

Distr.  
RESTRINGIDA  
LC/R.472  
27 de noviembre de 1985  
ORIGINAL: ESPAÑOL

---

CEPAL

Comisión Económica para América Latina y El Caribe



ESTUDIO SOBRE LAS POSIBILIDADES DE INCREMENTAR EL COMERCIO  
DE PRODUCTOS BASICOS MINEROS Y PETROLEROS \*/

\*/ Este documento fue preparado por el señor Fernando Sánchez Albavera, Consultor del Proyecto RLA/82/006/D/01/99 (ALADI/CEPAL). Las opiniones expresadas en el trabajo son de exclusiva responsabilidad del autor y pueden no coincidir con las de la Organización.

85-11-1718



INDICE

	<u>Página</u>
I. INTRODUCCION .....	1
II. COMERCIO EXTERIOR DE PRODUCTOS BASICOS MINEROS Y PETROLEROS Y DE SEMIMANUFACTURAS .....	3
A. ANALISIS GLOBAL .....	3
1. Exportaciones .....	3
2. Importaciones .....	8
3. Balance Comercial .....	11
B. COMERCIO INTRARREGIONAL .....	11
C. ORIGEN Y DESTINO DE LOS PRINCIPALES FLUJOS COMERCIALES .....	16
1. Argentina . .....	16
2. Bolivia .....	21
3. Brasil .....	22
4. Colombia .....	25
5. Chile .....	28
6. Ecuador .....	30
7. México .....	32
8. Paraguay .....	34
9. Perú .....	35
10. Uruguay .....	37
11. Venezuela .....	39
III. PRINCIPALES AGENTES EMPRESARIALES .....	42
IV. RESTRICCIONES AL COMERCIO DE PRODUCTOS BASICOS MINEROS Y PETROLEROS Y A LAS SEMIMANUFACTURAS MINERAS .....	46
A. NATURALEZA DE LAS RESTRICCIONES NO ARANCELARIAS .....	48
B. ANALISIS DE LAS RESTRICCIONES POR PRODUCTOS .....	51
1. Petróleo y Derivados .....	51
2. Cobre .....	52

	<u>Página</u>
3. Productos Siderúrgicos .....	52
4. Zinc .....	53
5. Plomo .....	53
6. Estaño .....	53
7. Aluminio .....	53
8. Minerales de Hierro .....	54
V. CRITERIOS GENERALES PARA LA REALIZACION DE NEGOCIACIONES MULTILATERALES .....	59
A. FLUJOS POTENCIALES DE COMERCIO .....	59
B. ENFOQUE GENERAL DE LAS NEGOCIACIONES .....	61
ANEXO: CUADROS .....	63

## I. INTRODUCCION

Este estudio tiene por objeto analizar las principales determinantes y características que presenta el comercio intrarregional del petróleo y sus derivados, así como de productos minero-metalúrgicos y sus semimanufacturas, con el propósito de presentar algunos lineamientos tendientes a propiciar el incremento de las transacciones entre los países miembros de ALADI.

El trabajo se sustenta en las fuentes estadísticas (volumen y valor de las exportaciones e importaciones correspondientes al período 1980-82) recopiladas y procesadas por la Secretaría General de ALADI. Estas fuentes estadísticas son utilizadas como elementos de referencia para estimar los flujos potenciales de comercio que podrían generarse entre los países de ALADI, en la perspectiva de propiciar acuerdos de Alcance Parcial en los Países Miembros.

No obstante, la información disponible presenta algunas limitaciones que es conveniente precisar. La primera restricción surge del período que cubre dicha información estadística. En efecto, ésta comprende un lapso en el que el ajuste de las economías de América Latina no era tan pronunciado como el que tiene lugar en la actualidad, situación que ha venido afectando en el comportamiento de la demanda regional en el pasado más reciente. Por otro lado, las cifras, tanto de exportaciones como de importación, presentan un cierto grado de agregación, lo que impide realizar un análisis más detallado a nivel de productos. Sin embargo, estas limitaciones no invalidan en absoluto los principales elementos de juicio que pueden extraerse de la información disponible. Ello debido a que el propósito del estudio, en este sentido, radica sólo en presentar magnitudes de referencia respecto de los flujos de comercio intrarregional. La información cuantitativa permite básicamente estimar el valor potencial del comercio, a partir de lo que podría denominarse una "hipótesis de máxima". Es decir, en cuánto podría valorarse el comercio intrarregional en la eventual posibilidad de que los Países Miembros de ALADI puedan reorientar las compras que realizan al resto del mundo y que los países productores y exportadores estén en capacidad de cubrir estos requerimientos de abastecimiento sin alterar mayormente las transacciones que realizan en sus mercados tradicionales.

Identificada la magnitud potencial de comercio se trata, básicamente, de presentar algunos criterios tendientes a propiciar ruedas de negociación entre los Países Miembros.

El estudio comprende cinco secciones. La primera sección analiza las principales características del comercio internacional precisando la significación de los flujos intrarregionales. Este análisis se efectúa tanto a nivel de países como de productos, identificando los principales ofertantes y demandantes existentes en el mercado de ALADI y los correspondientes saldos derivados de sus transacciones comerciales. La segunda parte comprende un rápido análisis de los agentes empresariales que se verían involucrados en un eventual esquema de negociaciones multilaterales. Posteriormente se ingresa al estudio de las restricciones y barreras de carácter no arancelario que tienen vigencia en el mercado regional. Luego se estiman los flujos potenciales de comercio intrarregionales tomando como base el origen de los abastecimientos y la capacidad de oferta que existe dentro de la Región. El trabajo concluye con la proposición de un marco conceptual para orientar un esquema de negociaciones en el contexto de ALADI.

El estudio fue encargado al consultor por la División de Comercio Internacional y Desarrollo de la CEPAL, en coordinación con la Secretaría General de ALADI. El autor agradece los comentarios y sugerencias de los señores Carlos Ons, Jaime Quijandría y de funcionarios de la mencionada División de la CEPAL.

## II. COMERCIO EXTERIOR DE PRODUCTOS BÁSICOS MINEROS Y PETROLEROS Y DE SEMIMANUFACTURAS

El comercio exterior de los productos básicos mineros y petroleros, considerados en este trabajo, se caracteriza por la decisiva incidencia del petróleo y sus derivados sobre el conjunto de las transacciones internacionales, tanto de exportación como de importación, de los países de ALADI.

Se trata asimismo de productos que tienen una elevada significación en el comportamiento general de las balanzas comerciales. Los países exportadores han desarrollado desde hace muchos años mercados de exportación tradicionales, manteniendo relaciones estables con sus principales demandantes y por lo general contratos de abastecimiento de largo plazo. En igual sentido los países importadores han desarrollado convenios de abastecimiento que aseguran las disponibilidades que requieren sus economías nacionales. Son pues, productos que forman parte sustantiva del comercio exterior tradicional de los Países Miembros.

Por otro lado, puede observarse una participación determinante de los demandantes del resto del mundo en los rubros de exportación, fundamentalmente productos semielaborados. En los rubros de importación, el abastecimiento de terceros países se concentra esencialmente en las semimanufacturas. En este caso es importante destacar el fuerte desequilibrio comercial que confronta la Región respecto del resto del mundo, lo cual tiene estrecha relación con el grado de desarrollo que han venido alcanzando los aparatos productivos nacionales.

### A. ANALISIS GLOBAL

#### 1. Exportaciones

Durante el período 1980-82, el valor promedio anual de las exportaciones de productos básicos mineros y petroleros y de semimanufacturas mineras de los países de ALADI ascendió a 41 618 millones de dólares. [Cuadro 1]. Las exportaciones de petróleo y derivados alcanzaron un valor promedio de 35 557 millones de dólares por año, lo que representó un poco más del 85% de las exportaciones de los productos que comprende este trabajo. El porcentaje restante correspondió a las exportaciones de productos mineros -en diferentes grados de transformación- destacando las ventas de cobre y de minerales de hierro que representaron

CUADRO N° 1

1980-1982: VALOR PROMEDIO ANUAL DEL COMERCIO EXTERIOR TOTAL DE PRODUCTOS BASICOS MINEROS Y PETROLEROS Y DE SEMI-MANUFACTURAS MINERAS DE LOS PAISES DE ALADI.

(Miles de dólares)

<u>PRODUCTOS</u>	<u>EXPORTACIONES</u>		<u>IMPORTACIONES</u>		<u>SALDO COMERCIAL</u>
	<u>VALOR</u>	<u>%</u>	<u>VALOR</u>	<u>%</u>	<u>VALOR</u>
1. Petróleo	35,556.706	85.43	14,461,424	77.09	19,095.282
2. Cobre	2,213.864	5.31	673.685	3.59	1,540.179
semi-manufacturas	68.083	0.16	106.160	0.56	-38.077
3. Minerales de Hierro	1,955.234	4.70	67.998	0.36	1,887.236
4. Productos siderúr- gicos	864.373	2.07	2,974.620	15.86	-2,110.247
5. Aluminio	507.261	1.21	445.754	2.38	61.507
semi-manufacturas	71.581	0.10	241.803	1.29	-170.222
6. Estaño	309.458	0.75	42.614	0.22	266.844
semi-manufacturas	0.002	-	0.040	-	-0.038
7. Zinc	117.512	0.30	72.280	0.38	45.232
semi-manufacturas	1.750	-	2.942	0.01	-1.192
8. Plomo	93.287	0.23	20,243	0.12	73.044
semi-manufacturas	1.567	-	3.106	0.01	-1.539
TOTAL:	41,617.695	100.00	18,758.618	100,00	20,648,009

FUENTE: Elaborado con cifras de ALADI.

aproximadamente el 5% de las exportaciones totales en cada caso. El saldo restante fue cubierto por las exportaciones de productos siderúrgicos y por las ventas externas de aluminio, estaño, zinc y plomo bajo diversos grados de procesamiento. [Cuadro 1].

En lo que se refiere al destino de las exportaciones de los productos considerados en el estudio cabe destacar que el 92% de las transacciones se realizaron con el resto del mundo, correspondiendo solamente el 8% a las exportaciones que se efectuaron entre los países de ALADI [Cuadro 2]. El valor promedio de las exportaciones al resto del mundo fue del orden de los 38 000 millones de dólares anuales durante el trienio 1980-82. [Cuadro 3]. Las ventas externas del petróleo y sus derivados absorbieron más del 86% de estas transacciones correspondiendo el porcentaje restante a las exportaciones de productos mineros. Dentro de este rubro destacan las exportaciones de cobre y de minerales de hierro que representaron, en conjunto, cerca del 10% de las exportaciones al resto del mundo. El saldo correspondió a las ventas de productos siderúrgicos, que representaron cerca del 2% de dichas exportaciones, y a las exportaciones de aluminio, estaño, plomo y zinc que, en conjunto, alcanzaron aproximadamente al 2% restante. [Cuadro 3].

Se trata pues de productos de exportación tradicional que se orientan predominantemente a los mercados de los países desarrollados. Así por ejemplo, las exportaciones intrarregionales representaron solamente el 7% de las ventas globales de petróleo y sus derivados mientras que el 93% restante fue colocado en mercados de fuera de la Región. La misma orientación puede observarse en el caso de los productos mineros. Cerca del 97% de las exportaciones de minerales de hierro y un poco más del 91% de las de estaño se orientan igualmente a estos mercados. En un rango que va entre el 80% al 90% se ubican las exportaciones de aluminio, plomo y cobre, mientras que las exportaciones de zinc se dirigieron en un poco más del 71% a mercados extrarregionales. [Cuadro 2].

Es importante destacar la reducida significación que tienen las exportaciones de productos de mayor grado de elaboración. En efecto, la participación de las semimanufacturas de minerales no ferrosos y de productos de la industria siderúrgica representaron tan sólo un monto equivalente a menos del 3% de las exportaciones totales de los productos considerados en el estudio. [Cuadro 1].

CUADRO N° 2:

1980-82: Distribución Promedio Anual de las Exportaciones de Productos Básicos Mineros y Petroleros y de Semi-Manufacturas Mineras de los Países de ALADI.  
(porcentajes y miles de dólares)

<u>Productos</u>	<u>Exportaciones a Terceros</u>	<u>Exportaciones Intrarregionales</u>
1. Petróleo	92.85	7.15
2. Cobre	80.66	19.34
Semi-manufacturas	38.86	61.14
3. Productos Siderúrgicos	70.53	29.47
4. Minerales de Hierro	96.85	3.15
5. Aluminio	89.88	10.12
Semi-manufacturas	71.53	28.47
6. Zinc	71.09	28.91
Semi-manufacturas	79.55	20.45
7. Estaño	91.16	8.84
Semi-manufacturas	-	-
8. Plomo	87.76	12.24
Semi-manufacturas	35.74	64.26
Total	91.80	8.20

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI.

CUADRO N° 3:

1980-1982: Valor Promedio Anual del Comercio Exterior con el Resto del Mundo de Productos Básicos Mineros y Petroleros y de Semi-Manufacturas Mineras de los Países de ALADI.

(miles de dólares)

Productos	Exportaciones		Importaciones	
	Valor	%	Valor	%
1. Petróleo	33 012.765	86.41	11 917.483	77.66
2. Cobre	1 785.565	4.67	245.386	1.60
Semi-Manufacturas	26.454	0.06	64.531	0.42
3. Minerales de Hierro	1 893.635	4.96	6.399	0.04
4. Productos Siderúrgicos	609.603	1.60	2 719.850	17.73
5. Aluminio	455.921	1.20	394.414	2.57
Semi-Manufacturas	51.198	0.13	221.420	1.44
6. Estaño	282.081	0.73	15.237	0.10
Semi-Manufacturas	-	-	0.040	0.00
7. Zinc	83.537	0.22	38.305	0.25
Semi-Manufacturas	1.392	0.00	2.942	0.01
8. Plomo	81.867	0.21	8.823	0.05
Semi-Manufacturas	0.560	0.00	2.099	0.01
Total	33 204.974	100.00	15 345.897	100.00

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI.

Es importante señalar al respecto que solamente las semimanufacturas de cobre y de plomo se orientaron predominantemente al mercado de ALADI. Las transacciones intrarregionales de estas semimanufacturas representaron respectivamente el 61% y 64% de las exportaciones totales en ambos rubros. En cambio, el 79% de las semimanufacturas de zinc (planchas, hojas y tiras) se dirigieron a mercados de fuera de la Región, mientras que un poco más del 70% de las exportaciones de productos siderúrgicos (planos universales, barras, perfiles, flejes, etc.) se orientaron también a mercados extrarregionales. [Cuadro 2].

## 2. Importaciones

El valor promedio anual de las importaciones totales de productos básicos mineros y petroleros y de semimanufacturas mineras fue del orden de los 18 759 millones de dólares en el trienio 1980-82. [Cuadro 1].

Las compras externas de petróleo y derivados representaron el 77% de las importaciones de los productos objeto de este trabajo. Es interesante destacar la significativa ponderación relativa que tuvieron, en dicho lapso, las importaciones de productos siderúrgicos que alcanzaron un valor promedio anual del orden de los 2 975 millones de dólares monto que correspondió al 16% de las importaciones. El grueso de las importaciones pues, está constituido por las compras externas de petróleo y sus derivados y productos vinculados a la industria siderúrgica. Las importaciones de cobre, incluyendo sus semimanufacturas (barras, perfiles, alambres y chapas), tuvieron una participación relativamente baja alcanzando solamente a un poco más del 3% de las compras totales. En orden de importancia le siguen las importaciones de aluminio que representaron algo más del 2%, destacando en este caso las adquisiciones al exterior de barras, perfiles, alambres y chapas de aluminio que cubrieron cerca del 50% de las importaciones que los países de ALADI realizaron en este rubro. Las importaciones de estaño, zinc y plomo -incluyendo sus semimanufacturas- pueden considerarse poco relevantes ya que en conjunto no representaron siquiera el 1% de las importaciones globales de los productos mineros y petroleros. [Cuadro 1].

Cerca del 82% de las importaciones de estos productos procedieron de abastecedores extrarregionales, correspondiendo a los ofertantes de ALADI el 18% restante. [Cuadro 4]. El valor promedio anual de las importaciones de terceros

CUADRO N° 4:

1980-82: Distribución promedio Anual de las Importaciones de Productos Básicos Mineros y Petroleros y de Semi-Manufacturas Mineras de los Países de ALADI  
(miles de dólares y porcentajes)

	<u>Productos</u>	<u>Importaciones de Terceros</u>	<u>Importaciones de ALADI</u>
1.	Petróleo	82.40	17.60
2.	Cobre	36.42	63.58
	Semi-Manufacturas	60.78	39.22
3.	Productos Siderúrgicos	91.43	8.57
4.	Minerales de Hierro	9.41	90.59
5.	Aluminio	88.48	11.52
	Semi-Manufacturas	91.57	8.43
6.	Zinc	53.00	47.00
	Semi-Manufacturas	100.00	-
7.	Estaño	35.75	64.25
	Semi-Manufacturas	100.00	-
8.	Plomo	43.58	56.42
	Semi-Manufacturas	67.57	32.43
	Total	81.80	18.20

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI.

países fue de 15 346 millones de dólares en el trienio que comprende el estudio. [Cuadro 3]. El 96% de estas importaciones correspondieron a compras de productos siderúrgicos y de petróleo y sus derivados que representaron 18% y 78% respectivamente de las importaciones procedentes del resto del mundo. El resto de las importaciones, con la excepción relativa del aluminio y sus semimanufacturas, que alcanzaron a un poco menos del 3%, pueden considerarse poco relevantes.

Más del 82% de los requerimientos promedio de importación de petróleo y sus derivados se concertaron con abastecedores extrarregionales correspondiendo a los principales proveedores de ALADI un porcentaje ligeramente inferior al 18%. Un porcentaje superior de abastecimiento extrarregional se registró en el caso del aluminio en que los proveedores del resto del mundo cubrieron el 88% de la demanda de los países de ALADI. Es en estos dos rubros que se encuentra una participación determinante de proveedores de terceros países. En el resto de productos existe una significativa participación de proveedores regionales. El caso más destacado es el de las importaciones de minerales de hierro en el que el abastecimiento regional superó el 90%. Asimismo el 64% de los requerimientos de cobre y estaño fueron cubiertos con la oferta exportable de los países de ALADI, mientras que el 56% de las importaciones de plomo procedió de proveedores regionales. En las importaciones de zinc las ofertas de ALADI cubrieron el 47% de las importaciones y los del resto del mundo el 53% restante. [Cuadro 4].

