



NACIONES UNIDAS

CONSEJO  
ECONOMICO  
Y SOCIAL



LIMITADO

ST/ECLA/Conf.37/L.18  
2 de julio de 1971

ESPAÑOL  
ORIGINAL: PORTUGUES

COMISION ECONOMICA PARA AMERICA LATINA

REUNION DE EXPERTOS SOBRE FORMULACION  
Y EJECUCION DE ESTRATEGIAS PARA LA  
EXPORTACION DE MANUFACTURAS

Santiago de Chile, 26 de julio al 4 de agosto de 1971

ORIENTACION DE LA INDUSTRIA HACIA LA EXPORTACION:  
CONTRIBUCION DEL SECTOR PRIVADO DEL BRASIL

Por José E. Mindlin\*

Documento de trabajo

---

\* Vicepresidente de la Confederación Nacional de la Industria y de la Federación de las Industrias del Estado de São Paulo (Brasil).



Observaciones preliminares

Este trabajo trata de a) la experiencia del sector privado del Brasil en la formulación y ejecución de políticas destinadas a orientar la industria hacia la exportación, y b) la evaluación de casos concretos y significativos de nuevas exportaciones de manufacturas.

El tema, dividido así por razones metodológicas, nos permite exponer a los participantes en esta reunión un cuadro actualizado de las condiciones en que se desenvuelve la actividad brasileña tendiente a ampliar las exportaciones de manufacturas, del proceso que creó esas condiciones y, por último, de la participación de los empresarios privados en las transformaciones o en la adaptación de los mecanismos comerciales, administrativos y jurídicos a las nuevas exigencias del crecimiento económico del país. Señalaremos algunos ejemplos destacados del esfuerzo exportador de la industria brasileña, recalcando algunos éxitos debidos no sólo a cambios en la estructura de la economía nacional y de las condiciones institucionales de su comercio exterior, sino también a la creación de tecnología.

En nuestra exposición examinaremos el cuadro actual de las exportaciones brasileñas de manufacturas, cuyo desarrollo permite evaluar la eficacia y los resultados de las políticas adoptadas en los últimos años, así como el desempeño de la propia industria; la corriente de pensamiento encaminado a promover la creación de condiciones administrativas y jurídicas favorables a la expansión de las exportaciones de manufacturas que se ha observado en el país, y la decisión política del Gobierno y la política de exportaciones vigente en la actualidad en el Brasil.

1. Cuadro actual de las exportaciones brasileñas de manufacturas

En los últimos años las exportaciones de manufacturas brasileñas han tenido un desarrollo bastante satisfactorio, especialmente si se tiene en cuenta su participación cada vez mayor en las exportaciones totales del país. Hasta 1958 esa participación fue de 1 %, pero desde entonces creció hasta alcanzar a 16.6 % en 1970. El cuadro siguiente muestra la evolución de las exportaciones de manufacturas desde 1962, en cifras absolutas y en relación con las exportaciones totales.

BRASIL: EXPORTACIONES DE MANUFACTURAS  
(Miles de dólares)

Año	Valor	Porcentaje de las exportaciones totales
1962	46 042	3.8
1963	48 858	3.5
1964	91 419	6.4
1965	153 622	9.6
1966	151 418	8.7
1967	202 532	12.2
1968	201 043	10.7
1969	283 802	12.4
1970	455 369	16.6

Fuente: CACEX

Estos datos muestran que en el Brasil las exportaciones de manufacturas están creciendo con tasa mayor que las de productos tradicionales. En 1970, por ejemplo, el valor de exportación total fue 18.5 % mayor que en 1969, en tanto que el valor de las exportaciones de manufacturas se elevó en 58.5 % en el mismo lapso; esto indica una saludable tendencia a depender menos de las divisas que se obtienen de los productos primarios. Esta es una tendencia que tanto el Gobierno como el sector privado se esfuerzan por mantener, pues ese crecimiento total es indispensable para que la economía nacional pueda seguir registrando una tasa de desarrollo de 9 % anual y hasta pueda aumentarla, ya que la mayor participación de las manufacturas aminora los riesgos derivados de la inestabilidad del mercado internacional de productos primarios.

De conformidad con previsiones bastante realistas, la exportación de manufacturas en 1971 deberá llegar a cerca de 600 millones de dólares, y según algunos pronósticos, se aproximará a los mil millones de dólares en 1973 o 1974.

