LA CUENCA DEL PACIFICO Y AMERICA LATINA: DE LA INSERCIÓN COMERCIAL HACIA LA INTEGRACIÓN PRODUCTIVA

* Este documento fue preparado por el señor Dae Won Choi, en calidad de consultor de la División de Comercio Internacional y Desarrollo de la CEPAL. Las opiniones expresadas en este trabajo son de exclusiva responsabilidad del autor y pueden no coincidir con las de la Organización.
# ÍNDICE

<table>
<thead>
<tr>
<th>Resumen</th>
<th>1</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>INTRODUCCION</td>
<td>2</td>
</tr>
<tr>
<td>I. LA CUENCA DEL PACIFICO EN EL NUEVO ORDEN ECONOMICO GLOBAL</td>
<td>4</td>
</tr>
<tr>
<td>A. TRES MODALIDADES INTERNACIONALES DE TRANSFORMACION PRODUCTIVA: PACIFICO-ASIATICA, ATLANTICO-EUROPEA Y LATINOAMERICANA</td>
<td>4</td>
</tr>
<tr>
<td>B. MARCO GENERAL DEL DINAMISMO COMERCIAL DE LOS PAISES ASIATICOS DEL PACIFICO ENTRE LAS NACIONES DEL PACIFICO, ENTRE LOS PAISES ASIATICOS Y ENTRE LAS INDUSTRIAS</td>
<td>6</td>
</tr>
<tr>
<td>C. LOS ANIES-4 Y LOS ASEAN-4; HACIA EL NUEVO ORDEN ECONOMICO GLOBAL DE LA &quot;TRIADA&quot; A LA &quot;CUARTETO&quot;</td>
<td>9</td>
</tr>
<tr>
<td>D. LOS ANIES-4 EN EL NUEVO ORDEN ECONOMICO ASIATICO</td>
<td>11</td>
</tr>
<tr>
<td>II. TRASFONDO DEL DINAMISMO ECONOMICO DE LA ZONA DE ASIA Y EL PACIFICO: INVERSION EXTRANJERA DIRECTA (IED) INTRARREGIONAL Y RESISTEMATIZACION TECNICO-INDUSTRIAL</td>
<td>13</td>
</tr>
<tr>
<td>A. TENDENCIAS Y PERSPECTIVAS DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA (IED) EN ASIA Y EL PACIFICO</td>
<td>13</td>
</tr>
<tr>
<td>1. Marco general</td>
<td>13</td>
</tr>
<tr>
<td>2. Tendencias de la IED en la zona de Asia y el Pacifico</td>
<td>15</td>
</tr>
<tr>
<td>3. La tendencia de la IED de los ANIES-4</td>
<td>18</td>
</tr>
<tr>
<td>4. Recapitulación</td>
<td>19</td>
</tr>
<tr>
<td>B. DE LA IED INTRARREGIONAL AL PROCESO DE ACTUALIZACION DE LAS MANUFACTURAS: LA RESISTEMATIZACION TECNICO-INDUSTRIAL EN LA ZONA DE ASIA Y EL PACIFICO</td>
<td>20</td>
</tr>
<tr>
<td>III. LAS NUEVAS RELACIONES ECONOMICAS ENTRE LOS ANIES-4 Y AMERICA LATINA</td>
<td>23</td>
</tr>
<tr>
<td>A. EL DINAMISMO DEL COMERCIO INTERREGIONAL ENTRE LOS ANIES-4 Y AMERICA LATINA DURANTE LA DECADA DE 1980</td>
<td>23</td>
</tr>
</tbody>
</table>
B. COOPERACION TECNOLOGICA POTENCIAL ........................................ 26

C. TENDENCIA DE LA INVERSION DIRECTA EXTRANJERA DE LOS ANIES-4 EN AMERICA LATINA .................................................. 27

1. Marco general ................................................................. 27
2. Inversión directa de los ANIES-4 en América Latina: el caso coreano ... 29
3. El caso de la inversión coreana en Centroamérica y el Caribe .......... 30

IV. DESDE LA INSERCION COMERCIAL HACIA LA "NUEVA INTEGRACION PRODUCTIVA HORIZONTAL" EN LA CUENCA DEL PACIFICO DURANTE LOS AÑOS NOVENTA .................................................. 32

Notas ................................................................................. 36

BIBLIOGRAFIA ....................................................................... 43

ANEXO I ............................................................................. 47

ANEXO II ........................................................................... 63
Resumen

En el presente trabajo se examinan tres aspectos vinculados a las relaciones económicas entre el Sudeste Asiático y América Latina: i) la magnitud real, en el contexto del nuevo orden económico de Asia, de la ascensión de cuatro economías de industrialización reciente, que denominaremos ANIES-4: Corea, Singapur, la provincia china de Taiwán y Hong Kong, y de cuatro países miembros de la Asociación de Naciones de Asia Sudoriental, que llamaremos ASEAN-4: Tailandia, Malasia, Indonesia y Filipinas; ii) las relaciones económicas entre estos países, particularmente Corea y la provincia china de Taiwán, con América Latina, y iii) las consecuencias de la nueva configuración económica en el ámbito de la Cuenca del Pacífico para la "transformación productiva con equidad" de América Latina. Asimismo, se analiza el mecanismo que ha permitido que los ASEAN-4 y China hayan alcanzado un rápido crecimiento económico. Al respecto, se examinan las características de tres fenómenos fundamentales del proceso: la actualización ("catching-up"), la resistematización tecnológica y la globalización en los países asiáticos del Pacífico. Por último, se plantea que para lograr la transformación productiva de América Latina, es necesario incorporar los nuevos elementos de la resistematización tecnológica que está llevándose a cabo en los ejes económicos de Japón, los ANIES-4, los ASEAN-4 y China, y se argumenta que la reinserción dinámica de América Latina en el nuevo orden económico global en los años noventa dependerá cada vez más del grado de "integración productiva horizontal", en el marco del proceso de actualización técnico-industrial que está en curso en los países asiáticos del Pacífico. El trabajo concluye que la integración regional y hemisférica en el marco de la Iniciativa para las Américas no sólo no afecta la integración de América Latina con los países asiáticos del Pacífico, sino que por el contrario, es funcional a la integración dentro del esquema de la Cuenca del Pacífico, del mismo modo que la "regionalización abierta" del Sudeste Asiático no se ha traducido en la formación de un bloque económico asiático, sino que en una instancia regional encaminada a la globalización.
"Through the 1980s East Asia led the world in the innovations of a new economic age. (...) The Asia-Pacific region is now America’s largest trading partner. America’s trans-Pacific is now more than $300 billion in annual two-way trade, nearly one-third larger than that across the Atlantic. The United States exports more to Thailand than to the Russia, more to Indonesia than to central and eastern Europe and more to Singapore than to Spain or Italy. Moreover, U.S. firms invested more than $61 billion in the region, with over $95 billion of Asian investment in the United States. (...) ASEAN today is America’s fifth largest trading partner, rivaling U.S. commerce with Germany; and America is ASEAN’s largest export market. ASEAN was a leader in launching the Uruguay Round of the GATT, and we look to ASEAN for support in successfully completing the current negotiations." (James Baker, Secretario de Estado de los Estados Unidos de América, Foreign Affairs, vol. 70, No. 5, 1991/92, pp. 2-18.)

INTRODUCCION

Existen tres maneras de apreciar el movimiento simultáneo de globalización y regionalización de la economía mundial actual. La primera centra el estudio en la dinámica de las relaciones económicas del conjunto de los tres polos económicos geográficos tradicionales, es decir, los Estados Unidos, la Comunidad Económica Europea (CEE) y Japón, y examina las principales tendencias y las variables más significativas. La segunda examina cada uno de los polos por separado y analiza los fenómenos subyacentes al interior de esas economías, de modo de apreciar su dinámica interna. Finalmente, la tercera da prioridad al análisis de los factores que diferencian los actuales procesos en curso, en relación con las modalidades de funcionamiento del sistema económico anterior, distinguiendo dos categorías en la internacionalización de la posguerra, a saber, la actual globalización en curso, intensificada a contar de la segunda mitad de los años ochenta, y la transnacionalización ocurrida durante las tres décadas anteriores.

Respecto del primer enfoque, la literatura existente es relativamente abundante, en cuanto a análisis estadísticos y cualitativos. En cuanto al segundo, los estudios sobre la CEE son muy prolíficos, por el carácter céntrico e histórico de la región y su incidencia en otras áreas geográficas. Los trabajos sobre la formación reciente del Acuerdo de Libre Comercio de América del Norte (ALCAN) y la Iniciativa para las Américas, también constituyen una fuente indispensable para comprender el significado de los acontecimientos hemisféricos del continente americano. Por otro lado, los estudios sobre el Japón y sus relaciones con América Latina son relativamente menos abundantes, debido a la menor incidencia histórica de ese país en la región. No obstante, la creciente importancia económica de este último país en la actualidad exige un enorme esfuerzo para superar la falta de conocimiento sobre el efecto de su economía en la evolución económica mundial, y en particular en la de América Latina. El solo hecho de que en 1991 Japón se haya convertido en el primer mercado para las exportaciones chilenas revela la intensidad de acercamiento de los países latinoamericanos con ese país asiático. Por último, para abordar con precisión la realidad económica mundial, es esencial analizar las variables que influyen directamente en el proceso simultáneo de globalización y regionalización. Una de ellas es indiscutiblemente el cambio tecnológico, que supone una modificación radical en la configuración económica mundial.

Sin embargo, cualquiera de estos tres enfoques es insuficiente para apreciar la dimensión real de los acontecimientos económicos a nivel mundial. Ello no depende del instrumental analítico empleado en cada uno de los enfoques, sino del hecho de que esas perspectivas de análisis sólo incluyen a los tres actores tradicionales del escenario estructural del comercio exterior mundial,
(Estados Unidos, la CEE y Japón), sin considerar un cuarto actor que se ha incorporado con fuerza a dicho escenario. En efecto, cabe resaltar que los años ochenta presenciaron el surgimiento de un nuevo polo dinámico en Asia, compuesto por cuatro países de industrialización reciente, Corea, Taiwán, provincia de China, Singapur y Hong Kong, que en este trabajo llamaremos ANIES-4, y por cuatro naciones pertenecientes a la Asociación de Naciones del Asia Sudoriental (ASEAN): Tailandia, Malasia, Indonesia y Filipinas, que en este documento denominaremos ASEAN-4.

Hasta el inicio de los años ochenta, era posible describir el sistema mundial de la economía de mercado como una "tríada"; hoy día, en cambio, la participación en las relaciones económicas internacionales de los dos grupos asiáticos arriba mencionados se ha tornado tan crucial, que no es posible examinar cabalmente los procesos de globalización y regionalización a nivel mundial si no se incorpora a estos países asiáticos en la agenda de discusión económica.

El objetivo del presente trabajo, por lo tanto, es tributar esencialmente en examinar los siguientes problemas: primero, buscar la manera de interpretar el surgimiento de los ANIES-4 y los ASEAN-4 (los nuevos ANIES) en el contexto del nuevo orden económico global que está en curso; segundo, identificar los factores que contribuyen a explicar el dinamismo económico de los ANIES-4 y los ASEAN-4 en el contexto de la nueva modalidad productivo-comercial que caracteriza el nuevo orden económico asiático; tercero, describir las nuevas configuraciones económicas en las relaciones entre estos países asiáticos y los países de América Latina en materia de la inversión extranjera directa (IED) y desarrollo del comercio exterior y, por último, formular las conclusiones que se puedan extraer de estos análisis en lo que atañe a la cooperación económica entre los países asiáticos del Pacífico, principalmente los ANIES-4, con América Latina en el nuevo contexto de globalización de la Cuenca del Pacífico.

El examen de los aspectos señalados indicará que el enfoque tradicional de la "tríada" no es actualmente el más adecuado para analizar las relaciones comerciales globales. En consecuencia, valdría la pena indagar respecto de la validez del nuevo término "cuarteto", para comprender las nuevas áreas de dinamismo económico y tecnológico: los ANIES-4 y los ASEAN-4. El presente estudio procura demostrar la conveniencia de utilizar este término, pese a sus diversas limitaciones de carácter conceptual, para comprender las transformaciones económicas de mayor envergadura que están en marcha desde hace una década, y para establecer un marco de referencia que permita situar de manera más adecuada las estrategias de desarrollo de América Latina en los años noventa.

En una primera aproximación al argumento central del trabajo, cabe señalar que el dinamismo económico de los ANIES-4 y los ASEAN-4, obedecen, en gran medida, a sus respectivos procesos de transformación productiva y a la flexibilidad y rapidez con que dichas estructuras productivas han asimilado los cambios tecnológicos en el ámbito de la competitividad global. Por esta razón, el enfoque general de este trabajo podría contribuir a profundizar los temas planteados en el estudio titulado Equidad y transformación productiva: un enfoque integrado (CEPAL, 1992.)
I. LA CUENCA DEL PACIFICO EN EL NUEVO ORDEN ECONOMICO GLOBAL

A. TRES MODALIDADES INTERNACIONALES DE TRANSFORMACION PRODUCTIVA: PACIFICO-ASIATICA, ATLANTICO-EUROPEA Y LATINOAMERICANA

En el marco de la creciente globalización, se observa que desde la segunda mitad de los años ochenta está configurándose a nivel mundial un nuevo tipo de especialización productiva. Para tener una idea más clara con respecto a la nueva división global del trabajo, y a la incidencia de ésta en los diferentes patrones internacionales de desarrollo técnico-industrial, se pueden establecer, en líneas generales, tres modalidades de transformación productiva, basadas en el cambio de la estructura industrial de las últimas dos décadas, especialmente, durante el período 1985-1992 (véase al respecto el gráfico 1, basado en un análisis de la ONUDI). En el mencionado gráfico, se distinguen tres modalidades: pacífico-asiática, atlántico-europea (Estados Unidos y Europa), y latinoamericana.

Primero, en términos de la transformación productiva, según el crecimiento del valor agregado a nivel de tres dígitos de la Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas (CIIU), en el Asia y el Pacífico (Japón, los ANIES-4 y los ASEAN-4), se destaca un desarrollo industrial caracterizado por un patrón de alto crecimiento en los rubros de las industrias de maquinaria eléctrica (CIIU, 383) y no eléctrica (CIIU, 382), productos químicos (CIIU, 351 y 352) y productos plásticos (CIIU, 356). Cabe señalar que dicha transformación se caracteriza por el extraordinario crecimiento del sector electrónico, factor clave de la tercera revolución industrial. Lo anterior se observa casi sin excepción en todos los países asiáticos del Pacífico: Japón, los ANIES-4, los ASEAN-4, China e India. (ONUDI, 1992) Ello da origen a una figura con forma de nave espacial, que puede apreciarse en el mismo gráfico.

Como se señala en otros estudios (Ali, 1990, y Kakazu, 1990), durante el período analizado, los ANIES-4 y los ASEAN-4 lograron un inusitado crecimiento en casi todos los sectores industriales, especialmente en materia de artículos electrónicos.

Segundo, respecto de los Estados Unidos, Canadá y Europa, que integran la modalidad atlántico-europea, la transformación productiva se caracteriza por un alto crecimiento de la fabricación de productos plásticos (CIIU, 356), seguido por la fabricación de sustancias químicas (CIIU, 351 y CIIU, 352), las industrias básicas de metales no ferrosos (CIIU, 372) y la de papel, imprentas y editoriales (CIIU, 34). En comparación con el caso asiático, la modalidad atlántica se distingue por su menor desarrollo en el sector eléctrico (CIIU, 383).

Respecto de la transformación productiva de América Latina, se observa un desarrollo destacado en las industrias de metales no ferrosos, así como también en la del petróleo y derivados. En otras palabras, se trata de un patrón de desarrollo aún basado en las materias primas. Desde la década anterior, la reestructuración industrial en la región está llevándose a cabo en muchos países en forma concomitante con los procesos de privatización, apertura comercial y liberalización del mercado financiero. No obstante, considerando que la reestructuración industrial es más bien un concepto relacionado con la profundización de la industrialización en el ámbito de la segunda revolución industrial, sería más adecuado pensar en términos de una nueva modalidad en el contexto
de la tercera revolución industrial, que se podría denominar "resistematización técnico-industrial", y que es la que tiene lugar actualmente en los ANIES-4 y los ASEAN-4.

La discusión en torno a este nuevo concepto excede el propósito del presente trabajo. Sin embargo, a modo de explicitar el significado general de la resistematización técnico-industrial, podría definírsela como el proceso de transformación productiva basado en la progresiva incorporación a la producción industrial, de los cambios tecnológicos (principalmente en materia de microelectrónica, informática, biotecnología y nuevos materiales), a nivel de la tercera revolución industrial. Básicamente, la diferencia radical entre la reestructuración industrial y la resistematización técnico-industrial consiste en que, mientras la primera designa la modalidad industrial "transformadora", a partir del uso de la combustión interna, maquinaria pesada y predominancia del consumo de energía petroquímica, la segunda posee la connotación de una modalidad industrial "generadora", derivada del uso intensivo de la microelectrónica, en que el conocimiento se incorpora como insumo primordial mediante almacenamiento de memorias.

Al considerar la transformación productiva como el proceso de la industrialización que sustituye continuamente las tecnologías con rendimientos constantes por otras con rendimientos crecientes (Murphy, Shleifer y Vishny, 1989), podemos deducir que la resistematización técnico-industrial vendría a ser un proceso superior a la reestructuración industrial.

De lo anterior, cabe suponer que la transformación productiva de América Latina en los años noventa tendrá mayor factibilidad si la concebimos desde el punto de vista de la globalización económica, en que la tercera revolución industrial tiene la primacía absoluta. Ello induce a plantear la estrategia de desarrollo "hacia el futuro", que, además de incorporar los aspectos antes mencionados, tiene también una connotación geoeconómica. Si queremos saber en qué latitud está hoy el centro de la resistematización técnico-industrial, deberíamos reevaluar el dinamismo económico de los países asiáticos del Pacífico.

Sobre la base de la premisa de que el sector manufacturero constituye el lugar privilegiado de la transformación productiva, podemos observar en el gráfico 2 una relación muy acentuada entre la tasa de crecimiento del producto interno bruto, el valor agregado manufacturero y el empleo del sector manufacturero. Si se estableciera una comparación de América Latina con los ANIES-4 y los ASEAN-4 en su conjunto, se podría observar que mientras en la década de 1980 la tasa de crecimiento del producto interno bruto en el grupo asiático fluctuó entre 7 y 8%, en América Latina lo hizo entre 2 y 4%.

Durante los años ochenta, la tasa de crecimiento del valor agregado manufacturero de los países asiáticos fluctuó entre 7 y 14%, y en cambio en América Latina, la tasa osciló entre -1 y 4%. La tasa de crecimiento del empleo en el sector manufacturero cayó bruscamente en América Latina, sin lograr superar en promedio el 2%, mientras en los ANIES-4 y los ASEAN-4 bordeó el 4% como promedio durante el periodo 1985-1992.

Estas diferencias señalan que existe una marcada divergencia entre los patrones de desarrollo de cada región. El patrón de desarrollo basado en el valor agregado de las manufacturas en los países del Sudeste Asiático contrasta con el de las economías de América Latina.

En suma, las tres modalidades de transformación productiva surgidas durante la década de 1980 no convergieron hacia un mismo resultado en cuanto a dinamismo económico. De estas tres
modalidades, el patrón de los países asiáticos del Pacífico suscita un interés especial, ya que dicha región mostró el mayor dinamismo económico durante la década anterior. De ahí que si bien podemos admitir que la crisis de América Latina se derivó de una serie de obstáculos de índole financiera, su impacto real se tradujo en el estancamiento del desarrollo productivo durante los años ochenta. De no revertirse esa tendencia en los años noventa, se prevé una situación aún más frágil, tanto en el desarrollo económico de la región, como en su reinscripción en el marco internacional.

B. MARCO GENERAL DEL DINAMISMO COMERCIAL DE LOS PAISES ASIATICOS DEL PACIFICO ENTRE LAS NACIONES DEL PACIFICO, ENTRE LOS PAISES ASIATICOS Y ENTRE LAS INDUSTRIAS

Los últimos años del decenio de 1980 marcaron un cambio profundo en el orden económico mundial. Además de las reformas políticas y económicas ocurridas en la Comunidad de Estados Independientes (ex Unión Soviética), Europa oriental y la República Federal de Alemania, se perfiló la formación del bloque económico del mercado único de las Comunidades Europeas, 1992, la configuración del ALCA y el anunciado plan de la Iniciativa para las Américas. Sin embargo, uno de los acontecimientos más significativos fue la transformación del Sudeste Asiático en una nueva zona de dinamismo económico.

La tendencia a la consolidación de los países asiáticos del Pacífico como nuevo centro comercial, tan importante como el del Atlántico, es indicio del nacimiento de un nuevo polo productivo técnico-económico en la región asiática. En definitiva, se puede afirmar que, a fines del siglo XX, todo parece indicar que cualquiera sea el nuevo orden económico global, éste eventualmente incluirá a dicha región asiática como uno de sus protagonistas.

El dinamismo comercial de los ANIES-4 y los ASEAN-4 ha sido posible merced a los procesos internos de resistemización técnico-industrial llevados a cabo en cada uno de los países integrantes y a la adopción de un estilo de desarrollo basado en una vinculación cada vez mayor entre el comercio intrarregional y la inversión intrarregional. En otras palabras, el dinamismo ha surgido como producto de un esfuerzo intenso de industrialización, en que los resultados individuales de cada uno en particular se han sumado a los resultados de los demás países de la región. Éstos se han fortalecido entre sí, mediante un comercio multilateral de bienes manufacturados e inversiones, en el marco de la resistemización de sus complejos tecnológicos, y se han complementado desde dentro hacia afuera.

En el nuevo mapa económico de las naciones asiáticas del Pacífico, podemos visualizar tres ejes importantes. El primero indudablemente es el Japón, de cuya gravitación dependerá el grueso de la evolución económica de la región durante la próxima década. El segundo eje que corresponde a los ANIES-4, resulta clave para entender la realidad y las perspectivas hacia el futuro del dinamismo económico de la región. Durante las últimas décadas, los ANIES-4 han sido el "testigo presencial" de la competitividad económica japonesa, por el hecho de haber sido los actores económicos que más llamaron la atención del mundo por su crecimiento económico sin precedente en la historia económica mundial de posguerra; en efecto, éstos constituyen el único caso de países que han logrado salir de la periferia del sistema económico mundial e ingresar a la esfera del centro del sistema económico global. Por este motivo, los ANIES-4 van en camino de constituirse en un paradigma del desarrollo económico para muchos países en desarrollo, como una versión diferente,
en que se compatibiliza el crecimiento económico con la equidad social (Fajnzylber, 1990). El tercer eje en formación, compuesto por los ASEAN-4, está en vías de transformarse en un nuevo eje económico de importancia. El crecimiento económico de los ASEAN-4 durante los últimos años ya ha superado el de los ANIES-4, y su efecto multiplicador se sentirá cada vez más en los países limítrofes, como Vietnam, Camboya y Myanmar. Por otro lado, China trata de preparar el traslado del modelo implantado en la región del litoral hacia el interior del continente, donde reside una quinta parte de la población mundial, lo que representa un potencial económico extraordinario. India también está realizando esfuerzos, conjuntamente con China, para formar parte de los "gansos voladores" (flying geese), liderados por Japón, y seguidos por los ANIES-4 y los ASEAN-4.

En último término, esta evolución en su conjunto ha sido concebida como una secuencia lineal de la industrialización con diferentes etapas de desarrollo tecnológico y industrial que se complementan entre sí, como si cada una de ellas estuviera orientadas en la misma dirección (Chen, 1989). Por ejemplo, el "líder del vuelo" es Japón con sus industrias altamente intensivas en conocimiento y tecnología, pero los ANIES-4 lo siguen con sus industrias semiintensivas en conocimiento y tecnología. Los ASEAN-4 también forman parte del "vuelo" con sus industrias intensivas en mano de obra y semiintensivas en tecnología. China e India, por su parte, están en proceso de incorporarse a este patrón de desarrollo técnico-industrial.

Para comprender los movimientos, correlaciones y articulaciones establecidas al interior de estos tres ejes, conviene observar las siguientes características de índole comercial: i) la preponderancia del comercio entre los países del Pacífico sobre el comercio entre las naciones del Atlántico; ii) la expansión del comercio intrarregional en los países asiáticos del Pacífico, y iii) la intensificación del comercio intraindustrial.

Actualmente, los vínculos comerciales entre los Estados Unidos y los países asiáticos del Pacífico se fortalecen cada vez más, mientras que los del primero con Europa han ido disminuyendo en términos relativos. Durante las últimas dos décadas, el crecimiento del comercio total entre los Estados Unidos y Europa tuvo un promedio de 12% al año, en tanto entre ese país y las naciones asiáticas del Pacífico alcanzó a 18% al año. Por ello, el comercio total entre los países del Pacífico llega anualmente a más de 300 000 millones de dólares, superando en un tercio al comercio entre las naciones del Atlántico (200 000 millones de dólares).

Un aspecto importante de la actividad comercial de los países asiáticos del Pacífico5/ es la expansión dinámica del comercio asiático intrarregional. La participación del comercio intrarregional en las exportaciones totales de los países asiáticos del Pacífico se incrementó sustancialmente de 34% en 1986 a 45% en 1990. (GATT, 1992). Ello contrastó con el desarrollo experimentado durante la primera mitad de la década, cuando América del Norte fue el principal mercado para las exportaciones de las economías asiáticas del Pacífico.

La importancia creciente del comercio intrarregional en esa zona de Asia se aprecia mejor si se consideran las importaciones intrarregionales, que crecieron hasta llegar a 50% en 1989.6/ Además, durante la segunda mitad de los años ochenta, las importaciones de los ANIES-4 desde esa zona aumentaron de 61 a 66%. Las importaciones dentro de los ANIES-4 también crecieron de 7 a 14%, y las procedentes de China, de 5 a 11%.7/ Por otro lado, cabe mencionar las relaciones entre los ANIES-4 y los ASEAN-4. Durante las últimas dos décadas, estos últimos han exportado bienes manufacturados a los ANIES-4, con un crecimiento superior a 70 veces y con un gran incremento en la participación de las exportaciones, que aumentó de 10% a 20%.
Cabe señalar que dentro del comercio intrarregional, es importante el comercio intraindustrial horizontal. En términos de tendencias globales de las exportaciones manufactureras, ha ido disminuyendo la participación de Europa y los Estados Unidos, mientras que las de Asia y el Pacífico se incrementan rápidamente. Las exportaciones manufactureras de los ANIES-4 crecieron 35 veces, seguidas por las de los ASEAN-4, que lo hicieron 32 veces durante las últimas dos décadas. Las importaciones manufactureras de los ANIES-4 experimentaron un crecimiento aún mayor (21 veces durante el período). A título de ejemplo, en 1987, éstos importaron dos veces más que Japón (6% y 3%, respectivamente) del total de las importaciones manufactureras del mundo. Al mismo tiempo, los ANIES-4 constituyen el segundo mayor proveedor de bienes manufactureros a los ASEAN-4, con 26% de la participación en el mercado, cifra que sólo ha sido superada por Japón, que aporta 30%. Por otro lado, China también es un exportador neto de bienes manufacturados a los ANIES-4. (Nohara y Kagami, 1991.)

Como se aprecia en el gráfico 3, tanto en el caso de los ANIES-4 como en el de los ASEAN-4, la participación de manufacturas en las exportaciones e importaciones totales, entre 1980 y 1990, demuestra un incremento importante, que insinúa un tendencia hacia un patrón productivo-comercial basado en una esquema intraindustrial.

Para el caso de los ANIES-4, la participación de las manufacturas en las exportaciones totales superó el 90% en 1990. Por otro lado, aunque bastante menor, dicha participación en los países miembros de la ASEAN alcanzó a aproximadamente 50% como promedio durante el mismo año.

Sin embargo, lo más notable fue el aumento experimentado en sólo una década por Tailandia, Malasia y Filipinas, que duplicaron la participación de manufacturas en las exportaciones totales, mientras que Indonesia la multiplicó casi diez veces.

Por el lado de las importaciones, ambos grupos de países (ASEAN-4 y ANIES-4) incrementaron la participación de manufacturas en las importaciones totales. Entre 1980 y 1990, en los ANIES-4 éstas aumentaron en promedio de aproximadamente 55% a 70%. En los ASEAN-4 subieron de aproximadamente 60% a 70%.

Ahora bien, un análisis de la estructura de las exportaciones manufactureras de los ANIES-4 y los ASEAN-4 durante el período comprendido entre los años 1979 y 1988 (véase el gráfico 4), arrojó los siguientes resultados: i) las industrias intensivas en capital humano y tecnología aumentaron su participación en las exportaciones manufactureras; ii) las industrias intensivas en mano de obra no calificada y recursos naturales disminuyeron su participación en las exportaciones manufactureras. Principalmente, se destacaron los casos de Tailandia y Malasia, países en que el papel de los recursos naturales en las exportaciones manufactureras disminuyeron significativamente, y iii) en los ANIES-4, la participación de las industrias intensivas en recursos naturales en las exportaciones manufactureras tiende a disminuir. En cambio, en los ASEAN-4, las industrias intensivas en recursos naturales siguen participando de manera importante, a pesar de haber declinado en el período analizado.

En cuanto al índice de Grubel & Lloyd de comercio intraindustrial9/ de manufacturas en las naciones asiáticas del Pacífico, durante los años ochenta, todos los países presentaron aumentos significativos. (Véase el gráfico 5.) Dentro de los ANIES-4, Hong Kong y Singapur alcanzaron un valor de 75% y 72%, respectivamente, mientras que Corea y la provincia china de Taiwán mostraron un índice algo superior a 40% en 1989. Las economías de los ASEAN-4 incrementaron significativamente su participación en el índice, que casi se duplicó en Filipinas y Tailandia. El
aumento más importante fue el de Malasia, en que el índice pasó de un valor algo superior a 30% en 1979 y alcanzó a 55% en 1989, llegando a ocupar el tercer lugar entre todas las economías asiáticas del Pacífico.

