

NACIONES UNIDAS

Distr.
GENERAL

**COMISION ECONOMICA
PARA AMERICA LATINA
Y EL CARIBE - CEPAL**

LC/G.1675
LC/WAS/L.12
10 de diciembre de 1991
ESPAÑOL
ORIGINAL: INGLES

**ESTUDIO ECONOMICO DE LOS
ESTADOS UNIDOS,
1990¹**

¹ Preparado por la Oficina de la CEPAL en Washington.

Notas explicativas

En los cuadros del presente estudio se han empleado los siguientes signos:

Tres puntos (...) indican que los datos faltan o no constan por separado.

La raya (—) indica que la cantidad es nula o despreciable.

Un espacio en blanco en un cuadro indica que el concepto de que se trata no es aplicable.

Un signo menos (-) indica déficit o disminución, salvo que se especifique otra cosa.

El punto (.) se usa para separar los decimales. La raya inclinada (/) indica un año agrícola o fiscal (por ejemplo, 1970/1971).

El guión (-) puesto entre cifras que expresen años, por ejemplo 1971-1973, indica que se trata de todo el período considerado, ambos años inclusive.

La palabra "toneladas" indica toneladas métricas, y la palabra "dólares" se refiere a dólares de los Estados Unidos, salvo indicación contraria.

Salvo indicación contraria, las referencias a tasas anuales de crecimiento o variación corresponden a tasas anuales compuestas.

Debido a que a veces se redondean las cifras, los datos parciales y los porcentajes presentados en los cuadros no siempre suman el total correspondiente.

INDICE

	<i>Página</i>
Resumen	5
I. LA EVOLUCION DE LA ECONOMIA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN 1990	7
A. LA ECONOMIA INTERNA	7
1. Agregados macroeconómicos	7
2. Evolución sectorial	8
3. Empleo	10
4. Precios e ingresos	10
5. Políticas fiscales	11
6. Política monetaria	11
B. TRANSACCIONES INTERNACIONALES	12
1. Tipos de cambio	13
2. Comercio de mercancías	13
3. La cuenta corriente	14
4. Movimientos de capital	14
II. CUESTIONES ESPECIFICAS	17
A. COMERCIO DE MERCANCIAS DE LOS ESTADOS UNIDOS CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE	17
1. Visión general	17
2. Exportaciones de los Estados Unidos	18
3. Importaciones de los Estados Unidos	18
4. El sistema generalizado de preferencias (SGP)	19
B. LA INVERSION DIRECTA DE ESTADOS UNIDOS EN AMERICA LATINA Y EL CARIBE	20
C. ASISTENCIA ECONOMICA DE LOS ESTADOS UNIDOS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE	21
D. INFORME SOBRE LA MARCHA DE LA INICIATIVA PARA LAS AMERICAS	22
III. APENDICE ESTADISTICO	25

RESUMEN

Durante 1990 la economía de los Estados Unidos redujo su tasa de crecimiento a 1%, con una acentuada contracción de 1.6% en el último trimestre que puso término a ocho años de expansión económica sostenida. La inflación aumentó a 6.1%, en contraste con una tasa relativamente más moderada de 4.6% en 1989. Esas tasas inflacionarias inhibieron la política monetaria durante el primer semestre de 1990, hasta que la evidencia creciente de la menor actividad impulsó al Sistema de la Reserva Federal a adoptar una actitud más flexible en el segundo semestre. También aumentaron las presiones presupuestarias, con lo que el déficit fiscal se elevó a 220 700 millones de dólares, lo que equivale al 4% del PNB, muy por encima del monto establecido por ley. El déficit comercial disminuyó de 115 000 millones de dólares en 1989 a 108 000 millones de dólares en 1990.

La contracción afectó a todos los sectores, pues la producción agrícola creció sólo 2.6%, mientras que la manufacturera apenas aumentó en 0.9%. Incluso mermó el crecimiento de los servicios y el de la construcción permaneció estancado, salvo la minería que registró un dinamismo relativo.

En 1990 el desempleo promedio se mantuvo en 5.5%, aunque a fines de año alcanzó a 6.1%, la tasa más alta del último quinquenio.

El crecimiento de las exportaciones e importaciones se redujo debido a la baja generalizada de la demanda mundial, de 12% y 6% en 1989, a 7.7% y 4.3% en 1990, respectivamente. Aun así, el déficit en cuenta corriente disminuyó, por tercer año consecutivo, a 92 100 millones de dólares, con un superávit de la parte no comercial merced al saldo positivo de las transacciones netas de viajes y transporte. En la cuenta de capitales, disminuyeron notoriamente las entradas netas de la inversión directa y las transacciones de valores, mientras que las entradas netas de capital privado no declaradas, medidas conforme a la partida errores y omisiones, subieron de 22 400 millones de dólares en 1989 a 63 500 millones de dólares en 1990.

Por último, cuatro aspectos del comportamiento de la economía de los Estados Unidos durante 1990 fueron de especial interés para América Latina y el Caribe: el comercio, la inversión, la asistencia económica bilateral y la evolución de la Iniciativa para las Américas.

I. LA EVOLUCION DE LA ECONOMIA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN 1990

A. LA ECONOMIA INTERNA

La conmoción del alza del petróleo y la pérdida de confianza de los consumidores y empresarios llevó a la economía de los Estados Unidos de la desaceleración a la contracción en la última parte de 1990, registrándose el peor crecimiento anual del PNB desde 1982. Tras casi ocho años de expansión el PNB cayó en 1.6% en el último trimestre del año. Durante todo 1990, la menor actividad económica, con un crecimiento de 1%, afectó especialmente los sectores vulnerables a las variaciones del crédito y sus tasas de interés. La tasa de desempleo civil aumentó sostenidamente en el segundo semestre hasta llegar a 6.1% en diciembre, con una tasa promedio para todo el año de 5.5%. Los precios, medidos por la variación del índice de precios al consumidor de diciembre a diciembre, subieron a 6.1%, el mayor incremento anual en casi una década (véase el apéndice, cuadro 1).

Esta nueva situación impulsó varios cambios de política. La política monetaria se relajó progresivamente en el segundo semestre de 1990 y las tasas de interés disminuyeron hacia fines de año. Además, se promulgó una nueva ley presupuestaria para reducir el déficit fiscal en casi 500 000 millones de dólares durante el próximo quinquenio.

1. Agregados macroeconómicos

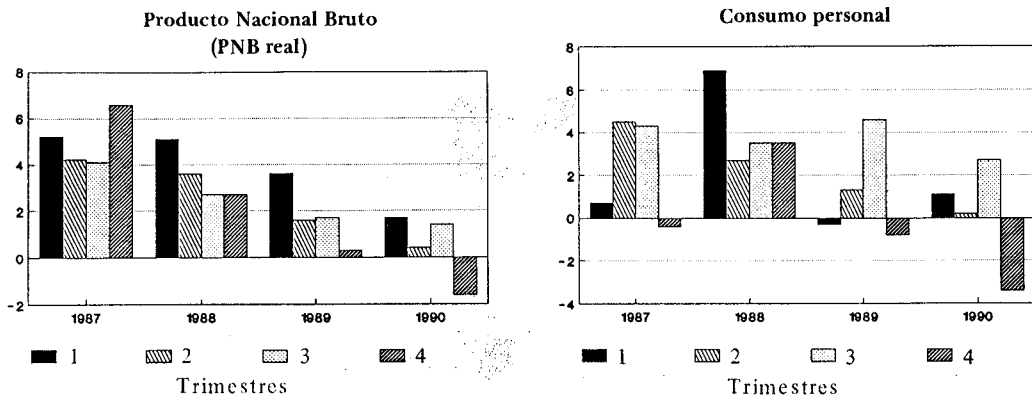
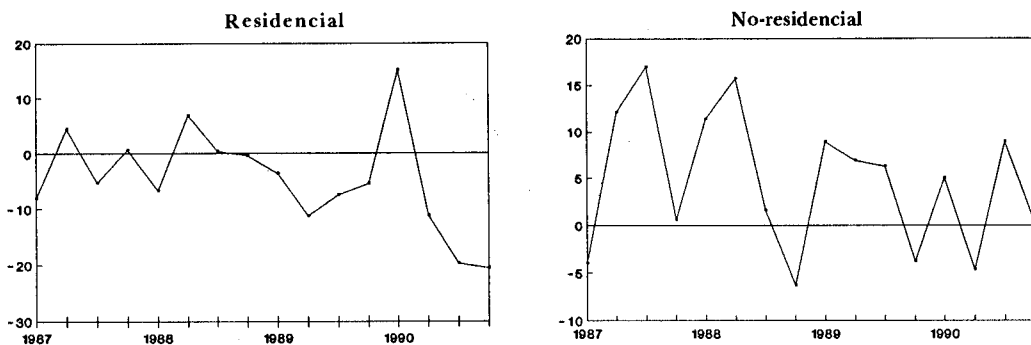
En el primer trimestre de 1990, debido principalmente a la disminución de la producción automotriz, la economía estadounidense creció apenas a una tasa anual de 1.7%, para luego casi paralizarse en el segundo trimestre, con un ínfimo crecimiento de 0.4%. En el último trimestre, la economía se contrajo a una tasa anual de 1.6%, tras un crecimiento de 1.4% en el trimestre anterior, un incremento desconcertante dada la atonía que precedió al alza brusca del petróleo en agosto. Con la violenta contracción del último trimestre, la economía pasó de un estado de laxitud o desaceleración a una violenta contracción, lo que puso término al período más prolongado de expansión económica de los Estados Unidos en tiempos de paz (véase el apéndice, cuadro 2).

La inversión total disminuyó abruptamente en 1990, en casi 4%. Aunque la inversión residencial tuvo un auge transitorio por las buenas condiciones climáticas del primer trimestre, luego declinó notoriamente en más de 5%, por tercer año consecutivo. La inversión comercial siguió atenuándose notoriamente y creció apenas a una tasa inferior al 2%. Las existencias comerciales cayeron en 1990, algo desusado al inicio de un ciclo recesivo.²

La tasa de crecimiento del consumo privado disminuyó a menos de 1%, debido a la pérdida de confianza de los consumidores y a la caída del ingreso personal real disponible. La demanda de bienes no duraderos fue inusualmente escasa, y también cayó el gasto en bienes de consumo duraderos durante los cuatro trimestres, principalmente debido a una baja, por segundo año consecutivo, en la adquisición de vehículos automotores. Tal como en el año anterior, el consumo privado se redujo menos que la inversión, y se compensó en parte con la expansión de las adquisiciones gubernamentales de bienes y

² Muchos interpretan esta caída de las existencias como una señal de que la recesión será moderada. Con existencias relativamente reducidas en las etapas iniciales de una contracción, es menos probable que haya un período prolongado de reducción de las existencias que agravaría la contracción.

Gráfico 1

PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS*(Variación porcentual respecto al trimestre anterior)***INVERSION FIJA**

servicios. En suma, el crecimiento del consumo cayó a menos de 1.5%. Las exportaciones de bienes y servicios crecieron poco más de la mitad de la tasa del año anterior, como consecuencia del impacto retardado de la apreciación del dólar en 1989 y el crecimiento económico más lento de los principales países que comercian con Estados Unidos.

La tasa de ahorro personal se mantuvo en 4.6%, prácticamente sin variaciones con respecto a 1989, mientras que el ahorro comercial siguió estancado. En el sector gubernamental se intensificaron las presiones presupuestarias en los planos federal, estadual y local, elevándose en 1990 la relación déficit/PNB, debido sobre todo al aumento del gasto. Como consecuencia de estos hechos, la tasa global de ahorro cayó a 12% (véase el apéndice, cuadro 3).

2. Evolución sectorial

El crecimiento se debilitó considerablemente en casi todos los sectores de la economía. La agricultura perdió su impresionante dinamismo de un crecimiento de 12% en 1989, pero siguió creciendo pues la producción agrícola se expandió en 2.6% en 1990 (véase el apéndice, cuadro 4). El año se caracterizó por una gran producción de maíz y trigo y una disminución de la de soya, con un crecimiento de 6.5% y 29% de cereales forrajeros y alimentarios, respectivamente, y una caída de un 4% de los cultivos oleaginosos. Los precios deteriorados de los productos básicos y la

conmoción del alza del petróleo ejercieron cierta presión sobre los ingresos de los agricultores y aumentaron los gastos en el último trimestre. Sin embargo, las entradas del sector aumentaron con un ingreso agrícola neto –el valor de la producción agrícola más los pagos del gobierno menos todos los costos en un año calendario– que llegó a 47 500 millones de dólares. Por último, en los últimos días de sesiones del 101^o Congreso se aprobó una legislación que repercutirá sobre la agricultura estadounidense durante los próximos cinco años.³

La producción manufacturera sólo creció 0.9% como consecuencia del menor gasto en consumo, la disminución de la construcción de viviendas y el lento crecimiento de las exportaciones. El crecimiento de la producción manufacturera cayó acentuadamente en enero de 1990, debido a una gran disminución del montaje de vehículos automotores. Las condiciones mejoraron en el segundo trimestre, con un aumento de la producción industrial a mediados de año y la estabilización transitoria de las utilidades comerciales en declinación. Sin embargo, a contar de agosto las condiciones comerciales estuvieron dominadas por la conmoción petrolera, sus incertidumbres y la pérdida de confianza de los consumidores. Después de llegar al tope en septiembre, la producción industrial cayó verticalmente en el último trimestre de 1990. En diciembre, por ejemplo, la producción manufacturera cayó en 0.9%, y redujo la utilización de la capacidad a 79.3%, su nivel más bajo desde enero de 1987, y muy inferior a la tasa de 85% de abril de 1989, el tope más reciente. En general, las tasas de utilización para el año en su conjunto declinaron en todas las industrias, y la utilización de la capacidad disminuyó en 1.9% (véase el apéndice, cuadro 5).

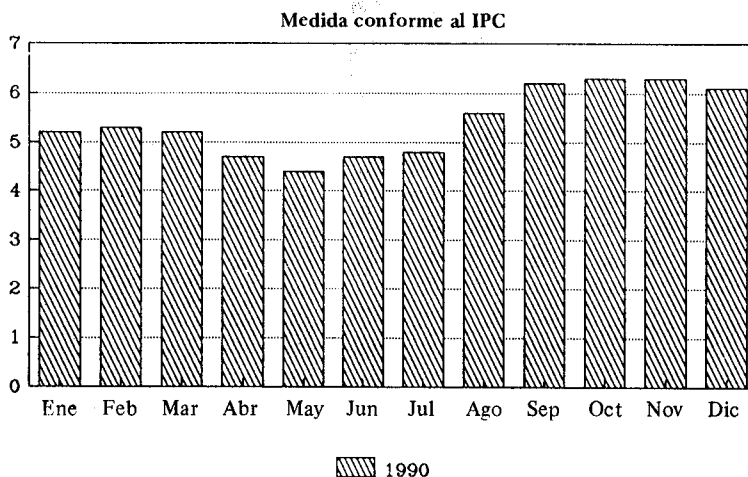
La disminución de la actividad económica afectó también al sector servicios, con un crecimiento flojo durante 1990 tras muchos años de vigoroso crecimiento (véase el apéndice, cuadro 6). En especial, el comercio interno, mayorista y minorista, se redujo en los últimos meses del año, disminuyendo este último en 1.5% en diciembre.

