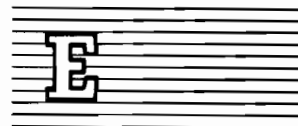


NACIONES UNIDAS
CONSEJO
ECONOMICO
Y SOCIAL



Distr.
LIMITADA
LC/L.425/Add.1
Agosto de 1987
ORIGINAL: ESPAÑOL

CEPAL

Comisión Económica para América Latina y el Caribe



ESTUDIO ECONOMICO
DE AMERICA LATINA Y EL CARIBE
1986
MEXICO

Esta versión preliminar del *Estudio Económico de América Latina y el Caribe, 1986* se está distribuyendo dividido en una parte introductoria de carácter general, que lleva la signatura LC/L.425 y en varios addenda, cada uno de los cuales contiene el examen de la evolución económica de un país de la región. Estos estudios aparecerán, no en orden alfabético, sino a medida que vayan siendo terminados. El *Estudio* completo se publicará posteriormente.

Notas explicativas

En los cuadros del presente estudio se han empleado los siguientes signos:

Tres puntos (...) indican que los datos faltan o no constan por separado.

La raya (—) indica que la cantidad es nula o despreciable.

Un espacio en blanco en un cuadro indica que el concepto de que se trata no es aplicable.

Un signo menos (-) indica déficit o disminución, salvo que se especifique otra cosa.

El punto (.) se usa para separar los decimales. La raya inclinada(/) indica un año agrícola o fiscal (por ejemplo, 1970/1971).

El guión (-) puesto entre cifras que expresen años, por ejemplo 1971-1973, indica que se trata de todo el período considerado, ambos años inclusive.

La palabra "toneladas" indica toneladas métricas, y la palabra "dólares" se refiere a dólares de los Estados Unidos, salvo indicación contraria.

Salvo indicación contraria, las referencias a tasas anuales de crecimiento o variación corresponden a tasas anuales compuestas. Debido a que a veces se redondean las cifras, los datos parciales y los porcentajes presentados en los cuadros no siempre suman el total correspondiente.

MEXICO

1. Rasgos generales de la evolución reciente: introducción y síntesis

Luego de un breve período de insuficiente reactivación, la economía mexicana sufrió en 1986 un marcado descenso. Incidieron en ello dos factores. A partir del segundo semestre de 1985 se intensificó la política orientada a reducir los déficit externo y fiscal y a contener la inflación. Sin embargo, no fue posible alcanzar esos propósitos por la súbita caída, a principios del año, del precio mundial del petróleo, producto que desde fines del decenio pasado pasó a tener fuerte gravitación en el desarrollo del país. La merma de 8 500 millones de dólares en las exportaciones de hidrocarburos y el pago de intereses de la deuda externa por un monto similar plantearon serios problemas de pagos con el exterior. Asimismo, las finanzas públicas —que se apoyan en gran medida en los ingresos petroleros— se deterioraron sustancialmente y su efecto no tardó en transmitirse a toda la actividad económica, profundizando la recesión.

Esa situación crítica exigió el concurso inmediato de la comunidad financiera internacional. Con nuevas modalidades, se logró renegociar obligaciones de la deuda externa pública y privada por un monto cercano a los 80 000 millones de dólares y se pudo seguir cumpliendo con su servicio. Sin embargo, no se recibieron los créditos externos adicionales convenidos y fue preciso postergar los propósitos de imprimir impulso, si bien moderado, a la economía.

En estas circunstancias, las principales variables macroeconómicas evolucionaron de manera desfavorable. El producto interno bruto se contrajo 3.8%, con lo cual el producto por habitante cayó 6%. (Véase el cuadro 1.) Este último indicador se situó así en un nivel equivalente al de 1978, anulando el avance que se había logrado durante el "auge petrolero" de 1978-1981. La baja de la actividad económica fue generalizada. Aunque la mayor caída se concentró en las actividades industriales, también el sector primario y los servicios sufrieron retrocesos. Por consiguiente, no fue posible absorber productivamente la fuerza de trabajo que ingresa al mercado laboral y que crece a un ritmo anual de 3.2%. Los indicadores sobre ocupación disponibles no permiten establecer una situación clara, pero sugieren algún aumento del desempleo —como resultado de la menor ocupación en las manufacturas y la construcción— y una ampliación sustancial del subempleo.

Ante la depresión del mercado internacional del petróleo, el sector externo experimentó un vuelco considerable, registrándose un saldo negativo en la cuenta corriente de más de 1 400 millones de dólares, luego de tres años de superávit. La reacción positiva de las exportaciones de productos no petroleros —que crecieron 40%— resultó insuficiente para compensar las menores ventas de hidrocarburos. Así, el valor de las exportaciones totales de bienes cayó 26%, lo cual limitó la capacidad de importación. Las autoridades intentaron fomentar las exportaciones y desalentar las importaciones mediante una apreciable subvaluación del peso frente al dólar, aun al precio de que se acentuaran las presiones inflacionarias y menguaran los ingresos de amplios sectores de la población. En parte debido a ello y en parte a la contracción de la actividad económica, las compras externas de mercaderías se contrajeron 13%. Con todo, el superávit del comercio de bienes y el mayor excedente de divisas logrado en la cuenta de servicios resultaron insuficientes para cubrir el pago a los factores del exterior.

Pese al deterioro de la cuenta corriente del balance de pagos, el mercado cambiario se mantuvo en calma. Los ingresos de capital permitieron una recuperación de las reservas internacionales de casi 1 000 millones de dólares con respecto a los bajos niveles que éstas alcanzaron a fines de 1985. En efecto, a diferencia de lo sucedido en años anteriores, la cuenta de capital registró un superávit de 2 200 millones de dólares. Este provino del aumento de la inversión extranjera directa y, sobre todo,

de la repatriación de depósitos de mexicanos en el exterior. La escasez de créditos internos al sector empresarial forzó el regreso de parte de estos recursos, que se orientaron a fortalecer el capital de trabajo, más que a financiar nuevas inversiones. Así, la formación de capital privado no pudo mantener el dinamismo del último bienio y se contrajo 9%.

Una de las metas de la política fiscal fue reducir a la mitad el déficit del sector público, que en 1985 había equivalido a 10% del producto interno bruto. La fuerte contracción de los ingresos de Petróleos Mexicanos (PEMEX) y, en consecuencia, de los impuestos que paga esa empresa, así como los efectos monetarios de la devaluación sobre el pago de los intereses de la deuda externa, impidieron alcanzar la meta. Además, al elevarse las tasas de interés internas, el costo del servicio de la deuda interna se acrecentó considerablemente. De hecho, el pago de intereses de la deuda total se incrementó 27% en términos reales y equivalió a 17% del producto. En suma, el déficit fiscal representó más del 16% de éste, a pesar de haberse mantenido una extrema austeridad en los gastos públicos; el consumo del gobierno creció apenas 1% y la inversión pública siguió declinando, esta vez 16%. No obstante, si al déficit fiscal se le resta el componente inflacionario por la elevación del pago de los intereses de la deuda interna, el resultado final es un superávit "primario" equivalente a más de 2% del producto interno bruto.

Dentro de la política de saneamiento de las finanzas gubernamentales y de reducción del tamaño del sector público, se continuó vendiendo o liquidando empresas estatales, las cuales, con algunas excepciones, redujeron en buena medida sus saldos negativos gracias a los constantes ajustes de precios y tarifas.

A falta de recursos del exterior, el financiamiento del déficit público provino primordialmente de fuentes internas. En buena medida por esta causa, el sistema bancario restringió severamente el crédito a la actividad privada. La minería, el sector energético y algunos servicios se vieron beneficiados todavía con mayor financiamiento, pero ello no ocurrió en las demás actividades, en particular, en la agricultura y la construcción.

De hecho, sólo el crédito al gobierno y a las empresas estatales mostró un crecimiento importante. Los demás rubros financieros registraron incluso fuertes contracciones. Así, tanto las variables monetarias como la captación de recursos del público menguaron en términos reales. Por ende, continuó la disminución del grado de intermediación financiera del sistema bancario, proceso que, con la excepción de 1984, ha venido ocurriendo en el último quinquenio, pese a los atractivos intereses ofrecidos por los bancos. En cambio, las casas de bolsa cobraron mayor importancia al actuar como banca paralela y como agentes de colocación de valores gubernamentales entre las empresas privadas. Adicionalmente, el reducido mercado de valores de renta variable duplicó con creces los rendimientos en términos reales, aun cuando un tercio de las empresas inscritas en la Bolsa incurrieran en pérdidas. Este clima de especulación contrastó con la recesión de la actividad productiva.

Como ya se mencionó, la adversa situación externa exigió incrementar el ritmo de la devaluación del peso para generar rápidamente ventajas comerciales. Al mismo tiempo, se redujo marcadamente la diferencia entre los dos tipos de cambio existentes. En promedio, el tipo "controlado" —aplicable al 80% de las transacciones con el exterior— se elevó 138%, casi igualando así al dólar "libre", que subió 106%.

El ritmo de devaluación más acelerado —aspecto clave de la política de corto plazo— repercutió en la inflación. La variación media anual de los precios al consumidor aumentó abruptamente de 58% en 1985 a 86% en 1986 y la variación de diciembre a diciembre subió aun con mayor rapidez (de 64% a 106%). (Véase el gráfico 1.) Las tasas de interés activas se elevaron a causa de los movimientos del tipo de cambio y de la inflación, sobre la cual ellas también ejercieron influencia, por la vía de los costos, en una espiral de presiones inerciales. Más aún, los precios y tarifas de los bienes y servicios públicos se incrementaron más que la inflación media, a la que también alimentaron, para completar un cuadro de expectativas proclives a la continuación del alza generalizada de los precios.

A diferencia de lo acontecido en el bienio anterior, los precios de los productos del campo se elevaron menos que la inflación media, debilitándose así una forma de apoyo a uno de los sectores más rezagados de la economía. Las remuneraciones nominales de los asalariados en la ciudad y en el campo subieron asimismo menos que el nivel general de los precios, pese a que se reajustaron con mayor frecuencia que en años anteriores. Los salarios mínimos debieron afrontar, además, el costo de una "canasta" de artículos básicos que superó la tasa de inflación media. El deterioro real del salario

mínimo en el año alcanzó a 11%, con lo cual su poder adquisitivo fue 45% inferior al máximo histórico registrado en 1976 y equivalió al que se había logrado 23 años antes.

Debido a esta baja y también a los problemas de desempleo, la participación de los salarios en el producto interno bruto bajó a 26%, en comparación con el 40% antes de la crisis de 1982. Simultáneamente, el consumo privado por habitante se contrajo 9%, cayendo al nivel registrado a mediados del decenio pasado. Así, por efectos de la inflación, el impacto interno de la recesión se distribuyó de manera desigual en detrimento del factor trabajo. En cambio, el capital se vio favorecido a causa, en buena medida, de los altos rendimientos obtenidos por los ahorradores y, en general, del clima de especulación.

En síntesis, el embate externo provocado por la caída del mercado petrolero —equivalente a más del 6% del producto interno bruto— tuvo repercusiones profundas en la economía. Estas se reflejaron con mayor fuerza en el sector real, al contraerse la producción en la mayoría de las ramas y, en el ámbito social, al deprimirse aún más los niveles de vida de los sectores menos favorecidos de la población. En cambio, pese a la acelerada devaluación de la moneda, los circuitos financieros y el mercado cambiario sufrieron escasas perturbaciones. Además, con el apoyo del exterior, se continuó haciendo frente al pago del servicio de la deuda externa. Sin embargo, el menor gasto de inversión resultante influyó en el descenso de la actividad económica y en las perspectivas del crecimiento futuro.

2. La evolución de la actividad económica

a) *Las tendencias de la oferta y la demanda globales*

En 1986 las principales variables macroeconómicas experimentaron una caída generalizada, si bien de intensidad menor a la registrada durante la recesión de 1983, la más profunda del último medio siglo. La expansión de la economía en 1984 y durante el primer semestre de 1985 había traído consigo el acrecentamiento de los déficit externo y fiscal, lo que se pretendió combatir mediante la intensificación de la política de austeridad, con contracciones del gasto público y con una paulatina restricción crediticia. Así, 1986 se inició en un marco desfavorable que no tardó en agravarse con el derrumbe del mercado petrolero.

Pese a ello, el cuántum de las exportaciones fue una de las pocas variables que mostraron algún crecimiento (6%). El menor volumen de petróleo colocado en el exterior fue más que neutralizado por el aumento registrado en el cuántum de las exportaciones de otros productos y servicios. Esta expansión se logró mediante la subvaluación del peso y también debido a que se dispuso de mayores excedentes exportables, por haber disminuido el consumo interno. Sin embargo, la acentuada caída de los precios del petróleo redujo en gran medida la capacidad de importar del país y, por consiguiente, se contrajo la actividad económica: el cuántum de las importaciones bajó 12%; el producto interno bruto, casi 4% y la oferta global, 4.5%. (Véase el cuadro 2.)

Por el lado de la demanda global, todas las variables, salvo las exportaciones, registraron retrocesos significativos. La inversión bruta descendió 14%, situándose en niveles similares a los registrados diez años antes. A diferencia de lo observado en el bienio anterior, en que la inversión privada se recuperó con cierta rapidez, en 1986 ésta se contrajo 9%. La falta de crédito y el debilitamiento del mercado interno fueron las causas principales de esa baja, aunque también influyeron en ella las elevadas tasas de interés y la disminución de algunos incentivos fiscales. La inversión pública, pese a los propósitos de las autoridades de no continuar reduciéndola, se contrajo todavía con mayor intensidad (-16%) y su monto resultó inferior al de 1975.