Es importante precisar, de otro lado, la gran significación que tienen los proveedores del resto del mundo en las importaciones de semimanufacturas mineras. Así por ejemplo, cerca del 92% de las importaciones de productos provenientes de la industria siderúrgica se concertaron con dichos abastecedores, lo cual tiene que ver no sólo con el desarrollo que ha alcanzado dicha industria sino con el grado de competitividad internacional que registra la producción regional. Existe igualmente una participación determinante de los ofertantes de fuera de la Región en las compras externas de semimanufacturas vinculadas a la industria del aluminio que superó ligeramente el 91% en el período de análisis. Asimismo, más del 67% y 60% de las importaciones de semimanufacturas de plomo y cobre, respectivamente, tuvieron su origen en terceros países. [Cuadro 4].

En los casos de las importaciones de productos semimanufacturados ligados a la producción de zinc y estaño los proveedores extrarregionales lograron cubrir el íntegro de los requerimientos de importación.

### 3. Balance Comercial

Durante el período 1980-82 los países de ALADI registraron un saldo comercial positivo, equivalente a 20 648 millones de dólares al año, en sus transacciones internacionales de productos básicos mineros y petroleros y de semimanufacturas mineras. [Cuadro 1]. Este saldo positivo se explica fundamentalmente por el comercio exterior del petróleo y sus derivados que registró un superávit promedio anual de más de 19 000 millones de dólares en dicho lapso.

Un saldo igualmente positivo pero de mucho menor magnitud se observó en las transacciones de cobre y mineral de hierro. La balanza comercial del cobre fue superavitaria en un poco más de 1 540 millones de dólares por año en el referido trienio mientras que el comercio exterior de mineral de hierro arrojó un saldo positivo de 1 887 millones de dólares al año en el mismo lapso.

El comercio exterior fue igualmente superavitario, aunque en menor escala, en las operaciones comerciales vinculadas a la explotación de estaño, zinc, plomo y aluminio. En realidad, el déficit comercial es solamente pronunciado en las transacciones de productos siderúrgicos y en el comercio exterior de semimanufacturas relacionadas con la industria del aluminio. El déficit comercial, durante el trienio 1980-82, fue de más de 2 110 millones de dólares al año en las transacciones internacionales de productos siderúrgicos y de 170 millones de dólares anuales en las semimanufacturas del aluminio. Un déficit de inferior magnitud, equivalente a 38 millones de dólares al año, pudo observarse en el comercio exterior de semimanufacturas de cobre.

En síntesis, los déficit de comercio exterior existen solamente dentro de las semimanufacturas de minerales ferrosos y no ferrosos.

#### B. COMERCIO INTRARREGIONAL

El comercio intrarregional de productos básicos mineros y petroleros fue del orden de los 3 413 millones de dólares anuales, durante el trienio 1980-82, de

las cuales cerca del 75% correspondió a las transacciones regionales del petróleo y sus derivados. [Cuadro 5].

De este rubro los principales flujos se concentraron en los intercambios de petróleo crudo y gas que representaron 87% y 13% respectivamente, del total de las transacciones comerciales petroleras que realizaron entre sí los países de ALADI.

Las operaciones comerciales cupríferas y de productos siderúrgicos le siguieron en orden de importancia a las transacciones intrarregionales de petróleo y sus derivados. El comercio exterior de cobre fue equivalente a 428 millones de dólares, aportando el 12% del comercio que se efectuó dentro de ALADI mientras que las transacciones de productos siderúrgicos contribuyeron con el 7% registrando un movimiento intrarregional de 255 millones de dólares al año.

El resto del comercio exterior de productos básicos y semimanufacturas mineras fue sin duda, poco significativo, ya que en los tres rubros anteriores se concentró cerca del 95% del comercio intrarregional. En efecto, las operaciones comerciales de mineral de hierro y de aluminio registraron un valor promedio anual de 61 y 51 millones de dólares contribuyendo, cada una, en un porcentaje inferior al 2% a los flujos comerciales que se efectuaron entre los países de ALADI.

Las transacciones de zinc, estaño y plomo fueron relativamente reducidas, no llegando en cada caso al 1% del comercio intrarregional de los productos considerados en este trabajo.

Es importante analizar ahora el comportamiento del comercio intrarregional de los países de ALADI, considerados individualmente. [Cuadro 6]. Las cifras procesadas para el período 1980-82 indican que Brasil registra el déficit comercial más pronunciado en este tipo de transacciones. En este trienio el déficit comercial del Brasil fue de 1 588 millones de dólares al año que se explica esencialmente por los desequilibrios que experimentaron sus transacciones petroleras con los países de ALADI.

Países como Argentina (considerando compras de gas de petróleo) y Colombia, registraron déficits de 451 y 351 millones de dólares respectivamente, originados

Cuadro 5

1980-82: VALOR PROMEDIO 1980-1982 DEL COMERCIO INTRARREGIONAL DE PRODUCTOS BASICOS MINEROS Y PETROLEROS Y DE SEMIMANUFACTURAS MINERAS EN ALADI

(Miles de dólares)

PRODUCTOS	Valor	%
1. Petróleo	2 543.941	74.54
2. Cobre	428.299	12.55
Semimanufacturas	41.629	1.21
3. Productos Siderúrgicos	254.770	7.46
4. Minerales de Hierro	61.599	1.80
5. Aluminio	51.340	1.50
Semimanufacturas	20.383	0.59
6. Zinc	33.975	0.99
Semimanufacturas	0.358	0.01
7. Estaño	27.377	0.80
Semimanufacturas	-	-
8. Plomo	11.420	0.36
Semimanufacturas	1.007	0.02
TOTAL	3 412.721	100.0

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI.

CUADRO N°6:

1980-82 : Saldo Comercial Promedio Anual del Comercio Intrarregional de Productos Básicos Mineros y Petroleros y de Semi-Manufacturas Mineras de los Países de ALADI.  
(miles de dólares)

Países	Petróleo	Cobre	Minerales de Hierro	Product Siderúrg.	Aluminio	Estaño	Zinc	Plomo	Total
Argentina	-271.344	-69.855	-56.858	-46.340	4.765	-11.497			-458.119
Bolivia	318.800	2.916		-12.192	-6.675	20.550	-1.024	0.008	322.500
Brasil	-1439.111	-296.683	60.093	89.970	8.562	6.711	-17.372		-1587.830
Colombia	-259.792	-22.585	-	35.734	-21.431	-	-11.604	0.027	-351.119
Chile	-371.435	360.081	0.503	6.124	-6.528	-2.615	-	-0.854	-14.724
Ecuador	124.152	-3.922	-	-11.753	-2.101	-	-	-	106.376
México	266.870	-26.650	-	-22.505	-7.372	-	12.584	2.500	255.427
Paraguay	-79.704	-0.496	-	-9.318	-1.278	-	-	-	-90.796
Perú	49.261	62.383	-	-2.152	-6.490	-6.368	21.192	8.628	126.454
Uruguay	-204.095	-5.234	-	25.605	-4.916	-	-	-	-239.845
Venezuela	1435.728	-15.346	-	-12.760	28.796	-	-6.236	-6.966	1423.216

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI.

INSTITUTO VENEZOLANO DE ESTADÍSTICA Y CENSOS  
 DIRECCIÓN GENERAL DE ESTADÍSTICA  
 DIVISIÓN DE ESTADÍSTICA INDUSTRIAL Y COMERCIAL  
 SECCIÓN DE ESTADÍSTICA DE PRODUCTOS BÁSICOS  
 Caracas, Venezuela  
 1980-82

también por los desequilibrios comerciales que experimentaron sus flujos de intercambio petrolero con la Región. Paraguay presentó desequilibrios comerciales en todos los rubros considerados en este trabajo registrando un saldo negativo promedio anual de más de 90 millones de dólares dando cuenta en un 88% de este saldo sus transacciones intrarregionales de petróleo.

Chile registró un desequilibrio comercial promedio de sólo 15 millones de dólares al año, en el trienio 1980-82, a pesar que registró un déficit de más de 371 millones de dólares en el comercio intrarregional del petróleo y sus derivados. Este saldo desfavorable fue compensado por el superávit que registró en el intercambio de cobre que le dejó un saldo favorable de 360 millones de dólares al año.

Finalmente, Uruguay registró un saldo desfavorable de 240 millones de dólares anuales debido en un 85% al desequilibrio que tuvieron sus transacciones con el petróleo y sus derivados.

Venezuela fue el país que presentó el saldo comercial más favorable. Este fue del orden de los 1 423 millones de dólares al año en el período 1980-82. Este superávit se explica esencialmente por sus operaciones comerciales con el petróleo y sus derivados, que tuvieron un saldo positivo de más de 1 435 millones de dólares al año, y por las transacciones del aluminio y sus semimanufacturas que, aunque en mucho menor magnitud, arrojaron un saldo favorable del orden de los 29 millones de dólares por año.

El resto de países superavitarios de ALADI registraron un saldo menos pronunciado. El comercio intrarregional de productos básicos mineros y petroleros y de semimanufacturas mineras de México arrojó un saldo favorable de 225 millones de dólares al año, cuyo origen tuvo lugar también, en sus transacciones petroleras que fueron superavitarias en 267 millones de dólares anuales.<sup>1/</sup> Este país registró déficits, aunque de reducida magnitud, en sus transacciones de cobre, productos siderúrgicos y aluminio.

---

<sup>1/</sup> Sin embargo, el valor de las importaciones de petróleo mexicano de Brasil, Uruguay y Ecuador exceden los 500 millones de dólares anuales.  
[Cuadro A-7)

En el lapso que cubre este trabajo, Perú y Ecuador tuvieron superávits equivalentes a 126 y 106 millones de dólares anuales. Perú logró este resultado básicamente por el saldo favorable que experimentaron sus transacciones cupríferas y en menor escala, aunque no menos importante, por el comercio intrarregional del petróleo y sus derivados. Este país además de ser un mediano exportador de petróleo es un significativo exportador polimetálico (cobre, plomo, zinc, hierro, etc.). El saldo favorable del Ecuador en cambio, se debió solamente a sus significativas operaciones comerciales petroleras con el mercado de ALADI que le proporcionaron un balance comercial positivo de 124 millones de dólares al año que se vio reducido debido a los desequilibrios que experimentaron sus transacciones intrarregionales de productos siderúrgicos y de cobre y aluminio, incluyendo sus semimanufacturas.

El último país superavitario es Bolivia que es exportador de petróleo y de estaño. En el primer caso, y debido fundamentalmente a sus exportaciones de gas de petróleo, logró un superávit de 316 millones de dólares al año, que se vio reforzado por un saldo positivo de 20 millones de dólares anuales en su comercio intrarregional de estaño. Sus principales déficits comerciales fueron en productos siderúrgicos, cobre y zinc que trajeron como resultado un saldo negativo de 16 millones de dólares anuales, explicado fundamentalmente por su desequilibrio comercial siderúrgico que dio cuenta del 75% de este déficit.

En síntesis, dentro del comercio intrarregional de productos básicos mineros y petroleros, así como de semimanufacturas mineras, los superávits y déficits tienen su origen esencialmente en el comercio regional del petróleo y sus derivados.

### C. ORIGEN Y DESTINO DE LOS PRINCIPALES FLUJOS COMERCIALES.1/

#### 1. Argentina

##### a) Exportaciones

Argentina es un país básicamente exportador de productos siderúrgicos y de aluminio. Durante el período 1980-82 dio cuenta del 27% y 23% respectivamente, de las exportaciones totales que efectuaran los países de ALADI. [Cuadro 7].

---

1/ Véase para los efectos los Cuadros del apéndice estadístico.

CUADRO N°7:

ALADI : Participación en el Comercio Exterior Total de Productos Básicos Mineros y Petroleros y de Semi-Manufacturas Mineras (Porcentajes promedio sobre el total de las exportaciones e importaciones para el período 1980-82)

<u>Países</u>	<u>Petróleo</u>	<u>Minerales de Hierro</u>	<u>Productos Siderúrg.</u>	<u>Aluminio</u>	<u>Estaño</u>	<u>Zinc</u>	<u>Plomo</u>	<u>Cobre</u>
1. Argentina								
a) Exportaciones	1.27		27.20	22.76		1.41	0.16	0.05
b) Importaciones	5.77	83.61	22.91	1.66	27.28	1.51	10.91	10.84
2. Bolivia:								
a) Exportaciones	0.91	-	-	0.09	81.44	-	0.02	-
b) Importaciones	0.05	-	1.04	0.63	0.06	1.62	0.31	0.45
3. Brasil:								
a) Exportaciones	2.78	87.94	53.77	3.80	18.41	1.38	0.31	0.53
b) Importaciones	76.09	0.06	12.14	18.03	0.65	35.93	4.55	55.14
4. Colombia:								
a) Exportaciones	0.32	-	0.11	0.09	-	-	0.02	-
b) Importaciones	4.47	-	7.34	9.22	14.55	17.83	13.27	4.17
5. Chile :								
a) Exportaciones	0.18	8.20	2.88	0.03	-	0.02	0.18	76.92
b) Importaciones	5.49	-	1.72	4.35	11.95	6.73	5.36	0.18
6. Ecuador:								
a) Exportaciones	3.82	0.01	0.04	0.19	0.08	0.01	-	-
b) Importaciones	1.12	-	3.57	3.19	0.58	4.70	6.53	0.84

vienen:.....

7. México:

a) Exportaciones	38.06		3.44	0.11		29.87	48.24	1.46
b) Importaciones	2.07	16.09	30.27	42.90	20.35	1.20	2.50	19.09

8. Paraguay:

a) Exportaciones	-	-	-	-	-	-	-	-
b) Importaciones	1.10	-	0.40	0.34	0.01	0.12	0.02	0.07

9. Perú:

a) Exportaciones	1.90	3.85	0.91	0.13	0.07	67.31	50.83	20.98
b) Importaciones	0.27	0.01	3.86	3.34	15.04	0.06	0.47	0.42

10. Uruguay:

a) Exportaciones	0.01	-	0.35	0.04	-	-	-	-
b) Importaciones	3.26	-	1.47	1.57	1.09	2.08	10.31	0.82

11. Venezuela:

a) Exportaciones	50.81	-	11.30	72.76	-	-	0.24	0.06
b) Importaciones	0.31	0.23	15.28	14.77	8.44	28.22	45.77	7.98

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI.

El nivel promedio anual de sus exportaciones de productos siderúrgicos fue de 235 millones de dólares en este período, orientando el 65% de sus colocaciones en terceros países y sólo el 35% restante dentro del mercado de ALADI. Sus principales compradores en este mercado son, en orden de importancia, Uruguay y Paraguay -que absorvieron el 27% y 22% de sus exportaciones a la Región- y en menor escala Brasil y Bolivia que adquirieron el 15% y 14% de sus exportaciones respectivamente. [Cuadro A-12]. Sus principales productos siderúrgicos de exportación fueron planos universales, barras, perfiles, flejes, chapas y alambres de hierro y acero que representaron el 84% de sus exportaciones siderúrgicas correspondiendo el 16% restante a productos vinculados a la fundición de hierro y acero. En el primer caso más del 84% se orientó a mercados de fuera de ALADI y en el segundo un porcentaje ligeramente superior al 57%, sobre la base de montos promedio anuales de exportación de 173 y 62 millones de dólares.

El valor de sus exportaciones promedio de aluminio, fue de 115 millones de dólares, orientando el 95% de las mismas a mercados del resto del mundo. [Cuadro A-14]. Su principal producto de exportación es el aluminio en bruto que representó el 88% de sus ventas al exterior correspondiendo el 12% restante a semimanufacturas (barras, perfiles, alambres y chapas).

El valor promedio de sus exportaciones de aluminio al mercado de ALADI, incluyendo las semimanufacturas, fue de sólo 5.3 millones de dólares en el trienio 1980-82, siendo su principal mercado el Uruguay que absorbió el 70% de sus exportaciones. [Cuadro A-14]. Otros compradores, de menor escala, fueron Chile y Ecuador, mercados a los que se orientó el 7%, en cada caso, de las exportaciones regionales. Es importante, destacar por último que cerca del 50% de las exportaciones al mercado de ALADI fueron de semimanufacturas de aluminio. [Cuadro A-26].

b) Importaciones

Argentina realiza significativas importaciones de minerales de hierro, estaño y productos siderúrgicos, y en menor escala de plomo y cobre. Durante el período 1980-82 fue el principal demandante de minerales de hierro controlando el 84% de las importaciones de los países de ALADI. Su principal abastecedor, sobre un valor promedio anual de 57 millones de dólares, fue el Brasil. Argentina

adquirió de este país el 95% de sus requerimientos promedio de importación. [Cuadro A-11].

Los otros abastecedores fueron Chile y Perú que participaron en cada caso con el 2% de sus importaciones, correspondiendo el saldo restante a Venezuela. Aquí es importante señalar que en el comercio internacional del hierro tiene especial relevancia el flete y la calidad del mineral, aspectos en los que el Brasil tiene una posición privilegiada como ofertante al mercado argentino. Asimismo, conviene precisar que el íntegro de sus requerimientos de importación tuvieron origen en los productores de ALADI.

En el período mencionado, Argentina absorbió un poco más del 27% de las importaciones de estaño que efectuaron los países de ALADI. El valor promedio de las importaciones de estaño fue sin embargo, de sólo 12 millones de dólares al año, que provinieron en un 48% de Brasil y en 52% de Bolivia. El grueso de las importaciones fueron de estaño refinado con una pureza superior al 99.5%. Este rubro constituyó el íntegro de sus compras de ALADI y representó casi el 100% de sus importaciones totales de estaño. [Cuadro A-17].

De otro lado, este país cubrió el 23% de la demanda de importación de productos siderúrgicos de los países de ALADI sobre la base de un monto promedio anual de importación de 682 millones de dólares. De este total, el 81% tuvo origen en proveedores extrarregionales. El valor promedio anual de sus importaciones siderúrgicas provenientes de ALADI, fue de 129 millones de dólares al año, durante el trienio 1980-82, siendo su principal proveedor el Brasil que cubrió el 95% de sus importaciones regionales. [Cuadro A-13]. Aproximadamente un poco más de la cuarta parte de las importaciones de productos siderúrgicos de la Argentina están compuestas por planos universales, barras, perfiles, flejes, chapas, etc., que provienen en más del 84% de terceros países, ascendiendo a un monto promedio anual de 174 millones de dólares. En este caso, el principal proveedor regional fue también, Brasil que cubrió el 89% de sus compras regionales.

