

Distr.  
RESTRINGIDA

LC/R.927 (Sem.58/11)  
31 de agosto de 1990

ORIGINAL: ESPAÑOL

---

CEPAL

Comisión Económica para América Latina y el Caribe

Seminario sobre la articulación de la  
agricultura tradicional con las cadenas  
agroexportadoras organizado por la  
División Agrícola Conjunta CEPAL/FAO

Santiago de Chile, 26 al 28 de septiembre de 1990

## CADENA VITIVINICOLA DE SECANO: CRISIS Y TRANSFORMACIONES

Este documento ha sido preparado por el señor Ricardo Merino H., profesor de viticultura y enología del Departamento de Agronomía de la Facultad de de Ciencias Agronómicas, Veterinarias y Forestales de la Universidad de Concepción. Las opiniones expresadas en este trabajo, que no ha sido sometido a revisión editorial, son de la exclusiva responsabilidad del autor y pueden no coincidir con las de las Organizaciones.

90-9-1539

## SITUACION ACTUAL

### A. SUPERFICIE DE VIÑAS Y PRODUCCION DE VINO

En la VII y VIII Región existían, en 1985, 55.000 ha de viñas (La viña y el vino en Chile, 1986). De ellas, un 81% se encontraban plantadas en el área de secano. Si se considera que en los últimos años, los arranques se han concentrado en mayor magnitud en los viñedos de riego, que poseen otras alternativas, lo más probable es que haya aumentado el porcentaje de la superficie existente en el secano interior.

De acuerdo a antecedentes del año 1985, en la VII Región, existía una superficie de 27.355 ha destinadas a vino, de las cuales 17.726 ha son variedades tintas y de éstas un 68% corresponden a la variedad País (12.054 ha). Las variedades blancas representan 9.629 ha, de las cuales 4.063 ha corresponden al cultivar Semillón (42%).

De acuerdo a antecedentes de CORFO 1981, la producción de vino tinto a esa fecha se estimaba en 184 millones de litros y la de vino blanco, en 102 millones. Sin embargo, necesario es señalar que dichas cifras debieran ser bastante menores, por disminución de la superficie plantada, como consecuencia de la forestación, reemplazo de la viña por otros cultivos o abandono de ellas.

En la VIII Región, la superficie de vides destinadas a vino alcanzaba, en 1985, a 27.600 ha, de las cuales 17.079 ha son variedades tintas; de éstas, 16.000 ha corresponden al cultivo País (93%). Las cepas blancas representan 11.000 ha, de las cuales 9.000 corresponden a la variedad Moscatel de Alejandría (81.8%).

De acuerdo a antecedentes de CORFO 1981, la producción de vino tinto a esa fecha se estimaba en 71 millones y la de vino blanco, en 13 millones. Las cifras señaladas, indudablemente a la fecha deben ser bastante inferiores, por disminución de la superficie plantada en razón a las consideraciones ya efectuadas.

### B. POBLACION DEPENDIENTE DE LA VITIVINICULTURA DEL SECANO INTERIOR

En la actividad vitivinícola del secano interior, puede estimarse que trabajan directamente 16.500 agricultores, considerando una

superficie de 2.4 ha por viticultor. En forma indirecta en actividades anexas: procesamiento, transporte, comercialización, a lo menos puede considerarse una población equivalente. Considerando las 33.000 personas involucradas directa e indirectamente y considerando sólo 3 familiares dependientes de ellas, puede estimarse que vivirían de la vitivinicultura del secano interior aproximadamente 100.000 personas. Cabe señalar que estimaciones basadas en INE SERPLAC 1990, estiman la población rural del secano interior de la VIII Región en 123.769.

### C. CAUSAS DE LA CRISIS VITIVINICOLA DEL SECANO INTERIOR

Entre las principales causas pueden señalarse:

1. Disminución de la demanda
2. Deficiencias en la comercialización, acentuada por el menor número de cooperativas en la zona.
3. Tributación excesiva y discriminante (IVA + ILA)
4. Disminución del poder adquisitivo de la mayor parte de la población, lo cual conllevó a dar prioridad a otros productos alimenticios
5. Persistencia de bajos precios del vino durante un gran número de años

La disminución de la demanda de vinos en el Secano Interior de la VII y VIII Región, pudiera ser explicada por:

- El reemplazo del vino País por otros vinos procedentes de los descartes de uva de mesa (Flame Seedless, Ribier, Sultanina, Red Seedless).
- Cambio de hábitos en el consumidor quienes han aumentado el consumo de cerveza, bebidas gaseosas y licores.
- Disminución de las destilaciones de vinos, debido a importación de alcohol argentino y a la producción de alcohol de melaza por parte de IANSA, produciendo una saturación del mercado.
- Mercado más exigente en calidad.