Ahora bien, en el cuadro 1 se ilustra la tendencia actual del comercio intra-industrial de los países asiáticos en relación con sus principales socios comerciales manufactureros. Como se ve, el comercio intra-industrial entre los ANIES-4 es altamente satisfactorio, pues fluctúa entre 30 y 40%. También se observa la intensa vinculación entre la provincia china de Taiwán y Corea en relación con Japón. Ahora bien, los ASEAN-4 mantienen un alto índice de comercio intra-industrial con los Estados Unidos, que llega a más de 50% en el caso de Malasia. Los principales actores del comercio intra-industrial en las economías de la Cuenca del Pacífico (incluidos Japón, los Estados Unidos y Canadá) son los ANIES-4, con un promedio no ponderado de casi 30%. Les siguen los Estados Unidos y Canadá.

Más atrás están Europa y Japón, con una participación en el comercio de manufacturas de 22% y 17%, respectivamente. Cabe mencionar que China actualmente participa con 14% en el comercio intra-industrial de manufacturas de las economías asiáticas del Pacífico.

En suma, las relaciones del comercio intra-industrial podrán caracterizarse por la consolidación de sólidos lazos de intercambio manufacturero no sólo entre los ANIES-4 y Japón, al interior de los ANIES-4, entre los ANIES-4 y los ASEAN-4, y al interior de los ASEAN-4, sino también entre los ANIES-4, los ASEAN-4 y los Estados Unidos. Ello abre una perspectiva para intensificar la "regionalización abierta" en la zona de Asia y el Pacífico, que fortalecerá la tendencia hacia una creciente "globalización" en la Cuenca del Pacífico, en que es decisiva la participación de los Estados Unidos. Lo anterior tendrá una incidencia cada vez mayor en la estrategia de integración de América Latina a la Cuenca del Pacífico, habida cuenta de la vinculación económica principal de la región con los Estados Unidos.

C. LOS ANIES-4 Y LOS ASEAN-4: HACIA EL NUEVO ORDEN ECONÓMICO GLOBAL DE LA "TRIADA" A LA "CUARTETO"

En términos de la estructura del comercio exterior entre los tres ejes económicos tradicionales (Japón, Estados Unidos y Europa) y el "nuevo eje", compuesto por los ANIES-4 y los ASEAN-4, se observa el creciente papel de los primeros en la coordinación del dinamismo económico del nuevo orden económico global, al tiempo que se aprecia el ascenso de los ASEAN-4 en el concierto del comercio mundial como resultado de esa articulación dinámica.

Este fenómeno queda de manifiesto en el estudio del GATT (1992), en que se examina el cambio radical ocurrido en el orden de importancia de los principales exportadores en el comercio mundial de mercancías durante el período 1980-1990. En 1979, los ANIES-4 se encontraban fuera de los 20 primeros lugares: Hong Kong era el 27°, Taiwán el 22°, la República de Corea el 29° y Singapur el 32°. Una década más tarde, todos los países mencionados estaban entre los 20 primeros: Hong Kong era el 11°, Taiwán el 12°, la República de Corea el 13°,10/ y Singapur el 18°. La misma tendencia se ha registrado en lo que respecta al cambio en el orden de importancia de los principales importadores del comercio mundial de mercancías entre 1980-1990.
Por otra parte, el crecimiento del comercio exterior durante el período 1986-1989 indica un incremento mayor para los ANIES-4 respecto del promedio asiático y particularmente del total mundial. En ese período, el aumento del comercio exterior mundial alcanzó a 14%, mientras que el promedio de Asia, excluido Japón, aumentó a 22%. Esta tendencia fue compartida por los ANIES-4, países que durante el mismo período, mostraron incluso una tendencia ascendente aún mayor, al empinarse por sobre el 26% en el caso de las importaciones y el 23% en el caso de las exportaciones. En otras palabras, el crecimiento del comercio exterior de los ANIES-4 durante ese período, medido en porcentajes, duplicó el crecimiento del comercio mundial. Las tendencias arriba mencionadas han provocado un reordenamiento de los lazos comerciales establecidos tradicionalmente. Hasta hace poco tiempo, los Estados Unidos era indiscutiblemente el país más importante en términos del mercado de las exportaciones de los ANIES-4. Ahora, el propio mercado asiático del Pacífico (Japón, los ANIES-4, los ASEAN-4 y China) ha adquirido una importancia cada vez mayor. Además, el comercio entre los ANIES-4 es más importante que el de éstos con Japón. En términos porcentuales, la tasa de crecimiento de las exportaciones del período comprendido entre 1986 y 1989 demuestra que la mayor proporción del incremento de la tasa de los ANIES-4 correspondió al comercio de sus países integrantes, la que alcanzó a 36%, superando así los aumentos al mercado japonés (31%), al mercado de los ASEAN-4 (30%) y al mercado norteamericano (14%).

Las relaciones comerciales entre los ANIES-4 y los ASEAN-4 han evidenciado un vigor inusitado, si se las compara con las relaciones entre éstos y los tres polos tradicionales del comercio mundial. Esta característica singular, que ha reordenado de algún modo el discurso tradicional sobre la estructura del comercio mundial, incorporando un nuevo actor al nuevo orden económico global, hace pensar que pueden suscitarse cambios en su evolución futura.

Como se aprecia en el cuadro 2, tomando como punto de partida el mercado norteamericano, la suma total (83 000 millones de dólares) de la participación de las exportaciones de los ANIES-4 y los ASEAN-4 en 1988, hacia los Estados Unidos fue igual al valor de las exportaciones desde Europa hacia ese país (84 000 millones de dólares), y casi equivalente al valor de las exportaciones de Japón a los Estados Unidos (90 000 millones de dólares). Un dato muy interesante es que el valor de las exportaciones norteamericanas hacia los ANIES-4 corresponde casi al mismo valor de las exportaciones de ese país a Japón, es decir, para los Estados Unidos el mercado de los ANIES-4 es tan importante como el japonés.

En el mercado japonés, la suma total de las exportaciones de los ANIES-4 y de los ASEAN-4 es mayor que las exportaciones norteamericanas hacia Japón y dos veces superior al valor de las exportaciones de Europa a Japón. El caso de las exportaciones de los ANIES-4 hacia el mercado japonés es excepcional, ya que supera en valor el total de las exportaciones europeas a Japón, mientras que las exportaciones norteamericanas hacia ese mismo mercado apenas alcanzan a superar 1.5 veces la cifra de los ANIES-4. Es importante señalar también que el valor de las exportaciones japonesas hacia el mercado de los ANIES-4 es superior al valor de las exportaciones japonesas hacia Europa, y que el valor total de las exportaciones de Japón hacia los ANIES-4 y los ASEAN-4 es casi 1.5 veces superior al valor de los productos hacia el mercado europeo. El dinamismo económico de los países asiáticos en conjunto (ANIES-4+ASEAN-4+Japón) ha quedado plenamente demostrado, si se considera, sobre la base de las cifras anteriores, que el valor de las exportaciones asiáticas hacia el mercado norteamericano ha duplicado el de las exportaciones de Europa hacia ese mismo mercado, lo cual indica la primacía del comercio dentro de los países del Pacífico sobre el comercio efectuado entre los del Atlántico. Por otro lado, el valor total de las exportaciones de los ANIES-4 y los ASEAN-4 hacia el mercado europeo es casi equivalente al valor de las exportaciones japonesas a
Europa. A su vez, éstas consideradas en su conjunto como provenientes de la región asiática, superan en valor el total de las exportaciones de los Estados Unidos al mercado europeo.

Como corolario de lo anterior, se puede afirmar que los ANIES-4 y los ASEAN-4 constituyen actualmente no sólo un modelo del rápido crecimiento económico, sino un "eje" dinámico del crecimiento asiático. En ese sentido, sería más realista abordar la nueva realidad económica "global" con un enfoque de "cuarteto" (Estados Unidos, Europa, Japón y ANIES-4+ASEAN-4), en lugar de pensar en las tres naciones del centro (Estados Unidos, Europa y Japón). En otras palabras, además de la "tríada" convencional, cabe redimensionar el Sudeste Asiático como actor adicional, cuya gravitación principal dependerá cada vez más de la participación de los ANIES-4 en la cadena tecnológica y económica formulada por Japón, los ANIES-4, los ASEAN-4 y China. Cabe señalar, por último, que este extraordinario crecimiento se sustenta fundamentalmente en dos pilares: la resistemización técnico-industrial y la integración productiva horizontal intrarregional, aspectos ambos que forman parte esencial del próximo capítulo.

D. LOS ANIES-4 EN EL NUEVO ORDEN ECONOMICO ASIÁTICO

Al interior de la regionalización abierta de la zona de Asia y el Pacífico, cada grupo de países ha jugado un papel definido en un determinado momento del proceso de desarrollo. Actualmente, los datos empíricos demuestran que mientras Japón ha liderado el proceso de regionalización hacia la globalización, los ANIES-4 han constituido el eslabón intermedio, que hoy provoca un efecto similar en los ASEAN-4 al que el mismo Japón generó en los ANIES-4 hace al menos dos décadas. Así, en este "vuelo de gansos" en que Japón lidera cada vez más la economía mundial, los ANIES-4 que siguen de cerca los pasos del líder, han pasado a ser actores de importancia mundial en un doble sentido. Por un lado, han permitido superar en parte las disparidades para competir que los separaban de Japón, y de paso, han hecho disminuir también las que los separaban de los principales países industrializados del mundo. Por otro lado, han generado un efecto multiplicador de crecimiento económico en varios países, contribuyendo en los hechos a que esa región muestre un extraordinario dinamismo comercial, de relevancia global, que sustenta la hipótesis de la utilidad heurística del concepto de "cuarteto" para caracterizar la realidad económica contemporánea.

Entre los países asiáticos del Pacífico, que hemos descrito como la región de mayor crecimiento del comercio exterior de las últimas dos décadas, los ANIES-4 configuran la subregión más dinámica. Mientras el comercio exterior mundial creció 12 veces durante ese período, el de los ANIES-4 aumentó más de 40 veces, anotando la tasa más alta del mundo. Les siguieron los ASEAN-4, con un crecimiento 20 veces mayor, y Japón con uno 15 veces superior.

En suma, se ha configurado un nuevo reordenamiento económico para los ANIES-4 en términos de sus principales socios comerciales, ya que a medida que transcurre el tiempo, los Estados Unidos han ido reduciendo su importancia comercial en los ANIES-4, mientras que éstos y otras regiones, como los ASEAN-4 y China, han logrado aumentar su interdependencia. La diversificación de la estructura comercial de los ANIES-4 es sumamente relevante para replantear las relaciones económicas entre éstos y América Latina durante los años noventa, en el nuevo ámbito de la Cuenca del Pacífico.
Por otro lado, la importancia de los ANIES-4 en la economía de la zona de Asia y el Pacífico puede medirse también por la magnitud de sus importaciones, que son superiores a las de Japón; en efecto, en 1990, estas cuatro naciones importaron 30 000 millones de dólares más que este último país. En términos de las importaciones por habitante, cada consumidor de los ANIES-4 importa más del doble que el consumidor japonés. El crecimiento impresionante de las importaciones de los ANIES-4 puede apreciarse además por la envergadura de su expansión, que aumentó 33 veces durante las últimas dos décadas. No hay ninguna otra economía del mundo que llegue a ese nivel, salvo China, cuyas importaciones crecieron casi 30 veces durante el mismo período.

En orden de importancia como principal destino de las exportaciones de China, los ANIES-4 ocupan el primer lugar (debido a las reexportaciones efectuadas a través de Hong Kong), seguidos por Japón y los ASEAN-4, que reciben una quinta parte de esas exportaciones. Los Estados Unidos y Europa participan con algo así como 15% y 10%, respectivamente. De lo anterior se deduce la interdependencia cada vez mayor existente entre China y los ANIES-4, lo que permite prever una consolidación creciente de la regionalización asiática.11/ Por su importancia, volveremos a discutir estos aspectos más adelante.
II. TRASFONDO DEL DINAMISMO ECONÓMICO DE LA ZONA DE ASIA Y EL PACÍFICO: INVERSION EXTRANJERA DIRECTA (IED) INTRARREGIONAL Y Y RESISTEMATIZACIÓN TECNICO-INDUSTRIAL

A. TENDENCIAS Y PERSPECTIVAS DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA (IED) EN ASIA Y EL PACÍFICO

1. Marco general

En términos del nuevo orden económico asiático, se puede afirmar que el año 1986 marcó una inflexión en múltiples sentidos: i) debido al Acuerdo de Plaza del año anterior, el Japón intensificó la "globalización" de su economía en búsqueda de una mayor competitividad, por medio de la diversificación del sistema de producción, "fusión y adquisición" (mergers & acquisition), y otras "nuevas formas de la inversión extranjera directa" (Ómán, 1984), sobre la base de su predominio en materia de alta tecnología en microelectrónica frente a los Estados Unidos y Europa; ii) los ANIES-4 lograron generar el mayor superávit comercial en la región a partir de ese año, lo que les ha permitido convertirse en uno de los principales inversionistas en el exterior, y iii) los ASEAN-4 entraron decisivamente en la categoría de "nuevos ANIES-4", dado su alto crecimiento económico, que llegó a superar el nivel de estos últimos.

En la base de este dinamismo económico asiático, subyace la nueva tendencia de la IED de carácter intrarrregional. Cabe recordar que el primer auge de la IED de los ANIES-4 ocurrió simultáneamente con el segundo auge de la IED del Japón. La lógica de estos acontecimientos es que el Acuerdo de Plaza, adoptado en 1985, provocó una apreciación de la moneda japonesa, que se tradujo inmediatamente en una mayor ventaja competitiva para los ANIES-4 en el mercado mundial. El superávit así generado por los ANIES-4 durante la segunda mitad de los años ochenta se trasladó a estos últimos como la IED. Cabe subrayar que, pese a la correlación del primer auge de la IED de los ANIES-4 con el segundo auge de la IED japonesa, el carácter de la IED entre ambos grupos fue diferente en cuanto a los sectores de destino. La IED del Japón está más orientada hacia el sector terciario, mientras que la IED de los ANIES-4 se orienta más hacia el sector manufacturero. En este último aspecto, cabe destacar los casos de la IED de los ANIES-4 en los ASEAN-4 y en América Latina.

En esta parte del trabajo, procuraremos mostrar el papel de la IED intrarrregional como contribución al dinamismo económico de los países asiáticos del Pacífico en sus variados aspectos, a saber: i) el rol de los afiliados extranjeros en la exportación de bienes eléctricos y electrónicos; ii) la creación de puestos de trabajo, que a pesar de que el empleo creado por afiliados extranjeros en el sector manufacturero es normalmente menor a una quinta parte del total, en el caso de los sectores de equipamiento eléctrico y fabricación de sustancias químicas, éstos alcanzan a una cifra de entre 25 y 45% del total, y iii) su importancia para la economía interna, como en el caso de Singapur, donde las actividades de los afiliados extranjeros en las empresas de propiedad extranjera mayoritaria están a cargo de una gran parte de las actividades de todas las compañías en el sector manufacturero (CET, 1991). En este sentido, es necesario destacar que el objetivo de la IED del Japón y de los ANIES-4 en los años noventa consistirá en "globalizar" la base productiva. De ser así, la IED podría convertirse en un medio eficaz para lograr una vinculación técnico-industrial entre América
Latina13/ y en las naciones asiáticas del Pacífico, que es crucial para llevar a cabo la ansiada "transformación productiva con equidad" en el transcurso de la presente década, tema que se discute al final de este trabajo.

Como se sabe, Japón experimentó dos períodos de auge en materia de la IED; uno entre 1969 y 1972, y el otro entre 1985 y 1989. El primero se derivó de tres factores: i) la apreciación del yen a causa del colapso del sistema de Bretton Woods en 1971; ii) la desreglamentación de la IED por parte del gobierno nipón, y iii) el aumento del nivel salarial del Japón en 15% al año a comienzos de los años setenta. Estos tres factores explican el flujo masivo de la IED proveniente de Japón durante el primer período. La IED se concentró en los países en desarrollo, en razón del bajo costo de la mano de obra. De ahí que las industrias intensivas en mano de obra, como las de textiles y maquinaria eléctrica, recibieran las mayores inversiones.

Por otro lado, el segundo período de auge ocurrió tras el Acuerdo de Plaza, suscrito en septiembre de 1985. Los factores que contribuyeron a la firma de éste fueron: i) el ajuste del tipo de cambio, particularmente el aumento repentino del yen con respecto al dólar; ii) los conflictos comerciales entre Japón, los Estados Unidos y la CEE,14/ y iii) el aumento salarial, la escasez de mano de obra y las sucesivas desreglamentaciones financieras vinculadas con la internacionalización del sistema bancario.

Como resultado de este segundo período de auge, la IED de Japón exhibió una expansión sin precedente durante el período 1986-1990; en efecto, más de 70% del stock total (227 000 millones de dólares) de la IED japonesa se acumuló durante esos cinco años. La mayoría de las inversiones fueron dirigidas a los Estados Unidos y Europa, países que absorbieron más de dos tercios de los flujos anuales.15/ No obstante, cabe destacar que en cuanto a stock, entre 1986 y 1990 la IED japonesa se distribuyó en los países asiáticos del Pacífico en desarrollo de la manera siguiente: 65% del total recibido en los ANIES-4;16/ 45% de la IED en los ASEAN-4, y 90% de toda IED en China.

Sin embargo, uno de los fenómenos más destacados en materia de la IED durante los años ochenta fue el surgimiento de los ANIES-4, como uno de los principales inversionistas en la región de Asia y el Pacífico y como uno de los mayores inversionistas potenciales en otras regiones. Durante 1980 y 1990, el stock de la IED de la provincia china de Taiwán en Malasia creció 250 veces, llegando a 2 300 000 dólares hacia final de la década de 1980. Lo anterior correspondió a 35% del flujo de la IED hacia Malasia en 1990, lo que superó con creces la IED de Japón en este país. En 1989, Tailandia recibió aproximadamente 500 millones procedentes de los ANIES-4, esto es, el equivalente a 30% del total de la IED en ese país. Durante 1989, los mayores inversionistas en China fueron Hong Kong y Macao, que invirtieron 2 300 000 dólares. (Los datos sobre 1988 figuran en el cuadro 3.)

Por otro lado, los ANIES-4 han actuado como eje o instrumento bifuncional en el escenario regional. Por un lado, invirtieron de manera intensiva y extensiva en los ASEAN-4 para aprovechar mano de obra de bajo precio, mientras que, al mismo tiempo, atrajeron la IED procedente de los países desarrollados para adquirir alta tecnología. En efecto, los ANIES-4 están reubicando las industrias intensivas en mano de obra de menor valor agregado en los países en desarrollo, en tanto que están incorporando industrias intensivas en tecnología e investigación y desarrollo procedentes de los países desarrollados.
Ahora bien, en lo que respecta a la articulación entre la IED y el comercio exterior, cabe destacar el importante rol que ha jugado el flujo creciente de la IED hacia la zona de Asia y el Pacífico en la expansión del comercio exterior de la región. Inicialmente, la IED ha creado un flujo de bienes de capital desde los países inversionistas hacia los países receptores. Una vez que empieza la operación, las compañías matriciales proveen partes y componentes para el montaje a las compañías afiliadas. Estas compañías, a su vez, envían los bienes semiacabados a fin de que sean montados posteriormente en el tercer país o que vuelvan al país de origen para el montaje final. Este cambio de lugar de la producción mediante la IED, donde las fronteras nacionales tienden a diluirse, crea un flujo de comercio bilateral o trilateral entre los países participantes. La globalización espacial de la producción actualmente en curso en los países asiáticos del Pacífico, que sin duda, es una de las características de la evolución económica regional, se aprecia en la expresión, "fábrica asiática".

2. Tendencias de la IED en la zona de Asia y el Pacífico

En la segunda mitad de los años ochenta, se apreció un cambio considerable en la composición de la IED en los países asiáticos del Pacífico. Los cambios más significativos ocurrieron en términos del grado de importancia relativa de esas naciones como nuevas fuentes y receptoras de la IED, en que se destacó el rol inédito de las empresas transnacionales de los ANIES-4, que empezaron a invertir en el exterior, tanto en la región como en otros países desarrollados y en desarrollo.

En líneas generales, las principales tendencias de la IED en la zona examinada, son las siguientes:

a) En el contexto del marco regulator durante el proceso de liberalización de los años ochenta, y contrariamente a lo ocurrido en los setenta, las políticas sobre IED se hicieron menos "restrictivas", y a veces casi "permisivas", autorizándose en algunos casos, hasta 100% de propiedad extranjera. La IED en las industrias previamente cerradas fue permitida en numerosos países. Los incentivos fiscales fueron en general ofrecidos a inversionistas extranjeros en algunas industrias para estimular su desarrollo, o se aplicaron a la promoción de exportaciones para introducir tecnología avanzada. Los numerosos esquemas de promoción de la inversión --parque industrial, zonas económicas especiales y zonas de procesamiento de exportaciones establecidas en muchos países asiáticos-- atrajeron la atención de IED potencial. Al ofrecer una amplia gama de incentivos fiscales y facilidades infraestructurales a los inversionistas nacionales y extranjeros, estas zonas fueron un instrumento para atraer la IED orientada a la exportación. El éxito de las zonas de procesamiento de exportaciones en Corea, Malasia, Filipinas, y la provincia china de Taiwán constituyó un atractivo para la IED orientada a la exportación y alentó a otros países de la región a adoptar las mismas medidas; al respecto, China y Sri Lanka fueron los ejemplos más notables al inicio de los años ochenta. La zona de procesamiento de exportaciones ha seguido popularizándose en la región, y se han incorporado a ella nuevos miembros, entre otros, Bangladesh, Tailandia y Vietnam.

b) Los esfuerzos nacionales para establecer un marco para los inversionistas fueron complementados con la creación de instrumentos a nivel regional, bilateral e internacional, que otorgaron garantías a las empresas transnacionales que invertían en los países asiáticos del Pacífico. Además, en países que habían experimentado un rápido crecimiento económico, como los ANIES-4 y los ASEAN-4 los acuerdos internacionales eran suscritos con mayor rapidez, a fin de proteger las inversiones en otros países de la región y en el resto del mundo. Por ello, a nivel regional, los ASEAN-4 han llegado a constituir un importante ejemplo como vehículo de coordinación de las políticas de inversión y de desarrollo de programas comunes destinados a incrementar los flujos de
inversión. Es importante recordar que los países de la ASEAN han establecido un acuerdo común entre ellos, en el sentido de homogeneizar las políticas de inversión, para así reducir la competencia regional en torno a la inversión entre los países miembros. Entre los acuerdos de cooperación económica intrarregionales en torno a la ASEAN, cabe destacar, entre otros, el proceso de liberalización comercial entre los países de la ASEAN, viabilizado mediante los Preferential Trading Arrangements (PTA), el ASEAN Industrial Joint Venture Scheme (AIJV), la Asociación para la Cooperación Regional al Sur de Asia (SAARC), la cooperación regional en materia de desarrollo de recursos humanos (HRD), y el plan maestro industrial (IMP).19/

c) En términos de los flujos de IED desde 1986, las naciones de la región de Asia y el Pacífico se han convertido en los mayores receptores entre los países en desarrollo, al contar con la mitad de los flujos totales. Principalmente hacia fines de los años ochenta, el flujo de IED hacia esa región creció rápidamente. Durante el período 1982-1988, el stock de IED que entró a los ANIES-4 y a los ASEAN-4 se triplicó y aumentó siete veces en el caso de Corea. Durante el mismo período, el stock de la IED aumentó 13 veces en China.

La creciente importancia de los países asiáticos del Pacífico como receptores de la IED durante los años ochenta refleja la importancia de ciertos factores, a saber, el alto crecimiento económico, el potencial mercado interno, el crecimiento del comercio exterior, la existencia de una infraestructura adecuada, la calidad del capital humano y la dotación de recursos naturales. La región en general ha mostrado un rápido crecimiento económico durante dos décadas, a pesar del entorno desfavorable de fines de los años setenta e inicios de la década de 1980.20/ Lo anterior ha contribuido a aumentar el atractivo que ejerce en los inversionistas extranjeros. La IED en Asia fue originalmente motivada por sus abundantes recursos naturales y el bajo nivel de los salarios en el sector manufacturero. Este último factor estimuló la IED intensiva en mano de obra, inicialmente en el montaje de actividades de bajo nivel tecnológico y progresivamente en las industrias más modernas de alta tecnología.21/

En lo que atañe a la distribución geográfica de la IED japonesa, cabe señalar que sus actividades se concentraron en los siguientes grupos, que representaron 95% del total de flujos destinados a esta región durante el periodo 1980-1989. Los ANIES-4 utilizaron más de 50% de los flujos durante este período;22/ los ASEAN-4 25% y China 20%.

Al mismo tiempo, la distribución geográfica de las fuentes de la IED, según los países receptores, experimentaron algunos cambios que se resumen a continuación: i) la importancia creciente de los países desarrollados y, en consecuencia, la importancia decreciente de los países en desarrollo como fuente de la IED hacia los ANIES-4, y ii) en contraste con lo anterior, los flujos de la IED hacia los ASEAN-4 y Asia oriental e islas del Pacífico, que se originaban en los países desarrollados, decrecieron en favor de los países en desarrollo, principalmente los ANIES-4.23/ Por ejemplo, en China la participación en la IED de los países en desarrollo se incrementó de 42% en 1982 al 65% en 1987. Ello reflejó el predominio de la inversión procedente de Hong Kong, que operó como canal de la inversión en China, y de los otros países, como la provincia china de Taiwán, cuya inversión en ese país superó la de los países desarrollados.24/

d) El reciente incremento en el volumen de la IED en los países asiáticos del Pacífico no sólo refleja las ventajas comparativas locales, sino también las estrategias globales de las empresas transnacionales de los países desarrollados, especialmente Japón. Estas empresas han procurado establecer una red de filiales extranjeras en la región, desde donde poder abastecer los mercados
internos y externos en el marco del creciente proceso de globalización. Para apreciar en forma más cabal las relaciones entre la IED y el comercio en este contexto, se pueden analizar las actividades de la IED japonesa en los países de Asia y el Pacífico.25/ Los casos de los ANIES-4 son análogos.

De acuerdo con un estudio de Nohara y Kagami (1991), los afiliados asiáticos de las firmas japonesas en la ASEAN-4 venden un promedio de 56% de sus productos manufacturados en el mercado local, mientras que los restantes son distribuidos en Japón (15%), otros países de Asia (11%) y el resto del mundo (18%). En los ASEAN-5 (que son los ASEAN-4 más Brunei y Darussalam), las ventas locales llegan a 60% del total, mientras que hacia Japón exportan 13%, otro 13% a otros países de Asia y 14% al resto del mundo.26/ Desde el punto de vista del abastecimiento en el sector manufacturero local, los afiliados japoneses en los ANIES-4 adquirieron 50% de sus compras en el mercado local: 42% en Japón y 6.6% en los otros mercados asiáticos. De igual modo, los afiliados a los ASEAN-5 compraron 42% en el mercado local, 40% en el mercado japonés y 15% en otros países de Asia. Lo que llama poderosamente la atención es el creciente coeficiente de abastecimiento local en los ASEAN-5: 90% de los instrumentos de precisión, y 65% de la maquinaria eléctrica, hierro y acero y equipos de transporte están siendo abastecidos por la producción local. Lo anterior pone de manifiesto el proceso de lo que podría denominarse creciente "endogenización sustitutiva de las importaciones"27/ en los ASEAN-5, lo que ha acelerado el autoabastecimiento en la región de Asia y el Pacífico.28/

e) En general, los flujos de la IED sobre la formación de capital doméstico no llegan a superar al 10% en los países asiáticos en desarrollo. Sin embargo, medido por otros indicadores como la participación en acciones, empleos y exportaciones, se puede apreciar que la contribución de las corporaciones transnacionales es sumamente importante. Por ejemplo, en Taiwán las corporaciones transnacionales se responsabilizaron en 1986 más de 2/5 del total de exportaciones en el sector de equipos electrónicos. En Hong Kong, más de la mitad de los empleos creados en la industria de equipamientos electrónicos son atribuidas a las corporaciones transnacionales. En el caso de Singapur, ellas son responsables por el 50% de las ventas, con un porcentaje considerablemente mayor en la exportación, valor agregado y empleo, siendo destacada la importancia de las actividades de las CTs en los sectores de los equipos eléctricos y petroquímicos. Para estas industrias, todos los indicadores, con la excepción de la exportación, acusan valores por encima del 45% para la mayoría de los países del Asia Pacífico (UNCTC, 1991a.)

f) El cambio, en cuanto a importancia relativa como fuentes de la IED, de los países desarrollados, y en particular la rápida ascensión de Japón como el mayor inversionista en los años ochenta, permite prever un rol menos protagónico de los Estados Unidos y Europa en el flujo de capitales a nivel regional. Aunque los Estados Unidos y Europa occidental continúen siendo grandes inversionistas en la región de Asia y el Pacífico --especialmente donde la presencia de los afiliados todavía es fuerte--, Japón se ha destacado como el líder indiscutido en cuanto a fuente de las inversiones en esta región.

g) El cambio de la importancia relativa de los ANIES-4 como fuente de la IED en la zona de Asia y el Pacífico se refleja también en el crecimiento del comercio intrarregional. Sumado a la importancia creciente del rol jugado por las empresas transnacionales de Japón en esa región de Asia, la inversión intrarregional se ha incrementado principalmente desde los ANIES-4. Aunque estos países ya habían participado en la IED antes de los años ochenta, durante la segunda mitad de esa década se aceleró el crecimiento de la inversión intrarregional. En la actualidad, los ANIES-4 son los principales inversionistas del grupo de los países en desarrollo.
h) El examen de la distribución sectorial de la IED demuestra que la inversión en la zona de Asia y el Pacífico ha registrado cambios, que se reflejaron en la declinación del sector primario durante los años setenta y ochenta y en el auge del sector manufacturero, lo que dio lugar a un creciente comercio de carácter intradustrial, como se verá más adelante.29/ Debido al cambio de estructura de las ventajas comparativas entre los ANIES-4 y los ASEAN-4, las inversiones en las industrias más avanzadas tecnológicamente se concentraron en los primeros, mientras que las industrias intensivas en mano de obra se trasladaron hacia los ASEAN-4.30/

Es digno de mencionar el predominio de la IED en la industria de los equipos eléctricos,31/ como característica fundamental de la reestructuración técnico-industrial en la mayoría de los países de Asia y el Pacífico, donde las inversiones de las empresas transnacionales abarcan desde el ensamblaje de los componentes hasta la manufactura más moderna. Tal parece que la IED en los ANIES-4 se está realizando cada vez más en las actividades manufactureras de punta, tales como la fabricación de automóviles (Corea) y los equipos eléctricos (Corea, Hong Kong y la provincia china de Taiwán).

