

UNITED NATIONS  
ECONOMIC  
AND  
SOCIAL COUNCIL



GENERAL  
E/CN.12/AC.22/SR.3  
15 abril 1953  
ORIGINAL: ESPAÑOL

COMISION ECONOMICA PARA AMERICA LATINA  
Quinto período de sesiones  
Río de Janeiro, Brasil

COMITE V (Comercio intra-regional)  
ACTA RESUMIDA DE LA 3a. SESION  
Celebrada en Río de Janeiro el 15 de abril  
de 1953, a las 21 horas

SUMARIO:

Continuación del debate sobre las conclusiones referentes  
a productos de intercambio actual

Debate sobre nuevos productos que podrían ser objeto de  
intercambio

PRESENTES:

<u>Presidente:</u>	Sr. URBIETA FLEITAS	Paraguay
<u>Relator:</u>	Sr. VILAS BOAS	Brasil
<u>Miembros:</u>	Sr. MARTINEZ	Argentina
	Sr. CAMPOS	Brasil
	Sr. RADRIGAN	Chile
	Sr. MASPONS	Ecuador
	Sr. CORLISS	Estados Unidos de América
	Sr. ANGLES	Francia
	Sr. AMADOR	México

Sr. PASTORI  
Secretaría: Sr. IVOVICH

Uruguay  
Secretario  
del Comité

CONTINUACION DEL DEBATE SOBRE LAS CONCLUSIONES REFERENTES A  
PRODUCTOS DE INTERCAMBIO ACTUAL.

El Sr. IVOVICH (Secretario del Comité) da lectura a una declaración de la Delegación de Bolivia, cuyo representante no ha podido asistir.

La declaración sugiere que la Secretaría estudie las posibilidades de un mayor intercambio regional de materias primas, tales como estaño, antimonio, plomo, azufre, etc., referidas a un sistema de pagos adecuado en monedas de libre convertibilidad. Por sus necesidades de importación de alimentos, Bolivia mantiene balanzas desfavorables con los países de la región, en los que no encuentra mercado para la exportación de sus productos, resultándole vital un mayor intercambio zonal.

Se acuerda distribuir a los miembros del Comité copias de la declaración de la Delegación de Bolivia

El Sr. MARTINEZ (Argentina) hace algunas observaciones acerca del capítulo sobre alimentos del informe en discusión. Expresa que, en cierto modo, no considera exacta la apreciación de que el costo de producción del trigo en 1952 haya resultado inferior para el productor que en 1946, en relación con el nivel del costo de la vida. En primer lugar, estima que no sólo debe tenerse en cuenta el precio base, sino también las retribuciones adicionales que recibe el agricultor al vender sus propios productos. Por otra parte, el índice del costo de vida utilizado corresponde a la Capital Federal y cree que no resulta representativo para las zonas rurales, lo que no haría comparables las cifras.

El Sr. VILAS BOAS (Brasil), refiriéndose a las posibilidades de expansión en productos que son ya objeto de intercambio, analiza como ejemplo el caso del azúcar. La producción brasileña podría ser ampliada considerablemente si  
/se contara

se contara con mercados seguros para sus excedentes a precios remunerativos, intercambio que, por ejemplo, podría efectuarse con ventajas recíprocas con Chile. El país cuenta además con gran número de semillas oleaginosas no aprovechadas totalmente en la industrialización de los aceites, del que ha habido ya algunas exportaciones esporádicas, y en el que habría considerable campo de ampliación. En cuanto a productos de la industria siderúrgica, coincide con la conclusión del informe en el sentido de que, dado el rápido crecimiento del consumo, no hay en Brasil disponibilidades de exportación a corto plazo para establecer una corriente regular de ventas. Así pues, las mayores posibilidades actuales radican en el sector de la industria manufacturera, y el orador expresa su deseo de que en la continuación de los estudios de la Secretaría se destaque este aspecto. En efecto, muchos productos hoy importados de regiones extracontinentales podrían obtenerse en la región misma. En el caso específico del Brasil, cabe citar numerosos productos de los que tiene excedentes que podrían ser objeto de intercambio intra-regional: equipos para industrias químicas; vidrios planos; lentes y artículos de óptica; materiales eléctricos, incluyendo motores de pequeña potencia; ascensores; cerámicas, incluyendo materiales refractarios y lozas sanitarias; ciertos tipos de vagones ferroviarios; productos plásticos y tejidos de nylon; productos de la industria mecánica, como calderas y tornos, etc.