La construcción permaneció estancada, pues el valor de las nuevas construcciones creció apenas en 0.4% en 1990, mientras que la construcción privada cayó en aproximadamente 3%. La construcción residencial cayó por segundo año consecutivo. Las disminuciones se dieron tanto en viviendas únicas como múltiples. A su vez, los bienes raíces comerciales se vieron afectados por el colapso de cientos de instituciones de ahorro y préstamo y la renuencia a otorgar nuevos préstamos inmobiliarios. Las normas crediticias más estrictas en materia de urbanización y la alta tasa de espacio vacante en los edificios comerciales de todo el país fueron responsables en gran medida de la disminución de la construcción privada (véase el apéndice, cuadro 7).

La actividad minera mostró cierto dinamismo, pues la producción de energía aumentó en 2% en 1990 con respecto al nivel de 1989, mientras que la disminución de 4% de la producción petrolera fue compensada con creces por el aumento de la producción de gas natural, carbón y otras fuentes de energía. La baja de la producción de petróleo crudo de Alaska representó aproximadamente un tercio de la reducción total de la producción interna. En contraste con el petróleo, la producción de carbón siguió aumentando, superando por primera vez la cifra de 1 000 millones de toneladas cortas. Por otra parte, se amplió la producción total de minerales no combustibles; y la de los metales registró incrementos moderados (véase el apéndice, cuadro 8).

³ El cambio más importante de la legislación agraria de 1990, *Food, Agriculture, Conservation, and Trade Act of 1990* (Ley de conservación y comercio de los alimentos y la agricultura), conjuntamente con la *Budget Reconciliation Act* (Ley de reconciliación presupuestaria) es la disposición basada en tres puntos que otorga mayor flexibilidad en materia de plantación a los participantes en los programas agrarios, a la vez que reduce la superficie de acres susceptible de beneficiarse de aportaciones para enjugar un déficit. Esta disposición antepone los precios de mercado a las decisiones de producción y permitiría revertir la sobreproducción de cultivos cuyos precios indicativos se fijarán por encima de los de mercado.

Gráfico 2
PRECIOS INTERNOS
(Variación porcentual en 12 meses)



3. Empleo

Durante todo el año 1990 el desempleo promedio fue de 5.5%, con un aumento de la tasa de desempleo civil en el segundo semestre hasta llegar a 6.1% en diciembre, la tasa más elevada desde junio de 1987. La creación de ocupaciones no agrícolas disminuyó notoriamente en los sectores manufacturero y de la construcción, mientras las industrias de servicios experimentaban también una desaceleración (véase el apéndice, cuadro 9).

El crecimiento de la fuerza de trabajo se redujo en 1990, pues solo incrementó en 0.5% de diciembre a diciembre, el aumento más exiguo en los últimos treinta años. Gran parte de la disminución de la oferta de mano de obra, atribuida a la declinación de la fuerza laboral adolescente, moderó el aumento de la tasa de desempleo.

4. Precios e ingresos

En 1990 los precios reflejaron en gran medida los efectos del alza del petróleo en un contexto de inflación latente persistente. El enorme encarecimiento de los alimentos y la energía, en respuesta a la onda brutal de frío de diciembre de 1989, redujo los suministros de frutas frescas y hortalizas y elevó el costo de los combustibles a base de petróleo, y fue responsable en gran medida de la rápida tasa inflacionaria del primer trimestre, la más acelerada en siete años. En el segundo trimestre, el menor incremento de los precios de los alimentos y la caída de los precios del petróleo moderó las presiones inflacionarias. Sin embargo, en el segundo semestre las alzas del petróleo crudo, de 22 dólares por barril en agosto a un tope de 40 dólares por barril a mediados de octubre, afectó los principales índices de precios. El índice de precios al consumidor (IPC) subió 0.8% en agosto y septiembre, en tanto que el índice de precios al productor (IPP) se elevó en 1.3% en agosto y 1.6% en septiembre, la mayor alza bimensual desde 1980.

Durante 1990 la inflación anual, medida por el IPC, llegó a 6.1%. El IPC para la energía subió en 18% de diciembre a diciembre, con un alza de un 30% del combustóleo y de 37% de la gasolina. El precio de los alimentos subió 5.4%, cifra casi idéntica a la de los dos años anteriores. Los precios al productor, salvo la energía, aumentaron moderadamente en 1990 (véase el apéndice, cuadro 10).

Conforme lo indica el crecimiento más lento del índice de costo del empleo, una medida que incluye los sueldos y salarios y el costo de las prestaciones pagadas por el empleador, las presiones salariales se atenuaron en 1990. Los ingresos reales fueron erosionados por el alto precio de la energía y un empleo flojo. En consecuencia, el ingreso disponible por habitante disminuyó en 0.2% (véase el apéndice, cuadro 11).

5. Políticas fiscales

La disminución de la actividad económica y el rescate de las asociaciones de ahorro y préstamo intensificaron las presiones presupuestarias durante 1990. Los ingresos tributarios federales aumentaron en 4.1%, menos de la mitad de la tasa de aumento del año fiscal precedente, debido al escaso crecimiento de los pagos de impuestos individuales y sobre nóminas causado por el crecimiento más lento del ingreso familiar. Asimismo, la baja de las utilidades comerciales provocó una caída de 9.5% de los ingresos por impuestos sobre las utilidades de las empresas. En cambio, el gasto federal aumentó en 9.4%, lo que generó un déficit presupuestario federal ascendente a 220 700 millones de dólares, es decir, 4% del PIB, más que el monto estipulado para 1990 por la ley Gramm-Rudman-Hollings (véase el apéndice, cuadro 12).

La preocupación por la magnitud del déficit presupuestario dominó la agenda fiscal. En octubre, el Congreso aprobó el conjunto más grande de medidas para reducir el déficit en la historia del proceso presupuestario de los Estados Unidos. Se prevé que la ley, conocida como *Omnibus Budget Reconciliation Act* (Ley General de Reconciliación Presupuestaria), reducirá el déficit en casi 500 000 millones de dólares en el período 1991-1995.⁴

6. Política monetaria

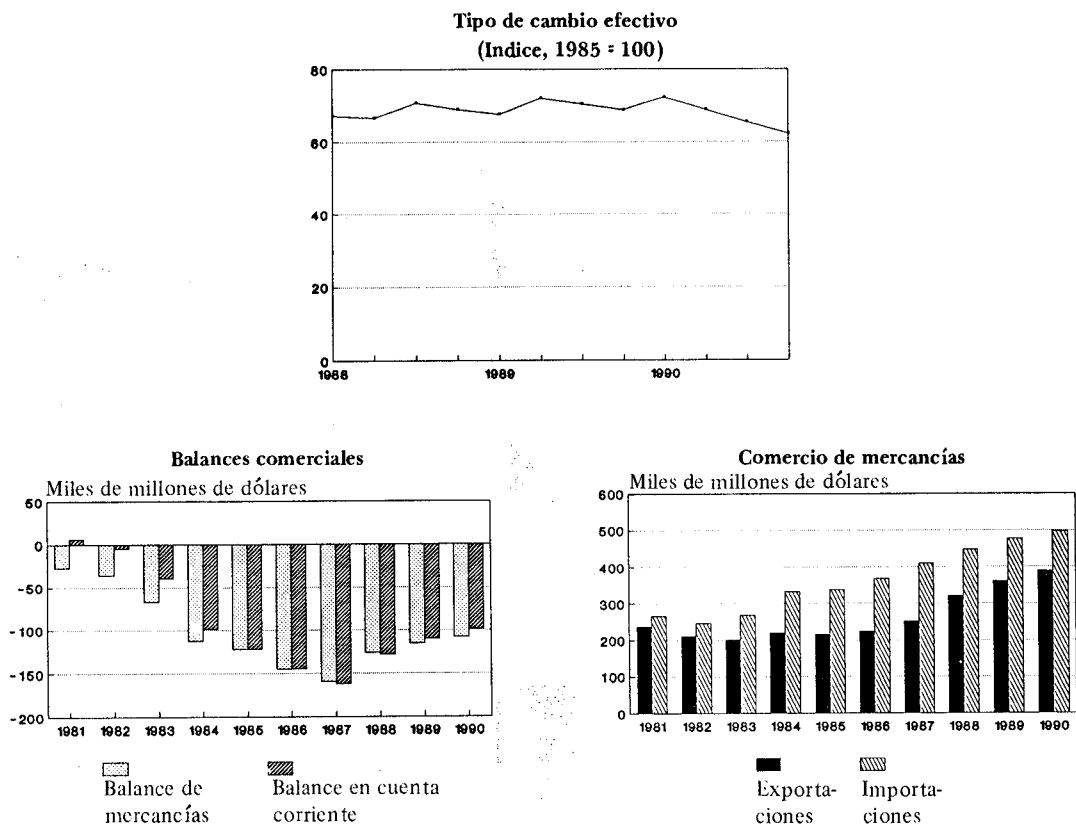
El Sistema de la Reserva Federal no tomó medidas para modificar las tasas de interés durante el primer semestre, puesto que la economía seguía creciendo, aunque con lentitud, y las presiones inflacionarias no habían menguado. A mediados de año, en vista del debilitamiento de la economía, la atenuación de la inflación básica y la falta de crédito en algunos mercados regionales y sectoriales, la política monetaria comenzó a adaptarse gradualmente. El Sistema de la Reserva Federal incrementó la disponibilidad de reservas mediante la reducción de la tasa de fondos federales en varias ocasiones. Además, en diciembre la tasa de descuento se redujo en medio punto, a 6.5%; su primera reducción en cinco años. Otras tasas de corto plazo siguieron una tendencia declinante similar hacia fines de año. Las tasas de largo plazo, por otra parte, fueron más volátiles y respondieron a los acontecimientos en los mercados mundiales (véase el apéndice, cuadro 13). Asimismo, para contrarrestar la restricción crediticia a los bancos comerciales, el Sistema de la Reserva Federal eliminó la reserva obligatoria de 3% sobre los depósitos a plazo no personales y las obligaciones netas en euromoneda.

Los empréstitos netos de los sectores nacionales no financieros se contrajeron nuevamente en 1990, por obra de la recesión económica y la pérdida de confianza de los consumidores y empresarios. La contracción fue bastante evidente en las actividades comerciales, los préstamos de consumo y los bienes raíces, mientras que las actividades no financieras, el consumo y el crédito para vivienda se contrajeron en 45%, 31% y 2%, respectivamente (véase el apéndice, cuadro 14).

Los agregados monetarios presentaron un estilo de crecimiento con algunas características desusadas. En particular, M₂ creció al ritmo sorprendentemente lento de 3.3%, atribuible en su mayor parte a la

⁴ Gran parte de la reducción del déficit conforme a la nueva ley consiste en imponer límites al crecimiento del gasto. Se prevé que la disminución del gasto discrecional, sobre todo del gasto en defensa, representará aproximadamente 40% de la reducción a partir de la línea de base, y que los límites al crecimiento de los programas de gasto habilitados y obligatorios generarán otro 20%. Por otra parte, el nuevo conjunto de medidas permitirá allegar durante el próximo quinquenio casi 150 000 millones de dólares en ingresos tributarios adicionales.

Gráfico 3
PRINCIPALES INDICADORES DEL SECTOR EXTERNO



contracción de la industria del ahorro, la restricción crediticia y la incertidumbre creada por la quiebra generalizada de las instituciones de ahorro y préstamo. Asimismo, M3 mostró un crecimiento algo menor (1.4%) del previsto (véase el apéndice, cuadro 15). En suma, el lento crecimiento de los agregados monetarios reflejó la restricción de la disponibilidad crediticia.

B. TRANSACCIONES INTERNACIONALES

En 1990 el déficit en cuenta corriente de los Estados Unidos, aunque todavía considerable, mejoró por tercer año consecutivo y disminuyó a 92 100 millones de dólares. El déficit del comercio de mercancías se redujo a menos de 110 000 millones de dólares, aunque por un monto menor que el del año precedente. El superávit de la parte no comercial de la cuenta corriente aumentó nuevamente en 1990, en que, por ejemplo, las transacciones netas de viajes y transporte mostraron un balance positivo por segundo año consecutivo.

El comportamiento de la cuenta de capitales en 1990 se caracterizó, entre otros factores, por acentuadas declinaciones de las entradas netas por concepto de inversión directa y transacciones de valores, y un aumento cercano al triple de la partida errores y omisiones netos debido a las entradas netas no declaradas de capital privado. Por último, la posición neta de inversiones internacionales, que fue revalorizada a los precios del período actual, mostró un incremento o un decremento según el método de valorización.

1. Tipos de cambio

En 1990, el comportamiento del dólar frente a las principales monedas estuvo determinado, sobre todo, por las menores tasas de interés y el crecimiento económico en los Estados Unidos, con una baja de un 6% del tipo de cambio promedio ponderado según el comercio exterior. En particular, el valor del dólar disminuyó frente a las principales monedas en los dos últimos trimestres cuando los temores de una recesión económica socavaron la confianza exterior en el dólar y los diferenciales de las tasas de interés favorecieron a otras monedas (véase el apéndice, cuadro 16).

Por ejemplo, frente a las monedas europeas el valor del dólar bajó en un 13%. Fluctuó ampliamente frente al yen, pues aumentó en los primeros dos trimestres antes de bajar en el segundo semestre. Por último, las monedas de algunas economías de industrialización reciente, como Taiwán (República de China), República de Corea y Singapur, mostraron comportamientos distintos frente al dólar estadounidense: las de los primeros dos bajaron, mientras que la de Singapur se apreció.

2. Comercio de mercancías

El déficit comercial se redujo por tercer año consecutivo, y bajó a 108 000 millones de dólares, aunque sólo mostró una disminución equivalente a aproximadamente la mitad de la registrada el año anterior. La disminución del crecimiento de la demanda real, tanto en los Estados Unidos como el exterior, desaceleró el crecimiento de las exportaciones e importaciones a 7.7% y 4.7%, respectivamente, desde 12% y 6% un año antes (véase el apéndice, cuadro 17). La relación entre el déficit comercial y el PNB se situó en 2%, un tercio del nivel registrado cinco años atrás.

Las exportaciones no agrícolas crecieron moderadamente, en un 9% en 1990 en comparación con un aumento de 13% en 1989 (véase el apéndice, cuadro 18). Los bienes de capital y de consumo, que representaron el 80% del aumento anual de las exportaciones, pese a la merma de su tasa de expansión, siguieron mostrando dinamismo, con un incremento de 12% y 20%, respectivamente. Entre las exportaciones de bienes de capital, el equipo para perforaciones petroleras, minería y telecomunicaciones, así como los semiconductores y los motores industriales disminuyeron notoriamente, mientras que las aeronaves civiles mantuvieron un buen ritmo y las computadoras recobraron su crecimiento. En cambio, en la categoría de bienes de consumo hubo una baja generalizada de las exportaciones de productos básicos. Por último, las variaciones de precios de las exportaciones fueron dispares, con un incremento moderado para los bienes de capital, los productos de vehículos automotores y los bienes de consumo y una disminución para los alimentos, el forraje y las bebidas.

El crecimiento de las exportaciones no agrícolas varió sustancialmente según el país de destino. Por ejemplo, las exportaciones a Europa occidental de bienes de consumo, aeronaves comerciales y demás bienes de capital, así como las exportaciones a México, especialmente partes para vehículos automóviles, aumentaron considerablemente. Las exportaciones a Japón, sobre todo aeronaves comerciales y bienes de consumo crecieron en 12%, mientras que el crecimiento de las exportaciones a otros países, como Canadá, fue muy escaso.

