

NACIONES UNIDAS

CONSEJO  
ECONOMICO  
Y SOCIAL



GENERAL

E/CN.12/717

30 de abril de 1965

ORIGINAL: ESPAÑOL

COMISION ECONOMICA PARA AMERICA LATINA  
Undécimo período de sesiones  
Ciudad de México, mayo de 1965

EVALUACION DE LAS NEGOCIACIONES DE LA ASOCIACION  
LATINOAMERICANA DE LIBRE COMERCIO

Nota: El texto de este documento es provisional y está sujeto a cambios  
de fondo y de forma.

ESTADOS UNIDOS

CONSEJO  
ECONOMICO  
MUNDIAL



SECRET

MEMORANDUM FOR THE SECRETARY  
GENERAL AND THE MEMBERS OF THE  
COUNCIL OF ECONOMIC COOPERATION

MEMORANDUM FOR THE SECRETARY  
GENERAL AND THE MEMBERS OF THE  
COUNCIL OF ECONOMIC COOPERATION

SECRET

## INDICE

	<u>Página</u>
NOTAS EXPLICATIVAS.....	v
INTRODUCCION:.....	vii
Capítulo I METODOLOGIA.....	1
1. Criterio general.....	1
2. Campos del estudio.....	3
3. Fuentes de información.....	4
4. Clasificación de los productos.....	4
5. Otros problemas estadísticos.....	5
Capítulo II EFECTO DE LAS NEGOCIACIONES SOBRE LAS PRINCIPALES CORRIENTES COMERCIALES DE LA ALALC.....	7
A. EVOLUCION DEL COMERCIO DE LA ALALC, 1950-63.....	7
B. EXPORTACIONES INTRAZONALES.....	11
PRINCIPALES MODIFICACIONES EN LA DIRECCION Y DISTRIBUCION DE LAS EXPORTACIONES DESPUES DE LAS DOS PRIMERAS RUEDAS DE NEGOCIACIONES.....	11
1. Magnitud y dirección de las exportaciones.....	11
2. Destino de las exportaciones.....	13
3. Análisis por grupos de productos.....	16
4. Clasificación de las exportaciones según su grado de elaboración.....	21
5. Clasificación de las exportaciones según el uso final.....	21
6. Corrientes comerciales de los países.....	25
C. IMPORTACIONES INTRAZONALES.....	29
CAMBIOS PRINCIPALES EN LA DIRECCION Y DISTRIBUCION DE LAS IMPORTACIONES DESPUES DE LAS DOS PRIMERAS RUEDAS DE NEGOCIACIONES.....	29
1. Magnitud y distribución del comercio de importación.....	29
2. Procedencia de las importaciones intrazonales.....	31

	<u>Página</u>
3. Estructura de las importaciones.....	39
4. Clasificación de las importaciones según su uso final.....	43
D. SUSTITUCION DE LAS IMPORTACIONES DE TERCEROS PAISES....	46
E. SALDOS DEL COMERCIO INTRAZONAL.....	60
Capítulo III EFECTO DE LAS NEGOCIACIONES SOBRE LA EXPORTACION DE LOS DIVERSOS PRODUCTOS.....	67
EXAMEN DE LAS MODIFICACIONES DE IMPORTANCIA QUE AFECTARON A LOS PRINCIPALES PRODUCTOS DESPUES DE LAS DOS PRIMERAS RUEDAS DE NEGOCIACIONES.....	67
1. Introducción.....	67
2. Animales vivos.....	68
3. Alimentos, bebidas y tabaco.....	68
4. Productos forestales.....	91
5. Fibras y otros productos agrícolas.....	99
6. Combustibles minerales, petróleo y sustancias bituminosas.....	110
7. Minerales no metálicos (excepto los combustibles)..	112
8. Metales y manufacturas metálicas (fuera de maquinaria y vehículos).....	115
9. Maquinaria y equipo.....	128
10. Vehículos.....	135
11. Productos químicos.....	138
12. Productos varios.....	142
Capítulo IV OBSERVACIONES GENERALES.....	145
Anexo.....	151

### Notas explicativas

Productos negociados. A menos que del contexto se desprenda lo contrario, "productos negociados" quiere decir los incluidos en las Listas Nacionales de los países miembros de ALALC como resultado de la primera y segunda rueda de negociaciones. En aras de la comparabilidad, los datos sobre productos "negociados" correspondientes a años anteriores (por ejemplo, 1959) se refieren a esos mismos productos, aunque es obvio que en esa época no estaban en vigor las Listas Nacionales. Del mismo modo, las importaciones de productos "negociados" de países no pertenecientes a la ALALC se refieren a los que, si se importan de países de la ALALC, pueden aplicárseles las concesiones pactadas en las dos primeras ruedas de negociaciones.

Productos no negociados. Asimismo, "productos no negociados" quiere decir aquellos que no se incluyeron en las Listas Nacionales en la primera y segunda rueda de negociaciones.

Zona. Este término se emplea para referirse al conjunto de los territorios de los nueve países que actualmente componen la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (las importaciones de la "zona" en años tales como 1959 o 1961 se refieren, pues, a los países que posteriormente integraron la Asociación).

Resto del mundo. La expresión se refiere a todos los demás territorios, incluidos los países de América Latina no pertenecientes a la ALALC.

Datos de 1959-61. Las cifras se refieren a los promedios anuales de tal período. Lo mismo ocurre con otros períodos de tres años.

Cifras redondas. Debido a que a veces se redondean las cifras, los datos parciales y los porcentajes presentados en los cuadros no suman siempre el total correspondiente.

Valoración. Las exportaciones se dan en valores f.o.b. y las importaciones en valores c.i.f. En el caso del Paraguay, cuyos datos de importación aparecían sobre una base f.o.b., se hicieron reajustes de 16 por ciento hasta 1961 y de 20 por ciento a partir de 1962. En todos los casos los valores se dan en dólares de los Estados Unidos.

/Variación de

Variación de los datos. Debido a las fuentes utilizadas, al campo considerado o a los factores empleados para convertir a dólares las monedas nacionales, las cifras del presente estudio pueden tener ligeras diferencias con las publicadas por otras fuentes. No parece que tales variaciones vayan a influir de manera importante en el análisis.

## Introducción

Con el presente documento la CEPAL inicia una serie de estudios, que tienen por objeto examinar el significado, alcances y características de las negociaciones arancelarias efectuadas por los países de la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio en cumplimiento del Tratado de Montevideo.

Cada vez se hace más evidente la necesidad de analizar en detalle el impacto de dichas negociaciones sobre el comercio intrazonal y de juzgar, con criterio objetivo, su verdadera capacidad para ampliar las actuales corrientes de intercambio o generar en el futuro otras nuevas.

Se necesita, en efecto conocer hasta qué punto las concesiones han sido realmente aprovechadas, cómo y en qué sentidos ha cambiado la estructura del comercio, hasta qué punto se han consolidado y fortalecido las corrientes comerciales de los productos tradicionales, y qué limitaciones parecen existir para la inclusión de nuevos productos. Todo eso permitirá identificar las realizaciones efectivas de la ALALC, y, al mismo tiempo, señalar los vacíos que existen, lo cual podrá conducir a precisar con mayor grado de exactitud la índole que deberían tener las respectivas soluciones.

Esta primera etapa del trabajo se ha basado, fundamentalmente, en el análisis de las corrientes comerciales, particularmente las de exportación. Ha sido posible, a este respecto, incluir comentarios sobre la totalidad de los grupos de productos que son objeto de comercio en la zona, estableciendo la forma en que dicho comercio se ha estado comportando desde la vigencia de las concesiones hasta la tercera rueda de negociaciones. En la próxima etapa del trabajo se analizarán las concesiones mismas y las importaciones y exportaciones realizadas por cada uno de los países de la ALALC. En esta segunda etapa se examinarán las cifras disponibles sobre el comercio de 1964 y las concesiones otorgadas en la cuarta rueda de negociaciones. La presentación del trabajo se basará fundamentalmente en monografías para cada país.



## Capítulo I

### METODOLOGIA

#### 1. Criterio general

Como en cualquier estudio de esta especie, la metodología adoptada en este caso fue determinada esencialmente por los objetivos propuestos y por la cantidad de información de que se dispuso. Para cumplir la totalidad de los propósitos que persigue una evaluación de las negociaciones de la ALALC, era necesario que el material estadístico se refiriese a todos los países y a un período cronológico común y reciente; que estuviera clasificado de manera uniforme; que fuera estrictamente comparable; que fuera adecuado para distinguir las influencias principales que afectan, tanto a los diversos productos como a los grandes grupos de ellos y que, sobre todo, fuera adecuado para evaluar hasta qué punto las modificaciones de las corrientes comerciales obedecían a diversos factores entre los cuales la liberalización de las restricciones comerciales entre los países de ALALC no es más que uno de ellos.

Desafortunadamente, todas estas condiciones previas no se pudieron satisfacer con el material de que se dispone ahora. Si bien la mayor parte de los países latinoamericanos publican informaciones en forma más o menos actual y detallada sobre las corrientes comerciales efectivas, en cambio es poco el material comparable que existe respecto a asuntos tan fundamentales como costos de producción; precios de venta; frecuencia y costos de los servicios de transporte interno o externo; carácter y magnitud de la demanda interna; existencia de excedentes exportables; influencia de los créditos; garantías y otros factores monetarios (incluso la estabilidad de la moneda); normas de las diversas firmas en lo relativo a ventas, etc. Un estudio detallado de todos o cada uno de estos factores exigiría por sí solo una prolongada investigación; tanto más que, en muchos aspectos, los factores en juego son de carácter cualitativo, de modo que su importancia relativa depende en mucho del juicio subjetivo del investigador.

/Aunque tales

Aunque tales factores se han tenido en cuenta, no ha sido posible hacer un estudio a fondo de su repercusión sobre el comercio. En su mayor parte, el presente análisis se basa en un examen de los aspectos cuantitativos que muestran las cifras del intercambio comercial entre los países de la ALALC. La limitación del análisis sólo a este objetivo acentúa, naturalmente, el peligro de un razonamiento del tipo post hoc, ergo propter hoc. En efecto, puede ser que a una sucesión histórica de hechos se le asigne una relación causal que no está justificada necesariamente en la realidad. Dado que, la reducción de las barreras comerciales entre los países de la ALALC no fue más que uno de los varios factores que influyeron en el comercio es preciso, pues, evitar la suposición errónea de que el mejoramiento del comercio con posterioridad a las negociaciones de ALALC se debió, únicamente, al efecto de las concesiones otorgadas a los productos que se estudian en este trabajo.

Sin embargo, existen motivos para aceptar la validez de un análisis que intenta averiguar hasta qué punto existe correlación entre la disminución de las barreras aduaneras y la corriente comercial. De esta manera, la utilización de datos que abarcan una gran variedad de productos reduce los errores que podrían surgir si este trabajo se basara únicamente en una evaluación subjetiva, o si el análisis objetivo recayera en un número limitado de productos aislados que no fuera suficiente para eliminar las influencias ocasionales. Si al mismo tiempo se examina la sustitución que ocurrió en las importaciones desde terceros países y el grado en que las negociaciones fueron seguidas por nuevas corrientes comerciales es posible analizar la influencia que las concesiones tuvieron sobre el comercio intrazonal. Sin embargo, hay que recalcar que dicho análisis debe también tomar en cuenta otros factores como el de las condiciones de la oferta y la demanda. Para que el estudio sea exacto y completo hace falta, al mismo tiempo, cierto grado de investigación adicional con respecto a productos y países aisladamente considerados.

En consecuencia, el análisis global ya mencionado se ha hecho subdividiendo los productos en exportados e importados, a fin de

/ilustrar el

ilustrar el comportamiento antes y después de las dos primeras ruedas de negociaciones de los negociados en comparación con los no negociados. Al mismo tiempo, se distingue entre corrientes comerciales tradicionales y no tradicionales con el objeto de verificar el grado de diversificación de dichas corrientes en relación con las concesiones otorgadas por los países de la ALALC. Por su parte, el examen de la sustitución de importaciones se basa en las modificaciones ocurridas en la participación de los países extrazonales en las corrientes comerciales de los miembros de la ALALC, antes y después de las negociaciones. En la tercera parte del estudio se analizan el intercambio de productos aislados. Por último, se estudia la situación de cada uno de los países dentro del comercio zonal, tanto desde el punto de vista global como por productos.

Aún no se han completado todos los aspectos incluidos en este programa. Si bien en el presente documento se examinan las modalidades generales del comercio regional, con bastante más detalles para las exportaciones que las importaciones, está en preparación una serie de estudios sobre el comercio de cada país, que se presentarán lo antes posible como una ampliación del presente documento.

## 2. Campos del estudio

En principio, se incluyen los nueve países de ALALC y se analizan los datos sobre importaciones y exportaciones entre 1959 y 1963. Sin embargo, en el caso del Ecuador sólo se dispuso de datos parciales para 1963, por cuyo motivo se omite a ese país de muchos de los cuadros más detallados. Respecto a otros dos países, el Paraguay y el Uruguay, si bien los datos sobre la exportación son bastante completos para 1963, la falta de información adecuada sobre la importación impidió incluir a dichos países en muchos de los cuadros acerca de la diversificación del comercio y la sustitución de importaciones desde terceros países.

Al momento de redactarse el estudio aún no se habían recibido datos completos sobre 1964. Por lo tanto, el análisis estadístico se limita

a las dos primeras ruedas de negociación, sin hacer diferencia entre ellas, ya que sólo estuvieron separadas por un año y se necesita un período más largo para apreciar los efectos de esas negociaciones.

### 3. Fuentes de información

Se han tomado datos de las estadísticas comerciales oficiales de cada país, complementadas en algunos casos, especialmente con respecto a 1963, por tabulaciones a máquina que proporcionaron directamente los gobiernos y por el trabajo de consultores de CEPAL, que trabajaron sobre el terreno. Asimismo, se hizo uso de informaciones publicadas por la Secretaría de ALALC, las que resultaron de la mayor utilidad, en particular respecto de los artículos negociados y las corrientes de comercio por países o productos. Se obtuvo también cierta asistencia limitada de expertos que trabajan en campos especializados.

### 4. Clasificación de los productos

La falta de uniformidad de las estadísticas hizo necesario adoptar una clasificación común orientada hacia los objetivos del estudio. Como punto de partida, los productos se ordenaron de acuerdo con el trato que recibieron en las dos primeras ruedas de negociaciones. En el caso de las importaciones, este criterio presentaba el problema de identificar el producto, primero en las estadísticas comerciales de los países en los cuales generalmente se emplea una nomenclatura especial para fines estadísticos, y luego en las listas de concesiones en las cuales se usa la clasificación NAB/ALALC. Con respecto a las exportaciones, tuvo que hacerse una subdivisión de cada producto de acuerdo a los países de destino, para tener en cuenta el tratamiento aduanero que ese producto recibía en esos países.

En muchos casos, la distinción entre artículos negociados y no negociados no presentó dificultades (por ejemplo, tratándose de productos alimenticios, combustibles, o materias primas claramente identificables). En cambio, la tarea fue más difícil con artículos más elaborados, sin que a menudo fuera evidente una distinción bien clara entre los dos grupos. En algunos casos, como por ejemplo, las frutas frescas exportadas por el Paraguay a la Argentina, el examen de las estadísticas del país importador facilitó la clasificación; en otros casos, como por ejemplo, los productos químicos para uso industrial exportados por México, se clasificaron en

el grupo al cual correspondían la mayor parte de sus componentes. Se omitieron de las tabulaciones los artículos con respecto a los cuales no se podía intentar una clasificación (por ejemplo, "artículos devueltos"), así como aquellos que no tenían bastante importancia para justificar el trabajo estadístico que daría su identificación y tabulación. Esta manera de proceder puede haber originado algunas decisiones algo arbitrarias así como datos generales algo incompletos, pero esto no ha perjudicado el análisis en modo alguno; de manera, pues, que el material que figura en el presente documento ofrece un cuadro bastante fiel de las corrientes del comercio intrazonal en los años 1959-63.

Las exportaciones también se clasificaron de acuerdo con el grado de elaboración, al uso final de los productos (alimentos, materias primas, combustibles, bienes de capital, manufacturas finales, etc.) y el origen industrial (productos agropecuarios, forestales, minerales no metálicos, minerales metálicos, químicos, etc.). En el caso de las importaciones, la distinción se hizo entre productos tradicionales y no tradicionales, además de una clasificación por usos finales (bienes de consumo, materias primas, bienes de capital, etc.) idéntica a la adoptada por la CEPAL para otros trabajos en materia de comercio. Es de advertir que a veces fue necesario tomar decisiones arbitrarias en cuanto a la clasificación correcta de determinados productos, pero ello no afecta la exactitud del estudio ya que los grupos sirven sólo para facilitar el examen de conjuntos bastante homogéneos de datos, sin influir directamente en las conclusiones.

#### 5. Otros problemas estadísticos

Debido a la necesidad de presentar datos globales por grupos o sectores, en el presente estudio más bien se han usado datos sobre valores que sobre cantidades. Es verdad que, hasta cierto punto, esto podría inducir a conclusiones erróneas (especialmente, si las variaciones de precios tuvieran cierto relieve); sin embargo, no parece que con respecto al período examinado, la adopción de precios corrientes en vez de constantes fuera a afectar en grado importante la situación general.<sup>1/</sup>

---

<sup>1/</sup> En lo que se refiere a la totalidad de América Latina, el nivel de precios de las exportaciones en 1963 fue casi idéntico al de 1959-61 (en 1962 fue 3 por ciento más bajo).

Un problema de tipo diferente surge de las grandes discrepancias entre los valores asignados a las importaciones y exportaciones de artículos o grupos de artículos semejantes en las estadísticas comerciales de países que comercian entre sí. Hasta cierto punto, esto puede atribuirse al uso de una valoración f.o.b. para las exportaciones y de una c.i.f. para las importaciones; pero también refleja varios otros factores tales como: intervalos de tiempo, métodos diferentes para determinar el valor de las transacciones, conocimiento insuficiente del destino final o del país de origen, re-exportación o cambio de destino de los productos después de despachados, contrabando, errores y discrepancias de carácter estadístico; etc. El examen comparativo del comercio recíproco entre cualquier pareja de países de ALALC indica que a menudo esas discrepancias fueron amplias y plantea serios problemas en torno a la validez de las balanzas comerciales o del concepto general de reciprocidad. No hay solución fácil cuando corrientes comerciales idénticas o semejantes aparecen con magnitudes diferentes en las estadísticas de dos o más países; por lo tanto, se han considerado los datos de exportación y de importación como estimaciones independientes cada una de las cuales resulta útil para fines analíticos, pero sujetas a limitaciones y deficiencias si se miran desde el punto de vista de una balanza comercial zonal.

## Capítulo II

### EFFECTO DE LAS NEGOCIACIONES SOBRE LAS PRINCIPALES CORRIENTES COMERCIALES DE LA ALALC

#### A. EVOLUCION DEL COMERCIO DE LA ALALC, 1950-63

Entre 1950 y 1963 pueden distinguirse tres períodos claramente delimitados. Hasta 1955 el comercio intrazonal mostró una expansión lenta pero continuada y su ritmo de crecimiento fue más rápido que el del comercio con el resto del mundo. Es así como la proporción que representaban las exportaciones intrazonales respecto del total mundial aumentó de 9.2 por ciento en 1950 a 11 por ciento en 1955. En el caso de las importaciones la tendencia fue algo parecida, si bien se produjeron fluctuaciones considerables del comercio con países extrazonales. En 1953 las importaciones intrazonales lograron su proporción máxima en relación con el total, registrándose ese año un porcentaje de 12.2.

A partir de 1956 se produce una rápida contracción en el comercio intrazonal, el cual se vio afectado en forma apreciable por la disminución de los envíos de trigo argentino al Brasil. Una causa secundaria fue la reducción de las exportaciones de petróleo crudo, el que en grado creciente se empezó a refinar en los países en vez de traerse desde otras partes de la zona. Un factor adicional fue el considerable deterioro de los precios del café, la lana y otros productos básicos, lo que se puso más de manifiesto al terminar el decenio de 1950. Dado que las modificaciones de precios se aplicaron en forma más o menos pareja tanto al comercio intrarregional como al total de exportaciones de los países de la ALALC, no fue grande el efecto, relativamente considerado, sobre la proporción de las exportaciones totales representadas por las que se dirigían a otros países de la región. En lo relativo a importaciones la situación fue diferente ya que las importaciones de dentro de la región consistieron sobre todo en alimentos y productos primarios (lana, algodón, madera, etc.), cuyos precios cayeron en forma considerable; en tanto que las importaciones desde el resto del mundo eran por lo general productos manufacturados de precios más estables. En consecuencia, el valor de las importaciones desde la zona mostró una baja mayor

/que las

que las importaciones mundiales, lo que redujo la participación relativa de las importaciones intrazonales entre 1956 y 1958. En 1959, los precios de los productos primarios y manufacturados se nivelaron, de modo que en los años siguientes los valores fueron poco afectados por este factor. Sin embargo, el comercio intrazonal continuó bajando, pero levemente, hasta alcanzar un nivel mínimo en 1961, cuando las exportaciones sólo llegaron a 300 millones de dólares, contra 500 millones que registraron en los años 1953-55.

A partir de la puesta en vigencia de las primeras negociaciones de la ALALC y, ya sea por este hecho o por la coincidencia de otros factores favorables, las exportaciones se expandieron inmediatamente elevándose a 350 millones de dólares en 1962 y a 425 millones en 1963. Por su parte las importaciones siguieron un curso semejante, aunque a un nivel cada vez más alto. Las exportaciones al resto del mundo también crecieron pero no en el mismo grado y su participación en el total mundial se elevó de 6.2 por ciento en 1961 a 7.9 en 1963. A su vez, las importaciones intrazonales pasaron de 6 a 9.2 por ciento, en los mismos años. (Véanse los cuadros II-1 y II-2.)

Determinar hasta qué punto la mejora del comercio intrazonal se debió al efecto de las negociaciones, constituye uno de los principales objetivos del presente estudio. Sin embargo, debe comenzarse por examinar el papel que desempeñó cada país en las exportaciones e importaciones de la zona y, al mismo tiempo, hacer una subdivisión del comercio según las diversas categorías de productos (por ejemplo, negociados y no negociados, tradicionales y no tradicionales), a fin de conocer con mayor precisión las variaciones que experimentó el intercambio de esos productos entre los países de la ALALC y entre ésta y el resto del mundo.

## Cuadro II-1

## ALALC: COMERCIO INTRAZONAL Y CON EL RESTO DEL MUNDO

Año	Valor en millones de dólares <sup>g/</sup>						Participación porcentual de ALALC	
	Comercio intrazonal		Resto del mundo		Total		Expor-tación	Impor-tación
	Expor-tación	Impor-tación	Expor-tación	Impor-tación	Expor-tación	Impor-tación		
1950	391.5	383.8	3 858.0	3 259.5	4 249.5	3 643.3	9.2	10.5
1951	490.3	519.8	4 475.6	5 162.4	4 965.9	5 682.2	9.9	9.2
1952	413.2	452.9	3 755.7	4 905.7	4 168.9	5 358.6	9.9	8.4
1953	515.2	531.1	4 244.4	3 822.4	4 759.6	4 353.5	10.8	12.2
1954	499.4	579.6	4 288.4	4 424.9	4 787.8	5 004.5	10.4	11.6
1955	508.7	576.5	4 101.6	4 495.2	4 610.3	5 071.7	11.0	11.4
1956	358.4	410.0	4 460.2	4 721.4	4 818.6	5 131.4	7.4	8.0
1957	397.0	442.6	4 105.4	5 191.1	4 502.4	5 633.7	8.8	7.9
1958	379.2	403.8	3 824.4	4 734.5	4 203.6	5 138.3	9.0	7.9
1959	324.3	354.4	4 079.5	4 483.2	4 403.8	4 837.6	7.4	7.3
1960	340.2	376.1	4 285.8	5 312.0	4 626.0	5 688.1	7.4	6.6
1961	298.6	361.4	4 492.6	5 671.9	4 791.2	6 033.3	6.2	6.0
1962	354.4	420.5	4 689.1	5 511.0	5 043.5	5 931.5	7.0	7.1
1963	425.2	526.8	4 974.2	5 226.2	5 399.4	5 753.0	7.9	9.2

<sup>g/</sup> Exportaciones f.o.b.; importaciones c.i.f.

Cuadro II-2

ALALC: VARIACIONES DEL VALOR DEL COMERCIO

(Indices de valores corrientes: 1959-61 = 100)

Año	Exportaciones a:			Importaciones desde:		
	ALALC	Resto del mundo	Total mundial	ALALC	Resto del mundo	Total mundial
1950	122.0	90.0	92.2	105.4	63.5	66.0
1951	152.7	104.4	107.8	142.8	100.5	102.9
1952	128.7	87.6	90.5	124.4	95.5	97.1
1953	160.5	99.0	103.3	145.9	74.4	78.9
1954	155.6	100.1	103.9	159.2	86.2	90.7
1955	158.5	95.7	100.1	158.4	87.5	91.9
1956	111.7	104.1	104.6	112.6	91.9	93.0
1957	123.7	95.8	97.7	121.6	101.1	102.1
1958	118.1	89.2	91.2	110.9	92.2	93.1
1959	101.0	95.2	95.6	97.4	86.1	87.6
1960	106.0	100.0	100.4	103.3	103.4	103.1
1961	93.0	104.8	104.0	99.3	110.4	109.3
1962	110.4	109.4	109.5	115.5	107.3	107.5
1963	132.5	116.1	117.2	144.7	101.8	104.2

/B. EXPORTACIONES

## B. EXPORTACIONES INTRAZONALES

### Principales modificaciones en la dirección y distribución de las exportaciones después de las dos primeras ruedas de negociaciones

#### 1. Magnitud y dirección de las exportaciones

Como ya se señaló, las exportaciones intrazonales de los países de la ALALC se habían caracterizado por una disminución bastante sostenida durante el decenio que precedió a las negociaciones; pero esta tendencia dio un vuelco brusco en 1962 y 1963, llegándose en este último año a 425 millones de dólares frente a 300 millones en 1961 (y 320 millones en el trienio 1959-61).

Las exportaciones al resto del mundo mostraron también un pequeño aumento entre 1959 y 1963. Con todo, el ritmo de crecimiento fue inferior al de las exportaciones intrazonales lo que no impidió que éstas tuvieran mayor participación en las exportaciones totales correspondientes a 1962 y 1963, de suerte que empezó a aumentar, tanto en términos relativos como absolutos, el comercio intrazonal que había tendido a la baja en los diez años anteriores a las negociaciones. (Véase el cuadro II-3.)

En lo que se refiere a los países exportadores las características principales del comercio intrazonal en los últimos años fueron las siguientes:

Argentina continuó ocupando una posición predominante dentro de la zona. La participación de sus exportaciones en el total de la zona fue en 1963 de 43.5 por ciento, lo cual constituye un apreciable incremento con respecto a 1961 y la mayoría de los años anteriores.<sup>1/</sup> En 1963 el valor de las exportaciones fue de 135 millones de dólares, mientras que en el trienio 1959/61 fue de 133 millones, y en 1961 de 100 millones de dólares.

Brasil disminuyó paulatinamente su participación en las exportaciones intrazonales, así en términos absolutos como relativos. En tanto que en los años 1950-58 las exportaciones de este país se elevaban, en promedio, a casi 130 millones de dólares, lo que representaba alrededor del 30 por ciento del total intrarregional, en los años 1959-61 bajó en términos

<sup>1/</sup> En 1960 las exportaciones argentinas a los países de la ALALC representaban el 47.8 por ciento del total.

Cuadro II-3

ALALC: EXPORTACIONES A LOS PAISES DE LA ZONA Y AL MUNDO

Destino	Promedio anual				Valor anual		
	1950-52	1953-55	1956-58	1959-61	1961	1962	1963
a) <u>Valor en millones de dólares f.o.b.</u>							
Países de la ALALC	431.7	507.8	378.2	321.0	298.6	354.4	425.2
Resto del mundo	4 029.7	4 211.4	4 130.0	4 189.1	4 492.6	4 689.1	4 974.2
<u>Total</u>	<u>4 461.4</u>	<u>4 719.2</u>	<u>4 508.2</u>	<u>4 510.1</u>	<u>4 791.2</u>	<u>5 043.5</u>	<u>5 399.4</u>
Porcentaje ALALC/mundo	9.7	10.8	8.4	7.1	6.2	7.0	7.9
b) <u>Indice de valor: 1959-61 = 100</u>							
Países de la ALALC	134.5	158.2	117.8	100.0	93.0	110.4	132.2
Resto del mundo	96.2	100.5	101.0	100.0	107.2	111.9	118.7
<u>Total</u>	<u>98.9</u>	<u>104.6</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>106.2</u>	<u>111.8</u>	<u>119.7</u>

/absolutos a

absolutos a 66 millones de dólares, y 27 por ciento del total. El comercio continuó disminuyendo en los años siguientes: en 1963 el valor de las exportaciones de Brasil a la ALALC fue sólo de 76 millones de dólares, lo que representó el 18 por ciento del total de dicha corriente.

Las exportaciones de Chile a la zona subieron de un promedio de 35 millones de dólares en 1959/61 a casi 50 millones de dólares en 1963. No obstante, la variación porcentual fue muy reducida pues su participación en el total zonal continuó siendo levemente superior a 11 por ciento.

En el caso del Perú, las exportaciones fluctuaron considerablemente. Sin embargo, en 1962-63 el valor fue un poco mayor que la mayoría de los años anteriores y muchísimo más elevado que en 1960 o 1961. La participación porcentual del Perú en el total de la zona fue aproximadamente igual a la de Chile.

México mejoró su posición con mayor rapidez que cualquier otro país durante los años siguientes a las negociaciones. No obstante que sus exportaciones continuaron representando solamente el 6 por ciento del total de la zona, cabe señalar que en términos absolutos el valor se elevó de 6 millones de dólares en 1959/61 a 26 millones de dólares en 1963. El Uruguay acusa también una notable expansión en sus exportaciones a la ALALC, de 4 millones de dólares en 1959/61 pasó a 15 millones de dólares en 1963, elevando su participación de 1.2 a 3.5 en los mismos años.

Los incrementos son mucho más pequeños en el caso del Paraguay, el Ecuador y Colombia; pero la participación porcentual de estos países - que nunca fue muy alta - se redujo bastante en 1963. (Véase el cuadro II-4.)

## 2. Destino de las exportaciones

En relación al destino de las exportaciones intrazonales, cabe señalar lo siguiente:

Argentina: su importancia como mercado se redujo en los últimos años. El valor de las exportaciones zonales a la Argentina fue de 60 millones de dólares en 1963, en comparación con 111 millones de dólares en 1961 y 150 millones de dólares en los años 1950-52. En 1963 sólo la quinta parte de las exportaciones intrazonales tuvieron como destino a este país,

Cuadro II-4

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES, POR PAÍS DE ORIGEN

País exportador	Promedio anual				Valor anual		
	1950-52	1953-55	1956-58	1959-61	1961	1962	1963
a) Valor en millones de dólares f.o.b.							
Argentina	155.66	204.90	123.36	133.37	100.03	141.42	185.01
Brasil	126.92	132.49	127.56	85.57	95.21	75.80	76.05
Colombia	1.76	3.04	3.68	4.52	6.10	7.31	6.05
Chile	46.56	58.76	36.20	34.85	34.81	39.38	49.33
Ecuador	7.57	9.05	8.71	6.53	7.31	6.09	8.02
México	8.78	5.24	5.02	6.19	7.88	16.72	25.00
Paraguay	12.97	15.33	13.64	8.76	9.89	10.89	10.66
Perú	55.64	50.18	43.24	37.25	32.55	48.78	49.09
Uruguay	15.82	28.76	16.77	3.99	5.83	8.02	15.00
<b>Total</b>	<b>431.68</b>	<b>507.75</b>	<b>378.18</b>	<b>321.03</b>	<b>298.61</b>	<b>354.41</b>	<b>425.21</b>
b) Participación porcentual de cada país en el total zonal							
Argentina	36.1	40.4	32.6	41.5	33.5	39.9	43.5
Brasil	29.4	26.1	33.7	26.7	31.9	21.4	17.9
Colombia	.4	.6	1.0	1.4	2.0	2.1	1.4
Chile	10.8	11.6	9.6	10.9	11.7	11.1	11.6
Ecuador	1.8	1.8	2.3	2.0	2.5	1.7	1.9
México	2.0	1.0	1.3	1.9	2.6	4.7	6.1
Paraguay	3.0	3.0	3.6	2.7	3.3	3.1	2.5
Perú	12.9	9.9	11.4	11.6	10.6	13.8	11.5
Uruguay	3.7	5.7	4.4	1.2	2.0	2.3	3.5
<b>Total</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>
c) Porcentaje de las exportaciones totales de cada país destinadas a los países de la ALALC							
Argentina	15.4	20.0	12.7	13.1	10.4	13.1	13.6
Brasil	8.4	8.8	9.3	6.5	6.8	6.2	5.4
Colombia	.4	.5	.7	1.0	1.4	1.6	1.4
Chile	12.6	13.7	7.8	7.0	6.8	7.4	10.3
Ecuador	11.8	10.3	9.7	6.7	7.7	5.2	6.2
México	1.5	1.0	.8	1.1	1.1	2.2	3.1
Paraguay	38.1	46.1	32.4	29.6	32.2	32.5	26.5
Perú	24.7	20.5	14.2	9.1	6.4	9.0	9.1
Uruguay	6.8	12.3	10.5	3.0	3.3	5.2	9.1
<b>Total</b>	<b>9.7</b>	<b>10.8</b>	<b>8.4</b>	<b>7.1</b>	<b>6.2</b>	<b>7.0</b>	<b>7.9</b>

/mientras que

mientras que en el decenio 1950-60 Argentina recibía un tercio o más. Aunque ello obedeció en parte al hecho de que en 1963 este país aumentó sus exportaciones a la zona (abultando así la proporción destinada a los demás países de la ALALC) salta a la vista, sin embargo, que la Argentina fue en 1962-63 mucho menos importante como mercado para los demás países de lo que había sido en los años anteriores.

Por el contrario, el Brasil se transformó en un mercado de mucho mayor importancia. Las exportaciones destinadas a este país alcanzaron a 135 millones de dólares en 1963 en comparación con solamente 78 millones de dólares en 1959/61. Es decir, el valor de las exportaciones al Brasil casi se duplicó entre 1959/61 y 1963 y se triplicó o más en 1963 comparado con 1961. La participación de Brasil en las importaciones intrazonales pasó de 24 por ciento en 1959/61 a 31 por ciento en 1963.

También Chile fue en 1963 un mercado más importante que en los años anteriores. En efecto, sus importaciones fueron aproximadamente 20 por ciento superiores a las registradas antes de la primera serie de negociaciones. Sin embargo, en razón de los grandes aumentos de las exportaciones intrazonales, la participación chilena en el total fue levemente inferior a la que tuvo en el período 1959/61.

El gran aumento que se produjo en relación con el Perú - de 20 millones de dólares en 1959/61 a 47 millones de dólares en 1963 - constituye uno de los cambios sobresalientes que se observan en la ALALC. Además la participación de este país en las exportaciones zonales pasó de 6 a 11 por ciento en el mismo período.

México es otro mercado en expansión; de 2.6 millones de dólares en 1959/61 pasó a 7.9 millones de dólares en 1963. Con todo, México solamente representa el 1.8 por ciento del comercio intrazonal.

Colombia mostró también un aumento apreciable de 8 millones de dólares en 1959/61 a 11 millones de dólares en 1962 y a 21 millones de dólares en 1963. En el caso del Paraguay, de 10 millones de dólares que eran sus importaciones en 1962 se pasó a 13 millones de dólares en 1963. También las exportaciones al Ecuador subieron en el mismo período de 4.7 a 6.5 millones de dólares. La proporción que le correspondió a estos

/tres países

tres países en el mercado de la ALALC varió de 2.6 a 4.9 por ciento, registrándose el mayor incremento en el caso de Colombia.

Finalmente, la limitada expansión de las exportaciones al Uruguay entre 1962 y 1963 volvió a colocarlo a un nivel equivalente al que tenían en los años 1959/61. Como las exportaciones a otros destinos habían crecido en mucho mayor medida, la participación del Uruguay en el total se redujo de 9 a 8 por ciento. (Véase el cuadro II-5.)

### 3. Análisis por grupos de productos

Si se clasifican las exportaciones entre los países de la ALALC por grupos principales de productos se observa que predominan los productos agrícolas. En los años 1959/61 éstas representaron el 83 por ciento de dicha corriente y, aunque su comercio no se expandió con tanta rapidez como ocurrió en los años siguientes con los metales o los productos químicos, en 1963 continuaban representando el 72 por ciento de las exportaciones intrazonales. En el caso de los metales, se produjo un aumento extraordinario del valor entre 1959/61 y 1963 - de un promedio de 29 millones de dólares en 1959/61 a 82 millones de dólares en 1963 - y como consecuencia la participación en el total aumentó de 10 a 20 por ciento. En 1963 las exportaciones de productos químicos eran aproximadamente tres veces superiores a las efectuadas en 1959/61 y su valor pasó de 4 a 12 millones de dólares. Por otra parte, casi no aumentaron las exportaciones de minerales no metálicos (principalmente el petróleo y sus derivados) y el valor se mantuvo alrededor de 19 millones de dólares, o sea, similar al de 1959/61.

Asimismo, la leve expansión de los artículos varios, como las manufacturas finales: prendas de vestir, muebles, películas, aparatos científicos y médicos, artículos elaborados de plástico y otros materiales sintéticos, etc., sirvió para poner de relieve que es insignificante el comercio de productos que competían - o podrían competir - con la industria nacional de los países importadores. (Véase el cuadro II-6.)

Si se establece una distinción entre los artículos que gozan o no de concesiones en los países importadores quedan de manifiesto nuevas características importantes de la exportación intrazonal.

## Cuadro II-5

## ALALC: DESTINO DE LAS EXPORTACIONES INTRAZONALES a/

Destino	Promedio anual				Valor anual		
	1950-52	1953-55	1956-58	1959-61	1961	1962	1963
a) <u>Valor en millones de dólares f.o.b.</u>							
Argentina	149.5	155.6	135.9	96.6	110.7	86.0	79.8
Brasil	123.4	169.5	93.9	77.8	40.8	108.8	134.8
Colombia	13.4	13.8	11.0	8.2	9.3	10.9	21.1
Chile	73.8	88.1	64.7	71.6	71.2	71.3	85.8
Ecuador	3.1	6.2	5.9	4.7	4.5	4.4	6.5
México	3.5	1.4	1.9	2.6	2.9	3.9	7.9
Paraguay	9.6	13.5	10.2	9.7	9.9	7.9	13.0
Perú	23.6	21.4	21.0	20.5	23.6	36.1	47.0
Uruguay	31.9	38.2	33.8	29.4	25.8	25.2	29.3
<u>Total</u>	<u>431.7</u>	<u>507.7</u>	<u>378.2</u>	<u>321.0</u>	<u>298.6</u>	<u>354.4</u>	<u>425.2</u>
b) <u>Porcentajes de las exportaciones de la zona a cada país</u>							
Argentina	34.6	30.6	35.9	30.1	37.1	24.3	18.6
Brasil	28.6	33.4	24.8	24.2	13.7	30.7	31.3
Colombia	3.1	2.7	2.9	2.6	3.1	3.1	4.9
Chile	17.1	17.4	17.1	22.3	23.9	20.1	19.9
Ecuador	0.7	1.2	1.6	1.5	1.5	1.2	1.5
México	0.8	0.3	0.5	0.8	1.0	1.1	1.8
Paraguay	2.2	2.7	2.7	3.0	3.3	2.2	3.0
Perú	5.5	4.2	5.6	6.4	7.9	10.2	10.9
Uruguay	7.4	7.5	8.9	9.2	8.3	7.1	8.0
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

a/ Según datos registrados por los países exportadores.

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES POR SECTORES DE PRODUCTOS  
 Cuadro II-6

Sectores	Valor			Porcentajes			Indices: 1959-61 = 100		
	(Millones de dólares leyes F.O.S.)								
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Productos agrícolas	254.9	254.0	296.1	82.7	73.9	71.8	100.0	99.6	116.2
Minerales no metálicos	18.9	21.7	19.3	6.1	6.3	4.7	100.0	114.8	102.1
Metales y sus manufacturas	29.4	59.5	82.4	9.6	17.3	20.0	100.0	202.2	280.0
Productos químicos	3.9	6.8	11.9	1.2	2.0	2.9	100.0	174.4	305.1
Varios	1.2	1.8	2.8	.4	.5	.7	100.0	150.0	237.0
<b>Total a/</b>	<b>308.3</b>	<b>343.8</b>	<b>412.5</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>111.5</b>	<b>133.8</b>

a/ Excluidas las exportaciones del Ecuador y las exportaciones no clasificadas de otros países. Los datos de 1959-61 se refieren a promedios anuales.

El cuadro II-6 muestra que:

i) La mayor parte de las exportaciones intrazonales corresponden a productos que han sido objeto de concesiones aduaneras en la ALALC. (Véase el cuadro II-7.) Estos artículos representaron el 84.8 por ciento en 1959/61 y el 85.6 por ciento en 1963;

ii) Mientras el valor de los artículos negociados subió en 35 por ciento entre 1959/61 y 1963, las exportaciones de productos no negociados sólo aumentaron en 26 por ciento. En consecuencia el ritmo de crecimiento del comercio de los artículos para los cuales los países han dado concesiones fue más rápido que el de los productos excluidos de las negociaciones;

iii) En casi todos los grupos o subgrupos principales de productos, las exportaciones de artículos negociados aumentaron más rápidamente que las de artículos no negociados. Las dos excepciones dignas de mención fueron los productos forestales cuyo comercio mostró una apreciable disminución en el sector negociado y los productos agrícolas varios, especialmente las materias primas industriales como fibras, grasas y aceites, etc., que muestran un gran aumento en el sector negociado, pero que fue superado en términos relativos pero no absolutos por el aumento del comercio de artículos no negociados.

iv) La mayor expansión del comercio de los artículos negociados se produjo en los minerales metálicos, metales en forma primaria, animales vivos, alimentos y productos varios de origen agrícola (excluido el subgrupo de productos forestales). Las exportaciones de maquinarias y productos químicos creció apreciablemente, aunque estos grupos continúan sin tener gran importancia en el comercio zonal. Algo similar ocurrió con las manufacturas de metal y el grupo de productos varios antes mencionado.

v) El grupo predominante en el sector no negociado continuó siendo el de los combustibles, aunque su importancia tendió a declinar más en términos relativos que absolutos, cuyo nivel sufrió pocos cambios. Los principales aumentos se produjeron en el subgrupo de productos agrícolas varios (fibras, grasas, aceites, etc.) y asimismo en el de los metales, maquinaria y productos químicos. Con todo, los aumentos fueron menores en términos absolutos y relativos que los registrados en el sector de artículos no negociados, con

Cuadro II-7

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES POR PRINCIPALES GRUPOS DE PRODUCTOS a/

(Valor en millones de dólares f.o.b.)