/Algunos ejemplos

Algunos ejemplos significativos de nuevas exportaciones

Es evidente que la existencia de ciertas condiciones administrativas, fiscales, monetarias y otras, que analizaremos más adelante, no basta para generar una corriente cada vez mayor de exportaciones de manufacturas. En realidad, la combinación de esas condiciones con las medidas tomadas en los últimos años en virtud de una política económica general encaminada a acelerar el desarrollo, vino a complementar una condición básica que existía con anterioridad: la capacidad de producción y la posibilidad de que la calidad y el precio de los productos fuesen competitivos. No olvidemos que la política de estímulos fiscales y crediticios se aplica tradicionalmente en todos los países exportadores de manufacturas, y que en algunos de ellos los estímulos van más lejos y llegan hasta el pago de subsidios a los exportadores.

Cabe destacar algunos ejemplos de nuevas exportaciones de la industria brasileña, pues tanto la naturaleza de los productos como el tipo de mercado al que se destinan demuestran el nivel técnico alcanzado por el sector industrial del Brasil. Entre esas exportaciones nuevas están las de máquinas-herramientas, principalmente tornos, que se exportan a muchos países, incluidos los Estados Unidos y la República Federal de Alemania; partes para vehículos automotores, incluidos pistones para motores de aviones que también van a los Estados Unidos y a la República Federal de Alemania, y relojes, que se exportan hasta a Suiza. En mayo de 1970 se anunció la venta de una unidad industrial para fabricar papel en la Argentina, con financiamiento del BID, y la de una planta azucarera a Venezuela.

Cabe destacar un caso en que la tecnología brasileña es el principal factor de demanda externa: el Centro Técnico de Aeronáutica (San José dos Campos, en São Paulo), tomando en cuenta las condiciones concretas del Brasil en el campo del transporte aéreo (pistas de tierra, distancias, etc.) y el hecho de que ninguno de los aviones que se fabrican actualmente en el mundo satisface plenamente sus necesidades reales, elaboró un proyecto propio: un bimotor de turbohélice de doce plazas, denominado Bandeirante, que está fabricando la Empresa Brasileña de Aeronáutica S.A. (EMBRAER). Los primeros modelos comenzarán a entregarse en 1972, y la EMBRAER ya ha recibido muestras de interés de varios países.

## 2. Acción de los empresarios y de sus asociaciones

Al término de la segunda guerra mundial, tanto los empresarios como las esferas gubernamentales observaron una serie de desajustes entre la nueva estructura de la economía nacional, surgida principalmente de la industrialización, y la política de comercio exterior. No corresponde profundizar aquí en el análisis del trasfondo de tales desajustes; bástenos recordar algunos de sus aspectos más importantes: la política aduanera era inadecuada para una política de desarrollo económico basado en la industrialización; las exportaciones tradicionales de productos primarios eran insuficientes para atender a las necesidades cada vez mayores de divisas, y la situación se agravaba por la inestabilidad de los precios y de los mercados mundiales de materias primas y alimentos en bruto; el tipo de cambio fijo, que perpetuaba una inflación monetaria interna iniciada durante la guerra, impedía la expansión de las exportaciones y la entrada de las manufacturas brasileñas en los mercados externos (ya que alentaba las importaciones de bienes de consumo que competían por las escasas divisas disponibles con las importaciones de bienes de capital).

Este cuadro, esbozado aquí sólo en sus líneas generales, originó una corriente de opinión que dio nacimiento a la política de comercio exterior moderna, racional y eficiente, especialmente en materia de exportaciones, que se aplica actualmente en el Brasil. Como es natural, el proceso fue largo y difícil, pues antes de llegar a la situación actual se ensayaron medidas dispersas que resolvieron transitoriamente algunos problemas agudos, pero que no tocaron las raíces de los desajustes entre la política tradicional, y una economía y una actitud empresarial nuevas. En beneficio del desarrollo general, éstas necesitaban medidas, instrumentos y mecanismos más flexibles y expeditos, y una reformulación de la política fiscal y cambiaria para que los empresarios pudiesen adaptar sus actos a los imperativos del comercio internacional moderno. En los intentos de eliminar las distorsiones y de promover la adecuación del sistema, se recurrió al régimen de licencias previas para la importación; se utilizaron acuerdos bilaterales o de compensación; se instituyó un régimen cambiario con tipos de cambio múltiples (1953), que variaban según la importancia para el país de las mercaderías importables, clasificadas en cinco categorías; se promovió la reforma del

arancel aduanero (1957) para actualizarlo y racionalizarlo en función de una política de desarrollo, y se sustituyeron los gravámenes específicos por los gravámenes ad valorem. Al mismo tiempo, la economía nacional progresaba en todos los sectores, y avanzaba con rapidez la sustitución de las importaciones industriales. En 1956 comenzó a instalarse la industria automotriz.