Tras un ligero incremento en el bienio anterior, el consumo volvió a disminuir más del 4%, aun cuando el consumo del gobierno fue ligeramente superior al del año anterior. Por el contrario, el consumo privado declinó 5.5%, a causa, en buena medida, de la nueva baja de los salarios reales. El consumo privado por habitante fue así 16% inferior al máximo histórico alcanzado en 1981, al culminar el período del "auge petrolero".

b) *La evolución de los principales sectores*

La baja de 3.8% experimentada por el producto interno bruto reflejó una caída bastante generalizada. Los sectores productores de bienes fueron los más afectados, al decrecer más de 5%. A la intensa disminución de las actividades industriales, por la falta de inversión y crédito y la estrechez del

Gráfico 1
MEXICO: PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS

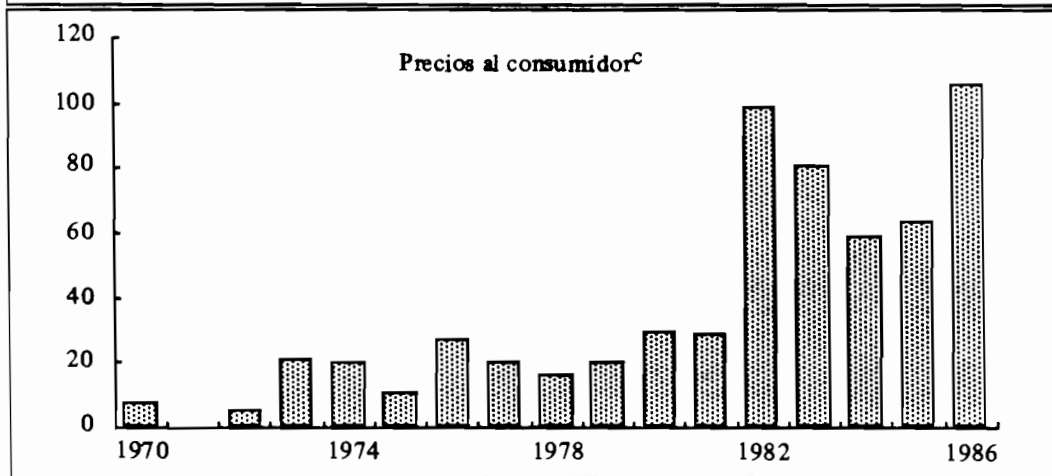
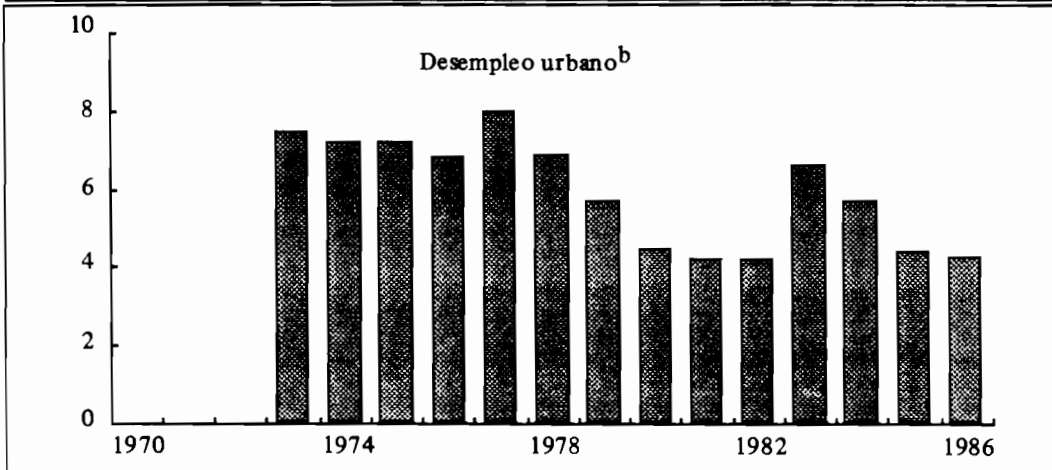
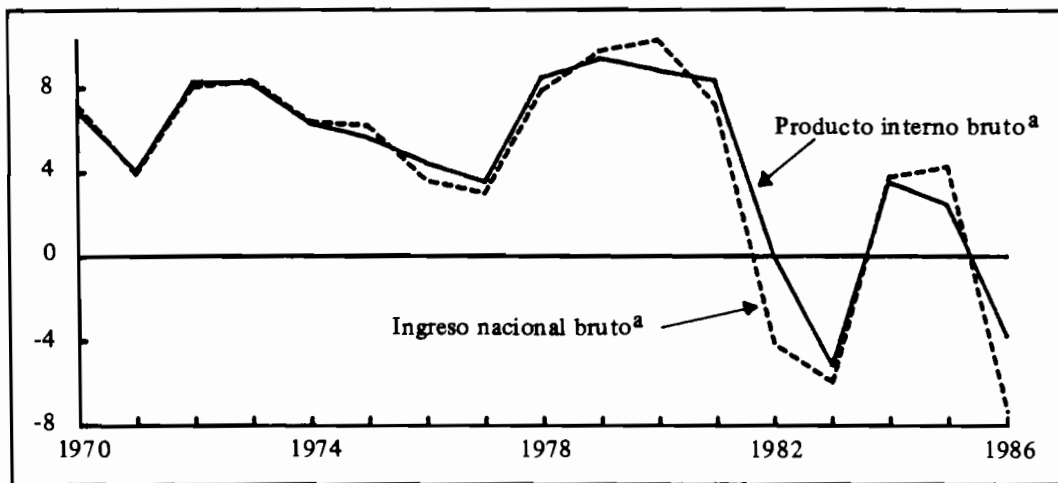
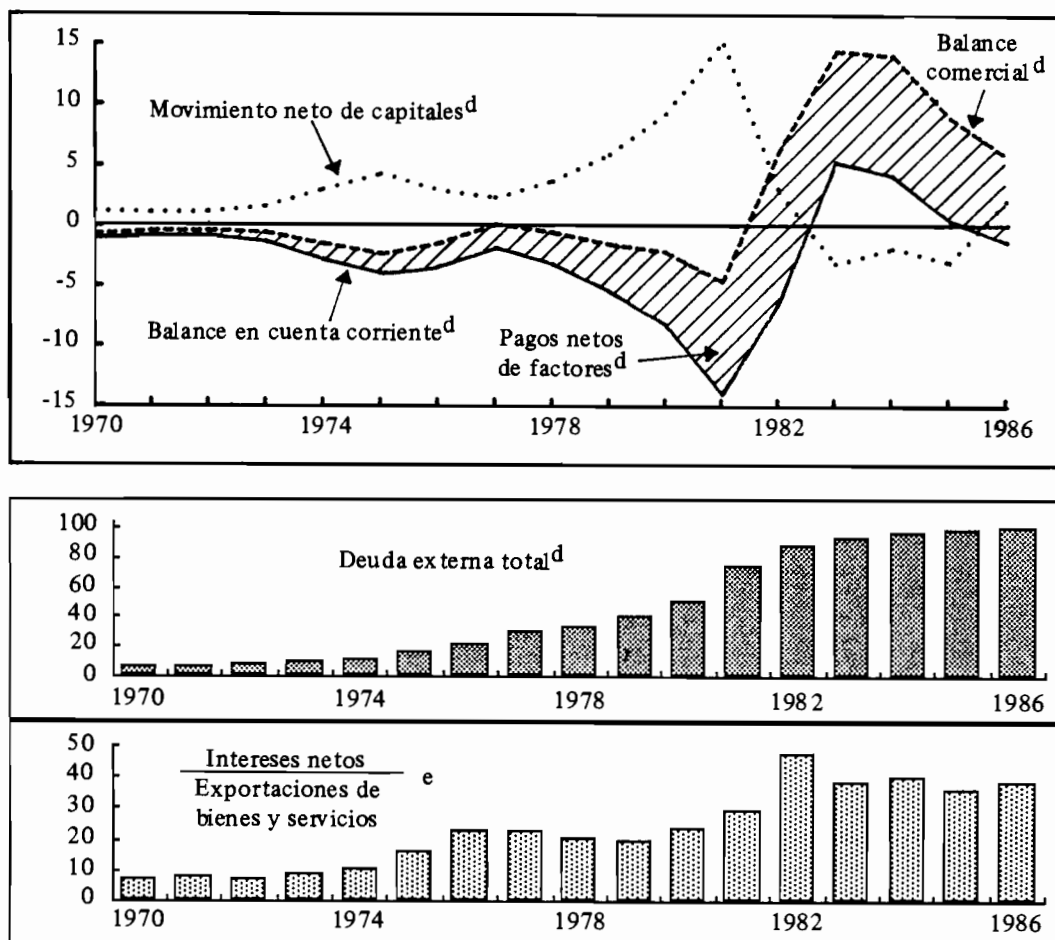


Gráfico 1 (conclusión)



Fuente: CEPAL, sobre la base de información oficial.

^aTasa anual de crecimiento. ^bHasta 1983 tasa anual media en las áreas metropolitanas de México, Guadalajara y Monterrey. Desde 1984 promedio ponderado de las 16 mayores ciudades. ^cVariación porcentual de diciembre a diciembre. ^dMiles de millones de dólares. ^ePorcentajes.

mercado interno, se sumó un mal año agrícola. Los servicios básicos se contrajeron sólo 1% gracias a que el moderado crecimiento del sector de electricidad, gas y agua compensó los efectos de la baja en los transportes y las comunicaciones. Los demás servicios registraron un descenso de casi 3%, originado en buena medida en la menor actividad comercial, que pesa fuertemente dentro del total. (Véase el cuadro 3.)

i) *El sector agropecuario.* Durante 1986, el producto agropecuario disminuyó 2% con respecto al año anterior, en que el sector agrícola había evolucionado de manera relativamente favorable. En ese resultado influyó particularmente la contracción de 5% de la agricultura, ya que las actividades pecuarias mostraron un repunte de 3%. (Véase el cuadro 4.)

Entre los factores que más influyeron en la reducción de las cosechas, fue el régimen de lluvias desfavorable. Las sequías prolongadas en el noreste del país, el retraso de las precipitaciones y, más tarde, el exceso de éstas en algunas zonas productoras, afectaron principalmente los rendimientos de maíz y sorgo. La superficie cosechada total se redujo en más de medio millón de hectáreas por falta de humedad. Asimismo, la política de precios de garantía desalentó la producción puesto que, con excepción del frijol, los incrementos de dichos precios fueron inferiores a la inflación. Además, el

crédito otorgado disminuyó 12% con respecto al de 1985. En cambio, se dispuso de insumos suficientes: la producción de semillas mejoradas aumentó y también creció la superficie fertilizada.

Por consiguiente, mientras se redujeron la producción de maíz (-16%) y la de sorgo (-26%), aumentó la de frijol (20%). El trigo constituyó un caso especial ya que los excedentes de un millón de toneladas acumulados en el ciclo anterior propiciaron la aplicación de medidas restrictivas para desalentar su cultivo. La producción de oleaginosas descendió 21% y sólo se incrementó la de cártamo gracias a que se obtuvieron mejores rendimientos. La producción de algodón continuó disminuyendo como reflejo de la situación adversa de los precios internacionales, que se observa desde 1984. Por otra parte, no se alcanzaron las metas programadas de producción de hortalizas; si bien los precios de exportación de algunos cultivos bajaron, las siembras también sufrieron las secuelas de una tormenta tropical que afectó el noroeste, que es la región productora más importante.

Por lo que respecta al subsector pecuario, el beneficio de carne de bovino y ovino aumentó por segundo año consecutivo (16% y 9%, respectivamente); la producción de porcino descendió nuevamente (-16%) y la de aves mantuvo su tendencia ascendente, aunque se incrementó bastante menos (5%) que durante el año anterior (12%). El incremento de la producción de carne de bovino se orientó básicamente a la exportación, la que aumentó 68%, en tanto que el hato ganadero se redujo ligeramente. La disminución del beneficio de porcinos fue motivada por el alza en el costo de los insumos, que redujo la rentabilidad de esta actividad.

El subsector pesquero continuó recibiendo apoyo oficial para facilitar la comercialización de su producción. Al mismo tiempo, se promovió el consumo de especies populares mediante la fijación de sus precios. Sin embargo, se limitaron las labores de mantenimiento de la flota. El volumen capturado creció 8%, aunque esto no se reflejó en el valor total por incluir variedades de precios muy diferentes. Mientras creció con rapidez la captura de la anchoveta y el atún, disminuyó la pesca del camarón y la sardina.

En el subsector silvícola, el volumen de la producción disminuyó tanto en los productos maderables como en los no maderables. En el primer caso, el mercado se contrajo, con excepción de la demanda de durmientes; en la actividad del segundo influyeron negativamente la falta de apoyo crediticio y la competencia de sustitutos más baratos.

ii) *La minería.* Durante los últimos años la producción minera, excluido el petróleo, ha mostrado alguna atonía e incluso cierta regresión. En 1986 declinó 3% a causa de problemas ya crónicos, pero también debido a un fuerte descenso en el consumo industrial de productos mineros. La demanda externa también se contrajo de manera pronunciada durante los primeros meses, si bien al final reaccionó favorablemente, con lo cual aumentaron los precios. La producción de los minerales siderúrgicos —coque y hierro— fue la más afectada, aun cuando también retrocedió apreciablemente la de algunos metales industriales no ferrosos, como plomo y cobre. (Véase el cuadro 5.) En la producción de hierro han incidido en los últimos años los problemas de la industria siderúrgica en la que incluso se han cerrado plantas. La caída de la demanda interna de este producto dio lugar a cuantiosos excedentes de exportación. En cambio, la extracción de metales preciosos se incrementó, en buena medida por el incentivo que significó el alza de sus precios internacionales. Por último, la explotación de canteras y la extracción de arena, grava y arcilla se contrajeron 8%, a causa de la menor demanda provocada por la acentuada caída de la actividad de la construcción.

iii) *El petróleo.* El gradual deterioro del mercado internacional de hidrocarburos registrado en años anteriores se agravó a principios de 1986. A causa de ello, el volumen de petróleo exportado bajó 10% y su precio cayó 55%. Al mismo tiempo, menguó ligeramente el consumo interno al debilitarse la actividad económica. (Véase el cuadro 6.) A ello se sumaron los problemas presupuestarios de PEMEX, que se reflejaron en menores inversiones y en la restricción de sus operaciones. La actividad petrolera en conjunto se contrajo 5%, tanto por la menor extracción de petróleo y gas como por la baja en la producción de refinados. La desaparición de los excedentes de gas exportables también influyó adversamente. En 1986 disminuyó asimismo la prospección y sólo se descubrieron algunos mantos en la zona de Tabasco-Chiapas y en la Sonda de Campeche. Si bien se redujo el ritmo de extracción, ésta superó la de 1985, con lo cual las reservas probadas de hidrocarburos descendieron a 70 000 millones de barriles.

iv) *La industria manufacturera.* Luego de dos años de avance, la actividad manufacturera disminuyó cerca de 5%. En esta baja influyeron primordialmente la caída de la inversión, la debilidad de la demanda interna y la fuerte contracción crediticia.

Debido a la baja en la inversión, el ritmo de las ramas productoras de bienes de capital —que habían tenido una evolución muy dinámica durante 1984 y 1985— fue decreciendo a lo largo del año y terminó con una baja media de 13%.