3. **La tendencia de la IED de los ANIES-4**

a) En lo relativo al marco regulator, es sabido que la internacionalización de las operaciones de las firmas desde los países en desarrollo no siempre ha sido estimulada, debido a que sus actividades pueden causar efectos adversos en el balance de pagos. En muchos países de Asia y el Pacífico, las restricciones cambiarias limitaron el monto de las inversiones en el extranjero,32/

Sin embargo, en los ANIES-4, que anotó un superávit en la balanza de pagos, y al acumularse abundantes reservas internacionales desde la segunda mitad de los años ochenta, las políticas fueron reformuladas para crear un ambiente favorable a las inversiones en el extranjero,33/

La liberalización financiera y la supresión de las restricciones cambiarias en la provincia china de Taiwán alentaron la inversión en el extranjero. Hong Kong y Singapur estimularon activamente a las firmas nacionales para que invirtieran en otros países, a fin de superar las limitaciones en cuanto al tamaño del mercado interno y a la carencia de mano de obra. Corea también alentó la inversión en el exterior, simplificando los procedimientos administrativos de aprobación, acortando el periodo requerido de deliberación para obtener aprobación, y aumentando el límite superior del monto de inversión exento de procedimientos de selección.34/ El nivel y el rápido crecimiento de la IED de los ANIES-4 en los últimos años indica que su importancia como fuente de inversión para el resto del mundo va a tener una incidencia cada vez mayor en el futuro.

b) Varios factores contribuyeron a incrementar la IED procedente de los ANIES-4: la "reubicación" productiva fue el resultado directo de su rápida industrialización y de la estrategia de desarrollo desde adentro hacia afuera, sumadas a la necesidad de mantener su competitividad a nivel internacional. (Choi Dae Won, 1990.) La repercusión de la apreciación cambiaria, el superávit en la balanza de pagos, y el aumento del nivel salarial, constituyeron factores cruciales en el incremento de la IED coreana hacia el exterior. El aumento salarial fue decisivo, no sólo debido al rápido crecimiento económico, sino fundamentalmente a la escasez de mano de obra. Además, el aumento salarial dio lugar al traslado de las industrias intensivas en mano de obra no calificada a otros países en desarrollo.
A lo anterior cabe agregar la pérdida de status del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) inducida por los Estados Unidos, lo que forzó a los ANIES-4, especialmente a la provincia china de Taiwán y Corea, a buscar nuevos lugares para asentar las actividades productivas desde donde poder reexportar hacia los Estados Unidos. Muchos bienes manufacturados, como por ejemplo, textiles, confecciones y calzado, productos petroquímicos, acero, relojes y productos de vidrio --que han recibido un gran aporte de IED procedente de los ANIES-4--, fueron excluidos del SGP o quedaron sujetos a barreras no arancelarias. Aunque la graduación del SGP no ha sido un factor determinante en el incremento reciente de la IED de los ANIES-4, dado que el aumento rápido de las inversiones recientes de estos países en los ASEAN-4 se efectuaron en los rubros fabricación de equipos eléctricos y procesamiento de alimentos (en Centroamérica en el rubro textil), que son industrias que habían sido beneficiadas previamente por el SGP, cabe deducir que el retiro del SGP parece ser una de las consecuencias principales del aumento de los flujos de inversión en esos países.35/

Hasta fines de los años ochenta, Hong Kong era el mayor inversionista de la zona de Asia y el Pacífico (excluido el Japón), pero la IED de la provincia china de Taiwán y Corea crecieron rápidamente. En el caso de Corea, el flujo acumulado de las inversiones en el exterior, realizadas durante los últimos cinco años (1986-1990), triplicó las de los 20 años anteriores (1966-1985), por montos de 1 500 y 500 millones de dólares, respectivamente. (EXIMBANK of Corea, 1991.) En el caso de Taiwán, cuya experiencia fue similar, entre 1959 y 1990 la IED alcanzó a 3 000 millones de dólares, de los cuales 90% correspondió a los años 1987 y 1990. China también se transformó en uno de los mayores inversionistas de la región, en un esfuerzo por acceder a nuevos mercados para superar barreras comerciales, adquirir tecnología y mejorar las técnicas de comercialización.

c) La distribución geográfica de la IED proveniente de los ANIES-4 estuvo muy concentrada en los países desarrollados durante los años ochenta. Para Corea y Taiwán, los Estados Unidos constituye uno de los lugares más importantes para la IED en el exterior. Hasta 1988, 80% del total de la IED fuera de los ANIES-4 en los países desarrollados se concentraba en los Estados Unidos. La actitud defensiva de los ANIES-4 ha obedecido a la necesidad de salvaguardar sus intereses y penetrar en un mercado de exportación que está en fase de creciente proteccionismo, y de hacer frente a los recientes cambios de graduación del SGP. El acceso a la alta tecnología también ha influido en forma considerable. Las inversiones de los ANIES-4 en Europa hasta 1988 no habían sido importantes, pero han ido registrando un incremento, conforme avanza la configuración hacia la CEE 1992. La IED de los ANIES-4 en Europa oriental está aumentando merced al bajo costo laboral y su ubicación cercana al mercado europeo.

En general, en la IED de los ANIES-4 se distinguen dos categorías, de acuerdo con la estrategia empleada por las empresas transnacionales en estos países: en primer lugar, el objetivo de la IED en la zona de Asia y el Pacífico y en otros países en desarrollo (como Centroamérica) consiste en aprovechar el bajo costo de producción y reexportar hacia otros mercados; y en segundo lugar, la IED en los países desarrollados procura eludir las barreras arancelarias y no arancelarias.

4. Recapitulación

a) El examen del nuevo orden económico asiático es el camino más apropiado para apreciar la magnitud de la globalización del sistema económico capitalista, dado que su epicentro se encuentra en la región pacífico-asiática. Dicho examen revela que las teorías existentes, tanto la del ciclo del producto, de R. Vernon, como la del teorema, de Heckscher-Ohlin, ya no tienen suficiente validez
teórica. El surgimiento de una nueva división "global" del trabajo, más compleja, y basada en una creciente horizontalización, explica que los motivos de la IED no se basan sólo en las ventajas comparativas, sino que en nuevas cadenas de valor agregado, en que las estrategias globales de las empresas juegan un papel muy importante.

b) En este sentido, uno de los elementos distintivos de la globalización es que, en contraste con la etapa de transnacionalización, en que los análisis tradicionales de la IED enfatizaban su efecto sobre el crecimiento económico, el empleo y la balanza de pagos, los análisis en la actual etapa de globalización privilegian efectos del tipo de los activos invisibles (invisible asset), como son el desarrollo tecnológico y empresarial, el acceso al mercado estratégico, la creación dinámica del encadenamiento económico, y nuevas técnicas de administración, como por ejemplo, el denominado "sistema estratégico de información (SIS)".36/ Por ende, en la globalización, la IED proveniente de los países en desarrollo también es relevante. En efecto, los casos de los ANIES-4 y de los otros países en desarrollo como los ASEAN-4 y China, comprueban que ellos no sólo reciben la IED en el sector intensivo en capital, tecnología y mano de obra, sino que también invierten en otros países, a veces compitiendo con los países desarrollados.

c) Pareciera ser que las inversiones realizadas fuera de los ANIES-4 continuarán su tendencia ascendente durante los próximos años. En la zona de Asia y el Pacífico y en otras regiones, el creciente volumen de las inversiones de los ANIES-4 puede significar la diversificación de las fuentes de inversión, porque es sabido que depender de un solo país es altamente inconveniente. Las firmas de los ANIES-4 también están fortaleciendo su posición de la IED en los Estados Unidos y Europa, donde registran cada vez mayores éxitos de competitividad frente a las empresas locales e incluso japonesas. En este sentido, sería sumamente importante examinar la evolución probable de la IED de los ANIES-4 en América Latina durante los años noventa, dado que existe una alta probabilidad de que prevalezca la tendencia creciente de ésta, como una de las fuentes importantes de este tipo de inversiones en la región.

B. DE LA IED INTRARREGIONAL AL PROCESO DE ACTUALIZACION DE LAS MANUFACTURAS: LA RESISTEMATIZACION TECNICO-INDUSTRIAL EN LA ZONA DE ASIA Y EL PACÍFICO

En la zona de Asia y el Pacífico, el dinamismo comercial y financiero fue posible gracias al proceso de actualización ("catching-up") entre los países involucrados y viceversa. El término actualización, se aplica al proceso por el cual la creación de nuevas ventajas competitivas hace posible un cambio en el patrón productivo, que a su vez, debería dar lugar a un cambio en el patrón comercial. A medida que el país lider avanzara hacia la generación de nuevos productos con mayor valor agregado y alto contenido tecnológico, la pérdida de competitividad de los productos convencionales se compensa por la reubicación de la base productiva en países que ofrecen menores costos de producción. Estos últimos, asumen el ciclo técnico-industrial, sustituyendo importaciones, y eventualmente, entran en la fase de los exportadores netos, lo que les permite crear nuevos productos para exportar.37/

El proceso de actualización que actualmente se lleva a cabo en la zona de Asia y el Pacífico y más específicamente en países de desarrollo reciente (ASEAN y China), muestra que a nivel de la competitividad exportadora, la mayor parte de ellos igualará o superará a Japón, en un lapso de
aproximadamente diez años, en casi todos los rubros de exportación conocidos hasta ahora; ello, en el supuesto de que Japón continúe creando nuevos productos de más alto contenido de tecnología y capital humano.

Según datos de la ONUDI (1991), a nivel de precios, en la mayoría de los rubros del área electrónica, actualmente los ANIES-4 poseen artículos más competitivos que los de Japón. Incluso China, en el rubro de la fabricación de aparatos ya es más competitiva en precios que Japón. En el de fabricación de ventiladores, Malasia y Tailandia también superan en competitividad a Japón. Más aún, se prevé que en los próximos tres años, Malasia será más competitiva que Japón en varios otros rubros del área electrónica. En los próximos tres o cinco años, los ANIES-4, principalmente Corea, lograrán competitividad frente al Japón en diversos rubros relacionados con la fabricación de maquinarias y la electrónica, incluidos los semiconductores individuales, entre los cuales se prevé una disputa que se hará cada vez más perceptible en el mercado mundial hacia el año 2000. Por su parte, en diez años más, China, Malasia y Tailandia podrán ser más competitivos que Japón en muchas áreas relacionadas con la fabricación de maquinaria de exportación, así como también en el campo de los semiconductores individuales. Entre tanto, en varios productos de la electrónica, esos tres países serán más competitivos que Japón en unos cinco años más. (Véase el cuadro 4.)

En resumen, la tendencia actual de actualización técnico-industrial probablemente haga que respecto de diversas industrias de maquinaria y electrónica, los ANIES-4 tomen el lugar de Japón en un lapso de tres a cinco años, y que Malasia, Tailandia y China se apropíen del lugar dejado por los ANIES-4.

Por lo tanto, es importante reinterpretar el rol de los ANIES-4 como eje bifuncional, en el contexto de la región de Asia y el Pacífico asiático. Como se ha dicho, los ANIES-4 promueven la IED de los países desarrollados en el sector de alta tecnología, a la vez que invierten intensivamente en los ASEAN-4. Durante los últimos 40 años, la producción de bienes intensivos en mano de obra ha pasado de Japón a los ANIES-4, de éstos a los ASEAN-4, y de estos últimos a China; en un proceso simultáneo del "vuelo de gansos" (flying geese) y de actualización. Asimismo, es muy probable que en el futuro próximo ocurra un desplazamiento de este proceso hacia Indochina, principalmente, Vietnam y Asia meridional.

Además, es preciso recalcar que en el proceso de actualización, las ventajas comparativas están en constante mutación, lo que invalida la tesis que sólo concibe la integración económica en el ámbito de la complementariedad intersectorial. Las experiencias del Sudeste Asiático demuestran que la complementariedad intranacional es cada vez más importante que la complementariedad intersectorial, como elemento primordial en los procesos de integración económica.

Por todo lo anterior, parece urgente plantear una nueva estrategia en materia de reinserción global de América Latina el proceso asiático de actualización que está actualmente en marcha. Así como la IED ha jugado un rol decisivo en la creación de una estructura interdependiente y compleja en la región de la zona de Asia y el Pacífico, América Latina podría considerar que una de las maneras más efectivas para insertarse en la dinámica de la Cuenca del Pacífico consistiría en atraer una mayor cantidad de la IED proveniente de Asia (particularmente desde los ANIES-4) hacia la región, conjuntamente con transformar su base productiva.

En virtud de lo anterior, nos avocaremos en el siguiente capítulo al análisis de las relaciones económicas entre los ANIES-4 y América Latina, a fin de proporcionar un punto de vista adicional
complementario respecto de la vinculación entre la inserción comercial y la integración productiva de los países en la Cuenca del Pacífico.
III. LAS NUEVAS RELACIONES ECONOMICAS ENTRE LOS ANIES-4
Y AMERICA LATINA

Para América Latina, las consecuencias derivadas del establecimiento de relaciones económicas con los ANIES-4 pueden traducirse en las siguientes dimensiones: dinamismo comercial, cooperación tecnológica potencial y nuevas inversiones directas productivas.

A. EL DINAMISMO DEL COMERCIO INTERREGIONAL ENTRE LOS ANIES-4
Y AMERICA LATINA DURANTE LA DECADA DE 1980

En términos de la tasa de incremento de las relaciones comerciales, los años ochenta presenciaron una mayor intensificación de los vínculos de América Latina con el Sudeste Asiático, especialmente con los ANIES-4. Durante ese período, se observaron las siguientes tendencias principales en las relaciones comerciales entre América Latina y los ANIES-4:

1) En el marco de la crisis, América Latina experimentó un dinamismo inusitado del comercio exterior con los ANIES-4. Como se puede apreciar en el cuadro 5, las importaciones latinoamericanas totales procedentes de los ANIES-4, en términos de valor, se duplicaron en el transcurso de los años ochenta. Entre éstas, las de Corea demostraron el mayor incremento, al cuadriplicarse durante la década.

Sin embargo, este dinamismo tuvo un carácter relativamente unilateral, porque mientras América Latina incrementó su intercambio comercial con los ANIES-4 más que con ninguna otra región del mundo, éstos intensificaron más su intercambio comercial con otros mercados, como por ejemplo, con los países de la ASEAN. Ello indica que si bien aumentó la importancia de América Latina en el comercio exterior de los ANIES-4, ésta fue relativamente insuficiente comparada con la desplegada por estos países con otras zonas económicas.

En 1990, el comercio total entre América Latina y los ANIES-4 triplicó su valor respecto al inicio de los años ochenta. Los países miembros de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) captaron la mayor parte de este valor, no obstante que el comercio total del Mercado Común Centroamericano (MCCA) manifestó una tendencia ascendente respecto a los ANIES-4.

El caso de Corea es sin duda el más importante en el marco de las relaciones entre América Latina y los ANIES-4, mientras que el comercio total entre el MCCA y Corea, en el curso de la década de 1980, se incrementó en más de 500%; en cuanto a la ALADI, el incremento del comercio total representó, durante igual período, una variación porcentual del orden de 350%. La suma de estos intercambios indica que se transaron bienes entre América Latina y Corea desde un valor inicial de 600 millones de dólares hasta 2 800 millones de dólares al finalizar los años ochenta. La misma tendencia en cuanto a dinamismo comercial puede observarse en las relaciones entre América Latina y la provincia china de Taiwán (200%), Singapur (150%) y Hong Kong (130%).

2) Como se ha señalado, las importaciones latinoamericanas procedentes de los ANIES-4 mostraron durante la década de 1980 un crecimiento rápido y significativo. El carácter dinámico de éstas obedeció a varias razones, entre las cuales cabe destacar básicamente dos: i) la competitividad
de los productos manufacturados de los ANIES-4 a nivel mundial, lo que hace suponer que el interés de América Latina --en cuanto al origen de sus importaciones-- se desplazó desde las zonas tradicionales de producción de manufacturas hacia nuevas zonas industriales, más competitivas en cuanto a precios, y ii) el interés de los ANIES-4 de que sus exportaciones logran, durante los años ochenta, una mayor participación en el mercado mundial, como forma de abrir nuevos mercados para sus productos, dentro de los cuales estuvo incluida América Latina, por su importancia relativa.

La composición de las importaciones latinoamericanas procedentes de los ANIES-4 refleja un rasgo distintivo de las importaciones regionales, cual es que históricamente, éstas han estado compuestas por productos manufactureros. La continuidad de la complementariedad intersectorial, como rasgo central de los flujos comerciales entre América Latina y el mundo desarrollado obliga a reexaminar las enormes dificultades que supone tratar de revertir esa tendencia actualmente, después de una crisis tan aguda como la vivida en la pasada década, y especialmente en el contexto de los cambios que trae aparejado el proceso de globalización en el ámbito de la tercera revolución industrial.

Lo anterior se ve confirmado por la composición de las exportaciones de América Latina hacia los ANIES-4, que siguen estando dentro del patrón productivo-comercial clásico de la región, basado fundamentalmente en los recursos naturales. Por el contrario, el patrón del Sudeste Asiático durante los años ochenta demostró una evolución en cuanto a la progresiva incorporación de progreso técnico en los productos de exportación. De lo anterior se desprende que el tipo de intercambio comercial entre ambas regiones tiende a ahondar la disparidad tecnológica existente entre América Latina y los ANIES-4. En ese sentido, América Latina debería estar atenta a la eventualidad de que estas nuevas relaciones comerciales cinámicas pudieran convertirse en una inercia "espirúa" hacia la profundización del intercambio comercial intersectorial.

Durante los años ochenta, hubo un rápido crecimiento de las exportaciones latinoamericanas totales hacia los ANIES-4, que en 1990 fueron más de cinco veces superiores en valor a las realizadas en 1980. Entre 1980 y 1990, los mayores receptores de las exportaciones latinoamericanas hacia los ANIES-4 fueron Corea y la provincia china de Taiwán; la primera quintuplicó el valor, mientras que la segunda lo sextuplicó.

Lo anterior hizo que mientras en 1980, América Latina sostuvo déficit comerciales con todos los países miembros de los ANIES-4 (a excepción de Corea), una década después, la región mostraba importantes superávit con todos los países miembros de los ANIES-4.

Entre 1980 y 1990, la variación porcentual de las exportaciones de los países miembros de la ALADI hacia la República de Corea registró un aumento de 400%. En el caso de los países miembros del MCCA, se observó una tendencia similar, ya que en diez años lograron superar ampliamente el valor inicial de las exportaciones de 1980, alcanzando una variación de 800%. En total, en América Latina la variación porcentual de las exportaciones hacia Corea alcanzó a 600% en diez años, tendencia que se repitió en el caso de Taiwán (500%), Singapur (400%) y Hong Kong (400%).

El análisis de los flujos comerciales por producto entre los ANIES-4 y América Latina, durante el período 1980-1990, puede resumirse como se indica a continuación. (Véase el anexo II.)
a) En general, las exportaciones de los ANIES-4 a la región se diversificaron (a excepción de las de Corea, que exhibieron un grado de especialización importante) y las exportaciones latinoamericanas también presentaron un grado de diversificación importante, a excepción de las destinadas al mercado taiwanes.

b) El carácter del intercambio comercial entre la región y ANIES varió desde la complementariedad intersectorial hacia una modalidad intrasectorial. Durante los años ochenta, más precisamente, el examen de los intercambios por producto nos entrega un resultado que predice una nueva modalidad de flujos comerciales entre dos regiones. Aunque el grueso del comercio se caracteriza por la transacción entre los productos primarios y manufacturados, se aprecia una complementariedad creciente al interior del sector manufacturero. Vale agregar que esta complementariedad interindustrial se manifiesta, todavía, de carácter esencialmente vertical. Aún así, es importante registrar que durante los ochenta tuvo lugar un incremento considerable del comercio interindustrial entre América Latina y el Sudeste Asiático, incluido Japón, ANIES y ASEAN, que estaría indicando la emergencia de un nuevo patrón productivo-comercial distinto al tradicional, cuya potencialidad sería necesario explorar.

c) En relación con lo anterior, cabe señalar que la evolución de la importancia relativa del comercio intrarregional en el comercio total entre ambas regiones, aunque sea de carácter predominantemente vertical, es mayor que los flujos de este tipo verificados durante el pasado lustro entre la América Latina y los Estados Unidos entre América Latina y Europa y, entre los propios países latinoamericanos.

La tendencia hacia un mayor comercio intrarregional entre América Latina y el Sudeste Asiático puede ilustrarse comparando la evolución de la importancia relativa de las industrias manufactureras en las exportaciones totales. (Véase el cuadro 6.)

Por ejemplo, según el índice Grubel-Lloyd, en el período 1980-1988, en el sector manufacturero de tres países latinoamericanos (México, Colombia y Chile) se observó un incremento significativo en el porcentaje del comercio intrarregional, cuyo índice es superior a 0.5 con los países del Sudeste Asiático. Por ejemplo, en el lapso indicado, Chile pasó de 0% a 21%, y México de 1% a 16%. El caso de Colombia es muy notorio en este aspecto, pues registró una variación de 4% a 24%. En estos países latinoamericanos, la importancia relativa del Sudeste Asiático en el comercio intrarregional del sector manufacturero es de 15 a 20 veces mayor que la que se tienen con Europa. (CEPAL, 1991.)

En términos de tendencia, la variación del porcentaje del comercio intrarregional entre Colombia, México y Chile y el Sudeste Asiático es mayor que la tendencia de la variación porcentual entre aquellos y los Estados Unidos y Canadá, lo que confirma la hipótesis de que efectivamente se inició un proceso de relaciones comerciales intrarregionales durante los años ochenta entre América Latina y el Sudeste Asiático.

Lo anterior, de algún modo, parece revelar una posibilidad latente de establecer una cooperación económica cada vez mayor entre esa zona y América Latina, especialmente respecto de cuestiones comerciales de carácter intrarregional.

En este sentido, se ha abierto la posibilidad de coordinar nuevos lazos entre las economías de ambas latitudes: se trata, por una parte, de asumir el desafío de la transformación productiva en
América Latina para incrementar el valor agregado de sus exportaciones, lo que comporta esfuerzos sistemáticos de desarrollo científico y tecnológico endógeno y el establecimiento de los lazos de cooperación pertinentes, y por otra, de modificar los marcos institucionales para favorecer las inversiones provenientes de Asia en el sector de las manufacturas. La tendencia al dinamismo comercial entre los ANIES-4 y América Latina parece un escenario adecuado para considerar la viabilidad de todas estas posibilidades.

B. COOPERACION TECNOLOGICA POTENCIAL

En contraste con los Estados Unidos y la Europa unificada en 1992, la región de Asia y el Pacífico configura un espectro múltiple de realidades nacionales muy diversas; es más, en algunas de ellas se observan situaciones análogas que las aproxima a varios países latinoamericanos, lo que plantea la posible integración productiva mediante el mayor comercio intraindustrial entre ambas regiones:

i) Japón, como principal país de origen de las innovaciones tecnológicas del mundo, principalmente en las áreas de los nuevos productos de alta tecnología, como semiconductores, computadores, bienes de consumo duraderos con alto nivel de diseño, control de calidad y servicios.

ii) Los ANIES-4, que se concentran cada vez más en productos intensivos en alta tecnología y capital (tanto humano como físico), tales como equipos electrónicos, acero, artículos de construcción naval, productos petroquímicos y vehículos motorizados.

iii) Los ASEAN-4, como exportadores de productos intensivos en recursos naturales (petróleo, caucho, minerales y bienes agrícolas) y mano de obra. Tailandia y Malasia, en particular se están concentrando cada vez más en las exportaciones de productos intensivos en tecnología y en capital humano.

iv) China, como país que tuvo uno de los mayores crecimientos del mundo en la década pasada, y que desde la apertura de 1979, es el exportador cada vez más competitivo de los productos manufacturados intensivos en mano de obra de bajo costo.

Con cualquiera de estos países, es factible lograr una mayor integración productiva, tanto vertical como horizontal con América Latina. Por ende, la nueva estrategia de transformación productiva de América Latina tiene que considerar a la región de Asia y el Pacífico como el espacio de mayor potencialidad de cooperación económica para la década de 1990. En este sentido, sería necesario que esa región cambiara su concepción tradicional de las ventajas comparativas de América Latina por una nueva concepción centrada en las ventajas dinámicas y competitivas.

En el actual proceso de reordenamiento económico global, lo anterior sólo será posible por la vía de la inserción en el proceso de actualización técnico-industrial. Dado que el mayor dinamismo de este proceso se encuentra actualmente en la región de Asia y el Pacífico, la inserción de América Latina en esa región no sólo es necesaria, sino imprescindible desde el punto de vista del impacto de la "resistematización tecnológica" en la economía mundial hacia el año 2000.
C. TENDENCIA DE LA INVERSION DIRECTA EXTRANJERA DE LOS ANIES-4 EN AMERICA LATINA

1. Marco general

Durante la segunda mitad de los años ochenta, varios factores estimularon la IED efectiva de los ANIES-4 en América Latina, particularmente Corea (véase el cuadro 7) y la provincia china de Taiwán. En el contexto de los ANIES-4, cabe mencionar: i) la graduación de los ANIES-4 del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) estadounidense; ii) los aumentos salariales en los ANIES-4; iii) la apreciación del tipo de cambio de los ANIES-4; iv) la pérdida de competitividad de las industrias intensivas en mano de obra, frente a los países de la ASEAN y China; v) la necesidad de diversificar la base productiva en el marco de la globalización; vi) el proteccionismo creciente de los países desarrollados, que impulsan a los exportadores coreanos y taiwaneses a reubicar su base productiva con el objetivo de reexportar hacia el mercado norteamericano, y vii) la necesidad de adaptación rápida al nuevo cambio tecnológico, fenómeno que genera el reciclaje rápido de las tecnologías menos intensivas en capital.

En el contexto latinoamericano, los siguientes factores han contribuido a atraer IED proveniente de los ANIES-4: i) el bajo costo de la mano de obra; ii) la ventaja de la proximidad geográfica respecto al mercado norteamericano para la reexportación; iii) la integración hemisférica bajo la Iniciativa para las Américas y los incentivos otorgados con arreglo a la Iniciativa de la Cuenca del Caribe y el SGP; iv) los incentivos fiscales de la zona de procesamiento de los productos de exportación; v) la facilidad de abastecimiento local de las materias primas; vi) el acceso al mercado interno potencial; vii) la consolidación de la estabilidad política de corte democrático; viii) la mayor receptividad de las tecnologías provenientes de los ANIES-4, cuya IED se concentra en el sector manufaturero, dada su aptitud para el "reciclaje rápido" en las nuevas tecnologías y la apropiación dinámica en el contexto local, en relación con las tecnologías de los países desarrollados (véase el cuadro 8), y ix) la creciente apertura del mercado de capitales tras los cambios de la legislación, que ha hecho más flexible el marco regulador de la IED.

Ahora bien, cabe examinar los motivos principales de un eventual mayor flujo de IED en América Latina en los próximos años de la década de 1990.

i) La primera oleada de IED de los ANIES-4, principalmente de Corea y la provincia china de Taiwán, en Centroamérica, ha sido efectuada merced a los beneficios otorgados en el marco de la Iniciativa de la Cuenca y el Caribe. De hecho, casi la totalidad de los productos fueron reexportados hacia el mercado norteamericano.

ii) La primera oleada deberá hacer frente a dos limitaciones; primero, internamente, la IED proveniente de los ANIES-4 se concentra demasiado en el mismo rubro, textil y confecciones; segundo, a nivel externo, las exportaciones centroamericanas tienen límites de cuotas, impuestas por los Estados Unidos, es decir, a medida que una mayor concentración en el rubro textil y confecciones no se traduzca en reexportaciones hacia el mercado norteamericano, los inversionistas de los ANIES-4 tendrán sólo dos opciones: diversificar la reubicación hacia países que sean receptores del beneficio derivado de la Iniciativa de la Cuenca del Caribe sin restricciones de cuota; o bien diversificar las actividades hacia otros rubros que tengan incentivos del SGP. El reciente crecimiento de la IED coreana en Honduras constituye un ejemplo claro de la primera opción. Respecto de la segunda,
podría pensarse en una diversificación de la IED en otras actividades manufactureras, como son las del área eléctrico-electrónica.

En este último aspecto, la variable del Acuerdo del Libre Comercio de los países latinoamericanos con los Estados Unidos tiene una incidencia mayor que la prevista sobre las entradas de IED de los ANIES-4 en la región, como se aprecia en el caso de la reciente inversión coreana masiva en México. La concentración geográfica de la IED coreana y taiwanesa en América Latina hacia los países centroamericanos y México durante los últimos años, revela que la mayor integración de América Latina con el hemisferio norte (ALCAN) puede significar una mayor cooperación entre los ANIES-4 y América Latina.

Por otro lado, si América Latina logra atraer las mayores cantidades de IED de los ANIES-4 en el sector manufacturero, es decir, la "segunda oleada de inversión de los ANIES-4 en las industrias intensivas, no sólo en mano de obra sino también en tecnología", ello podría traducirse en la "resistemización tecnológica" de la región, como consecuencia del alto contenido tecnológico de los productos y la alta velocidad del reciclaje tecnológico de los ANIES-4. De ello se deduce que la tarea de América Latina estriba en transformar la "primera oleada de IED de los ANIES-4 en el rubro textil" en la "segunda oleada de IED de los ANIES-4 en otros sectores manufactureros de alto contenido tecnológico". Algunos países como Tailandia y Malasia ya incorporaron esta segunda oleada, lo que explica la rápida "resistemización tecnológica" de los mismos.

Lo anterior quiere decir que la transformación productiva de América Latina, de algún modo, puede depender cada vez más de la posibilidad de insertarse al interior del proceso de reciclaje de la región de Asia y el Pacífico que está en curso, por los motivos siguientes: i) el nuevo actor internacional de la IED en los años noventa son los ANIES-4; ii) la mayor parte de la IED de los ANIES-4 se concentra en el sector manufacturero; iii) estas economías poseen alto contenido tecnológico y rápido reciclaje, y iv) la transformación productiva de América Latina requiere una mayor incorporación de "resistemización tecnológica" en el marco de la tercera revolución industrial.

