

Fecha recibido: 15/9/76
ARCHIVO de DOCUMENTOS
CIRCULACIONES

c.1



CONFERENCIA IMPRESA DE SEGUROS SOCIALES
Y MEDIDAS DE FECUNDIDAD



Germán Correa
Raúl Tapia
Andrea Uthoff
Proyecto Secretarías
Diciembre, 1975





INDICE

Páginas.

INTRODUCCION.....	1
I. DEFINICION OPERACIONAL Y CONSTRUCCION EMPIRICA DE LOS SECTORES SOCIALES.....	2
1. Objetivos Analíticos de la Tarea.....	2
2. Definición operacional de sectores sociales.....	5
3. La Construcción Empírica de los sectores sociales...	6
3.1. Exigencias respecto a datos a utilizar a partir de las hipótesis básicas del estudio.....	6
3.2. Datos disponibles para construir los sectores sociales. Limitaciones que tienen en función de los requisitos indicados.....	8
3.3. La necesidad de realizar un ejercicio metodológico para someter a prueba la construcción empírica de los sectores sociales.....	12
3.4. Metodología de construcción de los sectores sociales para Chile 1970.....	14
II. LA MEDICION DE LA FECUNDIDAD POR SECTORES SOCIALES....	38
1. Las fuentes de datos para la medición de la fecundidad por sectores sociales.....	38
2. Las medidas de la fecundidad que proporcionan los datos sobre familia.....	39
3. Los problemas para la obtención de medidas globales de la fecundidad.....	41
4. Los problemas que plantea la presencia de las empleadas domésticas para la medición de la fecundidad por sectores sociales.....	43



que el autor pone en la boca de su personaje, es que el lector se siente en la situación de un juez que tiene que pronunciar una sentencia. La sentencia no es la de un juez que ha visto a los acusados, sino la de un juez que no los ha visto, que no los conoce, que no los ha escuchado ni les ha hecho preguntas, que no ha oido sus argumentos, que no ha visto sus actas, que no ha leído sus informes, que no ha visto sus expedientes, que no ha oido sus discursos, que no ha oido sus discursos, que no ha oido sus discursos.

En la literatura, lo contrario a lo que se dice es lo que se dice. Los autores, al contrario de lo que se dice, no son juez que han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia, sino que son juez que no han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia.

En la literatura, lo contrario a lo que se dice es lo que se dice. Los autores, al contrario de lo que se dice, no son juez que han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia, sino que son juez que no han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia.

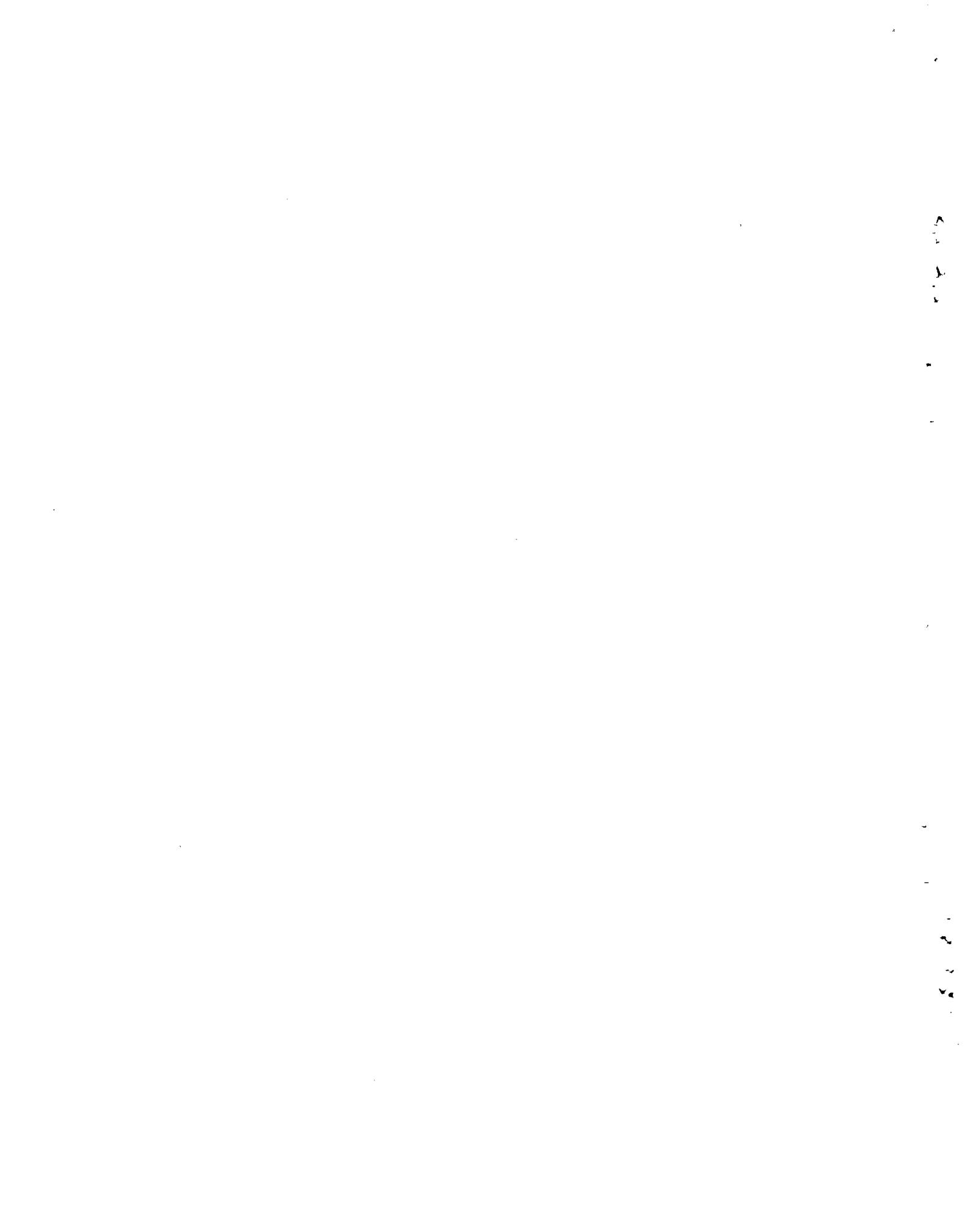
En la literatura, lo contrario a lo que se dice es lo que se dice. Los autores, al contrario de lo que se dice, no son juez que han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia, sino que son juez que no han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia.

En la literatura, lo contrario a lo que se dice es lo que se dice. Los autores, al contrario de lo que se dice, no son juez que han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia, sino que son juez que no han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia.

En la literatura, lo contrario a lo que se dice es lo que se dice.

En la literatura, lo contrario a lo que se dice es lo que se dice. Los autores, al contrario de lo que se dice, no son juez que han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia, sino que son juez que no han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia. Los autores, al contrario de lo que se dice, no son juez que han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia, sino que son juez que no han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia. Los autores, al contrario de lo que se dice, no son juez que han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia, sino que son juez que no han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia. Los autores, al contrario de lo que se dice, no son juez que han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia, sino que son juez que no han escuchado las razones de los acusados y han formulado su sentencia.

ESTRUCTURA. Proyecto metodológico de la literatura. Sección de la literatura
de la Primera Semana de Escritores del Perú. Organización. Trabajo. Tesis
y conclusiones. Tesis y conclusiones.



el principio de la libertad de expresión, que es el fundamento de la democracia, y que se ha convertido en la base de la cultura y del desarrollo social de un país.

En el caso de la libertad de expresión, se observa una tendencia a la centralización y a la concentración de poderes, lo que implica una limitación de la libertad de expresión. La libertad de expresión es un derecho fundamental que debe ser garantizado por el Estado, pero también es un derecho que debe ser respetado por los medios de comunicación y las empresas privadas. La libertad de expresión es un derecho que debe ser garantizado por el Estado, pero también es un derecho que debe ser respetado por los medios de comunicación y las empresas privadas. La libertad de expresión es un derecho que debe ser garantizado por el Estado, pero también es un derecho que debe ser respetado por los medios de comunicación y las empresas privadas.

2. DIFERENCIAS ENTRE LOS DIFERENTES TIPOS DE LIBERTAD DE EXPRESIÓN

a) Diferencias entre las formas de la libertad

El análisis de los diferentes tipos de libertad muestra que existen tres tipos principales de libertad: la libertad individual, la libertad colectiva y la libertad política. La libertad individual es el derecho a la libertad personal y a la libertad de expresión, y es el resultado de la libertad individual. La libertad colectiva es el resultado de la libertad de expresión y de la libertad de asociación y de la libertad de manifestación y de la libertad de reunión. La libertad política es el resultado de la libertad individual y de la libertad colectiva. La libertad individual es el resultado de la libertad individual y de la libertad colectiva. La libertad colectiva es el resultado de la libertad individual y de la libertad política. La libertad política es el resultado de la libertad individual y de la libertad colectiva.

La tendencia de centralización del poder, para la libertad, es una tendencia que se observa, hoy en día, en los Estados, países, y empresas privadas, que implica la pérdida de la libertad, para permitir la libertad de los países este mundo. La libertad es una tendencia, que se observa, hoy en día, en las empresas privadas de servicios que se producen, como las telecomunicaciones, las telecomunicaciones que se producen, y la libertad de la libertad de los países, que se observa, hoy en día, en las empresas privadas de servicios que se producen.



mediante la partida que se considera correspondiente al desarrollo de la cultura. De modo general, las modificaciones introducidas en el desarrollo cultural no implica la pérdida de las culturas o tradiciones, o transformación de las e interacciones de desarrollo específicas.

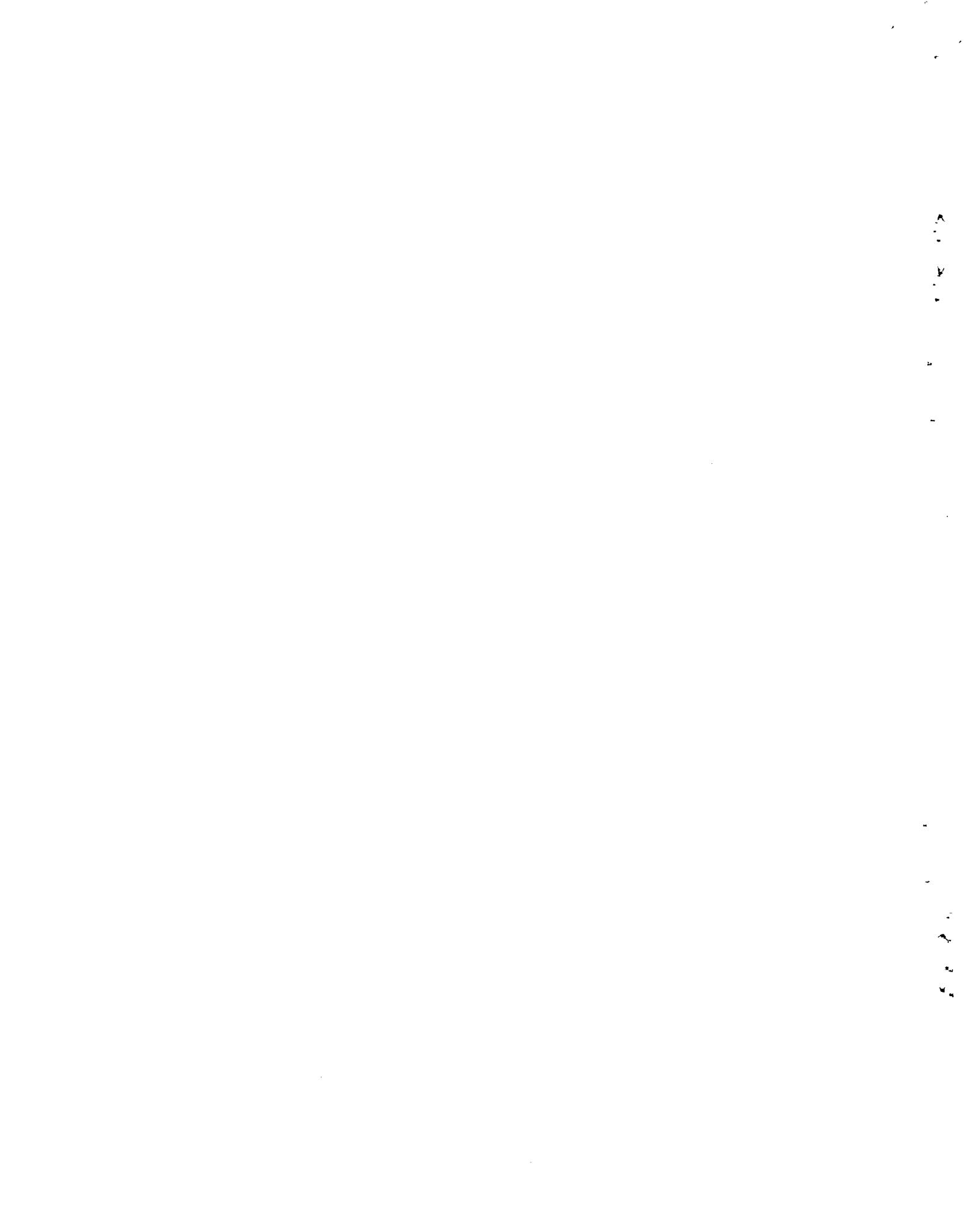
Este tipo de visión metodológica formal, ha sido usado para probar, para comprobar la relación causal planteada, dentro de los sistemas de influencia de ciertas factores tanto para sucesos futuristas como para factores sociales y que esta misma relación sea más que meramente secundaria, complementaria y dependiente de la misma.

Este requisito requiere de lo contrario las ideas propias del autor de la investigación, para nuestro caso, sería un criterio de validez formal y consistencia entre las teorías en aplicaciones metodológicas. Al embargo, es importante recordar que este criterio tiene que cumplir. Es obvio que, en consecuencia, el autor es consciente como prueba de validez formal respecto a sus investigaciones empíricas conseguidas.

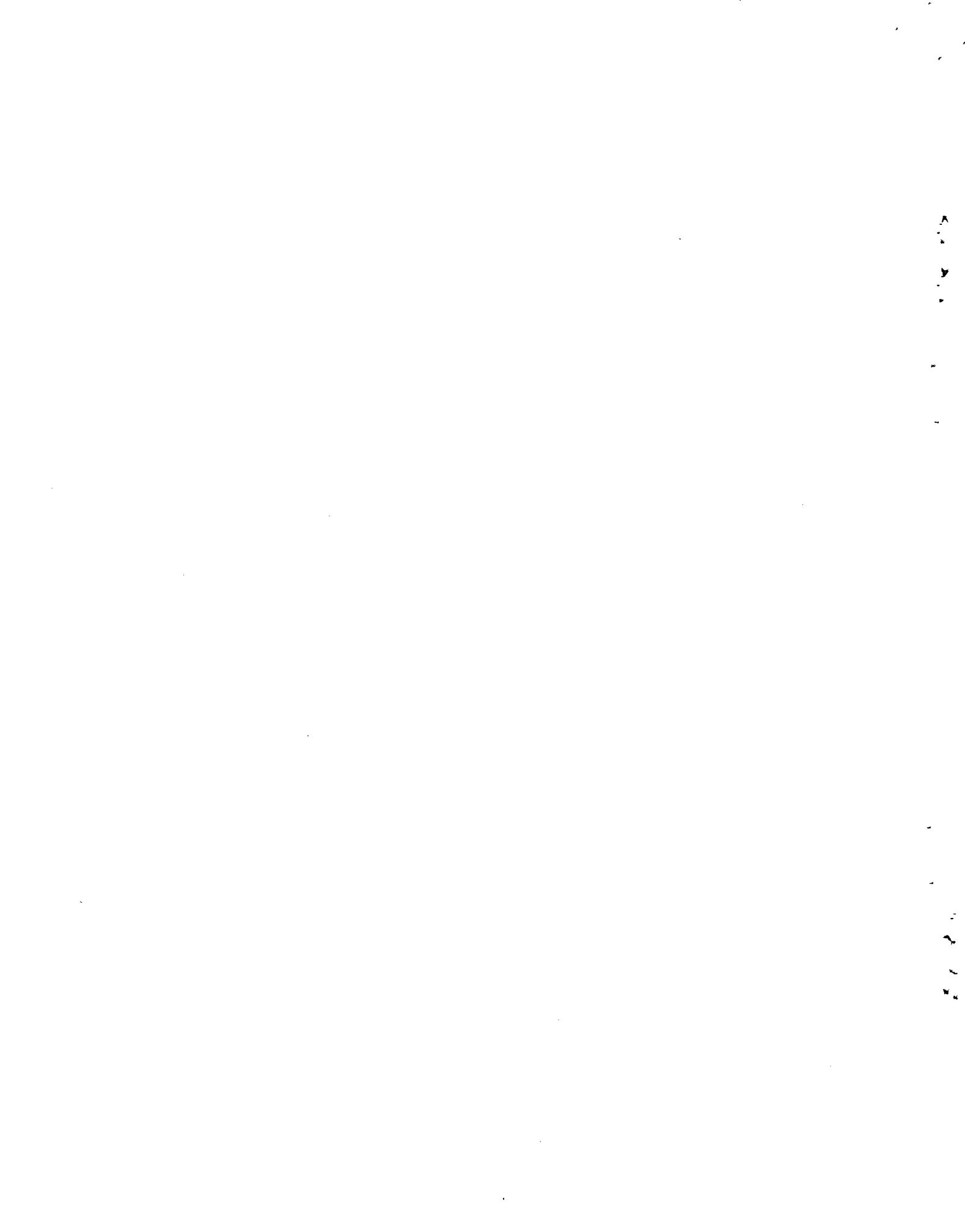
Diversas aproximaciones suplementarias, complementarias, dimensiones de la interacción que generan especificidades en forma de resultados de la investigación permiten una relación entre variables que no cumplen con las hipótesis, o contradicen o contradicen empíricas. Una vez que éstas se tienen, deben ser interpretadas de acuerdo a lo que se busca. Al respecto, se presentan las siguientes indicaciones que sirven de guía en el desarrollo de "Análisis de Variables de la Práctica Política de Gobernabilidad" (páginas 13-22).

Partiendo de la base del enfoque metodológico general antes señalado, se le imprime importancia al proceder de acuerdo a operaciones que permiten a observaciones sociales observar diferencias en forma de acuerdo con lo que se clama para distinguirlas. En tal sentido, dice Salcedo y se permite la constitución empírica de los sistemas que se clasifican de la siguiente manera:

Si las relaciones sociales tienen un determinante económico, lo cual significa que las variables que intervienen en ellos están en la medida



- a) las reformas propuestas en el texto. El primero es la creación de una agencia estatal que se encargue de la ejecución de las normas de protección social. La agencia se constituirá como organismo autónomo que no dependerá de la Caja de Pensiones, es decir, tendrá su propia administración, personal y presupuesto, pero el funcionamiento de la misma dependerá de la Caja de Pensiones, que se encargará de transferir los fondos correspondientes para su ejecución. La otra medida discutida es la creación de un organismo que ejerza fiscalización contra las empresas grandes.
- b) las normas existentes deben ser mejoradas, porque, según el informe elaborado por la Caja de Pensiones, las existentes son débiles y no cumplen con su propósito. Asimismo, se ha sugerido la creación de una agencia estatal que, además de fiscalizar las empresas, también ejerza la función de control, lo que no necesariamente es deseable, ya que el control de las empresas debe hacerse de acuerdo con las leyes establecidas, y no con las leyes de la agencia estatal.
- c) las condiciones sanitarias deben ser mejoradas. Una de las principales críticas es que en la actualidad existe una clasificación, entre las empresas autorizadas, pero las excepciones son numerosas y las empresas que no cumplen con las normas sanitarias son consideradas como tales, lo que impide que las empresas autorizadas cumplan con las normas sanitarias establecidas.
- En resumen, las objeciones más fuertes de la Caja de Pensiones a la propuesta de reforma se centran en las consideraciones sobre la ejecución y el manejo de la agencia que se crea en el texto, en el funcionamiento de la misma y en las normas sanitarias, así como en la falta de supervisión de las empresas autorizadas y en la necesidad de mejorar las normas existentes.

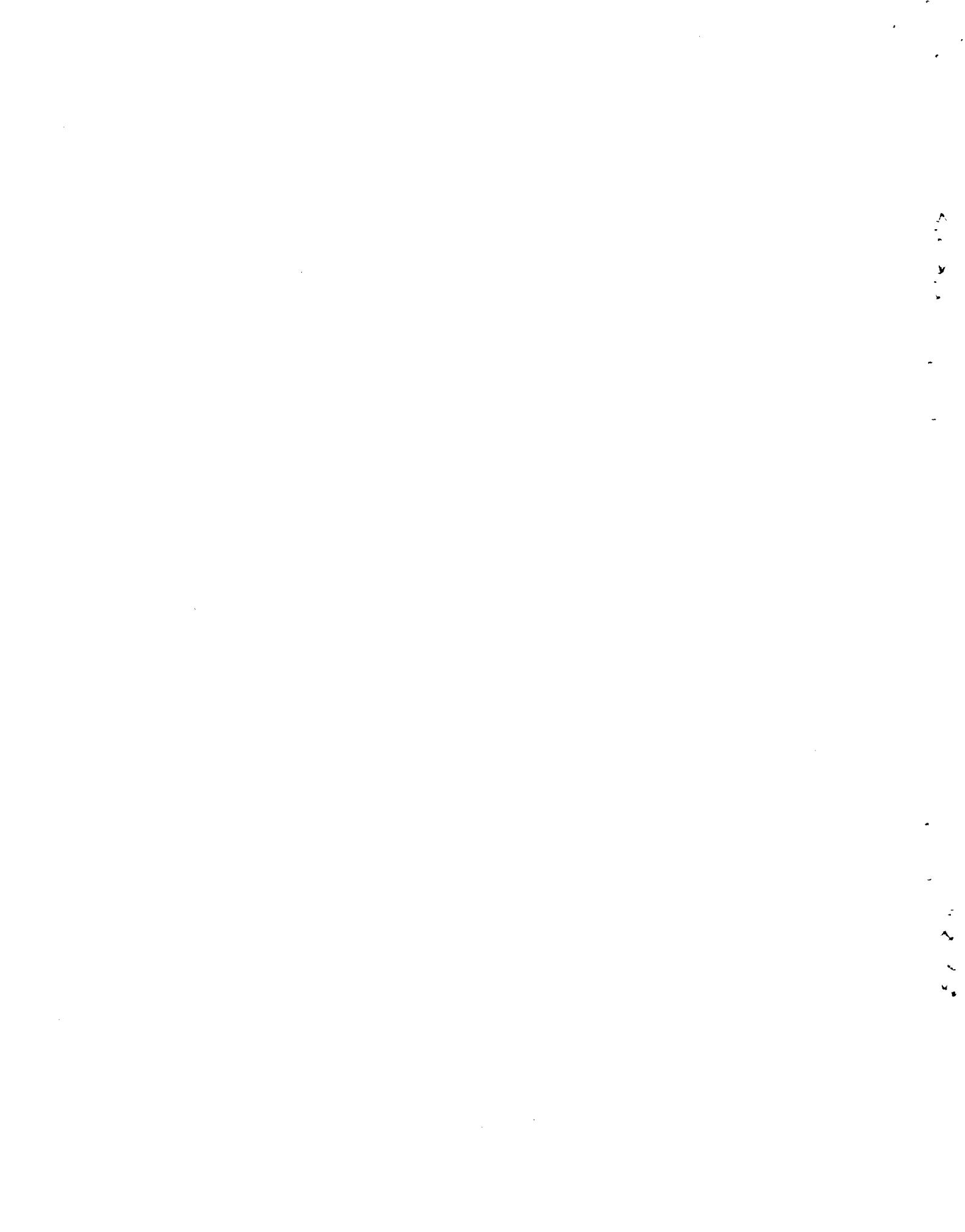


ESTUDOS SOBRE A CONSTITUÇÃO FEDERATIVA DA BÉLGICA

Portanto, para que se possa falar de "direito constitucional" na Bélgica, é preciso ter em vista o direito constitucional, isto é, a norma constitucional, não o direito constitucionalista, isto é, a teoria que estuda os efeitos da constituição, que é o que se estuda no Brasil. O direito constitucionalista é uma disciplina que estuda os efeitos das Constituições, seja do ponto de vista da conformidade com o direito internacional ou de sua compatibilidade com os direitos humanos, seja do ponto de vista da estruturação, da organização e funcionamento interno do país. O direito constitucionalista pode ser classificado como Direito Constitucional, Direito Comparado, Direito Constitucional, Direito Histórico, Direito Político, entre outros.

