CEPAL/Borrador/IDE/129
Proyecto CEPAL/CIDA sobre las
Empresas Transnacionales (ET)
en América Latina

7 de noviembre de 1975

LA PRESENCIA DE LAS EMPRESAS TRANSNACIONALES EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA DE AMERICA LATINA

75-10-2009-80

INDICE

/d) La

/2. Los

Página

/6. Algunas

/A/7 América

Página

/c) La

Página

/A/45 La

Página

/b) Argentina

Página

/5 - Colombia

Página

1. El tema de las empresas transnacionales (ET) en América Latina y el objetivo de este trabajo

Este documento de trabajo representa un adelanto de la investigación de la CEPAL sobre la presencia y los efectos de la actividad de las ET manufactureras en el desarrollo de las economías latinoamericanas.1/ Antes de esbozar el objetivo y el contenido de esta primera parte de los resultados de la investigación conviene intentar un resumen de la situación actual en el debate y las políticas en torno de las ET en los países de la región.

a) En el ambiente intelectual y político

Durante los últimos años crece la conciencia de que el desarrollo económico y social de los países de América Latina está estrechamente ligado con la presencia y los efectos de la actividad de las ET. La inversión directa y la actividad de las ET se proyectan en las principales esferas del desarrollo nacional, como, por ejemplo:

- el ritmo y las pautas de industrialización y progreso tecnólogico con sus efectos sobre el empleo y la movilización y asignación de los recursos en general, el patrón de consumo y la distribución del ingreso, el ahorro y las inversiones;
- la división internacional del trabajo con sus efectos sobre la sustitución de importaciones y el uso de los recursos locales, la exportación de manufacturas, la relación de los precios de intercambio (precios de transferencia dentro del sistema de las ET), el balance comercial y la integración económica regional y subregional;
- las relaciones financieras externas con sus efectos sobre el balance de pagos, el mercado local de capitales y el endeudamiento externo.

Finalmente, resulta obvio que esta proyección económica de las actividades de las ET va de la mano con los efectos sociales y políticos.

La conciencia sobre estos problemas se refleja tanto en el ambiente intelectual como en las políticas de los gobiernos latinoamericanos. El volumen de las publicaciones sobre el tema de las ET

1/ Véase el punto b) de este capítulo.

/crece exponencialmente

crece exponencialmente y los gobiernos de los países de la región, así como las agrupaciones regionales y subregionales, expresan su preocupación por los efectos de la actividad de las ET mediante declaraciones y resoluciones en distintos foros nacionales e internacionales, y tomando medidas relacionadas con el control y regulación de su actividad.

En calidad de ejemplos, se pueden mencionar la nueva legislación mexicana, la nacionalización de recursos naturales en una serie de países (por ejemplo, el cobre en Chile, el petróleo en Perú y Venezuela, bauxita en Guyana, etc.), las medidas del Pacto Andino y especialmente la Decisión 24, el debate público y parlamentario en Brasil, etc.

Sin embargo, tanto en el ámbito intelectual como político se presentan ciertas brechas.

En el ambiente intelectual y la producción académica resalta el problema - que por lo demás no es exclusivo para la región - de la reducida base empírica de los juicios sobre la actividad y los efectos de las ET. Por otro lado, en algunos países han surgido recientemente investigaciones realizadas por las instituciones de los gobiernos sobre los distintos aspectos de su interés, como, por ejemplo, problemas de la transferencia tecnológica (en los países del Pacto Andino y Centroamérica), problemas de la concentración y oligopolio de las ET en la industria manufacturera (Centro de Investigaciones y Docencia Económicas en México, Financiadora de Estudos e Projectos en Brasil), efectos internos y externos de las ET manufactureras (Instituto de Planejamento Económico e Social en Brasil, Banco Central de Colombia), etc. Estas investigaciones se apoyan mayormente en los datos recogidos directamente de las filiales de las ET por los organismos del gobierno y en muestras de empresas seleccionadas, no sólo de las ET sino también de las empresas nacionales, privadas y públicas.

En el nivel de los gobiernos, se destaca el problema de la gran variedad de las distintas posiciones ideológicas y políticas frente a las ET. Como es obvio, esta diversidad se presenta no sólo en el ambiente regional, sino también dentro de los países y entre los distintos grupos sociales. Aquí tiene su origen la brecha entre las

/declaraciones públicas

declaraciones públicas, o aun resoluciones, y las medidas adoptadas y los mecanismos para su realización. Como un ejemplo destacado se puede citar otra vez la Decisión 24 del Pacto Andino, con sus distintas modalidades de aceptación y aplicación en los países asociados.

Afortunadamente, crece también la conciencia de que las ET representan en el mundo de hoy y mañana un fenómeno con el cual hay que convivir, en un marco de reglas de juego bien definidas y apoyadas en los compromisos "pragmáticos" entre los intereses y estrategias, a menudo opuestas, de las ET y los gobiernos de la región.

b) En la CEPAL

Como es obvio, el programa de trabajo de la secretaría de la CEPAL refleja la situación regional y el mandato de los gobiernos, expresado en varias resoluciones adoptadas en las sesiones recientes 2/ y en una serie de trabajos directa o indirectamente relacionados con el asunto que se analiza. Esto, por lo demás, está asociado con una variedad

---

2/ Véanse las Resoluciones 289 (XIII), 310 (XIV), 339 (XV) y, especialmente, la última de Puerto España, 349 (XVI).
Entre los trabajos, véase "América Latina y la Economía Mundial. Algunas Perspectivas y Tendencias", especialmente el capítulo V, Marginalización relativa y nuevas formas de dependencia de los países en desarrollo (E/CN.12/935); "Tendencias y Estructuras de la Economía Latinoamericana. B. El sector externo", especialmente la parte tercera, La inversión directa extranjera (E/CN.12/884); "Expansión de las Empresas Internacionales y su gravitación en el desarrollo latinoamericano", (E/CN.12/868/Add.2), así como la investigación de F. Fajnzylber sobre las ET en Brasil y sus exportaciones manufactureras; "Facetas económicas e institucionales de las nuevas tecnologías de transporte en América Latina" (E/CEPAL/L.113); A. Pinto y J. Kñakal, "Marginalización y dependencia de América Latina (El sistema centro-periferia 20 años después)"; J. Kñakal, "Nexos estratégicos entre América Latina y Estados Unidos. Las relaciones económicas en los años 60" (incluido en "América Latina y el cambio en la economía mundial", América Problema, IEP, Lima 1973); trabajos de W. Koenig preparados en la Oficina de CEPAL en Washington: "Foreign Investment in Latin America" y "The actual and implicit effects of foreign affiliate production on the trade balance of Latin American host countries"; y J. Kñakal, "Algunos problemas que plantea la operación de las CM en América Latina" (ECLA/IDE/Draft/187).

/de iniciativas

de iniciativas provenientes de los organismos pertinentes de las Naciones Unidas.3/

Actualmente, en la CEPAL se desarrolla un proyecto de investigación sobre los efectos internos y externos de la actividad de las ET en América Latina y algunos países seleccionados. Se estudia la presencia de las ET en la región y sus efectos sobre la industrialización de los países mayores y relativamente más desarrollados (inicialmente Brasil y México), la presencia y los efectos de las ET en las actividades de producción y comercialización de los productos básicos destinados a la exportación y, especialmente, los casos de bauxita en los países del Caribe y de banano en los países de Centroamérica y finalmente, el caso especial de las industrias de maquila o subcontratantes, en México. Para el futuro inmediato se contempla ampliar el estudio a los efectos de las ET sobre la integración y complementariedad en algunas ramas manufactureras de los países del Pacto Andino y la explotación y comercialización de los recursos forestales y del estaño, comparando además las situaciones respectivas en los países seleccionados de América Latina y Asia.

El objetivo final de este proyecto de investigación de la CEPAL es contribuir, mediante la interpretación y evaluación objetivas de los problemas relacionados con las ET, al reforzamiento de la posición negociadora de gobiernos de países de la región ante las ET y a la elaboración de políticas nacionales y regionales que faciliten la compatibilidad entre la transferencia y uso de tecnologías y capitales extranjeros privados y el desarrollo nacional autosustentado.

c) El objetivo de este trabajo

Esta primera parte de los resultados de investigación sobre las ET en la industria manufacturera de los países seleccionados de la región establece una base para el examen posterior de los efectos de la

---

3/ Véanse Asamblea General de Naciones Unidas, Resoluciones 3201 (S-VI) y 3202 (S-VI) de 1.5.74 (Declaración y plan de acción sobre el establecimiento de un Nuevo Orden Económico Internacional) y 3281 (XXIX) del 12.12.74 (Carta de derechos y obligaciones económicos de los Estados). ECOSOC, Resoluciones 1721 (LIII) del 28.7.72; 1908 (LVII) del 2.8.74 (Centro de Información e Investigación sobre Corporaciones Transnacionales); 1913 (LVII) del 5.12.74 (Comisión sobre Corporaciones Transnacionales); 1961 (LIX) del 6.8.75 (Unidades de Enlace y Apoyo en las Comisiones Regionales).

/actividad de

actividad de las ET, concentrando y evaluando la información disponible sobre su presencia en los distintos países de la región. Se trata de partir de la evaluación global y agregada hacia un examen de situaciones más concretas y casos determinados. En este sentido, la presencia de las ET manufactureras en la región se estudia en tres niveles.

Primero, en términos globales del capital invertido por las ET y sus flujos según el origen de las ET, los países de la región, las ramas económicas, etc. (Véase el capítulo 2.)

Segundo, en relación a la ubicación de las filiales manufactureras de las mayores ET en los países latinoamericanos, tratando de destacar algunas diferencias entre las ET de diferente origen nacional (capítulo 3).

Finalmente, y en un nivel más "desagregado", se trata de identificar las situaciones en los distintos sectores de la industria manufacturera especialmente de Brasil y México, para evaluar los efectos de la expansión de las ET manufactureras sobre el dinamismo de las economías nacionales, el aumento de la importancia de las ET en los distintos sectores, los cambios estructurales de la actividad manufacturera y, finalmente, los efectos sobre la concentración u oligopolio de las mayores empresas (capítulo 4).

A la postre se intenta un resumen de las conclusiones preliminares de esta parte del estudio.

En el Anexo Estadístico se indican las fuentes usadas en la investigación con sus distintos aspectos metodológicos y problemas de comparabilidad de los datos y se reúne el material estadístico que sirvió de base para la investigación así como los gráficos que ilustran la situación en los 23 países de la región.

En la elaboración de este documento participaron varios miembros del equipo del proyecto de investigación sobre las ET en América Latina, ubicado en la División de Desarrollo Económico de la CEPAL. La investigación y la redacción del informe estuvieron a cargo de Jan Kñakal; los antecedentes para el capítulo 3 fueron elaborados por Michael Mortimore; en el trabajo estadístico participaron Tatjana Montes (de la División de Política Comercial, en cuanto a los datos de OCDE-CAD sobre el año 1967) y Georgina Ortiz. El amplio trabajo administrativo relacionado con la investigación estuvo a cargo de Astrid Aguirre.

Tratándose de un borrador preliminar, se agradecerán todas las críticas y comentarios de los lectores interesados en el tema.

/2. La

2. La inversión directa de las empresas transnacionales (ET) en América Latina alrededor del año 1970

Este capítulo estudia el origen, la distribución por los países de la región y la composición sectorial de la inversión directa de las ET, destacando la importancia de aquéllas en la industria manufacturera.4/ En la primera parte del capítulo (parte a)) se analizan las tendencias globales de la inversión directa mundial al principio de los años setenta. El origen y la distribución regional y sectorial de la inversión extranjera directa en América Latina y sus distintos países se estudian a continuación (en la parte b)) en base de los amplios datos disponibles al respecto a fines del año 1967.5/ A continuación, (en la parte c) se analizan los cambios recientes en la región y en Brasil y México.

a) El origen y la distribución regional y sectorial de la inversión directa mundial al principio de los años setenta

Al principio de los años setenta, las ET de los Estados Unidos mantenían su posición dominante en la inversión directa mundial. Por otro lado, el mayor ritmo del crecimiento económico de Europa y del Japón respecto a los Estados Unidos en la postguerra involucró una

4/ Se supone por definición que la inversión extranjera directa corresponde prácticamente a las ET. Más aún, en los Estados Unidos más del 70% de su inversión extranjera directa se realiza por sólo 250-300 ET. En el Reino Unido la proporción es más del 80% controlado por 165 ET y en Alemania Federal más del 70% corresponde a 82 firmas (véase, "Las corporaciones multinacionales en el desarrollo mundial", Naciones Unidas, ST/ECA/190, Nueva York, 1973, págs. 5 y 7).

5/ Véase el documento del Comité de Asistencia y Desarrollo (CAD) de la OCDE, "Stock of Private Direct Investment by DAC Countries in Developing Countries", publicado en 1972, que por primera vez ofrece datos amplios (aunque en muchos casos estimados) sobre la inversión extranjera directa acumulada ("valor neto en libros de las filiales, sucursales y asociadas") de 16 mayores países inversores en los distintos países en desarrollo a fines del año 1967 (véase también la Introducción al Anexo Estadístico, parte 4). Por otro lado, los datos posteriores de la OCDE-CAD, analizados en la parte c), de este capítulo, carecen de mayor desagregación por países inversores y ramas económicas.

/mayor capacidad

mayor capacidad competitiva de esas áreas en el comercio mundial y en los mercados de capitales. Espectacular fue, por ejemplo, el aumento de la inversión directa acumulada mundial de Alemania Federal y del Japón, con una variación promedia anual de 23% y 28% respectivamente entre 1960 y 1971, mientras que los Estados Unidos acusaron un aumento de 9% en el mismo período. Entre los años 1967 y 1971, la tendencia hacia la diversificación del origen de las ET significó un aumento de la posición relativa de Europa Occidental en la inversión directa mundial acumulada de 35% a 38% 6/ y del Japón de 1% a 3%, en tanto que las empresas estadounidenses vieron su cuota disminuida de 55% a 52% entre los períodos respectivos (véase el cuadro 1).

Otra tendencia importante en el desarrollo de las ET fue su mayor ritmo de penetración en los países con mercados más amplios, mayor nivel de industrialización y desarrollo socioeconómico general. En el año 1967, más de dos tercios de la inversión directa mundial acumulada correspondió a los países desarrollados y el 32% restante a los en vía de desarrollo, perteneciendo más de la mitad de esta última cuota (18%) a los 23 países latinoamericanos. (Véase otra vez el cuadro 1.)

Esta polarización se acentuaba aún más en términos dinámicos, como puede observarse en la orientación geográfica de las inversiones directas estadounidenses. Entre los años 1966 y 1973, la participación de Europa Occidental en el total mundial de la inversión directa acumulada de los Estados Unidos aumentó de 30% a 35%, mientras que aquella de América Latina (incluyendo al resto de los países subdesarrollados del hemisferios occidental) disminuyó de 21% a 17% respectivamente. Las tasas anuales de aumento para América Latina fueron de 7% en 1971, 6% en 1972 y 10% en 1973, frente a 13%, 11% y 21% respectivamente para Europa y con el promedio anual de 6% para América Latina en el segundo quinquenio de los sesenta. (Véase el cuadro 2.)

6/ Si se excluye el Reino Unido, cuya participación estaba disminuyendo, el incremento fue de 18% en 1967 a 23% en 1971.

/Cuadro 1

Cuadro 1

LA INVERSION DIRECTA MUNDIAL: ORIGEN SEGUN LOS PAISES INVERSORES Y PARTICIPACION DE AMERICA LATINA, 1967-1971

País inversor	Países inversores en porcentaje del total		Producción internacional en porcentaje de las exportaciones de 1971	Participación de los países en desarrollo en porcentaje de la inversión total de 1967	
	1967	1971		Total	América Latina
Estados Unidos	55.0	52.0	395.5	28.1	19.8
Canadá	3.4	3.6	67.7	39.0	36.0
Europa occidental a/	34.6	37.5	82.3	36.2	12.5
Reino Unido	16.2	14.5	214.6	37.6	9.7
Francia	5.5	5.8	93.5	44.8	7.8
Suiza	3.9	4.1	235.7	13.3	10.1
República Federal de Alemania	2.8	4.4	37.4	33.8	26.2
Holanda	2.1	2.2	51.7	75.3	41.8
Italia	1.9	2.0	44.3	33.0	18.6
Bélgica	0.4	2.0	52.4	30.0	5.5
Japón	1.3	2.7	37.5	48.0	27.8
Australia	1.9	0.4	23.7	26.3	...
Otros (incluidos los países en desarrollo)	3.7	3.6	16.0	...	...
Total	100.0	100.0	105.8	31.8b/	17.7b/

Fuente: Véase el cuadro A-1 del Anexo Estadístico.

a/ Incluye además de los enumerados abajo, también a Suecia, Portugal, Dinamarca, Noruega y Austria.

b/ Incluye sólo los países del CAD (OCDE), o sea, Australia, Austria, Bélgica, Canadá, Dinamarca, Francia, República Federal de Alemania, Italia, Japón, Países bajos, Noruega, Portugal, Suecia, Suiza, Reino Unido y Estados Unidos.

/Cuadro 2

Cuadro 2

ESTADOS UNIDOS: DISTRIBUCION REGIONAL Y SECTORIAL DE LA INVERSION ACUMULADA DIRECTA, 1966-1973

(En porcentaje del total y tasa anual promedia)

	1966	1970	1971	1972	1973a/	Tasa promedio anual 1970/1966	Tasas anuales 1971/1970	1972/1971	1973/1972
Total (en miles de millones de dólares)	54.8	78.2	86.2	94.3	107.3	9.3	10.2	9.4	13.8
Distribución regional									
Canadá	31.1	29.2	28.0	27.3	26.2	7.6	5.8	6.9	8.9
Europa	29.6	31.4	32.2	32.7	34.7	10.9	13.1	11.1	20.8
CEE b/	13.8	15.1	15.8	16.7	18.0	11.6	15.6	15.5	22.7
América Latina c/	21.0	18.9	18.3	17.8	17.2	6.4	7.0	6.4	9.8
Distribución sectorial									
Petróleo	29.6	27.8	28.0	27.8	27.6	7.6	11.2	8.7	12.6
Manufacturas	40.3	41.3	41.3	42.1	42.7	9.9	10.4	11.5	15.3
Otros sectores	30.1	30.9	30.7	30.1	29.7	10.1	9.1	7.4	12.5

Fuente: US Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis, Survey of Current Business, August 1974.

a/ Estimación preliminar.

b/ Incluye 6 países: Bélgica, Francia, República Federal de Alemania, Italia, Luxemburgo y los Países Bajos.

c/ Hemisferio occidental, excluyendo a Estados Unidos y Canadá.

/Finalmente, la

Finalmente, la competencia de las ET por defender y ampliar sus mercados mundiales, a menudo reticentes a las importaciones y resguardados con barreras proteccionistas, llevó al aumento de la importancia relativa de las ET dedicadas a las actividades manufactureras. Así, la producción "internacional" de las filiales extranjeras de las ET superaba en el año 1971 a las exportaciones de los Estados Unidos casi 4 veces, del Reino Unido y de Suiza más de 2 veces y en cuanto a Bélgica, Holanda, Canadá y Francia era entre 52% y 93% de las exportaciones nacionales respectivas. (Véase otra vez el cuadro 1.)

La concentración de las ET en las actividades manufactureras se estaba acentuando en el segundo quinquenio de los sesenta y los primeros años setenta, como lo revela la experiencia estadounidense. La participación de las actividades manufactureras en la inversión directa acumulada mundial de los Estados Unidos aumentó de 40% en 1966 a 43% en 1973 (véase otra vez el cuadro 2).

b) La estructura de la inversión extranjera directa en América Latina a fines de los años sesenta

i) El origen y la composición sectorial de la inversión extranjera directa en América Latina

La relativamente elevada participación de América Latina en la inversión directa mundial (18%, o sea más que la mitad de todos los países en desarrollo) se debió principalmente a las ET de los Estados Unidos, que a fines del año 1967 tenían una quinta parte de su inversión mundial en la región. (Véase el cuadro 3.)

Desde el ángulo latinoamericano, era mayor la hegemonía de las ET estadounidenses en la inversión extranjera directa global que en otras áreas del mundo. Efectivamente, esa participación alcanzó a 65%, en Africa llegó a 21%, en Asia a 36%, en Medio Oriente 57% y a 61% en los países industrializados.7/ Las posiciones restantes en América Latina las ocupaban las empresas europeas con un 26%, Canadá con un 7% y Japón con sólo 2% de la inversión global. Entre los países europeos se destacaban Reino Unidos (9%), Holanda y Alemania Federal (4% cada uno) y con participaciones de 2% cada uno - Francia, Suiza e Italia. (Véase otra vez el cuadro 3.)

7/ Véase el cuadro A/4 en el Anexo Estadístico.

/Cuadro 3

Cuadro 3

AMERICA LATINA: LA INVERSION DIRECTA ACUMULADA TOTAL Y MANUFACTURERA SEGUN LOS MAYORES PAISES INVERSORES, 1967

País inversor	Millones de dólares			Participación del país inversor en porcentaje de la inversión total en América Latina		Participación de América Latina en la inversión mundial del país inversor
	Total en dólares	Manufactura				
		Dólares	Porcentaje del total	Total	Manufacturera	
Estados Unidos	11 572	3 616	31	65	55	20
Europa occidental	4 613	2 521	55	26	38	12
Reino Unido	1 607	476	30	9	7	10
Holanda	793	210	27	4	3	42
Alemania Federal	756	705	93	4	11	26
Francia	442	368	83	2	6	8
Suiza	406	198	49	2	3	10
Italia	392	366	93	2	6	19
Bélgica	113	108	96	1	2	5
Otros países europeos a/	104	88	85	1	1	5
Canadá	1 319	157	12	7	2	36
Japón	403	292	72	2	4	28
Total	17 906	6 586	37	100	100	18

Fuente: Véanse los cuadros A-1, A-4 y A-8 del Anexo Estadístico.

a/ Austria, Dinamarca, Noruega, Portugal y Suecia.

/No obstante

No obstante el predominio de las ET estadounidenses en la inversión global de la región, se puede observar la misma tendencia a la diversificación del origen nacional de las compañías extranjeras como en la escala mundial. Ello ocurre, sobre todo, en el núcleo más dinámico de la inversión directa, que es la actividad manufacturera y especialmente en los países de mayor desarrollo.8/ En este campo, la participación de las compañías europeas y del Japón alcanzó a un 42%, en tanto que en la inversión total (o sea, incluyendo también a otras ramas económicas) era sólo de 28%. Entre las ET manufactureras no-estadounidenses se destacaron las procedentes de Alemania Federal (11%), Reino Unido (7%), Francia e Italia (6% cada uno) y el Japón (4%). (Véase otra vez el cuadro 3.)

La relación entre la diversificación del origen de las inversiones y su composición sectorial resalta aún más si examinamos el "grado de industrialización" de la inversión directa total según los distintos países inversores. Como era de esperar, la mayor participación de las actividades manufactureras correspondió a las ET europeas (entre ellas Bélgica 96%, Alemania Federal e Italia 93% y Francia 83%) y del Japón (72%).

Por el otro lado, los países industrializados con un historial más antiguo en la región mantuvieron todavía la mayor parte de sus inversiones en las actividades tradicionales, o sea, en el petróleo, la minería, la agricultura y los servicios. Así, el Reino Unido, Estados Unidos y Holanda tenían en la actividad manufacturera sólo entre 27% y 31% de sus inversiones totales en la región, mientras que la mayoría correspondió a las actividades mencionadas arriba.9/

8/ Este último aspecto de la distribución de las inversiones por países de la región será examinado más adelante, en la parte c) de este capítulo.

9/ El sector del petróleo participó, a fines de 1967, en la inversión acumulada total en América Latina con un 70% en el caso de Holanda y con 27% y 28%, respectivamente, en cuanto a las inversiones del Reino Unido y Estados Unidos. El último país tenía además, en la minería y el comercio un 14% y un 11%, respectivamente, de sus inversiones totales en la región. En la agricultura, el Reino Unido mantuvo un 12% y Estados Unidos un 3% del total. (Véase el cuadro A/8 en el Anexo Estadístico.)

/Similarmente, en

Similarmente, en las inversiones canadienses participó la actividad manufacturera con sólo un 12%, correspondiendo el grueso a los servicios públicos (un 53% del total).

Finalmente, hay que agregar que la importancia relativa de las ET manufacturadas en la región aumenta no sólo en la medida de su mayor expansión, sino también por la nacionalización reciente de los recursos naturales en algunos países (como, por ejemplo, del cobre en Chile, de bauxita en Guyana, del petróleo en Perú y Venezuela, etc.), lo que no reflejan los datos analizados arriba.

ii) La distribución entre algunos países de América Latina

Para el análisis seleccionamos 14 países latinoamericanos que reflejan, por un lado, situaciones distintas y, por el otro, tienen una elevada representatividad en la región (población, 89%; PIB, 93%; inversión directa total, 91% y la manufacturera, 97%; véase el cuadro 4).10/

Esos países pueden ser clasificados, conforme a su tamaño, nivel de desarrollo económico y eventualmente la subregión, en la siguiente forma:

a) Países de mayor grado de desarrollo económico y mercado relativamente amplio (Argentina, Brasil, México);

b) Países medianos del Pacto Andino, subdivididos en aquellos de grado intermedio de desarrollo (Chile, Colombia, Perú y Venezuela) y de grado menor de desarrollo (Bolivia y Ecuador);

c) Dos países del Caribe de habla inglesa con igual característica que el grupo anterior (Barbados 11/ y Trinidad y Tabago).

El cuadro 4 reúne los datos sobre la participación de los países examinados en la inversión directa global y manufacturera de la región a fines del año 1967, junto con algunos indicadores que dicen relación con el tamaño del mercado (población y PIB) y con ciertos factores sociales (grados de urbanización y de matrícula en la enseñanza media).

10/ Para un análisis estadístico detallado de la inversión directa por los 23 países de la región y su distribución según las ramas económicas y el origen nacional de las ET, véase el Anexo Estadístico, cuadros A/10 - A/32 y los gráficos 1 - 24 en el mismo Anexo.

11/ Los datos sobre la inversión en Barbados incluyen a las Indias Occidentales.

/Cuadro 4

Cuadro 4

AMERICA LATINA: LA INVERSION DIRECTA TOTAL Y MANUFACTURERA POR ALGUNOS PAISES, 1967

País/área	Distribución porcentual de la inversión a/		Distribución porcentual b/			Coeficiente b/	
	Total	Manufacturera	Población	Producto interno bruto (porcentaje)	Producto interno bruto (US$ Per cápita)	Urbanización	Matrícula media
A. 3 países grandes	41.0	76.1	62.1	68.3	553	44	...
1. Argentina	10.2	18.2	9.0	18.2	1 018	67	38
2. Brasil	20.8	38.4	34.4	24.8	362	39	34
3. México	10.0	19.5	18.7	25.3	681	40	9
B. Pacto Andino	34.6	13.7	24.7	22.7	462	43	...
i) Desarrollo intermedio	33.4	13.1	20.8	20.6	...	...	...
1. Chile	5.4	1.4	3.6	4.3	608	57	35
2. Colombia	4.1	3.6	8.2	6.0	369	43	20
3. Perú	4.4	2.2	5.0	3.8	377	32	33
4. Venezuela	19.5	5.9	4.0	6.5	827	56	40
ii) Desarrollo menor	1.2	0.5	3.9	2.1	...	...	...
5. Bolivia	0.8	0.2	1.7	0.7	200	23	18
6. Ecuador	0.4	0.3	2.2	1.4	313	33	26
C. Centroamérica c/	8.2	2.7	8.0	4.8	343	...	...
1. Costa Rica	0.8	0.3	0.6	0.7	545	32	27
2. Nicaragua	0.4	0.4	0.7	0.5	354	25	18
3. Panamá	4.6	0.9	0.5	0.7	663	39	45
D. Caribe d/	14.8	6.2	1.5	1.5	502	...	...
1. Barbados	6.2e/	3.1e/	0.1	0.1	436	...	...
2. Trinidad y Tabago	3.8	2.3	0.4	0.5	678	...	...
Total 14 países seleccionados	91.4	96.8	89.1	93.5	...	...	...
Total América Latina (23 países)	100.0	100.0	100.0	100.0	504	...	...

Fuente: Véase el cuadro A-6 del Anexo Estadístico.

a/ Fines del año 1967.
b/ 1970.
c/ Mercado Común Centroamericano, o sea, excluyendo a Panamá.
d/ Barbados, Guyana, Jamaica y Trinidad y Tabago.
e/ Incluyendo a Indias occidentales.

/Se verifica,

Se verifica, en primer lugar, y conforme a las preferencias de las ET analizadas arriba en términos mundiales, que existía una coincidencia visible entre la dimensión del mercado y la participación en la inversión directa regional, especialmente la manufacturera.12/ Argentina, Brasil y México, que cuentan en conjunto con un 62% de la población y 68% del PIB agregado de la región, absorbían un 76% de la inversión directa manufacturera total de América Latina (y sólo un 41% de la inversión global).

Entre estos tres grandes países, Argentina demostraba el mayor nivel de las inversiones manufactureras per cápita (participación de 9% en la población y 18% en las inversiones de la región). Esto se explica por su relativamente alto grado de desarrollo económico (PIB por habitante, niveles de urbanización y educación).

Los países del Pacto Andino, contrariamente a los de mayor desarrollo relativo, se caracterizaban por una participación mayor en las inversiones totales que en las manufacturas (35% y 14%, respectivamente, confrontándolo con un 25% de la población y 23% del PIB agregado de América Latina). Como es obvio, inciden aquí principalmente las inversiones de las ET en la minería y el petróleo.

Entre los países del grado de desarrollo intermedio de este grupo se destaca la diferencia entre Chile, Colombia y Perú, por un lado, y Venezuela, por el otro. Este último país, por su riqueza petrolera y un alto nivel del PIB per cápita (un 4% de la población y 6.5% del PIB regionales) absorbía 6% de la inversión manufacturera y 19.5% de la inversión directa global en América Latina.

Por otra parte, Chile, Colombia y Perú tenían una participación relativamente pequeña en la inversión manufacturera. Si agregamos los indicadores estudiados para estos tres países y los comparamos con los de Brasil, resulta que este último tiene una población dos veces mayor, el PIB es un 76% mayor, pero participaba 5.3 veces más en la inversión manufacturera regional que Chile, Colombia y Perú en conjunto.

12/ De una encuesta estadounidense del año 1967 sobre los principales determinantes de la localización de inversiones, se desprende que el factor más importante es la demanda del mercado, apareciendo en el segundo y tercer lugar el proteccionismo comercial y la regulación de las inversiones. (Véase el cuadro A/3 en el Anexo Estadístico.)

/Los países

Los países de menor desarrollo relativo del Pacto Andino, Bolivia y Ecuador (200 y 313 dólares per cápita, respectivamente) confirman la hipótesis respecto a la importancia de la amplitud del mercado para las decisiones inversionistas de las ET. En conjunto representan un 3.9% de la población y un 2.1% del PIB regionales, pero su cuota agregada en la inversión manufacturera global era de sólo 0.5%.

Los países del Mercado Común Centroamericano (MCCA), cuyo nivel promedio del PIB agregado per cápita (343 dólares en 1970) se acerca al de Colombia (369 dólares), destacaron una situación similar a la de este país. Como Colombia, contienen un 8% de la población de América Latina y absorbían un 2.7% de la inversión manufacturera regional (Colombia 3.6%). Sin embargo, entre esos países centroamericanos existen diferencias apreciables. Costa Rica y Nicaragua sólo absorbían un 0.7% de la inversión manufacturera regional, mientras que su participación en la población y el PIB agregado de América Latina es de 1.3% y 1.2%, respectivamente. Por otro lado, Panamá,13/ con un 0.5% y un 0.7% de la población y el PIB regionales, contaba con 0.9% de la inversión manufacturera regional.

Los países del Caribe (de habla inglesa), aunque sólo tienen el 1.5% de la población y del PIB regionales, participaron con un 6% en la inversión manufacturera total de la región. Esta relación es aún más extrema en los casos de Barbados y Trinidad y Tabago (0.1% frente a 3.1% y 0.4% frente a 2.3%, respectivamente).

iii) <u>El origen de la inversión extranjera directa total y manufacturera en algunos países de América Latina</u>

Tomando los mismos países latinoamericanos que en el punto anterior y los 8 países inversores más importantes en la región,14/ se examinará ahora el origen de la inversión directa total y manufacturera, o sea, el grado de su diversificación geográfica en el año de referencia, o sea, 1967. (Véanse los cuadros 5 y 6.)

13/ Panamá no está incluida en los datos globales anteriores por no participar en el MCCA.

14/ Estados Unidos, Reino Unido, Canadá, Holanda, Alemania Federal, Francia, Italia y Japón que representan en su conjunto 95% de la inversión directa total y 94% de la manufacturera colocada en América Latina a fines del año 1967. Un análisis estadístico detallado por los 23 países de la región y 16 mayores países inversores se puede consultar nuevamente en el Anexo Estadístico, cuadros A/10 - A/32 y en los gráficos 1-24 en el mismo Anexo.

/Cuadro 5

Cuadro 5

AMERICA LATINA: DIVERSIFICACION DEL ORIGEN DE LA INVERSION DIRECTA TOTAL EN ALGUNOS PAISES, 1967

País/área	Participación porcentual del país inversor en la inversión directa total del país							
	Estados Unidos	Reino Unido	Canadá	Holanda	Alemania	Francia	Italia	Japón
A. 3 países grandes	51 (32)	6 (29)	9 (51)	3 (28)	9 (88)	5 (88)	5 (95)	4 (76)
Argentina	56 (9)	9 (11)	1 (1)	3 (7)	5 (13)	6 (24)	11 (53)	1 (4)
Brasil	36 (11)	5 (11)	17 (47)	4 (20)	14 (68)	7 (60)	4 (37)	6 (53)
México	76 (12)	6 (7)	2 (3)	1 (1)	3 (7)	1 (4)	1 (6)	4 (19)
B. Pacto Andino	79 (42)	7 (28)	2 (10)	8 (62)	1 (9)	0.4 (6)	0.2 (4)	1 (19)
Bolivia	83 (1)	8 (1)	8 (1)	- (-)	- (-)	- (-)	- (-)	- (-)
Chile	91 (8)	1 (1)	- (-)	0.5 (1)	2 (2)	1 (2)	- (-)	4 (9)
Colombia	86 (5)	3 (1)	1 (0.5)	3 (3)	3 (3)	0.5 (1)	- (-)	- (-)
Ecuador	58 (0.4)	27 (1)	- (-)	2 (-)	5 (0.5)	- (-)	- (-)	5 (1)
Perú	84 (6)	3 (2)	3 (2)	- (-)	1 (3)	1 (2)	- (-)	4 (7)
Venezuela	73 (22)	10 (22)	2 (6)	13 (58)	- (1)	- (1)	- (-)	0.2 (2)
C. Centroamérica a/	83 (4)	4 (1.5)	7 (3)	2 b/ (1)	1 (1)	- (-)	- (-)	2 c/ (3.5)
Costa Rica	89 (1)	6 (0.5)	- (-)	- (-)	1 (-)	- (-)	- (-)	3 (1)
Nicaragua	64 (0)	3 (0)	27 (1)	1 (-)	1 (-)	- (-)	- (-)	3 (0.5)
Panamá	91 (6)	3 (1)	1 (1)	- (-)	1 (2)	2 (3)	- (-)	1 (2)
D. Caribe d/	57 (13)	24 (40)	16 (33)	2 (7)	- (0.5)	- (-)	- (-)	- (-)
Barbados	42 (4)	34 (24)	20 (17)	1 (2)	- (0.4)	- (-)	- (-)	- (-)
Trinidad y Tabago	76 (4)	18 (8)	1 (-)	6 (5)	- (-)	- (-)	- (-)	- (-)
Total 23 países	65 (100)	9 (100)	7 (100)	4 (100)	4 (100)	2 (100)	2 (100)	2 (100)

Fuente: Véase el cuadro A-7 del Anexo Estadístico.

Nota: En paréntesis la participación del país latinoamericano en la inversión regional del país inversor.

a/ Mercado Común Centroamericano, o sea, excluyendo a Panamá.
b/ En El Salvador 8%.
c/ En El Salvador 9%.
d/ Incluye, además de los enumerados abajo, a Guyana y Jamaica.

/Cuadro 6

Cuadro 6

AMERICA LATINA: DIVERSIFICACION DEL ORIGEN DE LA INVERSION DIRECTA MANUFACTURERA EN ALGUNOS PAISES, 1967

País	Participación porcentual del país inversor							
	Estados Unidos	Reino Unido	Canadá	Holanda	Alemania	Francia	Italia	Japón
A. 3 países grandes								
Argentina	56	6	1	2	7	7	17	1
Brasil	35	5	2	6	20	10	5	7
México	71	9	2	1	3	1	2	4
B. Pacto Andino								
Bolivia	77	8	8	-	-	-	-	8
Chile	65	7	-	2	18	-	-	5
Colombia	81	1	-	2	9	1	1	-
Ecuador	65	4	-	9	13	-	-	-
Perú	69	7	-	2	7	-	2	9
Venezuela	79	8	3	2	2	1	1	0.5
C. Centroamérica								
Costa Rica	79	-	-	-	5	-	-	16
Nicaragua	43	4	40	-	3	-	-	7
Panamá	56	10	2	-	14	7	-	5
D. Caribe								
Barbados	52	34	12	-	1	-	-	-
Trinidad y Tabago	86	12	1	-	-	-	-	1
América Latina, total de 23 países	55	7	2	3	11	6	6	4

Fuente: Véanse los cuadros A-10 al A-32 del Anexo Estadístico.

/Entre los

Entre los países grandes de mayor grado de desarrollo, Argentina y especialmente Brasil mostraban una apreciable variedad en cuanto al origen de las ET. Las procedentes de los Estados Unidos alcanzaban sólo a 56% y 36% respectivamente de la inversión global, siendo estas cuotas prácticamente iguales en la inversión manufacturera total. Por otra parte, México acusaba una presencia estadounidense mucho mayor en las inversiones globales y manufactureras que en el promedio de la región (76% y 71% frente a los promedios respectivos de 65% y 55% para el conjunto de América Latina).

Estas situaciones distintas de los tres países de mayor desarrollo relativo reflejan la incidencia de una variedad de factores, tales como la vecindad y lazos especiales con el mercado estadounidense (México); gran ritmo del desarrollo industrial con oportunidades para las ET y políticas tendientes a la diversificación comercial y de inversiones (Brasil); los lazos tradicionales con ciertos países europeos, especialmente en relación con las corrientes migratorias (Argentina, con un 17% de las ET italianas en las inversiones manufactureras).

Veamos ahora con mayor detalle la situación más diversificada del Brasil en la inversión manufacturera. Si sumamos la posición de los tres países inversores siguientes a los Estados Unidos (Alemania 20%, Francia 10% y Japón 7%) llegamos a una participación superior que la estadounidense (37% y 35%, respectivamente). Los demás países inversores de mayor importancia eran Holanda con 6%, Reino Unido e Italia con 5% cada uno y Canadá con 2% (tomando siempre como base la inversión directa manufacturera total en el país).

En Argentina, fuera del ya mencionado alto porcentaje de Italia (17%), sobresalieron los de Alemania y Francia con un 7% cada uno, Reino Unido con 6%, Holanda con 2% y Canadá y Japón con 1% cada uno.

En la relativamente pequeña participación de la inversión no-estadounidense en México (22%), se destacaba la participación del Reino Unido (9%), Japón (4%), Alemania (3%) y Canadá e Italia (2% cada uno).

/En el

En el conjunto de los países del Pacto Andino prevalecían claramente las ET de los Estados Unidos, tanto en la inversión global como en la manufacturera (79% de la global y entre 65% y 81% de la manufacturera). Entre los mayores países inversores no-estadounidenses en la actividad manufacturera sobresalía Alemania Federal, con un 18% en Chile, con 13% en Ecuador, 9% en Colombia y 7% en Perú. El Reino Unido, a su vez, ocupaba una posición significativa en Bolivia, Chile, Perú y Venezuela (entre 7% y 8% de la inversión manufacturera total en cada uno de estos países). En Bolivia era además, relativamente alta la posición de Canadá y Japón (8% cada uno), del Japón, en Chile y Perú (5% y 9% respectivamente) y la de Holanda en Ecuador (9%).

Los países centroamericanos en su conjunto tenían un mayor grado de dependencia de las ET estadounidenses dentro de los grupos de países estudiados aquí (83% de la inversión global). En términos generales, obviamente se proyectan aquí la proximidad y los lazos especiales con la economía estadounidense, al igual que en el caso de México. Esto vale especialmente para Costa Rica, con la participación de los Estados Unidos de 79% en la inversión manufacturera total del país, del Japón de 16% y de Alemania Federal de 5%.

Por otro lado, puede sorprender que en Nicaragua y Panamá la participación de las ET de los Estados Unidos en la inversión manufacturera era de sólo 43% y 56% respectivamente. En Nicaragua, los mayores inversores manufactureros, después de los estadounidenses, fueron Canadá con 40% y Japón con 7% y en Panamá, Alemania con 14%, Reino Unido con 10%, Francia con 7% y Japón con 5% en el total respectivo de la inversión manufacturera.

Los países del Caribe, pese a la preponderancia global de los Estados Unidos en el grupo (57% de las inversiones totales), dejan ver sus lazos tradicionales con el Reino Unido (24% del total de la inversión) y Canadá (16%). Los países estudiados de este grupo, Barbados 15/ y Trinidad y Tabago, representaban los extremos en este sentido. Mientras que en la inversión manufacturera total del primer

15/ Incluyendo Indias Occidentales.

/país participaron

país participaron los Estados Unidos con sólo 52%, el Reino Unido con 34% y Canadá con 12%, en el segundo prevaleció la presencia estadounidense (86% de la inversión manufacturera), con sólo 12% de participación británica.

Finalmente, veamos la distribución de la inversión directa de las ET en los países latinoamericanos desde el ángulo de los mayores países inversores, o sea, el tipo de su relación "vertical" con la región.

Examinando la diversificación del origen nacional de las ET en la región (en el punto i) de esta parte), se observó que el mayor dinamismo de las compañías europeas y japonesas en comparación a las estadounidenses se relacionaba principalmente con su creciente competitividad en los mercados de bienes manufacturados.16/ Esta orientación preferencial de las inversiones europeas y del Japón en función de la demanda local se evidencia en su alta concentración en los países con mayor capacidad del mercado. Efectivamente, Argentina, Brasil y México en conjunto absorbían un 88% de las inversiones "latinoamericanas" de las ET procedentes de Alemania y Francia, 95% de aquellas de Italia y 76% de las japonesas (véase otra vez el cuadro 5). Como se comprende, la gran mayoría de estas inversiones correspondió a Brasil (Alemania 68%, Francia 60% y Japón 53% de sus inversiones totales ubicadas en América Latina), con excepción de las italianas, en las cuales todavía prevalecieron los lazos tradicionales con Argentina (53% de las inversiones italianas en América Latina).

Por otro lado, Estados Unidos, Reino Unido y Holanda tenían una parte menor de sus inversiones directas latinoamericanas en el conjunto de los tres países grandes (32%, 29% y 28% del total en la región, respectivamente). Esto se debe al hecho de que la parte principal de la actividad de sus ET siguió estando orientada hacia los recursos naturales, especialmente minerales y petróleo en los países del Pacto Andino, donde Estados Unidos tenía el 42%, el

16/ Véase otra vez el cuadro 3 que demuestra un alto grado de concentración de las inversiones de estos países en la actividad manufacturera.

/Reino Unido

Reino Unido el 28% y Holanda el 62% del total de sus inversiones latinoamericanas. Por otro lado están los vínculos tradicionales y "especiales" de las empresas estadounidenses con Centroamérica y el Caribe (4% y 13%, respectivamente, del total) y de las empresas británicas con el Caribe (40% del total). Las inversiones en estas áreas también se orientaban hacia la agricultura tropical y los minerales.

La creciente competencia de las ET europeas y del Japón con las empresas estadounidenses en la región, y especialmente en los países con la mayor capacidad de mercado, significa entonces una mayor diversificación y equilibrio de los lazos externos para ciertos países de la región y también un mayor relieve de los mercados latinoamericanos en las estrategias mundiales (o al menos "periféricas") de los países europeos y del Japón, tendientes tradicionalmente a las economías de Africa y Asia. Resulta obvio que esta diferenciación de las relaciones verticales en la inserción dependiente de la región 17/ aumenta el poder de negociación de los países más privilegiados en este sentido. Esto se refiere especialmente a los tratos bilaterales y multilaterales en el nivel de los gobiernos, 18/ mientras que en las relaciones con determinadas ET influye más bien el grado de competencia (u oligopolio) en el mercado local del respectivo sector de producción. 19/

Las tendencias estructurales de la inversión extranjera directa en América Latina, analizadas en esta parte en base de la amplia información de la OCDE sobre la situación a fines de 1967, se ven prolongadas y reforzadas en los años posteriores. Veamos ahora, en base de algunos datos parciales, los cambios ocurridos en el período 1967-1973.

17/ Para una discusión más amplia, véanse los trabajos de la CEPAL citados arriba en el capítulo 1, parte b).

18/ Así, por ejemplo, en junio de 1975 se realizó en Salzburgo (Austria) un Seminario sobre las inversiones extranjeras en Brasil, con la presencia de tres ministros del gobierno de ese país y muchos presidentes de las ET europeas, cuya "contrapartida" fue en el mismo mes una reunión igualmente representativa con las ET de los Estados Unidos, organizada por "Business International Corporation", en Brasilia (véase "Gazeta Mercantil" de Brasil, varios números de junio de 1975).

19/ Sobre este aspecto volveremos más adelante en el capítulo 4.

/c) Los

c) Los cambios recientes en la inversión extranjera directa en América Latina, Brasil y México

Para las características de la expansión reciente de la inversión extranjera directa en América Latina, se dispone de cuatro tipos de información: sobre los flujos netos registrados en el balance de pagos de los países latinoamericanos; sobre el valor acumulado de la inversión directa total de todos los países de la OCDE/CAD en los países de la región en 1971 y 1972; sobre la inversión directa acumulada de los Estados Unidos y, finalmente, la información más detallada sobre la situación en Brasil y México, recogida por sus respectivos Bancos Centrales.20/

A continuación se procede a examinar el dinamismo de la inversión extranjera directa y sus cambios estructurales, primero en términos globales y después con mayor detalle la situación particular de Brasil y México.

i) Los cambios en América Latina y algunos países de la región

En el segundo quinquenio de los años sesenta y al principio de los setenta se ha producido un aumento considerable de los flujos netos de la inversión directa registrados en el balance de pagos. El aporte promedio anual alcanzaba en 1971-1973 a 1 526 millones de dólares para la región en su conjunto, o sea, 3.7 veces más que en el primer quinquenio y 1.8 veces más que en el segundo quinquenio de los sesenta (407 y 845 millones de dólares, respectivamente). (Véase el cuadro 7.)

20/ Como en otros casos, los distintos tipos de información estadística, enumerados arriba, no son estrictamente comparables entre sí y ofrecen sólo un cuadro aproximativo de los cambios en la inversión directa. Así, los flujos netos totales de la inversión directa, registrados en el balance de pagos, corresponden a todos los países inversores (incluyendo, por ejemplo, a los propios latinoamericanos), mientras que los datos sobre la inversión acumulada incluyen sólo a los 16 países inversores de la OCDE/CAD. Por otro lado, los flujos netos de la inversión directa en el balance de pagos excluyen a las reinversiones de las utilidades y otros activos adquiridos localmente, los cuales a su vez aumentan también el valor de la inversión directa acumulada.

/Cuadro 7

Cuadro 7

AMERICA LATINA: LA EVOLUCION RECIENTE DE LA INVERSION EXTRANJERA TOTAL, POR PAISES DE LA REGION

País/área	Los flujos netos de la inversión directa a/ (promedios anuales en millones de dólares)			La inversión directa acumulada					
				De los 16 países del CAD (OCDE)			De los Estados Unidos		
				Tasa promedio anual	Distribución (porcentaje)		Tasa promedio anual	Manufactura (porcentaje del total)	
	1961-1965	1966-1970	1971-1973	1967-1972	1967	1972	1967-1973	1967	1973
Argentina	40.3	16.2	10.2	4.8	10.2	9.2	4.5	63	62
Brasil	121.2	164.8	575.5	10.5	20.8	24.8	15.8	67	69
México	148.2	232.0	326.8	8.2	10.0	10.7	8.9	66	70
Subtotal 3 países grandes	309.7	413.0	912.5	8.6	41.0	44.7	10.6	65	68
Bolivia	8.3	-11.6	-1.3	-12.2	0.8	0.3	...	...	...
Chile	1.2	48.2	-14.0	-4.5	5.4	3.1	-5.7	7	7
Colombia	22.1	45.8	29.3	4.6	4.1	3.7	3.3	32	42
Ecuador	6.6	37.8	122.1	34.0	0.4	1.4	...	...	...
Perú	14.8	-16.8	44.6	2.4	4.4	3.5	3.1	15	12
Venezuela	-77.2	51.2	118.6	1.1	19.5	14.9	0.2	12	24
Subtotal Pacto Andino	-24.2	154.6	299.3	1.5	34.6	26.9	...	...	...
Paraguay	2.6	3.4	6.6	5.2	0.2	0.2	...	...	...
Costa Rica	8.3	17.1	24.9	6.5	0.8	0.7	...	...	...
El Salvador	6.7	7.4	5.7	5.4	0.4	0.4	...	...	...
Guatemala	7.5	20.5	21.9	5.3	0.8	0.8	...	...	...
Honduras	1.5	9.7	4.8	3.4	0.9	0.8	...	...	...
Nicaragua	6.8	14.0	10.5	3.1	0.4	0.3	...	...	...
Subtotal Mercado Común Centroamericano	30.8	68.7	67.8	4.8	3.3	3.0	-2.4	14	18
Haití	0.8	1.6	5.4	8.8	0.2	0.2	...	...	...
Panamá	13.8	16.2	13.7	14.7	4.6	6.6	13.0	4	11
República Dominicana	5.2	21.1	43.1	14.8	0.9	1.3	...	...	...
Total 19 países b/	339.6	678.6	1 348.4	6.3	85.2	83.3	6.3	32	41
Barbados	2.1	7.9	14.2	10.2	6.2	7.3	...	...	...
Guyana	4.6	13.8	-18.1	-6.5	1.1	0.5	...	...	...
Jamaica	14.6	108.6	115.3	10.4	3.7	4.4	...	...	...
Trinidad y Tabago	46.6	36.0	66.5	9.9	3.8	4.4	...	...	...
Subtotal 4 países del Caribe	67.9	166.3	177.9	9.3	14.8	16.6	...	...	...
Total 23 países de América Latina	407.5	844.9	1 526.3	6.7	100.0	100.0	7.4c/	30c/	35c/
Participación de América Latina en porcentaje del total de la inversión mundial	...	...	...	...	52.5	48.1	...	20.2	17.2

Fuente: Véanse los cuadros A-33, A-34 y A-35 del Anexo Estadístico.

a/ Flujos procedentes de todos los países (sobre la base del balance de pagos).

b/ Incluye a Uruguay.

c/ Inversión directa total colocada en el Hemisferio occidental, exceptuando a Estados Unidos y Canadá.

/La inversión

La inversión directa acumulada de los países de la OCDE en los 23 países latinoamericanos llegó a fines del año 1972 a 24.8 miles de millones de dólares, comparándose con 18.4 miles de millones de dólares en 1967. Pese a este incremento considerable, la región estaba perdiendo su posición dominante entre los países periféricos, principalmente en favor de Asia. Efectivamente, la participación de Asia en la inversión directa acumulada total en los países en desarrollo aumentó de 14.2% en 1967 a 17.1% en 1972, mientras que aquella de América Latina ha disminuido de 52.5% a 48.1% en igual período. Veamos ahora la situación en algunos países de la región.

Entre los tres países grandes, la mayor expansión de las ET se puede observar en Brasil, donde la entrada neta promedio anual fue en 1971-1973 de 575 millones de dólares, comparándolo con 121 y 165 millones de dólares en la primera y la segunda mitad de los sesenta, respectivamente. En México, el aumento correspondiente fue de 327 millones de dólares en 1971-1973, o sea más que el doble del valor alcanzado en el primer quinquenio de los sesenta (148 millones de dólares). La posición de Brasil en el total de la inversión directa acumulada en América Latina aumentó de 20.8% a fines de 1967 a 24.8% a fines de 1972, mientras que aquella de México sólo de 10.0 a 10.7% en el mismo período.

Por otro lado, Argentina - que participó con un 10.2% en la inversión directa acumulada de la región en 1967 - vio la inversión externa en la segunda mitad de los sesenta, y tanto más en los primeros tres años de los setenta, prácticamente estancada, disminuyendo su participación en la inversión directa acumulada de la región a 9.2% en 1972. Obviamente, aquí los factores favorables de un mercado relativamente amplio y el ingreso per cápita elevado, perdieron para las ET su atracción ante otros factores conocidos que han gravitado en este país durante los últimos años.

La subregión del Pacto Andino se destaca también por una tendencia declinante de la inversión extranjera directa, con diferencias considerables entre los distintos países. En Bolivia y Chile se ha producido en los primeros años de los setenta una baja de la inversión, de modo

/que su

que su participación en la inversión directa acumulada total de la región disminuyó entre 1967 y 1972 de 0.8% a 0.3% y de 5.4% a 3.1%, respectivamente. El flujo de las nuevas inversiones en este grupo de países correspondió mayormente a Ecuador y Venezuela (122 y 119 millones de dólares en el promedio anual de 1971-1973). La participación de Ecuador en la inversión directa acumulada regional aumentó de 0.4% en 1967 a 1.4% en 1972, obviamente en relación con la explotación del petróleo.

A causa del menor ritmo de las inversiones directas entre 1967 y 1972 ha disminuido la posición relativa de Colombia, Perú y Venezuela, de modo que la participación global del Pacto Andino en la inversión directa acumulada de América Latina bajó de 34.6% en 1967 a 26.9% en 1972 (véase otra vez el cuadro 7).

El aumento neto promedio anual de la inversión directa en los países del Mercado Común Centroamericano fue en 1971-1973 prácticamente igual que en el segundo quinquenio de los sesenta y su posición en la inversión directa acumulada de la región se mantuvo también en el mismo nivel (3.3% y 3.0% respectivamente). Por otro lado, una gran expansión de las ET se ha producido en Panamá: entre los años 1967 y 1972 la inversión directa acumulada se duplicó, alcanzando en el último año 1 650 millones de dólares, o sea, más que el doble de la inversión agregada de los países del Mercado Común Centroamericano.21/ La participación de Panamá en la inversión directa regional creció de 4.6% a 6.6% en el mismo período. Un aumento considerable se ha presentado también en la República Dominicana.

Los cuatro países del Caribe (de habla inglesa) aumentaron su cuota en el período examinado de 14.8% a 16.6% de la inversión extranjera directa total colocada en América Latina. La expansión de las ET entre 1967 y 1973 fue considerable en Barbados,22/ Jamaica y Trinidad y Tabago (alrededor de 10% anual), mientras que en Guyana la inversión directa ha disminuido por la nacionalización en la industria de bauxita en el año 1971.

21/ Véase el cuadro A/34 en el Anexo Estadístico.

22/ Incluyendo las Indias Occidentales.

/La inversión

La inversión directa acumulada de los Estados Unidos en los 19 países de América Latina (o sea, excluyendo a los 4 países del Caribe) aumentó entre 1967 y 1973 con una tasa promedia anual de 6.3%, o sea, igual como aquella del conjunto de los países de la OCDE en el período 1967-1972. (Véase otra vez el cuadro 7.) El aumento mayor de la inversión estadounidense fue acusado por Brasil, México y Panamá, con tasas anuales promedias de 15.8%, 8.9% y 13.0%, respectivamente. Por otra parte, en el período bajo estudio se ha destacado la prolongación de la tendencia al aumento de la participación de las ET manufactureras en la inversión directa global (de 32% en 1967 a 41% en 1973, en los 19 países de la región).

Veamos ahora, con mayor detalle, las situaciones específicas de Brasil y México en base de los datos de sus Bancos Centrales.23/

ii) Los casos particulares de Brasil y México

En Brasil, la inversión directa acumulada estaba aumentando durante el período 1969-1974, con una tasa anual promedia de 29%. La tendencia a la diversificación del origen de las ET continuó en términos pronunciados: el ritmo anual promedio de las inversiones europeas fue de 36% y de las japonesas de 61%, mientras que aquellas de los Estados Unidos alcanzaron sólo un 20%. Los países de Europa Occidental participaron a fines del año 1974 en el total de la inversión directa acumulada de este país con un 42% y Japón con un 10%. Por otro lado, la participación estadounidense bajó a sólo 33%. (Véase el cuadro 8.)

Entre los inversionistas europeos, el mayor ritmo de expansión, en términos del aumento promedio anual, correspondió a las ET de los Países Bajos (81%), de Francia (47%) y Suiza (40%). El aumento de las inversiones de Canadá fue prácticamente igual que el de los Estados Unidos, disminuyendo su participación en el total de la inversión directa acumulada de 10% a 7%.

23/ Estos se usan aquí otra vez para estudiar las tendencias del cambio porque los valores absolutos difieren de las estadísticas de la OCDE y del Departamento de Comercio de los Estados Unidos, a causa de distintas definiciones metodológicas. (Véase la Introducción al Anexo Estadístico, partes 6 a) y b)).

/Cuadro 8

Cuadro 8

BRASIL Y MEXICO: LOS CAMBIOS RECIENTES EN LA INVERSION DIRECTA ACUMULADA, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS

Indicador	Brasil			México		
	Tasa promedio anual de aumento	Composición en porcentaje del total		Tasa promedio anual de aumento	Composición en porcentaje del total	
	1969-1974	1969	1974	1965-1970	1965	1970
A. Por países inversores						
Estados Unidos	19.9	47.7	33.5	6.0	83.5	79.4
Canadá	19.0	9.8	6.7	6.6	1.8	1.6
Europa occidental	36.0	31.0	41.6	15.3	12.7	16.0
Alemania	32.0	10.0	11.8	24.0	1.8	3.4
Francia	47.0	2.0	4.0	22.0	0.9	1.5
Países Bajos	81.0	0.5	2.5	18.9	1.2	1.8
Reino Unido	30.0	6.4	6.6	10.5	3.3	3.3
Suiza	40.0	6.1	9.3	20.0	1.8	2.8
Japón	61.0	3.2	9.9	14.9	0.7	0.8
Otros países	24.0	7.2	5.9	22.0	1.3	2.2
Total	29.0	100.0	100.0	10.1	100.0	100.0
	1971-1974	1971	1974	1965-1970	1965	1970
B. Por ramas económicas						
Industria manufacturera	24.0	81.9	74.9	11.6	68.8	73.8
Comercio	35.0	2.7	5.5	8.9	16.3	15.4
Bancos	62.0	2.7	3.3	...	...	...

Fuente: Véanse los cuadros A-36 al A-41 del Anexo Estadístico.

/En cuanto

En cuanto a la composición sectorial de la inversión directa acumulada en Brasil, resulta interesante que ha disminuido la participación de las ET manufactureras de un alto 82% en el año 1971 a 75% en el año 1974. Por otro lado, se vio aumentada la actividad de las ET en el comercio y los bancos, incrementándose su cuota de 5.4% en 1969 a 8.8% en 1974.