Las exportaciones agrícolas declinaron en 3% desde el nivel sin precedentes alcanzado en 1989, registrándose las mayores disminuciones en el maíz y el trigo. Gran parte de la disminución de las exportaciones de trigo obedeció a la reducción de los embarques a la Unión Soviética, debido a cosechas abundantes y restricciones financieras habidas en ese país. También disminuyeron las exportaciones de soya, pues las ventas de América del Sur presentaron una fuerte competencia. Los aumentos registrados en hortalizas, frutas y nueces compensaron algunas de estas otras declinaciones.

El crecimiento de las importaciones se redujo a menos de 5%, es decir, a 498 000 millones de dólares, en que las importaciones no petroleras incrementaron en 3% y las de petróleo se encumbraron a 22%, el nivel más alto desde 1981, correspondiendo la mayor parte de este último porcentaje al alza de precios. La desaceleración de la actividad económica redujo el crecimiento de las importaciones no petroleras, con un incremento de las importaciones de bienes de capital y de consumo de 3% y 2%, respectivamente. Respecto a los bienes de capital, 1990 fue el segundo año

consecutivo de gran disminución del valor de varias categorías, incluidos los semiconductores y las computadoras. Respecto a los bienes de consumo, la caída de las importaciones de equipos de televisión y audio explican el escaso incremento de las importaciones de bienes duraderos. Entre los bienes no duraderos, los textiles mostraron un dinamismo relativo que contrarrestó en parte las disminuciones en otras categorías (véase el apéndice, cuadro 19).

El déficit comercial con los grandes países industriales cayó sustancialmente por cuarto año consecutivo. El balance comercial con Europa occidental pasó a tener un superávit de 4 000 millones de dólares, tras haber presentado déficit de 1 600 millones de dólares en 1989 y 12 600 millones de dólares en 1988. Con el Japón, el déficit comercial se redujo de 49 100 millones de dólares en 1989 a 41 100 millones de dólares en 1990, debido a menores importaciones netas de bienes de consumo y a mayores exportaciones netas de suministros y materiales industriales. El déficit con las economías recientemente industrializadas de Asia oriental se redujo también a 19 800 millones de dólares. Por último, el déficit del comercio de mercancías con América Latina y el Caribe se elevó a 9 800 millones de dólares (véase el apéndice, cuadro 20).

3. La cuenta corriente

El superávit registrado en la parte no comercial de la cuenta corriente volvió a aumentar en 1990, de 7 000 millones de dólares en 1989 a más de 15 000 millones de dólares. Las transacciones netas de viajes y transporte mostraron un saldo positivo por segundo año consecutivo, gracias a un flujo sostenido e importante de visitantes, en particular de Canadá y México, mientras que el número de visitantes de Europa y Japón fue muy inferior al fuerte crecimiento del año anterior. Las transacciones militares con entidades extranjeras aumentaron en 1990, producto de las transferencias y gastos vinculados con el conflicto del Golfo (véase el apéndice, cuadro 21).

Los Estados Unidos continuaron disfrutando en 1990 de una situación positiva en cuanto a ingresos netos por inversiones. El ingreso neto proveniente de la inversión directa aumentó a 52 000 millones de dólares, porque los pagos a los inversionistas directos extranjeros en los Estados Unidos disminuyeron en 12 000 millones de dólares, dadas las menores utilidades causadas por la recesión económica en este país. Por otra parte, las entradas de los inversionistas directos estadounidenses en el exterior aumentaron ligeramente a 54 400 millones de dólares.

A su vez, los ingresos netos de las inversiones en cartera sólo aumentaron ligeramente en 1990, pero alcanzaron un saldo negativo sin precedentes de 40 800 millones de dólares. La condonación de la deuda por ventas de equipo militar a Egipto y la disminución de las tasas de interés promedio atenuaron algo el deterioro de la posición neta en cartera. Las transferencias unilaterales netas aumentaron de 14 700 millones de dólares en 1989 a más de 22 000 millones de dólares en 1990. Este aumento refleja en gran medida la condonación de deudas y la entrada de contribuciones en efectivo —unos 4 000 millones de dólares— de otros gobiernos para financiar los costos del conflicto del Golfo. En suma, el déficit en cuenta corriente disminuyó en 1990 a 92 100 millones de dólares, su nivel más bajo desde 1983. Como proporción del PNB, el déficit en cuenta corriente bajó a 1.7%, su nivel más bajo desde 1983.

4. Movimientos de capital

La depreciación del dólar sumada al debilitamiento de la economía estadounidense, el menor retorno de la inversión y la mayor demanda de capital en Europa influyeron en la evolución de la cuenta de capital en los Estados Unidos durante 1990. La entrada neta de capital disminuyó debido a la acentuada disminución de la afluencia neta de inversión directa y de las transacciones de valores. La entrada de inversión extranjera directa a los Estados Unidos disminuyó de 72 200 millones de dólares en 1989 a 37 200 millones de dólares en 1990, y un 75% de esta disminución correspondió a la proveniente de

Europa occidental. Asimismo, las compras extranjeras netas de valores de los Estados Unidos se contrajeron de alrededor de 70 000 millones de dólares en 1989 a 2 900 millones de dólares en 1990, una reversión espectacular de la evolución anterior.

A diferencia de 1989, en 1990 escasearon las transacciones que representaron compras de intervención de monedas extranjeras por los Estados Unidos. Los activos oficiales extranjeros en los Estados Unidos aumentaron de 8 600 millones de dólares en 1989 a 32 400 millones de dólares, aumento impulsado sobre todo por el incremento de los activos en dólares de los países europeos, gracias a la valorización de sus monedas frente al dólar.

La discrepancia estadística en las transacciones internacionales de los Estados Unidos— errores y omisiones netos— aumentó de 22 400 millones de dólares a 63 500 millones de dólares, es decir prácticamente se triplicó, lo que representa sobre todo el flujo neto de capital privado no declarado. Las condiciones económicas y políticas inestables en muchos países podrían explicar este gran aumento de las tenencias extranjeras en dólares en 1990.

Por último, en 1990 la posición neta de los Estados Unidos en materia de inversiones internacionales arrojó una cifra negativa de 412 200 millones de dólares o un saldo negativo de 360 600 millones de dólares, según si la inversión directa se valoriza al costo corriente de reemplazar plantas y equipos y otros activos tangibles, o si se valoriza al valor corriente de mercado del capital del propietario.⁵ La posición neta de la inversión disminuyó en 27 500 millones de dólares si se mide conforme al valor de reposición, pero aumentó en 92 900 millones de dólares si se mide conforme al valor de mercado. Esta diferencia obedece a que los precios de las acciones extranjeras disminuyeron notoriamente en relación con los precios internos y, si bien los precios de las acciones afectan los valores de mercado no afectan los valor de reposición (véase el apéndice, cuadro 22).

⁵ En 1991, la posición neta de los Estados Unidos en materia de inversiones internacionales, que se había medido previamente sobre la base del valor inicial, se revaluó a precios del valor de reposición mediante la revaluación de la inversión directa estadounidense en el exterior, la inversión directa extranjera en los Estados Unidos, y las reservas oficiales de Estados Unidos en oro. Las estimaciones basadas en el valor inicial se consideraron inexactas, puesto que la inversión estadounidense en el exterior es en promedio más antigua que la inversión extranjera directa en los Estados Unidos, y por ende, las estimaciones históricas no reflejan las variaciones de la inflación. La inversión directa se mide ahora utilizando el valor de reposición (el costo corriente de reemplazar la participación de las matrices estadounidenses y extranjeras en la inversión de las filiales en activos tangibles) y el valor de mercado (valor corriente bursátil de la participación de las matrices estadounidenses y extranjeras en el capital de las filiales extranjeras, incluyendo tanto los activos tangibles como intangibles). El oro se valoriza ahora a precios de mercado a fines de año.

II. CUESTIONES ESPECIFICAS

A. COMERCIO DE MERCANCIAS DE LOS ESTADOS UNIDOS CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE

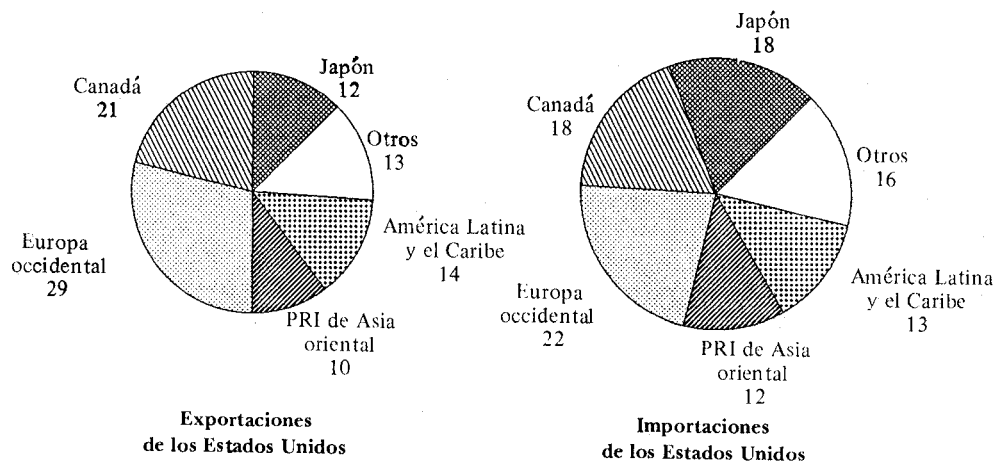
1. Visión general

En 1990 el comercio total de los Estados Unidos con América Latina y el Caribe creció en 10.9%, a 118 000 millones de dólares. La participación de la región en el comercio total estadounidense aumentó de 12.7% en 1989 a 13.3% en 1990, mientras las importaciones estadounidenses desde América Latina y el Caribe se expandieron a un ritmo que duplicó con creces el de las importaciones globales. En cambio, la tasa de crecimiento de las exportaciones estadounidenses a la región disminuyó a 10.2%, desde 11.9% en 1989 y 25.4% en 1988. El déficit comercial estadounidense con la región siguió creciendo, y aumentó en 19.4%, a 9 900 millones de dólares en 1990.

Gráfico 4

PARTICIPACION DE AMERICA LATINA Y EL CARIBE EN EL COMERCIO DE LOS ESTADOS UNIDOS, 1990

(Porcentajes)

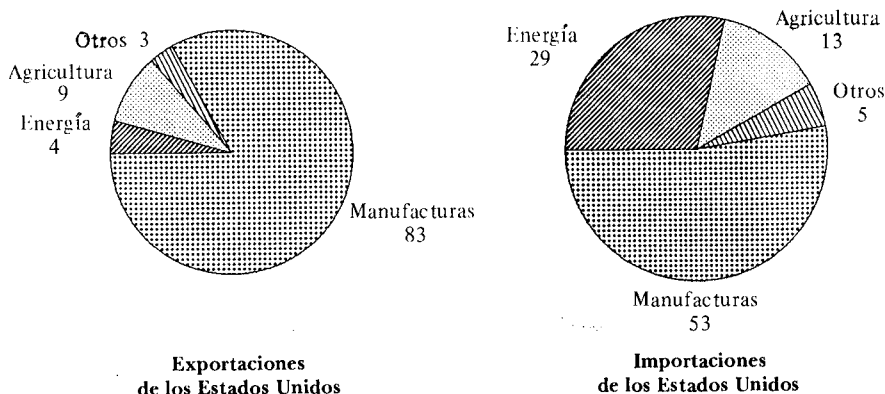


El comercio bilateral siguió inclinándose a favor de las manufacturas. En 1990, la participación de las manufacturas en las importaciones totales estadounidenses desde América Latina y el Caribe llegó a 53%, un incremento espectacular si se compara con la participación de 26% en 1981, mientras la energía y la agricultura representaron 29% y 13%, respectivamente. Asimismo, las manufacturas representaron 83% de las exportaciones estadounidenses a la región, mientras los productos agrícolas y la energía absorbieron el 9% y 4%, respectivamente de las exportaciones totales (véase el apéndice, cuadro 23).

Gráfico 5

COMERCIO DE LOS ESTADOS UNIDOS CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE: COMPOSICION SECTORIAL, 1990

(Porcentajes)



2. Exportaciones de los Estados Unidos

En 1990 las exportaciones totales de los Estados Unidos a la región se expandieron en 10%, en comparación con el 12% de aumento en 1989. Las exportaciones a Centroamérica y México se expandieron en 14%, mientras que las destinadas a América del Sur subieron 8%, y llegaron a 15 000 millones de dólares, el nivel más alto desde 1981. En cambio, las exportaciones al Caribe cayeron en 4.2%, tras expandirse 25% en 1989. La participación de México en las exportaciones totales estadounidenses a América Latina y el Caribe llegó al nivel sin precedentes de 52% (véase el apéndice, cuadro 24).

Las exportaciones de energía fueron muy dinámicas y aumentaron en 15%, a 2 400 millones de dólares, pese a que sólo registraron la mitad de la tasa de crecimiento de 1989. El petróleo de yacimientos y minerales bituminosos representó el 66% de las ventas.

Las exportaciones de bienes manufacturados desde Estados Unidos hacia América Latina y el Caribe mantuvieron también su dinamismo, y crecieron en 12.5%, a 44 800 millones de dólares. Los bienes de capital y los bienes de consumo duraderos, como partes y accesorios para vehículos motorizados, aviones, equipo de telecomunicaciones y artefactos de uso doméstico, fueron nuevamente los principales artículos industriales de exportación. En cambio, las exportaciones agrícolas a América Latina y el Caribe cayeron en 5.2%, a 5 000 millones de dólares, mientras que las destinadas a México cayeron en 7%, sin perjuicio de representar todavía más de la mitad de las ventas estadounidenses de productos agrícolas a la región (véase el apéndice, cuadro 25).

3. Importaciones de los Estados Unidos

Las importaciones totales estadounidenses desde América Latina y el Caribe aumentaron en 11.5%, a 64 000 millones de dólares. Las importaciones de energía representaron casi 25% de las importaciones estadounidenses desde América Latina y el Caribe, con un aumento de su tasa de crecimiento de 28.3% en 1989 a 28.7% en 1990, como resultado de mayores volúmenes y precios más elevados. Las importaciones desde Venezuela aumentaron en 41.6%, a 8 400 millones de dólares, como consecuencia del estallido de la crisis del Golfo en agosto. Las importaciones desde México se elevaron en 23%, a 5 300 millones de dólares, mientras que las provenientes de Trinidad y Tabago mostraron un incremento de 37%. Sin embargo, las importaciones de energía desde Ecuador cayeron en 25.4% (véase el apéndice, cuadro 26).

Las importaciones de bienes manufacturados sólo aumentaron en 5%, a 33 700 millones de dólares, la tasa de crecimiento más baja desde 1985. Por consiguiente, el superávit del comercio de manufacturas de Estados Unidos con América Latina y el Caribe aumentó en 43.7%, lo que refleja que su posición sigue mejorando con respecto a México y Brasil. Sólo las importaciones provenientes de Bolivia, Venezuela, Guatemala y Honduras mostraron un crecimiento vigoroso, con un aumento de 84.3%, 38.2%, 37.6% y 30%, respectivamente. Las importaciones totales de bienes manufacturados desde la región siguieron concentradas en los países más grandes, originándose el 63% de dichas compras en México y el 15.2% en Brasil. Como en años anteriores, destacaron entre las partidas importadas los vehículos motorizados para el transporte de pasajeros y sus partes, partes y equipos de maquinaria eléctrica, y algunos artículos de consumo como calzado, ciertas categorías de vestuario, muebles, y artículos de metal manufacturados.