Nesta seção, são analisadas três questões que o direito constitucional belga aborda: a) direitos fundamentais e b) direitos dos cidadãos. No final, o Dr. René Ryckmans expõe a "teoria da multiplicidade", que defende a existência de espécies de direitos fundamentais que exigem a realização de outras, mas que não se sujeitam ao princípio da igualdade entre os cidadãos.

Em segundo lugar, o Dr. Ryckmans expõe a "teoria da multiplicidade", que defende a existência de direitos fundamentais que exigem a realização de outras, mas que não se sujeitam ao princípio da igualdade entre os cidadãos, ou seja, que devem ser respeitados em particular, em vez de respeitados em geral. De acordo com esta teoria, os direitos fundamentais são divididos em direitos fundamentais que exigem a realização de outras, mas que não se sujeitam ao princípio da igualdade entre os cidadãos, ou seja, que devem ser respeitados em particular, em vez de respeitados em geral. De acordo com esta teoria, os direitos fundamentais são divididos em direitos fundamentais que exigem a realização de outras, mas que não se sujeitam ao princípio da igualdade entre os cidadãos, ou seja, que devem ser respeitados em particular, em vez de respeitados em geral.



3. La Construcción Empírica de las Teorías Sociales.

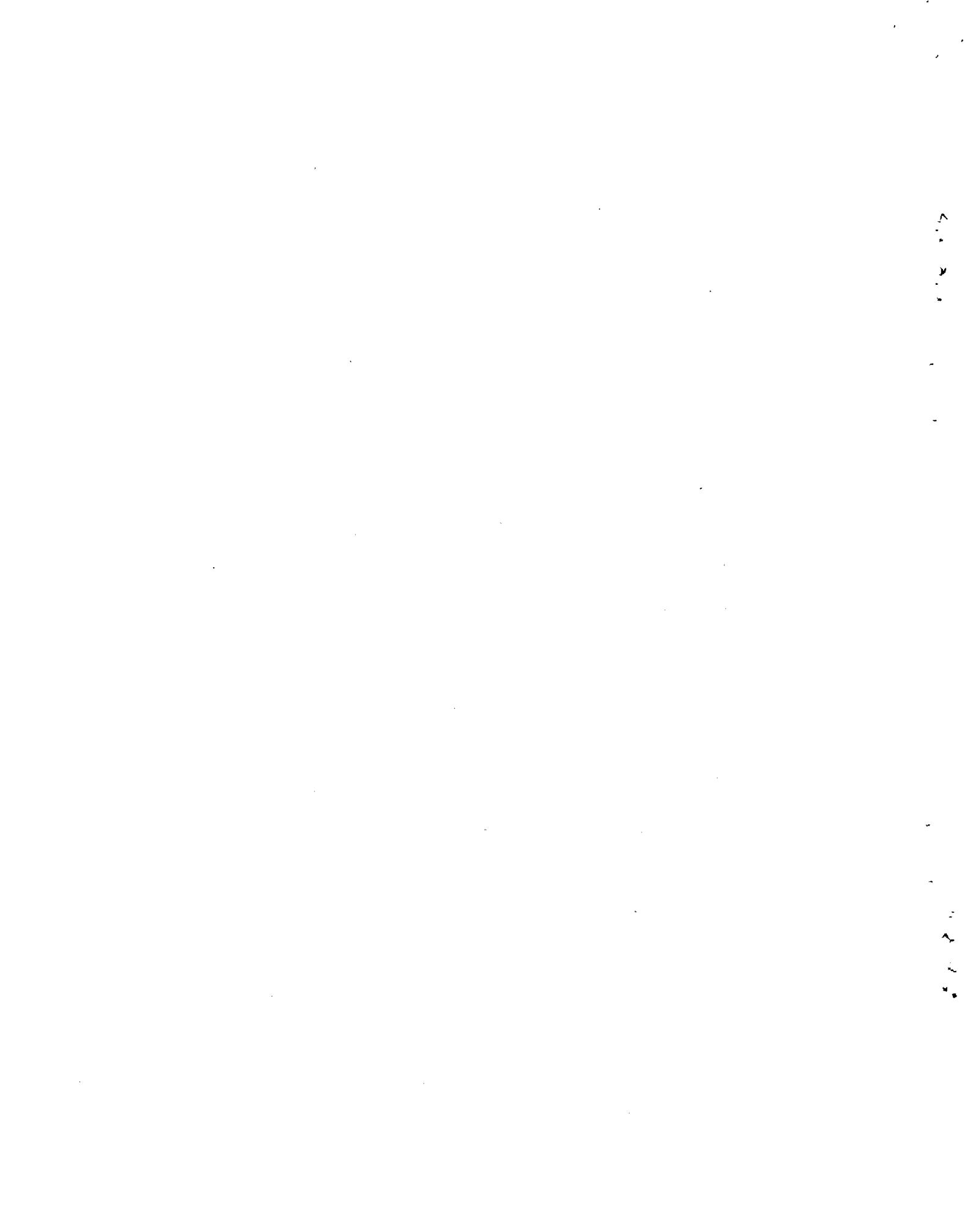
3.1. Exigencias respecto a datos e utilizar a partir de las hipótesis básicas del estudio.

A partir del "óptimo metodológico" indicado anteriormente, las hipótesis básicas de trabajo del estudio plantean ciertas exigencias mínimas de verificación. El cumplimiento de éstas probablemente no satisfaga tal óptimo, pero por lo menos debería acercarnos al mismo, en la medida que las limitaciones de los datos lo permiten.

Tales exigencias tienen implicaciones en términos del tipo de datos que es necesario tener para poder llevar a cabo tal mínimo de verificación.

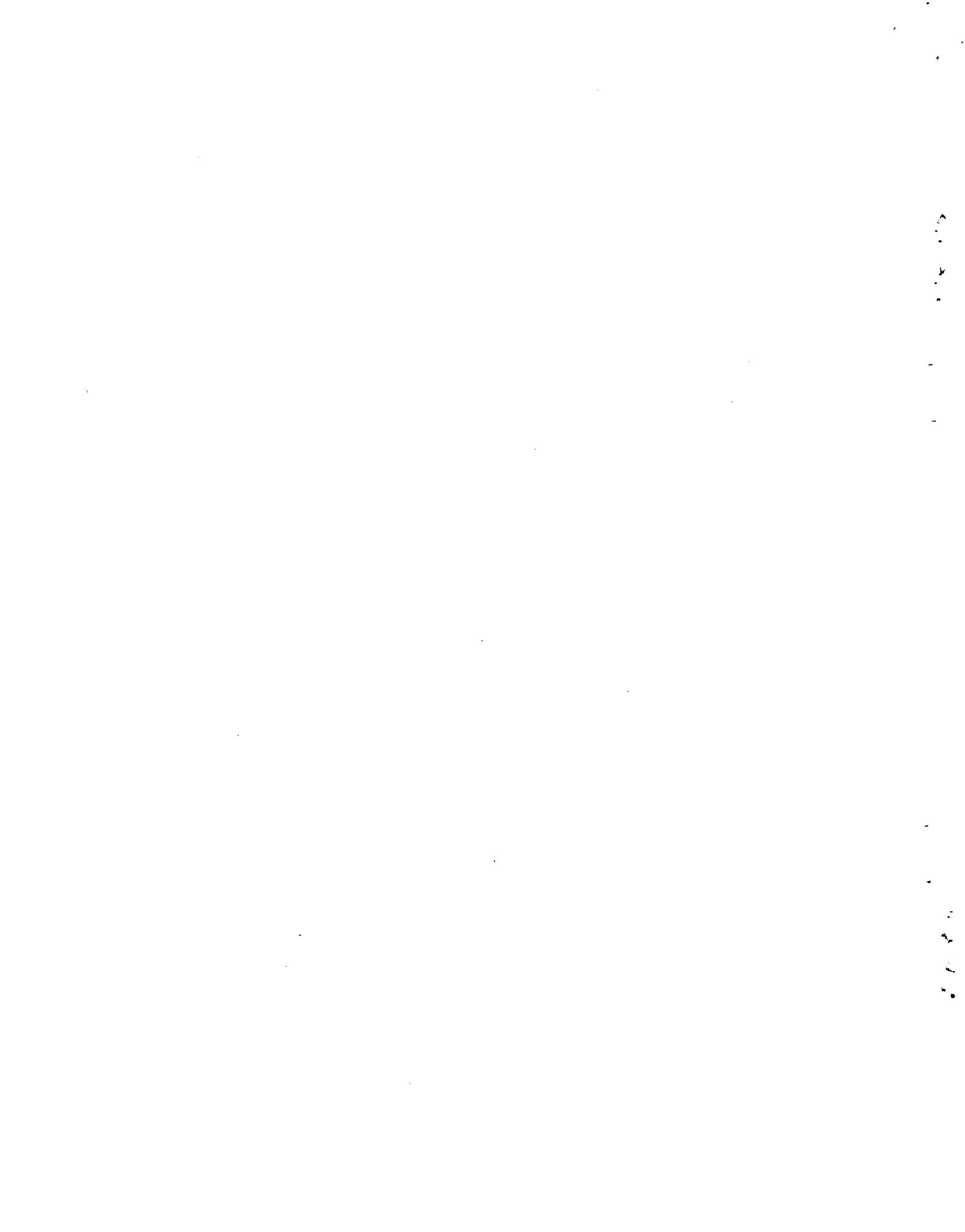
Primeramente, dado que lo que se intenta explicar en términos más globales es la dinámica demográfica de formaciones sociales en su conjunto, para apoyar evidencia empírica a las relaciones específicas hipotetizadas se requiere datos a nivel de país. (operacionalmente, por lo tanto, hacen equivalente formación social con país).

Segundo, dado que se postula que la dinámica demográfica de la formación social es el resultado del comportamiento reproductivo diferencial que muestran distintos sectores sociales -definidos según sea su nivel y forma de inserción en la estructura productiva de dicha formación- es preciso distinguir agregados sociales que se encuentran en una posición similar



en dicha estructura y cuyos niveles de fecundidad característicos sea posible detectar. Esto podría lograrse si se cuenta con datos acerca de unidades familiares e, por lo menos, hogares censales, de los cuales se tenga información tanto sobre inserción productiva del jefe del hogar como sobre el número de hijos nacidos vivos en ese mismo hogar.

Finalmente, nuestras hipótesis explicativas acerca de las determinantes de los cambios en el comportamiento reproductivo de sectores sociales específicos establecen que la inserción de las unidades familiares en la estructura productiva condicionaría la orientación diferencial de dichas unidades a un conjunto de factores económicos y sociales que actuarían como referentes estratégicos de la orientación del comportamiento reproductivo mismo. Se hipotiza, además, que tales factores serían el producto o caracterizarían a procesos más generales propios del desarrollo de la formación social y que tendrían una expresión en términos de contextos socio-espaciales en los cuales se ubicarían las unidades familiares y sectores sociales de manera preferente. Esto plantea el problema de contar con datos que permitan una ubicación socio-espacial de dichos sectores.

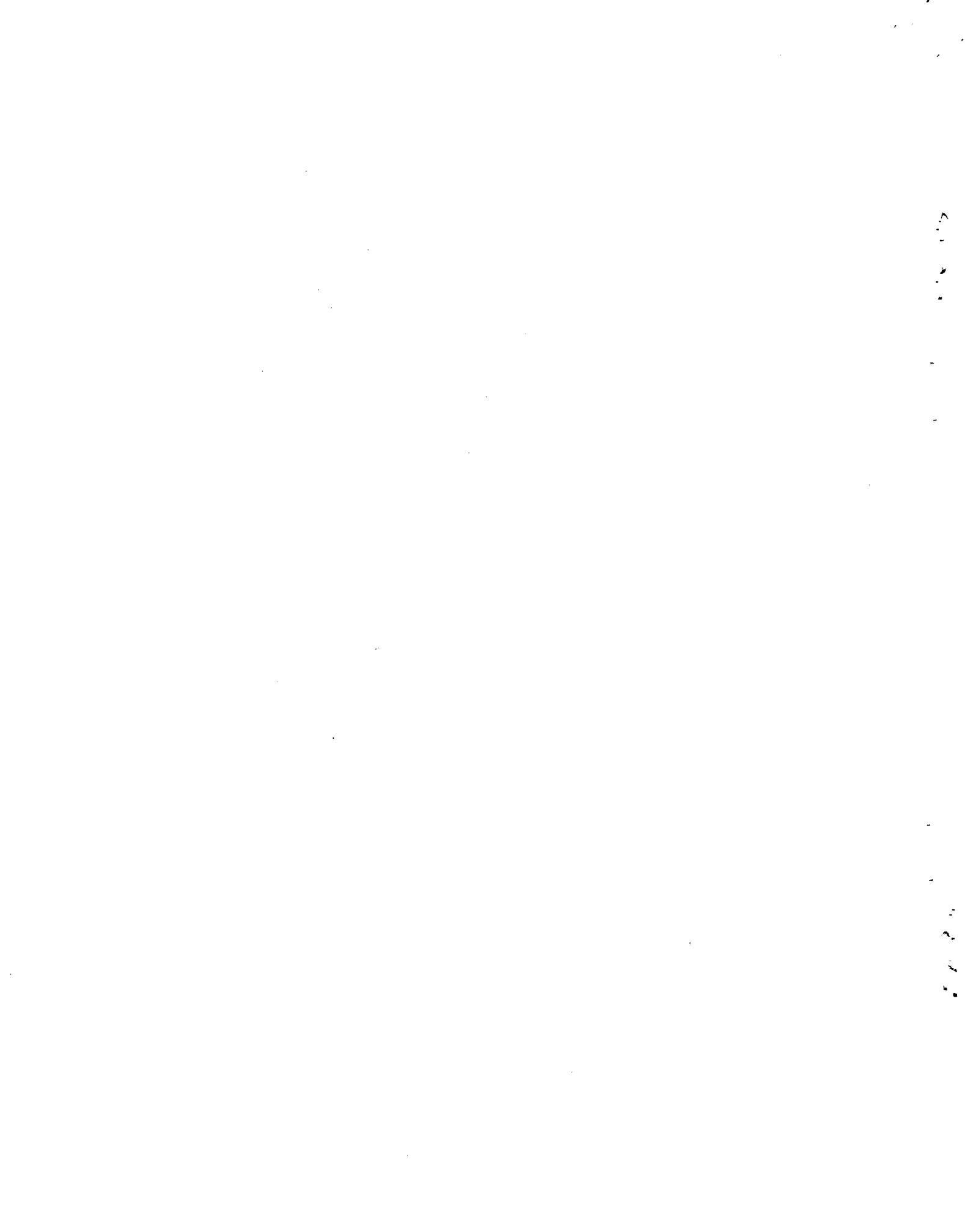


3.2. Datos disponibles para construir los sectores sociales, identificaciones que tienen en función de los requisitos indicados.

3.2.1. Los datos censales.

Los datos provenientes de los Censos de Población cumplirían con el primero de los requisitos antes establecidos, puesto que cubren la totalidad de un país. Pero sólo cumplen parcialmente con el segundo, en la medida que permiten discriminar entre sectores sociales según ocupación y categoría ocupacional, nada más que para la población económicamente activa (PEA) y sin que los grupos resultantes puedan caracterizarse en términos de niveles de fecundidad. Esto último en razón de que los datos están registrados por individuos y no por hogares censales.

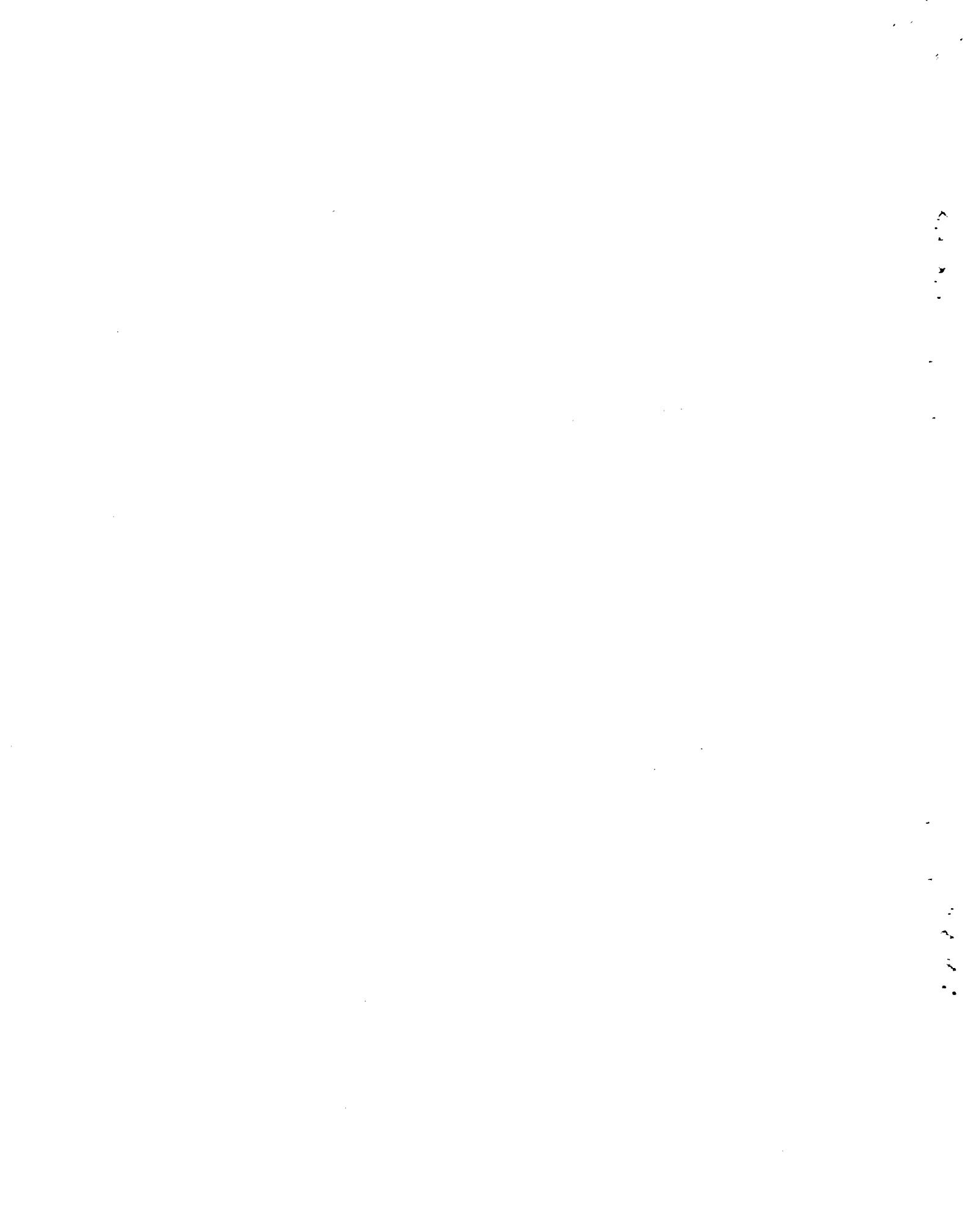
De manera que, si se utilizara cette fuente, sería posible clasificar por sectores sociales que luego pudieran relacionarse con niveles de fecundidad sólo a mujeres de la PEA. Esto, sin embargo, dejaría una parte importante de las mujeres fuera del estudio, con los problemas de representatividad que ello acarrea. Efectivamente, en el caso de Chile, por ejemplo, según la muestra de edades del Censo de 1970, sólo había 601.540 mujeres en la PEA, de un total de 3.136.600 mujeres de 12 años y más; es decir, sólo el 19,2%.



Otra sería limitación de estos datos provistas de sus características nicas en términos de definición y registro en lo que a "características económicas de la población" se refiere. Dentro de éstas se incluye la "ocupación principal" y la "categoría ocupacional", que son nuestros indicadores para definir operacionalmente y clasificar a los individuos por sectores sociales. La más importante limitación al respecto se refiere a la marcada heterogeneidad interna existente en cada una de las categorías o grupos que se distinguen en la clasificación censal. Así, por ejemplo, en una misma categoría se encuentran grandes empresarios con empresas que trabajan a un nivel casi artesanal, o grandes comerciantes con comerciantes ambulantes, o profesionales y técnicos de alto nivel con plomeros y reparadores caseros de artículos eléctricos, etcétera.

3/

3/ Un análisis detallado de las limitaciones del dato censal para la caracterización de la estructura social de Chile en términos de clases sociales y fracciones de clase se encuentra en Rueda, Bruno, "Las Estadísticas de la Fuerza de Trabajo en el Estudio de las Clases Sociales", Comunicación al Grupo de Trabajo sobre STIBS, Comisión de Problema y Desarrollo de CIACSO, México 2-6 diciembre, 1974, PROMEX, mimeo.