#### D. DIAGNOSTICO SOCIOECONOMICO DEL SECTOR

La situación del sector donde se desarrolla la vitivinicultura, puede resumirse en los siguientes puntos:

- Existe una población dependiente, casi exclusivamente de la agricultura y, en especial, de la vitivinicultura.
- Hay una fuerte emigración de la población hacia los principales centros urbanos, por falta de expectativas en el sector.
- Los indicadores de salud y educación son deficitarios en relación a los índices regionales.
- La mayor parte de los suelos del sector, son de secano, de aptitud muy limitada, muy erosionados por el uso irracional del recurso.
- Existe un grave problema de minifundio.
- Los rendimientos de los diferentes rubros agrícolas son muy bajos, los cuales, difícilmente cubren los costos.
- Falta de inversión a nivel de unidades productivas.
- Problemas de comercialización de los productos agrícolas, por volúmenes poco significativos, deficiente calidad y falta de estandarización.

#### PERSPECTIVAS DE LA PRODUCCION VITIVINICOLA DEL SECANO INTERIOR

##### a. Antecedentes previos

De acuerdo a estudios económicos realizados por el colega Roberto Velasco H. de INIA, con producciones bajas de 3.000 litros/ha, para viñedos País en cabeza, el precio mínimo para tener un margen bruto positivo, considerando costos directos e ingresos, es de \$25/litro.

Con precios de \$10 el litro, el margen bruto es negativo para cualquier nivel productivo en análisis.

Si el precio es de \$15/litro, el margen bruto se hace positivo a un nivel productivo de 9.000 kilos por ha, lo cual equivale

a 6.570 litros/ha, pero dejando un margen bruto por ha de apenas \$12.861.

Creo que este breve análisis es suficiente para tener que buscar otras alternativas más rentables.

#### b. Otras alternativas vitivinícolas

De acuerdo a informes de diferentes especialistas, tanto nacionales como extranjeros, una parte importante de la zona del secano interior posee condiciones ecológicas, especialmente de clima, excelentes para producir vinos varietales finos y/o alcoholes, uva de mesa y/o pasas.

Sin embargo, dado que el potencial productivo de la vid es altamente dependiente del recurso hídrico, el nuevo enfoque vitícola necesariamente deberá considerar aportes de agua suplementarias a las precipitaciones por lluvia. Esto es especialmente válido en terrenos de lomaje.

En suelos planos de posición baja, de los cuales existen miles de has y que sufren menos limitaciones en el aporte hídrico, es factible desarrollar proyectos vitivinícolas sin considerar riegos suplementarios.

#### 1. Producción de vinos finos, mediante nuevas plantaciones

La variedad es la base fundamental para la obtención de vinos de alta calidad, pero ésta no podrá expresar todo su potencial si no se cultiva en una condición agroclimática adecuada. Los vinos de mesa de calidad, en muchas partes del mundo provienen precisamente de zonas con climas semejantes al "secano interior de la zona en crisis". Como existen trabajos publicados en relación a ello, no me extenderé mayormente.

Con cepas destinadas a producir vinos varietales finos, en condiciones de vega o con suplemento hídrico en lomajes, es factible llegar a producir hasta 15.000 kg de uva por ha.

Han existido y existen plantaciones con variedades finas en la VII y VIII Región que ameritan su buen comportamiento y una buena y reconocida calidad potencial, por numerosos expertos internacionales que han visitado la zona. Entre estas variedades pueden mencionarse la Chardonnay, Sauvignon, Riesling, Cabernet Sauvignon, Merlot, Pinot noire.

En el caso de la variedad Chardonnay; considerando una producción de 15.000 kg/ha y vendiéndola sólo como uva a \$70 kg, sería posible, al cabo de 8 años, obtener un VABN de \$668.575 y una TIR de un 21.4%, con una tasa de interés de un 12%.

## 2. Producción de uva de mesa, mediante nuevas plantaciones

En algunas condiciones edafoclimáticas y siempre que el recurso hídrico no sea una limitante, utilizando vegas o lomajes con riego, es posible producir uvas de exportación para Europa, Medio Oriente y algunos países latinoamericanos.