En México se ha observado la misma tendencia a la diversificación del origen de la inversión extranjera directa, aunque no en términos tan pronunciados como en Brasil. Según los datos disponibles sobre el segundo quinquenio de los años sesenta, la inversión directa acumulada aumentaba con un 10% anual promedio, correspondiendo a las ET europeas y japonesas un incremento de 15% y a las estadounidenses sólo un 6%. Así, la participación de los Estados Unidos en la inversión directa acumulada total de México ha disminuido de 83% en 1965 a 80% en 1970, en favor de los países europeos y Japón. Entre las ET europeas se destacaron por un mayor ritmo de expansión las empresas procedentes de Alemania Federal, Francia y Suiza. (Véase otra vez el cuadro 8.)

En cuanto a los cambios en la composición de la inversión directa por las ramas económicas, subió aún más el papel de las ET manufactureras, de 69% en 1965 a 74% en 1970, alcanzando así prácticamente igual cuota como en Brasil en el año 1974.

El análisis anterior de los cambios recientes en la inversión extranjera directa en América Latina demuestra que subsistieron y aún se acentuaron las tendencias estudiadas en la parte anterior en base de los datos sobre el año 1967. Efectivamente, la expansión de las ET en la región siguió concentrándose en los países con mayor capacidad de mercado (con excepción de Argentina). Igualmente ha continuado la diversificación del origen nacional de las ET, expandiéndose con mayor ritmo las europeas y del Japón y disminuyendo la participación de las estadounidenses, que de todos modos alcanzaron un aumento considerable. La diversificación del origen de las ET, llegó a su mayor nivel en Brasil donde las empresas de los Estados Unidos cubrían a fines del año 1974 sólo un tercio de la inversión extranjera directa total. Finalmente, y en términos generales, subsistió la mayor expansión de las ET manufactureras respecto a las dedicadas a la explotación de recursos naturales.

/3. Las

3. Las filiales manufactureras de las empresas transnacionales (ET) en América Latina a fines de los años sesenta

En este capítulo se estudiará la presencia de las ET manufactureras en América Latina en base de la distribución de sus filiales por los países de la región y las ramas manufactureras en las cuales actúan. Se tratará de comprobar la validez de las conclusiones derivadas del estudio en el capítulo anterior sobre la distribución de la inversión directa y sus flujos, profundizando al mismo tiempo el análisis de las diferencias existentes entre las ET de origen estadounidense y aquellas procedentes de los países europeos y de Japón.

Para este fin se aprovechará el amplio material estadístico publicado dentro del proyecto sobre las ET de la Escuela de Negocios de Harvard que ha cubierto 187 ET de origen estadounidense con sus 11 742 filiales manufactureras a fines del año 1967 y 209 ET de origen no estadounidense,24/ con 16 576 filiales manufactureras a fines del año 1970.25/ Por otro lado, se dispone de una lista de 441 filiales de las ET de origen estadounidense radicadas en Argentina, Brasil, México, Colombia, Venezuela y Uruguay.26/

Veamos a continuación las características de las ET que operan en América Latina, la fecha de entrada de sus filiales, su distribución por los países de la región según el origen de la ET, su orientación sectorial y, finalmente, algunos aspectos de la mencionada lista de 441 empresas.

24/ O sea, procedentes de Alemania Federal, Bélgica, Francia, Italia, Luxemburgo, Países Bajos, Reino Unido, Suecia, Suiza, Japón y Canadá.

25/ Véase Vaupel & Curhan, "The World's Multinational Enterprises", Harvard, 1973. Para las limitaciones metodológicas de la comparación entre las ET estadounidenses y no estadounidenses véase el Anexo Estadístico.

26/ Véase la revista "Progreso" Editora Visión, Panamá, enero-febrero 1974.

/a) El

a) El tamaño y el grado de diversificación mundial de las ET que operan en América Latina

En el cuadro 9 se presentan las características de los sistemas mundiales de las ET de los Estados Unidos, de las europeas, de Japón y Canadá, que operan en América Latina según su escala de ventas y la diversificación sectorial y geográfica. Veamos estas características de las ET "latinoamericanas" en comparación con aquellas de las ET que actúan en algunos países industrializados (Alemania Federal, Francia y Canadá) y destacando las eventuales diferencias entre los sistemas estadounidenses y no estadounidenses.27/

En cuanto a la escala de ventas mundiales de las ET "latinoamericanas" de los Estados Unidos, podemos observar que alrededor de 40% corresponde a las filiales cuyos sistemas efectúan ventas anuales promedias de 1 000 millones de dólares y más, siendo esta característica prácticamente igual para las filiales ubicadas en los países industrializados. Por otro lado, los sistemas mundiales de las ET de origen europeo, canadiense y japonés que operan en América Latina, e igualmente en los países industrializados, tienen ventas mundiales mucho mayores que las ET de origen estadounidense: aproximadamente dos tercios del total de las filiales, ubicadas en estas áreas, pertenecen a las ET con ventas de 1 000 millones de dólares y más, mientras que la cuota respectiva de las ET estadounidenses fue de dos quintas partes solamente. Así se puede suponer que las ET europeas y japonesas que entran en los distintos mercados en competencia con aquellas estadounidenses, son más poderosas que las de los Estados Unidos en términos de la escala de sus actividades.

27/ La precisión de estas comparaciones está afectada por el hecho de que los datos sobre las ET estadounidenses y las no estadounidenses se refieren a fechas distintas (1967 para las primeras y 1970 para las segundas). Para mayor detalle véase otra vez la Nota Metodológica al Anexo Estadístico, parte 5.

/Cuadro 9

Cuadro 9

AMERICA LATINA: EL TAMAÑO Y EL GRADO DE DIVERSIFICACION SECTORIAL Y REGIONAL DEL SISTEMA MUNDIAL DE LAS ET DE ESTADOS UNIDOS Y DE OTROS PAISES[a] QUE OPERAN EN LA REGION

(Porcentaje del total de las filiales en el área)

Indicador	América Latina		Alemania Federal		Francia		Canadá	
	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras
1. Escala de ventas consolidadas mundiales en millones de dólares								
600 - 999	20.3	18.7	20.9	17.1	17.9	18.0	27.1	16.0
1 000 y más	41.3	66.4	41.8	66.1	41.9	57.0	37.2	72.9
2. Número de sectores en que actúa la ET fuera del país de origen								
1 - 3	13.4	8.9	16.1	2.5	16.8	3.6	22.7	3.7
4 - 9	58.4	29.4	56.5	21.9	54.2	17.9	57.6	20.9
10 y más	29.1	61.7	27.4	75.6	29.0	78.5	29.3	75.5
3. Número de países en que actúa la ET (incluye el país de origen)								
2 - 6	0.2	5.2	1.2	4.1	0.9	5.4	0.7	1.5
7 y más	98.8	94.8	98.8	95.9	99.1	94.6	99.3	98.5

Fuente: Véanse los cuadros A-42 y A-43 del Anexo Estadístico.

a/ La ET procedentes de Alemania Federal, Bélgica, Canadá, Francia, Holanda, Italia, Japón, Luxemburgo, Reino Unido, Suiza y Suecia.

b/ Las ET de los Estados Unidos se han seleccionado por definición entre aquellas con 6 y más filiales.

/La situación

La situación en la diversificación de actividades de las ET parece confirmar la hipótesis anterior. Alrededor de cuatro quintas partes de las ET de origen estadounidense actúan fuera de los Estados Unidos en cuatro y más sectores manufactureros.28/ La situación es otra vez prácticamente igual en América Latina que en los países industrializados. Los sistemas de las ET europeas y del Japón demuestran, en comparación con los estadounidenses, mucho mayor diversificación de actividades: mientras que sólo alrededor de 30% de las ET estadounidenses que actúan en las áreas estudiadas, operan en 10 y más sectores manufactureros, la cuota respectiva de las ET no estadounidenses con esta misma característica es de más de 60% en América Latina y más de 75% en Alemania Federal, Francia y Canadá. Esta diferencia en el grado de diversificación de las actividades se relaciona obviamente con el mayor tamaño de las ET europeas y japonesas.

Finalmente, la diversificación geográfica mundial de las ET tiene rasgos prácticamente idénticos, tanto en cuanto a los sistemas que operan en América Latina y los países industrializados, como en cuanto al origen de las ET. Las ET estadounidenses operan en un 99% en siete y más países extranjeros,29/ mientras que la cuota correspondiente para las ET europeas y del Japón es ligeramente menor, de 95% aproximadamente.

Del análisis anterior se desprende que las grandes ET que operan en América Latina tienen prácticamente iguales características en cuanto a su tamaño y diversificación de actividades y geográfica, que aquellas que operan en los países industrializados. Por otro lado, las ET de origen europeo y japonés se destacan en sus actividades mundiales por mayor escala y diversificación de sus actividades que aquellas procedentes de los Estados Unidos. Esta última característica se relaciona con el ciclo de entrada de las ET en las distintas áreas que analizaremos en el punto siguiente.

28/ En el nivel de tres dígitos de la clasificación CIIU.

29/ Las ET de los Estados Unidos en la muestra fueron seleccionadas por definición con esta característica.

/b) La

b) La "antigüedad" de las filiales

En el cuadro 10 se analiza la distribución de las filiales de origen estadounidense, europeo y japonés, según el período de su asociación con el sistema comparando otra vez con las situaciones análogas de los países industrializados. Veamos primero el ciclo de entrada de las ET estadounidenses, europeas y japonesas en términos de América Latina y comparándolo con los países industrializados, para ver después algunas situaciones específicas de los distintos países de la región.

Antes que nada, se destaca la diferencia en la "antigüedad" entre las filiales de origen estadounidense y de aquellas europeas y de Japón. Las últimas establecieron sus filiales en América Latina mayormente en la década de los sesenta. Las ET europeas establecieron más de 60% de las filiales examinadas en la muestra entre los años 1962 y 1970, siendo la cuota respectiva para las ET del Japón aún mayor, de 78%. Aunque la comparabilidad con las ET estadounidenses es limitada por el hecho de que aquí el último período examinado abarca sólo los años 1962-1967 (o sea 6 años en lugar de los 9 años en el caso de las ET europeas y japonesas), de todos modos se puede observar que la gran mayoría de las filiales de las ET de Estados Unidos, ubicadas en América Latina, es de mucho mayor antigüedad: 17% de las filiales de la muestra fueron establecidas antes del año 1945 (10% en el caso de las europeas y 1% en el caso de las japonesas), la mitad corresponde al período 1946-1961 y sólo un tercio a los años 1962-1967.30/

Así se confirma la conclusión resultante del análisis en el capítulo anterior, en el sentido de que la mayor expansión y competitividad de las ET europeas y japonesas ante aquellas estadounidenses, y la consecuente mayor diversificación del origen de la inversión extranjera directa en América Latina, son de mayor trascendencia en el período reciente.31/

30/ Si este último porcentaje se aumentara en un tercio, o sea la diferencia en los años examinados para los sistemas de Estados Unidos y el europeo y japonés, sería del orden de 45%, o sea siempre mucho menor que en el caso de las ET no estadounidenses.

31/ Véase el capítulo 2, la parte c).

/Cuadro 10

Cuadro 10

AMERICA LATINA: LA DISTRIBUCION DE LAS FILIALES MANUFACTURERAS DE LAS ET DE LOS ESTADOS UNIDOS Y OTROS PAISES INVERSORES SEGUN EL PERIODO DE ENTRADA EN EL SISTEMA[a]

(Porcentaje del total en el área)

Area	Estados Unidos			Europa			Japón		
	Hasta 1945	1946-1961	1962 1967	Hasta 1945	1946-1961	1962-1970	Hasta 1945	1946-1961	1962-1970
Argentina	28.7	43.3	28.0	14.8	38.3	46.9	-	33.3	66.7
Brasil	19.2	58.5	22.3	7.1	30.7	62.2	2.9	35.3	61.8
México	13.7	50.6	35.7	3.3	31.7	65.0	-	33.3	66.7
Subtotal	18.6	51.3	30.1	8.6	33.2	58.2	2.2	34.8	63.0
Chile	28.6	26.2	45.2	21.7	13.0	65.2	-	-	100.0
Colombia	11.9	51.7	36.4	11.1	16.7	72.2	-	-	100.0
Perú	22.6	41.5	35.8	-	37.5	62.5	-	-	100.0
Venezuela	8.6	60.0	31.4	-	17.4	82.6	-	-	100.0
Subtotal	14.2	50.4	35.4	8.8	20.0	71.3	-	-	100.0
América Central y Caribe	15.2	38.0	46.7	25.0	17.9	57.1	-	5.9	94.1
Otras	16.7	47.6	35.7	22.2	11.1	66.6	-	-	100.0
Total América Latina	16.8	49.0	34.1	10.1	28.8	61.1	1.2	20.7	78.0
Alemania	22.1	37.5	40.4	32.1	9.8	58.0	50.0	-	50.0
Francia	19.8	38.7	41.5	13.0	16.4	70.1	-	-	-
Canadá	33.6	40.2	26.3	4.6	29.6	65.7	-	-	100.0

Fuente: Véase el cuadro A-44 del Anexo Estadístico.

a/ La fecha más antigua desde la cual existe la filial y en la cual por lo menos 5% del capital pagado de la filial era de propiedad colectiva de aquellos miembros de la casa matriz (ET), en los cuales esta última tenía a lo menos un 25% de participación en el capital.

/Si comparamos

Si comparamos ahora la situación latinoamericana con aquellas de Alemania, Francia y Canadá, podemos observar que el ciclo de expansión de las ET estadounidenses se concentra en la etapa de preguerra hacia Canadá (34% del total de las filiales frente a 17%, 22% y 20% para América Latina, Alemania y Francia, respectivamente), después de la guerra y hasta el fin de los años cincuenta amplía su expansión con preferencia hacia América Latina (49% frente a alrededor de 38% para Alemania y Francia), para concentrar en los años sesenta su atención hacia los países industrializados de Europa (alrededor de 40% para Alemania y Francia frente a 34% para América Latina).

Por otro lado, las ET europeas parecen expandirse en la preguerra con preferencia en el propio continente europeo para penetrar en América Latina con mayor vigor en las décadas postbélicas y, especialmente, en la última, como ya se ha dicho arriba. Finalmente, la expansión mundial de las ET de Japón corresponde principalmente al último decenio penetrando tanto los mercados de los países industrializados como de aquellos en desarrollo.32/

Finalmente, interesa cómo se proyectan estas tendencias globales en los distintos países de la región. En términos generales, parece confirmarse la hipótesis anterior: todas las ET, tanto estadounidenses como europeas y japonesas entran primero en los países de mayor mercado y relativamente más desarrollados para ampliar, en una etapa posterior, la esfera de su expansión hacia los países de menor tamaño y menos desarrollados.

Efectivamente, la cuota de las filiales estadounidenses establecidas en la preguerra fue de 19% para los tres países grandes de la región (y 29% para Argentina), mientras que en los cuatro países del actual Pacto Andino y aquellos de América Central y del Caribe las filiales establecidas en la preguerra participan en el total de la muestra sólo con 14 y 15% (pero 29% en Chile y 23% en Perú).

32/ En este último caso las ET japonesas tienen preferencia en cuanto a los países asiáticos de la misma forma como los países europeos hacia los países de Africa y Asia. Sobre este aspecto volveremos en la parte c) siguiente.

/En el

En el primer período de postguerra hasta fines de los años cincuenta, la expansión de las ET fue dentro de la región más o menos equilibrada. Por otro lado, la cuota de las filiales establecidas en el período de los años sesenta fue para los países del Pacto Andino de 35%, para los países de América Central y del Caribe de 47%, comparándolo con sólo 30% correspondiente a Argentina, Brasil y México.

Esta diferencia en el ciclo de expansión por los países de la región ha sido mucho más destacada para las ET europeas y japonesas. En el período 1946-1961 las ET europeas establecieron un tercio del actual número de sus filiales en los tres países grandes (y 38% en Argentina), mientras que la cuota correspondiente fue en este lapso de 20% para los cuatro países del Pacto Andino y de 18% para América Central y el Caribe. La situación ha cambiado en los años sesenta: las filiales establecidas en este período participaron en el total existente en 1970 con 71% en cuanto a América Central y el Caribe, mientras que en Argentina, Brasil y México el porcentaje respectivo fue sólo de 58%.

Similarmente las ET japonesas establecieron en el primer período de postguerra más de un tercio de las filiales existentes actualmente en los tres países grandes y prácticamente ninguna en los demás países de la región, en los cuales penetraron sólo en la década de los sesenta.

c) La distribución de las filiales manufactureras de las ET entre los países de la región

El cuadro 11 ilustra la distribución de las filiales de las ET de los Estados Unidos entre los países de la región a fines del año 1967 y para las ET europeas, de Japón y Canadá a fines del año 1970.

En primer lugar, su análisis confirma las conclusiones del capítulo anterior 33/ sobre la distribución mundial de la actividad de las ET de distinto origen. Las filiales de las ET estadounidenses se concentran principalmente en los países industrializados de Europa y en Canadá, siendo de todos modos la cuota de América Latina (27%) mucho mayor que aquella de los países subdesarrollados de Africa y Asia (6% y 16%, respectivamente).

33/ Véase el capítulo 2, la parte a).

/Cuadro 11

Cuadro 11

AMERICA LATINA: LA DISTRIBUCION DE LAS FILIALES MANUFACTURERAS DE LAS ET DE LOS ESTADOS UNIDOS (1967) Y DE OTROS PAISES INVERSORES (1970) SEGUN LOS PAISES DE LA REGION

(Porcentaje del total de las filiales de ET del país inversor)

País/área receptor	Estados Unidos a/		Alemania	Francia	Italia	Reino Unido	Suecia	Suiza	Japón	Canadá	Filiales no estadounidenses, total	
	Número	Porcentaje									Número	Porcentaje
A. Distribución regional (América Latina = 100)												
Argentina	136	12.0	22.0	27.7	22.2	20.0	12.5	20.0	3.4	14.0	126	18.4
Brasil	178	15.8	33.3	32.5	24.4	18.6	25.0	25.4	38.6	14.0	200	29.4
México	289	25.6	18.4	8.4	11.1	12.4	20.8	15.6	11.4	18.6	98	14.3
Subtotal	603	53.4	73.8	68.6	57.8	51.0	58.3	60.0	53.4	46.5	414	62.1
Chile	42	3.7	4.3	6.0	4.4	4.8	...	...	3.4	-	31	6.8
Colombia	115	10.2	4.3	2.4	2.2	4.8	...	...	2.3	7.0	28	4.1
Perú	51	4.5	5.7	1.2	6.6	3.4	...	...	10.2	-	32	4.7
Venezuela	136	12.0	2.8	2.4	22.2	6.3	...	7.3	6.8	14.0	47	6.9
Subtotal	344	30.5	17.0	12.0	35.6	19.3	33.3	23.6	22.7	20.9	138	20.4
Centroamérica y Caribe	140	12.4	7.8	3.6	4.4	22.1	8.3	9.1	20.5	27.9	92	13.6
Otras	42	3.7	1.4	3.6	2.2	7.6	-	7.3	3.4	4.7	27	4.0
Total de America Latina	1 129	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	668	100.0
B. Distribución mundial (total de filiales = 100)												
Norteamérica		13.0	9.8	7.1	6.2	13.0	4.2	10.0	4.8	13.0		
Europa		38.8	53.0	51.0	45.0	29.0	68.0	64.0	3.3	44.0		
América Latina		26.6	17.8	17.3	33.0	6.4	14.0	13.9	18.2	21.4		
Africa y Medio Oriente		6.2	9.8	19.0	10.0	25.0	4.2	4.1	8.6	5.6		
Resto de Asia y Oceanía		15.6	9.8	6.1	5.4	27.0	9.0	7.9	65.0	16.0		

Fuente: Véase cuadro A-45 del Anexo Estadístico.

/por otro

Por otro lado, las ET europeas y de Canadá tienen aún mayor porcentaje de sus filiales en los países industrializados de Europa. En cuanto a la distribución de las filiales europeas en los países en desarrollo, se destacan los lazos tradicionales con Africa y Asia (especialmente en cuanto a las ET británicas y francesas), pero de todos modos una gran parte de las ET europeas tiene sustancialmente más filiales en los países latinoamericanos que en aquellos de Africa y Asia. La alta cuota de filiales "latinoamericanas" se destaca en el caso de las ET italianas 33%, alemanas 18%, francesas 17% (pero 19% en Africa) y aquellas de Suecia y Suiza 14% para cada uno de estos dos países (tomando siempre como base el total mundial de las filiales de las ET procedentes del país inversor).

Como es conocido, las ET japonesas tienen la mayoría de sus filiales en los países asiáticos (65% del total mundial), aunque la cuota latinoamericana (18%) es mayor que las de Norteamérica, Europa y Africa en su conjunto (17%). Las ET canadienses tienen un 21% del total de sus filiales en América Latina correspondiendo este porcentaje prácticamente a la participación de países de Africa y Asia en su conjunto.

En la distribución de las filiales de todas las ET entre los países de la región también se confirma la conclusión del capítulo anterior, o sea la mayor concentración de las ET en los países de mayor mercado y relativamente más desarrollados.34/

Por otro lado, y en una forma significativa, se destaca la diferencia entre los sistemas de las ET de mayor "antigüedad", en la región, como son las de los Estados Unidos, del Reino Unido y de Canadá frente a las ET europeas: mientras que las primeras tienen en los tres países grandes en conjunto, alrededor de la mitad de sus filiales colocadas en América Latina, la cuota respectiva en el caso de las ET europeas

34/ Véase el capítulo 2, b) ii). En realidad la concentración de las ET en los países grandes y relativamente más desarrollados podría haber sido aún mayor de lo que indica la distribución del número de filiales, suponiendo que aquellas ubicadas en estos países son de mayor tamaño que las filiales que atienden los mercados nacionales más reducidos. Por desgracia, no se dispone de datos al respecto.

/es de

es de entre 58% (para Italia y Suecia) y 74% (para Alemania Federal). Por otro lado, las ET del Japón, que tienen en los tres países grandes igual cuota que las ET estadounidenses (53%), participan con un porcentaje mucho mayor en Centroamérica y el Caribe (20% frente al 12% para las ET de los Estados Unidos).

En los cuatro países del Pacto Andino tienen alrededor de un tercio del total de sus filiales "latinoamericanas" Estados Unidos, Italia y Suecia, mientras que las ET del Reino Unido, Suiza, Japón y Canadá mantienen allí alrededor de una quinta parte del total latinoamericano.

Por Centroamérica y el Caribe han demostrado un interés relativamente mayor las ET del Reino Unido (22%), de Japón (20%) y, especialmente, de Canadá (28%). En el caso de las ET del Reino Unido y de Canadá sobresalen otra vez los lazos tradicionales con esta área igualmente como en el caso de la relación entre las ET estadounidenses y México (26% del total latinoamericano). Por otro lado, las ET de mayor expansión reciente en la región, o sea las europeas y japonesas, se destacan mayormente por alta concentración de actividades en Brasil y en los demás países estudiados aquí, por una dispersión más equilibrada que aquella de los inversionistas "antiguos".

Veamos finalmente la composición de las filiales según las ramas manufactureras.

d) La orientación sectorial

En el cuadro 12 se caracteriza la distribución de las filiales de las ET de Estados Unidos y de aquellas europeas y de Japón entre las ramas manufactureras estratégicas, o sea la industria química y las metalmecánicas y, por otro lado, las industrias tradicionales y otras,35/ comparando la situación de los distintos países latinoamericanos con aquella de los países industrializados seleccionados.

35/ Véase la enumeración en las notas del cuadro 12.

/Cuadro 12

Cuadro 12

AMERICA LATINA: LA DISTRIBUCION SECTORIAL DE LAS FILIALES MANUFACTURERAS DE LAS ET DE LOS ESTADOS UNIDOS (1967) Y OTROS PAISES INVERSORES (1970)

(Porcentaje del total de las filiales en el país sede de las filiales)

País/área	Distribución por ramas industriales							
	Tradicionales a/		Química b/		Metalmecánicas c/		Otras d/	
	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras
	Total del país/área = 100							
Argentina	14.4	15.1	30.4	31.3	36.8	42.9	18.4	10.7
Brasil	16.0	14.2	27.8	29.0	39.5	47.3	16.7	9.5
México	18.0	11.1	36.7	37.8	33.6	46.7	11.7	4.4
Subtotal	16.6	13.7	32.6	31.8	36.1	45.8	14.7	8.6
Chile	25.8	15.3	22.6	50.0	25.8	26.9	25.8	7.7
Colombia	29.2	22.2	34.9	37.0	19.8	37.0	16.0	3.7
Perú	42.6	20.7	27.7	31.0	12.8	48.3	17.0	-
Venezuela	39.7	20.0	23.1	32.5	19.8	37.5	17.4	10.0
Subtotal	35.1	19.7	27.9	36.9	19.3	37.7	17.7	5.7
América Central y Caribe	37.5	36.5	39.2	16.5	14.2	32.9	10.8	14.1
Otras	29.3	42.1	31.7	31.6	19.5	15.7	19.5	10.5
Total América Latina	25.1	19.1	31.8	30.6	27.7	41.5	15.3	8.9
Alemania	17.4	17.3	19.3	26.9	39.0	36.7	24.3	19.0
Francia	16.6	16.1	27.8	32.0	38.5	37.0	17.1	14.8
Canadá	27.5	28.7	23.1	19.0	38.1	37.6	11.2	14.7

Fuente: Véase el cuadro A-46 del Anexo Estadístico.

a/ Alimentos, tabaco, textiles, madera, papel (CIIU, Rev. 1, divisiones 20 a 26).
b/ Química (CIIU Rev. 1, división 28).
c/ Metales primarios, metales, maquinaria no eléctrica, eléctrica y electrónica, equipo de transporte (CIIU, Rev. 1, divisiones 34 a 37).
d/ Petróleo, hule y llantas, bienes de precisión, otros (CIIU, Rev. 1, Divisiones 28, 29, 38, 19, 27, 31, 32 y 39).

/El primer

El primer rasgo sobresaliente en este plano es la mayor concentración de las ET no estadounidenses, o sea las europeas y de Japón en las industrias metalmecánicas, en comparación con las ET de los Estados Unidos.36/ Efectivamente, en el promedio latinoamericano, 41% del total de las filiales manufactureras de las ET procedentes del primer grupo de países correspondió a las ramas metalmecánicas, mientras que la cuota correspondiente para las ET de los Estados Unidos fue de sólo 28%. Por otro lado, las ET estadounidenses se concentraron más que las europeas y japonesas en las industrias tradicionales (25% frente a 19%) y las otras ramas industriales (15% frente a 9%). La participación de la industria química fue para las ET de ambos tipos prácticamente igual (de 32% para las ET estadounidenses y 31% para las europeas y japonesas).37/

Si se compara esta composición sectorial de las filiales "latinoamericanas" con una distribución análoga en Alemania Federal, Francia y Canadá, sobresale que las ET europeas y japonesas se concentran en las industrias metalmecánicas en mayor grado en los países latinoamericanos que en los tres países industrializados (en 41% frente a 37%). Por otro lado, en el caso de las ET estadounidenses, la cuota de las filiales en esta orientación sectorial es alrededor de 38% a 39% para los países industrializados y sólo 28% para los países latinoamericanos.

Como era de suponer, la concentración de las filiales en las ramas metalmecánicas es mucho mayor en los tres países grandes y relativamente más desarrollados de la región (46% en el caso de las ET europeas y de Japón frente a 36% para las estadounidenses). La diferencia entre las ET estadounidenses y las "otras" es, en este plano,

---

36/ Sin disponer de la desagregación de las "otras" filiales por el origen de las ET, se puede suponer que esta diferencia corresponde a las ET europeas y de Japón, recordando el análisis del capítulo anterior, según el cual las ET de Canadá en la región estaban orientadas mayormente hacia las actividades extractivas y de servicios (véase el capítulo 2, la parte b)).

37/ Lamentablemente, no se dispone de la desagregación por ramas químicas "básicas" y las industrias farmacéuticas y cosméticos.

/más marcada

más marcada en los cuatro países medianos del Pacto Andino y los países de América Central y del Caribe: las ET europeas y japonesas tienen en estas ramas estratégicas un 38% para la primera área y 33% para la segunda, mientras que las cuotas correspondientes de las ET estadounidenses son mucho menores, o sea de 19% y 14% respectivamente.

La industria química también tiene en los cuatro países del Pacto Andino mayor representación para las ET europeas y japonesas (37%) que para las estadounidenses (28%). En América Central y el Caribe se da una relación inversa, o sea mayor participación de las ET estadounidenses que de las europeas y japonesas (39% y 16%).

Finalmente, y como era de esperar, las industrias tradicionales y las "otras" se destacan por una participación más alta en los países del Pacto Andino y de América Central y del Caribe que en los tres países grandes, lo que vale especialmente para las ET de origen estadounidense.

Resumiendo ahora el análisis anterior, y especialmente la comparación entre las ET estadounidenses y las europeas y de Japón que actúan en la región, se destaca que las últimas, en relación con las primeras, son de mayor tamaño y diversificación sectorial en su actividad mundial, y sus filiales en América Latina son de menor "antigüedad" y concentradas relativamente más en los tres países grandes de la región (especialmente en Brasil) y en las ramas metalmecánicas.

e) La identificación de las mayores ET manufactureras en algunos países de la región en el año 1971

En las partes anteriores de este capítulo se examinaron los distintos aspectos de la distribución de las filiales manufactureras de las ET que operan en América Latina. En esta parte final se atenderá a la lista de 77 mayores ET de los Estados Unidos, con la identificación de unas 460 plantas filiales en los distintos países de la región y la lista de 45 mayores ET europeas y japonesas que tienen su base en los países de mercado relativamente mayor y mediano.38/

38/ Estas listas han sido elaboradas, al estilo de aquellas de la revista estadounidense "Fortune", por un grupo de colaboradores de la revista latinoamericana "Progreso". (Véase el análisis de la primera lista por ramas manufactureras y países de la región en el cuadro A/47 del Anexo Estadístico y la Introducción metodológica a este Anexo, parte 6) e).)

/En el

En el cuadro 13 se presenta el resumen de la lista de las 77 ET estadounidenses y la distribución de sus plantas filiales en algunos países de la región. Antes que nada, se confirma que la abrumadora mayoría de las 77 ET estudiadas (57, 47 y 44, respectivamente) ejerce sus actividades en México, Brasil y Argentina, disponiendo para los tres países en conjunto de 258 filiales, o sea 56% del total regional.

En el segundo lugar se encuentran los países de grado de desarrollo intermedio del Pacto Andino. En Venezuela y Colombia funcionan 32 y 25 ET con 58 y 59 filiales, respectivamente. En Chile y Perú se presentan 14 compañías, con casi igual número de subsidiarias en cada uno (14 y 16, respectivamente).

Los países de menor desarrollo relativo, Bolivia y Ecuador, tienen en su territorio sólo una y seis ET respectivamente, con casi igual número de filiales.

Entre los países de Centroamérica, Costa Rica y Nicaragua tienen en sus territorios 8 y 4 ET y 10 y 4 filiales, respectivamente. En Panamá operan, según la lista analizada, sólo 2 ET, con 5 plantas filiales.

En cuanto a la orientación sectorial de la muestra estudiada, de 77 ET de los Estados Unidos, aparecen 32 ET en las ramas "tradicionales" (11 en alimentos, bebidas y tabaco, 11 en productos farmacéuticos, cosméticos y detergentes, 5 en combustibles y lubricantes y 5 en "otras" ramas), 15 ET en las industrias de química, papel y caucho (en la propia química sólo Du Pont, Union Carbide, Liquid Carbonic, W.R. Grace y Monsanto, o sea 5 ET) y 30 ET en las industrias metalmecánicas (8 en metalurgia, 7 en automotriz, 9 en maquinaria no eléctrica y 6 en maquinaria eléctrica).39/ El aquilibrio relativo entre las ET de orientación sectorial principalmente de tipo tradicional (o sea el primer grupo de 32 ET) y de aquel "estratégico" (o sea las 45 ET restantes) está naturalmente influido por los criterios de selección de las plantas filiales estudiadas, como por ejemplo, el límite de ventas anuales, desde 15 millones de dólares en 1971.40/

39/ Véase otra vez el cuadro A/47 en el Anexo Estadístico.

40/ Véase otra vez la Introducción Metodológica al Anexo Estadístico, parte 6 e).

/Cuadro 13

Cuadro 13

AMERICA LATINA: LAS PLANTAS FILIALES DE 77 ET MANUFACTURERAS DE LOS ESTADOS UNIDOS POR ALGUNOS PAISES DE LA REGION, 1971

(Número)

País	ET	Plantas filiales
A. 3 países grandes		258
Argentina	44	64
Brasil	47	88
México	57	106
B. Pacto Andino		156
i) Desarrollo intermedio		147
Chile	14	14
Colombia	25	59
Perú	14	16
Venezuela	32	58
ii) Desarrollo menor		9
Bolivia	1	1
Ecuador	6	8
C. Centroamérica		30
Costa Rica	8	10
Nicaragua	4	4
Panamá	2	5
Total América Latina	77	459

Fuente y nota: Véase el cuadro A-47 del Anexo Estadístico.

/La lista

La lista estudiada ofrece también casos de ET con filiales de orientación multisectorial como por ejemplo: Castle and Cook (bebidas, cemento, jabón, plásticos), Anderson (alimentos y almacenes), American Home Products y Armour Dial International (farmacéuticos y bienes para el hogar), Cyanamid (farmacéuticos y plásticos), Union Carbide (químicos, linternas y acumuladores), Goodyear y Firestone (neumáticos, cámaras, zapatos y textiles), Alcoa (alúmina y metalúrgica), USM Corporation (artículos de metal y química), General Motors (automotriz y equipo de hogar), Caterpillar (tractores y maquinaria), Singer (máquins de coser y muebles), RCA (equipo electrónico y discos), etc.41/

Veamos ahora en el cuadro 14 la lista reducida de 17 ET de los Estados Unidos que tienen 164 filiales en la región, o sea un 36% de la muestra examinada.

Desde este ángulo se comprueba, primero, que algunas de las mayores ET de los Estados Unidos figuran prácticamente siempre en los tres países grandes de mayor desarrollo relativo (Argentina, Brasil y México) y que tienen allí la mayoría de sus plantas filiales. Además, algunas ET que por sus actividades exigen mercados de cierta dimensión, como, por ejemplo, la industria de automóviles, se limitan principalmente a estos tres países.

Por otra parte, las mayores ET cubren con sus filiales tanto a los países grandes como también a los de desarrollo intermedio y, en algunos casos, aun a algunos de menor desarrollo relativo. Tal es el caso, especialmente, de las ET dedicadas en lo principal a la producción de bienes de consumo y de insumos de uso general, como por ejemplo CPC International, Standard Brands, American Home Products, ESSO, Goodyear, Singer, etc.

41/ Véase otra vez el cuadro A/47 del Anexo Estadístico.

/Cuadro 14

Cuadro 14

AMERICA LATINA: 17 ET DE LOS ESTADOS UNIDOS CON 164 FILIALES EN ALGUNOS PAISES

ET	Orden mundial (Según Fortune)	Países (número de filiales)
CPC International (alimentos)	78	Argentina (5), Brasil (4), México (5), Chile (1), Colombia (3), Perú (1), Venezuela (1), Guatemala (1) Total: 21 plantas en 8 países
Standard Brands (alimentos)	120	Argentina (1), Brasil (1), México (1), Colombia (1), Ecuador (1), Venezuela (1), Guatemala (1), Uruguay (1) Total: 8 plantas en 8 países
American Home Prod. (farmacéutica y hogar)	83	Argentina (2), Brasil (1), México (1), Chile (1), Colombia (2), Perú (1), Venezuela (2), Uruguay (1), Honduras (1) Total: 12 plantas en 9 países
Squibb (farmacéutica)	150	Argentina, Brasil, México, Chile Colombia, Perú, Guatemala, Uruguay (por una planta) Total: 8 plantas en 8 países
Exxon (ESSO combustibles)	2	Argentina, Chile, Colombia, Venezuela, El Salvador, Nicaragua Total: 6 plantas en 6 países
Du Pont (químicos, fibras)	17	Argentina (6), Brasil (8), México (14), Colombia (2), Venezuela (1) Total: 31 plantas en 5 países
Liquid Carbonic (químicos)	-	Argentina (1), Brasil (1), México (1), Bolivia (1), Chile (2), Colombia (1), Perú (1), Venezuela (1), Uruguay (1) Total: 10 plantas en 9 países
Goodyear (neumáticos, cámaras, zapatos)	19	Argentina, Brasil, México, Colombia, Perú, Venezuela, Panamá (por 1) Total: 7 plantas en 7 países
Phelps Dodge (cables, alambre)	177	Argentina, Brasil, México, Chile, Ecuador, Venezuela, El Salvador, Panamá (por 1) Total: 8 plantas en 8 países
Armco (producción de acero)	66	Argentina, Brasil, México, Chile, Perú, Venezuela, Uruguay (por 1) Total: 7 plantas en 7 países
General Motors (automóviles)	1	Argentina, Brasil y México (por 2) Total: 6 plantas en 3 países

/Cuadro 14 (conclusión)

Cuadro 14 (conclusión)

ET	Orden mundial (Según Fortune)	Países (número de filiales)
Ford Motor (automóviles)	3	Argentina, Brasil, México y Venezuela (por 1) Total: 4 plantas en 4 países
North American Rockwel (maquinaria eléctrica)	39	Brasil (4), México (3), Chile (1), Colombia (1) Total: 9 plantas en 4 países
Otis Elevator (ascensores)	159	Argentina, Brasil, México, Perú, Uruguay (por 1) Total: 5 plantas en 5 países
Singer (máquinas de coser)	41	Argentina (1), Brasil (1), México (2), Colombia (1) Total: 5 plantas en 4 países
General Electric (eléctronica)	4	Argentina, Brasil, México, Colombia, Venezuela (por 1), Uruguay (1) Total: 6 plantas en 6 países
ITT (telecomunicaciones)	9	Argentina (1), Brasil (1), México (2), Chile (1), Perú (1) Total: 6 plantas en 5 países
Zone Star (cemento)	293	Argentina (2), Brasil (2), Uruguay (1) Total: 5 plantas en 3 países
Total 17 ET	entre 1 y 293	164 plantas en 3 - 9 países

Fuente y nota: Véase el cuadro A-47 del Anexo Estadístico.

Finalizamos esta parte con una lista de 45 ET europeas y 6 ET del Japón que tienen sus filiales en los países de mayor y mediano grado de desarrollo, principalmente Argentina, Brasil, México, Chile y Perú. (Véase el cuadro 15.) Allí es dable verificar otra vez que la mayor competencia a las ET estadounidenses se presenta de parte de aquellas procedentes de Alemania Federal (11 firmas), Francia y Bélgica (8 cada una) y Japón (6 firmas) y especialmente en las ramas industriales de química, metalmecánica y electrónica (14, 18 y 7 firmas, respectivamente).

/Cuadro 15

Cuadro 15

AMERICA LATINA: 45 ET DE EUROPA OCCIDENTAL Y 6 ET DEL JAPON CON SUCURSALES MANUFACTURERAS EN ARGENTINA, BRASIL, MEXICO, CHILE Y PERU

(Según la rama manufacturera principal)

País	Alimentos y tabaco	Química-farmacéutica	Maquinaria incluyendo automotriz	Electrónica	Metales, vidrio y otros	Nº
1. Alemania	-	Bayer Hoechst Basf	Volkswagen Daimler-Benz Bosch Krupp Thyssen Mannesmann	Siemens AEG-Telefunken	-	11
2. Francia	-	Rhone-Poulenc Air Liquide Roussel	Renault Citroën	Thomson-CSF	Pechiney Climents Laf.	8
3. Bélgica	-	Agfa Gevaert Solvay	Van Hoot Baltean	Schereder	Eternit Pieux-Franki Bekaert	
4. Suiza	Nestlé-Alimentana	Ciba-Geigy Sandoz	Sulzer Brown-Boveri	-	-	5
5. Inglaterra	British-American Tobacco	Dunlop-Pirelli ICI	-	EMI	-	4
6. Italia	-	Montedison	Olivetti Fiat	-	-	3
7. Holanda	Univeler	Shell	-	Philips	-	3
8. Suecia	-	-	Fagersta-Bruks	Ericosen	SKF	3
Total Europa occidental	3	14	15	7	6	45
Japón	-	-	Nissan Motor Ishibawajima-Harima Iseki Mitsui	-	Usiminas Nippon Steel Mitsubishi	6
Total Japón	-	-	3	-	3	6
Total Europa occidental y Japón	3	14	18	7	9	41

Fuente: Progreso, vol. 6, Nos 1-2 de enero-febrero de 1973, sobre la base de la lista de Fortune.

/4. Los

4. Los efectos dinámicos, estructurales y de concentración industrial de la presencia de las ET en algunos países de la región

En este último capítulo se trató de identificar algunos aspectos dinámicos y cualitativos de la presencia de las ET, o sea, sus efectos sobre el crecimiento industrial y los cambios estructurales (parte a)), la presencia de las filiales de ET entre las mayores empresas y los efectos sobre la concentración industrial (parte b)) y, finalmente, la significación de las ET en el nivel de sectores manufactureros y los efectos sobre las relaciones "hacia adelante" y "hacia atrás" (parte c)).

Para este análisis sólo se dispone de datos de algunos países de la región (México, Brasil, Argentina y Colombia), los cuales, además, no son estrictamente comparables entre sí por razones de su cobertura y definiciones metodológicas.42/ Por eso, se distinguirán los casos particulares de países.

a) Los efectos dinámicos y estructurales de la expansión de las ET

Los datos disponibles demuestran que las ET influyen en alto grado sobre el ritmo del crecimiento industrial y su orientación estructural. Véanse al respecto las situaciones de México y Brasil.

i) México

La industria manufacturera de México se acrecentó entre los años 1962-1970 a un ritmo promedio anual de 12.5%. La tasa promedia anual de crecimiento de las ET fue sustancialmente mayor que la de las empresas nacionales (EN), o sea de 17.4% y 11.0% respectivamente. En consecuencia, la participación de las ET en el total de la industria

---

42/ Véase la característica de las fuentes usadas en la Introducción al Anexo Estadístico, parte 6.a) - d). Los países se enumeran en un orden correspondiente a la amplitud de datos disponibles. La mayor parte de los datos analizados aquí, corresponde a la amplia investigación realizada por el Centro de Investigación y Docencia Económicas (CIDE) en México. Véase: F. Fajnsylber y T. Martínez, "Las empresas transnacionales: expansión a nivel mundial y proyección en la industria mexicana", CIDE, México, 1975, mimeo (por publicarse en el Fondo de Cultura Económica).

/manufacturera del

manufacturera del país aumentó de 19.6% en 1962 a 27.6% en 1970. (Véase el cuadro 16.)43/

El impacto de la expansión de las ET sobre el crecimiento industrial de México fue mucho mayor en las ramas "estratégicas", o sea, químicas y metalmecánicas (productos metálicos, maquinaria no-eléctrica y eléctrica, y equipo de transporte), que en las tradicionales, relacionadas mayormente con el consumo no duradero. Para las filiales de ET en los productos metálicos la tasa promedia anual de crecimiento en el período 1962-1970 fue de 23%, maquinaria no-eléctrica 27%, maquinaria eléctrica 22% y equipo de transporte 21%, mientras que las tasas respectivas para las EN fueron de 11%, 17%, 7.5% y 17%, respectivamente. En consecuencia, las filiales de las ET en el mismo período aumentaron su participación en los productos metálicos de 21% a 37%, en la maquinaria no-eléctrica de 45% a 62%, en la maquinaria eléctrica de 58% a 79% y en el equipo de transporte de 43% a 49%. Similarmente aumentó la participación de las ET en la industria química, o sea, de 58% en 1962 a 67% en 1970.

La expansión preferencial de las ET en las ramas manufactureras "estratégicas" llevó consigo un cambio importante en la estructura industrial del país. Así, en el año 1962 las ramas metalmecánicas participaron en la producción total de la industria manufacturera de México con sólo un 19% y la industria química con 10%, mientras que las cuotas respectivas para las filiales de las ET eran de 32% y 31%. Debido a la expansión de las filiales de las ET ubicadas en las industrias metalmecánicas, aumentó sustancialmente en el período examinado, la participación de estas ramas en la producción manufacturera total de las ET (de 32% a 43%), disminuyendo al mismo tiempo la participación de la industria química (de 31% a 25%) y de las ramas tradicionales (de 37% a 32%).

43/ Según la investigación reciente del CIDE, hecha en 651 mayores empresas industriales, la participación de las ET en la industria manufacturera fue en 1970 aún mayor, o sea de 35% (véase el cuadro B/1 en el Anexo Estadístico).

/Cuadro 16

Cuadro 16

MEXICO Y BRASIL: EL DINAMISMO DE LAS ET Y SUS EFECTOS SOBRE LA EXTRANJERIZACION Y LOS CAMBIOS ESTRUCTURALES EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA

Rama Manufacturera	México								Brasil			
	Tasa promedia anual de crecimiento en % 1962-1970		Participación de ET en porcentaje del producto total		Distribución en porcentaje				Tasa promedia anual ET 1966-1973	Participación de ET en ventas totales a/ 1972	Distribución en porcentaje del PIB industrial total	
					Total		ET					
	ET	EN	1962	1970	1962	1970	1962	1970			1949	1969
A. Tradicionales												
Alimentos	17.6	9.2	4.9	8.6	31.6	25.8	7.9	-8.0	9.3	53.84	19.70	11.64
Bebidas	19.1	9.1	10.4	19.0	6.0	5.1	3.2	3.6	5.4	14.65	4.30	2.56
Tabaco	11.4	1.5	65.0	79.7	1.9	1.4	6.3	4.2	5.8	99.90	1.60	1.64
Textiles	17.1	11.3	4.7	6.8	7.8	7.3	1.9	-1.8	3.7	37.88	20.10	10.25
Calzado y prendas de vestir	19.2	16.8	1.7	2.0	7.1	9.6	0.6	0.7	6.0	49.71	4.30	2.75
Madera y corcho	35.0	8.2	1.3	7.2	2.4	1.9	0.2	0.5	9.7	17.59	3.90	2.64
Muebles y accesorios									-2.5	...	2.20	1.56
Celulosa y papel	15.3	10.8	22.4	27.4	3.1	2.9	3.4	-3.9	8.0	37.05	2.10	2.66
Editoriales e imprentas	21.0	10.4	6.1	11.7	2.4	2.2	0.8	0.9	...	0.99	4.20	3.15
Cuero y piel	43.0	11.9	0.2	1.7	1.4	1.4	...	0.1	6.4	...	1.30	0.53
Productos de caucho	17.0	4.2	76.7	84.2	1.5	1.2	6.0	3.7	12.1	66.10	2.00	2.23
Minerales no metálicos	15.2	13.6	24.4	26.6	3.6	4.0	4.4	3.8	11.3	59.72	7.40	6.03
B. Química		12.0	58.4	67.2	10.5	10.1	31.3	24.6	12.6	51.12b/	9.40b/	17.90b/
C. Metalmecánicas												
Metálicas básicas	18.6	12.1	17.7	25.2	6.1	6.5	5.5	5.9	10.3	26.50	9.40	11.25
Productos metálicos	23.0	11.1	20.6	37.0	3.2	3.7	3.4	5.0	...	...	...	...
Maquinaria no eléctrica	27.0	16.9	44.9	62.0	1.2	2.4	2.8	5.4	16.2	74.65	2.20	6.12
Maquinaria eléctrica	22.0	7.5	58.3	79.3	3.1	4.4	9.3	12.5	14.7	76.16	1.70	6.45
Material de transporte	21.0	17.1	42.6	49.1	5.2	8.1	11.3	14.3	14.7	96.44	2.30	8.82
Industria manufac., total	17.4	11.0	19.6	27.6	100.0	100.0	100.0	100.0	...	55.27	100.00	100.00
Bienes según destino												
Consumo no durable	...	...	...	...	...	39.3	...	34.0	...	...	...	...
Consumo durable	...	...	...	...	...	10.8	...	19.1	...	...	...	...
Intermedios	...	...	...	...	...	39.7	...	36.4	...	...	...	...
Capital	...	...	...	...	...	10.2	...	10.4	...	...	...	...
Total	...	...	...	...	...	100.0	...	100.0	...	...	...	...

Fuente: México: Véase el cuadro B/1 del Anexo Estadístico; Brasil: Columnas 9 y 10: Wilson Suzigan y col., "Crescimento Industrial no Brasil: Incentivos e Desempenho Recente", Coleção Relatórios de Pesquisa (Río de Janeiro: IPEA/INPES, 1974), Nº 26. Véase C. von Doellinger y L. Cavalcanti, "Empresas multinacionais na indústria brasileira", Coleção Relatórios de Pesquisa (Río de Janeiro: IPEA/INPES, 1975), Nº 29; Columnas 11 y 12: "Contas Nacionais", en Conyuntura Económica (FGV, setembro de 1971). Véase C. von Doellinger y L. Cavalcanti, op.cit.

a/ Muestra de 318 empresas de ET y nacionales privadas y públicas, sobre la base de "Quem é Quem na Economia Brasileira", en Visão, Agosto de 1974 y

/Hasta cambio

Este cambio tuvo un efecto importante sobre la composición de la industria manufacturera del país: la participación de las ramas metalmecánicas aumentó entre 1962-1970 de 19% a 25% (equipo de transporte de 5% a 8%), mientras que se mantuvo prácticamente invariable la cuota de la industria química (10%) y disminuyó la participación de las ramas "tradicionales", especialmente alimentos (de 32% a 26%, véase otra vez el cuadro 16).

Al destacar la importancia de la expansión de las ET para el cambio estructural de la industria manufacturera de México, no puede olvidarse el hecho de que las ET predominan también en algunas ramas tradicionales y que, además, aún dentro de las ramas "estratégicas" se concentran en un alto grado en la producción de bienes de consumo. Así, entre 1962-1970 la participación de las ET aumentó en la producción del tabaco de 65% a 80%, en los productos de caucho de 77% a 84% y en celulosa y papel de 22% a 27%.

Tomando ahora de base los datos del CIDE sobre los 240 sectores manufactureros y su agrupación según el destino de los bienes 44/ puede comprobarse que en el año 1970, los bienes de consumo durable participaron en la producción total de las filiales de las ET, con un 19%, mientras que la cuota respectiva para la industria manufacturera total del país era de sólo 11%. La participación de los bienes de capital era en el año indicado prácticamente igual para las ET como para el promedio nacional (10%) y menor en el caso de los bienes de consumo no durable y de los intermedios (34% frente a 39% y 36% frente a 40%). A este aspecto importante de la presencia de las ET en el nivel de los sectores manufactureros se volverá más adelante en la parte c) de este capítulo.

ii) Brasil

Según los datos parciales disponibles sobre las ET en Brasil es posible comprobar que en el período 1966-1973 se destacaron por mayores tasas anuales de crecimiento las filiales de las ET ubicadas en las ramas de la maquinaria no-eléctrica (16%), la maquinaria eléctrica

44/ Véase otra vez F. Fajnsylber y T.M. Tarragó, op. cit.

/y equipo

y equipo de transporte (15%), la industria química (13%), los productos de caucho y minerales no-metálicos (12% y 11%, respectivamente).

Estas mismas ramas manufactureras se destacaron por una alta participación de las ET en la producción total de la industria manufacturera. Así, en el año 1972, las ET participaron en las ventas totales con 96% en equipo de transporte, 76% en la maquinaria eléctrica, 75% en la no-eléctrica, 66% en los productos de caucho, 60% en los minerales no-metálicos y, finalmente, 51% en la industria química (excluyendo la producción de plásticos, farmacéuticos y productos de perfumería).

Si comparamos ahora los datos anteriores sobre el dinamismo y la participación de las ET en las ramas manufactureras estratégicas de Brasil con las tendencias a largo plazo en el cambio estructural de la industria manufacturera del país (entre 1949 y 1969), podemos comprobar que el cambio más importante consiste en el aumento de la importancia de la industria química y las metalmecánicas, donde se destacan por mayor dinamismo y participación las filiales de las ET. (Véase otra vez el cuadro 16.)

Por otro lado, y al igual que en México, las ET mantienen una participación importante en algunas ramas "tradicionales" de la industria manufacturera: tabaco 100%, alimentos 54%, calzado y prendas de vestir 50%, textiles 38% y celulosa y papel 37%.

b) La presencia de las filiales de las ET entre las mayores empresas y la concentración industrial

i) México y Brasil

El estudio detallado del CIDE sobre los 230 sectores de la industria manufacturera de México permite comparar el grado de la concentración industrial del país con la presencia de las filiales de las ET en los distintos sectores industriales.

Si se agrupan las ramas industriales (en el nivel de dos dígitos de la clasificación CIIU) según la participación promedia de los cuatro mayores establecimientos en los sectores respectivos (en el nivel de 4 dígitos), se puede observar que la mayor concentración se

/presenta en

presenta en las ramas de tabaco, donde los cuatro mayores establecimientos dominan un 77% de la producción, en petróleo y carbón con 75%, en productos metálicos básicos con 69%, en productos de caucho con 68%, en equipo de transporte con 55%, en minerales no metálicos con 51%, en manufacturas diversas con 50%, en maquinaria no-eléctrica con 49%, en bebidas con 45% y en maquinaria eléctrica con 44% (véase el cuadro 17).

Ahora bien, en estas mismas ramas prevalecen especialmente los rubros dominados por las ET. Si se toma la categoría de los sectores donde 2-4 establecimientos líderes pertenecen a las ET, se verifica que la mayor presencia de las ET se da en la industria de tabaco - 100%, maquinaria eléctrica 95%, equipo de transporte 94%, productos de petróleo y carbón 93%, productos de caucho 88%, maquinaria no-eléctrica 85%, productos metálicos básicos 65%, etc.

En el mismo cuadro 17 se presentan los datos sobre la concentración industrial y la participación de las ET en las ventas manufactureras totales en Brasil en el año 1972. Demuestran que las ET predominan en la producción total de tabaco 100%, industria química 51% y equipo de transporte 96%, o sea, las ramas manufactureras en las cuales los 4 mayores establecimientos participan en un alto grado en la producción total (tabaco 83%, industria química 72% y equipo de transporte 59%).

De la comparación anterior se desprende que el alto grado de concentración en los sectores industriales de México y Brasil coincide con la alta participación de las ET en estos mismos sectores. Por otro lado, resulta obvio que las filiales de las ET, cuyo tamaño de producción suele ser mayor que el de las empresas nacionales, aumentan el grado de la concentración industrial del país. Veamos esta relación en base de los datos disponibles sobre los grupos de bienes según destino en México en el año 1970 (véase el cuadro 18).

/Cuadro 17

Cuadro 17

MEXICO Y BRASIL: LA CONCENTRACION EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA Y LA PARTICIPACION DE LAS ET EN LA PRODUCCION TOTAL

Rama manufacturera	MEXICO: 4 mayores establecimientos a/ en porcentaje de la producción de la rama en 1970				BRASIL: 4 mayores establecimientos en % de la producción en 1972		ET en porcentaje de las ventas totales b/ 1972
	Promedio		2-4 establec. pertenecen a ET				
	%	(órden)	%	(órden)	%	(órden)	
A. Tradicionales							
Alimentos	32.2	(12)	38.1	(11)	15.0	(11)	53.84
Bebidas	44.6	(7)	7.2	(13)	38.5	(5)	14.65
Tabaco	76.7	(1)	99.9	(1)	83.0	(1)	99.90
Textiles	31.6	(13)	13.9	(12)	5.9	(15)	37.88
Calzado y prendas de vestir	27.3	(14)	3.9	(14)	17.4	(8)	49.71
Madera y corcho	26.7	(15)	...	...	13.6	(13)	17.59
Muebles y accesorios	18.0	(17)	...	...	10.5	(14)	...
Celulosa y papel	35.8	(11)	55.1	(8)	16.2	(9)	37.05
Editoriales e imprenta	11.2	(18)	...	...	38.6	(4)	0.99
Cuero y piel	25.0	(16)	...	...	18.4	(6)	...
Productos de caucho	67.7	(3)	88.5	(4)	...	...	66.10
Minerales no metálicos	51.0	(5)	40.7	(10)	14.2	(12)	59.72
B. Química	36.9	(10)	85.4	(5)	72.5 c/	(2)	51.12 c/
C. Metalmecánicas							
Metálicas básicas	68.9	(2)	65.1	(7)	18.0	(7)	26.50
Productos metálicos	41.6	(9)	55.0	(9)	...	...	...
Maquinaria no eléctrica	48.8	(6)	85.4	(6)	15.5	(10)	74.65
Maquinaria eléctrica	43.9	(8)	95.2	(2)	...	...	76.16
Material de transporte	55.4	(4)	94.5	(3)	59.2	(3)	96.44
Industria manufacturera, total	42.6		53.1		...	...	55.27

Fuente: México: Véase el cuadro B/3 del Anexo Estadístico.
Brasil: Columna 3: "Quem é Quem", op. cit.; IBGE, Anuario Estadístico do Brasil (1974). Véase C. von Doellinger y L. Cavalcanti, op.cit., columna 4: véase el cuadro 16.

a/ Sobre la base de la distribución de 230 sectores industriales, según las características señaladas.
b/ Véase nota a/ del cuadro 16.
c/ Incluye productos de petróleo y excluye plásticos, productos farmacéuticos y de perfumería.

/Cuadro 18

Cuadro 18

MEXICO: EL TAMAÑO DE LOS ESTABLECIMIENTOS DE LAS ET, LA CONCENTRACION INDUSTRIAL, LA PARTICIPACION DE LAS ET EN LA PRODUCCION TOTAL Y ALGUNOS INDICADORES ECONOMICOS DE LAS ET EN COMPARACION CON EMPRESAS NACIONALES (EN)

	Bienes manufacturados según destino				
	Consumo		Intermedio	Capital	Total
	No durable	Durable			
A. Producción anual de las ET por establecimiento (EN = 1.0)	15.5	8.2	5.7	6.4	8.7
B. 4 mayores establecimientos en porcentaje de la producción total					
Promedio	34.9	53.3	46.1	43.2	42.6
2-4 pertenecen a ET	44.7	88.8	49.8	80.3	55.1
C. Participación de ET en porcentaje de la producción total, según el grado de concentración a/					
25% - 50%	22.0	54.1	30.3	33.0	29.8
50% - 75%	47.4	70.3	39.4	49.1	46.9
75% y más	73.7	77.1	57.7	46.9	70.7
D. Algunos indicadores económicos de las ET (EN = 1.0)					
Relación capital/empleo	2.7	1.6	3.2	1.8	2.5
Productividad del trabajo	2.5	1.4	1.8	1.6	2.0
Remuneración promedia	1.9	1.5	1.6	1.5	1.7
Remuneraciones en porcentaje del valor agregado	1.4	1.0	1.1	1.2	1.2
Rentabilidad bruta b/	1.56	1.08	1.19	1.22	1.31

Fuente: Véase los cuadros B/3, B/4 y B/5 del Anexo Estadístico.

a/ Porcentaje de participación de los 4 mayores establecimientos en la producción total.

b/ Tasa antes de impuesto.