La producción de bienes de consumo duraderos, siguiendo una pauta similar, disminuyó más de 11%. En ello incidió el desplome de la industria automotriz (-28%) —de amplias repercusiones sobre muchas de las demás ramas—, que dejó de verse favorecida por las disposiciones fiscales que en el bienio anterior habían fomentado artificialmente la compra de vehículos por parte de las empresas. Las restricciones crediticias y la insuficiente demanda de los particulares también influyeron sobre las menores ventas internas, que contrastaron con el dinamismo extraordinario de las exportaciones. La producción de aparatos electrodomésticos también decreció, pero en menor medida.

La producción de bienes de consumo no duraderos —alimentos, bebidas, prendas de vestir y calzado, principalmente— descendió 1%, primordialmente por la debilidad de la demanda. (Véase el cuadro 7.) En conjunto, la producción de las manufacturas para el consumo declinó 3%.

A su vez, la producción de bienes intermedios menguó 5%. Los mayores decrementos se observaron en la fabricación de insumos a base de madera, papel, productos químicos, plásticos y minerales no metálicos. Excepcionalmente, la petroquímica básica se expandió considerablemente por las ampliaciones y la apertura de plantas de azufre, polietileno y tetrámero, entre otras.

Además de los factores mencionados, la industria manufacturera se vio afectada por la liberalización comercial y el desmantelamiento del régimen de permisos previos, medidas adoptadas en parte para facilitar el ingreso de México al GATT. Sin embargo, la fuerte devaluación del peso ejerció un efecto compensatorio y proporcionó una mayor protección efectiva. La liberalización comercial, pese a haber sido gradual, no dejó de significar una conmoción importante para ciertas ramas o empresas que enfrentan un entorno económico y financiero adverso, que obstaculiza su reconversión. Por su parte, los agentes privados también tropezaron con restricciones crediticias para introducir cambios tecnológicos. En cambio, las empresas transnacionales con filiales en el país ampliaron sus operaciones, tanto de reexportación como de abastecimiento al mercado interno. Parte de la inversión extranjera consistió en la compra de activos como pago de la deuda externa. Dentro de las tendencias hacia una mayor internacionalización de ciertas producciones, continuó desarrollándose con rapidez la industria maquiladora, principalmente en la frontera norte.

v) *La construcción.* La actividad de la construcción experimentó la mayor contracción de la economía. (Véanse nuevamente los cuadros 3 y 8.) Su declinación empezó a percibirse ya en el segundo semestre de 1985 —pese a los trabajos de demolición y reconstrucción que fue preciso llevar a cabo luego de los sismos— y se acentuó durante 1986. La restricción de créditos se sumó a la descendente inversión pública en los últimos cuatro años y a la reducción significativa de la inversión privada en 1986. De esta forma, sólo se continuaron ciertas obras públicas, destacándose entre ellas el tren subterráneo de la Ciudad de México y algunos aeropuertos en las provincias.

A diferencia de años anteriores, la construcción privada no sólo se vio limitada por una baja en la inversión, sino también por la restricción de créditos orientados a la vivienda de interés social, la cual perdió su carácter prioritario al intensificarse la política de reducción de subsidios de todo tipo. La construcción residencial sufrió el mayor retroceso, conjuntamente con las obras de riego y de transporte. En cambio, la contracción fue menor en el caso de las obras del sector energía (electricidad y petróleo) y en el de la construcción civil no residencial.

vi) *Los servicios básicos.* El grupo de servicios básicos sólo decreció 1% debido a que el sector de electricidad, gas y agua se expandió casi 5%, porcentaje que, sin embargo, significó una desaceleración frente a su tasa histórica de crecimiento, que ha sido superior a 7% anual.

La generación hidroeléctrica disminuyó aproximadamente 24%. El fenómeno se debió a insuficiencia de agua en las presas, a causa de una menor precipitación pluvial en 1985. En consecuencia, fue preciso recurrir en mayor medida a la generación termoeléctrica, que aumentó 17% y pasó a representar el 78% de la total. La generación bruta de electricidad se elevó casi 5% y el consumo interno sólo 3%, debido a la débil demanda industrial. La exportación de energía se elevó más de diez veces por la mayor generación de las plantas geotérmicas de la frontera norte.

El sector de transporte, almacenamiento y comunicaciones registró una contracción de 2%. El transporte por sí solo disminuyó 5%. Tanto el número de pasajeros como la carga transportada en ferrocarril se redujeron en grado importante, y también menguaron los pasajeros transportados en avión (-10%). En cambio, el transporte marítimo conservó algún dinamismo. El transporte carretero,

así como el urbano y el tren subterráneo de la Ciudad de México, crecieron a tasas moderadas, contrastando con las comunicaciones, que se expandieron 7%. Una vez restablecido el servicio telefónico de larga distancia, que se había suspendido a raíz de los sismos de septiembre de 1985, las llamadas nacionales crecieron 9% y las internacionales aún más.

vii) *Otros servicios*. El conjunto de los otros servicios se redujo cerca de 3%. En gran medida, ello obedeció al comportamiento negativo de la actividad comercial, la cual disminuyó casi 6%, por la pérdida de poder adquisitivo de la población y el encarecimiento y la escasez del crédito. En restaurantes y hoteles la merma fue menor (-3%), al cobrar cierto impulso el ingreso de turistas. Los servicios financieros también se contrajeron (-1%), dado el menor grado de intermediación financiera de la banca. En cambio, el alquiler de viviendas aumentó poco menos de 2%. Dentro de los servicios comunales, sociales y personales, sólo se elevaron los profesionales y los de educación, en particular estos últimos (casi 4%), y descendieron los restantes, incluidos los servicios médicos, los de esparcimiento y la administración pública.

c) *El empleo*

La caída de la inversión, el año agrícola desfavorable, el sustancial retroceso de la industria y de la construcción, así como la disminución relativa del tamaño del sector público, sugieren la existencia de un cuadro de insuficiente creación de puestos de trabajo, sobre todo si se considera el alto crecimiento anual de la población económicamente activa (3.2%).

No existe una estimación oficial del desempleo abierto a escala nacional.¹ Las encuestas se limitan al ámbito urbano —las 16 ciudades más importantes— en donde las tasas de desempleo abierto (4.3%) parecen reflejar una leve mejoría con respecto al año previo. Sin embargo, otros indicadores señalan un importante deterioro de la situación ocupacional en el sector formal. Por ejemplo, el empleo en la industria manufacturera se contrajo casi 4% y las horas-hombre trabajadas en ella bajaron más de 5%. A su vez, en los tres primeros trimestres del año, el empleo en la construcción cayó 38%. Por el contrario, la ocupación en las plantas maquiladoras de exportación creció 17%, confirmándose así su muy rápido crecimiento en los tres años anteriores. (Véase el cuadro 9.)

El número de afiliados al Instituto Mexicano del Seguro Social permaneció prácticamente estancado. Ello fue el resultado de un aumento de casi 3% en la afiliación de trabajadores permanentes —tasa inferior al del crecimiento de la población económicamente activa— y de una baja de 10% en la de los trabajadores eventuales, grupo que está constituido en su mayoría por trabajadores de la construcción.

3. El sector externo

a) *Rasgos generales*

La incidencia del sector externo en la economía resultó particularmente adversa. Ya en 1985 se había observado un deterioro del balance de pagos a causa, en cierta medida, de las mayores importaciones generadas por la recuperación de la actividad económica, tras el severo ajuste a que ésta había sido sometida anteriormente. A esta situación, en la que influyó también el fuerte peso del servicio de la deuda externa, se sumaron en 1986 los efectos del desplome del mercado internacional del petróleo. Este hizo que el valor de las exportaciones de crudo bajara en casi 8 500 millones de dólares, monto equivalente a más del 6% del producto interno bruto y levemente superior al pago de los intereses de la deuda.

Tal merma exigió un esfuerzo extraordinario de ajuste de las variables comerciales y financieras. Mediante una política de devaluación acelerada, se dio impulso a la exportación de otros bienes aparte del petróleo y se frenaron las importaciones. En el ámbito financiero, se apeló al apoyo de la comunidad internacional para renegociar un enorme "paquete" crediticio, lo que permitió seguir cumpliendo con el servicio de la deuda externa. Dentro de esas negociaciones, se solicitó a la banca

¹La única estimación disponible no es oficial y proviene de una firma consultora internacional que aplica un modelo macroeconómico para México, según el cual se considera que la tasa de desempleo abierto subió de alrededor de 9% en el trienio 1983-1985 a casi 12% en 1986.

comercial préstamos adicionales por 7 700 millones de dólares durante el bienio 1986-1987, de los cuales, sin embargo, no se recibió nada en 1986.

Pese a la falta de recursos externos y al déficit de la cuenta corriente de más de 1 400 millones de dólares, no hubo oscilaciones bruscas en el tipo de cambio. Esta relativa estabilidad se debió al cuantioso ingreso de divisas provenientes principalmente de la repatriación de capitales —que fue incentivada por la estricta política crediticia interna— así como del aumento de la inversión extranjera directa. Así, en los últimos meses las reservas monetarias internacionales se recuperaron, luego de haber descendido a niveles sumamente bajos. A fin de año se situaron en cerca de 6 800 millones de dólares, monto equivalente al valor de siete meses de importaciones.

b) *La cuenta corriente*

En 1986 se contrajeron las principales variables del comercio exterior. La violenta caída del precio del petróleo (-55%) y el menor volumen de crudo colocado en el exterior (-10%) se compensaron sólo en escasa proporción con el alza de precios en el mercado internacional de algunos bienes tradicionales y con la respuesta favorable de las exportaciones no petroleras a los estímulos fiscales, institucionales y, sobre todo, cambiarios.² Así, el valor de las exportaciones totales se redujo 26%, baja atribuible exclusivamente al marcado descenso (-27%) del valor unitario, ya que el volumen exportado se incrementó 1%. A consecuencia de la drástica caída del precio de las exportaciones, en 1986 disminuyó casi 26% la relación de precios del intercambio. Con este deterioro —el quinto registrado en los últimos seis años— el índice respectivo fue 36% más bajo que en 1980. (Véase el cuadro 10.)

El encarecimiento de las divisas elevó el costo de las importaciones, por lo que éstas, luego de haberse recuperado parcialmente en el bienio precedente, declinaron 15%. Esta merma —causada principalmente por la contracción del volumen físico de las importaciones— ocurrió pese a la mayor liberalización del comercio exterior derivada del ingreso del país al GATT en el mes de septiembre.³

El valor total de las exportaciones ascendió a 16 000 millones de dólares. De este monto, las ventas de hidrocarburos significaron menos de 40%, frente a una participación de casi 70% en años anteriores. En contraste con lo anterior, las exportaciones de productos no petroleros mostraron un considerable dinamismo, al crecer 40%. (Véase el cuadro 11.) Entre las causas de este auge, se destacaron la política cambiaria, la política de fomento a las exportaciones, las facilidades concedidas a las importaciones temporales para la reexportación, y los excedentes exportables logrados ya sea por mayor producción o por la contracción del consumo interno. Ejemplos de este último fenómeno fueron las exportaciones de ganado vacuno (que creció 42%), de automóviles y camiones (que subió 290%) y de productos siderúrgicos (que aumentó 85%). En los casos del café, el tomate y la plata, el mayor valor en las ventas externas obedeció más bien a los precios mucho más favorables obtenidos en el exterior. En general, la exportación de productos no tradicionales creció más que la de los tradicionales (44% frente a 33%).

A su vez, las importaciones descendieron a casi 11 500 millones de dólares. Especialmente abrupta fue la baja de las importaciones del sector público, que declinaron 24% por las importantes reducciones introducidas en los gastos del gobierno y sobre todo en la inversión pública. La baja de la inversión privada también afectó las importaciones de ese sector, las cuales disminuyeron 8%. (Véase el cuadro 12.) Las compras externas de bienes de consumo se contrajeron en mayor medida (-22%) que las de bienes intermedios (-15%) y de bienes de capital (-6%), debido a la debilidad de la demanda o bien a la existencia de una oferta interna suficiente. En la reducción de las importaciones de bienes intermedios influyeron la contracción de la industria manufacturera, la mayor oferta interna de materias primas agrícolas por el buen ciclo en 1985 y, en general, el descenso de la actividad económica.

Como resultado de estos cambios, el superávit del comercio de bienes alcanzó a sólo 4 600 millones de dólares y fue así 45% más bajo que el obtenido en 1985. Por el contrario, el saldo favorable

²Dentro de las principales medidas adoptadas en el año para el fomento de las exportaciones, se destacan la implantación de la carta doméstica de crédito, las facilidades en materia de importación temporal, la devolución del impuesto al valor agregado y el aliento a las empresas comercializadoras.

³En 1986 se continuó avanzando en la eliminación del permiso previo a las importaciones, eximiéndose de este requisito 190 fracciones más. Se llegó así a un total de 7 542 fracciones, que representan 92% de las partidas contempladas en el arancel y 69% del valor de las importaciones.

del intercambio de servicios reales aumentó significativamente al elevarse de 500 millones de dólares en el año anterior a casi 1 100 millones de dólares en 1986. (Véase el cuadro 13.) Esta mejora se debió a una contracción de las importaciones, ya que las ventas de servicios al exterior se incrementaron menos de 3%. En efecto, si bien los servicios por transformación en las maquiladoras aumentaron, su valor subió escasamente con respecto a los 1 300 millones de dólares en que se había situado en 1985. Al abaratamiento relativo de los insumos nacionales en términos de dólares cabe atribuir en gran medida tal estancamiento, así como al escaso crecimiento de la captación de divisas por concepto de turismo, aun cuando el número de visitantes aumentó 10% (alcanzando a 4.6 millones) y se amplió su permanencia media. En cambio, el encarecimiento relativo de los servicios externos desalentó la salida de mexicanos y sus compras foráneas. Así, el saldo positivo correspondiente se elevó 36%, llegando a 870 millones de dólares. Otros servicios, como transporte, fletes y seguros, declinaron a consecuencia en parte del debilitamiento de las relaciones comerciales con el exterior.

En contraste con lo ocurrido en los tres años anteriores, el saldo positivo del balance en el comercio de bienes y servicios (cerca de 5 700 millones de dólares) resultó insuficiente para cubrir el pago a los factores (7 500 millones de dólares), aun cuando éste disminuyó 15%. Tal reducción se debió a la baja de los intereses en los mercados internacionales, así como a las mejores condiciones obtenidas en la renegociación de la deuda. Aun así, se pagaron cerca de 8 400 millones de dólares por ese concepto. (Véase otra vez el cuadro 13.)

c) *La cuenta de capital*

La cuenta de capital arrojó un saldo favorable de más de 2 200 millones de dólares, que compensó con creces el déficit de la cuenta corriente y, por tanto, permitió recuperar reservas monetarias internacionales. El ingreso de capitales provino, en parte, de un aumento de la inversión extranjera directa, que ascendió a 900 millones de dólares, de los cuales 360 millones correspondieron a conversión de deuda pública externa en capital.

