ESTUDIO ECONOMICO DE LOS

ESTADOS UNIDOS,

1991\(^1\)

\(^1\) Preparado por la Oficina de la CEPAL en Washington.
INDICE

Resumen ............................................................................................................. 5

Primera parte: La evolución de la economía de los Estados Unidos en 1991 ........ 7
  I. La economía interna .................................................................................... 7
     1. Agregados macroeconómicos ................................................................. 7
     2. Evolución sectorial ................................................................................ 9
     3. Empleo .................................................................................................. 10
     4. Precios e ingresos .............................................................................. 10
     5. Políticas fiscales .................................................................................. 10
     6. Política monetaria .............................................................................. 11

  II. Transacciones internacionales .................................................................. 12
     1. Tipos de cambio ................................................................................... 12
     2. Comercio de mercancías .................................................................... 13
     3. Cuenta corriente ................................................................................. 14
     4. Movimientos de capital ...................................................................... 15

Segunda parte: Temas específicos ..................................................................... 17
  I. Comercio de mercancías de los Estados Unidos con América Latina y el Caribe ... 17
     1. Visión general ..................................................................................... 17
     2. Exportaciones de los Estados Unidos .................................................. 18
     3. Importaciones de los Estados Unidos .................................................. 19
     4. El sistema generalizado de preferencias (SGP) ................................... 20
     5. La Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe (CBERA) .... 21

  II. La inversión directa de los Estados Unidos en América Latina y el Caribe .......... 22

  III. Asistencia económica de los Estados Unidos a América Latina y el Caribe .... 23

  IV. Informe sobre la marcha de la iniciativa para las Américas ......................... 24

Tercera parte: Apéndice estadístico .................................................................... 27
RESUMEN

En 1991 la economía de los Estados Unidos experimentó la novena recesión desde finales de la Segunda Guerra Mundial, con una declinación del producto interno bruto (PIB) de 0.7%. Así terminaron ocho años de expansión económica sostenida. El ritmo de evolución de la economía fue lento durante el año, lo que no permitió que los indicadores de recuperación que aparecieron a mediados del año adquiriesen suficiente fuerza. La inflación se mantuvo controlada a una tasa anual de 3.1%, en descenso desde 6.1% en 1990. La política monetaria fue abiertamente estimulante, en particular durante el segundo semestre del año, gracias a una gran reducción acumulativa de las tasas de interés. Aun así, los agregados monetarios, por ejemplo M2, mostraron un comportamiento desconcertante al crecer a una tasa sólo levemente superior al piso inferior de la banda. Por el contrario, la situación fiscal fue ligeramente estimulante, no obstante el aumento del déficit del presupuesto federal a 269 000 millones de dólares, es decir 4.7% del PIB. La cuenta externa mejoró notablemente, ya que el déficit comercial disminuyó por cuarto año consecutivo a 73 400 millones de dólares, su nivel mínimo desde 1983.

La contracción afectó a casi todos los sectores de la economía. Salvo la producción agropecuaria, que aumentó levemente 0.8%, la industria manufacturera disminuyó 2.2%, la construcción 9.5% y la minería 1.6%.

El desempleo registró un promedio de 6.7% en 1991, el más alto del último quinquenio.

El mejoramiento de la cuenta comercial reflejó una baja de 1.7% en las importaciones así como un incremento de 6.9% en las exportaciones. La parte no comercial de la cuenta corriente se incrementó de nuevo en 1991 y pasó de 15 000 millones de dólares a 70 000 millones de dólares. En general, la cuenta corriente disminuyó por cuarto año consecutivo y experimentó un descenso significativo: de 90 400 millones de dólares en 1990 a sólo 3 700 millones de dólares (0.1% del PIB) en 1991. En la cuenta de capital, el año 1991 se caracterizó por variaciones inusualmente considerables en las transacciones con valores, tanto en el activo como en el pasivo; las compras extranjeras netas de valores de los Estados Unidos se incrementaron de 2 900 millones de dólares en 1990 a 51 200 millones de dólares en 1991, en tanto que las adquisiciones netas de valores extranjeros por los Estados Unidos ascendieron a 45 000 millones de dólares. En total, los activos extranjeros en los Estados Unidos crecieron con mayor rapidez que los activos de los Estados Unidos en el exterior y la posición neta internacional negativa de los Estados Unidos se incrementó a finales de 1991.

Por último, el comportamiento de la economía de los Estados Unidos en cuatro rubros fue de particular interés para América Latina y el Caribe: el comercio, las inversiones, la asistencia económica bilateral y la evolución de la Iniciativa para las Américas.
PRIMERA PARTE

LA EVOLUCION DE LA ECONOMIA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN 1991

I. LA ECONOMIA INTERNA

El ritmo de la economía de los Estados Unidos acusó una contracción de 0.7% en 1991, la primera disminución anual desde 1982.¹ La desaceleración fue generalizada y afectó casi a todos los sectores. Gran parte de la disminución de la producción se registró en las inversiones, habiéndose producido un descenso abrupto en las inversiones residenciales y una importante liquidación de inventarios en los primeros meses del año. El consumo resultó afectado pero con menor severidad, mientras que las exportaciones constituieron la actividad más dinámica en 1991.

La disminución de los precios de la energía y una economía poco activa mantuvieron la inflación a niveles relativamente bajos, en comparación con decenios anteriores; la inflación —medida según el índice de precios al consumidor— descendió a 3.1% en 1991. Sin embargo, el desempleo alcanzó un promedio de 6.7%, el más alto nivel de los cinco últimos años.

La debilidad de la actividad económica indujo algunos cambios en la utilización de los instrumentos normativos. La política monetaria se relajó constantemente durante todo el segundo semestre del año, especialmente en diciembre. A su vez, la situación fiscal a duras penas fue estimulante, ya que el déficit fiscal aumentó a 269 000 millones de dólares, es decir 4.7% del PIB. (Véase el cuadro 1 del apéndice.)

1. Agregados macroeconómicos

A comienzos de 1991 la economía de los Estados Unidos se encontraba en medio de la novena recesión desde finales de la Segunda Guerra Mundial. Después de la contracción económica que comenzó hacia fines de 1990, en la primavera empezaron a aparecer las primeras señales de recuperación, pero ésta pronto perdió el impulso inicial. Al disminuir el crecimiento económico en el último trimestre de 1991, comenzó a debilitarse la confianza de los consumidores y empresarios.

La inversión total disminuyó cerca de 9.5% en 1991, con un brusco descenso de la inversión fija residencial real de aproximadamente 25% en el primer trimestre, la que se recuperó firmemente en los tres últimos trimestres en respuesta a las bajas tasas de interés de los préstamos hipotecarios. La inversión comercial, a su vez, disminuyó cerca de 6.6% y la declinación se centró en la inversión en estructuras a causa de la alta tasa de desocupación de los locales para oficinas. La liquidación de inventarios fue considerable, especialmente en el primer trimestre, y a ella se debió gran parte de la caída del producto real de la economía. (Véase el cuadro 2 del apéndice.)

La tasa de crecimiento del consumo privado bajó en 0.1% debido a un notable debilitamiento de la demanda de bienes duraderos, causado por la poca confianza de los consumidores y el intento de las

¹ A partir de 1991, la Oficina de Análisis Económicos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos registra el producto interno bruto (PIB), y no el producto nacional bruto (PNB) como medida básica de la actividad económica. Puesto que el PIB se refiere a la producción que se realiza en los Estados Unidos, es una medida más adecuada para gran parte de la supervisión y el análisis de la economía en el corto plazo.
Gráfico 1

EVOLUCION DE LOS PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS
(Variación porcentual respecto del trimestre anterior)

Producto Interno Bruto
(PIB real)

Consumo personal

Inversión residencial

Inversión no residencial
unidades familiares de reducir sus deudas. Al igual que en años anteriores, el consumo privado se redujo menos que la inversión, y se compensó en parte con la expansión de 0.9% de las adquisiciones gubernamentales de bienes y servicios. En suma, el consumo total logró crecer levemente en 0.1%. Las exportaciones, por su parte, continuaron siendo el sector más dinámico de la economía, con un crecimiento de 6.3%.

En vista de que el gasto privado disminuyó un poco más que el ingreso real disponible, la tasa de ahorro personal se elevó levemente a 5.2%. Sin embargo, el incremento del ahorro privado fue paralelo al aumento del déficit registrado por el gobierno federal y los gobiernos locales. De este modo, la tasa global de ahorro se situó a un nivel bajo (12.6%), inferior en más de 20% al nivel sin precedentes alcanzado a comienzos de los años ochenta. (Véase el cuadro 3 del apéndice.)

2. Evolución sectorial

El crecimiento se debilitó en casi todos los sectores de la economía. En el sector agropecuario, la producción agrícola se expandió sólo 0.8%. Las cosechas, cuya producción había repuntado en 1989, descendieron 2.6% en 1991 como consecuencia de mermas en la producción de trigo y maíz, ya que una temporada sumamente seca en la región de los estados centrales redujo el rendimiento de este último cultivo. A su vez, la ganadería y los productos pecuarios disminuyeron en 0.8%. Sin embargo, la producción total de carne roja aumentó 2% en 1991, con lo que se revirtió la tendencia descendente de los dos años anteriores; este aumento fue en gran parte consecuencia del fuerte incremento en la producción porcina. La producción avícola también aumentó 5%. La disminución de los ingresos por venta de ganado y un moderado incremento en los gastos de producción en efectivo hicieron bajar las recaudaciones del sector agropecuario, que experimentaron un descenso neto en 1991. El valor de los activos agrícolas declinó, en tanto que las deudas del sector registraron el primer incremento anual desde 1983. (Véase el cuadro 4 del apéndice.)

Aunque la actividad manufacturera contribuyó a encabezar la recuperación iniciada a comienzos de 1991, también le fue imputable la disminución del ritmo hacia finales del año. En 1991 la producción manufacturera disminuyó 2.2% y la capacidad de utilización descendió de 82.3% al año precedente a 78.2% en 1991. El crecimiento de los bienes duraderos cayó en más de 4%, en gran medida bajo la influencia del déficiente desempeño de la industria automotriz, cuya producción en el segundo semestre de 1991 fue casi 7% inferior a los niveles de años anteriores. La producción total de material de transporte disminuyó 6.5%. (Véase el cuadro 5 del apéndice.)

También se redujo el crecimiento de otros bienes duraderos, ya que el bajo nivel de actividad de la construcción deprimió las ventas de artefactos, muebles y otros bienes domésticos duraderos, lo que a su vez contribuyó a reducir la demanda de materiales y productos intermedios. En consecuencia, se registró una disminución de casi 8% en la producción de metales primarios, entre otros. La disminución de la actividad manufacturera afectó adversamente el desempeño de algunas industrias de servicios básicos. En el sector del comercio se produjo un descenso de 2.8% y 1.6% en la actividad de los mayoristas y las ventas al por menor de bienes duraderos, respectivamente. La producción de energía eléctrica aumentó levemente en 0.5%. Por otra parte, el aumento del consumo de electricidad en los hogares, como consecuencia de una mayor utilización de aparatos de refrigeración durante un verano desusadamente cálido, produjo un moderado incremento del consumo general de electricidad. (Véase el cuadro 6 del apéndice.)

La construcción, a menudo uno de los sectores que lidera la economía para salir de la recesión, se contrajo en 1991 y el valor real de lo construido disminuyó 9.5%. La construcción residencial declinó más de 12% durante el año, no obstante la baja de las tasas de los préstamos hipotecarios y las facilidades para adquirir viviendas. A su vez, la actividad de la construcción de tipo no residencial se contrajo en más de 12% y la tasa de desocupación en el caso de las oficinas siguió siendo alta (20%), como testimonio de la amplia y excesiva construcción de edificios de los años ochenta. Los permisos autorizados para la construcción y las viviendas terminadas disminuyeron aún más. (Véase el cuadro 7 del apéndice.)

La actividad minera se redujo cerca de 1.6%, como resultado del descenso en la minería de metales y minerales de piedras y terrosos. La producción de carbón, que había sobrepasado la cifra de 1 000
millones de toneladas cortas el año anterior, se contrajo más de 3.5%. Por el contrario, se elevó la producción de petróleo, debido al incremento en la cantidad de crudo a comienzos de 1991 para respaldar la guerra del Golfo Pérsico. Sin embargo, la prospección y perforación para la explotación de petróleo se situó en su nivel mínimo en varios decenios. (Véase el cuadro 8 del apéndice.)

3. Empleo

Para todo el año 1991, el desempleo alcanzó un promedio de 6.7%, su nivel más alto del último quinquenio. El empleo no agrícola de nómina de pago disminuyó en la mayoría de los grupos industriales, aunque fue especialmente crítico en la construcción y la minería, que experimentaron descensos de más de 8% y 5%, respectivamente. (Véase el cuadro 9 del apéndice.)

La pérdida de puestos de trabajo en la construcción fue casi el triple del promedio cíclico de las recesiones anteriores, debido al elevado nivel de vacantes existentes. Las industrias de servicios también mostraron, al parecer, mayor sensibilidad cíclica que en anteriores recesiones. Por el contrario, en relación con otros períodos de recesión, a la industria manufacturera correspondió una menor proporción de empleos perdidos.

4. Precios e ingresos

La inflación fue uno de los hitos brillantes del panorama económico en 1991. La tasa de inflación -medida según el índice de precios al consumidor- bajó a sólo 3.1%, desde 6.1% en 1990, lo que representa la segunda tasa anual más baja desde 1967. Las variaciones de los precios durante el año acusaron principalmente la influencia de una baja de 7.8% en los precios de la energía, así como de una menor demanda, lo que redujo la presión en los mercados de productos y del trabajo. (Véase el cuadro 10 del apéndice.)

El elevado desempleo deprimió el crecimiento de las remuneraciones laborales por hora, especialmente en el segundo semestre del año, y los salarios medios disminuyeron en términos reales siguiendo la tendencia de años anteriores. El ingreso personal disponible real tuvo un descenso bastante severo de 1.2%. (Véase el cuadro 11 del apéndice.)

5. Políticas fiscales

El déficit federal alcanzó un nivel sin precedentes de 269 000 millones de dólares en 1991. Durante el ejercicio económico, las políticas fiscales fueron sólo levemente alentadoras, puesto que la ley de ejecución del presupuesto de 1990 (Budget Enforcement Act) aplicó límites máximos anuales al gasto discrecional y exigió que los cambios en los derechos a prestaciones y las políticas tributarias no incrementaran el déficit federal, con lo que se limitó la eficacia del estímulo de las políticas fiscales.

El aumento del déficit fue consecuencia de varios factores, por ejemplo la desaceleración de las recaudaciones tributarias a causa de la recesión, y el aumento de sólo 1% del impuesto sobre la renta. Aproximadamente la tercera parte del crecimiento de la recaudación tributaria se debió a los aumentos de impuestos ordenados por la Ley General de Conciliación del Presupuesto (Omnibus Budget Reconciliation Act) de 1990.

El crecimiento de los gastos federales sobre pasó 5%, menor que el aumento de 9% en 1990. Como en años anteriores, la causa principal de la expansión de los gastos tuvo su origen en las mayores demandas de los organismos de seguros federales y los gastos de seguros de depósitos ascendieron a 66 000 millones de dólares en 1991. Los gastos de defensa bajaron nuevamente en 1991, en alrededor de 8%, y la proporción del PIB destinado a la defensa disminuyó aproximadamente a 5%. Los aportes de los países extranjeros para contribuir al financiamiento de la Operación Tormenta del Desierto –ingresos que el gobierno registra como gasto negativo– totalizaron 43 000 millones de dólares en 1991. Por último,
los pagos netos en concepto de intereses –tercera categoría en importancia en el presupuesto, detrás de la seguridad social y la defensa– aumentaron más de 5%. (Véase el cuadro 12 del apéndice.)

Gráfico 2
EVOLUCION DE LOS PRECIOS INTERNOS
(Variación porcentual en 12 meses)

6. Política monetaria

A comienzos de 1991, así como durante todo el segundo semestre del año, el Sistema de la Reserva Federal moderó la política monetaria. Las medidas para suavizar la política, que incluyeron operaciones en el mercado libre y reducciones en la tasa de descuento, produjeron una gran disminución acumulativa de las tasas de interés y las correspondientes al mercado monetario bajaron casi 2% entre agosto y diciembre.

En diciembre, la debilidad de la economía movió a la Reserva Federal a disminuir la tasa de interés de los fondos federales hasta alrededor de 4% y la tasa de descuento a 3.5%, el nivel mínimo de la tasa de descuento nominal desde 1964. Las tasas de interés de largo plazo, quizá como reflejo de las menores expectativas de inflación a causa de la debilidad de la economía, también comenzaron a bajar en el segundo semestre de 1991, aunque su descenso no fue tan importante como el que se produjo en las tasas de corto plazo. (Véase el cuadro 13 del apéndice.)

