

NACIONES UNIDAS

**COMISION ECONOMICA
PARA AMERICA LATINA
Y EL CARIBE - CEPAL**



Distr.
GENERAL

LC/G.1783

LC/WAS/L.20

31 de mayo de 1994

ESPAÑOL
ORIGINAL: INGLES

ESTUDIO ECONOMICO DE LOS

ESTADOS UNIDOS,

1992¹

¹ Preparado por la Oficina de la CEPAL en Washington.

INDICE

	<i>Página</i>
Primera parte: La evolución de la economía de los Estados Unidos en 1992	5
I. La economía interna	5
1. Agregados macroeconómicos	5
2. Evolución sectorial	6
3. Empleo	8
4. Precios e ingresos	8
5. La política fiscal	9
6. La política monetaria	9
II. Las transacciones internacionales	10
1. Tipos de cambios	10
2. Comercio de mercancías	10
3. Cuenta corriente	12
4. Movimientos de capital	12
Segunda parte: Temas específicos	15
I. El comercio de mercancías de los Estados Unidos con América Latina y el Caribe	15
1. Visión general	15
2. Exportaciones de los Estados Unidos	16
3. Importaciones de los Estados Unidos	16
4. El Sistema Generalizado de Preferencias (SGP)	17
5. La Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe (CBERA)	18
6. La Ley de Preferencia para el Comercio Andino	19
7. Cuota de importación de azúcar	20
II. La inversión directa de los Estados Unidos en América Latina y el Caribe	20
III. Asistencia económica de los Estados Unidos a América Latina y el Caribe	21
IV. Informe sobre la marcha de la iniciativa para las Américas	22
Tercera parte: Apéndice estadístico	23

PRIMERA PARTE

LA EVOLUCION DE LA ECONOMIA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN 1992

I. LA ECONOMIA INTERNA

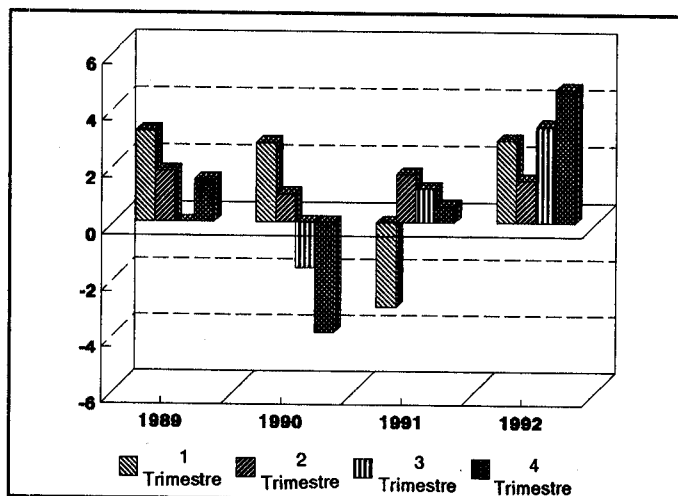
La expansión de la economía de los Estados Unidos registró poco ímpetu durante gran parte de 1992. Meses después de iniciada la recuperación, el ritmo del crecimiento era aún tan lento que la creación de puestos de trabajo no bastó para impedir que el desempleo aumentara a 7.4%. No obstante, contribuyó a que se siguieran haciendo progresos en la lucha por reducir la inflación. Según el índice de precios al consumidor, la tasa de inflación ascendió a sólo 2.9% en el año. (Véase el cuadro 1 del apéndice.)

El déficit fiscal aumentó a 290 000 millones de dólares, es decir, 4.9% del producto interno bruto (PIB). Si bien el Congreso de los Estados Unidos estudió varias iniciativas presupuestarias en 1992, no se apartó mucho de la política adoptada dos años atrás en virtud del acuerdo presupuestario de 1990. En consecuencia, prácticamente toda la carga de la política económica anticíclica recayó en el Sistema de la Reserva Federal, dado que el acuerdo de 1990 redujo los aumentos del gasto fiscal a fin de combatir la recesión.

Como se acumulaban las pruebas de que mermaban las presiones inflacionarias y continuaba el flojo desempeño de la economía, las autoridades monetarias bajaron las tasas de interés; así, las de corto plazo llegaron a sus niveles más bajos en 30 años. Las de largo plazo también bajaron a medida que gradualmente se moderaban las expectativas de la inflación. Pese a la aceleración de los ingresos y los gastos nominales, en 1992 se redujo el aumento de los agregados monetarios más amplios, lo que indica que es posible que la relación entre el dinero y la economía esté sufriendo cambios significativos.

Por último, el ritmo más lento del crecimiento de las exportaciones y un considerable aumento de las importaciones produjeron un deterioro de la balanza comercial en 1992.

Gráfico 1: Producto interno bruto real
(Variación porcentual respecto del trimestre anterior)



1. Agregados macroeconómicos

Después de la relativamente corta recesión de 1990-1991, que duró ocho meses (comparada con una media de posguerra de 11), el producto interno bruto real aumentó a un ritmo de 2.1% en 1992, recuperación algo lenta según los criterios históricos. (Véase el cuadro 2 del apéndice.)

La recuperación se inició en la primavera (boreal) de 1991 y continuó en 1992, aunque el crecimiento fue inestable durante el

año. Tras un comienzo promisorio a principios de 1992, el crecimiento económico una vez más se desaceleró en la primavera, antes de agilizarse en el segundo semestre.

El carácter netamente distinto del actual ciclo comercial se explica por una serie de factores, todos los cuales afectaron a la economía en un lapso relativamente corto. Entre los más decisivos están la reestructuración de los balances generales y la reestructuración comercial, la reducción del presupuesto de defensa, los problemas de las instituciones financieras, el exceso de construcciones en el sector inmobiliario comercial y el efecto demorado de la austera política monetaria aplicada en 1988-1989 para controlar un aumento incipiente de la inflación.

En el último semestre de 1992 el crecimiento económico cobró impulso. El consumo aumentó 1.7% durante 1992 y se registró un alza en el segundo semestre en todas las principales categorías de gastos del consumidor, en particular el inestable componente de los bienes duraderos, en tanto descendieron levemente las compras públicas de bienes y servicios. La inversión total aumentó a una tasa de 7.8%, estimulada sobre todo por un alza de 13.2% de la inversión residencial, en respuesta a la baja de las tasas de préstamos hipotecarios. El único componente que tuvo un efecto negativo en el crecimiento fueron las exportaciones netas, ya que el aumento de 9.3% de las importaciones compensó con creces el de 5.6% de las exportaciones.

El leve ascenso de la tasa de ahorro personal, que aumentó a 4.8%, fue acompañado de un aumento

del déficit, según informes del gobierno federal y las autoridades locales. Así pues, la tasa general de ahorro de la economía se mantuvo en un bajo 11.5%, más de 20% por debajo de la marca sin precedentes registrada a principios del decenio de 1980. (Véase el cuadro 3 del apéndice.)

2. Evolución sectorial

Durante 1992 el acontecimiento más destacable en la agricultura fue la producción sin precedentes de maíz, gracias principalmente a un extraordinario aumento del rendimiento, que llevó la media nacional a 129.3 bushels por acre,

Gráfico 2: Consumo personal real
(Variación porcentual respecto del trimestre anterior)

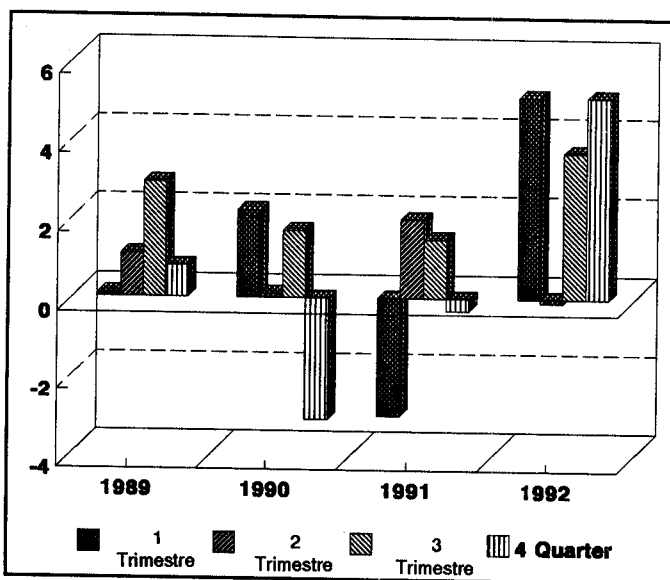
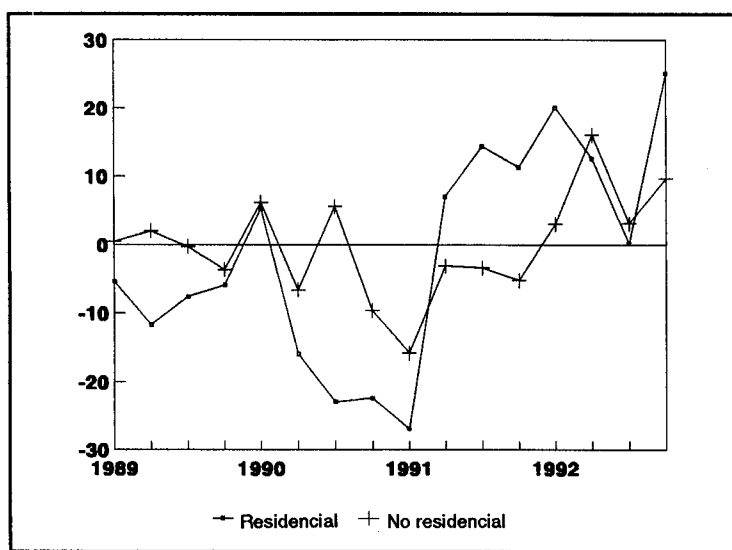


Gráfico 3: Inversión residencial y no residencial
(Variación porcentual respecto del trimestre anterior)



cerca de 10 bushels más que la marca de 1987. (Véase el cuadro 4 del apéndice.) Este aumento de la producción se logró pese a la menor superficie cultivada, las copiosas lluvias y el clima frío, que retardaron la maduración normal de las cosechas. A su vez, la cosecha de soja correspondiente a 1992 llegó a una marca casi sin precedentes de 2 200 millones de bushels. También el trigo repuntó, en comparación con el año anterior, debido a un mayor rendimiento. Como consecuencia de la excelente cosecha del otoño, en 1992 aumentaron los ingresos en efectivo del sector agrícola.

La ganadería y los productos pecuarios crecieron en 1992, en particular la industria de la carne de vacuno, que registró una leve alza. El número de cabezas de ganado vacuno aumentó en 1992 por cuarto año consecutivo. La producción lechera subió más de 2% en 1992, dado que el aumento de leche por vaca compensó con creces la baja del promedio de vacas lecheras en las granjas.

El total de la producción manufacturera recuperó algo de fuerza en 1992 y aumentó 2.1% tras su considerable baja en 1991. (Véase el cuadro 5 del apéndice.) Industrias como los metales primarios y manufacturados, que declinaron en 1990-1991, se recuperaron notablemente en 1992. La producción de textiles e industrias químicas también aumentó en gran medida respecto del año anterior. Las industrias de maquinaria que más rápido crecieron fueron las de semiconductores, equipos de comunicaciones, instrumental médico y computadoras; estas últimas registraron un repunte en 1992 después de un prolongado descenso. Aparte de las computadoras, la producción de maquinaria no eléctrica también se recuperó con firmeza, pero se mantuvo por debajo del crecimiento de años anteriores.

Después de tres años de bajas en la producción, en 1992 la industria automotriz comenzó a repuntar, estimulada por una mayor demanda de camiones. No obstante, la producción de equipos de transporte, fuera de los automotores, continuó bajando durante el año como consecuencia de mermas en los gastos de defensa, exceso de capacidad y una vigorosa competencia de precios en el sector de las aerolíneas.

La producción de energía eléctrica bajó 1% en 1992. La generación de electricidad disminuyó en el verano como consecuencia del clima fresco, pero la mayor demanda industrial de energía y el retorno del tiempo cálido elevó las ventas. Desde 1990, las compañías de gas y electricidad registraron descenso en sus ventas, debido al débil crecimiento económico.

El comercio interno repuntó en 1992, sobre todo a partir de finales del verano. El comercio mayorista aumentó un 3% y el minorista más de 5%, principalmente gracias a una enorme alza de las ventas de bienes duraderos. (Véase el cuadro 6 del apéndice.)

Tras el descenso que registró en 1990 y 1991, el valor de las nuevas construcciones aumentó alrededor de un 6% en 1992 y el número de viviendas iniciadas se incrementó un 20%, a 1.2 millones de unidades. La construcción residencial privada subió cerca de 17%, hecho atribuible en su mayor parte al aumento de la construcción de unidades individuales. Las bajas tasas de interés contribuyeron al aumento de las ventas, pese al débil crecimiento económico y a la falta de entusiasmo y confianza del consumidor. Sin embargo, la construcción no residencial decayó nuevamente en 1992, debido a las altas tasas de desocupación de los edificios comerciales y a los problemas financieros de las asociaciones de ahorro y préstamo, por lo cual se han aplicado restricciones de crédito al sector inmobiliario. La construcción de edificios de oficinas, hoteles y demás edificios comerciales han sufrido las mayores bajas. Por otra parte, la construcción pública aumentó más de 7% como consecuencia de los fuertes gastos destinados a la construcción de escuelas y carreteras. (Véase el cuadro 7 del apéndice.)

El total de la actividad minera siguió siendo bajo en 1992. La baja de 2.2% de la producción total puede imputarse en parte a la poca demanda de carbón y minerales de piedras y terrosos, pero principalmente se debió a la nueva caída de la producción de petróleo crudo y a la baja tasa de perforación de pozos de gas y petróleo desde mediados de 1991, cuando el precio del petróleo comenzó a descender. La actividad de extracción de metales aumentó un 5% dado que, en los últimos años, la nueva tecnología y el descubrimiento de nuevas minas han contribuido a aumentar considerablemente la producción de oro y zinc. (Véase el cuadro 8 del apéndice.)

Tras una leve alza (0.8%) registrada en 1991 debido al aumento de los precios del petróleo durante la crisis de la guerra del Golfo, en 1992 la producción de crudo nacional se redujo nuevamente un 3.6%. La tasa diaria de producción de Alaska ha perdido un millón de barriles desde 1988, cuando registró sus niveles más altos.

3. Empleo

Para todo 1992, el desempleo alcanzó un promedio de 7.4%, su nivel más alto en los últimos seis años. Un factor crucial que explica el anémico desempeño de la economía en 1992 son los débiles mercados de trabajo. Si bien el empleo aumentó 0.6% en ese año, no se crearon suficientes puestos para absorber la mayor cantidad de aspirantes. (Véase el cuadro 9 del apéndice.) En parte el hecho de que no hubiera un mejoramiento importante del mercado de trabajo refleja la escasa contratación, dado que las empresas intentaron lograr sus objetivos de producción aumentando la eficiencia y tomando medidas de reducción de los costos, como los despidos o las restricciones a las contrataciones, para elevar su productividad.

El crecimiento de la fuerza de trabajo ha registrado un comportamiento desusado en los últimos tres años, puesto que el descenso durante la recesión fue muy singular. Tanta gente abandonó el mercado de trabajo por el deterioro de la economía que el aumento inicial de la tasa de desempleo registrado en 1991 se atenuó. En el primer semestre de 1992, el crecimiento de la fuerza de trabajo fue más rápido que la creación de puestos, de modo que la tasa de desempleo aumentó a un máximo mensual de 7.7% en junio. En el segundo semestre del año, el crecimiento se redujo nuevamente y luego repuntó.

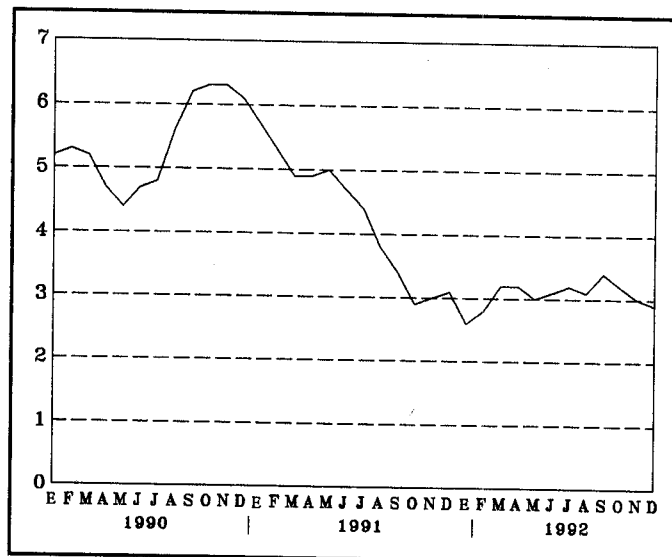
4. Precios e ingresos

Como en 1991, la baja inflación fue uno de los pocos hitos brillantes del panorama económico. La tasa de inflación –medida según el índice de precios al consumidor– bajó del 3.1% registrado en 1991 a sólo 2.9%. Los movimientos de los precios durante el año reflejaron el limitado crecimiento de la demanda agregada, provocado por la lenta recuperación y la remisa economía internacional, así como los beneficios de las medidas de política monetaria adoptadas en el pasado.