Las importaciones agrícolas crecieron en 11.9%, a 8 500 millones de dólares, correspondiendo la mayoría de las adquisiciones a frutas, nueces, café, zumos de fruta/hortalizas, hortalizas frescas, crustáceos y pescado, azúcar y animales vivos. Las importaciones de café desde Brasil aumentaron, en parte por la subida del tipo de cambio del dólar estadounidense frente al cruceiro brasileño. Las importaciones agrícolas desde México aumentaron en 15.9%, y representaron el 30.9% de las compras totales estadounidenses desde América Latina y el Caribe, mientras que las de Brasil crecieron en 18.4%, lo que representó 21% de este total. En términos monetarios, las alzas del azúcar, el banano y el algodón prácticamente compensaron la baja de los precios mundiales experimentada por el café, el trigo, la soya y la lana (véase el apéndice, cuadro 27).

4. El sistema generalizado de preferencias (SGP)

Durante 1990, aproximadamente 4 290 productos, provenientes de 134 países y territorios designados como beneficiarios, gozaron de un ingreso preferencial libre de derechos conforme al SGP. En total, las importaciones libre de derechos acogidas al SGP aumentaron en 11%, a 11 100 millones de dólares en 1990, mientras que las importaciones desde América Latina y el Caribe representaron 5 400 millones de dólares, o sea, casi la mitad de las importaciones totales acogidas al SGP.

Como resultado de la revisión de la lista de productos incluidos en el SGP de 1990, a contar del 1 de julio de 1991 se incluyeron en ella otros 59 artículos por un valor de 336.6 millones de dólares. 35% de esta cantidad, es decir, 119 millones de dólares, benefició a 13 países latinoamericanos. Entre los que más se beneficiaron de estas nuevas adiciones figuran Brasil (37.4 millones de dólares), Perú (35.7 millones de dólares) y México (32.7 millones de dólares). En respuesta a las peticiones presentadas por la industria estadounidense, se eliminó un producto de la lista del SGP, por un monto ascendente a 3.4 millones de dólares en importaciones. Los países latinoamericanos absorbieron 2.4 millones, es decir, 74%, de este total, siendo el más afectado Brasil (1.8 millones de dólares) y repartiéndose el resto entre México y Venezuela.

En 1990 se excluyeron 120 productos de los beneficios del SGP por un valor cercano a los 8.8 millones de dólares en importaciones.⁶ Once países latinoamericanos y caribeños han sido afectados por estas restricciones, u 86% de esas exclusiones sobre 100 productos ascendentes a 7.6 millones de dólares. Los países más afectados fueron México, con 67 productos por un valor de 5.7 millones de dólares en importaciones y Brasil, con 16 productos por un valor de 924 millones de dólares en importaciones.

Un total de 236 productos, equivalente a 455 millones de dólares en importaciones, cumplieron con los requisitos para acogerse a las exenciones *de-minimis*⁷ en virtud de la revisión anual del SGP. Sin

⁶ En virtud de los estatutos actuales, un país pierde los beneficios otorgados a un producto si sus envíos durante el año calendario precedente han sobrepasado los límites de competitividad establecidos.

⁷ La cláusula *de-minimis* faculta al Presidente de los Estados Unidos para eximir un producto de los límites de competitividad establecidos en los casos en que las importaciones totales de los Estados Unidos de ese producto no hayan sobrepasado los 10 millones de dólares en 1990.

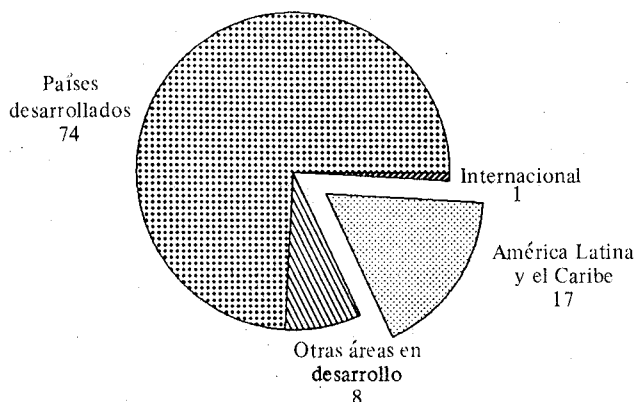
embargo, sólo 217 productos por un valor de 402 millones de dólares se beneficiaron realmente de las exenciones *de-minimis*, correspondiendo a 14 países de América Latina y del Caribe beneficiarse de las exenciones otorgadas a 131 productos, por un valor ascendente a 277 millones de dólares en importaciones. Entre los mayores beneficiarios figuran México (163 millones de dólares, 68 productos), Brasil (26 millones de dólares, 13 productos) y Chile (26 millones de dólares, 10 productos).

En 1990, 115 productos equivalentes a 872 millones de dólares en importaciones reunían los requisitos para su reincorporación.⁸ 79 de ellos correspondían a seis países de la región por un valor de 652 millones de dólares en importaciones. Sin embargo, al término de la revisión sólo 27 productos equivalentes a 303 millones de dólares en importaciones, o sea 35% del total fueron reincorporados realmente a la lista del SGP, pues al resto se le dio el trato de nación más favorecida. Sólo cuatro países de la región obtuvieron la reincorporación de 20 de sus productos por un valor de 273 millones de dólares. El más beneficiado fue México, con 15 productos por 269 millones de dólares.

B. LA INVERSION DIRECTA DE ESTADOS UNIDOS EN AMERICA LATINA Y EL CARIBE

En 1990 la inversión directa estadounidense en América Latina y el Caribe aumentó en 9 700 millones de dólares, es decir, un 15%, llegando a 72 500 millones de dólares, y el grueso de ella se destinó a las Antillas Neerlandesas, México y Bermuda.⁹ En las Antillas Neerlandesas la inversión estadounidense aumentó en 4 600 millones de dólares, debido, en general, a los reembolsos de préstamos por las empresas matrices estadounidenses a sus filiales financieras.¹⁰ En México, la inversión estadounidense aumentó en 2 100 millones de dólares, para llegar a 9 400 millones de dólares, como resultado de la

Gráfico 6
INVERSION DIRECTA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN EL
EXTERIOR: DISTRIBUCION POR AREAS, 1990
(Porcentajes)

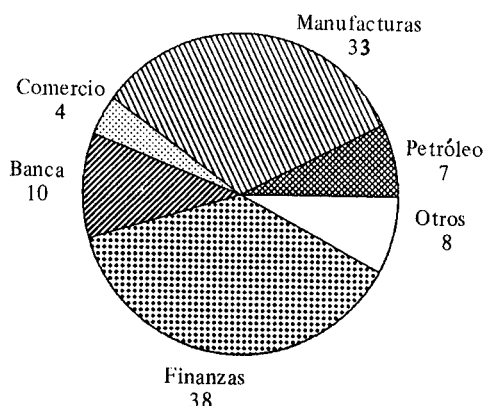


⁸ Como resultado de la revisión anual del SGP, aquellos países excluidos previamente en virtud de los límites de competitividad de recibir franquicias aduaneras para determinados productos pueden ser reincorporados si sus embarques de esos artículos en 1990 han sido inferiores a los límites de competitividad establecidos el año anterior.

⁹ Las estimaciones son sobre la base del valor inicial. Para fines de explicación y análisis, véase Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Oficina de Análisis Económico, *Survey of Current Business*, vol. 71, Nº 6, Washington, D.C., junio de 1991.

¹⁰ En 1984, se derogó el impuesto de retención sobre los intereses pagados a los extranjeros, con lo que se eliminó la ventaja principal de las empresas matrices que pedían préstamos por intermedio de sus filiales en las Antillas Neerlandesas. En consecuencia, han aumentado los reembolsos de préstamos anteriores.

Gráfico 7
INVERSION DE LOS ESTADOS UNIDOS EN AMERICA LATINA:
DISTRIBUCION POR INDUSTRIAS, 1990
(Porcentajes)



reinversión de las utilidades de las filiales manufactureras, la adquisición de una participación minoritaria en la empresa telefónica privatizada y la liberalización de las regulaciones de la inversión extranjera en ese país. En Chile, la inversión estadounidense fue también bastante dinámica y aumentó en 25% en 1990 (véase el apéndice, cuadro 28).

La inversión estadounidense en América Latina y el Caribe está concentrada en las entidades financieras y la industria manufacturera, con participaciones de 37% y 33%, respectivamente, seguida por la banca con una participación del 10%.¹¹ Casi tres cuartos de la inversión estadounidense en las industrias financiera y bancaria de la región está situada en el Caribe, en particular en Bermuda, mientras que gran parte de la inversión en la banca se concentra en Bahamas y las Islas Vírgenes Británicas. El grueso de la inversión estadounidense en las industrias manufactureras se concentra en Brasil, México y Argentina, con participaciones de 47%, 30% y 6%, respectivamente.

En 1990, la inversión estadounidense en América Latina y el Caribe representó el 17.2% de la inversión total estadounidense en el exterior, que ascendió a 421 500 millones de dólares, lo que representa 14% (51 400 millones de dólares) más que el nivel de 1989. Por otra parte, la inversión estadounidense en América Latina y el Caribe representó el 68.5% de la inversión estadounidense en los países en desarrollo, que fue de 105 700 millones de dólares. Casi tres cuartos del incremento de 13 600 millones de dólares de la posición de la inversión estadounidense en los países en desarrollo ocurrió en América Latina.

C. ASISTENCIA ECONOMICA DE LOS ESTADOS UNIDOS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE

La asistencia total de los Estados Unidos a América Latina y el Caribe aumentó considerablemente: en 34.5%, o sea a 2 200 millones de dólares, en comparación con un aumento de sólo 1.2% en 1989. Esta fue la tasa de crecimiento más elevada desde 1985.

Dentro de la asistencia total estadounidense, la económica aumentó en 33.8%, la militar en 42.7% y otros préstamos en 28.8% (véase el apéndice, cuadro 29). El aumento en esta última categoría comprende el crédito comercial, la inversión privada y otros préstamos y donaciones, y fue el más notable si se considera la caída de 63% el año pasado. Esta extraordinaria diferencia obedeció sobre todo al 59.2%

¹¹Los seguros y los bienes raíces están incluidos en el rubro entidades financieras.

de aumento de los préstamos del Banco de Exportación e Importación ascendentes a 57 800 millones de dólares, con préstamos a Chile por 24 100 millones de dólares, a Brasil por 22 500 millones de dólares y a México por 11 100 millones de dólares.

Las donaciones constituyeron el 90.4% de la asistencia estadounidense a la región en 1990, comparadas con el 88% el año anterior y el 43% en 1982. Dieciséis países latinoamericanos y caribeños recibieron asistencia estadounidense en forma de donaciones, comparados con 13 en 1989 (véase el apéndice, cuadro 30).

La asistencia económica estadounidense a Centroamérica en 1990 se expandió en 77.4%, y representó el 69% de la asistencia económica total estadounidense a América Latina y el Caribe. La asistencia a Panamá y Nicaragua subió de menos de 5 millones de dólares en 1989 a 397 millones de dólares y 223 millones de dólares, respectivamente, en 1990. Así, Panamá y Nicaragua figuraron en los lugares tercero y séptimo entre los mayores receptores del mundo de asistencia estadounidense. Con la excepción de Honduras, la asistencia económica a los demás países centroamericanos y caribeños disminuyó. El flujo de asistencia económica dirigida a los países del Caribe disminuyó en 37.5%, con notorias disminuciones en los casos de la República Dominicana, Jamaica y Trinidad y Tabago, mientras que el flujo hacia América del Sur se concentró en Perú y Bolivia, con un aumento de 23.8%, o sea a 260.3 millones de dólares (véase el apéndice, cuadro 31).

D. INFORME SOBRE LA MARCHA DE LA INICIATIVA PARA LAS AMERICAS

Transcurrido un año desde que el Presidente Bush anunciara, el 27 de junio de 1990, la Iniciativa para las Américas, pueden consignarse varias novedades de importancia como prueba de los avances logrados en las diferentes dimensiones de la Iniciativa.

En primer lugar, luego de una controversia inesperada, se dio el vamos a las negociaciones tripartitas conducentes a la creación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte. El 12 de junio de 1991 se iniciaron dichas negociaciones, desglosadas en 17 grupos dentro de seis rubros separados. El número de rubros y grupos revelan la complejidad de la agenda que se ventila en la mesa de negociaciones. El primero, que se ocupa del acceso al mercado comprende barreras arancelarias y no arancelarias, normas de origen, adquisiciones del gobierno, agricultura, automóviles, y otros sectores industriales. El segundo, dedicado a las reglas comerciales, incluye salvaguardias, subsidios y correcciones al comercio y normas. El tercero, que versa sobre los servicios, abarca principios, finanzas, seguros, transporte terrestre, telecomunicaciones, y otros servicios. El cuarto que trata de las inversiones, engloba principios y restricciones. Por último, en rubros separados figuran la propiedad intelectual y los procedimientos para la solución de controversias.

En segundo lugar, el proceso más reciente de integración económica del continente, conocido como Mercado Común del Sur (MERCOSUR), así como los 13 miembros de la Comunidad del Caribe (CARICOM), firmaron acuerdos marco sobre comercio e inversión con los Estados Unidos en junio y julio de 1991, respectivamente. El acuerdo suscrito por los cuatro miembros de MERCOSUR –Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay– fue el primero firmado con un grupo de países, llevando a la práctica la intención original de negociar con grupos de países involucrados en procesos de integración económica. Tal como ha ocurrido con los demás ya suscritos, el acuerdo marco con MERCOSUR, conocido como "The Rose Garden Agreement", incluye una declaración de principios en materia de comercio e inversión, así como la decisión de celebrar consultas regulares sobre la base de una agenda convenida recíprocamente.

El tercer logro destacado, también dentro del marco comercial de la Iniciativa, se manifiesta en los demás acuerdos marcos bilaterales suscritos con Colombia (julio de 1990); Ecuador (julio de 1990); Chile (octubre de 1990); Honduras (noviembre de 1990); Costa Rica (noviembre de 1990); Venezuela (mayo de 1991); El Salvador (mayo de 1991); Perú (mayo de 1991); Nicaragua (junio de 1991) y Panamá

(junio de 1991). Antes del anuncio de la Iniciativa para las Américas se había suscrito un acuerdo con Bolivia. Guatemala, Haití y la República Dominicana son los únicos países que no han suscrito acuerdos marco bilaterales con los Estados Unidos.

Cuarto, en materia de inversión, los Estados Unidos y Japón han prometido contribuir con 500 millones de dólares cada uno al Fondo Multilateral de Inversiones, creado en el Banco Interamericano de Desarrollo (BID). Se preveía que en el futuro cercano Canadá, algunos miembros de la Comunidad Europea e incluso la República de Corea y Taiwán (Provincia de China) harían promesas de contribuciones similares.

Por último, en junio de 1991, Chile recibió el primer préstamo del BID vinculado con políticas de inversión, para promover el proceso de reformas de las mismas.