/ii) El

ii) El tamaño de producción de las filiales de las ET en México, la concentración industrial y algunos indicadores económicos

La producción promedia anual, en un establecimiento perteneciente a las ET en la producción de bienes de consumo durable fue 8.2 veces mayor que aquella de las EN. En este mismo grupo de bienes, un 53% de la producción fue generado por los cuatro mayores establecimientos (en promedio de los sectores) y 89% de la producción correspondió a los sectores en los cuales 2-4 mayores establecimientos pertenecieron a las ET. Una alta concentración existía también en los sectores del grupo de bienes intermedios y de capital (participación de cuatro mayores establecimientos 46% y 43%, respectivamente) donde el tamaño promedio de los establecimientos pertenecientes a las ET fue aproximadamente 6 veces mayor en comparación con las EN. En estos grupos, la participación de los sectores donde la mitad hasta el total de los cuatro mayores establecimientos perteneció a las ET fue de 50% y 80%, respectivamente.

La mayor diferencia entre el tamaño de los establecimientos pertenecientes a las ET y aquellos nacionales se presentaba en el grupo de bienes de consumo no durable, o sea, de 15.5 veces en favor de las ET. No obstante, en la producción de este grupo de bienes, el grado de concentración y de participación de las ET fue relativamente menor (35% y 45% respectivamente, usando los mismos indicadores que arriba).

Esta situación en la producción de los bienes de consumo no-durable sugiere que la relativamente mayor ventaja de las ET en cuanto al tamaño de su producción no lleva necesariamente a un mayor grado de su participación en la producción ni de concentración de la producción total, dado el hecho de que el gran número de pequeños establecimientos nacionales asegura la mayor parte del consumo nacional.

Veamos ahora la participación de las ET en la producción de los cuatro grupos de bienes según el grado de concentración de la producción total.

/La mayor

La mayor dispersión de la participación de las ET se presenta en el grupo de los bienes de consumo durable, donde aún el grupo de concentración entre 25% y 50% de dominación de la producción total por los cuatro mayores establecimientos, tiene un alto grado de participación de las ET en la producción de este grupo, o sea de 54%, siendo la participación de las ET aún mayor en los grupos de concentración entre 50 y 75% y 75% y más (participación de las ET de 70% y 77%, respectivamente).

Por otro lado, el grupo de bienes de consumo no durables se destaca por la alta participación de las ET en el grupo de sectores de mayor concentración (75% y más), donde las ET dominan un 74% de la producción. Al contrario, en el grupo de menor concentración (25%-50%) prevalecen las empresas nacionales, siendo la participación de las ET de sólo 22%.

En los grupos de bienes intermedios y de capital tienen las ET una participación relativamente menor en los sectores de mayor concentración, que en el caso de los dos grupos anteriores. Efectivamente, las ET tienen aquí una cuota de 58% en los bienes intermedios y 47% en los bienes de capital, correspondiendo el resto a las grandes empresas nacionales. (Véase otra vez el cuadro 18, indicador C.)

Finalmente, la investigación del CIDE sobre las ET en México ha demostrado también que el mayor dinamismo de sus filiales respecto al de las EN resulta no sólo de las inversiones nuevas (y de la adquisición de empresas existentes), sino en un grado importante de las economías de escala relacionadas con su mayor poder tecnológico y administrativo.45/

Según los datos disponibles (en el cuadro 18, indicador D), la productividad del trabajo fue mucho mayor en los establecimientos de las ET que en las EN. En el año 1970, la preponderancia fue doble para la industria manufacturera en su totalidad, destacándose la mayor

45/ Para un análisis más profundo de este aspecto, véase: Simon Teitel, "Economies of scale and size of plant: the evidence and the implications for the developing countries", Journal of Common Market Studies, Vol. XIII, Nº 1 y 2, 1975.

/diferencia en

diferencia en la producción de los bienes de consumo no durable, o sea 2.5 veces en favor de las ET (recuérdese que aquí la diferencia en el tamaño promedio de la planta fue también más destacada), 1.8 veces en cuanto a los bienes intermedios, 1.6 veces en aquellos de capital y 1.4 veces en la producción de los bienes de consumo durable.

La importancia del tamaño de la empresa para este indicador queda demostrada otra vez por el hecho de que en el promedio nacional de los cuatro mayores establecimientos que a su vez dominan 75% y más de la producción de los sectores respectivos, la productividad del trabajo en los establecimientos de las ET fue 3.7 veces mayor que en las EN. (Véase el cuadro B/5 en el Anexo Estadístico.)

Como es obvio, la mayor productividad del trabajo de las ET en comparación con las EN no resultaba solamente del propio tamaño del establecimiento en su sentido estático o simple, sino también del factor tecnológico expresado en la relación capital-empleo. Este último coeficiente fue en el mismo año 2.5 veces más elevado para las ET que para las EN, o sea, una diferencia sustancialmente mayor que en el coeficiente de la productividad del trabajo. La mayor intensidad de capital se destacaba en todos los grupos de producción, con una diferencia mayor en el grupo de bienes intermedios, donde la relación capital-empleo fue 3.2 veces mayor en las ET que en las EN, mientras que la diferencia en la productividad de trabajo fue relativamente menor, o sea, 1.8 veces en favor de las ET.

Por otro lado, la remuneración promedia y, especialmente, la participación de las remuneraciones en porcentaje del valor agregado de la producción destacaban diferencias menores entre las ET y las EN que en el caso de la productividad del trabajo. Con esto se relaciona la preponderancia de las ET sobre las EN en cuanto a la rentabilidad bruta de la producción. Esta fue en las ET 1.3 veces mayor que en las EN, en el promedio de la industria manufacturera.

/A los

A los aspectos del comportamiento económico de las ET en comparación con las EN volveremos con mayor detalle en la próxima etapa de la investigación sobre los efectos de las ET en las economías nacionales.

iii) Argentina: las 100 mayores empresas manufactureras

Veamos ahora la situación en Argentina, en base del desarrollo de 100 mayores empresas manufactureras en la década de los sesenta (véase el cuadro 19).

Entre los años 1960-1969 la participación de las 100 mayores empresas en la producción manufacturera total de Argentina aumentó de 21% a 26%. La cuota de las ET en este porcentaje fue de 16% en 1960 y 20% en 1969, o sea el incremento de la importancia de las mayores empresas correspondió prácticamente a las filiales de las ET.

Durante el mismo lapso aumentó más el número de las empresas pertenecientes a las ET que su participación en las ventas totales de las 100 mayores empresas. Efectivamente, las ET elevaron su participación en el grupo de 100 empresas "líderes" de 65 en 1960 a 77 en 1970. Por otro lado, la participación de las ET en las ventas del grupo se mantuvo en el mismo lapso prácticamente en el mismo nivel elevado, de 78% en 1960 y 79% en 1970.

La distribución del aumento total de la participación de 100 empresas en la producción manufacturera del país (de 21% a 26%) entre los cuartiles de la muestra, ha sido prácticamente equilibrada, tanto para las ET como las EN, con la excepción de las últimas 50 empresas entre las cuales se elevó considerablemente la importancia de las ET. Con eso se llegó a una dispersión más igualitaria de las ET entre los cuartiles de las 100 mayores empresas.

Finalmente, en cuanto a la distribución sectorial de las 100 mayores empresas, sobresale la creciente importancia de las ramas estratégicas o dinámicas.46/ La participación de las ramas dinámicas

46/ Según la clasificación argentina, incluye los grupos: papel y cartón, caucho, productos químicos, derivados del petróleo, minerales no metálicos, metales, maquinaria y vehículos y maquinarias y aparatos eléctricos.

/Cuadro 19

Cuadro 19

ARGENTINA: PARTICIPACION DE LAS CIEN MAYORES EMPRESAS, Y DE LAS FILIALES DE ET ENTRE ELLAS, EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA DEL PAIS, 1960-1970

(En porcentaje del total)

	1960		1970	
	Cien mayores total	ET	Cien mayores total	ET
1. Número de empresas	100.0	64.8	100.0	77.0
2. Distribución de las ventas	100.0	78.2	100.0	78.8
3. Participación en la producción total del país				
Primeras 25	12.8	10.9	15.2a/	12.2a/
Segundas 25	4.3	3.5	5.4a/	4.3a/
Ultimas 50	3.8	1.4	5.6a/	3.4a/
Cien total	21.0	15.9	26.2a/	20.0a/
	1957		1971	
4. Participación de las ramas dinámicas b/ en la producción total de 100 empresas	43.0	24.0	62.0	55.0

Fuente: Véase los cuadros B/7 y B/8 del Anexo Estadístico.

a/ 1969.

b/ Incluye las ramas: papel y cartón, caucho, productos químicos, derivados del petróleo, minerales no metálicos, metales, maquinaria y vehículos, maquinaria y aparatos eléctricos.

/en la

en la producción total de las cien mayores empresas se vio incrementada de 43% en 1957 a 62% en 1971 correspondiendo esta orientación prácticamente a las empresas de las ET cuya participación en este tipo de producción industrial aumentó en el mismo período de 24% a 55%.

iv) Colombia

En cuanto a Colombia, disponemos sólo de algunos indicadores sobre la concentración industrial dentro del grupo de 264 filiales manufactureras de las ET en el año 1971 (véase el cuadro 20).

Del número total de las filiales de las ET un 36% correspondió a aquellas con el nivel de empleo de 200 o más empleados. Al mismo tiempo, este mismo grupo de filiales dominaba alrededor de un 80% del empleo y de las exportaciones de la muestra total. La cuota respectiva en los recursos financieros totales fue de 75%. Así, la actividad de las ET manufactureras en Colombia se concentraba también en las empresas de mayor tamaño.

c) La presencia de las ET en el nivel de sectores manufactureros en México y las relaciones "hacia adelante" y "hacia atrás"

En la última parte de este capítulo se enfoca a las ET desde otro ángulo "dinámico", de sus relaciones hacia adelante y hacia atrás, o sea, siguiendo el proceso productivo desde los bienes de capital y los intermedios que sirven para la ampliación, o como insumos, de determinados tipos de producción, hasta el uso final de los bienes examinados. Fuera de la participación de las ET en los distintos sectores, se estudia aquí el nivel de su concentración industrial y, especialmente, los casos donde el grado de predominio de los cuatro mayores establecimientos en la producción total, no coincida con aquel de la preponderancia de las ET (o sea, los casos de la mayor concentración industrial de las EN). Sobra destacar que las observaciones que siguen sólo pretenden ilustrar respecto a un tema que reclama una investigación posterior y más profunda de los efectos de las ET sobre las relaciones insumo-producto.

/Cuadro 20

Cuadro 20

COLOMBIA: LA CONCENTRACION DEL EMPLEO, REMUNERACIONES, FINANCIAMIENTO Y EXPORTACIONES EN LAS 264 FILIALES DE ET MANUFACTURERAS, 1971

	Nivel de empleo			
	Menos de 50	50-199	200 ó más	Total
1. Número de empresas de la muestra	76	93	95	264
En porcentaje del total	28.8	35.2	36.0	100.0
2. Empleados				
Por empresa	24	111	507	228
En porcentaje del total	3.0	17.1	79.9	100.0
3. Sueldos y salarios				
En porcentaje del total	3.4	16.9	79.7	100.0
4. Financiamiento a/				
Por empresa b/	8 083	33 488	153 686	73 733
En porcentaje del total	1.5	23.2	75.3	100.0
5. Exportaciones				
Por empresa c/	161	611	2 732	1 245
En porcentaje del total	3.7	17.3	79.0	100.0

Fuente: Véase el cuadro B-12 del Anexo Estadístico.

a/ Crédito externo, interno y recursos propios.
b/ En miles de pesos.
c/ En miles de dólares.

/En el

En el cuadro 21 se presenta un esquema de distribución de unos 200 sectores manufactureros agrupados en 7 ramas manufactureras, según el destino final de los distintos bienes y el grado de participación de las ET y de cuatro mayores establecimientos en la producción total (usando cuatro intervalos, o sea, participación menor de 25%, 25%-50%, 50%-75% y 75% y más).

Observando el grupo de sectores con la producción destinada al consumo no duradero (alimentos, bebidas, tabaco, así como en los bienes intermedios y de capital correspondientes, incluyendo la agricultura, aunque su producción entre en otras ramas industriales también), se confirma la conclusión anterior en el sentido de que la mayoría de la producción corresponde a las EN. Esto vale igualmente para los bienes intermedios en este grupo y la maquinaria para preparar alimentos y bebidas, así como sobre los equipos para la agricultura (con excepción de tractores, véase más adelante).

La excepción en estos rubros y donde la participación de las ET es de 75% y más en la producción total corresponde a café soluble y té, chicles, cigarros, leche condensada, concentrados y jarabes y, entre los bienes intermedios, el beneficio de tabaco. Desde el punto de vista de las relaciones intersectoriales resulta interesante que los sectores del beneficio de tabaco, los cigarros, leche condensada, aparecen dominados mayormente por las ET, mientras que en la producción relacionada de puros, leche y derivados prevalece la producción de las EN.

La alta participación de las ET en los sectores indicados coincide mayormente con un alto grado de concentración industrial. Por otro lado, en la producción de salsas y sopas, deshidratados, puros, almidones y levaduras, harina de maíz, alcohol etílico y malta, los cuatro mayores establecimientos dominan 75% y más de la producción, aunque en los mismos sectores prevalece la participación de las EN, que se destacan así por un alto grado de concentración de la producción.

/Cuadro 21

Cuadro 21

MEXICO: LA PARTICIPACION DE LAS ET Y LAS 4 MAYORES EMPRESAS EN LA PRODUCCION DE 230 SECTORES MANUFACTUREROS AGRUPADOS SEGUN DESTINO

Tipo de bienes	Participación de ET				Participación de 4 mayores establecimientos			
	Menos de 25%	25% - 50%	50% - 75%	75% y más	Menos de 25%	25% - 50%	50% - 75%	75% y más
	1. Alimentos, bebidas, tabaco y los bienes intermedios y de capital correspondientes							
A. Consumo no duradero	Deshidratados Puros Conservas de carne Leche y derivados Jaleas Aceites vegetales, etc. Aguardientes de caña Conservas de pescado y marisco Pan y pasteles Azúcar y productos Piloncillo y panela Tortillas Hielo y helados Pulque y otras bebi- a base de agaves Refrescos Yoghurt, etc. Galletas Miel Sidras, etc.	Salsa y sopas Conservas frutas y legumbres Dulces Cocoa y chocolate Vinos	Flanes, etc. Molienda Condimentos Hojuelas y palomitas Otras bebidas alcohólicas Cerveza	Café soluble y té Chicles Cigarros Leche condensada Concentrados y jarabes	Conserva de pescado y marisco Pan y pasteles Azúcar y productos Piloncillo y panela Tortillas Hielo y helados Pulque Refrescos	Conservas de frutas y legumbres Dulces Conservas de carne Leche y derivados Jaleas Aceites vegetales, etc. Aguardientes de caña	Leche condensada Concentrados y jarabes Hojuelas y palomitas Otras bebidas alcohólicas Cerveza Cocoa y chocolate Vinos Yoghurt, etc. Galletas Miel Sidras, etc. Otras bebidas de agave	Café soluble y té Chicles Cigarros Flanes Molienda Condimentos Salsas y sopas Deshidratados Puros
B. Intermedios	Harina de maíz Alcohol etílico Malta Matanza de ganado Tostado, molienda y beneficio de café Beneficio de otros productos agrícolas Abonos y fertilizantes Molienda de trigo y nixtamal Beneficio de arroz	Almidones, levaduras, etc. Aceites de cítricos Insecticidas, etc.	Alimentos para animales	Beneficio de tabaco	Beneficio de otros productos agrícolas Molienda trigo y nixtamal Beneficio de café Beneficio de arroz	Alimentos para animales Insecticidas, etc. Tostado y molienda de café Abonos y fertilizantes	Beneficio de tabaco Aceites de cítricos Matanza de ganado	Almidones, levaduras, etc. Harina de maíz Alcohol etílico Malta
C. Capital (maquinaria y equipo)	Para preparar alimentos y bebidas Vehículos tracción animal	Utensilios y herramientas	Maquinaria e implementos agrícolas				Maquinarias e implementos agrícolas Utensilios y herramientas Vehículos tracción animal	Para preparar alimentos y bebidas

/Cuadro 21 (cont.)

Cuadro 21 (continuación 1)

Tipo de bienes	Participación de ET				Participación de 4 mayores establecimientos			
	Menos de 25%	25% - 50%	50% - 75%	75% y más	Menos de 25%	25% - 50%	50% - 75%	75% y más
			2. Textiles, vestuario y calzado y los bienes intermedios y de capital correspondientes					
A. Consumo no duradero	Sombreros y otros productos de palma, etc. Forrados, etc. Medias y calcetines Encajes, cintas, etc. Sandalias, etc. Calzado y pantuflas Camisas Corsetería Guantes y otros accesorios Manteles, sábanas, etc. Cubreasientos Colchones, etc. Productos de cuero, piel, etc. Artículos de zapatería Suéteres y otros artículos de punto, ropa interior y exterior Toallas, manteles, etc. Sombreros, gorras, etc.	Casimires, paños, etc. Productos de hule Calzado de tela	Hilos para coser Alfombras, etc.		Suéteres y otros de punto, ropa interior y exterior	Casimires, paños, etc. Productos de hule Medias y calcetines Encajes, cintas, etc. Sandalias, etc. Calzado y pantuflas Camisas Corsetería Guantes y otros accesorios Manteles, sábanas, etc. Cubreasientos Colchones, etc. Productos de cuero, piel, etc. Artículos de zapatería	Sombreros y otros productos de palma, etc. Forrados, etc. Calzado de tela Toallas, manteles, etc. Sombreros, gorras, etc.	Hilos para coser Alfombras, etc.
B. Intermedios	Hilado y tejido de ixtles Productos de fibras duras Telas impregnadas Beneficio de algodón Estambres Hilado, tejido y acabado de fibras artificiales y blandas Acabado de telas Preparación de fibras Telas de algodón Preparación de henequén Acabado de cuero y piel		Fieltros y entretelas Productos de henequén	Fibras artificiales	Preparación de fibras Telas de algodón Preparación de henequén Acabado de cuero y piel	Beneficio de algodón Estambres Hilado, tejido y acabado de fibras artificiales y blandas Acabado de telas	Fibras artificiales Productos de henequén Productos de fibras duras Telas impregnadas	Fieltros y entretelas Hilados y tejidos de ixtles
C. Capital			Máquinas de coser					Máquinas de coser

/Cuadro 21 (cont.)

Cuadro 21 (continuación 2)

Tipo de bienes	Participación de ET				Participación de 4 mayores establecimientos			
	Menos de 25%	25% - 50%	50% - 75%	75% y más	Menos de 25%	25% - 50%	50% - 75%	75% y más
				3. Industria química, incluyendo farmacéuticas y cosméticos				
A. Consumo no duradero	Cerillos y fósforos Desifectantes, etc. Velas Productos de plástico	Pinturas, barnices, etc.	Vendas, etc. Perfumes, cosméticos etc. Farmacéuticos y medicamentos Jabones, detergentes, etc.	Fuegos artificiales	Farmacéuticos y medicamentos Productos de plástico	Perfumes, cosméticos etc. Pinturas, barnices, etc. Velas	Cerillos y fósforos Desinfectantes, etc. Jabones, detergentes, etc. Resinas sintéticas	Fuegos artificiales Vendas, etc.
B. Intermedios	Sebo, grasas, etc.	Colorantes y pigmentos Tintas Acidos, sales, etc. Adhesivos, pegamentos, etc.	Gases industriales	Resinas sintéticas		Gases industriales Acidos, sales, etc. Adhesivos, pegamentos, etc.	Colorantes y pigmentos Tintas Sebo y grasas	
				4. Industria metalúrgica y de productos metálicos				
Aa. Consumo no duradero				Cuchillería y similares				Cuchillería y similares
Ab. Consumo duradero		Baterías de cocina						Baterías de cocina
B. Intermedios	Fundición y laminación de hierro y acero Alambre y artículos Cromado, niquelado etc. Chapas, candados, etc. Envases de hojalata	Soldadura de metales Clavos, etc. Corcholatas, etc. Tornillos, tuercas, etc.		Elaboración metales no ferrosos (incluyendo aluminio)		Tornillos, tuercas, etc. Chapas, candados, etc. Envases de hojalata	Elaboración de cobre Clavos, etc. Corcholatas, etc. Fundición y laminación de hierro y acero Alambre y artículos Cromado, niquelado, etc.	Elaboración de metales no ferrosos (incluyendo aluminio) Soldaduras de metales
C. Capital	Muebles metálicos Cerrajerías Trabajos de herrería Estructuras metálicas	Otros productos metálicos	Tubos y postes de hierro y acero Calderas, quemadores, etc. Piezas metálicas Bombas y rociadoras contra incendio		Cerrajerías Trabajos de herrería Estructuras metálicas	Piezas metálicas Muebles metálicos Bombas y rociadoras contra incendio Otros productos metálicos	Tubos y postes de hierro y acero Calderas, quemadores, etc.	

/Cuadro 21 (cont.)

Cuadro 21 (continuación 3)

Tipo de bienes	Participación de ET				Participación de 4 mayores establecimientos			
	Menos de 25%	25% - 50%	50% - 75%	75% y más	Menos de 25%	25% - 50%	50% - 75%	75% y más
				5. Maquinaria no eléctrica				
C. Capital	Maquinaria para trabajar madera y metales	Otra maquinaria y equipo Reparación maquinaria y equipo	Remolques, grúas y otras máquinas	Máquinas de oficina, cálculo y contabilidad Fabricación de motores		Remolques, grúas y otras máquinas Otra maquinaria y equipo Reparación maquinaria y equipo Maquinaria para trabajar madera y metales		Máquinas de oficina, cálculo y contabilidad Fabricación de motores
				6. Maquinaria, aparatos y accesorios eléctricos				
Aa. Consumo no duradero			Acumuladores, baterías y pilas	Focos y tubos eléctricos			Acumuladores, baterías y pilas	Focos y tubos eléctricos
Ab. Consumo duradero		Discos y cintas magnetofónicas	Otros equipos y aparatos electrónicos Tocadiscos y receptores de radio y televisión			Tocadiscos y receptores de radio y televisión	Discos y cintas magnetofónicas	Otros equipos y aparatos electrónicos
B. Intermedios			Alambres, enchufes y otros accesorios eléctricos				Alambres, enchufes y otros accesorios eléctricos	
C. Capital	Otros aparatos, partes y accesorios eléctricos	Motores y tableros eléctricos, generadores, etc. Maquinaria y equipo industrial eléctrico Partes y piezas de refacción	Aparatos eléctricos y sus partes			Aparatos eléctricos y sus partes Motores y tableros eléctricos, generadores, etc. Maquinaria y equipo industrial eléctrico Partes y piezas de refacción Otros aparatos, partes y accesorios		

/Cuadro 21 (concl.)

Cuadro 21 (conclusión)

Tipo de bienes	Participación de ET				Participación de 4 mayores establecimientos			
	Menos de 25%	25% - 50%	50% - 75%	75% y más	Menos de 25%	25% - 50%	50% - 75%	75% y más
				7. Equipo de transporte				
A. Consumo duradero	Partes y piezas, refacciones para motocicletas, etc. Carrocerías para automóviles Vulcanización de llantas y cámaras		Motocicletas, bicicletas y otros vehículos de pedal Automóviles, tractores, etc. Accesorios, refacciones y piezas de automóviles	Llantas y cámaras Motores para automóviles	Vulcanización de llantas y cámaras	Accesorios, refacciones y piezas de automóviles Carrocerías para automóviles	Automóviles, tractores, etc. Partes y piezas, refacciones para motocicletas, etc.	Llantas y cámaras Motores para automóviles Motocicletas, bicicletas y otros vehículos de pedal
C. Capital	Embarcaciones Equipo ferroviario							Embarcaciones Equipo ferroviario

Fuente: F. Fajnzylber y T. Martínez, op cit., Anexo 2, pp. 664-682.

Nota: En el esquema no se han incluido unos 50 sectores, principalmente producción de bienes intermedios y "manufactureras diversas".

/En el

En el grupo de sectores que atienden la producción de textiles, vestuario y calzado, prevalece otra vez la participación de las EN, tanto en los bienes de consumo no duradero como en los intermedios. Excepción importante constituye la producción de fibras artificiales, dominada mayormente por las ET y destinada a la elaboración por las EN. Las máquinas de coser industriales se encuentran entre los sectores dominados entre 50%-75% por las ET.

En la industria química, incluyendo farmacéuticos y cosméticos, prevalece la presencia de las ET en los dos últimos grupos, y además, en la producción de fuegos artificiales, gases industriales, y resinas sintéticas. Alta participación de las ET (entre 25-50%) demuestran también algunos sectores de bienes intermedios, como colorantes y pigmentos, ácidos, sales, etc., y adhesivos y pegamentos.

En la industria metalúrgica y de productos metálicos se presenta alta participación de las ET (75% y más) en la producción de cuchillería y bienes similares, y lo que es mucho más importante, en la elaboración de metales no-ferrosos (incluyendo aluminio), los cuales entran mayormente en la producción de las EN. Por alta participación de las ET se destaca también la producción de tubos y postes de hierro y acero, calderas, quemadores, etc., piezas metálicas y bombas y rociadores (entre 50%-75%). La relativamente alta concentración de las empresas nacionales en la industria metalúrgica se relaciona también con la participación de las empresas públicas en esta rama manufacturera.

En la construcción de maquinaria no-eléctrica y eléctrica prevalece la participación de las ET (más que 50%) en la producción de bienes de capital - máquinas de oficina, cálculo y contabilidad, fabricación de motores, remolques, grúas y otras máquinas, aparatos eléctricos y sus partes, así como en algunos bienes intermedios - alambres, enchufes y otros accesorios eléctricos. Entre los bienes de consumo se destaca igual participación de las ET en los sectores de equipos y aparatos electrónicos, tocadiscos y receptores de radio y televisión, acumuladores, baterías y pilas, focos y tubos eléctricos.

/Finalmente, en

Finalmente, en la construcción de equipo de transporte y bienes relacionados, prevalecen las ET (50% y más del total) en la producción de automóviles, tractores, etc., motores, accesorios, refacciones y piezas de automóviles, motocicletas, bicicletas y otros vehículos de pedal, llantas y cámaras. Como es obvio, estos sectores dominados por las ET influyen sobre las EN, cuya producción prevalece (75% y más) en los sectores de carrocerías para automóviles, partes y piezas y refacciones para motocicletas.

/5. Resumen

5. Resumen de las conclusiones de la investigación

La investigación sobre la presencia de las ET en la industria manufacturera de los países de América Latina hecha en los niveles de la inversión directa, de las filiales de ET y sectores manufactureros permite resumir algunas conclusiones preliminares:

1) Las ET de los principales países industrializados, que a fines de 1972 tenían en América Latina casi la mitad de su inversión acumulada total, ubicada en los países en desarrollo, mostraron las mismas tendencias de expansión que en el cuadro mundial, o sea el predominio de las procedentes de los Estados Unidos, la creciente competencia de las ET europeas y japonesas, especialmente en las actividades manufactureras y la concentración en los países de mayor grado de desarrollo y capacidad del mercado (Argentina, Brasil, México y Venezuela).

2) Por otro lado, las ET manufactureras están presentes también en los países medianos y pequeños del Pacto Andino, Centroamérica y Caribe, en los cuales pueden ejercer igual o aún mayor influencia sobre el desarrollo económico y social que en los países grandes y relativamente más desarrollados.

3) Los países grandes y relativamente más desarrollados muestran la mayor diversificación del origen nacional de las ET manufactureras, pero ello también se verifica en algunos países menores, como por ejemplo Nicaragua, Panamá y Barbados. La expansión reciente de las ET europeas y del Japón en América Latina aumenta la importancia de la región en la estrategia mundial de estos países y sus ET, lo que a su vez refuerza el poder de negociación de los países latinoamericanos.

4) Las ET europeas y del Japón que entran desde el principio de la década de los sesenta en la región, y especialmente en los tres países grandes, se destacan en comparación con las ET de los Estados Unidos por la mayor escala y diversificación sectorial de sus actividades, concentrándose especialmente en las ramas manufactureras "estratégicas" (metalmecánicas y químicas).

/5) El

5) El mayor dinamismo de las ET en comparación con las EN determina en un alto grado el ritmo del desarrollo industrial y el aumento de la importancia de las industrias "estratégicas" (metal-mecánicas y químicas), especialmente en los países grandes de la región.

6) En los sectores manufactureros de México y Brasil coincide la mayor participación de las ET con un alto grado de concentración industrial aunque en algunos casos, especialmente en las industrias "tradicionales" esta última caracteriza también a las EN.47/

47/ Los efectos internos y externos de la presencia y actividad de las ET en la industria manufacturera de algunos países de la región se estudiarán en la próxima parte de este estudio (por presentarse a principios del año 1976).

/ANEXO ESTADISTICO

ANEXO ESTADISTICO

INTRODUCCION AL ANEXO ESTADISTICO

LAS FUENTES USADAS EN LA INVESTIGACION SOBRE LA PRESENCIA DE LAS ET EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA DE AMERICA LATINA Y SUS ASPECTOS METODOLOGICOS

Este Anexo Estadístico reúne los antecedentes que se han usado en esta investigación, en una forma detallada y correspondiente a los cuadros sintéticos que acompañan los distintos capítulos del estudio. La parte A. del Anexo contiene los antecedentes correspondientes al capítulo 2. La inversión directa de las ET en América Latina alrededor del año 1970 (cuadros A/1 - A/41) y al capítulo 3. Las filiales manufactureras de las ET en América Latina a fines de los años sesenta (cuadros A/42 - A/47). En la parte B. (cuadros B/1 - B/12) se presentan los datos correspondientes al capítulo 4. La presencia de las ET en el nivel de los sectores manufactureros y sus efectos dinámicos, estructurales y de concentración. Finalmente, los gráficos 1 - 24 ofrecen un cuadro detallado de la inversión extranjera directa acumulada en América Latina, por los 23 países de la región, los 16 mayores países inversores y las ramas económicas a fines del año 1967, así como del aumento de la inversión directa total entre 1967 y 1973.1/

En esta nota introductoria al Anexo Estadístico se trata de caracterizar las principales fuentes de la investigación y sus conceptos metodológicos, destacando algunas incompatibilidades, brechas y otras deficiencias de información que hacen difícil un análisis adecuado y preciso obligando a menudo a los investigadores a justificar las hipótesis presentadas sólo en una manera tentativa. Sobra destacar que, en esta etapa del proyecto de investigación de la CEPAL sobre las ET, se trata sólo de un primer ensayo que requerirá una ampliación y profundización posterior del "diagnóstico" de informaciones disponibles sobre las ET en América Latina.2/

1/ Estos fenómenos se analizan en forma sintética en el capítulo 2, parte b) ii) y iii).

2/ Véase el capítulo 1, parte b) y las conclusiones de esta nota en la parte 7.

/A continuación

A continuación se presenta la enumeración de las fuentes usadas (1.), las características y algunas limitaciones de las estadísticas sobre las ET de los Estados Unidos (2. y 3.), de la OECD-DAC (4.), de la Harvard Business School (5.) para referirnos finalmente (en la parte 6.) a algunas estadísticas y encuestas propias de los países latinoamericanos. A la postre se intentarán algunas conclusiones en este campo de la información estadística sobre las ET en América Latina.

1. Las principales fuentes usadas en la investigación

Se enumeran a continuación, mencionando los cuadros correspondientes del Anexo Estadístico:

Fuente	Cuadros Nos.
a) OECD-DAC, "Stock of Private Direct Investment by DAC Countries in Developing Countries, End 1967", París, 1972, y otros documentos de esta Institución.	A/1 - A/32, A/34
b) U.S. Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis, Survey of Current Business, August 1961 and 1962, September 1967, October 1969, November 1972, August 1974.	A/35
c) James W. Vaupel y Joan P. Curhan, "The World's Multinational Enterprises", División of Research, Graduate School of Business Administration, Harvard University, Boston, 1973.	A/42 - A/46
d) CEPAL, Cálculos del Balance de Pagos de los países de América Latina sobre la base de Balance of Payments Yearbook, IMF, April 1975.	A/33
e) Boletim do Banco Central do Brasil, Vol. 10, Nº 8, agosto de 1974 y Vol. 11, Nº 5, mayo 1975 y varios números anteriores.	A/36 - A/39
f) La lista de 77 ET de los Estados Unidos en América Latina, Revista "Progreso", Editora Visión, Panamá, enero-febrero de 1973.	A/47
g) B. Sepúlveda y A. Chumacero, "La inversión extranjera en México", en base de los datos del Banco de México, F.C.E. 1973.	A/40 - A/41, B/1 - B/2

/h) F. Fajnzylber

h)	F. Fanjnzylber y T. Martínez, "Las empresas transnacionales: expansión a nivel mundial y proyección en la industria mexicana", Centro de Investigación y Docencia Económicas (CIDE), México 1975, mimeo.	B/1, B/3 - B/6
i)	Secretaría de Planeamiento y Acción de Gobierno de Argentina, Subsecretaría de Desarrollo: "El desarrollo Industrial en la Argentina: Sustitución de importaciones, concentración económica y capital extranjero (1950-1970)", Buenos Aires, 1973, mimeo.	B/7 - B/9
j)	Jornal do Brasil, 12.3.75, sobre la base de "Quem e Quem na Economía Brasileira 1973", Visao, Agosto 1973 y otras fuentes.	B/10 - B/11
k)	Banco de la República de Colombia, División de Análisis Económico de la Oficina de Cambios, Revista del Banco de la República: "Empleo en empresas con inversión extranjera directa", marzo de 1974; "Financiamiento de la industria con inversión extranjera directa", abril de 1974; "Exportaciones de empresas con inversión extranjera directa", enero de 1974.	B/12

Veamos ahora los conceptos metodológicos usados en las estadísticas de los Estados Unidos sobre la inversión extranjera directa de las ET para indicar después algunas de sus limitaciones para la investigación.

2. Los conceptos metodológicos del Departamento de Comercio de Estados Unidos sobre la inversión extranjera directa 3/

El Departamento de Comercio de Estados Unidos define ciertos conceptos que son de uso común en las estadísticas referentes a la inversión extranjera directa de las ET. Veamos a continuación algunas definiciones importantes.4/

3/ Basado en W. Koenig, "Foreign Direct Investment of US Corporations in Latin America" (1950-1969), Documento de trabajo de agosto de 1971 de ECLA Washington Office; varios números de "Survey of Current Business" y especialmente de septiembre de 1973.

4/ Se incluyen aquí no sólo las definiciones relacionadas con la presencia de las ET y sus filiales, sino también aquellas relacionadas con la actividad de las ET que se van a usar en la parte próxima de este proyecto de investigación (sobre los efectos de las ET).

/a) La

a) La inversión extranjera directa

Esta incluye las operaciones de tipo siguiente:

i) De las corporaciones extranjeras incorporadas, cuyas acciones con derecho a voto son en un 25% y más de propiedad de residentes estadounidenses;

ii) participación análoga en una empresa no incorporada;

iii) de una corporación extranjera cuyo stock de acciones con derecho a voto es de propiedad pública en Estados Unidos hasta un 50%, pero cuya distribución no permite a un inversor poseer un 25% o más de ellas;

iv) la inversión que implica un control indirecto, o sea cuando la sede de la corporación estadounidense es dueña del 50% o más de las acciones con derecho a voto de la corporación extranjera primaria que a su vez es dueña de un 50% o más de las acciones con derecho a voto de la corporación extranjera secundaria;

v) cualquier capital estadounidense en una empresa extranjera cuando su participación es mayor a un 10%.

b) Las formas de asociación entre la sede de la ET y las firmas extranjeras

i) Las compañías subsidiarias o afiliadas (filiales) incluyen a aquellas firmas incorporadas en las cuales el dueño, o grupo afiliado de dueños estadounidenses, maneja, en forma directa o indirecta, un 25% o más de las acciones con derecho a voto;5/

ii) Compañías extranjeras asociadas son aquellas firmas incorporadas en las cuales el dueño, o grupo afiliado de dueños, estadounidense tiene directamente bajo su control por lo menos un 10% pero no más de un 25% de las acciones con derecho a voto;

iii) Corporaciones extranjeras primarias son subsidiarias (o afiliadas) extranjeras en las cuales un 25% o más de sus acciones con derecho a voto pertenecen a un residente estadounidense en forma directa, o, en conjunto con afiliados nacionales o extranjeros;

5/ En la investigación nuestra se usa indiscriminadamente el término de filiales de las ET porque los antecedentes disponibles no permiten entrar en mayor detalle sobre las formas de asociación.

/iv) Corporaciones

iv) Corporaciones extranjeras secundarias son subsidiarias (o afiliadas) extranjeras en las cuales la propiedad estadounidense de un 25% o más de las acciones con derecho a voto se manifiesta en la propiedad de por lo menos un 50% de las acciones con derecho a voto de una corporación extranjera primaria, la cual a su vez es propietaria de por lo menos un 50% de las acciones con derecho a voto de la empresa secundaria.

v) La sucursal extranjera es una corporación extranjera no incorporada, primaria, secundaria o asociada.

c) La inversión extranjera directa acumulada (valor en libros o valor contable)

El Departamento de Comercio de los Estados Unidos la define como "la historia acumulada de sumas invertidas y desembolsadas en el pasado y avaluadas al tiempo de su transacción". Aún cuando el valor en libros aparece subestimado en relación con el valor de las acciones suscritas en un mercado de capitales grande y estable, tiene la ventaja de estar al alcance inmediato en los libros de contabilidad de la empresa informante. El valor en libros se obtiene de las distintas empresas afiliadas.

d) Las salidas de capital (flujos de capital hacia las filiales de ET)

Las salidas de capital estadounidense destinadas a la inversión extranjera directa incluyen cuatro diferentes tipos de transacciones:

i) Fondos estadounidenses a corto y largo plazo invertidos en el exterior por las sedes de ET;

ii) transferencia de las sedes de ET a sus filiales extranjeras de fondos obtenidos en el extranjero por estas sedes o las filiales;

iii) fondos del tipo i) y ii) transferidos por la sede de ET a residentes extranjeros (locales) como compensación por la compra de acciones;

iv) utilidades reinvertidas por las filiales extranjeras.

Se deduce claramente que estas transacciones no implican necesariamente el movimiento de fondos monetarios, sino que pueden realizarse también mediante el comercio, tanto "visible" como "invisible" (por ejemplo, tecnología, etc.).

/e) Las

e) Las utilidades

El término corresponde a las utilidades netas percibidas por las sedes de las ET y sus filiales extranjeras.

Las utilidades netas de las ET corresponden a su cuota de las utilidades de las filiales extranjeras, previo descuento del impuesto local,6/ de los dividendos preferenciales y de los pagos de intereses. No se hace provisión para el pago de impuesto en Estados Unidos.

Las utilidades netas de las filiales extranjeras se contabilizan previo descuento de los impuestos locales pero sin hacer provisión para el pago de los impuestos de Estados Unidos y la depreciación por desgaste ("depletion").

Las utilidades reinvertidas de las ET equivalen a las utilidades netas menos los dividendos brutos sobre las acciones comunes.

Los dividendos brutos sobre las acciones comunes son los pagaderos a los accionistas por las ET antes que se cancele el impuesto local. El impuesto a los dividendos se descuenta directamente de los dividendos a diferencia de los impuestos a las utilidades.

f) El ingreso de las ET

El ingreso es la suma de los dividendos comunes, dividendos preferenciales e intereses percibidos o acreditados a la cuenta del dueño estadounidense, todos netos del pago de impuestos locales, más las utilidades de las filiales extranjeras, hecha la provisión de impuestos locales.

Todos estos elementos no incluyen provisiones para el pago de impuesto en Estados Unidos. Los dividendos comunes se consideran aquí netos, previo pago del impuesto local. Los dividendos preferenciales se refieren a los percibidos por acciones preferenciales, o sin voto, también previo pago del impuesto local.

Los intereses son netos y se refieren a los intereses percibidos por las cuentas entre compañías o por deudas a largo plazo de filiales extranjeras con la sede de la ET u otros inversores estadounidenses no bancarios, siempre deduciendo cualquier impuesto local.

6/ "Foreign witholding tax" en la terminología estadounidense.

/g) Las

g) Las regalías, patentes, licencias y pagos por servicios de administración ("management")

Son recibidos por las sedes de ET en calidad de pago parcial de los gastos de investigación y desarrollo en favor del mejoramiento de los procesos productivos y desarrollo de nuevos productos, así como gastos administrativos u otros para el beneficio de las filiales extranjeras. Las entradas de la ET por estos conceptos no se incluyen en las utilidades, pues se consideran como parte de los gastos de la empresa filial. Tampoco se consideran como un ingreso de la ET por la inversión directa.7/ Aparecen en la balanza de pagos de Estados Unidos como entrada de divisas.

h) Las interrelaciones entre los varios conceptos

Las derivaciones estadísticas e interrelaciones de varios conceptos definidos anteriormente se exponen en el esquema siguiente:

Concepto	Derivación/interrelación
1. Utilidades netas de ET	Informado
2. Utilidades netas de filiales	Informado
3. Utilidades total	1 + 2
4. Dividendos brutos sobre acciones comunes	5 + 6
5. Impuesto extranjero	Informado
6. Dividendos netos sobre acciones comunes	4 - 5
7. Dividendos preferidos	Informado
8. Intereses	Informado
9. Ingreso	2 + 6 + 7 + 8
10. Utilidades reinvertidas	1 - 4 (o 3 -2 - 4)

7/ Como es conocido, este concepto estadounidense fue criticado por varios autores (véanse por ejemplo los trabajos del prof. C.V. Vaitsos). Trataremos este problema en la próxima etapa de la investigación cuando analicemos los efectos de la transferencia tecnológica por las ET.

/3. Algunas

3. Algunas limitaciones de los datos sobre la inversión extranjera directa de las ET de los Estados Unidos 8/

El uso de los datos sobre inversión extranjera directa estadounidense para la investigación tiene limitaciones serias que se sumarizan en adelante.

a) Sobre o subvaluación del valor en libros

Esta depende mayormente de los sistemas de valuación y las políticas de depreciación. Las ET generalmente subvalúan el valor en libros y aplican depreciaciones aceleradas disminuyendo así las tasas declaradas de utilidades y de retorno del capital invertido.

b) Subvaluación de las utilidades declaradas

El ajuste de las utilidades y de la tasa de retorno hacia abajo se hace generalmente para evitar o disminuir los impuestos. Se procede de distintas maneras:

i) Los precios de transferencia "ajustados" para las compraventas entre las compañías afiliadas y la sede de la ET permiten transferir las utilidades de un país a otro según sean las conveniencias de los sistemas impositivos y de la convertibilidad. También permiten transferir las utilidades a través de empresas secundarias que no se consideran empresas estadounidenses.

ii) El ajuste hacia arriba de las regalías, licencias e intereses. Como se ha dicho arriba, estas partidas son descontadas como gasto de las filiales y reducen así las tasas de utilidad y retorno de capital invertido y, en consecuencia, también los impuestos.

Por estos tipos de ajustes resulta difícil comparar las tasas de utilidades de las filiales extranjeras con aquellas de las empresas radicadas en Estados Unidos.

8/ Estas limitaciones se refieren también a otros sistemas de información sobre las ET (los europeos y de Japón). Se exponen en relación con el sistema de información estadounidense por ser éste - pese a las limitaciones expuestas en esta parte - el más amplio y continuo.

/c) El

c) El ajuste de las tasas de cambio monetario

Las prácticas cambiarias pueden tener serias implicancias en la valoración del valor en libros y los ingresos. Los métodos de conversión dependen de la disparidad entre los precios y los tipos de cambio en el país donde se encuentra la filial y el país sede de la ET, o sea, Estados Unidos.

d) La comparabilidad, la desagregación y la continuidad de los datos

Las ET obstaculizan a menudo la desagregación de los datos por países e industrias. La continuidad de los datos es interrumpida muchas veces por los cambios de contabilidad y sus conceptos en aras de alivio impositivo.

El desglose presentado es a menudo insuficiente para compararlo con otro más amplio y en muchas oportunidades se publican sólo los totales generales de las ET. Por ejemplo, los valores de la inversión en libros (capital acumulado) se publican en cinco categorías de industrias en tanto que las salidas de capital, utilidades e ingresos sólo se presentan en tres categorías. Los flujos netos de capital entre las filiales primarias y secundarias, así como las adquisiciones de empresas locales, regalías, licencias y patentes se dan sólo en forma global.

Igualmente, el dato sobre las salidas netas de capital encubre no sólo las salidas de capital de la ET, las utilidades reinvertidas de las filiales y los fondos para la compra de empresas locales, sino también las entradas de capital para la sede de la ET. Así a menudo se presentan las salidas netas de capital mínimas por haber entradas significativas provenientes de las desinversiones, de la liquidación de las deudas contraídas por las filiales con la sede de la ET, etc.

/4. Las

4. Las estadísticas de la Organización de Cooperación y Desarrollo Económico - Comité para la Asistencia al Desarrollo (OCDE-CAD) 9/

a) Las fuentes de información

La información estadística presentada por el CAD está basada en datos oficiales de los países miembros y en estimaciones de la Secretaría del CAD. Los datos oficiales para la mayoría de los países inversores se publican periódicamente (por ejemplo: "Survey of Current Business" para Estados Unidos, "Board of Trade Journal" para el Reino Unido, etc.) y para los demás se ha recurrido a los datos de la balanza de pagos. Los gobiernos miembros no se hacen responsables de las cifras publicadas por la Secretaría del CAD que en muchas oportunidades difieren de las informaciones confidenciales de las autoridades nacionales.

Los datos sobre la inversión extranjera directa se han basado principalmente en el valor neto en libros que, como se ha dicho en el capítulo anterior, 10/ tienden a subvaluarla en relación con los valores de mercado o reposición. En casos individuales el valor en libros puede llegar a ser totalmente irreal, especialmente si se trata de plantaciones o compañías mineras.

La base de la información se origina en las encuestas a las ET, pero un gran número de países no las tiene, o las tiene en forma incompleta, lo que hace necesario recurrir a las estimaciones en base a otros estudios y datos disponibles sobre costos de inversión, capacidad, etc.

La tendencia de los inversores a negarse a proporcionar información detallada influye seriamente en la falta de comparabilidad y consistencia de los datos. El temor de las ET que sus informes sean empleados con fines impositivos, o su resistencia a contratar personal especializado para contestar los cuestionarios, son las razones de esta tendencia.

9/ Elaborado en base a OECD-DAC, op. cit., en la parte 1 a), pp. 135-142.

10/ Véase la parte 3 a), arriba.

/b) Los

b) Los conceptos metodológicos

Como regla general se ha considerado como inversión extranjera directa solamente aquella efectuada por no-residentes. Esto afecta especialmente a los países de fuerte inmigración. Las inversiones de extranjeros que luego obtienen la residencia en un país determinado no han sido incluidas en las estimaciones.

Las inversiones efectuadas por el sector público no se consideran inversiones extranjeras directas ya que su objetivo primordial no es esencialmente comercial. Por otro lado, las inversiones sustantivas hechas por corporaciones de propiedad pública han sido incluidas cuando sus consideraciones para invertir en un país en desarrollo han sido de tipo comercial.

La determinación de la nacionalidad de la inversión extranjera directa se ha basado generalmente en la nacionalidad del mayor grupo de accionistas. En un gran número de casos no se dispuso de información a este respecto y se optó a estimaciones a base de localización de la sede de la ET, nombres de directores, etc. A pesar de los errores que debieron producirse al usar este método, se estima que no han recaído en las empresas grandes.

La clasificación sectorial de la inversión extranjera directa también ha presentado problemas por falta de datos. En aquellos casos donde no se ha podido determinar el sector de actividad de una ET, se ha optado por hacerlo en base al nombre de la empresa. Ciertos sectores han presentado mayores problemas que otros y por eso las actividades de seguros, bancos, turismo, agricultura y otras se han denominado en conjunto "Otras ramas".

5. Los datos del estudio "Las empresas transnacionales mundiales", de J.W. Vaupel y J.P. Curhan, de la Universidad de Harvard.11/

a) La cobertura del estudio

El Proyecto sobre las empresas transnacionales de la Escuela de Negocios de Harvard, contiene dos estudios relacionados pero separados: desde 1965 hasta 1969 se examinaron las empresas transnacionales de origen estadounidense y desde 1971 a 1973, en cambio, se analizaron las empresas transnacionales no estadounidenses. La compilación de los datos de esta segunda etapa constituye el centro de la atención de la reciente publicación de Vaupel y Curhan, pero incluye también datos de la etapa final del estudio previo, con fines comparativos.

El hecho de que este estudio fue realizado en dos etapas relacionadas pero separadas, se debe tomar en cuenta en las comparaciones de las empresas transnacionales estadounidenses y las no estadounidenses. Tres importantes diferencias en estas etapas limitan la comparabilidad de los datos:

i) Diferencia en el tiempo: las empresas estadounidenses se estudiaron desde 1900 hasta el 1º de enero de 1968. Las empresas de origen no estadounidense, se analizaron desde 1900 hasta el 1º de enero de 1971.

ii) Variación en el cuestionario: el cuestionario utilizado en la segunda etapa contenía menos preguntas y con menor detalle que el anterior. Esto produjo una alta tasa de respuestas pero sacrificando los detalles.

iii) Alteración de criterios de selección: en las dos etapas se utilizaron distintos criterios de selección de las empresas. En la primera (empresas transnacionales estadounidenses), los criterios fueron:

- Lista de "Fortune" de las "500 mayores Corporaciones Industriales de Estados Unidos", para 1963 o 1964;

11/ Véase el trabajo citado en la parte 1 c), arriba.

/- Al final

- Al final de 1963, tener o haber tenido las empresas transnacionales ciertos porcentajes de propiedad (25% o más) en las firmas manufactureras localizadas en 6 o más países fuera de Estados Unidos;
- No ser subsidiaria de otra empresa.

Al 1º de enero de 1968, había 187 de tales empresas.

Los criterios usados en la segunda etapa (empresas transnacionales no estadounidenses) fueron menos formales. Se tomaron en cuenta todas las empresas de la lista de "Fortune" de "Las 200 mayores Corporaciones Industriales no estadounidenses" de 1970. Doce empresas manufactureras no incluidas en esta lista se agregaron, debido a que sus ventas fueron también considerables. Finalmente, también se recogieron datos sobre:

- Las seis mayores compañías comerciales japonesas;
- Las subsidiarias extranjeras de dos empresas alemanas y seis "zaitbatsu" japonesas que paralizaron sus actividades después de la II Guerra Mundial.

Al 1º de enero de 1971 había 209 de tales empresas.

Con todo, los datos estadísticos se recogieron en 28 318 (11 742 estadounidenses y 16 576 no estadounidenses) filiales extranjeras de las mayores empresas transnacionales manufactureras del mundo, cubriendo alrededor de 40% del número total de empresas transnacionales filiales manufactureras de todas las empresas transnacionales estadounidenses y, sobre el 70% del valor de la inversión extranjera directa estadounidense en la manufactura.

b) Algunas definiciones

i) Filial extranjera. Un total de al menos 5% de la participación en el capital de la firma la posee la empresa o compañías en las cuales la empresa transnacional mantiene a lo menos 25% de la participación en el capital.

ii) País de la filial. El país en el cual la filial desarrolla su actividad principal (para más del 95% de la muestra, éste fue también el país de incorporación o registro legal).

/iii) Industria

iii) Industria principal. La comparación entre las categorías industriales usadas en este estudio y las de la Clasificación Industrial Standard (SIC) ha demostrado que más del 80% de la muestra cae dentro de una categoría industrial simple.

iv) Fecha de entrada de la filial en el sistema de la empresa transnacional. La fecha más temprana desde la cual existe la filial y en la cual a lo menos 5% de su capital pagado fue de propiedad colectiva de aquellos miembros del sistema de la empresa transnacional en los cuales este último tiene a lo menos un 25% de participación en el capital pagado.

v) Origen nacional del sistema de empresas transnacionales no estadounidenses. Aparece en la lista de "200 mayores Corporaciones Industriales no estadounidenses". Las empresas transnacionales pertenecientes a propietarios en más de un país se asignaron en la manera siguiente:

Royal-Dutch/Shell	Países Bajos
Unilever	Reino Unido
Agfa-Gevaert	República Federal de Alemania

Sin embargo, para algunas variables (26, 27 y 28), el origen nacional para esas empresas transnacionales fue compartido:

Royal-Dutch/Shell	Países Bajos y Reino Unido
Unilever	Países Bajos y Reino Unido
Agfa-Gevaert	República Federal de Alemania y Bélgica

6. Algunas estadísticas y encuestas latinoamericanas

Veamos ahora en esta última parte los aspectos metodológicos de la información estadística (tanto continua como encuestas) procedente de algunos países de la región y que se ha usado en nuestra investigación. En un orden de magnitud de las informaciones procesadas se trata de datos sobre la inversión extranjera directa y las empresas transnacionales, recogidos en México, Brasil, Argentina y Colombia y, finalmente, de una lista de mayores empresas transnacionales en la región.

/a) Los

a) Los datos de México

Los datos sobre la inversión extranjera directa y las ET en México proceden de la información continua del Banco de México y de un estudio del CIDE sobre la situación en el nivel de 230 sectores manufactureros en el año 1970.

i) Los datos del Banco de México (Gerencia de Investigaciones Económicas.12/ La información se divide conforme a los siguientes apartados generales: valor de la inversión, inversión y rendimientos anuales, número de empresas consideradas, participación de las empresas extranjeras en la economía nacional, composición del pasivo total y fuentes de financiamiento del activo total. Una parte de la información permite analizar el capital que es de propiedad exclusiva de extranjeros conforme a los siguientes rubros: evolución, procedencia por países, actividades económicas en que se ubica y rendimiento que obtiene. Esta información se expresa en dólares. La información que se expresa en pesos permite analizar el comportamiento de la empresa extranjera en la actividad económica del país. Los datos se refieren a la formación de capital, producto, ventas, ocupación, pago de impuestos, etc.

Las fuentes de información utilizadas por el Banco de México son todas primarias. Los datos comprenden la totalidad de empresas extranjeras registradas en el país y que han sido plenamente identificadas. La identificación de las empresas se hace recurriendo periódicamente a las siguientes fuentes: Registros Públicos de la Propiedad y de Comercio, Secretaría de Relaciones Exteriores, Secretaría de Hacienda, otras oficinas públicas, asociaciones de industriales y comerciantes, bufetes especializados en la constitución de sociedades, embajadas y periódicos y revistas especializadas. La información se obtiene en forma directa, por correo certificado, y es obligatorio que la proporcionen las empresas.

12/ Información resumida en base a B. Sepúlveda y A. Chumacero, op. cit., en la parte 1, págs. 115-119. Se incluyen también los conceptos que se van a analizar en la segunda etapa de la investigación (sobre los efectos de las ET).

/Algunos conceptos

Algunos conceptos metodológicos

Valor de la inversión extranjera

Comprende la parte del capital contable que es, exclusivamente, propiedad de extranjeros más las deudas, a corto y a largo plazo, con la matriz. Se refiere al valor acumulado en libros de la inversión extranjera directa.

Es preciso advertir que el concepto de valor de la inversión extranjera no es comparable con el de formación bruta de capital fijo de las empresas extranjeras, por dos razones:

A. Se trata de dos conceptos distintos: el valor de la inversión es un concepto financiero y únicamente se refiere al monto de dinero invertido por el extranjero en la empresa, independientemente del destino que se le dé y que puede ser aplicado para activo fijo (maquinaria, equipo, edificios, terrenos, etc.), para activo circulante (caja, bancos), etc. En cambio, la formación bruta de capital fijo se refiere al monto de dinero utilizado por la empresa para adquirir capital tangible reproducible fijo: maquinaria, equipo, instalaciones, edificios y construcciones. Este dinero puede provenir de inversionistas propietarios tanto nacionales como extranjeros y de préstamos obtenidos en el interior y/o en el exterior del país;

B. Los datos relativos al valor de la inversión extranjera se refieren únicamente a la parte propiedad de los extranjeros. En cambio, los relativos a la formación bruta de capital fijo se refieren a la inversión de la empresa, independientemente de que la propiedad sea de nacionales y/o de extranjeros.

En la estimación del valor de la inversión norteamericana directa en México existen diferencias entre la información proporcionada por el Banco de México y la que publica el Departamento de Comercio de Estados Unidos. Entre las posibles causas de tales diferencias se pueden señalar las siguientes:

A. Por razones de índole fiscal, existe un buen número de empresas con capital norteamericano que no están constituidas y domiciliadas en Estados Unidos, sino en otros países. Ello trae por consecuencia que el Departamento de Comercio no registre sus

/movimientos de

movimientos de capital. En cambio, el Banco de México sí realiza este registro. Como un ejemplo de ello está el caso específico de ciertas empresas que poseen formalmente la nacionalidad de un país considerado como "paraíso fiscal", que para el cálculo de la inversión extranjera en México son consideradas como estadounidenses;

B. Con frecuencia, en una misma empresa participan capitales provenientes de dos o más países. Para fines de simplicidad, el Banco de México considera la nacionalidad de la empresa de acuerdo con el país que tenga el mayor porcentaje. Esto no sucede con los datos publicados por el Departamento de Comercio, que únicamente considera el movimiento de capital norteamericano;

C. En el caso de empresas mexicanas que reciben préstamos de compañías del exterior distintas de la matriz, el Banco de México no considera esos préstamos dentro del renglón de inversiones extranjeras directas, a pesar de que el Fondo Monetario Internacional recomienda lo contrario. En cambio, el Departamento de Comercio sí estima este movimiento de capital como inversión norteamericana en el exterior;

D. Para considerar a una empresa como extranjera y que sea, por ello, requerida a enviar la información pertinente al Banco de México, basta que una proporción de 5% o más del capital social sea propiedad de no residentes. En cambio, el Departamento de Comercio, siguiendo el criterio del FMI, considera que dicha proporción debe ser del 25%.

Total de ingresos

Este concepto comprende nuevas inversiones más reinversiones menos disposición de utilidades acumuladas, más saldo de cuentas entre compañías.

Las nuevas inversiones

Se obtienen en cualquiera de los tres casos siguientes: a) cuando se registra un aumento en el valor total de la inversión en el año considerado, a pesar de que en el año anterior se haya tenido pérdida o que la utilidad haya sido menor que dicho aumento; b) cuando a pesar de haber tenido pérdida el año anterior, el valor de la inversión acumulada no varía; o c) cuando la disminución del total es menor que la pérdida.

/Cuando una

Cuando una nueva inversión es negativa se le denomina desinversión. Esta se da cuando se registra una disminución del valor total de la inversión, a pesar de que en el año anterior se haya tenido utilidad o no haya habido utilidad o pérdida y también cuando la disminución del total es mayor que la desinversión por pérdida.

Reinversión de utilidades

Es cuando parte o la totalidad de las utilidades obtenidas en el ejercicio anterior, se aplica al valor de la inversión del año siguiente. Cuando este valor disminuye por pérdidas en el año anterior, se da una desinversión por pérdida.

Disposición de utilidades acumuladas

Es cuando existe una reducción en el valor de la inversión de la empresa, a pesar de haber tenido utilidades el año anterior.

Cuentas entre compañías

El concepto se refiere al movimiento de la deuda a corto plazo con la matriz. Pueden ser positivos o negativos.

Los ingresos totales

El total de ingresos en un año normalmente no coincide con el incremento observado en el valor acumulado de la inversión debido a que año con año ocurre una serie de alteraciones, por ejemplo: aperturas, clausuras, fusiones, cambios de rama y de denominación, inclusión o exclusión de una empresa en las estadísticas de inversión extranjera, etc.; que afectan el cómputo del valor de la inversión y de los ingresos y egresos.