De mayor importancia resultó la entrada neta de capital de corto plazo. Esos recursos fluyeron tanto hacia la banca del desarrollo como hacia el sector público. Asimismo, ingresaron al país cerca de 1 600 millones de dólares atribuibles a la repatriación de capitales del sector privado. Como se señaló, la falta de crédito interno indujo a ciertos empresarios a echar mano de sus ahorros en el extranjero para usarlos como capital de trabajo. Los altos rendimientos de ciertos valores, en particular los bursátiles, también ejercieron una atracción en este sentido.

d) *La deuda externa*

La drástica baja de los precios del petróleo obligó a reformular la estrategia de pago del servicio de la deuda externa. La posición mexicana en las prolongadas negociaciones con la comunidad financiera internacional consistió en adecuar dicho pago a las posibilidades reales de la economía, a fin de compatibilizar el ajuste con el crecimiento. Tal posición se plasmó en el Programa de Aliento y Crecimiento (PAC) anunciado en el segundo semestre del año, para ser ejecutado en el siguiente bienio.

La renegociación de la deuda abarcó 80 000 millones de dólares del total de más de 100 000 millones a que asciende la deuda externa. Los acuerdos alcanzados atañen a organismos financieros internacionales, a los gobiernos de los países industriales y a la banca privada extranjera.

En primer lugar, se logró el apoyo del Fondo Monetario Internacional por 1 700 millones de dólares, con entregas trimestrales programadas a 18 meses. Este acuerdo incluyó elementos novedosos que favorecen el crecimiento y el cambio estructural de la economía. Entre ellos cabe destacar el cambio de criterio para evaluar el esfuerzo en materia fiscal en términos del saldo "primario" (que se obtiene restando al "déficit financiero" el componente inflacionario de los intereses pagados por concepto de la deuda interna) y la consideración de préstamos eventuales de 720 millones de dólares en caso de que el precio del petróleo mexicano descendiera por debajo de nueve dólares el barril; de 500 millones de dólares en caso de que la economía evolucionara desfavorablemente en el primer trimestre de 1987, y de 1 200 millones de dólares adicionales, en el caso de que ocurriera una baja extraordinaria en los ingresos externos del sector público.

El acuerdo con el Fondo se vinculó con el pacto con el Banco Mundial, que contempla préstamos por 2 300 millones de dólares para el bienio 1986-1987, y que incluyó la firma de una carta

de intenciones centrada en las transformaciones estructurales de la economía. Simultáneamente, se lograron acuerdos de renegociación y apoyo con el Banco de Pagos Internacionales, el Club de París y el Japón, por un monto de unos 5 300 millones de dólares.

Las negociaciones con la banca privada internacional revistieron mayores dificultades, no tanto en lo relativo a los plazos de vencimiento de los pagos de intereses y amortizaciones correspondientes a la deuda contratada, como en relación con el financiamiento nuevo. Como ya se advirtió, este último no pudo concretarse en 1986 ya que por tratarse de un acuerdo financiero en el que intervienen numerosos bancos acreedores, exigía la aprobación de una proporción muy alta de éstos para que la banca privada desembolsase los nuevos créditos acordados, ascendentes a 6 000 millones de dólares, es decir, más de 1 700 millones de dólares adicionales de carácter contingente.⁴

Mediante la renegociación efectuada se logró ampliar los plazos del pago de 43 700 millones de dólares de la deuda pública contratada con la banca privada y reducir su tasa de interés. Así, los plazos de 14 años con uno de gracia convenidos anteriormente se extendieron a 20 años, con 7 años de gracia, y el margen sobre la tasa LIBOR bajó de 1.125% a 0.8125%. También se redujo la tasa de interés aplicable a los créditos contratados en 1983 y 1984. Ella disminuyó en primer término, por la reducción de 1.5% a 0.8125% del margen sobre la LIBOR y, en segundo término, por el reemplazo de la tasa preferencial norteamericana por la tasa LIBOR. En cambio, no se modificaron los vencimientos. En lo relativo a la deuda externa privada, los 11 700 millones registrados en el Fideicomiso para la Cobertura de Riesgos Cambiarios (FICORCA) se renegociaron a mayores plazos, extendiéndose de 8 a 20 años el plazo de vencimiento y de 4 a 7 años el plazo de gracia. Por último, se logró el compromiso de mantener como mínimo 5 200 millones de dólares de líneas interbancarias.

El financiamiento adicional que ingresó al país elevó la deuda externa en 2 700 millones de dólares. De esa suma, cerca de 1 400 millones correspondieron al flujo neto de recursos al sector público. A su vez, la banca aumentó su endeudamiento en 700 millones de dólares, mientras que la deuda del sector privado disminuyó en 2 000 millones. El resto del aumento correspondió a ajustes cambiarios por la revaluación de la deuda expresada en monedas europeas y japonesa. (Véase el cuadro 14.)

Alrededor de 400 millones de dólares de las amortizaciones efectuadas se pagaron mediante venta de activos de empresas con adeudos. Tal procedimiento constituyó otra novedad, sobre todo por las facilidades concedidas a sociedades financieras internacionales creadas para intervenir en este tipo de operaciones. Estas prefirieron la compra de activos de las industrias automotriz, metalmecánica y hotelera.

A consecuencia del aumento de la deuda y, sobre todo, de la marcada baja del valor de las exportaciones, los indicadores del endeudamiento se deterioraron considerablemente. Así, la relación deuda/exportaciones alcanzó una magnitud sin precedentes de 4.6 y a pesar de la disminución en los intereses pagados, el coeficiente intereses/exportaciones también se elevó.

4. Los precios y las remuneraciones

a) *Los precios*

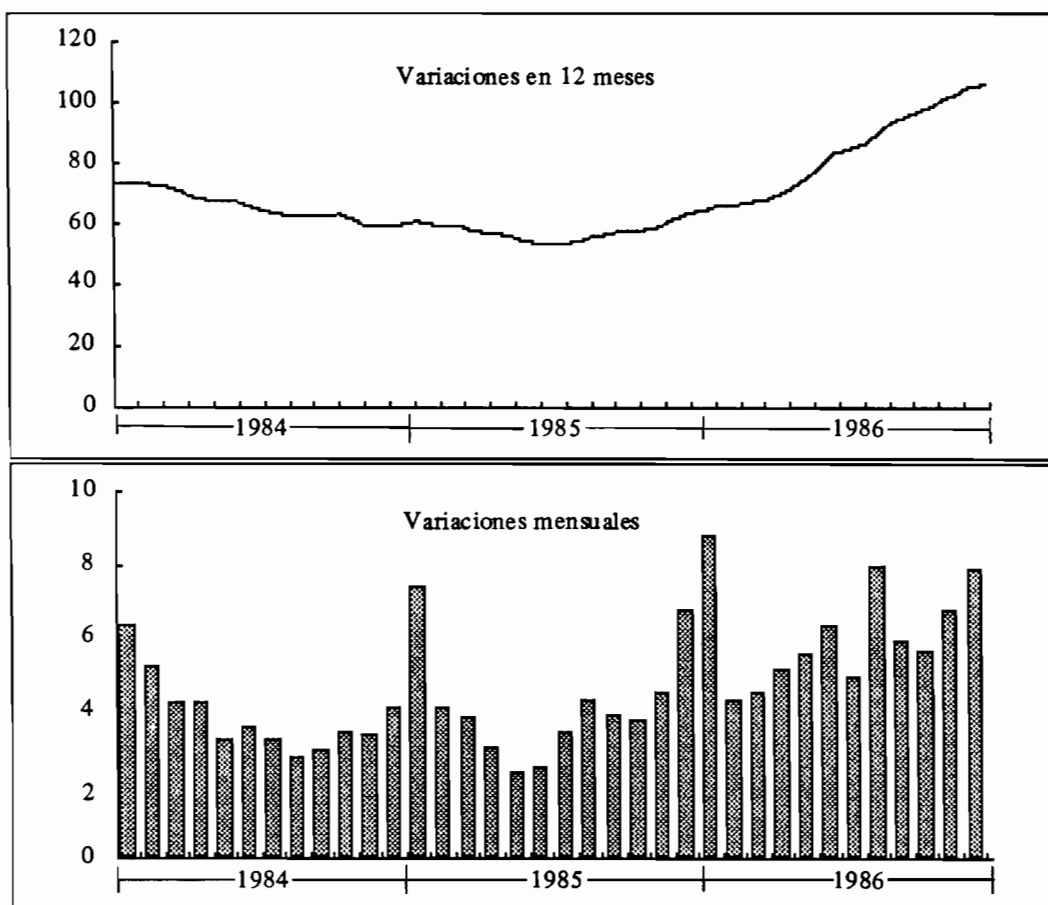
Los intentos por reducir la inflación de una tasa anual de alrededor de 60% en 1985 a 45% o 50% en 1986, fallaron desde principios del año, al derrumbarse el mercado petrolero. En efecto, la aceleración del ritmo de las devaluaciones constituyó un factor inflacionario de primer orden. Además de sus efectos directos sobre el costo de las importaciones, obligó a incrementar las tasas nominales de interés para que éstas fuesen competitivas con las del exterior. Esto, a su vez, elevó los costos financieros de las empresas. Además, en la práctica muchos precios se "indizaron" al tipo de cambio. De esta forma se activó un círculo vicioso, pues la mayor inflación, además de ejercer nuevas presiones sobre el tipo de cambio, hizo que se elevaran las tasas de interés. Como resultado de este fenómeno, el ritmo de aumento del índice nacional de precios al consumidor subió en forma persistente, alcanzando en el mes de diciembre a la cifra sin precedentes de 106%. Con ello su variación anual media subió de 58% en 1985 a 86% en 1986. (Véanse el cuadro 15 y el gráfico 2.)

⁴Los créditos que no se pudieron concretar en 1986 y que se estima que ingresarán en 1987 tendrán un recargo de 0.8125% sobre la LIBOR. Los primeros 5 000 millones se otorgarían a 12 años con 5 años de gracia, y los 1 000 millones restantes a 15 años con 7 años de gracia.

La disminución o supresión de numerosos subsidios y la activa revisión de los precios y tarifas de los bienes y servicios públicos contribuyeron a que los artículos controlados se encarecieran más (94%) que los no controlados (82%). En particular, los precios de ciertos alimentos básicos —como el pan y las tortillas— y del transporte se elevaron en mayor medida que la inflación (92%), lo que incidió desfavorablemente en el costo de la "canasta" familiar de los asalariados de menores ingresos.⁵ Sin embargo, el alza del conjunto de alimentos —controlados y no controlados— se equiparó a la inflación media. Este fenómeno se debió, principalmente, a que los costos de varios productos agrícolas evolucionaron con mayor lentitud. En efecto, dentro del índice de precios al productor —que ha tenido un crecimiento persistentemente inferior a los del consumidor— los precios de garantía pagados a los agricultores fueron los menos dinámicos (74%). En cambio, las materias primas, en parte por tener algunas origen importado, fueron las que más contribuyeron a elevar el índice general.

A los factores inerciales de la inflación, se sumaron las modificaciones ya mencionadas del tipo de cambio y las alzas de las tasas de interés, que no sólo aceleraron el ritmo de la inflación, sino que acentuaron también las expectativas inflacionarias.

Gráfico 2
MEXICO: INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
(Porcentajes)



Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

⁵El precio medio del pan casi se triplicó y el de la tortilla se elevó 110%, alzas ambas muy superiores a la inflación media. Con todo, a partir de mayo el subsidio de la tortilla se hizo altamente selectivo en cuanto a sus beneficiarios, mediante el otorgamiento de los denominados "tortibonos".

b) *Las remuneraciones*

La política salarial siguió estando limitada por las metas del programa de ajuste. A ello se sumaron dos factores que la afectaron adversamente: la moderación de las demandas salariales de los sindicatos ante las perspectivas de una agudización del desempleo, y la mayor inflación. No obstante, las autoridades intentaron subsanar en parte el deterioro del poder adquisitivo de las remuneraciones mediante una tercera revisión, en octubre, de los salarios mínimos, que se agregó a los dos ajustes semestrales otorgados en años anteriores. A pesar de ello, el poder adquisitivo del salario mínimo volvió a disminuir, esta vez casi 11%. (Véase el cuadro 16.) Esta pérdida se sumó a las de años anteriores de forma tal que en términos reales el deterioro acumulado del salario mínimo llegó a 45% con respecto al máximo histórico alcanzado en 1976 y su poder adquisitivo equivalió al del año 1963.

Por otra parte, en enero se fusionaron dos de los cuatro grupos geográficos de salarios mínimos, dentro de la tendencia a unificarlos nacionalmente. Con ello, el grupo que tenía salarios mínimos más bajos recibió un alza superior al promedio y sufrió, por ende, un deterioro real mucho más bajo (-2%). En cambio, los grupos restantes perdieron en el año más del 12% de su poder adquisitivo.

Los jornales agrícolas evolucionaron de manera similar y los ingresos reales del campo también disminuyeron, influidos además por el alza insuficiente de los precios de garantía de los productos agrícolas. Sin embargo, ello no hizo que crecieran menos los precios de los alimentos y de ahí que los niveles de nutrición de los grupos urbanos sufrieran un mayor deterioro. Finalmente, el grupo de trabajadores con acceso a prestaciones adicionales de diverso tipo —y que forman principalmente parte de los estratos medios— tendió a aprovechar éstas en mayor medida que en el pasado, en virtud de la mengua de sus salarios.

Tanto por el nuevo deterioro salarial como por la insuficiencia de empleo, la proporción del producto interno bruto representado por los pagos al factor trabajo descendió a 26%, mientras que antes de la crisis de 1982 ésta se acercaba a 40%. El costo de la contracción del ingreso nacional se distribuyó por lo tanto de manera desigual dentro de la sociedad en detrimento de los asalariados. En contraste con lo anterior, los perceptores de ingresos de capital se vieron relativamente favorecidos, entre otras razones, por los elevados intereses reales que recibieron por sus ahorros.

5. Las políticas monetaria y fiscal

a) *La política monetaria*

La caída de los precios del petróleo tuvo efectos inmediatos en el sector financiero. Por una parte, la aceleración del ritmo de devaluación de la moneda contribuyó al alza de las tasas internas de interés. Por la otra, si bien en su conjunto el crédito fue holgado, las mayores necesidades financieras del sector público que trajo consigo la caída de sus ingresos mermaron las posibilidades de financiamiento del resto de la economía. Ambos factores obligaron a mantener restringido el crédito a la actividad privada, lo que influyó, a su vez, en la contracción de la economía.

