



MÉXICO: EVOLUCIÓN ECONÓMICA DURANTE 2001

ÍNDICE

	<u>Página</u>
1. Rasgos generales de la evolución reciente	1
2. Perspectivas para el año 2002	2
3. La evolución del sector externo	4
a) La cuenta corriente	4
b) La cuenta de capital	6
4. La política económica y las reformas estructurales.....	6
a) La política fiscal	7
b) La deuda pública.....	8
c) La política monetaria.....	8
d) La política cambiaria y comercial.....	9
e) Las reformas estructurales.....	10
5. La producción, la inflación, el empleo y los precios.....	11
a) La actividad económica	11
b) Los precios, las remuneraciones y el empleo	12
<u>Anexo estadístico</u>	15

ÍNDICE DE CUADROS

Cuadro

1 Principales indicadores económicos, 1994-2001	17
2 Principales indicadores económicos trimestrales, 1994-2001	19
3 Evolución del ingreso nacional bruto real, 1994-2001	20
4 Oferta y demanda globales, 1998-2001.....	21
5-A Composición y financiamiento de la inversión bruta interna (como porcentaje del PIB en pesos nacionales), 1994-2001	22
5-B Composición y financiamiento de la inversión bruta interna, 1994-2001	23
6 Producto interno bruto por actividad económica a precios de mercado de 1993, 1998-2001.....	24
7 Producto interno bruto trimestral, 2000-2001	25
8 Indicadores de la producción agropecuaria, 1998-2001	26
9 Indicadores de la producción manufacturera, 1998-2001	27

<u>Cuadro</u>		<u>Página</u>
10	Indicadores de la producción minera, 1981-2001	28
11	Indicadores de la construcción, 1998-2001	29
12	Indicadores de empleo y desempleo, 2000-2001	30
13	Principales indicadores del comercio exterior de bienes, 1994-2001	31
14	Comercio exterior de bienes, fob, según zonas económicas, 1998-2001	32
15	Exportaciones de bienes fob, 1998-2001	33
16	Importaciones de bienes fob, 1998-2001	34
17	Balance de pagos, 1997-2001	35
18	Evolución del tipo de cambio, 1978-2001	36
19	Indicadores del endeudamiento externo, 1994-2001	37
20	Evolución de los precios internos, 1994-2001	38
21	Evolución del índice nacional de precios al consumidor, 1996-2001	39
22	Evolución de las remuneraciones laborales, 1980-2001	40
23	Ingresos y gastos del gobierno federal, 1998-2001	41
24	Ingresos y gastos del sector público consolidado, 1998-2001	42
25	Crédito bancario recibido por las empresas y los particulares, 1998-2001	43
26	Base monetaria, 1995-2001	44
27	Balance monetario, 1998-2001	45
28	Tasas pasivas de interés, 1996-2001	46

MÉXICO: EVOLUCIÓN ECONÓMICA DURANTE 2001

1. Rasgos generales de la evolución reciente

La contracción de la economía mexicana registrada en 2001 contrasta fuertemente con el desempeño de 2000 (6.9%) y con la meta anunciada a principios del ejercicio (4.5%). Luego de un débil ascenso en el primer semestre, el producto interno bruto (PIB) retrocedió 1.6% en el segundo, lo que determinó su caída de 0.3% en el conjunto del año y así se interrumpió bruscamente el ciclo de crecimiento del quinquenio previo (5% promedio anual). El ingreso nacional bruto real se incrementó apenas 0.4%, gracias al dinamismo de los envíos de remesas de mexicanos en el exterior y a las menores salidas por el pago de servicios de factores, pero en términos por habitante se redujo 1.4%.

La evolución económica estuvo determinada por la declinación de la demanda externa. Inicialmente, la desaceleración de la economía estadounidense incidió en la disminución de las exportaciones, que además sufrieron el efecto de la apreciación real del peso. Ello se tradujo gradualmente en un menor nivel de actividad interna, dado el peso que hoy tienen las ventas externas en el producto (34%, frente a menos de 15% a principios de los noventa).

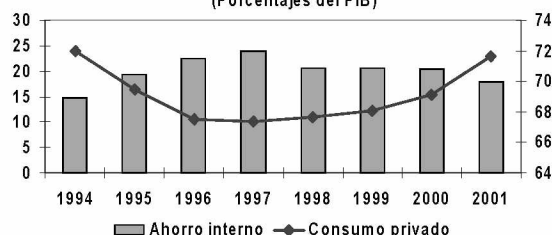
La inversión se ajustó a la baja, pero el consumo privado se elevó debido a los incrementos en las remuneraciones reales y a la operación de atractivos esquemas de financiamiento bancario y extrabancario, que a su vez se favorecieron del descenso de la tasa de interés. La combinación del dinamismo del consumo y la caída de la economía provocó la contracción del coeficiente de ahorro interno respecto del PIB a su nivel más bajo desde 1994 (véase el gráfico 1).

El gobierno mantuvo la política de control de la inflación mediante prudencia fiscal y austeridad monetaria, en un marco de flotación cambiaria, y realizó ajustes ante los efectos que se preveían con relación a la menor demanda externa. Así, la política económica se tornó contractiva en la medida en que la actividad productiva de los Estados Unidos perdía impulso, y en ese marco de política, los grados de libertad de la gestión pública para implementar acciones anticíclicas fueron limitados.

La paulatina pérdida de dinamismo de la actividad productiva interna se profundizó a partir del segundo semestre, lo que impidió el cumplimiento de la meta de crecimiento del PIB, aunque las otras metas sí se alcanzaron. El déficit público fue equivalente a 0.7% del PIB y la brecha en la cuenta corriente de la balanza de pagos representó 2.8%. Esta última se financió principalmente con los flujos de inversión extranjera directa, que a su vez contribuyeron a la apreciación real del peso, lo que favoreció el moderado incremento de los precios (4.4%), inferior a la meta de 6.5%.

La atonía económica repercutió en el empleo y se propagó gradualmente a todos los sectores, aunque en la manufactura y en la construcción las caídas fueron más acentuadas, y contrastaron con el incremento de los servicios básicos y el sector agropecuario. En la primera mitad del año las actividades exportadoras —particularmente la maquila— y la inversión

Gráfico 1
EL DINAMISMO DEL CONSUMO PRIVADO SE COMBINÓ
CON LA CAÍDA DEL PIB PARA DEBILITAR
EL AHORRO INTERNO
(Porcentajes del PIB)



resintieron más acentuadamente los efectos de la menor demanda externa. En cambio, la recuperación de las remuneraciones reales posibilitó el dinamismo del consumo en el mismo lapso. Sin embargo, en los meses siguientes la demanda interna fue a la baja ante la disminución del empleo y la incertidumbre sobre el inicio de la recuperación de la economía estadounidense, en especial después de los atentados de septiembre.

Pese a la marcada pérdida de dinamismo del PIB, la brecha comercial se amplió, ya que las exportaciones declinaron con mayor celeridad que las importaciones, por efecto de los menores ingresos petroleros y del dinamismo de las compras externas de bienes de consumo. La venta de uno de los dos grupos financieros más grandes del país a inversionistas foráneos se tradujo en un extraordinario flujo de recursos por concepto de inversión extranjera directa—24 700 millones de dólares—, lo que a su vez facilitó un holgado financiamiento del déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos, que cerró igual que en el año previo.¹

En síntesis, la economía mexicana sorteó la adversidad del entorno internacional sin grandes

sobresaltos, pero con un severo ajuste de la tasa de crecimiento. Esto marca una importante diferencia con crisis anteriores, en las que la caída del producto se combinaba con graves desequilibrios macroeconómicos y financieros, así como dificultades de acceso a recursos externos. En particular, resalta el contraste con la crisis económica de 1995, cuando la contracción del PIB fue mucho más pronunciada y estuvo precedida de una fuerte devaluación del peso y de una pérdida de confianza que casi extinguió las exiguas reservas internacionales. A estas adversidades siguieron dificultades de acceso a divisas para el pago de compromisos externos, desempleo, inflación elevada y una crisis del sistema bancario, cuyas secuelas perduran. En 2001 el acceso de la economía mexicana a financiamiento externo fue amplio porque, no obstante la volatilidad en los mercados emergentes, prevaleció una percepción favorable del riesgo país, y a lo largo del año se pudo apreciar una tendencia a la disminución en el premio de las tasas de interés pagadas por la deuda mexicana, lo cual evidenció la ausencia de contagio del agravamiento de la crisis argentina.

2. Perspectivas para el año 2002

En los primeros meses de 2002 prosiguió la incertidumbre sobre la recuperación de la economía internacional y la actividad económica doméstica prolongó su retroceso. El PIB declinó 2% en enero-marzo, cumpliendo así tres trimestres consecutivos a la baja.

La estabilidad de los precios continúa siendo el objetivo fundamental de la política económica, que se mantiene apuntalada en la contención del gasto público y la astringencia monetaria. El Banco de México prevé una inflación no mayor a 4.5% en 2002, con miras a la meta de 3% en 2003, en correspondencia con la prevaleciente en los Estados Unidos y Canadá. Durante enero-abril la inflación acumulada fue de 1.93% y de 4.7% en términos anuales.

Las señales positivas de la economía estadounidense sugieren una paulatina recuperación de las exportaciones de México, lo que daría impulso a la economía en su conjunto. Se pronostica un crecimiento modesto para todo el

año (1.8%, de acuerdo con el Banco de México), lo que dejaría estancado el producto por habitante. Se calcula un déficit en cuenta corriente de 3% del PIB y de alrededor de 0.7% del PIB del sector público.

En el primer trimestre de 2002 el balance público arrojó un déficit que contrastó económicamente con el superávit del mismo período de 2001. Esto se explica por el declive de 15% en los ingresos petroleros y por la mayor proporción de gasto que ejercieron las dependencias y entidades públicas, de acuerdo con el calendario autorizado, modificación que implicó un crecimiento real de 5.7% en el gasto programable. También disminuyeron los ingresos tributarios

petroleros y no petroleros; los primeros crecieron 7.7% y los segundos se derrumbaron 56% en términos reales en el primer trimestre. Todos los rubros de los ingresos presupuestarios mostraron una desviación entre lo programado y lo realizado, lo que motivó un ajuste al gasto enfocado a mantener el endeudamiento público dentro del límite aprobado por el congreso y no desviarse de la meta de déficit respecto del producto.

Al término del primer trimestre, el monto de la deuda pública neta total ascendió a 23.8% del PIB, porcentaje algo superior al observado al cierre de 2001. El aumento se relaciona con el mayor peso de la deuda interna, ya que la deuda externa neta con respecto al PIB no presentó cambio alguno.

En el segundo mes del año, el gobierno federal suscribió cuatro préstamos por un total de 1 950 millones de dólares, tres de ellos con el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) por un monto de 1 600 millones y uno con el Banco Mundial por 350 millones, los cuales se utilizarán para financiar programas de combate a la pobreza, salud, capacitación y para el fortalecimiento de los estados y municipios.

El retroceso del PIB en el primer trimestre de 2002 fue mayor al del tercer y cuarto trimestres de 2001 (-1.5% y -1.6%, respectivamente), a raíz de que se profundizó la declinación de la demanda interna. Por sectores, únicamente el agropecuario y el de electricidad, gas y agua, elevaron su producción (4.7% y 2%, respectivamente); el industrial fue el más afectado (-4.4%), principalmente a causa de la caída de la manufactura (-5.6%). Por su parte, los servicios retrocedieron 1.1%, aunque en comercio, restaurantes y hoteles (-6.7%) la contracción fue mayor.

La producción total de vehículos en los primeros cuatro meses de 2002 se incrementó 0.7% con respecto al mismo lapso del año anterior, con lo que llegó a 611 545 unidades. La producción de unidades para exportación fue de 455 291 (0.7% más que en 2001), y para el mercado interno totalizó 156 254 (0.5%). Pese al debilitamiento general de la demanda interna, la venta de vehículos al público tuvo una expansión de 12% por efecto de los atractivos planes de financiamiento que se ofrecieron.

En el mercado de trabajo se prolongaron los efectos de la atonía económica y se mantuvieron las remuneraciones reales al alza al conjugarse

estas tendencias con la menor actividad económica; los costos laborales unitarios continuaron elevándose, lo cual a su vez mermó la competitividad. Así, en los primeros meses de 2002 los salarios contractuales, excluyendo bonos de productividad, registraron un incremento nominal promedio de 6.5%, lo que aunado a la baja inflación propició un crecimiento real en las remuneraciones en la mayoría de los sectores productivos, que se sumó al conseguido en 2001.

En el primer bimestre, el personal ocupado en la industria maquiladora de exportación se contrajo 18% con respecto al mismo período de 2001, y las horas trabajadas cayeron 18.7%, pero las remuneraciones reales crecieron 8.2%. En el conjunto de la manufactura, las remuneraciones reales avanzaron 4.2%.

El número de asegurados en el Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) al fin del primer trimestre se ubicó en un nivel similar al de marzo de 2001. En el mismo lapso el personal ocupado en la industria manufacturera disminuyó 6.6%, y las horas trabajadas descendieron 6.5%. La tasa de desempleo abierto en enero-abril fue de 2.8%, mientras que en el mismo período de 2001 había sido de 2.4%.

En los primeros meses de 2002, la profundización de la caída de la producción incidió en la reducción del déficit comercial, que en el primer cuatrimestre resultó 23.6% menor al del mismo período de 2001. Ello se debió a que, a diferencia de 2001, el descenso de las exportaciones (-3.5%) fue menor que el de las importaciones (-4.6%). Sin embargo, cabe apuntar que tanto las ventas como las compras externas aumentaron en abril con respecto al mismo mes de 2001 (8.9% y 6.4%, respectivamente), después de 12 meses de caídas consecutivas. En el repunte de las exportaciones influyó el favorable precio del petróleo, que se ubicó por arriba del promedio estimado para 2002, aunque todavía por debajo del promedio de 2001.

En el mercado de divisas el dólar se apreció cerca de 4% en mayo respecto del promedio de abril. Este nuevo nivel de la paridad puede representar un aliento para las exportaciones, aunque también podría significar presiones inflacionarias. En todo caso, el ajuste libera cierta tensión acumulada en el mercado cambiario después de varios años de tendencia hacia la apreciación real del peso.

Durante el primer trimestre de 2002 la cuenta corriente de la balanza de pagos acumuló un déficit de casi 4 000 millones de dólares (2.5% del PIB), suma inferior en más de 750 millones a la correspondiente al mismo período de 2001 (3.2% del PIB). Este déficit se financió principalmente con recursos de largo plazo. El monto de las remesas familiares de residentes del exterior se incrementó 8.1% con respecto al mismo trimestre del año pasado y fue equivalente al 88% del valor de las exportaciones de petróleo.

La inversión extranjera directa en el primer trimestre ascendió a más de 2 700 millones de dólares, cifra 24% menor a la de 2001 y equivalente a 70% del déficit de la cuenta corriente. Con todo, el gobierno prevé un flujo anual de alrededor de 13 000 millones de dólares, algo mayor que el de 2001, sin considerar la venta de Banamex Accival.

La falta de recursos públicos para la inversión en plantas generadoras de electricidad, el rezago de las tarifas eléctricas y el propósito gubernamental de evitar un mayor deterioro de este sector, determinaron que se disminuyeran

los subsidios oficiales a las tarifas eléctricas, lo que se tradujo en un incremento de los precios de la electricidad para uso residencial. El problema de fondo tiene que ver con la necesidad de inversiones en el sector eléctrico, que según el gobierno debería de ejercer principalmente el sector privado. Ya desde mayo de 2001 el poder ejecutivo había enviado al congreso la iniciativa de reformas al reglamento de la ley del servicio público de energía eléctrica, que se basaba en los mismos principios de la enviada por la administración anterior.

Ante la controversia constitucional interpuesta por el congreso, el pleno de la Suprema Corte de Justicia de la Nación (SCJN) en abril de 2002 declaró inconstitucional las reformas y adiciones, argumentando que el poder legislativo es el único facultado para regular lo relativo a la energía eléctrica. La SCJN determinó también que corresponde exclusivamente al estado generar, conducir, transformar, distribuir y abastecer la energía eléctrica que tenga por objeto la prestación del servicio público, como se establece en el artículo 27 de la Constitución Mexicana.²

3. La evolución del sector externo

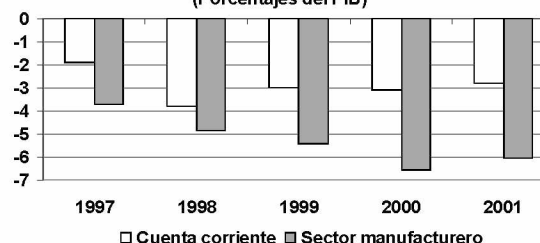
En el sector externo de la economía destacaron la caída del comercio por primera vez en siete años, el repunte de las remesas de trabajadores mexicanos en el exterior y el elevado flujo de inversión extranjera directa, que financió holgadamente el déficit de la cuenta corriente de la balanza de pagos y coadyuvó al incremento de los activos internacionales netos del Banco Central.

a) La cuenta corriente

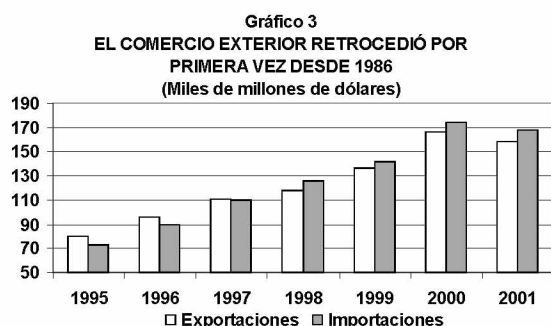
El déficit de la cuenta corriente de la balanza de pagos ascendió a 17 500 millones de dólares, nivel similar al de 2000 y equivalente a 2.8% del PIB (3.1% en 2000). La brecha se financió con recursos de largo plazo obtenidos por el sector privado, constituidos en su mayor parte por inversión directa y préstamos al sector privado no bancario. El resultado en la cuenta corriente se explica por la combinación de saldos deficitarios de las balanzas comercial (-9 700 millones de dólares), de servicios factoriales o renta (-13 500 millones) y de servicios no factoriales (-3 600 millones), que contrastaron con el superávit en la balanza de

transferencias (9 300 millones), integrado fundamentalmente por remesas de mexicanos residentes en el exterior (véase el gráfico 2).

Gráfico 2
EL DÉFICIT MANUFACTURERO SIN MAQUILA FUE ELEVADO, PERO LOS EXCEDENTES PETROLEROS DE REMESAS Y DE MAQUILA MANTUVIERON LA CUENTA CORRIENTE EN NIVEL RAZONABLE
(Porcentajes del PIB)



El comercio exterior se contrajo por la desaceleración de la economía de los Estados Unidos, que absorbe el 90% de las exportaciones mexicanas y provee el 80% de las importaciones. Por primera vez en 15 años retrocedieron las ventas externas, después de haber promediado un incremento anual de 15% en dicho período (véase el gráfico 3). La diferencia entre la tasa de crecimiento de 2000 y la de 2001 fue de 27 puntos porcentuales (22% y -5%, respectivamente), lo que pone de manifiesto la magnitud del ajuste. Las importaciones retrocedieron (-3.5%) por primera vez desde la crisis de 1995, luego de haber crecido 18% promedio anual en el último quinquenio. La mayor caída de las ventas externas respecto de las importaciones repercutió en un incremento del déficit comercial que pasó de 8 000 millones de dólares en 2000 a casi 10 000 millones en 2001.



La contracción de la producción se reflejó en caídas de las importaciones de bienes intermedios (-5.7%) y de capital (-6.8%), pero la fortaleza del gasto privado se tradujo en el aumento de 18.4% en las importaciones de artículos de consumo, con lo que su participación en el total importado pasó de menos de 10% en 2000 a casi 12% en 2001. Sin embargo, conforme la economía interna se fue desacelerando, estas compras perdieron impulso. Así, su crecimiento descendió ininterrumpidamente (de 29% en enero-marzo a 22%, 18% y 9% en los siguientes tres trimestres, respectivamente). Sobresalieron las adquisiciones de automóviles y gasolina, que representaron 26% y 9%, respectivamente, del total de estas importaciones.

En la involución de las exportaciones incidieron tanto la caída de las petroleras (-22%, frente a un aumento de 60% en el año previo) como la de las manufactureras (-3%), que juntas

representan el 90% de las ventas totales. El valor de las exportaciones de crudo fue 3 600 millones de dólares inferior al del año anterior, fundamentalmente por el desplome del precio de la mezcla (de un promedio de 24.6 dólares por barril en 2000 a 14.3 dólares en 2001). Entre las exportaciones manufactureras sobresalieron las declinaciones de textiles y cuero, siderurgia, productos plásticos, y equipos y aparatos eléctricos y electrónicos. Las exportaciones de la industria automovilística se mantuvieron prácticamente sin cambio y las de las maquiladoras (54% del total) se contrajeron 3.3%.

Los atentados del 11 de septiembre en los Estados Unidos desalentaron los viajes internacionales, tanto de residentes del exterior que arriban a México como de los nacionales que viajan al extranjero, aunque el impacto de dicho acontecimiento se fue atenuando rápidamente. Si bien descendió 4.7% el número de viajeros internacionales a México, el gasto promedio se incrementó 6.3%, con lo que los ingresos por este concepto se elevaron 1.3%. En conjunto, la balanza de servicios no factoriales fue deficitaria en 3 600 millones de dólares, frente a 2 300 millones en 2000.

El déficit de la balanza de servicios factoriales (renta) se redujo en 900 millones de dólares, sobre todo por la baja de 7% en los pagos netos por intereses al exterior (resultado de la disminución de las tasas), que conforma el rubro determinante de esta cuenta. El resto de la balanza de servicios factoriales fue deficitario en 5 000 millones de dólares, monto conformado centralmente por los egresos por utilidades (remitidas y reinvertidas) de las empresas con participación extranjera.

La cuenta de transferencias registró un superávit de más de 9 000 millones de dólares, gracias a las remesas familiares de mexicanos residentes en el exterior, que en 2001 ascendieron a casi 9 400 millones de dólares (1.4% del PIB), es decir, 2 300 millones más que en 2000 y equivalentes al 70% de las exportaciones petroleras.

Si bien la ampliación de la brecha comercial de bienes en 2001 estuvo determinada por la caída de las exportaciones de petróleo, se advierte la tendencia estructural hacia el incremento del déficit del sector manufacturero no maquilador, que llegó a más de 37 000 millones

de dólares (6% del PIB). Si se suma el saldo negativo del comercio agropecuario y de otros productos, el desequilibrio asciende a 40 000 millones de dólares. Este resultado difícilmente sería sostenible si no existieran los excedentes de la industria maquiladora (20 000 millones de dólares) y del petróleo (10 600 millones). El saldo comercial tiene gran relevancia en el resultado de la cuenta corriente, pues los otros balances (servicios no factoriales, renta y transferencias) presentan oscilaciones menos marcadas.

Es importante notar que los resultados de las cuentas comercial y corriente de la balanza de pagos fueron similares en 2000-2001, a pesar del derrumbe de la tasa de crecimiento de la economía, lo que, independientemente de factores coyunturales como la caída del precio del petróleo, se vincula a la fuerte dependencia de insumos importados del aparato productivo, que además presenta escasas articulaciones internas, y al dinamismo de las importaciones de bienes de consumo.

b) La cuenta de capital

La cuenta de capital de la balanza de pagos en 2001 arrojó un superávit de 22 700 millones de dólares, el más elevado de los últimos ocho años.

La inversión extranjera directa ascendió a 24 700 millones de dólares (42% mayor que el déficit de la cuenta corriente y 10 500 millones superior al flujo de 2000). Del total, 12 500 millones de dólares corresponden a la venta del grupo Financiero Banamex Accival a Citigroup, sin los cuales el flujo habría retrocedido. Otros destinos importantes fueron el sector manufacturero (18% del total) y transportes y comunicaciones (12%); a su vez, los principales inversionistas provinieron de los Estados Unidos

(82.5%), los Países Bajos (9.7%) y Canadá (3.5%). La inversión de cartera registró un ingreso neto por 3 000 millones de dólares, el cual estuvo integrado por entradas de 151 millones en el mercado accionario y de 941 millones en el mercado de dinero, así como valores emitidos en el exterior por 1 911 millones. El flujo de divisas posibilitó el incremento de las reservas internacionales del Banco de México por un monto superior a 7 000 millones de dólares, con lo que sumaron casi 41 000 millones de dólares al término de 2001.

La deuda externa del sector privado llegó a cerca de 56 000 millones de dólares, 5.5% más que en 2000. Las empresas privadas no bancarias efectuaron ocho colocaciones de valores por un monto de 2 255 millones de dólares a un plazo promedio de 6.3 años.

Si bien hoy la economía mexicana cuenta con amplio acceso a divisas —gracias a la inversión extranjera directa y a los excedentes petroleros, de la maquila y de las remesas, así como a las favorables condiciones para la colocación de deuda en los mercados voluntarios internacionales de capital—, la tendencia creciente de los déficit comercial y de la cuenta corriente de la balanza de pagos están advirtiendo sobre la eventualidad de que en un futuro el crecimiento económico podría enfrentar dificultades por la disponibilidad de divisas. Dada la volatilidad de los ingresos petroleros y la vulnerabilidad externa que conlleva el esquema maquilador, así como la concentración de las ventas externas en un solo mercado, ciertos sectores de la economía han expresado su opinión sobre la necesidad de fortalecer encadenamientos internos y diversificar el comercio —geográfica y sectorialmente—, lo que posibilitaría multiplicar la creación de valor agregado, empleo e ingresos.

4. La política económica y las reformas estructurales

La política económica siguió sosteniendo la prioridad de disminuir la inflación mediante un manejo cauteloso de las finanzas públicas y prudencia monetaria, en un marco de flotación del tipo de cambio. Las posturas monetaria y fiscal fueron ajustándose conforme se deterioraba la situación internacional. Con objeto de no alejarse de la meta de déficit público, se aplicaron recortes en el gasto —principalmente de inversión— para compensar la caída de los ingresos.

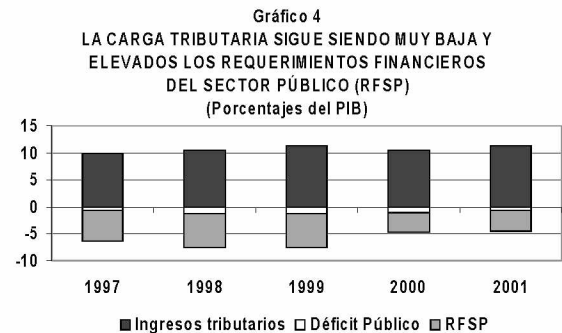
En abril el gobierno federal envió al congreso el conjunto de iniciativas de leyes que conformaban la “Nueva Hacienda Pública Distributiva”. Este paquete incluía reformas en tres temas trascendentales: el financiero, el tributario y el de presupuesto público. Los objetivos eran avanzar en el cambio estructural y sentar las bases para mejorar los ingresos públicos evitando el endeudamiento neto, así como cubrir las necesidades de financiamiento en obras de infraestructura y de gasto social. El congreso aprobó las reformas financieras, pero en el ámbito tributario y presupuestario se suscitó un arduo debate que concluyó en la expedición de medidas recaudatorias de alcance limitado, y distantes de las requeridas para elevar la exigua carga tributaria del país.

a) La política fiscal

De manera coordinada con la política monetaria, la fiscal se ajustó a las adversas condiciones de la economía. Se redujo el gasto en la medida en que se anticipaban menores ingresos, tanto por la atonía económica como por la disminución de los precios del petróleo, cuyas ventas generan el 30% de los ingresos públicos. A medida que transcurrió el ejercicio, la apreciación real del peso también contribuyó a la merma en los ingresos públicos tasados en divisas, fundamentalmente los de exportaciones de hidrocarburos. Las medidas precautorias permitieron el virtual cumplimiento de la meta de déficit público con respecto al PIB, que ascendió a 0.73%.

No obstante, los requerimientos financieros del sector público (RFSP), que consideran los rubros relevantes de las finanzas públicas para medir el impacto de la actividad del gobierno sobre los mercados financieros, ascendieron a 3.9% del PIB al cierre del 2001. Este indicador proporciona una estimación más precisa de la cantidad de recursos necesarios para financiar el déficit, pues incluye, además del balance económico del sector público (-2.04% del PIB), el uso de recursos para financiar a los sectores privado y social a través de la banca de desarrollo (0.17%) y los recursos de programas contingentes (-2%), distribuidos de la siguiente manera: Instituto para la Protección el Ahorro (IPAB, -0.99%), proyectos de inversión pública finan-

ciados por el sector privado (-0.79%), fideicomiso para el rescate financiero de autopistas concesionadas (-0.29%), reestructuración de créditos bancarios en unidades de inversión (-0.13%), así como los programas de apoyo a los deudores de la banca (0.19%). El cálculo de los RFSP no considera los ingresos públicos no recurrentes (véase el gráfico 4).



Los ingresos consolidados del sector público resultaron 2.6% menores en términos reales con respecto a lo presupuestado, lo que determinó un aumento de sólo 0.4% con relación a 2000. Aun así, los ingresos tributarios subieron 5.8%, como resultado de los incrementos de la recaudación por los impuestos sobre la renta (ISR, 3.9%), al valor agregado (IVA, 3.2%), y el especial a la producción de bienes y servicios (IEPS, 26.5%). Los dos primeros se apuntalaron en medidas para propiciar y facilitar el cumplimiento de las obligaciones fiscales y combatir la evasión fiscal, lo que contrarrestó los efectos de la menor actividad económica. Los ingresos por el IEPS se beneficiaron de la ampliación del número de artículos gravados. El buen desempeño de estas contribuciones posibilitó el aumento de la presión tributaria, aunque apenas recuperó el nivel de dos años atrás (poco más de 11% del PIB). Los ingresos de organismos y empresas cayeron 3%, principalmente porque los petroleros (ingresos propios de la empresa PEMEX, derechos por hidrocarburos y aprovechamientos sobre rendimientos excedentes) retrocedieron 14.4%; los ingresos no petroleros se elevaron 6%.

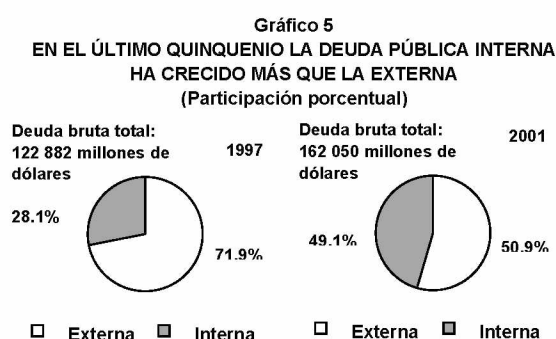
Las adecuaciones presupuestarias para cumplir con la meta fiscal motivaron una reducción de 2.6% del gasto programado originalmente (porcentaje idéntico al déficit entre

ingresos obtenidos e ingresos programados), lo que significó una caída real de 1.4% respecto del año previo. El gasto primario, que es igual al gasto neto total del sector público menos el costo financiero de la deuda pública, se expandió por el incremento real de 8% en los recursos federales destinados a los gobiernos estatales.

Gracias a la baja en las tasas de interés —externas e internas— y a la apreciación real del peso, el costo financiero del sector público se contrajo 12% en términos reales, aunque todavía representó un significativo porcentaje del gasto total (14%, frente a 16% en 2000).

b) La deuda pública

El monto nominal de la deuda bruta total del gobierno federal aumentó 3.9%, debido al incremento de los pasivos internos por el equivalente a 1.6 puntos del PIB, ya que los externos declinaron casi un punto. De este modo, el débito interno, conformado por valores gubernamentales en circulación, ascendió a más del 50% del total, frente a menos de 46% en 2000 (véase el gráfico 5). El monto de la deuda bruta total —interna y externa— disminuyó de 26.9% del PIB en 2000 a 26.2% en 2001.



En el marco de la ampliación de sus pasivos internos, el gobierno mantuvo el objetivo de mejorar su estructura y perfil temporal. Así, el plazo promedio de vencimiento de los valores gubernamentales se incrementó casi 40%, y los instrumentos de ahorro a largo plazo se constituyeron en la principal fuente de financiamiento del gobierno. Se inició la emisión de Bonos de Desarrollo a tasas nominales fijas a un plazo de

10 años, lo que complementó la emisión de bonos similares a tasas fijas a 3 y 5 años emprendida en 2000.

Los pasivos del IPAB aumentaron levemente, con lo que sumaron 788 000 millones de pesos (84 000 millones de dólares, equivalentes a 12.6% del PIB). La deuda neta del Instituto fue de 750 904 millones, 3.3% más que en 2000.

En materia de endeudamiento público externo continuó la estrategia para diversificar la base de acreedores, monedas y plazos de vencimiento. Así, el gobierno federal colocó cerca de 9 000 millones de dólares en los mercados internacionales de capital, 30% más que en 2000. Parte de estos recursos se utilizaron para la cancelación anticipada de Bonos Brady por un monto de 8 639 millones de dólares; de este modo, su saldo se redujo al 20% del total emitido en 1990 para la reestructuración de la deuda pública externa. El saldo de la deuda pública externa neta total a fines de 2001 permaneció prácticamente sin cambio (76 632 millones de dólares, 12.4% del PIB).

El servicio de la deuda pública externa ascendió a más de 29 000 millones de dólares: 7 400 millones por el pago de intereses y 21 850 millones por amortizaciones, de las cuales 45% correspondió a pagos anticipados. El resto se aplicó a vencimientos en el mercado bancario (18%), financiamientos ligados al comercio exterior (16%), bonos públicos (7%), créditos de organismos internacionales (7%) y otros conceptos (7%).

c) La política monetaria

La política monetaria mantuvo el carácter de astringencia establecido desde 1995 con el propósito de contribuir al abatimiento de la inflación. En 2001 la postura monetaria fue ajustándose conforme se deterioraba la situación internacional y se fue acomodando respecto de la evolución económica de los Estados Unidos. Al principio del año la política monetaria fue astringente a fin de facilitar el cumplimiento de la meta de inflación, pero después se volvió menos restrictiva en la medida en que la evolución y las expectativas inflacionarias fueron gradualmente favorables. Así, la restricción de la liquidez fue paulatinamente menos severa, lo que propició el descenso de las tasas de interés, reflejando la

tendencia prevaleciente en los Estados Unidos; la tasa pasiva líder (Certificados de la Tesorería, CETES, a 28 días) promedió niveles de un dígito por primera vez desde 1994.

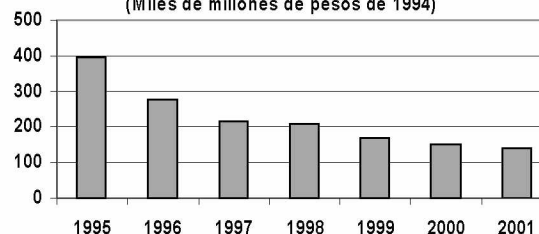
El Banco de México modificó la postura de la política monetaria en tres ocasiones en 2001. En enero incrementó la restricción de la liquidez (el “corto”) de 350 a 400 millones de pesos, a fin de favorecer el cumplimiento de la meta de inflación; una vez mitigadas las presiones sobre la inflación —en parte gracias a la apreciación real del peso—, el corto regresó en mayo al nivel de principios de año. En julio, debido a la favorable evolución que mostraban los precios y a la moderación de factores de riesgo inflacionario, la Junta de Gobierno del Banco Central decidió relajar la restricción monetaria; entonces, el corto descendió a 300 millones de pesos y así permaneció hasta el cierre del año.

La base monetaria se expandió menos de lo programado por el Banco de México, en virtud de que el crecimiento de la economía fue inferior al previsto. En términos reales, la base aumentó 3.4% —en parte por la menor inflación—, mientras que los activos internacionales netos del Instituto Central llegaron a casi 45 000 millones de dólares, 25% más que en 2000. Esta evolución determinó un crédito interno neto del Banco Central negativo por séptimo año consecutivo (véase el gráfico 6). En correspondencia, el saldo del financiamiento canalizado por la banca comercial al sector privado no bancario declinó 7% en términos reales, con lo que su volumen equivalió a un cuarto del que prevalecía en 1994. Los rubros más afectados fueron vivienda (-16.5%) y empresas (-11%). Las empresas utilizaron mecanismos alternativos de financiamiento extrabancario, como ha venido sucediendo desde 1995. De acuerdo con la encuesta del Banco de México a empresas privadas, durante 2001 las principales fuentes del financiamiento de las empresas que se endeudaron fueron proveedores (53%), bancos comerciales (21%) y empresas del grupo corporativo (13%) y, en menor medida, bancos extranjeros, bancos de desarrollo y la oficina matriz.

En cambio, el crédito al consumo privado aumentó 28% en términos reales, en respuesta al descenso de las tasas de interés reales, lo que

permitió a los bancos (mediante tarjetas de crédito) y establecimientos comerciales ofrecer financiamiento de hasta 12 meses sin pago de intereses, especialmente para compras de bienes de consumo duradero.

Gráfico 6
EL FINANCIAMIENTO DE LA BANCA COMERCIAL AL
SECTOR PRIVADO SIGUIÓ A LA BAJA
(Miles de millones de pesos de 1994)



La Bolsa Mexicana de Valores tuvo un desempeño favorable, aunque con episodios breves de alta volatilidad, sobre todo después de los atentados del 11 de septiembre en los Estados Unidos. El índice de precios y cotizaciones presentó una variación positiva de 12.7% respecto del cierre de 2000, y de 18% en términos de dólares, ubicándose en tercer lugar de rendimiento de las bolsas en el mundo. La inversión extranjera en la bolsa subió 7%, y se ubicó en casi 56 600 millones de dólares.

d) La política cambiaria y comercial

La política cambiaria mantuvo el esquema de flotación implementado desde 1995, con esporádicas y poco significativas intervenciones del Banco Central. En un marco de inestabilidad financiera internacional y de lento crecimiento de las economías de América Latina —que en algunos casos fue franco deterioro—, la afluencia de divisas a México se incrementó considerablemente. En ese sentido, se destacó la inversión extranjera directa, que determinó una apreciación real del peso de cerca de 5%, con lo que se acumuló 20% en los últimos tres años.