Si bien en los dos años anteriores las grandes fluctuaciones de los precios de la energía influyeron notablemente en los índices de precios, en 1992 no fueron tan significativas. Los precios de la energía al consumidor repuntaron en 1992 y subieron 2%, pero en general los precios de otros bienes y servicios aumentaron con menor rapidez que en 1991. (Véase el cuadro 10 del apéndice.)

La lenta recuperación y la poca actividad del mercado de trabajo ayudaron a controlar las presiones sobre los salarios, cuyos promedios no acusaron aumentos en términos reales. (Véase el cuadro 11 del apéndice.) El ingreso personal disponible real, que se había reducido el año anterior, logró ascender.

Gráfico 4: Evolución de los precios internos
(Variación porcentual en 12 meses)



5. La política fiscal

Durante el ejercicio económico de 1992, los impuestos y gastos federales fueron moderadamente estimuladores, sobre todo debido a los estabilizadores automáticos. Sin embargo, no resultaron un estímulo tan grande como en otras recesiones y recuperaciones, a causa de la ley de ejecución del presupuesto de 1990 y a la continua reducción de los gastos de defensa. En las principales disposiciones de la ley se prohíbe que, mediante legislación sobre los ingresos o los derechos a prestaciones, se incremente en última instancia el déficit federal, y se limitan estrictamente hasta fines de 1995 las asignaciones totales para programas financiados anualmente. Así pues, en el acuerdo de 1990 el objetivo principal anterior, es decir, un déficit fijo, pasó a ser una reducción del déficit de 500 000 millones de dólares.

Los ingresos federales aumentaron 3.6% en el ejercicio económico de 1992, pese a la reducción de las tasas de retención tributaria introducida en marzo. El aumento fue superior al 2.2% registrado en 1991, en que las recaudaciones bajaron debido a la recesión. Asimismo, los gastos federales aumentaron 4.4%, lo que en gran parte se atribuye a la expansión de los servicios sociales, sobre todo Medicare, otros gastos de salud y pagos de apoyo a los ingresos, que aumentaron 13.9%, 25.8% y 18%, respectivamente. (Véase el cuadro 12 del apéndice.)

El déficit federal marcó una cifra sin precedentes de 290 000 millones de dólares en 1992, equivalente a 4.9% del PIB. Los grandes déficit presupuestarios han hecho elevarse la deuda federal; en 1992 el endeudamiento federal bruto ascendió a unos 4 billones de dólares.

6. La política monetaria

El lento ritmo de la economía, el escaso crecimiento de los agregados monetarios y de crédito y los síntomas de disminución de las presiones inflacionarias llevaron a la Reserva Federal a moderar las condiciones monetarias tres veces en 1992. Tras las grandes reducciones que realizó a fines de 1991, la Reserva Federal nuevamente comenzó a bajar las tasas de interés a mediados de 1992, dejándolas en su nivel más bajo en casi tres decenios.

La reducción más importante ocurrió a principios de julio, cuando la Reserva Federal bajó en un 0.5% la tasa de redescuento y la tasa de interés de los fondos federales, hasta 3% y cerca de 3.25%, respectivamente. En septiembre se llevó a cabo otra reducción de 0.25% de la tasa de interés de los fondos federales. La tasa preferencial terminó el año en su nivel más bajo en casi 20 años; disminuyó de más de 11% en 1989 a apenas 6%. A medida que se moderaron gradualmente las expectativas de inflación, las tasas de largo plazo también bajaron, en definitiva, sobre todo a finales de año. (Véase el cuadro 13 del apéndice.)

Después de las considerables contracciones de años previos en reacción a la desaceleración económica, los empréstitos netos de los sectores no financieros del país aumentaron más de 30% en 1992. Aun así, las decisiones de fortalecer los balances generales tuvieron un efecto menor pero significativo en el crecimiento de la deuda. La deuda de los sectores no financieros aumentó a un ritmo apenas mayor que en 1991 y los hogares y sectores comerciales siguieron haciendo progresos en la reducción de la carga del servicio de la deuda. (Véase el cuadro 14 del apéndice.)

El crecimiento del dinero fue flojo durante 1992, pese a la aceleración de los ingresos y gastos nominales. La Comisión federal de mercado abierto estableció límites de 2.5% a 6.5% para M₂, 1% a 5% para M₃ y 4.5% a 8.5% para la deuda de los sectores no financieros nacionales. No obstante, ambos agregados monetarios terminaron el año por debajo de sus límites fijados, y la deuda en su límite inferior.

Aunque el crecimiento de M₂ y M₃ fue muy frágil, M₁ se aceleró a 14.2%, que fue el segundo entre los incrementos anuales más rápidos en más de 30 años. La acelerada expansión de M₁ se atribuye principalmente a que las tenencias en depósitos a plazos y fondos de inversión pasaron a cuentas de transacciones dentro de M₁, dada la tendencia de las tasas sobre los depósitos líquidos a ajustarse hacia abajo con menor rapidez que las de los depósitos a plazos. (Véase el cuadro 15 del apéndice.) Asimismo,

el crecimiento de M_1 en los últimos años reflejó la mayor demanda de moneda desde el extranjero y la mayor demanda de depósitos asociada a la refinanciación de las deudas hipotecarias.

La Reserva Federal agregó volúmenes considerables de reservas en 1992 para apoyar el aumento de los depósitos de transacciones. En consecuencia, la base monetaria, que incluye la moneda en circulación y las reservas, aumentó más de 10.5% en 1992, la tasa más alta que se haya registrado nunca.

El lento crecimiento que han tenido M_2 y M_3 en los últimos años, en momentos en que la Reserva Federal ha estado bajando las tasas de interés e impulsando las reservas bancarias, continuó confundiendo a las autoridades monetarias en 1992. Parece que ciertas relaciones entre las tasas de interés –el alto nivel de la rentabilidad a largo plazo respecto de las tasas a corto plazo– motivaron un cambio de preferencias de carteras, es decir, se pasó de los depósitos y fondos de inversión, que conforman M_2 , a inversiones a más largo plazo. Es aún más destacable el hecho de que se haya sugerido que la relación entre el crecimiento del dinero y el crédito y el crecimiento de la economía puede estar sufriendo un cambio significativo pero aún desconcertante.

II. LAS TRANSACCIONES INTERNACIONALES

Tras disminuir desde 1988, el déficit en cuenta corriente de los Estados Unidos aumentó considerablemente, de 3 700 millones en 1991 a 66 400 millones de dólares en 1992, debido sobre todo a un mayor déficit del comercio de mercancías y al término de las contribuciones en efectivo que realizaron a título excepcional algunos gobiernos extranjeros. El empeoramiento de la cuenta comercial, en que las importaciones de mercancías aumentaron casi el doble de rápido que las exportaciones, respondió a la recuperación gradual de la economía de los Estados Unidos en relación con una menor actividad económica en el exterior.

Además, las contribuciones del extranjero volvieron a niveles normales con el fin de los subsidios en efectivo que a propósito de la guerra del Golfo habían aportado ciertos gobiernos, cuyas transferencias unilaterales del año anterior habían pasado de pagos netos a recaudaciones netas. A su vez, las entradas netas de capital, oficial y privado, compensaron con creces el alto déficit en cuenta corriente, ya que en 1992 se registró una cuantiosa afluencia de capitales.

1. Tipos de cambio

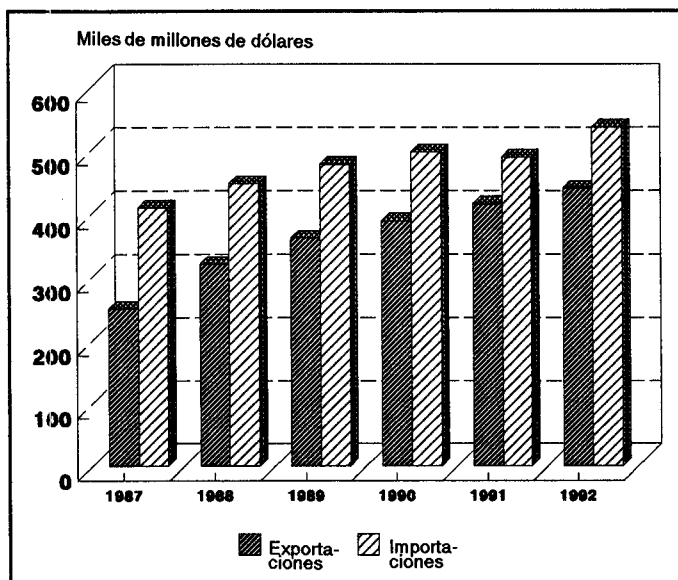
El valor del dólar de los Estados Unidos fluctuó considerablemente en 1992. Aumentó en los meses primero y último del año, entre expectativas de fortalecimiento de la recuperación económica del país, y descendió en los trimestres segundo y tercero, cuando dichas expectativas se moderaron y la Reserva Federal volvió a bajar las tasas de interés a corto plazo.

El dólar de los Estados Unidos se valorizó en gran medida respecto del canadiense, como consecuencia del lento crecimiento económico de Canadá, la aguda baja de las tasas de interés y la incertidumbre política hacia el último trimestre de 1992. (Véase el cuadro 16 del apéndice.) Durante el año el dólar bajó cerca de 5%, en última instancia, respecto del yen japonés, debido en parte a las reacciones ante el creciente superávit externo de Japón. Como ejemplo de su desempeño frente a las monedas de los países de reciente industrialización de Asia, el dólar de los Estados Unidos aumentó su valor un 6% respecto del won coreano.

2. Comercio de mercancías

Por primera vez en cuatro años aumentó el déficit comercial, de 73 000 en 1991 a 96 100 millones de dólares. Este empeoramiento de la cuenta comercial reflejó el hecho de que las importaciones de mercancías crecieron 9.3%, casi el doble más que las exportaciones, que se incrementaron 5.6%, dado

Gráfico 5: Comercio de mercancías



que la mayoría de los mercados de estas últimas se mantuvieron débiles a causa del flojo crecimiento económico en el exterior. (Véase el cuadro 17 del apéndice.)

Gran parte de la expansión de las exportaciones en 1992 correspondió al rubro bienes de consumo y maquinaria y equipo de transporte, cuyo incremento fue cerca de 10% y 8%, respectivamente. En su mayor parte, el repunte de los bienes de consumo, que habían aumentado 6.3% el año anterior, se destinó a México y a otros países de América Latina. En cuanto a la maquinaria y equipo de transporte, los vehículos y repuestos automotores acusaron un incremento de 17%, gran parte del cual es imputable al aumento de los envíos de repuestos, sobre todo a Canadá y México. A su vez, el crecimiento de los bienes de capital

fue motivado por las exportaciones de equipo de alta tecnología, como semiconductores, equipos de telecomunicaciones y computadoras. A América Latina y los países de reciente industrialización de Asia correspondió la mayor parte del aumento en materia de computadoras. (Véase el cuadro 18 del apéndice.)

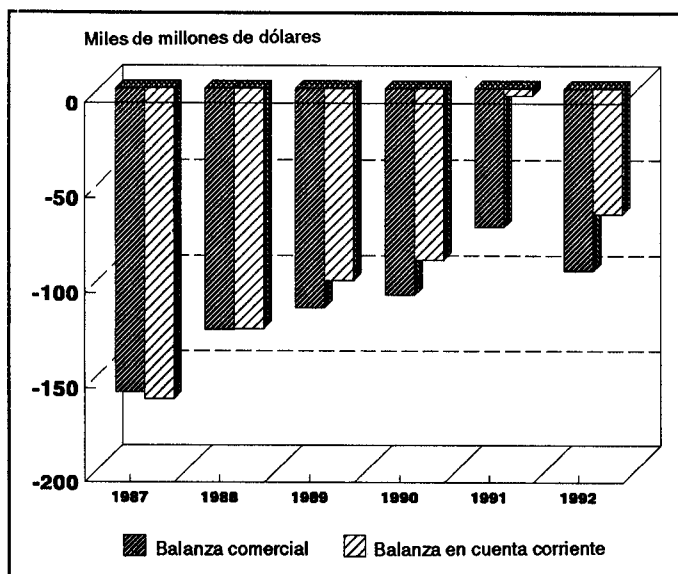
Las exportaciones de alimentos, bebidas y tabaco aumentaron 5% como consecuencia de importantes incrementos de las exportaciones de trigo, soja, carne y productos lácteos. En particular, se enviaron más exportaciones de soja a Europa occidental y América Latina, y más exportaciones de carne a Japón y México.

Las importaciones subieron un 9.3% en 1992, alcanzando 536 300 millones de dólares gracias a una mayor actividad económica en los Estados Unidos. (Véase el cuadro 19 del apéndice.) Aunque las importaciones aumentaron en todas las categorías, esta marcada alza se puede atribuir en su mayor parte a los aumentos de bienes de consumo y maquinaria y equipo de transporte, que se elevaron 16% y 9.7%, respectivamente. Casi un tercio del aumento de las importaciones de bienes de consumo procedió de China, con cantidades importantes también de América Latina y Asia. Las importaciones de bienes de capital se elevaron 11%, siendo los semiconductores y los repuestos y accesorios para computadoras las dos principales causas del aumento. A su vez, las importaciones de productos para automotores registró un alza de 7%, casi la mitad de la cual provino de Canadá y cerca de 30% de México.

Por último, en 1992 aumentaron los déficit comerciales con los grandes países industriales o cayeron los superávits. Inversamente, la balanza comercial con América Latina y el Caribe, que en 1991 se había transformado en un superávit por primera vez en diez años, registró otro incremento, con el cual llegó a 7 000 millones de dólares en 1992.

Con Japón el déficit aumentó a unos 50 000 millones de dólares, principalmente por un incremento de las importaciones de bienes de capital como semiconductores y computadoras. También puede imputarse al aumento de las importaciones de bienes de capital y de petróleo crudo y materiales intermedios la baja del superávit con Europa occidental, de 16 400 millones de dólares en 1991 a 6 400 millones en 1992. El déficit con las economías recientemente industrializadas de Asia oriental subió a 13 800 millones de dólares. (Véase el cuadro 20 del apéndice.)

Gráfico 6: Balanzas en cuenta corriente



3. Cuenta corriente

En 1992 el superávit registrado en la parte no comercial de la cuenta corriente disminuyó de unos 70 000 millones de dólares en 1991 a 29 700 millones, principalmente debido a factores que afectaron a las transferencias unilaterales y los ingresos de los factores. (Véase el cuadro 21 del apéndice.)

Las transacciones netas de viajes y transporte arrojaron un saldo positivo por cuarto año consecutivo, aunque no impulsaron los ingresos como en otros años. La mayor parte del cambio en los servicios reales ocurrió en las transacciones militares, que disminuyeron a pagos netos de 2 800 millones de dólares al bajar los gastos directos de defensa a raíz de una significativa reducción

de las fuerzas de los Estados Unidos en el extranjero. Los ingresos netos procedentes de derechos de patente, derechos de licencia y otros servicios privados aumentaron sobre todo gracias a que los reaseguradores extranjeros reembolsaron los pagos de seguro por daños causados por los huracanes Andrew e Iniki.

El ingreso neto proveniente de la inversión en los Estados Unidos se mantuvo positivo en 1992, aunque con cifras más reducidas. El superávit de los ingresos de inversión disminuyó de 16 400 millones de dólares en 1991 a 6 200 millones, baja a la que contribuyeron las inversiones en cartera y las directas. El descenso del ingreso neto proveniente de la inversión directa puede atribuirse en gran medida a los pagos por concepto de ingresos de la inversión extranjera directa en los Estados Unidos, que pasó de 3 700 millones de dólares en pérdidas el año anterior a 1 600 millones de dólares en ganancias en 1992, dado que los ingresos de la inversión directa de las filiales de empresas estadounidenses en el exterior aumentaron levemente en 1991 a 49 900 millones de dólares. La reducción de las pérdidas netas se explica por la reanudación del crecimiento económico del país.

La situación neta en cartera se deterioró en 1992. Los ingresos netos por concepto de inversiones en cartera disminuyeron unos 5 000 millones de dólares, ya que bajaron los ingresos y pagos de tales inversiones. Por último, las transferencias unilaterales, que habían mantenido bajo el déficit en cuenta corriente para 1991 gracias a las contribuciones efectuadas por gobiernos extranjeros para compensar los costos de la guerra del golfo Pérsico, volvieron a los niveles normales y representaron pagos netos de 32 900 millones de dólares en 1992.