En cuanto a ampliación de las importaciones, la política comercial del Brasil tiende a que se efectúen en grado creciente desde los países de la zona. Ejemplo de esta orientación es el reciente acuerdo con Perú sobre petróleo. Se ofrece la posibilidad de desviar las importaciones de cebada malteada desde Europa a Chile y de ampliar las importaciones de asfalto desde Argentina y de benzol desde el primero de estos países. En lo que respecta a las importaciones de fertilizantes, hay un gran desarrollo de la industria nacional, que sin embargo no resulta incompatible con mayores adquisiciones de salitre chileno, dado el gran aumento de las /necesidades internas.

necesidades internas. El comercio intra-regional podrá así ser ampliado en el futuro próximo aun cuando haya producción nacional de los artículos de intercambio o de sucedáneos. Como ejemplo, cita el acuerdo argentino-brasileño en el que se acuerda la mayor cuota de importación de trigo (dos millones de toneladas en 1953) registrada en la historia del intercambio con ese país, a pesar del aumento de la producción brasileña de este cereal (más de un 30 por ciento, llegando así a 600 mil toneladas).

Después de un intercambio de opiniones entre los delegados se acuerda constituir una sub-comisión, integrada por los delegados de Chile y México para que asesoren al Relator en la preparación de su informe

#### DEBATE SOBRE NUEVOS PRODUCTOS QUE PODRÍAN SER OBJETO DE INTERCAMBIO

El Sr. MADOR (México) indica la conveniencia de distinguir entre tres tipos de productos: los que ya son objeto de apreciable intercambio, los de intercambio incipiente, y los que, sin figurar todavía en las estadísticas de comercio, podrían llegar a constituir una fuente de ampliación de ese intercambio. Señala que así como se ha desarrollado una producción frutera de exportación, podría desarrollarse la de otros tipos de productos en forma similar.

El Sr. VILAS BOAS (Brasil) indica que, dadas las limitaciones de tiempo, hará una referencia de carácter sólo general a nuevos productos que podrían ser objeto de intercambio intra-regional. Destaca la importancia que ofrece en este sentido el sector manufacturero, y expresa el deseo de que los próximos estudios de la CEPAL tengan en cuenta este aspecto. Son grandes las posibilidades potenciales de ampliar el intercambio en este sector, sobre todo si se pueden lograr acuerdos con respecto a determinados productos, particularmente los que requieren grandes inversiones y necesitan de mercados más amplios.

Un producto de este tipo es el aluminio, que comenzará este año a producirse en el país y que se piensa desarrollar en forma tal que excederá sensiblemente el consumo actual y previsto del país. Existen posibilidades similares en material eléctrico pesado; productos farmacéuticos, incluyendo antibióticos de los que se contará pronto con excedentes exportables; máquinas de coser, industria ya instalada en el país; máquinas de escribir; unidades de refrigeración, etc. Pese al rápido crecimiento del consumo interno, la realización de planes actuales de expansión de nuevas industrias siderúrgicas permitirán también contar en el futuro con cierto margen de exportación.

También las importaciones ofrecen perspectivas futuras de aumento. Como ejemplo, se cita la posibilidad de adquisiciones de petróleo del Perú para abastecer el consumo fronterizo de la zona amazónica, lo que también podrá lograrse con otros países y en otros tipos de productos.

El Sr. PASTORI (Uruguay) señala que, en relación con la política de industrialización seguida por la mayoría de los países latinoamericanos, las industrias se enfrentan a una limitación de su desarrollo impuesta por la estrechez de los mercados nacionales. De ahí la importancia de que se tome en consideración este inconveniente, con los trabajos venideros de la Comisión para ver si es posible formular una política comercial común que permita abordar soluciones de conjunto que favorezcan el intercambio comercial.

El Sr. MASFONS (Ecuador) sugiere que la CEPAL haga un análisis de las importaciones que se efectúan desde fuera de la región, a fin de encontrar productos que sean o puedan ser producidos en la América Latina. Señala como ejemplo la industria pesquera, que tiene escaso desarrollo por la limitación de los mercados nacionales considerados aisladamente.

Se levanta la sesión a las 22.50 horas.