Cabe agregar que, si bien el rápido crecimiento de los ASEAN-4 se correlacionó con la IED de los ANIES-4, la región de los ASEAN-4 no es el único lugar de destino de la IED productiva de los ANIES-4. Dado que el mercado norteamericano es el principal lugar de destino de las exportaciones de los ANIES-4, la reubicación productiva de industrias en América Latina, según las ventajas competitivas de la región, será el proceso natural para los inversionistas de los ANIES-4. Lo que los países de la ASEAN han logrado durante la segunda mitad de los años ochenta, América Latina también podrá lograrlo en los años noventa. Además, la región latinoamericana tiene una ventaja absoluta frente a los países miembros de la ASEAN, por su proximidad geográfica con los Estados Unidos y, en algunos casos, en términos de la dotación de infraestructura, materias primas y recursos humanos. Hasta tanto que no surja otro "gran receptor" de las exportaciones de productos manufacturados de Japón y los ANIES-4, el mercado norteamericano todavía mantendrá su supremacía. Si así fuera, la reubicación productiva desde Japón y los ANIES-4 no tendría necesariamente que concentrarse en la región asiática.

En este sentido, para América Latina, es urgente examinar cuál ha de ser la estrategia de reubicación productiva de los ANIES-4 dentro del marco de la globalización económica, en que el proceso de actualización técnico-industrial actúa como hilo conductor, tanto a nivel tecnológico como a nivel geográfico.
Por lo tanto, es de suponer que en los años noventa, fuera de que el marco de reinserción comercial de la región a nivel mundial se encontrará en la tríada formada por Estados Unidos, la CEE, Japón y el bloque de los ANIES-4 y los ASEAN-4, el marco de integración productiva tendrá que basarse en la "resistematización tecnológica" que está en curso en este último grupo, y que se caracterizará por su incidencia directa en el quehacer de la transformación productiva de América Latina.

En otro plano, como tendencia general puede apreciarse la disminución de las barreras comerciales en el marco del GATT, lo que, de continuar, posibilitaría un mayor flujo comercial, principalmente si se consideran algunos factores como la mayor apertura reciente de los ANIES-4, la potencialidad del mercado de éstos, aún no plenamente explorado; el mayor coeficiente de importación de los ANIES-4 en relación con algunos países desarrollados, como Japón y los Estados Unidos, y por último, la creciente complementariedad observable a medida que avanza la integración productiva vertical (intersectorial) y horizontal (intrasectorial).

2. Inversión directa de los ANIES-4 en América Latina: el caso coreano

A mediados de 1990, la participación de América Latina como receptor de 108 millones de dólares de la IED coreana total (2 000 millones de dólares) fue de 5.6%, (véase el cuadro 9.) cifra que debe compararse con el 2% del año 1977, que obviamente constituyó un aumento sustancial. En efecto, en términos de la variación de la IED, medida por el concepto de stock entre 1977 y julio de 1990, América Latina constituyó la región con la más alta tasa de crecimiento. Mientras que el monto total de la IED coreana a nivel mundial aumentó casi 30 veces en dicho período, la inversión coreana en América Latina aumentó 80 veces. Lo anterior es significativo si se considera que la IED coreana en Asia sólo creció 14 veces. Sin embargo, una comparación más atenta de la IED coreana en Asia y en América Latina durante tres años (1986-1988), indica que mientras en el primer caso hubo un incremento de 140% (siempre por concepto de stock), en el caso latinoamericano hubo una disminución de 60%. Ello se debió a una retirada masiva de IED coreana en América Latina. Durante diez años (1977-1986), la IED coreana en América Latina aumentó siempre a un valor promedio anual, por concepto de flujo de unos 6 millones de dólares. Sin embargo, en un solo año (1987), disminuyó en 45 millones de dólares, lo que equivale a 75% de la IED acumulada durante los diez años mencionados.

Lo anterior contrasta con la situación de la IED coreana en Asia. En dicho período (1977-1986), la IED coreana en Asia aumentó a un valor promedio anual, por concepto de flujo, de 7 millones de dólares, cifra equivalente a la de América Latina. Pero en 1987 el cuadro cambió radicalmente, pues en ese año, la IED coreana en Asia aumentó a 129 millones de dólares, mientras que en América Latina disminuyó en 45 millones de dólares. A partir de ese año, el flujo anual de la inversión neta coreana en Asia aumentó en promedio más de 120 millones de dólares, lo que significa que, desde 1987, Corea invirtió anualmente en Asia un monto superior al stock de la IED total en América Latina, llegando a los 108 millones de dólares en julio de 1990.

Cabe recordar que en 1987 se registró una ampliación de la IED de los ANIES-4 en Asia, principalmente en los países de la ASEAN. Evidentemente, durante ese año casi la mitad de la IED coreana en Asia fue transferida desde América Latina.
No obstante, a partir del año 1989, la IED coreana en América Latina comenzó a recuperarse rápidamente, aumentando el flujo neto anual de 10 millones de dólares en 1988, a 60 millones en 1989, 35 millones en 1990, y 40 millones en 1991. Gracias al aumento de estos últimos años, el stock de la inversión directa neta de Corea en América Latina subió de 16 millones en 1987 a 160 millones en 1991, es decir, en cuatro años (1988-1991) la IED coreana en América Latina aumentó diez veces. Ello indica que, a pesar del retiro masivo de 1987, que fue un año muy excepcional, la tendencia de la IED coreana en América Latina fue de rápido crecimiento. En términos del aumento del valor promedio de los flujos anuales, la IED coreana en América Latina está creciendo actualmente a un total del orden de los 40 millones de dólares. No obstante, si comparamos este fenómeno con otras regiones, por ejemplo Asia, donde el incremento en el mismo período pasó de 700 millones a 1 200 millones, con una variación de 60%; o los Estados Unidos, en que pasó de 1 100 millones a 1 500 millones, con una variación del 40%, el incremento de la IED coreana en América Latina todavía es pequeño. Sin embargo, todo indica que en los próximos años la IED de Corea en la región va a aumentar sustancialmente, lo que será cada vez más significativo para la transformación productiva de América Latina.

3. El caso de la inversión coreana en Centroamérica y el Caribe

En términos de la IED por países, a octubre de 1989, 80% del stock de la IED coreana en América Latina se concentró en los países centroamericanos y caribeños. Un año después, dicho porcentaje aumentó a 85%. Entre estos países se destacó Panamá, con más de la mitad (57%) de la IED coreana en América Latina, si bien la mayor parte de la IED en ese país está vinculada al sistema de paraíso tributario (tax haven). Por este motivo, resulta más interesante realizar un breve análisis de la IED coreana en países en que el sector manufacturero constituye el rubro principal de ese tipo de inversión, como son los cuatro países de Centroamérica y el Caribe que se señalan a continuación: Costa Rica, Guatemala, Honduras, y República Dominicana. Estos países, al igual que los ASEAN-4 (Tailandia, Malasia, Indonesia y Filipinas), fueron clasificados como muy aptos para la IED coreana en el sector manufacturero de la región centroamericana. Los cuatro países centroamericanos señalados según datos de octubre de 1990, recibieron 42% de la IED coreana en Centroamérica y el Caribe, y 35% de la IED total de Corea en América Latina. Los elementos comunes de la IED coreana en estos países son que: i) la mayorfa de la IED coreana en estos países se concentra en el sector manufacturero, principalmente en el rubro de confección y calzado, con algunas diversificaciones que se registran en el rubro de los plásticos (PVC) y la minería; ii) casi 100% de los productos son reexportados hacia el mercado norteamericano, con arreglo a los incentivos derivados de la Iniciativa para la Cuenca del Caribe y el GSP; iii) la mayoría de las inversiones coreanas en esta subregión se ha llevado a cabo durante los últimos cuatro años (1988-1991), lo que hace suponer que hubo una entrada masiva en pocos años; iv) la participación coreana en la inversión, en términos de valor, es casi de 100%, con algunas excepciones cuando se trataba de empresas conjuntas, en cuyo caso alcanzaba a 50%; v) hasta ahora, los inversionistas coreanos pertenecen al sector de las pequeñas y medianas empresas (PME), cuyo monto unitario de inversión gira entre los 500 000 dólares y 2 millones de dólares, a pesar de que recientemente se ha empezado a registrar la participación de las grandes empresas, como el conglomerado Samsung.

Durante los últimos años, en Guatemala, debido a la relativa estabilidad política interna y el beneficio arancelario derivado de la Iniciativa de la Cuenca del Caribe se ha incrementado sustancialmente la IED coreana en ese país.39/ La IED coreana en Guatemala se realizó principalmente durante la segunda mitad de los años ochenta,40/ concentrándose en el sector manufacturero, fundamentalmente en los rubros de textiles, confección y calzado. Además de la
abundante mano de obra de bajo costo, el atractivo principal de este país para los inversionistas coreanos es su condición de especial beneficiario de la Iniciativa, así como la capacidad de ser una base productiva para la reexportación indirecta y de poder constituirse en el mediano plazo en una plataforma para avanzar hacia los países vecinos de la región. Por parte de Corea, será necesario considerar los siguientes aspectos como tareas para el futuro próximo, con miras a un mayor acercamiento económico con este país: i) a pesar de que en términos de los rubros, es conveniente invertir en los productos beneficiados por la Iniciativa de la Cuenca del Caribe y el SGP, sería necesario diversificar éstos, por cuanto la alta concentración en el sector textil y confecciones provocaría una política restrictiva por parte de los Estados Unidos sobre la reexportación indirecta, que podría inducir a ese país a sanciones consistentes en restricciones de cuotas; ii) la concentración en la industria intensiva en mano de obra podría causar una limitación, por la carencia de fuerza de trabajo, lo que se traduciría en la elevación del costo de producción, y iii) teniendo en cuenta lo anterior, será necesario, a mediano plazo, establecer un mecanismo de cooperación para que las nuevas inversiones provenientes de Corea se apliquen a otros rubros, como son la fabricación de maquinaria y artículos electrónicos.

En el caso de Guatemala, para el mejoramiento de las relaciones económicas entre ambos países, será necesario reorganizar la infraestructura económica y social, ya que la tasa de analfabetismo es todavía muy elevada (más de 40%), lo cual inhibe el desarrollo de la mano de obra calificada, que es un factor clave en la introducción del sector electrónico. Los casos de la República Dominicana, El Salvador y Honduras parecen tener idénticas características en relación con la IED coreana.

La lección más relevante del análisis anterior, como criterio de política de desarrollo general, consiste en coordinar, en el contexto de una economía globalizada, los esfuerzos de intercambio comercial derivados de las condiciones geográficas o de cualquier otro tipo, con los esfuerzos regionales por iniciar procesos de transformación productiva, a fin de disminuir el impacto negativo que hasta el momento involucra la creciente importancia de la tercera revolución tecnológica. Ello permitiría promover el surgimiento de nuevas estrategias de inserción en los mercados mundiales, en un afán por revertir la tendencia meramente comercial. Sobre este tema, se esboza una primera reflexión en el próximo capítulo.
IV. DESDE LA INSERCIÓN COMERCIAL HACIA LA "NUEVA INTEGRACIÓN PRODUCTIVA HORIZONTAL" EN LA CUENCA DEL PACÍFICO DURANTE LOS AÑOS NOVENTA

Hasta el inicio de los años ochenta, era común aceptar la idea de que el comercio entre el Sudeste Asiático y América Latina no tendría el mismo grado de dinamismo que el que se observaba entre los países desarrollados y América Latina, debido a la competencia de muchos países del Sudeste Asiático, dotados abundantemente de recursos naturales (como Tailandia, Malasia e Indonesia) y que, en consecuencia, una mayor cooperación económica latinoamericana con la región asiática era muy poco probable.

Sin embargo, los datos empíricos de la ASEAN en los últimos años de la década de 1980, demostraron que el dinamismo comercial se caracteriza cada vez más por el comercio intrarregional. En otras palabras, si bien hasta el inicio de los años ochenta, la complementariedad intersectorial entre Japón y los ANIES-4 por un lado, y la ASEAN por otro, había sido el eje sustentador de la "integración vertical" al interior de la zona de Asia y el Pacífico asiático, a partir de la segunda mitad de esa década, la complementariedad intrarregional ha ido ocupando un lugar cada vez más importante en el proceso de "integración horizontal" en la misma región. Como lo hemos analizado previamente, durante ese período, la causa del mayor flujo comercial intrarregional entre los ANIES-4 y los ASEAN-4 era la propia IED de los ANIES-4 en el sector manufacturero de los ASEAN-4.

El argumento anterior tiene consecuencias directas para la transformación productiva de América Latina. Cabe recordar que, hace menos de una década, muchos países asiáticos del Pacífico estaban en condiciones menos favorables para emprender un camino de desarrollo que algunas naciones latinoamericanas. En términos de la estructura industrial, el complejo industrial malayo estaba menos coordinado que el de la Argentina; la infraestructura industrial de Tailandia estaba menos desarrollada que la de Colombia; Indonesia estaba en una situación de subdesarrollo más difícil de superar que la de cualquier país latinoamericano; Filipinas tenía menos atractivo para la IED que Perú o Bolivia, y en China, la economía todavía estaba estancada. En la actualidad, las expectativas de desarrollo económico en estos países asiáticos son radicalmente distintas: Malasia es el primer productor mundial de semiconductores; Tailandia se ha convertido en el representante paradigmático del desarrollo, por su capacidad de conjugar el crecimiento de las industrias intensivas en recursos naturales con el desarrollo de la industria electrónica, y ha asumido el liderazgo de la ASEAN; Indonesia ha aumentado la participación del sector manufacturero en las exportaciones totales, con lo cual éstas han pasado de menos de 5% en 1980 a casi 40% en 1990; Filipinas está recuperando la estabilidad política y se espera que se encuentre en la senda del dinamismo económico asiático, con una creciente entrada de IED; China se ha convertido en el "gigante que despierta". Todos los países asiáticos mencionados, a excepción de Filipinas, crecieron a un ritmo promedio de 7 a 10% al año durante la década de 1980. Además, la excepción filipina insinúa que no siempre la proximidad geográfica es un factor determinante para insertarse en un proceso económico dinámico.

La característica en común de todos estos países asiáticos, que crecieron rápidamente entre 1979 y 1989, es que consiguieron que la inserción de sus economías en el mercado global no estuviese basada en las ventajas comparativas tradicionales. La creación de las nuevas ventajas competitivas fue decisiva en todos los países mencionados. De ahí que creemos que la transformación productiva de América Latina debe incorporar la dimensión ascendente, que designa el contenido tecnológico de la tercera revolución industrial.
En resumen, en los años noventa el concepto de la transformación productiva de América Latina tiene que ser argumentado en conjunto con la reinterpretación de la región de Asia y el Pacífico, cuya importancia multidimensional se aprecia al analizar los siguientes aspectos fundamentales.

Si observamos que el cambio de la estructura de las exportaciones de los cuatro países de la ASEAN, desde el sector primario hacia el sector manufacturero, fue acompañado no sólo por la IED de Japón y los Estados Unidos, sino también por un mayor flujo de IED procedente de los ANIES-4, sería plausible pensar que un aumento de IED en América Latina proveniente de los ANIES-4, que se caracteriza por su mayor concentración en el sector manufacturero, podría contribuir a intensificar el comercio intrarregional de la región con el Sudeste Asiático, cuyo crecimiento ha sido notable, como hemos constatado respecto de los casos de México, Colombia y Chile.

En la era de la globalización económica, una mayor inversión suele provocar un mayor flujo comercial. En el caso de los ANIES-4, dada la necesidad de elevar el nivel del contenido tecnológico de los productos para mantener su competitividad en el proceso de actualización técnico-industrial, el reciclaje tecnológico se efectúa en los países de menor costo productivo. En este caso, los países de la ASEAN tuvieron el privilegio de recibir la mayor parte de la IED de los ANIES-4 durante los últimos cinco años. Pero los datos del último año (1991) indican que la IED en la ASEAN está creciendo con menor intensidad. Los analistas atribuyen esto a las limitaciones de infraestructura, al aumento de los costos, principalmente de los salarios, y a la sobreinversión, que excede la capacidad productiva de los países, dando lugar a una creciente tasa de inflación. Lo anterior demuestra que la proximidad geográfica, factor aún importante al igual que la de carácter ético, como se afirma comúnmente al aludir a las "diásporas" chinas en Hong Kong, Singapur y Malasia, no es totalmente determinante. Actualmente, la inversión de los ANIES-4 fluye hacia cualquier país del mundo en que se ofrezcan mayores oportunidades de competitividad productiva y comercial. América Latina no es la excepción, como lo demuestra el caso de Corea, ya examinado, cuyas inversiones en la región aumentaron más de diez veces en los últimos cinco años.

Cabe enfatizar que el tipo de IED de los ANIES-4 se distingue de otros tipos de IED por las siguientes características: primero, por la velocidad del reciclaje tecnológico, que es uno de las más altas del mundo debido a la doble presión de actualización técnico-industrial entre Japón y la ASEAN, cuyo itinerario comprende desde el uso intenso en mano de obra hasta el uso intenso en tecnología y capital humano; segundo, la IED de los ANIES-4, como consecuencia de la primera característica, se realiza en la frontera máxima de la competitividad entre la más alta tecnología del Japón y la mayor capacidad de "endogeneización tecnológica" de los ASEAN-4 (Ernst y O'Connor, 1989); tercero, tanto la trayectoria del cambio estratégico de desarrollo tecnológico e industrial de los ANIES-4 como la manera de llevarlo a cabo, reflejan la imagen de la trayectoria probable de evolución futura de los productos de alto contenido tecnológico, y constituye una referencia para los países en desarrollo, como ha ocurrido entre la ASEAN y América Latina, en la toma de decisiones respecto de la inserción técnico-industrial en la economía mundial. No se puede negar que los países de la ASEAN se beneficiaron durante la década de 1980 en virtud de esta referencia estratégica de los ANIES-4, como se puede apreciar en la denominada "Look East (ANIES) Policy" de Malasia (Omn, 1959), que provoca conductas imitativas en algunos países de Indochina, como Vietnam, y en las islas del Pacífico. (Alagh, 1989; Choo e Ifzal, 1989, y ScholBtein, 1991.)

Por otro lado, como se ha señalado a lo largo del trabajo, la apertura comercial en los países de Asia y el Pacífico se está expandiendo desde la zona de procesamiento de las exportaciones hacia
otros sectores de actividades, con desreglamentaciones en materia de precios relativos, tales como los precios de los productos básicos, salarios, tasas de interés y tipos de cambio. Por ende, las bases productivas podrían expandirse geográficamente a lo largo de la región. Con el respaldo de las mayores inversiones en esta región, lo anterior provocó un mayor flujo del comercio intrarregional (desde Japón y los ANIES) e interregional (Estados Unidos) en el marco de las ventajas competitivas. En este sentido, al plantear la eventual vinculación de los países latinoamericanos en el marco de la Iniciativa para las Américas (y el Acuerdo de Libre Comercio de América del Norte (ALCEN)), se hace necesario considerar las posibles vinculaciones de la integración regional y hemisférica frente a la integración en el marco de la Cuenca del Pacífico. Por ejemplo, las vinculaciones productivas de Japón con los ASEAN-4 y de los ANIES-4 con los ASEAN-4 hacia el mercado norteamericano; o de los ANIES-4 con China hacia el mercado norteamericano; o de los Estados Unidos con los ASEAN-4 hacia ese mismo mercado, permiten prever una nueva forma de vinculación productiva de los ANIES-4 con América Latina (actualmente sólo con Centroamérica) y de los ASEAN-4 con América Latina. Mientras el Japón no actúe como "receptor sustitutivo" de los productos generados en las instancias productivas antes mencionadas, el mercado norteamericano todavía seguirá teniendo una importancia vital para las exportaciones manufactureras. En tal caso, la extensión global de la cadena productiva del Sureste Asiático en América Latina podrá ser una de las alternativas factibles, dada la ventaja de la proximidad latinoamericana con los Estados Unidos, principal mercado de exportación.

Por último, cabe recordar que la eventual formación de un bloque económico regional asiático volcado hacia adentro, como es el East Asian Economic Caucus (EAEC), lanzado por el primer ministro de Malasia, Mahathir en 1990, que incluye a Japón, los ANIES-4, los ASEAN-4, China, Myanmar y Vietnam y excluye a los Estados Unidos, Canadá, Australia y Nueva Zelanda, puede inhibir la interacción de América Latina en el ámbito de la Cuenca del Pacífico. Afortunadamente, muchos países de Asia se oponen al tipo de regionalización de la EAEC, debido a las características de la estructura productivo-comercial de los países de Asia y el Pacífico en el contexto de la Cuenca del Pacífico. En otras palabras, por ser los Estados Unidos un eje económico insustituible, en la integración de las naciones del Pacífico, por lo menos hasta el momento en el límite de la regionalización asiática se encontrará la mayor globalización en la Cuenca del Pacífico. Lo anterior se aprecia claramente en la recién concluida conferencia, en Seúl (1991), del Consejo Económico de Asia y el Pacífico (APEC), en que se incorporaron China, la provincia china de Taiwán y Hong Kong al grupo de Estados Unidos, Canadá, Japón, Corea, Singapur, la ASEAN, Brunei Darussalam, Nueva Zelanda y Australia (en total 15 países). Evidentemente la posible incorporación de América Latina será una de las tareas de los años noventa.

En suma, cabe destacar que, en el marco de cooperación entre las naciones del Pacífico, para América Latina hay dos opciones: insertarse al grupo de la Cuenca del Pacífico, por medio de la especialización intersectorial, o integrarse mediante la intensificación del comercio intraindustrial con los países asiáticos. Todo indica que para América Latina, la inserción "fácil" sería mediante la cooperación económica intersectorial; sin embargo, considerando las variables de mayor incidencia, como la globalización, la revolución industrial, la resistematización tecnológica y la integración en la senda de proceso de actualización técnico-industrial, el camino más deseable sería la integración intraindustrial. La tarea impotergable de la "transformación productiva" de la región, tal como ha sido planteada por la CEPAL en 1992, debería tener en cuenta estas últimas consideraciones. En otras palabras, el éxito del desarrollo económico de América Latina dependerá cada vez más de la nueva configuración económica en el ámbito de la Cuenca del Pacífico, el epicentro (KPC, 1991 y
Linder, 1986) de la globalización económica⁴⁵/ y la resistemización técnico-industrial a nivel mundial.
Notas

1/ Singapur y Burnei Darussalam también son miembros permanentes de la ASEAN; sin embargo, en nuestro estudio, hemos incorporado al primer país al grupo de los ANIES, y hemos excluido al segundo, dado que su magnitud económica no afecta el grueso de la evolución económica del grupo de la ASEAN.

2/ En el presente trabajo, la zona del Pacífico asiático se refiere a Japón, los ANIES-4, los ASEAN-4, China, Australia y Nueva Zelanda. Bajo Cuenca del Pacífico, se agregan a los anteriores, Estados Unidos, Canadá, y América Latina.

3/ En un análisis de la ONUDI, el valor Θ de la transformación productiva ha sido definido de la siguiente manera:

\[
\cos \Theta = \frac{\sum_i (t) \cdot (t-1)}{\sqrt{\sum_i (t)^2 \cdot \sum_i (t-1)^2}}
\]

en que \( \cdot (t) \) es la proporción del rubro \( i \) en el total valor agregado manufacturero en el año \( t \). El valor Θ se interpreta como el ángulo entre dos vectores \( (t-1) \) y \( (t) \) medidos en grados. Por ende, el valor máximo teórico será 90 grados. (ONUDI, 1991).

4/ La modalidad de desarrollo de recursos humanos se diferencia en ambos casos. La modalidad que se aplica en la zona del Pacífico asiático demuestra un grado mucho mayor respecto de la articulación entre los sistemas de educación, capacitación y producción. (Choi, 1991a) y 1991b); CEPAL/OREALC, 1992, pp. 81 a 92 y 184 a 197.)

5/ La participación de la zona del Pacífico asiático en el comercio mundial se incrementó sustancialmente de 16% en 1979 a 24% en 1989 en el rubro de las exportaciones, y de 15% a 20% en el de las importaciones. Ello se debió al crecimiento sostenido de las economías de los países en desarrollo de la región. En contraste con los países en desarrollo de otras regiones cuyo crecimiento económico bajó drásticamente durante en los años ochenta, la tasa de crecimiento de las economías de los ANIES-4 y los ASEAN-4 aumentó de un promedio anual de 7.3% en el período 1965-1980 a 8.4% entre 1980 y 1989.

6/ Aunque esta cifra es menor que la de la CEE, si se la compara con la primera mitad de los años ochenta, los cambios ocurridos durante los cinco años restantes son significativos.

7/ En cambio, declinó la participación de los países industrializados en el mercado de las importaciones de los ANIES-4.

8/ En términos globales, el comercio mundial de bienes manufacturados creció casi nueve veces durante las últimas dos décadas (1970-1987), llegando a casi 2 millones de millones de dólares. Literalmente, 80% del comercio mundial se basa en este tipo de productos. Europa 12 son los mayores exportadores de productos manufacturados, pues su participación alcanza a 42% en el mercado; le sigue Japón con 12% y los Estados Unidos con 10%. Por su parte, la región del Pacífico asiático, en total, alcanza a 24%. (Fukasaku, 1992).
9/ El Índice de Grubel-Lloyd se expresa de la siguiente manera:

\[ I_{gl} = \frac{\sum_{i} \sum_{j} \sum_{k} \left( \frac{X_{ijk} - M_{ijk}}{X_{ijk} + M_{ijk}} \right) - |X_{ijk} - M_{ijk}|}{\sum_{i} \sum_{j} \sum_{k} \left( X_{ijk} + M_{ijk} \right)} \]  

(100)

en que, \( X_{ijk} \) significa las exportaciones del producto \( i \) por el país \( j \) al país \( k \) y \( M_{ijk} \), las importaciones del producto \( i \) por el país \( j \) desde el país \( k \). Cabe observar que cuanto mayor sea el grado del comercio intraindustrial, más próximo a 1 estará el \( I_{gl} \). (Grubel y Lloyd, 1975.)

10/ En términos de la importancia como productor mundial, Corea ocupa el segundo lugar en materia de construcción naval (3 millones 460 000 toneladas en 1989); el cuarto lugar como productor de textiles sintéticos (1 millón 200 000 toneladas en 1989); el sexto como productor de artículos electrónicos (24 millones 100 000 toneladas en 1990); el séptimo como productor de cemento (30 millones 470 000 toneladas, en 1989; el séptimo como productor de hierro y acero (23 millones 120 000 toneladas en 1990), y el décimo como productor de automóviles (1 millón 320 000 unidades anuales en 1990). Además, según datos sobre 1992 del GATT, Corea ya se encuentra en el 11º lugar como principal importador del mundo (81 millones 5 000 dólares en bienes en 1991) y el 12º lugar como principal exportador del mundo (71 millones 900 000 dólares en 1991). En 1989, Corea ocupaba el 12º lugar en términos del tamaño del producto interno bruto (211 millones 100 000 dólares). (KBW, 1992.)

11/ El dinamismo del comercio exterior entre los ANIES-4 y China sólo puede interpretarse cabalmente si se toma en cuenta que los ANIES-4 y otros países de la región están utilizando a China como zona de procesamiento de las exportaciones, si bien su mercado interno es considerado como uno de los mercados con mayor potencial del mundo. Por ende, es válida afirmación de que el aumento de la regionalización en Asia se traducirá en una globalización mayor y más abierta.

12/ Desde 1986, los Estados Unidos empezó a acumular déficit comercial en el rubro de los productos de alta tecnología, lo que ha sido considerado como algo inédito en la historia económica desde la postguerra. (Makino, 1991.)


14/ Cabe destacar que debido a la apreciación del yen, las inversiones japonesas se concentraron en el sector de los bienes raíces y la banca.

15/ Los Estados Unidos fue el mayor beneficiario, con 105 000 millones de dólares y Europa con 48 000 millones, mientras que la zona del Pacífico asiático recibió 28 000 millones; los ANIES-4 con 15 millones 600 000; los ASEAN-4 con 9 millones 500 000 y China con 2 millones 500 000 dólares. (EXIMBANK of Korea, 1992.)

16/ En Corea, Japón participó con 50% del total de la IED acumulada entre 1962 y 1990 (7 millones 500 000 dólares), seguido por los Estados Unidos con 30%. En el caso de la provincia china de Taiwán, Japón participó con 32% (10 millones 900 000 dólares) entre 1952 y 1990, y los Estados Unidos con 29%. (EXIMBANK of Korea, 1992.)

18/ En general, la legislación en materia de la IED en los años setenta permitía sólo una participación minoritaria en las acciones de la inversión extranjera en empresas conjuntas, a menos que existiera transferencia tecnológica y promoción de las exportaciones.


20/ Durante la década de 1980, el promedio mundial de crecimiento del producto interno bruto osciló entre 2.9% y 3.2% en todos los países en desarrollo, mientras que el promedio del crecimiento del producto geográfico bruto en el Sudeste Asiático fue superior a 7%, (alcanzando a 9% en China).

21/ Las empresas transnacionales orientadas a la exportación fueron particularmente bien recibidas en aquellos países que durante los años setenta cambiaron la estrategia de sustitución de importaciones por la de promoción de las exportaciones, al establecerse zonas de procesamiento de las exportaciones. Además, mientras las inversiones orientadas hacia la exportación continuaban siendo populares, el poder adquisitivo de los consumidores durante los últimos años había estimulado la IED hacia el mercado interno.

22/ Durante fines de los años ochenta, los ANIES-4 continuaron siendo muy importantes para las empresas transnacionales de los países desarrollados, particularmente en las industrias tecnológicamente más avanzadas, con productos de alto valor agregado, y cada vez más en servicios. Las inversiones procedentes de los países en desarrollo hacia los ANIES-4 decrecieron en términos de participación total.

23/ Los factores que más contribuyeron a la IED de los ANIES-4 en estos países fueron el bajo costo de producción en relación con el de los países desarrollados, la presencia de fuerza laboral adiestrada, la fácil disponibilidad de infraestructura y la estrategia orientada hacia la exportación de estos países, unida a la existencia de políticas económicas permissivas para los inversionistas extranjeros.