A mediados de año las autoridades financieras anunciaron la interrupción del mecanismo de subastas de divisas que venía operando el Banco de México desde 1996. Mediante este esquema el Instituto Central adquiría divisas de las instituciones financieras con el propósito de acumular reservas y estabilizar el mercado cambiario. La decisión obedeció al creciente

costo de oportunidad que significaba el elevado nivel alcanzado por las reservas internacionales, lo que ya no justificaba su acumulación. La operación fue suspendida a partir de julio de 2001. Como medida complementaria, y a fin de mantener la simetría del régimen de flotación vigente, las ventas contingentes de dólares también se suspendieron en la misma fecha.

En 2001 entraron en vigor los tratados de libre comercio con la Asociación Europea de Libre Comercio (Islandia, Liechtenstein, Noruega y Suiza), por una parte, y con los países del Triángulo del Norte (Guatemala, Honduras y El Salvador), por la otra. Así, se elevó a casi una treintena el número de países con los que México ha suscrito acuerdos de este tipo en la última década, principalmente de América y Europa.

El acuerdo con los integrantes del Triángulo del Norte se suma a los ya firmados con otros países de Centroamérica (Costa Rica, 1994 y Nicaragua, 1997) y constituye un importante paso en la formación de un área de libre comercio en la región. Actualmente se negocian tratados de libre comercio con Panamá. El Salvador, Guatemala y Honduras, que representan conjuntamente el principal mercado de México en América Latina, al absorber el 21% (944 millones de dólares) de las exportaciones a la región; siguen en orden Venezuela (15%), Brasil (8%), Colombia (11%), Chile (8%) y Panamá (5%).

Por otra parte, México firmó en septiembre de 2001 un acuerdo comercial con China, convenio que le otorga acceso preferencial al mercado chino para 136 productos, entre otros, tomate, aguacate, cítricos, tequila, carnes, atún, cerveza, bienes electrónicos, electrodomésticos, vidrio y cemento. México mantendrá las cuotas compensatorias hasta 2008 a 2 300 productos que se importan desde China, entre ellos, calzado, juguetes, prendas de vestir y productos químicos. Este acuerdo era el último que le quedaba pendiente a China para concluir sus negociaciones bilaterales en el camino a su ingreso a la Organización Mundial de Comercio (OMC).

En el marco del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC), el Senado de los Estados Unidos aprobó disposiciones para permitir la circulación de los vehículos de

transporte de carga mexicanos en ese país a partir de enero de 2002. Los vehículos serán sometidos a minuciosas revisiones para verificar condiciones de seguridad y cumplimiento de normas, tanto de los operarios como de las propias unidades. Por otra parte, los tres países signatarios del acuerdo decidieron adelantar a enero de 2002 la desgravación arancelaria de un grupo de productos que estaba prevista originalmente para el periodo 2003-2008.

e) Las reformas estructurales

La iniciativa de reformas financieras y fiscales enviada en abril por el poder ejecutivo al congreso se aprobó en el ámbito financiero, pero la reforma hacendaria integral no logró acuerdo. Ésta tiene su origen en la exigua carga tributaria del país, que inhibe la inversión pública y el gasto social, y su articulado consistía en medidas como la homologación en 15% del impuesto al valor agregado (IVA) en rubros de consumo básico que están exentos o tienen tasa cero (alimentos y medicinas principalmente), y que ocasionaron fuertes desavenencias en el congreso. A fines de año, éste aprobó medidas que no constituyen una reforma fiscal, entre las que destacan modificaciones a la ley del impuesto sobre la renta (ISR) para facilitar la inversión y una disminución de la tasa que se aplica a las personas físicas.

A partir del ejercicio fiscal de 2002 las empresas deberán pagar el impuesto sustitutivo del crédito al salario. La tasa es de 3% del valor de las erogaciones por salarios y prestaciones, y si el monto a liquidar es superior al 3% del valor de la nómina, se podrá acreditar el excedente contra el ISR. Adicionalmente, la Cámara alta aprobó aplicar una sobretasa de 5% adicional al 15% de IVA a la compra de ciertos artículos suntuarios.

En otros ámbitos, quedaron inconclusas o pendientes las reformas en materia laboral, energética y la aprobación del reglamento de la ley federal de telecomunicaciones, cuya aplicación el gobierno estima necesaria para remover cuellos de botella y propiciar inversiones.

En mayo el poder ejecutivo presentó al congreso el reglamento de la ley del servicio público de energía eléctrica, la cual había propuesto el gobierno anterior sin lograr su sanción. Dicha iniciativa pretendía ampliar la

venta de energía entre empresas privadas y la Comisión Federal de Electricidad (CFE). Sin embargo, a solicitud del Senado de la República, la Suprema Corte de Justicia de la Nación rechazó el reglamento aduciendo razones de inconstitucionalidad. En el congreso prevalece la opinión de que se buscarán otras opciones para la reestructuración del sector eléctrico, pero sin modificar la carta magna, de modo que se mantenga acotada la participación del sector privado en dicha industria. En cuanto a la ley federal de comunicaciones, la falta de acuerdo en el congreso sobre temas como la cobertura social, la interconexión y la participación de inversión extranjera dilató su aprobación.

Por lo que se refiere a la reforma de la ley laboral, existe consenso en la necesidad de modernizarla, pero persisten significativas divergencias entre los actores involucrados

(trabajadores, organizaciones obreras, empresarios, partidos políticos y gobierno) en cuanto a las reformas a emprender. Grupos empresariales proponen que se elimine el reparto de utilidades obligatorio y los contratos de ley por empresa; se permita la contratación y el salario por hora; se racionalicen las excesivas prestaciones laborales que algunas compañías ofrecen y que empresas y sindicatos revisen los salarios en función de ganancias, productividad, inflación esperada y desarrollo económico de las regiones, etc. Las organizaciones de trabajadores se interesan en que se modifique el artículo 123 constitucional a fin de que la ley laboral no distinga entre empleados de los sectores público y privado, además de que se reestructure el aparato de justicia en la materia. Asimismo, se pronuncian en contra de la disminución o alargamiento de las ocho horas de jornada diaria que marca la ley vigente.

5. La producción, el empleo y los precios

a) La actividad económica

Desde la segunda mitad de 2000 el efecto de la desaceleración de la economía de los Estados Unidos se empezó a reflejar en la de México, originando en ésta un paulatino deterioro productivo que a mediados de 2001 se convirtió en contracción que se prolongó el resto del año y hasta los primeros meses de 2002.

La desaceleración económica se resintió primero en las ventas externas. En cambio, el consumo privado fue muy dinámico en los primeros meses, en buena medida porque las remuneraciones reales aumentaron (debido a una inflación menor a la esperada), lo que atemperó los efectos de la caída de la ocupación; asimismo, influyó en este desempeño el hecho de que se otorgaran facilidades de crédito en la adquisición de ciertos artículos y servicios. Con todo, en la segunda parte del año la declinación en la demanda agregada fue generalizada; aun así, el dinamismo inicial del consumo privado permitió un aumento de 3.4% en el conjunto de los 12 meses (8.3% en 2000), gracias tanto a los atractivos planes de financiamiento ofrecidos por tarjetas de crédito bancarias y establecimientos comerciales, como por la fortaleza de las remuneraciones reales.

La compra de bienes de consumo nacionales se incrementó 2.2% y la apreciación del peso impulsó el aumento de 18% de los de importación. En la desaceleración del consumo privado en la segunda parte del año incidió la caída del empleo en las áreas urbanas, así como el debilitamiento de las expectativas económicas de las familias.

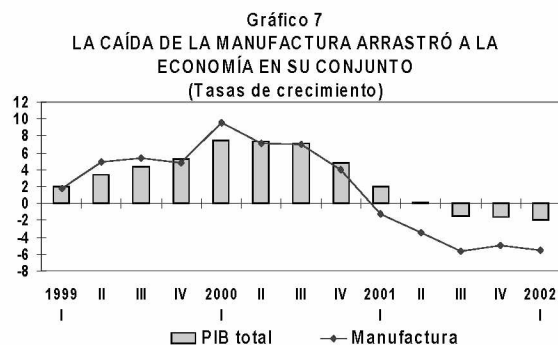
La inversión bruta fija descendió paulatinamente hasta acumular una caída de 6%, lo que contrastó con el aumento de 11% en el año previo. El gasto en maquinaria y equipo disminuyó 6.9%. Entre los bienes de capital importados cabe apuntar los retrocesos de equipo radiofónico y telegráfico, aparatos de radio y televisión, y maquinaria para metales, caucho y textiles. En la inversión en maquinaria y equipo nacional, se destacó la menor adquisición de automóviles, máquinas de oficina y de cálculo eléctricas, radios

y televisores, y maquinaria y equipo para las industrias petrolera y de la construcción. La inversión en construcción se redujo a consecuencia de la menor edificación de obras de todo tipo.

Por tipo de agente de inversión, la privada cayó 5.1% y la pública casi 10%. El debilitamiento de la privada obedeció principalmente a expectativas económicas inciertas, a una disminución de las utilidades de las empresas y a que se frenó el avance de la productividad y la eficiencia en un amplio segmento de la manufactura.³ La moderada inversión pública se orientó a la infraestructura de los sectores energético, carretero, educativo y de salud. De este modo, el coeficiente de formación bruta de capital fijo respecto del PIB pasó de 20.9% en 2000 a 19.7% en 2001.

En el nivel sectorial, el conjunto de la agricultura, ganadería, silvicultura y pesca acumuló un crecimiento de 2.5%, beneficiado por las buenas cosechas de plátano, cacao, manzana, cártamo, caña de azúcar, aguacate, frijol, entre otros, además de la mayor captura de mariscos y pescados como abulón, calamar, camarón, atún y sardina.

En 2001 menguó la actividad de tres de los cuatro sectores de la industria, que en promedio se contrajo 3.5%. La construcción y la manufactura fueron los más afectados (-4.5% y -3.9%, respectivamente) (véase el gráfico 7); la minería apenas decreció y la generación de electricidad, gas y agua aumentó 1.7%, con lo que se confirma su carácter acíclico.



La producción disminuyó en 34 de las 49 ramas que integran el sector manufacturero. Entre las actividades cabe remarcar las productoras de bienes de exportación y de capital, como hule, maquinaria y aparatos eléctricos, cuero y calzado, textil, bebidas alcohólicas, y carrocerías, motores,

partes y accesorios para vehículos automotores. Por ello, la caída de la producción de las empresas maquiladoras de exportación (-9.2%) fue mucho mayor que la correspondiente a la de las empresas no maquiladoras (-3.4%). En contraste, la producción manufacturera de bienes de consumo básico para el mercado interno fue dinámica, y se destacaron azúcar, frutas, legumbres, refrescos, carnes y lácteos, entre otras.

Después de varios años de fuerte dinamismo, la industria automovilística decreció en 2001 (-3.8%), fundamentalmente a raíz de la menor demanda de los Estados Unidos. La producción destinada a las exportaciones se redujo 3.5%; en cambio, las ventas internas aumentaron 5.2%, en parte por los planes de financiamiento de las agencias distribuidoras.

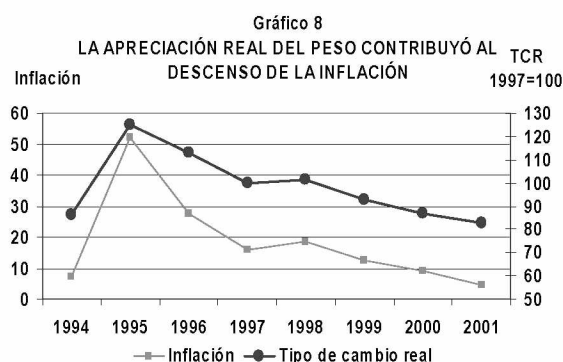
El tropiezo de la industria maquiladora no tiene precedente y se debió por entero a la desaceleración de la economía estadounidense. El número de establecimientos apenas se incrementó 2.6% (creció 9.3% promedio anual en 1996-2000) y el empleo se contrajo 6.5%, el mayor desplome en las últimas dos décadas. El valor agregado en términos reales se elevó 4%, el más bajo de los últimos 20 años.

El sector servicios decreció 1.1%, por la declinación de 1.3% de la actividad de comercio, restaurantes y hoteles; sin embargo, las ventas al menudeo subieron 2.7%. El PIB de transporte, almacenaje y comunicaciones se incrementó 2.8% debido a la demanda en la telefonía, tanto tradicional como celular. El PIB de los servicios financieros, seguros y actividades inmobiliarias se expandió 4.1% a causa del aumento de la intermediación financiera.

b) Los precios, las remuneraciones y el empleo

Por tercer año consecutivo, la meta de inflación se cumplió con holgura al ubicarse en 4.4%, frente a un objetivo de 6.5%, inferior a la mitad de la del año anterior y la menor en tres décadas, lo cual está en línea con la meta de 3% del Banco de México en 2003. En este desempeño incidieron decisivamente la baja inflación internacional, sobre todo la de los Estados Unidos, la apreciación real del peso —al poner un límite al aumento de los precios de los bienes comerciables—, la política monetaria

preventiva y la caída de la demanda agregada interna (véase el gráfico 8). La inflación subyacente ⁴ cerró en 5.1% (7.5% en 2000). La brecha entre la inflación general y la subyacente se invirtió porque los precios relativos de algunos rubros que no se incluyen en el cálculo del índice subyacente se redujeron significativamente.



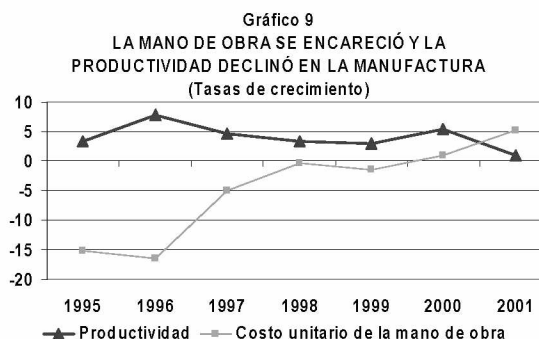
Por nivel sectorial, el descenso de la inflación se benefició del pausado aumento de los precios de los productos agrícolas (1.4%, frente a 10.1% en 2000) y de los administrados y concertados por el sector público (2.2%, frente a 12.6% en 2000), que tienen un peso importante en el cálculo del índice general.

El índice nacional de precios al productor sin petróleo y sin servicios se elevó 2.6%, es decir, 4.8 puntos porcentuales menor que el de 2000 y casi la mitad de la inflación. Esta disminución es atribuible a la influencia del tipo de cambio sobre los precios de los bienes que integran su canasta, los cuales por lo general se comercian internacionalmente.

El mercado laboral emitió señales mixtas. El empleo se contrajo, aunque las remuneraciones reales aumentaron, en el marco de una fuerte desaceleración de la productividad del trabajo, que apenas avanzó 0.7% en la manufactura, pero cayó en los sectores de la maquila, la construcción (el más perjudicado) y el comercio.

Salvo en el comercio, en el resto de los sectores se elevó el costo unitario de la mano de obra, que se situó en un rango de entre 5.2% y 7.5%. La menor inflación respecto de la esperada contribuyó a que en todos los sectores el avance de las remuneraciones reales fuera mayor al de la productividad laboral. El efecto de esta

trayectoria se reflejó en una merma de la competitividad (véase el gráfico 9), particularmente ostensible en la manufactura, en la que las remuneraciones medias reales aumentaron 6.4%. Las empresas reaccionaron reduciendo su producción y las horas trabajadas y limitando o recortando la creación de empleos. En la maquila las remuneraciones reales por persona ocupada crecieron 7.2%, el porcentaje más alto en dos décadas, pero las horas trabajadas disminuyeron 1.6%.



En 2001 el incremento nominal promedio de los salarios contractuales fue de 9.1%, o sea, el doble de la inflación. En el sector privado el salario contractual aumentó en promedio 9.9% y en las entidades del sector público, 7.6%.

La ocupación registró una contracción significativa, que interrumpió la tendencia ascendente que venía mostrando desde 1996. Al término del año, el número de asegurados (permanentes y eventuales) del Instituto Mexicano del Seguro Social se ubicó en 12 196 millones de personas, alrededor de 374 000 por debajo del nivel de fines de 2000, lo que representa una merma de 3%. El sector más afectado fue la manufactura, en donde 476 500 personas quedaron sin ocupación, que en términos porcentuales significó 10.8 puntos por debajo del índice en 2000. En la maquila el empleo promedio se redujo a 1 202 millones de trabajadores, 6.5% menos que en 2000 (el decremento diciembre-diciembre fue superior a 17%). En contraste, en los sectores de servicios y agropecuario —más vinculados a la demanda interna— se observaron aumentos en el empleo de 2.1% y 3.8%, respectivamente.

La tasa de desempleo abierto promedio fue de 2.4%, mientras que en 2000 fue de 2.2%. La tasa de desocupación parcial, que considera a los

desocupados abiertos y a las personas que trabajaron menos de 35 horas a la semana, ascendió casi a 19%, nivel similar al de 2000. Se estima que el sector informal continuó absorbiendo mano de obra desplazada de la economía

formal y a los debutantes en el mercado de trabajo. Un indicador de lo anterior es el porcentaje de la población económicamente activa que no recibe ningún tipo de prestación, que en 2001 se ubicó en 47%, frente a 46% en 2000.

NOTAS

¹ Sin considerar los recursos de la venta de ese grupo financiero, las entradas por inversión extranjera directa se redujeron con respecto al año pasado.

² SCJN, comunicado de prensa, 25 de abril de 2002.

³ Véase Banco de México (2002), *Informe Anual 2001*, página 14, abril.

⁴ La inflación subyacente es la que resulta de eliminar del cálculo del índice aquellos precios que observan una tendencia anormal.

Anexo estadístico

Cuadro 1

MÉXICO: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001 a/
Tasas de variación								
Crecimiento e inversión (pesos constantes de 1993)								
Producto interno bruto	4.5	-6.2	5.1	6.8	4.9	3.7	6.6	-0.3
Producto interno bruto por habitante	2.6	-7.8	3.4	4.9	3.0	1.9	4.7	-2.2
PIB a precios corrientes (millones de pesos)	1 423 364	1 840 431	2 529 909	3 179 120	3 848 218	4 599 449	5 491 018	5 771 857
Índice implícito del PIB (1993 = 100)	108.5	149.7	195.3	229.9	265.4	305.7	342.4	361.025
Ingreso nacional bruto	4.2	-8.1	5.5	8.3	4.1	4.8	7.8	0.4
Producto interno bruto sectorial								
Bienes	4.0	-6.7	9.1	7.7	5.5	3.9	5.4	-2.8
Servicios básicos	8.1	-3.9	7.5	9.2	6.0	7.8	8.5	2.7
Otros servicios	4.3	-6.7	2.1	6.0	4.3	2.9	7.0	0.8
Puntos porcentuales								
Descomposición de la tasa de crecimiento del PIB	4.5	-6.2	5.1	6.8	4.9	3.7	6.6	-0.3
Consumo	3.6	-7.0	1.5	4.7	3.9	3.4	5.9	2.2
Gobierno	0.3	-0.1	-0.1	0.3	0.2	0.5	0.2	-0.1
Privado	3.3	-6.8	1.5	4.4	3.6	2.9	5.6	2.3
Inversión bruta interna	2.2	-7.8	3.9	4.6	2.1	0.9	2.6	-1.7
Exportaciones	2.7	5.2	4.4	2.9	3.4	3.7	5.3	-1.8
Importaciones (-)	4.1	-3.3	4.6	5.4	4.5	4.2	7.1	-1.1
Porcentajes sobre el PIB nominal								
Inversión y financiamiento								
Inversión bruta interna	21.7	19.8	23.1	25.9	24.3	23.5	23.5	20.7
Ahorro interno	14.7	19.3	22.4	24.0	20.5	20.5	20.4	17.9
Ahorro externo	7.1	0.5	0.7	1.9	3.8	2.9	3.1	2.8
Porcentajes								
Empleo y salarios								
Tasa de actividad b/	54.3	55.0	55.2	56.0	56.5	55.8	56.3	55.6
Tasa de desempleo abierto c/	3.7	6.2	5.5	3.8	3.2	2.5	2.2	2.4
Salario mínimo nominal (índices 1993 = 100)	107.0	125.8	156.2	186.1	216.7	244.4	269.0	287.8
Tasas de variación								
Precios (diciembre a diciembre)								
Precio nacional al consumidor	7.1	52.0	27.7	15.7	18.6	12.3	9.0	4.4
Precios al por mayor ciudad de México	7.8	58.1	27.0	13.6	17.3	9.9	8.7	...
Sector externo								
Relación de precios del intercambio de bienes y servicios índices (1993 = 100)	100.6	92.6	94.0	97.2	94.6	97.4	101.3	101.4
Tipo de cambio nominal para solventar obligaciones en moneda extranjera (pesos por dólar, promedio)	3.3751	6.4190	7.5994	7.9185	9.1357	9.5605	9.4556	9.3425
Tipo de cambio real para solventar obligaciones en moneda extranjera índices (1993 = 100)	104.0	150.5	136.5	120.6	122.0	111.8	104.4	99.7

/Continúa

Cuadro 1 (Conclusión)

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001 a/
Millones de dólares								
Balance de pagos								
Cuenta corriente	-29 662	-1 577	-2 508	-7 665	-16 072	-13 996	-17 737	-17 457
Balance comercial de bienes y servicios	-20 432	7 753	6 902	-123	-8 818	-7 382	-10 326	-13 287
Exportaciones	71 184	89 207	106 601	121 485	128 982	148 083	180 167	171 207
Importaciones	91 616	81 454	99 700	121 608	137 801	155 465	190 494	184 494
Cuenta financiera	15 787	2 073	7 593	19 249	18 564	17 533	21 215	22 707
Reservas internacionales (variación)	-17 188	-3 742	5 297	13 998	3 210	4 277	7 110	7 325
Porcentajes sobre el PIB nominal								
Balance de pagos								
Cuenta corriente	-7.0	-0.5	-0.8	-1.9	-3.8	-2.9	-3.1	-2.8
Balance comercial de bienes y servicios	-4.8	2.7	2.1	0.0	-2.1	-1.5	-1.8	-2.2
Exportaciones	16.9	31.1	32.0	30.3	30.6	30.8	31.0	27.7
Importaciones	21.7	28.4	29.9	30.3	32.7	32.3	32.8	29.9
Cuenta financiera	3.7	0.7	2.3	4.8	4.4	3.6	3.7	3.7
Reservas internacionales (variación)	-4.1	-1.3	1.6	3.5	0.8	0.9	1.2	1.2
Porcentajes								
Endeudamiento externo								
Deuda bruta total/PIB	48.7	59.4	42.6	34.1	37.7	31.6	24.6	22.3
Intereses devengados/exportaciones de bienes y servicios	16.6	15.2	12.5	10.2	9.7	8.7	7.5	7.4
Porcentajes sobre el PIB nominal								
Sector gobierno central								
Ingresos corrientes	15.1	15.2	15.5	15.8	14.2	14.7	15.8	16.3
Gastos corrientes	13.3	14.1	14.0	15.2	14.2	15.0	15.9	15.7
Ahorro	1.9	1.1	1.5	0.7	0.0	-0.3	0.0	0.5
Gastos de capital	2.3	1.8	1.9	2.0	1.7	1.6	1.5	1.6
Resultado financiero	-0.7	-0.8	-0.5	-1.4	-1.7	-1.7	-1.5	-1.0
Financiamiento	0.7	0.8	0.5	1.4	1.7	1.7	1.5	1.0
Tasas de variación								
Moneda y crédito d/								
Balance monetario del sistema bancario	14.4	5.5	6.0	11.0
Activos externos netos	55.8	13.0	24.3	33.9
Crédito interno	6.7	3.4	0.6	2.6
Al gobierno central (neto)	-6.5	2.7	7.3	17.1
Al sector privado	19.6	-0.7	-6.2	-10.1
Dinero (M1)	15.4	28.3	14.0	17.1
Depósitos de ahorro y a plazo	18.0	8.3	-15.4	12.2
M2	17.2	14.2	-5.7	14.1
Tasas anuales								
Tasas de interés reales (fin del período pasivas (CETES-28 días))	8.3	10.0	-10.6	2.1	4.5	4.5	4.2	4.7
Tasa de interés equivalente (fin del período) en moneda extranjera (CETES-28 días) e/	-7.7	-45.3	24.4	15.6	12.0	21.4	16.7	9.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

a/ Cifras preliminares.

b/ Porcentajes sobre población en edad de trabajar.

c/ Porcentajes sobre la PEA.

d/ Según los conceptos y definiciones del Fondo Monetario Internacional (FMI).

e/ Tasa de interés deflactada por la variación anual del tipo de cambio promedio para solventar obligaciones en moneda extranjera.

Cuadro 2

MÉXICO: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS TRIMESTRALES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001 a/
Producto interno bruto (variación en 12 meses)								
I	2.3	-0.4	0.1	4.6	7.5	2.0	7.5	2.0
II	5.6	-9.2	6.5	8.4	4.3	3.4	7.4	0.1
III	4.6	-8.0	7.1	7.5	5.3	4.3	7.1	-1.5
IV	5.2	-7.0	7.1	6.7	2.7	5.2	4.7	-1.6
IPC (nacional) (variación en 12 meses)								
I	7.3	15.0	48.0	25.5	15.3	18.6	10.5	7.5
II	6.9	33.8	34.1	21.3	15.1	17.9	9.5	6.9
III	6.7	41.7	30.5	19.2	15.6	16.5	9.0	6.0
IV	6.9	48.7	28.1	17.2	17.6	13.7	8.9	5.2
Tipo de cambio real promedio para solventar obligaciones en moneda extranjera (índices 1993 = 100)								
I	98.7	166.1	145.7	124.8	117.5	119.4	105.2	104.4
II	103.3	146.9	136.8	122.1	117.7	111.3	106.3	98.9
III	104.3	138.3	132.8	117.7	125.1	108.9	103.3	98.6
IV	109.1	153.5	132.0	118.3	126.7	108.0	103.0	97.1
Tasa de interés real CETES 28 días, anualizada								
Pasiva								
I	8.4	-0.2	-1.4	9.4	4.2	13.4
II	5.5	8.8	7.4	12.4	8.4	8.6
III	10.4	6.8	14.7	11.9	8.3	3.9
IV	4.2	5.9	11.7	7.3	6.5	3.6
Dinero (M1) (variación en 12 meses) b/								
I	21.2	14.0	24.8	13.0
II	19.3	15.1	26.8	10.2
III	15.3	21.2	21.2	16.1
IV	15.4	28.3	14.0	17.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

a/ Cifras preliminares.

b/ De acuerdo con la definición del Fondo Monetario Internacional (FMI).

Cuadro 3

MÉXICO: EVOLUCIÓN DEL INGRESO NACIONAL BRUTO REAL

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001 a/
Millones de pesos de 1993								
Ingreso nacional bruto (a+b+c+d)	1 283 941	1 179 641	1 244 182	1 347 452	1 403 151	1 470 596	1 584 863	1 591 767
a) Producto interno bruto b/	1 312 200	1 230 608	1 293 859	1 381 525	1 449 310	1 503 500	1 603 262	1 598 832
b) Efecto de la relación de precios del intercambio c/	1 327	-21 823	-20 970	-10 926	-23 265	-11 768	4 996	6 162
c) Ingresos netos del exterior por el servicio de factores (RENTA) c/	-41 710	-41 514	-42 532	-39 252	-41 869	-41 312	-45 473	-42 848
d) Transferencias privadas netas recibidas del exterior c/	12 123	12 370	13 824	16 105	18 975	20 177	22 079	29 620
Composición porcentual								
Ingreso nacional bruto (a+b+c+d)	97.8	95.9	96.2	97.5	96.8	97.8	98.9	99.6
a) Producto interno bruto b/	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
b) Efecto de la relación de precios del intercambio c/	0.1	-1.8	-1.6	-0.8	-1.6	-0.8	0.3	0.4
c) Ingresos netos del exterior por el servicio de factores (RENTA) c/	-3.2	-3.4	-3.3	-2.8	-2.9	-2.7	-2.8	-2.7
d) Transferencias privadas netas recibidas del exterior c/	0.9	1.0	1.1	1.2	1.3	1.3	1.4	1.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ Cifras preliminares.

b/ Promedio de los resultados trimestrales.

c/ Se utilizó el tipo de cambio para solventar obligaciones en moneda extranjera, a fin de convertir a pesos nominales las cifras presentadas en el balance de pagos en dólares corrientes.

Cuadro 4

MÉXICO: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Millones de pesos a precios de 1993				Composición porcentual		Tasas de crecimiento			
	1998	1999	2000	2001 a/	1993	2001 a/	1998	1999	2000	2001 a/
Oferta global	1 885 538	2 001 113	2 207 796	2 186 132	119.2	136.7	7.4	6.1	10.3	-1.0
Producto interno bruto b/	1 449 310	1 503 500	1 603 262	1 598 832	100.0	100.0	4.9	3.7	6.6	-0.3
Importaciones de bienes y servicios	436 228	497 613	604 535	587 299	19.2	36.7	16.6	14.1	21.5	-2.9
Demanda global	1 885 538	2 001 113	2 207 796	2 186 132	119.2	136.7	7.4	6.1	10.3	-1.0
Demanda interna	1 454 497	1 516 543	1 643 949	1 651 199	103.9	103.3	6.1	4.3	8.4	0.4
Inversión bruta interna	327 016	339 935	379 331	351 340	21.0	22.0	9.9	4.0	11.6	-7.4
Inversión bruta fija	278 788	300 279	334 403	314 837	18.6	19.7	10.3	7.7	11.4	-5.9
Construcción	133 632	140 155	148 756	142 051	10.0	8.9	4.0	4.9	6.1	-4.5
Maquinaria y equipo	145 156	160 124	185 647	172 785	8.6	10.8	16.8	10.3	15.9	-6.9
Pública	38 713	42 862	53 351	48 254	3.8	3.0	-7.5	10.7	24.5	-9.6
Privada	240 075	257 416	281 052	266 583	14.8	16.7	13.8	7.2	9.2	-5.1
Variación de existencias	48 228	39 656	44 928	36 503	2.4	2.3	8.0	-17.8	13.3	-18.8
Consumo total	1 127 481	1 176 608	1 264 618	1 299 859	82.9	81.3	5.0	4.4	7.5	2.8
Gobierno general	146 920	153 840	156 969	154 719	11.0	9.7	2.3	4.7	2.0	-1.4
Consumo privado	980 561	1 022 769	1 107 649	1 145 140	71.9	71.6	5.4	4.3	8.3	3.4
Exportaciones de bienes y servicios	431 041	484 570	563 847	534 933	15.2	33.5	12.1	12.4	16.4	-5.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ Cifras preliminares.

b/ Promedio de los resultados trimestrales.

Cuadro 5-A

MÉXICO: COMPOSICIÓN Y FINANCIAMIENTO DE LA INVERSIÓN BRUTA INTERNA

(Como porcentaje del PIB en pesos nominales)

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001 a/
Inversión bruta interna total	21.7	19.8	23.1	25.9	24.3	23.5	23.5	20.7
Ahorro interno	14.7	19.3	22.4	24.0	20.5	20.5	20.4	17.9
Ahorro externo	7.1	0.5	0.7	1.9	3.8	2.9	3.1	2.8

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México.

a/ Cifras preliminares.

Cuadro 5-B

MÉXICO: COMPOSICIÓN Y FINANCIAMIENTO DE LA INVERSIÓN BRUTA INTERNA

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001 a/
Millones de pesos de 1993								
Inversión bruta interna total	291 549	189 640	238 182	297 447	327 016	339 935	379 331	351 340
Inversión bruta fija	252 745	179 442	208 860	252 797	278 788	300 279	334 403	314 837
Construcción	134 350	104 095	116 146	128 514	133 632	140 155	148 756	142 051
Maquinaria y equipo	118 396	75 347	92 714	124 284	145 156	160 124	185 647	172 785
Variación de existencias	38 803	10 198	29 322	44 650	48 228	39 656	44 928	36 503
Ahorro interno bruto (PIB - consumo total)	225 132	235 278	280 594	307 724	321 829	326 891	338 644	298 973
+ Efecto de la relación de precios del intercambio b/	1 327	-21 823	-20 970	-10 926	-23 265	-11 768	4 996	6 162
+ Ingresos netos del exterior por el servicio de factores (renta) b/	-41 710	-41 514	-42 532	-39 252	-41 869	-41 312	-45 473	-42 848
+ Transferencias privadas netas recibidas del exterior b/	12 123	12 370	13 824	16 105	18 975	20 177	22 079	29 620
= Ahorro nacional bruto	196 872	184 311	230 916	273 652	275 671	293 987	320 245	291 908
+ Ahorro externo	94 677	5 329	7 266	23 796	51 345	45 948	59 086	59 432
= Ahorro total = inversión total	291 549	189 640	238 182	297 447	327 016	339 935	379 331	351 340
Como porcentaje del PIB								
Inversión bruta interna total	22.2	15.4	18.4	21.5	22.6	22.6	23.7	22.0
Inversión bruta fija	19.3	14.6	16.1	18.3	19.2	20.0	20.9	19.7
Construcción	10.2	8.5	9.0	9.3	9.2	9.3	9.3	8.9
Maquinaria y equipo	9.0	6.1	7.2	9.0	10.0	10.7	11.6	10.8
Variación de existencias	3.0	0.8	2.3	3.2	3.3	2.6	2.8	2.3
Ahorro interno bruto (PIB - consumo total)	17.2	19.1	21.7	22.3	22.2	21.7	21.1	18.7
+ Efecto de la relación de precios del intercambio b/	0.1	-1.8	-1.6	-0.8	-1.6	-0.8	0.3	0.4
+ Ingresos netos del exterior por el servicio de factores (RENTA) b/	-3.2	-3.4	-3.3	-2.8	-2.9	-2.7	-2.8	-2.7
+ Transferencias privadas netas recibidas del exterior b/	0.9	1.0	1.1	1.2	1.3	1.3	1.4	1.9
= Ahorro nacional bruto	15.0	15.0	17.8	19.8	19.0	19.6	20.0	18.3
+ Ahorro externo	7.2	0.4	0.6	1.7	3.5	3.1	3.7	3.7
= Ahorro total = inversión total	22.2	15.4	18.4	21.5	22.6	22.6	23.7	22.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ Cifras preliminares.

b/ Se utilizó el tipo de cambio para solventar obligaciones en moneda extranjera, a fin de convertir a pesos nominales las cifras presentadas en el balance de pagos en dólares corrientes.

Cuadro 6

MÉXICO: PRODUCTO INTERNO BRUTO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA
A PRECIOS DE MERCADO DE 1993 a/

	Millones de pesos de 1993				Composición porcentual		Tasas de crecimiento			
	1998	1999	2000	2001 b/	2000	2001 b/	1998	1999	2000	2001 b/
1. PIB total a precios de mercado (2+3)	1 449 310	1 503 500	1 603 262	1 598 832	100.0	100.0	4.9	3.7	6.6	-0.3
2. Impuestos a los productos, netos de subsidios	116 764	120 995	129 025	128 669	8.0	8.0	5.1	3.6	6.6	-0.3
3. Total valor agregado bruto en valores básicos	1 332 546	1 382 505	1 474 236	1 470 163	92.0	92.0	4.9	3.7	6.6	-0.3
Bienes	438 326	455 588	480 155	466 894	29.9	29.2	5.5	3.9	5.4	-2.8
Agricultura c/	77 398	80 197	80 640	82 687	5.0	5.2	0.8	3.6	0.6	2.5
Minería	18 824	18 431	19 134	19 027	1.2	1.2	2.7	-2.1	3.8	-0.6
Industria manufacturera	284 643	296 631	317 000	304 655	19.8	19.1	7.4	4.2	6.9	-3.9
Construcción	57 461	60 329	63 382	60 525	4.0	3.8	4.2	5.0	5.1	-4.5
Servicios básicos	162 695	175 394	190 245	195 330	11.9	12.2	6.0	7.8	8.5	2.7
Electricidad, gas y agua	21 979	23 718	23 950	24 366	1.5	1.5	1.9	7.9	1.0	1.7
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	140 716	151 676	166 295	170 964	10.4	10.7	6.7	7.8	9.6	2.8
Otros servicios	768 546	790 736	845 718	852 431	52.7	53.3	4.3	2.9	7.0	0.8
Comercio, restaurantes y hoteles	278 161	286 818	322 265	318 097	20.1	19.9	5.6	3.1	12.4	-1.3
Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas	210 097	217 704	228 952	238 325	14.3	14.9	4.6	3.6	5.2	4.1
Servicios comunales, sociales y personales	280 288	286 214	294 501	296 009	18.4	18.5	2.9	2.1	2.9	0.5
Ajustes por servicios bancarios	-37 022	-39 213	-41 882	-44 491	-2.6	-2.8	5.6	5.9	6.8	6.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ De acuerdo con el promedio de los resultados trimestrales.

b/ Cifras preliminares.

c/ Incluye el sector pecuario, la silvicultura y la pesca.

Cuadro 7

MÉXICO: PRODUCTO INTERNO BRUTO TRIMESTRAL

(Variaciones porcentuales) a/

	2000					2001 b/				
	Anual	I	II	III	IV	Anual	I	II	III	IV
1. Total PIB a precios de mercado (2 + 3)	6.6	7.5	7.4	7.1	4.7	-0.3	2.0	0.1	-1.5	-1.6
2. Impuestos a los productos, netos de subsidios	6.6	7.5	7.4	7.1	4.7	-0.3	2.0	0.1	-1.5	-1.6
3. Total valor agregado bruto en valores básicos c/	6.6	7.5	7.4	7.1	4.7	-0.3	2.0	0.1	-1.5	-1.6
Bienes c/	5.4	7.0	6.9	5.6	2.3	-2.8	-2.4	-2.6	-3.5	-2.5
Agropecuario, silvicultura, y pesca c/ d/	0.6	-0.8	6.2	-0.2	-2.2	2.5	-6.2	4.4	6.5	5.7
Minería	3.8	1.8	5.8	6.2	1.4	-0.6	0.2	-2.7	-0.9	1.2
Construcción	5.1	7.1	7.1	5.3	1.1	-4.5	-3.6	-6.9	-4.1	-3.5
Industria manufacturera e/	6.9	9.6	7.1	7.0	4.0	-3.9	-1.3	-3.5	-5.7	-5.0
Alimentos, bebidas y tabaco	3.9	6.5	3.5	4.7	1.3	1.8	1.1	2.6	1.6	1.9
Textiles, bebidas y cuero	5.4	9.5	7.9	3.9	0.9	-10.1	-4.6	-9.3	-13.0	-13.3
Madera y sus productos	3.9	4.6	1.1	4.9	4.8	-4.5	0.0	-1.6	-6.6	-8.7
Imprenta y editoriales	2.7	8.9	3.6	0.6	-1.6	-4.0	-3.4	-4.9	-5.1	-2.6
Químicos, derivados del petróleo, caucho y plástico	3.2	5.9	3.6	4.6	-1.2	-4.3	-4.7	-5.3	-5.3	-1.7
Minerales no metálicos, excepto derivados del petróleo	4.1	5.6	7.2	4.2	-0.6	-4.2	-5.1	-6.2	-4.7	-1.0
Industrias metálicas básicas	3.0	5.4	6.8	4.2	-4.3	-5.7	-7.0	-6.6	-4.1	-4.8
Productos metálicos, maquinaria y equipo	13.5	15.4	12.2	13.7	13.0	-6.2	1.1	-4.8	-10.1	-10.5
Otras industrias manufactureras	8.0	19.7	10.0	1.3	2.3	-0.7	-1.2	-0.1	0.5	-1.8
Servicios básicos	8.5	9.8	10.0	9.8	4.6	2.7	6.0	4.1	1.1	-0.3
Electricidad, gas y agua	1.0	1.8	1.3	1.3	-0.4	1.7	1.9	1.4	1.4	2.4
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	9.6	11.0	11.4	11.3	5.4	2.8	6.5	4.6	1.0	-0.6
Otros servicios	7.0	7.2	7.1	7.3	6.2	0.8	3.7	1.0	-0.6	-0.8
Comercio, restaurantes y hoteles	12.4	13.0	12.9	12.5	11.2	-1.3	6.3	-0.6	-4.5	-5.6
Establecimientos financieros, seguros y bienes inmuebles	5.2	5.7	5.5	5.3	4.3	4.1	3.7	3.7	4.2	4.8
Servicios comunales, sociales y personales	2.9	3.1	2.7	3.2	2.6	0.5	1.0	0.6	0.2	0.2
Servicios bancarios imputados (-)	6.8	7.8	7.7	7.6	4.3	6.2	4.3	5.0	6.6	9.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ Con respecto al mismo período del año anterior, sobre la base de pesos constantes de 1993.

b/ Cifras preliminares.

c/ Las cifras trimestrales pueden no coincidir con las obtenidas anualmente a causa de que el sector agropecuario se calcula en tiempo diferente.

d/ Los datos corresponden al año agrícola, cuya extensión en el tiempo difiere de la del año calendario utilizado en el cálculo anual del producto.

e/ Incluye la industria maquiladora de exportación.

Cuadro 8

MÉXICO: INDICADORES DE LA PRODUCCIÓN AGROPECUARIA

	1998	1999	2000	2001 a/	Tasas de crecimiento			
					1998	1999	2000	2001 a/
Índice del producto interno bruto agropecuario anual (1993 = 100) b/	109.3	110.9	111.6	114.4	3.0	1.5	0.6	2.5
Agricultura	113.6	114.4	113.7	...	3.6	0.8	-0.6	...
Ganadería	97.6	100.8	104.2	...	2.9	3.3	3.4	...
Silvicultura	112.8	116.1	123.5	...	4.6	2.9	6.3	...
Caza y pesca	101.2	105.0	105.6	...	-12.1	3.8	0.6	...
Producción de los principales cultivos c/ d/								
De exportación								
Algodón semilla	369.4	236.9	127.7	...	6.2	-35.9	-46.1	...
Café oro	307.4	334.3	363.6	...	-11.7	8.8	8.8	...
Jitomate	2 138.9	2 385.5	2 132.4	...	14.0	11.5	-10.6	...
De consumo interno								
Arroz palay	458.2	394.4	404.5	...	-2.4	-13.9	2.6	...
Maíz	18 476.4	17 706.4	17 735.0	...	4.6	-4.2	0.2	...
Frijol	1 244.4	1 059.2	886.7	...	28.9	-14.9	-16.3	...
Trigo	3 232.0	3 020.9	3 397.8	...	-11.6	-6.5	12.5	...
Sorgo	6 455.0	5 720.3	5 845.2	...	13.0	-11.4	2.2	...
Caña de azúcar	47 129.8	45 105.7	42 101.0	...	6.0	-4.3	-6.7	...
Soya	150.3	132.8	102.4	...	-18.6	-11.6	-22.9	...
Indicadores de la producción pecuaria								
Beneficio c/								
Vacunos	1 379.8	1 399.6	1 408.6	1 428.4	3.0	1.4	0.6	1.4
Porcinos	960.7	994.2	1 030.0	1 143.6	2.3	3.5	3.6	11.0
Ovinos	30.4	30.8	33.4	36.0	0.8	1.3	8.5	7.8
Aves	1 598.9	1 731.5	1 825.2	1 897.5	10.9	8.3	5.4	4.0
Otras producciones								
Leche e/	8 443.5	9 008.3	9 442.6	9 640.6	6.0	6.7	4.8	2.1
Huevo c/	1 461.2	1 634.8	1 787.9	1 881.6	9.9	11.9	9.4	5.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras de la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Desarrollo Rural; del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática, y del Banco de México.

a/ Cifras preliminares.

b/ Se refiere a las cifras anuales valoradas a precios básicos, las cuales pueden no coincidir con las trimestrales a causa de la diferente metodología de cálculo empleada.

c/ Miles de toneladas.

d/ Datos correspondientes al año agrícola.

e/ Millones de litros.

Cuadro 9

MÉXICO: INDICADORES DE LA PRODUCCIÓN MANUFACTURERA

	Índices (1993 = 100)				Tasas de crecimiento			
	1998	1999	2000	2001 a/	1998	1999	2000	2001 a/
Volumen de la producción	129.4	134.9	144.1	138.5	7.4	4.2	6.9	-3.9
Bienes de consumo	118.0	122.3	129.7	129.3	5.7	3.6	6.1	-0.3
Duraderos	131.5	140.2	160.5	155.4	7.1	6.6	14.5	-3.2
No duraderos	115.7	119.2	124.5	124.9	5.5	3.0	4.4	0.3
Bienes intermedios	126.3	130.1	135.1	129.5	6.4	3.0	3.8	-4.1
Bienes de capital	141.7	150.0	175.6	171.4	9.8	5.9	17.1	-2.4
Industria maquiladora	188.5	211.7	240.1	217.9	11.4	12.3	13.4	-9.2
PIB manufacturero	129.4	134.9	144.1	138.5	7.4	4.2	6.9	-3.9
Alimentos, bebidas y tabaco	117.5	122.2	127.0	129.3	6.6	4.0	3.9	1.8
Textiles y prendas de vestir	125.6	129.6	136.7	122.8	3.9	3.1	5.4	-10.1
Madera y sus productos	111.9	112.4	116.8	111.6	4.4	0.5	3.9	-4.5
Papel e imprentas	115.0	120.7	124.0	119.0	5.9	5.0	2.7	-4.0
Químicos, derivados del petróleo, caucho y plástico	123.7	126.6	130.7	125.1	6.1	2.4	3.2	-4.3
Minerales no metálicos	111.2	113.2	117.8	112.8	5.2	1.8	4.1	-4.2
Metálicos básicos	151.6	152.3	156.8	147.9	4.0	0.4	3.0	-5.7
Productos metálicos y maquinaria	155.4	166.1	188.6	176.8	11.5	6.9	13.5	-6.2
Otras manufacturas	125.2	132.4	143.0	142.1	7.9	5.8	8.0	-0.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ Cifras preliminares.

Cuadro 10

MÉXICO: INDICADORES DE LA PRODUCCIÓN MINERA

	Índices (1993 = 100)				Tasas de crecimiento			
	1998	1999	2000	2001 a/	1998	1999	2000	2001 a/
Total	115.8	113.4	117.7	117.0	2.7	-2.1	3.8	-0.6
Carbón y derivados	119.1	121.8	124.0	125.7	-0.4	2.2	1.8	1.4
Petróleo y gas	116.9	111.7	115.1	117.8	2.4	-4.4	3.0	2.3
Mineral de hierro	115.9	125.3	123.7	100.1	1.0	8.1	-1.3	-19.1
Metálicos no ferrosos	127.9	117.6	123.8	123.7	1.5	-8.0	5.2	-0.1
Canteras, arena y grava	104.0	109.8	117.1	113.1	6.7	5.5	6.7	-3.4
Otros minerales no metálicos	125.1	120.3	130.6	122.3	0.3	-3.9	8.6	-6.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México y del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ Cifras preliminares.

Cuadro 11

MÉXICO: INDICADORES DE LA CONSTRUCCIÓN

	Índices (1993 = 100)				Tasas de crecimiento			
	1998	1999	2000	2001 a/	1998	1999	2000	2001 a/
Volumen de la construcción	103.8	108.9	114.5	109.3	4.2	5.0	5.1	-4.5
Producción de los principales insumos								
Cemento	108.8	111.9	117.0	112.0	2.5	2.9	4.5	-4.3
Productos metálicos estructurales	108.8	121.2	129.3	122.8	9.8	11.5	6.6	-5.0
Vidrio	133.6	128.7	133.7	125.7	8.4	-3.6	3.9	-6.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México y del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ Cifras preliminares.

MÉXICO: INDICADORES DE EMPLEO Y DESEMPLEO

	2000					2001 a/				
	Año	I	II	III	IV	Año	I	II	III	IV
Tasas porcentuales con respecto a la PEA de 48 áreas urbanas b/										
Desempleo abierto total (TDAT) c/	2.2	2.3	2.2	2.4	1.9	2.4	2.4	2.4	2.4	2.5
Mujeres	2.4	2.5	2.3	2.8	2.0	2.5	2.3	2.5	2.7	2.7
Hombres	2.1	2.2	2.2	2.1	1.9	2.4	2.4	2.3	2.2	2.5
Ocupación parcial y desocupación (TOPD1) d/	5.6	5.7	5.8	5.7	5.2	5.7	5.7	5.9	5.3	5.7
Ingresos insuficientes y desocupación (TIID) e/	10.2	11.3	10.7	10.0	8.8	9.7	10.6	9.8	9.1	9.2
Ocupación parcial menos de 35 horas semanales y desocupación (TOPD2) f/	18.9	18.2	21.4	16.5	19.4	18.6	19.1	21.2	15.5	18.6
Variaciones porcentuales con respecto al mismo período del año anterior										
Personal ocupado										
Industria manufacturera (205 clases de actividad)	1.0	1.6	1.9	0.9	-0.5	-4.3	-1.9	-3.9	-5.4	-6.1
Obreros	1.1	1.8	2.0	1.2	-0.5	-5.0	-2.4	-4.4	-6.3	-6.9
Empleados	0.7	1.0	1.6	0.3	-0.3	-2.7	-1.0	-2.4	-3.4	-4.2
Industria maquiladora de exportación	12.7	14.2	13.5	12.7	10.5	-6.5	5.6	-2.4	-11.3	-16.8
Obreros	14.6	16.0	15.7	15.1	12.0	-7.1	6.2	-3.0	-12.5	-17.8
Obreras	11.4	13.2	12.1	11.2	9.5	-8.3	3.9	-4.0	-13.2	-18.9
Resto de personal técnico y administrativo	11.9	13.1	12.8	11.4	10.4	-1.2	8.5	2.6	-4.8	-10.1
Industria de la construcción, sector formal g/	-13.3	-14.2	-12.4	-10.7	-15.9	-23.5	-21.0	-24.2	-28.3	-20.2
Obreros	-14.0	-15.0	-12.7	-11.0	-17.4	-25.6	-22.7	-26.9	-31.0	-21.2
Empleados	-10.6	-11.3	-11.3	-9.7	-9.9	-16.1	-15.3	-14.7	-18.0	-16.6
Establecimientos comerciales (33 áreas urbanas)										
Mayoreo	2.1	2.0	2.2	1.7	2.4	0.6	2.8	1.0	0.3	-1.7
Menudeo	4.2	2.5	3.5	4.5	6.1	7.6	8.2	7.6	8.9	5.7
Total asegurados en el IMSS h/	5.9	6.2	6.5	6.0	4.8	-0.5	2.6	0.3	-1.9	-3.0
Asegurados permanentes h/	6.0	6.4	6.7	6.2	4.9	-0.6	2.7	0.2	-2.0	-3.2
Sector agropecuario	-5.0	-2.6	-4.4	-6.7	-6.7	-4.1	-6.7	-5.4	-3.8	0.1
Industrias extractivas	-0.1	-3.4	-4.4	2.5	5.0	-3.1	0.5	0.0	-6.3	-6.2
Industrias de transformación	5.8	6.5	6.6	5.6	4.6	-5.7	0.8	-4.1	-8.4	-10.8
Industria de la construcción	6.0	6.7	7.0	7.0	3.3	-3.5	-0.6	-2.8	-4.8	-5.6
Industria eléctrica y captación de agua	3.1	3.2	3.4	2.9	2.9	1.3	1.7	0.7	1.2	1.9
Comercio	6.9	6.3	7.3	7.2	6.8	4.1	5.7	4.8	3.5	2.6
Transporte y comunicaciones	5.8	5.5	5.8	6.2	5.9	2.5	4.8	3.5	1.7	0.2
Servicios para empresas y hogar	5.0	5.6	5.3	4.9	4.1	2.3	4.2	3.0	1.6	0.4
Servicios sociales y comunales	9.7	9.7	10.5	9.7	8.9	5.4	6.2	4.8	5.3	5.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI), y del Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS).

a/ Cifras preliminares.

b/ La población económicamente activa (PEA), según la define el INEGI, comprende a todas las personas de 12 años y más que realizaron algún tipo de actividad económica (población ocupada), o que buscaron activamente hacerlo (población desocupada abierta) en los dos meses previos a la semana de referencia de la encuesta de empleo urbano en 48 áreas urbanas. Entre el primer trimestre de 1999 y hasta el tercer trimestre de 2000, el INEGI consideró en la encuesta de empleo urbano 45 áreas urbanas.

c/ TDAT = Comprende a la parte de la PEA desempleada con o sin experiencia laboral, con respecto al total de la PEA, y que en la semana de referencia no contaba con empleo asalariado o por su cuenta, es decir, trabajando de cero a menos de una hora a la semana; se encontraba disponible para aceptar un empleo y había realizado acciones concretas en busca de trabajo en alguna de las ocho semanas anteriores al período de referencia.

d/ TOPD1 = Comprende a TDAT, más la parte de la población que trabajó menos de 15 horas en la semana de referencia.

e/ TIID = Comprende a TDAT, más la parte de la población ocupada que tuvo ingresos inferiores al salario mínimo.

f/ TOPD2 = Comprende a TDAT, más la parte de la población ocupada que laboró menos de 35 horas a la semana.

g/ El sector formal se refiere a las empresas inscritas en la Cámara Nacional de la Industria de la Construcción.

h/ Excluye al sector denominado "otros no especificados", el cual incluye población económicamente inactiva (PEI), principalmente estudiantes.

Cuadro 13

MÉXICO: PRINCIPALES INDICADORES DEL COMERCIO EXTERIOR DE BIENES a/

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001 b/
Tasas de crecimiento								
Exportaciones fob								
Valor	26.3	142.5	47.3	19.8	22.9	21.1	20.9	-6.3
Volumen	19.9	31.8	20.6	12.3	12.6	13.6	17.1	-4.6
Valor unitario	5.3	84.1	22.1	6.7	9.2	6.6	3.2	-1.8
Importaciones fob								
Valor	30.2	69.1	51.0	28.1	32.0	18.1	21.7	-4.7
Volumen	24.0	-13.1	24.6	23.7	17.9	14.5	21.8	-2.8
Valor unitario	5.0	94.6	21.1	3.5	12.0	3.1	-0.1	-1.9
Relación de precios del intercambio (fob/fob)	0.3	-5.4	0.8	3.0	-2.5	3.4	3.3	0.1
Índices (1993 = 100)								
Poder de compra de las exportaciones	120.2	149.9	182.2	211.0	231.6	272.0	328.9	314.4
Quántum de las exportaciones	119.9	157.9	190.5	214.0	240.9	273.8	320.5	305.8
Quántum de las importaciones	124.0	107.8	134.3	166.2	195.9	224.3	273.3	265.5
Relación de precios del intercambio (fob/fob)	100.3	94.9	95.7	98.6	96.1	99.4	102.7	102.8
Valor unitario exportación de bienes	105.3	193.9	236.8	252.6	275.8	294.0	303.6	298.1
Valor unitario importación de bienes	105.0	204.4	247.6	256.2	286.9	295.9	295.7	290.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ De acuerdo con las cifras de oferta y demanda globales valoradas en pesos nominales y en pesos constantes de 1993.

b/ Cifras preliminares.

MÉXICO: COMERCIO EXTERIOR DE BIENES, FOB, SEGÚN ZONAS ECONÓMICAS a/

	Millones de dólares				Composición porcentual		Variaciones porcentuales			
	1998	1999	2000	2001 b/	1991	2001 b/	1998	1999	2000	2001 b/
Exportaciones										
Total	117 459.6	136 391.1	166 454.8	158 546.8	100.0	100.0	6.4	16.1	22.0	-4.8
Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC)	104 614.5	122 784.2	151 038.6	143 443.8	82.1	90.5	8.4	17.4	23.0	-5.0
Estados Unidos	103 095.6	120 392.9	147 685.5	140 373.0	79.4	88.5	9.2	16.8	22.7	-5.0
Canadá	1 518.9	2 391.3	3 353.1	3 070.8	2.6	1.9	-29.6	57.4	40.2	-8.4
América Latina y el Caribe	6 048.0	5 404.9	6 675.6	6 694	5.0	4.2	-10.3	-10.6	23.5	0.3
Mercado Común Centroamericano (MCCA) y Panamá	1 634.7	1 562.3	1 646.9	1 690.9	1.2	1.1	12.9	-4.4	5.4	2.7
Mercado Común del Caribe (CARICOM)	225.2	168.8	235.1	240.1	0.3	0.2	11.2	-25.1	39.3	2.1
Haití, República Dominicana y Puerto Rico	466.2	513.6	752.9	638.6	0.5	0.4	6.7	10.2	46.6	-15.2
Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)	2 992.2	2 172.7	2 681.0	2 851.7	2.3	1.8	-19.9	-27.4	23.4	6.4
Cuba y Resto de América Latina y el Caribe	729.8	987.4	1 359.8	1 273.0	0.8	0.8	-20.6	35.3	37.7	-6.4
Unión Europea (UE)	3 898.0	5 209.6	5 610.2	5 345.3	7.8	3.4	-3.0	33.7	7.7	-4.7
Japón	851.3	776.1	930.5	622.6	2.9	0.4	-26.4	-8.8	19.9	-33.1
Resto del mundo	2 047.8	2 216.3	2 199.8	2 440.9	2.2	1.5	3.7	8.2	-0.7	11.0
Importaciones										
Total	125 373.1	141 974.8	174 457.8	168 276.1	100.0	100.0	14.2	13.2	22.9	-3.5
Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC)	95 548.6	108 216.2	131 551.0	117 881.2	75.0	70.1	13.8	13.3	21.6	-10.4
Estados Unidos	93 258.4	105 267.3	127 534.4	113 646.4	73.7	67.5	13.7	12.9	21.2	-10.9
Canadá	2 290.2	2 948.9	4 016.6	4 234.9	1.3	2.5	16.4	28.8	36.2	5.4
América Latina y el Caribe	3 077.0	3 472.7	4 925.3	5 500.8	3.9	3.3	9.9	12.9	41.8	11.7
Mercado Común Centroamericano (MCCA) y Panamá	235.8	340.5	450.5	403.4	0.5	0.2	7.7	44.4	32.3	-10.5
Mercado Común del Caribe (CARICOM)	60.7	73.1	123.8	55.5	0.0	0.0	-23.4	20.4	69.2	-55.2
Haití, República Dominicana y Puerto Rico	170.8	197.0	290.0	236.9	0.1	0.1	-9.8	15.3	47.2	-18.3
Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)	2 560.6	2 834.9	3 989.5	4 717.7	3.2	2.8	12.7	10.7	40.7	18.3
Cuba y Resto de América Latina y el Caribe	49.1	27.1	71.5	87.4	0.1	0.1	20.5	-44.7	163.7	22.2
Unión Europea (UE)	11 682.7	12 732.9	15 032.7	16 313.9	12.4	9.7	18.0	9.0	18.1	8.5
Japón	4 537.1	5 083.1	6 465.7	8 085.7	3.6	4.8	4.7	12.0	27.2	25.1
Resto del mundo	10 527.8	12 469.9	16 483.2	20 494.4	5.1	12.2	19.6	18.4	32.2	24.3
Saldo										
Total	-7 913.5	-5 583.7	-8 003.0	-9 729.2	100.0	100.0	-1 369.0	29.4	-43.3	-21.6
Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC)	9 065.9	14 568.0	19 487.6	25 562.6	33.6	-262.7	-27.9	60.7	33.8	31.2
Estados Unidos	9 837.2	15 125.5	20 151.1	26 726.7	39.9	-274.7	-20.5	53.8	33.2	32.6
Canadá	-771.3	-557.5	-663.5	-1 164.1	-6.3	12.0	-508.8	27.7	-19.0	-75.5
América Latina y el Caribe	2 971.0	1 932.2	1 750.4	1 193.4	-2.2	-12.3	-24.7	-35.0	-9.4	-31.8
Mercado Común Centroamericano (MCCA) y Panamá	1 398.8	1 221.8	1 196.4	1 287.5	-3.7	-13.2	13.8	-12.7	-2.1	7.6
Mercado Común del Caribe (CARICOM)	164.5	95.7	111.3	184.6	-1.2	-1.9	33.5	-41.8	16.3	65.8
Haití, República Dominicana y Puerto Rico	295.4	316.6	462.9	401.7	-1.9	-4.1	19.3	7.2	46.2	-13.2
Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)	431.6	-662.2	-1 308.6	-1 866.0	8.1	19.2	-70.5	-253.4	-97.6	-42.6
Cuba y Resto de América Latina y el Caribe	680.7	960.3	1 288.3	1 185.6	-3.5	-12.2	-22.5	41.1	34.2	-8.0
Unión Europea (UE)	-7 784.7	-7 523.2	-9 422.5	-10 968.5	39.3	112.7	-32.4	3.4	-25.2	-16.4
Japón	-3 685.8	-4 307.0	-5 535.1	-7 463.1	7.5	76.7	-16.0	-16.9	-28.5	-34.8
Resto del mundo	-8 480.0	-10 253.6	-14 283.4	-18 053.5	21.9	185.6	-24.2	-20.9	-39.3	-26.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ Incluye maquila.

b/ Cifras preliminares.

Cuadro 15

MÉXICO: EXPORTACIONES DE BIENES FOB a/

	Millones de dólares				Composición porcentual		Tasas de crecimiento			
	1998	1999	2000	2001 b/	1991	2001 b/	1998	1999	2000	2001 b/
Exportación total	117 459.6	136 391.1	166 454.9	158 546.8	100.0	100.0	6.4	16.1	22.0	-4.8
Agropecuarias y pesca	3 796.6	3 925.9	4 217.0	4 014.6	5.6	2.5	-25.3	-5.8	5.5	-63.1
Café crudo	617.3	581.5	613.7	226.5	0.9	0.1	12.5	-9.2	-13.6	19.6
Jitomate	589.3	534.9	462.3	552.7	0.6	0.3	18.4	7.7	14.6	8.7
Legumbres y hortalizas frescas	1 095.7	1 179.8	1 352.2	1 469.9	1.1	0.9	9.2	6.9	-2.5	-3.7
Melón, sandía y otras frutas frescas	616.6	659.4	643.0	619.1	1.0	0.4	1.4	43.5	39.5	3.2
Ganado vacuno	202.0	289.8	404.4	417.4	0.8	0.3	1.4	43.5	39.5	3.2
Otros	675.7	680.5	741.4	729.0	1.1	0.5	-14.2	0.7	8.9	-1.7
Industrias extractivas	6 865.3	9 401.6	15 427.6	12 058.8	18.3	7.6	-36.7	36.9	64.1	-21.8
Petróleo crudo	6 367.8	8 858.8	14 886.9	11 594.3	17.0	7.3	-38.4	39.1	68.0	-22.1
Cobre en bruto	43.9	27.1	117.8	40.3	0.3	0.0	103.2	-38.3	334.7	-65.8
Zinc en concentrados	151.1	159.2	154.3	117.0	0.2	0.1	0.2	5.4	-3.1	-24.2
Azufre	27.3	26.7	19.6	7.5	0.4	0.0	18.2	-2.2	-26.6	-61.7
Otros	275.2	329.8	249.0	299.7	0.4	0.2	-11.7	19.8	-24.5	20.4
Industrias manufactureras	106 550.4	122 819.2	146 497.3	142 103.8	75.7	89.6	11.5	15.3	19.3	-3.0
Alimentos, bebidas y tabaco	3 507.5	3 790.6	4 143.8	4 256.5	3.3	2.7	5.5	8.1	9.3	2.7
Textiles, vestido y artículos de cuero	9 844.1	11 218.2	12 519.8	11 167.6	4.7	7.0	11.7	14.0	11.6	-10.8
Industria de la madera	1 057.0	1 113.3	1 139.2	898.5	1.0	0.6	1.0	5.3	2.3	-21.1
Papel, imprenta y editoriales	1 164.1	1 335.4	1 349.6	1 281.4	1.5	0.8	9.4	14.7	1.1	-5.1
Derivados del petróleo	561.1	800.0	1 165.8	960.7	1.5	0.6	-17.9	42.6	45.7	-17.6
Petroquímica	174.4	179.2	310.4	171.8	0.6	0.1	-37.2	2.8	73.2	-44.7
Química	4 609.5	4 918.9	5 661.3	5 760.9	5.0	3.6	4.7	6.7	15.1	1.8
Productos plásticos y de caucho	1 800.4	2 137.1	2 626.7	2 335.5	1.6	1.5	5.4	18.7	22.9	-11.1
Productos minerales no metálicos	2 289.6	2 585.8	2 886.1	2 989.4	2.0	1.9	13.1	12.9	11.6	3.6
Siderurgia	3 282.6	2 786.0	2 983.8	2 554.6	3.0	1.6	-10.2	-15.1	7.1	-14.4
Minerometalurgia	1 656.6	1 557.0	1 703.0	1 585.6	1.9	1.0	-2.7	-6.0	9.4	-6.9
Productos metálicos, maquinaria y equipo	74 782.4	88 737.1	108 516.6	106 601.9	47.9	67.2	14.8	18.7	22.3	-1.8
Industria automotriz c/	20 744.0	23 684.4	29 440.9	29 366.9	13.9	18.5	7.2	14.2	24.3	-0.3
Automóvil para transporte de personas	11 131.8	12 581.3	16 664.5	15 382.9	7.9	9.7	12.7	13.0	32.5	-7.7
Automóvil para transporte de carga	3 612.9	4 138.3	4 826.0	6 452.4	0.4	4.1	-9.8	14.5	16.6	33.7
Motores para automóviles	2 079.4	2 189.4	2 140.8	1 942.4	2.8	1.2	-4.1	5.3	-2.2	-9.3
Partes sueltas para automóviles	3 919.9	4 775.4	5 809.6	5 589.2	2.8	3.5	18.8	21.8	21.7	-3.8
Máquinas para proceso de información	4 441.0	6 399.2	8 145.6	9 690.5	1.1	6.1	17.7	44.1	27.3	19.0
Partes o piezas sueltas para maquinaria	3 755.8	4 255.6	4 937.8	5 026.0	1.9	3.2	27.7	13.3	16.0	1.8
Cables aislados para electricidad	5 221.3	5 979.4	6 683.1	5 897.0	7.6	3.7	5.5	14.5	11.8	-11.8
Cintas magnéticas y discos fonográficos	517.6	556.6	598.5	559.8	0.8	0.4	14.5	7.5	7.5	-6.5
Otros instrumentos eléctricos	4 473.3	5 190.0	6 842.8	5 548.9	2.7	3.5	10.4	16.0	31.8	-18.9
Resto productos	35 629.4	42 671.9	51 867.9	50 512.8	20.0	31.9	20.2	19.8	21.6	-2.6
Otras industrias	1 821.1	1 660.6	1 491.2	1 539.4	1.6	1.0	7.6	-8.8	-10.2	3.2
Otros productos no clasificados	247.3	244.4	313.0	369.6	0.5	0.2	24.3	-1.2	28.1	18.1
Industrias manufactureras, excluyendo maquila	53 467.3	58 965.6	67 029.9	65 261.8	38.6	41.2	6.1	10.3	13.7	-2.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México y del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ Incluye maquila.

b/ Cifras preliminares.

c/ Sólo comprende los principales rubros de la industria automotriz, vehículos terminados y partes.

Cuadro 16

MÉXICO: IMPORTACIONES DE BIENES FOB a/

	Millones de dólares				Composición porcentual		Tasas de crecimiento			
	1998	1999	2000	2001 b/	1991	2001 b/	1998	1999	2000	2001 b/
Importación total	125 373.1	141 974.8	174 472.9							
	125 373.1	141 974.8	174 457.8	168 276.1	100.0	100.0	14.2	13.2	22.9	-3.5
Sector público		5.8	
Sector privado		94.2	
Bienes de consumo	11 108.5	12 175.1	16 690.6	19 766.6	11.7	11.7	19.1	9.6	37.1	18.4
Bienes intermedios	96 935.3	109 269.5	133 637.2	126 013.8	71.1	74.9	13.6	12.7	22.3	-5.7
Bienes de capital	17 329.3	20 530.2	24 130.0	22 495.7	17.2	13.4	14.6	18.5	17.5	-6.8
Agropecuarias y pesca	4 772.8	4 479.6	4 798.8	5 132.0	4.3	3.0	14.4	-6.1	7.1	6.9
Maíz	624.1	600.4	549.6	620.0	0.4	0.4	73.6	-3.8	-8.5	12.8
Semilla de soya	861.4	783.7	783.0	851.1	0.7	0.5	-16.5	-9.0	-0.1	8.7
Sorgo	349.0	426.9	469.4	514.5	0.7	0.3	32.4	22.3	10.0	9.6
Ganado vacuno	148.1	130.2	165.9	149.1	0.4	0.1	-23.7	-12.1	27.4	-10.1
Otros	2 790.2	2 538.4	2 830.9	2 997.3	2.1	1.8	20.2	-9.0	11.5	5.9
Industrias extractivas	916.0	893.8	1 325.6	1 580.7	0.8	0.9	7.1	-2.4	48.3	19.2
Gas natural	120.4	138.9	400.9	692.4	0.1	0.4	12.4	15.4	188.6	72.7
Otros	795.6	754.9	924.7	888.3	0.7	0.5	6.3	-5.1	22.5	-3.9
Industrias manufactureras	116 431.2	133 182.2	165 135.6	159 288.0	94.0	94.7	14.6	14.4	24.0	-3.5
Alimentos, bebidas y tabaco	3 931.1	4 166.7	5 035.9	5 945.6	5.3	3.5	9.6	6.0	20.9	18.1
Textiles, vestido y artículos de cuero	7 441.3	8 729.1	10 030.6	9 739.7	4.5	5.8	21.1	17.3	14.9	-2.9
Industria de la madera	544.1	670.3	883.8	921.7	0.9	0.5	18.5	23.2	31.9	4.3
Papel, imprenta y editoriales	3 535.9	3 918.0	4 578.8	4 400.3	3.6	2.6	7.8	10.8	16.9	-3.9
Derivados del petróleo	2 318.7	2 628.7	4 644.6	4 342.9	2.7	2.6	-7.8	13.4	76.7	-6.5
Petroquímica	1 187.9	1 437.0	2 168.1	1 870.4	1.0	1.1	-2.4	21.0	50.9	-13.7
Química	9 157.1	9 973.1	11 421.6	12 009.1	7.4	7.1	11.3	8.9	14.5	5.1
Productos plásticos y de caucho	7 069.7	8 129.2	9 277.2	8 854.6	5.1	5.3	9.3	15.0	14.1	-4.6
Productos minerales no metálicos	1 538.3	1 699.0	2 161.8	1 904.7	1.1	1.1	5.2	10.4	27.2	-11.9
Siderurgia	6 234.8	6 325.8	7 652.4	6 787.0	6.0	4.0	14.0	1.5	21.0	-11.3
Minerometalurgia	2 281.7	2 468.6	2 933.0	2 679.9	1.6	1.6	25.9	8.2	18.8	-8.6
Productos metálicos, maquinaria y equipo	69 689.2	81 429.0	102 484.7	98 011.8	53.8	58.2	16.6	16.8	25.9	-4.4
Industria automotriz c/	12 606.0	15 126.1	20 743.9	20 603.0	13.3	12.2	9.0	20.0	37.1	-0.7
Automóvil para transporte de personas	2 123.5	2 565.1	4 465.6	5 118.6	0.5	3.0	40.0	20.8	74.1	14.6
Material de ensamble para automóviles	61.4	68.6	61.0	14.4	10.1	0.0	91.3	11.7	-11.1	-76.4
Motores y sus partes para automóviles	2 448.7	2 904.3	3 604.5	3 501.0	0.6	2.1	4.2	18.6	24.1	-2.9
Refacciones para automóviles y camiones	7 972.4	9 588.1	12 612.8	11 969.0	2.2	7.1	3.9	20.3	31.5	-5.1
Máquinas para proceso de información	5 857.1	6 668.5	8 258.5	7 714.3	2.4	4.6	4.1	13.9	23.8	-6.6
Resto productos	51 226.1	59 634.4	73 482.3	69 694.5	38.1	41.4	20.3	16.4	23.2	-5.2
Otras industrias	1 501.4	1 607.7	1 863.1	1 820.3	1.1	1.1	30.3	7.1	15.9	-2.3
Otros productos no clasificados	3 253.1	3 419.2	3 197.8	2 275.4	1.0	1.4	1.8	5.1	-6.5	-28.8
Industrias manufactureras, excluyendo maquila	73 874.5	82 772.9	103 426.8	101 689.5	70.4	60.4	13.2	12.0	25.0	-1.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México y del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ Incluye maquila.

b/ Cifras preliminares.

c/ Sólo comprende los principales rubros de la industria automotriz, vehículos terminados y partes.

MÉXICO: BALANCE DE PAGOS a/

(Millones de dólares)

	1997	1998	1999	2000	2001 b/
I. Balance en cuenta corriente	-7 665.0	-16 072.4	-13 995.5	-17 736.9	-17 457.0
Exportaciones de bienes fob	110 431.4	117 459.6	136 391.1	166 454.8	158 546.8
Maquila	45 165.6	53 083.1	63 853.6	79 467.4	76 842.0
Importaciones de bienes fob	-109 807.8	-125 373.1	-141 974.8	-174 457.8	-168 276.1
Maquila	-36 332.1	-42 556.7	-50 409.3	-61 708.8	-57 598.5
Balance de bienes	623.6	-7 913.5	-5 583.7	-8 003.0	-9 729.2
Maquila	8 833.5	10 526.4	13 444.3	17 758.6	19 243.5
Servicios no factoriales (crédito)	11 053.5	11 522.6	11 692.0	13 712.3	12 660.3
Transportes	1 416.9	1 433.1	1 342.6	1 369.3	1 282.1
Viajes	7 376.0	7 493.1	7 222.9	8 294.2	8 400.6
Otros servicios	2 260.6	2 596.4	3 126.5	4 048.8	2 977.6
Servicios no factoriales (débito)	-11 800.0	-12 427.5	-13 490.6	-16 035.7	-16 217.9
Transportes	-5 007.0	-5 302.0	-5 774.1	-6 989.5	-6 748.5
Viajes	-3 891.9	-4 209.1	-4 541.3	-5 499.1	-5 701.9
Otros servicios	-2 901.1	-2 916.4	-3 175.3	-3 547.0	-3 767.4
Balance de bienes y servicios	-122.9	-8 818.4	-7 382.3	-10 326.4	-13 286.8
Renta (crédito)	4 560.4	5 047.1	4 516.8	6 090.7	5 138.6
Remuneración de empleados	810.8	1 012.8	781.1	1 066.2	1 063.9
Renta de la inversión	3 749.6	4 034.3	3 735.7	5 024.5	4 074.7
Directa (utilidades y dividendos)
De cartera
Otra inversión (intereses recibidos)	3 749.6	4 034.3	3 735.7	5 024.5	4 074.7
Renta (débito)	-17 349.9	-18 313.4	-17 443.1	-20 494.9	-18 646.8
Remuneración de empleados
Renta de la inversión	-17 349.9	-18 313.4	-17 443.1	-20 494.9	-18 646.8
Directa (utilidades remitidas y reinvertidas)	-4 099.8	-5 250.7	-3 516.5	-5 632.8	-5 092.4
De cartera
Otra inversión (intereses pagados y otros)	-13 250.1	-13 062.8	-13 926.6	-14 862.1	-13 554.3
Balance de renta	-12 789.5	-13 266.4	-12 926.3	-14 404.3	-13 508.2
Transferencias corrientes (crédito)	5 272.9	6 039.5	6 340.0	7 023.1	9 360.0
Transferencias corrientes (débito)	-25.5	-27.1	-26.9	-29.4	-21.9
Balance de transferencias corrientes	5 247.4	6 012.4	6 313.1	6 993.7	9 338.0
II. Balance en cuenta capital c/
III. Balance en cuenta financiera c/	19 249.5	18 563.7	17 533.3	21 215.5	22 707.0
Inversión directa en el extranjero
Inversión directa en la economía declarante	12 829.6	11 602.4	12 476.0	14 190.1	24 730.4
Activos de inversión de cartera	-707.7	-768.7	-835.8	1 289.8	3 856.6
Títulos de participación en el capital
Títulos de deuda	-707.7	-768.7	-835.8	1 289.8	3 856.6
Pasivos de inversión de cartera	5 037.1	-739.2	9 916.6	-571.0	3 002.2
Títulos de participación en el capital	3 215.3	-665.6	3 769.2	446.8	151.0
Títulos de deuda	1 821.8	-73.6	6 147.4	-1 017.8	2 851.2
Activos de otra inversión	7 423.4	1 200.2	-3 168.8	5 809.2	-7 295.7
Autoridades monetarias
Gobierno general
Bancos
Otros sectores
Pasivos de otra inversión	-5 332.9	7 269.0	-854.6	497.3	-1 586.4
Autoridades monetarias
Gobierno general
Bancos
Otros sectores
IV. Errores y omisiones	2 413.8	718.8	739.1	3 631.3	2 075.1
V. Balance global d/	13 998.3	3 210.1	4 276.9	7 109.8	7 325.0
VI. Reservas y partidas conexas	-13 998.3	-3 210.1	-4 276.9	-7 109.8	-7 325.0
Activos de reserva	-10 511.5	-2 138.4	-592.2	-2 824.2	-7 325.0
Uso del crédito del FMI y préstamos del FMI	-3 486.8	-1 071.6	-3 684.7	-4 285.6	-
Financiamiento excepcional

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México.

a/ Presentación analítica, de acuerdo con la quinta edición del Manual del Balance de Pagos del FMI.

b/ Cifras preliminares.

c/ Excluidos los componentes que se han clasificado en las categorías del Grupo VI.

d/ Es igual a la variación total de las reservas (con signo contrario), más asientos de contrapartida.

Cuadro 18

MÉXICO: EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

	Tipo de cambio nominal para solventar obligaciones en moneda extranjera a/	Tipo de cambio real ajustado b/	Relación porcentual entre el tipo de cambio nominal y el real (3) = (1/2)	Variaciones porcentuales			
				Tasa de cambio nominal	Tasa de cambio real	Tasa de sobrevaluación (-) del tipo de cambio real	Tasa de depreciación (-) del tipo de cambio nominal c/
	(1)	(2)	(3) = (1/2)	(4)	(5)	(6)	(7)
1978	0.0227	0.0227	100.0
1979	0.0227	0.0242	94.1	0.1	6.3	-5.9	-0.1
1980	0.0229	0.0269	85.2	0.7	11.3	-9.5	-0.7
1981	0.0245	0.0312	78.6	7.0	15.9	-7.7	-6.5
1982	0.0543	0.0467	116.3	121.6	49.8	47.9	-54.9
1983	0.1200	0.0913	131.5	121.0	95.5	13.0	-54.8
1984	0.1678	0.1449	115.8	39.8	58.7	-11.9	-28.5
1985	0.2564	0.2208	116.2	52.8	52.4	0.3	-34.6
1986	0.6079	0.4033	150.7	137.1	82.7	29.8	-57.8
1987	1.3694	0.9016	151.9	125.3	123.6	0.8	-55.6
1988	2.2725	1.8563	122.4	65.9	105.9	-19.4	-39.7
1989	2.4617	2.1256	115.8	8.3	14.5	-5.4	-7.7
1990	2.8126	2.5510	110.3	14.3	20.0	-4.8	-12.5
1991	3.0179	3.0017	100.5	7.3	17.7	-8.8	-6.8
1992	3.0945	3.3656	91.9	2.5	12.1	-8.6	-2.5
1993	3.1152	3.5887	86.8	0.7	6.6	-5.6	-0.7
1994	3.3751	3.7407	90.2	8.3	4.2	4.0	-7.7
1995	6.4190	4.9110	130.7	90.2	31.3	44.9	-47.4
1996	7.5994	6.4113	118.5	18.4	30.5	-9.3	-15.5
1997	7.9185	7.5589	104.8	4.2	17.9	-11.6	-4.0
1998	9.1357	8.6262	105.9	15.4	14.1	1.1	-13.3
1999	9.5605	9.8406	97.2	4.6	14.1	-8.3	-4.4
2000	9.4556	10.4252	90.7	-1.1	5.9	-6.6	1.1
2001 d/	9.3425	10.7850	86.6	-1.2	3.5	-4.5	1.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México y del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ Promedio del periodo. Pesos por dólar.

b/ Tipo de cambio nominal deflactado por la relación entre los índices de precios al consumidor de México y los Estados Unidos, los índices de precios al consumidor de México y los Estados Unidos, con año base 1978 = 100. Pesos de 1978 por dólar.

c/ Cálculo derivado del valor recíproco del tipo de cambio nominal.

d/ Cifras preliminares.

Cuadro 19

MÉXICO: INDICADORES DEL ENDEUDAMIENTO EXTERNO a/

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001 b/
Saldos a fin de año en miles de millones de dólares								
1. Deuda externa bruta total c/	139.8	165.6	157.2	149.0	160.3	166.4	148.7	144.5
Intereses (excluye comisiones)	11.8	13.6	13.4	12.4	12.5	12.9	13.5	12.6
2. Deuda externa privada	50.5	48.9	45.6	51.6	59.6	69.6	64.1	64.2
3. Banco de México	3.9	15.8	13.3	9.1	8.4	4.5	0.0	0.0
4. Deuda externa bruta pública d/								
Saldos a fines del año	85.4	100.9	98.3	88.3	92.3	92.3	84.6	80.3
Mediano y largo plazo	79.1	93.7	93.3	84.2	87.9	88.0	80.3	76.6
Corto plazo	6.3	7.2	5.0	4.1	4.4	4.3	4.3	3.7
Desembolsos e/	34.1	40.8	32.9	23.3	16.4	14.3	13.3	17.6
Servicio	32.8	31.9	42.6	39.8	18.6	20.7	28.7	29.3
Amortizaciones	27.4	25.3	35.5	33.3	12.4	14.3	21.0	21.9
Intereses f/	5.4	6.6	7.1	6.5	6.2	6.4	7.7	7.4
Porcentajes								
Deuda externa total/PIB g/	48.7	59.4	42.6	34.1	37.7	31.6	24.6	22.3
Deuda externa pública/PIB g/	29.8	36.2	26.7	20.2	21.7	17.5	14.0	12.4
Deuda externa total/exportaciones de bienes y servicios no factoriales	196.4	185.6	147.5	122.7	124.3	112.4	82.5	84.4
Servicio deuda pública/exportaciones de bienes y servicios no factoriales	46.1	35.8	40.0	32.8	14.4	14.0	15.9	17.1
Intereses netos/exportaciones de bienes y servicios no factoriales h/	12.8	11.8	9.4	7.2	6.6	6.2	4.7	5.0
Intereses devengados/exportaciones de bienes y servicios no factoriales	16.6	15.2	12.5	10.2	9.7	8.7	7.5	7.4
Servicio/desembolsos deuda pública	96.2	78.2	129.5	170.8	113.4	145.1	215.5	166.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP), del Banco de México y del Fondo Monetario Internacional (FMI).

a/ Incluye la deuda con el FMI.

b/ Cifras preliminares.

c/ Comprende los saldos del sector público, del Banco de México, de la banca múltiple y del sector privado.

d/ El sector público se refiere al gobierno federal, a los organismos y empresas controladas y no controladas, y a la banca de desarrollo; no incluye al Banco de México. La deuda externa pública se presenta en términos brutos considerando solamente el total de los pasivos financieros externos del sector público sin restar el saldo de los activos financieros en el exterior; asimismo, se excluye la inversión en valores gubernamentales de los no residentes.

e/ Comprende las variaciones por ajustes cambiarios y otros ajustes.

f/ El año 2000 y 2001 se refiere a costo financiero.

g/ Las cifras del PIB nominal corresponden a las del IV trimestre de cada año; éstas fueron convertidas a dólares corrientes mediante el tipo de cambio para solventar obligaciones en moneda extranjera a fin del periodo.

h/ Los intereses netos corresponden a los del balance de pagos.

Cuadro 20

MÉXICO: EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS INTERNOS

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001 a/
Variación de diciembre a diciembre								
Índice de precios al consumidor b/	7.1	52.0	27.7	15.7	18.6	12.3	9.0	4.4
Alimentos, bebidas y tabaco	6.9	61.7	29.1	13.3	22.0	7.8	8.1	3.8
Canasta familiar un salario mínimo	8.1	55.1	28.3	14.5	19.9	11.2	9.4	4.1
Canasta básica	8.1	60.6	33.3	14.9	19.0	13.1	8.7	3.8
Bienes comerciables	5.9	60.3	28.8	14.2	19.3	10.3	7.4	...
Bienes no comerciables	8.4	43.5	26.6	17.4	17.8	14.8	10.7	...
Índice de precios mayoristas c/	7.8	58.1	27.0	13.6	17.3	9.9	8.7	...
Índice de precios al productor b/	9.1	59.5	25.3	10.5	17.5	12.5	6.4	1.3
Agricultura	7.3	38.9	27.4	12.7	28.8	-3.8	7.2	3.5
Bienes de empresas privadas	6.9	56.4	23.6	13.7	20.0	7.6	6.3	3.2
Bienes de empresas públicas d/	9.7	70.1	34.7	9.4	13.7	16.8	17.6	-6.1
Materias primas consumidas, sin servicios	12.4	72.7	24.8	7.4	12.3	11.2	10.1	-4.9
Índice del costo de edificación e/	4.6	45.6	25.4	15.9	19.1	14.4	7.6	3.5
Variación media anual								
Índice de precios al consumidor b/	7.0	35.0	34.4	20.6	15.9	16.6	9.5	6.4
Alimentos, bebidas y tabaco	5.3	39.2	41.6	19.0	16.3	15.8	6.3	5.4
Canasta familiar un salario mínimo	7.3	37.1	36.6	20.0	15.7	16.8	9.1	6.4
Canasta básica	7.4	41.0	39.0	22.4	15.5	18.0	9.6	6.4
Bienes comerciables	5.2	39.5	38.5	19.6	15.2	15.9	7.7	...
Bienes no comerciables	9.0	30.4	30.1	21.8	16.7	17.3	11.7	...
Índice de precios mayoristas c/	6.8	39.2	36.3	18.5	13.9	14.7	8.3	...
Índice de precios al productor b/	6.4	41.5	34.3	16.0	13.8	15.7	10.0	3.3
Agricultura	6.2	23.3	40.0	15.9	16.4	10.5	0.3	7.2
Bienes de empresas privadas	5.9	38.1	33.8	17.1	16.0	14.2	6.4	4.8
Bienes de empresas públicas d/	8.8	52.2	36.1	18.3	11.9	17.5	19.1	4.4
Materias primas consumidas, sin servicios	6.8	52.7	36.9	13.3	9.1	13.1	11.8	1.3
Índice del costo de edificación e/	4.5	31.8	29.1	17.9	18.1	17.6	11.2	5.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México.

a/ Cifras preliminares.

b/ Nacional.

c/ En la ciudad de México.

d/ Excluye la influencia del precio del petróleo crudo.

e/ Nacional, para la vivienda de interés social.

Cuadro 21

MÉXICO: EVOLUCIÓN DEL ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR

	Variaciones con respecto del mes anterior						Variaciones con respecto del mismo mes del año anterior					
	1996	1997	1998	1999	2000	2001 a/	1996	1997	1998	1999	2000	2001 a/
Enero	3.6	2.6	2.2	2.5	1.3	0.6	51.7	26.4	15.3	19.0	11.0	8.1
Febrero	2.3	1.7	1.8	1.3	0.9	-0.1	49.0	25.6	15.3	18.5	10.5	7.1
Marzo	2.2	1.2	1.2	0.9	0.6	0.6	43.7	24.5	15.3	18.3	10.1	7.2
Abril	2.8	1.1	0.9	0.9	0.6	0.5	36.9	22.3	15.1	18.2	9.7	7.1
Mayo	1.8	0.9	0.8	0.6	0.4	0.2	33.8	21.2	15.0	18.0	9.5	7.0
Junio	1.6	0.9	1.2	0.7	0.6	0.2	31.8	20.4	15.3	17.4	9.4	6.6
Julio	1.4	0.9	1.0	0.7	0.4	-0.3	31.0	19.7	15.4	17.0	9.1	5.9
Agosto	1.3	0.9	1.0	0.6	0.5	0.6	30.6	19.2	15.5	16.6	9.1	5.9
Septiembre	1.6	1.2	1.6	1.0	0.7	0.9	30.0	18.8	15.9	15.8	8.8	6.1
Octubre	1.2	0.8	1.4	0.6	0.7	0.5	29.0	18.2	16.7	14.9	8.9	5.9
Noviembre	1.5	1.1	1.8	0.9	0.9	0.4	27.8	17.8	17.4	13.9	8.9	5.4
Diciembre	3.2	1.4	2.4	1.0	1.1	0.1	27.7	15.7	18.6	12.3	9.0	4.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México.

a/ Cifras preliminares.

Cuadro 22

MÉXICO: EVOLUCIÓN DE LAS REMUNERACIONES LABORALES

	Índices (1980 = 100)				Tasas de crecimiento			
	Salarios nominales		Salarios reales		Salarios nominales		Salarios reales	
	Mínimo a/	Manufacturero b/	Mínimo a/	Manufacturero b/	Mínimo a/	Manufacturero b/	Mínimo a/	Manufacturero b/
1980	100.0	100.0	100.0	100.0				
1981	130.1	132.8	101.5	103.6	30.1	32.8	1.5	3.6
1982	208.4	212.5	105.6	107.6	60.1	60.0	4.0	3.9
1983	306.9	331.3	78.2	84.4	47.3	55.9	-25.9	-21.5
1984	473.3	509.4	71.8	77.3	54.2	53.8	-8.2	-8.5
1985	736.8	781.3	71.0	75.2	55.7	53.4	-1.2	-2.7
1986	1 257.7	1 368.8	63.3	68.9	70.7	75.2	-10.8	-8.4
1987	2 736.9	3 112.5	60.4	68.7	117.6	127.4	-4.6	-0.3
1988	5 134.4	6 578.9	53.7	68.8	87.6	111.4	-11.1	0.2
1989	5 786.5	8 605.5	49.4	73.5	12.7	30.8	-8.0	6.8
1990	6 648.7	11 214.1	43.1	72.7	14.9	30.3	-12.8	-1.1
1991	7 812.2	14 643.0	40.7	76.3	17.5	30.6	-5.5	5.0
1992	8 608.3	18 410.2	39.4	84.2	10.2	25.7	-3.3	10.3
1993	9 303.8	21 646.9	38.9	90.6	8.1	17.6	-1.1	7.5
1994	9 955.1	24 007.8	38.8	93.6	7.0	10.9	-0.3	3.4
1995	11 701.2	27 942.2	33.3	79.3	17.5	16.4	-14.2	-15.3
1996	14 528.2	33 524.2	30.3	70.2	24.2	20.0	-9.1	-11.4
1997	17 317.6	40 185.8	30.1	69.6	19.2	19.9	-0.7	-0.8
1998	20 164.6	47 614.9	30.2	71.3	16.4	18.5	0.7	2.4
1999	22 739.6	56 236.7	29.2	72.1	12.8	18.1	-3.5	1.1
2000	25 027.2	64 998.4	29.4	76.4	10.1	15.6	0.8	6.0
2001 c/	26 773.1	73 227.3	29.6	81.0	7.0	12.7	0.5	6.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México y del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI).

a/ Promedio anual de los salarios mínimos generales, sin prestaciones. Incluye las distintas zonas salariales, que se ponderaron por la población asalariada de cada una de ellas, sobre la base de cifras censales. Los salarios mínimos reales se obtuvieron deflactando los nominales por el índice nacional de precios al consumidor correspondiente a un salario mínimo.

b/ Comprende salarios, sueldos y prestaciones medias. Los salarios manufactureros reales se obtuvieron deflactando los nominales por el índice nacional de precios al consumidor correspondiente a uno y tres salarios mínimos. Este procedimiento difiere del utilizado por el Banco de México y por el INEGI.

c/ Cifras preliminares.

Cuadro 23

MÉXICO: INGRESOS Y GASTOS DEL GOBIERNO FEDERAL

	Millones de pesos				Participación del PIB			Tasas de crecimiento			
	1998	1999	2000	2001 a/	1999	2000	2001 a/	1998	1999	2000	2001 a/
1. Ingresos corrientes	545 176	674 348	868 268	939 101	14.7	15.8	16.3	8.3	23.7	28.8	8.2
Ingresos por PEMEX	89 740	98 114	218 344	195 892	2.1	4.0	3.4	-30.9	9.3	122.5	-10.3
Ingresos sin PEMEX	455 436	576 234	649 924	743 209	12.5	11.8	12.9	21.9	26.5	12.8	14.4
Tributarios	403 862	521 157	559 502	646 095	11.3	10.2	11.2	29.5	29.0	7.4	15.5
Directos	169 476	216 123	258 754	285 956	4.7	4.7	5.0	25.4	27.5	19.7	10.5
Indirectos	234 385	305 034	300 748	360 140	6.6	5.5	6.2	32.7	30.1	-1.4	19.7
Sobre el comercio exterior	21 490	27 304	32 865	29 248	0.6	0.6	0.5	18.7	27.1	20.4	-11.0
No tributarios	51 575	55 077	90 421	97 113	1.2	1.7	1.7	-16.7	6.8	64.2	7.4
2. Gastos corrientes	545 282	689 649	870 535	907 947	15.0	15.9	15.7	13.2	26.5	26.2	4.3
Remuneraciones	56 084	67 536	86 480	93 132	1.5	1.6	1.6	24.3	20.4	28.0	7.7
Intereses y gastos de la deuda	95 711	144 834	176 461	166 827	3.2	3.2	2.9	-16.2	51.3	21.8	-5.5
Transferencias	261 025	316 683	385 127	421 114	6.9	7.0	7.3	28.0	21.3	21.6	9.3
Otros gastos corrientes	132 463	160 595	222 467	226 875	3.5	4.1	3.9	11.9	21.2	38.5	2.0
3. Resultado en cuenta corriente (1-2)	-106	-15 301	-2 267	31 154	-0.3	0.0	0.5	-100.5	...	85.2	1 474.2
4. Gastos de capital	65 050	71 586	83 072	94 223	1.6	1.5	1.6	4.9	10.0	16.0	13.4
Inversión física	16 649	19 445	17 793	14 682	0.4	0.3	0.3	-42.1	16.8	-8.5	-17.5
Transferencias de capital	48 269	51 142	63 626	77 919	1.1	1.2	1.4	57.0	6.0	24.4	22.5
Otros gastos de capital	132	998	1 653	1 622	0.0	0.0	0.0	-94.8	655.6	65.6	-1.9
5. Gastos totales (2+4)	610 332	761 234	953 607	1 002 170	16.6	17.4	17.4	12.2	24.7	25.3	5.1
6. Resultado presupuestario (1-5)	-65 156	-86 886	-85 339	-63 069	-1.9	-1.6	-1.1	-62.1	-33.4	1.8	26.1
7. Saldo cuentas ajenas netas	-2 144	6 846	1 524	5 711	0.2	0.0	0.1	27.8	419.3	-77.7	274.8
8. Resultado fiscal (6+7)	-67 300	-80 041	-83 815	-57 358	-1.7	-1.5	-1.0	-55.9	-18.9	-4.7	31.6
9. Financiamiento	67 300	80 041	83 815	57 358	1.7	1.5	1.0	55.9	18.9	4.7	-31.6
Relaciones (porcentajes)											
Resultado en cuenta corriente/ gasto de capital (3/4)	-0.2	-21.4	-2.7	33.1							
Resultado fiscal/gasto total (8/5)	-11.0	-10.5	-8.8	-5.7							

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI); de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) y del Banco de México.

a/ Cifras preliminares.