Los empréstitos netos de los sectores nacionales no financieros se contrajeron en más de 27% en 1991, como resultado de ajustes del ‘balance’ de hogares y sectores comerciales a fin de reducir sus
deudas y hacer acopio de capital, a raíz del aumento del endeudamiento en los años ochenta y la depresión del gasto como consecuencia de la desaceleración económica de 1991. La contracción fue sustancial y los préstamos a las instituciones no financieras y a los hogares se contrajeron 96% y 38%, respectivamente. Por su parte, el crédito a los gobiernos estatales y locales también resultó afectado, como consecuencia de sus dificultades financieras. (Véase el cuadro 14 del apéndice.) Los agregados monetarios presentaron algunas características desacostumbradas en su modalidad de crecimiento durante el año. Aun después de tener en cuenta la debilidad en los empréstitos y los gastos, el crecimiento del dinero fue notablemente frágil. En particular, M2 creció a un ritmo sorprendentemente lento de 3% y se situó durante gran parte del año apenas por encima del límite inferior previsto de la banda, fijado entre 2.5% y 6.5% en 1991. (Véase el cuadro 15 del apéndice.) El comportamiento desconcertante de M2 parece atribuible a la escasa utilización del crédito y a una disminución del porcentaje de crédito minijado por intermedio de las instituciones de depósito. Es decir, determinadas relaciones en las tasas de interés motivaron un cambio de preferencias de cartera a tal punto que se produjo un éxodo de los depósitos y activos de corto plazo de baja rentabilidad, considerados como oferta monetaria, hacia otras inversiones financieras de alto rendimiento fuera de la oferta monetaria, como bonos, fondos u ofertas de capital accionario.

II. TRANSACCIONES INTERNACIONALES

A medida que la economía nacional se desaceleraba, las cuentas externas mejoraron notablemente por cuarto año consecutivo. El déficit comercial se redujo abruptamente mediante la expansión de las exportaciones junto con una baja del crecimiento de las importaciones, correspondiendo la mayor parte de la disminución a un marcado descenso de las importaciones de petróleo. A su vez, el déficit en cuenta corriente de los Estados Unidos se redujo sustancialmente, puesto que los gobiernos extranjeros hicieron aportes en efectivo para contribuir a sufragar el costo de las operaciones en el Golfo Pérsico, y aumentó el superávit en las transacciones de servicios.

En la cuenta de capitales, las entradas netas registradas de capital continuaron disminuyendo en 1991. El año se caracterizó por variaciones inusualesmente importantes —de activos y pasivos— en las transacciones de valores. Los cambios en los activos de los Estados Unidos en el exterior se vieron afectados por el aumento de las adquisiciones de valores extranjeros de parte de este país y una reducción adicional de la actividad internacional de los bancos estadounidenses. Por otra parte, los activos extranjeros en el país reflejaron una merma de la inversión extranjera directa y una disminución de los fondos depositados en los bancos estadounidenses, pero también incrementos sustanciales en las compras extranjeras de valores de los Estados Unidos. Este fenómeno, pero sobre todo una considerable alza de los precios de los valores estadounidenses mantenidos en el exterior, hicieron que los activos extranjeros en el país aumentaran con mayor rapidez que los activos estadounidenses en el exterior, de tal modo que a fines de 1991 empezó la situación negativa de los Estados Unidos en materia de inversiones internacionales netas.

1. Tipos de cambio

El dólar aumentó su valor considerablemente en el primer semestre de 1991 debido al fin de la guerra en el Golfo Pérsico y a la confianza en una rápida recuperación de la economía de los Estados Unidos. Sin embargo, gran parte de esta revaloración se revirtió en el segundo semestre del año en vista del estancamiento del crecimiento económico y el descenso de las tasas de interés, como consecuencia de una política monetaria más moderada.

En relación con las monedas europeas, el dólar aumentó su valor en general cerca de 2.5% en 1991, no obstante las pérdidas significativas que experimentó en el último trimestre. Respecto del yen japonés, la revaloración y subsiguiente depreciación del dólar durante los semestres primero y segundo del año, respectivamente, fue algo menor, puesto que el yen resultó relativamente poco afectado por los acontecimientos de Europa oriental, que ejercieron presión hacia la baja del marco alemán a comienzos.
del año. Asimismo, las diferencias en las tasas de interés del Japón se redujeron respecto del dólar en el segundo semestre del año, a medida que se desaceleraba la economía de ese país y se aplicaba una política monetaria más moderada.

Por último, el dólar aumentó su valor respecto del won de la República de Corea alrededor de 3.6% en 1991. (Véase el cuadro 16 del apéndice.)

Gráfico 3
Evolución de los principales indicadores del sector externo

2. Comercio de mercancías

El déficit comercial se redujo por cuarto año consecutivo y bajó a 73 400 millones de dólares, su nivel más bajo desde 1983. El mejoramiento general de la cuenta comercial reflejó un descenso de 1.7% en el crecimiento de las importaciones, ya que la economía de los Estados Unidos se debilitó y aumentaron las exportaciones, aunque sólo en 6.9% debido a la disminución de la demanda externa. (Véase el cuadro 17 del apéndice.)

Gran parte de la expansión de las exportaciones en 1991 correspondió al rubro maquinaria y equipo de transporte, cuyo aumento fue superior a 8%. A pesar de la desaceleración de la demanda en el extranjero, se produjo un repunte considerable de las exportaciones de equipo para perforación de pozos de petróleo, maquinaria industrial y material científico. A su vez, las exportaciones de automóviles se incrementaron en alrededor de 7%, mientras las exportaciones de repuestos a México se expandían casi 20%, como consecuencia del aumento de las ventas de automóviles manufacturados y de las operaciones de montaje. Asimismo, el repunte de las exportaciones de repuestos para vehículos automotores se debió al incremento de los envíos a Kuwait y Arabia Saudita, para reponer los vehículos y repuestos destruidos en la guerra.

Los productos sin refinar e intermedios aumentaron cerca de 5%, un ritmo semejante al del año anterior. Sin embargo, hubo una expansión considerable de las exportaciones de productos químicos, principalmente a México y Brasil, como resultado de una mayor competitividad a causa de la devaluación del dólar.
En cambio, las exportaciones de productos agrícolas disminuyeron menos de 1% en 1991, correspondiendo las mayores disminuciones al maíz y al trigo. Las exportaciones de soya aumentaron casi 20%, tras dos años de declinación, en gran parte como consecuencia de la reducción de la cosecha del Brasil a causa de las malas condiciones atmosféricas. (Véase el cuadro 18 del apéndice.)

El crecimiento de las importaciones declinó 1.7% y la disminución se debió al brusco descenso del valor en el año de las importaciones de petróleo, lo que reflejó una reducción de precios y volumen. Los precios bajaron desde 28.82 dólares en el cuarto trimestre de 1990, nivel máximo alcanzado durante el conflicto del Golfo Pésico, a 18.04 dólares en el cuarto trimestre de 1991. Además, la disminución de la actividad económica provocó una baja del volumen de las importaciones de petróleo.

A su vez, las importaciones no petroleras subieron cerca de 1% en 1991, el ritmo más lento de incremento desde 1982. La mayor parte del incremento correspondió a los bienes de capital y de consumo, que crecieron a un ritmo semejante al del año anterior. Respecto a los bienes de capital, el aumento se debió a las computadoras, los semiconductores y las aerolíneas civiles. El incremento de los bienes de consumo, principalmente prendas de vestir y artículos para el hogar, se debió a mayores importaciones de China y, en menor medida, de América Latina. Las importaciones de productos de vehículos automotores aumentaron sólo 1.2%, con leves disminuciones de las importaciones de vehículos de pasajeros como resultado de la debilidad de la industria automotriz de los Estados Unidos.

Por último, se produjo una disminución de las importaciones de muchos productos sin refinar e intermedios, incluidos los de hierro y acero, los materiales de construcción y los productos de papel, debido al debilitamiento de la demanda en 1991. (Véase el cuadro 19 del apéndice.)

El déficit comercial con los grandes países industriales cayó sustancialmente por quinto año consecutivo y varios superávit aumentaron. El balance comercial con Europa occidental, que pasó a tener un superávit de 4 000 millones de dólares el año anterior, se incrementó a 16 000 millones de dólares. En cambio, el déficit con el Japón aumentó de 41 100 millones de dólares en 1990 a 43 500 millones de dólares en 1991, cifra todavía muy por debajo de los déficit de años anteriores. Con las economías recientemente industrializadas de Asia oriental, el déficit comercial bajó a 13 600 millones de dólares. Por último, por primera vez en diez años, el déficit con América Latina se transformó en un superávit de 900 millones de dólares, ya que disminuyeron las importaciones netas de materias sin refinar e intermedias —en su mayor parte importaciones de petróleo venezolano— y aumentaron casi en 16% las exportaciones de bienes de capital de los Estados Unidos, principalmente a México. (Véase el cuadro 20 del apéndice.)

3. Cuenta corriente

El superávit registrado en la parte no comercial de la cuenta corriente volvió a aumentar en 1991, de alrededor de 15 000 millones de dólares a casi 70 000 millones de dólares. Las transacciones netas de viajes y transporte mostraron un saldo positivo por tercer año consecutivo, gracias a una afluencia todavía importante de visitantes, en particular de Canadá y México. El número de visitantes de Europa occidental se incrementó, mientras que el del Japón disminuyó de nuevo. En general, el conflicto del Golfo Pésico parece haber limitado los viajes de los nacionales de los Estados Unidos al extranjero más que los viajes de visitantes de otros países a los Estados Unidos. Por último, las transacciones militares con entidades extranjeras disminuyeron a pagos netos de 5 500 millones de dólares, como consecuencia de la rápida conclusión de la guerra en el Golfo Pésico, recortes en el presupuesto de defensa y el final de la guerra fría. (Véase el cuadro 21 del apéndice.)

El ingreso neto proveniente de la inversión directa se mantuvo alrededor de 52 900 millones de dólares. Las entradas de los inversionistas directos estadounidenses en el exterior acusaron una baja respecto de la cifra registrada en 1990, ya que el debilitamiento de las condiciones económicas deprimió las utilidades de explotación, especialmente en Gran Bretaña y Canadá. La escasa actividad económica afectó igualmente a los pagos a los inversionistas directos extranjeros en los Estados Unidos, particularmente en lo relacionado con el petróleo, la industria manufacturera y las ventas al por mayor. Los ingresos netos de las inversiones en cartera disminuyeron a 36 500 millones de dólares, debido en
gran parte a la reducción de las tasas de interés estadounidenses y los pagos a inversionistas extranjeros privados y gubernamentales disminuyeron en aproximadamente 4 000 millones de dólares. Por último, las transacciones relacionadas con la crisis del Golfo Pérsico influyeron considerablemente en las transferencias unilaterales, que pasaron de pagos netos por 32 900 millones de dólares en 1990 a ingresos netos de 8 000 millones de dólares en 1991. La mayor parte de esta variación se debió a donaciones del Gobierno de los Estados Unidos, que se convirtieron en ingresos netos por 24 500 millones de dólares, debido a las contribuciones efectuadas por gobiernos extranjeros al Gobierno de los Estados Unidos para compensar los costos de la guerra.

En conjunto, el déficit en cuenta corriente fue de 3 700 millones de dólares en 1991, lo que significó una reducción considerable respecto de los 90 400 millones de dólares del año anterior. Como proporción del PIB, el déficit en cuenta corriente bajó abruptamente a menos de 0.1%.

4. Movimientos de capital

En 1991 las variaciones en la cuenta de capital reflejaron incrementos significativos en las adquisiciones de activos de cartera en los Estados Unidos y en el exterior, una débil expansión del crédito bancario en los Estados Unidos –con una nueva reducción de las actividades internacionales de los bancos estadounidenses– y una disminución adicional de la inversión extranjera directa en el país.

Las corrientes de capital privado reflejaron amplias variaciones en las transacciones de valores en 1991. Las compras extranjeras netas de valores de los Estados Unidos aumentaron de 2 900 millones de dólares en 1990 a 51 200 millones de dólares. Asimismo, en materia de egresos, las compras estadounidenses netas de valores extranjeros ascendieron a 45 000 millones de dólares, lo que representó una salida de capital de cartera sin precedentes por tercer año consecutivo. El incremento de las adquisiciones de acciones y bonos estadounidenses y extranjeros reflejó la constante internacionalización de los mercados financieros y la emisión de bonos, ya que la evolución de las tasas de interés alentó un desplazamiento desde el financiamiento de corto plazo hacia uno de largo plazo. (Véase el cuadro 21 del apéndice.)

Además de aumentar las diferencias en las tasas de interés respecto del dólar, la desaceleración de la actividad económica en los Estados Unidos y otros países industriales limitó la expansión del crédito bancario en los Estados Unidos. Las obligaciones de este país, según informes de los bancos estadounidenses, disminuyeron 13 700 millones de dólares en 1991, en comparación con un incremento de 10 000 millones de dólares en el año anterior.

La entrada de inversión extranjera neta se redujo sustancialmente por segundo año consecutivo y totalizó 11 500 millones de dólares en 1991, en comparación con 37 000 millones de dólares en 1990 y 70 000 millones de dólares en 1989, como consecuencia de varios factores, por ejemplo menores utilidades reinvertidas, la disminución de la absorción de empresas norteamericanas en el exterior y un aumento de las oportunidades de inversión en Europa. Por otra parte, la salida de capital para inversiones directas de los Estados Unidos en el exterior bajó a 27 100 millones de dólares, como consecuencia de las débiles condiciones económicas en todo el mundo.

Por último, en 1991 la posición neta de los Estados Unidos en materia de inversiones internacionales arrojó una cifra negativa de 361 500 millones de dólares o un saldo negativo de 381 800 millones de dólares, según que la inversión directa se valorice al costo corriente o al valor de mercado.2 Los incrementos en ambas posiciones negativas se produjeron como consecuencia de una recuperación más energética de los precios de acciones y bonos de los Estados Unidos en relación con los del extranjero, lo que se tradujo en un gran aumento de valor de los activos extranjeros en los Estados Unidos, como por ejemplo la inversión extranjera directa y los valores mantenidos en el exterior. (Véase el cuadro 22 del apéndice.)

2 Valorizada al costo corriente de reemplazar plantas y equipos y otros activos tangibles, o valorizada al valor corriente de mercado del capital del propietario.
SEGUNDA PARTE

I. COMERCIO DE MERCANCIAS DE LOS ESTADOS UNIDOS CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE

1. Visión general

En 1991, por primera vez en diez años, los Estados Unidos tuvieron un superávit en su comercio de mercancías con América Latina y el Caribe. Aunque relativamente pequeño (886 millones de dólares), este superávit comercial, significó la interrupción de una tendencia que se remontaba a 1981. El factor que contribuyó principalmente al superávit comercial fue la disminución de las importaciones de los Estados Unidos, en particular las importaciones de energía, en tanto que sus exportaciones crecieron de manera considerable. Los Estados Unidos redujeron su déficit o aumentaron su superávit con la mayoría de países de la región. Sin embargo, la variación más importante tuvo lugar en el intercambio entre los Estados Unidos y México.

En conjunto, el comercio total con América Latina y el Caribe aumentó 7.0% para alcanzar 126 000 millones de dólares. La participación de la región en el comercio total de los Estados Unidos pasó de 13.2% en 1990 a 13.8% en 1991, porcentaje todavía muy inferior al 16.2% logrado en 1981. La región absorbió 15.1% de las exportaciones de los Estados Unidos y suministró 12.8% de las importaciones de este país.

Gráfico 4

COMERCIO DE LOS ESTADOS UNIDOS CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE, 1985-1991

Miles de millones de dólares

+ Exportaciones
x Importaciones
□ Balance comercial
La composición del comercio bilateral siguió inclinándose a favor de las manufacturas. Las importaciones estadounidenses de manufacturas representaron 56.7% de las importaciones totales, de las cuales las correspondientes a la agricultura y la energía representaron 12.8% y 25.1%, respectivamente. Por el contrario, las exportaciones de manufacturas estadounidenses representaron 83.8% de las exportaciones totales, en tanto que los productos agrícolas y la energía representaron 8.8% y 3.4% respectivamente. (Véase el cuadro 23 del apéndice.)

**Gráfico 5**

**PRINCIPALES ASOCIADOS COMERCIALES DE LOS ESTADOS UNIDOS**

Exportaciones de los Estados Unidos

- Japón: 11%
- Canadá: 20%
- Europa Occidental: 28%
- Otros: 14%
- 15% Países de reciente industrialización de Asia Oriental

Importaciones de los Estados Unidos

- Japón: 19%
- Canadá: 19%
- Europa Occidental: 21%
- Otros: 17%
- 13% Países de reciente industrialización de Asia Oriental

2. Exportaciones de los Estados Unidos

Las exportaciones totales hacia América Latina y el Caribe tuvieron un incremento impresionante de 17.7% para llegar a 63 500 millones de dólares en 1991, crecimiento muy superior al de las exportaciones de los Estados Unidos al resto del mundo, que fue aproximadamente 7% ese año. Por primera vez en diez años, el intercambio de los Estados Unidos con México –el mayor asociado comercial en la región y tercero en importancia a nivel mundial– pasó de un déficit de 1 900 millones de dólares en 1990 a un superávit de 2 100 millones de dólares en 1991. (Véase el cuadro 24 del apéndice.)

Gran parte del aumento de las exportaciones de los Estados Unidos a América Latina y el Caribe puede atribuirse al rápido crecimiento de la demanda de bienes manufacturados. Entre las principales exportaciones de productos manufacturados figuraron partidas como repuestos para vehículos motorizados, aeronaves, equipo de telecomunicaciones, aparatos de conmutación eléctrica, material de construcción y de minas y maquinaria eléctrica.
Las exportaciones a México, especialmente bienes de capital, aumentaron significativamente en respuesta a los esfuerzos de ese país en materia de liberalización comercial. Por ejemplo, las exportaciones de repuestos a México aumentaron 20% en 1991, como reflejo del incremento sostenido de las operaciones de montaje, así como la venta creciente de automóviles fabricados en México. Asimismo, el aumento de las exportaciones de productos de hierro y acero puede explicarse por el repunte de las operaciones de montaje de automóviles en la zona fronteriza septentrional de México. A su vez, las exportaciones de productos químicos a México y también al Brasil, mostraron un fuerte repunte, debido a la anterior devaluación del dólar.