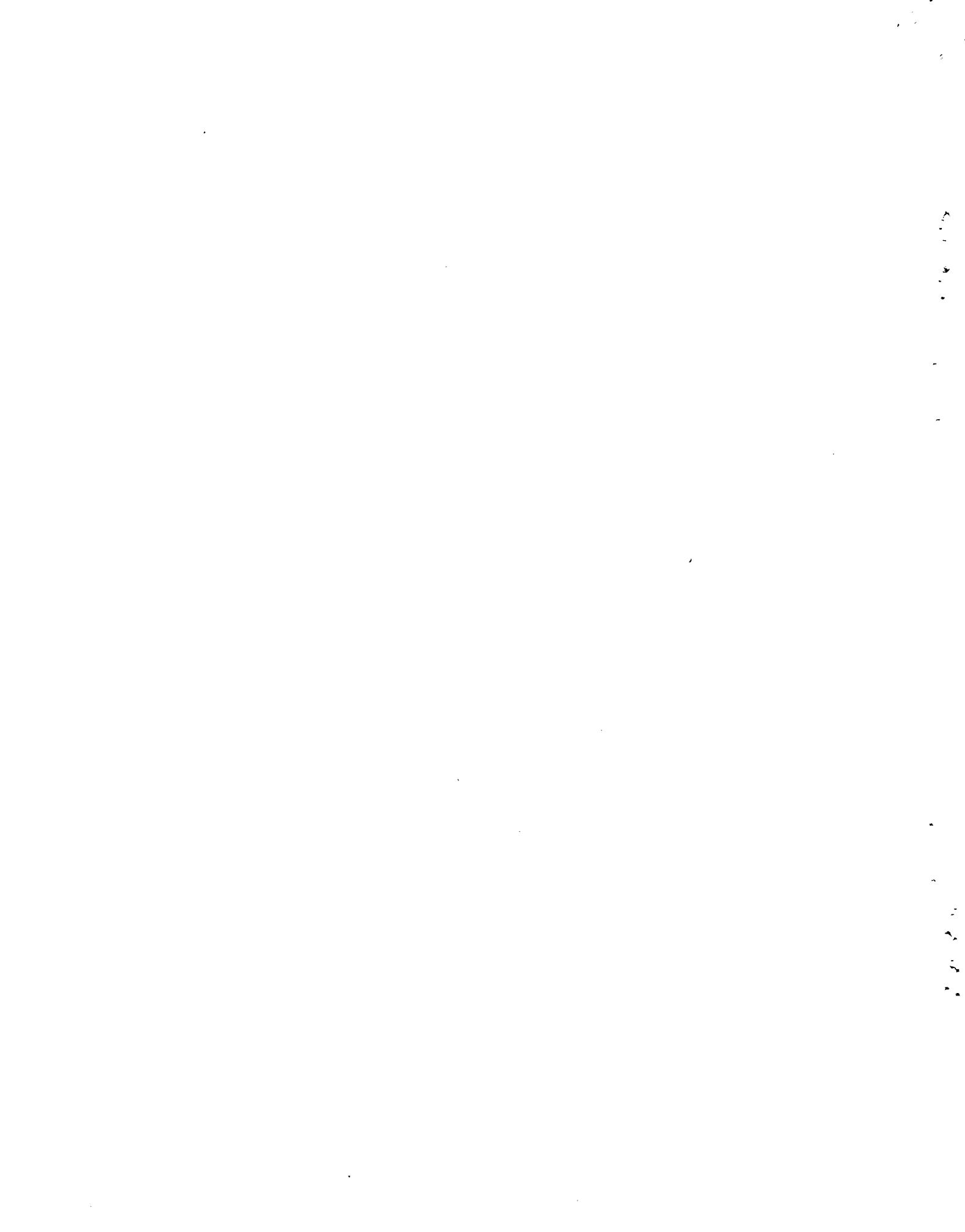
Este segundo Indicador, a pesar de su simplicidad, puede quizás ofrecer una profundización considerable en cuanto a un tanto sofisticado de la información disponible, lo que se verá con mayor detalle en otra parte de este informe.

Cualquier manejo de datos censales de esta naturaleza, sin embargo, plantea un serio problema de costos de computación, debido al gran número de casos con que se debe trabajar. Este problema parecería ser solucionable trabajando con muestras censales, (MUECE).

Sin embargo, los datos de las muestras censales (MUECE) adolecen de las mismas limitaciones de su fuente original, los Censos. Fuera de ello, en el Banco de Datos de CELADE sólo se dispone de los siguientes resultados censales para los países incluidos en nuestro estudio: Brasil 1960, Costa Rica 1960 y 1970, Chile 1960 y 1970 y Cuba, ninguna.

3.2.2. Los Datos de Familia construidos a partir de OMBC.

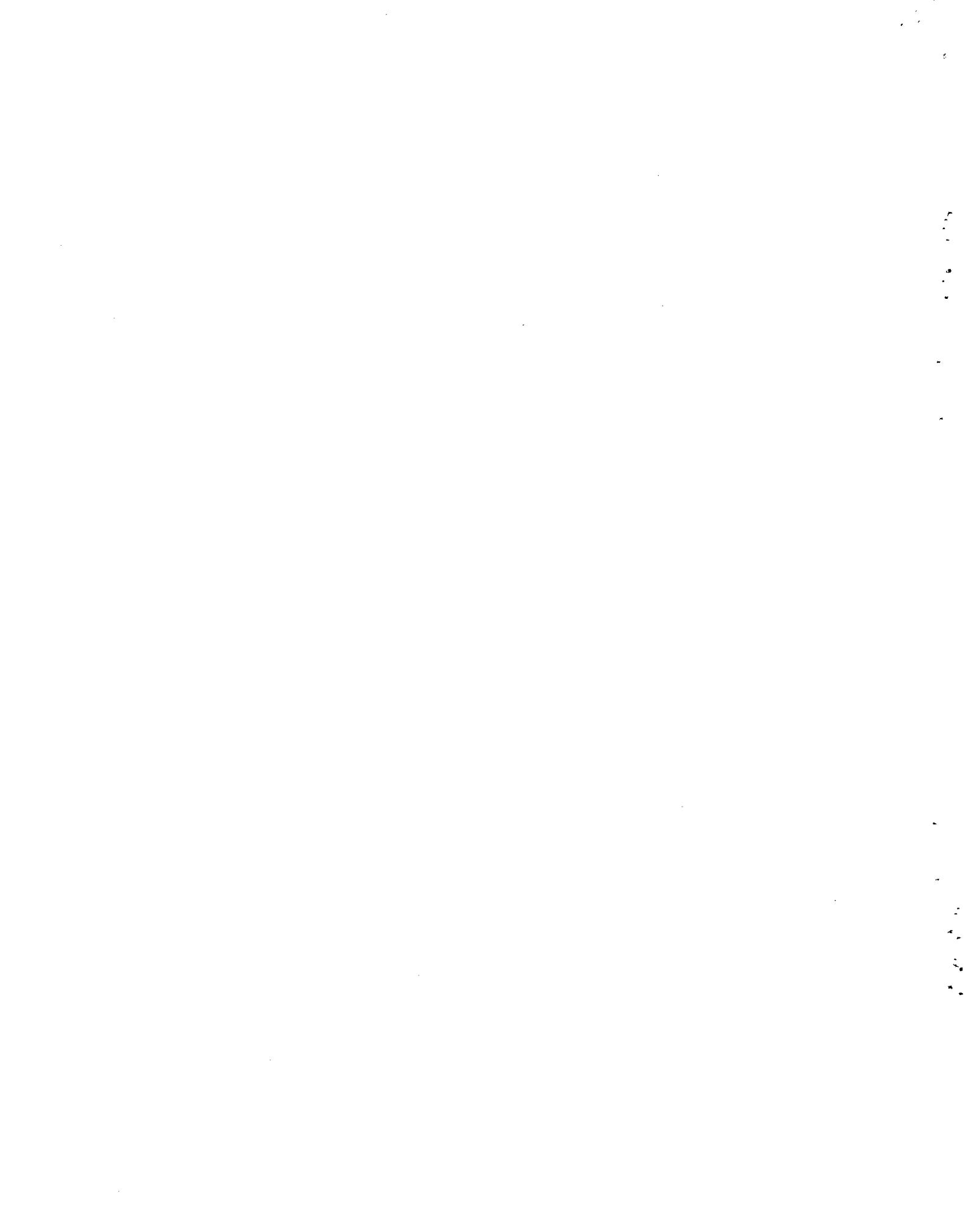
Los datos que permiten la mayor aperturación, posiblemente a través proporcional de comprobar la verificación de la integridad de的家庭idad diferencial por sectores sociales e igualdad de sexo son aquellos provenientes de los Datos de Familia que se han construido basándose en la Encuesta registrada en OMBC. Tales datos constituyen en



la reconstrucción de hogares censales a partir de los datos existentes en CELADE, lo cual permitió efectuar el total de los análisis según las características del jefe del hogar en cuanto a ocupación principal y categoría ocupacional.

Por provenir de la fuente que provienen, como es obvio, estos datos tienen las mismas limitaciones que los datos censales en cuanto a la heterogeneidad de las categorías económicas de clasificación de la población. Pero, tienen la gran ventaja de permitir un sujeto de someter a verificación específica la hipótesis básica antes indicada.

Hay, sin embargo, una segunda limitación práctica de importancia. En CELADE existen Datos de Familia sólo para Brasil 1960 y Chile 1970. El problema es que para poder hacer un análisis longitudinal de cambios en los niveles de fecundidad por sectores sociales necesitamos por lo menos establecer dicha relación en dos puntos en el tiempo (t_0 y t_1). Esta problemática es aparentemente desalvable para Brasil, puesto que se dispone en CELADE con los datos de la muestra censal de 1970 y es posible que muescas lleguen a tenerse, por las reintroducciones impuestas por dicho país al respecto. Sin embargo, parecería que es prácticamente imposible obtener en IBGE los

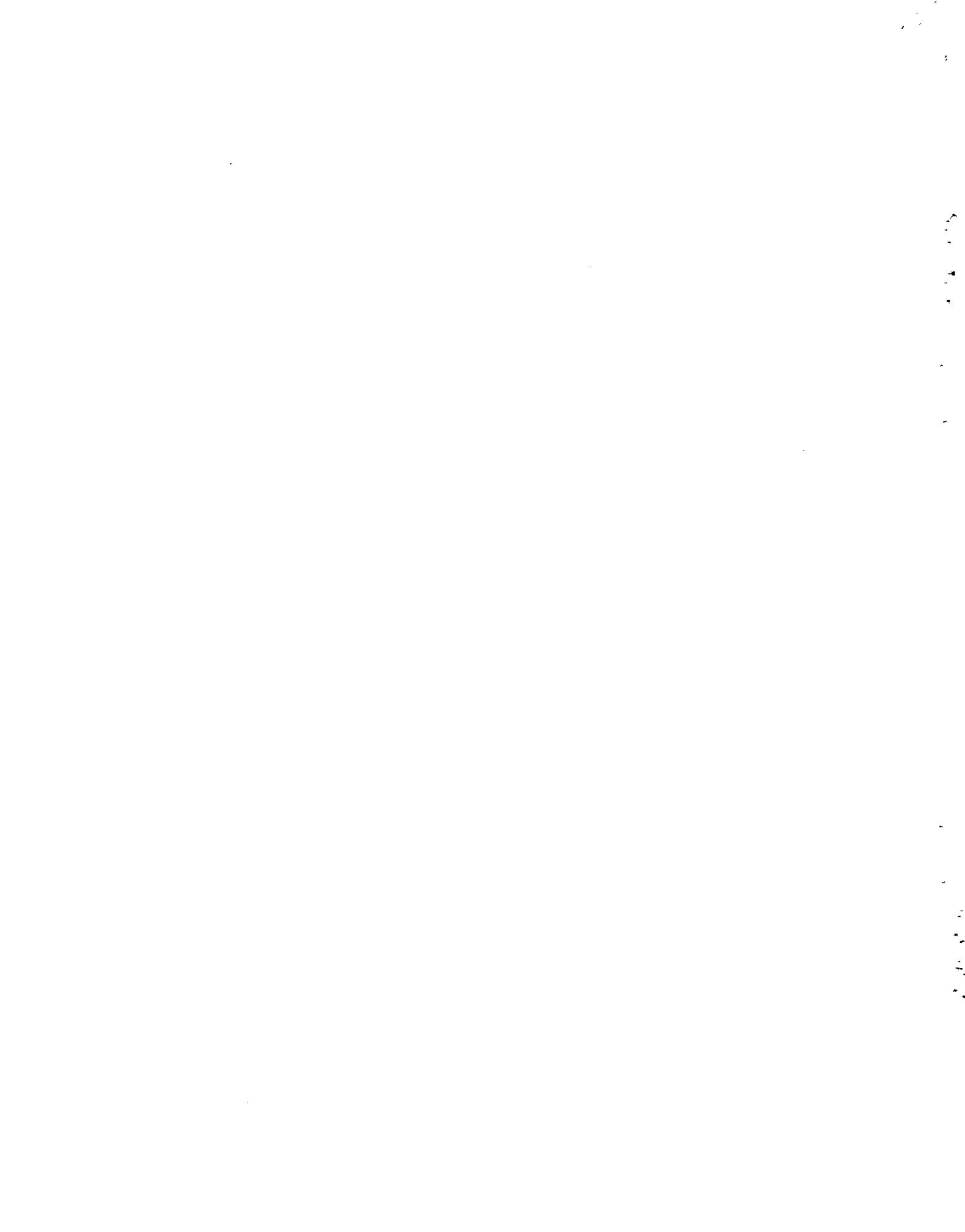


cuales de variables que no considero pertinente.

Otro problema, sin embargo, es de orden más bastante más difícil. Puesto que para Perú 1970, Costa Rica 1963 y 1973 y Chile 1960 no se encuentra con los Dados de Familia construidos en base a los datos de Censo, para poder someter a verificación las hipótesis defendidas habría que entrar a construir los registros de familia para dichos países y años. El costo de tal operación, sin embargo, es bastante alto y significativo, de hecho, un proyecto aparte destinado exclusivamente a tal propósito.

3.3. La posibilidad de realizar una clasificación sociodemográfica para separar e incluir la concentración económica de los sectores sociales.

Tes problemas sobre indicadores, a la vez que las limitaciones mismas de los datos disponibles para la tarea que nos hemos propuesto, hacen necesario que, por lo tanto, se lance más aún que mi ejercicio metodológico tendiente a determinar, principalmente, si los datos permiten establecer sectores sociológicos o cuadros homogéneos internamente y diferenciados entre sí y, además, ver si, a parcial de la manera en que se constituyen, es posible apreciar diferencias de condición entre los sectores costarricenses.



Un resultado negativo de este ejercicio nos obligaría a pensar en una estrategia de formación más amplia para ofrecer evidencia empírica a las hipótesis formuladas. No se puede que no signifique desear que complete las fases posteriores de este ejercicio más, más bien, quisiéramos relacionarlos con evidencias obtenidas a través de otros tipos de estudios. Esto planteará problemas metodológicos que queremos resolver oportunamente.

Para los efectos de este ejercicio metodológico, se ha decidido tomar como caso de estudio a Chile 1970. Si lo tienen la ventaja de poder trabajar con criterios más precisos y para dar así mayor credibilidad que tenemos de tal año y, ademá, contar con alguna información adicional que permitiría deconstruir algunas de las decisiones que vayamos teniendo tanto en el proceso de construcción de los factores -que es lo que se entregará en lo que sigue de este informe como, posteriormente, del ejercicio de prueba de la factibilidad proponer asociaciones entre otras variables significativas desde el punto de vista de nuestras hipótesis, en función de lo que se den cifras en ese informe.



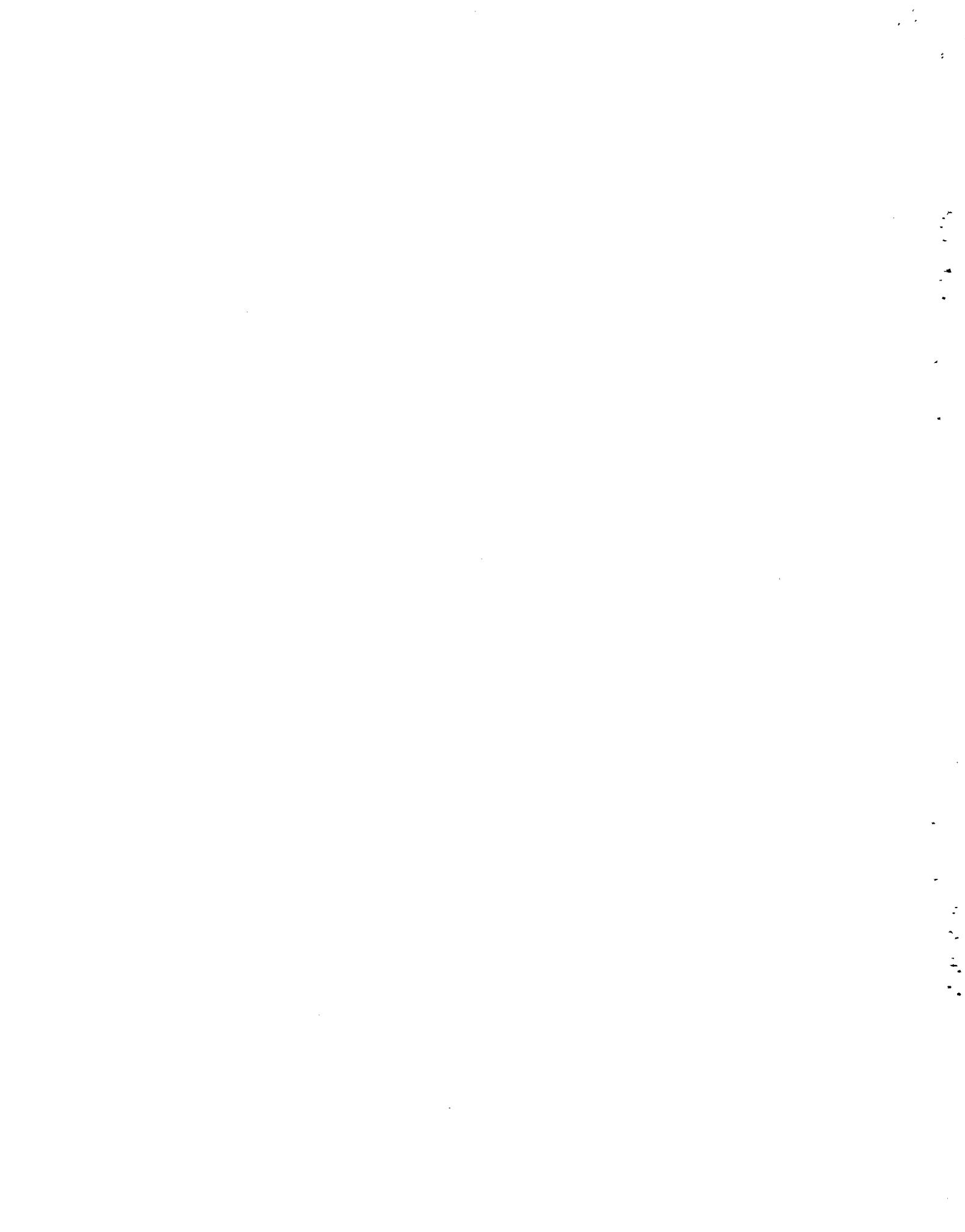
3.4. Metodología de construcción de los sectores sociales para el Censo de 1970.

3.4.1. Características generales utilizadas.

3.4.1.1. El problema de la heterogeneidad de las categorías consulentes y los criterios utilizados para reducirla.

Como se dijo anteriormente, los datos existentes plantean una seria limitación para la construcción de sectores sociales incesantemente homogéneos debido a la gran diversidad de ocupaciones incluidas en un mismo grupo. En los Datos de Familia esta limitación se agrava, al ser reducidos a doce (12) grupos principales los 993 grupos distinguidos en GMDECE en cuanto a "ocupación principal" y al haber sido restringidos en una sola categoría ocupacional de "empleados". Los categorías especiales de "exploitado"; "obrero" y "empleado doméstico".

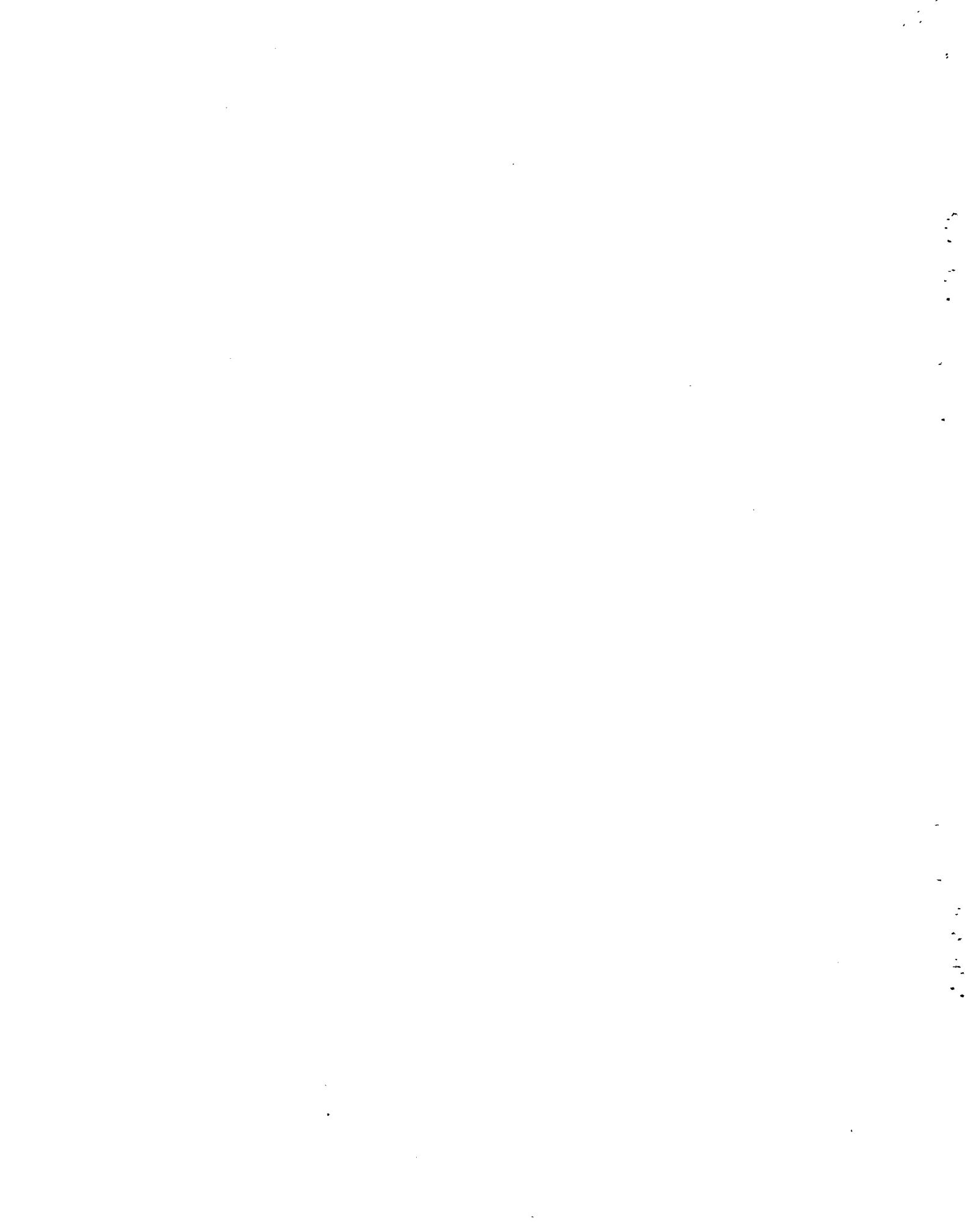
Añl, respecto al primer caso, el Grupo 01 de "Profesionales, técnicos y personal en ocupaciones afines" incluye, junto a profesionales de nivel universitario como médicos, por ejemplo, a personas que no tienen conocimiento de tal nivel -como auxiliares de enfermería-. El Grupo 02 de "Vendedores y personal en ocupaciones afines" comprende tanto a los comprendidos al por mayor como a los comerciantes ambulantes y vendedores de parrilladas. Y así sucesivamente.