24/ Por ejemplo, en las provincias de Guang Tong y Sher Zhen, dos zonas claves en términos de la IED en China, las firmas de los países desarrollados fueron particularmente importantes, pero desde la perspectiva de los flujos acumulados, la participación de Taiwán fue predominante.

25/ Al respecto, la globalización de las firmas japonesas merece atención especial. Las multinacionales niponas están ubicando su cuartel general regional en el centro de abastecimiento de la zona del Pacífico asiático, para facilitar el flujo suave de bienes intermedios entre sus afiliados, así como las exportaciones de bienes finales dentro y fuera de la región. Estas oficinas regionales también contribuyen a aumentar el comercio intrarregional.

26/ El sector manufacturero de los ANIES-4, con un alto porcentaje de exportación hacia Japón y hacia la región del Asia, incluye los siguientes rubros: instrumentos de precisión (46%) y maquinaria eléctrica (36%). En el caso de ASEAN-5 (incluido Brunei Darassalam), comprende:
madera y pulpa (70%), alimentación (60%), instrumentos de precisión (57%), metales no ferrosos (51%) y maquinaria eléctrica (40%). (Nohara y Kagami, 1991).

27/ En la expresión "endogenización sustitutiva de las importaciones", se pretende subrayar las características distintivas del proceso de industrialización actualmente en curso en los ASEAN-4, cuyo modelo original se basa en las experiencias de los ANIES-4, que lograron generar un "núcleo endógeno de progreso técnico", orientado hacia las exportaciones manufactureras. En este sentido, pese a que el concepto mencionado no difiere de las ideas principales implícitas en la "industrialización sustitutiva de importaciones", las dos modalidades se distinguen por la manera en que se llevaron a la práctica, como se puede apreciar al comparar los casos del Sudeste Asiático y América Latina.

28/ En 1988, Japón importó 5 700 millones de dólares en bienes procedentes de las filiales asiáticas de las firmas japonesas. Ello equivalió a casi 10% de las importaciones totales japonesas desde la zona del Pacífico asiático. (Nohara y Kagami, 1991.)

29/ En términos de la dotación de los recursos naturales, las economías del Pacífico asiático pueden desglosarse en varios grupos, que van desde los países de rica dotación de recursos naturales, como los de la ASEAN (por ejemplo, Malasia, Indonesia, Filipinas), hasta las ciudades-estados de Hong Kong y Singapur, que carecen absolutamente de estos recursos. A pesar de que en los países de mayor dotación de recursos naturales, el sector primario sigue recibiendo un alto monto de inversión, la participación de la IED en el sector manufacturero aumentó a lo largo de los años ochenta, reflejando la "resistematización técnico-industrial" de esas economías, y a la vez, en algunos casos, las políticas específicas que trataron de reducir la concentración de la IED en el sector primario, como ocurrió, por ejemplo en Fiji y Papúa Nueva Guinea. (CET, 1991A.).

30/ Cabe recordar que durante los años setenta, algunos países, como Corea y la provincia china de Taiwán, hicieron gran hincapié en la importancia de desarrollar la base industrial, mediante políticas de industrialización con promoción de exportaciones, concomitante con la política de sustitución de importaciones. En esos países, la inversión fue empleada en operaciones de baja tecnología sobre procesamiento de alimentos, bebidas, papel y productos afines, textiles, cueros y confecciones, o bien, en los procesos de ensamblaje de las compañías electrónicas. En estas industrias, el bajo costo laboral y la liberalización de los reglamentos de exportación fue determinante para la inversión. Sin embargo, durante los años ochenta, la participación de las actividades industriales en la IED en el sector secundario de los ANIES-4 declinó, como resultado del aumento de costo laboral. En cambio, en ese mismo período, el valor de la participación en el sector secundario en la inversión total de algunos países de la ASEAN, como Malasia y Tailandia, continuó aumentando en razón de que los niveles salariales eran atractivos para las empresas transnacionales que operaban en las industrias intensivas en mano de obra.

31/ Dos autores han abordado específicamente el caso de la IED en el sector electrónico de Malasia y Tailandia. Lim y Fong, 1991.)

32/ Debido a la carencia de divisas internacionales, los esfuerzos de reglamentación procuraban reducir las salidas de capital en dinero y estimulaban las inversiones en el extranjero en otras formas. En India, por ejemplo, aunque las políticas hacía la inversión en el exterior han permitido inversiones totalmente propias y empresas conjuntas en el extranjero, la salida de acciones fue restringida, en tanto que se alentaban inversiones en equipamientos y maquinarias.
33/ Históricamente IED proveniente de los ANIES-4 ha sido mínima y hubo y muy pocos ejemplos de inversión externa de las empresas transnacionales, en las economías asiáticas en desarrollo antes de fines de los años cincuenta e inicios del decenio de 1960. Las firmas de Hong Kong empezaron a invertir en el exterior a comienzos de los años sesenta en el rubro de textil y en la industria de confecciones, para superar las restricciones de cuota impuesta por los países desarrollados. De modo similar, las firmas de IED de Corea, en la etapa inicial del desarrollo industrial, se limitaron al sector maderero en Indonesia para respaldar la industria de la celulosa en Corea y algunas actividades de la construcción. La primera inversión fuera de Corea ocurrió en 1959 en las plantas de cemento de Malasia. En suma, hasta el inicio de los años ochenta, la IED de los ANIES-4 fue prácticamente ínfima; sin embargo, en la segunda mitad de la misma década, hubo un incremento acelerado de IED no sólo de los ANIES-4 sino también de otros países, como China.

34/ Entre otras medidas adoptadas por estos países, se cuentan la provisión de incentivos fiscales, el suministro de información sobre oportunidades de inversión en el exterior y otras formas de asistencia gubernamental. El Ministerio de economía de Singapur, por ejemplo, inició el programa de IED en 1988, ofreciendo incentivos especiales a las firmas nacionales que invirtieran en el exterior y les prestó apoyo para buscar oportunidades de inversión en otros países.

35/ Como estrategia alternativa, muchas firmas de los ANIES-4 invirtieron también en mercados propios, como los Estados Unidos, a fin de esquivar las barreras proteccionistas. En otros países, el acceso a las materias primas fueron factores determinantes de IED. En la mayoría de los casos los vínculos étnicos y la proximidad geográfica han ejercido gran influencia en la elección del país para estos fines.

36/ Para mayor información sobre el sistema estratégico de información, véase Yoon, (1991).


38/ La afirmación se sustenta en el siguiente argumento: Cuando domina el comercio entre las industrias, la reubicación de los recursos se efectúa principalmente entre firmas de una misma industria, y no entre firmas de industrias diferentes, de modo que el costo del ajuste dentro de la misma industria --de mantenerse constante todas las condiciones-- será menor que el del ajuste entre las industrias. Es más, los cambios en la distribución del ingreso que se generan como resultado de la liberalización del comercio serían menos drásticos si el ajuste industrial fuera de índole intraindustrial en vez de ser interindustrial. (Fukasaku, 1992, pp. 14 y 37.)


40/ El establecimiento de relaciones diplomáticas entre Corea y Guatemala se efectuó en octubre de 1972. En 1968 se concretó un acuerdo comercial de carácter bilateral. En septiembre de 1974, Corea acreditó su primera misión diplomática en Guatemala, y este país estableció su consulado en Corea en 1977. En términos económicos, las transacciones comerciales están aumentando con
mayor intensidad, a pesar de que Corea siempre tuvo un superávit comercial frente a Guatemala. Hasta fines de octubre de 1989, se habían instalado 11 empresas coreanas, tres de ellas en el parque industrial Santo Tomás de Castilla. Hacia fines de 1990, las empresas coreanas aumentaron a 20, destacándose en ellas una numerosa presencia de coreanos residentes en los Estados Unidos. El rubro principal de la inversión coreana en Guatemala está muy concentrado en el sector de los textiles, las confecciones y el vestuaria. (KOTRA, 1990.)

41/ No se refiere necesariamente al mecanismo de los "precios correctos".

42/ Sobre el papel de nuevas formas de la inversión extranjera directa en las relaciones comerciales entre América Latina y los Estados Unidos, véase Kuwayama (1992).

43/ Como se ha señalado en la parte introductoria, cabe destacar que Japón ya constituye uno de los principales mercados para América Latina; sin embargo, lo que se está insinuando en esta parte es que en un nuevo orden económico global hacia el año 2000, el papel de los Estados Unidos continuará siendo clave en la globalización de la Cuenca del Pacífico.

44/ En este sentido, Nohara y Kagami (1991) han utilizado las siguientes metáforas: la "fortaleza" de Europa (Fortress Europe), los gansos voladores de Asia ("flying geese") y el "portaviones de la ALCAN (NAFTA "aircraft carrier"). Corriendo el riesgo de ser interpretados en forma sesgada, podemos imaginar una situación en que el ganso practica el vuelo largo, para entrar al interior de la "fortaleza", pero en cualquier momento el "portaviones" puede abatir al "ganso".

45/ En la literatura asiática sobre el tema, los dos bestsellers indiscutidos son El mundo, Japón y Tokio hacia el 2000: del Mitsubishi Institute, 1991; y, Las empresas japonesas en el siglo XXI, de Nikkei Sinbun, 1991. Ambas publicaciones obtuvieron una venta superior a un millón de ejemplares en Japón, y en Corea han seguido manteniendo uno de los primeros lugares entre los libros más vendidos en 1992. Cabe señalar la conveniencia de conocer a fondo este tipo de publicaciones y asimilar y adaptar su contenido a fin de facilitar la comprensión del "Nuevo Orden económico global hacia el año 2000" que está actualmente en marcha.
ADB (Banco Asiático de Desarrollo) (1991), *Key Indicators of Developing Asian and Pacific Countries*, vol. 12, Manila.


CEPAL (Comisión Económica para América Latina y el Caribe) (1992), *Equidad y transformación productiva: un enfoque integrado* (LC/G.1701(SES.24/3)), Santiago de Chile.


CEPAL/OREALC (Comisión Económica para América Latina y el Caribe/Oficina Regional de Educación de la UNESCO para América Latina y el Caribe) (1992), *Educación y conocimiento: eje de la transformación productiva con equidad*, (LC/G.1702(SES.24/4)/Rev.1), Santiago de Chile.


----------------- (1991b), "Las experiencias asiáticas de la transformación productiva con equidad: una comparación del sistema educacional de Asia y América Latina", Santiago de Chile, División Conjunta CEPAL/ONUDI de Industria y Tecnología, Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), Organización de las Naciones Unidas para la Educación, la Ciencia y la Cultura (UNESCO), inédito.


EXIMBANK of Korea (1989-19992), *Hae-Oe Tu Ja Wol Bo*, [Informe de la inversión extranjera directa], revistas, Seúl.


Kakazu, Hiroshi (1990), "Industrial technology capabilities and policies in Asian developing countries", *Asian Development Review*, vol. 8, N° 2.

KBW (Korea Business World) (1992), *Korea's Commercial Fortunes*, vol. 8, N° 4, abril.

KIET (Korea Institute for Industrial Economics and Trade) (1991), Sekye Kyung Je Dong Hyang [World Economic and Business Survey], Seúl.


------------------ (1990), Chung Nam Mi Too Ja Gaid [Informe de la inversión en centroamérica y Caribe], Seúl.

KPC (Korea Productivity Center) (1991), Asia Ei Se Gui [La era del Pacífico], Seúl.

Kuwayama, Mikio (1992), "The role of new forms of investment (NFI) in the Latin American-United States trade relations", Santiago de Chile, División de Comercio Internacional y Desarrollo, Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), inédito.

Lim, Gill-Chin (comp.) (1990), Dynamic Transformation: Korea, NICs and Beyond, Seúl, Consortium on Development Studies.


Makino, Noboru (1991), Jejo Unoen Young Won Ha Da [La eternidad del sector manufacturero: The New Industrial Society vs. The Post-Industrial Society], versión original japonesa, traducción al coreano por Son Se Il, Instituto de Chung Kye.


Mortimore, Michael (1992), TNCs and industrial restructuring in Latin America", Santiago de Chile, informe de proyecto, Unidad Conjunta CEPAL/CET sobre Empresas Transnacionales, Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).


Nam, Duck Woo (1990), Don Asia ei Sae Jil Seo [En busca del nuevo orden asiático], Seúl, Don-A Il Bo Sa.

Nikkei, Sinbum (1991), [Las empresas japonesas en el siglo XXI], Bibong, versión original japonesa, traducción al coreano por Yoo Hwa Sun, vols. 1 y 2, Seúl.
Nohara y Kagami (1991), Development of Asian-Pacific Trade and its Implications for NAFTA, México, D.F.

Oman, Charles (1984), New Forms of International Investment in Developing Countries, París, Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE).


SchloBstein, Steven (1991), Asia's New Little Dragons: The Dynamic Emergence of Indonesia, Thailand and Malaysia, Chicago, Contemporary Books.

Yoon, Eun Key (1991), Competitive Strategy and Strategic Information System (SIS), Seul, United Consulting Group.
Anexo I

GRAFICOS Y CUADROS
TRANSFORMACION PRODUCTIVA EN JAPÓN, LOS ANIES-4 Y LOS ASEAN-4, 1975-1992
(Índice de valor agregado: 1975=100)

JAPÓN

ANIES4+ASEAN4

LEYENDA

Precio constante de 1980
$=$ Tasa anual de crecimiento de PIB, promedio 1975-92
$\theta=$ Índice de transformación productiva, Promed.1975-92

<table>
<thead>
<tr>
<th>Cód.ISIC</th>
<th>Industrias</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>31</td>
<td>Prod.alimenticios</td>
</tr>
<tr>
<td>321 322</td>
<td>Textiles</td>
</tr>
<tr>
<td>323 324</td>
<td>Cueros</td>
</tr>
<tr>
<td>33</td>
<td>Madera y muebles</td>
</tr>
<tr>
<td>34</td>
<td>Papeles y imprenta</td>
</tr>
<tr>
<td>351 352</td>
<td>Prod.químicos</td>
</tr>
<tr>
<td>355</td>
<td>Derivados de caucho</td>
</tr>
<tr>
<td>356</td>
<td>Prod.plásticos</td>
</tr>
<tr>
<td>36</td>
<td>Prod.no metálicos</td>
</tr>
<tr>
<td>371</td>
<td>Hierro y acero</td>
</tr>
<tr>
<td>372</td>
<td>Metales no ferrosos</td>
</tr>
<tr>
<td>381</td>
<td>Prod.metálicos</td>
</tr>
<tr>
<td>382</td>
<td>Maquin.no eléctrica</td>
</tr>
<tr>
<td>383</td>
<td>Maquin. eléctrica</td>
</tr>
<tr>
<td>384</td>
<td>Equip. de transporte</td>
</tr>
</tbody>
</table>

GRÁFICO 1 (continuación)

TRANSFORMACIÓN PRODUCTIVA EN LOS
ESTADOS UNIDOS, EUROPA Y AMÉRICA LATINA, 1975-1992
(Índice de valor agregado: 1975=100)

EE.UU.

CEE

AMERICA LATINA

LEYENDA

Precios constantes de 1980
\(g\) = Tasa anual de crecimiento
de PIB, promedio 1975-92
\(\theta\) = Índice de transformación
productiva, Promed.1975-92

<table>
<thead>
<tr>
<th>Cód.CIIU</th>
<th>Industrias</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>31</td>
<td>Prod. alimenticios</td>
</tr>
<tr>
<td>321 322</td>
<td>Textiles</td>
</tr>
<tr>
<td>323 324</td>
<td>Cueros</td>
</tr>
<tr>
<td>33</td>
<td>Madera y muebles</td>
</tr>
<tr>
<td>34</td>
<td>Papeles y imprenta</td>
</tr>
<tr>
<td>351 352</td>
<td>Prod. químicos</td>
</tr>
<tr>
<td>355</td>
<td>Derivados de caucho</td>
</tr>
<tr>
<td>356</td>
<td>Prod. plásticos</td>
</tr>
<tr>
<td>36</td>
<td>Prod. no metálicos</td>
</tr>
<tr>
<td>371</td>
<td>Hierro y acero</td>
</tr>
<tr>
<td>372</td>
<td>Metales no ferrosos</td>
</tr>
<tr>
<td>381</td>
<td>Prod. metálicos</td>
</tr>
<tr>
<td>382</td>
<td>Maquin. no eléctrica</td>
</tr>
<tr>
<td>383</td>
<td>Maquin. eléctrica</td>
</tr>
<tr>
<td>384</td>
<td>Equip. de transporte</td>
</tr>
</tbody>
</table>

GRÁFICO 2

TASA DE CRECIMIENTO DEL PIB, DEL VAM
Y DEL EMPLEO DEL SECTOR MANUFACTURERO a/

AMÉRICA LATINA

ANIES-4 + ASEAN-4

\[ \text{(%)} \]

\begin{itemize}
\item [■] PIB
\item [■■■] Valor agregado manufacturero
\item [□] Empleo en el sector manufacturero
\end{itemize}

\begin{itemize}
\item [■] PIB
\item [■■■] Valor agregado manufacturero
\item [□] Empleo en el sector manufacturero
\end{itemize}

\( \text{Año} \)

\( \text{Año} \)

\( 1985 \quad 1986 \quad 1987 \quad 1988 \quad 1989 \quad 1990 \quad 1991 \quad 1992 \)

\( 1985 \quad 1986 \quad 1987 \quad 1988 \quad 1989 \quad 1990 \quad 1991 \quad 1992 \)

\( -4 \quad 0 \quad 2 \quad 4 \quad 6 \quad 12 \quad 14 \quad 16 \)

\( -4 \quad 0 \quad 2 \quad 4 \quad 6 \quad 12 \quad 14 \quad 16 \)

\( 1985 \quad 1986 \quad 1987 \quad 1988 \quad 1989 \quad 1990 \quad 1991 \quad 1992 \)

\( 1985 \quad 1986 \quad 1987 \quad 1988 \quad 1989 \quad 1990 \quad 1991 \quad 1992 \)

\( \text{a/ Clasificación Industrial Internacional} \)

Uniforme de todas las actividades económicas (CIIIU), ONUDI/PPD/IPP/COI.

GRAFICO 3

PARTICIPACIÓN DE LAS MANUFACTURAS a/ EN LAS EXPORTACIONES TOTALES

A. ANIES-4

<table>
<thead>
<tr>
<th>Países</th>
<th>1980</th>
<th>1990</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Corea</td>
<td>90.2</td>
<td>93.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Taiwán</td>
<td>88.1</td>
<td>92.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Singapur b/</td>
<td>48.5</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>HongKong</td>
<td>97.2</td>
<td>96.2</td>
</tr>
</tbody>
</table>

B. ASEAN-4

<table>
<thead>
<tr>
<th>Países</th>
<th>1980</th>
<th>1990</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Tailandia</td>
<td>34.0</td>
<td>63.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Malasia</td>
<td>27.8</td>
<td>56.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>36.9</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Filipinas</td>
<td>24.1</td>
<td>41.3</td>
</tr>
</tbody>
</table>

PARTICIPACIÓN DE LAS MANUFACTURAS EN LAS IMPORTACIONES TOTALES

A. ANIES-4

<table>
<thead>
<tr>
<th>Países</th>
<th>1980</th>
<th>1990</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Corea</td>
<td>44.6</td>
<td>65.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Taiwán</td>
<td>53.7</td>
<td>66.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Singapur</td>
<td>54.8</td>
<td>75.6</td>
</tr>
<tr>
<td>HongKong</td>
<td>74.7</td>
<td>55.8</td>
</tr>
</tbody>
</table>

B. ASEAN-4

<table>
<thead>
<tr>
<th>Países</th>
<th>1980</th>
<th>1990</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Tailandia</td>
<td>55.4</td>
<td>77.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Malasia</td>
<td>56.7</td>
<td>60.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>88.7</td>
<td>78.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Filipinas</td>
<td>48.8</td>
<td>54.6</td>
</tr>
</tbody>
</table>

b/ incluidas las reexportaciones.

ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES MANUFACTURERAS a/

A. ANIES-4

B. ASEAN-4

GRAFICO 5

INDICE AGREGADO DE GRUBEL-LLOYD DEL COMERCIO INTRAINDUSTRIAL DE MANUFACTURAS a/ EN LOS PAÍSES ASIATICOS DEL PACIFICO

Indice de Grubel-Lloyd (agregado)

<table>
<thead>
<tr>
<th>País, Año</th>
<th>1979</th>
<th>1989</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>H.Kong</td>
<td>74.6</td>
<td>71.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Singp.</td>
<td>54.8</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Malas.</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Corea</td>
<td>41</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Taiwan</td>
<td>40.7</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>N.Zel.</td>
<td>37</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Tailan.</td>
<td>34.9</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Japon</td>
<td>30.2</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Austr.</td>
<td>28.4</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Filip.</td>
<td>27.7</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Indon.</td>
<td>17.3</td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

a/ Oficina de Estadística de las Naciones Unidas (UNSO), International Commodity Trade Data Base (COMTRADE), Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional (CUCI), Rev.2, secc.5-8.
Cuadro 1

**INDICE DEL COMERCIO INTRAINDUSTRIAL (IIT) DE MANUFACTURAS, POR PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DE LOS PAISES ASIATICOS DEL PACIFICO**

<table>
<thead>
<tr>
<th>Economías de los países asiáticos del Pacífico</th>
<th>Japón</th>
<th>Australia-N. Zelandia</th>
<th>ANIES-4</th>
<th>ASEAN-4</th>
<th>China</th>
<th>EE.UU. y Canadá</th>
<th>OCDE de Europa</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Hong-Kong</td>
<td>21.9</td>
<td>21.6</td>
<td>42.0</td>
<td>31.0</td>
<td>47.7</td>
<td>24.5</td>
<td>35.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Singapur</td>
<td>21.3</td>
<td>31.2</td>
<td>43.2</td>
<td>57.2</td>
<td>19.2</td>
<td>43.8</td>
<td>37.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Malasia</td>
<td>22.2</td>
<td>19.3</td>
<td>46.0</td>
<td>43.5</td>
<td>11.2</td>
<td>53.3</td>
<td>27.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Corea</td>
<td>36.0</td>
<td>9.0</td>
<td>32.9</td>
<td>19.8</td>
<td>-</td>
<td>24.7</td>
<td>20.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Taiwán</td>
<td>31.8</td>
<td>9.7</td>
<td>29.0</td>
<td>16.3</td>
<td>-</td>
<td>19.6</td>
<td>25.7</td>
</tr>
<tr>
<td>N.Zelandia</td>
<td>4.8</td>
<td>57.3</td>
<td>10.4</td>
<td>13.5</td>
<td>1.7</td>
<td>22.2</td>
<td>13.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Tailandia</td>
<td>10.6</td>
<td>15.1</td>
<td>32.1</td>
<td>20.9</td>
<td>20.2</td>
<td>32.3</td>
<td>19.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Japón</td>
<td>-</td>
<td>7.2</td>
<td>27.0</td>
<td>11.4</td>
<td>14.5</td>
<td>26.7</td>
<td>34.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Australia</td>
<td>6.7</td>
<td>51.0</td>
<td>16.2</td>
<td>12.4</td>
<td>3.8</td>
<td>18.1</td>
<td>14.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Filipinas</td>
<td>10.6</td>
<td>14.2</td>
<td>15.5</td>
<td>23.2</td>
<td>9.1</td>
<td>28.7</td>
<td>13.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>5.8</td>
<td>7.5</td>
<td>12.9</td>
<td>21.2</td>
<td>1.9</td>
<td>4.1</td>
<td>4.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Promedio no ponderado</td>
<td>17.2</td>
<td>22.1</td>
<td>27.9</td>
<td>24.6</td>
<td>14.4</td>
<td>27.1</td>
<td>22.4</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Cuadro 2

Estructura del "cuarteto" del comercio mundial: Estados Unidos, Japón, Europa y ANIES+ASEAN, 1988
(Millones de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th>Origen/Destino</th>
<th>ANIES+ASEAN</th>
<th>EE.UU.</th>
<th>Europa</th>
<th>Japón</th>
<th>Exportaciones totales</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>ANIES+ASEAN</td>
<td>-</td>
<td>83</td>
<td>40</td>
<td>44</td>
<td>167</td>
</tr>
<tr>
<td>EE.UU.</td>
<td>42</td>
<td>-</td>
<td>70</td>
<td>38</td>
<td>150</td>
</tr>
<tr>
<td>Europa</td>
<td>30</td>
<td>84</td>
<td>-</td>
<td>20</td>
<td>134</td>
</tr>
<tr>
<td>Japón</td>
<td>63</td>
<td>90</td>
<td>45</td>
<td>-</td>
<td>198</td>
</tr>
<tr>
<td>Importaciones</td>
<td>135</td>
<td>257</td>
<td>155</td>
<td>102</td>
<td>649</td>
</tr>
<tr>
<td>totales</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>


Cuadro 3

Inversión extranjera directa en los ASEAN+4, procedente de los NIC, Japón y Estados Unidos, 1988
(Millones de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th>Destino/Origen</th>
<th>NIC</th>
<th>Japón</th>
<th>EE.UU.</th>
<th>Total mundial</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Malasia</td>
<td>709(35.3%)</td>
<td>561(27.9%)</td>
<td>253(12.6%)</td>
<td>2.010(100%)</td>
</tr>
<tr>
<td>Tailandia</td>
<td>146(15.5%)</td>
<td>535(56.6%)</td>
<td>61(6.5%)</td>
<td>945(100%)</td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>1.373(34.1%)</td>
<td>233(5.6%)</td>
<td>669(16.6%)</td>
<td>4.023(100%)</td>
</tr>
<tr>
<td>Filipinas</td>
<td>133(33.1%)</td>
<td>106(26.4%)</td>
<td>104(26.0%)</td>
<td>401(100%)</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Cuadro 4

COMPETITIVIDAD EXPORTADORA Y PROCESO DE ACTUALIZACION TECNOLOGICA (CATCHING-UP) DE LOS ANIES, LOS ASEAN Y CHINA FREnte AL JAPÓN

<table>
<thead>
<tr>
<th>Clasificación</th>
<th>Proceso de actualización futuro dentro de:</th>
<th>Actualiz. nivel competitivo</th>
<th>Actualiz. competitivo en precios</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td></td>
<td>Diez años</td>
<td>Cinco años</td>
<td>Tres años</td>
</tr>
<tr>
<td>MATERIALES</td>
<td>Materiales</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Aero</td>
<td>CN</td>
<td>KR,TW</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Cemento</td>
<td>CN,TW,MY</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>TELECOMUNICACIONES</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.FAX digitales</td>
<td>KR,HK,SG,TH</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Teléfono de uso doméstico</td>
<td>CN</td>
<td>MY,TH</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Computadoras personales</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Impresoras</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>ELECTRONICA</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Videograboradoras</td>
<td>MY,TH</td>
<td>HK</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.TV en colores</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.TV con LCD</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Radiograbadoras</td>
<td>MY,TH</td>
<td>HK</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Equips electronicos</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Raduras</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Refrigeradores</td>
<td>CN,TH,MY</td>
<td>TW,HK</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Hornos de microondas</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Ventiladores</td>
<td>CN</td>
<td>HK</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Calculadoras</td>
<td>CN</td>
<td>KR</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.SLS (Super Large Scale)</td>
<td>TW</td>
<td>KR</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Int.2000</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Memoria RAM con menos de 256 KB</td>
<td>CN,MY,TH</td>
<td>TN,HK,SG,MY</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Semicolumnadores</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Individuales</td>
<td>CN,MY,TH</td>
<td>TN,HK,SG,MY</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>MAQUINARIA</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Moldes por inyección</td>
<td>CN,MY,TH</td>
<td>HK,SG</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Control numérico</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Robots industriales</td>
<td>CN,MY,TH</td>
<td>HK,SG</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Motores de uso múltiples</td>
<td>CN,MY,TH</td>
<td>HK,SG</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Tractores agrícolas</td>
<td>CN,MY,TH</td>
<td>HK,SG</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Escaleras</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Rodamientos</td>
<td>CN</td>
<td>TW</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Cámaras de luz</td>
<td>KR,CN,MY</td>
<td>TW</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Relojes corredores</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Relojes de luz</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.ESIQ (Super Large Scale)</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>EQUIPOS DE TRANSPORTE</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>.Automóviles</td>
<td>CN,MY,SG</td>
<td>TH</td>
<td>TW</td>
</tr>
<tr>
<td>.Motocicletas</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>


Nota: Las abreviaturas empleadas en el cuadro corresponden a los códigos de países de la Organización Internacional de Normalización (ISO): KR=Corea, TW=Taiwán, HK=Hong-Kong, TH=Tailandia, MY=Malasia, y CN=China.
Cuadro 5

RELACIONES COMERCIALES ENTRE LOS ANIES-4 Y AMERICA LATINA (ALADI Y MCCA), 1980 Y 1990
(Variación en porcentajes; valores en millones de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th>Rep. de</th>
<th>EXP. Hacia ALADI y MCCA</th>
<th>IMP. Desde ALADI y MCCA</th>
<th>COMERCIO TOTAL (EXP. + IMP)</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>ALADI</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>MCCA</td>
<td>21.2</td>
<td>126.4</td>
<td>496.2</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>295.4</td>
<td>1219.6</td>
<td>312.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Provincia</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>ALADI</td>
<td>458.0</td>
<td>754.7</td>
<td>64.7</td>
</tr>
<tr>
<td>MCCA</td>
<td>30.1</td>
<td>98.0</td>
<td>225.5</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>488.1</td>
<td>852.7</td>
<td>74.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Singapur</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>ALADI</td>
<td>237.3</td>
<td>273.0</td>
<td>0.0</td>
</tr>
<tr>
<td>MCCA</td>
<td>-12.5</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>237.3</td>
<td>285.5</td>
<td>20.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Hong Kong</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>ALADI</td>
<td>263.9</td>
<td>265.6</td>
<td>0.6</td>
</tr>
<tr>
<td>MCCA</td>
<td>8.8</td>
<td>30.7</td>
<td>248.8</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>272.7</td>
<td>2986.7</td>
<td>8.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Anies (Total)</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>ALADI</td>
<td>1233.4</td>
<td>2356.5</td>
<td>93.4</td>
</tr>
<tr>
<td>MCCA</td>
<td>60.1</td>
<td>267.6</td>
<td>345.2</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>1293.5</td>
<td>2654.1</td>
<td>105.1</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: International Commodity Trade Data Base (COMTRADE) y diversas otras fuentes.
Cuadro 6

AMERICA LATINA Y EL SUDESTE ASIATICO\textsuperscript{a}/: IMPORTANCIA RELATIVA DE LOS SECTORES\textsuperscript{b}/ CON EL COMERCIO INTRAINDUSTRIAL BILATERAL SUPERIOR A 0.5\%\textsuperscript{c}/

(Porcentajes)

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th>Sector manufacturero(%)</th>
<th>Comercio total(%)</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>MEXICO</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>EE.UU./Canadá</td>
<td>7.2</td>
<td>37.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Europa Occidental</td>
<td>0.4</td>
<td>0.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Sudeste Asiático</td>
<td>1.0</td>
<td>15.7</td>
</tr>
<tr>
<td>América Latina</td>
<td>24.0</td>
<td>16.5</td>
</tr>
<tr>
<td>COLOMBIA</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>EE.UU./Canadá</td>
<td>6.2</td>
<td>13.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Europa Occidental</td>
<td>1.8</td>
<td>0.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Sudeste Asiático</td>
<td>3.7</td>
<td>23.9</td>
</tr>
<tr>
<td>América Latina</td>
<td>11.5</td>
<td>7.7</td>
</tr>
<tr>
<td>CHILE</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>EE.UU./Canadá</td>
<td>3.0</td>
<td>28.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Europa Occidental</td>
<td>2.7</td>
<td>1.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Sudeste Asiático</td>
<td>0.0</td>
<td>21.3</td>
</tr>
<tr>
<td>América Latina</td>
<td>7.1</td>
<td>28.2</td>
</tr>
</tbody>
</table>


\textsuperscript{a}/ Comprende Japón, ANIES-4 y ASEAN-4.

