

C U A D E R N O S

D E L A



C E P A L

**AMERICA LATINA:
RELACION DE PRECIOS
DEL INTERCAMBIO**



003500061

Cuadernos Estadísticos de la
CEPAL, N° 1 1976 C.4

SANTIAGO DE CHILE, 1976

**La versión mimeografiada de este documento (E/CN.12/L.99) fue
presentada por la secretaria de la Comisión Económica para América
Latina en el Seminario Internacional sobre Estadísticas de las
Relaciones Económicas Internacionales (Berlín, 10
al 28 de septiembre de 1973).**

**Composición, gráficos, impresión y encuadernación
realizados por los servicios gráficos
CEPAL / ILPES
75-10-1903**

Primera Parte – Metodología	1
I. Introducción	3
II. Los índices por países	4
III. El índice regional	5
IV. Índice de precios de los principales productos de exportación de América Latina, basado en cotizaciones internacionales	6
V. Alcances y limitaciones del índice regional de la relación de precios del intercambio	10
1. Fronteras nacionales y frontera regional	10
2. Composición del comercio intrarregional y con terceros países	10
3. Productos primarios y manufacturas	10
VI. La relación de precios del intercambio y la productividad	10
VII. Metodología utilizada para el cálculo de los índices de comercio exterior	12
1. Fuentes de información para obtener los datos básicos	12
2. Selección de una muestra representativa como base para los cálculos	12
3. Clasificación de los productos en agrupaciones que permitan el análisis económico y la comparación internacional	13
4. Metodología y elección de la fórmula para determinar los índices	14
5. Elección del año base	16
6. Método de ajuste de la muestra seleccionada al universo estadístico	16
7. Valores constantes según varias clasificaciones	17
8. Los problemas de los cambios de calidad	18
Segunda Parte – Estadísticas detalladas sobre los valores e índices del Comercio Exterior	23
América Latina	25
Argentina	27
Bolivia	29
Brasil	31
Colombia	33
Costa Rica	35

Cuba	37
Chile	39
Ecuador	41
El Salvador	43
Guatemala	45
Haití	47
Honduras	49
México	51
Nicaragua	53
Panamá	55
Paraguay	57
Perú	59
República Dominicana	61
Uruguay	63
Venezuela	65

Primera Parte
METODOLOGIA

I. Introducción

Este documento tiene por objeto presentar las series históricas del comercio exterior de los países latinoamericanos y exponer los métodos de cálculo que se han venido utilizando en la CEPAL para determinar los índices de cuántum y de valor unitario del comercio exterior y algunos conceptos derivados de estos índices, como la relación de precios del intercambio, el poder de compra de las exportaciones, la capacidad para importar y el efecto de la relación de intercambio.

La determinación de estas series en la CEPAL ha permitido acumular valiosas experiencias de orden práctico, las que constituyen un complemento importante de los principios teóricos conocidos respecto a los números índices en general. Es por ello que, junto con presentar en la segunda parte de este documento los índices de comercio exterior de los países latinoamericanos y de la región en su conjunto, se explican las tareas sucesivas que es necesario efectuar para determinarlos.

Al exponer la metodología que hasta ahora se ha venido empleando en las distintas etapas del cálculo de los índices, se plantean algunas sugerencias tendientes a perfeccionarla, con el fin de que esa información no sólo pueda atender los requerimientos cada vez mayores de la investigación económica, sino que permita también eliminar en cierta medida algunas de las limitaciones estadísticas existentes.

Sin embargo, debe tenerse presente que, si bien en este documento se definen y analizan los conceptos relativos a la relación de precios del intercambio y se presentan las series históricas correspondientes, no se pretende en ningún caso interpretar los fenómenos cuya medición estadística se considera.

El cálculo de los índices se realiza en la CEPAL debido a que en muchos países no ha sido posible disponer de esta información de fuentes nacionales. Por otra parte, los índices que publican algunos países difieren en la metodología adoptada, de modo que cuando se disponen índices por grupos, los criterios de clasificación utilizados varían de un país a otro; no se puede así obtener datos comparables ni tampoco integrarlos para determinar índices para América Latina en su conjunto. Para los estudios que realiza la CEPAL se ha considerado necesario determinar series relativas a los bienes de consumo, las materias primas y los productos intermedios y los bienes de capital basadas en la clasificación según uso o destino económico (COUDE).¹ Mediante esta clasificación se han determinado índices para las importaciones; se dispone además de series en valores constantes y corrientes, las que se obtienen mediante la aplicación de una metodología uniforme y la elección de un año base común.

La CEPAL ha prestado asistencia técnica a los países latinoamericanos para el cálculo de los índices de comercio exterior. Como algunos países

están utilizando la misma metodología que aplica la secretaría, ésta ha podido recurrir a informaciones oficiales de tales países.

Para facilitar la interpretación de la terminología empleada en este documento se ha considerado conveniente definirla, y además se ha identificado cada término con los que se usan comúnmente en los textos en inglés, que se presentan entre paréntesis.

P o VU = Precio o valor unitario

X = Exportaciones, o referente a exportaciones

M = Importaciones, o referente a importaciones

Q = Cantidad o volumen

V o PQ = Valor en términos monetarios

Z = Productividad

Valor unitario (*Unit value*) = valor medio por unidad de cantidad obtenido dividiendo el valor en términos monetarios por las cantidades en términos físicos ($\frac{PQ}{Q}$)

Valores constantes (*Constant values*) = las cantidades de cada año multiplicadas por los precios del año base (Po Qn).

Relación de precios del intercambio o relación de intercambio (*Terms of trade or net barter terms of trade*) = el valor unitario de las exportaciones de bienes dividido por el valor unitario de las importaciones de

bienes: $\frac{(Px)}{(Pm)}$. Esta relación procura medir de manera aproximada las transferencias implícitas de ingresos al exterior o del exterior, lo que representaría en el primer caso un empeoramiento y en el segundo un mejoramiento de la relación de intercambio.

Relación de intercambio bruto (*Gross barter terms of trade*) = el índice de cuántum o volumen físico de las exportaciones de bienes dividido por el índice de cuántum de las importaciones de bienes: $\frac{(Qx)}{(Qm)}$.

Relación de intercambio de la cuenta corriente (*Current-account terms of trade*) = la relación de intercambio de bienes y servicios, en la que se incluyen tanto el rubro *mercaderías* como el rubro *invisibles* de la cuenta corriente del balance de pagos.

Poder de compra de las exportaciones (*Purchasing power of exports or income terms of trade*) = el cuántum de las exportaciones multiplicado por la relación de intercambio: $(\frac{Px}{Pm} \cdot Qx)$ o, lo que es lo mismo, el

valor de las exportaciones dividido por el índice de valor unitario de las importaciones ($\frac{Px \cdot Qx}{Pm}$). Esta relación

representa una medida de las variaciones del poder adquisitivo de un país expresado en términos reales. Muestra por lo tanto las variaciones en el volumen o cantidad de bienes que un país puede comprar con los ingresos derivados de su comercio exterior. Estas variaciones del poder de compra son directamente proporcionales a las variaciones de las cantidades y los precios de los productos exportados e inversamente proporcionales a las variaciones de los precios de los productos importados. En consecuencia, el índice del poder de compra

¹ CEPAL, *Clasificación del comercio exterior según uso o destino económico* (CUODE) (E/CN.12/739), 27 de octubre de 1965.

de las exportaciones varía en el mismo sentido en que varían el índice de volumen físico y el índice de precios de las exportaciones, y en sentido inverso al índice de precios de importación.

Así:

$$\begin{array}{l} \text{Índice del poder} \\ \text{de compra de las} \\ \text{exportaciones} \end{array} = \begin{array}{l} \text{Índice de volumen} \\ \text{físico de las} \\ \text{exportaciones} \\ \\ \frac{1}{\text{Índice de precios} \\ \text{de importación}} \end{array}$$

Capacidad para importar (Capacity to import) = el poder de compra de las exportaciones de bienes y servicios incluido el saldo neto del movimiento de capitales extranjeros expresado a precios constantes.

Relación factorial simple del intercambio (Single-factorial terms of trade) = la relación del intercambio multiplicada por un índice de productividad de las exportaciones: $\frac{P_x}{P_m} \cdot Z_x$.

Relación factorial doble del intercambio (Double-factorial terms of trade) = la relación del intercambio multiplicada por un índice de productividad de las exportaciones dividido por un índice de productividad de las importaciones: $\frac{P_x}{P_m} \cdot \frac{Z_x}{Z_m}$.

Efecto de la relación de intercambio (Terms of trade effect or gains from trade) = la diferencia algebraica entre el poder de compra de las exportaciones de bienes y servicios y el cuántum de las exportaciones de bienes y servicios: $\left(\frac{P_x}{P_m} - 1\right) Q_x$. Este concepto procura

medir la ganancia o pérdida que representan para una economía las variaciones de los precios relativos de sus transacciones con el exterior. Si el poder de compra es mayor que el cuántum de las exportaciones el saldo será positivo y habrá por lo tanto una ganancia. Si la diferencia es negativa habrá una pérdida motivada por las variaciones de los precios de su intercambio con el exterior.

Corresponde señalar que no es propósito de este informe profundizar en el examen de los distintos conceptos que se han venido considerando y de las fórmulas optativas que se podrían utilizar para determinarlos. Se trata principalmente de exponer los conceptos y las fórmulas y metodología que se han venido utilizando en la secretaría de la CEPAL para determinar las series estadísticas correspondientes.

II. Los índices por países

Desde hace bastante tiempo, uno de los campos de la estadística en que los países latinoamericanos vienen efectuando regularmente compilaciones estadísticas es el de comercio exterior. Se dispone en la actualidad de datos más pormenorizados gracias a la acción de organismos regionales de integración como la ALALC. Esa información abarca clasificaciones más detalladas de productos y datos por productos, desagregados según

medios de transporte y banderas, así como el registro de los valores del comercio intrazonal de importación fob y cif.

Sin embargo, en muy pocas oportunidades se han utilizado esos datos básicos en los países para construir índices que sirvan para un análisis económico más profundo. Con el fin de suplir esta falta, la CEPAL calcula los índices del comercio exterior de los países latinoamericanos, aunque, como es natural, el acceso a las fuentes primarias de información se le hace mucho más difícil que a los organismos nacionales pertinentes. Las dificultades que comúnmente se encuentran se refieren a:

1. Cambios de las clasificaciones estadísticas nacionales ocurridos en los últimos años por la adopción de la Nomenclatura Arancelaria de Bruselas (NAB) en la mayoría de los países latinoamericanos. Ello ha creado dificultades para actualizar los índices cuya muestra fue elegida sobre la base de clasificaciones anteriores.

2. Contenido de varios productos heterogéneos en una partida estadística nacional.

3. Registro estadístico de valores que no corresponden a valores efectivos de transacción, lo que afecta en especial a las exportaciones de productos básicos como petróleo, minerales, bananos y otros. Ello obliga a ajustar los valores nominales de los países en los que se presentan estos problemas, a fin de considerar los valores efectivos de transacción cuando se calculan los índices.

4. Estacionalidad de las exportaciones de productos agrícolas, las que se reflejan en el cálculo de índices trimestrales. Aunque los índices de exportaciones en la CEPAL se calculan trimestralmente, no se ha considerado el problema de la corrección de las variaciones estacionales, ya que todos los datos para este documento se basan en valores anuales.

5. Cambios de calidad de los productos, en especial los manufacturados.

Las estadísticas oficiales registradas por las aduanas, dado que no incluyen índices de cuántum o valor unitario, sólo permiten conocer las variaciones en el valor del conjunto de artículos importados o exportados, no obstante que estas variaciones se deben a los cambios en las dos variables que determinan el valor: la cantidad y el precio de cada uno de los productos que se intercambian. Conocer la magnitud de tales cambios en cada uno de estos elementos es de gran importancia. Si se desea obtener una medida de los cambios de volumen de los bienes de capital importados, no servirán los respectivos valores de este grupo, sino que tal medida sólo puede proporcionarla un índice de cuántum de las importaciones de esos bienes.

Del mismo modo es necesario también medir las variaciones medias de los precios de exportación e importación a través de los índices de precios.

Las series correspondientes a los índices de cuántum y de valor unitario de las exportaciones e importaciones, así como los respectivos valores a precios corrientes y constantes que ha venido calculando y utilizando la CEPAL, se presentan en el anexo estadístico de este documento. Asimismo se incluyen las series correspondientes a la relación de precios del intercambio

y el poder de compra de las exportaciones. Estas series se presentan para el período más extenso posible en cada país, dependiendo en cada caso de las informaciones básicas de que la CEPAL haya podido disponer. Se han empalmado las series originales a fin de mostrar una sola serie que comprenda el período 1928 a 1972. Las series originales se han obtenido sometiendo a revisión todo el método de cálculo cada vez que se ha adoptado una nueva base para el cálculo de los índices, y en cada oportunidad se seleccionaron nuevas muestras de productos. Los años adoptados como base y de ponderación fueron sucesivamente 1937, 1948, 1953, 1955 y 1963. Se proyecta revisar el método de cálculo de los índices que actualmente se determinan sobre la base del año 1963 y adoptar 1970 como año base y un sistema de ponderaciones basado en la composición del comercio exterior de este último año.

El empalme de las series originales para el período 1928 a 1948 correspondientes a las importaciones, se efectuó ligando los índices de valor unitario de las importaciones totales. Para el período 1948 a 1960 se empalmaron los índices de los 10 grupos de la clasificación según uso o destino económico (CUODE). Con relación a las exportaciones, el empalme de las series originales se efectuó ligando los índices de valor unitario de las exportaciones totales en todo el período considerado.

Los índices de cuántum de las exportaciones e importaciones por países se obtienen mediante la fórmula de Laspeyres: $\frac{\sum P_o Q_n}{\sum P_o Q_o}$ en el que $\sum P_o Q_n$ corresponde

a la suma de los valores a precios constantes en cada año y $\sum P_o Q_o$ a la suma de los valores del año base.

Los índices de valor unitario a su vez se han obtenido mediante la fórmula de Paasche: $\frac{\sum P_n \cdot Q_n}{\sum P_o \cdot Q_n}$ en el que $\sum P_n Q_n$ corresponde a la suma en cada año de los valores corrientes de las exportaciones o importaciones.

III. El índice regional

El cálculo de los índices para cada país latinoamericano ha permitido determinar para América Latina en su conjunto las mismas series señaladas anteriormente, consolidando para ello los datos por países mediante el método agregativo. Así se han obtenido para el total de América Latina series en valores corrientes y a precios constantes de las importaciones y exportaciones y sus correspondientes índices de cuántum y de valor unitario, relación de precios del intercambio y poder de compra de las exportaciones, las que se presentan en el anexo estadístico.

Los índices de cuántum y de valor unitario se han calculado desde el año 1928 únicamente para algunos países, debido a que no se disponía de la información básica para todos. Sin embargo hay datos en valores corrientes a partir de 1930 para los 19 países que integran el total regional. Estos valores se han deflacionado por índices de valor unitario correspondientes al conjunto de países para los que se disponía de estas series en cada período.

Así, el índice regional de valor unitario incluye en cada período los índices de los siguientes países:

EXPORTACIONES

Período

1930 a 1934	12 países (Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, México, Perú, Venezuela, El Salvador, Haití y República Dominicana);
1935 a 1936	13 países (a los países anteriores se agrega Uruguay);
1937	18 países (Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, México, Perú, Uruguay, Venezuela, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Haití, Honduras, Nicaragua, Panamá, y República Dominicana);
1938 a 1972	19 países (a los países anteriores se agrega Paraguay).

IMPORTACIONES

Período

1930 a 1934	10 países (Argentina, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, México, Perú, Venezuela, El Salvador y República Dominicana);
1935 a 1936	11 países (a los países anteriores se agrega Uruguay);
1937 a 1949	17 países (Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, México, Perú, Uruguay, Venezuela, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua, Panamá y República Dominicana);
1950 a 1956	18 países (a los países anteriores se agrega Haití);
1957 a 1972	19 países (a los países anteriores se agrega Paraguay).

En la sección V se examinan algunos aspectos de importancia relacionados con la utilización regional de los índices de la relación de precios del intercambio.

IV. Índice de precios de los principales productos de exportación de América Latina, basado en cotizaciones internacionales

Es frecuente el uso de series de índices de precios al por mayor de productos básicos basados en cotizaciones internacionales como sustitutos de índices de valor unitario de las exportaciones totales de los países y áreas en desarrollo.² Sin duda que las fluctuaciones de estas series pueden considerarse representativas de los índices de valor unitario de las exportaciones de regiones en las cuales los productos primarios tienen una alta participación, como ocurre en América Latina. Sin embargo, debe tenerse presente que si bien estos índices pueden ser representativos de las variaciones de los precios de los productos que América Latina exporta en su conjunto, pueden no ser igualmente significativos para cada país. Mientras por una parte los índices de valor unitario se calculan para cada país a base de una muestra representativa de sus exportaciones, el índice de cotizaciones internacionales se refiere a determinadas calidades y en algunos casos a varias calidades seleccionadas de un mismo producto, como el café, algodón y lana, entre las cuales pueden existir diferencias apreciables de precios. Asimismo las cotizaciones internacionales no guardan estricta correspondencia con los valores de exportación, debido a que parte de las exportaciones se efectúa en cumplimiento de contratos a precios previamente fijados; de este modo, cuando se realiza una exportación ésta se valúa a los precios estipulados en los contratos, los que pueden diferir de las cotizaciones internacionales vigentes en ese momento. Así también, cotizaciones excepcionalmente altas —o bajas— en un período, pueden corresponder a cantidades pequeñas —o grandes— de exportación efectiva, de tal manera que los índices anuales basados en las cotizaciones internacionales pueden ser diferentes a los índices de valor unitario calculados para el mismo período.

Con el objeto de complementar los índices de valor unitario de las exportaciones que la CEPAL ha venido determinando, se calcula además un índice de precios basado en la cotización internacional de los principales productos de exportación de América Latina. Dicho índice se ha publicado regularmente en los boletines estadísticos de la CEPAL con datos a partir del año 1960.

La estructura del índice ha tenido por objeto medir las variaciones de los precios de los principales productos

² Se calcula un gran número de índices de precios basados en cotizaciones internacionales que se publican regularmente con gran oportunidad por organismos internacionales como el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento, la Oficina de Estadística de las Naciones Unidas, la FAO y el Fondo Monetario Internacional. Igualmente se publican otros índices compilados por organismos públicos y privados de países industrializados como los Estados Unidos, el Reino Unido, la República Federal de Alemania y otros países, que son ampliamente divulgados y utilizados. Puede verse, por ejemplo, *Commodity Trade and Price Trends*, anuario estadístico del Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento.

básicos que América Latina exporta. Con este fin se eligieron para su inclusión en el índice los productos que tienen una alta participación en las exportaciones de América Latina, la mayoría de los cuales tiene además una predominante importancia en el comercio mundial. Debido a ello, publicaciones tanto nacionales como internacionales proporcionan cotizaciones mundiales muy actualizadas para estos productos.

a) Cobertura del índice

El índice total está formado por 25 cotizaciones de precios de mercado de 21 productos cuya participación en la exportación total de América Latina representó el 56 % en 1971. En estos 21 productos se incluye el petróleo y sus derivados, con una ponderación de 33.74 % del total. Debido a la alta participación de este producto, se ha calculado un índice excluyendo el petróleo y sus derivados, el que figura como subíndice. Se han calculado además índices por subgrupos para alimentos, bebidas y tabaco de zona tropical y de zona templada, materias primas agrícolas y minerales.

b) Período base y ponderaciones

El período base corresponde a 1963. Las ponderaciones se basan en los valores de exportación de los productos seleccionados y se han determinado como porcentajes de cada producto dentro del total de los 21 incluidos en el índice. Para los productos en los que se han considerado varias cotizaciones, las ponderaciones se han determinado proporcionalmente, de modo que la ponderación total del producto sea igual a la suma de las ponderaciones de las distintas cotizaciones. Esto ocurre con el café, el algodón y la lana.

c) Mercados de cotización y valuación

Los precios considerados en el cálculo del índice corresponden a las cotizaciones en el mercado internacional. En general las cotizaciones en los mercados internacionales son más sensibles y confiables que las cotizaciones de precios internos y son además más fáciles de obtener que estas últimas.

Considerando que la valuación fob es la que está más estrechamente relacionada con los valores de exportación, las cotizaciones de los precios de los productos seleccionados para el cálculo del índice deberían corresponder a ella. Sin embargo, para algunos productos se han obtenido cotizaciones sobre base cif, que incluyen gastos de transporte y seguro que no son siempre percibidos por los países latinoamericanos exportadores. Las especificaciones correspondientes a los diversos productos son las siguientes:

Bananas:

República Federal de Alemania, precio pagado por los mayoristas a los importadores de Hamburgo; bananas del Ecuador, en cajas.

Azúcar:

Se usaron dos series:

- a) Precio de exportación fob para entrega inmediata en Nueva York, cotización para las exportaciones a todo el mundo, menos a los Estados Unidos; en bruto, centrífuga, 96°; anterior a 1961, f.a.s. Cuba; a comienzos de 1961, fob puesta en el barco del comprador o en almacén portuario en

algunos de los 12 "países aceptados", como la República Dominicana, el Perú, etc., ajustado a los precios de la subregión del Caribe.

- b) Antes de 1961, precio de importación cif, Nueva York, entrega inmediata, cruda, centrífuga, 96° en sacos; a comienzos de 1961, precio interno incluido derecho de importación, Nueva York, entrega inmediata, cruda centrífuga 96° granel.

Café:

Se usaron dos series:

- a) Estados Unidos precio interno/importación puesto muelle Nueva York, entrega inmediata, a granel, Santos N° 4.
b) Estados Unidos precio interno/importación puesto muelle Nueva York, entrega inmediata, a granel, Manizales colombiano.

Cacao:

Estados Unidos, precio interno/importación puesto bodega Nueva York, entrega inmediata cacao de Bahía.

Algodón:

Se usaron tres series:

- a) Reino Unido, precio interno/importación cif Liverpool para entrega inmediata Matamoros mexicanos SM 1 1/16" (hasta agosto de 1962 SML 1/32").
b) Reino Unido, precio interno/importación cif Liverpool, para entrega inmediata, tipo 5 brasileño de São Paulo.
c) Reino Unido, Pima N° 1, Perú cif Liverpool, cotizaciones semanales para embarque dentro de los tres meses siguientes.

Tabaco:

Rodesia del Sur y Zambia, precio de remates.

Carne:

Reino Unido, precio interno/importación en Londres, cif cuartos traseros enfriados de la Argentina. A partir de 1969 cuartos traseros enfriados sin hueso.

Trigo:

Reino Unido, precio interno/importación cif, Argentina, La Plata.

Maíz:

Reino Unido, precio de importación cif, Londres, La Plata f.a.s.

Extracto de quebracho:

Argentina. Valor unitario de las exportaciones.

Lana:

Se usaron dos series:

- a) Precio de importación en bodega de aduana en Boston, base lana limpia, Montevideo, Super O's (58's - 50's).
b) Precio de importación en bodega de aduana en Boston, base lana limpia, Buenos Aires, 5/6'S (40/36'S).

Aceite de linaza:

Reino Unido y Europa continental, precio cif de importación, puertos europeos, a granel, argentino y uruguayo.

Cueros vacunos:

Reino Unido, cueros tipo frigorífico, Argentina, C. y F. en puerto.

Harina de pescado:

Estados Unidos, en sacos de 100 libras, cotizaciones en Nueva York, fob, fábrica costa oriental.

Cobre:

Reino Unido, precio interno/importación, barras de alambre electrolítico estándar, precio para entrega inmediata, puesto bodega, Londres. Las cotizaciones del cobre corresponden a las de la Bolsa de Metales de Londres hasta 1963. En 1964 y en 1965 se calculó cotización media, asignando una ponderación de 80% a los precios de los grandes productores americanos y 20% a las cotizaciones de la Bolsa de Metales de Londres. En 1966 hasta mayo de 1968 precios fijados por el gobierno de Chile. Desde mayo de 1968, precio de los productores de Chile.

Estaño:

Reino Unido, precio interno/importación, entregado al comprador, cotizaciones en efectivo Londres, estaño estándar.

Plomo:

Reino Unido, precio interno/importación, puesto bodega, Londres, para entrega inmediata 99.97% de metal fino (antes de 1961, ex barco).

Mineral de hierro:

Estados Unidos. Valor unitario de importación desde Venezuela. 64% Fe, precios fob Venezuela.

Zinc:

Reino Unido, precio interno/importación, puesto bodega, para entrega inmediata, 98.75% de metal fino (antes de 1961, ex barco).

Petróleo crudo y derivados:

Venezuela, precio de realización del petróleo exportado.

d) Fórmula

La fórmula utilizada para el cálculo del índice corresponde a la de Laspeyres:

$$\frac{\sum P_n (V_o)}{\sum P_o}$$

donde P_n = precios corrientes

P_o = precios del año base

V_o = ponderaciones basadas en el valor en el año base

En el cuadro 1 se presentan las series correspondientes al índice de precios de exportación basado en las cotizaciones internacionales, y en el gráfico 1 se muestran las tendencias de este índice comparadas con el índice de valor unitario de las exportaciones obtenido de los índices por países.

De la comparación de las variaciones de los índices que se presentan en el gráfico 1 puede concluirse que:

- i) Ambas series muestran en general la misma tendencia, aun cuando el índice de valor unitario de las exportaciones registra valores superiores en algunos años a los del índice de precios de los 21 productos. De ello puede inferirse que las variaciones que registran los 21 productos principales son determinantes del índice de valor unitario de las exportaciones de América Latina, aun cuando éste se ha obtenido por el método agregativo de los índices de valor unitario calculados para cada país, en

Cuadro 1
AMERICA LATINA: INDICE DE PRECIOS DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS
DE EXPORTACION EN EL MERCADO MUNDIAL
(1963 = 100)

Producto	1960	1961	1962	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972
I. Alimentos, bebidas y tabaco	91.9	89.4	86.8	107.6	99.5	96.4	92.0	93.3	101.4	119.9	111.6	129.2
A. Zona tropical	90.5	88.0	84.7	107.0	96.6	93.3	88.5	89.8	99.6	119.8	107.5	126.4
Azúcar ^a	36.5	34.2	35.1	69.3	24.9	21.9	24.4	24.9	41.1	44.2	53.5	86.9
Azúcar ^b	77.0	76.9	78.9	84.2	82.5	85.4	89.1	92.3	95.7	98.7	104.2	110.9
Bananos	94.6	94.7	94.7	90.2	96.4	92.0	93.2	88.6	89.5	105.9	102.7	106.1
Cacao	101.1	84.5	80.4	87.2	63.8	86.8	99.6	124.2	164.2	121.5	96.6	117.4
Café ^c	107.3	105.6	99.7	137.0	131.1	119.6	110.9	109.7	119.6	160.1	131.4	149.6
Café ^d	113.4	110.1	103.0	123.2	122.5	119.7	105.8	107.6	113.6	142.4	124.5	143.2
Tabaco	82.2	81.3	84.1	62.3	79.3
B. Zona templada	99.4	98.0	99.3	111.2	116.4	113.5	111.7	112.6	110.9	120.7	134.3	144.6
Carne	107.0	101.4	105.6	121.5	133.3	124.8	121.1	133.4	125.6	140.9	171.4	187.9
Maíz	91.1	90.3	88.2	100.8	108.0	108.0	101.3	93.7	100.0	111.8	109.7	118.6
Trigo	95.7	100.0	100.0	105.0	98.1	101.2	107.0	98.4	98.4	97.7	100.0	102.1
II. Materias primas agrícolas	100.7	101.4	98.2	105.4	100.7	102.1	95.3	96.2	95.4	99.4	105.9	130.7
Aceite de linaza	120.8	132.5	119.5	111.7	100.0	90.9	97.5	110.6	112.3	106.8	92.1	96.1
Algodón ^e	100.3	103.1	100.3	100.7	98.3	96.2	104.8	106.1	96.9	104.8	120.8	128.0
Algodón ^f	99.2	105.7	100.8	98.5	98.9	92.1	99.6	102.3	88.3	100.4	121.9	126.8
Algodón ^g	118.8	109.8	102.1	117.0	105.4	109.0	118.0	126.7	116.8	123.1	123.5	128.0
Cueros vacunos	130.2	120.6	116.7	106.3	121.4	165.1	120.6	118.3	126.2	123.0	144.0	269.0
Extracto de quebracho	91.6	77.8	89.0	105.3	115.2	116.4	115.3	122.2	135.0	151.2	153.3	160.0
Harina de pescado	77.0	87.3	98.4	105.8	127.8	123.3	107.3	110.9	133.0	148.0	133.0	148.7
Lana ^h	85.6	79.3	87.4	110.8	82.9	93.7	82.9	72.1	74.3	63.5	55.0	83.0
Lana ⁱ	98.8	95.1	81.5	109.9	90.1	84.0	55.6	54.7	59.0	59.3	61.7	102.5
III. Metales	107.1	103.6	102.8	116.7	128.6	151.7	141.6	147.9	174.0	172.4	144.8	149.4
Cobre	105.1	98.3	100.0	117.8	136.0	185.6	169.9	182.7	226.5	219.9	168.7	166.3
Estaño	87.6	97.7	98.5	136.2	155.3	142.4	135.1	124.6	136.7	144.2	138.2	149.2
Mineral de hierro	110.8	114.6	113.7	96.2	96.7	98.3	98.2	97.9	97.7	101.1	105.1	110.9
Plomo	113.7	101.3	88.8	159.3	181.5	150.2	131.2	137.7	165.8	171.1	143.4	171.6
Zinc	116.3	101.3	87.9	153.5	147.1	132.8	130.6	124.1	135.2	137.5	144.5	177.4
IV. Petróleo y derivados	105.3	105.3	102.4	94.2	93.3	90.9	89.9	90.9	90.4	92.2	112.0	121.5
Crudo	103.9	104.4	101.5	94.1	93.6	91.6	90.1
Derivados	108.0	107.1	102.7	93.3	91.5	90.2	91.7
Total sin petróleo y derivados	96.4	94.3	95.0	108.9	105.2	108.1	102.1	104.3	114.1	126.1	116.9	133.3
Total 21 productos	99.4	98.0	97.4	104.0	101.2	102.2	98.0	99.7	106.1	114.6	115.	129.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de estadísticas oficiales.

Nota: Aunque este índice incluye cotizaciones en monedas distintas al dólar de los Estados Unidos, los precios de los productos cotizados en esas otras monedas han sido reajustados de acuerdo con las nuevas paridades monetarias. Esos productos son: Bananos: por revaluación del marco alemán a partir del 26 de octubre de 1969 y de acuerdo a la tasa fluctuante desde marzo de 1971; maíz, trigo, aceite de linaza, cueros vacunos, estaño, plomo y zinc, que se cotizan en libras esterlinas, reajustadas por devaluación de la libra esterlina a partir del 18 de noviembre de 1967 y por las fluctuaciones ocurridas a partir de marzo de 1971.

^aNo incluye las exportaciones de los Estados Unidos; ^bExportaciones a los Estados Unidos; ^cSantos (Brasil); ^dManizales (Colombia); ^eMatamoros (México); ^fSao Paulo (Brasil); ^gLima (Perú); ^hMontevideo (Uruguay); ⁱBuenos Aires (Argentina).

los que están considerados además de otros productos, muchos de ellos manufacturados.

En sentido contrario, puede afirmarse que aparte de los 21 productos seleccionados, los demás productos que América Latina exporta tienen relativamente poca influencia en las variaciones del índice de exportación regional. En consecuencia América Latina depende

fundamentalmente de la exportación de algunos productos primarios y las variaciones en sus precios son factores determinantes de la posición relativa de su comercio exterior.

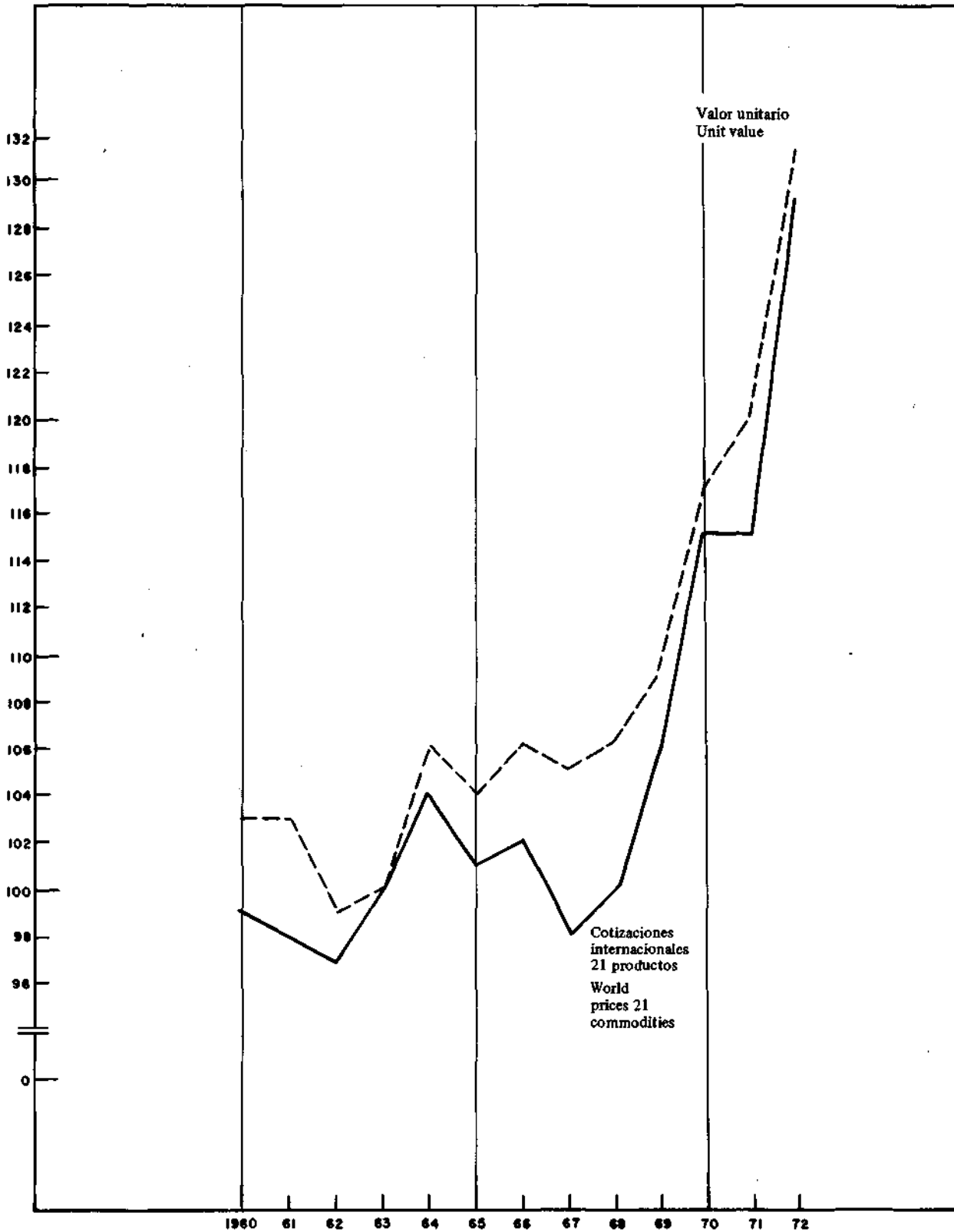
ii) Si bien estos 21 productos son representativos de las exportaciones de América Latina en su conjunto, obviamente no lo son para cada país latinoamericano

Gráfico 1

AMERICA LATINA: INDICES DE COTIZACIONES INTERNACIONALES DE 21 PRODUCTOS
PRINCIPALES Y DE VALOR UNITARIO DE EXPORTACIONES

LATIN AMERICA: INDEXES OF WORLD PRICES OF 21 MAIN COMMODITIES
AND UNIT VALUE OF EXPORTS

(1963 = 100)



separadamente. Por ello, entre otros motivos, se han determinado para cada país los índices de valor unitario de exportaciones sobre la base de una muestra representativa de las exportaciones de cada uno.

V. Alcances y limitaciones del índice regional de la relación de precios del intercambio

1. Fronteras nacionales y frontera regional

Las series por países (en valores corrientes y constantes) que la CEPAL ha calculado se basan en el comercio de exportación e importación registrado en cada país por las aduanas o los organismos nacionales correspondientes. Según las definiciones internacionales sobre la materia, el comercio que se registra en un país corresponde a los productos que entran o salen de sus fronteras aduaneras, dado que las administraciones de aduanas registran todos los movimientos internacionales de mercaderías que cruzan esta frontera.³ Por lo tanto, el índice de la relación de precios del intercambio calculado para un país mide las transferencias implícitas de ingresos fuera o dentro de sus fronteras. Cuando este índice se utiliza para la región en su conjunto surge la interrogante de si debe o no considerarse como "frontera regional" el territorio comprendido por todos los territorios que lo integran. Así la relación de precios del intercambio exterior de América Latina debería corresponder a la que se efectúa entre la región y terceros países, debiendo excluirse para ese efecto el comercio intrarregional por estar este comercio comprendido en el territorio de la propia región, aun cuando existen barreras aduaneras entre ellos y no hay libre circulación de productos.

2. Composición del comercio intrarregional y con terceros países

Además de lo expuesto en el punto precedente, debería tomarse en consideración que la estructura del comercio de América Latina con terceros países difiere de la estructura del comercio intrarregional. Dada esta diferencia, los índices de América Latina en su conjunto deberían excluir el comercio intrarregional a fin de eliminar su influencia en los índices de precios. (Véase el cuadro 2.)

En 1970, el 35 % del comercio intrarregional correspondió al intercambio de manufacturas, mientras que en las exportaciones e importaciones al resto del mundo ese tipo de bienes representó el 6 y 81% respectivamente. (Véase el cuadro 3.) Las diferencias que existen y puedan mantenerse respecto a la estructura del comercio entre los países de la región y el que se realiza entre América Latina y el resto del mundo indican la importancia de calcular índices para América Latina en su conjunto excluyendo el comercio intrarregional.

³ *Estadísticas del Comercio Internacional. Conceptos y definiciones*, Informes Estadísticos Serie M N° 52, Publicación de las Naciones Unidas, N° de venta: S.70.XVII.16.

3. Productos primarios y manufacturas

Con frecuencia los índices de la relación de precios del intercambio de América Latina se interpretan como una relación entre los precios de las exportaciones de *productos primarios* y los precios de las *importaciones de manufacturas*. Si bien esta interpretación podría ajustarse en cierta medida a la estructura que tiene el comercio exterior de América Latina, ya que el 89 % de sus exportaciones corresponden a productos primarios y el 75 % de sus importaciones a productos manufacturados (véase de nuevo el cuadro 2), los cambios de composición que han ido ocurriendo en dicho comercio no permiten suponer que dicha relación de intercambio corresponda estrictamente a una relación de precios entre materias primas y manufacturas.

Los índices que sirven de base para determinar la relación de precios del intercambio se han calculado para cada país considerando la estructura del comercio de exportación e importación de cada país. Consecuentemente, son índices de *valor unitario* en cuyas variaciones tienen influencia los productos que integran dicho comercio y comprenden, tanto en las exportaciones como en las importaciones, productos primarios y manufacturados.

No obstante que las manufacturas exportadas por América Latina crecieron en el período 1960-1970 a una tasa anual del 20 % y los productos primarios apenas a una tasa del 5 %, productos primarios como el petróleo han permitido a varios países, sobre todo a los que han iniciado su exportación recientemente, incrementar apreciablemente sus exportaciones totales. Ello ha significado que el Ecuador, por ejemplo, haya casi duplicado sus exportaciones en el curso de dos años.⁴ Bolivia también ha incrementado apreciablemente las exportaciones de este producto. En el Perú han aumentado las exportaciones de cobre. En muchos casos se prevé un aumento apreciable en las exportaciones de algunos productos primarios; asimismo en un gran número de países se ha acentuado la participación de las exportaciones de semimanufacturas y de manufacturas a la región y a otras áreas. Los cambios que se pueden producir en esa composición de las exportaciones y que pueden diferir significativamente entre los países de la región influirán, como es natural, en la intensidad de las fluctuaciones a corto plazo de los ingresos de exportación.

VI. La relación de precios del intercambio y la productividad

Desde hace varios años se ha intentado medir los cambios de productividad de las industrias de exportación e importación utilizando los conceptos de relación

⁴ Las exportaciones totales del Ecuador en 1971 alcanzaron a 232 millones de dólares; las de 1973 serían de 420 millones de dólares.

Cuadro 2
AMERICA LATINA: ESTRUCTURA DEL COMERCIO INTRARREGIONAL Y TOTAL, 1970
(Valores fob en millones de dólares)

Secciones de la Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional (CUCI)	Comercio intrarregional	Total mundial	
		Exportación	Importación
0 + 1 Productos alimenticios y animales vivos; bebidas y tabaco	485	6 570	1 480
2 + 4 Materiales crudos no comestibles, excepto los combustibles; aceites y mantecas de origen animal y vegetal	225	2 490	870
3 Combustibles y lubricantes minerales y productos conexos	295	3 250	940
Capítulo 68. Metales no ferrosos	110	1 280	345
Total productos primarios	1 115	13 590	3 635
5 Productos químicos	130	340	1 730
6 + 8 (Excluido capítulo 68) artículos manufacturados clasificados principalmente según el material; artículos manufacturados diversos	345	780	3 455
7 Maquinaria y material de transporte	140	305	5 890
Total productos manufacturados	615	1 425	11 075
Total general^a	1 740	15 290	14 710
Porcentaje sobre el total general			
Productos primarios	64.1	88.9	24.7
Productos manufacturados	35.3	9.3	75.3

Fuente: Oficina de Estadística de las Naciones Unidas, *Monthly Bulletin of Statistics*, vol. XXIX, N° 8, abril de 1973, cuadro especial: E. World trade by commodity classes and regions.

^aIncluye la Sección 9, "Mercaderías y transacciones no clasificadas según su naturaleza".

factorial simple del intercambio y relación factorial doble del intercambio.⁵

La relación factorial simple corrige la relación de precios del intercambio por los cambios en la productividad de las industrias de exportación, y puede expresarse como:

$\frac{P_x}{P_m} \cdot Z_x$, donde Z_x es un índice de productividad de las exportaciones. Un aumento en la relación factorial simple es un movimiento favorable en el sentido de que una mayor cantidad de importaciones puede ser obtenida por unidad de factor-insumo utilizado en la producción de bienes exportables.

Si se corrige la relación de precios del intercambio por las variaciones en la productividad de las industrias de importación, así como en aquella de las industrias de

Cuadro 3
AMERICA LATINA: COMERCIO DE PRODUCTOS PRIMARIOS Y MANUFACTURADOS ENTRE LA REGION Y EL RESTO DEL MUNDO, 1970
(Valor fob en millones de dólares)

Categorías	Comercio intrarregional		Resto del mundo			
			Exportación		Importación	
	Valor	%	Valor	%	Valor	%
Productos primarios	1 115	64.1	12 745	94.0	2 520	19.4
Productos manufacturados	615	35.3	810	6.0	10 460	80.6

Fuente: Véase el cuadro 2.

exportación, el resultado es la relación factorial doble, expresada como: $\frac{P_x}{P_m} \cdot \frac{Z_x}{Z_m}$, donde Z_m es un índice de

productividad de las importaciones. Un aumento en la relación factorial doble muestra que una unidad de los factores internos incorporados en la exportación puede cambiarse por más unidades de los factores externos incorporados en la importación. La relación factorial doble será diferente de la relación factorial simple cuando haya un cambio en el factor costo de la producción para importación, lo que no influye mucho en el bienestar del país importador, aun cuando esté indicando un cambio en la productividad del país desde el cual se importan los productos. Lo que interesa al país importador es si recibe más bienes por unidad de su "insumo de factores de exportación" (un mejoramiento en la relación factorial simple) y no si esas importaciones contienen más o menos insumos externos que antes.⁶

Las dificultades que plantea el calcular índices en los que se consideren las variaciones de los factores productivos de las industrias de exportación e importación han sido la causa de que éstos se hayan determinado sólo circunstancialmente en algunos países avanzados. Estas dificultades subsisten cuando se trata de medir aumentos de las tasas de productividad de la agricultura y la industria, entre otras, por las siguientes razones:⁷

- i) No se tienen en cuenta las diferencias entre productividad real y productividad por unidad de los factores separados.
- ii) Es difícil medir la productividad real a través de períodos largos de tiempo cuando cambia la proporción de los factores.
- iii) Es difícil encontrar interpretaciones significativas de los cambios de la productividad de la mano de obra en diferentes sectores de una determinada economía o de un determinado sector, en diferentes partes del mundo.

Las dificultades que se han expuesto han llevado en algunas oportunidades a sugerir el empleo de índices de productividad de la mano de obra en reemplazo de índices de productividad total.⁸ No obstante, aún no se han podido determinar satisfactoriamente ni la relación factorial simple ni la doble, ya que el índice de productividad continúa siendo difícil de expresar.⁹

⁶ Gerald M. Meier, *The international economics of development*, 1968, Harper and Row, Nueva York, p. 44.

⁷ Charles P. Kindleberger, *The terms of trade. A European case study*, publicado conjuntamente por el Technology Press of the Massachusetts Institute of Technology y John Wiley and Sons, Inc., Nueva York, 1956, p. 223.

⁸ Gottfried Haberler, *Terms of trade and economic development*, Roundtable of the International Economic Association, Río de Janeiro, 1957.

⁹ Gerald M. Meier, *op. cit.*, pág. 45; Charles P. Kindleberger, *op. cit.* p. 240.

VII. Metodología utilizada para el cálculo de los índices de comercio exterior

1. Fuentes de información para obtener los datos básicos

Se han utilizado como fuentes de información para calcular los índices los datos oficiales compilados por las aduanas y publicados en los anuarios de comercio exterior de los respectivos países. Sin embargo, uno de los problemas que plantea el utilizar estas fuentes es el retraso con que ellas se publican. Para evitar esta dificultad se están obteniendo datos grabados en cinta magnética o en tarjetas perforadas proporcionados por los propios países.

2. Selección de una muestra representativa como base para los cálculos

Para determinar los índices de comercio exterior es necesario escoger un grupo reducido de productos representativos, ya que no es posible incluirlos todos en el cálculo de los índices. Esta selección es de gran importancia y determina la calidad de los índices que se desea obtener. No existen normas fijas para efectuar esta selección, la que requiere un cuidadoso examen. Sin embargo, en líneas generales puede indicarse que uno de los criterios básicos es la importancia relativa de cada producto en el total; ello significa, en consecuencia, considerar en una primera etapa todos aquellos productos cuyo valor sea superior a un monto determinado, o alcance un porcentaje dado del total.

Efectuada esta primera selección, los productos de la muestra deberían cumplir con dos condiciones ideales: i) que cada producto seleccionado sea homogéneo en el período considerado, y ii) que las variaciones de la muestra sean representativas de las variaciones del conjunto.

i) Normalmente las partidas estadísticas de las clasificaciones nacionales incluyen diversos productos no homogéneos, aunque sean más o menos semejantes. Aun en productos primarios que pudieran considerarse homogéneos, como el café o el arroz, pueden distinguirse varias clases o calidades. Por esto es necesario tratar de limitar las diferencias, a fin de que no influyan en la determinación de los índices. Sin embargo, en la práctica, al efectuar el cálculo de los índices de comercio exterior se han presentado numerosos problemas derivados de las deficiencias estadísticas. Por lo general, el origen de estas deficiencias está en la nomenclatura arancelaria de los respectivos países. En varios países están en vigencia los nuevos aranceles basados en la NAB, y a este cambio tan importante se están incorporando gradualmente todos los países latinoamericanos. Los aranceles anteriores, si bien cumplían con la función de instrumentos para la percepción de los derechos aduaneros, eran inadecuados para satisfacer las necesidades estadísticas. Muchos productos, aparte los nuevos que se iban incorporando en el comercio internacional, como antibióticos, plásticos, productos químicos, etc., se asimilaban a otras

partidas estadísticas existentes, de modo que muchas de éstas se fueron convirtiendo en las llamadas "partidas bolsas", las que contenían una gran variedad de productos no especificados. Un ejemplo de este tipo de partida lo dan los anuarios de comercio exterior de la Argentina. Hasta el año 1959 en el grupo de maquinarias se incluían en sólo cuatro partidas todas las máquinas, motores y sus repuestos, clasificadas de acuerdo a su peso. Este era el único criterio de clasificación y se agrupaban las máquinas y motores con peso hasta de 100 kilos; entre 100 y 500 kg; entre 500 y 1 000 kg, y las de más de 1 000 kg. Estas cuatro partidas en un año representaron aproximadamente 150 millones de dólares en la importación de la Argentina y, naturalmente, ellas incluían todo tipo de maquinaria.

Además de los problemas que plantean las deficiencias de las clasificaciones estadísticas, existen otras limitaciones motivadas por el mejoramiento que la tecnología industrial ha ido introduciendo en los productos manufacturados. Al ser considerados como productos homogéneos en la construcción de los índices de precios ellos han motivado frecuentemente discusiones respecto a la validez de los índices, sobre todo para la determinación de la relación de precios del intercambio entre países exportadores de productos primarios y países exportadores de artículos manufacturados. Sin embargo, realizar ajustes en los índices por variaciones de calidad está por el momento fuera de nuestras posibilidades.

ii) La segunda condición ideal que debe cumplir la muestra es que sea representativa del conjunto. Esta condición se puede cumplir tratándose de índices de comercio exterior, pues a diferencia de los índices de otra naturaleza, se conoce el "universo estadístico", tanto para las exportaciones como para las importaciones, al disponerse de información estadística de todos los productos que han sido objeto de intercambio.

Una definición del grado de representatividad de la muestra es el porcentaje que ésta representa en el valor de las exportaciones o importaciones. La muestra será tanto más representativa cuanto mayor sea este porcentaje, siempre que cumpla además con la otra condición de homogeneidad mencionada en el punto precedente. Además, es deseable que durante el período que abarca el índice el porcentaje de representatividad sea similar en todos los años, lo que naturalmente no siempre ocurre. Por ello es necesario efectuar un ajuste de la muestra al universo estadístico, es decir, al total de las exportaciones e importaciones. De lo contrario, podría suceder por ejemplo que al comparar el índice de volumen físico de las exportaciones entre dos años dados sobre una muestra cuyo valor representativo es mucho mayor en el año base, la disminución del índice no corresponda realmente a un menor volumen exportado sino que al cambio en la composición de las exportaciones de modo que queden excluidos de la muestra nuevos productos.

3. Clasificación de los productos en agrupaciones que permitan el análisis económico y la comparación internacional

No es suficiente conocer por medio de los índices del comercio exterior en qué medida han variado los precios y el volumen físico de las importaciones y exportaciones totales, sino que interesa también conocer los cambios ocurridos en ciertos grupos de productos. De ahí la conveniencia de agrupar los productos en categorías económicas a fin de conocer los cambios de composición en el comercio exterior. Es útil además porque facilita la selección de los productos que integrarán la muestra, efectuando dicha selección para cada grupo de la clasificación empleada.

La CEPAL ha utilizado dos clasificaciones básicas para determinar los índices de comercio exterior. Para las exportaciones se ha utilizado una clasificación en cinco categorías, de acuerdo al origen o naturaleza del producto, en la siguiente forma:

- i) Productos agrícolas;
- ii) Productos ganaderos y pesqueros;
- iii) Productos mineros;
- iv) Combustibles, y
- v) Productos manufacturados.

Respecto a las importaciones, la CEPAL ha venido empleando hace muchos años una clasificación según el uso o destino económico de los productos con el objeto de facilitar el análisis de sustitución de importaciones de los países latinoamericanos. Esta clasificación en 10 grandes grupos ha sido ampliada y la nueva estructura está contenida en el documento E/CN.12/739. Las 10 grandes categorías de esta clasificación son las siguientes:

1. Bienes de consumo no duraderos;
2. Bienes de consumo duraderos;
3. Combustibles;
4. Materias primas y productos intermedios para la agricultura;
5. Materias primas y productos intermedios para la industria;
6. Materiales de construcción;
7. Bienes de capital para la agricultura;
8. Bienes de capital para la industria;
9. Material y equipo de transporte y comunicaciones;
10. Diversos.

El principal objeto que se persigue al calcular series por grupos es determinar los índices de cuántum para conocer cuál es el movimiento de las cantidades respecto a un año dado en los distintos grupos. Así, por medio de los índices de cuántum, o lo que es lo mismo, con los valores a precios constantes, se pueden conocer los grupos que tienen un mayor incremento en el cuántum, y con la serie de valores corrientes, los cambios de composición año a año entre los distintos grupos.

4. Metodología y elección de la fórmula para determinar los índices

Respecto a la metodología para la construcción de números índices en general, existen dos métodos optativos: el de cifras relativas o el agregativo.

En el primer caso, se trata de establecer la variación porcentual de cada uno de los rubros que se incluyen para el cálculo de los índices y luego se promedian esas variaciones para obtener el índice final. Así por ejemplo, si se trata de determinar un índice de precios para "m" artículos entre un período dado "n" y un período base de comparación "o", el índice conforme al método de cifras relativas, si se elige la media aritmética simple para promediar las variaciones individuales de los precios "p", tendrá la siguiente expresión:

$$1) \frac{P'_n + \frac{P''_n}{P''_o} + \frac{P'''_n}{P'''_o} + \dots}{m}$$

Del mismo modo, si se trata de determinar un índice de cuántum o volumen físico, éste se obtendrá estableciendo las relaciones porcentuales de las cantidades de cada uno de los rubros considerados en el cálculo del índice entre el período dado y el período base de comparación y luego promediando esas variaciones:

$$2) \frac{q'_n + \frac{q''_n}{q''_o} + \frac{q'''_n}{q'''_o} + \dots}{m}$$

El otro método para calcular un índice es el "método agregativo" y consiste en comparar la suma de todos los rubros en un período dado con la suma de los mismos rubros en el período de base. Si se trata, por ejemplo, de determinar un índice de precios por el "método agregativo" la expresión sería:

$$3) \frac{P'_n + P''_n + P'''_n + \dots}{P'_o + P''_o + P'''_o + \dots}$$

o bien:

$$\frac{\sum P_n}{\sum P_o}$$

Si se desea obtener un índice de cuántum, estará dado por la expresión:

$$4) \frac{q'_n + q''_n + q'''_n + \dots}{q'_o + q''_o + q'''_o + \dots}$$

o bien:

$$\frac{\sum q_n}{\sum q_o}$$

En ambos métodos todos los rubros tienen la misma importancia y es necesario introducir factores que permitan discernir la influencia que cada rubro debe tener en el índice de acuerdo a su mayor o menor importancia real. Especialmente en comercio exterior, es obvio que tanto en las exportaciones como en las impor-

taciones no puede asignarse a todos los productos la misma influencia, lo que implícitamente se estaría haciendo si se emplean las expresiones de índices simples señaladas anteriormente. De lo contrario, la determinación de índices simples mediante el método de cifras relativas o mediante el método agregativo conduciría a resultados erráticos, cuyas distorsiones serían mayores si se calcularan conforme al método agregativo. Así por ejemplo, si se refiere a un índice de cantidad tendrán influencia elementos que no corresponden a la importancia de cada producto dentro del total, sino que a las características que éstos tienen respecto a su intercambio. El carbón y los minerales influirían enormemente dado el volumen en que normalmente se comercian, mientras otros productos de mayor valor, como los productos farmacéuticos, tejidos, etc., tendrían menos influencia, dado su menor volumen.

De igual modo, si se trata de un índice de precios, los artículos influirán de acuerdo a la unidad de medida o según el peso al que se refiera el valor unitario. Equivaldría a comparar precios por toneladas con precios por kilos, por gramos o por otras unidades.

La necesidad de introducir factores de ponderación que permitan discernir la importancia que cada artículo debe tener en el total ha dado origen a un gran número de fórmulas para el cálculo de números índices.

La determinación de los factores de ponderación dependerá del método elegido para calcular los índices. Así, en el método de cifras relativas la determinación de esos factores deberá hacerse de acuerdo al valor de cada uno de los productos incluidos. Sin embargo, de acuerdo con este principio general pueden adoptarse varios criterios: considerar los valores en el año base, los valores en el año o período de comparación, un promedio de ambos valores, o valores obtenidos como producto de las cantidades del año base por los precios del año dado, o viceversa, lo que correspondería —según la expresión de Fischer— considerar valores "híbridos".

En el método de cifras relativas, al introducir factores de ponderación basados en los valores éstos podrían corresponder a los del año base, designado $P_o q_o$, o a los del período dado $p_n q_n$. La expresión 1) puede entonces asumir, entre otras, las siguientes formas:

$$\frac{\frac{P'_n}{P'_o} \cdot P'_o q'_o + \frac{P''_n}{P''_o} \cdot P''_o q''_o + \frac{P'''_n}{P'''_o} \cdot P'''_o q'''_o + \dots}{P'_o q'_o + P''_o q''_o + P'''_o q'''_o + \dots}$$

o bien:

$$\frac{\frac{P'_n}{P'_o} \cdot P'_n q'_n + \frac{P''_n}{P''_o} \cdot P''_n q''_n + \frac{P'''_n}{P'''_o} \cdot P'''_n q'''_n + \dots}{P'_n q'_n + P''_n q''_n + P'''_n q'''_n + \dots}$$

Si en el método agregativo se introdujeran los mismos factores de ponderación proporcionales al valor de cada producto no se eliminaría el problema que plantea la variedad de unidades en que se registran las cantidades de los productos que se importan o exportan.

Por el contrario, se provocaría una distorsión aún mayor. Por ello, en vez del valor es más lógico utilizar como factor de ponderación uno de los factores componentes de éste, de modo que cuando se trate de determinar un índice de cantidad el factor de ponderación sean los precios; y si se trata de un índice de precios se utilicen las cantidades como factores de ponderación. De este modo las diferencias de unidades de medida se compensan utilizando precios relacionados con dichas unidades. Así por ejemplo, si se considera un producto de un valor de 50 000 dólares y 10 000 kilos de peso, la influencia que este producto tendría en el índice está dada por su valor. Si, como se señaló anteriormente, se trata de mantener este principio general descomponiendo el valor del artículo en el precio y cantidad para establecer los factores de ponderación, no importa que se tomen unidades de medida mayores (toneladas en vez de kilos, por ejemplo) porque entonces se obtendrá un precio mayor y la influencia del producto será siempre la misma dentro del total. Así, por ejemplo, en el caso señalado:

	<i>Cantidad</i>	<i>Precio unitario</i>	<i>Valor</i>
Si se toma la unidad en kilos	10 000 x	5 =	50 000
Si se toma la unidad en toneladas	10 x	5 000 =	50 000

En ambos casos, al emplearse como factores de ponderación las cantidades o los precios, la importancia del producto estará dada por su valor 50 000; se elimina así el problema planteado por las diferencias de unidades en que normalmente se registran los datos de comercio exterior.

No obstante este principio general, caben también diversas alternativas respecto a la determinación de factores de ponderación, ya que se puede ponderar por los precios o las cantidades, según el caso, del período de base, del año que se compara, de un promedio de ambos, etc.

Sin embargo, las fórmulas utilizadas con mayor frecuencia en el orden internacional están basadas en factores, o del período base o del período dado de comparación.

Tratándose de índices de precios y considerando como factores de ponderación las cantidades del año base "o" o del año de comparación "n" se obtienen las siguientes fórmulas:

Para índices de precios

$$\frac{\sum P_n Q_o}{\sum P_o Q_o} \quad \text{Tomando las cantidades del período base como factores de ponderación}$$

$$\frac{\sum P_n Q_n}{\sum P_o Q_n} \quad \text{Tomando las cantidades del período de comparación como factor de ponderación.}$$

Si las fórmulas se refieren a índices de cantidad, entonces los factores de ponderación serán los precios del año base "o"; o del año de comparación "n":

Para índices de volumen físico

$$\frac{\sum P_o Q_n}{\sum P_o Q_o} \quad \text{Tomando los precios del período base como factor de ponderación}$$

$$\frac{\sum P_n Q_n}{\sum P_n Q_o} \quad \text{Tomando los precios del período de comparación como factor de ponderación.}$$

Si se eligen como factores de ponderación las cantidades o los precios del período base, se obtienen las llamadas fórmulas de Laspeyres.

Por el contrario, si se toman como factores de ponderación las cantidades o los precios del período de comparación, se obtienen las fórmulas de Paasche.

Estas cuatro fórmulas pueden por lo tanto presentarse para su mejor interpretación en forma consolidada:

<i>Para índices de volumen físico</i>	<i>Para índices de precios</i>	
$\frac{\sum P_o Q_n}{\sum P_o Q_o}$	$\frac{\sum P_n Q_o}{\sum P_o Q_o}$	Fórmulas de Laspeyres con factores de ponderación del período de base
$\frac{\sum P_n Q_n}{\sum P_n Q_o}$	$\frac{\sum P_n Q_n}{\sum P_o Q_n}$	Fórmulas de Paasche con factores de ponderación de cada año.

Se han determinado también otras fórmulas utilizando como factores de ponderación la suma de las cantidades o los precios del año base y del año comparado (fórmula de Marshall-Edgeworth) o bien estableciendo el medio geométrico de las fórmulas de Laspeyres y Paasche (fórmula ideal de Fischer).

Como dicen Croxton y Cowden ¹⁰, la utilización simultánea de las fórmulas descritas, en la construcción de índices de comercio exterior, conduce generalmente a resultados distintos, cuyas diferencias son tanto mayores cuanto mayores sean los cambios ocurridos en la composición de las exportaciones o importaciones. Sin embargo, desde un punto de vista teórico, no puede afirmarse que unas sean más correctas que otras, ni que exista, por lo tanto, la posibilidad de calcular índices "verdaderos" en un sentido absoluto.

En tales condiciones, la decisión acerca de la fórmula que deba utilizarse puede fundarse principalmente en consideraciones de carácter práctico. La labor estadística exigida por el cálculo de índices de comercio exterior alcanza magnitud tal, que es importante decidirse por fórmulas cuya aplicación demande el mínimo de trabajo. Debe tenerse en cuenta además que mientras más sencilla sea la fórmula utilizada para calcular los índices, más fácil será la interpretación de los fenómenos que se traten de medir y, por el contrario, será más difícil su interpretación si se utilizan fórmulas combinadas. Por ello, como ya se ha señalado, la CEPAL ha resuelto como norma general utilizar la fórmula de Laspeyres para el cálculo de índices de volumen físico y la de Paasche para índices de precios.

¹⁰ Frederick E. Croxton and Dudley J. Cowden, *General Applied Statistics*, Prentice Hall Inc., Nueva York, 1939.

Respecto de la práctica seguida para calcular los índices, luego de una primera etapa en que se efectúa la recopilación de los datos básicos, se obtienen la cantidad y el valor anual importados o exportados de cada producto, de los cuales bastará obtener el precio medio en el año base, multiplicarlo por las cantidades exportadas o importadas en cada uno de los demás años y obtener la suma de esos productos parciales, para aplicar así la fórmula de Laspeyres, si se trata de volúmenes, y la de Paasche, si se trata de precios. Si se quiere utilizar también ésta para calcular índices de volumen, será necesario obtener los precios medios de cada año y luego los productos de éstos por las cantidades del año base; la utilización de la fórmula de Fischer implica un cálculo previo de las otras dos fórmulas para luego promediarlas geométricamente. Por otra parte, es interesante notar que el producto de las fórmulas de Laspeyres para volumen físico y la de Paasche para precios reproduce el índice de valor.

En efecto,

$$\frac{\sum P_0 q_n}{\sum P_0 q_0} \cdot \frac{\sum P_n q_n}{\sum P_n q_0} = \frac{\sum P_n q_n}{\sum P_0 q_0}$$

lo que permite deducir el índice de precios como cociente del índice de valor por el de cantidad, o éste como cociente de los índices de valor por los de precios, cuando exista imposibilidad de un cálculo directo.

Del mismo modo, el producto de las fórmulas de Paasche para volumen físico y Laspeyres para precios reproduce también el índice de valor:

$$\frac{\sum P_n q_n}{\sum P_n q_0} \cdot \frac{\sum P_n q_0}{\sum P_0 q_0} = \frac{\sum P_n q_n}{\sum P_0 q_0}$$

5. Elección del año base

No existen normas para determinar *a priori* el período de base más adecuado para calcular los índices de comercio exterior. Las decisiones respecto a la adopción de un año determinado están en la práctica influidas por la conveniencia de utilizar un año común con otros indicadores económicos (índices del producto bruto, índices de producción industrial, índices de producción agrícola, etc.). Debe tenerse en consideración además la conveniencia de uniformar las bases del cálculo de los índices siguiendo las recomendaciones internacionales al respecto, con el fin de lograr la comparabilidad internacional. Sobre este punto existe una recomendación de la Comisión de Estadística de las Naciones Unidas tendiente a propiciar el cambio de año base de los índices de comercio exterior cada cinco años. Por este motivo actualmente la CEPAL presenta sus índices sobre la base 1963=100 y se está preparando el cambio de base al año 1970, que ha sido recomendado por la Comisión de Estadística, en su decimoséptimo período de sesiones,¹¹ para la presentación de los índices del sector externo.

¹¹ Naciones Unidas, Comisión de Estadística, *Informe sobre el decimoséptimo período de sesiones* (13-24 de noviembre de 1972), E/CN.3/440.

Por otra parte, no conviene adoptar como período base un año anormal, en que haya habido restricciones o controles excepcionales para el comercio exterior, malas cosechas, u otros factores que pueden provocar distorsiones en los índices que se calculan a base de ese año.

6. Método de ajuste de la muestra seleccionada al universo estadístico

El ajuste que es necesario efectuar en las partidas seleccionadas para el cálculo de los índices con el fin de que éstos tengan una cobertura que corresponda al 100% de las exportaciones e importaciones puede efectuarse por varios métodos. Cuando hay información completa para cada año es posible perfeccionar el método de ajuste al universo estadístico. Es por eso que ahora que la CEPAL dispone de datos de comercio exterior grabados en cinta magnética, ha logrado eliminar muchas de las limitaciones de los métodos utilizados anteriormente cuando se iniciaron estos cálculos. En términos generales, los métodos empleados han sido:

i) Luego de seleccionar la muestra y calcular los valores a precios constantes del año base, según la fórmula de Laspeyres, el ajuste de los grupos se efectuaba distribuyendo los productos no incluidos de acuerdo a la estructura que tenían en cada año los productos de la muestra. Por ejemplo, si las importaciones se clasificaban en bienes de consumo, materias primas y bienes de capital y los valores de la muestra distribuida en estos grupos eran los siguientes:

Grupos	Valor en millones de dólares	Participación de cada grupo en el total de la muestra %
Bienes de consumo	180	30
Materias primas	120	20
Bienes de capital	300	50
	600	100

Los productos no incluidos para los cuales únicamente se conocía el valor total (éste se obtiene restando del valor total de las exportaciones o importaciones el valor total de los productos de la muestra) se distribuían en los grupos de la clasificación adoptada para el cálculo del índice según la participación que a cada grupo correspondía dentro de la muestra. Así, suponiendo que el valor total de los productos no incluidos era de 150 millones de dólares, 30% de éstos se asignaba a los bienes de consumo, 20% a las materias primas y 50% a los bienes de capital:

	Millones de dólares
Valor total de los productos no incluidos por distribuir	150
Bienes de consumo	45

Materias primas	30
Bienes de capital	75

Estos valores se sumaban a los grupos de la muestra correspondiente y luego los valores corrientes ajustados de cada grupo se deflacionaban por los índices de valor unitario de cada grupo, obteniéndose así los valores a precios constantes ajustados al 100 %.

Este método puede naturalmente provocar distorsiones de consideración respecto de los valores distribuidos de los productos no incluidos, ya que si éstos se clasificaran tendrían posiblemente una estructura distinta a la de la muestra seleccionada sobre la que se basó la estimación de distribución; pero se optó por este método dada la imposibilidad material de clasificar cada año los datos de todos los países considerados.

ii) Posteriormente se adoptó como norma otro método tendiente a ajustar los índices de comercio exterior calculados con base en 1955. Este consistía en clasificar en dicho año todas las partidas de importación y exportación de modo que tanto las partidas de la muestra como las partidas del cálculo de los índices se ciñeran a las clasificaciones adoptadas por la CEPAL. Así fue posible conocer para el año base 1955 la estructura efectiva del comercio exterior, tanto de las partidas de la muestra como de las excluidas. A base de la estructura de estas últimas se efectuó la distribución de los productos no incluidos en los demás años.

El supuesto implícito de este método es que en cada año las partidas no incluidas tienen la misma distribución que en el año base, lo que naturalmente no ocurre. Pero dada la dificultad de clasificar desde los anuarios todas las partidas en cada año, este método ofrece menos posibilidades de distorsión que el anterior.

iii) Finalmente, la posibilidad de disponer de informaciones sobre comercio exterior en tarjetas perforadas enviadas por los países permite clasificar todos los productos, tanto los de la muestra como los excluidos, cada año, según las clasificaciones empleadas para el cálculo de los índices. Así se cuenta con la estructura efectiva en cada año, en valores corrientes. Entonces el ajuste se limita a deflacionar los valores corrientes totales de cada grupo por el índice de precios, suponiendo que los precios de los productos no incluidos se mueven en el mismo sentido que los de los productos incluidos.

7. Valores constantes según varias clasificaciones

Los datos que se pueden obtener de las publicaciones oficiales de comercio exterior se han agrupado por distintas clasificaciones estadísticas. Los valores que pueden obtenerse directamente de esas publicaciones son valores corrientes de cada año; las series en valores constantes de los países latinoamericanos se basan en los cálculos efectuados en la CEPAL. Están agrupadas según la clasificación por origen o naturaleza del producto, en el caso de las exportaciones, y la clasificación por uso o destino económico (CUODE), en el caso de las importaciones. Ambas han sido utilizadas como clasificaciones

básicas para calcular los índices y los valores constantes correspondientes.

No obstante, en la actualidad surge la necesidad de disponer de series en valores constantes según otras clasificaciones, como por ejemplo la CUCI Modificada, a fin de conocer la evolución del volumen físico de algunos grupos más desagregados. Aun cuando el principal problema que esto plantea se relaciona con lo señalado en el punto 6 sobre ajustes de la muestra por cobertura incompleta, se ha considerado conveniente tratarlo separadamente debido a que en la CEPAL se está intentando resolver este problema metodológico.

Ya se ha explicado que los valores constantes se calculan únicamente para las partidas incluidas en la muestra. Para los productos excluidos de ese cálculo los valores constantes se obtienen deflacionando los valores corrientes por índices de valor unitario de los grupos correspondientes. En cada grupo los valores constantes que se obtienen con este método para las partidas no incluidas en la muestra se suman con los valores constantes de la muestra y se obtienen los valores constantes ajustados de cada grupo.

A su vez, sumando los valores constantes ajustados de todos los grupos se obtienen los valores constantes totales de la importación o la exportación.

Si el mismo método de ajuste se utiliza para obtener valores constantes según otra clasificación, como por ejemplo la CUCI Modificada, éstos pueden ser diferentes de los valores constantes totales obtenidos según la primera clasificación. La diferencia se debería a que:

- i) Las partidas no incluidas en la muestra se clasifican con dos criterios distintos y en consecuencia se distribuyen de manera distinta en una y otra clasificación;
- ii) Cada uno de los grupos que resulta se deflaciona por los índices de valor unitario del grupo que les corresponde en cada clasificación y como éstos difieren, los valores constantes totales que se obtienen para cada clasificación son distintos.

Por consiguiente, si se aplicara el método de ajuste mencionado y se utilizaran dos clasificaciones independientes, los índices de valor unitario correspondientes al total de importación o exportación, que se obtendrían mediante la fórmula de Paasche dividiendo los valores corrientes por los valores constantes, serían también distintos en ambas clasificaciones.

Para evitar que esto ocurra sería necesario disponer de valores constantes de las partidas no incluidas en la muestra al nivel más desagregado posible y que podría ser el de partida estadística. De este modo se tendrían datos en valores constantes para las partidas incluidas y no incluidas en la muestra, es decir, el movimiento total de exportación o importación por partidas de la clasificación estadística. Sumando los valores constantes correspondientes de las partidas de la muestra con las no incluidas se pueden obtener los valores constantes según las diversas clasificaciones que interesen y los totales generales en todos los casos serán iguales.

La forma práctica de aplicar este método sería:

- i) Elegir una clasificación para deflacionar las partidas no incluidas en la muestra. El ideal es que esta classifica-

ción sea lo más desagregada posible a fin de que los índices de valor unitario que se utilicen como deflatores sean los más representativos posibles de las partidas que se van a deflacionar y que correspondan a los mismos grupos. Por otra parte, interesa que la clasificación empleada sea de amplio uso internacional a fin de facilitar su comparabilidad. Como sugerencia podría utilizarse la CUCI, que cumple con las condiciones antes mencionadas.

ii) Deflacionar una a una las partidas no incluidas en la muestra. Se utilizaría como deflactor el índice de valor unitario del grupo en el que esté clasificada la partida no incluida. Esta operación sería muy laboriosa si se efectuara sin la ayuda de una computadora, pero es muy simple mediante su empleo.

iii) Con este método se dispondría de valores corrientes y constantes para todas las partidas (incluidas y no incluidas en la muestra). Agrupándolas con distintos criterios, se obtendrían los valores corrientes y constantes totales y, en consecuencia, los índices implícitos. Estos serían iguales con cualquier clasificación que se utilizara.

8. Los problemas de los cambios de calidad

Son muy conocidos los problemas de orden práctico que se plantean al calcular índices de cuántum (o de volumen físico) y de valor unitario para productos industriales que periódicamente sufren modificaciones en cuanto a su empleo o derivadas de cambio de productividad, magnitud o capacidad de producción.

Al calcular índices de comercio exterior en los que se incluye maquinaria se presenta el obstáculo que representan los cambios tecnológicos que ésta sufre y que influyen en su productividad, los que pueden reflejarse en forma errática tanto en el índice de cuántum como en el índice de valor unitario. Así, por ejemplo:

a) En un año se importa una máquina cuyo valor cif alcanza a 2 000 dólares y tiene una capacidad de producción de 5 unidades por hora de un producto x.

b) Al año siguiente se importa otra máquina de 6 000 dólares que produce el mismo artículo, pero debido a cambios tecnológicos, entrega 20 unidades por hora.

Si se calculan los índices de cuántum y de valor unitario de esta máquina basándose en la cantidad (columna 1) y el precio por unidad (columna 3) del cuadro 4, se obtendrá lo siguiente:

Los índices indican que mientras el cuántum o volumen físico de la máquina importada es igual en los dos años, el índice de valor unitario (o su precio) ha aumentado tres veces en 1971.

Sin embargo, la situación real, basándose en la capacidad de producción de la máquina y no en la cantidad o su peso físico, es distinta. Si en los dos años se comparan las máquinas con relación a su capacidad productiva y se toma como base de comparación el año 1970, el índice de cuántum debería reflejar un aumento correspondiente al mejoramiento que la máquina del año

Cuadro 4
INDICES DE LA MAQUINA BASADOS EN
LAS CANTIDADES

Año	Cantidad a (1)	Valor (2)	Precio por unidad (3)	Índice: 1970=100	
				Quántum (4)	Valor unitario (5)
1970	1	2 000	2 000	100	100
1971	1	6 000	6 000	100	300

^aSe supone implícitamente en este ejemplo que el peso físico de la máquina en los dos años es el mismo.

1971 tiene en su capacidad productiva por los cambios tecnológicos que ella posee (columna 3 del cuadro 5). Asimismo, el índice de valor unitario debería medir las variaciones en el precio de las máquinas en función de lo que ellas producen (columna 4) y no a base del valor unitario por unidad o por peso físico. Así, los índices serían los que muestra el cuadro 5:

Con este ajuste a los datos básicos de la cantidad y el valor de importación, se reflejaría la situación real tanto en el índice de cuántum como en el índice de valor unitario. El índice de cuántum indicaría que en el año 1971 se ha importado el equivalente a 4 máquinas del año 1970, medidas en su capacidad de producción. A su vez, el índice de valor unitario mostraría que en el año 1971 el precio de una máquina equivalente en su capacidad de producción a la del año 1970 es menor en un 35 % con respecto a este año.

No se puede determinar la influencia que los cambios de productividad señalados en este ejemplo

Cuadro 5
INDICES DE LA MAQUINA BASADOS EN LA CAPACIDAD DE PRODUCCION

Año	Cantidad (1)	Valor (2)	Capacidad de producción- hora (3)	Relación valor/ capacidad de producción (4)	Índice: 1970 = 100	
					Quántum (5)	Valor unitario (6)
1970	1	2 000	5	400	100	100
1971	1	6 000	20	300	400	75

pueden tener en los índices de cuántum y de valor unitario de las importaciones y las exportaciones, y en consecuencia en la relación de precios del intercambio. En las maquinarias importadas se pueden incorporar todos los años avances tecnológicos y mejoramientos de su capacidad productiva o de otro orden; sin embargo, en general la sustitución de unos países por otros respecto a la procedencia de las maquinarias no implica necesariamente un mejoramiento de la calidad de las mismas. Debe considerarse además que los países latinoamericanos realizan con frecuencia importaciones tanto de vehículos usados como de otros equipos usados.

Igualmente, con referencia a las exportaciones latinoamericanas, cabe señalar que, paulatinamente, en ellas se incluye cada vez mayor número de productos manufacturados, de modo que no es posible predecir o estimar el efecto que estos cambios pueden producir en los índices de las importaciones y exportaciones ni en la relación de precios del intercambio.

De los ejemplos señalados se desprende que sería necesario ajustar los datos básicos de comercio exterior cuando se pretende calcular índices que incluyen productos industriales como las maquinarias. Dicho ajuste tendría por objeto reemplazar las cantidades o el peso físico por otros elementos que permitan medir la eficiencia o la productividad, a fin de poder compararlas en los distintos años sin provocar, ni en el índice de cuántum ni en el índice de valor unitario, distorsiones motivadas por los cambios de homogeneidad o calidad. Sin embargo, en las condiciones actuales no hay ninguna posibilidad, ni siquiera en los países con mayor avance en el campo estadístico, de introducir ajustes a los productos industriales por variaciones de calidad u homogeneidad, aun cuando ellos cuentan con mayores recursos y con otros elementos de información estadística que son indispensables para intentar abordar esta tarea. Así, por ejemplo, tanto en los Estados Unidos como en otros países altamente industrializados se podría estudiar la posibilidad de calcular para sus exportaciones los índices para el grupo de maquinarias, dado que esos países las producen y las exportan y disponen de la información sobre sus características y los cambios tecnológicos que ocurren. Ello permitiría estudiar la posibilidad de expresar cada máquina en términos comparables en los distintos años.

Ningún país latinoamericano dispone de los elementos de información que tienen los países avanzados. El problema se acentúa cuando se tratan las importaciones latinoamericanas, cuyos datos básicos no permiten efectuar ajustes por variaciones de calidad, puesto que no hay informaciones sobre la productividad o eficiencia de las máquinas en los distintos años, y no se conocen las diferencias que existen cuando proceden de distintos países productores. Debe considerarse que un país efectúa sus importaciones desde varios orígenes, de modo que aun las importaciones realizadas en un año pueden estar formadas por maquinarias de diferentes características. En consecuencia, la comparación con otros años será tanto más difícil cuanto más variaciones ocurran en los países desde los cuales se importa. Así,

además del problema que plantean los cambios que ocurren de un año a otro en las maquinarias por las modificaciones tecnológicas incorporadas en ellas, surgen dificultades por las discrepancias que provoca la sustitución de unos países proveedores por otros.

Con fines ilustrativos se presentan en el cuadro 6 las importaciones de máquinas fresadoras efectuadas por el Brasil, especificando los países desde los cuales proceden las máquinas, en los años 1963, 1964 y 1965. Como puede observarse, proceden de 19 países en 1963 y 15 en 1965; si se comparan tanto los valores unitarios como los pesos medios de las máquinas, las variaciones son apreciables. Así, en 1963 las fresadoras importadas desde España tienen un valor unitario de 2 600 dólares, mientras que las importadas desde Alemania oriental valen 18 600 dólares. En los otros años las variaciones son también de gran magnitud según los distintos países de procedencia.

Existen también variaciones de consideración cuando se comparan los datos de los tres años para las máquinas procedentes de un mismo país. Así, por ejemplo, las importaciones procedentes de Alemania occidental y Estados Unidos, los principales proveedores de estas máquinas, presentan variaciones en los valores unitarios de 197% y de 244%, respectivamente, al comparar 1963 y 1965.

Las importaciones desde todo origen presentan una variación de valores unitarios de 60% entre 1963 y 1965, con tendencia a importar fresadoras más pesadas en 1963.

Se presenta también el caso inverso, como ocurre con la importación de vehículos para transporte en el Brasil, donde a partir de 1957 se efectuaron importaciones de chasis con motores para omnibuses y camiones cuyos pesos por unidad disminuyen paulatinamente hasta el año 1960, en que prácticamente no se registran más importaciones. La relación de los precios por unidad comparados con los precios por tonelada, indicaría que, por el desarrollo de la industria automotriz en el Brasil, se importaron los vehículos cada vez con menor número de piezas y partes componentes, pues éstas son fabricadas en el país para ser incorporadas en los chasis con motor importado. (Véase el cuadro 7.)

Así, mientras los valores unitarios por unidad disminuyen (cada unidad tiene cada vez menor número de piezas) los valores unitarios por tonelada aumentan (se van excluyendo paulatinamente en los vehículos importados las partes menos costosas que son fabricadas en el país, de modo que el precio de cada tonelada importada es cada vez mayor).

Las importaciones por países de origen señalan la misma tendencia en los valores unitarios, como puede observarse en el cuadro 8, que muestra las importaciones desde Alemania occidental, Estados Unidos e Italia, principales proveedores.

Los dos ejemplos que se han presentado sirven para destacar los cambios que a corto plazo se producen en la composición de las importaciones, motivados por el proceso de industrialización de algunos países latinoameri-

Cuadro 6
BRASIL: IMPORTACIONES DE FRESADORAS
Partida nacional 66 408
(Valores cif en miles de dólares)

Países de origen	1963					1964					1965				
	Unidades	Toneladas	Valor	Toneladas por unidad	Precio por unidad	Unidades	Toneladas	Valor	Toneladas por unidad	Precio por unidad	Unidades	Toneladas	Valor	Toneladas por unidad	Precio por unidad
1. Alemania occidental	69	143	727	2.1	10.5	53	157	702	3.0	13.2	55	376	1 140	6.8	20.7
2. Alemania oriental	21	152	391	7.2	18.6	2	10	31	5.0	15.5	15	61	188	4.1	12.5
3. Argentina	16	22	51	1.4	3.2	5	13	26	2.6	5.2	3	1	5	0.3	1.7
4. Austria	5	15	31	3.0	6.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
5. Estados Unidos	56	377	944	6.7	16.9	35	220	680	6.3	19.4	12	122	495	10.2	41.3
6. Francia	18	64	256	3.6	14.2	4	7	35	1.8	8.8	2	6	35	3.0	17.5
7. Hungría	9	26	59	2.9	6.6	5	15	38	3.0	7.6	3	8	20	2.7	6.7
8. Italia	26	45	124	1.7	4.8	16	40	105	2.5	6.6	26	47	172	1.8	6.6
9. Japón	1	10	16	1.0	16.0	7	27	92	3.9	13.1	7	20	57	2.9	8.1
10. Noruega	2	5	10	2.5	5.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
11. Países Bajos	-	-	-	-	-	3	5	20	1.7	6.7	2	2	16	1.0	8.0
12. Bélgica-Luxemburgo	1	1	10	1.0	10.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
13. Polonia	6	21	37	3.5	6.2	9	33	61	3.7	6.8	13	26	56	2.0	4.3
14. Reino Unido	6	33	109	5.5	18.1	20	83	271	4.2	13.6	7	15	58	2.1	8.3
15. Suecia	6	14	46	2.3	7.7	4	7	23	1.8	5.8	6	18	51	3.0	8.5
16. Suiza	13	16	114	1.2	8.8	4	14	76	3.5	19.0	4	121	407	3.0	101.7
17. Checoslovaquia	81	224	510	2.8	6.3	53	229	517	4.3	9.8	27	92	183	3.4	6.8
18. Unión Soviética	1	3	5	3.0	5.0	7	33	52	4.7	7.4	1	7	12	7.0	12.0
19. Dinamarca	-	-	-	-	-	1	2	7	2.0	7.0	-	-	-	-	-
20. España	8	10	21	1.3	2.6	3	7	17	2.3	5.7	-	-	-	-	-
21. Rumania	6	14	26	2.3	4.3	4	12	21	3.0	5.3	-	-	-	-	-
Total	351	1 195	3 487	3.4	9.9	235	914	2 774	3.9	11.8	183	923	2 895	5.0	15.8

Fuente: Comercio Exterior del Brasil, Ministerio de Hacienda, Servicio de Estadística Económica y Financiera.

canos, y por los avances tecnológicos que experimentan las maquinarias de un año a otro.

Si se calculan los índices de cuántum y de valor unitario de las importaciones de fresadoras, tomando como base la cantidad en unidades y el peso en toneladas, se obtendrían las cifras que figuran en el cuadro 9.

La diferencia en los índices de los cuadros 9 y 10 son enormes, a tal punto que en el primer caso el índice de valor unitario en 1965 aumenta en 59 % respecto a 1963, mientras que el mismo índice basado en el peso en toneladas registra un aumento de sólo 8%. A su vez, mientras el índice de cuántum basado en el número de unidades en el año 1965 es de 52, el más bajo de los tres años, el mismo índice del año 1965 a base del tonelaje es de 77, superior al año 1964. De estas comparaciones resulta que no sólo existen diferencias en las series, sino que éstas son divergentes.

Al analizar esos cuadros parecen más representativos los índices basados en el peso en toneladas. En alguna medida debe existir cierta proporción entre el peso y el tamaño de una máquina, pudiendo estimarse que éstas aumentan de precio cuando son más grandes. De ser así, los precios por tonelada medirían mejor las

Cuadro 7
BRASIL: IMPORTACIONES DE CHASIS CON MOTORES PARA OMNIBUSES Y CAMIONES

Partida nacional 68 155
(Valores cif en miles de dólares)

Año	Unidades	Toneladas	Toneladas por unidad	Valor	Valor unitario	
					Unidad	Toneladas
1957	23 706	33 549	1.4	43 875	2.1	1.5
1958	40 813	47 537	1.2	75 588	1.9	1.6
1959	53 388	38 102	0.7	68 592	1.3	1.8
1960	12 768	6 772	0.5	15 054	1.2	2.2
1961	-	-	-	-	-	-
1962	1	1	1.0	1	1.0	1.0
1963	-	-	-	-	-	-

Fuente: Comercio Exterior del Brasil, Ministerio de Hacienda, Servicio de Estadística Económica y Financiera.

Cuadro 8

BRASIL: IMPORTACIONES DE CHASIS CON MOTORES PARA OMNIBUSES Y CAMIONES SEGUN PAISES DE ORIGEN

Partida nacional 68 155-

(Valores cif en miles de dólares)

País de origen	Año	Unidades	Toneladas	Tonelada por unidad	Valor	Valor unitario	
						Unidad	Toneladas
Alemania occidental	1957	4 880	5 158	1.1	8 210	1.7	1.6
	1958	11 996	13 660	1.1	27 134	2.3	2.0
	1959	9 595	7 547	0.8	19 656	2.0	2.6
	1960	5 208	2 792	0.5	7 742	1.5	2.8
Estados Unidos	1957	14 393	21 310	1.5	25 718	1.8	1.2
	1958	24 899	28 149	1.1	35 488	1.4	1.3
	1959	39 937	26 536	0.7	37 852	0.9	1.4
	1960	6 410	3 062	0.5	4 476	0.7	1.5
Italia	1957	3 551	4 790	1.3	11 714	3.3	2.4
	1958	3 200	3 689	1.2	9 423	2.9	2.6
	1959	3 400	3 211	0.9	9 044	2.7	2.8
	1960	1 150	918	0.8	2 836	2.5	3.1

Fuente: Comercio Exterior del Brasil, Ministerio de Hacienda, Servicio de Estadística Económica y Financiera.

variaciones entre dos años que el precio por unidad. Esta apreciación se confirmaría por las variaciones del índice de valor unitario a base de toneladas que refleja un aumento similar en 1964 y 1965 en contraste con las grandes variaciones que refleja el mismo índice del cuadro 9. Pero en ningún caso podría afirmarse que existe una relación proporcional entre el tamaño de una máquina y su productividad, lo que significa que un índice basado en el peso físico de las maquinarias tampoco mide su productividad.

Lamentablemente, no siempre se cuenta con datos de cantidad y respectivo peso físico para todas las maquinarias y equipo, lo que hace sumamente difícil comprobar si éstos son o no comparables en dos o más años. La mayoría de los países publica únicamente una unidad física (cantidad o peso) según lo exija la partida arancelaria, especialmente en aquellos países en que rige el derecho específico. Sin embargo, aun cuando se disponga de los datos de unidades y peso físico, como en

los dos ejemplos anteriores, es muy difícil juzgar a base de las variaciones de los precios, la homogeneidad de la maquinaria importada. Aún más, debe considerarse que si bien algunos elementos estadísticos de información disponibles, como el peso físico de cada unidad y el valor unitario de las máquinas, permiten para algunas partidas deducir si a lo largo del período las máquinas son o no equivalentes, esos elementos no son suficientes para asegurar que se trate de maquinarias cuya productividad sea la misma en todos los años.

Así, podría darse el caso de que en los años de la serie considerada las importaciones de un tipo de maquinaria registren pesos medios por unidad y valores unitarios aproximadamente similares y sin embargo se trate de máquinas cuyas características de producción sean diferentes. La equivalencia entre el peso físico y los valores unitarios no basta para comprobar si las maquinarias son estrictamente comparables en su capacidad de producción. Consecuentemente, la objeción respecto a la

Cuadro 9

BRASIL: IMPORTACIONES DE FRESADORAS

(Índices calculados sobre la base del número de unidades)

Año	Cantidad unidades	Valor cif en miles de dólares	Índices: 1963 = 100	
			Quantum	Valor unitario
1963	351	3 487	100	100
1964	235	2 774	67	119
1965	183	2 895	52	159

Cuadro 10

BRASIL: IMPORTACIONES DE FRESADORAS

(Índices calculados sobre la base del peso en toneladas)

Año	Peso en toneladas	Valor cif en miles de dólares	Índices: 1963 = 100	
			Quantum	Valor unitario
1963	1 195	3 487	100	100
1964	914	2 774	76	104
1965	922	2 895	77	108

validez de calcular índices con productos que pueden estar afectados por diferencias de calidad o tener diferente productividad alcanza a todos los productos industriales, aun cuando algunos tengan elementos estadísticos de comparación equivalentes.

No obstante, se insiste con frecuencia en la importancia de examinar las variaciones de los precios de las partidas para decidir si deben incluirse o no en la muestra para el cálculo de los índices, aunque como ya

se ha señalado, ese examen no permite conocer si ha ocurrido o no un cambio en la calidad, eficiencia o productividad de las máquinas. Con ese examen puede advertirse únicamente cuáles partidas presentan grandes variaciones en sus valores unitarios y son por lo tanto "implícitamente" no homogéneas en los distintos años, y cuáles partidas tienen valores unitarios similares y son, en consecuencia, "presuntamente" homogéneas. Pero en ningún caso el examen de estos valores servirá para indicar si los productos difieren o no en su calidad.

Segunda Parte

ESTADISTICAS DETALLADAS SOBRE LOS VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR *

* Las series estadísticas llegan a 1972, último año para el cual se dispuso de información cuando se preparó el presente documento.

Para que puedan ser útil también a lectores de habla inglesa, los cuadros que figuran en esta segunda parte llevan encabezamientos en español e inglés.

AMERICA LATINA

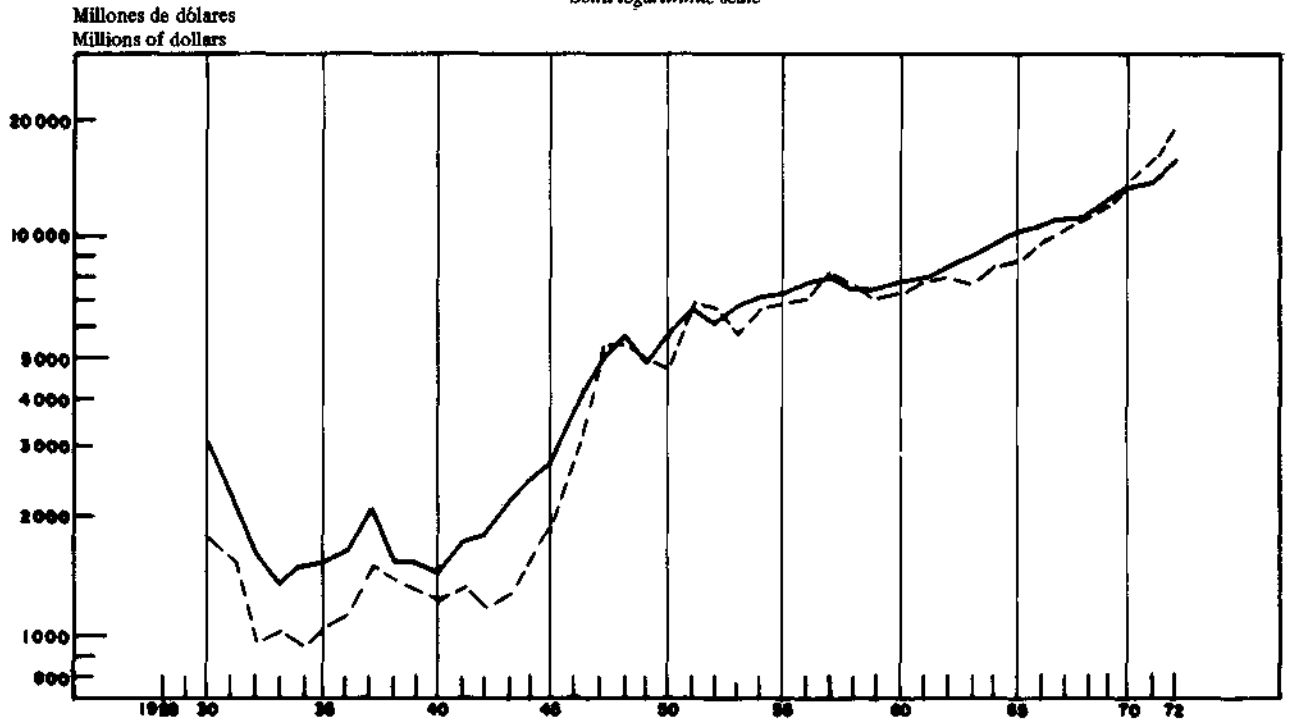
VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

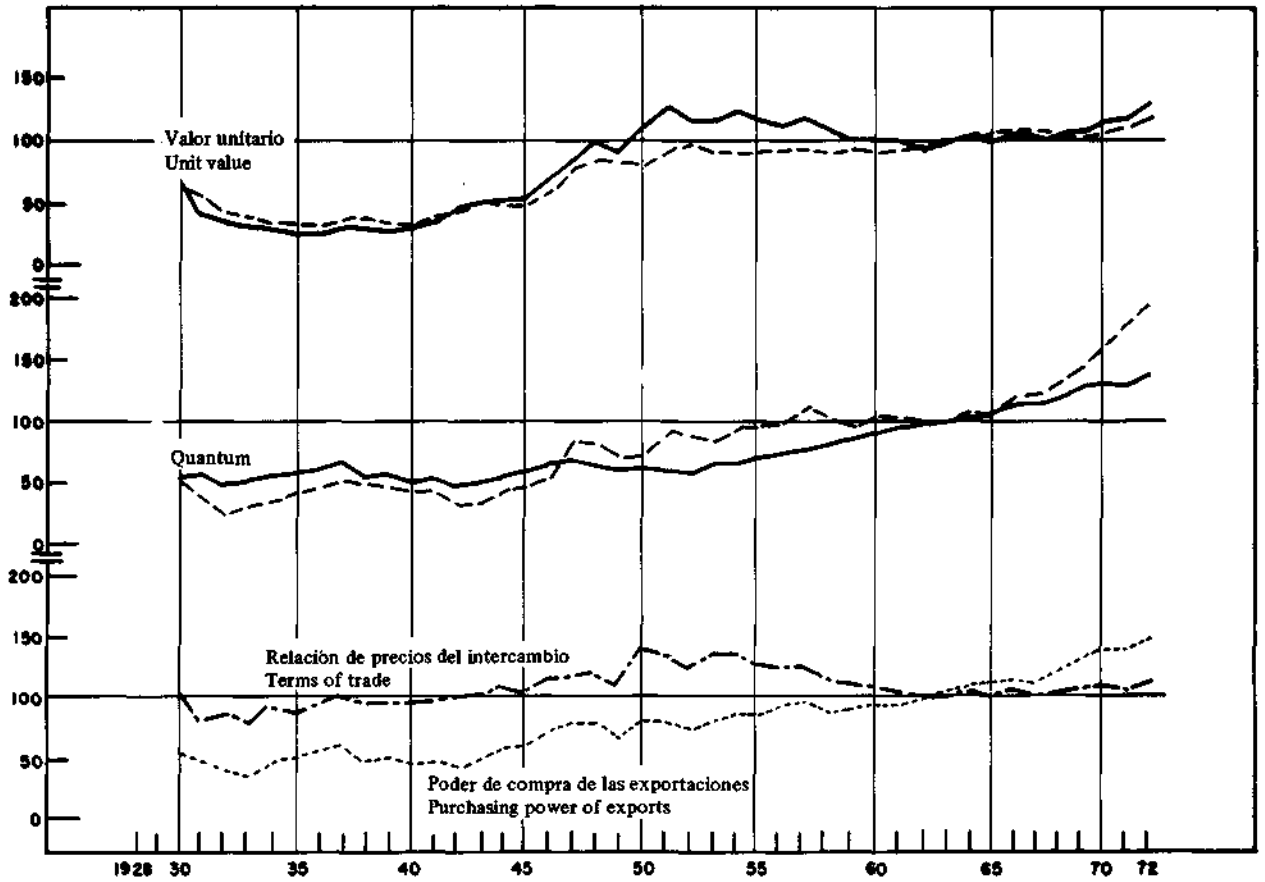
Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Indíces/Indexes		Valores/Values		Indíces/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928										
1929										
1930	3 115.1	4 649.4	67	52	2 782.3	4 215.6	66	54	102	53
1931	2 243.4	4 985.3	45	55	1 600.7	2 858.9	56	37	80	44
1932	1 621.1	4 156.7	39	46	974.4	2 117.4	46	27	85	39
1933	1 395.7	4 361.6	32	48	1 030.3	2 575.0	40	33	80	38
1934	1 510.8	4 873.5	31	54	987.1	2 902.9	34	37	91	49
1935	1 551.2	5 170.7	30	57	1 071.3	3 150.0	34	40	88	50
1936	1 674.6	5 282.6	32	59	1 161.7	3 377.0	34	43	94	55
1937	2 116.6	5 879.4	36	65	1 546.0	4 167.1	37	54	97	63
1938	1 565.0	4 677.1	33	52	1 405.4	3 914.8	36	50	92	48
1939	1 585.9	4 969.8	32	55	1 312.3	3 788.4	35	49	91	50
1940	1 485.8	4 407.2	34	49	1 236.8	3 307.0	37	42	92	45
1941	1 734.3	4 590.8	38	51	1 332.6	3 348.2	40	43	95	48
1942	1 839.9	4 024.9	46	45	1 199.7	2 552.6	47	33	98	44
1943	2 220.3	4 390.8	51	49	1 341.1	2 634.8	51	34	100	49
1944	2 549.2	4 653.8	55	52	1 671.2	3 246.4	51	42	108	56
1945	2 879.8	5 116.4	56	57	2 034.7	3 667.4	55	47	102	58
1946	4 051.4	5 537.9	73	61	3 148.9	4 952.9	64	62	114	70
1947	5 167.2	5 586.4	92	62	5 305.7	6 645.4	80	85	115	71
1948	5 716.7	5 624.0	102	62	5 502.7	6 435.9	86	83	119	74
1949	4 964.3	5 156.2	96	57	4 984.6	5 782.6	86	74	112	64
1950	5 930.1	5 331.5	111	59	4 796.0	5 848.8	82	75	135	80
1951	6 991.4	5 348.6	131	59	7 043.3	7 223.9	98	93	134	79
1952	6 362.7	5 161.8	123	57	6 931.3	6 918.8	100	89	123	70
1953	6 995.3	5 863.2	123	63	5 941.5	6 409.4	93	82	132	83
1954	7 284.2	5 712.7	128	63	6 790.1	7 170.1	95	92	135	85
1955	7 378.0	6 080.2	121	67	6 872.1	7 107.1	97	92	125	84
1956	7 915.0	6 623.8	119	73	7 235.8	7 459.6	97	96	123	90
1957	8 212.3	6 753.4	122	75	8 483.6	8 651.9	98	111	124	93
1958	7 626.1	6 837.5	112	76	7 685.5	7 939.5	97	102	115	87
1959	7 607.4	7 502.9	101	83	7 219.8	7 689.8	94	99	107	89
1960	7 911.4	7 668.5	103	85	7 693.9	7 978.3	96	102	107	91
1961	8 127.2	7 891.5	103	88	7 961.2	8 134.9	98	104	105	92
1962	8 581.9	8 660.1	99	96	8 035.9	8 023.0	100	103	99	95
1963	9 016.5	9 016.5	100	100	7 787.4	7 787.4	100	100	100	100
1964	9 636.3	9 089.3	106	101	8 570.4	8 274.3	104	106	102	103
1965	10 121.6	9 721.5	104	108	8 820.3	8 323.4	106	107	98	106
1966	10 734.5	10 085.1	106	112	9 730.2	9 174.4	106	118	100	112
1967	10 675.7	10 205.9	105	113	10 278.7	9 580.3	107	123	98	111
1968	11 241.2	10 641.0	106	118	11 193.0	10 509.9	106	135	100	118
1969	12 347.5	11 350.1	109	126	12 225.7	11 363.7	108	146	101	127
1970	13 790.0	11 739.1	117	130	14 047.2	12 646.4	111	162	105	137
1971	13 961.4	11 643.6	120	129	15 852.1	13 762.3	115	177	104	134
1972	16 019.5	12 215.6	131	135	18 445.5	14 981.7	123	192	107	144

AMERICA LATINA^{a/}: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale



Indices 1963 = 100
Indexes 1963 = 100



^{a/} Excluye Cuba.
^{3/} Excluding Cuba.

ARGENTINA

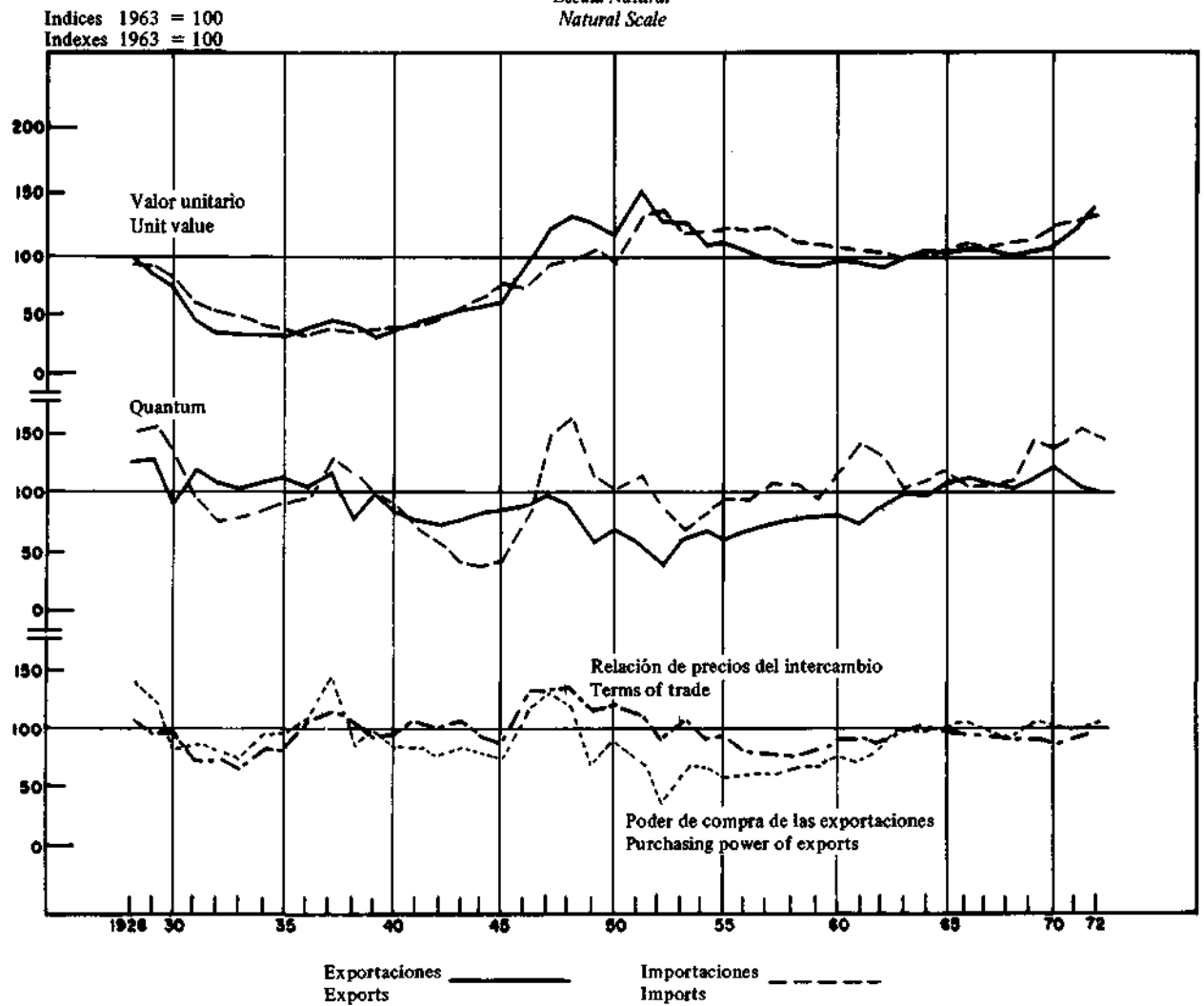
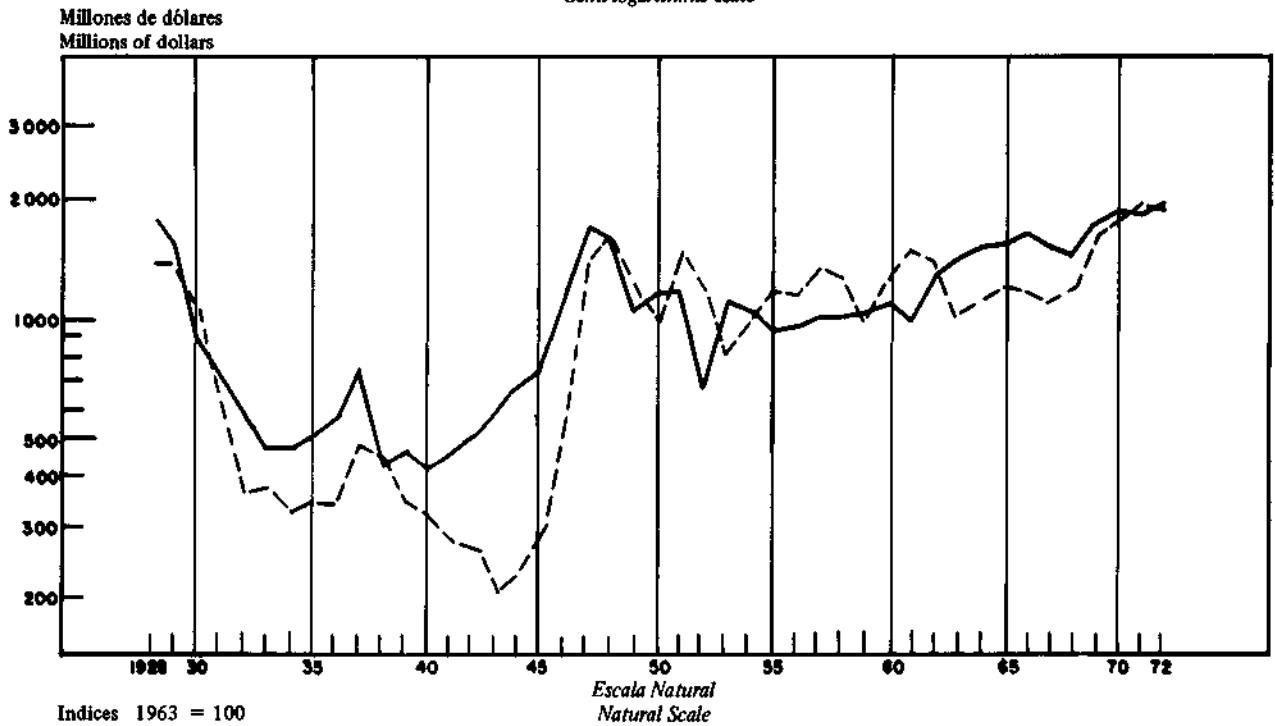
VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

(Valores en millones de dólares; Indices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del intercambio Terms of trade		Poder de compra de las exportaciones Purchasing power of exports
	Valores/Values		Indices/Indexes		Valores/Values		Indices/Indexes		Quantum	Quantum	
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum			
1928	1 719.0	1 719.0	100	126	1 364.0	1 466.7	93	150	108	108	136
1929	1 537.0	1 726.9	89	127	1 388.0	1 525.3	91	156	98	98	124
1930	875.0	1 198.6	73	88	1 048.0	1 343.6	78	137	94	94	83
1931	724.0	1 645.5	44	121	591.0	938.1	63	96	70	70	85
1932	561.0	1 516.2	37	111	364.0	713.7	51	73	73	73	81
1933	470.0	1 424.2	33	104	378.0	787.5	48	80	69	69	72
1934	475.0	1 484.4	32	109	329.0	865.8	38	88	84	84	92
1935	501.0	1 565.6	32	115	340.0	894.7	38	91	84	84	97
1936	537.0	1 413.2	38	104	348.0	940.5	37	96	103	103	107
1937	758.0	1 647.8	46	121	482.0	1 235.9	39	126	118	118	143
1938	438.0	1 068.3	41	78	443.0	1 165.8	38	119	108	108	84
1939	466.0	1 370.6	34	100	353.0	980.6	36	100	94	94	94
1940	428.0	1 156.8	37	85	321.0	844.7	38	86	97	97	82
1941	455.0	1 034.1	44	76	272.0	663.4	41	68	107	107	81
1942	503.0	1 006.0	50	74	268.0	546.9	49	56	102	102	75
1943	610.0	1 033.9	59	76	204.0	364.3	56	37	105	105	80
1944	682.0	1 136.7	60	83	227.0	360.3	63	37	95	95	79
1945	739.0	1 154.7	64	85	300.0	400.0	75	41	85	85	72
1946	1 168.0	1 204.1	97	88	587.0	793.2	74	81	131	131	115
1947	1 612.0	1 310.6	123	96	1 342.0	1 443.0	93	147	132	132	127
1948	1 577.0	1 185.7	133	87	1 572.8	1 604.9	98	164	136	136	118
1949	1 011.1	789.9	128	58	1 171.1	1 094.5	107	112	120	120	70
1950	1 144.9	978.5	117	72	964.2	994.0	97	101	121	121	87
1951	1 169.4	774.4	151	57	1 480.2	1 129.9	131	115	115	115	66
1952	677.6	537.8	126	39	1 179.3	848.4	139	87	91	91	35
1953	1 101.6	874.3	126	64	795.1	668.2	119	68	106	106	68
1954	1 026.6	941.8	109	69	979.0	815.8	120	83	91	91	63
1955	928.6	829.1	112	61	1 172.6	956.1	123	97	91	91	56
1956	943.8	925.3	102	68	1 127.6	924.3	122	94	84	84	57
1957	974.8	984.6	99	72	1 310.4	1 056.8	124	108	80	80	58
1958	993.9	1 068.7	93	78	1 232.6	1 071.8	115	109	81	81	63
1959	1 009.0	1 084.9	93	79	993.0	911.0	109	93	85	85	67
1960	1 079.2	1 090.1	99	80	1 249.3	1 167.6	107	119	93	93	74
1961	964.1	983.8	98	72	1 460.4	1 390.9	105	142	93	93	67
1962	1 216.0	1 366.3	89	88	1 356.5	1 304.3	104	133	86	86	76
1963	1 365.1	1 365.1	100	100	980.7	980.7	100	100	100	100	100
1964	1 410.4	1 330.6	106	97	1 077.2	1 044.2	103	106	103	103	100
1965	1 492.8	1 463.5	102	107	1 198.6	1 137.6	105	116	97	97	104
1966	1 593.2	1 517.3	105	111	1 124.3	1 018.1	110	104	95	95	105
1967	1 464.5	1 421.8	103	104	1 095.5	1 003.6	109	102	94	94	98
1968	1 367.8	1 367.8	100	100	1 169.3	1 066.5	110	109	91	91	91
1969	1 612.1	1 539.7	105	113	1 576.0	1 399.0	113	143	93	93	105
1970	1 773.2	1 646.4	108	121	1 684.6	1 343.0	125	137	86	86	104
1971	1 740.4	1 423.0	122	104	1 890.0	1 492.6	127	152	96	96	100
1972	1 868.0	1 334.3	140	98	1 840.9	1 384.1	133	141	105	105	103

ARGENTINA: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale



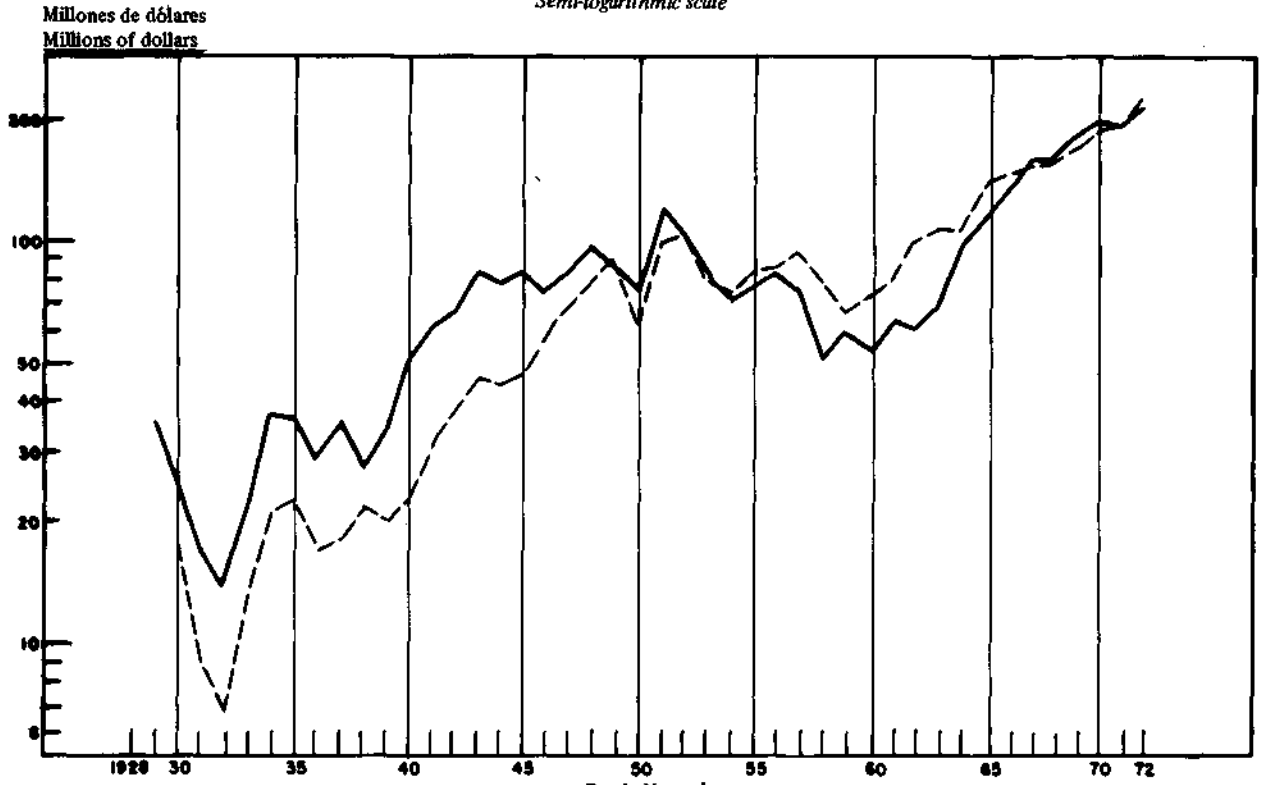
BOLIVIA

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Índices/Indexes		Valores/Values		Índices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928										
1929	36.3	124.0	29	184						
1930	26.3	103.1	26	153	18.0					
1931	17.0	84.3	20	125	9.0					
1932	13.8	59.3	23	88	7.0					
1933	21.5	49.9	43	74	13.0					
1934	36.8	66.1	56	98	21.0					
1935	35.9	71.4	50	106	23.0					
1936	28.9	78.9	37	117	17.0					
1937	35.0	80.9	43	120	18.0	47.5	38	46	113	136
1938	27.0	80.9	33	120	22.0	58.9	37	57	89	107
1939	33.5	87.6	38	130	20.0	55.8	36	54	106	138
1940	49.4	110.5	45	164	23.0	54.7	42	53	107	175
1941	60.3	123.3	49	183	32.0	73.3	44	71	111	203
1942	65.4	117.3	56	174	38.0	70.2	54	68	104	181
1943	81.4	125.4	65	186	45.0	75.4	60	73	108	201
1944	77.4	120.0	65	178	44.0	73.3	60	71	108	192
1945	80.3	124.0	65	184	46.0	63.0	73	61	89	164
1946	73.6	110.5	67	164	59.0	70.2	84	68	80	131
1947	81.1	98.4	82	146	69.0	70.2	98	68	84	123
1948	98.0	110.1	89	163	79.1	74.6	106	72	84	137
1949	87.8	102.1	86	151	90.1	81.2	111	79	77	116
1950	75.2	89.5	84	133	64.2	55.8	115	54	73	97
1951	120.9	97.5	124	145	98.7	79.6	124	77	100	145
1952	106.7	92.0	116	136	106.5	82.6	129	80	90	122
1953	83.8	91.1	92	135	78.2	62.1	126	60	73	99
1954	70.3	74.8	94	111	72.9	61.3	119	59	79	88
1955	76.0	78.4	97	116	82.4	75.6	109	73	89	103
1956	81.3	79.7	102	118	84.1	77.2	109	75	94	111
1957	73.8	82.9	89	123	92.2	96.0	96	93	93	114
1958	50.1	61.9	81	92	79.6	87.5	91	85	89	82
1959	59.0	69.4	85	103	65.0	69.1	94	67	90	93
1960	52.6	61.2	86	91	71.5	76.1	94	74	91	83
1961	61.5	64.1	96	95	77.7	80.1	97	78	99	94
1962	60.5	63.7	95	95	97.7	97.7	100	95	95	90
1963	67.4	67.4	100	100	103.3	103.3	100	100	100	100
1964	95.6	71.3	134	106	102.7	99.7	103	97	130	138
1965	112.2	70.6	159	105	133.8	131.2	102	127	156	164
1966	130.3	89.9	145	133	138.2	141.0	98	137	148	197
1967	153.2	109.4	140	162	150.9	150.2	101	145	139	225
1968	155.5	113.0	138	168	152.8	147.4	104	143	133	223
1969	177.8	119.2	149	177	165.0	155.7	106	151	141	250
1970	192.5	123.4	156	183	189.0	171.8	110	166	142	260
1971	186.2	123.3	151	183	186.2	166.3	112	161	135	247
1972	207.4	122.7	169	182	220.1	185.0	119	179	142	258

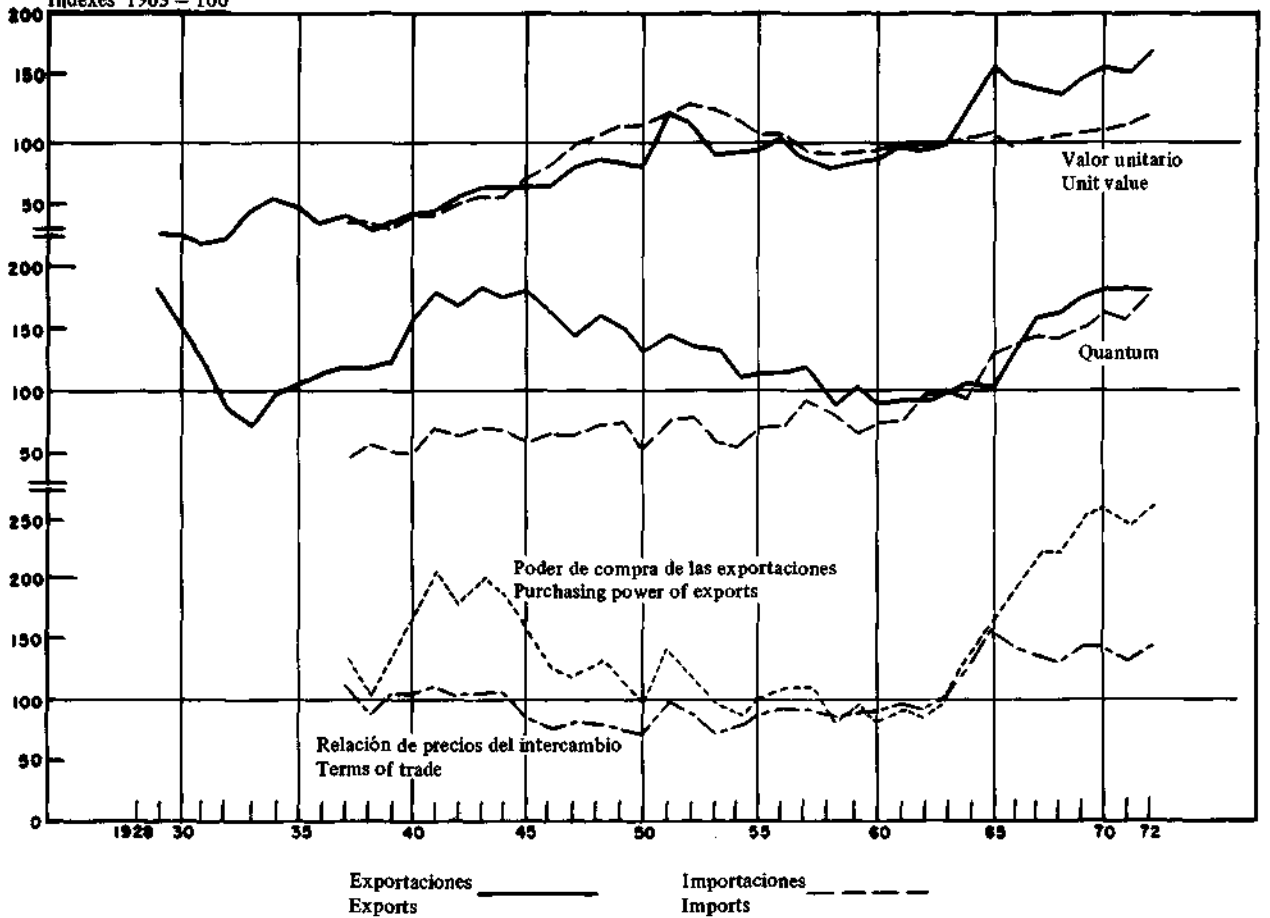
BOLIVIA: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale



Indíces 1963 = 100
Indexes 1963 = 100

Escala Natural
Natural Scale



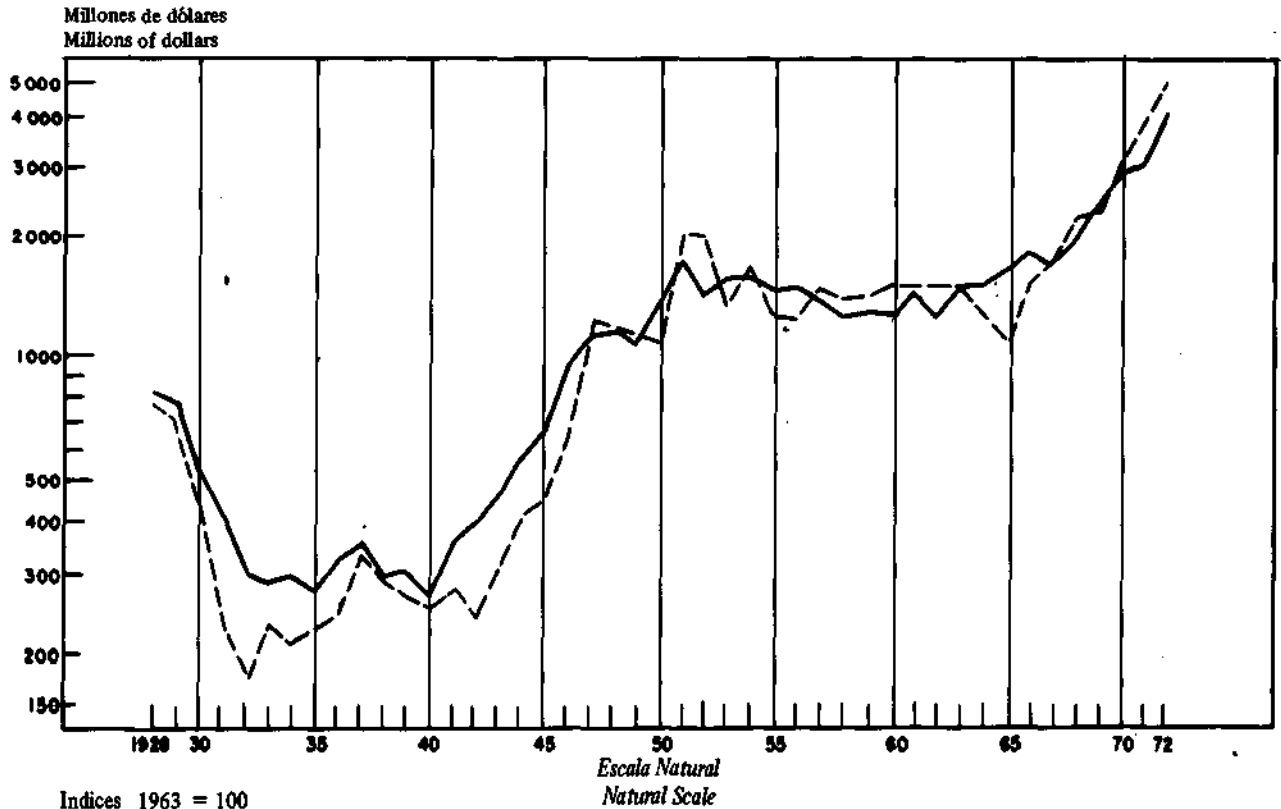
BRASIL

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes 1963 = 100)

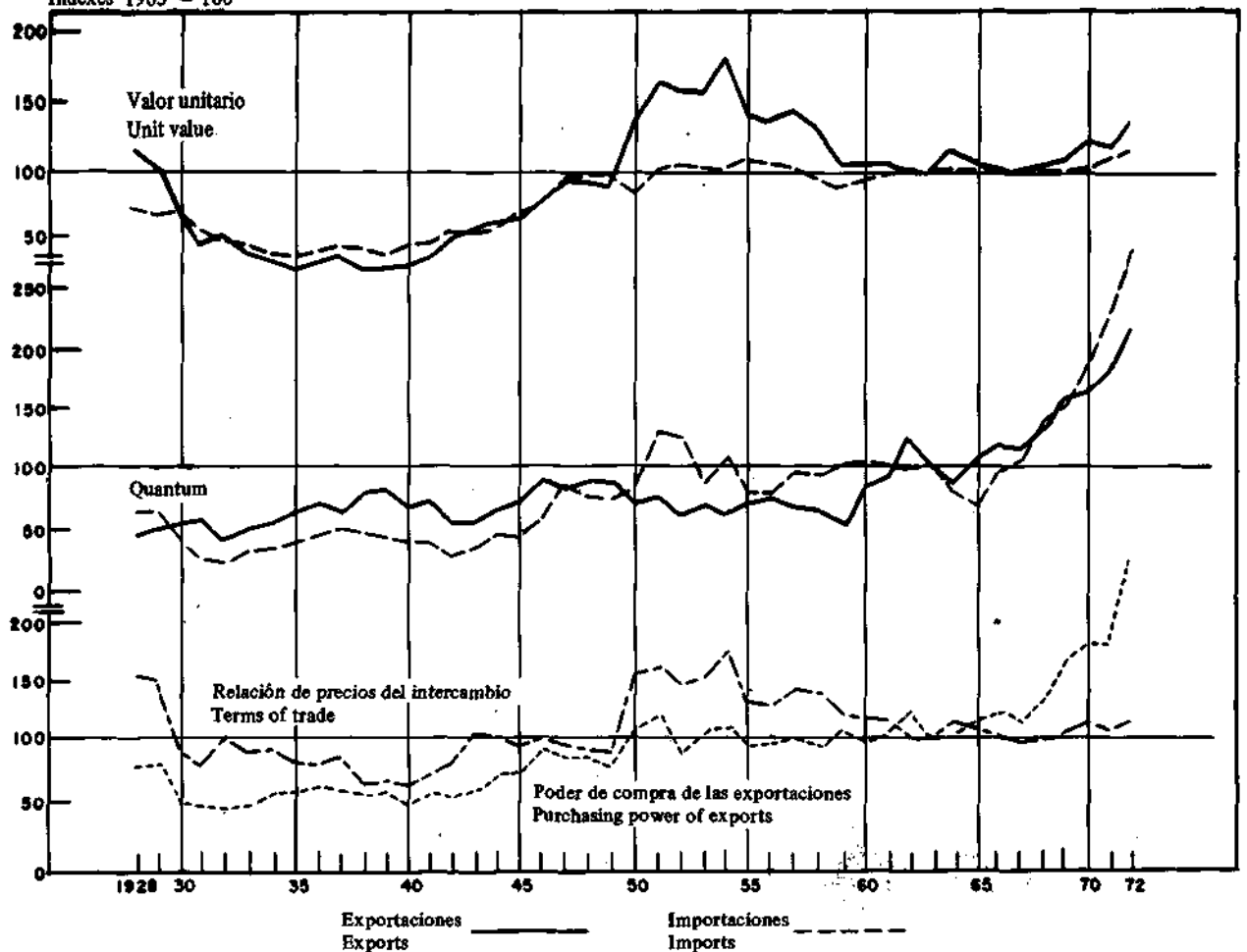
Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del intercambio Terms of trade	Poder de compra de las exportaciones Purchasing power of exports
	Valores/Values		Indices/Indexes		Valores/Values		Indices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928	803.0	686.3	117	49	747.0	1 009.5	74	.68	158	77
1929	781.0	736.8	106	52	714.0	1 020.0	70	69	151	79
1930	533.0	807.6	66	57	438.0	616.9	71	41	93	53
1931	403.0	857.4	47	61	236.0	406.9	58	27	81	49
1932	298.0	596.0	50	42	179.0	365.3	49	25	102	43
1933	290.0	725.0	40	52	232.0	527.3	44	35	91	47
1934	291.0	808.3	36	58	210.0	567.6	37	38	95	55
1935	272.0	937.9	29	67	226.0	645.7	35	43	83	56
1936	322.0	1 038.7	31	74	247.0	650.0	38	44	82	61
1937	350.0	945.9	37	67	335.0	797.6	42	54	88	59
1938	296.0	1 138.5	26	81	295.0	737.5	40	50	65	53
1939	305.0	1 173.1	26	83	261.0	686.8	38	46	68	56
1940	263.0	974.1	27	69	250.0	609.8	41	41	66	46
1941	358.0	1 052.9	34	75	278.0	604.3	46	41	74	56
1942	400.0	800.0	50	57	238.0	440.7	54	30	93	53
1943	466.0	817.5	57	58	317.0	576.4	55	39	104	60
1944	575.0	958.3	60	68	415.0	715.5	58	48	103	70
1945	655.0	1 039.7	63	74	446.0	696.9	64	47	98	73
1946	972.0	1 278.9	76	91	674.0	886.8	76	60	100	91
1947	1 131.0	1 203.2	94	86	1 217.0	1 281.1	95	86	99	85
1948	1 172.7	1 261.0	93	90	1 133.6	1 146.4	99	77	94	85
1949	1 089.3	1 223.9	89	87	1 115.1	1 117.6	100	75	89	77
1950	1 346.6	990.1	136	70	1 096.8	1 263.3	87	85	156	109
1951	1 757.4	1 071.6	164	76	2 008.7	1 968.8	102	132	161	122
1952	1 408.8	897.3	157	64	2 008.2	1 865.2	108	126	145	93
1953	1 539.3	980.4	157	70	1 317.5	1 283.6	103	86	152	106
1954	1 561.8	867.7	180	62	1 626.5	1 574.4	103	106	175	109
1955	1 423.2	995.2	143	71	1 303.8	1 188.4	110	80	130	92
1956	1 482.0	1 073.9	138	76	1 232.3	1 155.1	107	78	129	98
1957	1 391.6	980.0	142	70	1 485.8	1 465.4	101	99	141	99
1958	1 243.0	941.7	132	67	1 352.4	1 412.8	96	95	138	92
1959	1 282.0	1 198.1	107	85	1 374.2	1 521.8	90	102	119	101
1960	1 268.8	1 174.8	108	84	1 461.6	1 564.6	93	105	116	97
1961	1 403.0	1 299.1	108	92	1 459.1	1 514.4	96	102	113	104
1962	1 214.2	1 214.2	100	121	1 475.0	1 482.2	100	100	100	121
1963	1 406.5	1 406.5	100	100	1 486.8	1 486.8	100	100	100	100
1964	1 429.8	1 222.1	117	87	1 263.5	1 236.4	102	83	115	100
1965	1 595.5	1 463.8	109	104	1 096.4	1 091.8	101	73	108	112
1966	1 741.4	1 674.4	104	119	1 496.2	1 457.0	103	98	101	120
1967	1 654.0	1 654.0	100	118	1 667.4	1 625.1	103	109	97	114
1968	1 881.3	1 844.4	102	131	2 131.9	2 069.1	103	139	99	130
1969	2 311.2	2 180.3	106	155	2 264.7	2 247.1	101	151	105	163
1970	2 738.9	2 288.2	120	163	2 849.2	2 739.4	104	184	115	178
1971	2 903.9	2 512.0	116	179	3 700.0	3 363.6	110	226	105	179
1972	3 980.0	2 970.1	134	211	4 800.0	4 067.8	118	274	114	241

BRASIL: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale



Índices 1963 = 100
Indexes 1963 = 100



COLOMBIA

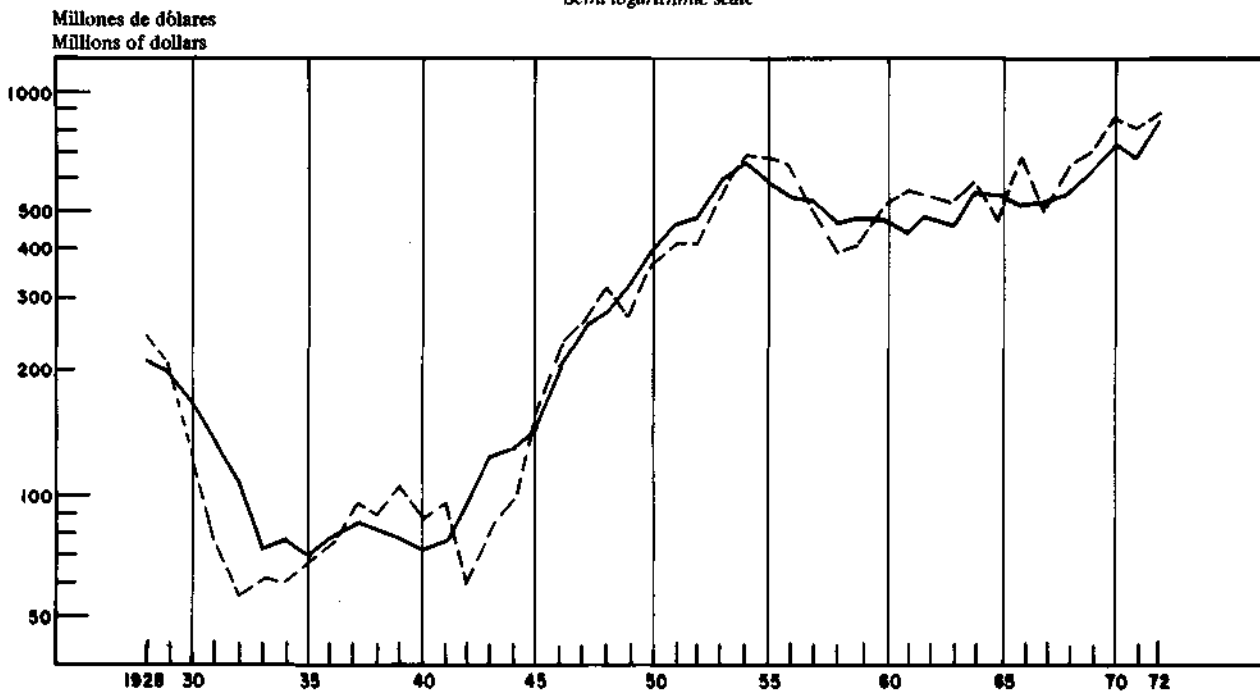
VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars: indexes 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del intercambio Terms of trade	Poder de compra de las exportaciones Purchasing power of exports
	Valores/Values		Índices/Indexes		Valores/Values		Índices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum		
1928	218.0	218.0	100	49	239.0	385.5	62	76	161	79
1929	201.0	228.4	88	51	208.0	330.2	63	65	140	71
1930	172.0	249.3	69	56	116.0	173.1	67	34	103	58
1931	132.0	216.4	61	49	76.0	146.2	52	29	117	57
1932	107.0	222.9	48	50	56.0	119.1	47	24	102	51
1933	74.0	224.2	33	50	62.0	167.6	37	33	89	45
1934	78.0	236.4	33	53	60.0	206.9	29	41	114	60
1935	70.0	259.3	27	58	68.0	226.7	30	45	90	52
1936	78.0	288.9	27	65	77.0	256.7	30	51	90	59
1937	86.0	286.7	30	64	96.0	300.0	32	59	94	60
1938	81.0	300.0	27	67	89.0	278.1	32	55	84	56
1939	78.0	288.9	27	65	105.0	338.7	31	67	87	57
1940	71.0	308.7	23	69	85.0	236.1	36	47	64	44
1941	76.0	237.5	32	53	97.0	248.7	39	49	82	43
1942	98.0	257.9	38	58	60.0	133.3	45	26	84	49
1943	125.0	328.9	38	74	84.0	158.5	53	31	72	53
1944	130.0	213.1	61	48	98.0	188.5	52	37	117	56
1945	141.0	352.5	40	79	161.0	298.1	54	59	74	58
1946	201.0	365.5	55	82	230.0	371.0	62	73	89	73
1947	255.0	354.2	72	79	365.0	500.0	73	99	99	78
1948	277.4	355.6	78	80	323.7	404.8	80	80	98	78
1949	321.0	356.7	90	80	264.6	324.7	81	64	111	89
1950	395.6	314.0	126	70	364.7	433.5	84	86	150	105
1951	463.3	340.7	136	76	419.0	404.4	104	80	131	100
1952	473.3	348.0	136	78	415.4	422.9	98	84	139	108
1953	596.1	441.6	135	99	546.7	588.7	93	116	145	144
1954	657.1	388.8	169	87	671.8	668.6	100	132	169	147
1955	583.9	389.3	150	87	669.3	658.7	102	130	147	128
1956	537.0	355.6	151	80	657.2	612.2	107	121	141	113
1957	511.1	338.5	151	76	482.6	443.4	109	88	139	106
1958	460.7	368.6	125	83	399.9	369.5	108	73	116	96
1959	473.0	433.9	109	97	415.6	418.4	99	83	110	107
1960	464.6	422.4	110	95	518.6	535.0	97	106	113	107
1961	434.5	402.3	108	90	557.1	561.4	99	111	109	98
1962	463.3	458.7	101	103	540.4	542.6	100	107	101	104
1963	446.1	446.1	100	100	506.0	506.0	100	100	100	100
1964	548.1	460.6	119	103	586.3	586.0	100	116	119	123
1965	539.1	477.1	113	107	453.5	449.0	101	89	112	120
1966	507.6	474.4	107	106	674.3	661.1	102	131	105	111
1967	509.9	509.9	100	114	496.9	487.2	102	96	98	112
1968	558.3	547.4	102	123	643.3	624.6	103	123	99	122
1969	607.5	599.1	101	134	686.0	653.3	105	129	96	129
1970	731.6	584.3	125	131	844.0	781.5	108	154	116	152
1971	664.8	590.9	113	133	800.0	714.3	112	141	101	134
1972	823.0	674.6	122	151	878.0	737.8	119	146	103	156

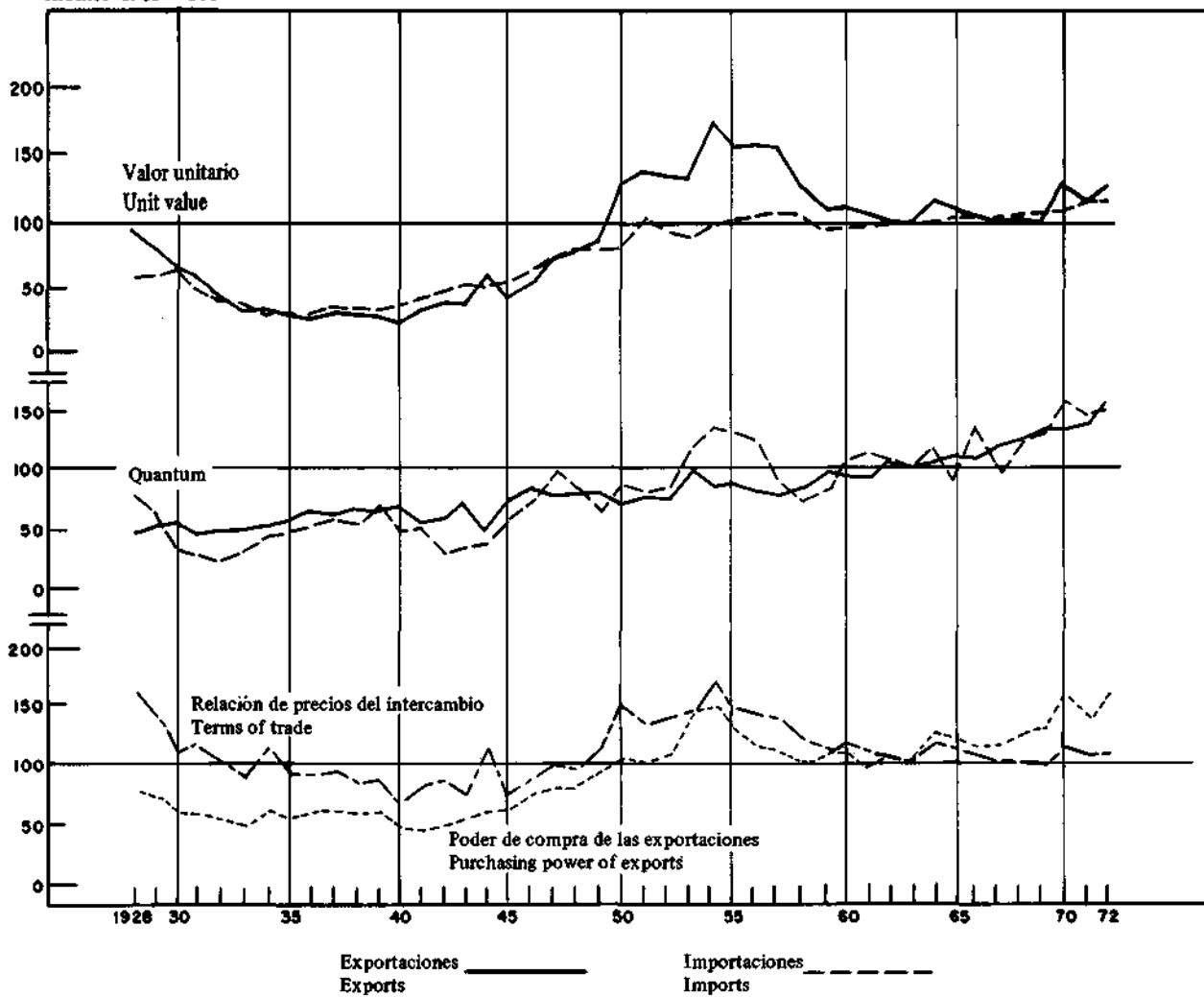
COLOMBIA: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale



Indices 1963 = 100
Indexes 1963 = 100

Escala Natural
Natural Scale



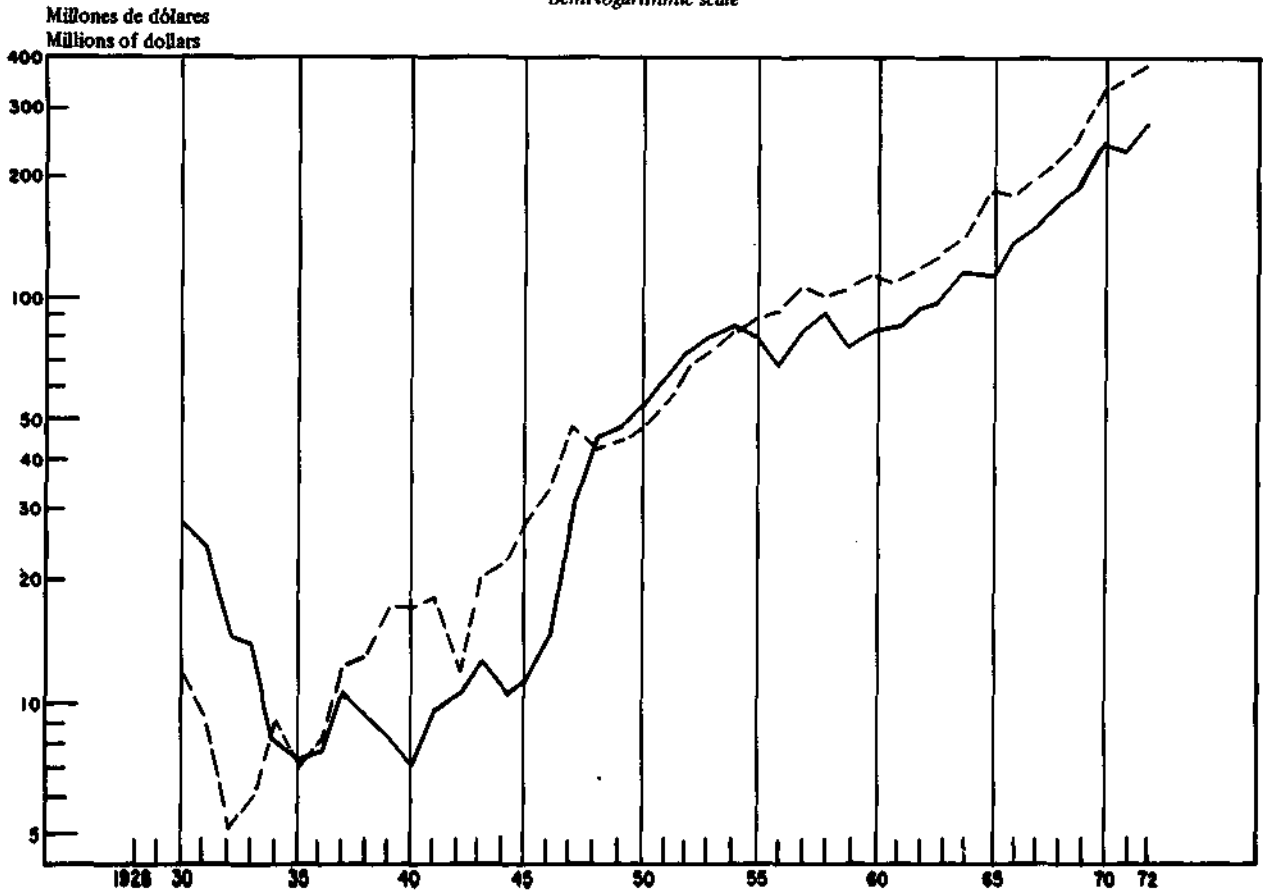
COSTA RICA

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Indices/Indexes		Valores/Values		Indices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum		
1928										
1929										
1930	27.5				11.0					
1931	24.1				9.0					
1932	14.4				5.0					
1933	14.0				6.0					
1934	8.2				9.0					
1935	7.3				7.0					
1936	7.8				8.0					
1937	10.8	48.4	22	51	12.0	31.0	39	25	56	29
1938	9.3	44.6	21	47	13.0	34.7	38	28	55	26
1939	8.3	39.9	22	42	17.0	44.6	38	36	58	24
1940	7.0	33.2	21	35	17.0	38.4	44	31	48	17
1941	9.8	40.8	24	43	18.0	37.1	48	30	50	22
1942	10.2	37.0	28	39	12.0	24.8	48	20	58	23
1943	12.2	39.9	31	42	20.0	32.2	62	26	50	21
1944	10.4	33.2	31	35	22.0	34.7	63	28	49	17
1945	11.5	35.1	33	37	27.0	38.4	70	31	47	17
1946	14.3	34.2	42	36	33.0	44.6	74	36	57	21
1947	31.0	45.6	68	48	48.0	54.5	88	44	77	37
1948	45.6	58.5	78	62	42.3	42.1	100	34	78	48
1949	46.5	55.4	84	58	43.4	45.5	95	37	88	51
1950	53.7	52.6	102	55	46.0	51.4	89	42	115	63
1951	63.4	52.8	120	56	55.7	57.8	96	47	125	70
1952	73.3	64.9	113	68	67.9	67.4	101	54	112	76
1953	80.1	64.1	125	68	73.7	79.4	93	64	134	91
1954	84.1	58.8	143	62	80.6	83.1	97	67	147	91
1955	80.5	61.5	131	65	87.5	89.6	98	72	134	87
1956	66.7	47.0	142	50	91.2	91.8	99	74	143	72
1957	82.3	62.3	132	66	102.8	101.5	101	82	131	86
1958	90.8	81.1	112	85	99.3	101.2	98	82	114	97
1959	75.5	74.0	102	78	102.6	103.5	99	84	103	80
1960	81.9	85.3	96	91	110.4	113.6	97	92	99	90
1961	83.3	88.6	94	90	107.2	109.5	98	88	96	86
1962	92.0	95.8	96	101	113.3	114.9	99	93	97	98
1963	94.9	94.9	100	100	123.8	123.8	100	100	100	100
1964	112.7	105.3	107	111	138.6	143.3	97	116	110	122
1965	110.7	107.5	103	113	178.2	184.3	97	149	106	120
1966	134.0	131.4	102	138	178.5	185.3	96	150	106	146
1967	142.6	145.5	98	153	190.7	190.6	100	154	98	150
1968	169.6	176.7	96	186	213.9	213.9	100	173	96	179
1969	188.4	192.2	98	203	245.1	239.6	102	194	96	195
1970	231.2	201.0	115	212	316.7	304.5	104	246	111	235
1971	225.4	218.8	103	231	349.7	325.6	107	263	96	222
1972	263.6	258.4	102	272	366.5	339.4	108	274	94	256

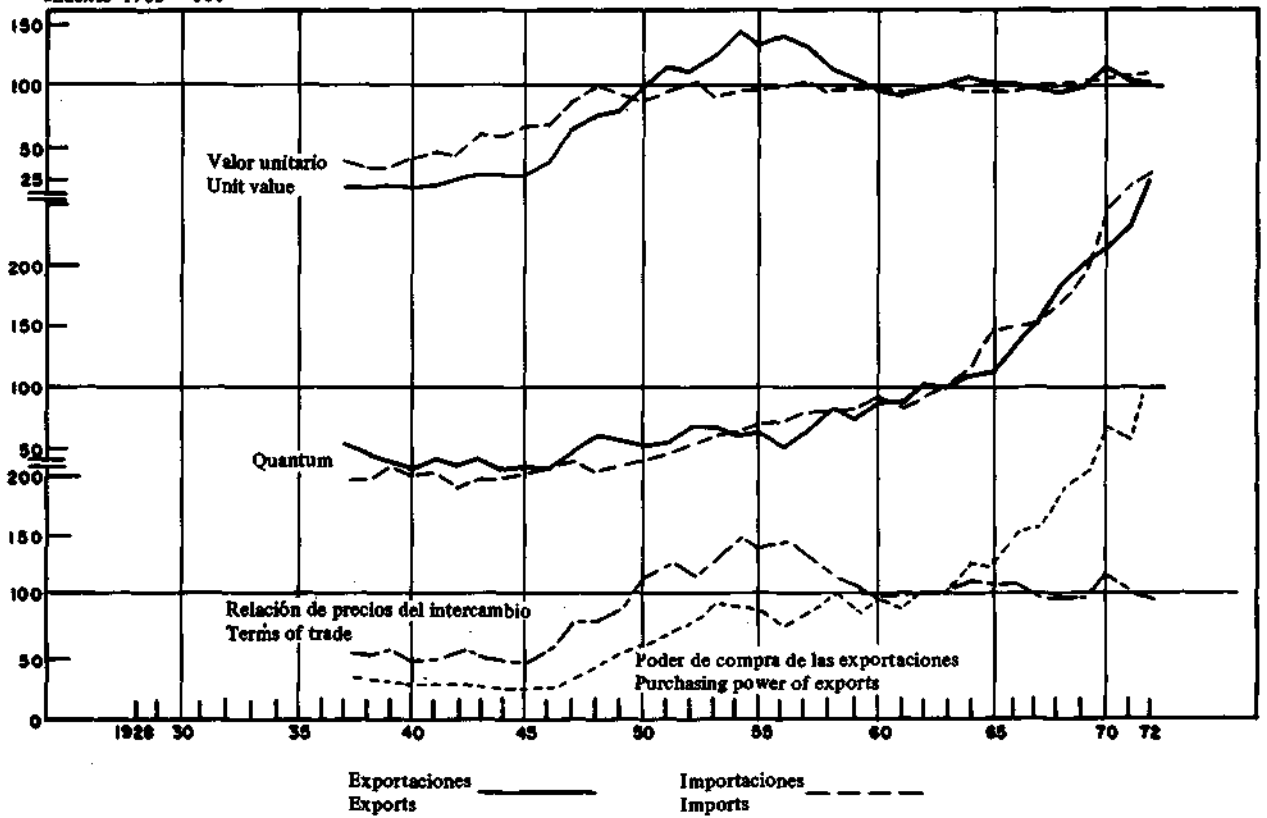
COSTA RICA: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale



Indices 1963 = 100
 Indexes 1963 = 100

Escala Natural
Natural Scale



CUBA

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

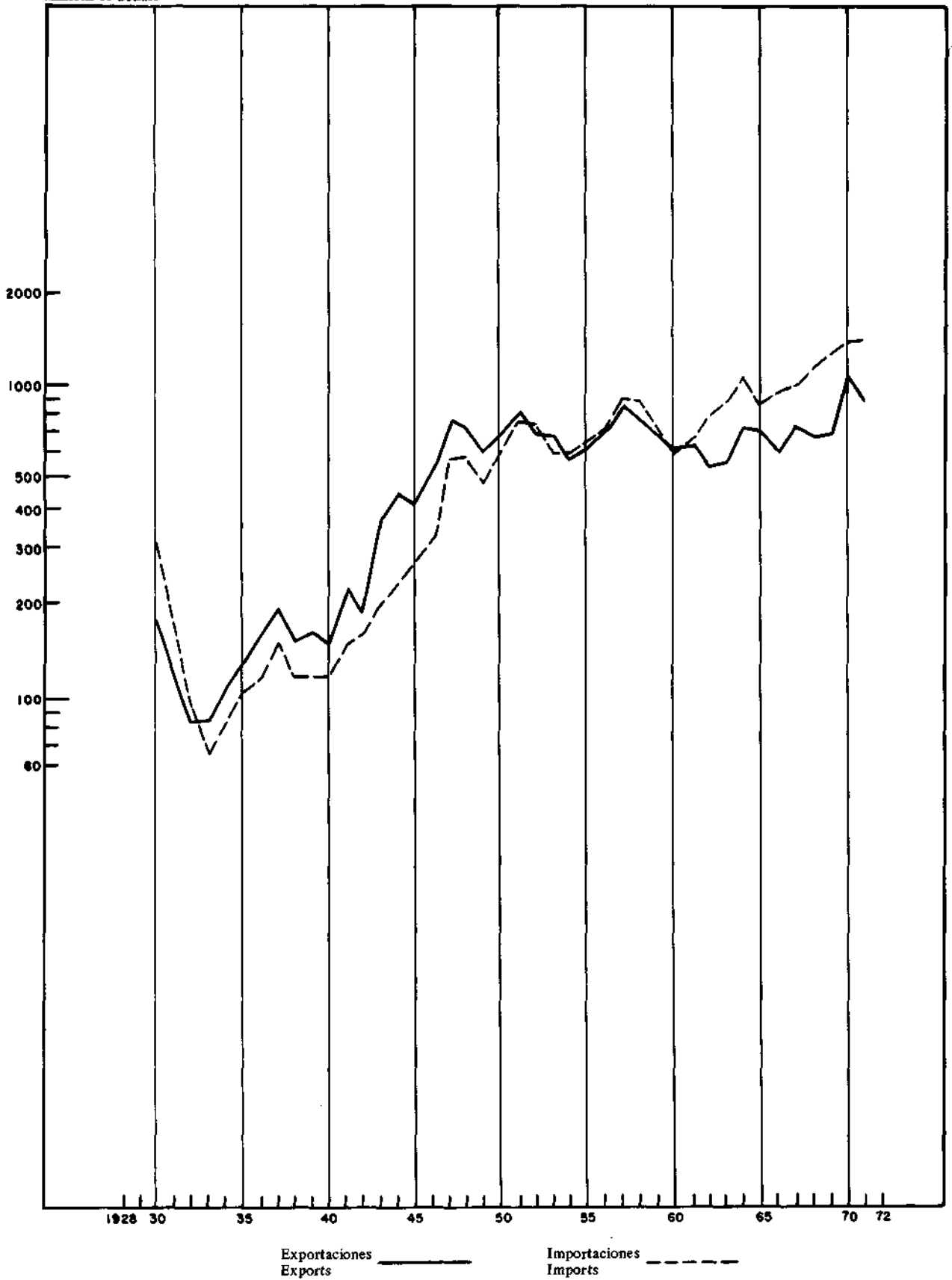
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Índices/Indexes		Valores/Values		Índices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928										
1929										
1930	167.0				309.0					
1931	119.0				151.0					
1932	81.0				96.0					
1933	84.0				65.0					
1934	108.0				83.0					
1935	128.0				108.0					
1936	155.0				115.0					
1937	188.0				147.0					
1938	146.0				119.0					
1939	159.0				119.0					
1940	141.0				116.0					
1941	217.0				145.0					
1942	182.0				159.0					
1943	352.0				191.0					
1944	433.0				225.0					
1945	410.0				257.0					
1946	534.0				324.0					
1947	773.0				562.0					
1948	723.9				569.3					
1949	593.3				487.0					
1950	667.5				607.7					
1951	806.0				753.9					
1952	693.8				744.9					
1953	674.5				590.7					
1954	562.5				598.9					
1955	610.8				633.1					
1956	694.5				714.0					
1957	844.7				894.2					
1958	763.2				888.0					
1959	675.0				740.0					
1960	608.4				579.9					
1961	626.4				638.7					
1962	522.3				759.3					
1963	545.6				867.2					
1964	714.4				1 018.8					
1965	690.6				866.1					
1966	597.8				925.6					
1967	705.0				999.1					
1968	651.4				1 102.3					
1969	671.1				1 221.7					
1970	1 046.1				1 311.0					
1971	858.5				1 385.3					
1972										

CUBA: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale

Millones de dólares
Millions of dollars



CHILE

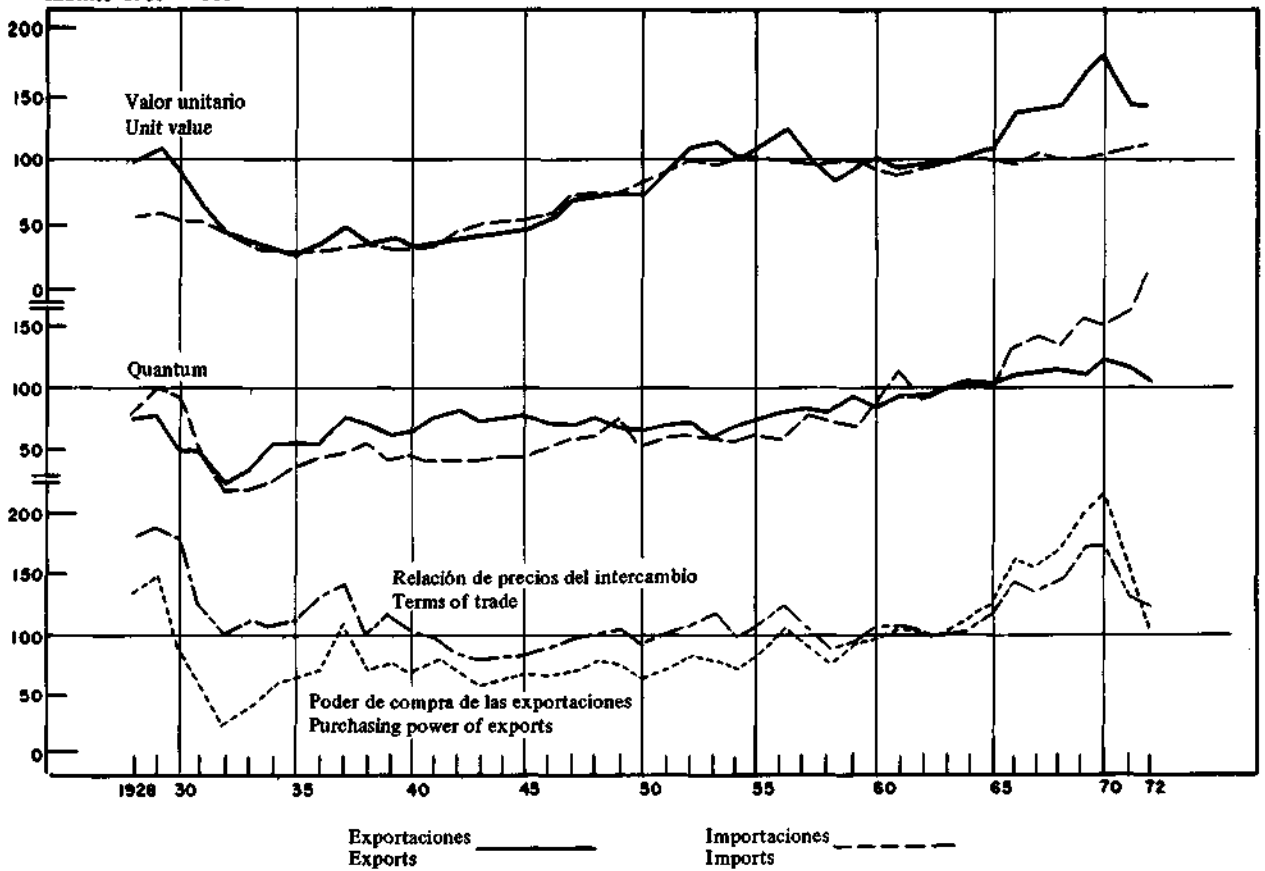
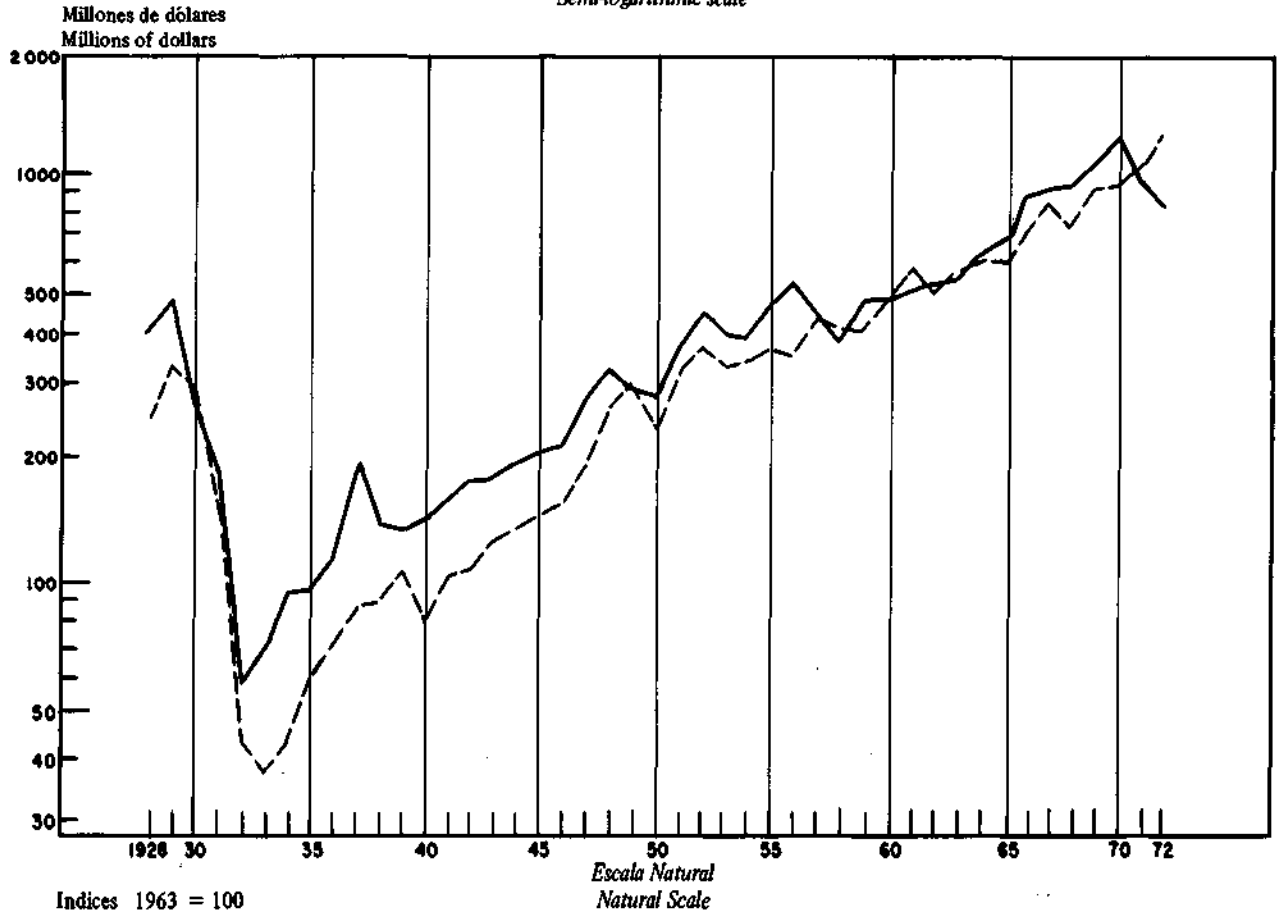
VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Indices/Indexes		Valores/Values		Indices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928	405.0	405.0	100	75	247.0	441.1	56	79	179	134
1929	479.0	432.0	111	80	333.0	555.0	60	100	185	148
1930	277.0	280.0	99	52	288.0	514.3	56	92	177	92
1931	173.0	258.0	67	48	145.0	268.5	54	48	124	60
1932	58.0	123.0	47	23	44.0	95.7	46	17	102	23
1933	69.0	177.0	39	33	38.0	108.6	35	19	111	37
1934	95.0	288.0	33	53	44.0	141.9	31	25	106	56
1935	96.0	291.0	33	54	61.0	210.3	29	38	114	62
1936	113.0	290.0	39	54	72.0	240.0	30	43	130	70
1937	193.0	411.0	47	76	88.0	266.7	33	48	142	108
1938	139.0	386.0	36	71	89.0	247.2	36	44	100	71
1939	136.0	349.0	39	64	103.0	312.1	33	56	118	76
1940	140.0	378.0	37	70	85.0	236.1	36	42	103	72
1941	159.0	418.0	38	77	104.0	273.7	38	49	100	77
1942	178.0	445.0	40	82	108.0	229.8	47	41	85	70
1943	179.0	407.0	44	75	128.0	232.7	55	42	80	60
1944	195.0	424.0	46	78	131.0	233.9	56	42	82	64
1945	205.0	427.0	48	79	144.0	248.3	58	45	83	66
1946	217.0	388.0	56	72	156.0	251.6	62	45	90	65
1947	279.0	388.0	72	72	197.0	262.7	75	47	96	69
1948	328.8	427.0	77	79	269.1	344.1	78	62	99	78
1949	296.1	384.5	77	71	303.8	419.3	72	75	107	76
1950	283.2	372.6	76	69	247.3	306.5	81	55	94	65
1951	371.3	382.8	97	71	328.5	345.5	95	62	102	72
1952	454.7	398.9	114	74	369.8	350.9	105	63	109	81
1953	409.6	347.1	118	64	334.7	337.9	99	61	119	76
1954	400.2	388.5	103	72	343.1	331.0	104	59	99	71
1955	475.1	409.6	116	76	376.3	358.3	105	64	110	84
1956	544.4	450.7	128	83	353.5	345.2	102	62	125	104
1957	458.2	458.2	100	85	441.4	450.6	98	81	102	87
1958	388.5	441.5	88	81	414.5	416.8	99	75	89	72
1959	496.8	512.2	97	95	413.1	396.7	104	71	93	88
1960	490.0	471.2	104	87	499.7	513.0	97	92	107	93
1961	508.1	523.8	97	97	590.5	650.7	91	117	107	104
1962	532.1	532.1	100	98	511.6	523.7	98	94	102	100
1963	542.0	542.0	100	100	557.5	557.5	100	100	100	100
1964	625.8	596.0	105	110	607.2	590.3	103	106	102	112
1965	687.9	587.9	117	108	603.7	594.2	102	107	115	124
1966	880.3	624.3	141	115	755.3	756.6	100	136	141	162
1967	913.1	629.7	145	116	868.3	801.6	108	144	134	155
1968	940.8	635.7	148	117	742.7	719.8	103	129	144	168
1969	1 075.4	620.6	173	115	906.9	888.7	102	159	170	196
1970	1 253.4	674.6	186	125	930.8	859.6	108	154	172	215
1971	962.3	655.5	147	121	1 026.0	916.1	112	164	131	159
1972	846.8	580.0	146	107	1 268.1	1 083.8	117	194	125	114

CHILE: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale



ECUADOR

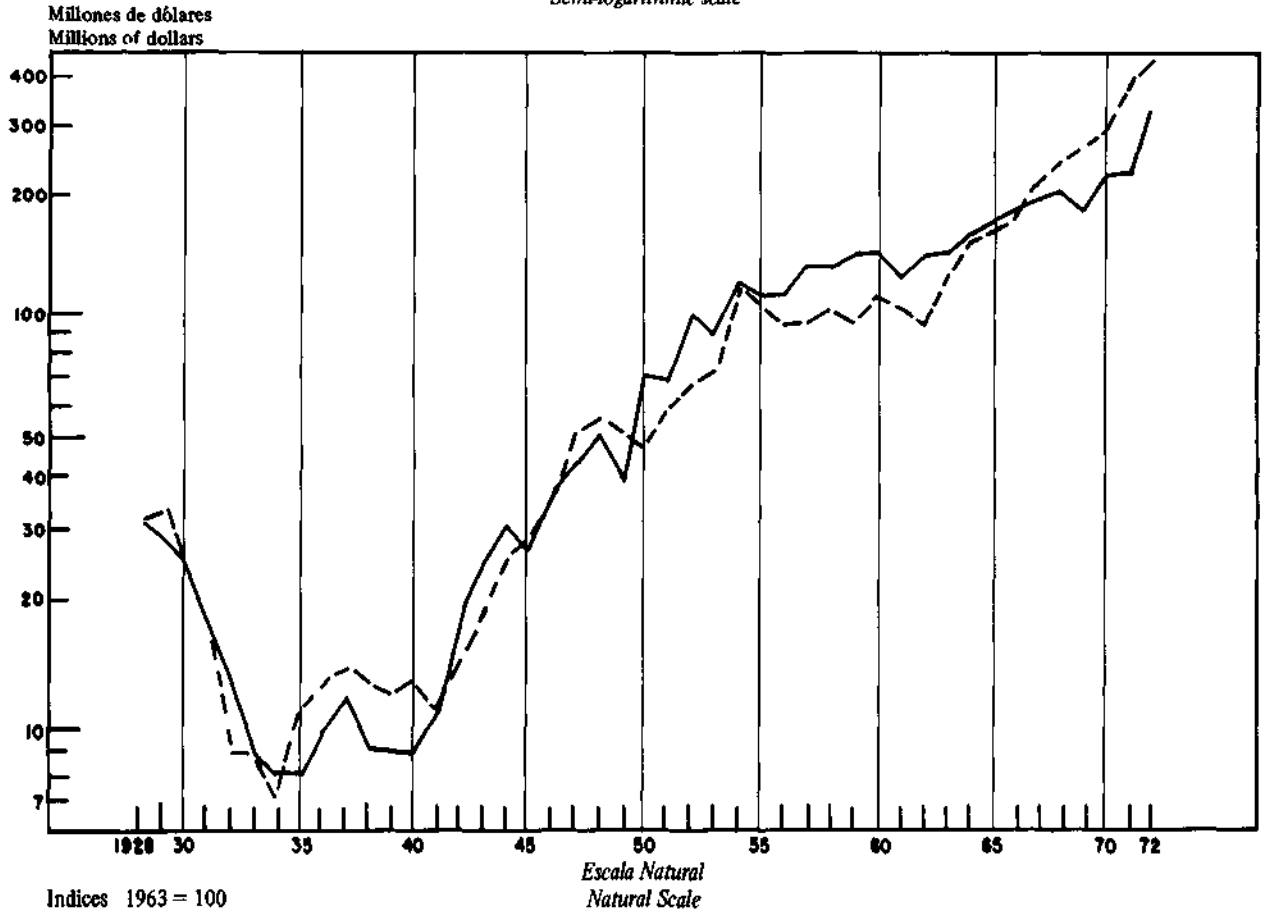
VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

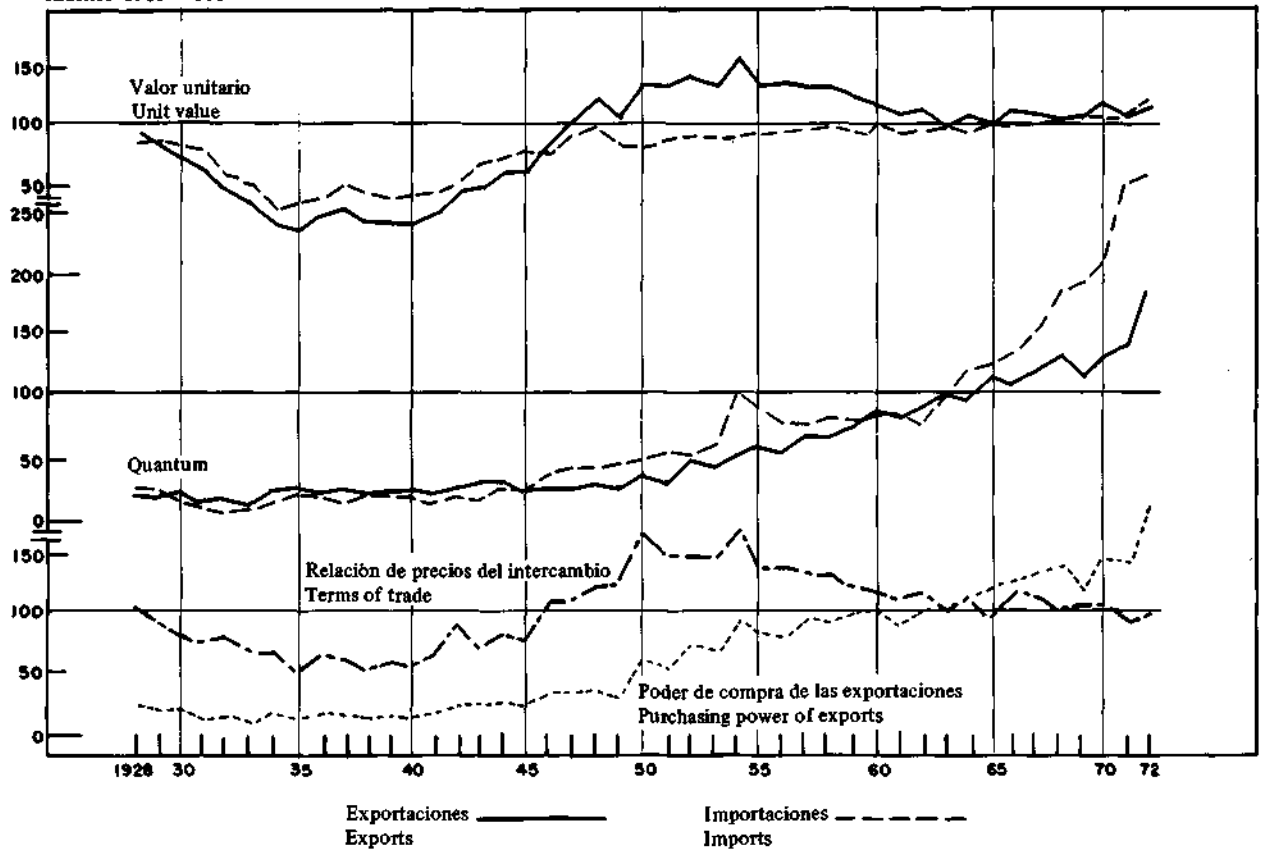
Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del intercambio Terms of trade	Poder de compra de las exportaciones Purchasing power of exports
	Valores/Values		Indices/Indexes		Valores/Values		Indices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928	32.0	34.8	92	23	32.0	37.6	85	29	108	25
1929	29.0	34.5	84	23	33.0	37.5	88	29	95	22
1930	25.0	35.2	71	24	25.0	29.4	85	23	84	20
1931	17.0	27.4	62	18	17.0	20.5	83	16	75	14
1932	13.0	27.7	47	19	9.0	15.3	59	12	80	15
1933	9.0	25.7	35	17	9.0	17.3	52	13	67	11
1934	8.0	38.1	21	26	7.0	22.6	31	18	68	18
1935	8.0	42.1	19	28	11.0	29.7	37	23	51	14
1936	10.0	37.0	27	25	13.0	32.5	40	25	68	17
1937	12.0	38.7	31	26	14.0	27.5	51	21	61	16
1938	9.0	37.5	24	25	13.0	29.5	44	23	55	14
1939	9.0	37.5	24	25	12.0	29.3	41	23	59	15
1940	9.0	37.5	24	25	13.0	30.2	43	23	56	14
1941	11.0	35.5	31	24	11.0	23.9	46	19	67	16
1942	19.0	40.4	47	27	15.0	28.8	52	22	90	24
1943	26.0	50.0	52	34	18.0	25.7	70	20	74	25
1944	31.0	50.8	61	34	26.0	34.7	75	27	81	28
1945	27.0	43.5	62	29	28.0	35.4	79	27	78	23
1946	38.0	43.7	87	29	36.0	46.2	78	36	112	32
1947	44.0	41.9	105	28	51.0	54.3	94	42	112	31
1948	52.8	42.6	124	29	57.2	57.5	100	45	124	36
1949	41.7	38.6	108	26	53.0	62.0	85	48	127	33
1950	74.0	54.4	136	37	48.1	59.0	82	46	166	61
1951	70.5	53.0	133	36	60.7	67.7	90	53	148	53
1952	101.7	73.7	138	50	68.5	73.2	94	57	147	74
1953	92.3	68.9	134	46	74.1	81.7	91	63	147	68
1954	124.5	78.3	159	53	120.7	131.8	92	102	173	92
1955	113.8	87.5	130	59	108.0	115.4	94	90	138	81
1956	115.6	86.9	133	58	96.3	99.4	97	77	137	79
1957	135.3	102.5	132	69	97.8	98.4	99	76	133	92
1958	135.3	102.5	132	69	103.5	105.0	99	81	133	92
1959	143.8	117.9	122	79	97.3	99.6	98	77	124	98
1960	147.6	126.2	117	85	115.0	113.6	101	88	116	99
1961	126.9	118.6	107	80	106.4	111.5	95	86	113	90
1962	142.8	128.6	111	86	96.2	99.9	96	77	116	100
1963	148.7	148.7	100	100	128.9	128.9	100	100	100	100
1964	161.7	147.0	110	99	151.9	155.0	98	120	112	111
1965	178.2	176.4	101	119	164.5	161.2	102	125	99	118
1966	184.8	160.7	115	108	174.1	173.5	100	135	115	124
1967	200.1	182.4	110	123	214.2	206.5	104	160	106	130
1968	210.7	201.1	105	135	244.5	235.8	104	183	101	136
1969	188.1	174.2	108	117	267.0	248.6	107	193	101	118
1970	232.5	194.9	119	131	296.0	271.6	109	211	109	143
1971	232.1	215.9	108	145	399.0	353.1	113	274	96	139
1972	323.2	278.6	116	187	430.9	359.1	120	279	97	181

ECUADOR: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale



Indices 1963 = 100
Indexes 1963 = 100



EL SALVADOR

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

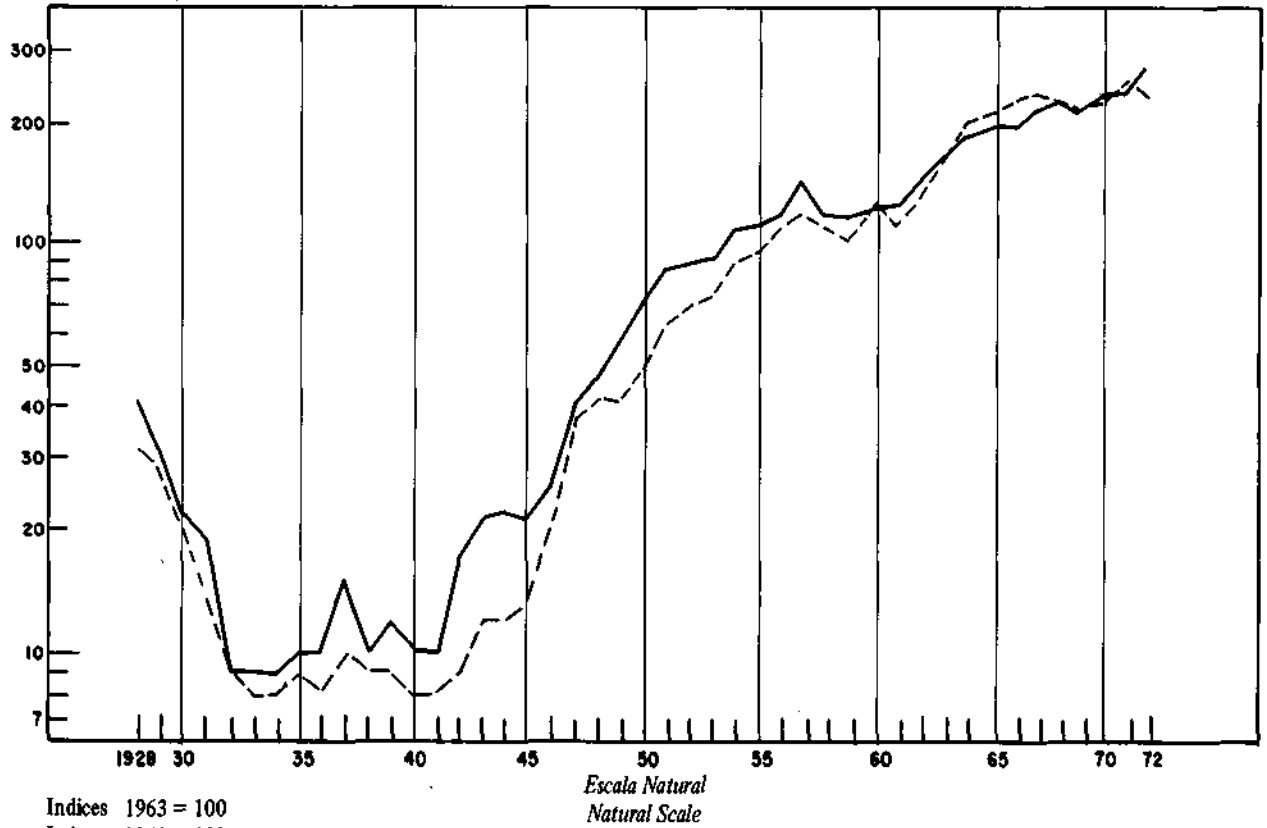
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Índices/Indexes		Valores/Values		Índices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928	41.0	43.1	95	28	32.0	39.5	81	26	117	33
1929	31.0	38.5	81	25	29.0	43.3	67	29	121	30
1930	22.0	47.7	46	31	20.0	24.7	81	16	57	18
1931	19.0	46.1	41	30	12.0	20.0	60	13	68	20
1932	9.0	32.3	28	21	9.0	17.6	51	12	55	12
1933	9.0	46.1	28	30	8.0	21.6	37	14	76	23
1934	9.0	38.5	23	25	8.0	27.6	29	18	79	20
1935	10.0	36.9	27	24	9.0	23.1	39	15	69	17
1936	10.0	43.1	23	28	8.0	22.2	36	15	64	18
1937	15.0	56.9	26	37	10.0	26.3	38	17	68	25
1938	10.0	43.1	23	28	9.0	22.0	41	14	56	16
1939	12.0	50.8	24	33	9.0	23.7	38	16	63	21
1940	10.0	23.1	43	15	8.0	21.6	37	14	116	17
1941	10.0	36.9	27	24	8.0	23.5	34	16	79	19
1942	17.0	46.1	37	30	9.0	22.5	40	15	93	28
1943	21.0	50.8	41	33	12.0	23.5	51	16	80	26
1944	22.0	53.8	41	35	12.0	25.0	48	16	85	30
1945	21.0	47.7	44	31	13.0	27.7	47	18	94	29
1946	25.0	41.5	60	27	21.0	29.6	71	19	85	23
1947	40.0	55.4	72	36	37.0	43.0	86	28	84	30
1948	45.0	56.2	80	37	41.4	43.8	95	29	84	31
1949	54.1	64.4	84	42	40.6	44.6	91	29	92	39
1950	68.4	61.6	111	40	48.3	57.6	84	38	132	53
1951	84.7	58.4	145	38	62.8	68.3	92	45	158	60
1952	87.3	61.0	143	40	69.1	72.8	95	48	151	60
1953	88.8	61.2	145	40	72.3	76.9	94	51	154	62
1954	105.0	58.7	179	38	86.7	94.3	92	62	195	74
1955	106.9	66.8	160	43	91.9	98.8	93	65	172	74
1956	112.7	68.3	165	44	104.7	110.2	95	73	174	77
1957	138.5	85.5	162	56	115.0	119.8	96	79	169	95
1958	116.0	86.6	134	56	108.1	112.6	96	74	140	78
1959	113.4	98.6	115	64	99.5	107.0	93	71	124	79
1960	116.8	103.7	113	67	122.4	132.4	92	87	123	82
1961	119.1	111.4	107	72	108.7	114.1	95	75	113	81
1962	136.3	134.2	102	87	124.8	130.2	96	86	106	92
1963	153.8	153.8	100	100	151.7	151.7	100	100	100	100
1964	178.1	167.4	106	109	191.1	190.4	100	126	106	116
1965	188.7	168.6	112	110	200.6	209.2	96	138	117	129
1966	188.9	170.2	111	111	220.0	230.8	95	152	117	130
1967	207.2	191.9	108	125	223.9	229.5	98	151	110	138
1968	211.7	199.7	106	130	213.5	225.4	95	149	112	146
1969	202.1	192.5	105	125	209.3	220.7	95	145	111	139
1970	228.3	174.3	131	113	213.6	217.0	98	143	134	151
1971	228.3	175.6	130	114	249.4	251.9	99	166	131	149
1972	271.0	199.3	136	130	213.0	210.9	101	139	135	176

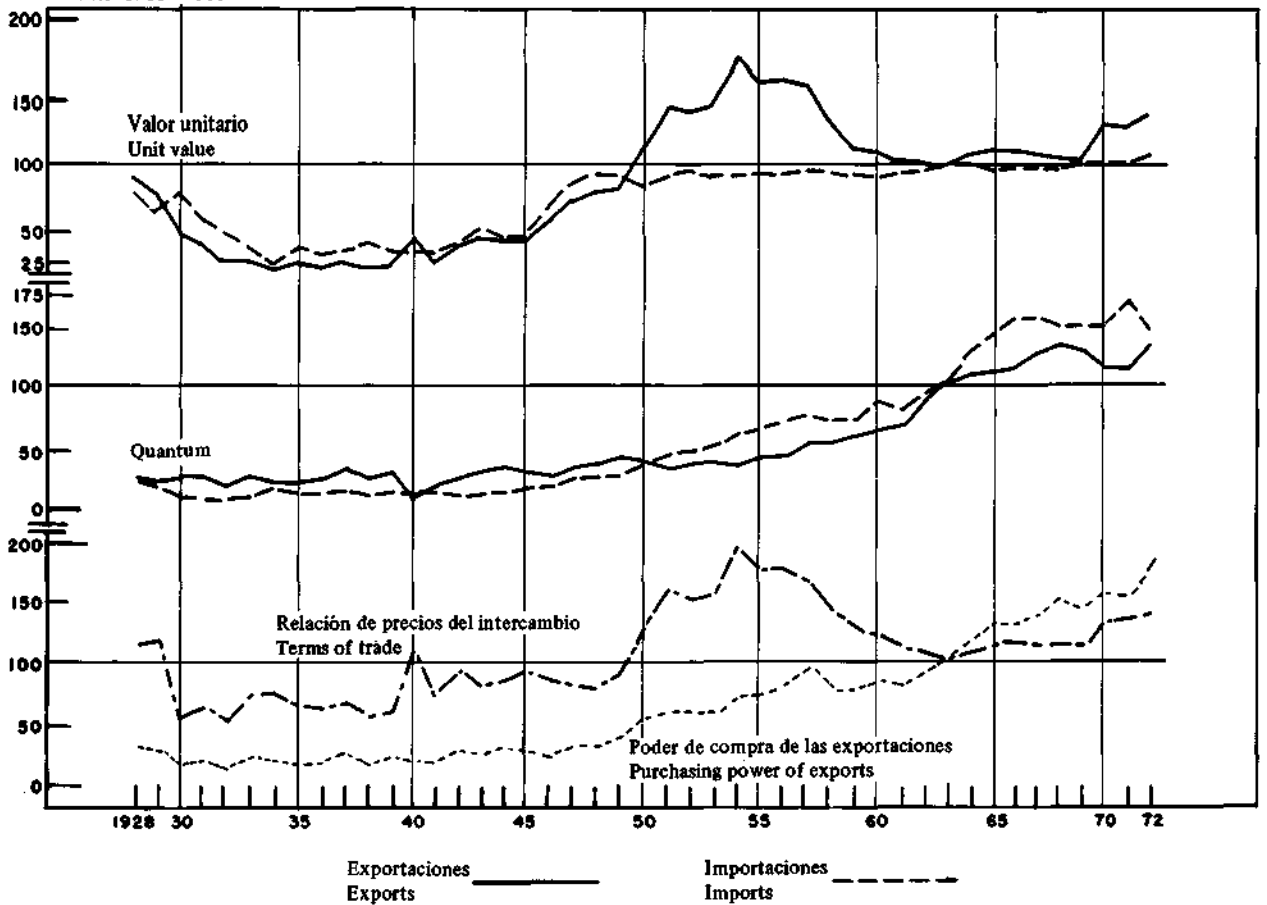
EL SALVADOR: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale

Millones de dólares
Millions of dollars



Indices 1963 = 100
Indexes 1963 = 100



GUATEMALA

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

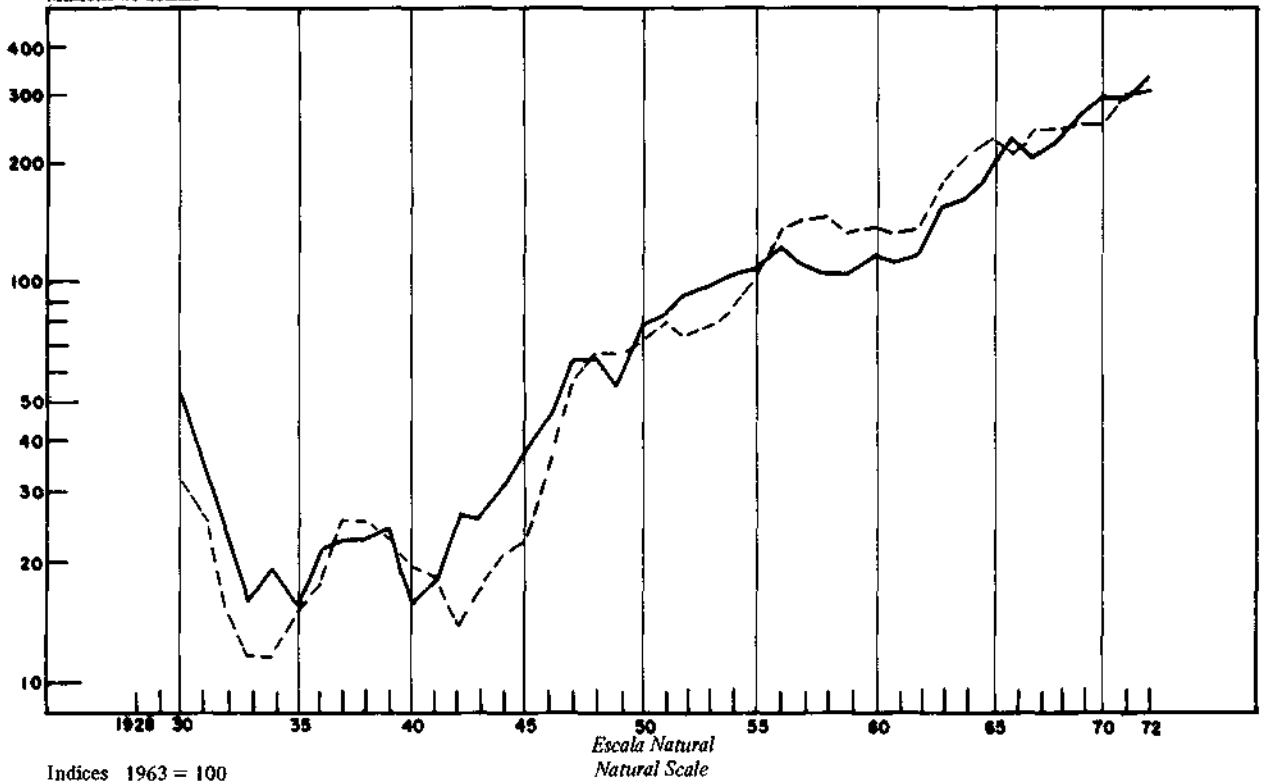
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Índices/Indexes		Valores/Values		Índices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928										
1929										
1930	51.6				33.0					
1931	33.2				26.0					
1932	23.3				15.0					
1933	16.5				12.0					
1934	19.2				12.0					
1935	16.1				15.0					
1936	22.0				18.0					
1937	23.0	63.2	36	41	26.0	54.8	47	32	77	32
1938	23.5	66.3	35	43	26.0	51.3	51	30	69	30
1939	24.3	63.2	38	41	24.0	51.3	47	30	81	33
1940	15.6	57.0	27	37	20.0	41.1	49	24	55	20
1941	18.8	57.0	33	37	19.0	39.4	48	23	69	26
1942	26.7	64.7	41	42	14.0	30.8	45	18	91	38
1943	26.3	63.2	42	41	18.0	32.5	55	19	76	31
1944	31.1	63.2	49	41	21.0	39.4	53	23	92	38
1945	39.7	78.6	51	51	23.0	42.8	54	25	94	48
1946	48.0	72.4	66	47	36.0	56.5	64	33	103	48
1947	65.6	86.3	76	56	57.0	56.5	101	33	75	42
1948	67.3	78.3	86	51	68.4	81.8	84	48	102	52
1949	63.2	68.7	92	45	68.0	88.2	77	52	119	54
1950	78.9	68.0	116	44	71.2	93.9	76	55	153	67
1951	84.2	62.8	134	41	80.8	90.7	89	53	151	62
1952	94.5	67.5	140	44	75.6	83.4	91	49	154	68
1953	99.6	71.1	140	46	79.5	89.7	89	52	157	72
1954	104.9	66.4	158	43	86.3	97.0	89	57	178	77
1955	106.4	72.9	146	47	103.5	118.2	88	69	166	78
1956	122.1	77.3	158	50	137.7	150.7	91	88	174	87
1957	114.2	79.3	144	51	147.3	168.8	87	99	166	87
1958	107.4	85.9	125	56	149.6	166.5	90	97	139	78
1959	107.5	101.4	106	66	134.0	163.4	82	96	129	85
1960	116.6	105.1	111	68	137.9	144.8	95	85	117	80
1961	112.7	109.0	103	71	133.6	134.2	100	78	103	73
1962	117.7	115.6	102	75	136.0	138.4	98	81	104	78
1963	154.1	154.1	100	100	171.1	171.1	100	100	100	100
1964	164.5	152.3	108	99	202.1	202.8	100	119	106	107
1965	187.8	169.2	111	110	228.3	224.0	102	131	109	120
1966	232.0	212.8	109	138	207.6	202.8	102	119	107	148
1967	202.2	183.8	110	119	247.1	236.7	104	138	106	126
1968	227.3	214.4	106	139	249.4	246.4	101	144	105	146
1969	262.0	240.4	109	156	250.2	245.5	102	143	107	167
1970	296.2	256.0	116	166	284.3	276.0	103	161	113	188
1971	290.1	260.6	111	169	296.5	257.8	115	151	97	163
1972	335.1	274.7	122	178	311.6	253.3	123	148	99	176

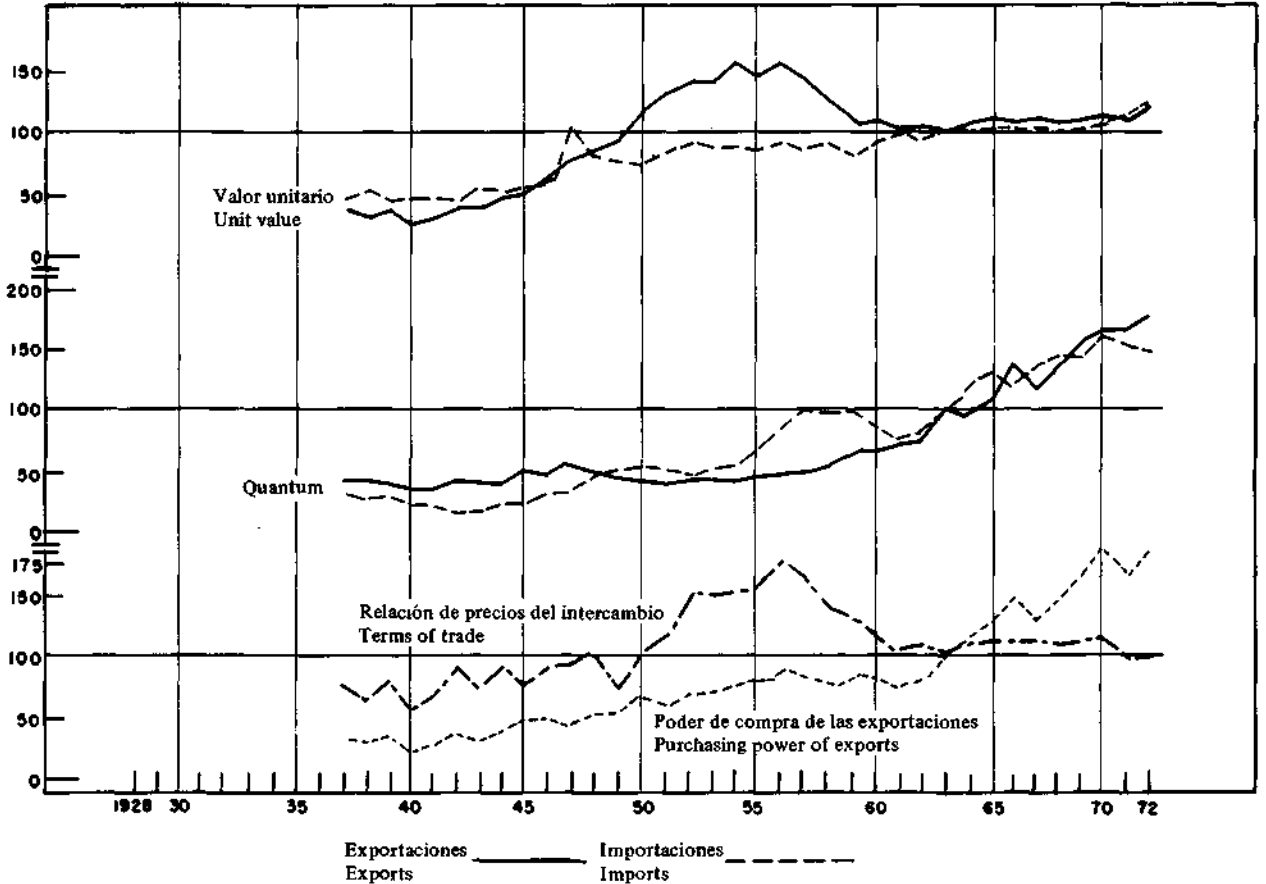
GUATEMALA: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale

Millones de dólares
Millions of dollars



Índices 1963 = 100
Indexes 1963 = 100



HAITI

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

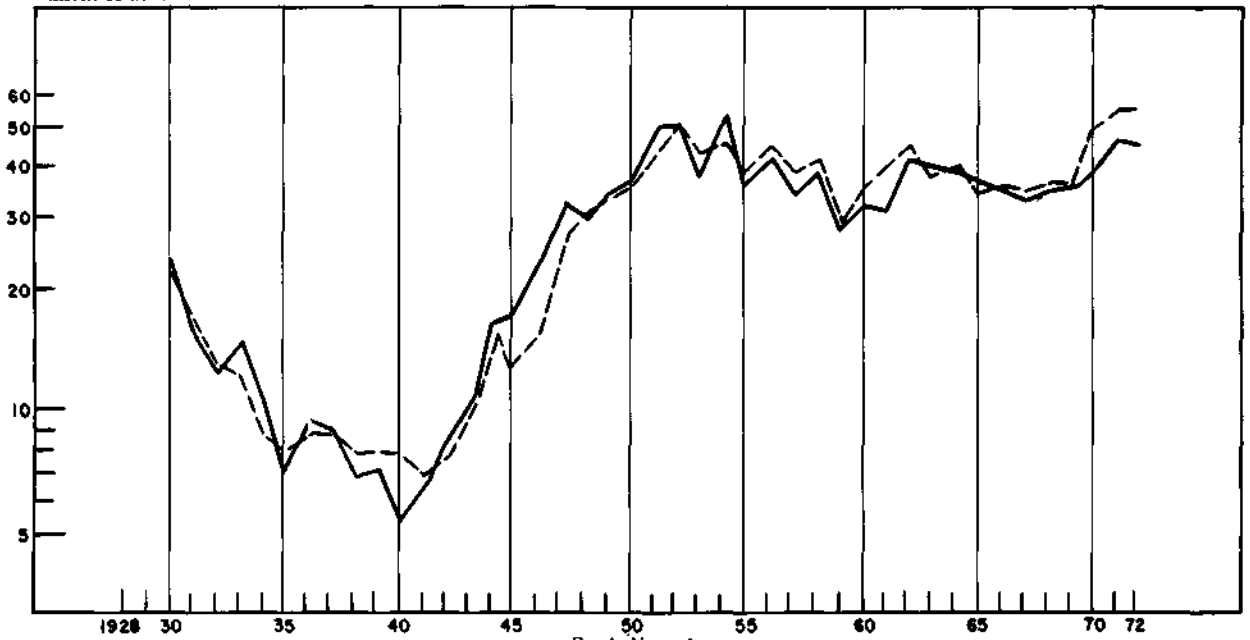
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Indíces/Indexes		Valores/Values		Indíces/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928										
1929										
1930	23.9	18.6	13	45	22.0					
1931	15.2	18.6	82	45	16.0					
1932	12.2	19.5	63	47	13.0					
1933	14.7	29.0	51	70	12.0					
1934	10.7	26.5	40	64	9.0					
1935	7.2	20.3	35	49	8.0					
1936	9.5	29.0	33	70	9.0					
1937	9.0	23.6	38	57	9.0					
1938	6.9	24.8	28	60	8.0					
1939	7.3	27.3	27	66	8.0					
1940	5.4	19.0	28	46	8.0					
1941	6.7	23.2	29	56	7.0					
1942	8.6	19.5	44	47	8.0					
1943	10.6	21.9	48	53	10.0					
1944	16.1	31.9	50	77	16.0					
1945	17.1	29.8	57	72	13.0					
1946	23.1	33.5	69	81	16.0					
1947	32.1	31.9	101	77	27.0					
1948	29.9	30.2	99	73	30.9					
1949	35.4	37.3	95	90	34.2					
1950	38.6	32.7	118	79	37.9	44.6	85	115	139	
1951	51.0	32.3	158	78	44.0	45.8	96	118	165	
1952	52.0	33.3	156	80	52.9	54.0	98	139	159	
1953	38.2	26.9	142	65	43.9	46.2	95	119	149	
1954	54.6	32.7	167	79	47.5	50.0	95	129	176	
1955	36.0	26.5	136	64	39.6	42.1	94	108	145	
1956	42.0	32.3	130	78	46.4	48.3	96	124	135	
1957	34.3	25.8	133	62	39.5	40.7	97	105	137	
1958	39.4	35.8	110	86	43.3	44.6	97	115	113	
1959	28.0	27.2	103	66	30.3	30.9	98	79	105	
1960	33.1	31.8	104	77	36.1	36.8	98	95	106	
1961	32.2	31.0	104	75	41.9	43.2	97	111	107	
1962	42.4	48.2	88	116	45.9	45.9	100	118	88	
1963	41.4	41.4	100	100	38.9	38.9	100	100	100	
1964	40.4	34.8	116	84	41.4	40.6	102	104	114	
1965	36.8	33.2	111	80	36.3	35.2	103	90	108	
1966	35.5	32.6	109	79	37.6	35.8	105	92	104	
1967	33.7	32.1	105	78	36.4	34.3	106	88	99	
1968	35.6	34.6	103	84	37.6	35.5	106	91	97	
1969	37.2	38.0	98	92	38.8	35.9	108	92	91	
1970	40.3	32.5	124	79	53.4	49.0	109	126	114	
1971	47.0	40.5	116	98	57.0	50.9	112	131	104	
1972	46.3	38.9	119	94	58.0	49.2	118	126	101	

HAITI: 1928-1972

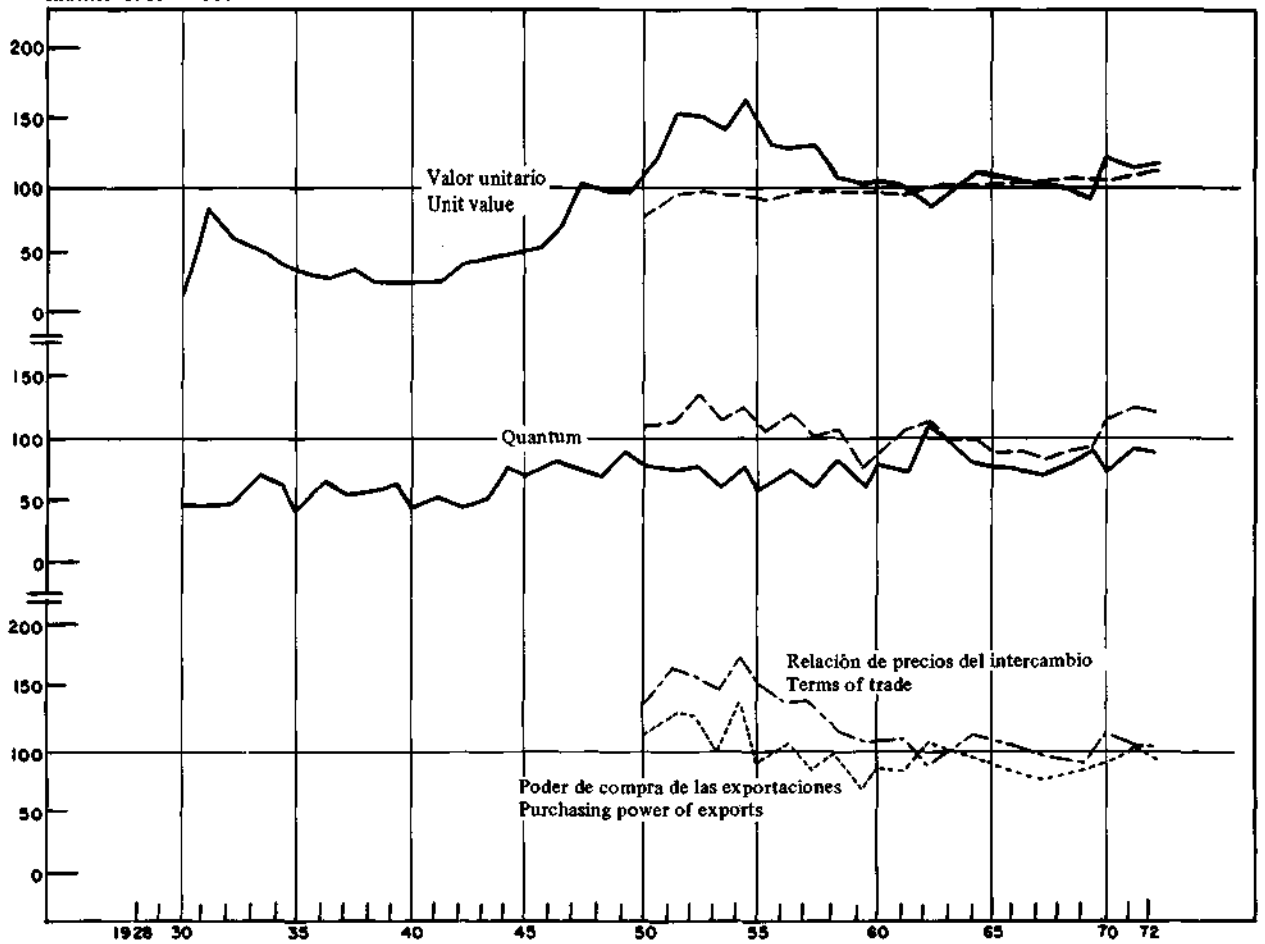
Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale

Millones de dólares
Millions of dollars



Indices 1963 = 100
Indexes 1963 = 100

Escala Natural
Natural Scale



Exportaciones ———
Exports

Importaciones - - - -
Imports

HONDURAS

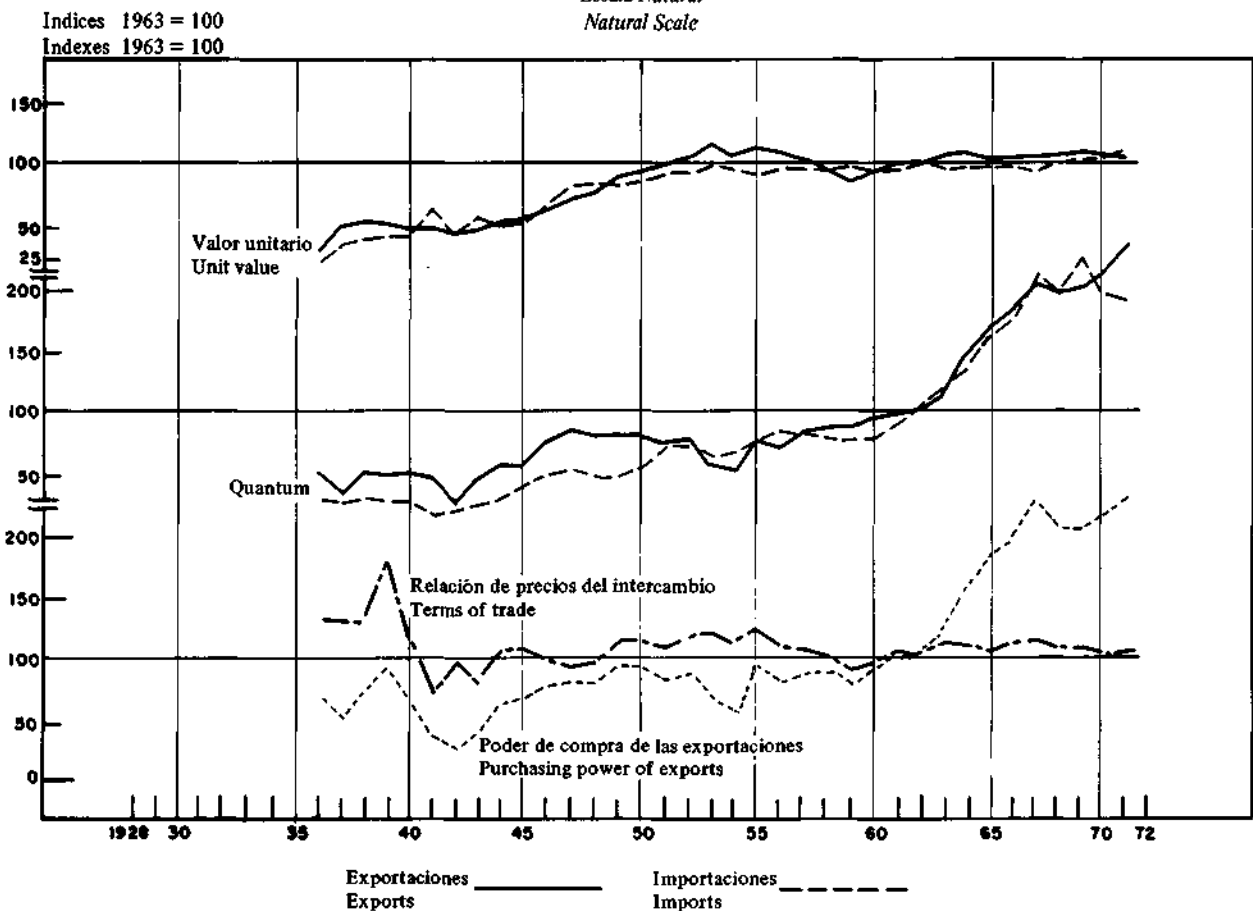
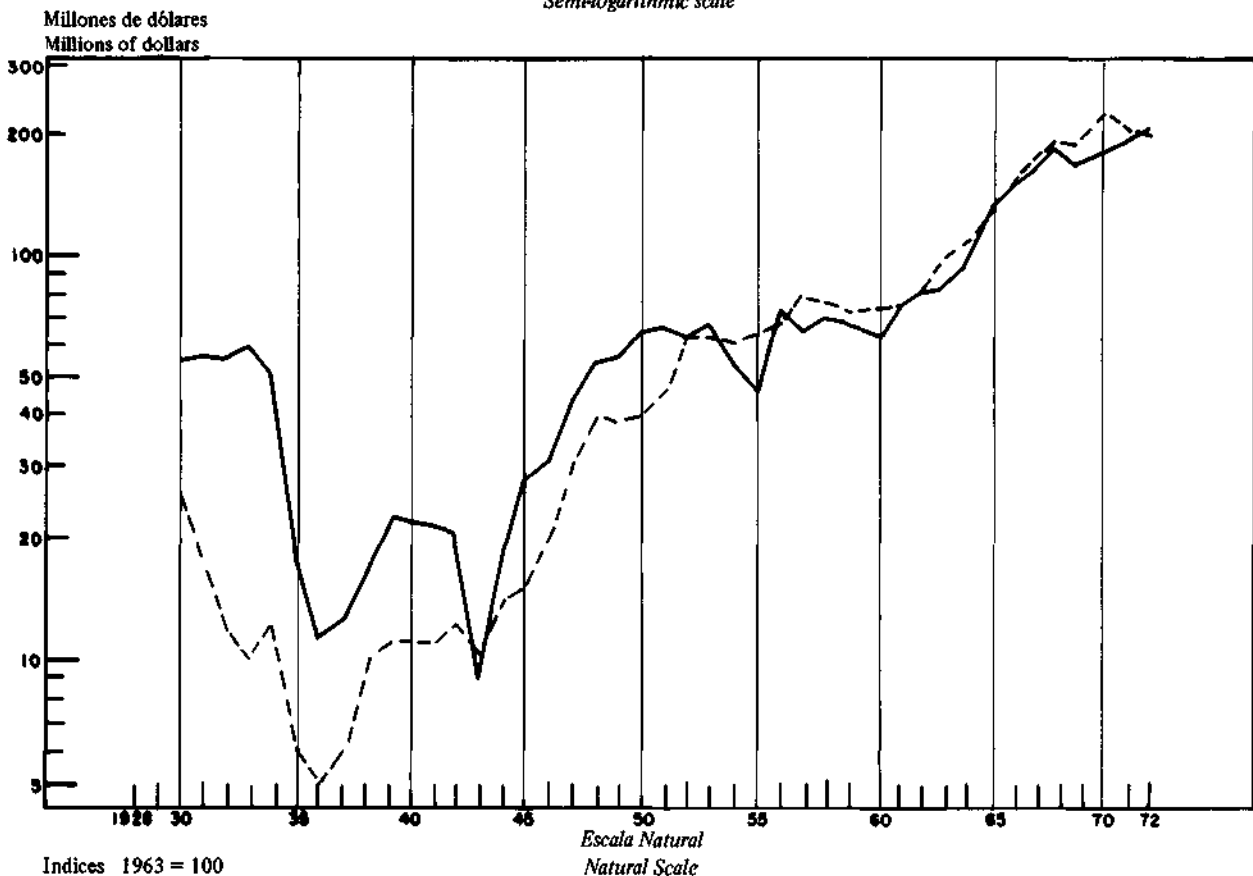
VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Indices/Indexes		Valores/Values		Indices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928										
1929										
1930	54.9				26.0					
1931	55.8				17.0					
1932	55.6				12.0					
1933	60.0				10.0					
1934	52.6				12.0					
1935	17.1				6.0					
1936	11.2				5.0					
1937	12.2	43.4	28	53	6.0	28.5	21	30	133	70
1938	15.9	31.9	50	39	10.0	26.6	38	28	132	51
1939	22.5	44.2	51	54	11.0	28.2	39	30	131	71
1940	22.3	42.6	52	52	11.0	27.5	40	29	179	93
1941	21.3	43.4	49	53	11.0	27.5	40	29	123	65
1942	20.3	41.0	50	50	12.0	17.4	69	18	72	36
1943	9.0	20.5	44	25	10.0	22.2	45	23	98	25
1944	19.8	40.1	49	49	14.0	23.3	60	25	82	40
1945	27.6	50.0	55	61	15.0	28.3	53	30	104	63
1946	30.1	52.4	57	64	20.0	37.7	53	40	108	69
1947	42.5	64.7	66	79	31.0	46.3	67	49	99	78
1948	54.0	73.0	74	89	40.9	49.7	82	52	90	80
1949	55.0	68.7	80	84	38.9	46.4	84	49	95	80
1950	64.2	68.3	94	83	39.2	46.1	85	48	111	92
1951	65.8	67.8	97	83	45.3	52.1	87	55	111	92
1952	61.8	61.8	100	75	62.7	68.2	92	72	109	82
1953	67.2	62.8	107	77	62.0	67.4	92	71	116	89
1954	54.2	46.3	117	57	59.0	59.5	99	63	118	67
1955	46.4	42.6	109	52	62.0	62.6	99	66	110	57
1956	72.4	63.5	114	78	66.9	72.7	92	76	124	97
1957	63.9	59.7	107	73	79.0	80.6	98	85	109	80
1958	68.7	68.0	101	83	75.0	77.3	97	81	104	86
1959	67.2	71.5	94	87	71.2	75.0	95	79	99	86
1960	61.9	71.8	86	88	71.8	74.0	97	78	89	78
1961	72.3	77.9	93	95	72.0	75.2	96	79	97	92
1962	79.8	79.6	100	97	79.8	84.1	95	88	105	102
1963	81.9	81.9	100	100	95.1	95.1	100	100	100	100
1964	91.8	86.7	106	106	101.6	106.1	96	112	110	117
1965	126.0	117.8	107	144	121.9	124.5	98	131	109	157
1966	141.5	138.7	102	169	149.1	152.3	98	160	104	176
1967	155.9	149.9	104	183	164.8	168.3	98	177	106	194
1968	175.2	166.9	105	204	184.7	196.5	94	207	112	228
1969	165.8	158.0	105	193	184.3	184.3	100	194	105	203
1970	173.8	161.4	108	197	220.7	210.2	105	221	103	203
1971	187.6	175.3	107	210	193.9	182.9	106	192	101	212
1972	200.2	188.9	106	231	193.0	178.7	108	188	98	226

HONDURAS: 1928-1970

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale



MEXICO

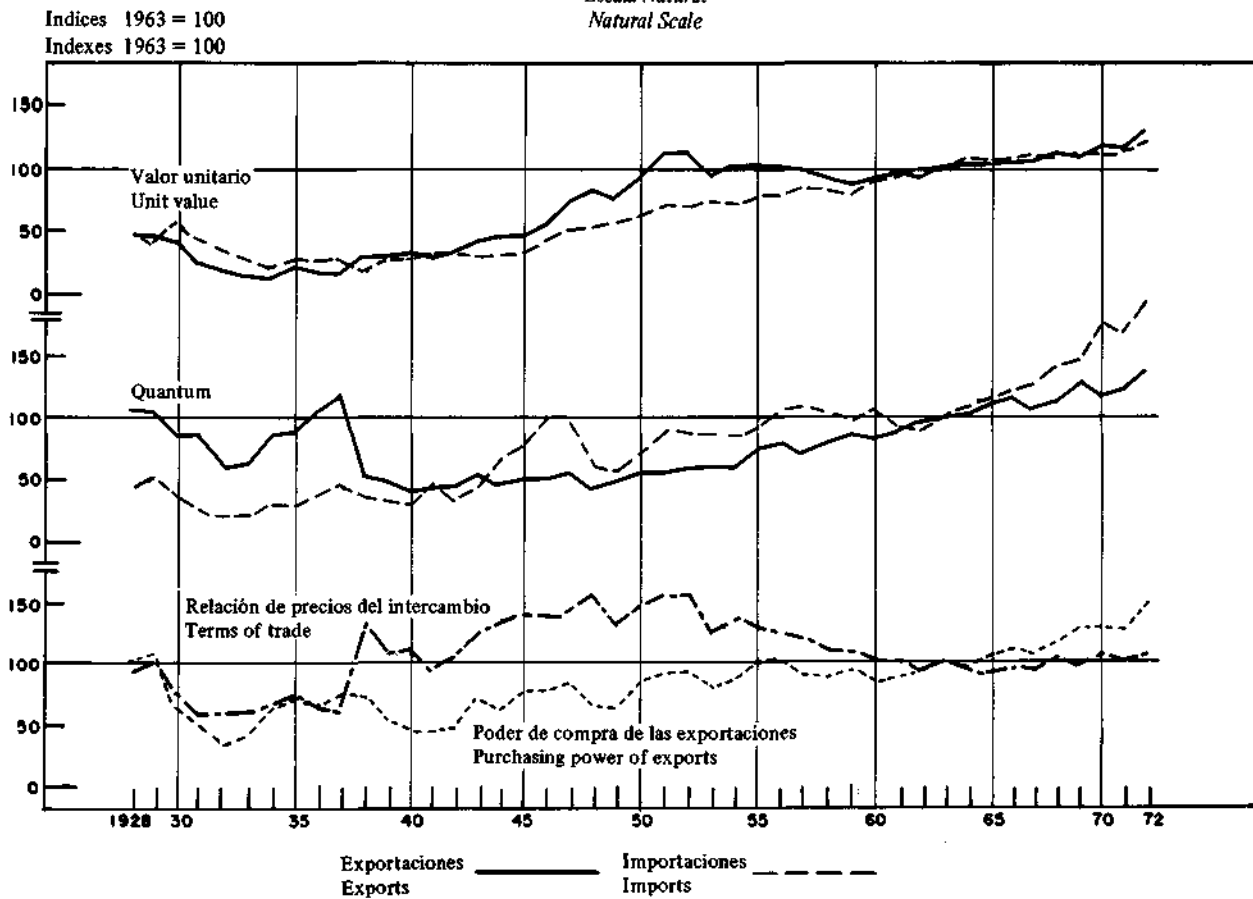
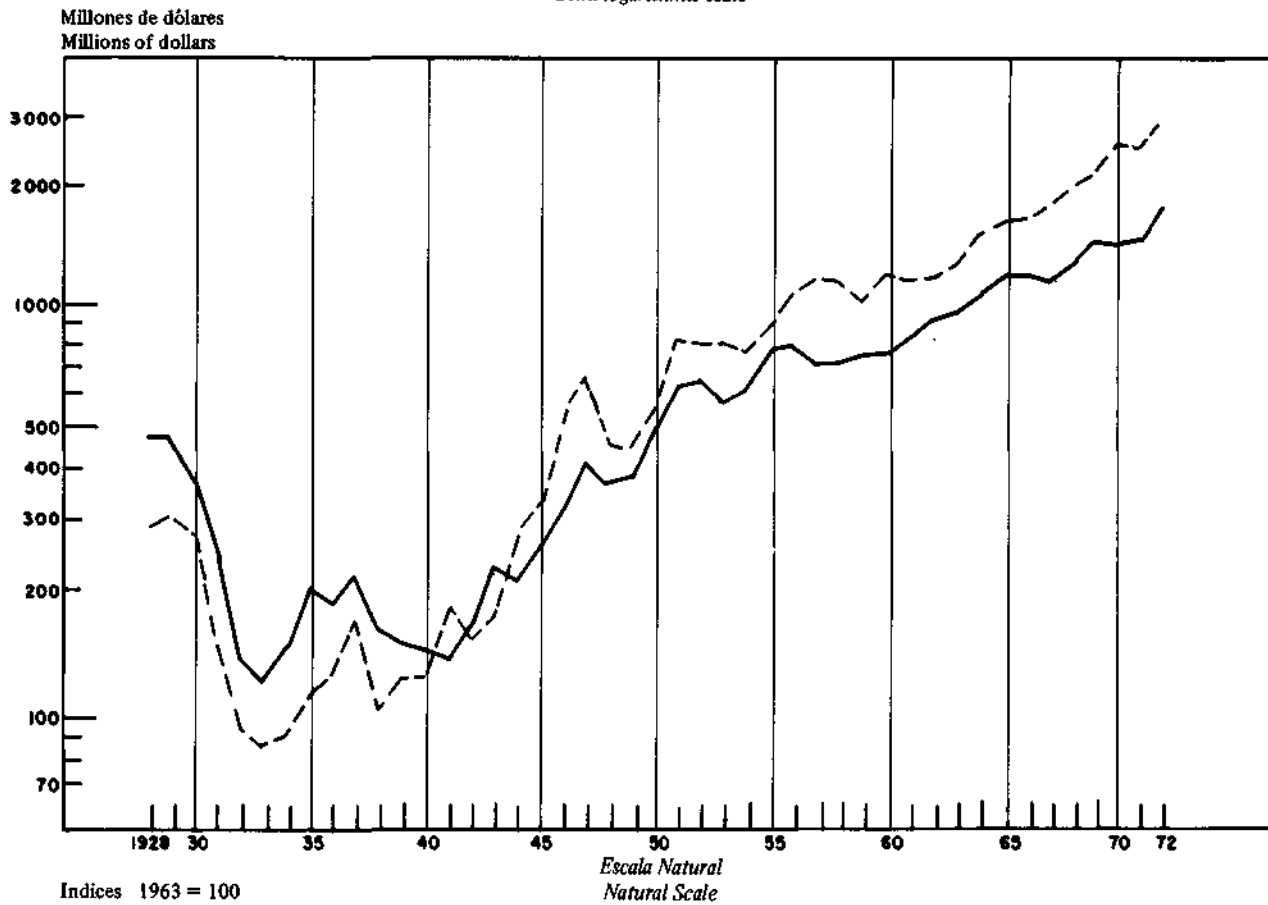
VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Indíces/Indexes		Valores/Values		Indíces/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928	482.0	1 025.5	47	106	284.0	579.6	49	47	96	102
1929	482.0	1 025.5	47	106	306.0	665.2	46	54	102	108
1930	367.0	834.1	44	86	279.0	498.2	56	40	79	68
1931	236.0	842.9	28	87	150.0	326.1	46	26	61	53
1932	138.0	600.0	23	62	97.0	255.3	38	21	61	38
1933	121.0	636.8	19	66	89.0	296.7	30	24	63	42
1934	148.0	870.6	17	90	92.0	368.0	25	30	68	61
1935	205.0	891.3	23	92	113.0	389.7	29	31	79	73
1936	186.0	978.9	19	101	128.0	441.4	29	36	66	67
1937	219.0	1 152.6	19	119	170.0	566.7	30	46	63	75
1938	159.0	512.9	31	53	109.0	473.9	23	38	135	72
1939	149.0	480.6	31	50	121.0	432.1	28	35	111	56
1940	141.0	414.7	34	43	124.0	413.3	30	33	113	49
1941	137.0	456.7	30	47	188.0	606.5	31	49	97	46
1942	166.0	461.1	36	48	155.0	442.9	35	36	103	49
1943	229.0	545.2	42	56	177.0	536.4	33	43	127	71
1944	214.0	445.8	48	46	278.0	794.3	35	64	137	63
1945	255.0	520.4	49	54	330.0	942.9	35	76	140	76
1946	317.0	528.3	60	55	543.0	1 262.8	43	102	140	77
1947	410.0	546.7	75	56	661.0	1 271.2	52	103	144	81
1948	365.4	429.9	85	44	458.8	850.3	54	69	157	69
1949	377.1	483.5	78	50	440.2	746.8	59	60	132	66
1950	519.3	552.4	94	57	556.2	877.6	63	71	149	85
1951	634.5	561.5	113	58	822.3	1 146.3	72	92	157	91
1952	657.9	582.2	113	60	809.3	1 121.9	72	90	157	94
1953	583.4	614.1	95	63	807.5	1 081.8	75	87	127	80
1954	629.4	623.2	101	64	787.2	1 062.6	74	86	136	87
1955	783.4	768.0	102	79	883.7	1 146.8	77	93	132	104
1956	801.1	785.4	102	81	1 071.6	1 354.8	79	109	129	104
1957	726.4	719.2	101	74	1 155.2	1 406.6	82	113	123	91
1958	732.4	779.1	94	80	1 128.6	1 339.2	84	108	112	90
1959	751.5	844.4	89	87	1 006.6	1 243.3	81	100	110	96
1960	762.6	828.9	92	86	1 186.5	1 316.8	90	106	102	88
1961	821.9	856.1	96	88	1 138.6	1 198.6	95	97	101	89
1962	912.2	960.2	95	99	1 143.0	1 143.0	100	92	95	94
1963	968.5	968.5	100	100	1 239.7	1 239.7	100	100	100	100
1964	1 030.2	981.1	105	101	1 492.9	1 357.2	110	109	95	96
1965	1 120.0	1 087.4	103	112	1 559.7	1 417.9	110	114	94	105
1966	1 198.5	1 130.7	106	117	1 605.2	1 472.6	109	119	97	113
1967	1 145.1	1 070.2	107	110	1 745.9	1 558.8	112	126	96	106
1968	1 253.7	1 109.5	113	115	1 962.2	1 767.8	111	143	102	117
1969	1 427.6	1 263.4	113	130	2 078.0	1 838.9	113	148	100	130
1970	1 400.3	1 157.3	121	119	2 460.9	2 217.0	111	179	109	130
1971	1 456.0	1 213.3	120	125	2 428.0	2 111.3	115	170	104	130
1972	1 776.0	1 345.5	132	139	2 865.0	2 348.4	122	189	108	150

MEXICO: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale



NICARAGUA

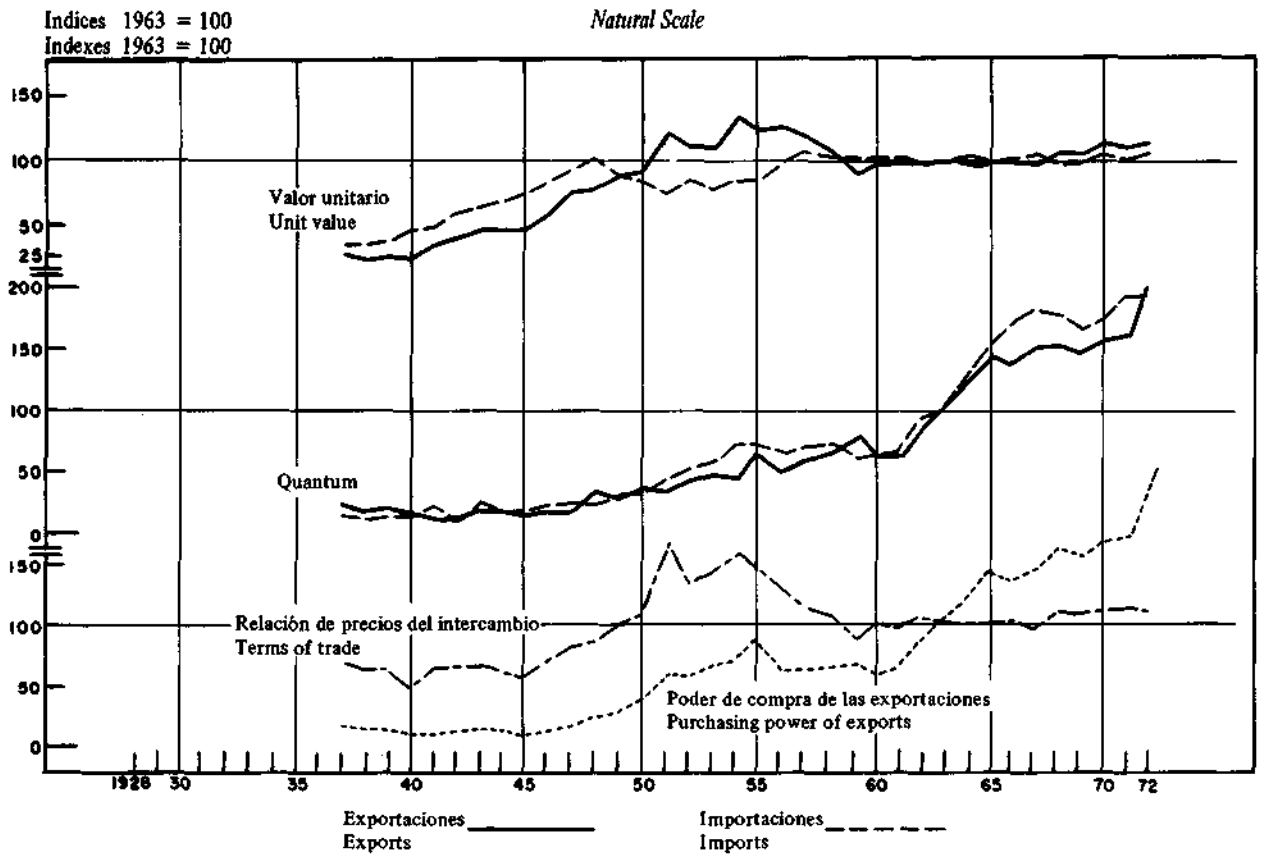
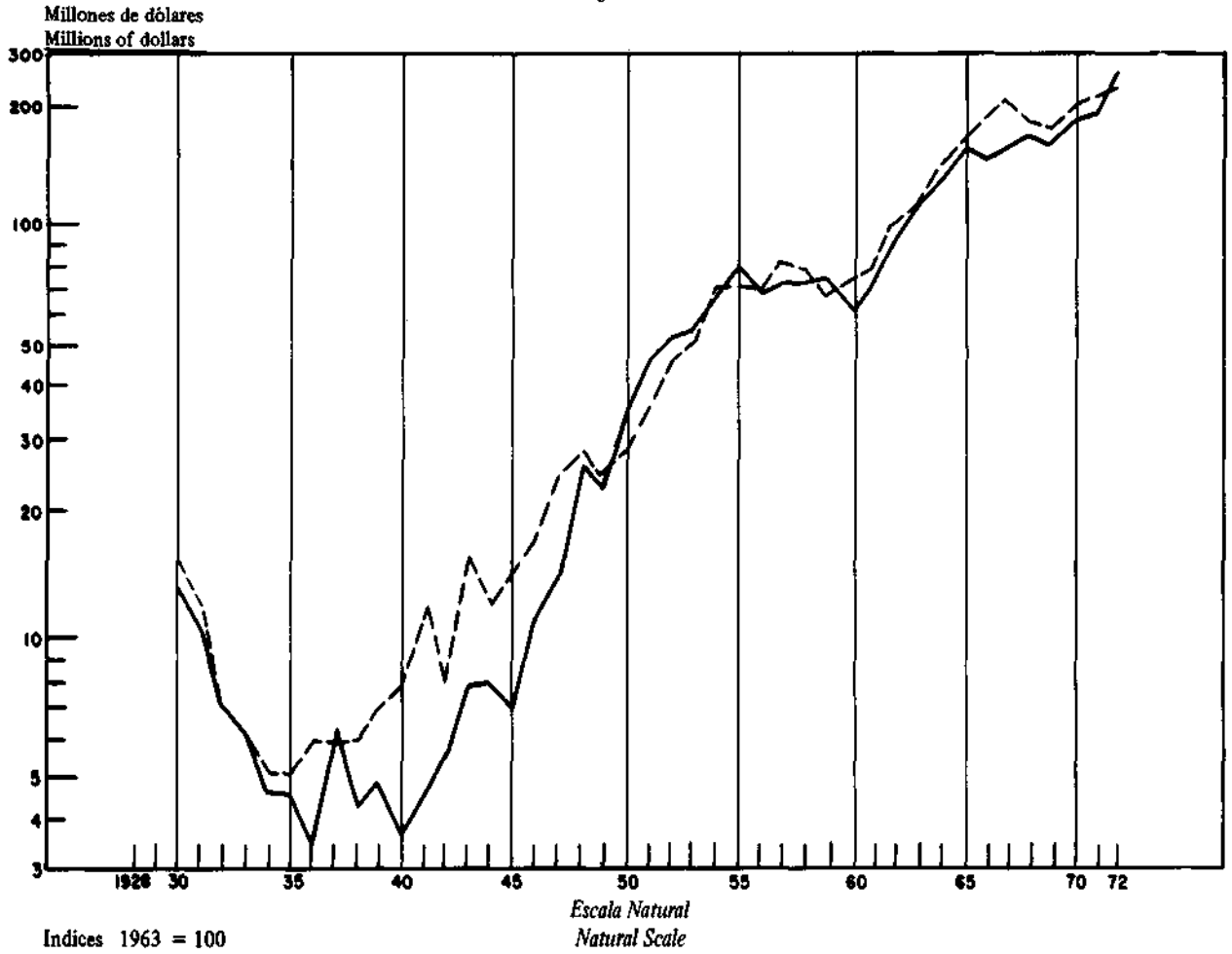
VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Indices/Indexes		Valores/Values		Indices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum		
1928										
1929										
1930	13.4				16.0					
1931	10.4				12.0					
1932	7.0				7.0					
1933	6.1				6.0					
1934	4.6				5.0					
1935	4.6				5.0					
1936	3.5				6.0					
1937	6.2	24.9	25	24	6.0	16.6	36	15	69	17
1938	4.3	19.9	22	19	6.0	16.6	36	15	61	12
1939	4.8	20.9	23	20	7.0	18.8	37	17	62	12
1940	3.7	16.8	22	16	8.0	17.7	45	16	49	8
1941	4.6	14.4	32	14	12.0	24.3	49	22	65	9
1942	5.6	14.7	38	14	8.0	14.4	56	13	68	10
1943	7.7	18.3	42	17	16.0	25.4	63	23	67	11
1944	7.8	18.6	42	18	12.0	17.7	68	16	62	11
1945	6.9	15.7	44	15	14.0	18.8	74	17	59	9
1946	11.0	18.6	59	18	17.0	21.0	81	19	73	13
1947	13.3	17.7	75	17	24.0	26.5	91	24	82	14
1948	26.2	34.0	77	32	28.0	27.8	101	25	76	24
1949	23.3	27.7	84	26	24.7	29.6	84	27	100	26
1950	34.4	39.5	87	37	28.6	34.6	83	31	105	39
1951	45.3	37.1	122	35	35.1	47.3	74	43	165	58
1952	51.0	45.5	112	43	46.8	56.1	83	51	135	58
1953	54.4	49.9	109	47	50.5	66.5	76	60	143	67
1954	62.6	47.1	133	45	68.2	81.3	84	74	158	71
1955	79.8	65.4	122	62	69.6	82.2	85	74	144	89
1956	64.9	51.9	125	49	68.7	70.9	97	64	129	63
1957	70.6	59.8	118	57	80.8	76.4	106	69	111	63
1958	70.7	66.1	107	62	77.9	77.0	101	70	106	66
1959	71.7	81.5	88	77	66.8	66.2	101	60	87	67
1960	62.4	63.6	98	60	71.7	70.9	101	64	97	58
1961	68.0	68.7	99	65	74.4	72.6	102	66	97	63
1962	89.4	89.5	100	85	97.4	99.9	98	91	102	87
1963	105.8	105.8	100	100	110.4	110.4	100	100	100	100
1964	124.7	127.3	98	120	135.8	134.6	101	122	97	116
1965	148.1	154.3	96	143	160.0	163.5	98	148	98	140
1966	141.2	147.1	96	137	181.9	190.9	95	173	101	138
1967	151.7	156.4	97	149	202.4	199.8	101	181	96	143
1968	162.3	154.6	105	150	183.3	189.2	97	171	108	162
1969	158.7	152.6	104	144	175.6	180.0	98	163	106	153
1970	178.6	160.9	111	152	197.9	192.2	103	174	108	164
1971	183.4	166.7	110	158	210.4	210.0	100	190	110	174
1972	236.0	210.7	112	199	220.1	213.7	103	194	109	217

NICARAGUA: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale



PANAMA

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

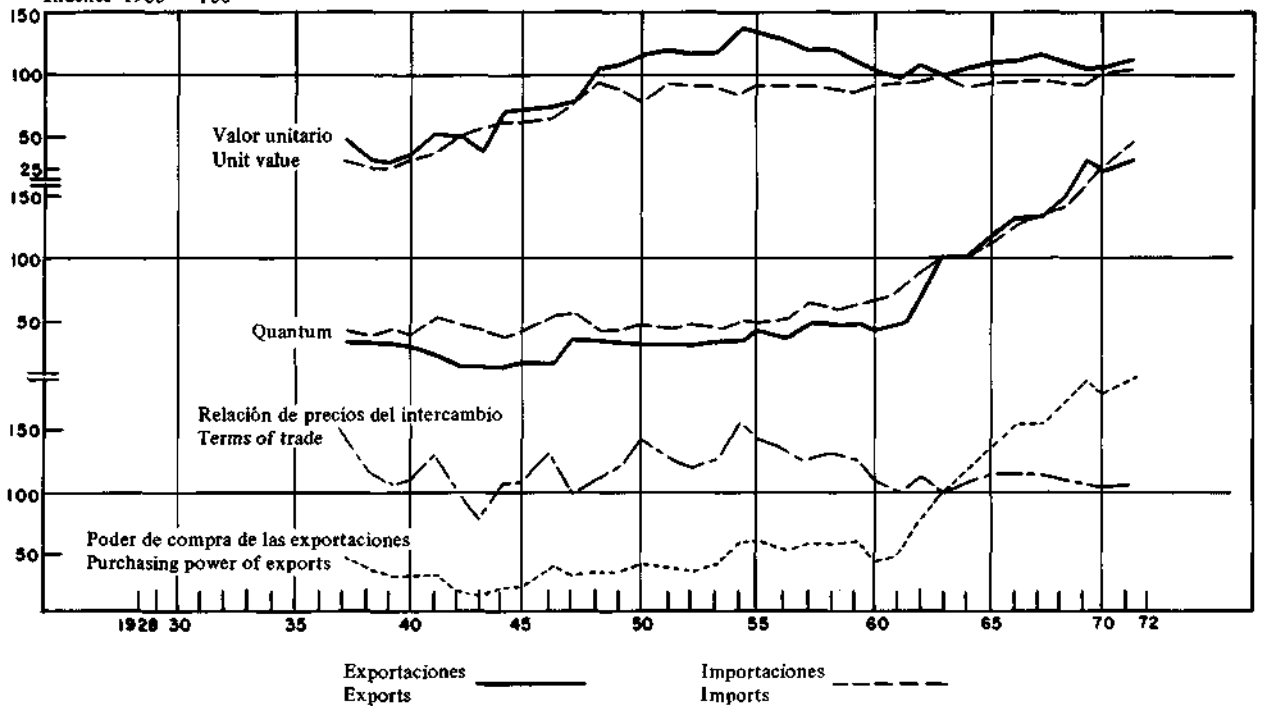
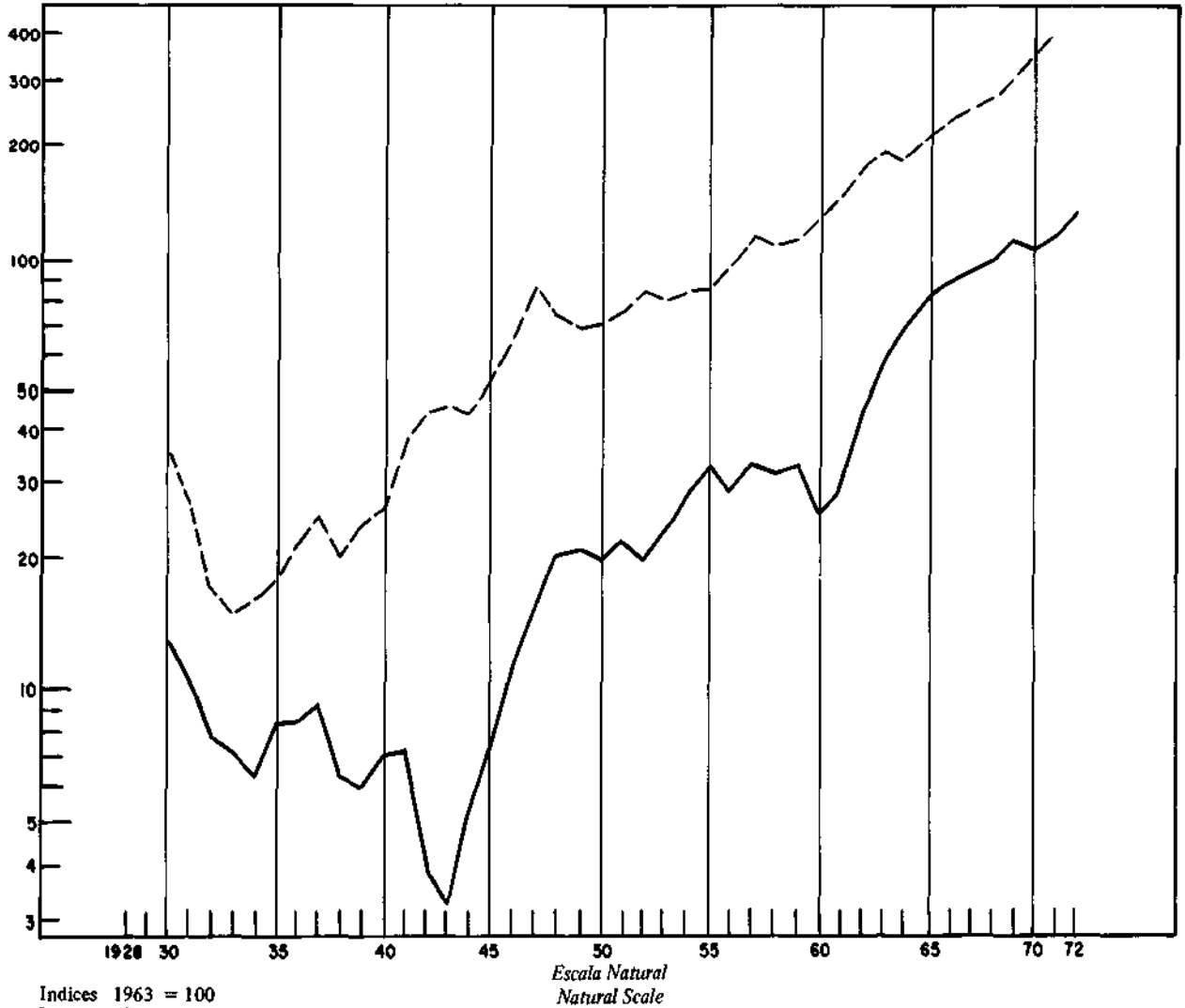
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Indices/Indexes		Valores/Values		Indices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928										
1929										
1930	13.1				36.0					
1931	10.3				26.0					
1932	7.7				17.0					
1933	7.2				15.0					
1934	6.3				16.0					
1935	8.4				18.0					
1936	8.6				22.0					
1937	9.1	19.8	46	33	25.0	80.7	31	42	148	49
1938	6.3	18.5	34	31	20.0	69.2	29	36	117	36
1939	6.0	18.8	32	32	24.0	78.8	30	41	107	34
1940	7.0	18.4	38	31	26.0	74.9	35	39	109	34
1941	7.4	14.5	51	24	38.0	99.9	38	52	134	32
1942	3.9	7.5	52	13	44.0	88.4	50	46	104	14
1943	3.3	7.5	44	13	46.0	82.6	56	43	79	10
1944	5.1	7.5	68	13	44.0	71.1	62	37	110	14
1945	7.9	11.0	72	19	53.0	82.6	64	43	113	21
1946	11.9	16.5	72	28	65.0	99.9	65	52	138	39
1947	15.6	20.0	78	34	87.0	111.4	78	58	100	34
1948	20.1	19.3	104	33	73.0	78.4	93	41	112	37
1949	21.0	19.1	110	32	70.1	77.9	90	41	122	39
1950	20.7	17.5	118	30	70.0	87.5	80	46	148	44
1951	22.1	18.0	123	30	74.9	78.8	95	41	129	39
1952	19.9	17.0	117	29	83.9	89.0	94	46	124	36
1953	23.3	19.6	119	33	80.9	85.8	94	45	127	42
1954	28.8	21.0	137	35	83.2	96.4	86	50	159	56
1955	33.2	24.8	134	42	86.1	94.1	91	49	147	62
1956	28.5	21.9	130	37	98.0	104.3	94	54	138	51
1957	33.2	27.7	120	47	116.7	124.1	94	65	128	60
1958	31.8	26.3	121	44	110.5	121.1	91	63	133	59
1959	32.8	29.0	113	49	114.6	129.1	89	67	127	62
1960	26.1	25.6	102	43	128.2	134.6	95	70	107	46
1961	28.4	28.5	100	48	146.3	152.6	96	80	104	50
1962	45.9	41.7	110	70	171.4	179.4	96	93	115	81
1963	59.2	59.2	100	100	192.1	192.1	100	100	100	100
1964	69.0	64.5	107	109	181.4	192.1	94	100	114	124
1965	78.0	69.6	112	118	208.4	219.0	95	114	118	139
1966	88.8	77.9	114	132	234.8	243.0	97	127	118	156
1967	92.2	78.8	117	133	250.6	254.5	99	133	118	157
1968	98.4	88.6	111	150	266.3	274.9	97	143	114	171
1969	111.0	104.2	107	176	305.4	312.3	98	163	109	192
1970	107.2	100.5	107	170	352.8	343.2	103	179	104	177
1971	118.8	105.3	113	178	390.8	368.0	106	192	107	190
1972	134.0					424.0				

PANAMA: 1928-1972

Escala semilogaritmica
Semi-logarithmic scale

Millones de dólares
Millions of dollars



PARAGUAY

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

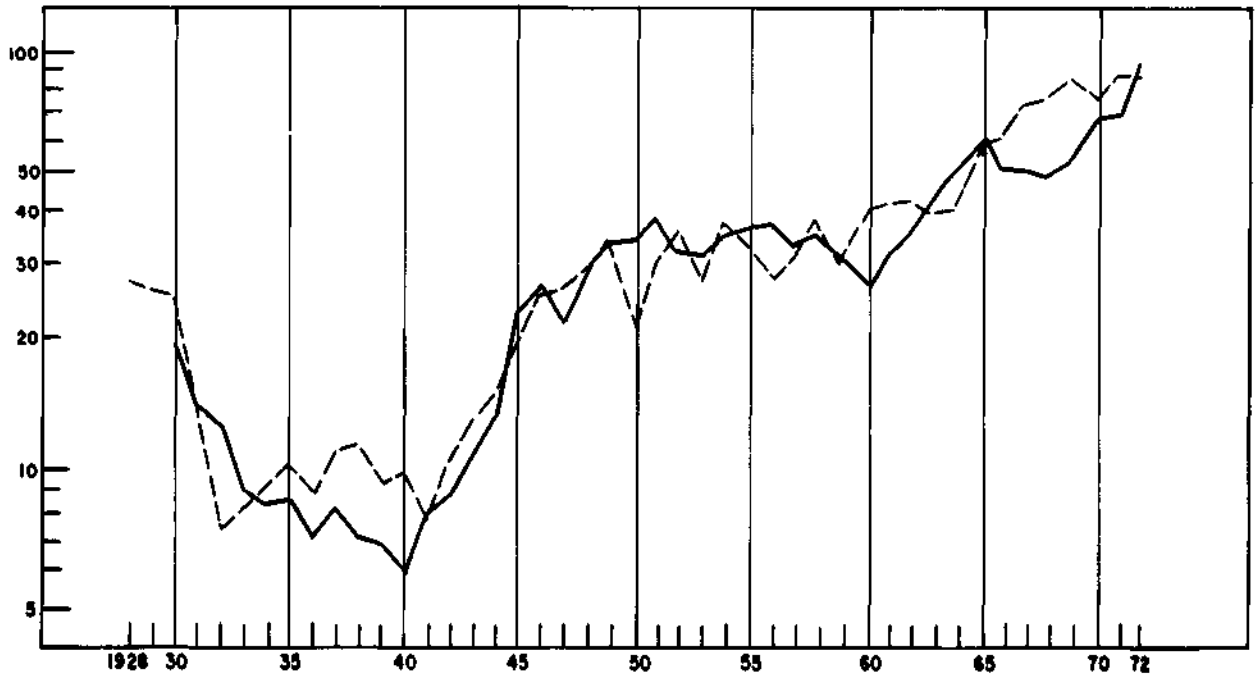
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Indíces/Indexes		Valores/Values		Indíces/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928					27.6					
1929					26.4					
1930	20.1				25.3					
1931	14.6				13.7					
1932	12.7				7.4					
1933	9.2				8.3					
1934	8.4				9.1					
1935	8.5				10.3					
1936	7.1				8.7					
1937	8.2				11.0					
1938	7.0	22.9	31	57	11.4					
1939	6.9	24.1	29	60	9.3					
1940	6.0	19.4	31	48	9.8					
1941	8.0	25.8	31	64	7.6					
1942	8.6	26.1	33	65	10.7					
1943	10.6	27.2	39	68	13.1					
1944	13.7	26.5	52	66	14.2					
1945	22.3	38.2	58	95	20.7					
1946	26.8	41.0	65	102	24.9					
1947	21.3	22.9	93	57	25.7					
1948	28.2	25.2	112	63	28.2					
1949	32.9	29.1	113	72	33.0					
1950	33.1	30.4	109	76	21.8					
1951	37.7	25.8	146	64	29.4					
1952	31.3	21.4	146	53	35.6					
1953	30.7	25.0	123	62	27.0					
1954	34.0	22.7	150	56	36.5					
1955	35.1	22.4	157	56	32.1					
1956	36.7	28.4	129	71	27.3					
1957	32.9	26.7	123	66	30.8	29.0	106	75	116	
1958	34.1	28.7	119	71	37.2	33.5	111	87	107	
1959	31.2	26.7	117	66	30.9	30.0	103	78	114	
1960	27.0	27.6	98	69	38.2	36.4	105	94	93	
1961	30.7	31.3	98	78	40.9	40.1	102	104	96	
1962	33.5	35.3	95	88	41.2	40.8	101	105	94	
1963	40.2	40.2	100	100	38.7	38.7	100	100	100	
1964	49.8	44.5	112	111	39.8	36.2	110	94	102	
1965	57.3	49.8	115	124	55.4	49.9	111	129	104	
1966	49.4	43.3	114	108	58.8	53.4	110	138	104	
1967	48.3	48.8	99	121	70.8	61.6	115	159	86	
1968	47.6	46.9	102	117	72.8	61.7	118	159	86	
1969	51.0	49.4	103	123	82.0	68.9	119	178	87	
1970	64.1	55.7	115	139	76.2	61.0	125	158	92	
1971	65.2	56.4	115	140	83.0	63.8	130	165	88	
1972	87.5	67.3	130	167	83.0	60.6	137	157	95	

PARAGUAY: 1928-1972

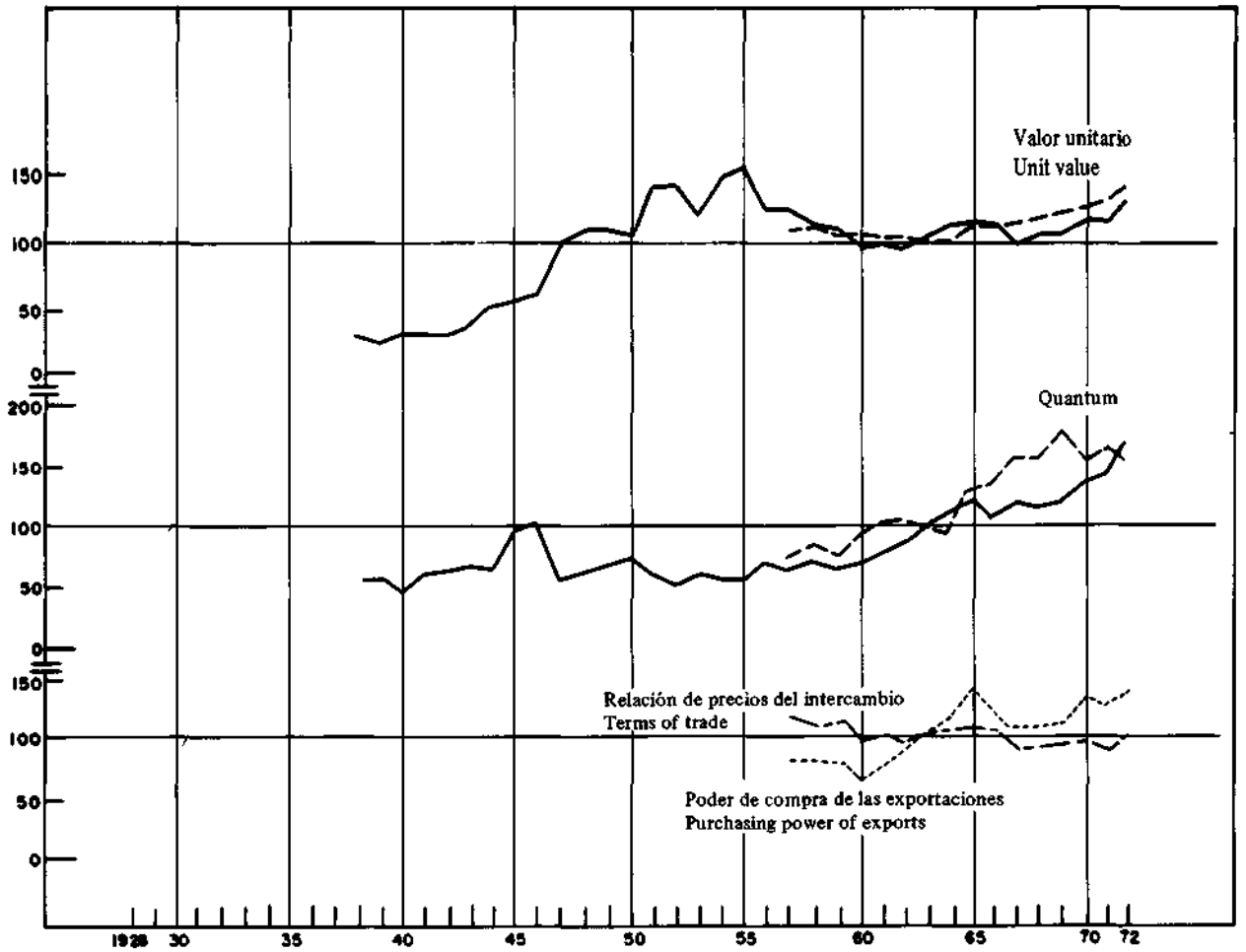
Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale

Millones de dólares
 Millions of dollars



Indices 1963 = 100
 Indexes 1963 = 100

Escala Natural
Natural Scale



Exportaciones
 Exports

Importaciones
 Imports

PERU

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

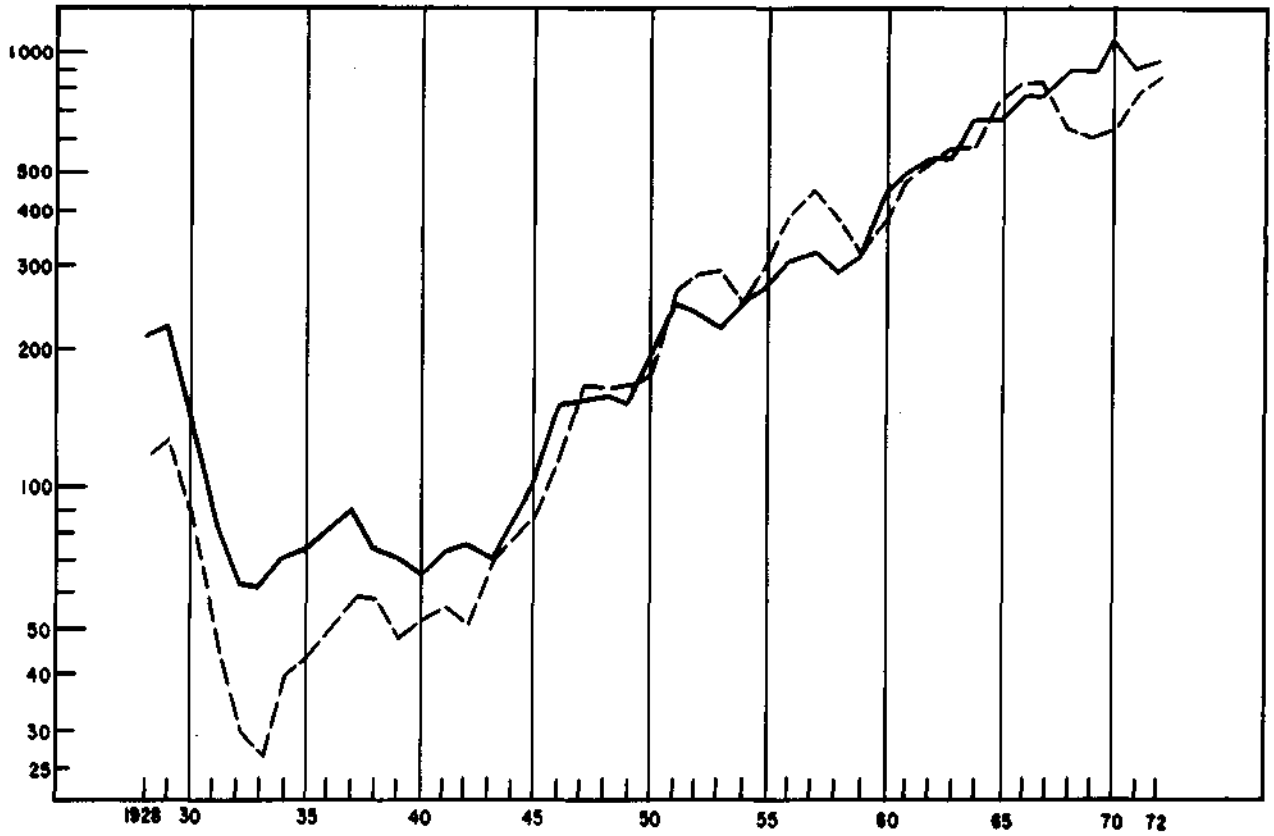
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Indíces/Indexes		Valores/Values		Indíces/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quántum		
1928	213.0	183.6	116	34	119.0					
1929	226.0	198.2	114	37	129.0	172.1	75	30	152	56
1930	139.0	185.3	75	34	86.0	126.2	68	22	110	37
1931	83.0	162.7	51	30	49.0	86.0	57	15	89	27
1932	63.0	140.0	45	26	30.0	63.1	48	11	94	24
1933	61.0	174.3	35	32	27.0	68.8	39	12	90	29
1934	71.0	202.9	35	38	40.0	120.5	33	21	106	40
1935	75.0	214.3	35	40	44.0	137.7	32	24	109	44
1936	83.0	224.3	37	42	50.0	143.4	35	25	106	45
1937	92.0	255.6	36	48	59.0	155.3	38	27	95	46
1938	75.0	208.3	36	39	58.0	156.8	37	27	97	38
1939	71.0	202.9	35	38	48.0	141.2	34	25	103	39
1940	65.0	175.7	37	33	52.0	136.8	38	24	97	32
1941	74.0	200.0	37	37	55.0	141.0	39	25	95	35
1942	75.0	163.0	46	30	51.0	108.5	47	19	98	29
1943	71.0	154.3	46	29	69.0	125.5	55	22	84	24
1944	84.0	161.5	52	30	79.0	149.1	53	26	98	29
1945	104.0	182.5	57	34	85.0	149.1	57	26	100	34
1946	150.0	214.3	70	40	124.0	182.4	68	32	103	41
1947	154.0	155.6	99	29	168.0	204.9	82	36	121	35
1948	159.1	154.5	103	29	167.8	180.4	93	33	111	32
1949	150.5	158.4	95	29	167.1	208.9	80	38	119	35
1950	193.3	187.7	103	35	175.6	214.1	82	39	126	44
1951	248.5	188.3	132	35	261.9	294.3	89	53	148	52
1952	234.8	211.5	111	39	287.5	309.1	93	56	119	46
1953	219.0	230.5	95	43	292.8	336.6	87	61	109	47
1954	245.7	253.3	97	47	249.7	290.3	86	53	113	53
1955	268.1	259.9	103	48	299.5	343.1	87	62	118	57
1956	309.1	291.5	106	54	384.2	425.9	90	77	118	64
1957	320.4	301.6	106	56	449.5	482.3	93	87	114	64
1958	282.4	306.5	92	57	382.7	407.9	94	74	98	56
1959	312.8	352.9	89	66	316.7	338.3	94	61	95	63
1960	427.2	450.5	95	84	371.6	391.4	95	71	100	84
1961	491.4	523.4	94	97	467.1	479.6	97	87	97	94
1962	534.6	553.5	97	103	532.7	533.7	100	97	97	100
1963	537.2	537.2	100	100	551.8	551.8	100	100	100	100
1964	665.4	593.7	112	111	569.0	580.5	98	105	114	127
1965	663.8	574.8	116	107	716.6	643.2	111	117	105	112
1966	760.6	570.7	133	106	814.3	706.1	115	128	116	123
1967	754.1	592.2	127	110	817.7	732.1	112	133	113	124
1968	864.8	665.9	130	124	636.8	587.3	108	106	120	149
1969	864.3	602.1	144	112	599.1	559.5	107	101	135	151
1970	1 045.6	645.6	162	120	622.5	573.3	109	104	149	179
1971	892.2	592.1	151	110	752.2	683.4	110	124	137	151
1972	912.0	620.4	147	115	820.0	640.6	128	116	115	132

PERU: 1928-1972

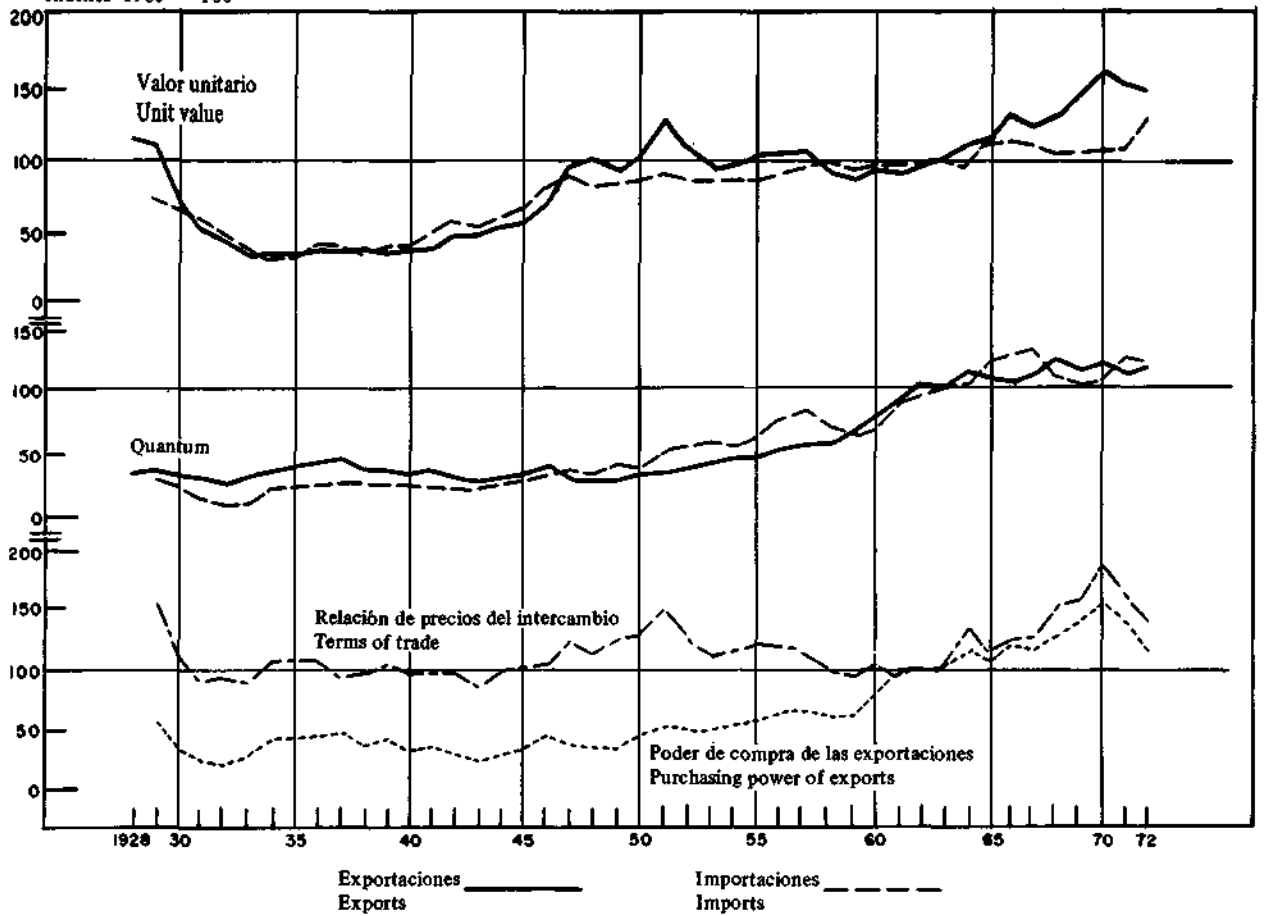
Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale

Millones de dólares
Millions of dollars



Escala Natural
Natural Scale

Indices 1963 = 100
Indexes 1963 = 100



REPUBLICA DOMINICANA

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

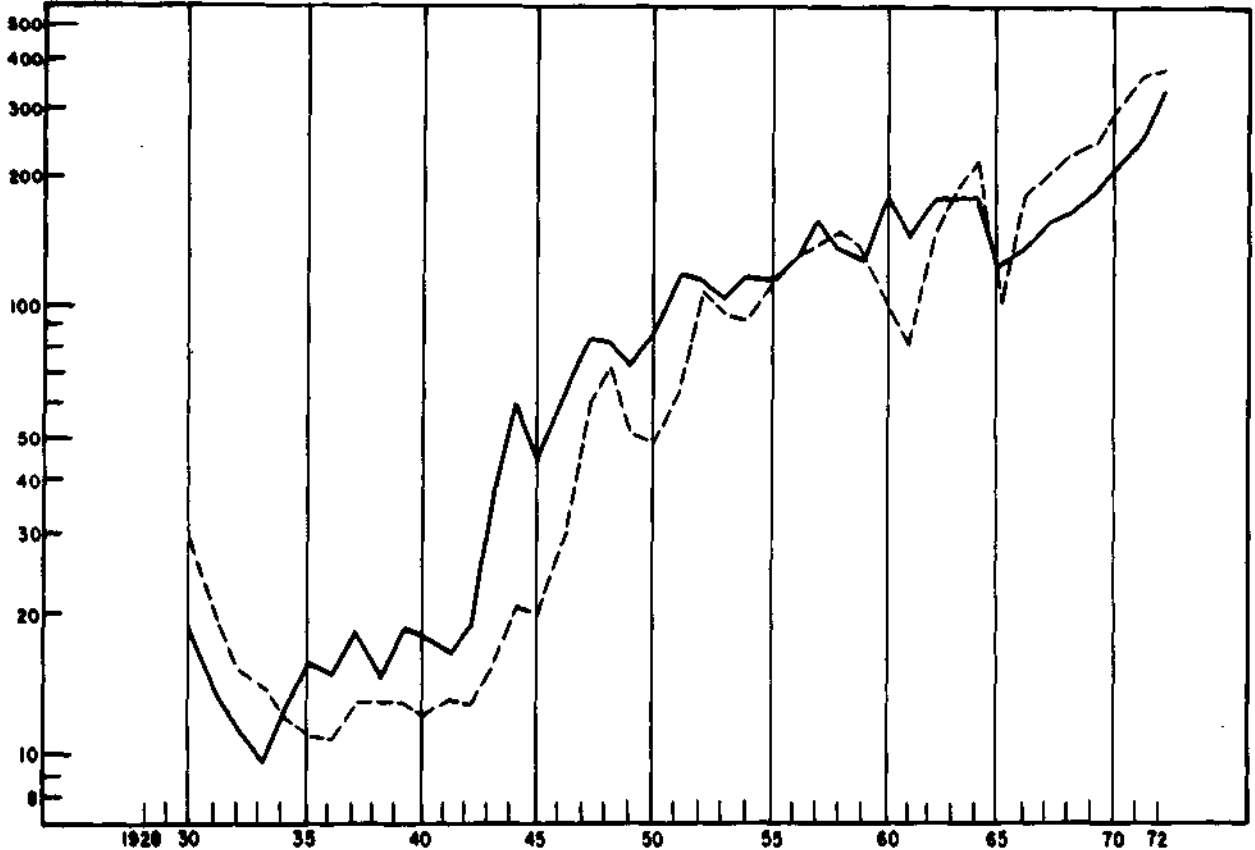
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Indices/Indexes		Valores/Values		Indices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum		
1928										
1929										
1930	18.6	84.9	22	49	29.0	40.5	72	22	31	15
1931	13.1	77.9	17	45	19.0	33.1	57	18	30	14
1932	11.0	90.1	12	52	15.0	31.3	48	17	25	13
1933	9.4	79.7	12	46	14.0	36.8	38	20	32	15
1934	12.6	88.3	14	51	12.0	35.0	34	19	41	21
1935	15.2	102.2	15	59	11.0	35.0	31	19	48	28
1936	14.8	107.4	14	62	11.0	35.0	31	19	45	28
1937	17.9	100.5	18	58	13.0	36.8	35	20	51	30
1938	14.7	110.8	13	64	13.0	38.6	34	21	38	24
1939	18.4	110.8	17	64	13.0	42.3	31	23	55	35
1940	18.0	102.2	18	59	12.0	33.1	36	18	50	30
1941	16.6	116.0	14	67	13.0	33.1	39	18	36	24
1942	19.8	64.1	31	37	13.0	27.6	47	15	66	24
1943	36.2	107.4	34	62	16.0	29.4	54	16	63	39
1944	60.2	162.8	37	94	21.0	33.1	63	18	59	55
1945	43.5	102.2	43	59	20.0	31.3	64	17	67	40
1946	64.8	126.4	51	73	31.0	44.2	70	24	73	53
1947	83.2	123.0	68	71	60.0	68.1	88	37	77	55
1948	81.8	106.2	77	61	74.3	76.6	97	42	79	48
1949	73.0	90.1	81	52	51.0	55.4	92	30	88	46
1950	86.5	98.3	88	57	49.6	57.7	86	31	102	58
1951	118.2	129.9	91	75	66.6	70.1	95	38	96	72
1952	115.0	132.2	87	76	110.9	112.0	99	61	88	67
1953	104.2	117.1	89	68	98.5	92.9	106	51	84	57
1954	118.8	117.6	101	68	94.0	91.3	103	50	98	67
1955	114.3	116.6	98	67	113.2	104.8	108	57	91	61
1956	123.2	127.0	97	73	125.7	119.7	105	65	92	67
1957	159.7	177.4	90	102	136.0	128.3	106	70	85	87
1958	134.5	154.6	87	89	148.7	131.6	113	72	77	69
1959	128.1	164.2	78	95	135.0	111.6	121	61	64	61
1960	179.7	233.4	77	135	100.0	104.2	96	57	80	108
1961	142.1	184.5	77	107	80.0	80.0	100	44	77	82
1962	172.4	191.6	90	111	148.0	150.7	98	82	92	102
1963	173.2	173.2	100	100	184.0	184.0	100	100	100	100
1964	179.4	169.2	106	98	221.0	216.6	102	118	104	102
1965	125.5	137.9	91	80	100.0	99.5	101	54	90	72
1966	136.7	134.0	102	77	185.0	182.2	102	99	100	77
1967	156.2	154.7	101	89	201.0	200.6	100	109	101	90
1968	163.5	146.0	112	84	226.0	225.8	100	123	112	94
1969	184.0	153.3	120	89	243.0	238.2	102	129	118	120
1970	213.6	185.7	115	107	307.0	292.4	105	159	110	118
1971	247.0	205.8	120	119	358.0	328.4	109	178	110	131
1972	330.0	253.8	130	147	370.0	324.6	114	176	114	168

REPUBLICA DOMINICANA: 1928-1972

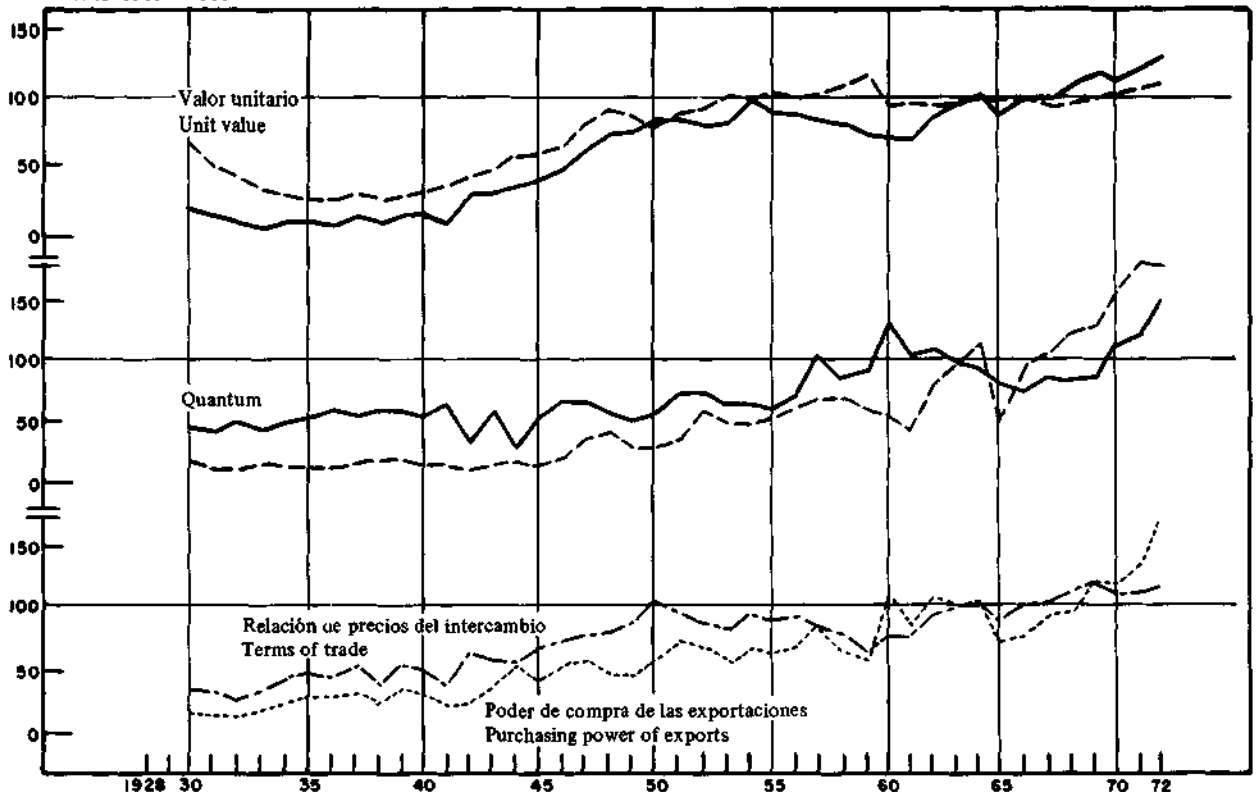
Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale

Millones de dólares
Millions of dollars



Escala Natural
Natural Scale

Indices 1963 = 100
Indexes 1963 = 100



Exportaciones ————— Importaciones
Exports ————— Imports

URUGUAY

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

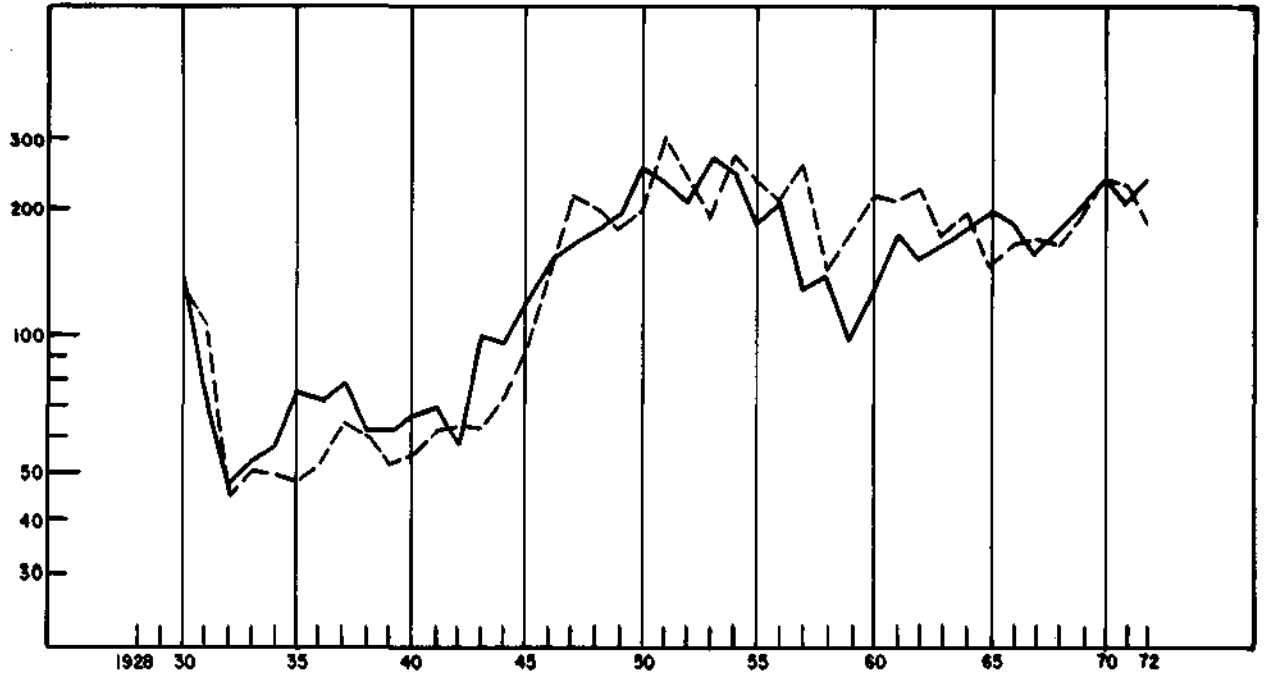
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del intercambio Terms of trade	Poder de compra de las exportaciones Purchasing power of exports
	Valores/Values		Índices/Indexes		Valores/Values		Índices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum		
1928										
1929										
1930	148.7				137.0					
1931	75.7				109.0					
1932	46.4				44.0					
1933	53.1				51.0					
1934	56.4				50.0					
1935	76.9	201.5	38	122	48.0	141.2	34	80	112	137
1936	72.2	165.2	44	100	53.0	165.6	32	94	138	138
1937	78.2	185.0	42	112	65.0	194.6	33	110	127	142
1938	62.1	176.8	35	107	62.0	187.5	33	106	106	113
1939	62.9	186.7	34	113	52.0	171.6	30	97	113	128
1940	66.4	183.4	36	111	55.0	171.6	32	97	113	125
1941	70.8	181.7	39	110	63.0	178.7	35	101	111	122
1942	57.8	105.7	55	64	64.0	152.1	42	86	131	84
1943	100.0	194.9	51	118	64.0	120.3	53	68	96	113
1944	97.6	183.4	53	111	72.0	122.1	59	69	90	100
1945	122.0	208.2	59	126	94.0	148.6	63	84	94	118
1946	152.8	199.9	76	121	147.0	199.9	74	113	103	125
1947	162.5	163.5	99	99	215.0	253.0	85	143	116	115
1948	179.0	159.8	112	97	200.4	192.7	104	109	108	105
1949	191.7	174.3	110	106	181.2	169.3	107	96	103	109
1950	254.3	213.7	119	129	200.8	209.2	96	118	124	160
1951	236.3	146.8	161	89	309.4	283.9	109	160	148	132
1952	208.9	171.2	122	104	236.2	200.2	118	113	103	107
1953	269.8	221.1	122	134	193.1	203.3	95	115	128	172
1954	249.0	207.5	120	126	273.2	297.0	92	168	130	164
1955	183.7	164.0	112	99	236.7	225.4	105	127	107	106
1956	211.1	206.9	102	125	209.1	201.1	104	114	98	123
1957	128.2	119.8	107	73	252.9	238.6	106	135	101	74
1958	138.6	159.3	87	96	143.1	136.3	105	77	83	80
1959	97.8	119.3	82	72	176.0	172.5	102	98	80	58
1960	129.4	128.1	101	78	215.9	232.2	93	131	109	85
1961	174.7	180.1	97	109	207.5	220.7	94	125	103	112
1962	153.4	151.9	101	92	228.6	230.9	99	131	102	94
1963	165.2	165.2	100	100	176.9	176.9	100	100	100	100
1964	178.9	151.6	118	92	197.9	200.7	99	113	119	109
1965	191.2	185.6	103	112	150.4	148.9	101	84	102	114
1966	185.8	175.3	106	106	164.0	171.7	96	97	110	117
1967	158.7	161.9	98	98	170.2	171.3	99	97	99	97
1968	179.1	195.8	92	119	165.0	169.2	98	96	94	112
1969	200.3	198.4	101	120	197.3	189.6	104	107	97	116
1970	232.7	215.7	108	131	232.8	221.6	105	125	103	135
1971	205.7	199.9	103	121	222.0	200.0	111	113	93	113
1972	233.4	178.2	131	108	187.0	159.8	117	90	112	121

URUGUAY: 1928-1972

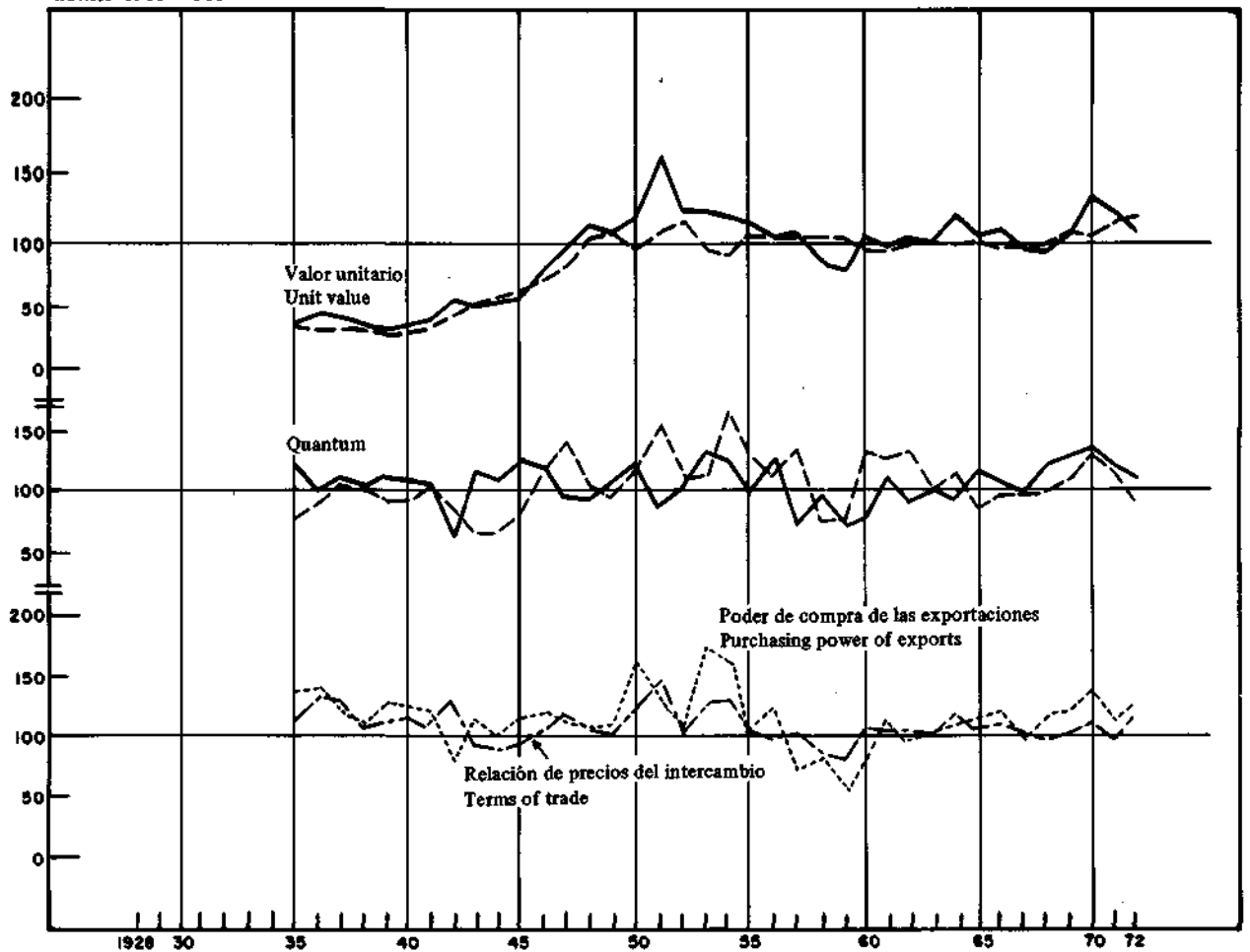
Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale

Millones de dólares
Millions of dollars



Indices 1963 = 100
Indexes 1963 = 100

Escala Natural
Natural Scale



Exportaciones
Exports

Importaciones
Imports

VENEZUELA

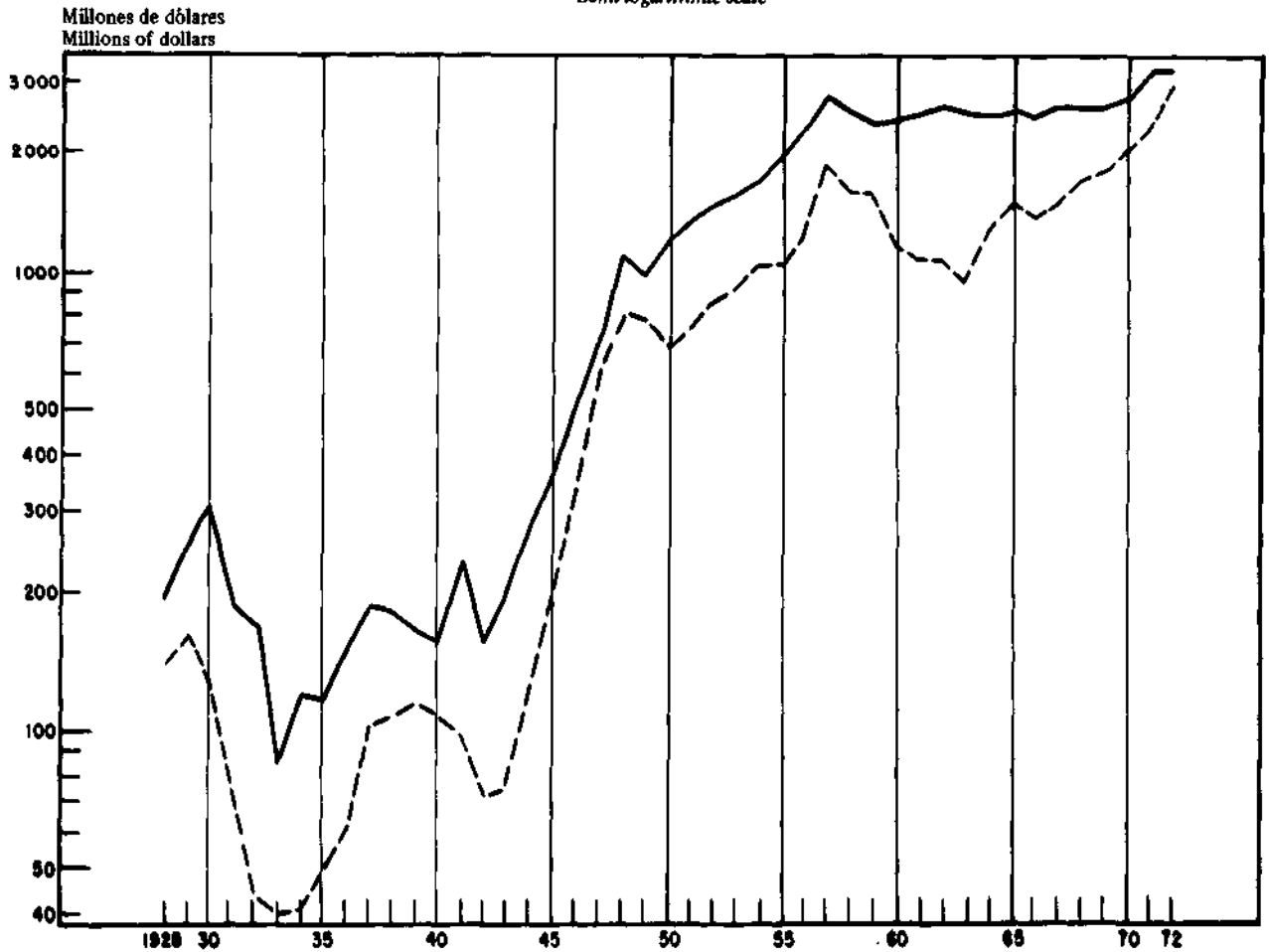
VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR/EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes 1963 = 100)

Año Year	Exportaciones/Exports				Importaciones/Imports				Relación de precios del inter- cambio Terms of trade	Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports
	Valores/Values		Índices/Indexes		Valores/Values		Índices/Indexes			
	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum	Corrientes At current prices	A precios de 1963 At 1963 prices	Valor unitario Unit value	Quantum		
1928	197.0	243.2	81	10	140.0	388.9	36	41	225	23
1929	253.0	301.2	84	12	162.0	490.9	33	52	255	31
1930	307.0	304.0	101	12	129.0	358.3	36	38	281	34
1931	187.0	252.7	74	10	68.0	200.0	34	21	218	22
1932	170.0	257.6	66	10	44.0	151.7	29	16	228	23
1933	81.0	253.1	32	10	40.0	190.5	21	20	152	15
1934	120.0	285.7	42	12	42.0	161.5	26	17	162	19
1935	117.0	300.0	39	12	48.0	120.0	40	13	98	12
1936	150.0	326.1	46	13	61.0	174.3	35	18	131	17
1937	182.0	371.4	49	15	101.0	246.3	41	26	120	18
1938	181.0	385.1	47	16	109.0	265.9	41	28	115	18
1939	165.0	392.9	42	16	115.0	302.6	38	32	111	18
1940	158.0	336.2	47	14	109.0	272.5	40	29	118	17
1941	230.0	479.2	48	19	99.0	210.6	47	22	102	19
1942	157.0	307.8	51	12	72.0	135.8	53	14	96	12
1943	196.0	376.9	52	15	74.0	127.6	58	13	90	14
1944	277.0	522.6	53	21	125.0	271.7	46	29	115	24
1945	354.0	655.6	54	27	202.0	354.4	57	37	95	26
1946	507.0	768.2	66	31	329.0	491.0	67	52	99	31
1947	694.0	856.8	81	35	624.0	832.0	75	88	92	32
1948	1 108.4	1 016.9	109	41	812.8	1 111.9	73	117	149	61
1949	993.6	983.8	101	40	794.5	1 093.9	73	115	138	55
1950	1 165.2	1 109.7	105	45	665.5	933.2	71	98	148	67
1951	1 346.9	1 247.1	108	51	759.3	960.7	79	101	137	70
1952	1 452.2	1 344.6	108	55	845.2	1 040.7	81	110	133	73
1953	1 513.9	1 316.4	115	53	913.5	1 131.0	81	119	142	75
1954	1 672.6	1 417.5	118	57	1 024.0	1 248.0	82	131	144	82
1955	1 903.6	1 599.7	119	65	1 054.8	1 312.9	80	138	149	97
1956	2 220.4	1 850.3	120	75	1 253.3	1 463.9	86	154	140	105
1957	2 762.9	2 061.9	134	84	1 867.9	2 044.5	91	215	147	123
1958	2 507.8	1 974.6	127	80	1 599.0	1 727.3	93	182	137	110
1959	2 326.3	2 045.8	111	85	1 577.4	1 702.0	93	179	119	101
1960	2 383.9	2 167.2	110	88	1 187.5	1 220.2	97	128	113	99
1961	2 452.3	2 209.3	111	90	1 091.8	1 105.5	99	116	112	101
1962	2 543.4	2 399.4	106	97	1 096.4	1 080.7	101	114	105	102
1963	2 465.3	2 465.3	100	100	950.0	950.0	100	100	100	100
1964	2 480.0	2 583.3	96	105	1 269.0	1 161.6	109	122	88	92
1965	2 482.0	2 626.5	95	107	1 454.0	1 239.3	117	130	81	87
1966	2 404.0	2 579.4	93	105	1 331.0	1 140.2	117	120	80	84
1967	2 533.0	2 732.5	93	111	1 464.0	1 268.0	115	133	81	90
1968	2 538.0	2 732.0	93	111	1 697.0	1 453.0	117	153	80	89
1969	2 523.0	2 772.5	91	113	1 752.0	1 457.9	120	154	76	86
1970	2 656.0	2 880.7	92	117	1 914.8	1 522.1	126	160	73	85
1971	3 125.0	2 712.7	115	110	2 260.0	1 722.3	131	181	88	97
1972	3 146.0	2 516.8	125	102	2 836.3	2 040.5	139	215	90	92

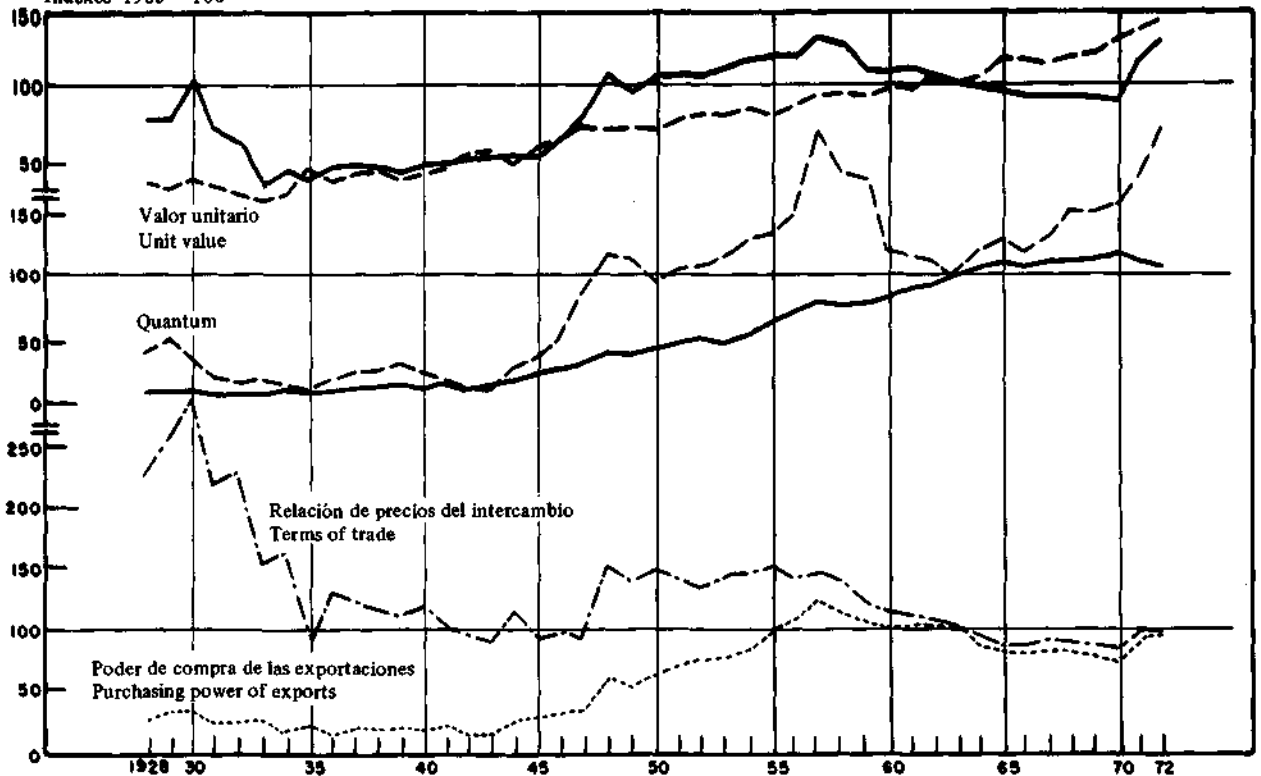
VENEZUELA: 1928-1972

Escala semilogarítmica
Semi-logarithmic scale



Escala Natural
Natural Scale

Indices 1963 = 100
Indexes 1963 = 100



Exportaciones
Exports

Importaciones
Imports