Grupos	Negociado			No negociado			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Animales vivos	18.53	27.07	30.49	.67	.93	.99	19.20	28.00	31.48
Alimentos, bebidas y tabaco	146.95	135.54	159.84	14.19	5.43	9.28	161.14	140.97	169.12
Productos forestales	48.66	42.87	41.39	2.12	2.27	2.38	50.78	45.14	43.77
Otros productos agrícolas	21.31	37.39	43.98	2.48	2.53	7.73	23.79	39.92	51.71
Combustibles	0.70	0.06	0.44	13.02	16.19	12.64	13.72	16.25	13.08
Otros minerales no metálicos	3.85	4.09	4.77	1.30	1.37	1.44	5.15	5.46	6.21
Metales no manufacturados	16.47	38.96	53.63	3.02	2.56	2.91	19.49	41.52	56.54
Manufacturas de metal	1.52	0.93	2.77	2.31	3.41	6.04	3.83	4.34	8.81
Maquinaria	1.24	2.85	7.18	2.80	3.86	6.35	4.04	6.71	13.53
Vehículos	0.04	2.12	1.03	2.04	4.84	2.51	2.08	6.96	3.54
Productos químicos	1.30	1.96	6.14	2.58	4.88	5.79	3.88	6.84	11.93
Productos varios	.55	.91	1.58	.65	.83	1.24	1.20	1.74	2.82
<b>Total</b>	<b>261.12</b>	<b>294.75</b>	<b>353.24</b>	<b>47.19</b>	<b>49.10</b>	<b>59.30</b>	<b>308.31</b>	<b>343.85</b>	<b>412.54</b>
<b>Resumen</b>									
Productos agrícolas	235.45	242.87	275.70	19.46	11.16	20.38	254.91	254.03	296.08
Minerales no metálicos	4.55	4.15	5.21	14.32	17.56	14.08	18.87	21.71	19.29
Metales y sus manufacturas	19.27	44.86	64.61	10.18	14.67	17.81	29.45	59.53	82.42
Productos químicos y otros	1.85	2.87	7.72	3.23	5.71	7.03	5.08	8.58	14.75
<b>Total</b>	<b>261.12</b>	<b>294.75</b>	<b>353.24</b>	<b>47.19</b>	<b>49.10</b>	<b>59.30</b>	<b>308.31</b>	<b>343.85</b>	<b>412.54</b>

a/ No se incluyen las exportaciones del Ecuador ni los productos no clasificados procedentes de otros países. Los datos de 1959-61 se refieren a promedios anuales.

/excepción de

excepción de las fibras que tuvieron gran influencia en el sector no negociado, por efecto del comercio que se desarrolló entre la Argentina y el Brasil. El sector no negociado mostró una disminución en el caso de los productos alimenticios, bebidas y tabaco que contrasta con el incremento de 9 por ciento para los artículos negociados de ese grupo.

#### 4. Clasificación de las exportaciones según su grado de elaboración

Si los productos se clasifican de acuerdo al grado de elaboración, se observa que más de las tres cuartas partes de los productos exportados a la zona lo fueron en forma bruta o de poca elaboración. Entre los productos negociados el porcentaje fue todavía mayor. En cambio, en el grupo no negociado parte considerable del comercio consistió en productos elaborados que, en amplio grado, habían quedado excluidos de las negociaciones por motivos de balanza de pagos o por (ahora o en el futuro) ser competitivos de la industria nacional.

Al comparar las tendencias del comercio de productos elaborados y no elaborados, se observa que en ambos grupos la tasa de expansión entre 1959/61 y 1963 fue mayor tratándose de los productos objeto de concesiones. El sector no elaborado registró un aumento de 29 por ciento en el caso de los productos negociados, contra 2.5 por ciento en los no negociados; en tanto que entre los productos elaborados los negociados aumentaron en 66 por ciento y los no negociados en 44 por ciento, lo que significa que, con independencia del grado de elaboración, los productos que disfrutaron de concesiones en las dos primeras ruedas de negociaciones tuvieron una tasa de crecimiento bastante mayor que los productos no negociados. (Véase el cuadro II-8.)

#### 5. Clasificación de las exportaciones según el uso final

Entre los productos no elaborados se incluyen gran número de artículos (especialmente alimentos) con poca elaboración, pero listos o casi listos para el consumo final. Del mismo modo, en la categoría de elaborados aparecen productos que, a pesar de un grado considerable de transformación, constituyen en sí mismo materias primas para otras industrias o medios de producción y transporte. Por consiguiente se ha hecho la distinción en cinco categorías

Cuadro II-8

ALALC; EXPORTACIONES INTRAZONALES DIVIDIDAS ENTRE ELABORADAS Y NO ELABORADAS

Grupo	Negociadas			No negociadas			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
a) <u>Valor F.o.b. en millones de dólares</u>									
No elaboradas	219.87	257.22	284.88	20.59	15.42	21.10	240.46	272.64	305.98
Elaboradas	41.25	37.53	68.36	26.60	33.68	38.20	67.85	71.21	106.56
<b>Total</b>	<b>261.12</b>	<b>294.75</b>	<b>353.24</b>	<b>47.19</b>	<b>49.10</b>	<b>59.30</b>	<b>308.31</b>	<b>343.85</b>	<b>412.54</b>
b) <u>Indices de valor (1959-61 = 100)</u>									
No elaboradas	100.0	117.0	129.6	100.0	74.9	102.5	100.0	113.4	127.2
Elaboradas	100.0	91.0	165.7	100.0	126.6	143.6	100.0	105.0	157.0
<b>Total</b>	<b>100.0</b>	<b>112.9</b>	<b>135.3</b>	<b>100.0</b>	<b>104.0</b>	<b>125.7</b>	<b>100.0</b>	<b>111.5</b>	<b>133.8</b>
c) <u>Porcentajes correspondientes a cada sector</u>									
No elaboradas	84.2	87.3	80.6	43.6	31.4	35.6	78.0	79.3	74.2
Elaboradas	15.8	12.7	19.4	56.4	68.6	64.4	22.0	20.7	25.8
<b>Total</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>

/principales que

principales que corresponden a materias primas industriales, combustibles, maquinaria y vehículos, alimentos, bebidas y tabaco; y otros productos finales (en su mayor parte para uso de los consumidores).

Los cuadros adjuntos muestran que en el período 1959/61 más de la mitad de las exportaciones intrazonales fueron de alimentos, bebidas y tabaco (los componentes principales fueron trigo, animales en pie, café, azúcar, fruta, verduras, mate, carne, etc.); un tercio consistió en materias primas para la industria; y el resto se dividió entre combustibles, maquinaria y vehículos y otros productos finales. En los años siguientes, el grupo de alimentos aumentó en términos de valor absoluto pero disminuyó en importancia relativa y su participación en el comercio intrazonal bajó en 1963 del 58 al 49 por ciento. En cambio, las materias primas industriales aumentaron del 33 al 41 por ciento, pues su valor que era de 103 millones de dólares en los años 1959/61 se elevó a 169 millones en 1963. Los combustibles mostraron poca variación (excepto en 1963); pero las exportaciones de maquinaria y vehículos, así como a otros productos finales fueron en 1963 dos o tres veces superior a las de los años anteriores a las negociaciones. (Véase el cuadro II-9.)

Al distinguir entre productos negociados y no negociados, se observa que en los grupos de alimentos y de máquinas y vehículos la expansión fue bastante mayor para los artículos negociados en la ALALC. Además, el grupo de los productos alimenticios muestra distintas tendencias entre los rubros negociados y los no negociados: los primeros aumentaron en 15 por ciento durante el período que se examina, mientras que los segundos se redujeron en 30 por ciento. Con respecto a maquinaria y vehículos también se observan tasas de crecimiento muy dispares: los artículos negociados aumentaron seis veces de valor, en tanto que los no negociados ni siquiera lo duplicaron. Los grupos en que los productos no negociados mostraron mayor expansión fueron: materias primas industriales y manufacturas finales varias. En el primer caso, el poco crecimiento del sector negociado reflejó el estancamiento de la construcción en la Argentina, con la consiguiente disminución de la demanda de madera; en el caso de los productos no negociados, los niveles se vieron muy afectados por el crecimiento de la industria de

Cuadro II-9: ...

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES CLASIFICADAS SEGUN USO FINAL

Grupo	Negociadas			No negociadas			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
a) Valor f.o.b. en millones de dólares									
Alimentos, bebidas y tabaco	165.48	162.60	190.33	14.85	6.36	10.27	180.33	168.96	200.60
Materias primas industriales	89.90	122.52	146.12	12.88	15.60	22.94	102.78	138.12	169.06
Combustibles	.01	.01	.02	13.00	16.03	12.61	13.02	16.05	12.64
Maquinaria y vehículos	1.28	4.98	8.21	4.84	8.69	8.86	6.12	13.67	17.07
Otros productos finales	4.54	4.66	8.61	1.58	2.40	4.67	6.12	7.06	13.28
<b>Total</b>	<b>261.21</b>	<b>294.77</b>	<b>353.29</b>	<b>47.15</b>	<b>49.09</b>	<b>59.35</b>	<b>308.36</b>	<b>343.86</b>	<b>412.65</b>

b) Índices de valor (1959-61 = 100)

Alimentos, bebidas y tabaco	100.0	98.3	115.0	100.0	42.8	69.2	100.0	93.7	111.2
Materias primas industriales	100.0	136.3	162.5	100.0	121.1	178.1	100.0	134.4	164.5
Combustibles	100.0	100.0	192.3	100.0	123.3	97.0	100.0	123.3	97.1
Maquinaria y vehículos	100.0	388.8	641.5	100.0	179.7	183.4	100.0	223.4	279.0
Otros productos finales	100.0	102.6	189.7	100.0	152.0	295.5	100.0	115.4	217.1
<b>Total</b>	<b>100.0</b>	<b>112.8</b>	<b>135.3</b>	<b>100.0</b>	<b>104.1</b>	<b>125.2</b>	<b>100.0</b>	<b>101.5</b>	<b>133.8</b>

c) Porcentajes correspondientes a cada grupo

Alimentos, bebidas y tabaco	63.4	55.2	53.9	31.5	13.0	17.3	58.5	49.1	48.6
Materias primas industriales	34.4	41.6	41.4	27.3	31.8	38.6	33.3	40.2	41.0
Combustibles	-	-	-	27.6	32.7	21.3	4.2	4.7	3.1
Maquinaria y vehículos	0.5	1.6	2.3	10.2	17.7	14.9	2.0	4.0	4.1
Otros productos finales	1.7	1.6	2.4	3.4	4.8	7.9	2.0	2.0	3.2
<b>Total</b>	<b>100.0</b>								

/tejidos de

tejidos de lana en el Brasil, y el aumento proporcional de las compras de lana sin elaborar, sobre la que no se aplicaban concesiones. Por lo que respecta a las manufacturas finales, las magnitudes en juego eran pequeñas. El interés principal de los datos es que sirven para ilustrar la limitada medida en que estos productos se intercambiaron dentro de la zona y la renuencia de los países a abrir sus mercados para productos que bien pudieran ser producidos por sus propias industrias. Asimismo, en lo referente a combustibles, cuyo comercio mostró poca variación entre 1959/61 y 1963 (el aumento de las exportaciones de gas natural y gas licuado contrapesó la disminución de los derivados del petróleo), los aspectos más importantes fueron la magnitud de dicho sector, el hecho de que los países no incluyeran artículos de esta especie en sus Listas Nacionales, y la proporción relativamente alta del total de suministros que se recibió de fuera de la ALALC. En total, los combustibles representaron el 21 por ciento de las exportaciones no negociadas que se efectuaron dentro de la zona en 1963; lo cual, en términos de valor, significa tanto como el total correspondiente a los alimentos, bebidas y tabaco no negociados, y bastante más que las manufacturas a las que nos se aplicaron concesiones.

#### 6. Corrientes comerciales de los países

Si separadamente se considera a los países, los cuadros que siguen muestran de manera global las corrientes comerciales de cada uno de ellos antes y después de las negociaciones. Aunque esos mismos datos se examinan con más detalle en las monografías en elaboración sobre cada uno de los países de la ALALC, tiene interés por el momento adelantarse a los resultados de esos estudios y observar hasta qué punto el comercio de cada país con la zona se dividió entre productos que disfrutaban de concesiones y productos a los que no se aplicaban concesiones. (Véase el cuadro II-10.)

Como ya se ha señalado, gran parte de las exportaciones intrazonales provinieron de la Argentina, cuya participación en dicha corriente en los años 1959/61 fue superior al 40 por ciento. En los años siguientes el valor de las exportaciones argentinas se amplió considerablemente pero México y el Uruguay tuvieron una expansión relativa más grande, en tanto que el aumento porcentual más pequeño correspondió al Brasil (el Paraguay y el

Cuadro II-10

ALALC: EXPORTACIONES DE CADA PAIS A LA ZONA DISTRIBUIDAS ENTRE PRODUCTOS NEGOCIADOS Y NO NEGOCIADOS a/

País exportador	Negociadas			No negociadas			No clasificadas			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
a) Valor f.o.b. en millones de dólares												
Argentina	114.65	123.88	160.07	17.35	16.88	23.62	1.37	0.66	1.31	133.37	141.41	185.00
Brasil	77.56	65.66	69.34	6.92	9.22	5.54	1.08	0.92	1.17	85.57	75.80	76.05
Colombia	1.13	2.91	3.39	3.32	4.22	2.38	0.08	0.17	0.28	4.53	7.31	6.05
Chile	28.78	35.98	44.22	4.95	2.63	4.76	1.12	0.77	0.35	34.85	39.38	49.23
México	3.44	12.14	16.95	2.61	4.51	8.90	0.14	0.07	0.15	16.19	16.72	26.09
Paraguay	8.59	10.83	10.54	0.15	0.03	0.03	0.02	0.02	0.10	8.76	10.89	10.66
Perú	23.73	38.15	39.69	10.82	9.01	8.06	2.70	1.61	1.94	37.25	48.78	49.09
Uruguay	3.18	5.30	9.03	0.55	2.45	5.72	0.26	0.26	0.25	9.99	8.01	15.00
<b>Total</b>	<b>261.06</b>	<b>294.85</b>	<b>353.24</b>	<b>46.67</b>	<b>48.97</b>	<b>58.99</b>	<b>6.77</b>	<b>4.48</b>	<b>4.95</b>	<b>314.50</b>	<b>348.31</b>	<b>417.18</b>

b) Índices (1959-61 = 100)

Argentina	100.0	108.0	139.6	100.0	97.3	136.2	-	-	-	100.0	106.0	138.7
Brasil	100.0	84.6	89.4	100.0	133.3	80.0	-	-	-	100.0	88.6	88.9
Colombia	100.0	257.6	299.6	100.0	127.2	71.7	-	-	-	100.0	161.4	133.6
Chile	100.0	125.0	153.7	100.0	53.2	96.2	-	-	-	100.0	113.0	141.5
México	100.0	353.1	493.1	100.0	172.4	340.6	-	-	-	100.0	270.1	420.0
Paraguay	100.0	126.1	122.7	100.0	24.3	17.1	-	-	-	100.0	124.3	121.7
Perú	100.0	160.8	167.3	100.0	83.3	74.4	-	-	-	100.0	130.9	131.8
Uruguay	100.0	166.8	284.0	100.0	446.4	1 039.3	-	-	-	100.0	200.8	375.9
<b>Total</b>	<b>100.0</b>	<b>112.9</b>	<b>135.3</b>	<b>100.0</b>	<b>104.9</b>	<b>126.4</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>100.0</b>	<b>116.7</b>	<b>132.6</b>

a/ Exclusión hecha de las exportaciones del Ecuador.

/Perú aumentaron

Perú aumentaron ligeramente menos que el promedio de la región). Si sólo se consideran los artículos negociados, la situación sigue siendo básicamente la misma. La diferencia principal consiste en que la tasa de crecimiento del Uruguay fue menor que la del total de las exportaciones (lo que indica que la mayor expansión registrada por ese país se produjo en los artículos no negociados). En cuanto al resto de los países, la expansión en los productos negociados fue bastante mayor que la del sector no negociado. Esto quiere decir que, en siete de ocho países, las exportaciones intrazonales de los productos negociados tuvieron una expansión mucho mayor que la mostrada por los productos no negociados; en el caso del octavo país, el Uruguay, se deben tomar en cuenta las condiciones especiales creadas por el desarrollo de la industria de tejidos de lana en el Brasil.

En el Paraguay se dieron condiciones especiales de tipo diferente, por cuanto, además de las concesiones pactadas en la ALALC, los países miembros le otorgaron concesiones especiales en forma unilateral, de conformidad con el párrafo a) del artículo 32 del Tratado de Montevideo. Si bien el Paraguay no consiguió expandir sus exportaciones en la misma medida que la mayor parte de los países de la ALALC hay que señalar, adelantándose una vez más a las conclusiones de los estudios por países que actualmente están en proceso de elaboración en la CEPAL, que las concesiones especiales hechas al Paraguay respecto al algodón, café, aceites vegetales y otros productos tuvieron efectivamente influencia importante sobre el comercio, y que a ellas se debe, sin duda, la iniciación de nuevas corrientes comerciales así como la ampliación de las que ya existían. Disposiciones semejantes se aplicaron al Ecuador, aunque en las corrientes comerciales tradicionales hacia Colombia y Chile influyó considerablemente la denuncia de los convenios bilaterales que antes del Tratado de Montevideo tenía suscrito con estos dos países. Sensiblemente, la CEPAL aún no dispone de datos completos y oficiales sobre 1963; y como las concesiones otorgadas al Ecuador, de conformidad con las negociaciones de la ALALC, sólo entraron en vigor en ese año, no figuran en el presente estudio sino datos generales sobre dicho país.

Resumen

Las generalizaciones sobre el efecto de las concesiones resultan arriesgadas cuando no se complementan con investigaciones acerca de grupos más pequeños y más homogéneos de productos; sin embargo, salta a la vista que, ya se consideren países por separado o grandes sectores de productos, a las dos primeras ruedas de negociaciones les siguió, en prácticamente todos los casos, una expansión de las exportaciones, la cual fue de mayor grado en el caso de los productos negociados que en el de los no negociados. Más aun, en muchos casos importantes (sobre todo si se considera el comercio por países) aparecen tendencias contrapuestas en los sectores negociado y no negociado: un mayor comercio en éste se presentó junto con un menor comercio en aquél (véanse, por ejemplo, los datos relativos a Colombia, Chile, el Paraguay y el Perú, y también el comportamiento del grupo de productos alimenticios, bebidas y tabaco). Cuando el comercio disminuyó (como en el caso de las exportaciones zonales del Brasil) ello, por lo general, fue más acentuado tratándose de los productos que no habían sido objeto de concesiones.

El comercio de los productos negociados aumentó en todos los países que se examinaron. En el caso de los productos no negociados, el comercio disminuyó en Colombia, Chile, el Paraguay y el Perú, y también en el grupo de productos alimenticios, bebidas y tabaco. Cuando el comercio disminuyó (como en el caso de las exportaciones zonales del Brasil) ello, por lo general, fue más acentuado tratándose de los productos que no habían sido objeto de concesiones.

REVISADO

/C. IMPORTACIONES

C. IMPORTACIONES INTRAZONALES

Cambios principales en la dirección y distribución  
de las importaciones después de las dos  
primeras ruedas de negociaciones

I. Magnitud y distribución del comercio de importación

Ya se ha puesto de relieve el acentuado aumento que tuvieron las importaciones procedentes de la ALALC durante la primera parte del decenio de 1950; el valor c.i.f. de este comercio ascendió a 580 millones de dólares en 1954, esto es, el 12 por ciento de las importaciones desde todo origen. En los años siguientes hubo una baja tanto del volumen como de los precios, lo que hizo disminuir los valores; el resultado fue que en 1961, cuando se realizó la primera rueda de negociación, el valor de las importaciones de dentro de la zona no representaba más que 361 millones de dólares, o sea, el 6 por ciento del total zonal. Posteriormente las importaciones aumentaron; el cambio ocurrido en 1962 y 1963 fue más pronunciado que el registrado por las exportaciones, y aunque esto haya obedecido, hasta cierto punto, a los sistemas de aforamiento y de estadística adoptados por los diferentes países, el aumento de 7 a 9 por ciento dentro del total de importaciones bastaría de por sí para indicar que la zona inició un proceso de sustituir lo que anteriormente procedía de territorios extrazonales. Si se consideran las modificaciones ocurridas entre 1959-61 y 1963 se observará, seguramente, que las importaciones de dentro de la ALALC registraron un aumento de 45 por ciento en su valor, en comparación con el 2 por ciento en que aumentaron las importaciones del resto del mundo. Aunque los índices de valor se ven inevitablemente afectados por la elección de un período de referencia, cabe señalar que, sólo si la situación de 1963 se compara con la primera mitad del decenio de 1950 (cuando predominaban influencias muy diferentes), puede encontrarse una tasa mayor de crecimiento de las importaciones intrazonales en relación con la del comercio de la zona con el resto del mundo. (Véase el cuadro II-11.)

Por lo que respecta a los diferentes países, los cuadros adjuntos muestran que en los años 1950-59 la contracción de las exportaciones de la ALALC se debió sobre todo a una baja de las compras de la Argentina y el Brasil. De todos modos, la baja fue bastante general y sólo se vio

Cuadro II-11

ALALC: IMPORTACIONES DE DENTRO DE LA ZONA Y DEL RESTO DEL MUNDO

Origen	Períodos anuales				Valor anual		
	1950-52	1953-55	1956-58	1959-61	1961	1962	1963
a) Valor c.i.f. en millones de dólares							
Países de la ALALC	452.2	562.4	418.8	364.0	361.4	420.5	526.8
Resto del mundo	4 442.5	4 247.5	4 882.3	5 135.7	5 671.9	5 511.0	5 226.2
Total mundial	4 894.7	4 809.9	5 301.1	5 499.7	6 033.3	5 931.5	5 753.0
Porcentaje ALALC/mundo	9.2	11.7	7.9	6.6	6.0	7.1	9.2
b) Índices de valor (1959-61 = 100)							
Países de la ALALC	124.2	154.5	115.1	100.0	99.3	115.5	144.7
Resto del mundo	86.5	82.7	95.1	100.0	110.4	107.3	101.8
Total mundial	89.0	87.5	96.4	100.0	109.7	107.8	104.6

/cierta tendencia

cierta tendencia al aumento en Chile, el Perú y, de manera limitada, en México. Sin embargo, a fines del decenio de 1950, la Argentina cubría el 31 por ciento de las importaciones zonales, el Brasil el 25 por ciento, Chile el 21 por ciento, el Uruguay el 9 por ciento y el Perú el 7 por ciento; el 7 por ciento restante se dividía entre el Paraguay, Colombia, México y el Ecuador.

En los años 1962-63 se observó una constante disminución de las compras de la Argentina que fue sobrepasada, primero por el Brasil y luego por Chile, en su papel de principal mercado para los exportadores de la ALALC. Una expansión apreciable registraron también el Perú, Colombia y México y en todos ellos el valor de sus importaciones intrazonales aumentó de 2 a 3 veces por sobre su nivel de 1959-61. Una expansión más pequeña, aunque de todos modos apreciable, ocurrió en el comercio del Ecuador; en tanto que sólo se vieron signos de estancamiento por lo que respecta al Paraguay y el Uruguay.

Si se considera el comercio con el resto del mundo, hay que observar que, con independencia de cualquier cambio en los valores absolutos, en 1963 todos los países, a excepción del Paraguay, compraron relativamente más dentro de la zona que en 1959-61 y, en muchos casos, la proporción procedente de la zona fue mayor que a comienzos del decenio de 1950. Lo contrario sólo puede decirse de la Argentina, el Paraguay y el Ecuador. Sin embargo, como el mercado de la Argentina (a lo menos hasta 1961) recibía una mayor proporción de las exportaciones intrazonales, la disminución de las importaciones de ese país tuvo una repercusión apreciable sobre el comercio global de la ALALC. La baja continuada de las importaciones argentinas en 1962 y 1963 fue uno de los motivos principales de que la expansión del comercio intrazonal, en los años posteriores a las negociaciones, no haya sido más notoria de lo que realmente fue. (Véase el cuadro II-12.)

## 2. Procedencia de las importaciones intrazonales

Sin entrar a considerar las diferencias cronológicas, los sistemas de aforamiento o de estadística, los errores y omisiones, etc., las importaciones procedentes de un país determinado son iguales a las exportaciones hechas por el mismo país. Por consiguiente, el examen de la procedencia de las importaciones duplica, hasta cierto punto, el análisis

ALALC: IMPORTACIONES DE CADA PAIS PROCEDENTES DE LA ZONA

País importador	Promedios anuales				Valor anual		
	1950-52	1953-55	1956-58	1959-61	1961	1962	1963
<b>a) Valores en millones de dólares</b>							
Argentina	181.63	185.78	164.14	113.30	126.01	109.18	101.62
Brasil	127.72	185.99	112.60	90.17	45.18	128.61	163.92
Colombia	16.47	16.53	11.03	8.56	10.41	12.52	21.39
Chile	54.24	81.28	54.82	76.99	94.48	80.54	120.03
Ecuador	2.53	5.48	3.79	3.29	4.18	3.72	5.17
México	2.01	1.84	2.85	3.91	4.14	6.12	10.86
Paraguay	8.53	11.67	11.22	9.62	10.69	6.62	10.12
Perú	17.78	20.70	23.66	26.71	31.83	45.19	61.99
Uruguay	41.28	53.13	34.70	31.45	34.53	34.04	31.75
<b>Total</b>	<b>452.19</b>	<b>562.40</b>	<b>418.81</b>	<b>364.00</b>	<b>361.45</b>	<b>420.54</b>	<b>526.85</b>

<b>b) Porcentaje correspondiente a cada país en las importaciones intrazonales</b>							
Argentina	40.2	33.0	39.2	31.1	34.9	24.5	19.3
Brasil	28.2	33.1	26.9	24.8	12.5	30.6	31.1
Colombia	3.6	2.9	2.6	2.4	2.9	3.0	4.1
Chile	12.0	14.5	13.1	21.2	26.1	19.2	22.8
Ecuador	.6	1.0	.9	.9	1.2	.9	1.0
México	.4	.3	.7	1.1	1.1	1.5	2.1
Paraguay	1.9	2.1	2.7	2.6	3.0	1.6	1.9
Perú	3.9	3.7	5.6	7.3	8.8	10.7	11.8
Uruguay	9.1	9.4	8.3	8.6	9.6	8.1	6.0
<b>Total</b>	<b>100.0</b>						

<b>c) Porcentaje de las importaciones totales de cada país procedente de la zona de la ALALC</b>							
Argentina	15.0	19.0	13.4	9.3	8.6	7.6	10.4
Brasil	7.5	13.1	8.3	6.3	3.1	8.7	11.0
Colombia	4.2	2.6	2.2	1.7	1.9	2.3	4.2
Chile	17.2	23.1	13.6	15.4	16.0	15.7	18.8
Ecuador	4.3	5.8	3.9	3.1	3.9	3.9	4.0
México	.3	.2	.3	.4	.4	.5	.9
Paraguay	28.4	35.0	34.3	26.3	25.7	16.1	25.9
Perú	7.1	7.4	6.5	7.0	6.8	8.4	11.1
Uruguay	16.1	22.9	18.4	14.1	16.5	14.7	18.0
<b>Total</b>	<b>9.2</b>	<b>11.7</b>	<b>7.9</b>	<b>6.6</b>	<b>6.0</b>	<b>7.1</b>	<b>9.2</b>

de las

de las exportaciones intrazonales hecho anteriormente. De todos modos, es interesante observar las diferencias entre los datos relativos a las mismas corrientes comerciales, según fueron registrados por los países exportadores o por los importadores. Aunque en general las cifras de importación son superiores aproximadamente en 20 por ciento a las de exportación, existen unas cuantas divergencias notables con respecto a esta norma. En especial, las importaciones recibidas por otros países desde México fueron considerablemente más altas que las cifras que México registró respecto a sus exportaciones (la diferencia se puede atribuir principalmente a la inclusión del plomo en las estadísticas brasileñas de importación, sin una partida correspondiente en las exportaciones mexicanas, pues el destino indicado eran los Estados Unidos de América). Asimismo, las estadísticas de otros países sobre importaciones desde Ecuador muestran una cuantía apreciablemente mayor que la registrada por el Ecuador en cuanto a sus exportaciones a la zona. En el caso de Colombia, en la mayoría de los años ocurre lo contrario.<sup>2/</sup>

Como las variaciones de las estadísticas de importación y exportación afectan a las balanzas comerciales de cada país, en el presente documento se incluyen los dos conjuntos de datos comerciales. El cuadro II-13 se elaboró con base en los registros estadísticos de los países importadores.

Respecto a la dirección de comercio intrazonal, los hechos más sobresalientes son los que se mencionan a continuación:

- 2/ Diferencias semejantes existen en las estadísticas de las importaciones registradas por cada país y de las exportaciones registradas por los países abastecedores. Si bien en general se aplica una diferencia de 20 por ciento, en 1963 la divergencia fue aproximadamente 40 por ciento con respecto a las importaciones a Chile; y de solo 7 por ciento respecto al Uruguay. En el caso de Colombia, los datos sobre importación y exportación fueron aproximadamente iguales; en tanto que las importaciones registradas por el Ecuador y el Paraguay tuvieron en realidad un valor más bajo que las exportaciones hacia esos destinos registradas por otros países.

Cuadro II-13

ALALC: PROCEDENCIA DE LAS IMPORTACIONES INTRAZONALES a/

Origen	Promedios anuales				Valor anual		
	1950-52	1953-55	1956-58	1959-61	1961	1962	1963
a) Valor o.i.f. en millones de dólares							
Argentina	134.1	215.1	134.8	153.2	129.6	177.1	220.0
Brasil	130.2	157.2	149.2	96.6	107.9	92.8	93.8
Colombia	1.1	2.3	4.4	4.6	6.0	8.0	7.0
Chile	58.7	66.2	39.1	40.1	38.2	36.7	57.3
Ecuador	11.1	14.2	11.1	9.0	9.9	11.0	15.4
México	9.0	4.1	4.1	6.0	7.0	19.4	40.3
Paraguay	22.3	20.4	15.6	11.7	13.1	12.5	13.3
Perú	58.3	50.6	39.4	38.9	43.3	52.6	60.7
Uruguay	27.5	32.3	21.0	4.3	6.4	10.4	19.0
<b>Total</b>	<b>452.2</b>	<b>562.4</b>	<b>418.8</b>	<b>364.0</b>	<b>361.4</b>	<b>420.5</b>	<b>526.8</b>
b) Porcentaje de las importaciones intrazonales procedente de cada país							
Argentina	29.6	38.2	32.2	42.1	35.9	42.1	41.8
Brasil	28.8	28.0	35.6	26.6	29.9	22.1	17.8
Colombia	0.2	0.4	1.1	1.3	1.7	1.9	1.3
Chile	13.0	11.8	9.3	11.0	10.6	8.7	10.9
Ecuador	2.5	2.5	2.7	2.5	2.7	2.6	2.9
México	2.0	0.7	1.0	1.6	1.9	4.6	7.6
Paraguay	4.9	3.6	3.7	3.2	3.6	3.0	2.5
Perú	12.9	9.0	9.4	10.5	12.0	12.5	11.5
Uruguay	6.1	5.7	5.0	1.2	1.8	2.5	3.6
<b>Total</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>

a/ Según las estadísticas de los países importadores.

/Argentina. Como

Argentina. Como es tradicional, más de la mitad de las importaciones de la Argentina provinieron del Brasil; si bien este comercio mostró una gran reducción después de 1956, año en que se registró un valor superior a 100 millones de dólares, o sea el 20 por ciento de todo el comercio intrazonal. A pesar de las concesiones otorgadas por la Argentina en las primeras negociaciones, el comercio siguió contrayéndose, y en 1963 las importaciones del Brasil sólo ascendían a 58 millones de dólares. Una disminución constante caracterizó también a las importaciones desde Chile, cuyo monto en 1963 - 17 millones de dólares - fue menos de la mitad del que predominó en los 10 años anteriores. El tercero en importancia de los abastecedores de la Argentina, el Paraguay, también experimentó un gran descenso, si bien en los años 1959-63 se advierte una cierta recuperación. Algo parecido cabe decir para las importaciones desde Perú. Por otra parte, en los años 1959-63 se observa un rápido aumento en el comercio procedente de México, Uruguay, Ecuador y Colombia y aunque las magnitudes, relativamente consideradas, no fueron grandes, vale la pena señalar que con excepción del Uruguay, el alza coincidió con la liberalización del comercio que resultó de las negociaciones de la ALALC.

Brasil. Tres cuartas partes de las importaciones zonales del Brasil procedían de la Argentina. Las fluctuaciones del valor giraron principalmente en torno al comercio de trigo. Las importaciones de otros países o estaban estancadas o mostraron un descenso visible que llegó a su punto más bajo en 1960 y 1961. Sin embargo, en los dos años siguientes se efectuó un rápido cambio, pues las importaciones de Chile, México, el Perú y el Uruguay mostraron una gran expansión que hizo subir su nivel de 14.5 millones de dólares en 1961 a 75 millones en 1963. Cambios más pequeños (en cifras absolutas) afectaron a las importaciones procedentes del Ecuador, el Paraguay y Colombia. Como las importaciones de trigo y otros productos argentinos también mostraron una recuperación en 1962-63, el total de las importaciones del Brasil desde la ALALC subió de 90 millones de dólares en 1959-61 a 164 millones en 1963. Esto representa casi la mitad de la expansión total que experimentó el comercio de todos los países de la ALALC durante el período que se examina.

/Colombia. Las

Colombia. Las importaciones de la zona procedieron sobre todo del Ecuador siendo el cacao y, a veces el arroz los artículos principales. El comercio con el Ecuador fluctuó considerablemente, si bien en su mayor parte la tendencia fue ligeramente de descenso, con una nivelación en los años 1959-63. En orden de importancia siguen Chile y el Perú; sus importaciones mostraron una acentuada contracción hasta 1961 cuando quedó de manifiesto un movimiento ascendente. Esta misma expansión tuvieron en 1962 y 1963 las importaciones desde la Argentina, el Uruguay, y México; en el caso de los dos primeros países se trataba de importaciones de lana, y en el del tercero de una variedad de productos total o parcialmente elaborados. En 1963 el total de importaciones era más del doble que el de cualquier año desde 1957.

Chile. El aumento de las importaciones - de 77 millones de dólares en 1959-61 a 120 millones en 1963 - indica un comercio en rápido desarrollo con todos los países de la zona pero sobre todo con México, el Brasil y la Argentina. Incluso tratándose de otros proveedores como el Ecuador, el Uruguay y Colombia, en el período 1959-63 se registró una marcada expansión del comercio, con lo cual la participación porcentual de los dos proveedores principales, la Argentina y el Perú, se redujo considerablemente.

Después del Brasil, Chile fue el país que más contribuyó al aumento general de las importaciones intrazonales en los años que siguieron inmediatamente a la primera rueda de negociaciones.

Ecuador. La expansión de sus importaciones desde la ALALC en los años 1959-63, se debió principalmente al desarrollo del comercio con Colombia, país con el cual existió un convenio bilateral hasta 1962. En el caso del Ecuador, las concesiones hechas por otros países no entraron en vigor hasta comienzos de 1963; y como gran parte del aumento del comercio (especialmente con Colombia) ocurrió en 1962, debe irse con cautela al correlacionar los datos y las negociaciones. También existía un convenio bilateral con Chile, a pesar de lo cual las importaciones mostraron una paulatina reducción y sólo volvieron a aumentar en los años 1962-63. El comercio con el Perú fluctuó considerablemente, sobre todo en relación con la importación de productos de petróleo. De todos

/modos, en

modos, en 1963 se registró un mejoramiento general con respecto a México, la Argentina y el Uruguay.

México. Hasta 1961 las importaciones desde los países de la ALALC sólo ascendían a 4 millones de dólares, o sea el 0.4 por ciento del total de las importaciones mexicanas. En los dos años siguientes se produjo una rápida expansión, en dicha corriente hasta alcanzar un nivel de casi 11 millones de dólares en 1963 pero no obstante, su participación continuó siendo menos del 1 por ciento del total de las importaciones. Los principales países participantes en dicho comercio fueron el Perú y la Argentina, mientras que aumentos más pequeños mostraron Chile, el Brasil y el Uruguay. En vista de las magnitudes en juego, las cifras son más importantes en términos relativos que absolutos; y el aumento de 7 millones de dólares en las importaciones desde la zona se debe considerar a la luz de la expansión de 100 millones de dólares que hubo en las importaciones mexicanas del resto del mundo.

Paraguay. Las importaciones paraguayas desde la ALALC, que en la mayoría de los años fueron de unos 10 millones de dólares, representaban entre un cuarto y un tercio de su importación total. Con mucho, la mayor parte provenía de la Argentina, y cantidades pequeñas de Brasil y Uruguay. Por su parte, las importaciones desde otros países de la ALALC sólo representaban de 25 a 30 mil dólares. En general, las importaciones mostraron poca tendencia a la expansión, y aunque en 1963 se registró cierto mejoramiento, la situación siguió siendo semejante a la que existía en el período 1959-61.

Perú. Igual que el Brasil y Chile, el Perú ofreció a los exportadores de la ALALC un mercado en rápido crecimiento que entre 1959-61 y 1963 fue de 34 millones de dólares. La mayor parte de esa expansión fue absorbida por la Argentina, principalmente a través de mayores ventas de trigo y de novillos a pie. Respecto a los demás países, a saber México, Ecuador, Chile y el Uruguay, se observó una expansión en escala mucho menor. El pequeño comercio de importaciones desde el Paraguay también aumentó, más o menos en 50 por ciento, en tanto que el valor de las importaciones del Brasil en 1963 fue más o menos el mismo que 1961 aunque a un nivel más alto que en los años anteriores.

Uruguay. Aproximadamente

Uruguay. Aproximadamente el 15 por ciento de las importaciones totales del Uruguay procedieron de la ALALC, siendo los principales abastecedores el Brasil y la Argentina. Estuvieron en juego tendencias opuestas. Las importaciones de la Argentina mantuvieron un nivel que en 1962-1963 fue considerablemente más alto que en 1959-61, en tanto que ocurría una contracción gradual en las importaciones del Brasil; también hubo una contracción en las importaciones de Chile. Con respecto a otros países como el Perú, México y el Paraguay, el valor del comercio fue considerablemente mayor en 1963 que en los años que precedieron a las negociaciones de la ALALC.

En síntesis, las importaciones de casi todos los países de la ALALC tendieron a crecer en los años 1962-63; la excepción principal fue la Argentina donde las importaciones siguieron disminuyendo. En cambio el Brasil, Chile y el Perú, contribuyeron apreciablemente al gran aumento que experimentó el mercado zonal; Colombia y México registraron también aumentos más pequeños, sin dejar de ser apreciables.

En cuanto a la procedencia de las importaciones intrazonales, la Argentina, aunque perdió importancia como mercado para los otros países de la ALALC, siguió siendo el principal abastecedor de ésta; su participación en el total zonal - 42 por ciento - se mantuvo bastante estable. En cambio, la importancia del Brasil como proveedor de la zona disminuyó tanto en términos absolutos como relativos. Las importaciones procedentes de Chile y el Perú tuvieron un aumento, aunque no superior al incremento general de la zona; la proporción de cada uno se mantuvo bastante estable alrededor de un 10 por ciento. Entre los demás países, los mayores aumentos relativos fueron los de México y el Uruguay. Colombia mantuvo su proporción relativamente pequeña de 1,3 por ciento; en tanto que el Paraguay mostró una posición algo más débil, al bajar la participación de las importaciones de la zona de 3,2 por ciento en 1959-61 a 2,5 por ciento en 1963.

### 3. Estructura de las importaciones

Si las importaciones totales se dividen en productos que los países de la ALALC pueden suministrar y en productos que se obtienen casi enteramente de otras procedencias, se observa que la mayor parte de ellas pertenece a la segunda categoría. Aunque no se ha dispuesto de estadísticas adecuadas para todos los miembros de la ALALC, en los seis países cuyas estadísticas permiten efectuar un análisis del año 1963 se observó que, de un comercio por valor de casi 5 000 millones de dólares, sólo 1 300 millones correspondió a productos que se importaban tanto desde los países de la ALALC como de otros. Así, por razones geográficas, técnicas, comerciales u otras, aproximadamente las tres cuartas partes del comercio de la zona está constituido por productos que, en las condiciones actuales, no encaran la competencia de productos similares procedentes de países de fuera de la ALALC. (Véase el cuadro II-14.)

En los años 1959-61, las importaciones intrazonales sólo constituyeron el 6 por ciento de las importaciones totales; en cambio, para los productos en cuya venta competían los proveedores zonales y el resto del mundo, las importaciones intrazonales representaron el 18 por ciento del respectivo total mundial. Si se distingue entre los productos negociados y los no negociados, la participación de la zona alcanza a 30 por ciento respecto a los productos negociados, pero sólo a 3 por ciento respecto a los productos que no han recibido concesiones.

Desde otro punto de vista, el 90 por ciento de los productos importados desde la ALALC estuvo afecto a negociaciones, siendo solamente 7 a 8 por ciento no negociado (los productos que no se clasifican en ninguna de ambas categorías representan poco menos del 3 por ciento). En cuanto al resto del mundo, las importaciones de productos correspondientes a los negociados en la ALALC alcanzaron a 13 por ciento: el mismo porcentaje registraron los productos no negociados por los países de la ALALC. Como ya se señaló, las tres cuartas partes de la totalidad de las importaciones procedentes de territorios extrazonales estuvieron constituidas por productos que no se importan regularmente de los países de la ALALC, en especial materias primas, productos químicos, maquinaria industrial y equipos.

Cuadro II-14

SEIS PAISES DE LA ALALC: IMPORTACIONES PROCEDENTES DEL RESTO DEL MUNDO, DISTINGUIENDO ENTRE LAS QUE COMPITEN Y LAS QUE NO COMPITEN CON IMPORTACIONES INTRAZONALES

(Valor en millones de dólares)

País	Competitivas a/			No competitivas			Importaciones totales		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina	493.00	521.05	331.85	627.93	732.27	547.20	1 120.93	1 253.32	879.06
Brasil	445.91	476.30	488.94	895.56	870.12	833.96	1 341.46	1 346.42	1 322.90
Colombia	91.54	102.83	103.98	397.00	425.00	380.65	488.54	527.83	484.63
Chile	131.98	137.08	164.29	292.10	293.95	353.29	424.07	431.03	516.87
México	131.11	132.75	125.52	975.58	1 004.14	1 103.93	1 106.69	1 136.88	1 229.44
Perú	74.74	90.20	86.13	284.40	398.91	405.12	359.15	489.11	491.25
<b>Total</b>	<b>1 368.28</b>	<b>1 469.21</b>	<b>1 300.71</b>	<b>3 472.57</b>	<b>3 724.39</b>	<b>3 623.45</b>	<b>4 840.84</b>	<b>5 184.59</b>	<b>4 924.15</b>

a/ La información se refiere exclusivamente a los productos que también se importaron desde países de la ALALC en el período 1959-63. (No se han tenido en cuenta algunas partidas de menor importancia, que totalizan 2 por ciento del comercio de la ALALC).

Cuadro II-15

SEIS PAISES DE LA ALALC: IMPORTACIONES PROCEDENTES DE LA ZONA Y DEL RESTO DEL MUNDO

(Valor en millones de dólares)

Categoría	De la zona			Del resto del mundo			Porcentaje procedente de la zona		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Negociadas a/	287.9	329.7	433.6	701.7	725.4	675.0	29	31	39
No negociadas b/	20.9	39.6	35.8	666.4	734.8	625.7	3	5	5
Otras importaciones c/	10.7	6.9	10.5	3 472.6	3 724.4	3 623.5	-	-	-
<b>Total</b>	<b>319.6</b>	<b>376.2</b>	<b>479.8</b>	<b>4 840.8</b>	<b>5 184.6</b>	<b>4 924.2</b>	<b>6</b>	<b>7</b>	<b>2</b>

a/ Productos importados desde países de la ALALC a los que se otorgaron concesiones. (Las importaciones desde el resto del mundo sólo se refieren a estos productos).

b/ Productos importados desde países de la ALALC a los que no se otorgaron concesiones. (Las importaciones desde el resto del mundo también se refieren sólo a estos productos).

c/ Productos no incluidos en las notas a/ y b/.

/vehículos y

vehículos y otros artículos no producidos en la zona, o producidos a precios o en cantidades que, en las condiciones actuales, impiden su comercio. (Véase el cuadro II-15.)

Si se consideran los cambios que siguieron a la primera serie de negociaciones, se observará respecto de los productos negociados que las importaciones originarias de los países de la ALALC llegaron a 288 millones de dólares en los años 1959-61 (30 por ciento del total de las importaciones de tales productos) y se elevaron a 434 millones de dólares en 1963 (es decir, 40 por ciento de todas las importaciones de esos productos). Mirado desde otro punto de vista, esto significa que las importaciones de productos similares a los negociados por los países de la ALALC efectuadas desde el resto del mundo permanecieron estacionarias entre 1959-61, y que la expansión de 148 millones de dólares que registró este comercio benefició exclusivamente a los proveedores zonales. Esta expansión no se debió únicamente al gran incremento registrado por las importaciones de un solo país, cuyas cifras dominan el total para la zona, sino que fue una expansión generalizada que caracterizó el comercio de casi todos los países de la ALALC. De los 148 millones mencionados, el aumento de las importaciones del Brasil generó 60 millones, Chile 39 millones, Perú 35 millones, Colombia 14 millones y México 6 millones, en tanto que la Argentina fue el único país en que se produjo una disminución (9 millones de dólares).

