

PROYECTO CEPAL/PNUMA  
ESTILOS DE DESARROLLO Y MEDIO  
AMBIENTE EN AMERICA LATINA

Seminario Regional

Santiago de Chile, 19 al 23 de noviembre de 1979

E/CEPAL/PROY.2/R.5  
Agosto de 1979

ESTILOS DE DESARROLLO, MEDIO AMBIENTE Y ESTRATEGIAS FAMILIARES

El autor, Carlos Borsotti, es funcionario de la División de Desarrollo Social. Las opiniones expresadas en este trabajo son de su exclusiva responsabilidad y pueden no coincidir con las de la organización a que pertenece.

0011  
79-8-2037

1. The first part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

2. The second part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

3. The third part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

4. The fourth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

5. The fifth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

6. The sixth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

7. The seventh part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

8. The eighth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

9. The ninth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

10. The tenth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

11. The eleventh part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

12. The twelfth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

13. The thirteenth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

14. The fourteenth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

15. The fifteenth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

16. The sixteenth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

17. The seventeenth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

18. The eighteenth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

19. The nineteenth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

20. The twentieth part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

21. The twenty-first part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

22. The twenty-second part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

23. The twenty-third part of the document is a list of names and titles, including "The Hon. Mr. Justice" and "The Hon. Mr. Justice".

INDICE

	<u>Página</u>
I. Introducción .....	1
II. El problema .....	4
III. Un referente teórico mínimo .....	6
IV. Proposiciones sugeridas por el material empírico .....	10
A. Proposiciones conceptuales y teóricas .....	10
1. El ecosistema como organismo: tres conceptos centrales .....	10
a) El concepto de ecosistema .....	10
b) El estado del ecosistema: óptimo; sano; enfermo; desequilibrado .....	11
c) Adaptación, ajuste, acomodación .....	12
2. Conceptos unificadores: organización y continuidad .....	13
3. El poder .....	14
4. Los agentes .....	15
5. La racionalidad de los agentes .....	16
6. Las articulaciones .....	17
B. Proposiciones de carácter epistemológico .....	19
1. Los modelos científicos .....	19
2. Las unidades de análisis .....	20
C. Proposiciones sobre técnicas de investigación e información estadística .....	21
1. El diseño de la investigación .....	21
2. Las técnicas de investigación .....	22
3. La información estadística .....	23
D. Proposiciones de carácter empírico .....	23
V. Estilo de desarrollo, espacio socioecológico y reproducción de la población .....	30
VI. Anexo: Síntesis de una investigación empírica .....	36
VII. Bibliografía .....	51

1941 - 1942

1941

1. The first part of the report deals with the general situation in the country during the year 1941. It is noted that the economy has been severely affected by the war, and that the government has taken various measures to cope with the situation. The report also mentions the impact of the war on the population and the need for social and economic reforms.

2. The second part of the report discusses the progress of the war and the military situation. It is noted that the country has managed to maintain its independence and has been able to resist the advances of the enemy. The report also mentions the need for a more coordinated military effort and the importance of international cooperation.

3. The third part of the report deals with the political situation and the role of the government. It is noted that the government has been able to maintain a degree of stability and has been able to implement various reforms. The report also mentions the need for a more democratic system and the importance of public participation in the decision-making process.

4. The fourth part of the report discusses the economic situation and the need for reforms. It is noted that the economy has been severely affected by the war, and that the government has taken various measures to cope with the situation. The report also mentions the need for a more planned economy and the importance of international cooperation.

5. The fifth part of the report deals with the social situation and the need for reforms. It is noted that the war has had a severe impact on the population, and that the government has taken various measures to cope with the situation. The report also mentions the need for social reforms and the importance of public participation in the decision-making process.

6. The sixth part of the report discusses the international situation and the role of the country. It is noted that the country has managed to maintain its independence and has been able to resist the advances of the enemy. The report also mentions the need for a more coordinated international effort and the importance of international cooperation.

7. The seventh part of the report deals with the future prospects of the country. It is noted that the country has a long way to go, and that the government has taken various measures to cope with the situation. The report also mentions the need for a more democratic system and the importance of public participation in the decision-making process.

8. The eighth part of the report discusses the conclusion of the report. It is noted that the country has managed to maintain its independence and has been able to resist the advances of the enemy. The report also mentions the need for a more coordinated international effort and the importance of international cooperation.

## ESTILOS DE DESARROLLO, MEDIO AMBIENTE Y ESTRATEGIAS FAMILIARES

### I. INTRODUCCION

"Si no cambian las tendencias actuales, se seguirá deteriorando la relación del hombre con la naturaleza por la explotación irracional de sus recursos y la contaminación ambiental, con el aumento de graves daños al hombre y al equilibrio ecológico." (139)

"En efecto, "nadie puede amar a Dios, á quien no ve, si no ama al hermano a quien ve" (1 Jn. 4,20). Con todo, la comunión y participación verdaderas sólo pueden existir en esta vida proyectadas sobre el plano muy concreto de las realidades temporales, de modo que el dominio, uso y transformación de los bienes de la tierra; de la cultura, de la ciencia y de la técnica, vayan realizándose en un justo y fraternal señorío del hombre sobre el mundo, teniendo en cuenta el respeto de la ecología." (327) (CELAM, 1979)

Hay una serie de lugares comunes o, si se prefiere, de antiguos problemas filosóficos, sobre los cuales se produce un perpetuo retorno. Uno de ellos es que el ser humano, para ser, establece interrelaciones necesarias e ineludibles con otros seres humanos y con la naturaleza.

La calidad de la vida se toma como un problema cuando por uno u otro motivo llega a constatararse que hay algunos hombres que son menos iguales que otros, lo que indicaría que algo ha sucedido en la relación del ser humano con otros seres humanos. El medio ambiente se toma como un problema cuando por uno u otro motivo llega a constatararse (aunque en las ciudades de los países industrializados centrales en primer término), que el ser humano está contaminando a la naturaleza y puede llegar a agotar recursos no renovables, lo que indicaría que algo ha sucedido en la relación del ser humano con la naturaleza. El orden económico internacional se toma como un problema cuando por uno o varios motivos llega a constatararse que la tribalización del mundo a que se refiere McLuhan o que el funcionamiento de la economía mundial, es insatisfactorio para alguien (los gobiernos, las transnacionales, los países en desarrollo, etc.) y que requiere un nuevo ordenamiento, lo que indicaría que algo ha sucedido en las relaciones necesarias e ineludibles entre los seres humanos y entre ellos y la naturaleza. Ese algo que ha sucedido con los seres humanos y la naturaleza, no ha podido sino acontecer en la historia, y en la historia sólo hay seres humanos y naturaleza.

Este es un documento de carácter exploratorio destinado a analizar las interrelaciones recíprocas entre el ambiente y las condiciones de reproducción de la población, en el marco de los estilos de desarrollo prevalecientes en la región. Sus objetivos y su estructura se explican, en gran parte, por la revisión del material empírico, la literatura más estrictamente vinculada a la ecología que fue consultada y las reuniones celebradas en el marco del proyecto "Estilos de Desarrollo y Medio Ambiente en América Latina".

Los objetivos centrales son dos. En primer término, señalar que la concepción del ecosistema como un organismo con tendencia intrínseca al equilibrio es inadecuada. En cambio, se propone un enfoque según el cual toda estructura socioeconómica define una serie de posiciones que establecen las condiciones de vida de los agentes sociales que están en esas posiciones, los que enfrentan su realidad desarrollando distintas estrategias. En el conjunto de estos procesos se va configurando el espacio socioecológico. En segundo término, indicar que las relaciones de poder existentes en los distintos planos de la realidad, son centrales para la configuración de dicho espacio y, por consiguiente, para su modificación.

En lo que respecta a su estructura, el documento tiene varias partes. En primer término, se plantea el tema partiendo de una perspectiva según la cual la separación entre el ambiente y la calidad de la vida es de carácter analítico, siendo ambos términos incomprensibles si no son puestos en interrelación recíproca e intrínseca. En segundo término, se desarrolla un referente teórico mínimo a fin de señalar los distintos ámbitos de la realidad que deben considerarse para dar cuenta del tema en estudio y cuáles son los cuerpos teóricos y conceptuales correspondientes. En tercer término se presentan, con una organización discutible, algunas proposiciones sugeridas por la revisión del material empírico.

En primer lugar, se formulan algunas proposiciones de carácter conceptual o teórico, epistemológico, técnico y de información, destinadas a problematizar algunas formas de enfocar el tema, sin proporcionar soluciones. A no dudarlo, merecerían mayor dedicación que la que se les acuerda en este documento.

/En segundo

En segundo lugar, se formulan algunas proposiciones empíricas. Aquí es conveniente hacer una aclaración. No ha sido posible hallar ningún trabajo (teórico o empírico) destinado a analizar explícitamente el tema del cual se ocupa este trabajo. En cambio, existen numerosos estudios empíricos, realizados con otros objetivos, que permiten aproximaciones válidas. En la bibliografía se citan algunos de esos estudios, los que han sido revisados en profundidad y sin los cuales este trabajo no hubiera podido realizarse. Ellos no agotan el material existente y han sido seleccionados sin más criterios que el de ser pertinentes al tema y que, a la vez, permitieran cubrir distintas situaciones concretas.

Por último, dados los estilos de desarrollo prevalecientes en la región, se analizan algunas alternativas de cambio de dichos estilos.

## II. EL PROBLEMA

Una situación cualquiera de la realidad es definida como un problema cuando alguien (institución, grupos, individuos), a la luz de ciertos valores, la considera insatisfactoria. Se procede entonces a describir y a explicar la situación a fin de actuar sobre sus causas y eliminar los efectos indeseables. La forma en que se plantea un problema nunca es ingenua o aséptica ya que, como una semilla que proviene de una planta y es el germen de otra, un problema siempre se plantea dentro de un marco de valores y de conceptos que prefiguran, de alguna manera, las soluciones que se propondrán. Cabe notar que, por un lado, los marcos conceptuales y axiológicos no son sistemas completos, cerrados, explícitos y totales y que, por otro lado, la realidad tiene una existencia propia y específica que no se agota en los marcos conceptuales y axiológicos preexistentes y que tampoco puede deducirse de ellos. Por lo tanto, es necesario constituir el problema, para lo que se recurre, básicamente, a dos tipos de enfoques.

Algunos suponen que el ambiente es una escenografía desierta a la que llega un grupo homogéneo de actores que no saben muy bien qué hacer con ella y arriesgan no poder representar su obra. Esta posición se manifiesta de varias maneras: a) el ambiente y la calidad de la vida son entidades separadas en la realidad (Naciones Unidas, 1970); b) no hay ninguna población, comunidad o ecosistema sobre la tierra que sea completamente independiente de los efectos del comportamiento cultural humano (Bougey, 1971), con lo que también se afirma, implícitamente, la separación real entre ambos términos; c) el asunto es ver si los agregados poblacionales, en cuanto a colectividades, son capaces de cumplir con los requisitos de una supervivencia prolongada y cómo se enfrentan con las condiciones ambientales concretas (Micklin, 1973), con lo cual se tiene, nuevamente, la separación entre colectividades y condiciones ambientales concretas.

Para otros, el espacio social materializa las interrelaciones entre las estructuras políticas, económicas e ideológicas de una formación social y el espacio, siendo en ese espacio y a través de esas interrelaciones que el hombre asume o es asignado a una localización geográfica, ejecuta sus actividades y accede a los productos de dichas actividades, entre los que



se cuentan la tierra que ha adaptado a la producción, los alimentos que produce, la vivienda, el equipamiento social, la infraestructura, etc. (Thomson, 1978). De ese quehacer del hombre en el ambiente y de ese hacerse el hombre y su ambiente en el proceso, resulta un ambiente deteriorado y grandes sectores de la población con sus necesidades básicas insatisfechas.

En este documento se parte de este enfoque. Pero cabe notar que median una multiplicidad de instancias entre las variaciones que se van produciendo en el ambiente como resultado del proceso de su conformación, de su apropiación y utilización por el hombre y las condiciones en que éste se reproduce, mantiene y conserva como agente social en el ciclo cotidiano y generacional. Una de esas instancias mediadoras es la familia.

De ahí que el tema en el que se centrará este documento sea el de las relaciones recíprocas entre el ambiente y las estrategias de las unidades familiares, tomando a éstas como una de las mediaciones necesarias en la reproducción cotidiana y generacional de la población. Se pondrá especial atención en la división del trabajo en las unidades domésticas según sexo y edad, ya que resulta en situaciones diferenciales para los hombres, las mujeres y los niños. En cambio, no se incluirán mayores detalles sobre los niveles de consumo que ubican a las familias en las situaciones de pobreza, de pobreza crítica o de indigencia (alimentación, vestuario, vivienda, etc.), por considerárselos suficientemente conocidos.

### III. UN REFERENTE TEORICO MINIMO

Para dar respuesta al problema planteado es necesario comprender los distintos procesos mediante los cuales se hace efectiva la interrelación entre la sociedad y el espacio lo que requeriría una teoría general de la sociedad. La inexistencia de dicha teoría general no exime de la tarea de acotar cuáles son algunos de los grandes campos de la realidad que deben tenerse en cuenta y los cuerpos teóricos y conceptuales correspondientes (Thomson, 1978).

Todo ecosistema está incluido en los límites de uno o más estados y éstos se articulan de alguna manera en el sistema internacional. Los cuerpos de conocimiento convocados en este nivel son aquéllos referentes al imperialismo, socio-imperialismo, colonialismo, relaciones centro-periferia, empresas transnacionales, intercambio desigual, etc.

En el contexto internacional precedente, dentro de cada estado coexisten distintos sistemas de producción y circulación de bienes y servicios (al menos, capitalista, mercantil, feudal, "farmer", campesino) y estructuras políticas e ideológicas que configuran a la población en distintas clases sociales. Cada una de estas clases es definida por la posición que ocupa en la estructura y por las interrelaciones necesarias en que entra con las restantes clases. En la dinámica de esa interrelación, las diferentes clases cuentan con diversos medios económicos, sociales, políticos e ideológicos y están orientadas por diversos objetivos (la rentabilidad, el prestigio, la acumulación, el ascenso social, la supervivencia). Los cuerpos de conocimiento convocados en este nivel son aquéllos referentes al desarrollo nacional, regional y urbano, en sus dimensiones económicas, ecológicas, sociales, políticas e ideológicas, la heterogeneidad estructural, etc.