Una primera aproximación a la solución de este problema podría estar dada por el uso de "ocupación principal" con "categoría ocupacional". Sin embargo, al hacerlo, se mantiene la misma heterogeneidad ocupacional al mantener de cret grupo definido en términos de categoría ocupacional.

La utilización de la dimensión "nivel de actividad económica" tampoco permite avanzar hacia la obtención de sectores sociales más homogéneos, por coincidir sucesivamente con las divisiones de la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU), pero no con sus agrupaciones ni grupos.

Otro criterio que podría utilizarse para establecer sectores sociales más homogéneos podría ser el de "nivel de instrucción", dato del cual se dispone para los jefes de hogar, pero que, desagregadamente, está condensado a un nivel demasiado agregado: personas con menos de 3, entre 4 y 9, y con más de 10 años de estudio. Además, si se explora este criterio de manera discretizada en la construcción de los sectores, se estaría probablemente introduciendo una fuerte de marginalidad en la relación que particularmente se plantea entre

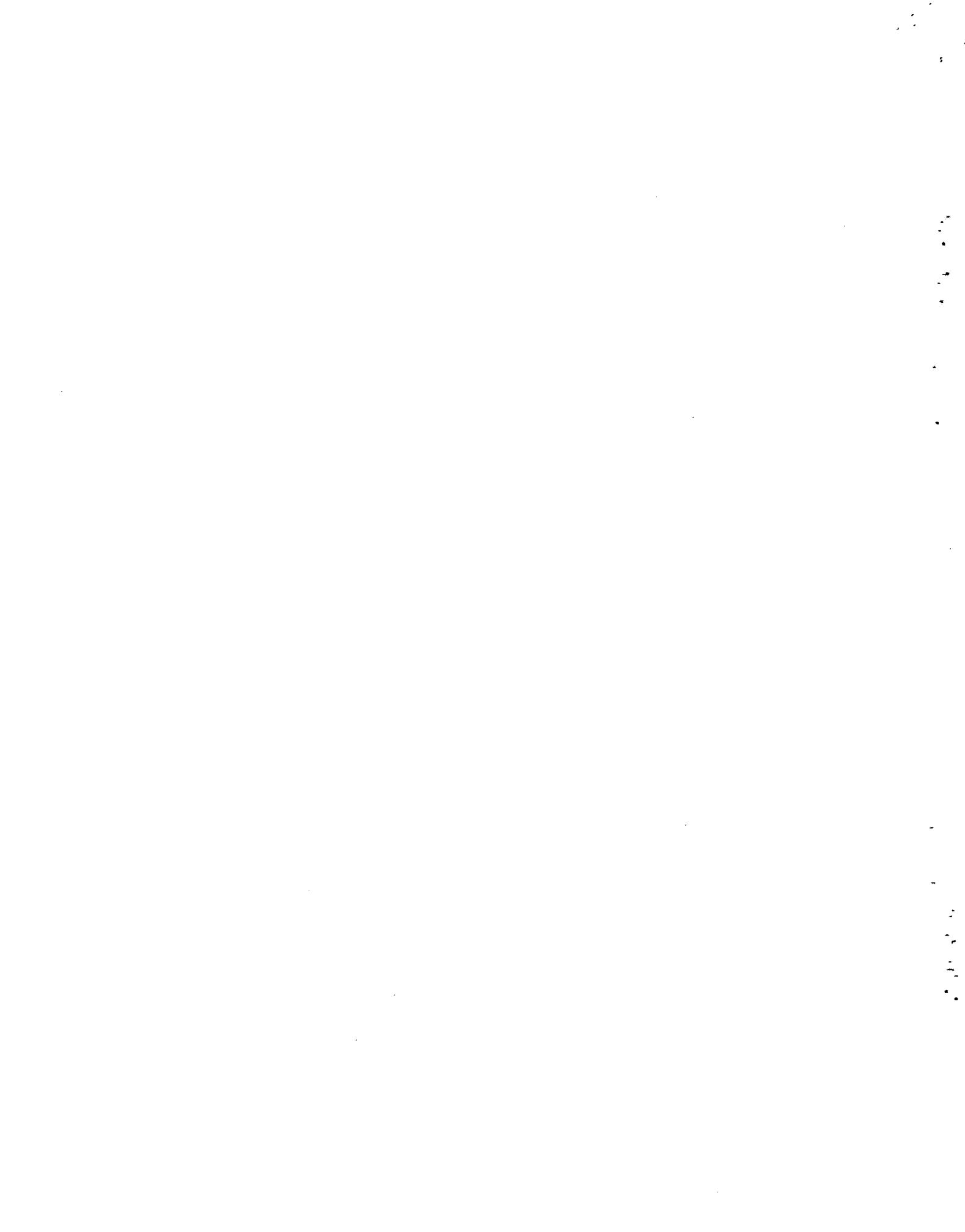


Menor entre la cantidad de sectores medidas específicas y su efecto a la cifrabilidad.

Siempre es posible introducir cifrabilidad cuando otros sectores descienden para atenuar la homogeneidad de los sectores que se distinga, pero cae la "propiedad de los sectores de producción" al "sector de los servicios" o la "productividad del trabajo". Para ello habría que introducir datos provenientes de otras fuentes que son difícilmente compatibilizables con la de los Censos de Población.

Todo lo anterior parecería indicar que no es posible construir sectores sociales con la máxima homogeneidad posible como para poder llegar a inferir que los diferenciales de fecundidad que se detecta -si se detecta alguna- obedecieran a la diferente productividad de las unidades familiares correspondientes a tales sectores.

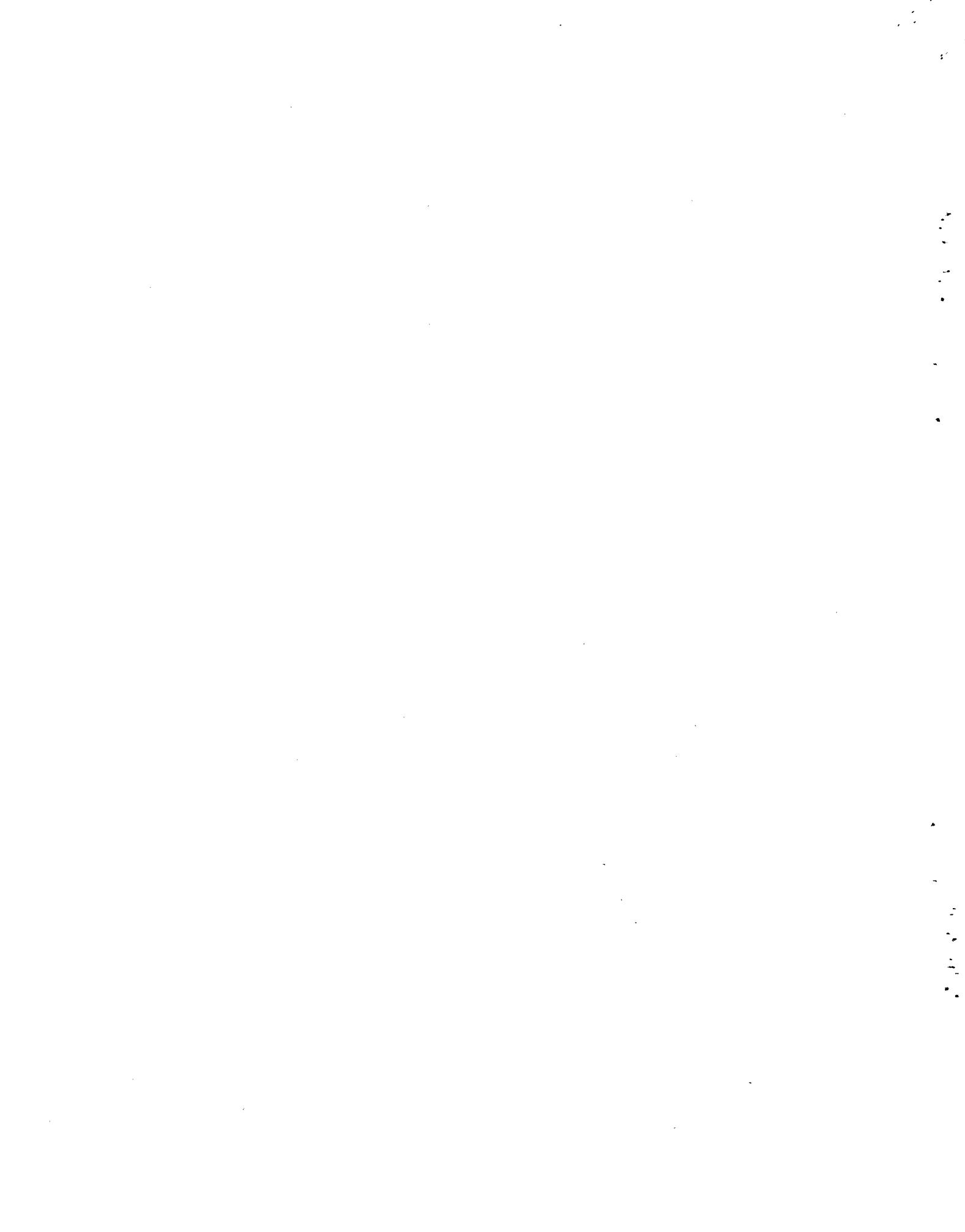
Esto se cierra en alguna medida importante. Sin embargo, si un grupo o condición con determinada tasa de las grupos de "cooperativismo" y de "antagonista cooperativo" se divide, se establece el predominio de unión en contra de otras divisiones que representan como particularizaciones adi-



distintos tipos de viviendas existentes, es posible que la "vivienda económica" quede bastante desplazada. Una posibilidad es la formulación de las hipótesis sociales y los criterios utilizados en la que se consideran más adecuadas.

3.4.1.2. Otras cuestiones generales.

- a) Al constituir las viviendas económicas, en general, la categoría ocupacional refleja la ocupación, en el sentido que sólo económicamente se les adjudica en un mismo hogar y dentro de hogar que no difieren en categorización ocupacional, las diferencias. Al proceder así no ha considerado en cuanta que las categorías de "empresario" y "trabajador por cuenta propia" en algunas industrias se vinculan con la propiedad o en proporción de medios de producción y, por lo tanto, con los criterios discriminatorios entre ellos se cumplen, aunque sea de manera muy gruesa.
- b) Independiente de tipo de composición familiar, en este punto la composición participativa, es decir, que el trabajador entre ocupaciones principales y ocupaciones paralelas, responde a una situación, más o menos, permanente permanente y fija, y establece una condición tripliada. Así, en el caso particular de "trabajadores familiares

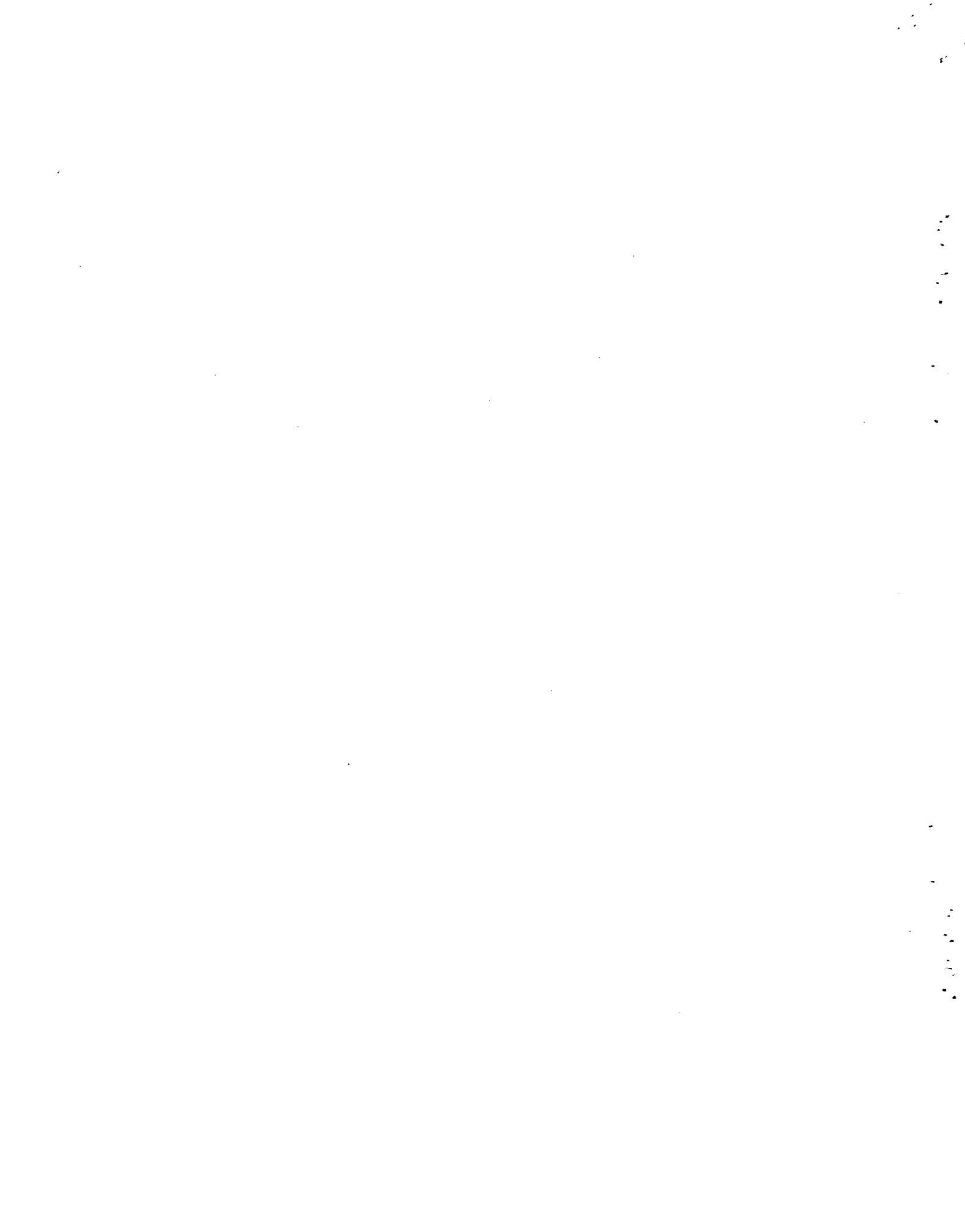


"obreros" están incluidos también los "pescadores"; pero según los datos del Censo éstos representan sólo un pequeño porcentaje (1,7%) dentro de tal grupo. El censista codea grupo por "rama de actividad económica" no contribuye a aislar a los "pescadores" y al entrar en mayores sofisticaciones realmente no tiene sentido, dado el volumen poco significativo de esta ocupación.

3.4.2. Los sectores sociales propuestos. Forma en que se construyó cada uno.

En lo que sigue se presentará cada uno de los sectores sociales que hemos construido a partir de la información con que se cuenta en los Datos de Familia para Chile 1970, describiendo la forma en que se construyó cada uno de ellos y los criterios específicos utilizados para tomar las decisiones que se indicarán.

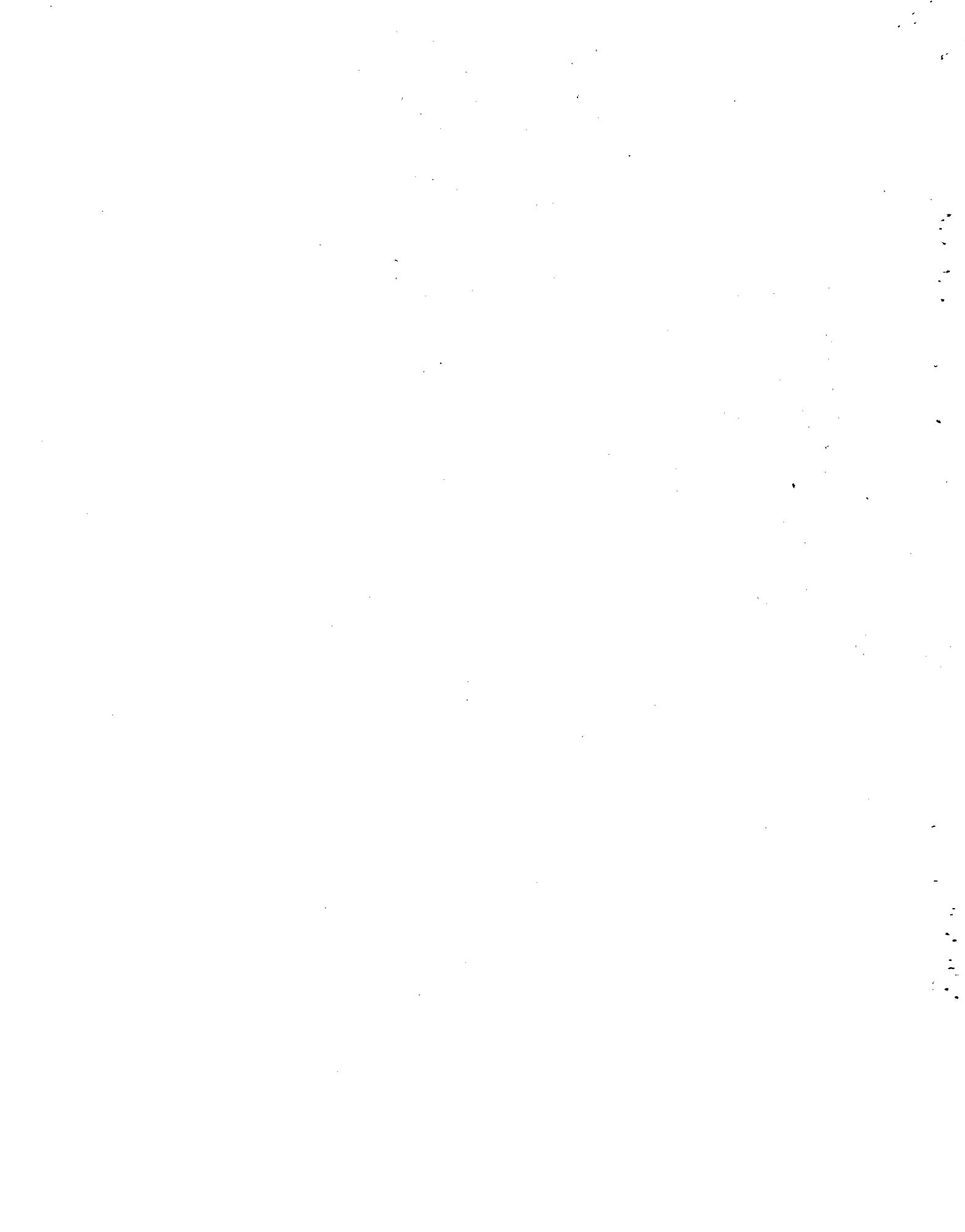
La descripción se iniciará con los sectores entre los urbanos y luego tratará los rurales. La presentación para cada tipo de sectorio sigue un diseño jerárquico desde grupos ubicados más arriba a grupos ubicados más abajo en la escala social.



Para evitar al lector tener que consultar otros documentos, se incluye a continuación una lista de cada grupo de "ocupaciones principales" y de "trabajos excepcionales", con sus respectivas referencias de código según los Datos de Familia.

Ocupación principal.

- (00) Profesionales, técnicos y personas en ocupaciones afines.
- (01) Gerentes, administradores y funcionarios de categoría directiva.
- (02) Empleados de oficina y personas en ocupaciones afines.
- (03) Vendedores y personas en ocupaciones afines
- (04) Agricultores, ganaderos, pescadores, etcéteras.
- (05) Conductores de medios de transporte y personas en ocupaciones afines.
- (06) Artesanos y operarios en hilandería, vestuario y calzado, carpintería, construcción y mecánica.
- (07) Otros artesanos y operarios
- (08) Obreros y jornaleros
- (09) Trabajadores en servicios personales y en ocupaciones afines.
- (10) Trabajadores en ocupaciones no identificables o no declaradas.
- (11) Buscan trabajo por primera vez.
- (12) No económicamente activos.



Categoría ocupacional.

- (1) Empleador o patrón
- (2) Trabajador por cuenta propia
- (3) Empleado
- (4) Trabajador familiar no remunerado
- (5) No declarado

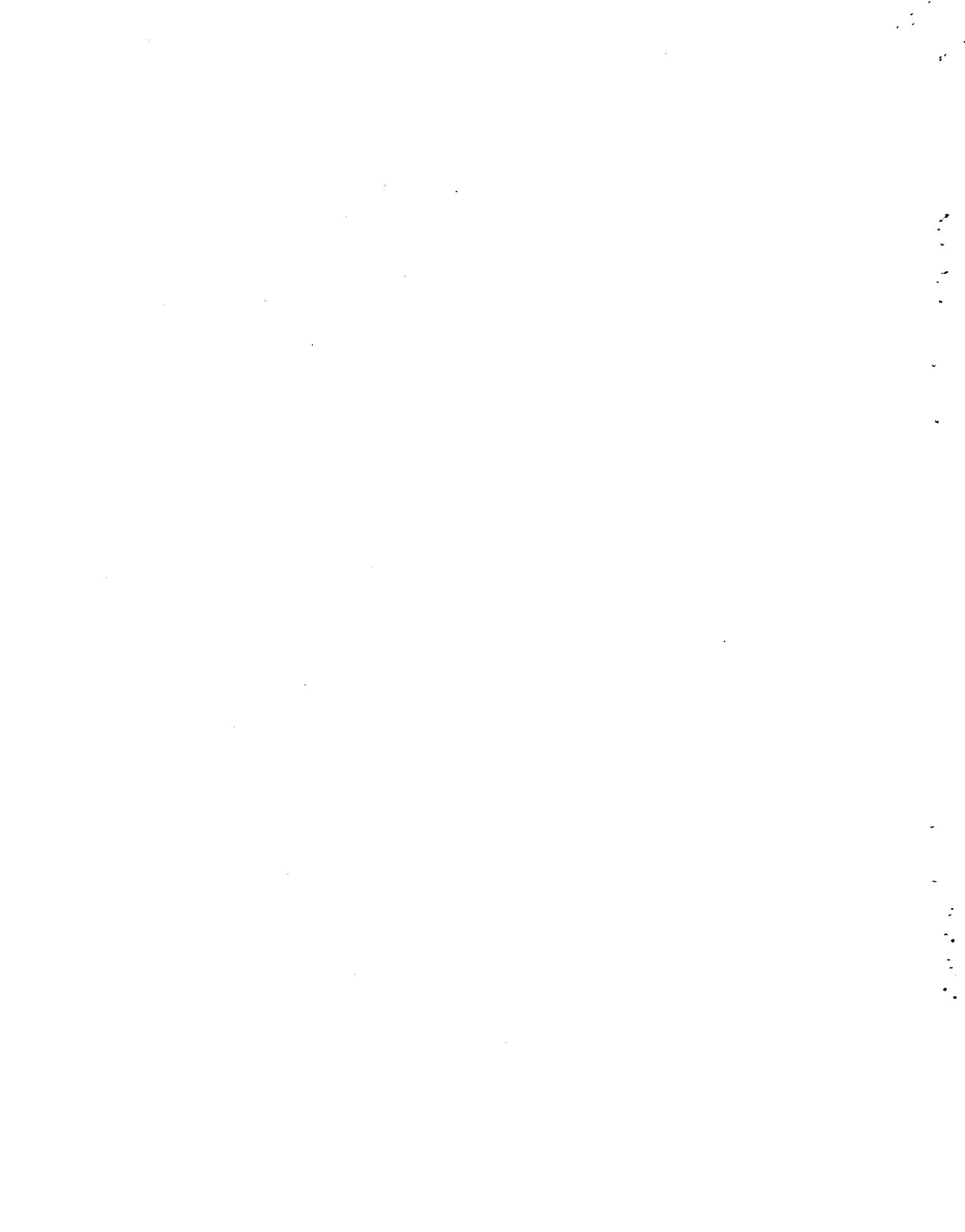
3.4.2.1. Sectores Sociales Urbanos.

