

**NACIONES UNIDAS**

**COMISIÓN ECONÓMICA  
PARA AMÉRICA LATINA  
Y EL CARIBE - CEPAL**



Distr.  
GENERAL

LC/G.1838  
LC/WAS/L.25  
8 de marzo de 1995

ESPAÑOL  
~~ORIGINAL~~ INGLÉS

---

**ESTUDIO ECONÓMICO DE  
CANADÁ,  
1993<sup>1</sup>**

<sup>1</sup> Preparado por la Oficina de la CEPAL en Washington.

## ÍNDICE

	<i>Página</i>
Introducción . . . . .	5
Primera parte: La evolución de la economía de Canadá en 1993 . . . . .	7
I.    La economía interna . . . . .	7
1.  Agregados macroeconómicos . . . . .	7
2.  Evolución sectorial . . . . .	8
3.  Empleo . . . . .	9
4.  Precios y remuneraciones . . . . .	10
5.  Política fiscal . . . . .	10
6.  Política monetaria . . . . .	11
II.   Transacciones internacionales . . . . .	11
1.  Tipos de cambio . . . . .	12
2.  Comercio de mercancías . . . . .	12
3.  Cuenta corriente . . . . .	13
4.  Movimientos de capital . . . . .	14
Segunda parte: Relaciones económicas de Canadá con América Latina y el Caribe . . . . .	15
I.    Comercio de mercancías . . . . .	15
II.   Inversión directa . . . . .	16
III.  Asistencia económica . . . . .	17
Tercera parte: Apéndice estadístico . . . . .	19

## INTRODUCCIÓN

El presente es el segundo estudio de la economía de Canadá que prepara la Oficina de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) en Washington. Tal como en los estudios que hace la CEPAL de las economías de América Latina y el Caribe, Puerto Rico y los Estados Unidos, en este estudio se incluye información económica básica compilada en un solo documento y extraída de las abundantes fuentes públicas que hay en Canadá.

Con algunas alteraciones, la estructura del estudio sigue el modelo corriente que se utiliza para confeccionar los estudios anuales de las economías de América Latina y el Caribe. Se divide en tres partes: la primera, una descripción del desempeño económico reciente de Canadá; la segunda, una reseña de sus relaciones económicas con América Latina y el Caribe, y la tercera, un apéndice estadístico.

## PRIMERA PARTE

### LA EVOLUCIÓN DE LA ECONOMÍA DE CANADÁ EN 1993

#### I. LA ECONOMÍA INTERNA

Después de registrar una recesión en 1990 y 1991, y una muy lenta recuperación en 1992, el crecimiento del producto interno bruto (PIB) real de Canadá se afirmó en 1993, en que ascendió a 2.4%, en gran medida merced a un fuerte incremento de las exportaciones. Las inversiones comerciales, sobre todo en maquinaria y equipo, también coadyuvaron a apoyar la actividad económica. En cambio, los gastos familiares en bienes y servicios sólo contribuyeron modestamente a la recuperación. (Véase el cuadro 1 del apéndice.)

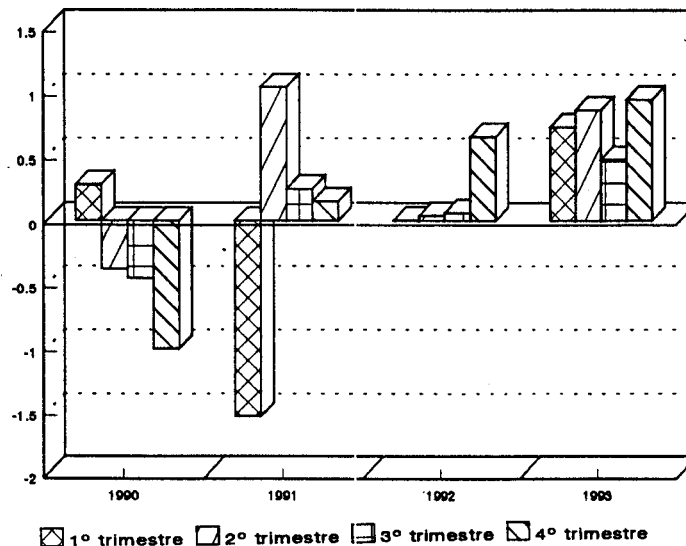
El mercado laboral continuó dando muestras de atonía y el crecimiento del empleo fue escaso, con lo cual el desempleo sólo bajó ligeramente, a 11.2% durante 1993. A su vez, pese a la presión ascendente sobre el precio de los bienes importados derivada de la depreciación del dólar canadiense, la inflación se mantuvo bajo control. Este hecho se tradujo en la relajación de las condiciones monetarias y en considerables descensos de las tasas de interés a corto y largo plazo. Por último, el crecimiento económico menor de lo previsto presionó la situación fiscal del gobierno, de modo que el déficit del sector público alcanzó a 6.8% del PIB.

##### 1. Agregados macroeconómicos

En 1993 la actividad económica creció más, ya que el PIB real aumentó en 2.4%, tras registrar una expansión de 0.7% el año anterior. La recuperación sostenida obedeció en gran parte al continuo incremento de las exportaciones, que se vieron favorecidas por la fuerte demanda de importaciones en los Estados Unidos, la baja del dólar canadiense y un mejor desempeño de los costos debido a la reestructuración de las empresas canadienses.

El consumo total creció a una tasa de 1.2%. El gasto real de los

Gráfico 1  
PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL  
(Variación porcentual por trimestre)



consumidores aumentó 1.6%, contribuyendo sólo moderadamente a la recuperación, dado que los consumidores se mantuvieron cautos frente al incremento de los impuestos y a la incertidumbre respecto de las perspectivas de trabajo. Los bienes duraderos y no duraderos subieron 3.2% y 1.7%, respectivamente, con mayores gastos en aparatos electrodomésticos, muebles y vestuario. Los gastos corrientes del gobierno en bienes y servicios prácticamente no variaron durante el año, a raíz de los esfuerzos por racionalizar las finanzas públicas. (Véase el cuadro 2 del apéndice.)

Después de tres años consecutivos de declinación, las inversiones totales aumentaron 3.7%, impulsadas sobre todo por el crecimiento de maquinaria y equipo, que se expandió 8.5% merced a las bajas tasas de interés, la fuerte financiación de la demanda de exportaciones y el aumento de las utilidades empresariales y de los créditos tributarios. Las inversiones residenciales y no residenciales descendieron 3.9% y 9%, respectivamente, las primeras influenciadas por la escasez de ingresos disponibles y la renuencia de los gastos familiares. Las inversiones públicas en capital fijo también aumentaron lentamente. Las existencias no agrícolas disminuyeron por cuarto año consecutivo, en tanto las reservas agrícolas se acumularon gracias a una mejor cosecha de cereales.

Por su parte, las exportaciones siguieron siendo el sector más dinámico de la economía, aumentando 9.6%, tras registrar un alza de 8% en 1992, merced a la recuperación de la economía de los Estados Unidos y a la depreciación del dólar canadiense. El crecimiento exportador, gracias al fuerte impulso de las exportaciones de manufacturas, continuó superando al crecimiento de las importaciones.

Mientras en 1993 el gasto privado se expandió algo más que el ingreso personal disponible real, el ahorro personal, como porcentaje del ingreso personal disponible, bajó a 10.5%. El ahorro comercial creció, tras registrar una baja el año anterior. El cambio en el ahorro privado fue mayor que el incremento del déficit registrado por el sector público. Así pues, la tasa global de ahorro se elevó ligeramente hasta alcanzar el 2%. (Véase el cuadro 3 del apéndice.)

## 2. Evolución sectorial

En 1993 el crecimiento de los distintos sectores fue más parejo que en años anteriores. Después de tres años de sucesivas bajas, la producción de bienes aumentó 3.3%, en tanto la producción de servicios también se expandió, a un ritmo semejante al de 1992. La agricultura, la minería y las manufacturas anotaron fuertes repuntes.

La producción agropecuaria se amplió considerablemente. La producción agrícola aumentó 4.3%, lo que representa una mejora evidente respecto del incremento de 0.8% correspondiente a 1992 y de las bajas de los dos años anteriores. Sin embargo, la de trigo fue inferior al promedio por segundo año consecutivo, con lo cual los ingresos procedentes de este cultivo, por ejemplo, se contrajeron cerca de 20%. La producción de animales creció en un vigoroso 10%, con incrementos en la mayoría de los productos ganaderos. (Véase el cuadro 4 del apéndice.)

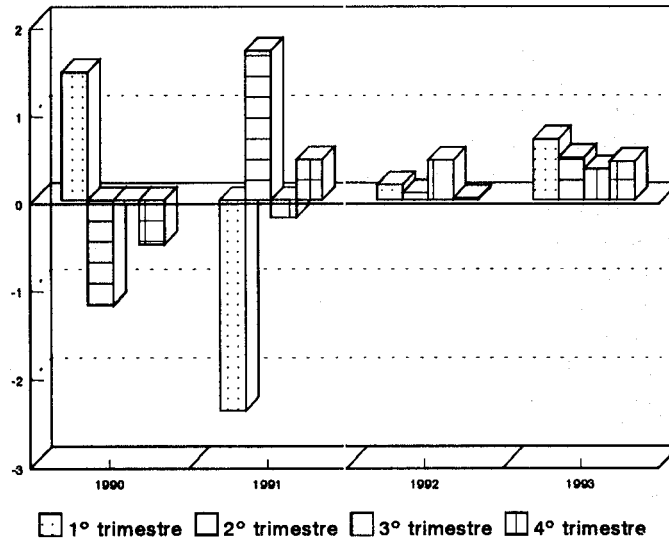
La actividad manufacturera avanzó con fuerza en 1993. Dentro del sector, el auge fue generalizado en todos los rubros principales, aunque la producción de bienes duraderos anotó el mayor incremento, encabezada por los vehículos automotores y repuestos. La producción de vehículos automotores, por ejemplo, repuntó 11.1%, y la producción de automóviles de pasajeros registró un incremento cercano a 30%. Las exportaciones de productos para automotores constituyeron un importante impulso. En otros sectores, la producción de madera y pulpa de madera se expandió 6% y 1%, respectivamente, espoleada también por las fuertes exportaciones. (Véase el cuadro 5 del apéndice.)

En 1993 la actividad de la industria de la construcción registró una baja que afectó a casi todos los tipos. La construcción residencial se contrajo cerca de 4%, tras mejorar el año anterior. La construcción no residencial volvió a bajar un 7% en 1993. El número de viviendas iniciadas, que había repuntado en 1992, se desplomó a principios de 1993, con una caída de más de 6% durante el año. (Véase el cuadro 6 del apéndice.) El excedente de capacidad, la saturación del mercado inmobiliario comercial y el alto nivel de endeudamiento heredado del decenio de 1980 explican la constante fragilidad del sector de la construcción, que se había reducido más rápido que cualquier otro durante el período 1990-1991.

La producción del sector energético aumentó moderadamente. El petróleo crudo y el gas natural se expandieron 4.5% y 10.7%, respectivamente, cifras casi iguales a las del año anterior. La producción de carbón se expandió alrededor de 5%, con lo cual se moderó la baja global de la producción minera. (Véase el cuadro 7 del apéndice.)

Por último, en el sector servicios, tanto el comercio minorista como el mayorista se mantuvieron firmes, registrándose un aumento de las ventas en la mayoría de los rubros comerciales. A nivel minorista, el comercio creció a una tasa de más de 4.5%, siendo las ventas de repuestos para vehículos automotores y reparaciones el renglón que avanzó más. Los rubros correspondientes a alimentos, bebidas, tabaco y maquinaria y equipo fueron los que obtuvieron mayores ganancias en el comercio mayorista, que se expandió en 7.5%. (Véase el cuadro 8 del apéndice.) Las finanzas, los seguros y los bienes raíces también crecieron, a un ritmo casi igual al año anterior.

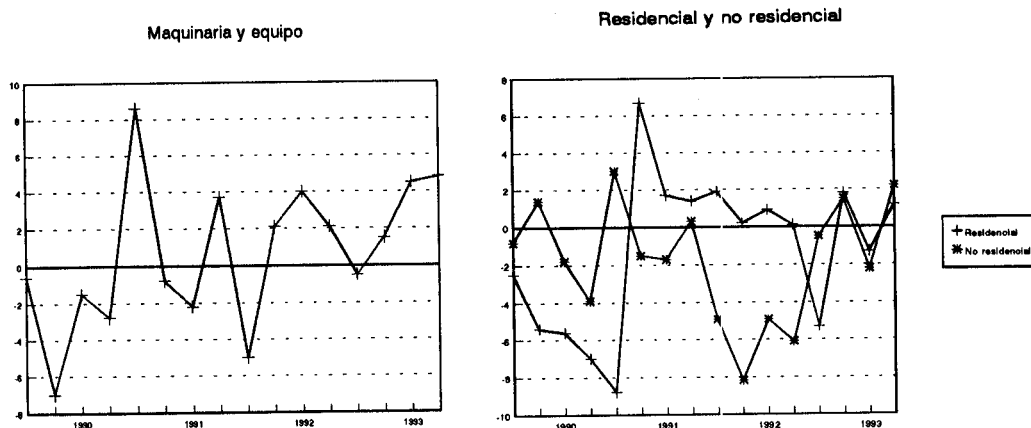
Gráfico 2  
**CONSUMO PERSONAL REAL**  
(Variación porcentual por trimestre)



### 3. Empleo

En 1993, el mercado laboral continuó dando muestras de atonía, ya que el crecimiento de la producción se mantuvo muy por debajo del registrado en la recuperación de la recesión de 1981-1982. Las empresas procuraron aumentar la productividad y reducir los costos de mano de obra frente a la competencia mundial y la baja rentabilidad. En consecuencia, el empleo aumentó poco, aunque superó al crecimiento

Gráfico 3  
**INVERSIÓN REAL**  
(Variación porcentual por trimestre)



de la fuerza laboral, produciendo así un ligero descenso del desempleo. La tasa media de desempleo, que en 1992 había llegado a 11.3%, su máximo nivel en nueve años, mermó a 11.2% durante 1993. (Véase el cuadro 9 del apéndice.)

El incremento del empleo se produjo casi en su totalidad en las industrias manufacturera y de servicios, en las que se registró un aumento de 0.7% y 3.3%, respectivamente. En cambio, en la construcción y el transporte y las comunicaciones, el empleo se redujo 3.1% y 1.3%, respectivamente.

#### 4. Precios y remuneraciones

La inflación siguió siendo uno de los hitos brillantes del panorama económico. La tasa inflacionaria —medida según el índice de precios al consumidor, de diciembre a diciembre— fue de sólo 1.7%, es decir, menor que el 2.1% registrado en 1992. (Véase el cuadro 10 del apéndice.) En el transcurso del año, el excedente de capacidad en los mercados de productos, la atonía en los mercados laborales y la caída de los precios de la gasolina presionaron los precios a la baja.

Por otra parte, la depreciación del dólar canadiense fue el factor más importante que influyó en el alza de precios. Los efectos del tipo de cambio y ciertas presiones latentes de los costos contribuyeron al movimiento ascendente de los precios industriales, que pasaron de 0.5% en 1992 a 3.3% en 1993.

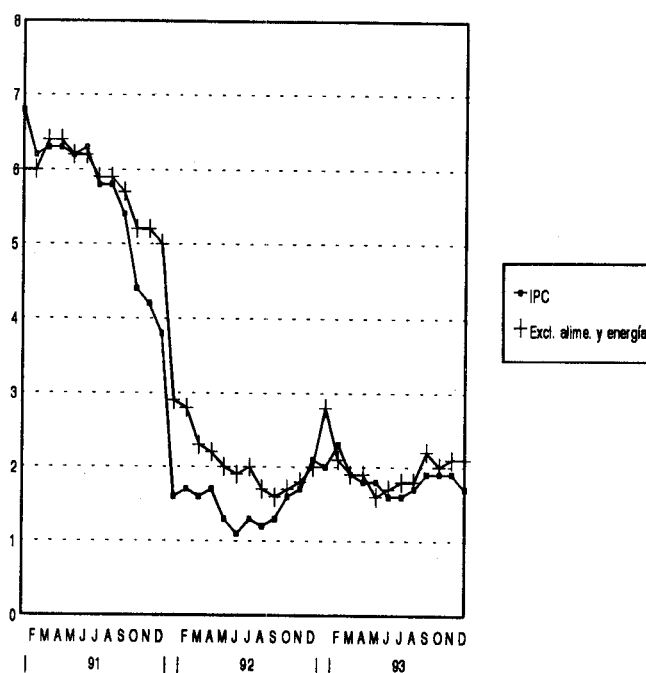
El crecimiento de los salarios semanales medios se desaceleró levemente, en tanto los salarios del sector manufacturero aumentaron moderadamente y los del sector de la construcción y los servicios disminuyeron. (Véase el cuadro 11 del apéndice.) Dado que continuó el crecimiento de la productividad, el costo unitario de la mano de obra prácticamente no varió durante todo 1993.

#### 5. Política fiscal

La recesión de 1990-1991 y el consiguiente crecimiento menor del previsto en 1992 siguió causando considerable presión ascendente en la situación fiscal del Gobierno. De un déficit de 15 100 millones de dólares canadienses en 1988, su nivel más bajo desde la recesión de 1981-1982, el déficit del sector público se encumbró a 48 100 millones en 1993, lo que es equivalente a 6.8% del PIB. (Véase el cuadro 12 del apéndice.) El deterioro de la situación fiscal puede atribuirse al flojo crecimiento de los ingresos. Los ingresos tributarios, especialmente los correspondientes al impuesto sobre la renta personal, fueron considerablemente más bajos que lo proyectado debido al menor crecimiento económico. Los gastos se mantuvieron en un nivel prudente, aumentando un discreto 2.5%. Por primera vez desde fines de los años cincuenta, los gastos corrientes en bienes y servicios básicamente no variaron en términos reales.

El Gobierno de Canadá siguió dando primera prioridad fiscal al control de los gastos en su permanente lucha contra los déficit, la deuda y el pago de intereses. En el presupuesto de abril de 1993 se intensificaron

Gráfico 4  
EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS INTERNOS  
(Variación porcentual en 12 meses)



las medidas introducidas el año anterior, en que los recortes de los gastos, sobre todo la reducción de las primas de prestaciones del seguro de desempleo y el congelamiento de los sueldos de los empleados federales, se contrarrestaron sólo en parte con un leve incremento de otras partidas de gastos, como en infraestructura proyectada, créditos tributarios para la inversión en equipo y mayor apoyo a la pequeña empresa. En el presupuesto de abril se proyectó una reducción del déficit federal de 4% del PIB en un período de cinco años. Se prevé alcanzar esta reducción manteniendo el crecimiento de la recaudación tributaria acorde con los ingresos nominales y programando, a su vez, el crecimiento de los gastos acorde con la inflación.

Durante el año, el aumento del déficit público global se debió al gobierno federal. Sin embargo, los déficit ya no ocurren solamente a nivel federal. En 1993, los déficit provinciales ascendieron a 18 300 millones de dólares canadienses. Actualmente los gobiernos provinciales representan una parte importante y creciente del déficit público global. El deterioro de los presupuestos provinciales básicamente refleja las presiones de los gastos, sobre todo en el ámbito de la salud, la educación y los servicios sociales. Por ejemplo, desde 1990, los gastos provinciales corrientes, como proporción del PIB, han aumentado tres puntos porcentuales, en comparación con un incremento del 1% en los gastos federales. La mayoría de las provincias han implementado medidas para reducir el crecimiento de los gastos agregados y aumentar los impuestos, en especial los impuestos indirectos y los recargos sobre la renta personal.

## **6. Política monetaria**

La piedra angular de la política monetaria canadiense ha sido lograr y mantener la estabilidad de precios. Con este fin, en febrero de 1991 se anunciaron metas de reducción de la inflación, en que se estableció que la tasa inflacionaria, medida según las variaciones del índice de precios al consumidor y sujeta a una banda de 1% en ambos extremos, bajaría a 3% al final de 1992, 2.5% a mediados de 1994 y 2% a fines de 1995. A la fecha se han obtenido progresos notables en la lucha por disminuir la inflación.

El éxito en reducir la inflación y el modesto ritmo de expansión de la economía propiciaron la relajación de las condiciones monetarias en 1993, en cuyo transcurso se registró una significativa caída de las tasas de interés a corto plazo. (Véase el cuadro 13 del apéndice.) La tendencia a la baja de las tasas de interés, manifiesta desde mediados de 1990, afectó a la totalidad de la estructura, en que las tasas alcanzaron sus niveles más bajos en más de 20 años. La tasa bancaria, por ejemplo, cayó a 4.2% a principios de agosto, su nivel más bajo en 29 años. Si bien las tasas a largo plazo también declinaron, siguen siendo altas en relación con las tasas a corto plazo.

En los mercados crediticios, el crecimiento del crédito familiar se desaceleró algo más hasta llegar a 4.6% en 1993, aunque siguió superando el aumento del ingreso disponible. De manera que la relación entre la deuda familiar y el ingreso disponible continuó su tendencia ascendente. Dentro del crédito familiar, el aumento del crédito hipotecario, que en años anteriores había registrado cifras particularmente altas, se desaceleró debido a la atenuación de la actividad inmobiliaria. En cambio, el crédito al consumidor, que había caído el año pasado, creció más de 5.5%. A su vez, el crédito comercial no financiero aumentó un 5.2% merced a los mayores márgenes de utilidades, el aumento de las ventas y el menor costo de los fondos. (Véase el cuadro 14 del apéndice.)

Durante todo 1992 y 1993, la evolución de los agregados monetarios siguió la tendencia alcista del ritmo de expansión económica combinada con un entorno inflacionario estable. En particular,  $M_1$  se expandió rápidamente gracias a la baja de la inflación y las tasas de interés, en tanto el crecimiento de  $M_2$  declinó de 4.4% en 1992 a 3.8% en 1993, como resultado de desplazamientos a instrumentos tales como acciones y bonos con tasas de retorno relativamente superiores. (Véase el cuadro 15 del apéndice.)

## **II. TRANSACCIONES INTERNACIONALES**

Como en el año anterior, las exportaciones registraron buenos resultados en 1993. El superávit comercial de Canadá aumentó a 1.6% del PIB, sobre todo merced a un alza de la balanza positiva con los Estados Unidos, su principal socio comercial, impulsada por la continua depreciación del dólar canadiense con



respecto a la moneda de los Estados Unidos. En consecuencia, y pese a que nuevamente se incrementó el déficit de las operaciones no relacionadas con mercancías, por segunda vez en siete años se redujo el déficit global en cuenta corriente a 3.5% del PIB.

Grandes movimientos contrapuestos influyeron en lo ocurrido en 1993 en la cuenta de capital, dado que la inversión en el país aumentó considerablemente y los canadienses también incrementaron sus inversiones en el extranjero. La posición deudora neta internacional de Canadá subió 7% en 1993, menos que la tasa de crecimiento de cerca de 10% registrada en los tres años anteriores.

## 1. Tipos de cambio

En todo 1993, el valor del dólar canadiense siguió bajando respecto de ciertas monedas principales, debido al moderado ritmo de la actividad económica, la contracción de los diferenciales de las tasas de interés en relación a las tasas de los Estados Unidos, la fragilidad de los precios de los productos básicos y la inquietud por las elecciones federales generales. El dólar canadiense cayó nuevamente frente a la moneda estadounidense y el yen, pero subió respecto de otras monedas importantes, en tanto el tipo de cambio efectivo nominal disminuyó durante todo el año. (Véase el cuadro 16 del apéndice.)