En el ámbito cambiario, además de obtenerse una elevación significativa del tipo de cambio efectivo, a fin de año casi se lograron unificar los dos tipos de cambio vigentes, cuya diferencia había sido muy amplia en el pasado. Así, el dólar "controlado" —que se aplica al 80% de las transacciones externas— se elevó 141% en promedio, mientras que el dólar "libre" subió 106%, cifras ambas muy superiores al ritmo medio de la inflación. (Véase el cuadro 17.)

Como resultado de la política monetaria restrictiva aplicada por las autoridades, las principales variables financieras sufrieron importantes contracciones reales. Así, entre diciembre de 1985 y el mismo mes de 1986, la base monetaria creció 48% y el dinero 68%, tasas ambas mucho más bajas que la de 106% registrada en ese lapso por el índice de precios al consumidor. (Véase el cuadro 18.) Pese a que, como muestra el cuadro 19, las tasas de interés para los ahorrantes eran atractivas, la captación del sistema bancario fue débil, continuando así la desintermediación financiera iniciada años atrás.⁶ En gran medida, este proceso se debió a la contracción económica y a la mayor importancia que adquirieron las casas de bolsa, en su mayoría entidades privadas. Estas actúan como banca paralela, con operaciones de captación y financiamiento, e intervienen en la colocación de valores de renta

⁶La captación de ahorro mediante instrumentos bancarios se contrajo 9% en términos reales. En cambio, permaneció estacionaria si se le suma la captación de "otros activos financieros" —categoría compuesta en gran parte por valores gubernamentales—, los cuales crecieron 45% en términos reales.

variable, así como de renta fija de emisión gubernamental, como los Certificados de la Tesorería (CETES) —de espectacular crecimiento—, los petrobonos y los nuevos pagarés de la Tesorería de la Federación (PAGAFES), expresados en dólares. En general, el rendimiento de estos valores con los que el sector público financia internamente su déficit superó el de los instrumentos bancarios. Aun así, en contraste con la tónica depresiva de la economía, el mercado accionario ofreció grandes ganancias: el índice de cotizaciones bursátiles se elevó más de 250% en términos reales, en un entorno altamente especulativo.

Ante la insuficiencia de financiamiento externo, el sector público debió acudir nuevamente a fuentes internas. El financiamiento que el sistema bancario le otorgó creció 11% en términos reales,⁷ tasa lo suficientemente elevada como para que, en conjunto, el crédito interno a la economía fuese ligeramente positivo. Sin embargo, ello restó recursos al sector privado que desde fines de 1985 padeció de una contracción crediticia aguda y que cayó 15% en términos reales en 1986. Las actividades productivas más afectadas fueron la construcción, el sector agropecuario y las actividades comerciales. En cambio, la minería, incluido el petróleo, así como la electricidad y los servicios, recibieron un mayor respaldo. (Véase el cuadro 20.)

b) *La política fiscal*

La política del gasto público se ciñó una vez más a una estricta austeridad. La terminación del convenio de servicio financiero ampliado con el Fondo Monetario Internacional correspondiente al trienio anterior no significó el abandono de los compromisos con este organismo. En efecto, los sismos ocurridos en septiembre de 1985 agravaron las dificultades del erario público y a fines de ese año fue preciso solicitar crédito al Fondo mientras se concretaba un nuevo convenio en virtud del servicio ampliado.

Al elaborarse el presupuesto antes de la crisis petrolera se consideró que el déficit financiero del sector público debería reducirse del equivalente a 10% del producto interno bruto en 1985 a menos de 5% en 1986, estimándose que esta meta podría lograrse tanto por una mayor recaudación tributaria y una revisión activa de los precios y tarifas públicas como por una contención más severa de los gastos corrientes. Así, con el fin de obtener fondos adicionales para reconstruir los daños causados por el sismo de 1985, se elevaron los impuestos sobre la renta de los estratos de ingresos medios y altos y se aumentaron fuertemente los impuestos sobre los automóviles nuevos y la gasolina.

La caída de los precios del petróleo alteró profundamente las finanzas públicas, no sólo por la reducción de los ingresos de PEMEX, sino por los impuestos que este organismo descentralizado dejó de pagar al gobierno federal. Además, el ritmo acelerado de devaluación del peso, las tasas de interés más elevadas y el alza de los precios distorsionaron seriamente las finanzas públicas. Como el sistema tributario no se había ajustado suficientemente a la inflación, y los gastos crecieron, en particular los relativos a los intereses de la deuda pública interna y externa, el déficit financiero del sector público representó algo más del 16% del producto interno bruto. (Véase el cuadro 21.) La mayor parte de dicho saldo negativo ascendente a 12.7 billones de pesos correspondió al gobierno federal. PEMEX dejó de obtener un superávit, mientras que el déficit real de las demás entidades y empresas estatales, sujetas a control presupuestario, se redujo en grado importante. En cambio, el déficit del sector oficial no sujeto a dicho control se expandió sustancialmente.

El déficit del gobierno federal creció 55% en términos reales. Ello fue el resultado tanto de la contracción de los ingresos como de las alzas de los intereses de la deuda, cuyo pago representó el 38% de los gastos totales. En cambio, el resto de las erogaciones —corrientes y de inversión— registraron una disminución real de 6%. (Véase el cuadro 22.)

Por el lado de las recaudaciones fiscales, las provenientes de PEMEX sufrieron una caída real de 42%, mientras que los ingresos tributarios procedentes del resto de la economía declinaron casi 2%. Dentro de estos últimos, los impuestos directos mostraron las mayores rigideces, en particular los que gravan los ingresos de las personas físicas ya que, pese al aumento de las tasas, las menores remuneraciones reales y la insuficiente adecuación del sistema tributario a un clima de alta inflación, redujeron su rendimiento. Si los impuestos indirectos no decrecieron fue porque se basaron en mayores gravámenes a la gasolina y a los automóviles nuevos como fuente de recursos adicionales. Por el contrario, la recaudación por concepto del IVA decayó significativamente al menguar la demanda

⁷El crédito al gobierno creció 13%, en tanto que el del sector paraestatal aumentó sólo 5%.

interna. En fin, los efectos de las alzas del tipo de cambio y la aplicación más generalizada de aranceles imprimieron mayor dinamismo a los impuestos al comercio exterior, que se incrementaron 18% en términos reales. Por último, los ingresos no tributarios declinaron ligeramente.

Entre los gastos gubernamentales, los egresos corrientes (excluidos los intereses) registraron contracciones de alrededor de 17% en términos reales. Ello se debió a la caída de las remuneraciones reales, a la congelación de las contrataciones de personal, a la austeridad en materia de adquisiciones, y a la reducción o suspensión de numerosos subsidios. En cambio, el pago de intereses superó en 40% al de 1985 en términos reales, como resultado del encarecimiento del crédito interno y de las sobretasas de los títulos gubernamentales. Además, el ritmo más alto de devaluación incidió en los intereses de la deuda externa, aun cuando sus tasas nominales disminuyeron. Los gastos de capital, por su parte, cayeron 19%, baja que se sumó a las ocurridas durante los cuatro años anteriores.

En lo que respecta al sector paraestatal, continuó la política de venta, liquidación, transformación o fusión de empresas no rentables con el fin de lograr mejores resultados financieros.⁸ Pese a la sustancial contracción de las transferencias recibidas del gobierno, el déficit del sector paraestatal disminuyó por el aumento más que proporcional de sus precios y tarifas. No obstante, los ingresos del sector paraestatal crecieron en grado insuficiente, al contraerse sus ventas a causa de la debilidad de la demanda interna. Los gastos de las entidades públicas, tanto de operación como de capital, se mantuvieron en niveles mínimos. Sólo los intereses, principal renglón de distorsión de las finanzas públicas, siguieron creciendo, en particular los pagados por PEMEX.

En síntesis, en 1986 continuó la enorme estrechez presupuestaria, causada en buena medida, como en años anteriores, por la carga de los intereses de la deuda y agravada sustancialmente esta vez por los menores ingresos petroleros. Si bien ello obligó a buscar una mayor racionalidad en las operaciones del sector público, supuso también reducir una vez más el programa de inversiones, con efectos adversos en la coyuntura y también en el ritmo de crecimiento económico alcanzable en el mediano plazo.

⁸De las 1 155 entidades que existían en 1982, 205 se habían eliminado y 261 se encontraban en proceso de liquidación, lo que significa que queda un saldo de alrededor de 700.

Cuadro 1

MEXICO: PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS

	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986 ^a
Indices 1980 = 100							
A. Indicadores económicos básicos							
Producto interno bruto a precios de mercado	100.0	108.3	108.3	102.7	106.3	108.9	104.7
Ingreso nacional bruto	100.0	107.3	102.7	96.5	100.1	104.4	96.6
Población (millones de habitantes)	69.4	71.3	73.2	75.1	77.0	79.0	81.0
Producto interno bruto por habitante	100.0	105.5	102.7	94.9	95.8	95.7	89.8
Tasas de crecimiento							
B. Indicadores económicos de corto plazo							
Producto interno bruto	8.8	8.3	-	-5.2	3.5	2.4	-3.8
Producto interno bruto por habitante	6.0	5.5	-2.6	-7.5	1.0	-	-6.1
Ingreso nacional bruto	10.4	7.3	-4.2	-6.0	3.8	4.3	-7.4
Tasa de desocupación ^{bc}	4.5	4.2	4.2	6.6	5.7	4.4	4.3
Precios al consumidor							
Diciembre a diciembre	29.8	28.7	98.8	80.8	59.2	63.7	105.7
Variación media anual	26.3	27.9	58.9	101.9	65.4	57.7	86.2
Sueldos y salarios reales ^d	-7.4	1.3	3.3	-25.2	-8.3	-1.2	-10.9
Dinero	33.5	32.8	62.1	41.4	63.0	50.8	68.0
Ingresos corrientes del gobierno	65.6	36.7	63.9	107.6	56.4	60.6	57.1
Gastos totales del gobierno	56.5	62.9	101.7	73.0	47.2	62.1	93.1
Déficit fiscal/gastos totales del gobierno ^b	16.4	30.3	44.1	30.8	29.8	30.8	46.0
Déficit financiero del sector público/ producto interno bruto ^b	6.5	14.5	17.6	8.9	8.7	9.9	16.3
Valor corriente de las exportaciones de bienes y servicios	55.1	23.1	-9.4	3.9	10.9	-8.2	-20.5
Valor corriente de las importaciones de bienes y servicios	53.8	30.6	-40.8	-36.1	27.1	16.2	-13.0
Relación de precios del intercambio de bienes y servicios	19.5	1.3	-17.2	-5.9	0.5	3.4	-24.4
Millones de dólares							
C. Sector externo							
Saldo del comercio de bienes y servicios	-2 225	-4 658	6 302	14 493	14 016	8 917	5 689
Servicio neto de factores	6 209	9 531	12 815	9 373	10 186	8 828	7 448
Saldo de la cuenta corriente	-8 305	-14 074	-6 416	5 242	4 059	379	-1 444
Saldo de la cuenta capital	9 262	15 151	2 843	-3 207	-1 902	-3 108	2 227
Variación de las reservas internacionales brutas	938	762	-3 469	2 046	2 146	-2 900	985
Deuda externa total	50 700	74 900	87 600	93 800	96 700	97 800	100 500

Fuente: CEPAL, sobre la base cifras oficiales.

^aCifras preliminares. ^bPorcentajes. ^cPromedio ponderado de las 16 ciudades más importantes. Hasta 1983 solo se consideran las áreas metropolitanas de la Ciudad de México, Guadalajara y Monterrey. ^dPromedio ponderado de los salarios mínimos generales, deflactado por el índice nacional de precios al consumidor para los estratos de bajos ingresos.

Cuadro 2

MEXICO: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Indices (1980 = 100)			Composición porcentual		Tasas de crecimiento			
	1984	1985	1986 ^a	1980	1986 ^a	1983	1984	1985	1986 ^a
Oferta global	101.0	104.7	99.9	113.8	108.6	-7.1	4.6	3.6	-4.5
Producto interno bruto a precios de mercado	106.3	108.9	104.7	100.0	100.0	-5.2	3.5	2.4	-3.8
Importaciones de bienes y servicios	62.6	74.2	65.1	13.8	8.6	-28.0	19.6	18.6	-12.3
Demanda global	101.0	104.7	99.9	113.8	108.6	-7.1	4.6	3.6	-4.5
Demanda interna	93.5	99.5	93.1	101.2	90.0	-11.9	4.8	6.4	-6.5
Inversión bruta interna	66.6	75.5	64.7	28.1	17.4	-24.9	7.5	13.5	-14.3
Inversión bruta fija	73.4	78.0	68.7	24.2	15.8	-27.9	5.5	6.4	-12.0
Construcción	87.5	90.7	81.8	13.7	10.7	-19.9	3.3	3.7	-9.8
Maquinaria	54.8	61.4	51.4	10.4	5.1	-41.2	10.6	12.1	-16.3
Pública	67.4	64.5	54.4	13.3	6.9	-32.5	0.6	-4.4	-15.6
Privada	80.6	94.6	86.1	10.9	8.9	-21.9	11.1	17.4	-9.0
Variación de existencia	25.1	60.3	40.8	4.0	1.5				
Consumo total	103.9	108.8	104.0	73.1	72.6	-8.1	4.1	4.7	-4.4
Gobierno general	118.7	120.3	121.9	10.8	12.6	-1.3	6.8	1.3	1.3
Privado	101.3	106.8	100.9	62.2	60.0	-9.4	3.6	5.4	-5.5
Exportaciones de bienes y servicios	161.2	146.0	154.8	12.6	18.6	24.4	3.8	-9.4	6.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

^a Cifras preliminares.