Con sistemas de conducción en altura y un buen manejo, es factible llegar a producir, sin mayores dificultades, 10.000 kg de uva exportable, lo cual ya ha sido demostrado en la zona del secano interior con Moscatel de Alejandría en Quillón y con Moscatel Rosada en Cauquenes.

La variedad Moscatel de Alejandría es ampliamente conocida en Europa, donde se produce y comercializa entre los países de la comunidad Económica Europea. Se han realizado exportaciones con buenos resultados. Dado que existe una importante superficie plantada en el secano interior de la VIII Región (9.000 ha), es una alternativa interesante, puesto que es de difícil adaptación en zonas más calurosas.

Las exportaciones realizadas de Moscatel Rosada en el secano interior, la señalan como una buena alternativa, en razón a los buenos precios obtenidos y a que prácticamente no hay interés por plantarla en la zona central, por el gran número de horas hombre que requiere su manejo, lo cual es una ventaja comparativa.

Con variedad Moscatel de Alejandría o Moscatel Rosada, considerando una producción de alrededor de 10.000 kg de exportación y de 2.000 kg para el mercado interno, a un valor de \$160 kg y \$30 respectivamente, sería factible al cabo de 8 años obtener un VABN de 1.871.900 y una TIR de 33.6 con una tasa de interés de un 12%.

## 3. Proyecto de injertación con variedades destinadas a vinos finos o uva de mesa de exportación

Una alternativa factible es reemplazar cepajes de calidad media a inferior por otras variedades más rentables y con mayores expectativas de comercialización, ya sea para producción de vinos finos o de uva de mesa de exportación.

Para cambiar de variedad en viñedos ya establecidos, el camino más corto lo constituye la injertación, pues permite alcanzar nuevamente el nivel de producción del viñedo en menor tiempo, sin embargo, no puede ser utilizada en forma generalizada.

La alternativa de injertación sólo debiera ser utilizada preferentemente en viñedos en los cuales, en los años anteriores, se realizó una transformación a sistema de conducción de cruceta

u otro y que se encuentran implantados en suelos de vega o en lomajes regados o susceptibles de ser regados.

De ellos, existe una superficie importante en la VII y VIII Región del secano interior, dado que el Instituto de Desarrollo Agropecuario y las cooperativas estimularon a los agricultores en años anteriores a efectuar este tipo de transformaciones en los viñedos más productivos.

**a. Injertación para vino fino con variedad Chardonnay**

En el caso de injertar con esta variedad, considerando sólo una producción de 10.000 kg de uva por ha y vendiéndola a \$70 el kg, sería posible, al cabo de 8 años, obtener un VABN de 1.223.720 y una TIR de un 54.8%, considerando una tasa de interés de un 12%.

**b. Injertación para uva de mesa de exportación con cultivar Moscatel Rosada o Moscatel de Alejandría**

En el caso de injertar con estas variedades y estimando obtener sólo 8.000 kg para exportación y 2.000 kg para el mercado interno, con precios de \$160 kg y \$30 el kg respectivamente, sería factible, al cabo de 8 años, obtener un VABN de \$1.764.300 y una TIR de 94.34%, considerando una tasa de interés de un 12%.

## PERSPECTIVAS DE PRODUCCION DISTINTAS A LAS VITIVINICOLAS

Para ello se hace indispensable contar con el recurso hídrico, lo cual es factible mediante la utilización de pozos, embalses de temporada o bombas. Con la disponibilidad del recurso hídrico, parte de los terrenos podrían ser destinados a alternativas más rentables, como podrían ser la fruticultura, hortalizas, chacarería u otras.

PRINCIPALES PROBLEMAS O RESTRICCIONES QUE SE ADVIERTEN PARA  
LA EJECUCION DE LAS INNOVACIONES SUGERIDAS

- Escasa posibilidad de acceder a un crédito formal por parte del pequeño propietario.
- Extrema subdivisión de la propiedad, lo cual dificulta la asistencia técnica y la gestión empresarial.
- La característica socioeconómica de la mayor parte de los productores pequeños, no les permite solventar el período necesario para cambiar de variedad.
- Inseguridad, en el corto y mediano plazo, en relación a los poderes de compra de los nuevos productos, especialmente cuando ellos no tienen otras alternativas de comercialización.