Argentina absorbió cerca del 11% en cada caso, de las importaciones regionales de plomo y cobre. Se trata básicamente de importaciones de material refinado que sirve de insumo a la industria nacional. Los refinados de plomo constituyen el íntegro de las importaciones de este rubro que es abastecido en un 72%

por proveedores de ALADI (Perú 33% y México 24% de las importaciones totales). [Cuadro A-21]. Asimismo, el íntegro de las importaciones de cobre es de material refinado que proviene en un 97% de proveedores de ALADI (Chile 89% y Perú 7% de las importaciones totales). [Cuadro A-8].

El valor promedio anual de las importaciones fue muy reducido, en el caso del plomo, alcanzando solamente un monto ligeramente superior a los 2 millones de dólares. En cambio, las importaciones de cobre fueron del orden de los 73 millones al año.

Finalmente, cabe señalar que si bien Argentina no tiene una participación relativa determinante en las importaciones de petróleo y derivados de la Región, ya que en el período 1980-82 absorbió solamente el 6% de las importaciones globales, los montos promedio anuales de importación superaron los 835 millones de dólares. Cabe destacar también, que cerca del 45% de las importaciones son de gas de petróleo que es abastecido en un 83% por Bolivia. [Cuadro A-23]. Argentina es pues, el principal comprador del gas boliviano absorbiendo el 98% de las exportaciones de este país. Por último, hay que mencionar que el abastecimiento petrolero global de Argentina, que es exportador de petróleo, es relativamente equilibrado, ya que un poco más del 49% de sus importaciones es cubierta por proveedores regionales. Dentro de éstos destaca como se ha dicho Bolivia, y en menor medida Brasil y Venezuela.

## 2. Bolivia

### a) Exportaciones

Bolivia es un país predominantemente exportador de petróleo y estaño. El valor promedio anual de estas exportaciones alcanzó a 327 y 252 millones de dólares respectivamente en el trienio 1980-82. Sin embargo, sólo tuvo importancia relativa en la Región como exportador de estaño controlando el 81% de las ventas al exterior, ya que sus exportaciones de petróleo no representaron más que un porcentaje cercano al 1% de las colocaciones externas de los países de ALADI. Su principal rubro de exportación es el gas, que representó en dicho trienio el 97% de sus ventas externas de petróleo, siendo su principal cliente la Argentina (98% de las exportaciones de gas) y en menor escala Brasil que absorbió el saldo restante. [Cuadro A-22].

Durante el período 1980-82 el mayor porcentaje de las exportaciones de estaño estuvo constituido por concentrados y refinados de estaño y en mucho menor escala por semimanufacturas. Bolivia colocó en el mercado de ALADI solo el 8% de sus exportaciones de estaño, destinando el 92% a terceros países. El valor promedio anual de las exportaciones de estaño a la Región fue de sólo 21 millones de dólares durante el trienio que se analiza. Sus principales mercados fueron Paraguay y Argentina, que absorbieron 36% y 29% respectivamente de sus exportaciones dentro de ALADI, y en menor medida Colombia y Chile a las cuales orientó 21% y 11% en cada caso, de sus ventas regionales. [Cuadro A-16].

b) Importaciones

Bolivia es un pequeño importador de la mayoría de los rubros considerados en este trabajo, con excepción de estaño y minerales de hierro.

Durante el período 1980-82 participó solamente con un porcentaje ligeramente superior al 1% de las importaciones regionales de productos siderúrgicos. El valor promedio anual de estas importaciones fue de 32 millones de dólares que tuvieron origen en un 61% en proveedores de terceros países. Ahora bien, cerca del 97% de sus importaciones siderúrgicas, está constituido por planos universales, barras, perfiles, etc. que son abastecidos en un 40% por ofertantes regionales. Sus proveedores más importantes dentro de ALADI son Argentina y Brasil que cubrieron 47% y 41% de las compras que efectuó dentro de la Región.

Bolivia absorbió en el mismo lapso cerca del 2% de las importaciones regionales de zinc, alcanzando un valor promedio ligeramente superior al millón de dólares al año. [Cuadro A-19]. El 87% de sus compras externas fue realizado dentro de ALADI y el Perú abasteció el 88% de sus requerimientos de importación, constituido básicamente por refinados de zinc.

3. Brasil

a) Exportaciones

Brasil es el principal exportador regional de minerales de hierro y productos siderúrgicos, generando 88% y 54% de las exportaciones de ALADI en dichos rubros a lo largo del trienio 1980-82. Asimismo, es importante exportador de estaño controlando cerca del 19% de la oferta exportable de estaño, al mismo tiempo que se ha ido convirtiendo, en los últimos años, en un significativo

exportador de aluminio. En este sentido, las cifras procesadas para el período 1980-82 no son muy representativas del potencial exportador que tiene en este rubro y sólo se presentan de manera indicativa, para apreciar el destino de sus exportaciones. El valor promedio anual de las exportaciones de minerales de hierro fue de 1 720 millones de dólares en el trienio 1980-82, orientándose en cerca del 97% a mercados de terceros países. [Cuadro A-10].

Las exportaciones dentro de ALADI alcanzaron, en dicho lapso, a 60 millones de dólares al año, dirigiéndose preponderantemente al mercado argentino que absorbió el 98% de sus colocaciones regionales.

Durante el referido período, el valor promedio de sus exportaciones totales de productos de la industria siderúrgica fue de 465 millones de dólares al año, de los cuales el 77% se dirigió a mercados de fuera de ALADI. En este mercado, el valor promedio de exportación fue de 105 millones de dólares al año, existiendo una significativa diversificación de sus exportaciones regionales, aunque Argentina absorbió cerca del 30%. Otros mercados de gran importancia relativa fueron los de Uruguay (13%), México (13%), Colombia (9%), Venezuela (8%), Bolivia (8%) y Paraguay (7%). El saldo fue absorbido en proporciones más o menos similares por Chile, Ecuador y Perú. [Cuadro A-12].

Es importante destacar que el íntegro de sus exportaciones siderúrgicas del mercado de ALADI, fueron de planos, barras, perfiles, etc.

Las exportaciones de estaño alcanzaron, en el período 1980-82, un valor promedio anual de 57 millones de dólares, destinados en un 88% para los mercados de terceros países. El valor promedio de las exportaciones regionales fue de sólo 7 millones de dólares anuales, orientándose en más del 80% a la Argentina, constituidas básicamente por estaño en bruto. [Cuadro A-16].

Respecto de las exportaciones de aluminio cabe señalar que en el trienio 1980-82 alcanzaron a unos 20 millones de dólares anuales que se colocaron en un 75% en el mercado de ALADI, estando constituidas casi íntegramente por semimanufacturas de aluminio. Sus principales compradores regionales de barras, perfiles, alambres y chapas de aluminio fueron Chile y Argentina que absorbieron 48% y 31%, respectivamente de sus colocaciones dentro del mercado de ALADI. [Cuadro A-14].

b) Importaciones

Brasil fue el importador más significativo de petróleo y derivados de la Región controlando el 76% de las compras que efectuaron los países de ALADI durante el período 1980-82. Durante este lapso absorbió también el 55% de las importaciones regionales de cobre, el 36% de las de zinc, el 18% de las de aluminio y el 12% de las compras regionales de productos siderúrgicos.

En este trienio, el valor promedio de sus importaciones de petróleo fue de 11 000 millones de dólares al año que fueron cubiertos en un 86% por proveedores del resto del mundo. El valor promedio de sus compras dentro de ALADI fue de 1 587 millones de dólares que fueron abastecidos en un 55% por Venezuela y en 30% por México. Argentina y Ecuador pueden considerarse como sus medianos proveedores regionales absorbiendo en cada caso el 6% de sus importaciones, mientras que el Perú sólo absorbió el 1%. El saldo restante se cubrió con abastecimientos de Bolivia, Uruguay y Chile. [Cuadro A-7].

El valor promedio de sus importaciones de cobre fue de 372 millones de dólares en el trienio 1980-82. Sus compras dentro de ALADI, equivalentes a 297 millones de dólares por año, fueron abastecidas en un 83% por Chile y en 17% por el Perú, lo cual permitió cubrir con la oferta regional el 78% de sus requerimientos de importación, constituidos esencialmente por cobre refinado. [Cuadro A-8]. Brasil es uno de los más grandes exportadores de semimanufacturas de cobre dentro de ALADI manteniendo un criterio esencialmente proteccionista sobre dicha industria. De allí que sus importaciones de semimanufacturas (barras, perfiles, alambres y chapas) representaron solamente el 3% de sus importaciones totales de cobre. En el período 1980-82, el valor promedio anual de sus importaciones de semimanufacturas de cobre fue aproximadamente de 10 millones de dólares que fueron adquiridos en su totalidad a proveedores del resto del mundo.

La demanda de zinc es cubierta también, de manera preponderante, por productores de ALADI. El valor promedio de sus importaciones fue de unos 26 millones de dólares al año en el trienio 1980-82 y estuvo constituido en un 97% por refinados, correspondiendo el saldo restante a semimanufacturas como planchas, hojas y tiras. El 77% de las importaciones fue cubierto por dos proveedores regionales. En efecto, México absorbió el 42% y Perú el 35% restante. [Cuadro A-19].

Durante el período de estudio, el valor de sus importaciones de aluminio fue de 80 millones de dólares por año, siendo cubiertas en un 93% por proveedores de terceros países. La Región cubrió un valor promedio anual de sólo 6 millones de dólares de los que correspondió a Venezuela el 98%. [Cuadro A-15]. En este lapso sólo el 24% de las importaciones totales de aluminio fueron de semimanufacturas, alcanzando un valor promedio cercano a los 20 millones de dólares por año. El 75% de estas semimanufacturas fue abastecido por ofertantes regionales, destacando Chile y Argentina que cubrieron 36% y 23% de sus requerimientos totales de importación.

El valor promedio de sus importaciones de productos siderúrgicos fue de 361 millones de dólares al año durante el período de análisis. [Cuadro A-13]. El 95% tuvo origen en proveedores del resto del mundo, cubriéndose el saldo restante con ofertantes de ALADI. El valor promedio de las colocaciones de estos proveedores fue de 15 millones de dólares al año, destacando las ventas de Venezuela y Argentina que absorbieron cerca del 50% y 45% respectivamente de las importaciones regionales.

Finalmente, hay que señalar que Brasil generó cerca del 5% de las importaciones regionales de plomo que ascendieron a cerca de 20 millones de dólares en promedio al año. Las importaciones promedio del Brasil fueron equivalentes a un millón de dólares siendo abastecidas en un 80% por proveedores de fuera de ALADI. [Cuadro A-21]. El íntegro de estas importaciones estuvo constituido por semimanufacturas.

#### 4. Colombia

##### a) Exportaciones

Colombia tiene una reducida participación dentro de las exportaciones regionales de productos básicos mineros y petroleros, así como de semimanufacturas mineras. En efecto, durante el trienio 1980-82 su participación promedio fue inferior al 1% en las exportaciones de petróleo, productos siderúrgicos, aluminio y plomo que efectuaron los países de ALADI. Estos productos por otro lado fueron los únicos rubros de exportación consignados en las estadísticas oficiales.

El valor promedio de las exportaciones petroleras fue de 122 millones de dólares al año, durante el período 1980-82. Estas se orientaron casi en un

100% a terceros países (99.7%) correspondiendo al mercado de ALADI sólo el 0.3%. Consecuentemente, el valor promedio de sus exportaciones a la región fue de sólo 398 000 dólares anuales a lo largo del trienio 1980-82. [Cuadro A-6]. Su principal mercado fue Venezuela que absorbió el 92% de sus exportaciones regionales. La totalidad de sus ventas petroleras estuvo constituida por aceites de petróleo o de minerales bituminosos.

El valor promedio de sus exportaciones siderúrgicas fue cercano al millón de dólares en el referido período. El 80% se dirigió a mercados de terceros países, siendo sus principales mercados, dentro de ALADI, Ecuador y Venezuela a los cuales orientó el 99% de sus exportaciones. [Cuadro A-12]. Cerca del 80% de sus ventas intrarregionales fueron de planos universales, barras, perfiles, flejes, chapas y alambres de hierro o acero.

Un rubro menor de exportación fue el aluminio, constituido en un 99% por barras, perfiles, alambres y chapas, que alcanzó un valor promedio anual cercano al medio millón de dólares. Aproximadamente el 88% de sus ventas externas se dirigieron al mercado de ALADI, siendo sus principales clientes Ecuador y Chile, que absorbieron respectivamente, 76% y 13% del valor total de sus exportaciones a la Región. [Cuadro A-14].

Por último, cabe mencionar que sus exportaciones de plomo fueron extremadamente reducidas alcanzando sólo a 27 mil dólares anuales, en el período de análisis, que se orientaron íntegramente al mercado de ALADI. Ecuador y Venezuela absorbieron 80% y 20% respectivamente del total de sus exportaciones.

#### b) Importaciones

Colombia tuvo una participación relativamente significativa en las importaciones regionales de petróleo, minerales no ferrosos y productos siderúrgicos.

Sus requerimientos de abastecimiento externo de petróleo fueron del orden de los 648 millones de dólares al año que representaron un porcentaje cercano al 5% del total de importaciones de los países de ALADI.

El valor promedio anual de sus importaciones regionales de petróleo y derivados fue del orden de los 300 millones de dólares al año en el trienio 1980-82, que representaron el 48% de sus requerimientos globales de importación. Sus principales proveedores regionales fueron Venezuela y Perú que cubrieron 75% y

20% respectivamente de sus importaciones petroleras. El saldo fue cubierto por Brasil y Ecuador, que absorbieron en conjunto el 4% y por México y Bolivia que contribuyeron con el 1% restante. [Cuadro A-7].

Colombia generó cerca del 18% de las importaciones regionales de zinc que tuvieron un valor promedio anual de 13 millones de dólares durante el trienio 1980-82. Los proveedores de ALADI, principalmente Perú y México, cubrieron el 90% de sus requerimientos totales de importación correspondiendo el saldo restante a proveedores de terceros países. [Cuadro A-19]. El grueso de las importaciones estuvo constituido por zinc refinado.

Dentro de las importaciones de minerales no ferrosos destacan también, las compras externas de estaño, plomo, aluminio y de cobre. Colombia contribuyó con el 14% de las importaciones regionales de estaño durante el trienio 1980-82 que tuvieron un valor promedio de 6 millones de dólares al año. El 96% de su demanda fue cubierta por proveedores de ALADI destacando Bolivia, que participó con el 98% de los requerimientos y Brasil que abasteció el 2% restante. [Cuadro A-17]. Lo sustantivo de las importaciones fue de estaño refinado.

Las importaciones colombianas de plomo representaron el 14% de las compras regionales. El valor promedio de estas importaciones fue cercano a los 3 millones de dólares al año, siendo abastecidas en un 93% por productores de la región. [Cuadro A-21]. El principal proveedor fue Perú que cubrió el 92% de sus compras regionales que estuvieron constituidas esencialmente por plomo refinado.

El valor promedio de las importaciones colombianas de aluminio fue el más elevado dentro del rubro de minerales no ferrosos, alcanzando a 41 millones de dólares anuales durante el trienio 1980-82. La participación de los proveedores de ALADI fue del 53% correspondiendo el porcentaje restante a ofertantes de terceros países. El principal proveedor regional fue Venezuela que cubrió el 95% de las compras que efectuó Colombia a los países de ALADI. [Cuadro A-15]. Es importante destacar que sólo el 1% de sus importaciones fue de semimanufacturas que fueron cubiertas en un 66% por el Ecuador.

Las importaciones de cobre representaron el 4% del abastecimiento externo requerido por la región, ascendiendo a un poco más de 28 millones de dólares al año en el período de análisis. El 80% fue cubierto por proveedores regionales,

destacando Chile y Perú que absorbieron 58% y 12% respectivamente del total de sus compras al exterior, mientras que México cubrió el 8%. El 2% restante fue cubierto por Brasil y Venezuela, mientras que los proveedores extrarregionales cubrieron alrededor del 20%. [Cuadro A-8] El 84% de las importaciones de cobre estuvo constituido por semimanufacturas (barras, perfiles, alambres y chapas).

Finalmente, el valor promedio de las importaciones de productos siderúrgicos fue de 218 millones de dólares al año durante el trienio 1980-82. El 84% de los requerimientos de importación se concertó con proveedores de terceros países. El valor promedio de las importaciones regionales fue de 36 millones de dólares que fueron absorbidos en un 43% por la industria brasilera y en un 45% por la siderurgia de Venezuela. Otros proveedores fueron Perú, México y Chile que aportaron el 11%, cubriéndose el saldo restante con proveedores de Argentina y Ecuador. [Cuadro A-13].

## 5. Chile

### a) Exportaciones

Chile es un país preponderantemente exportador de cobre y en menor escala de minerales de hierro. Durante el período 1980-82 controló el 77% de las exportaciones regionales de cobre y el 8% de las de hierro.

El valor promedio anual de las ventas cupríferas fue de 1 700 millones de dólares de los cuales correspondió a las semimanufacturas sólo el 2%. Cerca del 80% de sus colocaciones externas tuvo como destino el mercado extrarregional. El valor promedio de sus exportaciones al mercado de ALADI fue de 360 millones de dólares en el referido trienio correspondiendo sólo el 9% a las semimanufacturas. [Cuadro A-9].

Sus principales clientes en ALADI son Brasil, Argentina y México que son esencialmente compradores de cobre refinado y en menor medida de blister. El valor promedio de sus ventas al mercado brasileño fue equivalente al 66% de sus colocaciones dentro de ALADI, mientras que Argentina y México absorbieron 19% y 6% respectivamente.

El 83% de sus exportaciones de semimanufacturas, que ascendieron a 36 millones de dólares al año en el trienio 1980-82, se orientó al mercado regional. Sus principales clientes fueron Colombia, que adquirió el 47% y Venezuela que absorbió

el 28%. Otros compradores de menor importancia fueron Uruguay, Ecuador, Paraguay, Perú, Argentina y Brasil. [Cuadro A-24].