Así, por ejemplo, cuando una empresa que ya existía en años anteriores, pero sin haber sido incluida en las estadísticas de inversión extranjera, se incluye por primera vez en esas estadísticas, el valor acumulado de la inversión se incrementa por el monto total del capital de propiedad de extranjeros, pero como nueva inversión sólo se registra el movimiento en el año del capital extranjero de la empresa; de igual forma, cuando se excluye una empresa que ya había dejado de operar, el valor acumulado de la inversión extranjera se reduce por el monto también acumulado, del capital extranjero de esa empresa, pero no da lugar a ninguna desinversión.

/Total de

Total de egresos

Está formado por las utilidades obtenidas (tanto las reinvertidas como las efectivamente remitidas) más los envíos por intereses, regalías (pagos hechos por uso de patentes, marcas, etc.) y otros pagos (servicios técnicos, asesoría, etc.). Para los fines de la balanza de pagos, tanto a los ingresos como a los egresos se les descuenta el neto de utilidades reinvertidas y disposición de utilidades acumuladas, a efecto de computar sólo lo que efectivamente entró y salió del país. En el caso de los ingresos, además, se les deduce lo correspondiente a la compra de empresas extranjeras.

Relaciones de las ET con la economía nacional

La información que se utiliza para analizar el comportamiento de la empresa extranjera en la economía no es estrictamente comparable con la estadística nacional sobre las actividades económicas y ramas industriales, debido a que la información está captada en unidades estadísticas diferentes. Por tanto, las relaciones entre los datos de empresas extranjeras y la información sobre la economía total deben tomarse como órdenes de magnitud.

Los datos que se refieren a la economía en su conjunto tienen como unidad estadística básica el establecimiento; en cambio la información sobre la inversión extranjera tiene como unidad estadística la empresa. (La empresa puede tener varios establecimientos, siendo uno el principal.)

Tanto para el establecimiento como para la empresa la clasificación por actividades se hace en función de la producción principal, pero en el primer caso la producción secundaria obtenida en los establecimientos se reclasifica y se separa de la primaria, en tanto que en el caso de las empresas extranjeras esto no sucede así, dando la impresión de que todo es atribuible a la actividad principal. Por tanto, si la actividad secundaria es muy importante dentro de una empresa, su participación en el total de la rama en que se la haya clasificado resultará sobreestimada. Esto también explica por qué en algunos casos la formación bruta de capital fijo de las empresas extranjeras es mayor que la de toda la rama industrial.

/La formación

La formación bruta de capital fijo de las empresas extranjeras

Se obtuvo por diferencia entre el valor inicial del ejercicio del capital tangible reproducible fijo a precios de adquisición y el valor final del ejercicio. Comprende: maquinaria, equipo, instalaciones, edificios, y construcciones.

El valor de la producción

Corresponde al valor bruto de los bienes y servicios producidos durante un año. Debido a que parte de la producción se vende a crédito y se cobra al año, o años siguientes, y a los inventarios, el valor de la producción y los ingresos por ventas (que incluyen ingresos por producción vendida en años anteriores) difieren. Para efectos de comparación a grandes rasgos, se ha supuesto que lo vendido, pero no cobrado en un año, se compensa con lo cobrado por ventas en años anteriores; el mismo supuesto se aplica a los inventarios. El renglón de "otros ingresos" no tiene mayor importancia. Los datos para el total de la economía se refieren al valor bruto de la producción y los datos para las empresas extranjeras al total de ingresos, que incluye: a) ventas de mercancías y servicios producidos por la empresa, b) ingresos por maquila, y c) "otros ingresos".

El personal ocupado

Comprende el promedio de obreros y empleados ocupado en cada año.

Las remuneraciones pagadas

Comprenden los sueldos a empleados, salarios a obreros y prestaciones a ambos (pagos hechos por servicios médicos, vacaciones, etc.).

Los impuestos pagados

Incluyen impuestos pagados a otros gobiernos distintos del Federal. Aunque la información no permite conocer el monto de los impuestos locales, su importancia es tan pequeña que no afecta el significado de la comparación con los ingresos del Gobierno Federal. El impuesto sobre la renta pagado por la empresa extranjera incluye únicamente las cantidades canceladas por la empresa durante el ejercicio, por tanto, excluye los montos retenidos que corresponden a obreros, empleados, otras empresas, etc.

/Pasivo total

Pasivo total

Es el monto total de las obligaciones de una empresa. Pueden ser a favor de terceros o personas ajenas a la ampresa, en cuyo caso se le llama simplemente pasivo, y a favor de los propietarios del negocio, y en este caso se le llama capital.

Activo total

Es el conjunto de bienes, recursos y derechos que posee una empresa.

Capital contable

Es la diferencia o excedente del activo sobre el pasivo. Está formado por: a) capital social o sean las aportaciones de los socios; b) reservas de capital, que son las cantidades que se separan como reservas y que se toman de las utilidades; c) superávit o déficit: utilidades o pérdidas acumuladas de años anteriores; y d) utilidad o pérdida contable del ejercicio. La parte que de los conceptos b), c) y d) que se atribuye en propiedad a los extranjeros se estima con base a la participación que éstos tienen en el capital social.

Deudas

A largo plazo: las de más de un año; a corto plazo: las de un año o menos.

Deudas con la matriz

Es el saldo acreedor o deudor con la matriz.

Deudas con otros del exterior

Son pasivos por concepto de préstamos bancarios en el exterior, o pasivos con empresas y personas del exterior por concepto de compraventa de mercancías, servicios, etc.

Deudas con nacionales

Incluyen documentos y cuentas por pagar y otros pasivos con bancos, empresas y personas residentes en el país.

Créditos diferidos

Son productos cobrados anticipadamente y que deben aplicarse proporcionalmente a los resultados de ejercicios futuros. Pueden ser: rentas cobradas por adelantado; suscripciones a periódicos; intereses cobrados por anticipado; toda clase de ganancias cobradas y que deben afectar los resultados de ejercicios futuros y no solamente a los del período en que se percibieron.

/Reservas de

Reservas de activo

Cantidades que se separan para constituir las reservas de las cuentas de activo. Son las de depreciación, amortización, agotamiento de activo fijo, las creadas para cuentas malas y dudosas, etc.

ii) Los datos de la investigación del CIDE 13/

Definición de la filial de ET

En el estudio del CIDE se utilizó 15% como el porcentaje "crítico" de participación, a partir del cual la empresa se consideraba como filial de ET. Se aplicó sin embargo una calificación importante: aquellas empresas en las cuales el Estado Mexicano tenía una participación de 49% o más, fueron consideradas estatales, aun cuando el socio extranjero fuese propietario de más de 25% del capital.

Cobertura de los datos

Con vistas a obtener indicaciones respecto a la magnitud de la presencia relativa de las ET y el grado en que ocupan posiciones de liderazgo en la industria, se utilizan los tres procedimientos complementarios siguientes:

A. Participación de las ET en la producción de las veinte ramas (dos dígitos de la clasificación CIIU) y doscientos treinta sectores (cuatro dígitos) industriales.

B. Identificación de las ET que pertenecen al grupo de los cuatro mayores establecimientos industriales a nivel de sector (cuatro dígitos); clasificación de los sectores de acuerdo a este criterio y agregación a nivel de ramas industriales.

C. Participación de las ET en el capital social, a nivel de rama industrial, en el grupo de las 500 mayores empresas de México.

El análisis a nivel de sector (cuatro dígitos) obedece, por una parte, a la necesidad de tomar en consideración la heterogeneidad de situaciones que se presentan al interior de cada rama (dos dígitos) en cuanto a la participación de las ET en los distintos sectores

---

13/ Resumen en base a: F. Fajnzylber y T. Martínez, op. cit., en la parte 1 de esta Introducción.

/que la

que la componen y, por otra, al hecho de que cuando se desea analizar la incidencia de las ET en la producción, agrupando ésta según la naturaleza de los bienes (consumo, intermedios, durables, capital), la agrupación por rama industrial resulta insuficiente. En efecto, la mayor parte de las ramas industriales generan bienes que pertenecen a las distintas categorías que se desea analizar.

A partir de la definición anteriormente señalada se estableció una muestra básica de ET. Con base en ese listado la Dirección General de Estadística de la Secretaría de Industria y Comercio de México elaboró una tabulación especial que permite determinar la participación de esas empresas en la producción de los sectores (cuatro dígitos) para el año 1970 (censo industrial).

b) Los datos de Brasil

La información estadística sobre la inversión extranjera directa y las ET en Brasil proviene en forma continua del Banco Central de Brasil, del estudio "Quem é Quem na Economía Brasileira" de la revista "Visao" y finalmente de la investigación del Instituto de Planejamento Económico e Social (IPEA) de la Secretaría de Planejamento de Brasil.

i) Los datos del Banco Central de Brasil.- Se publican en el Boletín del Banco a partir del año 1969 e incluyen los flujos acumulados de la inversión extranjera directa total (y las reinversiones) por países inversores, ramas económicas e industriales. Por razones metodológicas no coinciden con los datos respectivos publicados por OCDE/CAD ni con aquéllos procedentes del Departamento de Comercio de Estados Unidos.14/

ii) La participación de las empresas transnacionales, nacionales y públicas en el patrimonio líquido de 5 246 empresas no agrícolas, en en base a "Quem é Quem na Economía Brasileira" de la revista "Visao".15/ La fuente básica utilizada fue "Quem é Quem na Economía Brasileira", de "Visao", para los años 1972, 1973 y 1974, complementándose esta

14/ Hasta la fecha no se dispone de definiciones metodológicas usadas por el Banco Central de Brasil.

15/ Véase la parte 1 de esta Introducción.

/información con

información con otras fuentes, para identificar, por origen del capital, las empresas públicas y privadas extranjeras y brasileñas.

Se adoptó como criterio básico de selección la mayoría del capital, para definir las empresas como públicas, privadas nacionales o extranjeras. Se consideró al patrimonio líquido como expresión de su poder económico, definiéndolo como la suma del capital social, más las reservas capitalizables y utilidades, menos las pérdidas, más el pasivo pendiente, menos el activo pendiente.

Para la investigación básica de "Quem é Quem na Economía Brasileira", se analizaron los balances publicados por más de 35 000 empresas; la información utilizada resultó de la clasificación de 5 246 empresas no agrícolas con un patrimonio líquido superior a cinco millones de cruzeiros, distribuidas según 85 ramas de actividad.

Para los fines de nuestro estudio se adaptó esta clasificación a la Clasificación Internacional Industrial Uniforme de todas las Actividades Económicas de Naciones Unidas (CIIU, Rev.2).

iii) La muestra de 318 empresas transnacionales y nacionales privadas y estatales en la investigación de IPEA.16/ El criterio básico de selección de la muestra fue la elección de las 10 mayores empresas de 23 sectores industriales. En éstos, están considerados los 21 géneros de industrias de transformación, según la clasificación del Instituto Brasileiro de Geografía e Estadística (IBGE), más los sectores del Petróleo y Derivados y de Extracción Minera.

Los indicadores de tamaño son Patrimonio, Capital Social y Facturación, con valores de 1972, conforme a lo publicado por "Quem é Quem na Economía Brasileira".17/ Es importante resaltar que los datos de "Quem é Quem" se refieren a empresas y no a establecimientos. Considerándose las características de las ET, de tendencia a expansión

---

16/ En base a: C. von Doellinger y L.C. Cavalcanti, "Empresas multinacionais na industria brasileira", IPEA, Rio de Janeiro, 1975, págs. 33-34. Los datos de este estudio no se han incluido en este Anexo Estadístico por haber sido recibidos en el momento de su redacción final, pero sí se analizarn en el capítulo 4 de nuestra investigación.

17/ "Quem é Quem na Economía Brasileira", "Visao" (agosto de 1974).

/tanto "vertical"

tanto "vertical" como "horizontal", esa distinción parece relevante, lo que luego del inicio desancosejó la utilización de los datos del IBGE. Una dificultad que surgió además, fue la clasificación de algunas empresas, a pesar de que los sectores estaban a "2 dígitos" según la clasificación industrial. La solución encontrada fue incluir en el sector "Diversos" algunas empresas en esa situación, o sea fabricantes de productos pertenecientes a más de uno de los sectores utilizados.

De la "unión" de esos tres conjuntos - las 10 mayores empresas según los valores del patrimonio, facturación y capital social - resultó una media de casi 14 empresas por sector, en un total de 318, de las cuales 133 empresas (41.8% de la muestra) se consideran como filiales de las ET. A partir de esa lista, se identifican empresas nacionales privadas, subsidiarias de ET y gubernamentales (o estatales), utilizándose informaciones sobre composición del capital social, reservas y endeudamiento. Esos datos son provenientes de los balances de "Quem é Quem" y de Guia Interinvest.18/

Una firma es considerada filial de una ET cuando la participación accionaria de la ET es igual o superior a 25%. Las empresas consideradas gubernamentales (o estatales) son aquellas en que el Gobierno (en cualquiera de sus niveles) es accionista mayoritario (superior a 50%).

c) Las cien mayores empresas manufactureras en Argentina 19/

La información estadística utilizada como elemento central está compuesta por las sucesivas publicaciones de la revista "Panorama de la Economía Argentina" sobre las ventas de las cien empresas industriales más grandes del país, para el período 1956 a 1969, y de la revista "Mercado" para los años 1970 y 1971.

18/ Jean Bernet, Guia Interinvest, 1971/1973 (Rio de Janeiro: Interinvest Ed., 1973 y 1971).

19/ En base a Secretaría de Planeamiento y Acción de Gobierno de Argentina, op. cit., en la parte 1 de esta Introducción.

/Como el

Como el total de ventas de la industria es un dato inexistente se utilizó como aproximación la serie sobre valor de producción industrial, a precios corrientes del "Suplemento del Boletín Estadístico Nº 1 - enero 1971 (B.C.R.A.). Con estos valores como parámetros el grado de concentración, medido por la participación de las ventas de las cien empresas respecto del total de la producción nacional, resulta subvaluado toda vez que exista mayor acumulación de stocks por parte de las más grandes empresas. Esto puede llegar a tener especial importancia para los años donde el ciclo económico entra en su faz depresiva. De todas maneras, como lo que aquí interesa es la tendencia que manifiesta el proceso de concentración antes que la medición estricta del índice - que según se expresó, debe realizarse a partir de cada mercado de productos - los resultados serán considerados igualmente adecuados.

El estudio "Concentración Industrial en la Argentina 1956/1966" de Pedro R. Skupch (Instituto de Investigación Económica UBA, 1970) que ha servido como antecedente contiene, para el período que abarca, información propia elaborada en base a Balances de las empresas presentados ante la Inspección General de Justicia. En la medida en que tal acopio de datos es considerado de mayor valor que el de las publicaciones antes mencionadas, se ha utilizado como elemento de referencia y comparación.

Por otra parte, la categorización de las empresas según su nacionalidad se realizó a partir de las siguientes fuentes:

A. "Registros sobre Radicación de Capital" correspondientes a la ley 14 780 y decretos posteriores;

B. Anexo sobre Sociedades Extranjeras de la "Guía de Sociedades Anónimas" del año 1960, publicada por la Bolsa de Comercio de Buenos Aires;

C. La encuesta que realiza la Cámara de Comercio Argentino-Norteamericana, cuyos resultados se publican en la revista de dicha Cámara "Comments on trade business";

D. Anexos sobre capital extranjero de dos encuestas oficiales.

/d) Los

d) Los datos del Banco de la República de Colombia 20/

La División de Análisis Económico de la Oficina de Cambios de este Banco ha publicado sucesivamente en su Revista los resultados de la investigación sobre los distintos aspectos del empleo, del financiamiento y de las exportaciones de la muestra de unas 264 filiales manufactureras de las ET que actuaron en Colombia en el año 1971.

e) La lista de 77 mayores ET de los Estados Unidos con 460 filiales manufactureras en América Latina, compilada por la revista Progreso 21/

En esta lista se presentan algunos datos básicos del año 1972 sobre las filiales de las ET estadounidenses que tienen mayores volúmenes de ventas (desde 15 millones de dólares), en agrupación por países de la región y los principales productos (clasificados aproximadamente según la CIIU).

La información fue compilada por los redactores de la revista Progreso, quienes recurrieron a entrevistar a ejecutivos de compañías en seis países (Argentina, Brasil, México, Colombia, Venezuela y Uruguay), a consultar en directores de Bolsa, archivos públicos y publicaciones económicas especializadas contando con el apoyo de las agencias gubernamentales.

Tratándose del primer esfuerzo de este tipo en la región (al estilo de las listas de la revista norteamericana "Fortune") es probable que se haya incurrido en algunos errores y omisiones.

Algunos conceptos metodológicos

A. Se escogió el dólar norteamericano para correlacionar las ventas, los activos y los ingresos, fijándose un límite arbitrario superior a 15 millones de dólares para las ventas anuales.

B. Debido a la devaluación o revaluación en algunos países, durante 1972, se utilizaron los tipos de cambio del Fondo Monetario Internacional (publicados en International Financial Statistics), para convertir los datos nacionales a dólares.

20/ Véase la parte 1, punto k) de esta Introducción.

21/ En base a revista "Progreso", op. cit., en la parte 1 de esta Introducción.

/C. A

C. A causa de que los sistemas de contabilidad e información varían entre los distintos países, las comparaciones por concepto de ventas y utilidades entre las empresas podrían ser erróneas.

7. Nota final

A lo largo del resumen anterior se ha podido comprobar que en la investigación sobre la presencia de las ET en la industria manufacturera de América Latina se ha tenido que recurrir a varias fuentes de antecedentes estadísticos, procedentes mayormente de los centros de información y estudio de los países industrializados. Sólo en el caso de algunos países de la región, y principalmente de los grandes, se han podido aprovechar los datos propios sobre las filiales de las ET ubicadas en la región. Además, en la cobertura y la continuidad de los datos por países inversores, ramas y sectores y países latinoamericanos se presentan brechas de información importantes. Finalmente, aún en las estadísticas disponibles existen a menudo diferencias apreciables en las definiciones y conceptos metodológicos.

Todas estas deficiencias dificultan el análisis de la presencia de las ET en los países latinoamericanos y especialmente la comparación entre los distintos países y fenómenos estudiados permitiendo a menudo medir sólo el orden de los cambios.

Esta situación debería cambiarse en el futuro próximo con el establecimiento de un sistema de información sobre las actividades de las ET. Efectivamente, el nuevo Centro de Información e Investigación sobre las ET de la Sede de Naciones Unidas pretende realizar un "diagnóstico mundial" en cuanto a informaciones disponibles, con sus distintos aspectos de agregación, confidencialidad y diseminación, para clasificarlas y establecer las brechas existentes y prioridades para superarlas. En base a este análisis se emprenderá la tarea de organizar un flujo corriente y continuo de informaciones en el nivel de las ET y de sus filiales. Dada la importancia de este empeño para los países de la región y sus políticas frente a las ET, la CEPAL participará en él en cooperación con las respectivas instituciones de los gobiernos.

/Cuadro A/1

Cuadro A/1

MAYORES PAISES INVERSORES: INVERSION DIRECTA ACUMULADA MUNDIAL, PRODUCCION INTERNACIONAL Y LAS EXPORTACIONES, 1960-1971

País	Valor de libras (en millones de dólares)			Tasa anual promedia en porcentaje 1960-1971	Distribución en porcentaje del total		Producción internacional, 1971 b/		Exportaciones 1971 (en millones de dólares)
	1960	1967	1971		1967	1971a/	Millones de dólares	En porcentaje de exportación	
Estados Unidos	32 765.0	59 486	86 001	9.2	55.0	52.0	172 000	395.5	43 492
Reino Unido	11 988.2	17 521	24 019	6.5	16.2	14.5	48 000	214.6	22 367
Francia	-	6 000	9 540	-	5.5	5.8	19 100	93.5	20 420
Alemania Federal	758.1	3 015	7 276	22.8	2.8	4.4	14 600	37.4	39 040
Suiza	-	4 250	6 760	-	3.9	4.1	13 500	235.7	5 728
Canadá	-	3 728	5 930	-	3.4	3.6	11 900	67.7	17 582
Japón	289.0	1 458	4 480	28.3	1.3	2.7	9 000	37.5	24 019
Holanda	-	2 250	3 580	-	2.1	2.2	7 200	51.7	13 927
Suecia c/	-	1 514	3 450	-	1.4	2.1	6 900	92.4	7 465
Itália d/	-	2 110	3 350	-	1.9	2.0	6 700	44.3	15 111
Bélgica d/	-	2 040	3 250	-	0.4	2.0	6 500	52.4	12 392
Austrália d/	-	380	610	-	1.9	0.4	1 200	23.7	5 070
Otros países e/	-	4 480	6 760	-	4.1	4.0	13 500		82 118
Total	-	108 200	165 000	-	100.0	100.0	330 000	105.8	311 900

Fuente: UN, Centre for Development Planning, "Multinational Corporations in World Development", (ST/ECA/190, E 5390), July 1973, Annex III, cuadros 5, 10 y 19.

a/ Estimado (excepto de Estados Unidos, Reino Unido, Alemania Federal, Japón y Suecia).

b/ La estimación de la producción internacional corresponde al valor de libros de la inversión directa multiplicado por el factor 2.0 (según las estadísticas de Estados Unidos).

c/ Datos de 1965 y 1970 y sólo subsidiarias manufactureras.

d/ Estimado a base de datos sobre la inversión directa en los países en desarrollo y la distribución del número mínimo de filiales.

e/ Incluye la estimación de la inversión directa de Portugal, Dinamarca, Noruega y Austria, (760 millones en total en el año 1971) y los otros países incluyendo a los en desarrollo (6 000 millones en total en 1971).

Cuadro A/2

MAYORES PAISES INVERSORES a/: INVERSIONES DIRECTAS TOTALES EN LOS PAISES EN DESARROLLO POR PAISES INVERSORES, FLUJOS ANUALES 1964-1971

(Millones de dólares y porcentaje de la OECD total)

	1964	1965	1966	1967	1968	1969	Porcentaje 1964	Porcentaje 1969	Indice 1969/1964
Estados Unidos	869.0	1 275.0	1 103.0	1 060.0	1 624.0	1 115.0	48.7	41.5	128
Canadá	21.9	38.0	33.0	30.0	46.0	71.0	1.2	2.6	324
Europa occidental	839.9	1 248.1	1 037.8	970.7	1 063.1	1 305.5	47.1	48.5	155
CEE b/	585.8	720.9	687.3	684.6	755.9	818.9	32.8	30.4	140
Alemania occidental	89.9	104.9	144.9	169.3	192.0	234.7	5.0	8.7	261
Bélgica	50.0	60.0	60.3	20.2	7.0	19.7	2.8	0.7	39
Francia	348.8	379.0	339.1	370.7	349.2	273.2	19.6	10.2	78
Holanda	49.5	108.6	102.6	57.5	89.3	165.9	2.8	6.2	335
Italia	47.6	68.4	40.4	66.9	118.4	125.4	2.7	4.7	263
AELI c/	254.1	527.2	350.5	286.1	307.2	486.6	14.3	18.1	191
Reino Unido	182.0	439.0	266.0	210.0	192.0	374.4	10.2	13.9	206
Austria	1.0	3.8	0.7	1.0	0.1	2.8	-	0.1	-
Dinamarca	-1.0	1.5	-0.2	-	-	-	-	-	-
Noruega	1.0	2.7	0.9	1.5	4.4	10.8	-	0.4	-
Portugal	...	9.3	5.3	1.8	5.6	-2.2	-	-	-
Suiza	(46.4)	(46.4)	(46.4)	(46.2)	79.2	47.9	2.6	1.8	103
Suecia	24.7	24.5	31.[illegible]	25.6	25.9	52.9	1.4	2.0	214
Japón	39.3	87.4	86.8	66.4	90.8	144.1	2.2	5.4	367
Australia	13.4	20.0	21.9	25.5	45.4	53.2	0.8	2.0	397
Total	1 783.5	2 668.5	2 282.5	2 152.6	2 869.3	2 688.8	100.0	100.0	151

Fuente: OECD, Secretaria de DAC (Development and Assistance Committee), octubre de 1970.

a/ Países de la OCDE-CAD fuera de Luxemburgo y Finlandia e incluyendo además a Australia.

b/ Fuera de Luxemburgo.

c/ Fuera de Finlandia.

Cuadro A/3

AMERICA LATINA EN COMPARACION CON OTRAS REGIONES MAYORES DETERMINANTES DE LAS DECISIONES SOBRE INVERSION EXTRANJERA DE LAS ET DE LOS ESTADOS UNIDOS, 1967

(En porcentaje de las respuestas a la encuesta)

Area y grados de importancia	Restricciones comerciales a/		Regulaciones de inversión b/		Demanda del mercado b/		Ventajas costo laboral		Otros factores		Total de respuestas	
	Porcentaje vertical	Porcentaje horizontal	Porcentaje vertical	Porcentaje horizontal	Porcentaje vertical	Porcentaje horizontal	Porcentaje vertical	Porcentaje horizontal	Porcentaje vertical	Porcentaje horizontal	Número	Porcentaje
América Latina d/												
1 (más importante)	19	18	20	20	54	52	5	4	20	6	67	24
2	31	30	36	36	23	22	6	6	20	6	67	24
3	33	36	18	21	14	16	21	24	10	3	58	21
Subtotal (1+2+3)	83	-	74	-	91	-	32	-	50	-	192	69
4	11	16	14	20	5	7	35	51	15	7	45	16
5 (menos importante)	0	0	2	22	0	0	6	44	15	33	9	3
6 (desatendible)	6	11	9	17	5	9	27	51	20	11	35	12
Total de respuestas	100	-	100	-	100	-	100	-	100	-	281	100
Canadá												
1	24	23	6	6	61	59	4	4	29	8	70	24
2	37	38	28	29	10	11	10	11	33	11	65	22
3	18	24	19	27	10	14	21	29	14	6	49	17
Subtotal (1+2+3)	79	-	53	-	81	-	35	-	76	-	184	64
4	3	6	12	26	6	13	24	52	5	3	31	11
5	0	0	4	33	1	11	6	44	5	11	9	3
6	18	18	30	31	10	11	34	35	14	5	65	22
Total de respuestas	100	-	100	-	100	-	100	-	100	-	289	100
Europa ocidental												
1	23	22	3	3	66	63	8	7	13	4	68	24
2	41	38	29	27	15	14	11	10	35	11	71	25
3	27	31	18	21	9	10	29	33	13	5	58	20
Subtotal (1+2+3)	91	-	50	-	90	-	48	-	61	-	197	69
4	3	5	18	31	6	10	26	44	27	10	39	14
5	0	0	6	50	0	0	3	25	9	25	8	3
6	6	10	25	59	3	5	24	39	13	7	41	14
Total de respuestas	100	-	100	-	100	-	100	-	100	-	285	100
Total Mundial												
1	21	20	11	11	59	57	5	5	21	7	329	24
2	36	35	33	32	15	14	9	9	30	10	329	24
3	26	31	18	21	11	13	23	28	16	6	263	19
Subtotal (1+2+3)	83	-	62	-	85	-	37	-	67	-	921	67
4	6	11	14	24	7	12	28	48	9	5	187	14
5	0	2	4	27	1	4	7	40	8	19	48	3
6	10	15	20	29	7	10	27	39	15	7	216	16
Total de respuestas	100	-	100	-	100	-	100	-	100	-	1 372	100

Fuente: Emergency Committee for American Trade, the role of the multinational corporation in the United States and World Economies, Washington 1972, (cuadros 29-30)

a/ Incluye tarifas, cuotas, y otros barreras no tariferias del comercio.

b/ Por ejemplo, las regulaciones sobre el "contenido local" de la producción.

c/ Incluye las mayores diferencias entre los productos extranjeros y domésticos, la percibilidad de los productos y otros requerimientos del mercado.

d/ Incluye el total de los países del Hemisferio occidental con la exclusión de Estados Unidos y Canadá.

Cuadro A/4

AMERICA LATINA: PARTICIPACION EN LA INVERSION DIRECTA MUNDIAL DE LOS MAYORES PAISES INVERSORES, 1967

País inversor	Mundo	Países desarrollados a/	Países en desarrollo					
			Total	América Latina	Africa	Asia	Medio Oriente	Europa
			Valor de libros a fines de 1967 en millones de dólares					
Estados Unidos	59 486.0	42 037.7	17 448.3	11 572.1	1 371.2	1 776.5	1 779.0	745.0
Canadá	3 728.0	2 250.3	1 477.7	1 318.8	56.9	49.0	5.0	24.0
Reino Unido	17 521.0	10 717.3	6 803.7	1 607.3	1 974.6	2 073.6	840.7	222.2
Holanda	2 250.0	460.7	1 789.3	792.7	323.0	256.7	174.2	95.4
Alemania occidental	3 015.0	1 816.7	1 198.3	755.7	130.4	67.8	22.8	180.6
Francia	6 000.0	3 020.5	2 979.5	442.1	1 731.2	330.0	160.0	290.2
Suiza	4 250.0	3 555.2	694.8	406.0	60.3	72.0	5.5	130.0
Italia	2 110.0	1 231.4	878.6	392.4	247.9	29.7	25.6	183.0
Bélgica	2 040.0	1 347.9	692.1	112.7	481.4	16.0	3.0	79.0
Otros países europeos	2 374.0	1 910.1	463.9	103.7	192.6	123.8	1.9	41.9
Europa occidental total	39 560.0	24 059.8	15 500.2	4 612.6	5 149.4	2 969.6	1 233.7	1 222.3
Japón	1 458.0	756.3	701.7	402.7	13.6	196.4	85.0	2.0
Total	104 232.0	69 104.1	35 127.9	17 906.2	6 591.1	4 991.5	3 102.7	1 993.3
			Porcentajes (horizontal y vertical)					
Estados Unidos	100.0	57.1	70.7	60.8	29.3	49.7	19.4	64.6	2.3	20.8	3.0	35.6	3.0	57.3	1.3	37.4
Canadá	100.0	3.6	60.4	3.3	39.6	4.2	35.4	7.4	1.5	0.9	1.3	1.0	0.1	0.2	0.6	1.2
Reino Unido	100.0	16.8	61.2	15.5	38.8	19.4	9.2	9.0	11.2	30.0	11.8	41.5	4.8	27.1	1.3	11.1
Holanda	100.0	2.2	20.5	0.7	79.5	5.1	35.2	4.4	14.4	4.9	11.4	5.1	7.7	5.6	4.2	4.8
Alemania occidental	100.0	2.9	60.3	2.6	39.7	3.4	25.1	4.2	4.6	2.1	2.2	1.4	0.8	0.7	6.0	9.1
Francia	100.0	5.8	50.3	4.4	49.7	8.5	7.4	2.5	28.9	26.3	5.5	6.6	2.7	5.2	4.8	14.6
Suiza	100.0	4.1	83.7	5.1	16.3	2.0	9.6	2.3	1.4	0.9	1.7	1.4	0.1	0.2	3.0	6.5
Italia	100.0	2.0	58.4	1.8	41.6	2.5	18.6	2.2	11.7	3.8	1.4	0.6	1.2	0.8	8.7	9.2
Bélgica	100.0	2.0	66.1	2.0	33.9	2.0	5.5	0.6	23.6	7.3	0.8	0.3	0.1	0.1	3.9	4.0
Otros países europeos	100.0	2.3	80.5	2.8	19.5	1.3	4.4	0.6	8.1	2.9	5.2	2.5	0.1	0.1	1.8	2.1
Europa occidental total	100.0	38.0	60.8	34.8	39.2	44.1	11.7	25.8	13.0	78.1	7.5	59.5	3.1	39.8	3.1	61.3
Japón	100.0	1.4	51.9	1.1	48.1	2.0	27.6	2.2	0.9	0.2	13.5	3.9	5.8	2.7	0.1	0.1
Total	100.0	100.0	66.3	100.0	33.7	100.0	17.2	100.0	6.3	100.0	4.8	100.0	3.0	100.0	1.9	100.0

Fuente: OECD-DAC (development and Assistance Committee) "Stock of Private Direct Investment by DAC Countries in Developing Countries, end 1967", París 1972.

a/ Los datos sobre la inversión colocada en los países desarrollados se han obtenido restando del total mundial (véase el cuadro A/1) el total de las inversiones colocadas en los países en desarrollo.

Cuadro A/5

AMERICA LATINA: PARTICIPACION EN LA INVERSION DIRECTA MUNDIAL DE LOS MAYORES PAISES INVERSORES POR PRINCIPALES RAMAS ECONOMICAS, 1967

Regiones sedes de inversión	Petróleo		Minería		Manufactura		Otras ramas		Total	
	Valor en libros a fines de 1967 en millones de dólares									
América latina	4 239.5		1 942.1		6 585.7		5 138.9		17 906.2	
Africa	2 597.6		1 279.8		1 236.4		1 477.3		6 591.1	
Asia	1 102.3		252.5		1 547.7		2 089.0		4 991.5	
Medio Oriente	2 776.4		6.0		190.3		130.0		3 102.7	
Europa	308.5		103.2		1 204.3		377.3		1 993.3	
Países en desarrollo total	11 270.3		3 657.6		10 831.4		9 368.6		35 127.9	
Países desarrollados total a/	16 308.6		3 593.4		32 686.2		16 515.9		69 104.1	
Total general	27 578.9		7 251.0		43 517.6		25 884.5		104 232.0	
	Porcentajes (horizontal y vertical)									
América Latina	23.7	15.4	10.8	26.8	36.8	15.1	28.7	19.9	100.0	17.2
Africa	39.4	9.4	19.4	17.6	18.8	2.8	22.4	5.7	100.0	6.3
Asia	22.1	4.0	5.1	3.5	31.0	3.6	41.9	8.1	100.0	4.8
Medio Oriente	89.5	10.1	0.2	0.1	6.1	0.4	4.2	0.5	100.0	3.0
Europa	15.5	1.1	5.2	1.4	60.4	2.8	18.9	1.5	100.0	1.9
Países en desarrollo total	32.1	40.8	10.4	50.4	30.8	24.9	26.7	36.2	100.0	33.7
Países desarrollados total a/	23.6	59.1	5.2	49.6	47.3	75.1	23.9	63.8	100.0	66.3
Total general	26.5	100.0	7.0	100.0	41.8	100.0	24.8	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

a/ Estimado a base del año 1966.

Cuadro A/6

AMERICA LATINA: LA DISTRIBUCION DE LA INVERSION DIRECTA TOTAL POR PAISES DE LA REGION Y ALGUNOS INDICADORES SOCIOECONOMICOS, 1967

	En porcentaje del total de América Latina				Indicadores (año 1970)				
	Inversión directa 1967		Población 1970	Producto interno bruto 1970	Producto interno bruto por habitante (en dólares de 1960)		Porcentaje de población urbana a/	Enseñanza porcentaje de matrícula	
	Total	Manufactura			Total	Industrial		Primaria	Media
Argentina	10.2	18.2	9.0	18.2	1 018	363.0	66.8	94.5	38.5
Brasil	20.8	38.4	34.4	24.8	362	91.0	39.3	76.2	34.4
México	10.0	19.5	18.7	25.3	681	161.0	40.5	57.3	8.9
Subtotal países grandes	41.0	76.1	62.1	68.3	553	151.0	43.6	-	-
Bolivia	0.8	0.2	1.7	0.7	200	26.0	23.3	90.0	17.7
Chile	5.4	1.4	3.6	4.3	608	152.0	57.0	94.2	35.0
Colombia	4.1	3.6	8.2	6.0	369	69.0	43.0	62.7	20.5
Ecuador	0.4	0.3	2.2	1.4	313	54.0	32.9	86.7	26.5
Perú	4.4	2.2	5.0	3.8	377	84.0	32.5	84.6	33.0
Venezuela	19.5	5.9	4.0	6.5	827	97.0	56.4	93.2	40.4
Subtotal Pacto Andino	34.6	13.7	24.7	22.7	462	73.0	42.8	-	-
Paraguay	0.2	0.3	0.9	0.5	275	52.0	20.9	91.0	17.4
Uruguay	0.3	0.7	1.1	1.5	710	152.0	70.1	100.1	56.2
Costa Rica	0.8	0.3	0.6	0.7	545	...	32.3	99.7	26.7
El Salvador	0.4	0.3	1.3	0.8	325	...	19.5	82.0	20.2
Guatemala	0.8	0.3	2.0	1.3	345	...	17.7	50.1	10.5
Honduras	0.9	0.4	1.0	0.4	220	...	15.4	76.6	9.8
Nicaragua	0.4	0.4	0.7	0.5	354	...	24.6	66.6	17.8
Subtotal Mercado Común Centroamericano	3.4	1.7	5.6	3.8	343	54.0	20.3	-	-
Haití	0.2	0.1	1.9	0.3	81	11.0	6.9	31.0	4.2
Panamá	4.6	0.9	0.5	0.7	663	116.0	39.5	98.3	45.5
República Dominicana	0.9	0.3	1.6	0.7	225	32.0	27.6	88.2	25.1
Total 19 países	85.2	93.8	98.5	98.5	504	123.0	41.4 b/	-	-
Barbados c/	6.2	3.1	0.1	0.1	436	...	...	-	-
Guyana	1.0	0.1	0.3	0.2	299	...	...	-	-
Jamaica	3.7	0.7	0.7	0.7	491	...	...	-	-
Trinidad y Tabago	3.8	2.3	0.4	0.5	678	...	...	-	-
Subtotal 4 países del Caribe	14.8	6.2	1.5	1.5	502	...			
Total 23 países de América Latina	100.0	100.0	100.0	100.0	504	...			

Fuentes: Véase cuadro A/4.

"América Latina y la estrategia internacional de desarrollo: Primera evaluación regional" E/CN.12/947/Rev. 1 (Junio 1973) pág. 7, 45.
El Sector industrial latinoamericano y la estrategia internacional de desarrollo, borrador ECLA Industrias (3 de Marzo de 1974) pág. 26, Cuentas Nacionales, CEPAL.

a/ Población urbana definida como la que vive en ciudades de 20 000 y más habitantes.
b/ Incluye Cuba.
c/ Incluyendo a Indias Occidentales Británicas.

Cuadro A/7

AMERICA LATINA: INVERSION DIRECTA TOTAL SEGUN PAISES DE LA REGION Y PAISES INVERSORES, 1967

País	Estados Unidos	Canadá	Reino Unido	Holanda	Alemania	Francia	Suiza	Italia	Bélgica	Otros países europeos	Europa occidental	Japón	Total
	Valor en libros a fines del año 1967 en millones de dólares												
Argentina	1 017.0	16.0	173.8	56.0	96.4	104.5	116.0	206.5	6.5	12.0	771.7	16.7	1 821.4
Brasil	1 328.0	625.0	178.4	157.0	517.0	263.0	140.0	146.0	106.0	55.5	1 562.9	212.0	3 727.9
México	1 364.0	35.0	116.3	12.0	49.0	20.0	80.0	22.0	-	12.2	311.5	76.0	1 786.5
Subtotal países grandes	3 709.0	676.0	468.5	225.0	662.4	387.5	336.0	374.5	112.5	79.7	2 646.1	304.7	7 335.8
Bolivia	119.0	11.0	12.0	-	-	-	-	-	-	-	12.0	1.5	143.5
Chile	879.0	-	12.9	5.0	17.2	11.0	2.0	1.5	-	-	49.6	34.5	963.1
Colombia	627.0	6.6	24.8	25.4	24.6	3.8	2.0	4.3	-	9.2	94.1	-	727.7
Ecuador	48.0	-	22.0	2.0	4.0	-	1.0	-	-	1.0	30.0	4.0	82.0
Perú	660.0	26.0	25.3	3.0	11.8	8.0	12.0	3.3	-	3.0	66.4	30.0	782.4
Venezuela	2 555.0	84.0	352.0	460.0	9.3	4.0	11.0	6.0	-	7.7	850.0	6.0	3 495.0
Subtotal Pacto Andino	4 888.0	127.6	449.0	495.4	66.9	26.8	28.0	15.1	-	20.9	1 102.1	76.0	6 193.7
Paraguay	20.0	-	10.1	2.0	0.2	0.7	-	1.7	-	-	14.7	-	34.7
Uruguay	43.0	-	3.4	1.1	5.8	3.6	1.5	1.1	0.2	0.4	17.1	-	60.1
Costa Rica	121.0	-	8.0	-	1.0	1.5	-	-	-	-	10.5	4.0	135.5
El Salvador	45.0	13.0	4.6	5.9	1.0	-	1.0	-	-	-	12.5	7.0	77.5
Guatemala	123.6	9.0	8.0	3.1	1.8	-	-	-	-	-	12.9	1.0	146.5
Honduras	165.0	-	2.3	1.5	-	-	-	-	-	-	3.8	-	168.8
Nicaragua	46.5	20.0	1.9	0.6	0.8	-	1.0	-	-	-	4.3	2.0	72.8
Subtotal Mercado Común Centroamericano	501.1	42.0	24.8	11.1	4.6	1.5	2.0	-	-	-	44.0	14.0	601.1
Haití	20.5	6.2	1.0	1.5	-	7.0	-	-	-	-	9.5	-	36.2
Panamá	754.0	9.0	12.0	-	12.3	15.0	18.5	-	-	2.5	60.3	7.0	830.3
República Dominicana	128.0	27.0	1.0	1.5	0.4	-	-	-	-	-	2.9	-	157.9
Total 19 países	10 063.6	887.8	969.8	737.6	752.6	442.1	286.0	392.4	112.7	103.5	3 896.7	401.7	15 249.8
Barbados a/	468.0	226.0	380.0	12.5	3.0	-	20.0	-	-	0.2	415.7	-	1 109.7
Guyana	46.5	77.5	64.4	0.6	-	-	-	-	-	-	65.0	-	189.0	
Jamaica	474.0	123.6	70.8	3.0	0.1	-	-	-	-	-	73.9	-	670.9
Trinidad y Tabago	520.0	4.5	122.3	39.0	-	-	-	-	-	-	161.3	1.0	686.8
Subtotal 4 países del Caribe	1 508.5	431.0	637.5	55.1	3.1	-	20.0	-	-	0.2	715.9	1.0	2 656.4
Total 23 países de América Latina	11 572.1	1 318.8	1 607.3	792.7	755.7	442.1	406.0	392.4	112.7	103.7	4 612.6	402.7	17 906.2
Otros del hemisferio occidental	204.5	24.0	85.3	147.3	33.0	26.0	21.0	-	-	-	312.6	2.0	543.1
Gran total	11 776.6	1 342.8	1 692.6	940.0	788.7	468.1	427.0	392.4	112.7	103.7	4 925.2	404.7	18 449.3

Cuadro A/7 (conclusión)

País	Estados Unidos		Canadá		Reino Unido		Holanda		Alemania		Francia		Suiza		Italia		Bélgica		Otros países europeos		Europa occidental		Japón		Total	
	Porcentajes (horizontal y vertical																									
Argentina	55.8	8.8	0.9	1.2	9.5	10.8	3.1	7.1	5.3	12.8	5.7	23.6	6.4	28.6	11.3	52.6	0.4	5.8	0.7	11.6	42.4	16.7	0.9	4.1	100.0	10.2
Brasil	35.6	11.5	16.8	47.4	4.8	11.1	4.2	19.8	13.9	68.4	7.0	59.5	3.8	34.5	3.9	37.2	2.8	94.0	1.5	53.5	41.9	33.9	5.7	52.6	100.0	20.8
México	76.4	11.8	2.0	2.6	6.5	7.2	0.7	1.5	2.7	6.5	1.1	4.5	4.5	19.7	1.2	5.6	-	-	0.7	11.8	17.4	6.8	4.2	18.9	100.0	10.0
Subtotal países grandes	50.6	32.1	9.2	51.2	6.4	29.1	3.1	28.4	9.0	87.6	5.3	87.6	4.6	82.8	5.1	95.4	1.5	99.8	1.1	76.9	36.1	57.4	4.2	75.7	100.0	41.0
Bolivia	82.9	1.0	7.7	0.8	8.4	0.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	8.4	0.3	1.0	0.4	100.0	0.8
Chile	91.3	7.6	-	-	1.3	0.8	0.5	0.6	1.8	2.3	1.1	2.5	0.2	0.5	0.2	0.4	-	-	-	-	5.2	1.1	3.6	8.6	100.0	5.4
Colombia	86.2	5.4	0.9	0.5	3.4	1.5	3.5	3.2	3.4	3.2	0.5	0.8	0.3	0.5	0.6	1.1	-	-	1.3	8.9	12.9	2.0	-	-	100.0	4.1
Ecuador	58.5	0.4	-	-	26.8	1.4	2.4	0.3	4.9	0.5	-	-	1.2	0.2	-	-	-	-	1.2	1.0	36.6	0.6	4.9	1.0	100.0	0.4
Perú	84.4	5.7	3.3	2.0	3.2	1.6	0.4	0.4	1.5	1.6	1.0	1.8	1.5	3.0	0.4	0.8	-	-	0.4	2.9	8.5	1.4	3.8	7.4	100.0	4.4
Venezuela	73.1	22.1	2.4	6.4	10.1	21.9	13.2	58.0	0.3	1.2	0.1	0.9	0.3	2.7	0.2	1.5	-	-	0.2	7.4	24.4	18.4	0.2	1.5	100.0	19.5
Subtotal Pacto Andino	78.9	42.2	2.1	9.7	7.2	27.9	8.0	62.5	1.1	8.8	0.4	6.1	0.4	6.9	0.2	3.8	-	-	0.3	20.2	17.8	23.9	1.2	18.9	100.0	34.6
Paraguay	57.6	0.2	-	-	29.1	0.6	5.8	0.2	0.6	0.0	2.0	0.2	-	-	4.9	0.4	-	-	-	-	42.4	0.3	-	-	100.0	0.2
Uruguay	71.5	0.4	-	-	5.6	0.2	1.8	0.1	9.6	0.8	6.0	0.8	2.5	0.4	1.8	0.3	0.3	0.2	0.7	0.4	28.4	0.4	-	-	100.0	0.3
Costa Rica	89.3	1.0	-	-	5.9	0.5	-	-	0.7	0.1	0.1	0.3	-	-	-	-	-	-	-	-	7.7	0.2	3.0	1.0	100.0	0.8
El Salvador	58.1	0.4	16.8	1.0	5.9	0.3	7.6	0.7	1.3	0.1	-	-	1.3	0.2	-	-	-	-	-	-	16.1	0.3	9.0	1.7	100.0	0.4
Guatemala	84.4	1.1	6.1	0.7	5.5	0.5	2.1	0.4	1.2	0.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	8.8	0.3	0.7	0.2	100.0	0.8
Honduras	97.7	1.4	-	-	1.4	0.1	0.9	0.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2.3	0.1	-	-	100.0	0.9
Nicaragua	63.9	0.4	27.5	1.5	2.6	0.1	0.8	0.1	1.1	0.1	-	-	1.4	0.2	-	-	-	-	-	-	5.9	0.1	2.7	0.5	100.0	0.4
Subtotal Mercado Común Centroamericano	83.4	4.3	7.0	3.2	4.1	1.5	1.8	1.4	0.8	0.6	0.2	0.3	0.3	0.5	-	-	-	-	-	-	7.3	1.0	2.3	3.5	100.0	3.4
Haití	56.6	0.2	17.1	0.5	2.8	0.1	4.1	0.2	-	-	19.3	1.6	-	-	-	-	-	-	-	-	26.2	0.2	-	-	100.0	0.2
Panamá	90.8	6.5	1.1	0.7	1.4	0.7	-	-	1.5	1.6	1.8	3.4	2.2	4.6	-	-	0.3	-	0.3	2.4	7.3	1.3	0.8	1.7	100.0	4.6
República Dominicana	81.1	1.1	17.1	2.0	0.6	0.1	0.9	0.2	0.2	0.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.8	0.1	-	-	100.0	0.9
Total 19 países	66.0	87.0	5.8	67.3	6.4	60.3	4.8	93.0	4.9	99.6	2.9	100.0	2.5	95.1	2.6	100.0	0.7	100.0	0.7	99.8	25.6	84.5	2.6	99.8	100.0	85.2
Barbados a/	42.2	4.0	20.4	17.1	34.2	23.6	1.1	1.6	0.3	0.4	-	-	1.8	4.9	-	-	-	-	0.0	0.2	37.5	9.0	-	-	100.0	6.2
Guyana	24.6	0.4	41.0	5.9	34.1	4.0	0.3	0.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	34.4	1.4	-	-	100.0	1.0
Jamaica	70.6	4.1	18.3	9.3	10.6	4.4	0.4	0.4	0.0	0.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	11.0	1.6	-	-	100.0	3.7
Trinidad y Tabago	75.7	4.5	0.7	0.3	17.8	7.6	5.7	4.9	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	23.5	3.5	0.1	0.2	100.0	3.8
Subtotal 4 países del Caribe	56.8	13.0	16.2	32.7	24.0	39.7	2.1	7.0	0.1	0.5	-	-	0.8	4.9	-	-	-	-	0.0	0.2	27.0	15.5	0.0	0.2	100.0	14.8
Total 23 países de América Latina	64.6	100.0	7.4	100.0	9.0	100.0	4.4	100.0	4.2	100.0	2.5	100.0	2.3	100.0	2.2	100.0	0.6	100.0	0.6	100.0	25.8	100.0	2.2	100.0	100.0	100.0
Otros del Hemisferio occidental	37.6		4.4		15.7		27.1		6.1		4.8		3.9		-		-		-		57.6		0.4		100.0	
Gran total	63.8		7.3		9.2		5.1		4.3		2.5		2.3		2.1		0.6		0.6		26.7		2.2		100.0	

Fuente: Véase cuadro A/4.

a/ Incluyendo a Indias Occidentales Británicas.

Cuadro A/8

AMERICA LATINA: INVERSION DIRECTA TOTAL SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor en libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	3 215.6		1 670.0		377.5		3 616.0		1 282.0		479.2		931.8		11 572.1	
Canadá	26.0		202.0		-		157.0		13.0		706.0		214.8		1 318.8	
Reino Unido	439.7		10.3		196.6		476.1		170.1		35.5		279.0		1 607.3	
Holanda	558.2		-		-		210.5		8.0		6.0		10.0		792.7	
Alemania occidental	-		5.3		1.7		704.7		22.5		-		21.5		755.7	
Francia	-		21.0		6.5		368.2		27.5		-		18.9		442.1	
Suiza	-		-		-		198.5		19.0		110.0		78.5		406.0	
Italia	-		-		1.0		366.5		8.0		2.0		14.9		392.4	
Bélgica	-		-		-		108.2		1.0		-		3.5		112.7	
Otros países europeos	-		2.0		-		88.3		10.2		-		3.2		103.7	
Europa Occidental Total	997.9		38.6		205.8		2 521.0		266.3		153.5		429.5		4 612.6	
Japón	-		31.5		4.5		291.7		70.5		-		4.5		402.7	
Total	4 239.5		1 942.1		587.8		6 585.7		1 631.8		1 338.7		1 580.6		17 906.2	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	27.8	75.8	14.4	86.0	3.3	64.2	31.2	54.9	11.1	78.6	4.1	35.8	8.1	59.0	100.0	64.6
Canadá	2.0	0.6	15.3	10.4	-	-	11.9	2.4	1.0	0.8	53.5	52.7	16.3	13.6	100.0	7.4
Reino Unido	27.4	10.4	0.6	0.5	12.2	33.4	29.6	7.2	10.6	10.4	2.2	2.6	17.4	17.7	100.0	9.0
Holanda	70.4	13.2	-	-	-	-	26.6	3.2	1.0	0.5	0.8	0.4	1.3	0.6	100.0	4.4
Alemania occidental	-	-	0.7	0.3	0.2	0.3	93.3	10.7	3.0	1.4	-	-	2.8	1.4	100.0	4.2
Francia	-	-	4.8	1.1	1.5	1.1	83.3	5.6	6.2	1.7	-	-	4.3	1.2	100.0	2.5
Suiza	-	-	-	-	-	-	48.9	3.0	4.7	1.2	27.1	8.2	19.3	5.0	100.0	2.3
Italia	-	-	-	-	0.3	0.2	93.4	5.6	2.0	0.5	0.5	0.1	3.8	0.9	100.0	2.2
Bélgica	-	-	-	-	-	-	96.0	1.6	0.9	0.1	-	-	3.1	0.2	100.0	0.6
Otros países europeos	-	-	1.9	0.1	-	-	85.1	1.3	9.8	0.6	-	-	3.1	0.2	100.0	0.6
Europa occidental total	21.6	23.5	0.8	2.0	4.5	35.0	54.7	38.3	5.8	16.3	3.3	11.5	9.3	27.2	100.0	25.8
Japón	-	-	7.8	1.6	1.1	0.8	72.4	4.4	17.5	4.3	-	-	1.1	0.3	100.0	2.2
Total	23.7	100.0	10.8	100.0	3.3	100.0	36.8	100.0	9.1	100.0	7.5	100.0	8.8	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/9

AMERICA LATINA: INVERSION DIRECTA TOTAL SEGUN PAISES DE LA REGION Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País	Petróleo	Minería	Agricultura	Manufactura	Comercio	Servicio público	Otras	Total
	Valor en libros a fines del año 1967 en millones de dólares							
Argentina	300.0	25.3	18.4	1 200.6	125.8	112.5	38.8	1 821.4
Brasil	89.0	76.0	9.8	2 526.5	268.8	607.0	150.8	3 727.9
México	43.0	132.0	15.0	1 287.2	197.8	27.0	84.5	1 786.5
Subtotal países grandes	432.0	233.3	43.2	5 014.3	592.4	746.5	274.1	7 335.8
Bolivia	60.0	20.5	-	13.0	5.0	30.0	15.0	143.5
Chile	10.0	549.0	1.5	93.4	45.2	201.2	62.8	963.1
Colombia	362.0	17.0	-	237.8	59.0	29.0	22.9	727.7
Ecuador	40.0	1.0	9.0	23.0	4.0	5.0	-	82.0
Perú	46.5	410.0	23.0	141.6	68.2	31.0	62.1	782.4
Venezuela	2 548.0	82.0	-	391.5	264.5	99.0	110.0	3 495.0
Subtotal Pacto Andino	3 066.5	1 079.5	33.5	900.3	445.9	395.2	272.8	6 193.7
Paraguay	2.5	-	8.5	18.8	-	-	4.9	34.7
Uruguay	4.0	-	1.0	45.7	4.7	-	4.7	60.1
Costa Rica	22.0	10.0	41.0	19.0	7.0	16.0	20.5	135.5
El Salvador	15.5	4.0	-	22.0	5.0	13.0	18.0	77.5
Guatemala	23.7	8.0	41.0	18.8	8.0	15.0	32.0	146.5
Honduras	11.8	10.0	70.0	26.0	14.0	6.0	31.0	168.8
Nicaragua	20.0	13.0	6.0	27.8	3.0	-	3.0	72.8
Subtotal Mercado Común Centroamericano	93.0	45.0	158.0	113.6	37.0	50.0	104.5	601.1
Haití	4.5	7.0	12.0	6.0	2.5	2.0	2.2	36.2
Panamá	111.0	19.0	80.0	58.8	355.0	54.0	152.5	830.3
República Dominicana	10.5	17.0	60.0	23.0	9.0	26.0	12.4	157.9
Total 19 países	3 724.0	1 400.8	396.2	6 180.5	1 446.5	1 273.7	828.1	15 249.8
Barbados a/	93.5	-	44.0	203.0	95.0	37.0	637.2	1 109.7
Guyana	2.0	121.0	51.0	4.0	5.0	3.0	3.0	189.0
Jamaica	25.0	420.0	54.6	47.2	37.3	22.0	64.8	670.9
Trinidad y Tabago	395.0	0.3	42.0	151.0	48.0	3.0	47.5	686.8
Subtotal 4 países del Caribe	515.5	541.3	191.6	405.2	185.3	65.0	752.5	2 656.4
Total 23 países de América Latina	4 239.5	1 942.1	587.8	6 585.7	1 631.8	1 338.7	1 580.6	17 906.2
Otros del Hemisferio occidental	246.0	74.0	19.6	67.0	36.5	32.0	68.0	543.1
Gran total	4 485.5	2 016.1	607.4	6 652.7	1 668.3	1 370.7	1 648.6	18 449.3

Cuadro A/9 (conclusión)

País	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Argentina	16.5	7.1	1.4	1.3	1.0	3.1	65.9	18.2	6.9	7.7	6.2	8.4	2.1	2.4	100.0	10.2
Brasil	2.4	2.1	2.0	3.9	0.3	1.7	67.8	38.4	7.2	16.5	16.3	45.3	4.0	9.5	100.0	20.8
México	2.4	1.0	7.4	6.8	0.8	2.6	72.1	19.5	11.1	12.1	1.5	2.0	4.7	5.3	100.0	10.0
Subtotal países grandes	5.9	10.2	3.2	12.0	0.6	7.3	68.4	76.1	8.1	36.3	10.2	55.8	3.7	17.3	100.0	41.0
Bolivia	41.8	1.4	14.3	1.1	-	-	9.1	0.2	3.5	0.3	20.9	2.2	10.4	9.5	100.0	0.8
Chile	1.0	0.2	57.0	28.3	0.2	0.2	9.7	1.4	4.7	2.8	20.9	15.0	6.5	4.0	100.0	5.4
Colombia	49.7	8.5	2.3	0.9	-	-	32.7	3.6	8.1	3.6	4.0	2.2	3.1	1.4	100.0	4.1
Ecuador	48.8	0.9	1.2	0.1	11.0	1.5	28.0	0.3	4.9	0.2	6.1	0.4	-	-	100.0	0.4
Perú	5.9	1.1	52.4	21.1	2.9	3.9	18.1	2.2	8.7	4.2	4.0	2.3	7.9	3.9	100.0	4.4
Venezuela	72.9	60.1	2.3	4.2	-	-	11.2	5.9	7.6	16.2	2.8	7.4	3.1	7.0	100.0	19.5
Subtotal Pacto Andino	49.5	72.3	17.4	55.6	0.5	5.7	14.5	13.7	7.2	27.3	6.5	29.5	4.4	17.3	100.0	34.6
Paraguay	7.2	0.1	-	-	24.5	1.4	54.2	0.3	-	-	-	-	14.1	0.3	100.0	0.2
Uruguay	6.6	0.1	-	-	1.7	0.2	76.0	0.7	7.8	0.3	-	-	7.8	0.3	100.0	0.3
Costa Rica	16.2	0.5	7.4	0.5	30.2	7.0	14.0	0.3	5.2	0.4	11.8	1.2	15.1	1.3	100.0	0.8
El Salvador	20.0	0.4	5.2	0.2	-	-	28.4	0.3	6.4	0.3	16.8	1.0	23.2	1.1	100.0	0.4
Guatemala	16.2	0.6	5.5	0.4	28.0	7.0	12.8	0.3	5.5	0.4	10.2	1.1	21.8	2.0	100.0	0.8
Honduras	7.0	0.3	5.9	0.5	41.5	11.9	15.4	0.4	8.3	0.8	3.6	0.4	18.4	2.0	100.0	0.9
Nicaragua	27.5	0.5	17.8	0.7	8.2	1.0	38.2	0.4	4.1	0.2	-	-	4.1	0.2	100.0	0.4
Subtotal Mercado Común Centroamericano	15.5	2.2	7.5	2.3	26.3	26.9	18.9	1.7	6.2	2.3	8.3	3.7	17.4	6.6	100.0	3.4
Haití	12.4	0.1	19.3	0.4	33.1	2.0	16.6	0.1	6.9	0.2	5.5	0.1	6.1	0.1	100.0	0.2
Panamá	13.4	2.6	2.3	1.0	9.6	13.6	7.1	0.9	42.8	21.8	6.5	4.0	18.4	9.6	100.0	4.6
República Dominicana	6.6	0.2	10.8	0.9	38.0	10.2	14.6	0.3	5.7	0.6	16.5	1.9	7.9	0.8	100.0	0.9
Total 19 países	24.4	87.8	9.2	72.1	2.6	67.4	40.5	93.8	9.5	88.6	8.4	95.1	5.4	52.4	100.0	85.2
Barbados a/	8.4	2.2	-	-	4.0	7.5	18.3	3.1	8.6	5.8	3.3	2.8	57.4	40.3	100.0	6.2
Guyana	1.1	0.1	64.0	6.2	27.0	8.7	2.1	0.1	2.6	0.3	1.6	0.2	1.6	0.2	100.0	1.0
Jamaica	3.7	0.6	62.6	21.6	8.1	9.3	7.0	0.7	5.6	2.3	3.3	1.6	9.7	4.1	100.0	3.7
Trinidad y Tabago	57.5	9.3	0.0	0.0	6.1	7.1	22.0	2.3	7.0	2.9	0.4	0.2	6.9	3.0	100.0	3.8
Subtotal 4 países del Caribe	19.4	12.2	20.4	27.8	7.2	32.6	15.2	6.2	7.0	11.4	2.4	4.8	28.3	47.6	100.0	14.8
Total 23 países de America Latina	23.7	100.0	10.8	100.0	3.3	100.0	36.8	100.0	9.1	100.0	7.5	100.0	8.8	100.0	100.0	100.0
Otros del Hemisferio occidental	45.3		13.6		3.6		12.3		6.7		5.9		12.5		100.0	
Gran total	24.3		10.9		3.3		36.1		9.0		7.4		8.9		100.0	

Fuente: Véase cuadro A/4.

a/ Incluyendo a Indias Occidentales Británicas.