En el proceso de desarrollo nacional se va produciendo, por un lado, una forma particular de apropiación (y consiguiente expropiación) y uso de la naturaleza, lo que configura el ambiente y, por otro lado, la reproducción cotidiana y generacional de los agentes sociales en sus aspectos cuantitativos (demográficos) y cualitativos (papeles sociales y calidad de la vida). La responsabilidad de la reproducción cuantitativa y

/cualitativa de

cualitativa de la población es asignada a las unidades familiares que, de acuerdo a la posición que ocupan en el sistema de clases, recurren a diferentes estrategias. La noción de estrategia familiar se genera ante la necesidad de reunir en un sistema único de pensamiento la extrema diversidad de recursos movilizados, procedimientos empleados, comportamientos ejecutados y arreglos organizativos a que echan mano las unidades familiares de las distintas clases para el logro de sus objetivos y de los proyectos e imágenes que generan de su desarrollo como grupo y de sus miembros (Sun Tzu, 1973; General Beaufre, 1973; Duque, 1973; Borsotti, 1978). Esos objetivos, proyectos e imágenes, no son explícitos, ni claramente intencionales pero se desarrollan, al menos, en tres ámbitos de la realidad: el mantenimiento o mejoramiento de la situación de clase de la unidad familiar; la existencia de la unidad como grupo; la reproducción, mantenimiento y conservación cotidiana y generacional de sus miembros. Atendiendo a la forma como se ejecutan las estrategias familiares para el logro de sus objetivos, proyectos e imágenes en cada uno de los ámbitos antes señalados, y sin ánimo de caer en la denuncia fácil, las estrategias familiares podrían tipificarse como de supervivencia, de movilidad social y de mantenimiento del poder y prestigio. Si la unidad familiar es el grupo al que la estructura socioeconómica responsabiliza de la reproducción cotidiana y generacional de los miembros, dentro de ellas son las mujeres las encargadas de esa responsabilidad a la que se agrega, en caso de que falte el varón, la responsabilidad de reproducir las condiciones de existencia económica y social de la misma unidad familiar. Los cuerpos de conocimientos convocados en este nivel son aquellos referidos a los procesos de concentración y distribución (del capital, de la tierra, de los ingresos), a los fenómenos demográficos y familiares, etc.

Atravesando todos los campos de la realidad que acaban de bosquejarse, se encuentra el poder que, según una hipótesis, está más presente donde menos se lo discierne (Foucault, 1978). Por ello, para considerar la relación recíproca entre un grupo humano y su ambiente, es necesario tener en cuenta la existencia del poder y el hecho de que éste no se agota en sus formas institucionales y en sus estructuras políticas.

/Esta naturaleza

Esta naturaleza del poder, que la lleva a permear todo, debe ser tenida muy presente ya que, en los más variados contextos, significa que los ocupantes de ciertas posiciones dentro de las estructuras económicas, políticas, culturales e ideológicas, tienen la posibilidad de imponer su propia voluntad (o mayores probabilidades de hacerlo) a los ocupantes de otras posiciones, y de utilizar al poder en beneficio de sus propios intereses económicos, políticos o de prestigio. A ello debe agregarse que normalmente las relaciones de poder no son experimentadas como tales por los partícipes en una relación, en virtud de la presencia directa o indirecta de una serie de justificaciones y de mecanismos represivos de carácter ideológico. En apariencia, en esas relaciones intervienen individuos a título personal o como representantes de instituciones, cuando en realidad, quienes intervienen son individuos que ocupan una posición en una estructura de clases o que representan a instituciones orientadas por la rentabilidad, las reglas del mercado, la afirmación de su poder institucional, económico, ideológico, etc.

Lo que interesa destacar aquí es que esas relaciones de poder también están presentes en el conjunto de relaciones rutinarias y cotidianas a través de las cuales se hacen efectivas y, al mismo tiempo, se constituyen las clases y que dan lugar a una trama social, a una urdimbre básica sobre la cual es posible el diseño de tapices con distintas formas y colores.

En cualquier interacción social, por mínima que sea, es posible descubrir en qué circunstancias quién ejerce sobre quién, y cómo, una serie de prohibiciones, censuras, controles, órdenes, reglas disciplinarias, etc., tendientes a obtener un comportamiento determinado, inmediato o diferido. Algunos ejemplos bastarán para ilustrar esta onnipresencia del poder de las relaciones sociales básicas: los cesantes y sus empleadores potenciales; la necesidad de los trabajadores formalmente libres de vender su tiempo de trabajo y de someterse a la disciplina laboral (horarios, presentación personal, normas de producción); los analfabetos, estudiantes o carentes de profesión que, según el caso y dada la estructura del sistema educativo, son definidos y se definen a sí mismos como "ignorantes" ante "los que saben"; los residentes rurales, excluidos de los bienes y servicios a que tendrían acceso en la ciudad; la mujer y los hijos ante el padre de familia; la asignación de recursos fiscales en beneficio de los sectores

/sociales que

sociales que cuentan con medios eficaces de presión; el monto del ingreso familiar ante los precios del mercado; etc., etc.

Esas relaciones sociales básicas y su componente oculto de poder se aparecen a los actores como algo naturalmente dado y las regularidades de su acontecer fundamentan las expectativas de acuerdo a las cuales orientan sus acciones.

Si esa trama de relaciones sociales básicas se reinsertan en niveles más generales, puede constatarse que ellas se mantienen casi intactas aunque cambien los gobiernos. Asimismo, se registran cambios de gobiernos que no significan cambios de régimen político, sea éste desarrollista, liberal, democrático-populista, burocrático-autoritario, etc. Asimismo, pueden producirse cambios en los regímenes políticos sin que eso signifique un cambio en la orientación del estilo de desarrollo.

Esta alusión insuficiente pero necesaria a ciertos campos de la realidad y los cuerpos de conocimientos pertinentes, da una idea de la cantidad de elementos a tener en cuenta para enfrentar el tema de este documento.

Dadas las condiciones en que se elaboró el presente trabajo, no fue posible realizar una investigación original que se cifera al referente teórico reseñado. Las investigaciones empíricas revisadas fueron hechas en distintos contextos y no permiten fundamentar un diagnóstico de alcance regional sobre la interrelación entre el ambiente y la mediación de las estrategias familiares en la reproducción cuantitativa y cualitativa de la población. Pero permiten realizar una serie de observaciones referentes a la teoría, a la epistemología, a las técnicas y estadísticas necesarias y a algunas hipótesis que resultan pertinentes al abordaje del problema y que se justifican en razón del carácter exploratorio de este documento.

#### IV. PROPOSICIONES SUGERIDAS POR EL MATERIAL EMPIRICO

La revisión del material empírico da pie a la formulación de proposiciones de distinto carácter. Algunas, se refieren a los conceptos y relaciones utilizados para dar cuenta del problema. Otras, a los modelos generales utilizados y a los distintos niveles y unidades de análisis. Otras, a los diseños de investigación y a las técnicas para recoger la información necesaria. Otras, por fin, a algunas hipótesis sobre hechos.

El ordenamiento en el que se exponen las proposiciones tiene como único objetivo el de disminuir la dispersión producida por la variedad de los temas a que se refieren.

##### A. Proposiciones conceptuales y teóricas

##### 1. El ecosistema como organismo: tres conceptos centrales

El enfoque organicista y estructural-funcionalista predominante en el tema, hace que haya tres conceptos centrales que es necesario considerar por separado. Ellos son el concepto de ecosistema, los estados del ecosistema y las nociones de adaptación, ajuste o acomodación.

##### a) El concepto de ecosistema

A pesar de las apariencias, el concepto de ecosistema dista mucho de ser pacífico. A veces, es concebido como "el sistema ambiental y biótico interactuante", lo que ubica al fenómeno en un ámbito planetario en el que se incluye todo, convirtiéndolo en un concepto inmanejable para situaciones concretas. Otras veces, es concebido como "una unidad natural... en la cual el intercambio de materiales entre las partes vivas y no vivas sigue una línea circular". Este modo de concebir el ecosistema plantea dos problemas: El primero se refiere a su carácter de "unidad natural" lo que supondría que el ecosistema es una especie de individuo o de organismo que actúa como tal. El segundo se refiere a la "línea circular" del intercambio de materiales. Utilizar una serie sucesiva de relaciones de causa y efecto para el análisis de un fenómeno complejo puede ser un procedimiento válido, pero eso no significa que el fenómeno se atenga a ese procedimiento en su funcionamiento real. De ahí el riesgo de imponer al objeto en sí las características del modelo con que se lo estudia, confundiendo dos niveles que siempre deben mantenerse separados (Duncan, 1973; Boughy, 1971).

/Tal vez

Tal vez en atención a estas razones hay quien considera al concepto de ecosistemas como una metáfora que da pie a una analogía orgánica (Duncan, 1973).

La mayoría de las investigaciones revisadas no remite al concepto de ecosistemas. Aquellas que lo hacen directa o indirectamente (Duque, 1973; Thomson, 1978; Velho, 1972; García Junior, 1975; Archetti, 1975), proceden a la delimitación del objeto de estudio sin ningún supuesto de sistematicidad ni de organicidad. Llama la atención que en una de las investigaciones se identifique ecosistema con país a fin de dar cuenta de las migraciones internas, tratándose, precisamente, de un país que enfrenta graves problemas de migraciones internacionales (Adler de Lomnitz, 1975).

b) El estado del ecosistema: óptimo; sano; enfermo; desequilibrado

En una formulación poco afortunada, se sostiene que el estado del ecosistema "fluctúa dentro de márgenes muy amplios, pero su organización y manejo debe ser el resultado del estudio determinado de su nivel inicial y de su transformación llevada a cabo con un criterio de optimización antrópica" (Gastó, 1978). Puede verse que no se propone una noción de lo que es el estado del sistema, sino que se indican una serie de operaciones para su estudio empírico.

Por otro lado, se sostiene que el estado del ecosistema es sano cuando hay armonía entre y dentro de cada uno de los subsistemas que lo integran; que el estado del ecosistema es óptimo, si existe armonía y estabilidad entre el hombre organizado y su medio; que el estado del ecosistema es enfermo, si existe cualquier proceso que "presente una tendencia destructiva y que tenga una causa específica y síntomas característicos" (Gastó, 1978). Quedan sin definir las nociones de armonía y de estabilidad, que se dan como supuestos, así como los umbrales a partir de los cuales un proceso constructivo presenta tendencias destructivas, ya que para construir hay que destruir, desplazar o reemplazar. Cabe notar que si bien se han tomado estos conceptos de un solo autor, esto no se ha hecho con un afán de polémica personalizada, sino porque expone con toda claridad una posición muy frecuente en la literatura ecológica.

.. /Para eludir.

Para eludir las dificultades provenientes del supuesto de que el ecosistema es un organismo con una tendencia intrínseca al equilibrio, implícito en las nociones anteriores, algunos autores prefieren hablar de desequilibrio ecológico, definido como ciertos resultados de la operación del sistema: erosión; reducción de la productividad del suelo o decaimiento de su fertilidad (Archetti, 1975; Thomson, 1978); saturación temporal o permanente de población que afecta la subsistencia o seguridad del grupo humano (Adler de Lomnitz, 1975); cambios de cultivos que redundan en la expulsión de población (García Junior, 1975; Velho, 1972).

Por otra parte, se propone centrar el análisis ecológico en dos productos analíticamente distintos de los sistemas ecológicos: aquellos que permiten una evaluación de la supervivencia con criterios cuantitativos (tamaño de la población, expectativa de vida, duración de los elementos del ambiente) y aquellos que permiten una evaluación de las dimensiones cualitativas de la supervivencia colectiva (composición de la población, polución del aire y del agua) (Micklin, 1973). Si bien una aproximación por los síntomas puede ser de gran utilidad, reducir el análisis ecológico a los productos de los ecosistemas puede postergar el conocimiento de las causas de esos productos.

c) Adaptación, ajuste, acomodación

Se sostiene que los conceptos de adaptación, ajuste o acomodación del ecosistema tienen una importancia central, especialmente en relación con la ecología humana, y que dan base a una serie de preguntas, como por ejemplo: ¿Cuáles son las condiciones a las que se adapta la colectividad? ¿Qué incluye el proceso de adaptación? ¿Qué mecanismos organizativos tiene a su disposición la colectividad para lograr la adaptación? ¿Con qué criterios puede evaluarse el éxito relativo del proceso de adaptación? (Micklin, 1973).

No es este el momento de reexponer las reiteradas críticas al estructural-funcionalismo. Puede ser suficiente señalar que la noción de adaptación, ajuste o acomodación, es considerada inútil en las ciencias sociales (Weber, 1944) y que la sustancialización o reificación de la colectividad, tan adaptada en un "tiempo subcero" como en "tiempo subuno", tiende a ocultar las relaciones, procesos y situaciones que, entre un



tiempo y otro, han vivido los ocupantes de las distintas posiciones en el o los sistemas de producción y circulación y en las estructuras sociales y políticas.

Las investigaciones empíricas revisadas ponen en evidencia los riesgos que se derivan de centrar el análisis en la adaptación del ecosistema en vez de hacerlo en las relaciones recíprocas entre el ambiente y la sociedad y las distintas estrategias que desarrollan los ocupantes de las distintas situaciones de clase para enfrentar sus condiciones de vida. En efecto, podría sostenerse que la ciudad se ha "adaptado" en un lapso de ocho años a un contexto cambiante, cuando en la realidad ha mantenido a los sectores populares como perdedores en el proceso de selección social (Duque, 1973; Aylwin, 1979). Asimismo, podría sostenerse que la región se ha "adaptado" a su nuevo papel en el mercado interno desarrollando la ganadería, cuando en la realidad eso ha sido posible mediante la expulsión de los campesinos de la tierra y la generación de migraciones temporales o definitivas (Velho, 1972; García Junior, 1975). También puede sostenerse que la tranquila ciudad marginada de las rutas principales y con papeles de estación de salud se "adaptó" a su nuevo papel de centro industrial, pero esto significa dejar de lado las dimensiones de los contingentes de mano de obra desocupada que llegaron en busca de trabajo y las estrategias que desarrollaron en su nuevo mundo (Aldunate, s.d.). Todo tiene la misma ironía que sostener que el trabajador agrícola que ni siquiera encuentra un pedazo de tierra donde levantar una vivienda para su familia se ha "adaptado" al suburbio del conglomerado urbano donde reside y de donde parte diariamente, en camiones atestados, a desempeñarse como trabajador agrícola (D'Incao, 1976).

## 2. Conceptos unificadores: organización y continuidad

Se sostiene que la ecología moderna tiene dos conceptos unificadores, el de organización y el de continuidad.

Según el concepto de organización, "la materia que compone el sistema afecta sólo una fracción pequeña con respecto a su ordenamiento o arreglo topológico" (Gastó, 1978). Por su parte, "la continuidad del sistema ocurre a través de su memoria, que opera por las leyes de la herencia y

/selección en

selección en el caso de la biocenosis y por la probabilidad de ocurrencia de los eventos más probables en el caso del componente abiótico" (Weisskopf, 1977, citado en Gastó, 1978).