El valor promedio de las exportaciones de minerales de hierro fue de 160 millones de dólares al año, durante el período 1980-82. Casi el íntegro de estas exportaciones tuvo como destino el mercado de terceros países. [Cuadro A-10].

b) Importaciones

Chile es básicamente un importador de estaño, zinc, plomo y aluminio, dentro del conjunto de minerales no ferrosos y de petróleo. Durante el trienio 1980-82 dio cuenta del 12% de las importaciones regionales de estaño que alcanzaron un valor promedio de 5 millones de dólares al año. El 47% fue cubierto por Bolivia y el 4% por Brasil, correspondiendo el saldo restante a proveedores de terceros países. [Cuadro A-17]. El grueso de las importaciones estuvo constituido por estaño refinado.

En este mismo lapso, sus importaciones de zinc representaron el 7% del total de compras externas que realizaron los países de ALADI. El valor promedio anual de estas importaciones fue de sólo 5 millones de dólares anuales que fueron cubiertos en un 71% por proveedores de terceros países. Las compras regionales fueron de sólo 1.4 millones de dólares que fueron adquiridos íntegramente del Perú. [Cuadro A-19]. Cabe señalar que su demanda de semimanufacturas es muy reducida alcanzando solamente al 3% de sus importaciones totales de zinc, de tal manera que el grueso de sus compras externas está constituido por productos refinados que se utilizan como insumos en la industria nacional.

Las importaciones de plomo representaron, en el período 1980-82, el 5% del total de las compras externas de los países de ALADI. El valor promedio anual fue muy reducido alcanzando solamente al millón de dólares al año que fueron cubiertas en un 79% por proveedores de ALADI. Sus principales abastecedores fueron Perú y México que absorbieron 44% y 31% de sus requerimientos totales de importación constituidos íntegramente por plomo refinado. [Cuadro A-21].

El valor promedio de las importaciones de aluminio fue cercano a los 20 millones de dólares al año en el trienio 1980-82, monto que fue equivalente al 4% de las importaciones totales de los países de ALADI. Más del 66% de las

compras de los usuarios chilenos fueron efectuadas a proveedores del resto del mundo. El valor promedio de las compras dentro del mercado de ALADI fue de 6 millones de dólares anuales en dicho lapso que fueron absorbidas en un 74% por proveedores de la industria brasileña. [Cuadro A-15]. Cabe señalar que más del 72% de sus importaciones de aluminio fueron de barras, perfiles, alambres y chapas.

El valor promedio de las importaciones de petróleo y derivados ascendió a cerca de 800 millones de dólares al año, durante el trienio 1980-82. El 51% fue cubierto por proveedores extrarregionales correspondiendo a Venezuela el 37%, a Ecuador el 11% y el saldo a proveedores de Bolivia, Perú, Argentina y Brasil. [Cuadro A-7].

Por último, el valor promedio de las importaciones de productos siderúrgicos fue de 51 millones de dólares al año, equivalente casi al 2% del total de importaciones de los países de ALADI. Estas importaciones procedieron en un 90% de proveedores de terceros países ya que el valor de las importaciones regionales fue de sólo 5 millones de dólares al año. Brasil absorbió el 87% de las compras regionales de Chile, correspondiendo a la Argentina y Perú, 11% y 2%. [Cuadro A-13].

## 6. Ecuador

### a) Exportaciones

Ecuador es fundamentalmente un exportador de petróleo generando cerca del 4% de las colocaciones regionales. Durante el trienio 1980-82, el valor promedio de sus exportaciones de petróleo y derivados fue del orden de los 1 361 millones de dólares al año que tuvieron como destino en un 69% el mercado de terceros países. Las exportaciones al mercado de ALADI fueron de 140 millones de dólares en promedio al año siendo sus principales compradores Brasil y Chile que absorbieron 15% y 79% respectivamente, de sus exportaciones a la Región. [Cuadro A-6].

### b) Importaciones

Ecuador es un país esencialmente importador de minerales no ferrosos y de productos siderúrgicos. Durante el período 1980-82, el valor promedio de sus importaciones de plomo fue de 1.3 millones de dólares anuales, equivalentes al 6% del total de las compras externas de los países de ALADI. Sólo el 41% de sus

requerimientos fue cubierto por proveedores de la región de los cuales el Perú absorbió el 88% estando constituido el íntegro de las importaciones por material refinado. [Cuadro A-21].

Las importaciones de zinc representaron cerca del 5% de las compras que efectuó la región. El valor promedio de importación fue de casi 4 millones de dólares al año, de los cuales el 68% fue abastecido por proveedores de terceros países. Las importaciones regionales ascendieron pues a sólo un millón de dólares al año que fueron cubiertos casi en un 100% por proveedores de Perú. [Cuadro A-19]. Cabe señalar que el 98% de las importaciones de zinc fueron de material refinado correspondiendo el saldo restante a semimanufacturas que se compraron en un 96% a proveedores extrarregionales.

De otro lado, Ecuador dio cuenta del 3% de las importaciones regionales de aluminio que alcanzaron un valor promedio anual de 14 millones de dólares en el trienio 1980-82. Solo el 21% fue cubierto por proveedores de la región de los cuales Venezuela abasteció el 66%, Argentina 14% y Brasil y Colombia 9% cada uno. El saldo fue cubierto por Chile y Perú. [Cuadro A-19]. Cerca del 19% de las importaciones fueron de semimanufacturas de aluminio, alcanzando un valor promedio de 8 millones de dólares anuales, correspondiendo a los proveedores de ALADI, tan sólo el 12% de las demandas de importación. Argentina fue su principal proveedor de barras, perfiles, alambres y chapas de aluminio cubriendo el 43% de las compras efectuadas a los países de ALADI. Brasil y Colombia cubrieron 27% y 30% respectivamente.

Las importaciones de productos siderúrgicos alcanzaron un valor promedio de 106 millones de dólares al año, durante el trienio 1980-82, siendo equivalente al 3% de las importaciones que efectuó la región en dicho lapso.

El 81% de los requerimientos de importación fueron cubiertos por ofertantes del resto del mundo, correspondiendo a los proveedores regionales un valor promedio de importación de sólo 12 millones de dólares al año de los cuales, Brasil y Chile cubrieron 33% y 51% de las compras procedentes de los países de ALADI. Perú participó con el 9% de las importaciones regionales, Argentina y Venezuela 3% cada uno correspondiendo el saldo restante a Colombia. [Cuadro A-13].

## 7. México

### a) Exportaciones

México tiene una participación determinante en las exportaciones regionales de petróleo, plomo y zinc siendo también un exportador relativamente importante de productos siderúrgicos y cobre.

Durante el trienio 1980-82, México generó el 38% de las exportaciones de petróleo de los países de ALADI, alcanzando un valor promedio de 13 536 millones de dólares al año. El 98% de las exportaciones mexicanas de petróleo se orientó a mercados del resto del mundo, correspondiendo al mercado de ALADI un valor promedio de exportación de 267 millones de dólares al año. [Cuadro A-6]. La información estadística es inconsistente para este producto dado que las importaciones de petróleo registradas por Brasil como proveniente de México es cercana a los 500 millones de dólares anuales para el mismo período 1980-82. [Cuadro A-7]. El principal mercado dentro de ALADI para el petróleo de México fue Brasil que absorbió el 86% de sus ventas regionales. Otros compradores de mucho menor significación fueron Venezuela y Ecuador que participaron con 6% y 7% respectivamente. El saldo fue absorbido por exportaciones menores a Chile, Argentina, Colombia, Perú y Venezuela.

Las ventas externas de zinc dieron cuenta de cerca del 30% de las exportaciones regionales y tuvieron un valor promedio de 35 millones de dólares al año, durante el período 1980-82. Sólo el 36% de las exportaciones se dirigió al mercado de ALADI. Brasil fue el principal mercado absorbiendo el 77% de las exportaciones regionales de México. Otros mercados, de menor importancia fueron Argentina 4%, Colombia 7%, Uruguay 8%, Venezuela 3%, correspondiendo el 1% restante a Chile. [Cuadro A-18]. El grueso de las exportaciones, tanto regionales como al resto del mundo, fue de concentrados y refinados de zinc ya que sólo el 4% de las ventas externas totales fue de semimanufacturas. Estas exportaciones (planchas, hojas y tiras de zinc) tuvieron un valor promedio de 1.6 millones de dólares al año, durante el período de estudio de los cuales los países de ALADI absorbieron sólo el 15%, siendo los mercados fundamentales Argentina y Venezuela.

Las exportaciones mexicanas de plomo fueron equivalentes al 48% de las exportaciones que efectuaron los países de ALADI en el trienio 1980-82. Estas

alcanzaron un valor promedio anual de 45 millones de dólares al año en dicho lapso. El 94% de las exportaciones se dirigió a mercados del resto del mundo. Las exportaciones al mercado de ALADI alcanzaron un valor promedio de sólo dos millones y medio de dólares anuales. Uruguay y Argentina fueron los principales mercados dentro de ALADI. Allí se orientaron 39% y 27% del total de las exportaciones regionales. Otros mercados de menor importancia fueron Bolivia, Colombia, Chile, Ecuador, Perú y Venezuela. [Cuadro A-20].

La exportación de semimanufacturas al igual que en el caso del zinc alcanzó niveles muy reducidos.

Las exportaciones de cobre tuvieron un valor promedio de 32 millones de dólares en el período 1980-82, representando cerca del 2% de las exportaciones de ALADI. El 91% se orientó a terceros mercados, correspondiendo a la región un valor promedio de sólo 3 millones de dólares al año. El principal mercado dentro de ALADI fue Colombia que absorbió el 84% de las exportaciones regionales. [Cuadro A-9].

Las exportaciones de productos siderúrgicos representaron un porcentaje ligeramente superior al 4% de las ventas externas de la región. En el lapso estudiado, el valor promedio de las exportaciones fue de 30 millones de dólares al año. Las exportaciones al mercado de ALADI representaron solamente el 3% del total de ventas regionales, alcanzando un valor promedio de sólo un millón de dólares al año. El principal mercado dentro de ALADI fue Colombia que absorbió el 72% de las exportaciones regionales. [Cuadro A-12].

#### b) Importaciones

México es básicamente un país importador de aluminio, minerales de hierro, productos siderúrgicos, cobre y estaño. El valor promedio de las importaciones de aluminio fue de 191 millones de dólares al año, monto que fue equivalente al 43% del total de las importaciones que los países de ALADI, efectuaron en dicho lapso. El 96% de los requerimientos de importación fue cubierto por proveedores del resto del mundo correspondiendo a los ofertantes regionales un valor promedio de importación de sólo 7 millones de dólares al año. El principal abastecedor regional fue Venezuela, país del que procedió casi el 100% de las importaciones regionales del aluminio. [Cuadro A-15].

Las importaciones mexicanas de estaño fueron equivalentes al 20% de las compras regionales. El valor promedio de importación fue sin embargo, de sólo 9 millones de dólares al año que fue cubierto íntegramente por proveedores de terceros países. [Cuadro A-17].

Las importaciones de productos siderúrgicos fueron equivalentes a un poco más del 30% de los requerimientos de abastecimiento importado de la región. El valor promedio de importación fue nada menos que de 900 millones de dólares al año, monto en el que los proveedores de ALADI participaron sólo con el 2%. El principal abastecedor regional fue Brasil que cubrió el 95% de las importaciones procedentes de ALADI. [Cuadro A-13].

Durante el trienio 1980-82 México dio cuenta también del 19% de las importaciones regionales de cobre que alcanzaron a 129 millones de dólares al año, sólo el 23% fue cubierto por proveedores regionales, destacando Chile y Perú que abastecieron 82% y 18% respectivamente de las compras que efectuó México dentro de ALADI. [Cuadro A-8]. Cabe señalar que sólo el 10% del valor total de las importaciones de cobre fueron de semimanufacturas, que fueron cubiertas íntegramente por proveedores de fuera de la región.

Las importaciones de minerales de hierro alcanzaron al 16% del total de importaciones de los países de ALADI, registrando un valor promedio al año de 11 millones de dólares. Prácticamente el íntegro de estas importaciones fue cubierto por Brasil.

## 8. Paraguay

### a) Exportaciones

Paraguay no es un exportador significativo de ninguno de los rubros considerados en este trabajo.

### b) Importaciones

Las importaciones más significativas de Paraguay son básicamente de petróleo y sus derivados ya que durante el período 1980-82, sus compras de minerales ferrosos y no ferrosos alcanzaron a mucho menos del 1% de las importaciones de los países de ALADI.

El valor promedio anual de las importaciones de petróleo y derivados fue de 160 millones de dólares en dicho lapso, monto que fue equivalente al 1% de las compras regionales de petróleo. El 51% fue cubierto por proveedores de la región, destacando Argentina que representó el 76% de sus compras regionales. Brasil y Uruguay cubrieron respectivamente 21% y 2% correspondiendo el saldo restante a Chile. [Cuadro A-7].

## 9. Perú

### a) Exportaciones

Perú tiene una participación determinante en las exportaciones regionales de zinc, plomo y en menor medida de cobre. El valor promedio de las exportaciones de zinc fue de 79 millones de dólares, durante el trienio 1980-82, monto que representó el 67% de las exportaciones regionales. El 73% de las ventas externas de zinc, predominantemente concentrados y refinados, se orientaron a mercados de terceros países. Las exportaciones regionales alcanzaron un valor promedio de 22 millones de dólares. Los principales mercados fueron Colombia y Brasil que absorbieron 35% y 25%, así como Venezuela al que se destinó el 22% de las ventas regionales. El saldo se orientó a Argentina, Bolivia, Chile, Uruguay y Ecuador. [Cuadro A-18].

Las exportaciones de plomo representaron cerca del 51% de las ventas externas que efectuaron los países de ALADI en el período de análisis. El valor promedio de estas exportaciones, constituidas en lo sustantivo por concentrados y refinados fue de 48 millones de dólares anuales que se orientaron en un 82% a cubrir la demanda del resto del mundo. Las exportaciones hacia ALADI fueron de sólo 9 millones de dólares al año destinándose preponderantemente a los mercados de Venezuela, Argentina, Colombia y Chile. El mercado venezolano absorbió el 60%, el colombiano absorbió el 21% de las exportaciones, Argentina 10% y Chile 5%. El porcentaje restante se dirigió a los mercados de Bolivia, Brasil y Ecuador. [Cuadro A-20].

Perú participó con el 21% de las exportaciones totales de cobre de los países de ALADI, las que tuvieron un valor promedio de 465 millones de dólares durante el trienio 1980-82. El 87% de las colocaciones peruanas de cobre se

orientaron al mercado del resto del mundo, correspondiendo al mercado de ALADI un valor promedio anual de exportaciones de 62 millones de dólares. Brasil se constituyó en el mercado más representativo absorbiendo el 68% del cobre peruano, en tanto 8% y 7% respectivamente, tuvieron como destino los mercados de Argentina y Venezuela. México absorbió el 6% mientras que Ecuador, Chile y Bolivia cubrieron el 11% restante. [Cuadro A-9].

Hay que anotar también que las exportaciones de semimanufacturas (barras, perfiles, alambres y chapas de cobre) representaron solamente el 10% de las exportaciones globales de cobre. Un 39% sobre la base de un valor promedio de exportación de 16 millones de dólares fue colocado en los países miembros de ALADI. Colombia fue el principal destinatario absorbiendo el 48% de las exportaciones regionales de semimanufacturas mientras que Ecuador adquirió el 23%. Otros mercados fueron Uruguay que tuvo como destino el 13% y Venezuela 7%. El saldo restante fue absorbido básicamente por Argentina.

Otras exportaciones muy significativas dentro de la economía peruana fueron las de mineral de hierro y petróleo. Las exportaciones de hierro fueron equivalentes a cerca del 4% de las colocaciones totales de ALADI. Durante el trienio mencionado el valor promedio anual de estas exportaciones fue de 75 millones de dólares orientándose en un 99% del resto del mundo. Argentina fue el único mercado dentro de ALADI absorbiendo el 1% restante. [Cuadro A-10].

Finalmente el valor promedio de las exportaciones de petróleo fue de 678 millones de dólares a lo largo del trienio 1980-82. Sólo el 9% de estas exportaciones se orientó al mercado de ALADI dirigiéndose preponderantemente al mercado colombiano que absorbió el 90%. [Cuadro A-6].

#### b) Importaciones

Perú es básicamente un país importador de estaño, aluminio y de productos siderúrgicos. El valor promedio anual de las importaciones de estaño fue de 6 millones de dólares, siendo equivalente al 15% de las importaciones totales de los países de ALADI, durante el período 1980-82. El 99% de las importaciones peruanas fue cubierto por Bolivia. [Cuadro A-17].

En este período, las importaciones de aluminio representaron un poco más del 3% de las compras regionales alcanzando un valor promedio al año de

15 millones de dólares. El 44% de estos requerimientos fue adquirido de proveedores de ALADI destacando Venezuela que cubrió el 90% de las importaciones que Perú efectuó en este mercado. [Cuadro A-15]. Cabe señalar que el 37% de las importaciones de aluminio fueron de barras, perfiles, alambres y chapas. Los principales proveedores de estas semimanufacturas fueron Argentina y Brasil que cubrieron respectivamente 47% y 35% de las compras que efectuó el Perú en el mercado de ALADI.

Las importaciones de productos siderúrgicos fueron equivalentes a cerca del 4% de las compras externas totales que realizaron los países de ALADI en el período 1980-82. El valor promedio de las importaciones de Perú fue de 132 millones de dólares que fueron cubiertas en un 93% por proveedores de fuera de ALADI. Los proveedores regionales cubrieron un valor promedio de importación de sólo 9 millones de dólares al año, de los cuales Brasil contribuyó con el 68% y Argentina y Venezuela con 16% y 9% respectivamente, mientras que Chile cubrió el 7%. [Cuadro A-13].

## 10. Uruguay

### a) Exportaciones

La significación del Uruguay como exportador de productos básicos mineros y petróleo es muy reducida, registrando valores de exportación sólo en el caso del petróleo, productos siderúrgicos y aluminio, pero en proporciones que no alcanzaron al 1% de las transacciones externas totales de la región.