Cuadro A/10

ARGENTINA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	250.0		20.0		-		678.0		53.0		10.0		6.0		1 017.0	
Canadá	-		-		-		15.0		-		-		1.0		16.0	
Reino Unido	20.0		-		17.7		71.0		52.8		0.5		11.8		173.8	
Holanda	30.0		-		-		25.0		-		-		1.0		56.0	
Alemania occidental	-		3.3		0.7		82.9		3.0		-		6.5		96.4	
Francia	-		-		-		90.0		10.0		-		4.5		104.5	
Suiza	-		-		-		15.0		-		100.0		1.0		116.0	
Italia	-		-		-		200.0		-		2.0		4.5		206.5	
Bélgica	-		-		-		5.0		-		-		1.5		6.5	
Otros países europeos	-		-		-		10.0		2.0		-		-		12.0	
Europa occidental total	50.0		3.3		18.4		498.9		67.8		102.5		30.8		771.7	
Japón	-		2.0		-		8.7		5.0		-		1.0		16.7	
Total	300.0		25.3		18.4		1 200.6		125.8		112.5		38.8		1 821.4	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	24.6	83.3	2.0	79.1	-	-	66.7	56.5	5.2	42.1	1.0	8.9	0.6	15.5	100.0	55.8
Canadá	-	-	-	-	-	-	93.8	1.2	-	-	-	-	6.2	2.6	100.0	0.9
Reino Unido	11.5	6.7	-	-	10.2	96.2	40.8	5.9	30.4	42.0	0.3	0.4	6.8	30.4	100.0	9.5
Holanda	53.6	10.0	-	-	-	-	44.6	2.1	-	-	-	-	1.8	2.6	100.0	3.1
Alemania occidental	-	-	3.4	13.0	0.7	3.8	86.0	6.9	3.1	2.4	-	-	6.7	16.7	100.0	5.3
Francia	-	-	-	-	-	-	86.1	7.5	9.6	7.9	-	-	4.3	11.6	100.0	5.7
Suiza	-	-	-	-	-	-	12.9	1.2	-	-	86.2	88.9	0.9	2.6	100.0	6.4
Italia	-	-	-	-	-	-	96.8	16.7	-	-	1.0	1.8	2.2	11.6	100.0	11.3
Bélgica	-	-	-	-	-	-	76.9	0.4	-	-	-	-	23.1	3.9	100.0	0.4
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	83.3	0.8	16.7	1.6	-	-	-	-	100.0	0.7
Europa occidental total	6.5	16.7	0.4	13.6	2.4	100.0	64.6	41.6	8.8	53.9	13.3	91.1	4.0	79.4	100.0	42.4
Japón	-	-	12.0	7.9	-	-	52.1	0.7	29.9	4.0	-	-	6.0	2.6	100.0	0.9
Total	16.5	100.0	1.4	100.0	1.0	100.0	65.9	100.0	6.9	100.0	6.2	100.0	2.1	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/11

BARBADOS E INDIAS OCCIDENTALES BRITANICAS a/: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor en libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	53.0		-		-		105.0		22.0		5.0		283.0		468.0	
Canadá	20.0		-		-		25.0		8.0		7.0		166.0		226.0	
Reino Unido	8.0		-		44.0		70.0		65.0		25.0		168.0		380.0	
Holanda	12.5		-		-		-		-		-		-		12.5	
Alemania occidental	-		-		-		3.0		-		-		-		3.0	
Francia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Suiza	-		-		-		-		-		-		20.0		20.0	
Italia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		-		-		-		0.2		0.2	
Europa occidental total	20.5		-		44.0		73.0		65.0		25.0		188.2		415.7	
Japón	-		-		-		-		-		-		-		-	
Total	93.5		-		44.0		203.0		95.0		37.0		637.2		1 109.7	
	Porcentaje (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	11.3	56.7	-	-	-	-	22.4	51.7	4.7	23.2	1.1	13.5	60.5	44.4	100.0	42.2
Canadá	8.8	21.4	-	-	-	-	11.1	12.3	3.5	8.4	3.1	18.9	73.4	26.1	100.0	20.4
Reino Unido	2.1	8.6	-	-	11.6	100.0	18.4	34.5	17.1	68.4	6.6	67.6	44.2	26.4	100.0	34.2
Holanda	100.0	13.4	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	1.1
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	100.0	1.5	-	-	-	-	-	-	100.0	0.3
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Suiza	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	3.1	100.0	1.8
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	0.0	100.0	0.0
Europa occidental total	4.9	21.9	-	-	10.6	100.0	17.6	36.0	15.6	68.4	6.0	67.6	45.3	29.5	100.0	37.5
Japón	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	8.4	100.0	-	-	4.0	100.0	18.3	100.0	8.6	100.0	3.3	100.0	57.4	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

a/ Incluye Bermuda, Bahamas, Barbados y Islas "Leeward y Windward".

Cuadro A/12

BOLIVIA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo	Minería	Agricultura	Manufactura	Comercio	Servicio público	Otras	Total
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares)							
Estados Unidos	60.0	19.0	-	10.0	5.0	20.0	5.0	119.0
Canadá	-	-	-	1.0	-	10.0	-	11.0
Reino Unido	-	1.0	-	1.0	-	-	10.0	12.0
Holanda	-	-	-	-	-	-	-	-
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	-	-
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-
Suiza	-	-	-	-	-	-	-	-
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental total	-	1.0	-	1.0	-	-	10.0	12.0
Japón	-	0.5	-	1.0	-	-	-	1.5
Total	60.0	20.5	-	13.0	5.0	30.0	15.0	143.5
	Porcentajes (horizontal y vertical)							
Estados Unidos	50.4	100.0	16.0	92.7	-	-	8.4	76.9	4.2	100.0	16.8	66.7	4.2	33.3	100.0	82.9
Canadá	-	-	-	-	-	-	9.0	7.7	-	-	90.9	33.3	-	-	100.0	7.7
Reino Unido	-	-	8.3	4.9	-	-	8.3	7.7	-	-	-	-	83.3	66.7	100.0	8.4
Holanda		-		-		-		-		-		-		-		-
Alemania occidental		-		-		-		-		-		-		-		-
Francia		-		-		-		-		-		-		-		-
Suiza		-		-		-		-		-		-		-		-
Italia		-		-		-		-		-		-		-		-
Bélgica		-		-		-		-		-		-		-		-
Otros países europeos		-		-		-		-		-		-		-		-
Europa occidental total	-	-	8.3	4.9	-	-	8.3	7.7	-	-	-	-	83.3	66.7	100.0	8.4
Japón	-	-	33.3	2.4	-	-	66.7	7.7	-	-	-	-	-	-	100.0	1.0
Total	41.8	100.0	14.3	100.0	-	-	9.1	100.0	3.5	100.0	20.9	100.0	10.4	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/13

BRASIL: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	79.0		68.0		5.0		893.0		195.0		32.0		56.0		1 328.0	
Canadá	-		-		-		46.0		2.0		575.0		2.0		625.0	
Reino Unido	10.0		2.0		2.8		125.0		10.8		-		27.8		178.4	
Holanda	-		-		-		152.0		3.0		-		2.0		157.0	
Alemania occidental	-		2.0		-		496.0		10.0		-		9.0		517.0	
Francia	-		4.0		2.0		246.0		5.0		-		6.0		263.0	
Suiza	-		-		-		95.0		10.0		-		35.0		140.0	
Italia	-		-		-		134.0		6.0		-		6.0		146.0	
Bélgica	-		-		-		103.0		1.0		-		2.0		106.0	
Otros países europeos	-		-		-		47.5		6.0		-		2.0		55.5	
Europa occidental total	10.0		8.0		4.8		1 398.5		51.8		-		89.8		1 562.9	
Japón	-		-		-		189.0		20.0		-		3.0		212.0	
Total	89.0		76.0		9.8		2 526.5		268.8		607.0		150.8		3 727.9	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	5.9	88.8	5.1	89.5	0.4	51.0	67.2	35.3	14.7	72.5	2.4	5.3	4.2	37.1	100.0	35.6
Canadá	-	-	-	-	-	-	-	1.8	0.3	0.7	92.0	94.7	0.3	1.3	100.0	16.8
Reino Unido	5.6	11.2	1.1	2.6	1.6	28.6	70.1	4.9	6.0	4.0	-	-	15.6	18.4	100.0	4.8
Holanda	-	-	-	-	-	-	96.8	6.0	1.9	1.1	-	-	1.3	1.3	100.0	4.2
Alemania occidental	-	-	0.4	2.6	-	-	95.9	19.6	1.9	3.7	-	-	1.7	6.0	100.0	13.9
Francia	-	-	1.5	5.3	0.8	20.4	93.5	9.7	1.9	1.9	-	-	2.3	4.0	100.0	7.0
Suiza	-	-	-	-	-	-	67.9	3.8	7.1	3.7	-	-	25.0	23.2	100.0	3.8
Italia	-	-	-	-	-	-	91.8	5.3	4.1	2.2	-	-	4.1	4.0	100.0	3.9
Bélgica	-	-	-	-	-	-	97.2	4.1	0.9	0.4	-	-	1.9	1.3	100.0	2.8
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	85.6	1.9	10.8	2.2	-	-	3.6	1.3	100.0	1.5
Europa occidental total	0.6	11.2	0.5	10.5	0.3	49.0	89.5	55.4	3.3	19.3	-	-	5.7	59.5	100.0	41.9
Japón	-	-	-	-	-	-	89.2	7.5	9.4	7.4	-	-	1.4	2.0	100.0	5.7
Total	2.4	100.0	2.0	100.0	0.3	100.0	67.8	100.0	7.2	100.0	16.3	100.0	4.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/14

CHILE: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	5.0		516.0		-		61.0		37.0		201.2		58.8		879.0	
Canadá	-		-		-		-		-		-		-		-	
Reino Unido	2.0		-		-		6.2		3.2		-		1.5		12.9	
Holanda	3.0		-		-		2.0		-		-		-		5.0	
Alemania occidental	-		-		-		17.2		-		-		-		17.2	
Francia	-		10.0		-		-		-		-		1.0		11.0	
Suiza	-		-		-		2.0		-		-		-		2.0	
Italia	-		-		-				-		-		1.5		1.5	
Bélgica	-		-		-				-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-				-		-		-		-	
Europa occidental total	5.0		10.0		-		27.4		3.2		-		4.0		49.6	
Japón	-		23.0		1.5		5.0		5.0		-		-		34.5	
Total	10.0		549.0		1.5		93.4		45.2		201.2		62.8		963.1	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	0.6	50.0	58.7	94.0	-	-	6.9	65.3	4.2	81.8	22.9	100.0	6.7	93.6	100.0	91.3
Canadá		-		-		-		-		-		-		-		-
Reino Unido	15.5	20.0		-		-	48.1	6.6	24.8	7.1		-	11.6	2.4	100.0	1.3
Holanda	60.0	30.0		-		-	40.0	2.1		-		-		-	100.0	0.5
Alemania occidental		-		-		-	100.0	18.4		-		-		-	100.0	1.8
Francia		-	90.9	1.8		-		-		-		-	9.1	1.6	100.0	1.1
Suiza		-		-		-	100.0	2.1		-		-		-	100.0	0.2
Italia		-		-		-		-		-		-	100.0	2.4	100.0	0.2
Bélgica		-		-		-		-		-		-		-		-
Otros países europeos		-		-		-		-		-		-		-		-
Europa occidental total	10.1	50.0	20.2	1.8		-	55.2	29.3	6.4	7.1		-	8.1	6.4	100.0	5.2
Japón		-	66.7	4.2	4.3	100.0	14.5	5.4	14.5	11.1		-	-	-	100.0	3.6
Total	1.0	100.0	57.0	100.0	0.2	100.0	9.7	100.0	4.7	100.0	20.9	100.0	6.5	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/15

COLOMBIA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	324.0		10.0		-		192.0		56.0		29.0		16.0		627.0	
Canadá	-		5.0		-		-		-		-		1.6		6.6	
Reino Unido	17.6		2.0		-		3.0		1.0		-		1.2		24.8	
Holanda	20.4		-		-		5.0		-		-		-		25.4	
Alemania occidental	-		-		-		21.6		2.0		-		1.0		24.6	
Francia	-		-		-		2.0		-		-		1.8		3.8	
Suiza	-		-		-		2.0		-		-		-		2.0	
Italia	-		-		-		3.0		-		-		1.3		4.3	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		9.2		-		-		-		9.2	
Europa occidental total	38.0		2.0		-		45.8		3.0		-		5.3		94.1	
Japón	-		-		-		-		-		-		-		-	
Total	362.0		17.0		-		237.8		59.0		29.0		22.9		727.7	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	51.7	89.5	1.6	58.8	-	-	30.6	80.7	8.9	94.9	4.6	100.0	2.6	69.9	100.0	86.2
Canadá	-	-	75.8	29.4	-	-	-	-	-	-	-	-	24.2	7.0	100.0	0.9
Reino Unido	71.0	4.9	8.1	11.8	-	-	12.1	1.3	4.0	1.7	-	-	4.8	5.2	100.0	3.4
Holanda	80.3	5.6	-	-	-	-	19.7	2.1	-	-	-	-	-	-	100.0	3.5
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	87.8	9.1	8.1	3.4	-	-	4.1	4.4	100.0	3.4
Francia	-	-	-	-	-	-	52.6	0.8	-	-	-	-	47.4	7.9	100.0	0.5
Suiza	-	-	-	-	-	-	100.0	0.8	-	-	-	-	-	-	100.0	0.3
Italia	-	-	-	-	-	-	69.8	1.3	-	-	-	-	30.2	5.7	100.0	0.6
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	100.0	3.9	-	-	-	-	-	-	100.0	1.3
Europa occidental total	40.4	10.5	2.1	11.8	-	-	48.7	19.3	3.2	5.1	-	-	5.6	23.1	100.0	12.9
Japón	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	49.7	100.0	2.3	100.0	-	-	32.7	100.0	8.1	100.0	4.0	100.0	3.1	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A-4.

Cuadro A/16

COSTA RICA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicios público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	22.0		10.0		40.0		15.0		6.0		16.0		12.0		121.0	
Canadá	-		-		-		-		-		-		-		-	
Reino Unido	-		-		-		-		-		-		8.0		8.0	
Holanda	-		-		-		-		-		-		-		-	
Alemania occidental	-		-		-		1.0		-		-		-		1.0	
Francia	-		-		1.0		-		-		-		0.5		1.5	
Suiza	-		-		-		-		-		-		-		-	
Italia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		-		-		-		-		-	
Europa occidental total	-		-		1.0		1.0		-		-		8.5		10.5	
Japón	-		-		-		3.0		1.0		-		-		4.0	
Total	22.0		10.0		41.0		19.0		7.0		16.0		20.5		135.5	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	18.2	100.0	8.3	100.0	33.1	97.6	12.4	78.9	5.0	85.7	13.2	100.0	9.9	58.5	100.0	89.3
Canadá	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reino Unido	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	39.0	100.0	5.9
Holanda	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	100.0	5.3	-	-	-	-	-	-	100.0	0.7
Francia	-	-	-	-	66.7	2.4	-	-	-	-	-	-	33.3	2.4	100.0	1.1
Suiza	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental total	-	-	-	-	9.5	2.4	9.5	5.3	-	-	-	-	81.0	41.4	100.0	7.7
Japón	-	-	-	-	-	-	75.0	15.8	25.0	14.3	-	-	-	-	100.0	3.0
Total	16.2	100.0	7.4	100.0	30.2	100.0	14.0	100.0	5.2	100.0	11.8	100.0	15.1	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/17

ECUADOR: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
Estados Unidos	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	19.0		1.0		8.0		15.0		-		5.0		-		48.0	
Canadá	-		-		-		-		-		-		-		-	
Reino Unido	21.0		-		-		1.0		-		-		-		22.0	
Holanda	-		-		-		2.0		-		-		-		2.0	
Alemania occidental	-		-		1.0		3.0		-		-		-		4.0	
Francia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Suiza	-		-		-		1.0		-		-		-		1.0	
Italia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		1.0		-		-		-		1.0	
Europa occidental total	21.0		-		1.0		8.0		-		-		-		30.0	
Japón	-		-		-		-		4.0		-		-		4.0	
Total	40.0		1.0		9.0		23.0		4.0		5.0		-		82.0	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	39.6	47.5	2.1	100.0	16.7	88.9	31.2	65.2	-	-	10.4	100.0	-	-	100.0	58.5
Canadá	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reino Unido	95.4	52.5	-	-	-	-	4.6	4.3	-	-	-	-	-	-	100.0	26.8
Holanda	-	-	-	-	-	-	100.0	8.7	-	-	-	-	-	-	100.0	2.4
Alemania occidental	-	-	-	-	25.0	11.1	75.0	13.0	-	-	-	-	-	-	100.0	4.9
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Suiza	-	-	-	-	-	-	100.0	4.3	-	-	-	-	-	-	100.0	1.2
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	100.0	4.3	-	-	-	-	-	-	100.0	1.2
Europa occidental total	70.0	52.5	-	-	9.3	11.1	26.7	34.7	-	-	-	-	-	-	100.0	36.6
Japón	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	100.0	-	-	-	-	100.0	4.9
Total	48.8	100.0	1.2	100.0	11.0	100.0	28.0	100.0	4.9	100.0	6.1	100.0	-	-	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/18

EL SALVADOR: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo	Minería	Agricultura	Manufactura	Comercio	Servicio público	Otras	Total
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares							
Estados Unidos	9.0	4.0	-	12.0	3.0	-	17.0	45.0
Canadá	-	-	-	-	-	13.0	-	13.0
Reino Unido	2.6	-	-	1.0	-	-	1.0	4.6
Holanda	3.9	-	-	2.0	-	-	-	5.9
Alemania occidental	-	-	-	1.0	-	-	-	1.0
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-
Suiza	-	-	-	1.0	-	-	-	1.0
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental total	6.5	-	-	5.0	-	-	1.0	12.5
Japón	-	-	-	5.0	2.0	-	-	7.0
Total	15.5	4.0	-	22.0	5.0	13.0	18.0	77.5

	Porcentajes (horizontales y vertical)															
Estados Unidos	20.0	58.1	8.9	100.0	-	-	26.7	54.5	6.7	60.0	-	-	37.8	94.4	100.0	58.1
Canadá	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	16.8
Reino Unido	56.5	16.8	-	-	-	-	21.7	4.5	-	-	-	-	21.7	5.6	100.0	5.9
Holanda	66.1	25.2	-	-	-	-	33.9	9.1	-	-	-	-	-	-	100.0	7.6
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	100.0	4.5	-	-	-	-	-	-	100.0	1.3
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Suiza	-	-	-	-	-	-	100.0	4.5	-	-	-	-	-	-	100.0	1.3
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental	52.0	41.9	-	-	-	-	40.0	22.7	-	-	-	-	8.0	5.6	100.0	16.1
Japón	-	-	-	-	-	-	71.4	22.7	28.6	40.0	-	-	-	-	100.0	9.0
Total	20.0	100.0	5.2	100.0	-	-	28.4	100.0	6.4	100.0	16.8	100.0	23.2	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/19

GUATEMALA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	18.6		-		41.0		15.0		8.0		15.0		26.0		123.6	
Canadá	-		8.0		-		1.0		-		-		-		9.0	
Reino Unido	2.0		-		-		-		-		-		6.0		8.0	
Holanda	3.1		-		-		-		-		-		-		3.1	
Alemania occidental	-		-		-		1.8		-		-		-		1.8	
Francia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Suiza	-		-		-		-		-		-		-		-	
Italia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		-		-		-		-		-	
Europa occidental total	5.1		-		-		1.8		-		-		6.0		12.9	
Japón	-		-		-		1.0		-		-		-		1.0	
Total	23.7		8.0		41.0		18.8		8.0		15.0		32.0		146.5	
	Porcentaje (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	15.0	78.5	-	-	33.2	100.0	12.1	79.8	6.5	100.0	12.1	100.0	21.0	81.2	100.0	84.4
Canadá	-	-	88.9	100.0	-	-	11.1	5.3	-	-	-	-	-	-	100.0	6.1
Reino Unido	25.0	8.4	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	75.0	18.8	100.0	5.5
Holanda	100.0	13.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	2.1
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	100.0	9.6	-	-	-	-	-	-	100.0	1.2
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Suiza	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental total	39.5	21.5	-	-	-	-	14.0	9.6	-	-	-	-	46.5	18.8	100.0	8.8
Japón	-	-	-	-	-	-	100.0	5.3	-	-	-	-	-	-	100.0	0.7
Total	16.2	100.0	5.5	100.0	28.0	100.0	12.8	100.0	5.5	100.0	10.2	100.0	21.8	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/20

GUYANA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor en libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	1.0		40.0		1.0		-		3.0		-		1.5		46.5	
Canadá	-		76.0		-		1.0		-		-		0.5		77.5	
Reino Unido	0.4		5.0		50.0		3.0		2.0		3.0		1.0		64.4	
Holanda	0.6		-		-		-		-		-		-		0.6	
Alemania occidental	-		-		-		-		-		-		-		-	
Francia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Suiza	-		-		-		-		-		-		-		-	
Italia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		-		-		-		-		-	
Europa occidental total	1.0		5.0		50.0		3.0		2.0		3.0		1.0		65.0	
Japón	-		-		-		-		-		-		-		-	
Total	2.0		121.0		51.0		4.0		5.0		3.0		3.0		189.0	
	Porcentaje (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	2.2	50.0	86.0	33.1	2.2	2.0	-	-	6.4	60.0	-	-	3.2	50.0	100.0	24.6
Canadá	-	-	98.1	62.8	-	-	1.3	25.0	-	-	-	-	0.6	16.7	100.0	41.0
Reino Unido	0.6	20.0	7.8	4.1	77.6	98.0	4.7	75.0	3.1	40.0	4.6	100.0	1.6	33.3	100.0	34.1
Holanda	100.0	30.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	0.3
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Suiza	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental total	1.5	50.0	7.7	4.1	76.9	98.0	4.6	75.0	3.1	40.0	4.6	100.0	1.5	33.3	100.0	34.4
Japón	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	1.1	100.0	64.0	100.0	27.0	100.0	2.1	100.0	2.6	100.0	1.6	100.0	1.6	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/21

HAITI: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	2.0		4.0		9.0		3.0		2.0		-		0.5		20.5	
Canadá	-		3.0		-		1.0		-		2.0		0.2		6.2	
Reino Unido	1.0		-		-		-		-		-		-		1.0	
Holanda	1.5		-		-		-		-		-		-		1.5	
Alemania occidental	-		-		-		-		-		-		-		-	
Francia	-		-		3.0		2.0		0.5		-		1.5		7.0	
Suiza	-		-		-		-		-		-		-		-	
Italia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		-		-		-		-		-	
Europa occidental total	2.5		-		3.0		2.0		0.5		-		1.5		9.5	
Japón	-		-		-		-		-		-		-		-	
Total	4.5		7.0		12.0		6.0		2.5		2.0		2.2		36.2	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	9.8	44.4	19.5	57.1	43.9	75.0	14.6	50.0	9.8	80.0	-	-	2.3	22.7	100.0	56.6
Canadá	-	-	48.4	42.9	-	-	16.1	16.7	-	-	32.2	100.0	3.2	9.1	100.0	17.1
Reino Unido	100.0	22.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	2.8
Holanda	100.0	33.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	4.1
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Francia	-	-	-	-	42.8	25.0	28.6	33.3	7.1	20.0	-	-	21.4	68.2	100.0	19.3
Suiza	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental	26.3	55.5	-	-	31.6	25.0	21.1	33.3	5.3	20.0	-	-	15.8	68.2	100.0	26.2
Japón	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	12.4	100.0	19.3	100.0	33.1	100.0	16.6	100.0	6.9	100.0	5.5	100.0	6.1	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/22

HONDURAS: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otros		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	11.0		10.0		70.0		25.0		12.0		6.0		31.0		165.0	
Canadá	-		-		-		-		-		-		-		-	
Reino Unido	0.3		-		-		1.0		1.0		-		-		2.3	
Holanda	0.5		-		-		-		1.0		-		-		1.5	
Alemania occidental	-		-		-		-		-		-		-		-	
Francia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Suiza	-		-		-		-		-		-		-		-	
Italia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		-		-		-		-		-	
Europa occidental total	0.8		-		-		1.0		2.0		-		-		3.8	
Japón	-		-		-		-		-		-		-		-	
Total	11.8		10.0		70.0		26.0		14.0		6.0		31.0		168.8	
	Porcentaje (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	6.7	93.2	6.1	100.0	42.4	100.0	15.2	96.2	7.3	85.7	3.6	100.0	18.8	100.0	100.0	97.7
Canadá	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reino Unido	13.0	2.5	-	-	-	-	43.5	3.8	43.5	7.1	-	-	-	-	100.0	1.4
Holanda	33.3	4.2	-	-	-	-	-	-	66.7	7.1	-	-	-	-	100.0	0.9
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Suiza	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental total	21.0	6.7	-	-	-	-	26.3	3.8	52.6	14.2	-	-	-	-	100.0	2.3
Japón	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	7.0	100.0	5.9	100.0	41.5	100.0	15.4	100.0	8.3	100.0	3.6	100.0	18.4	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/23

JAMAICA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor en libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	20.0		340.0		15.0		20.0		30.0		8.0		41.0		474.0	
Canadá	-		80.0		-		20.0		3.0		10.0		10.0		123.0	
Reino Unido	2.0		-		39.6		7.2		4.3		4.0		13.7		70.8	
Holanda	3.0		-		-		-		-		-		-		3.0	
Alemania occidental	-		-		-		-		-		-		0.1		0.1	
Francia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Suiza	-		-		-		-		-		-		-		-	
Italia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		-		-		-		-		-	
Europa occidental total	5.0		-		39.6		7.2		4.3		4.0		13.8		73.9	
Japón	-		-		-		-		-		-		-		-	
Total	25.0		420.0		54.6		47.2		37.3		22.0		64.8		670.9	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	4.2	80.0	71.7	81.0	3.2	27.5	4.2	42.4	6.3	80.4	1.7	36.4	8.6	63.3	100.0	70.6
Canadá	-	-	65.0	19.0	-	-	16.3	42.4	2.4	8.0	8.1	45.4	8.1	15.4	100.0	18.3
Reino Unido	2.8	8.0	-	-	55.9	72.5	10.2	15.2	6.1	11.6	5.6	18.2	19.4	21.1	100.0	10.6
Holanda	100.0	12.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	0.4
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	0.1	100.0	0.0
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Suiza	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental total	6.8	20.0	-	-	53.6	72.5	9.7	15.2	5.8	11.6	5.4	18.2	18.7	21.3	100.0	11.0
Japón	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	3.7	100.0	62.6	100.0	8.1	100.0	7.0	100.0	5.6	100.0	3.3	100.0	9.7	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/24

MEXICO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo	Minería	Agricultura	Manufactura	Comercio	Servicio público	Otras	Total
				Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares				
Estados Unidos	43.0	122.0	15.0	920.0	166.0	27.0	71.0	1 364.0
Canadá	-	10.0	-	22.0	-	-	3.0	35.0
Reino Unido	-	-	-	111.0	3.8	-	1.5	116.3
Holanda	-	-	-	12.0	-	-	-	12.0
Alemania occidental	-	-	-	44.0	2.0	-	3.0	49.0
Francia	-	-	-	18.0	2.0	-	-	20.0
Suiza	-	-	-	70.0	4.0	-	6.0	80.0
Italia	-	-	-	20.0	2.0	-	-	22.0
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	12.2	-	-	-	12.2
Europa occidental total	-	-	-	287.2	13.8	-	10.5	311.5
Japón	-	-	-	58.0	18.0	-	-	76.0
Total	43.0	132.0	15.0	1 287.2	197.8	27.0	84.5	1 786.5

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
							Porcentajes (horizontal y vertical)									
Estados Unidos	3.2	100.0	8.9	92.4	1.1	100.0	67.4	71.5	12.2	83.9	2.0	100.0	5.2	84.0	100.0	76.4
Canadá	-	-	28.6	7.6	-	-	62.8	1.7	-	-	-	-	8.6	3.6	100.0	2.0
Reino Unido	-	-	-	-	-	-	95.4	8.6	3.3	1.9	-	-	1.3	1.8	100.0	6.5
Holanda	-	-	-	-	-	-	100.0	0.9	-	-	-	-	-	-	100.0	0.7
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	89.8	3.4	4.1	1.0	-	-	6.1	3.6	100.0	2.7
Francia	-	-	-	-	-	-	90.0	1.4	10.0	1.0	-	-	-	-	100.0	1.1
Suiza	-	-	-	-	-	-	87.5	5.4	5.0	2.0	-	-	7.5	7.1	100.0	4.5
Italia	-	-	-	-	-	-	90.9	1.6	9.1	1.0	-	-	-	-	100.0	1.2
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	100.0	0.9	-	-	-	-	-	-	100.0	0.7
Europa occidental	-	-	-	-	-	-	92.2	22.3	4.4	7.0	-	-	3.4	12.4	100.0	17.4
Japón	-	-	-	-	-	-	76.3	4.5	23.7	9.1	-	-	-	-	100.0	4.2
Total	2.4	100.0	7.4	100.0	0.8	100.0	72.1	100.0	11.1	100.0	1.5	100.0	4.7	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/25

NICARAGUA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	19.0		4.0		6.0		12.0		3.0		-		2.5		46.5	
Canadá	-		9.0		-		11.0		-		-		-		20.0	
Reino Unido	0.4		-		-		1.0		-		-		0.5		1.9	
Holanda	0.6		-		-		-		-		-		-		0.6	
Alemania occidental	-		-		-		0.8		-		-		-		0.8	
Francia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Suiza	-		-		-		1.0		-		-		-		1.0	
Italia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		-		-		-		-		-	
Europa occidental total	1.0		-		-		2.8		-		-		0.5		4.3	
Japón	-		-		-		2.0		-		-		-		2.0	
Total	20.0		13.0		6.0		27.8		3.0		-		3.0		72.8	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	40.9	95.0	8.6	30.8	12.9	100.0	25.8	43.2	6.4	100.0	-	-	5.4	83.3	100.0	63.9
Canadá	-	-	45.0	69.2	-	-	55.0	39.6	-	-	-	-	-	-	100.0	27.5
Reino Unido	21.1	2.0	-	-	-	-	52.6	3.6	-	-	-	-	26.3	16.7	100.0	2.6
Holanda	100.0	3.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	0.8
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	100.0	2.9	-	-	-	-	-	-	100.0	1.1
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Suiza	-	-	-	-	-	-	100.0	3.6	-	-	-	-	-	-	100.0	1.4
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental total	23.2	5.0	-	-	-	-	65.1	10.1	-	-	-	-	11.6	16.7	100.0	5.9
Japón	-	-	-	-	-	-	100.0	7.2	-	-	-	-	-	-	100.0	2.7
Total	27.5	100.0	17.8	100.0	8.2	100.0	38.2	100.0	4.1	100.0	-	-	4.1	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/26

PANAMA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	111.0		19.0		80.0		33.0		326.0		46.0		139.0		754.0	
Canadá	-		-		-		1.0		-		8.0		-		9.0	
Reino Unido	-		-		-		6.0		5.0		-		1.0		12.0	
Holanda	-		-		-		-		-		-		-		-	
Alemania occidental	-		-		-		8.3		3.0		-		1.0		12.3	
Francia	-		-		-		4.0		10.0		-		1.0		15.0	
Suiza	-		-		-		3.0		5.0		-		10.5		18.5	
Italia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		0.5		2.0		-		-		2.5	
Europa occidental total	-		-		-		21.8		25.0		-		13.5		60.3	
Japón	-		-		-		3.0		4.0		-		-		7.0	
Total	111.0		19.0		80.0		58.8		355.0		54.0		152.5		830.3	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	14.7	100.0	2.5	100.0	10.6	100.0	4.4	56.1	43.2	91.8	6.1	85.2	18.4	91.1	100.0	90.8
Canadá	-	-	-	-	-	-	11.1	1.7	-	-	88.9	14.8	-	-	100.0	1.1
Reino Unido	-	-	-	-	-	-	50.0	10.2	41.7	1.4	-	-	8.3	0.7	100.0	1.4
Holanda	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	67.5	14.1	24.4	0.8	-	-	8.1	0.7	100.0	1.5
Francia	-	-	-	-	-	-	26.7	6.8	66.7	2.8	-	-	6.7	0.7	100.0	1.8
Suiza	-	-	-	-	-	-	16.2	5.1	27.0	1.4	-	-	56.8	6.9	100.0	2.2
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	20.0	0.8	80.0	0.6	-	-	-	-	100.0	0.3
Europa occidental total	-	-	-	-	-	-	36.2	37.1	41.4	7.0	-	-	22.4	8.9	100.0	7.3
Japón	-	-	-	-	-	-	42.8	5.1	57.1	1.1	-	-	-	-	100.0	0.8
Total	13.4	100.0	2.3	100.0	9.6	100.0	7.1	100.0	42.8	100.0	6.5	100.0	18.4	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/27

PARAGUAY: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	-		-		7.5		10.0		-		-		2.5		20.0	
Canadá	-		-		-		-		-		-		-		-	
Reino Unido	1.0		-		-		8.6		-		-		0.5		10.1	
Holanda	1.5		-		-		-		-		-		0.5		2.0	
Alemania occidental	-		-		-		0.2		-		-		-		0.2	
Francia	-		-		-		-		-		-		0.7		0.7	
Suiza	-		-		-		-		-		-		-		-	
Italia	-		-		1.0		-		-		-		0.7		1.7	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		-		-		-		-		-	
Europa occidental total	2.5		-		1.0		8.8		-		-		2.4		14.7	
Japón	-		-		-		-		-		-		-		-	
Total	2.5		-		8.5		18.8		-		-		4.9		34.7	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	-	-	-	-	37.5	88.2	50.0	53.2	-	-	-	-	12.5	51.0	100.0	57.6
Canadá	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reino Unido	9.9	40.0	-	-	-	-	85.1	45.7	-	-	-	-	2.5	10.2	100.0	29.1
Holanda	75.0	60.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	25.0	10.2	100.0	5.8
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	100.0	1.1	-	-	-	-	-	-	100.0	0.6
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	14.3	100.0	2.0
Suiza	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Italia	-	-	-	-	58.8	11.8	-	-	-	-	-	-	41.2	14.3	-	4.9
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental total	17.0	100.0	-	-	6.8	11.8	59.9	46.8	-	-	-	-	16.3	49.0	100.0	42.4
Japón	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	7.2	100.0	-	-	24.5	100.0	54.2	100.0	-	-	-	-	14.1	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/28

PERU: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	35.0		397.0		20.0		98.0		54.0		21.0		35.0		660.0	
Canadá	1.0		-		-		-		-		-		25.0		26.0	
Reino Unido	10.0		-		-		10.1		4.7		-		0.5		25.3	
Holanda	0.5		-		-		2.5		-		-		-		3.0	
Alemania occidental	-		-		-		9.8		2.0		-		-		11.8	
Francia	-		7.0		-		0.2		-		-		0.8		8.0	
Suiza	-		-		-		2.0		-		10.0		-		12.0	
Italia	-		-		-		3.0		-		-		0.3		3.3	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		3.0		-		-		-		3.0	
Europa occidental total	10.5		7.0		-		30.6		6.7		10.0		1.6		66.4	
Japón	-		6.0		3.0		13.0		7.5		-		0.5		30.0	
Total	46.5		410.0		23.0		141.6		68.2		31.0		62.1		782.4	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	5.3	75.3	60.2	96.8	3.0	87.0	14.8	69.2	8.2	79.2	3.2	67.7	5.3	56.4	100.0	84.4
Canadá	3.4	2.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	96.2	40.2	100.0	3.3
Reino Unido	39.5	21.5	-	-	-	-	39.9	7.1	18.6	6.9	-	-	2.0	0.8	100.0	3.2
Holanda	16.7	1.1	-	-	-	-	83.3	1.8	-	-	-	-	-	-	100.0	0.4
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	83.1	6.9	16.9	2.9	-	-	-	-	100.0	1.5
Francia	-	-	87.5	1.7	-	-	2.5	0.1	-	-	-	-	10.0	1.3	100.0	1.0
Suiza	-	-	-	-	-	-	16.7	1.4	-	-	83.3	32.2	-	-	100.0	1.5
Italia	-	-	-	-	-	-	90.9	2.1	-	-	-	-	9.1	0.5	100.0	0.4
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	100.0	2.1	-	-	-	-	-	-	100.0	0.4
Europa occidental total	15.8	22.6	10.5	1.7	-	-	46.1	21.6	10.1	9.8	15.1	32.2	2.4	2.6	100.0	8.5
Japón	-	-	20.0	1.5	10.0	13.0	43.3	9.2	25.0	11.0	-	-	1.7	0.8	100.0	3.8
Total	5.9	100.0	52.4	100.0	2.9	100.0	18.1	100.0	8.7	100.0	4.0	100.0	7.9	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/29

REPUBLICA DOMINICANA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	8.0		6.0		60.0		23.0		9.0		12.0		10.0		128.0	
Canadá	-		11.0		-		-		-		14.0		2.0		27.0	
Reino Unido	1.0		-		-		-		-		-		-		1.0	
Holanda	1.5		-		-		-		-		-		-		1.5	
Alemania occidental	-		-		-		-		-		-		0.4		0.4	
Francia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Suiza	-		-		-		-		-		-		-		-	
Italia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		-		-		-		-		-	
Europa occidental total	2.5		-		-		-		-		-		0.4		2.9	
Japón	-		-		-		-		-		-		-		-	
Total	10.5		17.0		60.0		23.0		9.0		26.0		12.4		157.9	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	6.2	76.2	4.7	35.3	46.9	100.0	18.0	100.0	7.0	100.0	9.4	46.2	7.8	80.6	100.0	81.1
Canadá	-	-	40.7	64.7	-	-	-	-	-	-	51.8	53.8	7.4	16.1	100.0	17.1
Reino Unido	100.0	9.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	0.6
Holanda	100.0	14.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	0.9
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	3.2	100.0	0.2
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Suiza	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental total	86.2	23.8	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	13.8	3.2	100.0	1.8
Japón	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	6.6	100.0	10.8	100.0	38.0	100.0	14.6	100.0	5.7	100.0	16.5	100.0	7.9	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/30

URUGUAY: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	3.0		-		-		35.0		4.0		-		1.0		43.0	
Canadá	-		-		-		-		-		-		-		-	
Reino Unido	0.4		-		0.5		1.0		0.5		-		1.0		3.4	
Holanda	0.6		-		-		-		-		-		0.5		1.1	
Alemania occidental	-		-		-		5.3		-		-		0.5		5.8	
Francia	-		-		0.5		3.0		-		-		0.1		3.6	
Suiza	-		-		-		0.5		-		-		1.0		1.5	
Italia	-		-		-		0.5		-		-		0.6		1.1	
Bélgica	-		-		-		0.2		-		-		-		0.2	
Otros países europeos	-		-		-		0.2		0.2		-		-		0.4	
Europa occidental total	1.0		-		1.0		10.7		0.7		-		3.7		17.1	
Japón	-		-		-		-		-		-		-		-	
Total	4.0		-		1.0		45.7		4.7		-		4.7		60.1	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	7.0	75.0	-	-	-	-	81.4	76.6	9.3	85.1	-	-	2.3	21.3	100.0	71.5
Canadá	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reino Unido	11.8	10.0	-	-	14.7	50.0	29.4	2.2	14.7	10.6	-	-	29.4	21.3	100.0	5.6
Holanda	54.5	15.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	45.4	10.6	100.0	1.8
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	91.4	11.6	-	-	-	-	8.6	10.6	100.0	9.6
Francia	-	-	-	-	13.9	50.0	83.3	6.6	-	-	-	-	2.8	2.1	100.0	6.0
Suiza	-	-	-	-	-	-	33.3	1.1	-	-	-	-	66.7	21.3	100.0	2.5
Italia	-	-	-	-	-	-	45.4	1.1	-	-	-	-	54.5	12.8	100.0	1.8
Bélgica	-	-	-	-	-	-	100.0	0.4	-	-	-	-	-	-	100.0	0.3
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	50.0	0.4	50.0	4.2	-	-	-	-	100.0	0.7
Europa occidental total	5.8	25.0	-	-	5.8	100.0	62.6	23.4	4.1	14.9	-	-	21.6	78.7	100.0	28.4
Japón	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	6.6	100.0	-	-	1.7	100.0	76.0	100.0	7.8	100.0	-	-	7.8	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/31

VENEZUELA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor de libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	1 793.0		80.0		-		311.0		253.0		26.0		92.0		2 555.0	
Canadá	5.0		-		-		11.0		-		67.0		1.0		84.0	
Reino Unido	314.0		-		-		31.0		3.0		-		4.0		352.0	
Holanda	436.0		-		-		8.0		4.0		6.0		6.0		460.0	
Alemania occidental	-		-		-		8.8		0.5		-		-		9.3	
Francia	-		-		-		3.0		-		-		1.0		4.0	
Suiza	-		-		-		6.0		-		-		5.0		11.0	
Italia	-		-		-		6.0		-		-		-		6.0	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		2.0		-		4.7		-		-		1.0		7.7	
Europa occidental total	750.0		2.0		-		67.5		7.5		6.0		17.0		850.0	
Japón	-		-		-		2.0		4.0		-		-		6.0	
Total	2 548.0		82.0		-		391.5		264.5		99.0		110.0		3 495.0	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	70.2	70.4	3.1	97.6	-	-	12.2	79.4	9.9	95.6	1.0	26.3	3.6	83.6	100.0	73.1
Canadá	6.0	0.2	-	-	-	-	13.1	2.8	-	-	79.8	67.7	1.2	0.9	100.0	2.4
Reino Unido	89.2	12.3	-	-	-	-	8.8	7.9	0.8	1.1		-	1.1	3.6	100.0	10.1
Holanda	94.8	17.1	-	-	-	-	1.7	2.0	0.9	1.5	1.3	6.1	1.3	5.4	100.0	13.2
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	94.6	2.2	5.4	0.2		-	-	-	100.0	0.3
Francia	-	-	-	-	-	-	75.0	0.8	-	-		-	25.0	0.9	100.0	0.1
Suiza	-	-	-	-	-	-	54.5	1.5	-	-		-	45.5	4.5	100.0	0.3
Italia	-	-	-	-	-	-	100.0	1.5	-	-		-	-	-	100.0	0.2
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	26.0	2.4	-	-	61.0	1.2	-	-		-	13.0	0.9	100.0	0.2
Europa occidental total	88.2	29.4	0.2	2.4	-	-	7.9	17.2	0.9	2.8	0.7	6.1	2.0	15.4	100.0	24.4
Japón	-	-	-	-	-	-	33.3	0.5	66.7	1.5	-	-	-	-	100.0	0.2
Total	72.9	100.0	2.3	100.0	-	-	11.2	100.0	7.6	100.0	2.8	100.0	3.1	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A/32

TRINIDAD Y TABAGO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, 1967

País inversor	Petróleo		Minería		Agricultura		Manufactura		Comercio		Servicio público		Otras		Total	
	Valor en libros a fines del año 1967 en millones de dólares															
Estados Unidos	330.0		-		-		130.0		35.0		-		25.0		520.0	
Canadá	-		-		-		2.0		-		-		2.5		4.5	
Reino Unido	26.0		0.3		42.0		18.0		13.0		3.0		20.0		122.3	
Holanda	39.0		-		-		-		-		-		-		39.0	
Alemania occidental	-		-		-		-		-		-		-		-	
Francia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Suiza	-		-		-		-		-		-		-		-	
Italia	-		-		-		-		-		-		-		-	
Bélgica	-		-		-		-		-		-		-		-	
Otros países europeos	-		-		-		-		-		-		-		-	
Europa occidental total	65.0		0.3		42.0		18.0		13.0		3.0		20.0		161.3	
Japón	-		-		-		1.0		-		-		-		1.0	
Total	395.0		0.3		42.0		151.0		48.0		3.0		47.5		686.8	
	Porcentajes (horizontal y vertical)															
Estados Unidos	63.5	83.5	-	-	-	-	25.0	86.1	6.7	72.9	-	-	4.8	52.6	100.0	75.7
Canadá	-	-	-	-	-	-	44.4	1.3	-	-	-	-	55.6	5.3	100.0	0.7
Reino Unido	21.2	6.6	0.2	100.0	34.3	100.0	14.7	11.9	10.6	27.1	2.4	100.0	16.4	42.1	100.0	17.8
Holanda	100.0	9.9	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	5.7
Alemania occidental	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Francia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Suiza	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Italia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bélgica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros países europeos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Europa occidental total	40.3	16.5	0.2	100.0	26.0	100.0	11.2	11.9	0.8	27.1	1.9	100.0	13.4	42.1	100.0	23.5
Japón	-	-	-	-	-	-	100.0	0.7	-	-	-	-	-	-	100.0	0.1
Total	57.5	100.0	0.0	100.0	6.1	100.0	22.0	100.0	7.0	100.0	0.4	100.0	6.9	100.0	100.0	100.0

Fuente: Véase cuadro A/4.

Cuadro A-33

AMERICA LATINA: LOS FLUJOS TOTALES NETOS DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA TOTAL, POR PAISES DE LA REGION, 1965-1973

(En millones de dólares)

País/area	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973
Argentina	43.0	40.0	10.0	7.0	13.0	11.0	11.0	9.8	9.7
Brasil	154.0	159.0	115.0	136.0	218.0	196.0	225.0	414.7	1 086.9
México	214.0	183.0	130.0	227.0	297.0	323.0	307.0	300.7	372.8
Subtotal 3 países grandes	411.0	382.0	255.0	370.0	528.0	530.0	543.0	725.2	1 469.4
Bolivia	12.5	2.0	0.5	6.5	9.1	-75.9	1.9	-10.5	4.7
Chile	-38.0	-30.0	3.0	142.0	85.0	41.0	-42.0	...	...
Colombia	10.0	40.0	42.0	50.0	54.0	43.0	43.0	18.5	26.5
Ecuador	7.4	16.0	16.4	29.2	38.6	88.6	162.1	150.0	
Perú	38.0	18.0	-18.0	-20.0	6.0	-70.0	21.0	47.8	65.1
Venezuela	-12.0	-123.0	-4.0	184.0	224.0	-25.0	215.0	57.5	83.2
Subtotal Pacto Andino	17.9	-77.0	39.9	391.7	416.7	1.7	401.0	263.3	233.8
Paraguay	3.3	2.1	2.8	2.7	5.7	3.8	7.1	2.9	9.8
Costa Rica	0.1	14.6	15.7	4.5	24.1	26.4	22.0	25.8	26.8
El Salvador	7.2	8.5	9.8	8.2	7.0	3.7	7.0	6.6	3.6
Guatemala	14.1	14.5	18.2	22.8	24.4	22.5	22.8	15.3	27.7
Honduras	6.3	8.2	8.7	14.4	8.8	8.4	7.3	0.7	6.5
Nicaragua	8.2	12.2	14.5	16.4	12.0	15.0	13.3	10.0	8.1
Subtotal Mercado Común Centroamericano	35.9	58.0	66.9	601.1	66.3	76.3	76.0	72.4	58.4
Haití	1.0	1.0	1.0	1.1	2.2	2.8	3.4	4.1	8.7
Panamá	8.9	11.8	3.7	12.6	19.3	33.4	15.7	13.4	11.9
República Dominicana	6.0	...	...	23.0	24.1	58.4	50.0	44.7	34.5
Total 19 países	484.0	377.9	369.3	867.4	1 072.3	706.1	1 092.6	1 112.0	1 840.8
Barbados	1.6	7.6	8.2	8.4	6.4	8.7	12.7	16.5	13.3
Guyana	9.4	17.9	18.9	13.5	9.8	9.0	-55.6	2.5	-1.1
Jamaica	14.3	66.1	90.1	122.0	102.6	162.1	174.7	97.5	73.8
Trinidad y Tabago	62.6	24.8	26.4	22.5	31.4	75.0	80.1	87.9	31.6
Subtotal 4 países del Caribe	87.9	116.4	143.6	166.4	150.2	254.8	211.9	204.4	117.6
Total 23 países de América Latina a/	571.9	494.3	512.9	1 033.8	1 222.5	960.9	1 304.5	1 316.4	1 958.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de Balance of Payments Yearbook, IMF, abril 1975.

a/ Incluye Uruguay.

Cuadro A-34

MAYORES PAISES INVERSORES (CAD-OECD): INVERSION DIRECTA ACUMULADA EN LOS PAISES EN DESARROLLO, 1967-1972

Región de destino	1967	1971	1972	1967	1971	1972	Tasas de aumento	
	En billones de dólares			En % del total mundial			1967-1972	1971-1972
Total mundial	35.1	46.9	51.6	100.0	100.0	100.0	8.0	10.0
Africa	6.6	8.4	9.4	18.8	18.1	18.2	7.3	11.9
Asia a/	5.0	8.0	8.8	14.2	16.8	17.1	12.0	10.0
Oriente Medio	3.1	3.5	3.9	8.8	7.5	7.6	4.7	11.4
América Latina (23)	18.4b/	23.1	24.8	52.5	49.3	48.1	6.2	7.4
	En millones de dólares			En % del total de América Latina			1967-1972	1971-1972
Argentina	1 821	2 240	2 300	10.2	9.7	9.2	4.8	2.7
Brasil	3 728	5 100	6 150	20.8	22.1	24.8	10.5	20.6
México	1 787	2 450	2 650	10.0	10.6	10.7	8.2	8.2
Subtotal 3 países grandes	7 336	9 790	11 100	41.0	42.4	44.7	8.6	13.4
Bolivia	144	70	75	0.8	0.3	0.3	-12.2	7.1
Chile	963	850	765	5.4	3.7	3.1	-4.5	-10.0
Colombia	728	900	910	4.1	3.9	3.7	4.6	1.1
Ecuador	82	300	350	0.4	1.3	1.4	34.0	16.7
Perú	782	850	880	4.4	3.7	3.5	2.4	3.5
Venezuela	3 495	3 700	3 700	19.5	16.0	14.9	1.1	...
Subtotal Pacto Andino	6 194	6 670	6 680	34.6	28.9	26.9	1.5	0.1
Paraguay	35	45	45	0.2	0.2	0.2	5.2	...
Uruguay	60	80	80	0.3	0.3	0.3	5.9	...
Costa Rica	135	170	185	0.8	0.7	0.7	6.5	8.8
El Salvador	77	97	100	0.4	0.4	0.4	5.4	3.1
Guatemala	147	185	190	0.8	0.8	0.8	5.3	2.7
Honduras	169	200	200	0.9	0.9	0.8	3.4	...
Nicaragua	73	85	85	0.4	0.4	0.3	3.1	...
Subtotal Mercado Común Centroamericano	601	737	760	3.3	3.2	3.0	4.8	3.1
Haití	36	50	55	0.2	0.2	0.2	8.8	10.0
Panamá	830	1 650	1 650	4.6	7.1	6.6	14.7	...
República Dominicana	158	280	315	0.9	1.2	1.3	14.8	12.5
Total 19 países	15 250	19 302	20 685	85.2	83.6	83.3	6.3	7.2
Barbados c/	1 109	1 650	1 800	6.2	7.1	7.3	10.2	9.1
Guyana	189	135	135	1.1	0.6	0.5	-6.5	...
Jamaica	671	1 000	1 100	3.7	4.3	4.4	10.4	10.0
Trinidad y Tabago	687	1 000	1 100	3.8	4.3	4.4	9.9	10.0
Subtotal 4 países del Caribe	2 656	3 785	4 135	14.8	16.4	16.6	9.3	9.2
Total 23 países de América Latina	17 906	23 087	24 820	100.0	100.0	100.0	6.7	7.5

Fuente: OCDE, "Stock of Private Direct Investments by Member countries of the DAC in Developing Countries, end 1972", París, 1974.

a/ Incluye Oceanía.

b/ Hemisferio occidental, excluyendo Estados Unidos y Canadá.

c/ Barbados e Indias Occidentales Británicas.

Cuadro A-35

AMERICA LATINA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA TOTAL Y MANUFACTURERA DE ORIGEN ESTADOUNIDENSE, 1960-1973

(Valor de libros, a fines de año, en millones de dólares)

País de destino	1960		1965		1967		1970		1973		Tasa promedia de crecimiento						Inversión manufacturera en porcentaje del total		
											1960-1965		1965-1970		1970-1973				
	Total	Manufactura	Total	Manufactura	Total	Manufactura	Total	Manufactura	Total	Manufactura	Total	Manufact.	Total	Manufact.	Total	Manufact.	1960	1970	1973
Argentina	472	213	992	617	1 082	678	1 281	771	1 407	872	16.0	24.0	5.3	4.6	3.2	4.2	45	60	62
Brasil	953	515	1 074	723	1 327	893	1 847	1 247	3 199	2 213	2.4	7.0	11.5	11.5	20.0	21.0	54	68	69
Colombia	424	92	526	160	597	192	698	235	727	302	4.4	11.7	5.8	8.0	1.4	8.7	22	34	42
Chile	738	22	829	39	879	61	748	66	619	44	2.4	12.1	-2.0	11.1	-6.1	-12.6	3	9	7
México	795	391	1 182	756	1 346	890	1 786	1 199	2 249	1 567	8.3	14.1	8.6	9.7	8.0	9.3	49	67	70
Panamá	405	9	724	24	801	33	1 251	117	1 665	184	12.3	22.0	11.6	37.0	10.0	16.3	2	9	11
Otros centroamericanos a/	381	11	626	62	758	105	624	74	653	119	10.4	41.0	-	3.6	1.5	17.2	3	12	18
Perú	446	35	515	79	660	98	688	92	793	96	2.9	17.7	6.0	3.1	4.8	1.4	8	13	12
Venezuela	2 569	180	2 705	246	2 555	311	2 704	462	2 591	619	1.0	6.4	-	13.4	-1.4	10.2	7	17	24
Otros b/	249	25	218	38	263	44	626	73	893	106	-2.6	8.7	23.0	13.9	12.6	13.2	10	12	12
Total 19 países América Latina	7 432	1 493	9 391	2 744	10 268	3 305	12 252	4 336	14 797	6 122	4.8	12.9	5.5	9.6	6.5	12.2	20	35	41
Otros Hemisferio Occidental	884	21	1 445	200	1 779	276	2 508	285	3 655	338	10.3	57.0	11.7	7.3	13.4	5.9	2	11	9
Total América Latina c/	8 316	1 514	10 836	2 944	12 047	3 581	14 760	4 621	18 452	6 460	5.4	14.2	6.4	9.4	7.7	11.8	18	31	35
Total mundial	32 778	11 164	49 328	19 339	59 486	24 167	78 178	32 261	107 268	45 791	8.5	11.6	9.6	10.8	11.1	12.4	34	41	43

Fuente: Survey of Current Business, August 1961 y 1962, September 1967, October 1969, November 1972, August 1974, (datos preliminares).

a/ Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.

b/ Bolivia, República Dominicana, Ecuador, Haití, Paraguay y Uruguay.

c/ Hemisferio Occidental, excluyendo a Estados Unidos y Canadá.

Cuadro A-36

BRASIL: INVERSION DIRECTA ACUMULADA TOTAL POR LOS PAISES INVERSORES[a] ENTRE 1969 Y 1974

(Valores a fines del año, en millones de dólares)

País inversor	1969		1970		1971		1972		1973		1974		1969-1974 tasa promedio anual de la inversión total (en %)	Reinversión en porcentaje del total		Distribución porcentual de la inversión total por país	
	Total	Reinv.	Total	Reinv.	Total	Reinv.	Total	Reinv.	Total	Reinv.	Total	Reinv.		1969	1974	1969	1974
Estados Unidos	816	373	986	460	1 096	553	1 272	616	1 717	718	2 022	803	19.9	45.7	39.7	47.7	33.5
Canadá	168	16	260	40	294	58	305	69	360	107	401	123	19.0	9.5	30.7	9.8	6.7
América del Sur, total	61	5	88	17	103	15	123	24	162	42	223	65	30.0	8.1	29.1	3.6	3.7
Panamá	49	4	66	13	80	12	98	22	132	38	187	63	31.0	8.1	33.7	2.9	3.1
Antillas Holandesas	62	34	58	21	75	31	77	37	113	60	132	82	16.3	54.8	62.1	3.6	2.2
Europa, total	530	96	811	259	1 172	456	1 384	566	1 832	762	2 506	982	36.0	18.1	39.2	31.0	41.6
CEE, total	291	40	418	88	619	203	747	277	1 026	400	1 342	480	36.0	13.7	35.8	17.0	22.3
Alemania Federal	177	29	252	72	331	93	372	101	521	165	710	195	32.0	16.3	27.5	10.0	11.8
Bélgica	38	2	46	7	54	9	58	13	61	15	68	19	12.3	5.2	27.9	2.2	1.1
Luxemburgo	17	-	30	-	36	2	46	8	108	36	130	39	45.0	...	30.0	1.0	2.1
Francia	35	7	34	2	130	91	165	122	205	138	242	151	47.0	20.0	59.9	2.0	4.0
Países Bajos	8	1	23	1	36	2	70	30	96	44	154	74	81.0	12.5	48.0	0.5	2.5
AELI, total	237	56	391	171	551	253	635	289	802	361	1 157	501	38.0	23.6	43.3	13.9	19.2
Reino Unido	109	41	208	137	273	192	281	195	342	231	401	268	30.0	37.6	66.8	6.4	6.6
Suecia	17	-	39	13	58	25	69	30	73	31	119	64	48.0	...	53.8	1.0	2.0
Suiza	105	12	132	18	192	33	254	61	357	96	560	165	40.0	11.4	29.5	6.1	9.3
Japón	55	1	105	3	125	5	193	7	318	10	598	15	61.0	1.8	2.5	3.2	9.9
Gran total	1 710	525	2 347	801	2 911	1 122	3 404	1 323	4 579	1 720	6 027	2 102	29.0	30.7	34.9	100.0	100.0

Fuente: Boletín do Banco Central do Brasil, Vol. 10 Nº 8, agosto de 1974 y Vol. 11 Nº 5, mayo de 1975.

a/ Datos de Registro de las Inversiones Extranjeras Directas, compilados por el Banco Central de Brasil, que reflejan solo los flujos externos acumulados, incluyendo a las reinversiones pero excluyendo a los créditos y otro tipo de financiamiento local. Por eso no son comparables con los datos de DAC-OECD(A/13).