\textsuperscript{b}/ Clasificación a tres dígitos de CIIU.

\textsuperscript{c}/ Índice del modelo de Grubel-Lloyd.
Cuadro 7

INVERSION EXTRANJERA DIRECTA EN COREA, POR REGIONES
(Miles de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td></td>
<td>Casos</td>
<td>Valor</td>
<td>Casos</td>
<td>Valor</td>
<td>Casos</td>
</tr>
<tr>
<td>Asia</td>
<td>40.065</td>
<td>66.056</td>
<td>120.136</td>
<td>408.460</td>
<td>440</td>
</tr>
<tr>
<td>Am. Latina</td>
<td>1.351</td>
<td>39.029</td>
<td>61.289</td>
<td>84.799</td>
<td>95</td>
</tr>
<tr>
<td>Norteamérica</td>
<td>9.582</td>
<td>78.519</td>
<td>229.440</td>
<td>639.420</td>
<td>369</td>
</tr>
<tr>
<td>Europa</td>
<td>2.372</td>
<td>7.420</td>
<td>16.461</td>
<td>59.507</td>
<td>85</td>
</tr>
<tr>
<td>Oriente Medio</td>
<td>1.321</td>
<td>25.883</td>
<td>114.068</td>
<td>122.037</td>
<td>34</td>
</tr>
<tr>
<td>Oceanía</td>
<td>1.849</td>
<td>54.191</td>
<td>80.543</td>
<td>109.265</td>
<td>59</td>
</tr>
<tr>
<td>Africa</td>
<td>12.326</td>
<td>18.466</td>
<td>11.404</td>
<td>20.656</td>
<td>25</td>
</tr>
<tr>
<td>Stock total</td>
<td>68.868</td>
<td>289.594</td>
<td>633.341</td>
<td>1.444.144</td>
<td>1.107</td>
</tr>
</tbody>
</table>


Cuadro 8

COREA: FLUJO REALIZADO DE INVERSION DIRECTA, POR SECTORES
(Millones de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th>1985</th>
<th>%</th>
<th>1989</th>
<th>%</th>
<th>1990a/</th>
<th>%</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Valor</td>
<td></td>
<td></td>
<td>Valor</td>
<td>%</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Minería</td>
<td>71</td>
<td>60</td>
<td>76</td>
<td>15</td>
<td>35</td>
<td>8</td>
</tr>
<tr>
<td>Manufacturas</td>
<td>20</td>
<td>17</td>
<td>223</td>
<td>45</td>
<td>231</td>
<td>51</td>
</tr>
<tr>
<td>Comercio</td>
<td>12</td>
<td>10</td>
<td>60</td>
<td>12</td>
<td>125</td>
<td>28</td>
</tr>
<tr>
<td>Construcción</td>
<td>3</td>
<td>3</td>
<td>13</td>
<td>3</td>
<td>5</td>
<td>1</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>12</td>
<td>10</td>
<td>120</td>
<td>25</td>
<td>6</td>
<td>12</td>
</tr>
<tr>
<td>Total</td>
<td>118</td>
<td>100</td>
<td>492</td>
<td>100</td>
<td>402</td>
<td>100</td>
</tr>
</tbody>
</table>


a/ Se refiere al período de enero a junio del año 1990.
Cuadro 9

INVERSION DIRECTA COREANA EN AMERICA LATINA, JULIO DE 1990

<table>
<thead>
<tr>
<th>Países</th>
<th>Pesquería</th>
<th>Manufacturas</th>
<th>Comercio</th>
<th>Inmob. y otros</th>
<th>Total</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>35.394</td>
<td>9.453</td>
<td>3.050</td>
<td>539</td>
<td>48.436</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>(17)</td>
<td>(7)</td>
<td>(4)</td>
<td>(6)</td>
<td>(34)</td>
</tr>
<tr>
<td>Guatemala</td>
<td>-</td>
<td>13.827</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>13.827</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
<td>(19)</td>
<td></td>
<td></td>
<td>(19)</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>-</td>
<td>10.175</td>
<td>-</td>
<td>2498</td>
<td>12.673</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
<td>(8)</td>
<td></td>
<td>(1)</td>
<td>(9)</td>
</tr>
<tr>
<td>Honduras</td>
<td>8.480</td>
<td>990</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>9.470</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>(1)</td>
<td>(2)</td>
<td></td>
<td></td>
<td>(3)</td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>7.715</td>
<td>145</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>7.860</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>(12)</td>
<td>(2)</td>
<td></td>
<td></td>
<td>(4)</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>2.500</td>
<td>1.911</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>4.411</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>(5)</td>
<td>(2)</td>
<td></td>
<td></td>
<td>(3)</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
<td>-</td>
<td>2.150</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>2.150</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
<td>(5)</td>
<td></td>
<td></td>
<td>(5)</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>20</td>
<td>2000</td>
<td>2.020</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
<td>(5)</td>
<td>(1)</td>
<td>(1)</td>
<td>(2)</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>-</td>
<td>1.610</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>1.610</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
<td>(1)</td>
<td></td>
<td></td>
<td>(1)</td>
</tr>
<tr>
<td>Rep.Dominicana</td>
<td>-</td>
<td>1.024</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>1.024</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
<td>(3)</td>
<td></td>
<td></td>
<td>(3)</td>
</tr>
<tr>
<td>Otros</td>
<td>1.370</td>
<td>1.139</td>
<td>200</td>
<td>2505</td>
<td>5.214</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>(2)</td>
<td>(5)</td>
<td>(1)</td>
<td>(4)</td>
<td>(12)</td>
</tr>
<tr>
<td>A. Latina (A)</td>
<td>55.459</td>
<td>42.422</td>
<td>3.270</td>
<td>7.542</td>
<td>108.693</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>(23)</td>
<td>(54)</td>
<td>(6)</td>
<td>(12)</td>
<td>(95)</td>
</tr>
<tr>
<td>Total mundial(B)</td>
<td>80.809</td>
<td>805.237</td>
<td>342.912</td>
<td>701.444</td>
<td>1.930.402</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>(44)</td>
<td>(414)</td>
<td>(422)</td>
<td>(227)</td>
<td>(1.107)</td>
</tr>
<tr>
<td>A/B (%)</td>
<td>68.5</td>
<td>5.3</td>
<td>9.4</td>
<td>1.0</td>
<td>5.6</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Anexo II
<table>
<thead>
<tr>
<th>CUOI, Rev.2 Descripción</th>
<th>1980</th>
<th></th>
<th>1990</th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td></td>
<td>Valor</td>
<td>%</td>
<td>% acum</td>
<td>Valor</td>
<td>%</td>
<td>% acum</td>
</tr>
<tr>
<td>6441 Camisetas para hombres y niños, de tejidos, excepto punto o ganchillo</td>
<td>32 938</td>
<td>12.0</td>
<td>12.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7611 Receptores de televisión en colores (incluso los que incluyen radioreceptores o grabaadores o reproductores del sonido)</td>
<td>28 064</td>
<td>10.2</td>
<td>22.3</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6740 Planchas y chapas, de más elaboración que la laminación, de menos de 3 mm de espesor, de hierro o acero</td>
<td>11 549</td>
<td>4.2</td>
<td>26.5</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>8510 Receptores de televisión en blanco y negro, incluyendo los que incluyen radioreceptores o grabaadores o reproductores del sonido</td>
<td>11 413</td>
<td>4.2</td>
<td>30.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6250 Otros bandajos (incluso bandajos recauchutados), neumáticas, bandas de rodadura intercambiables para neumáticos, fajas de protección de la cámara de aire (flaps) y cámaras de aire</td>
<td>11 188</td>
<td>4.1</td>
<td>34.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7910 Automóviles para pasajeros, incluyendo vehículos destinados al transporte tanto de pasajeros como de carga (excepto los del tipo destinado a servicios públicos)</td>
<td>11 000</td>
<td>4.0</td>
<td>38.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6012 Azúcar refinada y otros productos sólidos de la refinación de remolacha y de caña de azúcar</td>
<td>10 672</td>
<td>3.9</td>
<td>42.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6422 Americanas, chaquetas ligeras y prendas análogas (excepto las de la partida 642.91)</td>
<td>8 562</td>
<td>3.1</td>
<td>45.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6732 Barras y varillas (excepto para tratar) de hierro o acero, barras huecas de acero para barras o barras de acero para barras</td>
<td>8 485</td>
<td>3.1</td>
<td>48.8</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6712 Receptores de televisión en blanco y negro (incluso los que incluyen radioreceptores o grabaadores o reproductores del sonido)</td>
<td>8 336</td>
<td>3.0</td>
<td>51.9</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7821 Vehículos automotores para el transporte de mercancías o materiales</td>
<td>7 788</td>
<td>2.8</td>
<td>57.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6531 Tejidos de materiales textiles sintéticos continuos</td>
<td>6 905</td>
<td>2.5</td>
<td>60.3</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7221 Helicópteros</td>
<td>6 500</td>
<td>2.4</td>
<td>62.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7222 Radioreceptores portátiles (incluso los que incluyen grabadores o reproductores del sonido)</td>
<td>6 200</td>
<td>2.3</td>
<td>64.9</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7282 Otros radioreceptores (incluso los que incluyen grabadores o reproductores del sonido)</td>
<td>5 808</td>
<td>2.1</td>
<td>67.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6731 Varillas para tratar de hierro o acero</td>
<td>4 751</td>
<td>1.7</td>
<td>68.8</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6429 Radioreceptores de otro tipo para hombres y niños, de tejidos, excepto punto o ganchillo</td>
<td>4 589</td>
<td>1.7</td>
<td>70.4</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6500 Cuchilladas</td>
<td>3 774</td>
<td>1.4</td>
<td>71.8</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6543 Jerseus, suéteres, monos, conjuntos, chalecos y similares, de punto o ganchillo</td>
<td>3 608</td>
<td>1.3</td>
<td>73.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6578 Braimentes, cordelas, cinturas y correas de las prendas que no son de tejidos, de punto o ganchillo</td>
<td>3 578</td>
<td>1.2</td>
<td>74.3</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>8551 Tejidos de bolillo y de puideras y su similares, de punto o ganchillo</td>
<td>2 668</td>
<td>1.0</td>
<td>75.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6534 Tejidos con un contenido en peso de fibras sintéticas de menos de 85% (excepto tejidos atipoceluloides y de guarnición)</td>
<td>2 646</td>
<td>1.0</td>
<td>77.5</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6472 Accesorios de vestir, de punto o de ganchillo, n.e.c.</td>
<td>2 163</td>
<td>0.8</td>
<td>78.3</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6431 Accesorios para ropa (excepto los de la partida 643.91)</td>
<td>2 133</td>
<td>0.8</td>
<td>79.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7761 Tubos de imágenes de televisión de rayos católicos</td>
<td>1 910</td>
<td>0.7</td>
<td>79.8</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6421 Sobretodos y otros gabanes (excepto los de la partida 642.91)</td>
<td>1 825</td>
<td>0.7</td>
<td>80.5</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6552 Tejidos de punto o de ganchillo, no esásticos ni cauchutados, de fibras distintas de las sintéticas</td>
<td>1 800</td>
<td>0.7</td>
<td>81.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6421 Sobretodos y otros gabanes (excepto los de la partida 642.91)</td>
<td>1 663</td>
<td>0.7</td>
<td>81.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7810 Automóviles para pasajeros, incluyendo vehículos destinados al transporte tanto de pasajeros como de carga (excepto los del tipo destinado a servicios públicos)</td>
<td>1 663</td>
<td>0.7</td>
<td>81.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6535 Tejidos de materiales textiles sin suavizantes</td>
<td>1 359</td>
<td>0.5</td>
<td>82.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6431 Accesorios para ropa (excepto los de la partida 643.91)</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7810 Automóviles para pasajeros, incluyendo vehículos destinados al transporte tanto de pasajeros como de carga (excepto los del tipo destinado a servicios públicos)</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7810 Automóviles para pasajeros, incluyendo vehículos destinados al transporte tanto de pasajeros como de carga (excepto los del tipo destinado a servicios públicos)</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6552 Tejidos de punto o de ganchillo, no esásticos ni cauchutados, de fibras distintas de las sintéticas</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6421 Sobretodos y otros gabanes (excepto los de la partida 642.91)</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7810 Automóviles para pasajeros, incluyendo vehículos destinados al transporte tanto de pasajeros como de carga (excepto los del tipo destinado a servicios públicos)</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6552 Tejidos de punto o de ganchillo, no esásticos ni cauchutados, de fibras distintas de las sintéticas</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6421 Sobretodos y otros gabanes (excepto los de la partida 642.91)</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7810 Automóviles para pasajeros, incluyendo vehículos destinados al transporte tanto de pasajeros como de carga (excepto los del tipo destinado a servicios públicos)</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6552 Tejidos de punto o de ganchillo, no esásticos ni cauchutados, de fibras distintas de las sintéticas</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6421 Sobretodos y otros gabanes (excepto los de la partida 642.91)</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7810 Automóviles para pasajeros, incluyiendo vehículos destinados al transporte tanto de pasajeros como de carga (excepto los del tipo destinado a servicios públicos)</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6552 Tejidos de punto o de ganchillo, no esásticos ni cauchutados, de fibras distintas de las sintéticas</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6421 Sobretodos y otros gabanes (excepto los de la partida 642.91)</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7810 Automóviles para pasajeros, incluyiendo vehículos destinados al transporte tanto de pasajeros como de carga (excepto los del tipo destinado a servicios públicos)</td>
<td>1 300</td>
<td>0.5</td>
<td>82.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>
### COREA: COMPOSICION DE LAS EXPORTACIONES HACIA LA ASOCIACION LATINOAMERICANA DE INTEGRACION (ALADI), 1980 y 1990

(Miles de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th>CUCI, Rev.2 Descripción</th>
<th>1980</th>
<th>%</th>
<th>% acum</th>
<th>CUCI, Rev.2 Descripción</th>
<th>1990</th>
<th>%</th>
<th>% acum</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>5451 Jersey, suéteres, monos, conjuntos, cha-  lecos, mantas y similares, de punto o  ganchillo</td>
<td>5 995</td>
<td>0.5</td>
<td>78.3</td>
<td>7764 Microcircuitos electrónicos</td>
<td>5 883</td>
<td>0.5</td>
<td>79.9</td>
</tr>
<tr>
<td>6622 Tejidos de algodón blanqueados, mercerizados, tejidos, estampados o acabados de otra forma</td>
<td>5 252</td>
<td>0.5</td>
<td>77.4</td>
<td>7752 Troncos y congeladores de alimentos de uso doméstico, electrodomésticos o no</td>
<td>5 162</td>
<td>0.5</td>
<td>77.8</td>
</tr>
<tr>
<td>7711 Transformadores eléctricos</td>
<td>5 065</td>
<td>0.5</td>
<td>78.3</td>
<td>6621 Neumáticos nuevos, del tipo normalmente usado en automóviles</td>
<td>4 881</td>
<td>0.5</td>
<td>78.7</td>
</tr>
<tr>
<td>6625 Neumáticos nuevos, del tipo normalmente usado en autobuses y camiones</td>
<td>4 800</td>
<td>0.4</td>
<td>79.2</td>
<td>8538 Tejidos estampados y de orga de fibras artificiales (excepto los incluidos en la partida 656.01)</td>
<td>4 510</td>
<td>0.4</td>
<td>79.6</td>
</tr>
<tr>
<td>7224 Maquinaria y aparatos mecánicos especia- les para determinadas industrias y sus partes, n.e.c.</td>
<td>4 323</td>
<td>0.4</td>
<td>80.0</td>
<td>8524 Resto de los productos</td>
<td>218 887</td>
<td>20.0</td>
<td>100.0</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>1 093 252</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

### COREA: COMPOSICION DE LAS IMPORTACIONES DESDE LA ASOCIACION LATINOAMERICANA DE INTEGRACION (ALADI) 1980 y 1990

(Miles de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th>CUCI, Rev.2 Descripción</th>
<th>1980</th>
<th>%</th>
<th>% acum</th>
<th>CUCI, Rev.2 Descripción</th>
<th>1990</th>
<th>%</th>
<th>% acum</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>2871 Minerales y concentados de cobre y sus concentrados; matas de cobre; cobre de cimentación</td>
<td>53 356</td>
<td>16.7</td>
<td>16.7</td>
<td>2816 Mineral de hierro y sus concentrados, no aglomerados</td>
<td>207 284</td>
<td>13.3</td>
<td>13.3</td>
</tr>
<tr>
<td>2815 Mineral de hierro y sus concentrados, no  aglomerados</td>
<td>53 322</td>
<td>16.6</td>
<td>33.3</td>
<td>6621 Cobre y sus aleaciones, refinados y sin  refinar, en bruto</td>
<td>188 900</td>
<td>12.0</td>
<td>25.2</td>
</tr>
<tr>
<td>2471 Troncos de coníferas para aserrar y hacer  chapas</td>
<td>43 361</td>
<td>13.5</td>
<td>46.8</td>
<td>6725 Hierro o acero en destubes cuadrados o  rectangulares (&quot;blooms&quot;), peléntula,  destubes planos (&quot;slabs&quot;), y laminación</td>
<td>90 295</td>
<td>6.2</td>
<td>31.4</td>
</tr>
<tr>
<td>3330 Aceites de petróleo crudos y aceites cru- dos obtenidos de minerales bituminosos</td>
<td>41 470</td>
<td>12.9</td>
<td>59.8</td>
<td>3330 Aceites de petróleo crudos y aceites cru- dos obtenidos de minerales bituminosos</td>
<td>92 556</td>
<td>5.9</td>
<td>37.3</td>
</tr>
<tr>
<td>2517 Pulpa química de madera, a la eos y al  sulfato</td>
<td>23 843</td>
<td>7.4</td>
<td>67.2</td>
<td>2871 Minerales y concentrados de cobre y sus  concentrados; matas de cobre; cobre de  cimentación</td>
<td>74 240</td>
<td>4.8</td>
<td>42.1</td>
</tr>
<tr>
<td>2631 Álcalina (excepto la borra), sin carbón ni  bórax</td>
<td>13 833</td>
<td>4.3</td>
<td>71.5</td>
<td>6727 Desbastes en rollos para realeminación  (&quot;cold&quot;) de hierro o acero</td>
<td>63 051</td>
<td>4.0</td>
<td>46.1</td>
</tr>
<tr>
<td>2225 Sábanas de seda</td>
<td>12 450</td>
<td>3.9</td>
<td>75.4</td>
<td>6732 Barras y varillas (excepto para trelliar)  de hierro o acero; barras huecas de acero para  barreras</td>
<td>58 590</td>
<td>3.6</td>
<td>49.7</td>
</tr>
<tr>
<td>5801 Plomo y sus aleaciones, en bruto</td>
<td>12 243</td>
<td>3.8</td>
<td>79.2</td>
<td>6114 Cuerpos de otros bovinos (sincluso de bue- to) y equíos (excepto los incluidos en el  subgrupo 0118)</td>
<td>56 115</td>
<td>3.6</td>
<td>53.3</td>
</tr>
<tr>
<td>0711 Café sin tostar o tostado, con o sin azú- car; cáscaras y cascarrilla de café; su-  cedáneos de café que contengan café en  alguna proporción</td>
<td>10 502</td>
<td>3.3</td>
<td>82.5</td>
<td>3341 Gasolina para motores y otros aceites  ligeros</td>
<td>66 556</td>
<td>3.6</td>
<td>53.3</td>
</tr>
<tr>
<td>2471 Troncos de coníferas para aserrar y hacer  chapas</td>
<td>44 823</td>
<td>2.9</td>
<td>56.7</td>
<td>6712 Arrabio, hierro colado y fundición espe- cicular en lingotes, bloques, masas y for- mas similares</td>
<td>44 048</td>
<td>2.6</td>
<td>58.3</td>
</tr>
<tr>
<td>2517 Pulpa química de madera, a la eos y al  sulfato</td>
<td>42 340</td>
<td>2.7</td>
<td>65.3</td>
<td>5136 Aclados policarbonilicos y sus anhídridos,  halogenuros, peróxidos y perácidos y sus  derivados halogenados, sulfonados, nitra- dos o nitratos</td>
<td>42 026</td>
<td>2.7</td>
<td>67.9</td>
</tr>
<tr>
<td>2222 Sosa</td>
<td>55 139</td>
<td>3.5</td>
<td>56.9</td>
<td>5111 Hidrocarburos acíclicos</td>
<td>41 741</td>
<td>2.7</td>
<td>70.6</td>
</tr>
<tr>
<td>2816 Aglomerados de mineral de hierro (produe- tos sintetizados, nódulos, briquetas, etc.)</td>
<td>37 856</td>
<td>2.4</td>
<td>73.0</td>
<td>2631 Álcalina (excepto la borra), sin carbón ni  bórax</td>
<td>33 787</td>
<td>2.2</td>
<td>77.6</td>
</tr>
<tr>
<td>0585 Juego de frutas (incluido zumo de uva) y  jugos de legumbres, con o sin adición de  azúcar, pero sin fermentar ni contener  licor</td>
<td>32 578</td>
<td>2.1</td>
<td>79.7</td>
<td>0711 Café sin tostar o tostado, con o sin azú- car; cáscaras y cascarrilla de café; su-  cedáneos de café que contengan café en  alguna proporción</td>
<td>32 041</td>
<td>2.1</td>
<td>81.7</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>320 349</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
<td>2816</td>
<td>285 421</td>
<td>15.3</td>
<td>100.0</td>
</tr>
<tr>
<td>CUCI, Rev. 2 Descripción</td>
<td>Valor 1980</td>
<td>% 1980</td>
<td>% acu 1980</td>
<td>CUCI, Rev. 2 Descripción</td>
<td>Valor 1990</td>
<td>% 1990</td>
<td>% acu 1990</td>
</tr>
<tr>
<td>-------------------------</td>
<td>------------</td>
<td>--------</td>
<td>---------</td>
<td>-------------------------</td>
<td>------------</td>
<td>--------</td>
<td>---------</td>
</tr>
<tr>
<td>6748 Planchas y chapa, sin más elaboración que la laminación, de menos de 3 mm de espesor, de hierro o acero</td>
<td>3 878</td>
<td>18.2</td>
<td>18.2</td>
<td>6552 Tejidos de punto o ganchillo, no elásticos ni cauchutados, de fibras distintas de las sintéticas</td>
<td>14 153</td>
<td>11.2</td>
<td>11.2</td>
</tr>
<tr>
<td>6731 Varillas para treille de hierro o acero</td>
<td>2 197</td>
<td>10.3</td>
<td>28.8</td>
<td>7922 Bueyes y embarcaciones (excepto buques de guerra, remolcadores, embarcaciones para fines especiales y embarcaciones destinadas al descargo)</td>
<td>13 783</td>
<td>10.9</td>
<td>22.1</td>
</tr>
<tr>
<td>7821 Vehículos automotores para el transporte de mercancías o materiales</td>
<td>1 508</td>
<td>7.4</td>
<td>38.0</td>
<td>6531 Tejidos de materiales textiles sintéticos continuos</td>
<td>11 239</td>
<td>9.1</td>
<td>31.2</td>
</tr>
<tr>
<td>7810 Automóviles para pasajeros, incluso vehículos destinados al transporte tanto de pasajeros como de carga (excepto los del tipo destinado a servicios públicos)</td>
<td>1 152</td>
<td>5.4</td>
<td>41.4</td>
<td>6532 Neumáticos nuevos, del tipo normalmente usado en autobuses y camiones</td>
<td>5 389</td>
<td>4.3</td>
<td>35.5</td>
</tr>
<tr>
<td>6770 Alambre de hierro o acero (excepto para treille), revestido o no, pero no aleado</td>
<td>1 021</td>
<td>4.8</td>
<td>46.2</td>
<td>6532 Tejido de algodón blanqueado, mercerizado, teñido, estampado o acabado de otra forma</td>
<td>5 333</td>
<td>4.2</td>
<td>30.7</td>
</tr>
<tr>
<td>8429 Papeles externos de otro tipo para hombres y niños, de tejido, excepto de punto o ganchillo</td>
<td>1 001</td>
<td>4.7</td>
<td>50.9</td>
<td>7242 Máquinas de coser, muebles diseñados especialmente para máquinas de coser; agujas para estas máquinas; partes y piezas auxiliares para máquina y muebles de este subgrupo</td>
<td>4 500</td>
<td>3.5</td>
<td>43.2</td>
</tr>
<tr>
<td>6539 Otros materiales textiles, recuenchados, neumáticos, bandas de rodadura intercambiables para neumáticos, bajas de protección de la cámara de aire (flaps) y cámaras de aire</td>
<td>963</td>
<td>4.5</td>
<td>65.4</td>
<td>6534 Tejidos con un contenido de hilo de fibras sintéticas discontinuas inferior al 85% (excepto tejidos atornillados y de oruga)</td>
<td>2 917</td>
<td>2.3</td>
<td>57.4</td>
</tr>
<tr>
<td>6531 Tejidos de materiales textiles sintéticos continuos</td>
<td>704</td>
<td>3.3</td>
<td>58.7</td>
<td>6711 Receptores de televisión en colores (incluyendo las que incluyen radioreceptores o grabadores o reproductores del sonido)</td>
<td>2 486</td>
<td>2.0</td>
<td>59.4</td>
</tr>
<tr>
<td>6911 Estructuras y partes de estructuras (por ejemplo, mangas y otros edificios, puertas y elementos de puertas, compuertas de esclusas, torres, estaciones, estaciones, marcos de techados, marcos de puertas y ventanas, cierres metálicos, jalones, planchas, pliegues o cortinas) de hierro o acero</td>
<td>685</td>
<td>3.3</td>
<td>62.0</td>
<td>6542 Tejidos con un contenido en peso de lana de ovino o de polos finos de animal de una 85% o más (excepto tejidos atornillados y de oruga)</td>
<td>2 145</td>
<td>1.7</td>
<td>61.1</td>
</tr>
<tr>
<td>6551 Neumáticos nuevos, del tipo normalmente usado en automóviles</td>
<td>685</td>
<td>3.1</td>
<td>68.3</td>
<td>6536 Tejidos con un contenido en peso de fibras regeneradas discontinuas de un 85% o más (excepto tejidos atornillados y de oruga)</td>
<td>2 006</td>
<td>1.6</td>
<td>62.7</td>
</tr>
<tr>
<td>6522 Tejidos de algodón blanqueados, mercerizados, teñidos, estampados o acabados de otra forma</td>
<td>660</td>
<td>3.1</td>
<td>71.4</td>
<td>6521 Tejidos de algodón sin blanquear ni mercerizar</td>
<td>1 779</td>
<td>1.4</td>
<td>64.2</td>
</tr>
<tr>
<td>6525 Otros materiales textiles, del tipo normalmente usado en autobuses y camiones</td>
<td>648</td>
<td>3.0</td>
<td>74.5</td>
<td>7512 Receptores de televisión en blanco y negro (incluyendo las que incluyen radioreceptores o grabadores o reproductores del sonido)</td>
<td>1 688</td>
<td>1.5</td>
<td>65.7</td>
</tr>
<tr>
<td>6560 Tubos, cañerías, serpentinas y otras conexiones pequeñas</td>
<td>465</td>
<td>2.2</td>
<td>78.7</td>
<td>7821 Vehículos automotores para el transporte de mercancías o materiales</td>
<td>1 885</td>
<td>1.5</td>
<td>67.2</td>
</tr>
<tr>
<td>7849 Otros partes y accesorios, n.a.p., de los vehículos automotores incluidos en los grupos 722, 781, 762 y 763</td>
<td>394</td>
<td>1.9</td>
<td>78.5</td>
<td>7781 Pies y acumuladores eléctricos y sus partes, n.a.p.</td>
<td>1 782</td>
<td>1.4</td>
<td>66.6</td>
</tr>
<tr>
<td>7811 Receptores de televisión en colores (incluyendo las que incluyen radioreceptores o grabadores o reproductores del sonido)</td>
<td>379</td>
<td>1.8</td>
<td>80.3</td>
<td>7241 Máquinas y aparatos para el lavado, limpieza, secado, blanqueo, teñido, apero y acabado de hilados, tejidos y manufacturas textiles (incluyendo los aparatos para lavar la ropa (excepto los domésticos) y aparatos para planchar y prensar la ropa); aparatos para enrollar, plegar o cortar los tejidos; máquinas del tipo usado para la fabricación de lino y otras cubiertas de cuero, para revestimiento de tejidos y otros soportes; máquinas para el estampado de hilados, tejidos, fístulo, quero, papel de decorar, habitaciones, papel de embalaje, linóleos y otros materiales similares; partes n.a.p. de las máquinas y aparatos de los subgrupos 7247 y 7751</td>
<td>1 642</td>
<td>1.3</td>
<td>69.9</td>
</tr>
<tr>
<td>7811 Receptores de televisión en colores (incluyendo las que incluyen radioreceptores o grabadores o reproductores del sonido)</td>
<td>4 189</td>
<td>19.7</td>
<td>100.0</td>
<td>6441 Botellas y tazones, de vidrio, de teñido, excepto de punto o ganchillo</td>
<td>1 612</td>
<td>1.3</td>
<td>71.2</td>
</tr>
<tr>
<td>6516 Hilados de fibras sintéticas discontinuas con un contenido en peso de dichas fibras inferior al 85%</td>
<td>1 443</td>
<td>1.1</td>
<td>72.3</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6532 Madera terciada constituida únicamente por hojas de madera</td>
<td>1 355</td>
<td>1.1</td>
<td>73.4</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>8251 Otros bandajos (incluyendo bandajos recuenchados), neumáticos, bandas de rodadura intercambiables para neumáticos, fajas de protección de la cámara de aire (flaps) y cámaras de aire</td>
<td>1 221</td>
<td>1.0</td>
<td>74.4</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>
### COREA: COMPOSICION DE LAS EXPORTACIONES HACIA EL MERCADO COMUN CENTROAMERICANO (MCCA), 1980 Y 1990