Del concepto de organización antes citado podría concluirse, que el componente social del ecosistema afecta en gran medida a su ordenamiento o arreglo topológico. Por su parte, la noción de continuidad pone sobre el tapete y en un lugar central, el tema de la selección social, que es una forma de lucha latente entre tipos de conductas y de cualidades personales que tienen más o menos probabilidades de entrar en una relación social (Weber, 1944). Los ocupantes de las distintas situaciones de clase tienden, típicamente, a tener diferentes tipos de conductas y de cualidades personales y, por lo tanto, sus probabilidades de entrar en una relación social no son las mismas. Por lo tanto, la selección social, como lucha latente y con todo el contenido de poder que tiene implícito, no sólo daría cuenta de las continuidades del sistema, sino también de sus discontinuidades. Esta importancia del componente social (económico, político, cultural e ideológico) y de las relaciones de poder concomitantes, aparece destacada en todas las investigaciones empíricas revisadas.

### 3. El poder

Ya se señaló antes que para dar cuenta de la relación recíproca entre un grupo humano y el ambiente es necesario tener presente al poder, que este no se agota en sus formas institucionales ni en sus estructuras políticas y que es una realidad omnipresente que se manifiesta en múltiples formas, especialmente en las estrategias familiares que desarrollan los ocupantes de las distintas posiciones de la estructura para enfrentar su situación y en las relaciones sociales básicas.

Las investigaciones empíricas revisadas apoyan esta posición. Así, por ejemplo:

- en la colocación de las inversiones (Thomson, 1978; Patarra, 1978);
- en las concesiones de tierras (Thomson, 1978);
- en las decisiones sobre los asentamientos mineros (Astorga, 1979);
- en el acceso a la tierra (García Junior, 1975; Velho, 1972; D'Incao, 1976);

- en la venta anticipada de su cosecha que hace el agricultor extractivo para tener el abastecimiento necesario para la temporada que pasará en el monte (Velho, 1972; Patarra, 1978);
  - en la fijación de precios por los exportadores (Velho, 1972);
  - en la decisión sobre venta o arriendo de la tierra o su asignación a moradores (García Junior, 1975; Patarra, 1978);
  - en las tomas de terrenos urbanos y otras formas reivindicativas (Duque, 1973; Montaña, 1976);
  - en la contratación de mano de obra que permite acceder a algún tipo de ingreso (Aylwin, 1979; Archetti, 1975);
  - en los distintos mecanismos organizativos (Montaña, 1976; Silberstein, 1969; Adler de Lomnitz, 1975);
  - en las relaciones internas del grupo doméstico (García Junior, 1975; Berlinck, 1969; Aguiar, s.d.);
  - en las actividades de los representantes de instituciones que prestan servicios (Aldunate, s.d.; Patarra, 1978);
- Etcétera. El listado sería casi interminable.

#### 4. Los agentes

Son los individuos quienes tienen ciertos niveles de consumo alimenticio, de participación, de vivienda, de probabilidades de desarrollo personal y es a ellos a quienes, en último término, hay que llegar con las acciones que se emprendan. La calidad de la vida, así, es un atributo que se predica de individuos. Sin embargo, debe recordarse que no se trata de individuos atomizados, sino de individuos en situaciones de clase y que son estas situaciones las que constituyen el objeto de las políticas y de los diagnósticos.

Entre el ambiente y las situaciones concretas en que están los individuos que tienen un cierto nivel en su calidad de vida, se registra la intervención de una variedad de agentes de muy distinta naturaleza: la comunidad internacional; el estado-nación; las empresas transnacionales; las empresas nacionales; el sistema político local; las distintas situaciones de clase que configuran el contexto social inmediato; instituciones de diverso carácter (religiosas, culturales, etc.); el grupo familiar, etc.

De algunos de esos agentes podrían sostenerse ciertas regularidades de comportamiento como, por ejemplo, la tendencia de las empresas transnacionales a obtener el máximo de ganancia en el menor plazo. Sin embargo, esas

/regularidades no

regularidades no justifican una concepción de los agentes según la cual estos serían como organismos o individuos capaces de actuar como tales y cuyas acciones serían, además, totalmente coherentes, perseguidas con absoluta racionalidad y conducentes en todo tiempo y lugar a las mismas consecuencias (véase: Lamounier, Bolívar; en Aldunate et. al., s.d.). Hablar de los "intereses del empresariado nacional" no puede significar sino que se hace referencia a intereses empíricamente comprobados como tendenciales y en promedio y que, en la práctica, suponen serios conflictos y contradicciones.

En apoyo de lo que aquí se sostiene, pueden verse la diversidad de reacciones de los dueños de ingenios ante la modernización de la explotación de la caña de azúcar (García Junior, 1975); de los comerciantes locales ante los cambios de cultivo (Velho, 1972); de los sectores populares ante acciones reivindicativas (Duque, 1973; Montaña, 1976).

##### 5. La racionalidad de los agentes

Un estudio sobre la separación entre el hogar y el lugar de trabajo concluye que "la distancia máxima de los centros significativos de actividad en la cual tiende a ubicarse una unidad, se fija en un punto determinado, más allá del cual los ahorros mayores en el ingreso son insuficientes para cubrir el costo agregado de transporte a estos centros" (Schnore, 1973). Es difícil renunciar a la tentación de hacer un juego de palabras según el cual este ejemplo típico de cálculo marginalista no es un buen ejemplo del cálculo que hacen los "marginales" para ubicarse en las zonas urbanas.

Además, el asunto no consiste en una mera oposición o yuxtaposición de la racionalidad propia de los sectores marginales y de los sectores centrales. El tema va más a fondo y se vincula al hecho de que los distintos sistemas productivos tienen una racionalidad propia, que no es susceptible de transposición directa de un sistema a otro y cuya coexistencia presenta muchas dificultades analíticas. El agricultor extractivista o el arrendatario de subsistencia no incluyen en sus cálculos la acumulación, y el cálculo del costo de la fuerza de trabajo se basa en el costo de los abastecimientos que necesita adquirir para sí mismo y para su grupo doméstico antes de internarse en el monte (Velho, 1972; García Junior, 1975). El campesino independiente de subsistencia incluye en su cálculo económico una difícil

ecuación entre trabajo del grupo familiar, migraciones estacionales, trabajo estacional a jornal, pequeñas ventas en las ferias y acumulación mediante el ganado, por lo cual el intento de convertir a ingreso monetario todos estos componentes implica, en el fondo, distorsionar la naturaleza de su propia lógica (Velho, 1972; García Junior, 1975). El campesino tipo "farmer", dada su vinculación a circuitos bancarios y comerciales, ya desarrolla un cálculo monetario más próximo al capitalista, por lo menos en lo que se refiere a los costos monetarios de producción y al producto monetario de sus ventas, manteniendo un tipo de cálculo no capitalista en lo que se refiere al trabajo del grupo doméstico y a la transferencia de la tierra por herencia (Archetti, 1975). Dentro del marco urbano, si bien predomina el cálculo monetario, las fuentes y montos de los ingresos familiares condicionan fuertemente el tipo y variedad de mecanismos a los que se recurre y éstos, a su vez, distintas formas de cálculo económico (Duque, 1973; Aylwin, 1979; Montaña, 1976; Berlinck, 1969; Adler de Lomnitz, 1975).

#### 6. Las articulaciones

Como se señaló anteriormente, el problema del que se ocupa este documento requeriría una teoría general de la sociedad, actualmente inexistente, que permitiera articular las distintas mediaciones entre las estructuras de la formación social y la actividad práctica de las comunidades, las familias y los individuos, a través de las cuales se materializa la apropiación y utilización del espacio.

Según algunos, los esfuerzos deben concentrarse en la determinación de un hilo conductor (Thomson, 1978). Esta orientación, si bien constituye una reacción saludable ante la ausencia de teoría del enfoque sistemático predominante en el tema, puede pecar de reduccionismo y de apresuramiento, dado el estado actual del conocimiento acumulado.

Sin embargo, apunta con toda validez a un problema de fondo: si la satisfacción de las necesidades básicas de la población es el fin esencial de una política de desarrollo, no es posible seguir formulando dicha política en términos de grandes agregados sectoriales (Thomson, 1978). Conceptualmente, este problema puede desglosarse en otros dos: el de las relaciones entre lo "macro" y lo "micro" y el de la reificación de la separación analítica de las esferas de la realidad.

En lo que respecta a las articulaciones entre lo "macro" y lo "micro", la insuficiencia de lo que se conoce se refleja en las distintas tesis que existen al respecto: la mano invisible; el derrame; otras formas de mecanismos simplistas. Todas ellas comparten el supuesto de que el mejoramiento de las situaciones en el nivel "macro" llegarán, por uno u otro camino, a mejorar las condiciones de vida de los individuos. El asunto es que no hay conocimiento acerca de cuáles son los caminos y cómo operan.

Por su parte, el supuesto de que la separación analítica de las esferas económica, política y social se corresponden con una separación de dichas esferas en la realidad conduce a que, por lo común, no se consideren o se consideran sólo de manera muy superficial, las implicaciones sociales que tiene cualquier política, aún las aparentemente más alejadas de la vida cotidiana de la población. Esta resulta relegada a un plano secundario y, en el mejor de los casos, las incidencias negativas son consideradas como "costos" o "pagos" que deben efectuar los distintos estratos sociales para lograr los objetivos y metas previstos.

Tal vez un ejemplo muy simplificado sea útil para aclarar ambos problemas. La demanda creciente de los mercados internacionales por un determinado producto eleva su precio y, en el plano nacional, se decide incrementar sustancialmente su producción. Para ello se ponen en práctica medidas que tienen incidencia más o menos inmediata en el desarrollo de las empresas agrícolas de distinta naturaleza, la apropiación y el uso de la tierra, la generación de empleo, etc. Estos resultados impactan de manera diferente en los distintos estratos sociales, las familias y los individuos que pertenecen a ellos. En el campo, algunas empresas o estratos empresariales tendrán acceso al crédito y se incorporarán a los circuitos internacionales, los pequeños y medianos productores difícilmente podrán reconvertir su producción e incorporarse a dichos circuitos, se producirán otros efectos sobre el empleo, las migraciones, etc. En la ciudad, variarán los precios de los productos agrícolas, afectando especialmente la alimentación de los estratos de más bajos ingresos y, dependiendo del régimen político, se registrarán presiones más o menos abiertas de los sindicatos y los partidos, etc.

/Este ejemplo,

Este ejemplo, como muchos otros que podrían arriesgarse, es apenas una proposición que tiene algún apoyo empírico, estando todavía por hacerse un trabajo serio y sistemático tendiente a dilucidar las articulaciones entre lo "macro" y lo "micro" y las implicaciones sociales, políticas e ideológicas de las políticas económicas, y viceversa.

## B. Proposiciones de carácter epistemológico

### 1. Los modelos científicos

Ya se ha sostenido que "es erróneo considerar a la crisis ecológica contemporánea como accidentes o como aplicaciones equivocadas de la ciencia" y que "la epistemología científica moderna tiene una visión mecanicista del mundo y una preferencia concomitante por las explicaciones mecanicistas. Es decir, el supuesto de que las mejores explicaciones son aquellas proporcionadas en términos de interacción puramente mecánica de acuerdo con modelos físicos simples" (Biggins, 1978). Esta cita no requiere mayores comentarios en una época en que la aplicación de la ciencia en todos los ámbitos de la vida está siendo objeto de un cuestionamiento profundo, desde las tecnologías aplicadas en la revolución verde, hasta los efectos de los anticonceptivos químicos.

En todo caso, no es necesario repetir aquí la polémica entre las ciencias de la naturaleza y las ciencias de la cultura, aunque podría ser conveniente profundizar algo más en el tema. Sin embargo, cabe recordar que al utilizar una determinada estructura científica se hace el supuesto de que las relaciones contenidas en dicha estructura tienen una correspondencia biunívoca con la estructura de la realidad. Así, por ejemplo, una ciencia que utiliza una lógica binaria supone que la realidad procede con una lógica similar, etc.

En los estudios de ecología predomina un modelo cibernético que es un desarrollo avanzado del denominado enfoque sistémico. La proposición de que cualquier realidad es un sistema en el que todo está relacionado con todo, consistiendo la tarea científica en describir los elementos componentes del sistema y sus relaciones, es una orientación eurística, pero no una teoría. Por otro lado, se ha observado que las ciencias se mueven en distintos niveles (inorgánico, orgánico, físico y sociocultural), que

cuando se trabaja dentro de un nivel se construyen sistemas que pertenecen sólo a ese nivel y que hasta una realidad aparentemente tan inmediata como la de "personalidad" muestra que los sistemas deben cruzar los distintos niveles (Duncan, 1973).

Difícilmente haya otro campo en el que la convocatoria al enfoque sistémico y al trabajo interdisciplinario haya sido tan clamorosa como en este de la ecología. La historia del desarrollo autónomo de las distintas ciencias quizás explique en gran parte la insatisfacción ante los resultados que se han obtenido. Cuando se estudia una realidad histórica concreta, el modelo cibernético (con sus conceptos de energía, información, retroalimentación, control, memoria, etc.), como ya se indicara, parece ser más que nada una metáfora que da pie a una analogía orgánica (Duncan, 1973), al menos en lo que respecta a la ecología humana.

Señalar las dificultades que resultan de pensar las interrelaciones entre el ambiente y la sociedad recurriendo a un modelo científico organicista y mecanicista (sistémico o cibernético), no significa proponer que la naturaleza deba estudiarse con un modelo científico historicista. Pero cuando el problema es el de las relaciones recíprocas del hombre con la naturaleza, queda abierta la pregunta acerca del modelo científico adecuado, cuya respuesta excede muchísimo las características de este trabajo.

## 2. Las unidades de análisis

Las investigaciones empíricas revisadas incluyen una multiplicidad de unidades de análisis: territorio; región; frente; hábitat; asentamiento; ciudad; comunidad urbana y no urbana; tipos y subtipos de posiciones en los sistemas productivos urbanos y rurales; familias; individuos. Sin duda, podrían considerarse otras: naciones, grupos de naciones, etc.

Es claro que los procedimientos de constitución del objeto de estudio deben adecuarse al tipo de objeto. Pero hay otros aspectos no tan evidentes en los que conviene insistir en relación con el tema de este documento.

/En primer



En primer término, es necesario tener presente que se trata de constituir un objeto de conocimiento de naturaleza histórica, por lo que el recorte temporal tiene que ser justificado en relación con los objetivos del análisis, sin hacer ningún supuesto acerca de algo así como un cero absoluto de historia previa, ni sobre un desarrollo de tipo evolutivo o rupturista, teniendo en cuenta la existencia de continuidades y discontinuidades (Velho, 1972; Castells, 1971).

En segundo lugar, hay que tener presente los riesgos que provienen de la reificación o sustancialización del objeto de estudio, especialmente cuando se trata de colectivos (comunidad, institución, Estado, etc.) o de unidades territoriales (región, hábitat, etc.). Interpretar el resultado de la actividad de unidades analíticas de este tipo mediante la imputación de una unidad de sentido, es algo muy distinto que suponer que ese resultado fue buscado intencionalmente a priori y con una misma orientación por los ocupantes de las distintas posiciones incluidas en la unidad en estudio.

En tercer término, cabe señalar que la investigación puede diseñarse de diversas maneras e incluyendo unidades de análisis de distinta naturaleza, por lo que será necesario tener en cuenta las formas en que se articulan dichas unidades.

### C. Proposiciones sobre técnicas de investigación e información estadística

#### 1. El diseño de la investigación

Un diagnóstico destinado a discernir acciones para intervenir en una situación concreta, en relación con el tema de este trabajo, puede tener que recurrir a alguno de los tres grandes tipos de diseños o a alguna combinación de ellos: a) el centrado en el hábitat; b) el centrado en la población; c) el centrado en las posiciones ocupadas en los sistemas productivos de un hábitat.

El diseño centrado en el hábitat tiene que contemplar al menos tres momentos analíticos: a) el hábitat inicial: formas de apropiación del ambiente (qué se produce y cómo y las formas de distribución y de circulación, así como las estructuras políticas e ideológicas vigentes) y las estrategias familiares de las distintas clases presentes; b) el o los procesos intervinientes: de expansión o de contracción (cambio o abandono de cultivos

/agropecuarios o

agropecuarios o de actividades que dan base a conglomerados urbanos, construcción de represas o de carreteras, etc.) y los agentes que lo dinamizaron con sede dentro y fuera del hábitat considerado; c) el hábitat final: incluyendo aspectos similares a los considerados en el hábitat inicial (Thomson, 1978; Velho, 1972; Duque, 1973).

El diseño centrado en la población, trata de determinar las causas, los motivos, las formas y las consecuencias de los traslados de contingentes poblacionales de un hábitat a otro. Esto hace necesario caracterizar el hábitat de expulsión (estable o en contracción), el hábitat de atracción (estable o en expansión) y sus articulaciones recíprocas (Aldunate et. al., s.d.; Berlinck, 1969).

El diseño centrado en las posiciones ocupadas en los sistemas productivos de un hábitat trata de determinar cuáles han sido los procesos por los cuales emergió una determinada posición (campesino libre, mediero, "farmer", comerciante, transportista, habitante marginal urbano, empleado público, etc.), cuáles han sido las condiciones en que se desarrolló y la situación en un momento analítico considerado como final y cuáles han sido las consecuencias sobre las estrategias familiares en cada una de esas etapas (D'Incao, 1976; Velho, 1972, Tallien, 1976).

## 2. Las técnicas de investigación

Los distintos diseños posibles consideran unidades de análisis de naturaleza muy diversa, por lo que será necesario elegir técnicas de investigación adecuadas no sólo para captar dichas unidades, sino también la manera en que ellas se articulan.

La recomendación de utilizar un enfoque sistémico, incluyendo variables contextuales, económicas, políticas, actitudinales, etc., (Whyte, 1977), no es suficiente, en la medida en que no se preste la debida atención a la articulación entre las unidades de análisis de los distintos niveles y a las relaciones inter e intraniveles que se producen en el proceso histórico.

### 3. La información estadística

Se intentó apoyar las proposiciones de este trabajo en información estadística proveniente de distintas fuentes (encuestas de hogares, muestras de censos, encuestas de hábitos alimenticios, encuesta mundial de fecundidad). Dadas las características del tema del que se ocupa este documento, recurrir a las fuentes citadas implicaba: 1) estudiar en profundidad una zona geográfica y administrativa previamente definida; 2) constituir los registros de las familias residentes en esa zona. Ambas operaciones hubieran permitido estudiar al menos uno de los momentos, dentro de un diseño centrado en el hábitat. El tiempo disponible para la redacción de este documento no permitió desarrollar dicha investigación.

Sin embargo, debe hacerse notar que la presentación de la información estadística según grandes diferenciales (por ejemplo, rural-urbano según tramos de ingreso, ocupación, educación, etc.), no es pertinente para un trabajo que se centre en las relaciones entre el ambiente y las estrategias familiares, ya que no distinguiría la variedad de espacios socioecológicos contenidos dentro de lo urbano y de lo rural.

#### D. Proposiciones de carácter empírico

En uno de los documentos del Proyecto sobre Estilos de Desarrollo y Medio Ambiente (Sunkel, 1979), se exponen las tendencias de los procesos más importantes registrados en América Latina y sus consecuencias sobre el ambiente, en el marco de la reorientación del estilo de desarrollo que se produjo en la región con posterioridad a la Segunda Guerra Mundial.

Al elaborar este trabajo, destinado a explorar las relaciones entre esos procesos y las estrategias familiares, quedó de manifiesto que las grandes tendencias son el resultado de desarrollos históricos muy distintos que, al ser tenidos en cuenta en sus características propias, recomiendan usar con cautela muchas generalizaciones. Así, por ejemplo, un excelente trabajo sobre las transformaciones rurales en América Latina (CEPAL, 1979), pone en tela de juicio las generalizaciones acerca de que la descomposición de la sociedad agraria está determinada por la contradicción entre el aumento acelerado de la población y la permanencia de las formas improductivas de tenencia de la tierra; o acerca de que la existencia de empleo esporádico

/en las

en las plantaciones intensivas de un producto agrícola estrechamente vinculado al mercado mundial, resiente y debilita la estructura familiar en tanto que institución económica fundamental (Castells, 1971).

Siguiendo los lineamientos del referente teórico mínimo antes expuesto y de las proposiciones teóricas, epistemológicas y técnicas precedentes, es posible formular algunas hipótesis de trabajo fundadas en las investigaciones que dan base empírica a este trabajo.

La incorporación al Estado de un territorio o de una región se produce de muy diversas maneras y resulta de una ecuación con una serie casi ilimitada de variables, entre las que pueden mencionarse: la dotación de recursos naturales explotables para la subsistencia o la comercialización; la orientación y la disponibilidad de capitales; los mercados; la fuerza de trabajo; las posibilidades de transporte o de acceso; las consideraciones geopolíticas; etc. La ecuación es susceptible de soluciones muy distintas y cada solución que se concreta históricamente es el producto de una combinación particular de elementos, que tiene consecuencias diversas para las relaciones recíprocas entre el hombre y el ambiente y cuyo desarrollo en el tiempo está condicionado, pero no determinado, por el "estado inicial" (Thomson, 1978; Astorga, 1979; Archetti, 1975; García Junior, 1975; Velho, 1972).

De hecho, ni siquiera el aislamiento físico, por sí mismo, alcanza a explicar el escaso desarrollo de una región y esa es la situación de los enclaves agrícolas o mineros, en general. Se ha llegado a establecer un puente aéreo entre una ciudad y su centro abastecedor de carne hasta que éste, muchos años después, fue alcanzado por carreteras transitables (Velho, 1972).

En todo caso, la sistematización de algo así como una matriz de las múltiples formas posibles de incorporación o de vinculación de un territorio o de una región al Estado-Nación, es un trabajo que está por hacerse y requeriría esfuerzos especiales.

Todas las investigaciones apoyan la hipótesis de que en la configuración socioecológica de una región, lo decisivo reside en las relaciones con la naturaleza y en las relaciones de producción y trabajo prevalecientes (Velho, 1972). Por cierto, esas relaciones no son estáticas y en su dinámica entran en juego múltiples elementos que deben ser dilucidados en cada caso,

/evitando generalizaciones

evitando generalizaciones apresuradas. En ocasiones, las empresas transnacionales intervienen directamente y se produce una articulación directa con el mercado mundial o nacional (Thomson, 1978; Aldunate et. al., s.d.). Otras veces, los comerciantes locales se articulan con exportadores nacionales articulados, a su vez, con el mercado internacional (Velho, 1972; D'Incao, 1976). Otras veces, la articulación es con comerciantes o beneficiadores nacionales que trabajan para el mercado nacional (García Junior, 1975; Archetti, 1975). Otras veces, se abastece el mercado nacional en forma supletoria al abastecimiento que éste obtiene del mercado mundial (Astorga, 1979).

En todo caso, en la relación con la naturaleza y en las relaciones de producción y de trabajo, así como en la creación de las condiciones para esas relaciones, entran en juego una serie de agentes: el Estado, en sus diversas actividades (legislación, concesiones de tierras fiscales, impuestos, policía, servicios públicos, etc.); los capitales nacionales e internacionales; los propietarios o concesionarios de tierras; los participantes en los circuitos de transporte y comercialización; los agricultores de subsistencia; el asalariado agrícola; etc.

En el proceso de relación necesaria entre los ocupantes de las distintas posiciones en los sistemas productivos, se van configurando las situaciones de clase que dan a las unidades familiares diferentes posibilidades de desarrollo y de reproducción de sus condiciones de vida (Velho, 1972; Archetti, 1975; García Junior, 1975; Aguiar, s.d.; CIDE, 1977; D'Incao, 1976).

Si los contextos rurales son más variados y menos inmóviles que lo que se desprendería de una oposición tipológica simplista entre lo urbano y lo rural (CEPAL, 1979), algo similar cabe sostener de los contextos urbanos, los que presentan variaciones según: el grado de segmentación social y el nivel de desarrollo nacional (Berlinck, 1969; Ecuador, 1973; Tallien, 1976); el dinamismo del crecimiento económico y, en especial, de la industrialización (Berlinck, 1969; Harblin, 1971; Duque, 1973; Aylwin, 1979); la naturaleza de los procesos organizativos tanto desde el punto de vista del sistema político-administrativo, como desde el punto de vista de los pobres (Duque, 1973; Aylwin, 1979; Montaña, 1976; Rogler, 1967; Berlinck, 1969; Harblin, 1971; Silberstein, 1969; Adler de Lomnitz, 1975).

En esa diversidad de ambientes socioecológicos, las unidades familiares hacen frente a la responsabilidad de la reproducción y conservación de sus miembros en los ciclos cotidiano y generacional. Las investigaciones empíricas revisadas se ocupan preferentemente de las unidades familiares de los que podrían llamarse "estratos bajos":

- la familia urbana proletaria, subproletaria, independiente sin capital e independiente con capital (Duque, 1973; Berlinck, 1969; Harblin, 1971; Aldunate et. al., s.d.);
- la familia urbana marginal o en extrema pobreza (Aylwin, 1979; Adler de Lomnitz, 1975; Montaña, 1976; Ecuador, 1973; Tallien, 1976);
- la familia del agricultor extractivo (Velho, 1972);
- la familia de los propietarios y arrendatarios de subsistencia (García Junior, 1975; Aguiar, s.d.);
- la familia en el minifundio marginal (CIDE, 1977);
- la familia del trabajador rural sin tierra (Aguiar, s.d.; D'Incao, 1976).

Según la posición de las familias en los sistemas productivos, las investigaciones empíricas proveen información acerca de los distintos aspectos de las estrategias familiares:

- a) Fuente y monto de los ingresos familiares, monetarios y no monetarios y la contribución de los distintos miembros de las unidades familiares a su configuración (Duque, 1973; Aylwin, 1979; Berlinck, 1969; Harblin, 1971);
- b) La división interna del trabajo, según sexo y edad (Berlinck, 1969; Archetti, 1975; García Junior, 1975; Aguiar, s.d.; CIDE, 1977);
- c) Las formas de constitución y disolución (Duque, 1973; Aylwin, 1979; Berlinck, 1969; Harblin, 1971; Aguiar, s.d.);
- d) El número de miembros (Duque, 1973; Aylwin, 1979; Berlinck, 1969; Harblin, 1971; Patarra, 1978; Aldunate et. al., s.d.);
- e) Los distintos mecanismos y formas organizativas a las que recurren para satisfacer sus necesidades (Duque, 1973; Aylwin, 1979; Montaña, 1976; Berlinck, 1969; Harblin, 1971; Silberstein, 1969; Adler de Lomnitz, 1975; García Junior, 1975; Aguiar, s.d.; CIDE, 1977);
- f) Los niveles de consumo de bienes y servicios.

/En todo

En todo caso, esas estrategias típicas no se estructuran de acuerdo a la ocurrencia antojadiza de las unidades familiares, sino que están condicionadas por el estilo de desarrollo vigente. El que las unidades familiares de ciertas posiciones de clase tengan acceso a una forma de vida y a un nivel de consumo que les permiten mantener su poder político y económico y su prestigio social, mientras otras unidades familiares bregan incansablemente, aunque con distintos resultados, por llegar a imitar o a lograr esa forma de vida y ese nivel de consumo, sólo es posible porque a través de múltiples relaciones (económicas, políticas, culturales e ideológicas) en que el poder está siempre presente, hay otras unidades familiares que no tienen otra posibilidad que vivir una estrategia de supervivencia.

Dicho en síntesis: el estilo de desarrollo vigente condiciona las formas de apropiación y de configuración del espacio socioecológico, las actividades que se llevan a cabo en él y la distribución del poder económico, político e ideológico entre las distintas situaciones de clase, cuyas unidades familiares despliegan estrategias que dan como resultado la retroalimentación del estilo de desarrollo, lo que redundará en un deterioro progresivo del espacio socioecológico, tanto en lo que respecta al ambiente como a la calidad de la vida de la población.

Sin duda, las proposiciones empíricas precedentes son absolutamente insatisfactorias, en especial en lo que respecta al tema central de este trabajo: las interrelaciones entre el ambiente y las estrategias familiares. En efecto, al llegar a ese punto, el trabajo se reduce a una enumeración de los distintos tipos de unidades familiares y de las diferentes dimensiones de sus estrategias, citando las investigaciones empíricas revisadas.

Es un punto particularmente arduo y difícil de superar en las condiciones en que se realizó este trabajo. Para enfrentarlo se consideraron varias alternativas:

a) La elaboración de un estudio original basado en la información estadística proveniente de distintas fuentes, se desechó por las razones indicadas en el apartado IV.C.3 (la información estadística);

b) También se desechó la exposición de algunos casos a modo de ilustración. La complejidad resultante de la variedad de historias y de "estados" de los contextos urbanos y rurales, de las situaciones de clases definidas

/en ellos,

en ellos, de las interrelaciones entre las clases hacen que, en el estado actual del conocimiento, cualquier intento de sistematización sea prematuro y que cualquier ejemplo que se proponga a modo de ilustración esté irremisiblemente condenado a ser despojado de toda su riqueza de contenido.