En consecuencia, el déficit en cuenta corriente aumentó a 66 400 millones de dólares en 1992, de 3 700 millones registrados el año anterior. Como proporción del PIB, el déficit en cuenta corriente subió a 1.1%.

4. Movimientos de capital

En 1992 la entrada neta de capital fue aún mayor que el déficit en cuenta corriente de los Estados Unidos, dado que se registró una afluencia considerable de capital oficial y privado. El aumento de los movimientos de capital oficial se explica en gran medida por un incremento de 40 000 millones de dólares en tenencias oficiales extranjeras en los Estados Unidos, a más del doble de la afluencia de capital

correspondiente a 1991. A su vez, el capital privado, que en 1991 había registrado una salida neta de 13 000 millones de dólares, llegó a una entrada neta de 48 000 millones, atribuible sobre todo a los bancos en general, y a los bancos extranjeros en particular.

Las inversiones en cartera también contribuyeron notablemente a la entrada neta de capital en 1992. Los extranjeros aumentaron en gran medida sus tenencias de bonos de sociedades anónimas y del Gobierno de los Estados Unidos. En particular, las compras extranjeras netas de valores del Tesoro de los Estados Unidos ascendieron a una cifra sin precedentes de 36 900 millones de dólares, con gran demanda procedente del Reino Unido. Las compras estadounidenses netas de valores extranjeros también fueron muy fuertes, alcanzando a 47 900 millones de dólares en el año.

La salida de capital de los Estados Unidos para inversiones directas aumentó en 1992 al tiempo que aumentó la inversión directa, sobre todo en América Latina y Asia. La inversión extranjera directa en los Estados Unidos se mantuvo baja, llegando a 2 300 millones de dólares, en comparación con una entrada de unos 68 000 millones de dólares registrada en 1989.

Por último, en 1992, la situación neta de los Estados Unidos en materia de inversiones internacionales arrojó una cifra negativa sin precedentes de 521 300 o 611 500 millones de dólares, según que la inversión directa se estime al costo corriente o al valor de mercado. El aumento del saldo deudor neto del país reflejó principalmente las grandes entradas netas de capital en bonos de sociedades anónimas y del Gobierno de los Estados Unidos, aumento de los precios en el mercado de valores del país y rebajas de los precios en varios mercados extranjeros importantes, junto con la depreciación de varias divisas importantes respecto del dólar. (Véase el cuadro 22 del apéndice.)

SEGUNDA PARTE

TEMAS ESPECIFICOS

I. EL COMERCIO DE MERCANCIAS DE LOS ESTADOS UNIDOS CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE

1. Visión general

Por segundo año consecutivo la balanza comercial de los Estados Unidos con América Latina y el Caribe arrojó un superávit, que alcanzó los 7 000 millones de dólares en 1992. Las importaciones crecieron 10%, en tanto que las exportaciones aumentaron casi el doble, un impresionante 19.5%, gracias al mejor clima económico y político de la región. Por otra parte, el crecimiento de las exportaciones al resto del mundo subió 4% y la balanza del comercio de mercancías registró un déficit de 84 500 millones de dólares, casi 18 000 millones más que el año anterior.

Los Estados Unidos redujeron su déficit o aumentaron su superávit con la mayoría de los países de la región. Con México el país duplicó con creces su superávit comercial. Si bien México continuó en el tercer lugar (después de Canadá y Japón) en el comercio total de los Estados Unidos, reemplazó a Japón como el segundo mercado más importante de productos manufacturados del país del Norte.

La composición del comercio bilateral siguió inclinándose a favor de las manufacturas. En 1992 las manufacturas representaron 85% de las exportaciones totales de los Estados Unidos a América Latina y el Caribe, y los productos agrícolas y la energía absorbieron 9% y 4%. Las manufacturas también correspondieron a 60% de las importaciones estadounidenses de América Latina y el Caribe, incremento notable si se lo compara con el 26% que registraron en 1981. En 1992 las importaciones de energía y productos agrícolas representaron 23% y 12%, respectivamente. (Véase el cuadro 23 del apéndice.)

Gráfico 7: Comercio de los Estados Unidos con América Latina y el Caribe, 1985-1992

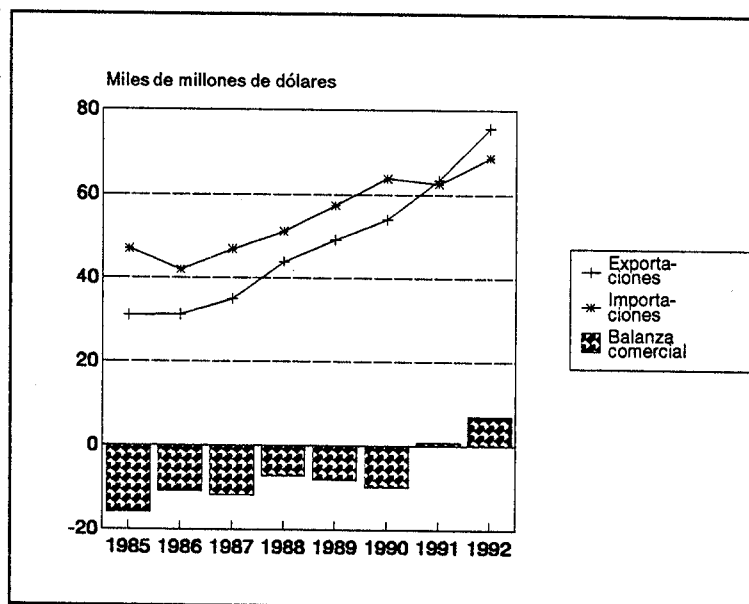
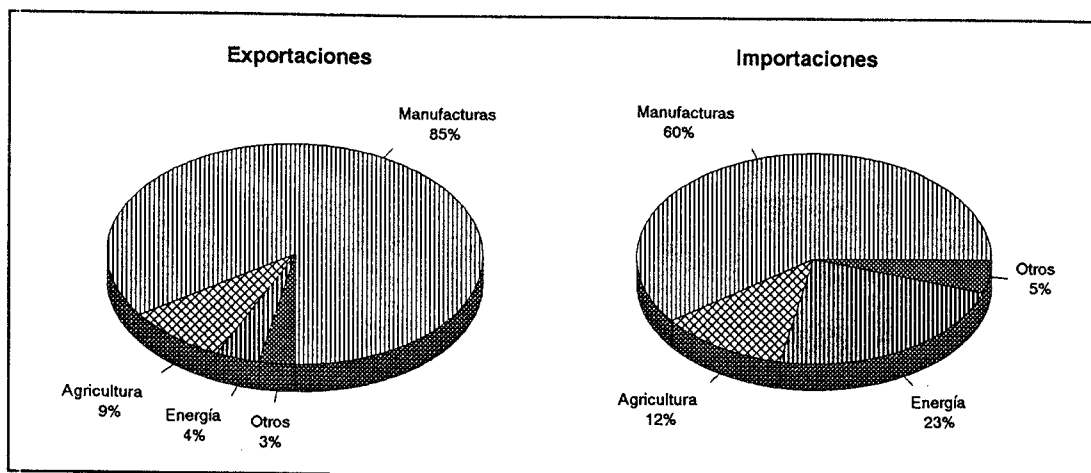


Gráfico 8: Comercio de los Estados Unidos: composición sectorial, 1992



2. Exportaciones de los Estados Unidos

En 1992, por segundo año consecutivo, las exportaciones totales de los Estados Unidos a la región continuaron su impresionante crecimiento con un alza de 19.5%, para llegar a los 75 800 millones de dólares. Las exportaciones a Centroamérica y México aumentaron 22.5%, en tanto las dirigidas a Sudamérica y el Caribe subieron 19.9% y 2.6%, respectivamente. México absorbió más de la mitad de las exportaciones totales, con 54%, seguido de Brasil (7.6%) y Venezuela (7.2%). (Véase el cuadro 24 del apéndice.)

Nuevamente, lo que más se exportó fueron repuestos y accesorios para automotores, destinados a las plantas de producción estadounidenses en México. Otros productos manufacturados cuya exportación a México aumentó considerablemente fueron los productos para telecomunicaciones, que se vendieron principalmente a TELMEX, la compañía de teléfonos de México que acaba de privatizarse; aeronaves y repuestos afines; máquinas herramientas y maquinaria para trabajar metales, y equipo eléctrico. La profunda reestructuración económica y la liberalización comercial de México siguieron siendo motivo de fuerte crecimiento de las exportaciones de los Estados Unidos.

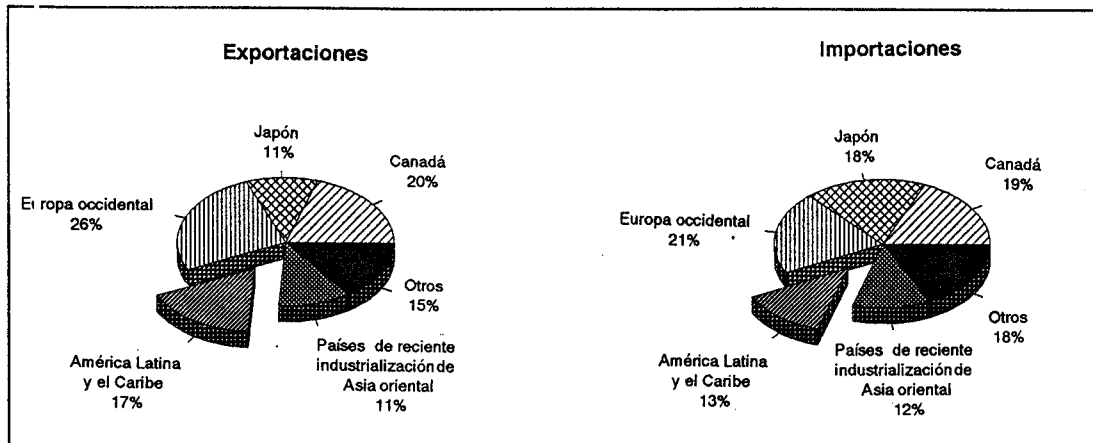
Las exportaciones a Colombia y Argentina tuvieron un meteórico ascenso de 68.3% y 57.3%, respectivamente, en 1992, también en parte gracias a los esfuerzos de liberalización del comercio. A su vez, Chile registró un incremento de 34.1% de las importaciones de los Estados Unidos, en tanto que las exportaciones a Perú aumentaron casi 20%, llegando a más de 1 000 millones de dólares en 1992. Las exportaciones a América Central se elevaron 26.7%, entre las que El Salvador registró un aumento de 39%, alcanzando a los 742 millones de dólares en 1992.

3. Importaciones de los Estados Unidos

Las importaciones estadounidenses de mercancías de América Latina y el Caribe aumentaron 10.1%, llegando a 68 800 millones de dólares en 1992, tras una baja de 2.2% en 1991. Las importaciones de manufacturas subieron apreciablemente, un 16.8%, y los productos agrícolas y la energía registraron un leve ascenso. (Véase el cuadro 26 del apéndice.)

Las importaciones de manufacturas de México llegaron a una cifra récord en 1992, al subir a 27 100 millones de dólares, es decir, un incremento de 17.8%. Los repuestos para automotores, la maquinaria y el equipo de transporte representaron una porción considerable de estas importaciones, siendo México el principal proveedor extranjero de motores, radios para automóviles, tanques de gasolina, silenciadores, asientos, cinturones de seguridad y parabrisas. Otras de las principales importaciones de México fueron

Gráfico 9: Principales socios comerciales de los Estados Unidos



los equipos para telecomunicaciones y las máquinas de oficina. En cuanto a América Central, las importaciones estadounidenses de Costa Rica ascendieron a 1 400 millones de dólares; una vez más, las exportaciones no tradicionales como las prendas de vestir y otras manufacturas superaron a las exportaciones tradicionales de café, plátanos y carne de vacuno. Con respecto a Sudamérica, las importaciones de Brasil aumentaron después de haber bajado desde 1989, mayormente gracias a un 15.4% de incremento de las manufacturas, con lo cual se elevaron a 5 500 millones de dólares. (Véase el cuadro 25 del apéndice.)

4. El Sistema Generalizado de Preferencias (SGP)

Durante 1992 se concedió ingreso preferencial al mercado estadounidense libres de derechos conforme al SGP a aproximadamente 4 313 productos, procedentes de 134 países y territorios designados como beneficiarios. En total, las importaciones exentas del pago de derechos en virtud del SGP aumentaron 21.9%, a 16 700 millones de dólares en 1992; las importaciones desde América Latina y el Caribe aumentaron 29.2% llegando a 8 400 millones de dólares, es decir, algo más de la mitad de las importaciones totales acogidas al SGP.

Como resultado de la revisión de la lista de productos incluidos en el SGP de 1992, a contar del 1º de julio de 1993 se incluyeron en ella otros dos productos, por un valor de 7.7 millones de dólares. De América Latina, sólo el etilbenceno de Brasil resultó favorecido. En 1992 se excluyeron de los beneficios del SGP 138 productos por un valor de 9 000 millones de dólares en importaciones.¹ Las restricciones aplicadas a 99 de estos productos, por un monto de 6 300 millones de dólares, afectaron a nueve países de América Latina y el Caribe. Los más afectados fueron México, con 69 productos por un valor de 4 900 millones de dólares en importaciones, y Brasil, con 12 productos por un valor de 377.1 millones de dólares en importaciones.

Las importaciones de 207 artículos, por un valor de 409 millones de dólares, se acogieron a las exenciones de *minimis*² en virtud de la revisión anual del SGP. Quince países de América Latina y el

¹ De conformidad con el estatuto actual, un país pierde los beneficios otorgados a un producto si sus envíos durante el año civil precedente han sobrepasado los límites de competitividad establecidos.

² La cláusula de *minimis* faculta al Presidente de los Estados Unidos para eximir un producto del porcentaje de límites de competitividad establecidos en los casos en que las importaciones totales de los Estados Unidos de ese producto no hayan sobrepasado 11.3 millones de dólares en 1992.

Caribe absorbieron 71% del total de productos y 320 millones de dólares en importaciones. Los mayores beneficiarios fueron 74 productos de México, por un valor de 166.1 millones de dólares, 11 de Chile, por un valor de 42.1 millones de dólares, y 23 de Brasil, por un valor de 39.9 millones de dólares.

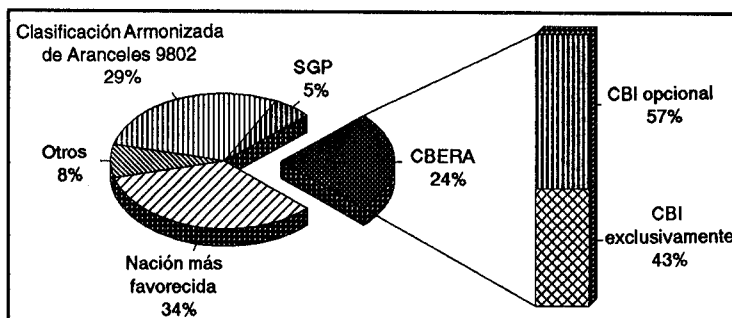
Además, 117 productos equivalentes a 1 100 millones de dólares reunían los requisitos para su reincorporación³ en 1992. Dentro de este grupo, había 88 productos de cuatro países de América Latina y el Caribe, por un valor de 807.7 millones de dólares en importaciones. Sin embargo, al final de la revisión, sólo un producto de Malasia fue efectivamente reincorporado a la lista del SGP.

En los resultados también se incluyó la revisión de los derechos de los trabajadores y las prácticas relativas a la propiedad intelectual que se aplican en varios países beneficiarios. El Gobierno hace mayor hincapié en el criterio de la ley que se refiere a los derechos de los trabajadores, suspende los beneficios de un país (Mauritania) y ordena que en un corto plazo se revise la situación de otros seis países, incluidos El Salvador y Guatemala.

5. La Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe (CBERA)

Gráfico 10: Importaciones estadounidenses libres de derechos desde los países acogidos a la Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe (CBERA), 1992

En 1992 las importaciones desde los países que pueden acogerse a las disposiciones de la ley aumentaron en forma impresionante, un 33.7%, llegando a 1 500 millones de dólares.⁴ Una vez más la República Dominicana fue el mayor beneficiario con 543.1 millones de dólares, equivalente a un aumento de 34.9% respecto del año anterior, y



continúa siendo la principal fuente de importaciones libres de derechos en virtud de la Ley. En 1992 los principales artículos importados de la República Dominicana en virtud de la Ley fueron el calzado, palas de calzado, instrumental médico, aparatos eléctricos, cigarros, ciertos artículos de joyería y melaza de caña. Los tres países beneficiarios que siguen en importancia a la República Dominicana continuaron siendo Costa Rica, Guatemala y Honduras, con participaciones de 19.7%, 12.7% y 7.5%, respectivamente, en las importaciones totales de los Estados Unidos en virtud de la Ley. (Véase el cuadro 27 del apéndice.)