Cuadro 24

MÉXICO: INGRESOS Y GASTOS DEL SECTOR PÚBLICO CONSOLIDADO

	Millones de pesos				Participación del PIB			Tasas de crecimiento			
	1998	1999	2000	2001 a/	1999	2000	2001 a/	1998	1999	2000	2001 a/
1. Ingresos totales	783 046	956 495	1 187 704	1 268 680	20.8	21.6	22.0	7.0	22.2	24.2	6.8
Gobierno federal	545 176	674 348	868 268	939 101	14.7	15.8	16.3	8.3	23.7	28.8	8.2
Organismos y empresas controladas	237 870	282 147	319 436	329 580	6.1	5.8	5.7	4.1	18.6	13.2	3.2
PEMEX b/	82 066	101 166	108 583	101 894	2.2	2.0	1.8	-3.5	23.3	7.3	-6.2
Otros	155 804	180 981	210 854	227 686	3.9	3.8	3.9	8.7	16.2	16.5	8.0
Sector no presupuestado c/
2. Gastos totales	830 610	1 009 346	1 248 157	1 308 601	21.9	22.7	22.7	10.5	21.5	23.7	4.8
Gobierno federal	612 476	754 389	952 083	996 459	16.4	17.3	17.3	12.0	23.2	26.2	4.7
Organismos y empresas controladas	218 135	254 957	296 074	312 142	5.5	5.4	5.4	6.5	16.9	16.1	5.4
PEMEX b/	83 940	95 405	105 103	105 616	2.1	1.9	1.8	6.1	13.7	10.2	0.5
Otros	133 213	159 552	190 971	206 526	3.5	3.5	3.6	6.0	19.8	19.7	8.1
Sector no presupuestado c/
3. Balance directo (1-2)	-47 919	-51 988	-60 597	-42 050	-1.1	-1.1	-0.7	-108.2	-8.5	-16.6	30.6
Gobierno federal	-67 300	-80 041	-83 815	-57 358	-1.7	-1.5	-1.0	-55.9	-18.9	-4.7	31.6
Organismos y empresas controladas	19 736	27 190	23 362	17 438	0.6	0.4	0.3	-16.5	37.8	-14.1	-25.4
PEMEX b/	-1 873	5 761	3 480	-3 722	0.1	0.1	-0.1	-131.6	407.5	-39.6	-207.0
Otros	22 591	21 429	19 883	21 160	0.5	0.4	0.4	27.5	-5.1	-7.2	6.4
Sector no presupuestado c/	-355	863	-143	-2 130	-	-	-	89.8	343.0	-116.6	-1 385.4
4. Diferencias con fuentes de financiamiento	-	-	-	-	-	-	-				
5. Balance público (3+4)	-47 919	-51 988	-60 597	-42 050	-1.1	-1.1	-0.7	-108.2	-8.5	-16.6	30.6
6. Financiamiento	47 919	51 988	60 500	42 050	1.1	1.1	0.7	108.2	8.5	16.4	-30.5
Interno	28 718	43 891	120 934	55 983	1.0	2.2	1.0	-42.5	52.8	175.5	-53.7
Banco de México	-2 006	-98 060	-63 476	86 957	-2.1	-1.2	1.5	95.1	-4 788.3	35.3	237.0
Otros	30 724	141 951	184 411	-30 974	3.1	3.4	-0.5	-66.2	362.0	29.9	-116.8
Externo	19 201	8 097	-60 435	-13 933	0.2	-1.1	-0.2	171.2	-57.8	-846.4	76.9
Relaciones (porcentajes)											
Financiamiento interno/ balance público	59.9	84.4	199.6	133.1							
Financiamiento externo/ balance público	40.1	15.6	-99.7	-33.1							

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI); de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) y del Banco de México.

a/ Cifras preliminares.

b/ Ingresos y gastos netos del pago de impuestos y derechos.

c/ Sólo se incluyen los saldos.

Cuadro 25

MÉXICO: CRÉDITO BANCARIO RECIBIDO POR LAS EMPRESAS Y LOS PARTICULARES a/

	Saldos a fin de año en millones de pesos				Tasas de crecimiento			
	1998	1999	2000	2001 b/	1998	1999	2000	2001 b/
Total	1 160 380	977 252	917 225	853 057	11.8	-15.8	-6.1	-7.0
Actividades primarias	66 198	64 239	59 849	54 454	-13.7	-3.0	-6.8	-9.0
Agropecuarias	61 240	59 090	53 404	47 917	-13.1	-3.5	-9.6	-10.3
Minería y otras	4 958	5 149	6 445	6 537	-20.5	3.9	25.2	1.4
Industria	300 075	282 904	266 882	255 267	12.9	-5.7	-5.7	-4.4
Energética c/	13 609	10 245	16 921	23 258	34.0	-24.7	65.2	37.5
Manufacturera	193 495	188 473	179 164	163 565	11.6	-2.6	-4.9	-8.7
De la construcción	92 971	84 186	70 797	68 444	13.0	-9.4	-15.9	-3.3
Vivienda	258 984	255 978	212 458	184 152	13.8	-1.2	-17.0	-13.3
De interés social	63 452	57 338	68 582	58 656	6.6	-9.6	19.6	-14.5
Vivienda media y otras	195 532	198 640	143 876	125 496	16.4	1.6	-27.6	-12.8
Servicios y otras actividades	272 758	244 315	261 969	254 822	11.5	-10.4	7.2	-2.7
Créditos al consumo	33 714	38 581	48 808	65 378	3.4	14.4	26.5	33.9
Tarjetas de crédito	17 535	22 494	27 873	36 430	15.1	28.3	23.9	30.7
Bienes de consumo duradero	16 179	16 087	20 935	28 948	-6.9	-0.6	30.1	38.3
Comercio	111 950	106 263	97 722	86 951	-14.4	-5.1	-8.0	-11.0
Otros	150 415	23 553	18 345	17 411	61.9	-84.3	-22.1	-5.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México.

a/ Se refiere al crédito total otorgado a los particulares y a las empresas públicas y privadas, por la banca comercial y por la de desarrollo, excluyendo el financiamiento del Banco de México y de los fondos de fomento. Este crédito incluye la cartera vigente, la vencida y la redescontada; también comprende los intereses devengados sobre préstamos y créditos vigentes y los intereses vencidos.

b/ Cifras preliminares.

c/ Comprende las industrias del petróleo y la eléctrica.

MÉXICO: BASE MONETARIA a/

	Saldos a fin de año en millones de pesos						
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001 b/
Fuentes (1+2)	66 809	83 991	108 891	131 528	188 719	208 943	225 580
1. Reservas internacionales	120 301	137 804	225 930	298 273	291 925	322 456	374 848
(Equivalente en millones de dólares)	15 741	17 509	28 003	30 140	30 733	33 555	40 880
2. Crédito interno neto	-53 492	-53 813	-117 039	-166 745	-103 206	-113 513	-149 268
Tenencia neta de valores gubernamentales	13 212	10 488	0	0	0	0	0
Crédito neto al gobierno federal c/	-26 194	-16 124	-46 318	-63 042	-90 190	-127 439	-103 124
Depósitos de empresas y organismos del sector público	-6	-12	0	0	0	0	0
Depósitos de regulación monetaria netos	0	0	-34 420	-19 672	-93 771	-140 930	-46 444
Bonos de regulación monetaria (BREMS)	0	0	0	0	0	-21 834	-156 725
Financiamiento a bancos d/	30 555	-4 195	-29 427	-58 211	8 850	46 921	-15 644
Banca de desarrollo	-2 061	-2 860	-3 077	-1 427	-1 733	3 492	10 419
Banca comercial	32 616	-1 335	-26 350	-56 784	10 583	43 429	-26 063
Financiamiento neto a otros intermediarios financieros e/	54 581	51 596	59 907	66 534	84 586	92 467	99 429
FOBAPROA f/ g/	14 888	11 045	18 822	39 208	54 076	69 717	73 284
Fideicomisos oficiales	39 693	40 551	41 085	27 326	30 510	22 750	26 145
Neto de reporto de valores	0	0	-9 863	-1 956	0	0	0
Pasivos con el Fondo Monetario Internacional	-132 116	-104 508	-73 319	-82 930	-42 442	0	0
(Equivalente en millones de dólares)	-17 287	-13 279	-9 088	-8 380	-4 468	0	0
Otros conceptos, neto	6 476	8 942	16 401	-7 469	29 760	37 302	73 240
Usos (3+4)	66 809	83 991	108 892	131 528	188 718	208 943	225 580
3. Billetes y monedas en circulación	66 809	83 991	108 736	131 109	188 718	208 880	225 222
En poder del público	60 655	74 091	94 197	115 936	164 198	182 058	199 151
En caja de bancos h/	6 154	9 900	14 539	15 173	24 520	26 822	26 071
4. Depósitos bancarios en cuenta corriente	0	0	156	419	0	63	358
Tipo de cambio para solventar obligaciones en moneda extranjera (pesos por dólar)	7.6425	7.8704	8.0681	9.8963	9.4986	9.6098	9.1695

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México.

a/ Según los conceptos y definiciones del Banco de México.

b/ Cifras preliminares.

c/ Incluye el crédito directo más el crédito mediante la cuenta corriente de la Tesorería de la Federación, menos los depósitos del gobierno federal. De acuerdo con el artículo 11 de la mencionada ley, a partir de abril de 1994, el Banco de México solamente puede otorgar crédito al gobierno federal mediante el generado por el uso de la cuenta corriente de la Tesorería de la Federación.

d/ Comprende crédito y sobregiros de la cuenta única menos depósitos, excepto los depósitos en cuenta corriente.

e/ Crédito menos depósitos.

f/ Fondo Bancario para la Protección al Ahorro (FOBAPROA).

g/ En el año 2000 y 2001, la cifra corresponde al Instituto para la Protección al Ahorro Bancario (IPAB).

h/ Incluye la caja de la banca de desarrollo y de la banca comercial.

Cuadro 27

MÉXICO: BALANCE MONETARIO a/

	Saldos a fin de año en millones de pesos				Porcentajes del PIB		Tasas de crecimiento			
	1998	1999	2000	2001 b/	1998	2001 b/	1998	1999	2000	2001 b/
1. Total de activos (2+3)	1 300 279	1 371 443	1 453 447	1 612 820	31.0	27.2	14.4	5.5	6.0	11.0
2. Activos externos netos	277 004	312 985	389 156	521 033	6.6	8.8	55.8	13.0	24.3	33.9
3. Crédito interno	1 023 275	1 058 458	1 064 291	1 091 787	24.4	18.4	6.7	3.4	0.6	2.6
Al gobierno central (neto)	271 256	278 699	299 179	350 249	6.5	5.9	-6.5	2.7	7.3	17.1
A gobiernos locales	13 690	13 731	17 795	17 178	0.3	0.3	47.3	0.3	29.6	-3.5
A empresas públicas no financieras	5 406	2 375	4 382	5 069	0.1	0.1	268.0	-56.1	84.5	15.7
Al sector privado	670 501	665 989	625 007	561 969	16.0	9.5	19.6	-0.7	-6.2	-10.1
Otras instituciones bancarias	24 526	38 651	23 504	63 638	0.6	1.1	-21.4	57.6	-39.2	170.7
Otras instituciones no bancarias	37 896	59 013	94 424	93 684	0.9	1.6	-43.1	55.7	60.0	-0.8
4. Total de pasivos y capital (suma de 5 a 13)	1 300 279	1 371 444	1 453 448	1 612 820	31.0	27.2	14.4	5.5	6.0	11.0
5. Dinero	308 136	395 476	450 738	527 672	7.3	8.9	15.4	28.3	14.0	17.1
6. Cuasidinero	743 404	804 977	681 206	764 224	17.7	12.9	18.0	8.3	-15.4	12.2
7. Instrumentos del mercado monetario	210 533	272 003	276 012	439 629	5.0	7.4	6.9	29.2	1.5	59.3
8. Pasivos por valores del Banco Central	-	-	20 989	58 539	0.0	1.0	-	-		178.9
9. Pasivos externos a largo plazo	49 431	33 656	22 713	17 171	1.2	0.3	-3.1	-31.9	-32.5	-24.4
10. Pasivos ante otras instituciones bancarias	68 174	59 299	112 420	82 498	1.6	1.4	5.6	-13.0	89.6	-26.6
11. Pasivos ante instituciones financieras no bancarias	25	21	10 694	11 207	0.0	0.2	-18.8	-15.9	50 133.5	4.8
12. Cuentas de capital	58 405	38 595	28 001	-27 021	1.4	-0.5	71.3	-33.9	-27.4	-196.5
13. Otras cuentas	-137 829	-232 583	-149 325	-261 099	-3.3	-4.4	-28.8	-68.7	35.8	-74.9
Otros indicadores										
SalDOS promedio anuales										
Dinero (M1)	264 884	313 067	382 249	435 869	6.9	7.6	19.3	18.2	22.1	14.0
Base monetaria	150 781	215 257	220 148	258 395	3.9	4.5	22.2	42.8	2.3	17.4
Efectivo en poder del público	92 922	118 007	382 249	435 869	2.4	7.6	24.4	27.0	223.9	14.0
PIB a precios corrientes										
IV trimestre	4 199 353	5 017 854	5 792 553	5 937 345						
Promedio anual	3 848 218	4 599 449	5 491 018	5 771 857						
Cocientes										
M1/Base monetaria	1.8	1.5	1.7	1.7						
M1/PIB	0.07	0.07	0.07	0.08						

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Fondo Monetario Internacional (FMI).

a/ Según los conceptos y definiciones del FMI.

b/ Cifras preliminares.

MÉXICO: TASAS PASIVAS DE INTERÉS

(Porcentajes anualizados)

	Tasas nominales						Tasas reales a/			
	Pagarés con rendimiento liquidable al vencimiento, tasas netas		Certificados de la Tesorería (CETES), tasas netas		Costo porcentual promedio de captación M. N. (CPP) b/	Tasa de interés interbancario a promedio (TIIP)	Pagarés con rendimiento liquidable al vencimiento, tasas netas		Certificados de la Tesorería (CETES), tasas netas	
	Un mes	Tres meses	28 días	Tres meses			Un mes	Tres meses	Un mes	Tres meses
1996	25.1	25.1	31.4	32.9	30.7	33.7	0.6	1.8	7.1	10.0
I	32.5	32.0	40.3	41.8	38.4	42.1	0.2	4.1	8.4	14.5
II	24.1	24.2	30.5	32.6	30.5	32.4	-1.0	6.0	5.5	15.0
III	21.9	22.2	27.2	29.5	27.2	29.9	4.6	2.7	10.4	10.4
IV	22.0	21.9	27.5	27.7	26.7	30.4	-1.4	-5.5	4.2	0.2
1997	14.6	15.3	19.8	21.3	19.1	21.8	0.0	0.9	5.3	7.0
I	17.5	18.1	21.7	23.0	22.1	24.1	-4.2	4.5	-0.2	9.6
II	15.2	15.8	20.0	21.5	19.5	22.3	3.7	4.7	8.8	10.7
III	13.2	13.9	18.6	20.0	17.5	20.4	1.2	1.2	6.8	7.5
IV	12.7	13.3	19.0	20.6	17.4	20.5	-0.6	-7.0	5.9	0.1
1998	14.9	15.1	24.8	26.2	21.1	26.7	-2.2	-2.3	8.1	9.1
I	12.4	12.7	18.8	19.9	17.1	20.6	-7.6	-0.3	-1.4	7.1
II	12.2	12.4	18.8	19.8	17.3	20.6	0.6	-0.5	7.4	7.0
III	15.8	16.1	27.8	29.6	21.4	29.5	1.7	-3.5	14.7	10.6
IV	19.1	19.1	33.5	35.4	28.5	36.2	-3.3	-5.0	11.7	11.6
1999	10.7	11.0	21.4	22.4	19.7	24.1	-0.9	0.8	10.2	12.9
I	15.6	15.5	28.1	28.3	26.0	31.6	-3.4	5.1	9.4	19.0
II	9.5	9.8	20.4	21.1	18.5	22.9	0.8	1.7	12.4	13.8
III	9.4	9.6	20.0	21.2	18.1	22.5	0.7	0.0	11.9	12.1
IV	8.4	9.0	17.1	18.9	16.3	19.3	-1.7	-3.4	7.3	6.6
2000	6.6	6.9	15.2	16.2	13.7	17.0	-2.0	-0.4	6.9	9.2
I	7.0	7.2	15.2	16.1	14.7	17.5	-4.0	0.5	4.2	9.7
II	6.1	6.5	14.3	15.5	12.8	16.0	0.0	0.4	8.4	9.8
III	6.2	6.5	14.7	15.5	13.1	16.2	-0.5	-2.7	8.3	6.4
IV	7.0	7.3	16.8	17.5	14.1	18.2	-3.5	0.4	6.5	11.0
2001 c/	4.6	4.9	11.3	12.2	10.1	12.9	0.3	0.3	7.4	7.9
I	7.1	7.4	17.0	17.7	14.5	18.1	2.7	2.8	13.4	13.8
II	5.1	5.3	12.1	12.8	11.5	14.0	1.2	2.6	8.6	10.5
III	3.4	3.7	8.7	9.9	7.7	10.5	-1.5	-2.6	3.9	3.7
IV	2.7	3.4	7.4	8.6	6.8	9.1	-1.1	-1.7	3.6	3.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de México.

a/ Tasas nominales, deflactadas por la variación del índice nacional de precios al consumidor.

b/ Incluye depósitos bancarios a plazo, pagarés con rendimiento liquidable al vencimiento, aceptaciones bancarias, papel comercial con aval bancario y otros depósitos (exceptuando los de ahorro y a la vista).

c/ Cifras preliminares.