- Sector 1: "Profesionales, técnicos y parecidos en ocupaciones afines" (00) y "Gerentes, administradores y funcionarios de categoría directiva" (01) que son "Empleadores" (1).

Este sector incluye sólo a aquellos "empleadores" de alto nivel. Se ha supuesto que la calificación profesional y la función directiva, unidas a la condición de empleador, establecen indiscutible que se trata de individuos que dentro de la categoría empleador ocupan en una posición más alta.

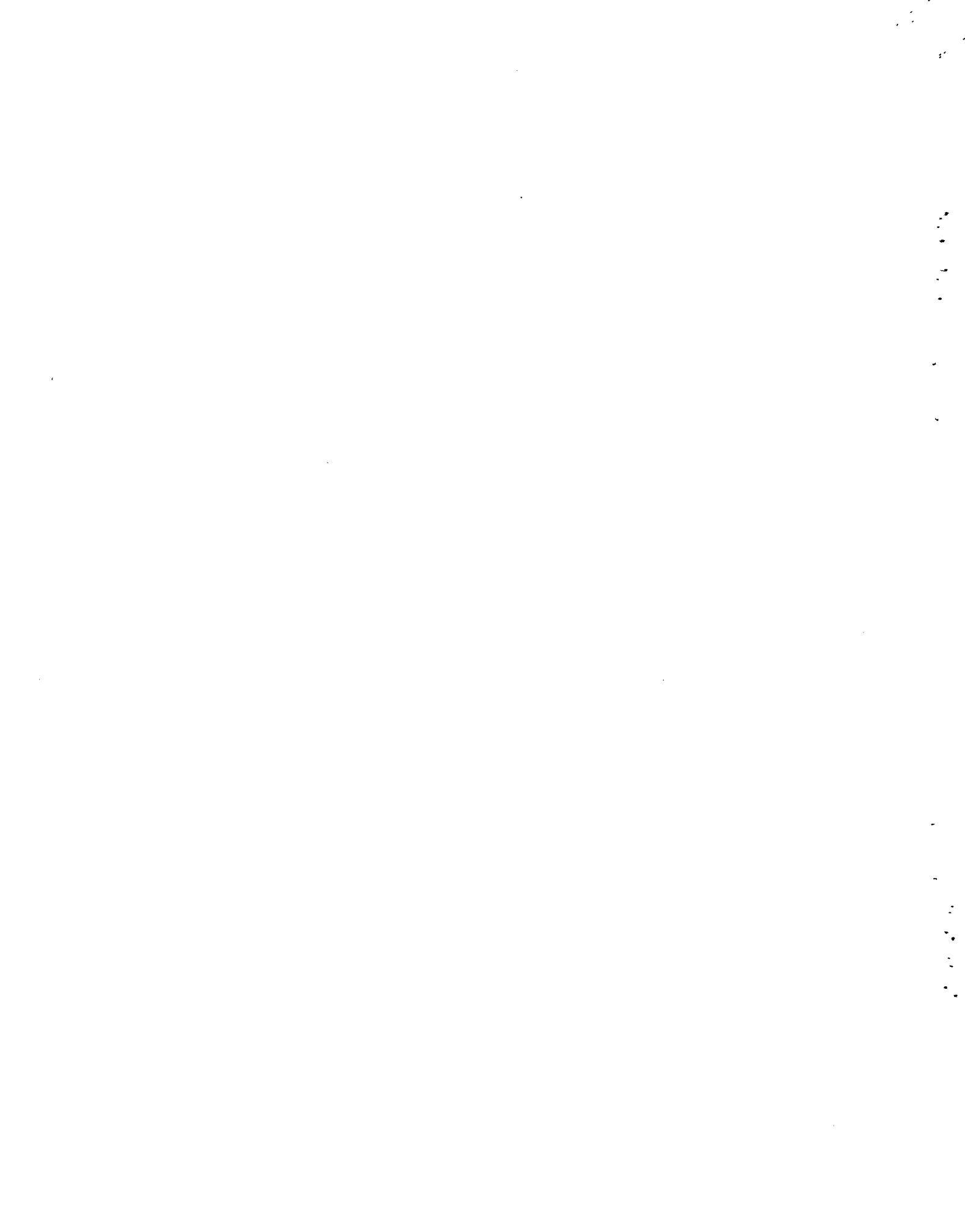
- Sector 2: "Profesionales, técnicos, etcétera" (11) que son "Trabajadores por cuenta propia" (2) o "Empleados" (3) que tienen 10 años y más de instrucción y "Gerentes, administradores, etcétera" (01) que figuran como "empleadores" (3).

Debido a que dentro del grupo de "profesionales, técnicos, etcétera" hay una gran heterogeneidad en términos del tipo y nivel de las ocupaciones que se



incluyen, su desigual, para percibir en sector secundario más beneficios, dotándola la variable "nivel de instrucción". Así, se distinguen entre aquéllos con "10 años y más" y aquellos con "menos de 10 años" de educación formal. La ampliitud de las categorías utilizadas para la codificación de esta variable en los Datos de Familia obligó a suponer que el subgrupo de mayor calificación y, por lo tanto, el de más alto nivel ocupacional dentro del grupo, categoría constituida por todos aquellos jefes de hogar con "10 años y más" de instrucción.

Ello debido a que es probable que en tal subgrupo se concentren los técnicos y profesionales universitarios, aún cuando no sabemos exactamente qué proporción son en el conjunto del subgrupo. Por carecer de información respecto al nivel de instrucción por categorías ocupacionales, no es posible indicar qué magnitud tendrían los dos subgrupos resultantes al introducir "nivel de instrucción" dimensionado en la forma indicada. Sin embargo, es muy posible que el subgrupo más alto incluya a la mayoría de los 15.600 profesionales pertenecientes a la industria y a los 154.800 profesionales empleados (Cifras del Censo).

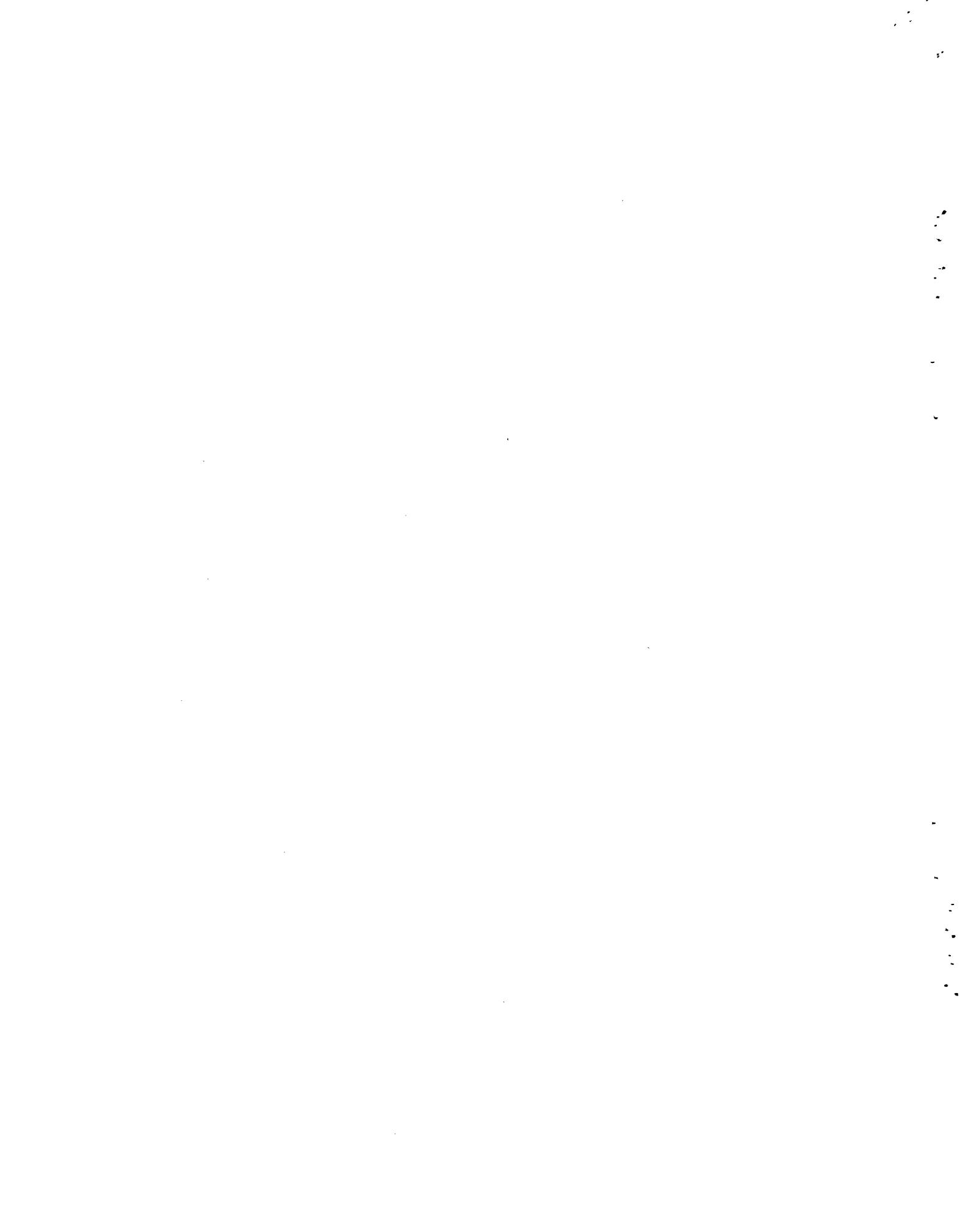


De manera que en el Sector 2 quedan incluidos sólo aquellos "profesionales, técnicos, etc." con "10 años y más" de instrucción. El subgrupo con "menos de 10 años" va al Sector 9.

Es conveniente señalar que esto es el único caso en que el "nível de instrucción" ha sido introducido como variable adicional para conseguir sectores sociales con una mayor homogeneidad técnica. La razón de ello es que, en este caso particular, la educación es inherente a la calificación y nivel de la composición del sujeto y se introduce, por ello, un elemento de confusión en la relación que posteriormente se intenta establecer entre la fecundidad de los sujetos incluidos en este Sector y la variable educación.

Hecha la distinción mencionada en cuanto a "nível de instrucción", se consideró conveniente distinguir, entre los "profesionales, técnicos, etc." del Sector 2, entre aquellos que trabajan por cuenta propia y aquellos que son empleados.

Así por ejemplo, no parece muy importante, para estos efectos clasificatorios, si un médico ejerce privadamente o si trabaja en el Servicio Nacional de Salud, o si un abogado ejerce libera-



mente o si es empleado del Sector Judicial.

Sin embargo, para el otro grupo ocupacional que se incluye en este Sector, los "gerentes, administradores, etc.", se ha considerado conveniente atender a su calidad de "cuenta propia" o "empleado". Así, sólo estos últimos han quedado integrando este Sector 2, por cuanto es probable que ellos ocupen un nivel más bien alto en cláusulas de estatificación ocupacional. Numéricamente, ellos representan un 33.1% del total de "gerentes, etc."

Respecto a los "gerentes, etc." por "cuenta propia", se ha dejado en un Sector aparte que se describirá más adelante.

Sector 3: Resto de "empleados" (I) que no son ni "profesionales, etc." ni "gerentes, etc." (02, 03, 05, 06, 07, 08, 09, 10).

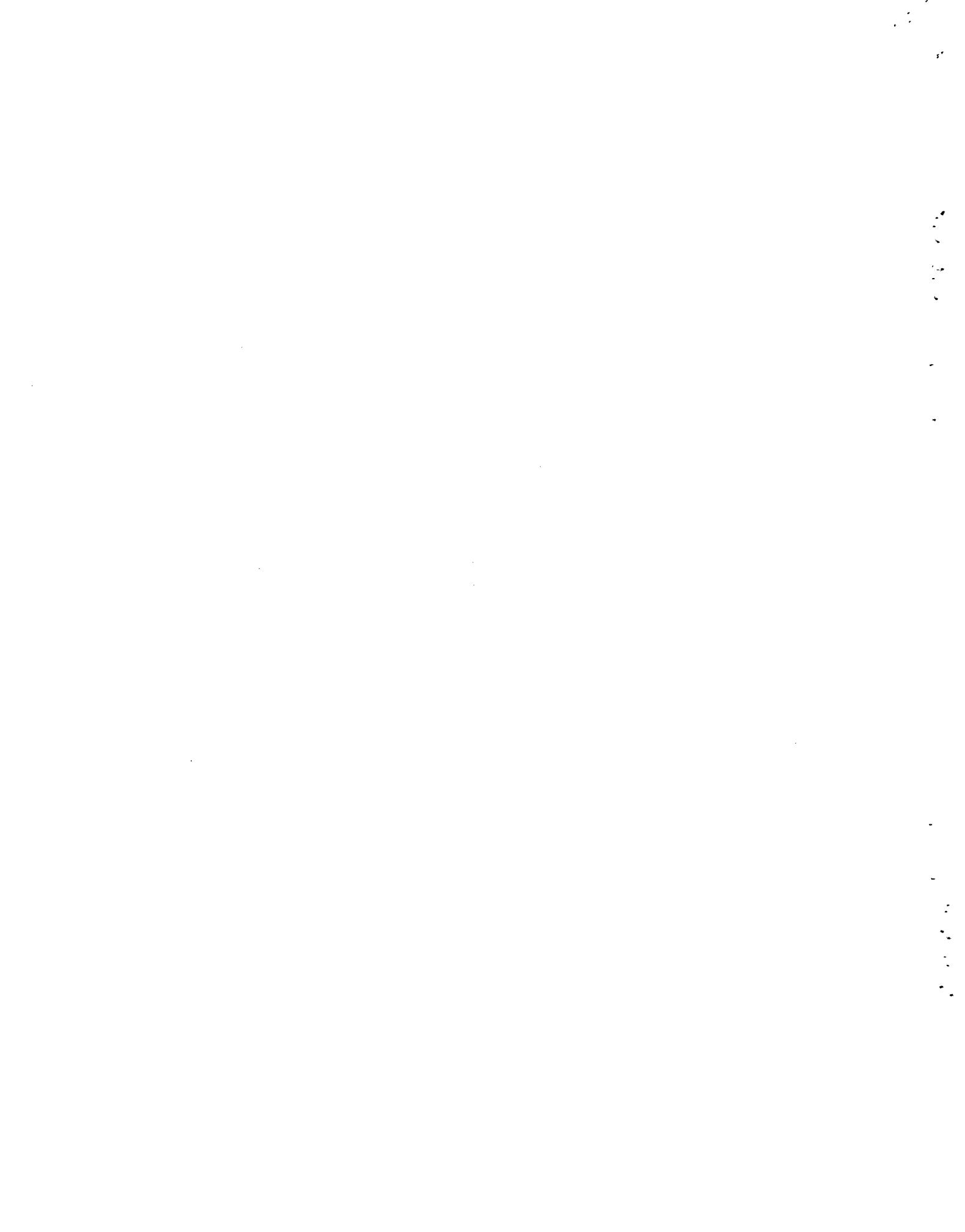
En este sector de ha incluido al resto de los "empleados" principalmente por considerarse que, por no tener calificación profesional ni función directiva, probablemente ocupa en una posición inferior en la escala ocupacional que los empleados profesionales y gerentes (00 y 01). A la vez, sin embargo, es posible que ocupe en una posici-



ción superior que engloba a las otras categorías ocupacionales de los demás grupos de competencia por el hecho de tener la capacidad de prestarlos servicios e trabajo de tarifas. Por este motivo ha considerado como Sector aparte y en esta ocasión.

-Sector 4: Emplados de oficina y personas en ocupaciones afines (2) que figuran como "trabajadores por cuenta propia" (2) y "empleados" (3) y que trabajan en "actividades no relacionadas con otros servicios" (causa de actividad no-7).

Este es quizás uno de los sectores más heterogéneos, aparentemente. De efecto, según los datos de la muestra general para 1970, del total de "empleados de oficina etc." (240,386), sólo 4,260 son "trabajadores por cuenta propia", mientras 236,620 corresponden a los tres grupos ("empleado", "obrero" y "empleado científico") que están incluidos en el grupo de "empleado" según los Datos de Vanilla. Ahora, si se examina los datos de la muestra general, se verá que de este último grupo de 236,620 individuos el 94,6% corresponde a empleados propiamente tales. En suma, este Sector de "trabajadores de oficina y afines" asciende compuesto por un 95% de empleados propiamente tales. Típicamente, sin embargo de la heterogeneidad que puede existir en la

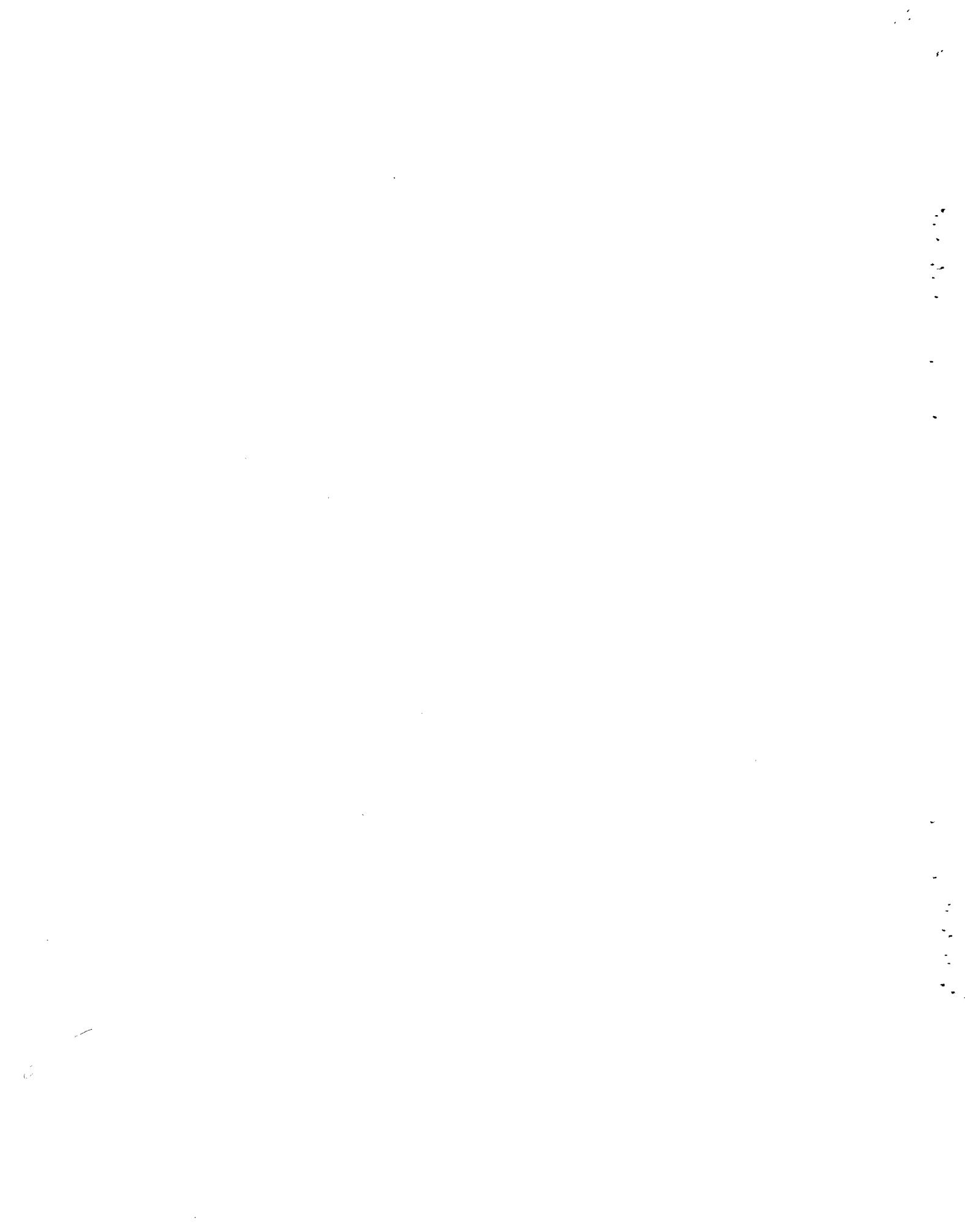


clasificación general adónde en lo que se configura el sector.

Precisamente, a fin de reducir tal posibilidad de heterogeneidad en este Sector 4, se decide cruzarla con la "rama de actividad", distinguiendo entre empleados en Servicios y aquellos que están en otras actividades (empleados de la industria, de empresas constructoras, etc.). Sobre la base de estudios existentes, se supuso que estos últimos están en una situación algo mejor que la de aquellos empleados en servicios (principalmente en la administración pública) y, por ello, se les incluyó en este Sector, dejando a los empleados en servicios como parte del Sector 5.

Sector 5: "Empleados de oficina y personas en actividades afines" (02) que son "trabajadores por cuenta propia" (2) y "empleados" (3) que trabajan en "servicio" (rama de actividad 7).

Para este Sector se aplican las mismas observaciones que se hizo para el Sector 4, con la diferencia que aquí se incluye el resto de individuos que no quedó en aquél, es decir, a los que trabajan en servicios, según la rama de actividad económica.



Sector 6: "Gerentes, administradores, etc." (01) que sea "trabajadores por cuenta propia" (2).