Los totales de la Ley comprenden dos porcentajes separados: a) "CBI exclusivamente", que corresponde al beneficio real del programa de la Iniciativa para la Cuenca del Caribe (CBI) e incluye los productos que no reúnen los requisitos para ingresar con franquicia arancelaria en virtud del SGP y la cláusula de la nación más favorecida; y b) el resto, "CBI opcional", correspondiente a los productos que también podrían haberse acogido al SGP, pero que fueron clasificados como libres de derechos en virtud de la Iniciativa.

³ Como resultado de la revisión anual del SGP, los países excluidos previamente en virtud de los límites de competitividad pueden ser reincorporados si sus embarques de esos artículos en 1991 han sido inferiores a los límites de competitividad establecidos el año anterior.

⁴ Para gozar del ingreso liberado a los Estados Unidos en virtud de la Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe, los productos deben ser originarios de los países incluidos en la Ley, de Puerto Rico con valor agregado en uno de dichos países, o de los Estados Unidos y ensamblados en un país comprendido en la Ley. Entre los 24 países que reúnen los requisitos para acogerse a la Ley se incluyen los cinco miembros del Mercado Común Centroamericano y los 13 miembros de la Comunidad del Caribe, más las Antillas Neerlandesas, Aruba, Haití, las Islas Vírgenes Británicas, la República Dominicana y Panamá. Asimismo, Anguila, las Islas Caimán, las Islas Turcas y Caicos y Suriname reúnen potencialmente las condiciones para ser incluidos, pero no han solicitado oficialmente su incorporación para disfrutar de los beneficios conforme a la Ley.

El segmento “exclusivo” de la Iniciativa ascendió a 645 millones de dólares en 1992, equivalente a un aumento de 25.2% sobre 1991. Sin embargo, dicho segmento disminuyó de 45.9% de las importaciones totales libres de derechos de la Iniciativa en 1991 a 43% en 1992, y aún permanece muy por debajo del 58% logrado en 1984. Aunque la tasa de utilización de la CBERA, que constituye un cálculo de la medida en que se ha usado, aumentó de 33.5% en 1984 a un máximo de 54% en 1992, la importancia relativa de las importaciones “exclusivas” de la Iniciativa aumentó sólo en forma marginal, de 4% en 1984 a 6.8% de las importaciones estadounidenses totales de mercancías procedentes de los países de la Iniciativa en 1992.

El 6 de mayo de 1992, el ex Presidente George Bush aprobó una ampliación de la Iniciativa que reducirá los derechos de importación sobre las mercancías procedentes de la región del Caribe, por un valor de 51.6 millones de dólares. Se reducirán más de 20% los derechos para 46 categorías de carteras, equipaje, billeteras, guantes de trabajo y prendas de cuero, artículos que antes estaban excluidos de la Iniciativa. Las reducciones, autorizadas en virtud de la sección 212 de la CBERA, se aplicarán gradualmente en un lapso de cinco años.

6. La Ley de Preferencia para el Comercio Andino

La Ley de Preferencia para el Comercio Andino (ATPA) se inició el 6 de julio de 1992 y los únicos países citados en la legislación que reunían los requisitos para ser beneficiarios fueron Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú. Los dos principales objetivos de la Ley son aumentar el acceso al mercado de los Estados Unidos de productos lícitos de los países andinos y lograr la meta más amplia de los Estados Unidos de promover el libre comercio en todo el continente. La Ley de Preferencia para el Comercio Andino siguió el modelo de la Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe (CBERA) y, como en ese caso, los productos deben cumplir ciertas condiciones relativas a la procedencia. Para gozar del ingreso liberado a los Estados Unidos o con derechos reducidos, los productos deben cultivarse, producirse o fabricarse íntegramente en un país que reúna los requisitos que impone la Ley o ser sometido a transformaciones considerables en tal país. Sin embargo, los productos que no se cultivan, producen o fabrican por entero en un país beneficiario deben cumplir normas de contenido local mínimo. Dichas normas disponen que el 35% del valor aduanero del producto sea atribuible a uno o más beneficiarios o que el 20% del valor sea agregado en uno o más beneficiarios, con el 15% adicional atribuible a componentes hechos en los Estados Unidos. Contrariamente a la CBERA, que no tiene un vencimiento establecido, los beneficios comerciales de la ATPA vencen a los 10 años. La ATPA difiere asimismo del SGP, ya que no incluye disposiciones como la relativa a los límites de competitividad a las importaciones de productos que excedan un valor determinado. De ese modo, productos como las flores cortadas de Colombia y el alambre de cobre y cordón de oro de Perú, que excedieron los límites de competitividad y fueron excluidos del ingreso liberado en virtud del SGP, reunirían los requisitos para obtener el ingreso liberado en virtud de la ATPA.

PRODUCTOS DE LA ATPA QUE TIENEN LAS MAYORES POSIBILIDADES DE BENEFICIARSE

Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú
Arroz, flores cortadas, especias y productos de madera	Atún fresco, flores cortadas, frambuesas, uvas, frutas tropicales, incluidos el mango y la granadilla o pasionaria, y productos de cerámica vidriada	Atún fresco, flores cortadas, jugo de piña y de uva, limas, frutas tropicales y alambre de hierro y acero	Mariscos, espárragos, tomates, papas desecadas, soja, zinc, alambre de cobre, plomo y metales preciosos

7. Cuota de importación de azúcar

Por último, la cuota de importación mundial de azúcar de los Estados Unidos para el período comprendido entre octubre de 1992 y fin de septiembre de 1994 que puede ingresar al país con pago reducido o libre de derechos asciende a 2.3 millones de toneladas métricas (valor en bruto) y 144 toneladas métricas de azúcares especiales. De esta cifra, 1.5 millones de toneladas métricas, es decir, 64%, se asignaron a América Latina y el Caribe. No obstante, más de la mitad (54.6%) se asignó a la República Dominicana, Brasil y Guatemala.

II. LA INVERSION DIRECTA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN AMERICA LATINA Y EL CARIBE

En 1992 la inversión directa estadounidense en América Latina y el Caribe aumentó en 12 600 millones de dólares, es decir, 16.6%, llegando a 88 900 millones. Las salidas de capital alcanzaron niveles casi sin precedentes, en parte debido a que continuó la tendencia de las empresas matrices de los Estados Unidos a ampliar sus operaciones mundiales hacia las economías de rápido crecimiento en partes de América Latina.

Las Antillas Neerlandesas y las Bermudas registraron grandes cambios en los flujos de deuda entre las compañías, que de ser entradas pasaron a ser salidas, lo que representó más que nada reembolsos en los Estados Unidos de préstamos de sus filiales financieras. La afluencia de capitales de las islas del Caribe del Reino Unido, sobre todo las Islas Caimán, descendió abruptamente. Asimismo, la salida de capital social se redujo de 3 900 millones de dólares, a 2 500 millones en América Latina y el Caribe, en gran medida por una baja de los aportes de capital de las empresas matrices estadounidenses a sus filiales. Además, esta baja reflejó flujos de salida para el establecimiento o adquisición de nuevas filiales que en 1992 fueron menores que en 1991.

Los aumentos de la inversión estadounidense registrados en 1992 en Brasil y México, de 1 200 y 1 100 millones de dólares respectivamente, se deben principalmente a la reinversión de utilidades.

La inversión estadounidense en América Latina y el Caribe sigue concentrada en las finanzas y la industria manufacturera, con participaciones de 46% y 30%, respectivamente, seguida por la banca y el petróleo, con 9% y 5%. Sudamérica como región absorbió 30.2% de la inversión total de los Estados Unidos en América Latina y registró un aumento de 12.9% en relación con 1991. Argentina y Colombia estuvieron entre los principales receptores de la inversión estadounidense, junto con Chile y Venezuela.

Gráfico 11: Situación de la inversión directa de los Estados Unidos en los países de América Latina y el Caribe, 1992

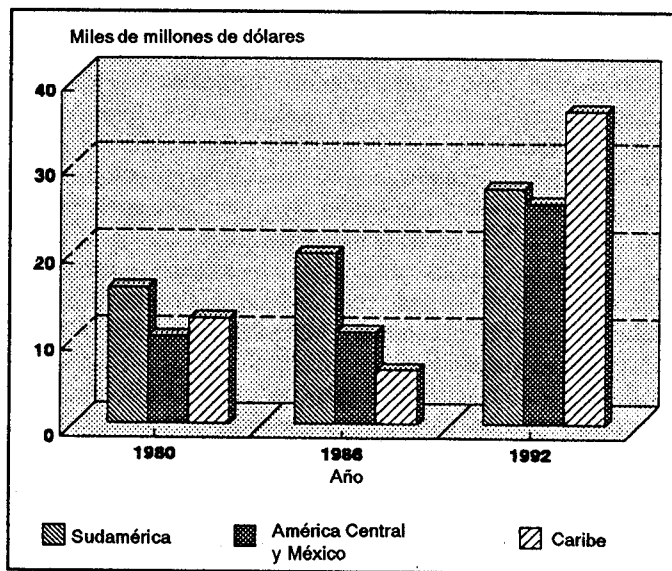
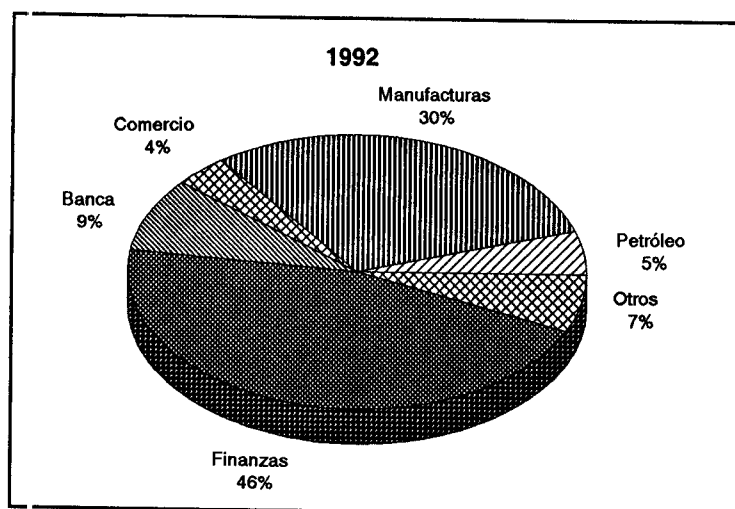


Gráfico 12: Inversión de los Estados Unidos en América Latina y el Caribe: distribución por industrias, 1992



Sin embargo, el Caribe recibió 40.7% de la inversión total estadounidense en América Latina y el Caribe; 87.8% de esta inversión se orientó a la banca y las finanzas. (Véase el cuadro 28 del apéndice.)

En 1992 la inversión estadounidense en América Latina y el Caribe representó 18.3% de la inversión total de ese país en el extranjero, que ascendió a 486 700 millones de dólares, 25 700 millones de dólares más que en 1991. La situación general aumentó 25 700 millones de dólares, es decir 6%, en comparación con un aumento de 8% en 1991.

III. ASISTENCIA ECONOMICA DE LOS ESTADOS UNIDOS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE

En 1992 la asistencia total de los Estados Unidos a América Latina y el Caribe continuó su tendencia descendente y bajó a 1 600 millones de dólares, es decir, una disminución de 15.1% respecto de 1991. La asistencia económica y la militar disminuyeron 15.5% y 47.7%, respectivamente, en tanto que otros préstamos oficiales aumentaron drásticamente, un 246.9%. El abrupto incremento de otros préstamos oficiales, incluidos los préstamos comerciales y otros préstamos y donaciones, refleja la reapertura de la concesión de préstamos del Banco de Exportación e Importación de los Estados Unidos, especialmente a América Latina y el Caribe, después de la moratoria que se aplicó en 1991. (Véase el cuadro 29 del apéndice.)

Las donaciones constituyeron 91.1% de la ayuda estadounidense a la región en 1992, en comparación con 43% en 1982. Dieciocho países de América Latina y el Caribe recibieron 100% de esa ayuda en donaciones, en comparación con 13 en 1989. La mayoría de estas donaciones consistieron en fondos de apoyo económico, que constituyeron asistencia general a gobiernos, y fondos de asistencia para el desarrollo, que se destinaron a proyectos y programas determinados en países de América Latina y el Caribe. (Véase el cuadro 30 del apéndice.)

La ayuda económica estadounidense a todas las subregiones de América Latina y el Caribe disminuyó en 27.6% en América Central y México y 12% y 6%, respectivamente, en el Caribe y Sudamérica. La ayuda a los países centroamericanos descendió en todos los casos excepto El Salvador, donde aumentó 18%, aunque la ayuda militar a ese país se redujo 44.2 millones de dólares en 1992.

Inversamente, en Sudamérica, la ayuda a Brasil, Perú y Chile bajó 33%, 29% y 65%, respectivamente, y subió para el resto de los países de Sudamérica. (Véase el cuadro 31 del apéndice.)

IV. INFORME SOBRE LA MARCHA DE LA INICIATIVA PARA LAS AMERICAS

Transcurridos tres años desde el 27 de junio de 1990, en que el Presidente Bush anunció la Iniciativa para las Américas, pueden señalarse varias novedades de importancia como prueba de los avances logrados en las diferentes dimensiones de la Iniciativa.

Los Estados Unidos han suscrito 16 acuerdos básicos bilaterales o plurilaterales sobre comercio e inversión con 31 países de América Latina y el Caribe. También se han firmado acuerdos básicos con grupos de países como el Mercado Común del Sur (MERCOSUR), que comprende a Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay, y con los 13 países de la Comunidad del Caribe (CARICOM). Además, se aprobó la ley de preferencia para el comercio andino, que abarca a Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú. El 13 de mayo de 1992 los Estados Unidos anunciaron su intención de negociar un acuerdo amplio de libre comercio con Chile una vez firmado el Acuerdo de Libre Comercio de América del Norte (ALCAN) (NAFTA, según su sigla inglesa).

Se han registrado novedades en el programa de préstamos al sector de inversiones administrado por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID). En primer lugar, el BID aprobó préstamos a El Salvador por 90 millones de dólares, a Argentina por 350 millones, a Paraguay por 70 millones y a Uruguay por 65 millones en diciembre de 1992. Se están estudiando préstamos a Costa Rica, Trinidad y Tabago, Bahamas, Honduras, Guatemala y Barbados. Además, el 11 de enero de 1993 se estableció oficialmente el propuesto fondo multilateral de inversiones quinquenal, de 1 500 millones de dólares, cuando cinco donantes –Estados Unidos, Japón, Chile, Honduras y Perú– dejaron formalmente en poder del BID sus instrumentos de aceptación y ratificación. Actualmente los aportes se acercan a 1 300 millones de dólares. El programa de dicho fondo incluye una capitalización a título excepcional por los donantes en un período de cinco años y servirá de complemento al programa de préstamos al sector de inversiones del BID. El Congreso de los Estados Unidos asignó 90 millones de dólares de los fondos del ejercicio financiero 1993 como primera cuota y autorizó un aporte de 500 millones de dólares que deberá asignar anualmente el Congreso. Japón se ha comprometido a aportar un monto equivalente al que aportan los Estados Unidos.

Las reducciones de deudas conforme a la Ley 480 (PL-480) durante el ejercicio financiero de 1993 ascendieron a 268 400 millones de dólares para El Salvador y 400 000 dólares para el Uruguay. Se aprobaron reducciones de deudas de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID) correspondientes al ejercicio financiero 1993 por 195.5 millones de dólares para El Salvador, 14.7 millones para Chile, 31 millones para Colombia, 3.3 millones para Uruguay, 3.8 millones para Argentina y 94 millones para Jamaica. El Congreso de los Estados Unidos autorizó conversiones y recompras de la deuda utilizando créditos adeudados al Banco de Exportación e Importación y a la Corporación de Crédito para Productos Básicos. Sin embargo, no se asignó dinero alguno para estos dos programas. Además, el Congreso modificó el componente en moneda local del fondo fiduciario de la reducción de la deuda ampliando el fondo ambiental, de manera de incluir financiación para la supervivencia y desarrollo del niño.