Las exportaciones estadounidenses de productos agrícolas se incrementaron en 11.4%, a 5 600 millones de dólares, revirtiendo la tendencia a la baja de 1990, mientras las exportaciones a México aumentaron en 16.4%, a casi 3 000 millones de dólares en 1991. México representó más de la mitad de las exportaciones estadounidenses de productos agrícolas a la región y, a nivel mundial, fue el tercer comprador en importancia de productos agrícolas de los Estados Unidos.

3. Importaciones de los Estados Unidos

Las importaciones totales estadounidenses desde América Latina y el Caribe disminuyeron en 2%, a 62 600 millones de dólares, debido en gran parte a una baja de 7.5% en las importaciones de energía en respuesta a la brusca caída de los precios del petróleo. Sin embargo, el volumen de las importaciones de energía desde México y Venezuela aumentó en 7% y 8%, respectivamente, con lo que el volumen correspondiente a Venezuela alcanzó un nivel sin precedentes durante el año. (Véase el cuadro 26 del apéndice.)

En cambio, las importaciones de bienes manufacturados crecieron en 5.3%, para llegar a 35 500 millones de dólares en 1991. Puesto que el crecimiento de las exportaciones fue más dinámico, el superávit del comercio de manufacturas de los Estados Unidos con América Latina y el Caribe aumentó en 58.1% en 1991. Las importaciones provenientes de México, principalmente repuestos para automóviles, aumentaron en respuesta al repunte de las operaciones de montaje. Por el contrario, las compras al Brasil disminuyeron por cuarto año consecutivo, como reflejo del desgaste de la posición competitiva de la industria brasileña, afectada por los bajos niveles de inversión en los últimos años.
Destacaron entre las importaciones estadounidenses de bienes manufacturados los vehículos motorizados y sus repuestos, partes y equipo de maquinaria eléctrica y algunos artículos de consumo como calzado y ciertas categorías de vestuario y muebles. En la esfera de los minerales, las importaciones totales estadounidenses de cobre procedentes de América Latina y el Caribe disminuyeron en 8.2% en 1991. Las importaciones de cobre chileno bajaron en 26.3%, puesto que Codelco, la empresa minera estatal de Chile y la mayor productora mundial de cobre, tuvo pérdidas de aproximadamente 50 000 toneladas en la producción de metal de cobre en 1991 debido a huelgas de los trabajadores. Asimismo, los obreros de la mina Cananea de México estuvieron en huelga durante 46 días, lo que se tradujo en una pérdida de producción de 35 000 toneladas de concentrados de cobre.

Las importaciones agrícolas procedentes de América Latina y el Caribe disminuyeron en 6.3%, a 8 000 millones de dólares. Las importaciones desde México y Brasil, dos de los mayores proveedores de productos agrícolas de la región, se contrajeron en aproximadamente 4% y 30%, respectivamente. La brusca caída de las importaciones desde Brasil se debió principalmente a las condiciones climáticas adversas. Las precipitaciones en el Brasil afectaron severamente los precios del café, que descendieron gradualmente en el segundo semestre del año.

Las importaciones agrícolas desde casi todos los países de Sudamérica disminuyeron, salvo las provenientes de Argentina, Bolivia y Uruguay, que aumentaron sustancialmente en 1991. Las importaciones procedentes de Costa Rica, el principal abastecedor de productos agrícolas a los Estados Unidos en Centroamérica, se incrementaron en 18.8%, lo que refleja en gran parte los mayores precios del banano en los mercados mundiales. (Véase el cuadro 27 del apéndice.)

4. El Sistema Generalizado de Preferencias (SGP)

Durante 1991, 4 312 productos, procedentes de 134 países y territorios designados como beneficiarios gozaron de un ingreso preferencial al mercado estadounidense libre de derechos conforme al SGP. En total, las importaciones exentas del pago de derechos en virtud del SGP aumentaron 23%, a 13 700 millones de dólares en 1991, mientras que las importaciones desde América Latina y el Caribe aumentaron en 20.4% y ascendieron a 6 500 millones de dólares, es decir, aproximadamente la mitad de las importaciones totales acogidas al SGP.

Como resultado de la revisión de la lista de productos incluidos en el SGP de 1991, a contar del 1\° de julio de 1992 se incluyeron en ella otros 22 productos, por un valor de 402 millones de dólares. De esta cantidad, 17.8% (71.8 millones de dólares) benefició a tres países latinoamericanos. El país más favorecido con estas nuevas adiciones fue el Brasil, con 51.8 millones de dólares, seguido por Chile, con 18.9 millones de dólares, y Argentina, con 1.1 millones de dólares. Por el contrario, en respuesta a peticiones presentadas por la industria estadounidense, se eliminó un producto —resorte de hoja de acero— de la lista del SGP, por un monto equivalente a 25 millones de dólares en importaciones, los cuales fueron absorbidos por México.

En 1991 se excluyeron de los beneficios del SGP 111 productos por un valor de 7 100 millones de dólares en importaciones. Las restricciones para 88 de estos productos, por un monto de 5 500 millones de dólares, afectaron a nueve países de América Latina y el Caribe. Los más afectados fueron México, con 65 productos por un valor de 4 300 millones de dólares en importaciones, y Brasil, con 11 productos por un valor de 454.9 millones de dólares en importaciones.

Un total de 235 productos, equivalente a 439 millones de dólares en importaciones, cumplieron con los requisitos para acogerse a las exenciones de minimis en virtud de la revisión anual del SGP. Sin embargo, sólo 213 productos por un valor de 368 millones de dólares se beneficiaron realmente de las

---

3 De conformidad con el estatuto actual, un país pierde los beneficios otorgados a un producto si sus envíos durante el año calendario precedente han sobrepasado los límites de competitividad establecidos.

4 La cláusula de minimis faculta al Presidente de los Estados Unidos para extinguir un producto de los límites de competitividad establecidos en los casos en que las importaciones totales de los Estados Unidos de ese producto no hayan sobrepasado 11.3 millones de dólares en 1991.
exenciones de minimis, correspondiendo a 16 países de América Latina y el Caribe beneficiarse de las exenciones otorgadas a 143 productos, por un valor ascendente a 284.9 millones de dólares en importaciones. Los mayores beneficiarios fueron México (154.3 millones de dólares y 74 productos), Brasil (30.7 millones de dólares y 17 productos), Chile (19.5 millones de dólares y 6 productos) y Guatemala (19.2 millones de dólares y 8 productos).

Además, en 1991, 113 productos equivalentes a 932.3 millones de dólares en importaciones, reunían los requisitos para su reincorporación. 81 de ellos por un valor de 704.4 millones de dólares en importaciones, correspondían a siete países de América Latina y el Caribe. Sin embargo, al final de la revisión sólo dos productos, equivalentes a 52.3 millones de dólares en importaciones, fueron reincorporados realmente a la lista del SGP, puesto que al resto le fue aplicado el trato de nación más favorecida. En este caso, la República Dominicana fue la única beneficiaria de la región, con un producto valorado en 52.3 millones de dólares.

5. La Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe (CBERA)

Las importaciones desde los países que pueden acogerse a las disposiciones de la Ley aumentaron en 9.8%, a 1 100 millones de dólares en 1991. Los tres beneficiarios principales siguieron siendo la República Dominicana, Costa Rica y Guatemala, con participaciones de 35.9%, 22.3% y 12.2%, respectivamente, en las importaciones totales de los Estados Unidos en virtud de la Ley. Sin embargo, las importaciones provenientes de Panamá y Nicaragua acusaron los mayores incrementos en 1991. Panamá había perdido su condición del país beneficiario en 1988 y fue reincorporado en 1990, en tanto que Nicaragua fue reconocida como beneficiaria a partir de noviembre de 1990. (véase el cuadro 28 del apéndice.)

---

5 Como resultado de la revisión anual del SGP, los países excluidos previamente en virtud de los límites de competitividad, pueden ser reincorporados si sus embarques de esos artículos en 1991 han sido inferiores a los límites de competitividad establecidos el año anterior.

6 Para gozar del ingreso libre de derechos a los Estados Unidos en virtud de la Ley de Recuperación Económica del Caribe, los productos deben ser originarios de los países incluidos en la Ley, de Puerto Rico con valor agregado en uno de dichos países, o de los Estados Unidos y ensambled en un país comprendido en la Ley. Entre los 24 países que reúnen los requisitos para acogerse a la Ley se incluyen todos los miembros del Mercado Común Centroamericano y la Comunidad del Caribe, más las Antillas Neerlandesas, Aruba, Haití, las Islas Vírgenes Británicas, la República Dominicana y Panamá. Asimismo, Ánguila, las Islas Caimán, las Islas Turcas y Caicos y Suriname reúnen potencialmente las condiciones para ser incluidos, pero no han solicitado oficialmente su incorporación para disfrutar de los beneficios conforme a la Ley.
Estos totales comprenden dos porcentajes separados: a) “CBI exclusivamente”, que corresponde al beneficio real del programa de la Iniciativa para la Cuenca del Caribe e incluye los productos que no reúnen los requisitos para ingresar con franquicia arancelaria en virtud de SGP; y b) el resto “CBI opcional”, correspondiente a los productos que también podrían haberse acogido al SGP, pero que fueron clasificados como libres de derechos en virtud de la Iniciativa.


Desde una perspectiva general, todas las importaciones libres de derechos desde los países de la Iniciativa, tanto las que podían acogerse exclusivamente a ella como las que podían optar por otras franquicias, incrementaron su importancia relativa como porcentaje de las importaciones estadounidenses totales de mercancías procedentes de los países de la Iniciativa, de 7% en 1984 a aproximadamente 14% en 1991. Sin embargo, si se consideran únicamente las importaciones exclusivas de la Iniciativa, esta importancia relativa aumentó sólo de manera marginal, de 4% en 1984 a 6% en 1991.

El 3 de octubre de 1991, los Estados Unidos anunciaron que concederían nuevo trato de exención o ampliación arancelaria a 94 categorías de productos procedentes de los países de la Cuenca del Caribe. Los beneficios ascienden aproximadamente a 47 millones de dólares en importaciones de 1991, que recibirán exención permanente de derechos y serán sometidos a exigencias más liberales en materia de origen.

II. LA INVERSIÓN DIRECTA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE

La inversión directa estadounidense en América Latina y el Caribe aumentó en 5 700 millones de dólares, es decir 8%, llegando a 77 300 millones de dólares en 1991. Ello se debió a un aumento de las utilidades reinvertidas por las filiales y de las salidas de capital social. Casi toda la reinversión de utilidades se realizó en Panamá, el Caribe y México. (Véase el cuadro 29 del apéndice.)

Gráfico 8
SITUACIÓN DE LA INVERSIÓN DIRECTA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN EL EXTERIOR: TODOS LOS PAÍSES

Miles de millones de dólares

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Países desarrollados</td>
<td>□</td>
<td>□</td>
<td>□</td>
</tr>
<tr>
<td>América Latina</td>
<td>□</td>
<td>□</td>
<td>□</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros países en desarrollo</td>
<td>□</td>
<td>□</td>
<td>□</td>
</tr>
</tbody>
</table>

22
En Panamá y el Caribe, la reinversión de utilidades consistió principalmente en ingresos derivados de inversiones. En México, la considerable reinversión de utilidades reflejó el crecimiento constante de las utilidades totales de las filiales mexicanas desde mediados del decenio de 1980. Después de un crecimiento nulo de las utilidades netas durante el periodo 1982-1986, las utilidades de las filiales mexicanas aumentaron año a año hasta alcanzar 2 300 millones de dólares en 1991. Además, el aumento de las salidas de capital accionario hacia América Latina y el Caribe reflejó un aporte considerable de capital a una filial financiera de Bermudas y la adquisición de una participación minoritaria en empresas telefónicas que anteriormente pertenecían al Estado.

La inversión estadounidense en América Latina y el Caribe está concentrada en las entidades financieras y la industria manufacturera, con participaciones de 39% y 33%, respectivamente, seguida por la banca y el petróleo con 9% y 6%, respectivamente. En 1991, Brasil y México absorbieron 42.8% y 33.1%, respectivamente, de la inversión de los Estados Unidos en industrias manufactureras. A su vez, el Caribe absorbrió 63.3% de la inversión total de los Estados Unidos en las entidades financieras y la bancaria.

En 1991, la inversión estadounidense en América Latina y el Caribe representó el 17.2% de la inversión total de ese país en el extranjero, que ascendió a 450 200 millones de dólares, suma superior en 26 100 millones de dólares al nivel de 1990. La inversión de los Estados Unidos en América Latina y el Caribe representó el 69.3% de la inversión estadounidense en los países en desarrollo, que ascendió a 111 600 millones de dólares.

### Gráfico 9
**INVERSION DE LOS ESTADOS UNIDOS EN AMERICA LATINA Y EL CARIBE: DISTRIBUCION POR INDUSTRIAS**

1991

- Manufacturas: 33%
- Comercio: 4%
- Banca: 9%
- Petróleo: 6%
- Otros: 9%
- Finanzas: 39%

### III. ASISTENCIA ECONOMICA DE LOS ESTADOS UNIDOS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE

En 1991, la asistencia total de los Estados Unidos a América Latina y el Caribe descendió abruptamente en 21.4%, a 1 700 millones de dólares, después de haber registrado el año anterior un considerable aumento de 34.5%, el más elevado en cinco años.

La asistencia económica y otros préstamos oficiales disminuyeron en 22.7% y 57.9%, respectivamente, en tanto que la asistencia militar aumentó en 1.3%. La brusca disminución de otros
préstamos oficiales, incluidos los préstamos comerciales y otros préstamos y donaciones, refleja una pausa en la concesión de préstamos del Banco de Exportación e Importación de los Estados Unidos a América Latina y el Caribe, después de haber otorgado 57.8 millones de dólares en préstamos en 1990, principalmente a Brasil, Chile y México.

Las donaciones constituyeron el 93.2% de la asistencia estadounidense a la región en 1991, en comparación con 83.2% en 1987 y 43% en 1982. Diecisiete países de América Latina y el Caribe recibieron asistencia de los Estados Unidos en forma de donaciones, comparados con 13 en 1989. (Véase el cuadro 31 del apéndice.)

La asistencia económica estadounidense a Centroamérica en 1991 disminuyó en 39.7% y representó el 53.6% de la asistencia económica total de ese país a la región. La asistencia a todos los países centroamericanos se redujo en 1991, después de que en 1990 la asistencia a Panamá había aumentado considerablemente. En cambio, en 1991 la corriente de asistencia económica a los países sudamericanos se incrementó en 34.5%, a 350 millones de dólares, debido en gran parte al aumento de la asistencia a Bolivia (22%) y Perú (54%), destinada a las operaciones de lucha contra las drogas. Así, Bolivia y Perú representaron el 79.1% de la asistencia económica total de los Estados Unidos a Sudamérica, que ascendió a 276.8 millones de dólares en 1991. Por último, la asistencia económica estadounidense al Caribe se redujo en 0.4%, a 174.3 millones de dólares en 1991. (Véase el cuadro 32 del apéndice.)

IV. INFORME SOBRE LA MARCHA DE LA INICIATIVA PARA LAS AMERICAS

Transcurridos dos años desde que el Presidente Bush anunciara, el 27 de junio de 1990, la Iniciativa para las Américas, pueden señalarse varias novedades de importancia como prueba de los avances logrados en las diferentes dimensiones de la Iniciativa.

Se han suscrito acuerdos marcos sobre comercio e inversión prácticamente con todos los países de América Latina y el Caribe, salvo Haití, Surinam y Cuba. Asimismo, se han firmado acuerdos marcos con grupos de países como el Mercado Común del Sur o MERCOSUR, que comprende a Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay, y con los 13 países de la Comunidad del Caribe (CARICOM).

El componente de inversión de la Iniciativa ha alentado la negociación de tratados y convenios bilaterales en materia de inversión y derechos de propiedad intelectual, que brindan mayor protección a los inversionistas estadounidenses interesados en América Latina y mejoran las condiciones de inversión en estos países. En noviembre de 1991 se firmó un histórico tratado bilateral de inversión con Argentina, al igual que con Granada y Panamá. Asimismo, Bolivia y Uruguay sostienen conversaciones sobre tratados bilaterales de inversión, en tanto que Costa Rica, Jamaica, Barbados, Colombia y Venezuela participan en conversaciones para negociar tratados y convenios bilaterales en materia de inversión y derechos de propiedad intelectual.

Se han registrado progresos en cuanto a apoyar reformas en el sector de las inversiones mediante el Programa de Préstamos al Sector de Inversiones, del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). El primero de estos préstamos fue aprobado en junio de 1991 para Chile, que recibió 150 millones de dólares destinados a abrir los sectores de la minería del cobre y el transporte a la inversión extranjera, suscribir convenios sobre impuestos a la herencia e inversión y aprobar leyes sobre mecanismos de solución de controversias internacionales para arbitrar conflictos relativas a inversiones. Con posterioridad, se aprobaron préstamos para Jamaica (75 millones de dólares) y Bolivia (140 millones de dólares). En octubre de 1991 el BID aprobó un préstamo de 200 millones de dólares para Colombia, mientras que se estudia seriamente la concesión de préstamos a Costa Rica, Argentina, Guatemala, Trinidad y Tabago, El Salvador, Bahamas, Barbados y Paraguay.