Este es un clíptico caso de los curiosos análogos clasificatorios aplicados en el Censo de Población. Así, aparecen como gerentes y administradores de categoría directiva individuos que trabajan por cuenta propia y que, por lo tanto, no tienen personal a quien dirigir. Por esa razón, se decidió crear un Sector aparte para estos individuos, separándolos de los gerentes y administradores que figuran como empleadores y que fueron incluidos en el Sector 1 y de los gerentes empleados que se incluyeron en el Sector 2.

Según los datos de la muestra del Censos, estos "gerentes, etc." que figuran como "cuenta propia" alcanzan a un 25.3% del total del grupo de "gerentes, etc." y a un 2.5% de todos los "cuenta propia".

Se supuso, además, que por el mismo hecho de no tener personal bajo su dirección, estos individuos debían probablemente pertenecer a un nivel ocupacional inferior al que tienen los empleados. Por ello, se los agrupó en un Sector al cual se le asignó esta posición inferior a la de aquellos.



- Sector 7: "Vendedores y personas en ocupaciones afines" (02) y "Conductores de medios de transporte y personas en ocupaciones afines" (03) que era "trabajadores por cuenta propia" (2).

Lo único que conviene señalar respecto a la composición de este Sector es que los "conductores..." por "cuenta propia" representan al 54.6% del total de dicho grupo y el 3.1% del total de los "por cuenta propia", según los datos de la muestra del Cinec.

De acuerdo con los mismos datos, los "vendedores..." por "cuenta propia" incluye al 56% del grupo "vendedores..." y al 23.9% de la categoría de los "por cuenta propia".

Al agruparlos en un solo Sector se ha perdido en cuenta más que nada su afinidad en términos de la característica de trabajar independientemente. Ya sea alguna medida, el que se supone que si bien las ocupaciones son funcionalmente diferentes, socialmente podrían tener un nivel semejante en la escala ocupacional.



• Sector 8: "Vendedores y porteros en empresas afines" (03), "Conductores de vías de tranvía y porteros en empresas afines" (03) y "trabajadores en reparaciones no identificables o no declaradas" (10) que figuran como "empleados" (2).

Este Sector es similar al anterior, diferenciándose principalmente en cuanto a que se supone que, por trabajar como empleados, tanto "vendedores..." como "conductores..." estarían en una situación ocupacional algo inferior a la sustentada por aquellas incluidas en el Sector anterior.

En cuanto al grupo de los "trabajadores en reparaciones no identificables o no declaradas" es fácil señalar que él es menos vago de lo que parece puesto que la gran mayoría está constituida por los miembros de las Fuerzas Armadas del país.

• Sector 9: "Profesionales, técnicos, etcétera" (03) que figura como "trabajadores por cuenta propia" (2) o como "empleado" que tienen un "salario de inserción" de menos de 10 años (4); y "auxiliares y operarios en empresas relacionadas con minería, extracción, elaboración, etcétera" (03).

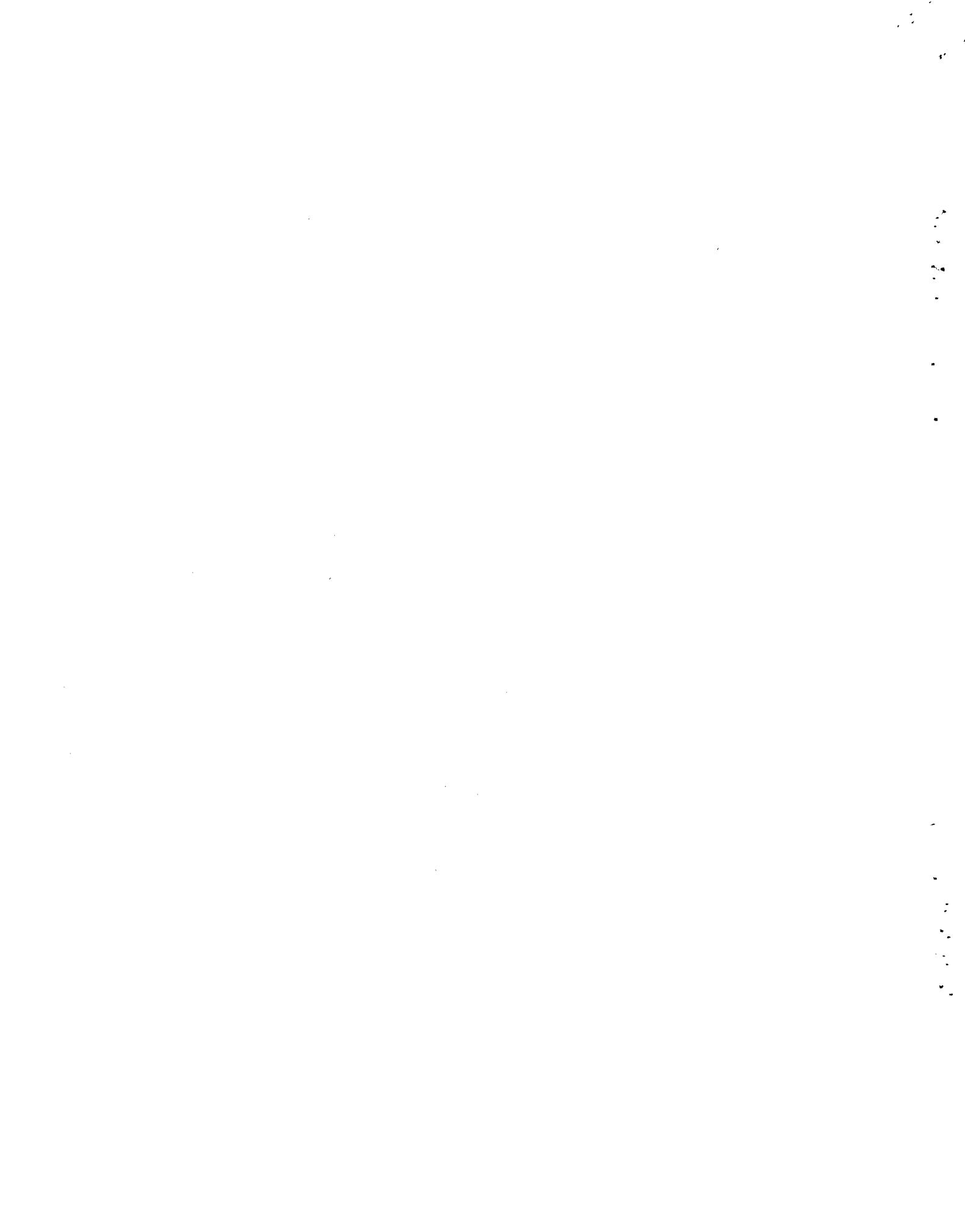


"otros oficios y operarios" (07), "obreros y jornaleros" (08), "trabajadores en servicios personales y en ocupaciones afines" (09) y "trabajadores en ocupaciones no identificadas..." (10) que figuran como "trabajador por cuenta propia" (2).

Los "profesionales, técnicos" que se incluyen aquí corresponden a quienes se consideró de un nivel de calificación inferior y, por lo tanto, de nivel ocupacional más bajo que aquéllos del mismo grupo que tienen más de 10 años de instrucción, incluidos en el Sector 2.

Como se observa, el resto de los "cuenta propia" está incluido en este Sector 9.

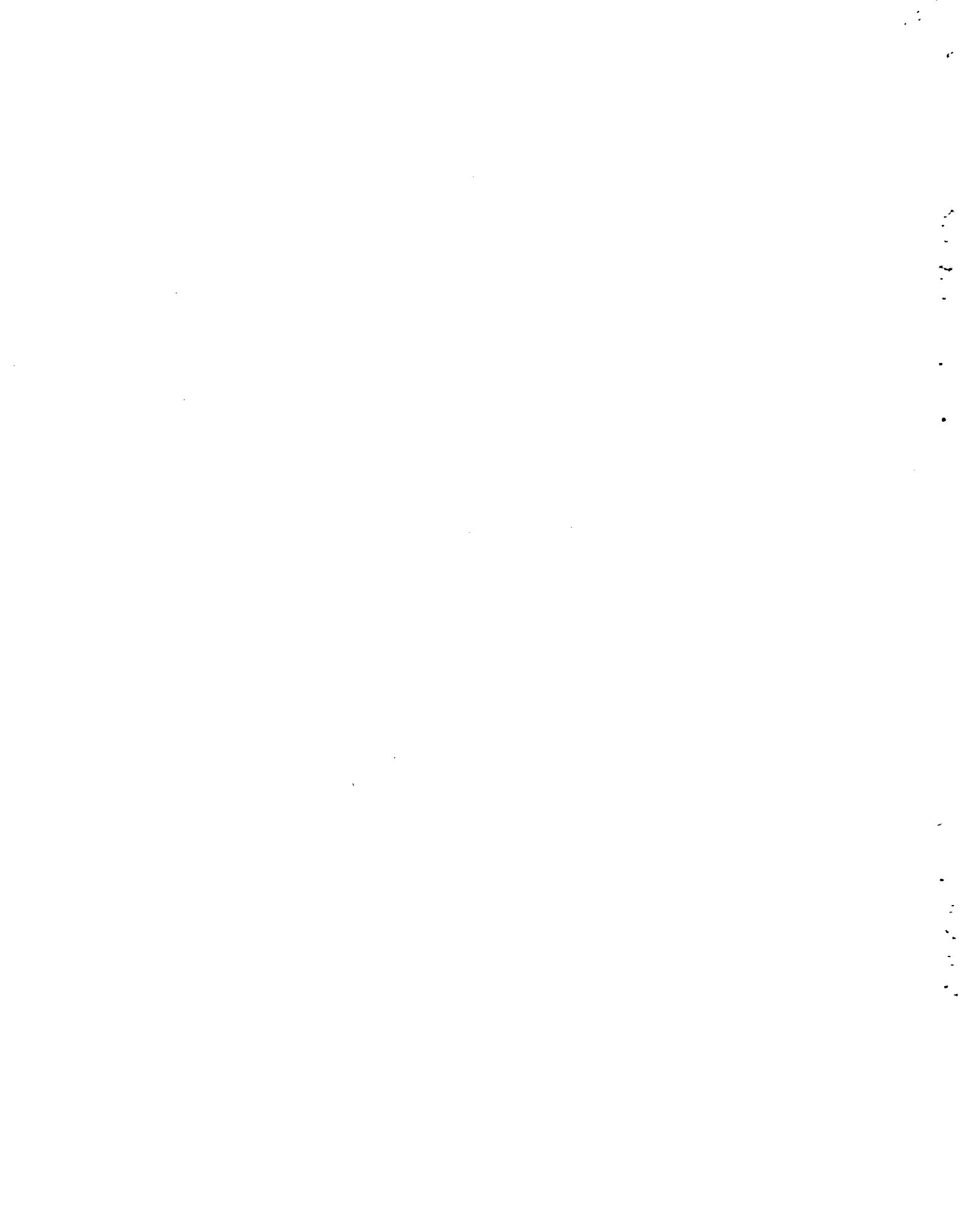
— Sector 10: "Artesanos y operarios en ocupaciones relacionadas con la industria, vecturario, esfínteres" (06) y "otros oficios y operarios" (07) que figuran como "empleado" (3) y que no trabajan en actividades de la construcción (como de actividad Construcción).



Diversos estudios sobre el proletariado marginal o subproletariado han señalado que los trabajadores de la construcción pertenecen tanto características que les son típicas dentro de tal conglomerado y que, a la vez, parecieran ser un grupo ocupacional predominante dentro del mismo.

A la vez, la actividad a la cual se vinculan parece tener una relación muy directa con la modalidad de desarrollo impulsada desde el aparato estatal, en el sentido que la construcción es utilizada como una actividad dinamizadora de la economía, por sus ramificaciones con una variedad grande de actividades productivas y auxiliares. De ahí que se haya considerado conveniente trazar un desglose de las personas que trabajan en la construcción.

En este Sección 10 se incluye, por lo tanto, a todos aquellos artesanos y operarios que se dedican en la construcción, a fin de ver, particularmente, en el ejercicio metodológico que se realiza, si tienen un comportamiento ocupacional diferencial, al menos en términos de nivel de cualificación, en relación a aquéllos que trabajan en la construcción.



- Sector II: "Actividad y operarios en cooperativas con la tierra, sindicatos" (60) y "Obras, actividades y operarios" (61) que figura como "empleo" (59) y que expresa en actividad de la cooperación (rama de actividad Construcción).

Este sería el grupo que estaría directamente vinculado a la construcción. El hecho de que figuren como "empleo" no significa necesariamente que lo sean, ya que debe recordarse que en los Datos de Familia -sobre cuya base esta construcción de Sectores se ha realizado- se han referido en "empleo" a los "empleados", "obreros" y "empleados domésticos". Esperemos que, por lo tanto, la gran mayoría de estos "empleos" de la construcción sea preferentemente obrero.



For more information about the study, contact Dr. Michael S. Sparer at 212-744-2288 or via e-mail at msparer@nyu.edu.

REFERENCES AND NOTES

Scotia, 1670-1671, and were at the same time, 1671, in the

“The present situation is a very difficult one, and I am not able to give you any definite information at the moment.”

काले विषय का उपरान्त अन्य विषयों की विवरणों का अध्ययन करना चाहिए।

— The following General and Commercial news is extracted from the New York Times.

The author wishes to thank the "Supra-Organic" group at the University of Alberta for their help in the preparation of the manuscript.



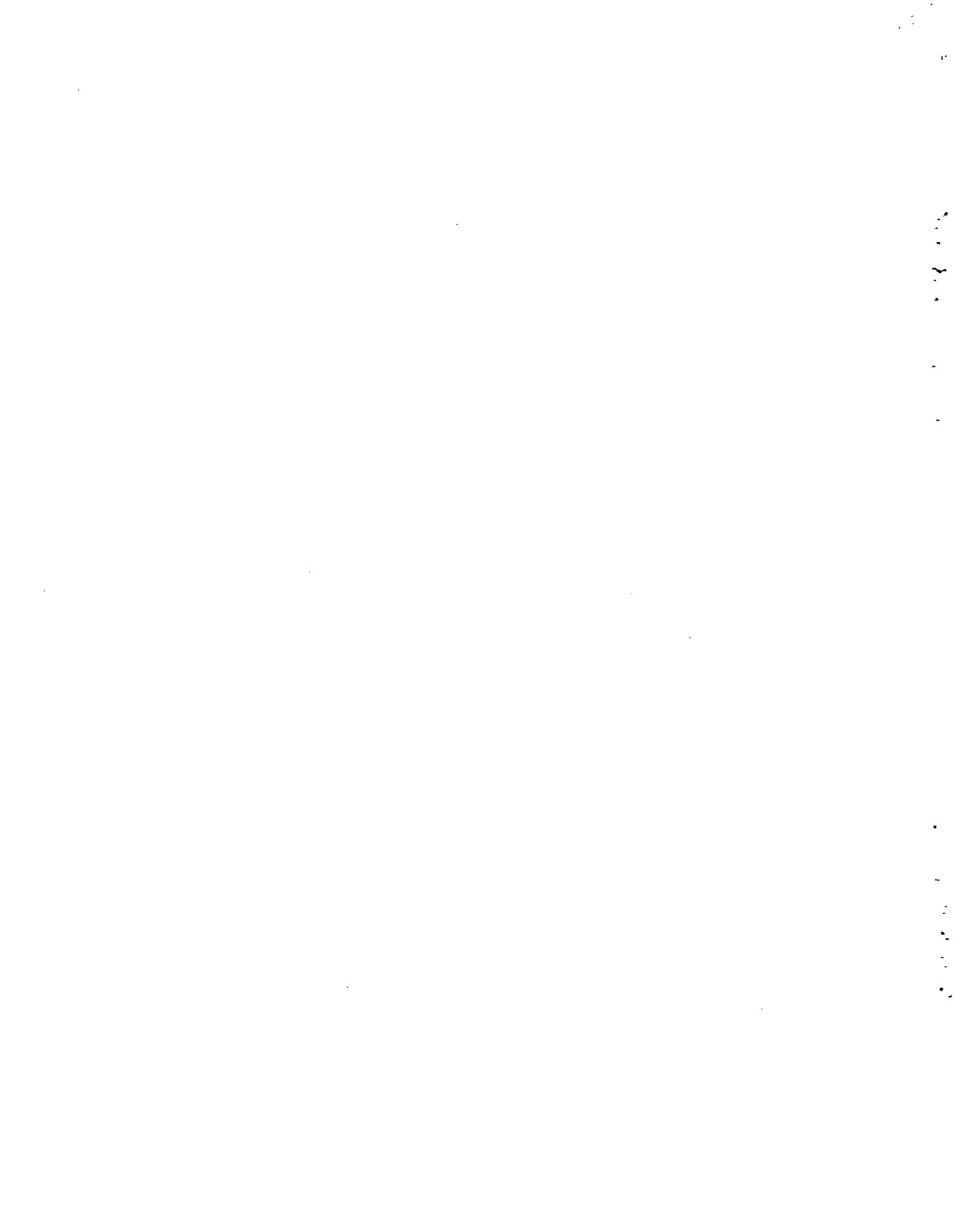
a 549.360 personas adultas, lo que representa un 11,7% de la fuerza de trabajo. De entre ellos el 3,8% se encuestó a "empleados", el 26,4% a trabajadores "en cuenta propia", el 61,3% a "comerciantes" (agricultores, ganaderos y empleados agrícolas) y el resto, 0,1% a "trabajadores no remunerados" y "no declarados".

A pesar que es posible dirigir críticamente la propiedad de la tierra al mismo al tanto de las encuestaciones a la categoría ocupacional, ello por lo menos con una idea general de cuál es la composición de ésta en el área rural. Por ello, se han tomado como base principal para la construcción de los sectores sociales en el agro.

-Sector 15: "Agricultores, ganaderos, pescadores, mercaderes, madereros y personas en ocupaciones afines" (54) que figuran como "empleados" (1)

En la categoría de "empleados" es posible que estén incluidos todos los grandes y medianos propietarios, aunque es posible que también se encuentre una proporción quizás no muy significativa de pequeños propietarios agrícolas. Lo reducido del porcentaje (3,8%) es posible que indique que sean los primeros los que predominan. De allí que consideremos legítimo pensar que esto podría ser el sector que se ubica más alto en la escala social en el agro.

Podría pensarse que una fuente de heterogeneidad de este Sector provendría del hecho de incluirse en él grupo de "agricultores, ganaderos, etc." ocupaciones como la de "pescadores". Sin embargo, un examen de los datos muestra que son muy pocos dentro del total de empleados agrícolas: Segundo el Censo de 1960, 25 entre 12.130,



sector 16: "Agricultores, ganaderos, pescadores, etc." (2)

(04) que figura como "trabajador por cuenta propia" (2).

Es posible que la mayoría de los trabajadores campesinos se agrupe entre los "trabajadores por cuenta propia", puesto que se considera que trabajan sus pedidos tales o con la ayuda de su grupo familiar solamente. Aquí los procedimientos tienen un peso numérico mayor que en el caso de los empleadores, más cuando trátese de ruy significativo: el 5% del total de trabajadores por cuenta propia en el agro.

Según 17: "Agricultores, pescadores, etc." (04) que figura como "trabajador" (3)

Baste recordar que en la anterioría "trabajador" estuvo incluidos "empleados", "obrero" y "personal doméstico". De allí que la mayoría de los individuos aquí clasificados corresponda a estos tres apartados. En efecto, según los datos del Censo de 1970, los empleados doméstico tales son sólo el 5% del total de la categoría "trabajador" en el agro. Ahora, en cuanto a los pescadores, según el Censo de 1960, ellos no eran más del 1% en esta categoría.

3.4.2.3. Sectores Sociales Residuales

A fin de no intensificar más heterogeneidad de la ya excesiva en los sectores sociales que se han construido, se decidió cruzar dos sectores residuales, en los cuales se incluyó a todos aquellos casos en que la identificación ocupacional aparece como más vaga.

Sector 18 (R1): "Trabajador familiar no remunerado" (2) y "categoría ocupacional no declarada" (1) y "blanca trabajo por privado vez" (1) que están incluidos en "trabajador" (1), "trabajador por cuenta propia" (3) y "empleado" (3).



**•Sector 19 (12): Residencia en condición rural urbana
(r2).**

Este grupo residencial es el que en R. San Juan, entre los jefes de familia, comprende la mayor parte de la población que no pertenece a personas de la tercera edad o en situación de dependencia activa. En la tabla 12 se observa que el factor socioeconómico propietario es el que más el manejo del criterio personal que define la condición rural urbana, más clara, que es la fuerza de la actividad productiva.

3.4.4. Algunas observaciones adicionales

Anteriormente nos hemos referido repetidamente al problema de la heterogeneidad étnica de la muestra en los sectores sociales que se ha distinguido. Sin embargo, es preciso tener en cuenta otra fuente de tal heterogeneidad, relativa a la distinción entre sectores sociales urbanos y rurales.

Si se analizan los datos de la muestra del censo de 1970, se observará que en niveles más administrativos o salta de correspondencia entre la ocupación que lleva definido como rural y el lugar de presencia de los individuos al exterior del Censo. Esto significa decir, para nuestras propósitos, que quienes se definen incluyendo dentro de una de las secciones (urbano o rural) a sujetos adscritos al otro tipo. Es decir, es posible que entre los urbanos se haya incluido sujetos rurales y viceversa.

Debemos examinar, por lo tanto, este problema ateniéndose al grupo ocupacional "agricultores, ganaderos, etc.". Según el Censo (muestro), estos eran, en 1970, 345.320. Si de ellos descontamos a los "familiares no remunerados" (4) y a los sujetos con "ocupación especializada no clasificada" (5) —que destinamos a los trabajos realizados nómadas— queda un total de 320.320.



De estos últimos, el 11.6% están ocupados en
áreas rurales mientras que el resto (88%) se en-
cuentra en áreas urbanas. Si se considera la tipología
de estos últimos según su actividad principal, se aprecia
que el 36.4% de ellos se ocupan en agricultura, el 18.5% en
"trabajadores no agrícola propios" y el 45.1% en
"empleos".

Pero lo importante del porcentaje de población
que estarían ubicados geográficamente dentro de las cor-
respondencia (23.8%) es conveniente tener alguna ampli-
ación para esta cifra.

En primer lugar, sigue el problema de la tipología
de la definición general de lo que constituye "área ur-
bana". En efecto, si se analiza lo mismo, se verá que
ella es tan amplia y amplia que es altamente posible que
en ella queden incluidas localidades o núcleos peque-
ños en que la mayoría de los jefes de familia solo tra-
gosa a la actividad económica y care, por lo tanto, de
lugar en ocupación como tal.