III. APENDICE ESTADISTICO

Cuadro 1
ESTADOS UNIDOS: PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS

	1986	1987	1988	1989	1990
Producto nacional bruto (en miles de millones de dólares de 1982)	3 717.9	3 845.3	4 016.9	4 117.7	4 157.3
PNB per cápita (dólares de 1982)	15 388	15 765	16 308	16 550	16 536
Población (millones)	241.6	243.9	246.3	248.8	251.4
Tasas de crecimiento					
Producto nacional bruto	2.7	3.4	4.5	2.5	1.0
PNB per cápita	1.7	2.8	3.4	1.5	-0.1
Deflactor implícito del PNB	2.6	3.2	3.3	4.1	4.1
Precios al consumidor (diciembre a diciembre)	1.1	4.4	4.4	4.6	6.1
Ingreso real	2.6	0.4	3.9	1.4	-0.2
Salarios reales	0.3	-1.0	-0.9	-1.0	1.6
Dinero (M ₁)	16.8	3.5	4.9	0.9	4.0
Porcentajes					
Tasa de desempleo	7.0	6.2	5.5	5.3	5.5
Déficit fiscal (porcentaje del PNB)	5.2	3.3	3.2	2.9	4.0
Miles de millones de dólares					
Balanza comercial	45.1	-159.5	-126.9	-115.9	-108.1
Ingresos por concepto de inversiones (netos)	10.9	5.3	1.6	-0.9	7.5
Balanza en cuenta corriente	-145.5	-160.2	-126.2	-106.3	-92.1
Balanza en cuenta de capital	145.1	151.0	130.1	131.6	94.2
Posición neta de inversiones internacionales					
(costo corriente)	-74.1	-134.9	-305.9	-439.7	-412.2
(costo de mercado)	14.5	-42.2	-150.5	-267.7	-360.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos y del Fondo Monetario Internacional.

Cuadro 2
ESTADOS UNIDOS: PRODUCTO NACIONAL BRUTO

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1986	1987	1988	1989	1990	1986	1987	1988	1989	1990
Oferta global	4 244.8	4 415.6	4 627.5	4 765.1	4 822.6	3.8	4.0	4.8	3.0	1.2
Producto nacional bruto	3 717.9	3 845.3	4 016.9	4 117.7	4 157.3	2.7	3.4	4.5	2.5	1.0
Importaciones	526.9	570.3	610.6	647.4	665.3	11.8	8.2	7.1	6.0	2.8
Demanda global	4 244.8	4 415.6	4 627.5	4 765.1	4 822.6	3.8	4.0	4.8	3.0	1.2
Consumo	3 208.0	3 294.9	3 387.0	3 454.9	3 502.4	4.0	2.7	2.8	2.0	1.4
Privado	2 446.4	2 515.8	2 606.5	2 656.8	2 681.6	3.9	2.8	3.6	1.9	0.9
Gubernamental	761.6	779.1	780.5	798.1	820.8	4.2	2.3	0.2	2.3	2.8
Inversiones	639.6	669.0	705.7	716.9	688.7	-0.9	4.6	5.5	1.6	-3.9
Fijas	634.1	646.2	682.1	693.1	692.3	1.0	1.9	5.6	1.6	-0.1
Residenciales	195.7	196.4	194.9	187.0	176.8	12.2	0.4	-0.8	-4.1	-5.5
No residenciales	438.4	449.8	487.2	506.1	515.4	-3.3	2.6	8.3	3.9	1.8
Variación bursátil	5.6	22.8	23.6	23.8	-3.6	-	-	-	-	-
Exportaciones	397.1	451.8	534.7	593.3	631.5	8.1	13.8	18.3	11.0	6.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 3
ESTADOS UNIDOS: EVOLUCION DEL AHORRO BRUTO

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1986	1987	1988	1989	1990	1986	1987	1988	1989	1990
Ahorro bruto	525.3	555.5	656.1	691.5	657.3	-1.5	5.7	18.1	5.4	-4.9
Privado	669.5	662.6	751.3	779.3	787.9	0.6	-1.0	13.4	3.7	1.1
Personal	124.9	92.5	145.6	171.8	180.1	-0.4	-25.9	57.4	18.0	4.8
Comercial	544.6	570.1	605.7	607.5	607.8	0.9	4.7	6.2	0.3	0.0
Gubernamental	-144.1	-107.1	-95.3	-87.8	-130.6	-	-	-	-	-
Coefficientes (porcentajes)										
Ahorro bruto/PIB	12.4	12.3	13.5	13.3	12.0					
Ahorro personal/ingreso personal disponible	4.1	2.9	4.2	4.6	4.6					

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Oficina de Análisis Económico.

Cuadro 4

ESTADOS UNIDOS: INDICADORES DE PRODUCCION Y PRODUCTIVIDAD AGRICOLAS

	Indices (1977 = 100)					Tasas de crecimiento				
	1986	1987	1988	1989	1990	1986	1987	1988	1989	1990
Producción agrícola total	111.0	110.0	102.0	114.0	117.0	-5.9	-0.9	-7.3	11.8	2.6
Cultivos	109.0	108.0	92.0	107.0	112.0	-7.6	-0.9	-14.8	16.3	4.7
Cereales forrajeros	123.0	106.0	73.0	108.0	115.0	-8.2	-13.8	-31.1	47.9	6.5
Cereales alimentarios	107.0	107.0	98.0	107.0	138.0	-11.6	0.0	-8.4	9.2	29.0
Cultivos oleaginosos	110.0	108.0	89.0	106.0	102.0	-6.0	-1.8	-17.6	19.1	-3.8
Ganadería y productos conexos	110.0	113.0	116.0	116.0	117.0	2.8	2.7	2.7	0.0	0.9
Ingresos agrícolas netos ^a	27.2	35.1	34.4	37.0	36.2	-	29.0	-2.0	7.6	-2.2
Relación deuda-activos (%)	19.8	17.3	15.8	15.0	14.3					
Indicadores de insumos seleccionados										
Empleo ^b	3 163.0	3 208.0	3 169.0	3 199.0	3 186.0	-0.5	1.4	-1.1	0.9	-0.4
Acres plantados con cultivos ^c	325.0	303.0	298.0	308.0		-5.0	-6.8	-1.7	3.4	
Uso de productos químicos	109.0	111.0	111.0	122.0	-	-10.6	-	2.7	-	
Uso de energía mecánica y maquinaria	77.0	73.0	72.0	73.0	-		-5.2	-1.4	1.4	
Indicadores de la productividad										
Producto/unidad de insumos totales	124.0	124.0	118.0	128.0	-	-3.1	0.0	-4.8	8.5	
Producto/acre	116.0	123.0	107.0	119.0	-	-3.3	6.0	-13.0	11.2	
Producto/hora de trabajo agrícola	139.0	142.0	134.0	148.0	-	-	2.2	-5.6	10.4	

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos y el Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Oficina del Censo.

^a Miles de millones de dólares de 1982.

^b Miles de personas.

^c Millones de acres.

Cuadro 5
**ESTADOS UNIDOS: INDICADORES DE PRODUCCION Y
PRODUCTIVIDAD MANUFACTURERAS**

	Indices (1987 = 100)					Tasas de crecimiento				
	1986	1987	1988	1989	1990	1986	1987	1988	1989	1990
Manufacturas totales										
Producción	94.3	100.0	105.8	108.9	109.9	2.9	6.0	5.8	2.9	0.9
Utilización de la capacidad (%)	79.0	81.4	83.9	83.9	82.3	-0.6	3.0	3.1	0.0	-1.9
Productividad ^a	108.7	109.8	112.5	111.7	110.8	2.1	1.0	2.5	-0.7	-0.8
Industria principal										
Bienes duraderos	93.9	100.0	107.6	110.9	111.6	2.3	6.5	7.6	3.1	0.6
Metales primarios	93.8	100.0	110.3	109.2	108.4	-7.9	6.6	10.3	-1.0	-0.7
Productos de metal fabricados	93.8	100.0	106.2	107.2	105.9	-0.7	6.6	6.2	0.9	-1.2
Maquinaria										
Eléctrica	94.3	100.0	106.5	109.5	111.4	1.3	6.0	6.5	2.8	1.7
No eléctrica	90.4	100.0	113.8	121.8	126.6	4.1	10.6	13.8	7.0	3.9
Equipo de transporte	96.9	100.0	105.0	107.2	105.5	5.6	3.2	5.0	2.1	-1.6
Bienes no duraderos	94.9	100.0	103.6	106.4	107.8	3.7	5.4	3.6	2.7	1.3
Alimentos	97.4	100.0	102.0	105.5	107.6	2.6	2.7	2.0	3.4	2.0
Productos del petróleo	-	100.0	103.4	106.1	108.3			3.4	2.6	2.1
Productos químicos y afines	94.6	100.0	105.4	108.5	110.2	3.5	5.7	5.4	2.9	1.6
Ropa	96.3	100.0	102.2	104.3	98.8	4.0	3.8	2.2	2.1	-5.3
Imprenta y publicaciones	90.7	100.0	103.6	108.5	112.0	3.5	10.3	3.6	4.7	3.2
Mercados principales										
Productos finales	95.7	100.0	105.6	109.1	110.9	1.6	4.5	5.6	3.3	1.6
Bienes de consumo	96.8	100.0	104.0	106.7	107.3	3.3	3.3	4.0	2.6	0.6
Equipo	94.5	100.0	107.6	112.3	115.5	-0.3	5.8	7.6	4.4	2.8
Productos intermedios	92.0	100.0	104.4	106.8	107.7	4.2	8.7	4.4	2.3	0.8
Materiales	95.9	100.0	105.6	107.4	107.8	-0.7	4.3	5.6	1.7	0.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal.

^a Producto por hora del total del sector comercial no agrícola. Índice, 1982 = 100.

Cuadro 6

ESTADOS UNIDOS: INDICADORES DE LA ACTIVIDAD EN LOS SECTORES DE SERVICIOS

	1986	1987	1988	1989	1990	Tasas de crecimiento				
						1986	1987	1988	1989	1990
						Miles de millones de kW/hora				
Energía eléctrica										
Producción	2 487.3	2 572.1	2 704.3	2 784.0	2 807.1	0.7	3.4	5.1	2.9	0.8
Ventas										
Industriales	808.3	845.3	880.9	887.5	-	-2.0	4.6	4.2	0.7	
Comerciales	641.5	673.7	695.1	698.5	-	5.3	5.0	3.2	0.5	
Residenciales	817.7	849.6	885.1	884.9	-	3.3	3.9	4.2	0.0	
Millones de dólares ^a										
Transporte										
Empresas de transporte aéreo ^b										
Pasajeros-milla	30.6	33.7	35.3	36.1	38.2	10.1	9.1	4.7	2.3	5.8
Carga, toneladas-milla	3.8	4.2	4.5	4.6	4.9	6.6	10.7	7.1	2.2	6.5
Empresas de transporte motorizado										
Carga transportada ^c	148.0	163.8	177.2	168.6	174.9	-	-	8.2	-4.9	3.7
Comercio interno										
Mayorista	116.2	124.3	135.2	145.7	151.9	1.4	6.9	8.8	7.8	4.3
Minorista	120.8	128.5	137.6	145.1	150.6	5.4	6.4	7.1	5.5	3.8
Bienes duraderos	45.1	48.1	52.3	54.3	54.7	8.4	6.7	8.7	3.8	0.7
Bienes no duraderos	75.7	80.5	85.2	90.7	96.0	3.6	6.2	5.8	6.5	5.8
Otros servicios										
Gastos personales ^d	1 449.5	1 584.7	1 720.7	1 845.5	1 983.3	7.7	9.3	8.6	7.3	7.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la OCDE.

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Promedios mensuales.^b Ingresos de empresas de transporte aéreo certificadas, operaciones nacionales e internacionales.^c Tonelaje de camiones interurbanos. Índice de volumen, 1967 = 100.^d Basados en las cuentas nacionales.

Cuadro 7

ESTADOS UNIDOS: INDICADORES DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCION

	1986	1987	1988	1989	1990	Tasas de crecimiento				
						1986	1987	1988	1989	1990
Miles de millones de dólares										
Valor total	398.2	410.2	422.1	432.1	434.0	8.0	3.0	2.9	2.4	0.4
Privado	313.6	319.6	327.1	333.5	324.4	7.8	1.9	2.3	2.0	-2.7
Residencial ^a	187.1	194.7	198.1	196.6	186.9	18.0	4.1	1.7	-0.8	-4.9
No residencial	126.5	124.9	129.0	137.0	137.6	-4.5	-1.3	3.3	6.1	0.4
Público	84.6	90.6	95.0	98.6	109.6	8.7	7.1	4.9	3.8	11.2
Miles de unidades										
Construcción privada residencial										
Permisos autorizados	1 769.4	1 534.8	1 455.6	1 338.4	1 110.8	2.1	-13.3	-5.2	-8.1	-17.0
Terminados	1 756.4	1 668.8	1 529.8	1 422.9	1 308.0	3.1	-5.0	-8.3	-7.0	-8.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Oficina del Censo.

^a Incluye las edificaciones residenciales agrícolas y las mejoras residenciales.

Cuadro 8

ESTADOS UNIDOS: INDICADORES DE LA ACTIVIDAD MINERA

	1986	1987	1988	1989	1990	Tasas de crecimiento				
						1986	1987	1988	1989	1990
Indices de la actividad minera (1987 = 100)										
Minería total	-	100.0	101.8	100.5	102.5	-	-	1.8	-1.3	2.0
Minería de metales	-	100.0	122.7	141.4	152.8	-	-	22.7	15.2	8.1
Carbón	-	100.0	105.0	105.7	113.4	-	-	5.0	0.7	7.3
Extracción de petróleo y gas	-	100.0	99.4	95.5	95.5	-	-	-0.6	-3.9	0.0
Minerales de piedras y terrosos	-	100.0	106.8	113.9	119.3	-	-	6.8	6.6	4.7
Sector petrolero										
Producción de petróleo crudo ^a	8 680.0	8 349.0	8 140.0	7 613.0	7 301.0	-3.2	-3.8	-2.5	-6.5	-4.1
Utilización de las refinerías (%)	83.0	83.0	84.0	86.0		6.4	-	1.8	2.4	
Precio ^b	14.6	17.9	14.7	18.0	22.2	-45.6	23.0	-18.0	22.4	23.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal y de la Administración de Información Energética.

^a Miles de barriles diarios. ^b Costo de adquisición del refinador de petróleo crudo, dólares por barril.

Cuadro 9

ESTADOS UNIDOS: EMPLEO Y DESEMPLEO CIVILES

	Miles de personas					Tasas de crecimiento				
	1986	1987	1988	1989	1990	1986	1987	1988	1989	1990
Fuerza laboral civil	117 834	119 865	121 669	123 869	124 787	2.1	1.7	1.5	1.8	0.7
Tasa de participación (%)	65.3	65.6	65.9	66.5	66.4					
Empleo civil	109 597	112 440	114 968	117 342	117 914	2.3	2.6	2.2	2.1	0.5
Agrícola	3 163	3 208	3 169	3 199	3 186	-0.5	1.4	-1.2	0.9	-0.4
No agrícola	106 434	109 232	111 800	114 142	114 728	2.4	2.6	2.4	2.1	0.5
Empleo no agrícola de nómina de pago	99 525	102 200	105 536	108 413	110 321	2.1	2.7	3.3	2.7	1.8
Industrias productoras de bienes	24 558	24 708	25 173	25 326	25 001	-1.2	0.6	1.9	0.6	-1.3
Minería	777	717	713	700	735	-16.1	-7.7	-0.6	-1.8	5.0
Bienes manufacturados	18 965	19 024	19 350	19 426	19 062	-1.5	0.3	1.7	0.4	-1.9
Construcción	4 816	4 967	5 110	5 200	5 204	3.1	3.1	2.9	1.8	0.1
Industrias productoras de servicios	74 967	77 492	80 363	83 087	85 320	3.2	3.4	3.7	3.4	2.7
Transporte	5 255	5 372	5 527	5 648	5 839	0.3	2.2	2.9	2.2	3.4
Comercio	23 683	24 327	25 132	25 851	26 149	2.6	2.7	3.3	2.9	1.2
Finanzas, seguros y propiedades	6 283	6 547	6 649	6 724	6 832	5.5	4.2	1.6	1.1	1.6
Gobierno	16 693	17 010	17 386	17 769	18 291	1.8	1.9	2.2	2.2	2.9
Otros servicios	23 053	24 235	25 669	27 096	28 209	4.8	5.1	5.9	5.6	4.1
Tasa de desempleo	7.0	6.2	5.5	5.3	5.5					

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos, Oficina de Estadísticas Laborales.