El aporte estadounidense al propuesto Fondo Multilateral de Inversiones de 1 500 millones de dólares sufrió un retraso debido a que el Congreso de los Estados Unidos no aprobó la legislación sobre autorizaciones y concesiones presupuestarias para operaciones extranjeras del ejercicio financiero 1992 antes del inicio de dicho período. Por consiguiente, el financiamiento de la asistencia externa prosiguió de conformidad con la norma de la resolución permanente, por lo general basada en los
programas existentes y los niveles de financiamiento efectivos del ejercicio financiero anterior. En este caso se ha prorrogado por lo que resta del ejercicio financiero actual, sin incluir el financiamiento para el Fondo Multilateral de Inversiones o para el servicio de reducción de la deuda con arreglo a la Iniciativa para las Américas.

El Japón ha aprobado contribuir al Fondo Multilateral de Inversiones por un monto equivalente a la contribución de los Estados Unidos. Al 11 de febrero de 1992, los países enumerados a continuación habían prometido efectuar contribuciones por casi 1 300 millones de dólares: Estados Unidos y Japón, 500 millones cada uno; España, 50 millones; Canadá, 317 millones; Alemania e Italia, 30 millones cada uno; México, Brasil, Venezuela y Argentina, 20 millones cada uno; Francia, 15 millones; Colombia y Chile, 5 millones cada uno; Portugal, 4 millones; Uruguay, 3 millones; Perú, 1 millón; Guatemala, Costa Rica, Nicaragua, El Salvador y Honduras, 600 mil dólares cada uno.

Las reducciones de deudas conforme a la Ley 480 (PL-480) durante el ejercicio financiero 1991 ascendieron a 8 millones de dólares para Bolivia, 23 millones de dólares para Chile y 54 millones de dólares para Jamaica.

En septiembre de 1991, el Presidente Bush nombró los miembros de la Junta del Medio Ambiente para las Américas, órgano de carácter público y privado establecido por el Congreso de los Estados Unidos para asesorar al gobierno respecto de la negociación de acuerdos marcos relativos al medio ambiente y examinar la aplicación del componente ambiental de la Iniciativa para las Américas. Bolivia, Jamaica y Chile ya han firmado acuerdos marcos relativos al medio ambiente.

Por último, en cuanto al componente comercial, se informó que se habían realizado progresos constantes durante todo el año 1991 desde el comienzo de las negociaciones con miras a un Acuerdo de Libre Comercio de América del Norte (ALCAN), iniciadas oficialmente en Toronto (Canadá) el 12 de junio de 1991 en una reunión tripartita de los ministros de comercio. Un año después, el 12 de agosto de 1992, los negociadores principales de los Estados Unidos, México y Canadá, reunidos en Washington, D.C., anunciaron que las negociaciones conducentes a la creación del ALCAN habían llegado a su término.

Sin embargo, teniendo en cuenta el calendario del Congreso de los Estados Unidos, no se prevé que éste examine la legislación para ponerlo en marcha antes de 1993.
Tercera parte

APENDICE ESTADISTICO
Cuadro 1

ESTADOS UNIDOS: PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Producto interno bruto (en miles de millones de dólares de 1987)</td>
<td>4.540</td>
<td>4.718.6</td>
<td>4.836.9</td>
<td>4.884.9</td>
<td>4.848.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Población (millones de habitantes)</td>
<td>242.8</td>
<td>245</td>
<td>247.4</td>
<td>249.9</td>
<td>252.6</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Tasas de crecimiento**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Producto interno bruto</td>
<td>3.1</td>
<td>3.9</td>
<td>2.5</td>
<td>1</td>
<td>-0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>PIB per cápita</td>
<td>5.4</td>
<td>3.0</td>
<td>1.5</td>
<td>0</td>
<td>-1.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Defactor implícito del PIB</td>
<td>3.2</td>
<td>3.9</td>
<td>4.3</td>
<td>4.2</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Precios al consumidor</td>
<td>4.4</td>
<td>4.4</td>
<td>4.6</td>
<td>6.1</td>
<td>3.1</td>
</tr>
<tr>
<td>(diciembre a diciembre)</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Ingreso real</td>
<td>-0.1</td>
<td>2.5</td>
<td>1</td>
<td>0.9</td>
<td>-1.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Salarios reales</td>
<td>-1</td>
<td>-0.9</td>
<td>-1</td>
<td>-1.7</td>
<td>-1.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinero (M1)</td>
<td>3.5</td>
<td>4.9</td>
<td>0.9</td>
<td>4</td>
<td>8.7</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Porcentajes**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Tasa de desempleo</td>
<td>6.2</td>
<td>5.5</td>
<td>5.3</td>
<td>5.5</td>
<td>6.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Déficit fiscal (porcentaje del PIB)</td>
<td>3.3</td>
<td>3.2</td>
<td>2.9</td>
<td>4</td>
<td>4.7</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Miles de millones de dólares**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Balanza comercial</td>
<td>-159.5</td>
<td>-126.9</td>
<td>-115.6</td>
<td>-108.8</td>
<td>-73.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Ingresos por concepto de inversiones (netos)</td>
<td>10.9</td>
<td>12.5</td>
<td>14.4</td>
<td>19.3</td>
<td>16.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Balanza en cuenta corriente</td>
<td>-163.4</td>
<td>-126.6</td>
<td>-101.1</td>
<td>-90.4</td>
<td>-3.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Balanza en cuenta de capital</td>
<td>154.4</td>
<td>130.5</td>
<td>126.4</td>
<td>92.6</td>
<td>-2.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Posición neta de inversiones internacionales (Costo corriente)</td>
<td>-26.6</td>
<td>-183.7</td>
<td>-312.3</td>
<td>-294.8</td>
<td>-361.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Posición neta de inversiones internacionales (Costo de mercado)</td>
<td>54.2</td>
<td>-37.9</td>
<td>-158.8</td>
<td>-272</td>
<td>-381.9</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos y del Fondo Monetario Internacional.
Cuadro 2
ESTADOS UNIDOS: PRODUCTO INTERNO BRUTO

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Producto interno bruto</td>
<td>$5 047.1M</td>
<td>$5 244.3M</td>
<td>$5 381.8M</td>
<td>$5 441.9M</td>
<td>$5 407.5M</td>
<td>3.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Importaciones</td>
<td>4 540.0</td>
<td>4 718.6</td>
<td>4 836.9</td>
<td>4 884.9</td>
<td>4 848.8</td>
<td>3.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Tasas de crecimiento</td>
<td>507.1</td>
<td>525.7</td>
<td>544.9</td>
<td>557.0</td>
<td>558.7</td>
<td>4.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Demanda global</td>
<td>5 047.0</td>
<td>5 244.2</td>
<td>5 381.9</td>
<td>5 441.9</td>
<td>5 407.6</td>
<td>3.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Consumo</td>
<td>3 933.7</td>
<td>4 049.2</td>
<td>4 123.5</td>
<td>4 191.7</td>
<td>4 196.1</td>
<td>2.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Privado</td>
<td>3 052.2</td>
<td>3 162.4</td>
<td>3 223.1</td>
<td>3 262.6</td>
<td>3 259.0</td>
<td>2.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Gubernamental</td>
<td>881.5</td>
<td>886.8</td>
<td>900.4</td>
<td>929.1</td>
<td>937.1</td>
<td>3.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Inversiones</td>
<td>479.3</td>
<td>773.4</td>
<td>789.2</td>
<td>744.5</td>
<td>673.7</td>
<td>1.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Fijas</td>
<td>723.0</td>
<td>753.5</td>
<td>756.6</td>
<td>744.2</td>
<td>687.6</td>
<td>-0.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Residenciales</td>
<td>235.0</td>
<td>222.7</td>
<td>214.2</td>
<td>195.5</td>
<td>175.2</td>
<td>-0.4</td>
</tr>
<tr>
<td>No residenciales</td>
<td>497.8</td>
<td>530.8</td>
<td>542.4</td>
<td>548.8</td>
<td>512.4</td>
<td>-0.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Variación bruto</td>
<td>26.3</td>
<td>19.9</td>
<td>32.6</td>
<td>0.2</td>
<td>-13.9</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Exportaciones</td>
<td>364.0</td>
<td>421.6</td>
<td>469.2</td>
<td>505.7</td>
<td>537.8</td>
<td>10.4</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 3
ESTADOS UNIDOS: EVOLUCION DEL AHORRO BRUTO

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Privado</td>
<td>619.6</td>
<td>704.5</td>
<td>744.2</td>
<td>710.9</td>
<td>715.5</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Personal</td>
<td>731.3</td>
<td>802.8</td>
<td>827.3</td>
<td>850.4</td>
<td>887.0</td>
<td>-9.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Comercial</td>
<td>142.6</td>
<td>156.2</td>
<td>166.9</td>
<td>205.8</td>
<td>219.3</td>
<td>-9.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Gubernamental</td>
<td>588.7</td>
<td>646.6</td>
<td>660.4</td>
<td>644.6</td>
<td>667.7</td>
<td>-9.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Coeficientes (porcentajes)</td>
<td>-111.7</td>
<td>-98.3</td>
<td>-83.0</td>
<td>-139.5</td>
<td>-171.5</td>
<td>-</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Ahorro bruto/PIB | 13.6 | 14.4 | 14.2 | 12.9 | 12.6 |
Ahorro personal/ingreso personal disponible | 4.3 | 4.4 | 4.4 | 5.1 | 5.2 |

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Oficina de Análisis Económicos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.
<table>
<thead>
<tr>
<th>Cuadro 4</th>
<th>ESTADOS UNIDOS: INDICADORES DE PRODUCCION Y PRODUCTIVIDAD AGRICOLAS</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td></td>
<td>Índices (1977 = 100)</td>
</tr>
<tr>
<td>Producción agrícola total</td>
<td>110.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Cultivos</td>
<td>108.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Cereales forrajeros</td>
<td>106.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Cereales alimentarios</td>
<td>107.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Cultivos oleaginosos</td>
<td>108.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Ganadería y productos conexos</td>
<td>113.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Ingresos agrícolas netos a</td>
<td>39.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Relación deuda-activos (%)</td>
<td>17.3</td>
</tr>
</tbody>
</table>

<table>
<thead>
<tr>
<th>Indicadores de insumos seleccionados</th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Empleo b</td>
<td>3 208.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Superficie plantada con cultivos c</td>
<td>302.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Uso de productos químicos</td>
<td>111.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Uso de energía mecánica y maquinaria</td>
<td>74.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

<table>
<thead>
<tr>
<th>Indicadores de la productividad</th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Producto/unidad de insuemos totales</td>
<td>124.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Producto/superficie plantada</td>
<td>123.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Producto/hora de trabajo agrícola</td>
<td>142.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos y del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

a Miles de millones de dólares de 1987.  b Miles de personas.  c Millones de acres.
### Cuadro 5

**ESTADOS UNIDOS: INDICADORES DE PRODUCCION Y PRODUCTIVIDAD MANUFACTURERAS**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th>Índices (1987 = 100)</th>
<th>Tasas de crecimiento</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Manufacturas totales</strong></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Producción</td>
<td>100.0</td>
<td>105.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Utilización de la capacidad (%)</td>
<td>81.4</td>
<td>83.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Productividad *</td>
<td>108.3</td>
<td>109.2</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Industria principal</strong></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes duraderos</td>
<td>100.0</td>
<td>107.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Metales primarios</td>
<td>100.0</td>
<td>110.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Productos de metal fabricados</td>
<td>100.0</td>
<td>106.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Maquinaria</td>
<td>100.0</td>
<td>106.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Eléctrica</td>
<td>100.0</td>
<td>113.8</td>
</tr>
<tr>
<td>No eléctrica</td>
<td>100.0</td>
<td>105.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Equipo de transporte</td>
<td>100.0</td>
<td>103.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes no duraderos</td>
<td>100.0</td>
<td>102.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Alimentos</td>
<td>100.0</td>
<td>103.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Productos del petróleo y afines</td>
<td>100.0</td>
<td>105.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Ropa</td>
<td>100.0</td>
<td>102.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Imprenta y publicaciones</td>
<td>100.0</td>
<td>103.6</td>
</tr>
</tbody>
</table>

| **Mercados principales** |     |      |      |      |      | | |
| Productos finales       | 100.0 | 105.6 | 109.1 | 110.9 | 109.6 | 4.5 | 5.6 | 3.3 | 1.6 | -1.2 |
| Bienes de consumo       | 100.0 | 104.0 | 106.7 | 107.3 | 107.5 | 3.3 | 4.0 | 2.6 | 0.6 | 0.2 |
| Equipos                 | 100.0 | 107.6 | 112.3 | 115.5 | 112.2 | 5.8 | 7.6 | 4.4 | 2.8 | -2.9 |
| Productos intermedios   | 100.0 | 104.4 | 106.8 | 107.7 | 103.3 | 8.7 | 4.4 | 2.3 | 0.8 | -4.1 |
| Materiales              | 100.0 | 105.6 | 107.4 | 107.8 | 105.5 | 4.3 | 5.6 | 1.7 | 0.4 | -2.1 |

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos de la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal.

* Producto por hora del total del sector comercial no agrícola. Índice, 1987 = 100.
### Cuadro 6
**ESTADOS UNIDOS: INDICADORES DE ACTIVIDAD EN LOS SECTORES DE SERVICIOS**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Miles de millones de kw/hora</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Energía eléctrica</td>
<td>2 572.1</td>
<td>2 704.3</td>
<td>2 784.0</td>
<td>2 808.1</td>
<td>2 821.5</td>
<td>3.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Producción</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Ventas</td>
<td>845.3</td>
<td>880.9</td>
<td>887.5</td>
<td>926.1</td>
<td>921.5</td>
<td>4.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Industriales</td>
<td>673.7</td>
<td>695.1</td>
<td>698.5</td>
<td>734.5</td>
<td>749.6</td>
<td>5.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Comerciales</td>
<td>849.6</td>
<td>885.1</td>
<td>884.9</td>
<td>901.2</td>
<td>938.5</td>
<td>3.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Residenciales</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Miles de millones de dólares</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Transporte</td>
<td>163.8</td>
<td>177.2</td>
<td>168.6</td>
<td>174.8</td>
<td>182.1</td>
<td>10.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Empresas de transporte aéreo</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Pasajeros-millas</td>
<td>33.7</td>
<td>35.3</td>
<td>36.1</td>
<td>38.2</td>
<td>37.3</td>
<td>9.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Carga, toneladas-millas</td>
<td>4.2</td>
<td>4.5</td>
<td>4.6</td>
<td>4.8</td>
<td>4.7</td>
<td>10.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Empresas de transporte motorizado</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Carga transportada</td>
<td>163.8</td>
<td>177.2</td>
<td>168.6</td>
<td>174.8</td>
<td>182.1</td>
<td>10.7</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Comercio interno</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Mayorista</td>
<td>124.3</td>
<td>135.2</td>
<td>144.0</td>
<td>149.2</td>
<td>145.0</td>
<td>6.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Minorista</td>
<td>128.5</td>
<td>137.6</td>
<td>145.1</td>
<td>150.6</td>
<td>151.8</td>
<td>6.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes duraderos</td>
<td>48.1</td>
<td>52.3</td>
<td>54.3</td>
<td>54.6</td>
<td>53.7</td>
<td>6.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes no duraderos</td>
<td>80.5</td>
<td>85.2</td>
<td>90.7</td>
<td>96.0</td>
<td>98.1</td>
<td>6.2</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Otros servicios</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Gastos personales</td>
<td>1 637.4</td>
<td>1 785.2</td>
<td>1 911.2</td>
<td>2 059.0</td>
<td>2 191.9</td>
<td>13.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos. 

### Cuadro 7
**ESTADOS UNIDOS: INDICADORES DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCION**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Miles de millones de dólares</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Valor total</td>
<td>419.3</td>
<td>432.2</td>
<td>443.7</td>
<td>464.6</td>
<td>440.0</td>
<td>2.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Privada</td>
<td>328.6</td>
<td>337.4</td>
<td>345.4</td>
<td>337.8</td>
<td>295.2</td>
<td>1.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Residencial ^a^</td>
<td>194.7</td>
<td>198.1</td>
<td>196.6</td>
<td>182.9</td>
<td>160.6</td>
<td>4.1</td>
</tr>
<tr>
<td>No residencial</td>
<td>133.9</td>
<td>139.3</td>
<td>148.8</td>
<td>154.9</td>
<td>134.6</td>
<td>-1.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Pública</td>
<td>90.6</td>
<td>94.8</td>
<td>98.3</td>
<td>108.7</td>
<td>108.8</td>
<td>7.1</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Miles de unidades</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Construcción residencial privada</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Permiso autorizadas</td>
<td>1 534.8</td>
<td>1 455.6</td>
<td>1 338.4</td>
<td>1 110.8</td>
<td>961.4</td>
<td>-13.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Construcciones terminadas</td>
<td>1 668.8</td>
<td>1 529.8</td>
<td>1 422.9</td>
<td>1 308.0</td>
<td>1 099.4</td>
<td>-5.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Oficina del Departamento de Comercio de los Estados Unidos. 

^a^ Incluye las edificaciones residenciales agrícolas y las mejoras residenciales.
Cuadro 8
ESTADOS UNIDOS: INDICADORES DE LA ACTIVIDAD MINERA

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Indices de la actividad minera (1987 = 100)</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Minería total</td>
<td>100.0</td>
<td>101.8</td>
<td>100.5</td>
<td>102.6</td>
<td>101.0</td>
<td>-</td>
<td>-1.8</td>
<td>-1.3</td>
<td>2.1</td>
<td>-1.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Minería metales</td>
<td>100.0</td>
<td>122.7</td>
<td>141.4</td>
<td>152.8</td>
<td>150.2</td>
<td>-22.7</td>
<td>15.2</td>
<td>8.1</td>
<td>-1.7</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Carbón</td>
<td>100.0</td>
<td>105.0</td>
<td>105.7</td>
<td>113.4</td>
<td>109.3</td>
<td>-5.0</td>
<td>0.7</td>
<td>7.3</td>
<td>-3.6</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Extracción de petróleo y gas</td>
<td>100.0</td>
<td>99.4</td>
<td>95.5</td>
<td>95.5</td>
<td>95.8</td>
<td>-0.6</td>
<td>-3.9</td>
<td>0.0</td>
<td>0.3</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Minerales de piedras y terrosos</td>
<td>100.0</td>
<td>106.8</td>
<td>113.9</td>
<td>119.3</td>
<td>108.5</td>
<td>-6.8</td>
<td>6.6</td>
<td>4.7</td>
<td>-9.1</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Sector petrolero</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Producción de petróleo crudo a</td>
<td>8 349.0</td>
<td>8 140.0</td>
<td>7 613.0</td>
<td>7 355.0</td>
<td>7 417</td>
<td>-3.8</td>
<td>-2.5</td>
<td>-6.5</td>
<td>-4.1</td>
<td>0.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Utilización de las refinerías (%)</td>
<td>83.0</td>
<td>84.0</td>
<td>86.0</td>
<td>87.0</td>
<td>86</td>
<td>-1.8</td>
<td>2.4</td>
<td>1.2</td>
<td>-1.1</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Precio b</td>
<td>17.9</td>
<td>14.7</td>
<td>18.0</td>
<td>22.2</td>
<td>19.1</td>
<td>23.0</td>
<td>-18.0</td>
<td>22.4</td>
<td>23.3</td>
<td>-14.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal y de la Administración de Información Energética.

Cuadro 9
ESTADOS UNIDOS: EMPLEO Y DESEMPLEO CIVILES

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Miles de personas</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Tasas de crecimiento</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Fuerza laboral civil</td>
<td>11 9865</td>
<td>121 669</td>
<td>123 869</td>
<td>124 787</td>
<td>125 303</td>
<td>1.7</td>
<td>1.5</td>
<td>1.8</td>
<td>0.7</td>
<td>0.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Tasa de participación (%)</td>
<td>65.6</td>
<td>65.9</td>
<td>66.5</td>
<td>66.4</td>
<td>66.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Empleo civil</td>
<td>112 440</td>
<td>114 968</td>
<td>117 342</td>
<td>117 914</td>
<td>116 877</td>
<td>2.6</td>
<td>2.2</td>
<td>2.1</td>
<td>0.5</td>
<td>-0.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Agrícola</td>
<td>3 208</td>
<td>3 169</td>
<td>3 199</td>
<td>3 186</td>
<td>3 233</td>
<td>1.4</td>
<td>-1.2</td>
<td>0.9</td>
<td>-0.4</td>
<td>1.5</td>
</tr>
<tr>
<td>No agrícola</td>
<td>109 232</td>
<td>111 800</td>
<td>114 142</td>
<td>114 728</td>
<td>113 644</td>
<td>2.6</td>
<td>2.4</td>
<td>2.1</td>
<td>0.5</td>
<td>-0.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Nómina de pago no agrícola</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Empleo</td>
<td>102 200</td>
<td>105 536</td>
<td>108 329</td>
<td>109 971</td>
<td>108 981</td>
<td>2.7</td>
<td>3.3</td>
<td>2.6</td>
<td>1.5</td>
<td>-0.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Industrias productoras de bienes</td>
<td>24 708</td>
<td>25 173</td>
<td>25 322</td>
<td>24 958</td>
<td>23 819</td>
<td>0.6</td>
<td>1.9</td>
<td>0.6</td>
<td>-1.4</td>
<td>-4.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Minería</td>
<td>717</td>
<td>713</td>
<td>700</td>
<td>735</td>
<td>697</td>
<td>-7.7</td>
<td>-0.6</td>
<td>-1.8</td>
<td>5.0</td>
<td>-5.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Manufacturas</td>
<td>19 024</td>
<td>19 350</td>
<td>19 442</td>
<td>19 111</td>
<td>18 426</td>
<td>0.3</td>
<td>1.7</td>
<td>0.5</td>
<td>-1.7</td>
<td>-3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Construcción</td>
<td>4 967</td>
<td>5 110</td>
<td>5 187</td>
<td>5 136</td>
<td>4 696</td>
<td>3.1</td>
<td>2.9</td>
<td>1.5</td>
<td>-1.0</td>
<td>-8.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Industrias productoras de servicios</td>
<td>77 492</td>
<td>80 363</td>
<td>83 007</td>
<td>85 014</td>
<td>85 163</td>
<td>3.4</td>
<td>3.7</td>
<td>3.3</td>
<td>2.4</td>
<td>0.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Transporte</td>
<td>5 372</td>
<td>5 527</td>
<td>5 644</td>
<td>5 826</td>
<td>5 824</td>
<td>2.2</td>
<td>2.9</td>
<td>2.1</td>
<td>3.2</td>
<td>0.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Comercio</td>
<td>24 327</td>
<td>25 132</td>
<td>25 770</td>
<td>25 888</td>
<td>25 418</td>
<td>2.7</td>
<td>3.3</td>
<td>2.5</td>
<td>0.5</td>
<td>-1.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Finanzas, seguros y bienes raíces</td>
<td>6 547</td>
<td>6 649</td>
<td>6 695</td>
<td>6 739</td>
<td>6 708</td>
<td>4.2</td>
<td>1.6</td>
<td>0.7</td>
<td>0.7</td>
<td>-0.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Gobierno</td>
<td>17 016</td>
<td>17 366</td>
<td>17 779</td>
<td>18 322</td>
<td>18 433</td>
<td>1.9</td>
<td>2.2</td>
<td>2.3</td>
<td>3.1</td>
<td>0.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros servicios</td>
<td>24 235</td>
<td>25 669</td>
<td>27 120</td>
<td>28 240</td>
<td>28 779</td>
<td>5.1</td>
<td>5.9</td>
<td>5.7</td>
<td>5.1</td>
<td>1.9</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Tasa de desempleo** | 6.2 | 5.5 | 5.3 | 5.5 | 6.7 |

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Oficina de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos.
### Cuadro 10
**ESTADOS UNIDOS: PRECIOS AL CONSUMIDOR Y AL PRODUCTOR**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Precios al consumidor</strong>&lt;sup&gt;a&lt;/sup&gt;</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Productos básicos</td>
<td>1.1</td>
<td>4.4</td>
<td>4.4</td>
<td>4.6</td>
<td>6.1</td>
<td>3.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Alimentos</td>
<td>-2.0</td>
<td>4.6</td>
<td>3.8</td>
<td>4.1</td>
<td>6.6</td>
<td>1.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Energía&lt;sup&gt;b&lt;/sup&gt;</td>
<td>3.8</td>
<td>3.5</td>
<td>5.2</td>
<td>5.6</td>
<td>5.4</td>
<td>1.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Servicios</td>
<td>-19.7</td>
<td>8.2</td>
<td>0.5</td>
<td>5.0</td>
<td>17.9</td>
<td>-7.8</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Precios al productor</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes terminados</td>
<td>-2.3</td>
<td>2.2</td>
<td>4.0</td>
<td>4.9</td>
<td>5.9</td>
<td>0</td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes de Consumo</td>
<td>2.9</td>
<td>-0.2</td>
<td>4.0</td>
<td>5.3</td>
<td>6.7</td>
<td>-0.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes de capital</td>
<td>2.1</td>
<td>1.3</td>
<td>3.5</td>
<td>3.7</td>
<td>3.4</td>
<td>2.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Materias intermedias&lt;sup&gt;c&lt;/sup&gt;</td>
<td>-4.4</td>
<td>5.6</td>
<td>5.7</td>
<td>2.4</td>
<td>4.5</td>
<td>-2.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Materias sin refinir</td>
<td>-9.7</td>
<td>8.8</td>
<td>2.9</td>
<td>6.9</td>
<td>6.2</td>
<td>-11.6</td>
</tr>
</tbody>
</table>

### Año a año

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Precios al consumidor</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Productos básicos</td>
<td>1.9</td>
<td>3.7</td>
<td>4.1</td>
<td>4.8</td>
<td>5.4</td>
<td>4.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Alimentos</td>
<td>-0.9</td>
<td>3.2</td>
<td>3.5</td>
<td>4.7</td>
<td>5.2</td>
<td>3.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Energía</td>
<td>3.2</td>
<td>4.2</td>
<td>4.1</td>
<td>5.8</td>
<td>5.8</td>
<td>2.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Servicios</td>
<td>-13.2</td>
<td>0.4</td>
<td>0.8</td>
<td>5.7</td>
<td>8.3</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Precios al productor</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes terminados</td>
<td>-1.4</td>
<td>2.1</td>
<td>2.5</td>
<td>5.1</td>
<td>4.9</td>
<td>2.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes de consumo</td>
<td>2.5</td>
<td>2.1</td>
<td>2.5</td>
<td>5.6</td>
<td>5.4</td>
<td>3.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes de capital</td>
<td>2.0</td>
<td>1.9</td>
<td>2.3</td>
<td>3.9</td>
<td>3.5</td>
<td>3.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Materias intermedias</td>
<td>-3.5</td>
<td>2.5</td>
<td>5.5</td>
<td>4.6</td>
<td>2.2</td>
<td>0</td>
</tr>
<tr>
<td>Materias sin refinir</td>
<td>-8.4</td>
<td>6.7</td>
<td>2.3</td>
<td>7.3</td>
<td>5.6</td>
<td>-6.7</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPA, sobre la base de datos de la Oficina de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos.

<sup>a</sup> Precios para todos los consumidores urbanos.

<sup>b</sup> Petróleo, combustible, carbón y gas embotellado; gas (de calefacción) y electricidad; y combustible para motores. Aceite para motores, refrigerantes, etc. incluidos también hasta 1982.

<sup>c</sup> Excluye las materias intermedias para la fabricación de alimentos y los forrajes animales manufacturados.
### Cuadro 11
**ESTADOS UNIDOS: INDICADORES DE INGRESOS Y SALARIOS**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Ingresos</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Ingreso personal disponible per cápita&lt;sup&gt;a&lt;/sup&gt;</td>
<td>13.545</td>
<td>13.890</td>
<td>14.030</td>
<td>14.154</td>
<td>13.990</td>
<td>-0.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Ingreso familiar mediano&lt;sup&gt;b&lt;/sup&gt;</td>
<td>35.632</td>
<td>35.565</td>
<td>36.062</td>
<td>35.353</td>
<td>35.353</td>
<td>-1.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Personas bajo el nivel de pobreza&lt;sup&gt;c&lt;/sup&gt; (porcentaje)</td>
<td>13.4</td>
<td>13.0</td>
<td>12.8</td>
<td>13.5</td>
<td>-</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Salarios</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Promedio de ingresos semanales brutos</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Actividades privadas no agrícolas&lt;sup&gt;d&lt;/sup&gt;</td>
<td>269.2</td>
<td>266.8</td>
<td>264.2</td>
<td>259.7</td>
<td>255.9</td>
<td>-1.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Manufacturas</td>
<td>350.3</td>
<td>346.1</td>
<td>338.7</td>
<td>332.5</td>
<td>328.3</td>
<td>-0.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Construcción</td>
<td>414.2</td>
<td>409.7</td>
<td>403.5</td>
<td>394.4</td>
<td>385.1</td>
<td>-0.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Comercio al por menor</td>
<td>154.1</td>
<td>151.8</td>
<td>148.6</td>
<td>146.8</td>
<td>144.5</td>
<td>-1.8</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos de la Oficina del Censo del Departamento de Comercio de los Estados Unidos y de la Oficina de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos.

<sup>a</sup> Ingreso anual en dólares de 1987.  
<sup>b</sup> Ingreso anual en dólares de 1990.  
<sup>c</sup> Sobre la base del índice de pobreza adoptado en 1969 por un comité federal interinstitucional.  
<sup>d</sup> Ingresos semanales en dólares de 1982.

### Cuadro 12
**ESTADOS UNIDOS: INGRESOS, DESEMBOSSOS Y DEUDA FEDERALES**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th>Miles de millones de dólares, ejercicio económico</th>
<th>Tasas de crecimiento</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Ingresos totales</strong>&lt;sup&gt;a&lt;/sup&gt;</td>
<td>854.1</td>
<td>909.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Impuesto sobre la renta</td>
<td>476.5</td>
<td>495.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Individuales</td>
<td>392.6</td>
<td>401.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Empresariales</td>
<td>83.9</td>
<td>94.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Impuestos del seguro social y contribuciones</td>
<td>303.3</td>
<td>334.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros ingresos</td>
<td>74.3</td>
<td>78.9</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Desemboos totales</strong>&lt;sup&gt;b&lt;/sup&gt;</td>
<td>1 003.8</td>
<td>1 064.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Defensa nacional</td>
<td>282.0</td>
<td>290.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Servicios sociales&lt;sup&gt;c&lt;/sup&gt;</td>
<td>502.2</td>
<td>533.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Intereses netos</td>
<td>138.6</td>
<td>151.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros desemboos</td>
<td>81.1</td>
<td>88.5</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Superávit o déficit total</strong></td>
<td>-149.7</td>
<td>-155.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Como porcentaje del PIB</td>
<td>3.3</td>
<td>3.2</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Deuda federal bruta** (al final del periodo)
- 2 345.6
- 2 600.8
- 2 867.5
- 3 206.3
- 3 598.9
- 10.6
- 10.9
- 10.2
- 11.8
- 12.2

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos de la Oficina de Administración y Presupuesto del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos y de la Oficina de Análisis Económicos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

<sup>a</sup> En el presupuesto y fuera de él. Los reitems del ingresos se exculuyen de los ingresos y desemboos.  
<sup>b</sup> Incluye educación, capacitación, empleo y servicios sociales; salud; Medicare; seguro de ingresos; seguridad social (en el presupuesto y fuera del presupuesto); y prestaciones y servicios a ex-combatientes.
<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Tasas nominales</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Tasa de redescuento</td>
<td>5.7</td>
<td>6.2</td>
<td>6.9</td>
<td>7.0</td>
<td>5.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Tasa preferencial</td>
<td>8.2</td>
<td>9.3</td>
<td>10.9</td>
<td>10.0</td>
<td>8.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Efectos comerciales a seis meses</td>
<td>6.9</td>
<td>7.7</td>
<td>8.8</td>
<td>8.0</td>
<td>6.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Pagarés del Tesoro a tres meses</td>
<td>5.8</td>
<td>6.7</td>
<td>8.1</td>
<td>7.5</td>
<td>5.4</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Tasas a largo plazo</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Bonos del Tesoro a 10 años</td>
<td>8.4</td>
<td>8.9</td>
<td>8.5</td>
<td>8.6</td>
<td>7.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Bonos de sociedades anónimas con clasificación AAA de Moody</td>
<td>9.4</td>
<td>9.7</td>
<td>9.3</td>
<td>9.3</td>
<td>8.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Rendimientos hipotecarios de casas nuevas</td>
<td>9.3</td>
<td>9.2</td>
<td>10.1</td>
<td>10.1</td>
<td>9.3</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Tasas reales</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Tasa de redescuento</td>
<td>1.2</td>
<td>1.7</td>
<td>2.0</td>
<td>1.5</td>
<td>2.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Tasa preferencial</td>
<td>3.6</td>
<td>4.7</td>
<td>5.8</td>
<td>4.4</td>
<td>5.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Efectos comerciales a seis meses</td>
<td>2.4</td>
<td>3.2</td>
<td>3.8</td>
<td>2.5</td>
<td>2.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Pagarés del Tesoro a tres meses</td>
<td>1.3</td>
<td>2.2</td>
<td>3.2</td>
<td>2.0</td>
<td>2.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Bonos del Tesoro a 10 años</td>
<td>3.8</td>
<td>4.3</td>
<td>3.5</td>
<td>3.0</td>
<td>4.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Bonos de sociedades anónimas con clasificación AAA de Moody</td>
<td>4.8</td>
<td>5.1</td>
<td>4.2</td>
<td>3.7</td>
<td>5.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Rendimientos hipotecarios de casas nuevas</td>
<td>4.7</td>
<td>4.6</td>
<td>5.1</td>
<td>4.5</td>
<td>6.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPEL, sobre la base de datos del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos, la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal, la Junta del Banco Federal de Préstamos Hipotecarios y el Servicio de Inversionistas de Moody.