### b) Importaciones

Uruguay tiene una participación significativa en las importaciones de plomo. En el trienio 1980-82 sus compras al exterior representaron un poco más del 10% de las importaciones efectuadas por la totalidad de los países de ALADI. El valor promedio anual de estas importaciones fue, sin embargo, de dos millones de dólares que fueron cubiertos en más del 96% por proveedores de ALADI. Estas fueron básicamente México y Perú que abastecieron 70% y 26% respectivamente del total de importaciones procedentes de ALADI. [Cuadro A-21]. En el mismo período el valor promedio de las importaciones de petróleo y derivados alcanza a 473 millones de dólares anuales que fueron equivalentes al 3% del total de compras externas de la región. El 43% de estas importaciones tuvo como origen el

mercado de ALADI. El valor promedio de las compras regionales fue de 204 millones de dólares al año que procedieron en 49% y 22% respectivamente de Venezuela y Ecuador. Otros abastecedores de menor significación fueron México que cubrió el 12%, Brasil que participó con el 11% y Argentina que abasteció el 5%. El saldo fue cubierto por Chile. [Cuadro A-7].

Uruguay controló el 2% de las importaciones regionales de zinc en el trienio 1980-82. El valor promedio de estas compras fue sólo de un millón y medio de dólares al año. El 90% de las importaciones procedió de ofertantes de ALADI, básicamente México y Perú que cubrieron 89% y 8% del total de las compras efectuadas en la región. [Cuadro A-19]. Sólo el 10% de las importaciones totales fue de semimanufacturas.

Las importaciones de productos siderúrgicos tuvieron un valor promedio de 44 millones de dólares al año, durante el trienio 1980-82. De este total, el 65% procedió del mercado de ALADI. Los principales proveedores fueron Argentina y Brasil que cubrieron 40% y 56% respectivamente de las importaciones procedentes de la región. Otros proveedores de menor importancia fueron Chile y México que cubrieron el porcentaje restante. [Cuadro A-13].

En este período también, las importaciones de aluminio fueron de 7 millones de dólares al año que fueron cubiertas en un 73% por abastecedores regionales. Argentina y Brasil fueron los principales proveedores cubriendo 79% y 20% respectivamente de las compras regionales. [Cuadro A-15]. Es importante señalar que el 45% de estas importaciones fue de barras, perfiles, alambres y chapas de aluminio que procedieron del mercado de ALADI en un 58%. Los dos únicos proveedores fueron Argentina que cubrió el 65% de las compras dentro de ALADI y Brasil que absorbió el 35% restante.

Por último, las importaciones de cobre fueron del orden de los 5 millones de dólares al año durante el trienio en estudio. El 94% de las importaciones totales fue absorbido por los proveedores de ALADI, siendo los más destacados Perú y Chile que cubrieron 50% y 25% respectivamente de las compras regionales. El grueso de las importaciones fue de cobre refinado. [Cuadro A-8].

## 11. Venezuela

### a) Exportaciones

Venezuela es un país predominantemente exportador de petróleo, aluminio y productos siderúrgicos. Durante el período 1980-82 dio cuenta del 51% de las exportaciones regionales de petróleo que tuvieron un valor promedio de 18 000 millones de dólares anuales; sólo el 8% del total de las exportaciones petroleras se dirigió al mercado de ALADI, siendo sus principales compradores Brasil, que absorbió el 55%, Colombia que tuvo una participación de 17%, Chile que cubrió el 18% y Uruguay que adquirió el 6%, destinándose el porcentaje restante a la Argentina y en menor magnitud a Ecuador y Perú. [Cuadro A-6].

En este mismo período, las exportaciones de aluminio fueron equivalentes al 73% de las ventas externas que efectuaron los países de ALADI. El valor promedio anual de estas exportaciones fue de 369 millones de dólares destinándose sólo el 8% a la región. Sus principales mercados en esta área fueron Colombia, Brasil, México y Perú que cubrieron en conjunto el 92% de las exportaciones al mercado de ALADI. [Cuadro A-14]. Es interesante destacar que un 19% de las exportaciones totales fue de barras, perfiles, alambres y chapas de aluminio, alcanzando un valor promedio de 64 millones de dólares. Sin embargo, prácticamente la totalidad de la oferta exportable se orientó a terceros países, ya que la región absorbió solamente el 0.7% de las exportaciones de semimanufacturas.

Venezuela dio cuenta del 11% de las exportaciones de productos siderúrgicos en el período 1980-82. El valor promedio anual fue de 97 millones de dólares orientándose sólo el 12% al mercado de ALADI. El principal destinatario fue Brasil que absorbió el 60% de las exportaciones a este mercado. Colombia y México recibieron 22% y 7% respectivamente mientras que Argentina capta el 5%. Otros mercados fueron Perú y Ecuador que adquirieron el porcentaje restante. [Cuadro A-12].

Es interesante anotar que el 89% de las exportaciones al mercado de ALADI fueron de planos universales, barras, perfiles, chapas y alambres de hierro y acero, así como de aceros finos y aleados al carbono. El 97% de las exportaciones al Brasil fueron de estos productos, al igual que el íntegro de las ventas a los mercados de México y Perú.

b) Importaciones

Venezuela es fundamentalmente un país importador de minerales no ferrosos y de productos siderúrgicos.

En el período 1980-82 el valor de las importaciones de plomo fue equivalente al 46% de las compras externas que realizaron los países de ALADI alcanzando a 9 millones de dólares anuales en promedio. El 75% de las importaciones venezolanas de plomo fue cubierto por proveedores de ALADI destacando Perú que absorbió el 99% de las importaciones procedentes de la región. [Cuadro A-21]. La totalidad de estas importaciones fueron de plomo refinado.

La participación de Venezuela en las importaciones regionales de zinc fue de 28%, alcanzando un valor promedio de 20 millones de dólares al año. Perú fue el principal proveedor de la región cubriendo el 91% de las compras efectuadas en ALADI que ascendieron a unos 6 millones de dólares al año, monto que resultó equivalente sólo al 31% del total de las importaciones que realizó Venezuela. El 69% restante fue adquirido de proveedores de terceros países. [Cuadro A-19]. Cabe agregar que sólo el 7% de las importaciones fueron de semimanufacturas que fueron absorbidas en un 88% por proveedores del resto del mundo. El valor promedio de las importaciones de semimanufacturas procedentes de la región fue de 154 000 dólares al año que fueron cubiertos en un 94% por proveedores mexicanos.

El valor promedio anual de las importaciones de aluminio fue de 65 millones de dólares al año en el período 1980-82, monto equivalente al 15% del total de importaciones de los países de ALADI. Casi el 100% de estas importaciones se efectuaron del resto del mundo, y el valor promedio procedente de ALADI fue de sólo 465 000 dólares al año. [Cuadro A-15]. Es interesante precisar que el 98% de las importaciones fue de barras, perfiles, alambres y chapas de aluminio que fueron adquiridos en casi el 100% de proveedores del resto del mundo. [Cuadro A-27].

En el trienio 1980-82, Venezuela dio cuenta del 8% del total de las importaciones regionales de cobre. El valor promedio de las importaciones venezolanas fue de 53 millones de dólares que fueron abastecidas en un 71% por ofertantes del mundo. El valor promedio de las importaciones procedentes de ALADI fue de

15 millones de dólares. Chile cubrió el 63% y Perú el 33%, correspondiendo el saldo restante a Brasil. [Cuadro A-8].

El 84% de las importaciones fueron de semimanufacturas de cobre que alcanzaron un valor promedio anual de 45 millones de dólares. Los proveedores del resto del mundo cubrieron el 77% de este valor correspondiendo el porcentaje restante a los proveedores de ALADI. Los principales abastecedores de Venezuela en este mercado fueron Chile, que absorbió el 88% de las compras realizadas en ALADI; Perú que cubrió sólo el 6% y Brasil que participó con el 4%. El porcentaje restante fue cubierto por México y en menor medida por Colombia y Argentina. [Cuadro A-25].

En el mismo trienio, Venezuela dio cuenta del 15% de las importaciones regionales de productos siderúrgicos que alcanzaron un valor promedio de 437 millones de dólares de los cuales sólo el 6% tuvo como origen a productores de ALADI. Los principales proveedores regionales fueron Brasil que absorbió el 76% y Argentina que cubrió el 20%. El porcentaje restante procedió del Perú y en menor medida de Colombia y México. [Cuadro A-13].

### III. PRINCIPALES AGENTES EMPRESARIALES

Considerando que el propósito central de este trabajo es presentar un marco conceptual tendiente a definir un esquema de negociaciones multilaterales orientado a incrementar el comercio intrarregional de productos minero-metalúrgicos y sus semimanufacturas así como del petróleo y sus derivados, resulta de gran importancia precisar la naturaleza de los agentes que se verían involucrados en tales negociaciones.

El estado tiene una presencia muy significativa en el comercio internacional del petróleo y sus derivados. La actividad petrolera se encuentra predominantemente bajo el control de empresas públicas quienes han suscrito convenios de abastecimiento con sus similares de la Región, situación que permite identificar con toda claridad a los agentes que se verían involucrados en una eventual rueda de negociaciones de carácter multilateral.

Las principales empresas petroleras de la Región son de propiedad del Estado y realizan tanto actividades de exportación como de importación. Destacan entre éstas: Yacimientos Petrolíferos de Bolivia, ECOPETROL de Colombia, Petrobras de Brasil, Yacimientos Petrolíferos de Argentina, CEPE del Ecuador, PEMEX de México, PETROPERU del Perú, ANCAP del Uruguay y PETROVEN de Venezuela. Hay que precisar que parte significativa de las exportaciones de Petróleo de algunos países está o estará comprometida a largo plazo por la remuneración en especies de las empresas contratistas extranjeras.

En la comercialización de minerales en cambio, existen agentes tanto públicos como privados, destacando dentro de éstos últimos, empresas transnacionales que tienen concesiones de explotación o que cumplen funciones de intermediación comercial. Así por ejemplo, en Chile y Bolivia -grandes productores de cobre y estaño- las empresas más importantes de la "gran minería" están en manos del Estado. Conviene precisar sin embargo, que sólo CODELCO cuenta con una adecuada infraestructura de comercialización internacional. Esta empresa cuenta con oficinas comerciales en las principales plazas internacionales (Nueva York y Londres) y opera en el mercado de ALADI a través de sus oficinas en Santiago y en Sao Paulo.

En el Perú, las empresas públicas CENTROMIN, MINERO-PERU y HIERRO-PERU controlan el 15% de la producción de cobre, el 35% de la producción de plomo, el 26% de la de plata, el 40% de la explotación de zinc, y el 100% de la producción de hierro. El íntegro de esta producción es comercializado por la empresa estatal MINERO-PERU Comercial (MINPECO) que también vende parte de la producción de la mediana y pequeña minería de cobre, plomo y zinc. Hay que destacar, sin embargo, que el Estado Peruano tiene el monopolio de la refinación de los principales metales no ferrosos a través de CENTROMIN y MINERO-PERU (Refinerías de Cobre en Ilo y de Zinc en Cajamarquilla).

Ahora bien, cerca del 75% de la producción y comercialización de cobre está controlada por subsidiarias de la American Smelting and Refining Corp. (Southern Peru Copper Corp. y Northern Mining), que hasta el año 1982 comercializaba su producción a través de MINPECO.

La minería mexicana está controlada fundamentalmente por el sector privado. Una de las empresas más importantes es el Consorcio Industrial Minero México S.A. (Controlado en un 30% por American Smelting and Refining Corp.). Esta empresa tiene intereses en la producción de cobre, plomo, zinc y plata. En la producción de cobre destacan empresas tales como la Compañía Minera Cananea (blister de cobre) y Mexicana de Cobre que produce concentrados. En la explotación de plomo y zinc son importantes empresas como San Francisco del Oro S.A. y la Compañía Minero Fresnillo S.A., mientras que en la producción de plata destacan también la Compañía Minera Las Torres S.A., la Compañía Real del Monte, Pachuco S.A., Minas de San Luis y la Compañía Minera Fresnillo S.A.

En Bolivia, la comercialización de concentrados está a cargo de la Corporación Minera Boliviana (COMIBOL) y la Empresa Nacional de Fundiciones (ENAF), que tiene bajo su control la comercialización de refinados, opera preponderantemente con intermediarios internacionales (Metal, Chemic, Phillip Brothers, Marc Rich y Berisford Metal). Estos contratos de agencia al contemplar en algunos casos, adelantos a cuenta de futuras exportaciones, para enfrentar los problemas de disponibilidad de divisas, condicionan sustantivamente el margen de libertad para definir el destino de las ventas internacionales.

En Brasil y Perú predomina un esquema mixto. El sector privado tanto nacional como extranjero tiene una presencia muy importante en la minería brasileña, aunque el Estado -a través de Vale do Rio Doce- tiene una participación determinante en las exportaciones de hierro. Empresas transnacionales como ALCAN (Aluminio do Brasil S.A.), ALCOA (Alcoa Mineracao S.A. y Aluminio do Maranhao) y Rio Tinto Zinc (Mineracao Vera Cruz S.A.) controlan un poco más del 60% de la producción de bauxita y alúmina.

Vale do Rio Doce ha incursionado en la explotación de la bauxita en asociación con empresas transnacionales. Vale do Rio Doce controla el 46% del Mineracao Rio do Norte en asociación con ALCAN (19%), Billiton (5%), Reynolds (5%) y otros inversionistas extranjeros (Norsk Hydro, As Aardal y Aluesa) y nacionales (Cía. Brasileira de Aluminio). Vale do Rio Doce controla el 60.8% del capital de Alúmina do Norte do Brasil en asociación con un consorcio de 32 empresas japonesas (Naac y Nippon Amazon Aluminium Co.), que controlan el resto del capital social. Asimismo controla el 52% del capital de Valesul Aluminio S.A. en sociedad con Billiton que controla el 44% y Reynolds Aluminium que tiene el 4% restante. Por último, Vale do Rio Doce controla el 51% de Aluminio Brasileiro en sociedad con consorcio Nacc del Japón que posee el 49%.

Se estima que las empresas ligadas a Vale do Rio Doce y la Cía. Brasileira de Aluminio de propiedad del Grupo Nacional Votorantim controlan cerca del 40% de la producción de bauxita y alúmina.

La explotación del estaño brasileño está fundamentalmente en manos privadas. Las empresas más importantes son la Cía. Estanfifera do Brasil, controlada en un 96% por el grupo Brascan de Canadá, que tiene a su vez una participación muy importante en otras empresas tales como Mineracao Brasileira S.A. y Cía. de Mineracao Jacunda. Los grupos privados nacionales más importantes son PARANAPANEMA (Mamore Mineracao e Metalurgia) y BRUMADINO (Best-Metals e Soldas Cía.). Existen otras empresas extranjeras, de capitales de empresas de los Estados Unidos, como Industrial Amazonense, Cía. Industrial Fluminense y Cía. de Estanho Minas Brasil.

De otro lado, en la comercialización de plomo destaca la Sociedade Paulista de Metais (Subsidiaria de la empresa transnacional PENARROYA de Francia) que

controla empresas tales como Companhia Brasileira de Chumbo, Mineracao Boquira S.A. y PLUMBUM S.A. En la explotación de zinc destacan en cambio, los grupos nacionales GONDIN-BARRETO (Companhia Mercantil e Industrial) y VOTORANTIM (Companhia Minera de Metais). No obstante, hay que mencionar que MINERACAO BOQUIRA de la empresa PEÑARROYA también produce zinc. Finalmente debe señalarse que el Estado Brasileño tiene también intereses en la explotación de cobre y zinc a través de empresas tales como Companhia Brasileira de Cobre, Caraiha Metais, Companhia Brasileira de Zinc y Mineracao Morro Agudo S.A.

En la minería de Venezuela destaca la Corporación Venezolana de la Guyana, de propiedad del Estado, que produce mineral de hierro. Esta empresa ha incurrido en la producción de bauxita, a través de sus subsidiarias BAUXIVEN C.A. e Interamericana de Alúmina C.A. En la primera, la Corporación Venezolana de la Guyana (CVG) controla el íntegro del capital social y en la segunda el 75%. En Interamericana de Alúmina, la CVG está asociada a las empresas transnacionales Alusuisse (17.5%) y Billiton (7.5%) de Holanda (Subsidiaria de Schell). La CVG participa además en Industria Venezolana de Aluminio con el 25%. Sin embargo, el fondo de Inversiones de Venezuela controla el 60.4% del capital social, de tal manera que el Estado controla el 85.4%. El resto del capital se encuentra repartido entre accionistas japoneses (Shova Aluminium Ind., Kobe Steel, Sumitono Aluminium, Mitsubishi Light Metal, Mitsubishi Metal Corporation y Marubeni Corp.). En suma, en la minería de hierro y bauxita de Venezuela, la participación del Estado es predominante.

En lo que respecta a la producción siderúrgica cabe señalar que ésta se encuentra controlada preponderantemente por empresas estatales (Sidor Venezuela, Siderbras de Brasil, Somisa de Argentina, SiderPerú, etc.), aunque también existe participación privada.

Por último, si bien existe participación estatal en la producción de semi-manufacturas, lo fundamental se encuentra bajo el control del sector privado, nacional y/o extranjero.

#### IV. RESTRICCIONES AL COMERCIO DE PRODUCTOS BASICOS MINEROS Y PETROLEROS Y A LAS SEMIMANUFACTURAS MINERAS

El análisis de las limitaciones al comercio entre los países de ALADI se ha concentrado en la aplicación de restricciones de carácter no arancelario, tomando como fuente el estudio realizado al respecto por la Secretaría General.<sup>1/</sup>

Como ha señalado CEPAL en otros estudios,<sup>2/</sup> las restricciones no arancelarias no pueden analizarse en forma aislada de los criterios que definen la aplicación de tarifas arancelarias, del manejo del tipo de cambio y de la política de promoción de exportaciones. A criterio de la CEPAL, las restricciones no arancelarias a la importación se deben evaluar a través de sus efectos sobre los precios de los productos importados y sobre la magnitud de las compras externas. En este sentido pues, tales restricciones son instrumentos que cumplen propósitos similares al arancel o al tipo de cambio.<sup>3/</sup>

Existen dos grandes tipos de restricciones de naturaleza no arancelaria. Administrativas y aquellas que restringen la capacidad física o financiera de los agentes económicos. Las de naturaleza administrativa tienen por objeto limitar los flujos de comercio, mediante medidas que no son transparentes. Estas son acciones vinculadas a los trámites y/o procedimientos de importación. Se trata de entorpecer los flujos de comercio sin que existan formalmente restricciones declaradas.