Cuadro 10

ESTADOS UNIDOS: PRECIOS AL CONSUMIDOR Y AL PRODUCTOR

	1986	1987	1988	1989	1990
Diciembre a diciembre					
Precios al consumidor ^a	1.1	4.4	4.4	4.6	6.1
Productos básicos	-2.0	4.6	3.8	4.1	6.6
Alimentos	3.8	3.5	5.2	5.6	5.4
Energía ^b	-19.7	8.2	0.5	5.0	17.9
Servicios	4.5	4.3	4.8	5.1	5.7
Precios al productor					
Bienes terminados	-2.3	2.2	4.0	4.9	5.9
Bienes de consumo	2.9	-0.2	4.0	5.3	6.7
Equipo de capital	2.1	1.3	3.5	3.7	3.4
Materias intermedias ^c	-4.4	5.6	5.7	2.4	4.5
Materias sin refinar	-9.7	8.8	2.9	6.9	6.2
Año a año					
Precios al consumidor	1.9	3.7	4.1	4.8	5.4
Productos básicos	-0.9	3.2	3.5	4.7	5.2
Alimentos	3.2	4.2	4.1	5.8	5.8
Energía	-13.2	0.4	0.8	5.7	8.3
Servicios	5.0	4.2	4.5	4.9	5.5
Precios al productor					
Bienes terminados	-1.4	2.1	2.5	5.1	4.9
Bienes de consumo	2.5	2.1	2.5	5.6	5.4
Equipo de capital	2.0	1.9	2.3	3.9	3.5
Materias intermedias	-3.5	2.5	5.5	4.6	2.2
Materias sin refinar	-8.4	6.7	2.3	7.3	5.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos, Oficina de Estadísticas Laborales.

^a Precios para todos los consumidores urbanos. ^b Petróleo combustible, carbón y gas embotellado; gas (de cañería) y electricidad; y combustible para motores. Aceite para motores, refrigerantes, etc., incluidos también hasta 1982. ^c Excluye las materias intermedias para la fabricación de alimentos y los forrajes animales manufacturados.

Cuadro 11
ESTADOS UNIDOS: INDICADORES DE INGRESOS Y SALARIOS

	1986	1987	1988	1989	1990	Tasas de crecimiento				
						1986	1987	1988	1989	1990
Ingresos										
Ingreso personal per cápita disponible ^a	10 905.0	10 946.0	11 368.0	11 531.0	11 509.0	2.6	0.4	3.9	1.4	-0.2
Ingreso familiar mediano ^b	33 328.0	33 805.0	33 742.0	34 213.0	-	4.1	1.4	-0.2	1.4	-
Personas bajo el nivel de pobreza ^c (porcentaje)	13.6	13.4	13.0	12.8	-					
Salarios										
Promedio de ingresos semanales brutos										
Actividades privadas no agrícolas ^d	272.0	269.0	267.0	264.0	260.0	0.3	-1.1	-0.9	-1.0	-1.6
Manufacturas	353.6	350.3	346.1	338.7	332.5	0.7	-0.9	-1.2	-2.1	-1.8
Construcción	416.7	414.2	409.7	403.5	394.4	-1.3	-0.6	-1.1	-1.5	-2.3
Comercio al por menor	157.0	154.1	151.8	148.6	146.8	-1.3	-1.8	-1.5	-2.1	-1.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Oficina del Censo, y del Departamento del Trabajo, Oficina de Estadísticas Laborales.

^a Ingreso anual en dólares de 1982.

^b Ingreso anual en dólares de 1989.

^c Sobre la base del índice de pobreza adoptado por un comité federal interinstitucional en 1969.

^d Ingresos semanales en dólares de 1982.

Cuadro 12

ESTADOS UNIDOS: INGRESOS, DESEMBOLSOS Y DEUDA FEDERALES

	En miles de millones de dólares, ejercicio económico					Tasas de crecimiento				
	1986	1987	1988	1989	1990	1986	1987	1988	1989	1990
Ingresos totales ^a	769.1	854.1	909.0	990.7	1 031.0	4.8	11.1	6.4	9.0	4.1
Impuestos a la renta	412.1	476.5	495.7	549.0	560.3	4.1	15.6	4.0	10.8	2.1
Individuales	349.0	392.6	401.2	445.7	466.8	4.3	12.5	2.2	11.1	4.7
Empresariales	63.1	83.9	94.5	103.3	193.5	3.0	32.9	12.6	9.6	-9.5
Impuestos del seguro social y contribuciones	283.9	303.3	334.3	359.4	380.0	7.1	6.8	10.2	7.5	5.7
Otros ingresos	73.1	74.3	78.9	82.3	90.9	0.1	1.7	6.2	3.9	10.4
Desembolsos totales	990.3	1 003.8	1 064.0	1 144.1	1 251.7	4.6	1.4	6.0	7.4	9.4
Defensa nacional	273.4	282.0	290.4	303.6	299.3	8.2	3.2	3.0	4.5	-1.4
Servicios sociales ^b	481.6	502.2	533.4	568.7	619.3	2.1	4.3	6.2	6.6	8.9
Intereses netos	136.0	138.6	151.7	169.1	184.2	5.1	1.9	9.5	11.5	8.9
Otros desembolsos	99.3	81.1	88.5	102.7	148.9	6.9	-17.6	9.2	14.4	45.0
Superávit o déficit totales	-221.2	-149.7	-155.1	-153.4	-220.7	4.0	-32.3	3.6	-2.0	43.7
Como porcentaje del PNB	5.2	3.3	3.2	2.9	4.0					
Deuda federal bruta (fin del período)	2 130.0	2 345.6	2 600.8	2 867.5	3 206.3	16.6	10.6	10.9	10.2	11.8
Como porcentaje del PNB	50.3	51.9	53.4	55.1	58.7					

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos, Oficina de Administración y Presupuesto, y del Departamento de Comercio de los Estados Unidos, Oficina de Análisis Económico.

^a En el presupuesto y fuera de él. Los reintegros de los ingresos se excluyen de los ingresos y desembolsos. ^b Incluye educación, capacitación, empleo y servicios sociales; salud; Medicare; seguro de ingresos; seguro social (en el presupuesto y fuera del presupuesto); y beneficios y servicios a los veteranos.

Cuadro 13

ESTADOS UNIDOS: RENDIMIENTOS DE LOS BONOS Y TASAS DE INTERES

	1986	1987	1988	1989	1990
Tasas nominales (porcentaje anual)					
Tasas a corto plazo					
Tasa de redescuento ^a	6.3	5.7	6.2	6.9	7.0
Tasa preferencial ^b	8.3	8.2	9.3	10.9	10.0
Efectos comerciales a seis meses ^c	6.4	6.9	7.7	8.8	8.0
Pagarés del Tesoro a tres meses ^d	6.0	5.8	6.7	8.1	7.5
Tasas a largo plazo					
Bonos del Tesoro a 10 años ^e	7.7	8.4	8.9	8.5	8.6
Bonos de sociedades anónimas con clasificación AAA de Moody ^f	9.0	9.4	9.7	9.3	9.3
Rendimientos hipotecarios de casas nuevas ^g	10.2	9.3	9.2	10.1	10.1
Tasas reales (porcentaje anual)					
Tasas a corto plazo					
Tasa de redescuento ^a	5.1	1.2	1.7	2.0	1.5
Tasa preferencial ^b	7.1	3.6	4.7	5.8	4.4
Efectos comerciales a seis meses ^c	5.2	2.4	3.2	3.8	2.5
Pagarés del Tesoro a tres meses ^d	4.8	1.3	2.2	3.2	2.0
Tasas a largo plazo					
Bonos del Tesoro a 10 años ^e	6.5	3.8	4.3	3.5	3.0
Bonos de sociedades anónimas con clasificación AAA de Moody ^f	7.8	4.8	5.1	4.2	3.7
Rendimientos hipotecarios de casas nuevas ^g	9.0	4.7	4.6	5.1	4.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos, la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal, la Junta del Banco Federal de Préstamos Hipotecarios y el Servicio de Inversionistas de Moody.

^a Banco de la Reserva Federal de Nueva York.

^b Cobrada por los bancos.

^c Base de redescuento bancario.

^d Nuevas emisiones, base de redescuento bancario.

^e Rendimientos sobre las emisiones más activamente comercializadas, ajustados a los vencimientos constantes por el Departamento del Tesoro.

^f Excluye las emisiones de los servicios públicos del 17 de enero de 1984 al 11 de octubre de 1984, debido a la falta de emisiones adecuadas.

^g Tasa efectiva en el mercado preferencial sobre hipotecas convencionales, reflejando las comisiones y cargos así como las tasas de contratación y suponiendo, como promedio, la amortización al cabo de 10 años.

Cuadro 14

**ESTADOS UNIDOS: EMPRESTITOS NETOS EN EL MERCADO DE
CREDITOS REALIZADOS POR LOS SECTORES NACIONALES
NO FINANCIEROS**

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1986	1987	1988	1989	1990	1986	1987	1988	1989	1990
Total	836.9	687.0	760.8	678.2	662.1	-1.3	-17.9	10.7	-10.9	-2.4
Gobierno										
Federal	215.0	144.9	157.5	151.6	272.5	-3.8	-32.6	8.7	-3.7	79.7
Otros prestatarios	621.9	542.1	603.3	526.6	389.6	-0.4	-12.8	11.3	-12.7	-26.0
Unidades familiares	293.0	302.2	314.9	285.0	260.1	3.0	3.1	4.2	-9.5	-8.7
Hipotecas	218.7	234.9	231.0	218.0	214.4	39.5	7.4	-1.7	-5.6	-1.7
Otros	74.3	67.3	83.9	67.0	45.7	-41.8	-9.4	24.7	-20.1	-31.8
Empresas no financieras	292.7	191.0	242.8	211.9	114.9	17.5	-34.7	27.1	-12.7	-45.8
Otros ^a	36.2	48.8	45.6	29.6	14.6	-60.2	34.8	-6.6	-35.1	-50.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal.

^a Gobiernos estatales y locales.

Cuadro 15

**ESTADOS UNIDOS: MASA MONETARIA, ACTIVOS LIQUIDOS Y
MEDICIONES DE LA DEUDA**

	En miles de millones de dólares; diciembre de cada año					Tasas de crecimiento				
	1986	1987	1988	1989	1990	1986	1987	1988	1989	1990
Base monetaria	241.4	258.0	275.2	285.0	310.0	10.0	6.9	6.7	3.6	8.8
Conceptos de dinero y activos líquidos ^a										
M1	724.3	749.7	786.4	793.6	825.4	16.8	3.5	4.9	0.9	4.0
M2	2 811.6	2 910.1	3 069.9	3 223.1	3 330.5	9.4	3.5	5.5	5.0	3.3
M3	3 492.6	3 677.4	3 919.1	4 055.2	4 113.1	9.1	5.3	6.6	3.5	1.4
L	4 133.2	4 337.0	4 676.0	4 889.9	4 964.3	7.9	4.9	7.8	4.6	1.5
Deuda y componentes de la deuda										
Deuda	7 636.2	8 345.1	9 107.6	9 790.4	10 450.0	12.7	9.3	9.1	7.5	6.7
Federal	1 806.1	1 957.9	2 114.2	2 268.1	2 532.8	13.9	8.4	8.0	7.3	11.7
No federal	5 830.1	6 387.2	6 993.4	7 522.3	7 917.2	13.5	9.6	9.5	7.6	5.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal.

^a Ajustados para tomar en cuenta las variaciones estacionales.

Cuadro 16
ESTADOS UNIDOS: EVOLUCION DEL TIPO DE CAMBIO

	1986	1987	1988	1989	1990	I	II	III	IV
Tipos nominales (unidades monetarias extranjeras por dólar)									
Dólar canadiense	1.39	1.33	1.23	1.18	1.17	1.18	1.17	1.15	1.16
Yen japonés	168.0	145.0	128.0	138.0	144.8	147.9	155.3	145.2	130.8
Unidad monetaria europea ECU	1.02	0.87	0.84	0.91	0.79	0.83	0.82	0.77	0.73
Won coreano	881.0	823.0	731.0	671.0	707.8	690.4	710.2	715.5	715.0
Tipo efectivo de cambio^a									
Ponderado según el comercio exterior	81.9	72.2	68.0	71.0	66.4	68.8	68.8	65.4	62.4
Cambios porcentuales^b									
Tipos nominales									
Dólar canadiense	1.8	-4.6	-7.2	-3.8	-0.8	1.2	-1.0	-1.5	0.7
Yen japonés	-29.4	-11.4	-14.2	7.7	4.9	3.4	5.0	-6.5	-9.9
Unidad monetaria europea ECU	-22.1	-14.7	-3.4	7.4	-13.2	-6.7	-1.2	-6.1	-5.2
Won coreano	1.3	-6.7	-11.1	-8.2	5.5	2.6	2.9	0.7	-0.1
Tipo efectivo de cambio^a									
Ponderado según el comercio exterior	-18.1	-11.8	-5.8	4.4	-6.5	-2.4	-	-4.9	-4.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Fondo Monetario Internacional.

^a Para la metodología, véase FMI, *Estadísticas financieras internacionales*.

^b En comparación con el período precedente.

Cuadro 17

ESTADOS UNIDOS: INDICADORES PRINCIPALES DEL COMERCIO DE MERCANCIAS

	1986	1987	1988	1989	1990	Tasas de crecimiento				
						1986	1987	1988	1989	1990
Miles de millones de dólares										
Exportaciones (fob)	223.4	250.3	320.3	361.5	389.5	3.4	12.0	28.0	12.6	7.7
Importaciones (fob)	368.4	409.8	447.3	477.4	498.0	9.0	11.2	9.2	6.3	4.3
Balanza comercial	-145.1	-159.5	-127.0	-115.0	-108.1	18.2	11.1	-20.4	-9.4	-6.0
Como porcentaje del PNB	3.4	3.5	2.6	2.2	2.0					
Indices (1985 = 100)										
Exportaciones										
Valor (fob)	103.4	115.9	148.4	166.9	180.3	3.4	12.0	28.0	12.5	8.0
Volumen	99.6	112.5	132.7	148.6	-	-0.4	13.0	18.0	12.0	-
Valor unitario	101.0	102.7	109.9	112.8	113.9	1.0	1.7	7.0	2.6	1.0
Importaciones										
Valor (fob)	109.0	121.2	132.1	140.6	147.3	9.0	11.2	9.0	6.4	4.8
Volumen	110.5	113.4	117.7	117.7	-	10.5	2.6	3.8	-	-
Valor unitario	96.6	103.6	108.6	111.9	115.6	-3.4	7.2	4.8	9.9	3.3
Términos de intercambio	104.6	99.1	101.2	100.8	98.5	4.6	-5.3	2.1	-6.6	-2.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos y del Fondo Monetario Internacional.