Cuadro 3

**MEXICO: PRODUCTO INTERNO BRUTO POR ACTIVIDAD
ECONOMICA, A PRECIOS DE MERCADO**

	Indices (1980 = 100)			Composición porcentual		Tasas de crecimiento			
	1984	1985	1986 ^a	1980	1986 ^a	1983	1984	1985	1986 ^a
Producto interno bruto	106.3	108.9	104.7	100.0	100.0	-5.2	3.5		
Bienes	104.9	109.0	103.1	44.7	44.0	-6.1	3.6	3.9	-5.4
Agricultura ^b	111.2	115.4	113.0	8.4	9.0	2.9	2.5	3.8	-2.1
Minería	124.7	123.9	116.7	6.8	7.6	-2.7	1.8	-0.7	-5.8
Industria manufacturera	101.0	106.8	100.8	23.0	22.2	-7.3	4.8	5.8	-5.6
Construcción	90.1	92.8	84.3	6.5	5.2	-18.0	3.4	3.0	-9.1
Servicios básicos	110.1	113.7	112.5	7.5	8.1	-4.0	6.5	3.2	-1.0
Electricidad, gas y agua	125.0	135.4	141.8	1.0	1.3	0.7	7.4	8.3	4.7
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	107.9	110.4	108.1	6.5	6.8	-4.8	6.4	2.3	-2.1
Otros servicios	107.4	108.3	105.4	47.8	47.9	-4.3	3.0	0.9	-2.7
Comercio, restaurantes y hoteles	98.6	100.3	94.8	23.4	21.1	-10.0	3.0	1.7	-5.5
Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas	113.9	116.7	117.8	7.9	8.9	2.1	3.0	2.4	1.0
Propiedad de vivienda	111.2	114.4	116.2	5.9	6.5	1.9	2.7	2.8	1.6
Servicios comunales, sociales y personales	116.0	115.2	114.0	17.7	19.3	0.2	3.1	-0.7	-1.0
Servicios gubernamentales	123.6	121.9	121.1	3.3	3.8	3.0	5.3	-1.4	-0.6
Ajustes por servicios bancarios	123.9	120.0	124.1	1.2	1.4	4.2	4.2	-3.1	3.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

^aCifras preliminares. ^bIncluye al sector pecuario, la silvicultura y la pesca.

Cuadro 4

MEXICO: INDICADORES DE LA PRODUCCION AGROPECUARIA

	1980	1984	1985	1986 ^a	Tasas de crecimiento			
					1983	1984	1985	1986 ^a
Indice de la producción agropecuaria (1970 = 100)	139.9	155.5	161.4	158.0	2.9	2.4	3.8	-2.1
Agricultura	138.4	155.3	163.4	155.3	4.2	2.6	5.2	-5.0
Ganadería	138.2	151.3	154.0	158.3	1.9	1.5	1.7	2.9
Silvicultura	135.5	137.7	140.1	136.8	0.5	1.7	1.8	-2.4
Caza y pesca	245.6	309.6	320.5	314.7	-5.0	12.0	3.5	1.8
Producción de los principales cultivos^b								
De exportación								
Algodón pluma	329	280	216	143	16.4	22.2	-22.9	-33.5
Café	193	294	264	286	-	14.0	-10.2	8.3
Jitomate	1 458	1 574	1 469	1 454	128.4	6.9	-6.7	-1.0
De consumo interno								
Maíz	12 383	12 932	13 957	11 721	28.9	-1.0	7.9	-16.0
Frijol	971	974	906	1 085	35.9	-24.1	-7.0	19.8
Trigo	2 785	4 506	5 207	4 770	-22.5	30.2	15.6	-8.4
Sorgo	4 812	4 974	6 550	4 833	2.7	2.6	31.7	-26.2
Caña de azúcar	36 480	34 810	35 689	37 613	0.1	2.1	2.5	5.4
Soya	312	685	928	709	5.9	-0.2	35.5	-23.6
Indicadores de la producción pecuaria								
Beneficio^b								
Vacunos	1 016	963	980	1 139	-14.2	-6.5	1.7	16.3
Porcinos	1 251	1 455	1 293	1 088	8.8	-2.1	-11.1	-15.9
Ovinos	22	21	24	26	-5.3	-6.1	14.5	9.3
Aves	429	525	589	618	4.1	4.4	12.2	5.0
Otras producciones								
Leche ^c	7 021	7 140	7 474	6 389	-2.3	1.2	4.7	-14.5
Huevos ^d	9 666	11 105	12 396	14 100	3.6	3.5	11.6	13.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

^aCifras preliminares.^bMiles de toneladas.^cMiles de litros.^dMillones de unidades.

Cuadro 5

MEXICO: INDICADORES DE LA PRODUCCION MINERA^a

	1980	1984	1985	1986 ^b	Tasas de crecimiento			
					1983	1984	1985	1986 ^b
Indice total de la producción de la minería (1970 = 100)	148.5	160.7	161.5	156.2	-3.4	1.6	0.5	-3.3
Metales preciosos	109.6	146.2	158.2	167.7	22.5	3.8	8.2	6.0
Metales industriales no ferrosos	154.6	170.1	168.1	158.7	-6.7	-2.3	-1.2	-5.6
Metales y minerales siderúrgicos	184.7	194.6	184.3	173.4	-4.5	4.7	-5.3	-5.9
Minerales no metálicos	125.3	106.3	117.6	117.2	-10.2	14.1	10.6	-0.3
Producción de algunos minerales importantes								
Metales preciosos								
Oro ^c	6 096	7 058	7 524	7 741	13.5	1.8	6.6	2.9
Plata ^d	1 473	1 987	2 153	2 287	23.3	3.9	8.4	6.2
Metales industriales no ferrosos								
Plomo ^e	146	183	207	183	14.4	9.0	13.1	-11.6
Cobre ^e	175	189	179	170	-13.7	-7.8	-5.3	-5.0
Zinc ^e	238	290	275	270	10.8	13.3	-5.2	-1.8
Bismuto ^d	770	433	925	749	-10.1	-20.6	113.6	-19.0
Cadmio ^d	1 791	1 136	1 140	1 116	-7.1	-18.0	0.4	-2.1
Metales y minerales siderúrgicos								
Coque ^e	2 409	2 375	2 390	2 058	-1.0	-2.0	0.6	-13.9
Hierro ^e	5 087	5 489	5 161	4 903	-1.4	4.0	-6.0	-5.0
Manganeso ^e	161	189	151	170	-27.3	36.1	-20.1	12.6
Minerales no metálicos								
Azufre ^e	2 102	1 826	2 020	2 050	-11.8	14.0	10.6	1.5
Fluorita ^e	916	627	697	736	-11.7	12.6	11.2	5.6
Barita ^e	269	426	468	318	10.2	19.3	9.9	-32.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras de la Secretaría de Programación y Presupuesto.

^aNo incluye la explotación de canteras ni la extracción de arena, grava y arcilla. Tampoco comprende la actividad petrolera. ^bCifras preliminares. ^cKilogramos. ^dToneladas. ^eMiles de toneladas.

Cuadro 6

MEXICO: INDICADORES DE LA ACTIVIDAD PETROLERA

	1980	1984	1985	1986 ^a	Tasas de crecimiento			
					1983	1984	1985	1986 ^a
Indice de extracción de petróleo crudo y gas natural (1970 = 100)	381.8	532.2	518.0	490.3	-1.9	2.6	-2.7	-5.3
Producción de los principales rubros								
Petróleo ^b	779	1 118	1 090	1 031	-1.6	3.7	-2.5	-5.4
Crudo y condensado	708	1 024	987	913	-2.2	4.4	-3.7	-7.5
Líquidos del gas	71	94	103	118	4.1	-3.2	9.6	14.5
Gas natural ^c	36 772	38 893	37 247	35 463	-4.6	-7.2	-4.2	-4.8
Refinados ^b	416	502	519	505	-1.1	7.5	3.4	-2.7
Gasolinas	120	132	134	135	2.4	2.1	1.0	1.2
Diesel	89	85	90	89	-4.7	4.1	5.4	-1.3
Combustóleo	113	137	145	148	-1.5	7.1	6.2	1.9
Otros	94	148	150	133	6.7	16.5	1.4	-11.3
Exportación								
Petróleo crudo ^b	303	558	524	471	3.0	-0.5	-5.9	-10.2
Gas natural ^c	2 903	1 534	-	-	-16.4	-31.8	-100.0	-
Otros indicadores^b								
Reservas probadas	60 126	71 750	70 900	70 000	0.7	1.0	-1.2	-1.3
Consumo interno de petróleo	476	560	566	560	-6.2	8.3	0.8	-1.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras de Petróleos Mexicanos.

^aCifras preliminares.^bMillones de barriles.^cMillones de metros cúbicos.

Cuadro 7

MEXICO: INDICADORES DE LA PRODUCCION MANUFACTURERA

	1980	1984	1985	1986 ^a	Tasas de crecimiento			
					1983	1984	1985	1986 ^a
Indice de la producción manufacturera (1970 = 100)	198.8	199.4	212.0	202.2	-8.0	4.9	6.3	-4.6
Alimentos, bebidas y tabaco	166.6	184.3	192.7	191.8	-0.3	1.4	4.6	-0.5
Textiles y prendas de vestir	168.6	159.0	167.8	161.1	-7.5	1.4	5.5	-4.0
Madera	180.0	193.4	202.4	191.9	-3.8	3.8	4.7	-5.2
Papel e imprenta	192.2	208.6	226.4	219.9	-5.5	8.4	8.5	-2.9
Química, caucho y plásticos	242.7	282.2	293.4	288.3	-0.3	6.2	-4.0	-1.7
Minerales no metálicos	193.4	170.2	185.5	158.5	-18.7	7.6	9.0	-14.6
Metálicas básicas	202.1	201.5	196.5	178.9	-7.1	13.6	-2.5	-9.0
Productos metálicos y maquinaria	242.8	188.3	215.7	191.5	-24.9	7.6	14.6	-12.2
Producción de algunas manufacturas importantes								
Cerveza	187.2	180.0	199.6	204.8	-13.2	6.1	10.9	2.6
Petroquímica básica	325.3	544.3	555.9	658.6	26.2	1.1	2.1	18.5
Abonos y fertilizantes	190.5	285.0	309.7	277.8	-3.6	-2.1	8.7	-10.3
Fundición de hierro	227.7	232.3	214.9	218.3	-1.3	6.8	-7.5	1.6
Automotriz	300.3	195.6	248.0	178.9	-41.0	22.9	26.8	-27.9
Otros indicadores de la producción manufacturera								
Consumo industrial de electricidad ^b	28.7	37.3	40.1	40.1	3.1	8.6	7.5	-

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras de la Secretaría de Programación y Presupuesto y del Banco de México.

^aCifras preliminares.^bMiles de millones de kWh. No incluye energía para bombeo.

Cuadro 8

MEXICO: INDICADORES DE LA CONSTRUCCION

	1980	1984	1985	1986 ^a	Tasas de crecimiento			
					1983	1984	1985	1986 ^a
Indice del volumen de la construcción (1970 = 100)	208.2	182.1	187.8	164.1	-20.4	3.8	3.1	-12.6
Producción de los principales insumos								
Cemento	228.3	257.8	289.2	275.9	-11.6	8.5	12.2	-4.6
Varilla corrugada	262.9	255.6	225.3	240.9	-7.9	7.9	-10.8	6.9
Perfiles estructurales	262.0	196.6	188.0	159.9	-16.9	12.2	-4.4	-14.9
Tubos sin costura	129.7	176.2	157.7	109.9	-11.2	39.4	-10.5	-30.3
Vidrio plano, liso y labrado	238.6	177.6	193.7	146.8	-21.6	3.1	9.1	-24.2
Ladrillos y tabiques refractarios	136.9	109.5	108.4	86.7	-7.4	9.4	-1.0	-20.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México y de la Secretaría de Programación y Presupuesto.

^aCifras preliminares.

Cuadro 9

MEXICO: INDICADORES DEL EMPLEO

	1980	1984	1985	1986 ^a	Tasas de crecimiento			
					1983	1984	1985	1986 ^a
Desempleo urbano^b	6.6	-5.7	4.4	4.3				
Primer trimestre	6.9	5.5	5.2	4.1				
Segundo trimestre	6.1	5.2	3.9	3.8				
Tercer trimestre	7.0	6.3	4.6	4.9				
Cuarto trimestre	6.5	5.8	3.7	4.4				
Afiliados al Instituto Mexicano del Seguro Social^c	116.7	122.4	132.9	133.6	-2.0	4.9	8.5	0.5
Permanentes	117.8	124.6	132.8	136.4	-	5.7	6.6	2.7
Eventuales	111.1	112.0	133.3	120.0	-10.8	0.8	19.0	-10.0
Personal ocupado industria manufacturera^c	142.3	140.8	144.1	138.3	-9.6	-1.1	2.3	-4.0
Horas-hombre industria manufacturera^c	133.1	132.6	137.2	129.8	-9.9	-0.4	3.5	-5.4
Personal ocupado maquiladoras de exportación^c	126.2	167.0	177.3	207.6	18.7	32.3	6.2	17.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

^aCifras preliminares.

^bPorcentajes. Promedio ponderado de las 16 ciudades más importantes.

^cÍndice 1980 = 100.

Cuadro 10

MEXICO: PRINCIPALES INDICADORES DEL COMERCIO EXTERIOR DE BIENES

	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986 ^a
Tasas de crecimiento							
Exportaciones							
Valor	72.8	24.1	6.5	5.1	8.4	-9.6	-26.7
Volumen	23.3	19.6	21.7	29.7	3.8	-10.2	1.0
Valor unitario	40.1	3.8	-12.5	-18.9	4.5	0.7	-27.4
Importaciones							
Valor	55.8	27.2	-40.0	-40.7	31.6	19.6	-15.1
Volumen	38.1	20.4	-38.3	-28.3	22.6	23.0	-12.9
Valor unitario	12.8	5.6	-2.6	-17.4	7.4	-2.7	-2.5
Relación de precios del intercambio	24.5	-1.9	-10.4	-2.9	-2.9	3.6	-25.7
Indices (1980 = 100)							
Poder de compra de las exportaciones	100.0	117.3	127.9	161.2	162.3	150.9	113.1
Quántum de las exportaciones	100.0	119.6	145.5	188.8	195.8	175.8	177.5
Quántum de las importaciones	100.0	120.4	74.3	53.3	65.3	80.3	69.9
Relación de precios del intercambio	100.0	98.1	87.9	85.4	82.9	85.8	63.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

^aCifras preliminares.