Cuadro A-37

BRASIL: INVERSION DIRECTA ACUMULADA TOTAL POR RAMAS ECONOMICAS, 1971-1974

(Valores afines del año, en millones de dólares)

Ramas económicas	1971	1972	1973	1974	1971-1974 Tasa promedia anual (en %)	Composición en porcentaje			
						1971	1972	1973	1974
Industria manufacturera	2 384	2 802	3 526	4 515	24.0	81.9	82.3	77.0	74.9
Servicios de utilidad pública	141	157	155	208	13.8	4.8	4.6	3.4	3.4
Bancos	78	82	109	333	62.0	2.7	2.4	2.4	5.5
Consultorías, represent., participac. y administración de bienes	63	77	222	361	79.0	2.2	2.3	4.8	6.0
Comercio	79	82	134	196	35.0	2.7	2.4	2.9	3.3
Otras ramas	166	204	433	414	36.0	5.7	6.0	9.5	6.9
Total inversión directa	2 911	3 404	4 579	6 027	28.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente y nota: véase el cuadro A-38.

Cuadro A-38

BRASIL: INVERSION EXTRANJERA DIRECTA POR RAMAS DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, 1930-1970

(Valores acumulados de flujos anuales, en miles de dólares)

Sectores	1930-1945	1946-1960	1961-1965	1966 1970	Distribución en porcentaje del total 1930-1945	1946-1960	1961-1965	1966-1970
1. Alimentos, bebidas y tabaco	25 544	71 696	58 473	100 412	44.2	9.7	12.7	9.8
2. Textiles, calzado y piel	968	19 568	12 155	31 015	1.7	2.6	2.6	3.0
3. Madera, muebles, papel, imprenta	317	10 652	13 974	38 467	0.5	1.4	3.0	3.7
4. Productos de caucho	2 078	44 316	29 300	29 508	3.6	6.0	6.4	2.9
5. Farmacéuticos y cosméticos	692	39 805	30 407	52 748	1.2	5.4	6.6	5.1
6. Química (incl. prod. del petróleo)	13 986	209 096	95 415	224 197	24.2	28.2	20.8	21.8
7. Mat. de construcción (min. no met.)	6 654	14 026	6 340	27 961	11.5	1.9	1.4	2.7
8. Metalurgia	2 022	66 100	57 758	52 875	3.5	8.9	12.6	5.1
9. Maquinaria excluida eléctrica	1 302	39 367	32 311	53 641	2.3	5.3	7.0	5.2
10. Maquinaria eléctrica	4 191	63 165	39 793	134 044	7.3	8.5	8.7	13.0
11. Equipo de transporte	...	157 670	78 791	267 259	...	21.3	17.2	26.0
12. Conglomerados y otros	...	6 276	4 442	17 654	...	0.8	1.0	1.7
Total industria manufacturera	57 754	741 737	459 159	1 029 781	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: "Capital Estrangeiro e Expansao Industrial no Brasil", Alvaro Piguxton, Textos para Discussão N° 10, Universidade de Brasilia, Instituto de Ciencias Humanas, Dpto. de Economía, 1973, cuadros II y XIV, sobre la base de datos del Banco Central do Brasil.

Cuadro A-39

BRASIL: INVERSION DIRECTA ACUMULADA POR RAMAS DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, 1971-1974

(Valores a fines del año, en millones de dólares)

Sectores	1971		1972		1973		1974		Tasa promedia anual de la inversión total 1971-1974	Distribución porcentual de la inversión total por sector				Reinversión en porcentaje de la inversión total			
	Total	Reinversión	Total	Reinversión	Total	Reinversión	Total	Reinversión		1971	1972	1973	1974	1971	1972	1973	1974
1. Alimentos, bebidas y tabaco	260	174	296	190	382	241	544	310	20.0	10.9	10.5	10.8	12.1	66.9	64.1	63.0	57.0
2. Textiles, calzado y piel	82	40	86	38	141	47	216	60	27.0	3.4	3.1	4.0	4.8	48.7	44.1	33.3	27.8
3. Madera, muebles, papel, imprenta	79	33	89	42	118	51	145	57	16.4	3.3	3.2	3.4	3.2	41.7	47.1	43.2	39.3
4. Productos de caucho	104	68	114	69	116	69	127	75	5.1	4.4	4.1	3.3	2.8	65.3	60.5	59.4	59.1
5. Farmacéuticos y cosméticos	142	53	170	62	197	72	234	87	13.3	5.9	6.1	5.6	5.2	37.3	36.4	36.5	37.2
6. Productos de petróleo	197	150	203	157	227	168	241	178	5.2	8.3	7.2	6.4	5.3	76.1	77.3	74.0	73.9
7. Química básica	445	159	502	170	588	191	732	234	13.2	18.7	17.9	16.7	16.2	35.7	33.8	32.4	32.0
8. Materiales de construcción	62	26	106	61	124	65	164	79	28.0	2.6	3.8	3.5	3.6	41.9	57.5	52.4	48.2
9. Metalurgia	214	44	267	69	360	104	454	128	21.0	9.0	9.5	10.2	10.1	20.5	25.8	28.8	28.2
10. Maquinaria, excl. eléctrica	124	28	162	40	234	53	363	88	31.0	5.2	5.8	6.6	8.0	22.5	24.6	22.6	24.2
11. Maquinaria eléctrica	261	98	325	129	336	133	425	161	13.0	10.9	11.6	9.5	9.4	37.5	39.6	39.5	37.9
12. Equipo de transporte	405	110	476	148	672	245	813	289	19.0	17.0	17.0	19.1	18.0	27.1	31.0	36.4	35.5
13. Conglomerados y otros	9	2	6	5	31	11	57	13	60.0	0.4	0.2	0.9	1.3	22.2	83.3	35.4	22.8
Total industria manufacturera	2 384	985	2 802	1 180	3 526	1 450	4 515	1 759	17.3	100.0	100.0	100.0	100.0	41.3	42.1	41.1	39.0

Fuente y nota: Véase el cuadro A-38.

Cuadro A-40

MEXICO: LA INVERSION DIRECTA ACUMULADA POR LOS PAISES INVERSORES Y LAS RAMAS ECONOMICAS, 1960-1970

(Valor acumulado en libros, a fines del año, en millones de dólares)

País de origen/Rama económica	1960	1965	1967	1970	Distribución en porcentaje del total		
					1960	1965	1970
Estados Unidos	900	1 457	1 675	2 241	83.2	83.5	79.4
Canadá	24	32	39	44	2.2	1.8	1.6
Alemania	6	32	42	95	0.6	1.8	3.4
Francia	17	16	20	44	1.6	0.9	1.5
Holanda	8	21	33	50	0.7	1.2	1.8
Inglaterra	55	57	114	94	5.1	3.3	3.3
Italia	11	45	49	55	1.0	2.6	1.9
Suecia	16	20	25	36	1.5	1.1	1.3
Suiza	14	31	46	78	1.3	1.8	2.8
Total Europa Occidental	127	222	339	452	11.8	12.7	16.0
Japón	5	11	22	22	0.5	0.7	0.8
Venezuela	9	4	5	6	0.8	0.2	0.2
Otros	16	19	26	57	1.5	1.1	2.0
Total	1 081	1 745	2 096	2 822	100.0	100.0	100.0
Agricultura	19	18	15	31	1.8	1.0	1.1
Minería	169	132	135	155	15.6	7.6	5.5
Petróleo	22	45	55	26	2.0	2.6	0.9
Industria manufacturera	602	1 201	1 505	2 083	55.7	68.8	73.8
Construcción	9	10	11	10	0.8	0.6	0.4
Electricidad	15	12	3	3	1.4	0.7	0.1
Comercio	196	285	320	436	18.1	16.3	15.4
Transportes	31	9	9	8	2.9	0.5	0.3
Otras	18	33	43	70	1.7	1.9	2.5
Total	1 081	1 745	2 096	2 822	100.0	100.0	100.0

Fuente: B. Sepúlveda y A. Chumacero, "La inversión extranjera en México", Fondo de Cultura Económica, México 1973, cuadros 1 y 3 del Apéndice Estadístico.

Cuadro A-41

MEXICO: LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA POR RAMAS DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, 1960-1970

(Valor acumulado en libros, a fines del año, en millones de dólares)

Rama	1960	1965	1967	1970	Distribución en porcentaje del total		
					1960	1965	1970
Alimentos	43	88	99	148	7.2	7.3	7.1
Bebidas	20	31	56	87	3.3	2.6	4.2
Tabaco	18	53	47	59	3.0	4.4	2.8
Textiles	15	19	28	43	2.5	1.6	2.1
Calzado y vestido	1	6	9	14	0.2	0.5	0.7
Madera y corcho	...	...	1	3	...	...	0.1
Muebles y accesorios	1	3	11	10	0.2	0.3	0.5
Papel y productos	23	55	58	64	3.8	4.6	3.1
Imprenta y editoriales	4	18	20	26	0.7	1.5	1.2
Cuero y productos	...	1	1	2	...	0.1	0.1
Caucho	52	64	62	86	8.6	5.3	4.1
Productos químicos	213	362	475	618	35.4	30.1	29.7
Minerales no metálicos	36	66	70	81	6.0	5.5	3.9
Productos metálicos básicos	31	47	57	77	5.1	3.9	3.7
Productos metálicos	24	64	90	125	4.0	5.3	6.0
Maquinaria no eléctrica	17	58	83	113	2.8	4.8	5.4
Maquinaria eléctrica	52	91	148	215	8.6	7.6	10.3
Equipo de transporte	37	157	153	212	6.1	13.1	10.2
Manufacturas diversas	15	18	37	100	2.5	1.5	4.8
Total	602	1 201	1 505	2 083	100.0	100.0	100.0

Fuente: B. Sepúlveda y A. Chumacero, op. cit., cuadro 4 del Apéndice Estadístico.

Cuadro A-42

LAS FILIALES MANUFACTURERAS EN ALGUNOS PAISES DE AMERICA LATINA PERTENECIENTES A LAS ET DE LOS ESTADOS UNIDOS, (1967) Y A LAS ET NO ESTADOUNIDENSES, (1970): LA DISTRIBUCION SEGUN EL VALOR DE LAS VENTAS DEL SISTEMA DE LAS ET

(Número de filiales)

País	Escala de ventas a/ en millones de dólares					
	100-599		600-999		1 000 y más	
	Estados Unidos	Otras b/	Estados Unidos	Otras b/	Estados Unidos	Otras b/
Argentina	55	16	32	17	47	86
Brasil	70	23	32	41	72	115
México	122	15	57	19	104	60
Subtotal países grandes	247	54	121	77	223	261
Chile	20	7	2	3	19	14
Colombia	38	5	20	5	55	17
Perú	18	2	6	8	27	21
Venezuela	46	7	28	8	60	31
Subtotal 4 países del Pacto Andino	122	21	56	24	161	83
Centroamérica y Caribe	50	13	36	12	51	63
Otros países	7	6	12	5	25	12
Total América Latina	426	94	225	118	458	419
Alemania Federal	90	57	51	51	102	209
Francia	96	108	42	78	98	247
Canadá	187	29	144	42	198	191
Total mundial	1 524	1 047	906	882	1 731	3 582

Fuente: Elaborado sobre la base de J.W. Vaupel y J.P. Curhan "The World's Multinational Enterprises", a Sourcebook of tables, Graduate School of Business Administration, Harvard University, Boston, 1973, cuadros 22.1.1 y 22.1.2.

Nota: Nota general para los cuadros A-42 - A-46: Filiales de Otras ET (no estadounidenses), corresponde a aquellas procedentes de: Alemania Federal, Bélgica, Canadá, Francia, Holanda, Italia, Japón, Luxemburgo, Reino Unido, Suiza y Suecia.

América Latina: Corresponde al Hemisferio occidental excluyendo a Estados Unidos y Canadá.

a/ Sobre la base de ventas consolidadas mundial.

b/ Incluye solamente ventas desde 400-599 millones de dólares.

Cuadro A-43

LAS FILIALES MANUFACTURERAS EN ALGUNOS PAISES DE AMERICA LATINA PERTENECIENTES A LAS ET DE LOS ESTADOS UNIDOS, (1967) Y A LAS ET NO ESTADOUNIDENSES, (1970): LA DISTRIBUCION SEGUN EL NUMERO SECTORES Y PAISES

(Número de filiales)

País	Número de sectores a/						Número de países b/			
	1-3		4-9		10 y más		2-6		7 y más	
	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras
Argentina	22	12	83	32	30	77	1	2	132	119
Brasil	29	17	89	57	59	112	-	12	177	173
México	49	9	164	29	75	59	2	2	284	95
Subtotal países grandes	100	38	336	118	164	248	3	16	593	387
Chile	2	3	28	5	14	20	-	-	42	28
Colombia	13	2	64	7	37	19	-	2	114	26
Perú	5	6	31	7	16	18	-	6	51	25
Venezuela	16	1	78	19	41	26	-	2	135	44
Subtotal 4 países del pacto Andino	46	12	201	38	108	83	-	10	342	123
Centroamérica y Caribe	14	7	97	29	28	54	-	7	139	83
Otros países	1	1	25	6	18	16	-	1	44	22
Total América Latina	151	58	659	191	318	401	3	34	1 121	615
Alemania Federal	40	8	140	70	68	242	3	13	244	303
Francia	40	16	129	79	69	346	2	24	233	417
Canadá	71	10	313	57	159	206	4	4	534	269
Total mundial	595	350	2 423	1 354	1 228	2 258	27	1 929	4 219	5 511

Fuente: Véase Vaupel y Curhan, op. cit., cuadros 25.1.1, 25.1.2, 28.1.1, 28.1.2.

Nota: Ver nota general en el cuadro A-42.

a/ Número de sectores (3 dígitos de la clasificación CIIU) en que actúa la matriz fuera del país de origen.

b/ Incluye el país de origen.

Cuadro A-44

LAS FILIALES MANUFACTURERAS EN ALGUNOS PAISES DE AMERICA LATINA PERTENECIENTES A LAS ET DE LOS ESTADOS UNIDOS, (1967) Y A LAS ET NO ESTADOUNIDENSES, (1970): LA DISTRIBUCION SEGUN EL AÑO DE SU ENTRADA EN EL SISTEMA DE LAS ET

(Número de filiales)

País	Estados Unidos			Europa			Japón		
	Hasta 1945	1946-1961	1962-1967	Hasta 1945	1946-1961	1962-1970	Hasta 1945	1946-1961	1962-1970
Argentina	43	65	42	12	31	38	-	1	2
Brasil	37	113	43	9	39	79	1	12	21
México	45	166	117	2	19	39	-	3	6
Subtotal países grandes	125	344	202	23	89	156	1	16	29
Chile	12	11	19	5	3	15	-	-	2
Colombia	14	61	43	2	3	13	-	-	2
Perú	12	22	19	-	6	10	-	-	8
Venezuela	12	84	44	-	4	19	-	-	5
Subtotal 4 países del Pacto Andino	50	178	125	7	16	57	-	-	17
Centroamérica y Caribe	28	70	86	7	5	16	-	1	16
Otros países	7	20	15	2	1	6	-	-	2
Total América Latina	210	612	426	39	111	236	1	17	64
Alemania Federal	62	105	113	72	22	130	1	-	-
Francia	62	121	130	42	53	229	-	-	1
Canadá	248	297	194	5	32	71	-	-	4
Total mundial	979	2 009	1 848	623	609	1 791	44	65	412

Fuente: Véase Vaupel y Curhan, op. cit., cuadros 1.17.1, 1.17.4, 1.17.5.
Nota: Ver nota general en el cuadro A-42.

Cuadro A-45

LAS FILIALES MANUFACTURERAS EN ALGUNOS PAISES DE AMERICA LATINA PERTENECIENTES A LAS ET DE LOS ESTADOS UNIDOS, (1967) Y A LAS ET NO ESTADOUNIDENSES, (1970)a/: LA DISTRIBUCION SEGUN EL ORIGEN DE LAS ET

(Número de filiales)

País	Estados Unidos	Alemania	Francia	Italia	Reino Unido	Suecia	Suiza	Japón	Canadá	Total de las filiales no Estadounidenses
Argentina	136	31	24	9	29	3	11	3	6	126
Brasil	178	47	28	11	27	6	14	34	6	200
México	289	26	8	5	18	5	8	10	8	98
Subtotal países grandes	603	104	59	25	74	14	33	47	20	414
Chile	42	6	5	2	7	2	3	3	-	31
Colombia	115	6	2	1	7	2	3	2	3	28
Perú	51	8	1	3	5	2	3	9	-	32
Venezuela	136	4	2	10	9	2	4	6	6	47
Subtotal 4 países del Pacto Andino	344	24	10	16	28	8	13	20	9	138
Centroamérica y Caribe	140	11	3	2	32	2	5	18	12	92
Otros países	42	2	3	1	11	-	4	3	2	27
Total América Latina	1 129	141	73	44	145	24	55	88	43	668
Alemania Federal	246	2	42	15	125	15	64	1	8	319
Francia	238	125	-	10	100	17	48	-	10	475
Canadá	552	27	9	1	177	4	12	5	-	292
Total mundial	4 246	792	429	133	2 269	171	397	483	201	5 680

Fuente: Véase Vaupel y Curhan, op. cit., cuadros 1.1, 1.21.1.

Nota: Ver nota general en el cuadro A-42.

a/ Las empresas de propiedad de más de un país, se consideran como sigue: Royal Dutch/Shell de propiedad de Holanda, Unilever de propiedad de Reino Unido, Agfa/Gewaert de propiedad de República Federal de Alemania.

Cuadro A-46

LAS FILIALES MANUFACTURERAS EN ALGUNOS PAISES DE AMERICA LATINA PERTENECIENTES A LAS ET DE LOS ESTADOS UNIDOS, (1967) Y A LAS ET NO ESTADOUNIDENSES, (1970): LA DISTRIBUCION DE LAS FILIALES SEGUN RAMAS EN LAS CUALES OPERAN

(Número de filiales)

País	Tradicionales a/		Química b/		Metalmecánicas c/		Otras d/	
	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras	Estados Unidos	Otras
Argentina	18	17	38	35	46	48	23	12
Brasil	26	24	45	49	64	80	27	16
México	46	10	94	34	86	42	30	4
Subtotal países grandes	90	51	177	118	196	170	80	32
Chile	8	4	7	13	8	7	8	2
Colombia	31	6	37	10	21	10	17	1
Perú	20	6	13	9	6	14	8	-
Venezuela	48	8	28	13	24	15	21	4
Subtotal 4 países del Pacto Andino	107	24	85	45	59	46	54	7
Centroamérica y Caribe	45	31	47	14	17	28	13	12
Otros países	12	8	13	6	8	3	8	2
Total América Latina	254	114	322	183	280	249	155	53
Alemania Federal	38	51	42	79	85	108	53	56
Francia	34	61	57	121	79	140	35	56
Canadá	130	74	109	49	180	97	53	38

Fuente: Véase Vaupel y Curhan, op. cit., cuadros 1.8.1, 1.8.2.

Nota: Ver nota general en el cuadro A-42

a/ Alimentos, tabaco, textiles, madera, papel (CIIU, Divisiones 20 a 26).

b/ Química (CIIU, Rev. 1, División 28)

c/ Metales primarios, metales, maquinaria no eléctrica, eléctrica y electrónica, equipo de transporte (CIIU, Rev. 1, Divisiones 34 a 37)

d/ Petróleo, hule y llantas, bienes de precisión, otros (CIIU, Rev. 1, Divisiones 28, 29, 38, 19, 27, 31, 32 y 39).

Cuadro A/47

AMERICA LATINA: 77 ET DE LOS ESTADOS UNIDOS CON LAS PLANTAS FILIALES EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, SEGUN LA ACTIVIDAD PRINCIPAL, 1971

Escala		La Corporación y su sede	Principales productos	Países grandes				Pacto Andino							Centro América						América Latina		
A.L. b/	M c/			Argentina	Brasil	México	Total	Bolivia	Chile	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	Total	Costa Rica	El Salvador	Honduras	Nicaragua	Rep. Dominicana	Total	Países	Plantas	Empleo
				A. Alimentos, bebidas y tabaco																			
1	78	CPC International, Englewood, New Jersey	Alimentos	5	4	5	14	-	1	3	-	1	1	6	-	-	-	-	-	-	8d/	21d/	4 140
2	242	Castle and Cooke, Inc., Honolulu	Bebidas, cemento, jabón y plásticos	-	-	-	-	-	-	-	1	-	-	1	2	-	8	-	-	10	3	11	...
3	62	Ralston Purina, St. Louis, Missouri	Alimentos para animales	1	1	1	3	-	-	1	-	1	1	3	-	-	-	1	-	1	8d/	8d/	2 740
4	120	Standard Brands, New York	Alimentos	1	1	1	3	-	-	1	1	-	1	3	-	-	-	-	-	-	8e/	8e/	...
5	107	Philip Morris, New York	Tabaco	1	-	1	2	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	1	1	6f/	6f/	5 619
6	228	J.E.Seagram and Sons, New York	Licores	1	1	2	4	-	-	-	-	-	1	1	1	-	-	-	-	1	5	6	1 540
7	38	General Foods, White Plains, New York	Alimentos	-	3	2	5	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	3	6	4 128
8	164	Del Monte, San Francisco, California	Alimentos	-	-	2	2	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	2	3	...
9	202	Anderson, Clayton, Houston, Texas	Alimentos, almacenes	-	1	1	2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2	2	...
10	-	Canada Dry Corp., New York	Bebidas	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1	1	...
11	397	Guber Freemont, Michigan	Alimentos para niños		1	1	2						1	1	1					1	4	4	1 110
		Total		9	12	17	38	-	1	5	2	2	8	18	4	-	8	1	1	14		76	...
				B. Productos farmacéuticos, cosméticos y detergentes																			
1	118	Bristol-Myers, New York	Farmacéuticos	2	2	4	8	-	-	3	2	1	5	11	-	-	-	-	-	-	7	18	...
2	83	American Home Prod., New York	Farmacéuticos y para el hogar	2	1	1	4	-	1	2	-	1	2	6	-	-	1	-	-	1	9g/	12g/	...
3	133	Pfizer, New York	Farmacéuticos y cosméticos	2	1	3	6	-	1	1	-	1	1	4	1	-	-	-	-	1	8	11	4 059
4	98	Cyanamid, Wayne, New Jersey	Farmacéuticos y plásticos	2	3	2	7	-	-	2	-	-	-	2	-	-	-	-	-	-	4	9	...
5	-	Parke Davis, Detroit, Michigan	Farmacéuticos	1	1	1	3	-	1	1		1	1	4	-	-	-	-	-	-	8h/	8h/	...
6	150	Squibb, New York	Farmacéuticos	1	1	1	3	-	1	1	-	1	-	3	-	-	-	-	-	-	8e/	8e/	3 900
7	264	Upjohn Intern., Kalamazoo, Michigan	Farmacéuticos y cosméticos	1	1	2	4	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	5d/	6d/	...
8	276	Richardson-Merrell, New York	Farmacéuticos y dulces	-	2	3	5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3d/	6d/	2 119
9	93	Colgate-Palmolive, New York	Farmacéuticos, cosmét. y detergentes	1	1	-	2	-	-	1	-	-	-	1	1	-	-	-	1	1	5	5	...
10	144	Avon Products, New York	Perfumes y cosméticos	-	1	1	2	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	3	3	...
11	399	Armour Dial Int'l., Phoenix, Ar.	Farmacéutico y para el hogar	-	-	1	1	-	-	1	-	-	-	1	-	-	-	-	-	-	2	2	111
		Total		12	14	19	45	-	4	12	2	5	11	34	2	-	1	-	-	3		88	
				C. Combustibles y lubricantes																			
1	2	Exxon (ESSO), New York	Combustibles, propeno, butano	1	-	-	1	-	1	1	-	-	1	2	-	1	-	1	-	2	6	6	...
2	22	Atlantic-Richfield, New York	Lubricantes, químicos	-	2	-	2	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	2	3	130
3	11	Gulf Oil, Pittsburgh, Pen.	Combustibles	-	-	-	-	-	-	-	1	-	1	2	-	-	-	-	-	-	2	2	450
4	12	Standard Oil, S. Francisco, Cal.	Combustibles, asfalto	-	-		-	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	2d/	2d/	121
5	-	Creole Petroleum, New York	Combustibles, propeno, butano	-	-		-	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	1	1	8 700
		Total		1	2	-	3	-	-	1	1	-	5	7	-	1	-	1	-	2	...	14	...

Cuadro A-47 (continuación 1)

Escala A.L. b/	Escala M c/	La Corporación y su sede	Principales productos	Países grandes: Argentina	Brasil	México	Total	Pacto Andino: Bolivia	Chile	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	Total	Centro América: Costa Rica	El Salvador	Honduras	Nicaragua	Rep. Dominicana	Total	América Latina: Países	Plantas	Empleo
				D. Química, de papel y caucho																			
1	227	Container Corp., Chicago, Illinois	Papel y plásticos	-	-	10	10	-	-	22	-	-	12	34	-	-	-	-	-	-	3	44	5 000
2	17	Du Pont, Wilmington, Delaware	Químicos, pigmentos, fibras	6	8	14	28	-	-	2	-	-	1	3	-	-	-	-	-	-	5	31	7 000
3	25	Union Carbide, New York	Químicos, linternas, acumuladores	2	2	4	8	-	-	2	1	-	-	3	1	-	-	-	-	1	7	13	10 000
4	-	Liquid Carbonic, Chicago, Illinois	Químicos	1	1	1	3	1	2	1	-	1	1	6	-	-	-	-	-	-	9g/	10g/	605
5	47	W.R. Grace, New York	Químicos y papeles	1	1	2	4	-	-	1	-	2	2	5	-	-	-	-	-	-	6	9	...
6	19	Goodyear, Akron, Ohio	Neumáticos, cámaras, zapatos	1	1	1	3	-	-	1	-	1	1	3	-	-	-	-	-	-	7h/	7h/	7 783
7	135	Kimberly-Clark, Newark, Visc.	Papel para el hogar	-		1	1	-	-	2	-		1	3	-	1	-	-	-	1	5h/	6h/	1 947
8	34	Firestone, Abson, Ohio	Neumáticos, cámaras, textiles	1	2	1	4	-	-	-	-		1	1	1	-	-	-	-	1	5	6	3 650
9	104	Celanese, New York	Fibras sintéticas, plásticos	-	1	1	2	-	-	1	-	-	2	3	-	-	-	-	-	-	4	5	10 225
10	130	Crown Zellerbach, San Francisco, Cal.	Papel e impresos, plásticos	-	-	-		-	1	-	-		-	1	1	1	-	-	-	2	4d/	4d/	1 100
11	42	Monsanto, St. Louis, Missouri	Químicos y plásticos	1	-	1	2	-	-	-	-		-	-	-	1	-	1	-	2	4	4	1 404
12	51	Internat'l Paper, New York	Papel	-	-	-		-	-	1	-		1	2	-	-	-	-	-	-	2	2	...
13	60	Cities Service, New York	Petroquímica	1	1	-	2	-	-	-	-		-	-	-	-	-	-	-	-	2	2	...
14	23	Conoco, Stamford, Connecticut	Goma sintética	1	-	-	1	-	-	-	-		-	-	-	-	-	-	-	-	1	1	103
15	112	Olin, Stamford, Connecticut	Celulosa y papel	-	1	-	1	-	-	-	-		-	-	-	-	-	-	-	-	1	1	...
		Total		15	18	36	69	1	3	33	1	4	22	64	3	3	-	1	-	7	...	145	...
				E. Metalúrgica																			
1	177	Phelps Dodge, New York	Cables y alambres eléctricos	1	1	1	3	-	1	-	1	-	1	3	-	1	-	-	-	1	8h/	8h/	...
2	66	Armco, Middletown, Ohio	Productos de acero	1	1	1	3	-	1	-	-	1	1	3	-	-	-	-	-	-	7g/	7g/	2 900
3	82	Alcoa, Pittsburgh, Pensilvania	Aluminio, metalurgia	-	1	2	3	-	-	1	-	-	-	1	-	1	-	-	-	1	4	5	...
4	257	USM Corporation, Boston, Mas.	Artículos de metal, química	-	1	1	2	-	1	-	-	-	-	1	-	-	-	-	-	-	4g/	4g/	900
5	43	Continental Can, New York	Embalaje y cont. de metal	-	1	1	2	-	-	1	-	-	-	1	-	-	-	-	-	-	3	3	...
6	13	U.S. Steel, New York	Productos de acero	-	1	-	1	-	-	-	-	-	-		-	-	-	1	-	1	3d/	3d/	...
7	140	Kaiser Aluminium and Chemical, Oakland, California	Aluminio, electricidad	2	1	-	3	-	-	-	-	-	-		-	-	-	-	-	-	2	3	...
8	272	Cerro Corporation, New York	Cables y alambre de cobre	-	-	-		-	-	-	-	1	-	1	-	-	-	-	-	-	1	1	...
		Total		4	7	6	17	-	3	2	1	2	2	10	-	2	-	1	-	3	...	35	...

Cuadro A/47

AMERICA LATINA: 77 ET DE LOS ESTADOS UNIDOS CON LAS PLANTAS FILIALES EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, SEGUN LA ACTIVIDAD PRINCIPAL, 1971

Escala		La Corporación y su sede	Principales productos	Países grandes				Pacto Andino							Centro América						América Latina		
A.L. b/	M c/			Argentina	Brasil	México	Total	Bolivia	Chile	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	Total	Costa Rica	El Salvador	Honduras	Nicaragua	Rep. Dominicana	Total	Países	Plantas	Empleo
			A. Alimentos, bebidas y tabaco																				
1	78	CPC International, Englewood, New Jersey	Alimentos	5	4	5	14	-	1	3	-	1	1	6	-	-	-	-	-	-	8d/	21d/	4 140
2	242	Castle and Cooke, Inc., Honolulu	Bebidas, cemento, jabón y plásticos	-	-	-	-	-	-	-	1	-	-	1	2	-	8	-	-	10	3	11	...
3	62	Ralston Purina, St. Louis, Missouri	Alimentos para animales	1	1	1	3	-	-	1	-	1	1	3	-	-	-	1	-	1	8d/	8d/	2 740
4	120	Standard Brands, New York	Alimentos	1	1	1	3	-	-	1	1	-	1	3	-	-	-	-	-	-	8e/	8e/	...
5	107	Philip Morris, New York	Tabaco	1	-	1	2	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	1	1	6f/	6f/	5 619
6	228	J.E.Seagram and Sons, New York	Licores	1	1	2	4	-	-	-	-	-	1	1	1	-	-	-	-	1	5	6	1 540
7	38	General Foods, White Plains, New York	Alimentos	-	3	2	5	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	3	6	4 128
8	164	Del Monte, San Francisco, California	Alimentos	-	-	2	2	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	2	3	...
9	202	Anderson, Clayton, Houston, Texas	Alimentos, almacenes	-	1	1	2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2	2	...
10	-	Canada Dry Corp., New York	Bebidas	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1	1	...
11	397	Guber Freemont, Michigan	Alimentos para niños		1	1	2						1	1	1					1	4	4	1 110
		Total		9	12	17	38	-	1	5	2	2	8	18	4	-	8	1	1	14		76	...
			B. Productos farmacéuticos, cosméticos y detergentes																				
1	118	Bristol-Myers, New York	Farmacéuticos	2	2	4	8	-	-	3	2	1	5	11	-	-	-	-	-	-	7	18	...
2	83	American Home Prod., New York	Farmacéuticos y para el hogar	2	1	1	4	-	1	2	-	1	2	6	-	-	1	-	-	1	9g/	12g/	...
3	133	Pfizer, New York	Farmacéuticos y cosméticos	2	1	3	6	-	1	1	-	1	1	4	1	-	-	-	-	1	8	11	4 059
4	98	Cyanamid, Wayne, New Jersey	Farmacéuticos y plásticos	2	3	2	7	-	-	2	-	-	-	2	-	-	-	-	-	-	4	9	...
5	-	Parke Davis, Detroit, Michigan	Farmacéuticos	1	1	1	3	-	1	1		1	1	4	-	-	-	-	-	-	8h/	8h/	...
6	150	Squibb, New York	Farmacéuticos	1	1	1	3	-	1	1	-	1	-	3	-	-	-	-	-	-	8e/	8e/	3 900
7	264	Upjohn Intern., Kalamazoo, Michigan	Farmacéuticos y cosméticos	1	1	2	4	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	5d/	6d/	...
8	276	Richardson-Merrell, New York	Farmacéuticos y dulces	-	2	3	5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3d/	6d/	2 119
9	93	Colgate-Palmolive, New York	Farmacéuticos, cosmét. y detergentes	1	1	-	2	-	-	1	-	-	-	1	1	-	-	-	1	1	5	5	...
10	144	Avon Products, New York	Perfumes y cosméticos	-	1	1	2	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	3	3	...
11	399	Armour Dial Int'l., Phoenix, Ar.	Farmacéutico y para el hogar	-	-	1	1	-	-	1	-	-	-	1	-	-	-	-	-	-	2	2	111
		Total		12	14	19	45	-	4	12	2	5	11	34	2	-	1	-	-	3		88	
			C. Combustibles y lubricantes																				
1	2	Exxon (ESSO), New York	Combustibles, propeno, butano	1	-	-	1	-	1	1	-	-	1	2	-	1	-	1	-	2	6	6	...
2	22	Atlantic-Richfield, New York	Lubricantes, químicos	-	2	-	2	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	2	3	130
3	11	Gulf Oil, Pittsburgh, Pen.	Combustibles	-	-	-	-	-	-	-	1	-	1	2	-	-	-	-	-	-	2	2	450
4	12	Standard Oil, S. Francisco, Cal.	Combustibles, asfalto	-	-		-	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	2d/	2d/	121
5	-	Creole Petroleum, New York	Combustibles, propeno, butano	-	-		-	-	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	-	1	1	8 700
		Total		1	2	-	3	-	-	1	1	-	5	7	-	1	-	1	-	2	...	14	...

Cuadro A-47 (continuación 1)

Escala A.L. b/	Escala M c/	La Corporación y su sede	Principales productos	Países grandes: Argentina	Brasil	México	Total	Pacto Andino: Bolivia	Chile	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	Total	Centro América: Costa Rica	El Salvador	Honduras	Nicaragua	Rep. Dominicana	Total	América Latina: Países	Plantas	Empleo
				D. Química, de papel y caucho																			
1	227	Container Corp., Chicago, Illinois	Papel y plásticos	-	-	10	10	-	-	22	-	-	12	34	-	-	-	-	-	-	3	44	5 000
2	17	Du Pont, Wilmington, Delaware	Químicos, pigmentos, fibras	6	8	14	28	-	-	2	-	-	1	3	-	-	-	-	-	-	5	31	7 000
3	25	Union Carbide, New York	Químicos, linternas, acumuladores	2	2	4	8	-	-	2	1	-	-	3	1	-	-	-	-	1	7	13	10 000
4	-	Liquid Carbonic, Chicago, Illinois	Químicos	1	1	1	3	1	2	1	-	1	1	6	-	-	-	-	-	-	9g/	10g/	605
5	47	W.R. Grace, New York	Químicos y papeles	1	1	2	4	-	-	1	-	2	2	5	-	-	-	-	-	-	6	9	...
6	19	Goodyear, Akron, Ohio	Neumáticos, cámaras, zapatos	1	1	1	3	-	-	1	-	1	1	3	-	-	-	-	-	-	7h/	7h/	7 783
7	135	Kimberly-Clark, Newark, Visc.	Papel para el hogar	-		1	1	-	-	2	-		1	3	-	1	-	-	-	1	5h/	6h/	1 947
8	34	Firestone, Abson, Ohio	Neumáticos, cámaras, textiles	1	2	1	4	-	-	-	-		1	1	1	-	-	-	-	1	5	6	3 650
9	104	Celanese, New York	Fibras sintéticas, plásticos	-	1	1	2	-	-	1	-	-	2	3	-	-	-	-	-	-	4	5	10 225
10	130	Crown Zellerbach, San Francisco, Cal.	Papel e impresos, plásticos	-	-	-		-	1	-	-		-	1	1	1	-	-	-	2	4d/	4d/	1 100
11	42	Monsanto, St. Louis, Missouri	Químicos y plásticos	1	-	1	2	-	-	-	-		-	-	-	1	-	1	-	2	4	4	1 404
12	51	Internatl Paper, New York	Papel	-	-	-		-	-	1	-		1	2	-	-	-	-	-	-	2	2	...
13	60	Cities Service, New York	Petroquímica	1	1	-	2	-	-	-	-		-	-	-	-	-	-	-	-	2	2	...
14	23	Conoco, Stamford, Connecticut	Goma sintética	1	-	-	1	-	-	-	-		-	-	-	-	-	-	-	-	1	1	103
15	112	Olin, Stamford, Connecticut	Celulosa y papel	-	1	-	1	-	-	-	-		-	-	-	-	-	-	-	-	1	1	...
		Total		15	18	36	69	1	3	33	1	4	22	64	3	3	-	1	-	7	...	145	...
				E. Metalúrgica																			
1	177	Phelps Dodge, New York	Cables y alambres eléctricos	1	1	1	3	-	1	-	1	-	1	3	-	1	-	-	-	1	8h/	8h/	...
2	66	Armco, Middletown, Ohio	Productos de acero	1	1	1	3	-	1	-	-	1	1	3	-	-	-	-	-	-	7g/	7g/	2 900
3	82	Alcoa, Pittsburgh, Pensilvania	Aluminio, metalurgia	-	1	2	3	-	-	1	-	-	-	1	-	1	-	-	-	1	4	5	...
4	257	USM Corporation, Boston, Mas.	Artículos de metal, química	-	1	1	2	-	1	-	-	-	-	1	-	-	-	-	-	-	4g/	4g/	900
5	43	Continental Can, New York	Embalaje y cont. de metal	-	1	1	2	-	-	1	-	-	-	1	-	-	-	-	-	-	3	3	...
6	13	U.S. Steel, New York	Productos de acero	-	1	-	1	-	-	-	-	-	-		-	-	-	1	-	1	3d/	3d/	...
7	140	Kaiser Aluminium and Chemical, Oakland, California	Aluminio, electricidad	2	1	-	3	-	-	-	-	-	-		-	-	-	-	-	-	2	3	...
8	272	Cerro Corporation, New York	Cables y alambre de cobre	-	-	-		-	-	-	-	1	-	1	-	-	-	-	-	-	1	1	...
		Total		4	7	6	17	-	3	2	1	2	2	10	-	2	-	1	-	3	...	35	...

Cuadro A-47 (continuación 2)

Escala A.L. b/	Escala M c/	La Corporación y su sede	Principales productos	Países grandes: Argentina	Brasil	México	Total	Pacto Andino: Bolivia	Chile	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	Total	Centro América: Costa Rica	El Salvador	Honduras	Nicaragua	Rep. Dominicana	Total	América Latina: Países	Plantas	Empleo
				F. Automotriz (incluido tractores)																			
1	1	General Motors, Detroit, Michigan	Autopiezas, equipo-hogar	2	2	2	6														3	6	...
2	7	Chrysler, Detroit, Michigan	Automóviles	2	2	1	5														3	5	10 000
3	3	Ford Motor, Detroit, Michigan	Autopiezas	1	1	1	3						1	1							4	4	...
4	71	Bendix Itern. Southfield, Michigan	Autopiezas	1	1	1	3														3	3	2 200
5	40	Caterpillar, Peoria, Illinois	Tractores, maquinaria		1	1	2																...
6	108	Deere, Moline, Illinois	Tractores	1		1	2														2	2	1 600
7	26	Inter. Harvester, Chicago, Illinois	Tractores, camiones			1	1						1	1							2	2	1 335
		Total		7	7	8	22						2	2							17	22	
				G. Maquinaria																			
1	39	North Amer. Rockwel, El Segundo, Cal.	Maquinaria equipo electrónico		4	3	7		1	1				2							4	9	...
2	-	Pheem Manufacturing, New York	Maquinaria barriles de acero	2	1	1	4		1		1	1		3							6	7	
3	159	Otis Elevator Co., New York	Ascensores	1	1	1	3					1		1							5g/	5g/	4 950
4	41	Singer, New York	Máquinas de coser, muebles	1	1	2	4			1				1							4	5	5 700
5	206	Corning, Corning, New York	E. de lab., vajilla, cocina, tubos de TV.	1	1	1	3														3	3	3 750
6	169	AMF White Plains, New York	Maquinaria		1	1	2														2	2	...
7	79	National Cash Registec Dayton, Ohio	Cajas registradoras, sumadoras		1	1	2														2	2	765
8	52	Xerox Stamford, Connecticut	Máquinas copiadoras		1	1	2														2	2	320
9	63	Spery Rand, New York	Maquinas de escribir		1		1														1	1	890
		Total		5	12	11	28		2	2	1	2		7							...	36	
				H. Productos electrónicos																			
1	14	Westinghouse, Pittsburgh, Pens.	Artículos eléctricos	1	6		7						3	3							3g/	11g/	3 070
2	622	GTE Internac., New York	Telecomun., equipo eléctrico	2	2	2	6			1			1	2	1					1	6	9	3 130
3	4	General Electric, New York	Equipo eléctrico	1	1	1	3			1			1	2							6g/	6g/	...
4	9	ITT, New York	Telecomunicaciones	1	1	2	4		1			1		2							5	6	...
5	5	IBM, Armonk, New York	Equipo electrónico	1	1	1	3			1				1							4	4	...
6	18	RCA, New York	Equipo electrónico, discos	1	1	1	3														3	3	...
		Total		7	12	7	26		1	3		1	5	10	1					1	...	39	

Cuadro A-47 (conclusión)

Escala A.L. b/	Escala M. c/	La Corporación y su sede	Principales productos	Países grandes: Argentina	Brasil	México	Total	Pacto Andino: Bolivia	Chile	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	Total	Centro América: Costa Rica	El Salvador	Honduras	Nicaragua	Rep. Dominicana	Total	América Latina: Países	Plantas	Empleo
			I. Otras industrias																				
1	293	Lone Star Ind. Greenwich Conn.	Cemento	2	2		4														3g/	5g/	2 413
2	57	3M Saint Paul, Minnesota	Artículos de oficina	1	1	1	3			1			1	2							5	5	3 065
3	315	Norton Conf. Worcester, Massat.	Materiales de construcción	1	1	1	3														3	3	1 045
4	103	PPG Indust. Pittsburgh, Pens.	Vidrios										1	1							1	1	...
5	-	Raymond Int. Houston Texas	Materiales de construcción										1	1							1	1	...
		Total		4	4	2	10			1			3	4							...	15	
			Resumen																				
A.		Alimentos, bebidas y tabaco	11 Corporaciones Multilaterales	9	12	17	38	-	1	5	2	2	8	18	4	-	8	1	1	14	...	76	...
B.		Productos farmacéuticos, cosméticos y detergentes	11 Corporaciones Multilaterales	12	14	19	45	-	4	12	2	5	11	34	2	-	1	-	-	3	...	88	...
C.		Combustibles y lubricantes	5 Corporaciones Multilaterales	1	2	-	3	-	-	1	1	-	5	7	-	1	-	1	-	2	...	13	...
D.		Química, de papel y caucho	15 Corporaciones Multilaterales	15	18	36	69	1	3	33	1	4	22	64	3	3	-	1	-	7	...	145	...
E.		Metalúrgica	8 Corporaciones Multilaterales	4	7	6	17	-	3	2	1	2	2	10	-	2	-	1	-	3	...	35	...
F.		Automotriz (incluido tractores)	7 Corporaciones Multilaterales	7	7	8	22	-	-	-	-	-	2	2	-	-	-	-	-	-	...	22	...
G.		Maquinaria	9 Corporaciones Multilaterales	5	12	11	28	-	2	2	1	2	-	7	-	-	-	-	-	-	...	36	...
H.		Productos electrónicos	6 Corporaciones Multilaterales	7	12	7	26	-	1	3	-	1	5	10	1	-	-	-	-	1	...	39	...
I.		Otras industrias	5 Corporaciones Multilaterales	4	4	2	10	-	-	1	-	-	3	4	-	-	-	-	-	-	...	15	...
Gran total			77 Corporaciones Multilaterales	64	88	106	258	1	14	59	8	16	58	156	10	6	9	4	1	30	...	459i/	...

Fuente: Progreso, vol. 6, Nº 1 - 2 de enero - febrero de 1973, a base de la lista de Fortune.

a/ En el caso de Corporaciones Multilaterales con actividad en varias ramas industriales se toma en cuenta la primera señalada en la lista.

b/ La escala de las Corporaciones Multilaterales en América Latina corresponde al número de plantas subsidiarias en la región.

c/ La escala en el nivel mundial corresponde al lugar adjudicado en la lista de Fortune.

d/ Incluyendo a una planta en Guatemala.

e/ Incluyendo a una planta en Guatemala y una en el Uruguay.

f/ Incluyendo a una planta en Guatemala y una en Panamá.

g/ Incluyendo a una planta en el Uruguay.

h/ Incluyendo a una planta en Panamá.

i/ Incluyendo a 10 plantas en Guatemala, 10 plantas en el Uruguay y 5 plantas en Panamá.

Cuadro B-1

MEXICO: EL DINAMISMO Y LA PARTICIPACIPACION DE ET EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, SEGUN LAS RAMAS INDUSTRIALES, 1962-1970

(Precios corrientes)

Ramas industriales	Tasa promedio anual de crecimiento, en porcentaje			Distribución en porcentaje				Participación de ET en la producción total		Participación de ET en la producción de 651 empresas, 1970	Participación de ET en el capital social de 290 mayores empresas, 1970
				Total		ET					
	Total	ET	EN	1962	1970	1962	1970	1962	1970		
a) Ramas											
Alimentos	9.7	17.6	9.2	31.6	25.8	7.9	8.0	4.9	8.6	21.5	43.8
Bebidas	10.4	19.1	9.1	6.0	5.1	3.2	3.6	10.4	19.0	30.0	11.2
Tabaco	8.7	11.4	1.5	1.9	1.4	6.3	4.2	65.0	79.7	96.8	100.0
Textiles	11.7	17.1	11.3	7.8	7.3	1.9	1.8	4.7	6.8	15.3	8.6
Calzado y prendas de vestir	16.9	19.2	16.8	7.1	9.6	0.6	0.7	1.7	2.0	6.2	...
Madera y corcho	9.0	35.0	8.2	2.4	1.9	0.2	0.5	1.3	7.2	7.9	32.6
Muebles y accesorios										3.8	...
Celulosa y papel	12.0	15.3	10.8	3.1	2.9	3.4	3.9	22.4	27.4	32.9	35.2
Editoriales e imprentas	11.3	21.0	10.4	2.4	2.2	0.8	0.9	6.1	11.7	7.9	29.8
Cuero y piel	12.3	43.0	11.9	1.4	1.4	...	0.1	0.2	1.7	3.7	...
Productos de caucho	9.4	17.0	4.2	1.5	1.2	6.0	3.7	76.7	84.2	63.9	79.7
Química	12.0	13.9	12.0	10.5	10.1	31.3	24.6	58.4	67.2	50.7	57.2
Productos del petróleo y carbón	...	...	...	...						48.7	100.0
Minerales no metálicos	14.0	15.2	13.6	3.6	4.0	4.4	3.8	24.4	26.6	20.8	16.2
Metálicos básicos	13.4	18.6	12.1	6.1	6.5	5.5	5.9	17.7	25.2	46.6	24.4
Productos metálicos	14.4	23.0	11.1	3.2	3.7	3.4	5.0	20.6	37.0	20.6	40.2
Maquinaria no eléctrica	22.0	27.0	16.9	1.2	2.4	2.8	5.4	44.9	62.0	52.1	87.1
Maquinaria eléctrica	17.3	22.0	7.5	3.1	4.4	9.3	12.5	58.3	79.3	50.1	81.9
Material de transporte	18.8	21.0	17.1	5.2	8.1	11.3	14.3	42.6	49.1	64.0	69.6
Manufacturas diversas	12.8	20.0	10.6	1.9	2.0	1.7	2.0	17.6	29.6	33.1	100.0
Total	12.5	17.4	11.0	100.0	100.0	100.0	100.0	19.6	27.6	34.9	45.4
b) Bienes según destino											
Consumo no durable	...	...	...	...	39.3	...	34.0	...	...	30.2	...
Consumo durable	...	...	...	...	10.8	...	19.1	...	...	61.5	...
Intermedios	...	...	...	...	39.7	...	36.4	...	...	32.1	...
Capital	...	...	...	...	10.2	...	10.4	...	...	35.9	...
Total	...	...	...	...	100.0	...	100.0	...	...	34.9	...

Fuente: B. Sepúlveda y A. Chumacero, "La inversión extranjera en México", F.C.E., México 1973: Columnas 1 a 7: cuadros 14 y 15 del Anexo Estadístico, pp. 170-177. F. Fajnzylber y T. Martínez, "Las empresas transnacionales: expansión a nivel mundial y proyección en la industria mexicana", Mexico, 1975: Columnas 8 y 9: pp. 256 y 281. Bienes según destino: p. 264.

Cuadro B-2

MEXICO: EL NUMERO Y TAMAÑO DE LAS FILIALES DE ET TOTAL Y MANUFACTURERAS, SEGUN EL ORIGEN DE LA ET, 1960-1970

(En miles de dólares, pesos y personas)

Indicador	1960	1965	1970	Indice 1970/1960	Tasa promedia anual 1960-1970
A. ET total					
1. Número de filiales	1 036	1 391	1 915	184.8	6.3
Por una filiar (promedio):					
2. Capital acumulado (dólares)	1 044	1 254	1 474	141.2	3.5
3. Producción anual (pesos)	22 361a/	30 237	42 450	189.8b/	8.3b/
4. Empleo (personas)	169c/	196	219	129.6d/	3.8d/
B. ET manufactureras					
1. Número de filiales	443	717	1 110	250.6	9.6
Por una filial (promedio):					
2. Capital acumulado (dólares)	1 359	1 674	1 877	138.1	3.3
3. Producción anual (pesos)	29 036a/	38 957	54 677	188.3b/	8.2b/
4. Empleo (personas)	208c/	236	280	134.6d/	4.3d/
C. ET manufactureras de Estados Unidos					
1. Número de filiales	...	567	864	152.4e/	8.8e/
Por una filial (promedio):					
2. Capital acumulado (dólares)		1 754	1 894	108.0e/	1.5e/
3. Producción anual (pesos)	...	...	...	...	...
4. Empleo (personas)	...	...	...	...	...
D. ET manufactureras de Alemania Federal					
1. Número de filiales	...	16	35	218.8e/	16.9e/
Por una filial (promedio):					
2. Capital acumulado (dólares)	...	1 770	2 466	139.3e/	6.9e/
3. Producción anual (pesos)	...	...	...	...	...
4. Empleo (personas)	...	...	...	...	...
E. ET manufactureras de Inglaterra					
1. Número de filiales	...	19	29	152.6e/	8.8e/
Por una filial (promedio):					
2. Capital acumulado (dólares)	...	2 325	2 709	116.5e/	3.1e/
3. Producción anual (pesos)	...	...	...	...	...
4. Empleo (personas)	...	...	...	...	...
F. ET manufactureras de Suiza					
1. Número de filiales	...	29	46	158.6	9.7e/
Por una filial (promedio):					
2. Capital acumulado (dólares)	...	907	1 393	153.6e/	9.0e/
3. Producción anual (pesos)	...	...	...	...	...
4. Empleo (personas)	...	...	...	...	...
G. ET manufactureras de Canadá					
1. Número de filiales	...	16	23	143.8e/	7.5e/
Por una filial (promedio):					
2. Capital acumulado (dólares)	...	1 134	1 569	138.4e/	6.7e/
3. Producción anual (pesos)	...	...	...	...	...
4. Empleo (personas)	...	...	...	...	...

Fuente: B. Sepúlveda y A. Chumacero, op.cit.: Indicador 1: Cuadros 7 y 8 del Anexo Estadístico, pp. 156, 157.
Indicador 2: Cuadro 3 del Anexo Estadístico, pp. 124-129.
Indicador 3: Cuadro 14 del Anexo Estadístico, pp. 170-172.
Indicador 4: Cuadro 18 del Anexo Estadístico, pp. 186-188.

a/ 1962.
b/ 1970/1972.
c/ 1963.
d/ 1970/1963.
e/ 1970/1965.

Cuadro B/3

MEXICO: LA ESCALA DE PRODUCCION, LA PARTICIPACION DE ET ENTRE LAS MAYORES EMPRESAS Y EL GRADO DE CONCENTRACION SEGUN LAS RAMAS MANUFACTURERAS, 1970

Rama/Grupo económico	Producción promedia anual (millones de pesos)			Distribución de los 230 sectores industriales en porcentaje de la producción total y según la participación de los 4 mayores establecimientos en el sector				
				Participación promedia de 4 mayores (órden)	Los 4 mayores establecimientos segun:			
					La participación en el sector		La pertenencia a ET	
	ET	EN	ET/EN		50 % y más	25 % y más	2-4	1-4
a) Ramas								
Alimentos	...	...	...	32.2 (14)	20.5	62.3	38.1	59.6
Bebidas	...	...	...	44.6 (9)	58.5	58.9	7.2	89.7
Tabaco	...	...	...	76.7 (1)	100.0	-	99.9	100.0
Textiles	...	...	...	31.6 (15)	11.0	61.0	13.9	62.7
Calzado y prendas de vestir	...	...	...	27.3 (16)	9.3	52.1	3.9	19.7
Madera y corcho	...	...	...	26.7 (17)	2.7	48.8	-	36.5
Muebles y accesorios	...	...	...	18.0 (19)	3.4	30.1	-	69.7
Celulosa y papel	...	...	...	35.8 (13)	7.5	89.8	55.1	92.8
Editoriales e imprentas	...	...	...	11.2 (20)	-	41.8	-	97.3
Cuero y piel	...	...	...	25.0 (18)	-	25.3	-	25.3
Productos hule	...	...	...	67.7 (4)	63.1	88.5	88.5	88.5
Química	...	...	...	36.9 (12)	30.6	65.0	85.4	97.4
Productos petróleo y carbón	...	...	...	75.0 (2)	100.0	-	92.8	92.8
Minerales no metálicos	...	...	...	51.0 (6)	50.0	77.2	40.7	68.0
Metálicos básicos	...	...	...	68.9 (3)	100.0	-	65.1	100.0
Productos metálicos	...	...	...	41.6 (11)	34.9	82.3	55.0	73.0
Maquinaria no eléctrica	...	...	...	48.8 (8)	42.3	100.0	85.4	99.1
Maquinaria eléctrica	...	...	...	43.9 (10)	21.7	100.0	95.2	100.0
Material de transporte	...	...	...	55.4 (5)	73.8	100.0	94.5	94.5
Manufacturas diversas	...	...	...	50.0 (7)	46.6	90.4	48.9	70.2
Total	...	...	...	42.6	40.0	75.3	53.1	78.7
b) Bienes según destino								
Consumo no durable	77.2	5.0	15.5	34.9	28.5	62.7	44.7	70.5
Consumo durable	172.8	21.0	8.2	53.3	62.8	91.7	88.8	96.1
Intermedios	75.7	13.2	5.7	46.1	48.5	79.5	49.8	80.9
Capital	42.5	6.7	6.4	43.2	27.3	90.2	80.3	83.8
Total	77.3	8.9	8.7	42.6	40.0	75.3	55.1	78.7

Fuente: F. Fajnzylber y T. Martínez, op.cit., cuadros en pp. 273, 275, 281, 295, 297 y 356.

Cuadro B-4

MEXICO: PARTICIPACION DE LAS ET Y LAS EMPRESAS NACIONALES (EN) EN LA PRODUCCION MANUFACTURERA, SEGUN EL NIVEL DE CONCENTRACION, 1970

Nivel de participación de los cuatro mayores establecimientos en % de la producción total

	75 y más	50-75	25-50	Total
Industria manufacturera total				
ET	70.7	46.9	29.8	34.9
EN	29.3	53.1	70.2	65.1
Total	100.0	100.0	100.0	100.0
Bienes de consumo no durable				
ET	73.7	47.4	22.0	30.2
EN	26.3	52.6	78.0	69.8
Total	100.0	100.0	100.0	100.0
Bienes de consumo durable				
ET	77.1	70.3	54.1	61.5
EN	22.9	29.7	45.9	38.5
Total	100.0	100.0	100.0	100.0
Bienes intermedios				
ET	57.7	39.4	30.3	31.3
EN	42.3	60.6	69.7	68.7
Total	100.0	100.0	100.0	100.0
Bienes de capital				
ET	46.9	49.1	33.0	35.6
EN	53.1	50.9	67.0	64.4
Total	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: F. Fajnzylber y T. Martínez, op.cit., cuadro en la pag. 303.

Cuadro B-5

MEXICO: LA COMPARACION DE ALGUNOS INDICADORES ECONOMICOS ENTRE LAS ET Y LAS EN, 1970

(EN = 100)

Indicador	Tipo de bienes a/					4 mayores establecimientos b/
	Consumo	Duraderos	Intermedios	Capital	Total	
1. Relación Capital - Empleo	2.7	1.6	3.2	1.8	2.5	...
2. Productividad del trabajo	2.5	1.4	1.8	1.6	2.0	3.7
3. Remuneración promedia	1.9	1.5	1.6	1.5	1.7	...
4. Remuneraciones en porcentaje del valor agregado	1.4	1.0	1.1	1.2	1.2	1.9
5. Rentabilidad bruta c/	1.56	1.08	1.19	1.22	1.31	3.05

Fuente: F. Fajnzylber y T. Martínez, op. cit., Cuadros en las pp. 364, 368, 371, 374, 377, 379, 382 y 384.

a/ Promedios ponderados de cocientes sectoriales.
b/ Los cuales dominan 75% y más de la producción del sector.
c/ Tasa antes de impuesto.

Cuadro B-6

MEXICO: ALGUNOS INDICADORES ECONOMICOS DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA SEGUN LA PARTICIPACION DE ET EN LA PRODUCCION TOTAL, 1970

(Valores promedios en miles de pesos)

Indicador	Parcipación de ET en porcentaje de la producción total				Industria total
	75 y más	50-75	25-50	25 y menos	
1. Producción por planta	39 800	11 300	5 400	1 000	1 700
2. Capital por persona ocupada	219	153	127	73	99
3. Producción por persona ocupada	140	80	58	38	52
4. Remuneración por persona ocupada	35	31	24	17	21
5. Remuneraciones en porcentaje del valor agregado	24.9	38.1	42.4	40.1	40.1
6. Tasa de rentabilidad bruta a/	48.1	32.4	26.1	29.5	31.3

Fuente: F. Fajnzylber y T. Martínez, op.cit., cuadros en las pp. 394, 396, 402, 407, 411 y 418.
a/ Porcentaje del valor agregado - remuneraciones, sobre el capital.