Cuadro 18

ESTADOS UNIDOS: EXPORTACIONES DE MERCANCIAS

(Valor f.a.s.)

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1986	1987	1988	1989	1990	1986	1987	1988	1989	1990
Exportaciones totales	223.4	250.2	320.3	361.5	389.5	2.1	12.0	28.0	12.9	7.7
Alimentos, bebidas y tabaco	23.8	25.2	33.7	37.4	35.4	-0.8	5.9	33.7	11.0	-5.3
Materias sin refinar e intermedias	64.9	66.9	89.9	99.9	105.2	10.9	3.1	34.4	11.1	5.3
Bienes manufacturados	134.6	155.1	196.5	224.1	248.8	-1.5	15.2	26.7	14.0	11.0
Bienes de consumo	16.3	20.3	26.8	36.5	43.2	29.4	24.5	32.0	36.2	18.4
Maquinaria y equipo de transporte	108.2	20.5	152.9	174.3	191.2	11.8	11.4	26.9	14.0	9.7
Otros	10.1	14.3	16.8	13.3	14.4	-63.0	41.6	17.5	-20.8	8.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 19
ESTADOS UNIDOS: IMPORTACIONES DE MERCANCIAS
(Valor aduanero)

	Millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1986	1987	1988	1989	1990	1986	1987	1988	1989	1990
Importaciones totales	368.4	409.8	447.3	477.4	498.0	9.5	11.2	9.2	6.7	4.3
Alimentos, bebidas y tabaco	24.4	24.8	24.8	25.1	26.6	11.4	1.6	0.0	1.2	6.0
Productos sin refinar e intermedios	104.3	113.7	122.7	135.1	144.6	-8.4	9.0	7.9	10.1	7.0
Petróleo y productos derivados del petróleo	34.4	42.9	39.6	50.9	62.1	-31.9	24.7	-7.7	28.5	22.0
Total de bienes manufacturados	239.8	271.2	299.7	317.2	326.4	14.4	13.1	10.5	5.8	2.9
Bienes de consumo	79.1	88.8	96.4	103.5	105.7	15.8	12.3	8.6	7.4	2.1
Maquinaria y equipo de transporte	150.3	170.3	190.2	199.8	203.7	13.9	13.3	11.7	5.0	2.0
Otros	10.4	12.1	13.1	13.9	17.0	10.6	16.3	8.3	6.1	22.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 20
ESTADOS UNIDOS: IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES DE MERCANCIAS POR REGION
(En miles de millones de dólares)

	Exportaciones ^a			Importaciones ^b			Balanza comercial		
	1988	1989	1990	1988	1989	1990	1988	1989	1990
Total^c	322.4	363.8	393.9	441.0	473.2	494.9	-118.6	-109.4	-101.0
Países desarrollados	206.9	234.7	256.9	277.7	290.0	297.3	-70.8	-55.3	-40.4
Canadá	71.6	78.8	83.9	81.4	88.0	91.4	-9.8	-9.2	-7.5
Japón	37.7	44.5	48.6	89.5	93.6	89.7	-51.8	-49.1	-41.1
Europa occidental	88.0	100.3	113.0	100.6	101.9	109.0	-12.6	-1.6	4.0
Otros	9.6	11.1	11.4	6.2	6.5	7.2	3.4	4.6	4.2
Países en desarrollo	106.7	117.8	127.4	152.7	169.3	180.5	-46.0	-51.5	-53.1
América Latina y el Caribe	43.9	49.1	54.1	51.1	57.3	63.9	-7.2	-8.2	-9.8
Países del Asia oriental recientemente industrializados	34.8	38.4	40.7	63.0	62.8	60.5	-28.2	-24.4	-19.8
Otros	28.0	30.3	32.6	38.6	49.2	56.1	-10.6	-18.9	-23.5
Otras economías	8.6	11.0	9.0	10.6	13.9	17.4	-2.0	-2.9	-8.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Valor f.a.s. ^b Valor aduanero. ^c Las exportaciones e importaciones totales pueden no coincidir con la suma del comercio regional, debido a la inclusión de categorías especiales y bienes de tipo militar en las exportaciones totales y el ajuste de las importaciones totales en concepto de la recepción tardía de los documentos de embarque. Los datos pueden no coincidir con los datos comerciales en otros cuadros de este documento debido a los métodos diferentes de recopilación.

Cuadro 21
ESTADOS UNIDOS: BALANZA DE PAGOS
(En miles de millones de dólares)

	1986	1987	1988	1989	1990
Balanza en cuenta corriente	-145.5	-160.2	-126.2	-106.3	-92.1
Balanza comercial de mercancías	-145.1	-159.5	-126.9	-115.9	-108.1
Exportaciones (bienes)	223.4	250.3	320.3	361.5	389.5
Importaciones (bienes)	-368.4	-409.8	-447.3	-477.4	-497.6
Servicios reales (netos)	-13.8	-11.7	-9.5	-3.6	-3.1
Viajes y transporte	-8.9	-8.0	-3.8	2.6	4.1
Transacciones militares	-4.9	-3.7	-5.7	-6.2	-7.2
Ingresos de los factores (netos)	29.4	25.6	25.2	28.4	41.5
Ingresos directos en concepto de inversiones	25.5	33.4	36.8	42.3	52.7
Entradas	30.9	40.6	50.4	53.9	54.4
Pagos	-5.4	-7.2	-13.6	-11.5	-1.8
Ingresos en concepto de inversiones financieras	-14.6	-25.8	-31.5	-39.8	-40.7
Entradas	50.1	49.9	60.2	74.7	75.6
Pagos	-64.6	-75.7	-91.7	-114.5	-116.4
Otros servicios de los factores ^a	18.5	18.0	19.9	25.9	29.5
Transferencias unilaterales ^b	-16.0	-14.7	-14.9	-15.5	-22.3
Balanza en cuenta de capital	145.1	151.0	130.1	131.6	94.2
Inversión directa	15.4	27.1	41.5	37.2	3.8
Salidas	-18.7	-31.0	-17.9	-33.4	-33.4
Entradas	34.1	58.1	59.4	70.5	37.2
Inversión en cartera ^c	70.5	29.2	38.7	45.9	-25.6
Salidas	-4.3	-5.3	-7.8	-22.6	-28.5
Entradas	74.8	34.5	46.6	68.5	2.9
Otros movimientos de capital (neto)	43.4	101.4	59.1	30.1	52.5
Oficiales ^d	33.6	46.3	42.6	9.9	35.4
Privados	9.8	55.1	16.5	20.2	17.1
Errores y omisiones netos	15.8	-6.7	-9.2	18.4	63.5
Balanza global	-0.4	-9.2	3.9	25.3	2.1
Contrapartidas:					
Variación de los activos oficiales de reserva [(-) significa aumento]	0.3	9.1	-3.9	-25.3	-2.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Incluye regalías y derechos de licencia, así como otros pagos netos en concepto de servicios gubernamentales y privados.

^b Incluye donaciones del Gobierno de los Estados Unidos, pensiones del Gobierno de los Estados Unidos, remesas privadas y otras transferencias. ^c Solamente de tenedores de capital privado. ^d Se excluyen los cambios de los activos oficiales de reserva.

Cuadro 22

**ESTADOS UNIDOS: POSICION NETA DE INVERSIONES INTERNACIONALES AL
FINALIZAR EL AÑO**

(Miles de millones de dólares)

	1986	1987	1988	1989	1990
Activos de los Estados Unidos fuera de los Estados Unidos					
(Costo corriente)	1 319.0	1 463.4	1 533.6	1 672.5	1 764.1
(Valor de mercado)	1 424.4	1 555.8	1 707.5	1 944.2	1 880.1
Activos oficiales de reserva	139.8	162.3	144.1	168.7	174.7
Otros activos del Gobierno de los Estados Unidos	89.6	88.5	85.5	84.2	81.2
Activos privados					
(Costo corriente)	1 089.5	1 212.4	1 303.9	1 419.6	1 508.1
(Valor de mercado)	1 194.9	1 304.8	1 477.8	1 691.2	1 624.2
Inversión directa					
(Costo corriente)	414.0	485.1	504.9	536.1	598.1
(Valor de mercado)	519.4	577.6	678.8	807.7	714.1
Acciones de sociedades anónimas	81.7	92.0	94.0	98.5	129.1
Bonos de sociedades anónimas	50.0	54.6	62.7	91.7	93.3
Otros activos privados	543.7	580.5	642.1	693.3	687.8
Activos extranjeros en los Estados Unidos					
(Costo corriente)	1 393.2	1 598.3	1 839.6	2 112.2	2 176.2
(Valor de mercado)	1 409.8	1 598.0	1 858.1	2 211.9	2 240.7
Activos oficiales	241.1	283.0	321.8	337.3	369.6
Activos no oficiales					
(Costo corriente)	1 152.0	1 315.3	1 517.7	1 774.9	1 806.6
(Valor de mercado)	1 168.6	1 315.0	1 536.2	1 874.7	1 871.1
Inversión directa					
(Costo corriente)	266.5	316.0	372.5	433.7	465.9
(Valor de mercado)	283.1	315.7	391.0	533.5	530.4
Acciones de sociedades anónimas	168.9	175.6	200.0	260.6	231.2
Bonos de sociedades anónimas y de otro tipo	141.9	170.5	194.6	228.5	243.9
Valores del Tesoro de los Estados Unidos	96.0	82.5	100.8	134.5	134.4
Otros activos privados	478.5	570.5	648.7	717.6	731.2
Posición neta de inversiones internacionales					
(Costo corriente)	-74.1	-134.9	-305.9	-439.7	-412.2
(Valor de mercado)	14.5	-42.2	-150.5	-267.7	-360.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 23

**ESTADOS UNIDOS: COMPOSICION DEL COMERCIO DE MERCANCIAS
CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE^a**

	Millones de dólares			Porcentajes		Tasas de crecimiento		
	1988	1989	1990	1988	1990	1988	1989	1990
Total de exportaciones de los Estados Unidos	43 859	49 080	54 077	100.0	100.0	25.4	11.9	10.2
Manufacturas	35 655	39 875	44 873	81.3	83.0	26.2	11.8	12.5
Productos agrícolas	4 882	5 309	5 031	11.1	9.3	31.5	8.7	-5.2
Energía	1 569	2 041	2 354	3.6	4.4	-9.4	30.1	15.3
Otros	1 753	1 855	1 819	4.0	3.4	37.6	5.8	-1.9
Total de importaciones de los Estados Unidos	51 142	57 332	63 934	100.0	100.0	4.2	12.1	11.5
Manufacturas	29 503	32 093	33 694	57.7	52.7	21.2	8.8	5.0
Productos agrícolas	7 520	7 616	8 526	14.7	13.3	-9.3	1.3	11.9
Energía	11 075	14 212	18 290	21.7	28.6	-17.1	28.3	28.7
Otros	3 044	3 411	3 424	6.0	5.4	-2.4	12.1	0.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Exportaciones f.a.s.; importaciones valor aduanero.

Cuadro 24
ESTADOS UNIDOS: COMERCIO DE MERCANCIAS CON
AMERICA LATINA Y EL CARIBE^a

	Millones de dólares									Participación de los países	
	1988			1989			1990			1990	
	Exp.	Imp.	Bal.	Exp.	Imp.	Bal.	Exp.	Imp.	Bal.	Exp.	Imp.
América Latina y el Caribe^b	43 859	51 142	-7 283	49 080	57 332	-8 252	54 077	63 934	-9 857	100.0	100.0
América del Sur	14 669	21 539	-6 870	13 990	23 089	-9 099	15 107	26 070	-10 963	27.9	40.8
Argentina	1 054	1 436	-382	1 039	1 391	-352	1 179	1 509	-330	2.2	2.4
Bolivia	148	118	30	145	118	27	139	203	-64	0.3	0.3
Brasil	4 266	9 294	-5 028	4 804	8 410	-3 606	5 062	7 976	-2 914	9.4	12.5
Chile	1 066	1 181	-115	1 414	1 292	122	1 672	1 321	351	3.1	2.1
Colombia	1 754	2 161	-407	1 924	2 555	-631	2 038	3 175	-1 137	3.8	5.0
Ecuador	681	1 228	-547	643	1 474	-831	680	1 377	-697	1.3	2.2
Paraguay	194	35	159	167	45	122	307	51	256	0.6	0.1
Perú	795	658	137	695	814	-119	778	803	-25	1.4	1.3
Uruguay	99	271	-172	134	219	-85	145	208	-63	0.3	0.3
Venezuela	4 612	5 157	-545	3 025	6 771	-3 746	3 107	9 447	-6 340	5.7	14.8
México y América Central	23 516	25 457	-1 941	28 286	29 707	-1 421	32 180	32 953	-773	59.5	51.5
México	20 628	23 260	-2 632	24 982	27 162	-2 180	28 375	30 172	-1 797	52.5	47.2
Costa Rica	696	774	-78	882	962	-80	992	1 008	-16	1.8	1.6
El Salvador	483	284	199	520	245	275	556	238	318	1.0	0.4
Guatemala	590	433	157	662	609	53	759	795	-36	1.4	1.2
Honduras	476	441	35	515	461	54	563	492	71	1.0	0.8
Nicaragua	6	1	5	2	0	2	68	15	53	0.1	0.0
Panamá	637	264	373	723	268	455	867	233	634	1.6	0.4
Caribe	3 345	3 194	151	4 185	3 516	669	4 011	3 856	155	7.4	6.0
Barbados	160	51	109	180	46	134	162	32	130	0.3	0.1
Belice	103	51	52	101	43	58	106	47	59	0.2	0.1
República Dominicana	1 359	1 410	-51	1 645	1 646	-1	1 658	1 747	-89	3.1	2.7
Guyana	67	49	18	78	56	22	76	52	24	0.1	0.1
Haití	475	382	93	472	374	98	478	343	135	0.9	0.5
Jamaica	762	444	318	1 006	509	497	944	569	375	1.7	0.9
Suriname	93	88	5	140	74	66	157	50	107	0.3	0.1
Trinidad y Tabago	326	719	-393	563	768	-205	430	1 016	-586	0.8	1.6
Otros	2 329	952	1 377	2 619	1 020	1 599	2 779	1 055	1 724	5.1	1.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Exportaciones f.a.s.; importaciones valor aduanero.

^b Total para todos los países que figuran en la lista, además de la Guayana Francesa, Bahamas, Bermuda, las Islas Caimán, las Indias Occidentales Francesas, las Islas Leeward y Windward, las Antillas Neerlandesas, las Islas Turcas y Caicos, Groenlandia y Saint Pierre et Miquelon. Se excluye a Cuba.

Cuadro 25
ESTADOS UNIDOS: COMERCIO DE MANUFACTURAS CON
AMERICA LATINA Y EL CARIBE^a

	Millones de dólares									Participación de los países	
	1988			1989			1990			1990	
	Exp.	Imp.	Bal.	Exp.	Imp.	Bal.	Exp.	Imp.	Bal.	Exp.	Imp.
América Latina y el Caribe^b	35 655	29 503	6 152	39 875	32 093	7 782	44 873	33 694	11 179	100.0	100.0
América del Sur	12 229	9 189	3 040	11 668	8 850	2 818	12 957	8 570	4 387	28.9	25.4
Argentina	958	904	54	944	773	171	1 087	685	402	2.4	2.0
Bolivia	101	82	19	104	89	15	113	164	-51	0.3	0.5
Brasil	3 785	6 030	-2 245	4 134	5 581	-1 447	4 401	5 115	-714	9.8	15.2
Chile	940	662	278	1 274	731	543	1 526	638	888	3.4	1.9
Colombia	1 487	447	1 040	1 673	514	1 159	1 855	607	1 248	4.1	1.8
Ecuador	554	36	518	489	34	455	567	38	529	1.3	0.1
Paraguay	171	21	150	142	34	108	269	39	230	0.6	0.1
Perú	530	282	248	487	410	77	572	420	152	1.3	1.2
Uruguay	88	233	-145	113	176	-63	124	162	-38	0.3	0.5
Venezuela	3 615	492	3 123	2 308	508	1 800	2 443	702	1 741	5.4	2.1
México y América Central	19 228	18 039	1 189	23 092	20 619	2 473	26 970	22 433	4 537	60.1	66.6
México	17 007	17 250	-243	20 533	19 596	937	24 041	21 236	2 805	53.6	63.0
Costa Rica	594	386	208	750	519	231	831	564	267	1.9	1.7
El Salvador	351	92	259	395	100	295	423	116	307	0.9	0.3
Guatemala	426	121	305	470	181	289	517	249	268	1.2	0.7
Honduras	399	94	305	422	120	302	481	156	325	1.1	0.5
Nicaragua	6	0	6	2	0	2	43	1	42	0.1	0.0
Panamá	445	96	349	520	103	417	634	111	523	1.4	0.3
Caribe	2 519	1 921	598	3 187	2 172	1 015	2 989	2 234	755	6.7	6.6
Barbados	124	43	81	134	38	96	123	27	96	0.3	0.1
Belice	85	20	65	81	16	65	82	10	72	0.2	0.0
República Dominicana	1 073	1 076	-3	1 305	1 292	13	1 293	1 388	-95	2.9	4.1
Guyana	58	9	49	65	11	54	62	10	52	0.1	0.0
Haití	359	369	-10	343	358	-15	330	328	2	0.7	1.0
Jamaica	506	253	253	698	286	412	643	294	349	1.4	0.9
Suriname	76	4	72	119	18	101	134	1	133	0.3	0.0
Trinidad y Tabago	238	147	91	442	153	289	322	176	146	0.7	0.5
Otros	4 169	354	3 815	5 086	452	4 634	4 917	457	4 460	11.0	1.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Exportaciones f.a.s.; importaciones valor aduanero.

^b Total para todos los países incluidos en la lista además de la Guayana Francesa, Bahamas, Bermuda, las Islas Caimán, las Indias Occidentales Francesas, las Islas Leeward y Windward, las Antillas Neerlandesas, las Islas Turcas y Caicos, Groenlandia y Saint Pierre et Miquelon. Se excluye a Cuba.

Cuadro 26
**ESTADOS UNIDOS: IMPORTACIONES DE ENERGIA DESDE
 AMERICA LATINA Y EL CARIBE**

	Millones de dólares					Distribución porcentual		Tasas de crecimiento		
	1986	1987	1988	1989	1990	1986	1990	1988	1989	1990
Total de importaciones de energía de los Estados Unidos	37 175	44 110	41 015	52 779	64 562	100.0	100.0	-7.0	28.7	22.3
México	3 727	3 842	3 310	4 299	5 288	10.0	8.2	-13.8	29.9	23.0
Venezuela	4 329	4 949	4 470	5 928	8 394	11.6	13.0	-9.7	32.6	41.6
Ecuador	570	368	380	673	502	1.5	0.8	3.3	77.1	-25.4
Trinidad y Tabago	683	699	552	594	815	1.8	1.3	-21.0	7.6	37.2
Otros países de América Latina y el Caribe	1 951	2 770	2 363	2 718	3 291	5.2	5.1	-14.7	15.0	21.1
Total de América Latina y el Caribe	11 260	12 628	11 075	14 212	18 290	30.3	28.3	-12.3	28.3	28.7
Otros países, no pertenecientes a América Latina y el Caribe	25 915	31 482	29 940	38 567	46 272	69.7	71.7	-4.9	28.8	20.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 27
ESTADOS UNIDOS: COMERCIO AGRICOLA CON
AMERICA LATINA Y EL CARIBE^a

	Millones de dólares									Participación de los países (%)	
	1988			1989			1990			1990	
	Exp.	Imp.	Bal.	Exp.	Imp.	Bal.	Exp.	Imp.	Bal.	Exp.	Imp.
América Latina y el Caribe^b	4 882	7 520	-2 638	5 309	7 616	-2 307	5 031	8 526	-3 495	100.0	100.0
América del Sur	1 320	4 189	-2 869	1 107	3 718	-2 611	1 001	4 170	-3 169	19.9	48.9
Argentina	27	388	-388	24	379	-355	25	410	-385	0.5	4.8
Bolivia	42	13	14	38	10	28	22	12	10	0.4	0.1
Brasil	71	2 065	-2 023	166	1 510	-1 344	170	1 788	-1 618	3.4	21.0
Chile	49	353	-282	31	389	-358	59	479	-420	1.2	5.6
Colombia	183	816	-767	148	828	-680	113	790	-677	2.2	9.3
Ecuador	102	387	-204	120	418	-298	93	491	-398	1.8	5.8
Paraguay	3	15	87	4	10	-6	6	11	-5	0.1	0.1
Perú	160	110	-107	127	116	11	159	107	52	3.2	1.3
Uruguay	4	19	141	4	21	-17	6	30	-24	0.1	0.4
Venezuela	679	23	-19	445	37	408	348	52	296	6.9	0.6
México y América Central	2 615	2 938	-323	3 061	3 493	-432	2 983	3 936	-953	59.3	46.2
México	2 239	1 821	-1 821	2 719	2 270	449	2 532	2 632	-100	50.3	30.9
Costa Rica	77	344	1 895	88	394	-306	90	400	-310	1.8	4.7
El Salvador	103	164	-88	90	126	-36	96	109	-13	1.9	1.3
Guatemala	70	273	-170	85	384	-299	96	497	-401	1.9	5.8
Honduras	57	263	-193	70	267	-197	63	259	-196	1.3	3.0
Nicaragua	0	1	56	0	0	0	23	8	15	0.5	0.1
Panamá	69	71	-71	89	52	37	83	31	52	1.6	0.4
Caribe	605	384	221	699	397	302	668	415	253	13.3	4.9
Barbados	28	5	-5	33	6	27	27	2	25	0.5	0.0
Belice	15	22	6	17	20	-3	16	31	-15	0.3	0.4
República Dominicana	222	308	-293	263	320	-57	245	323	-78	4.9	3.8
Guyana	10	2	220	10	3	7	12	1	11	0.2	0.0
Haití	99	10	0	106	12	94	125	10	115	2.5	0.1
Jamaica	147	25	74	159	26	133	136	33	103	2.7	0.4
Suriname	12	0	147	15	0	15	18	0	18	0.4	0.0
Trinidad y Tabago	72	12	0	96	10	86	89	15	74	1.8	0.2
Otros	342	9	-9	442	8	434	379	5	374	7.5	0.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Exportaciones f.a.s.; importaciones valor aduanero.

^b Total para todos los países incluidos en la lista además de la Guayana Francesa, Bahamas, Bermuda, las Islas Caimán, las Indias Occidentales Francesas, las Islas Leeward y Windward, las Antillas Neerlandesas, las Islas Turcas y Caicos, Groenlandia y Saint Pierre et Miquelon. Se excluye a Cuba.

Cuadro 28

POSICION DE LA INVERSION DIRECTA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN EL EXTERIOR*(En millones de dólares)*

	1986	1987	1988	1989	1990
Todos los países	259 800	314 307	335 893	370 091	421 494
Países desarrollados	194 280	237 508	252 649	274 564	312 186
Países en desarrollo	61 072	73 017	80 060	92 098	105 721
Internacional	4 448	3 782	3 184	3 574	3 587
 América Latina y el Caribe	 36 851	 47 551	 53 506	 62 727	 72 467
 América del Sur	 19 813	 21 227	 21 815	 23 612	 24 920
Argentina	2 913	2 744	2 597	2 684	2 889
Brasil	9 268	10 951	12 609	14 522	15 416
Chile	265	348	672	1 069	1 341
Colombia	3 291	3 104	2 248	1 977	2 043
Ecuador	413	466	431	393	389
Perú	1 103	1 022	976	939	600
Venezuela	1 987	2 095	1 903	1 503	1 581
Otros	572	499	379	525	662
 México y Centroamérica	 10 698	 12 218	 13 380	 16 050	 18 911
México	4 623	4 913	5 712	7 280	9 360
Panamá	5 525	6 622	6 874	7 889	8 521
Otros	549	683	794	881	1 029
 Caribe	 6 341	 14 106	 18 311	 23 065	 28 636
Bahamas	2 991	3 814	4 112	4 257	4 301
Bermuda	15 373	19 215	19 022	17 717	18 972
Jamaica	106	103	134	223	276
Antillas Neerlandesas	-16 969	-14 235	-9 983	-5 956	-1 401
Trinidad y Tabago	424	400	447	503	413
Islas del Caribe del Reino Unido	3 794	4 243	3 919	5 001	4 639
Otros	620	565	661	1 320	1 436

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 29
ESTADOS UNIDOS: AYUDA EXTERNA

	Millones de dólares				Tasas de crecimiento			
	1987	1988	1989	1990	1987	1988	1989	1990
Total de la ayuda externa de los Estados Unidos	14 974	14 463	15 242	16 146	-	-3.4	5.4	5.9
Ayuda económica ^a	9 386	8 961	9 860	10 834	-	-4.5	10.0	9.9
Ayuda militar ^b	5 102	4 831	4 828	4 893	-	-5.3	-0.1	1.3
Otros préstamos de los Estados Unidos ^c	486	671	554	419	-	38.1	-17.4	-24.4
Ayuda de los Estados Unidos a América Latina y el Caribe	2 054	1 631	1 650	2 220	-	-20.6	1.2	34.5
Ayuda económica	1 697	1 329	1 427	1 910	-	-21.7	7.4	33.8
Ayuda militar	215	144	164	234	-	-33.0	13.9	42.7
Otros préstamos de los Estados Unidos	142	158	59	76	-	11.3	-62.7	28.8
Ayuda económica de los Estados Unidos a América Latina como porcentaje del total de la ayuda externa bilateral de los Estados Unidos ^d	25.1	22.7	23.8	25.0				

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID).

^a USAID, Food for Peace (Alimentos para la Paz), Peace Corps (Cuerpo de Paz), contribuciones a organizaciones crediticias internacionales y otros programas económicos.

^b Programa de ayuda militar, donaciones, aprovisionamiento militar para el exterior, financiamiento de créditos, transferencias de existencias excedentarias de la defensa, Programa Internacional de Educación y Entrenamiento Militar, otros programas militares.

^c Préstamos del Banco de Exportación e Importación, Corporación de Crédito de Productos Básicos (Commodity Credit Corporation), Programa de ventas de exportaciones, Corporación de inversión privada en el exterior (Overseas Private Investment Corporation), préstamos directos y acuerdos comerciales privados en virtud del título 1 de la ley 480.

^d El total de la ayuda externa bilateral de los Estados Unidos ascendió a unos 7 600 millones de dólares en 1990.

Cuadro 30

**ALGUNOS ASPECTOS CUALITATIVOS DE LA AYUDA ECONOMICA DE LOS
ESTADOS UNIDOS (AE) A AMERICA LATINA Y EL CARIBE**

	Donaciones como porcentaje de la AE de los Estados Unidos		Ayuda alimentaria como porcentaje de la AE de los Estados Unidos	
	1987	1990	1987	1990
América Latina y el Caribe	83.2	90.4	16.4	16.2
América del Sur				
Argentina	-	100.0	-	-
Bolivia	69.4	81.7	46.9	31.0
Brasil	100.0	100.0	38.9	35.5
Chile	100.0	100.0	-	-
Colombia	100.0	100.0	-	1.0
Ecuador	97.6	100.0	8.8	12.1
Paraguay	100.0	100.0	-	-
Perú	62.2	67.9	52.9	65.2
Uruguay	100.0	100.0	-	69.2
Venezuela	100.0	100.0	-	-
México y América Central				
México	100.0	100.0	12.6	60.7
Costa Rica	82.4	83.7	9.5	15.9
El Salvador	90.9	83.7	10.5	19.1
Guatemala	82.5	85.1	16.6	22.8
Honduras	85.8	93.8	9.2	11.2
Nicaragua	-	100.0	-	1.3
Panamá	100.0	100.0	-	0.1
Caribe				
Belice	83.4	100.0	-	-
República Dominicana	56.6	100.0	39.6	19.8
Granada	100.0	100.0	-	-
Guyana	-	19.5	100.0	80.5
Haití	89.6	100.0	23.2	27.2
Jamaica	53.5	48.9	44.4	56.8
Trinidad y Tabago	-	100.0	-	-

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional.

Cuadro 31
**AYUDA ECONOMICA DE LOS ESTADOS UNIDOS A
 AMERICA LATINA Y EL CARIBE**

	Millones de dólares				Tasas de crecimiento			
	1987	1988	1989	1990	1987	1988	1989	1990
Total de América Latina y el Caribe	1 697	1 329	1 427	1 910	13.7	-21.7	7.4	33.8
América del Sur								
Argentina	2.4	-	0.6	0.8	-	-	-	33.3
Bolivia	78.0	91.6	80.4	109.0	4.0	17.4	-12.2	35.6
Brasil	5.4	2.9	2.2	3.1	440.0	-46.3	-24.1	40.9
Chile	1.1	1.4	5.3	2.1	10.0	27.3	278.6	-60.4
Colombia	12.0	10.3	11.1	21.0	0.0	-14.2	7.8	89.2
Ecuador	45.6	20.9	40.6	23.9	-24.0	-54.2	94.3	-41.1
Paraguay	3.1	4.1	4.7	3.3	3.3	32.3	14.6	-29.8
Perú	63.7	70.7	64.5	93.4	9.8	11.0	-8.8	44.8
Uruguay	12.2	-	0.1	2.6	-12.9	-	-	2 500.0
Venezuela	-	-	0.7	1.1	-	-	-	57.1
México y América Central								
México	17.5	18.3	69.8	41.5	45.8	4.6	281.4	-40.5
Costa Rica	181.3	120.4	122.0	95.3	11.2	-33.6	1.3	-21.9
El Salvador	462.9	314.1	307.0	246.7	43.3	-32.1	-2.3	-19.6
Guatemala	187.8	132.2	147.2	114.7	60.5	-29.6	11.3	-22.1
Honduras	197.8	156.9	88.1	192.6	44.4	-20.7	-43.8	118.6
Nicaragua	-	0.4	3.9	223.3	-	-	875.0	5 625.6
Panamá	12.1	1.2	1.0	397.0	-63.3	-90.1	-16.7	39 600.0
Caribe								
Belice	15.7	10.4	10.4	8.4	30.8	-33.8	0.0	-19.2
República Dominicana	37.6	58.7	81.2	25.7	-63.1	56.1	38.3	-68.3
Granada	0.1	0.1	0.1	-	-	0.0	0.0	-
Guyana	6.5	7.0	7.0	8.7	116.7	7.7	0.0	24.3
Haití	101.1	40.0	63.0	58.9	29.6	-60.4	57.5	-6.5
Jamaica	89.9	80.6	115.9	73.2	-29.2	-10.3	43.8	-36.8
Trinidad y Tabago	-	-	2.2	0.1	-	-	-	-95.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional.