

notas sobre la economía y el desarrollo de américa latina



Preparadas por los Servicios Informativos de la CEPAL N° 12 - Feb. 16 - 1969

deterioro en las exportaciones entre 1950 y 1968

La participación de América Latina en el total de las exportaciones mundiales disminuyó en más de un 50 por ciento en los últimos veinte años. Así, lo indican las estadísticas del comercio internacional, al revelar que en 1950 la participación latinoamericana en esas exportaciones mundiales fue del 11.2 por ciento y en 1967 apenas del 5.4 por ciento.

Este deterioro resulta tanto más significativo por cuanto en el mismo período el comercio internacional registró una expansión sustancial y sostenida, en la que las exportaciones mundiales crecieron con una tasa acumulativa de casi el 7 por ciento. Además, demuestra cómo a tiempo que otras regiones obtuvieron beneficios con tal expansión, la tasa acumulativa de las exportaciones totales de América Latina con su promedio anual de apenas 3.1 por ciento

fue muy inferior a la que se necesitaba para satisfacer adecuadamente los requerimientos de importación del área, particularmente en el contexto del proceso de desarrollo económico.

- Evolución desde 1950 -

A partir de 1950 la tasa de crecimiento de las exportaciones latinoamericanas ofrece, fluctuaciones bastante marcadas. Entre ellas, el estancamiento virtual de 1955 a 1960 - por la baja en los precios de productos como el café, el algodón, la madera y el cobre - y luego, una pronunciada recuperación hasta 1966.

La recuperación, iniciada en 1962, se acentuó en 1964, principalmente por el aumento en el volumen de las exportaciones de carnes y cereales de Argentina y de algodón centroamericano y por la mejoría en los precios del café, bananos y metales no ferrosos. Sin embargo, en 1967, el crecimiento de las exportaciones latinoamericanas volvió a experimentar un fuerte retroceso al decaer nuevamente los precios de numerosos productos (así como el volumen de algunos) como resultado de la contracción en la demanda mundial ante la coyuntura económica desfavorable de la mayoría de los países industriales.

La situación parece haber sido superada en 1968 al reanudarse la tendencia a la expansión de los años anteriores, frente a la recuperación de los países industriales; aunque probablemente esa expansión tendrá lugar a una tasa menor.

UNITED NATIONS



Un nuevo sello postal, de la serie "Edificios", se agregará a la colección filatélica de las Naciones Unidas el 14 de marzo de 1969, fecha en que la Administración Postal de la ONU lanzará la emisión correspondiente. El sello fue diseñado por el dibujante danés Ole Hamann con base en una fotografía del Edificio de las Naciones Unidas en Santiago, que se inauguró en octubre de 1966.

La estampilla conmemorativa reproduce así la sede de la Comisión Económica de las Naciones Unidas, CEPAL, establecida en febrero de 1948 por el Consejo Económico y Social de las Naciones Unidas para colaborar con los gobiernos latinoamericanos en el estudio y solución de los problemas socio-económicos de la región. En el edificio tiene también su sede el Instituto Latinoamericano de Planificación Económica y Social.

NACIONES UNIDAS

EXPORTACIONES LATINOAMERICANAS, DE OTRAS AREAS Y TOTAL MUNDIAL

País o región	Tasas acumulativas anuales de crecimiento						Valor exportaciones en 1967 (millones dólares)
	1950-55	1955-60	1960-65	1966 1965	1967 1966	Promedio 50-52/65-67	
Argentina	-7.4	3.1	6.7	6.7	-8.1	2.3	1 464
Bolivia	0.3	-7.7	16.6	14.5	17.5	1.6	148
Brasil	1.1	-1.2	4.7	9.2	-5.0	0.7	1 654
Chile	10.9	0.6	7.1	28.0	(3.3)	5.5	(910)
Colombia	8.0	-4.3	3.0	-5.8	0.4	1.0	510
Ecuador	9.0	4.8	4.3	(3.9)	(8.1)	5.7	(200)
México a/	8.5	-0.5	7.9	7.0	-4.5	4.4	1 145
Paraguay	1.2	-5.0	16.1	-14.0	-2.0	2.8	48
Perú	7.2	9.9	9.1	14.6	1.4	8.2	774
Uruguay	-6.4	-6.8	8.2	-2.6	14.5	-1.7	159
Venezuela	10.0	5.4	2.4	-1.1	(6.4)	5.0	(2 866)
Total ALALC incluye su comercio intrazonal	<u>3.5</u>	<u>1.5</u>	<u>5.2</u>	<u>6.0</u>	<u>-0.7</u>	<u>3.3</u>	<u>9 878</u>
Total ALALC excluye su comercio intrazonal	-	-	4.8	6.0	-0.5	-	9 227
MCCA incluye su comercio intrazonal	<u>7.8</u>	<u>1.1</u>	<u>11.5</u>	<u>10.0</u>	<u>1.7</u>	<u>6.3</u>	<u>849</u>
MCCA excluye su comercio intrazonal	-	-	9.0	5.6	-3.6	-	635
Cuba	-1.7	0.2	2.1	-13.7	(8.4)	-0.8	(642)
República Dominicana	5.7	8.6	-6.2	8.7	14.6	1.8	157
Panamá	9.3	-5.6	24.0	12.6	2.2	8.9	91
Haití	-1.6	-1.7	2.3	-5.4	-5.7	-1.9	33
Total América Latina	<u>3.2</u>	<u>1.5</u>	<u>5.3</u>	<u>5.2</u>	<u>0.2</u>	<u>3.1</u>	<u>11 650</u>
Total países en desarrollo	4.4	3.7	7.3	6.3	3.4	3.9	40 000
Total países desarrollados	10.1	7.2	8.4	10.4	5.5	7.5	149 500
Total Mundo	9.2	6.4	7.8	9.2	5.2	6.9	214 140
	<u>1950</u>	<u>1951</u>	<u>1952</u>	<u>1965</u>	<u>1966</u>	<u>1967</u>	
Participación América Latina en total Mundo	<u>11.2</u>	<u>9.5</u>	<u>8.8</u>	<u>5.9</u>	<u>5.7</u>	<u>5.4</u>	

Fuente: NACIONES UNIDAS: Yearbook of International Trade Statistics y Boletín Mensual de Estadísticas; F. M. I. : International Financial Statistics.

a/ Corregido conforme a datos del IFS de Diciembre 1968.

() Sobre datos estimados, ver IFS 1968.

La lentitud del crecimiento de las exportaciones de los países latinoamericanos y las frecuentes fluctuaciones a que están sujetas, obedecen, en gran medida, a la elevada participación que continúan teniendo en esas exportaciones un reducido número de productos primarios, y a los problemas de corto y largo plazo que enfrentan esos productos en el mercado mundial, así como a las variaciones en su producción interna. Y su influencia en el desarrollo económico, se observa no sólo respecto del área en su conjunto, sino también respecto de casi todos los países considerados individualmente, y más precisamente en la mayoría de los países más industrializados. Pues estos, a pesar de su industrialización, no han logrado todavía modificar apreciablemente la estructura tradicional de sus exportaciones, aun constituidas casi exclusivamente por un número relativamente reducido de productos primarios.

De hecho, casi la mitad de los países latinoamericanos continúan dependiendo de un solo producto para más del 50% de sus ingresos por exportaciones - entre ellos Chile, Colombia y Venezuela, en los que las exportaciones de cobre, café y petróleo representaron respectivamente, en el promedio 1964-66, el 65, el 67 y el 90% de sus exportaciones totales. En otros cinco países (entre ellos Brasil) la participación correspondiente a un solo producto estuvo entre el 44 y el 50 por ciento. Por otra parte,

Perú, Argentina, y en mayor grado México, muestran el más alto grado de diversificación de sus exportaciones, aunque siempre concentradas en un número bastante reducido de productos.

- Tasas acumulativas -

Las características y tendencias mencionadas presentan diferencias apreciables al nivel de países, que se observan principalmente en el crecimiento de los ingresos por exportaciones. Así, hay un grupo de países cuyas exportaciones crecieron de 1950-52 a 1965-67 con una tasa anual acumulativa bastante elevada - que excede la correspondiente en el mismo período al comercio mundial: Nicaragua, con la mayor tasa de la región (9.8%), Panamá (8.9%) y Perú (8.2%).

Vienen luego otros tres países centroamericanos: El Salvador, con 6.1%, Guatemala, con 5.9% y Honduras, con 5.8%, y, a continuación, Ecuador, con 5.7%, Chile con 5.5% y Venezuela con 5.0%.

En esta forma, solamente 9 de los 20 países considerados en el análisis de América Latina aumentaron sus exportaciones a una tasa anual del 5 por ciento o más. Otros dos muestran una tasa del 4 al 5 por ciento. En los 9 restantes (incluyendo Argentina, Brasil y Colombia) la tasa fue inferior al 3 por ciento, observándose que Uruguay, Cuba y Haití sufrieron una declinación absoluta.

- Características por países -

Acerca de los países cuyas exportaciones crecieron a una tasa promedio elevada, debe tomarse en cuenta que seis de ellos son de menor desarrollo relativo. El valor de sus exportaciones, por lo menos al comienzo del período, era bastante reducido - menos de 30 millones de dólares en el caso de Nicaragua y Panamá - que son los dos cuyas exportaciones muestran más alto porcentaje de crecimiento, y entre 50 y 80 millones de dólares los demás. Por consiguiente, sus exportaciones de diversos productos pesan poco en el comercio mundial de los mismos.

En el caso de los países centroamericanos, el crecimiento de sus exportaciones se debe principalmente al algodón, y en menor grado al café, en gran parte gracias a la política de contención de la producción y exportación del primero de ellos por parte de Estados Unidos, y del segundo por parte de Colombia y el Brasil. Por su parte, la muy elevada tasa de crecimiento de las exportaciones de Panamá a partir de 1960 se debe a la expansión en el volumen de las ventas de banano y al inicio en 1962 de exportaciones de petróleo refinado (con base en crudo importado).

Asimismo, en el crecimiento del comercio de los países miembros del Mercado Común Centroamericano a partir de 1960 tuvo gran influencia la muy alta tasa de expansión de su comercio intrarregional, que aumentó a más del 30 por ciento anual entre 1960 y 1967. No obstante, la tasa promedio de crecimiento de las exportaciones centroamericanas disminuye marcadamente si se excluye el comercio intrazonal, especialmente en 1966 y 1967. En este último año las exportaciones intrazonales aumentaron en más de un 20 por ciento, en tanto que las realizadas al resto del mundo disminuyeron en 3.6 por ciento.

En lo que hace al comercio entre los países miembros de la ALALC, se observa también que creció desde 1960 a 1966 con una tasa anual del 12 por ciento. Esta tasa apreciablemente superior a la que experimentan las exportaciones de esos países al resto del mundo, declinó ligeramente de 1966 a 1967.

- El caso del Perú -

El único caso que podría considerarse hasta cierto punto una excepción es el del Perú, cuyas exportaciones a través de todo el período considerado, muestran una tasa de expansión elevada y sostenida. Si bien en la mayor parte de la década de los años 50 ello se debió al aumento en el volumen de productos tradicionales (cobre, plata, plomo, zinc, café, azúcar, algodón), la expansión posterior obedece principalmente a dos nuevos productos, el mineral de hierro y, de manera mucho más importante, la harina de pescado, cuyo precio y más aún volumen, aumentan muy rápidamente. También influyó en ese auge la considerable alza en el precio del cobre en 1965 y 1966.

A pesar de estos factores favorables, el ritmo de la expansión de las exportaciones del Perú se contrajo bruscamente en 1967, ante la caída en el precio de la harina de pescado, al parecer por la fuerte competencia de un sustituto de menor precio: las tortas de frijoles de soya que Estados Unidos comienza a exportar en grandes cantidades. O sea que al convertirse el Perú en el principal productor y exportador de harina de pescado en el mundo las fluctuaciones en este mercado afectan sus posibilidades de nuevos incrementos, dejándole sentir los agudos problemas que tradicionalmente preocupan a los exportadores importantes de otros productos primarios.

- El factor "fluctuación de precios" -

A propósito de la influencia desfavorable que ha significado el factor "fluctuación de precios" en los ingresos por exportaciones de los países latinoamericanos, la trayectoria de las variaciones pronunciadas y desiguales que registran los principales productos señala que el índice general de los precios unitarios de las exportaciones latinoamericanas, luego de alcanzar un nivel máximo en 1951, declinó de manera persistente (sobre todo después de 1954) hasta llegar a su nivel mínimo en 1962, con un 22 por ciento por debajo del nivel de 1951.

COMERCIO INTERNACIONAL DE AMERICA LATINA; EXPORTACIONES 1960-67*

(En millones de dólares, f. o. b.)

Años	AREAS INDUSTRIALES						ZONAS EN DESARROLLO					Australia Nueva Zelandia Sud- Africa	Zona Oriental de Comercio	No especi- ficados	TOTAL MUNDIAL
	Norte América	Europa Occidental			Japón	Total Areas Industria- les	América Latina	Asia Sur y Este	Oriente Medio	Africa	Total Zonas en Desarro- llo				
		Total	MCE	AELC											
1960	3 745	2 720	1 580	1 010	240	6 705	680	36	25	61	1 540	31	305	30	8 610
1961	3 430	2 760	1 600	980	340	6 530	580	70	22	65	1 510	38	580	10	8 670
1962	3 570	3 010	1 830	1 000	340	6 920	660	50	18	60	1 560	34	615	20	9 150
1963	3 710	3 340	2 020	1 050	410	7 460	740	46	28	86	1 680	38	550	10	9 740
1964	3 720	3 560	2 210	1 080	500	7 780	970	66	37	140	2 000	42	710	70	10 600
1965	3 850	3 630	2 220	1 070	480	7 960	1 080	66	51	91	2 130	33	940	-	11 060
1966	4 180	3 860	2 310	1 130	530	8 570	1 160	90	63	40	2 150	33	880	-	11 630
1967	4 120	3 980	2 420	1 140	590	8 690	1 160	90	60	50	2 190	33	780	10	11 700

* a) Sección de un cuadro publicado por GATT.
b) MCE: Mercado Común Europeo.
c) AELC: Asociación Europea de Libre Comercio.



NACIONES UNIDAS

Posteriormente ese índice general fue mejorando hasta 1966, año en que había recuperado aproximadamente la mitad de la pérdida anterior; pero volvió a declinar en 1967, de suerte que parte apreciable del aumento en el volumen de las exportaciones latinoamericanas sólo sirvió para compensar la caída de los precios.

De este modo, si bien entre 1954 y 1962 tal volumen aumentó a una tasa anual del 4.6 por ciento, el valor de las exportaciones solo creció con una tasa del 1.7 por ciento, pues el nivel promedio de precios unitarios se deterioró durante ese período en un 2.9 por ciento anual.

De 1962 a 1966, en cambio, aunque el crecimiento anual del volumen de las exportaciones fue de apenas 2.9 por ciento, el valor total de las exportaciones creció al 6.2 por ciento anual, gracias a que el índice de precios mejoró a un promedio anual del 3.3 por ciento.

La evolución bastante más favorable en el valor de las exportaciones latinoamericanas que se observa en el período 1960-66 con respecto a los dos períodos anteriores (y sobre todo el de 1955 a 1960) se explica por una recuperación en los precios, en especial del cobre y otros metales, café, bananos y cereales.

Las exportaciones latinoamericanas han mostrado más dinamismo en el campo de las manufacturas y semimanufacturas, pues en el período 1955-57 a 1964-66 su expansión registra una tasa acumulativa anual de casi el 10 por ciento, o sea más de tres veces la tasa de crecimiento del total de las exportaciones. Sin embargo, como esa participación continúa siendo aún bastante reducida - de solo un 5 por ciento para el promedio 1964-66, el papel de las manufacturas y semimanufacturas en las exportaciones latinoamericanas continúa siendo marginal.

Por otra parte, el incremento en las exportaciones latinoamericanas de manufacturas es principalmente el resultado de la expansión del comercio intrarregional de las mismas - tanto dentro de la ALALC

como, de manera mucho más pronunciada en términos relativos, dentro del Mercado Común Centroamericano. En efecto, dos tercios del aumento absoluto de 316 millones de dólares, en aquellas exportaciones entre 1955-57 y 1964-66 corresponden al intercambio intrazonal, cuya participación en el total de las exportaciones de manufacturas de los países latinoamericanos subió del 20 por ciento al comienzo de dicho período, al 46 por ciento al final del mismo.

"Notas sobre la economía y el desarrollo de América Latina" es una publicación quincenal de los Servicios Informativos de la CEPAL, destinada a informar sobre las actividades de la Comisión Económica de las Naciones Unidas para la América Latina, y sobre los hechos más destacados en el desarrollo económico y social de la región. Estas notas tienen un carácter meramente informativo, y por lo mismo no constituyen necesariamente "Documentos Oficiales" de la Comisión.

En relación con los Estudios e Informes que se anuncian o comentan en estas Notas, los lectores interesados en adquirirlos podrán hacerlo enviando su solicitud a la Sección de Documentos de la CEPAL, Casilla 179-D, Santiago, Chile. También podrán obtener informes en cualquiera de las oficinas cuya dirección se indica enseguida:

NACIONES UNIDAS, Sección de Publicaciones,
Nueva York, N. Y.

CEPAL, México: Hamburgo 63, México 6 D.F.

CEPAL, Bogotá: Carrera 10 N° 15-39 piso 11
Apartado Aéreo 17603
Bogotá, Colombia.

CEPAL, Caribe: Room 312, Salvadori Building
Frederick Street
Port of Spain
Trinidad y Tobago.

CEPAL, Río : Rua Cruz Lima 19 Apto. 602
Flamengo ZC-01
Rio de Janeiro, Brasil.

CEPAL, Montevideo: Hotel Victoria Plaza
Casilla de Correo 1207
Montevideo, Uruguay.

CEPAL, Washington: The Federal Bar Bldg. West
Room 450
1819 H Street, N.W.
Washington, D.C. 20006

Además, y para cualquier detalle adicional, las solicitudes serán atendidas gustosamente por los Servicios de Información de la CEPAL, Casilla 179-D, Santiago, Chile.