Cuadro B-7

ARGENTINA: LA PARTICIPACION DE LAS ET EN LAS CIEN EMPRESAS MANUFACTURERAS MAS GRANDES, 1957-1971

(En porcentaje del total)

Indicador		1957	1960	1965	1970	1971
A. Participación de las cien empresas y de las ET en la producción total del país, según el tamaño de la empresa						
Primeras 25 empresas:	Total	12.03	12.81	13.53	15.21a/	...
	ET	9.62	10.85	11.49	12.22a/	...
Segundas 25 empresas:	Total	3.49	4.31	4.17	5.36a/	...
	ET	1.28	3.54	3.29	4.28a/	...
Ultimas 50 empresa:	Total	3.39	3.84	4.46	5.61a/	...
	ET	0.94	1.44	2.64	3.38a/	...
Las cien empresas:	Total	18.91	20.96	22.16	26.18a/	...
	ET	11.84	15.85	17.43	19.99a/	...
B. Distribución de las 100 empresas según la nacionalidad						
ET mayoritarias (50% y más del capital)		26.8	47.2	55.1	60.0	62.0
ET minoritarias (menos que 50%)		15.5	17.6	18.4	17.0	17.0
ET Total		42.3	64.8	73.5	77.0	79.0
EN		57.7	35.2	26.5	23.0	21.0
C. Distribución de ventas de las 100 empresas según la nacionalidad						
ET mayoritarias (50% y más de capital)		47.8	60.7	65.3	66.2	66.6
ET minoritarias (menos que 50%)		15.5	17.5	14.0	12.6	12.6
ET Total		63.3	78.2	79.3	78.8	79.2
EN		36.7	21.8	21.7	21.2	20.8
D. Participación de ET en las ventas de cada grupo de las cien empresas						
Primeras 25 empresas		80.0	84.7	85.0	81.8	79.7
Segundas 25 empresas		36.7	82.3	79.1	77.8	77.2
Ultimas 50 empresas		25.7	46.1	61.6	72.4	79.9
E. Participación de las ramas dinámicas b/ en las 100 empresas						
Primeras 25 empresas		52.0	56.0	64.0	80.0	76.0
Segundas 25 empresas		52.0	64.0	64.0	48.0	52.0
Ultimas 50 empresas		34.0	54.0	62.0	60.0	60.0
Cien empresas total		43.0	57.0	63.0	62.0	62.0

Fuente: Secretaría de Planeamiento y Acción de Gobierno, Subsecretaría de Desarrollo: "El Desarrollo Industrial en la Argentina: Sustitución de importaciones, concentración económica y capital extranjero (1950-1970)", Buenos Aires, 1973, pp. 119, 121, 122, 129, 131, 142, 144 y 146.

a/ 1969.

b/ Incluye las ramas: papel y cartón, caucho, productos químicos, derivados del petróleo, minerales no metálicos, metales, maquinaria y vehículos y maquinaria y aparatos eléctricos.

Cuadro B-8

ARGENTINA: LAS CIEN MAYORES EMPRESAS MANUFACTURERAS SEGUN EL CARACTER DE LAS RAMAS, LA PROPIEDAD Y EL GRADO DE CONCENTRACION, 1957-1971

Empresas según el carácter de las ramas y nacionalidad	Empresas según el grado de concentración (en % de participación de 8 mayores empresas en la producción)											
	50% y más			25% - 49.9%			Menos que 24.9%			Total		
	1957	1971	Dif.±	1957	1971	Dif.±	1957	1971	Dif.±	1957	1971	Dif.±
A. Ramas dinámicas a/												
ET	22	50	+28	2	5	+3	-	-	-	24	55	+31
EN	12	7	-5	6	-	-6	1	-	-1	19	7	-12
Total	34	57	+23	8	5	-3	1	-	-1	43	62	+19
B. Ramas vegetativa b/												
ET	10	17	+7	3	3	-	4	3	-1	17	23	+6
EN	14	11	-3	2	1	-1	21	3	-18	37	15	-22
Total	24	28	+4	5	4	-1	25	6	-19	54	38	-16
C. Total de la muestra												
ET	32	67	+35	5	8	+3	4	3	-1	41	78	+37
EN	26	18	-8	8	1	-7	22	3	-19	56	22	-34
Total	58	85	+27	13	9	-4	26	6	-20	97	100	+3

Fuente: Secretaría de Planeamiento y Acción de Gobierno de Argentina, Subsecretaría de Desarrollo, op.cit., p. 138a.

a/ Incluye las ramas: papel y cartón, caucho, productos químicos, derivados del petróleo, minerales no metálicos, metales, maquinaria y vehículos y maquinaria y aparatos eléctricos.

b/ Incluye las ramas: alimentos y bebidas, tabaco, textiles, confecciones y calzado, madera y corcho, muebles, imprenta y editoriales, cuero y pieles y diversos de la manufactura.

Cuadro B-9

ARGENTINA: ALGUNOS INDICADORES ECONOMICOS DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, SEGUN EL GRADO DE CONCENTRACION, 1963

Indicador	Empresas según el grado de concentración (en % de participación de 8 mayores empresas en la producción)			
	50 % y más	25 % - 49.9 %	Menos que 25%	Total
1. Porcentaje de ET en la producción total	39.3	16.7	3.5	28.0
2. Distribución porcentual de:				
Número de empresas	19.1	16.0	54.8	100.0a/
Valor de producción	59.4	21.8	15.5	100.0a/
Personal ocupado	42.3	21.1	30.3	100.0a/
3. Porcentaje de la producción en las empresas con 100 y más empleados	47.6	10.0	2.4	60.7
4. Productividad del trabajo (en miles de pesos)	320.8	276.9	158.6	262.3
5. Salario medio por hora (en miles de pesos)	68.2	59.3	52.0	62.3
6. Porcentaje del crédito total (en 1970)	47.6	32.7	19.7	100.0
7. Porcentaje del crédito total procedente de bancos extranjeros	49.2	36.3	14.5	100.0

Fuente: Secretaría de planeamiento y Acción de Gobierno de Argentina, Subsecretaría de Desarrollo, op.cit., pp. 12c, 19, 30, 34, 37 y 96.

a/ Incluyendo al resto no calculado.

Cuadro B-10

BRASIL: LA PARTICIPACION DE LAS EMPRESAS TRANSNACIONALES, NACIONALES Y PUBLICAS EN EL PATRIMONIO LIQUIDO[a] DE 5 246 EMPRESAS NO AGRICOLAS, SEGUN LAS RAMAS ECONOMICAS[b], EN 1973

CIIU			Rama/sector	En millones de cruceros				Distribución (porcentaje)						
								Horizontal			Vertical			
GD	D	AG		Muestra total	ET	EN	EP	ET	EN	EP	Muestra total	ET	EN	EP
			Total muestra	321 839.5	52 458.1	121 599.1	147 782.3	16.30	37.78	45.92	100.00	100.00	100.00	100.00
2			Explotación de minas y canteras	6 585.1	651.9	1 798.7	4 134.5	9.90	27.31	62.79	2.05	1.24	1.48	2.80
2	23		Extracción de minerales metálicos	5 462.0	367.0	1 167.4	3 927.6	6.72	21.37	71.91	1.70	0.70	0.96	2.66
2	29		Extracción de otros minerales (no met.)	1 123.1	284.9	631.3	206.9	25.37	56.21	18.42	0.35	0.54	0.52	0.14
3			Industrias manufactureras	117 738.4	38 720.9	54 958.1	24 059.4	32.89	46.68	20.43	36.58	73.81	45.20	16.28
4			Electricidad, gas y agua	53 783.9	5 603.3	975.1	47 205.5	10.42	1.81	87.77	16.71	10.68	0.80	31.94
4	41	4101	Servicios de electricidad	46 534.0	5 303.0	523.1	40 707.9	11.40	1.12	87.48	14.46	10.11	0.43	27.54
		4102	Producción de gas	719.2	300.3	418.9	...	41.75	58.25	...	0.22	0.57	0.34	...
	42	4200	Servicios de gas, agua y alcantarillado	6 530.7	...	33.1	6 497.6	...	0.51	99.49	2.03	...	0.03	4.40
5			Construcción	15 262.9	444.3	13 501.6	1 317.0	2.91	88.46	8.63	4.74	0.85	11.10	0.89
5	50		Construcción civil e ingeniería	15 262.9	444.3	13 501.6	1 317.0	2.91	88.46	8.63	4.74	0.85	11.10	0.89
6			Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	12 510.5	1 133.7	11 264.9	111.9	9.38	89.60	1.02	3.89	2.16	9.27	0.07
6	61		Comercio al por mayor	3 892.6	656.4	3 136.0	100.2	16.86	80.56	2.58	1.21	1.25	2.58	0.06
6	61	610	Comercio mayorista de tejidos, prod. alimenticios y otros	742.8	12.4	718.8	11.6	1.67	96.77	1.56	0.23	0.02	0.59	...
		610	Comercio de materiales de const., ferreterías y equipos agrícolas	558.3	6.5	551.8	...	1.16	98.84	...	0.17	0.01	0.45	...
		610	Comercio externo (import. y export.)	2 591.5	637.5	1 865.4	88.6	24.60	71.98	3.42	0.81	1.22	1.54	0.06
6	62		Comercio al por menor	7 122.7	377.2	6 733.8	11.7	5.30	94.54	0.16	2.21	0.72	5.54	0.01
6	62	620	Comercio detallista (tiendas de deptos. y útiles domésticos)	3 383.0	177.4	3 205.6	...	5.24	94.76	...	1.05	0.34	2.64	...
		620	Comercio detallista prod. alimenticios	767.4	50.6	705.1	11.7	6.59	91.98	1.53	0.24	0.09	0.58	0.01
		620	Revendedores vehículos, piezas y sim.	2 325.0	51.7	2 273.3	...	2.22	97.78	...	0.72	0.10	1.87	...
		620	Otros ramos del comercio detallista	647.3	97.5	549.8	...	15.06	84.94	...	0.20	0.19	0.45	...
6	63		Restaurantes y hoteles	1 495.2	100.1	1 395.1	...	6.69	93.31	...	0.47	0.19	1.15	...
6	63	632	Hoteles	1 315.5	62.8	1 252.7	...	4.77	95.23	...	0.41	0.12	1.03	...
		632	Diversos	179.7	37.3	142.4	...	20.76	79.24	...	0.06	0.07	0.12	...

Cuadro B-10 (continuación)

CIIU	Rama/sector	En millones de cruceros				Distribución (porcentaje)						
						Horizontal			Vertical			
		Muestra total	ET	EN	EP	ET	EN	EP	Muestra total	ET	EN	EP
7	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	36 374.3	208.0	3 067.7	33 098.6	0.57	8.43	91.00	11.30	0.40	2.52	22.40
7 71	Transporte y almacenamiento	14 914.1	208.0	2 858.1	11 848.0	1.40	19.16	79.44	4.63	0.40	2.35	8.02
7 71 711	Transporte terrestre	10 463.8	...	1 124.7	9 339.1	...	10.75	89.25	3.25	...	0.92	6.32
7111	Transporte ferroviario	9 270.4	...	...	9 270.4	...	...	100.00	2.88	...	...	6.27
7112, 7113	Transporte caminero y de pasajeros	756.0	...	687.3	68.7	...	90.91	9.09	0.23	...	0.56	0.05
7114	Transporte de carga	437.4	...	437.4	...	...	...	100.00	0.14	...	0.36	...
712	Transporte marítimo, fluvial, lacustre y afines	1 922.7	22.6	634.3	1 265.8	1.18	32.99	65.83	0.59	0.04	0.52	0.86
7121, 7122	Transporte marítimo, fluvial, etc.	1 058.1	22.6	567.7	467.8	2.14	53.65	44.21	0.33	0.04	0.47	0.32
7123	Servicios de administración portuaria	864.6	...	66.6	798.0	...	7.70	92.30	0.26	...	0.05	0.54
713	Transporte aéreo	1 247.8	70.9	901.5	275.4	5.68	72.25	22.07	0.39	0.14	0.74	0.19
719	Almacenamiento	1 279.8	114.5	197.6	967.7	8.95	15.44	75.61	0.40	0.22	0.16	0.65
7 72	Comunicaciones	21 460.2	...	209.6	21 250.6	...	0.98	99.02	6.67	...	0.17	14.38
720	Correos, telégrafos, teléfonos	21 460.2	...	209.6	21 250.6	...	0.98	99.02	6.67	...	0.17	14.38
8	Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas	75 382.1	5 443.7	34 354.7	35 583.7	7.22	45.57	47.21	23.42	10.38	28.25	24.08
8 81 810	Establecimientos financieros	56 521.6	2 188.5	19 077.1	35 256.0	3.87	33.75	62.38	17.56	4.17	15.68	23.86
8101	Bancos comerciales	26 070.3	1 367.7	7 385.9	17 316.7	5.25	28.33	66.42	8.10	2.61	6.07	11.72
8102	Bancos de desarrollo	13 155.3	...	...	13 155.3	...	...	100.00	4.09	...	...	8.90
8102	Bancos de inversión	5 694.2	241.9	5 452.3	...	4.25	95.75	...	1.77	0.46	4.48	...
8102	Soc. de crédito, financ. e inv.	4 601.1	578.9	3 826.9	195.3	12.58	83.17	4.25	1.43	1.10	3.15	0.13
8102	Soc. de crédito inmobiliario	1 440.3	...	1 327.2	113.1	...	92.15	7.85	0.45	...	1.09	0.08
8102	Asoc. de ahorro y préstamo	1 084.8	...	1 084.8	...	...	100.00	...	0.33	...	0.89	...
8102	Cajas económicas	4 475.6	...	...	4 475.6	...	...	100.00	1.39	...	...	3.03
8 82	Seguros	2 150.2	555.6	1 528.7	65.9	25.84	71.10	3.06	0.67	1.06	1.26	0.04
820	Compañías de seguros	2 069.6	536.4	1 467.4	65.8	25.92	70.90	3.18	0.64	1.02	1.21	0.04
820	Corredoras de seguros	80.6	19.2	61.3	0.1	23.82	76.05	0.13	0.03	0.04	0.05	...

Cuadro B-10 (conclusión)

CIIU		Rama/sector	En millones de cruceiros				Distribución (porcentaje)						
							Horizontal			Vertical			
			Muestra total	ET	EN	EP	ET	EN	EP	Muestra total	ET	EN	EP
8	83	Bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas	16 710.9	2 699.6	13 748.9	261.8	16.15	82.28	1.57	5.19	5.15	11.31	0.18
	831	Bienes inmuebles	3 336.5	318.3	2 985.6	32.6	9.54	89.48	0.98	1.03	0.61	2.46	0.02
	8310	Inmobiliarias	2 701.2	294.5	2 406.7	...	10.90	89.10	...	0.84	0.56	1.98	...
	8310	Corredoras de valores inmobiliarios	381.5	...	362.5	19.0	...	95.02	4.98	0.11	...	0.30	0.01
	8310	Distrib. de títulos y valores mob.	253.8	23.8	216.4	13.6	9.38	85.26	5.36	0.08	0.05	0.18	...
	832	Servicios de administración y partic.	12 996.8	2 322.4	10 445.2	229.2	17.87	80.37	1.76	4.04	4.43	8.59	0.15
	833	Arriendo mercantil	377.0	58.9	318.1	...	15.62	84.38	...	0.12	0.11	0.26	...
9		Servicios comunales, sociales y personales	4 202.3	252.3	1 678.3	2 271.7	6.32	36.82	56.86	1.31	0.48	1.38	1.54
9	91	Servicios públicos diversos	906.6	...	...	906.6	...	...	100.00	0.28	...	...	0.62
29	91	Servicios de desarrollo	755.7	...	...	755.7	...	...	100.00	0.24	...	...	0.51
29	94	Radio y televisión	207.4	...	207.4	...	...	100.00	...	0.06	...	0.17	...
9	95	Servicios diversos	2 332.6	252.3	1 470.9	609.4	10.82	63.06	26.12	0.73	0.48	1.21	0.41

Fuente: Jornal do Brasil, 12/3/1975, sobre la base de "Quem é Quem na Economía Brasileira 1973", Visão, agosto 1973 y otras fuentes.

a/ Patrimonio líquido: Capital social, más reservas capitalizables y utilidades, menos pérdidas, más pasivo pendiente, menos activo pendiente.

b/ Clasificación CEPAL, sobre la base de CIIU, Rev.2, según Gran División (GD), División (D), Agrupación y grupo (A y G).

Cuadro B-11

BRASIL: LA PARTICIPACION DE LAS EMPRESAS TRANSNACIONALES, NACIONALES Y PUBLICAS EN EL PATRIMONIO LIQUIDO[c]/ DE 5 246 EMPRESAS NO AGRICOLAS, EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA POR SECTORES[b]/ EN 1973

CIIU			Rama/sector	En millones de cruceros				Distribución (porcentaje)						
								Horizontal			Vertical			
GD	D	AG		Muestra total	ET	EN	EP	ET	EN	EP	Muestra total	ET	EN	EP
3			Industria manufacturera total	117 738.4	38 720.9	54 958.1	24 059.4	32.89	46.68	20.43	100.00	100.00	100.00	
3	31		Manufactura de alimentos bebidas y tabaco	17 314.1	4 250.2	12 928.7	135.2	24.55	74.67	0.78	14.71	10.98	23.52	0.56
		311, 312	Alimentos	13 044.0	2 279.4	10 629.4	135.2	17.47	81.49	1.04	11.07	5.89	19.34	0.56
		3111	Carnes frigorizadas e industrializadas	1 518.8	228.5	1 226.4	63.9	15.04	80.75	4.21	1.29	0.59	2.23	0.27
		3112	Leche y sus productos	755.8	432.5	323.3	...	57.22	42.78	...	0.64	1.12	0.59	...
		3114	Pescado	814.1	80.3	733.8	...	9.86	90.14	...	0.69	0.21	1.34	...
		3115	Aceites vegetales	1 046.9	228.2	803.7	15.0	21.80	76.77	1.43	0.89	0.59	1.46	0.06
		3116	Molinos	1 349.3	360.4	988.9	...	26.71	73.29	...	1.15	0.93	1.80	...
		3118	Azúcar y alcohol	4 246.6	...	4 190.3	56.3	...	98.67	1.33	3.61	...	7.62	0.23
		3121	Café soluble	448.3	131.4	316.9	...	29.31	70.69	...	0.38	0.34	0.58	...
		3121	Productos alimenticios diversos	2 864.2	818.1	2 046.1	...	28.56	71.44	...	2.43	2.11	3.72	...
		313	Bebidas	2 686.6	394.2	2 292.4	...	14.67	85.33	...	2.28	1.02	4.17	...
		314	Tabaco	1 583.5	1 576.6	6.9	...	99.56	0.44	...	1.35	4.07	0.01	...
3	32		Textiles, vestuario e ind. del cuero	10 702.6	1 727.6	8 975.0	...	16.14	83.86		9.09	4.46	16.33	...
		321	Textiles	8 311.7	1 575.3	6 736.4	...	18.95	81.05	...	7.06	4.07	12.26	...
		3211	Hilanderías y tejidos	7 233.8	1 498.9	5 734.9	...	20.72	79.28	...	6.14	3.87	10.44	...
		3219	Artículos tejidos	1 077.9	76.4	1 001.5	...	7.09	92.91	...	0.92	0.20	1.82	...
		322	Vestuario excepto calzado	1 866.8	66.4	1 800.4	...	3.56	96.44	...	1.59	0.17	3.27	...
		3220	Art. vestuario y accesorios	1 866.8	66.4	1 800.4	...	3.56	96.44	...	1.59	0.17	3.27	...
		323	Manufacturas de cuero y productos de cuero excepto calzado	524.1	85.9	438.2	...	16.39	83.61	...	0.44	0.22	0.80	...
		323	Cuero, pieles y prod. similares	524.1	85.9	438.2	...	16.39	83.61	...	0.44	0.22	0.80	...
3	33		Manuf. de madera, productos de madera incluye muebles	2 699.8	139.6	2 560.2	...	5.17	94.83	...	2.29	0.36	4.66	...
		331	Maderas, compensados, lamin. y otros	2 309.7	130.3	2 179.4	...	5.64	94.36	...	1.96	0.34	3.97	...
		332	Muebles y art. de decoración	390.1	9.3	380.8	...	2.38	97.62	...	0.33	0.02	0.69	...

Cuadro B-11 (continuación)

CIIU		Rama/sector	En millones de cruceros				Distribución (porcentaje)						
							Horizontal			Vertical			
			Muestra total	ET	EN	EP	ET	EN	EP	Muestra total	ET	EN	EP
3 34		Manufacturas de papel y sus productos: imprentas y publicaciones	5 472.4	667.7	4 654.7	150.0	12.20	85.06	2.74	4.65	1.72	8.47	0.62
	341	Papel y sus productos	3 688.1	620.9	2 917.2	150.0	16.83	79.10	4.07	3.13	1.60	5.31	0.62
	342	Periódicos	448.1	...	448.1	...	...	100.00	...	0.38	...	0.81	...
	342	Editoriales e imprentas	1 336.2	46.8	1 289.4	...	3.50	96.50	...	1.14	0.12	2.35	...
3 35		Manufacturas químicas y de productos químicos, derivados del petróleo y carbón, caucho y plásticos	31 108.9	10 012.4	5 453.9	15 642.6	32.19	17.53	50.28	26.42	25.86	9.92	65.02
	351	Química y petroquímica	9 076.0	4 942.6	2 636.2	1 497.2	54.46	29.04	16.50	7.71	12.77	4.80	6.22
	352	Manuf. otros productos químicos	2 291.6	1 675.9	588.7	27.0	73.13	25.69	1.18	1.95	4.33	1.07	0.11
	3522	Prod. farmacéuticos medic. y veterin.	1 660.0	1 363.2	269.8	27.0	82.12	16.25	1.63	1.41	3.52	0.49	0.11
	3523	Prod. perfumería, hig. dom., velas, etc.	631.6	312.7	318.9	...	49.51	50.49	...	0.54	0.81	0.58	...
	353	Refinerías de petróleo	16 785.2	2 076.5	675.9	14 032.8	12.37	4.03	83.60	14.26	5.36	1.23	58.33
	355	Caucho y art. caucho y derivados	1 465.7	945.9	434.2	85.6	64.54	29.62	5.84	1.24	2.44	0.79	0.36
	356	Manufac. prod. plásticos no espec.	1 490.4	371.5	1 118.9	...	24.93	75.07	...	1.26	0.96	2.03	...
3 36		Manufac. de prod. minerales no metálicos excepto prod. del petróleo y carbón	6 141.3	2 092.6	3 947.0	101.7	34.07	64.27	1.66	5.22	5.40	7.18	0.42
	361	Cerámica y art. cemento, yeso y amianto	2 005.8	712.4	1 293.4	...	35.52	64.48	...	1.70	1.84	2.35	...
	362	Artefactos de vidrio y cristal	831.8	625.6	206.2	...	75.21	24.79	...	0.71	1.61	0.37	...
	369	Manufac. otros productos minerales no metálicos	3 303.7	754.6	2 447.4	101.7	22.84	74.08	3.08	2.81	1.95	4.46	0.42
	3692	Cal y cemento	2 844.6	657.8	2 186.8	...	23.13	76.87	...	2.42	1.70	3.98	...
	3699	Otros productos miner. no metálicos	459.1	96.8	260.6	101.7	21.09	56.76	22.15	0.39	0.25	0.48	0.42
3 37		Industrias metálicas básicas	20 052.9	4 210.8	8 230.1	7 612.0	21.00	41.04	37.96	17.03	10.87	14.98	31.64
	371	Productos metalúrgicos diversos	6 384.4	1 752.6	4 631.8	...	27.45	72.55	...	5.42	4.53	8.43	...
	371	Siderurgia	11 282.9	1 349.4	2 321.5	7 612.0	11.96	20.58	67.46	9.58	3.48	4.23	31.64
	372	Metalurgia de los no ferrosos	2 385.6	1 108.8	1 276.8	...	46.48	53.52	...	2.03	2.86	2.32	...

Cuadro B-11 (conclusión)

CIIU	Rama/sector	En millones de cruceros				Distribución (porcentaje)						
						Horizontal			Vertical			
		Muestra total	ET	EN	EP	ET	EN	EP	Muestra total	ET	EN	EP
3 38	Manufactura de productos metálicos, maquinaria y equipos	23 490.3	15 397.3	7 675.1	417.9	57.41	41.19	1.40	19.95	39.77	13.97	1.74
382	Manufactura de maquinaria excepto la eléctrica	6 643.5	3 867.7	2 750.4	25.4	58.22	41.40	0.38	5.64	9.99	5.00	0.11
3821 3824	Maquinaria, motores y equipos industriales	5 018.8	2 617.5	2 375.9	25.4	52.15	47.34	0.51	4.26	6.76	4.32	0.11
3822	Tractores, aplanadoras e implementos	1 139.4	820.9	318.5	...	72.05	27.95	...	0.97	2.12	0.58	...
3825	Maq., aparat. e instrum. escritorio	485.3	429.3	56.0	...	88.46	11.54	...	0.41	1.11	0.10	...
383	Manufact. máq. eléctrica, aparatos	5 238.3	3 798.8	1 439.5	...	72.52	27.48	...	4.45	9.81	2.62	...
3832 3833	Aparatos domésticos, mat. comun., accesorios, utensilios	2 810.2	1 838.1	972.1	...	65.41	34.59	...	2.39	4.75	1.77	...
3839	Material eléctrico	2 428.1	1 960.7	467.4	...	80.75	19.25	...	2.06	5.06	0.85	...
384	Manuf. de equipo de transporte	11 246.5	7 587.6	3 266.4	392.5	67.47	29.04	3.49	9.55	19.60	5.95	1.63
3841	Construcción naval	1 106.0	517.2	529.0	59.8	46.76	47.83	5.41	0.94	1.33	0.96	0.25
3842	Material ferroviario	702.1	34.1	568.1	99.9	4.86	80.91	14.23	0.60	0.09	1.04	0.41
3843	Vehículos automotores	5 926.9	5 926.9	...	...	100.00	...	...	5.03	15.31	...	...
3843	Piezas de auto y carrocerías	3 130.0	1 013.0	2 117.0	...	32.36	67.64	...	2.66	2.62	3.85	...
3845	Aviones y otros vehículos	381.5	96.4	52.3	232.8	25.27	13.71	61.02	0.32	0.25	0.10	0.97
385	Manuf. de equipo prof., científico, de medida y control y no clasificados	362.0	143.2	218.8	...	39.56	60.44	...	0.31	0.37	0.40	...
3851	Instrumentos y aparatos profesionales y de precisión	362.0	143.2	218.8	...	39.56	60.44	...	0.31	0.37	0.40	...
3 39	Otras industrias manufactureras	756.1	222.7	533.4	...	29.45	70.55	...	0.64	0.58	0.97	...

Fuente: Jornal do Brasil, 12/3/1975, sobre la base de "Quem é Quem na Economía Brasileira 1973", Visão, agosto 1973 y otras fuentes.

a/ Patrimonio líquido: Capital social, más reservas capitalizables y utilidades, menos pérdidas, más pasivo pendiente, menos activo pendiente.

b/ Clasificación CEPAL, sobre la base de CIIU, Rev.2, según Gran División (GD), División (D), Agrupación y Grupo (A y G).

Cuadro B-12

COLOMBIA: LA CONCENTRACION DE EMPLEO, REMUNERACIONES, FINANCIAMIENTO Y EXPORTACIONES EN LAS ET MANUFACTURERAS, 1971

	Nivel de empleo			
	Menos de 50	50-199	200 ó más	Total
1. Número de empresas	76	93	95	264
En porcentaje del total	28.8	35.2	36.0	100.0
2. Número de empleados	1 795	10 331	48 160	60 286
En porcentaje del total	3.0	17.1	79.9	100.0
Por empresa (2/1)	24	111	507	228
3. Sueldos y salarios				
En millones de pesos	69	345	1 632	2 046
En porcentaje del total	3.4	16.9	79.7	100.0
Por empleado a/(3/2)	39	33	34	34
4. Financiamiento b/	283c/	4 487d/	14 600	19 370
En porcentaje del total	1.5	23.2	75.3	100.0
Por empresa a/	8 083	33 488	153 636	73 733
5. Exportaciones				
En miles de dólares	1 224.7	5 682.9	25 950.6	32 858.2
En porcentaje del total	3.7	17.3	79.0	100.0
Por empresa e/	161	611	2 732	1 245

Fuente: Banco de la República de Colombia, División de Análisis Económico de la Oficina de Cambios: "Empleo en empresas con inversión extranjera directa", en Revista del Banco de la República, marzo de 1974, Bogotá, cuadro 4; "Financiamiento de la industria con inversión extranjera directa", en revista citada, abril de 1974, cuadro 4 y "Exportaciones de empresas con inversión extranjera directa" en revista citada, enero de 1974, cuadro 3.

a/ En miles de pesos.

b/ Crédito externo, interno y recursos propios, en millones de pesos.

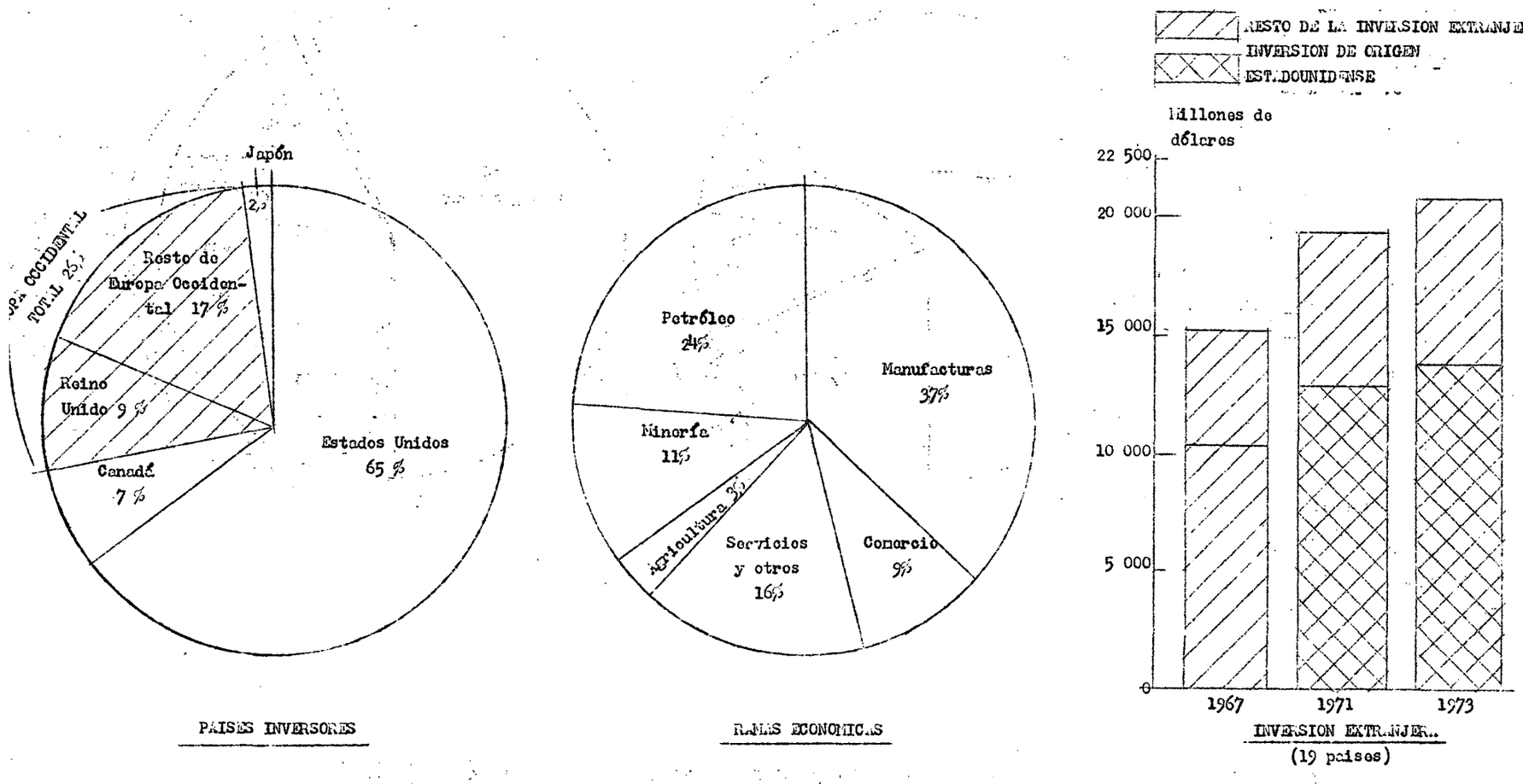
c/ Menos de 20.

d/ 20-199.

e/ En miles de dólares.

Gráfico 1

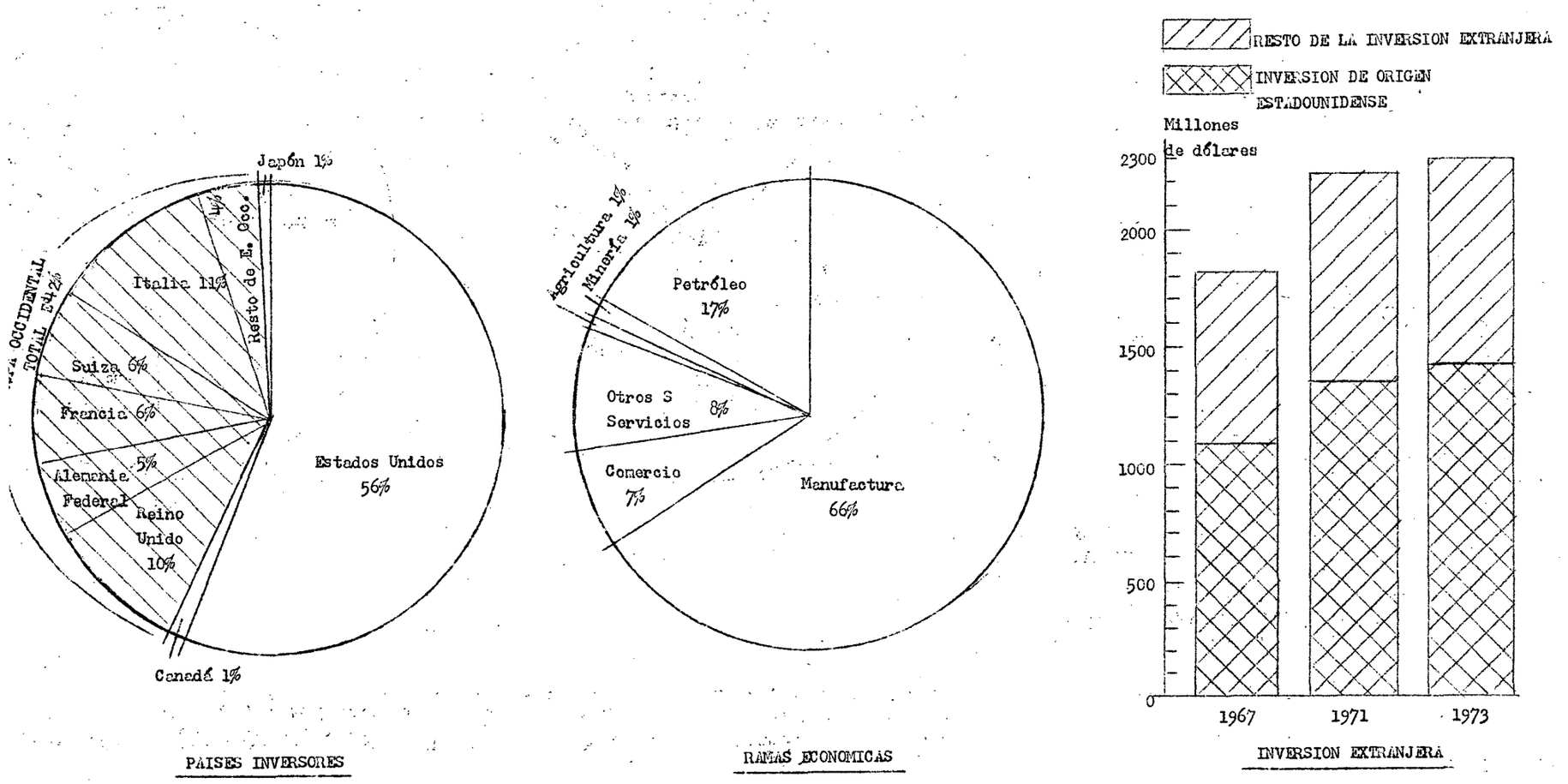
AMERICA LATINA (23 PAISES) : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/9, A/34 y A/35 del Anexo Estadístico.

Gráfico 2

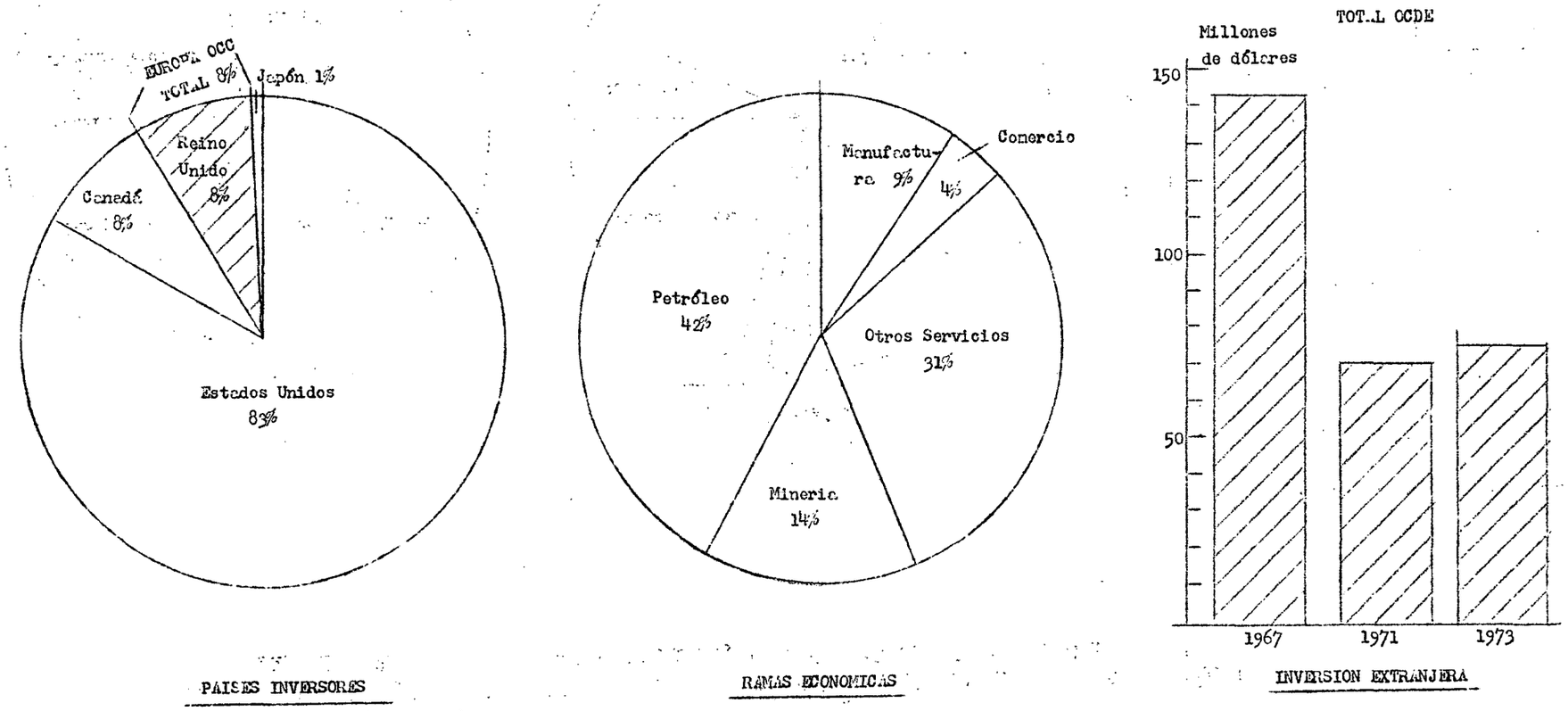
ARGENTINA : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/10, A/34 y A/35 del Anexo Estadístico.

Gráfico 3

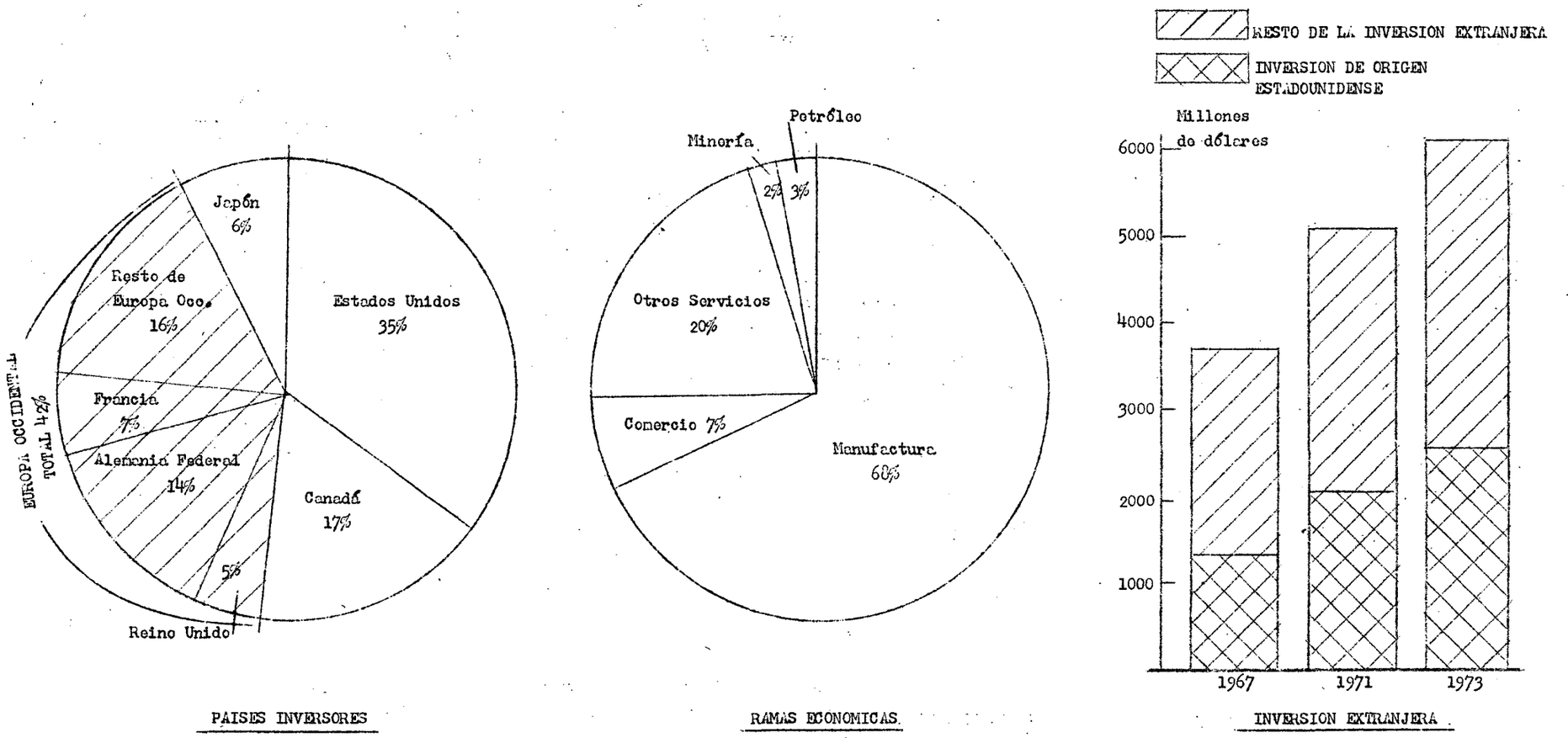
BOLIVIA : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/12 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 4

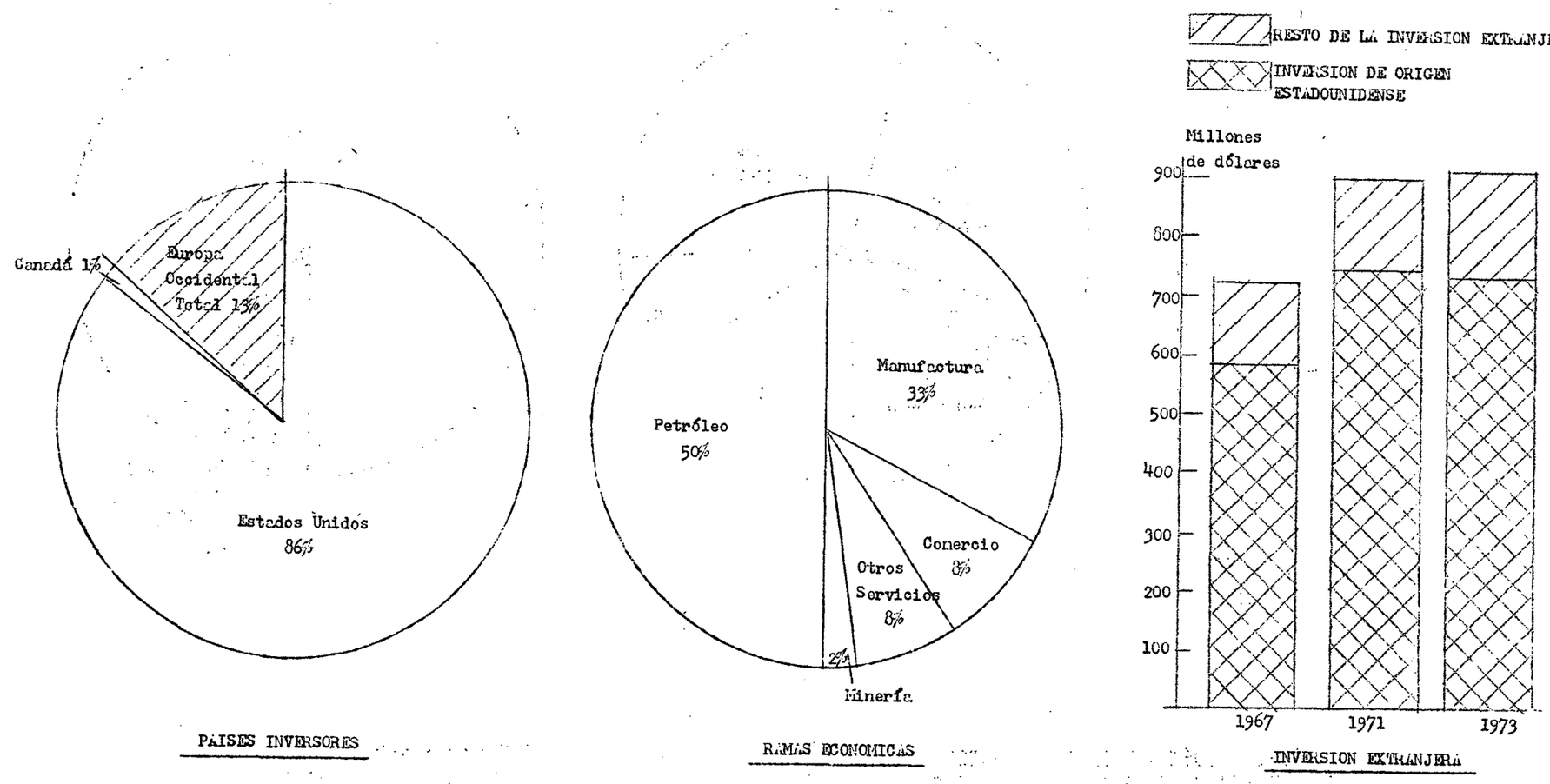
BRASIL : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/13, A/34 y A/35 del Anexo Estadístico.

Gráfico 5

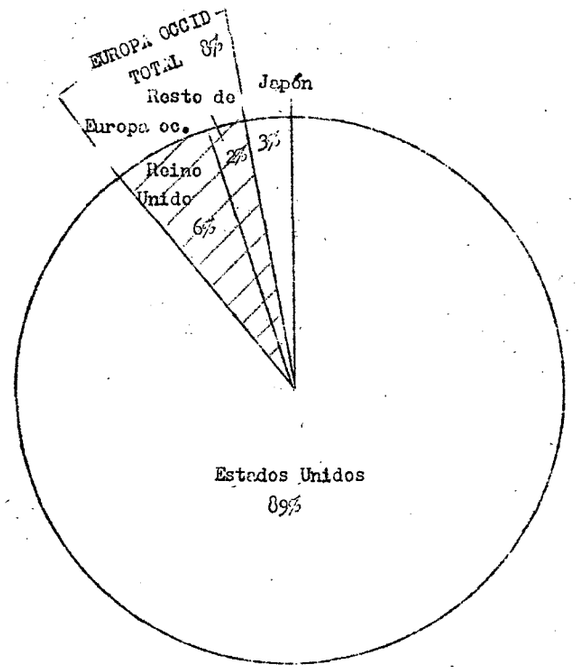
COLOMBIA : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



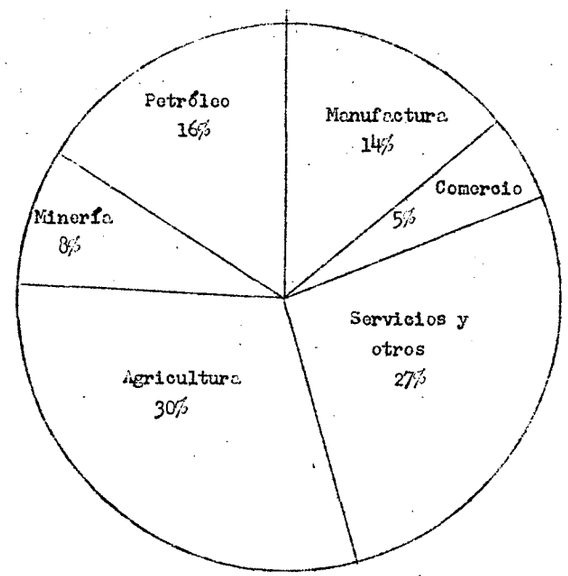
Fuente: Véanse los cuadros A/15, A/34 y A/35 del Anexo Estadístico.

Gráfico 6

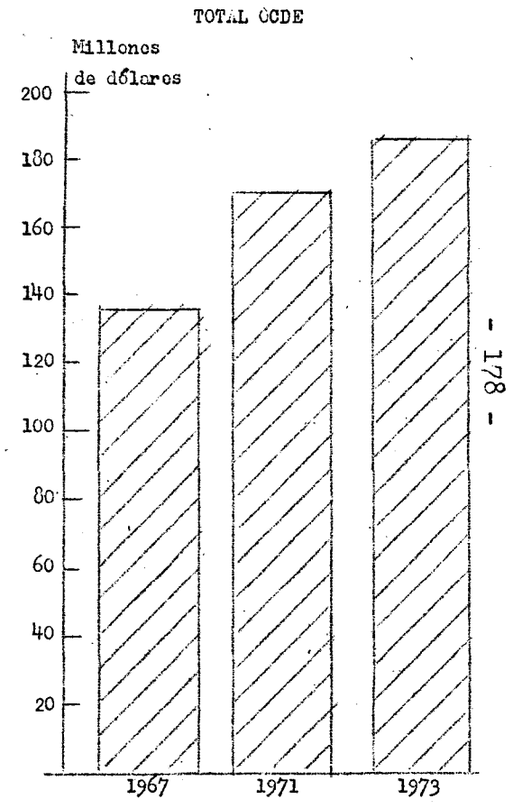
COSTA RICA : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



PAISES INVERSORES



RAMAS ECONOMICAS

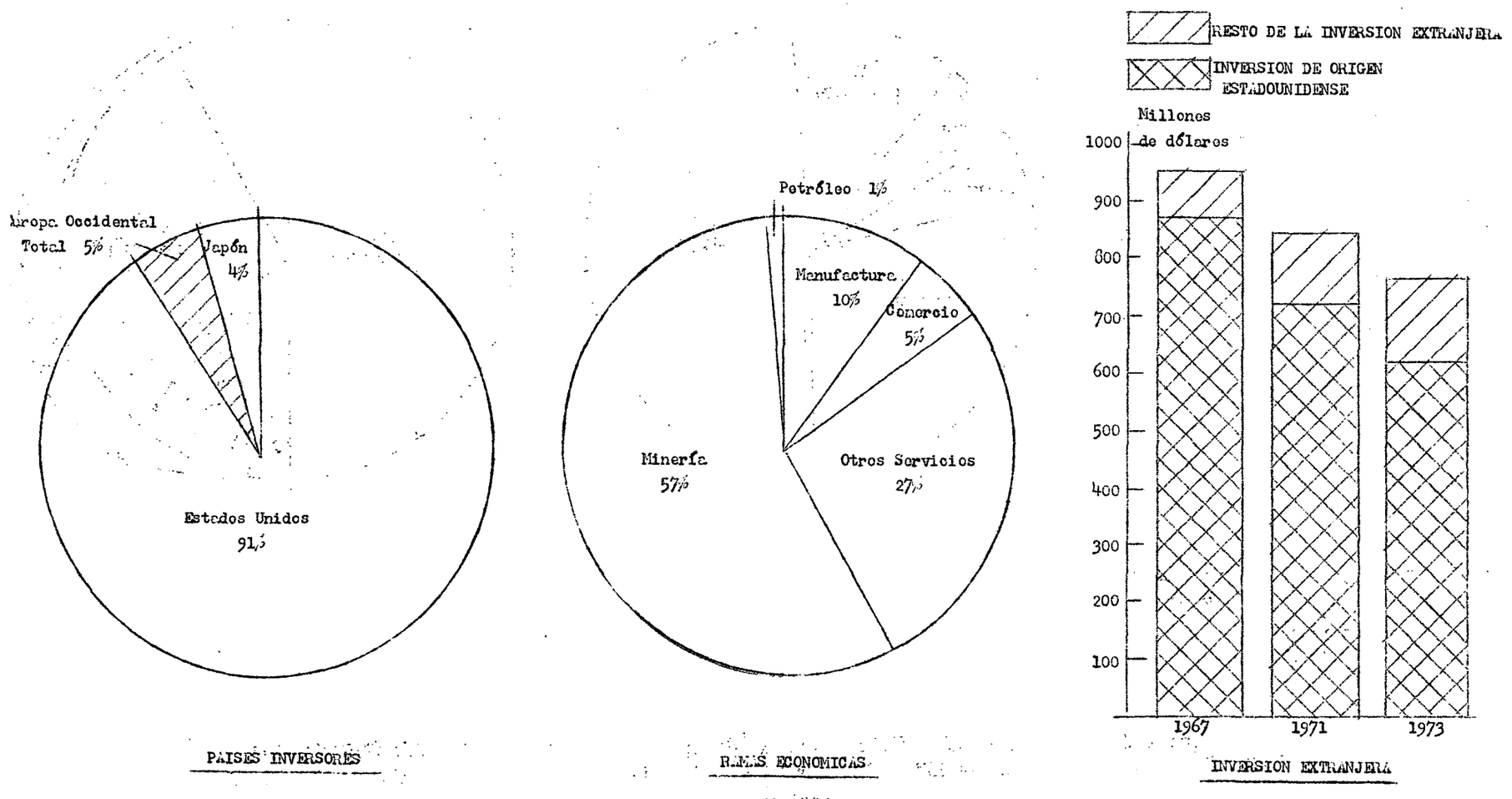


INVERSION EXTRANJERA

Fuente: Véanse los cuadros A/16 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 7

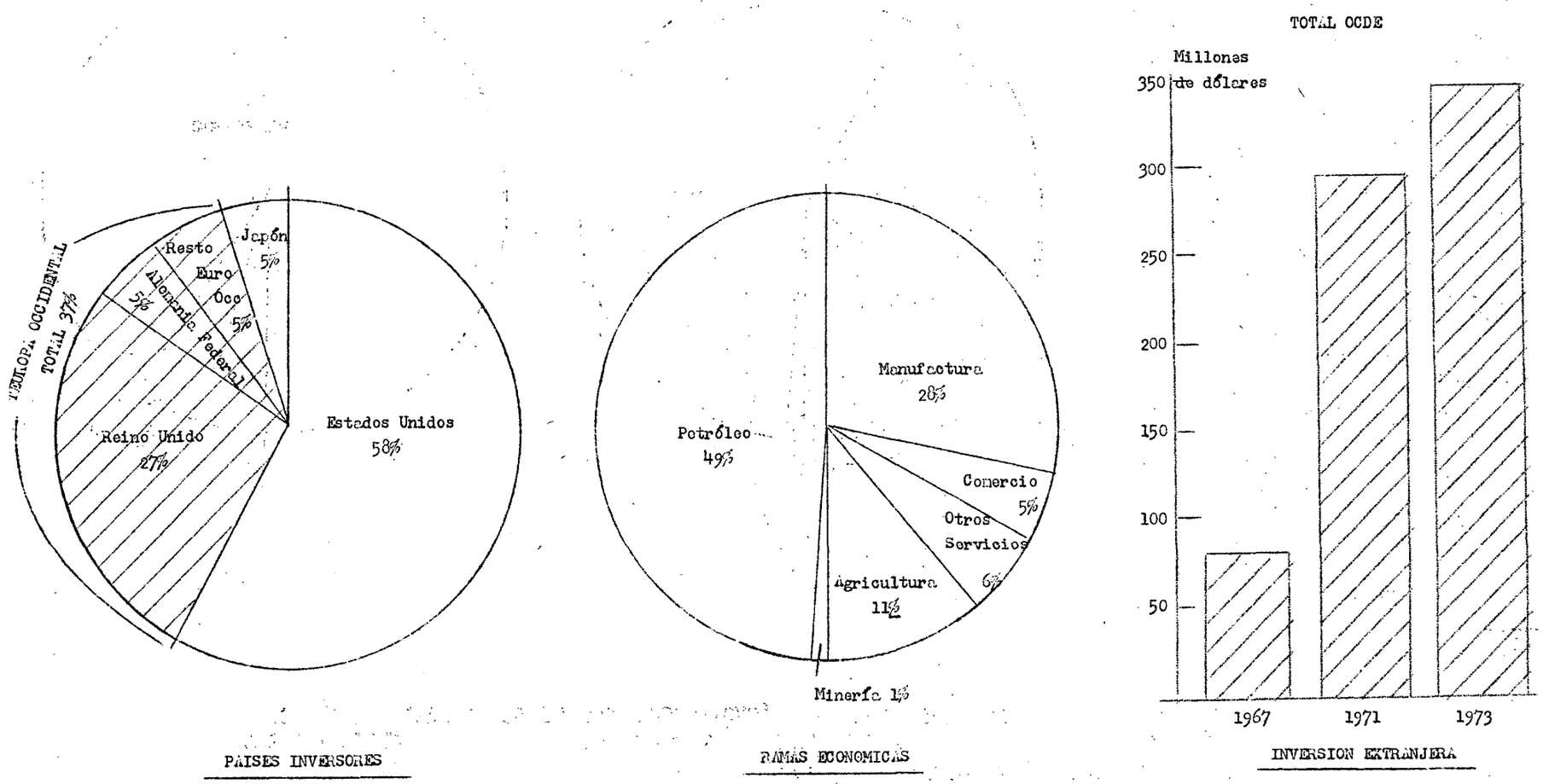
CHILE : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/14, A/34 y A/35 del Anexo Estadístico.

Gráfico 8

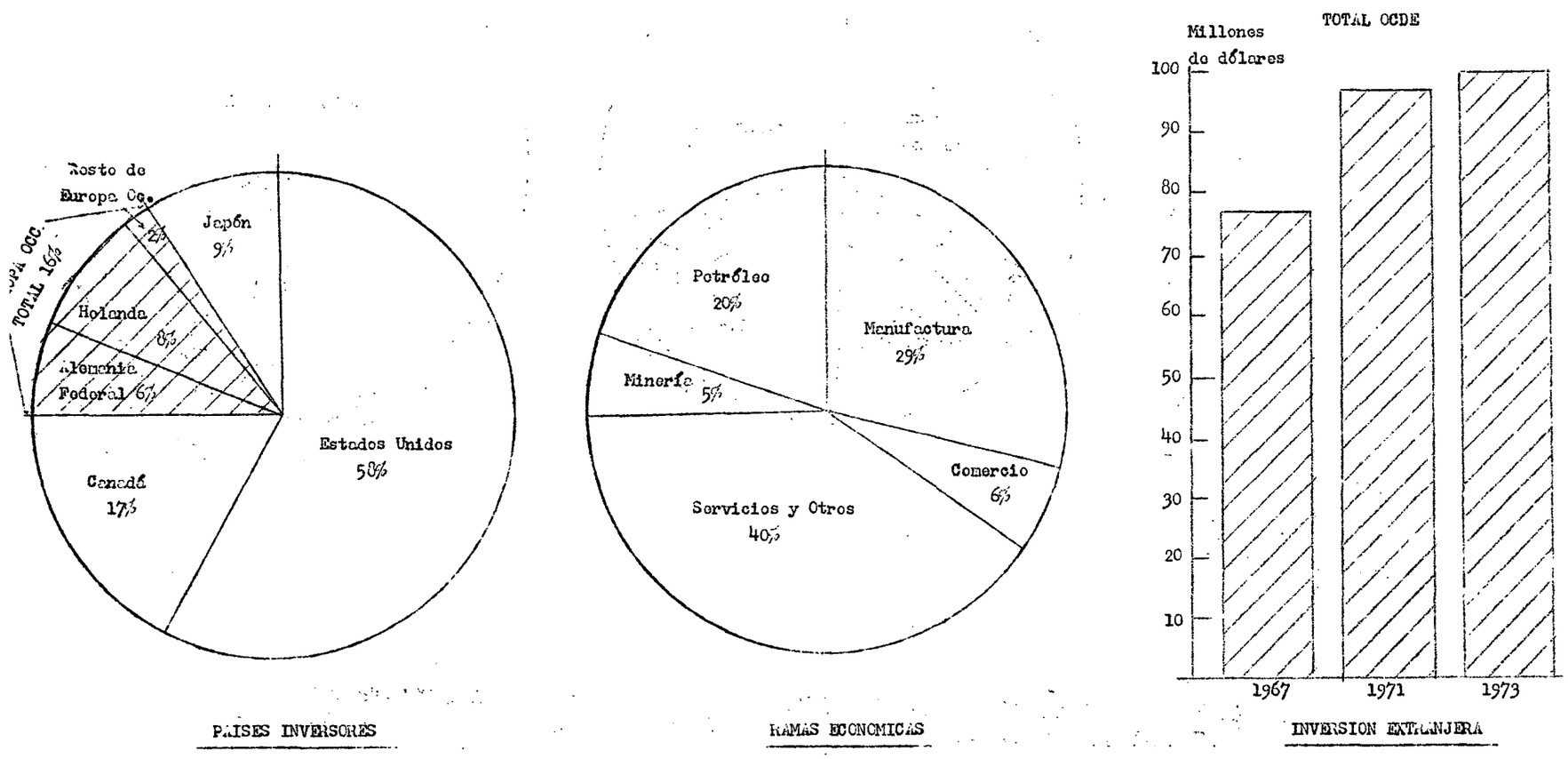
ECUADOR : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/17 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 9

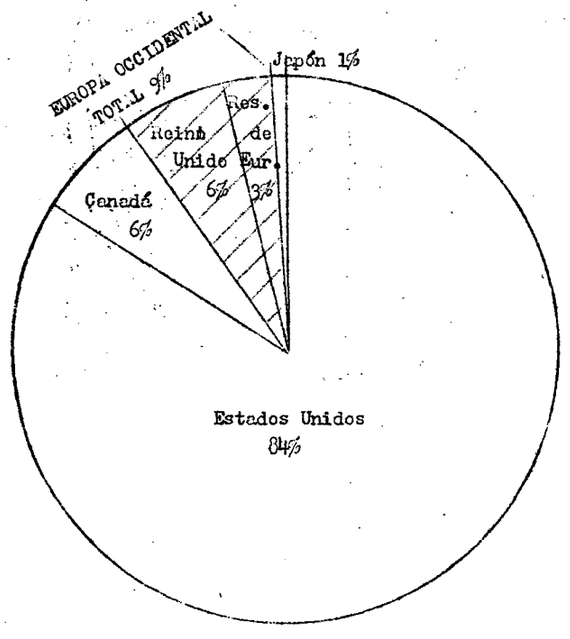
EL SALVADOR: DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



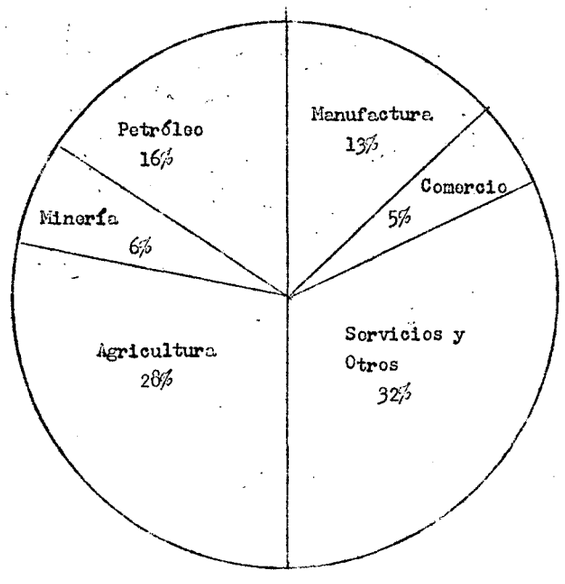
Fuente: Véanse los cuadros A/18 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 10

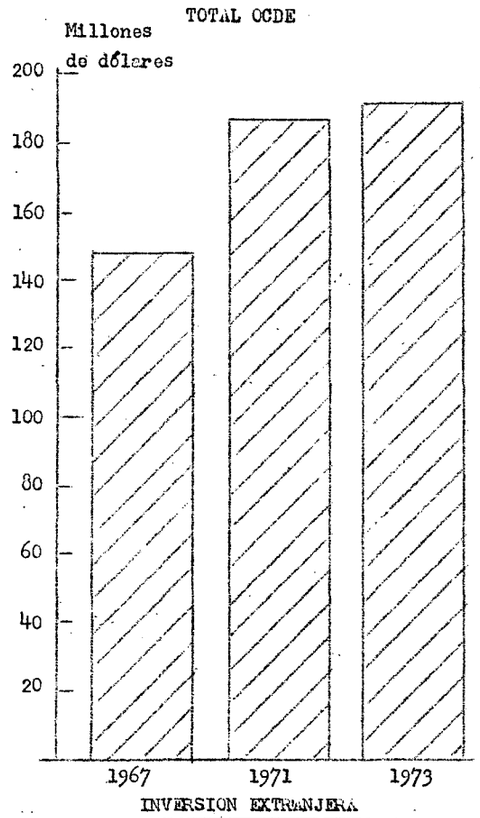
GUATEMALA : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



PAISES INVERSORES



RAMAS ECONOMICAS

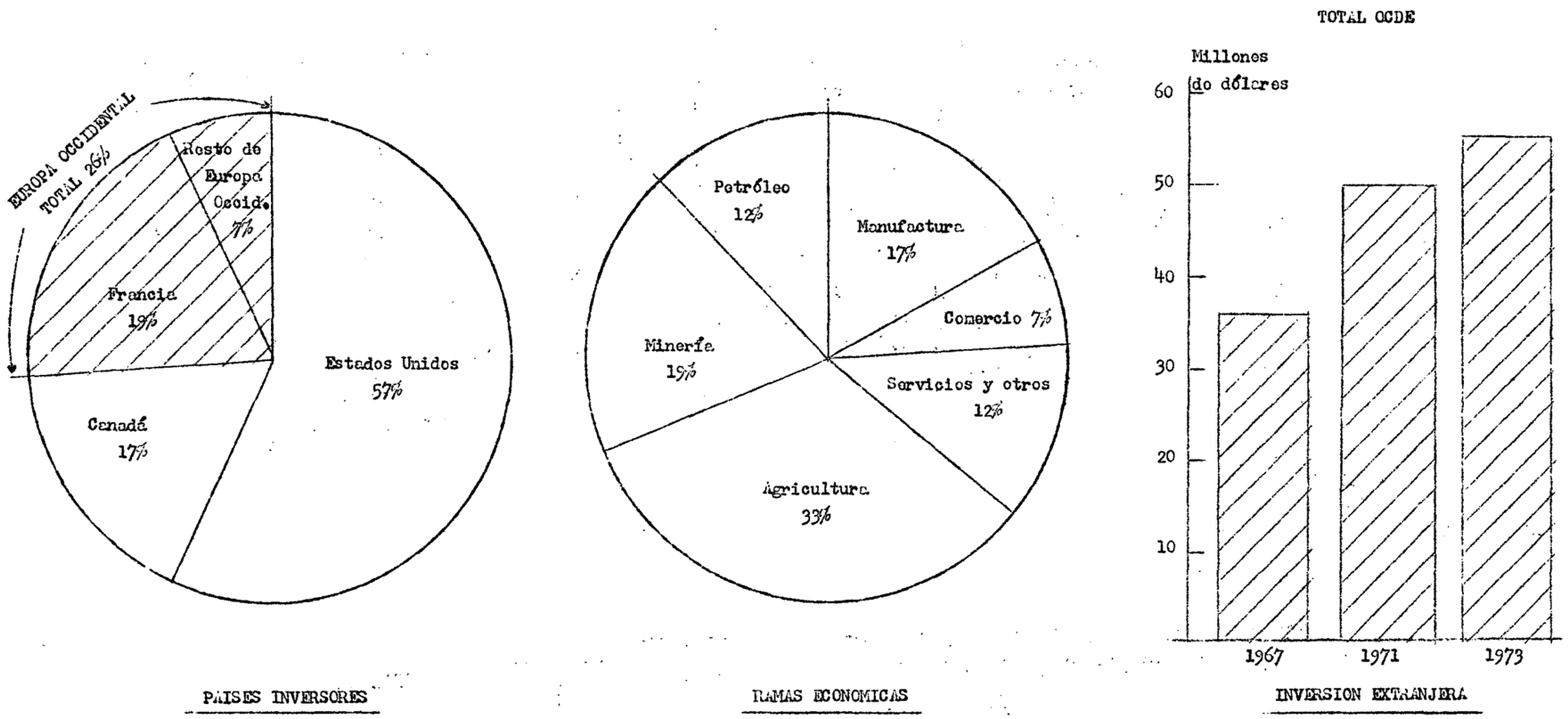


INVERSION EXTRANJERA

Fuente: Véanse los cuadros A/19 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 11

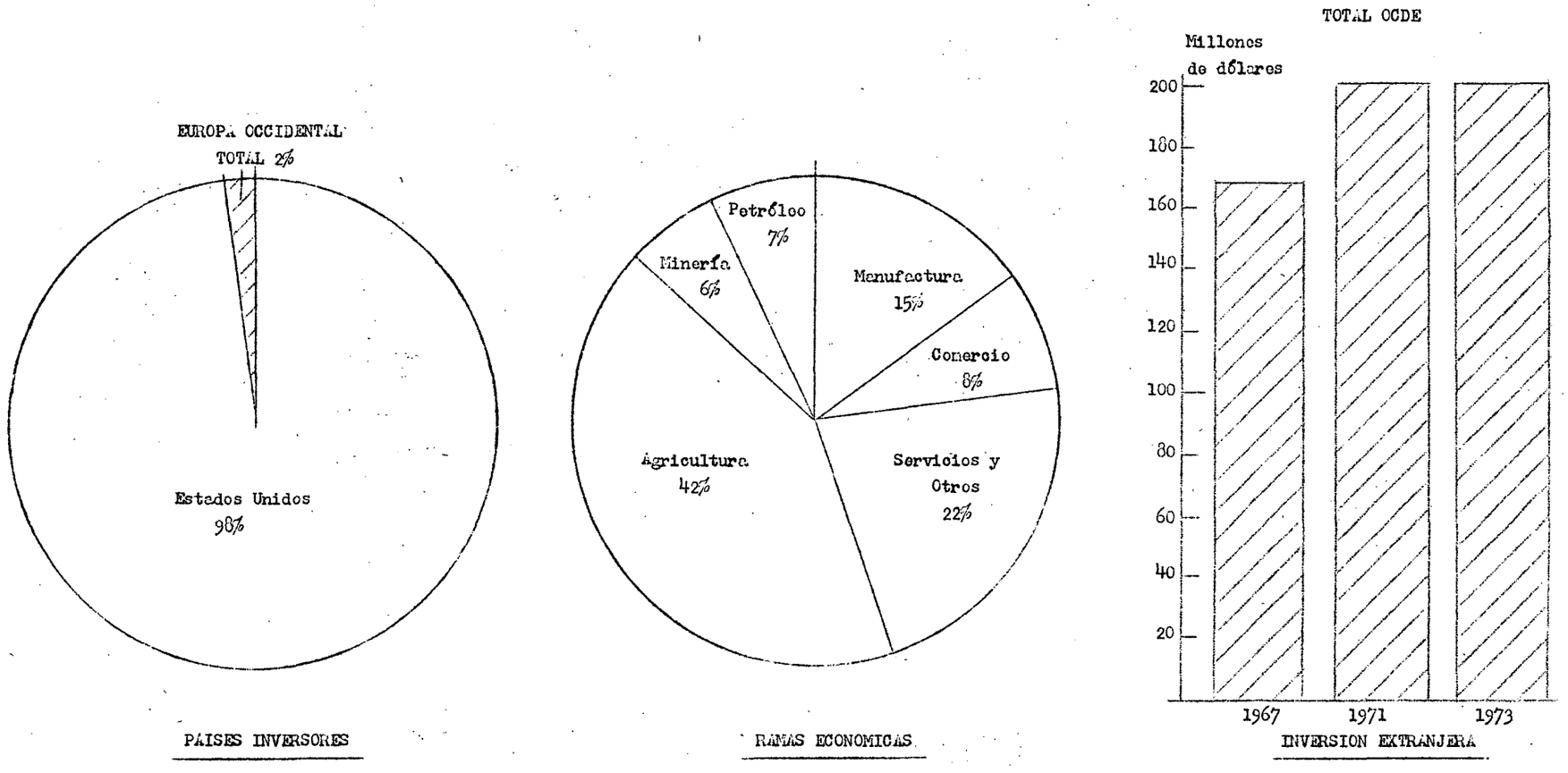
HAITI : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/21 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 12

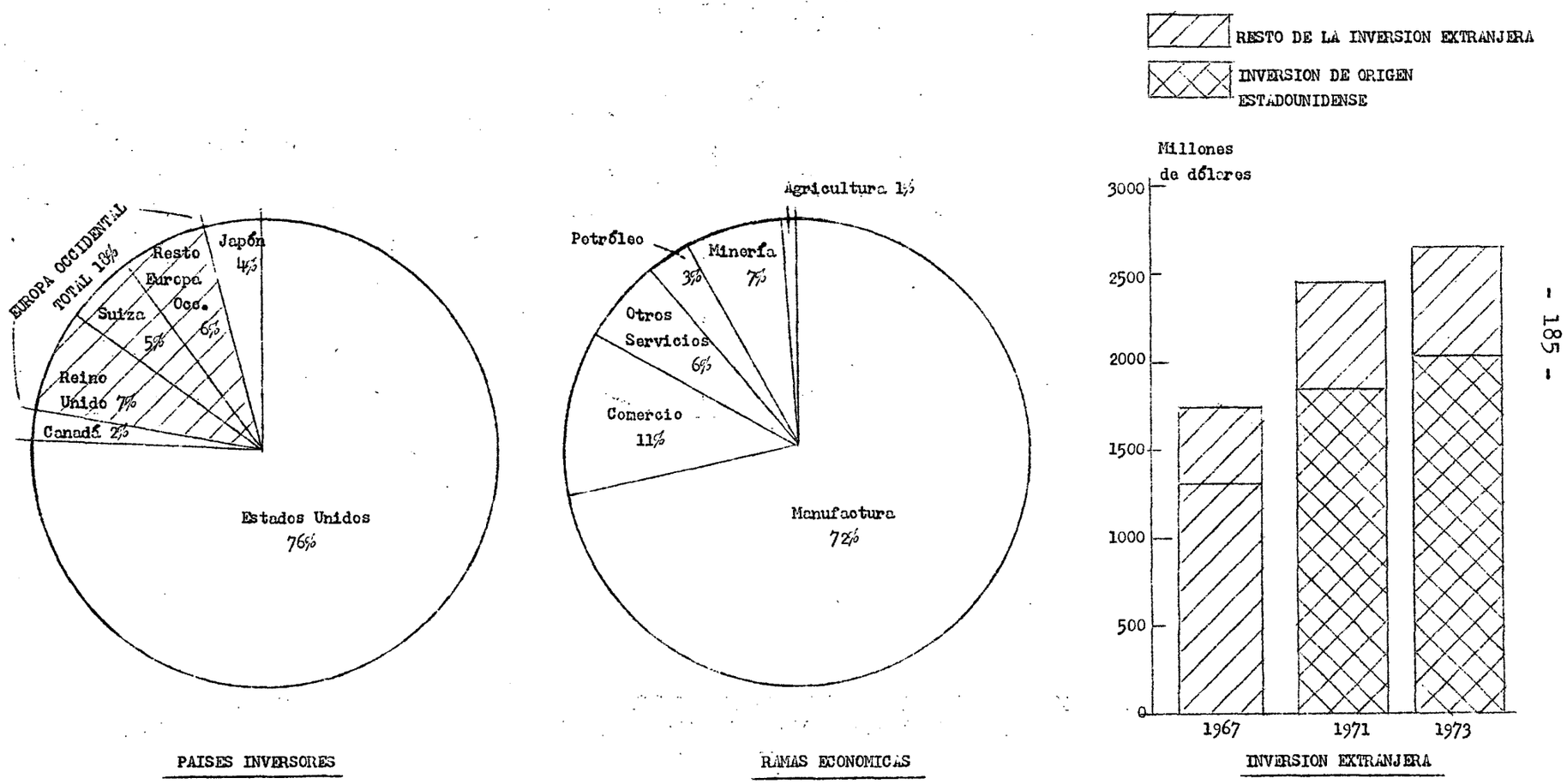
HONDURAS : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/22 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 13

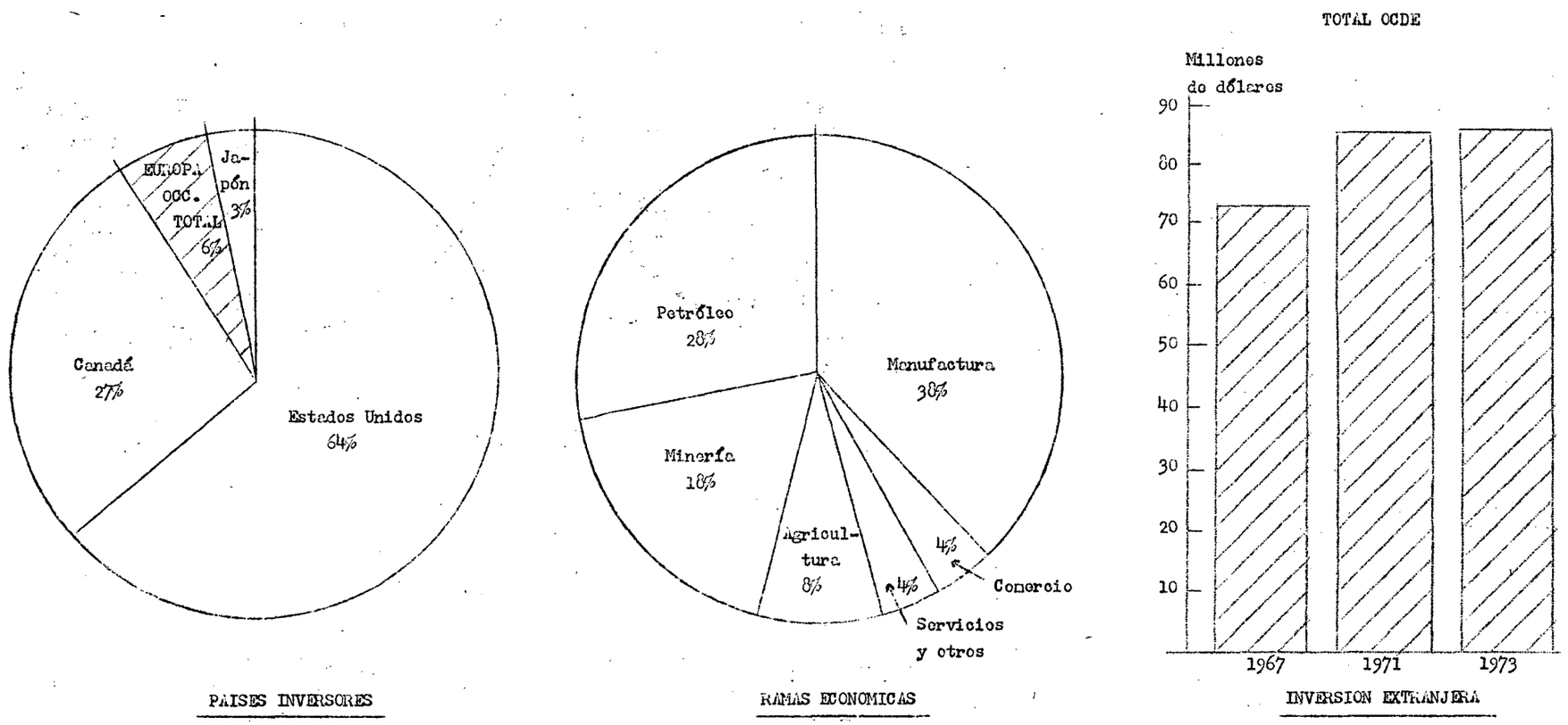
MEXICO : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/24, A/34 y A/35 del Anexo Estadístico.

Gráfico 14

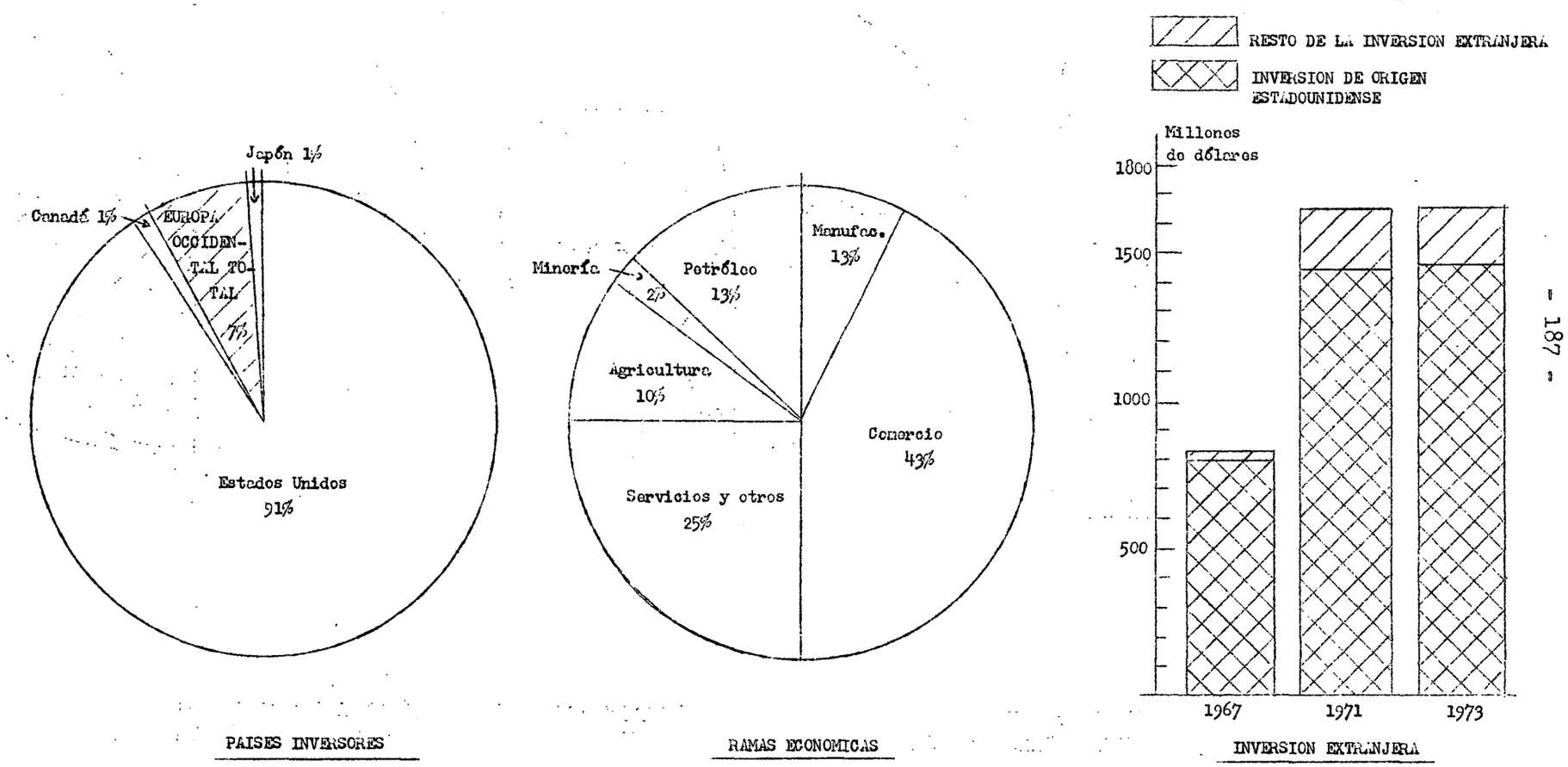
NICARAGUA : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/25 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 15

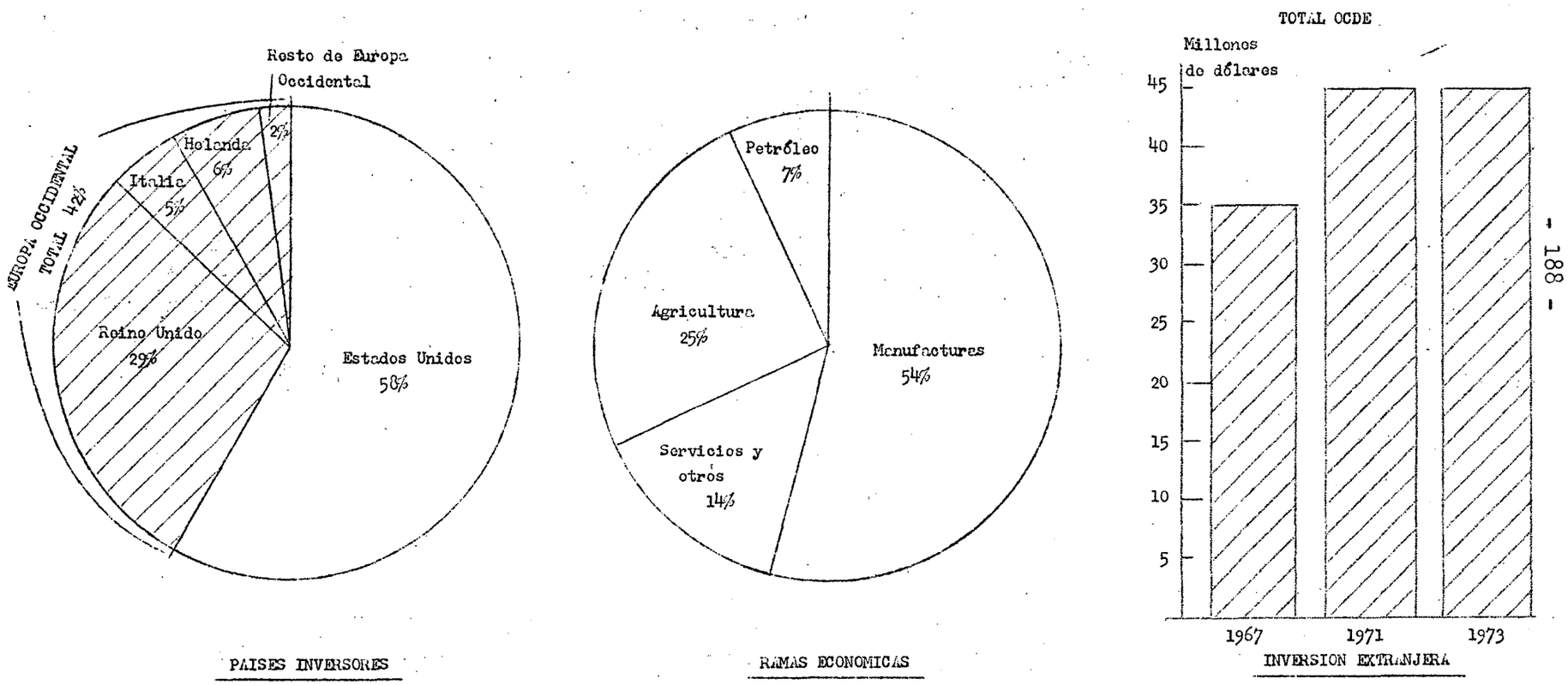
PANAMA : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/26, A/34 y A/35 del Anexo Estadístico.

Gráfico 16

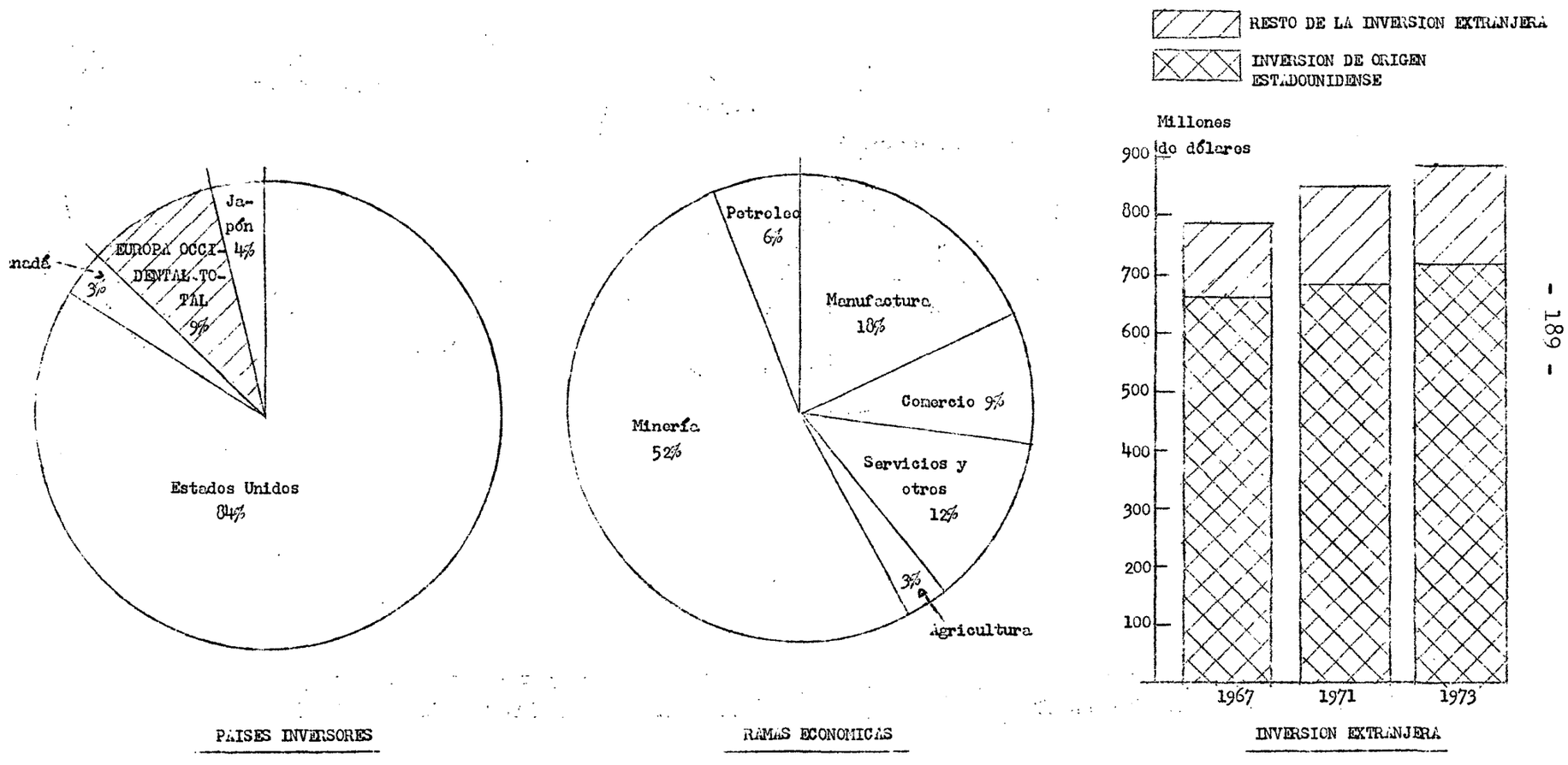
PARAGUAY : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/27 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 17

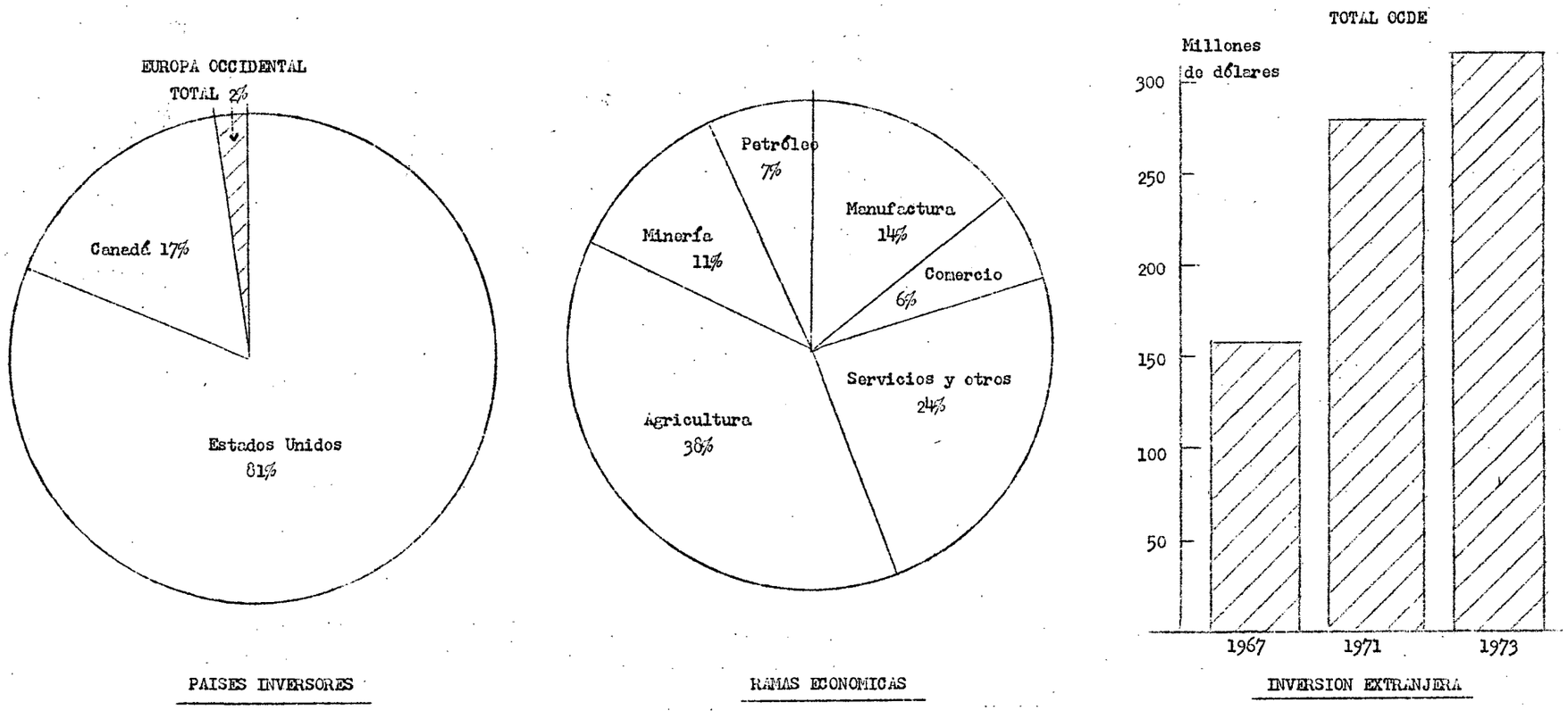
PERU : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/28, A/34 y A/35 del Anexo Estadístico.

Gráfico 18

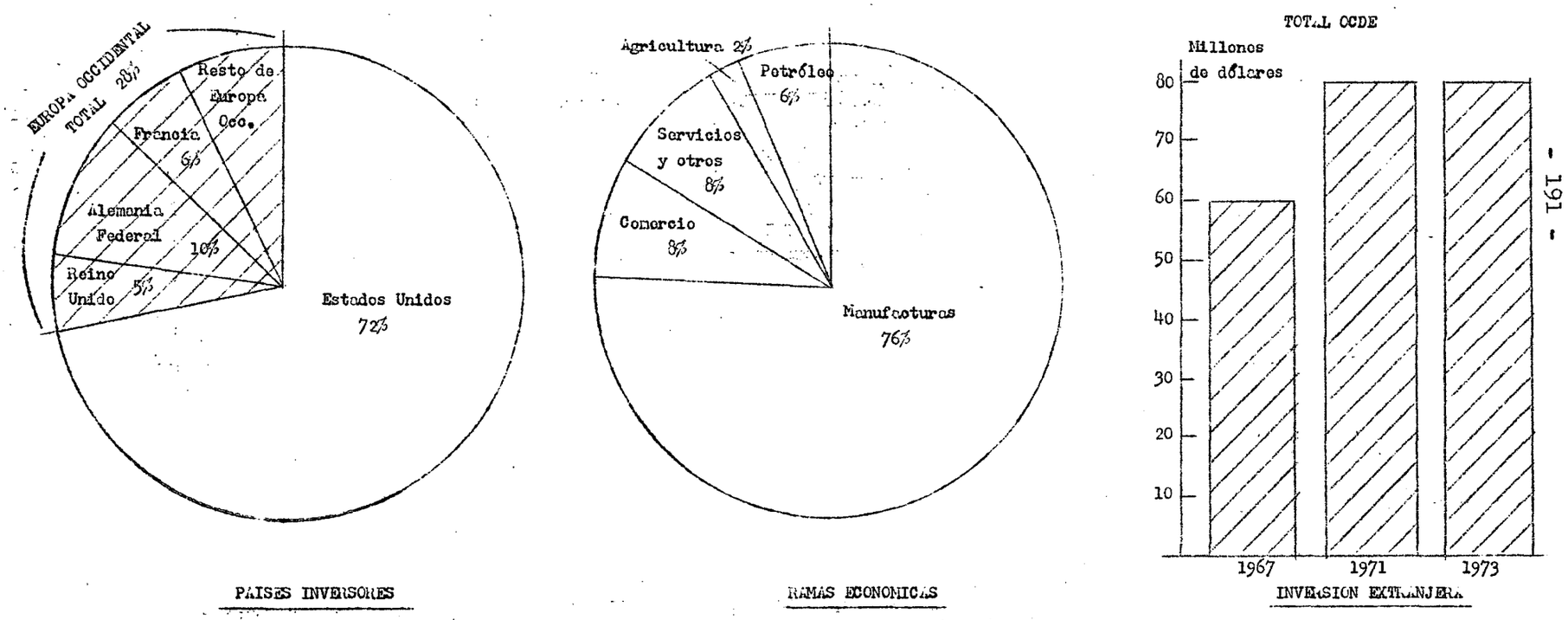
REPUBLICA DOMINICANA : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/29 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 19

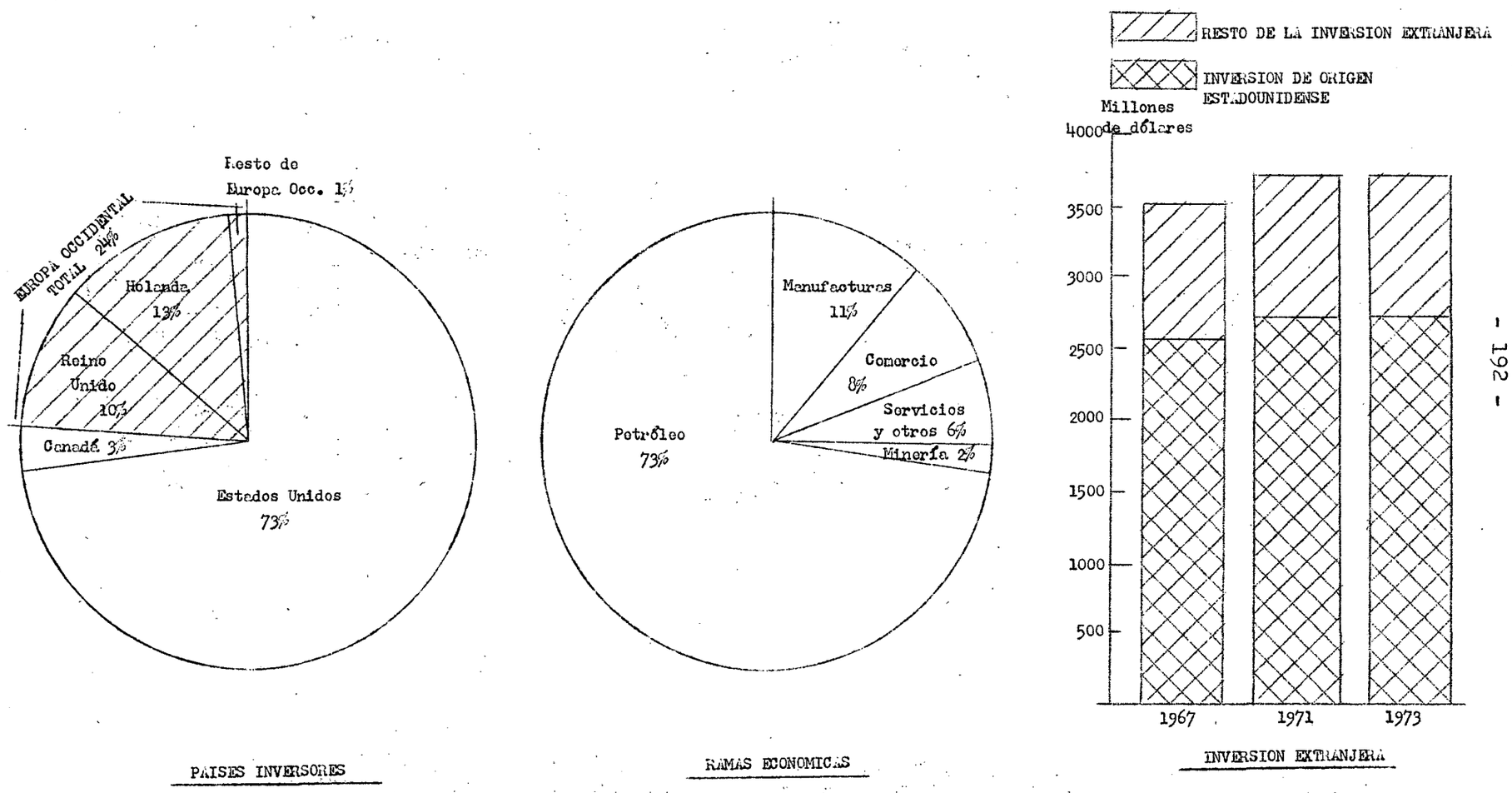
URUGUAY : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/30 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 20

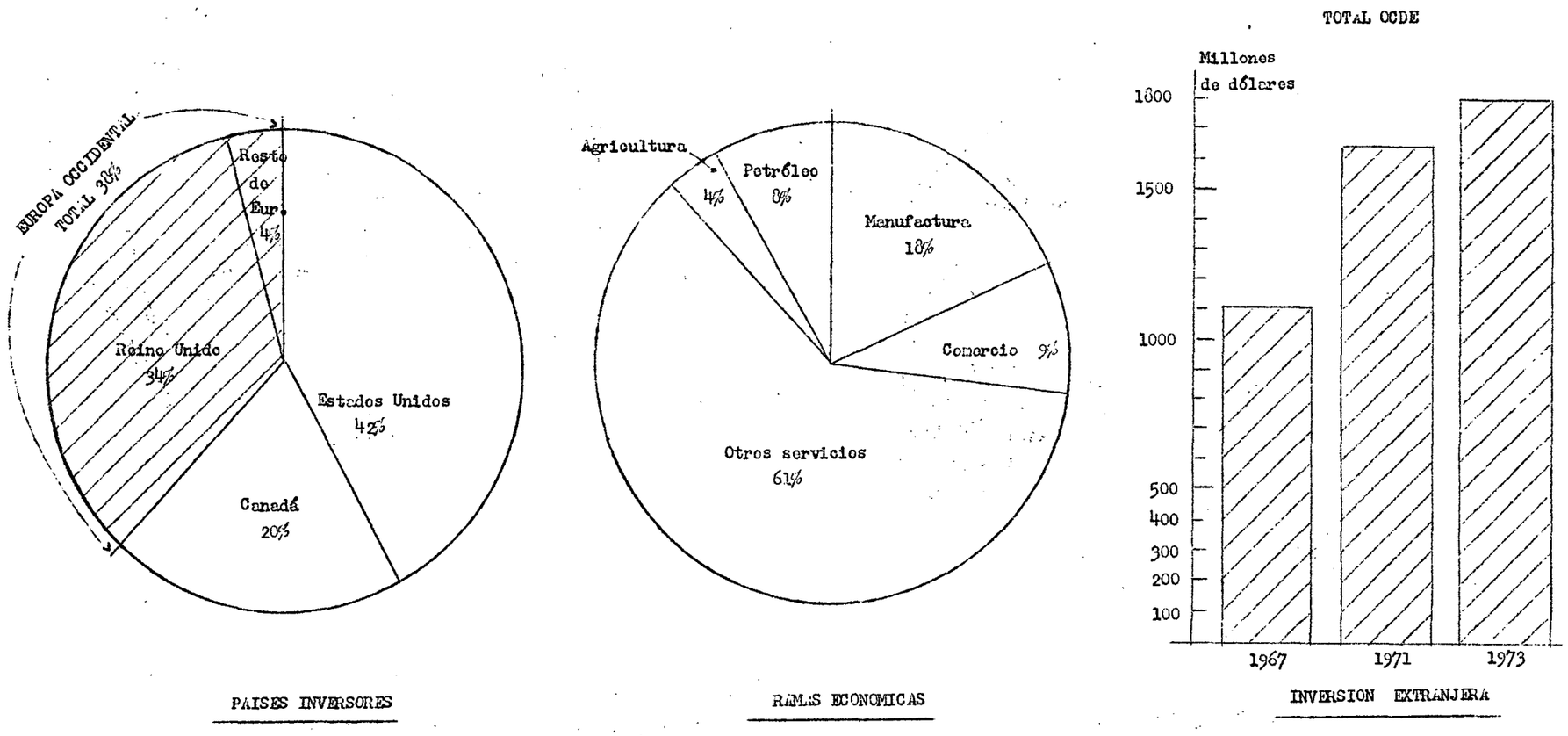
VENEZUELA : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/31, A/34 y A/35 del Anexo Estadístico.

Gráfico 21

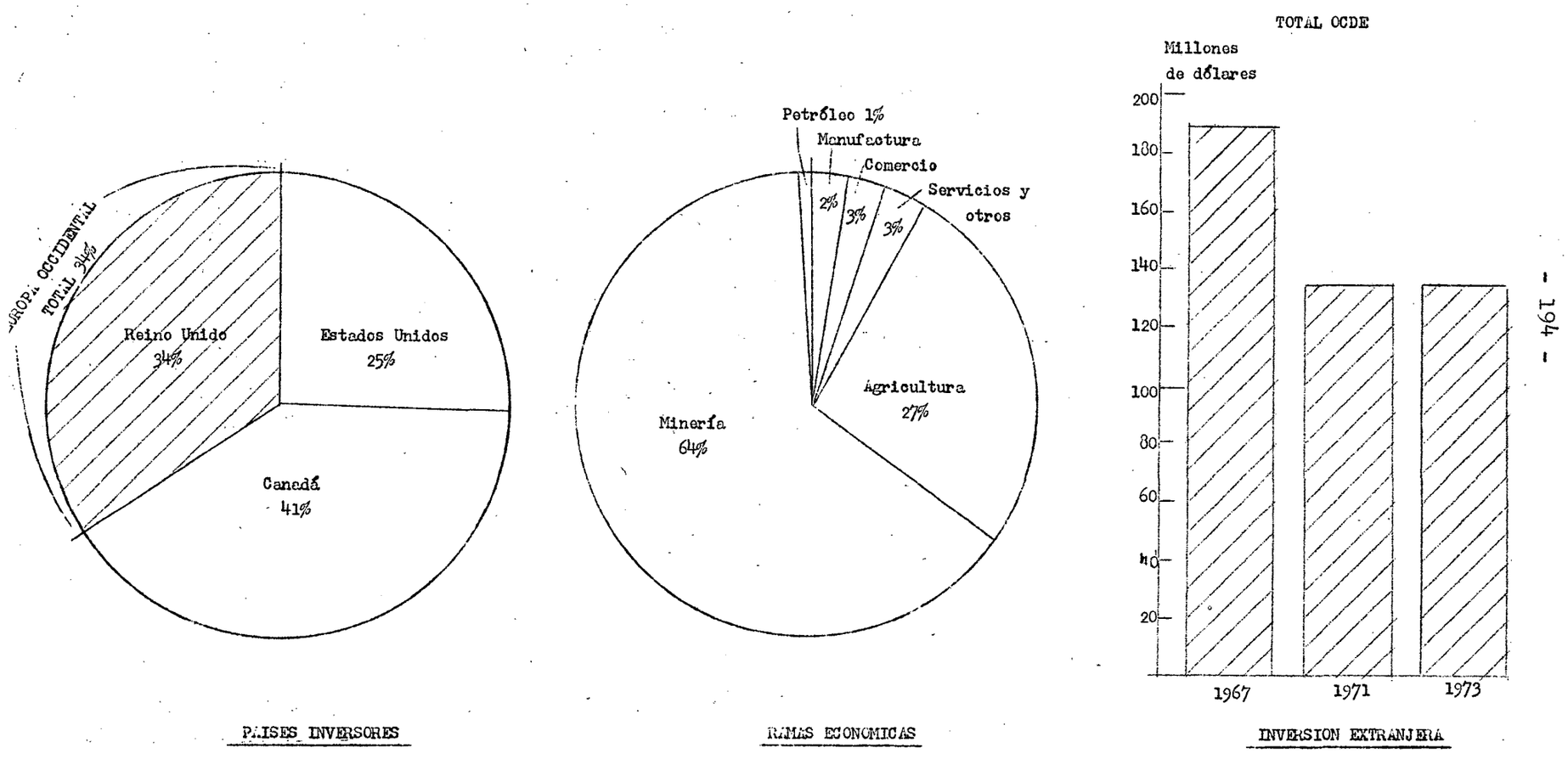
BARBADOS, INDIAS OCCIDENTALES BRITANICAS : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/11 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 22

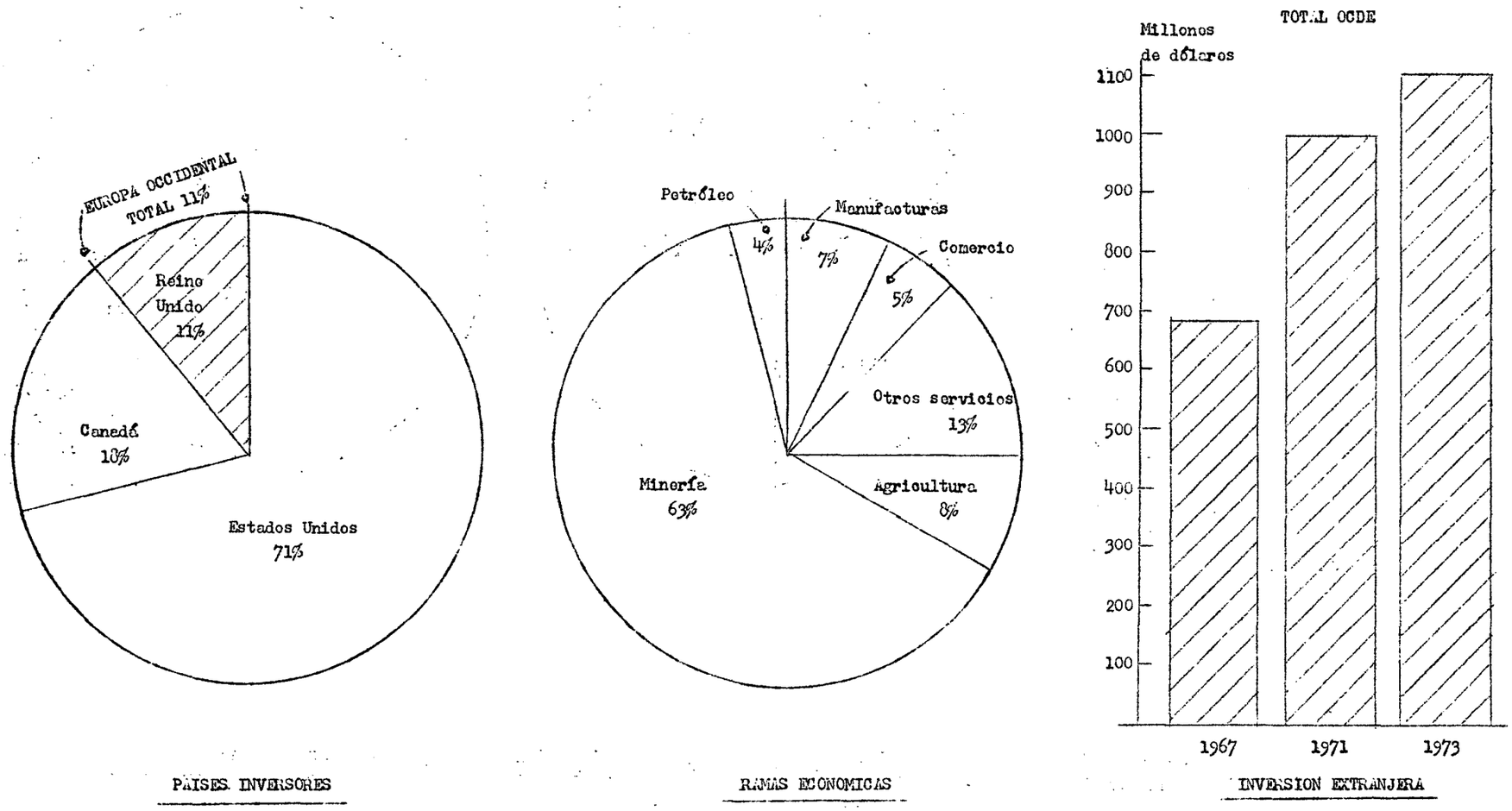
GUYANA : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/20 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 23

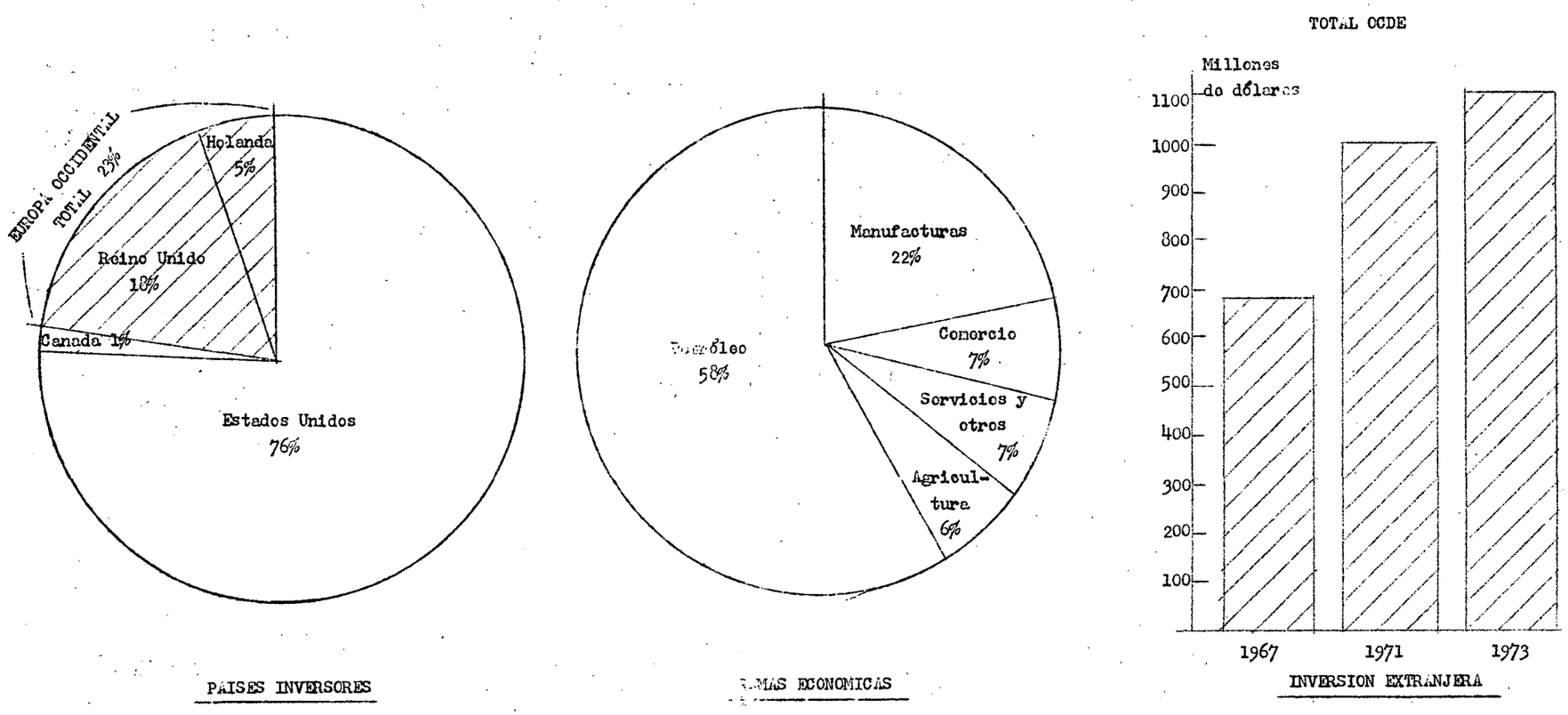
JAMAICA : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/23 y A/34 del Anexo Estadístico.

Gráfico 24

TRINIDAD Y TABAGO : DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA A FINES DEL AÑO 1967, POR PAISES INVERSORES Y RAMAS ECONOMICAS, Y SU VARIACION TOTAL ENTRE 1967 Y 1973



Fuente: Véanse los cuadros A/32 y A/34 del Anexo Estadístico.