Podría haberse expuesto, por ejemplo, la siguiente situación. Ante el proceso de concentración de la tierra agrícola, la unidad familiar de un campesino arrendatario puede recurrir a diversos comportamientos, por cierto no excluyentes, como estrategia para mantener su situación de clase, la existencia del grupo familiar y para atender a la reproducción, mantenimiento y conservación de sus miembros: a) arrendar nuevas tierras y aumentar la ocupación de la fuerza de trabajo familiar; b) trabajar el jefe y/u otros miembros a contrata para obtener ingresos monetarios extras para atender al pago del arriendo; c) migrar estacional o permanentemente a la ciudad uno o varios de los miembros o toda la unidad familiar; d) fabricación de artesanías destinadas a la venta; e) migrar hacia zonas de fronteras aún no explotadas actuando como pioneros en su poblamiento; etc.

Debe notarse, sin embargo, que: el proceso de concentración de la tierra agrícola es uno de los tantos procesos en curso en la zona rural; su desarrollo no es similar en todas las zonas y se lleva a cabo por distintos agentes, con diversos medios y articulados a diferentes mercados, según el tipo de cultivo; los campesinos arrendatarios son sólo uno de los tipos de unidades familiares afectadas y ellos tampoco son homogéneos, ya que algunos practican una agricultura de tipo "farmer" y otros una agricultura de subsistencia; las alternativas de acción son diferentes y variarán según la región; las interrelaciones entre el ambiente y las estrategias familiares son distintas según la naturaleza del proceso de concentración y la alternativa que pongan en práctica las unidades familiares afectadas.

c) También se redactaron síntesis de las investigaciones empíricas revisadas, con la intención de incluirlas en un anexo. Pero la riqueza de contenido pertinente al tema de este trabajo era muy grande y, aun dejando de lado los aspectos teóricos y metodológicos, alcanzaban una extensión desproporcionada. Sin embargo, se agrega una de dichas síntesis correspondiente a una investigación particularmente esclarecedora (Velho, 1972).

/El lector



El lector que ya conozca las investigaciones revisadas, o que recurra a ellas, o que se remita al conocimiento acumulado por la historia socio-económica sobre los procesos de desarrollo registrados en la región, podrá concordar en que la información empírica presta cierto apoyo provisorio al referente teórico mínimo que se expuso en la sección III de este trabajo.

d) También prestan apoyo a una recomendación según la cual es necesario rever bajo esta óptica las investigaciones realizadas con otros objetivos, así como emprender nuevos estudios de casos, como condición previa a cualquier intento de sistematizar las relaciones entre el ambiente y las estrategias de las unidades familiares, consideradas como una de las instancias mediadoras en la reproducción cotidiana y generacional de la población y, por lo tanto, de la calidad de su vida.

## V. ESTILO DE DESARROLLO, ESPACIO SOCIOECOLOGICO Y REPRODUCCION DE LA POBLACION

En repetidas ocasiones el estilo de desarrollo prevaleciente en la región ha sido caracterizado por su dependencia de los países desarrollados, articulada a través de las exportaciones de materias primas y productos agropecuarios y de las importaciones requeridas por un crecimiento económico basado en una tecnología intensiva en capital. Asimismo, se ha señalado su tendencia a la concentración de tierras, capitales e ingresos, con su concomitante exclusión de grandes masas de la población, todo ello procesado por los mecanismos del mercado y dentro de una ideología consumista imitativa de los países centrales. Como se señalara anteriormente, esos estilos de desarrollo constituyen y son constituidos por relaciones de poder que no se agotan en el sistema político institucionalizado y son puestas en práctica cotidianamente en todas las esferas de la vida social.

La forma en que se exponen las tendencias de los grandes procesos socioeconómicos (industrialización, urbanización, modernización agrícola, etc.), con frecuencia deja la impresión de que se hace el supuesto de que dichos procesos tendrían su propia lógica de desarrollo, la que se impondría de todas maneras, cualquiera fuera el estilo de desarrollo o el régimen bajo el cual transcurren. Se sostiene, así, que un crecimiento económico basado en una tendencia acelerada a maximizar la productividad de los sectores "de punta", puede tener lugar bajo distintos estilos de desarrollo y distintos regímenes políticos. Pero el hecho de que las consecuencias ambientales y sociales de esos procesos presenten distintos grados de manejabilidad según el estilo de desarrollo y el régimen en cuyo seno se producen, plantea la duda de si se trata de una lógica propia del proceso en cuestión, generalizable para todo tiempo y lugar, o si se trata de procesos que adquieren una lógica específica según el estilo de desarrollo y el régimen en que se registran. En este caso, no habría una lógica propia de la urbanización en general, sino una lógica de la urbanización en países dependientes articulados de una manera específica con países centrales capitalistas (Castells, 1971).

/Si bien

Si bien ya se ha notado que "la mayoría de las medidas propuestas (para evitar las distintas formas de contaminación del ambiente urbano) pueden, en el mejor de los casos, sólo eliminar un porcentaje de los contaminantes por medios químicos o mecánicos" (Naciones Unidas, 1970), es conveniente dejar de lado por un momento los estilos de desarrollo y los grandes procesos socioeconómicos y pasar revista a la amplia gama de proposiciones destinadas a solucionar los problemas del ambiente:

a) Una posición catastrofista, relacionada con el crecimiento demográfico, sostiene que la degradación global del ambiente parece inevitable, a menos que sea puesto bajo control el crecimiento explosivo de la población (Wisconsin, 1972);

b) Una posición providencialista sostiene que una manera de enfrentar el dilema actual puede consistir en investir a los gobiernos con elementos más poderosos, entre los que se incluyen la energía de la participación social y el mejoramiento de los mecanismos de planificación (Naciones Unidas, 1970); o en la creación de agencias internacionales con fines de investigación y asistencia técnica (Wisconsin, 1972; Naciones Unidas, 1970);

c) Una posición naturalista, se centra en el ambiente y en el tratamiento de la naturaleza (preservar la diversidad de especies, control biológico de las plagas, uso de fertilizantes biológicos del suelo y de métodos innovadores en el uso de la tierra, evitar la deforestación tropical, etc.), sin hacer ninguna referencia a la sociedad que produce el ambiente y se produce en él (Wisconsin, 1972);

d) Una posición actitudinal sostiene que, debido a desarrollos sociales análogos o a herencia evolucionista directa, el hombre muestra dos clases de lealtades, una hacia el mismo, su pareja y sus hijos, y otra hacia la sociedad, y que es necesario un estímulo poderoso para invocar las lealtades sociales en una medida tal que puedan superarse las lealtades personales. Se reconoce que la guerra es el más común de dichos estímulos, pero se sugiere que el colapso ambiental actual quizás pueda lograr lo mismo (Boughey, 1971);

/e) Hay,

e) Hay, por último, proposiciones que se preocupan de los mecanismos sociales más adecuados. Se sostiene que debe analizarse si los costos y beneficios privados de las actividades que alteran el ambiente reflejan aproximadamente los costos y beneficios sociales, de manera que pueda determinarse en qué medida las opciones privadas se acercan a las opciones que podrían hacerse con un proceso de decisiones omnisapientes, socialmente centralizado. Si se demuestra que las opciones privadas no difieren sustancialmente de las centralizadas, entonces "las fuerzas del mercado alejarán inevitablemente a la civilización de la crisis ecológica" (Johnson, 1973). El autor citado no se manifiesta sobre lo que cabría hacer si se demostrara que las opciones privadas difieren sustancialmente de las opciones centralizadas pero, de todos modos, retrotrae la discusión al tema de las relaciones básicas, los regímenes políticos y los estilos de desarrollo.

Sin duda, la denuncia de que el estilo de desarrollo tiene tales o cuales consecuencias valoradas como nefastas y que tales o cuales propuestas de solución son insuficientes, no es nada más que una pura crítica social o, lo que es lo mismo, sostener que no es adecuada la ingeniería social que explícita o implícitamente se está poniendo en práctica para construir la sociedad del futuro. En todo caso, queda pendiente la definición de como debiera ser una ingeniería social adecuada.

Desde este punto de vista, no se trata sólo de encontrar criterios para evaluar la calidad del ambiente en términos cuantitativos y cualitativos (Micklin, 1973), sino de tener en claro que los criterios que se adopten van a estar sometidos a valores, así como los juicios que se hagan sobre la aceptabilidad de los niveles alcanzados en dichos criterios (o indicadores), según el énfasis que se ponga en el crecimiento económico, la tasa de ganancia, el nivel de vida de algunos sectores sociales o la calidad de la vida de toda la población.

Por cierto, la opción axiológica y la elección de los criterios para evaluar el ambiente que de ella se desprendan, es sólo una de las dificultades que surgen cuando se trata de buscar soluciones a los problemas causados por la relación recíproca entre el ambiente y la sociedad. Dando por supuesto que ya se hubieran producido la opción axiológica y la selección

de los criterios, llega el momento de emprender acciones y entonces se reencuentra el tema del poder en los distintos niveles: las relaciones básicas, el gobierno, el régimen y el estilo de desarrollo.

En efecto, si bien puede sostenerse que no puede hablarse de cambio social mientras no cambien las relaciones básicas, una estrategia centrada en éstas tendrá muy poca eficacia, porque deja sin tocar el sistema cuyas reglas del juego seguirían vigentes.

Una estrategia centrada en el cambio de régimen, puede conducir a un régimen que abra mayores posibilidades de cambiar el estilo de desarrollo y las relaciones básicas, y el problema pasaría a ser el de la posibilidad de un régimen que tuviera la capacidad de contar con la adhesión de gran parte de la población y de aislar o derrotar a los sectores sociales que resultarían perjudicados con el cambio en el estilo de desarrollo.

Una estrategia centrada en el cambio de gobierno sólo tiene sentido si dicho cambio implica un cambio de régimen en las condiciones antes expuestas. Por su parte, una estrategia basada en el cambio de estilo de desarrollo pasa necesariamente por el cambio de las relaciones básicas y, casi ineludiblemente, por el cambio de régimen.

Pero aún en el caso de que algún régimen de la región consiguiera un grado de consenso mínimo sobre los valores que orientarían el nuevo estilo de desarrollo y propusiera un proyecto económico, político e ideológicamente viable, para el mejoramiento en las interrelaciones entre el ambiente y la calidad de la vida subsistirían una serie de problemas estructurales cuya solución va más allá de todo voluntarismo:

a) La capacidad de generar empleos, de cualquier grado de productividad, que permitan un ingreso real que satisfaga ciertos niveles de necesidades básicas para toda la población. Si se suman los desempleados, los subempleados, las mujeres ocupadas en el trabajo doméstico y los empleados en el llamado "sector informal", surge la sospecha de que el pasaje de una economía con énfasis en las tecnologías intensivas en capital a otra que ponga el énfasis en tecnologías intensivas en mano de obra, sería absolutamente insuficiente para generar los puestos de trabajo necesarios;

/b) La

b) La elevación de los niveles educativos, especialmente en las zonas rurales, que pongan a las grandes masas de la población en condiciones de participar con relativa lucidez en la discusión y decisión sobre su situación actual en relación con los grandes problemas nacionales y las formas alternativas de organización del poder;

c) Las aspiraciones en que se manifiesta la ideología consumista, a las que normalmente se les presta escasa atención por considerárselas un hecho de naturaleza psicosocial y no estructural. Sin embargo, algunos procesos registrados en la región demuestran que ciertos sectores sociales, no despreciables numéricamente, están dispuestos a echar mano de cualquier recurso para no perder el estilo de vida del que disfrutaban o al que piensan que tienen posibilidades de acceder y que otros sectores sociales, de hecho marginados de las posibilidades de consumo, participan de las mismas aspiraciones e ideologías consumistas y demandan todo, inmediatamente;

d) La ausencia de solidaridad, producto de un estilo de desarrollo en el que la desigualdad de condiciones de vida pone de manifiesto distintas formas de aprovechamiento directo o indirecto, abierto u oculto, del poder en todas sus formas. Es el tema del pasaje de una sociedad a una comunidad en que la población se sienta perteneciendo a una totalidad y efectivamente participe de ella.

Ante las diversas dificultades que presentan las estrategias nacionales, se tiende a depositar todas las esperanzas en estrategias internacionales según las cuales, las relaciones entre Estados que pueden emerger a partir del establecimiento de un nuevo orden económico internacional redundarían en un incremento de los ingresos de los países los que estarían, entonces, en condiciones de intervenir para evitar el deterioro del ambiente y mejorar las situaciones en que la población se reproduce, mantiene y conserva, en el ciclo cotidiano y en el generacional. Sin embargo, el establecimiento de un nuevo orden económico internacional es una condición necesaria, pero no suficiente, para un cambio en los estilos de desarrollo y sus consecuencias.

En el largo plazo, mucho depende de las condiciones que se vayan creando a partir de acciones basadas en un compromiso profundo, constante y eficaz. Mientras tanto, en el corto plazo y en la situación existente, la única estrategia inaceptable es la de brazos cruzados.

Pero no se trata de mover los brazos de cualquier forma. La recomendación central que se desprendería de este trabajo consiste en que las acciones e investigaciones que se emprendan con referencia a las relaciones recíprocas entre ambiente y calidad de la vida partan de un enfoque histórico y estructural que incluya al poder como una realidad determinada y determinante.

## VI. ANEXO: SINTESIS DE UNA INVESTIGACION EMPIRICA

Velho, Otávio Guilherme

Frentes de expansão e estrutura agrária. Estudo do proceso de penetração numa área da transamazonica. Rio de Janeiro, Zahar editores, 1972.

Area de estudio: La microregión de Marañ, constituida por los municipios paraenses de Tukurúí, Itupiranga, Jacundá, Marañ y São João do Araguaia.

### 1. Ciclo colonial

La posesión estaba sujeta a factores históricamente incontrolables, tales como el agotamiento de las reservas minerales o del suelo, las oscilaciones de precios en el mercado internacional en virtud de la competencia de otros productores o de la aparición de bienes sustitutivos. Una vez cerrado un ciclo, aquellas áreas que no conseguían readaptarse a un nuevo ciclo económico volvían a una situación de mayor o menor marginalización.

En un primer momento se desarrolla un ciclo patoril. Crecía el sector de subsistencia pecuario, en el cual el ganado, además de la carne y de la leche ofrecía el cuero, que se vuelve la materia prima por excelencia de ese frente.

### 2. Ciclo de extracción Libre

#### a) El caucho

A partir de 1820 se registra exportación de caucho amazónico, que se vuelve preponderante a partir de la segunda mitad del siglo. Se establece un sistema de explotación rudimentario de los árboles nativos que daban la goma, altamente dependiente del flujo de mano de obra y de ocupación de nuevas áreas para aumentar la producción.

La migración masiva se facilita a partir de 1870 por el final de la guerra civil norteamericana durante la cual hubo un ciclo de prosperidad del algodón nordestino debido a las grandes sequías del final de la década. A eso se unen las dificultades experimentadas por el sistema de "Plantation" para absorber los excedentes demográficos.

A partir de 1912 caen los precios del caucho, lo que se acentúa después de la Primera Guerra Mundial, hasta sus sustitución parcial por el caucho sintético.

/Alrededor de



Alrededor de 1900 aparecían algunas haciendas con algunos centenares de cabezas de ganado, y se trazó un camino para hacer descender el ganado hacia los mercados nacionales.

En el área, la explotación del caucho fue libre y cualquiera podía internarse en el monte en busca de la goma.

En una región en que la tierra no constituye un bien escaso, la figura del latifundista no aparece como la del poderoso por excelencia. Los bienes escasos en esas regiones son el capital y los medios de comercialización. Los poderosos frecuentemente combinaban el papel de dueño de hacienda y de comerciante. Eso es más valedero cuando la actividad económica predominante sólo tiene sentido en función de un mercado que no es local y el producto no tiene ningún valor de uso para los productores. La posesión de capital y de los medios y canales de comercialización antecede a la cuestión de la propiedad de la tierra.

Básicamente, el comerciante interfería en dos movimientos: a) la venta al fiado del material necesario para que el individuo se internase en el monte por semanas y meses; b) la compra de la materia prima recolectada. Como la primera venta era a crédito, el individuo se comprometía de antemano a entregar la goma al mismo comerciante.

La baja del comercio de caucho paralizó las transacciones y los negocios y muchas familias abandonaron el municipio para volver a los "sertões" de donde habían venido en las épocas de prosperidad o para ir a los yacimientos de diamantes del Mato Grosso. En 1919 se inicia un despo- blamiento masivo. Ante ello la élite local realizó un esfuerzo para no dispersar irremisiblemente la mano de obra, apoyándose en grupos extralocales.

#### b) La castaña

En 1920 prácticamente se reinicia la explotación de la castaña y ya al final de la década, Maraá es el mayor exportador de castaña del Brasil. Se utiliza toda la infraestructura montada para el caucho, dado que se trata de una actividad económica fundamentalmente del mismo tipo. Se mantienen en lo esencial las mismas relaciones de trabajo.

La productividad de los castañales varía mucho. Según la productividad, la distancia a los centros donde se concentraba la castaña para su envío a Belém y la existencia de vías de penetración, varía el valor de los castañales. Asimismo, la producción varía mucho de cosecha a cosecha, sujeta a factores naturales incontrolables y poco conocidos en la región.

Relaciones sociales: los castañales eran libres. Los individuos que desearan salir a recoger castaña eran abastecidos por los comerciantes locales, a su vez financiados y abastecidos por los comerciantes y exportadores de Belém. Los productores directos eran obligados a vender por anticipado, a los comerciantes que los abastecían, el producto de su recolección. Los recolectores eran de otras áreas y la mayoría no se establecían en Maraá, realizando migraciones estacionales para la cosecha.

/Como no

Como no se trataba de una población fija y las relaciones de trabajo implicaban un financiamiento a plazo cierto, desde temprano la coerción física abierta se instaura como método común de cobranza de deudas y de burla generalizada. La violencia permea todas las relaciones y perdurará mucho tiempo.

Transporte: inicialmente la castaña se transporta por vía fluvial y eso se facilitó por las embarcaciones con motor, pero el viaje llevaba mucho tiempo. Luego se retoma la construcción del ferrocarril y en 1935 había 87 km recorridos por un tren dos veces por mes.

Como la producción era estacional, la población no se fija en la ciudad en forma definitiva. Casi todo el abastecimiento continúa viniendo de afuera.

A medida que se avanza hacia el interior el abastecimiento no puede producirse como antes. Surge así el barracón, especie de almacén dentro del propio monte al que recurrían los castañeros que trabajan en la zona, con menos alternativas a medida que aumentaba la distancia a la ribera y a Maranhão. Se produce una situación de monopolio local y el carácter cerrado de la estructura del comercio ayudaría a abrir el camino para que se estrechara el control de la producción. Las exigencias de explotación ampliada, la necesidad de abrir caminos, la distribución de las posiciones de los castañeros y el transporte, contribuyen a minar el sistema de los castañales libres en nombre de la organización de la producción y la mayor productividad del trabajo. A eso se suman razones políticas, ya que la incorporación plena del área exigía la formación de una estructura definida de liderazgo.

Se inaugura así el sistema de arrendamiento de los castañales a título precario por parte del gobierno del estado, como un modo de favorecer a los elementos de la situación y de controlar el comportamiento político. Como los arriendos eran provisorios, podían no renovarse. La revolución de 1930 se aprovecha de esta práctica, que se expande. Coexisten castañales arrendados y castañales del municipio, que teóricamente, eran del pueblo.

En 1938, un decreto reglamentó el servicio de arriendo de tierras para la explotación de productos nativos. En la práctica, sus exigencias no se respetaron, las superficies que se entregaron eran mayores, un mismo individuo mantenía bajo control varios castañales arrendándolos a nombre de parientes. La actividad se mantiene altamente predatoria, sin mayores inversiones ni mejoría de las condiciones de trabajo. Muchos de los mayores arrendatarios aplicaban sus ganancias fuera de la región, y al poco tiempo se fueron a residir con sus familias a Belém.

/La incertidumbre

La incertidumbre de la posesión ocasionó la exarcebación del carácter predatorio: se retiraba todo lo que se podía sin poner nada a cambio. Los productores directos fueron expropiados en gran parte y los arrendatarios constituyeron una especie de clase media. El poder mayor lo mantenían los comerciantes-financiadores, de los cuales dependían todos. Los arrendatarios mayores también eran comerciantes.

Los castañeros ya se internaban mucho en el monte. Sus patrones los abastecían antes de partir. El dinero que les sobraba en relación con el que se les había adelantado, era invariablemente gastado en fiestas. Algunos llevaban al monte a mujeres de la vida que les prestaban servicios sexuales y domésticos. Trataban de ser lo más autosuficientes posibles en el monte, para evitar las deudas con los barracones del castañal a los que debían recurrir de todos modos en búsqueda de munición, querosene, sal, azúcar, café, cigarros, harina, etc. Las condiciones de trabajo eran las peores posibles, sujetos a las lluvias, las enfermedades, los animales y a choques con grupos indígenas. Su abrigo era una simple cobertura de paja sobre estacas donde se amarraba la red para dormir.

Periódicamente el producto de la recolección se transportaba a determinados puntos, normalmente el barracón, donde se entregaba y medía. Había distintas formas de sisa: el peso, el recipiente, etc., que eran aceptadas por miedo a las represalias. A veces, todavía, el castañero quedaba con deudas y sometido a una especie de esclavitud, cuya única alternativa era la fuga.

La actividad de la castaña implicaba una inversión relativamente voluminosa (mantención de la mano de obra a crédito, transporte, almacenaje del producto, un mínimo de obras en el castañal), lo que obligó a los arrendatarios a dejarse financiar por grupos exportadores de Belém.

En 1935, por cada hectólitro de castaña, el castañero recibía el 10%, el comerciante vendía por un 58% y el exportador vendía al exterior en un 100%.

Hasta la Segunda Guerra Mundial los mayores mercados eran Inglaterra y Alemania. Durante la guerra, Estados Unidos se convierte prácticamente en el único mercado.

Entretanto se dan ciertas formas asociativas en el área mediante la Asociación de Castañeros (los arrendatarios) y la Masonería.

Dado el tipo de mano de obra fluctuante, muchos individuos no se establecían en la región y se producía una gran mayoría de hombres sobre mujeres. Todavía en 1955, sólo una familia de cada cuatro tenía residencia establecida. Pero aquellos individuos que llegaban de más lejos se establecían en la zona al no poder mantener pautas de migración estacional, con lo que creaban un mercado apto para sustituir importaciones aunque fuera dentro del ámbito local o nacional. Así surge una agricultura en las riberas de los

/ríos. Es

ríos. Es una actividad de subsistencia, marginal, función de las dificultades de pleno empleo constante para la mano de obra. Su eventual excedente será vendido en las ferias regionales o comprado para consumo en el monte durante la cosecha de castaña. Es una producción modesta que no llegará a sustituir totalmente las importaciones a la región. La misma prefectura alentará la instalación de esos agricultores por razones de abastecimiento y para evitar la presencia de desocupados.

Mientras tanto, se mantuvo una tradición pecuaria, dada la necesidad de burros para el transporte y de ganado bovino para el consumo. Las dificultades del transporte, los precios altos y el monopolio virtual de los comerciantes locales llevaron a la prefectura a estimular a algunos de los inversores que hicieron pequeñas pasturas artificiales, para convertirse en criadores.

Al mismo tiempo se desarrolla una actividad minera de superficie que no era incompatible con la castaña. La explotación del diamante se fija en una organización que consiste en un barco con 6 a 15 hombres que descienden al fondo de los ríos con escafandras en busca del cascajo. El "patrón" provee del equipo y la alimentación y se queda con el 50 o 60% de las ganancias. Eso exige aplicar cierto capital, que interesó a los comerciantes y a los arrendatarios de castañales. Con la Segunda Guerra Mundial apareció el cristal de roca, material de importancia estratégica, que originó una actividad libre o con patrón, por las necesidades de abastecimiento. El interés por la minería aumenta el interés por las actividades agropecuarias, dadas las necesidades de abastecimiento de los nuevos aglomerados o el nuevo impulso de los antiguos. Al terminar la guerra, la actividad minera declinó lentamente.

Por otro lado, aparecieron actividades secundarias alternativas o complementarias de las actividades principales, como el comercio de pieles. La diversificación de actividades se realiza en los individuos, que tienen diversas ocupaciones según la estación y no debido a fuerzas de desarrollo que conduzcan a una división más intensa del trabajo.

Una ley de 1954 introdujo modificaciones en el arriendo de tierras desocupadas del Estado para fines de explotación por industrias extractivas. Al comienzo se concedía una licencia inicial de explotación por una cosecha, a título precario. Después se pasaba a un contrato de arriendo por cinco años y, si se cumplían las cláusulas del contrato, quedaba asegurado el derecho de renovación. Socialmente se entendió que este derecho de renovación era una asignación perpetua. En el corto plazo la ley se constituyó en una maniobra política que dejó como arrendatarios y les asignó las mejores tierras, a los partidarios del gobierno.

La seguridad en la posesión permitió las inversiones, que pasaban a redundar en beneficio propio y permitían utilizar la capacidad ociosa entre cosechas. Así, se da un aumento de la relación entre capital constante y capital variable.

Las inversiones consistían en las mejoras contempladas en la ley (apertura de caminos, construcción de barracas, plantaciones, etc.), destacándose el aumento y la mejoría del rebaño bovino que también fue alentado por el crecimiento demográfico y su mercado consumidor de carne.

La explotación pecuaria era extensiva y de campo (inundable) del tipo tradicional, en circunstancias de tener que adaptarse para atender un fuerte estímulo externo. Ante una crisis del abastecimiento de carne en Belém, se instala una línea aérea de transporte de ganado desde Marabá a Belém, la que funciona hasta la apertura del ramal de la autopista PA-70. Con esto surge una explotación pecuaria de características capitalistas modernas. Se aprovechan las invernadas existentes y se las amplía para engordar el ganado que será traído de otras partes y allí faenado y transportado por vía aérea.

Se trata de una ganadería de costos altos, dada la inversión exigida por la tala del monte amazónico, la plantación de pastos artificiales, el cercamiento de los pastizales. En esas circunstancias no se justifica seguir trabajando con ganado de mala calidad y se introducen reproductores de cebú.

Los pastizales se ubican junto a los castañales y la sustitución de éstos por aquellos se considera un símbolo de prosperidad, ya que la castaña es muy sensible al fuego de la quema y no sobrevive en campo abierto.

La unión castaña-ganado y las otras inversiones permiten una utilización más plena del factor tierra, con actividades que se realizan durante todo el año, que en parte preparan la cosecha y que hacen que el castañal dependa menos del comercio local. Hay necesidad de cierto volumen de mano de obra durante todo el año, pues no se trata de una ganadería extensiva. Por otro lado, el aumento de la productividad de la mano de obra (dadas las inversiones), hacía necesaria menos gente en la cosecha de castaña. La mano de obra durante la cosecha se redujo en un 50%. Con esto se da una fijación mayor de la mano de obra y se reduce el número de los que realizan migraciones estacionales. Con eso, a su vez, se comienza a reducir la violencia, se produce una mayor selección del personal, lo que mejora la posición de la demanda de mano de obra. Pero en general, el personal se queda unos dos años, yendo después a los yacimientos de diamantes o estableciéndose por cuenta propia como labradores.

La mano de obra móvil, es considerada "volante". Los administradores y algunos hombres de confianza son más estables. El pago se hace casi todo en dinero, sea como salario, jornal o a destajo, variando según se incluya o no la alimentación. Los vaqueros, considerados más fijos, reciben salarios y los demás trabajan a destajo. El pago a destajo a veces se hace a un individuo que realiza el trabajo pagando, a su vez, jornales a un cierto número de trabajadores. No hay medierías con el vaquero, porque el ganado es muy valioso y no existen campos naturales a su disposición. Se trata, por tanto del vaquero proletario.

/Los castañeros

Los castañeros que quedan debiendo al final de la cosecha, en general, continúan trabajando en las haciendas durante el año. Los hacendados prefieren trabajadores sin familia, casi siempre más jóvenes y con mayores facilidades para ser trasladados.

Con la racionalización de la producción de castaña, el almacén dejó de ser una fuente de ganancia y el mecanismo de explotación se concentró más en la producción que en el comercio de almacén.

Al final de la década de los 50 se instala el primer banco y en 1964 el segundo. Los préstamos bancarios, aún aquellos concedidos para la castaña, se desvían a la ganadería y toda la ganancia de la castaña también se invierte en ella. Llegan también hacendados del Sur que se instalan a la vera de los caminos ya abiertos, con explotaciones ganaderas. Con esto, los antiguos comerciantes cierran sus negocios y se dedican a la combinación de castaña y ganadería. El control directo de la producción supera al control mercantil como fuente de poder, aunque se somete a un poder financiero mayor, donde sobresale el Estado.