- a Banco de la Reserva Federal de Nueva York.
- b Cobrada por los bancos.
- c Base de redescuento bancario.
- d Nuevas emisiones, base de redescuento bancario.
- e Rendimientos de las emisiones más activamente transadas, ajustados a los vencimientos constantes por el Departamento del Tesoro.
- f Excluye las emisiones de los servicios de utilidad pública del 17 de enero al 11 de octubre de 1984, debido a la falta de emisiones adecuadas.
- g Tasa efectiva en el mercado preferencial sobre hipotecas convencionales, que refleja las comisiones y cargos, así como las tasas de contratación, y suponiendo, como promedio la amortización al cabo de diez años.
### Cuadro 14
**ESTADOS UNIDOS: EMPRESTITOS NETOS EN EL MERCADO DE CREDITOS REALIZADOS POR LOS SECTORES NACIONALES NO FINANCIEROS**

<table>
<thead>
<tr>
<th>Miles de millones de dólares</th>
<th>Tasas de crecimiento</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Total</strong></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Gobierno federal</td>
<td>722.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros prestatarios</td>
<td>143.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Unidades familiares</td>
<td>578.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Hipotecas</td>
<td>302.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>234.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Empresas no financieras</td>
<td>67.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros a</td>
<td>193.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos de la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal.

*a* Gobiernos estatales y locales.

### Cuadro 15
**ESTADOS UNIDOS: MASA MONETARIA, ACTIVOS LIQUIDOS Y MEDICIONES DE LA DEUDA**

<table>
<thead>
<tr>
<th>Miles de millones de dólares</th>
<th>Tasas de crecimiento</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Base monetaria</strong></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Conceptos de dinero y activos líquidos a</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>M 1</td>
<td>246.3</td>
</tr>
<tr>
<td>M 2</td>
<td>750.0</td>
</tr>
<tr>
<td>M 3</td>
<td>2 910.8</td>
</tr>
<tr>
<td>L</td>
<td>3 681.1</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Deudas y componentes de la deuda</strong></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Deuda</td>
<td>4 339.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Federal</td>
<td>8 345.1</td>
</tr>
<tr>
<td>No federal</td>
<td>1 957.9</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos de la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal.

*a* Ajustados para tener en cuenta las variaciones estacionales.
### Cuadro 16
**ESTADOS UNIDOS: EVOLUCION DEL TIPO DE CAMBIO**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td>I</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Tipos nominales</strong> (unidades monetarias extranjeras por dólar)</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Dólar canadiense</td>
<td>1.33</td>
<td>1.23</td>
<td>1.18</td>
<td>1.17</td>
<td>1.15</td>
<td>1.16</td>
</tr>
<tr>
<td>Yen japonés</td>
<td>145.0</td>
<td>128.0</td>
<td>138.0</td>
<td>144.8</td>
<td>134.7</td>
<td>133.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Unidad monetaria europea (ECU)</td>
<td>0.87</td>
<td>0.84</td>
<td>0.91</td>
<td>0.79</td>
<td>0.81</td>
<td>0.75</td>
</tr>
<tr>
<td>Won coreano</td>
<td>823.0</td>
<td>731.0</td>
<td>671.0</td>
<td>707.8</td>
<td>733.4</td>
<td>721.6</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Variaciones porcentuales a**

|                |      |      |      |      |      |          |           |           |           |
| **Tipos nominales** |      |      |      |      |      |          |           |           |           |
| Dólar canadiense | -4.6 | -7.2 | -3.8 | -0.8 | -1.7 | 0         | -0.9      | -0.9      | -0.9      |
| Yen japonés     | -11.4| -14.2| 7.7  | 4.9  | -6.9 | 2.4       | 3.3       | -0.8      | -5.6      |
| Unidad monetaria europea (ECU) | -14.7 | -3.4 | 7.4  | -13.2| 2.5  | 2.7       | 12.0      | 1.2       | -5.9      |
| Won coreano     | -6.7 | -11.1| -8.2 | 5.5  | 3.6  | 0.9       | 0.5       | 1.1       | 2.7       |

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos del Fondo Monetario Internacional.

*a En comparación con el período precedente.*

### Cuadro 17
**ESTADOS UNIDOS: PRINCIPALES INDICADORES DEL COMERCIO DE MERCANCIAS**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Miles de millones de dólares</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Exportaciones (fob)</td>
<td>250.3</td>
<td>320.3</td>
<td>361.5</td>
<td>389.5</td>
<td>416.0</td>
<td>12.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Importaciones (fob)</td>
<td>409.8</td>
<td>447.3</td>
<td>477.4</td>
<td>498.0</td>
<td>489.3</td>
<td>11.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Balanza comercial</td>
<td>-159.5</td>
<td>-127.0</td>
<td>-115.0</td>
<td>-108.1</td>
<td>-73.4</td>
<td>11.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Como porcentaje del PIB</td>
<td>3.5</td>
<td>2.6</td>
<td>2.2</td>
<td>2.0</td>
<td>1.3</td>
<td>-</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Indices (1985=100)**

|                |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |
| Exportaciones   |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |
| Valor (fob)     | 115.9| 148.4| 166.9| 180.3| -    | 12.0 | 28.0 | 12.5 | 8.0  | -    |
| Volumen         | 112.5| 132.7| 148.6| -    | -    | 13.0 | 18.0 | 12.0 | -    | -    |
| Valor unitario  | 102.7| 109.9| 112.8| 113.9| -    | 1.7  | 7.0  | 2.6  | 1.0  | -    |
| Importaciones   |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |
| Valor (fob)     | 121.2| 132.1| 140.6| 147.3| -    | 11.2 | 9.0  | 6.4  | 4.8  | -    |
| Volumen         | 113.4| 117.7| 117.7| -    | -    | 2.6  | 3.8  | -    | -    | -    |
| Valor unitario  | 103.6| 108.6| 111.9| 115.6| -    | 7.2  | 4.8  | 9.9  | 3.3  | -    |
| Términos de intercambio | 99.1 | 101.2| 100.8| 98.5 | -    | -5.3 | 2.1  | -6.6 | -2.3 | -    |

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos y del Fondo Monetario Internacional.
### Cuadro 18
**ESTADOS UNIDOS: EXPORTACIONES DE MERCANCIAS**
*(Valor f.a.s.)*

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Exportaciones totales</td>
<td>250.2</td>
<td>320.3</td>
<td>361.5</td>
<td>389.5</td>
<td>416.0</td>
<td>12.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Alimentos, bebidas y tabaco</td>
<td>25.2</td>
<td>33.7</td>
<td>37.4</td>
<td>35.4</td>
<td>35.7</td>
<td>5.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Materias sin refinar e intermedias</td>
<td>66.9</td>
<td>89.9</td>
<td>99.9</td>
<td>105.2</td>
<td>109.9</td>
<td>3.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes manufacturados</td>
<td>155.1</td>
<td>196.5</td>
<td>224.1</td>
<td>248.8</td>
<td>270.2</td>
<td>15.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes de consumo</td>
<td>20.3</td>
<td>26.8</td>
<td>36.5</td>
<td>43.2</td>
<td>45.9</td>
<td>24.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Maquinaria y equipo de transporte</td>
<td>120.5</td>
<td>152.9</td>
<td>174.3</td>
<td>191.2</td>
<td>207.1</td>
<td>11.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>14.3</td>
<td>16.8</td>
<td>13.3</td>
<td>14.4</td>
<td>17.2</td>
<td>41.6</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

### Cuadro 19
**ESTADOS UNIDOS: IMPORTACIONES DE MERCANCIAS**
*(Valor aduanero)*

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Importaciones totales</td>
<td>409.8</td>
<td>447.3</td>
<td>477.4</td>
<td>498.0</td>
<td>489.3</td>
<td>11.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Alimentos, bebidas y tabaco</td>
<td>24.8</td>
<td>24.8</td>
<td>25.1</td>
<td>26.6</td>
<td>26.5</td>
<td>1.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Productos sin refinar e intermedios</td>
<td>113.7</td>
<td>122.7</td>
<td>135.1</td>
<td>144.6</td>
<td>132.0</td>
<td>9.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Petróleo y productos derivados del petróleo</td>
<td>42.9</td>
<td>39.6</td>
<td>50.9</td>
<td>62.1</td>
<td>51.2</td>
<td>24.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Total de bienes manufacturados</td>
<td>271.2</td>
<td>299.7</td>
<td>317.2</td>
<td>326.4</td>
<td>330.9</td>
<td>13.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Bienes de consumo</td>
<td>88.8</td>
<td>96.4</td>
<td>103.5</td>
<td>105.7</td>
<td>108.0</td>
<td>12.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Maquinaria y equipo de transporte</td>
<td>170.3</td>
<td>190.2</td>
<td>199.8</td>
<td>203.7</td>
<td>205.7</td>
<td>13.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>12.1</td>
<td>13.1</td>
<td>13.9</td>
<td>17.0</td>
<td>17.2</td>
<td>16.3</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.
### Cuadro 20

**ESTADOS UNIDOS: IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES DE MERCANCIAS POR REGION**

*(Miles de millones de dólares)*

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th>Exportaciones(^a)</th>
<th>Importaciones(^b)</th>
<th>Balanza comercial</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Total</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Total (^c)</td>
<td>234.7</td>
<td>256.7</td>
<td>263.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Canadá</td>
<td>78.8</td>
<td>83.6</td>
<td>85.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Japón</td>
<td>44.5</td>
<td>48.6</td>
<td>48.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Europa occidental</td>
<td>100.3</td>
<td>113.1</td>
<td>118.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>11.1</td>
<td>11.4</td>
<td>11.5</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Países en desarrollo</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>América Latina y el Caribe</td>
<td>49.1</td>
<td>53.9</td>
<td>63.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Países recientemente industrializados del Asia oriental</td>
<td>38.4</td>
<td>40.7</td>
<td>45.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>30.3</td>
<td>32.7</td>
<td>37.6</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Otras economías</strong></td>
<td>11.0</td>
<td>9.0</td>
<td>11.1</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

\(^a\) Valor f.a.s. \(^b\) Valor aduanero. \(^c\) Las exportaciones e importaciones totales pueden no coincidir con la suma del comercio regional, debido a la inclusión de categorías especiales y bienes de tipo militar en las exportaciones totales y el ajuste de las importaciones totales debido a la recepción tardía de los documentos de embarque. Los datos pueden no coincidir con los datos comerciales que figuran en otros cuadros del presente documento debido a los distintos métodos de recopilación.
Cuadro 21

ESTADOS UNIDOS: BALANZA DE PAGOS
(Miles de millones de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Balanza en cuenta corriente</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Exportaciones (bienes)</td>
<td>250.2</td>
<td>320.2</td>
<td>361.6</td>
<td>388.7</td>
<td>416.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Importaciones (bienes)</td>
<td>-409.7</td>
<td>-447.1</td>
<td>-477.4</td>
<td>-497.5</td>
<td>-489.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Servicios reales (netos)</td>
<td>-10.2</td>
<td>-7.7</td>
<td>-1.0</td>
<td>2.3</td>
<td>11.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Viajes y transporte</td>
<td>-6.4</td>
<td>-1.4</td>
<td>5.8</td>
<td>10.1</td>
<td>17.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Transacciones militares</td>
<td>-3.8</td>
<td>-6.3</td>
<td>-6.8</td>
<td>-7.8</td>
<td>-5.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Ingresos de los factores (netos)</td>
<td>29.4</td>
<td>32.8</td>
<td>41.1</td>
<td>48.9</td>
<td>50.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Ingresos directos en concepto de inversiones</td>
<td>30.7</td>
<td>38.7</td>
<td>47.8</td>
<td>54.3</td>
<td>52.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Entidades</td>
<td>38.1</td>
<td>50.4</td>
<td>54.5</td>
<td>55.4</td>
<td>49.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Pagos</td>
<td>-7.4</td>
<td>-11.7</td>
<td>-6.6</td>
<td>-1.1</td>
<td>3.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Ingresos en concepto de inversiones financieras</td>
<td>-19.7</td>
<td>-26.3</td>
<td>-33.5</td>
<td>-35.1</td>
<td>-36.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Entidades</td>
<td>58.5</td>
<td>69.0</td>
<td>86.2</td>
<td>88.1</td>
<td>76.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Pagos</td>
<td>-78.2</td>
<td>-95.3</td>
<td>-119.7</td>
<td>-123.2</td>
<td>-112.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros servicios de los factores</td>
<td>18.4</td>
<td>20.4</td>
<td>26.8</td>
<td>29.7</td>
<td>33.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Transferencias unilaterales</td>
<td>-23.1</td>
<td>-24.9</td>
<td>-25.6</td>
<td>-32.9</td>
<td>8.0</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Balanza en cuenta de capital</strong></td>
<td>154.4</td>
<td>130.5</td>
<td>126.4</td>
<td>92.6</td>
<td>-2.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Inversión directa</td>
<td>31.0</td>
<td>41.8</td>
<td>38.9</td>
<td>12.4</td>
<td>-15.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Salidas</td>
<td>-27.2</td>
<td>-15.4</td>
<td>-28.9</td>
<td>-32.7</td>
<td>-27.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Entidades</td>
<td>58.2</td>
<td>57.3</td>
<td>67.9</td>
<td>45.1</td>
<td>11.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Inversión en cartera</td>
<td>29.2</td>
<td>38.7</td>
<td>46.3</td>
<td>-29.7</td>
<td>6.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Salidas</td>
<td>-5.3</td>
<td>-7.8</td>
<td>-22.1</td>
<td>-28.8</td>
<td>-45.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Entidades</td>
<td>34.5</td>
<td>46.6</td>
<td>68.4</td>
<td>-0.9</td>
<td>51.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros movimientos de capital (netos)</td>
<td>98.3</td>
<td>50.1</td>
<td>38.8</td>
<td>62.5</td>
<td>8.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Oficiales</td>
<td>46.4</td>
<td>42.7</td>
<td>9.7</td>
<td>36.2</td>
<td>21.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Privados</td>
<td>51.9</td>
<td>7.4</td>
<td>29.1</td>
<td>26.3</td>
<td>-13.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Errores y omisiones netos</td>
<td>-4.1</td>
<td>-0.1</td>
<td>2.4</td>
<td>47.4</td>
<td>-1.1</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Balanza global</strong></td>
<td>-9.0</td>
<td>3.9</td>
<td>25.3</td>
<td>2.2</td>
<td>-5.8</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Contrapartidas:
Variación de los activos oficiales de reserva [(+] significa aumento] | 9.1 | -3.9 | -25.3 | -2.2 | 5.8 |

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

* Incluye regalías y derechos de licencia, así como otros pagos netos en concepto de servicios gubernamentales y privados.

* Incluye donaciones y remesas del Gobierno de los Estados Unidos, remesas privadas y otras transferencias.

* Sólo de tenedores de capital privado.