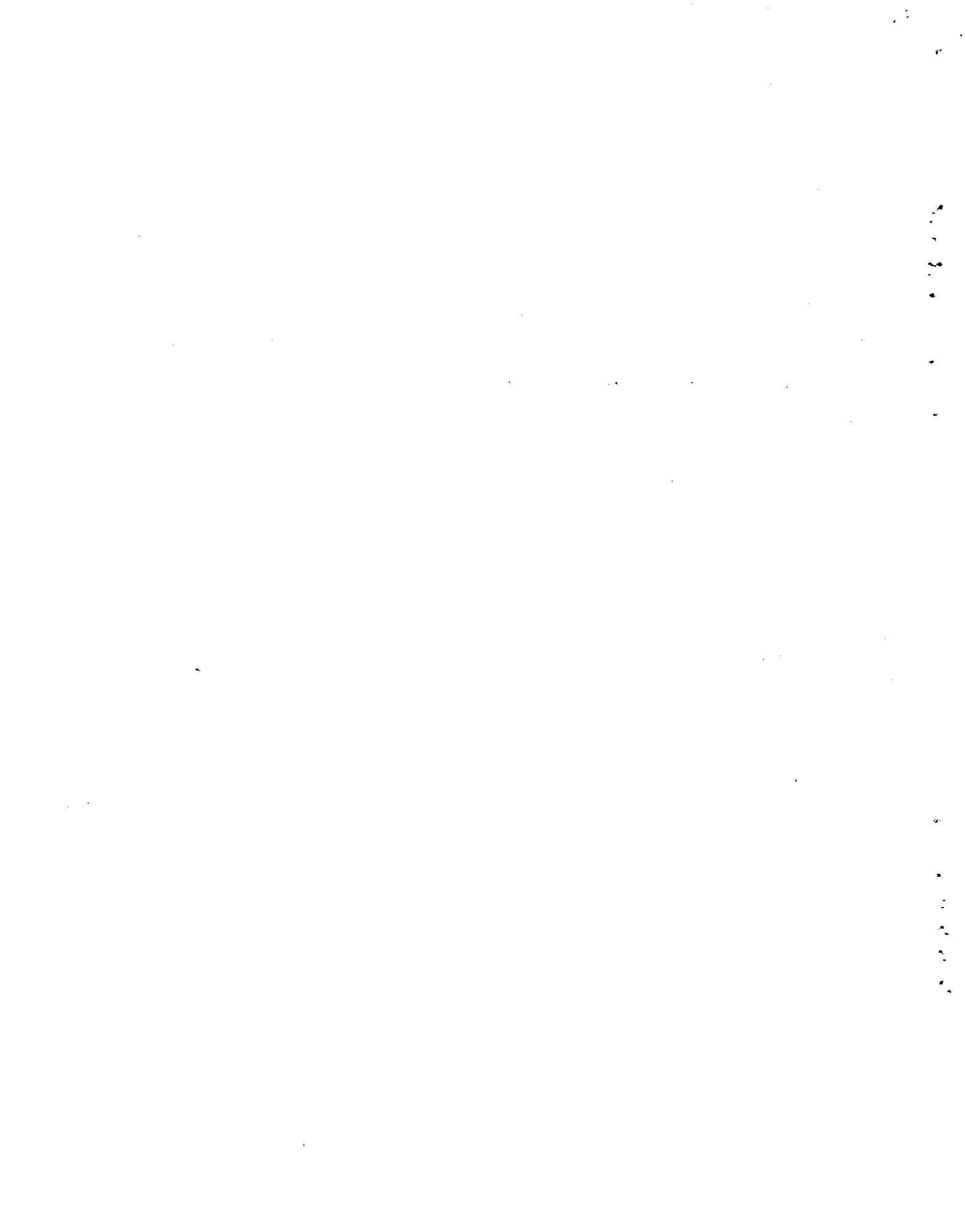
Segundo, está el problema de los trabajadores que
están incluidos en el grupo ocupacional de "trabajado-
res, etc.", pero que están ocupados entre localidades en
el "área urbana". Su porcentaje, sin duda, como ya
se ha visto, es muy bajo.

Tercero, está el problema, por lo tanto, de separar
a los agricultores clasificados en la categoría "em-
pleador", del propietario rural ausenteista. Si se hace,
en tal categoría, más del 20% aparecería como ubicados
en el área urbana. De ellos, el 7.0% estarían regis-
trados en el Censo Rurales al momento del Censo. En con-
trario, sólo el 2.4% de los "trabajadores propios" y el 0.9% de



Los argumentos costados en este apartado son ópticos momento.

Este caso hace pensar que la teoría medieval valora la indiferencia, si bien existe, al menor compromiso con lo que defiende.



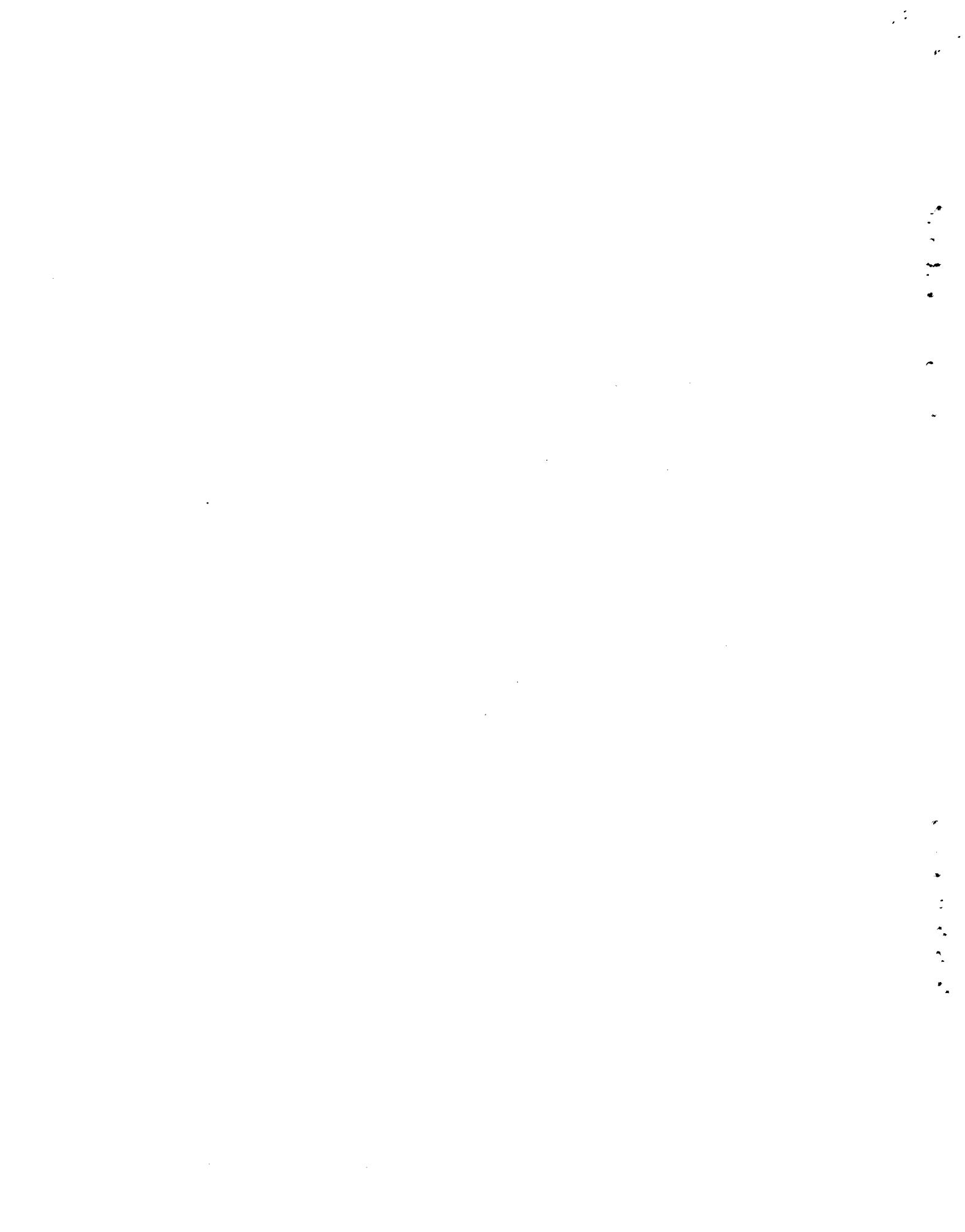
II. LA MEDICION DE LA FECUNDIDAD POR SECTORES SOCIALES.

1. Las fuentes de datos para la medición de la fecundidad por sectores sociales.

Es evidente que al intentar la medición del nivel de la fecundidad y analizar sus tendencias, lo óptimo sería poder contar con las tasas de fecundidad por edad. Estas permiten el cálculo de las medidas de resumen de la fecundidad (tasa global de fecundidad, tasas de reproducción) y orientan respecto a las probables tendencias de la fecundidad en el futuro a través de la detección de cambios en ciertos grupos de edad que no siempre se reflejan en las tendencias de la fecundidad global durante las etapas iniciales de un proceso de cambio del comportamiento reproductivo.

Las tasas de fecundidad por edad pueden obtenerse a partir de las estadísticas vitales o bien a partir de la información sobre fecundidad que se recoge en los censos de población. La utilización de las estadísticas vitales como fuente está limitada en muchos países por la deficiente integridad del registro de los nacidos vivos. Pero aún en aquellos países en que el registro es razonablemente completo e es susceptible de corregirse por algún procedimiento satisfactorio, esta fuente no es utilizable si el propósito es medir la fecundidad de las mujeres por sectores sociales porque habitualmente las variables socioeconómicas no se consideran en la clasificación de los sucesos vitales.

La fuente censal tiene la ventaja de recoger junto con la información relativa a la fecundidad, datos que se refieren a la actividad económica, como ocupación y categoría ocupacional y en algunos países el dato de

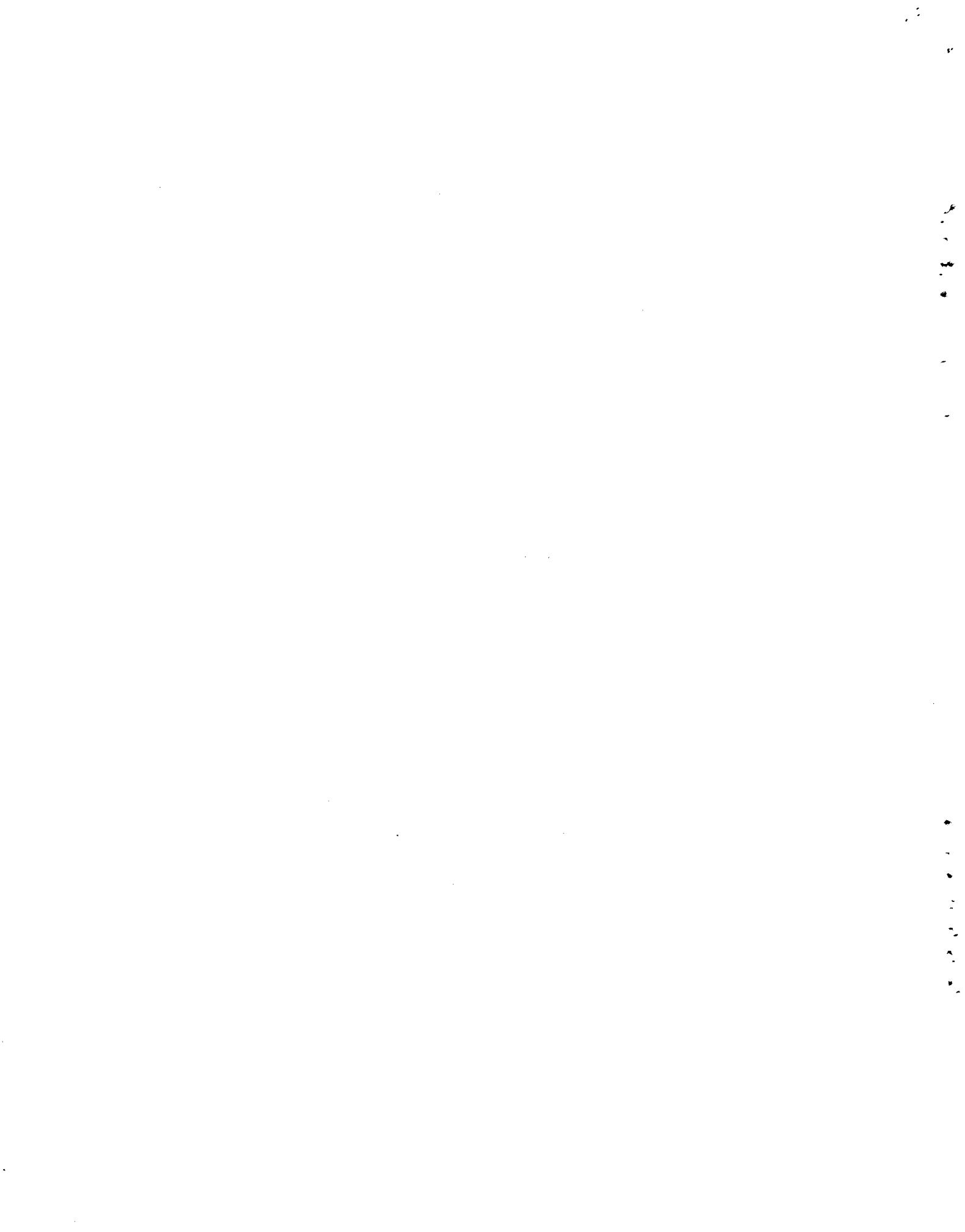


lograrse, que permitirían efectuar aproximaciones a una clasificación de las mujeres por sectores sociales. Sin embargo, a partir de las cifras actuales no es posible establecer cuáles son las principales causas de la escasa concordancia entre la clasificación de las mujeres activas.

En este sentido, la información sobre familias disponible en el Banco de Datos de CELADE constituye un avance considerable al permitir la clasificación de las mujeres según los datos relativos al jefe del hogar censal que en su gran mayoría corresponden a personas activas y por lo tanto clasificables según las variables ya mencionadas.

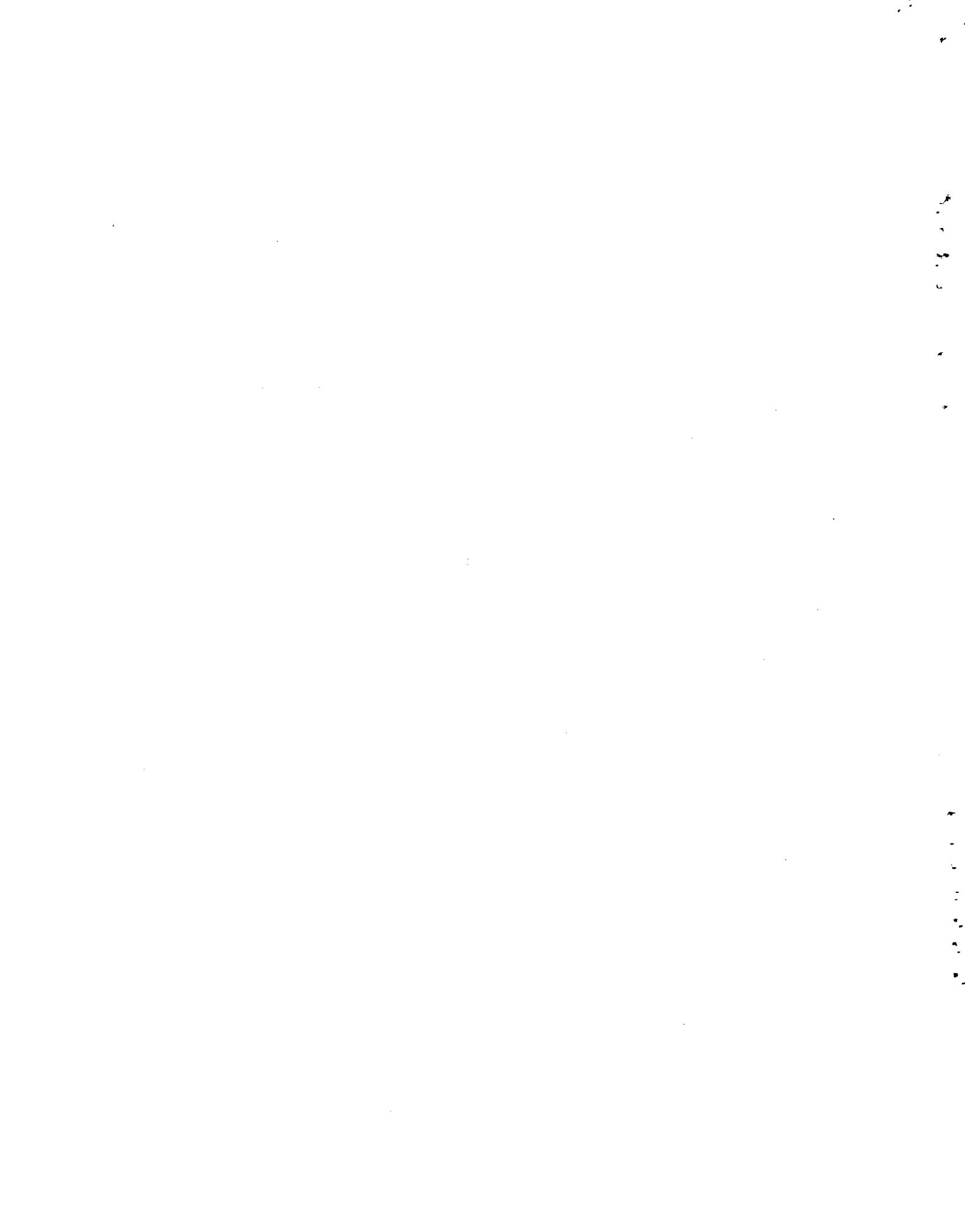
2. Las medidas de la fecundidad que proporcionan los datos sobre familia.

Definidos los sectores sociales, a partir de los datos sobre familia es posible identificar para cada sector social el número de mujeres de 25-29 años y el número de hijos nacidos vivos de las mujeres de este grupo de edad de manera que para cada sector social pueda calcularse el número medio de hijos nacidos vivos de las mujeres de 25-29 años. Claramente, este indicador no corresponde a una tasa específica de fecundidad sino que refleja la fecundidad acumulada de las mujeres de este grupo de edad. La mayor parte de esta fecundidad corresponde al período decenal anterior al censo. Si los datos provienen de un censo levantado en 1970, la información sobre fecundidad que proporciona tal medida puede estimarse centrada alrededor de 1965.



A pesar de que el número medio de hijos de las mujeres de 25-29 años incluye la fecundidad de las mujeres de los dos grupos quinquenales que más contribuyan a la fecundidad (20-24 y 25-29 años), esta medida como único dato de la fecundidad tiene la ventaja de mitrallar de que los mayores diferenciales entre los grupos de alta fecundidad y los de baja fecundidad se dan, precisamente, en los grupos de edad por encima de los 30 años, de manera que su utilización atenuará los diferenciales de fecundidad entre los sectores sociales.

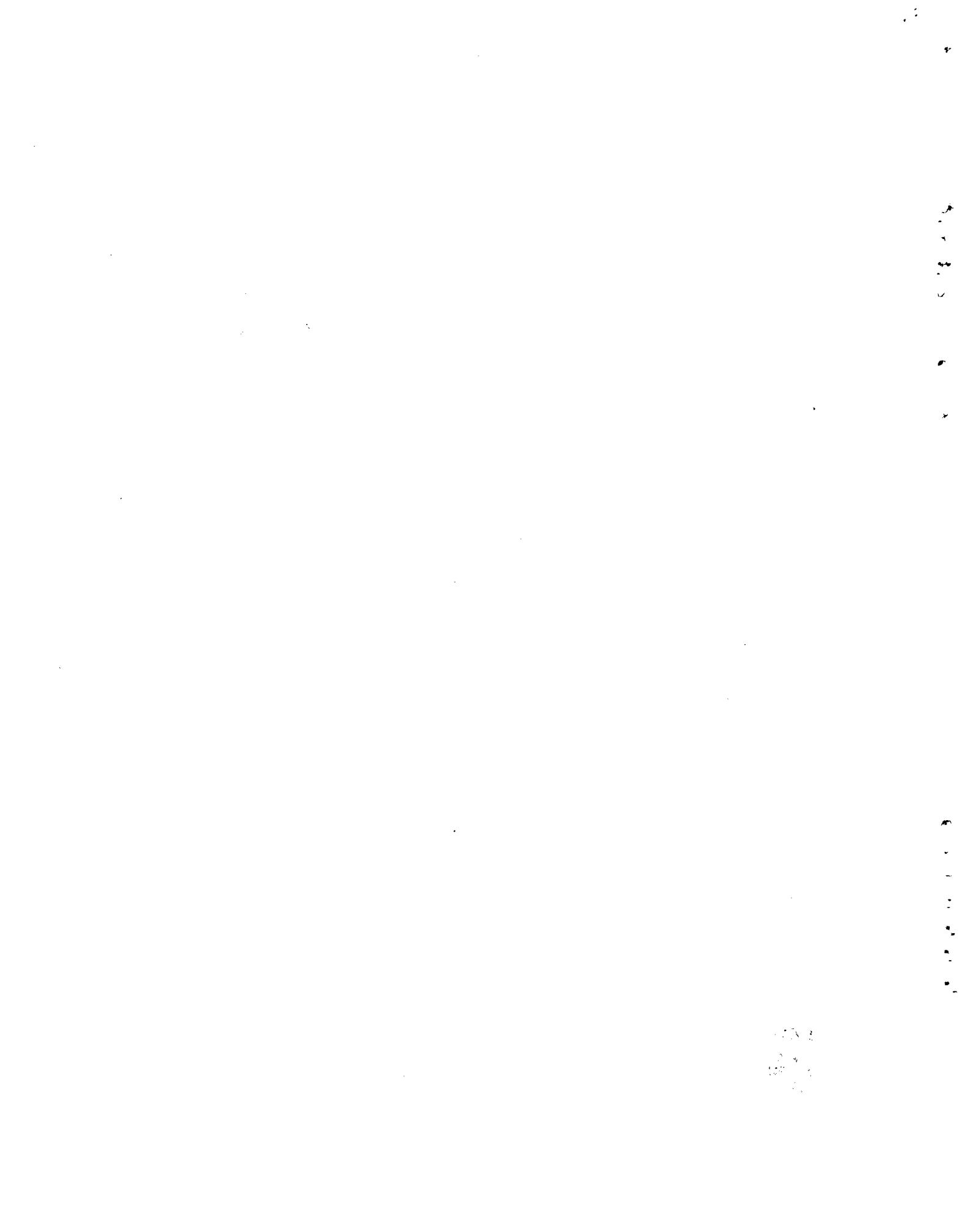
Los datos sobre familia proporcionan, además, información sobre el número de hijos tenidos por la mujer mayor de cada familia. Siendo ésta, al igual que la anterior una información que no se refiere a la fecundidad actual sino a la fecundidad acumulada, la medida que de ella puede derivarse tiene mayores inconvenientes porque los períodos de referencia dependerán de la edad de la mujer mayor de la familia. Puede comprobarse que las mujeres mayores de las familias tienden a concentrarse en los grupos de edad más avanzada y que por lo tanto el número medio de hijos tenidos por la mujer mayor de la familia se refiere a un periodo más remoto que el número medio de hijos tenidos por las mujeres de 25-29 años.