Desde la ley de 1954 y las nuevas inversiones se aceleró el proceso de concentración en la apropiación de la tierra vinculada a la castaña y la ganadería, con lo que se dio una segunda gran expropiación de productores, hasta el punto de reducirse a cerca de la mitad el número de dueños de castañal y, dentro de ese grupo, se concentra en seis grupos económicos. Los dueños mayores se organizan en firmas modernizadas que combinan diversas actividades, entre las cuales aumenta la compra, beneficio y venta de arroz de la pequeña agricultura naciente.

También operan en dirección de la concentración la operación con los bancos, cuyos servicios no pueden atender los dueños de castañal que no pueden calcular adecuadamente sus ganancias y el hecho de que los rebaños más grandes crecen más rápido que la plantación de pasturas artificiales. Se da una corrida entre aumento del rebaño y disponibilidad de pastos que estimula la ocupación de nuevas tierras y la compra de pastos por parte de los criadores mayores.

La concentración y las nuevas relaciones con los bancos disminuyeron en cierta medida la dependencia de los exportadores de Belém. Uno de los grupos de Marañ montó su propia firma exportadora. La venta en el mercado interno es considerada un recurso político por parte de los productores, a fin de aumentar su poder de negociación respecto de los exportadores. Para ello, tratan que el gobierno incluya la castaña en la merienda escolar, en los planes asistenciales de protección al pre-escolar, en la alimentación habitual de las fuerzas armadas, etc. También se intenta beneficiar la castaña en la misma localidad.

/El frente

## El frente agrícola

El desarrollo de las fuerzas productivas ocurrido en los últimos años se da dentro de un modo determinado de articulación entre lo político y lo económico que no se caracteriza por un puro espontaneísmo económico, pero donde la iniciativa política a menudo lidera el proceso, lo que sucede eficazmente respetando ciertos límites.

### a) El avance en Maranhão

A principios de siglo se inició una penetración de nordestinos en búsqueda de tierra y huyendo de las sequías y de las dificultades de colocación de la mano de obra. Practicaban agricultura de subsistencia y del arroz con fines comerciales. En 1930, con el descubrimiento de oro y la pacificación de los indios, la penetración continúa y se une a ella los propios nativos de Maranhão. Se establecen ciertas rutas de penetración, que siguen de preferencia los migrantes según su origen. Cuando el SUDENE resuelve realizar una política de poblamiento de los valles húmedos, descubrirá que ya se estaba dando, en gran parte. El tipo de agricultura predatoria que se practica es el más racional desde el punto de vista de un agente que se encuentra con abundancia de tierras y escasez de capital. Tanto la ganadería tradicional como la capitalizada tienen dificultades para absorber la mano de obra. Además, la construcción de un camino precario aumentará el flujo de población, sustituyendo el camión, los viajes a pie o a caballo. Todo estimula el avance hacia la selva amazónica.

### b) El avance en Itacaiúnas

La abundancia y calidad de la tierra, los yacimientos de diamantes o la existencia de alternativas de trabajo hizo que algunos migrantes se asentaran. Se internaban en el monte, entre cosecha y cosecha, para fijarse en un género de vida caracterizado por las actividades de subsistencia, con un alto grado de aislamiento, alternando entre la agricultura de subsistencia y el trabajo estacional en la castaña o con la búsqueda de diamantes. A medida que el área era conocida, llegaba más gente.

La supervivencia estaba facilitada por la recolección de frutos silvestres, la abundancia de caza cuya piel se vendía. A veces se empleaban en las haciendas pero por el tiempo necesario para una pequeña acumulación o para orientarse adecuadamente.

En el primer momento la idea era buscar diamantes, pero con el agotamiento del yacimiento surgió la idea de la agricultura a la que se agregaba la tentación de trabajar por cuenta propia. La creencia en que los terrenos son mejores a medida que se apartan del río o que allí se encuentran tierras desocupadas, estimula el avance hacia el Oeste y el Suroeste.

El patrón de ocupación era el siguiente: los individuos se internaban en el monte y escogían un sitio favorable, en general junto a un curso de agua, en terreno con barro, considerado ventajoso para la cría de cerdos, para la labranza y para material para construir las viviendas. Se establecían con sus familias y realizaban la quema. A veces el individuo se mantenía muy aislado. Otras veces las distancias eran menores y en algunos casos se formaban comunidades rurales. Eso dependía de la existencia de tierra desocupada, de la mayor o menor homogeneidad del terreno en su calidad y de la existencia próxima de un castañal público. La formación de conglomerados dependía de que los pobladores se pusieran de acuerdo en algunas cosas, como la cría de cerdos, que destrozan los sembrados. Los parientes se establecen juntos. El aumento de las facilidades para viajar hace que las visitas a los lugares de origen sirvan de propaganda. Si un conglomerado tiene éxito se origina una primera comercialización, se atrae a otros moradores. Desde que puede ofrecer alguna instrucción escolar para los niños, familias enteras son atraídas o envían sus niños a casas de amigos o compadres, lo que no se considera una carga pues los niños comienzan a hacer tareas domésticas desde los cinco años y eso se considera educativo. Tiende a producirse así una separación entre local de residencia y local de trabajo.

Con eso se desarrolla la oposición entre centro y ribera. El centro del monte es el lugar donde está la tierra, predomina la agricultura, el trabajo duro, la proximidad a la naturaleza no controlada y el aislamiento. La ribera es el lugar donde está el pueblo o la ciudad, predomina la pesca, hay poco trabajo que hacer, la naturaleza próxima es controlada y conocida, hay contactos sociales. Esta oposición señala el predominio de la ribera y define al frente como dominado por una estructura preexistente que no controla. Pero en ese esquema aparece un elemento de perturbación consistente en el desarrollo de conglomerados mayores en el centro. Dejan de ser un simple centro cuando su crecimiento exige que las chacras sean trasladadas más lejos, seguidas después por los corrales de animales. Hay, así, elementos de civilización surgidos del propio frente, lo que marca una reorientación más definitiva. El conglomerado pasa a constituir una ribera de un tipo nuevo: la vera del camino.

c) Santo Domingo de las Latas

En 1951 se descubre un yacimiento diamantífero que se agota rápidamente. Los que habían llegado a recoger diamantes penetran en el monte, alejándose del río y dedicándose a la agricultura. Durante la cosecha recogían castañas, también cazaban y vendían las pieles. Había un patrón variado de alternativas que reducía la ociosidad estacional y ayuda a explicar el poco desarrollo de un artesanado doméstico. Empezó a llegar más gente, pero en general estaban muy dispersos, salvo el caso de algunas familias.

/Plantaban maíz,



Plantaban maíz, arroz, mandioca, porotos y, a veces, tenían algunos cerdos y gallinas. Casi toda la producción era para la subsistencia vendiéndose eventualmente alguna cosa para los castaños, los yacimientos o para el consumo de Maraá, todo con dificultad dadas las distancias, la casi ausencia de medios de transporte y de comunicación. Casi todo se hacía a pie pues hasta escaseaban los burros.

En 1956 había 14 casas en Santo Domingo y desde esa fecha se acelera su crecimiento. Parte de la población se nucleaba alrededor de dos o tres grupos familiares extensos. Los restantes eran individuos que se establecían con sus familias nucleares. Se pasaba mucho tiempo sin saber de padres, hermanos y parientes, aunque algunos iban llegando y trayendo sus propias costumbres.

Es común que los individuos de ambos sexos vivan maritalmente con distintas personas en el transcurso de sus vidas. Para un hombre, ser engañado era peor que vivir con una mujer abandonada o que no fuera virgen. Era raro encontrar un hombre sin mujer, y se reconocía la necesidad de tener una mujer para poder trabajar.

Los llegados tuvieron conflictos con el dueño del castaño y se llegó a la violencia. Además, Santo Domingo era considerado un lugar bravo. Era común encontrar individuos que escapaban de la justicia. La relación con la región de la búsqueda de diamantes aumentaba el número de aventureros. Si bien ese clima desalentaba a muchos para establecerse, Santo Domingo seguía creciendo.

En 1961, por una combinación de políticos y negociantes de afuera y con el esfuerzo de la comunidad, se abrió un sendero a Apinagés y el viaje que llevaba cuatro horas a caballo se hacía en cuarenta minutos en auto. La prefectura donó un camión y esto facilitó la salida de la cosecha de Santo Domingo y del monte próximo.

Los pequeños comerciantes fueron importantes, mantenían relaciones en Maraá y muchas veces pasaban de la esfera comercial a la política. Esa función de articulación de los moradores del área con sus contactos externos daba base al surgimiento de liderazgos políticos locales. Algunos de ellos se enfrentaron al poder político de afuera y tuvieron éxito en aumentar su poder político local. Estos comerciantes locales y los campesinos que estaban en mejor condición tienen una posición ambigua en sus relaciones con la élite de Maraá y los campesinos locales cuyos intereses defienden, en especial cuando coinciden con los suyos.

Al poco tiempo estos comerciantes comienzan a financiar la preparación de la tierra, el abastecimiento hasta la cosecha, emergencias ante enfermedades, etc. Estos financiamientos se hacían comprando la cosecha en verde. Los que no vendían la cosecha en verde debían venderla a los comerciantes locales, de todas maneras. No era extraño que tuvieran que volver a comprar el arroz necesario para el consumo.

/Los comerciantes

Los comerciantes que tienen más éxito empiezan a aprovechar todas las oportunidades que surgen. Una vez construido el camino, algunos compraron un vehículo y explotaban personalmente el tráfico. Algunos, trasladan sus familias a Marañ para que pudieran cursar estudios secundarios.

Los campesinos en mejor condición no se distinguieron por una producción agrícola mayor sino porque fueron introduciendo lentamente algunas cabezas de ganado destinadas a los propios poblados, especialmente a medida que la caza comenzó a escasear o que la actividad agrícola exigió mayor dedicación.

Se da, así, la siguiente estratificación social: a) grandes hacendados (venidos de Marañ) con énfasis casi absoluto en la ganadería además de la castaña; b) campesinos en mejor condición (ganadería y agricultura, con una camada superior más ligada al comercio y una inferior que se reduce a unas pocas cabezas de ganado); c) pequeño campesino, la mayoría que sólo se dedica a la agricultura.

Al poco tiempo, muchos agricultores empiezan a plantar pasturas junto con el arroz para no convertirse en simples chacareros. Tienden a vender o arrendar las pasturas después de terminada la venta del arroz. Los compradores o arrendatarios serán los grandes hacendados o los campesinos en mejor situación.

d) Nuevas transformaciones supralocales y sus reflejos

Entre 1953 y 1963 se duplica el área de cultivo y el volumen de la producción de arroz de Maranhão. El arroz es el producto a través del cual el Centro-Norte pasa de la agricultura de subsistencia a la agricultura de mercado. A medida que aumentan las posibilidades de comercialización aumenta la proporción de arroz que se cultiva en relación con otros productos tradicionales. Si bien el camino Belém-Brasilia no es fundamental para dar comienzo a la presión del frente agrícola hacia el Oeste, lo es en el sentido de transformar el carácter del destino de la agricultura que se practica y, por tanto, en su especialización e intensidad.

El camino pasa a tres kilómetros de la ciudad de Imperatriz. Esos kilómetros son ocupados rápidamente y la antigua ciudad de la ribera del río es oscurecida por la ciudad nueva que surge con características de boom. Por su posición privilegiada, Imperatriz realiza la comercialización de arroz de su producción, la de Maranhão y la de Pará y los impuestos recaudados son una importante fuente de recursos. Se instalan molinos para beneficiar el arroz por individuos llegados del sur.

Una nueva corriente migratoria es atraída, ésta sí posterior al camino, constituye por ganaderos goianos, bahianos, etc., y con ellos aparecerán los problemas de tierras.

El tiempo en que se hacen sentir los efectos del camino en cada área varía en razón directa de la distancia de ella y de los camiones que la atraviesan, prescindiendo de otras variables. Otros factores se hacen sentir, como la propia presión del frente. En 1964, un decreto estadual otorga títulos provisorios de ocupación de tierras desocupadas, en una extensión de hasta cien hectáreas, mediante una prueba de ocupación y sin requisito, en la práctica, de verificación "in loco". Además, una política crediticia más liberal hacia el pequeño agricultor, comenzada en 1960, le permitía acceder al crédito si tenía escritura de propiedad, carta de autorización del propietario y una simple garantía de posesión efectiva. Por primera vez surge, así, un motivo inmediato y concreto para legalizar la situación de los que ocupaban las "tierras del municipio". Se comienza a distribuir títulos de asignación de tierras municipales por las respectivas prefecturas. A los efectos inmediatos, la naturaleza del título era indiferente. A veces se ponían distintos títulos a nombres de diferentes miembros de la familia, con lo que se podían acumular varios lotes. Entre 1964 y 1967 hay un gran entusiasmo en la ocupación de tierras y en Santo Domingo aparecen viviendas con tejas y ladrillos y se registran individuos ocupados en servicios.

En esta fase, el banco contribuyó decisivamente a la euforia desarrollista aunque eso haya sido posible sólo por la existencia de condiciones locales objetivas propicias. Además, se abre una cooperativa agrícola, a la cual se afilian compulsivamente todos los que pretendían tener préstamos agrícolas del banco. Con éste, y la cooperativa, se reduce la importancia de los comerciantes-financiadores y se apresura su pasaje a la producción, usando del beneficio de los préstamos.

Al ganado y a la castaña de los grandes productores se junta la producción de arroz de los pequeños labradores, inaugurándose una nueva fase en la historia de la región.

El arroz gaúcho se obtiene con cultivos irrigados, con técnicas perfeccionadas. Cuando la oferta es satisfactoria, una parte se desvía al mercado internacional lo que crea, además, problemas de almacenaje. El arroz de Maranhão es consumido por la clase de bajo poder adquisitivo, pues su precio y calidad son inferiores a los demás producidos en otras regiones. El coeficiente de elasticidad-precio de la demanda de productos agrícolas (exactamente de aquellos productos tradicionales de la labranza de subsistencia), es bajo en el Brasil. Sólo el carácter campesino de la agricultura de Maranhão y de Pará, siempre próximo a la subsistencia, parece permitir costos tan bajos, en los que no se computa el salario que el campesino no se paga a sí mismo cuando es necesario, y que después de recorrer miles de kilómetros sea aún barato para los pobres de la ciudad. Se tendría, así, a los pobres del campo produciendo para los pobres de la ciudad, cubriendo una faja que, si bien es minoritaria, no deja de ser socialmente crucial en un sentido dos veces próximo a la marginalidad.

e) São Domingos do Araguaia

Los financiamientos bancarios, que coinciden con la entrada de los labradores del área en la agricultura de mercado, tuvieron varias consecuencias cruciales: aumento relativo del arroz en el volumen general de productos plantados; la necesidad de mano de obra extra-familiar. Para conseguir mano de obra suficiente para la cosecha, el sistema usual consiste en hacerlo en conjunto o cambiar los días con los vecinos, además de emplear a las mujeres y a los niños de la familia. Con la intensidad de la actividad agrícola, se hizo difícil encontrar vecinos disponibles y la mano de obra recién llegada también era insuficiente. En muchos casos sólo se cosechaba parte de lo plantado. El financiamiento era consumido casi en la contratación de personal, sin inversiones en la tierra, aunque quedaba un pequeño saldo para la compra de implementos agrícolas.