Al comparar las importaciones intra y extrazonales de los productos negociados, se encontrará que sólo en el caso de Chile el incremento zonal fue menos intenso (en términos relativos) que el del mundo. En los demás casos el gran crecimiento del comercio zonal contrastó con una muy limitada expansión (y en algunos casos una disminución) del comercio con países de fuera de la zona. En especial, en la Argentina, cuyas importaciones de artículos negociados se redujeron en 9 por ciento, las importaciones de rubros similares procedentes del resto del mundo menguaron en más de 30 por ciento. (Véanse los cuadros II-16 y II-17.)

Cuadro II-16

SEIS PAISES DE LA ALALC: IMPORTACIONES DE PRODUCTOS NEGOCIADOS  
TANTO DE LA ZONA COMO DEL RESTO DEL MUNDO

País	Valor en millones de dólares						Porcentaje procedente de la zona		
	De la zona			Del resto del mundo <sup>a/</sup>			1959-61	1962	1963
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963			
Argentina	102.7	90.7	93.7	226.4	226.6	155.2	31	29	38
Brasil	85.5	115.4	146.0	238.0	249.5	257.0	26	32	36
Colombia	5.5	11.3	19.6	56.3	63.3	63.2	9	15	24
Chile	72.6	72.3	111.4	56.0	75.6	106.7	56	49	51
México	2.7	4.4	9.3	93.5	79.1	70.6	3	5	12
Perú	18.8	35.6	53.6	31.5	31.3	22.3	37	53	71
<b>Total</b>	<b>287.9</b>	<b>329.8</b>	<b>433.6</b>	<b>701.7</b>	<b>725.4</b>	<b>675.0</b>	<b>29</b>	<b>31</b>	<b>39</b>

a/ Los datos se refieren únicamente a los productos negociados que se importaron tanto de los países de la ALALC como del resto del mundo. Por lo tanto no se incluyen las importaciones de otros productos negociados que se importaron exclusivamente del resto del mundo.

Cuadro II-17

SEIS PAISES DE LA ALALC: VARIACIONES DEL VALOR DE LAS IMPORTACIONES  
DE PRODUCTOS NEGOCIADOS DESDE LA ZONA Y DEL RESTO DEL MUNDO

(Índice: 1959-61 = 100)

País	De la zona			Del resto del mundo			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina	100	88	91	100	100	68	100	96	76
Brasil	100	135	171	100	105	108	100	113	125
Colombia	100	206	357	100	112	112	100	121	134
Chile	100	100	153	100	135	190	100	115	170
México	100	163	344	100	84	76	100	87	83
Perú	100	189	285	100	99	71	100	133	151
<b>Total</b>	<b>100</b>	<b>114</b>	<b>151</b>	<b>100</b>	<b>103</b>	<b>96</b>	<b>100</b>	<b>107</b>	<b>112</b>

#### 4. Clasificación de las importaciones según su uso final<sup>3/</sup>

Si se clasifican los artículos en bienes de consumo, materias primas, combustibles y bienes de capital, surge un panorama más claro respecto de la composición del comercio y de la medida en que se produjeron cambios en la estructura o en la distribución después de las dos primeras series de negociaciones. En tanto que en el período 1959/61 las importaciones procedentes de todo el mundo se componían principalmente de materias primas para la industria (41 por ciento), bienes de capital (36 por ciento) y bienes de consumo y combustibles (11 por ciento), en el caso de las importaciones intrazonales los bienes de capital y los combustibles desempeñaron un papel poco importante, pues la mayor parte de su comercio estaba constituido por materias primas para la industria (72 por ciento) y bienes de consumo (24 por ciento). En el cuadro II-18 se indican los valores absolutos correspondientes a cada grupo de productos. Además se ha establecido una nueva distinción, primero para los artículos suministrados tanto por los países de la ALALC como los no pertenecientes a ella (las "importaciones competitivas"); y segundo, entre las importaciones que a la vez que son competitivas entre los países de la zona y los de fuera de ella, han sido objeto de concesiones en las dos primeras series de negociaciones.

Al examinar esta última categoría de artículos competitivos y comparar la proporción de importaciones desde la zona con la procedente de otras partes del mundo, el cuadro revela que en 1959/61, el 55 por ciento de los artículos de consumo negociados eran suministrados por la zona, como asimismo, el 30 por ciento de las materias primas; pero sólo el 3 por ciento de los bienes de capital (el porcentaje correspondiente a los combustibles y artículos varios era insignificante). En 1963 la proporción de artículos de consumo procedentes de la zona se elevó de 30 a 39 por ciento; en tanto que la correspondiente a bienes de capital varió de 3 a 6 por ciento.

En términos de valor, el aumento de las importaciones de bienes de consumo negociados representaba 50 millones de dólares, en comparación con un

<sup>3/</sup> El análisis se basa en las informaciones correspondientes a seis países de la ALALC. La clasificación es básicamente la empleada en otros estudios de la CEPAL. (Véase especialmente, el Estudio Económico de América Latina; asimismo el Boletín Estadístico de América Latina.)

## Cuadro II-18

SEIS PAISES DE LA ALALC: IMPORTACIONES DESDE LA ZONA Y DEL RESTO DEL MUNDO, CLASIFICADAS POR USO FINAL a/

Grupo	Valor en millones de dólares						Porcentaje procedente de la zona		
	De la zona			Del resto del mundo			1959-61	1962	1963
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963			
a) <u>Total de importaciones</u>									
Bienes de consumo	75.6	99.0	127.0	479.4	515.4	519.0	14	16	19
Combustibles	8.5	20.7	15.8	544.1	413.5	378.8	2	5	4
Materias primas industriales	228.6	245.0	325.6	1 905.2	1 970.8	1 973.4	11	11	14
Bienes de capital	6.6	11.0	10.9	1 867.4	2 205.0	1 963.2	-	1	1
Varios	.3	.4	.6	44.8	79.8	89.8	1	1	1
<u>Total</u>	<u>319.6</u>	<u>376.2</u>	<u>479.8</u>	<u>4 840.9</u>	<u>5 184.5</u>	<u>4 924.2</u>	<u>6</u>	<u>7</u>	<u>9</u>
b) <u>Productos importados tanto de la zona como del resto del mundo b/</u>									
Bienes de consumo	73.4	97.0	123.8	94.4	106.9	102.1	44	48	55
Combustibles	8.2	20.3	15.5	301.0	274.9	257.6	3	7	6
Materias primas industriales	220.4	240.8	318.9	589.9	607.6	564.7	27	28	36
Bienes de capital	6.4	10.8	10.7	382.1	470.2	375.9	2	2	3
Varios	.3	.4	.6	.7	.6	.4	0/	0/	0/
<u>Total</u>	<u>308.7</u>	<u>369.3</u>	<u>469.5</u>	<u>1 368.2</u>	<u>1 460.2</u>	<u>1 300.7</u>	<u>19</u>	<u>20</u>	<u>27</u>
c) <u>Productos negociados importados tanto de la zona como del resto del mundo b/</u>									
Bienes de consumo	68.5	92.5	118.3	55.7	69.6	65.8	55	57	64
Combustibles	.2	.1	.1	-	.1	.2	0/	0/	0/
Materias primas industriales	215.1	234.2	306.8	501.8	507.6	485.3	30	32	39
Bienes de capital	3.9	2.7	8.0	143.6	148.6	123.5	3	2	6
Varios	.2	.2	.4	.4	.4	.2	0/	0/	0/
<u>Total</u>	<u>287.9</u>	<u>329.7</u>	<u>439.6</u>	<u>701.6</u>	<u>725.3</u>	<u>675.0</u>	<u>30</u>	<u>32</u>	<u>40</u>

a/ La clasificación adoptada es la que se describe en las Notas explicativas del Boletín Estadístico de América Latina, No. 1 del Vol. II. Sin embargo, los "Bienes de consumo duraderos" y "Bienes de consumo no duraderos" aparecen combinados en un solo concepto; en tanto que los "Materiales de construcción" se juntan con "Materias primas y productos intermedios" para formar el grupo que aquí se denomina "Materias primas industriales". Por consiguiente, en "Bienes de capital" entran sólo maquinaria, vehículos y sus componentes.

b/ Sin incluir pequeñas cantidades de productos no clasificados.

c/ Los porcentajes carecen de significación.

/aumento de

aumento de sólo 8 millones de dólares para las importaciones competitivas procedentes de otros países. El Brasil, el Perú y Chile (cuyos aumentos fueron respectivamente 22, 21 y 8 millones) acusaron la mayor expansión del mercado. También en este rubro la Argentina mostró una disminución de sus importaciones desde la ALALC (las compras correspondientes a 1963 eran inferiores en 3 millones de dólares a las de 1959/61).

Por lo que toca a las materias primas, el aumento de las importaciones de productos negociados procedentes de la zona ascendió a 90 millones de dólares; en tanto que las de artículos competitivos importados del resto del mundo disminuyeron en 20 millones de dólares. Mientras la Argentina redujo nuevamente sus importaciones intrazonales en 6 millones de dólares, el Brasil las aumentó en 38 millones de dólares; Chile en 29 millones; el Perú en 13 millones; Colombia en 12 millones. En cuanto a México, el comercio, que era reducido, aumentó en 5 millones de dólares.

En el caso de los bienes de capital, el grueso de las necesidades de la zona es, por tradición, abastecido por terceros países y en muchos casos no se otorgaron concesiones a los artículos que componían el comercio intrazonal. Las importaciones de artículos negociados procedentes de los países de la zona ascendían en promedio a solamente 4 millones de dólares en los años 1959/61, en comparación con 115 millones de dólares - correspondientes a los mismos artículos importados del resto del mundo. En relación con las importaciones totales de bienes de capital, el aumento de las compras en la zona (de 4 a 8 millones de dólares) tuvo escasa importancia. Por otra parte, considerando exclusivamente las relaciones intrazonales y la circunstancia de que la industria de bienes de capital se encuentra en una etapa incipiente en América Latina, el hecho de que el comercio se haya duplicado constituye una notable realización y lo es mucho más si se considera el comercio de productos individuales o de determinados subgrupos (por ejemplo, máquinas herramientas). En lo que se refiere a los países importadores, los que más aumentaron su comercio fueron Chile (1.8 millones de dólares), Colombia (0.9 millones de dólares), Argentina, México y el Brasil, a los cuales les corresponde, respectivamente, un aumento de alrededor de medio millón de dólares.

## D. SUSTITUCION DE LAS IMPORTACIONES DE TERCEROS PAISES

Entre 1959-61 y 1963, las importaciones de los países de la ALALC (excluidos el Ecuador, el Paraguay y el Uruguay) procedentes de la zona se elevaron en 50 por ciento, pues su valor en 1963 ascendía a 480 millones de dólares contra 320 millones en el período anterior. En cambio, hubo pocas modificaciones en las importaciones del resto del mundo, ya que su valor se elevó de 4 800 millones en 1959-61 a 4 920 millones en 1963. El aumento de la proporción zonal de 6 a 9 por ciento sugiere, por sí mismo, cierto grado de sustitución de importaciones que, cronológicamente considerado, guardó estrecha relación con las concesiones pactadas en la ALALC.

Si de las cifras del comercio total se excluyen los productos no negociados, como también el gran volumen de productos en que, en las actuales condiciones, los países de la ALALC no compiten con los proveedores extrazonales, el porcentaje de lo adquirido en la zona crece del 30 al 40 por ciento. Esto quiere decir que en los productos negociados, en que los proveedores de la ALALC competían con el resto del mundo, la participación de la zona tuvo un aumento de 10 por ciento, equivalente a un valor de 145 millones de dólares. El aumento fue general y se aplica a los países comprendidos en este análisis con la excepción de Chile, donde la proporción zonal de importaciones se redujo del 56 al 51 por ciento.<sup>4/</sup>

Las importaciones procedentes de la zona se pueden dividir en tres categorías: aquéllas que en su mayor parte (tres cuartos o más) se adquirirían tradicionalmente en fuentes zonales (lo que limita las posibilidades de sustitución de importaciones); aquéllas cuyo comercio estaba dividido más o menos por parejo entre productores zonales y extrazonales (lo que ofrece posibilidades mucho mayores de sustitución); y aquéllas que sólo empezaron a hacerse en los años que siguieron a las negociaciones (es decir, productos nuevos en que, al momento de las negociaciones, las posibilidades de sustitución eran igual a 100 por ciento).

<sup>4/</sup> Por otra parte, en la Argentina el porcentaje se elevó de 3 a 38; en el Brasil de 26 a 36; en Colombia de 9 a 24; en México de 3 a 12; y en el Perú de 37 a 71.

A base de una tabulación que abarcaba el 97 por ciento de las importaciones a los seis países respecto a los cuales se contaba con estadísticas a propósito, se comprobó que, en lo relativo a su valor, más de la mitad de los productos importados durante el período 1959-61 procedían casi por completo de dentro de la zona. En la mayoría de los casos la proporción era de 95 a 100 por ciento, y en el resto había un límite inferior de 75 por ciento. El valor de estas importaciones fue de 158 millones de dólares, lo que representaba el 97 por ciento del total de importaciones de dichos productos, dejando un margen máximo de 3 por ciento para la sustitución. Entre 1959-61 y 1963 las importaciones del resto del mundo se elevaron, sin embargo, de 4.3 a 17.4 millones de dólares; en tanto que las importaciones de los países de la ALALC aumentaban a 181 millones, con lo que la proporción importada de la zona bajó a 91 por ciento. (Véase el cuadro II-19.)

En la segunda categoría de productos, cuyo comercio de importación se distribuyó en proporciones más iguales entre la zona y el resto del mundo, las importaciones zonales llegaron en el período 1959-61 a 129 millones de dólares, o sea, el 18 por ciento del total del sector; un valor de 585 millones, o el 82 por ciento, provino de otros países. En 1963 las importaciones de la zona habían subido a 232 millones, y como las importaciones del resto del mundo se redujeron a 519 millones, la proporción obtenida de proveedores de la ALALC aumentó del 18 al 31 por ciento.

La tercera categoría de productos negociados se refiere a aquellos cuyo comercio zonal sólo se inició después de las negociaciones. En este sector el valor de las importaciones procedentes de la zona se elevó de cero en 1959-61 a 20 millones de dólares en 1963. Las importaciones de los mismos productos desde el resto del mundo también aumentaron de 112 a 139 millones de dólares, de modo que para 1963 la proporción correspondiente a la zona se había elevado de cero a 12 por ciento.

A continuación se exponen con más pormenores las variaciones que se efectuaron.

Cuadro II-19

SEIS PAISES DE LA ALALC: IMPORTACIONES DE PRODUCTOS NEGOCIADOS DESDE LA ZONA Y DEL RESTO DEL MUNDO

Categoría de productos	Valor en millones de dólares						Porcentaje procedente de la zona		
	De la zona			Del resto del mundo <sup>a/</sup>			1959-61	1962	1963
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963			
Importados principalmente de la zona <sup>b/</sup>	158.52	155.53	182.02	4.33	12.97	17.37	97	92	91
Importados parcialmente de la zona <sup>c/</sup>	129.15	171.00	231.86	584.82	583.41	518.65	18	17	31
Productos nuevos	-	2.99	19.72	112.22	129.39	139.01	-	2	12
<b>Total</b>	<b>287.67</b>	<b>329.52</b>	<b>433.60</b>	<b>701.36</b>	<b>725.78</b>	<b>675.04</b>	<b>29</b>	<b>31</b>	<b>39</b>

<sup>a/</sup> Se excluyen los productos importados solamente desde el resto del mundo.

<sup>b/</sup> Es decir aquellos que, en el 75 por ciento o más de las importaciones de un país, se obtuvieron tradicionalmente de dentro de la zona durante el período 1959-61.

<sup>c/</sup> Es decir aquellos que, en menos del 75 por ciento de las importaciones de un país, fueron suministrados por la zona durante el período 1959-61.

/Productos importados

Productos importados principalmente de la zona

De los 104 productos <sup>5/</sup> de esta categoría, importados principalmente (y a veces totalmente) de la zona, 43 eran artículos importados por la Argentina, 20 por Chile, 19 por el Brasil y el Perú, y sólo dos por Colombia y uno por México (esto refleja también el menor grado en que estos dos últimos países dependen de los proveedores zonales). Los valores respectivos figuran en el Anexo a este documento, pero por el momento es interesante señalar los productos principales de que se trata:

Argentina: Café,\* cacao en granos,\* yerba mate, plátanos, piñas, pimienta,\* fibra de algodón, aceite de coco,\* pino,\* cedro y otras maderas, mineral de hierro, cobre electrolítico, salitre / y unos cuantos materiales de construcción tales como arena, piedra y postes de telégrafo.\*

Brasil: Ganado, / manzanas, peras y otras frutas frescas, pasas,\* avena entera,\* alpisté,\* extracto de quebracho, harina de pescado, / salitre.\*

Colombia: Cacao en grano,\* lana sucia.\* 6/

Chile: Ganado, carne, mantequilla, / plátanos, yerba mate,\* café,\* azúcar, / manteca, / sebo,\* cueros,\* extracto de quebracho. /

México: Extracto de quebracho.\*

Perú: Carne,\* queso,\* manzanas, / ciruelas y otras frutas secas, / fruta en conserva, / café, extracto de quebracho.\*

Como ya se señaló, había poco margen para ampliar la participación de la zona en el comercio de estos productos y debido a la disminución de algunos como el azúcar, que se vio afectado por condiciones especiales, 7/

5/ En este sector del análisis el número de productos se basa en las clasificaciones estadísticas nacionales más bien que en la nomenclatura NAB/ALALC. Como esta última a menudo es más detallada, el número de productos en general sería mucho mayor si ella se empleara.

6/ Las importaciones fueron insignificantes en 1959-61 y sólo ganaron relieve en los años siguientes.

7/ La interrupción de los abastecimientos procedentes de Cuba significó que prácticamente todas las importaciones chilenas de azúcar en 1959-61 vinieron del Perú, el Brasil, la Argentina y México.

\* Indica productos cuyo comercio zonal aumentó.

/ Indica productos cuyo comercio zonal disminuyó (en otros productos el porcentaje procedente de la zona cambió poco, siendo en muchos casos igual a 100 por ciento).

Cuadro II-20

SEIS PAISES DE LA ALAFC: IMPORTACIONES DE PRODUCTOS NEGOCIADOS  
 PROCEDENTES PRINCIPALMENTE DE FUENTES ZONALES <sup>a/</sup>

País importador	Valor en millones de dólares						Porcentaje procedente de la zona		
	De la zona			Del resto del mundo			1959-61	1962	1963
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963			
Argentina	87.25	79.10	80.16	1.59	1.41	.93	98	98	99
Brasil	12.00	19.86	25.17	.50	.04	.11	96	100	99
Colombia	2.83	6.68	10.59	.79	2.56	.27	78	72	98
Chile	51.78	43.54	58.23	.96	8.10	15.13	98	84	79
México	.49	.37	.53	.17	.07	.01	74	83	98
Perú	4.17	5.98	7.33	.32	.79	.92	93	88	89
<b>Total</b>	<b>158.52</b>	<b>155.53</b>	<b>182.02</b>	<b>4.33</b>	<b>12.97</b>	<b>17.37</b>	<b>97</b>	<b>92</b>	<b>91</b>

<sup>a/</sup> En un 75 por ciento o más durante el período 1959-61.

/los proveedores

los proveedores de la ALALC vieron debilitada su posición en el mercado zonal (si bien en un gran número de productos hubo un mejoramiento de su respectiva situación competitiva).

Por lo que respecta a los países importadores, el cuadro adjunto revela la importancia de la Argentina como mercado para productos suministrados tradicionalmente por la zona. La proporción de ésta en el comercio argentino de importación se amplió; sin embargo, no hubo un aumento en cifras absolutas (las importaciones se redujeron en 7 millones de dólares durante el período que se examina). Por otra parte, en el Brasil y Colombia se produjo un aumento tanto absoluto como relativo. Chile y el Perú fueron los únicos países donde, a pesar de un incremento del valor de las importaciones zonales, la situación relativa no fue tan favorable en 1963 como inmediatamente antes de las negociaciones.

#### Productos importados en parte de la zona y en parte de terceros países.

Esta categoría de productos, en que menos del 75 por ciento de las importaciones de cada país se obtenía dentro de la zona, es aquella en que la situación se presentaba más favorable para una sustitución de los suministros procedentes de terceros países. En el período 1959-61, el valor de las importaciones de la zona fue de 129 millones de dólares contra 585 millones del resto del mundo, de modo que el comercio de la ALALC representaba el 18 por ciento. (La proporción de las importaciones zonales en pocos productos fue superior al 50 por ciento.) Los principales productos, según el respectivo país, fueron de carácter tradicional, tales como trigo, cebada, ganado, lana, algodón, aceites de origen animal y vegetal, aceites esenciales, cobre, plomo, zinc, etc. En los demás artículos, sobre todo aquéllos que los países sólo comenzaron a exportar en años más recientes (por ejemplo, semimanufacturas de hierro y acero, máquinas de coser, máquinas-herramientas, máquinas de escribir, medicinas, productos químicos, pasta de madera, papel para periódicos, etc.), la participación zonal en el comercio no pasó, a menudo, del 5 o 10 por ciento, lo que deja abierto un margen considerable de sustitución.

/Los dos

Los dos tercios de los productos incluidos en el análisis revelaron un acentuado grado de sustitución; el porcentaje adquirido en la zona se elevó de 12 por ciento en el período 1959-61 a 44 por ciento en 1963. Especial relieve tuvieron los siguientes, cuya participación zonal pasó de 75 por ciento en 1963: (Véase el cuadro II-20.)

Argentina: Almendras con o sin cáscara, coco rallado, pez de resina, raíces y rizomas, pieles con pelo, cobre y bronce en lingotes, pilas eléctricas.

Brasil: Ganado bovino para reproducción, nueces con cáscara, uvas, garbanzos, lentejas, ajos, pelos finos, mercurio, ácido tartárico, barras de hierro o acero común, cobre refinado, plomo en bruto, cadmio en bruto.

Colombia: Pimienta en grano, harina de carne y de pescado, extractos curtientes, estupefacientes y barbitúricos, preparaciones bacterianas para uso humano.

Chile: Ovejunos y caballos de raza fina, caseína, tampico, zacatón, cera de carnauba, colofonia, cacao y mantequilla de cacao, algodón sin cardar, lana lavada, "tops" de lana, tierra de batán (de "fuller"), revistas científicas.

México: Harina de animales marinos, pelo de alpaca, caseína, vino.

Perú: Ganado vacuno de crianza y reproducción, carne de ganado lanar, peras frescas, trigo, cueros y pellejos.

La mayor parte de las importaciones de todos estos productos se obtuvieron en 1963 de proveedores zonales, lo que contrasta con los años anteriores a las negociaciones cuando la proporción correspondiente a los exportadores de la ALALC solía ser inferior al 50 por ciento. Fue considerable, pues, el grado de sustitución; y como la lista incluye diversos productos de importancia, tales como cobre, plomo, ganado, algodón, trigo, etc., fue muy acentuado el efecto sobre el comercio de cada país.

También hubo varios productos de importancia en que, aunque siguió siendo alta la proporción de importaciones desde terceros países, se manifestó al mismo tiempo la tendencia al aumento de la participación de los países de la ALALC. Por ejemplo, en el caso del acero no elaborado en barras importado por la Argentina, las importaciones del período 1959-61

ascendieron sólo a 334 mil dólares, o el 2 por ciento del total. En 1963 ese valor había aumentado a 1 804 mil dólares, o el 24 por ciento del total. Las importaciones del Brasil de productos tales como aceitunas, frejoles secos, colofonia, plata sin labrar, zinc y azufre, mostraron en todos los casos una expansión que suponía una sustitución parcial, pero interesante, de proveedores extrazonales.

En Chile se observó una sustitución parcial, no sólo de los productos naturales de la zona, sino también de artículos más complicados como máquinas de coser, máquinas-herramientas y otros equipos. En Colombia ocurrieron cambios apreciables en artículos tales como colofonia, lana lavada, vacunas y productos farmacéuticos; en México experimentaron aumentos importantes artículos tan heterogéneos como lana sucia y máquinas de tabular; en tanto que en el Perú un grupo numéricamente amplio también mostró aumentos que, dejando todavía el mayor volumen de comercio en manos de proveedores extrazonales, indica un visible mejoramiento de la participación de la zona.

Por otra parte, en lo que se refiere a diversos productos - aproximadamente la tercera parte de los productos de esta categoría - la participación zonal se contrajo a pesar de las concesiones negociadas en la AIALC. En este grupo, las importaciones de la zona bajaron de 87 millones de dólares (o sea, el 26 por ciento del total) en 1959-61 a 59 millones (o sea, el 18 por ciento) en 1963. Los principales productos afectados fueron los siguientes:

Argentina: planchas y láminas de acero, papel para periódicos, alcoholes, productos químicos para uso industrial.

Brasil: trigo, cebada, malta, caseína, libros y revistas, alambre de púa, papeles y cartones.

Colombia: fibra de algodón.

Chile: trigo, zinc, aceite de girasol, partes de equipo telefónico.

México: gelatina, nitrato de sodio, madera.

Perú: mantequilla, cebada, nueces, papel para periódicos, libros encuadernados.

Cuadro II-21

SEIS PAISES DE LA ALALC: PRODUCTOS NEGOCIADOS IMPORTADOS EN PARTE DE LA ZONA <sup>a/</sup> Y EN PARTE DE TERCEROS PAISES

País importador	Valor en millones de dólares						Porcentaje procedente de la zona		
	De la zona			Del resto del mundo			1959-61	1962	1963
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963			
Argentina	15.50	10.78	10.68	199.40	188.79	123.85	7	5	8
Brasil	73.50	94.83	115.12	201.17	221.20	222.14	27	30	34
Colombia	2.51	3.41	4.16	23.84	18.83	16.69	10	15	20
Chile	20.84	28.55	48.95	51.40	64.69	85.52	29	31	36
México	2.18	3.84	6.79	79.26	59.39	49.21	3	6	12
Perú	14.62	29.58	46.16	29.73	30.51	21.24	33	49	68
<b>Total</b>	<b>129.15</b>	<b>171.00</b>	<b>231.86</b>	<b>584.82</b>	<b>583.41</b>	<b>518.65</b>	<b>18</b>	<b>17</b>	<b>31</b>

<sup>a/</sup> En menos del 75 por ciento durante el período 1959-61.

/Si se

Si se suman los productos cuya cuota correspondiente a la zona aumentó y aquellos cuya cuota disminuyó durante el período que se examina, se tiene como resultado general un aumento de 100 millones de dólares en las importaciones de fuentes zonales, contra una disminución de 66 millones de dólares en las importaciones de productos correspondientes de terceros países. Respecto a los diversos países, la situación fue la siguiente: (Véase el cuadro II-21.) Argentina mostró escasa expansión relativa y en valor absoluto se redujo considerablemente, ya que las importaciones se contrajeron en 5 millones de dólares. En el caso del Brasil - como ocurrió también en el del Perú, Chile, Colombia y México - las importaciones mostraron un aumento absoluto acompañado de una acentuada sustitución de los proveedores extrazonales por los de la zona.

Corrientes comerciales nuevas (surgidas después de negociarse los productos correspondientes). Es verdad que muchos productos tuvieron tan escaso valor que sin duda escapan a la medición, pero en la tabulación del comercio intrazonal hecha por la CEPAL se distinguieron no menos de 153 productos cuyas importaciones a un país empezaron con posterioridad a las negociaciones correspondientes. De ellos 15 tienen que ver con las importaciones de la Argentina, 19 con las del Brasil, 59 con las de Colombia, 27 con las de Chile, 31 con las de México y dos con las del Perú. El valor total fue de 20 millones de dólares, esto es, la octava parte de todas las importaciones de estos productos. Los tres países que más contribuyeron a este nuevo comercio fueron el Brasil, Colombia y Chile (con importaciones de seis, cinco y cuatro millones de dólares, respectivamente), a los que siguieron la Argentina (tres millones) y México (dos millones). El valor sólo fue insignificante en el caso del Perú.

Las principales importaciones de la Argentina fueron: llantas de hierro para ferrocarriles, papas para el consumo, piedras para empedrado, arpillera y hormonas. Las importaciones de la zona constituyeron el 9 por ciento del correspondiente total de 1963.

En el Brasil, donde la participación zonal de los nuevos productos ascendió al 14 por ciento en 1963, los artículos más importantes fueron: chapas gruesas de hierro y acero, hojalata, electrodos, máquinas para afeitar o cortar el pelo, cemento Portland, lino en bruto, ácido nafténico y pollos bebé.

/En el

En el caso de Colombia hay una gran variedad de productos. Los principales fueron: sebos desnaturalizados, aceite de pescado, aceite de linaza, avena, máquinas de contabilidad o de tabulación, tubos para receptores de radio, pasta de madera, pimienta, nitrato de sodio y máquinas-herramientas. En conjunto, los nuevos productos importados de la zona representaron más del 9 por ciento del total de tales productos en 1963.

En el caso de Chile, las importaciones zonales de nuevos productos constituyeron el 41 por ciento del total correspondiente de 1963. En las magnitudes influyeron mucho dos productos: el tripolifosfato de sodio y el dióxido de titanio, cada uno de los cuales representó un valor superior a un millón de dólares. También tuvieron un interesante desarrollo las importaciones de otras materias primas industriales, por ejemplo, cloro-fluorometano (gas freón), aceite de coco y de tung, "tops" de alpaca y papel sensibilizado; lo mismo ocurrió con diversos tipos de maquinaria y equipo de oficina que hasta 1963 habían tenido escasa importancia en el comercio intrazonal. Entre los artículos de consumo final, sólo vale la pena mencionar las hojas de afeitar y el palmito en conserva.

En México los principales productos nuevos fueron: caucho sintético, vitamina A, ácido tartárico y aceite de tung, medicamentos, productos químicos, unas cuantas materias primas industriales y una cantidad limitada de maquinaria y equipo. En total, las importaciones de la zona representaron el 8 por ciento de las importaciones de productos similares de todas las procedencias.

En el caso del Perú, sólo dos productos constituyeron nuevas corrientes comerciales, las barras de chocolate y los artefactos plásticos. Su valor fue pequeño y sólo interesa por cuanto la cuota zonal de este comercio se elevó de cero a 35 por ciento. (Véase el cuadro II-22.)

### Resumen

Si se examinan todas las categorías de productos negociados se observará que, aunque la tendencia no fue universal en modo alguno, en la mayor parte de los productos ocurrió un acentuado grado de sustitución

Cuadro II-22

SEIS PAISES DE LA ALALC: IMPORTACIONES DE PRODUCTOS NEGOCIADOS  
 CUYO COMERCIO INTRAZONAL SE DESARROLLO EN 1962 O 1963

País importador	Valor en millones de dólares						Porcentaje procedente de la zona		
	De la zona			Del resto del mundo <sup>a/</sup>			1959-61	1962	1963
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963			
Argentina	-	.84	2.91	25.43	36.35	30.39	-	2	9
Brasil	-	.67	5.76	36.38	28.31	34.71	-	2	14
Colombia	-	1.19	4.80	31.31	41.92	46.28	-	4	9
Chile	-	.05	4.20	3.66	3.24	6.06	-	14	41
México	-	.24	1.98	14.04	19.57	21.43	-	1	8
Perú	-	-	.08	1.41	-	.15	-	-	35
<b>Total</b>	-	<u>2.99</u>	<u>19.72</u>	<u>112.22</u>	<u>129.39</u>	<u>139.01</u>	-	<u>2</u>	<u>12</u>

<sup>a/</sup> Las importaciones del resto del mundo se refieren solamente a productos correspondientes a los importados de la zona.

/dentro de

dentro de las importaciones de los diversos países. Los proveedores zonales desplazaron a los de fuera de la región hasta tal punto, que en algunos casos, prácticamente todas las importaciones de un producto dado provenían de países de la ALALC. Además, a las negociaciones siguieron nuevas corrientes comerciales relativas a un gran número de productos (153 en total).

Hubo, sin embargo, ciertos aspectos restrictivos que deben tenerse en cuenta. En primer lugar, no menos de la mitad del comercio entre los países de la ALALC estaba constituido por productos que ya en el período 1959-61 se importaban casi por completo de dentro de la zona. Esto redujo, por consiguiente, las posibilidades de sustitución de importaciones. En segundo lugar, otras influencias contrapesaron las reducciones de las barreras comerciales con respecto a muchos productos cuyo comercio tenía una procedencia en parte zonal y en parte extrazonal.<sup>8/</sup> En consecuencia, la participación zonal en el comercio tuvo una relativa reducción respecto a unos 65 productos negociados (de un total de 500 productos estudiados). Tercero, si bien los nuevos productos (importados de países de la ALALC sólo a partir de las negociaciones) representaron en 1963 el 12 por ciento de la importación total de los mismos, de todos modos hubo una parte considerable del comercio de importación en que por diversos motivos<sup>8/</sup> los países de la ALALC no compitieron, quedando las exportaciones por completo en manos de otros países. En muchos casos, los respectivos productos habían sido objeto de negociación pero los exportadores de la ALALC no habían podido aprovechar en 1962 o 1963 la liberalización de las barreras comerciales.

El nuevo comercio es interesante de por sí y constituye una muestra alentadora de las posibilidades que se abrirían si se reducen, aún más, las barreras comerciales y se superan diversos obstáculos a la producción, transporte e intercambio de los productos; pero hasta 1963 este comercio sigue siendo bastante marginal y no se podía considerar como un factor muy dinámico en la economía global de los países de la ALALC. Por último,

<sup>8/</sup> Respecto a este punto y otros semejantes véase el capítulo titulado "Observaciones generales".

cabe observar que no se hicieron concesiones respecto a un gran número de productos cuyas importaciones eran o podían ser competitivas con la producción nacional, quedando ese comercio al margen de las negociaciones. Se trata sobre todo de los bienes de consumo final (por ejemplo, textiles y artículos para el hogar), así como de manufacturas livianas de metal, vehículos y los tipos de maquinaria menos complicados que bien pudieran producirse dentro de la región. Como tales productos seguían importándose en grado considerable de terceros países, ello significa que gran parte del comercio no fue tocado por las negociaciones y que éstas, por lo tanto, no pudieron ejercer influencia sobre la dirección de esas corrientes comerciales.

En cambio, es evidente que las concesiones sí ejercieron influencia favorable en el comercio de los productos negociados que se importaban tanto de la ALALC como de terceros países. Esto se aplica sobre todo a los grupos de productos en que en 1959-61, menos del 75 por ciento de las importaciones se adquirían dentro de la zona. En muchos casos el comercio que vino en pos de las negociaciones se convirtió casi por completo en un comercio intrazonal; mientras que en muchos otros productos cuyo porcentaje adquirido dentro de la zona era pequeño anteriormente (por ejemplo, un 10 por ciento), el comercio quedó dividido en forma mucho más pareja entre los proveedores zonales y los extrazonales. Fue generalizada esta tendencia a sustituir por fuentes de abastecimiento zonales las extrazonales; se aplicó a los seis países de la ALALC que se han estudiado y queda bien reflejada en el aumento de 145 millones de dólares que tuvieron todos los productos negociados importados de la zona, lo que contrasta con la reducción de 26 millones de dólares que afectó a productos similares importados del resto del mundo durante el período que se examina.

Cuadro II-23

SALDOS COMERCIALES INTRAZONALES

(Valor en millones de dólares)

País	A base de las exportaciones a/			A base de las importaciones b/			Exportaciones menos importaciones c/		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina	+36.80	+55.45	+105.19	+39.88	+73.93	+118.38	+20.07	+38.24	+83.39
Brasil	+7.77	-32.98	-58.72	+6.48	-35.79	-70.14	-4.60	-52.81	-87.87
Colombia	-3.70	-3.55	-15.09	-3.94	-4.49	-14.35	-4.04	-5.21	-15.34
Chile	-36.74	-31.93	-36.45	-36.89	-43.84	-62.69	-42.14	-41.16	-70.70
Ecuador	+1.87	+1.70	+1.51	+5.75	+7.28	+10.22	+3.24	+2.37	+2.85
México	+3.59	+12.84	+18.09	+2.13	+13.27	+29.48	+2.28	+10.60	+15.14
Paraguay	-0.90	+2.97	-2.35	+2.11	+5.89	+3.17	-0.86	+4.27	+0.54
Perú	+16.76	+12.68	+2.14	+11.57	+7.36	-1.31	+10.54	+3.59	-12.90
Uruguay	-25.45	-17.17	-14.32	-27.10	-23.63	-12.77	-27.46	-26.02	-16.75

Nota: El signo (+) = excedente de exportaciones; El signo (-) = excedente de importaciones.

a/ Exportaciones hechas por un país menos exportaciones destinadas a ese país, (en valor f.o.b.).

b/ Importaciones procedentes de un país menos importaciones recibidas por ese país (en valor c.i.f.).

c/ Exportaciones hechas por un país (en valor f.o.b.) menos importaciones recibidas por ese país (en valor c.i.f.).

SALDOS DEL COMERCIO INTRAZONAL

El saldo del intercambio se puede calcular de tres maneras distintas según el tipo de análisis de que se trate y el uso que se vaya a hacer de los datos. Por lo general, las importaciones de un país se restan de sus exportaciones; pero también el saldo se puede determinar utilizando

/únicamente los

únicamente los datos de exportación (o de importación). El saldo representa, pues, la diferencia entre: a) las exportaciones hechas por un país determinado y las destinadas al mismo; o bien b) las importaciones procedentes del país y las recibidas por él. En vista de los costos de transporte, intervalos de tiempo, diferencias de medición, estadística o de valoración, etc., las magnitudes de los saldos calculados aplicando estos procedimientos pueden ofrecer apreciables diferencias y resultados que no siempre coinciden de un país a otro. En el cuadro adjunto aparecen los saldos zonales de los países de la ALALC, calculados de acuerdo con los métodos mencionados anteriormente. (Véase el cuadro II-23.)

En el caso de la Argentina se observará que, sea cual fuere el procedimiento de cálculo que se adopte, el saldo fue cada vez más favorable representando en 1963 alrededor del 50 por ciento del valor de sus exportaciones a la ALALC. Situación semejante muestra México, si bien con magnitudes mucho más pequeñas; en cambio en el caso del Ecuador, aunque el saldo fue favorable en todos los años, las cifras sólo indican aumento cuando los cálculos se basan en las cifras de importación. El Perú tuvo saldos favorables durante todo el decenio de 1950, pero mostrando una acentuada contracción. En 1963 el saldo de ese país pasó a ser desfavorable con un valor de 13 millones de dólares.<sup>9/</sup> La magnitud y lo favorable o desfavorable del saldo comercial del Paraguay depende de los datos que se utilicen en el cálculo, ya que las cifras de sus importaciones son siempre menores que las registradas en exportaciones de la ALALC a ese destino. De todos modos, las exportaciones y las importaciones estuvieron aproximadamente en equilibrio; aunque la situación de 1963, con ser menos favorable que la de 1962, fue semejante a la que había en los años anteriores a las negociaciones.

Entre los países con saldo negativo, el déficit más grande de los últimos años corresponde al Brasil, donde dicho saldo representó casi la mitad del valor de sus importaciones desde la zona. Tal actuación

<sup>9/</sup> Esta cifra es la diferencia entre las exportaciones y las importaciones. Si únicamente se utilizan datos de importación, el saldo desfavorable fue de 1.3 millones de dólares; si se parte de las estadísticas de exportación, fue favorable por valor de 2 millones de dólares.

/contrasta con

contrasta con la de relativo equilibrio entre exportaciones e importaciones que existía antes de las negociaciones. Chile y Colombia muestran también saldos desfavorables en su comercio zonal. En ambos casos, los años que siguieron a las negociaciones muestran el empeoramiento de un saldo comercial que antes ya era desfavorable. Lo contrario ocurrió en el Uruguay: el saldo de 1963, aunque desfavorable, se redujo en comparación con el de los años 1959-61. Las exportaciones de este país a otros de la región, que sólo eran entonces de unos cuantos millones de dólares, subieron en 15 millones en 1963, mientras las importaciones fluctuaban alrededor de los 30 millones.

Resulta difícil determinar hasta qué punto influyeron las concesiones en los saldos comerciales. La reducción de las barreras comerciales no fue en modo alguno la única influencia en juego; además, difícilmente podrían estudiarse a fondo los saldos zonales sin analizar también el saldo comercial de cada país con el resto del mundo. El problema se agrava por la falta de estadísticas adecuadas correspondientes a 1963. No obstante, con respecto a seis de los países de la ALALC, se ha procurado distinguir la parte del saldo comercial que se puede atribuir a la exportación o importación de productos negociados y no negociados.<sup>10/</sup> En todos los casos, estos cálculos se basan en los datos comerciales registrados por el respectivo país, dándose a las exportaciones valor f.o.b. y a las importaciones valor c.i.f.

El saldo favorable de 20 millones de dólares de la Argentina en el período 1959-61 provino en parte de artículos negociados (11 millones) y en parte de no negociados (9 millones). En los años siguientes fue considerable la expansión de las exportaciones de productos negociados, y como las importaciones de productos negociados tuvieron una ligera producción, el aumento consiguiente de todos los artículos negociados dentro del saldo comercial llegó a 55 millones de dólares. En cuanto a los artículos no negociados, el aumento de las exportaciones fue menor y sólo contribuyó al total con 7 millones de dólares.

<sup>10/</sup> Una pequeña proporción del comercio quedó como no clasificado, sin que esto sea suficiente para influir en los resultados.

En el Brasil se dio la situación contraria. Entre 1959-61 y 1963 las exportaciones de los productos negociados se redujeron, al paso que las importaciones de artículos similares aumentaron en 61 millones de dólares. El sector negociado contribuyó, pues, con casi 70 millones de dólares al saldo deficitario de 83 millones que se produjo en el comercio zonal de ese país.

El empeoramiento del saldo comercial de Colombia en los años 1962-63 se debió básicamente al aumento de las importaciones de artículos negociados. En tanto que las exportaciones negociadas tuvieron una ligera expansión entre 1959-61 y 1963 (de 1.1 a 3.3 millones de dólares), las importaciones aumentaron en 14 millones, de modo que el saldo comercial neto con la región fue de 11 millones de dólares. La parte aportada por el sector no negociado fue insignificante.

Chile expandió considerablemente su comercio de productos negociados, pero un incremento de 15 millones de dólares en las exportaciones no pudo compensar el aumento de 38 millones que registraron las importaciones; el resultado fue un empeoramiento de 23 millones en el saldo comercial con la zona. Como en el caso de Colombia, el sector no negociado mostró poca variación.

Las exportaciones de México a la ALALC estuvieron divididas entre los sectores negociado y no negociado en forma más pareja de lo que ocurrió en los otros países. Si bien las magnitudes fueron pequeñas en comparación con las de otros países de la ALALC, hay que señalar que en el período de que se trata ocurrió una expansión apreciable tanto de las importaciones como de las exportaciones de productos negociados, con el resultado de que el sector negociado tuvo un aumento de 7 millones de dólares. Sin embargo, también hubo un mejoramiento evidente de las exportaciones de productos no negociados, de modo que, aunque el saldo de México con la región aumentó en un total de 13 millones de dólares entre 1959-61 y 1963, poco más de la mitad de esta cifra se puede atribuir a la exportación o importación de artículos negociados.

Durante el decenio de 1950, el saldo comercial del Perú con la región fue favorable en todo momento. En cambio, en los años 1962-63 se

/produjo un

produjo un cambio en sentido contrario que transformó el saldo de favorable (con un valor de 11 millones de dólares en el período 1959-61) en desfavorable (13 millones en 1963). El factor principal fue la sustitución del trigo norteamericano por trigo argentino y la aparición de un apreciable comercio de ganado. Los dos rubros fueron negociados por el Perú, y el aumento de las importaciones tuvo un valor de 30 millones de dólares. El Perú se benefició también con el aumento de las exportaciones de productos tales como algodón, azúcar, harina de pescado y metales no ferrosos; pero el valor de las exportaciones negociadas aumentó sólo en 16 millones de dólares, lo que permitió disminuir en 18 millones el saldo correspondiente al sector negociado. A esto deben agregarse otros 6 millones de dólares que representan una disminución de las exportaciones y un aumento de las importaciones en el sector no negociado.

Al hacer una síntesis de los seis países aquí tratados se verá que solamente dos - la Argentina y México - lograron mejorar sus saldos comerciales con la región. En el caso de la Argentina, su fuerte situación de acreedor en 1963 se debió principalmente a la expansión del comercio de productos negociados, lo que contrasta con la reducción de sus compras de artículos similares. Respecto a México se observa una situación diferente, por cuanto el mejoramiento tuvo carácter general y se aplicó tanto a los productos negociados como a los no negociados, si bien las exportaciones aumentaron a un ritmo más rápido que las importaciones. Esta evolución parece corresponder a una tendencia general que resulta de la expansión de la industria mexicana y de la política de exportación más agresiva que ese país adoptó en los años 1962-63.

Entre los países que muestran saldos pasivos, el empeoramiento de éstos se debió a varios factores. En el caso de Brasil y Colombia el saldo en gran parte obedeció a una expansión industrial interna que, sin producir excedentes exportables creó, en los años que se examinan, una demanda adicional de materias primas. En Chile la situación fue diferente. La demanda de cobre y de algunos productos agrícolas (por ejemplo, fruta) ayudó a algunos exportadores, mientras que otros se vieron afectados por /movimientos inflacionarios

movimientos inflacionarios de precios no compensados totalmente por las modificaciones del tipo de cambio. Del mismo modo, las importaciones de Chile se vieron estimuladas, al parecer, por la sobrevaluación de la moneda, con el resultado de que, al reducirse también las barreras comerciales, se produjo un gran aumento de las importaciones que anuló la expansión de las exportaciones. En el Perú, la mayor demanda de ganado y la sustitución del trigo de procedencia extrazonal por trigo argentino fueron los factores que más contribuyeron al cambio de signo del saldo comercial con la zona. No obstante, el Perú se benefició de la demanda de materias primas en otros países de la ALALC, pero el incremento de las exportaciones no bastó para contrapesar el gran aumento de las importaciones.

	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968
ALALC	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Argentina	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Bolivia	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Brasil	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Chile	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Colombia	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Costa Rica	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Cuba	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Ecuador	...	...	...	...	...	...	...	...	...
El Salvador	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Guatemala	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Haití	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Honduras	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Paraguay	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Panamá	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Paraguay	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Perú	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Puerto Rico	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Uruguay	...	...	...	...	...	...	...	...	...
Venezuela	...	...	...	...	...	...	...	...	...

SEIS PAISES DE LA ALALC: SALDOS COMERCIALES CON LA ZONA DESGLOSADOS SEGUN  
 PUEDAN ATRIBUIRSE A PRODUCTOS NEGOCIADOS O NO NEGOCIADOS

(Valor en millones de dólares)

	Negociados			No negociados			Total a/		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<u>Argentina</u>									
Exportaciones f.o.b.	114.55	123.73	160.01	17.70	16.92	23.97	133.37	141.41	185.01
Importaciones c.i.f.	102.75	90.70	93.74	8.49	10.84	7.69	113.30	103.18	101.62
<u>Saldo comercial</u>	<u>+11.80</u>	<u>+33.03</u>	<u>+66.27</u>	<u>+9.21</u>	<u>+6.08</u>	<u>+16.28</u>	<u>+20.07</u>	<u>+38.24</u>	<u>+83.39</u>
<u>Brasil</u>									
Exportaciones f.o.b.	77.56	65.67	69.36	6.95	9.22	5.52	85.57	75.80	76.05
Importaciones c.i.f.	87.51	115.36	146.05	2.00	11.34	13.52	90.17	128.61	163.92
<u>Saldo comercial</u>	<u>-7.95</u>	<u>-49.69</u>	<u>-76.69</u>	<u>+4.95</u>	<u>-2.12</u>	<u>-8.00</u>	<u>-4.60</u>	<u>-52.81</u>	<u>-87.87</u>
<u>Colombia</u>									
Exportaciones f.o.b.	1.13	2.92	3.39	3.32	4.22	2.39	4.53	7.31	6.05
Importaciones c.i.f.	5.48	11.24	19.55	2.15	1.29	1.51	8.56	12.52	21.39
<u>Saldo comercial</u>	<u>-4.35</u>	<u>-8.32</u>	<u>-16.16</u>	<u>+1.17</u>	<u>+2.93</u>	<u>+0.88</u>	<u>-4.04</u>	<u>-5.21</u>	<u>-15.34</u>
<u>Chile</u>									
Exportaciones f.o.b.	28.89	36.01	44.28	4.95	2.66	4.76	34.85	39.38	49.33
Importaciones c.i.f.	72.62	72.35	111.38	3.96	6.14	5.15	76.99	80.54	120.03
<u>Saldo comercial</u>	<u>-43.73</u>	<u>-36.34</u>	<u>-67.10</u>	<u>.99</u>	<u>-3.48</u>	<u>-0.39</u>	<u>-42.14</u>	<u>-41.16</u>	<u>-70.70</u>
<u>México</u>									
Exportaciones f.o.b.	3.44	12.14	16.95	2.61	4.51	8.90	6.19	16.72	26.00
Importaciones c.i.f.	2.84	4.45	9.23	.85	1.47	1.37	3.91	6.12	10.86
<u>Saldo comercial</u>	<u>+0.60</u>	<u>+7.69</u>	<u>+7.72</u>	<u>+1.76</u>	<u>+3.04</u>	<u>+7.53</u>	<u>+2.28</u>	<u>+10.60</u>	<u>+15.14</u>
<u>Perú</u>									
Exportaciones f.o.b.	23.87	38.18	39.71	10.91	9.06	8.10	37.25	48.78	49.09
Importaciones c.i.f.	18.79	35.57	53.58	3.46	8.56	6.53	26.71	45.19	61.99
<u>Saldo comercial</u>	<u>+5.08</u>	<u>+2.61</u>	<u>-13.87</u>	<u>+7.45</u>	<u>+0.50</u>	<u>+1.57</u>	<u>+10.54</u>	<u>+3.59</u>	<u>-12.90</u>

a/ Incluye una pequeña proporción de comercio de productos no clasificados.

### Capítulo III

#### EFECTO DE LAS NEGOCIACIONES SOBRE LA EXPORTACION DE LOS DIVERSOS PRODUCTOS

##### Examen de las modificaciones de importancia que afectaron a los principales productos después de las dos primeras ruedas de negociaciones 1/

##### 1. Introducción

En otros capítulos de este estudio se han señalado las modificaciones más importantes que afectaron a amplios grupos y sectores de productos. Sin embargo, la utilización de cifras globales a menudo oscurece la situación de diversos productos que, siendo interesantes de por sí, ejercen escasa influencia sobre los totales generales. De la misma manera, cuando los diversos productos que componen un grupo determinado manifiestan tendencias contradictorias, el uso de las cifras del grupo puede inducir en muchos casos a generalizaciones que no reflejan correctamente las diversas influencias que se dejaban sentir sobre los componentes.

Por consiguiente, sin renunciar a la clasificación de grupos de productos que se adoptó en capítulos anteriores en adelante se examinan, con el mayor detalle posible, las corrientes comerciales concernientes a determinados productos y al mismo tiempo se relacionan los cambios ocurridos en el respectivo producto con las concesiones (o falta de ellas) negociadas en las dos primeras ruedas. Aunque en la medida de lo posible se han tenido en cuenta otras influencias (por ejemplo, cambios de la oferta o la demanda, costos, tipos de cambio, etc.) el presente examen queda limitado a indicar los hechos más destacados sin buscar, por ahora, conclusiones definitivas respecto a toda la eficacia de las negociaciones para influir sobre el comercio intrazonal.

---

1/ Debido a la insuficiencia de los datos respecto a 1963 no se incluyen las exportaciones del Ecuador (en cambio se han tenido en cuenta las exportaciones de otros países al Ecuador). En todos los casos, los datos relativos a 1959-61 se refieren al promedio anual de esos años.

## 2. Animales vivos

La mayor parte de las exportaciones tuvieron su origen en la Argentina y los principales destinos fueron Chile y, desde 1963, el Perú. Estas exportaciones se componían, principalmente, de vacunos en pie para el consumo. También aumentaron rápidamente las exportaciones del Uruguay, en su mayoría ovejunos de carne y ganado vacuno, destinadas al Brasil. Aunque en ambos casos el volumen del comercio quedaba determinado, en gran medida, por el déficit interno del país importador, la reducción de los derechos y de otras barreras al comercio habría estimulado el comercio intrazonal. (Véase el cuadro III-1).

## 3. Alimentos, bebidas y tabaco

El comercio entre la Argentina y el Brasil determinó en el período en estudio el grueso de las transacciones de la zona y el trigo procedente de la Argentina fue, sin duda, el componente más importante. También figuraron a la cabeza de las exportaciones de la Argentina las frutas y hortalizas, la carne, los productos lácteos, las grasas y aceites comestibles; en tanto que los productos más importantes procedentes del Brasil fueron en orden de importación, café, yerba mate, azúcar, cacao, frejoles, bananas, pimienta y tabaco. Las exportaciones del Paraguay se componían principalmente de yerba mate, café y frutas tropicales y estaban destinadas a la Argentina y al Uruguay; en tanto que las exportaciones del Uruguay se limitaban a un número muy restringido de productos entre los cuales se destacó una exportación de trigo al Brasil en 1963 por valor de 3 millones de dólares.

En lo que toca a los países de la costa del Pacífico, el comercio consistía principalmente en el intercambio de productos tropicales de Colombia, el Ecuador y el Perú por una parte, y de zona templada de Chile, por otra. Los principales productos tropicales fueron: azúcar, café, bananas, piñas y frutas, en cambio manzanas y peras frescas y en conserva constituyeron las principales exportaciones de Chile. El creciente comercio entre México y el Perú se compuso principalmente de harina de pescado, producto que figuraba también en el comercio entre el Perú y Colombia. Las exportaciones entre los países del Atlántico y el Pacífico

## Cuadro III-1

## ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE ANIMALES VIVOS

(Valor en miles de dólares)

Producto y país	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Novillos en pie	15 999	24 481	25 873	-	-	2	15 999	24 481	25 875
Otros vacunos vivos	2 126	1 612	2 783	90	478	140	2 216	2 090	2 923
Ovejas	267	719	1 293	198	341	773	465	1 060	2 066
Otro ganado	142	254	544	383	106	71	525	360	615
<b>Total</b>	<b>18 534</b>	<b>27 066</b>	<b>30 493</b>	<b>671</b>	<b>925</b>	<b>986</b>	<b>19 205</b>	<b>27 991</b>	<b>31 479</b>
<b>Origen</b>									
Argentina	17 817	25 942	28 439	532	176	312	18 349	26 118	28 751
Uruguay	489	1 051	1 975	15	651	612	504	1 702	2 587
Otros países	228	73	79	124	98	62	352	171	242
<b>Total</b>	<b>18 534</b>	<b>27 066</b>	<b>30 493</b>	<b>671</b>	<b>925</b>	<b>986</b>	<b>19 205</b>	<b>27 991</b>	<b>31 479</b>
<b>Destino</b>									
Brasil	454	1 348	3 214	6	643	611	460	1 991	3 825
Chile	17 318	19 067	13 787	416	139	191	17 734	19 206	13 978
Paraguay	70	714	515	-	-	-	70	714	515
Perú	293	5 760	12 794	65	85	22	358	5 845	12 821
Otros países	399	177	183	184	58	162	583	235	545

/se limitó

se limitó principalmente a café, yerba mate y azúcar del Brasil a Chile; café de Colombia a la Argentina; carne de la Argentina a Chile y el Perú; trigo y fruta de la Argentina al Perú y harina de pescado del Perú al Brasil.

Considerados aisladamente los productos, las exportaciones de trigo constituyeron, sin duda, las más importantes y el grueso de ellas procedió de la Argentina teniendo como destino al Brasil y, en una menor cantidad aunque importante, al Perú. En el caso del Brasil el valor registrado en 1962/63 fué menor que el promedio correspondiente a 1959/61. Con todo, el uso de promedios trienales encubre la verdadera situación puesto que en caso del trigo, por ejemplo, debe contarse la considerable influencia ejercida por las grandes cantidades exportadas de la Argentina al Brasil en 1959 y 1960 (el comercio de trigo tenía en 1961 un valor de 8 millones de dólares en comparación con 74 y 64 millones de dólares en los dos años anteriores). El hecho de que las exportaciones de trigo hayan alcanzado un valor de 39 y 36 millones de dólares en 1962 y 1963 constituyó un vuelco de la tendencia a la baja que se observó en los tres años anteriores. Este hecho queda confirmado al examinar las estadísticas de importación brasileñas, que revelan que el trigo procedente de la Argentina fue desplazado por el de los Estados Unidos y Rusia durante los tres años anteriores a las negociaciones. Sin embargo, en 1962 y 1963 el mercado brasileño sufrió una notable expansión. Los Estados Unidos no lograron aumentar sus exportaciones y el grueso del incremento favoreció a la Argentina. Como el Brasil rebajó los derechos sobre el trigo de 57 a 2 por ciento para los países de la ALALC (y eliminó al mismo tiempo el depósito previo de 80 por ciento) es razonable suponer que esta concesión surtió algún efecto sobre el resurgimiento del comercio con la Argentina. Algo similar ocurrió con el Perú, donde la eliminación de los derechos para el trigo, que ascendían al 11 por ciento ad valorem, parece haber contribuido para que la Argentina desplazara a los países de América del Norte como principales proveedores del mercado peruano.<sup>2/</sup> (Véase Cuadro III-2).

<sup>2/</sup> Por ejemplo, en 1961 las importaciones desde la Argentina representaban 13.5 millones de dólares; las de Estados Unidos, 16.5 millones y las de Canadá, 2.2 millones. En 1962 la Argentina exportó 18.0 millones, Estados Unidos, 12.6 millones y Canadá no registró exportaciones.

Cuadro III-2

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE TRIGO

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Origen</b>									
Argentina	60 202	54 031	53 322	4 696	684	1 952	64 898	54 715	55 274
Uruguay	312	-	2 957	-	-	58	312	-	3 015
Brasil	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>60 514</b>	<b>54 031</b>	<b>56 279</b>	<b>4 696</b>	<b>684</b>	<b>2 010</b>	<b>65 210</b>	<b>54 715</b>	<b>58 289</b>
<b>Destino</b>									
Brasil	49 132	38 698	39 028	-	-	-	49 132	38 698	39 028
Chile	3 234	-	168	-	-	-	3 237	-	168
Paraguay	-	-	-	4 609	668	2 010	4 609	668	2 010
Perú	8 148	15 333	17 083	-	-	-	8 148	15 333	17 083
Uruguay	-	-	-	87	16	-	87	16	-

Guadro III-3

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE CEREALES (CON EXCEPCION DEL TRIGO)

(Valor en miles de dólares)

Producto y país	Negociado			No negociado			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Avena	250	370	578	995	504	882	1 245	874	1 460
Arroz	-	-	-	381	26	805	381	26	805
Alpiste	766	2 211	1 258	16	3	-	782	2 214	1 258
Cebada y cebada malteada	2 611	2 007	1 832	945	86	244	3 556	2 093	1 876
Mais	131	138	-	379	552	204	510	690	204
Otros cereales	6	29	-	21	19	23	28	48	23
<b>Total</b>	<b>3 764</b>	<b>4 755</b>	<b>3 668</b>	<b>2 738</b>	<b>1 190</b>	<b>1 958</b>	<b>6 502</b>	<b>5 945</b>	<b>5 626</b>
Argentina	2 301	3 841	2 901	2 125	1 137	842	4 426	4 978	3 743
Chile	760	587	469	261	38	119	1 021	625	588
Uruguay	689	267	298	9	14	800	698	281	1 098
Otros países	14	60	-	343	1	197	357	61	197

/Respecto a

Respecto a los demás cereales, principalmente cebada y cebada malteada, alpiste y avena, continúa siendo la Argentina el principal exportador. El mercado más importante fué el Brasil donde las concesiones relacionadas con los granos no elaborados (que fluctuaban de 20 por ciento en el caso de la cebada a 65 por ciento en el caso del alpiste) habrían estimulado el comercio. Algo similar ocurrió en el caso de Chile y el Uruguay. Las exportaciones de productos como la avena machacada de la Argentina al Brasil tendieron a declinar, y dicha declinación fué más pronunciada en el caso de las exportaciones de Chile al Uruguay. Sólo en el caso del maíz (exportado al Uruguay) y del arroz (a Chile) se produjo en 1962 y 1963 un aumento digno de mención no obstante que esos productos no gozaban de concesiones dentro de ALALC.

Las frutas incluyen: bananas, piñas y otras frutas tropicales exportadas principalmente a la Argentina y a Chile y procedentes del Brasil y del Ecuador (y cantidades menores del Paraguay y el Perú); manzanas, peras, uvas y ciruelas de la Argentina al Brasil, al Perú y al Paraguay y una cantidad menor de Chile al Perú y al Ecuador; pasas, ciruelas y otras frutas secas principalmente de la Argentina al Brasil (y cantidades menores de Chile); nueces de Chile y el Brasil a la Argentina; aceitunas de la Argentina al Brasil, y duraznos y peras en conserva de la Argentina y Chile, al Brasil y el Perú principalmente.

Aunque las exportaciones de frutas tropicales no reaccionaron ante las preferencias otorgadas - sin duda porque el Brasil, el Ecuador, el Paraguay y el Perú ya abastecían casi la totalidad del mercado en la Argentina y Chile - el comercio de manzanas, peras, uvas, nueces y pasas mostró un aumento digno de mención al cual contribuyó sin duda la reducción de las barreras aduaneras.<sup>3/</sup> (Véase Cuadro III-4.)

El aumento del comercio de frutas en conserva fue aun más significativo: las exportaciones argentinas de duraznos en conserva y peras al Brasil y al Perú aumentaron de 0,11 millones de dólares en 1959/61 a

3/ Por ejemplo en el Brasil de 47 a 67 por ciento ad valorem a sólo 2 por ciento, y se eliminaron los depósitos previos.

Cuadro III-4

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE FRUTAS (DE TODA CLASE) a/

(Valor en miles de dólares)

Producto y país	Negociado			No negociado			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Bananas b/	4 319	3 577	3 295	27	-	-	4 346	3 577	3 295
Piñas c/	405	373	161	6	8	9	411	381	170
Manzanas	5 102	6 572	8 763	55	7	-	5 157	6 579	8 763
Peras	1 066	1 709	1 616	-	-	-	1 066	1 709	1 616
Otras frutas frescas	718	973	838	17	109	112	735	1 082	950
Nueces	756	1 269	1 059	27	69	32	783	1 338	1 091
Frutas secas	1 297	1 978	1 814	18	11	20	1 315	1 989	1 834
Aceitunas en conservas	315	1 050	1 650	-	-	-	315	1 050	1 650
Frutas en conservas	544	729	1 848	91	89	107	635	818	1 955
<b>Total</b>	<b>14 522</b>	<b>18 230</b>	<b>21 044</b>	<b>241</b>	<b>293</b>	<b>280</b>	<b>14 763</b>	<b>18 523</b>	<b>21 324</b>

**Origen**

Argentina	8 174	11 430	14 952	106	44	51	8 280	11 474	15 003
Brasil	4 763	3 945	3 362	59	34	36	4 822	3 979	3 398
Chile	1 307	2 222	2 064	22	14	15	1 329	2 236	2 079
Paraguay	184	286	313	-	-	-	184	286	313
Perú	94	161	103	52	187	163	146	348	266
Otros países	186	250	250	2	14	15	200	200	265

**Destino**

Argentina	4 359	3 678	3 196	34	6	14	4 393	3 684	3 210
Brasil	8 053	11 758	14 595	1	16	12	8 054	11 774	14 607
Chile	94	183	147	76	203	177	170	386	324
Perú	974	1 242	1 529	10	10	14	984	1 252	1 543
Uruguay	901	1 142	1 115	84	21	27	985	1 163	1 142
Otros países	141	227	462	36	37	36	177	264	498

a/ Obsérvese en especial que en este cuadro no se incluyen las exportaciones del Ecuador.

b/ Incluye las exportaciones de otras frutas tropicales del Paraguay.

c/ Excluye las exportaciones del Paraguay.

Cuadro III-5

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE LEGUMBRES Y HORTALIZAS, RAICES Y TUBERCULOS

(Valer en miles de dólares)

Producto y país	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Arvejas	1 594	2 158	3 513	16	4	4	1 610	2 162	3 517
Arvejas	80	601	434	-	1	6	80	602	440
Carbanzos	153	469	300	44	16	62	197	485	362
lentejas	127	565	517	20	114	34	147	679	551
Habas	80	56	-	246	219	40	326	275	40
Papas	9	706	487	1 958	308	417	1 967	1 014	904
Tubérculos y hortalizas	94	191	100	186	341	136	280	532	236
<b>Total</b>	<b>2 137</b>	<b>4 746</b>	<b>5 351</b>	<b>2 470</b>	<b>1 003</b>	<b>699</b>	<b>4 607</b>	<b>5 749</b>	<b>6 050</b>
<b>Origen</b>									
Argentina	1 528	3 360	4 138	2 144	632	505	3 672	3 992	4 643
Chile	516	915	833	226	183	91	742	1 098	924
México	38	294	284	31	3	1	69	297	285
Perú	11	-	-	24	151	68	35	151	68
Brasil, Colombia	44	177	96	45	34	34	89	211	130
<b>Destino</b>									
Argentina	105	827	512	160	2	34	265	829	546
Brasil	1 893	3 656	4 541	35	-	3	1 928	3 656	4 544
Chile	-	-	-	323	162	25	323	162	25
Paraguay	9	13	16	243	330	255	252	343	271
Uruguay	32	206	228	1 635	296	259	1 667	502	487
Otros países	98	44	54	74	213	123	172	257	177

/1.30 millones

1.30 millones de dólares en 1963; en tanto que las de aceitunas aumentaron de 0.28 millones a 1.60 millones de dólares en ese mismo año. En todos los casos, la reducción de los niveles arancelarios constituyó un factor importante para la expansión de ese comercio. En el caso de Chile la expansión fue menos pronunciada; pero el aumento de las exportaciones de duraznos en conserva al Perú está vinculado, sin duda alguna, con la eliminación en este país de los derechos específicos y la reducción de los derechos ad valorem.

Las legumbres y hortalizas, raíces y tubérculos tuvieron mucho menos importancia que las frutas en el comercio intrazonal. Los rubros principales fueron: ajo, papas, arvejas, garbanzos, lentejas y frejoles. El grueso del comercio estuvo formado por las exportaciones de la Argentina y Chile al Brasil y al Uruguay. El mercado brasileño se expandió rápidamente, y uno de los factores importantes que contribuyó a dicha expansión fué la rebaja de los derechos ad valorem sobre los ajos y arvejas y la eliminación del depósito previo para la importación de esos productos. En cambio, el mercado argentino se mantuvo restringido y el único rubro de importancia entre aquellos productos fueron las papas cuya importación desde Chile se inició en 1962 y continuó en 1963, en tanto que en los años anteriores la Argentina fue exportador de importancia. En tanto que el mercado del Uruguay creció en cierta medida, especialmente en el caso de las lentejas en que la apreciable reducción de los derechos habría favorecido a las exportaciones procedentes de la Argentina, en el del Brasil la reducción de las barreras aduaneras no estuvo vinculada con un aumento general de las compras en la ALALC. (Véase el cuadro III-5.)

En el caso del azúcar, el factor dominante en el comercio intrazonal lo constituyó las disponibilidades mundiales, las cuales, a su vez, dependieron en gran parte de la magnitud y dirección del comercio cubano. Las concesiones negociadas por los países de la ALALC para el azúcar no refinada o parcialmente refinada sólo fueron, pues, de importancia secundaria durante el período que se examina.

Cuadro III-6

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE AZUCAR

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Origen</b>									
Argentina	3 365	742	4 893	-	-	1 314	3 365	742	6 147
Brasil	6 725	2 159	2 475	-	364	708	6 725	2 523	3 183
Perú	4 955	-	9 360	232	-	-	5 187	-	9 360
Otros países	77	419	-	310	-	-	387	419	-
<b>Total</b>	<b>15 122</b>	<b>3 320</b>	<b>16 668</b>	<b>542</b>	<b>364</b>	<b>2 022</b>	<b>15 664</b>	<b>3 684</b>	<b>18 690</b>
<b>Destino</b>									
Chile	9 452	432	13 068	501	-	-	9 953	432	13 068
Paraguay	-	-	-	-	364	2 022	-	364	2 022
Uruguay	5 670	2 888	3 600	39	-	-	5 709	2 888	3 600
Otros países	-	-	-	2	-	-	2	-	-

/En los

En los dos principales mercados de la ALALC - Chile y el Uruguay - la reanudación de las importaciones de Cuba en 1962 y 1963, respectivamente, estuvo acompañada de una reorientación del comercio que afectó al Perú, el Brasil, la Argentina, y, en menor grado, Colombia.

No se produjo una gran expansión, y lo único digno de señalarse fue la aparición de un nuevo comercio del Brasil y la Argentina hacia el Paraguay, fenómeno en que no tuvieron ninguna influencia las preferencias zonales.

El café quedó liberado por la mayoría de los países importadores; el mercado principal fue la Argentina, y cantidades menores fueron adquiridas por Chile y el Uruguay. Si bien las importaciones desde países no miembros de la ALALC nunca fueron muy grandes, la proporción que representaban en los tres mercados antes mencionados tendieron a reducirse después de las primeras negociaciones. El mayor volumen de este producto siguió viniendo del Brasil (su valor aumentó en cerca de un millón de dólares en 1963 con respecto al período 1959-61). Pero, fue el Paraguay el país que obtuvo la expansión más rápida, pues sus exportaciones a la Argentina y el Uruguay aumentaron de un cuarto de millón de dólares en los años 1959-61 a cerca de dos millones en 1963.

Las exportaciones de Colombia a la Argentina también mostraron un gran aumento relativo (de 100 mil a 300 mil dólares), de modo que el total de las exportaciones a los países de la ALALC fue superior en dos millones y medio de dólares en 1962 y 1963 a lo que había sido en los años anteriores a las concesiones pactadas en la ALALC. (Véase el cuadro III-7.)

De manera distinta de lo ocurrido en casi todos los otros productos del grupo, la yerba mate perdió importancia en los años 1962-63, pues el valor de su comercio se redujo de un promedio de 12 millones de dólares en los años 1959-61 a 8 millones en 1963, debido, principalmente, a un aumento de la producción en la Argentina y, hasta cierto punto, en el Uruguay. Este artículo no se importa de fuera de la zona; siendo así, resulta poco probable un cambio de las corrientes comerciales como consecuencia de las concesiones. Los principales exportadores siguieron siendo el Brasil y el Paraguay, y los tres mercados principales, Argentina, Chile y Uruguay.

Cuadro III-7

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE CAFE a/  
 (Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Origen</b>									
Brasil	18 815	19 519	19 702	238	-	-	19 053	19 519	19 702
Colombia	344	851	495	32	-	-	376	851	495
Paraguay	267	1 514	1 701	-	-	-	267	1 514	1 701
Otros países	51	27	62	10	-	25	61	27	87
<b>Total</b>	<b>19 477</b>	<b>21 911</b>	<b>21 960</b>	<b>280</b>	<b>-</b>	<b>25</b>	<b>19 757</b>	<b>21 911</b>	<b>21 985</b>
<b>Destino</b>									
Argentina	13 894	15 428	16 755	-	-	-	13 894	15 428	16 755
Chile	4 000	5 549	4 203	-	-	-	4 000	5 549	4 203
Uruguay	1 582	934	1 002	-	-	-	1 582	934	1 002
Otros países	-	-	-	280	-	25	281	-	25

a/ Obsérvese en especial que en este cuadro no se incluyen las exportaciones del Ecuador.

/La importación

La importación de cacao en los países de la ALALC tampoco respondió a la rebaja de las barreras comerciales; y aunque no se dispone de cifras sobre las exportaciones ecuatorianas en 1963, las estadísticas

del Brasil sugieren que hubo escasa modificación de las corrientes comerciales existentes. Sin embargo, se produjo cierto desplazamiento de exportadores no pertenecientes a la ALALC, tales como Costa Rica y otros a partir de la rebaja de los derechos de importación para los países de la ALALC (por ejemplo en el Uruguay en 1963, el Brasil y el Ecuador cubrían el 92 por ciento del cacao importado contra un 16 por ciento en 1961).

En cuanto al té, el mercado chileno fue, sin duda, influido por la eliminación de derechos aduaneros para los países de la ALALC. Por ejemplo, las exportaciones de la Argentina pasaron de 54 mil dólares en 1959-61 a 664 mil en 1963, además que en los años 1962-63 surgió un nuevo comercio con el Perú, aunque de pequeña magnitud. Por otra parte, si bien las exportaciones del Brasil al Uruguay mostraron cierto grado de expansión en 1962 esto, al parecer, no tuvo que ver con la negociación arancelaria ya que la cuantía de los derechos era baja y no resultaba probable que las concesiones concedidas por el Uruguay influyesen en grado importante sobre ese comercio. (Este aserto parece corroborarse con la reducción que hubo en 1963 con respecto a 1962). (Véase Cuadro III-8).

El Brasil fue el principal exportador de pimienta, y la Argentina el principal destinatario. La eliminación por la Argentina de los derechos y recargos (que sumaban el 122 por ciento ad valorem) fue acompañada de un notable aumento del comercio; mientras que a las concesiones arancelarias hechas por Chile, Colombia, México, Perú y Uruguay siguió el desarrollo de un comercio que apenas existía en los años anteriores. (Véase el Cuadro III-9.)

El tabaco se exportó principalmente del Brasil al Uruguay y, en menores cantidades, de Colombia y el Paraguay. El comercio iba en disminución y, a pesar de observarse una pequeña expansión en los envíos desde México y Colombia, las concesiones hechas fueron pequeñas y parecen haber sido ineficaces ante una gran reducción de la demanda por importaciones.

## Cuadro III-8

## ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE YERBA MATE, CACAO Y TÉ

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>a) Yerba mate</b>									
<b>Origen</b>									
Argentina	27	45	33	-	1	2	27	46	35
Brasil	10 289	7 408	7 583	14	-	-	10 303	7 408	7 583
Paraguay	1 854	915	855	-	-	-	1 854	915	855
<b>Total</b>	<b>12 170</b>	<b>8 368</b>	<b>8 471</b>	<b>14</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>12 184</b>	<b>8 369</b>	<b>8 473</b>
<b>Destino</b>									
Argentina	5 672	3 290	3 117	14	-	-	5 686	3 290	3 117
Chile	2 055	2 006	1 727	-	-	-	2 055	2 006	1 727
Uruguay	4 443	3 072	3 626	-	-	-	4 443	3 072	3 626
Otros países	-	-	1	-	1	2	-	1	3
<b>b) Cacao s/</b>									
<b>Origen</b>									
Brasil	3 367	3 526	3 324	-	-	-	3 367	3 526	3 324
<b>Destino</b>									
Argentina	3 095	2 959	2 881	-	-	-	3 095	2 959	2 881
Chile	118	381	231	-	-	-	118	381	231
Uruguay	153	183	200	-	-	-	153	183	200
Otros países	-	3	12	-	-	-	1	3	12
<b>c) Té</b>									
<b>Origen</b>									
Argentina	101	104	706	-	-	-	101	104	706
Brasil	142	137	158	-	-	-	142	137	158
Perú	-	12	12	-	-	-	-	12	12
<b>Total</b>	<b>243</b>	<b>253</b>	<b>876</b>	-	-	-	<b>243</b>	<b>253</b>	<b>876</b>
<b>Destino</b>									
Chile	133	92	742	-	-	-	133	92	742
Uruguay	110	162	134	-	-	-	110	162	134

a/ Obsérvese en especial que en este cuadro no se incluyen las exportaciones del Ecuador.

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE PIMIENTA

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Origen</b>									
Brasil	675	1 156	978	-	-	2	675	1 156	980
México	2	11	32	-	-	-	2	11	32
<b>Total</b>	<b>677</b>	<b>1 156</b>	<b>1 010</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>2</b>	<b>677</b>	<b>1 167</b>	<b>1 012</b>
<b>Destino</b>									
Argentina	665	1 120	719	-	-	-	665	1 120	719
Chile	10	-	60	-	-	-	10	-	60
Colombia	1	11	98	-	-	-	1	11	98
México	-	12	35	-	-	-	-	12	35
Paraguay	-	-	-	-	-	2	-	-	2
Perú	-	2	14	-	-	-	-	2	14
Uruguay	1	22	84	-	-	-	1	22	84

Cuadro III-10

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE TABACO

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Origen</b>									
Brasil	1 436	600	538	335	14	26	1 771	614	564
Colombia	16	34	64	-	-	-	16	34	64
México	4	17	18	-	-	-	4	17	18
Paraguay	203	70	123	-	-	-	203	70	123
Otros países	22	7	-	-	-	-	22	7	-
<b>Total</b>	<b>1 681</b>	<b>728</b>	<b>743</b>	<b>335</b>	<b>14</b>	<b>26</b>	<b>2 016</b>	<b>742</b>	<b>769</b>
<b>Destino</b>									
Argentina	29	9	8	321	-	-	350	9	8
Uruguay	1 652	719	735	13	14	26	1 665	733	761
Otros países	-	-	-	1	-	-	1	-	-

Lo que podría asegurarse es que el Brasil y el Paraguay mantuvieron su proporción relativa en el mercado uruguayo, en los momentos en que las compras desde otros países experimentaban una reducción todavía mayor.

(Véase el Cuadro III-10).

Entre las grasas y aceites comestibles, los principales artículos fueron el aceite de oliva enviado de la Argentina al Brasil y el aceite de girasol y la manteca de cerdo, de la Argentina a Chile. Todos estos productos recibieron concesiones, si bien tan sólo en el caso del aceite de oliva se produjo un aumento del comercio (las exportaciones se elevaron de un promedio de un cuarto de millón de dólares en 1959-61 a dos millones en 1963).

En cuanto a los productos lácteos, la leche en polvo, condensada y evaporada, no recibieron concesiones del principal país importador (Paraguay), y en las exportaciones de la Argentina se advirtió una clara tendencia a la contracción. El comercio de mantequilla estuvo fluctuante, siendo el factor determinante la disponibilidad del producto local. Sin embargo, se originó un nuevo comercio entre el Uruguay y Chile, después que este último país negoció dicho producto. El mercado peruano mostró mejor acogida al queso de la que había dado a la mantequilla, y una eliminación de derechos ayudó a consolidar la posición de los exportadores argentinos en ese país. También surgió un nuevo comercio entre la Argentina y el Brasil, México y el Uruguay; en todos los casos las exportaciones se iniciaron al mitigarse las restricciones comerciales. El subgrupo en su conjunto parece haber tenido cierta reacción positiva a las concesiones recibidas pero no hay indicios claros de que los productores de la ALAIC hayan podido obtener algo más que un aumento temporal y limitado de las exportaciones a la zona. (Véase el cuadro III-11.)

Con respecto a la carne, la Argentina fue el único exportador de importancia, si bien se desarrolló un comercio secundario de carne de vacuno y pollos congelados del Uruguay al Perú y la Argentina, y de cordero de Chile al Perú, a raíz de las concesiones hechas por los países importadores. El artículo principal siguió siendo la carne de vacuno enfriada o congelada, que se exportó de la Argentina a Chile y el Perú y, en menores cantidades, al Brasil. Si bien el comercio se amplió

Cuadro III-11

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE GRASAS COMESTIBLES, ACEITES Y PRODUCTOS LACTEOS

(Valor en miles de dólares)

Producto y país	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Grasas comestibles	2 693	2 239	1 973	116	6	52	2 809	2 245	2 025
Aceite de oliva	284	718	2 012	-	-	-	284	718	2 012
Otros aceites comestibles	830	31	42	295	9	10	1 125	40	52
Mantequilla	1 992	979	1 996	102	162	338	2 094	1 141	2 334
Queso	113	224	238	93	52	66	206	276	304
Leche conservada o en polvo	-	-	-	493	321	241	493	321	241
<b>Total</b>	<b>5 912</b>	<b>4 191</b>	<b>6 261</b>	<b>1 099</b>	<b>550</b>	<b>707</b>	<b>7 011</b>	<b>4 741</b>	<b>6 968</b>
<b>Origen</b>									
Argentina	5 912	4 189	6 105	1 099	550	707	7 011	4 739	6 812
Uruguay	-	2	156	-	-	-	-	2	156
<b>Destino</b>									
Chile	4 661	3 015	3 961	201	1	1	4 862	3 016	3 962
Brasil	275	738	1 979	9	-	7	284	738	1 986
Perú	967	424	221	189	-	28	1 156	424	249
Paraguay	-	-	4	640	467	380	640	467	384
Uruguay	9	14	24	57	82	267	66	96	291
Otros países	-	-	72	3	-	24	3	-	96

/considerablemente en

considerablemente en los años 1962-63, las concesiones parecen haber tenido efecto limitado y de ningún modo ejercieron gran influencia.

Indudablemente, el factor más poderoso fue, una vez más, la disponibilidad del producto local en los países importadores. (Véase el Cuadro III-12.)

Es dudoso si la expansión de las exportaciones de harina de pescado del Perú a los países de la ALALC se puede atribuir en muy amplio grado a la rebaja de las barreras comerciales. El aumento fue de carácter mundial, y parece lógico que las compras hechas por México (y en menor escala por Colombia y el Brasil) se hubieran ampliado en todo caso, incluso sin una liberalización del comercio de la ALALC. Por otra parte, la magnitud de las concesiones fue suficiente por sí misma para influir en los precios: la rebaja de derechos probablemente también estimuló la demanda y fomentó cierto uso de la harina de pescado en sustitución de productos semejantes. (Véase el cuadro III-13.)

#### Resumen

Al examinar todo el sector de alimentos, bebidas y tabaco, parece que en lo relativo a un gran número de productos las concesiones hechas promovieron el comercio intrazonal. Los principales productos fueron trigo, alpiste, cebada, manzanas, peras, uvas, nueces, pasas, otras frutas secas, duraznos y peras en conserva, palmito en conserva (del Paraguay), aceitunas, ajo, arvejas, garbanzos, lentejas, café, té, pimienta, aceite de oliva y queso. La carne y la harina de pescado fueron otros artículos para los cuales, aun sin ser un factor predominante, las concesiones tuvieron cierta influencia limitada para determinar la magnitud, ya que no la dirección, de las corrientes comerciales. En cuanto a unos pocos productos más, tales como el cacao, aunque la expansión del comercio fue escasa o nula, las concesiones en el peor de los casos parecen haber ayudado a los países de la ALALC a conservar su participación relativa en el mercado y, en algunos aspectos, contribuyeron a producir un desplazamiento limitado de los proveedores extrazonales. Las concesiones

Quadro III-12

ALALC: IMPORTACIONES INTRAZONALES DE CARNE Y SUS DERIVADOS

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Origen</b>									
Argentina	4 179	5 371	8 741	1 018	503	658	5 197	5 874	9 399
Chile	1	24	20	-	-	-	1	24	20
Uruguay	-	27	102	7	-	19	7	27	121
<b>Total</b>	<b>4 180</b>	<b>5 422</b>	<b>8 863</b>	<b>1 025</b>	<b>503</b>	<b>677</b>	<b>5 205</b>	<b>5 925</b>	<b>9 540</b>
<b>Destino</b>									
Brasil	400	173	221	-	-	-	400	173	221
Chile	2 505	3 348	6 016	142	162	202	2 647	3 510	6 218
Perú	1 275	1 901	2 597	275	338	404	1 550	2 239	3 001
Uruguay	-	-	-	553	-	-	553	-	-
Otros países	-	-	29	55	3	71	55	3	100

Quadro III-13

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE HARINA DE PESCADO

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Origen</b>									
Chile	37	-	5	-	-	-	37	-	5
Perú	934	2 109	2 726	-	-	-	934	2 109	2 726
<b>Total</b>	<b>971</b>	<b>2 109</b>	<b>2 731</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>971</b>	<b>2 109</b>	<b>2 731</b>
<b>Destino</b>									
Argentina	-	14	-	-	-	-	-	14	-
Brasil	149	70	193	-	-	-	149	70	193
Colombia	50	254	255	-	-	-	50	254	255
México	772	1 771	2 283	-	-	-	772	1 771	2 283

sólo parecen haber tenido escasa importancia para fomentar el comercio con respecto a plátanos, piñas, azúcar, yerba mate, papas, cebollas, otras hortalizas frescas, aceite de girasol, manteca de cerdo, mantequilla y tabaco. En muchos de estos productos (por ejemplo, yerba mate, plátanos, papas) el comercio tenía esencialmente carácter local y no cabía esperar mucho cambio en su distribución o dirección. En otros casos, por ejemplo, el del azúcar, las corrientes comerciales se vieron determinadas sobre todo por factores extrazonales, de modo que la tarifa aduanera sólo ejerció una influencia limitada.

En lo que respecta a los países, es importante señalar que casi todos los artículos en los cuales se produjo una expansión del comercio después de la negociación de concesiones fueron exportados por la Argentina, cuyos mercados principales fueron, en orden de importancia, el Brasil, Chile y el Perú. Por su parte, la Argentina sólo ofreció un mercado creciente para productos procedentes en su mayoría de los países tropicales (por ejemplo, café, pimienta y coco) y para algunos limitados artículos (papas y almendras) originarios de Chile. En cuanto a otros productos, sobre todo yerba mate, semillas de cacao, plátanos, piñas, nueces, etc., el mercado argentino se contrajo; únicamente se ampliaron bastante las compras al Paraguay, al que, como ya se dijo, se otorgaron concesiones especiales. La Argentina se benefició mucho, pues, con las concesiones recibidas para sus productos de exportación y, por lo menos en lo que respecta a este grupo de productos, sólo ofreció, en cambio, un mercado limitado.

Lo contrario se aplica al Brasil, ya que sus exportaciones de alimentos, bebidas y tabaco mostraron una gran reducción general - 8 millones de dólares - entre 1959-61 y 1963. Los principales artículos afectados fueron la yerba mate, el azúcar, los plátanos, la piña y el tabaco. En cambio, las exportaciones de la mayor parte

/de los

de los productos destinados al Brasil aumentaron en forma considerable en especial, las procedentes de la Argentina.

Con respecto a los demás países, los de zona templada - Chile y Uruguay - parecen haber sacado algunas apreciables ventajas de la liberalización de restricciones comerciales. Chile expandió sus exportaciones de fruta fresca y en conserva al Perú; de papas y nueces a la Argentina y de ajos al Brasil. El Uruguay, por su parte, logró en 1963 hacer grandes envíos de trigo a este último país y también obtuvo aumentos menores en sus exportaciones de mantequilla a Chile, pollos congelados a la Argentina y carne al Perú.

El comercio del Perú fluctuó siguiendo los movimientos de las disponibilidades mundiales de azúcar, de modo que la reducción de las exportaciones en 1962 (a la que siguió un aumento bastante mayor en 1963) en modo alguno indican una situación normal. Por el lado de las importaciones, el Perú ofreció un mercado creciente para la carne y la fruta que le proporcionaban la Argentina y Chile respectivamente. En el caso de México, la exportación de ajos, garbanzos, pasas y anís al Brasil; almendras y coco a la Argentina; semillas y manteca de cacao a Chile; garbanzos al Uruguay, y pimienta a Colombia y el Perú, significó un comercio nuevo, o la expansión de uno anterior, a raíz de las concesiones pactadas en la ALALC. El propio México se convirtió en comprador importante de harina de pescado del Perú, si bien, por lo que se refiere a los demás productos, el aumento de las importaciones desde la zona fue sumamente reducido. Con respecto al Paraguay, las preferencias especiales concedidas por la Argentina parecen haber sido un factor de importancia para estimular el comercio de café, toronjas y palmito en conserva; y aunque en 1962 y 1963 se apreció una fuerte contracción del comercio de yerba mate (el producto de mayor importancia en este grupo que el Paraguay exporta a la zona) el total de sus exportaciones en 1963 fue superior más o menos en 30 por ciento al de 1959-61. (Véanse Cuadros III-14 y III-15.)

Cuadro III-14

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO a/  
 (Valor en miles de dólares)

País exportador	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina	87 499	85 024	97 178	11 340	3 750	6 291	98 839	88 774	103 469
Brasil	46 685	38 979	38 628	1 054	632	901	47 739	39 611	39 529
Colombia	437	1 377	610	33	18	5	470	1 395	615
Chile	2 677	3 835	3 464	600	330	495	3 277	4 165	3 959
México	46	584	777	261	45	199	307	629	976
Paraguay	2 524	2 861	3 299	138	32	26	2 662	2 893	3 325
Perú	6 080	2 579	12 321	681	601	448	6 761	3 180	12 769
Uruguay	1 001	300	3 564	79	26	919	1 080	326	4 483
<b>Total</b>	<b>146 949</b>	<b>135 539</b>	<b>159 841</b>	<b>14 186</b>	<b>5 434</b>	<b>9 284</b>	<b>161 135</b>	<b>140 973</b>	<b>169 125</b>

a/ Sin incluir las exportaciones de animales vivos. También se excluyen las exportaciones del Ecuador.

Cuadro III-15

ALALC: PRINCIPALES EXPORTACIONES INTRAZONALES DE PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO

(Valor en miles de dólares)

Producto	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Trigo	60 514	54 031	56 279	4 699	684	2 023	65 213	54 715	58 302
Otros cereales	3 764	4 755	3 668	2 735	1 190	1 945	6 499	5 945	5 613
Frutas frescas y nueces a/	12 366	14 473	15 732	132	193	153	12 498	14 666	15 885
Frutas secas	1 297	1 978	1 814	18	11	20	1 315	1 989	1 834
Frutas en conservas	859	1 779	3 498	91	89	107	950	1 868	3 605
Verduras frescas o en conservas	2 137	4 746	5 351	2 470	1 003	699	4 607	5 749	6 050
Azúcar	15 122	3 320	16 668	542	364	2 022	15 664	3 684	18 690
Café sin tostar a/	19 477	21 911	21 960	280	-	25	19 757	21 911	21 985
Cacao en grano a/	3 367	3 526	3 324	-	-	-	3 367	3 526	3 324
Yerba mate	12 170	8 368	8 471	14	1	2	12 184	8 369	8 473
Té	243	253	876	-	-	-	243	253	876
Grasas y aceites comestibles	3 807	2 988	4 027	411	15	62	4 280	3 003	4 089
Mantequilla	1 992	979	1 996	102	162	338	2 094	1 141	2 334
Otros productos lácteos	113	224	298	586	373	307	699	597	545
Carne	4 180	5 422	8 863	1 025	503	677	5 205	5 925	9 540
Harina de pescado	971	2 109	2 731	-	-	-	971	2 109	2 731
Pimienta	677	1 167	1 010	-	-	2	677	1 167	1 012
Tabaco en bruto	1 681	728	743	335	14	26	2 016	742	769
Varios	2 212	2 782	2 592	746	832	876	2 958	3 614	3 468
<b>Total</b>	<b>146 949</b>	<b>135 539</b>	<b>159 841</b>	<b>14 186</b>	<b>5 434</b>	<b>9 284</b>	<b>161 135</b>	<b>140 973</b>	<b>169 125</b>

a/ Obsérvese en especial que en este cuadro no se incluyen las exportaciones del Ecuador.

#### 4. Productos forestales

En los años 1962 y 1963 la importancia del comercio de productos forestales disminuyó considerablemente tanto en forma absoluta como relativa, en lo cual influyó, sobre todo, la menor actividad de la construcción en la Argentina y el Uruguay, lo cual redujo mucho la demanda de importaciones.

El principal artículo de comercio fue la madera. Las variedades blandas fueron proporcionadas por el Brasil y Chile y las duras por el Brasil y el Paraguay; la Argentina y el Uruguay fueron prácticamente los únicos mercados dentro de la ALALC. Puesto que tradicionalmente el comercio había estado limitado al mismo grupo de países, cabía esperar que la rebaja de derechos a los tipos más importantes de madera cambiase muy poco la pauta de las exportaciones. Sólo en el mercado uruguayo se produjo cierto desplazamiento de exportadores extrazonales, pues las compras a las antiguas colonias francesas del Africa ecuatorial se redujeron considerablemente en los años 1962 y 1963. Por otra parte, hubo una interesante novedad en la distribución del comercio dentro de la región de la ALALC: las concesiones especiales hechas al Paraguay ayudaron a ese país a aumentar su participación en los mercados de la zona, desplazando en parte al Brasil en el comercio de maderas duras y semiduras. (Véase el cuadro III-16.)

Entre los derivados de la madera, los más importantes fueron pasta de madera, papel para periódicos y libros impresos; en su mayor parte, las exportaciones de otros productos de papel, así como de toneles y barriles, y la madera en chapas, terciada y reconstituida, tuvieron escaso valor y no fueron negociadas por los países importadores.

Los exportadores de pasta de madera fueron Chile y el Brasil y los principales destinatarios la Argentina, el Brasil y, en menor grado, Colombia, Uruguay y el Perú. Con respecto a este producto no se puede decir que su comercio haya sido muy favorecido por las negociaciones arancelarias; y aunque se observó cierta expansión en los mercados de Colombia y el Uruguay, la demanda en el mercado principal, la Argentina, se redujo con rapidez entre 1961 y 1963. (Véase el cuadro III-17.)

## Cuadro III-16

## ALALC: EXPORTACION INTRAZONAL DE MADERA

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Origen</b>									
Brasil	27 195	19 562	19 755	217	160	166	27 412	19 722	19 921
Chile	3 598	2 043	1 257	45	47	82	3 643	2 090	1 339
Paraguay	5 176	6 617	4 696	-	-	-	5 176	6 617	4 696
Otros países	94	93	75	-	-	4	94	93	79
<b>Total</b>	<b>36 063</b>	<b>28 315</b>	<b>25 783</b>	<b>262</b>	<b>207</b>	<b>252</b>	<b>36 325</b>	<b>28 522</b>	<b>26 035</b>
<b>Destino</b>									
Argentina	31 634	24 803	22 397	143	118	116	31 777	24 921	22 513
Uruguay	4 356	3 408	3 289	74	31	55	4 430	3 439	3 344
Otros países	73	104	97	45	58	81	118	162	178

## Cuadro III-17

## ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE PASTA DE MADERA Y PAPEL PARA PERIÓDICOS

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados					No negociados				
	1959	1960	1961	1962	1963	1959	1960	1961	1962	1963
a) <u>Pasta de madera</u>										
<u>Origen</u>										
Brasil	-	2	416	789	395	-	-	-	-	-
Chile	-	1 615	3 554	3 072	1 907	-	-	-	-	-
<u>Total</u>	-	<u>1 617</u>	<u>3 970</u>	<u>3 861</u>	<u>2 302</u>	-	-	-	-	-
<u>Destino</u>										
Argentina	-	794	2 942	2 824	1 607	-	-	-	-	-
Brasil	-	802	997	767	452	-	-	-	-	-
Colombia	-	-	-	84	201	-	-	-	-	-
Perú	-	4	21	118	-	-	-	-	-	-
Uruguay	-	17	10	68	42	-	-	-	-	-
b) <u>Papel para periódicos</u>										
<u>Origen</u>										
Argentina	-	-	19	10	73	-	-	-	-	-
Chile	4 707	3 569	4 366	3 107	3 679	-	-	-	-	-
<u>Total</u>	<u>4 707</u>	<u>3 569</u>	<u>4 385</u>	<u>3 117</u>	<u>3 752</u>	-	-	-	-	-
<u>Destino</u>										
Argentina	1 599	737	1 549	1 040	515	-	-	-	-	-
Brasil	1 583	1 447	1 378	604	898	-	-	-	-	-
Colombia	51	119	5	18	6	-	-	-	-	-
Ecuador	244	252	189	227	430	-	-	-	-	-
México	718	-	-	294	695	-	-	-	-	-
Paraguay	-	-	19	10	12	-	-	-	-	-
Perú	222	367	472	574	746	-	-	-	-	-
Uruguay	290	647	773	350	510	-	-	-	-	-

En lo relativo a papel para periódicos, Chile fue el único proveedor dentro de la ALALC e hizo exportaciones prácticamente a todos los países de la región, entre los cuales Colombia y el Paraguay fueron los mercados de menor importancia. De parte del Brasil y la Argentina las concesiones sólo fueron nominales (significaron sobre todo una reducción de las barreras no arancelarias) y en ambos casos no hubo ninguna expansión del comercio. La concesión otorgada por el Uruguay al papel para diarios fue limitada a un 3.5 por ciento ad valorem y el comercio mostró poca reacción. En cambio, en los casos de México, el Ecuador y el Perú, que redujeron los derechos el comercio tuvo una expansión muy definida: los envíos combinados a esos tres países se elevaron de 800 000 dólares en 1959-61 a 1 800 000 en 1963. A base de los datos estadísticos parece, pues, que hubo una fuerte correlación entre la rebaja de derechos y la expansión del comercio dentro de la ALALC.

Prácticamente todos los países de la ALALC hicieron concesiones a los impresos, aunque algunos de ellos siguieron aplicando, sin reducirlos, los aranceles y restricciones a algunos tipos de libros o revistas. Los principales proveedores fueron la Argentina y México, mientras que Chile, Colombia y el Brasil aportaban cantidades menores. El comercio se expandió con rapidez, siendo el Brasil el único país que no aumentó sus exportaciones. Por el lado de las importaciones, el orden de magnitud de la tasa de crecimiento fue el siguiente: México, Uruguay, Paraguay, Perú, Colombia y la Argentina; la menor expansión relativa se observó en el Brasil y el Ecuador. En muchos casos las concesiones fueron insignificantes y el comercio probablemente se hubiera ampliado de todas maneras; sin embargo, parece que las concesiones negociadas en la ALALC dieron cierto estímulo a las exportaciones intrazonales. (Véase el cuadro III-18.)

Entre los restantes productos de este grupo, los más significativos fueron el extracto de quebracho, las gomas naturales y la resina de colofonia. El único exportador de importancia del primero de estos productos fue la Argentina, aunque las estadísticas de importación de México y del Perú indican que el Paraguay exportó cierta cantidad de

Cuadro III-18

ALAI: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE LIBROS IMPRESOS, REVISTAS, FOLLETOS, ETC.

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<u>Origen</u>									
Argentina	439	378	2 148	43	74	148	482	452	2 296
Brasil	56	10	15	28	20	23	84	30	38
Colombia	11	81	43	1	70	128	12	151	171
Chile	44	47	296	-	-	-	44	47	296
México	1 206	2 118	3 103	32	18	24	1 238	2 136	3 127
Perú	28	6	-	-	-	-	28	6	-
<u>Total</u>	<u>1 784</u>	<u>2 640</u>	<u>5 605</u>	<u>104</u>	<u>182</u>	<u>323</u>	<u>1 888</u>	<u>2 822</u>	<u>5 928</u>
<u>Destino</u>									
Argentina	304	594	760	7	1	4	311	595	764
Brasil	147	67	254	1	-	2	148	67	256
Colombia	298	457	950	20	22	37	318	479	987
Chile	412	549	1 192	6	5	13	418	554	1 205
Ecuador	132	149	218	-	3	3	132	152	221
México	120	171	729	5	-	43	125	171	774
Paraguay	14	17	62	18	30	49	32	47	111
Perú	294	575	1 076	43	68	150	337	643	1 226
Uruguay	63	61	364	4	53	20	67	114	384

/extracto de

extracto de quebracho. En su conjunto, el comercio de este producto experimentó una contracción que las concesiones hicieron poco por compensar. En cuanto a la resina de colofonia (o brea), negociada por la mayoría de los países de la ALALC, sus exportaciones desde México aumentaron considerablemente: los casi dos millones de dólares en 1963 doblaron el valor del promedio del período 1959/61. Sus principales mercados fueron en este mismo orden la Argentina, Colombia, Chile, Uruguay y Perú.

El chicle y la goma de serba no fueron liberados por el Perú, su principal mercado. Sin embargo, las exportaciones de estos productos desde el Brasil aumentaron considerablemente, siendo este comercio totalmente independiente de concesiones arancelarias o de otro tipo.

Entre los productos manufacturados o semimanufacturados correspondientes a este grupo, fueron pocos los que tuvieron alguna importancia, y la mayor parte no fueron negociados por los países importadores. El Brasil exportó chapas de pino y madera artificial o regenerada en cantidades decrecientes a la Argentina y en cantidades crecientes a México y el Uruguay (siempre sin el beneficio de concesiones comerciales). Además, se registró un comercio apreciable de neumáticos y cámaras de caucho, lo que es digno de destacarse por las tendencias contrapuestas que se observaron en el comercio intrazonal. Sin embargo, en líneas generales estos productos no revistieron gran interés y tuvieron una importancia secundaria dentro de las exportaciones totales de la zona.

#### Resumen

Al revisar todo el grupo de productos forestales, parecería que las concesiones otorgadas no bastaron para estimular en el período 1962/63 el crecimiento de las exportaciones del más importante de ellos, la madera. Este deterioro, por sí solo, significó una pérdida de diez millones de dólares para el comercio de la zona en 1963, si se compara con el de 1959/61. Lo mismo puede decirse respecto a las exportaciones de extracto de quebracho (exportado a la mayoría de los países de la ALALC), la pasta de madera (destinada a la Argentina y el Brasil) y el papel para periódicos (a la Argentina, el Brasil y el Uruguay).

## Cuadro III-19

## ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE PRODUCTOS FORESTALES

(Valor en miles de dólares)

País exportador	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina	2 428	2 488	3 844	171	324	382	2 599	2 812	4 226
Brasil	27 390	20 557	20 188	1 595	1 736	1 457	28 985	22 293	21 645
Colombia	49	135	117	11	83	146	60	218	263
Chile	9 673	8 320	7 160	75	56	127	9 748	8 376	7 287
México	2 068	4 091	5 009	46	50	180	2 114	4 141	5 189
Paraguay	5 204	6 617	4 703	-	-	-	5 204	6 617	4 703
Perú	1 020	354	38	48	22	88	1 068	376	126
Uruguay	828	306	333	171	-	-	999	306	333
<b>Total</b>	<b>48 660</b>	<b>42 868</b>	<b>41 392</b>	<b>2 117</b>	<b>2 271</b>	<b>2 380</b>	<b>50 777</b>	<b>45 139</b>	<b>43 772</b>

Guadro III-20

ALALC: PRINCIPALES PRODUCTOS DE ORIGEN FORESTAL EXPORTADOS DENTRO DE LA ZONA

(Valer en miles de dólares)

Producto	Negociadas			No negociadas			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Madera	36 063	28 315	25 783	262	207	252	36 325	28 522	26 035
Planchas de madera, madera regenerada, etc.	-	-	-	531	398	475	531	398	475
Pulpa de madera	1 862	3 861	2 302	-	-	-	1 862	3 861	2 302
Papel para periódicos	4 254	3 117	3 752	-	-	-	4 254	3 117	3 752
Otros papeles	1	7	11	690	39	83	691	46	51
Impresos	1 784	2 640	5 605	104	182	323	1 888	2 822	5 928
Extracto de que- bracho	1 957	2 047	1 530	-	-	30	1 957	2 047	1 560
Gomas naturales	-	-	-	330	990	563	330	990	563
Resina de colofonia	862	1 970	1 901	-	-	-	862	1 970	1 901
Neumáticos	1 872	780	437	16	171	392	1 888	951	829
Productos varios	5	131	71	184	284	262	189	415	333
<u>Total</u>	<u>48 660</u>	<u>42 868</u>	<u>43 392</u>	<u>2 117</u>	<u>2 271</u>	<u>2 380</u>	<u>50 777</u>	<u>45 139</u>	<u>43 711</u>

/En cambio,

En cambio, las concesiones otorgadas por los países importadores a los libros impresos, la resina de colofonia, la pasta de madera (exportados a Colombia y el Uruguay) y el papel para periódicos (al Ecuador, México y Perú) estuvieron asociadas a incrementos apreciables del comercio; y aunque seguramente estas exportaciones (especialmente las de libros impresos), hubieran experimentado de todos modos algún aumento, al parecer las concesiones tuvieron un efecto favorable sobre el comercio intrazonal de estos productos.

Los países más afectados por la declinación del comercio fueron el Brasil (cuyas exportaciones decayeron en ocho millones de dólares durante el período 1959/61) y el Perú (cuyas importaciones de neumáticos cesaron). Por su parte, la Argentina amplió sus exportaciones en más de un millón de dólares por la mayor demanda de material impreso. La ampliación de las exportaciones mexicanas fue aun mayor, pues éstas ascendieron de dos a cinco millones de dólares (especialmente por las exportaciones de libros impresos y las mayores exportaciones de resina de colofonia).

Como los totales del grupo estuvieron determinados principalmente por las exportaciones de madera, la Argentina y en segundo lugar el Uruguay, parecen ser los países donde hubo mayor contracción del mercado,

##### 5. Fibras y otros productos agrícolas

Mientras en los años 1959/61 su valor fue sólo de 24 millones de dólares, en 1963 los productos de este grupo representaron 50 millones de dólares, es decir, 15 por ciento de todas las exportaciones intrazonales. Los mayores cambios afectaron al algodón, la lana, y en menor grado, al yute, el sebo y el aceite de pescado.

Por lo que toca al algodón, aunque algunos países de la ALAIC no negociaron las variedades de este producto que podían competir con las fibras locales, casi todo el comercio efectuado recibió concesiones de parte del país importador. El principal productor fue el Perú, que exportó variedades de fibra larga a Chile, Argentina, Uruguay, Colombia y Ecuador; /las exportaciones

las exportaciones peruanas representaron aproximadamente 95 por ciento del comercio total de este producto dentro de la ALALC en los años 1959/61, 94 por ciento en 1962 y 83 por ciento en 1963. (Véase el cuadro III-21.)

Si bien el valor de las exportaciones peruanas aumentó en el período que se examina (sobre todo con destino a Chile), una expansión relativa mucho mayor tuvieron el Paraguay, México, Colombia y el Brasil, cuyas exportaciones a Chile, Uruguay, Ecuador y la Argentina se elevaron de un promedio de medio millón de dólares en 1959-61 a tres millones y medio en 1963. Al mismo tiempo, hubo un visible desplazamiento de los proveedores extrazonales en los mercados de la ALALC; y aunque la reducción de los abastecimientos recibidos de los Estados Unidos puede reflejar hasta cierto punto la disminución de los excedentes de algodón vendidos bajo las condiciones de la Ley 480 de este país, esto no alcanzaría a explicar la totalidad de los desplazamientos ocurridos. También se observó (a lo menos en el mercado uruguayo) que el algodón de la ALALC sustituía hasta cierto punto al que antes se recibía de Egipto o de países europeos. Otro punto de interés es el rápido crecimiento de las exportaciones del Paraguay a la Argentina, donde las concesiones para variedades de fibra corta (como las que produce el Paraguay) no se hicieron a otros exportadores de la ALALC. En tales circunstancias, parece que el aumento de las exportaciones paraguayas a la Argentina (de prácticamente cero en los años anteriores a medio millón de dólares en 1963) fue consecuencia directa de ese tratamiento especial. (Véase el cuadro III-21.)

En forma apreciable aumentaron las exportaciones de lana sucia y lavada de la Argentina y el Uruguay al Brasil (donde no se otorgaron concesiones para esos productos) y a Chile, Colombia, México y el Ecuador, donde las exportaciones de la ALALC gozaron de las ventajas de aranceles más bajos y de la reducción de otras restricciones comerciales. A primera vista parece que puede atribuirse poco mérito a las concesiones como factor de la expansión mostrado por las exportaciones de la Argentina y el Uruguay, tanto más cuanto que, el mercado de lana sucia en Colombia era muy nuevo, ya que sólo había surgido en 1962

## Cuadro III-21

## ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE ALGODÓN EN RAMA a/

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<u>Origen</u>									
Brasil	127	479	838	-	-	-	127	479	838
Colombia	223	436	1 020	-	-	-	223	436	1 020
México	97	270	710	-	-	-	97	270	710
Paraguay	52	263	975	-	-	-	52	263	975
Perú	14 449	23 940	17 427	-	-	-	14 449	23 940	17 427
<u>Total</u>	<u>14 948</u>	<u>25 388</u>	<u>20 970</u>	-	-	-	<u>14 948</u>	<u>25 388</u>	<u>20 970</u>
<u>Destino</u>									
Argentina	4 688	4 083	4 109	-	-	-	4 688	4 083	4 109
Brasil	1	8	-	-	-	-	1	8	-
Colombia	623	580	572	-	-	-	623	580	572
Chile	8 394	18 418	12 613	-	-	-	8 394	18 418	12 613
Ecuador	483	603	1 433	-	-	-	483	603	1 433
Uruguay	759	1 696	2 242	-	-	-	759	1 696	2 242

a/ Pcr no haber estadísticas que distingan las diversas clases de algodón, parte de las exportaciones que figuran como "negociadas" pueden pertenecer en realidad a la categoría de las "no negociadas".

/y principalmente

ANEXO III

y principalmente debido a la instalación de plantas lavadoras que procesaron el producto que anteriormente se importaba con un grado mayor de elaboración. Sin embargo, las condiciones de la oferta eran muy diferentes en el caso del Brasil, ya que la Argentina y el Uruguay poseían una ventaja apreciable en el costo de los fletes y en servicios de transporte marítimo, lo que bastaba de por sí para asegurarles la mayor parte de un comercio en proceso de crecimiento. En la costa del Pacífico prevalecían otras condiciones y es interesante señalar que, en tanto países de fuera de la zona lograron cierta entrada en el mercado colombiano en 1962, al año siguiente prácticamente todo el comercio cayó en manos de exportadores de la ALALC.<sup>4/</sup> Una situación parecida se produjo en Chile, donde las compras al Reino Unido descendieron muchísimo (de más de un millón de dólares en 1959-62 a 120 mil en 1963), al mismo tiempo que las importaciones de la Argentina aumentaban proporcionalmente.

En lo relativo a "tops" de lana, Chile dio concesiones para las lanas de tipo Bradford y Lincoln, pero no para las de tipo mediano que compiten con la producción local. Las importaciones procedentes de la Argentina se decuplicaron en los años 1962/63, al mismo tiempo que disminuyeron las importaciones del Reino Unido y otros proveedores europeos, por lo cual parece razonable vincular el mejoramiento del comercio con las concesiones otorgadas sobre este producto.

Las únicas exportaciones de yute procedieron del Brasil, comercio que se inició en 1963 con la Argentina y el Uruguay a raíz de las concesiones otorgadas al producto por esos países. La expansión de las exportaciones de sisal del Brasil a Chile también estuvo asociada a las concesiones pactadas por este último país, pero en cambio, se redujeron apreciablemente las exportaciones a la Argentina, que no dio concesiones.

<sup>4/</sup> En lo relativo a lana sucia, Australia, Sudáfrica y otros países proporcionaron la cuarta parte de la lana importada por Colombia en 1962; pero sólo la novena parte de un mercado mucho mayor al año siguiente. En cuanto a la lana lavada, la proporción correspondiente a la ALALC fue de 30 por ciento en 1962 y cerca del 70 por ciento en 1963.

Cuadro III-22

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE LANA

(Valor en miles de dólares)

País	Negociadas			No negociadas			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>a) Lana sucia y lavada</b>									
<b>Origen</b>									
Argentina	538	2 338	6 466	656	294	1 758	1 194	2 632	8 224
Uruguay	316	2 082	1 707	12	621	2 762	328	2 703	4 469
Otros países	96	59	145	41	4	6	137	63	151
<b>Total</b>	<b>950</b>	<b>4 479</b>	<b>8 318</b>	<b>709</b>	<b>919</b>	<b>4 526</b>	<b>1 659</b>	<b>5 398</b>	<b>12 844</b>
<b>Destino</b>									
Brasil	-	4	24	630	874	4 447	630	878	4 471
Colombia	321	3 650	7 494	37	-	-	358	3 650	7 494
Chile	411	662	483	12	3	17	423	665	500
Ecuador	94	73	42	10	27	31	104	100	73
México	78	38	272	-	-	11	78	38	283
Otros países	46	52	3	20	15	20	66	67	23
<b>b) Tops de lana</b>									
<b>Origen</b>									
Argentina	523	1 302	4 357	33	23	68	556	1 325	4 425
Perú	12	93	212	-	-	-	12	93	212
Uruguay	336	717	540	138	375	936	474	1 092	1 476
<b>Total</b>	<b>871</b>	<b>2 112</b>	<b>5 109</b>	<b>171</b>	<b>398</b>	<b>1 004</b>	<b>1 042</b>	<b>2 510</b>	<b>6 113</b>
<b>Destino</b>									
Brasil	-	2	61	12	259	1 001	12	261	1 062
Colombia	-	2	27	122	126	-	122	128	27
Chile	854	2 010	4 678	-	-	-	854	2 010	4 678
Ecuador	17	81	283	-	-	-	17	81	283
Otros países	-	17	60	37	13	3	37	30	63

a/ De alpaca.

/Del mismo

Del mismo modo, una expansión moderada mostraron las exportaciones de sisal de México al Perú y Chile, después de rebajarse las barreras aduaneras en ambos países. Por otra parte, cabe señalar que prácticamente ningún país de la ALALC dio concesiones para el ixtle (o tampico) y que las exportaciones de este producto se mantuvieron más o menos estacionarias.

Las exportaciones brasileñas de cera de carnauba a México se expandieron considerablemente al mismo tiempo que aparecía un nuevo comercio con Colombia y el Perú, a raíz de las concesiones hechas por estos países. En cambio, en el mercado argentino, donde no se hicieron concesiones, el comercio descendió por debajo del nivel de 1961.

Entre los aceites no comestibles, el más digno de consideración fue el aceite de pescado que fue objeto de un comercio rápidamente creciente entre el Perú y Colombia después que este país hizo una apreciable concesión arancelaria. El aceite de linaza, exportado por la Argentina, y en menores cantidades por el Uruguay, mostró cierta expansión; en tanto que las exportaciones brasileñas de aceite de babasú a la Argentina y Chile y de aceite de oiticica a Colombia, México, Chile y la Argentina, también aumentaron de valor cuando los respectivos países negociaron esos productos. Por su parte, el Paraguay también aumentó sus exportaciones de aceite de coco y, en menor grado, de aceite de tung, después de las concesiones hechas en la mayoría de los países de la zona. Parece que las concesiones especiales aplicadas al Paraguay fueron un factor importante en el tradicional mercado argentino (donde aumentaron las compras de aceite de coco), así como en el Brasil y Chile, donde surgió un nuevo comercio a partir de la eliminación de derechos y recargos.

En cuanto al sebo, las exportaciones de la Argentina se cuadruplicaron entre 1959-61 y 1963, hasta llegar en ese último año a cerca de 3 millones de dólares. Del mismo modo, las exportaciones del Uruguay se elevaron de cero a cerca de 400 mil dólares en el mismo

## Cuadro III-23

## ALALC: EXPORTACIONES INTERZONALES DE SEBO

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<u>Origen</u>									
Argentina	647	803	2 859	81	4	-	728	807	2 859
Uruguay a/	-	161	385	-	-	-	-	161	385
<u>Total</u>	<u>647</u>	<u>964</u>	<u>3 244</u>	<u>81</u>	<u>4</u>	<u>-</u>	<u>728</u>	<u>968</u>	<u>3 244</u>
<u>Destino</u>									
Brasil	2	-	1 164	-	-	-	2	-	1 164
Colombia	-	209	1 117	-	-	-	-	209	1 117
Chile	474	652	915	-	-	-	474	652	915
Perú	171	46	48	-	-	-	171	46	48
Otros países	-	57	-	81	4	-	81	61	-

a/ Se incluyen otras grasas de origen animal.

/período. En

período. En ambos casos, las concesiones hechas por otros países de la ALALC parecen haber sido un factor muy influyente; la principal expansión se produjo en los mercados de Colombia y el Brasil (que eran nuevos compradores de este producto a países de la ALALC) así como en el de Chile. (Véase el cuadro III-23.)

En cuanto a la caseína la expansión fue menos pronunciada pero de todos modos tuvo características semejantes a los anteriores productos: las exportaciones de la Argentina en 1963 fueron superiores aproximadamente en 70 por ciento a lo que habían sido en los años de 1959-61 y la expansión principal se produjo en los mercados de México y Chile, lo que compensó holgadamente la reducción de las compras del Brasil.

Entre los productos restantes, los cueros sin curtir se enviaron sobre todo de la Argentina a Chile y el Perú; este comercio, que iba en descenso no lograron reanimarlo las concesiones hechas por estos países. Únicamente en lo que respecta a los cueros curtidos, parece que la reducción arancelaria de 40 por ciento concedida por el Brasil fue un factor favorable al comercio intrazonal.

Respecto a los productos manufacturados o semimanufacturados, se observa lo siguiente: los aranceles a los hilados y tejidos fueron altos en prácticamente todos los países, y sólo unos cuantos productos no producidos en los países importadores gozaron de concesiones (por ejemplo, los hilados de yute en Chile, o los de algodón no acondicionados para la venta al por menor, en el Ecuador). En tales circunstancias, el volumen limitado de las exportaciones y su concentración en el sector no negociado recalcaron la renuencia de los países a permitir la circulación de artículos que bien pudieran ser producidos por la industria nacional.

#### Resumen

Al examinar todo el grupo, parece observarse que, en la mayor parte de los casos, la reducción de aranceles estuvo seguida de una fuerte expansión del comercio intrazonal y, si bien es indudable que se habría producido en todo caso un aumento considerable respecto a ciertos artículos,  
/en general

en general las concesiones parecen haber favorecido en el mercado nacional a los exportadores de la ALALC. Con respecto a diversos productos importantes (sobre todo algodón, fibras duras, lana y tops de lana, grasas, aceites y ceras de origen vegetal, sebo y caseína) la reacción frente a la liberalización de las restricciones comerciales parece haber sido considerable, mientras que en el caso especial del Paraguay, cierto grado de comercio reciente (por ejemplo, en algodón y aceites vegetales) debe atribuirse a las preferencias unilateralmente concedidas a ese país.

El país que aparentemente más ganó con las concesiones fue la Argentina, cuyas exportaciones se elevaron de 5 millones de dólares, término medio anual en 1959-61, a 18 millones en 1963. El Perú, cuyas exportaciones consistían casi por completo en algodón, aumentó su comercio de 15 a 19 millones de dólares; el Uruguay, que exporta lana y sebo, de 0.8 a 6.5 millones de dólares; el Brasil, de 0.8 a 2.6 millones; el Paraguay, de 0.7 a 2.1 millones; Colombia (en lo que de nuevo se pone de manifiesto el comercio del algodón), de 0.3 a 1.4 millones; y México de 0.2 a 0.9 millones. Únicamente Chile no mostró ningún aumento.

Desde el punto de vista de las importaciones, Colombia constituyó el mercado principal de la lana en bruto y el aceite de pescado; Chile fue el mercado principal del algodón, y un comprador importante de lana en bruto, tops de lana, cueros, caseína y sisal. Las exportaciones al Brasil estuvieron dominadas por la lana (proporcionada por la Argentina y el Uruguay sin el beneficio de aranceles más bajos), en tanto que los envíos de aceite de coco del Paraguay y sebo de la Argentina arrancan de las concesiones hechas por el Brasil. El Ecuador constituyó un mercado importante para el algodón colombiano, en tanto que el Uruguay fue uno de los destinatarios principales del mismo artículo procedente del Perú, del Paraguay y del Brasil. Únicamente México y el Paraguay no aumentaron su importancia como mercados para los productores de la ALALC, si bien se originó con México cierto grado de comercio nuevo en cera de carnauba, aceite de oiticica, y caseína.

En síntesis pues, parecen haberse beneficiado más con la liberalización del comercio, la Argentina, el Perú, el Paraguay, el Uruguay y el Brasil. Los mayores déficit existieron en los casos de Colombia, Chile, y el Ecuador. México estuvo en una posición más bien de equilibrio, ya que las exportaciones y las importaciones mostraron tendencias algo parecidas.

Cuadro III-24

ALALC: EXPORTACIONES INTERZONALES DE FIBRAS Y PRODUCTOS AGROPECUARIOS DIVERSOS <sup>a/</sup>

(Valor en miles de dólares)

País exportador	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina	4 232	7 101	16 169	1 500	564	2 955	5 732	7 665	19 124
Brasil	359	842	2 190	427	489	423	786	1 331	2 613
Colombia	239	460	1 087	39	237	339	278	697	1 406
Chile	477	183	357	156	17	31	633	200	388
México	176	389	807	61	51	127	237	440	934
Paraguay	669	1 061	2 146	13	4	-	682	1 065	2 146
Perú	14 503	24 363	18 577	107	89	139	14 610	24 452	18 716
Uruguay	653	2 993	2 662	179	1 078	3 759	832	4 071	6 421
<b>Total</b>	<b>21 308</b>	<b>37 392</b>	<b>43 975</b>	<b>2 482</b>	<b>2 529</b>	<b>7 773</b>	<b>23 790</b>	<b>39 921</b>	<b>51 748</b>

a/ Sin incluir animales vivos, alimentos, bebidas, tabaco y productos forestales.

## Cuadro III-25

ALALC: PRINCIPALES FIBRAS Y PRODUCTOS AGROPECUARIOS DIVERSOS  
 EXPORTADOS DENTRO DE LA ZONA  
 (Valor en miles de dólares)

Producto	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Algodón en rama	14 948	25 388	20 970	-	-	-	14 948	25 388	20 970
Lana sucia o lavada	950	4 479	8 318	709	919	4 526	1 659	5 398	12 844
Tops de lana	871	2 112	5 109	171	398	1 004	1 042	2 510	6 113
Cueras y pieles	2 332	2 069	1 729	91	49	40	1 423	2 118	1 769
Yute	-	-	603	-	6	-	-	6	603
Otras fibras duras	143	153	281	188	66	202	331	219	483
Hilados y tejidos	16	109	269	503	676	1 178	519	875	1 407
Semillas	35	119	108	562	105	496	597	314	604
Plasava	27	34	45	-	-	-	27	34	45
Cara de carnauba	114	137	233	37	32	12	151	169	245
Aceites no comestibles	820	1 201	2 365	1	58	42	821	1 259	2 407
Sebo y grasas de origen animal	647	964	3 244	81	4	-	728	968	3 244
Caseína	251	346	438	10	3	5	261	349	443
Agar-agar	79	3	45	-	-	-	79	3	45
Cerdas	12	39	64	-	-	-	12	39	64
Productos varios	63	149	156	129	123	268	192	272	424
<b>Total</b>	<b>21 308</b>	<b>37 322</b>	<b>43 975</b>	<b>2 482</b>	<b>2 529</b>	<b>7 773</b>	<b>23 790</b>	<b>32 921</b>	<b>51 743</b>

/6. Combustibles

## 6. Combustibles minerales, petróleos y sustancias bituminosas

El interés principal de este grupo estriba en que no se negoció prácticamente ningún producto y que, a diferencia de otros grupos, es poca la expansión del comercio que puede observarse. En 1959-61, el valor de las exportaciones fue, término medio, de 14 millones de dólares; y aunque en 1962 aumentaron temporalmente a 16 millones (que se puede atribuir al rápido desarrollo de la exportación de propano y butano), en 1963 el valor de este comercio había vuelto a su nivel anterior.

Dentro del sector negociado pocos artículos ofrecieron algún interés. El carboncillo y la antracita (exportados de Chile y el Perú, respectivamente, a la Argentina en el período 1959-61) pueden citarse como ejemplos de productos cuyo comercio, a pesar de su liberalización, no consiguió resurgir en 1962 y 1963; esto se debió a motivos tales como la falta de excedentes exportables, lo que tienen poco que ver con los niveles arancelarios.<sup>5/</sup> Por otra parte y en cuanto al alquitrán (exportado de Colombia a la Argentina) y al asfalto (exportado de la Argentina al Paraguay), la reducción de las barreras comerciales fue acompañada en forma bastante clara de un aumento relativamente amplio de las exportaciones durante 1963 (el valor combinado de esos dos artículos fue de 400 mil dólares en ese año, contra un promedio de sólo 60 mil en el período anterior).

Dentro del sector no negociado, el comercio estuvo dominado por el petróleo y sus derivados, que se exportaron del Perú, la Argentina, Colombia, Chile y, en cantidades menores, de México. El comercio de butano y propano, que crece con rapidez (las exportaciones aumentaron de medio millón de dólares en 1959-61 a 5 millones en 1962 para bajar a 2 millones en 1963) surgió entre la Argentina y el Uruguay como principales exportadores y el Brasil como principal destinatario. Dentro del subgrupo del petróleo, el petróleo crudo, el gasóleo, el petróleo diesel y el petróleo combustible mantuvieron sus niveles de 1959-61, si bien el kerosene y la gasolina perdieron importancia.

---

<sup>5/</sup> Los derechos que la Argentina impone a estos artículos eran insignificantes, incluso cuando se importan de fuera de la zona.

## Cuadro III-26

ALALC: EXPORTACIONES INTERZONALES DE COMBUSTIBLES MINERALES, PETRÓLEOS  
Y SUBSTANCIAS BITUMINOSAS a/

(Valor en miles de dólares)

Producto y país	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Petróleo crudo	-	-	-	3 260	3 443	3 178	3 260	3 443	3 178
Petróleo combustible, petróleo diesel y gas oil	-	-	-	5 358	6 018	4 949	5 358	6 018	4 949
Querosene y gasolina	4	5	21	3 862	1 485	2 246	3 866	1 490	2 267
Derivados diversos del petróleo	9	2	4	48	109	221	57	111	225
<b>Subtotal</b>	<b>13</b>	<b>7</b>	<b>25</b>	<b>12 528</b>	<b>11 055</b>	<b>10 594</b>	<b>12 541</b>	<b>11 062</b>	<b>10 679</b>
Gases de petróleo	-	6	-	475	4 979	2 020	475	4 985	2 020
Carbón	627	-	-	3	18	1	630	18	1
Alquitrán	13	-	230	-	108	-	13	108	230
Productos varios	46	48	181	16	33	25	62	81	206
<b>Total</b>	<b>699</b>	<b>61</b>	<b>436</b>	<b>19 022</b>	<b>16 493</b>	<b>12 640</b>	<b>13 721</b>	<b>16 254</b>	<b>13 076</b>
<b>Origen</b>									
Argentina	53	55	201	414	6 679	5 029	467	6 734	5 230
Brasil	-	-	-	82	-	-	82	-	-
Colombia	-	-	294	2 819	3 378	988	2 819	3 378	1 222
Chile	438	-	1	528	548	1 062	966	548	1 063
Perú	208	6	-	9 155	5 005	4 966	9 369	5 011	4 966
México	-	-	-	13	24	447	13	24	447
Uruguay	-	-	-	11	559	148	11	559	148
<b>Destino</b>									
Argentina	645	230	2 230	1 734	2 301	2 893	1 734	2 531	2 531
Brasil	-	-	-	1 441	6 983	4 484	1 441	6 983	4 484
Chile	1	1	2	5 828	2 872	1 810	5 829	2 873	1 812
Paraguay	43	52	188	16	133	1 171	52	185	1 359
Perú	-	-	-	2 533	3 209	1 451	2 533	3 209	1 451
Uruguay	9	2	11	426	1 238	1 395	435	1 240	1 406
Otros países	1	6	5	530	24	28	531	30	33

a/ Obsérvese en especial que en este cuadro no se incluyen las exportaciones del Ecuador.

/En general,

En general, el grupo no desempeñó ningún papel dinámico en el comercio intrazonal, y como prácticamente todas las exportaciones se efectuaron al margen de las negociaciones, los datos que aparecen en el cuadro III-26 sirven, sobre todo, para indicar la dirección y la magnitud de las corrientes comerciales con respecto a un sector que representó aproximadamente el 4 por ciento de todas las exportaciones dentro de la ALALC.

#### 7. Minerales no metálicos (excepto los combustibles)

Dentro de este grupo el comercio gira principalmente en torno al salitre que Chile exportó en cantidades cada vez menores a pesar de la concesión hecha por todos los países de la ALALC (excepto el Perú), con lo que se mantuvo una tendencia que era evidente durante el decenio que precedió a las negociaciones. Sin embargo, en los datos globales relativos al salitre influyó considerablemente la magnitud de las exportaciones a la Argentina y el Brasil; y si bien el comercio se redujo con estos dos países, de todas maneras se observa cierta expansión en los mercados más pequeños como son México, Colombia y Ecuador. (Véase el cuadro III-27.)

Entre los otros minerales no metálicos, los artículos principales fueron el asfalto, la bentonita, los boratos de calcio y la sal común de la Argentina; el alquitrán de Colombia; el azufre de México y la arena y piedra del Uruguay. A excepción de dos productos de poca importancia, (baritina del Perú y caolín del Brasil), el comercio propendió a aumentar de valor después de mitigarse las restricciones arancelarias.

Por otra parte, en lo que se refiere a productos elaborados, se negociaron pocos artículos y el comercio que existía tendió a estancarse. Constituyeron las excepciones el cemento, las baldosas, los artículos de porcelana y cerámica para el hogar, los artículos sanitarios y los productos de vidrio, exportados principalmente por el Brasil hacia el Paraguay y a otros países que dieron concesiones en número muy limitado. Parece ser que el efecto de las negociaciones sobre el comercio de artículos elaborados fue muy escaso y que el mejoramiento de la eficiencia industrial de los países exportadores constituyó el factor principal.

/Cuadro III-27

Cuadro III-27

ALALC: EXPORTACION INTRAZONAL DE SALITRE (DE CHILE)

(Valor en miles de dólares)

Destino	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina	598	345	362	-	-	-	598	345	362
Brasil	2 099	1 546	1 723	-	-	-	2 099	1 546	1 723
Colombia	19	17	89	-	-	-	19	17	89
Ecuador	28	34	42	-	-	-	28	34	42
México	298	346	374	-	-	-	298	346	374
Perú	-	-	-	394	368	263	394	368	263
Uruguay	15	9	16	-	-	-	15	9	16
<b>Total</b>	<b>3 057</b>	<b>2 297</b>	<b>2 606</b>	<b>394</b>	<b>368</b>	<b>263</b>	<b>3 451</b>	<b>2 665</b>	<b>2 869</b>

Cuadro III-28

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE MINERALES NO METALICOS,  
 NO INCLUIDOS LOS COMBUSTIBLES

(Valor en miles de dólares)

País exportador	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina	428	765	1 211	383	580	774	811	1 345	1 985
Brasil	21	38	107	149	103	230	170	141	345
Colombia	1	22	88	4	35	13	5	57	101
Chile	3 075	2 325	2 629	418	390	265	3 493	2 715	2 904
México	61	268	292	136	122	61	197	390	373
Paraguay	25	21	2	-	-	-	25	21	2
Perú	31	18	10	149	67	41	180	85	51
Uruguay	210	631	435	56	72	23	266	703	458
<b>Total</b>	<b>3 852</b>	<b>4 088</b>	<b>4 774</b>	<b>1 295</b>	<b>1 369</b>	<b>1 445</b>	<b>5 147</b>	<b>5 457</b>	<b>6 219</b>

Cuadro III-29

ALAC: PRINCIPALES EXPORTACIONES INTERZONALES DE MINERALES NO METALICOS

(Valor en miles de dólares)

Producto	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Salitre	3 057	2 297	2 666	394	368	263	3 451	2 665	2 869
Azufre	90	285	304	46	20	-	136	305	304
Sal	75	188	408	227	292	234	302	480	642
Boratos de calcio	117	264	401	-	-	-	117	264	401
Bentonita	42	124	181	-	-	-	42	124	181
Yeso	24	48	102	-	-	-	24	48	102
Fluorita	36	32	29	-	-	-	36	32	29
Barita	31	18	10	-	-	-	31	18	10
Arona	96	159	65	-	-	-	96	159	65
Piedra de todas clases	40	207	176	26	67	11	66	274	187
Ladrillos y baldosas	-	-	7	32	31	58	32	31	65
Cemento	53	65	75	77	35	84	130	100	159
Tubos de vidrio	-	8	81	-	-	-	-	8	81
Botellas y frascos	121	86	42	134	117	88	255	203	130
Vidrios corrientes	46	242	205	5	-	5	51	242	210
Otros artículos de vidrio	2	3	8	79	84	107	81	87	115
Tubos de amianto-cemento	-	-	-	29	-	-	29	-	-
Otros artículos de cerámica	-	-	-	46	34	32	46	34	32
Artículos para el hogar (alfarería)	-	-	-	8	18	26	8	18	26
Artículos sanitarios (alfarería)	-	-	-	80	26	45	80	26	45
Productos varios	22	62	74	112	277	492	134	339	566
<b>Total</b>	<b>3 852</b>	<b>4 088</b>	<b>4 774</b>	<b>1 295</b>	<b>1 369</b>	<b>1 445</b>	<b>5 147</b>	<b>5 457</b>	<b>6 219</b>

/Resumen

1963

Resumen

En lo relativo a todo el grupo, parece que, aunque las concesiones ayudaron a los exportadores de productos no elaborados, (incluso hasta cierto punto, el salitre), la expansión comercial siguió siendo bastante limitada y, tratándose de productos elaborados, casi completamente nula. Se produjo una escasa diversificación de la producción y sólo en unos pocos artículos, tales como los tubos de vidrio, se observa que nuevas corrientes comerciales hayan seguido a la liberalización del comercio intrazonal.

El exportador principal fue Chile, y los mercados más importantes el Brasil, la Argentina y México. Sin embargo y con excepción del salitre, las corrientes comerciales fueron pequeñas y en gran parte no representaron más que el intercambio de productos entre países limítrofes (por ejemplo, arena y piedra del Uruguay a la Argentina).

8. Metales y manufacturas metálicas (fuera de maquinaria y vehículos)

Este sector comprende cuatro rubros principales: minerales metálicos; metales en forma primaria (barras, láminas, etc.); semimanufacturas (tubos, cañerías, alambre, etc.), y productos finales. Entre éstos, los metales en forma primaria fueron, sin lugar a duda, el elemento más importante, como puede verse en el cuadro III-30.

Los minerales metálicos consistieron sobre todo en hematita y otros minerales de hierro (exportados a la Argentina en cantidades crecientes por Chile, Brasil y Perú), manganeso y bauxita. Como los países de la ALALC ya abastecían todo el mercado de mineral de hierro, no puede atribuirse la expansión de este comercio a una reducción o eliminación de las barreras arancelarias. En cuanto al manganeso el inicio de su comercio en 1961 y su expansión en los años posteriores se debió, del mismo modo, al desarrollo industrial de la Argentina más que a las concesiones que diera ese país. Por otra parte, el mercado de la Argentina para la bauxita se contrajo mucho, y la continuidad de las compras al Brasil en un momento en que las importaciones de Surinam y la Guayana Británica se

Cuadro III-30

## ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE METALES Y MANUFACTURAS METALICAS, POR GRUPOS PRINCIPALES

(Valor en miles de dólares)

Grupo	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Minerales metálicos	3 002	6 268	5 700	15	3	653	3 017	6 271	6 353
Metales no elaborados	13 465	32 690	47 929	3 005	2 554	2 256	16 470	35 244	50 185
Semimanufacturas	1 196	594	1 562	1 506	2 224	3 573	2 702	2 818	5 135
Productos finales	328	335	1 205	805	1 187	2 471	1 133	1 522	3 676
<b>Total</b>	<b>17 991</b>	<b>39 887</b>	<b>56 396</b>	<b>5 331</b>	<b>5 968</b>	<b>8 953</b>	<b>23 322</b>	<b>45 855</b>	<b>65 349</b>

Cuadro III-31

## ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE MINERALES METALICOS

(Valor en miles de dólares)

Producto y país	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Mineral de hierro	2 904	6 077	5 323	-	-	-	2 904	6 077	5 323
Manganeso	30	122	300	-	-	-	30	122	300
Bauxita	68	68	77	-	-	-	68	68	77
Cobre de cementación	-	-	-	-	-	627	-	-	627
Otros minerales	-	-	-	15	3	26	15	4	26
<b>Total</b>	<b>3 002</b>	<b>6 268</b>	<b>5 700</b>	<b>15</b>	<b>3</b>	<b>653</b>	<b>3 017</b>	<b>6 271</b>	<b>6 353</b>
<b>Origen</b>									
Brasil	780	2 213	3 109	-	-	-	780	2 213	3 109
Chile	1 409	1 955	1 807	-	-	627	1 409	1 955	2 434
México	-	-	-	12	-	-	12	-	-
Perú	813	2 100	784	3	3	26	816	2 103	810
<b>Destino</b>									
Argentina	2 987	6 216	5 667	15	3	16	3 002	6 219	5 683
Brasil	-	-	-	-	-	10	-	-	10
Perú	-	-	-	-	-	627	-	-	627
Uruguay	15	52	33	-	-	-	15	52	33

/reducíam considerablemente

reducir considerablemente sus importaciones, a las cuales en gran medida se debe a este producto, la rotación de las barreras arancelarias fue un factor de bastante importancia. Las exportaciones del mismo producto del Brasil al Uruguay también se expandieron, lo que corroboraba este modo de pensar.

(Verse cuadro III-31.)

Entre los negociados en forma primaria, el artículo más importante del comercio intrarregional fue el hierro y el acero (hasta tanto el cobre pasó a primer lugar en 1963). La producción de hierro ya había perdido importancia en 1961 y un comercio entre Chile y la Argentina que a comienzos del decenio de 1950 representaba anualmente tres millones de dólares, se había reducido a fines de ese decenio a mil dólares, para desaparecer por completo en los años siguientes. Del mismo modo, en tanto que las exportaciones del Brasil a la Argentina eran de medio millón de dólares por término medio en 1959-62, el comercio también se desvaneció en los años siguientes. Únicamente Chile, Uruguay y, por lo que respecta a chatarra de hierro, el Ecuador, incluyeron el artículo en su lista de productos negociados. Como estos países no eran importadores de importancia, no se observó en las cuentas comerciales ninguna reacción apreciable que se pueda atribuir a las concesiones.

En cuanto al hierro y el acero en forma secundaria, durante el decenio...

...durante el decenio ocurrieron algunos cambios notables: la Argentina que era un gran importador (sobre todo de acero chileno) pasó a ser un exportador neto de estos productos. El Brasil, por su parte, se convirtió en el mercado principal para el excedente de la producción Argentina, aunque en 1963 una cantidad considerable fue comprada también por el Uruguay. Chile robuvo una parte del mercado argentino para tipos especiales de hierro y acero y aumentó sus exportaciones al Brasil, mientras que cantidades menores enviaba al Uruguay. Sin embargo, como resultado neto, en 1962 y 1963 la participación de Chile en el mercado zonal fue mucho más pequeña que antes, tanto en términos absolutos como relativos. Por último, cabe señalar que en los años 1962 y 1963 México hizo su aparición como proveedor importante de hierro y acero, siendo una vez más el Brasil el principal mercado (véase el cuadro III-32).

/Cuadro III-32

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE HIERRO Y ACERO FUNDIDO EN FORMA  
DE BARRAS, PERFILES, CHAPAS, LAMINAS, ETC.

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<u>Origen</u>									
Argentina	423	226	4 351	-	-	-	423	226	4 351
Brasil	902	37	6	38	126	10	940	163	16
Chile	9 163	1 601	3 390	914	29	53	10 077	1 630	3 443
México	-	384	3 201	-	-	-	-	384	3 201
<u>Total</u>	<u>10 488</u>	<u>2 248</u>	<u>10 948</u>	<u>952</u>	<u>155</u>	<u>63</u>	<u>11 440</u>	<u>2 403</u>	<u>11 011</u>
<u>Destino</u>									
Argentina	9 500	1 519	1 532	505	124	10	10 005	1 643	1 542
Brasil	489	388	7 682	-	-	-	489	388	7 682
Uruguay	400	272	1 652	118	-	-	518	272	1 652
Otros países	99	69	82	329	31	53	428	100	135

/Resulta difícil

Resulta difícil apreciar hasta qué punto influyeron en estos cambios las concesiones. Por lo que hace a la Argentina, parece que el desarrollo de la producción siderúrgica nacional cambió fundamentalmente la situación, e hizo que ese mercado se perdiera en parte para Chile (país que, a su vez, hacía frente a un alza de costos, una demanda interna creciente y un tipo de cambio que hasta cierto punto entrababa el comercio). En tales circunstancias, las concesiones hechas por la Argentina fueron ineficaces para modificar la naturaleza de este comercio. Por otra parte, en el caso del Brasil, las concesiones hechas fueron más amplias y la demanda de importaciones fue en aumento, lo que benefició considerablemente a la Argentina, México y Chile (en 1963 se redujeron las compras de prácticamente todos los proveedores extrazonales, excepto el Japón). Una situación semejante parece haber existido en el caso del Uruguay. En términos generales, pues, cabe decir que las concesiones hechas ayudaron ciertamente a estimular el comercio intrarregional.

En lo relativo a la hojalata (que sólo se exportó de México al Brasil), la preferencia también parece haber sido un factor estimulante, puesto que en 1963 se originó un nuevo comercio por valor de 700 mil dólares.

Entre los metales no ferrosos, el hecho principal radica en la gran expansión registrada por el cobre. Las exportaciones de Chile y, en menor grado del Perú y México, aumentaron en forma muy apreciable, constituyendo el Brasil y la Argentina los mercados principales. Esto coincidió con una contracción en las importaciones desde proveedores ajenos a la ALALC, cuya participación, por ejemplo en el mercado brasileño, se redujo de 95 por ciento en los años 1960-61 a 42 por ciento en 1962 y tan sólo 8 por ciento en 1963; por lo cual, bien puede afirmarse que ha habido una firme correlación entre la expansión de estas corrientes comerciales y las concesiones hechas en la ALALC.

Una situación semejante se observa en el caso del zinc y el plomo: las compras brasileñas a países no miembros de la ALALC bajaron del 91 y 84 por ciento del total, respectivamente, en 1961, al 43 y cero por ciento en 1963, al mismo tiempo que los exportadores de la zona aumentaban considerablemente el volumen absoluto de sus envíos.

/Cuadro III-33

Guadro III-33

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE METALES NO FERROSOS

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
a) <u>Cobre</u>									
<u>Origen</u>									
Argentina	-	-	-	-	4	-	-	4	-
Chile	922	16 681	24 862	348	117	72	1 270	16 798	24 934
México	174	3 045	1 143	2	9	9	176	3 054	1 146
Perú	396	3 885	2 934	25	985	475	421	4 870	3 409
<u>Total</u>	<u>1 492</u>	<u>23 611</u>	<u>28 939</u>	<u>375</u>	<u>1 115</u>	<u>550</u>	<u>1 867</u>	<u>24 726</u>	<u>29 489</u>
<u>Destino</u>									
Argentina	808	3 559	4 498	305	14	-	1 113	3 573	4 498
Brasil	658	20 031	24 262	35	985	475	693	21 016	24 737
Colombia	-	-	-	13	50	35	13	50	35
Perú	-	-	-	19	60	34	19	60	34
Uruguay	16	8	159	3	2	6	19	10	165
Otros países	10	13	20	-	4	-	10	17	20
b) <u>Plomo</u>									
<u>Origen</u>									
México <sup>a/</sup>	15	80	2	217	16	330	163	88	281
Perú	439	830	1 336	185	401	140	624	1 231	1 476
<u>Total</u>	<u>454</u>	<u>910</u>	<u>1 338</u>	<u>402</u>	<u>417</u>	<u>470</u>	<u>787</u>	<u>1 319</u>	<u>1 757</u>
<u>Destino</u>									
Brasil <sup>a/</sup>	231	725	1 106	-	-	-	231	717	1 106
Chile	-	-	-	135	220	149	135	220	149
Colombia	-	-	-	267	-	321	198	-	270
Uruguay	198	131	231	-	-	-	198	131	231
Otros países	25	54	1	-	197	-	25	251	1
c) <u>Zinc</u>									
<u>Origen</u>									
Argentina	-	-	794	-	-	-	-	-	794
México	463	1 566	1 061	506	490	741	969	2 056	1 802
Perú	267	3 544	2 847	188	294	306	455	3 838	3 153
<u>Total</u>	<u>730</u>	<u>5 110</u>	<u>4 702</u>	<u>694</u>	<u>784</u>	<u>1 047</u>	<u>1 424</u>	<u>5 894</u>	<u>5 749</u>
<u>Destino</u>									
Brasil	709	5 110	4 687	-	-	-	709	5 110	4 687
Colombia	-	-	-	117	94	262	117	94	262
Chile	-	-	-	578	690	785	578	690	785
Uruguay	21	-	14	-	-	-	21	-	14
d) <u>Plata</u>									
<u>Origen</u>									
Argentina	191	212	688	-	-	-	191	212	688
Perú	14	268	461	-	56	65	14	324	526
<u>Total</u>	<u>205</u>	<u>480</u>	<u>1 149</u>	<u>-</u>	<u>56</u>	<u>65</u>	<u>205</u>	<u>536</u>	<u>1 214</u>
<u>Destino</u>									
Brasil	205	476	1 140	-	-	-	205	476	1 140
Chile	-	-	-	-	56	65	-	56	65
Uruguay	-	4	9	-	-	-	-	4	9

<sup>a/</sup> En las estadísticas de exportación no se registra un volumen significativo de comercio procedente de México que aparece, en cambio, en las estadísticas de importación del Brasil.

/En lo

En lo que respecta a otros metales no ferrosos (sobre todo la plata, el antimonio, el bismuto, el cadmio, etc.), las exportaciones también tendieron a aumentar en los años 1962-63, lo que corrobora el parecer de que las concesiones hechas a estos productos ayudaron decisivamente a los países de la ALALC a mejorar su comercio. (Véase el cuadro III-33.)

Una situación bastante diferente existió respecto a los productos semimanufacturados, tales como alambres, cañerías y accesorios, cuerdas y cordaje, etc. En la mayoría de los casos, los países de la ALALC sólo realizaron negociaciones en torno a ciertos tipos o tamaños que no eran competitivos con la producción nacional actual o futura y, por lo común, el comercio tendió a disminuir. En los casos en que las exportaciones se expandieron, ello ocurrió frecuentemente con artículos para los que no se hicieron concesiones, por ejemplo, cañerías de acero y accesorios exportados de México al Perú; alambre de cobre, de Chile a la Argentina y Colombia; el mismo artículo, de México a Colombia, etc. Hubo ciertamente excepciones, especialmente con las exportaciones de tubos sin costura de la Argentina a Chile, donde las concesiones hechas por este país influyeron sin duda en la aparición de un comercio por valor de medio millón de dólares en 1963. Sin embargo, estos productos fueron pocos y, en términos generales, parece correcto afirmar que en este grupo de productos influyeron muy poco las negociaciones y que el comercio prácticamente no experimentó cambios en su volumen. (Véanse los cuadros III-34 y III-35.)

En las manufacturas finales de metal se echa más de ver el carácter limitado de las concesiones y el hecho de que no se haya originado ningún comercio apreciable de los productos negociados. No se dieron preferencias regionales prácticamente a ninguno de los artículos cuya producción se podía realizar localmente (o era de prever en el futuro); lo mismo ocurrió en los casos en que, por motivos relacionados con la balanza de pagos, parecía conveniente imponer limitaciones a la importación de bienes de consumo u otros productos finales. El comercio en artículos negociados se vio reducido a unos cuantos productos secundarios, tales como hojas de afeitar, estufas de hierro y artefactos de cocina, cilindros para gas, envases de aluminio, etc. Entre éstos el más importante fue el comercio

Cuadro III-34

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE CÁTERIAS Y ACCESORIOS DE HIERRO Y ACERO

(Valor en miles de dólares)

País	Negociadas			No negociadas			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Origen</b>									
Argentina	5	7	555	17	44	42	22	51	597
Brasil	74	6	17	69	230	134	143	236	151
México	-	3	13	2	127	1 076	2	130	1 089
Otros países	-	22	80	12	5	-	12	27	80
<b>Total</b>	<b>79</b>	<b>38</b>	<b>665</b>	<b>100</b>	<b>406</b>	<b>1 252</b>	<b>179</b>	<b>444</b>	<b>1 917</b>
<b>Destino</b>									
Argentina	74	22	79	80	210	376	154	232	455
Chile	1	-	561	-	68	86	1	68	647
Paraguay	-	13	9	15	40	29	15	53	38
Perú	4	-	-	2	59	655	6	59	655
Otros países	-	3	16	3	29	106	3	32	122

Cuadro III-35

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE ALAMBRE DE COBRE

(Valor en miles de dólares)

País	Negociadas			No negociadas			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Origen</b>									
Chile	2	37	42	766	778	1 509	768	815	1 551
México	12	77	80	279	866	478	291	943	558
Perú	-	-	-	45	-	-	45	-	-
<b>Total</b>	<b>14</b>	<b>114</b>	<b>122</b>	<b>1 090</b>	<b>1 644</b>	<b>1 987</b>	<b>1 104</b>	<b>1 758</b>	<b>2 109</b>
<b>Destino</b>									
Argentina	-	-	-	601	331	1 170	601	331	1 170
Colombia	-	-	-	368	270	553	368	270	553
Uruguay	-	-	-	105	530	198	105	530	198
Perú	-	-	-	10	492	38	10	492	38
Otros países	14	114	122	6	21	28	20	135	150

/Cuadro III-36

Cuadro III-36

## VALORES DE LAS EXPORTACIONES INTRAZONALES DE ALGUNOS PRODUCTOS METÁLICOS

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>a) Hojas de afeitar</b>									
<b>Origen</b>									
Argentina	3	-	575	11	35	22	14	35	597
Colombia	8	72	68	-	-	-	8	72	68
<b>Total</b>	<b>11</b>	<b>72</b>	<b>643</b>	<b>11</b>	<b>35</b>	<b>22</b>	<b>22</b>	<b>107</b>	<b>665</b>
<b>Destino</b>									
Chile	-	-	554	-	-	-	-	-	554
Ecuador	8	72	62	-	-	-	8	72	62
Paraguay	3	-	27	-	-	-	3	-	27
Uruguay	-	-	-	11	35	22	11	35	22
<b>b) Muelles y resortes para vehículos</b>									
<b>Origen</b>									
México	70	96	106	49	21	-	119	117	106
<b>Destino</b>									
Chile	-	-	-	15	21	-	15	21	-
Ecuador	70	96	106	-	-	-	70	96	106
Otros países	-	-	-	34	-	-	34	-	-
<b>Total</b>	<b>70</b>	<b>96</b>	<b>106</b>	<b>49</b>	<b>21</b>	<b>-</b>	<b>119</b>	<b>117</b>	<b>106</b>

/de hojas

de hojas de afeitar: las exportaciones de la Argentina a Chile y Paraguay (y en menores cantidades de Colombia al Ecuador y Paraguay) aumentaron bastante después de las concesiones. En el caso de los muelles para vehículos que México exportaba al Ecuador, las exportaciones también tuvieron un apreciable aumento de valor, en contraste con la reducción de los envíos a Chile y a otros países que no incluyeron este artículo en sus listas de productos negociados.

Sin embargo, a pesar de estos ejemplos, salta a la vista que las concesiones hechas a los productos finales no fueron de magnitud suficiente para dar lugar a una gran expansión de las exportaciones; el aumento que hubo se debió (con las excepciones antes señaladas) a otros factores.

### Resumen

Si se examina todo el grupo de los metales y manufacturas de metal, se observará que existieron dos situaciones opuestas. Por una parte, las materias primas básicas no producidas en el país respectivo se vieron favorecidas con concesiones arancelarias y las exportaciones tendieron a aumentar (en varios casos importantes se produjeron desplazamientos notables de proveedores de fuera de la ALALC). En cambio, para las manufacturas finales, donde se dieron pocas concesiones, el comercio fue pequeño y sólo en muy pocos casos se observó cierta expansión. Entre estos extremos se encontraban los artículos semimanufacturados, que en algunos países disfrutaban de concesiones y en otros no. Por lo general, hubo más comercio de estos artículos que en las manufacturas finales, pero no se notó una tendencia a la expansión. Las exportaciones disminuyeron hacia destinatarios como la Argentina, el Brasil, etc., donde era factible la sustitución de importaciones, y sólo se ampliaron en los casos en que el artículo no sólo era esencial, sino de un tipo que la industria nacional no podía producirlo fácilmente. El comercio de esta clase de semimanufacturas parece haberse estimulado poco a causa de las concesiones negociadas, y las exportaciones propendieron a aumentar o disminuir de acuerdo con los factores generales de la oferta o la demanda.

/Las concesiones

Las concesiones ofrecieron, pues, un estímulo, sobre todo, al comercio de artículos tales como metales ferrosos o no ferrosos en formas primarias (el comercio de minerales metálicos básicamente correspondía a los productores de la ALALC). El producto más estimulado fue el cobre, seguido en importancia por el zinc, el plomo y la plata. En lo relativo al hierro y el acero la situación fue confusa, por cuanto algunos países obtuvieron apreciables avances mientras que otros, como Chile, se encontraron en peor situación en 1962-63 que en los años anteriores (un factor importante fue la reducción de la demanda argentina). Sin embargo, hubo cierto desplazamiento de proveedores extrarregionales; y si bien el Japón se reveló como un competidor cada vez más fuerte, los países de la ALALC, en general, sacaron bastante partido de las concesiones.

No se observó una situación semejante en cuanto a los artículos manufacturados o semimanufacturados, y aunque en algunos casos se vio cierta expansión, la tendencia fue más o menos la misma para los productos negociados y no negociados. Además, las exportaciones de que se trata fueron de pequeña magnitud, lo que sirve, sobre todo, para recalcar lo limitado de las concesiones que se hicieron y el hecho de que los países no incluyeran en su lista de productos negociados los artículos posibles de producir por la industria nacional.

Entre los países exportadores, Chile fue el que más se benefició con las mayores exportaciones de cobre, y aunque su comercio de hierro y acero se redujo en 5 millones de dólares durante el período que se examina, la diferencia neta a su favor en todos los productos metálicos liberados fue de unos 18 millones de dólares. La Argentina aumentó sus exportaciones de los mismos artículos en unos 10 millones; México y el Perú en 6 millones cada uno; el Brasil en 4 millones; y sólo Colombia, Uruguay y Paraguay no registraron cambios de significación.

En cuanto al destino de las exportaciones, el Brasil constituyó el mercado principal; y fuera de la expansión del mercado argentino (en cuanto al cobre) y del uruguayo (en cuanto al hierro y el acero), los cambios que ocurrieron en otros países de la zona fueron pequeños y de carácter compensatorio. Es evidente, pues, que prácticamente toda la expansión que se nota en el comercio intrazonal de metales primarios se debió al crecimiento del mercado brasileño y al estímulo que dio dicho país liberalizando las barreras al comercio. En este sentido, Chile, la Argentina, México y el Perú fueron los países que más se beneficiaron. (Véanse los cuadros III-37 y III-38.) /Cuadro III-37

Cuadro III-37

ALAI: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE METALES Y MANUFACTURAS METALICAS (SIN INCLUIR MAQUINARIA)

(Valor en miles de dólares)

País exportador	Negociadas			No negociadas			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina	1 343	932	7 755	416	727	1 509	1 759	1 659	9 264
Brasil	1 764	2 316	3 274	623	437	303	2 387	2 753	3 577
Colombia	11	72	72	7	17	44	18	89	116
Chile	12 200	20 309	30 272	2 599	1 126	2 600	14 799	21 435	32 872
México	740	5 454	6 485	1 198	1 653	3 023	1 938	7 107	9 508
Perú	1 933	10 782	8 459	472	2 005	1 463	2 405	12 787	9 922
Uruguay	-	22	79	16	2	11	16	24	90
<b>Total</b>	<b>17 991</b>	<b>39 887</b>	<b>56 396</b>	<b>5 331</b>	<b>5 968</b>	<b>8 953</b>	<b>23 322</b>	<b>45 855</b>	<b>65 349</b>

/Cuadro III-38

● Cuadro III-38

ALAI: PRINCIPALES EXPORTACIONES INTRAZONALES DE PRODUCTOS METALICOS

(Valor en miles de dólares)

Producto	Negociadas			No negociadas			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Mineral de hierro	2 904	6 077	5 323	-	-	-	2 904	6 077	5 323
Mineral de manganeso	30	122	300	-	-	-	30	122	300
Bauxita	68	68	77	-	-	-	68	68	77
Otros minerales y concentrados	-	-	-	15	3	653	15	3	653
Arrabio	-	-	-	467	-	-	467	-	-
Hierro y acero en forma primaria	10 488	2 248	10 948	952	155	63	11 440	2 403	11 011
Hojalata	-	183	738	-	-	-	-	183	738
Cobre en forma primaria	1 492	23 611	28 939	375	1 115	550	1 867	24 726	29 489
Plomo refinado o no refinado	454	910	1 398	402	417	470	856	1 327	1 808
Zinc refinado o no refinado	739	5 110	4 702	694	784	1 047	1 424	5 894	5 749
Plata en lingotes o barras	205	480	1 349	-	56	65	205	536	1 214
Otros metales no ferrosos	36	146	115	115	27	61	211	173	176
Alambre de hierro y acero	1 103	432	742	282	62	144	1 385	494	886
Alambre de cobre	34	114	122	1 090	1 644	1 987	1 104	1 758	2 109
Cafierías de hierro y acero	79	38	665	100	406	1 252	179	444	1 917
Cafierías de cobre	-	10	34	34	99	158	94	109	192
Otras semimanufacturas	-	-	-	-	18	33	-	18	33
Muelles y resortes para vehículos	70	96	106	49	21	-	119	117	106
Hojas de afeitar	11	72	643	11	35	22	22	107	665
Otras manufacturas	247	168	455	745	1 126	2 448	992	1 294	2 903
<b>Total</b>	<b>17 991</b>	<b>39 887</b>	<b>56 396</b>	<b>5 331</b>	<b>5 968</b>	<b>8 953</b>	<b>23 322</b>	<b>45 855</b>	<b>65 349</b>

### 9. Maquinaria y equipo

Mientras que con algunos productos se consiguió un avance apreciable en el comercio intrazonal, aun así, en 1963 este grupo tenía escasa importancia relativa dentro de dicho intercambio; las exportaciones no representaban más que 13 millones de dólares, o sea el 3 por ciento del total de todos los productos intercambiados dentro de la ALALC, lo cual era aproximadamente igual al valor de los combustibles y productos químicos, y tenía menos importancia que los productos forestales o las fibras textiles.

Sin embargo, el grupo tiene interés en vista de los cambios que ocurrieron en los años 1962-63, especialmente por cuanto las exportaciones de productos liberados o parcialmente liberados por los países de la ALALC aumentaron con un ritmo mucho más rápido que los que no fueron objeto de concesiones. A pesar de la dificultad que existe para clasificar los productos en las dos categorías mencionadas (ya que muchos artículos aparecen en las estadísticas nacionales bajo encabezamientos muy generales, tales como "Maquinaria industrial diversa"), las tabulaciones hechas por la CEPAL indican que, mientras el valor del comercio de los artículos negociados se elevó de un promedio de 1.2 millones de dólares en 1959-61 a 7.2 millones en 1963, los artículos no negociados comenzando a un nivel más alto de 2.8 millones de dólares, sólo habían llegado a 6.4 millones en 1964.

Las plantas industriales y maquinarias constituyeron el principal sector afectado por la expansión; si bien el ritmo de aumento también fue rápido en los sectores más pequeños como el de maquinaria agrícola y equipo de oficina. Entre los subros principales, la atención se ha concentrado sobre todo en dos productos: máquinas de coser y máquinas-herramientas. Para aquéllas Chile ofreció un mercado cuyo desarrollo se vió considerablemente influido por las concesiones pactadas en la ALALC. El proveedor principal fue el Brasil y en cantidades más pequeñas la Argentina y México. Chile ofreció también un mercado creciente para las máquinas-herramientas; en este caso, las exportaciones de la ALALC se dirigieron también a Colombia, México, Brasil y el Paraguay, todos los cuales hicieron

/ciertas concesiones

ciertas concesiones y al Perú y el Uruguay, que no hicieron concesiones. Sólo intervinieron dos exportadores, la Argentina y el Brasil, correspondiendo a aquélla la mayor parte de este comercio.

Entre otros rubros, cabe destacar los ascensores para pasajeros, cuyas exportaciones del Brasil a Chile y el Paraguay aumentaron con rapidez después que estos dos países hicieron concesiones sobre dicho rubro. Hay que señalar, sin embargo, que el comercio con el Uruguay también se amplió y como este país no hizo concesiones, parece ser que los costos de producción, los tipos de cambio y las disponibilidades de transporte fueron de gran importancia para determinar la dirección y magnitud de este comercio.

La maquinaria textil excluyendo las máquinas de coser para el hogar, fue otro sub-grupo en el que se produjo una expansión del comercio después de las concesiones negociadas en la ALALC: las exportaciones argentinas a Chile se elevaron de 15 mil dólares en 1961 a 215 mil en 1963. Del mismo modo, hubo un aumento en las exportaciones de apisonadoras de caminos del Brasil a Chile después de la liberación del producto, lo que también ocurrió con las prensas mecánicas y las bombas para líquidos.

En los sectores no industriales, el grupo principal fue el de equipo de oficina; se exportaron cantidades crecientes de máquinas de escribir de la Argentina y el Brasil a Chile, y máquinas calculadoras y tabuladoras de la Argentina al Brasil y Chile. No todos los tipos de calculadoras fueron liberados, pero los que recibieron concesiones mostraron una considerable expansión en los años 1962-63; siendo de especial interés un nuevo comercio en máquinas de tabulación estadística entre la Argentina y el Brasil en 1963, no sólo en cuanto al valor (323 mil dólares), sino también en vista del acuerdo de complementación suscrito por esos países y el Uruguay relativo a equipo de esta especie y a artículos conexos (cartulina, tarjetas perforadas, etc.).

El comercio del grupo maquinaria y equipo agrícola fue de magnitud limitada y estuvo restringido a diversos rubros no especificados con precisión en las estadísticas de la Argentina, que es el principal país exportador. En su mayor parte estuvieron destinados a Chile y el Brasil, y en cantidades menores al Paraguay; al paso que las exportaciones de México se dirigían sobre todo al Perú.

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE MAQUINARIA Y EQUIPO INDUSTRIAL

(Valor en miles de dólares)

País	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>a) Máquinas de coser para el hogar</b>									
<b>Origen</b>									
Brasil	482	748	1 290	24	49	53	506	797	1 343
Otros países	6	-	103	4	18	18	10	18	121
<b>Total</b>	<b>488</b>	<b>748</b>	<b>1 393</b>	<b>28</b>	<b>67</b>	<b>71</b>	<b>516</b>	<b>815</b>	<b>1 464</b>
<b>Destino</b>									
Chile	471	659	1 373	-	-	-	471	659	1 373
Uruguay	11	88	11	-	-	17	11	88	28
Otros países	6	-	9	28	67	54	34	67	63
<b>b) Tornos para trabajo en metal</b>									
<b>Origen</b>									
Argentina	8	122	1 301	26	174	361	34	296	1 662
Brasil	6	106	429	3	26	28	9	132	457
<b>Total</b>	<b>14</b>	<b>228</b>	<b>1 730</b>	<b>29</b>	<b>200</b>	<b>389</b>	<b>43</b>	<b>428</b>	<b>2 119</b>
<b>Destino</b>									
Brasil	3	41	270	-	-	63	3	41	333
Colombia	1	20	436	-	-	-	1	20	436
Chile	1	116	674	-	-	-	1	116	674
Ecuador	-	-	4	-	-	-	-	-	4
México	5	41	323	-	-	26	5	41	349
Paraguay	4	10	23	-	-	-	4	10	23
Perú	-	-	-	-	46	170	-	46	170
Uruguay	-	-	-	29	154	130	29	154	130
<b>c) Ascensores</b>									
<b>Origen</b>									
Brasil	73	75	293	93	132	78	166	207	371
Otros países	-	-	-	-	5	34	-	5	34
<b>Total</b>	<b>73</b>	<b>75</b>	<b>293</b>	<b>93</b>	<b>137</b>	<b>112</b>	<b>166</b>	<b>212</b>	<b>405</b>
<b>Destino</b>									
Chile	61	70	244	-	-	33	61	70	277
Paraguay	7	5	48	-	2	1	7	7	49
Uruguay	-	-	-	50	108	73	50	108	73
Otros países	5	-	-	43	27	6	48	27	6
<b>d) Equipo de oficina</b>									
<b>Origen</b>									
Argentina	57	42	417	60	14	150	117	56	567
Brasil	8	54	306	6	4	59	14	58	365
Otros países	1	-	-	5	-	4	6	-	4
<b>Total</b>	<b>66</b>	<b>96</b>	<b>723</b>	<b>71</b>	<b>18</b>	<b>213</b>	<b>137</b>	<b>114</b>	<b>936</b>
<b>Destino</b>									
Brasil	-	-	189	-	-	134	-	-	323
Chile	65	96	534	-	-	-	65	96	534
Otros países	1	-	-	71	18	79	72	18	79
<b>e) Refrigeradores</b>									
<b>Origen</b>									
Argentina	75	45	99	12	600	26	87	645	125
Brasil	12	61	135	-	-	14	12	61	149
<b>Total</b>	<b>87</b>	<b>126</b>	<b>234</b>	<b>12</b>	<b>600</b>	<b>40</b>	<b>99</b>	<b>726</b>	<b>274</b>
<b>Destino</b>									
Paraguay	87	126	234	-	-	-	87	126	234
Uruguay	-	-	-	3	600	12	3	600	12
Otros países	-	-	-	9	-	28	9	-	28
<b>f) Pilas secas</b>									
<b>Origen</b>									
Brasil	-	102	12	-	-	-	-	102	12
México	1	664	126	-	-	-	1	664	126
<b>Total</b>	<b>1</b>	<b>766</b>	<b>145</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>1</b>	<b>766</b>	<b>145</b>
<b>Destino</b>									
Argentina	-	765	108	-	-	-	-	765	108
Chile	-	-	10	-	-	-	-	-	10
Ecuador	1	1	-	-	-	-	1	1	-
Paraguay	-	-	27	-	-	-	-	-	27

/En refrigeradores

En refrigeradores (de todos los tipos, incluso los eléctricos), el Brasil y la Argentina crearon con el Paraguay un comercio pequeño pero creciente, después de las concesiones hechas por este país. En cambio, las exportaciones de la Argentina al Uruguay que, sin ayuda de preferencias comerciales, se habían elevado a 600 mil dólares en 1962, se redujeron a cero en 1963.

Otro artículo que mostró aumento fueron las pilas secas, exportadas en cantidades crecientes por el Brasil y México después que la Argentina dió una concesión apreciable. El comercio estuvo en 1963 muy por debajo del nivel alcanzado en 1962; sin embargo, representó una marcada expansión con respecto a años anteriores. (Véase el cuadro III-39.)

Las máquinas de afeitar eléctricas y demás equipo portátil fue un grupo que también logró considerable importancia. Las exportaciones de la Argentina al Brasil pasaron de cero en 1959-61 a casi un millón de dólares en 1963, gracias a las concesiones dadas por este país.

Por otra parte, los cables y alambres eléctricos no fueron en general negociados y la expansión de las exportaciones (sobre todo las de México) no pueden relacionarse con ningún trato preferencial concedido por los países de la zona. El equipo de radio y radio-telegrafía también quedó excluido de la lista de productos negociados en casi todos los países de la ALALC, si bien en este caso el comercio se redujo considerablemente y las exportaciones de 1963 sólo fueron la mitad de las de años anteriores.

Los artículos restantes constituyen en su mayor parte un conjunto heterogéneo. Muchos de ellos no se mencionan con mucha precisión en las estadísticas del país exportador; así ocurrió en la Argentina, donde el rubro "maquinaria no especificada, excepto eléctrica" representó más de un millón de dólares en 1963, mencionándose Chile, Uruguay, Brasil y, en menor grado, Paraguay y el Perú, como los destinatarios principales. En tales circunstancias, no puede intentarse una evaluación correcta.

### Resumen

Revisando todo el grupo, parece observarse una decidida correlación entre la expansión del comercio y las concesiones otorgadas por el país importador; aunque también hubo incremento de las exportaciones no negociadas, el ritmo de crecimiento de éstas fue bastante menor. Además, muchos de los

productos cuyas exportaciones aumentaron de valor eran difíciles de identificar en las estadísticas nacionales; como se hallan clasificados en la categoría "no negociados", es posible que los datos de la CEPAL subestimen la magnitud de la expansión registrada por los productos sujetos a concesiones.

En cuanto a los países exportadores, cabe señalar que sólo la Argentina, el Brasil y México efectuaron exportaciones significativas (las exportaciones de Colombia, Chile y el Uruguay fueron pequeñas y las de Paraguay, Perú y Ecuador, casi inexistentes). La Argentina exhibió la tasa más alta de crecimiento (en los productos negociados), pues sus exportaciones se duplicaron durante el período que se considera. La ampliación de las exportaciones brasileñas también fue considerable, pues se cuadruplicaron llegando a 2 800 000 dólares en 1963 (las de la Argentina alcanzaron a 3 900 000 dólares). En cambio, las exportaciones mexicanas estuvieron constituidas en su mayoría por artículos como cables eléctricos dobles, que no recibieron concesiones; el valor de las exportaciones mexicanas no liberadas se elevó de un promedio de 400 000 dólares en 1959/61, a 2 300 000 dólares<sup>6/</sup> en 1963. Pese a que hubo cierta reciprocidad entre el comercio de Argentina, Brasil y México (las exportaciones destinadas al Brasil registraron el mayor incremento), fueron las importaciones chilenas las que experimentaron un incremento significativo especialmente respecto de productos como máquinas herramientas, máquinas de coser, ascensores, máquinas de escribir y otros aparatos de oficina, después de reducirse las barreras al comercio de estos productos. Las exportaciones a Colombia, Perú y Uruguay que mostraron mayor expansión fueron las de máquinas herramientas, aunque los dos últimos países no liberaron su importación. Paraguay comerció principalmente con el Brasil y su intercambio estuvo compuesto, en su mayor parte, por refrigeradores y, además, por equipos elevadores, tornos y maquinaria para aserraderos. Las exportaciones destinadas al Ecuador estuvieron compuestas sólo

---

<sup>6/</sup> Gran parte de este total se compuso de partes para máquinas (por valor de 900 000 dólares), que se clasificaron según el metal de que estaban hechas; no fue posible establecer distinciones entre productos negociados y no negociados.

por algunos pocos productos: artefactos eléctricos para uso doméstico, aparatos telefónicos y maquinaria para elaborar café y para la refinación de azúcar; la mayoría de ellos procedieron de Colombia y estuvieron afectos a concesiones.

Aunque algunas de las tendencias que se manifestaron fueron contrapuestas, especialmente si se considera el gran aumento de las exportaciones de productos no negociados, podría decirse que los resultados de las negociaciones favorecieron mucho a los principales proveedores de la ALALC: la Argentina y el Brasil; éstos pudieron elevar sus exportaciones, en parte sobre la base de un mutuo intercambio, pero más que todo por el gran incremento de las exportaciones a Chile, país cuyo mercado se amplió a causa de las concesiones otorgadas sobre los productos de este grupo y por una situación cambiaria que favorece las importaciones desde la mayoría de los países de la zona. (Véanse los cuadros III-40 y III-41.)

Cuadro III-40

## ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE MAQUINARIA Y EQUIPO INDUSTRIAL

(Valor en miles de dólares)

País exportador	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina	386	768	3 898	1 671	2 184	2 969	2 057	2 952	6 867
Brasil	747	1 360	2 883	377	605	703	1 124	1 965	3 586
Colombia	81	25	162	202	166	146	283	191	308
Chile	-	3	-	160	11	8	160	14	8
México	31	697	235	358	831	2 340	389	1 528	2 575
Uruguay	-	-	-	30	58	187	30	58	187
<b>Total</b>	<b>1 245</b>	<b>2 853</b>	<b>7 178</b>	<b>2 798</b>	<b>3 855</b>	<b>6 353</b>	<b>4 043</b>	<b>6 708</b>	<b>13 531</b>

Cuadro III-41

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE MAQUINARIA Y EQUIPO INDUSTRIAL POR SUBGRUPOS PRINCIPALES  
 (Valor en miles de dólares)

Subgrupo	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Maquinaria y equipo agrícolas	27	50	245	81	135	195	108	185	440
Equipo de oficina	66	96	684	71	18	252	137	114	936
Máquinas de coser para uso doméstico	488	748	1 393	28	67	71	516	815	1 464
Maquinaria textil	6	60	219	17	13	6	23	19	225
Tornos para trabajar metales	14	228	1 730	28	200	389	43	428	2 119
Maquinaria para trabajar metales n.e.p.	32	32	58	10	63	40	42	95	98
Moldes para uso industrial	1	9	13	24	33	211	25	42	224
Equipos elevadores	73	75	293	93	137	112	166	212	405
Válvulas mecánicas	-	11	27	-	11	70	-	22	97
Otros equipos industriales	353	206	798	1 169	1 626	2 842	1 523	1 832	3 640
Refrigeradores	87	126	234	12	600	40	99	726	274
Pilas secas	1	766	145	-	-	-	1	766	145
Máquinas de afeitar eléctricas, etc.	17	414	974	4	38	29	21	452	1 003
Cables y alambres eléctricos	-	-	1	43	75	780	43	75	781
Equipo radiotelefónico	21	20	37	795	417	327	816	437	364
Otros equipos eléctricos	59	66	327	422	422	989	481	488	1 316
<b>Total</b>	<b>1 245</b>	<b>2 853</b>	<b>7 178</b>	<b>2 798</b>	<b>3 855</b>	<b>6 353</b>	<b>4 043</b>	<b>6 708</b>	<b>13 531</b>

## 10. Vehículos

El rasgo distintivo de las exportaciones de vehículos y sus accesorios fue el número reducido de artículos que disfrutaron de tratamiento preferencial en la ALAIC. Por lo general, no se otorgaron concesiones para este grupo de productos y su comercio no mostró gran ampliación. Como principales excepciones cabe señalar los vagones y ruedas de ferrocarril (cuyas exportaciones crecieron marcadamente luego de su negociación) y los omnibuses (los sectores negociados y no negociados mostraron igual tendencia respecto a este producto).<sup>7/</sup> Entre los productos negociados, o parcialmente negociados tuvieron importancia las exportaciones de jeeps del Brasil a Paraguay, pues aunque su magnitud fue reducida, tendieron a aumentar, siendo incluido este rubro en la lista de productos negociados por Paraguay. En cambio, las exportaciones de este producto a otros países declinaron.

De los productos restantes se exportaron en mayores cantidades los siguientes artículos casi todos no negociados: chasis, carrocerías y partes para vehículos carreteros que exportaron la Argentina, México, Brasil y Colombia (este último país sólo exportó carrocerías); motocicletas (de la Argentina, principalmente al Uruguay); barcos (en su mayoría exportaciones recíprocas entre Chile y el Perú), y tractores (de la Argentina al Brasil). Cabe señalar que los automóviles casi no figuraron en el comercio intrazonal, mientras las exportaciones de camionetas y furgones, que tuvieron alguna importancia en el comercio del Brasil con el Paraguay, sólo alcanzaron un **valor** levemente superior a 100 000 dólares en 1963. (Véanse los cuadros III-42 y III-43.)

En líneas generales; puede concluirse que si se excluyen las exportaciones de vagones y ruedas de ferrocarril efectuadas por Brasil y Chile, respectivamente, las negociaciones casi no tuvieron efectos visibles sobre el comercio intrazonal; la expansión que se produjo se debió en su mayor parte a otros factores (costos de producción comparativos, servicios de transporte y tasas cambiarias que favorecían a determinados países).

Es preciso destacar que el comercio fue de escasa magnitud y reflejó los aranceles aduaneros elevados y otras barreras al comercio erigidas por países de la ALAIC con el fin de proteger sus industrias o por razones de balanza de pagos.

<sup>7/</sup> El país exportador fue el Brasil; Uruguay fue el país de destino de las exportaciones negociadas; y la Argentina, el país de destino para las exportaciones no negociadas.

Cuadro III-42

ALALO: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE VEHICULOS Y ACCESORIOS

(Valor en miles de dólares)

País exportador	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina				56	148	1 010	56	148	1 010
Brasil	30	1 209	805	1 553	4 157	379	1 583	5 366	1 184
Colombia	-	-	8	88	24	105	88	24	113
Chile	5	913	213	251	49	75	256	962	288
México	-	1	7	33	102	462	33	103	469
Perú	-	-	-	59	358	477	59	358	477
<b>Total</b>	<b>35</b>	<b>2 123</b>	<b>1 033</b>	<b>2 040</b>	<b>4 838</b>	<b>2 508</b>	<b>2 075</b>	<b>6 961</b>	<b>3 541</b>

/Cuadro III-43

## Cuadro III-43

## ALALC: PRINCIPALES VEHICULOS Y PARTES EXPORTADOS DENTRO DE LA ZONA

(Valor en miles de dólares)

Producto	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Automóviles				9	5	23	9	5	23
Jeeps	5	29	53	211	20	30	216	49	83
Camionetas y furgones				17	79	128	17	79	128
Omnibuses	20	422	34	1 298	3 756	208	1 318	4 178	242
Motocicletas	-	-	-	1	105	395	1	105	395
Otros vehículos ca- rreteros	-	-	-	55	40	56	55	40	56
Chasis y carrocerías	-	1	7	6	116	246	6	117	253
Partes para vehícu- los carreteros	4	4	-	35	305	724	39	310	724
Tractores y sus partes	-	-	-	11	4	92	11	4	92
Vagones ferroviarios	-	754	727	-	-	-	-	754	727
Ruedas, etc., para vehículos ferrovia- rios	6	913	211	-	-	-	6	913	211
Aviones y sus partes	-	-	-	30	2	14	30	2	14
Barcos	-	-	-	366	407	545	366	407	545
Varios	-	-	-	-	-	47	-	-	47
<b>Total</b>	<b>35</b>	<b>2 123</b>	<b>1 033</b>	<b>2 040</b>	<b>4 838</b>	<b>2 508</b>	<b>2 075</b>	<b>6 961</b>	<b>3 541</b>

/11. Productos

## 11. Productos químicos

La información estadística publicada por los países de la ALALC es inadecuada para estimar con exactitud las corrientes de comercio en este grupo de productos. En las negociaciones efectuadas por esos países se consideraron pormenorizadamente las partidas y subpartidas pero la información suministrada a la CEPAL se refiere en muchos casos a subgrupos o categorías de productos a los cuales no se dio un tratamiento arancelario uniforme. Pese a esta dificultad, se ha intentado clasificar las exportaciones en negociadas y no negociadas, clasificando las partidas dentro del sector que correspondió al grueso de las exportaciones. Muchos de los productos importantes pudieron identificarse, lo que minimizó las deficiencias de los datos; se estima que los cuadros resultantes pueden aceptarse como una indicación de los grandes cambios ocurridos.

El comercio se amplió en forma considerable para casi todos los países exportadores y, especialmente, para México, cuyas exportaciones se elevaron de medio millón a cuatro millones y medio de dólares durante el período que se considera. Los dos países productores que le siguen en importancia, la Argentina y el Brasil, también aumentaron apreciablemente sus exportaciones mientras países como el Perú, Colombia y Paraguay, cuyas exportaciones respectivas no pasaron de algunos pocos cientos de miles de dólares, registraron un incremento relativo muy pronunciado. Sólo las exportaciones de Chile tendieron a declinar.

En cuanto a los demás productos del grupo, cabe destacar la aparición de muchos que no habían tenido participación en el intercambio zonal antes de las negociaciones. Entre ellos, los principales fueron el polifosfato de sodio y el óxido de titanio exportados de México a Chile; el caucho sintético, del Brasil a México, y el ácido tartárico, de la Argentina a México y el Brasil (y en escasas cantidades, a Colombia). Entre los productos de menor importancia cabe mencionar la cafeína, exportada del Brasil a Chile; mentol, del Brasil a México y el Uruguay; gomas, de la Argentina al Brasil; celulosa regenerada, de la Argentina al Uruguay; sulfato de cobre, de México al Brasil; aceite de pino, de México a la Argentina, el Brasil y Chile; aceite de limón, de México a Chile; vitaminas, de México a Colombia; y herbicidas, de Colombia a Ecuador y a Chile. Las concesiones otorgadas sobre estos productos procedieron al desarrollo de las corrientes de comercio nuevas, o virtualmente nuevas. Además, crecieron apreciablemente las exportaciones de otros productos negociados cuyo comercio se

hallaba establecido en 1959/61 sobre líneas más o menos tradicionales. Entre ellos, los principales fueron extracto de hígado y otros extractos glandulares, insulina, glicerina y aceites esenciales, siendo el Paraguay un gran exportador de este último producto.

Analizando el sector no negociado, se verá que los productos cuyas exportaciones aumentaron no fueron muy numerosos: óxidos de plomo; hormonas,<sup>g/</sup> cafeína e insulina y guano del Perú a Chile, se cuentan entre los más importantes. Los mayores incrementos se registraron en los productos descritos globalmente como medicamentos, antibióticos y productos químicos para uso industrial, aunque los datos seguramente incluyen subpartidas para las que se otorgaron concesiones.

Puesto que las cifras para el sector no negociado revelan un incremento menor que el que se observa en el sector negociado, podría decirse que la ampliación del comercio estuvo ligada efectivamente al otorgamiento de rebajas o liberaciones aduaneras. No obstante, habrá que ser cauteloso al interpretar la información, en parte por las limitaciones estadísticas que ya se han señalado, y en parte porque en el sector negociado influyeron apreciablemente dos o tres productos nuevos, que al excluirse de las estadísticas disminuirían mucho la tasa de crecimiento de este sector. Aun así, la tasa para el sector negociado sería superior a la tasa para el sector no negociado.

En lo que toca a los países de destino, la tercera parte (en valor) de los productos negociados se exportó a Chile, reflejando la magnitud de las exportaciones de óxido de titanio, polifosfatos y otros productos químicos procedentes de México. Los compradores que siguieron en importancia a Chile fueron el Brasil y México, cuyas adquisiciones se aproximaron a un millón de dólares en 1963, y en menor grado la Argentina y el Ecuador (las exportaciones a este último país provinieron principalmente de Colombia). Paraguay, Uruguay y Perú ofrecieron un mercado muy reducido a los productos negociados; pues la mayor parte de las exportaciones destinadas a esos países no estuvieron sujetas a tratamiento preferencial (por ejemplo, las exportaciones de la Argentina y el Brasil al Uruguay por valor de un millón de dólares no parecen haber disfrutado de concesión alguna).

#### Resumen

Al revisar este grupo y pese a las deficiencias estadísticas que dificultan una evaluación adecuada, puede decirse que las concesiones otorgadas por los países de la ALALC parecen haber fomentado las exportaciones intrazonales. Cabe señalar sin embargo, que el comercio atravesaba una etapa

<sup>g/</sup> No fue posible distinguir adecuadamente entre las variedades negociadas y no negociadas de este producto, aproximadamente la mitad de sus exportaciones estuvieron liberadas.

de marcada ampliación, como lo muestra el desarrollo de las exportaciones no negociadas, y es probable que la reducción de las barreras fuese sólo uno de los muchos factores que influyeron sobre el intercambio de productos entre los países de la región. El incremento mayor correspondió a México, seguido por la Argentina y el Brasil, y con incrementos menores, por Colombia y Paraguay. El comercio fue en alguna medida un intercambio de productos entre las tres principales naciones industriales (Argentina, Brasil y México), con corrientes menores de comercio entre países limítrofes (Ecuador y Colombia, Paraguay y Argentina, Argentina o Brasil y Uruguay, etc.). Sin embargo, hubo algunas excepciones dignas de mención: México y Chile, México y Perú, Brasil y Chile, etc.

Al comparar importaciones y exportaciones, México parece haber sido el país más beneficiado por las concesiones, seguido por la Argentina, Colombia y el Brasil. Chile experimentó el déficit mayor, pues su saldo desfavorable en este grupo de productos alcanzó a más de dos millones de dólares en 1963 (este déficit había sido casi nulo en el período 1959/61). Otro país que sufrió un déficit fue Paraguay, pero en este caso la mayoría de los productos químicos importados por el país no estuvieron sujetos a preferencias.

Cuadro III-44

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE PRODUCTOS QUIMICOS

(Valor en miles de dólares)

País exportador	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina	193	515	1 133	1 067	1 684	2 520	1 260	2 199	3 653
Brasil	340	242	1 138	966	822	881	1 306	1 064	2 019
Colombia	302	504	523	38	70	76	340	574	599
Chile	249	85	91	45	64	62	294	149	153
México	101	419	2 738	343	1 492	1 845	444	1 911	4 583
Paraguay	45	124	260	-	-	-	45	124	260
Perú	75	71	257	118	734	365	193	805	622
Uruguay	-	-	-	2	11	40	2	11	40
<b>Total</b>	<b>1 305</b>	<b>1 960</b>	<b>6 140</b>	<b>2 579</b>	<b>4 877</b>	<b>5 789</b>	<b>3 884</b>	<b>6 837</b>	<b>11 929</b>

### Naturaleza del comercio

Por último, existe el problema ya mencionado en otro lugar de este estudio, de que gran parte de las importaciones que actualmente realizan los países de la ALALC consiste de artículos tales como materias primas, productos químicos y los tipos más complicados de bienes de capital que todavía no se estaban produciendo dentro de la región en condiciones competitivas (sea por motivos geográficos, geológicos, climáticos o técnicos). En tales circunstancias las concesiones arancelarias que se hagan, y en general la liberalización del comercio, no bastan por sí solas, para que crezca el comercio intrazonal, sino que además se necesita un vigoroso esfuerzo de producción y de mejoramiento técnico. Del mismo modo, cuando prácticamente todo el comercio de un producto ya se encuentra en manos de proveedores de la ALALC (como, por ejemplo, la madera importada por la Argentina), es poca la sustitución de importaciones de otros países que resulta posible y la magnitud del comercio queda subordinada a la intensidad de la demanda. En los casos en que algunas o todas las ramas de la actividad económica sufrieron una disminución, difícilmente cabe esperar que las concesiones por sí solas logren reactivar el comercio.

## 12. Productos varios

Los productos que no se incluyeron en los grupos precedentes tuvieron poco valor y escasa importancia dentro del comercio total de la región. Entre ellos se destacaron los hilados sintéticos y las películas cinematográficas; el resto del grupo estuvo compuesto por una variedad heterogénea de textiles, calzado, vestuario, instrumentos científicos, médicos y dentales, instrumentos musicales, discos gramofónicos, vajilla de plata y muebles.

En general, aproximadamente la mitad del comercio estuvo representada por productos que recibieron concesiones y cuyo valor se triplicó entre 1959/61 y 1963. (El valor de las exportaciones no negociadas de productos de este grupo solamente se dobló.) Sin embargo, el empleo de niveles relativos en lugar de absolutos oscurece la situación real; la cual es, que un grupo compuesto principalmente de productos manufacturados, aún en 1963, sea insignificante, lo que de nuevo muestra la renuencia de los países de la ALALC a permitir la importación de bienes de consumo terminados o de productos que sus industrias pueden fabricar.

En cuanto a los países exportadores, la influencia de los dos productos principales (hilados sintéticos y películas cinematográficas) se refleja en la magnitud de la corriente de comercio proveniente de México y Colombia (los principales países de destino de los hilados fueron Ecuador y el Perú, que ofrecieron concesiones sólo a algunas de sus variedades). La Argentina exportó películas cinematográficas en cantidades decrecientes, y películas y placas fotográficas (cuyo valor aumentó luego de las concesiones otorgadas por el mercado brasileño). Las principales exportaciones del Brasil fueron las de fieltros especiales (a Chile), taxímetros, jeringas graduadas, discos gramofónicos y guitarras, y la ampliación de todas ellas parece estar asociada al otorgamiento de concesiones en los países importadores. Las exportaciones de clochas de hojas de palma procedentes del Paraguay también parecen haberse beneficiado con las concesiones recibidas. Sin embargo, las exportaciones de muchos otros productos de todos los países experimentaron un incremento similar, aunque continuaron sujetas a todas las restricciones arancelarias y comerciales (vestuario, calzado, toallas, cordajes, sacos, carpas y muebles exportados por el Brasil a Paraguay; instrumentos médicos y científicos procedentes de la Argentina; discos gramofónicos de México al Perú; y partes de bolígrafos de México a Colombia).

En estas circunstancias, cabe concluir que aunque en unos pocos casos las concesiones otorgadas pueden haber influido favorablemente sobre el comercio, sus efectos globales fueron insignificantes y las exportaciones intrazonales de este grupo de productos cambiaron poco o nada en su composición, magnitud o dirección después de las negociaciones efectuadas entre los países de la ALALC. (Véanse los cuadros III-46 y III-47.)

Cuadro III-46

ALALC: EXPORTACIONES INTRAZONALES DE PRODUCTOS VARIOS N.E.P.

(Valor en miles de dólares)

País exportador	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Argentina	170	142	179	152	102	218	322	244	397
Brasil	33	73	138	120	212	235	153	285	373
Colombia	13	323	514	83	192	503	96	515	1 017
Chile	-	-	-	15	9	-	15	9	-
Ecuador	...	...	...	...	...	...	...	...	...
México	213	230	596	162	140	194	375	370	790
Paraguay	108	139	128	-	2	-	108	141	128
Perú	15	-	25	114	172	94	129	172	119
<b>Total</b>	<b>552</b>	<b>907</b>	<b>1 580</b>	<b>646</b>	<b>829</b>	<b>1 244</b>	<b>1 198</b>	<b>1 736</b>	<b>2 824</b>

ALALG: PRODUCTOS VARIOS EXPORTADOS DENTRO DE LA ZONA

(Valor en miles de dólares)

(Incluye: ...)

Productos	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Hilados sintéticos	23	403	663	59	162	417	82	565	1 080
Textiles de hilados sintéticos	-	-	-	2	50	-	2	50	-
Filtros para uso industrial	14	23	54	28	6	4	42	29	58
Cuerdas y cordaje de sisal	-	-	-	75	32	51	75	32	51
Sacos, toldos y carpas	14	-	-	7	43	76	21	43	76
Vestuario	-	-	-	41	71	52	41	71	52
Frazadas	-	-	-	27	61	40	27	61	40
Sombreros de hojas de palma	108	139	128	-	2	-	108	141	128
Sombreros de paja a/	-	-	-	16	23	17	16	23	17
Calzado	-	-	-	10	18	7	10	18	7
Instrumentos médicos y científicos	29	30	69	16	44	95	45	74	164
Instrumentos musicales	3	29	9	-	2	4	3	31	13
Discos gramofónicos, cintas magnetofónicas, etc.	16	23	21	24	15	60	40	38	81
Películas cinematográficas	330	234	454	33	8	3	363	242	457
Placas y películas vírgenes	9	11	136	-	-	-	9	11	136
Muebles (hogar y oficina)	-	-	-	48	63	100	48	63	100
Vajilla de plata	-	-	-	34	25	36	34	25	36
Otros artículos	6	15	46	226	204	282	232	219	328
<b>Total</b>	<b>552</b>	<b>907</b>	<b>1 580</b>	<b>646</b>	<b>829</b>	<b>1 244</b>	<b>1 198</b>	<b>1 736</b>	<b>2 824</b>

a/ Obsérvese en especial que en este cuadro no se incluyen las exportaciones del Ecuador.

## Capítulo IV

Observaciones Generales

Hay varios motivos para que la expansión del comercio intrazonal, con ser apreciable, no haya tenido aún mayor magnitud en los años 1962 y 1963.

Los principales de esos motivos se exponen a continuación.

La orientación de la industria nacional

En primer lugar, la industria nacional de los países de la ALALC, en su mayor parte, no ha estado orientada hacia el mercado externo; su desarrollo ocurrió en amplio grado dentro del clima de protección creado por la fuerza de las circunstancias durante dos guerras mundiales y, en otros años, por dificultades de balanza de pagos (con las consiguientes restricciones a la importación). En época más reciente se agregó un tercer factor, a saber, el estímulo deliberado a la actividad industrial como un instrumento del desarrollo económico o como una manera de acelerar la sustitución de importaciones que ya se había iniciado espontáneamente. Por lo tanto, la industria se orientó principalmente hacia el mercado nacional de donde normalmente podían derivar utilidades con organización, técnicas y una escala de producción que en otras circunstancias hubieran sido inadecuadas. De ahí que la orientación hacia los mercados externos supone una serie de cambios que, en muchísimos casos, los empresarios han estado poco dispuestos a efectuar, sobre todo si, teniendo aseguradas buenas utilidades con las ventas en el país, deben en el extranjero enfrentar condiciones desconocidas.

Capacidad de producción

Pocos son los productos en que los países latinoamericanos hayan tenido producción suficiente (o al menos potencial) para satisfacer la demanda de otros países de la ALALC. Como la producción, en su mayor parte, está acomodada al nivel de la demanda interna, los reajustes necesarios para crear un excedente exportable suponen, generalmente, un amplio grado de planificación y programación anticipadas, así como la solución en su momento de problemas relativos a inversión, mano de obra, diseño,

/tecnología, escala

tecnología, escala de trabajo, organización directiva e incluso disponibilidad de materias primas, combustibles y equipo de producción. El tiempo que exige todo esto puede y suele ser bastante largo; he ahí, por lo tanto, un motivo importante de que no se aprovecharan en 1962 y 1963 muchas de las concesiones negociadas en la ALALC.

#### Calidad, diseño y preferencias del consumidor

A pesar del acentuado progreso de los últimos años, los productores latinoamericanos aun tienen que luchar mucho para lograr la calidad y el prestigio que ya han obtenido sus competidores europeos, norteamericanos o de otras áreas. En muchos casos, la diferencia de calidad es teórica y sólo existe en la imaginación de los compradores, que están acostumbrados a comprar artículos de procedencia extrazonal. En otros, se trata de un problema real creado por el hecho de que la industria latinoamericana, hallándose aún en estado incipiente, a veces no da garantías contra defectos de elaboración y muy a menudo está poco dispuesta a mejorar una calidad o un diseño que, aunque sean aceptables en el reducido mercado interno, resultan inadecuados si se juzga por las normas de los países competidores.

#### Costos de producción

Del mismo modo, los sistemas tradicionales de fabricación y organización de América Latina parecen influir considerablemente en los costos. La escala de la industria sigue siendo demasiado pequeña lo cual, en muchos casos importantes, no permite a los países de la ALALC producir a precios competitivos con los de los exportadores tradicionales de Europa, América del Norte y Asia. En otras oportunidades, los costos se ven abultados por tipos de interés excesivo, aranceles altos sobre las materias primas y el equipo, tarifas crecientes de los fletes internos, alto costo de la mano de obra (sobre todo en lo que respecta a pagos de seguridad social) o sistemas tributarios inadecuados. Por desgracia sigue siendo muy cierto que, en lo que respecta a muchos productos, incluso si los aranceles de otros países se redujeran a cero, los países de la ALALC aún no estarían en condiciones de competir con los precios de los productores de otras partes del mundo.

### Distorsiones monetarias

Los problemas monetarios que existen en América Latina son más graves que los de otras partes del mundo, en donde la estabilidad monetaria es tradicional y el tipo de cambio constituye un reflejo adecuado del nivel de precios considerado en relación a otros países. En la ALALC se presentan dos problemas interdependientes. En primer lugar, existe la dificultad de que, en un momento dado, el tipo de cambio aplicable al comercio intrazonal supone una sobrevaluación tan grande que los precios nacionales convertidos en otras monedas dejan al producto o productos sin posibilidades de competir (del mismo modo, una subvaluación del tipo de cambio puede significar un recargo tal en los costos de materias primas, combustibles o equipos importados, que una industria determinada no logra competir en el mercado de exportación). En segundo lugar, el nivel nacional de precios puede ser tan inestable y el tipo de cambio tan poco seguro, que los exportadores (o los importadores) no se atreven a contraer compromisos a largo plazo, por lo que cualquier comercio que haya tiende a ser ocasional. Esta dificultad afecta principalmente a grupos de bienes tales como instalaciones fabriles, maquinarias y otros bienes duraderos, en los que la continuidad de las adquisiciones o la importación de repuestos es una consideración fundamental. En la ALALC, donde los niveles inflacionarios de precios constituye la regla más bien que la excepción, y donde las modificaciones del tipo de cambio suelen ser violentas, es sensiblemente cierto que en muchos casos el comercio recíproco se ve inhibido por distorsiones de naturaleza monetaria.

### Financiamiento de las corrientes comerciales

Los exportadores europeos, norteamericanos y japoneses, disponen de amplias facilidades de crédito, muchas de las cuales abarcan el financiamiento a mediano y a largo plazo e incluso, en algunos casos, el crédito a corto plazo para los bienes no duraderos. Los planes de financiamiento tienen diverso carácter; algunos, por ejemplo en el Japón, ofrecen un financiamiento previo y llegan a abarcar el período de transporte y entrega; excepcionalmente, hasta quedan cubiertos el costo de la investigación de mercado, el mantenimiento de existencias en el extranjero, la promoción

/de las

de las ventas y la prestación de servicios conexos. El costo del financiamiento es bajo, las condiciones de reembolso son favorables y el requisito principal es que el crédito se utilice para adquirir productos importados del país que financia. En cambio, y hasta hace muy poco, en los países latinoamericanos no había sistemas de crédito de ninguna especie, y los que se han instituido desde entonces se refieren en su mayor parte a categorías especiales, tales como bienes de capital, que no constituyen el grueso de las exportaciones intrazonales. Respecto a los demás productos, el costo del crédito sigue siendo sumamente alto y como el financiamiento del comercio compite con el de otras inversiones, es probable que el establecimiento de planes de crédito adecuados reduzca las posibilidades de crear excedentes exportables.

#### Seguro y garantías del crédito

Un problema análogo es la falta de planes adecuados para proteger a los exportadores de la ALALC contra los riesgos de carácter comercial, político, catastrófico o económico.<sup>1/</sup> Los exportadores del extranjero, por lo común, pueden contar con seguros de primas bajas (a menudo con una garantía gubernamental), pero los exportadores latinoamericanos sólo en casos excepcionales reciben esa asistencia.

#### Problemas de transporte

Los medios adecuados de transporte de bajo costo, ya sean internos o externos, constituyen la excepción más bien que la regla en los países de la ALALC. Hay casos en que existe una red de servicios de transporte bien organizados; en otros casos (sobre todo entre las costas del Atlántico

I/ Los riesgos comerciales cubren los casos en que el comprador no paga o no cumple sus obligaciones contractuales; los riesgos políticos se refieren a problemas tales como la suspensión de los permisos de exportación o importación, las moratorias legales, las dificultades de convertibilidad y de transferencia de fondos, etc.; los riesgos catastróficos tienen que ver con huelgas, guerras, terremotos, inundaciones, etc.; y los riesgos económicos incluyen las modificaciones de los tipos de cambio, las alteraciones de los costos de transporte e, incluso, los aumentos de los costos después de firmado el contrato de venta pero antes de la entrega.

/y el

y el Pacífico, o entre México o Paraguay y los demás países de la ALALC), los servicios son intermitentes y costosos, y a menudo es necesario el trasbordo en puntos intermedios. Cuando, además, el transporte por tierra es costoso y los gastos portuarios son subidos (sobre todo si se tiene en cuenta el deterioro de la mercadería mientras se halla en bodega), en muchos casos el fabricante prefiere restringir sus ventas al mercado interno y, el importador, comprar a proveedores extrarregionales (con lo que, por lo menos, se evita parte de las demoras y problemas de movilización).

#### Acuerdos sobre repartición de mercados

Un problema de orden diferente tiene que ver con los acuerdos (generalmente no escritos) en el sentido de que un fabricante de determinado producto (o marca de producto) no invadirá el territorio de un fabricante similar. En la medida en que los productores de la ALALC se ven restringidos por motivos éticos o por un convenio con la compañía matriz para no vender fuera de su propio territorio, no basta por lo general una reducción de aranceles u otras barreras para generar un comercio con los mercados reservados.

#### Relaciones comerciales y organización de las ventas en el exterior

Son muy pocos los casos en que los países latinoamericanos han adoptado una política agresiva de ventas, tratando en forma deliberada y bien organizada de establecer acuerdos de distribución y puestos de comercialización como los que poseen los exportadores competitivos (especialmente el Japón, pero también países menos industrializados como Australia). En su mayor parte, las exportaciones siguen estando en manos de representantes tradicionales que, por regla general, tienen intereses en determinados países (por ejemplo, los Estados Unidos o el Reino Unido) y ni pueden ni quieren impulsar el comercio en otros mercados. Una dificultad análoga es que los proveedores de muchos productos aun no han alcanzado el grado de organización que ofrezca a los importadores la seguridad de envíos hechos con regularidad y entregados a tiempo, en la forma periódica que los consumidores consideran esencial.

/ Naturaleza del

Naturaleza del comercio

Por último, existe el problema ya mencionado en otro lugar de este estudio, de que gran parte de las importaciones que actualmente realizan los países de la ALALC consiste de artículos tales como materias primas, productos químicos y los tipos más complicados de bienes de capital que todavía no se estaban produciendo dentro de la región en condiciones competitivas (sea por motivos geográficos, geológicos, climáticos o técnicos). En tales circunstancias las concesiones arancelarias que se hagan, y en general la liberalización del comercio, no bastan por sí solas, para que crezca el comercio intrazonal, sino que además se necesita un vigoroso esfuerzo de producción y de mejoramiento técnico. Del mismo modo, cuando prácticamente todo el comercio de un producto ya se encuentra en manos de proveedores de la ALALC (como, por ejemplo, la madera importada por la Argentina), es poca la sustitución de importaciones de otros países que resulta posible y la magnitud del comercio queda subordinada a la intensidad de la demanda. En los casos en que algunas o todas las ramas de la actividad económica sufrieron una disminución, difícilmente cabe esperar que las concesiones por sí solas logren reactivar el comercio.

ALALCA/ : PRODUCTOS PRINCIPALES EXPORTADOS A LA ZCNA  
(Ordenados según la magnitud del comercio en el período 1959-61)  
(Valores en miles de dólares)

Item	Negociados			No negociados			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
Trigo	60 514	54 031	56 279	4 696	684	2 010	65 210	54 715	58 289
Madera	36 063	28 315	25 783	262	207	252	36 325	28 522	26 035
Café sin tostar	19 477	21 911	21 960	280	-	25	19 757	21 911	21 985
Animales vivos	18 534	27 066	30 493	671	925	986	19 205	27 991	31 479
Azúcar	15 122	3 320	16 668	542	364	2 022	15 664	3 684	18 650
Algodón en rama	14 948	25 388	20 970	-	-	-	14 948	25 388	20 970
Fruta fresca y nueces	12 366	14 473	15 732	134	193	153	12 498	14 666	15 885
Yerba mate	12 170	8 368	8 471	14	1	2	12 184	8 369	8 473
Hierro y acero en forma primaria	10 488	2 248	10 948	952	155	63	11 440	2 403	11 011
Cereales (excluyendo trigo)	3 764	4 755	3 668	2 738	1 190	1 958	6 502	5 945	5 605
Fuel oil, diesel y gas oil	-	-	-	5 358	6 018	4 949	5 358	6 018	4 949
Carne	4 180	5 422	8 863	1 025	503	677	5 205	5 925	9 540
Legumbres frescas y conservadas	2 137	4 746	5 351	2 470	1 003	699	4 607	5 749	6 050
Papel de diario	4 254	3 117	3 752	-	-	-	4 254	3 117	3 752
Aceites comestibles	3 807	2 988	4 027	411	15	62	4 218	3 003	4 089
Kerosene y gasolina	4	5	21	3 862	1 845	2 246	3 866	1 490	2 237
Salitre	3 057	2 297	2 606	394	368	263	3 451	2 665	2 869
Cacao en grano	3 367	3 526	3 324	-	-	-	3 367	3 526	3 324
Petróleo crudo	-	-	-	3 260	3 443	3 178	3 260	3 443	3 178
Mineral de hierro	2 904	6 077	5 323	-	-	-	2 904	6 077	5 323
Mantequilla	1 992	979	1 996	102	162	338	2 094	1 141	2 334
Tabaco en bruto	1 681	728	743	335	14	26	2 016	742	769
Extracto de quebracho	1 957	2 047	1 530	-	-	-	1 957	2 047	1 530
Neumáticos	1 872	780	437	16	171	392	1 888	951	829
Libros, revistas e impresos	1 784	2 640	5 605	104	182	323	1 888	2 822	5 928
Cobre en forma primaria	1 492	23 611	28 939	1 375	1 115	550	1 867	24 726	29 489
Celulosa	1 862	3 861	2 302	-	-	-	1 862	3 861	2 302
Lana sucia y lavada	950	4 479	8 318	709	919	4 526	1 659	5 398	12 844
Zinc refinado o no	730	5 110	4 702	694	784	1 047	1 424	5 894	5 749
Alambre de hierro y acero	1 103	432	742	282	62	144	1 385	494	886
Omnibuses	20	422	34	1 298	3 756	208	1 318	4 178	242
Fruta seca	1 297	1 978	1 814	18	11	20	1 315	1 989	1 834
Alambre de cobre	14	114	122	1 090	1 644	1 987	1 104	1 758	2 109
Tops de lana	871	2 112	5 109	171	398	1 004	1 042	2 510	6 113
Medicinas, antibióticos, etc.	241	531	512	784	1 456	1 554	1 025	1 987	2 066
Harina de pescado	971	2 109	2 731	-	-	-	971	2 109	2 731
Fruta en conserva	859	1 779	3 498	91	81	107	950	1 868	3 605
Colofonia	862	1 970	1 901	-	-	-	862	1 970	1 901
Plomo, refinado o no	454	910	1 338	402	417	470	856	1 327	1 808
Sebo y grasa animal	647	964	3 244	81	4	-	728	968	3 244
Pimienta	677	1 167	1 010	-	-	-	677	1 167	1 010
Semillas	35	119	108	562	195	496	597	314	604
Madera artificial o reconstituida	-	-	-	531	398	475	531	398	475
Hilados y textiles	16	199	269	503	676	1 178	519	875	1 447
Máquinas de coser, domésticas	488	748	1 393	28	67	71	516	815	1 464
Leche en polvo y condensada	-	-	-	493	321	241	493	321	241
Gas (natural y líquido)	-	6	-	475	4 979	2 020	475	4 985	2 020
Alcohol etílico	-	-	-	473	663	357	473	613	357
Barcos, lanchas, dragas, etc	-	-	-	366	407	545	366	407	545
Gomas naturales	-	-	-	330	990	563	330	990	563
Plata en bruto	205	480	1 149	-	56	65	205	536	1 214
Tubos de hierro y acero	79	38	665	100	406	1 252	179	444	1 937
Máquinas para oficinas	66	96	684	71	18	252	137	114	936
Hilados sintéticos	23	403	663	59	162	417	82	565	1 080
Químicos para usos industriales b/	-	-	-	78	375	1 071	78	375	1 071
Cables y alambres eléctricos	-	-	1	43	75	780	43	75	781
Tornos para trabajar metales	14	228	1 730	28	200	389	42	428	2 119
Partes de vehículos para carretera	4	4	-	25	305	724	39	309	724
Hojas de afeitar	11	72	643	11	35	22	22	107	665
Acido tartárico	13	173	580	-	-	-	13	173	580
Mute	-	-	603	-	6	-	-	6	603
Caucho sintético	-	-	603	-	-	-	-	-	603
Cobre de cementación	-	-	-	-	-	627	-	-	627
Oxido de titanio	-	114	712	-	-	-	-	114	712
Hclalata	-	183	738	-	-	-	-	183	738
Polifosfato de sodio	-	-	1 153	-	-	-	-	-	1 153
Diversos	10 766	15 125	20 731	9 352	11 019	15 563	20 118	26 144	36 294
<b>Total c/</b>	<b>261 212</b>	<b>294 764</b>	<b>353 291</b>	<b>47 157</b>	<b>49 091</b>	<b>59 349</b>	<b>308 369</b>	<b>343 855</b>	<b>412 640</b>

a/ Excluye las exportaciones de Ecuador y de productos no clasificados. b/ Los datos se refieren solamente a las exportaciones de México. c/ Los totales pueden diferir levemente de aquellos dados en otros cuadros

## Cuadro II

## PRODUCTOS PRINCIPALES EXPORTADOS POR CADA PAIS A LOS DEMAS PAISES DE LA ZONA

(Valor en miles de dólares)

Item	Negociado			No negociado			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Argentina</b>									
Trigo	60 202	54 031	53 322	4 696	684	1 952	64 898	54 715	55 274
Animales en pie	17 817	25 938	28 436	532	176	313	18 349	26 114	28 749
Fruta fresca, seca o en conserva	8 174	11 430	14 952	106	44	51	8 280	11 474	15 003
Carne fresca y congelada	4 119	5 270	8 655	969	461	587	5 088	5 731	9 242
Lana sucia y lavada	338	2 339	6 444	644	293	1 779	982	2 632	8 223
Azúcar	3 365	742	4 833	-	-	1 314	3 365	742	6 147
Hierro y acero, semimanufacturados	1 121	672	5 566	79	106	216	1 200	778	5 782
Combustibles	-	-	-	357	6 580	4 905	357	6 580	4 905
Lana peinada	523	1 302	4 357	45	23	68	568	1 325	4 425
Maquinaria no eléctrica	224	262	2 619	550	967	1 676	774	1 229	4 295
Cereales (excluido el trigo)	2 301	3 841	2 901	2 125	1 137	842	4 426	4 978	3 743
Ajo	1 369	1 950	3 134	11	4	4	1 380	1 954	3 138
Sebo	647	803	2 859	81	4	-	728	807	2 859
Leche, mantequilla y queso	2 105	1 201	2 078	688	535	645	2 799	1 736	2 723
Maquinaria eléctrica	146	500	1 272	1 107	1 214	1 191	1 253	1 714	2 463
Cebada malteada	1 505	1 667	1 208	-	-	-	1 505	1 667	1 208
Extracto de quebracho	1 929	2 047	1 524	-	-	-	1 929	2 047	1 524
Aceite y grasa comestible	2 693	2 239	1 973	116	6	52	2 809	2 245	2 025
Libros, revistas e impresos	438	378	2 149	44	74	148	482	452	2 297
Aceite de oliva	284	718	2 012	-	-	-	284	718	2 012
Cueros	2 196	1 967	1 587	60	23	27	2 256	1 990	1 614
Medicamentos	-	-	-	513	863	1 066	513	863	1 066
Vehículos	-	-	-	56	148	1 010	56	148	1 010
Papas	9	7	16	1 958	308	413	1 967	315	429
Productos diversos	3 047	4 428	8 110	2 965	3 268	5 710	6 009	7 696	13 820
<b>Total a/</b>	<b>114 549</b>	<b>123 732</b>	<b>160 007</b>	<b>17 702</b>	<b>16 918</b>	<b>23 969</b>	<b>132 251</b>	<b>140 650</b>	<b>183 976</b>
<b>Brasil</b>									
Madera no elaborada	27 195	19 561	19 755	217	161	166	27 412	19 722	19 921
Café en grano	18 815	19 519	19 701	238	-	-	19 053	19 519	19 701
Mate	10 289	7 408	7 583	14	-	-	10 303	7 408	7 583
Cacao en grano	3 367	3 526	3 324	-	-	-	3 367	3 526	3 324
Azúcar	6 724	2 159	2 475	-	364	708	6 724	2 523	3 183
Bananas	4 043	3 138	2 868	-	-	-	4 043	3 138	2 868
Mineral de hierro	681	2 022	2 731	-	-	-	681	2 022	2 731
Máquinas de coser	483	748	1 281	24	49	53	507	797	1 334
Pimienta	675	1 156	978	-	-	-	675	1 156	980
Algodón en rama	127	479	832	-	-	-	127	479	832
Vagones y accesorios para ferrocarriles	2	754	772	-	-	-	2	754	772
Yute	-	-	603	-	6	-	-	6	603
Caucho sintético	-	-	603	-	-	-	-	-	603
Tabaco	1 436	600	538	335	14	26	1 771	614	564
Gomas naturales	-	-	-	330	990	563	330	990	563
Maquinaria para trabajar metales	6	107	460	3	26	28	9	133	488
Manufacturas de madera	-	-	-	503	391	430	503	391	430

/Cuadro II (cont. 1)

Cuadro II (continuación 1)

Item	Negociado			No negociado			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
	<b>Brasil (cont.)</b>								
Vehículos para caminos y sus accesorios	28	454	78	1 553	4 158	334	1 581	4 612	412
Alcohol etílico	-	-	-	468	404	357	468	404	357
Minerales no metálicos	21	38	107	231	103	238	252	141	345
Productos de goma	-	100	24	4	140	269	4	240	293
Tejidos de algodón	-	-	-	185	332	260	185	332	260
Medicamentos	39	46	29	79	80	162	118	126	191
Tubos y accesorios de hierro y acero	74	7	24	69	230	129	143	237	153
Papel higiénico	-	-	-	512	2	2	512	2	2
Hierro fundido	-	3	-	467	-	-	467	3	-
Productos diversos	3 554	3 840	4 592	1 719	1 774	1 789	5 273	5 614	6 381
<b>Total a/</b>	<b>77 559</b>	<b>65 665</b>	<b>69 358</b>	<b>6 951</b>	<b>9 224</b>	<b>5 516</b>	<b>84 510</b>	<b>74 889</b>	<b>74 874</b>
	<b>Colombia</b>								
Algodón en rama	223	436	1 017	-	-	-	223	436	1 017
Fuel oil	-	-	-	2 813	3 378	988	2 813	3 378	988
Filazas de seda artificial	12	318	498	53	162	417	65	480	915
Café sin tostar	344	851	495	-	-	-	344	851	495
Medicamentos	194	474	381	28	59	57	222	533	438
Textiles de algodón	-	-	-	5	232	330	5	232	330
Alquitrán de hulla	-	-	230	-	-	-	-	-	230
Estampillas sin uso	-	-	-	-	61	122	-	61	122
Vehículos y sus partes	-	-	-	89	24	106	89	24	106
Vidrio y sus manufacturas	1	22	87	-	13	13	1	35	100
Acido nafténico	104	12	83	-	-	-	104	12	83
Equipo de refrigeración y aire acondicionado	-	-	-	4	41	78	4	41	78
Cuchillos para máquinas de afeitar	8	72	68	-	-	-	8	72	68
Tabaco en rama	16	34	64	-	-	-	16	34	64
Azúcar	77	419	-	-	-	-	77	419	-
Productos diversos	154	280	472	332	250	273	486	530	745
<b>Total a/</b>	<b>1 133</b>	<b>2 918</b>	<b>3 395</b>	<b>3 324</b>	<b>4 220</b>	<b>2 384</b>	<b>4 457</b>	<b>7 138</b>	<b>5 779</b>
	<b>Chile</b>								
Cobre en lingotes	335	16 660	24 789	-	-	-	335	16 660	24 789
Papel de diario	4 213	3 107	3 679	-	-	-	4 213	3 107	3 679
Hierro y acero en planchas y láminas	9 011	1 601	3 390	156	12	41	9 167	1 613	3 431
Salitre	3 057	2 297	2 606	394	368	263	3 451	2 665	2 869
Celulosa	1 723	3 072	1 907	-	-	-	1 723	3 072	1 907
Mineral de hierro	1 409	1 955	1 807	-	-	-	1 409	1 955	1 807
Alambre de cobre	2	37	42	766	778	1 509	768	815	1 551
Madera no trabajada	3 598	2 043	1 257	45	47	82	3 643	2 090	1 339
Hidrocarburos	-	-	-	462	450	1 061	462	450	1 061
Nueces y almendras	484	984	801	-	-	-	484	984	801
Fruta fresca	299	601	663	1	7	6	300	608	669
Cobre de cementación	-	-	-	-	-	627	-	-	627
Fruta seca y en conserva	484	620	576	8	-	-	492	620	576
Papas	-	630	419	-	1	-	-	631	419
Cebada malteada	693	587	370	257	38	-	950	625	370
Vino	-	-	-	78	94	226	78	94	226
Barcos	-	-	-	220	8	60	220	8	60
Hierro y acero en barras y perfiles	152	-	-	717	17	12	869	17	12
Alambre de hierro y acero	426	-	-	220	-	-	646	-	-
Productos diversos	3 008	1 812	1 977	1 625	839	868	4 633	2 651	3 472
<b>Total a/</b>	<b>28 894</b>	<b>36 006</b>	<b>44 283</b>	<b>4 949</b>	<b>2 660</b>	<b>4 756</b>	<b>33 843</b>	<b>38 665</b>	<b>49 039</b>

Cuadro II (continuación 2)

Ítem	Negociado			No negociado			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<u>México</u>									
Planchas de hierro o acero	-	384	3 201	-	-	-	-	384	3 201
Libros, revistas e impresos	1 206	2 115	3 098	30	16	48	1 236	2 131	3 146
Brea o colofonia	862	1 970	1 901	-	-	-	862	1 970	1 901
Zinc refinado	463	1 566	1 061	506	490	741	969	2 056	1 802
Maquinaria industrial	11	22	94	267	567	1 415	278	589	1 509
Polifosfato de sodio	-	-	1 153	-	-	-	-	-	1 153
Cobre electrolítico	174	3 045	1 143	-	-	-	174	3 045	1 143
Tubos y accesorios de hierro o acero	-	3	13	2	126	1 075	2	129	1 077
Productos químicos para industrias	-	-	-	78	375	1 071	78	375	1 071
Hojalata	-	183	738	-	-	-	-	183	738
Alambre eléctrico	-	-	-	24	61	713	24	61	713
Oxido de titanio	-	114	712	-	-	-	-	114	712
Fibras de algodón	97	270	710	-	-	-	97	270	710
Cable y alambre de cobre	12	77	80	279	866	478	291	943	566
Vehículos y sus partes	-	1	7	33	102	462	33	103	469
Gasolina refinada	-	-	-	-	-	434	-	-	434
Pinturas y colores	-	18	301	47	46	121	47	64	428
Polígrafos	195	131	386	1	5	2	196	136	388
Plomo	15	72	2	148	16	279	163	88	261
Medicamentos	37	52	127	132	116	56	169	168	195
Salas de sodio n.e.p.	-	-	-	-	425	1	-	425	1
Tapas corona	-	-	-	112	26	-	112	26	-
Productos diversos	366	2 112	2 226	955	1 275	2 007	1 321	3 387	4 233
<u>Total a/</u>	<u>3 438</u>	<u>12 135</u>	<u>16 953</u>	<u>2 614</u>	<u>4 512</u>	<u>8 903</u>	<u>6 052</u>	<u>16 646</u>	<u>25 856</u>
<u>Paraguay</u>									
Madera en trozos	3 715	4 614	3 539	-	-	-	3 715	4 614	3 539
Café, sin tostar	262	1 514	1 701	-	-	-	262	1 514	1 701
Madera aserrada	1 461	2 003	1 157	-	-	-	1 461	2 003	1 157
Aceite vegetal	579	754	1 072	-	1	-	579	755	1 072
Fibras de algodón	52	263	975	-	-	-	52	263	975
Mate	1 854	915	859	-	-	-	1 854	915	859
Fruta fresca	184	286	313	-	-	-	184	286	313
Aceites esenciales	45	124	260	-	-	-	45	124	260
Palmito en lata	-	31	202	-	-	-	-	31	202
Alimentos para animales	-	-	-	-	8	24	-	8	24
Azúcar refinada	-	-	-	98	-	-	98	-	-
Carne de caballo	-	-	-	-	24	-	-	24	-
Arroz	-	-	-	39	-	-	39	-	-
Productos diversos	435	321	459	14	5	2	449	326	461
<u>Total a/</u>	<u>8 587</u>	<u>10 825</u>	<u>10 537</u>	<u>151</u>	<u>38</u>	<u>26</u>	<u>8 738</u>	<u>10 863</u>	<u>10 563</u>
<u>Perú</u>									
Algodón en rama	14 436	23 909	17 419	-	-	-	14 436	23 909	17 419
Azúcar granulada	4 955	-	9 360	232	-	-	5 187	-	9 360
Petróleo crudo	-	-	-	3 112	2 366	3 178	3 112	2 366	3 178
Zinc en barras y lingotes	267	3 544	2 847	188	294	306	455	3 838	3 153
Cobre en barras y lingotes	396	3 541	2 920	-	-	-	396	3 541	2 920
Harina de pescado	936	2 109	2 726	-	9	-	936	2 118	2 726
Gas oil, diesel oil, etc.	-	-	-	2 451	2 397	1 607	2 451	2 397	1 607
Plomo en barras o lingotes	438	830	1 336	185	401	140	623	1 231	1 476

Cuadro II (conclusión)

Item	Negociado			No negociado			Total		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Perú (cont.)</b>									
Aceite de pescado	-	250	808	-	-	-	-	250	808
Mineral de hierro	813	2 100	784	-	-	-	813	2 100	784
Lanchas, lanchones y dragas	-	-	-	59	358	555	59	358	555
Plata en barras o lingotes	14	268	461	-	56	65	14	324	526
Cobre en planchas y láminas	-	343	14	24	985	384	24	1 328	398
Fruta	94	161	103	66	217	221	160	378	324
Tops de alpaca	12	93	213	-	-	-	12	93	213
Guano	-	-	-	69	410	201	69	410	201
Aceites lubricantes	-	-	-	38	80	163	38	80	163
Kerosene	-	-	-	1 478	32	10	1 478	32	10
Gasolina	-	-	-	2 105	114	6	2 105	114	6
Productos diversos	1 511	1 032	717	909	1 343	1 259	2 420	2 375	1 976
<b>Total a/</b>	<b>23 872</b>	<b>38 180</b>	<b>39 708</b>	<b>10 916</b>	<b>9 062</b>	<b>8 095</b>	<b>34 788</b>	<b>47 242</b>	<b>47 803</b>
<b>Uruguay</b>									
Lana sucia	3	1 795	1 356	2	595	2 450	5	2 390	3 806
Trigo	312	-	12 957	-	-	58	312	-	13 015
Ovejas en pie	193	615	1 127	13	212	592	206	827	1 719
Lana peinada	336	717	540	138	375	936	474	1 092	1 476
Vacunos en pie	269	420	833	2	439	20	271	859	853
Arroz	-	-	-	9	14	800	-	14	800
Lana lavada	292	257	331	-	17	288	292	274	619
Minerales no metálicos	210	631	435	68	631	171	278	1 262	606
Sebo y otras grasas	-	161	385	-	-	-	-	161	385
Neumáticos y cámaras	828	306	333	-	-	-	828	306	333
Cebada (incluida malteada)	649	265	298	-	-	-	649	265	298
Mantequilla	-	-	156	-	-	-	-	-	156
Papel y cartón	-	-	-	171	-	-	171	-	-
Productos diversos	88	136	299	147	174	385	235	310	684
<b>Total a/</b>	<b>3 180</b>	<b>5 303</b>	<b>9 050</b>	<b>550</b>	<b>2 457</b>	<b>5 700</b>	<b>3 730</b>	<b>7 760</b>	<b>14 750</b>

a/ Excluye productos no clasificados.