Cuadro 11

MEXICO: EXPORTACIONES DE BIENES, FOB^a

	Millones de dólares			Composición porcentual		Tasas de crecimiento			
	1984	1985	1986 ^b	1980	1986 ^b	1983	1984	1985	1986 ^b
Total exportaciones (mercancías fob)	24 196	21 664	16 031	100.0	100.0	5.1	8.4	-10.5	-26.0
Hidrocarburos	16 441	14 660	6 220	64.1	38.8	-2.3	3.5	-10.8	-57.6
Petróleo crudo	14 968	13 309	5 580	58.7	34.8	-5.3	1.2	-11.1	-58.1
Derivados del petróleo	1 244	1 351	640	2.7	4.0	182.7	68.6	8.6	-52.7
Gas natural	229	-	-	2.8	-	-26.8	-34.6	-	-
Productos no petroleros	7 755	7 004	9 811	35.9	61.2	12.6	20.4	-9.7	40.1
Principales exportaciones tradicionales	2 238	2 129	2 839	10.5	17.7	4.2	7.5	-4.9	33.3
Café crudo en grano	424	492	825	2.6	5.1	11.6	10.1	16.0	67.7
Camarón	402	323	354	2.4	2.2	3.3	5.7	-19.7	9.6
Plata	335	262	308	...	1.9	34.1	-15.6	-21.8	17.6
Tomate	221	214	408	1.2	2.5	-27.3	97.3	-3.2	90.7
Cobre	184	148	162	1.0	1.0	1.8	-17.2	-19.6	9.5
Legumbres y hortalizas frescas	179	214	198	1.0	1.2	-16.3	20.1	19.6	-7.5
Ganado vacuno	112	187	265	0.5	1.7	54.1	-32.5	67.0	41.7
Azufre	93	113	135	0.7	0.8	45.9	-13.9	21.5	19.5
Algodón	208	90	74	2.0	0.5	-37.0	79.3	-56.7	-17.8
Frutas frescas	80	86	110	0.6	0.8	-33.8	70.2	7.5	27.9
Principales exportaciones no tradicionales	4 076	3 890	5 601	12.7	34.9	32.5	51.0	-4.6	44.0
Productos metálicos, maquinaria y equipo	2 074	2 129	3 283	5.9	20.5	19.7	95.1	2.7	54.2
Autopartes	1 157	1 432	1 779	1.6	11.1	118.8	41.8	23.8	24.2
Automóviles y camiones	148	140	596	0.8	3.4	51.9	20.3	-5.4	290.0
Productos químicos	755	674	830	2.5	5.2	42.1	20.2	-10.7	23.1
Productos alimenticios y bebidas ^c	419	428	583	2.4	3.6	2.4	13.4	2.1	36.2
Productos de minerales no metálicos	289	313	375	0.8	2.3	50.0	37.6	8.3	19.8
Productos siderúrgicos	378	239	443	0.4	2.8	184.8	18.5	-26.8	85.4
Productos petroquímicos	161	107	87	0.7	0.5	17.2	18.4	-33.5	-18.7
Resto	1 441	985	1 371	12.7	8.6	1.6	-13.0	-31.6	39.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

^aNo incluye maquila.^bCifras preliminares.^cExcluye el camarón congelado.

Cuadro 12

MEXICO: IMPORTACIONES DE BIENES, FOB

	Millones de dólares			Composición porcentual		Tasas de crecimiento			
	1984	1985	1986 ^a	1980	1986 ^a	1983	1984	1985	1986 ^a
Total importaciones (mercancías fob)	11 254	13 212	11 432	100.0	100.0	-40.7	31.9	17.3	-13.5
Sector público	4 790	4 387	3 344	43.3	29.3	-20.2	11.2	-8.4	-23.8
Sector privado	6 464	8 825	8 088	56.7	70.7	-53.0	53.1	36.5	-8.4
Bienes de consumo	848	1 082	846	12.8	7.4	-59.5	38.1	27.6	-21.8
Alimentos manufacturados	286	301	264	5.0	2.3	-21.7	-24.9	5.2	-12.3
Gas butano y propano	227	318	171	0.8	1.5	-62.4	453.5	40.1	-46.2
Bienes intermedios	7 833	8 966	7 632	58.4	66.8	-31.8	36.5	14.5	-14.8
Productos agrícolas	1 553	1 170	679	8.0	5.9	103.4	-1.5	-24.7	-42.0
Semilla de soya	403	275	167	1.6	1.5	39.7	84.8	-31.8	-39.3
Sorgo	363	264	78	0.9	0.7	122.6	16.4	-27.3	-70.5
Maíz	367	255	166	3.1	1.5	602.7	-41.7	-30.5	-34.9
Papel, imprenta y editorial	315	339	342	2.7	3.0	-27.1	26.0	7.6	0.9
Derivados del petróleo	235	331	267	0.8	2.3	-28.4	27.7	40.9	-19.4
Productos petroquímicos	468	690	490	2.8	4.3	15.0	21.6	47.4	-29.0
Productos químicos	1 176	1 342	1 184	7.5	10.4	29.1	36.3	14.1	-11.8
Productos siderúrgicos	738	720	599	9.4	5.2	-59.8	76.6	-2.4	-16.8
Productos metálicos	2 189	2 894	2 855	18.7	25.0	-54.4	58.9	32.2	-1.5
Material automotriz	573	841	715	7.6	6.3	-63.3	60.5	46.7	-15.0
Bienes de capital	2 573	3 164	2 954	26.6	25.8	-51.2	17.1	23.0	-6.4
Productos metálicos, maquinaria y equipo	2 453	2 908	2 767	26.1	24.2	-51.8	16.0	18.5	-4.8
Otros no clasificados	-	-	-	2.2	-	-	-	-	-

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México.

^aCifras preliminares.

Cuadro 13

MEXICO: BALANCE DE PAGOS

(Millones de dólares)

	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986 ^a
Balance en cuenta corriente	-8 305	-14 074	-6 416	5 242	4 059	379	-1 444
Balance comercial	-2 225	-4 658	6 302	14 493	14 016	8 917	5 689
Exportaciones de bienes y servicios	23 458	28 884	26 168	27 188	30 157	27 671	21 996
Bienes fob	16 067	19 938	21 230	22 320	24 196	21 867	16 031
Servicios reales ^b	7 390	8 947	4 938	4 867	5 961	5 805	5 965
Transporte y seguros	446	476	425	471	570	549	565
Viajes	5 243	6 347	2 639	2 727	3 284	2 900	2 983
Importaciones de bienes y servicios	25 683	33 542	19 866	12 695	16 142	18 754	16 307
Bienes fob	18 897	24 038	14 434	8 553	11 256	13 460	11 432
Servicios reales ^b	6 789	9 505	5 431	4 141	4 887	5 294	4 875
Transporte y seguros	1 934	2 389	1 730	1 279	1 387	1 379	1 309
Viajes	4 174	6 155	2 208	1 582	2 168	2 262	2 113
Servicios de factores	-6 209	-9 531	-12 815	-9 373	-10 186	-8 828	-7 448
Utilidades	-1 387	-1 898	-1 390	-383	-458	-617	-627
Intereses recibidos	1 022	1 386	1 324	1 281	2 073	1 729	1 420
Intereses pagados	-5 476	-8 384	-12 373	-10 190	-11 775	-9 965	-8 343
Otros	-368	-635	-377	-81	-26	26	102
Transferencias unilaterales privadas	132	114	98	121	230	289	315
Balance en cuenta de capital	9 262	15 151	2 843	-3 207	-1 902	-3 108	2 227
Transferencias unilaterales oficiales	144	175	198	180	180	160	175
Capital de largo plazo	7 776	13 044	10 404	4 742	2 504	-281	850
Inversión directa (neta)	2 185	2 537	1 656	462	389	491	906
Inversión de cartera (neta)	-75	987	946	-625	-757	-879	-
Otro capital de largo plazo	5 666	9 521	7 803	4 904	2 872	106	-56
Sector oficial ^c	655	618	2 775	4 256	2 826	727	-56
Préstamos recibidos	1 149	1 803	3 158	5 195	2 827	975	1 363
Amortizaciones	-494	-1 185	-384	-938	-1	-248	-1 419
Bancos comerciales ^c	1 134	2 973	604	1 431	459	6	...
Préstamos recibidos	2 559	4 736	3 819	2 382	1 461	1 621	...
Amortizaciones	-1 425	-1 764	-3 215	-951	-1 003	-1 615	...
Otros sectores ^c	3 877	5 929	4 424	-782	-414	-627	...
Préstamos recibidos	5 491	7 912	7 979	1 417	913	1 020	...
Amortizaciones	-1 627	-1 624	-3 387	-2 080	-1 354	-1 694	...
Capital de corto plazo (neto)	5 113	10 163	-2 442	-7 050	-3 579	-1 574	1 412
Sector oficial	-	-	1 217	-1 216	-	-	...
Bancos comerciales	2 317	6 127	-1 417	-576	342	-41	...
Otros sectores	2 796	4 036	-2 242	-5 258	-3 921	-1 532	...
Errores y omisiones netos	-3 770	-8 235	-5 316	-1 074	-1 006	-1 415	-210
Balance global^d	956	1 076	-3 573	2 034	2 157	-2 729	783
Variación total de reservas							
(- significa aumento)	-938	-762	3 469	-2 046	-2 146	2 900	-985
Oro monetario	-4	-7	7	-6	122	-25	...
Derechos especiales de giro	56	-34	172	-17	20	3	...
Posición de reserva en el FMI	-128	-60	187	-95	95	-	...
Activos en divisas	-727	-662	2 881	-2 967	-3 488	2 363	...
Otros activos	-	-	-	-	-	-	...
Uso de crédito del FMI	-136	-	222	1 039	1 104	610	...

Fuente: 1980-1985: Fondo Monetario Internacional, *Balance of Payments Yearbook*; abril 1987; 1986: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

^a Cifras preliminares sujetas a revisión.

^b Incluye otros servicios no factoriales.

^c Incluye préstamos netos concedidos

y otros activos y pasivos.

^d Es igual a variación total de las reservas (con signo contrario), más asientos de contrapartida.

Cuadro 14

MEXICO: INDICADORES DEL ENDEUDAMIENTO EXTERNO

	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986 ^a
Miles de millones de dólares							
Deuda externa total							
Saldos	50.7	74.9	87.6	93.8	96.7	97.8	100.5
Desembolsos	14.5	28.8	17.5	12.5	5.3	4.2	6.1
Servicio	9.0	13.0	19.7	10.2	14.3	13.0	11.8
Amortizaciones	3.5	4.6	7.0	4.0	2.4	3.1	3.4
Intereses	5.5	8.4	12.4	10.3	11.9	9.9	8.4
Deuda externa pública							
Saldos	33.8	53.0	58.9	62.6	69.4	72.1	75.4
Mediano y largo plazo	38.3	42.2	49.6	52.8	69.0	71.6	74.0
Corto plazo	1.5	10.8	9.3	9.8	0.4	0.5	1.4
Desembolsos	4.5	20.4	6.3	4.6	7.8	4.7	4.7
Servicio	4.5	6.6	8.8	8.2	9.6	6.3	7.5
Amortizaciones	0.5	1.2	0.4	0.9	1.0	2.0	1.4
Intereses	4.0	5.4	8.4	7.3	8.6	4.3	6.1
Porcentajes							
Relaciones							
Deuda externa total/exportaciones de bienes y servicios	216.1	259.3	334.8	345.1	222.1	353.6	456.9
Servicio/exportaciones de bienes y servicios	38.3	22.9	75.3	37.5	59.1	47.0	53.6
Intereses netos/exportaciones de bienes y servicios	23.4	29.1	47.4	38.0	39.6	35.8	38.2
Servicio/desembolsos	62.1	45.1	112.6	81.6	269.8	309.5	193.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, del Banco de México y del Fondo Monetario Internacional.

^a Cifras preliminares.

Cuadro 15

MEXICO: EVOLUCION DE LOS PRECIOS INTERNOS

	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986
Variación de diciembre a diciembre							
Indice de precios al consumidor ^a	29.8	28.7	98.8	80.8	59.2	63.7	105.7
Alimentos	29.4	24.7	89.8	77.9	70.6	57.5	108.7
Artículos con precios controlados	61.8	121.8
Artículos con precios no controlados	64.7	97.3
Canasta familiar salario mínimo	...	27.9	92.8	78.4	63.3	60.9	112.5
Indice de precios mayoristas ^b	26.4	27.2	92.6	88.0	63.2	63.4	101.6
Indice de precios al productor ^a	93.5	80.2	60.1	61.1	102.3
Productos agrícolas ^c	61.4	70.6
Productos de empresas privadas	60.0	109.8
Productos de empresas públicas ^d	71.7	104.9
Materias primas	55.9	111.3
Indice del costo de edificación ^e	29.5	31.2	73.7	75.6	56.0	60.6	96.6
Variación media anual							
Indice de precios al consumidor ^a	26.3	27.9	58.9	101.9	65.4	57.7	86.2
Alimentos	25.0	26.2	53.5	91.1	74.9	59.8	85.7
Artículos con precios controlados	59.4	94.0
Artículos con precios no controlados	56.9	82.0
Canasta familiar salario mínimo	...	28.5	54.9	97.0	69.8	57.7	91.6
Indice de precios mayoristas ^b	24.5	24.5	56.1	107.4	70.3	53.6	87.3
Indice de precios al productor ^a	...	25.5	57.5	99.3	63.6	55.2	79.5
Productos agrícolas ^c	...	36.8	35.1	78.7	97.4	60.0	73.5
Productos de empresas privadas	...	27.2	53.3	97.2	66.4	54.6	77.8
Productos de empresas públicas ^d	...	23.0	76.6	146.9	76.6	51.6	78.8
Materias primas	...	22.6	56.4	116.2	71.8	53.3	81.2
Indice del costo de edificación ^e	29.1	29.0	54.8	83.9	56.4	55.2	78.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México.

^aNacional. ^bEn la Ciudad de México. ^cPrecios de garantía a los agricultores. ^dExcluye el petróleo de exportación. ^eNacional, para la vivienda de interés social.

Cuadro 16

MEXICO: EVOLUCION DE LOS SALARIOS MINIMOS

	Indices (1976 = 100)		Tasas de crecimiento	
	Salarios nominales	Salarios reales	Salarios nominales	Salarios reales
1977	128.2	99.5	28.2	-0.5
1978	145.5	96.0	13.5	-3.6
1979	168.3	94.7	15.7	-1.4
1980	197.7	87.7	17.5	-7.4
1981	257.3	88.8	30.1	1.3
1982 ^b	412.0	91.7	60.1	3.3
1983	606.7	68.6	47.3	-25.2
1984	935.7	62.9	54.2	-8.3
1985	1 456.7	62.1	55.7	-1.2
1986	2 486.5	55.3	70.7	-10.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras de la Comisión Nacional de Salarios Mínimos y del Banco de México.

^aSe refiere a los salarios mínimos generales. Se considera aquí el promedio anual de las distintas zonas salariales, ponderado con la población asalariada de cada una de ellas, con base en datos censales. Se deflactaron con el índice nacional de precios al consumidor para estratos de bajos ingresos. ^bSe supuso que la recomendación presidencial (no obligatoria) de un aumento de 30% a los salarios mínimos a partir del 18 de febrero fue aplicada sólo por el 40% de las empresas, y que gradualmente fue generalizándose, hasta volverse ley el 1 de noviembre.