Los financiamientos bancarios tuvieron consecuencias contradictorias. Por un lado ampliaron el área plantada. Por otro, trajeron elementos de inseguridad que aceleraron la concentración y el pasaje hacia la ganadería, que ya se procesaba lentamente. Los reembolsos al banco se agregaron a esa situación y un escándalo en la cooperativa causó grandes perjuicios al banco y a los labradores. El banco pasó de una actitud desarrollista a una actitud empresarial, lo que fue un duro golpe para los labradores.

Ideológicamente, estaba presente un rechazo al cautiverio, tal vez recuerdo de la esclavitud en contraposición a una situación de libertad en que cada uno decide como orientar su vida, no está sujeto a horarios, no necesita trabajar si está enfermo, puede trasladarse a otra región. La relación con el banco se siente como un nuevo cautiverio, pero que ahora alcanza no sólo a los negros. Los compromisos bancarios hacen más difícil el retorno a una agricultura de subsistencia.

Otro factor aumentó la inestabilidad de la ocupación de los pequeños agricultores. Una ley de tierras del estado, dictada en 1966 establecía que no se entregarían más títulos provisorios y que el título definitivo exigiría certificaciones, demarcaciones, planos, pruebas de identidad y de prestación del servicio militar, etc. Ningún pequeño labrador consiguió su título ya que se enfrentó a una serie de decisiones y de agentes ante los cuales su acción tiene poca eficacia y que lo amenazan.

En 1969 aparecen por primera vez en el área dos agencias gubernamentales, una de almacenaje y otra de financiamiento de la producción que ofrecieron a los labradores un precio fijo, compensador y que, si el precio de mercado subía, los labradores podían comprar el producto de vuelta. Pero ya los comerciantes locales habían comprado la cosecha en verde a los labradores por un precio mucho menor. Con esto mejoró el poder relativo y la capacidad de concentración de los comerciantes locales.

/En vísperas

En vísperas del anuncio de la Transamazónica, la región atravesaba una situación en que diversos factores provocaban un proceso acelerado de transformaciones: la penetración del frente agrícola; la ganadería intensiva; el ramal a Marañ de la Belém-Brasilia; el descubrimiento de yacimientos de hierro que empezaron a ser cateados por una subsidiaria de la United States Steel. En este último proceso, las autoridades municipales no son consultadas sobre lo que está ocurriendo y las negociaciones se realizan en cúpulas inaccesibles que involucran a grandes intereses capitalistas internacionales.

### La Transamazónica

A principios de 1970 se anunció la construcción de la carretera y ya en octubre de 1971 se entregó al tránsito el trecho que atraviesa el área en estudio.

Se formaron conglomerados a partir de algunos campamentos. Algunos poblados existentes también sirvieron de campamentos. Casi toda la carretera, en este trecho, pasó por dentro de las haciendas de ganado abiertas en los últimos años con lo que el trabajo de desmonte fue reducido. En octubre de 1971 se estableció una línea de omnibus, generándose un movimiento enorme. La oferta creó la demanda. Era utilizado básicamente por los pobladores del área que se trasladaban para sus actividades de compra y venta, pudiendo volver a sus casas en el mismo día o en el siguiente. Un viaje que hasta 1969 llevaba más de 15 horas, que a partir de 1969 llevaba 6 horas en jeep, pasó a hacerse en una hora, a bajo precio.

Surgen una serie de nuevos proyectos: instalación de una unidad del ejército; presencia de un campus avanzado de la universidad; regularización del río; usina hidroeléctrica; beneficio local de la castaña; aserraderos; construcción del aeropuerto.

Los ríos pierden importancia total como vía de transporte y se instala el dominio de los ejes camineros.

Se da fin al proceso de quiebra del aislamiento de la región. Surge una nueva ideología de pionero en una región que ya no se considera como mero campo de explotación de recursos naturales y mano de obra, sino que es vista como un campo para aplicar capitales.

La carretera tuvo efectos antioligopólicos, ya que facilitó el acceso a alternativas para comercializar la producción. Asimismo, abarató el costo de vida y permitió que los pequeños agricultores vendieran directamente sus cosechas. Entre la capa superior de los campesinos en mejor situación y los comerciantes locales, por un lado y la masa de pequeños campesinos, se va desarrollando una capa de los que consiguen evitar la venta anticipada en verde con lo que se aseguran un saldo para comprar algunas

/cabezas de

cabezas de ganado. Son un campesinado económicamente viable, junto con los que arriendan pasturas a los hacendados recibiendo el pago en participación al mismo tiempo que mantienen su propia labranza. Deben ser el 20% de los labradores, de los cuales no más del 10% utiliza mano de obra extra-familiar.

El problema de la tierra se está volviendo difícil. Ya no hay más fajas de tierras libres en la región. Disminuye la capacidad de absorber a nuevos labradores que tendrán que trasladarse más adelante para encontrar tierras. Sin embargo, los labradores siguen llegando. Trabajan en tierra ajena, sea por favor o en mediería. Aumenta el número de labradores que intentan establecerse para cultivar en terrenos de propiedad privada, a la vera de la carretera. Existen bolsones de tierra libre y áreas ya ocupadas que, antes de la carretera, estaban expulsando a parte de sus habitantes por no ser viables para una producción volcada preferentemente hacia el mercado.

VII. BIBLIOGRAFIA 1/

1. (\*) ADLER DE LOMNITZ, Larissa. ¿Cómo sobreviven los marginados?, México, Siglo XXI, 1975.
2. (\*) AGUIAR, Neuma. Brazilian families and households in different systems of production, mimeo., s.l., s.e., s.d.
3. (\*) ALDUNATE, Adolfo; Bolívar LAMOUNIER; Elza BERQUO; Fernando H. CARDOSO; Lenir JOSE; M. Andrea LOYOLA y Marina RUIZ MATOS. São José dos Campos. San Pablo, Centro Brasileiro de Análise e Planejamento, s.d., Pesquisa Nacional sobre Reprodução Humana. Estudos de População, I.
4. (\*) ARCHETTI, Eduardo P. y Kristi Anne STOLEN. Explotación familiar y acumulación de capital en el campo argentino. Buenos Aires, Siglo XXI, 1975.
5. (\*) ASTORGA, Luz María y Armando ARANEDA. Buscando la cumbre del hombre. En: Revista del domingo, Santiago, El Mercurio, N° 654, 1° de julio de 1979, pp. 7-10.
6. (\*) AYLWIN DE BARROS, Nidia. El costo social del actual modelo de desarrollo en un sector urbano de extrema pobreza. Santiago, Escuela de Trabajo Social, Pontificia Universidad Católica, 1979.
7. BEAUFRE, General. Estrategia de la acción. Buenos Aires, Pleamar, 1973.
8. (\*) BERLINCK, Manoel Tosta. The structure of the Brazilian family in the city of Sao Paulo. A thesis presented to the Faculty of the Graduate School of Cornell University for the degree of Doctor in Philosophy. February, 1969, mimeo. En: "Latin American Studies Program". Cornell University, Dissertation Series, N° 12.
9. BIGGINS, David R. The social context of ecology. En: THE ECOLOGIST QUARTERLY, N° 1, Spring 1978, pp. 32-73.
10. BORSOTTI, Carlos Alberto. Notas sobre la familia como unidad socioeconómica. Santiago, CEPAL, 1978. Cuaderno N° 22.
11. BOUGHEY, Arthur S. Man and the environment. An introduction to human ecology and evolution. New York, MacMillan, 1971.

---

1/ Las obras precedidas por (\*), indican las investigaciones empíricas revisadas en profundidad.

12. CASTELLS, Manuel. Problemas de investigación en sociología urbana. Buenos Aires, Siglo XXI, 1971.
13. (\*) CENTRO DE INVESTIGACION Y DESARROLLO DE LA EDUCACION (CIDE). Proyecto piloto "Toda la familia enseña y aprende" en comunidades campesinas del área de la Costa. Osorno, noviembre 1976-marzo 1977. Santiago, CIDE, mayo 1977, mimeo.
14. COMISION ECONOMICA PARA AMERICA LATINA (CEPAL). Las transformaciones rurales en América Latina: ¿Desarrollo social o marginación? Santiago, CEPAL, 1979, Cuaderno N° 26.
15. COMMONER, Barry. Science and survival. New York, Ballantine, 1963.
16. CONFERENCIA GENERAL DEL EPISCOPADO LATINOAMERICANO, III (CELAM). La evangelización en el presente y en el futuro de América Latina. Puebla: Conclusiones de la III Conferencia General del Episcopado Latinoamericano. Santiago, Conferencia Episcopal de Chile, 1979.
17. (\*) D'INCAO E MELLO, Maria Conceição. O "bóia-fria": acumulação e miséria. Petrópolis, Vozes, 1976.
18. DUNCAN, Otis Dudley. From social system to ecosystem. En MICKLIN, Michael. "Population, environment and social organization: current issues in human ecology". Tulane, Dryden Press, 1973, pp. 107-117.
19. (\*) DUQUE, Joaquín y Ernesto PASTRANA. Las estrategias de supervivencia económica de las unidades familiares del sector popular urbano: una investigación exploratoria. Santiago, PROELCE, 1973. mimeo.
20. (\*) ECUADOR, Junta Nacional de Planificación. El estrato popular urbano. Informe de investigación sobre Guayaquil, Ecuador. Quito, JUNAPLAN, 1973.
21. FOUCAULT, Michel. Historia de la sexualidad. I. La voluntad de saber. México, Siglo XXI, 1978.
22. FREEDMAN, Ronald. Norms for family size in underdeveloped areas. En: MICKLIN, Michael, "Population, environment and social organization: current issues in human ecology". Tulane, Dryden Press, 1973, pp. 171-195.
23. (\*) GARCIA JUNIOR, Afrânio Raul. Terra de trabalho. Trabalho familiar de pequenos produtores. Rio de Janeiro, Museu Nacional, 1975, mimeo. Dissertação de Mestrado apresentada no Programa de Pós-Graduação em Antropologia Social da Universidade Federal do Rio de Janeiro.



24. GASTO CODERCH, Juan. Ecodesarrollo y sociedad de consumo.  
En: "REVISTA UNIVERSITARIA", Santiago, Pontificia Universidad Católica de Chile, N° 1, 1978, pp. 98-115.
25. GOLDSMITH, Edward. The ecological approach to unemployment.  
En: THE ECOLOGIST QUARTERLY, N° 1, Spring, 1978, pp. 32-73.
26. GOLDSMITH, Edward. The family basis of social structure.  
En: "THE ECOLOGIST", Cornwall, Ecosystems Ltd., vol. 6, N° 1, January 1976, pp. 15-19.
27. (\*) HARBLIN, Thomas Devaney. Urbanization, industrialization and low-income family organizations in Sao Paulo, Brazil. Ithaca, Cornell University, 1971. Dissertation Series, N° 48.
28. (\*) ISZAEVICH, Abraham. Modernización de una comunidad oaxaqueña del valle. México, SepSetentas, 1973.
29. JOHNSON, Harry G. Man and his environment. Washington, British-North American Committee, 1973.
30. MICKLIN, Michael. Population, environment and social organization: current issues in human ecology. Tulane, Dryden Press, 1973. Introduction, pp. 3-19.
31. (\*) MONTAÑO, Jorge. Los pobres de la ciudad en los asentamientos espontáneos. Poder y política. México, Siglo XXI, 1976.
32. (\*) PATARRA, Neide Lopes y Octavio IANNI. Conceição do Araguaia. San Pablo, Centro Brasileiro de Análise e Planejamento (CEBRAP), 1978. Pesquisa Nacional sobre reprodução Humana. Estudos de população, II.
33. (\*) ROGLER, Lloyd S. Slum neighbourhoods in Latin America. En: JOURNAL OF INTERAMERICAN STUDIES, vol. IX, N° 4, October 1967, pp. 507-528.
34. SCHNORE, Leo. The separation of home and work: a problem for human ecology. En: MICKLIN, Michael, "Population, environment and social organization: current issues in human ecology". Tulane, Dryden Press, 1973, pp. 303-316.
35. (\*) SILBERSTEIN, Paul. Favela living: personal solution to larger problems. En: AMÉRICA LATINA, ano 12, N° 3, julho-setembro, 1969, pp. 183-200.
36. SUN TZU. El arte de la guerra. Buenos Aires, Sudamericana, 1973.

37. SUNKEL, Osvaldo. La interacción entre los estilos de desarrollo y el medio ambiente en el proceso histórico reciente de América Latina. Santiago, Proyecto Estilos de Desarrollo y Medio Ambiente, mayo de 1979, mimeo. Borrador para discusión. Distribución restringida sólo para críticas y comentarios.
38. (\*) TALLIEN, Carlos. De zapatero a remendón. Efectos de la sociedad capitalista salvadoreña en la familia de un artesano. En: ESTUDIOS CENTROAMERICANOS, año XXXI, N° 330, abril de 1976, pp. 167-186.
39. (\*) THOMSON, Brian A. Periferia y medio ambiente: tres casos en Argentina y Brasil (1870-1970). En: REVISTA INTERNACIONAL DE CIENCIAS SOCIALES, París, UNESCO, vol. XXX (1978), N° 3, pp. 531-568.
40. UNITED NATIONS. Symposium on the impact of urbanization on man's environment. Sponsored by the United Nations in co-operation with the International Trade Union of the United Automobile, Aerospace and Agricultural Implement Workers of America. United Nations Headquarters, New York. UAW family education Centre. Onaway, Michigan, United States of America, 13-20 June 1970. New York, United Nations, 1971, N° de venta: ST/TAO/SER.C/I30.
41. (\*) VELHO, Otávio Guilherme. Frentes de expansão e estrutura agrária. Estudo do proceso de penetração numa área da transamazônica. Rio de Janeiro, Zahar, 1972.
42. WEBER, Max. Economía y Sociedad, México, F.C.E., 1944.
43. WHYTE, Anne V.T. Guidelines for field studies in environmental perception. París, UNESCO, 1977.
44. WISCONSIN UNIVERSITY. THE INSTITUTE OF ECOLOGY. Man in the living environment. Report of the workshop on global ecological problems. Wisconsin, University of Wisconsin Press, 1972.