* Se excluyen los cambios de los activos oficiales de reserva.
<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Activos de los Estados Unidos fuera del país</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>(Costo corriente)</td>
<td>1 564.7</td>
<td>1 654.6</td>
<td>1 794.7</td>
<td>1 884.2</td>
<td>1 960.3</td>
</tr>
<tr>
<td>(Valor de mercado)</td>
<td>1 648.4</td>
<td>1 817.5</td>
<td>2 049.8</td>
<td>1 977.1</td>
<td>2 107.0</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Activos oficiales de reserva</strong></td>
<td>162.4</td>
<td>144.2</td>
<td>168.7</td>
<td>174.7</td>
<td>159.2</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Otros activos del Gobierno de los Estados Unidos</strong></td>
<td>88.9</td>
<td>85.9</td>
<td>84.5</td>
<td>82.2</td>
<td>78.7</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Activos privados</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>(Costo corriente)</td>
<td>1 313.5</td>
<td>1 424.5</td>
<td>1 541.5</td>
<td>1 827.3</td>
<td>1 722.3</td>
</tr>
<tr>
<td>(Valor de mercado)</td>
<td>1 397.1</td>
<td>1 587.5</td>
<td>1 796.5</td>
<td>1 720.2</td>
<td>1 869.1</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Inversión directa</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>(Costo corriente)</td>
<td>493.3</td>
<td>515.7</td>
<td>552.8</td>
<td>623.6</td>
<td>655.3</td>
</tr>
<tr>
<td>(Valor de mercado)</td>
<td>576.9</td>
<td>678.6</td>
<td>807.9</td>
<td>716.4</td>
<td>802.0</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Acciones de sociedades anónimas</strong></td>
<td>69.6</td>
<td>85.9</td>
<td>119.8</td>
<td>110.0</td>
<td>158.3</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Bonomos de sociedades anónimas</strong></td>
<td>105.9</td>
<td>117.7</td>
<td>106.1</td>
<td>131.7</td>
<td>147.6</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Otros activos privados</strong></td>
<td>655.4</td>
<td>725.8</td>
<td>767.8</td>
<td>761.9</td>
<td>761.2</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Activos extranjeros en los Estados Unidos</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>(Costo corriente)</td>
<td>1 591.4</td>
<td>1 838.3</td>
<td>2 107.0</td>
<td>2 179.0</td>
<td>2 321.8</td>
</tr>
<tr>
<td>(Valor de mercado)</td>
<td>1 594.1</td>
<td>1 855.5</td>
<td>2 249.1</td>
<td>2 249.1</td>
<td>2 488.9</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Activos oficiales</strong></td>
<td>283.1</td>
<td>322.0</td>
<td>337.3</td>
<td>371.1</td>
<td>396.6</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Activos no oficiales</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>(Costo corriente)</td>
<td>1 308.3</td>
<td>1 516.3</td>
<td>1 769.7</td>
<td>1 807.9</td>
<td>1 925.2</td>
</tr>
<tr>
<td>(Valor de mercado)</td>
<td>1 311.1</td>
<td>1 533.4</td>
<td>1 871.3</td>
<td>1 877.9</td>
<td>2 092.3</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Inversión directa</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>(Costo corriente)</td>
<td>313.5</td>
<td>374.3</td>
<td>433.2</td>
<td>486.5</td>
<td>487.0</td>
</tr>
<tr>
<td>(Valor de mercado)</td>
<td>316.2</td>
<td>391.5</td>
<td>534.7</td>
<td>536.6</td>
<td>654.1</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Acciones de sociedades anónimas</strong></td>
<td>175.6</td>
<td>200.9</td>
<td>260.6</td>
<td>231.2</td>
<td>282.7</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Bonomos de sociedades anónimas y de otro tipo</strong></td>
<td>166.1</td>
<td>191.3</td>
<td>223.8</td>
<td>240.7</td>
<td>277.0</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Valores del Tesoro de los Estados Unidos</strong></td>
<td>82.6</td>
<td>100.8</td>
<td>134.5</td>
<td>130.7</td>
<td>154.7</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Otros activos privados</strong></td>
<td>570.5</td>
<td>648.7</td>
<td>717.7</td>
<td>738.8</td>
<td>723.9</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Posición neta de las inversiones internacionales**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>(Costo corriente)</td>
<td>-26.6</td>
<td>-183.7</td>
<td>-312.3</td>
<td>-294.8</td>
<td>-361.5</td>
</tr>
<tr>
<td>(Valor de mercado)</td>
<td>54.2</td>
<td>-37.9</td>
<td>-158.8</td>
<td>-272.0</td>
<td>-381.9</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.
Cuadro 23
ESTADOS UNIDOS: COMPOSICION DEL COMERCIO DE MERCANCIAS CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE*

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th>Millones de dólares</th>
<th>Porcentajes</th>
<th>Tasas de crecimiento</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Exportaciones totales de los Estados Unidos</td>
<td>43 859</td>
<td>49 080</td>
<td>53 930</td>
</tr>
<tr>
<td>Manufacturas</td>
<td>35 655</td>
<td>39 875</td>
<td>44 873</td>
</tr>
<tr>
<td>Productos agrícolas</td>
<td>4 882</td>
<td>5 309</td>
<td>5 031</td>
</tr>
<tr>
<td>Energía</td>
<td>1 247</td>
<td>1 653</td>
<td>1 778</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>2 075</td>
<td>2 243</td>
<td>2 248</td>
</tr>
<tr>
<td>Importaciones totales de los Estados Unidos</td>
<td>51 142</td>
<td>57 332</td>
<td>63 854</td>
</tr>
<tr>
<td>Manufacturas</td>
<td>29 503</td>
<td>32 093</td>
<td>33 694</td>
</tr>
<tr>
<td>Productos agrícolas</td>
<td>7 520</td>
<td>7 616</td>
<td>8 530</td>
</tr>
<tr>
<td>Energía</td>
<td>10 009</td>
<td>13 163</td>
<td>16 981</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>4 110</td>
<td>4 460</td>
<td>4 649</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.
* Exportaciones f.a.s.; importaciones, valor aduanero.
Cuadro 24
ESTADOS UNIDOS: COMERCIO DE MERCANCIAS CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th>1989</th>
<th>1990</th>
<th>1991</th>
<th>Participación de los países</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>América Latina y el Caribe</td>
<td>49 080</td>
<td>57 332</td>
<td>-8 252</td>
<td>53 930</td>
</tr>
<tr>
<td>América del Sur</td>
<td>13 990</td>
<td>23 089</td>
<td>-9 099</td>
<td>15 067</td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>1 039</td>
<td>1 391</td>
<td>-352</td>
<td>1 179</td>
</tr>
<tr>
<td>Bolivia</td>
<td>145</td>
<td>118</td>
<td>27</td>
<td>138</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>4 804</td>
<td>8 410</td>
<td>-3 606</td>
<td>5 048</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>1 924</td>
<td>2 555</td>
<td>-631</td>
<td>2 029</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>1 414</td>
<td>1 292</td>
<td>122</td>
<td>1 664</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
<td>643</td>
<td>1 474</td>
<td>-831</td>
<td>678</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>167</td>
<td>45</td>
<td>122</td>
<td>307</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>695</td>
<td>814</td>
<td>-119</td>
<td>772</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>134</td>
<td>219</td>
<td>-85</td>
<td>144</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>3 025</td>
<td>6 771</td>
<td>-3 746</td>
<td>3 108</td>
</tr>
<tr>
<td>México y Centroamérica</td>
<td>28 286</td>
<td>29 707</td>
<td>-1 421</td>
<td>32 082</td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>24 982</td>
<td>27 162</td>
<td>-2 180</td>
<td>28 279</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>882</td>
<td>962</td>
<td>-80</td>
<td>986</td>
</tr>
<tr>
<td>El Salvador</td>
<td>520</td>
<td>245</td>
<td>275</td>
<td>554</td>
</tr>
<tr>
<td>Guatemala</td>
<td>662</td>
<td>609</td>
<td>53</td>
<td>763</td>
</tr>
<tr>
<td>Honduras</td>
<td>515</td>
<td>461</td>
<td>54</td>
<td>564</td>
</tr>
<tr>
<td>Nicaragua</td>
<td>2</td>
<td>0</td>
<td>2</td>
<td>67</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>723</td>
<td>268</td>
<td>455</td>
<td>869</td>
</tr>
<tr>
<td>Caribe</td>
<td>4 185</td>
<td>3 516</td>
<td>669</td>
<td>4 002</td>
</tr>
<tr>
<td>Barbados</td>
<td>180</td>
<td>46</td>
<td>134</td>
<td>161</td>
</tr>
<tr>
<td>Belice</td>
<td>104</td>
<td>43</td>
<td>58</td>
<td>105</td>
</tr>
<tr>
<td>Guyana</td>
<td>78</td>
<td>56</td>
<td>22</td>
<td>76</td>
</tr>
<tr>
<td>Haiti</td>
<td>472</td>
<td>374</td>
<td>98</td>
<td>477</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
<td>1 006</td>
<td>509</td>
<td>497</td>
<td>943</td>
</tr>
<tr>
<td>República Dominicana</td>
<td>645</td>
<td>1 646</td>
<td>-1</td>
<td>1 656</td>
</tr>
<tr>
<td>Suriname</td>
<td>140</td>
<td>74</td>
<td>66</td>
<td>156</td>
</tr>
<tr>
<td>Trinidad y Tabago</td>
<td>563</td>
<td>768</td>
<td>-205</td>
<td>428</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>2 619</td>
<td>1 020</td>
<td>1 599</td>
<td>2 777</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

a Exportaciones f.a.s. e importaciones, valor aduanero.

*Total para todos los países que figuran en la lista más la Guayana Francesa, las Bahamas, Bermudas, las Islas Caimán, las Islas Occidentales Francesas, las Islas Leeward y Windward, las Antillas Neerlandesas, las Islas Tercas y Caicos, Groenlandia y San Pedro el Miquelón. Se excluye a Cuba.
### Cuadro 25
ESTADOS UNIDOS: COMERCIO DE MANUFACTURAS CON AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE

<table>
<thead>
<tr>
<th>País</th>
<th>Milones de dólares</th>
<th>Participación de los países</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>América Latina y el Caribe</td>
<td>39 875</td>
<td>32 093</td>
</tr>
<tr>
<td>América del Sur</td>
<td>11 668</td>
<td>8 850</td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>944</td>
<td>773</td>
</tr>
<tr>
<td>Bolivia</td>
<td>104</td>
<td>89</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>4 134</td>
<td>5 581</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>1 673</td>
<td>514</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>1 274</td>
<td>731</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
<td>489</td>
<td>34</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>142</td>
<td>34</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>487</td>
<td>410</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>113</td>
<td>176</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>2 308</td>
<td>508</td>
</tr>
<tr>
<td>México y Centroamérica</td>
<td>23 092</td>
<td>20 619</td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>20 533</td>
<td>19 596</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>750</td>
<td>519</td>
</tr>
<tr>
<td>El Salvador</td>
<td>395</td>
<td>100</td>
</tr>
<tr>
<td>Guatemala</td>
<td>470</td>
<td>181</td>
</tr>
<tr>
<td>Honduras</td>
<td>422</td>
<td>120</td>
</tr>
<tr>
<td>Nicaragua</td>
<td>2</td>
<td>0</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>520</td>
<td>103</td>
</tr>
<tr>
<td>Caribe</td>
<td>3 187</td>
<td>2 172</td>
</tr>
<tr>
<td>Barbados</td>
<td>134</td>
<td>38</td>
</tr>
<tr>
<td>Belice</td>
<td>81</td>
<td>16</td>
</tr>
<tr>
<td>Guyana</td>
<td>65</td>
<td>11</td>
</tr>
<tr>
<td>Haití</td>
<td>343</td>
<td>358</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
<td>698</td>
<td>286</td>
</tr>
<tr>
<td>República</td>
<td>1 305</td>
<td>1 292</td>
</tr>
<tr>
<td>Dominica</td>
<td>119</td>
<td>18</td>
</tr>
<tr>
<td>Suriname</td>
<td>442</td>
<td>153</td>
</tr>
<tr>
<td>Trinidad y Tabago</td>
<td>1 928</td>
<td>452</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

a Exportaciones, f.a.s.; importaciones, valor aduanero. b Total para todos los países que figuran en la lista más la Guayana Francesa, las Bahamas, Bermuda, las Islas Caimán, las Islas Occidentales Francesas, las Islas Leeward y Windward, las Antillas Neerlandesas, las Islas Turcas y Caicos, Groenlandia y Saint Pierre et Miquelon. Se excluye a Cuba.
Cuadro 26

ESTADOS UNIDOS: IMPORTACIONES DE ENERGIA DESDE AMERICA LATINA Y EL CARIBE

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Total de importaciones de energía de los Estados Unidos</td>
<td>44 110</td>
<td>41 015</td>
<td>52 779</td>
<td>64 661</td>
<td>54 343</td>
<td>100</td>
<td>100</td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>3 842</td>
<td>3 310</td>
<td>4 299</td>
<td>5 288</td>
<td>4 685</td>
<td>8.2</td>
<td>8.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>4 949</td>
<td>4 470</td>
<td>5 928</td>
<td>8 394</td>
<td>7 423</td>
<td>13.0</td>
<td>13.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
<td>368</td>
<td>380</td>
<td>673</td>
<td>502</td>
<td>401</td>
<td>0.8</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Trinidad y Tabago</td>
<td>699</td>
<td>552</td>
<td>594</td>
<td>815</td>
<td>644</td>
<td>1.3</td>
<td>1.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros países de América Latina y el Caribe</td>
<td>2 770</td>
<td>2 363</td>
<td>2 718</td>
<td>3 291</td>
<td>2 548</td>
<td>5.1</td>
<td>4.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Total de América Latina y el Caribe</td>
<td>11 223</td>
<td>10 009</td>
<td>13 163</td>
<td>16 981</td>
<td>15 701</td>
<td>26.3</td>
<td>28.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros países, no pertenecientes a América Latina y el Caribe</td>
<td>32 887</td>
<td>31 006</td>
<td>39 616</td>
<td>47 680</td>
<td>38 642</td>
<td>73.7</td>
<td>71.1</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.
<table>
<thead>
<tr>
<th>Cuadro 27</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>ESTADOS UNIDOS: COMERCIO AGRICOLA CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE&lt;sup&gt;3&lt;/sup&gt;</td>
</tr>
</tbody>
</table>

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>América Latina y el Caribe&lt;sup&gt;3&lt;/sup&gt;</td>
<td>5 309</td>
<td>7 616</td>
<td>-2 307</td>
<td>5 031</td>
</tr>
<tr>
<td>América del Sur</td>
<td>1 107</td>
<td>3 718</td>
<td>-2 611</td>
<td>1 001</td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>24</td>
<td>379</td>
<td>-355</td>
<td>25</td>
</tr>
<tr>
<td>Bolivia</td>
<td>38</td>
<td>10</td>
<td>28</td>
<td>22</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>3 166</td>
<td>1 510</td>
<td>-1 344</td>
<td>147</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>148</td>
<td>828</td>
<td>-680</td>
<td>113</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>5 31</td>
<td>389</td>
<td>-358</td>
<td>59</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
<td>120</td>
<td>418</td>
<td>-298</td>
<td>93</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>4</td>
<td>10</td>
<td>-6</td>
<td>6</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>127</td>
<td>116</td>
<td>11</td>
<td>159</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>4</td>
<td>21</td>
<td>-17</td>
<td>6</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>445</td>
<td>37</td>
<td>408</td>
<td>348</td>
</tr>
<tr>
<td>México y Centroamérica</td>
<td>3 061</td>
<td>3 493</td>
<td>-432</td>
<td>2 983</td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>2 719</td>
<td>2 270</td>
<td>449</td>
<td>2 532</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>88</td>
<td>394</td>
<td>-306</td>
<td>90</td>
</tr>
<tr>
<td>El Salvador</td>
<td>90</td>
<td>126</td>
<td>-36</td>
<td>96</td>
</tr>
<tr>
<td>Guatemala</td>
<td>85</td>
<td>384</td>
<td>-299</td>
<td>96</td>
</tr>
<tr>
<td>Honduras</td>
<td>70</td>
<td>267</td>
<td>-197</td>
<td>63</td>
</tr>
<tr>
<td>Nicaragua</td>
<td>0</td>
<td>0</td>
<td>0</td>
<td>23</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>89</td>
<td>52</td>
<td>37</td>
<td>83</td>
</tr>
<tr>
<td>Caribe</td>
<td>699</td>
<td>397</td>
<td>302</td>
<td>668</td>
</tr>
<tr>
<td>Barbados</td>
<td>33</td>
<td>6</td>
<td>27</td>
<td>27</td>
</tr>
<tr>
<td>Belice</td>
<td>17</td>
<td>20</td>
<td>-3</td>
<td>16</td>
</tr>
<tr>
<td>Guyana</td>
<td>10</td>
<td>3</td>
<td>7</td>
<td>12</td>
</tr>
<tr>
<td>Haití</td>
<td>106</td>
<td>12</td>
<td>94</td>
<td>125</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
<td>159</td>
<td>26</td>
<td>133</td>
<td>136</td>
</tr>
<tr>
<td>República Dominicana</td>
<td>263</td>
<td>320</td>
<td>-57</td>
<td>245</td>
</tr>
<tr>
<td>Suriname</td>
<td>15</td>
<td>0</td>
<td>15</td>
<td>18</td>
</tr>
<tr>
<td>Trinidad y Tabago</td>
<td>96</td>
<td>10</td>
<td>86</td>
<td>89</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>442</td>
<td>8</td>
<td>434</td>
<td>379</td>
</tr>
</tbody>
</table>

<table>
<thead>
<tr>
<th>Participación de los países %</th>
<th>Exp.</th>
<th>Imp.</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>América Latina y el Caribe&lt;sup&gt;3&lt;/sup&gt;</td>
<td>100</td>
<td>100</td>
</tr>
<tr>
<td>América del Sur</td>
<td>19.6</td>
<td>46.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>0.8</td>
<td>7.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Bolivia</td>
<td>0.6</td>
<td>0.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>4.5</td>
<td>15.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>2.0</td>
<td>9.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>1.2</td>
<td>5.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
<td>1.8</td>
<td>5.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>0.2</td>
<td>0.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>2.8</td>
<td>1.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>0.1</td>
<td>0.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>5.6</td>
<td>0.5</td>
</tr>
<tr>
<td>México y Centroamérica</td>
<td>62.0</td>
<td>48.8</td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>52.6</td>
<td>31.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>1.5</td>
<td>5.9</td>
</tr>
<tr>
<td>El Salvador</td>
<td>1.9</td>
<td>1.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Guatemala</td>
<td>2.1</td>
<td>5.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Honduras</td>
<td>1.6</td>
<td>2.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Nicaragua</td>
<td>0.8</td>
<td>0.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>1.7</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Caribe</td>
<td>4.5</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Barbados</td>
<td>0.6</td>
<td>0.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Belice</td>
<td>0.3</td>
<td>0.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Guyana</td>
<td>0.2</td>
<td>0.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Haití</td>
<td>2.1</td>
<td>0.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
<td>2.4</td>
<td>0.4</td>
</tr>
<tr>
<td>República Dominicana</td>
<td>4.3</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Suriname</td>
<td>0.2</td>
<td>0.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Trinidad y Tabago</td>
<td>1.7</td>
<td>0.1</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.  
* Exportaciones f.a.s.: importaciones valor aduanero.  
* Total para todos los países incluidos en la lista más la Guayana Francesa, las Bahamas, Bermuda, las Islas Caimán, las Islas Occidentales Francesas, las Islas Leeward y Windward, las Antillas Neerlandesas, las Islas Turcas y Caicos, Groenlandia y Saint Pierre et Miquelon. Se excluye a Cuba.  