(Miles de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th>CUCI, Rev. 2 Descripción</th>
<th>Valor</th>
<th>%</th>
<th>% acu</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>6580</td>
<td>1200</td>
<td>0.9</td>
<td>75.3</td>
</tr>
<tr>
<td>8484</td>
<td>1115</td>
<td>0.9</td>
<td>76.2</td>
</tr>
<tr>
<td>7761</td>
<td>1072</td>
<td>0.8</td>
<td>77.6</td>
</tr>
<tr>
<td>5911</td>
<td>1062</td>
<td>0.8</td>
<td>77.9</td>
</tr>
<tr>
<td>6514</td>
<td>631</td>
<td>0.7</td>
<td>76.6</td>
</tr>
<tr>
<td>6573</td>
<td>931</td>
<td>0.7</td>
<td>79.3</td>
</tr>
<tr>
<td>7849</td>
<td>904</td>
<td>0.7</td>
<td>80.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Resto de los productos</td>
<td>25213</td>
<td>19.0</td>
<td>100.0</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL</strong></td>
<td>125470</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

### COREA: COMPOSICION DE LAS IMPORTACIONES DESDE EL MERCADO COMUN CENTROAMERICANO (MCCA), 1980 Y 1990

(Miles de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th>CUCI, Rev. 2 Descripción</th>
<th>Valor</th>
<th>%</th>
<th>% acu</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>2631</td>
<td>1533</td>
<td>51.9</td>
<td>51.9</td>
</tr>
<tr>
<td>6522</td>
<td>557</td>
<td>18.8</td>
<td>70.7</td>
</tr>
<tr>
<td>0711</td>
<td>334</td>
<td>11.3</td>
<td>82.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Resto de los productos</td>
<td>532</td>
<td>18.0</td>
<td>100.0</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL</strong></td>
<td>2956</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>0711</td>
<td>13320</td>
<td>51.5</td>
<td>51.5</td>
</tr>
<tr>
<td>7832</td>
<td>3770</td>
<td>14.8</td>
<td>66.0</td>
</tr>
<tr>
<td>0360</td>
<td>3012</td>
<td>11.6</td>
<td>77.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Resto de los productos</td>
<td>2575</td>
<td>10.0</td>
<td>87.6</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL</strong></td>
<td>2876</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Artículo, Rev.2 Descripción</td>
<td>Valor 1980</td>
<td>% 1990</td>
<td>% acu. 1990</td>
</tr>
<tr>
<td>-----------------------------</td>
<td>------------</td>
<td>--------</td>
<td>------------</td>
</tr>
<tr>
<td>7640 PARTES, N.A.P., Y ACCESORIOS DE APARATOS ELECTRÓNICOS, Y EQUIPO DEL CAPÍTULO 76</td>
<td>63,548</td>
<td>8.4</td>
<td>8.4</td>
</tr>
<tr>
<td>7653 ROLLOS DE RUEDAS PARA INVÍTISCOS, MOTORIZADOS O NO, O EQUIPADOS CON MEDIOS DE PROPULSIÓN MECÁNICA; PARTES, N.A.P., DE ARTÍCULOS DEL GRUPO 765</td>
<td>43,754</td>
<td>5.8</td>
<td>13.8</td>
</tr>
<tr>
<td>9239 ARTÍCULOS DIVERSOS DE LAS MATERIAS INCLUIDAS EN EL CAPÍTULO 76</td>
<td>23,345</td>
<td>0.0</td>
<td>18.1</td>
</tr>
<tr>
<td>8310 ARTÍCULOS DE VIAJE (POR EJEMPLO: BOLSAS, MALETAS, SOMBRERAS, SACOS DE VIAJE, MOCHILAS, BOLSAS PARA PROVINCIALES, BOLSAS DE VESTIDO, MANOS, MANOS, PORTADOCUMENTOS, BILLETERAS, PORTAMonedas, ESTUCHES PARA ARTÍCULOS DE TOCADOR, CAJAS DE HERRAMIENTAS, TABLITAS, LUNAS, ESTUCHE, CAJAS (POR EJEMPLO: PARA ARMAS, INSTRUMENTOS MUSICALES, BINOCULARES, JUEGOS, FRACOS, CUEROS, CAZADO, EPILES, EPILES Y ARTÍCULOS SIMILARES PARA CONTENER OBJETOS DE CUERO NATURAL, ARTÍFICIAL O REGENERADO, DE FIBRA VELOCITIZADA, DE HOJAS DE MADERAS Y FIBRAS ARTIFICIALES, DE CARTÓN O DE LÓTA</td>
<td>12,214</td>
<td>2.5</td>
<td>35.7</td>
</tr>
<tr>
<td>7611 RECEPTORES DE TELEVISIÓN EN COLORES (INCLUIDOS QUE INCLUYEN RADIODISCOGRAFÍA) O REPRODUCTORES DE DIBUJO DEL GRUPO 761</td>
<td>12,195</td>
<td>1.6</td>
<td>42.9</td>
</tr>
<tr>
<td>7618 PARTES, N.A.P., Y ACCESORIOS PARA LAS MATERIAS INCLUIDAS EN LOS GRUPOS 761 Y 7618</td>
<td>11,823</td>
<td>1.6</td>
<td>44.4</td>
</tr>
<tr>
<td>8401 ARTÍCULOS PARA DEPORTES Y ATRACTIVOS DE EPOCA, ETC.</td>
<td>10,919</td>
<td>1.4</td>
<td>45.9</td>
</tr>
<tr>
<td>7653 ROLLOS DE RUEDAS PARA INVÍTISCOS, MOTORIZADOS O NO, O EQUIPADOS CON MEDIOS DE PROPULSIÓN MECÁNICA; PARTES, N.A.P., DE ARTÍCULOS DEL GRUPO 765</td>
<td>9,333</td>
<td>1.3</td>
<td>47.2</td>
</tr>
<tr>
<td>7658 DIVISIÓN DE MÁQUINAS Y EQUIPO ELÉCTRICO, N.A.P., Y PARTES</td>
<td>9,778</td>
<td>1.3</td>
<td>48.5</td>
</tr>
<tr>
<td>7659 MÁQUINAS DE COCER, MUEBLES, O EJECUTADO ESPECIALMENTE PARA MÁQUINAS DE COCER; ARTÍCULOS PARA EJECUTADO PARA MÁQUINAS DE COCER Y PIEZAS DE PLATAFORMA</td>
<td>11,177</td>
<td>2.6</td>
<td>52.0</td>
</tr>
<tr>
<td>7684 PARAQUES, SUMILLAS, BASTONES Y ARTÍCULOS SIMILARES Y SUS PARTES</td>
<td>9,978</td>
<td>2.2</td>
<td>54.2</td>
</tr>
<tr>
<td>8429 ROPA EXTERIOR DE OTRO TIPO PARA HOMBRES Y NIÑOS, DE TELA, EXCEPTO DE PUNTO O GANCHILLO</td>
<td>6,554</td>
<td>1.4</td>
<td>55.9</td>
</tr>
<tr>
<td>6907 CUBRILLOS</td>
<td>6,525</td>
<td>1.4</td>
<td>55.7</td>
</tr>
<tr>
<td>7831 LÁMPARAS Y LÁMPARAS DE INCANDEN- CENCIA O DESCARGA PARA ELIMINACIÓN (INCLUYENDO LÁMPARAS DE RAYOS UV, LÁMPARAS DE UV ROJO)</td>
<td>5,507</td>
<td>1.1</td>
<td>62.8</td>
</tr>
<tr>
<td>8532 ARTÍCULOS DE ACCIÓN DE MÁQUINAS PORTABLES, DE PUNTO O GANCHILLO, DE FIBRAS DISTINTAS DE LA LANA, LATHOS DE ANIMAL, EL ALGODÓN Y LAS FIBRAS SINTÉTICAS, NO ELÁSTICAS Y SIN CAUCHUCHAR</td>
<td>5,365</td>
<td>1.2</td>
<td>58.9</td>
</tr>
<tr>
<td>7842 ARTÍCULOS DE ACCIÓN DE MÁQUINAS PORTABLES, DE PUNTO O GANCHILLO, DE FIBRAS DISTINTAS DE LA LANA, LATHOS DE ANIMAL, EL ALGODÓN Y LAS FIBRAS SINTÉTICAS, NO ELÁSTICAS Y SIN CAUCHUCHAR</td>
<td>5,220</td>
<td>1.1</td>
<td>60.6</td>
</tr>
<tr>
<td>6909 ACCESORIOS MANUFACTURADOS, N.A.P.</td>
<td>5,104</td>
<td>1.1</td>
<td>61.7</td>
</tr>
<tr>
<td>7832 ARTÍCULOS Y UÑAS SIN MOVIMIENTO EN RAMOS DE PRÓSTICO</td>
<td>5,070</td>
<td>1.1</td>
<td>62.8</td>
</tr>
<tr>
<td>8515 TELÉFONOS CÉLULAS Y FONOPHONES</td>
<td>4,822</td>
<td>1.1</td>
<td>63.9</td>
</tr>
<tr>
<td>8599 ARTÍCULOS MANUFACTURADOS, N.A.P.</td>
<td>4,726</td>
<td>1.0</td>
<td>64.9</td>
</tr>
<tr>
<td>7852 ARTÍCULOS DE ACCIÓN DE MÁQUINAS PORTABLES, DE PUNTO O GANCHILLO, DE FIBRAS DISTINTAS DE LA LANA, LATHOS DE ANIMAL, EL ALGODÓN Y LAS FIBRAS SINTÉTICAS, NO ELÁSTICAS Y SIN CAUCHUCHAR</td>
<td>4,716</td>
<td>1.0</td>
<td>65.9</td>
</tr>
<tr>
<td>8601 ARTÍCULOS DE ACCIÓN DE MÁQUINAS PORTABLES, DE PUNTO O GANCHILLO, DE FIBRAS DISTINTAS DE LA LANA, LATHOS DE ANIMAL, EL ALGODÓN Y LAS FIBRAS SINTÉTICAS, NO ELÁSTICAS Y SIN CAUCHUCHAR</td>
<td>4,601</td>
<td>1.0</td>
<td>67.0</td>
</tr>
<tr>
<td>7848 PARTES Y ACCESORIOS, N.A.P., DE LOS VEHÍCULOS AUTOMÓVILES INCLUIDOS EN LOS GRUPOS 762, 761, 762 Y 763</td>
<td>4,375</td>
<td>1.0</td>
<td>67.9</td>
</tr>
<tr>
<td>7721 PARTES DE MÁQUINAS INDUSTRIALES, Y EQUIPO DE CONSTRUCCIÓN, PARA TELÉFONOS DE VIDRIO, MÁQUINAS DE TEAR, DE TELEFONÍA, Y TELÉFONOS DE MANDO, N.A.P., PARTES, N.A.P., DE ESTOS ARTÍCULOS</td>
<td>4,323</td>
<td>0.9</td>
<td>68.9</td>
</tr>
<tr>
<td>7512 MÁQUINAS DE CALIBRACIÓN DE MÁQUINAS DE CONTABILIDAD, MÁQUINAS DE TRABAJAR CORRESPONDENCIA, MÁQUINAS DE EDITAR BÍBLIEAS Y SIMILARES, CON DISPOSITIVO TOTALIZADOR</td>
<td>6,685</td>
<td>0.9</td>
<td>61.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Código</td>
<td>1980</td>
<td>1990</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>--------</td>
<td>------</td>
<td>------</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7991</td>
<td>4124</td>
<td>5907</td>
<td>0.9</td>
</tr>
<tr>
<td>7161</td>
<td>4059</td>
<td>5900</td>
<td>0.9</td>
</tr>
<tr>
<td>8608</td>
<td>3010</td>
<td>5857</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>8439</td>
<td>2857</td>
<td>5818</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>6575</td>
<td>1697</td>
<td>5677</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>6464</td>
<td>3064</td>
<td>5677</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>7284</td>
<td>3021</td>
<td>5418</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>7851</td>
<td>3004</td>
<td>5303</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>7798</td>
<td>2652</td>
<td>5217</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>6440</td>
<td>2519</td>
<td>5217</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>7462</td>
<td>2419</td>
<td>5217</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>8442</td>
<td>2358</td>
<td>5507</td>
<td>0.6</td>
</tr>
<tr>
<td>8534</td>
<td>2323</td>
<td>5507</td>
<td>0.6</td>
</tr>
<tr>
<td>651</td>
<td>2248</td>
<td>5507</td>
<td>0.5</td>
</tr>
<tr>
<td>7759</td>
<td>2157</td>
<td>5507</td>
<td>0.5</td>
</tr>
<tr>
<td>7599</td>
<td>2076</td>
<td>5507</td>
<td>0.5</td>
</tr>
<tr>
<td>7783</td>
<td>2060</td>
<td>5507</td>
<td>0.4</td>
</tr>
<tr>
<td>6514</td>
<td>2042</td>
<td>5507</td>
<td>0.4</td>
</tr>
<tr>
<td>8472</td>
<td>2024</td>
<td>5507</td>
<td>0.4</td>
</tr>
<tr>
<td>8472</td>
<td>9067</td>
<td>5507</td>
<td>19.8</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>4580</td>
<td>5507</td>
<td>100.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**TAIWAN: COMPOSICION DE LAS EXPORTACIONES HACIA LA ASOCIACION LATINOAMERICANA DE INTEGRACION (ALADI), 1980 Y 1990 (Miles de dólares)**
<table>
<thead>
<tr>
<th>CUCI, Rev.2 Descripción</th>
<th>Valor</th>
<th>%</th>
<th>% acu</th>
<th>CUCI, Rev.2 Descripción</th>
<th>Valor</th>
<th>%</th>
<th>% acu</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>5841 Cochechos para niños y sus partes, n.s.p.</td>
<td>3 175</td>
<td>0.4</td>
<td>76.7</td>
<td>6573 Tejidos y productos textiles batidos o impregnados, n.s.p.</td>
<td>3 147</td>
<td>0.4</td>
<td>77.1</td>
</tr>
<tr>
<td>5823 Polainas elásticas y otros políesteres</td>
<td>3 101</td>
<td>0.4</td>
<td>77.5</td>
<td>6116 Cuerdas de otras pieles (excepto los incluidos en el subgrupo 6118)</td>
<td>3 068</td>
<td>0.4</td>
<td>77.9</td>
</tr>
<tr>
<td>7824 Unidades de almacenamiento digital central (principales), entregadas por separado</td>
<td>3 068</td>
<td>0.4</td>
<td>77.9</td>
<td>7812 Receptores de televisión en blanco y negro (incluido los que incluyan radiodifusores o grabadores o reproducciones del sonido)</td>
<td>3 018</td>
<td>0.4</td>
<td>78.7</td>
</tr>
<tr>
<td>6538 Telas con un contenido en peso de fibras regeneradas discontinuas inferior al 65% (excepto tejidos atesorados y de goma)</td>
<td>3 003</td>
<td>0.4</td>
<td>79.1</td>
<td>8403 Ropa interior de punto o ganchillo, de lanas sintéticas, no elásticas y sin cuello</td>
<td>2 960</td>
<td>0.4</td>
<td>79.5</td>
</tr>
<tr>
<td>8851 Relaciones de bolas y de pulsera y sus mecanismos y cañas</td>
<td>2 876</td>
<td>0.4</td>
<td>79.9</td>
<td>8748 Instrumentos y aparatos eléctricos (o electrónicos) de medición, verificación, análisis o control automático, n.s.p.</td>
<td>2 844</td>
<td>0.4</td>
<td>80.2</td>
</tr>
<tr>
<td>6528 Ropa interior de punto o ganchillo, de lanas sintéticas, no elásticas y sin cuello</td>
<td>2 876</td>
<td>0.4</td>
<td>79.9</td>
<td>Resto de los productos</td>
<td>149 131</td>
<td>19.8</td>
<td>100.0</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>7 654 785</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

**TAIWAN: COMPOSICION DE LAS IMPORTACIONES DESDE LA ASOCIACION LATINOAMERICANA DE INTEGRACION, (ALADI), 1980 Y 1990**

<table>
<thead>
<tr>
<th>CUCI, Rev.2 Descripción</th>
<th>Valor</th>
<th>%</th>
<th>% acu</th>
<th>CUCI, Rev.2 Descripción</th>
<th>Valor</th>
<th>%</th>
<th>% acu</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>2831 Algodón (excepto la borra), sin cardar ni cenizar</td>
<td>35 687</td>
<td>18.7</td>
<td>18.7</td>
<td>5821 Cobre y sus aleaciones, refinados y sin refinado, en bruto</td>
<td>270 068</td>
<td>21.1</td>
<td>21.1</td>
</tr>
<tr>
<td>5814 Harinas y polvo de carne y de despojos, de pescados, crustáceos o moluscos, im-propios para la alimentación humana; chil- charrones</td>
<td>22 625</td>
<td>11.9</td>
<td>30.6</td>
<td>6725 Hierro o acero en desbastes cuadrados o rectangulares (&quot;bloques&quot;), palangrillas, desbastes planos (&quot;slabs&quot;), y láminas incluidas láminas para hoja; desbastes de forja de hierro o acero</td>
<td>126 245</td>
<td>9.9</td>
<td>30.9</td>
</tr>
<tr>
<td>3930 Crustáceos y moluscos pelados o en peñ año, frescos, congelados, salados, en salmuera o secos; crustáceos sin peñar, simplemente cocidos en agua</td>
<td>17 046</td>
<td>8.9</td>
<td>39.6</td>
<td>6814 Harinas y polvo de carne y de despojos, de pescados, crustáceos o moluscos, im-propios para la alimentación humana; chil- charrones</td>
<td>113 484</td>
<td>8.9</td>
<td>39.8</td>
</tr>
<tr>
<td>2871 Minerales y concentrados de cobre y sus concentrados; matas de cobre; cobre de esmalte</td>
<td>15 316</td>
<td>8.0</td>
<td>47.5</td>
<td>5821 Cobre y sus aleaciones, refinados y sin refinado, en bruto</td>
<td>88 392</td>
<td>7.0</td>
<td>46.8</td>
</tr>
<tr>
<td>5821 Cobre y sus aleaciones, refinados y sin refinado, en bruto</td>
<td>14 780</td>
<td>7.7</td>
<td>55.3</td>
<td>6721 Varillas para trellar de hierro o acero</td>
<td>73 243</td>
<td>6.7</td>
<td>52.5</td>
</tr>
<tr>
<td>5138 Ácidos poli(poli)carbonicicos y sus aditivos, halogenados, peroxidados y peróxidos y sus derivados halogenados, sulfonados, nitro- dados o nitratos</td>
<td>13 319</td>
<td>7.0</td>
<td>62.3</td>
<td>6712 Arrabio, hierro colado y fundición espec- cular en lingotes, bloques, masas y formas similares</td>
<td>61 964</td>
<td>4.8</td>
<td>67.3</td>
</tr>
<tr>
<td>2815 Mineral de hierro y sus concentrados, no aglomerados</td>
<td>11 757</td>
<td>6.2</td>
<td>68.4</td>
<td>6774 Planchas y chapas, sin más elaboración que la laminación, de más de 4.76 mm de espesor (excepto planos universales), de hierro o acero</td>
<td>68 938</td>
<td>4.6</td>
<td>61.9</td>
</tr>
<tr>
<td>6712 Arrabio, hierro colado y fundición espec- cular en lingotes, bloques, masas y formas similares</td>
<td>11 475</td>
<td>6.0</td>
<td>74.4</td>
<td>2831 Algodón (excepto la borra), sin cardar ni cenizar</td>
<td>46 393</td>
<td>3.6</td>
<td>65.5</td>
</tr>
<tr>
<td>5138 Ácidos poli(poli)carbonicicos y sus aditivos, halogenados, peroxidados y peróxidos y sus derivados halogenados, sulfonados, nitro- dados o nitratos</td>
<td>4 013</td>
<td>2.1</td>
<td>79.3</td>
<td>5138 Ácidos poli(poli)carbonicicos y sus aditivos, halogenados, peroxidados y peróxidos y sus derivados halogenados, sulfonados, nitrados o nitratos</td>
<td>36 398</td>
<td>2.8</td>
<td>66.4</td>
</tr>
<tr>
<td>5830 Aceites de petróleo crudos y aceites cru- dos obtenidos de minerales bituminosos</td>
<td>3 236</td>
<td>1.7</td>
<td>81.0</td>
<td>5830 Aceites de petróleo crudos y aceites cru- dos obtenidos de minerales bituminosos</td>
<td>29 294</td>
<td>2.3</td>
<td>70.6</td>
</tr>
<tr>
<td>6727 Desbastes en rollos para rellamación</td>
<td>26 205</td>
<td>2.0</td>
<td>72.7</td>
<td>5821 Cobre y sus aleaciones, refinados y sin refinado, en bruto</td>
<td>18 611</td>
<td>1.5</td>
<td>77.6</td>
</tr>
<tr>
<td>6512 Hidrocarburos cíclicos</td>
<td>22 294</td>
<td>1.7</td>
<td>74.4</td>
<td>5821 Cobre y sus aleaciones, refinados y sin refinado, en bruto</td>
<td>18 508</td>
<td>1.4</td>
<td>79.0</td>
</tr>
<tr>
<td>2517 Pulpa química de madera, a la oca y al sulfuro</td>
<td>21 216</td>
<td>1.7</td>
<td>76.1</td>
<td>2517 Pulpa química de madera, a la oca y al sulfuro</td>
<td>250 877</td>
<td>19.6</td>
<td>100.0</td>
</tr>
<tr>
<td>6512 Hidrocarburos cíclicos</td>
<td>22 294</td>
<td>1.7</td>
<td>74.4</td>
<td>2517 Pulpa química de madera, a la oca y al sulfuro</td>
<td>18 190</td>
<td>1.4</td>
<td>80.4</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>1 281 573</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
<td>Resto de los productos</td>
<td>250 877</td>
<td>19.6</td>
<td>100.0</td>
</tr>
<tr>
<td>CUSC, Rev. 2 Descripción</td>
<td>1980</td>
<td>1990</td>
<td>CUSC, Rev. 2 Descripción</td>
<td>1980</td>
<td>1990</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>---------------------------</td>
<td>------</td>
<td>------</td>
<td>---------------------------</td>
<td>------</td>
<td>------</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7843 Transmisores y transmisores-receptores de televisión, radio, radiotelegrafía y radiodifusión</td>
<td>2308</td>
<td>7.9</td>
<td>7853 Silicones de ruedas para inválidos, motocicletas o bicicletas al por menor, n.e.c., de articulos del grupo 765</td>
<td>8673</td>
<td>8.8</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7243 Máquinas de coser; muebles diseñados especialmente para máquinas de coser; agujas para estas máquinas; partes y piezas sueltas para máquinas y muebles de este equipo</td>
<td>1886</td>
<td>6.3</td>
<td>6552 TEJIDOS de punto o ganchillo, no estándares, ni acuchados, de fibras distintas de las sintéticas</td>
<td>7656</td>
<td>7.8</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7852 Bicicletas y otros velocípedes sin motor (incluyendo triciclos de reparto)</td>
<td>1599</td>
<td>6.3</td>
<td>8908 Artículos diversos de las materias incluidos en el capítulo 56</td>
<td>4493</td>
<td>4.6</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6516 Hilados de fibra sintética continuos de un contenido en peso de esas fibras inferior al 85%</td>
<td>1421</td>
<td>4.7</td>
<td>6552 TEJIDOS de algodón blanqueados, mercerizadas, teñidos, estampados o acabados de otra forma</td>
<td>4376</td>
<td>4.5</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>8904 Paraguas, sombrillas, bastones y artículos similares y sus partes</td>
<td>1354</td>
<td>4.5</td>
<td>7723 Resistencias fijas o variables (incluyendo potenciómetros), excepto resistencias calentadores, y sus partes, n.e.c.</td>
<td>4053</td>
<td>4.1</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>9242 Juguetes para niños, juegos de mesa, etc.</td>
<td>1239</td>
<td>4.1</td>
<td>7842 Otros partes y accesorios, n.e.c., de los vehículos automotores incluidos en los grupos 722, 781, 782 y 783</td>
<td>3918</td>
<td>4.0</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7853 Silicones de ruedas para inválidos, motocicletas o bicicletas al por menor, n.e.c., de articulos del grupo 765</td>
<td>1768</td>
<td>3.9</td>
<td>6551 TEJIDOS de materiales textiles sintéticos continuos</td>
<td>3844</td>
<td>3.9</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7757 Aparatos electrónicos de uso doméstico, con motor eléctrico incorporado, n.e.c.</td>
<td>1118</td>
<td>3.7</td>
<td>6595 Bocinas y otros dispositivos de sonido incorporados en equipos de televisión, n.e.c.</td>
<td>2530</td>
<td>2.6</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6534 TEJIDOS de con contenido en peso de fibras sintéticas discontinuas inferior al 85% (excepto tejidos acuchados y de oruga)</td>
<td>825</td>
<td>2.7</td>
<td>7932 Bueyes y embarcaciones (excepto buques de guerra, mercantes, y embarcaciones para líneas especiales y embarcaciones destinadas a el transporte de pasajeros y mercancías)</td>
<td>3527</td>
<td>3.8</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6524 Nuevos, nuevos, del tipo normalmente usado en motocicletas (incluso motonetas) y bicicletas</td>
<td>729</td>
<td>2.4</td>
<td>7242 Bicicletas y otras máquinas diseñados especialmente para máquinas de coser; agujas para estas máquinas; partes y piezas sueltas para máquinas y muebles de este equipo</td>
<td>2481</td>
<td>2.5</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6785 Accesorios de tubería (por ejemplo, em- paleces, ollas, yutecillas y juntas) de hierro o acero</td>
<td>615</td>
<td>2.0</td>
<td>6524 Nuevos, nuevos, del tipo normalmente usado en motocicletas (incluso motonetas) y bicicletas</td>
<td>0060</td>
<td>2.0</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6005 Hojas y papel para envases</td>
<td>567</td>
<td>1.9</td>
<td>7284 Maquinaria y aparatos mecánicos especiales para determinadas industrias y sus partes, n.e.c.</td>
<td>1795</td>
<td>1.8</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>8930 Artículos diversos de las materias incluidos en el capítulo 56</td>
<td>540</td>
<td>1.8</td>
<td>6547 Otros artículos para deportes y acroacia- nes de las variedades</td>
<td>1752</td>
<td>1.8</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7244 Maquinaria y aparatos mecánicos especiales para industrias y sus partes, n.e.c.</td>
<td>471</td>
<td>1.6</td>
<td>6492 Juguetes para niños, juegos de mesa, etc.</td>
<td>1547</td>
<td>1.6</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7721 Aparatos eléctricos para empalme, corte, protección y reparación de circuitos eléctricos (por ejemplo: Interruptores, contadores, relés, cortocircuitos, pararrayos, smar,adores de onda, sombras de corriente, protésicas y cámaras de em- palemente; tableros de distribución, n.e.c.; tableros de distribución telefónica, y tableros de manejo, n.e.c.; partes, n.e.c., de estos aparatos</td>
<td>470</td>
<td>1.6</td>
<td>6534 TEJIDOS de con contenido en peso de fibras sintéticas discontinuas inferior al 85% (excepto tejidos acuchados y de oruga)</td>
<td>451</td>
<td>1.5</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6584 Otros artículos para deportes y acroacia- nes de las variedades</td>
<td>443</td>
<td>1.5</td>
<td>7402 Artículos de grifería y equipos similares (incluyendo las válvulas reductoras de presión y las válvulas termostáticas), para tuberías, calderas, depósitos, cubas y otros recipientes similares</td>
<td>1241</td>
<td>1.3</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7574 Baterías, celdas, acumuladores y sus fabricaciones (por ejemplo, baterías, acumuladores y sus fabricaciones</td>
<td>440</td>
<td>1.5</td>
<td>6513 Herramientas, presentados en formas o envasados para la venta al por menor o como preparados o como artículos</td>
<td>1018</td>
<td>1.1</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6731 Verillas para telerrelé de hierro o acero</td>
<td>416</td>
<td>1.4</td>
<td>6825 Amoníaco</td>
<td>0409</td>
<td>1.1</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6281 Nuevos, nuevos, del tipo normalmente usado en automóviles</td>
<td>401</td>
<td>1.3</td>
<td>6123 Piezas para calzado (incluidos tacos, planillas y tacones de atornillar) de cualquier material, excepto de metal o de plástico</td>
<td>1042</td>
<td>1.1</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7849 Otros artículos y asesorías, n.e.c., de otros vehículos automotoros</td>
<td>399</td>
<td>1.3</td>
<td>6271 Carburadores de motocicletas y otras bicicletas</td>
<td>1029</td>
<td>1.0</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7781 Pares y acumuladores eléctricos y sus partes, n.e.c.</td>
<td>395</td>
<td>1.3</td>
<td>7761 Aparatos electrónicos de uso doméstico, con motor eléctrico incorporado, n.e.c. y sus partes, n.e.c.</td>
<td>932</td>
<td>1.0</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6513 Herramientas presentadas en formas o envasados para la venta al por menor o como preparados o como artículos</td>
<td>345</td>
<td>1.1</td>
<td>8259 Otros bandajes (incluidos bandages recauchutados), neumáticos, bandas de rodadura intercolombiados para neumáticos, y neumáticos</td>
<td>932</td>
<td>1.0</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7492 Artículos de grifería y equipos similares (incluyendo las válvulas reductoras de presión y las válvulas termostáticas), para tuberías, calderas, depósitos, cubas y otros recipientes similares</td>
<td>342</td>
<td>1.1</td>
<td>8904 Paraguas, sombrillas, bastones y artículos similares y sus partes</td>
<td>904</td>
<td>0.9</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7852 Bicicletas y otros velocípedes sin motor (incluyendo triciclos de reparto)</td>
<td>327</td>
<td>1.1</td>
<td>7852 Bicicletas y otros velocípedes sin motor (incluyendo triciclos de reparto)</td>
<td>899</td>
<td>0.9</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7851 Fonógrafos y tocadiscos eléctricos</td>
<td>341</td>
<td>1.1</td>
<td>5901 Artículos de grifería, cajones fuertes, cámaras acorazadas, cajones de caudales, etc., y artículos de ferretería, n.e.c., de metales comunes</td>
<td>879</td>
<td>0.9</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6547 Hilados de con contenido en peso de fibras sintéticas de un 85% o más, sin e- condicionar para la venta al por menor, mono- llamientos, tiras (paño artificial y</td>
<td>261</td>
<td>0.9</td>
<td>5911 Insumidos, presentados en formas o envasados para la venta al por menor o como preparados o como artículos</td>
<td>854</td>
<td>0.9</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6514 Hilados de con contenido en peso de fibras sintéticas de un 85% o más, sin e- condicionar para la venta al por menor, mono- llamamientos, tiras (paño artificial y</td>
<td>261</td>
<td>0.9</td>
<td>7721 Aparatos eléctricos para empalme, corte,</td>
<td>790</td>
<td>0.8</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>
### TAIWAN: COMPOSICION DE LAS EXPORTACIONES HACIA EL MERCADO COMUN CENTROAMERICANO (MCCA), 1980 Y 1990
(Miles de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th>1980</th>
<th>1990</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>CUCI, Rev. 2 Descripción</strong></td>
<td><strong>Valor</strong></td>
</tr>
<tr>
<td>6123 Formas, artículos o productos de metal, excepto de acero</td>
<td>240</td>
</tr>
<tr>
<td>6733 Angucias, parrillas y secciones de acero</td>
<td>228</td>
</tr>
<tr>
<td>7788 Lámparas y tubos eléctricos a excepción de los de luz natural</td>
<td>211</td>
</tr>
<tr>
<td>7789 Otros materiales textiles</td>
<td>207</td>
</tr>
<tr>
<td>6548 Hilos, haces y telas</td>
<td>203</td>
</tr>
<tr>
<td>6549 Telas de materiales textiles continuos</td>
<td>195</td>
</tr>
<tr>
<td>6550 Telas para confección</td>
<td>103</td>
</tr>
<tr>
<td>6551 Telas para confección</td>
<td>187</td>
</tr>
<tr>
<td>6552 Telas para confección</td>
<td>181</td>
</tr>
<tr>
<td>6553 Telas para confección</td>
<td>175</td>
</tr>
<tr>
<td>6554 Telas para confección</td>
<td>160</td>
</tr>
<tr>
<td>6555 Telas para confección</td>
<td>155</td>
</tr>
<tr>
<td>6556 Telas para confección</td>
<td>153</td>
</tr>
<tr>
<td>6557 Telas para confección</td>
<td>161</td>
</tr>
<tr>
<td>6558 Telas para confección</td>
<td>600</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL</strong></td>
<td>30 112</td>
</tr>
</tbody>
</table>

### TAIWAN: COMPOSICION DE LAS IMPORTACIONES DESDE EL MERCADO COMUN CENTROAMERICANO (MCCA), 1980 Y 1990
(Miles de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th>1980</th>
<th>1990</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>CUCI, Rev. 2 Descripción</strong></td>
<td><strong>Valor</strong></td>
</tr>
<tr>
<td>2611 Algodón (excepto la borra), sin cardar ni peinar</td>
<td>15 406</td>
</tr>
<tr>
<td>0616 Miel, decolored o no</td>
<td>3 770</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Resto de los productos</strong></td>
<td>351</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL</strong></td>
<td>10 536</td>
</tr>
<tr>
<td>CUIC, Rev.2 Descripción</td>
<td>1980</td>
</tr>
<tr>
<td>-------------------------------------------------------------</td>
<td>-------</td>
</tr>
<tr>
<td>8842 juguetes para niños, juegos de salón, etc.</td>
<td>71 072</td>
</tr>
<tr>
<td>8851 Relojes de bolsillo y de pulsera y sus mecanismos y cepillos de reloj, etc.</td>
<td>55 783</td>
</tr>
<tr>
<td>7622 Radiotelefonos portátiles (incluso los que incluyen grabadores o reproductores del sonido)</td>
<td>20 663</td>
</tr>
<tr>
<td>8124 Aparatos y accesorios para alumbrado, lámparas, linternas y sus partes, n.e.p. (excepto partes y plazas eléctricas)</td>
<td>7 515</td>
</tr>
<tr>
<td>8423 Pantóneas, cañizos y prendas análogas (excepto los de la partida 64291) para hombres y niños, de tejidos, excepto de punto o de ganchillo</td>
<td>5 684</td>
</tr>
<tr>
<td>6074 Manufacturas en bruto de hierro o acero golado</td>
<td>5 729</td>
</tr>
<tr>
<td>8522 Tejidos de algodón y sus partes, n.e.p.</td>
<td>4 411</td>
</tr>
<tr>
<td>8310 Artículos de viaje (por ejemplo: bolsos, maletas, sombrereras, sacos de viaje, molinillos, bolso para provisiones, bolso de mano, maletines, portadocumentos, billeteras, portamonedas, estuches para artículos de tocador, cajas de herramientas, grabadores, fundas, estuches, cajas (por ejemplo: para armas, instrumentos musicales, binoculares, joyas, falsas, cuellos, calcetín, capillos y artículos similares para contener objetos, de cuero natural, artificial o regenerado, de fibra vulcanizada, de hojas de materias plásticas artificiales, de cartón o de tela)</td>
<td>4 227</td>
</tr>
<tr>
<td>8909 Artículos manufacturados, n.e.p.</td>
<td>3 363</td>
</tr>
<tr>
<td>8923 Artículos diversos de las materias inculas en el capítulo 68</td>
<td>3 018</td>
</tr>
<tr>
<td>8441 Camisas para hombres y niños, de tejidos, excepto de punto o de ganchillo</td>
<td>2 807</td>
</tr>
<tr>
<td>7778 Aparatos electrónicos, n.e.p.</td>
<td>2 773</td>
</tr>
<tr>
<td>8438 Ropa interior de otro tipo para mujeres; niñas y bebés, de tejidos, excepto de punto o de ganchillo</td>
<td>2 708</td>
</tr>
<tr>
<td>9025 Otros instrumentos de uso manual</td>
<td>1 634</td>
</tr>
<tr>
<td>7777 Aparatos electrónicos de uso doméstico, con motor eléctrico incorporado, n.e.p., y sus partes, n.e.p.</td>
<td>2 442</td>
</tr>
<tr>
<td>8872 Joyas de fantasía</td>
<td>2 425</td>
</tr>
<tr>
<td>8811 Cámaras fotograficas (excepto cinematográficas); aparatos de luz relámpago; sus partes y accesorios, n.e.p.</td>
<td>2 143</td>
</tr>
<tr>
<td>7928 Aparatos electrónicos para fines especiales y estructuras flotantes</td>
<td>2 182</td>
</tr>
<tr>
<td>8441 Jerseyes, suéteres, monos, conjuntos, chaquetas, mantelerías y similares, de punto o ganchillo</td>
<td>1 921</td>
</tr>
<tr>
<td>7768 Otros reproductores (incluyendo cepillos de reproductor del sonido)</td>
<td>1 921</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Total de los productos</strong></td>
<td>55 885</td>
</tr>
<tr>
<td>CUCI, Rev.2 Descripción</td>
<td>Valor</td>
</tr>
<tr>
<td>------------------------</td>
<td>-------</td>
</tr>
<tr>
<td>2631 Algodón (excepto la borra), sin cardar ni peinar</td>
<td>18 090</td>
</tr>
<tr>
<td>7932 Bueyes y embarazadas (excepto bueyes de guerra, remolcadores, embarcaciones para líneas especiales y embarcaciones destinadas al descubo)</td>
<td>12 025</td>
</tr>
<tr>
<td>6412 Papeles de imprenta (excepto papel de periódicos) y de escribir, en rollos o en hojas</td>
<td>9 830</td>
</tr>
<tr>
<td>0111 Carne de ganado bovino fresca, refrigerada o congelada</td>
<td>7 451</td>
</tr>
<tr>
<td>0350 Pescado seco, salado o en salmueras; pescado ahumado (cocido o no antes o durante el proceso de ahumado)</td>
<td>7 245</td>
</tr>
<tr>
<td>6512 Hidatos de lana o de pelo animal (incluso mechones peinados [top])</td>
<td>7 045</td>
</tr>
<tr>
<td>6114 Cueros de otros bovinos (incluso de búfalo) y equinos (excepto los incluidos en el subgrupo 8119)</td>
<td>4 285</td>
</tr>
<tr>
<td>8513 Hidatos de algodón</td>
<td>3 805</td>
</tr>
<tr>
<td>0372 Crustáceos y moluscos, preparados o en conservas, n.e.c.</td>
<td>3 570</td>
</tr>
<tr>
<td>4234 Aceite de cacahuete (mand)</td>
<td>3 292</td>
</tr>
<tr>
<td>7511 Máquinas de escribir (excepto máquinas de escribir con dispositivo totalizador), máquinas para automatizar cajas</td>
<td>2 490</td>
</tr>
<tr>
<td>0380 Crustáceos y moluscos pelados o sin peinar, frescos (vivos o muertos), refrigerados, congelados, salados, en salmueras o secos; crustáceos sin peinar, simplemente cocidos o en agua</td>
<td>2 276</td>
</tr>
<tr>
<td>0116 Despojos comestibles de los animales incluidos en los subgrupos 0011, 0012, 0013 y 0015, frescos, refrigerados o congelados</td>
<td>1 800</td>
</tr>
<tr>
<td>7525 Unidades acuatorias, incluidas las unidades de control y de adaptación (conecta- bles directa o indirectamente a la unidad central)</td>
<td>1 720</td>
</tr>
<tr>
<td>0711 Café sin tostar o tostado, con o sin ca- feína; cañaza y cacahuate de café; su- cedáneos de café que contengan café en alguna proporción</td>
<td>1 510</td>
</tr>
<tr>
<td>1212 Tabaco, total o parcialmente deses- nescado</td>
<td>21 761</td>
</tr>
<tr>
<td>Resto de los productos</td>
<td>111 942</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>
### HONG KONG: COMPOSICION DE LAS EXPORTACIONES HACIA EL MERCADO COMUN CENTROAMERICANO (MCCA), 1980 Y 1990
(Miles de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>8942 Juguetes para niños, juegos de salón, etc</td>
<td>3.017</td>
<td>34.1</td>
<td>34.1</td>
<td>11.193</td>
<td>36.4</td>
<td>36.4</td>
</tr>
<tr>
<td>7622 Radiocoroportátilles (incluso los que incluyen grabadores o reproductores del sonido)</td>
<td>912</td>
<td>10.3</td>
<td>44.4</td>
<td>4.482</td>
<td>14.6</td>
<td>51.0</td>
</tr>
<tr>
<td>8124 Aparatos y accesorios para alumbrado, lámparas, instalaciones y sus partes, n.e.p. (excepto partes y piezas eléctricas)</td>
<td>693</td>
<td>7.8</td>
<td>53.2</td>
<td>1.790</td>
<td>5.8</td>
<td>56.9</td>
</tr>
<tr>
<td>6522 Teléfonos de aluminio blanqueados, mercerizados, tejidos, estampados o acabados de otra forma</td>
<td>435</td>
<td>4.9</td>
<td>57.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>8351 Rejillas de balleíto y de puerta y sus mecanismos y cajas</td>
<td>414</td>
<td>4.7</td>
<td>61.8</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7840 Partes, n.e.p., y accesorios de aparatos y equipo del capítulo 76</td>
<td>374</td>
<td>4.2</td>
<td>66.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6903 Afiladeras y agujas, de hierro o acero; cuentas y tijolijuelas de metales comunes; y accesorios de metales comunes, del tipo empleado corrientemente para prendas de vestir, bolsos, artículos de viaje, etc.</td>
<td>300</td>
<td>3.4</td>
<td>66.4</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>8091 Artículos de cerrajería, cajas fuertes, cámaras acorazadas, cajas de cajillas, etc. y artículos de ferretería, n.e.p., de metales comunes</td>
<td>283</td>
<td>3.3</td>
<td>72.8</td>
<td>650</td>
<td>2.1</td>
<td>71.8</td>
</tr>
<tr>
<td>6074 Manufacturas en bruto de hierro o acero colado</td>
<td>261</td>
<td>2.9</td>
<td>75.5</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>8842 Aluminio y sus aleaciones, labrados</td>
<td>259</td>
<td>2.8</td>
<td>78.4</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>8838 Artículos diversos de las materias incluidas en el capítulo 68</td>
<td>121</td>
<td>1.4</td>
<td>79.8</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>2923 Materiales vegetales empleados principalmente en cerámica o espartera (por ejemplo: paja de cereales, limpias, blanqueadas, o tejidas; mimbre, juncos, juncillos, lombriz, bambúes, raíz y corveza de teto)</td>
<td>112</td>
<td>1.3</td>
<td>81.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Resto de los productos</td>
<td>1.678</td>
<td>18.9</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>8.859</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

### HONG KONG: COMPOSICION DE LAS IMPORTACIONES DESDE EL MERCADO COMUN CENTROAMERICANO (MCCA), 1980 Y 1990
(Miles de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>2831 Algodón (excepto la borra), sin cardar ni peinar</td>
<td>2.058</td>
<td>62.8</td>
<td>62.8</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>0350 Pescado seco, salado o en salmuera; pesca- cado asado (cocido o no antes o durante el proceso de asado)</td>
<td>1.064</td>
<td>38.1</td>
<td>38.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6522 Teléfonos de aluminio blanqueados, mercerizados, tejidos, estampados o acabados de otra forma</td>
<td>350</td>
<td>12.5</td>
<td>50.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7721 Aparatos eléctricos para empaque, corte, protección y conexión de circuitos eléctricos (por ejemplo: interruptores, com- mutadores, relés, cortacircuitos, para- rayos, amortiguadores de onda, tomas de corriente, portátilámparas y cajas de em- palme); tableros de distribución (excepto tableros de distribución telefónica), y tableros de mando, n.e.p.; partes, n.e.p., de estos aparatos</td>
<td>307</td>
<td>11.0</td>
<td>61.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>0711 Café sin tostar o tostado, con o sin ce- feña; cáscara y cascara de café; su- cotán de café que contengan café en alguna proporción</td>
<td>153</td>
<td>5.5</td>
<td>81.8</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Resto de los productos</td>
<td>508</td>
<td>18.2</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>2.792</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>CUCI, Rev.2 Descripción</td>
<td>1980</td>
<td>1990</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>-------------------------</td>
<td>------</td>
<td>------</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>Valor</td>
<td>%</td>
<td>% acum</td>
<td>Valor</td>
<td>%</td>
<td>% acum</td>
</tr>
<tr>
<td>2320 Latex de caucho natural; caucho y gomex similares, naturales</td>
<td>168 407</td>
<td>70.1</td>
<td>70.1</td>
<td>2320 Latex de caucho natural; caucho y gomex similares, naturales</td>
<td>100 343</td>
<td>36.7</td>
</tr>
<tr>
<td>7622 Radio/receptores portátiles (incluso los que incluyen grabadores o reproductores del sonido)</td>
<td>13 856</td>
<td>5.8</td>
<td>75.9</td>
<td>7611 Receptores de televisión en colores (incluso los que incluyen radioreceptores o grabadores o reproductores del sonido del espectro)</td>
<td>21 317</td>
<td>7.8</td>
</tr>
<tr>
<td>G310 Operaciones y mercancías especiales no clasificadas según su naturaleza</td>
<td>10 767</td>
<td>4.5</td>
<td>80.4</td>
<td>7628 Otros radioreceptores (incluso los que incluyen grabadores o reproductores del sonido del espectro)</td>
<td>16 390</td>
<td>6.0</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>45 440</td>
<td>19.6</td>
<td>100.0</td>
<td>3341 Gasolina para motores y otros aceites líquidos</td>
<td>13 272</td>
<td>4.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Total</td>
<td>237 320</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
<td>7525 Unidades accesorias, incluidas las unidades de control y de adaptación (conectables directa o indirectamente a la unidad central)</td>
<td>12 514</td>
<td>4.6</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>11 981</td>
<td>4.4</td>
<td>64.4</td>
<td>7822 Radioreceptores portátiles (incluso los que incluyen grabadores o reproductores del sonido del espectro)</td>
<td>11 981</td>
<td>4.4</td>
</tr>
<tr>
<td>7761 Tubos de imágenes de televisión de rayos catódicos</td>
<td>9 172</td>
<td>3.4</td>
<td>67.8</td>
<td>7649 Partes, n.e.p., y accesorios de aparatos</td>
<td>8 167</td>
<td>3.0</td>
</tr>
<tr>
<td>7749 Partes, n.e.p., y accesorios de aparatos</td>
<td>8 167</td>
<td>3.0</td>
<td>70.7</td>
<td>7711 Transformadores eléctricos</td>
<td>6 667</td>
<td>2.4</td>
</tr>
<tr>
<td>0752 Especiales (excepto plintas y plintospectro)</td>
<td>4 530</td>
<td>1.7</td>
<td>74.8</td>
<td>7653 Otros grabadores y reproductores del sonido, n.e.p., y grabadores y reproductores magnéticos de la imagen y el sonido de televisión</td>
<td>3 877</td>
<td>1.4</td>
</tr>
<tr>
<td>7764 Microcircuitos electrónicos</td>
<td>3 351</td>
<td>1.2</td>
<td>77.6</td>
<td>7611 Máquinas de escribir (excepto máquinas de escribir con dispositivo totalizador), máquinas para autenticar cheques</td>
<td>3 173</td>
<td>1.2</td>
</tr>
<tr>
<td>7758 Aparatos electrónicos, n.e.p.</td>
<td>3 351</td>
<td>1.2</td>
<td>77.6</td>
<td>7590 Partes, n.e.p., y accesorios para las máquinas del subgrupo 7512 o del grupo 762</td>
<td>2 878</td>
<td>1.1</td>
</tr>
<tr>
<td>7512 Fondo de los productos</td>
<td>52 109</td>
<td>19.1</td>
<td>100.0</td>
<td>Total</td>
<td>273 048</td>
<td>100.0</td>
</tr>
<tr>
<td>CUCI, Rev.2 Descripción</td>
<td>Valor</td>
<td>%</td>
<td>% acu</td>
<td>CUCI, Rev.2 Descripción</td>
<td>Valor</td>
<td>%</td>
</tr>
<tr>
<td>------------------------</td>
<td>-------</td>
<td>---</td>
<td>------</td>
<td>------------------------</td>
<td>-------</td>
<td>---</td>
</tr>
<tr>
<td>0613 Tortas de semillas oleaginosas y otros residuos de aceite vegetal (excepto las bolas)</td>
<td>44 474</td>
<td>37.4</td>
<td>37.4</td>
<td>3341 Gasolina para motores y otros aceites ligeros</td>
<td>91 618</td>
<td>15.1</td>
</tr>
<tr>
<td>3330 Aceites de petróleo crudos y aceites crudos obtenidos de minerales bituminosos</td>
<td>9 180</td>
<td>7.7</td>
<td>45.1</td>
<td>6021 Gasolina y sus aleaciones, refinadas y sin reñir, en bruto</td>
<td>60 767</td>
<td>10.0</td>
</tr>
<tr>
<td>5121 Alcoholesácilicos y sus derivados halogénados, sulfonados, nitrados o nitrosados</td>
<td>5 068</td>
<td>4.3</td>
<td>49.4</td>
<td>9744 Planchas y chapas, sin más elaboración que la laminación, de más de 4.75 mm de espesor (excepto planos universales), de acero</td>
<td>40 347</td>
<td>8.1</td>
</tr>
<tr>
<td>3344 Combustibles fósiles, n.e.p.</td>
<td>4 862</td>
<td>4.1</td>
<td>53.5</td>
<td>8822 Películas, placas y papeles para fotografía, impresionados o no, y placas y películas reveladas (excepto películas cinématográficas)</td>
<td>40 621</td>
<td>6.7</td>
</tr>
<tr>
<td>4232 Aceite de soya</td>
<td>3 890</td>
<td>3.3</td>
<td>58.6</td>
<td>2631 Algodón (excepto la bora), sin cardar ni planar</td>
<td>3 474</td>
<td>2.9</td>
</tr>
<tr>
<td>0614 Harinas y polvo de carne y de despojos, de pescados, crustáceos o moluscos, impuestos para la alimentación humana; chicharros</td>
<td>3 162</td>
<td>2.7</td>
<td>82.4</td>
<td>5762 Tubos &quot;sin enduración&quot;; desbastes para tubos, de hierro (excepto de fundición) o acero (excepto conductos hidroeléctricos o de alta presión)</td>
<td>30 655</td>
<td>5.1</td>
</tr>
<tr>
<td>0412 Papeles de imprenta (excepto papel de periódico) y de escribir, en rollos o en hojas</td>
<td>3 002</td>
<td>2.5</td>
<td>64.8</td>
<td>0372 Crustáceos y moluscos, preparados o en conserva, n.e.p.</td>
<td>18 273</td>
<td>3.0</td>
</tr>
<tr>
<td>4249 Aceites fíos de origen vegetal, n.e.p.</td>
<td>2 799</td>
<td>2.4</td>
<td>67.2</td>
<td>5761 Máquinas de escribir (excepto máquinas de escribir con dispositivo totalizador), máquinas para autenticar cheques</td>
<td>1 830</td>
<td>2.2</td>
</tr>
<tr>
<td>7511 Manuales de reducción (excepto máquinas de cálculo)</td>
<td>2 379</td>
<td>2.0</td>
<td>92.3</td>
<td>0111 Carne de ganado bovino fresca, refrig. o congelada</td>
<td>1 307</td>
<td>2.2</td>
</tr>
<tr>
<td>6673 Otros papeles preciosos y semipreciosos en bruto, teñidos o trabajados o de obra completa, sin engarzar, montar ni enmarcar (excepto entalados temporalmente para facilitar el transporte, pero sin constituir sarta)</td>
<td>1 843</td>
<td>1.6</td>
<td>72.7</td>
<td>6727 Desbastes en rollos para relaminación &quot;cold&quot; de hierro o acero</td>
<td>11 858</td>
<td>2.0</td>
</tr>
<tr>
<td>5122 Ropa y perneras</td>
<td>1 719</td>
<td>1.4</td>
<td>74.0</td>
<td>5811 Cámaras fotográficas (excepto cámaras cinematográficas); aparato de luz relámpago; partes y accesorios, n.e.p.</td>
<td>10 098</td>
<td>1.7</td>
</tr>
<tr>
<td>2110 Cuero y pieles, n.e.p.; residuos de cuero y cuero usado</td>
<td>1 359</td>
<td>1.2</td>
<td>74.3</td>
<td>5146 Compuestos animales de funciones orgánicas o de complejos</td>
<td>8 225</td>
<td>1.4</td>
</tr>
<tr>
<td>6418 Planchas para construcción, de pasta de madera o fibra vegetal incluyendo celulóras y con resinas naturales o artificiales o con otros agentes adhesivos (tableros de fibras para la construcción)</td>
<td>1 320</td>
<td>1.1</td>
<td>75.1</td>
<td>5112 Hidrocarburos cíclicos</td>
<td>7 504</td>
<td>1.3</td>
</tr>
<tr>
<td>5723 Unidades digitales centrales completas de elaboración; elaboradores digitales integrados por elementos aritméticos, lógicos y de control</td>
<td>1 078</td>
<td>0.9</td>
<td>76.1</td>
<td>1212 Tabaco, total o parcialmente desenrastrado</td>
<td>7 504</td>
<td>1.3</td>
</tr>
<tr>
<td>2920 Otras materias de origen vegetal, n.e.p.</td>
<td>1 178</td>
<td>1.0</td>
<td>76.1</td>
<td>6615 Papel y cartón, en rollos o en hojas, n.e.p.</td>
<td>7 504</td>
<td>1.3</td>
</tr>
<tr>
<td>0149 Otros preparados o conservas de carne y de despojos de carne</td>
<td>1 170</td>
<td>1.0</td>
<td>77.1</td>
<td>6113 Cueros de becerro (excepto los incluidos en el subgrupo 6118)</td>
<td>7 097</td>
<td>1.2</td>
</tr>
<tr>
<td>5725 Unidades accesorias, incluidas las unidades de control y de adaptación (conecta- bles directamente o indirectamente con la unidad maestra)</td>
<td>1 073</td>
<td>0.9</td>
<td>78.9</td>
<td>6222 Culos y sus aleaciones, labrados</td>
<td>8 965</td>
<td>1.2</td>
</tr>
<tr>
<td>2221 Caucachus (maníes) verdes, con o sin cáscara</td>
<td>1 037</td>
<td>0.9</td>
<td>79.8</td>
<td>6713 Arroz, hierro colado y fundición especifica- mente utilizados, ollas, cántaros, bandejas, bocados y formas similares</td>
<td>8 559</td>
<td>1.1</td>
</tr>
<tr>
<td>4234 Aceite de cacahuate (maní)</td>
<td>1 022</td>
<td>0.9</td>
<td>80.7</td>
<td>6745 Planchas y chapas, sin más elaboración que la laminación, de 3 a 4.75 mm de espesor, de hierro o acero</td>
<td>8 225</td>
<td>1.4</td>
</tr>
<tr>
<td>5674 Aceite de girasol</td>
<td>22 671</td>
<td>19.3</td>
<td>100.0</td>
<td>2531 Algodón (excepto la bora), sin cardar ni planar</td>
<td>4 862</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Precio total de los productos</td>
<td>118 863</td>
<td>100.0</td>
<td>71.4</td>
<td>5762 Tubos &quot;sin enduración&quot;; desbastes para tubos, de hierro (excepto de fundición) o acero (excepto conductos hidroeléctricos o de alta presión)</td>
<td>3 002</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>118 863</td>
<td>100.0</td>
<td>71.4</td>
<td>5762 Tubos &quot;sin enduración&quot;; desbastes para tubos, de hierro (excepto de fundición) o acero (excepto conductos hidroeléctricos o de alta presión)</td>
<td>3 002</td>
<td>0.7</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**SINGAPUR: COMPOSITION OF THE IMPORTS FROM LATIN AMERICAN COUNTRIES**

**INTEGRATION (ALADI), 1980 Y 1990**

(Miles de dólares)
### SINGAPURE: COMPOSICION DE LAS IMPORTACIONES DESDE LA ASOCIACION LATINOAMERICANA DE INTEGRACION (ALADI), 1980 Y 1990
(Miles de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th>CUCI, Rev. 2 Descripción</th>
<th>1980</th>
<th>%</th>
<th>% acu</th>
<th>1990</th>
<th>%</th>
<th>% acu</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>de mano o máquinas herramientas, cuchillos y hojas para máquinas y aparatos mecánicos, y puntas para dientes</td>
<td>3 045</td>
<td>0.5</td>
<td>78.9</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7243 Máquinas de coser; muebles diseñados especialmente para máquinas de coser; agujas para estas máquinas; partes y piezas sueltas para máquina y muebles de este subgrupo</td>
<td>2 912</td>
<td>0.5</td>
<td>79.4</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7197 Partes y piezas sueltas, n.e.p., para motores de combustión interna, de embolo, de los subgrupos 7132, 7133 y 7138</td>
<td>2 886</td>
<td>0.5</td>
<td>79.9</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>5834 Cloruro de polivinilo</td>
<td>2 728</td>
<td>0.5</td>
<td>80.3</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Resto de 83 productos</td>
<td>119 324</td>
<td>19.7</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL</strong></td>
<td><strong>6 058 853</strong></td>
<td><strong>100.0</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

### SINGAPURE: COMPOSICION DE LAS EXPORTACIONES HACIA EL MERCADO COMUN CENTROAMERICANO (MCCA), 1980 Y 1990
(Miles de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th>CUCI, Rev. 2 Descripción</th>
<th>1980</th>
<th>%</th>
<th>% acu</th>
<th>1990</th>
<th>%</th>
<th>% acu</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>3341 Gasolina para motores y otros aceites ligeros</td>
<td>8 484</td>
<td>67.7</td>
<td>67.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7611 Receptores de televisión en colores (Incluye los que incluyen radioreceptores o grabadores o reproductores del sonido)</td>
<td>1 245</td>
<td>9.9</td>
<td>77.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>7622 Radioreceptores portátiles (Incluye los que incluyen grabadores o reproductores del sonido)</td>
<td>885</td>
<td>7.1</td>
<td>84.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Resto de los productos</td>
<td>1 911</td>
<td>15.3</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL</strong></td>
<td><strong>12 525</strong></td>
<td><strong>100.0</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

### SINGAPURE: COMPOSICION DE LAS IMPORTACIONES DESDE EL MERCADO COMUN CENTROAMERICANO (MCCA), 1980 Y 1990
(Miles de dólares)

<table>
<thead>
<tr>
<th>CUCI, Rev. 2 Descripción</th>
<th>1980</th>
<th>%</th>
<th>% acu</th>
<th>1990</th>
<th>%</th>
<th>% acu</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>0752 Especias (excepto pimienta y pimiento)</td>
<td>2 880</td>
<td>71.9</td>
<td>71.9</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>0342 Pescado congelado (excepto filetes)</td>
<td>1 742</td>
<td>19.9</td>
<td>91.9</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Resto de los productos</td>
<td>710</td>
<td>8.1</td>
<td>100.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL</strong></td>
<td><strong>8 732</strong></td>
<td><strong>100.0</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>