3. Los problemas para la obtención de medidas apoyadas en la fecundidad.

Desgraciadamente, a partir de los datos sobre familia no es posible identificar las mujeres de los demás grupos de edad del periodo reproductivo si los hijos tenidos por ella de suerte que se pueda calcular una medida global de la fecundidad que considere el aporte de todos los mujeres en edad reproductiva. Cabe, sin embargo, la posibilidad de obtener una medida global de fecundidad apoyándose en la otra información sobre fecundidad que proporcionan los datos sobre familia, vale decir, en el número de hijos tenidos por la mujer mayor de la familia. Como también se puede confirmar la edad de la mujer mayor de la familia, se cuenta con la información necesaria para calcular el número medio de hijos tenidos por estas mujeres por grupos de edad. Basándose en estos datos podrían derivarse tasas anuales de fecundidad por edad y las correspondientes medidas de mediana de la fecundidad. La validez que tengan estas medidas dependería de que convención resulta para este propósito la distribución por edades de las mujeres mayores de la familia. Lo más probable es que en los grupos de edad más jóvenes las mujeres mayores de la familia representen una proporción baja del total de mujeres de esos grupos de edad y a medida que se sube en la edad las mujeres mayores de la familia representan proporciones crecientes del total.

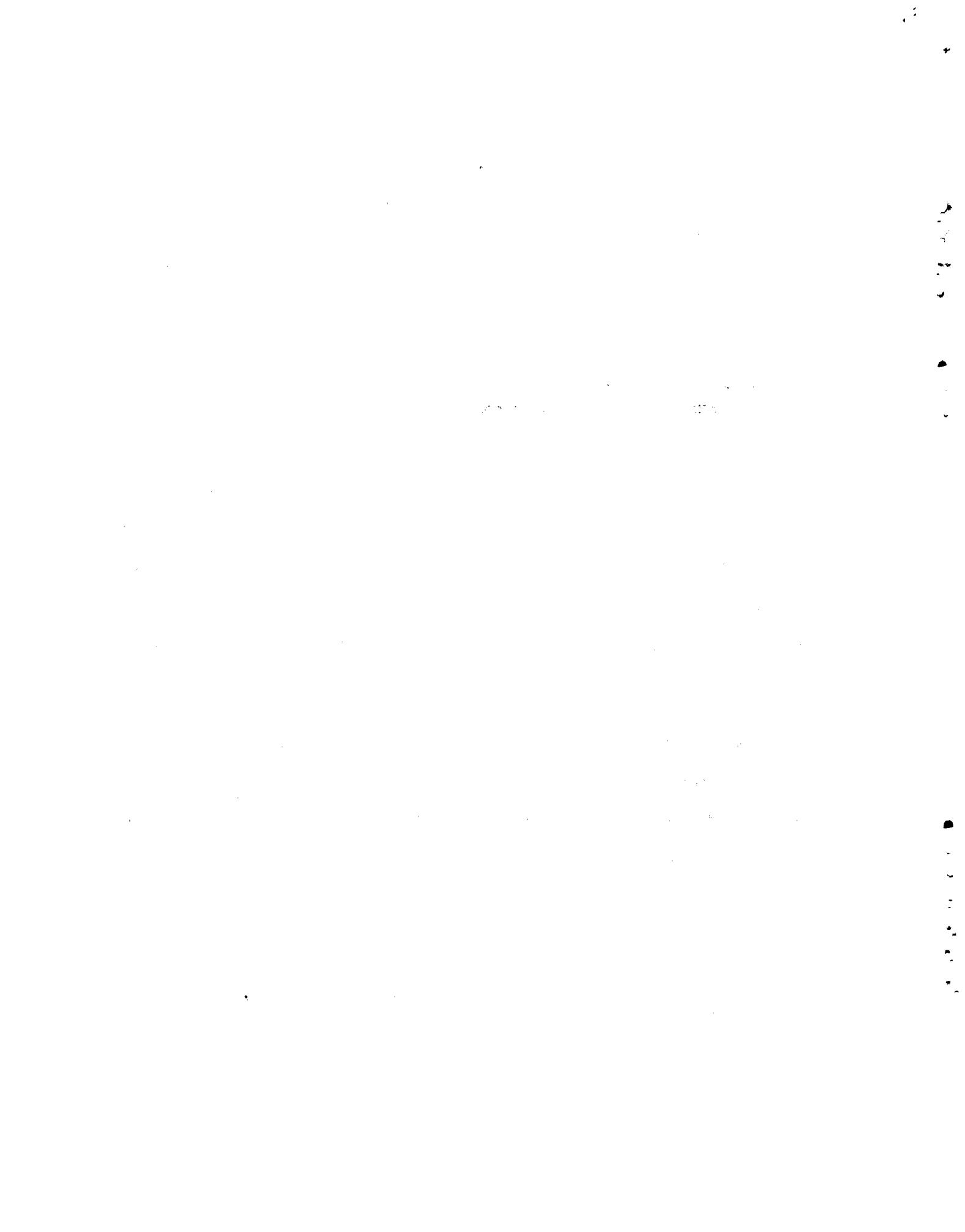
Un procedimiento que olvidaría este problema de representatividad consistiría en hacer la medición exclusivamente en las familias nucleares que, de acuerdo con el código de los datos sobre familia corresponden a aquéllas compuestas por el jefe del hogar y su cónyuge, al jefe e hijos solteros y al jefe, su cónyuge e hijos solteros. En este tipo de familia



la mujer mayor de la familia coincidiría en una elevada proporción con los cónyuges del jefe de familia. Sin embargo, es muy probable que al restringir la medición de la fecundidad a las familias nucleares se introduzca el sesgo de excluir proporciones diferentes de las familias según los sectores sociales.

Dados los problemas que representaría la ulterior elaboración de los datos para la obtención de medidas globales de fecundidad y los riesgos de representatividad que implicarían las alternativas planteadas, para los propósitos de un ejercicio exploratorio el número medio de hijos por mujer de 25-29 años parece ser la medida de fecundidad más conveniente. Esta selección no descarta la posibilidad de optar por medidas globales de la fecundidad si el curso de la investigación apunta a la necesidad de utilizar exhaustivamente los datos sobre familia.

Paracería que en esta perspectiva el primer paso sería resolver los problemas que plantea la construcción de sectores sociales internamente homogéneos definidos más de acuerdo con los criterios teóricos que sugieren las hipótesis de la investigación. Ello implicaría la reelaboración de los datos sobre familia actualmente disponibles ampliando su alcance temporal y espacial a partir de los datos de OMUECE 60 y OMUECE 70, de modo de llegar a contar al menos para Chile y Costa Rica con dos puntos en el tiempo. En dicha reconstrucción los datos de fecundidad deberían incorporarse de tal manera que permitieran medir la fecundidad por edades y las medidas de resumen que de ellas pueden derivarse.



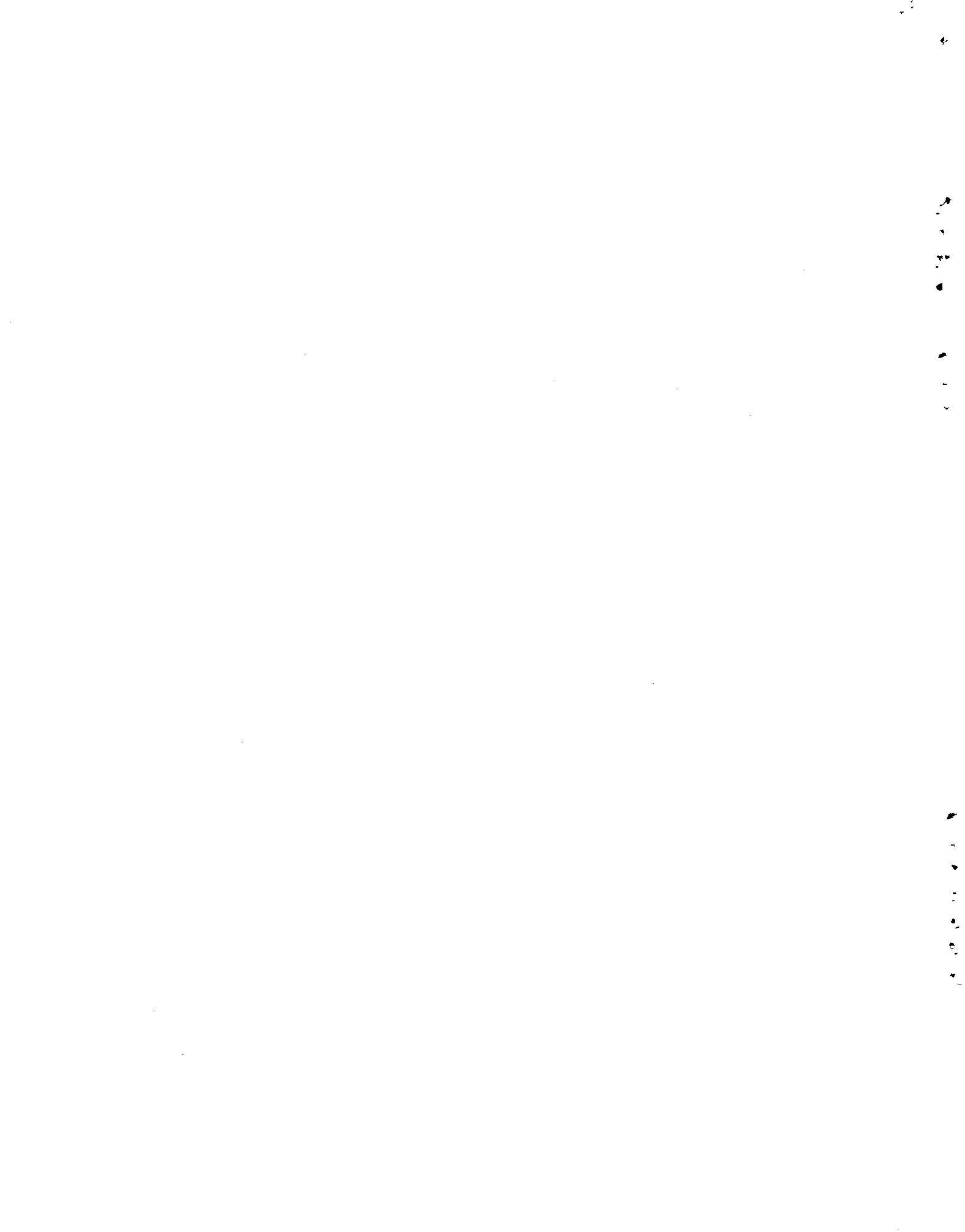
4. Los problemas que plantea la presencia de las empleadas domésticas para la medición de la fecundidad por sectores sociales.

Decidida la utilización del número medio de hijos tenidos por las mujeres de 25-29 años como primera aproximación a la estimación de la fecundidad por sectores sociales cabe plantear aún un problema substantivo, implícito en la construcción de los sectores sociales basándose en los datos relativos al jefe de familia.

Las empleadas domésticas resultan con tal procedimiento adscritas a las familias en que desempeñan sus labores toda vez que su lugar de residencia, más exactamente su lugar de presencia a la fecha del censo cuando se trata de censos de facto, corresponda a su lugar de trabajo, situación que probablemente es la de la mayoría de las empleadas domésticas. De esta manera su fecundidad se asigna al sector social de pertenencia de las familias en que trabajan.

Podemos asumir que las empleadas domésticas se concentran en los sectores sociales que ocupan las posiciones más altas en la jerarquía social. Además, es probable que las empleadas domésticas tiendan a concentrarse en edades relativamente jóvenes, entre otras, en el grupo de 25-29 años, único grupo para el que se medirá la fecundidad.

De lo anterior puede concluirse que si lo que asumimos es cierto al medir la fecundidad de los sectores altos dicha medición estará influída en alto grado por la fecundidad de las empleadas domésticas insertas en esos sectores. Como la baja fecundidad, y aún la falta de hijos, es en cierto modo un prerequisito para ser empleada doméstica, al menos en los sectores urbanos,

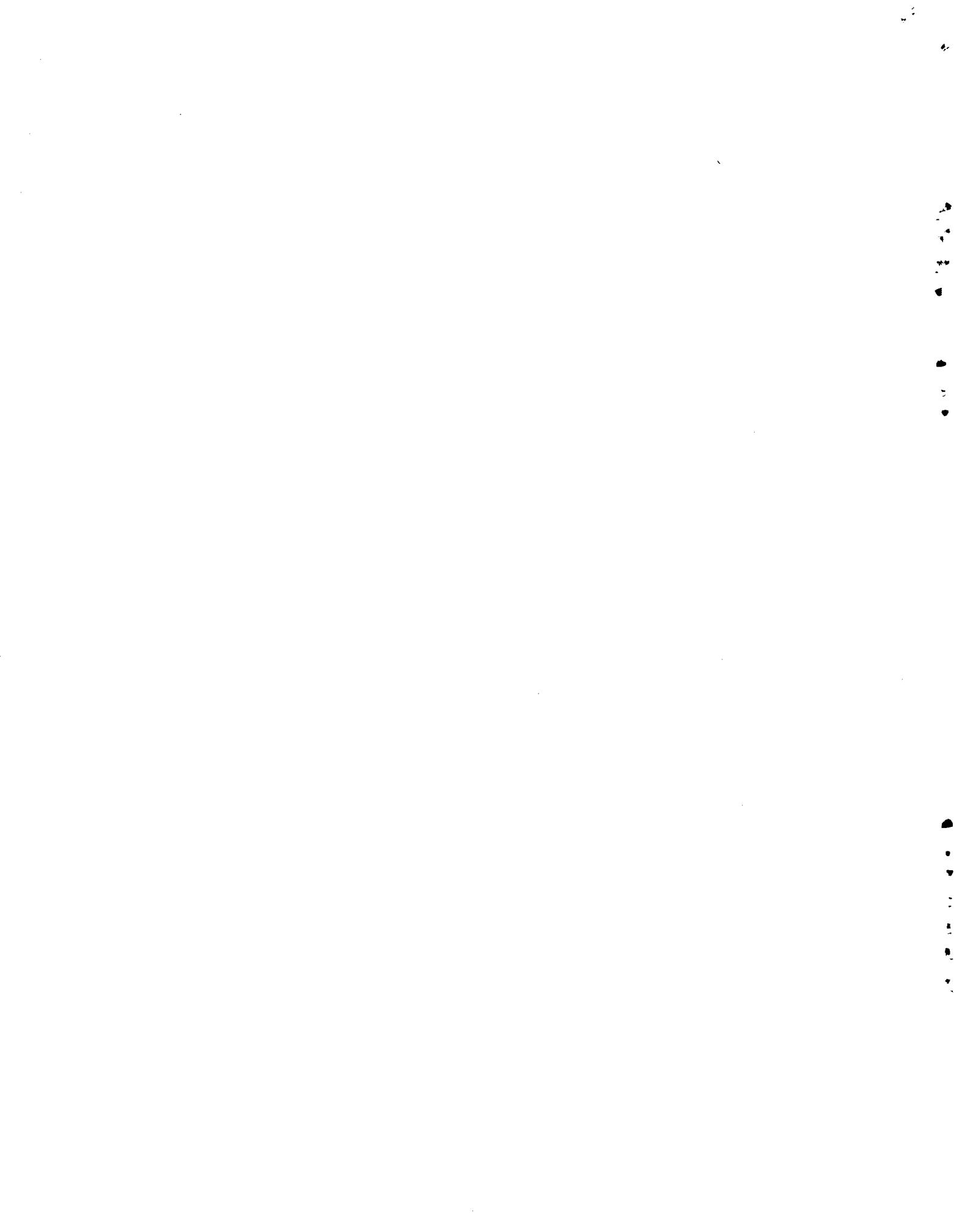


La medida en tales condiciones tendería a sobreestimar el nivel de la cantidad de dichos sectores. En mayor grado esta misma situación afectaría a los sectores medios.

La presencia de empleados domésticos en las familias no puede detectarse en los datos sobre familia disponibles para Chile por no haberse tabulado esta información, aunque el código disponía de una columna para este dato. Podría explorarse la factibilidad y el costo de completar para Chile esta información y en caso favorable se obviaría este inconveniente. Un procedimiento alternativo consistiría en trabajar con **los datos sobre familia tal como están pero excluyendo las familias compuestas**.

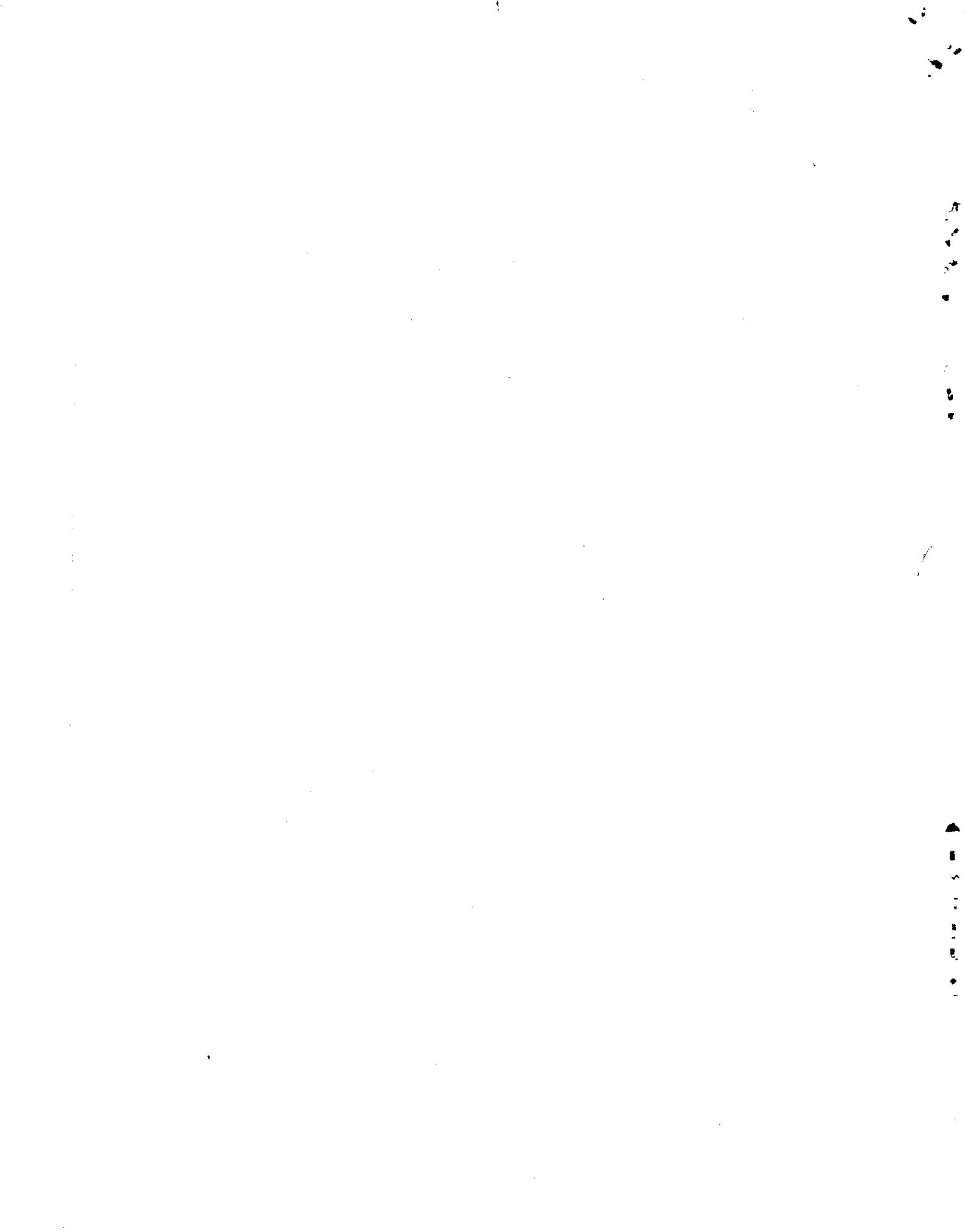
Las familias compuestas se definían por la presencia de no parentes en la familia. Los no parentes pueden corresponder a sirvientes domésticos e allegados. Podemos suponer que la primera situación es de mayor frecuencia en los sectores más altos y la segunda en los más bajos. Las tabulaciones sobre familia actualmente disponibles que presentan los tipos de familias según la ocupación del jefe del hogar parecen confirmar la supuesta concentración de las empleadas domésticas en los sectores altos. Mientras que la proporción de familias compuestas alcanza al 38% en los profesionales y gentes que constituyen mayoritariamente los sectores altos, llega al 22% en los empleados de oficina y vendedores que forman la mayoría de algunos sectores medios y no supera del 10% en los artesanos, operarios, obreros y jornaleros que predominan en los sectores bajos.

La solución propuesta al problema planteado por la presencia de las empleadas domésticas tiene no obstante un inconveniente que vale la pena explicitar. Dada las limitaciones señaladas para la constitución de los sectores sociales podemos convenir en que dentro de cada sector social subsiste cierta heterogeneidad y que en los sectores altos y medios las familias que cuentan con empleadas domésticas corresponden en general a niveles de ingreso más altos que las familias



que no las tienen. Al calcular para cada sector las familias compuestas, la fecundidad de los restantes tipos de familia varí representativa más bien de los niveles de ingreso que de edad.

Si el coste no resulta excesivo parecería que lo más conveniente sería obtener para cada sector tanto la fecundidad para el conjunto de todos los tipos de familia como para las familias no compuestas.



1. *What is the name of your organization?*
The National Council of Negro Women
2. *What is the name of your city?*
Washington, D.C.
3. *What is the name of your state?*
District of Columbia
4. *What is the name of your county?*
District of Columbia
5. *What is the name of your town?*
District of Columbia
6. *What is the name of your neighborhood?*
District of Columbia
7. *What is the name of your street?*
District of Columbia
8. *What is the name of your house?*
District of Columbia
9. *What is the name of your building?*
District of Columbia
10. *What is the name of your office?*
District of Columbia
11. *What is the name of your room?*
District of Columbia
12. *What is the name of your desk?*
District of Columbia
13. *What is the name of your chair?*
District of Columbia
14. *What is the name of your lamp?*
District of Columbia
15. *What is the name of your book?*
District of Columbia
16. *What is the name of your pen?*
District of Columbia
17. *What is the name of your pencil?*
District of Columbia
18. *What is the name of your paper?*
District of Columbia
19. *What is the name of your ink?*
District of Columbia
20. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
21. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
22. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
23. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
24. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
25. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
26. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
27. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
28. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
29. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
30. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
31. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
32. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
33. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
34. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
35. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
36. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
37. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
38. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
39. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
40. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
41. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
42. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
43. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
44. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
45. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
46. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
47. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
48. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia
49. *What is the name of your ink stand?*
District of Columbia
50. *What is the name of your ink bottle?*
District of Columbia