48
### Cuadro 28
**ESTADOS UNIDOS: IMPORTACIONES PARA CONSUMO CON ARREGLO A LA LEY DE RECUPERACION ECONOMICA DE LA CUENCA DEL CARIBE, POR PAISES**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th>Millones de dólares</th>
<th>Balanza comercial</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Importaciones totales de los países incluidos en la Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe</td>
<td>905.8</td>
<td>1 023.0</td>
</tr>
<tr>
<td>República Dominicana</td>
<td>299.2</td>
<td>311.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>190.8</td>
<td>218.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Guatemala</td>
<td>112.5</td>
<td>154.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Honduras</td>
<td>52.6</td>
<td>67.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
<td>51.5</td>
<td>60.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Haití</td>
<td>57.5</td>
<td>63.8</td>
</tr>
<tr>
<td>El Salvador</td>
<td>27.6</td>
<td>28.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Trinidad y Tabago</td>
<td>32.4</td>
<td>38.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>-</td>
<td>12.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Nicaragua b</td>
<td>-</td>
<td>0.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Barbados</td>
<td>14.9</td>
<td>15.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Bahamas</td>
<td>9.1</td>
<td>8.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Saint Kitts y Nevis</td>
<td>14.0</td>
<td>10.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Belice</td>
<td>14.0</td>
<td>18.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Antillas Neerlandesas</td>
<td>2.5</td>
<td>4.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Santa Lucía</td>
<td>3.0</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Dominica</td>
<td>0.8</td>
<td>1.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Granada</td>
<td>2.2</td>
<td>2.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Antigua</td>
<td>2.3</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Guyana</td>
<td>2.8</td>
<td>0.5</td>
</tr>
<tr>
<td>San Vicente y las Granadinas</td>
<td>5.6</td>
<td>1.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Islas Vírgenes Británicas</td>
<td>0.1</td>
<td>0.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Aruba</td>
<td>0.0</td>
<td>0.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Montserrat</td>
<td>0.1</td>
<td>0.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Comisión de Comercio Internacional de los Estados Unidos.

*Panamá perdió su condición de país beneficiario a partir del 8 de abril de 1988 y fue reincorporado a partir de marzo de 1990.

**Estados Unidos: Importaciones procedentes de los países incluidos en la Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe, según trato arancelario**

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Importaciones totales</td>
<td>6 637.4</td>
<td>7 525.2</td>
<td>8 229.4</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Valor libre de derechos</td>
<td>4 535.6</td>
<td>4 951.4</td>
<td>5 359.5</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Nación más favorecida</td>
<td>1 854.4</td>
<td>1 968.0</td>
<td>1 912.8</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe (CBERA)</td>
<td>905.8</td>
<td>1 020.7</td>
<td>1 120.7</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>CBERA exclusivamente b</td>
<td>331</td>
<td>422</td>
<td>497</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>CBERA opcional</td>
<td>574.8</td>
<td>598.7</td>
<td>623.7</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Sistema Generalizado de Preferencias</td>
<td>415.9</td>
<td>472.3</td>
<td>410.4</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>HTS 9802.60 &amp; 9802.80</td>
<td>1 089.7</td>
<td>1 153.3</td>
<td>1 418.1</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Otras exenciones arancelarias</td>
<td>269.9</td>
<td>337.0</td>
<td>497.5</td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Comisión de Comercio Internacional de los Estados Unidos.

*Importaciones libres de derechos que efectivamente se beneficiaron con el programa, pero que no reunían las condiciones para ingresar exentas de derechos con arreglo a la cláusula de la nación más favorecida o el Sistema Generalizado de Preferencias.

b Harmonized Tariff Schedule (Clasificación Armonizada de Aranceles).
<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Todos los países</td>
<td>314 307</td>
<td>335 893</td>
<td>372 419</td>
<td>424 086</td>
<td>450 196</td>
</tr>
<tr>
<td>Países desarrollados</td>
<td>237 508</td>
<td>252 649</td>
<td>278 309</td>
<td>318 156</td>
<td>335 433</td>
</tr>
<tr>
<td>Países en desarrollo</td>
<td>73 017</td>
<td>80 060</td>
<td>90 374</td>
<td>102 360</td>
<td>111 608</td>
</tr>
<tr>
<td>Internacional</td>
<td>3 782</td>
<td>3 184</td>
<td>3 737</td>
<td>3 570</td>
<td>3 155</td>
</tr>
<tr>
<td>América Latina y el Caribe</td>
<td>47 551</td>
<td>53 506</td>
<td>62 485</td>
<td>71 593</td>
<td>77 342</td>
</tr>
<tr>
<td>Américas del Sur</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>21 227</td>
<td>21 815</td>
<td>23 045</td>
<td>23 760</td>
<td>25 998</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>2 744</td>
<td>2 597</td>
<td>2 604</td>
<td>2 956</td>
<td>3 412</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>10 951</td>
<td>12 609</td>
<td>14 733</td>
<td>14 918</td>
<td>15 222</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>3 104</td>
<td>2 248</td>
<td>1 659</td>
<td>1 728</td>
<td>1 744</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
<td>348</td>
<td>672</td>
<td>1 075</td>
<td>1 368</td>
<td>1 555</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>466</td>
<td>431</td>
<td>382</td>
<td>387</td>
<td>337</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>1 022</td>
<td>976</td>
<td>766</td>
<td>410</td>
<td>352</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>2 095</td>
<td>1 903</td>
<td>1 362</td>
<td>1 490</td>
<td>2 785</td>
</tr>
<tr>
<td>México y Centroamérica</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>12 218</td>
<td>13 380</td>
<td>14 920</td>
<td>17 719</td>
<td>23 408</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>4 913</td>
<td>5 712</td>
<td>7 341</td>
<td>9 398</td>
<td>11 570</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>6 622</td>
<td>6 874</td>
<td>6 744</td>
<td>7 409</td>
<td>10 980</td>
</tr>
<tr>
<td>Caribe</td>
<td>683</td>
<td>794</td>
<td>835</td>
<td>912</td>
<td>858</td>
</tr>
<tr>
<td>Bahamas</td>
<td>14 106</td>
<td>18 311</td>
<td>24 520</td>
<td>30 113</td>
<td>27 935</td>
</tr>
<tr>
<td>Bermuda</td>
<td>3 814</td>
<td>4 112</td>
<td>3 776</td>
<td>3 309</td>
<td>3 319</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
<td>19 215</td>
<td>19 022</td>
<td>19 954</td>
<td>21 737</td>
<td>20 737</td>
</tr>
<tr>
<td>Antillas Neerlandesas</td>
<td>-14 235</td>
<td>-9 983</td>
<td>-6 729</td>
<td>-2 229</td>
<td>-3 568</td>
</tr>
<tr>
<td>Trinidad y Tabago</td>
<td>400</td>
<td>447</td>
<td>514</td>
<td>508</td>
<td>526</td>
</tr>
<tr>
<td>Islas del Caribe del Reino Unido</td>
<td>4 243</td>
<td>3 919</td>
<td>5 388</td>
<td>4 800</td>
<td>4 706</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>565</td>
<td>661</td>
<td>1 264</td>
<td>1 384</td>
<td>1 549</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.
<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>CUADRO 30</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>ESTADOS UNIDOS: AYUDA EXTERNA</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Milloes de dólares</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Ayuda externa total de los Estados Unidos</strong></td>
<td>15 242</td>
<td>16 146</td>
<td>17 035</td>
<td>5.4</td>
<td>5.9</td>
<td>5.5</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Ayuda económica</strong>&lt;sup&gt;a&lt;/sup&gt;</td>
<td>9 860</td>
<td>10 834</td>
<td>11 553</td>
<td>10.0</td>
<td>9.9</td>
<td>6.6</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Ayuda militar</strong>&lt;sup&gt;b&lt;/sup&gt;</td>
<td>4 828</td>
<td>4 893</td>
<td>4 783</td>
<td>-0.1</td>
<td>1.2</td>
<td>-2.2</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Otros préstamos de los Estados Unidos</strong>&lt;sup&gt;c&lt;/sup&gt;</td>
<td>554</td>
<td>419</td>
<td>699</td>
<td>-17.4</td>
<td>-24.4</td>
<td>66.8</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Ayuda de los Estados Unidos a América Latina y el Caribe</strong></td>
<td>1 650</td>
<td>2 220</td>
<td>1 744</td>
<td>1.2</td>
<td>34.5</td>
<td>-21.4</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Ayuda económica</strong>&lt;sup&gt;d&lt;/sup&gt;</td>
<td>1 427</td>
<td>1 910</td>
<td>1 476</td>
<td>7.4</td>
<td>33.8</td>
<td>-22.7</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Ayuda militar</strong>&lt;sup&gt;d&lt;/sup&gt;</td>
<td>164</td>
<td>234</td>
<td>237</td>
<td>13.9</td>
<td>42.7</td>
<td>1.3</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Otros préstamos de los Estados Unidos</strong>&lt;sup&gt;d&lt;/sup&gt;</td>
<td>59</td>
<td>76</td>
<td>32</td>
<td>-62.7</td>
<td>28.8</td>
<td>-57.9</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Ayuda económica de los Estados Unidos a América Latina como porcentaje del total de la ayuda externa bilateral</strong>&lt;sup&gt;e&lt;/sup&gt;</td>
<td>17.2</td>
<td>21.0</td>
<td>15.2</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID).

<sup>a</sup> USAID, Alimentos para la Paz, Cuerpo de Paz, contribuciones a organizaciones crediticias internacionales y otros programas economicos.

<sup>b</sup> Donaciones (Programa de Ayuda Militar), financiamiento de créditos (Aprovisionamiento Militar para el Exterior), transferencias de existencias excedentarias de la defensa, Programa Internacional de Educación y Entrenamiento Militar, otros programas militares.

<sup>c</sup> Préstamos del Banco de Exportación e Importación de los Estados Unidos, Programa de ventas de exportaciones de la Corporación de Crédito para Productos Básicos, préstamos directos de la Corporación de Inversiones Privadas en el Extranjero y convenios comerciales privados en virtud del título I de la ley 480.

<sup>d</sup> El total de la ayuda externa bilateral de los Estados Unidos en 1991 ascendió a unos 9 650 millones de dólares.
<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>América Latina y el Caribe</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Bolivia</td>
<td>69.4</td>
<td>100.0</td>
<td>46.9</td>
<td>10.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>100.0</td>
<td>100.0</td>
<td>38.9</td>
<td>37.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>100.0</td>
<td>100.0</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>100.0</td>
<td>100.0</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
<td>97.6</td>
<td>100.0</td>
<td>8.8</td>
<td>18.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>100.0</td>
<td>100.0</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>62.2</td>
<td>100.0</td>
<td>52.9</td>
<td>37.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>100.0</td>
<td>100.0</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>100.0</td>
<td>100.0</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>México y Centroamérica</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>100.0</td>
<td>100.0</td>
<td>12.6</td>
<td>63.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>82.4</td>
<td>93.3</td>
<td>9.5</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>El Salvador</td>
<td>90.9</td>
<td>85.1</td>
<td>10.5</td>
<td>21.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Guatemala</td>
<td>82.5</td>
<td>81.3</td>
<td>16.6</td>
<td>32.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Honduras</td>
<td>85.8</td>
<td>93.8</td>
<td>9.2</td>
<td>5.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Nicaragua</td>
<td>-</td>
<td>100</td>
<td>-</td>
<td>0.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>100.0</td>
<td>100.0</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Caribe</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Belice</td>
<td>83.4</td>
<td>100.0</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Granada</td>
<td>100.0</td>
<td>100.0</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Guyana</td>
<td>-</td>
<td>11.9</td>
<td>100.0</td>
<td>88.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Haití</td>
<td>89.6</td>
<td>100.0</td>
<td>23.2</td>
<td>14.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
<td>53.5</td>
<td>50.5</td>
<td>44.4</td>
<td>59.4</td>
</tr>
<tr>
<td>República Dominicana</td>
<td>56.6</td>
<td>100.0</td>
<td>39.6</td>
<td>22.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Trinidad y Tabago</td>
<td>-</td>
<td>100</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional.
Cuadro 32
ESTADOS UNIDOS: AYUDA ECONOMICA A AMERICA LATINA Y EL CARIBE

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th>Millones de dólares</th>
<th>Tasas de crecimiento</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>América Latina y el Caribe</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>América del Sur</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>-</td>
<td>0.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Bolivia</td>
<td>91.6</td>
<td>80.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>2.9</td>
<td>2.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>10.3</td>
<td>11.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>1.4</td>
<td>5.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
<td>20.9</td>
<td>40.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>4.1</td>
<td>4.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>70.7</td>
<td>64.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>-</td>
<td>0.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>-</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>México y Centroamérica</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>743.5</td>
<td>739</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>120.4</td>
<td>122.0</td>
</tr>
<tr>
<td>El Salvador</td>
<td>314.1</td>
<td>307.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Guatemala</td>
<td>132.2</td>
<td>147.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Honduras</td>
<td>156.9</td>
<td>88.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Nicaragua</td>
<td>0.4</td>
<td>3.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>1.2</td>
<td>1.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Caribe</td>
<td>196.8</td>
<td>279.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Belice</td>
<td>10.4</td>
<td>10.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Granada</td>
<td>0.1</td>
<td>0.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Guyana</td>
<td>7.0</td>
<td>7.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Haití</td>
<td>40.0</td>
<td>63.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
<td>80.6</td>
<td>115.9</td>
</tr>
<tr>
<td>República Dominicana</td>
<td>58.7</td>
<td>81.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Trinidad y Tabago</td>
<td>2.2</td>
<td>0.1</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional.
<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th>ESF/DA(^a)</th>
<th>LEY 480</th>
<th>CCC(^b)</th>
<th>EXIMBANK(^c)</th>
<th>Total</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>América Latina y el Caribe</strong></td>
<td>4 821.9</td>
<td>1 460.2</td>
<td>908.6</td>
<td>4 220.6</td>
<td>11 411.3</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>América del Sur</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>72.5</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>541.9</td>
<td>614.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Bolivia</td>
<td>36.7</td>
<td>112.4</td>
<td>-</td>
<td>39.3</td>
<td>188.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>929.2</td>
<td>49.1</td>
<td>152.1</td>
<td>1 280.1</td>
<td>2 258.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>475.9</td>
<td>1.1</td>
<td>-</td>
<td>441.2</td>
<td>918.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>280.4</td>
<td>21.0</td>
<td>49.8</td>
<td>29.9</td>
<td>381.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
<td>169.5</td>
<td>17.0</td>
<td>-</td>
<td>48.3</td>
<td>234.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Guyana</td>
<td>3.3</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>11.0</td>
<td>14.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>32.3</td>
<td>1.9</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>34.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>355.5</td>
<td>210.1</td>
<td>94.9</td>
<td>54.0</td>
<td>714.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>35.3</td>
<td>1.7</td>
<td>-</td>
<td>2.0</td>
<td>39.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>1.4</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>5.6</td>
<td>7.0</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>México y Centroamérica</strong></td>
<td>1 237.0</td>
<td>676.4</td>
<td>440.1</td>
<td>1 251.9</td>
<td>3 605.4</td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>23.5</td>
<td>-</td>
<td>395.9</td>
<td>1 192.1</td>
<td>1 611.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Belice</td>
<td>32.8</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>32.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>339.5</td>
<td>144.0</td>
<td>-</td>
<td>31.6</td>
<td>515.1</td>
</tr>
<tr>
<td>El Salvador</td>
<td>349.7</td>
<td>413.2</td>
<td>20.2</td>
<td>1.4</td>
<td>784.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Guatemala</td>
<td>203.9</td>
<td>117.9</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>321.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Honduras</td>
<td>30.7</td>
<td>1.3</td>
<td>21.8</td>
<td>6.9</td>
<td>60.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Nicaragua</td>
<td>21.1</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>12.2</td>
<td>33.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>235.8</td>
<td>-</td>
<td>2.2</td>
<td>7.7</td>
<td>245.7</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Caribe</strong></td>
<td>873.7</td>
<td>369.5</td>
<td>171.6</td>
<td>267.1</td>
<td>1 681.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Anguila</td>
<td>2.4</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>2.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Antigua y Barbuda</td>
<td>19.8</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>0.8</td>
<td>20.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Bahamas</td>
<td>1.6</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>1.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Barbados</td>
<td>6.6</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>6.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Granada</td>
<td>1.6</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>1.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Haití</td>
<td>16.5</td>
<td>23.4</td>
<td>-</td>
<td>8.6</td>
<td>48.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
<td>461.6</td>
<td>125.0</td>
<td>52.2</td>
<td>52.4</td>
<td>691.2</td>
</tr>
<tr>
<td>República Dominicana</td>
<td>351.9</td>
<td>221.1</td>
<td>119.4</td>
<td>87.5</td>
<td>779.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Saint Kitts y Nevis</td>
<td>9.8</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>9.8</td>
</tr>
<tr>
<td>San Vicente y las Granadinas</td>
<td>1.9</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>1.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Trinidad y Tabago</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>117.8</td>
<td>-</td>
<td>117.8</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Total</strong></td>
<td>9 324.6</td>
<td>2 920.4</td>
<td>1 665.0</td>
<td>8 192.9</td>
<td>22 102.9</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos oficiales del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos.

\(^a\) Fondos de apoyo económico/Asistencia para el desarrollo.  \(^b\) Corporación de Crédito para Productos Básicos.  \(^c\) Banco de Exportación e Importación de los Estados Unidos.