Durante este período los problemas de comercio exterior y la necesidad de efectuar reformas jurídicas, administrativas, fiscales, cambiarias y otras pasaron a ser tema constante de debates en todos los círculos empresariales del país, así como en la prensa y las esferas oficiales. Ya en 1957 se había realizado la primera Conferencia Brasileña de Comercio Exterior (en 1970 se realizó la octava), y las convenciones periódicas de la industria contribuyeron mucho a esclarecer los problemas planteados por el crecimiento y la diversificación de la producción industrial brasileña.

La corriente de opinión promovida principalmente por los empresarios del sector privado fue conquistando cada vez más apoyo en los círculos oficiales. En mayo de 1963 el Gobierno Federal creó un Grupo de Trabajo constituido por destacados empresarios, que presentaría sugerencias para reformular la política de exportaciones. Se examinaron en todos sus aspectos los problemas relacionados con el comercio exterior del Brasil, con el fin de determinar objetivamente las modificaciones que fuesen necesarias, yendo desde la tramitación burocrática de los documentos, cuyo número se redujo, hasta la política cambiaria.

Antes de 1964 las condiciones político-administrativas del país, afectado por sucesivos cambios de gobierno, fueron poco propicias para una reforma global, pero ya entonces las altas esferas gubernamentales del país tenían conciencia de que era indispensable hacer una reforma global e implantar una nueva política de comercio para acelerar el desarrollo económico nacional.

Durante todo ese período, la industria, a través de sus asociaciones, se dedicó con ahinco a estudiar este problema, hizo sugerencias directas al Gobierno, que en su mayoría se hayan traducidas hoy en disposiciones vigentes, y participó junto con los técnicos gubernamentales en el estudio de una serie de medidas para fomentar las exportaciones.

### 3. Actual política de exportaciones del Brasil

Los esfuerzos desplegados por los empresarios y sus asociaciones no podían conducir a los resultados prácticos deseados sin una decisión política del Gobierno. A la decisión general de promover la ampliación de las exportaciones, y en especial la de productos industrializados, siguió a partir de 1964 una extensa serie de medidas de diversos tipos que abarcaron desde la simplificación de las exigencias administrativas, hasta estímulos fiscales y crediticios para que los productos industriales brasileños compitan ventajosamente en el mercado mundial. A continuación se indicarán las principales características de la actual política de exportaciones del Brasil.

Además de simplificar y reducir la documentación para exportar, los organismos públicos encargados de los servicios de exportación prestan asistencia amplia y eficiente a los exportadores; la CACEX (Cartera de Comercio Exterior del Banco del Brasil) estableció un "mostrador del exportador" donde se le presta asistencia práctica que abarca todos los aspectos de las ventas al exterior, desde la preparación y tramitación de los documentos hasta las normas cambiarias y fiscales. Esta acción se complementa con servicios de asistencia y orientación de las asociaciones de la industria y del comercio por ejemplo, la Federación de las Industrias del Estado de São Paulo tiene un Departamento de Comercio Exterior con secciones especializadas en exportación, importación, ALALC, etc.); además, se realizan con cierta frecuencia cursos para capacitar al personal en tareas vinculadas a la exportación. Paralelamente, el Ministerio de Relaciones Exteriores, en coordinación con las demás entidades públicas y privadas que se dedican a este tema, está encargado de la promoción comercial.

Gran importancia tiene el tipo de cambio móvil, o reajutable periódicamente, que evita que los efectos de la inflación, disminuida pero existente aún, desalienten al exportador.