En cambio, las acciones que restringen la capacidad física o financiera de los agentes económicos son medidas legitimadas por la legislación de los países. Acciones que limitan la capacidad física son, por ejemplo, los cupos o cuotas de importación, las licencias, las prohibiciones, etc. Estas medidas tienen por objeto esencial limitar el volumen de las importaciones. De otro lado, acciones

---

<sup>1/</sup> ALADI, Elementos de Juicio para el Establecimiento de un programa de negociaciones para la eliminación de las restricciones no arancelarias. Montevideo, noviembre de 1984.

<sup>2/</sup> CEPAL, Estudios sobre las restricciones no arancelarias en los países de ALADI, elaborado por Jorge Torres, División de Comercio Internacional y Desarrollo, Santiago, septiembre de 1984.

<sup>3/</sup> IBID, página 2.

que restringen la capacidad financiera son las restricciones de carácter cambiario, los depósitos previos, las restricciones al financiamiento y entre otras, los impuestos internos discriminatorios. Estos dispositivos limitan la capacidad de compra de los agentes económicos, trátase de comerciantes o consumidores.

Es en base a estos criterios que se procedió al análisis de las restricciones no arancelarias que afectan el comercio intrarregional de productos básicos mineros y petroleros y de las semimanufacturas mineras.

En cuanto a los productos básicos propiamente (minerales refinados o no refinados, petróleo crudo) las restricciones son impuestas básicamente por los países productores y exportadores. Estas restricciones no afectan mayormente los flujos de comercio intrarregional ya que estos países no son importadores, salvo que se presenten perturbaciones circunstanciales en sus volúmenes de producción. Son los casos de Venezuela y México en el Petróleo, de Chile con el cobre o de Perú que es un gran exportador polimetálico.

Las restricciones tienen especial incidencia en los productos vinculados a la industria siderúrgica y a la transformación industrial (básicamente semimanufacturas) de los minerales no ferrosos. Estas restricciones son aplicadas tanto por países que son importadores de las materias primas (mineral de hierro, cobre, plomo refinados, etc.), como por aquellos que cuentan con disponibilidades del recurso natural. Los criterios son los de proteger a la producción nacional de la competencia de sus similares del exterior constituyendo mecanismos restrictivos que son, por lo general, de carácter permanente. Podría afirmarse que la regla genérica es la de aplicar restricciones permanentes a los productos que compiten con los que son elaborados por firmas locales y restricciones transitorias a aquellos en los que no existe fabricación nacional. Estas restricciones afectan sustantivamente el comercio entre los países de ALADI que son muy competitivos, entre sí, en el caso de las semimanufacturas mineras.

Algunos países han aplicado, sin embargo, cierto tipo de restricciones administrativas a los productos mineros de transformación primaria, buscando restringir las importaciones en períodos de elevación de las cotizaciones internacionales. No obstante, tales prácticas podrían considerarse "normales" por cuanto la "salida al mercado" en bienes que tienen cotizaciones internacionales,

que han fluctuado notoriamente en los últimos años, guarda estrecha relación con las expectativas que tienen los compradores respecto de las variaciones previsibles de precios. Estos criterios tienen especial vigencia cuando existen mecanismos de programación y/o centralización de las importaciones (Organismos de Comercio Exterior de carácter gubernamental o empresas públicas monopólicas y no monopólicas).

#### A. NATURALEZA DE LAS RESTRICCIONES NO ARANCELARIAS

El comercio regional de productos básicos mineros y petroleros ha sido objeto predominantemente de restricciones cambiarias y financieras y en general de medidas vinculadas a permisos y licencias de importación y en menor grado de depósitos previos y de mecanismos de programación de importaciones.

El análisis efectuado en este trabajo se concentró en 30 partidas o productos involucrados en nuestro objeto de estudio. A cada una de las partidas se le identificó la restricción de que era objeto y posteriormente se procedió a ver la distribución de las restricciones, según su naturaleza, en los países miembros. [Cuadro 8].

Las principales restricciones que afectan el comercio regional de productos básicos mineros y petroleros, son de naturaleza cambiaria y financiera. Así por ejemplo, Argentina que aplicó 13 restricciones no arancelarias, a las diferentes partidas consignadas en este trabajo, concentró el 62% de sus limitaciones en este tipo de prácticas. Brasil, país que impuso 30 restricciones, concentró el 40% de sus acciones restrictivas en el ámbito cambiario y financiero. Bolivia, que podría considerarse un país poco restrictivo concentró el 50% en este tipo de acciones al igual que Colombia que también impuso un reducido número de limitaciones de carácter no arancelario. Chile y Perú, que son exportadores netos de minerales y de algunas semimanufacturas mineras aplicaron 15 y 20 restricciones respectivamente, de las cuales más de un 30% se ubicó en los planos cambiarios y financieros. México y Venezuela, lo hicieron en un 15% sobre un total de 13 y 12 restricciones respectivamente.

Las licencias y permisos previos constituyen la segunda instancia más utilizada para restringir el comercio. Colombia y Chile las utilizaron en 50% y 40%

CUADRO N°8:

ALADI: Distribución de las Restricciones no Arancelarias al Comercio de Productos Mineros y Petroleros. (% sobre restricciones en cada país).

<u>Restricciones</u>	<u>Argentina</u>	<u>Bolivia</u>	<u>Brasil</u>	<u>Colombia</u>	<u>Chile</u>	<u>Ecuador</u>	<u>Mexico</u>
a) Restricciones cambiarias y financieras	62	50	40	50	33		16
b) Depósito Previo y Consignaciones		50	10		13	20	31
c) Permiso Previo y Licencias	38		37	50	40	20	31
d) Importación Prohibida							7
e) Programas de Importación y Cuotas			13	7	7	20	8
f) Otras Medidas					7	40	7
1. Compendio de Insumos de Importación						20	
2. Régimen de emisión de guías de Importación.					7	20	7
Total de Restricciones Aplicadas por los Países	13	8	30	4	15	5	13

Vienen:.....

ALADI: Distribución de las Restricciones no Arancelarias al Comercio de Productos Mineras y Petroleras (% sobre Restricciones en cada país).

<u>Restricciones</u>	<u>Paraguay</u>	<u>Perú</u>	<u>Uruguay</u>	<u>Venezuela</u>
a) Restricciones Cambiarias y Financieras.	-	30	-	16
b) Depósito Previo y Consignaciones	-	20	-	20
c) Permiso Previo y Licencias	-	35	-	33
d) Importancia Prohibida	-	5	-	
e) Programa de Importación y Cuotas	-	5	-	13
f) Otras Medidas	-	5	5	18
1. Compendio de Insumos de Importación	-	-	-	6
2. Régimen de emisión de guías de importación	-	5	-	12
Total de Restricciones Aplicadas por los Países.	-	20	-	15

Fuente: Elaborado con Información de ALADI.

respectivamente, mientras que Perú, Argentina, Brasil, México y Venezuela lo hicieron en más del 30%. Otra instancia de importantes efectos restrictivos fueron los depósitos y consignaciones previas. Bolivia utilizó en un 50% de sus restricciones, dicho mecanismo. México en 31% y Perú, Venezuela y Ecuador en un 20%. Brasil y Chile las utilizaron en menor medida.

México y Perú fueron los únicos países que prohibieron importaciones. Dicho mecanismo dio cuenta del 7% y 5% del total de restricciones que aplicaron.

La aplicación de cuotas y programas de importación tiene vigencia especialmente en el Ecuador que concentró allí el 20% de sus restricciones, mientras que Brasil y Venezuela lo hicieron en 13%. Otros países que aplican estos mecanismos son Chile 7% y México 8%.

Cabe señalar que el 40% de las restricciones aplicadas por Ecuador se ubican en los compendios de insumos de importación y en el régimen de emisión de guías de importación, mecanismos que son utilizados en un 18% por Venezuela y en menor escala entre 5% y 7% por Perú, Chile y México.

En síntesis, de acuerdo al total de restricciones aplicadas puede afirmarse que Brasil y Perú son los países más restrictivos. Chile, México, Argentina y Venezuela se ubican en una posición intermedia, mientras que Colombia, Ecuador, Paraguay y Uruguay pueden considerarse poco restrictivos.

## B. ANALISIS DE LAS RESTRICCIONES POR PRODUCTOS

### 1. Petróleo y Derivados

Argentina y Brasil han impuesto restricciones cambiarias y financieras a la importación de aceites crudos de petróleo y de minerales bituminosos. Estas medidas consisten básicamente en la fijación de un plazo mínimo de 120 días para el reembolso de las importaciones amparadas por créditos documentarios. Ecuador y Venezuela, por otro lado, han impuesto a estos productos licencias y consignaciones previas.

Los aceites de petróleo crudos o parcialmente destilados, han sido objeto también del mismo tipo de restricciones cambiarias y financieras en Argentina y Brasil. Similares medidas aplicaron estos mismos países a las importaciones de gas de petróleo y otros hidrocarburos gaseosos. Bolivia impuso también el mismo

tipo de restricciones cambiarias y financieras al gas de petróleo, que constituye su principal rubro de exportación, junto con la fijación de depósitos previos. El petróleo bruto, a su vez, es objeto de programas de importación en Ecuador, México, Perú y Venezuela, países que son exportadores de petróleo pero que requieren de petróleo de ciertas calidades para cubrir sus requerimientos nacionales. Cabe señalar que estos programas de importación son conducidos por las empresas públicas que tienen a su cargo, muchas veces en condiciones de monopolio, la producción y comercialización de petróleo y derivados.

## 2. Cobre

El cobre refinado o electrolítico es objeto de restricciones como licencias previas y restricciones cambiarias y financieras sólo en Chile. El cobre aleado, a su vez, es objeto de licencias y consignaciones previas en México y Perú. Los alambres de cobre encuentran este mismo tipo de restricciones en Brasil, Chile, México y Perú, que son exportadores de estos productos. Las barras de cobre, de otro lado, son objeto de permisos previos y de restricciones cambiarias y financieras en Argentina, Brasil, Chile y Perú. Cabe señalar que las medidas cambiarias y financieras se refieren, en este caso, a la fijación de plazos de entre 120 y 180 días para el pago del 80% del valor fob. de las importaciones. Se trata pues, de alargar los plazos de financiamiento para restringir la salida de divisas. Asimismo, algunas veces se exige que estas operaciones sean objeto de compensación o trueque.

Finalmente, el cobre en bruto no refinado es objeto de restricciones sólo en Chile. En suma, el grueso de las restricciones al comercio se aplica básicamente a las semimanufacturas (barras y alambres).

## 3. Productos Siderúrgicos

Estos productos ven afectado su comercio por la aplicación de dos tipos de restricciones; licencias previas y restricciones cambiarias y financieras en general. Los tubos de hierro o de acero común son objeto de estas limitaciones en Argentina, Brasil, Chile y Perú. Argentina y Brasil aplican estas medidas a los perfiles, mientras que hacen lo mismo, al igual que el Perú, con las importaciones de alambre de acero.

Argentina y Brasil, y en menor escala Chile y Perú, son los países que aplican las mayores restricciones a la importación de productos siderúrgicos. Brasil aplica además, licencias y consignaciones previas a la importación de chapas, flejes, barras, perfiles, etc., y permisos previos para las importaciones de cables, cordajes y varillas. Chile y Colombia aplican solamente restricciones (permisos previos y plazos de entre 120 y 180 días para el reembolso de importaciones), a las compras externas de cables, cordajes y trenzas. Venezuela, a su vez, sólo aplica permisos previos a la importación de varillas corrugadas y de barras para la industria de la construcción.

#### 4. Zinc

El zinc es motivo de restricciones no arancelarias en México y Perú que son exportadores netos y en Colombia y Venezuela que son básicamente importadores. Perú y México aplican restricciones cambiarias y financieras, lo mismo que depósitos previos a las importaciones de zinc en bruto. El óxido de zinc es a su vez, objeto en estos dos países de permisos previos y de la obligación de obtener de los proveedores, plazos de entre 120 y 180 días para el reembolso de por lo menos el 80% del valor fob. de las importaciones. Colombia y Venezuela aplican a los óxidos de zinc este mismo tipo de restricciones.

#### 5. Plomo

El plomo refinado con excepción de las aleaciones de plomo, es objeto de prohibiciones de importación en México y Perú, que son exportadores netos. En el resto de países de ALADI no existen restricciones no arancelarias.

#### 6. Estaño

Los minerales de estaño son objeto de restricciones cambiarias y financieras (Plazos mínimos de 120 días para el reembolso de importaciones amparadas con crédito documentario) y de depósitos previos en Brasil y Bolivia. Asimismo, son motivo de permisos previos de importación en Chile y Perú.

#### 7. Aluminio

La importación de aluminio en bruto sólo encuentra restricciones (emisión de guías de importación y permisos de importación) en Venezuela que también aplica

licencias y consignaciones previas -al igual que Brasil- a la importación de semimanufacturas (cables, cordajes, barras, etc.).

#### 8. Minerales de Hierro

Los minerales de hierro, aglomerados y sin aglomerar, son objeto de restricciones cambiarias y financieras, así como de depósitos previos en Bolivia, Brasil, Chile, Perú y Venezuela, que son esencialmente países exportadores. [Cuadro 9].

CUADRO N° 9 :

ALADI : Principales Restricciones a las Importaciones de Productos Básicos Mineros y Petroleos y de Semi-Manufacturas Mineras

Productos	Argen- tina	Bolivia	Brasil	Colom- bia	Chile	Ecuador	Mexico	Para- guay	Perú	Uruguay	Vene- zuela
1. Petróleo y Derivados											
a) Aceites crudos de Petróleo y de Minerales Bituminosos	RCF <sup>a</sup>		RCF <sup>a</sup>			LP,CF					LF,CP
b) Aceites de Petróleo crudos descabezados o parcialmente destilados.	RCF <sup>a</sup>		RCF <sup>a</sup>								
c) Gas de petróleo y otros hidrocarburos gaseosos.	RCF <sup>a</sup>		RCF <sup>a</sup>								
d) Gas de Petroleo		RCF-DP									
e) Petróleo Bruto						EGI,PI	EGI,PI		EGI,PI		EGI,PI
2. Cobre											
a) Cobre electrolítico					LP-RCF						
b) Cobre aleado							LP,CP		LP,CP		
c) Alambres			LP-CP		LP,CP		LP,CP		LP,CP		
d) Barras	PP-RCF <sup>b</sup>		PP-RCF <sup>b</sup>		PP-RCF <sup>b</sup>				PP,RCF <sup>b</sup>		
e) No revestidos ni - trabajados de otra forma.											
f) Cobre en bruto No refinado					EGI, PI						

vienen:....

3. Productos Siderúrgicos

a) Tubos de hierro de <u>ace</u> <u>ro común.</u>	LP, RCF	LP, RCF	LP, RCF	LP, RCF
b) Perfiles	LP, RCF	LP, RCF		
c) Alambres de acero fi- no al carbono	LP, RCF	LP, RCF		LP, RCF
d) Tubos de acero alea- dos o finos al carbo no.	LP, RCF	LP, RCF		
e) Chapas, láminas y - planos universales		LP, CP		
f) Chapas, flejes, ba- rras, perfiles, tubos, y similares prepara - dos para ser utiliza dos en la construc - ción		LP, CP	LP, CP	
g) Cables, cordajes y trenzas		PP, RCF <sup>b</sup> PP, RCF <sup>b</sup> PP, RCF <sup>b</sup>		
h) Varilla corrugada barras para armadura para cemento u hormi gón.		PP		PP

4. ZINC

a) Zinc en bruto			RCF, DP	RCF, DP
b) Oxido de zinc		PP, RCF <sup>b</sup>	PP, RCF <sup>b</sup>	PP, RCF <sup>b</sup> PP, RCF <sup>b</sup>

vienen:.....

5. Plomo

a) Plomo refinado, excepto las aleaciones de plomo

IP

IP

6. Estaño

a) Minerales de Estaño

RCF-DP RCF-DP

PP

PP

7. Aluminio

a) Aluminio en bruto

EGI,PI

b) Cables, cordajes  
trenzas de alambre  
de aluminio

LP,CP

LP,CP

c) Barras en rollo

PP

8. Minerales de hierro

a) Minerales aglomerados.

RCF,DP

RCF-DP

RCF-DP

b) Minerales sin aglomerar.

RCF-DP RCF-DP

RCF-DP

RCF-DP

RCF-DP

Notas

RCF Restricciones cambiarias y financieras

a) Plazos mínimos de 120 días para reembolso de importaciones amparadas por Crédito Documentaria y Cobranza.

b) El pago al exterior de por lo menos el 80% del valor fob. de las importaciones deberá tener mínimos de 120 días y 180 días o ser parte de operaciones de compensación o trueque.

DP Depósito Previo

PP Permiso Previo

LP Licencia Previa

IP Importación Prohibida

CP Consignación Previa por un 95% de la Licencia de cambio

CII Compendio de Insumos de Importación

PI Programa de Importación

EGI Régimen de emisión de guías de importación

---

Fuente: "Elementos de juicio para el establecimiento de un programa de negociaciones para la eliminación de las restricciones no arancelarias".  
ALADI/Sec/d<sup>+</sup> 60, 13 de noviembre de 1984.

## V. CRITERIOS GENERALES PARA LA REALIZACION DE NEGOCIACIONES MULTILATERALES

### A. FLUJOS POTENCIALES DE COMERCIO

Los flujos potenciales de comercio intrarregional de productos básicos mineros y petroleros pueden definirse como las corrientes de comercio adicional que podrían generarse entre los países de ALADI si estos procedieron a reorientar en favor de abastecedores y/o consumidores de la región, parte de la producción que destinan a terceros países o de las compras que efectúan de países de fuera de ALADI.<sup>1/</sup>

En base a este criterio, el flujo potencial de comercio adicional podría estimarse en 12 715 millones de dólares al año, tomando como referencia las cifras del período 1980-82. [Cuadro 10].

Las mayores corrientes de comercio potencial surgirían de las eventuales transacciones intrarregionales de petróleo y sus derivados que representarían cerca del 90% de los flujos potenciales totales. Este monto se estima en 11 434 millones de dólares al año, lo cual sería equivalente aproximadamente al 35% de las exportaciones de petróleo que los países de ALADI efectúan al resto del mundo. Otros productos relativamente significativos serían los vinculados a la industria siderúrgica que representarían el 5% y los productos primarios y semi-elaborados, ligados a la explotación del aluminio y el cobre que serían equivalentes a 2.4% y 1.7% respectivamente. El saldo, que sumaría unos 60 millones de dólares al año, serían cubiertos por similares productos relacionados con la explotación de zinc, estaño, plomo y hierro.