## Cuadro III

## CORRIENTES COMERCIALES TRADICIONALES: PRINCIPALES PRODUCTOS NEGOCIADOS CUYAS IMPORTACIONES

ANTES DE LAS NEGOCIACIONES SE OBTENIAN PRINCIPALMENTE DE FUENTES ZONALES a/

Producto	Valores en miles de dólares						Porcentaje originado		
	Desde la zona			Del resto del mundo			en la zona		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
			<u>Argentina</u>						
Yerba mate	6 599	4 291	13 589	-	-	-	100	100	100
Bananas	5 171	2 894	4 109	-	-	-	100	100	100
Mineral de hierro	4 092	6 800	9 859	2	4	20	100	100	100
Cobre electrolítico	3 311	2 918	4 655	-	-	-	100	100	100
Café en grano	16 036	16 380	17 133	877	936	395	95	95	98
Cacao en grano	3 402	3 628	3 255	169	23	31	95	99	99
Algodón en rama	4 804	4 958	3 778	1	-	-	100	100	100
Rollizo de cedro	2 639	2 273	2 854	62	85	10	98	96	100
Rollizo de madera	2 479	2 246	1 647	3	5	3	100	100	100
Pino blanco sudamericano	29 317	22 913	21 987	254	-	-	99	100	100
Pimienta en grano	665	1 038	907	5	4	4	99	100	100
Ananás	971	864	630	-	-	-	100	100	100
Aceite de coco	427	518	627	57	97	42	88	84	94
Salitre natural	957	789	543	-	-	7	100	100	99
Postes de telégrafos	252	203	296	3	-	-	99	100	100
Arena	183	425	409	-	-	-	100	100	100
Maderas sudamericanas n.o.p.	838	1 271	469	3	-	-	100	100	100
Raulí en tablas	878	483	462	-	-	-	100	100	100
Madera de alerce	527	725	476	2	-	-	100	100	100
Cedro en tablas	533	662	395	13	10	11	98	98	97
Madera de laurel	873	496	210	-	-	-	100	100	100
Plasava	20	36	30	3	11	12	87	80	71
Azogue	157	58	21	8	5	71	95	92	23
Bencina no rectificada	171	132	109	26	79	227	87	63	32
Otros productos	1 949	2 105	1 705	101	154	97	95	93	95
<b>Total</b>	<b>87 251</b>	<b>79 106</b>	<b>80 155</b>	<b>1 589</b>	<b>1 411</b>	<b>920</b>	<b>98</b>	<b>98</b>	<b>99</b>

Brasil

Manzanas	4 776	8 714	12 899	-	-	-	100	100	100
Peras	855	1 859	1 986	-	-	-	100	100	100
Nitrato de sodio natural	2 646	1 809	1 877	-	-	-	100	100	100
Extracto de quebracho	177	190	129	1	-	-	100	100	100
Salitre	551	803	1 114	-	-	-	100	100	100
Avena con cáscara	656	1 042	1 074	141	8	-	82	99	100
Alpiste	816	2 496	1 345	162	8	-	83	100	100
Duraznos en conserva	77	13	839	-	-	-	100	100	100
Uvas secas	565	820	739	174	14	-	76	98	100
Canado ovino de reproducción	145	514	1 580	2	-	102	99	100	94
Canado bovino e vacuno	24	474	431	-	-	-	100	100	100
Ciruelas	149	325	206	-	-	-	100	100	100
Marina de pescado	133	576	291	1	-	12	99	100	96
Otros productos	218	227	662	15	6	-	94	97	100
<b>Total</b>	<b>12 004</b>	<b>19 862</b>	<b>25 172</b>	<b>496</b>	<b>36</b>	<b>114</b>	<b>96</b>	<b>100</b>	<b>99</b>

Cuadro III (conclusión)

Producto	Valores en miles de dólares						Porcentaje originado en la zona		
	Desde la zona			Del resto del mundo			1959-61	1962	1963
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963			
<b>Colombia</b>									
Cacao crudo	2 807	3 086	3 448	785	1 490	103	78	67	97
Lana sucia o lavada	27	3 592	7 144	4	1 073	164	87	77	98
<b>Total</b>	<b>2 834</b>	<b>6 678</b>	<b>10 592</b>	<b>793</b>	<b>2 563</b>	<b>267</b>	<b>78</b>	<b>72</b>	<b>97</b>
<b>Chile</b>									
Carne vacuna enfriada	2 180	3 794	2 416	9	8	4	100	100	100
Manteca de cerdo	2 239	1 827	3 252	181	388	653	92	82	83
Vacunos para consumo	18 991	23 805	17 815	1	-	1	100	100	100
Plátanos frescos	2 798	2 476	6 795	14	-	-	100	100	100
Yerba mate	2 525	2 457	2 663	70	-	-	97	100	100
Café	3 630	2 704	7 823	233	102	47	94	96	99
Cuernos vacunos sin curtir	1 908	708	2 374	63	22	6	97	97	100
Extracto de quebracho	911	763	1 319	23	38	57	98	95	96
Sebo en bruto	787	351	1 711	126	265	402	86	57	93
Ananás	78	74	336	-	-	-	100	100	100
Huesos molidos	106	116	327	-	-	-	100	100	100
Mantequilla	1 499	616	2 432	168	2 422	2 105	90	20	54
Terneras y vaquillas pedigree	640	3	184	60	88	95	91	3	66
Azúcar	13 035	3 401	8 084	3	4 763	11 757	100	42	41
Otros productos	450	442	703	13	6	10	97	99	99
<b>Total</b>	<b>51 777</b>	<b>43 537</b>	<b>58 234</b>	<b>964</b>	<b>8 101</b>	<b>15 131</b>	<b>98</b>	<b>84</b>	<b>79</b>
<b>México</b>									
Extracto de quebracho	487	366	531	168	73	13	75	76	98
<b>Total</b>	<b>487</b>	<b>366</b>	<b>531</b>	<b>168</b>	<b>73</b>	<b>13</b>	<b>75</b>	<b>76</b>	<b>98</b>
<b>Perú</b>									
Carne de vacuno	1 160	1 680	2 770	44	10	3	96	99	100
Conservas de frutas	431	544	1 255	68	216	240	86	72	84
Extracto de quebracho	597	712	482	11	-	-	98	100	100
Café en grano	393	689	355	12	-	11	97	100	97
Manzanas frescas	384	480	637	42	237	330	90	67	66
Lenguas, rifones, etc.	391	521	571	10	-	-	98	100	100
Mondongo	298	372	379	44	100	56	87	79	87
Queso	178	244	231	46	49	49	80	83	82
Ciruelas secas	98	103	126	31	31	48	76	77	72
Otras frutas secas	37	57	55	-	3	1	100	95	98
Lentejas	29	177	176	-	73	133	100	71	57
Frejoles	9	50	7	2	52	3	82	49	70
Otros productos	166	352	288	7	15	46	96	96	86
<b>Total</b>	<b>4 171</b>	<b>5 982</b>	<b>7 332</b>	<b>317</b>	<b>786</b>	<b>920</b>	<b>93</b>	<b>88</b>	<b>89</b>

a/ En un 75 por ciento o más durante el período 1959-61.

Cuadro IV

CORRIENTES COMERCIALES COMPETITIVAS: PRINCIPALES PRODUCTOS NEGOCIADOS CUYAS IMPORTACIONES ANTES DE LAS NEGOCIACIONES SE OBTENIAN EN PARTE DE FUENTES ZONALES Y EN PARTE DE TERCEROS PAISES

## a) Productos cuyo porcentaje zonal aumentó

Producto	Valores en miles de dólares						Porcentaje origina- do en la zona		
	Desde la zona			Del resto del mundo					
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
	<u>Argentina</u>								
Almendra sin cáscara	52	129	227	133	82	20	28	61	92
Almendra con cáscara	47	17	24	47	14	1	50	55	96
Coco rallado	44	140	248	72	58	27	38	71	90
Legumbres y sustancias alimenticias vegetales	4	12	32	20	21	40	17	36	44
Aceites esenciales n.e.p.	51	53	67	227	440	259	18	11	21
Pez de resina oscura	41	81	166	71	24	6	37	77	97
Pez de resina clara	317	464	747	1 235	486	168	20	49	82
Raíces y rizomas de cúrcuma	32	48	49	33	14	11	50	77	82
Hojas medicinales o indus- triales	32	44	74	25	38	27	56	54	73
Flores medicinales o tintó- reas n.e.p.	15	22	61	447	364	275	3	6	18
Pasta de madera para fabri- car papel	1 354	2 884	1 927	12 608	9 921	10 758	10	22	15
Acero sin trabajar en barras planchas, planchuelas hasta 0.4 por ciento de carbono	45	25	113	6 637	7 663	1 381	1	-	8
Idem: con más del 0.4 por ciento de carbono	334	41	1 804	14 792	11 547	5 857	2	2	24
Caños de hierro dulce	424	161	325	32 082	17 030	16 768	1	1	2
Cubiertas para auto	1 620	779	436	5 831	2 367	769	22	25	36
Cobre, bronce o metal amarillo en lingotes y planchas	63	336	610	575	876	158	10	28	79
Minerales de bauxita	72	46	81	622	497	117	10	9	41
Piel con pelo, curtidas o no, sin confección	4	9	36	17	35	6	19	20	86
Pilas eléctricas	33	414	505	192	615	176	15	40	74
Otros productos	252	391	400	25 955	37 640	23 786	1	1	2
<b>Total</b>	<b>4 836</b>	<b>6 096</b>	<b>7 932</b>	<b>101 621</b>	<b>89 740</b>	<b>60 610</b>	<b>5</b>	<b>6</b>	<b>12</b>
	<u>Brasil</u>								
Ganado bovino para reproducción	144	645	1 700	149	78	223	49	89	84
Ganado equino para reproducción	4	20	19	117	5	30	3	80	37
Cueros de becerro y vitelas saladas	8	17	90	202	202	225	4	8	29
Bentonita	8	93	123	76	391	327	10	19	28
Pelos finos de animales no cardados ni peinados	27	63	77	22	42	4	55	61	95
Uvas	256	383	357	99	24	30	72	94	92
Nueces con cáscara	161	529	350	268	406	94	38	57	79

Cuadro IV (continuación 1)

Producto	Valores en miles de dólares						Porcentaje original en la zona		
	Desde la zona			Del resto del mundo			1959-61	1962	1963
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963			
<b>Brasil (cont.)</b>									
Aceitunas temporalmente conservadas	295	1 012	1 769	1 105	1 788	1 145	21	36	61
Arvejas secas	62	677	483	418	299	165	13	69	75
Grano de vico (garbanzo)	91	576	187	130	23	-	41	96	100
Lentejas	42	414	356	73	50	-	37	89	100
Ajos	1 571	3 411	3 682	1 133	1 096	1 013	58	77	78
Aceite de oliva refinado	332	631	1 340	5 117	6 170	3 145	6	9	30
Mercurio	83	196	517	222	45	53	27	81	91
Acido tartárico	17	158	360	404	268	65	4	37	85
Colofonia	428	1 618	1 668	2 991	833	777	13	66	68
Barras de hierro y acero común	31	-	3 804	657	-	76	5	-	98
Chapas de hierro y acero	325	490	4 741	14 788	13 587	20 825	2	4	19
Barras, placas, tarugos de hierro y acero común	68	5	303	129	40	92	4	11	77
Cobre refinado	973	17 504	31 343	18 827	11 629	1 612	5	60	95
Plomo en bruto	482	1 403	2 939	2 234	197	3	18	88	100
Zinc en bruto	360	5 993	6 054	7 215	4 440	3 821	5	57	61
Cadmio en bruto	3	21	157	83	86	44	4	20	79
Pasta química de madera	629	812	607	4 693	3 502	3 106	12	19	16
Plata en bruto	251	934	799	344	217	757	42	81	51
Otros productos	161	1 396	1 216	12 553	8 523	8 523	11	14	13
<b>Total</b>	<b>6 812</b>	<b>39 001</b>	<b>65 041</b>	<b>74 049</b>	<b>53 881</b>	<b>46 155</b>	<b>28</b>	<b>42</b>	<b>59</b>
<b>Colombia</b>									
Harina de carne y de pescado	11	204	334	19	9	-	37	96	100
Colofonia y resina de cumarona	61	383	640	590	467	218	9	45	75
Hormonas y sustitutos sintéticos	13	37	54	1 077	1 433	2 266	1	3	2
Positivos de películas cine matográficas sonoras	213	289	308	278	41	269	43	88	53
Plata en bruto	11	-	31	47	21	31	19	-	50
Pimienta en grano	3	7	128	59	136	29	5	5	82
Otras preparaciones bacterianas para uso humano	36	97	102	18	19	17	67	84	86
Vacunas bacterianas para uso veterinario	14	-	17	26	-	24	35	-	42
Vermífugos para uso veterinario	25	52	50	151	131	95	14	28	35
Productos que contengan estupefacientes y barbitúricos	46	90	126	31	32	15	60	74	89
Productos en ampollitas o en frascos, inyectables dosificados	135	295	222	643	568	413	17	29	40
Extractos curtientes de origen vegetal	67	140	234	119	19	14	36	88	94
Colores cerámicos (composiciones vitrificables)	71	109	189	250	258	383	22	30	33
Lana en masa, lavada a fondo aún blanqueada o teñida	325	448	686	1 461	212	296	18	73	70
Lingotes, moldes, boquillas metálicas o no para metales, vidrio, corcho, etc	22	40	44	664	930	624	3	4	7
Tops de lana	149	193	42	8 093	2 679	1 360	2	7	3
Papel para periódico	6	15	11	5 328	7 928	6 695	-	-	-
Otros productos	242	653	301	2 712	1 456	1 438	8	31	17
<b>Total</b>	<b>1 450</b>	<b>2 992</b>	<b>3 519</b>	<b>21 566</b>	<b>16 339</b>	<b>13 787</b>	<b>6</b>	<b>16</b>	<b>20</b>

Cuadro IV (continuación 2)

Valores en miles de dólares

Porcentaje origina-  
do en la zona

Producto	Desde la zona			Del resto del mundo			Porcentaje origina- do en la zona		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<b>Chile</b>									
Tampico, ixtle en bruto	8	10	55	7	5	11	53	67	83
Zacatón en bruto	15	24	78	32	18	19	32	57	80
Colofonia	108	206	463	310	196	50	26	51	90
Manteca de cacao, grasas	21	46	325	68	14	1	24	77	100
Glicerina en bruto	75	29	102	202	82	39	27	26	72
Libros no de lujo	993	2 125	2 389	2 063	2 598	3 474	33	45	41
Revistas científicas, técnicas	359	1 361	1 157	176	215	373	67	86	76
Lana lavada tipo Bradford	1 058	1 116	2 145	944	1 166	123	53	49	95
Tops de lana	343	539	3 538	281	961	80	55	36	90
Cacao crudo	202	213	919	414	154	35	33	58	96
Té a granel	177	20	806	6 788	6 478	9 488	3	-	8
Algodón sin cardar	9 639	17 997	26 814	5 806	2 316	4 365	62	89	86
Tierras de "fuller" para uso industrial	26	47	18	19	5	5	58	90	78
Útiles de metal para re- cambio	29	81	155	3 249	3 350	5 719	1	2	3
Máquinas de coser	991	215	1 872	1 744	1 346	1 741	36	6	52
Caballos de pedigree	17	14	55	19	2	2	47	88	97
Ovejunos de pedigree	7	1	114	16	30	8	30	3	93
Pimienta entera	13	5	47	55	85	74	19	6	39
Caseína	51	25	102	44	19	19	54	66	84
Cables o jarcias de alambre	13	32	217	963	1 013	977	1	3	18
Bombas para industrias	9	33	228	1 996	1 103	2 292	5	3	9
Tornos	3	15	476	469	567	465	1	3	51
Máquinas para agricultura	19	7	164	2 994	4 992	3 023	1	-	5
Grúas, pescantes	61	85	269	2 810	2 788	5 299	2	3	5
Máquinas de sumar y calcular	17	13	356	2 963	2 357	1 812	1	1	16
Máquinas de escribir	59	12	294	1 294	1 143	1 041	4	1	22
Tubos y varillas de vidrio	3	6	56	54	16	53	5	27	51
Otros productos	170	143	471	6 063	7 919	7 767	3	2	6
<b>Total</b>	<b>14 486</b>	<b>24 420</b>	<b>43 685</b>	<b>41 843</b>	<b>40 932</b>	<b>48 355</b>	<b>26</b>	<b>37</b>	<b>48</b>
<b>México</b>									
Harinas de animales marinos	755	2 021	3 633	976	542	106	44	79	97
Lana con rendimiento en fibra superior a 85 por ciento	73	27	265	927	401	533	7	6	33
Pelo de alpaca, vicuña etc.	3	-	16	6	-	-	33	-	100
Mica en bruto o en láminas	3	16	31	25	15	41	11	52	43
Cera de carnaúba	3	-	23	93	-	47	3	-	33
Acido nafténico	4	7	70	27	73	73	13	9	49
Extracto de hígado no des- ficado	29	34	46	90	94	103	24	26	31
Caseína	162	238	348	91	98	56	60	71	86
Papel blanco con más de 80 por ciento de pasta de ma- dera	323	-	750	11 876	12 053	10 149	3	-	7

/Cuadro IV (conclusión)

Producto	Valores en miles de dólares						Porcentaje origina- do en la zona		
	Desde la zona			Del resto del mundo					
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<u>México (cont.)</u>									
Publicaciones periódicas	50	17	332	1 169	1 704	1 730	4	10	16
Libros en empaque cartón	188	320	270	1 307	1 282	1 611	13	20	14
Áquinas clasificadoras de arjetas	8	124	341	2 390	3 196	3 562	-	4	9
Armas a revólver	2	33	14	608	2 746	797	-	1	2
Alcoholes de origen organome- dico	3	6	18	560	1 031	624	1	1	3
Vidrios, preparaciones y productos orgánicos para productos farmacéuticos	156	625	410	7 212	7 274	8 092	2	8	5
Vinos de uva tipo clarete	3	-	13	153	-	-	2	-	100
Otros productos	16	89	46	6 371	3 729	3 381	-	2	1
<b>Total</b>	<b>1 781</b>	<b>3 557</b>	<b>6 626</b>	<b>33 881</b>	<b>34 238</b>	<b>30 905</b>	<b>5</b>	<b>9</b>	<b>18</b>
<u>Perú</u>									
Ganado vacuno de crianza	47	7 278	18 193	2 045	3 839	701	23	66	96
Ganado vacuno para repro- ducción	150	515	649	200	93	37	43	85	95
Carne de ganado lanar con o sin huesos	101	161	289	225	261	71	31	38	80
Trigo	11 620	18 236	23 826	16 333	12 801	3 886	42	59	86
Otras conservas de crus- táceos y moluscos n.e.p.	17	32	34	19	31	31	47	51	52
Peras	46	74	174	25	42	30	65	64	85
Otras frutas secas en cajones	11	7	30	20	26	30	35	21	50
Otras conservas de horta- lizas y legumbres	7	-	23	29	-	38	19	-	38
Pimienta entera	13	13	32	202	241	243	6	5	12
Productos opoterápicos	5	-	29	248	540	1 087	2	-	3
Fritas metálicas (esmaltes) corrientes para porcelini- zar hierro y las para ar- tículos de cerámica y vidrio	3	128	130	214	102	196	1	56	40
Papel para periódicos en hoja, bobinas o rollos	387	701	901	2 735	3 546	3 950	12	17	19
Cuernos o pellejos de gana- do vacuno de pelo seco, salados	464	899	414	176	45	9	73	95	98
Máquinas para estadísticas, censos y contabilidad	38	36	241	688	1 212	1 414	5	3	15
Fibras textiles artificia- les celulósicas tales como: viscosa acetato, cuprona, etc.	4	123	209	2 084	1 686	1 982	-	7	10
Resina de fino, pez o eco- lofonia	9	66	90	240	175	229	4	27	28
Películas cinematográficas impresionadas para proyección muda	62	63	66	192	217	178	24	23	28
Libros y folletos impre- sos con o sin ilustra- ciones en hojas y encu- dernadas en rústica	15	21	98	82	84	112	16	20	47
Sebo en bruto	215	-	124	749	436	400	22	-	24
Otros productos	7	153	30	205	173	434	3	47	6
<b>Total</b>	<b>13 221</b>	<b>28 506</b>	<b>45 582</b>	<b>26 711</b>	<b>25 550</b>	<b>15 050</b>	<b>33</b>	<b>53</b>	<b>75</b>

a/ En menos del 75 por ciento durante el período 1959-61.

Cuadro V

CORRIENTES COMERCIALES COMPETITIVAS: PRINCIPALES PRODUCTOS NEGOCIADOS CUYAS IMPORTACIONES ANTES DE LAS NEGOCIACIONES SE OBTENIAN EN PARTE a/ DE FUENTES ZONALES Y EN PARTE DE TERCEROS PAISES

b) Productos cuyo porcentaje zonal disminuy6

Producto	Valores en miles de dólares						Porcentaje origina-		
	Desde la zona			Del resto del mundo			do en la zona		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
<u>Argentina</u>									
Agar-agar	75	-	49	199	-	269	27	-	15
Bovinos en pie	271	43	4	1 163	60	544	19	42	1
Hierro en chapas	8 347	2 759	1 474	48 562	46 251	15 886	15	6	9
Papel de diario	1 371	1 437	747	25 388	20 546	21 536	5	6	3
Alcoholes n.e.p.	136	-	100	1 490	-	2 354	8	-	4
Sustancias químicas de uso industrial	232	165	219	8 783	10 626	10 468	3	2	2
Otros productos	227	285	152	12 198	21 571	12 179	11	5	5
<u>Total</u>	<u>10 659</u>	<u>4 689</u>	<u>2 745</u>	<u>97 783</u>	<u>99 054</u>	<u>63 236</u>	<u>10</u>	<u>5</u>	<u>4</u>
<u>Brasil</u>									
Tripas de ovino refrigeradas	165	218	240	65	236	176	72	48	58
Hlc de hierro y acero	179	104	288	1 123	1 125	1 841	14	9	14
Borato y perborato de sodio	304	291	458	202	515	632	60	36	42
Libros ilustrados	643	444	508	5 160	4 189	5 397	11	10	9
Diarios y periódicos	199	37	47	1 871	1 815	1 812	10	2	3
Trigo en grano	58 201	47 901	43 798	78 475	113 052	120 206	43	30	27
Malta	2 692	4 070	1 774	5 888	5 620	7 752	31	42	19
Cascina	169	83	22	84	74	1 646	67	53	13
Papel y cartón	1 491	637	1 167	25 732	21 837	20 164	6	3	6
Alambre de púa	959	44	191	6 928	16 618	13 592	12	-	1
Cebada con cáscara	1 495	1 681	1 555	622	1 309	1 894	71	56	45
Otros productos	195	319	36	969	930	871	17	26	4
<u>Total</u>	<u>66 692</u>	<u>55 829</u>	<u>50 084</u>	<u>127 119</u>	<u>167 320</u>	<u>175 983</u>	<u>34</u>	<u>25</u>	<u>22</u>
<u>Colombia</u>									
Algodón en bruto	898	310	509	821	194	681	52	62	43
Lentejas	52	52	-	203	-	-	20	100	-
Sustituto sintético de plasma humano	34	40	70	13	60	43	72	40	62
Libros impresos	29	7	21	242	326	295	11	2	7
Otros productos	50	17	40	999	1 906	1 886	5	9	2
<u>Total</u>	<u>1 063</u>	<u>426</u>	<u>640</u>	<u>2 278</u>	<u>2 486</u>	<u>2 905</u>	<u>32</u>	<u>15</u>	<u>18</u>
<u>Chile</u>									
Aceite de girasol	1 841	165	138	2 663	5 708	6 234	41	3	2
Trigo blanco	3 266	3 232	4 312	2 574	12 469	21 844	56	21	17
Partes de equipos telefónicos	835	403	352	2 537	3 358	5 536	25	11	6
Zinc en lingotes	281	163	290	483	688	939	37	19	24
Otros productos	129	164	171	1 305	1 535	2 609	9	10	6
<u>Total</u>	<u>6 352</u>	<u>4 127</u>	<u>5 263</u>	<u>9 562</u>	<u>23 758</u>	<u>37 162</u>	<u>40</u>	<u>15</u>	<u>12</u>

Cuadro V (conclusión)

Producto	Valores en miles de dólares						Porcentaje origina- do en la zona		
	Desde la zona			Del resto del mundo			1959-61	1962	1963
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963			
	<u>México</u>								
Gelatina itecoccola	161	8	13	1 131	1 027	313	13	1	4
Nitrato de sodio	49	62	-	120	21	10	29	75	-
Madera fina	67	-	-	68	-	8	50	-	-
Libros con empañe rústico	11	124	136	9	340	338	55	27	29
Maq. impulsadas por medios mecánicos	30	-	-	31 915	9 869	8 234	-	-	-
Moldes industriales	43	33	15	2 738	2 305	1 844	2	1	1
Mezclas y preparados de origen vegetal	11	-	-	5 703	6 001	5 009	-	-	-
Interruptores eléctricos	1	3	-	2 205	3 822	930	-	-	-
Otros productos	25	58	2	1 494	1 766	1 623	1	1	1
<b>Total</b>	<b>398</b>	<b>288</b>	<b>166</b>	<b>45 383</b>	<b>25 151</b>	<b>18 309</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>
	<u>Perú</u>								
Mantequilla	735	302	38	2 092	2 997	3 741	26	9	1
Nueces con cáscara	63	58	49	25	60	41	72	49	54
Libros encuadernados	189	381	238	192	260	467	50	59	34
Cebada	266	187	150	275	931	1 132	49	17	12
Periódicos	70	60	45	177	375	417	28	14	10
Cera de carnauba	32	30	20	25	36	31	56	46	39
Pasas de uva	19	7	26	150	212	248	11	3	10
Otros productos	22	54	16	87	88	117	20	38	12
<b>Total</b>	<b>1 396</b>	<b>1 079</b>	<b>582</b>	<b>3 023</b>	<b>4 959</b>	<b>6 194</b>	<b>32</b>	<b>18</b>	<b>2</b>

a/ En menos del 75 por ciento durante el período 1959-61.

## Cuadro VI

## CORRIENTES COMERCIALES NUEVAS: PRINCIPALES PRODUCTOS NEGOCIADOS CUYAS IMPORTACIONES DE LA ZONA SOLO EMPEZARON DESPUES DE LAS NEGOCIACIONES

Productos	Valores en miles de dólares						Porcentaje originado en la zona		
	Desde la zona			Del resto del mundo			1959-1961	1962	1963
	1959-1961	1962	1963	1959-1961	1962	1963			
	<u>Argentina</u>								
Sustancias alimenticias animales	-	-	24	1	48	24	-	-	50
Vainilla	-	-	47	40	41	23	-	-	67
Legumbres y hortalizas	-	57	41	30	-	-	-	100	100
Arpillera	-	55	336	15 045	20 501	19 077	-	-	2
Hormonas n.e.p.	-	34	109	-	1 162	1 997	-	3	5
Llantas de hierro	-	-	1 221	22	5	614	-	-	67
Caños de hierro o acero sin costura	-	-	38	-	652	2 804	-	-	1
Papas para consumo	-	511	582	-	5 327	1 237	-	9	32
Otros productos	-	185	514	10 291	8 611	4 618	-	2	10
<u>Total</u>	-	<u>842</u>	<u>2 912</u>	<u>25 429</u>	<u>36 347</u>	<u>30 394</u>	-	<u>2</u>	<u>9</u>
	<u>Brasil</u>								
Pollos de un día	-	5	115	7	152	328	-	3	26
Pelos finos de animales	-	60	134	380	510	330	-	10	29
Lino en bruto	-	-	136	1 690	2 559	2 042	-	-	6
Dodecibenceno	-	-	269	226	451	588	-	-	31
Testosterona	-	20	80	196	229	285	-	8	22
Acido nafténico	-	14	131	-	38	46	-	27	74
Máquinas para la barba y el pelo	-	306	962	17	35	40	-	90	96
Condensadores	-	5	69	3 108	2 810	2 273	-	-	3
Tornos	-	1	86	9 761	6 483	3 244	-	-	3
Máquinas rectificadoras para metales	-	3	91	5 928	5 212	3 195	-	-	3
Cemento Portland	-	33	147	176	-	-	-	100	100
Antimonio en bruto	-	68	35	60	240	224	-	22	14
Chapas gruesas de hierro y acero común	-	-	1 199	206	1 500	2 760	-	-	30
Chapas estafiadas de 44 a 88 kg	-	-	711	7 311	4 193	6 233	-	-	10
Cualquier otra chapa estafiada n.e.p.	-	-	161	7 310	3 352	6 897	-	-	2
Otros productos	-	156	1 429	-	547	6 226	-	22	19
<u>Total</u>	-	<u>671</u>	<u>5 755</u>	<u>36 376</u>	<u>28 311</u>	<u>34 711</u>	-	<u>2</u>	<u>14</u>
	<u>Colombia</u>								
Avena	-	17	299	814	832	516	-	2	37
Sebos desnaturalizados	-	283	1 056	2 315	3 146	2 464	-	8	30
Aceites y grasas de pescado sin desnaturalizar	-	9	614	5	16	8	-	36	99
Aceite de liraza desnaturalizado	-	47	171	154	120	12	-	28	93
Grasas y aceites hidrogenados	-	262	346	503	900	-	-	22	100
Cera de carnauba	-	5	51	87	47	16	-	10	76
Vinos y mostos de uva	-	20	45	196	231	230	-	8	16

Cuadro VI (continuación 1)

Productos	Valores en miles de dólares						Porcentajes originado en la zona		
	Desde la zona			Del resto del mundo			1959-1961	1962	1963
	1959-1961	1962	1963	1959-1961	1962	1963			
<u>Colombia (cont.)</u>									
Caucho sintético	-	41	96	2 732	3 913	4 578	-	1	2
Nitrato de sodio	-	28	103	3	1	2	-	96	98
Pasta de madera química	-	70	179	2 494	5 936	6 880	-	1	2
Tubos de recepción	-	-	177	89	-	311	-	-	36
Máquinas de contabilidad	-	53	222	777	169	1 110	-	2	17
Máquinas para tabulación	-	-	215	3 365	454	473	-	-	31
Máquinas-herramientas para									
tornear	-	23	99	1 277	1 166	1 071	-	2	8
Otros productos	-	334	1 128	16 500	24 990	28 606	-	1	4
<u>Total</u>	-	<u>1 192</u>	<u>4 801</u>	<u>31 311</u>	<u>41 921</u>	<u>46 277</u>	-	<u>2</u>	<u>2</u>
<u>Chile</u>									
Cafeína	-	-	28	84	59	91	-	-	24
Fungicidas y herbicidas	-	-	56	270	126	452	-	-	11
Aguarrás sin rectificar	-	1	32	72	74	111	-	1	22
Anilina	-	1	24	1 671	1 295	3 274	-	-	1
Dióxido de titanio	-	4	1 001	665	655	552	-	1	64
Tripolifosfato de sodio	-	-	1 297	-	-	44	-	-	97
Aceite de coco en bruto para									
uso industrial	-	-	105	31	41	63	-	-	63
Hojas de afeitar	-	-	560	519	487	454	-	-	55
Papel sensibilizado	-	8	126	265	231	328	-	3	28
Clorofluorometano (gas-freón)	-	4	140	81	84	185	-	5	43
Otros productos	-	28	828	-	191	501	-	13	62
<u>Total</u>	-	<u>46</u>	<u>4 197</u>	<u>3 658</u>	<u>3 243</u>	<u>6 055</u>	-	<u>1</u>	<u>41</u>
<u>México</u>									
Pasta de ciruela	-	-	18	104	46	48	-	-	27
Vegetales comestibles	-	8	25	6	9	7	-	47	78
Copolímero de estireno	-	-	389	7 569	10 751	11 358	-	-	3
Aceite de oliva	-	-	38	639	639	719	-	-	5
Aceite de tung	-	-	73	-	130	46	-	-	61
Ceras vegetales	-	14	31	96	62	62	-	18	33
Acido tartárico	-	-	155	316	291	222	-	-	41
Vitamina A	-	86	213	-	248	254	-	26	46
Hormonas naturales y sintéticas	-	68	47	1 774	3 139	1 698	-	2	3
Salitre	-	-	533	-	-	10	-	-	98
Máquinas fresadoras para metales	-	-	29	132	-	490	-	-	6
Yeguas de carrera	-	20	46	-	51	55	-	28	46
Caballos de carrera	-	30	51	-	18	55	-	62	48
Otros productos	-	12	329	3 402	4 187	6 403	-	-	5
<u>Total</u>	-	<u>238</u>	<u>1 977</u>	<u>14 038</u>	<u>19 571</u>	<u>21 427</u>	-	<u>1</u>	<u>8</u>



Cuadro VII

PRODUCTOS NO NEGOCIADOS: PRINCIPALES IMPORTACIONES DE LA ZONA A LAS CUALES NO SE APLICARON CONCESIONES

Producto	Valores en miles de dólares						Porcentaje originado en la zona		
	Desde la zona			Del resto del mundo			1959-61	1962	1963
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963			
<b>Argentina</b>									
Gas oil	-	-	1 184	16 594	21 360	10 827	-	-	10
Petróleo natural	2 705	400	2 890	67 182	29 400	17 196	4	2	14
Gas propano	1 064	1 340	1 242	1 918	2 428	442	36	36	74
Harinas alimenticias	111	188	1	5	154	26	96	55	4
Aguardiente	258	773	-	1	4	-	100	100	-
Cigarrillos	102	279	579	1 675	-	310	6	100	65
Cebollas	221	25	-	3	3	-	99	89	-
Hierro en lingotes fundido	458	150	-	4 647	602	3	9	20	-
Hierro en lingotes laminado	860	110	-	36 093	25 008	7 605	2	-	-
Plomo en lingotes o barras	45	135	629	8	24	-	85	85	100
Hormonas n.e.p.	11	34	109	388	1 162	1 997	3	3	5
Pita en rama	193	175	162	1 331	2 726	498	9	9	25
Tanques y sus partes	-	25	192	-	17	3 065	-	60	6
Repuestos para máquinas herramientas	-	-	96	2 658	4 536	3 360	-	-	28
Repuestos máquinas para trabajar metales	1	1	252	44 986	42 899	43 742	-	-	1
Omnibuses	2 113	6 341	-	1 389	3 936	679	60	62	-
Accesorios para encendido de cómicos, etc	13	37	133	37 185	106 092	52 559	-	-	-
Otros productos	391	822	221	50 514	60 145	34 375	1	1	1
<b>Total</b>	<b>8 486</b>	<b>10 835</b>	<b>7 690</b>	<b>266 577</b>	<b>294 496</b>	<b>176 684</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>4</b>
<b>Brasil</b>									
Lana merino sucia	532	790	4 536	126	-	-	82	109	100
Tops de lana	12	204	1 111	-	10	24	100	99	98
Petróleo crudo	1 405	2 178	2 140	122 916	172 017	174 222	1	1	1
Gasolina	-	522	1 677	20 287	4 949	7 808	-	10	18
Kerosene	-	832	-	5 657	2 230	-	-	27	-
Gas licuado	-	6 729	2 647	10 164	10 679	13 423	-	99	17
Máquinas para capsular	-	-	116	...	...	2 767	-	-	4
Tractores	-	-	84	38 678	23 990	18 542	-	-	-
Aluminio y sus mezclas	-	7	280	7 716	10 003	12 426	-	-	2
Otros productos	53	73	930	2 322	2 874	2 773	2	3	25
<b>Total</b>	<b>2 002</b>	<b>11 335</b>	<b>13 521</b>	<b>207 866</b>	<b>226 752</b>	<b>231 985</b>	<b>1</b>	<b>5</b>	<b>6</b>
<b>Colombia</b>									
Alambro de cobre	16	19	438	901	2 980	2 144	2	1	17
Alambre de cobre, bronce o latón	198	95	43	504	315	66	3	2	39
Cables, cuerdas de cobre	222	65	93	363	275	10	38	19	90
Arroz	1 151	516	-	702	29	8	62	95	-
Aleaciones de plomo	88	5	69	132	91	146	40	3	29
Plomo puro colado	72	5	13	76	3	121	49	63	10
Abono origen animal ó vegetal	31	25	2	22	1	58	100	100	-

/Cuadro VII (cont. 1)

Cuadro VII (continuación 1)

Producto	Valores en miles de dólares								
	Desde la zona			Del resto del mundo			Porcentaje originado en la zona		
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963
	<u>Colombia (cent.)</u>								
Otros abonos	37	8	•	1 453	1 477	1 030	3	1	-
Manzanas frescas	75	70	•	•	24	2	100	74	-
Pancreatina	•	66	5	26	34	17	•	66	29
Tubos para amplificación	•	•	177	•	•	311	•	-	36
Partes sueltas para autos	•	•	79	8 122	8 980	11 446	•	-	1
Otros productos	261	411	590	25 108	27 650	26 950	1	2	2
<u>Total</u>	<u>2 151</u>	<u>1 285</u>	<u>1 507</u>	<u>35 258</u>	<u>39 516</u>	<u>40 744</u>	<u>6</u>	<u>3</u>	<u>4</u>
	<u>Chile</u>								
Petróleo crudo	157	1 139	165	30 344	15 702	13 332	1	7	1
Diesel oil	855	1 195	1 485	2 965	2 332	2 274	22	34	40
Aceite mineral lubricante	12	31	63	3 927	1 978	2 451	-	2	3
Bencina para motores	130	267	16	599	474	407	18	36	4
Bencina para aviación	193	846	35	1 247	74	2	13	92	95
Petróleo rectificado para alumbrado	201	180	102	3 420	1 513	2 578	6	11	4
Azúcar refinada	743	174	479	574	1 477	1 188	56	11	29
Arroz elaborado	113	25	163	1 498	1 073	1 088	7	2	13
Arroz con cáscara	6	-	798	314	37	54	2	-	94
Leche condensada o en polvo	49	25	454	2 933	5 318	4 401	2	1	9
Embarcaciones	52	601	-	337	-	283	13	100	-
Guano natural	74	230	221	-	-	-	100	100	100
Porcinos	298	31	-	-	3	1	100	91	-
Papas para consumo	271	38	1	131	-	-	67	100	100
Avena	-	320	-	2	13	1	-	96	-
Aceite para máquinas	2	56	95	978	2 090	1 429	-	3	6
Piezas y repuestos para vehículos	6	25	39	5 771	4 493	6 689	-	1	1
Automóviles	25	39	47	7 973	8 749	8 616	-	-	1
Otros productos	769	1 015	982	12 939	16 152	13 384	6	6	7
<u>Total</u>	<u>3 956</u>	<u>6 137</u>	<u>5 145</u>	<u>75 952</u>	<u>61 478</u>	<u>57 578</u>	<u>5</u>	<u>9</u>	<u>8</u>
	<u>México</u>								
Vitaminas naturales y sintéticas	31	63	103	358	265	293	8	19	26
Grasas y granulos	214	368	147	3 334	2 669	2 164	6	12	6
Drogas y específicos farmacéuticos	32	213	318	1 466	1 998	2 530	2	10	11
Abonos químicos a base de nitratos	997	394	106	10	75	98	100	59	59
Madera ordinaria en rollizas	16	100	69	1	2	20	94	98	78
Soluciones inyectables	6	70	78	340	289	174	2	20	31
Partes sueltas para radios	-	-	68	2 800	1 988	1 767	-	-	4
Cápsulas con soluciones medicas	68	22	50	1 178	1 295	1 750	6	2	3
Polvoles n.e.p.	-	7	47	291	932	580	-	1	8
Tubos de vidrio	-	-	30	155	129	107	-	-	22
Otros productos	83	235	351	27 351	44 147	45 403	-	1	1
<u>Total</u>	<u>847</u>	<u>1 472</u>	<u>1 367</u>	<u>37 284</u>	<u>53 714</u>	<u>54 863</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>2</u>

Cuadro VII (conclusión)

Producto	Valores en miles de dólares						Porcentaje originado en la zona		
	Desde la zona			Del resto del mundo			1959-61	1962	1963
	1959-61	1962	1963	1959-61	1962	1963			
<u>Perú</u>									
Naranjas	98	120	64	-	-	-	100	100	100
Géneros de algodón	2	-	404	706	216	850	-	-	32
Nitrato de sodio	467	318	273	65	-	-	88	100	100
Gomas y resinas	283	1 482	625	129	50	58	69	97	92
Diesel oil	1 136	4 313	1 538	863	3 928	5 557	57	52	22
Alambres y cables eléctricos	5	625	532	1 238	2 184	1 421	-	22	27
Máquinas y aparatos de todas clases	99	209	237	7 592	17 512	20 506	1	1	1
Nitrato de potasio	88	81	69	4 907	5 327	4 149	2	2	2
Tubos y cañerías de hierro	-	10	264	2 377	5 338	3 503	-	-	7
Planchas lisas de hierro	50	15	46	3 114	4 186	6 171	2	-	1
Ferrocaleaciones	89	14	26	48	70	79	65	17	25
Caballos finos	41	186	70	15	11	69	73	94	50
Discos fonográficos	1	-	114	92	120	177	1	-	39
Vehículos, automóviles	-	-	269	280	277	778	-	-	26
Vinos tintos y blancos	47	105	75	59	73	63	44	59	54
Insecticidas y fungicidas	58	16	-	1 770	1 937	2 227	3	1	-
Plátanos frescos	37	113	154	-	2	-	100	98	100
Antibióticos varios	49	-	16	4 247	-	98	1	-	14
Otros productos	911	953	1 755	15 782	17 675	18 108	5	5	9
<u>Total</u>	<u>3 461</u>	<u>8 560</u>	<u>6 531</u>	<u>43 284</u>	<u>58 906</u>	<u>63 814</u>	<u>7</u>	<u>13</u>	<u>9</u>

MEMORANDUM FOR THE RECORD

DATE: 10/15/97  
SUBJECT: [Illegible]

MEMO

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----