Las medidas de política fiscal que se aplican son parte importante de la nueva política, y las exenciones de gravámenes internos permiten que los productos industriales brasileños compitan ventajosamente en muchos mercados. Así, las manufacturas que se exportan están exentas del impuesto sobre los productos industrializados, cuyas alícuotas varían en general entre el 5 % y el 30 %, y del impuesto sobre circulación de mercaderías, cuya tasa



es de 16.5 %. De las utilidades afectas al impuesto sobre los ingresos puede deducirse la parte correspondiente a la exportación de productos manufacturados; igualmente, están exentos de la retención del impuesto sobre los ingresos por las fuentes pagadoras tanto las comisiones de los agentes en el exterior como los intereses y comisiones sobre el descuento de letras de cambio para la exportación, y los intereses y comisiones sobre créditos obtenidos en el exterior para prefinanciación y financiación de exportaciones. La importación de los bienes que se usan para fabricar productos de exportación disfruta de la suspensión o exención (total o parcial) o de la devolución del impuesto de importación. Por último, el seguro para los créditos de exportación y para el transporte internacional de mercaderías están exentos del impuesto sobre operaciones financieras.

Los estímulos vinculados al impuesto sobre circulación de mercaderías presentan variaciones en los diversos estados del país.

Además de disfrutar de las franquicias mencionadas, los exportadores de productos industrializados también pueden disfrutar de créditos sobre el impuesto a la circulación de mercaderías por un valor equivalente al resultante de la aplicación de la alícuota del impuesto sobre productos industrializados, con un límite máximo de 15 % del valor de las mercaderías exportadas.

Al mismo tiempo, se ha ido perfeccionando constantemente una política especial de créditos para alentar a la industria de exportación, de modo que hoy el industrial puede obtener financiamiento, en condiciones satisfactorias, no sólo para la exportación propiamente dicha, sino también para producir bienes exportables para proyectos (prefinanciamiento) y para promoción en el extranjero. Los créditos de exportación pueden cubrir operaciones a plazos equivalentes a los que conceden los países competidores.

Entre otras medidas, merecen destacarse la posibilidad de exportar en consignación, y la garantía que el Banco Nacional de Desarrollo Económico (BNDE) ofrece a las empresas brasileñas participantes o vencedoras en la competencia por el mercado extranjero.

/En conjunto,

En conjunto, los estímulos vigentes permiten que el industrial venda su producto en el exterior a un precio equivalente a cerca de 60 % del precio al que vende ese mismo producto en el mercado interno.

La respuesta de los empresarios a estos estímulos ha sido muy positiva, y actualmente es cada día mayor la preocupación por vender en el exterior, y como requisito previo indispensable, la preocupación por elevar la productividad, reducir los costos y mejorar la calidad de los productos.

## I - DE ORDEM FISCAL

	BENEFICIO BASICO	LEGISLAÇÃO	RESUMO
IMPOSTO SOBRE A RENDA IR	Dedução até 1971 inclusive do lucro tributável da parcela correspondente à exportação de manufacturados	Lei N° 4663 3/6/1965	O art. 5° estabelece o beneficio
		Decreto N° 56967 1/10/1965	Regulamenta a Lei N° 4663
		Lei N° 5025 10/6/1966	Prorroga o prazo de applicação da Lei N°4663 até 1971 (art. 57)
		Decreto N 59607 28/12/1966	Regulamenta a Lei N 5025 (art. 101)
		Circular GB-9 9/11/1967, do Ministro da Fazenda	Estende o beneficio da Lei N° 4663 as vendas no mercado interno, quando sea pagamento se fizer em Cr\$ provenientes de conversão de divisas resultantes de financiamento a longo prazo
		Circular GB-1, 12/3/1968 do Ministro da Fazenda	Prorroga o prazo de aplicão da Circular GB-9 até 1971
		Resolução N° 1 1/9/1966 do CONCEX	Relaciona os productos beneficiados pela Lei N° 4663
		Resolução N° 6 17/11/1966 do CONCEX	Amplia a relação da Resolução N° 1
		Resolução N° 31 26/4/1968 do CONCEX	Altera a relação da Resolução N° 1
		Permissão para computar no custo de produção gastos de promoção no exterior e outros	Decreto-lei N° 491 5/3/1969
Decreto N° 64833 17/7/1969	Regulamenta o Decreto-lei N° 491		
Redução ou restituição do imposto incidente sôbre as transferências financeiras para o exterior	Decreto-lei N° 491 5/3/1969	O art. 8° estabelece o beneficio	
	Decreto N° 64833 17/7/1969	Regulamenta o Decreto-lei N° 491	
Isenção da parcela do lucro correspondente á exportação de pescado "in natura" ou industrializado, até 1972 inclusive	Decreto-lei N 221 28/2/1967	Trata dos incentivos á industria pesqueira	
	Decreto N° 62458 25/3/1968	O art. 2° estabelece o beneficio	
Isenção do imposto na fonte para: Comissão de agente no exterior; juros e comissões em desocoto de cambiais de exportacao; juros e comissões referentes a créditos obtidos no exterior para pré-financiamento e financiamento de exportações.	Decreto N° 815 4/9/1969	O art. 1° estabelece o beneficio	
Redução ou restituição do imposto incidente sobre as transferencias para o exterior a titulo de pagamento de despesas diversas	Decreto-lei N° 1118 10/8/1970	O art. 3° estabelece o beneficio	