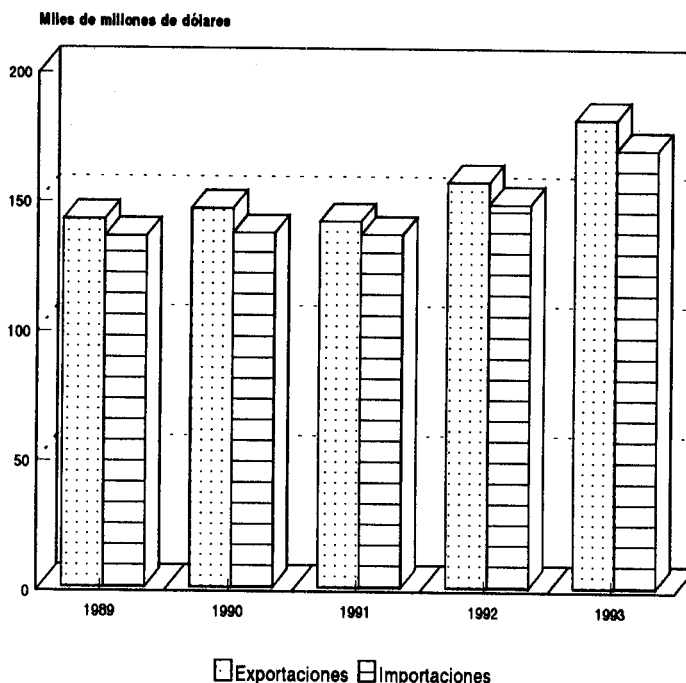
El propósito de la política intervencionista del Banco de Canadá era introducir un factor de estabilidad en los mercados financieros nacionales y el mercado de divisas.

## 2. Comercio de mercancías

Dado que en 1993 el crecimiento de las exportaciones superó al de las importaciones, el superávit comercial aumentó de 9 000 millones de dólares canadienses en 1992 a 11 700 millones en 1993, es decir, 1.6% del PIB, en gran medida gracias a un mejoramiento del superávit con los Estados Unidos. (Véase el cuadro 17 del apéndice.) El aumento de los valores globales de importación y exportación de 1993 se atribuye más a incrementos de volumen que de precios. Durante el año los precios de importación subieron algo más rápido que los de exportación y la relación de intercambio de Canadá continuó en descenso, aunque la baja de 1993 fue marginal.

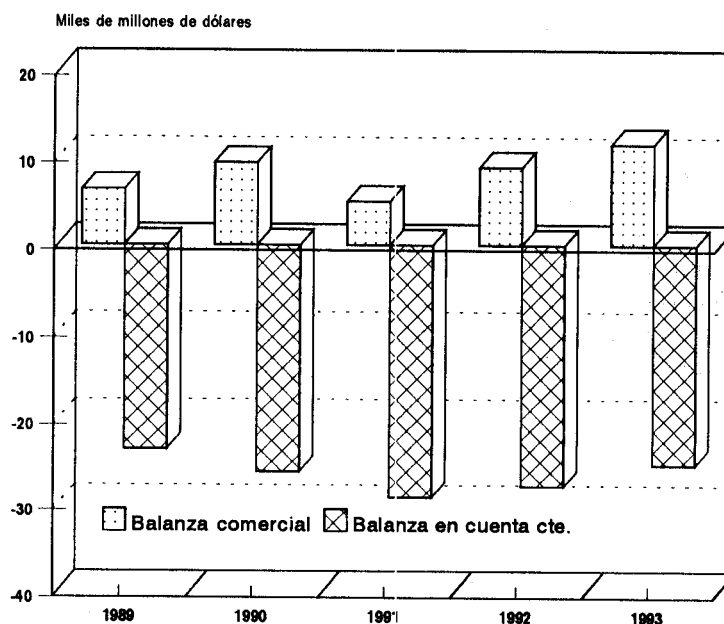
Tanto las exportaciones como las importaciones de mercancías llegaron a niveles sin precedentes, aunque las importaciones crecieron con menos vigor que las exportaciones, que registraron un alza de 15.6%, llegando a los 181 000 millones de dólares canadienses, cifra que constituye el mayor incremento anual desde 1984.

Gráfico 5  
COMERCIO DE MERCANCÍAS



Los incrementos se registraron en casi todas las principales categorías de productos, sobre todo en el sector manufacturero, en que las exportaciones de productos para automotores y maquinaria y equipo aumentaron en más de 26% y 16%, para llegar a 48 000 y 36 000 millones de dólares canadienses, respectivamente. (Véase el cuadro 18 del apéndice.) En la industria automotriz, las exportaciones de automóviles de pasajeros registraron el mayor incremento de su valor, aumentando 37% durante el año. A su vez, las exportaciones de maquinaria industrial y agrícola, que se expandieron 26%, anotaron las mejores cifras en la categoría de maquinaria y equipo.

Gráfico 8  
BALANZAS EN CUENTA CORRIENTE



Las exportaciones de materiales y bienes industriales, el tercer sector exportador en importancia, aumentaron 5%, llegando a 31 000 millones de dólares canadienses. Los productos silvícolas y energéticos avanzaron un 16% y 13% más que los niveles registrados en 1992, destacándose considerables aumentos en los productos madereros y de aserradero así como en el gas natural.

Por su parte, las importaciones ascendieron a 169 300 millones de dólares canadienses, marcando así un aumento de 14.7% sobre su nivel de 1992. Los productos para automotores, maquinaria y equipo y bienes industriales acusaron las mayores tasas de crecimiento, de 17.7%, 15.4% y 15.6%, respectivamente. (Véase el cuadro 19 del apéndice.) Este incremento aumentó sus porcentajes en el total de importaciones a 23%, 30% y 18%, respectivamente. Dentro de los grupos de productos, se registraron fuertes alzas en las importaciones de repuestos para automotores, máquinas de oficina y textiles.

Por región, los aumentos de exportaciones se concentraron fuertemente en los Estados Unidos, principal socio comercial de Canadá, cuya participación en las exportaciones e importaciones canadienses en 1993 representó 80% y 73.7%, respectivamente. Las exportaciones a los Estados Unidos se incrementaron 20% y las importaciones 11%, de manera que se amplió el superávit del comercio de mercancías con este país. Las exportaciones de mercancías a Japón aumentaron un notable 9.8%, en tanto cayeron las importaciones, con lo cual se redujo el déficit canadiense. Al mismo tiempo, se elevaron los déficit con el Reino Unido y otros miembros de la Unión Europea. (Véase el cuadro 20 del apéndice.)

### 3. Cuenta corriente

El déficit registrado en la parte no comercial de la cuenta corriente aumentó nuevamente en 1993, elevándose a 36 900 millones de dólares canadienses, dado que el déficit de ingresos por inversiones creció más que la baja del déficit de servicios. (Véase el cuadro 21 del apéndice.)

El déficit de ingresos por inversiones llegó a un nivel sin precedentes de 24 700 millones de dólares canadienses durante el año. La mayor parte del alza puede atribuirse al incremento de las transacciones de los ingresos de los factores producido por los altos pagos por intereses procedentes de los bonos canadienses. En cambio, el saldo negativo global de los servicios reales bajó a 12 600 millones de dólares

canadienses, debido a que el saldo negativo de las transacciones netas de viajes y transporte se redujo a 7 500 millones de dólares canadienses, gracias al descenso de los gastos efectuados por viajeros canadienses y al incremento de los gastos de los estadounidenses que visitaron Canadá, a raíz de la depreciación del dólar canadiense frente al dólar de los Estados Unidos. No obstante, el déficit aumentó respecto de otras transacciones.

El reducido superávit de las transferencias unilaterales se mantuvo en unos 300 millones de dólares canadienses en 1993, debido a una caída en la recaudación de herencias y fondos de inmigrantes que bordeó los 200 millones de dólares canadienses, acompañada de una baja de las contribuciones oficiales de similar magnitud.

Finalmente, por segundo año consecutivo, el déficit global en cuenta corriente bajó a 25 200 millones de dólares canadienses en 1993, de los 27 700 millones que arrojó el año anterior. Este segundo descenso revirtió la tendencia que se registraba desde 1985, que había llevado el déficit a más de 4.3% del PIB. Como proporción del PIB, el déficit en cuenta corriente se redujo a 3.5% en 1993. Además, por primera vez desde mediados de los años ochenta, Canadá anotó –en términos anuales– un superávit en cuenta corriente con los Estados Unidos.

#### **4. Movimientos de capital**

En 1993 se registraron grandes cambios compensatorios en la cuenta de capital. Los no residentes invirtieron grandes sumas en Canadá, en tanto los residentes canadienses también incrementaron sus inversiones en el extranjero. En general, los títulos de crédito de Canadá contra no residentes aumentaron bruscamente en 1993, lo que representó una salida neta de 19 400 millones de dólares canadienses, mientras las obligaciones de Canadá con no residentes anotaron un nivel de entrada neta sin precedentes, de 51 600 millones de dólares canadienses.

El incremento de los títulos de crédito contra no residentes obedeció a un auge de las transacciones canadienses directas y de cartera en el exterior. Las empresas canadienses colocaron 9 200 millones de dólares canadienses en inversiones directas en el exterior, en una amplia gama de industrias y países; esta cifra correspondió a más del doble de lo registrado en 1992. Sin embargo, la afluencia de inversión directa a Canadá fue sensiblemente menor que en años anteriores.

En cuanto a las inversiones de cartera, los residentes canadienses colocaron 12 800 millones de dólares canadienses en valores externos, cifra sin precedentes que equivale a casi el doble de la inversión de los dos años anteriores. Cerca de dos tercios de la inversión neta de 1993 se colocó en acciones externas y el resto en bonos externos. Por otra parte, las inversiones en valores canadienses de los no residentes alcanzaron un nivel sin precedentes de 27 000 millones de dólares canadienses en bonos, 11 900 millones de dólares canadienses en acciones y 9 300 millones de dólares canadienses en títulos del mercado monetario.

Por último, los crecientes déficit en cuenta corriente de años anteriores han generado mayores niveles de endeudamiento con acreedores extranjeros. En relación con su tamaño, la economía de Canadá está sumamente endeudada y su situación neta en materia de inversiones internacionales alcanzó una cifra negativa de 312 900 millones de dólares a fin de 1993. Esta cifra constituye un aumento de cerca de 7% respecto de 1992, pero aún menor que la tasa de alrededor de 10% anotada en los tres años anteriores. (Véase el cuadro 22 del apéndice.) Las obligaciones internacionales netas de Canadá representaron aproximadamente 44% del PIB.

Las obligaciones externas ascendieron a 588 000 millones de dólares canadienses, en tanto los activos totales se elevaron a 275 000 millones de dólares canadienses. Las tenencias extranjeras de bonos canadienses representaron un 45% de las obligaciones externas del país, en que las provincias canadienses y sus empresas debían 44% del total de bonos canadienses en manos foráneas. A su vez, la inversión extranjera directa en Canadá ascendió a 25% del total de obligaciones. Los Estados Unidos siguieron siendo el principal inversionista extranjero neto en Canadá, seguido por Japón y el Reino Unido.

Cerca de 42% del total de activos externos se compuso de inversión directa canadiense en el extranjero. La inversión de cartera en acciones y bonos externos representó 24% del total de activos externos de Canadá en 1993.

## SEGUNDA PARTE

### RELACIONES ECONÓMICAS DE CANADÁ CON AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE

En los últimos años, Canadá ha fortalecido su presencia económica general en la región. En 1989 el Gobierno de Canadá inició una estrategia latinoamericana, en que se reconoció que al país le convenía forjar relaciones más estrechas con una América Latina democrática, en proceso de apertura y reactivación de su economía. Ese año Canadá ingresó a la Organización de los Estados Americanos y se declaró nuevo asociado de las Américas.

En 1993 la participación canadiense en los asuntos continentales dio otro paso adelante con la suscripción del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC) entre Canadá, los Estados Unidos y México. Los objetivos que tuvo Canadá al ingresar al TLC fueron mejorar el acuerdo de libre comercio con los Estados Unidos, tener un mayor acceso al mercado mexicano, conservar la posición de Canadá como ubicación privilegiada para la inversión y promover el multilateralismo en las relaciones comerciales de las Américas. Canadá sigue defendiendo su vocación multilateralista, lo que entraña un compromiso con el desarrollo de un fuerte sistema comercial internacional y, dentro del TLC, con la expansión de las relaciones comerciales y el establecimiento de nuevas asociaciones con otros países del continente. El TLC, a través de su cláusula de adhesión abierta, puede considerarse un hito importante en la promoción de una mayor libertad comercial en las Américas.

#### I. COMERCIO DE MERCANCÍAS

En 1993 las exportaciones totales de Canadá a América Latina y el Caribe aumentaron 5.1%, después de registrar un incremento de 19% el año anterior, hasta llegar a los 3 200 millones de dólares canadienses, en tanto las importaciones desde la región ascendieron a 6 300 millones, tras un crecimiento de cerca de 17% en el año. (Véase el cuadro 23 del apéndice.) En 1993 el comercio con América Latina y el Caribe representó algo menos de 3% del comercio total de Canadá.

El comercio se concentra en unos cuantos países. Cerca de dos tercios del comercio total con América

Latina y el Caribe se realiza con México, Brasil y Venezuela, cuyas participaciones correspondieron a 42%, 16% y 8%, respectivamente. Los socios comerciales que siguen en importancia en la región son Cuba, Chile y Colombia, con cerca de 4.3% cada uno. Sumados, estos seis países constituyen 80% del total del comercio canadiense con la región.

En 1993, las manufacturas representaron aproximada-

Gráfico 7  
COMERCIO POR REGIÓN, 1993

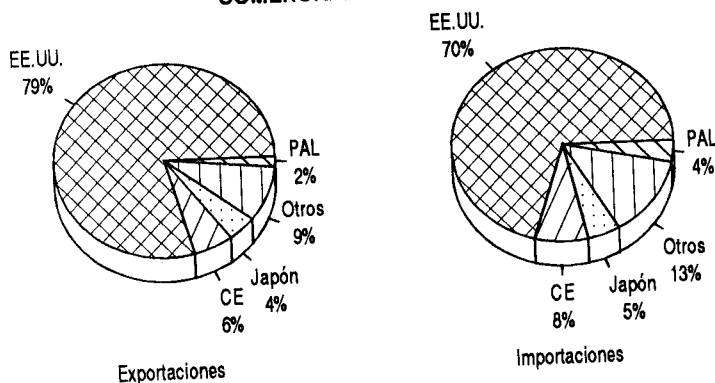
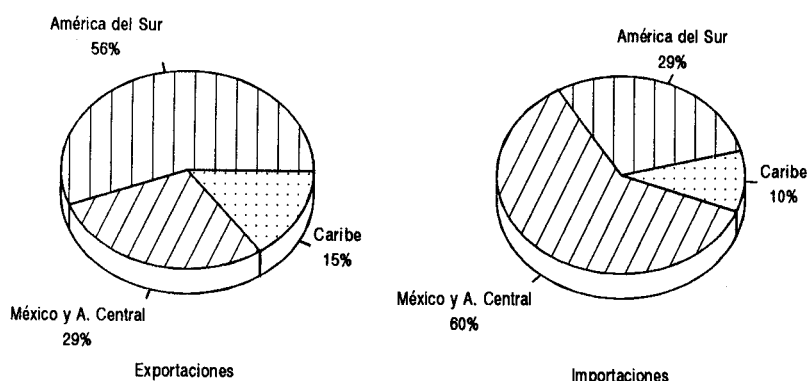


Gráfico 8  
COMERCIO DE MERCANCÍAS CON AMÉRICA LATINA  
Y EL CARIBE, 1993



mente 62% del comercio de Canadá con los países de América Latina y el Caribe, en tanto el comercio en agricultura y energía ascendió a 28% y 2.6%, respectivamente. (Véase el cuadro 24 del apéndice.) Aparte de los bienes manufacturados, las exportaciones canadienses a la región incluyen una amplia variedad de recursos naturales y productos alimenticios.

Cerca de 76% de las exportaciones de América Latina y el Caribe ingresaron a Canadá libres de derechos. (Véase el cuadro 25 del apéndice.) Las importaciones desde México y Centroamérica representaron 65% del valor total de las importaciones libres de derechos de la región, y las que provinieron de América del Sur y el Caribe constituyeron 28% y 6%, respectivamente. El acceso libre de derechos al mercado canadiense aumenta debido a varias políticas de importación preferencial, incluido el Arancel Preferencial General de Canadá, que se aplica más que nada a bienes manufacturados y semimanufacturados, con excepción de los textiles, prendas de vestir y calzado, y algunos productos de acero y de otro tipo.

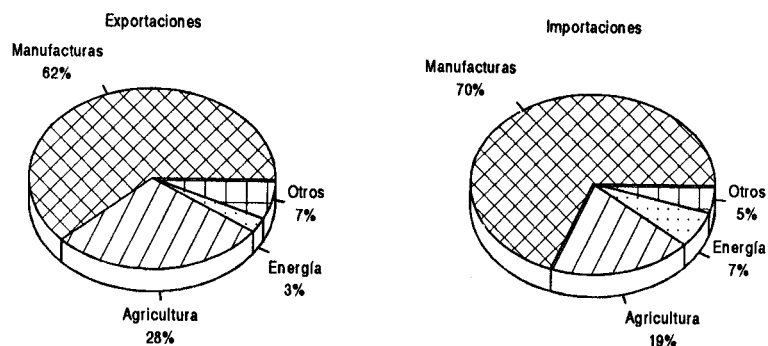
## II. INVERSIÓN DIRECTA

En 1992, último año para el que se dispone de información publicada, el stock total de la inversión directa de Canadá en el extranjero se estimó en 106 500 millones de dólares canadienses. Cerca de 58% de la inversión extranjera directa de Canadá se colocó en los Estados Unidos, 21% en Europa, 10% en Asia/Oceanía y 0.2% en África.

La inversión canadiense en América Latina y el Caribe ascendió a 12 000 millones de dólares canadienses en 1992, un incremento de cerca de 16% con respecto al año pasado, lo que refleja una vez más que se ha renovado el interés de las empresas canadienses en la región. Este fenómeno produjo un aumento de la inversión en la región que llegó a 11% del total de la inversión canadiense en el exterior en 1992. (Véase el cuadro 26 del apéndice.)

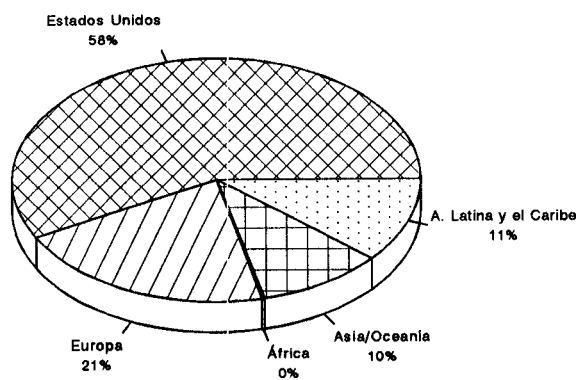
En la región, la inversión canadiense en México casi se duplicó entre 1991 y 1992; en América del Sur y

Gráfico 9  
COMPOSICIÓN SECTORIAL DEL COMERCIO CON AMÉRICA LATINA  
Y EL CARIBE, 1993



Central aumentó cerca de 25% y en el Caribe aproximadamente 11%. El Caribe atrajo más de 70% de la inversión canadiense en 1992; América del Sur y Central cerca de 24% y México, 3%. La inversión canadiense en el Caribe se concentra en un puñado de países, como las Bahamas y las Bermudas. Brasil atrae 64% de la inversión que Canadá destina a América del Sur y Central, en tanto que en los últimos años ha crecido rápidamente la inversión extranjera directa canadiense en Chile, Argentina y Venezuela. En el caso de Chile, por ejemplo, Canadá ya es el principal inversionista.

Gráfico 10  
INVERSIÓN DIRECTA POR REGIÓN, 1992



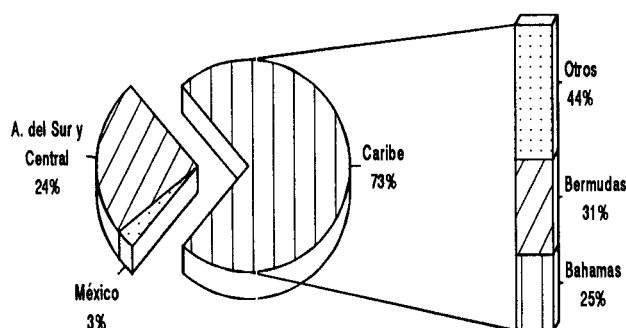
### III. ASISTENCIA ECONÓMICA

Las principales prioridades de la asistencia económica que presta Canadá a América Latina y el Caribe incluyen apoyar la recuperación económica y las actividades de ajuste mediante asistencia para la balanza de pagos, mejorar la capacidad productiva de los sectores más pobres de la sociedad, conservar el medio ambiente y fortalecer las instituciones. Además de su asistencia económica bilateral, Canadá ha dado alta prioridad al apoyo de las instituciones multilaterales.

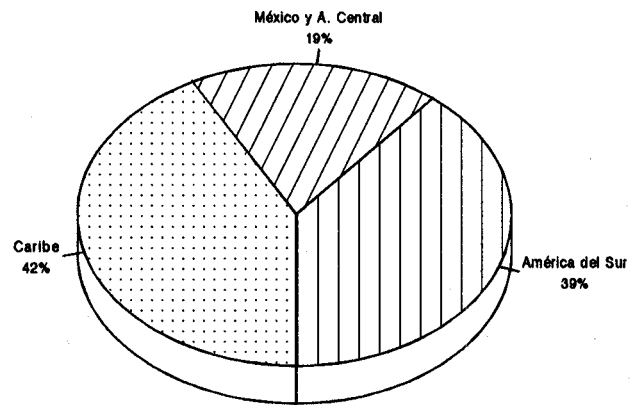
En 1992, último año para el que se dispone de información publicada, el total de la asistencia oficial para el desarrollo que prestó Canadá fue de 3 040.4 millones de dólares canadienses. La asistencia a América Latina y el Caribe llegó a los 235.8 millones, cifra que representa un aumento de 7% respecto del año anterior. (Véase el cuadro 27 del apéndice.)

La asistencia económica a América Latina y el Caribe ascendió a 11.4% del total de la asistencia económica bilateral prestada por Canadá en 1992. En la región, cerca de la mitad de la asistencia canadiense para el desarrollo en 1992 se destinó al Caribe, donde Jamaica, Guyana y Haití recibieron la mayor parte. (Véase el cuadro 28 del apéndice.) En América del Sur, los principales beneficiarios fueron Perú, Colombia y Bolivia, en tanto que Honduras y Nicaragua recibieron cerca de la mitad de la asistencia destinada a América Central.

Gráfico 11  
INVERSIÓN DIRECTA EN LOS PAÍSES DE AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE, 1992



**Gráfico 12**  
**ASISTENCIA OFICIAL PARA EL DESARROLLO A AMÉRICA LATINA**  
**Y EL CARIBE, 1992**



## **TERCERA PARTE**

### **APÉNDICE ESTADÍSTICO<sup>1</sup>**

---

<sup>1</sup>Todas las cifras monetarias están expresadas en dólares canadienses.



Cuadro 1  
CANADÁ: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS

	1989	1990	1991	1992	1993
Producto interno bruto (en miles de millones de dólares de 1986)	566.5	565.6	556.0	560.0	573.4
PIB per cápita (en dólares de 1986)	21 562	21 161	20 497	20 378	19 908
Población (millones de habitantes)	26.2	26.6	27.0	28.4	28.8
<b>Tasas de crecimiento</b>					
PIB	2.4	-0.2	-1.7	0.7	2.4
PIB per cápita	1.0	-1.9	-3.1	-0.6	-2.4
Deflactor implícito del PIB	4.8	3.2	2.8	1.0	0.9
Precios al consumidor (diciembre a diciembre)	5.2	5.0	3.8	2.1	1.7
Ingreso personal disponible	9.4	5.2	3.0	1.7	2.7
Dinero (M1)	2.4	-1.7	4.5	5.3	11.1
<b>Porcentajes</b>					
Tasa de desempleo	7.5	8.1	10.3	11.3	11.2
Déficit fiscal (como porcentaje del PIB)	3.0	4.1	5.2	6.4	6.8
Ahorro personal (como porcentaje del ingreso personal disponible)	10.3	9.7	10.1	10.6	10.5
<b>Miles de millones de dólares</b>					
<b>Balanzas</b>					
Del comercio de mercancías	6.4	9.9	5.8	9.5	11.7
No relacionadas con mercancías	-29.3	-35.6	-35.0	-38.0	-36.9
En cuenta corriente	-23.4	-26.0	-29.0	-27.7	-25.2
En cuenta de capital	23.2	26.4	26.4	21.6	24.6
Situación neta en materia de inversiones internacionales	-222.0	-244.0	-266.1	-293.2	-312.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 2  
CANADÁ: PRODUCTO INTERNO BRUTO

	Miles de millones de dólares de 1986					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
Oferta global	739.1	741.1	736.3	749.1	776.9	3.2	0.3	-0.6	1.7	3.7
PIB	566.5	565.6	556.0	560.0	573.4	2.4	-0.2	-1.7	0.7	2.4
Importaciones	172.6	175.5	180.3	189.1	203.5	6.3	1.7	2.7	4.9	7.6
Demanda global	739.1	741.6	738.8	751.8	778.8	3.6	0.3	-0.4	1.8	3.6
Consumo	445.6	452.8	448.6	452.5	457.9	3.5	1.6	-0.9	0.9	1.2
Privado	335.3	338.7	332.1	335.7	341.2	3.4	1.0	-1.9	1.1	1.6
Gubernamental	110.3	114.1	116.5	116.8	116.7	4.0	3.4	2.1	0.3	-0.1
Inversiones	135.5	124.4	124.2	120.1	124.5	7.0	-8.2	-0.2	-3.3	3.7
Fijas comerciales	117.2	111.6	108.3	106.1	106.5	5.8	-4.8	-3.0	-2.0	0.4
Residenciales	38.6	35.2	30.8	32.8	31.5	4.6	-8.8	-12.5	6.5	-4.0
No residenciales	30.9	31.0	30.2	25.7	23.3	5.5	0.3	-2.6	-14.9	-9.3
Maquinaria y equipo	47.7	45.5	47.3	47.6	51.7	7.0	-4.6	4.0	0.6	8.6
Fijas públicas	14.5	15.4	16.2	16.9	17.3	9.0	6.5	4.9	4.3	2.4
Existencias	3.8	-2.9	-0.3	-2.9	0.7	-	-	-	-	-
Exportaciones	158.0	164.7	166.0	179.2	196.4	0.9	0.9	0.8	8.0	9.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 3  
**CANADÁ: EVOLUCIÓN DEL AHORRO BRUTO**

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
Ahorro bruto	53.1	33.1	17.0	10.0	14.5	-4.9	-37.7	-48.6	-41.2	31.0
Privado <sup>a</sup>	65.5	53.7	52.7	49.5	56.4	0.1	-18.0	-1.9	-6.1	13.9
Personal	43.6	44.2	47.6	50.5	50.9	17.5	1.4	7.7	6.1	0.8
Comercial	21.9	9.5	5.1	-1.0	5.5	-22.7	-56.6	-46.3	-119.6	650.0
Gubernamental	-12.4	-20.6	-35.7	-39.5	-41.9	-	-	-	-	-
<b>Coefficientes (porcentajes)</b>										
Ahorro bruto/PIB	8.2	5.1	2.7	1.6	2.0					
Ahorro personal/ingreso personal disponible	10.3	9.7	10.1	10.6	10.5					

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

<sup>a</sup> La suma de las cifras parciales no corresponde al total debido a que se han ajustado para tener en cuenta los ingresos agropecuarios.

Cuadro 4  
**CANADÁ: INDICADORES DE LA ACTIVIDAD EN EL SECTOR AGROPECUARIO**

	Índices (1986=100)					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
<b>Producción agropecuaria total</b>	<b>108.4</b>	<b>110.1</b>	<b>108.6</b>	<b>108.2</b>	<b>113.5</b>	<b>4.4</b>	<b>1.6</b>	<b>-1.5</b>	<b>-1.2</b>	<b>4.3</b>
Producción agrícola	103.3	102.0	98.0	100.0	103.4	5.3	-1.3	-3.9	0.8	4.3
Producción pecuaria	108.7	105.8	104.1	101.9	113.1	-0.2	-2.7	-1.6	-2.2	10.0
<b>Millones de dólares</b>										
<b>Total de ingresos en efectivo</b>	<b>22 540</b>	<b>21 934</b>	<b>21 921</b>	<b>23 686</b>	<b>24 227</b>	<b>2.4</b>	<b>2.4</b>	<b>-4.3</b>	<b>-0.7</b>	<b>2.3</b>
Ganado y productos conexos	10 775	11 210	10 847	11 324	12 293	1.4	1.4	3.2	-3.1	8.6
Ganado bovino	3 939	4 024	3 871	4 459	4 986	0.4	0.4	1.1	-3.4	11.8
Ganado porcino	1 803	2 030	1 842	1 776	2 036	1.0	1.0	12.8	-9.2	14.6
Aves de corral	1 139	1 201	1 157	1 136	1 217	9.7	9.7	5.6	-3.2	7.1
Productos lácteos	3 085	3 155	3 163	3 089	3 130	0.5	0.5	1.6	0.2	1.3
Otros	809	800	814	864	924	0.4	0.4	-5.4	0.9	6.9
Cultivos	8 491	8 873	8 726	8 564	9 172	5.7	5.7	0.8	-3.0	7.1
Trigo	2 166	2 694	2 744	2 231	1 798	-15.7	-15.7	24.4	2.0	-19.4
Cebada	687	545	472	386	405	33.4	33.4	-20.1	-13.8	4.9
Canola	953	790	830	1 001	1 236	-4.2	-4.2	-16.8	5.2	23.5
Maíz	479	517	505	509	417	-6.8	-6.8	6.9	-11.7	-18.1
Floricultura	604	917	897	896	943	8.4	8.4	11.3	6.7	5.2
Hortalizas	693	697	704	751	740	8.1	8.1	-0.7	2.8	-1.5
Otros	2 909	2 713	2 574	2 790	3 633	29.8	29.8	-9.0	-10.6	30.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 5  
CANADÁ: ACTIVIDAD MANUFACTURERA

	Porcentajes					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
<b>Promedios anuales de utilización de la capacidad</b>										
Bienes duraderos	78.8	75.5	72.2	73.0	77.2	-2.2	-4.2	-4.4	1.1	5.8
Bienes no duraderos	82.5	80.3	78.1	77.8	79.5	-3.3	-2.7	-2.7	-0.4	2.2
Productos intermedios	84.6	80.9	77.7	78.8	83.2	-3.5	-4.4	-4.0	1.4	5.6
Productos finales	77.2	75.1	72.5	72.3	74.3	-1.9	-2.7	-3.5	-0.3	2.8
Industrias de la energía	85.4	81.8	83.7	84.0	83.2	-1.3	-4.2	2.3	0.4	-1.0
Total no agrícola excluida la energía	84.0	81.1	77.6	76.1	77.6	-1.9	-3.5	-4.3	-1.9	2.0
<b>Producción</b>										
Vehículos automotores <sup>a</sup>	1 933.6	1 748.5	1 679.9	1 802.4	2 003	0.3	-9.6	-3.9	7.3	11.1
Automóviles de pasajeros	983.9	940.3	891.0	900.9	1 165	-2.4	-4.4	-5.2	1.1	29.3
Camiones y furgones	949.7	808.1	789.9	901.5	838	3.1	-14.9	-2.3	14.1	-7.0
Ventas de automóviles nuevos de pasajeros <sup>a</sup>	675	580	573	507	499	-7.5	-13.6	-1.2	-11.5	-1.6
Producción de madera <sup>b</sup>	59.1	54.9	52.1	56.3	59.8	-2.6	-7.1	-5.1	8.1	6.2
Pulpa de madera <sup>c</sup>	23.6	22.7	23.2	22.9	23.1	0.0	-3.8	2.2	-2.6	0.9
Papel de periódico <sup>d</sup>	9.6	9.1	9.0	8.9	9.4	-2.0	-5.2	-1.1	-1.1	5.6
Calzado <sup>a</sup>	33.7	30.9	24.1	22.1	22.7	-0.6	-8.3	-22.0	-8.3	2.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

<sup>a</sup> Miles de unidades.<sup>b</sup> Miles de metros cúbicos.<sup>c</sup> Miles de toneladas.<sup>d</sup> Millones de toneladas métricas.

Cuadro 6  
CANADÁ: INDICADORES DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
<b>Permisos para construir</b>										
Residencial	21.7	17.5	16.6	17.1	16.4	8.0	-19.4	-5.1	3.0	-4.1
No residencial	18.4	14.7	11.8	9.8	9.1	25.2	-20.1	-19.7	-16.9	-7.1
Comercial	9.8	8.0	5.9	4.9	4.3	11.4	-18.4	-26.3	-16.9	-12.2
Industrial	5.6	3.4	2.1	1.6	1.7	86.7	-39.3	-38.2	-23.8	6.3
Pública	3.0	3.3	3.8	3.3	3.1	3.4	10.0	15.2	-13.2	-6.1
<b>Tasas anuales</b>										
<b>Vivienda</b>										
Iniciadas	215.4	181.6	156.2	168.3	155.4	-3.2	-15.7	-14.0	7.7	-7.7
Terminadas	217.4	206.2	160.0	173.2	161.8	0.4	-5.2	-22.4	8.3	-6.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 7  
**CANADÁ: ENERGÍA**

	1989	1990	1991	1992	1993	Tasas de crecimiento				
						1989	1990	1991	1992	1993
Producción										
Petróleo crudo <sup>a</sup>	97.4	96.7	96.7	100.9	105.7	-2.6	-0.7	-0.1	4.4	4.8
Petróleo refinado <sup>a</sup>	99.6	101.3	98.2	96.1	98.7	3.9	1.7	-3.1	-2.1	-
Gas natural <sup>b</sup>	96.1	98.7	105.2	116.4	128.8	5.7	2.7	6.6	10.6	10.7
Carbón <sup>c</sup>	70.5	68.3	71.1	65.6	69.0	-0.1	-3.1	4.1	-7.7	5.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

<sup>a</sup> Miles de metros cúbicos.

<sup>b</sup> Millones de metros cúbicos.

<sup>c</sup> Miles de toneladas métricas.

Cuadro 8  
**CANADÁ: INDICADORES DE LA ACTIVIDAD EN EL SECTOR SERVICIOS**

	Millones de megavatios/hora					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
Energía eléctrica										
Generación para servicios públicos	444.5	426.7	451.3	461.7	469.1	-1.6	-4.0	5.8	2.3	1.6
Generación para la industria	39.2	41.0	41.3	39.8	41.9	0.8	4.6	0.7	-3.6	5.3
Transporte										
Empresas de transporte aéreo <sup>a</sup>										
Pasajeros-kilómetros	68.1	66.8	58.0	62.1	-	-6.7	-1.9	-13.2	7.1	-
Toneladas-kilómetros de mercancías	1.5	1.6	1.6	1.5	-	7.1	6.7	0.0	-6.3	-
Ferrocarriles										
Transporte de carga <sup>b</sup>	280.8	268.7	274.1	264.7	-	-4.4	-4.3	2.0	-3.4	-
Comercio interno										
Mayorista	188.8	182.8	176.3	190.3	204.6	-0.7	-3.2	-3.6	7.8	7.5
Minorista <sup>c</sup>	189.3	192.6	181.2	185.0	193.8	4.2	1.7	-5.9	2.1	4.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

<sup>a</sup> Miles de millones.

<sup>b</sup> Miles de millones de toneladas.

<sup>c</sup> Miles de millones de dólares.

Cuadro 9  
**CANADÁ: EMPLEO Y DESEMPLEO**

	Miles de personas					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
<b>Total de la fuerza laboral</b>	<b>13 503</b>	<b>13 681</b>	<b>13 757</b>	<b>13 797</b>	<b>13 946</b>	<b>1.7</b>	<b>1.3</b>	<b>0.6</b>	<b>0.3</b>	<b>1.1</b>
Tasa de participación (%)	67	67	66.3	65.5	65.2					
Empleo	12 486	12 572	12 340	12 240	12 383	2.0	0.7	-1.8	-0.8	1.2
Tasa de desempleo (%)	7.5	8.1	10.3	11.3	11.2					
Empleo no agrícola	12 057	12 143	11 892	11 808	11 935	2.2	0.7	-2.1	-0.7	1.1
Manufacturas	2 126	2 001	1 865	1 788	1 800	1.0	-5.9	-6.8	-4.1	0.7
Construcción	764	778	695	681	660	5.2	1.8	-10.7	-2.0	-3.1
Transporte y comercio	961	951	916	922	910	6.3	-1.0	-3.7	0.7	-1.3
Comercio	2 186	2 247	2 169	2 155	2 138	0.8	2.8	-3.5	-0.6	-0.8
Finanzas, seguros, bienes raíces	733	755	760	763	768	0.7	3.0	0.7	0.4	0.7
Servicios	4 150	4 299	4 376	4 408	4 552	2.2	3.6	1.8	0.7	3.3
Administración pública	850	831	832	834	856	4.3	-2.2	0.1	0.2	2.6
Otros servicios	288	283	280	257	250	-2.0	-1.7	-1.1	-8.2	-2.7
Agricultura	428	428	448	433	448	-3.6	0.0	4.7	-3.3	3.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 10  
**CANADÁ: PRECIOS AL CONSUMIDOR Y AL PRODUCTOR**

	1989	1990	1991	1992	1993
<b>Diciembre a diciembre</b>					
Precios al consumidor	5.2	5.0	3.8	2.1	1.7
Alimentos	3.4	4.3	2.2	2.1	1.7
Energía	7.4	16.9	-4.9	3.7	-1.4
Servicios	6.1	5.5	5.0	2.1	1.9
Todas las partidas, excluidos los alimentos y la energía	1.0	8.5	5.0	2.0	2.1
Productos industriales	-0.3	1.8	-3.0	2.2	3.2
Productos terminados	2.3	3.3	0.6	3.8	2.2
Bienes de capital	2.3	1.7	2.2	5.1	3.5
Productos intermedios	-1.9	0.9	-5.4	3.4	1.9
<b>Año a año</b>					
Precios al consumidor	5.0	4.8	5.6	1.5	1.8
Alimentos	3.7	4.1	4.8	-0.3	1.7
Energía	3.5	10.0	4.9	0.2	1.3
Servicios	5.8	5.6	6.3	2.2	2.1
Todas las partidas, excluidos los alimentos y la energía	5.5	4.4	5.9	2.0	2.0
Productos industriales	2.1	0.1	-1.0	0.5	3.3
Productos terminados	2.2	2.6	1.9	1.9	3.2
Bienes de capital	2.4	2.1	1.8	3.2	4.3
Productos intermedios	1.9	-1.2	-2.8	-0.5	3.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 11  
**CANADÁ: INDICADORES DE INGRESOS Y SALARIOS**

	1989	1990	1991	1992	1993	Tasas de crecimiento				
						1989	1990	1991	1992	1993
<b>Ingresos</b>										
Ingreso personal disponible per cápita	16 434	17 052	17 302	17 332	17 009	8.0	3.8	1.5	0.2	-1.9
Ingreso familiar mediano <sup>a</sup>	49 937	49 389	47 441	47 719	-	2.7	-1.1	-3.9	0.6	-
<b>Salarios <sup>b</sup></b>										
Promedio de remuneración semanal										
Agregado industrial	426.4	425.2	421.2	429.2	428.9	0.2	-0.3	-0.9	1.9	-0.1
Manufacturas	502.1	503.5	497.0	511.9	515.9	-0.2	0.3	-1.3	3.0	0.8
Construcción	521.7	524.9	506.4	498.8	494.2	0.8	0.6	-3.5	-1.5	-0.9
Servicios	389.6	389.6	388.8	397.3	371.2	0.3	0.0	-0.2	2.2	-6.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

<sup>a</sup> En dólares constantes de 1992.

<sup>b</sup> En dólares constantes de 1986.

Cuadro 12  
**CANADÁ: INGRESOS, GASTOS Y DEUDA DEL GOBIERNO**

	Millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
<b>Ingresos totales</b>	<b>261 943</b>	<b>279 841</b>	<b>289 298</b>	<b>298 063</b>	<b>304 037</b>	<b>8.0</b>	<b>6.8</b>	<b>3.4</b>	<b>3.0</b>	<b>2.0</b>
Impuestos directos	133 093	150 559	152 484	156 413	158 515	5.3	13.1	1.3	2.6	1.3
Individuales	112 990	131 996	136 630	140 631	141 361	5.4	16.8	3.5	2.9	0.5
Empresariales	18 566	16 844	14 348	14 216	15 569	5.6	-9.3	-14.8	-0.9	9.5
No residentes	1 537	1 719	1 506	1 566	1 585	-8.0	11.8	-12.4	4.0	1.2
Impuestos indirectos	86 779	87 600	94 332	98 281	101 064	9.8	0.9	7.7	4.2	2.8
Otras transferencias	4 999	3 513	3 784	4 008	4 264	8.0	-29.7	7.7	5.9	6.4
Ingresos por concepto de inversiones	36 208	38 169	38 698	39 359	40 193	11.3	5.4	1.4	1.7	2.1
<b>Total de gastos corrientes</b>	<b>274 344</b>	<b>300 417</b>	<b>324 990</b>	<b>337 568</b>	<b>345 976</b>	<b>8.8</b>	<b>9.5</b>	<b>8.2</b>	<b>3.9</b>	<b>2.5</b>
Bienes y servicios	124 108	135 472	142 902	148 377	150 836	8.4	9.2	5.5	3.8	1.7
Pagos de transferencia	92 303	101 525	116 822	124 507	128 342	5.7	10.0	15.1	6.6	3.1
Intereses sobre la deuda pública	57 933	63 420	63 596	64 684	66 798	14.9	9.5	0.3	1.7	3.3
Ahorro	-12 401	-20 576	-35 692	-39 505	-41 939	-28.8	65.9	73.5	10.7	6.2
Desgravación sobre bienes de capital										
menos inversión	-6 364	-7 147	-6 722	-6 249	-6 188	16.0	12.3	-5.9	-7.0	-1.0
Superávit o déficit	-18 765	-27 723	-42 414	-45 754	-48 127	-24.2	47.7	53.0	7.9	5.2
Déficit como porcentaje del PIB	3.0	4.1	5.2	6.4	6.8	-	-	-	-	-

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 13  
CANADÁ: TASAS DE INTERÉS

	1989	1990	1991	1992	1993
<b>Tasas nominales (porcentaje anual)</b>					
<b>Tasas a corto plazo</b>					
Tasa bancaria	12.3	13.1	9.0	6.8	5.1
Tasa preferencial	13.3	14.1	9.9	7.5	5.9
Pagares del Tesoro a 90 días	12.0	12.8	8.8	6.5	4.9
Efectos comerciales a 90 días	12.2	13.0	8.9	6.7	4.9
<b>Tasas a largo plazo</b>					
Tasa hipotecaria a 5 años	12.1	13.3	11.1	9.5	8.8
Tasa de bonos de Canadá	9.9	10.9	9.8	8.8	7.9
<b>Tasas reales (porcentaje anual)</b>					
<b>Tasas a corto plazo</b>					
Tasa bancaria	6.7	7.6	5.0	4.6	3.3
Tasa preferencial	7.7	8.7	5.9	5.3	4.2
Pagares del Teroro a 90 días	6.5	7.4	4.8	4.3	3.2
Efectos comerciales a 90 días	6.6	7.6	4.9	4.5	3.2
<b>Tasas a largo plazo</b>					
Tasa hipotecaria a 5 años	6.6	7.9	7.1	7.2	6.9
Tasa de bonos de Canadá	4.5	5.6	5.8	6.6	6.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Banco de Canadá.

Cuadro 14  
CANADÁ: TOTAL DE LA DEUDA EN EL MERCADO DE CRÉDITOS  
DE LOS SECTORES NO FINANCIEROS NACIONALES

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
<b>Total</b>	<b>1 219.1</b>	<b>1 308.1</b>	<b>1 402.7</b>	<b>1 490.3</b>	<b>1 592.7</b>	<b>10.1</b>	<b>7.3</b>	<b>7.2</b>	<b>6.2</b>	<b>6.9</b>
<b>Gobierno</b>										
Federal	292.8	314.6	345.8	372.0	405.5	7.7	7.4	9.9	7.6	9.0
Otros niveles	152.8	163.2	188.5	216.8	244.9	9.1	6.8	15.5	15.0	13.0
Empresas públicas no financieras	73.6	82.1	89.1	94.8	96.5	-0.8	11.5	8.5	6.4	1.8
<b>Personas y empresas no constituidas en sociedad</b>										
Empresas	387.6	415.8	438.8	460.7	481.8	11.3	7.3	5.5	5.0	4.6
Hipotecas	248.6	269.0	290.5	314.7	329.7	12.5	8.2	8.0	8.3	4.8
Crédito a los consumidores	92.4	97.6	98.9	98.0	103.6	9.7	5.6	1.3	-0.9	5.7
Otros	46.6	49.2	49.4	48.0	48.5	8.1	5.6	0.4	-2.8	1.0
Empresas no financieras	312.2	332.5	340.8	346.1	364.0	13.1	6.5	2.5	1.6	5.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 15  
CANADÁ: MASA MONETARIA, ACTIVOS LÍQUIDOS Y  
MEDICIONES DE LA DEUDA

	Millones de dólares diciembre de cada año					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
Base monetaria	23 954	24 727	26 096	27 299	28 754	4.3	3.2	5.5	4.6	5.3
Conceptos de dinero y activos líquidos <sup>a</sup>										
M1	41 647	40 931	42 839	45 218	50 852	2.4	-1.7	4.7	5.6	12.5
M2	292 031	315 661	330 491	341 135	352 551	14.3	8.1	4.7	3.2	3.3
M3	338 504	365 646	382 022	406 303	417 494	12.8	8.0	4.5	6.4	2.8
M2+	454 182	496 138	532 406	555 887	576 733	14.4	9.2	7.3	4.4	3.8

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

<sup>a</sup> Ajustados para tener en cuenta las variaciones estacionales.

Cuadro 16  
CANADÁ: EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

	1989	1990	1991	1992	1993	I	II	III	IV
Dólar canadiense por dólar de Estados Unidos <sup>a</sup>	1.18	1.17	1.15	1.21	1.29	1.26	1.27	1.30	1.32
Tipo efectivo nominal de cambio <sup>b</sup>	103.8	103.2	105.0	98.5	93.6	96.1	94.4	92.5	91.3
<b>Cambios porcentuales <sup>c</sup></b>									
Dólar canadiense por dólar de Estados Unidos	-7.5	-0.8	-1.7	5.2	6.6	3.5	0.8	2.4	1.5
Tipo efectivo nominal de cambio <sup>a</sup>	6.2	-0.6	1.7	-6.2	-5.0	-	-1.8	-2.0	-1.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Fondo Monetario Internacional.

<sup>a</sup> Promedio del período.

<sup>b</sup> Índices 1985=100.

<sup>c</sup> En comparación con el período anterior.



Cuadro 17  
**CANADÁ: PRINCIPALES INDICADORES DEL COMERCIO DE MERCANCÍAS**  
*(Sobre la base de la balanza de pagos)*

	Millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
Exportaciones	141 766	146 096	141 097	156 567	181 026	2.9	3.1	-3.4	11.0	15.6
Importaciones	135 347	136 642	136 107	147 588	169 316	5.0	1.0	-0.4	8.4	14.7
Balanza comercial como porcentaje del PIB	1.0	1.5	0.9	1.4	1.6	-	-	-	-	-
<b>Índices (1985=100)</b>										
Exportaciones										
Valor (f.o.b.)	137.2	143.6	141.5	148.7	-	6.5	4.7	-1.5	5.1	-
Volumen	120.0	125.7	127.0	138.2	152.0	1.4	4.8	1.0	8.8	10.0
Valor unitario	102.6	101.8	98.2	101.2	106.2	2.4	-0.8	-3.5	3.1	4.9
Importaciones										
Valor (f.o.b.)	151.8	155.6	157.9	162.3	-	9.1	2.5	1.5	2.8	-
Volumen	138.2	138.4	141.7	151.5	166.1	14.2	0.1	2.4	6.9	9.6
Valor unitario	97.0	98.8	97.4	101.5	107.8	0.3	1.9	-1.4	4.2	6.2
Términos de intercambio	105.7	103.0	100.8	99.7	98.5	2.0	-2.6	-2.1	-1.1	-1.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Fondo Monetario Internacional y Statistics Canada.

Cuadro 18  
**CANADÁ: EXPORTACIONES DE MERCANCÍAS**  
*(Sobre la base de la balanza de pagos)*

	Millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
<b>Exportaciones totales</b>	<b>141 766</b>	<b>146 096</b>	<b>141 097</b>	<b>156 567</b>	<b>181 026</b>	<b>2.9</b>	<b>3.1</b>	<b>-3.4</b>	<b>11.0</b>	<b>15.6</b>
Productos agrícolas y pesqueros	11 705	12 708	12 553	14 509	15 549	2.3	8.6	-1.2	15.6	7.2
Productos energéticos	12 286	14 739	14 947	15 891	17 998	-1.9	20.0	1.4	6.3	13.3
Productos silvícolas	22 482	20 130	18 441	20 214	23 590	6.2	-10.5	-8.4	9.6	16.7
Bienes y materiales industriales	31 923	30 338	28 425	29 779	31 188	19.1	-5.0	-6.3	4.8	4.7
Productos terminados	62 497	65 599	64 173	73 023	89 321	8.0	5.0	-2.2	13.8	22.3
Maquinaria y equipo	24 842	28 378	28 401	31 146	36 368	7.6	14.2	0.1	9.7	16.8
Productos para automotores	35 038	34 407	32 747	38 014	48 016	8.6	-1.8	-4.8	16.1	26.3
Otros bienes de consumo	2 617	2 814	3 025	3 863	4 937	4.5	7.5	7.5	27.7	27.8
Otras transacciones y ajustes	873	2 582	2 558	3 151	3 380	16.7	195.8	-0.9	23.2	7.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 19  
**CANADÁ: IMPORTACIONES DE MERCANCÍAS**  
(Sobre la base de la balanza de pagos)

	Millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1989	1990	1991	1992	1993	1989	1990	1991	1992	1993
<b>Importaciones totales</b>	<b>135 347</b>	<b>136 642</b>	<b>136 107</b>	<b>147 588</b>	<b>169 316</b>	<b>5.0</b>	<b>1.0</b>	<b>-0.4</b>	<b>8.4</b>	<b>14.7</b>
Productos agrícolas y pesqueros	8 256	8 739	9 004	9 736	10 983	9.2	5.9	3.0	8.1	12.8
Productos energéticos	6 221	8 198	6 629	6 374	6 932	20.2	31.8	-19.1	-3.8	8.8
Productos silvícolas	1 358	1 324	1 218	1 388	1 563	5.0	-2.5	-8.0	14.0	12.6
Bienes y materiales industriales	26 472	26 092	24 352	26 906	31 092	5.2	-1.4	-6.7	10.5	15.6
Productos terminados	90 429	89 117	90 587	98 841	114 167	3.4	-1.5	1.6	9.1	15.5
Maquinaria y equipo	43 279	42 639	42 835	46 031	53 112	7.0	-1.5	0.5	7.5	15.4
Productos para automotores	32 127	30 624	31 137	33 867	39 858	-3.8	-4.7	1.7	8.8	17.7
Otros bienes de consumo	15 023	15 854	16 615	18 943	21 197	10.7	5.5	4.8	14.0	11.9
Otras transacciones y ajustes	2 611	3 172	4 317	4 343	4 579	17.1	21.5	36.1	0.6	5.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 20  
**CANADÁ: IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES DE MERCANCÍAS POR REGIÓN**  
(Sobre la base de la balanza de pagos; en millones de dólares)

	Exportaciones			Importaciones			Balance comercial		
	1991	1992	1993	1991	1992	1993	1991	1992	1993
<b>Total</b>	<b>141 097</b>	<b>156 567</b>	<b>181 026</b>	<b>136 107</b>	<b>147 588</b>	<b>169 316</b>	<b>4 990</b>	<b>8 979</b>	<b>11 710</b>
Estados Unidos	106 722	121 165	145 331	93 737	104 390	123 533	12 985	16 775	21 798
Reino Unido	3 009	3 081	2 917	4 288	4 004	4 444	-1 279	-923	-1 527
Japón	6 945	7 233	7 940	8 688	8 834	8 363	-1 743	-1 601	-423
Unión Europea, excluido el Reino Unido	8 425	8 293	7 881	9 810	9 454	9 293	-1 385	-1 161	-1 412
Otros países de la OCDE	2 524	3 313	3 095	4 468	4 504	4 549	-1 944	-1 191	-1 454
Otros países	13 472	13 483	13 863	15 116	16 401	19 134	-1 644	-2 918	-5 271

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 21  
**CANADÁ: BALANZA DE PAGOS**  
*(Millones de dólares)*

	1989	1990	1991	1992	1993
Balanza en cuenta corriente	-23 393	-25 947	-29 035	-27 683	-25 219
Balanza comercial de mercancías	6 420	9 454	4 990	8 979	11 710
Exportaciones	141 767	146 096	141 097	156 567	181 026
Importaciones	135 347	136 642	136 107	147 587	169 316
Servicios reales (netos)	-8 112	-11 350	-12 046	-12 783	-12 554
Viajes y transporte	-3 940	-6 912	-7 346	-7 856	-7 462
Otros servicios	-4 172	-4 438	-4 700	-4 927	-5 092
Ingresos de los factores (netos)	-21 503	-23 919	-21 924	-24 200	-24 680
Ingresos por concepto de inversiones					
Entradas	10 101	10 129	10 260	8 934	9 010
Pagos	31 604	34 048	32 184	33 134	33 690
Transferencias unilaterales	309	-129	-56	318	304
Balanza en cuenta de capital	23 738	26 598	26 205	20 695	24 622
Inversión directa	-3 350	2 800	1 300	1 500	-6 058
Salidas	-5 450	-4 900	-6 200	-4 500	-9 242
Entradas	2 100	7 700	7 500	6 000	3 184
Inversión de cartera	17 331	9 913	17 348	10 059	26 126
Salidas	-4 012	-2 194	-6 908	-6 771	-12 759
Entradas	21 343	12 107	24 256	16 830	38 885
Otros movimientos de capital	9 127	15 300	12 036	5 290	11 535
Oficiales	158	4 259	2 643	3 202	9 285
Privados	8 969	11 041	9 393	2 088	2 250
Errores y omisiones netos	630	-1 415	-4 479	3 846	-6 981
Balanza global	345	651	-2 830	-6 988	-597
Variación de los activos oficiales de reserva	-346	-649	2 830	6 987	598

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 22  
**CANADÁ: SITUACIÓN DE CANADÁ EN MATERIA DE  
 INVERSIONES INTERNACIONALES**  
*(A fin de año; en miles de millones de dólares)*

	1989	1990	1991	1992	1993
<b>Activos totales</b>	<b>191.6</b>	<b>213.0</b>	<b>230.5</b>	<b>243.2</b>	<b>274.6</b>
Inversión directa	84.3	91.5	101.1	106.5	115.4
Inversión de cartera	41.7	45.5	50.5	55.4	66.8
Otras deudas	3.6	3.7	2.4	2.1	2.6
Activos oficiales de reserva	19.6	21.6	19.5	15.1	16.9
Préstamos y suscripciones Gobierno de Canadá	20.1	21.8	23.2	25.8	26.8
Depósitos no bancarios en el extranjero	16.6	17.8	18.3	18.1	18.9
Otros activos	20.2	24.0	27.0	32.1	38.8
Reservas	-14.4	-12.9	-11.5	-11.9	-11.6
<b>Pasivos totales</b>	<b>413.5</b>	<b>457.0</b>	<b>496.6</b>	<b>536.4</b>	<b>587.6</b>
Inversión directa	123.4	131.5	136.0	138.9	145.9
Inversión de cartera	183.6	201.8	224.6	252.2	286.6
Otras deudas	28.5	30.9	32.8	34.8	33.8
Títulos del mercado monetario	20.6	26.4	30.5	36.1	45.9
Situación bancaria neta en materia de pasivos en divisas	24.2	28.7	33.9	33.7	32.0
Otros pasivos	33.1	37.6	38.9	40.7	43.2
Situación neta en materia de inversiones internacionales	-222.0	-244.0	-266.1	-293.2	-312.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 23  
**CANADÁ: COMERCIO DE MERCANCÍAS CON AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE**  
 (Millones de dólares)

	1991			1992			1993		
	Exporta- ciones	Importa- ciones	Saldo	Exporta- ciones	Importa- ciones	Saldo	Exporta- ciones	Importa- ciones	Saldo
<b>América Latina y el Caribe</b>	<b>2 567.5</b>	<b>5 228.2</b>	<b>-2 660.7</b>	<b>3 065.8</b>	<b>5 393.3</b>	<b>-2 327.4</b>	<b>3 221.1</b>	<b>6 336.5</b>	<b>-3 115.3</b>
<b>América del Sur</b>	<b>1 413.2</b>	<b>1 899.4</b>	<b>-486.2</b>	<b>1 652.9</b>	<b>1 730.8</b>	<b>-78.0</b>	<b>1 796.3</b>	<b>1 863.7</b>	<b>-67.4</b>
Argentina	61.7	130.0	-68.3	109.7	112.4	-2.7	135.3	115.7	19.6
Bolivia	4.5	5.1	-0.5	14.8	5.0	9.8	8.0	10.3	-2.3
Brasil	629.1	720.2	-91.1	629.0	720.6	-91.6	749.8	787.9	-38.0
Chile	145.9	183.5	-37.6	145.2	202.5	-57.3	192.8	208.2	-15.4
Colombia	137.0	135.7	1.3	232.3	130.9	101.4	223.1	171.6	51.5
Ecuador	44.4	149.6	-105.2	68.1	108.0	-39.9	55.8	130.2	-74.4
Paraguay	1.9	0.1	1.7	4.3	0.8	3.5	7.8	1.0	6.8
Perú	75.0	71.5	3.5	96.0	95.2	0.8	83.3	63.5	19.8
Uruguay	12.7	20.7	-8.0	11.9	20.6	-8.7	33.0	24.3	8.8
Venezuela	301.0	483.0	-182.0	341.6	334.8	6.8	307.3	351.0	-43.7
<b>México y América Central</b>	<b>658.0</b>	<b>2 795.6</b>	<b>-2 137.5</b>	<b>909.8</b>	<b>3 020.7</b>	<b>-1 863.1</b>	<b>937.7</b>	<b>3 829.8</b>	<b>-2 892.2</b>
México	563.5	2 579.8	-2 016.3	800.8	2 772.9	-2 219.9	790.3	3 593.8	-2 803.5
Costa Rica	21.1	87.8	-66.7	24.1	132.1	-2 748.7	31.9	128.4	-96.6
El Salvador	13.7	15.9	-2.2	11.0	12.5	-121.0	20.5	17.4	3.1
Guatemala	22.9	39.8	-16.9	22.6	42.9	10.0	45.5	46.0	-0.4
Honduras	5.3	15.3	-10.1	23.6	22.0	-19.3	15.4	18.2	-2.7
Nicaragua	13.3	42.8	-29.6	9.8	32.0	-12.2	11.5	16.9	-5.4
Panamá	18.3	14.1	4.2	17.8	6.4	-14.2	22.5	9.1	13.4
<b>Caribe</b>	<b>496.2</b>	<b>533.2</b>	<b>-37.0</b>	<b>503.2</b>	<b>641.7</b>	<b>-138.5</b>	<b>487.1</b>	<b>642.9</b>	<b>-155.8</b>
Antigua y Barbuda	9.0	0.2	8.8	9.3	0.4	8.9	9.0	0.3	8.6
Antillas Neerlandesas	11.3	26.2	-14.8	58.8	15.5	43.3	18.2	6.9	11.3
Bahamas	48.3	38.4	9.9	20.9	50.2	-29.3	16.9	34.9	-18.0
Barbados	35.4	13.6	21.8	20.5	6.2	14.3	20.3	9.6	10.7
Belice	3.1	7.5	-4.4	3.5	6.6	-3.1	12.5	11.4	1.1
Bermudas	27.2	6.1	21.1	38.5	20.3	18.1	41.8	4.3	37.5
Cuba	130.9	153.8	-22.9	130.9	256.2	-125.2	133.8	171.5	-37.7
Guyana	13.6	30.8	-17.2	6.0	39.0	-33.0	9.0	151.9	-142.9
Haití	14.8	11.4	3.4	8.4	0.8	7.5	7.2	0.9	6.3
Islas Caimán	1.7	0.3	1.4	4.6	0.5	4.1	1.8	1.6	0.2
Islas Vírgenes Británicas	0.6	- <sup>a</sup>	0.6	1.4	- <sup>a</sup>	1.4	1.0	- <sup>a</sup>	1.0
Jamaica	73.3	158.8	-85.6	64.9	173.9	-108.9	83.5	181.6	-98.1
Martinica	4.2	0.1	4.1	6.5	0.1	6.4	6.3	0.1	6.2
República Dominicana	59.5	36.8	22.7	66.4	33.3	33.0	65.9	44.4	21.5
Santa Lucía	7.2	0.3	6.9	6.8	0.4	6.4	7.4	0.3	7.1
Trinidad y Tabago	56.2	48.9	7.3	55.6	38.3	17.4	52.5	23.1	29.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

<sup>a</sup> Menos de 0.1 millones.

Cuadro 24  
**CANADÁ: COMPOSICIÓN DEL COMERCIO CON  
 AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE**

	Millones de dólares				Porcentajes			
	1970	1980	1992	1993	1970	1980	1992	1993
<b>Total de exportaciones</b>	<b>695.7</b>	<b>3 659.7</b>	<b>2 975.4</b>	<b>3 221.1</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>
Manufacturas	530.6	2 401.2	1 699.0	1 996.9	76.3	65.6	57.1	62.0
Productos agrícolas	160.1	1 146.9	989.0	912.8	23.0	31.3	33.2	28.3
Energía	-	50.9	106.9	83.7	-	1.4	3.6	2.6
Otros	5.0	60.7	180.5	227.7	0.7	1.7	6.1	7.1
<b>Total de importaciones</b>	<b>683.7</b>	<b>3 901.3</b>	<b>5 363.4</b>	<b>6 336.5</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>
Manufacturas	152.6	764.0	3 524.7	4 401.2	22.3	19.6	65.7	69.5
Productos agrícolas	157.0	774.4	1 173.7	1 211.6	23.0	19.9	21.9	19.1
Energía	295.4	2 143.4	381.9	410.6	43.2	54.9	7.1	6.5
Otros	78.7	219.4	283.1	313.1	11.5	5.6	5.3	4.9

**Fuente:** CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 25  
**CANADÁ: IMPORTACIONES PROCEDENTES DE AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE,**  
**SEGÚN TRATO ARANCELARIO <sup>a</sup>**  
*(Millones de dólares)*

	1991		1992		1993	
	Valor de las importaciones sujetas al pago de derechos	Valor de las importaciones libres de derechos	Valor de las importaciones sujetas al pago de derechos	Valor de las importaciones libres de derechos	Valor de las importaciones sujetas al pago de derechos	Valor de las importaciones libres de derechos
<b>Total</b>	<b>1 174.3</b>	<b>3 804.7</b>	<b>1 095.2</b>	<b>3 985.2</b>	<b>1 453.5</b>	<b>4 684.3</b>
<b>América del Sur</b>	<b>427.6</b>	<b>1 344.3</b>	<b>391.4</b>	<b>1 220.6</b>	<b>403.0</b>	<b>1 309.2</b>
Argentina	56.8	66.8	52.4	51.5	46.3	51.5
Bolivia	0.1	5.0	0.1	4.8	0.1	6.6
Brasil	265.0	382.1	250.9	404.2	270.0	450.0
Chile	36.7	141.3	46.3	153.6	43.2	148.9
Colombia	19.2	99.5	16.5	92.8	12.6	129.5
Ecuador	1.4	147.5	2.8	104.0	4.2	123.9
Paraguay	0.1	0.1	0.7	0.1	1.0	0.1
Perú	18.7	29.0	11.3	67.1	10.4	40.0
Uruguay	7.2	12.6	8.3	11.4	7.7	16.2
Venezuela	22.5	460.3	4.3	328.9	7.6	342.6
<b>México y América Central</b>	<b>625.9</b>	<b>2 139.8</b>	<b>561.9</b>	<b>2 420.2</b>	<b>952.4</b>	<b>2 966.2</b>
México	566.8	1 980.4	526.3	2 220.1	921.0	2 761.4
Belice	0.1	7.4	0.1	6.6	0.1	11.3
Costa Rica	7.9	78.2	10.0	116.7	17.6	104.6
El Salvador	3.4	12.1	1.5	10.7	1.2	15.8
Guatemala	4.9	32.9	8.4	31.7	7.4	35.8
Honduras	1.7	13.6	2.7	12.8	3.3	14.2
Nicaragua	30.6	12.2	15.6	16.2	1.4	15.5
Panamá	10.6	3.1	0.5	5.7	0.4	7.6
<b>Caribe</b>	<b>120.8</b>	<b>320.6</b>	<b>141.9</b>	<b>344.4</b>	<b>98.1</b>	<b>408.9</b>
Antillas Neerlandesas	-	26.1	0.0	15.4	11.1	5.5
Bahamas	4.1	33.7	1.4	47.8	0.6	33.3
Bermudas	3.0	3.0	0.8	10.8	0.8	3.4
Cuba	87.0	9.0	113.7	15.9	49.9	9.0
Granada	0.002	0.4	0.0	0.3	0.0	0.3
Guyana Francesa	-	0.04	-	-	-	-
Guyana	1.7	27.1	2.1	35.1	1.7	143.0
Haití	1.9	9.3	0.1	0.7	0.2	0.6
Jamaica	13.1	145.5	13.0	160.5	11.0	169.6
República Dominicana	9.5	26.1	10.8	21.3	19.4	24.3
Suriname	0.1	0.3	-	-	-	-
Trinidad y Tabago	0.5	39.9	0.3	36.7	3.4	19.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

<sup>a</sup> Incluye manufacturas, productos agrícolas y energía.

Cuadro 26  
**CANADÁ: INVERSIÓN DIRECTA EN EL EXTERIOR**  
(Millones de dólares)

	1960	1970	1980	1990	1991	1992
<b>Todos los países</b>	<b>2 468</b>	<b>6 188</b>	<b>26 967</b>	<b>91 541</b>	<b>101 085</b>	<b>106 534</b>
Países industrializados	2 074	4 689	22 453	78 629	79 441	88 454
Otros países	394	1 499	4 515	12 912	14 995	18 081
Estados Unidos	1 618	3 273	16 781	55 420	58 386	61 527
Europa	348	1 075	4 846	19 995	22 868	22 117
África	69	134	296	198	199	242
Asia/Oceanía	102	394	1 932	7 570	9 247	10 604
<b>América Latina y el Caribe</b>	<b>318</b>	<b>1 312</b>	<b>3 113</b>	<b>8 358</b>	<b>10 385</b>	<b>12 044</b>
México	12	45	165	232	186	357
Caribe	138	447	1 786	5 774	7 846	8 742
Antillas Neerlandesas	-	6	153	78	43	38
Bahamas	13	151	268	1 946	2 090	2 153
Bermudas	5	136	1 003	1 820	2 607	2 744
Otros	133	154	362	1 930	3 106	3 807
América del Sur y Central	168	820	1 162	2 352	2 353	2 945
Brasil	35	648	691	1 699	1 550	1 889
Venezuela	40	12	59	55	91	94
Panamá	7	2	15	24	7	19
Otros	86	158	398	574	705	943

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 27  
**CANADÁ: ASISTENCIA OFICIAL PARA EL DESARROLLO (AOD)**  
(Millones de dólares)

	1989	1990	1991	1992
<b>AOD total de Canadá</b>	<b>2 747.4</b>	<b>2 882.3</b>	<b>2 984.3</b>	<b>3 040.4</b>
Ayuda económica	2 717.6	2 819.0	2 965.3	3 003.0
Ayuda militar	-	-	-	-
Préstamos de AOD-EDC <sup>a</sup>	29.8	63.4	18.9	37.4
<b>Ayuda de Canadá a América Latina y el Caribe</b>	<b>215.4</b>	<b>214.7</b>	<b>201.4</b>	<b>235.8</b>
Ayuda económica	211.3	211.2	200.7	235.6
Ayuda militar	-	-	-	-
Préstamos de AOD-EDC <sup>a</sup>	4.1	3.5	0.7	0.2
<b>Ayuda de Canadá a América Latina y el Caribe como porcentaje del total de la ayuda económica bilateral <sup>b</sup></b>	<b>11.5</b>	<b>10.9</b>	<b>9.8</b>	<b>11.4</b>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Organismo Canadiense de Desarrollo Internacional.

<sup>a</sup> Export Development Corporation.

<sup>b</sup> En 1992 el total de la AOD bilateral llegó a 2 062.6 millones de dólares canadienses.



Cuadro 28  
**CANADÁ: ASISTENCIA OFICIAL NETA PARA EL DESARROLLO (AOD) A  
 AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE**  
*(Una vez deducidos los reembolsos)*

	Millones de dólares			
	1989	1990	1991	1992
<b>América Latina y el Caribe</b>	<b>179.5</b>	<b>175.9</b>	<b>166.1</b>	<b>188.7</b>
<b>América del Sur</b>	<b>61.9</b>	<b>63.0</b>	<b>45.1</b>	<b>82.7</b>
Argentina	3.0	2.6	2.1	2.7
Bolivia	5.7	10.3	8.7	9.3
Brasil	4.7	3.4	4.0	4.8
Chile	4.9	3.8	2.9	4.7
Colombia	12.8	8.3	7.7	11.1
Ecuador	1.1	5.0	5.4	7.5
Paraguay	0.4	0.3	0.5	0.5
Perú	26.5	27.1	11.8	37.2
Uruguay	1.7	1.5	2.0	1.7
Venezuela	1.0	0.8	0.2	3.0
América del Sur (sin asignar)	6.3	7.4	7.0	1.1
<b>México y América Central</b>	<b>29.1</b>	<b>34.3</b>	<b>44.1</b>	<b>39.8</b>
México	2.3	2.8	1.9	5.4
Costa Rica	7.5	15.6	4.5	5.1
El Salvador	0.8	0.7	1.7	4.8
Guatemala	1.2	0.9	2.3	3.3
Honduras	11.0	8.4	10.4	13.7
Nicaragua	5.5	5.5	22.7	7.3
Panamá	0.8	0.4	0.6	0.2
<b>Caribe</b>	<b>88.6</b>	<b>78.6</b>	<b>76.8</b>	<b>89.1</b>
Anguila	0.2	0.1	0.1	0.1
Antigua	2.3	1.4	2.1	2.8
Barbados	0.3	0.8	0.5	0.5
Belice	0.5	1.3	0.7	1.3
Cuba	0.2	0.3	0.2	0.1
Dominica	5.7	3.3	1.8	0.8
Granada	2.5	1.5	1.1	1.3
Guyana	10.1	18.3	16.9	14.3
Haití	10.8	12.1	14.6	11.4
Islas Vírgenes Británicas	0.1	0.0	0.1	0.1
Jamaica	46.9	32.7	32.0	23.3
Montserrat	0.2	0.3	0.1	0.2
República Dominicana	0.9	0.7	0.1	0.4
Suriname	0.1	0.1	0.1	0.1
Saint Kitts y Nevis	2.7	1.6	0.6	0.7
Santa Lucía	3.3	2.7	4.8	3.4
San Vicente	0.8	1.2	2.4	4.1
Trinidad y Tabago	3.8	2.4	1.4	1.1
Turcas y Caicos	0.1	0.1	0.1	0.1
Sin asignar	24.0	27.1	19.2	22.8

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Organismo Canadiense de Desarrollo Internacional.