TERCERA PARTE

APENDICE ESTADISTICO

Cuadro 1
PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS

	1988	1989	1990	1991	1992
Producto interno bruto (PIB) (en miles de millones de dólares de 1987)	4 718.6	4 838.0	4 877.5	4 821.0	4 922.6
PIB per cápita (dólares de 1987)	19 259	19 550	19 547	19 195	19 271
Población (millones de habitantes)	245	247.4	249.9	252.6	255.4
Tasas de crecimiento					
PIB	3.9	2.5	0.8	-1.2	2.1
PIB per cápita	3	1.5	0	-1.8	0.4
Deflactor implícito del PIB	3.9	4.4	4.3	4.1	2.6
Pre-cios al consumidor (diciembre a diciembre)	4.4	4.6	6.1	3.1	2.9
Ingreso real	2.5	0.8	0.5	-1.3	1.1
Salarios reales	-0.9	-1.0	-1.7	-1.5	0
Dinero (M ₁)	4.9	0.9	4	8.7	14.2
Porcentajes					
Tasa de desempleo	5.5	5.3	5.5	6.7	7.4
Déficit fiscal (porcentaje del PIB)	3.2	2.9	4	4.7	4.9
Miles de millones de dólares					
Balanza comercial	-126.9	-115.6	-108.8	-73.4	-96.1
Ingresos por concepto de inversiones (netos)	12.5	14.4	19.3	16.4	6.2
Balanza en cuenta corriente	-126.6	-101.1	-90.4	-3.7	-66.4
Balanza en cuenta de capital	130.5	126.4	92.6	-2.1	62.3
Posición neta de inversiones internacionales					
(Costo corriente)	-183.7	-312.3	-294.8	-364.9	-521.3
(Costo de mercado)	-37.9	-158.8	-272	-396.4	-611.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos y del Fondo Monetario Internacional.

Cuadro 2
PRODUCTO INTERNO BRUTO

	Miles de millones de dólares de 1987					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Oferta mundial	5 244.3	5 383.4	5 439.3	5 382.2	5 537.6	3.9	2.7	1.0	-1.0	2.9
Producto interno bruto	4 718.6	4 838.0	4 877.5	4 821.0	4 922.6	3.9	2.5	0.8	-1.2	2.1
Importaciones	525.7	545.4	561.8	561.2	615.0	3.7	3.7	3.0	-0.1	9.6
Demanda mundial	5 244.2	5 383.5	5 439.4	5 382.3	5 537.6	3.9	2.7	1.0	-1.0	2.9
Consumo	4 049.2	4 127.7	4 190.3	4 181.8	4 251.8	2.9	1.9	1.5	-0.2	1.7
Privado	3 162.4	3 223.3	3 260.4	3 240.8	3 314.0	3.6	1.9	1.2	-0.6	2.3
Gubernamental	886.8	904.4	929.9	941.0	937.8	0.6	2.0	2.8	1.2	-0.3
Inversiones	773.4	784.0	739.1	661.1	712.6	3.2	1.4	-5.7	-10.6	7.8
Fijas	753.5	754.2	732.9	670.4	707.6	4.2	0.1	-2.8	-8.5	5.5
Residenciales	222.7	214.2	194.8	170.2	192.6	-1.1	-3.8	-9.1	-12.6	13.2
No residenciales	530.8	540.0	538.1	500.2	515.0	6.6	1.7	-0.4	-7.0	3.0
Variación bursátil	19.9	29.8	6.2	-9.3	5.0	-	-	-	-	-
Exportaciones	421.6	471.8	510.0	539.4	573.2	15.8	11.9	8.1	5.8	6.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 3
EVOLUCION DEL AHORRO BRUTO

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Ahorro bruto	704.5	741.8	718.0	708.2	686.3	13.7	5.3	-3.2	-1.4	-3.1
Privado	802.8	819.4	854.1	901.5	968.8	9.8	2.1	4.2	5.5	7.5
Personal	156.2	152.1	175.6	199.6	212.6	9.5	-2.6	15.5	13.7	6.5
Comercial	646.6	667.3	678.5	701.9	756.2	9.8	3.2	1.7	3.4	7.7
Gubernamental	-98.3	-77.5	-136.1	-193.3	-282.5	-	-	-	-	-

Coefficientes (porcentajes)

Ahorro bruto/PIB	14.4	14.1	13.0	12.5	11.5
Ahorro personal/ingreso personal disponible	4.4	4.0	4.3	4.7	4.8

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Oficina de Análisis Económicos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 4
INDICADORES DE PRODUCCION Y PRODUCTIVIDAD AGRICOLAS

	Indices (1977 = 100)					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Producción agrícola total	102.0	114.0	119.0	120.0	-	-0.9	-7.3	11.8	4.4	0.8
Cultivos	92.0	107.0	114.0	111.0	-	-0.9	-14.8	16.3	6.5	-2.6
Cereales forrajeros	73.0	108.0	112.0	107.0	-	-13.8	-31.1	47.9	3.7	-4.5
Cereales alimentarios	98.0	107.0	136.0	105.0	-	0.0	-8.4	9.2	27.1	-22.8
Cultivos oleaginosos	89.0	106.0	107.0	113.0	-	-1.8	-17.6	19.1	0.9	5.6
Ganadería y productos conexos	116.0	116.0	118.0	119.0	-	2.7	2.7	0.0	1.7	0.8
Ingresos agrícolas netos^a	39.1	46.2	45.0	36.0	-	24.1	-1.5	18.2	-2.6	-20.0
Relación deuda-activos (porcentaje)	17.4	16.6	16.2	16.5	17.0					
Indicadores de insumos seleccionados										
Empleo ^b	3 169	3 199	3 186	3 233	3 207	1.4	-1.2	0.9	-0.4	1.5
Superficie plantada con cultivos ^c	297.0	318.0	322.0	-	-	-7.1	-1.7	7.1	1.3	-
Uso de productos químicos	112.0	119.0	122.0	-	-	1.8	0.9	6.3	2.5	-
Uso de energía mecánica y maquinaria	74.0	73.0	71.0	-	-	-3.9	0.0	-1.4	-2.7	-
Indicadores de la productividad										
Producto/unidad de insumos totales	116.0	130.0	135.0	-	-	0.0	-6.5	12.1	3.8	-
Producto/superficie plantada	106.0	119.0	127.0	-	-	6.0	-13.8	12.3	6.7	-
Producto/hora de trabajo agrícola	135.0	147.0	142.0	-	-	2.2	-4.9	8.9	-3.4	-

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos y del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Miles de millones de dólares de 1987. ^b Miles de personas. ^c Millones de acres.

Cuadro 5
INDICADORES DE PRODUCCION Y PRODUCTIVIDAD MANUFACTURERAS

	Indices (1982=100)					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Manufacturas totales										
Producción	105.8	108.9	109.9	107.4	109.7	5.8	2.9	0.9	-2.2	2.1
Utilización de la capacidad (porcentaje)	83.9	83.9	82.3	78.2	77.8	3.1	0.0	-1.9	-5.0	-0.5
Productividad ^a	109.2	108.2	108.2	108.7	111.7	2.5	-0.7	-0.1	0.3	2.8
Industrias principales										
Bienes duraderos	107.6	110.9	111.6	107.1	108.5	7.6	3.1	0.6	-4.0	1.3
Metales primarios	110.3	109.2	108.4	99.5	103.2	10.3	-1.0	-0.7	-8.2	3.7
Productos de metal fabricados	106.2	107.2	105.9	100.4	101.6	6.2	0.9	-1.2	-5.2	1.2
Maquinaria										
Eléctrica	106.5	109.5	111.4	110.1	111.9	6.5	2.8	1.7	-1.2	1.6
No eléctrica	113.8	121.8	126.5	123.5	127.2	13.8	7.0	3.9	-2.4	3.0
Equipo de transporte	105.0	107.2	105.5	98.6	97.4	5.0	2.1	-1.6	-6.5	-1.2
Bienes no duraderos	103.6	106.4	107.8	107.9	111.2	3.6	2.7	1.3	0.1	3.1
Alimentos	102.0	105.5	107.6	108.5	110.0	2.0	3.4	2.0	0.8	1.4
Productos del petróleo	103.4	106.1	108.3	107.6	108.6	3.4	2.6	2.1	-0.6	0.9
Productos químicos y afines	105.4	108.5	110.3	110.9	117.1	5.4	2.9	1.7	0.5	5.6
Ropa	102.2	104.3	98.8	96.2	97.7	2.2	2.1	-5.3	-2.6	1.6
Imprenta y publicaciones	103.6	108.5	111.9	112.3	113.3	3.6	4.7	3.1	0.4	0.9
Mercados principales										
Productos finales	105.6	109.1	110.9	109.6	111.0	5.6	3.3	1.6	-1.2	1.3
Bienes de consumo	104.0	106.7	107.3	107.5	110.3	4.0	2.6	0.6	0.2	2.6
Equipos	107.6	112.3	115.5	112.2	112.0	7.6	4.4	2.8	-2.9	-0.2
Productos intermedios	104.4	106.8	107.7	103.3	104.4	4.4	2.3	0.8	-4.1	1.1
Materiales	105.6	107.4	107.8	105.5	107.5	5.6	1.7	0.4	-2.1	1.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal.

^a Productos por hora del total del sector comercial no agrícola.

Cuadro 6
INDICADORES DE ACTIVIDAD EN LOS SECTORES DE SERVICIOS

	Miles de millones de kw/hora					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Energía eléctrica										
Producción	2 704.3	2 784.0	2 808.1	2 825.0	2 795.9	5.1	2.9	0.9	0.5	-1.0
Ventas										
Industriales	880.9	887.5	926.1	929.5	940.3	4.2	0.7	4.3	-0.5	1.2
Comerciales	695.1	698.5	734.5	755.1	758.9	3.2	0.5	5.2	2.1	0.5
Residenciales	885.1	884.9	910.2	948.9	933.8	4.2	0.0	2.9	3.1	-1.6
Miles de millones de dólares ^a										
Transporte										
Empresa de transporte aéreo ^b										
Pasajeros-millas	35.3	36.1	38.2	37.3	39.8	4.7	2.3	5.8	-2.4	6.7
Carga, toneladas-millas	4.5	4.6	4.8	4.7	5.1	7.1	2.2	4.3	-2.1	8.5
Empresas de transporte motorizado										
Carga transportada ^c	177.2	168.6	174.8	182.0	201.4	8.2	-4.9	3.7	4.2	10.7
Comercio interno										
Mayorista	135.3	144.2	149.5	147.6	152.3	8.8	7.8	3.6	-2.8	3.2
Minorista	138.1	146.8	154.1	155.5	163.5	7.1	5.5	3.8	0.8	5.1
Bienes duraderos	52.5	54.9	55.9	54.5	58.8	8.7	3.8	0.6	-1.6	7.9
Bienes no duraderos	85.6	91.9	98.2	100.9	104.8	5.8	6.5	5.8	2.2	3.9
Otros servicios										
Gastos personales ^d	1 785.2	1 911.2	2 059.0	2 190.1	2 324.7	9.0	7.1	7.7	6.5	6.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Promedios mensuales. ^b Ingresos de las empresas de transporte aéreo certificadas, operaciones nacionales e internacionales. ^c Tonelaje de los camiones interurbanos. Índice de volumen, 1967=100. ^d Basados en las cuentas nacionales.

Cuadro 7
INDICADORES DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCION

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Valor total	432.3	443.4	442.1	401.0	426.7	3.1	2.6	-0.3	-9.3	6.4
Privada	337.5	345.3	334.2	290.7	308.2	2.7	2.3	-3.2	-13.0	6.0
Residencial ^a	198.1	196.6	182.9	157.8	184.1	1.7	-0.8	-7.0	-13.7	16.7
No residencial	139.4	148.7	151.3	132.9	124.1	4.0	6.7	1.7	-12.2	-6.6
Pública	94.8	98.1	107.9	110.2	118.4	4.6	3.5	10.0	2.1	7.4
Miles de unidades										
Construcción residencial privada										
Permisos autorizados	1 455.6	1 338.4	1 110.8	948.8	1 105.9	-5.2	-8.1	-17.0	-14.6	16.6
Construcciones terminadas	1 529.8	1 422.9	1 308.0	1 090.8	1 152.5	-8.3	-7.0	-8.1	-16.6	5.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Oficina del Censo del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Incluye las edificaciones residenciales agrícolas y las mejoras residenciales.

Cuadro 8
INDICADORES DE LA ACTIVIDAD MINERA

	Indices de la actividad minera (1987=100)					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Minería total	101.8	100.5	102.6	101.1	98.9	1.8	-1.3	2.1	-1.6	-2.2
Minería de metales	122.7	141.4	152.8	150.2	158.2	22.7	15.2	8.1	-1.7	5.3
Carbón	105.0	105.7	113.4	109.3	105.8	5.0	0.7	7.3	-3.6	-3.2
Extracción de petróleo y gas	99.4	95.5	95.5	95.8	93.1	-0.6	-3.9	0.0	0.3	-2.8
Minerales de piedras y terrosos	106.8	113.9	119.3	108.5	105.8	6.8	6.6	4.7	-9.1	-2.5
Sector petrolero										
Producción de petróleo crudo ^a	8 140	7 613	7 355	7 417	7 153	-2.5	-6.5	-3.4	0.8	-3.6
Utilización de las refinerías (porcentaje)	84.0	86.0	87.0	86.0	88.0	1.8	2.4	1.2	-1.1	2.3
Precio ^b	14.7	18.0	22.2	19.1	18.4	-18.0	22.4	23.3	-14.0	-3.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal y de la Administración de Información Energética.

^a Miles de barriles diarios. ^b Costo de adquisición del refinador de petróleo crudo, dólares por barril.

Cuadro 9
EMPLEO Y DESEMPLEO CIVILES

	Miles de personas					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Fuerza laboral civil	121 669	123 869	124 787	125 303	126 982	1.5	1.8	0.7	0.4	1.3
Tasa de participación (porcentaje)	65.9	66.5	66.4	66.0	66.3					
Empleo civil	114 968	117 342	117 914	116 877	117 598	2.2	2.1	0.5	-0.9	0.6
Agrícola	3 169	3 199	3 186	3 233	3 207	-1.2	0.9	-0.4	1.5	-0.8
No agrícola	111 800	114 142	114 728	113 644	114 391	2.4	2.1	0.5	-0.9	0.7
Nómina de pago no agrícola										
Empleo	105 536	108 329	109 782	108 310	108 437	3.3	2.6	1.5	-0.9	0.1
Industrias productoras de bienes	25 173	25 322	24 958	23 819	23 420	1.9	0.6	-1.4	-4.6	-1.7
Minería	713	700	735	697	635	-0.6	-1.8	5.0	-5.2	-8.9
Manufacturas	19 350	19 442	19 111	18 426	18 190	1.7	0.5	-1.7	-3.6	-1.3
Construcción	5 110	5 187	5 136	4 696	4 595	2.9	1.5	-1.0	-8.6	-2.2
Industrias productoras de servicios	80 363	83 007	84 822	84 480	85 017	3.7	3.3	2.4	0.2	0.6
Transporte	5 527	5 644	5 808	5 772	5 742	2.9	2.1	3.2	0.0	-0.5
Comercio	25 132	25 770	25 877	25 328	25 121	3.3	2.5	0.5	-1.8	-0.8
Finanzas, seguros y bienes raíces	6 649	6 695	6 729	6 678	6 672	1.6	0.7	0.7	-0.5	-0.1
Gobierno	17 386	17 779	18 304	18 380	18 759	2.2	2.3	3.1	0.6	2.1
Otros servicios	25 669	27 120	28 103	28 323	28 903	5.9	5.7	4.1	1.9	2.0
Tasa de desempleo	5.5	5.3	5.5	6.7	7.4	-	-	-	-	-

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Oficina de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos.

Cuadro 10
PRECIOS AL CONSUMIDOR Y AL PRODUCTOR

	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992
Diciembre a diciembre							
Precios al consumidor^a	1.1	4.4	4.4	4.6	6.1	3.1	2.9
Productos básicos	-2.0	4.6	3.8	4.1	6.6	1.2	0.8
Alimentos	3.8	3.5	5.2	5.6	5.4	1.9	1.5
Energía ^b	-19.7	8.2	0.5	5.0	17.9	-7.8	2.0
Servicios	4.5	4.3	4.8	5.1	5.7	4.6	1.4
Precios al consumidor							
Bienes terminados	-2.3	2.2	4.0	4.9	5.9	0	1.5
Bienes de consumo	2.9	-0.2	4.0	5.3	6.7	-0.2	1.5
Bienes de capital	2.1	1.3	3.5	3.7	3.4	2.3	1.5
Materias intermedias ^c	-4.4	5.6	5.7	2.4	4.5	-2.7	1.1
Materias sin refinar	-9.7	8.8	2.9	6.9	6.2	-11.6	2.8
Año a año							
Precios al consumidor	1.9	3.7	4.1	4.8	5.4	4.2	3.0
Productos básicos	-0.9	3.2	3.5	4.7	5.2	3.1	2.0
Alimentos	3.2	4.2	4.1	5.8	5.8	2.9	1.2
Energía	-13.2	0.4	0.8	5.7	8.3	0.7	0.5
Servicios	5.0	4.2	4.5	4.9	5.5	5.1	3.9
Precios al consumidor							
Bienes terminados	-1.4	2.1	2.5	5.1	4.9	2.2	1.2
Bienes de consumo	2.5	2.1	2.5	5.6	5.4	3.1	0.9
Bienes de capital	2.0	1.9	2.3	3.9	3.5	3.1	1.9
Materias intermedias	-3.5	2.5	5.5	4.6	2.2	0	0.3
Materias sin refinar	-8.4	6.7	2.3	7.3	5.6	-6.7	-0.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Oficina de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos.

^a Precios para todos los consumidores urbanos. ^b Petróleo, combustible, carbón y gas embotellado; gas (de cañería) y electricidad; y combustible para motores. Aceite para motores, refrigerantes, etc., incluidos también hasta 1982. ^c Excluye las materias intermedias para la fabricación de alimentos y los forrajes animales manufacturados.

Cuadro 11
INDICADORES DE INGRESOS Y SALARIOS

	1988	1989	1990	1991	1992	Tasas de crecimiento				
						1988	1989	1990	1991	1992
Ingresos										
Ingreso personal disponible per cápita ^a	13 890	14 005	14 068	13 886	14 035	2.5	0.8	0.4	-1.3	1.1
Ingreso familiar mediano ^b	37 062	37 579	36 841	35 939	-	-0.2	1.4	-2.0	-2.4	
Personas bajo el nivel de pobreza ^c (porcentaje)	13.0	12.8	13.5	14.2	-					
Salarios										
Promedio de ingresos semanales brutos										
Actividades privadas no agrícolas ^d	266.8	264.2	259.5	255.6	255.5	-0.9	-1.0	-1.8	-1.5	0.0
Manufacturas	346.1	338.7	332.5	328.3	329.2	-1.2	-2.1	-1.8	-1.3	0.3
Construcción	409.7	403.5	394.4	385.1	376.0	-1.1	-1.5	-2.3	-2.4	-2.4
Comercio al por menor	151.8	148.6	146.8	144.5	144.2	-1.5	-2.1	-1.2	-1.6	-0.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Oficina del Censo del Departamento de Comercio de los Estados Unidos y de la Oficina de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos.

^a Ingreso anual en dólares de 1987. ^b Ingreso anual en dólares de 1991. ^c Sobre la base del índice de pobreza adoptado en 1969 por un comité federal interinstitucional. ^d Ingresos semanales en dólares de 1982.

Cuadro 12
INGRESOS, DESEMBOLSOS Y DEUDA FEDERALES

	Miles de millones de dólares, ejercicio económico					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Ingresos totales ^a	909.0	990.7	1 031.0	1 054.3	1 091.6	6.4	9.0	4.1	2.3	3.5
Impuesto sobre la renta	495.7	549.0	560.3	565.9	576.7	4.0	10.8	2.1	1.0	1.9
Individuales	401.2	445.7	466.8	467.8	476.5	2.2	11.1	4.7	0.2	1.9
Empresariales	94.5	103.3	93.5	98.1	100.3	12.6	9.6	-9.5	4.9	2.2
Impuestos del seguro social y aportes	334.3	359.4	380.0	396.0	413.7	10.2	7.5	5.7	4.2	4.5
Otros ingresos	78.9	82.3	90.9	92.3	101.2	6.2	3.9	10.4	1.5	9.6
Desembolsos totales	1 064.0	1 144.1	1 251.7	1 323.0	1 381.8	6.0	7.4	9.4	5.7	4.4
Defensa nacional	290.4	303.6	299.3	273.3	298.4	3.0	4.5	-1.4	-8.7	9.2
Servicios sociales ^b	533.4	568.7	619.3	689.7	773.6	6.2	6.6	8.9	11.4	12.2
Intereses netos	151.7	169.1	184.2	194.5	199.4	9.5	11.5	8.9	5.6	2.5
Otros desembolsos	88.5	102.7	148.9	165.5	110.4	9.2	14.4	45.0	11.1	-33.3
Superávit o déficit total	-155.1	-152.5	-221.4	-269.5	-290.1	3.6	-2.0	43.7	21.7	7.6
Como porcentaje del PIB	3.2	2.9	4.0	4.7	4.9					
Deuda federal bruta (al final del período)	2 600.8	2 867.5	3 206.3	3 598.9	4 002.7	10.9	10.2	11.8	12.2	11.2
Como porcentaje del PIB	53.1	54.7	58.2	63.4	67.3					

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Oficina de Administración y Presupuesto del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos y de la Oficina de Análisis Económicos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a En el presupuesto y fuera de él. Los reintegros de los ingresos se excluyen de los ingresos y desembolsos. ^b Incluye educación, capacitación, empleo y servicios sociales; salud; Medicare; seguro de ingresos; seguridad social (en el presupuesto y fuera del presupuesto); y prestaciones y servicios a ex combatientes.

Cuadro 13
RENDIMIENTOS DE LOS BONOS Y TASAS DE INTERES

	1988	1989	1990	1991	1992
Tasas nominales (porcentaje anual)					
Tasas a corto plazo					
Tasa de redescuento ^a	6.2	6.9	7.0	5.5	3.3
Tasa preferencial ^b	9.3	10.9	10.0	8.5	6.3
Efectos comerciales a seis meses ^c	7.7	8.8	8.0	6.0	3.8
Pagarés del Tesoro a tres meses ^d	6.7	8.1	7.5	5.4	3.5
Tasas a largo plazo					
Bonos del Tesoro a 10 años ^e	8.9	8.5	8.6	7.9	7.0
Bonos de sociedades anónimas con clasificación AAA de Moody					
Bonos de sociedades anónimas ^f	9.7	9.3	9.3	8.8	8.1
Rendimientos hipotecarios de casas nuevas ^g	9.2	10.1	10.1	9.3	8.2
Tasas reales (porcentaje anual)					
Tasas a corto plazo					
Tasa de redescuento ^a	1.7	2.0	1.5	2.3	0.3
Tasa preferencial ^b	4.7	5.8	4.4	5.2	3.3
Efectos comerciales a seis meses ^c	3.2	3.8	2.5	2.8	0.9
Pagarés del Tesoro a tres meses ^d	2.2	3.2	2.0	2.2	0.6
Tasas a largo plazo					
Bonos del Tesoro a 10 años ^e	4.3	3.5	3.0	4.7	4.0
Bonos de sociedades anónimas con clasificación AAA de Moody					
Bonos de sociedades anónimas ^f	5.1	4.2	3.7	5.5	5.1
Rendimientos hipotecarios de casas nuevas ^g	4.6	5.1	4.5	6.0	5.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos, la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal, la Junta del Banco Federal de Préstamos Hipotecarios y el Servicio de Inversionistas de Moody.

^a Banco de la Reserva Federal de Nueva York. ^b Cobrada por los bancos. ^c Base de redescuento bancario. ^d Nuevas emisiones, base de redescuento bancario. ^e Rendimientos de las emisiones más activamente transadas, ajustados a los vencimientos constantes por el Departamento del Tesoro. ^f Excluye las emisiones de los servicios de utilidad pública del 17 de enero al 11 de octubre de 1984, debido a la falta de emisiones adecuadas. ^g Tasa efectiva en el mercado preferencial sobre hipotecas convencionales, que refleja las comisiones y cargos, así como las tasas de contratación, y suponiendo, como promedio, la amortización al cabo de diez años.

Cuadro 14
**EMPRESTITOS NETOS EN EL MERCADO DE CREDITOS REALIZADOS
POR LOS SECTORES NACIONALES NO FINANCIEROS**

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Total	775.8	740.8	665.0	442.7	587.4	7.3	-4.5	-10.2	-33.4	32.7
Gobierno federal	155.1	146.4	246.9	278.2	304.0	7.8	-5.6	68.6	12.7	9.3
Otros prestatarios	620.7	594.4	418.2	164.4	283.5	7.2	-4.2	-29.6	-60.7	72.4
Unidades familiares	318.6	305.6	254.2	144.9	215.1	5.4	-4.1	-16.8	-43.0	48.4
Hipotecas	241.8	245.3	219.4	129.0	198.5	2.9	1.4	-10.6	-41.2	53.9
Otros	76.8	60.3	34.8	15.9	16.6	14.1	-21.5	-42.3	-54.3	4.4
Empresas no financieras	253.1	225.6	115.6	-18.9	20.2	31.1	-10.9	-48.8	-116.3	206.9
Otros ^a	48.9	63.2	48.3	38.5	48.1	-41.1	29.2	-23.6	-20.3	24.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal.

^a Gobiernos estatales y locales.

Cuadro 15
MASA MONETARIA, ACTIVOS LIQUIDOS Y MEDICIONES DE LA DEUDA

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Base monetaria	256.9	267.7	293.2	317.2	350.8	7.1	4.2	9.5	8.2	10.6
Conceptos de dinero y activos líquidos ^a										
M 1	787.1	794.6	827.2	899.3	1 026.6	4.9	1.0	4.1	8.7	14.2
M 2	3 078.3	3 233.3	3 345.5	3 445.8	3 497.0	5.8	5.0	3.5	3.0	1.5
M 3	3 915.5	4 056.1	4 116.7	4 168.1	4 166.4	6.4	3.6	1.5	1.2	0.0
L	4 669.4	4 886.1	4 966.6	4 982.2	5 051.4	7.6	4.6	1.6	0.3	1.4
Deudas y componentes de la deuda										
Deuda	9 326.3	10 076.7	10 751.3	11 192.7	11 768.2	9.1	8.0	6.7	4.1	5.1
Federal	2 101.5	2 249.5	2 493.4	2 764.8	3 068.8	7.3	7.0	10.8	10.9	11.0
No federal	7 211.1	7 827.2	8 258.0	8 428.0	8 699.4	12.9	8.5	5.5	2.1	3.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal.

^a Ajustados para tener en cuenta las variaciones estacionales.

Cuadro 16
EVOLUCION DEL TIPO DE CAMBIO

	1988	1989	1990	1991	1992	Trimestres			
						I	II	III	IV
Tipos nominales (unidades monetarias extranjeras por dólar)									
Dólar canadiense	1.23	1.18	1.17	1.15	1.21	1.17	1.19	1.20	1.26
Yen japonés	128.0	138.0	144.8	134.7	126.7	128.4	130.3	124.9	122.9
Unidad monetaria europea (ECU)	0.84	0.91	0.79	0.81	0.77	0.79	0.79	0.72	0.79
Won coreano	731.0	671.0	707.8	733.4	780.7	766.5	783.4	787.3	785.4
Variaciones porcentuales ^a									
Tipos nominales									
Dólar canadiense	4.6	7.2	-3.8	-0.8	-1.7	0.9	1.7	0.8	5.0
Yen japonés	-11.4	-14.2	7.7	4.9	-6.9	-1.8	1.5	-4.1	-1.6
Unidad monetaria europea (ECU)	-14.7	-3.4	7.4	-13.2	2.5	8.2	0.0	-8.9	9.7
Won coreano	-6.7	-11.1	-8.2	5.5	3.6	7.2	2.2	0.5	-0.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Fondo Monetario Internacional.

^a En comparación con el período precedente.

Cuadro 17
PRINCIPALES INDICADORES DEL COMERCIO DE MERCANCIAS

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Exportaciones (FOB)	320.3	361.5	389.5	416.0	439.3	28.0	12.9	7.7	6.8	5.6
Importaciones (FOB)	447.3	477.4	498.0	489.3	535.5	9.2	6.7	4.3	-1.7	9.4
Balanza comercial	-127.0	-115.0	-108.1	-73.4	-96.3	-20.4	-9.4	-6.0	-32.1	31.2
Como porcentaje del PIB	2.6	2.2	2.0	1.3	1.6					
Indices (1985=100)										
Exportaciones										
Valor (FOB)	148.4	166.9	180.3	-	-	28.0	12.5	8.0	-	-
Volumen	132.7	148.6	-	-	-	18.0	12.0	-	-	-
Valor unitario	109.9	112.8	113.9	114.9	115.0	7.0	2.6	1.0	0.9	0.1
Importaciones										
Valor (FOB)	132.1	140.6	147.3	-	-	9.0	6.4	4.8	-	-
Volumen	117.7	117.7	-	-	-	3.8	-	-	-	-
Valor unitario	108.6	111.9	115.6	115.6	116.5	4.8	9.9	3.3	0.0	0.8
Términos de intercambio	101.2	100.8	98.5	99.4	98.7	2.1	-6.6	-2.3	0.9	-0.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos y del Fondo Monetario Internacional.

Cuadro 18
EXPORTACIONES DE MERCANCIAS
(*Valor f.a.s.*)

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Exportaciones totales	320.3	361.5	389.5	416.0	440.1	28.0	12.9	7.7	6.8	5.8
Alimentos, bebidas y tabaco	33.7	37.4	35.4	35.7	40.3	33.7	11.0	-5.3	0.8	12.9
Materias sin refinar e intermedios	89.9	99.9	105.2	109.9	109.8	34.4	11.1	5.3	4.5	-0.1
Bienes manufacturados	196.5	224.1	248.8	270.2	290.1	26.7	14.0	11.0	8.6	7.4
Bienes de consumo	26.8	36.5	43.2	45.9	50.4	32.0	36.2	18.4	6.3	9.8
Maquinaria y equipo de transporte	152.9	174.3	191.2	207.1	223.9	26.9	14.0	9.7	8.3	8.1
Otros	16.8	13.3	14.4	17.2	15.8	17.5	-20.8	8.3	19.4	-8.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 19
IMPORTACIONES DE MERCANCIAS
(*Valor aduanero*)

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Importaciones totales	447.3	477.4	498.0	489.3	536.3	9.2	6.7	4.3	-1.7	9.6
Alimentos, bebidas y tabaco	24.8	25.1	26.6	26.5	27.8	0.0	1.2	6.0	-0.4	4.9
Productos sin refinar e intermedios	122.7	135.1	144.6	132.0	140.2	7.9	10.1	7.0	-8.7	6.2
Petróleo y productos derivados del petróleo	39.6	50.9	62.1	51.2	51.6	-7.7	28.5	22.0	-17.6	0.8
Total de bienes manufacturados	299.7	317.2	326.4	330.9	368.2	10.5	5.8	2.9	1.4	11.3
Bienes de consumo	96.4	103.5	105.7	108.0	123.0	8.6	7.4	2.1	2.2	13.9
Maquinaria y equipo de transporte	190.2	199.8	203.7	205.7	225.9	11.7	5.0	2.0	1.0	9.8
Otros	13.1	13.9	17.0	17.2	19.3	8.3	6.1	22.3	1.2	12.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 20
IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES DE MERCANCIAS POR REGION
(Miles de millones de dólares)

	Exportaciones ^a			Importaciones ^b			Balanza comercial		
	1990	1991	1992	1990	1991	1992	1990	1991	1992
Total ^c	393.6	421.7	448.2	495.3	488.5	532.7	-101.7	-66.8	-84.5
Países desarrollados	256.7	263.5	268.1	297.4	291.8	313.4	-40.7	-28.3	-45.3
Canadá	83.7	85.1	90.6	91.4	91.1	98.6	-7.7	-6.0	-8.0
Japón	48.6	48.1	47.8	89.7	91.5	97.4	-41.1	-43.4	-49.6
Europa occidental	113.1	118.7	117.1	109.0	102.3	110.7	4.1	16.4	6.4
Otros	11.3	11.6	12.6	7.3	6.9	6.7	4.0	4.7	5.9
Países en desarrollo	127.3	146.7	166.8	180.4	174.6	191.5	-53.1	-27.9	-24.7
América Latina y el Caribe	53.9	63.4	75.8	63.9	62.5	68.8	-10.0	0.9	7.0
Países recientemente industrializados de Asia oriental	40.7	45.6	48.6	60.6	59.3	62.4	-19.9	-13.7	-13.8
Otros	32.7	37.7	42.4	55.9	52.8	60.3	-23.2	-15.1	-17.9
Otras economías	9.0	11.1	13.0	17.4	20.8	27.7	-8.4	-9.7	-14.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Valor f.a.s. ^b Valor aduanero. ^c Las exportaciones e importaciones totales pueden no coincidir con la suma del comercio regional, debido a la inclusión de categorías especiales y bienes de tipo militar en las exportaciones totales y el ajuste de las importaciones totales debido a la recepción tardía de los documentos de embarque. Los datos pueden no coincidir con los datos comerciales que figuran en otros cuadros del presente documento debido a los distintos métodos de recopilación.