## II. - DE ORDEM CREDITICIA

	TIPO	AGENTE	LEGISLAÇÃO	RESUMO	
FINANCIAMENTO	A PRODUÇÃO	Pela Rede Bancária em Geral	Resolução N° 71 de 1/11/1967 do Banco Central do Brasil	Estabelece linha especial de refinanciamento para amparar contratos de financiamento para fabricação de manufaturados (Classes V, VI, VII e VIII da Nomenclatura Brasileira de Mercadorias) destinados à exportação	
			Resolução N° 135, 18/2/1970 do Banco Central do Brasil	Amplia para 40% o percentual do teto de redesconto de que trata a Resolução 71	
			Comunicado N° 262. 5/3/1969 da CACEX	Relaciona os produtos das Classes II e IV da NEM beneficiados pelo Disposto na Resolução N° 71 do BACEN	
		Pelo Banco do Brasil S.A.	Carteira de Crédito Geral (CREGE)	Decreto N° 54105. 6/8/1964	Cria o Fundo de Democratização do Capital das Empresas (FUNDECE), prevenindo a sua utilização no financiamento à produção para exportação (art. 4º, parágrafo único, letra "b")
				Instrução N° 293. 29/3/1965, da extinta SUMOC	Autoriza a CACEX a entrosar-se com as carteiras especializadas do Banco do Brasil, com vistas ao funcionamento do FUNDECE
			Carteira de Comércio Exterior (CACEX)	Consolidação das Instruções Circulares - GIC - Geral 438 (Normas Internas do Banco do Brasil)	Cria linha para financiamento de capital de giro, com vistas à exportação de manufaturados
	Pelo Banco Nacional do Desenvolvimento Econômico		Resolução 318/68, 25/10/1968 do Conselho de Administração do ENDE	Cria o Fundo Especial para o Financiamento de Capital de Giro (FUNGIRO) que ampara a fabricação de manufaturados para serem exportados (art. 4º let C)	
	A EXPORTAÇÃO	Carteira de Comércio Exterior do Banco do Brasil S.A. - CACEX		Lei N° 5025. 10/6/1966	Inclui entre as atribuições da CACEX, a definir a produção e exportação de produtos industriais (art. 14) e cria, no Banco Central do Brasil, o Fundo de Financiamento à Exportação (FINEX), operado pela CACEX
				Decreto N° 59607. 28/11/1966	Regulamenta as disposições anteriores
				Resolução N° 3, 17/9/1966, do CONCEX	Autoriza a CACEX a financiar a exportação de bens de capital e de consumo durável, com os fundos do FINEX
				Resolução N° 43, 22/1/1969, do CONCEX	Estende a possibilidade de financiamento à exportação em consignação e a venda de estudos e projetos
				Resolução N° 49, 11/7/1969 do CONCEX	Estende a possibilidade de financiamento às despesas de promoção de exportação e de comercialização de produtos nacionais no exterior. Autoriza a CACEX a financiar, com recursos do FINEX, a fabricação de bens de capital de elevado valor unitário e ciclo de produção efetiva superior a 180 dias, vendidos no exterior
				Comunicado N° 277, 23/7/1969 do CACEX	Para fins de consulta, consolida as normas das Resoluções 3, 43 e 49 do Conselho Nacional de Comércio Exterior