Este ejercicio tiene algunas limitaciones que conviene precisar. En primer lugar, sería un tanto difícil que los países exportadores desviarán una parte significativa de sus flujos de comercio con terceros países hacia sus socios de ALADI, ya que este mercado puede considerarse inestable respecto de los mercados tradicionales que se han desarrollado en el resto del mundo. Por otro lado,

---

<sup>1/</sup> Sin embargo, se puede argumentar que una reorientación de las exportaciones que ya se realizan al mercado internacional, obteniendo divisas, no resulta conveniente. Lo que sería beneficioso es vender en el mercado regional, incrementando la oferta exportable de la región en el mediano plazo, como se señala más adelante.

CUADRO N° 10 :

Flujo Potencial de Comercio Intra-ALADI en Productos Mineros y Petróleo  
(millones de dólares en base a cifras del periodo 1980-82)

Productos	1 Import de Resto del Mundo 1/	2 Exportación Resto del - mundo 2/	3 Brecha Neta 3=1 si $1 < 2$ 3=2 si $1 > 2$	4 Brecha Anual	5 % de la Brecha sobre Exp.Res- to del Mundo
Petróleo	34,301.1	99,038.3	34,301.1	11,433.7	34.63
Siderúrgica	8,016.2	1,828.8	1,828.8	609.6	100.00
Aluminio	1,157.8	1,367.7	1,157.8	305.9	84.65
Cobre	677.0	5,356.7	677.0	225.6	12.64
Zinc	87.9	250.6	87.9	29.3	35.10
Estaño	43.6	846.2	43.6	14.5	5.16
Plomo	16.7	245.5	16.7	5.6	6.81
Hierro	31.9	5,680.9	31.9	10.6	0.56
Total	40,332.2	114,614.7	38,144.8	12,714.9	33.28

Fuente: Elaborado con cifras de aladi.

existen en ciertos casos, convenios de largo plazo, tanto para el abastecimiento y/o venta de productos básicos, que involucran acuerdos de gobierno a gobierno, lo cual otorgaría un factor de rigidez en las eventuales negociaciones. Adicionalmente, hay que señalar que con la excepción del petróleo, los productos siderúrgicos y el aluminio, existe ya un porcentaje significativo de los requerimientos de abastecimiento que es cubierto por proveedores regionales (cobre, zinc, estaño, plomo y hierro). La contracción de la demanda regional, en algunos casos, tendría que ver más con los efectos recesivos que se han derivado de los programas de ajuste que con la aplicación de medidas restrictivas al comercio. Esto es particularmente claro en el caso de los productos de elaboración primaria que son insumos de las industrias locales. En este caso, la desviación eventual del comercio, que no sería en realidad necesaria, ya que existen disponibilidades regionales, tendría que ser acompañada por una sustancial reactivación de las industrias nacionales, aspecto que escaparía al ámbito de las negociaciones. Finalmente, debe señalarse que especialmente en el caso de los productos siderúrgicos y en algunas semimanufacturas de minerales no ferrosos, existen problemas de calidad y precio que afectarían las posibilidades de desviación de comercio.

#### B. ENFOQUE GENERAL DE LAS NEGOCIACIONES

1. El petróleo tiene una incidencia muy grande en los flujos de comercio. Existe además, un fuerte grado de intervención de los estados nacionales y se trata de importaciones estratégicas y por ende muy sensibles a cambios sustantivos en los flujos de comercio. En igual sentido, los productos siderúrgicos son sensibles al funcionamiento general de las economías nacionales, en los que existen algunas diferencias sustantivas de calidad y precio con la oferta proveniente del resto del mundo.

2. En consecuencia, sería interesante establecer más bien cuatro paquetes de productos que deberían ser negociados por separado. Estos serían petróleo y sus derivados, productos siderúrgicos, minerales ferrosos y no ferrosos de elaboración primaria y semimanufacturas mineras.

3. Sería conveniente precisar para cada grupo de productos, el carácter que asumirían las eventuales negociaciones. Estas serían, de acuerdo al análisis efectuado en las secciones anteriores las siguientes:

a) Negociaciones orientadas a la sustitución de fuentes de abastecimiento de terceros países y a posibilitar que un porcentaje (a definir) significativo de las mismas sea cubierto por proveedores regionales sin afectar sus mercados tradicionales. Esto es, no se trataría de reorientar comercio sino de incrementar la oferta exportable de la región en el mediano y largo plazo.

Aquí debería involucrarse básicamente al petróleo y sus derivados convocando a las empresas públicas que tienen bajo su responsabilidad la producción y la comercialización, funciones que son asumidas muchas veces en condiciones de monopolio.

b) Negociaciones orientadas a ayudar a estabilizar el mercado regional, a fin de evitar fluctuaciones bruscas en la demanda. Estas negociaciones deberían involucrar a los minerales de elaboración primaria que han experimentado alteraciones en sus flujos de comercio, debido a su sensibilidad respecto del comportamiento general de las economías.

En realidad, un esquema mayor de estabilización del mercado tendría que negociarse con los grandes países compradores y no entre los países de la región, pero es conveniente un avance a nivel regional a fin de definir una posición conjunta.

c) Negociaciones orientadas a levantar las restricciones no arancelarias al comercio y a establecer un margen de preferencia regional. Aquí deberían incluirse los productos siderúrgicos y las semimanufacturas mineras.

4. En síntesis, se trata de reconocer las diferentes particularidades que confronta el comercio de productos básicos mineros y petroleros, así como las semimanufacturas mineras, precisando además los agentes que se verían involucrados en estas negociaciones. Resulta claro que las empresas públicas serían los agentes relevantes en las negociaciones sobre petróleo y productos siderúrgicos y que las empresas privadas tendrían más que ver con las negociaciones vinculadas a los productos mineros no ferrosos y sus semimanufacturas.

ANEXO



ALADI : Destino de las Exportaciones de Productos Basicos Mineros y Petroleros  
y de Semi-Manufacturas Mineras.

(porcentajes promedio para el periodo 1980-82)

Países	Petróleo	Cobre	Minerales de hierro	Productos Siderúrg.	Aluminio	Estaño	Zinc	Plomo
1. Argentina	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	31.1	28.4	100.0	35.2	4.8	84.6	4.3	12.8
b) Resto Mundo	68.9	71.6	-	64.8	95.2	15.4	95.7	87.2
2. Bolivia	100.0	-	100.0	-	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	99.1	-	100.0	-	99.1	8.2	-	31.6
b) Resto Mundo	0.9	-	-	-	0.9	91.8	100.0	68.4
3. Brasil	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	15.0	21.2	3.5	22.6	74.1	11.8	4.8	17.9
b) Resto Mundo	85.0	78.8	96.5	77.4	25.9	88.2	95.2	82.1
4. Colombia	100.0	100.0	-	100.0	100.0	-	100.0	100.0
a) ALADI	0.3	21.0	-	20.2	87.8	-	100.0	100.0
b) Resto Mundo	99.7	79.0	-	79.8	12.2	-	-	-
5. Chile	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	20.5	21.1	0.3	44.8	76.9	-	-	65.3
b) Resto Mundo	79.5	78.9	99.7	55.2	23.1	-	100.0	34.7
6. Ecuador	100.0	-	100.0	-	100.0	-	100.0	-
a) ALADI	11.3	-	-	-	97.0	-	72.3	-
b) Resto Mundo	88.7	-	100.0	-	3.0	-	27.7	-
7. México	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	2.0	9.0	-	3.3	1.2	-	35.8	5.6
b) Resto Mundo	98.0	91.0	100.0	96.7	98.8	100.0	64.2	94.4

Vienen:...

8. Paraguay	100.0	-	-	-	-	-	-	-
a) ALADI	100.0	-	-	-	-	-	-	-
b) Resto Mundo	-	-	-	-	-	-	-	-
9. Perú	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	9.0	13.4	1.3	81.2	72.9	44.7	26.8	18.2
b) Resto Mundo	91.0	86.6	98.7	18.8	27.1	55.3	73.2	81.8
10. URUGHAY	100.0	100.0	-	100.0	-	-	-	-
a) ALADI	0.3	1.4	-	91.5	-	-	-	-
b) Resto Mundo	99.7	98.6	-	8.5	-	-	-	-
11. Venezuela	100.0	100.0	-	100.0	100.0	-	-	100.0
a) ALADI	8.0	0.4	-	12.1	7.8	-	-	33.6
b) Resto Mundo	92.0	99.6	-	87.9	92.2	-	-	66.4
PROMEDIO GENERAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	7.16	19.35	3.15	29.47	10.12	8.85	28.91	12.24
b) Resto del Mundo	92.84	80.65	96.85	70.53	89.88	91.15	71.09	87.76

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI.

## ALADI : Origen de las Importaciones de Productos Básicos Mineros y Petroleros y de Semi-Manufacturas Mineras

(porcentajes promedio para el periodo 1980-82)

	Petroleo	Miner. hierro	Product Siderudg.	Aluminio	Estaño	Zinc	Plomo	Cobre
1. Argentina	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	49.4	100.0	18.9	10.3	98.9	72.1	71.0	96.1
b) Resto Mundo	50.6	-	81.1	89.7	1.1	27.9	29.0	3.9
2. Bolivia	100.0	-	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	49.3	-	39.1	40.0	59.5	87.3	73.8	95.6
b) Resto Mundo	50.7	-	60.9	60.0	40.5	12.7	26.2	4.4
3. Brasil	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	14.4	0.7	4.1	7.1	20.4	66.9	19.9	77.8
b) Resto Mundo	85.6	99.3	95.9	92.9	79.6	33.1	80.1	22.2
4. Colombia	100.0	-	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	48.0	-	16.4	53.2	95.5	90.0	92.6	80.3
b) Resto Mundo	52.0	-	83.6	46.8	4.5	10.0	7.4	19.7
5. Chile	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	48.5	87.5	9.8	33.6	51.3	28.9	78.7	8.7
b) Resto Mundo	51.5	12.5	90.2	66.4	48.7	71.1	21.3	91.3
6. Ecuador	100.0	-	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	18.3	-	11.5	21.5	52.6	31.9	41.0	69.2
b) Resto Mundo	81.7	-	88.5	78.5	47.4	68.1	59.0	30.8
7. México	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	0.7	4.3	2.5	3.9	-	-	-	23.0
b) Resto Mundo	99.3	95.7	97.5	96.1	100.0	100.0	100.0	77.0

Vienen:...

8. Paraguay	100.0	-	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	50.7	-	77.2	82.1	75.0	84.0	94.1	97.2	
b) Resto Mundo	49.3	-	22.8	17.9	25.0	16.0	5.9	2.8	
9. Perú	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	30.3	-	6.5	43.5	99.3	1.5	3.1	31.5	
b) Resto Mundo	69.7	100.0	93.5	56.5	0.7	98.5	96.9	68.5	
10. Uruguay	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	43.2	33.3	64.7	73.2	83.6	90.7	96.3	93.7	
b) Resto Mundo	56.8	66.7	35.3	26.8	16.4	9.3	3.7	6.3	
11. Venezuela	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	1.0	-	5.6	0.7	30.1	30.6	75.3	28.7	
b) Resto Mundo	99.0	100.0	94.4	99.3	69.9	69.4	24.7	71.3	
PROMEDIO GENERAL	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
a) ALADI	20.94	84.32	10.17	13.42	65.85	59.44	72.48	66.50	
b) Resto Mundo	79.06	15.68	89.83	86.58	34.15	40.56	27.52	33.50	

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI.

Cuadro A-3

**Destino de las Exportaciones de Semi-Manufacturas de los Países de ALADI**  
(porcentajes promedio para el periodo 1980-82)

Países	De hierro y Acero 1/	De Alumi- nio 2/	De Cobre 2/	De Zinc 3/	De Plomo 3/	De Estaño 4/
1. Argentina	100.0	100.0	-	100.0	-	-
a) ALADI	32.3	19.4	-	100.0	-	-
b) Resto Mundo	67.7	80.6	-	-	-	-
2. Bolivia	-	-	-	-	-	-
a) ALADI	-	-	-	-	-	-
b) Resto Mundo	-	-	-	-	-	-
3. Brasil	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	22.6	74.1	21.8	99.2	9.1	100.0
b) Resto Mundo	77.4	25.9	78.2	0.8	90.9	-
4. Colombia	100.0	100.0	100.0	100.0	-	-
a) ALADI	80.3	87.7	44.9	100.0	-	-
b) Resto Mundo	19.7	12.3	55.1	-	-	-
5. Chile	100.0	100.0	100.0	-	-	-
a) ALADI	96.6	84.0	83.0	-	-	-
b) Resto Mundo	3.4	16.0	17.0	-	-	-
6. Ecuador	-	100.0	-	-	-	-
a) ALADI	-	100.0	-	-	-	-
b) Resto Mundo	-	-	-	-	-	-
7. Mexico	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	-
a)	1.3	1.5	63.0	15.0	100.0	-
b) Resto Mundo	98.7	98.5	37.0	85.0	-	-

Vienen:..

8. Paraguay	-	-	-	-	-	-
a) ALADI	-	-	-	-	-	-
b) Resto Mundo	-	-	-	-	-	-
9. Perú	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	-
a) ALADI	84.1	100.0	39.0	100.0	64.5	-
b) Resto Mundo	15.9	-	61.0	-	35.5	-
10. Uruguay	100.0	100.0	100.0	100.0	-	-
a) ALADI	91.5	100.0	1.7	100.0	-	-
b) Resto Mundo	8.5	-	98.3	-	-	-
11. Venezuela	100.0	100.0	100.0	-	-	-
a) ALADI	21.1	3.5	3.0	-	-	-
b) Resto Mundo	78.9	96.5	97.0	-	-	-
Promedio General:	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	24.48	28.48	61.14	20.45	64.24	100.0
b) Resto Mundo	75.52	71.52	38.86	79.55	35.76	-

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI

Notas : 1/ Planos Universales, barras, perfiles, flejes, chapas y alambres de hierro y acero, aceros aleados y finas al carbono

2/ Barras, perfiles, alambres y chapas

3/ En planchas, hojas y tiras

4/ En chapas, planchas, hojas y tiras

## ALADI : Origen de las Importaciones de Semi-Manufacturas

(porcentajes promedio para el periodo 1980-82)

	De hierro y Acero 1/	De Alumi nio 2/	De Cobre 2/	De Zinc 3/	De Plomo 3/	De Estaño 4/
1. Argentina	100.0	100.0	-	100.0	-	100.0
a) ALADI	15.7	10.4	-	75.8	-	-
b) Resto Mundo	84.3	89.6	-	24.2	-	100.0
2. Bolivia	100.00	100.0	100.0	100.0	-	100.0
a) ALADI	39.9	55.9	85.1	-	-	-
b) Resto Mundo	60.1	44.1	14.9	100.0	-	100.0
3. Brasil	100.0	100.0	100.0	100.0	-	100.0
a) ALADI	1.8	0.5	-	-	-	-
b) Resto Mundo	98.2	99.5	100.0	100.0	100.0	100.0
4. Colombia	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	-
a) ALADI	14.8	37.0	78.2	16.6	85.8	-
b) Resto Mundo	85.2	63.0	21.8	83.4	14.2	-
5. Chile	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
a) ALADI	8.8	39.9	8.7	-	14.1	87.1
b) Resto Mundo	91.2	60.1	91.3	100.0	85.9	12.9
6. Ecuador	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	-
a) ALADI	7.5	12.2	70.4	4.1	-	-
b) Resto Mundo	92.5	87.8	29.6	95.9	100.0	-
7. Mexico	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	-
a) ALADI	2.3	2.5	-	-	-	-
b) Resto Mundo	97.7	97.5	100.0	100.0	100.0	-

Vienen:..

8. Paraguay	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	-
a) ALADI	75.5	82.1	97.2	2.3	88.9	-
b) Resto Mundo	24.5	17.9	2.8	97.7	11.1	-
9. Perú	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	-
a) ALADI	6.0	11.5	34.0	1.6	-	-
b) Resto Mundo	94.0	88.5	66.0	98.4	100.0	-
10. Uruguay	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	-
a) ALADI	55.9	58.1	93.6	19.5	-	-
b) Resto Mundo	44.1	41.9	6.4	80.5	100.0	-
11. Venezuela	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	-
a) ALADI	4.2	0.7	22.9	11.6	91.6	-
b) Resto Mundo	95.8	99.3	77.1	88.4	8.4	-
Promedio General	100.00	100.00	100.00	100.00	100.0	100.00
a) ALADI	7.31	8.51	37.45	15.95	87.79	66.94
b) Resto Mundo	92.69	91.49	62.55	85.05	12.21	33.06

Fuente: Elaborado con cifras de ALADO

Notas: 1/ Planos Universales, barras perfiles, flejes, chapas y alambres de hierro y acero, aceros aleados y finos al carbono.

2/ Barras, perfiles, alambres y chapas

3/ En planchas, hojas y tiras

4/ En chapas, planchas, hojas y tiras

Cuadro A-5

ALADI : Participación de las Exportaciones de Semi-Manufacturas 1/ en el valor total de las Exportaciones de Productos Mineros.

(Valor en miles de dólares y porcentajes promedio para el periodo 1980-82)

Exportaciones	Total (1)	Semi-Manufacturas (2)	Porcentaje (2)/(1)
Aluminio	507.26	71.58	14.11
Cobre	2213.88	68.08	3.07
Zinc	117.51	1.75	1.48
Plomo	53.28	1.56	2.92

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI.