Cuadro 17

MEXICO: EVOLUCION DE LOS TIPOS DE CAMBIO

Promedios anuales y trimestrales	Tipo de cambio oficial (pesos por dólar)		Indices del tipo de cambio real efectivo ^b			
	Libre	Controlado ^a	Exportaciones		Importaciones	
			A ^c	B ^d	A ^c	B ^d
1970-1979	15.86		109.4		108.0	
1980	22.95		100.0		100.0	
1981	24.52		90.5		91.1	
1982	57.18		133.2		135.0	
1983	150.30	120.09	169.8	135.7	173.8	138.9
1984	185.19	167.83	124.9	113.2	128.1	116.0
1985	310.17	256.87	133.1	111.2	136.0	113.5
1986	637.38	611.73	158.4	151.2	159.3	152.0
1984						
I	167.33	149.96	135.1	121.1	138.4	124.0
II	179.16	161.87	126.0	113.8	128.9	116.5
III	191.10	173.73	122.2	111.1	125.4	114.0
IV	203.17	185.74	116.6	106.6	119.8	109.5
1985						
I	217.86	200.57	109.7	101.0	112.8	103.9
II	235.97	218.57	107.4	99.5	110.1	102.0
III	336.20	274.75	142.6	116.5	145.5	118.9
IV	450.63	333.60	172.5	127.7	175.4	129.2
1986						
I	462.84	423.64	147.3	134.8	148.8	136.2
II	553.54	522.15	172.2	162.5	173.2	163.4
III	686.63	665.69	155.7	151.0	156.0	151.2
IV	846.51	835.61	158.5	156.5	159.1	157.0

Fuente: CEPAL, División de Desarrollo Económico, sobre la base de cifras del Banco de México y del Fondo Monetario Internacional, *Estadísticas financieras internacionales*.

^a A partir de agosto de 1982, se adoptó un tipo de cambio dual, primeramente denominado "preferencial" y después "controlado". ^b Corresponde al promedio de los índices del tipo de cambio real del peso con respecto a las monedas de los principales países con que México tiene intercambio comercial, ponderados por la importancia relativa de las exportaciones o las importaciones, según el caso, hacia o desde esos países. Desde 1970 a 1980 estas ponderaciones corresponden al promedio del período 1975-1979, y a partir de 1981, al promedio del período 1982-1985. En los cálculos se han utilizado preferentemente índices de precios al por mayor. Sobre la metodología y las fuentes utilizadas, véase el apéndice técnico en el *Estudio Económico de América Latina, 1981*. ^c Calculado con tipo de cambio libre. ^d Calculado con tipo de cambio controlado.

Cuadro 18

MEXICO: INDICADORES MONETARIOS

	Saldos a fines de año (miles de millones de pesos)				Tasas de crecimiento			
	1983	1984	1985	1986 ^a	1983	1984	1985	1986 ^a
1. Base monetaria	3 136	4 834	5 679	8 390	58.1	54.1	17.5	47.7
2. Dinero (M ₁)	1 402	2 287	3 449	5 793	41.4	63.0	50.8	68.0
Efectivo en poder del público	678	1 119	1 732	3 103	34.5	65.0	54.8	79.2
Depósitos en cuenta corriente	725	1 168	1 717	2 690	48.6	61.1	47.0	56.7
3. Cuasidinero	1 241	3 893	6 572	10 785	57.3	213.7	68.8	64.1
4. Dinero más cuasidinero (M ₂)	2 670	6 214	8 289	13 475	48.3	132.7	33.4	62.6
5. Depósitos a plazo ^b	2 670	2 691	4 544	10 040	73.6	0.8	68.9	121.0
6. Instrumentos bancarios de ahorro (4 + 5)	5 340	8 904	12 834	23 514	59.9	66.7	44.1	83.2
7. Otros activos financieros ^c	605	1 082	1 949	5 836	99.0	78.8	80.1	199.4
8. Total instrumentos de ahorro (6 + 7)	5 945	9 987	14 783	29 350	63.2	68.0	48.0	98.6
9. Crédito interno	10 229	15 183	27 131	58 268	52.6	48.4	78.7	114.8
Al sector público	7 605	10 432	19 520	44 582	52.9	37.1	87.1	128.4
Gobierno ^d	5 632	7 530	14 939	34 684	51.1	33.7	98.4	132.2
Instituciones públicas	1 973	2 902	4 581	9 898	54.6	47.1	57.9	116.1
Al sector privado	2 251	4 196	6 670	11 708	49.6	86.4	59.0	75.5
A sectores financieros	286	433	733	1 452	45.4	51.4	69.3	98.1
A otros sectores	87	122	208	526	186.7	40.2	70.5	152.9
Coefficientes								
Multiplicadores monetarios								
M ₁ /base monetaria	0.45	0.47	0.61	69.0				
M ₂ /base monetaria	0.85	1.29	1.46	160.6				
Velocidad de circulación: PIB/M ₁	16.60	18.00	18.21	20.52				

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México.

^aCifras preliminares. ^bA tres meses y más. ^cCETES, aceptaciones bancarias, papel comercial, petrobonos, etc., en poder de sectores no bancarios. ^dIncluye el gobierno federal, los gobiernos estatales y municipales y el Departamento del Distrito Federal.

Cuadro 19

MEXICO: TASAS DE INTERES PASIVAS

	Costo promedio de captación ^{ab}	Pagarés bancarios a tres meses con rendimiento liquidable al vencimiento		Certificados de la Tesorería a tres meses	
		Nominales ^b	Reales ^c	Nominales ^b	Reales ^c
1983	56.7			59.2	0.8
I	53.3			61.6	-3.2
II	58.0			62.9	9.5
III	58.2			58.4	7.8
IV	56.8	57.3	8.9	54.0	-11.1
1984	50.9	49.9	1.0	49.3	0.3
I	54.1	51.4	-	49.7	-1.2
II	50.5	50.4	10.0	49.1	8.2
III	50.7	50.4	7.8	50.3	7.8
IV	48.4	47.5	-14.0	48.2	-13.6
1985	56.1	59.5	4.9	62.4	8.5
I	48.0	48.9	9.5	51.3	11.7
II	53.5	56.0	13.0	58.1	18.3
III	59.0	64.2	7.8	70.5	13.9
IV	63.8	68.8	-10.7	69.8	-10.0
1986	80.9	84.7	3.1	88.6 ^d	6.2
I	70.2	75.2	8.2	76.0	9.1
II	75.2	80.9	2.4	81.7	2.8
III	84.5	88.3	4.5	91.1 ^d	6.1
IV	93.7	94.3	-2.8	105.5	6.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México.

^aNo se proporcionan tasas reales del costo promedio de captación por la imposibilidad de deflactarlo sobre una base temporal adecuada, y por ser un promedio de tasas de interés a distintos plazos. ^bTasas netas expresadas en porcentajes anuales. ^cTasas anualizadas. Para deflactarlas, se utilizó el índice nacional de precios al consumidor cada tres meses. ^dNo se cotizaron en los meses de agosto y septiembre.

Cuadro 20

MEXICO: CREDITO BANCARIO RECIBIDO POR LAS EMPRESAS Y LOS PARTICULARES^a

	Saldos a fines de año (miles de millones de pesos)				Tasas de crecimiento			
	1983	1984	1985	1986 ^b	1983	1984	1985	1986 ^b
Total	4 647	7 778	12 562	24 819	62.8	67.4	61.5	97.6
Actividades primarias	591	1 148	2 016	3 726	53.5	94.2	75.6	84.8
Agropecuarias	427	801	1 267	1 818	37.3	87.6	58.2	43.4
Minería y otras	164	347	749	1 908	121.6	115.9	115.9	154.7
Industria	2 216	3 397	5 370	10 552	51.6	53.3	58.1	96.5
Energéticos	880	1 225	1 940	4 210	46.9	39.2	58.4	117.0
Industrias de transformación	1 151	1 873	3 044	5 808	53.2	62.7	62.5	90.8
Construcción	185	299	386	534	65.2	61.6	29.1	38.3
Vivienda de interés social	168	374	657	1 241	250.0	122.6	75.7	88.9
Servicios y otras actividades	1 201	1 838	3 144	6 857	85.6	53.0	71.1	118.1
Comercio	471	1 021	1 375	2 443	50.5	116.8	34.7	77.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México.

^aIncluye empresas públicas y privadas. Excluye el financiamiento del Banco de México, y de los fondos de fomento. ^bCifras preliminares.

Cuadro 21

MEXICO: INGRESOS Y GASTOS DEL SECTOR PUBLICO CONSOLIDADO

	Miles de millones de pesos				Tasas de crecimiento				
	1983	1984	1985	1986 ^a	1982	1983	1984	1985	1986 ^a
Ingresos totales	5 895	9 818	14 788	23 991	74.3	109.3	66.5	50.6	62.2
Gobierno federal	3 181	4 975	7 991	12 551	63.9	107.6	56.4	60.6	57.1
Organismos y empresas controlados	4 434	7 348	10 932	15 789	92.4	125.0	65.7	48.8	44.4
PEMEX	2 545	3 844	5 464	7 134	115.6	162.9	51.0	42.1	30.6
Otros	1 889	3 504	5 468	8 655	74.4	88.3	85.5	55.2	58.3
Sector no presupuestado ^b	296	529	757	1 369	39.0	73.1	78.7	43.1	80.8
Menos: operaciones compensadas	2 016	3 034	4 891	5 718	84.3	134.7	50.5	61.2	16.9
Gastos totales	7 321	11 925	18 596	35 322	80.1	68.6	62.9	55.9	89.9
Gobierno federal	4 599	7 111	11 572	22 892	102.5	70.1	54.6	62.7	97.8
Organismos y empresas controlados	4 314	7 133	10 713	16 041	61.3	98.0	65.3	50.2	49.7
PEMEX	2 217	3 340	5 045	7 146	63.9	101.0	50.7	51.0	41.6
Otros	2 097	3 793	5 668	8 895	58.7	94.9	80.9	49.4	56.9
Sector no presupuestado ^b	424	714	1 204	2 107	65.8	32.5	68.4	68.6	75.0
Menos: operaciones compensadas	2 016	3 034	4 891	5 718	84.3	134.7	50.5	61.2	16.9
Déficit económico	1 426	2 106	3 809	11 805 ^c	91.6	42.6	47.7	80.9	209.9
Gobierno federal	1 418	2 136	3 581	10 341	192.8	21.1	50.6	67.6	188.8
Organismos y empresas controlados	-121	-215	-219	251	-26.4	...	77.7	-12.6	...
PEMEX	-328	-504	-419	12	-39.7	...	53.7	-16.8	...
Otros	207	289	200	239	-20.1	183.6	39.6	-31.8	19.5
Sector no presupuestado ^b	128	185	446	738	112.9	-14.1	44.6	141.1	65.5
Intermediación financiera ^d	95	399	726	881	87.0	-26.4	320.0	82.0	21.3
Déficit financiero	1 521	2 505	4 535	12 685	91.1	-8.1	64.7	81.0	179.7
Financiamiento									
Interno	1 011	2 128	4 413	11 604					
Banco de México	911	1 029	1 854	3 431					
Otros	100	1 099	2 559	8 173					
Externo	510	377	122	964					
Relaciones (porcentajes)									
Ingresos totales/PIB	34.4	34.2	32.4	30.8					
Gastos totales/PIB	42.7	41.5	40.8	45.4					
Gastos totales sin intereses/PIB	30.0	24.9	28.5	29.3					
Déficit financiero/PIB	8.9	8.7	9.9	16.3					
Financiamiento interno/déficit	66.4	85.0	105.4	91.5					
Financiamiento externo/déficit	33.6	15.0	-5.4	8.5					

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público y del Banco de México.

^aCifras preliminares. ^bIncluye Teléfonos de México, Sistema de Transporte Colectivo, Departamento del Distrito Federal y, hasta fines de 1983, Altos Hornos de México, S.A. ^cIncluye 479 000 millones de pesos de diferencia con fuentes de financiamiento. ^dFondos de los fideicomisos de fomento y de la banca de desarrollo para el beneficio del sector social y privado.

Cuadro 22

MEXICO: INGRESOS Y GASTOS DEL GOBIERNO FEDERAL

	Miles de millones de pesos				Tasas de crecimiento			
	1983	1984	1985	1986 ^a	1983	1984	1985	1986 ^a
1. Ingresos corrientes	3 181	4 975	7 990	12 551	107.6	56.4	60.6	57.1
Ingresos por PEMEX	1 170	1 708	2 741	2 936	155.5	46.0	60.5	7.1
Ingresos sin PEMEX	2 011	3 267	5 249	9 615	87.2	62.5	60.7	83.2
Tributarios	1 828	3 036	4 837	8 859	89.0	66.1	59.3	83.2
Directos	727	1 204	1 923	3 335	56.7	65.6	59.7	73.4
Indirectos	1 015	1 695	2 608	4 852	142.8	67.0	53.9	86.0
Sobre el comercio exterior	86	137	306	672	1.2	64.0	123.4	119.6
No tributarios	183	231	413	756	71.0	26.2	78.8	83.1
2. Gastos corrientes	3 916	6 226	9 840	19 753	79.5	59.0	58.0	100.7
Remuneraciones	580	999	1 549	2 488	45.4	72.2	55.1	60.6
Intereses	1 595	2 573	4 217	11 040	79.0	61.3	63.9	161.8
Transferencias	997	1 319	2 142	3 223	97.8	32.2	62.4	50.5
Otros gastos corrientes	744	1 335	1 932	3 002	91.8	79.4	44.7	55.4
3. Ahorro corriente (1-2)	-735	-1 251	-1 850	-7 202				
4. Gastos de capital	680	951	1 792	2 705	43.2	39.9	88.4	50.9
Inversión real	139	263	451	797	-4.1	89.2	71.5	76.7
Transferencias de capital	441	540	1 077	1 790	74.3	22.4	99.4	66.2
Otros gastos de capital	100	148	265	118	44.2	48.0	79.1	-55.5
5. Gastos totales (2 + 4)	4 597	7 177	11 632	22 458	73.0	47.2	62.1	93.1
6. Déficit presupuestal (1-5)	1 415	2 202	3 642	9 907	25.9	55.6	65.4	172.0
7. Cuentas ajenas	-3	66	61	-434				
8. Déficit total (6 + 7)	1 418	2 136	3 581	10 341	21.2	50.6	67.6	188.8
Relaciones (porcentajes)								
Ahorro corriente/gastos de capital	-108.1	-131.5	-103.2	-266.2				
Déficit fiscal/gastos totales	30.8	29.8	30.8	46.0				
Ingresos tributarios (con PEMEX)/PIB	17.5	17.3	17.5	16.1				
Ingresos tributarios (sin PEMEX)/PIB	10.7	11.4	11.5	12.4				
Gastos totales/PIB	26.9	25.0	25.5	28.9				
Déficit fiscal/PIB	8.3	7.4	7.9	13.3				

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público y del Banco de México.

^aCifras preliminares.