## III - DE NATURELEZA DIVERSA

ESPECIFICAÇÃO	LEGISLAÇÃO	RESUMO
Garantia de Execução de Contratos Agropecuários	Decreto N° 62940, 2/7/1968	Assegura aos exportadores de produtos agropecuários a execução de contratos de exportação nos prazos e condições que estabelece
Exportação em Consignação	Instrução N° 284, 16/12/1964, da extinta SUMOC	Institui a modalidade de exportação em consignação para produtos manufaturados e autoriza a CACEX a fixar normas para seu funcionamento
	Comunicado 156, 28/12/1964, CACEX	Fixa normas para a instrução N° 284
	Resolução N° 43, 22/1/1969, CONCEX	Autoriza a CACEX a financiar com recursos do FINEX a exportação em consignação
Seguro de crédito à exportação	Resolucao N° 46, 6/2/1969, CONCEX	Sujeita a exportação em consignação do exame prévio da CACEX
	Lei N° 4678, 16/6/1965	Dispõe sobre o seguro de crédito à exportação
	Decreto N° 57286, 18/11/1965	Aprova o regulamento das operações de seguro de crédito a exportação
	Lei N° 5025, 10/6/1966	Dá competência ao CONCEX para estabelecer as bases da política de seguros no comércio exterior
	Decreto N° 59607, 28/11/1966	Regulamenta a Lei N° 5025
	Decreto N° 61867, 7/12/1967	Regulamenta os seguros obrigatórios, inclusive o de crédito à exportação
	Decreto N° 62447, 21/3/1968	Dá alçada ao Conselho Nacional de Seguros Privados para fixar prazo para entrada em vigor dos seguros obrigatórios
Decreto-lei N° 826, 5/9/1969	Estabelece que a obrigatoriedade do seguro de crédito à exportação dar-se-a quando julgada conveniente pelo CNSP, ouvido o CONCEX	
Remessas de Amostras e Assemelhados	Lei N° 5025, 10/6/1966	Dá competência ao CONCEX para baixar atos visando a máxima simplificação de remessas de amostras e assemelhados
	Decreto N° 59607, 28/11/1966	Regulamenta a Lei N° 5025
Exportações em Cruzeiros	Resolução N° 47, 20/6/1969, CONCEX	Dispensa as remessas de amostras e assemelhados do exame prévio da CACEX e isenta da Guia de Exportação
	Resolução N° 47, 20/5/1969, CONCEX	Dispensa do exame prévio da CACEX e isenta da Guia de Exportação as operações realizadas nas zonas fronteiriças do chamado "comércio de fronteira"
Garantia a Empresas Participantes e/ou Vencedoras de Concorrências	Comunicado GECAM N° 140, 24/2/1970, Banco Central do Brasil	Fixa possibilidades de exportação de produtos industrializados, transportados por via terrestre, ser conduzidos em cruzeiros mediante crédito em conta do exportador em banco brasileiro
	Resolução 312/68, 6/9/1968, Conselho de Administração do ENDE	Autoriza o ENDE a prestar garantia nos limites de US\$ 5 milhões e US\$ 200 mil, às empresas brasileiras participantes e/ou vencedoras de concorrências no Brasil ou no exterior

IMPÓSTO SOBRE CIRCULAÇÃO DE MERCADORIAS  
 ICM

BENEFÍCIO BÁSICO		LEGISLAÇÃO	RESUMO
Sobre Produtos Industrializados	Isenção Completa	Constituição de 24/1/1967 (na sua redação pela Emenda Constitucional Nº 1, 17/10/1969)	O art.23, § 7º, estabelece a isenção para os produtos manufaturados exportados
		Ato Complementar Nº 35 28/2/1967	O art.7º regulamenta o disposto acima
		Decreto-lei Nº 406, 31/12/1968	Consagra a isenção do ICM nas exportações de industrializados e vendas, no mercado interno, contra pagamento em divisas provenientes de financiamento e como resultado de concorrência
		Decreto-lei Nº 407, 31/12/1968	Estabelece alíquota máxima de 15% quando devida o imposto (produto primário) e a possibilidade de o Executivo reduzir de até 50% a alíquota estadual vigente em 31/12/1968 no interesse da política de comércio exterior
Crédito Fiscal		Convenio do R.J., 15/1/1970	Mecanismo semelhante ao do IPI
Amazonas	Restituição	Lei Nº 756, 5/7/1968	JUTA enfardada - restituição integral até 31/12/1970
Espírito Santo	Suspensão	Decreto Nº 8, 4/7/1969	Suspensão para todas as saídas pelo porto de Vitória, exclusive café, cacau e madeira
Guanabara	Redução	Ato Nº 9, 27/3/1968	CARNE .....: red. de 60% MILHO, ARROZ e SOJA: red. de 40%
Maranhão	Redução	Decreto Nº 3790A. 29/8/1968	ARROZ beneficiado redução de 25% na alíquota
Sobre Produtos Primários	Isenção	Instrução 110/68, 20/5/1968	FARELO E TORTAS - isenção total
		Instrução 113/68, 31/5/1968	AVES E OVOS - isenção total
	Redução	Instrução 206, 30/3/70	MILHO E SOJA, redução de 40% na base do cálculo, até 31/12/1970
	Redução	Instrução Nº 154, 11/4/1969	ARROZ: redução de 40% e CARNE: redução de 6% na base do cálculo, até 31/12/1969
		Instrução Nº 202/70, 18/2/1970	ALGODÃO em pluma: redução 50% na base do cálculo
Pernambuco	Isenção	Decreto-lei Nº 51, 19/7/1969	PRODUTOS ARTESANAIS - isenção total
Rio de Janeiro	Redução	Decreto Estadual 13385, 11/7/1969	CARNE .....: red. de 60% MILHO, ARROZ e SOJA: red. de 40%

BENEFÍCIO BASICO		LEGISLAÇÃO	RESUMO
Imposto sobre Operações Financeiras	Isenção	Lei Nº 5143 de 20/10/1966	Autoriza o Conselho Monetário Nacional a eliminar alíquotas e desdobrar as hipóteses de incidência (art.10)
		Resolução Nº 40 de 28/10/1966 do Banco Central	Exclui da incidência o seguro de crédito à exportação e o de transporte de mercadorias em viagens internacionais

Imposto Único sobre Lubrificantes e Combustíveis Líquidos e Gasosos e sobre Energia Elétrica	Restituição	Lei Nº 5025 de 10/6/1966	Prevê a restituição do imposto nos casos que especifica (art.59 e §§)
		Decreto Nº59607 28/11/1966	Regulamenta o disposto acima
	Isenção do Imposto Sobre Combustíveis	Lei Nº 5025 10/6/1966	Estabelece a isenção para embarcações marítimas nacionais quando em linha internacional (art.58)
		Decreto Nº59607 28/11/1966	Regulamenta o dispositivo acima
		Decreto-lei Nº491,5/3/1970	Autoriza o Executivo a estender as embarcações marítimas estrangeiras o benefício da isenção (Art.10)
		Decreto-lei Nº1118 de 10/8/1970	Estabelece a isenção para as embarcações de pesca nacionais e afretadas por empresas brasileiras, cujo produto for destinado no todo ou em parte, ao mercado externo

Outros Impostos, Taxas, Quotas, etc.	Não Incidência	Lei Nº 5025 de 10/6/1966	Elimina a incidência nas exportações se não representem contraprestação de serviços excluído o imposto de exportação
		Decreto Nº59607 28/11/1966	Regulamenta o dispositivo anterior
		Decreto Nº58789 11/7/1966	Exclui da não incidência as tarifas portuárias (art. 4º)
		Decreto-lei Nº 27, 19/11/1966	Exclui da não incidência as denominações das quotas de previdência
Revoga a exclusão do Decreto-lei Nº 27 restaurando o disposto na Lei Nº 5025			

AIALC Associação Latino-Americana de Livre Comércio	Tratamento Alfandegário Preferencial	Lista Consolidada de Concessões	Tarifas alfandegárias preferenciais
--	--------------------------------------	---------------------------------	-------------------------------------