Cuadro 21
BALANZA DE PAGOS
(Miles de millones de dólares)

	1988	1989	1990	1991	1992
Balanza en cuenta corriente	-126.6	-101.1	-90.4	-3.7	-66.4
Balanza comercial de mercancías	-126.9	-115.9	-108.1	-73.4	-96.1
Exportaciones (bienes)	320.2	361.6	388.7	416.0	440.1
Importaciones (bienes)	-447.1	-477.4	-497.5	-489.3	-536.3
Servicios reales (netos)	-7.7	-1.0	2.3	11.6	16.9
Viajes y transporte	-1.4	5.8	10.1	17.1	19.7
Transacciones militares	-6.3	-6.8	-7.8	-5.5	-2.8
Ingresos de los factores (netos)	32.8	41.1	48.9	50.1	45.7
Ingresos directos en concepto de inversiones	38.7	47.8	54.3	52.9	48.3
Entradas	50.4	54.5	55.4	49.2	49.9
Pagos	-11.7	-6.6	-1.1	3.7	-1.6
Ingresos en concepto de inversiones financieras	-26.3	-33.5	-35.1	-36.5	-42.0
Entradas	69.0	86.2	88.1	76.1	60.7
Pagos	-95.3	-119.7	-123.2	-112.6	-102.8
Otros servicios de los factores ^a	20.4	26.8	29.7	33.7	39.4
Transferencias unilaterales ^b	-24.9	-25.6	-32.9	8.0	-32.9
Balanza en cuenta de capital	130.5	126.4	92.6	-2.1	62.3
Inversión directa	41.8	38.9	12.4	-15.6	-32.5
Salidas	-15.4	-28.9	-32.7	-27.1	-34.8
Entradas	57.3	67.9	45.1	11.5	2.3
Inversión en cartera ^c	38.7	46.3	-29.7	6.1	19.2
Salidas	-7.8	-22.1	-28.8	-45.0	-47.9
Entradas	46.6	68.4	-0.9	51.2	67.1
Otros movimientos de capital (netos)	50.1	38.8	62.5	8.5	87.8
Oficiales ^d	42.7	9.7	36.2	21.8	39.0
Privados	7.4	29.1	26.3	-13.3	48.8
Errores y omisiones netos	-0.1	2.4	47.4	-1.1	-12.2
Balanza global	3.9	25.3	2.2	-5.8	-4.0
Contrapartidas:					
Variación de los activos oficiales de reserva [(-) significa aumento]	-3.9	-25.3	-2.2	5.8	3.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Incluye derechos de patente, y derechos de licencia, así como otros pagos netos en concepto de servicios gubernamentales y privados. ^b Incluye donaciones y pensiones del Gobierno de los Estados Unidos, remesas privadas y otras transferencias. ^c Sólo de tenedores de capital privado. ^d Se excluyen los cambios de los activos oficiales de reserva.

Cuadro 22
SITUACION NETA DE LAS INVERSIONES INTERNACIONALES
DE LOS ESTADOS UNIDOS AL FINALIZAR EL AÑO
(Miles de millones de dólares)

	1988	1989	1990	1991	1992
Activos de los Estados Unidos fuera del país					
(Costo corriente)	1 654.6	1 794.7	1 884.2	1 998.4	2 003.4
(Valor de mercado)	1 817.5	2 049.8	1 977.1	2 152.6	2 113.3
Activos oficiales de reserva	144.2	168.7	174.7	159.2	150.3
Otros activos del gobierno de los Estados Unidos	85.9	84.5	82.2	79.1	80.7
Activos privados					
(Costo corriente)	1 424.5	1 541.5	1 827.3	1 760.0	1 772.3
(Valor de mercado)	1 587.5	1 796.5	1 720.2	1 914.2	1 882.3
Inversión directa					
(Costo corriente)	515.7	552.8	623.6	655.3	666.3
(Valor de mercado)	678.6	807.9	716.4	809.5	776.3
Acciones de sociedades anónimas	85.9	119.8	110.0	158.8	177.9
Bonos de sociedades anónimas	117.7	106.1	131.7	135.4	149.5
Otros activos privados	725.8	767.8	761.9	810.4	778.5
Activos extranjeros en los Estados Unidos					
(Costo corriente)	1 838.3	2 107.0	2 179.0	2 363.3	2 524.7
(Valor de mercado)	1 855.5	2 249.1	2 249.1	2 549.0	2 724.8
Activos oficiales	322.0	337.3	371.1	402.1	443.4
Activos no oficiales					
(Costo corriente)	1 516.3	1 769.7	1 807.9	1 961.1	2 081.3
(Valor de mercado)	1 533.4	1 871.3	1 877.9	2 146.9	2 281.4
Inversión directa					
(Costo corriente)	374.3	433.2	486.5	487.2	492.3
(Valor de mercado)	391.5	534.7	536.6	672.9	692.3
Acciones de sociedades anónimas	200.9	260.6	231.2	271.9	300.2
Bonos de sociedades anónimas y de otro tipo	191.3	223.8	240.7	284.4	317.2
Valores del Tesoro de los Estados Unidos	100.8	134.5	130.7	189.5	224.9
Otros activos privados	648.7	717.7	738.8	728.2	746.9
Situación neta de las inversiones internacionales					
(Costo corriente)	-183.7	-312.3	-294.8	-364.9	-521.3
(Valor de mercado)	-37.9	-158.8	-272.0	-396.4	-611.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 23
**ESTADOS UNIDOS: COMPOSICION DEL COMERCIO DE
MERCANCIAS CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE ^a**

	Millones de dólares				Porcentaje		Tasas de crecimiento			
	1989	1990	1991	1992	1989	1992	1989	1990	1991	1992
Exportaciones totales de los Estados Unidos	49 080	53 930	63 441	75 799	100	100	11.9	9.9	17.6	19.5
Manufacturas	39 875	44 873	53 159	64 064	81.2	84.5	11.8	12.5	18.5	20.5
Productos agrícolas	5 310	5 031	5 606	6 555	10.8	8.6	8.7	-5.3	11.4	16.9
Energía	2 041	2 354	2 660	2 841	4.2	3.7	32.6	15.3	13.0	6.8
Otros	1 854	1 672	2 016	2 339	3.8	3.1	8.1	-9.8	20.6	16.0
Importaciones totales de los Estados Unidos	57 332	63 870	62 457	68 755	100	100.0	12.1	11.4	-2.2	10.1
Manufacturas	32 093	33 694	35 489	41 439	56.0	60.3	8.8	5.0	5.3	16.8
Productos agrícolas	7 616	8 530	7 989	8 052	13.3	11.7	1.3	12.0	-6.3	0.8
Energía	14 212	18 290	15 701	15 775	24.8	22.9	31.5	28.7	-14.2	0.5
Otros	3 411	3 356	3 278	3 489	5.9	5.1	8.5	-1.6	-2.3	6.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Exportaciones, f.a.s.; importaciones, valor aduanero.

Cuadro 24
ESTADOS UNIDOS: COMERCIO DE MERCANCIAS CON
AMERICA LATINA Y EL CARIBE ^a

	Millones de dólares									Participación de los países	
	1990			1991			1992			1992	
	Expor- tacio- nes	Impor- tacio- nes	Balance	Expor- tacio- nes	Impor- tacio- nes	Balance	Expor- tacio- nes	Impor- tacio- nes	Balance	Expor- tacio- nes	Impor- tacio- nes
América Latina y el Caribe^b	53 930	63 870	-9 940	63 441	62 457	984	75 799	68 755	7 044	100.0	100.0
América del Sur	15 067	26 006	-10 939	19 210	22 813	-3 603	23 041	23 817	-776	30.4	34.6
Argentina	1 179	1 511	-332	2 049	1 287	762	3 223	1256	1967	4.3	1.8
Bolivia	138	203	-65	192	208	-16	222	162	60	0.3	0.2
Brasil	5 048	7 898	-2 850	6 148	6 717	-569	5 751	7 609	-1 858	7.6	11.1
Chile	1 664	1 313	351	1 839	1 302	537	2 466	1 388	1 078	3.3	2.0
Colombia	2 029	3 168	-1 139	1 952	2 736	-784	3 286	2 837	449	4.3	4.1
Ecuador	678	1376	-698	948	1 327	-379	999	1 344	-345	1.3	2.0
Paraguay	307	51	256	374	43	331	415	35	380	0.5	0.1
Perú	772	802	-30	840	776	64	1 005	738	267	1.3	1.1
Uruguay	144	206	-62	216	237	-21	231	266	-35	0.3	0.4
Venezuela	3 108	9 480	-6 372	4 656	8 179	-3 523	5 444	8 181	-2 737	7.2	11.9
México y América Central	32 082	32 934	-852	37 543	34 372	3 171	45 995	39 193	6 802	60.7	57.0
México	28 279	30 157	-1 878	33 277	31 130	2 147	40 592	35 211	5 381	53.6	51.2
Costa Rica	986	1 005	-19	1 034	1 154	-120	1 357	1 412	-55	1.8	2.1
El Salvador	554	238	316	534	303	231	742	384	358	1.0	0.6
Guatemala	763	794	-31	945	899	46	1 205	1 081	124	1.6	1.6
Honduras	564	491	73	625	557	68	811	782	29	1.1	1.1
Nicaragua	67	15	52	150	60	90	185	69	116	0.2	0.1
Panamá	869	234	635	978	269	709	1 103	254	849	1.5	0.4
Caribe	6 121	4 902	1 219	6 144	5 247	897	6 302	5 714	588	8.3	8.3
Antillas Neerlandesas	745	430	315	861	748	113	766	856	-90	1.0	1.2
Bahamas	800	509	291	721	469	252	712	605	107	0.9	0.9
Barbados	161	31	130	166	31	135	128	31	97	0.2	0.0
Belice	105	47	58	114	45	69	117	59	58	0.2	0.1
Guyana	76	53	23	86	83	3	118	101	17	0.2	0.1
Haití	477	343	134	395	284	111	209	107	102	0.3	0.2
Islas Caimán	183	21	162	117	18	99	282	10	272	0.4	0.0
Islas de Sotavento y Barlovento	391	77	314	378	67	311	342	79	263	0.5	0.11
Jamaica	943	569	374	961	576	385	938	599	339	1.2	0.9
República Dominicana	1 656	1 752	-96	1 743	2 008	-265	2 100	2 373	-273	2.8	3.5
Suriname	156	50	106	134	52	82	142	46	96	0.2	0.1
Trinidad y Tabago	428	1 020	-592	468	866	-398	448	848	-400	0.7	1.4
Otros	660	28	1728	544	25	519	461	31	430	0.9	0.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Exportaciones, f.a.s.; importaciones, valor aduanero.

^b Total para todos los países que figuran en la lista más la Guayana Francesa, Bermudas, las Indias Occidentales Francesas, las Islas Turcas y Caicos, Groenlandia y San Pedro y Miquelón. Se excluye a Cuba.

Cuadro 25
ESTADOS UNIDOS: COMERCIO DE MANUFACTURAS
CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE ^a

	Millones de dólares									Participación de los países	
	1990			1991			1992			1992	
	Expor- tacio- nes	Impor- tacio- nes	Balance	Expor- tacio- nes	Impor- tacio- nes	Balance	Expor- tacio- nes	Impor- tacio- nes	Balance	Expor- tacio- nes	Impor- tacio- nes
América Latina y el Caribe^b	44 873	33 694	11 179	53 159	35 489	17 670	64 064	41 439	22 625	100.0	100.0
América del Sur	12 957	8 571	4 386	16 617	7 972	8 645	20 356	8 844	11 512	31.8	21.3
Argentina	1 087	685	402	1 900	531	1369	3 009	481	2 528	4.7	1.2
Bolivia	113	164	-51	151	153	-2	176	134	42	0.3	0.3
Brasil	4 401	5 115	-714	5 178	4 746	432	4 968	5 475	-507	7.8	13.2
Chile	1 526	638	888	1 673	629	1 044	2 260	634	1 626	3.5	1.5
Colombia	1 855	607	1 248	1 732	647	1 085	2 970	798	2 172	4.6	1.9
Ecuador	567	38	529	826	40	786	885	49	836	1.4	0.1
Paraguay	269	39	230	307	35	272	348	30	318	0.5	0.1
Perú	572	420	152	629	482	147	737	457	280	1.2	1.1
Uruguay	124	162	-38	202	178	24	220	208	12	0.3	0.5
Venezuela	2 443	702	1 741	4 019	531	3 488	4 782	579	4203	7.5	1.4
México y América Central	26 970	22 433	4 537	31 638	24 560	7 078	38 813	29 262	9 551	60.6	70.6
México	24 041	21 236	2 805	28 400	23 000	5 400	34 551	27 098	7 453	53.9	65.4
Costa Rica	831	564	267	881	639	242	1 167	839	328	1.8	2.0
El Salvador	423	116	307	374	157	217	575	233	342	0.9	0.6
Guatemala	517	249	268	655	389	266	902	535	367	1.4	1.3
Honduras	481	156	325	481	242	239	635	423	212	1.0	1.0
Nicaragua	43	1	42	99	2	97	129	6	123	0.2	0.0
Panamá	634	111	523	748	131	617	854	128	726	1.3	0.3
Caribe	4 386	2 680	1 706	4 468	2 946	1 522	4 542	3 319	1 223	7.1	8.0
Antillas Neerlandesas	494	23	471	533	27	506	297	65	232	0.5	0.2
Bahamas	472	351	121	468	348	120	483	404	79	0.8	1.0
Barbados	123	27	96	118	27	91	90	28	62	0.1	0.1
Belice	82	10	72	89	21	68	91	22	69	0.1	0.1
Guyana	62	10	52	73	10	63	98	10	88	0.2	0.0
Haití	330	328	2	257	270	-13	75	106	-31	0.1	0.3
Islas Caimán	160	3	157	98	1	97	245	3	242	0.4	0.0
Islas de Sotavento y Barlovento	271	69	202	260	55	205	244	70	174	0.4	0.2
Jamaica	643	294	349	695	304	391	697	335	362	1.1	0.8
República Dominicana	1 293	1 388	-95	1 408	1 699	-291	1 754	2 099	-345	2.7	5.1
Suriname	134	1	133	117	1	116	118	2	116	0.2	0.0
Trinidad y Tabago	322	176	146	352	183	169	350	175	175	0.5	0.4
Otros	560	10	550	436	11	425	353	14	339	0.6	0.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Exportaciones, f.a.s.; importaciones, valor aduanero.

^b Total para todos los países que figuran en la lista más la Guayana Francesa, Bermudas, las Indias Occidentales Francesas, las Islas Turcas y Caicos, Groenlandia y San Pedro y Miquelón. Se excluye a Cuba.

Cuadro 26
**IMPORTACIONES ESTADOUNIDENSES DE ENERGIA
DESDE AMERICA LATINA Y EL CARIBE**

	Millones de dólares					Distribución porcentual		Tasas de crecimiento			
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1992	1989	1990	1991	1992
Total de importaciones de energía de los Estados Unidos	41 015	52 779	64 661	54 055	55 199	100	100	28.7	22.5	-16.4	2.1
Venezuela	4 470	5 928	8 394	7 423	7 294	10.9	13.2	32.6	41.6	-11.6	-1.7
México	3 310	4 299	5 288	4 685	4 732	8.1	8.6	29.9	23.0	-11.4	1.0
Colombia	867	1 165	1 722	1 239	1 123	2.1	2.0	34.4	47.8	-28.0	-9.4
Ecuador	380	673	502	401	459	0.9	0.8	77.1	-25.4	-20.1	14.5
Otros países de América Latina y el Caribe	2 048	2 147	2 384	1 953	2 167	5.0	3.9	4.8	11.0	-18.1	11.0
Total de América Latina y el Caribe	11 075	14 212	18 290	15 701	15 775	27.0	28.6	28.3	28.7	-14.2	0.5
Otros países, no pertenecientes a América Latina y el Caribe	29 940	38 567	46 371	38 354	39 424	73.0	71.4	28.8	20.2	-17.3	2.8

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 27
ESTADOS UNIDOS: COMERCIO AGRICOLA CON
AMERICA LATINA Y EL CARIBE^a

	Millones de dólares									Participación de los países	
	1990			1991			1992			1992	
	Expor- tacio- nes	Impor- tacio- nes	Balance	Expor- tacio- nes	Impor- tacio- nes	Balance	Expor- tacio- nes	Impor- tacio- nes	Balance	Expor- tacio- nes	Impor- tacio- nes
América Latina y el Caribe^b	5 031	8 530	-3 499	5 606	7 989	-2 383	6 555	8 052	-1 497	100	100
América del Sur	1 001	4 169	-3 168	1 099	3 720	-2 621	1 248	3 814	-2 566	19.0	47.4
Argentina	25	410	-385	43	568	-525	88	487	-399	1.3	6.0
Bolivia	22	12	10	35	20	15	41	10	31	0.6	0.1
Brasil	170	1 788	-1 618	250	1 250	-1 000	144	1 378	-1 234	2.2	17.1
Chile	59	479	-420	68	444	-376	89	497	-408	1.4	6.2
Colombia	113	790	-677	114	784	-670	210	881	-671	3.2	10.9
Ecuador	93	491	-398	100	470	-370	57	394	-337	0.9	4.9
Paraguay	6	11	-5	10	8	2	13	5	8	0.2	0.1
Perú	159	107	52	159	105	54	169	81	88	2.6	1.0
Uruguay	6	30	-24	7	37	-30	4	37	-33	0.1	0.5
Venezuela	348	52	296	313	36	277	433	44	389	6.6	0.5
México y América Central	2 983	3 936	-953	3 475	3 901	-426	4 287	3 900	387	65.4	48.4
México	2 532	2 632	-100	2 946	2 513	433	3 711	2 383	1 328	56.6	29.6
Costa Rica	90	400	-310	83	475	-392	101	535	-434	1.5	6.6
El Salvador	96	109	-13	105	130	-25	114	134	-20	1.7	1.7
Guatemala	96	497	-401	117	472	-355	122	503	-381	1.9	6.2
Honduras	63	260	-197	87	213	-126	75	251	-176	1.1	3.1
Nicaragua	23	8	15	43	40	3	52	44	8	0.8	0.5
Panamá	83	31	52	94	58	36	112	50	62	1.7	0.6
Caribe	968	419	549	954	367	587	941	337	604	14.4	4.2
Antillas Neerlandesas	92	0	92	94	0	94	94	0	94	1.4	0.0
Bahamas	112	2	110	111	3	108	112	5	107	1.7	0.1
Barbados	27	2	25	33	2	31	24	1	23	0.4	0.0
Belice	16	31	-15	19	18	1	21	30	-9	0.3	0.4
Guyana	12	1	11	11	1	10	17	13	4	0.3	0.2
Haití	125	10	115	115	11	104	137	0	137	2.1	0.0
Islas Caimán	15	0	15	10	0	10	8	0	8	0.1	0.0
Islas de Sotavento y Barlovento	81	2	79	78	4	74	63	5	58	1.0	0.1
Jamaica	136	33	103	135	32	103	118	31	87	1.8	0.4
República Dominicana	245	323	-78	243	286	-43	249	240	9	3.8	3.0
Suriname	18	0	18	12	0	12	17	0	17	0.3	0.0
Trinidad y Tabago	89	15	74	93	10	83	81	12	69	1.2	0.1
Otros	79	6	73	78	1	77	79	1	78	1.2	0.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

^a Exportaciones, f.a.s.; importaciones, valor aduanero.