Cuadro A-6

ALADI : Valor total de las Exportaciones de Petróleo y Derivados en el Período 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina		928,718	161,809		5,846		36		1	17	86,901
Bolivia	547		5,995	15	3,863				134		
Brasil	295,208	21,723			7,883	71,494	687,870		13,419		2'379,806
Colombia	474	4,362	20,367		9	12,340	5,601		165,041		730,806
Chile	2,361	15,613	78,249			366,421	320		2,378		779,147
Ecuador	660		61		18,143		57,150		2,962		32,497
México	4,470		32,516			11,677					
Paraguay	93,329		73,966							33	
Perú	381		25	77	3,090		109				17,625
Uruguay	23,619		55,698		632		48,537				280,403
Venezuela	1,151		15,460	1,104	682		987				
ALADI	422,200	970,416	444,146	1,196	40,150	461,932	800,610		183,935	50	4'307,185
Resto Mundo	934,582	9,211	2'525,276	345,646	155,675	3'622,546	39806,289		1848,773	14,962	49'775,342
TOTAL	1356,782	979,627	2'969,422	346,842	195,825	4'084,473	40606,899		2032,708	15,012	54'082,527

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-7

ALADI : Valor total de las Importaciones de Petróleo y Derivados en el período 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina		222	274,447		3,778			185,404	167	32,257	1,132
Bolivia	929,017		23,745	4,714	10,762	11,066					
Brasil	186,359	6,930		21,879	2,909	20	5,841	51,708	581	68,889	
Colombia		18				26			466		14
Chile	243	4,101	8,349			24		20	784	601	
Ecuador			303,186	15,095	252,133					132,440	
México			1443,694	5,042		54,320			7	76,007	7
Paraguay			403		8						
Perú	17,186	104	68,921	187,771	3,121	5,435					
Uruguay	28		10,867					5,981	12		
Venezuela	103,369	3	2627,867	697,633	881,145	18,584			33,550	302,093	
ALADI	1236,202	11,378	4761,479	932,134	1154,456	89,475	5,841	243,113	35,567	612,287	1,153
Resto Mundo	1267,965	11,714	28250,376	1011,101	1227,500	398,314	892,762	236,441	81,799	806,072	117,144
Total	2504,167	23,092	33011,855	1943,235	2381,956	487,789	898,603	479,554	117,366	1418,359	118,297

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI.

Cuadro A-8

ALADI : Valor Total de las Importaciones de Cobre en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina		7			16	148		117	1	976	1
Bolivia					16						
Brasil	1,036	47		411	288	381	6	152	664	2,967	1,122
Colombia						4			8		13
Chile	194-317	7,261	739,921	49,009		8,332	72,786	1,220	1,303	7,916	28,820
Ecuador											
México			29	7,514		61			701		675
Paraguay	39		4								
Perú	15,283	1,433	150,096	10,817	9	2,841	15,945			3,845	15,407
Uruguay	1										
Venezuela				6							
ALADI	210,676	8,748	890,050	67,757	329	11,767	83,737	1,489	2,677	15,704	46,038
Resto Mundo	8,562	401	254,476	16,600	3,454	5,245	297,181	43	5,814	1,055	114,252
Total	219,238	9,149	1114,526	84,357	3,783	17,012	385,918	1,532	8,491	16,759	160,290

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-9

ALADI : Valor total de las Exportaciones de Cobre en el periodo 1980-82

(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina			1,024		202,206				15,206	1	
Bolivia	10		62		1,674				1,580		
Brasil					719,508		48		126,629		
Colombia	15		471		47,769		7,312		9,921		6
Chile			256						2,025		
Ecuador	35		551	6	9,133		183		4,271		
México			6		63,719				10,590		
Paraguay	92		421		2,227						
Perú			710	7	1,384		717				
Uruguay	958		2,951		6,924		4		2,600		
Venezuela			1,126	9	25,701		522		14,327		
ALADI	1,110		7,578	22	1080,245		8,786		187,149	1	6
Resto Mundo	2,794		28,164	83	4029,013		88,298		1206,821	71	1,452
Total	3,904		35,742	105	5109,258		97,084		1393,970	72	1,458

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI.

Cuadro A-10

ALADI : Valor Total de las Exportaciones de Minerales de Hierro en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina		48	175,801		1,418				2,909		
Bolivia	1										
Brasil		48			92						
Colombia											
Chile											
Ecuador											
México			4,359								
Paraguay			121								
Perú											
Uruguay											
Venezuela											
ALADI	1	96	180,281		1,510				2,909		
Resto Mundo			4978,590		479,831	641	443		221,400		
Total	1	96	5158,871		481,341	641	443		224,309		

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-11

ALADI : Valor total de las Importaciones de Minerales de Hierro en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina											
Bolivia	412				14						
Brasil	162,282						1,417			1	
Colombia											
Chile	2,960										
Ecuador											
México											
Paraguay											
Perú	3,881						4				
Uruguay			1								
Venezuela	1,041										
ALADI	170,576		1		14		1,421			1	
Resto Mundo	3		141		2		31,319		34	2	482
Total	170,579		142		16		32,740		34	3	482

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-12

ALADI : Valor total de las Exportaciones de Productos Siderúrgicos en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Peru	Uruguay	Venezuela
Argentina			91,777		461		31			6,806	1,648
Bolivia	34,393		26,856		1,321				14,028	123	
Brasil	36,357				10					1,519	20,969
Colombia	1,630		29,212		1,018		2,124		220		7,618
Chile	2,749		10,029						471		
Ecuador	11,454		11,083	204	26,839		45		3,564		909
México	2,027		42,756		2	1,278					2,565
Paraguay	56,128		23,694							65	
Perú	10,764		12,570	6	1,355	4	605				1,487
Uruguay	67,812		40,535		1,949						
Venezuela	25,046		26,264	378			117		936		
ALADI	248,360		314,776	588	33,455	1,282	2,922		19,219	8,513	35,196
Resto Mundo	457,021		1079,665	2,323	41,279		86,511		4,438	787	256,784
Total	705,381		1394,441	2,911	74,734	1,282	89,433		23,657	9,300	291,980

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-13

ALADI : Valor total de las Importaciones de Productos Siderúrgicos en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina		17,077	20,241	983	1,573	1,123	28	12,557	4,131	33,922	14,978
Bolivia			17								
Brasil	364,324	14,956		45,963	13,060	12,176	163,856	15,350	17,310	47,534	55,504
Colombia						235			10		564
Chile	1,099	1,516	133	2,171		18,662	19		1,894	2,939	
Ecuador				174			715		37		
México	108		16	4,575					55	934	988
Paraguay			4		2	1					
Perú	2,958	3,028		4,779	448	3,319					1,544
Uruguay	14,806		1,697					49			
Venezuela	4,085		22,757	48,547		1,026	2,899		2,239		
ALADI	387,380	36,577	44,865	107,192	15,083	36,542	67,517	27,956	25,676	85,329	73,478
Resto Mundo	1657,756	56,927	1038,526	547,921	138,807	282,426	2633,793	8,244	368,843	46,500	1236,523
Total	2045,136	93,504	1033,391	655,113	153,890	318,968	2701,310	36,200	394,519	131,829	1310,001

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-14

ALADI : Valor de las Exportaciones de Aluminio en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina			13,586		1					385	
Bolivia	832		1,800	54	395				636		
Brasil										148	14,612
Colombia	309		100			2,622	3				34,935
Chile	1,443	891	20,681	177		31	2		822		1,206
Ecuador	1,265		551	967	2				32		5,239
Mexico			35								16,990
Paraguay	469	7	2,710		1					46	
Perú	961	480	758	53	53	232	4			47	13,251
Uruguay	11,313		2,203								158
Venezuela			478	43			11				
ALADI	16,583	1,378	42,902	1,294	452	2,885	20		1,490	626	86,390
Resto Mundo	329,868	13	15,003	179	/	136	89	1,661	555		1020,259
Total	346,451	1,391	57,905	1,473	588	2,974	1,681		2,045	626	1106,649

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-15

ALADI : Valor total de las Importaciones de Aluminio en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Peru	Uruguay	Venezuela
Argentina		852	11	375	1,612	1,363	5	605	956	12,121	
Bolivia			7		818			7	223		
Brasil	1,877	1,382		104	13,652	823	31	3,154	726	3,079	589
Colombia		9			164	900	8		222		7
Chile	2	476	166			3			46		
Ecuador				2,374					1		
Mexico		1		203					4	2	14
Paraguay											
Perú	1	597			596	55					785
Uruguay	408		149					68	78		
Venezuela		87	16,881	62,531	2,744	6,044	22,073		17,216	173	
ALADI	2,288	3,404	17,214	65,587	19,586	9,188	22,117	3,834	19,472	15,375	1,395
Resto Mundo	19,994	5,111	223,974	57,808	38,635	33,473	51,701	835	25,302	5,636	195,333
Total	22,282	8,515	241,188	123,395	58,221	42,661	573,818	4,669	44,774	21,011	196,728

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-16

ALADI: Valor total de las Exportaciones de Estaño en el período 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina		17,794	16,666								
Bolivia	1								9		
Brasil		165									
Colombia		13,357	232								
Chile		6,628	362						171		
Ecuador		245							138		
Mexico											
Paraguay	6	22,041	11								
Perú											
Uruguay	15		1,172								
Venezuela		1,430	1,690								
ALADI	22	61,660	20,133						318		
Resto Mundo	4	694,468	150,509			779	92		344		
Total	26	756,128	170,642			779	92		712		

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI.

Cuadro A-17

ALADI : Valor total de las Importaciones de Estaño en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina								8		7	3
Bolivia	17,598		170	17,537	7,225	369		10	19,103		1,226
Brasil	16,893	47		238	574	18		10	3	1,159	783
Colombia											
Chile											
Ecuador											
Mexico						1					5
Paraguay											
Perú					46	5					1,248
Uruguay											
Venezuela											
ALADI	34,491	47	170	17,775	7,845	393		18	19,106	1,166	3,265
Resto mundo	387	32	664	837	7,441	354	26,023	6	126	228	7,593
Total	387	79	834	18,612	15,286	747	26,023	24	19,232	1,394	10,858

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-18

ALADI : Valor total de las Exportaciones de Zinc en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Peru	Uruguay	Venezuela
Argentina			192				1,586		2,895		
Bolivia			7						2,562		
Brasil							29,151		16,066		
Colombia						71	2,765		22,170		
Chile			1				116		3,998		
Ecuador									1,471		
México											
Paraguay			25								
Perú											
Uruguay	212		11			44	3,003		323		
Venezuela				3			1,132		14,092		
ALADI	212		236	3		115	37,753		63,577		
Resto Mundo	4,771	31	4,932		98	44	67,558		173,477	29	
Total	4,983	31	4,868	3	98	159	105,311		237,054	29	

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-19

ALADI : Valor total de las Importaciones de Zinc en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina										78	
Bolivia											
Brasil	55	3				7		1		18	1
Colombia						20					
Chile				5							
Ecuador				169							
México	605		33,192	3,518					2	3,639	1,680
Paraguay				27							
Perú	1,711	3,069	18,975	31,094	4,223	3,226		220		370	17,029
Uruguay											
Venezuela											
ALADI	2,371	3,072	52,117	34,813	4,223	3,253		221	2	4,105	18,710
Resto Mundo	916	446	25,815	3,862	10,392	6,954	2,618	42	130	421	42,357
Total	3,287	3,518	77,937	38,675	14,615	10,207	2,618	263	132	4,526	61,067

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-20

ALADI : Valor total de las Exportaciones de Plomo en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina					330		2,899		2,624		
Bolivia			1				385		172		
Brasil									80		226
Colombia							619		5,322		
Chile			20				902		1,287		
Ecuador				67			148		755		
Mexico											
Paraguay	1		79								
Perú		25					412				
Uruguay	56		55				2,008		340		
Venezuela				16			128		15,305		
ALADI	57	25	155	83	330		7,501		25,885		226
Resto Mundo	388	54	713		175		127,508		116,315		446
Total	445	79	868	83	505		135,019		142,200		672

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-21

ALADI : Valor total de las Importaciones de Plomo en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina								10		57	
Bolivia				125	11				9		152
Brasil					150			6		189	
Colombia						45					21
Chile	760	1									
Ecuador											
Mexico	1,695		364	480	991	111				4,199	
Paraguay											
Perú	2,254	140	186	6,861	1,410	1,470				1,591	20,726
Uruguay											
Venezuela											
ALADI	4,709	141	550	7,466	2,562	1,626		16	9	6,036	20,899
Resto Mundo	1,919	50	2,215	598	695	2,343	1,519	1	282	231	6,862
Total	6,628	191	2,765	8,064	3,257	3,969	1,519	17	291	6,267	27,761

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI.

Cuadro A-22

ALADI : Valor total de las Exportaciones de gas de petroleo en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina		928,718			5,829						
Bolivia					1						
Brasil	1,308	20,526					8,641				
Colombia											
Chile											
Ecuador							20,382				
México											
Paraguay	5		18,254								
Perú											
Uruguay	2,799		8,141								
Venezuela											2
ALADI	4,122	949,244	26,395		5,830		29,025				
Resto Mundo	1,937		13,769				1780,395				
Total	6,049	949,244	40,164		5,830		1809,420				

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI.

Cuadro A-23

ALADI : Valor total de las Importaciones de gas de petróleo en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina					3,310			100		3,202	1
Bolivia	929,017		22,598								
Brasil					2			11,307		7,909	
Colombia											
Chile											
Ecuador											
Mexico			6,935			30,805					
Paraguay											
Perú								877			
Uruguay											
Venezuela	26,324		25,772		23,266	3,757			5,671		
ALADI	955,341		55,305		26,578	35,439		11,407	5,671	11,111	1
Resto Mundo	165,575		228,525	118	21,842	1,289	424,386	13	3,359	-	401
Total	1120,916		283,830	118	48,420	36,728	424,386	11,420	9,030	11,111	402

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI.

## Cuadro A-24

ALADI : Valor total de las Exportaciones de Semi-Manufacturas de Cobre en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina			998		339				349	1	
Bolivia			55		1,432				1,180		
Brasil					2,462						
Colombia			471		41,797		7,312		8,929		6
Chile			256						9		
Ecuador			551	6	8,975		183		4,271		
México			6		1						
Paraguay			409		2,227						
Perú			709	7	1,344		717				
Uruguay			2,808		6,885		4		2,514		
Venezuela			1,126	9	24,734		522		1,283		
ALADI			7,389	22	90,196		8,738		18,535	1	6
Resto Mundo			26,551	27	18,431		5,141		28,959	59	194
Total			33,940	49	108,627		13,979		47,494	60	200

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI.

## Cuadro A-25

ALADI : Valor total de las Importaciones de semi-Manufacturas de Cobre en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina		7			16	148		117	1	963	1
Bolivia											
Brasil		47		401	288	381	6	152	652	2,789	1,122
Colombia						4		8			12
Chile		1,063		42,717		8,074	1	1,220	1,303	7,916	27,341
Ecuador											
Mexico				2,329		61			701		652
Paraguay											
Perú		984		9,751	9	2,832				3,444	1,752
Uruguay											
Venezuela				6							
ALADI		2,101		55,204	313	11,500	7	1,489	2,665	15,112	30,887
Resto Mundo		369	28,020	15,405	3,297	4,830	37,018	43	5,177	1,034	104,009
Total		2,470	28,020	70,609	3,610	16,330	37,025	1,532	7,842	16,146	134,896

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI.

Cuadro A-26

ALADI : Valor total de las Exportaciones de Semi-Manufacturas de Aluminio en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina			13,586		1					385	
Bolivia	832		1,800	54	395				636		
Brasil										148	
Colombia	8		100			2,622	3				14
Chile	1,441		20,681	177		31	2		822		71
Ecuador	1,179		551	967	2				32		
Mexico			35								3,505
Paraguay	457		2,710		1					46	
Perú	947		758	53		232	4			47	150
Uruguay	2,949		2,203								
Venezuela			478	25			11				
ALADI	7,813		42,902	1,276	399	2,885	20		1,490	626	3,740
Resto Mundo	32,497		15,003	179	76		1,282				104,557
Total	40,310		57,905	1,455	475	2,885	1,302		1,490	626	108,297

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI.

Cuadro A-27

ALADI : Valor total de las Importaciones de Semi-Manufacturas de Aluminio en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina		852	11	8	1,609	1,302	5	605	878	3,600	
Bolivia			7		818			7	223		
Brasil	1,877	1,382		104	13,624	823	31	3,154	657	1,927	589
Colombia		9			164	900	8		27		7
Chile	2	476	166			3					
Ecuador				2,374					1		
Mexico		1		203					4	2	4
Paraguay											
Perú	1	597			596	35			59		785
Uruguay	401		149					68			
Venezuela		87		13,615			7,309		23		
ALADI	2,281	3,404	333	16,304	16,811	3,063	7,353	3,384	1,872	5,529	1,385
Resto Mundo	19,568	2,686	64,290	27,794	25,313	21,954	290,403	835	14,457	3,994	191,947
Total	21,849	6,090	64,623	44,098	42,124	25,017	297,756	4,669	16,329	9,523	193,332

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI.

Cuadro A-28

ALADI : Valor total de las Exportaciones de Semi-Manufacturas de Zinc en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina			192				413				
Bolivia			7								
Brasil											
Colombia									54		
Chile			1								
Ecuador											
México											
Paraguay			25								
Perú											
Uruguay	51		11				11				
Venezuela				3			306				
ALADI	51		236	3			730		54		
Resto Mundo			2				4,147			29	
Total	51		238	3			4,877		54	29	

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-29

ALADI : Valor total de las Importaciones de Semi-Manufacturas de Zinc en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina										53	
Bolivia											
Brasil	201					7		1		18	
Colombia											
Chile											
Ecuador											
México	501								2	13	435
Paraguay											
Perú				58		2					29
Uruguay											
Venezuela											
ALADI	702			58		9		1	2	84	464
Resto Mundo	224	4	229	292	407	211	2,084	42	127	347	3,541
Total	926	4	229	350	407	220	2,084	43	129	431	4,005

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI

Cuadro A-30

ALADI : Valor total de las Exportaciones de Semi-Manufacturas de Plomo en el periodo 1980-82  
(miles de dólares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina									143		
Bolivia											
Brasil											
Colombia									332		
Chile									52		
Ecuador											
Mexico											
Paraguay			2								
Perú											
Uruguay											
Venezuela				2					2,490		
ALADI			2	2					3,017		
Resto Mundo			20				3		1,659		
Total			22	2			3		4,676		

Fuente : Elaborado con cifras de ALADI.

## Cuadro A-31

ALADI : Valor total de las Importaciones de Semi-Manufacturas de Plomo en el periodo 1980-82  
(miles de dolares)

	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	Mexico	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina								8			
Bolivia											
Brasil											
Colombia											6
Chile											
Ecuador											
Mexico											
Paraguay											
Perú				260	34						7,874
Uruguay											
Venezuela											
ALADI				260	34			8			7,880
Resto Mundo			1	43	207	23	132	1	2	8	721
Total			1	303	241	23	132	9	2	8	8,601

Fuente: Elaborado con cifras de ALADI.