IMPÔSTO SOBRE PRODUTOS INDUSTRIALIZADOS IPI	BENEFICIO BASICO	LEGISLAÇÃO	RESUMO
	Isenção		O art. 7º prevê a isenção na forma das instruções do Ministro da Fazenda
			Regulamenta a Lei Nº 4502
			Fixa normas para aplicação da lei
			Estende o benefício às vendas contra pagamento em "travellers checks"
			Estende o benefício às vendas, no mercado interno, contra pagamento em Cr\$ provenientes da conversão de divisas resultantes de financiamento a longo prazo
			Inclui a guia de exportação no rol dos documentos comprobatórios, para efeito fiscal, de exportação efectuada
	Crédito Fiscal		Relação de produtos beneficiados (lista complementar não elaborada ainda)
	Crédito Fiscal		Permissão de crédito em conta tributária, deduzível do IPI
			Regulamenta o Decreto-lei Nº 491
			Estabelece possibilidade de aplicação de excedente de crédito para estabelecimento industrial de terceiros
			Estabelece as normas a nível administrativo sobre as transferências de que trata a Portaria Nº 14 do Ministro da Fazenda
			Orienta órgãos subordinados sobre a sistemática de crédito fiscal e sobre a transferência de excedente
			Ressarcimento do crédito excedente se houver, pelo recebimento em espécie, a título de restituição
	Suspensão		O art. 8º inciso X, estabelece a suspensão para produtos remetidos a estabelecimento industrial a fim de serem exportados
		O art. 22 dá nova redação ao dispositivo anterior e o art. 14 estabelece a suspensão nas importações relacionadas com exportação	
		Fixa as normas para recursos a suspensão	
Isenção ou redução do IPI e do Imposto de Importação nos Ingressos de bens de capital aplicáveis a produção exportável		O art. 13 estabelece o benefício	
		Regulamenta o Decreto-Lei Nº 491	
		Fixa as normas para concessão do benefício	



BENEFÍCIO BÁSICO		LEGISLAÇÃO	RESUMO		
ICM (continuação)	Sobre produtos primários	Isenção	Decreto N° 20148. 4/2/1970	PESCADO em geral, mesmo submetido a qualquer processo industrial e FARINHA e TORTA de SOJA e de LINHAÇA	
			Decreto N° 20127. 15/1/1970	FUMO em folhas, variedades estufas, safras de 1968 e 1969	
		Redução	Decreto N° 20148 4/2/1970	Reduções do valor da operação, na base do cálculo para: 60%: FEIJÃO-SOJA, TRIGO MOURISCO, FUMO em folhas e em corda, ERVA-MATE cancheada, TAPIOCA e FARINHA DE MANDIOCA e LÃ OVINA, bruta ou lavada; 43,5%: CARNES e subprodutos em qualquer estado de preparação 30%: BATATINHA	
		Santa Catarina	Isenção	Decreto N° 7679 20/2/1969	Todos os produtos primários
		São Paulo	Isenção	Decreto N° 51344 - 31/1/1969	Todos os produtos primários, excusive café.
Sobre Produtos Importados	Isenção	Lei Complementar N° 4 2/12/1969	Estabelece o benefício nas entradas de mercadorias quando beneficiadas com a isenção do imposto de Importação e/ou quando tiverem seu ingresso sob o regime de "draw-back"		

BENEFÍCIO BÁSICO		LEGISLAÇÃO	RESUMO
"DRAW-BACK"	Restituição, suspensão ou franquia total ou parcial do Imposto de Importação	Lei N° 3244 14/8/1957	O art. 37 institui o regime "draw-back"
		Decreto N° 53967 16/6/1964	Regulamenta o regime
		Instrução N° 279 de 10/9/1964 da extinta SUMOC	Autoriza a CACEX a conceder dispensa de cobertura cambial para as operações de "draw-back"
		Decreto N° 65199 19/9/1969	Autoriza provisoriamente a CACEX a conceder os benefícios da remissão do imposto de importação.
		Instrução N° 7 do CPA	Roteiro para solicitação do "draw-back"
		Comunicado 153 de 14/9/1964-CACEX	Roteiro para solicitação do "draw-back"
	Circular GB-9, 9/11/1967, do Ministro da Fazenda	Estende os benefícios do "draw-back" a mercadorias importadas p/complementar fornecimentos ao mercado interno contra pagamento em Cr\$ resultantes de divisas oriundas de financiamentos externos (inciso 5)	
Isenção de outros Impostos e Taxas Federais	Lei N° 5 025 de 10/6/1966	Estabelece isenção automática nos casos de "draw-back" de todos os impostos e taxas que não correspondam a efetiva contraprestação de serviço	
	Decreto N° 59 607, 28/11/1966	O art. 9° regulamenta o disposto no artigo 55 da Lei N° 5025	
Isenção de ICM	Lei Complementar N° 4 de 2/12/1969	Isenção de ICM nas importações realizadas sob o regime de "draw-back"	