^b Total para todos los países incluidos en la lista más la Guayana Francesa, Bermudas, las Indias Occidentales Francesas, las Islas Turcas y Caicos, Groenlandia y San Pedro y Miquelón. Se excluye a Cuba.

Cuadro 28

**IMPORTACIONES ESTADOUNIDENSES PARA CONSUMO CON ARREGLO A LA LEY DE
RECUPERACION ECONOMICA DE LA CUENCA DEL CARIBE, POR PAISES**

	Millones de dólares				Balanza comercial
	1989	1990	1991	1992	1992
Importaciones totales de los países incluidos en la Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe	905.8	1 020.7	1 120.7	1 498.6	2 043.0
República Dominicana	299.2	311.1	402.5	543.1	-273.0
Costa Rica	190.8	218.4	249.6	294.8	-55.0
Guatemala	112.5	154.2	137.2	189.7	124.0
Honduras	52.6	67.9	80.5	112.5	28.0
Bahamas	9.1	8.6	10.7	93.3	107.0
Jamaica	51.5	60.7	60.1	48.2	340.0
Trinidad y Tabago	32.4	38.3	26.5	44.7	-400.0
Nicaragua ^a	-	0.2	16.9	40.0	116.0
El Salvador	27.6	28.3	30.1	27.1	358.0
Panamá ^b	-	12.3	17.4	23.7	850.0
Belize	14.0	18.6	5.4	23.7	58.0
Haití	57.5	63.8	50.1	17.3	102.0
Barbados	14.9	15.2	15.7	15.5	97.0
Saint Kitts y Nevis	14.0	10.1	5.9	14.1	*
Santa Lucía	3.0	3.6	3.2	3.9	*
Antillas Neerlandesas	2.5	4.5	5.2	3.0	-90.0
Guyana	2.8	0.5	0.5	1.2	17.0
Granada	2.2	2.8	1.3	1.1	*
Dominica	0.8	1.3	1.4	1.0	*
Antigua	2.3	0.7	0.5	0.3	*
San Vicente y las Granadinas	5.6	1.5	0.1	0.2	*
Islas Vírgenes Británicas	0.1	0.2	0.1	0.1	*
Montserrat	0.1	0.0	0.0	0.0	*
Aruba	0.0	0.0	0.0	0.0	*

^a Nicaragua fue incorporado como beneficiario a partir del 8 de noviembre de 1990. ^b Panamá perdió su condición de país beneficiario a partir del 8 de abril de 1988 y fue reincorporado a partir de marzo de 1990.

* No se dispone de datos relativos a la balanza comercial.

**IMPORTACIONES ESTADOUNIDENSES PROCEDENTES DE LOS PAISES
INCLUIDOS EN LA LEY DE RECUPERACION ECONOMICA DE LA
CUENCA DEL CARIBE, SEGUN TRATO ARANCELARIO**

	Millones de dólares			
	1989	1990	1991	1992
Importaciones totales	6 637.4	7 525.2	8 229.4	9 425.6
Valor libre de derechos	4 535.6	4 951.4	5 359.5	6 156.5
Nación más favorecida	1 854.4	1 968.0	1 912.8	2 097.1
Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe (CBERA)	905.8	1 020.7	1 120.7	1 498.6
CBERA exclusivamente ^a	331	422	515	645
CBERA opcional	574.8	598.7	605.7	853.6
Sistema Generalizado de Preferencias	415.9	472.3	410.4	340.6
HTS ^b 9802.60 y 9802.80	1 089.7	1 153.3	1 418.1	1 777.3
Otras exenciones arancelarias	269.9	337.0	497.5	442.9
Derechos reducidos con arreglo a la Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe (CBERA) ^c	N/A	N/A	N/A	29.4

^a Importaciones libres de derechos que efectivamente se beneficiaron con el programa, pero que no reunían las condiciones para ingresar exentas de derechos con arreglo a la cláusula de la nación más favorecida o el Sistema Generalizado de Preferencias. ^b Harmonized Tariff Schedule (Clasificación Armonizada de Aranceles). ^c Valor de importaciones de carteras, equipaje, billeteras, guantes de trabajo y prendas de cuero sujeto a una reducción de 20% de los derechos.

Cuadro 29
**ESTADOS UNIDOS: SITUACION DE LA INVERSION
DIRECTA EN EL EXTERIOR**
(Millones de dólares)

	1988	1989	1990	1991	1992
Todos los países	335 893	381 781	426 958	460 955	486 670
América Latina y el Caribe	53 506	62 145	70 752	76 214	88 860
América del Sur	21 815	21 806	22 682	24 082	27 185
Argentina	2 597	2 215	2 479	2 767	3 353
Brasil	12 609	14 025	14 268	14 882	16 114
Chile	672	1 412	1 876	1 916	2 446
Colombia	2 248	1 660	1 647	1 627	2 077
Ecuador	431	301	278	296	310
Perú	976	813	594	522	466
Venezuela	1 903	932	1 063	1 424	1 725
Otros	379	448	478	648	694
México y América Central	13 380	17 846	20 259	23 309	25 478
México	5 712	8 264	10 255	12 257	13 330
Costa Rica		213	239	214	221
Guatemala		111	129	105	107
Honduras		251	225	212	184
Panamá	6 874	8 913	9 257	10 427	11 457
Otros	794	94	153	94	180
Caribe	18 311	22 493	27 810	28 822	36 196
Antillas Neerlandesas	-9 983	-8 378	-4 534	-5 697	-1 939
Bahamas	4 112	4 577	3 944	3 768	4 566
Barbados	-	141	247	319	507
Bermudas	19 022	18 297	20 084	23 059	25 799
Islas del Caribe del Reino Unido	3 919	6 123	5 919	5 112	5 024
Jamaica	134	383	612	729	850
República Dominicana	-	-	479	572	744
Trinidad y Tabago	447	-	487	507	575
Otros	661	427	573	454	70

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Cuadro 30
ESTADOS UNIDOS: AYUDA EXTERNA

	Millones de dólares			Tasas de crecimiento		
	1990	1991	1992	1990	1991	1992
Ayuda externa total de los Estados Unidos	16 146	17 363	16 043	5.9	7.5	-7.6
Ayuda económica ^a	10 834	11 904	11 242	9.9	9.9	-5.6
Ayuda militar ^b	4 893	4 760	4 060	1.3	-2.7	-14.7
Otros préstamos de los Estados Unidos ^c	419	699	741	-24.4	66.8	6.0
Ayuda de los Estados Unidos a América Latina y el Caribe	2 220	1 831	1 555	34.5	-17.5	-15.1
Ayuda económica	1 910	1 562	1 320	33.8	-18.2	-15.5
Ayuda militar	234	237	124	42.7	1.3	-47.7
Otros préstamos de los Estados Unidos	76	32	111	28.8	-57.9	246.9
Ayuda económica de los Estados Unidos a América Latina como porcentaje del total de la ayuda externa bilateral ^d	21.0	18.3	17.2			

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID).

^a USAID, Alimentos para la Paz, Cuerpo de Paz, contribuciones a organizaciones crediticias internacionales y otros programas económicos. ^b Donaciones (Programa de ayuda militar), financiamiento de créditos (Aprovisionamiento militar para el exterior), transferencias de existencias excedentarias de la defensa. Programa Internacional de Educación y Adiestramiento Militar, otros programas militares. ^c Préstamos del Banco de Exportación e Importación de los Estados Unidos, Programa de ventas de exportaciones de la Corporación de Crédito para Productos Básicos, préstamos directos de la Corporación de Inversiones Privadas en el Extranjero y convenios comerciales privados en virtud del título I de la Ley 480. ^d El total de la ayuda externa bilateral de los Estados Unidos en 1991 ascendió a unos 9 650 millones de dólares.

Cuadro 31
ALGUNOS ASPECTOS CUALITATIVOS DE LA AYUDA ECONOMICA (AE)
DE ESTADOS UNIDOS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE

	Donaciones como porcentaje de la AE de los Estados Unidos		Ayuda alimentaria como porcentaje de la AE de los Estados Unidos	
	1987	1992	1987	1992
América Latina y el Caribe	83.2	91.1	16.4	25.0
América del Sur				
Argentina	-	100.0	-	-
Bolivia	69.4	100.0	46.9	20.5
Brasil	100.0	100.0	38.9	43.3
Chile	100.0	100.0	-	-
Colombia	100.0	100.0	-	-
Ecuador	97.6	100.0	8.8	7.6
Paraguay	100.0	100.0	-	2.0
Perú	62.2	100.0	52.9	69.6
Uruguay	100.0	100.0	-	-
Venezuela	100.0	100.0	-	-
México y América Central				
México	100.0	100.0	12.6	46.2
Costa Rica	82.4	100.0	9.5	-
El Salvador	90.9	89.1	10.5	12.8
Cuatemala	82.5	75.9	16.6	36.6
Honduras	85.8	100.0	9.2	23.4
Nicaragua	-	66.6	-	38.6
Panamá	100.0	81.0	-	20.4
Caribe				
Bahamas	100.0	100.0		
Belice	83.4	100.0	-	-
Granada	100.0	100.0	-	-
Guyana	-	10.1	100.0	89.9
Haití	89.6	100.0	23.2	38.4
Jamaica	53.5	61.1	44.4	46.8
República Dominicana	56.6	100.0	39.6	16.7
Trinidad y Tabago	-	100	-	-

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional.

Cuadro 32
ESTADOS UNIDOS: AYUDA ECONOMICA A
AMERICA LATINA Y EL CARIBE

	Millones de dólares				Tasas de crecimiento			
	1989	1990	1991	1992	1989	1990	1991	1992
América Latina y el Caribe	1 427	1 910	1 562	1 320	7.4	33.8	-18.2	-15.5
América del Sur	210.2	260.3	402.4	377.2	4.1	23.8	54.6	-6.3
Argentina	0.6	0.8	1.5	1.9	-	33.3	87.5	26.7
Bolivia	80.4	109.0	155.2	182.8	-12.2	35.6	42.4	17.8
Brasil	2.2	3.1	4.5	3.0	-24.1	40.9	45.2	-33.3
Chile	5.3	2.1	15.4	5.4	278.6	-60.4	633.3	-64.9
Colombia	11.1	21.0	20.7	24.0	7.8	89.2	-1.4	15.9
Ecuador	40.6	23.9	24.5	27.6	94.3	-41.1	2.5	12.7
Paraguay	4.7	3.3	4.0	4.9	14.6	-29.8	21.2	22.5
Perú	64.5	93.4	174.0	123.0	-8.8	44.8	86.3	-29.3
Uruguay	0.1	2.6	1.6	3.0	-	2 500.0	-38.5	87.5
Venezuela	0.7	1.1	1.0	1.6	-	57.1	-9.1	60.0
México y América Central	739	1 311.1	805.2	582.9	-0.6	77.4	-38.6	-27.6
México	69.8	41.5	57.6	40.3	281.4	-40.5	38.8	-30.0
Costa Rica	122.0	95.3	45.0	26.7	1.3	-21.9	-52.8	-40.7
El Salvador	307.0	246.7	227.8	268.8	-2.3	-19.6	-7.7	18.0
Guatemala	147.2	114.7	92.3	61.8	11.3	-22.1	-19.5	-33.0
Honduras	88.1	192.6	123.8	89.3	-43.8	118.6	-35.7	-27.9
Nicaragua	3.9	223.3	218.7	74.9	875.0	5 625.6	-2.1	-65.8
Panamá	1.0	397.0	40.0	21.1	-16.7	39 600.0	-89.9	-47.3
Caribe	279.8	176.5	196.1	172.6	42.2	-36.9	11.1	-12.0
Bahamas	-	1.5	1.2	1.0	-	-	-20.0	-16.7
Belice	10.4	8.4	9.0	6.2	0.0	-19.2	7.1	-31.1
Granada	0.1	-	-	-	0.0	-	-	-
Guyana	7.0	8.7	6.7	7.9	0.0	24.3	-23.0	17.9
Haití	63.0	58.9	81.3	51.0	57.5	-6.5	38.0	-37.3
Jamaica	115.9	73.2	75.9	76.9	43.8	-36.8	3.7	1.3
República Dominicana	81.2	25.7	22.0	22.2	38.3	-68.3	-14.4	0.9
Suriname	-	-	-	7.4	-	-	-	-
Trinidad y Tabago	2.2	0.1	-	-	-	-95.5	-50.0	-

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional.

Cuadro 33
**DEUDA BILATERAL DE AMERICA LATINA Y EL CARIBE
CON LOS ESTADOS UNIDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 1992**

	Millones de dólares				
	ESF/DA	Ley 480	CCC	EXIMBANK	Total
América Latina y el Caribe	5 141.6	1 490.8	1 287.3	3 961.7	11 881.4
América del Sur	2 658.9	402.4	694.0	2 491.9	6 247.2
Argentina	80.0	-	-	625.3	705.3
Bolivia	49.0	104.1	114.7	39.3	307.1
Brasil	1 137.0	47.4	152.1	1 330.0	2 514.4
Chile	252.4	14.1	23.3	28.0	317.8
Colombia	450.5	0.4	-	253.3	704.2
Ecuador	164.3	15.9	-	47.9	228.1
Guyana	3.0	6.8	-	11.5	21.3
Paraguay	29.7	1.6	-	-	31.3
Perú	458.2	211.1	556.0	153.9	1 379.2
Uruguay	33.6	1.0	-	-	34.6
Venezuela	1.2	-	-	2.7	3.9
México y América Central	1 284.5	697.9	423.0	1 164.1	3 569.5
México	20.5	-	374.7	1 064.4	1 459.6
Belice	32.7	-	-	2.1	34.8
Costa Rica	335.3	128.4	-	31.9	495.6
El Salvador	354.6	437.4	20.2	1.4	813.6
Guatemala	203.4	130.8	-	-	334.2
Honduras	37.3	1.3	26.2	6.9	71.7
Nicaragua	45.2	-	-	49.9	95.1
Panamá	255.5	-	1.9	7.5	264.9
Caribe	888.7	385.0	170.3	259.9	1 703.9
Anguila	2.4	-	-	-	2.4
Antigua y Barbuda	19.6	-	-	0.8	20.4
Bahamas	1.6	-	-	-	1.6
Barbados	5.9	-	-	-	5.9
Granada	1.8	-	-	-	1.8
Haití	16.7	24.1	-	8.6	49.4
Jamaica	489.1	146.2	50.9	55.4	741.6
República Dominicana	340.2	214.7	119.4	87.7	762.0
Saint Kitts y Nevis	9.8	-	-	-	9.8
San Vicente y las Granadinas	1.6	-	-	-	1.6
Trinidad y Tabago	-	-	-	107.4	107.4
Total	14 805.8	4 461.4	3 861.9	11 793.5	34 922.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos oficiales del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos.