

NACIONES UNIDAS

CONSEJO
ECONOMICO
Y SOCIAL



GENERAL

E/CN.12/808/Add.1
16 de mayo de 1968

ORIGINAL: ESPAÑOL

COMISION ECONOMICA PARA AMERICA LATINA

ESTUDIO ECONOMICO DE AMERICA LATINA 1967

Segunda Parte

LA EVOLUCION ECONOMICA EN 1967 POR PAISES Y SECTORES DE ACTIVIDAD

INDICE

Segunda Parte

LA EVOLUCION ECONOMICA EN 1967 POR PAISES Y SECTORES DE ACTIVIDAD

	<u>Páginas</u>
Capítulo I. <u>La situación económica de algunos países</u>	1
Argentina	1
1. Rasgos generales en la evolución reciente	1
2. Los principales sectores de actividad	5
3. El sector externo	7
4. Evolución del sector público y la política económica	11
Barbados	13
1. El sector externo	15
2. Otros sectores de actividad	19
Bolivia	22
1. Principales características del crecimiento reciente	22
2. Los principales sectores de actividad	25
3. Evolución del sector externo	28
4. Otros aspectos de la situación reciente	31
Brasil	32
1. Rasgos generales de la evolución reciente	32
2. Los principales sectores de actividad	36
3. Algunos aspectos de la política económica	39
4. El sector externo	40
Centroamérica	43
1. La evolución de la economía centroamericana en 1967	43
2. Las exportaciones	63
3. Las importaciones y el balance de pagos	66
4. La producción agropecuaria	69
5. La producción industrial	76
Colombia	78
1. Los principales sectores de producción	78
2. El sector externo	83
3. Algunas medidas de política económica	83

	<u>Páginas</u>
Chile	86
1. La producción y el empleo	86
2. El sector externo	93
3. Los objetivos de la política económica	96
Ecuador	98
1. La evolución de los sectores productivos	98
2. La evolución del sector externo	101
3. El sector público	103
Guyana	104
Haití	110
Jamaica	114
1. Los principales sectores productivos	114
2. El consumo, el ahorro y la inversión	121
3. El sector externo	122
4. Otros acontecimientos	127
México	128
1. Evolución de la economía en 1967	128
2. Comercio exterior y balance de pagos	137
3. La producción	144
Panamá	153
Paraguay	161
1. Cambios en los principales sectores de la producción . .	161
2. Comercio exterior y balance de pagos	165
3. Algunos hechos significativos de la política económica .	168
Perú	171
1. Evolución de algunos sectores	171
2. Comportamiento del sector externo	175
3. Otros acontecimientos recientes	178
República Dominicana	180
Trinidad y Tabago	187
1. El sector externo	187
2. La evolución de la actividad interna	189
3. El sector petrolero	189
4. El sector agropecuario	192
5. El sector manufacturero	194
6. Inversión y consumo	194
7. Población y empleo	195
8. Política fiscal y monetaria	196

	<u>Páginas</u>
Uruguay	198
1. Los principales sectores de actividad	198
2. El sector externo	202
3. Los principales problemas de política económica	204
Venezuela	206
1. Tendencias generales	206
2. Evolución de la producción	210
3. Sector público y política económica	213
Capítulo II. <u>Los principales sectores de actividad</u>	214
A. El sector agropecuario	214
1. Tendencias generales	214
2. Cambios en la situación de algunos productos	218
B. Minería	223
1. Aluminio	227
2. Azufre y fosfatos	230
3. Cobre	232
4. Estaño	234
5. Hierro	235
6. Zinc	236
7. Plomo	237
C. La industria manufacturera	239
1. La situación general en 1967	239
2. La industria siderúrgica	243
3. La industria de automotores	246
4. La industria del papel y la celulosa	249
5. La industria química	252
D. Energía	255
1. Electricidad	256
2. Petróleo	267
E. Transporte	288
1. Ferrocarriles	288
2. Transporte marítimo	292
3. Carreteras	295
4. Transporte aéreo	303
5. Préstamos externos	307

Segunda Parte

LA EVOLUCION ECONOMICA EN 1967 POR PAISES Y SECTORES DE ACTIVIDAD

Capítulo I

LA SITUACION ECONOMICA DE ALGUNOS PAISES

ARGENTINA

1. Rasgos generales en la evolución reciente

Diversos acontecimientos en el plano de la producción, las transacciones externas y la política económica caracterizan la evolución de la economía argentina en 1967. El producto bruto interno registra un aumento aproximado de 2 por ciento, en términos reales. A ello contribuye un incremento importante de la producción agrícola, y aumentos todavía mayores, en proporción, en los sectores de canteras y minas y de la construcción; en cambio; la producción manufacturera se mantiene relativamente estacionaria (véanse el cuadro II-1 y el gráfico II-1).

En cuanto a la utilización del producto, el hecho más destacado fue la elevación del nivel de las inversiones (véase el cuadro II-2). La inversión bruta interna aumentó en 5.2 por ciento, con incrementos apreciables en la construcción y en la inversión en maquinarias (12 por ciento), pero disminuyó la inversión en equipos de transporte. Por su parte, el consumo global creció en 1.9 por ciento. En el consumo privado subieron las ventas de artículos para el hogar y descendieron las de alimentos, vestuario y automóviles. (Véase el cuadro II-2.)

Las exportaciones sufrieron un leve descenso y las importaciones se mantuvieron en niveles comparables con las del año anterior. Sin embargo, se logró nuevamente la formación de un excedente en la cuenta corriente, el cual sumado a una evolución positiva de la corriente de capital autónomo permitió un incremento importante de las reservas internacionales. La situación fiscal se caracteriza por una elevación de los ingresos tributarios, con lo cual se reduce el déficit fiscal en comparación con 1966.

Cuadro II-1

ARGENTINA: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO
BRUTO POR SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sectores	1965/60	1966/65	1967/66 a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	2.8	-2.9	5.4
1a. Agricultura
1b. Ganadería
1c. Silvicultura
1d. Caza y pesca
2. Minas y canteras	9.0	4.0	10.3
3. Industria manufacturera	5.3	-1.3	-0.4
4. Construcción	-1.8	6.2	8.6
5. Electricidad, gas y agua	11.6	8.2	7.1
<u>Subtotal de servicios</u>	2.4	0.1	1.5
6. Transporte y comunicaciones	3.3	0.6	1.5
6a. Transporte	3.8	0.7	1.4
6b. Comunicaciones	-0.5	0.0	2.3
7. Comercio y finanzas	3.2	-1.6	1.5
7a. Comercio	3.2	-2.0	1.4
7b. Finanzas	3.8	1.8	2.1
8. Propiedad de viviendas	1.3	3.6	2.1
9. Administración pública y defensa	0.8	0.6	0.0
10. Otros servicios	1.1	2.7	2.6
<u>Total</u>	<u>3.5</u>	<u>-0.5</u>	<u>2.0</u>

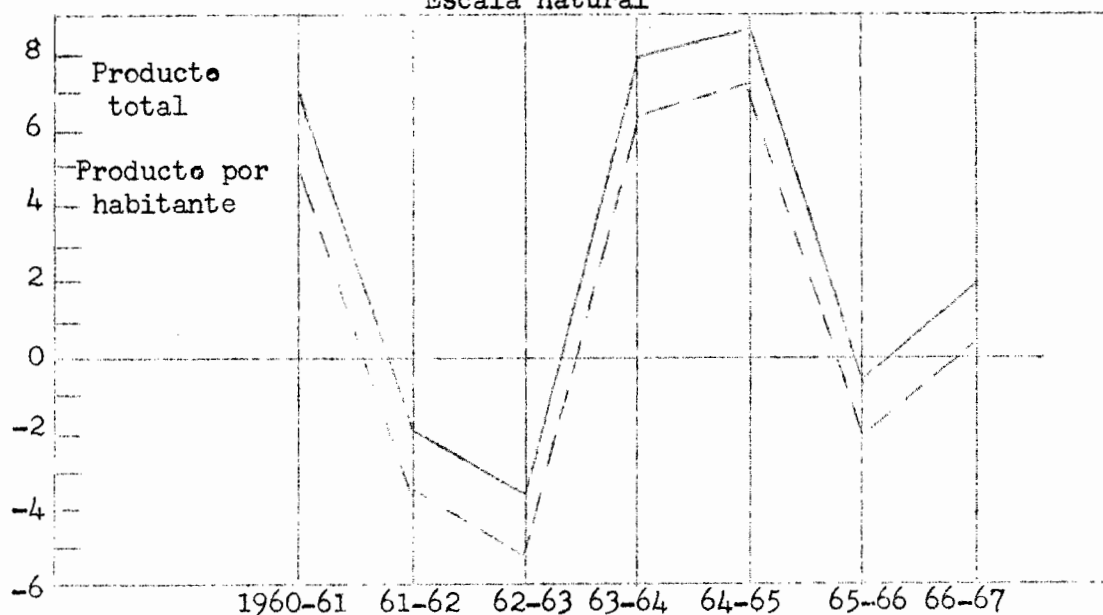
Fuente: Banco Central de la República Argentina.

a/ Cifras provisionales.

ARGENTINA : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

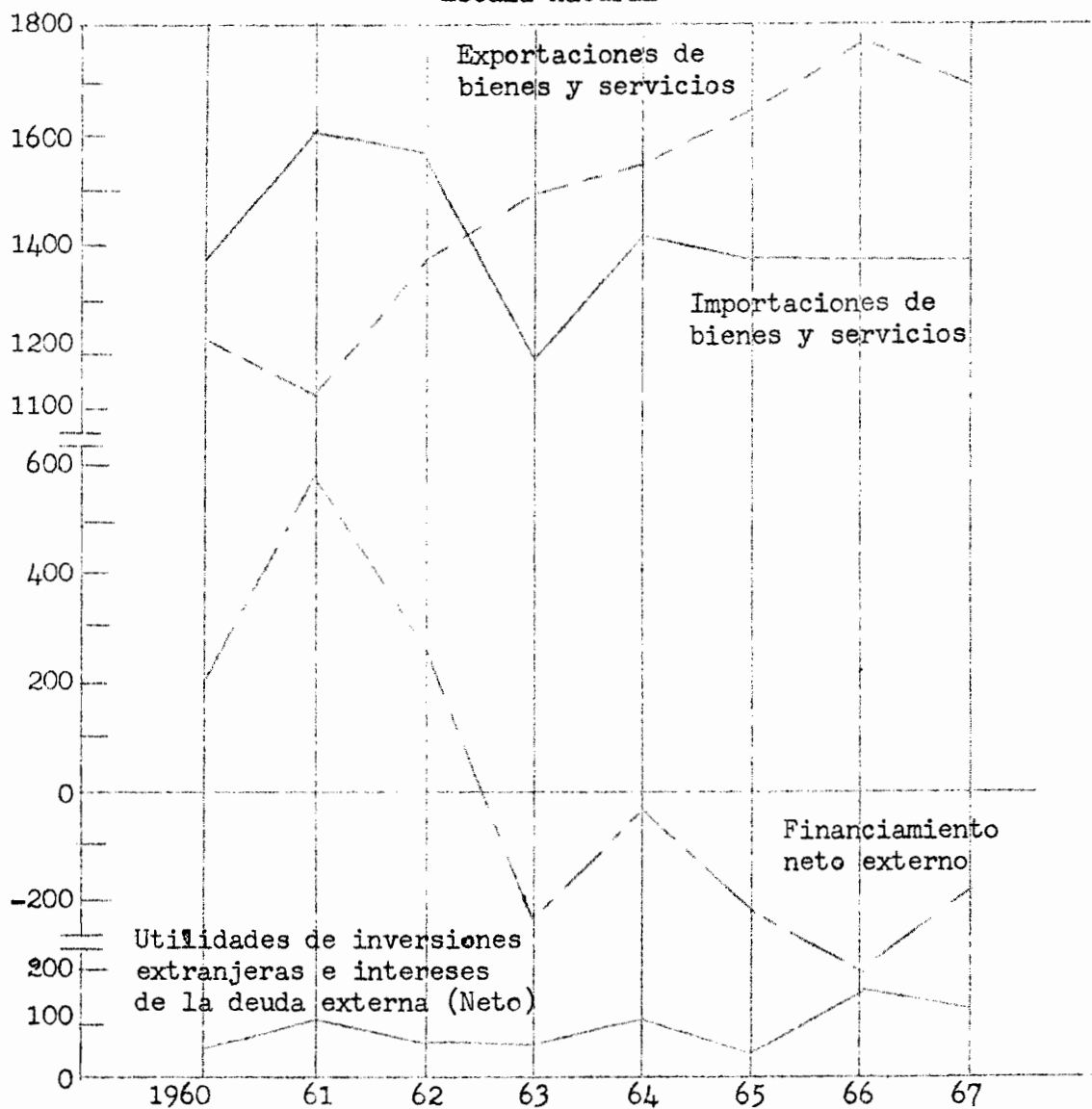
(Tasas anuales de crecimiento)

Escala natural



EVOLUCIÓN DEL SECTOR EXTERNO
(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



Cuadro II-2

ARGENTINA: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES; 1960, 1965-1967

(Mil millones de pesos de 1960)

	1960	1965	1966	1967 ^{a/}	Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
					1960-1965	1965-1966	1966-1967
<u>Oferta global</u>	<u>1 075.3</u>	<u>1 258.3</u>	<u>1 248.0</u>	<u>1 272.9</u>	3.2	-0.8	2.0
Producto interno bruto	961.2	1 141.9	1 136.1	1 159.0	3.5	-0.5	2.0
Importaciones de bienes y servicios	114.1	116.4	111.9	113.9	0.4	-3.9	1.8
<u>Demanda global</u>	<u>1 075.3</u>	<u>1 258.3</u>	<u>1 248.0</u>	<u>1 272.9</u>	3.2	-0.8	2.0
Exportaciones de bienes y servicios	102.5	134.2	141.1	138.7	5.5	5.1	-1.7
Inversión total	218.3	217.6	197.4	207.7	-0.1	-9.3	5.2
Inversión bruta fija	208.6	198.0	200.9	214.7	-1.0	1.5	6.9
Construcciones	87.3	81.9	85.7	91.9	-1.3	4.6	7.2
Maquinaria y equipo	121.3	116.2	115.1	122.8	-0.9	-0.9	6.7
Variación de existencias	9.7	19.6	-3.4	-7.0			
Consumo total	754.5	906.5	909.5	926.5	3.7	0.3	1.9
Gobierno general	86.3	83.4	85.5	85.8	-0.7	2.5	0.4
Privado	668.2	823.1	824.0	840.7	4.3	0.1	2.0

Fuente: Banco Central de la República Argentina.

a/ Cifras provisionales.

Los precios mayoristas subieron en 26.6 por ciento entre diciembre de 1966 y el mismo mes de 1967. Todos los grandes componentes registraron una variación uniforme, excepto los productos importados que soportaron alzas mayores (31.2 por ciento). Sin embargo, el costo de la vida se elevó en mayor proporción (27.4 por ciento), por la alta ponderación que en ese índice tienen los alimentos perecederos y estacionales, cuyos precios registraron incrementos superiores.

/Los reajustes

Los reajustes de salarios destinados a compensar el alza del costo de la vida y cubrir los incrementos previsibles en los costos de bienes y servicios a raíz de la devaluación, se dieron en los meses de abril y mayo, y se declararon entonces congelados hasta fines de 1968. La magnitud del alza fue distinta para los diferentes sectores de trabajadores, y su efecto, en términos del salario real, es también diverso según se comparen los salarios medios de 1966 y 1967 o se consideren las variaciones entre los meses de diciembre de uno y otro año. En el primer caso, se aprecian incrementos muy pequeños en los salarios reales (1 por ciento o menos) para la industria manufacturera y la construcción y una disminución (de 3.4 por ciento) para los empleados del comercio. Con la segunda comparación resulta un descenso de más de 8 por ciento en la industria manufacturera y de no menos de 12 por ciento para los empleados del comercio; en cambio, los salarios reales en la construcción suben más de 5 por ciento, ya que los asalariados de este sector reciben un suplemento sobre las escalas generales, para compensar la modificación en el régimen de indemnizaciones por despido.

Por último, cabe destacar la serie de medidas adoptadas desde comienzos del año en materia fiscal, arancelaria, de cambios y de promoción de exportaciones que dieron en conjunto una nueva orientación a la política económica del país.

2. Los principales sectores de actividad

La actividad agropecuaria creció en 5.4 por ciento gracias a la pronunciada expansión de los cultivos (alrededor del 10 por ciento), pues la producción pecuaria bajó en 1 por ciento. En el trigo se produjo un incremento del 18 por ciento, resultado de una ampliación de casi igual magnitud en la superficie sembrada. La cosecha de maíz superó en 21 por ciento a la del año anterior también por la ampliación de la superficie sembrada (6 por ciento) a la que se sumó un mejoramiento de 15 por ciento en los rendimientos. En el maíz se logró así sobrepasar en 55 por ciento el promedio de cosecha del decenio 1957/66. En cambio, los menores rendimientos hicieron bajar en 35 por ciento la producción de sorgos graníferos. En oleaginosas se obtuvo un aumento de 12 por ciento, que se debe al girasol pues descendió la producción de maní. Los cultivos industriales muestran un incremento del

5 por ciento. En él influyeron los aumentos de la uva para vinificar (30 por ciento) y el tabaco (40 por ciento), ya que el algodón disminuyó en 21 por ciento y la caña de azúcar en 33 por ciento. La producción de frutas, hortalizas y legumbres se elevó en alrededor de 10 por ciento.

La disminución de la actividad pecuaria se debió sobre todo a los ovinos, pues la faena de vacunos aumentó en cerca de 12 por ciento y la producción de lana en 6 por ciento. La pesca decayó en un 5 por ciento, pese al incremento de la pesca de agua dulce.

En canteras y minas se observa un aumento de 10 por ciento, en los que se destacan incrementos significativos en carbón y en estaño; el 10 por ciento en que aumentó la producción de petróleo se debe a la empresa estatal, que elevó la extracción en 13 por ciento.

El producto del sector de la construcción subió en casi 9 por ciento (8 por ciento las obras privadas y 10 por ciento las públicas), gracias al apoyo crediticio oficial y las desgravaciones concedidos para la construcción de viviendas, y al impulso que se dio a los planes de caminos, agua potable, alcantarillado y riego. A su vez, electricidad, gas y agua crecieron en 7.1 por ciento, como resultado de una mejor distribución y aprovechamiento de los equipos.

En conjunto los sectores de servicios crecieron en 1.5 por ciento, con aumentos del mismo orden en transportes y comunicaciones - pese a la disminución del 23 por ciento en la carga despachada por ferrocarril - y de 1.4 por ciento en comercio.

La industria manufacturera mantuvo casi los mismos niveles de actividad de 1966. La falta de crecimiento parece responder a una demanda insuficiente y a la tendencia de las empresas a reducir sus existencias, pues casi todas las ramas industriales tienen capacidad productiva no utilizada. Las variaciones en la mayoría de las ramas industriales fueron relativamente pequeñas, salvo los aumentos en piedras, vidrios y cerámica y los descensos en textiles y maquinaria eléctrica; empero, hubo oscilaciones importantes en la producción de algunos rubros industriales considerados individualmente. (Véanse los cuadros II-3 y II-4.)

Cuadro II-3

ARGENTINA: VOLUMEN FISICO DE LA PRODUCCION INDUSTRIAL

(Indices base 1960 = 100)

	1964	1965	1966	1967
Alimentos, bebidas y tabaco	108.6	117.2	124.3	126.9
Textiles, confecciones y cueros	96.9	111.3	105.5	101.3
Productos químicos	131.0	144.2	140.9	143.5
Piedra, vidrio y cerámica	111.5	131.9	139.1	154.2
Metales, excluído maquinaria	141.4	157.2	135.6	132.7
Vehículos y maquinaria, excluída la eléctrica	131.0	150.8	143.6	143.8
Maquinaria y aparatos eléctricos	99.2	116.9	113.2	109.2
Otros	113.2	127.6	132.0	129.0
<u>Total</u>	<u>115.0</u>	<u>129.6</u>	<u>127.9</u>	<u>127.4</u>

Fuente: Banco Central de la República Argentina.

Cuadro II-4

ARGENTINA: PRODUCCION DE ALGUNOS RENGLONES INDUSTRIALES

	1963	1964	1965	1966	1967
Sector metalúrgico					
Arrabio <u>a/</u>	424.2	589.4	663.2	520.1	610.5
Acero crudo <u>a/</u>	895.3	1 247.5	1 347.1	1 265.6	1 325.7
Laminados <u>a/</u>	759.2	1 329.4	1 542.9	1 274.2	1 326.9
Automóviles <u>b/</u>	68.1	104.5	119.8	131.2	130.3
Chasis, camiones, utilitarios <u>b/</u>	36.2	61.9	74.7	48.2	45.0
Tractores <u>b/</u>	11.4	13.1	13.6	11.3	9.5
Textil					
Fibras algodón en hilanderías <u>a/</u>	85.2	109.5	115.9	110.3	97.0
Papel					
Celulosa <u>a/</u>	44.0	48.0	63.7	74.0	54.0
Pasta para papel <u>a/</u>	36.0	40.0	44.4	39.3	30.0
Producción e importación celulosa y pasta <u>a/</u>	-	247.4	285.4	286.6	215.7
Cemento <u>a/</u>	2 536.9	2 852.0	3 201.1	3 383.5	3 452.6
Acido sulfúrico <u>a/</u>	115.8	163.2	172.2	149.9	156.1
Artículos para el hogar					
Calentadores de agua <u>b/</u>	74.8	88.6	134.4	125.0	123.5
Cocinas <u>b/</u>	197.1	308.0	336.4	330.9	263.8
Heladeras <u>b/</u>	126.1	147.2	180.0	134.2	140.0
Lavarropas <u>b/</u>	65.7	97.1	102.6	106.3	115.0
Máquinas coser <u>b/</u>	59.6	74.6	65.4	67.5	59.6
Televisores <u>b/</u>	74.8	129.0	179.7	158.8	156.0

Fuente: CEPAL, basado en estadísticas oficiales y de las Cámaras Patronales.

a/ En miles de toneladas.

b/ En miles de unidades.

3. El sector externo

El valor de las exportaciones mantuvo en 1967 un nivel similar a los registrados a partir de 1963. La exportación de mercaderías - según estimaciones provisionales del Banco Central - llegaron a 1.485 millones de dólares, monto inferior en 6.7 por ciento al de 1966, pero equiparable al de 1965. La disminución obedece sobre todo al trigo y la lana, pese a que el descenso del primero fue compensado en parte por el maíz. Se exportaron poco más de dos millones de toneladas de trigo, con una mejora de los precios internacionales del 5 por ciento, frente a cinco millones en 1966, pero aquel volumen fue sólo un poco menor que el de 1959/64. Los resultados extraordinarios de 1966 provinieron en parte de la venta de existencias. El valor de las exportaciones de lana bajó en cerca de 30 por ciento, con una pequeña alza en los precios internacionales; el de la carne disminuyó en 1.9 por ciento, aunque el volumen exportado aumentó en 3.6 por ciento. El retroceso en productos tan importantes en el intercambio fue compensado por notables aumentos en el maíz (55 por ciento), ganado en pie (57 por ciento), frutas y manufacturas tradicionales.

El valor de las importaciones no varió con respecto a 1966. Hubo un aumento cercano al 8 por ciento en los bienes de capital y una disminución en combustibles, al crecer la producción nacional. De esta manera el balance comercial de 1967 continuó con saldo positivo, del orden de 365 millones de dólares (469 millones en 1966), lo que se tradujo también en un saldo positivo de 180.8 millones de dólares, del balance de pagos en cuenta corriente después de descontar el movimiento de divisas por invisibles. (Véanse el cuadro II-5 y nuevamente el gráfico II-1.)

Fue notable el fortalecimiento de las reservas internacionales, pues las que obran en poder del Banco Central ascendían a fines de 1967 a 754.2 millones de dólares, suma que triplica el promedio anual registrado en 1962-66. Las amortizaciones de préstamos recibidos por los sectores público y privado que fue necesario atender durante 1967 llegaron a 410 millones de dólares, suma inferior a la registrada en 1966, en buena parte porque se refinanciaron cerca de 100 millones.

Cuadro II-5

ARGENTINA: ESTIMACIONES DEL BALANCE DE PAGOS

(Millones de dólares)

	1966	1967
I. Cuenta corriente	<u>252.5</u>	<u>180.8</u>
1. Balance comercial	<u>468.9</u>	<u>365.0</u>
a) Exportaciones f.o.b.	1 593.2	1 485.0
b) Importaciones c.i.f.	1 124.3	1 120.0
- Corrientes	(921.4)	(901.8)
- Bienes de capital	(202.9)	(218.2)
2. Invisibles <u>a/</u>	<u>-216.4</u>	<u>-184.2</u>
II. Cuenta de capital (excluidos oro y divisas)	<u>-257.2</u>	<u>300.6</u>
1. Movimientos de capitales no compensatorios <u>b/</u>	-221.3	228.2
2. Movimientos de capitales compensatorios	-35.9	72.4
III. Oro y divisas <u>c/</u>	<u>4.7</u>	<u>-481.4</u>

Fuente: Banco Central de la República Argentina.

a/ Incluye transferencias unilaterales.

b/ Incluye errores y omisiones.

c/ Incluye ajustes por devaluación de la Libra y otras monedas.

Las medidas de política económica - en especial la devaluación cambiaria de marzo - estimularon la entrada de capitales líquidos de corto plazo que constituyen la mayor parte del ingreso neto de 228 millones de dólares de capitales no compensatorios. En esa corriente deben computarse el retorno de algunos capitales de residentes, colocados hasta ese momento en el exterior, y el ingreso de divisas atesoradas localmente en el mercado cambiario, así como el mayor financiamiento proveniente de las casas matrices de empresas extranjeras. Por lo que respecta a las inversiones directas, /aumentó el

aumentó el número de radicaciones autorizadas y se realizaron importantes operaciones de participación de capital extranjero en empresas nacionales; ello implicó una variación considerable con respecto al año anterior, en que los capitales no compensatorios registraron un egreso neto de 221 millones de dólares.

La política centrada en la acumulación de reservas no sólo se basó en el cambio de dirección de la corriente de capitales no compensatorios, sino también en un ingreso neto de capitales compensatorios, que se compara con una salida neta en 1966. Esos capitales estuvieron constituidos principalmente por créditos de los bancos de Estados Unidos de alrededor de 70 millones de dólares netos y de Europa y Japón por unos 100 millones.

4. Evolución del sector público y la política económica

La evolución del sector público se caracterizó por un importante aumento de los recursos tributarios como resultado del alza general del nivel de precios (que amplió la base imponible), de la creación del impuesto a las exportaciones que acompañó a la devaluación, de la implantación de nuevos gravámenes sobre la propiedad inmueble urbana y rural y sobre consumos prescindibles, y de la mayor eficiencia que se logró en el aparato administrativo de recaudación. Así, los recursos de rentas generales del gobierno nacional, excluida la coparticipación provincial en los impuestos, pasó de 299 a 474 miles de millones de pesos, lo que representa en términos reales un incremento de cerca de 24 por ciento. El déficit fiscal fue de 111 900 millones de pesos, frente a 144 200 millones en 1966, lo cual supone una reducción del 40 por ciento en términos reales.

La política monetaria del gobierno continuó con los lineamientos trazados a fines de 1964; procuró reducir al mínimo el multiplicador bancario, proporcionar un nivel de crédito adecuado y cuidar que los factores de creación de medios de pago de origen interno no excedieran los límites prefijados. Sin embargo, la devaluación hizo que el hecho distintivo fuera la fuerte influencia del sector externo en la expansión de la base monetaria, asumiendo éste el papel que hasta entonces había correspondido al sector público. Se produjo un importante aumento de los pasivos monetarios del Banco Central, lo que hizo posible que los bancos comerciales

/ampliaron sus

ampliaron sus créditos a las empresas en un 30 por ciento; como este porcentaje resultó superior al del incremento de los precios mayoristas (20.6 por ciento), el volumen del crédito bancario de corto plazo no parece haber constituido un factor de contención de la actividad económica.

La evolución de la liquidez general de los particulares en el sistema bancario muestra un avance en la participación de los depósitos captados por los bancos, como resultado de una mayor propensión a mantener activos semilíquidos, y por otra, de una actividad política por parte de los bancos tendiente a atraer depósitos. En los mercados financieros no bancarios, el tipo de interés, para operaciones a 90 días, fue de 31.6 por ciento durante el primer trimestre, bajó a alrededor de 21.0 por ciento entre abril y agosto y fue de 22.6 por ciento en septiembre y octubre.

En el curso del año se tomaron otras decisiones importantes de política económica. En primer término, se liberó el mercado de cambios y se fijó un tipo de cambio de referencia de 350 pesos nacionales por dólar, lo cual implicó una devaluación del 40 por ciento. Paralelamente, se estableció un impuesto sobre las exportaciones tradicionales, con el objeto de absorber gran parte del ingreso adicional en moneda nacional que hubiera resultado de las nuevas tasas de cambio y evitar el aumento masivo en los precios de los productos alimenticios y otras materias primas de importación. Al mismo tiempo se efectuó una reforma arancelaria que rebajó los gravámenes a las importaciones, con la doble finalidad de aminorar el efecto de la devaluación sobre los precios de las importaciones y de facilitar la competencia de las industrias nacionales en los mercados externos.

/BARBADOS

BARBADOS

A partir de 1965, la expansión de la economía tomó un ritmo más parejo, en contraste con las violentas fluctuaciones en el crecimiento que la habían caracterizado anteriormente. El incremento de 4.5 por ciento sobre el año precedente que se observó en 1965, subió a 5.4 por ciento en 1966 y se mantuvo en 1967. Las estimaciones más recientes, medidas en precios corrientes y al costo de los factores, señalan que en 1966 el producto interno bruto fue de 162 millones de dólares del Caribe Oriental,^{1/} contra 154 millones en 1965 y que en 1967 llegó a 170.7 millones (véase el cuadro II-6 y el gráfico II-2).

La tasa media de crecimiento del ingreso por habitante, elevada en comparación con el crecimiento del producto interno bruto, aflojó un poco. En 1961-65, el crecimiento del producto interno bruto por habitante mantuvo un promedio anual de poco más de 4.2 por ciento, mayor que el del crecimiento de la población. El producto interno bruto por habitante subió de 514 dólares en 1960, a 528 dólares en 1965. La cifra estimada de 654 dólares para 1966, con un aumento de 4 por ciento en relación con 1965, refleja los primeros efectos de las restricciones establecidas por algunos países que tradicionalmente recibían migrantes de Barbados. Pese a que el aumento natural medio de la población en 1960-65 fue de 2 por ciento, la migración neta al Reino Unido, los Estados Unidos y el Canadá hizo que el crecimiento real de la población fuese sólo de 0.9 por ciento, por término medio. El crecimiento neto de la población en 1966 fue de 1.3 por ciento, contra 0.95 por ciento en 1965.

Muchas de las estadísticas esenciales del producto nacional no van más allá de 1964, pero es evidente que los precios relativamente más estables que ha recibido Barbados por su azúcar desde 1965 han contribuido a dar un ritmo más regular al crecimiento, aún tomando en cuenta las fluctuaciones de la producción. Los precios de exportación f.o.b. por tonelada de azúcar fueron de 208, 216 y 200 dólares de los Estados Unidos en los años 1965, 1966 y 1967; entre 1962 y 1964, esos precios habían sido de 200, 243 y 219. También han contribuido a regularizar la tasa de crecimiento, las expansiones en otros sectores, principalmente en la distribución, transporte y servicios de utilidad pública en los servicios en general y en el gobierno.

^{1/} En adelante al hablar de dólares en esta sección se entenderá que se trata de dólares del Caribe Oriental; a menos que se indique otra cosa.

Cuadro II-6

BARBADOS: CONTRIBUCIONES DE LOS SECTORES AL PRODUCTO INTERNO BRUTO, 1960-66

	Millones de dólares del Caribe Oriental a precios constantes							Porcientos						
	1960	1961	1962	1963	1964	1965 a/ 1966 a/	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	
Azúcar	25.5	25.9	25.3	37.0	29.7	31.5	32.0	21.3	20.1	19.0	24.0	20.2	20.5	19.7
Otras actividades agrícolas	8.1	8.1	8.4	8.2	8.2	8.3	8.3	6.8	6.3	6.3	5.4	5.6	5.4	5.1
Manufactura y minería	10.0	12.2	13.3	13.5	14.0	14.1	14.4	8.3	9.5	10.0	8.9	9.5	9.2	8.9
Construcción	11.8	13.6	14.6	14.2	14.2	14.3	14.4	9.8	10.6	10.5	9.4	9.6	9.3	8.9
Distribución	27.6	28.0	29.2	33.6	34.1	35.6	37.3	23.0	21.8	21.9	22.2	23.1	23.1	23.0
Transporte y servicios de utilidad pública	6.8	7.9	8.3	8.5	8.7	9.0	10.3	5.7	6.1	6.2	5.6	5.9	5.8	6.3
Propiedad de viviendas	6.2	6.2	6.4	6.4	6.5	6.5	6.8	5.2	4.8	4.8	4.2	4.4	4.2	4.2
Servicios	12.1	14.5	14.6	15.0	15.4	17.0	17.5	10.1	11.3	11.0	9.9	10.5	11.0	10.8
Gobierno	11.7	12.3	13.6	15.0	16.5	17.6	21.3	9.8	9.6	10.2	9.9	11.2	11.4	13.1
Producto interno bruto al costo de los factores	119.8	128.7	133.1	151.4	147.3	153.9	162.3	100.0	100.0b/	100.0b/	100.0b/	100.0b/	100.0b/	100.0

Fuente: Economic Survey of Barbados, 1966, cuadro XIII; Development Plan for Barbados, 1965-1968.

a/ Estimaciones provisionales.

b/ Errores por redondeo de cifras.

Pese a los esfuerzos por promover el turismo, la industrialización y la diversificación agrícola, la economía continúa dependiendo esencialmente del azúcar, y sigue sujeta a los vaivenes de este único cultivo de exportación. En promedio, la industria azucarera proporciona 20 por ciento del producto interno bruto, y el azúcar y sus subproductos originan 70 por ciento de las exportaciones visibles. La elevada proporción de importaciones y exportaciones en relación con el producto interno bruto hacen que la economía sea muy vulnerable a las fluctuaciones de su comercio exterior y a los movimientos relativos de los precios de importación y exportación. De ahí que la relación del intercambio siga los movimientos de los precios de exportación del azúcar, que fueron por tonelada f.o.b. de 242, 219 y 208 dólares de los Estados Unidos en 1963, 1964 y 1965. Las grandes variaciones en los resultados obtenidos, por lo tanto, derivan principalmente de la producción de caña de azúcar y de las condiciones de colocación del azúcar y sus subproductos en los mercados de exportación.

De otra parte, en noviembre de 1967 se devaluó la moneda, paralelamente a la libra esterlina, en 14.3 por ciento, con lo cual el dólar del Caribe Oriental quedó fijado a un valor de 0.50 dólar de los Estados Unidos.

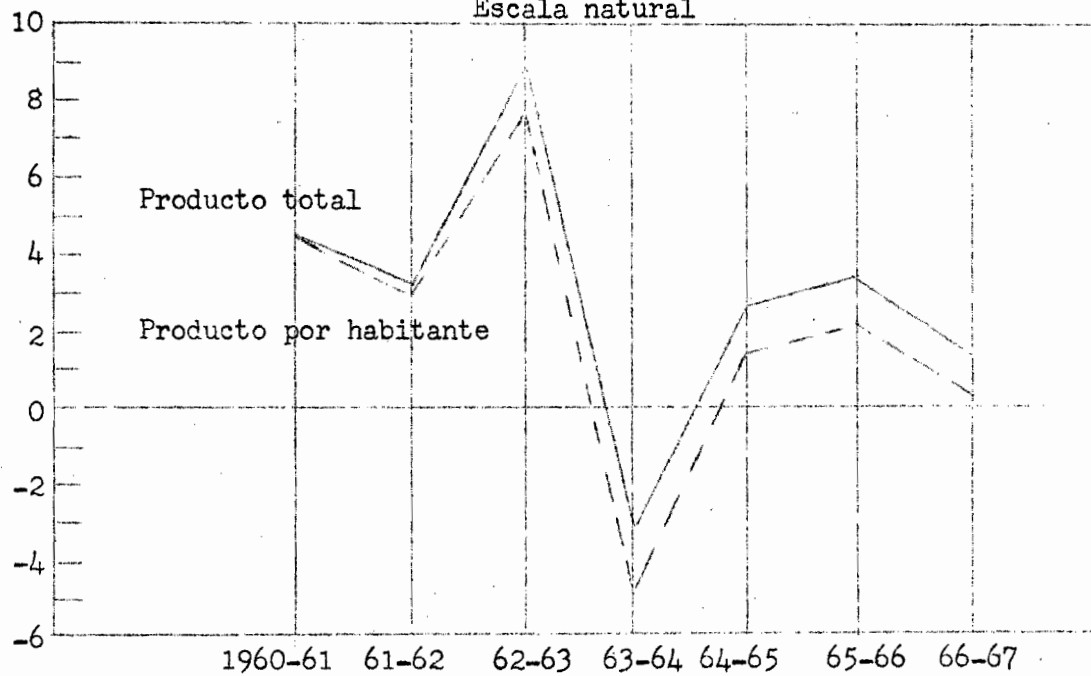
1. El sector externo

En el último trienio se ha acentuado la tendencia de las importaciones a crecer con más rapidez que las exportaciones (véase el gráfico II-2). En 1965 y 1966, respectivamente, las importaciones aumentaron en 6.8 y 12.8 por ciento, y las exportaciones en 6.7 y 8.5 por ciento. Estos movimientos han elevado el déficit del comercio visible, que fue de 29 millones de dólares en 1963, 49 millones en 1964, 52 millones en 1965 y 61 millones en 1966. Si se toman en cuenta las mayores necesidades de desarrollo, cabe suponer que en 1967 y 1968 los déficit en cuenta corriente serán mayores.

BARBADOS : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)

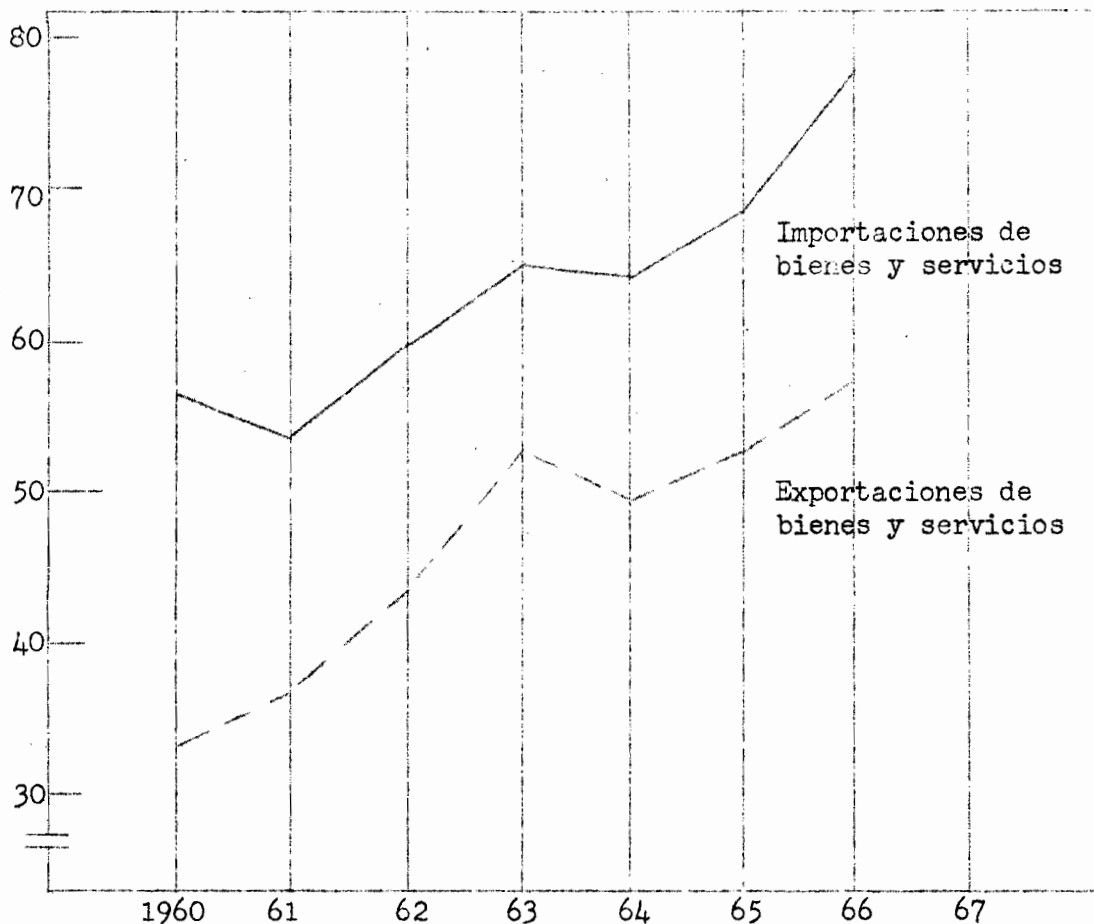
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



/Mucho del

Mucho del déficit comercial se ha compensado con ingresos de exportaciones de invisibles, principalmente turismo, y remesas de migrantes desde el exterior. Los ingresos del turismo, estimados en 26 millones en 1965 y en 29 millones en 1966, han crecido sostenidamente en cerca de 10 por ciento anual, sin que parezcan haber decaído en 1967. En cambio, las remesas de migrantes fluctuaron entre 7.2 millones y 7.8 millones de dólares desde comienzos del decenio, bajaron gradualmente de 7.6 millones en 1965 a 7.3 millones en 1966; y no se observan indicios de cambio apreciable en esta tendencia en 1967.

Lo más notable en la composición de las importaciones ha sido la ampliación sostenida de las compras de manufacturas, maquinaria y equipo de transporte, por encima de la tasa de crecimiento de las importaciones totales (véase el cuadro II-7). Desde 1963, las importaciones de manufacturas han aumentado con una tasa media anual de más de 12 por ciento (11 por ciento en 1965 y 16.7 por ciento en 1966), en tanto que el aumento medio en las importaciones de maquinaria y equipo de transporte ha sido superior a 15 por ciento (32.8 por ciento en 1964, 4.7 por ciento en 1965 y 17.6 por ciento en 1966).

En cuanto a las exportaciones, el azúcar origina regularmente más de la mitad de los ingresos en el extranjero: 60 por ciento en 1963, 51.2 por ciento en 1964, 51.5 por ciento en 1965 y 47.4 por ciento en 1966. En este último año, de una producción total de 172 000 toneladas, se exportaron 154 000 toneladas, con un valor de 33.3 millones de dólares. La producción de 1967 fue de poco más de 200 000 toneladas, y los ingresos mejoraron un poco gracias a la relativa estabilidad de los precios de exportación. (El precio negociado de la Comunidad Británica fue de 227.7 dólares la tonelada en 1966 y 1967, y el precio medio mundial de 85.78 dólares en 1966 y de 92.90 dólares en 1967.) La melaza y el ron, subproductos del azúcar que ocupan los puestos siguientes como principales originadores de ingreso, corrieron distinta suerte. Las ganancias provenientes de la melaza bajaron un 24 por ciento en 1965 y otro 15 por ciento en 1966, en tanto que las del ron se elevaron en 23 y 14 por ciento, respectivamente, en esos dos años.

Cuadro II-7

BARBADOS: COMPOSICION PORCENTUAL DE LAS IMPORTACIONES

(Según la CUCI)

	1964	1965	1966
0 Alimentos	26.7	27.4	26.0
1 Bebidas y tabaco	2.0	1.8	1.8
2 Materias primas no comestibles, excepto combustibles	3.3	3.3	3.4
3 Combustibles y lubricantes minerales y materias conexas	10.4	10.1	10.0
4 Aceites y grasas animales y vegetales	0.5	0.7	0.6
5 Productos químicos	7.9	7.2	7.5
6 Productos manufacturados clasificados por materias primas	19.2	20.0	23.8
7 Maquinaria y equipo de transporte	16.6	16.3	16.9
8 Artículos manufacturados varios	10.1	9.8	9.9
9 Transacciones y productos varios	3.5	3.4	3.1

/2. Otros

2. Otros sectores de actividad

El aumento de las compras de maquinaria y equipo de transporte se debió principalmente a adquisiciones de bienes de capital para fines de inversión; este aumento no parece haber aflojado apreciablemente. Pero como también se elevaron las importaciones de manufacturas, en su mayoría de consumo, aún no se pueden extraer conclusiones definitivas acerca de los movimientos relativos de la inversión y el consumo (véase el cuadro II-8).

Durante el período para el cual se dispone de mayores informaciones (1960-64), los niveles de consumo fueron muy altos, y descendió la proporción del producto destinado a la inversión. No hubo aumento significativo de las inversiones del sector privado, y disminuyó la inversión del sector público. Sin embargo, a partir de 1965 las inversiones del sector público han aumentado, lo que se refleja en los gastos del presupuesto de capital, que desde 1966 se han elevado aproximadamente en 12 por ciento por año.

Gran parte del impulso dado a la economía desde 1966 proviene del Gobierno, lo que se refleja en las altas tasas de crecimiento de los sectores públicos. En 1966, el sector del transporte y los servicios de utilidad pública crecieron en 11 por ciento, en tanto que el sector gobierno central creció en 21 por ciento.

Los principales sectores de la economía (agricultura, distribución y servicios) considerados en conjunto originan anualmente, por término medio, el 60 por ciento del producto interno bruto al costo de los factores. Aunque el crecimiento en la agricultura ha fluctuado, principalmente porque ha seguido las oscilaciones del azúcar, este sector ha tenido desde 1964 a 1967 un crecimiento medio anual de 3 por ciento, aproximadamente. Los sectores distribución y servicios, que en conjunto originan alrededor de 34 por ciento del producto interno bruto, han crecido desde 1964 con una tasa media de 3.5 y 5.3 por ciento, respectivamente (véase el cuadro II-9).

Cuadro II-8
BARBADOS: PRODUCTO, CONSUMO, INVERSIÓN Y SECTOR EXTERNO, DESDE 1960

	Millones de dólares del Caribe Oriental, precios corrientes						Porcientos					
	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1960-64	1960-61	1961-62	1962-63	1963-64
Producto interno bruto a precios de mercado	135.6	144.3	152.1	167.2	165.1	5.1	6.4	5.4	9.9	-1.3
Inversión total	36.4	32.7	31.0	35.4	34.9	-0.9	-10.2	-5.2	14.2	-1.4
Inversión fija	34.5	31.8	29.5	34.9	34.6	0.6	-7.8	-7.2	18.3	-0.3
Pública	9.6	7.5	7.6	9.3	7.9	-3.3	-21.9	1.3	22.4	-15.1
Privada	24.9	24.2	21.9	25.6	26.7	2.2	-2.8	-9.5	16.9	4.3
Consumo total	138.2	140.6	149.2	153.1	155.3	3.0	1.7	6.1	2.6	1.4
Público	14.8	17.8	18.2	17.7	18.1	5.5	20.3	2.2	-2.7	2.3
Privado	123.4	122.8	131.0	135.4	137.2	2.7	-0.5	6.7	3.4	1.3
Exportaciones de bienes y servicios	57.2	62.9	74.2	90.0	84.6	10.8	10.0	18.0	21.3	-6.0
Reexportaciones de productos en depósito	5.9	6.2	13.2	16.3	15.2	16.9	...	33.7	5.1	112.9	23.5	-6.7
Importaciones de bienes y servicios	96.2	91.9	102.3	111.3	109.7	3.7	-4.5	11.3	8.8	-1.4

Fuente: Barbados National Income and Product, 1960-1962, con estimaciones provisionales para 1963 y 1964.

Cuadro II-9

BARBADOS: TASAS DE CRECIMIENTO SECTORIAL, 1960-66

	1960-61	1961-62	1962-63	1963-64	1964-65	1965-66
Azúcar	1.6	-2.3	46.2	-19.7	6.1	1.6
Otras actividades agrícolas	0.0	3.7	-2.4	0.0	1.2	0.0
Manufactura y minería	22.0	9.0	1.5	3.7	0.7	2.1
Construcción	15.2	2.9	1.4	0.0	0.7	0.7
Distribución	1.4	4.3	15.1	1.5	4.4	4.8
Transporte y servicios de utilidad pública	16.2	5.1	2.4	2.4	3.4	11.4
Propiedad de viviendas	0.0	3.2	0.0	1.6	0.0	4.6
Servicios	19.8	0.7	2.7	2.7	10.4	2.9
Gobierno	5.1	10.6	10.3	10.0	0.7	21.0
Producto interno bruto al costo de los factores	<u>7.4</u>	<u>3.4</u>	<u>13.8</u>	<u>-2.7</u>	<u>4.5</u>	<u>5.4</u>

Fuente: Cuadro II-6

BOLIVIA

1. Principales características del crecimiento reciente

La economía de Bolivia mantuvo en 1967 el sostenido ritmo de expansión que viene caracterizándola desde comienzos de esta década (entre 5 y 6 por ciento de crecimiento anual en producto bruto interno).

Sin embargo, merecen destacarse dos aspectos distintos. Por un lado, la expansión económica de 1967 no se tradujo en un mejoramiento igual que el de otros años en el ingreso real, porque bajaron los precios del estaño y de otros metales, después de haber subido considerablemente. De ahí que a una disminución en el ritmo de crecimiento del producto interno de 6.3 a 5.6 por ciento entre 1966 y 1967 haya correspondido una más acentuada del ingreso real, cuyas tasas fueron de 6.6 y 5.5 por ciento respectivamente. (Véanse el cuadro II-10 y el gráfico II-3.)

El segundo aspecto se relaciona con la evolución de los principales sectores de actividad. Esta vez, el aporte principal a la expansión del producto provino de la industria petrolera, cuya producción registró un aumento de 65 por ciento; se apreciará la importancia de este factor si se tiene en cuenta que de no mediar ese incremento la tasa de aumento del producto global habría sido de sólo 2.4 por ciento. En cambio, hubo una contracción de la actividad agropecuaria, en gran medida por efecto de factores climáticos que perjudicaron particularmente cultivos tradicionales del altiplano y los valles.

En el sector externo, el descenso de los precios en estaño se compensó ampliamente con un fuerte aumento en las exportaciones petroleras, de modo que subió el valor corriente de las exportaciones de bienes y servicios, y aumentaron, aunque en menor proporción, las importaciones.

Los precios internos siguen registrando alzas semejantes a las de años anteriores (alrededor de 8 por ciento anual), siendo más pronunciadas para los productos alimenticios, donde alcanzaron a 11.2 por ciento en la ciudad de La Paz.

Cuadro II-10

BOLIVIA: PRODUCTO INTERNO BRUTO POR TIPO DE GASTO E INGRESO BRUTO

	Millones de pesos de 1960				Incrementos anuales		
	1960	1965	1966 a/	1967 a/	1960-65	1966	1967
Consumo gobierno general	387	602	596	600	9.2	-1.0	0.7
Consumo privado b/	3 763	4 917	5 253	5 540	5.5	6.8	5.5
Inversión bruta	675	1 125	1 153	1 200 c/	10.7	2.5	4.1
Inversión fija	637	970	1 052 c/	1 155 c/	8.8	8.5	9.8
Variación de existencias	38	155	101 c/	45 c/	32.5	-34.8	-55.4
Exportación de bienes y servicios d/	726	824	982	1 172	2.6	19.2	19.3
Importación de bienes y servicios d/	1 072	1 742	1 895	2 083	10.2	8.8	9.9
Producto interno bruto	4 479	5 726	6 089	6 429	5.0	6.3	5.6
Efecto de la relación de intercambio	-	538	590	620			
Ingreso bruto	4 479	6 264	6 679	7 049	6.9	6.6	5.5

Fuente: CEPAL, a base de información de la Secretaría Nacional de Planificación y Coordinación.

a/ Cifras provisionales.

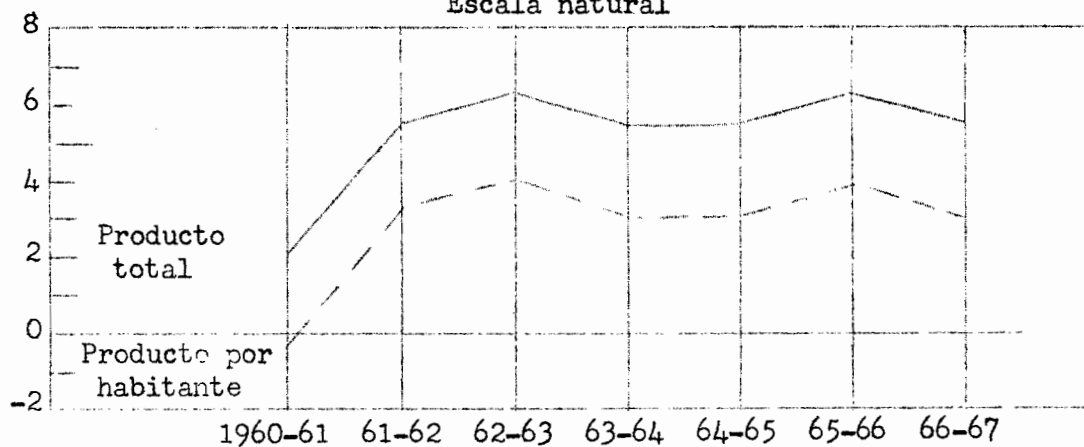
b/ Obtenido residualmente.

c/ Estimaciones de la CEPAL.

d/ CEPAL, a base de informaciones del Banco Central y Fondo Monetario Internacional, Balance of Payments Yearbook.

BOLIVIA : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

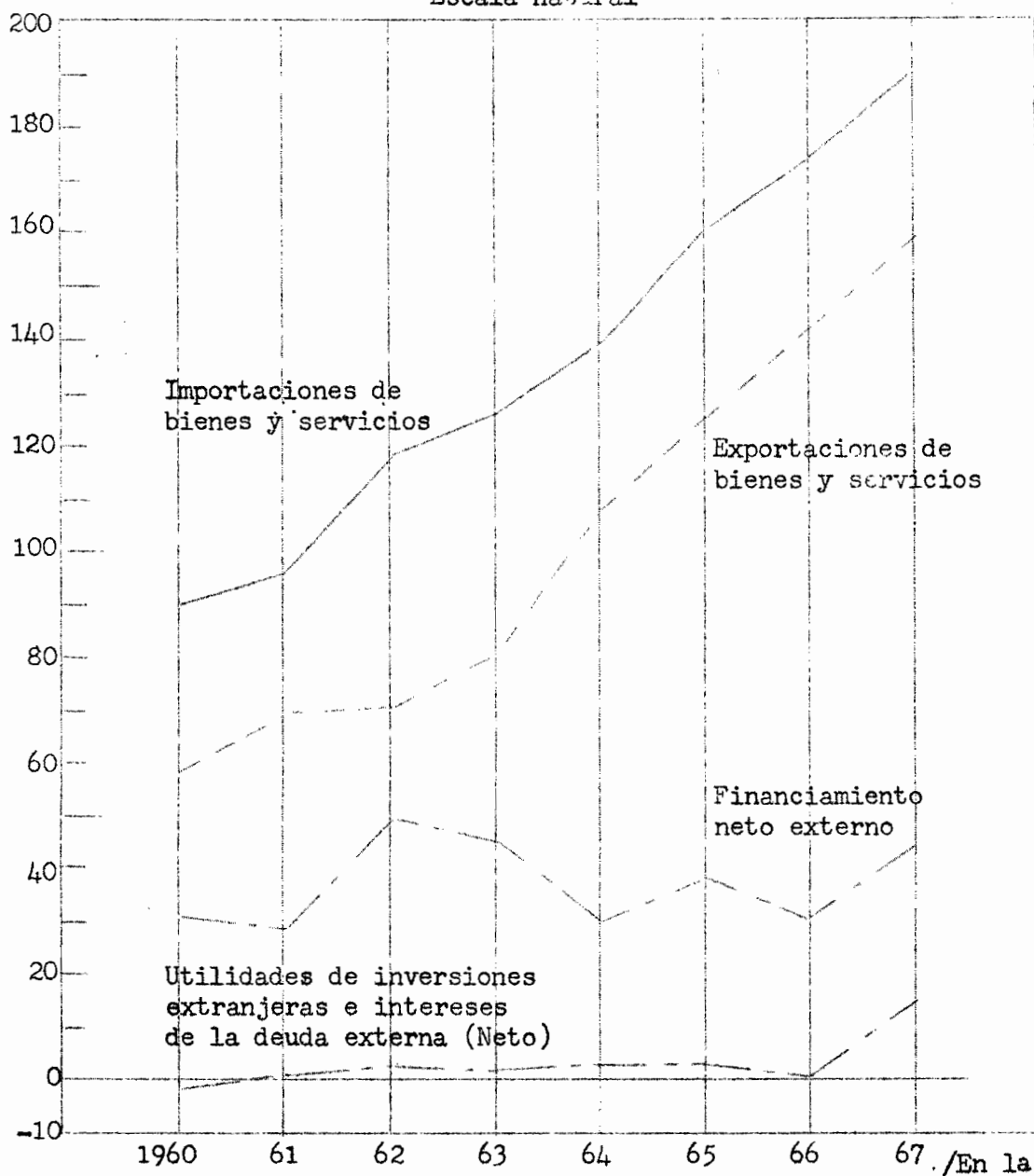
(Tasas anuales de crecimiento
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



En la política de desarrollo a largo plazo destacan los progresos alcanzados por el país para vincularse con los esquemas de integración económica latinoamericana. A fines de enero, el gobierno depositó el instrumento de adhesión al Tratado de Montevideo, por lo que treinta días después pasó a ser la undécima parte contratante de la ALALC. Bolivia se sumó, además, a los países signatarios de la Declaración de Bogotá y al grupo de la cuenca del Plata.

2. Los principales sectores de actividad

El retroceso de la producción agropecuaria representó una disminución de 6.6 por ciento respecto del año anterior. La baja de la producción en las zonas del altiplano y los valles sólo se compensó parcialmente con las buenas cosechas de la región de los llanos tropicales; en particular, la producción de caña de azúcar aumentó en cerca de 20 por ciento.

La acción estatal se ha centrado en la racionalización de las labores de los distintos organismos que propenden al desarrollo agropecuario y al otorgamiento de títulos de dominio de acuerdo con los lineamientos de la reforma agraria. Por otra parte, se inició una investigación integral de las posibilidades agropecuarias de una superficie de 150 000 kilómetros cuadrados en el altiplano. En una primera etapa, una misión francesa realizó un estudio de suelos y aguas en la región de Patacamaya entre Oruro y La Paz, donde el Banco Agrícola estaba realizando perforaciones, y en la zona de Pucarani-Batallas. La investigación completa, que durará cuatro años y costará unos 2.5 millones de dólares, se realizará mediante un convenio especial con las Naciones Unidas.

El volumen de la producción minera aumentó en 6 por ciento, tasa que aunque inferior a la de 1966 (cuando superó el 9 por ciento) representa un resultado positivo si se tienen en cuenta los conflictos laborales que afectaron a la producción de estaño a mediados del año y la baja persistente de los precios internacionales de la mayor parte de estos productos.

La expansión espectacular del petróleo, además de su aporte al ingreso interno y a las exportaciones, hizo que el valor agregado en este sector llegara a representar una proporción significativa del producto

/global (véase

global (véase el cuadro II-11). El mayor aporte provino de la empresa privada extranjera que opera en el país, que aumentó en 1966 a unos 460 000 metros cúbicos su escasa producción de años anteriores, nivel que llegó a cuadruplicar en 1967. Por su parte, Yacimientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos que hasta 1965 producía casi todo el petróleo del país, se ha visto afectado por la rápida disminución de sus reservas y nuevamente en 1967 redujo su producción. Sin embargo, recientemente se descubrieron dos nuevos campos petrolíferos - El Tigre y Monteagudo - que le abren nuevas perspectivas.

A las posibilidades que tiene el país como productor de petróleo se agrega la del gas natural. Se han descubierto importantes depósitos en Río Grande, Colpa y en la región central del país, que además de incrementar los recursos de energía para el desarrollo de la producción interna, abren amplias posibilidades de exportación a países limítrofes, sobre todo al norte argentino. Al respecto, se iniciaron hace algún tiempo negociaciones para la venta de unos 300 millones de pies cúbicos diarios (lo que significaría alrededor de 20 millones de dólares anuales), que continúan pendientes en tanto se decida sobre la construcción del gasoducto correspondiente. El volumen de producción manufacturera aumentó en 6.5 por ciento (7.3 por ciento en 1966), lo que se logró en gran medida gracias a los mejoramientos y ampliaciones introducidos en el sector desde la promulgación de la Ley de Inversiones, así como a la canalización de recursos a través del Instituto para la Promoción de Inversiones y la Corporación Boliviana de Fomento.

La actividad de la construcción sostuvo una alta tasa de crecimiento, estimulada por la recuperación de la construcción privada, que después de un largo período de escasa actividad, se vio fomentada por los programas de vivienda financiados por sistemas de ahorro y préstamos y por la Corporación Nacional de la Vivienda. Continuó al mismo tiempo la ejecución de una serie de obras de infraestructura de financiamiento público.

Cuadro II-11

BOLIVIA: PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTORES

	Composición porcentual				Incrementos anuales		
	1960	1965	1966	1967 <u>a/</u>	1960-65	1966	1967 <u>a/</u>
Agropecuario	31.0	28.2	26.8	23.7	3.1	1.2	-6.6
Minería	8.5	8.8	9.1	9.1	5.8	9.1	6.1
Petróleo	4.0	3.9	5.1	7.9	4.5	39.1	64.6
Industria manufacturera	11.7	12.0	12.1	12.3	5.6	7.3	6.5
Construcción	4.0	5.3	5.5	6.1	11.1	10.4	16.4
Energía	1.4	1.5	1.6	1.6	6.4	8.6	10.9
Transporte	8.5	8.3	8.1	8.1	4.5	4.1	5.6
Comercio y finanzas	13.0	12.5	12.2	11.9	4.2	3.3	3.4
Gobierno general	7.3	9.3	9.6	9.3	8.8	9.9	1.7
Servicios	10.1	10.2	9.9	10.0	5.3	4.4	6.5
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>5.0</u>	<u>6.3</u>	<u>5.6</u>

Fuente: CEPAL, a base de informaciones de la Secretaría Nacional de Planificación y Coordinación.

a/ Cifras provisionales.

3. Evolución del sector externo

En 1967 el valor de las exportaciones de bienes aumentó alrededor de un 15 por ciento, habiendo subido el volumen exportado alrededor de 20 por ciento y bajado los precios unitarios. (Véase el cuadro II-12.)

Esta expansión es atribuible sobre todo a las ventas de petróleo crudo, que según estimaciones preliminares alcanzaron un valor aproximado a 23 millones de dólares, ocupando así el segundo lugar después del estaño entre las exportaciones de Bolivia. Excluido el petróleo, el valor de las exportaciones hubiera crecido apenas 1.5 por ciento en 1967 y menos de 6 por ciento el cuántum. Aunque el volumen de exportación de estaño volvió a aumentar en 1967 (en poco más de 5 por ciento) continuó la tendencia descendente del precio que volvió a bajar en cerca de 6 por ciento.

El alza de precios de otros productos mineros de exportación - antimonio, plata y volframio - compensó la baja del plomo, el cobre, el zinc y el bismuto, aumentando tanto el valor como el volumen físico de esos productos aproximadamente 7 por ciento en 1967. Entre ellos destaca el incremento superior a 20 por ciento en el volumen exportado de volframio, y de alrededor de 10 por ciento en el de cobre. Asimismo, en los dos últimos años el azufre ha alcanzado niveles importantes de exportación.

Las importaciones de bienes aumentaron en 1967 alrededor de 10 por ciento, manteniéndose así el crecimiento rápido y sostenido que las ha caracterizado en los últimos años. Desde 1960 han aumentado 2.2 veces y las exportaciones 2.8 veces. Sin embargo, el valor de las importaciones sigue superando al de las exportaciones.

Al saldo negativo del balance de bienes y servicios se agregó este año una salida neta de 16 millones de dólares por pago de utilidades a las empresas extranjeras e intereses de la deuda externa (800 000 dólares en 1966), íntimamente ligada al incremento de las exportaciones de petróleo, lo que determinó un saldo negativo de 45 millones de dólares en la cuenta corriente con el exterior. (Véanse el cuadro II-13 y nuevamente el gráfico II-3.)

Cuadro II-12

BOLIVIA: TENDENCIAS DEL VOLUMEN DE EXPORTACION DE PRINCIPALES PRODUCTOS

(Indices: 1963 = 100)

	Participación en el valor total 1967 a/	1964	1965	1966	1967 a/
Estaño	54.4	105.6	104.7	113.5	119.4
Petróleo	13.8	41.3	37.3	315.1	1 575.7
Volframio	4.4	90.9	73.6	115.6	142.0
Plata	3.8	99.3	83.4	105.3	100.7
Cobre	3.7	156.4	158.0	190.5	212.0
Antimonio	3.7	127.5	115.9	141.0	149.7
Zinc	2.7	210.0	235.1	359.3	368.6
Pomo	2.7	87.7	87.0	105.5	98.3
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>105.8</u>	<u>107.5</u>	<u>128.3</u>	<u>154.5</u>

Fuente: CEPAL, a base de información de la Dirección General de Estadísticas, Banco Central de Bolivia y Banco Minero.

a/ Estimaciones

Cuadro II-13

BOLIVIA: BALANCE DE PAGOS

(Millones de dólares)

	1964	1965	1966	1967
A. Cuenta corriente	-29.9	-38.4	-31.7	-45.2
1. Exportaciones de bienes y servicios	108.9	125.8	142.0	159.3
2. Importaciones de bienes y servicios	138.3	161.7	174.2	190.1
3. Pago de utilidades e intereses (neto)	2.8	3.6	0.8	15.9
4. Donaciones privadas netas	2.3	1.1	1.3	1.5
B. Cuenta capital	29.9	38.4	31.7	45.2
1. <u>Movimiento neto de capital autónomo</u>	<u>48.0</u>	<u>51.0</u>	<u>38.8</u>	
a) Inversión directa	1.5	12.5	2.0	} 43.2
b) Préstamos de largo plazo	18.3	13.9	10.3	
c) Otros movimientos netos de capital	4.7	7.7	6.5	
d) Donaciones oficiales	23.5	14.9	20.0	
2. Errores y omisiones	-1.3	1.3	-2.3	
3. <u>Financiamiento compensatorio</u> (Signo - significa aumento)	<u>-16.8</u>	<u>-13.9</u>	<u>-4.8</u>	<u>2.0</u>

Fuente: CEPAL, a base de informaciones proporcionadas por el Banco Central de Bolivia y del Fondo Monetario Internacional, Balance of Payments Yearbook.

a/ Cifras provisionales.

No obstante que hubo en 1967 una reducción marcada de las donaciones oficiales, que el año anterior habían alcanzado unos 20 millones de dólares, hubo una mayor entrada neta de capitales; pero ella fue insuficiente para cubrir el saldo negativo de la cuenta corriente, por lo que fue necesario hacer uso de reservas internacionales por un monto estimado en 2 millones de dólares, después de varios años de continuos incrementos.

Durante 1966 se terminó de cancelar un crédito contingente con el Fondo Monetario Internacional y en el mes de diciembre de 1967 se estableció un nuevo convenio por 20 millones de dólares del cual aún no se ha hecho uso.

4. Otros aspectos de la situación reciente

La política fiscal se centró en el incremento de los ingresos y contención de los gastos con el fin de reducir el crónico déficit fiscal. Pese a los esfuerzos desplegados, los ingresos no aumentaron suficientemente, ya que no dieron pleno resultado las medidas destinadas a elevar las tasas impositivas y a mejorar la recaudación mediante una administración tributaria más eficiente y el control de la evasión y el contrabando. Además se redujeron los aportes de COMIBOL por concepto de regalías. Por otra parte la reducción de los gastos se limitó a la parte relativa a la inversión, por lo que el déficit se estima que alcanzó a unos 170 millones de pesos al finalizar el año, superior al del año 1966.

Las políticas monetarias y crediticias se orientaron a controlar la expansión del circulante y de los créditos, dentro de los límites convenidos con el Fondo Monetario Internacional, incluida una ampliación del monto de financiamiento fiscal del Banco Central a 110 millones de pesos.

El presupuesto fiscal para 1968 prevé un déficit superior al actual. Las medidas que vienen considerándose a este respecto incluyen el aumento de la tasa de impuestos a las ventas a 3.5 por ciento, el establecimiento de nuevos impuestos a los servicios personales y la promulgación de una nueva ley de impuesto global complementario, además de que se elevarán en 25 por ciento los impuestos que gravan las bebidas y el tabaco.

BRASIL

1. Rasgos generales de la evolución reciente

Una apreciación general de las tendencias de la economía brasileña en 1967 pone de manifiesto algunos hechos sobresalientes: un significativo crecimiento de la producción agrícola y minera, con un relativo estancamiento de la actividad industrial, una reducción notoria de la tasa de aumento de los precios, un retorno a la situación deficitaria en las transacciones con el exterior y una agravación de la situación financiera del sector público. Por su parte, con respecto al año anterior, aumentó la tasa de crecimiento del consumo y disminuyó la de la inversión (véase el cuadro II-14). En materia de política económica los objetivos enunciados por el nuevo gobierno, que asumió el poder en marzo de 1967, parecen implicar cierta reorientación de la estrategia antinflacionaria y mayor insistencia en la aspiración fundamental de reimpulsar la actividad económica.

Según estimaciones muy provisionales, la tasa de crecimiento del producto bruto interno en 1967 fue alrededor de 5 por ciento, con la particularidad de que refleja un elevado crecimiento en la agricultura (9.6 por ciento) y un relativo estancamiento en la industria manufacturera (1.8 por ciento). Se repiten así, una vez más, los cambios contrapuestos en la producción agrícola e industrial, ya que en 1966 la tasa global fue el resultado de una depresión de la actividad agrícola y un pronunciado incremento en la manufacturera. La actividad extractiva continuó expandiéndose dinámicamente (más de 12 por ciento), la construcción experimentó un aumento similar al del año anterior (cerca de 6 por ciento) y la producción de energía eléctrica creció poco más de 5 por ciento, es decir, a un ritmo muy inferior al del año anterior. (Véanse el cuadro II-15 y el gráfico II-4.)

Cuadro II-14
BRASIL: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Mil millones de cruzeiros de 1960				Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
	1960	1965	1966	1967 ^a /	1960-1965	1965-1966	1966-1967 ^a /
<u>Oferta global</u>	<u>2 621.6</u>	<u>3 102.0</u>	<u>3 278.2</u>	<u>3 448.8</u>	<u>3.4</u>	<u>5.7</u>	<u>5.2</u>
Producto interno bruto	2 418.8	2 974.9	3 106.3	3 262.0	4.2	4.4	5.0
Importaciones de bienes y servicios	202.8	127.1	172.6	186.8	-8.9	35.8	8.2
<u>Demanda global</u>	<u>2 621.6</u>	<u>3 102.0</u>	<u>3 278.2</u>	<u>3 448.8</u>	<u>3.4</u>	<u>5.7</u>	<u>5.2</u>
Exportaciones de bienes y servicios	166.8	202.3	223.0	219.5	3.9	10.2	-1.6
Inversión total	418.5	433.6	432.1	510.0	0.7	13.5	3.6
Consumo total	2 036.3	2 466.1	2 563.8	2 719.3	3.9	4.0	6.1
Gobierno general	370.7	383.9	355.6	363.0	0.7	-7.4	2.1
Privado	1 665.6	2 082.2	2 208.2	2 356.3	4.6	6.1	6.7

Fuentes: CEPAL, a base de informaciones de la Fundação Getulio Vargas - Instituto Brasileiro de Economia Centro das Contas Nacionais.

^a/ Estimaciones preliminares.

Cuadro II-15

BRASIL; TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

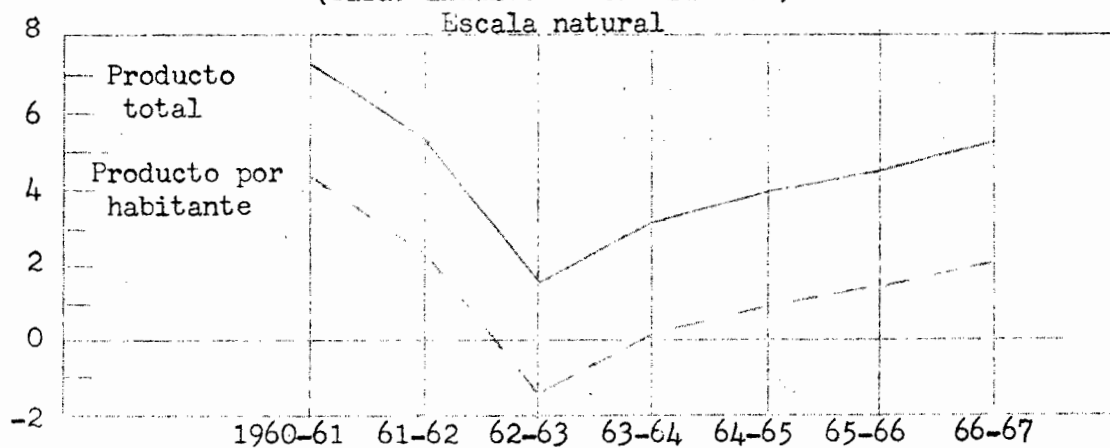
Sectores	1965/60	1966/65	1967/66 ^a
1. Agricultura, silvicultura y pesca	5.7	-2.0	9.6
1a. Agricultura
1b. Ganadería
1c. Silvicultura
1d. Caza y pesca
2. Minas y canteras	13.5	12.2	12.2
3. Industria manufacturera	3.7	11.8	1.8
4. Construcción	-2.8	11.7	5.9
5. Electricidad, gas y agua	6.3	11.7	5.3
<u>Subtotal de servicios</u>	<u>3.6</u>	<u>4.3</u>	<u>4.2</u>
6. Transporte y comunicaciones	5.3	5.7	3.6
6a. Transporte
6b. Comunicaciones
7. Comercio y finanzas	3.8	5.5	6.6
7a. Comercio
7b. Finanzas
8. Propiedad de viviendas	3.6	3.6	3.6
9. Administración pública y defensa	2.4	2.5	2.4
10. Otros servicios	3.0	3.0	3.0
<u>Total</u>	<u>4.2</u>	<u>4.4</u>	<u>5.0</u>

Fuentes: CEPAL, a base de informaciones de la Fundação Getulio Vargas - Instituto Brasileiro de Economia; Centro das Contas Nacionais.

a/ Estimaciones preliminares.

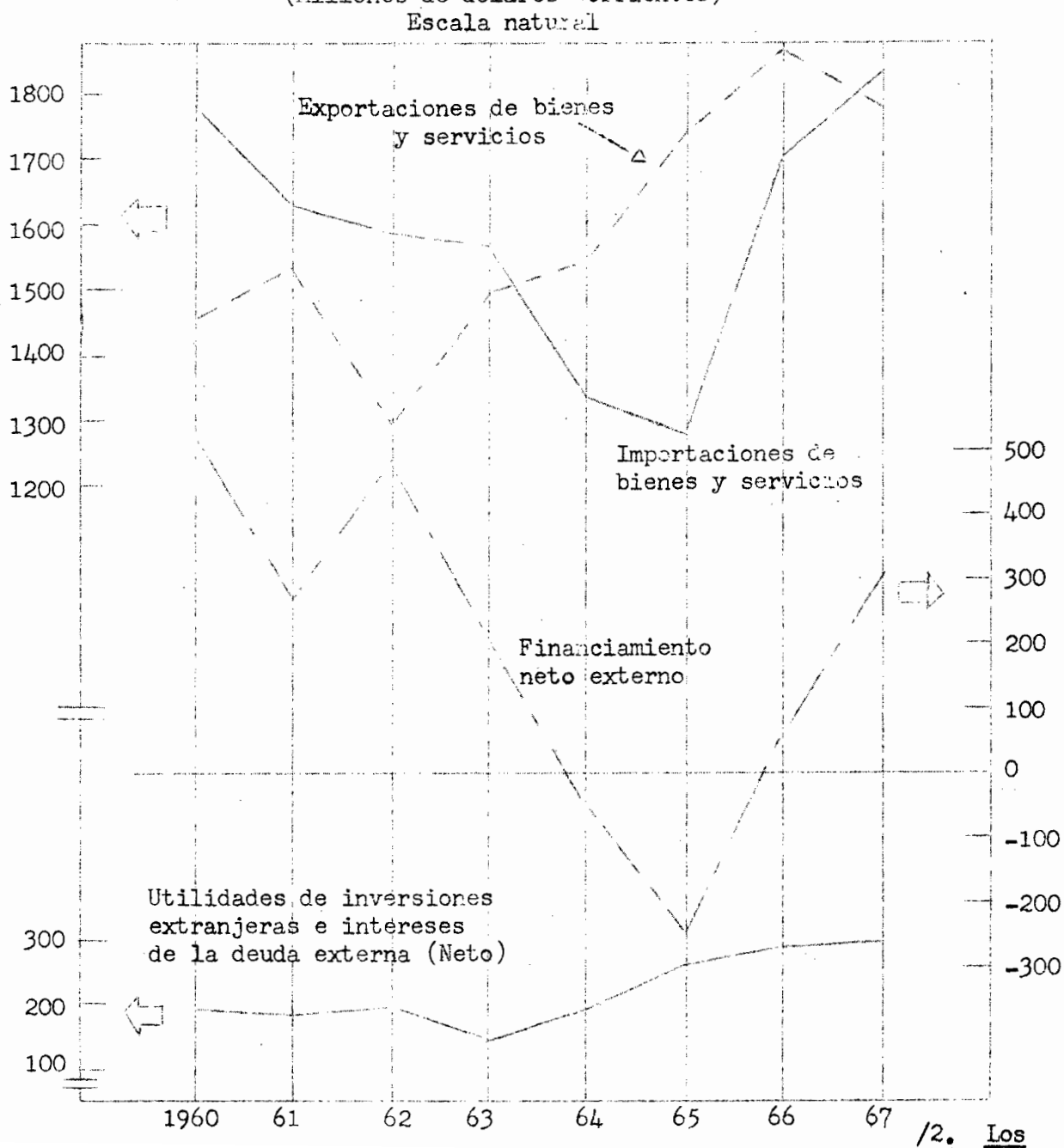
BRASIL : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)



2. Los principales sectores de actividad

La positiva evolución de la producción agropecuaria, determinada principalmente por la producción agrícola propiamente dicha, obedeció en gran parte a condiciones climáticas particularmente propicias, sobre todo en el Nordeste y en el Centro-Oeste, unidas a la política de precios mínimos establecida en septiembre de 1966.

La producción agrícola aumentó 11.8 por ciento, la pecuaria 6 por ciento y la extractiva vegetal 4 por ciento. En la notable expansión de la primera influyeron principalmente los productos para consumo interno, pues se registraron aumentos de 40 y 60 por ciento en frijol y cebolla, y del orden de 20 por ciento en arroz, papas y maíz; en cambio, hubo reducciones apreciables en las materias primas industriales (cerca de 10 por ciento en los casos del algodón y la caña de azúcar y de 19 por ciento en el del maní). (Véase el cuadro II-16.)

La producción cafetalera exportable se expandió en 10 por ciento, según estimaciones del Instituto Brasileño del Café, llegando a 22.2 millones de sacos. Esta cifra se compara favorablemente con la de 1966 (20.3 millones), pero queda por debajo del promedio anual del quinquenio anterior. El programa de erradicación de cafetos, que se tradujo en la eliminación de 652 millones de árboles, terminó oficialmente en marzo de 1967; desde esa fecha, parece disminuir el acento en ese propósito y las disposiciones aplicables a la cosecha 1967/68 incluyen un aumento de los precios garantizados.

La industria manufacturera enfrentaba a comienzos del año una situación relativamente depresiva, iniciada a mediados del año anterior y que afectaba a la mayoría de las ramas industriales. La aplicación de una serie de medidas - aflojamiento de los controles crediticios, expansión del gasto público y otras - permitió invertir esa tendencia, pero aun así en el conjunto del año se alcanzó un crecimiento de sólo 1.8 por ciento, en comparación con una tasa superior al 10 por ciento en 1966. En definitiva, el comportamiento del sector se caracterizó por contracciones en los principales sectores dinámicos (metalurgia, mecánica y material de transporte), un virtual estancamiento en la industria de material eléctrico y en la industria química, un ritmo pausado de aumento en las de productos de

Cuadro II-16

BRASIL: EVOLUCION DE LA PRODUCCION AGROPECUARIA

(Variaciones porcentuales)

Productos	Previsión 1966/1967 Producción 1965/1966
<u>Producción agrícola</u>	<u>+11.8</u>
Algodón a/	-9.3
Maní b/	-19.0
Arroz c/	+19.6
Papas	+25.9
Cebollas	+62.8
Frijoles	+42.9
Maíz	+20.4
Soya	+39.1
Sisal	-4.6
Café d/	+9.5
Caña de azúcar	-10.0
Otros e/	6.5
<u>Producción de origen animal</u>	<u>6.0</u>
<u>Producción extractiva vegetal</u>	<u>4.0</u>
<u>Total agropecuaria f/</u>	<u>9.6</u>

Fuente: CEPAL, a base de datos oficiales.

- a/ Semilla de algodón.
- b/ Maní en cáscara.
- c/ Arroz en cáscara.
- d/ Este dato corresponde a la variación de la producción de café en los años civiles de 1966 y 1967.
- e/ Otros: el incremento de 6.5 por ciento fue estimado a base del comportamiento de la tasa media anual de los siguientes productos, banano, tabaco, naranjas, mandioca y tomate, tomados como muestra representativa del ítem "otros" (en 1966 el valor de estos cinco productos de la muestra tomada correspondió al 80 por ciento del valor total de la producción de los "otros").
- f/ Los índices del conjunto del sector fueron obtenidos considerando el valor de la producción agrícola en 1966, (Instituto Brasileiro de Estatística, Anuario Estatístico do Brasil, 1967).

consumo (inferior al crecimiento demográfico en el caso de los textiles) y un crecimiento sostenido en la fabricación de papel.

Por su parte, el alto índice de producción minera está determinado sobre todo por el aumento de 25 por ciento en la producción de petróleo; también se expandió apreciablemente la extracción de carbón mineral, pero se contrajo la producción de mineral de hierro y más aún la de manganeso. (Véase el cuadro II-17.)

Cuadro II - 17

BRASIL: EVOLUCION DEL SECTOR MINERO

Productos	Aumento porcentual de la producción física en 1967/66	Ponderaciones a/
Petróleo	+26.0	53.7
Carbón b/	+11.3	25.3
Hierro b/	-9.0	13.1
Manganeso b/	-43.0	7.9
Total ponderado	+12.2	100.0

Fuentes: Petrobras; Boletín del Banco Central (noviembre de 1967).

a/ Las ponderaciones se obtuvieron partiendo del valor de producción de estos minerales en 1966.

b/ Estimaciones sobre la base de la producción del período enero/septiembre de 1967.

/La construcción

La construcción presentó una tasa de incremento cercana al 6 por ciento y se espera un comportamiento aún más dinámico para el período siguiente. El Plan Nacional de Habitación que está siendo puesto en operación por el Banco Nacional de Habitación creado en 1964, empezó a desarrollarse intensamente durante el primer semestre de 1967 cuando se autorizaron préstamos por un valor de 800 millones de nuevos crucesos para financiar más de 110 000 viviendas, en comparación con 40 000 en todo el año 1966. La ley que creó el Banco Nacional de Habitación estableció una asignación forzosa de recursos para viviendas, que en los primeros años consistió, principalmente, en el 1.2 por ciento de los sueldos y salarios pagados en todo el país. La misma ley estableció la práctica del reajuste para las operaciones inmobiliarias y con ello se consiguió reiniciar las operaciones de crédito hipotecario a largo plazo, casi totalmente interrumpidas en años recientes por el proceso inflacionario.

3. Algunos aspectos de la política económica

Las líneas generales de la política económica quedaron definidas en un documento publicado por el Ministerio de Planificación en julio de 1967, en el cual se declara el propósito de sostener una tasa mínima de 6 por ciento anual para el crecimiento del producto bruto. En la fase inicial se espera alcanzar esa tasa utilizando mejor la capacidad existente, y en la etapa siguiente mediante la intensificación de las inversiones en los sectores prioritarios, el perfeccionamiento de los métodos de producción y el fortalecimiento de los recursos humanos. Las líneas concretas de acción se basan respecto al sector privado en el aumento de la liquidez de las empresas, la disminución del ritmo de expansión de costos y el aumento de la demanda, y para el sector público en la programación cuidadosa de las inversiones, el aumento de la eficiencia y la reducción de los gastos del gobierno.

Para hacer frente al relativo estancamiento de la actividad industrial y, sobre todo, a la depresión en sus niveles de actividad durante el primer trimestre del año, se procuró estimular su reactivación mediante una política monetaria más expansiva. Al contrario de lo ocurrido en 1966, el aumento de los medios de pago fue superior al alza de precios, y la situación más fluida de liquidez benefició en gran medida al sector privado a través de un incremento de los créditos en términos reales.

/Esa política

Esa política expansionista pudo conciliarse con resultados muy positivos en los esfuerzos por contener las presiones inflacionarias, pues el índice del costo de la vida descendió de una tasa de incremento del 30.8 por ciento en 1966 al 17.5 por ciento en 1967, y la de los precios al por mayor bajó asimismo de 25.1 a 14.4 por ciento. La política de salarios mantuvo orientaciones similares a las del año anterior; en las negociaciones directas entre patrones y empleados, o cuando se recurría a la justicia nacional del trabajo, se autorizaron reajustes que, en promedio, no excedieron del 20 por ciento, aumento que los funcionarios públicos ya habían recibido a comienzos de 1967 y que se anticipa también a partir de 1968. (Véase el cuadro II-13.)

Con respecto a la situación fiscal, la acumulación de gastos transferidos del ejercicio anterior y una sobrestimación de los cálculos de ingresos corrientes — especialmente del impuesto a la renta — contribuyeron a determinar un notorio desequilibrio. El déficit presupuestario, que se había estimado para 1967 en poco más de 800 millones de nuevos crucesos (a los precios de 1966) ya había llegado en agosto a cerca de 1 200 millones y para todo el año debió representar una cifra mayor, a pesar de las reducciones introducidas en el curso del mismo y calculadas en unos 600 millones. En alguna medida, los menores ingresos fiscales respecto de los cálculos iniciales se explican por la política de propender a atenuar las diferencias de niveles de desarrollo entre determinadas regiones del país, que ha involucrado mayores incentivos fiscales a las inversiones que se canalicen hacia las áreas retrasadas.

4. El sector externo

Las transacciones corrientes con el exterior, después de haberse cerrado con superávit en los dos años precedentes, retornaron en 1966 a un déficit de 89 millones de dólares, que en 1967 se acentuó y llegó a los 314 millones. La situación del último año se debe a una caída del orden del 6.4 por ciento en las exportaciones (de 1 741 a 1 630 millones de dólares) y a un aumento del 7.4 por ciento en las importaciones f.o.b. (de 1 303 millones a 1 400 millones).

Las exportaciones, que se habían comportado dinámicamente en 1965 y 1966, sobre todo a causa de la expansión de los rubros no tradicionales, fueron afectadas en 1967 por la caída de los precios unitarios del café y por fuertes reducciones en el volumen de las ventas de productos como el algodón y el arroz, aunque continuaron aumentando las exportaciones de productos manufacturados.

Cuadro II-18

BRASIL: VARIACIONES ANUALES PORCENTUALES DEL INDICE DEL COSTO
DE LA VIDA Y DEL INDICE DE PRECIOS AL POR MAYOR

(Medidas de diciembre a diciembre de los años indicados)

	1961-62	1962-63	1963-64	1964-65	1965-66	1966-67
Costo de vida en Guanabara	88.5	80.6	86.5	45.3	41.1	24.5
Costo de vida en São Paulo	61.8	80.5	85.5	41.1	46.3	26.6 a/
Precios al por mayor en general	50.2	81.9	93.3	28.2	37.4	21.7
Precios al por mayor excluido el café	45.7	83.0	84.0	31.3	41.6	21.0

Fuente: Fundación Getulio Vargas.

a/ Variación entre los meses de noviembre de ambos años.

Las importaciones, por su parte, muy deprimidas hasta 1965, crecieron sustancialmente en 1966 y continuaron expandiéndose en 1967. Influyeron en ello una política más liberal, y en particular, probablemente, el desgravamiento lineal de tarifas implantado en el nuevo arancel de marzo de 1967.

La cuenta de capital revela que disminuyeron la inversión directa extranjera (de 170 a 130 millones de dólares) y los créditos externos de entidades financieras (de 260 a 180 millones). También fue disminuido el pago por amortizaciones de la deuda externa (447 millones en 1966 y 369 millones en 1967), pero aumentaron el saldo de otros movimientos líquidos de capital (43 millones en 1966 y 282 millones en 1967) y la utilización de reservas monetarias internacionales (43 millones en 1966 y 91 millones en 1967). (Véase el cuadro II-19 y nuevamente el gráfico II-4.)

La disminución de las reservas de oro y divisas que se habían acumulado en el bienio anterior y la salida de capitales que alentaba el mantenimiento de una tasa de cambio sobrevaluada, llevaron a la devaluación que tuvo lugar en el mes de febrero de 1967; el tipo de cambio pasó de 2.20 a 2.70 nuevos cruceros por dólar, y al mismo tiempo se implantaron restricciones a las compras de divisas que se tradujeron en la operación de un mercado "paralelo". Con posterioridad, la acentuación del saldo negativo

Cuadro II-19

BRASIL: ESTIMACIONES DEL BALANCE DE PAGOS

(Millones de dólares)

	1966	1967
A. Mercaderías	438	230
1. Exportaciones (f.o.b.)	1 741	1 630
2. Importaciones (f.o.b.)	-1 303	-1 400
B. Servicios	-552	-510
1. Fletes y seguros (líquidos)	-81	-90
2. Rentas de capitales (líquidos) a/	-290	-290
3. Otros servicios (líquidos)	-188	-196
C. Donativos particulares (líquidos)	32	-32
Transacciones corrientes (A + B + C)	-89	-314
D. Movimiento de capitales	89	314
1. Inversiones directas (líquidas) a/	170	130
2. Créditos de entidades financieras radicadas en Washington b/	260	180
3. Amortizaciones de la deuda externa c/	-447	-369
4. Otros movimientos líquidos de capitales d/	43	282
5. Variación en las reservas monetarias brutas e/	43	91
E. Errores y omisiones	20	--

Fuentes: 1966: Fondo Monetario Internacional, Global Balance of Payments Summary;1967: estimaciones de la CEPAL basadas en los Boletines del Banco Central y en el informe del CIAP El esfuerzo interno y las necesidades de financiamiento externo para el desarrollo del Brasil, 29 de septiembre de 1967.

a/ Incluye reinversión de ganancias.

b/ Estimaciones basadas en informaciones suministradas por las propias entidades.

c/ Estimaciones a base de datos proporcionados por el BIRF y que se refieren a la deuda contraída hasta el 31 de diciembre de 1966.

d/ Residuo. Saldo líquido de todas las demás partidas.

e/ Activos a corto plazo de las autoridades monetarias y oro monetario.

de las transacciones con el exterior y la contracción de las entradas netas de capital de largo plazo (público y privado) presionaron hacia una nueva devaluación; ésta ocurrió a fines del mes de diciembre, cuando se estableció el cambio de 3.20 nuevos cruceros por dólar, manteniéndose al mismo tiempo las restricciones a la libre compra de monedas extranjeras.

CENTROAMERICA

1. Evolución de la economía centroamericana en 1967

Por segundo año consecutivo fue débil el ritmo de crecimiento de la economía centroamericana. Ello se debió al descenso de las exportaciones y al estancamiento de la producción agrícola para consumo interno en la mayoría de los países. Según estimaciones preliminares, el producto interno bruto para la región en su conjunto creció poco más de 4 por ciento, tasa que al ser apenas superior a la del crecimiento demográfico en cuatro de los países, determina un estancamiento del ingreso real por habitante (véanse los cuadros II-20 a II-25). Esa tasa contrasta con el incremento acumulativo anual de cerca de 7 por ciento logrado por la mayoría de los países centroamericanos en el primer quinquenio de la década actual.

Como disminuyó la producción de algodón y café en el ciclo 1966/67 y bajó el precio del café en 11 por ciento, el valor total de las exportaciones regionales a terceros países disminuyó en más de 6 por ciento en 1967, pese a que el precio del algodón se recuperó ligeramente y que hubo un aumento apreciable en el volumen de las ventas de banano.

El deterioro del sector externo fue más acentuado en los países algodoneros, sobre todo Guatemala y El Salvador, donde el volumen exportado de la fibra registró bajas importantes. Aunque en Nicaragua no fue pronunciada la disminución de las exportaciones algodoneras en 1967, al sumarse a la caída del año anterior, su valor total en 1967 fue inferior en más de 15 por ciento al de 1965.

En las exportaciones de café, el aumento del volumen permitió compensar en buena parte la baja en los precios, salvo en Guatemala, donde también hubo un descenso notable del volumen de las ventas. Como ello se unió a una menor exportación de algodón, este país fue entre los centroamericanos el que sufrió la caída más importante en el valor total de su exportaciones al resto del mundo (22 por ciento).

CENTROAMERICA: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Millones de dólares de 1960				Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
	1960	1965	1966	1967 a/	1960- 1965	1965- 1966	1966- 1967
<u>Oferta global</u>	<u>3 364</u>	<u>4 762</u>	<u>5 035</u>	<u>5 268</u>	<u>7.2</u>	<u>5.7</u>	<u>4.6</u>
Producto interno bruto	2 784	3 820	4 012	4 184	6.6	5.0	4.3
Importaciones de bienes y servicios	580	942	1 023	1 084	10.2	3.6	6.0
<u>Demanda global</u>	<u>3 364</u>	<u>4 762</u>	<u>5 035</u>	<u>5 268</u>	<u>7.2</u>	<u>5.7</u>	<u>4.6</u>
Exportaciones de bienes y servicios	504	865	977	979	11.4	12.9	0.2
Inversión bruta fija	355	553	598	632	9.2	8.1	5.7
Pública	80	123	130	128	9.0	5.7	-2.0
Privada	275	430	468	504	9.3	8.8	7.7
Consumo total b/	2 505	3 244	3 460	3 657	6.0	3.5	5.7
Gobierno general	259	322	334	354	4.5	3.7	6.0
Privado b/	2 246	3 022	3 126	3 303	6.1	3.4	5.7

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales.

a/ Cifras preliminares.

b/ Incluye variación de existencias.

Cuadro II-21

COSTA RICA: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES, 1960 A 1967

	Millones de colones de 1960				Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
	1960	1965	1966	1967 ^{a/}	1960-1965	1965-1966	1966-1967
<u>Oferta global</u>	<u>3 562</u>	<u>4 972</u>	<u>5 223</u>	<u>5 601</u>	6.9	4.5	7.6
Producto interno bruto	2 811	3 773	4 019	4 352	6.1	6.5	8.3
Importaciones de bienes y servicios	751	1 206	1 184	1 249	9.9	-1.8	5.5
<u>Demanda global</u>	<u>3 562</u>	<u>4 979</u>	<u>5 203</u>	<u>5 601</u>	6.1	6.5	8.3
Exportaciones de bienes y servicios	583	755	912	1 007	5.3	20.8	10.4
Inversión bruta fija	479	730	698	762	8.8	-4.4	9.2
Pública	95	197	170	183	22.3	-13.7	7.6
Privada	384	533	528	579	6.8	-0.9	9.7
Consumo total	2 500	3 494	3 593	3 832	6.9	2.8	6.7
Gobierno general	328	458	478	520	6.9	4.4	8.8
Privado ^{b/}	2 172	3 036	3 115	3 312	6.9	2.6	6.3

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales.

a/ Cifras preliminares.

b/ Incluye variación de existencias.

Cuadro II-22

EL SALVADOR: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Millones de colones de 1960				Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
	1960	1965	1966	1967 ^{a/}	1960- 1965	1965- 1966	1966- 1967 ^{a/}
<u>Oferta global</u>	<u>1 772.1</u>	<u>2 421.9</u>	<u>2 615.9</u>	<u>2 711.5</u>	<u>6.4</u>	<u>8.0</u>	<u>3.7</u>
Producto interno bruto	1 438.3	1 948.3	2 058.6	2 129.3	6.6	5.7	3.4
Importaciones de bienes y servicios	352.8	473.6	557.3	582.2	6.0	17.7	4.5
<u>Demanda global</u>	<u>1 772.1</u>	<u>2 421.9</u>	<u>2 615.9</u>	<u>2 711.5</u>	<u>6.4</u>	<u>8.0</u>	<u>3.7</u>
Exportaciones de bienes y servicios	289.4	464.4	477.6	498.9	9.9	2.8	4.5
Inversión bruta fija	197.3	288.6	330.6	333.6	7.9	14.6	0.9
Pública	40.6	68.6	77.5	58.4	11.1	13.0	-24.6
Privada	156.7	220.0	253.1	275.2	7.0	15.0	8.7
Consumo total	1 285.4	1 668.9	1 807.7	1 879.0	5.4	8.3	3.9
Gobierno general	143.1	171.7	181.6	182.6	3.7	5.8	0.6
Privado ^{a/}	1 142.3	1 497.2	1 626.1	1 696.4	5.6	8.6	4.3

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales.

^{a/} Cifras preliminares.

Cuadro II-23

GUATEMALA: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES, 1960, 1965 A 1967

	Millones de quetzales de 1960				Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
	1960	1965	1966	1967 ^{a/}	1960-1965	1965-1966	1966-1967
<u>Oferta global</u>	<u>1 172.7</u>	<u>1 617.4</u>	<u>1 683.4</u>	<u>1 751.7</u>	6.6	4.1	4.1
Producto interno bruto	1 020.5	1 394.1	1 456.9	1 505.8	6.4	4.5	3.4
Importaciones de bienes y servicios	152.2	223.3	226.5	245.9	8.0	1.4	8.6
<u>Demanda global</u>	<u>1 172.7</u>	<u>1 617.4</u>	<u>1 683.4</u>	<u>1 751.7</u>	6.6	4.1	4.1
Exportaciones de bienes y servicios	131.9	237.6	296.0	271.8	12.5	24.6	-8.2
Inversión total	108.8	179.6	(189.2)	(200.0)	10.5	5.3	5.7
Inversión bruta fija	103.2	154.4	159.8	172.4	8.4	3.5	7.9
Pública	26.6	30.2	33.5	36.3	2.6	10.9	8.4
Privada	76.6	124.2	126.3	136.1	10.1	1.7	7.8
Variación de existencias	5.6	25.2	(29.4)	(27.6)	35.1	16.7	-5.1
Consumo total	932.0	1 200.2	1 198.2	1 279.9	5.2	-0.2	6.8
Gobierno general	79.9	87.0	84.8	93.2	1.7	-2.5	9.9
Privado	852.1	1 113.2	1 113.4	1 186.7	5.5	0.0	6.6

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales.

^{a/} Cifras preliminares.

Cuadro II-24

HONDURAS: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Millones de lempiras de 1960				Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
	1960	1965	1966	1967 a/	1960-1965	1965-1966	1966-1967 a/
<u>Oferta global</u>	<u>909.0</u>	<u>1 260.3</u>	<u>1 358.4</u>	<u>1 397.5</u>	<u>6.8</u>	<u>7.8</u>	<u>2.9</u>
Producto interno bruto	756.0	996.7	1 043.1	1 080.0	5.7	4.7	3.5
Importaciones de bienes y servicios	153.0	263.6	315.3	317.5	11.5	19.6	0.7
<u>Demanda global</u>	<u>909.0</u>	<u>1 260.3</u>	<u>1 358.4</u>	<u>1 397.5</u>	<u>6.8</u>	<u>7.8</u>	<u>2.9</u>
Exportaciones de bienes y servicios	136.0	228.2	264.1	267.0	10.9	15.7	1.1
Inversión total	105.0	137.8	145.7	...	5.6	5.7	...
Inversión bruta fija	95.8	130.9	138.7	148.5	6.4	6.0	7.1
Pública	20.2	27.4	29.8	34.8	6.3	8.8	16.8
Privada	75.6	103.5	108.9	113.7	6.5	5.2	4.4
Variación de existencias	9.2	6.9	7.0	...	-5.6	1.4	...
Consumo total	668.0	894.3	948.6	982.0b/	6.0	6.1	3.5
Gobierno general	73.0	96.8	103.1	108.6	5.8	6.5	5.3
Privado	595.0	797.5	845.5	873.4b/	6.0	6.0	3.3

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales.

a/ Cifras preliminares.

b/ Incluye variación de existencias.

Cuadro II-25

NICARAGUA: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Millones de córdobas de 1960				Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
	1960	1965	1966	1967 a/	1960-1965	1965-1966	1966-1967a/
<u>Oferta global</u>	<u>3 075.8</u>	<u>5 212.0</u>	<u>5 516.3</u>	<u>5 823.1</u>	11.1	5.8	5.6
Producto interno bruto	2 425.2	3 618.9	3 757.0	3 900.4	8.3	3.8	3.8
Importaciones de bienes y servicios	649.6	1 593.1	1 759.3	1 922.7	19.6	10.4	9.3
<u>Demanda global</u>	<u>3 075.8</u>	<u>5 212.0</u>	<u>5 516.3</u>	<u>5 823.1</u>	11.1	5.8	5.6
Exportaciones de bienes y servicios	525.0	1 294.2	1 276.4	1 269.3	19.7	-1.4	-0.6
Inversión fija	314.3	680.8	832.0	873.8	16.7	23.1	4.3
Pública	74.2	131.1	154.9	145.9	12.1	18.2	-5.8
Privada	240.1	549.7	683.1	727.9	18.0	24.3	6.6
Consumo total	2 236.5	3 237.0	3 401.9	3 680.0	7.7	5.1	8.2
Gobierno general	210.0	284.5	305.4	329.0	6.3	7.3	7.7
Privado a/	2 026.5	2 952.5	3 096.5	3 351.0	7.8	4.9	8.2

Fuente: CEPAL, con base en cifras oficiales.

a/ Cifras preliminares.

/Las exportaciones

Las exportaciones hondureñas aumentan ligeramente en 1967, después de tres años de alto ritmo de crecimiento derivado de la expansión de la producción bananera. En las ventas del banano el incremento fue pequeño, pero como se sumó a mayores exportaciones de carnes, pudieron compensarse las pérdidas de divisas resultantes del menor volumen exportado de algodón y de la baja en los precios del café. Al debilitamiento de las exportaciones y a la menor producción agrícola para consumo interno debe atribuirse el lento crecimiento de la economía hondureña, que apenas superó la tasa de incremento de la población en 1967.

En contraste con los demás países, Costa Rica gozó de condiciones climáticas favorables de modo que por tercer año consecutivo su producción agrícola, tanto para exportación como para consumo interno, aumentó notablemente. El incremento del volumen en las exportaciones de banano y café compensó con creces la baja de los precios de ambos productos; la inversión privada, estimulada por el incremento del ingreso y del comercio intrazonal, se elevó cerca de 10 por ciento y todo ello determinó que la economía costarricense creciera más de 8 por ciento en 1967, el doble de la tasa media de la región.

El comercio intrarregional mantuvo su alto ritmo de crecimiento en 1967 (25 por ciento) y atenuó así los efectos depresivos del debilitamiento del sector externo en la mayoría de los países. La expansión de la demanda regional, así como la sustitución de importaciones en el orden nacional, continuaron ofreciendo poderosos estímulos a la actividad manufacturera. El crecimiento del producto en este sector (cerca de 8 por ciento) fue similar al de 1966. En todos los países las tasas de crecimiento fueron satisfactorias, aunque en El Salvador y Nicaragua persistió la tendencia de debilitamiento observada en el año anterior (véanse los cuadros II-26 a II-31 y los gráficos II-5 a II-9).

Cuadro II-26

CENTROAMERICA: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR
 SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sectores	1965/60	1966/65	1967/66 a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	4.8	3.6	2.7
1a. Agricultura
1b. Ganadería
1c. Silvicultura
1d. Caza y pesca
2. Minas y canteras	8.1	5.5	-2.4
3. Industria manufacturera	9.3	8.0	7.9
4. Construcción	5.7	4.4	5.5
5. Electricidad, gas y agua	11.3	10.9	6.8
<u>Subtotal de servicios</u>	<u>6.6</u>	<u>4.6</u>	<u>4.2</u>
6. Transporte y comunicaciones	6.6	5.2	6.3
6a. Transporte
6b. Comunicaciones
7. Comercio y finanzas	7.7	4.9	4.0
7a. Comercio
7b. Finanzas
8. Propiedad de viviendas	a/	a/	a/
9. Administración pública y defensa	3.5	2.6	2.5
10. Otros servicios b/	6.3	4.9	4.5
<u>Total</u>	<u>6.5</u>	<u>5.0</u>	<u>4.4</u>

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales.

a/ Cifras preliminares.

b/ Propiedad de viviendas incluido en otros servicios.

Cuadro II-27

COSTA RICA: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO
BRUTO POR SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sectores	1965/60	1966/65	1967/66 a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	2.7	7.9	9.0
1a. Agricultura
1b. Ganadería
1c. Silvicultura
1d. Caza y pesca
2. Minas y canteras	-	-	-
3. Industria manufacturera	9.6	10.2	11.1
4. Construcción	7.8	-10.9	7.0
5. Electricidad, gas y agua	7.3	5.8	7.0
<u>Subtotal de servicios</u>	7.0	5.6	7.0
6. Transporte y comunicaciones	6.9	5.8	7.0
6a. Transporte
6b. Comunicaciones
7. Comercio y finanzas
7a. Comercio	6.6	5.6	7.0
7b. Finanzas	b/	b/	b/
8. Propiedad de viviendas	6.9	5.6	7.0
9. Administración pública y defensa	8.0	5.6	7.0
10. Otros servicios b/	6.5	5.6	7.0
<u>Total</u>	<u>6.1</u>	<u>6.5</u>	<u>8.3</u>

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales.

a/ Cifras preliminares.

b/ Otros servicios incluye a Finanzas.

Cuadro II-28

EL SALVADOR: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sectores	1965/60	1966/65	1967/66a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	5.9	3.4	0.5
1a. Agricultura
1b. Ganadería
1c. Silvicultura
1d. Caza y pesca
2. Minas y canteras	-8.1	0.0	0.0
3. Industria manufacturera	9.7	9.3	8.4
4. Construcción	9.0	6.3	6.7
5. Electricidad, gas y agua	11.3	12.9	11.6
<u>Subtotal de servicios</u>	<u>5.5</u>	<u>5.2</u>	<u>2.8</u>
6. Transporte y comunicaciones	3.6	4.0	4.0
6a. Transporte
6b. Comunicaciones
7. Comercio y finanzas	7.1	5.9	3.2
7a. Comercio	6.8	5.6	3.1
7b. Finanzas	10.8	8.9	5.3
8. Propiedad de viviendas	2.7	7.8	3.7
9. Administración pública y defensa	3.5	2.1	0.4
10. Otros servicios	6.6	5.1	3.0
<u>Total</u>	<u>6.6</u>	<u>5.5</u>	<u>3.4</u>

Fuente: CEPAL, con base en cifras oficiales.

a/ Cifras preliminares.

Cuadro II-29

GUATEMALA: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO
BRUTO POR SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sectores	1965/60	1966/65	1967/66 a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	4.7	5.8	2.0
1a. Agricultura
1b. Ganadería
1c. Silvicultura
1d. Caza y pesca
2. Minas y canteras	-3.6	13.3	5.0
3. Industria manufacturera	9.9	5.7	6.0
4. Construcción	2.0	7.8	5.0
5. Electricidad, gas y agua	13.8	13.3	5.6
<u>Subtotal de servicios</u>	6.5	3.1	3.7
6. Transporte y comunicaciones	8.0	4.1	5.6
6a. Transporte
6b. Comunicaciones
7. Comercio y finanzas	8.1	3.7	3.5
7a. Comercio	7.9	4.3	3.5
7b. Finanzas	11.3	-5.3	3.5
8. Propiedad de viviendas	5.8	3.1	3.5
9. Administración pública y defensa	-0.4	-4.1	3.5
10. Otros servicios	5.3	5.0	3.5
<u>Total</u>	<u>6.5</u>	<u>4.5</u>	<u>3.6</u>

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales.

a/ Cifras preliminares.

Cuadro II-30

HONDURAS: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTORES DE
ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sectores	1965/60	1966/65	1967/66a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	5.3	2.1	0.0
1a. Agricultura
1b. Ganadería
1c. Silvicultura
1d. Caza y pesca
2. Minas y canteras	20.0	3.4	-1.1
3. Industria manufacturera	7.2	9.7	9.0
4. Construcción	6.9	3.0	5.2
5. Electricidad, gas y agua	10.6	13.2	3.8
<u>Subtotal de servicios</u>	<u>3.5</u>	<u>5.4</u>	<u>4.8</u>
6. Transporte y comunicaciones	7.1	6.0	5.8
6a. Transporte
6b. Comunicaciones
7. Comercio y finanzas	5.6	5.7	5.4
7a. Comercio	5.3	5.4	4.7
7b. Finanzas	8.6	8.4	12.2
8. Propiedad de viviendas	1.4	4.2	4.4
9. Administración pública y defensa	-3.9	7.8	3.1
10. Otros servicios	2.5	3.9	4.1
<u>Total</u>	<u>5.3</u>	<u>4.7</u>	<u>3.5</u>

Fuente: CEPAL, con base en cifras oficiales.

a/ Cifras preliminares.

Cuadro II-31

NICARAGUA: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTORES DE
ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sectores	1965/60	1966/65	1967/66
1. Agricultura, silvicultura y pesca	5.6	-4.6	3.6
1a. Agricultura
1b. Ganadería
1c. Silvicultura
1d. Caza y pesca
2. Minas y canteras	4.1	6.8	-4.7
3. Industria manufacturera	9.1	7.2	6.3
4. Construcción	-1.3	27.6	-0.5
5. Electricidad, gas y agua	16.1	12.8	4.1
<u>Subtotal de servicios</u>	<u>10.5</u>	<u>6.4</u>	<u>3.7</u>
6. Transporte y comunicaciones	6.3	8.4	10.6
6a. Transporte
6b. Comunicaciones
7. Comercio y finanzas	9.8	6.8	4.2
7a. Comercio	8.9	5.7	4.3
7b. Finanzas	18.6	14.9	4.1
8. Propiedad de viviendas	b/	b/	b/
9. Administración pública y defensa	8.2	7.4	-5.7
10. Otros servicios b/	(31.0)	4.9	4.5
<u>Total</u>	<u>8.1</u>	<u>3.8</u>	<u>3.8</u>

Fuente: CEPAL, con base en cifras oficiales.

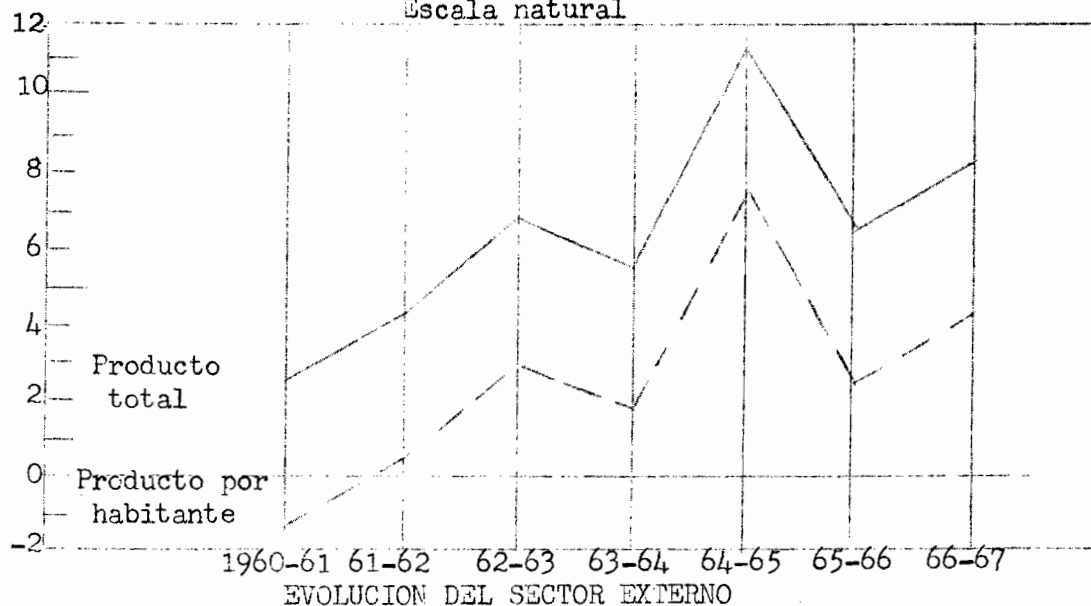
c/ Cifras preliminares.

b/ Propiedad de vivienda incluido en otros servicios.

COSTA RICA : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

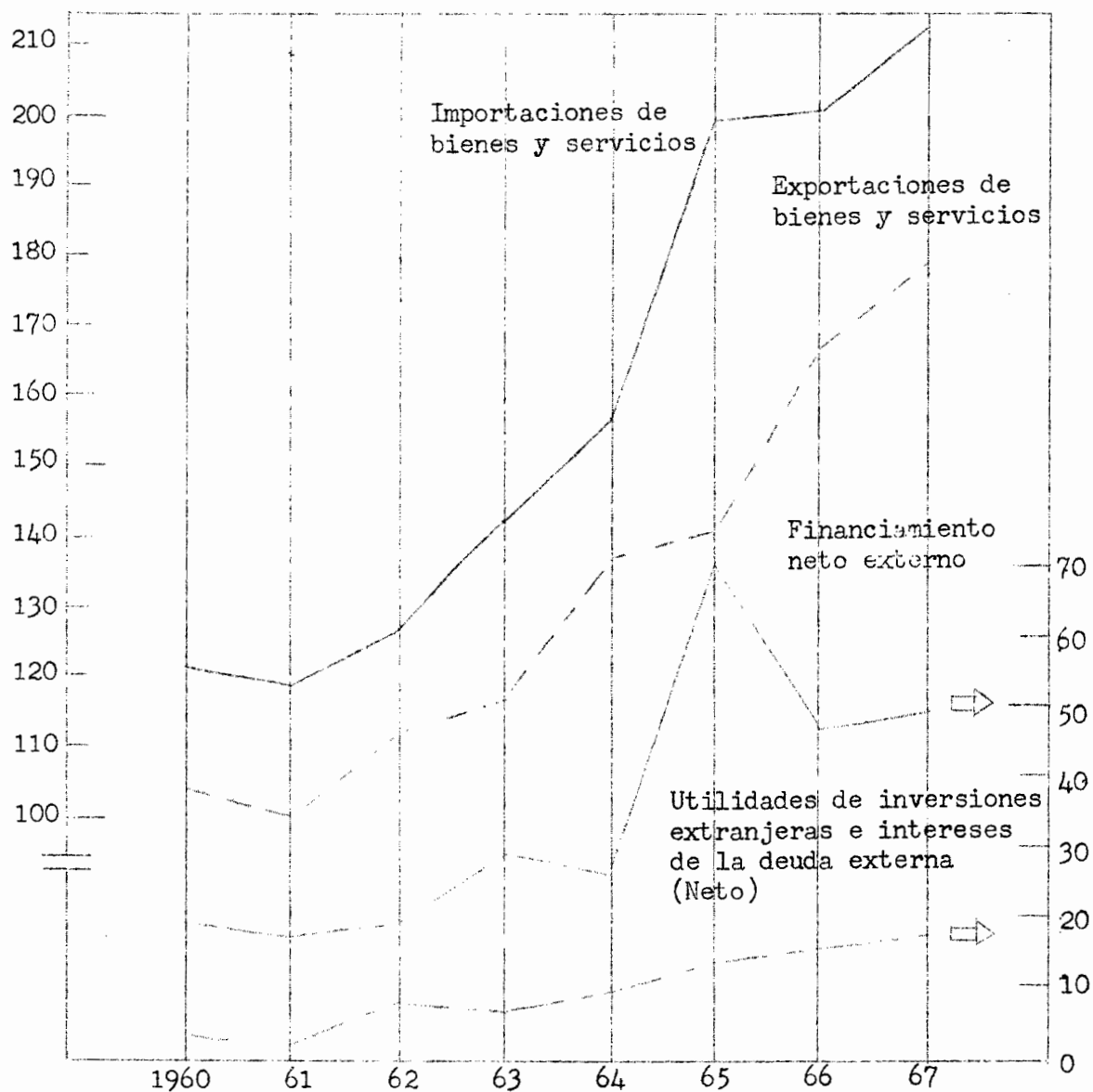
(Tasas anuales de crecimiento)

Escala natural



(Millones de dólares corrientes)

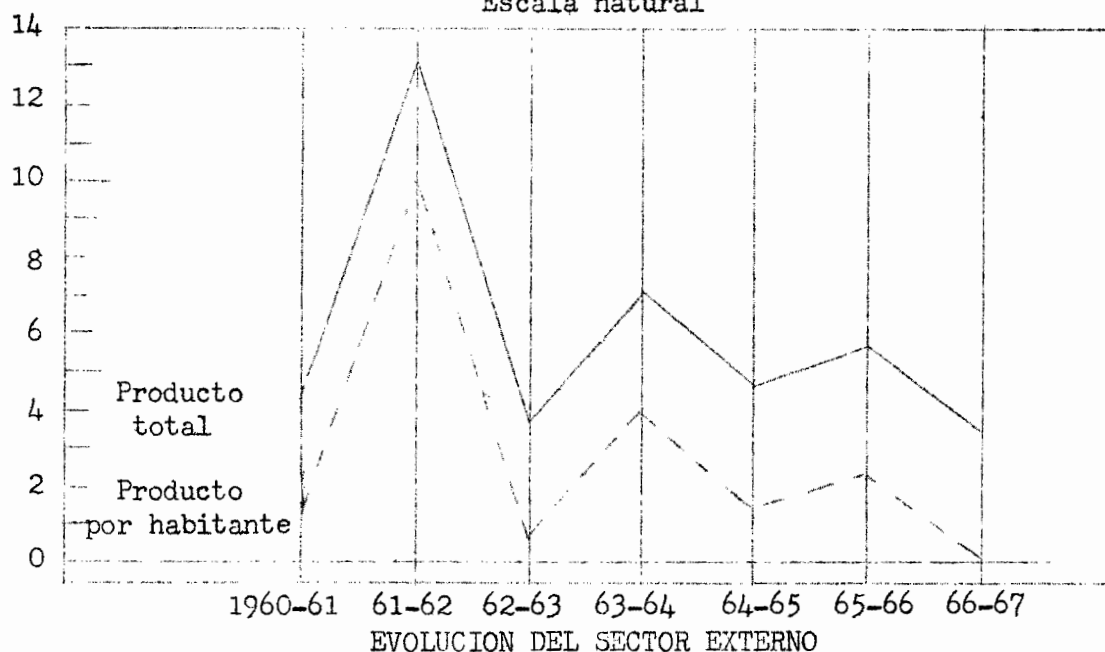
Escala natural



EL SALVADOR : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
 INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)

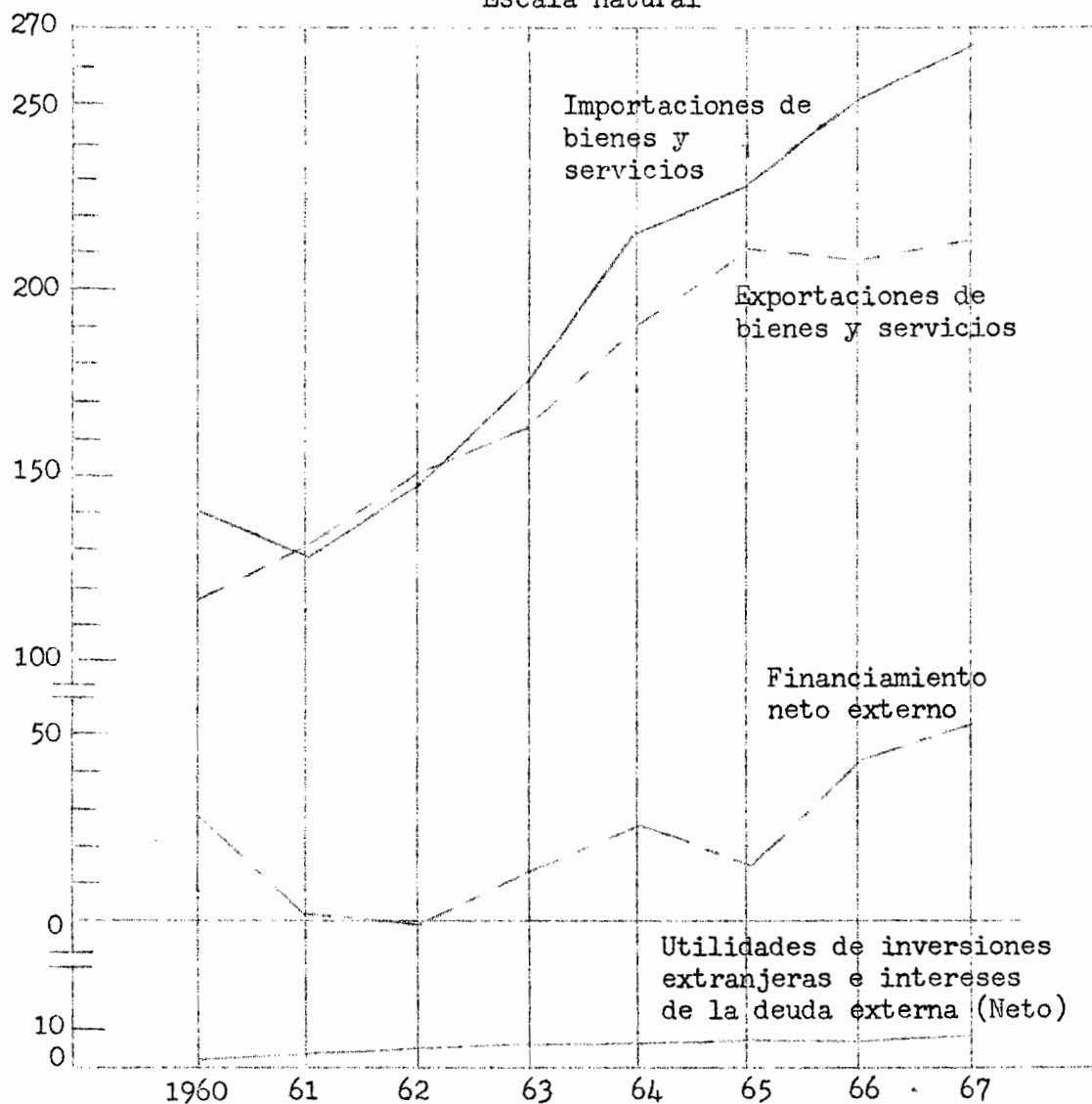
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



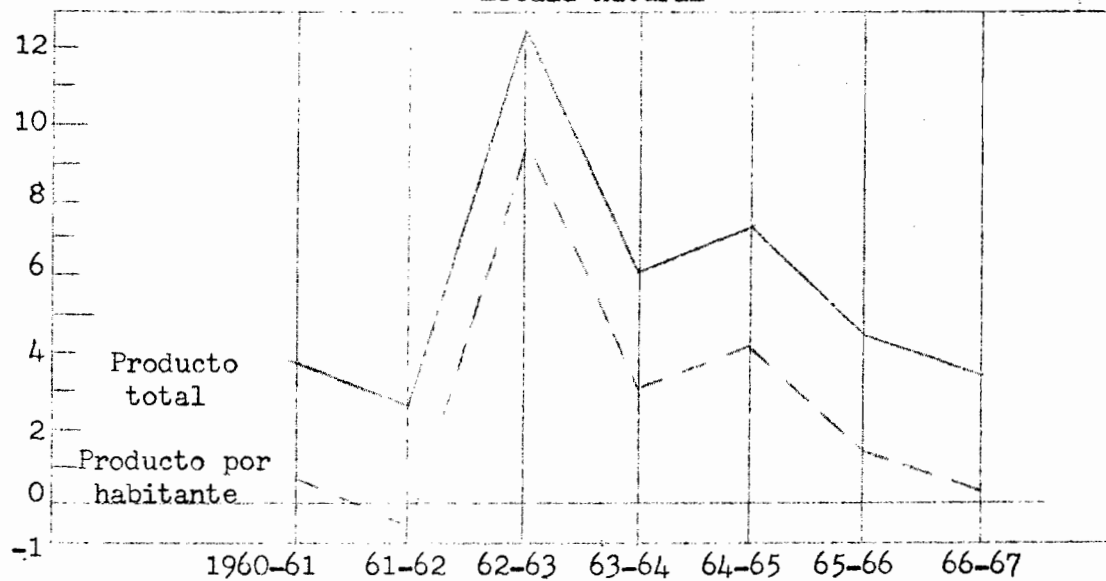
/Gráfico II-7

GUATEMALA : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

Pág. II-59

(Tasas anuales de crecimiento)

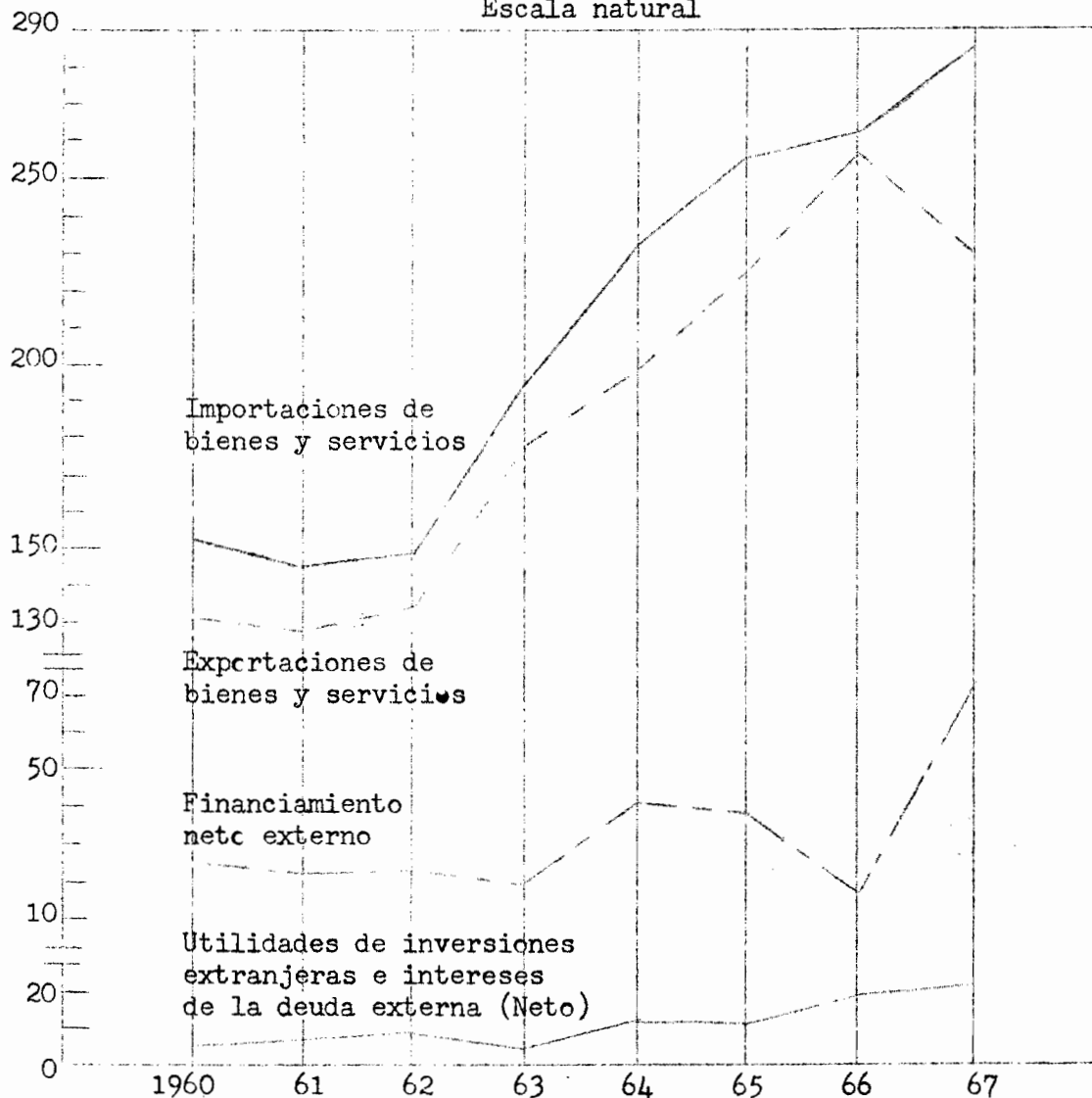
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

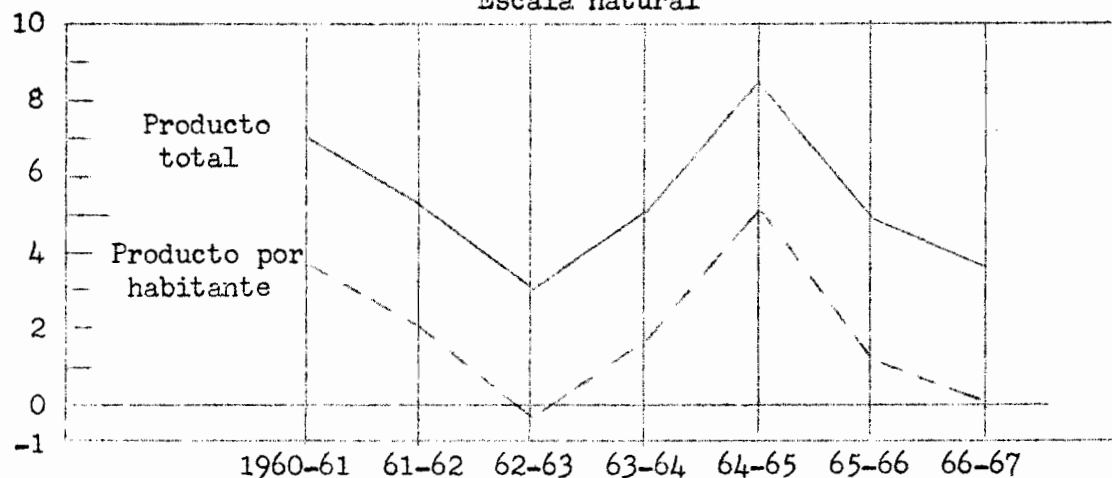
Escala natural



HONDURAS : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
 INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)

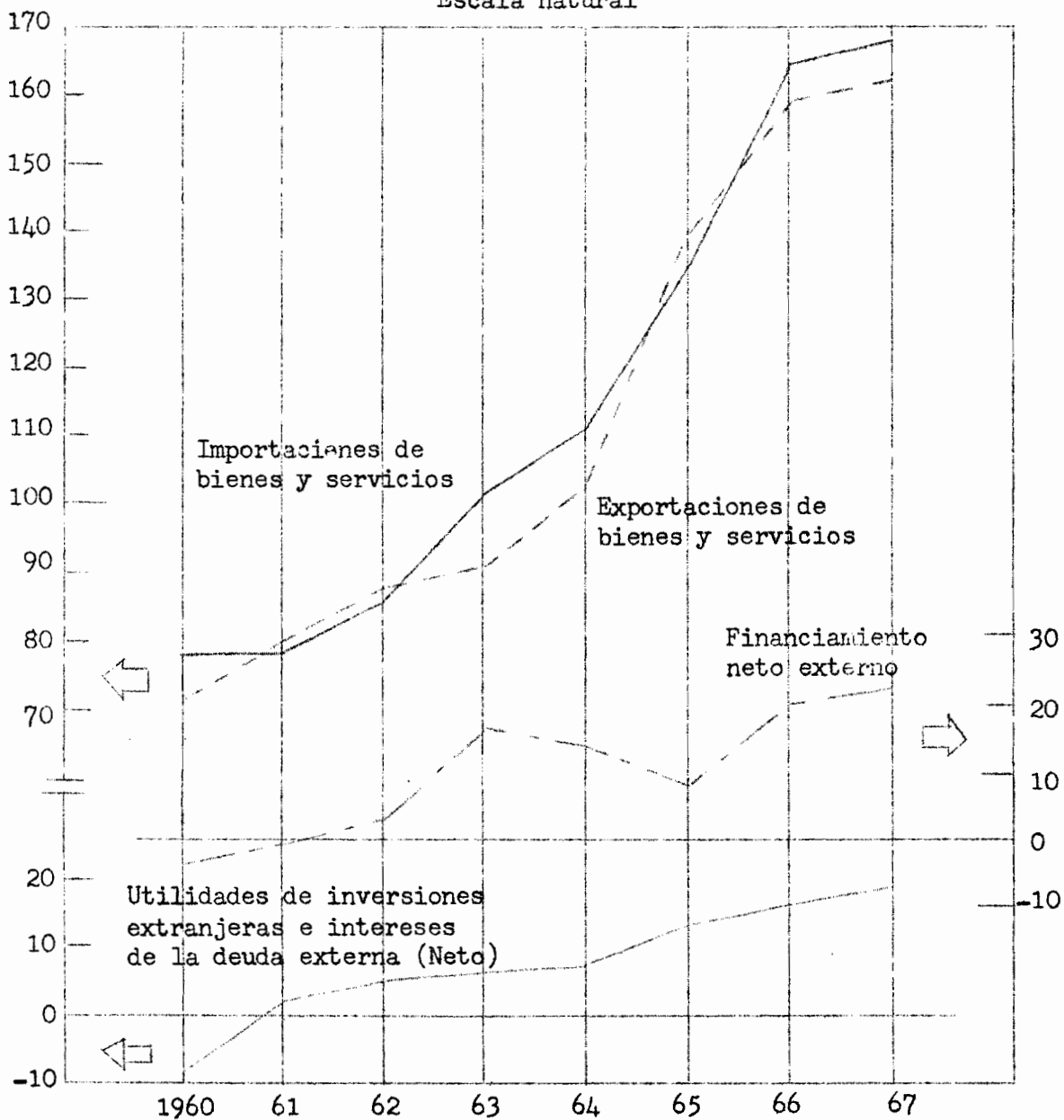
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural

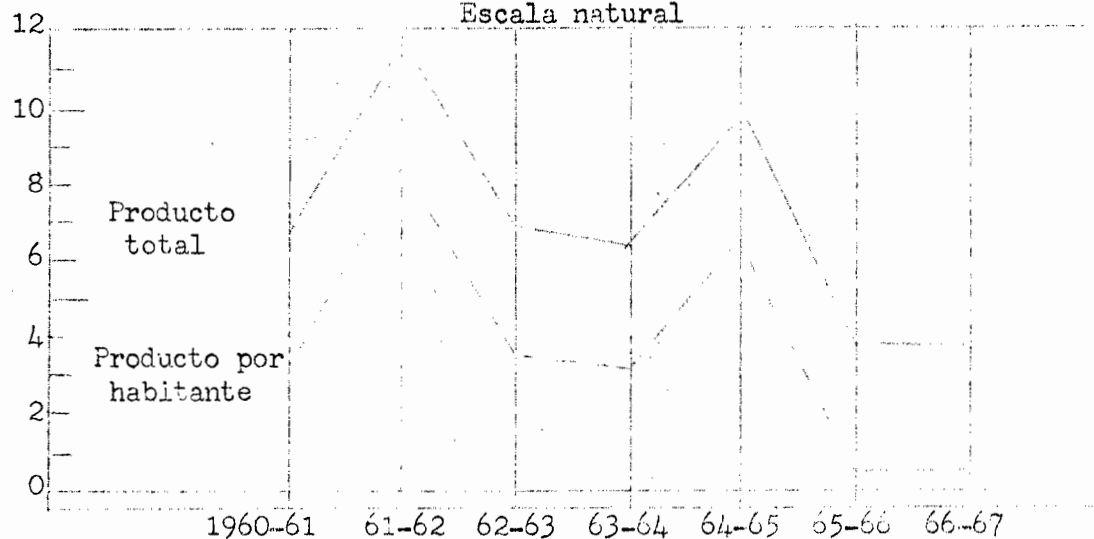


NICARAGUA : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

Pág. II-61

(Tasas anuales de crecimiento)

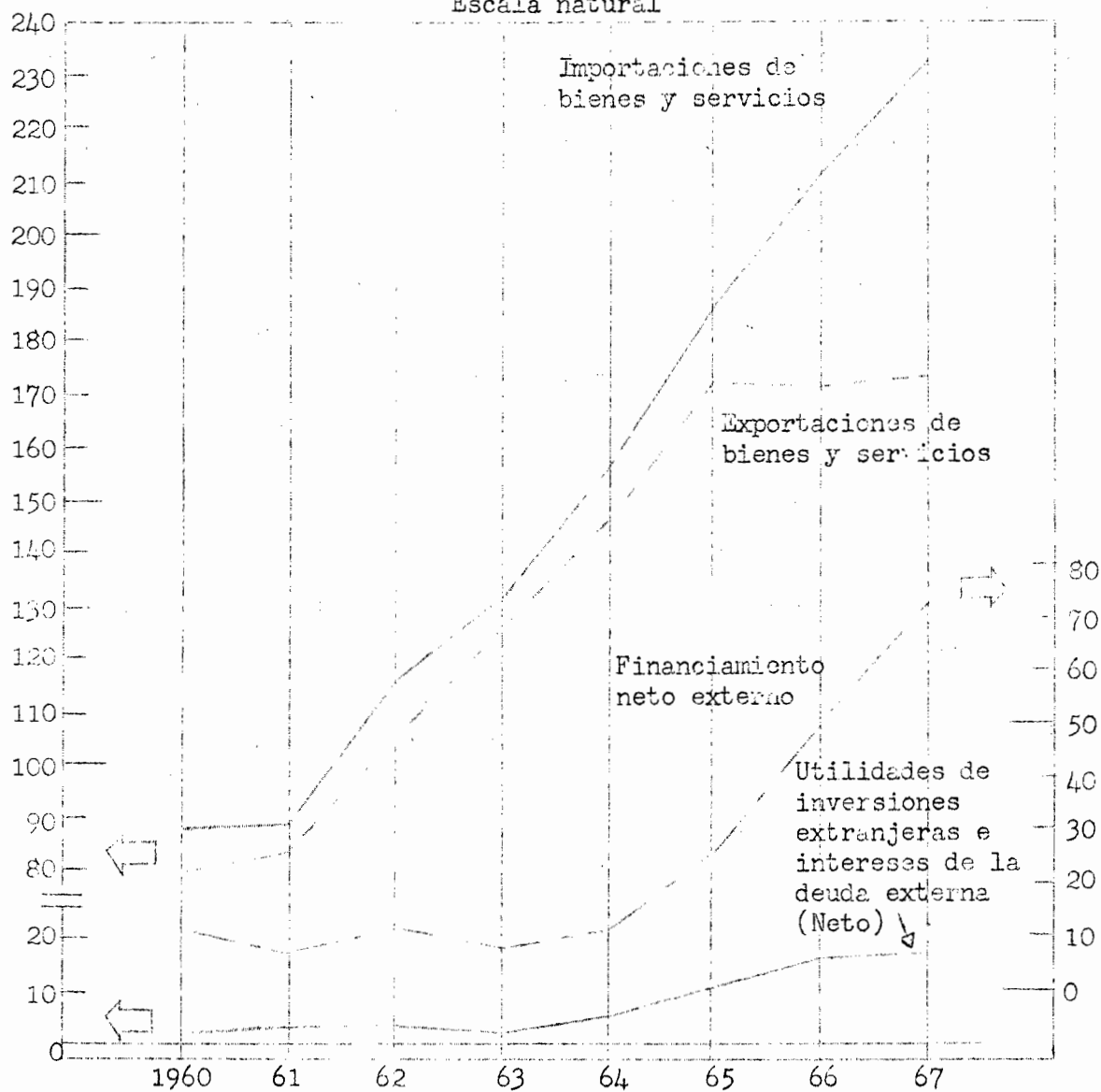
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



/El proceso

El proceso de formación de capital se vio afectado sobre todo por las dificultades de financiamiento interno. Se calcula que la inversión bruta para toda la región creció algo menos de 6 por ciento en 1967, frente a 7.5 en el año anterior y 10 por ciento en 1965, hecho que refleja un ligero descenso en la expansión de la inversión privada, debido al parecer a la contracción de las actividades de construcción en algunos países, así como a las menores inversiones en el sector algodonero. La inversión manufacturera, en cambio, parece haber mantenido el dinamismo de años anteriores en casi todos los países.

La inversión pública regional se redujo en 1967 a causa de una severa contracción en El Salvador, y en menor medida, en Nicaragua (véase nuevamente el cuadro II-20). En los demás países, las mayores disponibilidades de financiamiento oficial externo permitieron ampliar los gastos de inversión con respecto a los bajos niveles de años anteriores.

El principal factor restrictivo de la inversión pública en años recientes parece ser la inelasticidad de los sistemas tributarios de los distintos países para generar ahorro interno en cantidades adecuadas. A pesar de las medidas adoptadas por algunos países, la situación fiscal ha desmejorado en los últimos dos años, lo que coincide con la baja en los ingresos de exportación. En cuatro países, el ahorro generado por los gobiernos centrales se redujo notablemente con respecto a 1965 y en Costa Rica, el ingreso fiscal no basta todavía para cubrir los gastos corrientes del gobierno.

Ante la insuficiencia del instrumento fiscal, la mayoría de los países optó por una política de contención del consumo interno y de las importaciones mediante medidas monetarias o crediticias. Se logró moderar el aumento de las importaciones del resto del mundo en todos menos en Guatemala, donde las mayores compras en el exterior acentuaron el deterioro del balance de pagos en cuenta corriente provocado por la caída de las exportaciones. En los demás países también aumentó el déficit corriente, como resultado de la contracción de las exportaciones tradicionales, del deterioro de la cuenta de servicios, o de desequilibrios en el comercio intrazonal.

Las entradas netas de capital fueron suficientes en cualquier caso para financiar la mayor parte del déficit, salvo en Nicaragua y en El Salvador, países que recurrieron a las reservas internacionales en cantidades apreciables.

2. Las exportaciones

Se acentuó en 1967 la tendencia al debilitamiento de las exportaciones iniciada en 1966. Mientras en el trienio de 1963 a 1965 las ventas de bienes al exterior registraron una tasa anual de crecimiento de 14.4 por ciento, en 1967 permanecen prácticamente al mismo nivel de 1966 (véase el cuadro II-32). En esa situación influyen dos fenómenos de efecto contrario: el descenso de las exportaciones tradicionales hacia fuera de la región y el crecimiento sostenido y vigoroso de las transacciones intrarregionales. La caída de la producción algodonera y cafetalera en el ciclo agrícola 1966/67, en particular en El Salvador y Guatemala, respectivamente, unida a los precios más bajos del café, determinaron la baja en el valor de las exportaciones hacia fuera de la región (de 667 a 625 millones de dólares entre 1966 y 1967). El aumento de 5.4 por ciento del cuántum total de las exportaciones regionales se debió principalmente al mayor volumen de banano. En cambio, el comercio regional siguió expandiéndose en forma acelerada (25 por ciento) para alcanzar un total que se estima en cerca de 221 millones de dólares para 1967.

La disminución de los precios de exportación del café dio lugar a un descenso del valor de las ventas regionales (de 285 millones en 1966 a 244 millones de dólares en 1967). Con excepción de Guatemala, que redujo notablemente su volumen exportado (27 por ciento), la mayoría de los países compensaron en parte esa reducción aumentando las cantidades exportadas (Véase el cuadro II-33.)

A causa de la baja de la producción en 1966/67, las exportaciones algodoneras regionales se redujeron de 132 a 117 millones de dólares, descenso que fue sólo parcialmente compensado por la recuperación de 2.3 por ciento en los precios de exportación.

Cuadro II-32

CENTROAMERICA: VALOR DE LAS EXPORTACIONES FOB Y VARIACIONES EN EL QUANTUM Y EN
EL VALOR UNITARIO DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS, 1963-67

	1963	1964	1965	1966 <u>a/</u>	1967 <u>a/</u>
<u>Millones de dólares</u>					
<u>Total</u>	<u>590.2</u>	<u>675.8</u>	<u>772.2</u>	<u>843.5</u>	<u>845.3</u>
Algodón	104.6	124.5	144.4	131.5	117.4
Banano	70.1	71.2	84.7	100.3	116.0
Café	229.8	250.5	282.9	284.5	244.3
Carnes frescas	20.7	19.7	17.7	24.9	26.3
<u>Variaciones anuales (porcientos)</u>					
<u>Quantum</u>					
<u>Total</u>		<u>9.4</u>	<u>11.3</u>	<u>12.6</u>	<u>5.4</u>
Algodón		17.6	19.3	-5.1	-12.4
Banano		1.5	24.7	30.3	7.3
Café		-6.5	6.3	3.6	-3.5
Carnes frescas		-4.6	-14.0	27.0	5.0
<u>Valor unitario</u>					
<u>Total</u>		<u>4.3</u>	<u>1.5</u>	<u>-2.2</u>	<u>-4.5</u>
Algodón		0.9	-2.7	-4.1	2.3
Banano		-0.1	-4.4	-1.0	-1.1
Café		16.6	6.2	-3.1	-10.9
Carnes frescas		-0.3	4.5	10.8	0.6

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales.

a/ Preliminar.

Centroamérica: Valor y volumen físico de las exportaciones FOB de los principales productos agropecuarios, 1963-67

Producto y país	Millones de dólares					Miles de toneladas				
	1963	1964	1965	1966	1967 a/	1963	1964	1965	1966	1967 a/
Algodón	104.6	124.5	144.4	131.5	117.4	199.5	234.7	280.0	265.7	232.8
Guatemala	24.7	32.1	34.4	44.5	33.1	50.4	64.1	70.6	92.5	67.8
El Salvador	37.6	37.1	37.8	24.4	23.3	71.6	70.2	73.1	50.6	45.5
Honduras	2.5	3.8	6.1	5.8	5.0	4.4	6.9	11.2	11.2	9.5
Nicaragua	39.8	51.5	66.1	56.8	56.0	73.1	93.5	125.1	111.4	110.0
Costa Rica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Banano	70.1	71.2	84.7	109.3	116.0	720.1	731.0	911.3	1 187.8	1 275.0
Guatemala	11.5	9.6	3.5	6.4	8.0	121.5	94.4	34.1	62.8	79.0
El Salvador	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Honduras	32.8	33.3	52.9	69.6	72.4	337.5	343.7	361.2	766.3	800.0
Nicaragua	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Costa Rica	25.8	28.3	28.3	33.3	35.6	261.1	292.9	316.0	358.7	396.0
Café	229.8	250.5	282.9	294.5	244.3	298.7	279.2	296.9	307.6	296.9
Guatemala	77.1	71.1	91.7	100.1	64.8	98.2	76.1	95.3	109.2	79.8
El Salvador	75.0	93.4	96.1	90.0	88.8	101.4	109.7	100.2	97.5	110.4
Honduras	14.2	16.9	22.1	19.9	18.0	20.4	19.0	24.9	23.0	20.1
Nicaragua	17.5	21.1	26.4	21.8	19.0	24.1	23.3	28.2	23.2	23.6
Costa Rica	46.0	48.0	46.6	52.7	53.7	54.6	51.1	48.3	54.7	63.0
Carnes frescas	20.7	12.7	17.7	24.2	26.3	30.6	29.3	25.2	32.0	33.6
Guatemala	4.4	3.7	4.6	5.3	5.5	6.0	4.8	5.8	5.9	6.0
El Salvador	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Honduras	2.9	2.5	3.2	3.9	4.5	4.9	4.0	5.4	6.2	7.1
Nicaragua	8.4	7.5	6.7	10.2	9.7	12.6	11.8	9.4	12.8	12.1
Costa Rica	5.0	6.0	3.2	5.5	6.6	7.1	8.7	4.6	7.1	8.4

Fuente: Direcciones Generales de Estadística y Bancos Centrales.

a/ Preliminares.

En las ventas de banano se advierte la misma tendencia ascendente del último trienio; en 1967 el valor total exportado suma 116 millones de dólares, lo que se debe al aumento del volumen puesto que los precios decayeron en 1.1 por ciento. Guatemala superó la marca de 1966 en 26 por ciento, y las ventas continuaron creciendo también en Honduras y Costa Rica fomentadas por la expansión de la demanda mundial del último quinquenio.

En la exportación de azúcar, carnes frescas, cacao y tabaco al resto del mundo también se mantiene la tendencia ascendente de años anteriores. En cuanto al azúcar - que se exporta casi toda a los Estados Unidos -, todos los países pudieron cubrir las cuotas fijadas salvo Nicaragua que sólo exportó 12 por ciento menos que la cuota inicial autorizada (52 889 toneladas cortas). También el valor total de las exportaciones de carnes frescas aumentó 5.6 por ciento, gracias al mayor volumen exportado.

Costa Rica, principal productor centroamericano de cacao, elevó el valor de sus ventas al exterior en cerca de medio millón de dólares, al exportar un mayor volumen. Las ventas de tabaco de Honduras permanecieron al nivel de 1966, cerca de 2 millones de dólares. Los programas de fomento de este cultivo indican que las exportaciones tabacaleras habrán de convertirse en los años venideros en fuente de divisas de cierta importancia.

3. Las importaciones y el balance de pagos

Las importaciones centroamericanas aumentaron en 1966 y 1967 a tasas muy inferiores a las del trienio anterior, como consecuencia del debilitamiento del sector externo y de la actividad económica en general. Esta tendencia es más evidente en el intercambio con el resto del mundo, ya que el comercio intrazonal es relativamente independiente de la evolución de las exportaciones a terceros países y no está sujeto a restricciones arancelarias ni a las medidas de defensa de balance de pagos adoptadas en la mayoría de los países.

El valor total de las importaciones regionales procedentes del resto del mundo, que sólo había aumentado 1.2 por ciento en 1966, lo hizo en 1967 en 5.8 por ciento, para alcanzar un nivel cercano a 717 millones de dólares, lo que contrasta con un incremento acumulativo anual de más de 14 por ciento entre 1963 y 1965 (véase el cuadro II-34).

Cuadro II-34

CENTROAMERICA: RESUMEN DEL BALANCE DE PAGOS, 1963-67

(Millones de dólares)

	1963	1964	1965	1966	1967 a/
Exportaciones totales b/	590.2	675.8	772.2	843.5	845.3
Exportaciones de bienes al resto del mundo f.o.b.	518.1	569.4	636.2	667.2	624.5
Importaciones de bienes del resto del mundo f.o.b.	514.0	584.4	669.5	677.7	717.2
Saldo comercial con el resto del mundo	4.1	-15.0	-33.3	-10.5	-92.7
Saldo neto de servicios c/	-88.2	-99.6	-123.4	-159.8	-163.0
Saldo en cuenta corriente	-84.2	-114.6	-156.6	-170.3	-255.7
Entradas netas de capital	144.7	137.8	214.6	143.3	202.1
Corto plazo	34.4	32.9	81.4	-5.9	...
Largo plazo	110.3	104.9	133.2	149.7	...
Variación de reservas (signo de resta: aumento)	-46.2	-20.8	-45.7	16.5	48.9 d/
Errores y omisiones	-14.2	-2.5	-12.3	9.9	5.5

Fuente: CEPAL, con base en cifras oficiales.

a/ Preliminar.

b/ Incluye exportaciones intrarregionales.

c/ Incluye transferencias y pagos a factores.

d/ Incluye errores y omisiones de Costa Rica.

/La evolución

La evolución de los últimos dos años obedece, por una parte, a la reducción en las compras de bienes de consumo, determinada por las menores disponibilidades de divisas, y a la sustitución de importaciones por adquisiciones hechas dentro del mercado común, efectos que se vieron reforzados en algunos países por restricciones cambiarias o crediticias; y, por otra, el debilitamiento de la tasa de inversión. Las cifras parciales disponibles indican que en 1967, como en 1966, las importaciones de bienes de capital aumentaron a un ritmo bastante más lento que en años anteriores.

En esta tendencia general de la región, se observan naturalmente divergencias entre países atribuibles a circunstancias particulares. Así, la baja de las importaciones del resto del mundo en 1966 en Guatemala (8.2 por ciento), se debió principalmente a las mayores disponibilidades de materias primas y bienes intermedios acumulados el año anterior en previsión de medidas restrictivas del gobierno. Al reponerse esas existencias, y aumentar las importaciones de bienes de capital facilitadas por un aumento apreciable en créditos oficiales del exterior, el valor total de las importaciones guatemaltecas desde fuera del área subió en más de 18 por ciento en 1967. Las de El Salvador, disminuyeron en 4.3 por ciento y las de Nicaragua aumentaron sólo en 2 por ciento - en ambos casos aparentemente por las menores importaciones de bienes de capital, atribuibles a la reducción de la inversión pública; Honduras y Costa Rica, registraron aumentos de 6.2 y 4.5 por ciento, respectivamente que reflejan en buena parte un aumento de las importaciones de bienes de capital determinado por la recuperación de las inversiones públicas, particularmente en Costa Rica donde éstas se habían contraído en 1966 a consecuencia del menor ahorro interno y del deterioro del balance de pagos.

El déficit comercial de Centroamérica con el resto del mundo se elevó de 10.5 millones de dólares en 1966 a cerca de 93 millones en 1967. Sumado al déficit en cuentas de servicios, dio en ese año un saldo negativo en cuenta corriente de unos 256 millones de dólares para toda la región en su conjunto. (Véase nuevamente el cuadro II-34.) En ese deterioro influyó de modo particular el déficit comercial de Guatemala, país en el que la caída de las exportaciones coincidió con un aumento considerable de las

/importaciones. En

importaciones. En los demás países el aumento del déficit se debió principalmente a la contracción de las exportaciones tradicionales (particularmente en El Salvador y Nicaragua) y al menor aumento de las exportaciones intrazonales con respecto a las importaciones (Honduras, Nicaragua y Costa Rica).

Las entradas netas de capital - alrededor de 202 millones de dólares - aumentaron apreciablemente para la región en su conjunto en 1967. Pero, salvo en Costa Rica, los ingresos de capital resultaron en casi todos los países insuficientes para financiar el déficit en cuenta corriente; ocurrió por lo tanto una reducción de las reservas internacionales, que se acentuó en El Salvador y en Nicaragua, donde esas reservas se vieron afectadas además por una salida de capital a corto plazo de cierta cuantía (véanse el cuadro II-35 y nuevamente los gráficos II-5 a II-9).

4. La producción agropecuaria

Según estimaciones preliminares, la producción agropecuaria regional continuó creciendo en el ciclo agrícola 1967/68,^{2/} y tendió a recuperarse de la baja sufrida en 1965/66. A diferencia del bienio anterior, el crecimiento de la producción agrícola destinada a la exportación (9.5 por ciento) superó decididamente al del consumo interno, que permaneció prácticamente en los niveles de 1966/67. La producción pecuaria creció a una tasa de 4.4 por ciento ligeramente inferior a la del ciclo 1966/67. El sector agropecuario en conjunto logró por lo tanto un ritmo de crecimiento superior al del año agrícola anterior, al alcanzar una tasa de 6 por ciento.

^{2/} Las diferencias que aparecen entre los datos agropecuarios basados en años agrícolas y los del valor agregado del sector, se deben fundamentalmente a los distintos métodos aplicados para distinguir el año agrícola del año civil.

Cuadro II-35

RESUMEN DEL BALANCE DE PAGOS, 1963-67

(Millones de dólares)

	1963	1964	1965	1966	1967 a/
A. GUATEMALA					
Exportaciones de bienes al resto del mundo f.o.b.	133.3	135.2	153.6	175.7	197.8
Importaciones de bienes del resto del mundo f.o.b.	136.3	159.3	182.5	167.6	198.6
Saldo comercial con el resto del mundo	-3.0	-24.1	-28.9	8.1	-60.8
Saldo comercial con Centroamérica	1.1	3.6	7.4	21.7	21.2
Saldo neto de servicios b/	-28.6	-29.4	-28.3	-46.8	-36.0
Saldo en cuenta corriente	-30.5	-49.9	-49.8	-17.0	-75.6
Entradas netas de capital	42.2	47.0	66.6	11.3	67.5
Corto plazo	9.8	23.3	27.4	-19.0	8.9
Largo plazo	32.4	23.7	39.2	30.3	58.6
Variación de reservas (signo de resta: aumento)	-10.2	-3.9	-7.6	7.7	1.4
Errores y omisiones	-1.4	6.7	-9.1	-2.0	6.7
B. EL SALVADOR					
Exportaciones de bienes al resto del mundo f.o.b.	121.5	140.2	143.9	132.5	132.7
Importaciones de bienes del resto del mundo f.o.b.	110.2	135.2	142.0	149.5	143.1
Saldo comercial con el resto del mundo	11.3	5.0	1.9	-17.2	-10.4
Saldo comercial con Centroamérica	0.8	-3.9	2.7	5.5	4.4
Saldo neto de servicios b/	-22.2	-24.8	-18.4	-29.0	-30.5
Saldo en cuenta corriente	-10.1	-23.7	-12.8	-40.7	-36.5
Entradas netas de capital	25.4	30.8	27.4	27.9	24.5
Corto plazo	10.3	14.0	2.8	-11.3	0.2
Largo plazo	15.1	16.8	24.6	39.2	24.3
Variación de reservas (signo de resta: aumento)	-14.9	-3.0	-10.6	11.3	12.0
Errores y omisiones	-0.4	-4.2	-4.0	1.4	-
C. HONDURAS					
Exportaciones de bienes al resto del mundo f.o.b.	70.5	76.7	106.7	123.0	125.1
Importaciones de bienes del resto del mundo f.o.b.	75.0	77.1	87.0	102.8	109.2
Saldo comercial con el resto del mundo f.o.b.	-4.5	-0.4	19.7	20.2	15.9
Saldo comercial con Centroamérica	0.6	0.5	-4.2	-13.7	-14.6
Saldo neto de servicios b/	-9.3	-9.1	-20.3	-25.5	-31.0
Saldo en cuenta corriente	-13.2	-9.0	-4.8	-19.0	-29.7
Entradas netas de capital	16.8	12.1	16.3	15.0	27.0
Corto plazo	1.1	1.0	5.0	1.3	1.7
Largo plazo	15.7	11.1	11.3	13.7	25.3
Variación de reservas (signo de resta: aumento)	-1.2	-3.8	-5.2	-2.4	6.8
Errores y omisiones	-2.3	0.8	-6.3	6.4	-4.1

/Cuadro II-35 (conclusión)

Cuadro II-35 (conclusión)

	1963	1964	1965	1966	1967 a/
D. NICARAGUA					
Exportaciones de bienes al resto del mundo f.o.b.	102.4	118.6	139.1	126.6	116.3
Importaciones de bienes del resto del mundo f.o.b.	83.6	95.3	111.8	118.9	121.2
Saldo comercial con el resto del mundo	18.8	23.3	27.3	7.7	-4.9
Saldo comercial con Centroamérica	-3.2	-7.6	-19.9	-16.4	-14.1
Saldo neto de servicios b/	-20.5	24.9	-38.5	-40.5	-42.2
Saldo en cuenta corriente	-4.9	-9.2	-22.1	-49.2	-61.2
Entradas netas de capital	20.7	18.7	49.9	45.4	28.1
Corto plazo	9.5	-1.1	33.9	14.5	-8.6
Largo plazo	11.2	19.8	16.0	30.9	36.7
Variación de reservas (signo de resta: aumento)	14.8	-8.5	-20.5	-2.4	31.0
Errores y omisiones	-1.0	-1.1	-7.4	6.2	2.1
E. COSTA RICA					
Exportaciones de bienes al resto del mundo f.o.b.	90.4	98.7	92.9	109.6	112.6
Importación de bienes del resto del mundo f.o.b.	108.9	117.5	146.2	138.9	145.1
Saldo comercial con el resto del mundo	-18.5	-18.8	-53.3	-29.3	-32.5
Saldo comercial con Centroamérica	0.7	7.4	4.1	2.9	3.1
Saldo neto de servicios b/	-7.6	-11.4	-17.9	-18.0	-23.3
Saldo en cuenta corriente	-25.4	-22.8	-67.1	-44.4	-52.7
Entradas netas de capital	39.6	29.2	54.4	44.2	55.0
Corto plazo	3.7	-4.3	12.3	8.6	...
Largo plazo	35.9	33.5	42.1	35.6	...
Variaciones de reservas (signo de resta: aumento)	-5.1	-1.6	-1.8	2.3	} -2.3
Errores y omisiones	-9.1	-4.8	14.5	-2.1	

Fuentes: Banco de Guatemala; Banco Central de Reserva de El Salvador; Banco Central de Honduras; Banco Central de Nicaragua; Banco Central de Costa Rica.

a/ Preliminar.

b/ Incluye transferencias y pagos a factores.

/La situación

La situación de los cultivos de exportación fue en general satisfactoria en todos los países y particularmente en Guatemala, Nicaragua y Costa Rica, donde se observan tasas de crecimiento superiores al 9 por ciento. Se estima que la cosecha regional de algodón de 1967/68 aumentó cerca de 7 por ciento, alcanzando un total de 260 000 toneladas, que representa una leve recuperación tras la caída de los dos ciclos anteriores, provocada por condiciones climáticas desfavorables y por plagas, particularmente en El Salvador y Guatemala. La recuperación de la producción algodonera se debió en parte a un aumento de la superficie sembrada, a raíz de la mejora de los precios internacionales, y en parte a un mayor apoyo crediticio y técnico de los gobiernos. En El Salvador, sin embargo, la producción siguió disminuyendo por tercer año consecutivo a causa de la proliferación de las plagas. (Véase el cuadro II-36.)

La producción de café se mantuvo más estable. Con excepción de los ciclos 1965/66 y 1966/67, en los que la oferta regional disminuyó ligeramente, se observa un crecimiento sostenido que ha dado lugar a excedentes de producción respecto de las cuotas asignadas en el Convenio Internacional del Café. Se ha seguido tratando de diversificar el cultivo en las tierras ocupadas por cafetales marginales, pero todavía no se encuentran cultivos igualmente rentables por lo que la excelente cosecha del ciclo 1967/68 - que superará en 13 por ciento a la del año anterior - tenderá a agravar el problema.

Ultimamente, las exportaciones de banano han compensado en parte, las fluctuaciones de los demás cultivos de exportación, como fuente de divisas. En el año agrícola 1966/67 la producción aumentó 15.5 por ciento con respecto al año anterior y durante 1967/68 se espera que habrá de superar los 2 millones de toneladas, lo que supone un incremento de 6.6 por ciento con relación al ciclo pasado. En Honduras, Guatemala y Costa Rica, se continuaron los programas de ampliación de las plantaciones, en Nicaragua se han establecido otras nuevas, tanto en la zona del Pacífico como en la del Caribe,^{3/} y en Costa Rica se espera duplicar para 1970 la superficie plantada - en cuyo caso las exportaciones recuperarían el lugar que tuvieron años atrás como generadoras de ocupación y divisas. En consecuencia, la producción centroamericana de banano presenta todavía perspectivas de expansión.

3/ El proyecto prevé el cultivo de 10 000 hectáreas de banano de variedades mejoradas y resistente a las enfermedades. En 1967 se encontraban en producción 3 700 hectáreas.

Cuadro II-36

CENTROAMERICA: PRODUCCION AGRICOLA PARA EXPORTACION, 1962/63-1967/68

(Miles de toneladas)

	1962/63	1963/64	1964/65	1965/66	1966/67 a/	1967/68 b/
<u>Centroamérica</u>						
Algodón oro	207.1	246.5	301.2	255.7	242.2	259.8
Banano	1 484.8	1 401.3	1 410.2	1 653.6	1 901.3	2 037.5
Cacao c/	12.6	10.7	10.2	7.6	9.1	9.9
Café	340.3	354.2	367.3	365.0	356.1	403.5
<u>Guatemala</u>						
Algodón oro	56.3	69.5	81.2	87.4	73.6	87.2
Café oro	120.2	98.6	115.8	123.8	101.2	120.6
Banano	143.0	211.0	146.0	96.0	118.0	133.7
<u>El Salvador</u>						
Algodón oro	72.4	75.1	81.7	52.3	38.9	34.5
Café oro	106.8	133.4	134.4	109.2	123.0	135.3
<u>Honduras</u>						
Algodón oro	4.8	7.1	11.3	10.0	10.1	9.2
Café oro	27.6	29.3	35.7	34.1	27.2	31.3
Banano y plátano	921.0	801.1	831.2	1 089.7	1 276.0	1 340.0
<u>Nicaragua</u>						
Algodón oro	72.1	93.1	123.8	110.3	114.5	121.5
Café oro	27.6	29.4	31.4	32.2	32.4	38.9
<u>Costa Rica</u>						
Algodón oro	1.5	1.7	3.2	4.8	5.1	7.4
Café oro	58.1	63.5	50.0	60.7	72.3	77.4
Banano	420.8	389.2	433.0	467.9	517.3	563.8

Fuente: CIAAL, a base de estadísticas oficiales e investigación directa.

a/ Cifras preliminares.

b/ Cifras estimadas.

c/ Incluye solamente a Costa Rica.

/La producción

La producción para consumo interno, que tuvo un crecimiento sostenido en los últimos años, se estancó prácticamente durante el ciclo 1967/68. La ponderación que en este sector tiene en Centroamérica el cultivo del maíz fue factor determinante de ese estancamiento. En efecto, después de haberse cosechado 1.6 millones de toneladas en 1966/67, el volumen se redujo a 1.4 millones a causa de las bajas ocurridas en El Salvador (26 por ciento), en Honduras (8.8 por ciento) y en Guatemala (7.5 por ciento), principales países productores de maíz. El descenso es atribuible en general a las malas condiciones del tiempo. (Véase el cuadro II-37.)

En los demás países aumentó la producción de maíz; en Nicaragua, sin embargo, el incremento fue tan pequeño que decayó la oferta por habitante. En Costa Rica, en cambio, el incremento fue de casi 7 por ciento y se llegó a una producción total cercana a las 88 000 toneladas, aunque por temor de una mala cosecha se había importado maíz.

En vista de los grandes volúmenes de arroz que importan, todos los países de Centroamérica están empeñados en introducir cambios de técnicas de cultivo y de organización que permitan aumentar la producción. La región presenta condiciones propicias para este cultivo y podría ocupar un lugar importante como exportadora a otros países latinoamericanos. Con el mejoramiento de las prácticas, que incluye mayor riego, uso de semillas mejoradas y relocalización del cultivo en regiones más aptas, la oferta interna ha aumentado en cerca de 60 por ciento en los últimos cinco años. En la campaña de 1967/68 se calcula una cosecha de 171 000 toneladas, que superaría en 16 por ciento a la del ciclo anterior, pese a que ha disminuido la superficie sembrada.

Gracias a que se estabilizó el régimen de lluvias cuando se efectuaron las siembras, la producción de frijol llegó a 195 000 toneladas en toda la región durante 1967/68, superando en más de 8 por ciento la lograda el año anterior. Los cinco países se vieron favorecidos por igual con aumentos en la producción, aunque en algunos tuvo que atenderse parte de la demanda interna con importaciones.

Cuadro II-37

CENTROAMERICA: PRODUCCION AGRICOLA PARA CONSUMO INTERNO, 1962/63-1967/68

(Miles de toneladas)

	1962/63	1963/64	1964/65	1965/66	1966/67 a/	1967/68 b/
<u>Centroamérica</u>						
Arroz oro	104.7	109.3	122.4	129.3	147.8	171.2
Caña de azúcar	4 638.9	4 922.5	4 945.9	5 548.2	6 064.3	6 357.1
Frijol	138.8	146.8	157.4	164.8	180.1	195.5
Maíz	1 253.3	1 302.3	1 435.6	1 473.2	1 583.0	1 424.6
<u>Guatemala</u>						
Arroz oro	10.0	10.3	11.3	10.7	11.7	13.0
Caña de azúcar	1 323.8	1 462.0	1 395.0	1 532.0	1 568.0	1 700.0
Frijol	35.3	36.1	41.5	40.1	50.6	54.0
Maíz	559.3	588.3	664.8	678.2	696.4	644.0
<u>El Salvador</u>						
Arroz oro	16.7	15.4	21.5	22.7	32.8	40.9
Caña de azúcar	567.3	642.5	655.4	1 052.6	1 189.6	1 171.4
Frijol	18.4	14.5	12.4	16.5	15.5	20.0
Maíz	212.9	207.1	191.6	203.0	265.9	196.0
<u>Honduras</u>						
Arroz oro	14.6	14.1	14.4	14.7	15.0	17.0
Caña de azúcar	623.0	661.0	677.7	696.7	718.2	825.9
Frijol	40.0	44.0	50.4	49.2	51.0	54.0
Maíz	299.0	301.7	351.5	356.0	347.8	319.2
<u>Nicaragua</u>						
Arroz oro	23.1	29.1	30.2	33.4	37.4	42.5
Caña de azúcar	1 099.0	1 013.0	1 020.0	766.0	1 021.0	1 032.0
Frijol	28.9	32.2	36.1	38.1	42.0	44.7
Maíz	125.3	142.4	153.1	158.7	176.0	177.9
<u>Costa Rica</u>						
Arroz oro	40.3	42.4	45.0	47.8	50.9	57.8
Caña de azúcar	1 085.8	1 144.0	1 197.8	1 500.9	1 567.5	1 627.8
Frijol	16.2	20.0	17.0	19.9	21.0	22.8
Maíz	56.8	62.8	69.6	77.3	81.9	87.5

Fuente: CEPAL, a base de estadísticas oficiales e investigación directa.

a/ Cifras preliminares.

b/ Cifras estimadas.

/También se

También se espera que la zafra azucarera de 1967/68 supere en 8 por ciento a la anterior. Sólo ha descendido en El Salvador, manteniéndose igual en Nicaragua. En los demás países hubo aumentos importantes, como en Honduras con un 20 por ciento.

En la producción pecuaria de Centroamérica se dio una elevada tasa de extracción en el trienio 1963/64-1965/66. Las exportaciones de ganado en pie han sido remplazadas en gran parte por las ventas de carne, que empezaron a generalizarse en la región al finalizar la década pasada y llegaron en 1967 a cerca de 34 000 toneladas para la región en conjunto. La expansión de los últimos tres años parece haber obedecido tanto a los mejores precios de exportación como a la proximidad del mercado norteamericano y a la utilización de medios modernos de transporte.

5. La producción industrial

Como en los últimos años, el sector industrial, en 1967, fue uno de los sectores más dinámicos, creciendo a tasas superiores a las del producto global. Los incrementos se sitúan sobre el 11 por ciento en Costa Rica, alrededor del 9 por ciento en El Salvador y Honduras y 6 por ciento en Guatemala y Nicaragua.

En general, el sector continuó su expansión por medio de proyectos destinados a atender el mercado centroamericano, aunque con excepciones. Por ejemplo, Costa Rica exportó en 1967 manufacturas - excluido el azúcar - por valor de 46.5 millones de dólares (28 por ciento más que en 1966); aunque el principal destino de esas ventas es el mercado común centroamericano, se exportaron fertilizantes a México, aparatos eléctricos a Venezuela y Colombia, y conservas de frutas y algunas confecciones textiles a los Estados Unidos. Además, en el bienio 1966-67 se invirtieron 189 millones de colones en 65 proyectos, entre los que figuran, una refinería de petróleo, fábricas de llantas y neumáticos, textiles, accesorios y artículos eléctricos, molinos de trigo y productos de madera.

En El Salvador continuó el esfuerzo por diversificar la producción industrial, de tal modo que en 1967 las ramas tradicionales disminuyeron su importancia relativa de 78.5 a 70.5 por ciento. En este esfuerzo fue importante la ayuda crediticia del Instituto Salvadoreño de Fomento Industrial.

/En Guatemala

En Guatemala entraron en operación nuevas fábricas o ampliaciones para envases de vidrio, conservas de frutas, textiles, tubos y perfiles, proceso que se vincula estrechamente con la exportación de manufacturas al mercado común centroamericano.

En Honduras siguen predominando las ramas tradicionales. No obstante, en 1967 había en ejecución 40 proyectos industriales, por valor de 15.4 millones de lempiras, de los cuales 15 fueron terminados (entre ellos, una refinería de petróleo, fábricas de madera terciada, de envases metálicos, de puré de bananas, de almidones, de alcoholes y de bolsas de papel). Las exportaciones industriales ascendieron a 49.5 millones de lempiras.

En Nicaragua el mayor progreso en 1967 correspondió a los aceites vegetales y el azúcar, habiendo disminuido la importancia del café soluble y los textiles de algodón. En cuanto a nuevas inversiones, en el último trimestre de 1967 entraron en producción las plantas de sosa-cloro y toxafeno (insecticidas clorados). Entre los proyectos en ejecución se encuentran plantas de leche en polvo, de tejidos de algodón y un aserradero.

COLOMBIA

1. Los principales sectores de producción

La evolución de la economía colombiana durante 1967 se caracterizó por la atenuación de los desequilibrios del comercio exterior, el mejoramiento de la situación fiscal y la contención de las presiones inflacionarias. Esos logros pudieron combinarse con un aumento moderado del producto interno, cuyo crecimiento fue de alrededor del 4 por ciento.

A pesar de este crecimiento relativamente lento de la oferta interna (véase el cuadro II-38) y en especial de la disminución de las importaciones, fue posible contener el alza de precios a una tasa de 7 por ciento, en comparación con el 14 por ciento del año anterior.

La evolución del producto quedó determinada por un crecimiento del 4.3 por ciento en la actividad agropecuaria, alrededor de 6.5 por ciento en construcción y electricidad y sólo 4.3 por ciento en la industria manufacturera. La minería descendió y los servicios en general mostraron un crecimiento análogo al del producto (véanse el cuadro II-39 y el gráfico II-10).

Aunque la situación agrícola se vio perjudicada por los daños que en la cosecha de café produjo el crudo invierno de fines de 1966, los índices disponibles muestran un crecimiento muy alto en casi todos los demás renglones. Así, los cultivos importantes para el consumo popular - entre otros, maíz, trigo, arroz y azúcar - tuvieron buenas cosechas. Los datos de sacrificio y transporte de ganado no muestran un crecimiento importante del sector pecuario, lo que probablemente obedezca a una política de aumento de la masa ganadera y de limitación de la oferta en espera de precios más favorables. En general, parece que la ganadería está atravesando por un proceso que tiende al crecimiento en el largo plazo.

Cuadro II-38

COLOMBIA: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

(Millones de pesos de 1960)

	1960	1965	1966	1967a/	Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
					1960-1965	1965-1966	1966-1967
<u>Oferta global</u>	30 738	37 089	40 302	40 272	3.8	8.7	-0.1
Producto interno bruto	26 418	32 937	34 650	36 040	4.5	5.3	4.0
Importaciones de bienes y servicios	4 320	4 182	5 652	4 232	-0.6	35.2	-25.1
<u>Demanda global</u>	30 738	37 089	40 302	40 272	3.8	8.7	-0.1
Exportaciones de bienes y servicios	4 022b/	4 641	4 453	4 890	3.0	-4.1	9.8
Inversión total	5 477	5 550	5 700	5 840	0.3	2.7	2.5
Inversión bruta fija	4 762	4 974	5 200	5 440	0.9	4.5	4.6
Construcciones	2 697	2 985	2 950	3 140	2.0	-1.2	6.4
Maquinaria y equipo	2 065	1 989	2 250	2 300	-0.7	13.1	2.2
Variación de existencias	715	576	500	400	-4.2	-13.2	-20.0
Consumo total	21 249	26 838	30 149	29 542	4.8	12.1	-2.0
Gobierno general	1 659	2 160	2 260	2 340	5.4	4.6	3.5
Privado	19 590	24 738	27 889	27 202	4.8	12.7	-2.5

Fuentes: CEPAL, a base de informaciones del Banco de la República - Departamento de Investigaciones Económicas - "Cuentas Nacionales".

a/ Cifras preliminares.

b/ Estimaciones de la CEPAL.

Cuadro II-39

COLOMBIA: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO
INTERNO BRUTO POR SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sectores	1965/60	1966/65	1967/66 a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	2.8	3.3	4.3
1a. Agricultura			
1b. Ganadería	2.7	3.4	4.2
1c. Silvicultura	4.0	2.2	3.2
1d. Caza y pesca	19.3	-6.3	11.6
2. Minas y canteras	4.0	-3.8	-1.7
3. Industria manufacturera	5.6	6.6	4.3
4. Construcción	2.2	17.1	6.5
5. Electricidad, gas y agua	8.7	6.1	6.4
Subtotal de servicios	5.5	6.1	4.0
6. Transporte y comunicaciones	5.4	6.3	2.2
6a. Transporte	4.5	5.6	2.0
6b. Comunicaciones	11.1	9.8	3.4
7. Comercio y finanzas	5.4	6.9	3.1
7a. Comercio	4.7	7.5	3.0
7b. Finanzas	8.7	4.2	3.3
8. Propiedad de viviendas	7.4	6.7	7.1
9. Administración pública y defensa	6.1	4.1	3.5
10. Otros servicios	4.2	5.0	5.0
<u>Total</u>	<u>4.4</u>	<u>5.3</u>	<u>4.0</u>

Fuente: CEPAL, a base de informaciones del Banco de la República, Departamento de Investigaciones Económicas, Cuentas Nacionales.

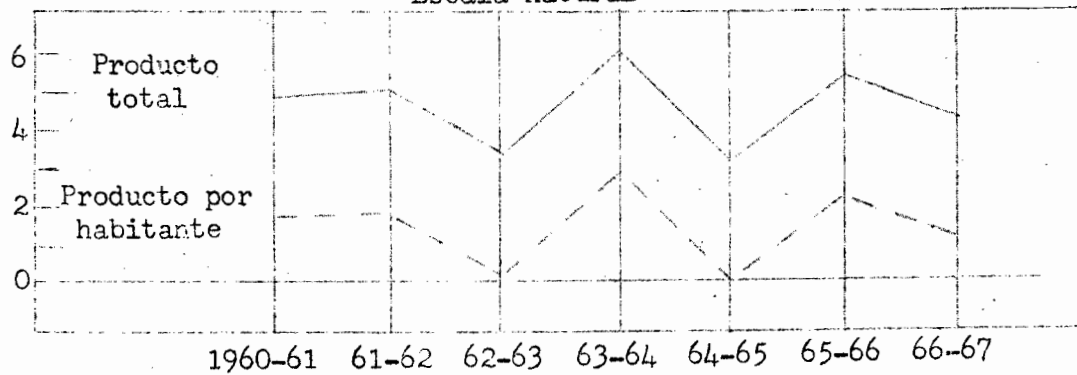
a/ Cifras preliminares.

COLOMBIA : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

Pág. II-81

(Tasas anuales de crecimiento)

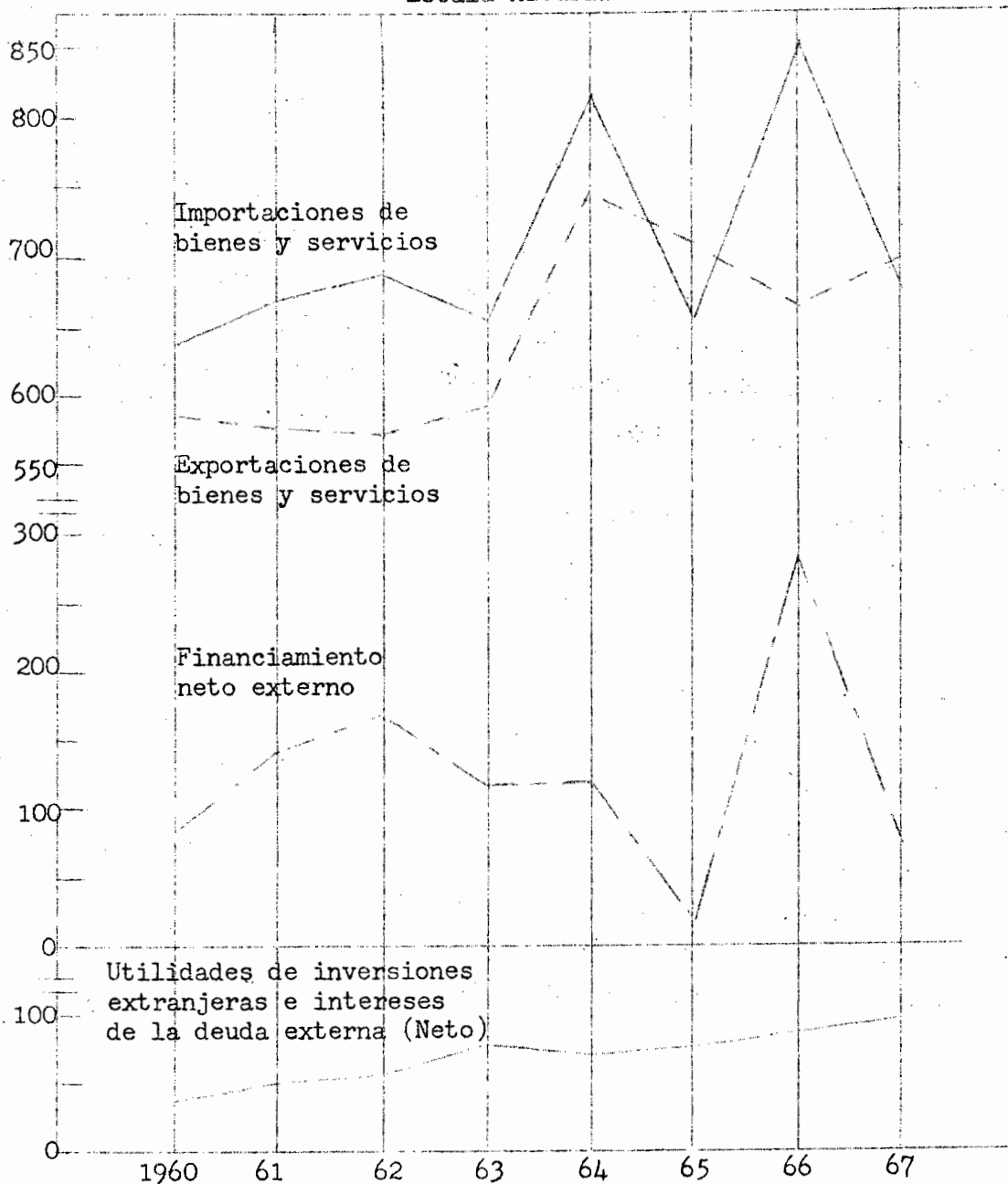
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



/La expansión

La expansión agrícola se vio favorecida (aparte de las condiciones climáticas) por una mayor disponibilidad de créditos; éste subió en más de 40 por ciento y ganó en eficacia al aumentar la participación relativa del crédito dirigido y supervisado, en particular el suministrado por entidades como el Fondo Financiero Agrario, el INCONA y la Caja Agraria. Las mejores condiciones de crédito explican también en buena medida el proceso de capitalización de la ganadería. Asimismo, se ha intentado coordinar la acción de las distintas instituciones que operan en el sector así como los programas de fomento de producciones determinadas como las frutas y la carne. En el caso de las frutas se ha procurado ampliar las instalaciones elaboradoras y establecer relaciones directas entre éstas y los productores; en el caso de la carne, se trata de aumentar los medios para el beneficio y la refrigeración.

El desarrollo de la minería fue desfavorable en general. La extracción de petróleo disminuyó en aproximadamente 2 por ciento, lo que parece obedecer a la decisión de las compañías extranjeras de esperar la nueva orientación en la política del gobierno, que posteriormente se concretó en incentivos de tipo cambiario para el petróleo y la minería. Existen proyectos de explotación de alguna importancia y nuevas inversiones en exploración y explotación y parecen haberse descubierto grandes reservas en la frontera con Ecuador. En cuanto a otros rubros de la producción minera, continuó avanzándose en el inventario minero, sobre cuya base se espera delinear la política para este sector.

En el sector construcciones, aun cuando la superficie edificada disminuyó en los primeros siete meses de 1967 con relación a igual período de 1966, en los últimos meses del año hubo recuperación tanto en la actividad pública como en la privada. Esta última se vio impulsada gracias a la adquisición de bonos de valor constante del Banco Central Hipotecario que realizó el Instituto Colombiano de Seguros Sociales; los fondos así movilizados se destinan a la construcción de viviendas familiares y multifamiliares y a proyectos de remodelación urbana.

Las actividades de transporte y de comercio crecieron 2 y 3 por ciento, respectivamente, pues fueron afectadas por la baja en las importaciones. La industria manufacturera se vio asimismo limitada en su expansión por las menores importaciones de materias primas e insumos en general.

2. El sector externo

Los ingresos corrientes por exportación de bienes y servicios fueron mayores que los del año anterior, aunque no lograron recuperar los niveles de 1964 y 1965. Tal resultado es atribuible a un aumento considerable del volumen de las exportaciones de café - que compensó la prolongación del deterioro en los precios del producto -, así como a una evolución favorable de las llamadas exportaciones menores. No obstante ese mejoramiento, el propósito de reducir el déficit en cuenta corriente, que en años anteriores había alcanzado cifras de consideración, se tradujo en una contracción de las importaciones, apoyada en el régimen de control de cambios vigente desde noviembre de 1966. Como consecuencia de esa política económica, se alivió considerablemente la situación cambiaria, pues aumentaron el reintegro de las exportaciones y el ingreso de capitales - en parte por la repatriación de depósitos poseídos en el extranjero por colombianos - y se redujo el pasivo proveniente de créditos de corto plazo (véanse el cuadro II-40 y nuevamente el gráfico II-10).

3. Algunas medidas de política económica

El estatuto cambiario de marzo de 1967 estableció dos tipos de mercados - el de certificados y el de capitales -, en vez de los tres que había antes. En el primer mercado se transan los ingresos por exportaciones, contra los cuales se expide un certificado libremente negociable, aunque por el momento su endoso sólo lo pueden realizar establecimientos de crédito autorizados. Los ingresos del mercado de capitales provienen de las exportaciones realizadas por los puertos libres, los invisibles, la compra de oro, los préstamos externos no asignados al mercado de certificados y las importaciones de capital. Mediante este mecanismo se pretendía resolver el problema cambiario sin necesidad de devaluar bruscamente, al establecerse en forma gradual una tasa de cambio más equilibrada. Así se procura evitar la fuga de capitales, estimular la inversión de capitales extranjeros y aprovechar adecuadamente las divisas disponibles, a través de diversos mecanismos previstos en el estatuto, tales como un fondo de promoción de exportaciones y un régimen especial para el petróleo.

/Cuadro II-40

Cuadro II-4C
COLOMBIA: BALANCE DE PAGOS
(Millones de dólares)

	1960	1964	1965	1966	1967
I. Cuenta corriente					
Exportaciones de bienes y servicios	589	749	709	662	694
Importaciones de bienes y servicios	-634	-819	-654	-853	-675
Ingreso de inversiones netas	-40	-73	-79	-86	-95
Donaciones privadas	-	5	4	-	4
Saldo cuenta corriente	-85	-138	-20	-277	-72
II. Cuenta de capital	85	138	20	277	72
a) Movimiento de capitales autónomos	45	254	-4	253	129
i) Inversiones brutas netas	3	66	10	40	
ii) Préstamos netos de largo plazo	9	113	77	104	
iii) Otros movimientos de capitales	28	66	-99	99	
iv) Donaciones oficiales	5	9	8	10	
b) Errores y omisiones	44	-133	67	-31	
c) Movimiento compensatorio neto (-aumento)	-4	17	-43	55	-57
i) Préstamos netos de balance de pagos y atrasos comerciales	-44	47	-23	46	-96
ii) Posición neta con el FMI	-21	-12	-24	-2	34
iii) Reservas internacionales netas	61	-18	4	11	5

Fuente: Fondo Monetario Internacional, Balance of payments Yearbook, Vol. 18.

a/ Estimaciones preliminares.

Con anterioridad al establecimiento de estos dos mercados de cambio existían tres - un mercado preferencial, uno intermedio y otro libre - cuyos tipos de cambio eran de 9 y 13.50 pesos por dólar y fluctuante, respectivamente. Aunque casi todas las importaciones que se pagaban al tipo preferencial ya habían sido trasladadas durante 1966 al tipo intermedio, existía una fuerte presión sobre este cambio de 13.50, a la vez que salida de divisas por concepto de sobrefacturación y compras en el mercado libre. A raíz del estatuto cambiario se fijó un tipo de cambio de 13.50 para el de certificados y de 16.25 para el mercado de capitales. El primero ha ido subiendo gradualmente por efecto del libre juego de la oferta y la demanda, consiguiendo un equilibrio entre el valor interno y externo de la moneda, sin necesidad de recurrir a una devaluación masiva.

/El diferencial

El diferencial cambiario que se percibía por la compra de los retornos cafetaleros a un tipo de cambio menor al de la venta de divisas para la importación, ha sido sustituido por un impuesto ad valorem de 26 por ciento sobre las ventas de café, pagadero en dólares; los fondos provenientes de este impuesto se han utilizado para pagos de la deuda pública externa y obligaciones del gobierno. La pérdida que de todas maneras significaba la eliminación del diferencial se ha tratado de compensar con un impuesto del uno y medio por ciento sobre el valor c.i.f. de las importaciones. Otra disposición importante que se relaciona con el uso y posesión de divisas establece que las correspondientes a depósitos en moneda extranjera constituidos por residentes en el país deberán venderse al Banco de la República a la tasa del mercado de capitales o invertirse en bonos dólares llamados Pro-Colombia, que devengarán un interés del 6 por ciento anual y se redimirán por el sistema de amortización gradual y por sorteos; tanto la amortización como los intereses se pagarán en moneda nacional a la tasa de cambio vigente en el mercado de capitales al momento de pago.

La política fiscal y monetaria se orientó fundamentalmente a lograr metas de desarrollo económico. La reforma tributaria - dictada con el fin principal de controlar la evasión - contribuyó a aumentar significativamente los ingresos fiscales (en 15 por ciento en comparación con el año anterior, a juzgar por las cifras de enero a setiembre). Los gastos públicos se incrementaron en proporción similar, pero modificando notoriamente su composición en favor de los gastos de inversión; en particular, a través del plan de inversiones públicas, se canalizaron de modo preferente hacia el desarrollo agropecuario, minero e industrial. Con relación a la política monetaria, establecieron límites a la expansión monetaria de modo que no excediera de un 15 por ciento, orientando los nuevos créditos hacia los mismos sectores que constituyen la preocupación central de la política económica, lo que explica que una parte importante de éstos hayan tenido como destino el sector agropecuario.

CHILE

Comparada con los dos años anteriores, en la evolución de la economía chilena en 1967 destacan dos hechos. El crecimiento del producto fue menor - alrededor de 3 por ciento frente al promedio de 6 por ciento obtenido en los dos años anteriores (véanse el cuadro II-41 y el gráfico II-11) - y el índice del costo de la vida aumentó en 21.9 por ciento en comparación con 17 por ciento en 1966. De esta manera, se acentuaron las presiones sociales, y la política monetaria tuvo un carácter más bien restrictivo. Además, el año se inició con un nivel de existencias de productos industriales bastante grande, a consecuencia de la acumulación de los dos años anteriores. Estos y otros factores parecen haber provocado una actitud de cautela en los empresarios, de modo que los aumentos en la inversión de maquinarias y equipos ocurridos en el curso del año corresponden principalmente a las ampliaciones realizadas en la gran minería del cobre. De otro lado, influyó en la desaceleración de la tasa de crecimiento una evolución más lenta de la agricultura, afectada por malas cosechas, y de la construcción, lo que repercutió en las industrias que abastecen la demanda de este sector. (Véase el cuadro II-42.)

Las presiones inflacionarias se manifestaron en buena medida en los costos. El índice de sueldos y salarios nominales subió en 25.2 por ciento entre enero y octubre de 1967 y el tipo de cambio experimentó un alza de 31.7 por ciento en el curso del año. En cambio, el aumento de la demanda, particularmente en el caso de los bienes alimenticios, no se vio compensado por un incremento correspondiente de la oferta.

1. La producción y el empleo

Se estima que la producción agropecuaria aumentó en 3.1 por ciento en 1967 (véase el cuadro II-43). Este crecimiento se debe en su mayor parte a la producción pecuaria, pues la agrícola sólo se elevó en 2 por ciento debido a diversas dificultades, sobre todo climáticas. Se destaca la baja de 0.5 por ciento en la producción de cereales, principalmente por efecto del descenso de 3 por ciento ocurrido en el trigo que tiene una ponderación de 75 por ciento en este renglón; en cambio, aumentó algo más de 45 por ciento la producción de remolacha y hubo incrementos en otros cultivos industriales. (Véase el cuadro II-43.)

Cuadro II-41

CHILE: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO TOTAL Y POR HABITANTE

(Porcentajes)

Período	Producto interno bruto	Población	Producto por habitante
1960-64	5.0	2.2	2.8
1964-67	4.8	2.3	2.5
1964-65	5.0	2.3	2.7
1965-66	6.6	2.3	4.3
1966-67 <u>a/</u>	2.8	2.4	0.4

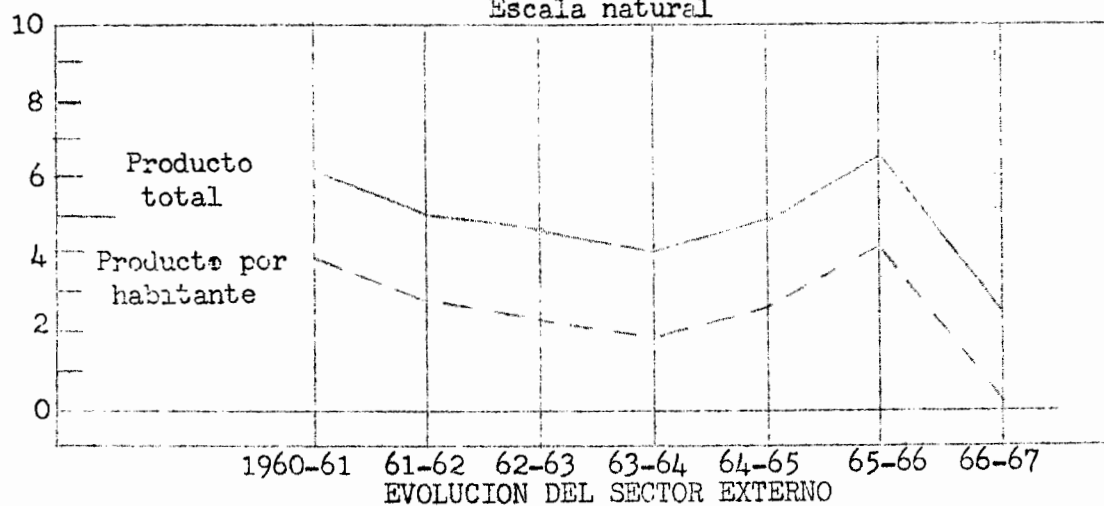
Fuente: CEPAL, con base en cifras nacionales.

a/ Estimaciones preliminares.

CHILE : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

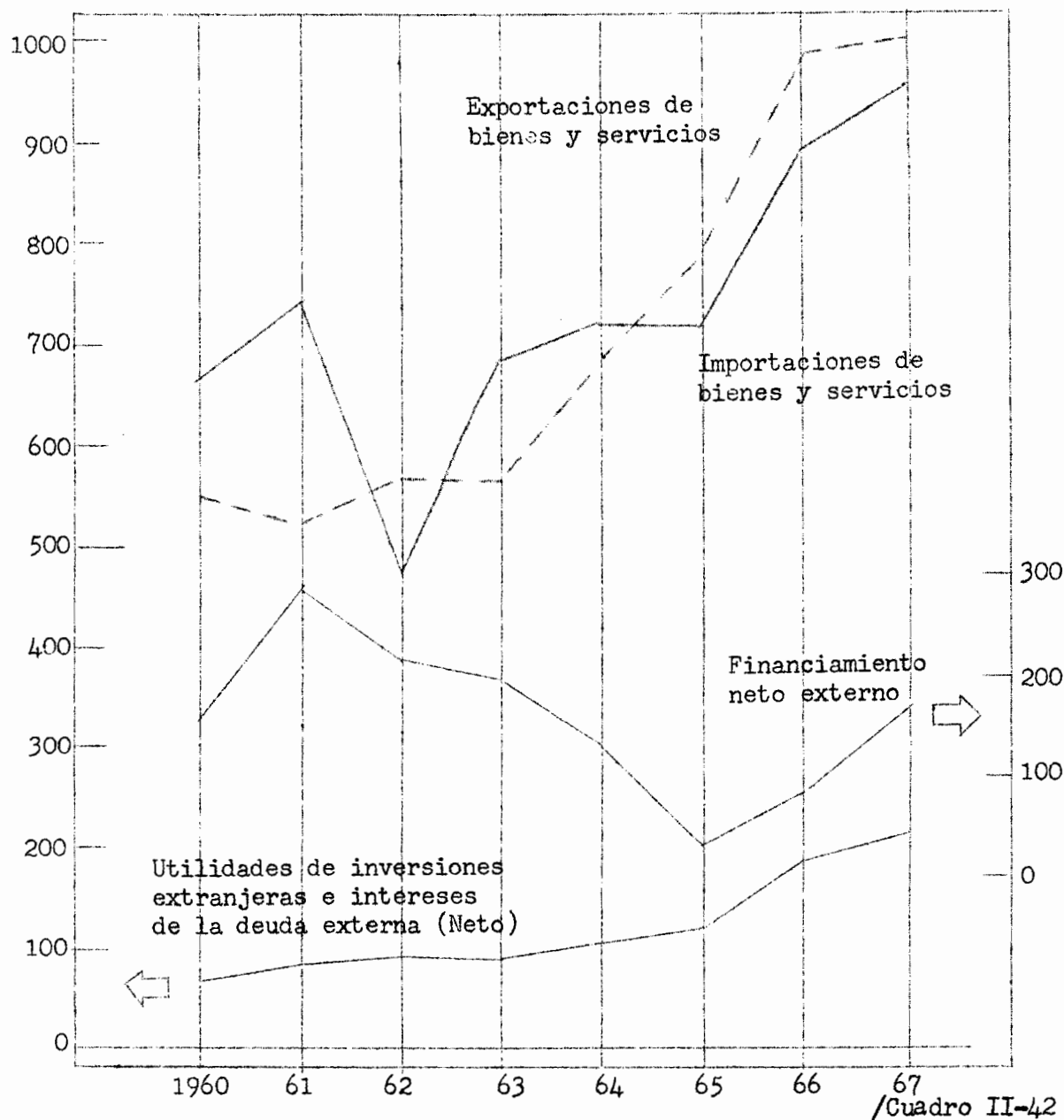
(Tasas anuales de crecimiento)

Escala natural



(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



Cuadro II-42

CHILE: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Millones de escudos de 1960				Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
	1960	1965	1966	1967 a/	1960- 1965	1965- 1966	1966- 1967
<u>Oferta global</u>	<u>4 857</u>	<u>6 050</u>	<u>6 563</u>	<u>6 724</u>	<u>4.5</u>	<u>8.5</u>	<u>3.5</u>
Producto interno bruto	4 160	5 313	5 663	5 820	5.0	6.6	2.8
Importaciones de bienes y servicios b/	697	737	900	974	1.1	22.1	8.2
<u>Demanda global</u>	<u>4 857</u>	<u>6 050</u>	<u>6 563</u>	<u>6 724</u>	<u>4.5</u>	<u>8.5</u>	<u>3.5</u>
Exportaciones de bienes y servicios b/	574	730	763	776	4.9	4.5	1.7
Inversión total	722	980	1 033	1 020	6.3	5.4	-1.3
Inversión bruta fija	641	856	903	936	5.9	5.5	3.7
Construcciones	377	511	499	490	6.3	-2.3	-1.8
Maquinaria y equipo	264	345	404	446	5.5	17.1	10.4
Variación de existencias	81	124	130	84	8.9	4.8	-35.4
Consumo total c/	3 561	4 340	4 767	4 998	4.0	9.8	4.8
Gobierno general	447	538	581	610	3.8	8.0	5.0
Privado c/	3 114	3 802	4 186	4 388	4.1	10.1	4.8

Fuentes: CEPAL, a base de cifras oficiales de: Presidencia de la República. Oficina de Planificación Nacional. Cuentas Nacionales de Chile 1960-1966, agosto de 1967; Fondo Monetario Internacional, Balance of Payments Yearbook.

a/ Estimaciones preliminares elaboradas por CEPAL a base de indicadores nacionales.

b/ Valores del año 1960, extrapolados por series de importaciones y exportaciones expresadas a precios constantes de 1960 y elaboradas por CEPAL, a base de estadísticas del Fondo Monetario Internacional.

c/ Series obtenidas residualmente.

Cuadro II-43

CHILE: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sector	1960-64	1964-67	1964-65	1965-66	1966-67 a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	3.0	2.7	-2.3	7.6	3.1
1a. Agricultura					
1b. Ganadería					
1c. Silvicultura					
1d. Caza y pesca					
2. Minas y canteras	6.3	3.4	0.1	8.9	1.5
3. Industria manufacturera	7.6	5.3	6.4	7.5	2.0
4. Construcción	8.5	-1.6	1.5	-4.2	-2.0
5. Electricidad, gas y agua	8.0	5.5	8.2	4.5	3.9
6. Transporte y comunicaciones	13.9	5.3	13.9	3.9	-1.2
6a. Transporte		
6b. Comunicaciones		
7. Comercio y finanzas	2.6	7.9	7.3	10.8	5.5
7a. Comercio	3.3	7.5	6.4	10.7	5.5
7b. Finanzas	-2.4	10.7	14.9	11.9	5.5
8. Propiedad de viviendas	1.8	4.2	2.9	4.2	5.5
9. Administración pública y defensa	2.2	5.0	5.3	5.1	4.5
10. Otros servicios	3.1	4.7	7.8	0.9	5.5
<u>Total</u>	<u>5.0</u>	<u>4.8</u>	<u>5.0</u>	<u>6.6</u>	<u>2.8</u>

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales, Oficina de Planificación Nacional, Cuentas Nacionales de Chile, 1960-66.

a/ Estimaciones preliminares elaboradas por CEPAL.

La producción pecuaria subió 4.2 por ciento. En ella se advierte un cambio importante de composición que refleja la política seguida por el gobierno de limitar el beneficio de vacunos y fijar precios preferenciales para otros tipos de carne, sin perjudicar a los productores, quienes han podido rebajar sus costos de producción gracias a la introducción de métodos modernos de faena en los mataderos. Así, mientras la producción de carne de vacuno sólo se mantuvo en el nivel del año pasado, esperándose de ello un incremento en la masa ganadera, la de porcino aumentó en 9.8 por ciento, la de ovino en 6.1 por ciento y la de aves en 12.4 por ciento. La leche y lana también aumentaron, en 4.8 y 3.1 por ciento, respectivamente.

En la minería se estima un incremento de la producción de sólo 1.5 por ciento, para 1967. El 3.5 por ciento que corresponde al cobre y al molibdeno se ha visto contrapesado por un estancamiento en la producción de petróleo y hierro y una disminución de 20 por ciento en el salitre y el yodo y de 8 por ciento en el carbón. Mientras la gran minería del cobre habría tenido un incremento de sólo 2.5 por ciento en 1967, la pequeña y mediana minería habrían alcanzado alrededor del 7 por ciento, con un aumento importante en la producción de cobre electrolítico por la puesta en marcha de la refinería de Ventanas en el mes de julio.

Para la industria se calcula un crecimiento del orden de 2 por ciento. Tanto condiciones generales menos propicias, como causas específicas explican ese resultado. Así, por ejemplo, el debilitamiento fue más marcado en las industrias productoras de materias primas y otros productos intermedios, por efecto de la menor demanda del sector de la construcción, la acumulación de existencias en años anteriores y algunos conflictos laborales prolongados. Entre éstas, la de la madera redujo su producción con relación a 1966 en 0.5 por ciento y la de minerales no metálicos (sobre todo el cemento) en 6.1 por ciento; la industria del cuero sufrió una reducción de 15.3 por ciento y la del caucho, de 12 por ciento. Las industrias tradicionales de bienes de consumo habitual incrementaron su producción en 4 por ciento, pese a la caída de 18 por ciento en la fabricación de muebles y accesorios. Por último, las industrias más dinámicas, productoras de bienes de capital y de consumo duradero, muestran un crecimiento de sólo 1.9 por ciento, que se explica por la caída en la producción de maquinarias y accesorios eléctricos y en los materiales de construcción, compensada por un fuerte aumento en la producción de bienes de consumo duradero.

/El sector

El sector de la construcción experimentó un ligero descenso de alrededor de un 2 por ciento. La rama más afectada fue la de vivienda y aun cuando los datos sobre obras iniciadas por la CORVI muestran un aumento, el nivel presupuestario de la institución en términos reales seguía estando por debajo del año anterior. Dentro del sector privado, por su parte, la recuperación que se aprecia en relación a las contrataciones de obras probablemente no se reflejará en el volumen efectivo de construcción hasta 1968. La construcción no habitacional muestra un incremento entre el primer semestre de 1967 y el mismo lapso de 1966, pero ya en el tercer trimestre acusa una disminución que parece deberse principalmente a un descenso en los pagos efectuados por el organismo fiscal correspondiente. Por último, se observa en las obras de ingeniería una disminución de 6.6 por ciento respecto a igual período de 1966; sin embargo, en el último trimestre aumentaron los pagos por parte de las distintas dependencias encargadas de estas obras y el alza de precios ha afectado menos de lo previsto a esta rama, por lo que se estima que el incremento en el curso del año fue de 1.3 por ciento.

La generación de energía eléctrica aumentó en casi 4 por ciento. El consumo residencial es el que más ha crecido, siguiéndole de cerca el del sector comercial; en el sector industrial, en cambio, el consumo se elevó apenas 1.7 por ciento entre enero y agosto, incluido el consumo de los autoprodutores. Las informaciones disponibles señalan que el transporte sufrió una baja de 1.2 por ciento en 1967. Persiste la tendencia hacia la baja en el transporte por ferrocarril donde la reducción en toneladas kilómetro ha sido de 10.3 por ciento y de 2.6 por ciento en pasajeros kilómetro. El transporte caminero se mantuvo en niveles parecidos al del año anterior, y el transporte aéreo aumentó considerablemente.

La ocupación total en el país, que había crecido en 54 800 personas entre julio-octubre de 1966 y noviembre de 1966-febrero de 1967 descendió en 12 100 personas entre este último período y marzo-junio de 1967. Sin embargo, la tasa de desocupación se redujo entre estos dos últimos períodos de 5.0 a 4.6 por ciento, por la disminución de la fuerza de trabajo en los tramos de edad comprendidos entre los 12 y los 19 años. Este hecho implicaría una permanencia más prolongada o una reincorporación de la población juvenil en el sistema educacional.

2. El sector externo

Siendo que las reservas netas del país habían aumentado en 53 millones de dólares en 1965 y 24 millones de dólares en 1966, en 1967 un mayor déficit en la cuenta corriente, una menor entrada de capital por concepto de préstamos y una disminución de pasivos del Banco Central, motivaron una utilización en las reservas internacionales del país que se calcula en cerca de 60 millones de dólares.

En las transacciones corrientes (véanse el cuadro II-44 y el gráfico II-11) las exportaciones muestran un crecimiento menor que en los años anteriores, mientras que las importaciones y las remesas netas al exterior señalan, igual que en los años anteriores, una tendencia a mantener un nivel muy alto.

El aumento en el valor de las exportaciones de cobre se debió en buena medida al alza de precios. Pese al decaimiento en la demanda en los Estados Unidos y en países europeos, la huelga de la industria cuprera norteamericana que dura desde julio de 1967 compensa con creces los efectos de la menor demanda mundial. El precio medio del cobre vendido por las grandes compañías que operan en Chile subió así a 48.2 centavos la libra en 1967 en comparación con 46.7 en 1966.^{4/} En cambio, la pequeña y la mediana minería obtuvieron un precio inferior al de 1966 pese al curso desfavorable que siguen las cotizaciones desde julio.

Las demás exportaciones mineras acusan una disminución de 6.1 por ciento. Entre éstas cabe citar el hierro, cuyo valor exportado disminuyó por una reducción en los precios y en el volumen del mineral exportado por la pequeña y mediana minería. También disminuyó la producción de salitre.

^{4/} Incluye ventas parciales a los precios del mercado interno de los Estados Unidos.

Cuadro II-44

CHILE: BALANCE DE PAGOS

(En millones de dólares)

	1960	1964	1965	1966	1967 <u>a/</u>
I. Cuenta corriente					
Exportaciones de bienes y servicios	551	682	787	988	1 000
Importaciones de bienes y servicios	-663	-722	-718	-891	-956
Ingreso de inversiones netas	-65	-106	-118	-185	-215
Utilidades	-46	-67	-52	-111	-138
Intereses	-19	-39	-66	-74	-77
Donaciones privadas netas	13	8	10	5	5
Saldo de la cuenta corriente	-164	-138	-39	-83	-166
II. Cuenta de capital	<u>164</u>	<u>138</u>	<u>32</u>	<u>83</u>	<u>166</u>
a) Movimiento de capitales autónomos netos	74	117	45	136	172
i) Inversiones directas netas	29	8	-6	-30	49
ii) Préstamos netos de largo plazo	9	171	101	149	90
iii) Otros movimientos de capitales netos	2	-48	-49	5	33
iv) Donaciones oficiales netas	34	2	-1	12	...
b) Errores y omisiones	45	15	33	22	-33
c) Movimiento compensatorio neto (-aumento)	45	6	-39	-75	27
i) Préstamos netos de Balance de Pagos y atrasos comerciales	15	14	15	-36	-17
ii) Posición neta con el FMI	-12	10	-1	-15	-15
iii) Reservas internacionales netas	42	-18	-53	-24	59

Fuente: Balance of Payments Yearbook, vol. 17 y 18

a/ Estimaciones del Banco Central de Chile.

Las exportaciones industriales - con un total de 80.1 millones de dólares - disminuyeron en 28 por ciento, por las bajas habidas en la harina de pescado y el cobre manufacturado. El desembarque de anchovetas se habría reducido casi a la mitad si se comparan los primeros nueve meses de 1967 con el mismo período del año anterior, y los precios de la harina de pescado descendieron. En el cobre semielaborado, la disminución obedeció en parte a que los exportadores no pudieron aprovechar como en 1965 y 1966 la diferencia de precios entre el mercado de los Estados Unidos y el de Londres, donde se demanda este tipo de cobre. La exportación de los demás renglones fue favorable, en especial, el papel de diarios y los cartones cuyo programa de expansión se está cumpliendo satisfactoriamente. Entre las exportaciones agrícolas, aunque pesan poco en el conjunto, vale citar la expansión en las exportaciones de cebollas y algas que de 0.9 y 1 millón de dólares en 1966 llegaron a 1.9 a 3.5 millones de dólares respectivamente.

Las importaciones de bienes de capital y repuestos aumentaron considerablemente en 1967 a consecuencia, sobre todo, de las inversiones para ampliación efectuadas en la gran minería del cobre, y de algunos otros proyectos, entre ellos de transporte, que se reflejaron en un aumento de 28.3 por ciento en las importaciones de equipo para el sector público y privado. Asimismo, al haberse estancado la producción de petróleo, subieron en 12.3 por ciento, las importaciones de crudo y fuel oil. La menor importación de materias primas destinadas a la industria obedece, en parte a la menor actividad registrada en 1967 y en parte al alto nivel de importaciones del año anterior, cuando hubo importaciones apreciables de materias primas de origen químico y de hierro y acero, por problemas de producción en la Compañía de Acero del Pacífico. Las importaciones de bienes de consumo mantuvieron el alto nivel de 1966.

El déficit en la cuenta corriente del balance de pagos se vio acentuado por las mayores remesas al exterior de intereses y sobre todo de utilidades de empresas extranjeras, que en conjunto sumaron 215 millones de dólares en comparación con 185 millones en 1966. En ello influyeron las mayores utilidades derivadas de los precios más altos del cobre y una reducción en la tasa media de tributación de la gran minería

(de 70 a 65 por ciento aproximadamente), motivada en parte por los acuerdos del cobre en que no opera todavía la participación fiscal en las utilidades en tanto no se integren los aportes estatales de capital.

En la cuenta de capital del balance de pagos, se registró una menor entrada de préstamos de largo plazo, que no se vio compensada por el aumento de la inversión directa neta en la gran minería del cobre. Con respecto al sector público, esta disminución se debe fundamentalmente a una reducción en la utilización de créditos de la Agencia de Desarrollo Internacional (AID), correspondientes a los préstamos por programa. El sector privado, por su parte, también disminuyó la utilización de créditos.

3. Los objetivos de la política económica

La política económica se ha guiado en general por dos propósitos fundamentales: uno, de mediano plazo, de controlar gradualmente los aumentos de precios, mantener una alta tasa de crecimiento de la economía y redistribuir progresivamente los ingresos; y otro, de más largo alcance, de introducir cambios estructurales en la economía y en la organización social del país como extender la educación, ampliar las exportaciones y lograr la reforma agraria.

La situación favorable del sector externo coadyuvó al cumplimiento del primer propósito durante 1965 y 1966. Se aumentaron notablemente las importaciones y se contó con financiamiento para apoyar una considerable ampliación de las actividades públicas. Asimismo pudo atenuarse el desequilibrio entre la oferta y la demanda, lo que sin duda contribuyó al éxito de la política antinflacionaria en 1965 y 1966. Cabe mencionar también el aumento de la tributación interna, sobre todo la de tipo directo que ayudó a financiar el gasto público.

Es explicable así que en 1967 se afrontaran mayores dificultades en lograr los objetivos fijados pues el sector externo tuvo un giro menos favorable.

En lo que respecta a los propósitos de más largo plazo, se registraron nuevos avances que se suman a los logrados en los años anteriores. De este modo el gasto real en educación se elevó en 66 por ciento entre 1964 y 1967,

y en el mismo período se aumentó el aporte fiscal a las Universidades de 204 millones a 338 millones de escudos (a precios de 1964). Se impulsaron las inversiones en la gran minería del cobre, que probablemente comenzarán a rendir frutos en 1969 y se avanzó en la exportación de papeles y cartones. Se sancionó la Ley de Reforma Agraria y hasta fines de 1967 se habían expropiado 1 250 000 hectáreas y asentado 8 350 familias.

En cuanto a los empeños del país por impulsar la integración económica regional, se dieron nuevos pasos principalmente en el ámbito subregional, incluida la creación de la Corporación Andina de Fomento.

/ECUADOR

ECUADOR

La evolución de la economía ecuatoriana en 1967 se caracteriza por la reactivación del sector externo y la expansión de las actividades del sector público. Esos y otros factores determinaron el aumento del producto interno en aproximadamente 6 por ciento, con lo que se acentuaron los progresos del año anterior y se superó el lento ritmo de crecimiento registrado en 1960-65. (Véanse el cuadro II-45 y el gráfico II-12.)

En general, la mayor holgura con que se desenvolvió el sector privado, el aprovisionamiento más fácil de productos importados y los estímulos derivados de la acción del sector público - cuya inversión creció 14 por ciento -, facilitaron la expansión de los distintos sectores productivos, impulsaron el aumento de las inversiones y contribuyeron a atenuar las presiones inflacionarias (el costo de vida se elevó en 4 por ciento). (Véase el cuadro II-46.)

1. La evolución de los sectores productivos

La agricultura, tras un período de virtual estancamiento, logró incrementos significativos, pues al crecimiento excepcional de 11 por ciento en 1966, le sucedió un ritmo de 4.5 por ciento en 1967. En este último año, los aumentos principales se obtuvieron en café, maíz, azúcar, trigo, algodón y, en menor medida, bananos; en cambio, se registraron bajas en el arroz y el cacao, y la producción de carne de bovino mostró incrementos pequeños. El crédito bancario destinado a la agricultura tuvo aumentos importantes, en tanto disminuía el monto de los gastos públicos, sobre todo los relacionados con los programas de reforma agraria y con diversas investigaciones que habían alcanzado niveles bastante altos en 1964 y 1965.

El sector industrial cuya tasa de crecimiento sobrepasó el 6.5 por ciento en 1960-65, recuperó un dinamismo similar en 1967, luego de la reducción que mostró en 1966. Esta evolución positiva es resultado de la política de promoción industrial que viene siguiéndose desde hace varios años y del aporte de operaciones crediticias a través de instituciones especializadas, apoyadas en parte en el uso más intenso del financiamiento externo; estos recursos se han canalizado sobre todo hacia las manufacturas de alimentos, textiles, productos químicos y productos metálicos.

Cuadro II-45

ECUADOR: EVOLUCION DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO, 1960-67

(Sueros de 1960 a precios de mercado)

Años	Producto interno bruto (millones)	Producto interno bruto por habitante (sueros)	Tasas de crecimiento	
			Total	Por habitante
1960	14 140	3 249	-	-
1961	14 357	3 190	1.5	-1.8
1962	15 008	3 224	4.5	1.1
1963	15 597	3 239	3.9	0.5
1964	16 809	3 376	7.8	4.2
1965	17 366	3 372	3.3	-0.1
1966	18 340	3 444	5.6	2.1
1967	19 440	3 531	6.0	2.5

Fuente: 1960-66: Banco Central del Ecuador, 1967: Estimaciones provisionales elaborados por la CEPAL.

Cuadro II-46

ECUADOR: COMPOSICION Y CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO POR TIPO DE GASTO

	Composición porcentual				Tasas de crecimiento anual		
	1964	1965 a/	1966	1967	1964-65	1965-66	1966-67
Producto interno bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	3.3	5.6	6.0
Inversión fija	12.0	11.9	12.4 a/	12.7	2.4	9.5	8.4
Pública	4.5	4.3	4.4 a/	4.7	-2.8	8.3	13.8
Privada	7.5	7.6	8.0 a/	8.0	5.5	10.2	5.4
Consumo total b/	88.3	88.7	87.0	87.0	3.8	3.6	6.0
Público	13.3	13.6	13.0	13.1	5.7	0.6	7.0
Privado b/	75.0	75.1	74.0	73.9	3.4	4.1	5.8
Exportaciones de bienes y servicios	17.9	17.7	17.7	18.5	1.8	6.0	10.9
Importaciones de bienes y servicios	18.3	18.3	17.1	18.2	3.3	-1.5	12.9

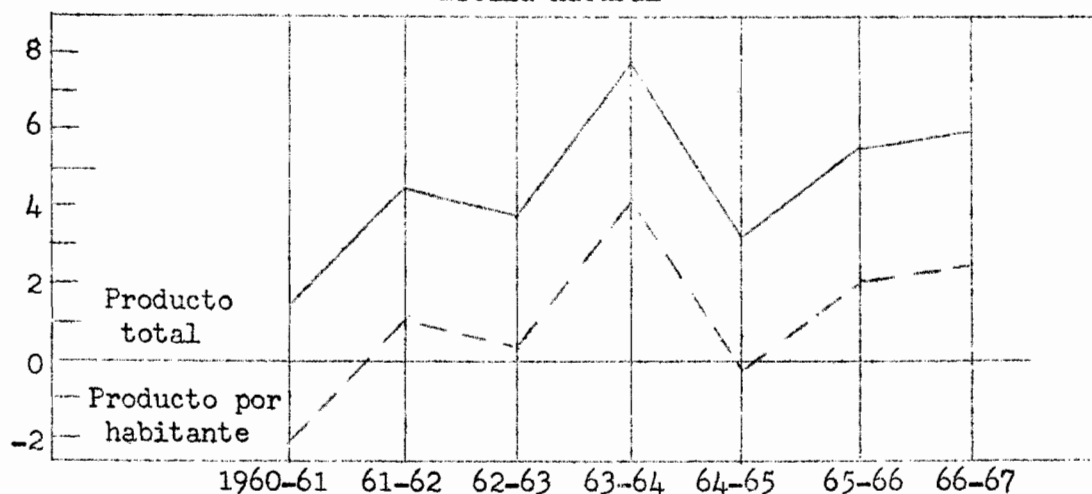
Fuente: Hasta 1966, Memoria del Banco Central del Ecuador, 1965 y 1966. Para 1967, estimaciones provisionales de la CEPAL, a base de indicadores nacionales.

a/ Cifras provisionales.

b/ Incluye variaciones en las existencias.

(Tasas anuales de crecimiento)

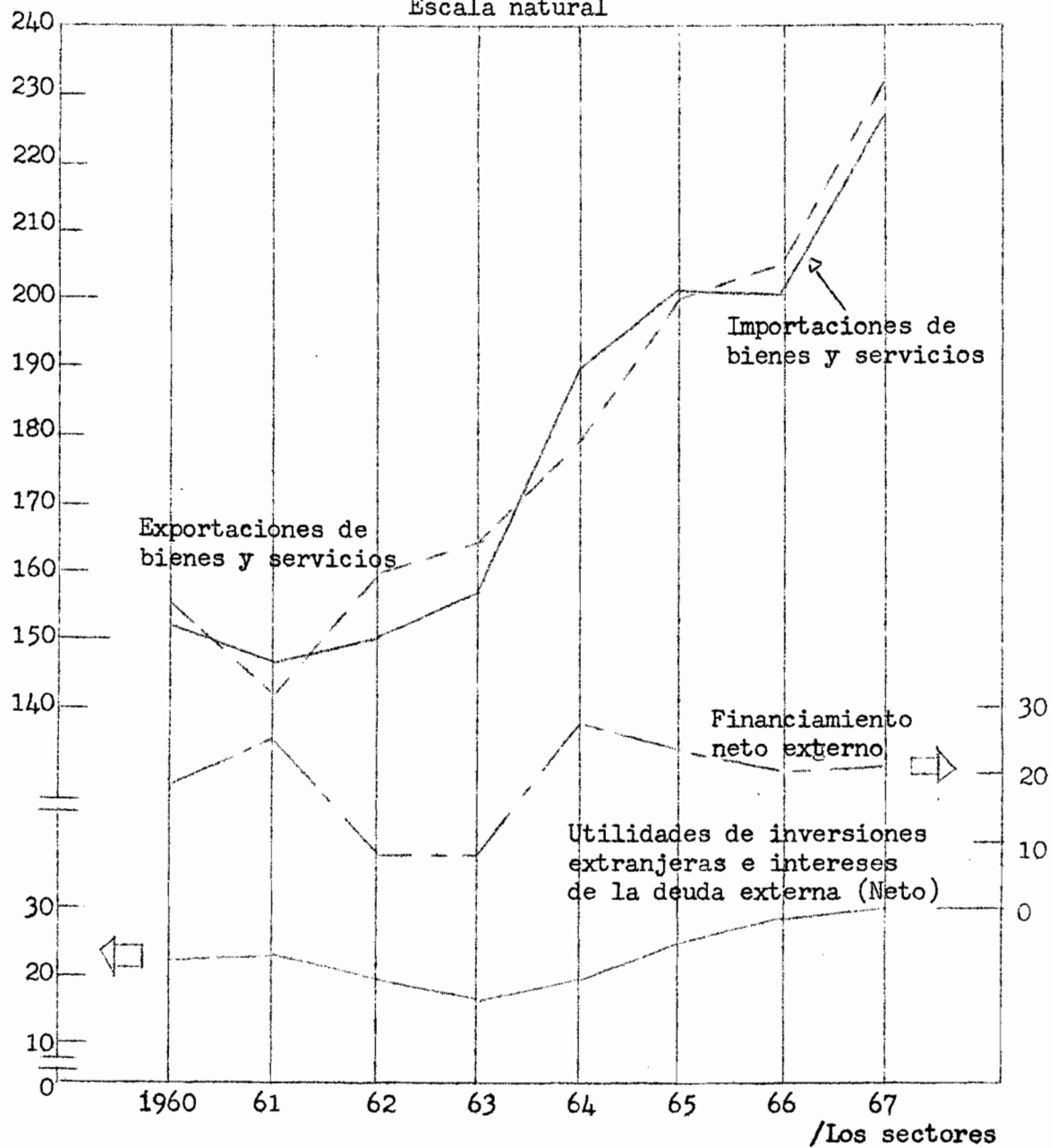
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



Los sectores de la minería y de la producción de energía muestran igualmente una mayor actividad en comparación con el año anterior. En el primero se destaca en 1967 el comienzo de la explotación de importantes yacimientos petrolíferos en la región nororiental del país.

La construcción creció a un ritmo de 9.5 por ciento, que si bien superó al del producto global, representa una disminución con respecto a la tasa del trienio anterior. (Véase el cuadro II-47.)

2. La evolución del sector externo

En 1966, las exportaciones de bienes y servicios crecieron apenas en 2 por ciento (en valores corrientes) y las importaciones experimentaron una ligera contracción motivada tanto por el estancamiento relativo del poder de compra en el exterior como por medidas restrictivas encaminadas a corregir el desequilibrio del balance de pagos. En 1967, aumentaron las exportaciones de los tres principales productos de exportación - café, cacao y bananos - que continúan representando más de las cuatro quintas partes del total, y hubo además una contribución, todavía pequeña, de productos no tradicionales que en años recientes han ido incorporándose a las exportaciones del país. Como resultado de ello los ingresos corrientes por exportación de bienes y servicios aumentaron de menos de 205 millones de dólares a más de 230 millones. Las importaciones crecieron en forma análoga estimuladas por la liberalización de la política restrictiva del año anterior y, en general, por el ritmo más ágil de la actividad económica. Aunque a raíz de esos cambios hubo un desequilibrio en la cuenta corriente del balance de pagos, el movimiento de capitales permitió no sólo compensarlo sino incrementar nuevamente las reservas de divisas del país. (Véanse el cuadro II-48 y el gráfico II-12.)

Si se analizan individualmente los principales productos, se observa que el crecimiento de la exportación de bananos obedece tanto al volumen físico como a los mejores precios obtenidos en Europa; en el caso del café, el aumento se produjo gracias a una autorización excepcional para vender 75 000 sacos que concedió el Consejo de la Organización del Café y a los convenios suscritos con países no afiliados a la Organización; y en el caso del cacao el alza de los precios internacionales fue la que determinó el mayor valor de las exportaciones.

Cuadro II-47

ECUADOR: ESTRUCTURA Y RITMO DE CRECIMIENTO SECTORIAL
DEL PRODUCTO BRUTO, 1964-67 ^{a/}

(A costo de factores)

	Tasas anuales de crecimiento		
	1964-65	1965-66	1966-67
Agricultura	1.0	6.0	4.5
Minería	1.8	-	2.0
Industria	4.5	0.7	6.5
Construcción	10.8	12.0	9.5
Electricidad, gas y agua	10.4	4.3	7.4
Transportes y comunicaciones	1.8	-	6.8
<u>Total bienes y servicios básicos</u>	<u>2.8</u>	<u>4.3</u>	<u>5.5</u>
Comercio y finanzas	8.5	-1.7	6.8
Vivienda	3.4	10.0	6.8
Gobierno	7.1	10.0	6.8
Otros servicios	2.5	10.0	6.8
<u>Total servicios</u>	<u>5.8</u>	<u>5.4</u>	<u>6.8</u>

Fuente: Hasta 1966, a base de los datos de las Memorias del Banco Central. Para 1967, estimaciones de la CEPAL a base de indicadores nacionales.

^{a/} Los cálculos se han realizado a partir de las series expresadas en sucres de 1960.

Cuadro II-48

ECUADOR: EVOLUCION DEL BALANCE DE PAGOS, 1964-67

(millones de dólares corrientes)

	1964	1965	1966	1967 ^{a/}
A. CUENTA CORRIENTE	-27.8	-23.5	-20.7	-21.2
1. Exportaciones de bienes y servicios	179.0	200.2	204.8	231.5
a) Bienes, f.o.b.	161.4	180.3	185.9	210.0
b) Servicios	17.6	19.9	17.9	21.5
2. Importaciones de bienes y servicios	-189.5	-201.0	-200.4	-226.2
a) Bienes, f.o.b.	-140.0	-155.2	-152.7	-170.0
b) Servicios	-49.5	-45.8	-47.7	-56.2
3. Ingresos de la inversión extranjera neta	-19.3	-25.0	-28.5	-30.0
4. Donaciones privadas netas	2.0	2.3	3.4	3.5
B. CUENTA DE CAPITAL	-27.8	-23.5	-20.7	-21.2
1. Capital neto no compensatorio	28.7	18.4	32.1	29.2
a) Inversión directa neta	10.2	7.2	8.0	
b) Préstamos a largo plazo netos	5.9	13.4	19.4	
c) Otros movimientos netos	12.6	-2.2	4.7	
2. Errores y omisiones netos	3.8	-7.2	-	
3. Saldo del balance de pagos antes del financiamiento compensatorio	4.7	-12.3	11.4	8.0

Fuente: Balance of Payments Yearbook, Vol. 18.

^{a/} Estimaciones provisionales elaboradas por CEPAL.

/No obstante

No obstante los resultados positivos obtenidos en 1967, existe cierta preocupación por pérdida de participación del banano en el mercado norteamericano, a pesar de su continua expansión. Recientemente, ese descenso relativo se compensó con las mayores exportaciones hacia los países de la Comunidad Económica Europea (véase el cuadro II-49); pero también allí hay riesgo de que se apliquen medidas restrictivas. Ante esta situación, se está procurando hacer más favorable la posición de competencia del banano ecuatoriano mediante el mejoramiento de las variedades (sustitución de la Gross Michel por la Cavendish) y el aumento de la flota bananera. Además, se está tratando de ampliar los mercados de exportación, a cuyo efecto se suscribieron en 1967 siete convenios comerciales con países de economía centralmente planificada.

3. El sector público

En 1966 el principal objetivo de la política fiscal fue corregir los desequilibrios corrientes de las finanzas públicas, para lo cual se procuró comprimir los gastos y aumentar los ingresos, esto último mediante recargos a las importaciones y mayor uso del financiamiento externo. En 1967, el déficit estimado del sector público será de una magnitud absoluta similar a la del año anterior, pero referido a niveles de gastos superiores; los gastos corrientes aumentaron en alrededor de 7 por ciento, en tanto que los de capital crecieron casi 14 por ciento. De otra parte, los ingresos fueron 10 por ciento mayores, debido a la expansión del sector externo, al mejoramiento de la administración fiscal y al rendimiento de nuevos impuestos.

Cuadro II-49

ECUADOR: EXPORTACION DE BANANO POR ZONA DE DESTINO, 1960-66

(En porcientos según el volumen)

	1960-64	1965	1966
Estados Unidos	62.7	50.3	41.7
Europa	26.2	43.0	46.1
Asia	7.1	2.5	5.9
América Latina	4.0	4.0	5.7
Otros	-	2.4	0.6

Fuente: Memoria del Banco Central, años 1965 y 1966.

GUYANA

La economía de Guyana registró en 1967 un ritmo moderado de crecimiento, que en cierto modo refleja el término del proceso de recuperación que tuvo lugar en los años anteriores. En efecto, a la violenta contracción que sufrió la economía guyanesa en 1963 como consecuencia de graves trastornos internos, sucedió un período durante el cual la producción aumentó a un ritmo cercano al 9 por ciento anual a precios corrientes, es decir a más de un 6 por ciento por habitante (véanse el cuadro II-50 y el gráfico II-13). Paralelamente, el aumento de los precios internos en los últimos años fue levemente superior al 3 por ciento anual. En 1967, el menor incremento de la producción de algunos minerales importantes y las condiciones climáticas adversas que afectaron la producción agrícola, hacen presumir una atenuación de la tasa de crecimiento del producto.

La rápida expansión obtenida en los últimos años se basó en un amplio programa de obras públicas, que impulsó notablemente la actividad del sector público, y de la construcción - sectores que aumentaron alrededor del 60 por ciento en el período 1963-66 - y en las repercusiones que ello tuvo sobre otras actividades económicas. Por otra parte, los cuatro productos básicos que constituyen alrededor del 80 por ciento de las exportaciones de Guyana - bauxita, manganeso, azúcar y arroz - alcanzaron cifras máximas de producción en los años 1965 y 1966.

Los gastos públicos crecieron rápidamente, especialmente los de capital, que de 24 millones de dólares guyaneses en 1964 pasaron a 39 millones en 1967; sin embargo, el auge económico de los últimos años proporcionó recursos corrientes suficientes para financiar esos mayores gastos sin necesidad de recurrir a nuevos o más altos impuestos. El Plan de Desarrollo en vigencia incluye un programa de inversiones públicas para el período 1966-1972 por un monto de 200 millones de dólares guyaneses.

La formación de capital fijo aumentó 33 por ciento en 1964, repitió esa tasa para el año siguiente y en 1966 alcanzó a 17.5 por ciento, lo que significó que el coeficiente de inversión se elevará de 14.5 a 23 por ciento al cabo de sólo tres años. (Véase el cuadro II-51.)

Cuadro II-50

GUYANA: COMPOSICION Y CRECIMIENTO DEL PRODUCTO
BRUTO POR PRINCIPALES SECTORES
(Valores absolutos a precios corrientes)

	Composición porcentual					Tasas anuales de crecimiento		
	1962	1963	1964	1965	1966 ^{b/}	1964	1965	1966 ^{b/}
Agricultura ^{a/}	22.1	24.0	21.3	20.8	19.0	-2.3	6.0	-0.6
Silvicultura y pesca	4.0	3.6	3.7	4.3	4.2	13.9	24.3	7.7
Minería	16.2	13.0	17.6	16.4	18.0	49.4	0.9	19.4
Manufacturas ^{a/}	11.6	14.5	12.2	13.0	11.8	-7.0	15.4	-0.2
Transporte y comunicaciones	7.2	6.6	6.5	6.5	6.5	9.3	7.0	10.3
Construcción	6.8	5.0	5.0	5.2	6.1	9.4	13.2	28.7
Comercio	12.0	12.2	13.0	12.0	12.0	16.0	0.8	9.4
Gobierno	10.0	10.2	10.7	12.2	12.6	14.5	24.5	12.2
Otros servicios	10.2	10.8	9.9	9.7	9.6	0.7	7.4	7.5
Producto interno bruto	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>10.0</u>	<u>8.8</u>	<u>8.9</u>

Fuente: CEPAL a base de estadísticas oficiales.

^{a/} La caña de azúcar y el arroz con cáscara están clasificados en la agricultura, mientras que el azúcar y el arroz elaborados se incluyen en el sector de manufacturas. La participación porcentual de estos productos en el producto bruto total es la siguiente:

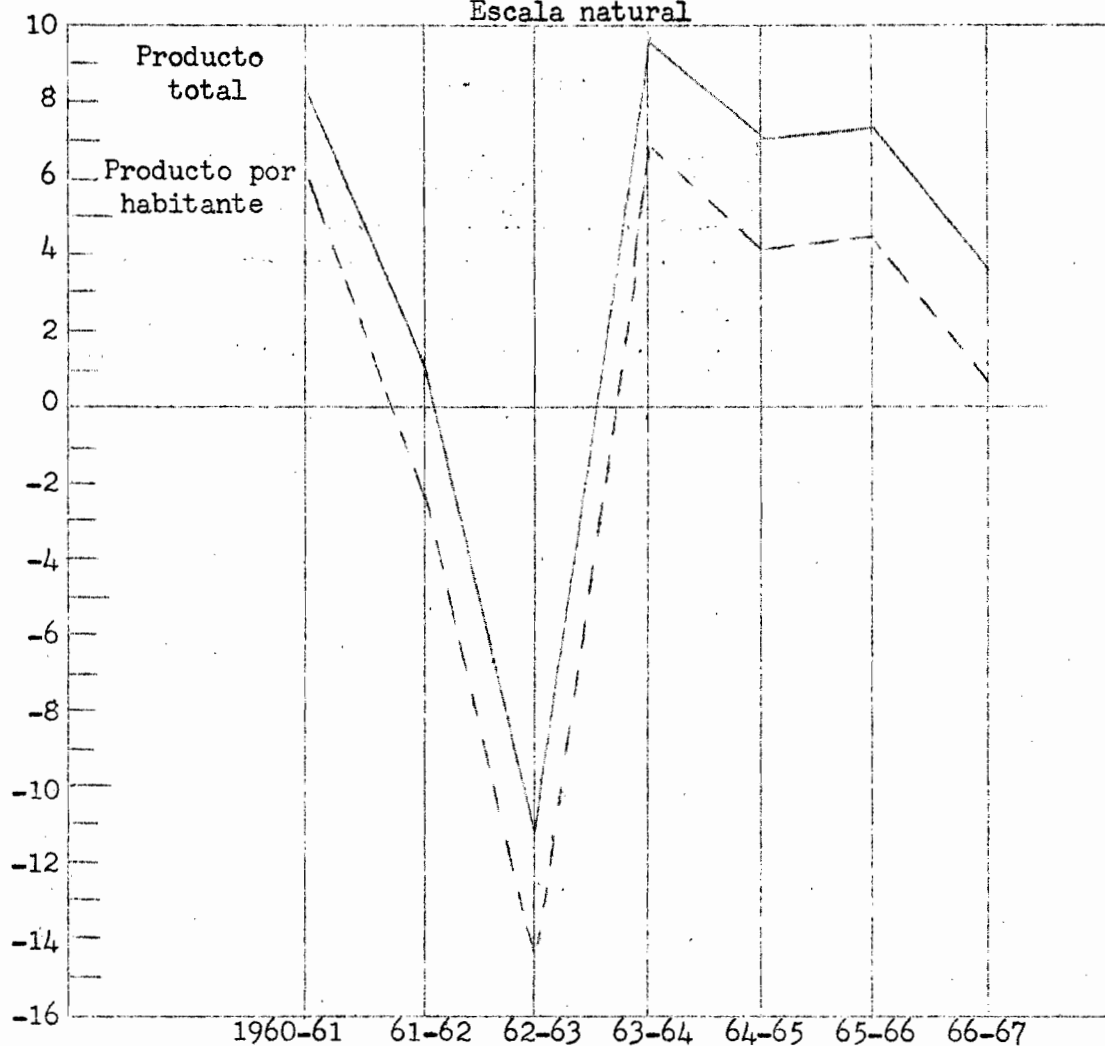
Caña y azúcar	17.0	22.6	14.7	14.5	12.5	-28.7	7.7	-6.1
Arroz (con cáscara y elaborado)	4.9	4.8	6.7	6.3	6.0	54.5	1.5	3.9.

^{b/} Provisional.

GUYANA : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)

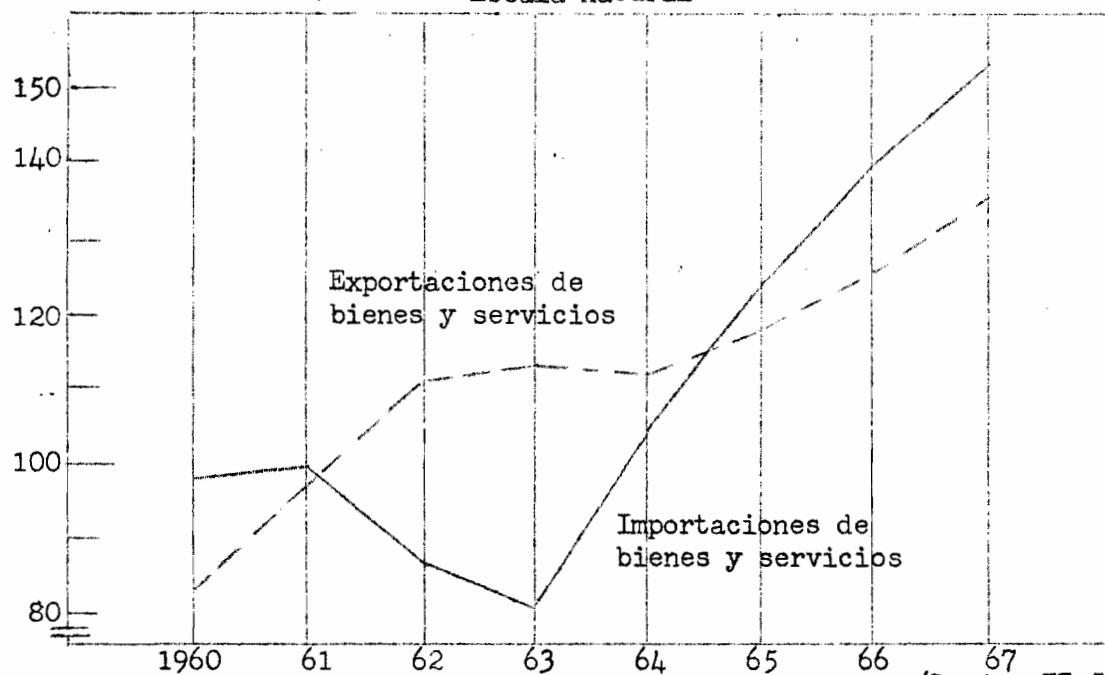
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



Cuadro II-51

GUYANA: COMPONENTES DE LA OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

(Millones de dólares guyaneses corrientes)

	1962	1963	1964	1965	1966 ^{a/}
Producto interno bruto (a costo de factores)	307.2	275.4	302.9	329.6	358.8
Inversión total	55.6	50.9	53.6	76.5	91.2
Inversión fija	57.3	39.9	52.8	70.1	82.2
Variaciones de existencias	-1.7	11.0	0.8	6.4	9.0
Consumo público	38.6	36.6	46.6	55.5	64.0
Consumo privado	202.2	161.9	223.8	249.3	273.1
Importación de bienes y servicios	150.6	139.6	179.6	213.7	240.3
Exportación de bienes y servicios	190.4	194.0	192.1	203.7	216.4

Fuente: CEPAL a base de estadísticas oficiales.

a/ Cifras provisionales.

A su vez, otro de los componentes de la demanda global, el consumo privado, aumentó a razón de 11 por ciento anual en los años 1965 y 1966; el incremento en 1964 había sido mucho mayor debido a los bajos niveles a que había llegado el consumo durante el período de contracción económica.

El aumento de la producción de bauxita - principal producto de exportación - fue otro de los factores que contribuyó al auge económico reciente; sin embargo, se estima que en 1967 su producción creció sólo levemente. Así, la producción de bauxita desecada alcanzó un máximo de 1.6 millones de toneladas en 1966 - 28 por ciento más que en 1965 - pero en 1967 parece haber aumentado sólo alrededor de 1.5 por ciento. Con la producción de manganeso ocurrió algo semejante, ya que la información disponible a mediados de año indica un descenso del 5 por ciento con respecto al primer semestre de 1966.

Por su parte, la producción agrícola muestra un virtual estancamiento desde 1961. No obstante, un producto importante como el arroz alcanzó su mayor nivel en 1966, año en que excedió en un 20 por ciento la producción del año anterior, gracias en gran parte, a la ejecución de un programa especial de asistencia a los productores; pero las malas condiciones climáticas hacían prever un descenso de la producción en 1967. En cambio, se estima que la producción de azúcar alcanzó a 345 000 toneladas - cerca de un 20 por ciento superior a la de 1966 -, como resultado de un constante aumento de la superficie plantada y del esfuerzo por mejorar los rendimientos.

La evolución del sector externo tiene marcada influencia en el conjunto de la economía, puesto que las importaciones representan alrededor de los dos tercios del producto bruto y un porcentaje algo menor las exportaciones. Las importaciones aumentaron en 70 por ciento desde 1963 hasta 1966, impulsadas, sobre todo, por una extraordinaria entrada de bienes de capital. No ocurrió lo mismo con las exportaciones, que después de haber descendido en 1964, registraron un incremento muy inferior al de las importaciones en los años siguientes, como consecuencia del deterioro sufrido por los precios del azúcar, el arroz y el manganeso, que anularon gran parte del aumento en los volúmenes exportados (véase el gráfico II-13).

/Este aumento

Este aumento de la diferencia entre importaciones y exportaciones, ha provocado un déficit cada vez mayor en la balanza comercial, que en septiembre de 1967 alcanzaba ya a 37 millones de dólares guyaneses (en igual mes del año anterior esa cifra era de 16.6 millones). Sin embargo, el creciente déficit de la cuenta corriente ha sido compensado en gran parte por una mayor entrada de capital en forma de inversiones directas (alrededor de 20 millones de dólares guyaneses en cada uno de los últimos años) y mediante donaciones oficiales que han alcanzado a los 12 millones de dólares guyaneses.

En noviembre de 1967 se devaluó el dólar guyanés, en la misma magnitud que la libra esterlina, y se cotizó a 0.50 dólar de Estados Unidos.

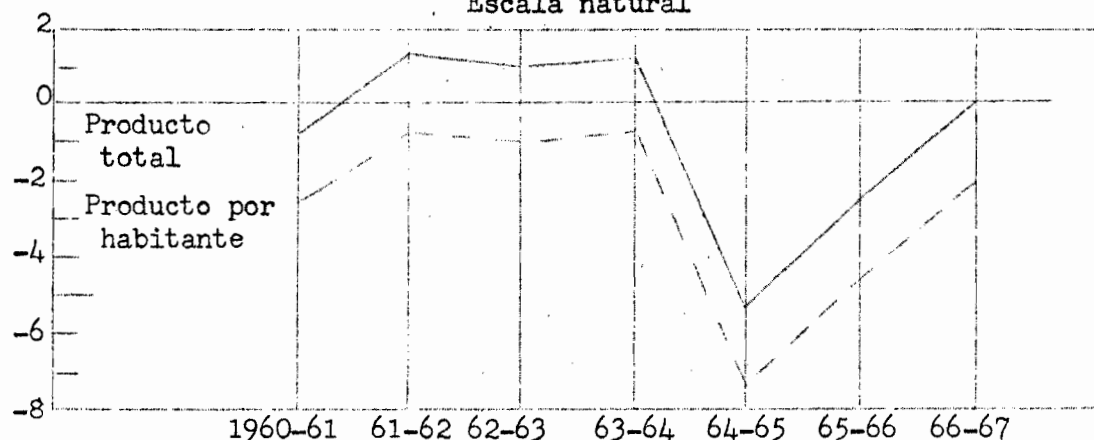
/HAITI

HAITI

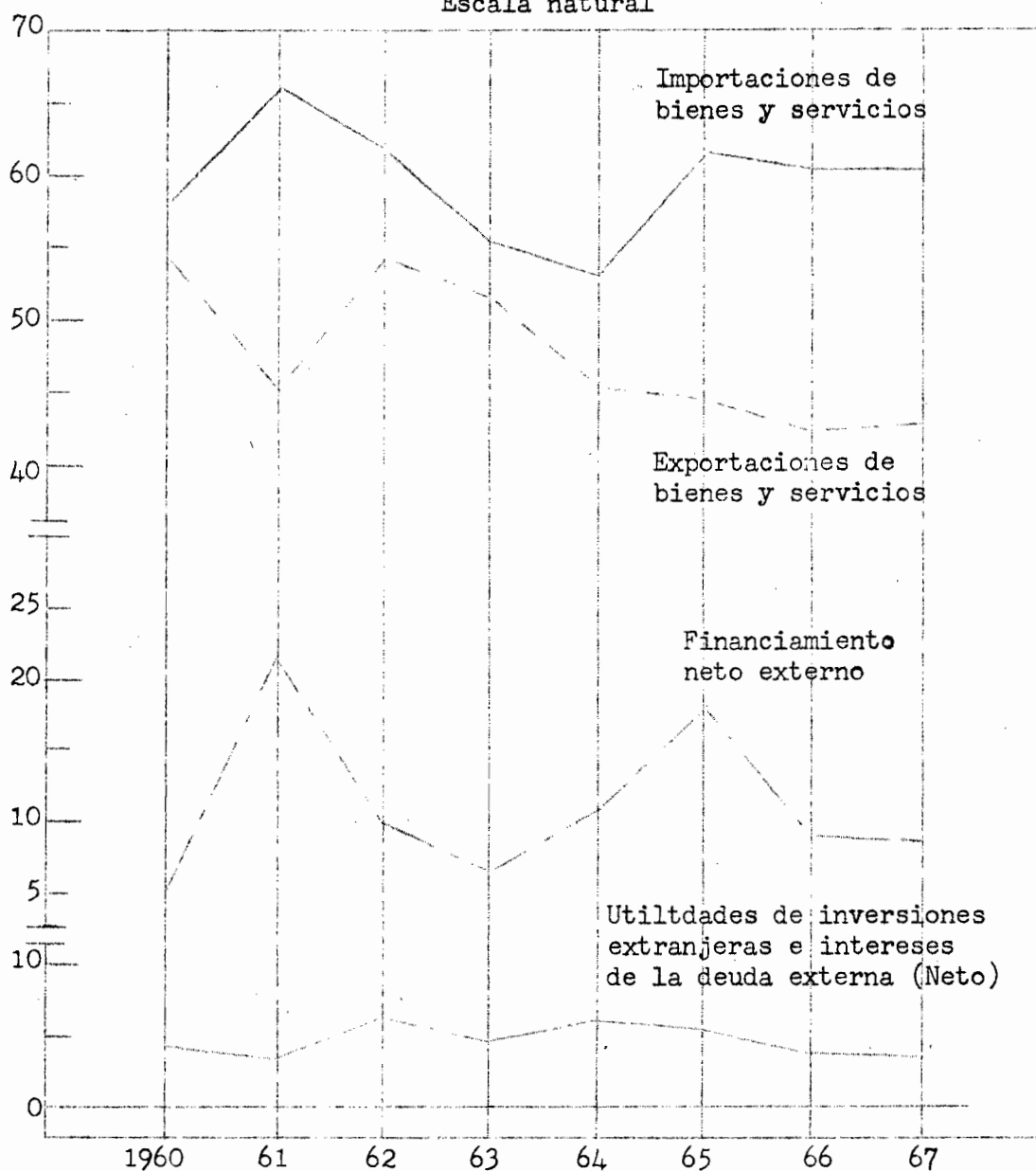
El proceso de deterioro que experimenta la economía haitiana - que en 1966 se tradujo en una reducción del producto interno en términos reales - no logró modificarse sustancialmente en 1967, pues se registró, al parecer, un virtual estancamiento respecto del año anterior (véase el gráfico II-14). Con ello, los niveles presentes del producto quedan por debajo de los que se registraron en 1962, incluso considerando las cifras en gourdes corrientes. El debilitamiento de algunos componentes de la demanda global, como el consumo, especialmente el privado, y las inversiones públicas, así como el estancamiento de las exportaciones de bienes y servicios y la evolución de las importaciones, constituyen otros tantos factores que han caracterizado la evolución reciente.

El comportamiento de los distintos sectores económicos refleja en general el deterioro mencionado. Los índices de la producción agropecuaria, actividad que genera casi el 50 por ciento del producto total, igual que los correspondientes a la disponibilidad de alimentos por habitante, no muestran cambios apreciables. En 1967 descendió la producción de caña de azúcar y maíz, en tanto que el resto se mantuvo estacionario, salvo pequeños avances en café, sorgo, leche y mantequilla. La producción minera, compuesta fundamentalmente por bauxita y cobre, que en 1966 registró una baja, habría vuelto a descender en 1967. En el sector industrial se produjo también una reducción que se manifiesta en caídas de las producciones de azúcar, algodón, harina, aceite comestible, calzado, jabón y bebidas gaseosas, y que supondría un aumento del desempleo en este sector, en parte encubierto por reducciones del número de horas efectivamente trabajadas. Esta situación se reflejó en la menor utilización de una serie de insumos y servicios; así la producción de energía eléctrica descendió en los dos últimos años y la capacidad de producción, que en 1966 alcanzaba alrededor de 18 300 kW, no se expandió pese a la existencia de proyectos importantes, que aún no han sido puestos en marcha, como el de la Represa de Péligre.

(Tasas anuales de crecimiento)
 Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO
 (Millones de dólares corrientes)
 Escala natural



En el sector público subsiste el problema de la falta de control de las operaciones de una serie de dependencias, relativamente al margen de la esfera del gobierno, especialmente en el caso de la Régie du Tabac, que tiene a su cargo funciones de estanco de tabaco, y que además se encarga de la recaudación de varios impuestos y del financiamiento de ciertas actividades. En 1967 los ingresos fiscales totales sufrieron una reducción de alrededor de 4 por ciento respecto al año anterior, en el cual se registró una caída aún mayor. En lo que respecta a los ingresos presupuestarios, los de carácter tributario representaron un 80 por ciento y están compuestos en más de un 90 por ciento por recaudaciones derivadas de impuestos indirectos, entre los cuales predominan los que gravan las operaciones de comercio exterior; no obstante las medidas adoptadas para lograr una estructura más progresiva, especialmente en los impuestos a la renta, la situación crítica de la economía ha impedido resultados concretos. El gasto público, en cambio, dedicado en elevada proporción a pagar sueldos y salarios - incluidas las funciones de defensa y policía -, aumentó aproximadamente en 15 por ciento. Estas tendencias divergentes determinaron un déficit total de alrededor de 19 millones de gourdes, sin considerar la amortización de deudas con los consecuentes efectos depresivos en la formación del ahorro público, manteniéndose así los bajos niveles de las inversiones de este sector.

El balance de pagos muestra en las transacciones de bienes y servicios un saldo negativo de volumen similar al que se produjo el año anterior, ocasionado por la ausencia de cambios significativos en estos conceptos (véase el cuadro II-52 y nuevamente el gráfico II-14). La situación de mercado de los principales rubros de exportación - café, azúcar, sisal, minerales - en general es precaria y ha determinado un estancamiento de sus precios a niveles bajos; las importaciones también se han estabilizado manteniendo una estructura en la cual predominan las de alimentos y artículos de lujo, en tanto que las adquisiciones de bienes de capital no llegan al 20 por ciento. Si se consideran los ingresos por donaciones privadas, el saldo de la cuenta corriente muestra en 1967 un déficit de más de 8 millones de dólares - un poco inferior al de 1966 - que no alcanzó a ser financiado por la entrada de capitales, lo que motivo una nueva reducción de las reservas internacionales; además se utilizó un préstamo compensatorio otorgado por el Fondo Monetario Internacional, destinado a atender el desequilibrio de pagos generado por la reducción en el valor de las exportaciones.

Cuadro II-52

HAITI: EVOLUCION DEL BALANCE DE PAGOS 1964 a 1967

(Millones de dólares corrientes)

	1964	1965	1966	1967 ^{a/}
CUENTA CORRIENTE				
<u>Saldo de la Cuenta Corriente</u>	<u>-10.6</u>	<u>-17.8</u>	<u>-8.9</u>	<u>-8.6</u>
1. Exportaciones de bienes y servicios	45.3	44.9	42.4	42.8
a) Bienes, f.o.b.	38.0	37.8	34.6	35.0
b) Servicios	7.3	7.1	7.8	7.8
2. Importaciones de bienes y servicios	53.3	62.2	60.5	60.4
a) Bienes, f.o.b.	37.1	42.5	42.3	42.0
b) Servicios	16.2	19.7	18.2	18.4
3. Ingreso de la Inversión extranjera neta	6.2	5.2	3.7	3.5
4. Donaciones privadas netas	3.6	4.7	12.9	12.5
CUENTA DE CAPITAL				
<u>Financiamiento neto externo</u>	<u>10.6</u>	<u>17.8</u>	<u>8.9</u>	<u>8.6</u>
1. Capital neto no compensatorio	6.0	11.6	2.1	6.8
a) Inversión directa neta	2.8	1.0	1.0	
b) Préstamos a largo plazo netos	1.3	1.7	-0.3	
c) Otros movimientos netos	1.9	8.9	1.4	
2. Errores y omisiones netas	3.2	5.2	7.2	
3. Movimiento compensatorio ((-) aumento)	1.4	1.0	-0.4	1.8

Fuente: Fondo Monetario Internacional.

a/ Estimaciones preliminares elaboradas por la CEPAL.

JAMAICA

La economía de Jamaica creció con bastante rapidez en 1964-66, aumentando el producto interno bruto a precios corrientes en casi 8 por ciento como promedio anual (véanse el cuadro II-53 y el gráfico II-15). La tasa bajó ligeramente en 1967, y superó en algo más de 5 por ciento a la del año anterior, lo que se debió a la estabilización de la actividad económica después del auge que experimentó desde 1963 gracias a que los precios ascendentes del azúcar permitían aumentar los ingresos de exportación, a que hubo nuevas y cuantiosas inversiones en el sector minero y a que se creó una refinería de petróleo. Al bajar los precios del azúcar en 1967, las exportaciones pasaron a ocupar un lugar secundario y el impulso al crecimiento provino de las crecientes inversiones, sobre todo en las industrias de la bauxita y del aluminio.

1. Principales sectores productivos

La agricultura está perdiendo importancia relativa, pues su participación en el producto interno bruto ha bajado desde un máximo de 13.4 por ciento en 1963 - cuando los precios de exportación del azúcar fueron muy altos - a una cifra estimada de 12.2 por ciento en 1967. En 1966 y 1967, el aporte de este sector se estima en una cifra casi constante de 37.5 millones de libras jamaicanas. La falta de crecimiento se explica en parte por la sequía de 1967; y la agricultura de exportación (azúcar, bananas y frutas cítricas) ha corrido peor suerte que la de consumo interno.

En 1963-66 la producción de azúcar de caña creció con lentitud, aproximadamente en 3 por ciento anual, lo que es atribuible a la reducción de las plantaciones, la baja de los precios, la variación de los rendimientos y la lenta mecanización de la industria (principalmente para no reducir la ocupación frente a costos elevados de producción). (Véase el cuadro II-54.) Se estima que la producción de azúcar bajó de 500 000 toneladas en 1966 a 450 000 toneladas en 1967, y que el valor de la producción también ha disminuido al continuar bajos los precios del mercado libre.

Cuadro II-53

JAMAICA: PRODUCTO INTERNO BRUTO AL COSTO DE LOS FACTORES, 1960-67

Sector	Millones de libras jamaicanas (precios corrientes)					Crecimiento anual			
	1960	1964	1965	1966 <u>a/</u>	1967 <u>b/</u>	1960-64 (promedio)	1964-65	1965-66	1966-67
Agricultura, silvicultura y pesca	26.0	34.2	34.5	37.4	37.5	7.5	0.9	8.4	0.2
Minería, explotación de canteras y refinación	20.8	25.8	29.0	30.8	32.5	5.5	12.4	6.2	5.5
Manufactura	29.4	41.8	44.0	47.3	50.2	9.4	5.3	7.5	6.1
Construcción	25.7	29.4	32.0	34.4	35.3	3.5	8.8	7.5	2.6
Gobierno	13.3	20.6	22.2	24.3	25.4	11.6	7.8	9.5	4.5
Transporte y comunicaciones	16.7	19.8	21.8	24.0	26.4	4.4	10.1	10.0	10.0
Distribución	38.9	40.9	43.6	46.0	48.2	1.2	6.6	5.5	4.8
Otros <u>a/</u>	44.7	61.1	68.0	73.6	78.6	8.1	12.9	8.2	6.8
Producto interno bruto al costo de los factores	215.4	273.7	296.2	317.9	334.1	6.1	8.2	7.3	5.1

Fuentes: National Income and Product of Jamaica, 1966. Estimaciones de la CEPAL para 1967.

a/ Cifras provisionales

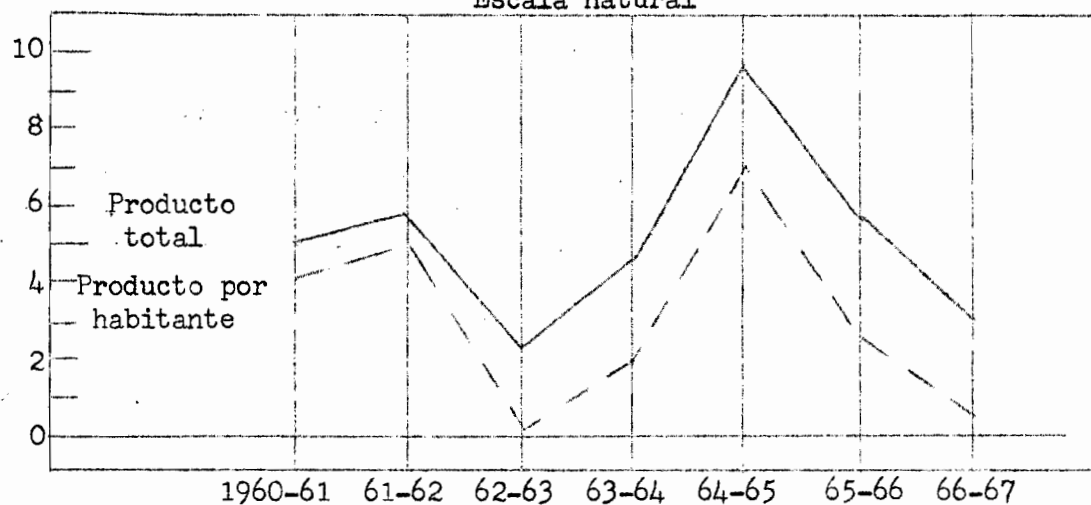
b/ Estimaciones de la CEPAL

c/ Incluye electricidad, gas y agua, instituciones financieras, propiedad de viviendas y servicios varios.

JAMAICA : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)

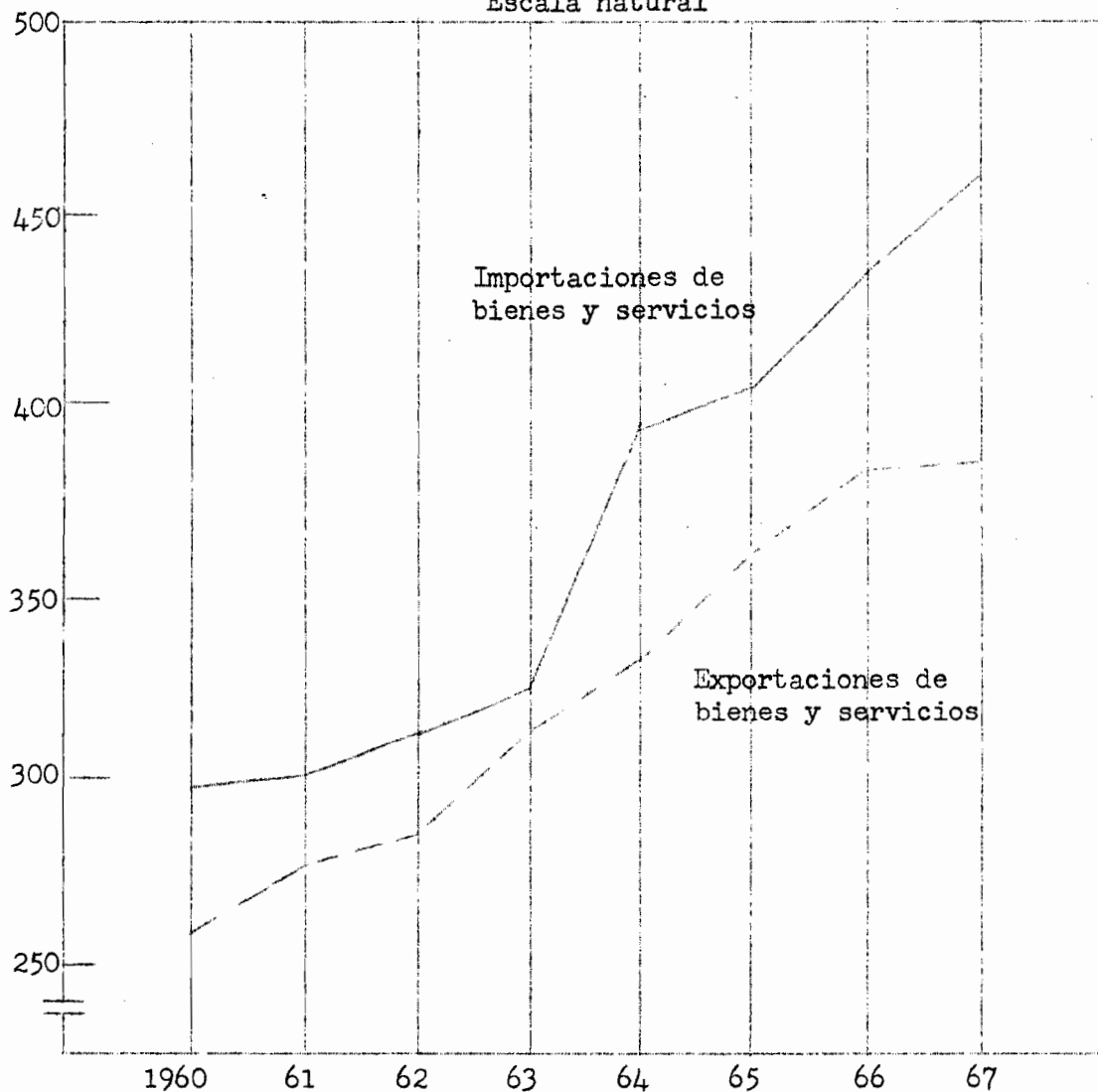
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



Cuadro II-54

JAMAICA: PRODUCCION DE ALGUNOS PRODUCTOS AGRICOLAS

Producto	Unidad	1963	1964	1965	1966 <u>b/</u>
Caña de azúcar molida <u>a/</u>	Miles de toneladas	4 473	4 632	4 716	4 884
Bananas	Miles de toneladas	210	236	250	300
Frutas cítricas	Miles de cajones	2 470	2 840	2 980	3 000
Copra	Miles de toneladas	15.1	16.3	17.2	16.6
Arroz	Miles de toneladas	3.3	1.6	1.3	1.4
Maíz	Miles de toneladas	3.4	4.0	3.0	5.0
Papas	Miles de toneladas	8.8	10.4	11.5	14.8
Carne de vacuno	Millones de libras	29.3	30.8	41.0	32.0
Otras carnes	Millones de libras	22.1	22.5	23.1	23.3
Leche	Millones de cuartos de galones	34.2	35.0	37.0	40.0

Fuente: Datos oficiales.

a/ Año agrícola.

b/ Cifras provisionales

En 1964-66, la producción de bananas registró una tasa media de crecimiento anual de 12.5 por ciento, principalmente porque desde 1960 viene intensificándose la prevención de enfermedades y el uso de fertilizantes. La producción de 1967 sufrió los efectos de la sequía, de modo que lo producido hasta noviembre se estima en 178 000 toneladas, muy por debajo de las 186 000 toneladas que se produjeron en igual período de 1966.

Los demás cultivos de exportación - frutas cítricas, copra, café, cacao, jengibre y pimiento - han crecido con relativa lentitud desde 1964.

La producción agrícola para consumo interno dio mejores resultados que la destinada a la exportación, lo que compensó en parte los menores ingresos de esta última. Aparte el arroz, que ha declinado sostenidamente desde 1963, la mayoría de los demás cultivos mostraron incrementos marcados. Al parecer, la política de garantizar mercados para la producción local y

/restringir las

restringir las importaciones de algunos productos agrícolas, ha estimulado la producción de alimentos. La agricultura para consumo interno generó 34 por ciento del producto interno bruto del sector agrícola en 1966, contra 32.5 por ciento en 1965. Se estima que esta proporción se elevó aún más en 1967.

Los avances más alentadores en los últimos años se han logrado en la producción de papas. Con la ayuda de la Corporación de Comercialización Agrícola, que ha mejorado los servicios de crédito a los agricultores y la comercialización, en 1964-66 la producción de papas aumentó en 19 por ciento anual; se estima que esta tendencia siguió prevaleciendo en 1967, y que dentro de poco las papas podrán convertirse en un importante producto de exportación.

La producción de maíz aumentó a 5 000 toneladas en 1966, y se estima que el incremento en 1967 ha sido importante. La producción de carne, que había mostrado una tendencia ascendente en los últimos años, bajó en 1966, pero algunos datos preliminares indican que 1967 fue un buen año para este rubro. La producción de leche también ha crecido sostenidamente desde 1963, y siguió haciéndolo en 1967. El resto de los cultivos para consumo interno parecen haber sufrido los efectos de la sequía, pero sin que esto haya afectado apreciablemente los resultados generales.

La contribución de la minería, la explotación de canteras y refinación de minerales al producto interno bruto se mantuvo entre 9.4 y 9.8 por ciento en 1960-66; en 1967 se estima en 9.7 por ciento. La tasa media de crecimiento que fue de 5.5 por ciento en 1960-64, se elevó a 12.4 por ciento en 1965, para bajar luego a una tasa más modesta de casi 6 por ciento. Se estima que en 1967 el crecimiento fue de 5.5 por ciento. La industria de la bauxita y del aluminio originan alrededor de 95 por ciento del valor agregado en este sector. Como esta industria es de gran densidad de capital, su contribución al empleo es relativamente pequeño, pero en cambio, su aporte al ingreso gubernamental, a la inversión fija y a las entradas del balance de pagos es de importancia.

La bauxita se exporta sin elaborar a través de filiales de tres compañías estadounidenses (Kaiser, Reynolds y Alcoa), que absorben casi las tres cuartas partes de la producción. La compañía canadiense ALCAN

/convierte toda

convierte toda su producción minera en alúmina y hasta la fecha efectúa el total de las exportaciones de este producto. En el cuadro II-55 se ve que entre 1963 y 1966 la producción de bauxita creció con rapidez, registrando una tasa media de casi 8 por ciento anual.

Cuadro II-55

JAMAICA: PRODUCCION DE BAUXITA Y ALUMINA, 1963-67

(Miles de toneladas largas)

Año	Bauxita	Alúmina
1963	6 903	708
1964	7 811	745
1965	8 514	741
1966	8 918	792
1967 ^{a/}	9 370	825

Fuente: Estadísticas oficiales.

^{a/} Cifras provisionales

Sin embargo, este ritmo aflojó en 1966, y para 1967 se estima en 5 por ciento aproximadamente. Los planes de inversión en la industria probablemente hagan resurgir la producción en 1968. La producción de alúmina creció en forma irregular, pero siempre estuvo clara la tendencia ascendente. Al parecer en 1967 la producción ocupó toda la capacidad disponible, por lo que se proyecta aumentar esa capacidad.

El crecimiento de la manufactura en el decenio de 1960 fluctuó entre un promedio de 9.4 por ciento en 1960-64, 5.3 por ciento en 1965 y 7.5 por ciento en 1966, con un promedio bastante elevado de 7.5 por ciento en 1960-66. La tasa de crecimiento estimada en 1967 es de poco más de 6 por ciento, ligeramente más alta que el crecimiento global del producto interno bruto al costo de los factores.

/Anteriormente, el

Anteriormente, el nivel de producción y los precios de exportación del azúcar eran factores determinantes del valor agregado en este sector, lo que se refleja en las tasas de crecimiento alcanzadas en los años de bonanza azucarera. Sin embargo, el avance creciente hacia la diversificación, alentado por la política de sustitución de importaciones, ha hecho surgir diversas industrias de elaboración de alimentos y otras industrias livianas. Además, han comenzado a tomar importancia los productos químicos y de metal. Cabe anotar también que la producción local está proporcionando todo el cemento para consumo interno y un poco para exportación, y que las fábricas parecen haber llegado al límite de su capacidad. Se estima que la producción de cemento, que creció con rapidez entre 1963 y 1966, bajó en 7 por ciento en 1967. (Véase el cuadro II-56.)

Cuadro II-56

JAMAICA: PRODUCCION DE ALGUNOS ARTICULOS INDUSTRIALES, 1963-66

Artículo	Unidad	1963	1964	1965	1966 ^{a/}
Azúcar	Miles de toneladas	484	474	489	500
Ran y alcohol	Millones de galones	2.1	2.6	3.8	3.8
Cerveza	Millones de galones	4.0	4.8	5.9	6.5
Leche condensada	Millones de libras	31.6	35.1	40.3	44.3
Fruta en lata	Millones de libras	18.1	18.1	25.0	23.2
Cigarrillos	Millones	776	992	1 016	1 074
Cemento	Miles de toneladas	198	277	311	350
Productos textiles	Millones de yardas	5.9	7.5	7.8	6.3
Pinturas	Millones de galones	0.6	0.9	0.9	1.0

Fuente: Estadísticas oficiales.

^{a/} Cifras provisionales

/El aporte

El aporte del sector de la construcción al producto interno bruto permaneció más bien constante en 1964-66, pero bajó en 1967. Se estima que las ventas locales de cemento, que normalmente son un buen indicador de la actividad del sector, disminuyeron en 7 por ciento en 1967, lo que parece confirmar que hubo un aflojamiento transitorio en la tasa de crecimiento del sector. Las estimaciones indican que este sector creció menos de 3 por ciento en 1967, contra un promedio anual de 8 por ciento en los dos años anteriores.

Entre los demás sectores, figuran la administración pública que mantuvo su participación en el producto interno bruto en 1967, descendiendo su tasa de crecimiento a menos de 5 por ciento, desde un promedio de 8 por ciento anual en 1965-66; electricidad, gas, agua y transportes que crecieron casi a parejas con el producto interno bruto global, y el sector de servicios, y en especial el turismo que creció con mayor rapidez.

2. El consumo, el ahorro y la inversión

El gasto de consumo de Jamaica es una proporción relativamente alta de su producto interno bruto a precios de mercado; en el decenio en curso ha sido constantemente superior a 80 por ciento. La tasa de crecimiento de este gasto también ha sido relativamente alta (un promedio de 6 por ciento en 1965-66) pero inferior al crecimiento global del producto interno bruto en el mismo período. El consumo privado es mucho mayor, pues promedia 87 por ciento del consumo total; pero el consumo público ha crecido con más rapidez, con una tasa media de más de 9 por ciento.

Las importaciones de productos alimenticios, bebidas y tabaco y artículos manufacturados, que en su mayoría pasan a manos de los consumidores, representaron en conjunto un promedio de más de 55 por ciento de las importaciones totales en 1964-66. Sin embargo, en los últimos años las importaciones de estos productos parecen estar disminuyendo en términos relativos, lo que puede atribuirse a la sustitución de importaciones.

En 1964-66, los pagos netos de los factores en el extranjero representaron un promedio anual aproximado de 3.1 por ciento del producto interno bruto a precios corrientes de mercado, en tanto que el consumo alcanzó un promedio de 82.8 por ciento anual. Así, el ahorro interno bruto llegó

/aproximadamente a

aproximadamente a 14 por ciento anual del producto interno bruto. Siendo la depreciación media de 7 por ciento, el ahorro interno neto fue aproximadamente de 7 por ciento del producto interno bruto. La inversión interna bruta en el trienio que se considera llegó a un promedio de 19.5 por ciento anual, lo que indica que la entrada anual de capital externo en el país fue aproximadamente de 4.5 por ciento del producto interno bruto. Puesto que la tasa de ahorro interno fue comparativamente baja, el crecimiento de la economía dependió marcadamente del capital externo.

No hay indicios de que la modalidad anotada para el trienio haya cambiado apreciablemente en 1967. Cabe destacar aquí que en 1965 y 1966 las grandes compañías mineras iniciaron programas de inversiones cuantiosas, que se espera continúen hasta 1968. Además en 1967 un consorcio de tres compañías que explotan la bauxita puso en marcha un gran proyecto que requiere inversiones de 50 millones de libras jamaicanas. (Véase el cuadro II-57.)

3. El sector externo

Las exportaciones de bienes y servicios como proporción del producto interno bruto se estabilizaron en 1964-66 (39 por ciento), después de haber escalado en 1963 el punto máximo del decenio. Los principales componentes de las exportaciones visibles fueron la bauxita y la alúmina, el azúcar, el ron y la melaza, las bananas y las frutas cítricas; pero en los últimos años, las manufacturas livianas han tenido un crecimiento satisfactorio. Las contribuciones de estos productos a las exportaciones visibles reflejan el grado en que la bauxita, la alúmina y el azúcar con sus subproductos dominan este comercio. (Véase el cuadro II-58.)

En 1967 no hubo una expansión significativa de las exportaciones visibles. La cifra provisional para el comercio de exportación en los tres primeros trimestres de 1967 (62.8 millones de libras jamaicanas) muestra una leve disminución con respecto a los 64 millones registrados en los tres primeros trimestres de 1966. La causa principal fue la baja en la zafra azucarera, que hizo decaer las exportaciones; entre enero y diciembre de 1967 éstas descendieron en casi 1.5 millones de libras jamaicanas en comparación con la cifra correspondiente de 1966. Las exportaciones de frutas cítricas y bananos también se reducen en 1967, pero en cambio aumentan las de bauxita, alúmina y artículos manufacturados.

Cuadro II-57

JAMAICA: PRODUCTO, CONSUMO, INVERSIÓN Y SECTOR EXTERNO, 1960-67

	Millones de libras jamaicanas (precios corrientes)					Crecimiento anual			
	1960	1964	1965 a/	1966 b/	1967 c/	1960-64 (promedio)	1964-65	1965-66	1966-67
Producto interno bruto a precios de mercado	235.2	302.4	327.0	351.0	371.3	6.5	8.1	7.3	5.8
Inversión total	49.7	60.7	64.7	67.9	...	5.7	6.6
Inversión fija bruta	49.1	55.9	62.0	3.8	10.9
Pública	5.3	7.0	9.6	8.5	37.1
Privada	43.8	48.9	52.4	3.2	7.2
Consumo total	190.8	254.7	269.0	287.5	...	7.6	5.6	6.9	...
Público	21.6	31.9	34.6	37.7	...	9.6	8.5	9.0	...
Privado	169.2	222.8	234.4	249.8	...	7.2	5.2	6.6	...
Exportaciones de bienes y servicios	92.7	119.2	128.8	137.1	...	6.5	8.1	6.4	...
Importaciones de bienes y servicios	106.4	140.5	144.8	155.4	...	7.5	3.1	7.3	...

Fuentes: National Income and Product of Jamaica, 1966. Estimaciones de la CEPAL para 1967.

a/ Cifras provisionales

b/ Cifras preliminares

c/ Estimación de la CEPAL.

Cuadro II-58

JAMAICA: EXPORTACION DE ALGUNOS PRODUCTOS, 1962-66

Productos	1962		1963		1964		1965		1966	
	Mil- lo- nes de libras jamai- canas	Por- ciento	Mil- lo- nes de libras jamai- canas	Por- ciento	Mil- lo- nes de libras jamai- canas	Por- ciento	Mil- lo- nes de libras jamai- canas	Por- ciento	Mil- lo- nes de libras jamai- canas	Por- ciento
Exportaciones totales	62.2	100.0	70.2	100.0	75.6	100.0	74.9	100.0	79.0	100.0
Bauxita y alúmina	30.2	48.6	29.5	42.0	33.8	44.7	35.3	47.1	37.7	47.7
Azúcar, ron y melaza	16.4	26.4	23.5	33.5	21.8	28.8	17.7	23.6	18.6	23.5
Bananas	4.5	7.2	5.3	7.5	6.0	7.9	6.1	8.1	6.3	8.0
Frutas cítricas, cacao, café y pimienta	4.1	6.5	5.3	7.5	4.8	6.3	5.1	6.8	5.3	6.7
Artículos manufacturados	4.8	7.7	5.0	7.1	6.7	8.9	7.9	10.5	8.5	10.8
Otros productos	2.2	3.5	1.6	2.3	2.5	3.3	2.8	3.7	2.6	3.3

Fuente: Estadísticas oficiales.

El renglón más importante en el comercio de invisibles de Jamaica es el turismo, cuyos ingresos se elevaron sostenidamente de 13 millones de libras jamaicanas en 1962, a una cifra estimada de 28 millones en 1966, cifra que fue sobrepasada en noviembre de 1967, cuando los gastos estimados de los turistas llegaron a 28.5 millones. La cifra para todo el año, por lo tanto, debiera pasar de 30 millones de libras jamaicanas, marcando así un aumento estimado de más de 10 por ciento en relación con 1966. La creciente ampliación de la capacidad hotelera anuncia perspectivas de crecimiento hasta 1969.

Las importaciones de bienes y servicios como proporción del producto interno bruto bajaron sostenidamente de 46 por ciento en 1964, a 45 por ciento en 1965 y a 44 por ciento en 1966. Esta baja se debió en gran parte a la política de sustitución de importaciones que caracteriza a la estrategia de desarrollo de los países del Caribe miembros de la Comunidad Británica.

Los movimientos de las importaciones de mercancías en los últimos tres años muestran que en 1965 no hubo aumento con respecto a 1964, y que en 1966 el incremento fue de 11 por ciento. De éste corresponde 57 por ciento a

/los bienes

los bienes de capital, 25 por ciento a las materias primas y 18 por ciento a los bienes de consumo. A juzgar por los nuevos proyectos de inversión, las importaciones de bienes de capital y materias primas seguirán creciendo con mayor rapidez que las importaciones de bienes de consumo, y que el total continuará aumentando. (Véase el cuadro II-59.)

Cuadro II-59

VALOR DE LAS IMPORTACIONES AGRUPADAS CONFORME A LA CLASIFICACION UNIFORME
PARA EL COMERCIO INTERNACIONAL (CUCI), 1962-66

Secciones de la CUCI	1962		1963		1964		1965		1966	
	Millones de libras jamaicanas	Por-ciento	Millones de libras jamaicanas	Por-ciento	Millones de libras jamaicanas	Por-ciento	Millones de libras jamaicanas	Por-ciento	Millones de libras jamaicanas	Por-ciento
<u>Importaciones totales</u>	<u>79.6</u>	<u>100.0</u>	<u>80.5</u>	<u>100.0</u>	<u>103.3</u>	<u>100.0</u>	<u>103.2</u>	<u>100.0</u>	<u>134.6</u>	<u>100.0</u>
0. Productos alimenticios	16.2	20.4	17.1	21.2	20.8	20.1	20.4	19.8	22.4	19.5
1. Bebidas y tabaco	1.8	2.3	1.6	2.0	1.7	1.7	1.6	1.6	1.7	1.5
2. Materiales crudos	2.5	3.1	2.6	3.2	3.4	3.3	3.4	3.3	3.1	2.7
3. Combustibles minerales	7.4	9.3	7.3	9.1	11.6	11.2	9.0	8.7	9.6	8.4
5. Productos químicos	6.5	8.2	7.0	8.7	9.1	8.8	8.9	8.6	9.6	8.4
6. Artículos manufacturados	20.1	25.3	21.3	26.5	26.2	25.4	27.8	26.9	31.3	27.3
7. Maquinaria y material de transporte	18.1	22.7	16.6	21.0	21.5	21.0	22.8	22.1	27.6	24.1
8. Artículos manufacturados diversos	6.5	8.2	6.5	8.1	8.2	7.9	8.4	8.1	8.4	7.3

Fuente: Estadísticas oficiales

Esta estructura de las importaciones parece haberse mantenido en 1967, pero en un nivel más alto. Las importaciones visibles entre enero y septiembre de 1967 se estimaron provisionalmente en 93 millones de libras jamaicanas, es decir, aproximadamente 8 millones por encima de la cifra correspondiente de 1966.

/La posición

La posición del balance de pagos en 1962-66 se resume en el cuadro II-60 que muestra el déficit constante del comercio visible y su continuo crecimiento (véase además el gráfico II-15). Todos los indicadores apuntan a una acentuación del déficit de comercio en 1967. En septiembre de 1967, este déficit era de 30.2 millones de libras jamaicanas, contra 20.5 millones en el mismo período de 1966.

Cuadro II-60

BALANCE DE PAGOS: CUENTA CORRIENTE

(Millones de libras jamaicanas)

	1962	1963	1964	1965	1966
<u>Mercancías</u>					
Importaciones (c.i.f.)	77.9	80.1	102.7	102.7	113.0
Exportaciones (f.o.b.)	65.7	74.4	78.1	77.4	81.0
<u>Saldo neto</u>	<u>-12.2</u>	<u>-5.7</u>	<u>-24.6</u>	<u>-25.3</u>	<u>-32.9</u>
<u>Servicios (netos)</u>	+2.5	+2.0	+2.5	+8.3	+12.9
Saldo neto de bienes y servicios	-9.7	-3.7	-22.1	-17.0	-20.0
Pagos de transferencia (netos)	+6.7	+7.2	+6.5	+6.1	+5.0
<u>Saldo en cuenta corriente</u>	<u>-3.0</u>	<u>+3.5</u>	<u>-15.6</u>	<u>-10.6</u>	<u>-15.0</u>

Fuente: Estadísticas oficiales.

El sector de los servicios muestra un saldo neto positivo que refleja los incrementos constantes en los ingresos del turismo. En los pagos de transferencia, las remesas de los migrantes fueron aproximadamente de 7 millones de libras jamaicanas en 1962, y subieron a 8 millones en 1963, y luego disminuyeron sostenidamente hasta llegar aproximadamente a 6 millones en 1966.

El saldo en cuenta corriente ha fluctuado, pero excepto en 1963, que fue un año de buenos precios para el azúcar, siempre ha mostrado déficit. El equilibrio en la cuenta global (corriente y de capital) se logra con las entradas de capital.

/Todo parece

Todo parece indicar que el déficit en cuenta corriente se acrecentó en 1967. Se estima que se estancaron las exportaciones visibles, crecieron las importaciones visibles y disminuyeron las remesas de los migrantes. Sólo el turismo mostró mayores ingresos, pero éstos fueron insuficientes para evitar que el déficit se acentuara.

4. Otros acontecimientos

Tres días después de la devaluación de la libra esterlina en 14.3 por ciento (el 18 de noviembre de 1967) se devaluó la libra jamaicana, con el fin de hacerla recuperar su paridad con la libra esterlina. El nuevo valor de paridad de la libra jamaicana es de 2.40 dólares de los Estados Unidos por libra. En esa época se aplicaron restricciones para todas las operaciones cambiarias, incluso en libras esterlinas, las que se eliminaron en la primera semana de diciembre, restableciéndose así la normalidad en el mercado de cambio.

La decisión de devaluar debería beneficiar al sector agrícola, y también a las industrias manufactureras en crecimiento. Pero traerá algunos efectos adversos para la economía, en especial alzas de precios y el aumento de la deuda externa pública.

Durante varios años no ha habido cambios de importancia en la estructura tributaria; se han introducido algunas medidas para ajustar marginalmente la situación presupuestaria y mejorar el ingreso fiscal, pero no se han hecho revisiones generales. Uno de los principales problemas que confronta el Gobierno es el financiamiento del déficit fiscal en el presupuesto nacional. El superávit de los ingresos fiscales sobre los gastos ordinarios no ha bastado para mantener el nivel de los gastos de capital, y ha sido preciso complementarlo con préstamos, en su mayoría externos. El crecimiento del mercado de bonos de la Tesorería y la colocación de préstamos cuantiosos en el mercado local ha permitido al Gobierno reducir desde 1965 su dependencia relativa de los préstamos externos para financiar gastos de desarrollo.

MEXICO

1. Evolución de la economía en 1967

La economía mexicana siguió expandiéndose en 1967 a un ritmo similar al promedio anual registrado en el último decenio, a pesar de las condiciones climáticas desfavorables que restringieron las exportaciones. A base de los índices disponibles para los primeros diez meses del año, se calcula que el producto bruto interno aumentó 6.3 por ciento en términos reales, frente a 7.1 por ciento en 1966. Ello equivale a un incremento de casi 3 por ciento en el ingreso real por habitante, al haber mejorado ligeramente la relación de precios de intercambio. Con excepción de la agricultura y de la minería, en los demás sectores productivos se registraron aumentos apreciables, aunque se observa un crecimiento menor en las actividades manufactureras y de construcción, que habían tenido tasas elevadas en el año anterior. (Véanse el cuadro II-61 y el gráfico II-16.)

Las exportaciones de mercaderías se redujeron en 3.8 por ciento con respecto a 1966, resultado de una baja notable en las ventas de algodón y - en menor medida - de café. Sin embargo, esas bajas se compensaron en gran parte con el mayor volumen exportado de azúcar, maíz y otros productos agrícolas de menor importancia. La recuperación de los precios del algodón, y el aumento experimentado por los del azufre y otros productos mineros contrarrestaron el descenso de los del café, lo que se tradujo en un pequeño ascenso en los precios medios de exportación. Los ingresos derivados del turismo y de las transacciones fronterizas siguieron creciendo a tasas elevadas, pero inferiores a las de años anteriores. Todo ello, unido a la disminución de las ventas de bienes, determinó que el valor total de las exportaciones de mercaderías y servicios (2 200 millones de dólares) superara apenas el nivel de 1966.

El crecimiento sostenido de la economía en 1967 debe atribuirse, por consiguiente, a la expansión de la demanda interna y, en particular, a la inversión pública y privada (véase el cuadro II-62). También influyeron en el mismo sentido el apreciable aumento de la producción agrícola de consumo interno - que mejoró el poder de compra de la población rural - así como los reajustes de sueldos y salarios en el sector público y en varias ramas importantes de la industria privada.

Cuadro II-61

MEXICO: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO
BRUTO POR SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sectores	1965/60	1966/65	1967/66 a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	4.3	3.2	2.6
1a. Agricultura
1b. Ganadería
1c. Silvicultura
1d. Caza y pesca
2. Minas y canteras	4.3	3.0	8.5
2a. Minería	0.1	2.6	1.7
2b. Petróleo	6.5	3.2	11.5
3. Industria manufacturera	8.0	11.1	8.0
4. Construcción	6.2	15.0	10.5
5. Electricidad, gas y agua	10.0	10.3	10.0
Subtotal de servicios	5.8	7.3	6.1
6. Transporte y comunicaciones	3.2	4.3	5.0
6a. Transporte
6b. Comunicaciones
7. Comercio y finanzas
7a. Comercio	6.1	8.0	6.4
7b. Finanzas	b/	b/	b/
8. Propiedad de viviendas	b/	b/	b/
9. Administración pública y defensa	6.5	6.1	5.0
10. Otros servicios b/	6.0	7.3	6.1
Total	6.1	7.5	6.3

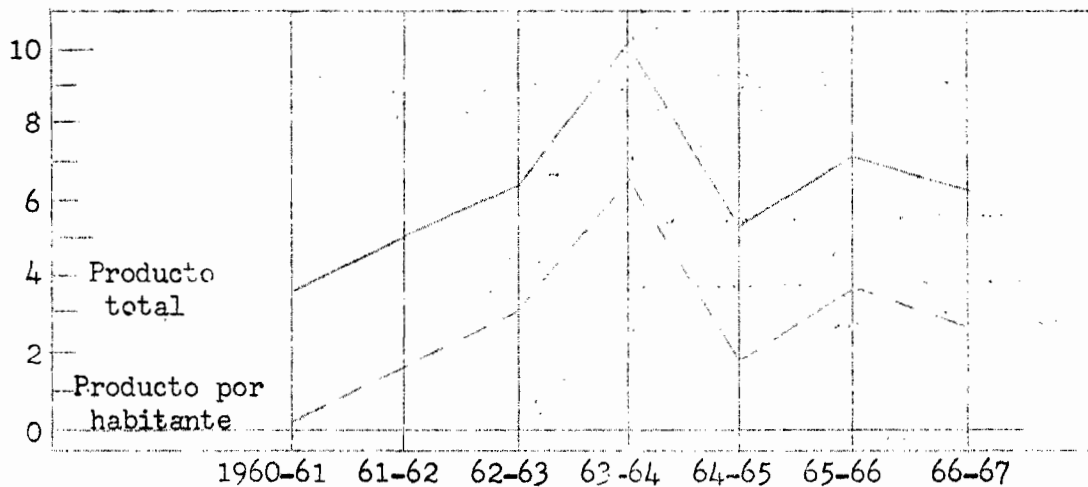
Fuente: Banco de México, S.A.

a/ Cifras provisionales.

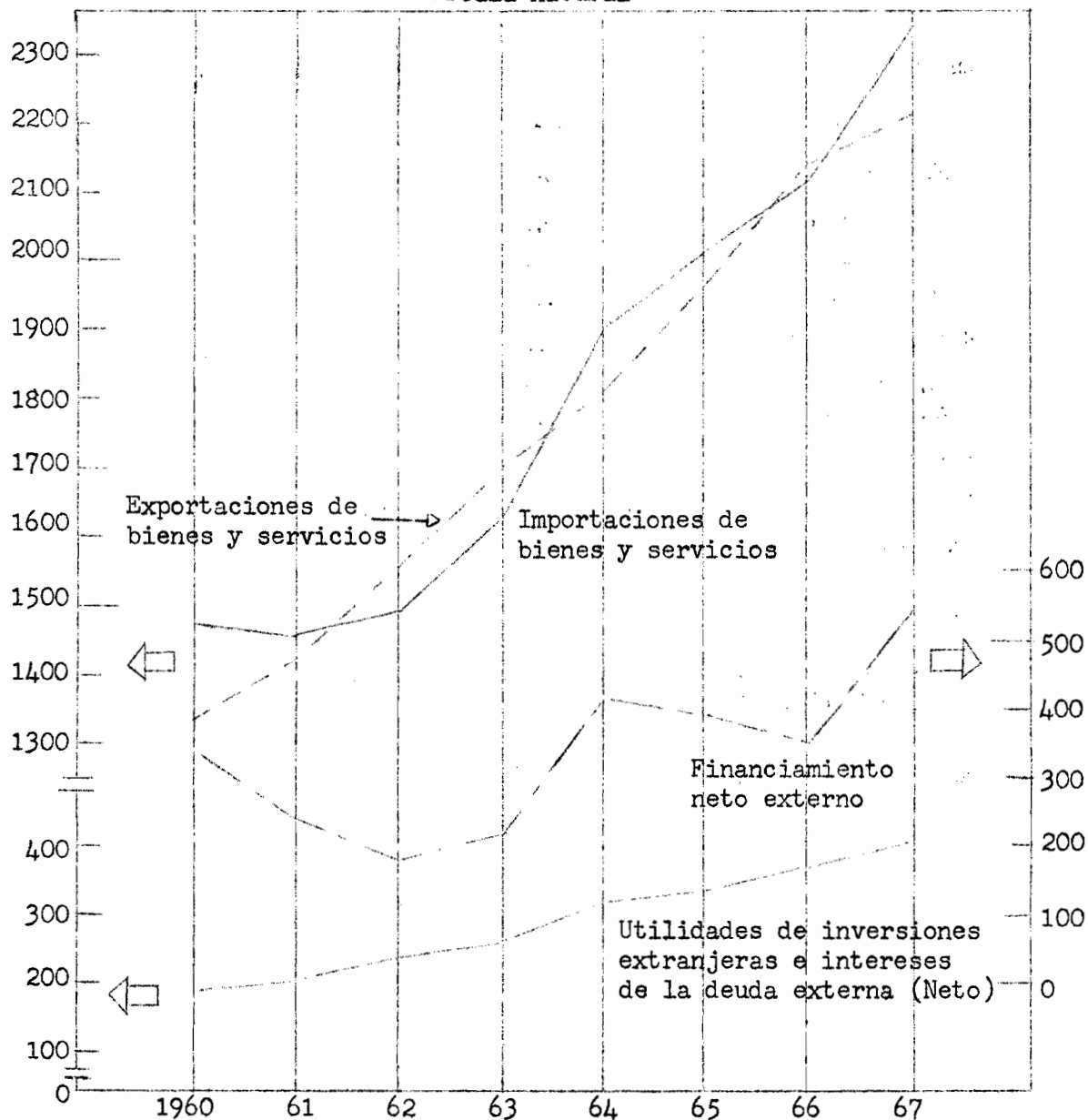
b/ Otros servicios incluye Finanzas y Propiedad de viviendas.

Gráfico II-16
 MEXICO : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
 INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)
 Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO
 (Millones de dólares corrientes)
 Escala natural



Cuadro II-62

MEXICO: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES, 1960 A 1967

(Millones de pesos de 1960)

	1960	1965	1966	1967 ^{a/}	Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
					1960-1965	1965-1966	1966-1967
<u>Oferta global</u>	<u>174 214</u>	<u>233 463</u>	<u>242 285</u>	<u>265 753</u>	6.0	6.8	6.6
Producto interno bruto	155 889	208 920	223 840	238 000	6.0	7.1	6.3
Importaciones de bienes y servicios	18 325	24 543	25 445	27 753	6.0	3.7	9.1
<u>Demanda global</u>	<u>174 214</u>	<u>233 463</u>	<u>242 285</u>	<u>265 753</u>	6.0	6.8	6.6
Exportaciones de bienes y servicios	16 599	22 347	23 309	23 615	6.1	4.3	1.3
Inversión bruta fija	23 226	33 450	37 461	42 100	7.6	12.0	12.4
Pública	10 071	14 088	17 573	19 000	6.9	24.7	8.1
Privada	13 155	19 362	19 888	23 100	8.0	2.7	16.2
Consumo total	134 389	177 666	188 515	200 038	5.7	6.1	6.1
Gobierno general	7 669	11 200	12 100	12 800	7.9	8.0	5.8
Privado	126 720	166 466	176 415	187 238	5.6	6.0	6.1

Fuente: Banco de México, S.A., y estimaciones de la CEPAL, a base de indicadores parciales.

^{a/} Cifras preliminares.

/Se estima

Se estima que la inversión bruta total, medida a precios corrientes, aumentó a más de 16 por ciento y excedió de 53 000 millones de pesos ^{5/} (véase el cuadro II-63), cantidades que reflejan aumentos de cerca de 20 por ciento en la inversión privada y de 12 por ciento en los gastos de capital del sector público. El incremento de estos últimos se originó principalmente en las mayores inversiones de las empresas estatales, que dieron lugar a importaciones considerables de bienes de capital. La intensificación de las obras requeridas para los Juegos Olímpicos de 1968 y el comienzo de la construcción del tren subterráneo (metro) de la capital, significaron asimismo un incremento acentuado de las inversiones del Departamento del Distrito Federal. Los gastos en obras públicas del Gobierno Federal se mantuvieron, en cambio, al nivel del año anterior.

Las inversiones privadas recibieron notable impulso con la construcción de hoteles, de edificios comerciales y de obras complementarias del sector industrial. La continuada expansión de este sector ha sido el factor determinante del considerable aumento de la producción interna de maquinaria y equipo, estimado en cerca de 15 por ciento a precios corrientes.

El rápido crecimiento de la demanda interna originó ciertas presiones inflacionarias en los primeros meses del año, que se tradujeron en una tendencia pronunciada hacia el alza de los precios y de las importaciones. Ello indujo a intensificar en la segunda mitad del año las medidas estabilizadoras, teniendo presente también el debilitamiento previsible de las exportaciones.

El Gobierno Federal mantuvo prácticamente al nivel del año anterior sus inversiones en capital fijo (6 154 millones de pesos) y redujo las inversiones financieras en más de 1 000 millones de pesos. También se realizaron economías en los gastos de administración. El rápido aumento de los intereses de la deuda y de las prestaciones sociales determinó, no obstante, que los gastos corrientes totales se elevaran en cerca de 10 por ciento. El aumento considerable del rendimiento del impuesto sobre la renta (15 por ciento) y el refuerzo de algunos impuestos internos a la producción y al comercio permitieron que los ingresos corrientes crecieran al mismo ritmo, a pesar de la baja experimentada en los impuestos a la exportación. El ahorro disponible, para el financiamiento de la inversión pudo incrementarse, en consecuencia, en unos 257 millones de pesos (Véase el cuadro II-64.)

^{5/} Cifras parciales disponibles señalan un aumento del orden de 13 por ciento en términos reales.

Cuadro II-63

MEXICO: INVERSION BRUTA FIJA, 1964 A 1967

(Miles de millones de pesos)

	1964	1965	1966	1967 a/
<u>Total</u>	<u>36.6</u>	<u>32.0</u>	<u>45.6</u>	<u>53.1 b/</u>
Pública	17.5	16.4	21.4	24.0
Privada	19.1	22.6	24.2	29.1
<u>Total</u>	<u>36.6</u>	<u>39.0</u>	<u>45.6</u>	<u>53.1</u>
Construcción c/	...	24.3	29.7	34.4
Importación de bienes de capital	...	8.8	9.0	10.8
Producción interna de maquinaria y equipo	...	5.9	6.9	7.9

Fuente: Banco de México, S.A., y estimaciones de la CEPAL para 1967.

a/ Cifras provisionales.

b/ La distribución es una estimación de la CEPAL basada en informaciones parciales.

c/ Incluye desmontes.

Cuadro II-64

MEXICO: INGRESOS Y GASTOS EFECTIVOS DEL GOBIERNO FEDERAL, 1964 A 1967

(Millones de pesos)

Concepto	1964	1965	1966	1967 a/
A. <u>Ingresos corrientes</u>	<u>17 297</u>	<u>22 093</u>	<u>20 864</u>	<u>27 896</u>
Impuestos sobre la renta	7 262	8 630	8 625	9 902
Impuestos sobre producción y comercio	2 211	2 463	2 534	2 921
Impuestos sobre ingresos mercantiles	1 860	2 108	2 389	2 599
Impuestos a la importación	2 411	2 651	2 412	2 728
Impuestos a la exportación	880	867	783	698
Impuestos a la exportación de recursos naturales	271	325	340	428
Otros ingresos	2 402	3 050	3 781	3 630
B. <u>Gastos corrientes</u>	<u>14 203</u>	<u>18 548</u>	<u>18 198</u>	<u>19 373</u>
Saldo en cuenta corriente (A-B)	3 094	1 545	2 666	2 923
C. <u>Gastos de capital</u>	<u>5 685</u>	<u>2 715</u>	<u>8 163</u>	<u>7 406</u>
Inversión física	...	5 048	6 052	6 154
Adquisición de inmuebles	...	35	19	37
Inversión financiera	...	4 491	1 979	956
Otros	...	141	113	259
D. <u>Total de gastos federales (B+C)</u>	<u>19 888</u>	<u>28 263</u>	<u>26 361</u>	<u>27 379</u>
Déficit presupuestario (D-A)	2 591	8 170	5 497	4 483

Fuente: Banco de México, S.A., y Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

a/ Cifras provisionales.

El mismo criterio orientó la política monetaria y crediticia. Las medidas restrictivas de la actividad privada afectaron sobre todo al crédito hipotecario a fin de limitar la construcción de residencias y aliviar las presiones sobre la oferta interna de materiales de construcción que originó el fuerte aumento de la inversión en otros sectores. El financiamiento total del sistema bancario aumentó 14.5 por ciento en 1967, frente a cerca de 20 por ciento en el año anterior. Al mismo tiempo, hubo un cambio importante en la asignación de recursos a favor de las actividades productivas. Así, el financiamiento al Gobierno Federal se redujo de 6 913 millones de pesos en 1966 a 2 586 millones en 1967. Gracias a ello se pudo ampliar el crédito a las actividades industriales de 4 648 a 6 939 millones y al sector agropecuario de 1 912 a 2 500 millones. En cambio, el aumento del crédito a las actividades comerciales fue similar al del año anterior (véase el cuadro II-65).

/Cuadro II-65

Cuadro II-65

MEXICO: FINANCIAMIENTO TOTAL DEL SISTEMA BANCARIO, 1963 A 1967 a/

(Millones de pesos)

	1963	1964	1965	1966	1967 b/
<u>Saldos a final de año</u>					
<u>Financiamiento total</u>	<u>61 252</u>	<u>74 435</u>	<u>87 374</u>	<u>104 630</u>	<u>120 895</u>
A empresas y particulares	52 294	61 579	66 901	77 243	90 922
Gobierno federal	8 958	12 856	20 473	27 386	29 973
<u>Variaciones anuales</u>					
<u>Total</u>	<u>7 976</u>	<u>13 182</u>	<u>12 939</u>	<u>17 256</u>	<u>16 265</u>
A empresas y particulares	<u>4 631</u>	<u>9 285</u>	<u>5 322</u>	<u>10 342</u>	<u>12 679</u>
Valores	483	548	538	254	800
Crédito	4 148	8 737	4 784	10 087	12 879
Al comercio	1 339	2 275	872	3 133	3 207
A la producción	2 809	6 462	4 912	6 954	9 572
Industria	1 960	5 351	2 806	4 648	6 939
Agricultura y ganadería	876	1 081	1 317	1 912	2 500
Minería	-27	29	-11	396	133
Al Gobierno Federal	<u>3 045</u>	<u>3 898</u>	<u>7 617</u>	<u>6 013</u>	<u>2 586</u>
Valores	1 637	5 814	7 303	6 122	3 012
Crédito	1 708	-1 916	314	791	-426

Fuente: Banco de México, S.A., Informes Anuales.

a/ Incluye créditos y valores de los Fondos Comunes de Certificados de Participación de Nacional Financiera, S.A.

b/ Cifras provisionales.

Las medidas estabilizadoras, el aumento general de la producción y la mayor oferta de alimentos básicos en particular, detuvieron el alza de los precios en el segundo semestre y dieron por resultado un aumento medio de 2.9 por ciento para todo el año. Del índice del costo de la vida obrera y de los subíndices, se deduce que el alza de los precios fue más pronunciada para los artículos de consumo y que los de bienes de producción sólo subieron 1.4 por ciento. (Véase el cuadro II-66.)

Cuadro II-66

INDICE DE PRECIOS Y COSTO DE LA VIDA OBRERA EN LA
CIUDAD DE MEXICO, 1958 A 1967

(Base 1954=100)

Año	Precios al mayoreo			Costo de la alimen- tación	Costo de la vida obrero
	Índice general	Artículos de consumo	Artículos de producción		
1959	131.0	134.7	126.0	147.8	147.0
1960	137.5	139.8	134.3	151.7	154.2
1961	138.8	141.1	135.6	157.1	156.8
1962	143.3	145.6	135.4	157.2	158.6
1963	142.1	145.2	137.8	156.6	159.6
1964	148.1	151.9	143.0	163.8	163.1
1965	150.9	155.4	144.6	166.5	169.1
1966	152.8	158.4	145.1	172.8	176.3
1967 a/	157.2	164.4	147.2	177.2	183.1

Fuente: Precios al mayoreo y costo de alimentación, Banco de México, S.A.; Costo de la vida obrero, Secretaría de Industria y Comercio.

a/ Cifras provisionales.

La política de contención del gasto, unida a la mayor oferta interna, contribuyó asimismo a estabilizar las importaciones de bienes de consumo. No obstante, el valor total de las compras en el exterior (1 749 millones de dólares) se elevó 9 por ciento sobre el del año anterior, principalmente a causa de las mayores importaciones de maquinaria y equipo y, en menor medida, de materias primas y bienes intermedios. Esta circunstancia, unida al descenso de las exportaciones, determinó un aumento considerable del déficit de balance de pagos en cuenta corriente con respecto al nivel de 1966 (véase más adelante el cuadro II-70). Sin embargo, los ingresos netos de capital a mediano y largo plazo bastaron para financiar el déficit en cuenta corriente e incluso permitieron incrementar las reservas oficiales de oro y divisas.

2. Comercio exterior y balance de pagos

a) Las exportaciones

El valor total de las exportaciones de mercaderías disminuyó en 1967 3.8 por ciento, a un nivel estimado en 1 148 millones de dólares. (Véase el cuadro II-67.) Las cotizaciones de los principales productos exportados por México, con excepción del café - cuyos precios se redujeron 12.5 por ciento - se mantuvieron firmes o registraron alzas de cierta consideración, como sucedió con el azufre y otros productos mineros; a la baja del producto aludido se debió que el valor unitario de las exportaciones sólo se incrementara 2 por ciento sobre el nivel del año anterior.

El descenso en el valor total de las ventas debe atribuirse fundamentalmente, en consecuencia, a limitaciones del lado de la oferta, particularmente de algodón, cuyo volumen exportado descendió cerca de 37 por ciento - a unas 271 000 toneladas - como resultado de las reducidas existencias disponibles a principios de 1967 y de la menor producción obtenida en el ciclo 1967/68, por segundo año consecutivo. Con ello, el valor de sus ventas bajó de 222 millones de dólares en 1966 a 144 millones en 1967, pese a que los precios subieron 3.0 por ciento.

En el caso del café, la reducción de los precios y el menor volumen exportado hicieron bajar las ventas de 84 a 60 millones de dólares. El volumen exportado en 1967 (74 400 toneladas) fue inferior en 19.3 por ciento al de 1966, debido tanto a la menor cosecha de 1966/67 cuanto a la reducción de la cuota asignada a México en virtud del Convenio Internacional del Café, a raíz del debilitamiento de los precios en el mercado mundial. También disminuyeron considerablemente las colocaciones de este producto en mercados nuevos no sujetos a las disposiciones del Convenio.^{6/}

^{6/} Las ventas a dichos mercados se redujeron de 167 000 sacos en el ciclo de 1965/66 a 33 950 en el de 1966/67.

Cuadro II-67

MEXICO: EXPORTACION DE BIENES, 1964 A 1967

(Millones de dólares)

	1964	1965	1966	1967
Total	1 054	1 111	1 192	1 148
Productos agropecuarios	599	640	662	592
Algodón	170	212	222	144
Café	95	73	84	60
Maíz	16	77	47	73
Azúcar	77	59	57	63
Trigo	36	42	4	13
Tomates	34	35	63	49
Ganado vacuno y carnes	41	55	68	55
Gamagrinos	54	43	54	62
Otros	76	44	63	68
Productos mineros	182	185	185	190
Plomo	23	28	28	23
Zinc	43	43	45	44
Cobre	15	8	8	7
Azufre	38	34	35	48
Petróleo y sus derivados	30	110	39	38
Otros	25	32	30	30
Productos manufacturados	124	132	162	152
Alimenticios	38	37	42	41
Textiles	33	26	39	27
Químicos	26	36	41	46
Otros	27	33	40	38
No clasificados	149	157	183	214

Fuente: Banco de México, S.A.

/Las condiciones

Las condiciones de la oferta resultaron mucho más favorables para el azúcar, el maíz y el trigo y permitieron compensar en gran parte la baja experimentada en las exportaciones de algodón y café. Gracias a la elevada producción de los dos últimos años, las exportaciones de maíz crecieron de 0.9 a 1.3 millones de toneladas, alcanzando un valor total de 72.6 millones de dólares en 1967. También aumentó el volumen exportado de trigo, de 46 800 a 212 400 toneladas, lo que hizo subir el valor de sus ventas en 1967 en cerca de 9 millones de dólares con respecto al año anterior.

El valor de las exportaciones de azúcar se elevó 19 por ciento - a un total de 68 millones - principalmente porque el volumen de venta subió de 468 000 a 550 000 toneladas a causa de la ampliación de la cuota otorgada a México en el mercado norteamericano; los excedentes exportables se mantuvieron, no obstante, a niveles altos por lo que fue necesario restringir la producción de caña para el ciclo 1967/68.

Las exportaciones de ganado vacuno y carnes, también destinadas en su mayor parte al mercado estadounidense, se vieron por su parte restringidas por el lento crecimiento de la producción en relación con las necesidades de consumo interno. El valor de las ventas de ambos productos en conjunto disminuyó 13 millones de dólares en 1967 con respecto a 1966, como resultado del menor volumen exportado.

Las exportaciones de productos mineros continuaron restringidas por el lado de la oferta en 1967, excepción hecha del azufre, cuyo volumen exportado creció de 1.5 a más de 1.6 millones de toneladas; el aumento de 24 por ciento en sus precios determinó además que el valor de las ventas se elevara 13 millones de dólares, para llegar en total a 48 millones. Se contrajo, en cambio, notablemente el volumen exportado de plomo y, en menor medida, los de zinc y cobre. El valor de las exportaciones de los tres minerales en conjunto (74 millones de dólares en 1967) se redujo en definitiva en 7 millones con respecto a 1966, a pesar del apreciable mejoramiento de los precios.

Las exportaciones de productos manufacturados también perdieron impulso después del gran incremento experimentado en el año anterior. El valor estimado de las ventas - 152 millones de dólares - fue en 1967 inferior en 6 por ciento al de 1966. Esta baja y también el aumento del

/año anterior,

año anterior, deben atribuirse sobre todo a las fluctuaciones ocurridas en las ventas de productos textiles, para los cuales no se ha logrado todavía asegurar mercados firmes en el exterior. De otro lado, las exportaciones de bienes de producción se vieron restringidas - como los laminados de aceros, cuyas colocaciones bajaron de 141 000 toneladas en 1966 a 115 000 en 1967 - por el aumento del consumo interno. Las exportaciones de productos químicos mantuvieron en cambio el dinamismo de años anteriores.

Estimaciones provisionales señalan que las ventas de productos mexicanos a los países miembros de la ALALC disminuyeron 10 por ciento en 1967, con un total de 57.7 millones de dólares (véase el cuadro II-68), baja que se debió fundamentalmente a no haberse repetido las colocaciones extraordinarias realizadas en 1966 - como las de frijol y azúcar por 6.5 y 1.5 millones de dólares respectivamente - que determinaron en dicho año un aumento de 46 por ciento en el valor total de las ventas. Las exportaciones mexicanas a la ALALC consisten principalmente en productos primarios, aunque la participación de los bienes elaborados haya venido incrementándose en años recientes y en particular la de los productos químicos, que alcanzaron un valor de 9.7 millones de dólares en 1966. Otros productos de cierta importancia por el valor de las ventas son los libros, los motores para automóvil, la tubería de acero, el aluminio en lingote, las embarcaciones de hélice y los hilos e hilazas de fibras artificiales. Todavía no se ha superado, sin embargo, la fase inicial de aprovechamiento del mercado potencial de la zona: de las 614 concesiones otorgadas a México para productos manufacturados hasta fines de 1966, sólo se habían utilizado 24.^{7/}

b) Las importaciones

El crecimiento de la demanda interna, en especial de bienes de inversión dio lugar en 1967 a un aumento apreciable del valor de las importaciones de mercaderías, que se elevó a un total de 1 749 millones de dólares (9 por ciento sobre el nivel de 1966). (Véase el cuadro II-69.) El incremento del cuántum importado fue similar, al haberse mantenido prácticamente estables los precios de importación.

^{7/} Véase, Plácido García Reynoso, "Análisis de las consecuciones de la ALALC y del mercado común latinoamericano", Comercio Exterior, tomo XVIII, N° 1 (México, D.F., enero de 1968).

Cuadro II-68

MEXICO: COMERCIO CON LOS PAISES DE LA ALALC, 1963 A 1967 a/

(Millones de dólares)

Año	Exportación	Importación
1963	31.9	11.4
1964	45.8	19.0
1965	44.0	30.0
1966	64.3	34.7
1967 b/	57.7	38.5

Fuente: Dirección General de Estadística.

a/ Se refiere a todos los países que integraban la ALALC a fines de 1967.

b/ Cifras provisionales.

Cuadro II-69

MEXICO: IMPORTACIONES DE BIENES, 1964 A 1967

(Millones de dólares)

	1964	1965	1966	1967 b/
<u>Total a/</u>	<u>1 493</u>	<u>1 560</u>	<u>1 605</u>	<u>1 749</u>
<u>Bienes de consumo</u>	<u>189</u>	<u>190</u>	<u>200</u>	<u>202</u>
No duraderos	98	90	89	...
Duraderos	91	100	112	...
<u>Combustibles y lubricantes</u>	<u>34</u>	<u>32</u>	<u>51</u>	<u>50</u>
<u>Materias primas y bienes intermedios</u>	<u>630</u>	<u>677</u>	<u>673</u>	<u>690</u>
Para la agricultura	53	40	47	...
Para la industria	578	637	626	...
<u>Materiales de construcción</u>	<u>40</u>	<u>27</u>	<u>29</u>	<u>28</u>
<u>Bienes de capital</u>	<u>593</u>	<u>622</u>	<u>649</u>	<u>775</u>
Para la agricultura	56	51	44	...
Para la industria	434	489	523	...
Para el transporte	103	82	81	...
<u>Otros</u>	<u>7</u>	<u>4</u>	<u>4</u>	<u>4</u>

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales.

a/ Incluye la importación desde los perímetros libres.

b/ Cifras provisionales.

/Las mayores

Las mayores compras de bienes de capital (19.4 por ciento) fueron el factor determinante del aumento en el valor total de las importaciones. De acuerdo con la información parcial disponible, ese aumento correspondió en su mayor parte a las importaciones de maquinaria y equipo efectuadas por las empresas estatales de petróleo, de servicios eléctricos y de transporte aéreo.

Las importaciones de materias primas y bienes intermedios aumentaron sólo 2.5 por ciento traduciendo disminuciones significativas en las compras de resinas sintéticas, forrajes, insecticidas y caucho; las de materias primas para la industria farmacéutica, de chatarra, papel para periódico y lana, por otro lado, continuaron en ascenso. Las compras de bienes de consumo (202 millones de dólares) se mantuvieron prácticamente al nivel de 1966, como resultado tanto de las medidas restrictivas con que se logró estabilizar las importaciones de automóviles cuanto de la creciente oferta interna de aparatos eléctricos y otros bienes de consumo duradero.

c) El balance de pagos

Los ingresos netos derivados del turismo en 1967 (192 millones de dólares), se mantuvieron al nivel de 1966, hecho atribuible a que los gastos de los viajeros mexicanos crecieron a un ritmo elevado (26.5 por ciento), muy superior al de los realizados por los visitantes extranjeros en México (11 por ciento). El estado de la cuenta de servicios mejoró en los demás rubros por haber aumentado los ingresos netos provenientes de las transacciones fronterizas (de 204 a 231 millones de dólares) y haber disminuido apreciablemente las remesas de utilidades al exterior. Con todo, los ingresos corrientes disponibles para la importación de bienes aumentaron sólo 10 millones de dólares (frente a los 92 millones de 1966), a causa de la reducción de las exportaciones. Dado el incremento de las importaciones, la balanza de pagos en cuenta corriente acusó un déficit de 463 millones de dólares, frente a 329 millones del año anterior. (Véanse el cuadro II-70 y el gráfico II-16.)

Cuadro II-70

MEXICO: BALANCE DE PAGOS, 1964-67

(Millones de dólares)

Concepto	1964	1965	1966 a/	1967 b/
I. Balanza de bienes y servicios	-429	-375	-328	-463
A. Exportaciones de bienes y servicios	1 820	1 589	2 136	2 200
1) Exportación de mercancías	1 054	1 114	1 192	1 348
2) Turismo	241	275	328	364
3) Transacciones fronterizas	463	500	547	595
4) Otros conceptos c/	62	100	129	93
B. Importaciones de bienes y servicios	-1 925	-2 067	-2 241	-2 402
1) Importación de mercancías	-1 493	-1 560	-1 605	-1 749
2) Turismo	-100	-119	-136	-172
3) Transacciones fronterizas	-277	-235	-343	-364
4) Otros conceptos	-55	-93	-157	-124
C. Rendimiento de inversiones extranjeras (neto)	-324	-298	-284	-254
1) Inversión directa	-246	-236	-204	-162
2) Intereses sobre deuda oficial	-88	-62	-80	-92
II. Movimiento de capital y errores u omisiones	429	375	329	463
A. Capital a largo plazo (neto)	518	172	295	454
1) Inversiones directas netas	162	214	186	174
2) Préstamos de largo plazo	755	370	557	648
2.1 Amortizaciones	-371	-359	-463	-434
3) Otros capitales de largo plazo	-28	-43	5	76
B. Capital a corto plazo (neto)	115	-54	153	-4
C. Errores y omisiones	-160	236	-102	43
D. Variación de las reservas internacionales oficiales	-44	21	-7	-40
(signo de resta = aumento)				

Fuente: 1964, Fondo Monetario Internacional, Balance of Payments Yearbook; 1965 a 1967, Banco de México, S.A. y CEPAL.

a/ Cifras provisionales.

b/ Estimaciones preliminares.

c/ Producción ajustada de oro y plata, remesas de braceros y otros conceptos.

/Los ingresos

Los ingresos de capital alcanzaron niveles elevados, sólo superados en 1964. Los créditos de mediano y largo plazo aumentaron de 557 a 648 millones de dólares, principalmente como resultado de los mayores préstamos oficiales conseguidos para que las empresas estatales financien las importaciones de maquinarias y equipo. Además se lograron colocar en los mercados financieros internacionales, bonos del Gobierno Federal y de otras instituciones oficiales, por un total de 85 millones de dólares. La inversión directa extranjera, estimada en 162 millones de dólares disminuyó, por otra parte, en cerca de 12 millones de dólares, sobre todo por la adquisición de acciones de las compañías azufreras por empresarios mexicanos. La considerable afluencia de capitales hizo posible financiar el déficit en cuenta corriente y amortizar la deuda externa (434 millones de dólares) y permitió a la vez, incrementar las reservas brutas oficiales de oro y divisas en casi 40 millones de dólares.

3. La producción

a) La producción industrial

Aunque la actividad industrial aumentó en conjunto 8.4 por ciento el incremento fue inferior al de 9.5 por ciento de 1966. (Véase el cuadro II-71 y de nuevo el cuadro II-61.) El ritmo menor de 1967 traduce en particular la pérdida de dinamismo de la construcción y la producción manufacturera, que se debió, en ambos casos, al menor crecimiento del ingreso y, en cierta medida, a la política de estabilización encaminada a restringir las importaciones y a reducir las presiones sobre los precios internos. Dicha política también tuvo en cuenta las limitaciones de la oferta interna de materiales de construcción - como por ejemplo el cemento - derivadas del hecho de que se estaba utilizando en alto grado la capacidad instalada ^{8/} y que dieron lugar a que se restringiera la edificación de viviendas y las obras públicas del Gobierno Federal. Todo ello determinó que el crecimiento de la construcción, se redujera de 15 por ciento en 1966 a 10.5 en 1967.

La producción manufacturera creció 8 por ciento en 1967, con aumentos de 8.8 por ciento en los bienes de producción y de 7.4 en los de consumo. (Véase el cuadro II-72.)

8/ La producción de cemento en 1967 (5.5 millones de toneladas) representó el 95 por ciento de la capacidad productiva (5.8 millones).

Cuadro II-71

MEXICO: INDICE GENERAL Y SUBINDICES DE LA
PRODUCCION INDUSTRIAL, 1960 A 1967

(Base: 1950=100)

Año	General	Minería	Petróleo y coque	Manufac- turas	Construc- ción	Energía eléctrica
1960	197.4	132.6	207.8	202.9	201.6	242.6
1961	204.7	127.0	231.4	210.1	203.6	265.6
1962	215.1	128.6	235.8	223.6	205.8	282.8
1963	235.0	133.1	250.4	244.2	238.1	309.9
1964	266.0	134.3	273.2	278.0	277.2	356.0
1965	280.9	133.3	284.7	297.8	272.5	389.8
1966	307.7	135.3	292.4	327.6	316.0	428.7
1967 ^{a/}	333.4	137.6	326.1	353.8	349.2	471.6

Fuente: Banco de México, S.A.

^{a/} Cifras provisionales.

Cuadro II-72

MEXICO: INDICE DE LA PRODUCCION MANUFACTURERA Y VOLUMEN
FISICO DE ALGUNOS PRODUCTOS, 1964 A 1967

(Miles de toneladas)

	1964	1965	1966	1967 a/
Indice de la producción manufacturera (1950=100)	278.0	297.8	327.6	353.8
<u>Volumen físico</u>				
Arrabio y fierro esponja	1 130.0	1 159.0	1 402.0	1 621.0
Acero en lingotes	2 326.0	2 455.0	2 787.0	3 023.0
Cemento	4 339.0	4 196.0	4 828.0	5 544.0
Vidrio plano (miles de metros cuadrados)	11 462.0	10 759.0	12 496.0	13 670.0
Acido sulfúrico	415.0	515.0	603.0	706.0
Sosa cáustica	95.0	104.0	110.0	118.0
Laminados	1 769.0	1 948.0	2 166.0	2 362.0
Celulosa y pasta mecánica	281.0	338.0	353.0	374.0
Papel y cartoncillo	529.0	592.0	633.0	691.0
Fibras artificiales	31.0	35.0	40.0	46.0
Llantas (miles de unidades)	3 118.0	3 350.0	3 909.0	4 115.0
Textiles de algodón	120.0	126.0	134.0	143.0
Cerveza (millones de litros)	526.0	1 026.0	1 163.0	1 227.0
Aceites vegetales	221.0	335.0	350.0	396.0
Azúcar	1 815.0	1 983.0	2 011.0	2 249.0

Fuente: Índice de la producción manufacturera: Banco de México, S.A.

Volumen físico: Nacional Financiera, S.A., Secretaría de Industria y Comercio e
información directa de las cámaras industriales.a/ Cifras provisionales elaboradas a base de datos oficiales e información directa de las
cámaras de productores.

En el caso de los bienes de consumo duraderos, la fabricación y ensamble de automóviles, tras haber experimentado un aumento de 15 por ciento en 1966, creció en 4.3 por ciento; y la de refrigeradores eléctricos, que habían crecido en más de 20 por ciento, se mantuvo al nivel del año anterior. En cambio se sostuvo firme la demanda de bienes de consumo no duraderos y originó aumentos de 7 por ciento en la producción de textiles de algodón, de 16 por ciento en la de textiles de lana y de 18 por ciento en la de fibras artificiales. Entre los productos alimenticios se destacó la producción de leche condensada y en polvo que aumentó 21 por ciento, la de pastas alimenticias que creció 10 por ciento, y la de azúcar que se elevó 12 por ciento, alentada también por la mayor demanda externa.

/La industria

La industria siderúrgica continuó expandiéndose a tasas relativamente elevadas aunque inferiores a las de 1966, hecho atribuible, en gran medida, al debilitamiento de la demanda originada en las industrias de construcción y de bienes de consumo duraderos. La ampliación de la capacidad instalada permitió aumentar 15 por ciento la producción de fierro que alcanzó a 1.6 millones de toneladas e hizo posible reducir apreciablemente las importaciones de chatarra y de material relaminable. La producción de lingotes subió 8.5 por ciento, rebasando por primera vez los tres millones de toneladas, y la de productos laminados llegó a casi 2.4 millones de toneladas (9 por ciento). El incremento de la oferta de productos laminados permitió satisfacer 98 por ciento de la demanda interna, pero a costa de una reducción de las exportaciones de 141 000 a 115 000 toneladas. La expansión de la demanda interna hizo crecer la producción de fibras artificiales en 15 por ciento y la de ácido sulfúrico en 16 por ciento. Más moderado, pero superior al de 1966, fue el crecimiento de la fabricación de sosa caústica (7.3 por ciento), de celulosa y pasta mecánica (7.6) y de papel (9).

Durante 1967, superados los obstáculos de carácter circunstancial que restringieron el año anterior el crecimiento de la actividad petrolera a 3.2 por ciento,^{9/} la producción de petróleo y derivados, en conjunto, se elevó 11.5 por ciento, registrándose aumentos de 9.4 por ciento en la extracción de petróleo crudo y de 12.6 por ciento en las actividades de refinación. La generación de energía eléctrica, mantuvo el ritmo de crecimiento de 10 por ciento de los años anteriores, y la capacidad de generación se incrementó en 94 000 kilovatios, llegando a un total de 5.8 millones. Los proyectos en curso de realización de la Comisión Federal de Electricidad prevén un aumento de 1.8 millones de kilovatios para 1971.

En la minería se observaron tendencias dispares. En general, la producción de exportación no respondió al estímulo de la mayor demanda externa; sólo la de azufre se elevó cerca de 11 por ciento, a un nivel de 1.9 millones de toneladas, alentada por el fuerte aumento de los precios. Se redujo la producción de plata y plomo y la de cobre y zinc permaneció al nivel del año anterior, a pesar del mejoramiento de los precios.

^{9/} Un incendio paralizó temporalmente el funcionamiento de la principal planta refinadora.

Las condiciones de la oferta fueron mucho más favorables en cambio, para los productos destinados al consumo interno. Alentada por la mayor demanda de la industria siderúrgica, la extracción de mineral de hierro se elevó en 17 por ciento, a un nivel de 1.5 millones de toneladas; y la de carbón mineral aumentó 10.5 por ciento, llegando a 1.9 millones de toneladas. Con estos incrementos y el del azufre quedó compensada la baja de los demás productos mencionados, y el nivel de la producción minera en conjunto pudo superar en 1.7 por ciento el de 1966 (véase el cuadro II-73).

b) La agricultura

La producción agrícola creció sólo 2.5 por ciento en 1967/68 debido a condiciones meteorológicas desfavorables que afectaron principalmente a los cultivos de exportación. La producción de estos últimos se redujo por segunda vez (4.2 por ciento en el último ciclo), quedando en un nivel inferior en 13 por ciento a la de 1965/66. (Véase el cuadro II-74.)

La producción algodonera fue la más afectada como consecuencia de perturbaciones ciclónicas en el área de Tampico y de sequías y plagas en la zona noreste del país (Mexicali). La superficie cosechada se redujo en 90 000 hectáreas (a 640 000) en el ciclo 1966/67 y la producción, en cerca de 10 por ciento a 458 000 toneladas, (1.9 millones de pacas), cifra inferior en 23 por ciento a la máxima alcanzada en 1965/66. La baja producción de los dos últimos años fue, como se señaló, el factor determinante de la reducción del valor total de las exportaciones mexicanas en 1967. Las pequeñas existencias disponibles para exportación en el primer semestre de 1968 tenderán a limitar el volumen de las ventas algodoneras este año. El mejoramiento de los precios en el mercado mundial originó, sin embargo, una gran expansión de la superficie cultivada (100 000 hectáreas) con lo que se espera que la cosecha de 1968/69 recupere el nivel de 1965/66 (2.4 millones de pacas).

Cuadro II-73

MEXICO: PRODUCCION MINEROMETALURGICA, 1964 A 1967

(Miles de toneladas)

Minerales	1964	1965	1966	1967 ^{a/}
<u>Metales no ferrosos</u>				
Oro (kilogramos)	6 531	6 711	6 641	5 863
Plata (toneladas)	1 297	1 254	1 325	1 261
Cobre	63	55	56	56
Plomo	175	170	182	167
Zinc	236	225	219	220
Antimonio	5	4	4	5
Arsénico	11	10	12	12
Manganeso	64	59	31	34
Mineral de hierro	1 211	1 442	1 339	1 543
<u>Minerales no metálicos</u>				
Carbón mineral	2 049	1 977	2 100	2 320
Asbesto	1 701	1 581	1 701	1 883
Fluorita	624	727	725	750
Bauxita	334	358	291	325
Gravito	30	40	39	...
Índice de la producción minera b/ (1950=100)	134.3	133.3	135.3	137.6

Fuente: Secretaría de Industria y Comercio, Dirección General de Estadística y Secretaría del Patrimonio Nacional, Consejo Nacional de Recursos Naturales no Renovables.

^{a/} Cifras provisionales.

^{b/} Estimaciones del Banco de México, S.A.

Cuadro II-74

MEXICO: INDICES Y VOLUMENES DE LA PRODUCCION AGROPECUARIA,
1963/64 A 1967/68

Producción	1963/64	1964/65	1965/66	1966/67 a/	1967/68 b/
<u>Indice 1959-61 = 100</u>					
Agropecuaria	116.1	127.0	137.3	138.9	142.1
Agrícola total	116.2	130.2	140.2	141.5	145.0
Consumo interno	116.7	134.6	143.6	150.9	158.5
Exportación	115.1	120.9	133.0	121.8	116.7
<u>Principales productos agrícolas</u> (Miles de toneladas)					
<u>Para exportación</u>					
Algodón pluma	476.0	540.0	591.0	508.0	478.0
Café	174.0	159.0	180.0	160.0	180.0
Henequén en rama	172.0	195.0	175.0	174.0	173.0
Jitomate	442.0	445.0	524.0	520.0	521.0
Cacao en grano	30.0	20.0	21.0	25.0	25.0
Cacahuete con cáscara	93.0	95.0	85.0	95.0	97.0
Piña	193.0	201.0	205.0	216.0	224.0
Garbanzo	22.0	104.0	104.0	146.0	149.0
Melón	224.0	188.0	256.0	211.0	211.0
<u>Para consumo interno</u>					
Arroz Palay	296.0	274.0	382.0	390.0	463.0
Frijol	868.0	892.0	1 235.0	1 255.0	1 304.0
Mafz	6 895.0	8 454.0	8 678.0	9 105.0	9 254.0
Trigo	1 786.0	2 134.0	2 028.0	1 850.0	2 363.0
Café de azúcar	19 752.0	22 431.0	23 132.0	25 550.0	23 533.0
Tabaco en rama	60.0	68.0	69.0	69.0	69.0
Ajonjolí	169.0	172.0	162.0	176.0	180.0
Semilla de algodón	875.0	920.0	1 009.0	860.0	851.0
Naranja	855.0	863.0	863.0	880.0	882.0
Cártamo	47.0	47.0	72.0	193.0	155.0
Sorgo	402.0	526.0	747.0	1 345.0	1 344.0
Soya	56.0	60.0	50.0	79.0	79.0
Alfalfa	5 132.0	5 532.0	5 576.0	5 724.0	6 601.0

Fuente: CFPAL, a base de datos de la Dirección General de Economía Agrícola y Banco de México, S.A.

a/ Provisional.

b/ Estimado.

/La producción

La producción cafetalera mantuvo una tendencia a crecer en forma acelerada entre 1955/56 y 1963/64 atribuible al mejoramiento de la productividad. Hacia fines del decenio pasado, la superficie cultivada se redujo en unas 50 000 hectáreas al sustituirse por frutales y otros cultivos los cafetales marginales. En el último quinquenio la superficie cultivada se ha mantenido estable en torno a las 285 000 hectáreas y la producción ha fluctuado entre 2.7 a 3.0 millones de sacos. La cosecha de 1966/67 equivalente a 162 000 toneladas (2.7 millones de sacos) fue 10 por ciento menor que el año anterior. Esa baja, atribuible sobre todo al carácter cíclico de la producción del área del Golfo de México, determinó, unida al descenso de los precios, una reducción considerable del valor de las exportaciones. Se estima, sin embargo, que la cosecha de 1967/68 recuperará el nivel del ciclo anterior (3 millones de sacos), cantidad más que suficiente para cubrir la cuota asignada a México en virtud del Convenio Internacional del Café (1 451 000 sacos) y abastecer, a la vez el consumo interno. En los demás productos de exportación se lograron niveles de producción similares o ligeramente superiores a los de 1966/67.

Las condiciones climáticas resultaron en general más favorables para la producción agrícola destinada principalmente al consumo interno, que creció 5 por ciento en 1967/68, tasa igual a la del año anterior. Los altos niveles de producción de azúcar y de cereales en años recientes han permitido disponer de fuertes excedentes exportables, con lo que se ha logrado compensar, en mayor o menor medida, las fluctuaciones en los productos tradicionales de exportación.

En el caso del maíz y del trigo, sin embargo, las colocaciones en el exterior se han realizado a precios muy inferiores a los del mercado interno; por lo que en 1967 se continuó la política selectiva de precios de garantía tendiente a restringir la producción de estos cereales en los distritos de riego y a favorecer la de productos

/oleaginosos. A

oleaginosos. A pesar de ello la producción de maíz volvió a mejorar ligeramente (1.7 por ciento) como resultado de los mayores rendimientos en las zonas de temporal. Como la cosecha de 1967/68 (9.3 millones de toneladas) superó ampliamente las necesidades de consumo interno y como quedaban excedentes de la cosecha anterior, se pudo colocar cerca de 1.3 millones de toneladas en el exterior. La producción de trigo, por su parte, aumentó 28 por ciento, recuperándose con creces de la baja del ciclo anterior y alcanzó aproximadamente a 2.4 millones de toneladas. Ese incremento debe atribuirse a un mejoramiento considerable de la productividad ya que la superficie sembrada creció sólo 9 por ciento.

Las exportaciones de este cereal alcanzaron en 1967 a 212 000 toneladas, volumen apreciable, aunque muy inferior al de 1965 (685 000 toneladas), en que la producción superó apenas los 2.0 millones de toneladas; cabe prever en consecuencia una acumulación considerable de existencias.

Situación similar se presenta en el caso del azúcar. Las 352 000 toneladas disponibles a fines de 1966 condujeron a medidas restrictivas; el corte de caña se redujo en 2.0 millones de toneladas en 1967/68. La producción de azúcar en 1967 aumentó, sin embargo, 11.8 por ciento, y las existencias de fines de año se elevaron a 500 000 toneladas, aproximadamente, a pesar del considerable aumento de las exportaciones.

En los demás cultivos para consumo interno, la producción bastó para satisfacer las necesidades nacionales. En el caso del arroz, cuya producción ha sido deficitaria en años anteriores, el aumento de 19.0 por ciento en el último año permitió eliminar las importaciones.

/PANAMA

PANAMA

La economía panameña siguió registrando en 1967 la tasa relativamente alta (más de 8 por ciento anual) de incremento del producto interno que la caracteriza desde comienzos del presente decenio (véanse el cuadro II-75 y el gráfico II-17). Como en años anteriores, esa expansión estuvo estrechamente vinculada al impulso del sector industrial - que creció en más del 11 por ciento - y a la evolución del sector externo: las exportaciones de bienes y servicios - a precios constantes - aumentaron 10.7 por ciento y las importaciones casi 6 por ciento. Merced a este nuevo incremento, las primeras duplicaron con exceso su valor de 1960, exhibiendo desde entonces una tasa promedio de aumento anual cercano al 12 por ciento (véase el cuadro II-76).

La estructura peculiar de la economía panameña y el peso que ejerce en su funcionamiento el comportamiento del sector externo, contribuyen a explicar que esa tasa relativamente alta y sostenida del producto interno no vaya acompañada de un proceso más rápido de diversificación y que, en consecuencia, subsistan problemas de fondo, de los que el desempleo urbano es una manifestación bien notoria. Por eso, son especialmente significativos otros hechos que caracterizaron a la economía del país en 1967, año en que la tasa de 8.1 por ciento lograda obedeció además de las causas externas mencionadas, al aumento del gasto público, a la intensificación del proceso de sustitución de importaciones, a la ampliación de la superficie agrícola incorporada al mercado, a la política crediticia en persistente expansión y a la continua entrada de capital extranjero de corto plazo.

Quadro II-75
PANAMA: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Millones de balboas de 1960				Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
	1960	1965	1966	1967 ^{a/}	1960- 1965	1965- 1966	1966- 1967 ^{a/}
<u>Oferta global</u>	<u>567.1</u>	<u>861.2</u>	<u>951.4</u>	<u>1 022.6</u>	<u>8.7</u>	<u>10.5</u>	<u>7.5</u>
Producto interno bruto	418.0	621.4	679.0	734.2	8.3	9.3	8.1
Importaciones de bienes y servicios	149.1	239.8	272.4	288.4	10.0	13.6	5.9
Demanda global	567.1	861.2	951.4	1 022.6	8.7	10.5	7.5
Exportaciones de bienes y servicios	127.3	231.0	266.1	294.5	12.7	15.2	10.7
Inversión total	67.8	111.1	146.1	162.2	10.4	31.5	11.0
Inversión bruta fija	61.4	97.1	133.0	(142.0)	9.6	37.0	6.8
Pública	12.0	21.7	18.8	...	12.6	-13.4	...
Privada	49.4	75.4	114.2	...	8.8	51.5	...
Variación de existencias	6.4	14.0	13.1	(20.2)	17.0	-6.6	54.2
Consumo total	372.0	519.1	539.2	565.9	6.9	3.9	5.0
Gobierno general	46.9	67.0	74.5	84.5	7.4	11.2	13.4
Privado	325.1	452.1	464.7	481.4	6.8	2.8	3.6

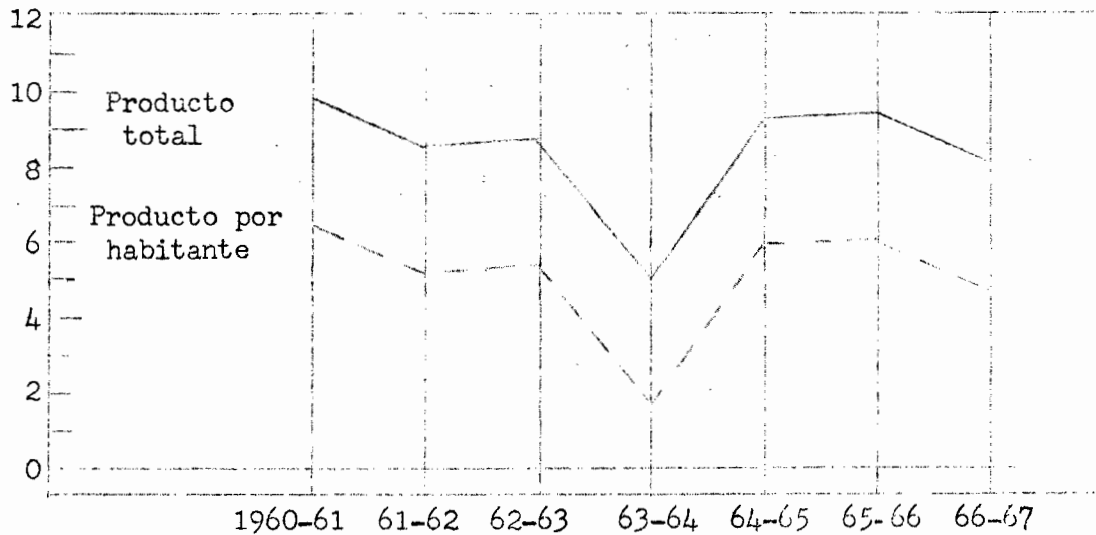
Fuentes: Dirección de Estadística y Censo, Cuentas Nacionales. Dirección General de Planificación y Administración, Informe Económico 1967. Estimaciones de CEPAL, a base de indicadores parciales.

^{a/} Estimaciones preliminares.

PANAMA : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)

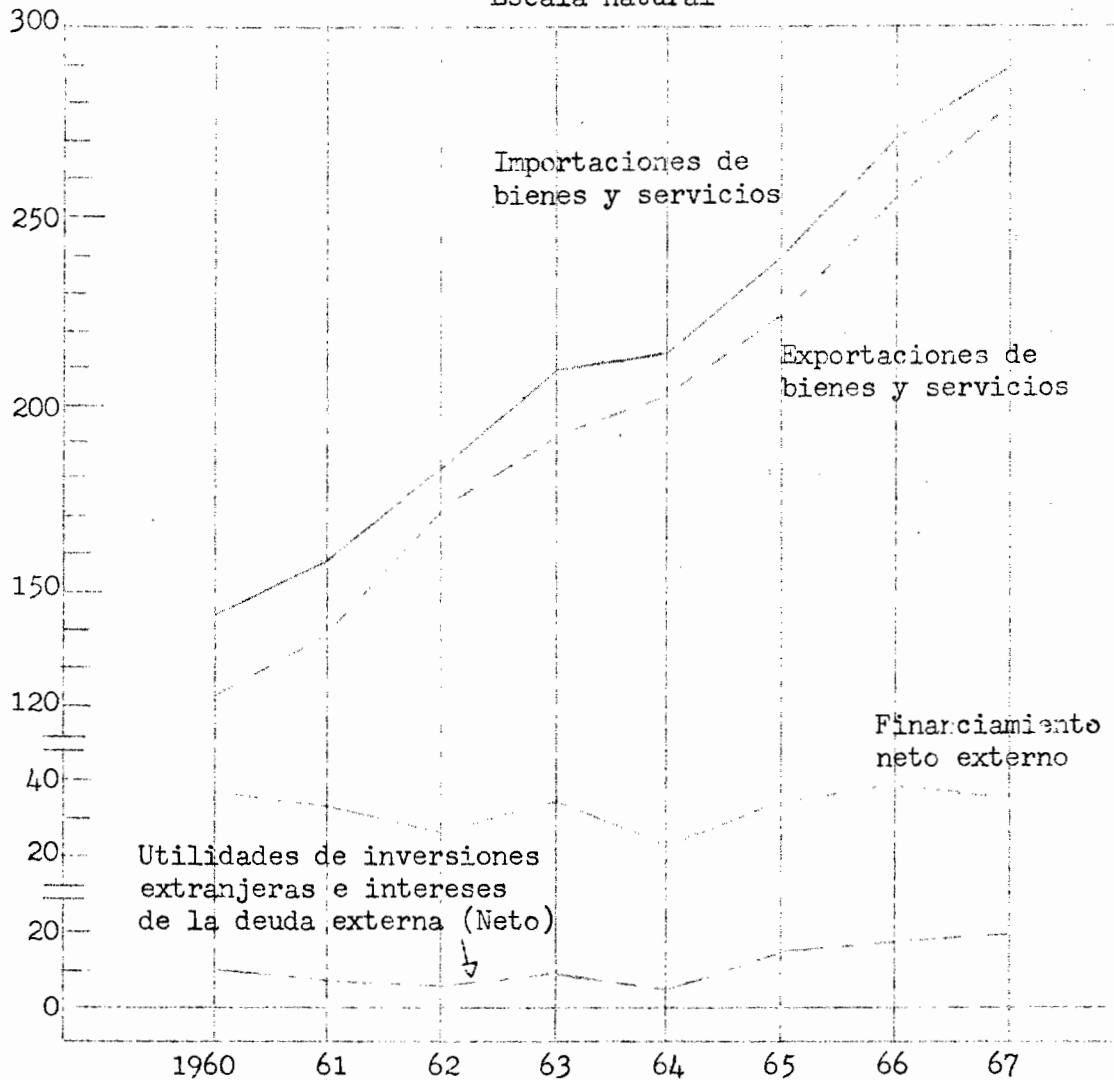
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



Cuadro II-76

PANAMA: BALANCE DE PAGOS

(Millones de dólares)

	1964		1965		1966		1967 ^{a/}	
	Crédito	Débito	Crédito	Débito	Crédito	Débito	Crédito	Débito
CUENTA CORRIENTE								
Mercancías	82.0	168.2	92.6	192.5	103.2	217.7	110.0	290.3
Fletes, seguros y otros transportes	12.2	23.0	14.7	25.3	16.0	28.9	17.5	32.0
Viajes	32.6	10.3	38.3	10.0	48.8	11.6	58.0	12.5
Otros servicios	76.8	12.6	80.1	12.5	83.5	13.7	94.0	14.5
<u>Total bienes y servicios</u>	<u>203.6</u>	<u>214.1</u>	<u>225.7</u>	<u>240.3</u>	<u>256.5</u>	<u>271.9</u>	<u>279.5</u>	<u>289.3</u>
Pagos netos de utilidades y dividendos de la inversión extranjera e intereses de la deuda pública	-	5.2	-	15.2	-	18.1	-	19.7
Donaciones privadas netas	-	7.2	-	5.8	-	6.1	-	6.5
<u>Total del balance de pagos de cuenta corriente</u>	<u>203.6</u>	<u>226.5</u>	<u>225.7</u>	<u>261.3</u>	<u>256.5</u>	<u>296.1</u>	<u>279.5</u>	<u>315.5</u>
Saldo del balance de pagos de cuenta corriente	-	22.9	-	35.6	-	39.6	-	36.0
CUENTA DE CAPITAL								
	<u>1964</u>	<u>1965</u>	<u>1966</u>	<u>1967 ^{a/}</u>				
1) <u>Movimiento autónomo de capital</u>	<u>40.3</u>	<u>32.5</u>	<u>38.1</u>	<u>45.6</u>				
Inversión directa neta	4.2	7.2	10.8	12.0				
Préstamos netos	5.8	14.0	15.1	19.8				
Otros movimientos netos de capital	23.0	1.8	4.2	5.0				
Donaciones oficiales netas	7.3	9.5	8.0	9.0				
2) <u>Errores y omisiones netos</u>	<u>-17.4</u>	<u>3.1</u>	<u>1.5</u>	<u>-9.8</u>				
<u>Total movimiento de capital</u>	<u>22.9</u>	<u>35.6</u>	<u>39.6</u>	<u>36.0</u>				

Fuente: Fondo Monetario Internacional, Balance of Payments Yearbook, vol. 19^{a/} Estimaciones preliminares.

/Se registró

Se registró un aumento considerable en los niveles de inversión pública, al pasar de 18.4 millones de balboas a precios de 1960 a 32.2 millones en 1967. Aunque una proporción importante del financiamiento de los proyectos a que se aplicaron esos recursos correspondía a fondos externos, el ahorro público corriente aumentó considerablemente respecto del año anterior y desempeñó por lo tanto, un papel mucho más importante. En general, los mayores incrementos se registraron en inversiones de infraestructura y determinados servicios: entre 1966 y 1967, las asignaciones pasaron de 2.6 a 7.1 millones de balboas para obras de energía eléctrica; de 3.1 a 9.2 millones para obras de transporte, y de 4.1 a 11.1 millones para vivienda. Los ingresos percibidos por el gobierno nacional de enero a noviembre de 1967 se elevaron a 112.9 millones de balboas y superaron así en 19 por ciento los de igual período del año anterior: en especial, se destaca el mayor rendimiento de los impuestos sobre la renta y las importaciones, las mayores utilidades de las empresas estatales y la casi duplicación de los empréstitos recibidos.

Hay otros signos positivos en el sostenido incremento de la producción industrial, que en 1967 superó el 11 por ciento (véase el cuadro II-77), y que es impulsado por el proceso de sustitución de importaciones, unido a una creciente demanda de manufacturas. Cabe destacar notables aumentos en las industrias livianas - en especial, en alimentos, calzado y prendas de vestir -, en las intermedias de química y papel, y en las metálicas, debido al auge de la construcción. En el curso de 1967 se puso en marcha una fábrica de tejidos de algodón en la zona libre de Colón que atiende al 10 por ciento de la demanda interna, y se instaló una fábrica de neumáticos. Se amplió también la refinería de petróleo, pero disminuyó la producción de derivados, a consecuencia de una paralización temporal de la industria para efectuar trabajos de mantenimiento.

Cuadro II-77

PANAMA: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sectores	1965/60	1966/65	1967/66 a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	5.9	8.3	6.0
1a. Agricultura
1b. Ganadería
1c. Silvicultura
1d. Caza y pesca
2. Minas y canteras	12.7	-5.0	5.3
3. Industria manufacturera	12.6	10.3	11.2
4. Construcción	7.2	16.1	5.8
5. Electricidad, gas y agua	11.2	14.0	7.4
<u>Subtotal de servicios</u>	<u>8.3</u>	<u>8.4</u>	<u>8.3</u>
6. Transporte y comunicaciones	14.1	10.6	12.4
6a. Transporte
6b. Comunicaciones
7. Comercio y finanzas	11.3	11.3	10.1
7a. Comercio	10.8	9.5	9.0
7b. Finanzas	13.1	16.8	14.4
8. Propiedad de viviendas	3.6	10.7	2.8
9. Administración pública y defensa	6.6	10.8	11.5
10. Otros servicios	4.9	1.8	6.2
11. Servicios prestados a la Zona del Canal	11.1	8.0	8.5
<u>Total</u>	<u>8.3</u>	<u>8.3</u>	<u>8.1</u>

Fuente: Dirección de Estadística y Censo. Cuentas Nacionales. Dirección General de Planificación y Administración, Informe Económico 1967.

a/ Cifras preliminares.

/La agricultura

La agricultura evolucionó favorablemente, con un aumento de producción próximo al 9 por ciento (véase nuevamente el cuadro II-77). Determinaron ese incremento especialmente los aumentos en la producción de café (16 por ciento) y tabaco (15 por ciento), así como la incorporación de nuevas superficies al cultivo del banano en Bocas del Toro. En cuanto a la pesca, se mantuvo con un leve incremento, la duplicación de la producción - tanto en volumen como en valor - que se produjo entre 1965 y 1966, al establecerse nuevas industrias de procesamiento y envasado de harinas y aceite de pescado. De otra parte, quedaron virtualmente terminadas las tareas del catastro rural, que cubre 40 000 kilómetros cuadrados y cuya importancia consiste no sólo en que gracias a él se conoce la superficie cultivable, sino también en que facilita la asignación de tierras en propiedad a los campesinos. Además, se dio impulso al programa de pequeño desarrollo rural, consistente sobre todo, en la construcción de caminos vecinales y de pozos de agua. De otra parte, se trató de modernizar las técnicas agrícolas, mediante el mayor uso de fertilizantes y de semillas mejoradas.

La expansión de las actividades económicas se vio favorecida por una amplia disponibilidad de créditos. Durante el primer semestre del año, los depósitos bancarios excedieron en 13 por ciento la cifra de igual período al de 1966; a su vez, los préstamos bancarios concedidos de enero a septiembre de 1967 superaron en 22 por ciento a los otorgados en el mismo lapso del año anterior y se colocaron así en un nivel 75 por ciento más alto que el de 1965; en cuanto a su destino según finalidad, algo más del 60 por ciento se destinó a la actividad comercial, el 6 por ciento a la agricultura y el 8 por ciento a la industria.

Las exportaciones de bienes y servicios crecieron entre 1960 y 1967 a una tasa promedio anual de 11.8 por ciento, con un ritmo del 8.5 por ciento en las orientadas a la Zona del Canal y del 14.6 por ciento en las destinadas al resto del mundo. Ello determinó una pérdida de la importancia relativa de la Zona del Canal en el conjunto de las exportaciones, que pasó de casi el 50 por ciento en 1960 al 40 por ciento en 1967; si de estas cifras se elimina el petróleo - que comenzó a refinarse a partir de 1962 - este último porcentaje llega al 42 por ciento. Es interesante

/destacar que

destacar que mientras entre 1960 y 1967 las exportaciones que figuran en el rubro "otros bienes y servicios prestados al canal" - que comprende sobre todo sueldos y salarios de panameños y compras de residentes norteamericanos - pasaron de 52.1 a 87.5 millones de dólares, las de mercaderías registradas se elevaron en ese mismo lapso de 30.5 a 91.9 millones de dólares. En lo que respecta a las importaciones de mercaderías registradas, en los seis primeros meses de 1967, su estructura - similar a la de años anteriores - muestra casi un 8 por ciento de alimentos, un 20 por ciento de combustibles, 10 por ciento de productos químicos, 35 por ciento de artículos manufacturados y 24 por ciento de maquinaria y material de transporte.

Entretanto, siguen pendientes de consideración dos factores que pueden influir de modo decisivo no sólo en la velocidad sino principalmente en las modalidades del desarrollo a largo plazo de la economía panameña. Se trata, en lo esencial, de las negociaciones encaminadas a la firma del nuevo tratado sobre el Canal, y de las perspectivas de vinculación del país con el mercado común centroamericano.

/PARAGUAY

PARAGUAY

La economía del Paraguay mostró en 1967 una evolución relativamente favorable, pues el producto interno bruto creció a una tasa aproximada de 5.3 por ciento, continuando así la tendencia de años anteriores, interrumpida en 1966 por las condiciones adversas que afectaron la producción agrícola. En particular, se recuperaron las actividades agropecuarias y se registraron incrementos notorios de la inversión pública y las importaciones. La producción agropecuaria creció en 2 por ciento, frente a una disminución de 3.5 por ciento en el año anterior; la inversión pública aumentó en 35 por ciento, debido a la ejecución de proyectos de envergadura, como la represa de Acaray y diversas obras viales; y las importaciones superaron en 13 por ciento a las del año anterior (véase el cuadro II-78 y el gráfico II-18).

1. Cambios en los principales sectores de la producción

No hubo perturbaciones climáticas serias en 1967 y la expansión del sector agropecuario puede vincularse en alguna medida a los esfuerzos que vienen desplegándose desde años anteriores en materia de colonización e impulso de determinados proyectos - por ejemplo, el plan del trigo y los trabajos de erradicación de plagas -, a los que en 1967 se añadió la creación del Servicio Nacional de Lucha contra la Fiebre Aftosa. En cambio, algunas exportaciones agropecuarias se vieron perjudicadas por la baja de precios, fenómeno particularmente importante en las de carne.

En un examen por productos (véanse el cuadro II-79) destaca la disminución en la producción del algodón debido a una notable reducción de la superficie cultivada, que obedeció a una falta de estímulos en los precios y en la demanda. Se produjo la situación inversa en la producción de tabaco y arroz, merced a lo cual se obtuvieron aumentos importantes (54 y 57 por ciento). También el maíz tuvo un fuerte crecimiento (36 por ciento) gracias al mejor precio, lo que instó a sembrar superficies mayores, en muchos casos a expensas del algodón.

Cuadro II-78
PARAGUAY: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES
(Millones de guaraníes de 1960)

	1960	1965	1966	1967 a/	Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
					1960-1965	1965-1966	1966-1967
<u>Oferta global</u>	41 491	50 682	51 274	54 720	4.1	1.2	6.7
Producto interno bruto	34 523	41 514	42 220	44 460	3.8	1.7	5.3
Importaciones de bienes y servicios	6 968	9 168	9 054	10 260	5.6	-1.2	13.3
<u>Demanda global</u>	41 491	50 682	51 274	54 720	4.1	1.2	6.7
Exportaciones de bienes y servicios	5 494	7 536	6 918	7 220	6.5	-8.2	4.4
Inversión total	5 840	6 574	7 496	8 380	2.4	14.0	11.8
Inversión privada	4 440	5 515	5 650	5 880	4.4	2.4	4.1
Inversión pública	1 400	1 059	1 846	2 500	-5.4	74.3	35.4
Consumo total	30 157	36 572	36 860	39 120	3.9	0.8	6.1
Gobierno general	2 629	3 524	3 754	4 190	6.0	6.5	11.6
Privado	27 528	33 048	33 106	34 930	3.7	0.2	5.5

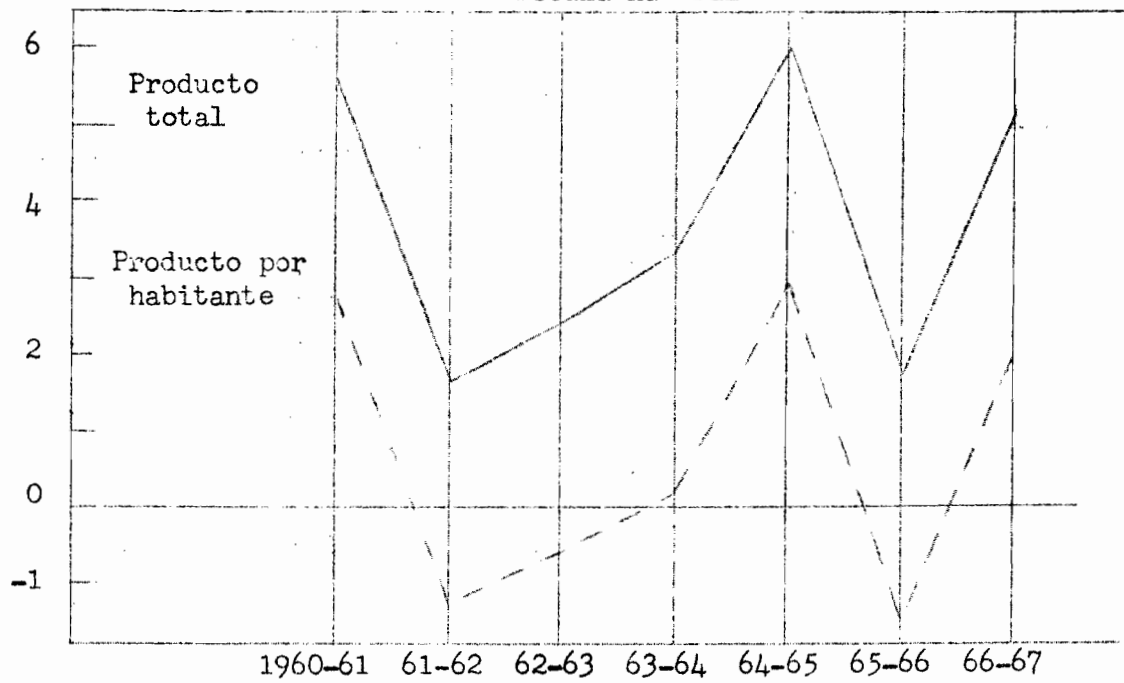
Fuente: CEPAL, a base de informaciones de la Secretaría Técnica de Planificación y del Banco Central.

a/ Cifras preliminares.

PARAGUAY : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)

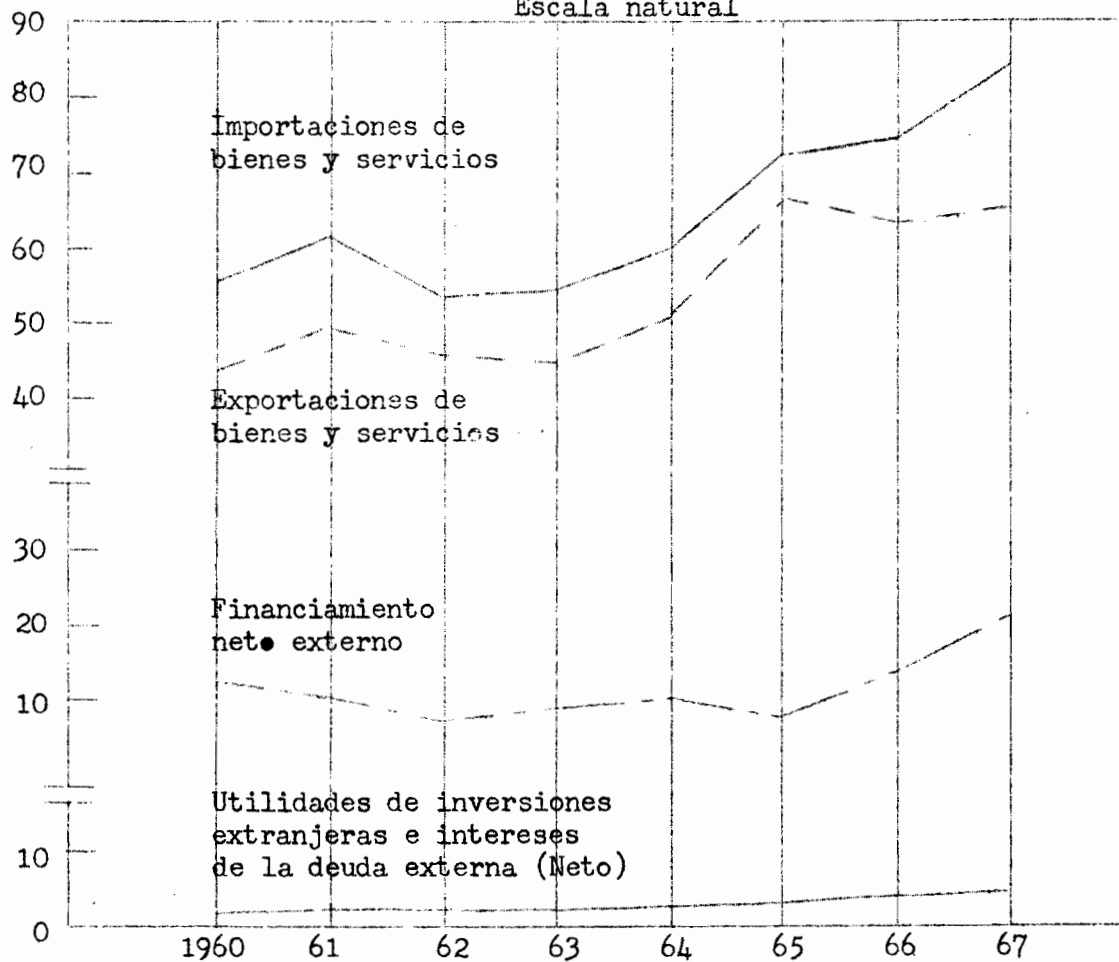
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



Cuadro II-79

PARAGUAY: SUPERFICIE COSECHADA, RENDIMIENTO Y PRODUCCION DE ALGUNOS CULTIVOS

(Cifras preliminares)

Cultivos	Superficie cosechada (hectáreas)		Rendimiento (kg/ha)		Producción (toneladas)		Variación (porcentaje)
	1965/66	1966/67	1965/66	1966/67	1965/66	1966/67	
Algodón en rama	62 820	38 200	460	700	28 900	26 750	-7.4
Tabaco	7 000	10 800	1 250	1 250	8 750	13 500	+54.3
Alfalfa	5 100	5 260	3 600	3 600	18 360	18 950	+3.2
Arveja	3 850	4 220	600	600	2 310	2 630	+13.9
Arroz	4 600	7 000	2 200	2 500	10 100	17 500	+73.3
Batata	9 160	9 100	9 800	9 870	89 800	89 800	-
Caña de azúcar	26 000	26 000	38 000	38 000	988 000	988 000	-
Trigo	7 200	7 370	1 000	1 200	7 200	8 830	+22.6
Cebolla	3 200	33 400	4 700	5 000	15 050	17 000	+12.9
Mandioca	102 000	97 330	14 000	15 000	1 437 000	1 460 000	+1.6
Papas	2 200	2 000	4 000	5 000	8 800	10 000	+13.6
Maíz	150 500	173 080	1 100	1 300	165 500	225 000	+36.0
Soja	14 280	12 860	1 400	1 400	20 000	18 000	-10.0
Porotos	32 200	32 200	600	700	19 320	22 540	+16.7

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales.

La producción manufacturera y la minera aumentaron en una proporción superior al 8 por ciento respecto al año anterior. Ese resultado general encubre variaciones dispares (véase el cuadro II-80) que obedecieron a diversas causas. Así, en los aceites industriales y la carne conservada, el estímulo fue la exportación, que obró, en cambio, como factor depresivo para la yerba mate. La demanda interna alentó la producción de tejidos de algodón, bebidas y cerillas, y la competencia de las importaciones deprimió la producción de aceite comestible, cigarrillos y harina de trigo. En el tanino, que antiguamente fue una de las principales producciones del Paraguay, se dio un proceso de obsolescencia técnica, al aparecer maderas de utilización más rápida que el quebracho; todo ello llevó a una caída de los precios, al cierre de cinco fábricas - solamente continúa en funcionamiento la de Puerto Casado - y a la imposibilidad de cubrir la cuota de exportación fijada con Argentina. Además, han aparecido nuevas líneas de actividad, incluidas la de derivados del petróleo y la de alimentos enlatados, que en lo sucesivo podrían ser otros tantos elementos dinámicos del sector.

La minería consiste principalmente en la explotación de la piedra caliza utilizada para cal y cemento, piedra bruta para construcciones y pavimentos y triturada para asfalto y construcciones; por ello, el impulso de este sector estuvo estrechamente ligado al de la construcción.

2. Comercio exterior y balance de pagos

En la evolución del sector externo se observan varios hechos que, además de sus efectos inmediatos, pueden influir en las perspectivas del desarrollo económico posterior. Figura entre ellos, en primer lugar, el estancamiento relativo de las exportaciones, que por segundo año consecutivo quedan por debajo del nivel que alcanzaron en 1965, pese a aumentos significativos en los ingresos de invisibles (viajes, transportes y otros servicios).

Cuadro II-80

PARAGUAY: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO
BRUTO POR SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sector	1965/60	1966/65	1967/66a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	4.4	-3.5	2.0
1a. Agricultura	3.8	-4.9	...
1b. Ganadería	5.9	-1.8	...
1c. Silvicultura	4.0	0.7	...
1d. Caza y pesca	5.7	0.0	...
2. Minas y canteras	9.5	69.7	8.6
3. Industria manufacturera	4.3	4.1	8.6
4. Construcción	4.6	13.9	25.0
5. Electricidad, gas y agua	2.5	6.8	5.4
<u>Subtotal de servicios</u>	<u>4.5</u>	<u>4.0</u>	<u>5.4</u>
6. Transporte y comunicaciones	3.5	5.1	5.4
6a. Transporte
6b. Comunicaciones
7. Comercio y finanzas	5.1	4.8	5.4
7a. Comercio
7b. Finanzas
8. Propiedad de viviendas	3.0	2.9	5.4
9. Administración pública y defensa	3.8	1.4	5.4
10. Otros servicios	4.8	3.5	5.4
<u>Total</u>	<u>4.5</u>	<u>1.7</u>	<u>5.3</u>

Fuente: CEPAL, a base de informaciones de la Secretaría de Planificación.

a/ Cifras preliminares.

/En 1967

En 1967 las exportaciones registradas de bienes ascendieron a 49 millones de dólares, según los valores de aduanas, que no coinciden con los del balance de pagos; ello supone una disminución de casi uno por ciento con respecto al año anterior; el 15 por ciento de ellas correspondió a productos forestales, 41 por ciento a ganaderos, el 18 por ciento a agrícolas, el 23 por ciento a industriales y el 3 por ciento a otros. En comparación con la de hace un quinquenio, la actual composición porcentual muestra un aumento de la importancia relativa de los productos ganaderos y una disminución de los agrícolas. Las exportaciones industriales - excepte las de carne y fibra de algodón, incluidas en otros grupos - disminuyeron levemente con respecto al año anterior, a causa de la baja considerable del precio del aceite de tung - compensada en parte por un aumento del volumen exportado - y disminuciones importantes en las exportaciones de extracto de quebracho. También descendieron ligeramente las exportaciones agrícolas, por las menores ventas de yerba mate (-63 por ciento), frutas, café y semilla para uso industrial; ello se compensó con incrementos considerables en las exportaciones de tabaco, fibra de algodón y maíz. A su vez, las exportaciones de productos forestales decayeron en más de 30 por ciento en relación con 1966, debido a la menor demanda en el mercado rioplatense.

Las importaciones de bienes, en cambio, también de acuerdo con los registros de aduana, superaron en 15 por ciento a las de 1966. Su componente más importante fue el rubro de bienes de capital, que representó el 36 por ciento del total importado, con un aumento de 3.7 por ciento respecto al año anterior que se debe sobre todo a la demanda de estos bienes para la ejecución de obras públicas. Los bienes de consumo duradero aumentaron en 28 por ciento y llegaron a 35.2 por ciento del total. La importación de bienes de consumo inmediato, constituidos, entre otros, por alimentos, combustibles y lubricantes, productos químicos y farmacéuticos, creció en 15 por ciento, llegando al 29 por ciento del total.

Este desequilibrio entre importaciones y exportaciones acentuó la tendencia anterior a la acumulación de déficit en la cuenta corriente del balance de pagos. Ese déficit superó esta vez los 20 millones de dólares.

/El sostenimiento

El sostenimiento de niveles relativamente altos de importaciones frente al estancamiento de los ingresos corrientes de exportación, se explica por la creciente utilización del financiamiento externo: los préstamos netos alcanzaron en 1967 a 15 millones de dólares, suma muy superior a la de 1966, y que casi triplica la correspondiente a 1964 (véanse el cuadro II-81 y el gráfico II-18).

3. Algunos hechos significativos de la política económica

La situación fiscal mostró también signos de desequilibrio de cierta importancia. Después del fuerte incremento de las recaudaciones tributarias en 1965, los ingresos públicos han seguido aumentando a ritmos más pausados, mientras continuaba la expansión de los gastos corrientes y de capital. De ahí que en los once primeros meses de 1967 se registrara un déficit fiscal del orden de los 200 millones de guaraníes, en fuerte contraste con el superávit de 130 millones experimentado en igual período de 1966, y que haya aumentado significativamente el financiamiento del Banco Central, mediante la emisión de bonos y adelantos netos de corto plazo.

La emisión monetaria durante 1967 aumentó en 9.5 por ciento y los medios de pago se incrementaron en 2.9 por ciento (en 1966 esas cifras fueron de 8 y 2.9 por ciento respectivamente). La cartera de créditos de los bancos privados aumentó en cerca de 30 por ciento y la del Banco Nacional de Fomento en alrededor del 34 por ciento.

De otra parte, el aumento de la oferta interna y la mayor disponibilidad de importaciones favorecieron el mantenimiento de una relativa estabilidad de precios. Así, entre diciembre de 1966 y diciembre de 1967, los precios de consumo en la ciudad de Asunción subieron en alrededor de 1 por ciento, lo cual se debió sobre todo al alza en las tarifas de transporte de pasajeros, pues descendieron levemente los índices de alimentación con respecto al nivel relativamente alto provocado por las mermas en las cosechas de 1966. De otra parte, en 1967 no se autorizó variación de los salarios mínimos, aunque en algunos casos se registraron reajustes voluntarios.

Cuadro II-81

PARAGUAY: BALANCE DE PAGOS

(Millones de dólares de cada año)

Año	Exportaciones				Importaciones				Utili- dades de in- versio- nes ex- tranje- ras e intereses de deuda externa (netas)	Dona- ciones priva- das netas	Saldo de la cuen- ta co- rrien- te del balan- ce de pagos
	Mer- can- cías fob <u>a/</u>	Via- jes	Trans- porte, segu- ros y otros servi- cios	Total bie- nes y servi- cios	Mer- can- cías fob <u>a/</u>	Via- jes	Trans- porte, segu- ros y otros servi- cios	Total bie- nes y servi- cios			
<u>Cuenta corriente</u>											
1964	46.2	0.4	4.0	50.6	45.1	1.6	12.8	59.5	-2.5	0.9	-10.5
1965	60.8	0.6	5.0	66.4	53.0	2.2	17.2	72.4	-3.0	1.1	-7.9
1966	53.6	3.0	6.8	63.4	58.3	2.9	13.3	74.5	-4.1	1.4	-13.8
1967 ^{b/}	54.0	4.7	6.7	65.4	65.0	3.0	16.0	84.0	-4.4	2.0	-21.0
<u>Cuenta capital</u>											
Año	Movimiento neto de capitales autónomos					Erro- res y omisio- nes ne- tas	Finan- ciamien- to com- pensato- rio neto	Total movi- miento neto de capita- les			
	Dona- ciones oficia- les ne- tas	Inver- sión direc- ta ne- ta	Prés- tamos netos	Otros movi- mien- tos au- tónomos netos	Total de capi- tales autóno- mos						
1964	3.9	3.5	5.3	5.3	18.0	-4.8	-2.7	10.5			
1965	3.1	3.3	7.6	2.3	16.3	-0.6	-7.8	7.9			
1966	3.1	1.9	9.4	1.7	16.1	-0.6	-1.7	13.8			
1967 <u>a/</u>	3.0	3.8	15.0	3.3	25.1	-2.6	-1.5	21.0			

Fuente: Balance of Payment Yearbook, vol. 19.

a/ Incluye ajustes del balance de pagos no comparables con las cifras de aduana sobre comercio exterior.
b/ Estimaciones preliminares.

/Aunque los

Aunque los factores de inestabilidad y desequilibrio que se advierten en la evolución reciente de la economía paraguaya no han llegado a afectar adversamente el ritmo de crecimiento y el nivel de precios internos, acentúan la importancia de los esfuerzos que se despliegan en la conducción de la política de desarrollo. En este sentido, se puso en vigencia el Plan para los años 1967-68 y durante el año se lograron otros avances institucionales y en programas importantes: se sancionó una ley de contabilidad y de control en la administración fiscal, se estructuró el Consejo Nacional de Planeamiento de la Educación, se creó el Consejo Nacional de Desarrollo Industrial, se incorporaron más de 56 000 hectáreas al plan de habilitación de colonias nacionales, y prosiguieron los trabajos de construcción de la represa de Acaray.

Por su parte, el Plan de Desarrollo contiene importantes proyectos de inversión que se ejecutarán en el período 1966-70, por valor de 183.6 millones de dólares, de los que 59.5 millones provienen de fuentes internas y 124.1 millones serían de financiamiento externo. Corresponden al sector de transportes y comunicación, 48.2 millones de dólares; a energía e industria, 60.1 millones; al agropecuario, 37.7 millones y al social 37.6 millones. Los principales proyectos en materia de transportes y comunicaciones son el asfaltado de la ruta 1 Paraguarí-Encarnación, mejoramiento de las rutas 2 y 7 Asunción-Puerto Presidente Ströessner y mejoramiento del aeropuerto y del puerto de Asunción; en energía e industria sobresalen la construcción de la central hidroeléctrica del Acaray, la electrificación del interior y la construcción de una fábrica de cemento; en el sector agropecuario, el plan nacional para la lucha contra la fiebre aftosa y la consolidación regional del eje este; en el aspecto social, destaca la construcción de viviendas, el servicio de erradicación de la malaria, los desagües pluviales, el abastecimiento de agua potable y la construcción del hospital central del Instituto de Previsión Social.

PERU

La positiva evolución de los principales sectores de la actividad económica interna y una agudización de los desequilibrios del balance de pagos - que llevaron a adoptar importantes decisiones en materia cambiaria - fueron dos de los principales hechos que caracterizaron a la economía peruana durante 1967. Lo primero se tradujo en un aumento del producto interno bruto de alrededor del 5.3 por ciento, que aunque inferior al 6 por ciento de incremento anual registrado en el sexenio anterior, refleja la persistencia de factores dinámicos incluso en condiciones adversas en el sector externo, como las que se hicieron presente durante el año (véanse el cuadro II-82 y el gráfico II-19).

1. Evolución de algunos sectores

La producción agropecuaria creció en alrededor de 3 por ciento y logró así recuperarse del descenso sufrido en 1966 a consecuencia de las desfavorables condiciones climáticas. Esta vez, a diferencia también del año anterior, los avances más importantes se obtuvieron en la producción para consumo interno - principalmente en papas, maíz y sobre todo arroz - en tanto que cayó bruscamente la agricultura de exportación. En particular, la producción algodonera descendió en alrededor de un 25 por ciento, debido a la falta de agua en los cultivos de la zona norte y a una disminución de la superficie de cultivo, ocupada por otros productos de mayor rendimiento a corto plazo.

Durante el año prosiguieron las iniciativas encaminadas a fomentar el desarrollo agrícola mediante obras de infraestructura y otras medidas de estímulo; en este aspecto, además de la construcción de carreteras de penetración, se destaca la prosecución de la construcción de la represa de Tijones en el Departamento de Lambayeque, que permitiría regularizar el riego en una extensión de 96 000 hectáreas. Además se promulgó la ley de Promoción Agropecuaria que permite ampliar el crédito a los pequeños y medianos agricultores y les concede franquicias tributarias. Paralelamente, se proyecta la creación de institutos de promoción para ciertas producciones, como el Instituto del Café, el de la leche y el que promoverá la producción de lana y otras fibras animales.

Cuadro II-82

PERU: PRODUCTO INTERNO BRUTO POR TIPO DE GASTO

(Millones de soles de 1960)

	1963	1964	1965	1966	1967 <u>a/</u>
Producto interno bruto	70 553	74 814	80 800	85 300	89 800
Inversión total	16 775	16 578	19 310	20 120	...
Inversión fija	15 837	16 485	19 360	20 990 <u>b/</u>	22 070 <u>b/</u>
Variación de existencias	938	93	-50	-870	...
Consumo total	55 256	59 687	66 482	72 523 <u>b/</u>	...
Gobierno general	7 986	8 936	10 053	10 760 <u>b/</u>	10 950 <u>b/</u>
Privado	47 270	50 751	56 429	61 763 <u>b/</u>	...
Exportación de bienes y servicios	15 656	17 052	16 681	16 773	17 930
Importación de bienes y servicios	17 134	18 503	21 673	24 116	23 790

Fuente: CEPAL, a base de información del Instituto Nacional de Planificación del Perú.

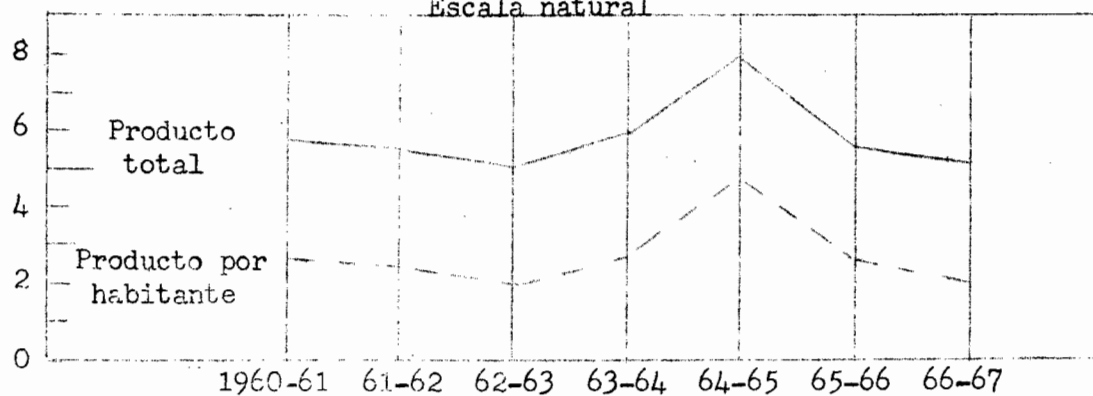
a/ Cifras provisionales.

b/ Estimaciones de la CEPAL. El consumo privado se obtuvo por diferencia.

PERU : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)

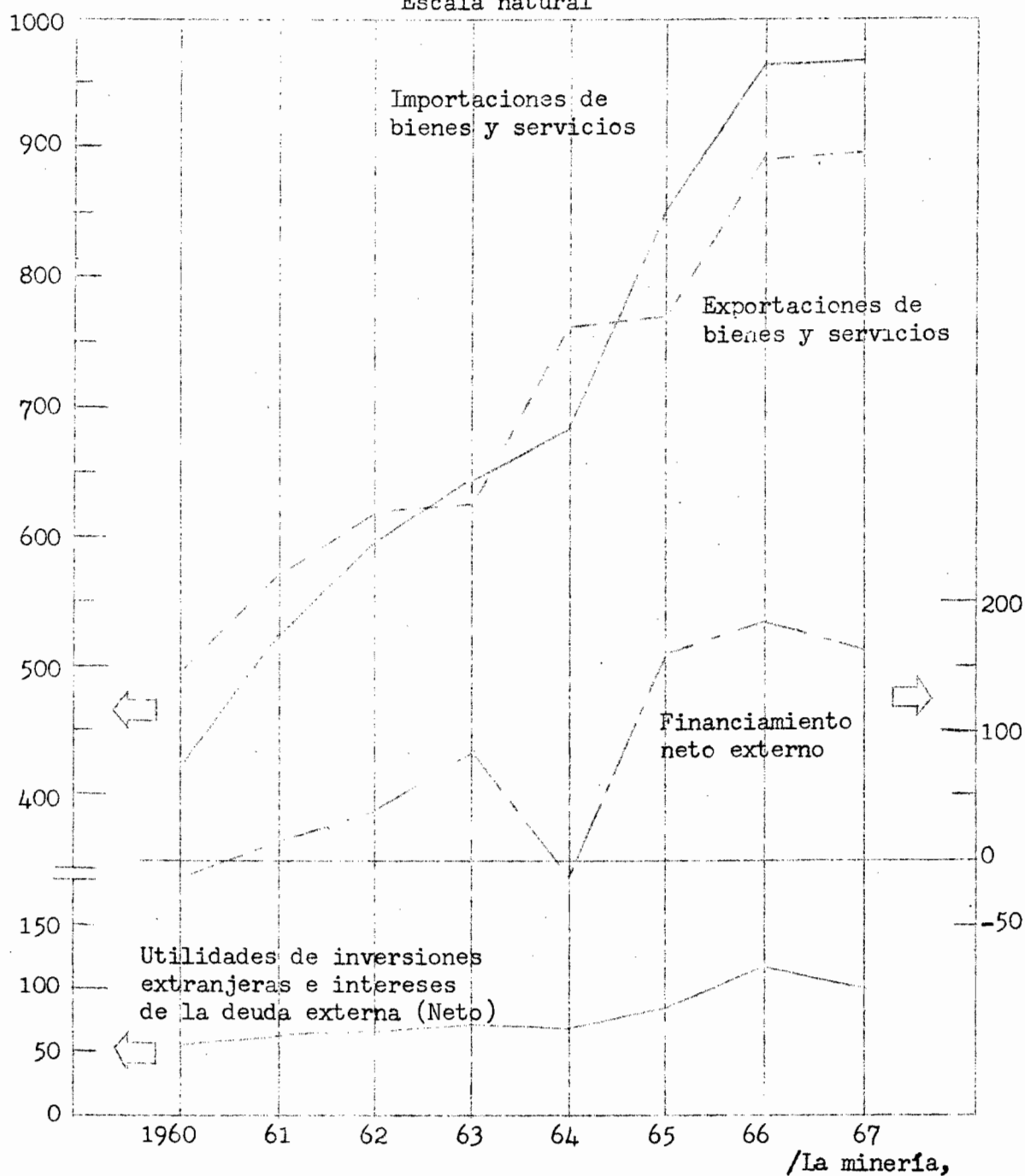
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



La minería, cuyo volumen de producción había disminuído el año anterior, se recuperó en 1967, aunque con una tasa de expansión relativamente pequeña (2.5 por ciento). Se renueva así la tendencia de lento crecimiento que ha tenido este sector desde el impulso considerable que recibió con la puesta en explotación de los yacimientos cupríferos de Toquepala. En particular, la producción de hierro permaneció en niveles próximos a los del año anterior y la de cobre aumentó moderadamente. Además, se instaló en la Oroya una planta laminadora de cobre y prosiguió la elaboración de los planes para triplicar la producción de ese metal hacia 1975. Por otra parte una ley autorizó al gobierno a negociar modificaciones al contrato vigente con la compañía que explota Toquepala, así como para convenir con los que regirán la explotación de los yacimiento de Quellaveco y Cuajone.

La producción pesquera reafirmó su rápido crecimiento, al registrar un nuevo incremento del orden de 15 por ciento, no obstante la huelga de pescadores que sucedió al largo período de veda y las condiciones desfavorables que prevalecieron en los mercados internacionales. Es probable que, frente a las condiciones externas menos propicias, el consumo interno esté absorbiendo una cuota creciente de los mayores volúmenes de producción. Durante el año se introdujeron medidas de racionalización que se tradujeron en un mayor rendimiento y en el retiro de un gran número de fábricas marginales; además, con propósitos de estímulo, se aprobó la ley de desgravación pesquera.

El ritmo de crecimiento de años anteriores se atenuó en la industria manufacturera, pero aún así éste registró un incremento del 7 por ciento. En este resultado influye el extraordinario aumento de la producción de harina de pescado - que alcanzó a 1.8 millones de toneladas y superó así en 23.5 por ciento la producción del año anterior - y el crecimiento de la industria de ensamblaje de automotores. Esta exhibió tendencias divergentes en el curso del año, pues hasta el mes de agosto había aumentado en 50 por ciento el número de unidades con respecto al mismo período el año anterior, pero desde esa fecha tuvo graves dificultades derivadas, entre otros factores, de la disminución de la demanda y el aumento de precios de los insumos importados. Mientras tanto, continuó la ampliación de la capacidad productiva industrial; en efecto, durante el año se instalaron

/nuevas fábricas

nuevas fábricas en el Parque Industrial de Arequipa, se puso en marcha el alto horno de la siderúrgica de Chimbote (con capacidad de 500 toneladas diarias), y se inauguró la Refinería de Petróleo de la Pampilla, con una capacidad inicial de 10 000 barriles diarios.

La construcción, que había sido una de las actividades más dinámicas en años anteriores, aumentó solamente 2 por ciento en 1967. Este menor ritmo es imputable, en el sector privado, a la restricción crediticia y al alza de los costos, tanto de la mano de obra como de los materiales; y a ello se agregó una atenuación en el ritmo de ejecución de las obras públicas (véase el cuadro II-83).

2. Comportamiento del sector externo

Contrasta con las tendencias de la producción interna, la evolución que tuvo el sector externo. Ante todo, la disminución en los precios internacionales de algunos de los principales productos de exportación causó un descenso de 4.5 por ciento en el índice de valor unitario de las exportaciones. Además, la violenta caída que sufrió el volumen de ventas de algodón anuló los incrementos registrados por los volúmenes de exportación de la casi totalidad de los restantes productos, principalmente de los pesqueros; ello determinó que los ingresos corrientes de las exportaciones quedaran prácticamente al mismo nivel del año anterior (véase el cuadro II-84).

En particular, la exportación de harina de pescado alcanzó el excepcional nivel de 1 592 000 toneladas, que superó en 22 por ciento al del año anterior; sin embargo el precio medio disminuyó en análoga medida. Asimismo, se duplicó el volumen de exportación de aceite de pescado, pero su precio cayó en un tercio.

El cuántum de las exportaciones mineras experimentó un aumento considerable, aunque en general los precios fueron menos favorables que en 1966. La excepción a esta tendencia, la constituye la plata, que disminuyó en volumen pero cuyos precios se elevaron en 20 por ciento. De otra parte, después de la fuerte alza en los precios del cobre, ocurrida a mediados de 1966, los precios fueron bajando paulatinamente hasta llegar a su más bajo nivel en julio de 1967. Pese a que mejoraron notablemente en el segundo semestre, coincidiendo con la prolongada huelga de la industria del cobre en los Estados Unidos, el precio medio del año muestra un pequeño descenso con respecto a 1966. Por el contrario, las exportaciones agropecuarias sufrieron una apreciable disminución en su volumen físico, a consecuencia de la caída de un 40 por ciento en las de algodón, ya que aumentaron las de café y azúcar.

Cuadro II-83

PERU: PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTORES

	Composición porcentual			Tasas de crecimiento			
	1963	1965	1967 a/	1964	1965	1966	1967 a/
Agropecuaria	17.9	16.7	15.2	3.0	3.6	-1.5	3.0
Pesca	1.7	1.6	1.9	30.6	-17.0	16.2	15.0
Minería	6.3	5.8	5.3	4.9	1.8	-1.5	2.5
Industria	19.4	19.9	21.0	5.6	11.1	10.0	7.0
Construcción	4.9	5.7	5.5	10.4	22.3	5.0	2.0
Energía	0.9	1.0	1.1	9.2	16.0	8.2	8.5
Transporte y comunicaciones	6.2	6.5	6.5	8.5	11.1	4.5	6.4
Otros servicios	42.7	42.8	43.5	6.0	8.3	7.1	5.6
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>6.0</u>	<u>8.0</u>	<u>5.6</u>	<u>5.3</u>

Fuente: CEPAL, a base de información proporcionada por el Instituto Nacional de Planificación del Perú.

a/ Cifras provisionales.

Cuadro II-84

PERU: EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS, 1964-67

	Participación en el total (1967)		Indices: 1963 = 100			
			1964	1965	1966	1967
Harina de pescado	23.4	valor	137.2	149.0	174.0	168.9
		volumen	137.4	136.3	125.6	153.4
Aceite de pescado	2.8	valor	156.1	253.6	167.1	226.6
		volumen	85.2	106.9	68.3	144.0
Algodón	7.2	valor	100.0	95.3	93.4	59.7
		volumen	92.2	91.8	91.5	55.4
Azúcar	7.0	valor	100.5	59.0	73.4	84.0
		volumen	85.7	73.7	86.7	97.3
Café	3.8	valor	104.7	113.5	111.6	113.5
		volumen	105.5	86.3	88.4	103.7
Cobre	26.7	valor	118.3	138.9	213.4	230.9
		volumen	110.0	110.1	107.8	120.5
Hierro	8.2	valor	106.7	128.9	146.4	170.2
		volumen	103.6	128.3	135.7	151.2
Plata	5.7	valor	126.4	109.1	115.8	120.8
		volumen	117.2	104.5	111.9	97.4
Plomo	4.0	valor	201.0	230.8	210.9	183.4
		volumen	138.3	125.2	125.2	124.9
Zinc	4.7	valor	247.2	226.4	215.1	225.1
		volumen	147.1	142.5	150.9	161.2
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	valor	<u>123.5</u>	<u>123.1</u>	<u>141.3</u>	<u>140.3</u>
		volumen	<u>109.6</u>	<u>107.7</u>	<u>106.2</u>	<u>109.8</u>

Fuente: CEPAL a base de información de la Superintendencia Nacional de Aduanas y del Instituto Nacional de Planificación.

Frente al estancamiento de las exportaciones, distintos factores hicieron aumentar las importaciones, de modo que a fines de agosto habían sobrepasado los ya altos niveles del mismo período del año anterior; en especial, la relación de precios las favorecía frente a los bienes de producción nacional, pues el tipo de cambio no había variado en los últimos ocho años, mientras que los precios internos se elevaban un 70 por ciento. Ese hecho - unido a una demanda excesiva de dólares para otros fines - se tradujo en un monto de importaciones que significaba ya un déficit de la balanza comercial de 80 millones de dólares y una disminución de las disponibilidades oficiales de divisas de 39 millones de dólares en ese solo mes. Ante esa situación, el Banco Central decidió suspender sus ventas de divisas y devaluar el tipo de cambio, colocándolo 45 por ciento por ciento por encima del anterior. Esas y otras medidas, como el establecimiento de un régimen de certificados de divisas, ayudaron a desalentar las importaciones, que al finalizar el año habían alcanzado una cifra parecida a la de 1966. De esa manera el déficit de la balanza comercial (incluyendo fletes y seguros en el caso de las importaciones) fue de 63 millones de dólares.

El déficit en cuenta corriente del balance de pagos disminuyó en 20 millones de dólares con respecto a 1966, a causa de la menor salida al exterior por concepto de utilidades e intereses, rubro que no obstante volvió a superar los 100 millones de dólares; de otra parte, la entrada neta de capitales autónomos fue inferior en alrededor de 100 millones de dólares a la de 1966, lo que condujo, por segundo año consecutivo, a una utilización bruta de reservas, que en esta ocasión alcanzó a 50 millones de dólares. Además el país hizo uso de 21.2 millones de dólares de un crédito contingente del Fondo Monetario Internacional, además de un préstamo por 40 millones de dólares otorgado en el mes de agosto por un grupo de banqueros estadounidenses (véanse el cuadro II-85 y gráfico II-19).

3. Otros acontecimientos recientes

La contención de las importaciones y la magnitud de la devaluación acentuaron el alza de los precios internos. Así, el índice del costo de vida registró un incremento del 20.7 por ciento al finalizar el año - el mayor en las últimas dos décadas - reajustándose las remuneraciones en una proporción inferior.

Cuadro II-85

PERU: ESTIMACIONES DEL BALANCE DE PAGOS

(Millones de dólares)

	1964	1965	1966	1967 a/
A. Cuenta corriente	13.7	-161.0	-183.2	-163.4
1. Exportaciones de bienes y servicios	763.8	771.9	891.6	896.5
2. Importaciones de bienes y servicios	686.4	852.1	964.2	964.9
3. Pago de utilidades e intereses (neto)	70.3	86.2	117.7	102.5
4. Donaciones privadas netas	6.6	5.4	7.1	7.5
B. Cuenta capital	-13.7	161.0	183.2	163.4
1. Movimiento neto de capital autónomo	44.0	203.9	220.8	117.6
i) Inversión directa	10.5	27.8	30.0	...
ii) Préstamos de largo plazo	60.7	156.7	192.2	...
iii) Otros movimientos netos de capital	-29.6	8.7	-22.8	...
iv) Donaciones oficiales	2.4	10.7	21.4	...
2. Errores y omisiones	-32.7	-28.4	-59.8	-14.3
3. Movimiento compensatorio neto (el signo - significa aumento)	-25.0	-14.5	22.2	60.1

Fuente: CEPAL, a base de informaciones de la Superintendencia Nacional de Aduanas y del Banco Central de Reserva.

a/ Cifras provisionales.

En virtud de la política de contención de los gastos fiscales y de aumento de los ingresos tributarios, que tendía a reducir el desequilibrio fiscal que viene produciéndose desde 1963, se retardó la continuación de algunas obras públicas y se congelaron las remuneraciones en la administración pública; no obstante, el déficit nuevamente sobrepasó los 3 000 millones de soles. El gobierno autorizó en octubre una emisión de bonos por 1 500 millones de soles. Los efectos de la devaluación monetaria se hicieron sentir también en el proyecto de presupuesto para 1968, que incluía mayores impuestos para financiar el aumento de los gastos como consecuencia inmediata del alza de los precios, y que tuvo un difícil trámite parlamentario.

El crédito otorgado por los bancos comerciales al sector privado, que se había contraído durante gran parte del año, se expandió en los últimos meses y recuperó así los niveles del año anterior.

/REPUBLICA DOMINICANA

REPUBLICA DOMINICANA

Recuperada en 1966, de buena parte del brusco descenso de los índices de actividad económica que motivó la situación política del año anterior, la economía interna vuelve en 1967 a su pausado ritmo de crecimiento y registra niveles absolutos que en general se asemejan a los de 1964. (Véase cuadro II-86.) Su evolución se caracteriza por los ajustes y la normalización de varias relaciones económicas, en contraste con los bruscos cambios de los años anteriores, lo que fue particularmente notorio en lo concerniente a la situación fiscal y la del sector externo, así como a las presiones inflacionarias.

El producto bruto interno creció alrededor de 3 por ciento, con una leve disminución en la producción agrícola y un aumento significativo en industrias; los sectores de construcción y servicios crecieron a tasas menores que el promedio. (Véanse el cuadro II-87 y el gráfico II-20.) El mayor descenso se registró en la agricultura de consumo interno, pues hubo bajas en la producción de maíz, papa, yuca, camote y maní, en tanto que el resto de la producción varió poco; por su parte, la agricultura de exportación mostró bajas en el cacao y el tabaco y alzas en el café y, sobre todo en el azúcar. El incremento en la producción de azúcar - producto que representa más de la mitad de las exportaciones totales - supuso no sólo el aumento de volumen físico, sino también una importante reducción en los costos de explotación de las empresas estatales, que controlan los dos tercios de la producción azucarera.

Cuadro II-86

REPÚBLICA DOMINICANA: ESTRUCTURA Y RITMO DE CRECIMIENTO DEL
PRODUCTO INTERNO POR TIPO DE GASTO, 1964 A 1967 ^{a/}

(Porcentajes)

	1964	1965	1966	1967	1964-65	1965-66	1966-67
Producto interno bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	-14.0	12.2	2.9
Inversión bruta fija	20.1	12.4	19.6	19.9	-47.1	78.3	4.4
Pública	4.2	4.6	6.2	...	-5.2	50.1	...
Privada	15.9	7.8	13.4	...	-58.1	95.1	...
Consumo total ^{b/}	95.1	93.5	91.5	90.3	-15.4	9.8	2.2
Gobierno central	12.9	13.2	11.6	11.0	-12.1	-0.9	-3.0
Privado ^{b/}	82.2	80.3	79.9	79.9	-16.0	11.5	3.0
Exportaciones de bienes y servicios	17.7	16.2	15.4	16.5	-21.2	6.7	10.4
Importaciones de bienes y servicios	32.9	22.1	26.5	27.3	-42.3	34.7	6.0

Fuente: Hasta 1966, Banco Central de la República Dominicana. Para 1967, estimaciones provisionales de la CEPAL basadas en estadísticas oficiales.

^{a/} Los cálculos se efectuaron a partir de series expresadas en pesos dominicanos de 1960.

^{b/} Incluye variaciones de existencias.

Cuadro II-87

REPÚBLICA DOMINICANA: ESTRUCTURA Y RITMO DE CRECIMIENTO
SECTORIAL DEL PRODUCTO BRUTO, 1964-67 a/

	Composición porcentual				Tasas anuales de crecimiento		
	1964	1965	1966	1967	1964-65	1965-66	1966-67
Agricultura	25.5	27.1	25.7	24.3	-8.3	6.3	-6.7
Minería	1.4	1.6	1.4	1.4	2.3	-1.9	3.8
Industria	13.4	12.4	13.2	14.7	-20.3	19.7	14.1
Construcción	5.5	3.6	4.7	4.6	-43.1	43.5	2.6
Electricidad, gas y agua	1.3	1.3	1.5	1.6	-12.1	23.0	11.2
Transporte y comunicaciones	6.5	6.5	6.7	6.4	-15.0	16.7	-2.0
<u>Total bienes y servicios básicos</u>	<u>53.5</u>	<u>52.6</u>	<u>53.2</u>	<u>53.5</u>	<u>-15.5</u>	<u>13.5</u>	<u>3.5</u>
Comercio y finanzas	17.8	15.9	17.8	17.7	-23.4	25.5	2.5
Vivienda	7.5	9.0	8.6	8.6	4.0	6.2	2.7
Gobierno	12.3	12.7	11.1	10.5	-11.3	-1.6	-3.2
Otros servicios	9.2	11.0	9.9	9.9	2.3	1.1	2.7
<u>Total servicios</u>	<u>46.8</u>	<u>48.6</u>	<u>47.3</u>	<u>46.6</u>	<u>-10.8</u>	<u>9.3</u>	<u>1.3</u>
Producto interno bruto b/	100.0	100.0	100.0	100.0	-14.0	12.2	2.9

Fuente: Hasta 1966, a base de datos del Banco Central. Para 1967, estimaciones de la CEPAL basada en indicadores nacionales.

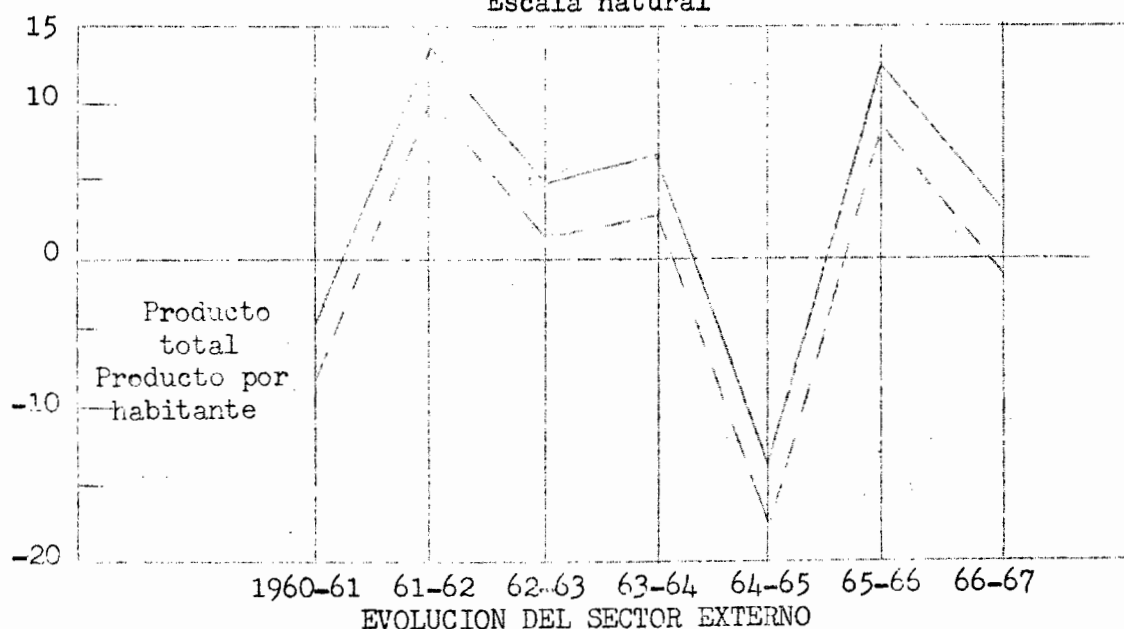
a/ Los cálculos se basan en series expresadas en pesos dominicanos constantes.

b/ Las sumas no coinciden por haberse considerado las cifras extrapoladas del producto interno bruto.

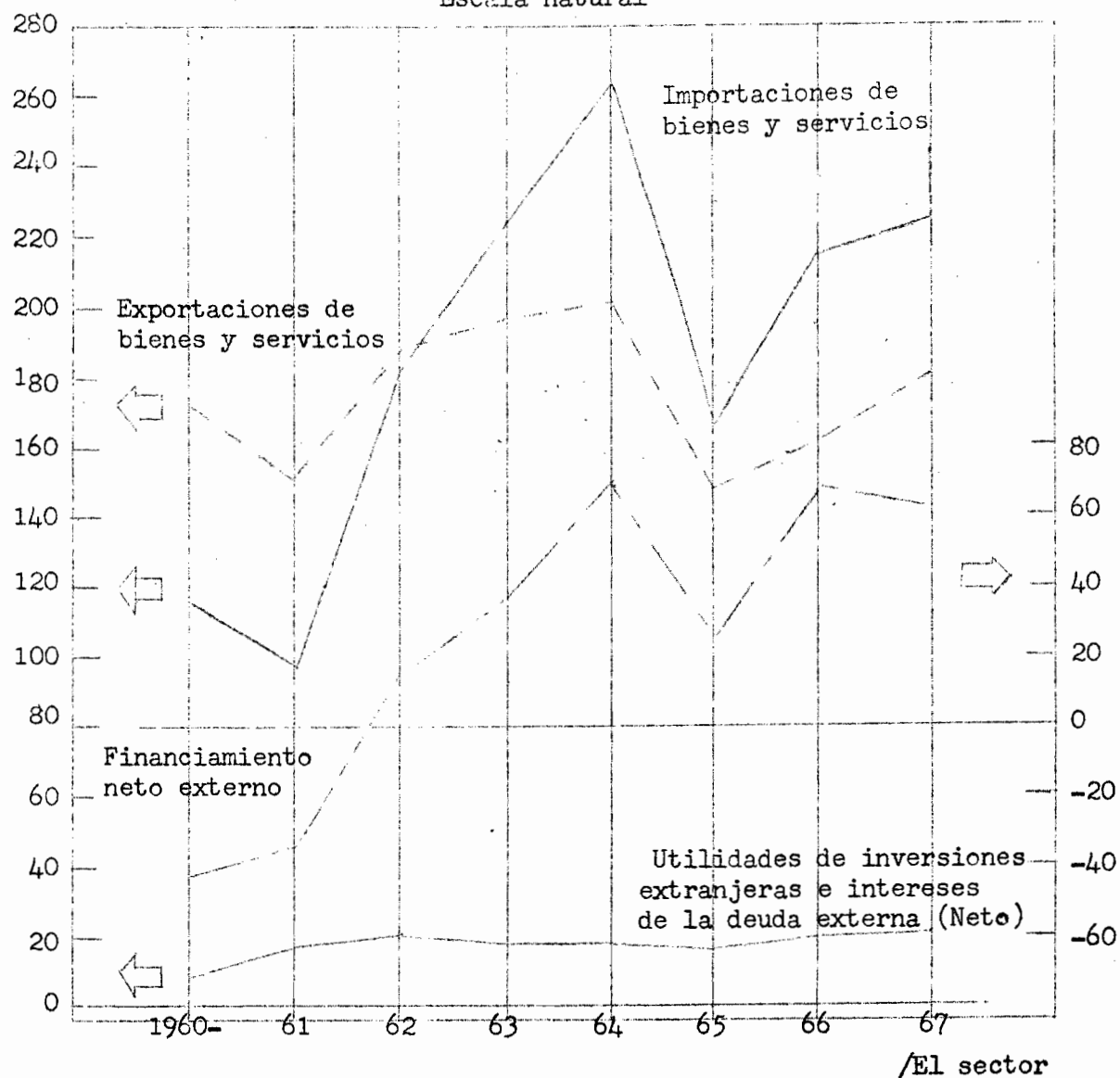
Gráfico II-20

REPUBLICA DOMINICANA : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
 INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)
 Escala natural



(Millones de dólares corrientes)
 Escala natural



El sector industrial registró nuevamente un importante crecimiento y superó los niveles absolutos de 1964, merced a los avances obtenidos en la elaboración de alimentos, textiles y productos metalúrgicos. Influyeron en este comportamiento la reactivación económica general, la ampliación de las exportaciones de productos manufacturados al mercado de Puerto Rico, y el aumento de la asistencia técnica y de la corriente de financiamiento a las empresas privadas a través del Fondo de Préstamos a los Artesanos y del Fondo de Inversiones Públicas, recientemente creado y que cuenta con préstamos de la Agencia para el Desarrollo Internacional y del Banco Interamericano de Desarrollo. Otro factor importante en la evolución del sector industrial fue el creciente volumen de la inversión pública, de consecuencias significativas pues las empresas agrupadas en la Corporación Dominicana de Empresas Estatales generan alrededor de un tercio del producto industrial bruto. No obstante este auge industrial, según estimaciones oficiales, sólo se utilizó alrededor del 60 por ciento de la capacidad instalada.

En 1967 hubo también mayor actividad en los sectores de minería, electricidad y servicios; pero creció débilmente la construcción, que ya se había recuperado totalmente en 1966 de la caída del año anterior.

En el balance de pagos, se invirtió la tendencia existente en 1966, al disminuir el ritmo de crecimiento de las importaciones y aumentar el de las exportaciones. Estas últimas se incrementaron en más del 12 por ciento, gracias al mayor volumen de la exportación de azúcar y a una leve alza en el precio de la cuota que se exporta al mercado de los Estados Unidos, que constituye alrededor del 85 por ciento del total; a su vez, hubo fluctuaciones imputables a la variación de los precios internacionales y que provocaron un aumento en el cacao y un descenso en el café. Por su parte, las importaciones crecieron casi 6 por ciento, frente al 33 por ciento del año anterior, como resultado de las restricciones impuestas a la utilización de los créditos de proveedores y de la implantación de tarifas de 10 y 15 por ciento sobre el valor de importación a algunos productos alimenticios que permanecían exentos de derechos.

/La referida

La referida evolución de las exportaciones y de las importaciones, unida al pago de utilidades e intereses de la inversión extranjera, determinaron nuevamente saldos desfavorables en la cuenta corriente del balance de pagos. La cuenta de capital muestra una utilización de reservas de 5.5 millones de dólares debido a un ingreso de capital autónomo inferior al desequilibrio corriente. (Véanse el cuadro II-88 y nuevamente el gráfico II-20.)

El sector público participa de modo creciente en la vida económica y sus gastos llegaron a significar más del 13 por ciento del producto interno. Los ingresos corrientes del gobierno central, que constituyen cerca del 20 por ciento de los correspondientes al sector público consolidado y que habían aumentado en 36 por ciento en 1966, lo hicieron en alrededor del 6 por ciento en 1967; tales incrementos se debieron principalmente a un mejoramiento en la recaudación. De otra parte, los gastos corrientes mantuvieron su tendencia descendente, como consecuencia de las restricciones impuestas a la adquisición de bienes y servicios - que bajó en 20 por ciento - y al menor monto de las transferencias; este comportamiento de los ingresos y gastos corrientes permitió incrementar el ahorro del gobierno.

No obstante el menor crecimiento de las importaciones y el descenso de la producción agropecuaria, se logró atenuar considerablemente el alza de los precios internos, mediante una política antinflacionista que actuó en varios frentes; así la reducción del déficit fiscal y la restricción del crédito permitieron reducir los medios de pago en poder del público.

Cuadro II-86

REPÚBLICA DOMINICANA: EVOLUCIÓN DEL BALANCE DE PAGOS, 1964-1967

(Millones de dólares corrientes)

	1964	1965	1966	1967 a/
CUENTA CORRIENTE				
<u>Saldo en cuenta corriente</u>	-70.5	-27.1	-68.2	-63.8
1) Exportación de bienes y servicios	204.1	148.6	160.4	180.0
a) Bienes, f.o.b.	179.4	125.9	138.0	155.0
b) Servicios	24.7	22.7	22.4	25.0
2) Importaciones de bienes y servicios	-265.7	-167.1	-216.1	-229.3
a) Bienes, f.o.b.	-202.4	-120.7	-160.5	-170.0
b) Servicios	-63.3	-46.4	-55.6	-59.3
3) Pagos netos de utilidades e intereses	-18.8	-17.0	-20.0	-21.5
4) Donaciones privadas netas	9.9	8.4	7.5	7.0
CUENTA DE CAPITAL				
<u>Financiamiento neto externo</u>	70.5	27.1	68.2	63.8
1) Capital neto no compensatorio	67.4	46.8	40.7	67.2
a) Inversión directa neta	11.2	
b) Préstamos autónomos a largo plazo netos	17.6	15.8	39.6	
c) Otros movimientos netos	38.6	31.0	1.1	
2) Errores y omisiones netos	-9.8	-22.1	-4.7	
3) Financiamiento compensatorio	12.9	2.4	32.2	-3.4
a) Atrasos comerciales y préstamos de balance de pagos	3.6	-4.4	8.2	-5.5
b) Crédito compensatorio FMI	-	-	6.6	-
c) Stand by FMI	15.0	5.0	-	-3.0
d) Cuota FMI	-2.5	-	-0.3	-0.4
e) Variaciones de la Reserva, (-) Aumento	-3.2	1.8	17.7	5.5

Fuente: Fondo Monetario Internacional.

a/ Estimaciones provisionales elaboradas por CEPAL.

TRINIDAD Y TABAGO

El ritmo de crecimiento de la economía de Trinidad y Tabago ha venido debilitándose desde la década pasada. Así en 1951-1960, el producto interno bruto a precios corrientes registró una tasa anual de 8.6 por ciento; en 1960-66 ésta se redujo a 5.5 por ciento la que, ajustada por el aumento ocurrido en el nivel de precios, da un incremento real de 3.1 por ciento anual. En 1967, según cifras preliminares, el producto medido a precios corrientes habría subido 5.9 por ciento; paralelamente, los precios aumentaron en promedio un 2.5 por ciento entre 1966 y 1967.

Las tendencias generales señaladas son consecuencia de la desfavorable evolución del sector externo, cuya importancia es tal que las exportaciones en valores corrientes absorbieron en 1966-67 el 42.5 por ciento de la disponibilidad total de bienes y servicios (en el decenio anterior esa proporción llegaba al 40.1 por ciento).

1. El sector externo

Descontado el efecto de la devaluación monetaria de fines de año, el valor de las exportaciones de Trinidad y Tabago aumentó en 2.9 por ciento en 1967. Este aumento se debe al crecimiento todavía rápido (45 por ciento) de las exportaciones de productos petroquímicos y al aumento de la cuota exportable de café por el Convenio Internacional sobre ese producto. Con estas dos excepciones, los demás renglones de exportación enfrentaron condiciones desfavorables en los mercados externos y bajó su valor considerablemente; entre ellos figuran los derivados del petróleo, el azúcar y el cacao.

En años recientes, la exportación de derivados pudo crecer gracias a la importación de crudos y destilados para refinación, que llegaron a representar en 1965 dos tercios de los insumos destilables empleados por la industria. El valor de esas importaciones bajó en 2.6 por ciento en 1966, pero la mayor extracción de crudo permitió que las refinerías acrecentasen sus operaciones en 5.1 por ciento y, asimismo, las exportaciones de

/derivados. En

derivados. En 1967 esas importaciones disminuyeron notablemente, en parte por los trastornos que en el comercio internacional del petróleo y sus derivados causó el cierre del Canal de Suez. Las refinerías redujeron su producción en 3.4 por ciento pero, recurriendo a sus existencias, pudieron mantener invariable el valor de las exportaciones de derivados.

La exportación de azúcar y cacao tiende a descender en los últimos años a causa de la continua reducción de las plantaciones. En el caso del azúcar, la reducción se debe a la caída de los precios del mercado mundial en el que se colocaba aquella parte de la producción que no era vendida en el mercado preferencial de la Comunidad Británica. Aunque en este último los precios se mantienen estables y hasta muestran una leve tendencia alcista, el valor de las exportaciones de azúcar ha decaído desde 47 millones de dólares de Trinidad y Tabago en 1963 a 35 millones en 1966 y 33 millones en 1967. La baja de los precios en el mercado internacional se ha hecho sentir aún con más fuerza en el cacao pues, pese al alza de 1967 debida a la reducida oferta mundial, el volumen exportado se contrajo en algo más de 12 por ciento.

En el decenio de 1960 la importación de petróleo para refinación fue una de las causas principales del aumento de las importaciones totales, de las que llegaron a representar el 50 por ciento aproximadamente en valores corrientes. En 1967 su valor bajó a 407 millones de dólares de Trinidad y Tabago (10.9 por ciento con respecto a 1966).

Estas variaciones en el comercio exterior se traducen en 1967 en un saldo positivo por primera vez desde 1961, que se calcula en 53 millones de dólares de Trinidad y Tabago (31 millones de dólares de los Estados Unidos). La información sobre los restantes rubros del balance de pagos en cuenta corriente es todavía incompleta, pero se tiene entendido que los pagos por dividendos e intereses aumentaron durante el año por la presencia de la nueva industria de petroquímicos, y por el hecho de que la deuda externa del sector público se duplicó entre 1962 y 1966, al llegar en este año a 125 millones de dólares de Trinidad y Tabago. A juzgar por información parcial sobre los demás servicios, el déficit de servicios en cuenta corriente de 1967 podría ser del orden de los 42 millones de dólares

/de Trinidad

de Trinidad y Tabago en comparación con 33.3 millones en 1966. Por lo tanto, el déficit en cuenta corriente habría disminuido por tercer año consecutivo, pues tendría un valor de 9 millones de dólares de Trinidad y Tabago, en tanto que el de 1965 superaba los 137 millones (véanse el cuadro II-39 y el gráfico II-21).

2. Evolución de la actividad interna

En años recientes la estructura sectorial de la economía de Trinidad y Tabago ha experimentado una lenta transformación. El sector petrolero, incluida la refinación de crudos importados, creció en 1960-66 a una tasa de 4.0 por ciento; de acuerdo con las estimaciones a precios corrientes del producto bruto interno al costo de factores y salvo la agricultura, cuya producción exportable tendió al descenso, los demás sectores obtuvieron tasas más elevadas (véanse el cuadro II-90 y nuevamente el gráfico II-21).

Las variaciones del crecimiento y el aporte sectorial al producto en 1967 adquieren especial significación por su relación con el problema de la desocupación. Esta ha sido calculada en 14 por ciento de la población activa, proporción que prácticamente no ha variado durante la década actual. El aumento del número de emigrantes de 3 000 personas en 1966 a 5 000 personas en 1967 aunado al más rápido crecimiento del sector manufacturero (que en 1966 empleó 13.7 por ciento de la fuerza de trabajo) han tendido a reducir la desocupación durante el año. El efecto contrario habría tenido el descenso en la construcción (11.3 por ciento de dicha fuerza), en la producción de azúcar (10.0 por ciento) y en los servicios no gubernamentales (31.8 por ciento). Las tendencias sectoriales de 1967 no han tendido, por lo tanto, a aliviar el problema de la desocupación al menos en la misma medida que en años anteriores.

3. El sector petrolero

En el decenio de 1960 la industria del petróleo crudo se caracteriza por la falta de yacimientos nuevos. De ahí el interés en proyectos de una prospección sísmica de las zonas submarinas aledañas a los yacimientos actuales, operación que posiblemente se inicie en 1968 y de cuyo resultado dependerá el aumento de la producción petrolera del país.

Cuadro II-89

TRINIDAD Y TABAGO: BALANCE DE PAGOS 1963, 1965, 1966 Y 1967

(Millones de dólares de Trinidad y Tobago)

	1963	1965	1966	1967
Importación (c.i.f.)	644.0	812.7	782.1	715.0
Exportación (f.o.b.)	595.0	708.2	730.5	763.0
Saldo comercial	-49.0	-104.5	-52.6	53.0
Ingreso de inversiones	-115.8	-103.3	-106.2	...
Otros servicios	63.5	99.9	72.3	...
Donaciones privadas	1.6	0.6	0.6	...
Saldo servicios en cuenta corriente	-50.7	-32.8	-33.3	-42.0
Saldo en cuenta corriente	-99.7	-137.3	-85.9	-9.0
Capital privado	95.3	102.4	62.5	...
Sector público no monetario (incluso donaciones)	33.1	27.0	11.9	(9.0)
Sector monetario (incluso errores y omisiones)	-28.7	7.9	11.5	-2.0

Fuente: Oficina Central de Estadística de Trinidad y Tobago.

Cuadro II-90

TRINIDAD Y TABAGO: PRODUCTO BRUTO INTERNO AL COSTO DE
FACTORES, EN VALORES CORRIENTES

(Millones de dólares de Trinidad y Tobago y porcentajes)

	Tasas de crecimiento	
	1960-66	1966-67
Agricultura	1.7	3.0
Petróleo	4.0	8.0
Manufacturas	7.1	8.6
Gobierno	8.7	9.6
Construcción	7.9	-2.0
Otros	6.4	1.9
<u>Total</u>	<u>5.6</u>	<u>5.3</u>

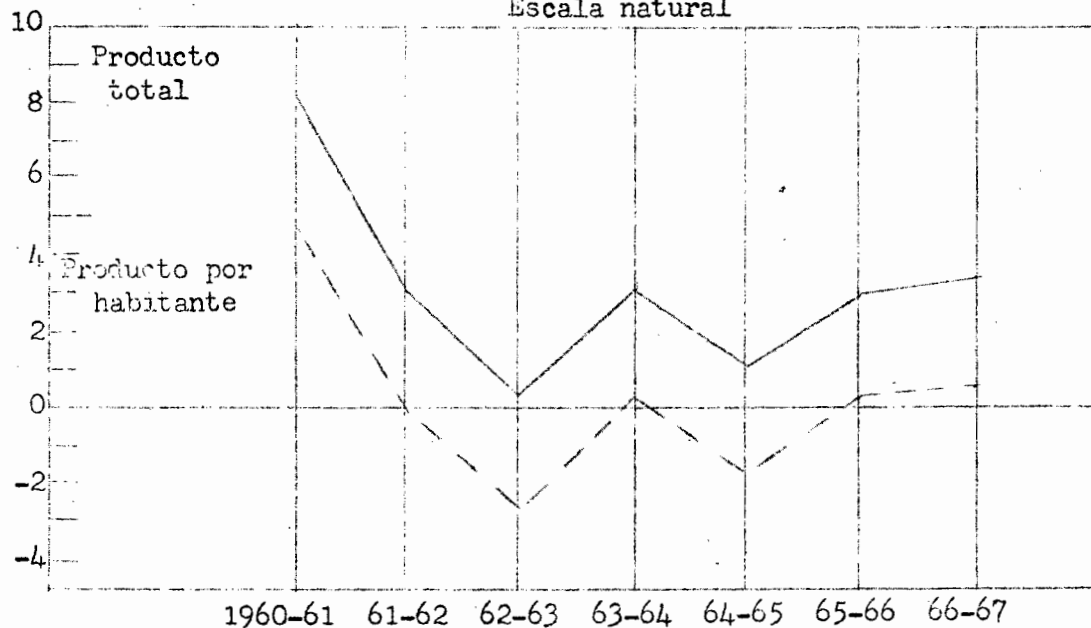
Fuente: Oficina Central de Estadística de Trinidad y Tobago.

Gráfico II-21

TRINIDAD Y TABAGO : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)

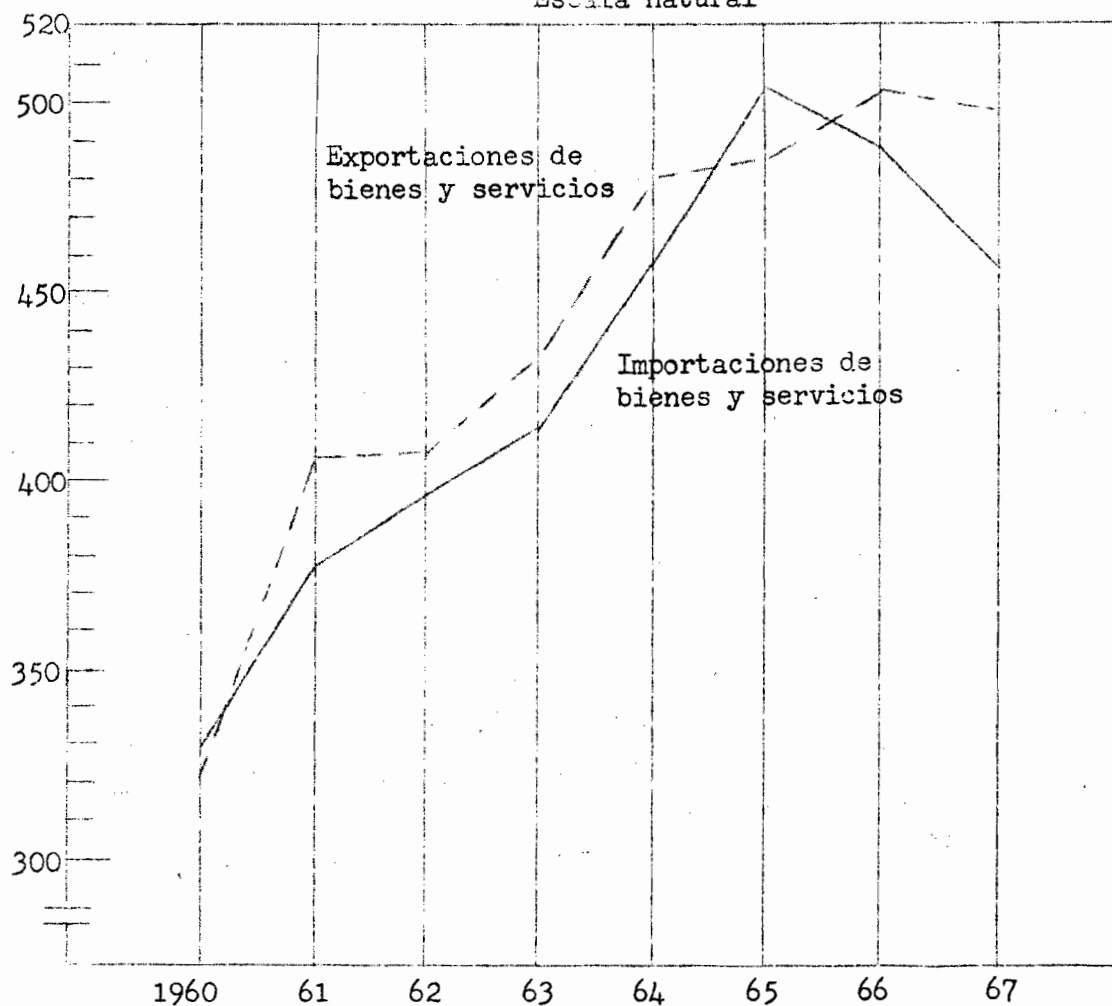
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



/Durante los

Durante los últimos años la industria ha estado operando a base de un volumen decreciente de reservas. La reactivación de un nuevo campo permitió en 1966 elevar la producción de petróleo crudo de 50 a 55 millones de barriles; además la reducción de los combustibles importados para refinación se tradujo en 1967 en un nuevo aumento de la extracción a 63 millones de barriles (véase el cuadro II-91).

Como el crudo extraído se obtiene de reservas y campos desarrollados con anterioridad, es decir, aprovechando inversiones anteriores, el producto marginal de la actividad primaria es muy elevado. Este hecho ha dado lugar a una aceleración de la tasa de aumento del producto bruto generada en este sector a partir de 1966, que podría considerarse ventajosa para la economía del país si los resultados de la prospección sísmica fueran favorables.

4. El sector agropecuario

El aumento de la producción agrícola para consumo interno ha sido uno de los objetivos principales de la política económica seguida por Trinidad y Tabago en años recientes, en parte para sustituir las importaciones correspondientes. En la producción de exportación, la política se ha orientado a obtener mejores precios o cuotas en el mercado para el azúcar y el café y a mejorar la producción de cacao.

La tasa de crecimiento del producto interno bruto agropecuario logró aumentar en 1967, con un 3.0 por ciento frente a un promedio de apenas 1.7 por ciento en 1960-66. En gran medida ello se debe al sector pecuario, pues la producción de carne de cerdo, productos lácteos y aves de corral registró tasas elevadas de crecimiento. La expansión agropecuaria fue favorecida por la incorporación al cultivo de tierras fiscales en que se formaron unidades pequeñas y medianas de explotación luego de ser mejoradas por el gobierno. Este también ha establecido un sistema de precios mínimos garantizados que favorece a doce alimentos principales.

Aunque sólo se dispone de informaciones parciales, es presumible que las importaciones de alimentos, crecientes en años anteriores, continuaron a un nivel elevado en 1967 por las dificultades que subsisten para comercializar la producción de consumo interno. Para ayudar a vencer estas dificultades, entre otras, a mediados de 1967, el BIRF otorgó a Trinidad y Tabago un préstamo de 8.6 millones de dólares con que pagar los gastos en divisas de un proyecto para mejorar la red nacional de carreteras.

(Cuadro II-91)

Cuadro II-91

TRINIDAD Y TABAGO: PRODUCCION Y REFINACION DE PETROLEO Y PRODUCTO
BRUTO INTERNO DEL SECTOR PETROLERO

	1963	1964	1965	1966	1967	Porcentaje de variación		
						1967-65	1967-66	1966-67
Extracción de crudo (millones de barriles)	49.0	50.0	50.0	55.6	63.0	2.0	11.1	14.2
Producción de destilados (millones de barriles)	119.6	127.4	137.1	144.1	138.9	14.6	5.1	-3.4
Producto bruto interno, (millones de dólares corrientes de Trinidad y Tobago)	286.6	299.8	305.4	332.5	359.2	6.6	8.9	8.0

Fuente: Oficina Central de Estadística.

Los objetivos relacionados con la producción exportable no han sido alcanzados con igual éxito. Las producciones de caña de azúcar y cacao descendieron nuevamente en 1967 (en 5.7 y 14.4 por ciento, respectivamente). El azúcar se vende principalmente en el mercado de la Comunidad Británica, cuyos precios, aunque superiores a los que se cotizan en el mercado mundial, no constituyen un estímulo suficiente, ya que la producción ha venido decayendo desde 1965. Por añadidura, en 1967 no se renovó el Acuerdo Azucarero de la Comunidad Británica, por lo cual seguirá en vigor en su forma actual hasta 1974. Las perspectivas de esta industria son, pues, poco halagüeñas ya que el país cuenta con una cuota relativamente exigua en los Estados Unidos y le sería difícil adaptarse a las variaciones y los bajos niveles que suele presentar el mercado mundial del azúcar.

En el caso del cacao los precios internacionales subieron en 1967, pero la producción continuó la trayectoria descendente que ha impreso a este cultivo la tendencia desfavorable a largo plazo de sus precios en el mercado internacional.

El aumento de la cuota de Trinidad y Tabago por el Convenio Internacional de Café (44 000 sacos en 1966 a 69 000 sacos en 1967) hizo aumentar la producción y al mismo tiempo provocó una pequeña reducción de las existencias.

5. El sector manufacturero

La rápida expansión del sector manufacturero de Trinidad y Tabago se ha basado en la diversificación, apoyada en el esfuerzo de sustitución de importaciones - lo que ha estimulado tanto la industria ligera como la industria mecánica - y en el aprovechamiento del gas natural para la industria petroquímica. El producto bruto interno de este sector, a precios corrientes, aumentó en 7.5 por ciento en 1966 y en 8.6 por ciento en 1967.

Esa aceleración, sin embargo, parece ser temporal. La industria petroquímica, que ha influido considerablemente en ella, viene registrando tasas de crecimiento muy elevadas, por ejemplo, 45 por ciento en 1967, que son naturales en una etapa inicial. Aunque el crecimiento de los demás rubros del sector ha sido en general satisfactorio, no muestra el mismo ritmo por lo cual cuando el grupo petroquímico alcance un nivel más normal de producción la tasa del sector podría descender.

El sector manufacturero de Trinidad y Tabago ha sido una fuente importante de nueva ocupación en lo que va corrido de este decenio. Según estimaciones oficiales la ocupación de mano de obra por el sector ha aumentado entre 1960 y 1966 a una tasa anual de 5.6 por ciento, la que alcanzó magnitudes considerablemente mayores en los años más recientes por la contratación efectuada por el grupo petroquímico. Se desconoce cuáles han sido las tendencias de la ocupación en el sector manufacturero en 1967 pero es probable que su aumento relativo no haya sido superior al señalado.

6. Inversión y consumo

En los primeros años del decenio de 1960 la inversión bruta fija tendió a aumentar hasta llegar en 1965 a 319.5 millones de dólares corrientes de Trinidad y Tabago. Esta tendencia se invirtió a partir de 1966 cuando cayó en 11.0 por ciento. En 1967 su valor se contrajo en otro 12.0 por ciento para quedar a un nivel 7 por ciento inferior al de 1960. Las proporciones que mantuvo con el producto bruto interno, - 27.8 por ciento en 1965, 22.4 por ciento en 1966 y 18.6 por ciento en 1967 - asimismo a precios corrientes, muestran la importancia de las caídas durante los últimos dos años.

/Estas variaciones

Estas variaciones han sido provocadas principalmente por la inversión fija del sector privado, que en 1965 representaba 75.8 por ciento de la inversión fija total y que entre 1960 y 1965 aumentó a razón de 1.5 por ciento anual. Esta lentitud se debe, en general, a que las nuevas inversiones en la industria petroquímica y el ritmo satisfactorio que obtuvo la construcción fueron parcialmente contrapesados por la desinversión que viene sufriendo la agricultura de exportación. Al concluir la instalación de la planta petroquímica y acentuarse la desinversión mencionada, la inversión privada decayó aceleradamente: 8.1 por ciento en 1966 y 12.6 por ciento en 1967. (Véase el cuadro II-92).

El consumo del sector público en 1967 aumentó sólo 5.9 por ciento gracias, principalmente, a las medidas adoptadas por el gobierno para enmarcar su expansión dentro de los límites de sus recursos corrientes. Por su parte, el consumo del sector privado ha crecido a un ritmo más pausado que el del sector público; así, en 1967 sólo se elevó en 5.0 por ciento en valores corrientes (poco más de 2.1 por ciento en valores constantes), con lo cual decayó el consumo real por habitante. Ello se debió, por una parte a medidas arancelarias e impositivas y por el otro al incremento en el número de desocupados, y al lento ritmo de crecimiento de los sectores que ocupan a la mayor parte de la fuerza de trabajo del país.

7. Población y empleo

En 1967 la población de Trinidad y Tabago llegó al millón de habitantes; la cifra estimada a mediados del año fue de 1 018 400, lo que significó un aumento aproximado de 2.4 por ciento sobre la cifra de 1966. Por lo tanto, parece que la tasa de crecimiento de la población tiende a descender, ya que antes de 1965 había sido de 3 por ciento anual, en promedio. A este descenso han contribuido la reducción de la natalidad y el aumento de la emigración. Estimaciones recientes indican que la natalidad bajó de 37.9 a 35.7 por mil entre 1962 y 1965.

En los últimos años ha aumentado la emigración, especialmente a Norteamérica, que comenzó a hacerse sentir con fuerza en 1964, al emigrar 2 000 personas; en 1965 emigraron 3 000 personas; en 1966, 5 000 y en 1967 un número aún mayor. Estas migraciones parecen estar privando al país de trabajadores calificados o semicalificados (técnicos, enfermeras, empleados públicos, ingenieros y otros) cuyos servicios le serían muy necesarios.

Cuadro II-92

TRINIDAD Y TABAGO: PRODUCTO, CONSUMO, INVERSIÓN Y SECTOR EXTERNO, 1960-67

	Tasas de crecimiento anual			
	1960-64 Producto	1964-65	1965-66	1966-67
Producto interno bruto a precios de mercado	5.8	2.8	7.3	5.9
Inversión total
Inversión fija bruta	1.1	14.3	-11.0	-12.0
Pública	12.3	6.3	-20.4	-10.2
Privada	-1.7	7.0	-8.1	-12.6
Consumo total	6.9	7.6	8.5	5.2
Público	13.4	4.6	11.6	5.9
Privado	5.8	8.3	6.5	6.3
Exportaciones de bienes y servicios	9.5	1.1	3.4	2.0
Importaciones de bienes y servicios	7.4	10.2	-3.1	-3.8

Fuentes: Oficina Central de Estadística, Annual Statistical Digest, 1965; datos inéditos compilados por la Oficina Central de Estadística.

El desempleo no se redujo en 1967, y pese a los grandes esfuerzos des desplegados por los sectores público y privado, sólo se logró ir a parejas con la incorporación de nuevos trabajadores a la fuerza laboral. Entre junio de 1966 y junio de 1967 la fuerza de trabajo aumentó de 351 500 a 368 200 personas, en tanto que los desempleados aumentaron de 46 700 a 51 200. Esto quiere decir que el porcentaje de desempleados en la fuerza de trabajo permaneció estable (14 por ciento), pero que en cifras absolutas, el número de desempleados aumentó aproximadamente en 4 500.

8. Política fiscal y monetaria

La ley financiera de 1966 estableció por primera vez un impuesto a las sociedades de capital, un impuesto sobre las utilidades que se retiene en la fuente y un impuesto sobre las ganancias de capital sobre cierto límite. Estas medidas fueron muy discutidas, de modo que en abril de 1967 se creó un Comité de Revisión Fiscal para examinar la estructura fiscal del país y

/recomendar los

recomendar los mejoramientos necesarios. El Comité recomendó mantener los impuestos sobre las sociedades de capital y los impuestos de retención, y rebajar las tasas impositivas sobre el ingreso personal. Asimismo, aconsejó aumentar los impuestos indirectos como medio de acrecentar los ingresos del Gobierno.

La Ley de Banco Central, promulgada en 1964, dispuso entre otras cosas la creación de un Banco Central que dirigiría la política monetaria del país y administraría la deuda pública. El Banco entró plenamente en funciones en 1966; actualmente fija sus propias tasas de descuento, pero éstas todavía no han comenzado a influir con fuerza en la economía. Cabe señalar que la mayoría de los bancos comerciales son de propiedad extranjera y operan siguiendo las instrucciones de sus oficinas matrices en el exterior, cuyas actividades están condicionadas por las tasas de descuento de otros bancos centrales. Sin embargo, sería prematuro extraer conclusiones definitivas sobre la eficacia de las operaciones del Banco Central de Trinidad y Tabago.

En noviembre de 1967, el Gobierno del Reino Unido anunció la devaluación de la libra esterlina en 14.3 por ciento. Como miembro del área esterlina, el Gobierno de Trinidad y Tabago decidió devaluar su moneda a la par con la libra esterlina. El nuevo valor de paridad del dólar de Trinidad y Tabago es de 0.4443335 gramos de oro fino, o de 0.50 dólares de los Estados Unidos.

Al analizar la situación, el gobierno señaló que las principales consecuencias de la devaluación serían: a) un alza aproximada de 4 por ciento en el nivel general de los precios internos; b) un cambio mínimo en las fuentes de abastecimiento; c) alza de los tipos de interés, y d) aumento en el servicio de la deuda externa. De otro lado, se esperaba que la devaluación a) mantendría abiertos los mercados para los productos de exportación del país y facilitaría la sustitución de importaciones, al subir los precios de éstas últimas y b) elevaría los ingresos del Gobierno. Se solicitó de los sindicatos que moderasen sus peticiones de alzas de salarios, y a los empresarios, que restringiesen las alzas de precios. Además, se tomaron medidas administrativas para atenuar los efectos adversos de la devaluación, estableciendo controles cambiarios sobre todas las divisas, incluida la libra esterlina, y creando una Comisión de Precios integrada por representantes del sector público; público y privado, que ejercería algún control sobre las alzas de precios.

URUGUAY

La tendencia al estancamiento que se venía observando en la economía uruguaya desde hace una década se agravó en 1967 al producirse marcados descensos de la producción agropecuaria y las exportaciones, una reducción de los ingresos reales de gran parte de la población y un acentuado desfinanciamiento del sector público. Las consecuencias más notorias de esta situación fueron una disminución del producto bruto interno de alrededor de 5 por ciento (véase el cuadro II-93) y un inusitado aumento de los precios, que para el consumidor llegó a 136 por ciento. Paralelamente a tan desfavorable cuadro económico, se agudizó la pugna social por el mantenimiento de los ingresos reales.

1. Los principales sectores de actividad

La causa inmediata de esta agudización de la crisis económica del Uruguay radica en la evolución adversa del sector agropecuario, afectado en los primeros cinco meses del año por una gran sequía, a la que siguieron inundaciones y heladas hasta septiembre y una nueva sequía en los meses siguientes. A consecuencia de ello, los rendimientos bajaron notoriamente y los volúmenes de producción descendieron en un promedio de 24 por ciento para los productos agrícolas y 13 por ciento para los productos pecuarios (véanse el cuadro II-94 y el gráfico II-22).

En especial, las disminuciones fueron de gran magnitud en cereales (36 por ciento), en oleaginosas (17 por ciento) y en frutas y hortalizas (15 por ciento). Por su parte, la producción vacuna disminuyó en 17 por ciento a causa de una mayor mortandad y de una disminución del peso medio de las haciendas, lo cual llevó a prohibir la faena para consumo durante los meses de octubre y noviembre; paralelamente, la producción ovina sufrió una pérdida de 31 por ciento respecto al año anterior y la esquila fue 8 por ciento inferior. Como no podía menos de ocurrir, la caída de la producción agropecuaria repercutió sobre las exportaciones y el abastecimiento interno.

Cuadro II-93

URUGUAY: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Millones de pesos de 1960				Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
	1960	1965	1966	1967a/	1960-65	1965-66	1966-67a/
<u>Oferta global</u>	<u>16 292</u>	<u>15 858</u>	<u>16 448</u>	<u>15 775</u>	<u>-0.5</u>	<u>2.7</u>	<u>-4.1</u>
Producto interno bruto	13 583	14 213	14 577	13 847	0.9	2.6	-5.0
Importaciones de bienes y servicios	2 716	1 645	1 871	1 928	-9.5	15.7	3.0
<u>Demanda global</u>	<u>16 299</u>	<u>15 858</u>	<u>16 448</u>	<u>15 775</u>	<u>-0.5</u>	<u>3.7</u>	<u>-4.1</u>
Exportaciones de bienes y servicios	1 952	3 120	2 660	2 719	9.8	-14.7	2.2
Inversión total	2 392	1 751	1 558	1 718	-6.0	-11.0	10.3
Inversión fija	2 045	1 709	1 550	1 751	-3.5	-9.3	13.0
Pública	322	420	430	450	5.5	2.4	4.7
Privada	1 723	1 289	1 120	1 301	-5.6	-13.1	16.2
Variación de existencias	347	42	8	-33	-34.4	-81.0	-512.5
Consumo total	11 955	10 987	12 230	11 338	-1.7	11.3	-7.3
Gobierno general	1 228	1 377	1 391	1 432	2.3	1.0	2.9
Privado	10 727	9 610	10 839	9 906	-2.2	12.8	-8.6

Fuente: CEPAL, a base de informaciones del Banco de la República Oriental del Uruguay.

a/ Estimaciones preliminares.

Cuadro II-94

URUGUAY: TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTORES DE
ACTIVIDAD ECONOMICA

(Porcentajes)

Sectores	1965/66	1966/67	1967/68 a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	2.4	8.8	-17.0
1a. Agricultura	10.7	10.8	-24.3
1b. Ganadería	-0.3	7.9	-13.0
1c. Silvicultura
1d. Caza y pesca	2.4	0.0	0.0
2. Minas y canteras	b/	b/	b/
3. Industria manufacturera b/	0.9	0.8	-4.0
4. Construcción	-5.0	5.2	-6.0
5. Electricidad, gas y agua	4.3	6.5	4.0
Subtotal de servicios	<u>1.1</u>	<u>1.3</u>	<u>-2.9</u>
6. Transporte y comunicaciones	0.7	0.9	-4.2
6a. Transporte	0.2	0.5	-5.0
6b. Comunicaciones	4.8	4.7	2.0
7. Comercio y finanzas	1.4	1.8	-4.0
7a. Comercio	1.3	2.0	-4.0
7b. Finanzas	1.7	0.9	-4.0
8. Propiedad de viviendas	1.6	1.3	-2.0
9. Administración pública y defensa	0.5	0.9	-0.5
10. Otros servicios	1.0	0.9	-2.0
Total	<u>0.9</u>	<u>2.6</u>	<u>-5.0</u>

Fuente: CEPAL, a base de informaciones del Banco de la República Oriental del Uruguay.

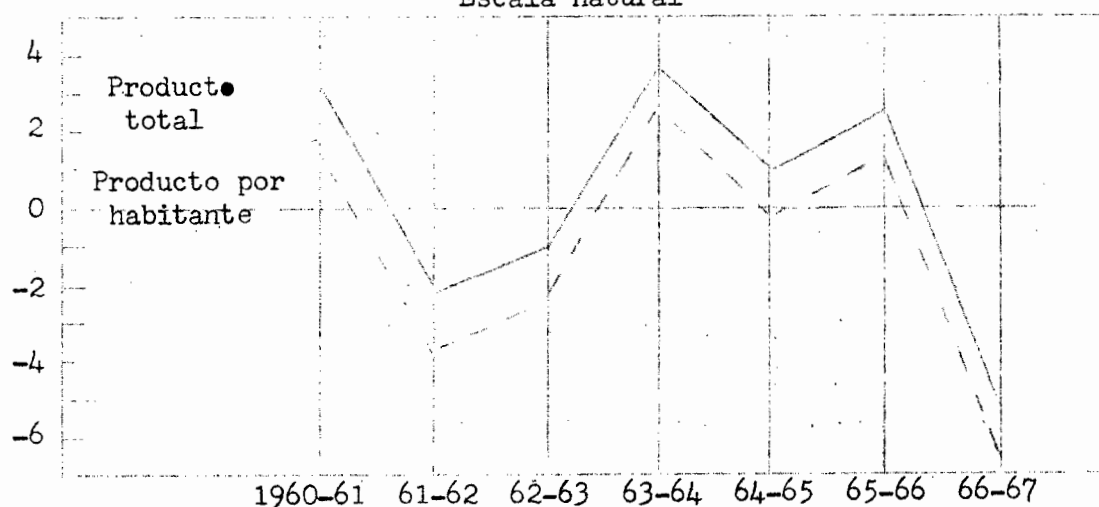
a/ Estimaciones preliminares.

b/ Incluido en industria manufacturera.

URUGUAY : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)

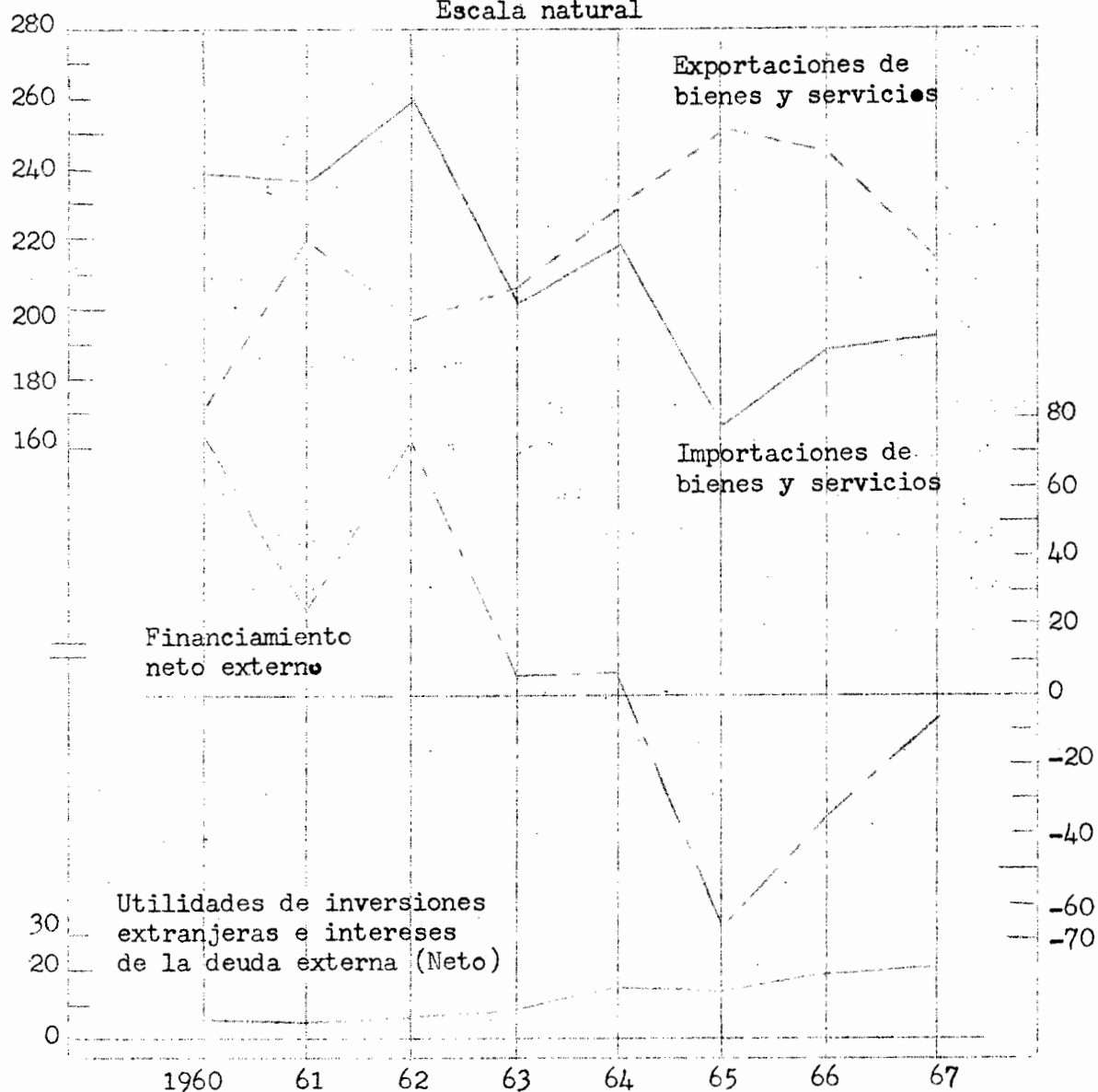
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



La industria manufacturera sufrió una disminución de alrededor de 4 por ciento, principalmente por una contracción de la demanda provocada por la pérdida de poder adquisitivo de los asalariados y por los obstáculos a las exportaciones de carnes y lana. Dentro de ella, la industria frigorífica se resintió de la prohibición temporal de faenas para el consumo interno, unida a dificultades de exportación y, por su parte, los molinos harineros y las refinerías de azúcar y de aceite tuvieron dificultades en abastecerse de materias primas. La retracción en la demanda originó caídas en los textiles (10 por ciento), en materiales de construcción (7 por ciento) y en la industria mecánica y electrónica (12 por ciento). La excepción en este cuadro de decaimiento general fue la industria química, que se expandió en 15 por ciento gracias a una mayor utilización de fertilizantes y productos veterinarios.

La construcción descendió en 6 por ciento por el descenso de la edificación privada, provocada por el encarecimiento de los costos y la falta de financiamiento a mediano y largo plazo; la construcción pública se mantuvo en sus niveles anteriores. En electricidad, gas, agua y servicios sanitarios hubo un aumento de 4 por ciento, en que un crecimiento de 5 por ciento en energía eléctrica compensó una reducción de 2 por ciento en gas y agua. En transportes se registró una disminución del 5 por ciento a causa de la menor actividad agropecuaria, industrial y de transporte de pasajeros. El sector de comercio muestra una baja de 4 por ciento, consecuencia de la caída en los sectores productores de bienes, contrapesada por el aumento de las importaciones; tuvieron una influencia positiva las ventas al turismo extranjero, pues fueron favorables los precios relativos con los países limítrofes. En otros servicios se dio una baja del 2 por ciento.

2. El sector externo

Los ingresos corrientes por exportación de bienes y servicios disminuyeron en 12 por ciento, a pesar de que aumentaron significativamente los ingresos del turismo, (11 por ciento superiores a los del año anterior) (véanse el cuadro II-95 y el gráfico II-22). El valor de las exportaciones de mercancías descendió en 17 por ciento, al sumarse al efecto de los menores volúmenes de ventas el deterioro en los precios unitarios de varios de los productos exportados; la mayor reducción se produjo en los productos agrícolas (80 por ciento).

/Cuadro II-95

Cuadro II-95
URUGUAY: BALANCE DE PAGOS
(Millones de dólares)

	1964	1965	1966	1967 a/
I. CUENTA CORRIENTE				
<u>Exportaciones</u>				
Mercancías f.o.b.	183.6	196.3	188.6	154.3
Viajes	35.0	45.0	45.0	50.0
Transportes y otros servicios	11.5	11.2	12.5	12.4
<u>Total de bienes y servicios</u>	<u>230.1</u>	<u>252.5</u>	<u>246.1</u>	<u>216.7</u>
<u>Importaciones</u>				
Mercancías f.o.b.	168.6	123.1	145.0	149.1
Viajes	20.0	19.0	18.0	15.0
Transportes y otros servicios	31.9	26.2	27.0	29.5
<u>Total de bienes y servicios</u>	<u>220.5</u>	<u>168.3</u>	<u>190.0</u>	<u>193.6</u>
Pago de utilidades de empresas extranjeras e intereses de la deuda externa (neto)	-15.9	-15.4	-20.0	-22.0
Donaciones privadas netas	0.2	-0.6	-0.7	-0.3
Saldo de la cuenta corriente	-6.1	68.2	35.4	0.8
II. CUENTA DE CAPITAL				
<u>Movimiento de capital autónomo</u>	<u>46.2</u>	<u>49.3</u>	<u>6.3</u>	<u>10.0</u>
Inversión directa neta	
Préstamos netos	17.9	27.0	16.4	
Donaciones oficiales netas	5.3	3.8	4.7	
Otros movimientos	23.0	18.5	-14.8	
<u>Errores y emisiones netos</u>	<u>-140.8</u>	<u>-111.3</u>	<u>-22.9</u>	
Financiamiento compensatorio	100.7	-6.2	-18.8	-10.8
<u>Total movimiento de capital</u>	<u>6.1</u>	<u>-68.2</u>	<u>-35.4</u>	<u>-0.8</u>

Fuente: Fondo Monetario Internacional, Balance of Payments Yearbooks, vol. 18.

a/ Estimaciones preliminares.

/Al mismo

Al mismo tiempo hubo escasez de alimentos para el abastecimiento del mercado interno, lo que originó alzas de precios, a las que vinieron a agregarse otras derivadas de las sucesivas modificaciones cambiarias. Durante la primera parte del año la política cambiaria procuró evitar distanciamientos mayores entre las cotizaciones de los mercados oficial y "paralelo", aumentando el primero de 76.20 a 85.90 pesos por dólar en el mes de marzo, a 88.50 en mayo y a 99 pesos en agosto.

Las importaciones no lograron compensar la insuficiencia de la oferta interna en vista de la situación de continuo deterioro en el sector externo, en la que también influyeron los compromisos de pagos al extranjero y la creciente demanda de dólares. Así, aunque las importaciones no corrieron igual suerte que las exportaciones y hasta aumentaron ligeramente respecto del año anterior, su nivel siguió quedando por debajo del registrado en 1964; sobre todo, aumentaron las importaciones de maquinaria y equipos que superaron en 70 por ciento a las del año anterior.

3. Principales problemas de política económica

El alza de los precios internos determinó continuas demandas en materia de salarios y agudizó las tensiones sociales. Los reajustes parciales acordados en el transcurso del año significaron nuevas presiones inflacionarias y a la postre resultaron insuficientes para sostener el ingreso real de los asalariados. En consecuencia disminuyó considerablemente el poder adquisitivo de importantes grupos de trabajadores, pues durante el año, los salarios de la industria privada se incrementaron en 92 por ciento y los del sector público en 80 por ciento frente a un aumento del nivel general de precios de 136 por ciento, entre diciembre de 1966 y de 1967 (de acuerdo con el índice que calcula la Dirección General de Estadística y Censos); a su vez, los precios al por mayor de los artículos nacionales subieron en 122 por ciento. Las alzas llegaron a 207 por ciento en el azúcar, 144 en el pan, 190 por ciento en la leche, 217 por ciento en la carne de vacuno y 380 por ciento en la locomoción. Esta situación fue producto de causas estructurales de fondo - estancamiento de la producción agropecuaria y pugna de los diferentes grupos sociales en defensa de sus ingresos reales - a las que se sumaron factores

/coyunturales muy

coyunturales muy adversos. La notable disminución de la producción agropecuaria provocó una escasez interna de alimentos, una disminución de las exportaciones y un primer aumento de los precios internos; paralelamente, en el campo social se agudizaron las huelgas.

Estos y otros factores repercutieron adversamente sobre el sector público. Así, el déficit del gobierno central llegó a representar el 23 por ciento del total de los egresos. Para cubrir la mayor parte de ese déficit hubo que recurrir a los créditos del Banco Central y a la colocación de títulos del tesoro.

La política económica tuvo que enfrentarse así con las tareas de sostener en lo posible un relativo equilibrio fiscal y del balance de pagos, al mismo tiempo que trataba de contener los conflictos sociales. Los frecuentes cambios en las autoridades directamente responsables de conducir esa política restaron continuidad al esfuerzo. El nuevo gobierno que asumió el poder en el mes de marzo envió al Congreso un proyecto de Ley de Emergencia que acentuaba los aspectos fiscales al crear nuevos impuestos, aumentar las tarifas de los servicios públicos, suprimir los subsidios a los artículos de primera necesidad y fijar algunos precios máximos. La política de importaciones se caracterizó en el primer semestre por una relativa liberalización y por los reajustes cambiarios ya señalados; desde entonces y hasta comienzos de noviembre quedó prohibido importar, a excepción de combustibles, materias primas y medicinas; en los dos últimos meses del año se efectuó la devaluación más violenta (de 99 a 200 pesos por dólar, en tanto, que el nivel del mercado "paralelo" era de 135 pesos por dólar) y se liberaron las importaciones de combustibles, insumos agrícolas, alimentos y materias primas.

VENEZUELA

1. Tendencias generales

El incremento de la producción petrolera, una nueva expansión importante de la producción agrícola y el aumento de la producción industrial son los principales factores que han permitido a la economía venezolana recuperar en 1967 una tasa más alta de crecimiento. Según estimaciones provisionales, el producto interno bruto aumentó en 6 por ciento, lo que se compara favorablemente con el 3.4 por ciento del año anterior. La producción de petróleo, que había disminuido en casi 3 por ciento en 1966, subió esta vez, 5 por ciento, incremento que se asocia en gran medida con la situación creada por el conflicto del Medio Oriente en el mercado internacional del petróleo, que favoreció el acceso de las exportaciones venezolanas al mercado de Europa occidental. De otra parte, la producción agrícola registró otra vez un incremento importante y la industria creció en casi 7 por ciento en comparación con el 5.2 por ciento de 1966. Igual que el año anterior, la inversión sólo parece haber aumentado a un ritmo moderado, lo que se explicaría en 1967 en parte por la baja en la construcción de viviendas. (Véase el cuadro II-96.)

A consecuencia de las condiciones del mercado petrolero, la evolución del sector externo fue relativamente favorable (véanse el cuadro II-97 y el gráfico II-23). Las exportaciones de bienes y servicios llegaron a 2 560 millones de dólares y hubo una afluencia neta de capital autónomo, sobre todo por las inversiones en exploración que realizaron las compañías petroleras. Siendo así, aunque las importaciones subieron en 6 por ciento crecieron también las reservas internacionales, que llegaron a 872 millones de dólares a fines de año. El incremento de las importaciones se debió en su mayor parte a insumos para la industria especialmente la de automotores.

/Cuadro II-96

Cuadro II-96

VENEZUELA: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Millones de bolívares de 1960				Tasas anuales de crecimiento (porcentajes)		
	1960	1965	1966a/	1967a/	1960-1965	1965-1966a/	1966-1967a/
<u>Oferta global</u>	<u>3 050.2</u>	<u>3 872.2</u>	<u>3 961.5</u>	<u>4 199.5</u>	<u>4.9</u>	<u>2.3</u>	<u>6.0</u>
Producto interno bruto	2 562.0	3 335.2	3 448.6	3 655.5	5.4	3.4	6.0
Importaciones de bienes y servicios	488.2	537.0	512.9	544.0	1.9	-4.5	6.1
<u>Demanda global</u>	<u>3 050.2</u>	<u>3 872.2</u>	<u>3 961.5</u>	<u>4 199.5</u>	<u>4.9</u>	<u>2.3</u>	<u>6.0</u>
Exportaciones de bienes y servicios	809.6	967.9	937.4	990.4	3.6	-3.2	5.7
Inversión total	451.0	643.9	656.0	680.0	7.4	1.9	3.7
Inversión bruta fija	460.7	576.4	606.0	640.0	4.6	5.1	5.6
Construcciones	308.7	335.8	356.0	370.0	1.7	6.0	3.9
Maquinaria y equipo	152.0	240.6	250.0	270.0	9.6	3.9	8.0
Consumo total	1 789.6	2 260.4	2 368.1	2 529.1	4.8	4.8	6.8
Gobierno general	354.4	453.9	480.0	510.0	5.1	5.7	6.2
Privado	1 435.2	1 806.5	1 888.1	2 019.1	4.7	4.5	6.9

Fuentes: CEPAL, a base de informaciones de: Banco Central de Venezuela, Cuentas Nacionales y CORDIPLAN

a/ Cifras preliminares.

Cuadro II-97

VENEZUELA: BALANCE DE PAGOS

(Millones de dólares)

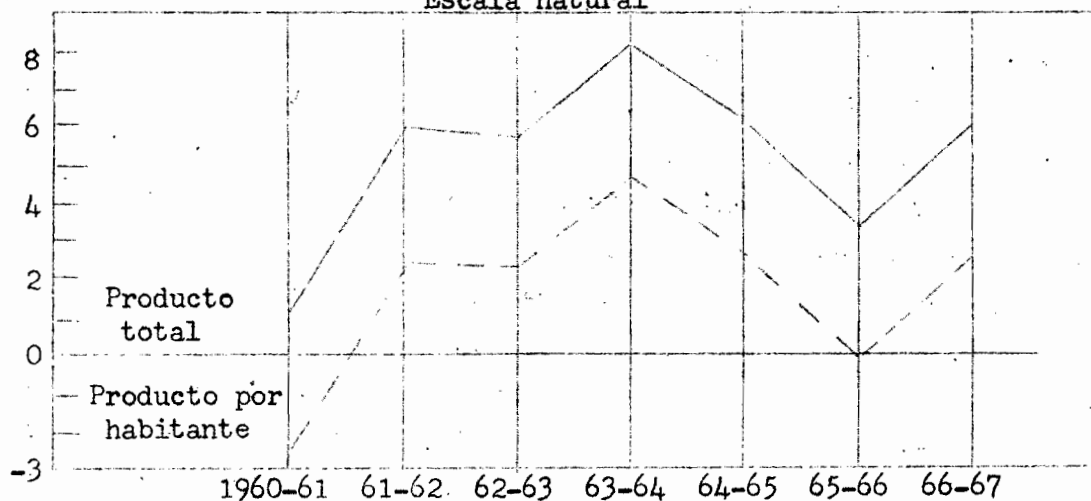
	1960	1964	1965	1966	1967
I. Cuenta corriente					
a) Exportaciones de bienes y servicios	2 509.0	2 555.0	2 532	2 441	2 563
b) Importaciones de bienes y servicios	-1 505.0	-1 597.0	-1 764	-1 715	-1 828
c) Ingreso de inversiones netas	-522.0	-674.0	-706	-682	-713
d) Donaciones privadas	-88.0	-84.0	-91	-89	-92
e) Saldo de la cuenta corriente	394.0	200.0	-29	-45	-70
II. Cuenta de capital	-394	-200	29	45	70
a) Movimiento de capital autónomo neto	-351	29	82	61	182
1) Inversión directa neta	-126	-24	3	75	
ii) Préstamos netos de largo plazo	-195	40	86	85	
iii) Otros movimientos de capital netos	-30	12	-6	-100	
iv) Donaciones oficiales netas	-	1	-1	1	-38
b) Errores y omisiones	-354	-96	-59	-38	
c) Movimientos compensatorios netos (-aumento)	311	-133	6	22	-112

Fuente: CEPAL, a base de estadísticas oficiales.

VENEZUELA : RITMO DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1960-67

(Tasas anuales de crecimiento)

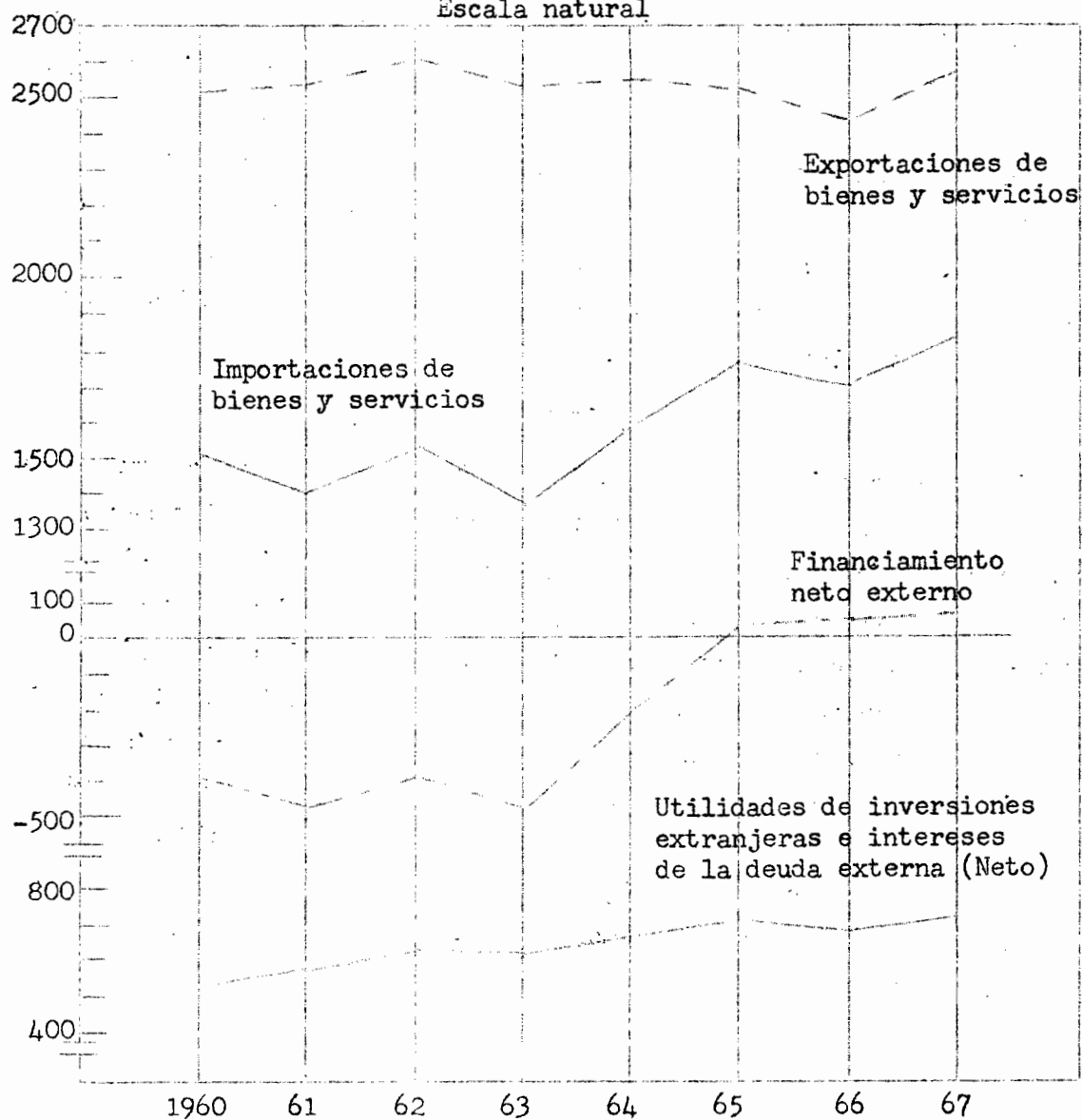
Escala natural



EVOLUCION DEL SECTOR EXTERNO

(Millones de dólares corrientes)

Escala natural



En el curso del año se mantuvieron latentes los problemas derivados de las restricciones con que tropieza la exportación de petróleo venezolano a los Estados Unidos, a tal punto que continúa reduciéndose su participación en ese mercado. Para superar el problema, el gobierno negoció con algunas compañías petroleras extranjeras la construcción de plantas desulfuradoras, pues uno de los argumentos más fuertes en que se apoyan las restricciones contra el petróleo venezolano es su contenido de sulfuro, que contamina la atmósfera de las ciudades. El gobierno procedió a la firma con las compañías de los convenios petroleros sobre reparos y precios de referencia, que garantizarán mayores ingresos fiscales, así como una mayor estabilidad en los precios. Se aprobó también una reforma a la Ley de hidrocarburos que reglamenta los contratos de servicios que podrá convenir la Corporación Venezolana del Petróleo (CVP) con las compañías privadas para la explotación y comercialización del petróleo; ya se han abierto las licitaciones públicas para que en 1968 entren en vigencia los primeros contratos y pueda obtenerse así un aumento importante de la inversión petrolera en diversas zonas, especialmente en la región del Golfo de Venezuela y sur del lago de Maracaibo. En el curso del año se inician negociaciones con países socialistas para colocar en sus mercados, determinados petróleos especiales de que ellos no disponen.

2. Evolución de la producción

Con la recuperación de la actividad económica, se dio nuevo impulso al comercio, el transporte y las comunicaciones, así como a los servicios en general (véanse el cuadro II-98 y nuevamente el gráfico II-23). Por su parte el sector de electricidad, gas y agua creció al promedio que viene registrándose desde 1961. En cambio la minería disminuyó su actividad en cerca de 4 por ciento, debido a los problemas planteados en la comercialización del mineral de hierro; y la construcción aumentó en sólo 3 por ciento (frente al 7.0 por ciento del año 1966), no obstante el mayor apoyo a los mecanismos de financiamiento para la edificación de viviendas. En este hecho influyó, sin duda el retroceso de la demanda en el mercado de la propiedad horizontal, a consecuencia del sismo del mes de julio.

Cuadro II-98

VENEZUELA: PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA

Sectores	Tasas anuales de crecimiento (porcentaje)		
	1965/60	1966/65	1967/66a/
1. Agricultura, silvicultura y pesca	5.5	6.6	6.0
1a. Agricultura
1b. Ganadería
1c. Silvicultura
1d. Caza y pesca
2. Minas y canteras	3.6	-2.7	4.6
2a. Minería	-2.0	0.9	-3.8
2b. Petróleo	4.0	-2.9	5.1
3. Industria manufacturera	9.5	5.2	6.7
4. Construcción	4.7	7.0	3.0
5. Electricidad, gas y agua	11.1	15.2	6.0
<u>Subtotal de servicios</u>	<u>4.9</u>	<u>4.5</u>	<u>6.3</u>
6. Transporte y comunicaciones	7.3	3.4	6.0
6a. Transporte
6b. Comunicaciones
7. Comercio y finanzas	6.0	3.1	7.2
7a. Comercio
7b. Finanzas
8. Propiedad de viviendas	2.4	5.2	6.0
9. Administración pública y defensa	3.8	5.2	6.0
10. Otros servicios	6.3	5.2	6.0
<u>Total</u>	<u>5.4</u>	<u>3.4</u>	<u>6.0</u>

Fuente: CORDIPLAN

a/ Cifras preliminares.

/La producción

La producción agropecuaria se elevó en 6 por ciento con respecto al año anterior, afirmándose así una tendencia que en el curso de varios años ha llevado al autoabastecimiento de una serie de productos, y en algunos incluso a tener excedentes exportables. En 1967 los cultivos que mostraron crecimientos más acentuados fueron el arroz, el maíz, el ajonjolí y la caña de azúcar. El café y el cacao sólo mantuvieron los niveles del año anterior mientras la producción de aves se incrementó en 9.2 por ciento, la de bovinos en 6.4 por ciento y la de leche en 7.0 por ciento. El Banco Agrícola y Pecuario invirtió más de 350 millones de bolívares para fomentar, entre otros, los cultivos de arroz, ajonjolí, maíz, sorgo, café y cacao, y se aprobó la creación del Banco de Desarrollo Agropecuario; además se prepara un proyecto de ley de mercadeo agrícola.

A los resultados favorables de la agricultura, que datan ya de varios años (véase nuevamente el cuadro II-98) ha contribuido, además de la política de precios y promoción financiera que se ha llevado a cabo, la reforma agraria que desde 1959 ha dado tierras a 131 250 familias campesinas en 3 407 550 hectáreas.

La producción industrial creció en 6.7 por ciento, proporción aunque relativamente alta, indica cierto debilitamiento con relación al promedio registrado en 1961-65. Después de los avances de esos años, el país está entrando en el proceso de sustitución de importaciones de bienes intermedios y de capital, que constituye una etapa más difícil del proceso de industrialización, en especial cuando sólo se cuenta con un mercado de tamaño mediano. Entre tanto, progresan los proyectos relativos a plantas petroquímicas emprendidas conjuntamente por el estado venezolano y compañías extranjeras - se constituyó la primera de ellas Unicar-Petroquímica, con un capital de 135 millones de bolívares -, entró en producción la planta de aluminio que se estaba construyendo en la Guayana y están negociándose importantes inversiones que se realizarían en la industria siderúrgica para la fabricación de acero plano.

3. Sector público y política económica

Durante el año comenzó a operar una reforma tributaria que - si bien vio disminuidos sus alcances en el curso de su tramitación - acrecentó los ingresos públicos, permitirá un presupuesto fiscal superior en 1968 y ha redundado en beneficio de una racionalización del sistema. De otra parte, los ingresos de la tributación petrolera aumentaron en 507 millones de bolívares, en especial debido a los reparos pagados por las compañías, lo que equivale a un incremento de 10.4 por ciento con relación a 1966.

Además de la modificación del régimen tributario, la política económica en 1967 estuvo dirigida a la racionalización de la administración y de los servicios públicos así como el avance en la decisión de integrarse económicamente en el marco latinoamericano. En cuanto a lo primero, las medidas más importantes adoptadas para aumentar la productividad del gasto público, se refieren a la evaluación de la casi totalidad de los cargos públicos y la fijación de niveles de remuneración acordes con la naturaleza y complejidad de las funciones; la puesta en vigencia de un reglamento que centraliza la política y programas de becas; la firma de un convenio con una empresa extranjera para la administración de la red hotelera nacional que estaba a cargo de la Corporación Nacional de Hoteles de Turismo; y la firma de un convenio entre la Línea Aeropostal de Venezuela, propiedad del estado, y la empresa Aerovías de Venezuela S.A., del sector privado, que establece un reparto equitativo de pasajeros y carga entre ambas líneas.

Con relación a la integración económica en el marco latinoamericano, desde 1967 Venezuela participa plenamente en la ALALC, ya que logró concertar una lista nacional con seis países. Además se está revisando el tratado de reciprocidad comercial con Estados Unidos, para adecuarlo a los requisitos y compromisos que ha asumido Venezuela en la ALALC. Por otra parte, continuaron los progresos en la formalización del subgrupo regional andino con la firma de un acuerdo petroquímico y la constitución de la Corporación Andina de Fomento.

Capítulo II

LOS PRINCIPALES SECTORES DE ACTIVIDADES

A. EL SECTOR AGROPECUARIO

1. Tendencias generales ^{1/}

El crecimiento del sector agropecuario en América Latina, que se había caracterizado por una relativa lentitud durante los primeros años de la presente década y por un virtual estancamiento en 1966, cobró nuevo impulso en 1967, sobre todo por la recuperación registrada en dos de los países más grandes: la Argentina y el Brasil. La gravitación de estos países en el índice regional ha significado que la tasa de incremento del producto bruto generado por la actividad agropecuaria en el conjunto de la región haya sido de 5.6 por ciento en 1967, lo cual, aun teniendo en cuenta el aumento de la población, deja aparentemente un margen satisfactorio de crecimiento por habitante.

Sin embargo, un análisis más detallado de la situación por países (véase el cuadro II-99) muestra que tal mejoramiento del índice regional oculta la continuación de una situación crítica en la agricultura de la mayoría de ellos. En efecto, al comparar lo que ocurrió en 1967 con el año anterior, que fue de un crecimiento casi nulo al nivel latinoamericano, se observa que en ambos años once países tuvieron una tasa de crecimiento agrícola menor que la de la población, aunque negativa fue sólo en cinco en 1967 frente a ocho en 1966. En los dos años considerados apenas 9 de los países latinoamericanos alcanzaron tasas de crecimiento agrícola superiores al 4 por ciento. Es dable observar, también, la extraordinaria variación de los indicadores, que deriva en buena medida de la enorme

^{1/} En la presente sección se incluyen sólo los datos más importantes que caracterizan la evolución en 1967, pues en el Estudio Económico de América Latina 1966 (Publicación de las Naciones Unidas, No. de venta: S.68.II.G.1) se presentó un análisis más profundo de los problemas y perspectivas del sector agropecuario, cuyas conclusiones principales ~~conservan~~ toda su validez.

Cuadro II-99

AMERICA LATINA: CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO
DEL SECTOR AGRICOLA, 1966 y 1967

(Tasas anuales)

País	Sector agrícola	
	1966	1967
Argentina	-2.9	5.4
Barbados	-0.8	-0.8
Bolivia	1.2	-6.6
Brasil	-2.9	9.6
Colombia	3.3	4.3
Costa Rica	7.9	9.0
Chile	7.6	3.1
Ecuador	6.0	4.5
El Salvador	3.4	0.5
Guatemala	5.8	2.0
Guyana	-3.0	...
Haití	-2.6	1.2
Honduras	2.1	0.0
Jamaica	6.8	-2.3
México	3.2	2.6
Nicaragua	-4.6	3.6
Panamá	8.3	8.7
Paraguay	-3.5	2.0
Perú	0.0	4.2
República Dominicana	6.3	-0.7
Trinidad y Tabago	-2.0	1.3
Uruguay	8.8	-17.0
Venezuela	6.6	6.0

Fuente: CEPAL.

/influencia que

influencia que ejercen sobre los niveles de producción agrícola los cambiantes factores climáticos. Así, de los nueve países que en 1966 habían tenido una tasa de incremento superior a 4 por ciento, solamente cuatro (Costa Rica, Ecuador, Panamá y Venezuela) conservaron la misma posición en 1967. De los otros cinco, dos tuvieron una baja moderada y en los tres restantes se registró una caída muy pronunciada que dio por resultado una tasa negativa en 1967. El descenso más marcado fue el del Uruguay, donde, a causa de muy adversas condiciones naturales, el producto bruto sectorial decayó en 17 por ciento a causa de la contracción en el volumen de la producción.

Aunque las cifras de producción no fueron suficientemente satisfactorias en varios de los países latinoamericanos, diversos acontecimientos ocurridos en 1967 en varios de ellos pueden considerarse como signos promisorios de un avance ulterior más sostenido.

Así, por ejemplo, a mediados de año se promulgó en Chile la Ley de Reforma Agraria, después de un prolongado proceso de discusión parlamentaria. Una vez en vigor, pudieron ampliarse y agilizarse las operaciones de la Corporación de Reforma Agraria (CORA), con el resultado de que en 1967 se distribuyeron alrededor de 280 000 hectáreas de tierras de propiedad privada entre 3 800 familias, las que en su casi totalidad se organizaron en forma de asentamientos campesinos. Con ello más que se duplicaron las cifras del año anterior, tanto en lo relativo a la superficie distribuida y las familias beneficiadas, como al crédito otorgado con esta finalidad.

En el Perú, se procedió a la confirmación de títulos de propiedad a numerosos precaristas y colonos de tierras tropicales, y se adjudicaron más de 56 000 hectáreas a poco más de 10 000 familias campesinas de la zona costera, que las cultivaban anteriormente en calidad de aparceros.

En Colombia, en cambio, la distribución de tierras en 1967 acusó un descenso notable con respecto a años anteriores. El Instituto Colombiano de Reforma Agraria (INCORA) ha venido concentrando sus actividades en la realización de nuevas obras de riego en vez de hacerlo en las directamente relacionadas con la expropiación y la distribución de

/tierras. Sin

tierras. Sin embargo, el Congreso colombiano aprobó recientemente algunas modificaciones a la Ley de Reforma Agraria, que permitirán ampliar considerablemente el ámbito de acción de INCORA y aumentar así el número de familias beneficiadas con el proceso de reforma. Entre tales disposiciones puede citarse la que otorga en forma automática la propiedad de la tierra que trabajan medieros y pequeños arrendatarios. Se estima que esta medida beneficiará a no menos de 60 000 familias en los próximos dos años.

No obstante los avances señalados, en el conjunto de la región subsiste la necesidad de dar un impulso más vigoroso a los programas de reforma agraria y de redistribución de los ingresos agrícolas. Las condiciones de pobreza y atraso en que vive la mayor parte de la población rural no han mejorado apreciablemente y es posible que en algunos casos se hayan deteriorado aún más; ello constituye uno de los frenos más poderosos al desarrollo industrial de los países latinoamericanos, ya que reduce el tamaño real de sus mercados en comparación con el que podría existir dadas las dimensiones de la población total de la región.

En materia de financiamiento internacional para el desarrollo agropecuario de América Latina también se registraron progresos en 1967. El Banco Interamericano de Desarrollo otorgó a esta actividad la máxima prioridad dentro de su programa de créditos, con un volumen de préstamos autorizados que superó los 150 millones de dólares. La importancia de esta cifra destaca al considerar que, en los seis años anteriores, se habían comprometido préstamos para la agricultura por un total de aproximadamente 425 millones de dólares, y que los préstamos concedidos en 1967 para la industria, minería e infraestructura alcanzaron a una cifra conjunta de alrededor de 236 millones de dólares. Por su parte, el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento también concedió en 1967 algunos préstamos de importancia, especialmente para el desarrollo ganadero, entre los cuales merecen mencionarse los que se otorgaron al Brasil por 40 millones de dólares, a la Argentina por 15.3 millones y al Ecuador por 4 millones de dólares.

2. Cambios en la situación de algunos productos

Si se considera en particular la situación de algunos productos, el año 1967 aparece, para la mayor parte de los provenientes de la agricultura, como de apreciable recuperación, y para los pecuarios, como la continuación del moderado ritmo ascendente que se viene observando desde 1964. Destaca la expansión de los grupos de las leguminosas secas y de los cereales, así como una marcada recuperación del grupo formado por raíces y tubérculos y el avance en la producción de carnes. Del crecimiento combinado de estos tres grupos de productos cabe deducir que en 1967 mejoró la disponibilidad de artículos alimenticios para América Latina considerada en conjunto. Ha sido deficiente la trayectoria seguida por las semillas oleaginosas, que registraron una contracción aguda después de dos años seguidos de crecimiento y también sigue bajando la producción de algodón. Por otra parte, la producción total de azúcar en la región superó a la de 1966. Con respecto al café, no obstante el carácter muy competitivo del mercado, hubo una recuperación notable del bajo nivel registrado en 1966, atribuible en su mayor parte al incremento de la producción en el Brasil.

a) Cereales

La producción regional de trigo aumentó gracias a los significativos incrementos de la Argentina (18 por ciento); México (28 por ciento) y el Brasil (23 por ciento); por su parte, Chile sufrió un descenso de alrededor de 3.4 por ciento. Estos cuatro países reúnen alrededor del 95 por ciento del total regional. En la Argentina, la producción llegó a 6.38 millones de toneladas, frente a 5.40 de 1966 y 11.26 de 1965; los rendimientos por hectárea sembrada (993 kg/há) y cosechada (1 224 kg/há) fueron parecidos a los del año anterior, pero inferiores a los de la excepcional cosecha de 1965 (1 733 y 1 838 kg/há, respectivamente). La mayor producción se debió, pues, a una ampliación de la superficie sembrada; pero factores climáticos hicieron modificar las primeras estimaciones, obligando a la importación de una pequeña partida de 133 000 toneladas, para cubrir un déficit temporal entre las disponibilidades no comprometidas y el consumo. Por su parte, en México la cosecha fue de 2.36 millones de toneladas, frente a 1.85 en 1966 y 2.09 en 1965, aumento atribuible a una elevación considerable de la productividad, pues la superficie sembrada sólo aumentó en 9 por ciento.

/También se

También se registraron incrementos notables en la producción de arroz, por efecto del aumento de 19.6 por ciento que se dio en el Brasil, que produce alrededor de las dos terceras partes del total regional. Asimismo, hubo aumentos en México (19 por ciento) y Perú, que se recuperó del descenso del año anterior.

En lo que respecta al maíz, Brasil, México y Argentina totalizan más del 80 por ciento de la región y en los tres casos hubo aumentos. Así, la producción brasileña se incrementó en 20.4 por ciento; la de México en 1.7 por ciento debido a los mayores rendimientos y no obstante las restricciones impuestas a su cultivo en zonas de riego; y en la Argentina se obtuvo 21 por ciento más que el año anterior, con rendimientos de 2 047 kg por hectárea sembrada y 2 466 por hectárea cosechada, frente a 1 795 y 2 150 kg/há en 1966.

b) Azúcar

Alrededor del 75 por ciento de la producción regional corresponde a Cuba, Brasil, México y la República Dominicana, en ese orden. En Cuba, la cosecha de 1967, llegó a 6.1 millones de toneladas de azúcar centrífugada. Por su parte, en el Brasil se produjo una reducción de 10 por ciento. En México, la zafra de 1966/67, superó en 10.5 por ciento a la anterior, pero bajó en cerca de 8 por ciento en 1967/68 a causa de las medidas restrictivas adoptadas en virtud de la alta producción del año anterior. También en la República Dominicana aumentó considerablemente la producción, con lo cual el volumen exportado subió en 12 por ciento.

En general, los países azucareros han seguido una política de autoabastecimiento o de fomento de la exportación de azúcar, por lo cual tendieron a aumentar en los últimos años su capacidad de producción; para ello, expandieron los cultivos y utilizaron técnicas tendientes a obtener una mayor productividad de la caña o de la remolacha, con mejores sistemas de extracción y con el suministro de agua de riego. Así, con condiciones climáticas favorables, Colombia, Ecuador, Venezuela y Chile acrecentaron su producción de azúcar. Este último país continuó la campaña de expansión de la remolacha, con la dirección y promoción de la Industria Azucarera Nacional S.A. (IANSA), de tal modo que los productos cuentan actualmente, aparte de las facilidades de crédito y de asistencia técnica, con precios /de sustentación

de sustentación asegurados. En cambio, en la Argentina se aplicaron restricciones, que fijaron los topes de producción para 1967 a un nivel inferior en 33 por ciento al año anterior.

Por su parte, los países centroamericanos, con la perspectiva de obtener mayores cuotas en el mercado norteamericano, han aumentado considerablemente la superficie cañera e introducido variedades nuevas y mejores, lo que está permitiendo a la zona un incremento notable de la producción de azúcar y la constitución de excedentes.

c) Café

En el último quinquenio, algo más de la mitad de la producción regional de café procede del Brasil; en 1967 aumentó en 10 por ciento y superó así los 22 millones de sacos, cantidad que sin embargo está por debajo del promedio anual del quinquenio anterior (27 millones). Por el contrario, Colombia que produce alrededor del 17 por ciento del total latinoamericano, parecería haber disminuido su producción, dado que las compras de la Federación de Cafeteros - que representan alrededor del 70 por ciento de la producción - habían disminuido en 14 por ciento entre enero y septiembre de 1967, en comparación con el mismo período del año anterior. En Centroamérica, El Salvador y Guatemala llegan, en conjunto, al 8 por ciento del total. En El Salvador, se registraron aumentos de 13 por ciento en 1966/67 y de 10 por ciento en 1967/68, que fueron de recuperación de los niveles ya alcanzados en 1963/64 y 1964/65. De otra parte, desde que ratificó su participación en el Convenio Internacional del Café, la producción de El Salvador ha excedido las cantidades fijadas como cuotas de exportación, lo cual ha motivado una acumulación de excedentes que sirvió para cubrir déficit en los años de malas cosechas, como la de 1965/66. En Guatemala la producción de café ha sido uno de los factores dinámicos de la economía, no obstante la inestabilidad que mostró en los últimos años. Así, en esta década ha experimentado dos contracciones de importancia en 1963/64 y en 1966/67; en este último año, la producción decayó en 21 por ciento debido a condiciones de clima muy desfavorables, por lo que sólo se produjo lo necesario para cubrir la cuota fijada en el Convenio Internacional del Café. En el ciclo 1967/68, un mejor régimen de lluvias reactivó la producción, que se espera supere en alrededor de un 20 por ciento a la anterior.

/d) Fibras

d) Fibras

Los mayores productores de algodón, con casi el 80 por ciento del total regional son México, Brasil, Nicaragua y Perú. En México las desfavorables condiciones de clima en Tampico y en el Noroeste provocaron una notable reducción de la superficie cultivada y, por consiguiente, una merma del 10 por ciento en la producción. De otra parte, también en el Brasil se registró un descenso del orden del 9 por ciento. En Nicaragua en 1966/67 la producción llegó a 114.5 miles de toneladas - con un crecimiento de 3.8 por ciento - y se espera un incremento del 6 por ciento en 1967/68, pero sin embargo, aún no se alcanzan los niveles del ciclo 1964/65. En este cultivo, que comenzó a cobrar importancia en la década de 1950, se ha obtenido un marcado mejoramiento de la productividad con la introducción de técnicas modernas y las constantes innovaciones en los sistemas de cultivos y combate de plagas; además, en los últimos años se ha mejorado el financiamiento, se aprobó una nueva ley algodonera y se organizó el Centro Experimental del Algodón. En el Perú se produjo una reducción del 27 por ciento, debido a fenómenos meteorológicos, a la escasez de agua en las zonas productoras, y a la reducción en un 10 por ciento de la superficie cultivada, sobre todo en la región central.

Los principales productores de lana son la Argentina y el Uruguay. En el primer caso, se registró un aumento de 6 por ciento en la esquila de 1966/67, con un volumen de 198 000 toneladas; en cambio se espera que decaiga la de 1967/68 por la reducción en las existencias ovinas, que a su vez obedece a la disminución de las majadas productoras de lana gruesa por dificultades en la comercialización. En el Uruguay, la esquila de 1966/67 alcanzó a 81 000 toneladas, que supone una merma de 8 por ciento respecto a la anterior; en este caso también se presentaron problemas de comercialización, pues el alto porcentaje de lanas gruesas reduce la demanda internacional, cuyo mercado prefiere las lanas finas.

e) Carne de vacuno

Con referencia a la carne de vacuno, ocho países (Argentina, Brasil, México, Colombia, Uruguay, Venezuela, Cuba y Paraguay) reúnen aproximadamente el 90 por ciento de la producción regional. El mayor productor es la Argentina, con cerca del 40 por ciento; en 1967, su producción física aumentó

en 4.7 por ciento, como resultado de diversos factores contrapuestos, pues mientras por una parte había malas condiciones de clima en la región pampeana y dificultades respecto a las exportaciones al Reino Unido, por la otra se establecieron desgravaciones impositivas y, al finalizar el año, se rebajó el impuesto a las exportaciones de carne. El Brasil, con cerca del 25 por ciento del total, aumentó su producción en alrededor del 5 por ciento, mientras en México continuó la tendencia al aumento de la producción, con una tasa aproximada al 3 por ciento, merced al mejoramiento de los campos de pastoreo, tanto por el aumento de las lluvias como por la mayor siembra de forrajeras; en Colombia, la situación permaneció estacionaria y en Venezuela prosiguió la tendencia al aumento moderado de la producción. La mayor disminución se registró en el Uruguay (-17 por ciento), como consecuencia de una mortandad adicional de ganado del 5 por ciento y de una disminución del peso medio de las haciendas, que llevaron a la prohibición de la faena para el consumo durante los meses de octubre y noviembre. En Cuba continuó la ejecución del plan ganadero, incluido un vasto programa de inseminación artificial, que tiende a la implantación de un tipo de ganado, mezcla de Cebú y Hollstein, adaptado a las condiciones naturales y a las necesidades de carne y leche. Por su parte, en el Paraguay, se creó el Servicio Nacional de lucha contra la Fiebre Aftosa.

B. MINERIA

La situación de la minería en América Latina no experimentó variaciones significativas en 1967 con respecto al año anterior, pues excluido el petróleo, se advierte un incremento de alrededor del 2,6 por ciento en los minerales básicos. Con relación a 1966 aumentó la producción de carbón (13 por ciento), azufre (11 por ciento), minerales de estaño (6 por ciento), cobre (3,5 por ciento), y bauxita (3 por ciento), y hubo un pequeño incremento en el mineral de plomo. Decayeron las producciones de zinc, salitre, manganeso, hierro y oro. Hubo aumentos importantes en Jamaica, Argentina, Bolivia y Perú, con descensos en Venezuela y Surinam. (Véase el cuadro II-100.)

Entre los factores que determinaron ese lento crecimiento global, con importantes fluctuaciones - que repercutió en el movimiento de los precios de algunos minerales básicos - cabe señalar el menor ritmo de expansión de la actividad económica en algunos países de Europa occidental, el efecto de determinados cambios tecnológicos y la competencia de otras zonas productoras, que se manifestó en una mayor oferta en el mercado mundial, especialmente de los minerales de estaño, plomo y zinc.

No fueron suficientes para contrarrestar la influencia de los elementos desfavorables, estímulos como la sostenida demanda para fines militares y las huelgas en otros centros productores, sobre todo la del cobre en los Estados Unidos (que dejó de aportar hasta fines de 1967 un volumen estimado en 700 000 toneladas de metal refinado). Asimismo, han continuado las prospecciones mineras y se han descubierto nuevos yacimientos de importancia, como los de estaño en Bolivia, cobre en la Argentina, azufre en Guatemala y Ecuador, bauxita en Surinam y hierro en varios lugares del Brasil y México. Además siguen adelante los planes de expansión e inversiones mineras, aunque no siempre al ritmo previsto.

En 1967 como en años anteriores, la actividad minera se concentra en tres productos - cobre, hierro y bauxita - que representan más de dos tercios de la producción total. (Véase el cuadro II-101.)

Cuadro II-100

AMERICA LATINA: INDICE DE LA PRODUCCION MINERA BRUTA DE ALGUNOS
PRODUCTOS Y PAISES

(Indice 1960 = 100 a base de los precios internacionales en 1963)

Producto o país	1966	1967 a/
Carbón	117.0	132.6
Mineral de hierro	151.8	143.3
Mineral de manganeso	130.3	101.6
Mineral de cobre	111.0	114.8
Mineral de plomo	104.3	105.1
Mineral de zinc	113.4	112.6
Mineral de estaño	126.2	134.2
Bauxita	146.9	150.3
Plata	100.1	101.2
Oro	62.7	58.8
Azufre	130.7	145.2
Salitre	114.2	95.3
<u>Total</u>	<u>122.2</u>	<u>125.4</u>
Argentina	110.5	121.1
Bolivia	127.9	137.2
Brasil	194.5	194.0
Colombia	87.7	88.1
Chile	125.3	127.1
Guyana	136.2	137.9
Jamaica	155.1	163.0
México	106.8	108.6
Perú	106.1	108.8
Surinam	160.6	155.5
Venezuela	90.6	83.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de informaciones nacionales.

a/ Cifras preliminares.

Quadro II-101

AMERICA LATINA: COMPOSICION DE LA PRODUCCION MINERA DE ALGUNOS PAISES
POR PRINCIPALES PRODUCTOS, 1960, 1966 Y 1967 a/

(Fuente: Bases, a base de precios internacionales de 1963)

	Carbón	Mineral de hierro	Mineral de manganeso	Mineral de cobre	Mineral de plomo	Mineral de zinc	Mineral de estaño	Beauxita	Plata	Oro	Azufre	Salitre
Argentina	1960 1966 1967	16.22 15.51 18.28	3.38 2.67 2.55	6.76 3.52 3.36	2.70 1.70 1.63	27.70 26.39 26.04	18.92 15.32 14.32	4.05 14.59 14.81	14.19 16.34 15.63	0.68 - -	5.40 3.86 3.36	
Ecuador	1960 1966 1967			2.49 4.31 4.47	5.47 4.11 3.59	0.50 2.11 2.04	78.61 79.00 80.23		10.28 8.14 7.32	2.65 0.70 0.05	1.64 2.30	
Brasil	1960 1966 1967	17.31 11.74 12.60	47.15 61.46 62.44	25.31 19.22 16.93	1.15 0.82 0.85	1.32 1.40 1.52	2.97 1.36 1.51	1.07 1.28 1.32	0.25 0.18 0.19	3.46 2.54 2.63		
Colombia	1960 1966 1967	57.35 60.14 60.72	3.92 8.02 9.16		0.49 0.42 0.45				0.49 0.36 0.36	37.26 29.53 27.81	0.49 1.44 1.40	
Chile	1960 1966 1967	2.63 2.14 1.89	7.69 12.86 12.92	0.31 0.10 0.09	80.25 76.44 77.66	0.09 0.03 0.02	0.02 0.03 0.02		0.47 0.93 0.81	0.85 0.53 0.65	0.13 0.18 0.19	7.54 6.76 5.76
Guyana	1960 1966 1967		11.22 11.85 11.46					83.46 87.92 88.31		0.32 0.23 0.23		
Jamaica	1960 1966 1967							100.00				

E/CN.12/808
Pág. II-225

Cuadro II-101 (conclusión)

	Carbón	Mineral de hierro	Mineral de manganeso	Mineral de cobre	Mineral de plomo	Mineral de zinc	Mineral de estaño	Bauxita	Plata	Oro	Azufre	Salitre
México	1960	7.54	2.23	2.37	19.01	14.04	0.38	26.98	4.98	12.66		
	1966	7.07	5.58	0.90	19.76	12.34	0.87	23.50	3.27	16.95		
	1967	7.61	6.11	1.02	17.68	11.84	0.51	22.93	2.89	19.12		
Perú	1960	0.62	12.22	53.38	9.01	6.23		17.37	2.17			
	1966	0.21	17.24	43.91	9.20	10.75	0.04	27.27	1.36			
	1967	0.17	16.39	43.50	9.91	10.14	0.04	18.53	1.32			
Surinam	1960							99.45	0.55			
	1966							99.71	0.29			
	1967							99.74	0.26			
Venezuela	1960	0.26	98.34						1.40			
	1966	0.25	99.15						0.60			
	1967	0.30	58.91						0.78			
Total	1960	5.57	17.26	3.04	38.11	4.36	3.84	9.59	7.84	3.09	2.07	2.45
	1966	4.64	21.69	3.67	33.69	3.73	4.29	12.51	6.67	1.83	2.54	2.14
	1967	4.75	21.16	2.70	33.69	3.81	4.59	12.95	6.78	1.75	2.32	1.80

Fuente: CEPAL.

a/ 1966 y 1967: estimaciones preliminares.

/Esa producción

Esa producción se concentra también en pocos países, aunque ha variado entre 1960 y 1967 la participación de éstos en la producción minera. (Véase el cuadro II-102.)

1. Aluminio

En el mercado mundial del aluminio no hubo variaciones de importancia en 1967. Los precios medios subieron en medio centavo de dólar la libra con respecto a 1966 y según cifras preliminares, aumentó la producción regional de bauxita, en la predomina Jamaica. (Véase el cuadro II-103.)

En ese país continúa el programa de instalación de una planta de alúmina en Puerto Kaiser, con una producción inicial de 875 000 toneladas. A principios de año el gobierno firmó un acuerdo con una empresa norteamericana para construir en diez años y por etapas una planta de alúmina en Kingston, por un costo cercano a los 126 millones de dólares.

En Surinam se proyecta explotar los yacimientos de bauxita del oeste, que contienen reservas calculadas en cerca de 2 000 millones de toneladas, de las cuales se estima que 20 por ciento son de alta ley. Además se realizan estudios del potencial hidroeléctrico de esa región, para instalar una fundición de aluminio, que permitiría elevar la producción total en 220 000 toneladas de lingotes.

En Guyana, la Compañía Demerara Bauxite sigue trabajando en la ampliación de las explotaciones de bauxita y de su planta de alúmina.

Para el Brasil, el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento ha aprobado un préstamo por 22 millones de dólares destinados a la instalación de una industria integrada de aluminio. La fábrica se establecerá en Poços de Caldas (Mirás Gerais) cerca de los yacimientos de bauxita, con electricidad suficiente para el abastecimiento de las instalaciones de refinación y fundición. La producción inicial será de 25 000 toneladas de aluminio en lingotes al año.

En la Argentina se realizan estudios de evaluación de las reservas potenciales de bauxita.

En Venezuela, se inauguró en la región de Guayana una planta de aluminio con capacidad para 10 000 toneladas al año, con ampliaciones ya previstas hasta 22 500 toneladas; los capitales aportados son nacionales y extranjeros, por mitades.

Cuadro II-102

AMERICA LATINA: COMPOSICION DE LA PRODUCCION MINERA, POR PRINCIPALES
PRODUCTOS Y POR PAISES, 1960, 1966 Y 1967 a/

(Porcentajes, a base de precios internacionales de 1963)

		Carbón	Mineral de hierro	Mineral de manganeso	Mineral de cobre	Mineral de plomo	Mineral de zinc	Mineral de estaño	Bauxita	Plata	Oro	Azufre	Salitre	Total
Argentina	1960	3.15	0.21	2.40	0.08	6.88	7.37	1.14		1.96	0.24	2.83		1.08
	1966	3.57	0.13	1.21	0.05	7.50	5.09	3.61		2.60	0.00	1.61		1.06
	1967	4.34	0.13	1.39	0.05	7.63	4.96	3.61		2.57	0.00	1.33		1.12
Bolivia	1960				0.29	5.54	0.79	90.46		5.79	3.79			4.41
	1966				0.62	5.32	3.20	89.34		5.91	1.83	3.13		4.84
	1967				0.69	4.88	3.27	90.49		5.58	0.14	4.21		5.18
Brasil	1960	27.60	24.25	73.80	0.27	2.68		6.87	0.99	0.28	9.95			8.88
	1966	33.81	37.84	83.58	0.32	5.00		4.24	1.36	0.37	18.48			13.36
	1967	34.68	36.25	81.23	0.33	5.17		4.28	1.32	0.36	19.45			12.97
Colombia	1960	30.75	0.68			0.34				0.19	36.02	0.71		2.98
	1966	26.00	0.74			0.22				0.11	32.27	1.14		2.00
	1967	25.76	0.89			0.24	0.06			0.11	31.69	0.99		2.00
Chile	1960	15.37	14.49	3.37	68.48	0.67	0.26			1.96	9.00	2.12	100.00	32.52
	1966	14.61	18.75	1.07	71.78	0.22	0.26			4.43	9.09	2.27	100.00	31.64
	1967	12.52	19.71	1.03	71.95	0.13	0.21			3.72	11.54	2.00	100.00	31.21
Guyana	1960			8.41					25.05		0.24			2.28
	1966			10.06					18.21		0.23			2.59
	1967			11.19					18.00		0.35			2.64
Jamaica	1960								48.97					4.70
	1966								50.17					6.28
	1967								52.04					6.73

/Cuadro II-102 (conclusión)

Cuadro 11.02 (continuación)

	Carbón	Mineral de hierro	Mineral de manganeso	Mineral de cobre	Mineral de plomo	Mineral de zinc	Mineral de estaño	Bauxita	Plata	Oro	Azufre	Salitre	Total
México	20.89	1.99	12.02	7.70	49.66	54.47	1.53		53.13	24.88	94.35		15.43
	21.00	3.54	4.06	8.03	45.52	42.03	2.80		48.53	24.56	91.85		13.77
	21.80	3.94	5.09	7.08	41.89	43.02	1.49		45.53	22.22	92.41		13.49
Perú	1.34	10.77		23.19	34.23	37.10			36.69	11.61			16.96
	0.68	11.67		19.15	36.20	43.41			38.05	10.90			14.69
	0.54	12.34	0.07	19.90	40.06	46.48	0.13		42.09	10.61			15.41
Surinam								28.99		0.47			2.80
								30.26		0.59			3.80
								20.64		0.55			3.72
Venezuela	0.40	47.61								3.79			8.36
	0.32	27.32								1.94			5.98
	0.36	26.72								2.45			5.53

Fuente: CEPAL.

a/ 1966 y 1967: estimaciones preliminares.

Cuadro II-103

AMERICA LATINA: PRODUCCION DE BAUXITA 1960, 1966 Y 1967

(Miles de toneladas métricas)

Bauxita	1960	1966	1967 a/
Brasil	121.0	250.0	250.0
Guyana	2 511.0	3 348.0	3 403.0
Haití	346.0
Jamaica	5 841.0	9 061.0	9 522.0
República Dominicana	689.0	819.0	900.0
Surinam	3 454.0	5 569.0	5 415.0
<u>Total</u>	<u>12 962.0</u>	<u>19 042.0</u>	<u>19 488.0</u>

Fuente: CEPAL.

a/ Estimación provisional.

2. Azufre y fosfatos

La demanda mundial cada vez más intensa de azufre y fosfato ha despertado gran interés por ampliar su producción en América Latina.

Cifras provisionales para 1967 indican que la producción de azufre ha crecido en cerca de 10 por ciento, destacándose en ella un fuerte aumento en Bolivia, que ha decuplicado su producción en los últimos años. En Guatemala se descubrió un gran depósito en las laderas del volcán Tecuanburro y se están haciendo estudios para determinar las reservas e iniciar los proyectos de explotación. En Costa Rica, la Corporación Química de Nicoya desarrollará y explotará un yacimiento en la provincia de Guanacaste, incluyendo la construcción de una planta de ácido sulfúrico. En el Ecuador, se piensa invertir 2.5 millones de dólares para instalar una refinería con una capacidad diaria de 2 000 toneladas de azufre, que se obtendrá de los yacimientos ubicados cerca de Tufino, provincia de Carchí, cuyas reservas se calculan en 30 millones de toneladas. (Véase el cuadro II-104.)

/Cuadro II-104

Guadro II-154

AMERICA LATINA: PRODUCCION DE MINERAL DE AZUFRE, 1960 A 1967

(Miles de toneladas)

	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967 a/
Argentina	40.0	23.0	27.0	23.0	22.0	29.0	30.5	27.0
Bolivia	1.0	5.0	7.0	10.0	11.0	10.0	58.0	86.0
Colombia	9.0	10.0	10.0	13.0	12.0	18.0	21.0	20.0
Chile	31.0	41.0	57.0	42.0	44.5	40.0	42.8	42.0
México	1 336.0	1 243.0	1 442.0	1 553.0	1 733.0	1 581.0	1 752.0	1 889.0
<u>Total</u>	<u>1 417.0</u>	<u>1 322.0</u>	<u>1 543.0</u>	<u>1 641.0</u>	<u>1 822.5</u>	<u>1 978.0</u>	<u>2 052.0</u>	<u>2 058.0</u>

Fuente: CEPAL.

a/ Estimación provisional.

La producción de fosfato tendió a decaer y las perspectivas de producción no son favorables, salvo para la eventual exportación de los ricos yacimientos de Sechura en el Perú, que permitirían producir entre 2 y 3 millones de toneladas de fosfato al año, con una inversión de 100 millones de dólares y los yacimientos ya reconocidos y explotados en Brasil.

En Colombia se instalará una fábrica de ácido fosfórico, a un costo de 20 millones de dólares, la cual será alimentada por 1 500 toneladas diarias de roca fosfórica proveniente de los yacimientos de San Vicente de Chucuri (provincia de Santander). También se empezó a explotar en la provincia de Boyacá (Turqueme), un yacimiento de roca fosfórica con una capacidad de 300 toneladas diarias.

En el Brasil se descubrieron nuevos yacimientos en el estado de Pernambuco, con reservas calculadas en 20 millones de toneladas que se suman a los 60 millones comprobados ya en esa zona.

En Chile se terminaron los trabajos realizados por la CORFO y el programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo para hacer un inventario de los recursos minerales de fosfato y potasio.

3. Cobre

La situación del mercado del cobre se caracterizó, como en 1966, por la irregularidad de los precios, que alcanzaron el máximo en la Bolsa de Metales de Londres a fines de diciembre (más de 0.60 dólar la libra) y el mínimo en abril (0.42 dólar la libra). Influyeron en estas oscilaciones la prolongada huelga del cobre en los Estados Unidos, iniciada a mediados de julio, y en otros centros productores de importancia, así como los conflictos bélicos en Asia. Además, se prevé un aumento en la demanda de cobre en los mercados internacionales, debido al agotamiento de las existencias en los países consumidores.

Según cifras preliminares, la producción latinoamericana de cobre aumentó en 1967 en alrededor de 3.5 por ciento, imputable a la producción de Chile y Perú, pues en México permaneció estancada. (Véase el cuadro II-105.)

En cuanto a programas de desarrollo se registraron progresos, sobre todo en Chile y Perú. En Chile, los convenios entre el Estado y las compañías extranjeras tuvieron un comienzo de ejecución con la inversión de cerca de 70 millones de dólares que forman parte de un total previsto de 500 millones de dólares. En Perú, en la Oroya, se instaló una planta laminadora de cobre, con una capacidad de 45 000 toneladas al año y con un costo de 4.2 millones de dólares. Las reservas actuales de mineral de cobre han sido estimadas en 20 millones de contenido fino, que representan 10 por ciento de las reservas mundiales conocidas. Con esta base el gobierno tiene planes de triplicar la producción de cobre en 1975 (667 000 toneladas al año); para realizarlo tendrá que poner en operación los yacimientos de Cobriza, Antamina, Cuajone, Cerro Verde, Michiquillay, Quellaveco, Chalcabamba y Tintaya. Además, en el yacimiento de Cerro Verde se han determinado cerca de 36 millones de toneladas de sulfuro de cobre con ley de 1 por ciento y cantidades apreciables de óxido y otros minerales; para aprovecharlo, se proyecta construir en un plazo de 3 a 4 años una planta de lixiviación que trataría 10 000 toneladas diarias de mineral. Por último, durante 1967 comenzó la construcción de un pozo por valor de 10 millones de dólares en el yacimiento de Acari en el Departamento de Arequipa.

Cuadro II-105

AMERICA LATINA: PRODUCCION DE MINERAL DE COBRE
1960, 1966 Y 1967

(Miles de toneladas)

	1960	1966	1967 ^{a/}
Argentina	0.6	0.4	0.4
Bolivia ^{b/}	2.2	5.7	6.3
Brasil	2.1	3.0	3.0
Chile ^{c/}	536.4	636.0 ^{c/}	660.0 ^{d/}
México	60.3	56.0	56.0
Nicaragua	4.9	-	-
Perú	184.0	176.4	182.2
<u>Total</u>	<u>790.5</u>	<u>877.5</u>	<u>907.6</u>

Fuente: CEPAL.

^{a/} Estimación provisional.

^{b/} Exportaciones.

^{c/} Contenido metálico recuperable.

^{d/} Obtenido del Boletín Estadístico de la Corporación del Cobre, diciembre de 1967.

/En la

En la Argentina, con la cooperación técnica del Programa del Fondo Especial de las Naciones Unidas, se han descubierto importantes yacimientos en la zona de Paramillos y Uspallata.

4. Estaño

En el mercado internacional del estaño, la oferta excedió ligeramente a la demanda. La situación no se agravó gracias a la intervención del Consejo Internacional del Estaño, que compró alrededor de 5 500 toneladas vendidas por la General Services Administration de los Estados Unidos. Se evitó así un descenso mayor de los precios en Nueva York y en Londres (cerca de 0,10 dólar la libra entre 1967 y 1966 en ambos mercados).

La producción latinoamericana habría aumentado en cerca de 6 por ciento, atribuible a Bolivia (véase el cuadro II-106). En este país continúan los planes de expansión, que comprenden la construcción en Catavi de una planta concentrada para tratar colas (resultantes de una concentración previa) con una capacidad de 1 000 toneladas diarias y que entraría en operación en 1968; además, se proyecta la explotación de yacimientos de Avicaya, que produciría 1 300 toneladas anuales. Se ha resuelto también que la capacidad inicial de la refinería de Oruro sería de 10 000 toneladas anuales, para posteriormente ampliarla a 20 000 toneladas. Por último, en Kelluani se descubrió un gran depósito, estimado en 2,5 millones de toneladas.

Cuadro II-106

AMERICA LATINA: PRODUCCION DE MINERAL DE ESTAÑO ^{a/}
1960, 1966 Y 1967

(Miles de toneladas)

	1960	1966	1967 ^{b/}
Argentina	242.0	1 036.0	1 100.0
Bolivia	20 542.0	25 603.0	27 628.0
Brasil	1 581.0	1 219.0	1 300.0
México	371.0	802.0	456.0
Perú	6.0	38.0	40.0
<u>Total</u>	<u>22 742.0</u>	<u>28 678.0</u>	<u>29 524.0</u>

Fuente: CEPAL.

^{a/} Contenido metálico.

^{b/} Estimación provisional.

5. Hierro

Según cifras provisionales, la producción regional de hierro bajó más de dos millones de toneladas en comparación con 1966, descenso que se debe en su mayor parte a Venezuela y Brasil. (Véase el cuadro II-102)

Durante el año se iniciaron proyectos de gran alcance. Así, el gobierno de Venezuela firmó un contrato con la Orinoco Mining Company para construir en ciudad Guayana y en un plazo de dos años, una planta de enriquecimiento de mineral de hierro, con una capacidad de un millón de toneladas anuales, que produciría briquetas con un alto contenido de hierro (86.5 por ciento). La inversión inicial se estima en más de 50 millones de dólares y se considera la posibilidad de que Venezuela adquiriera el 25 por ciento del capital de la empresa. Además se hacen estudios para instalar en esta región una planta de pellets con una capacidad de un millón de toneladas al año.

En el Brasil, la Compañía Vale do Rio Doce inició los trabajos de instalación de una planta de pellets con una capacidad de producción de 2 millones de toneladas al año y en Santa Cruz (Guanabara) se construirá un nuevo puerto para la exportación de hierro y carbón. El puerto de embarque de minerales de hierro de Tubarão ha sido terminado, pudiendo recibir barcos de 100 000 toneladas con una capacidad de embarque de 10 millones de toneladas al año. En Bahía y Río Grande del Norte se han descubierto importantes yacimientos, cuya dimensión se investiga.

En Chile se estudia la instalación de plantas concentradoras de mineral de hierro en Algarrobo y en Romeral, que comenzarían a operar en 1970 y 1972, respectivamente.

En México, de acuerdo con nuevas investigaciones, se estima que las reservas de hierro del yacimiento de Peña Colorada alcanzarían a más de 130 millones de toneladas, convirtiéndose en el depósito más importante del país; para iniciar su explotación, se invertirán cerca de 64 millones de dólares hasta llegar a producir 2 millones de toneladas al año.

Por su parte, en Chile y Colombia se ampliarán las siderúrgicas a un millón y 500 000 toneladas de acero al año, con inversiones de 130 millones y 93 millones de dólares, respectivamente.

Cuadro II-107

AMERICA LATINA: PRODUCCION DE MINERAL DE HIERRO, ^{a/} 1960, 1966 Y 1967

(Miles de toneladas)

	1960	1966	1967 ^{b/}
Argentina	58.0	54.0	54.0
Brasil	6 355.0	15 813.0	14 300.0
Colombia	178.0	310.0	350.0
Chile	3 804.0	7 837.0	7 722.0
Cuatemala	4.0	-	-
México	521.0	1 319.0	1 543.0
Pará	3 947.0	4 877.0	4 835.0
República Dominicana	82.0	-	-
Venezuela	12 474.0	11 418.0	10 467.0
<u>Total</u>	<u>27 423.0</u>	<u>41 628.0</u>	<u>32 272.0</u>

Fuente: CEPAL.

a/ Contenido metálico.

b/ Estimaciones provisionales.

6. Zinc

El mercado mundial del zinc se vio afectado por una notable disminución del consumo en los Estados Unidos, un incremento en la producción mundial - pese a las huelgas ocurridas en los Estados Unidos y a la reducción voluntaria de la producción de los fundidores norteamericanos y de otros países - y una caída en los precios de productores a mediados de año, tanto en los Estados Unidos como en otros países. Según cifras provisionales, la producción latinoamericana habría disminuido ligeramente con respecto a 1966. (Véase el cuadro II-108.)

/Cuadro II-108

Cuadro II-108

AMERICA LATINA: PRODUCCION DE MINERAL DE ZINC, ^{a/} 1960, 1966 y 1967

(Miles de toneladas)

	1960	1966	1967 ^{b/}
Argentina	35.4	26.6	25.0
Bolivia ^{c/}	4.0	16.7	17.1
Colombia	0.2	0.3	0.3
Chile	1.1	1.4	1.1
Guatemala	10.0	-	-
México	262.4	219.2	220.0
Perú	178.1	257.8	255.5
<u>Total</u>	<u>491.2</u>	<u>522.0</u>	<u>518.0</u>

Fuente: CEPAL.

^{a/} Contenido metálico.

^{b/} Estimaciones provisionales.

^{c/} Exportaciones.

En Bolivia empezaron los trabajos de preparación para explotar la mina Matilde, con una inversión de 2 millones de dólares, y se prevé que en 1969 se iniciará la extracción de 100 000 toneladas de concentrados equivalentes a 55 000 toneladas de metal. Por su parte en el Perú se preparan plantas destinados a producir 382 000 toneladas al año en 1970 y cerca de 510 000 toneladas en 1975.

7. Plomo

La producción mundial de plomo quedó al mismo nivel que en 1966, pues la baja de la producción en los Estados Unidos por efecto de las huelgas, se equilibró con la mayor producción de otros países. El precio de productores en Estados Unidos se mantuvo en 0.14 dólar la libra durante todo el año, 0.01 dólar menos que el promedio para 1966.

La producción de minerales de plomo en América Latina, según cifras provisionales tendió a aumentar en alrededor de 1 por ciento, notándose un incremento en el Perú y el Brasil y un descenso en México y Bolivia. (Véase el cuadro II-109.)

Cuadro II-109

AMERICA LATINA: PRODUCCION DE MINERAL DE PLOMO,^{a/} 1960, 1966 Y 1967

(Miles de toneladas)

	1960	1966	1967 ^{b/}
Argentina	26.7	30.0	31.0
Bolivia ^{c/}	21.4	21.3	19.8
Brasil	10.0	20.0	21.0
Colombia ^{d/}	1.1	0.9	1.0
Chile	2.4	0.9	0.5
Guatemala	8.6	-	-
Honduras	5.4	-	-
México	190.7	182.1	167.0
Perú	131.6	144.8	162.6
<u>Total</u>	<u>383.0</u>	<u>409.0</u>	<u>402.9</u>

Fuente: CEPAL.

^{a/} Contenido metálico.

^{b/} Estimaciones provisionales.

^{c/} Exportaciones.

^{d/} Concentrados de plomo.

C. LA INDUSTRIA MANUFACTURERA

1. La situación general en 1967

En 1967 se acentuó en el ritmo de expansión de la industria manufacturera la tendencia decreciente que se observa desde 1955. La tasa de 3.2 por ciento es muy inferior a la de 1966 y a los promedios de 1955-60 y 1960-65 (6.4 y 5.8 por ciento respectivamente).

En la evolución de la industria manufacturera latinoamericana influyen marcadamente las variaciones de la Argentina y el Brasil, que en conjunto representan alrededor del 55 por ciento del valor de la producción de este sector. La Argentina experimentó en 1967, por segundo año consecutivo, una contracción de la actividad manufacturera (-0.4 por ciento) y el Brasil tuvo un crecimiento de sólo 1.8 por ciento, siendo en ambos casos mucho más alta la tasa de desarrollo global de la economía. (Véase el cuadro II-110.)

El desarrollo industrial de estos dos países se caracteriza en los últimos años por bruscas oscilaciones causadas por condiciones generales de la economía, como los graves problemas inflacionarios y de desequilibrio del balance de pagos. Asimismo, el proceso de sustitución de importaciones ha perdido impulso y la creación de nuevas industrias de exportación no ofrece todavía el estímulo que dio aquel proceso en décadas anteriores.

México y Venezuela - países que en los últimos 20 años han tenido un desarrollo industrial vigoroso y sostenido y en los que además de las actividades de sustitución de importaciones se han desarrollado importantes industrias de exportación - muestran en 1967 tasas de crecimiento industrial de 8.0 y 6.7 por ciento respectivamente que son superiores a la tasa global de expansión de la economía. En conjunto representaron en 1967 más de la cuarta parte de la producción industrial latinoamericana.

El Perú, con 7.3 por ciento, se aproxima a la tasa media de crecimiento global de 1960-65. En cambio, en Colombia el 4.3 por ciento de expansión industrial es menor que la tasa global de crecimiento.

Cuadro II-110

AMERICA LATINA: EVOLUCION DE LA PRODUCCION INDUSTRIAL 1960 A 1967 ^{a/}

(Tasas anuales de crecimiento)

	1955-60	1960-65	1960-61	1961-62	1962-63	1963-64	1964-65	1965-66	1966-67 ^{b/}
Argentina	3.7	5.7	9.7	-4.5	-4.6	15.1	12.7	-1.3	-0.4
Bolivia	-4.3	6.5	-0.7	9.9	6.4	10.7	6.0	6.0	6.5
Brasil	10.3	3.9	11.1	8.1	-0.3	5.1	-4.7	11.8	1.8
Colombia	6.1	5.6	5.9	6.8	4.7	5.8	4.6	7.4	4.0
Costa Rica	7.7	9.7	2.1	7.7	13.6	14.5	10.5	10.2	11.1
Chile	3.2	7.3	8.6	11.5	4.2	6.0	6.4	7.5	2.0
Ecuador	5.6	6.6	0.0	5.8	6.1	16.6	4.5	0.7 ^{a/}	6.5
El Salvador	6.6	9.8	5.2	11.7	9.9	11.5	10.5	9.3	8.4
Guatemala	6.2	10.0	5.9	4.4	17.3	12.2	10.2	5.7	6.0
Honduras	5.7	7.3	14.2	3.8	4.4	6.0	7.9	9.7	9.0
México	8.1	8.1	3.5	6.5	9.2	14.2	7.1	11.1	8.0
Nicaragua	3.9	9.2	7.1	14.0	13.2	3.3	8.3	7.2	6.3
Panamá	6.7	12.8	16.2	24.6	12.4	5.0	5.9	10.3	10.9
Paraguay	1.2	4.3	9.5	0.6	2.3	4.0	5.3	4.1	8.6
Perú	6.1	7.7	5.9	8.6	7.5	5.6	11.1	10.0	7.0
República Dominicana	...	-0.5	-11.3	21.8	2.8	4.4	-20.3	19.7	14.1
Uruguay	1.0	1.0	-2.5	0.2	-1.0	7.5	0.6	0.8	-4.0
Venezuela	7.7	9.5	5.7	11.1	8.3	11.4	11.1	5.2	6.7
<u>Total</u>	<u>6.4</u>	<u>5.8</u>	<u>7.2</u>	<u>3.9</u>	<u>1.6</u>	<u>10.2</u>	<u>5.3</u>	<u>6.2</u>	<u>3.2</u>

Fuente: Cepal, a base de estadísticas nacionales.

^{a/} Excluidos Cuba y Haití por falta de informaciones.

^{b/} Estimación preliminar.

/En Chile

En Chile se registraron avances de cierta importancia en las industrias tradicionales, sobre todo en las de bebidas y textiles, y sólo hubo un retroceso en la rama de muebles y accesorios. En las industrias intermedias, las ramas de papel y celulosa, metálicos básicos y derivados del petróleo, muestran incrementos importantes en tanto que las del cuero, caucho y minerales no metálicos acusan disminución. En las industrias mecánicas aumentó la rama de productos metálicos y bajó la de maquinaria y equipo de transporte.

Los demás países latinoamericanos, considerados de menor desarrollo económico relativo, muestran en general tasas de crecimiento industrial en 1967 que van de sobre el 6.0 por ciento en Guatemala y Nicaragua a cifras superiores al 11 por ciento en Costa Rica y la República Dominicana. Esos países no representan en conjunto más de un 7.0 por ciento de la producción industrial total de América Latina. Mención aparte merece el caso del Uruguay que en 1967 registró una contracción de 4 por ciento en su producción manufacturera.

El crecimiento industrial de los países que integran el mercado común centroamericano ha sido particularmente dinámico en los últimos años, estimulado por la ampliación de los mercados y la programación de las inversiones en las industrias de integración. Con ello, la participación del producto manufacturero en el producto interno bruto total subió de 14.5 por ciento en 1963, a 16.0 por ciento en 1967. El Salvador, Costa Rica y Honduras muestran las tasas de industrialización más elevadas de la región. (Véase el cuadro II-111.)

En cuanto a su composición interna, la evolución de la industria presentó situaciones muy diferentes en los distintos países latinoamericanos. En líneas generales, se observa un avance en las industrias de bienes intermedios y mecánicas (siderúrgica, química, papel y celulosa y de automotores principalmente) y una tendencia hacia el estancamiento en las industrias tradicionales.

En 1967 aumentó la inversión extranjera en la industria latinoamericana, sobre todo en las ramas destinadas a abastecer el futuro mercado común, aunque también subió su participación en industrias establecidas vinculadas principalmente a los mercados internos.

Cuadro II-111

CENTROAMERICA: PARTICIPACION DEL PRODUCTO MANUFACTURERO EN EL
PRODUCTO INTERNO BRUTO TOTAL

	1963	1964	1965	1966	1967
Centroamérica	14.5	15.1	15.1	15.5	16.0
Costa Rica	15.1	16.3	16.2	16.7	17.2
El Salvador	15.7	16.3	17.2	17.8	17.6
Guatemala	13.7	14.5	14.1	14.3	14.6
Honduras	14.9	15.0	15.0	15.7	16.5
Nicaragua	13.7	13.3	13.1	13.5	13.9

Fuente: CEPAL, a base de estadísticas nacionales.

Desde otro ángulo, cunde el convencimiento de que las exportaciones de manufacturas pueden ser útiles para superar muchos de los obstáculos que retardan el desarrollo industrial de los países de la región. Varios gobiernos latinoamericanos adoptaron medidas que de una u otra manera apoyan la actividad exportadora. Se pusieron en vigencia estatutos orgánicos reguladores de las ventas al exterior; se crearon entidades oficiales con atribuciones sobre ellas y con funciones de estímulo, como el Fondo de Promoción de Exportaciones de Colombia y el Servicio Nacional de Exportaciones de la Argentina; y se ajustaron regímenes ya establecidos a fin de completarlos y mejorar el conjunto de las normas vigentes, como ocurrió en el Brasil y Chile, en donde las disposiciones básicas se habían establecido en 1966, y en México.

Las iniciativas no se han limitado a perfeccionar el marco institucional sino que se han traducido en algunos avances en las ventas al exterior. Por ejemplo, informaciones fragmentarias, llevan a suponer que en 1967 las exportaciones de manufacturas del Brasil superaron los 150 millones de dólares. Las ventas de café soluble, que llegaron a 9.5 millones de dólares en 1966 habrían subido a más del doble. En maquinarias y vehículos, sus

/partes y

partes y accesorios - renglón importante de las colocaciones brasileñas en el exterior - se espera un incremento de 40 a 50 por ciento sobre los 33.3 millones de dólares de 1966. En productos siderúrgicos hubo también expansión considerable. Para otros países se carece de informaciones suficientes que permitan apreciar si se han registrado tendencias similares.

2. La industria siderúrgica

La producción de acero en lingotes, representativa de la producción siderúrgica latinoamericana, aumentó en 1967 en 5.1 por ciento con respecto al año anterior. Esta tasa es inferior a la de 1966, pero superior a la de 1965. (Véase el cuadro II-112.)

Los incrementos más importantes corresponden a México, Chile y Venezuela. Colombia también muestra una tasa elevada en 1967, aunque ésta representa una recuperación de la baja sufrida en 1966. La Argentina, en cambio, no alcanza a recuperar el nivel de producción de 1965.

En México viene registrándose una expansión sostenida en los últimos años y de continuar así, la producción llegaría aproximadamente a 4 millones de toneladas en 1970. En los planes de expansión siderúrgica se considera la posibilidad de que México se convierta en exportador permanente de algunos tipos de laminados. En el curso de 1967 la industria siderúrgica mexicana exportó 115 000 toneladas de esos productos de las cuales una parte importante colocó en el mercado de los Estados Unidos, pero este volumen es inferior a las 141 000 toneladas registradas en 1966. La producción de fierro primario (arrabio más fierro esponja) subió 14.9 por ciento en tanto que la de productos laminados aumentó 9 por ciento.

Chile es otro país que muestra un crecimiento sostenido. Durante 1967 funcionó el segundo alto horno, pero ambos debieron operar a una capacidad parcial debido a las limitaciones impuestas por la acería, cuya ampliación se terminará en 1970. En 1968 se iniciará la instalación del laminador de estañado el que se pondrá en marcha a fines de 1969.

Cuadro II-112

AMERICA LATINA: PRODUCCION DE ACERO, 1967

(Miles de toneladas de lingotes)

	1965	1966	1967	Variación 1967/1966
Argentina	1 368	1 267	1 326	4.6
Brasil	2 983	3 713	3 667	-1.2
Colombia	242	216	256	19.0
Chile	477	577	638	10.6
México	2 455	2 763	3 023	9.4
Perú	94	80	79	-1.2
Venezuela	625	537	703	30.1
	<u>8 244</u>	<u>9 153</u>	<u>9 692</u>	<u>5.9</u>
Variación anual (porcentaje)	2.6	11.0	5.9	

Fuente: Instituto Latinoamericano del Hierro y del Acero.

Venezuela muestra un avance de 12 por ciento en 1967 en comparación con 1965. Ello se debe a mejoras introducidas en las operaciones de la planta de Orinoco y al incremento de la demanda interna y externa, sobre todo de tubos de acero sin costura. Entretanto, están pendientes las decisiones con respecto a la instalación de un laminador de productos planos y queda en la planta un importante margen de producción sin utilizar.

En Colombia la producción aumentó 19 por ciento, después de haber disminuido en 1966 como consecuencia del cambio de revestimiento del alto horno de la planta de Paz del Rio. Un fenómeno similar ocurrió con la planta argentina de San Nicolás. La primera de ellas produce 85 por ciento del acero colombiano y la segunda, 60 por ciento del acero argentino.

El menor tonelaje producido en el Brasil se explica en parte por la disminución en años recientes del ritmo de expansión de la industria y la construcción. Ello se tradujo en una contracción transitoria de la demanda interna de acero que repercutió en la situación financiera de las empresas

/siderúrgicas hasta

siderúrgicas hasta el punto de ocasionar algunos déficit importantes en 1966. Esta contracción se compensó en parte con la exportación de 134 000 toneladas de laminados de acero en el primer semestre de 1967 que supera las 130 000 toneladas vendidas al exterior en 1966. La puesta en ejecución del Plan Nacional de Habitación y la intensificación de la construcción naval permiten prever una pronta recuperación de los altos niveles de consumo interno de acero.

Por último, la menor producción de acero en lingotes del Perú puede explicarse por ciertas dificultades ocurridas en el suministro de electricidad para los hornos de arrabio y acero.

La expansión de la demanda de acero en América Latina ha inducido a realizar muchos proyectos de expansión de las plantas integradas y semintegradas. Algunas de estas ampliaciones se encuentran ya en construcción, pero la mayoría está en la etapa de búsqueda de financiamiento. El capital privado latinoamericano se ha interesado por invertir en plantas no integradas o en las relaminadoras, pero no en las integradas cuyo capital ha provenido preferentemente del Estado, ya sea directamente, o a través de entidades de fomento.

En la Argentina el Gobierno Nacional aprobó el plan de expansión de la planta de San Nicolás para elevar su producción de uno a dos millones de toneladas anuales. También se sancionó la construcción de una planta de 1 350 000 toneladas anuales, según el plan de la Propulsora Siderúrgica S.A. La empresa ACINDAR, que al presente es semintegrada, presentó un plan para transformarse en planta integrada con capacidad de 700 000 toneladas de lingote de acero al año. La inversión se estima en unos 165 millones de dólares.

En el Brasil prácticamente no hubo ampliación de las instalaciones integradas. Se espera el informe que debe rendir el Grupo Consultivo de la Industria Siderúrgica que constituyó el Gobierno a fin de que elabore un programa de desarrollo para el sector.

En Colombia, la empresa Acerías Paz del Rio continuó con el montaje de los equipos que aumentarán su capacidad de laminación de productos planos. Se espera que estas instalaciones entren en operación en el curso de 1968.

/En Chile,

En Chile, la Compañía de Acero del Pacífico siguió adelante con el plan de ampliar su planta de Huachipato para elevar la producción anual de 700 000 a un millón de toneladas anuales. Construido otro alto horno, la empresa se empeñó en 1967 en conseguir financiamiento externo para las instalaciones faltantes.

En México, Altos Hornos de México consiguió del Banco de Exportaciones e Importaciones (EXIMBANK) un nuevo crédito para ampliar su capacidad productiva a dos millones de toneladas por año. El costo total del plan se estima en 63 millones de dólares y en él figura la instalación del cuarto alto horno de la planta de Monclova. Por su parte, la Compañía Fundidora de Hierro y Acero de Monterrey acabó la construcción de su tercer alto horno con una capacidad nominal de 2 500 toneladas diarias, la de un horno Siemens Martin de 275 toneladas por colada y la de un nuevo laminador de palanquilla. Con ellos se aumentaría la capacidad de la planta a un millón de toneladas de lingotes de acero al año. Hojalata y Láminas S.A. pronto iniciará los trabajos para instalar una nueva planta en el estado de Puebla, con una capacidad de 300 000 toneladas de lingote de acero.

En el Perú la planta de Chimbote terminó el montaje de su alto horno de una capacidad de 200 000 toneladas anuales que comenzará a funcionar tan pronto se terminen las obras del nuevo muelle. Además se hicieron pruebas en la acería con convertidores LD, así como de las instalaciones para la colada continua. A fin de año se firmó contrato para adquirir un laminador de productos planos que debe entrar en funcionamiento hacia 1970.

En Venezuela la Siderúrgica del Orinoco prosiguió los estudios para instalar un laminador de productos planos en la planta de Matanzas, que tendrá una capacidad anual de alrededor de 500 000 toneladas.

3. La industria de automotores

En 1967 la tasa de crecimiento de la producción y ensamblaje de vehículos automotores disminuyó a 2.6 por ciento, en comparación con el 11.1 por ciento de 1965 y el 8.6 por ciento de 1966. Esa disminución se debe a la situación de la Argentina y el Brasil que concentran alrededor de dos tercios de toda la producción latinoamericana y han llegado a un grado de integración de partes nacionales superior al 95 por ciento del peso de los vehículos.

/En 1967

En 1967 la producción argentina bajó 2.3 por ciento en comparación con el año anterior y las ventas decayeron en 2.7 por ciento, por efecto de una menor demanda, sobre todo en el último trimestre. Se produjeron 130 326 automóviles frente a 131 378 en 1966 y 44 992 vehículos utilitarios livianos, camiones y chasis en comparación con 48 275 en 1966. Las existencias al 31 de diciembre llegaban a 13 195, de las cuales unos 6 800 correspondían a automóviles y 6 395 a utilitarios livianos, camiones y chasis semipesados. Por otro lado, aumentó la producción de automóviles de tipo popular, y decayó la de vehículos de mayor tamaño. (Véase el cuadro II-113.)

En el Brasil la producción de vehículos llegó a 227 552 unidades en 1967 (1.6 por ciento superior a la de 1966) lo que representó el 37 por ciento de la producción y ensamblaje totales de América Latina. Mientras la producción de automóviles aumentó de 120 119 unidades en 1966 a 134 652 en 1967 (12 por ciento), la de vehículos comerciales, camiones y buses bajó, en los mismos años, de 104 455 a 93 900 (10 por ciento).

La producción de México sube en 4.3 por ciento con respecto a 1966 y llega a unas 118 000 unidades (82 400 automóviles y 35 600 camiones, buses y vehículos comerciales). Las ventas se elevan 10.5 por ciento con respecto a 1966, tasa inferior al 17.4 por ciento registrada en dicho año con relación a 1965. Las ventas de automóviles tuvieron un incremento de 7.4 por ciento y las de camiones y otros de 18.0 por ciento notándose en las primeras un mayor incremento en los vehículos de menor tamaño. No obstante lo anterior, no quedó resuelto el problema de acumulación de existencias y las empresas tuvieron que ofrecer los sobrantes a precios módicos, situación que probablemente no persista porque la fabricación está sujeta a cuotas para buscar el equilibrio del mercado.

Del resto de los países productores, Chile, el Perú y Colombia muestran incrementos importantes, pero el grado de integración de partes nacionales sigue siendo muy bajo. Por su parte, la producción venezolana, que ha alcanzado un grado de integración de alrededor del 30 por ciento, sólo tuvo un incremento pequeño en 1967.

Cuadro II-113

AMERICA LATINA: PRODUCCION Y ENSAMBLAJE DE VEHICULOS AUTOMOTORES, 1966-67

	1966	1967	Variación (por ciento)	Grado de integración a/
Argentina	179 453	175 318	-2.3	D
Brasil	224 574	227 552 b/	1.6	D
Colombia	2 210	3 100	40.3	A
Chile	7 096	12 991	83.1	A
México	113 170	118 000 b/	4.3	B
Perú	13 170	18 000 b/	36.7	A
Venezuela	60 500	61 000 b/	0.8	A
<u>Total</u>	<u>600 171</u>	<u>615 961</u>	<u>2.6</u>	

Fuentes: Brasil, Argentina, México y Perú: Asociaciones de Fabricantes de Automotores;
Chile: Dirección de Industria y Comercio; Colombia: Empresas de Montaje; Venezuela: CORDIPLAN.

a/ Grados de integración de partes de fabricación nacional sobre el peso de los vehículos:

- A = menos del 30 por ciento;
- B = entre 31 y 60 por ciento;
- C = entre el 60 y 90 por ciento;
- D = más del 90 por ciento.

b/ Estimaciones basadas en datos de 11 meses.

En los principales países productores hubo cambios en la propiedad de algunas firmas, o avance de negociaciones en este sentido, indicadores de tendencias hacia la concentración de la industria. Por ejemplo, la Ford Motor Co. compró a la Kaiser Jeep Co. de California su interés mayoritario en Willys Overland do Brasil; la Chrysler Co. aumentó su participación en Simca do Brasil (del 50 al 92 por ciento) adquiriendo las acciones que tenía Simca de Francia y el 50 por ciento de las que estaban en manos de particulares; y las acciones de Kaiser Co. en Industrias Kaiser de Argentina, pasaron a propiedad de Renault, empresa que tomó la administración de la compañía.

/En cuanto

En cuanto a nuevos proyectos o iniciativas, la Ford de Chile comenzó la construcción de una armaduría ubicada en Casablanca, en el centro del país, y la Fiat anunció que trasladaría a Rancagua (Chile) sus instalaciones en Arica.

En el Perú entraron en producción a comienzos de 1967 la planta de ensamblaje de camiones con motores Diesel, Isuzu Motors del Perú S.A. con una capacidad inicial de 40 unidades mensuales; la planta de ensamblaje de automóviles de la Nissan Motor del Perú S.A., con una capacidad inicial de 100 vehículos mensuales, la que se proyecta duplicar, siendo la inversión de 1 millón de dólares; la Industria Automotriz Peruana S.A. inició el ensamblaje de automóviles Rambler, Peugeot y Renault, con una capacidad de 300 vehículos al mes y una inversión de 2 millones de dólares; la Toyota Motor Company del Japón instaló una planta ensambladora con una inversión superior al millón de dólares; y la Standard-Triumph International de Coventry, Inglaterra, está instalando una planta para ensamblar Heralds y Spitfires, con una inversión de 100 000 libras esterlinas. En años anteriores se habían instalado en el Perú diversas otras ensambladoras como la de Ford, General Motors, Chrysler, etc. acogiendo al régimen de franquicias establecido por el Gobierno peruano.

Los países que integran el Grupo Andino están negociando la concertación de un acuerdo entre ellos que permita un intercambio compensado de partes de vehículos automotores, que serían considerados como de fabricación nacional.

4. La industria del papel y la celulosa

Según cifras preliminares, el consumo aparente de papeles, cartones y pastas aumentó 5 por ciento en 1967, tasa inferior al 10.4 por ciento registrado como promedio anual en 1960-66. (Véase el cuadro II-114.)

Mientras las importaciones, todavía importantes en este sector, se elevaban 2.1 por ciento en 1967; la producción latinoamericana, que constituye alrededor del 65 por ciento de la oferta total, creció 5.5 por ciento, siendo mayor el incremento en la elaboración de pastas que en la fabricación de papeles y cartones.

Cuadro II-114

AMERICA LATINA: EVOLUCION DE LA PRODUCCION, IMPORTACION Y CONSUMO APARENTE DE
PAPELES Y CARTONES Y PASTAS, 1960 A 1967

(Miles de toneladas e índices: 1960=100)

	Producción				Importación a/				Consumo aparente			
	Papeles		Pastas		Papeles		Pastas		Papeles		Pastas	
1960	1 553	100	806	100	893	100	343	100	2 446	100	1 149	100
1961	1 783	115	925	115	911	102	385	112	2 694	110	1 310	114
1962	1 888	122	1 121	139	857	96	315	92	2 745	112	1 336	116
1963	2 015	130	1 192	148	786	88	331	97	2 801	115	1 523	133
1964	2 214	143	1 308	162	844	95	373	109	3 108	127	1 681	146
1965	2 377	153	1 478	183	1 015	114	385	112	3 390	139	1 863	162
1966	2 664	172	1 649	205	1 173	131	414	121	3 837	157	2 063	180
1967 b/	2 800	180	1 750	217	1 200	134	420	122	4 000	164	2 170	189

Fuente: Anuarios de Comercio Exterior y Asociaciones de Fabricantes de Papeles y Cartones.

a/ Importaciones netas (importaciones-exportaciones)

b/ Estimación preliminar del Grupo Asesor CEPAL/FAO/ONUDI en Industrias Forestales para América Latina.

La producción de pastas superó en 100 000 toneladas (5.9 por ciento) a la del año anterior. Pero no mantuvo el ritmo de años anteriores, principalmente porque las fábricas de instalación reciente ya habían logrado en 1966 un alto grado de utilización de su capacidad. Se exceptúa México, para el cual 1966 no fue favorable en este sector, pero que en 1967 logró aumentar la producción de pastas en 6.0 por ciento.

La devaluación monetaria de principios de 1967 provocó un descenso de las importaciones de la Argentina - país que compra el 40 por ciento de la pasta adquirida por la región - que se compensó con el aumento de las importaciones efectuadas por otros países latinoamericanos de modo que el incremento para la región en su conjunto fue muy pequeño en relación con 1966. Las exportaciones de pastas aumentaron poco, debido en parte a la disminución de las exportaciones chilenas al mercado de la Argentina. Por segundo año consecutivo, la recuperación del mercado interno del Brasil no dejó prácticamente saldos disponibles para la exportación.

/En contraste

En contraste con el incremento de 13 por ciento en el consumo aparente de papeles y cartones de 1966 - el más alto del presente decenio - la información disponible muestra para 1967 un alza de aproximadamente 4 por ciento sobre el año anterior, la cual se satisfizo con un pequeño aumento de la producción, principalmente de los productores grandes y medianos, excepto en la Argentina, ya que las importaciones netas permanecieron casi al mismo nivel que en 1966.

En las importaciones siguen predominando el papel para periódicos y los papeles destinados a la fabricación de cajas corrugadas para la exportación del banano. En conjunto estos tipos de papeles representan alrededor del 80 por ciento de las adquisiciones en el exterior. Las exportaciones aumentaron de 80 000 toneladas en 1966 a 90 000 toneladas en 1967, en las que se suman a las ya tradicionales de Chile pequeñas colocaciones de Colombia y México. En su gran mayoría las exportaciones se destinan a los países de América Latina.

En 1967 se iniciaron varios proyectos en la industria de papel y celulosa. Tanto empresas locales como extranjeras y mixtas, han emprendido estudios de factibilidad, algunos de los cuales han fructificado, en tanto que para otros se tomará la decisión final a comienzos de 1968. Salvo algunas excepciones, los nuevos proyectos revelan la tendencia a preferir unidades de tamaño mayor y de operación más económica que las instaladas en el pasado. En tanto que casi todas las fábricas papeleras que se establecieron antes en la región eran pequeñas, ahora se prevé como mínimo una capacidad de 100 toneladas diarias y de allí sube hasta 500. La utilización de la capacidad creada está garantizada por los mercados locales y regional en permanente expansión.

Es probable que en los tres años próximos se concreten las siguientes capacidades nuevas en celulosa y papel:

- pulpa de fibra larga	240 000 toneladas
- pulpa de fibra corta	145 000 toneladas
- papeles y cartones integrados	600 000 toneladas
	<hr/>
	985 000 toneladas

/Las necesidades

Las necesidades de capital para instalar las nuevas unidades se estiman en alrededor de 345 millones de dólares.

En general, los proyectos recientes para fábricas de celulosa y papel en América Latina se basan en procedimientos y equipos convencionales, aunque algunas innovaciones ya en uso o en estudio para la fabricación de pasta podrían reportar ventajas a la industria latinoamericana.

5. La industria química

En 1967 la industria química recuperó su ritmo de expansión después de la baja ocurrida en 1966 a causa del receso que afectó a esta rama en la Argentina y el Brasil, principales países productores. Aunque en la Argentina el ritmo de crecimiento fue algo menor al 2 por ciento, en el Brasil, donde esta rama representa alrededor de la quinta parte de la producción manufacturera, hubo una recuperación con respecto al año anterior. En México la producción química registró una importante expansión en 1967, sobre todo en ácido sulfúrico y hubo progresos notables en los países centroamericanos, que se encuentran todavía en etapa incipiente de desarrollo.

Entre los proyectos de ampliación e instalación de nuevas plantas químicas iniciados en la Argentina en 1967 figura el proyecto de Petrosur S.A., de instalar en la localidad de Campana (Buenos Aires) un complejo para producir 70 000 toneladas anuales de amoníaco y también urea y sulfato de amonio destinados a fertilizantes. Asimismo Electroclor S.A. continuó la expansión de sus plantas de policloruro de vinilo, en San Lorenzo (Santa Fe).

En el Brasil, Unión Carbide do Brasil está aumentando la capacidad de sus plantas en Cubatão para elevar en 1968 a 62 000 toneladas anuales la de polietileno, 70 000 la de etileno, 16 000 la de acetileno y 15 000 la de benceno. La Empresa Carioca de Productos Químicos S.A., en Sao Paulo, está terminando la instalación de la primera fábrica de dodecílbenzeno. Utrafertil, inició la construcción de su complejo productor de fertilizantes: amoníaco, nitrato de amonio y ácido fosfórico. Alba, filial de la Borden Company de los Estados Unidos está construyendo una planta de formaldehído y resina sintética en Recife (Pernambuco) con capacidad de 16 000 y 11 400 toneladas respectivamente. Entrarán en funciones a mediados de 1968. La misma firma está ampliando su programa de producción de metanol en su planta de Cubatão con un costo de 5 millones de dólares.

/En Colombia,

En Colombia, Petroquímica del Atlántico S.A. proyecta construir en Barranquilla un complejo para producir 300 000 toneladas anuales de amoníaco y 130 000 de urea. En Barrancabermeja, Ecopetrol, empresa fiscal descentralizada, está terminando un complejo con capacidad para 20 000 toneladas anuales de etileno y 10 000 de propileno y Poliolefinas Colombia Ltda. (Dow Chemical) monta, para acabarla en 1968, una planta de 15 000 toneladas anuales de polietileno. La Planta Colombiana de Soda (Banco de la República) puso en marcha su nueva planta de carbonato de sodio, situada en Cartagena cuya capacidad anual le permitirá colocar en el mercado 60 000 toneladas de carbonato sódico y 32 000 toneladas de sosa cáustica. Se proyecta duplicarla hacia 1970 y también agregarle una unidad para 17 500 toneladas anuales de sosa cáustica electrolítica. Aquí se abren posibilidades de exportación pues el consumo del país queda completamente cubierto.

En Chile, Petroquímica Chilena S.A., compañía estatal, construye en Concepción un complejo petroquímico, para terminarlo en 1968, que inicialmente producirá 30 000 toneladas anuales de etileno y 15 000 de polietileno. Además, Petrodow S.A., nueva compañía con aportes estatales y privados (Dow Chemical Co.), instalará también en Concepción una planta de policloruro de vinilo partiendo del etileno que le suministrará el complejo de Petroquímica Chilena S.A.

En México, Hules Mexicanos S.A. inició a fines de 1966 la producción de caucho sintético de estireno butadieno (SBR), en una planta con capacidad para 40 500 toneladas anuales localizada en Altamira. Negromex S.A. puso en marcha a mediados de 1967, en Salamanca, una planta de caucho sintético estereoespecífico a base de SBR y cispolibutadieno con capacidad para 30 000 toneladas anuales. Petróleos Mexicanos (Pemex) está instalando en Minatitlán un complejo que en 1970 podrá producir 78 000 toneladas anuales de benceno, 95 000 de ciclohexano y 9 000 de etilbenceno y construye otro complejo para 27 000 toneladas anuales de óxido de etileno y 49 000 de acetaldehído. Pemex lleva adelante planes de instalación de nuevas plantas de amoníaco, con la instalación del complejo de ciudad Camargo para 132 000 toneladas anuales, ya en producción, y la construcción en Veracruz de la primera unidad con capacidad de 1 000 toneladas diarias, cuya operación

/se anuncia

se anuncia para 1968. En Monterrey comenzó en 1967 a producir una nueva planta de carbonato de sodio de Industrias del Alkali S.A. Su capacidad alcanzará a 130 000 toneladas anuales destinadas por completo al mercado interno, sobre todo a la industria vidriera. Con esta unidad, más las ampliaciones de Sosa Texcoco, próxima a ciudad de México, el país asegura el abastecimiento de sus necesidades de este producto químico básico. Por último, Fosfato del Golfo S.A. producirá 132 000 toneladas de fosfato diamónico en Minatitlán.

En el Perú, la Corporación Nacional de Fertilizantes, con la asistencia del Banco Interamericano de Desarrollo y la Tennessee Valley Authority, ha iniciado un vasto estudio de las necesidades de fertilizantes en el país y proyecta construir un complejo industrial para aprovechar las grandes reservas de fosfatos y los yacimientos de potasio de Sechura, así como el gas natural disponible en localidades vecinas. También se suscribió un convenio con la Kaiser Aluminium para explotar y comercializar dos millones de toneladas anuales de roca fosfórica concentrada (33 por ciento de P_2O_5) de los yacimientos de Sechura. Se anuncia que las operaciones comenzarán dentro de dos años.

En Venezuela, el Instituto Venezolano de Petroquímica, entidad estatal, está ampliando la planta de amoníaco en su complejo industrial de Morón para llevarla a una capacidad de 200 000 toneladas anuales. Asimismo, proyecta establecer en Zulia un complejo que elaborará, entre otros productos básicos, 170 000 toneladas anuales de etileno, 82 000 de propileno y 50 000 de polietileno de baja densidad.

En 1967 los países firmantes del acuerdo de Bogotá convinieron coordinar sus programas de desarrollo de la industria química, sobre la base de proyectos en curso y en estudio, que comprenden, entre otros productos importantes, el estireno, el negro de humo, el cloruro de polivinilo, el butanol, el poliisopreno, el metanol y el acetato de vinilo.

De otra parte, Colombia y Venezuela, suscribieron un acuerdo para participar conjuntamente en dos proyectos para la producción de amoníaco y urea. Colombia, a través de Petroquímica del Atlántico y Venezuela, por intermedio de Nitrógeno Venezolano, se comprometieron recíprocamente a suscribir el 20 por ciento de la inversión en la planta de cada uno. Entre ambas podrán aportar anualmente entre 500 000 y 550 000 toneladas de nitrógeno en forma de amoníaco y urea.

D. ENERGIA

El consumo total de energía alcanzó en 1967 a alrededor de 620 kilogramos de petróleo equivalente por persona, unidad común que incluye la energía generada por el carbón, los derivados del petróleo, el gas natural, la hidroelectricidad y los combustibles vegetales. Si se consideran sólo los cuatro primeros grupos, que constituyen las fuentes comerciales de energía, la cifra anterior se reduce a 500 kilogramos de petróleo equivalente, lo cual representa un nivel por habitante de sólo 44 por ciento de la correspondiente cifra mundial.

Casi la mitad del consumo de energía correspondió a derivados líquidos del petróleo, siguiéndole en importancia los combustibles vegetales con cerca del 22 por ciento, el gas natural con el 14 por ciento, la hidroelectricidad con alrededor del 10 por ciento y finalmente el carbón con 4.5 por ciento. Al comparar los balances energéticos de 1956 y 1967 se observa un descenso importante en el consumo de combustibles vegetales y carbón, cuyos porcentajes en el abastecimiento total eran en el primer año de 26.4 y 66 por ciento respectivamente. Por su parte, el consumo de los derivados líquidos del petróleo marca un pequeño descenso con respecto al 53.5 por ciento que registró en ese mismo año; en cambio, el consumo de gas natural y, en menor grado, el de hidroelectricidad experimentaron un fuerte incremento sobre los respectivos niveles de 6.0 y 7.4 por ciento que acusaron en 1956.

En lo que respecta a la producción y consumo de energía, sólo cinco países - Venezuela, Trinidad y Tabago, México, Colombia y Bolivia - se autoabastecen de petróleo para sus refinerías y el consumo interno, y únicamente Colombia se autoabastece de carbón; los demás países son deficitarios en mayor o menor grado. Respecto a la electricidad, la inexistencia de comercio internacional en la zona, hace que su consumo dentro de cada país se equilibre con su producción. En el gas natural, las grandes distancias que median entre los centros productores y los consumidores y, en muchos casos, la imposibilidad de conducirlo por tierra, dificultan su transporte y aprovechamiento; de este modo, buena parte de la producción se reinyecta (50 por ciento) y sólo 30 por ciento del gas asociado llega a los consumidores en forma de energía, quemándose el resto.

/Las reservas

Las reservas comprobadas de petróleo y gas natural son, en la mayoría de los países, bastante limitadas, aunque existen buenas perspectivas de lograr aumentos considerables, sobre todo de gas natural. En cambio, las reservas hidroeléctricas ya reconocidas son cuantiosas, además de renovables, pero en 1967 sólo se aprovechaba aproximadamente 2 por ciento del potencial de generación hidroeléctrica estimado. En cuanto a los combustibles vegetales, como un 25 por ciento de los que se queman están constituidos por residuos industriales como el bagazo, y por los desechos de la extracción del aceite y de las industrias de la madera.

1. Electricidad

a) Capacidad instalada

En 1967 no hubo un incremento importante en la capacidad de generación eléctrica; pero en la mayoría de los países, las instalaciones efectuadas en los últimos años permitieron hacer frente a la demanda gracias al mejor aprovechamiento de las centrales. En los últimos dos años, el coeficiente de utilización se elevó en más de 6 por ciento. Es frecuente en América Latina que las principales empresas tengan cierta holgura de capacidad instalada y que puedan así, aumentar la oferta de electricidad que esté adelantada en algunos años con respecto a la demanda; a este hecho debe agregarse el papel no despreciable que le corresponde a la creciente interconexión. Además, en los próximos dos años deben entrar en funcionamiento ampliaciones importantes de capacidad eléctrica.

La capacidad instalada a fines de 1967 alcanzó a los 30.7 GW en comparación con los 29.8 GW de 1966 (véase el cuadro II-115); la mayor parte de este incremento corresponde a centrales hidroeléctricas, en consonancia con la política de aprovechamiento de los importantes recursos existentes. Las principales adiciones fueron: en el Brasil, la ampliación de la central hidroeléctrica de Paulo Alfonso en 160 MW y la entrada en funcionamiento de 100 MW de Xavantes; en Colombia, la central hidroeléctrica de El Colegio (150 MW); en la Argentina, las centrales térmicas de Barranquera (30 MW) y Concepción del Uruguay (15 MW); en Costa Rica, la planta hidroeléctrica de Cachi (32 MW); en Nicaragua, la central térmica de Chinandega (15 MW); en México, las centrales térmicas de La Laguna (41 MW) e hidroeléctrica de El Retiro (28 MW); en el Perú, las plantas hidroeléctricas de Pahuilca (20 MW) y Aricota (23.5 MW).

Cuadro II-115

AMERICA LATINA: CAPACIDAD INSTALADA DE GENERACION ELECTRICA

(MW)

País	Servicio público				Total del país			
	1966				1967			
	H	T	Total		H	T	Total	
Argentina	393.7	3 382.2	3 775.9	3 880.0	420.0	5 023.4	5 443.4	5 550.0
Bolivia	121.0	18.0	139.0	140.0	144.0	71.0	215.0	217.0
Brasil	5 150.0	1 260.0	6 410.0	6 700.0	(5 623.7)	(2 089.8)	(7 713.5)	8 000.0
Colombia	1 100.7	482.5	1 583.1	1 760.7	1 165.0	770.0	1 935.0	2 120.0
Costa Rica	134.9	43.9	178.8	210.8	142.5	56.8	199.3	231.3
Cuba	0.0	666.0	666.0	666.0	0.0	1 100.0	1 100.0	1 100.0
Chile	598.2	292.9	891.1	891.1	710.2	782.4	1 492.6	1 492.6
Ecuador	(93.0)	(115.0)	(208.0)	220.0	(110.0)	(145.0)	(255.0)	270.0
El Salvador	108.7	45.9	154.6	154.6	108.9	62.8	171.7	171.7
Guatemala	40.6	75.5	116.1	118.6	44.6	86.5	131.1	139.6
Guyana	0.0	23.0	23.0	25.0	0.0	60.0	60.0	65.0
Haití	0.0	23.0	23.0	20.0	0.0	60.0	60.0	35.0
Honduras	32.0	27.5	59.5	59.5	32.7	44.3	77.0	79.7
Jamaica	(22.0)	(93.0)	(115.0)	115.0	(22.0)	(183.0)	(205.0)	205.0
México	2 499.0	2 302.0	4 801.0	4 884.0	2 619.0	3 088.0	5 707.0	5 801.0
Nicaragua	50.5	50.9	101.4	116.4	55.5	85.3	140.8	159.5
Panamá a/	9.2	104.5	113.7	121.7	10.3	125.0	135.3	146.3
Paraguay	1.0	37.0	38.0	44.0	1.0	60.0	61.0	67.0
Perú	528.0	230.0	758.0	813.0	590.0	879.0	1 469.0	1 581.0
República Dominicana	7.5	123.3	130.8	138.6	(7.5)	(173.0)	(180.5)	188.3
Surinam	0.0	28.0	28.0	30.0	25.0	40.0	65.0	70.0
Trinidad y Tabago	0.0	203.0	203.0	(203.0)	0.0	253.0	253.0	253.0
Uruguay	236.0	224.0	460.0	460.0	236.0	224.0	460.0	460.0
Venezuela	(380.0)	(1 350.0)	(1 730.0)	1 730.0	(380.0)	(1 910.0)	(2 290.0)	2 290.0
América Latina	11 506	11 201	22 707	23 502	12 448	17 372	29 820	30 693

Fuente: CEPAL a base de datos oficiales.

a/ Excluye Zona del Canal.

/Con las

Con las adiciones efectuadas en 1967, la capacidad instalada de tipo hidráulico en el servicio público sobrepasó en más de 600 MW a la de origen térmico; esta diferencia se acrecentará notablemente en 1968, año en que deberán entrar a funcionar las primeras unidades de algunos grandes proyectos hidráulicos como Jupia, Guri, Malpaso, Rapel, y Boa Esperança.

Al servicio público le corresponde el 77 por ciento de la capacidad instalada, igual que el año anterior, y en él aumentó el porcentaje de capacidad hidráulica de 50.4 a 51.1 por ciento.

b) Generación

El cuadro II-116 muestra que la generación de energía eléctrica subió de 106 300 GWh en 1966 a 114 700 GWh en 1967. La tasa de crecimiento de 7.3 por ciento es muy semejante a la registrada en 1965-66. En especial, el crecimiento de la generación en servicio público superó ligeramente el 9.1 por ciento.

La generación total de energía eléctrica en América Latina da para 1967 un promedio de 451 KWh por habitante con un incremento de 4.5 por ciento con respecto al año anterior. La cifra varía según el país desde 24, 92, 106 y 116 para Haití, Paraguay, Honduras y Guatemala hasta 718, 770, 985 y 1 050 para la Argentina, Chile, Venezuela y Trinidad y Tabago. En Chile se nota la influencia de la autoproducción en la industria cuprífera y en Venezuela y Trinidad y Tabago en la del petróleo.

La participación del servicio público en la generación total se ha mantenido en alrededor del 80 por ciento. También ha permanecido prácticamente constante en 52 por ciento la contribución de la hidroelectricidad en la generación total.

La utilización de las centrales térmicas e hidráulicas en el servicio público alcanzó a 3 270 y 4 470 horas respectivamente; la de los autoprodutores fueron de 2 860 y 5 970. Se destaca la alta utilización de las centrales hidráulicas de los autoprodutores, pero a ellas corresponde un porcentaje poco importante de la capacidad instalada. (Véase el cuadro II-117.)

Cuadro II-116

AMERICA LATINA: GENERACION TOTAL Y POR HABITANTE

	1967		
	Generación total (Gwh)	Población	kWh/hab
Argentina	16 508	23 031	718
Bolivia	587	4 334	136
Brasil	35 300	86 096	410
Colombia	6 700	18 823	356
Costa Rica	753	1 583	477
Cuba	4 250	7 830	542
Chile	7 100	9 236	770
Ecuador	760	5 368	142
El Salvador	515	3 105	166
Guatemala	535	4 611	116
Guyana	230	693	332
Haití	115	4 868	24
Honduras	233	2 480	106
Jamaica	950	1 767	536
México	20 926	45 701	458
Nicaragua	400	1 879	213
Panamá	572	1 269	450
Paraguay	195	2 116	92
Perú	4 810	12 385	388
República Dominicana	900	3 846	235
Surinam	267	376	710
Trinidad y Tabago	1 080	1 031	1 050
Uruguay	1 863	2 709	686
Venezuela	9 200	9 352	985
América Latina	114 749	254 491	451

Fuente: CEPAL a base de datos oficiales.

Cuadro II-117

AMERICA LATINA: UTILIZACION DE LAS CENTRALES

	Generación GWh	Capacidad MW	Utilización Horas
<u>Servicio Público</u>			
Centrales hidráulicas	53 955	12 067	4 470
Centrales térmicas	37 369	11 435	3 270
Total	91 324	23 503	3 890
<u>Autoprodutores</u>			
Centrales hidráulicas	5 498	921	5 970
Centrales térmicas	17 927	6 270	2 860
Total	23 425	7 191	3 266
Total de la región	114 749	30 693	3 740

Fuente: CEPAL a base de datos oficiales.

c) Interconexiones

La interconexión eléctrica entre países latinoamericanos no ha progresado en 1967; la única existente es la que une pequeñas poblaciones fronterizas del Uruguay y el Brasil, cuyo intercambio de energía no alcanza a valores de importancia.

Sin embargo, hay proyectos de interconexión internacional de mayor escala y a plazo relativamente corto. Uno de ellos permitirá abastecer de energía a las regiones argentina y brasileña de Misiones y Foz de Iguazú, respectivamente desde la central paraguaya de Acaray. Por otra parte, en 1968 se iniciará un estudio para la integración eléctrica global del istmo centroamericano; este proyecto a largo plazo se complementará con otros más inmediatos que permitirán la interconexión bilateral de algunos de ellos.

/Las interconexiones

Las interconexiones nacionales se encuentran bastante avanzadas en buen número de países, como se aprecia en el cuadro II-118. Próximamente deberán incorporarse a ellas dos nuevos e importantes sistemas correspondientes a Venezuela y Colombia. En Venezuela ha quedado virtualmente concluida la línea de transmisión que unirá los centros generadores Central y de la Guayana al entrar en operación en 1968 la central hidroeléctrica de Guri; además, a comienzos de 1968 se iniciará la conversión de frecuencia en la zona de Caracas de 50 a 60 ciclos, que hará posible esta interconexión y posteriormente se proyecta agregar a ella los sistemas generadores de los Andes y del lago de Maracaibo.

Por su parte, en Colombia ya se ha iniciado la interconexión de dos de los principales sistemas del país, al comenzar la construcción de la línea de transmisión que llevará energía de El Colegio en el sistema de Bogotá al de la Corporación del Valle del Cauca (Cali y zonas cercanas). También se procura integrar totalmente y a corto plazo los sistemas de Medellín, Bogotá y de la Corporación del Valle del Cauca, proyecto que podría ejecutarse en alrededor de tres años y una vez concluido agrupará un total de 1 400 MW, vale decir 80 por ciento de la actual capacidad total de servicio público.

En Bolivia se perfecciona la operación conjunta de los sistemas de Cochabamba, perteneciente a la Empresa Nacional de Electricidad y de Oruro, perteneciente a la Bolivian Power, interconectados a comienzos de 1967, con beneficio para el principal distrito minero del país, gran consumidor de energía eléctrica.

El Paraguay pondrá a operar en paralelo las centrales de Puerto Sajonia y Acaray, una vez terminada la línea de transmisión desde esta última central a Asunción, las que constituirán prácticamente la totalidad de la capacidad generadora de servicio público.

d) Expansión de la capacidad de generación

Según los planes actuales para la construcción de centrales eléctricas, se prevé un incremento de la capacidad instalada del orden de los 19.2 GW hasta mediados de la década de 1970. Esta cifra es algo inferior al total de la capacidad de servicio público existente en 1967, y de ella, el 75 por ciento es de origen hidráulico. Sólo en cinco países - Argentina, Ecuador, Cuba, El Salvador y República Dominicana - se incrementará la capacidad térmica en mayor volumen que la hidráulica; de ellos, sólo los dos primeros poseen recursos hidroeléctricos en abundancia. (Véase el cuadro II-119.)

Cuadro II-118

AMERICA LATINA: PORCIENTO DE LA CAPACIDAD INSTALADA DE
SERVICIO PUBLICO EN SISTEMAS INTERCONECTADOS

País	Porciento
Argentina ^{a/}	64
Brasil ^{b/}	64
Costa Rica	80
Chile	92
El Salvador	98
Guatemala	77
Honduras	73
México ^{c/}	44
Nicaragua	95
Panamá (Excluye la Zona del Canal)	76
Uruguay	90

Fuente: CEPAL a base de datos oficiales.

a/ Sistema del Gran Buenos Aires.

b/ Sistema Centro Sur.

c/ Sistema Central.

En la Argentina SEGBA instalará en 1969, en la Capital Federal, una capacidad adicional de 250 MW y otra igual, la Compañía Italo-Argentina de Electricidad, ambos casos con energía térmica. Entre las centrales hidroeléctricas están Chocón (1 100 MW) para 1973, Nihuil 2 y 3 (74 y 50 MW) para los años 1968 y 1970, Ullún (40 MW) para 1969 y F. Ameghino (46.7 MW) para 1968. Además, se adjudicó la construcción de una central atómica de 300 MW, en Atucha (Provincia de Buenos Aires) que funcionará a base de uranio natural.

Cuadro II-119

AMERICA LATINA: PROGRAMAS DE INSTALACION

(Megavatios)

País	Térmica	Hidráulica	Total	Período
Argentina	880.0	1 373	2 253.0	1968/..
Bolivia	12.0	133	145.0	1968/79
Brasil	336.0	5 330	5 666.0	1968/72
Chile	100.0	760	860.0	1968/..
Colombia	668.0	2 112	2 780.0	1968/..
Ecuador	232.0	157	349.0	1968/75
Paraguay	-	154	154.0	1968/75
Perú	270.0	650	920.0	1968/70
Uruguay	80.0	270	350.0	1968/..
Venezuela	310.0	2 000	2 310.0	1968/76
Costa Rica	40.0	60	100.0	1968/74
Cuba	500.0	-	500.0	1968/70
El Salvador	93.0	60	153.0	1968/74
Guatemala	45.5	160	205.5	1968/74
Haití	1968/74
Honduras	10.0	80	90.0	1968/74
México	837.0	1 020	1 857.0	1968/71
Nicaragua	40.0	50	90.0	1968/73
Panamá (Excluye la zona del Canal)	80.0	140	220.0	1968/74
República Dominicana	190.0	-	190.0	1968/70
Guyana
Jamaica
Surinam
Trinidad y Tabago
América Latina	<u>4 723.0</u>	<u>14 469</u>	<u>19 192.0</u>	

Fuente: CEPAL a base de datos oficiales.

/En el

En el Brasil, los proyectos más importantes son los de Jupia (1 400 MW) cuyas primeras unidades deberán empezar a funcionar en 1968 y estar concluidas en 1973; Jaguará (600 MW) con comienzo en 1969; Estreito (787 MW) que se iniciará en 1969; Boa Esperança (108 MW) en la zona del Nordeste para 1968 y ampliaciones en las centrales de Peixoto (300 MW), Tres Mariás (258 MW) y Xauantes (300 MW). Ya se ha obtenido parte del financiamiento para la central hidroeléctrica de Ilha Solteira (2 560 MW), cuyas primeras unidades deberán entrar en funcionamiento en 1973.

En Colombia, se están impulsando proyectos como los de El Colegio que agregará otros 150 MW a los ya instalados en 1967, Urrea (150 MW) en el Alto Simú, Betania (150 MW), Saldaña (300 MW), San Francisco (200 MW), Río Prado (51 MW), Central Térmica del Norte (600 MW), Nare (700 MW) y cuyos primeros 280 MW deberán estar funcionando el próximo año; también es probable que se construya a corto plazo la central Anchicayá (320 MW).

En Chile debe incorporarse al servicio en 1968 la central de Rapel (360 MW) y posteriormente El Toro (400 MW), que ya está en construcción.

En el Paraguay deberá entrar próximamente en operación la central de Acaray con sus primeros 45 MW, que sobrepasará el total de capacidad instalada en 1967 en el servicio público y que se incrementará inmediatamente en otros 45 MW, para cuya ejecución se ha obtenido ya financiamiento.

En el Uruguay se proyecta instalar 80 MW en 1968 en la central térmica de Montevideo.

Venezuela incorporará en 1968 los primeros 575 MW de la central Guri sobre el río Caroní; además, la empresa Electricidad de Caracas instalará dos turbinas con capacidad de 70 MW que funcionarán a base de gas natural y combustible diesel.

En Centroamérica se proyecta incrementar la capacidad instalada en 859 MW hasta 1974, en un esfuerzo por avanzar rápidamente en el abastecimiento de electricidad. En 1967, sólo Costa Rica sobrepasó levemente el promedio de generación por habitante de América Latina. Las principales adiciones que se proyectan para el período 1968/74 son en Costa Rica la central hidroeléctrica de Tapantí (60 MW) ya en construcción y la termoeléctrica de Limón (40 MW); en El Salvador una central térmica de 33 MW para 1969, una segunda térmica de 60 MW y otra hidráulica de 60 MW (Pozo del Silencio); en Guatemala una central térmica a gas (12.5 MW) para 1968,
/otra térmica

otra térmica de 33 MW para 1969; la planta hidroeléctrica Jurún-Marinalá (60 MW) para 1971 y la hidroeléctrica Atitlán (100 MW); en Honduras una central térmica diesel (10 MW) para 1968 y la hidroeléctrica de Río Lindo (80 MW); en Nicaragua una central térmica de 40 MW próxima a entrar en operación y la hidroeléctrica de Santa Bárbara (50 MW); en Panamá la central térmica de Minas (40 MW) para 1968 y dos térmicas de 40 y 33 MW y la hidroeléctrica de El Bayano (140 MW).

En México, se prevé para 1968 una ampliación de casi 1 000 MW; las obras más importantes corresponden a la central hidroeléctrica de Malpaso de 720 MW y a la térmica de Tijuana de 82 MW. Otros proyectos importantes a corto plazo son la central hidroeléctrica de la Villita (300 MW) para 1971 y las centrales térmicas de Salamanca (300 MW) para 1969 y Valle de México (300 MW) para 1970.

e) Financiamiento externo

Los préstamos otorgados por organismos internacionales de crédito con fines de fomento eléctrico superaron en número y en monto el nivel de años anteriores, pues llegaron a cerca de 280 millones de dólares. Este hecho apunta hacia un sostenido ritmo de instalaciones en el futuro, ya que no comprende el gran número de importantes proyectos actualmente en construcción (Jupíá, Guri, Rapel, El Tero, etc.).

Durante 1967, el Banco Interamericano de Desarrollo otorgó cinco préstamos para electricidad por un total de 76 millones de dólares, cuyo monto principal estuvo destinado a la construcción de centrales eléctricas y el resto al estudio de proyectos en ese campo. El detalle de ellos es el siguiente:

- i) Préstamo por 26.65 millones de dólares a la Empresa Agua y Energía Eléctrica de la Argentina para ampliar en dos unidades de 30 MW cada una la central térmica "9 de julio" en la zona de Mar del Plata, interconectar este sistema con el de Necochea y ampliar las redes de transmisión y distribución. Este mismo préstamo financiará la construcción de una central hidroeléctrica de 15.4 MW en Río Hondo y su interconexión con el sistema de Santiago del Estero y la extensión y mejoramiento de la transmisión y distribución en la zona de Mendoza;

/ii) Préstamo

- ii) Préstamo por 34.0 millones de dólares a la empresa Centrais Elétricas de São Paulo S.A. para contribuir a la construcción de la primera etapa de la central hidroeléctrica Ilha Solteira sobre el río Paraná, 55 km aguas arriba de la hidroeléctrica de Jupia de 1 400 MW, actualmente en construcción. Esta primera etapa costará unos 229 millones de dólares y tendrá 1 760 MW de capacidad con 11 unidades de 160 MW cada una; en una segunda etapa esa capacidad se elevará a 2 560 MW;
- iii) Préstamo por 14.5 millones de dólares a la Administración Nacional de Electricidad de Paraguay que representa el 58 por ciento del financiamiento de otros 45 MW en la central sobre el río Acaray;
- iv) Préstamo por 225 000 dólares a la Administración Nacional de Electricidad en el Paraguay para estudiar la ampliación de la central de Acaray en otros 45 MW que elevaría su potencia a 135 MW;
- v) Préstamo a la Dirección Nacional de Energía y Combustibles de la Argentina para establecer un Departamento de Electrificación Rural, que se encargaría de ejecutar el programa nacional sobre esta materia.

Por su parte, el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento otorgó para desarrollo eléctrico, en el período de julio de 1966 a junio de 1967, un total de 205.6 millones de dólares; los países beneficiarios fueron el Brasil con 100.6 millones, Chile con 60 millones, Guatemala y Venezuela con 15 millones cada uno, el Perú con 10 millones y Nicaragua con 5 millones. El préstamo al Brasil se distribuyó entre las empresas Companhia Brasileira de Energia Elétrica, Companhia Força e Luz de Paraná, Companhia Paulista de Força e Luz y Companhia Força e Luz de Minas Gerais para ampliación de sus respectivos sistemas. Los recursos concedidos a Chile contribuirán a financiar la construcción de la central hidroeléctrica El Toro de 400 MW y la instalación de la 5a unidad de Rapel de 70 MW, además de las líneas de transmisión correspondientes. El crédito para Venezuela está destinado a la construcción de una línea de 400 kV y 570 km de longitud desde Guri hasta Santa Teresa. A su vez, Guatemala, podrá duplicar el abastecimiento eléctrico en la región central del país. En el Perú, las Empresas Eléctricas Asociadas podrán mejorar sus líneas de transmisión y distribución y finalmente, el préstamo a Nicaragua le permitirá instalar la central térmica de Chinandega además de ampliar sus líneas de transmisión.

2. Petróleo

a) Evolución de la producción

La producción mundial de petróleo crudo durante 1967 alcanzó en promedio alrededor de 35 000 barriles diarios, lo que representa un aumento de 7.4 por ciento respecto de 1966. La producción latinoamericana experimentó un crecimiento similar: su expansión fue de 7 por ciento, sobreponiéndose así al leve descenso que registró en 1966. Este aumento fue de 5.1 por ciento en el caso de Venezuela (que el año anterior habrá disminuido en casi 3 por ciento) y del orden de 12 por ciento en el conjunto de los demás países de la región. (Véase el cuadro II-120.)

La producción de Bolivia casi triplicó las cifras del año anterior. Los aumentos fueron también muy pronunciados en los casos del Ecuador y el Brasil (39 y 26 por ciento respectivamente), y en menor medida en los de Trinidad y Tabago y la Argentina. El importante incremento observado en esos países se debió fundamentalmente al intenso programa de exploración y perforación que se llevó a cabo en los años anteriores.

Respecto a Venezuela, el mayor productor de petróleo de la región, el impulso al incremento de su producción, que alcanzó en 1967 a 5.1 por ciento, se debió sobre todo a las exigencias producidas por la crisis del Medio Oriente, que originó una mayor demanda.

Por su parte, Colombia y Chile fueron los únicos países que registraron bajas (-1.3 y -0.5 por ciento) en sus respectivas producciones, mientras el Perú mantiene estabilizada su producción desde hace cuatro años. El deterioro colombiano es temporal, mientras empiecen a explotarse los nuevos yacimientos de Orito - cuya capacidad es de 150 000 barriles diarios de petróleo crudo - descubiertos en la región de Putumayo, además de los aumentos previsibles en las regiones limítrofes con el Ecuador. En Chile, no se han puesto en explotación nuevos yacimientos petrolíferos para reemplazar los que están agotándose, a pesar de los esfuerzos desplegados en las actividades de exploración y perforación en diversas zonas del país en general y en la provincia de Arauco en particular.

En cuanto al gas natural, cuya producción está asociada en alto grado con el petróleo, el aumento de la producción fue alrededor del 11 por ciento, con incrementos mayores en México, Venezuela, Brasil y Argentina (véase el cuadro II-121).

Cuadro II-120

AMERICA LATINA: PRODUCCION DE PETROLEO CRUDO, 1964-67

(Miles de m³)

País	1960	1964	1965	1966	1967 <u>a/</u>
Argentina	10 178	15 943	15 625	16 656	18 242
Bolivia	569	504	534	850	2 274 <u>b/</u>
Brasil	4 708	5 265	5 460	6 750	8 509
Colombia	8 867	9 953	11 628	11 423	11 280
Cuba	25	18	29	50	135
Chile	1 150	2 176	2 020	1 976	1 966
Ecuador <u>c/</u>	438	444	453	412	572
México <u>d/</u>	17 293	20 539	21 308	21 466	24 000
Parú	3 063	3 676	3 668	3 661	3 690
Trinidad y Tabago	6 735	7 900	7 769	8 683	9 968
Venezuela	165 613	197 428	201 533	195 628	205 600
<u>Total</u>	<u>218 622</u>	<u>263 901</u>	<u>269 727</u>	<u>267 555</u>	<u>286 236</u>
<u>Total, excepto</u>					
<u>Venezuela</u>	<u>53 026</u>	<u>66 473</u>	<u>68 194</u>	<u>71 927</u>	<u>80 636</u>

Fuente: CEPAL, basado en datos oficiales de cada país. Los datos sobre Cuba se obtuvieron de otras publicaciones.

a/ Los datos sobre la Argentina, Bolivia, el Brasil, Chile, México y Venezuela son definitivos, mientras que los de los demás países fueron estimados según datos parciales, que por lo general corresponden a 10 u 11 meses.

b/ Más del 80 por ciento fue aportado por Bolivian Fuel Oil Co., y procede principalmente de su yacimiento de Sica-Sica.

c/ Producción neta.

d/ Incluye líquidos de absorción.

Cuadro II-121

AMÉRICA LATINA: PRODUCCIÓN BRUTA DE GAS NATURAL, 1964-67

(Millones de m³)

País	1960	1964	1965	1966	1967 a/
Argentina	3 550	6 586	6 236	5 932	6 400
Bolivia	168	194	212	314	305
Brasil	535	532	683	789	875
Colombia	2 338	2 398	2 650 a/	2 800 a/	3 100
Chile	2 194	6 231	6 215	6 653	7 440
Ecuador	185	196	200 a/	250 a/	300
México	9 665	13 735	13 965	14 985	17 200
Perú	1 952	1 650	1 750 a/	1 900 a/	2 100
Trinidad y Tabago	2 765	2 995	3 263	3 655	3 700
Venezuela	31 561	39 270	40 846	41 274	45 780
<u>Total</u>	<u>54 913</u>	<u>73 837</u>	<u>76 018</u>	<u>78 552</u>	<u>86 800</u>

Fuente: CEPAL, basado en datos oficiales de cada país.

a/ Estimado en muchos casos.

b) Evolución del consumo

Entre 1960 y 1967, el consumo global de los principales derivados de petróleo y gas natural creció a una tasa media anual de 6.4 por ciento (3.5 por ciento de aumento en el consumo por habitante). Para apreciar mejor las diferentes características de este crecimiento, los países de la región pueden clasificarse en tres grupos según el volumen de derivados de petróleo y gas natural consumido en 1967: el primero superó los 10 millones de toneladas equivalentes de petróleo de 10 700 kilocalorías/kg; el segundo varió entre 1 y 5 millones de toneladas, y el tercero no llegó al millón de toneladas. (Véase el cuadro II-122.) El primero de tales grupos comprende, por orden de importancia, México, Argentina, Brasil y Venezuela, cuyo consumo total sumó en 1967 poco más de 75 millones de toneladas de petróleo, o sea el 78 por ciento de la demanda total de la zona. En conjunto, esos cuatro países acusaron, en comparación con el año 1966, un aumento en su consumo de 5.9 por ciento, inferior al ritmo promedio regional, lo que se debió al bajo incremento de la Argentina (3.6 por ciento) y Venezuela (5.4 por ciento), provocado en parte por un descenso en el consumo de fuel-oil.

Cuadro II-122

AMERICA LATINA: CONSUMO BRUTO DE LOS PRINCIPALES DERIVADOS DE PETROLEO Y GAS NATURAL, 1964-67

(Miles de toneladas equivalentes de petróleo de 10 700 kilocalorías/kg)

País	1960	1964	1965	1966	1967 a/
Argentina b/	13 820	18 228	18 992	19 482	20 191
Bolivia b/	293	417	444	470 a/	510
Brasil b/	12 433	16 290	15 504	16 391	17 431
Colombia b/	3 038	3 921	4 192	4 601	4 937
Costa Rica	190	221	256	283 a/	310
Chile c/	2 481	3 382	3 570	3 972	4 252
Ecuador	522	638	686 a/	736 a/	793
El Salvador	196	313	326 a/	342 a/	359
Guatemala	461	565	578 a/	602 a/	636
Haití	88	91	93 a/	101 a/	110
Honduras	191	212	222 a/	234 a/	258
Jamaica	754	803	1 253 a/	1 360 a/	1 463
México b/	15 663	20 445	21 567	24 421	26 310
Nicaragua	179	279	288 a/	300 a/	313
Panamá	343	508 a/	534 a/	558 a/	580
Paraguay	103	129	175	183 a/	227
Perú b/	2 346	3 316	3 740 a/	4 017	4 229
República Dominicana	312	412	443 a/	470 a/	492
Uruguay	1 210	1 303	1 521	1 329	1 434
Venezuela b/d/	7 913	9 862	10 547	11 090	11 692
<u>Total</u>	<u>62 536</u>	<u>81 345</u>	<u>84 391</u>	<u>90 943</u>	<u>96 517</u>
Cuba	4 000				5 700

Fuente: CEPAL, basado en datos oficiales.

a/ Estimado.

b/ Incluye el consumo de gas natural.

c/ Incluye una estimación del gas natural consumido en los yacimientos de Magallanes.

d/ Excluye las entregas a naves.

/En el

En el segundo grupo vendrían a ubicarse Colombia, Chile, el Perú, Jamaica y el Uruguay, con un consumo total de más de 16 millones de toneladas equivalentes de petróleo y una posición relativa del 17 por ciento en el total de América Latina. El ritmo de expansión del consumo de este grupo fue de 6.8 por ciento y excedió el ritmo promedio regional en casi todos los países que lo componen, a excepción del Perú que no alcanzó más que un 5.3 por ciento de aumento.

En el último grupo, formado por el Ecuador, Bolivia, el Paraguay, los países de Centroamérica, la República Dominicana y Haití, la tasa de incremento del consumo fue de 7 por ciento con respecto a 1966, es decir, la más alta de la región. Dicho incremento se debió sobre todo al mayor consumo de diesel y fuel-oil en las refinerías de Centroamérica y el Paraguay, de reciente instalación, y a ventas a naves extranjeras.

En la estructura del consumo destaca el de gas natural que ocupó el tercer lugar, con una participación del 23 por ciento en el volumen total de hidrocarburos líquidos y gaseosos consumido en la zona, precedido por el de fuel-oil (26 por ciento) y el de gasolina (24 por ciento). (Véase el cuadro II-123.) Su aumento en 1967 fue de 8.2 por ciento, superior al del consumo de los demás derivados, exceptuando el gas licuado, cuya demanda experimentó una expansión del 11 por ciento. Por otra parte el 47 por ciento del total de gas natural consumido correspondió a la propia industria petrolera (excluyendo lo reinyectado), proporción que alcanza prácticamente a la totalidad en países como Bolivia y Chile, cuyos yacimientos petrolíferos se encuentran alejados de los centros de consumo.

Después del gas licuado y el gas natural, los productos cuyo consumo alcanzó una mayor tasa de crecimiento fueron el gas/diesel oil (7 por ciento) y la gasolina (6.8 por ciento). En cuanto al queroseno, cuya utilización para fines domésticos está reduciéndose más cada año, acusó un incremento del 4.5 por ciento.

Por último, la demanda de fuel-oil sólo aumentó alrededor del 3 por ciento, contra el 4 por ciento del año 1966. Ese menor incremento debe atribuirse particularmente a la disminución experimentada en su consumo en países tales como la Argentina, Venezuela, México, etc., todos grandes productores y consumidores de gas natural. En ellos los gasoductos transportan este combustible a bajo costo hasta los centros industriales y domésticos, hecho que les permite desplazar paulatinamente al fuel-oil.

Cuadro II.123

AMERICA LATINA: CONSUMO BRUTO DE LOS PRINCIPALES DERIVADOS DE PETROLEO Y GAS NATURAL, 1966-67

(Miles de toneladas equivalentes de petróleo de 10 700 kilocalorías/kg.)

País	1966						1967 a/					
	Total	Gas licuado	Gasolina	Queroseno	Gas y diesel oil	Fuel- oil	Total	Gas licuado	Gasolina	Queroseno	Gas y diesel oil	Fuel- oil
Argentina	15 565	636	3 451	1 047	3 591	6 840	15 991	682	3 710	1 102	3 787	6 710
Bolivia	387	-	148	62	66	111	408	-	158	62	68	120
Brasil	16 301	958	5 282	789	3 889	5 383	17 340	1 035	5 700	805	4 200	5 600
Colombia	3 714	130 a/	1 709	314	587	974	4 017	160	1 855	320	607	1 075
Costa Rica a/	283	2	75	16	170	20	310	2	80	18	180	30
Chile	3 472	177	936	333	571	1 455	3 732	207	975	350	640	1 560
Ecuador	736	1	295	63	146	231	793	1	310	65	158	259
El Salvador a/	342	5	82	39	81	135	359	6	88	40	85	140
Guatemala a/	603	5	144	59	108	287	626	6	150	61	114	295
Haití a/	101	1	35	6	b/	59	110	1	38	7	b/	64
Honduras a/	234	1	54	21	93	65	258	2	57	22	97	80
Jamaica a/	1 360	...	120	70	170	1 000	1 463	...	128	75	180	1 080
México	15 843	1 650	4 825	2 145	3 656	4 167	16 910	1 880	5 150	2 300	3 290	4 290
Nicaragua a/	300	1	97	35	b/	167	313	2	100	36	b/	175
Panamá a/	558	...	175	43	90	250	580	...	180	45	95	260
Paraguay a/	183	-	45	27	20	91	227	-	50	32	30	115
Perú	3 937	31	1 148	593	761	1 404	4 144	34	1 210	610	780	1 510
República Dominicana a/	470	...	171	40	b/	259	492	...	180	42	b/	270
Uruguay	1 329	22	284	175	280	568	1 434	24	290	175	285	660
Venezuela o/	5 124	437 a/	2 461	576	875	775	5 267	460	2 600	578	979	650
Derivados de petróleo	70 842	4 057	21 537	6 452	14 554	24 241	74 774	4 502	23 009	6 745	15 575	24 943
Gas natural	20 101						21 743					
Total d/	90 943						96 517					
Cuba							5 700	-	900	200	1 000	3 600

Fuente: CEPAL, basado en datos oficiales.

a/ Estimado.

b/ Incluido en fuel-oil.

c/ Excluidas las entregas a naves.

d/ Excepto Cuba, Trinidad y Tobago.

c) Las actividades de refinación

Después de un incremento promedio anual de 10.3 por ciento en el quinquenio 1955-60, la capacidad de refinación latinoamericana registró en el lustro siguiente un moderado crecimiento de 6.1 por ciento que se redujo aproximadamente al 5.9 por ciento en 1966 y 1967. Este hecho refleja la tendencia de los países de la región a armonizar el ritmo de expansión de sus refinerías con la tasa de aumento del consumo interno.

El coeficiente de aprovechamiento promedio de la capacidad refinadora de la región, que fue de 82 por ciento en 1955 mostró en los años posteriores un constante ascenso hasta llegar al 92 por ciento en 1966. Sin embargo, se observa un grado distinto de utilización en los diferentes países: así Bolivia y Chile, por ejemplo, en el transcurso de once años aprovecharon en promedio menos del 65 por ciento de la capacidad nominal de sus refinerías, mientras que los demás países lo hicieron entre el 80 y el 97 por ciento, de acuerdo con las exigencias variables de los mercados interno y externo. Este último adquiere especial relevancia en el caso de los países que son grandes exportadores netos de derivados de petróleo, tales como Venezuela y Trinidad y Tabago.

En 1967, las refinerías de la zona (excluyendo Aruba, Curaçao, los países de América Central y el Paraguay, sobre lo que se carece de información), procesaron 180.2 millones de m³ de petróleo crudo, superando en 7 millones de m³, o sea en 3.5 por ciento, el volumen del año anterior. (Véase el cuadro II-124.)

Los mayores aumentos correspondieron a Chile, México y el Brasil, en tanto que Argentina y el Uruguay mostraron los aumentos menos significativos.

En Chile, la producción de las refinerías ha permitido a la ENAP cubrir casi por completo las necesidades nacionales en gasolina de automóviles, gasolina de aviación y queroseno, así como el 95 por ciento del consumo de diesel-oil y el 75 por ciento del de fuel-oil.

Cuadro II-124

AMERICA LATINA: PETROLEO CRUDO REFINADO, 1965-67

(Miles de m³)

País	1955	1960	1965	1966	1967 a/
Argentina	9 537	13 629	19 495	20 566	20 852
Bolivia	338	359	512	550 a/	590
Brasil	4 089	10 412	17 841	20 035	22 100
Colombia	2 248	4 221	5 325	5 657	6 000
Cuba	574	3 736	4 400 a/	4 800 a/	5 200
Chile	753	1 727	2 746	3 405	3 898
Ecuador	319	674	873	917	980
México	13 028	17 028	21 444	20 963	23 260
Perú	2 356	2 637	3 300 a/	3 413	3 560
Trinidad y Tabago	6 130	13 092	21 806	22 927	24 100
Uruguay	1 302	1 508	1 867	1 910	1 960
Venezuela	31 140	51 339	68 210	68 107	67 760
<u>Total</u>	<u>71 814</u>	<u>120 362</u>	<u>167 819</u>	<u>173 250</u>	<u>180 200</u>
<u>Total excepto</u> <u>Venezuela</u>	<u>40 674</u>	<u>69 023</u>	<u>99 609</u>	<u>105 143</u>	<u>112 500</u>

Fuente: CEPAL, basado en datos oficiales.

a/ Estimado, a excepción de la Argentina, Chile y Venezuela.

Por otra parte, si se compara el desenvolvimiento de la producción de petróleo crudo con la de su refinación en el período 1960-67, en los países que son a la vez productores e importadores netos, se notará que en la Argentina aumentó constantemente la participación porcentual del crudo nacional en el crudo total procesado, el cual pasó de 74.7 por ciento en 1960 a 87.6 por ciento en 1967; de esta tendencia podría inferirse que la política petrolífera argentina estimula un completo autoabastecimiento de crudo para sus refinerías a corto plazo. En cambio, en el Brasil y Chile sucedió el fenómeno inverso, es decir, que disminuyó la participación del crudo nacional en el total de crudo refinado, debido a que la producción de crudo en estos países no subió con la misma intensidad que la demanda y la capacidad de sus respectivas refinerías.

/d) Exploración

d) Exploración y perforación

En 1966, año al que corresponden los últimos datos disponibles, la actividad mundial en el campo de la exploración geofísica y perforatoria sufrió un doble deterioro, que comprende -5.5 por ciento en términos de cuadrillas-mes y -8.7 por ciento en el número de pozos perforados, contra un incremento de 5.2 por ciento en 1965 en el primer tipo de actividad y una disminución de sólo 7.1 por ciento en el segundo. A pesar de ese aflojamiento en la exploración geofísica, los gastos de 1966 con respecto a 1965 crecieron en 4.6 por ciento, debido por una parte a un aumento del costo de 22.3 por ciento en la exploración sísmica marina y por otra a la utilización de técnicas más avanzadas que reclamaron un desembolso más elevado.

América Latina no fue excepción a esas bajas. En efecto, la actividad geofísica latinoamericana, que representó en 1966 el 11.1 por ciento de la actividad geofísica mundial (véase el cuadro II-125), acusó una disminución próxima al 11 por ciento con respecto a 1965, con un alza en los costos de 18 por ciento. Exceptuando la exploración eléctrica, que experimentó en 1966 un incremento de 41.9 por ciento en comparación con el año 1965, disminuyeron los estudios sismológicos, magnéticos y gravimétricos realizados en el mismo año. Resulta importante, sin embargo, hacer notar que de las 782 cuadrillas-mes de exploración sísmica, 18 corresponden a prospecciones realizadas en áreas marinas a un costo de 6.7 millones de dólares. El cuadro II-126 recoge los datos sobre los determinados tipos de actividades exploratorias, así como su evolución a lo largo de seis años.

En cuanto a la actividad perforatoria, después de un aumento promedio anual de 4.2 por ciento en el quinquenio 1955-60 en el número de pozos perforados, en el sexenio 1960-66 se observa un virtual estancamiento en este tipo de labor, expresado por un brusco descenso del orden de 6 por ciento, lo que representa para el período 1955-66 un decrecimiento neto anual de 1.5 por ciento. Sin embargo, esa situación varió considerablemente de un país a otro. (Véase el cuadro II-127.)

Cuadro II-125

PARTICIPACION APROXIMADA DE AMERICA LATINA EN LA ACTIVIDAD GEOFISICA MUNDIAL, 1966

(Porcentajes del total)

	Método sísmico		Gravedad	Magnometría aérea	Otros	Total
	Total	Marino				
Cesto	9.8	3.3	29.9	44.4	...	10.6
Cuadrillas-mes	9.5	2.1	25.3	10.3	44.0	11.1

Fuente: World Oil.

Cuadro II-126

AMERICA LATINA: ACTIVIDAD GEOFISICA POR TIPOS, 1960-66

(Cuadrillas-mes)

Método	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
Sísmico	896	790	877	858	849	838	782
Gravedad	260	187	206	238	223	250	174
Magnético	24	10	8	33	36	13	12
Otros	-	-	16	24	25	31	44
<u>Total</u>	<u>1 181</u>	<u>987</u>	<u>1 107</u>	<u>1 153</u>	<u>1 133</u>	<u>1 132</u>	<u>1 012</u>

Fuente: World Oil, 15 de agosto de cada año. 1966: World Oil, noviembre de 1967.

Cuadro II-127

AMERICA LATINA: POZOS PERFORADOS POR AÑO, 1964-66

País	1955	1960	1964	1965	1966
Argentina	284	1 167	506	555	712
Bolivia	21	43	31	28	52
Brasil	73	233	233	225	331
Colombia	117	173	78	77	52
Cuba	95	3	15	15	...
Chile	58	56	99	47	37
Ecuador	212	72	52	49	43
México	330	762	631	361	297
Perú	219	150	137	160	158
Trinidad y Tabago	213	312	190	214	268
Venezuela	1 163	444	621	694	394
Otros	-	-	-	4	13
<u>Total</u>	<u>2 785</u>	<u>3 415</u>	<u>2 593</u>	<u>2 429</u>	<u>2 357</u>

Fuente: World Oil, Ministerio de Minas e Hidrocarburos de Venezuela, Petróleo, v otros datos estadísticos.

La disminución de la actividad perforatoria en Venezuela, Colombia, y México se debió a que esos países dedican una parte importante del capital que antes invertían en exploración y perforación a construir y ampliar las instalaciones de mantenimiento y recuperación secundaria. Tales son inyección de agua, la "represurización" por gas, varios procedimientos térmicos, el empleo de nitrógeno, etc. En otros países, como la Argentina, Bolivia, el Brasil y Trinidad y Tabago, persisten los esfuerzos para mantener un intenso programa de exploraciones.

e) La exploración costa afuera

La tendencia latinoamericana a intensificar la exploración de las vastas plataformas continentales que rodean las costas, es parte de un fenómeno mundial. Se cree que esas plataformas contienen muy grandes posibilidades petrolíferas, sobre todo en el Golfo de México, pero también en ciertas regiones atlánticas y del Océano Pacífico.

En escala mundial se estima que las reservas de hidrocarburos que podrían hallarse en las formaciones sedimentarias submarinas no profundas (del orden de los 200 metros bajo el agua) representarían entre una cuarta

/parte y

parte y el doble de las que se conocen en tierra firme. Futuras exploraciones pueden ampliar esas cifras, sobre todo gracias a las nuevas técnicas de exploración geofísica y, en particular, a las perforaciones que permiten llegar a profundidades mayores y alcanzar así capas sedimentarias más hundidas.

La producción mundial de hidrocarburos provenientes de esos depósitos submarinos alcanza proporciones del orden del 15 por ciento con respecto al volumen de la producción total. Esas cifras son considerablemente menores en América Latina, si se excluye la producción del lago de Maracaibo, pero cabe esperar que aumenten rápidamente en la década de 1970.

En efecto, prácticamente todos los países productores de petróleo se hallan empeñados en grandes esfuerzos para acelerar los trabajos de exploración costa afuera y algunos ya han comenzado las perforaciones y un determinado grado de extracción. Muchas de las campañas de exploración sísmica iniciadas en los últimos dos años en países centroamericanos y algunos de las Antillas están orientadas en el mismo sentido.

En el conjunto de América Latina, esta actividad exploratoria es la que acusa mayor dinamismo y por lo general busca la continuación en el mar de sedimentos ya conocidos y explotados en tierra firme. Tal es el caso, por ejemplo, de México (en extensas zonas del Golfo de México), el Perú, el Brasil, la Argentina (que licita nuevas áreas en el Golfo de San Jorge) y Venezuela, donde un grupo de empresas que incluye la Corporación Venezolana del Petróleo, está explorando 20 000 km² a un costo de 1.5 millones de dólares. La exploración submarina en Centroamérica y las Antillas es también muy intensa, aunque hasta ahora ha tenido menguados o ningún resultado.

f) El comercio exterior de petróleo y derivados

En 1967 las únicas ampliaciones significativas de las exportaciones latinoamericanas de petróleo se obtuvieron en Venezuela en el segundo semestre del año - a raíz de los problemas de abastecimiento que surgieron en el Medio Oriente - y en Bolivia, y en ambos casos consistieron principalmente en petróleo crudo.

Países importadores tan importantes como el Brasil y la Argentina pudieron disminuir sus compras en el exterior gracias al aumento de su producción nacional. Por otra parte, en virtud de la continuada expansión

/que experimenta

que experimenta la capacidad de refinación disponible en éstos y otros países de América Latina, la proporción de petróleo crudo en las importaciones totales de hidrocarburos denota sensibles aumentos. Así - excluyendo Cuba y Trinidad - llegó al 84 por ciento del total en 1967, cuando en el año precedente había sido del 83 por ciento y en 1965 del 81 por ciento. (Véanse los cuadros II-128 y II-129.)

Cuadro II-128

AMÉRICA LATINA: IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES BRUTAS DE PETRÓLEO CRUDO Y DERIVADOS
COMBUSTIBLES EN ALGUNOS PAÍSES, 1965-67

(Volúmenes en miles de toneladas)

País	1965		1966		1967 a/	
	Crudo	Derivados	Crudo	Derivados	Crudo	Derivados
<u>Importaciones</u>						
Argentina	3 552.1	1 051.0	3 402.3	729.4	2 408.0	544.0
Brasil	10 247.3	625.2	10 966.0	671.0	10 375.0	747.7
Chile	793.8	888.0	1 275.3	870.0	1 792.0	750.0
México	-	487.5	-	730.6
Perú	77.0	681.0	125.0	914.0
Uruguay	1 629.0	170.0	1 683.6	120.9
<u>Exportaciones</u>						
Bolivia	35.7 b/	23.7	40.9 b/	20.0	1 400.0	...
Colombia	5 627.2	722.0	4 920.7	927.0
México	1 039.5	2 771.6	1 457.1	1 158.0
Perú	344.0	160.0	279.0	148.0	339.0	...
Venezuela	121 390.1	46 680.0	117 920.5	46 086.0	127 500.0	46 500.0

Fuentes: Anuarios de Comercio Exterior y otras publicaciones.

a/ Estimado en parte.

b/ Sólo representa las exportaciones de Yacimientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos.

Cuadro II-129

AMERICA LATINA: IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES DE PETROLEO CRUDO Y DERIVADOS COMBUSTIBLES
DE ALGUNOS PAISES Y SU PARTICIPACION EN EL TOTAL DEL COMERCIO EXTERIOR, 1965-67

(Valores en millones de dólares y porcentajes)

País	1965		1966		1967 a/	
	Valor	Porcen- taje	Valor	Porcen- taje	Valor	Porcen- taje
<u>Importaciones</u>						
Argentina	102.9	8.6	92.0	8.2	76.9	6.8
Brazil	181.9	16.6	189.8	12.7	206.3	12.5
Chile	26.2	4.3	37.4	4.9	42.0	5.0
México	25.7	1.6	35.5	2.2	37.6	2.1
Perú	21.0	2.9	26.0	3.2	26.0	3.2
Uruguay	24.0	1.6	31.7	1.9
<u>Exportaciones</u>						
Bolivia	0.7 b/	0.0	6.6	4.4
Colombia	96.8	17.9	81.4	16.1	80.0	16.0
México	40.1	3.6	39.6	3.3	39.5	3.4
Perú	6.0	0.9	5.0	0.6	5.5	0.7
Venezuela	2 304.1	93.7	2 214.8	91.7	2 330.9	92.0

a/ Estimado en muchos casos.

b/ Sólo representa las exportaciones de Yacimientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos.

En el Perú continúa ensanchándose la brecha entre el consumo interno y la producción primaria de hidrocarburos, en un balance neto negativo que llegó a 20 millones de dólares en 1967. En Trinidad, por el contrario se observa un aumento sustancial en la extracción de petróleo, que en 1967 llegó a más de 10 millones de metros cúbicos, lo que representa la mitad del volumen refinado en la isla y un aumento del 50 por ciento con respecto al petróleo extraído en 1964. En México siguieron aproximadamente equilibradas las exportaciones y las importaciones, lo que denota el carácter residual y compensatorio del comercio exterior en el campo de los hidrocarburos.

Por lo que respecta al origen de las importaciones de los principales países deficitarios de América Latina, los proveedores de la propia región contribuyeron a ellas en una proporción mayor que en años anteriores.

/g) Aprovechamiento

g) Aprovechamiento de los esquistos bituminosos

Los esquistos bituminosos constituyen una reserva inmensa de hidrocarburos, pues depósitos de estas rocas se hallan repartidos en muchos países del mundo, incluyendo los de América Latina particularmente en el Brasil, la Argentina y Chile, además del caso especial constituido por los riquísimos depósitos de rocas asfálticas en Venezuela.

La composición y estructura de esos esquistos es bastante variable, aunque por lo general, su riqueza en hidrocarburos no pasa de un 10 por ciento y con más frecuencia oscila entre el 6 y el 8 por ciento; no obstante, su aprovechamiento económico en escala industrial ^{2/} abre muy halagadoras perspectivas para aumentar el suministro interno en países pobres en hidrocarburos líquidos y gaseosos. Así ocurre precisamente en el Brasil, en cuya región sur se ubican los esquistos de la formación de Irati, que tienen poca humedad, alto tenor en hidrocarburos (más del 7 por ciento) y gran extensión superficial. En este caso, después de haber terminado los trabajos de laboratorio y de planta experimental, PETROBRAS está montando ahora en São Mateus do Sul una planta prototipo de extracción, utilizando un procedimiento propio. Se estima que dicha planta costará unos 45 millones de cruzeiros nuevos (unos 15 millones de dólares). La capacidad diaria de producción de esta usina prototipo será aproximadamente 160 metros cúbicos de aceites pesados, 7 toneladas de gas licuado, 36 500 metros cúbicos de gas y 20 toneladas de azufre. De tal manera la producción anual de hidrocarburos equivale a más de 80 000 metros cúbicos de petróleo crudo, cantidad muy pequeña frente a las elevadas y crecientes demandas brasileñas de hidrocarburos, pero bastante significativa en el rubro de gas, en los que aquel país es deficitario. Es también muy importante el aporte de azufre, que permitirá duplicar la producción actual.

El costo final de los productos combustibles así obtenidos resulta alto, pero hay fundadas esperanzas de reducirlo mucho mecanizando las faenas de movimiento de tierra y ampliando la escala de las operaciones industriales.

^{2/} La primera planta en escala comercial del mundo, que procesaría las arenas de Athabasca en Alberta (Canadá), comenzó a operar a fines de septiembre de 1967. Su capacidad de producción es del orden de los 7 000 m³ de productos por día y el costo de la planta alcanza a 230 millones de dólares.

h) Acontecimientos de interés en 1967

A continuación se incluyen algunos hechos de interés, tanto en lo relacionado directamente con la exploración, extracción y transporte, como en el ordenamiento legal del régimen de hidrocarburos.

i) Exploración, extracción y transporte

Argentina: En la provincia de Neuquén, en la zona denominada "Aguada del Chivulo", se descubrió un nuevo yacimiento petrolífero cuyos ensayos realizados hasta ahora en el tramo de 2 123 a 2 152 metros bajo boca de pozo arrojan diariamente 48 metros cúbicos de petróleo y 43 000 de gas por orificio de 6 milímetros de diámetro. Se llamó a licitación para ampliar la refinería de Yacimientos Petrolíferos Fiscales de 6 000 metros cúbicos diarios en Luján de Cuyo, provincia de Mendoza, mediante la adición de 1 800 metros cúbicos diarios en la torre de crudo actual de 7 200 m³/día, una torre al vacío de 8 500 metros cúbicos diarios, una hidrocraqueadora de 3 000 metros cúbicos diarios y una reformadora catalítica de nafta de 1 500 metros cúbicos por día. Se concluyó la ampliación de la refinería de La Plata y se considera la posibilidad de un nuevo aumento de 3 500 barriles diarios para este año 1968.

Bolivia: Al Oeste de Camiri se descubrió el yacimiento petrolífero de Monteagudo, cuyo potencial total se ha estimado provisionalmente en 4 800 barriles diarios de petróleo crudo de alta gravedad, aunque existen fundadas esperanzas de que sea mayor. En Yacuiba se firmó entre los Yacimientos Petrolíferos Fiscales argentino y boliviano un convenio para la compraventa de petróleo boliviano en volumen mínimo de 4 000 y máximo de 15 000 barriles diarios como promedio mensual y está en trámite una operación similar de Bolivia con el Brasil.

Brasil: Un pozo descubridor abrió nuevas perspectivas en la producción de Aracas, campo petrolífero del Recôncavo bahiano. En las prospecciones costa afuera de las cuencas de Boreirinhas (entre los estados de Sergipe y Alagoas) y en el Espírito Santo se efectuó sismología marina. Se inauguró cerca de São Paulo una planta de detergentes de 15 000 toneladas cuyo costo es de 4 millones de dólares. La Refinería e Exploração de Petróleo União de São Paulo obtuvo permiso para aumentar su producción de nafta a 32 000 barriles diarios.

/Colombia:

Colombia: En octubre de 1967 se inauguraron las obras que forman la tercera ampliación de la refinería de Barranca Bermeja, que tenía 42 000 barriles diarios de capacidad y ahora producirá 72 000, con la posibilidad de llegar a 75 000. Consta de varias unidades nuevas, incluso una planta de destilación al vacío y otra de ruptura catalítica. Se ha dotado a la refinería del material necesario para la producción química de fertilizantes y de materiales plásticos, esperándose obtener 15 000 toneladas de polietileno y 10 000 de azufre. Se iniciaron los preparativos para instalar en los yacimientos de Orito, región de Putumayo, el material necesario para producir inicialmente unos 50 000 barriles diarios de crudo. Se autorizó a PETROCCOL, empresa colombiana fundada en 1966, para montar en Neiva una refinería de 5 000 barriles diarios. En noviembre de 1967 se publicó el decreto que considera nuevas disposiciones sobre el régimen cambiario del dólar para las inversiones petrolíferas; según las cuales, en lugar de 7.67 pesos por dólar, que era la tasa anterior, se paga ahora 16.25 pesos por dólar. De este modo se espera que resurjan las actividades exploratorias y perforatorias, virtualmente paralizadas en los últimos meses del año 1967.

Chile: Se pusieron en marcha el poliducto Concepción-San Fernando (300 km) que empalma con el de San Fernando-Santiago-Concón, y el gasoducto de Punta Arenas (200 km). Se inició en la Provincia de Arauco una prospección petrolera que aún no ha dado resultado.

Ecuador: Los pozos perforados en el Lago Agrio, cerca de la frontera colombiana, revelaron una capacidad de 6 000 barriles diarios de petróleo crudo, lo que permitirá duplicar la producción del país. Ecuador y Colombia entablaron conversaciones tendientes a considerar tratamientos especiales para la zona de Putumayo, a fin de permitir a las compañías operar en el área como zona petrolífera indivisible. Así se facilitaría eventualmente el transporte del petróleo de aquella rica zona amazónica a la Costa del Pacífico.

Panamá: El Congreso aprobó un proyecto que comprende la ampliación de la refinería panameña y el montaje de instalaciones productoras de amoníaco anhidrido y urea. El proyecto costará más de 30 millones de dólares.

/Perú:

Perú: El 17 de diciembre de 1967 se inauguró la refinería de La Pampilla, de 20 000 barriles diarios de capacidad, cuya construcción había comenzado en 1966. Su costo fue de 800 millones de soles. Para hacer trabajar esta refinería a su capacidad máxima, la Empresa Petrolera Fiscal tendría que importar petróleo crudo y permutar el de extracción nacional tipo L.C.T., no aprovechable en La Pampilla, por el tipo H.C.T. de Venezuela, que contiene más gasolina. La Empresa Petrolera Fiscal proyecta duplicar la refinería de Iquitos, que hoy carga 1 000 barriles diarios y construir otra de 5 000 barriles por día en el sur del país.

Venezuela: Un paso importante en la defensa de los mercados exteriores para el fuel-oil venezolano, especialmente de los estadounidenses, fue la firma de un convenio para instalar una planta de desulfuración de 100 000 barriles diarios con una de las dos grandes empresas que poseen refinerías en Venezuela, y la continuación de las conversaciones en el mismo sentido con la otra gran empresa. Las inversiones comprometidas en esas instalaciones superarían los 150 millones de dólares y permitirían obtener combustible pesado con características adecuadas para mantener los mercados, principalmente en la costa oriental, del cliente más importante de Venezuela.

El problema que se trata de resolver es el de la disminución del tenor de azufre en el fuel-oil para responder a las reglamentaciones acerca de la no contaminación del aire en las grandes concentraciones urbanas situadas a lo largo de aquella región. A tal fin se hace indispensable rebajar drásticamente el contenido de azufre de los combustibles residuales venezolanos, de más del 2 por ciento al 1 por ciento y eventualmente al 0.5 y 0.3 por ciento.

El procedimiento utiliza hidrógeno proveniente del gas natural, con lo cual aumentará el aprovechamiento de ese combustible, que hasta hace pocos años era desperdiciado en su mayor parte pero del que hoy se utiliza más del 60-65 por ciento. Para ello será necesario construir gasoductos adicionales a los que ya unen las refinerías con la región petrolera del lago Maracaibo, a fin de transportar 600 millones de metros cúbicos anuales de gas a unos 400 kilómetros de distancia.

Ese proyecto implica la instalación de costosos equipos especializados, basados en diversos procedimientos industriales, que aumentarán el costo

/de cada

de cada barril de fuel-oil en unos 40 centavos de dólar, lo que significa del 20 al 25 por ciento sobre los precios actuales del producto. Un aspecto positivo del proyecto de que se trata es la obtención simultánea de cantidades muy grandes de azufre - tal vez unas 150 000 toneladas anuales en ambas refinerías -, producto de gran importancia para asentar las industrias petroquímicas venezolanas y que hasta ahora debe ser importado en su mayor parte. También es posible que las refinerías de Aruba y Curaçao ^{3/} se integren con instalaciones de desulfuración, lo que mejoraría aún más las perspectivas de exportación para los combustibles pesados de Venezuela.

De otra parte, en los primeros días de enero de 1968 se inauguró la nueva refinería de la Corporación Venezolana del Petróleo en Morón con capacidad de procesamiento superior a los 14 000 barriles diarios. Es una planta moderna pero de escala relativamente pequeña a la que en un futuro próximo es probable que la siga otra mucho mayor, cuya capacidad no sería inferior a los 100 000 barriles diarios.

ii) Reformas al régimen legal

Argentina: El 23 de junio de 1967 fue promulgada la ley argentina 17319, que permite a la actividad privada intervenir en la explotación petrolera, sea mediante la exploración de áreas desconocidas - con una ulterior concesión de explotación sobre los yacimientos descubiertos -, por concesiones de explotación de yacimientos conocidos, o con arreglo a los contratos que celebre con las empresas estatales para la exploración y explotación de las áreas reservadas a las mismas. También prevé la ley el otorgamiento de concesiones de transporte.

El límite de superficie máxima por persona física o jurídica que se puede conceder para la exploración es de 50 000 km² en tierra y 75 000 km² en la plataforma submarina y para la explotación de 1 250 km². La duración máxima del período exploratorio es de 14 años en tierra y 17 en la plataforma submarina, mientras que la del período de explotación es la habitual.

^{3/} En 1967 se construyó ya en Curaçao una planta de desulfuración para 30 000 barriles diarios a un costo de 15 millones y hay en proyecto otra de 75 000 barriles diarios en Aruba.

La regalía es también la ordinaria (12 por ciento), pero puede ser reducida hasta el 5 por ciento por el Poder Ejecutivo, teniendo en cuenta la productividad, las condiciones y la ubicación de los pozos. La participación del Estado en el beneficio de la explotación es de 55 por ciento, reducible, para estimular las primeras solicitudes, al 47 por ciento, proporción relativamente baja en comparación con Venezuela y que no es muy diferente de las que cobran otros países petroleros latinoamericanos. La reserva para la empresa estatal comprende casi todas las áreas con reservas comprobadas, que constituyen el 31 por ciento de las cuencas sedimentarias, es decir, más de 376 000 km². El primer llamado a concurso para la adjudicación de áreas comprende diez millones de acres en la bahía de Samborombón, otros diez frente a Bahía Blanca - en ambos casos costa afuera sobre la plataforma continental - y cinco millones de acres en la cuenca del Salado, es decir, en tierra firme de la provincia de Buenos Aires. Las 25 propuestas presentadas fueron abiertas el 8 de noviembre, concurriendo nueve firmas o grupos de empresas. Se estima que el monto de las inversiones comprometidas se eleva a unos 25 millones de dólares.

Ecuador: Está pendiente de sanción legislativa la creación de la Corporación Estatal Petrolera Ecuatoriana como entidad dependiente del Ministerio de Petróleo y Minas. Sus actividades comprenderían desde la exploración hasta la comercialización de los productos petroleros e incluirían también la petroquímica. Se le otorgan facultades para hacerlo por sí misma o mediante contratos o en asociación con empresas privadas, nacionales o extranjeras.

Perú: Se reactualizó el problema de la explotación de los yacimientos petrolíferos de la Brea y Pariñas. La ley 14696 de 1° de noviembre de 1963, había declarado nulos los instrumentos jurídicos que amparaban su explotación y posteriormente, la ley 14863, de 12 de febrero de 1964, autorizó al Poder Ejecutivo para resolver las cuestiones pendientes y establecer el régimen de explotación en la forma que mejor garantizara los intereses del país de ad referendum del Congreso. Como hasta julio de 1967 el Poder Ejecutivo no había ejercido esas atribuciones, el Congreso le fijó un plazo de treinta días para que lo hiciera; en cumplimiento de esta ley, el Presidente de la República anunció su propósito de llamar a

/licitación internacional.

licitación internacional. Sin embargo, en vista de que la International Petroleum Company, que realiza actualmente la explotación manifestó que no participaría en esa licitación, el Poder Ejecutivo encomendó a la Empresa Petrolera Fiscal la solución final del problema, incluso mediante la explotación directa de los yacimientos.

Venezuela: Para incrementar la participación operativa venezolana en la industria petrolera y la subsidiaria así como para mejorar el ingreso fiscal proveniente del sector, Venezuela reformó el 7 de agosto de 1967 su Ley de Hidrocarburos, vigente desde 1943. La Ley reformada autoriza a la Corporación Venezolana del Petróleo y a todos los demás institutos autónomos y empresas estatales para que puedan convenir con particulares la explotación de las áreas que se les asignen. Las bases de tales convenios deben ser aprobadas en cada caso por el poder legislativo y ser objeto de dictamen previo del Consejo Nacional de la Energía. La aprobación definitiva la otorgará el Presidente de la República en acuerdo de Ministros.

Esta reforma facilita la adopción de nuevas modalidades en las relaciones económico-jurídicas del Estado con las empresas petroleras. En especial prevé la formación de sociedades mixtas entre la Corporación Venezolana del Petróleo y empresas privadas, que podrán ser de extracción o integradas, según que concluyan con el reparto del petróleo extraído o con su venta. También permite realizar contratos de servicio directo mediante los cuales la Corporación Venezolana del Petróleo encomendaría a una empresa privada la extracción y venta de petróleo mediante el pago de los costos y un beneficio proporcional a la productividad o rentabilidad de la explotación, reservándose el derecho de asociarse con ella hasta una proporción determinada de capital.

E. TRANSPORTE

1. Ferrocarriles

El transporte ferroviario sigue caracterizándose por problemas de operación y la persistente pérdida de importancia relativa frente a otros medios, como el automotor. Continúan también las administraciones empeñadas en mejorar los servicios y reducir los déficit presupuestarios. Así, poco a poco se va ampliando el uso de contenedores y piggy-back, pudiendo significar ello la iniciación de una racional integración ferrocarril-camión con indudables beneficios para ambos sistemas.

En líneas generales, y a base de los datos disponibles sobre diez países, puede observarse que en 1967 el transporte de cargas disminuyó con respecto a 1966, salvo en México, donde su volumen se mantuvo en valores absolutos (véase el cuadro II-130).

Las unidades de tráfico aumentan en Colombia y México y disminuyen en Bolivia, mientras que la distancia media se alarga en Bolivia, el Paraguay y el Uruguay, y se acorta en México. Con referencia a los pasajeros transportados, salvo Bolivia y México que parecen mantener los niveles anteriores, los demás países muestran cierta tendencia decreciente, aumentando en cambio las unidades de tráfico y la distancia media (véase el cuadro II-131).

En la Argentina se continuó la tarea de reorganizar y modernizar los ferrocarriles, pese a lo cual las estadísticas parciales que se conocen indicarían una disminución del tráfico en 1967.

En Bolivia, de acuerdo con el tratado suscrito con la Argentina en octubre de 1967, se incorporó a la red de la Empresa Nacional de Ferrocarriles de Bolivia los 579 kilómetros de la línea Yacuiba-Santa Cruz, hasta entonces administrada por la Comisión Mixta Argentina-Boliviana. La modernización del transporte de pasajeros ha continuado mediante el empleo de 10 ferrobuses adquiridos en Alemania occidental; además, se tiene programada la dieselización parcial del transporte de carga, que se hará efectiva con la llegada de locomotoras adquiridas con un crédito japonés. Se trata de 20 locomotoras diesel eléctricas de 1 970 HP y 4 diesel hidráulicas de 555 HP para maniobras destinadas a la red occidental; 5 locomotoras diesel hidráulicas para la red oriental; y 2 trenes automotores de 1 340 HP que entrarán en servicio en 1968.

Quadro II-130

AMERICA LATINA: TRAFICO DE CARGA EN LOS FERROCARRILES DE ALGUNOS PAISES, 1965, 1966 Y 1967

(Millones de toneladas y toneladas-kilómetro)

	1965			1966			1967		
	Tone- ladas	Toneladas- kilómetro	Distancia media	Tone- ladas	Toneladas- kilómetro	Distancia media	Tone- ladas	Toneladas- kilómetro	Distancia media
Argentina	23.4	14 185	606	21.9	13 514	617
Bolivia a/b/	0.9	249	277	0.9	234	260	0.8 g/	216 g/	270 g/
Brasil b/d/	54.8	18 769	342	54.6	19 331	354
Colombia	3.1	890	287	3.3	1 114	338	3.2 e/	993 e/	323 e/
Chile	20.0	2 624	131	21.0	2 723	130	13.0 f/g/	2 030 f/g/	156 f/g/
Ecuador h/	0.3	75	25	0.3	76	25
México	32.7	14 589	446	32.9	14 845	451	35.6 e/	15 789 e/	443 g/
Paraguay i/	0.94	19	202	0.78	16	205	0.74	17	229
Perú j/	0.14	15	104	0.12	13	104	0.06 k/	5 k/	86 k/
Uruguay	1.6	464	288	1.6	468	284	1.4 l/	389 l/	285 l/

Fuentes: Argentina: Asociación Latinoamericana de Ferrocarriles (ALAF); Bolivia: Empresa Nacional de Ferrocarriles, información directa; Brasil: Anuario Estatístico do Brasil, 1967; Colombia: Ferrocarriles Nacionales de Colombia, información directa; Chile: ALAF y Ferrocarriles del Estado; Ecuador: ALAF; México: Ferrocarriles Nacionales de México, información directa; Paraguay: Ferrocarril Carlos Antonio López, información directa; Perú: Ministerio de Obras Públicas, información directa; Uruguay: Administración de los Ferrocarriles del Estado, información directa.

- a/ Empresa Nacional de Ferrocarriles.
- b/ Incluye equipajes y encomiendas.
- c/ Estimación sobre la base de 9 meses.
- d/ Incluye la totalidad de los ferrocarriles.
- e/ Estimación sobre la base de 10 meses.
- f/ Empresa de los Ferrocarriles del Estado y Anexados.
- g/ Estimación basada en los 10 primeros meses.
- h/ Guayaquil-Quito-Simabambé-Cuenca.
- i/ Ferrocarril Carlos Antonio López.
- j/ Ferrocarriles del Estado solamente.
- k/ Seis meses solamente.
- l/ Estimado.

Cuadro II-131

AMERICA LATINA: TRAFICO DE PASAJEROS EN LOS FERROCARRILES DE ALGUNOS PAISES, 1965, 1966 Y 1967

(Millones de pasajeros y pasajeros-kilómetro)

	1965			1966			1967		
	Pasa- jeros	Pasajeros- kilómetro	Distancia media	Pasa- jeros	Pasajeros- kilómetro	Distancia media	Pasa- jeros	Pasajeros- kilómetro	Distancia media
Argentina	497.8	15 229	306	492.0	15 097	307			
Bolivia a/	1.3	166	128	1.2	172	143	1.3 b/	176 b/	135 b/
Brazil c/	405.7	16 633	410	339.3	13 724	404			
Colombia	6.5	513	79	5.8	491	85	4.9 d/	423 d/	86 d/
Chile	23.9	2 229	93	21.1	2 069	96	20.8 e/f/	2 006 e/f/	96 e/f/
Ecuador g/	3.0	52	17	3.3	52	16			
México	33.3	2 984	90	33.8	3 121	92	33.6 b/	3 172 b/	94 b/
Paraguay h/	0.4	35	88	0.2	20	100	0.1	14	140
Perú i/	0.7	56	80	0.8	59	75	0.3 j/	26 j/	87 j/
Uruguay	9.1	551	61	10.8	708	66	9.9 k/	622 k/	63 k/

Fuentes: Las mismas del cuadro 1.

- a/ Empresa Nacional de Ferrocarriles.
- b/ Estimación basada en 9 meses.
- c/ Incluye la totalidad de los ferrocarriles.
- d/ Estimación basada en 10 meses.
- e/ Empresa de los Ferrocarriles del Estado y Anexados.
- f/ Estimación basada en los 10 primeros meses.
- g/ Guayaquil-Quito-Simbabé-Cuenca.
- h/ Ferrocarril Carlos Antonio López.
- i/ Ferrocarriles del Estado solamente.
- j/ Seis meses solamente.
- k/ Estimado.

En el Brasil uno de los hechos sobresalientes de 1967 fue la habilitación de la línea São Paulo-Brasília. Para mejorar la eficiencia de los servicios, se recibieron 145 vagones, que formaban parte de adquisiciones realizadas con anterioridad y se incorporaron 280 vagones de trocha métrica y 200 de trocha ancha. Asimismo, continuaron mejorándose las vías e infraestructuras.

En Colombia prosiguió la modernización del sistema, con financiamiento del Banco Mundial.

En Chile se completó la electrificación a Chillán y se inició el programa Chillán-Laja (404 km); se renovaron 90 kilómetros de vía con riel soldado; se pusieron en servicio nuevos tramos con señalización eléctrica y está en trámite la adquisición de 24 locomotoras eléctricas de líneas y patio y 18 automotores eléctricos de diversos tipos. Además, se inició la construcción en el país de 2 300 vagones y, con un crédito del EXIMBANK, se proyecta adquirir diverso material ferroviario.

En México se desarrolla el programa de modernización de la red, que incluye reconstrucción de vías y construcciones de infraestructuras y material rodante, para lo cual en el período setiembre 1966 a agosto 1967 se invirtieron 210 millones de pesos. No se prevé ningún aumento de la longitud de líneas, por lo que la acción habrá de concentrarse en su mejoramiento y conservación.

En el Paraguay continuó la disminución del tráfico y se encuentra en estudio la reorganización y rehabilitación del ferrocarril Carlos A. López.

Finalmente, cabe destacar la importancia que los países están atribuyendo a las conexiones ferroviarias internacionales. Hasta el momento se han formalizado, o se encuentran en gestación, acuerdos entre los distintos países para fomentar el tráfico de mercancías y personas y mejorar los ferrocarriles, a fin de contribuir así a la integración económica regional.

Después de las reuniones celebradas entre autoridades ferroviarias bolivianas y chilenas para considerar el tráfico del ferrocarril Arica-La Paz se está procediendo a la modernización de esa línea, habiéndose logrado ya una sustancial mejora en el tiempo de despacho y recepción de cargas.

/Una comisión

Una comisión designada al efecto en la Asociación Latinoamericana de Ferrocarriles, realizó el estudio de prefactibilidad a objeto de obtener el financiamiento necesario para construir el tramo Aiquille-Florida (300 km) que unirá las redes occidental y oriental de Bolivia. Con esa construcción quedarían unidos Bolivia, el Brasil y Chile, a través del denominado Ferrocarril Transcontinental Santos-Arica.

Asimismo, cabe señalar que el Ministerio de Transporte, Comunicaciones y Turismo del Uruguay, considera de interés inmediato establecer un servicio de ferry-boats capaces de efectuar el transporte de automóviles, camiones y vagones ferroviarios en el Río Uruguay, entre los puertos argentinos de Colón y Concordia y los uruguayos de Paysandú y Salto.

2. Transporte marítimo

En 1967 no progresaron las iniciativas tendientes a acelerar el crecimiento de la actividad naviera y lograr su integración en América Latina. Los proyectos de las compañías navieras regionales de aunar sus esfuerzos para proveer servicios conjuntos de carácter continental no prosperaron, encontrándose todavía en la etapa de negociaciones.

Una comisión especial convocada por la ALALC elaboró un proyecto de reglamento para el Convenio de Transporte por Agua, suscrito por los países miembros de la ALALC a fines de 1966, que sólo necesitaría ser completado en algunos aspectos para hacer factible la aplicación de las disposiciones fundamentales del Convenio. Este reglamento aclara varios aspectos de trascendencia que en el Convenio mismo se encontraban planteados en forma muy general, como el concepto de multilateralidad; propone la organización de un sistema latinoamericano de Conferencias de Fletes; define la participación de los buques de terceras banderas en el tráfico materia del Convenio; y aclara varios aspectos más concretos, como son el funcionamiento de los organismos que en él se crean, los conceptos sobre nacionalidad de las naves y las normas sobre igualdad de tratamiento. Sin embargo, no considera otros temas, como los referentes al petróleo y sus derivados y trata otros de modo muy general, como la aplicación gradual de la multilateralidad. Finalmente, no estipula en qué forma podrían funcionar los mecanismos de consulta a que se refiere el artículo 9 del Convenio.

/Con respecto

Con respecto a la viabilidad de este reglamento, existen diferencias de opinión entre los países, que se refieren sobre todo al alcance del Convenio, al concepto de multilateralidad y a la estructura del sistema de Conferencias que regiría el tráfico intralatinoamericano. Tales disidencias han impedido lograr su aceptación por el conjunto de países y hasta la fecha sólo ha sido ratificado por México.

Entre tanto, algunas líneas regionales han comenzado a extender sus servicios entre los países signatarios del Convenio, en previsión de su aplicación. Así, Empresa Líneas Marítimas Argentinas ha iniciado un servicio que circunvala América del Sur, y la compañía uruguaya Fletes Marítimos S.A. comenzó un servicio a la costa Pacífico de Sudamérica, hasta Chile y el Perú.

En lo que respecta a la evolución de las flotas mercantes latinoamericanas en 1967, las de los países miembros de la ALALC pasaron de 4 598 685 toneladas de porte bruto a comienzos de 1966, a 4 714 607 toneladas, lo que representa un aumento de 2.5 por ciento. El crecimiento para los buques de carga seca (3 por ciento) fue mayor que para los buques tanque (2 por ciento). Si se agregan otros cuatro países de la región - Cuba, Guatemala, Nicaragua y la República Dominicana - las cifras totales son 4 825 087 toneladas para 1966 y 5 025 688 para 1967, lo que representa un crecimiento de 4.2 por ciento, que se explica exclusivamente por el importante aumento experimentado por la flota cubana, que subió de 187 684 a 272 363 toneladas. (Véase el cuadro II-132.)

Entre los países de la ALALC, experimentaron crecimientos las flotas del Brasil (4.3 por ciento); Colombia-Ecuador (17.2 por ciento); y Venezuela (6.6 por ciento). A su vez disminuyeron las flotas argentina, chilena y mexicana y la del Paraguay no experimentó variaciones. La flota peruana creció considerablemente a raíz de la decisión de incrementar la marina mercante nacional mediante un ambicioso programa de adquisiciones.

En todo caso, el conjunto de las flotas latinoamericanas no ha crecido lo suficiente como para provocar un cambio notable en su situación frente al transporte de cargas, aunque esa situación puede variar en los próximos años con los pedidos de nuevos barcos colocados ya por el Perú y México, y los planes de ampliación de las flotas brasileña y chilena.

Cuadro II-132

AMERICA LATINA: MARINAS MERCANTES a/
(Unidades y miles de toneladas de porte bruto)

1º de enero de 1966										1º de enero de 1967									
Total			Carga seca b/			Buques tanques			Total	Carga seca b/			Buques tanques			Total	Carga seca b/		
Número	TPB		Número	TPB		Número	TPB			Número	TPB		Número	TPB			Número	TPB	
Argentina	189	1 361	126	666	63	694	181	1 304		122	655	59	649						
Brasil	211	1 501	163	887	48	614	216	1 565		165	902	51	663						
Colombia-Ecuador	32	232	27	192	5	40	34	272		27	203	7	69						
Chile	44	370	38	251	6	120	42	356		37	254	5	102						
México	36	380	14	76	22	304	35	350		17	90	18	261						
Paraguay	21	20	18	17	3	4	21	20		18	17	3	4						
Perú	26	197	20	149	6	49	32	279		23	189	9	91						
Uruguay	16	160	11	94	5	66	17	165		12	99	5	66						
Venezuela	33	377	20	94	13	283	34	402		22	90	12	312						
Subtotal ALALC	608	4 592	437	2 426	171	2 173	612	4 715		443	2 492	169	2 216						
Cuba	30	188	28	181	2	6	47	272		45	266	2	6						
Guatemala	2	6	2	6	-	-	2	6		2	6	-	-						
Nicaragua	6	24	6	24	-	-	6	24		6	24	-	-						
República Dominicana	3	10	3	10	-	-	3	10		3	10	-	-						
Total	649	4 825	476	2 646	173	2 179	670	5 026		499	2 803	171	2 222						

Fuente: Instituto de Estudios de la Marina Mercante Iberoamericana, La marina mercante iberoamericana, Buenos Aires, 1966 y 1967.

Nota: Debido al redondeo, los totales no siempre coinciden con los datos parciales.

a/ Incluye los barcos mercantes de más de 1 000 toneladas de porte bruto y autopropulsión, excepto para Paraguay, donde incluye los barcos de más de 500 toneladas de porte bruto.

b/ Incluye buques de pasajeros, graneleros, transbordadores, etc.

/El aspecto

El aspecto más positivo en el transporte marítimo durante 1967 fue el mejoramiento de puertos principales de la costa atlántica de América del Sur. La reorganización de los puertos argentinos - sobre todo Buenos Aires - y de Montevideo y algunos de los principales puertos brasileños, han implicado grandes reducciones en los costos de operación de los buques y en el tiempo empleado. Así una estimación efectuada sobre las mejoras en el puerto de Buenos Aires indican una disminución de 30 por ciento en los costos portuarios y de 50 por ciento en la estadía. De la misma manera, se suprimieron algunos recargos establecidos para Montevideo y en consecuencia las Conferencias de Fletes que tenían recargos para los puertos argentinos los eliminaron a partir de 1967. Estos progresos se lograron fundamentalmente cambiando los sistemas de trabajo en los puertos, con muy pocas inversiones en equipo especializado.

3. Carreteras

a) Carreteras internacionales

La necesidad de completar el estudio y promover la construcción de las carreteras internacionales (Tapón de Darién, Carretera Marginal de la Selva, Carretera Transversal Panamericana, conexión vial Amazónica-Pacífico, etc.) recibió en 1967 nuevos estímulos con motivo de la Reunión de Jefes de Estados Americanos realizada el mes de abril.

A nivel técnico, la Asociación Latinoamericana de Transporte Automotor por Carretera (ALATAC) celebró en abril de 1967 en Rio de Janeiro su primer Congreso de Empresarios Nacionales de Transporte Carretero, en el que estuvieron representados Argentina, Brasil, Ecuador, México, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela; en el mismo se consideraron los principales aspectos técnicos y económicos de carácter operativo con vistas al desarrollo e integración regional del sector.

Asimismo, en diciembre de 1967 tuvo lugar en Montevideo la reunión del Décimo Congreso Panamericano de Carreteras, en el cual se aprobaron varias recomendaciones respecto a los principales proyectos multinacionales y a la creación de una oficina que los promueva. El Congreso recomendó también la elaboración y aprobación de un manual interamericano de dispositivos uniformes para el control del tránsito y de una ley modelo de tránsito.

/Del total

Del total de 7 385 km que comprende la Carretera Marginal Bolivariana de la Selva, desde Maracaibo (Venezuela) hasta la frontera boliviano-paraguaya, donde empalma con la carretera Transchaco y sigue hasta Asunción, se ha construido hasta ahora el 21.6 por ciento, incluyendo muchas ramas de carreteras existentes con anterioridad (véase el cuadro II-133). Se calcula que la construcción de los 6 294 km requerirán inversiones del orden de los 350 millones de dólares, cifra que llega a los 500 millones si se incluyen los caminos vecinales. Los gobiernos del Brasil y la Argentina han mostrado interés en el enlace de sus sistemas viales con esa carretera, a través de su prolongación desde Santa Cruz (Bolivia) hasta distintos puntos de la frontera boliviano-argentina y boliviano-brasileña. Además el Brasil, con la construcción de las carreteras Cruzeiro do Sul hacia Pucallpa y de Río Branco - Brasilia hacia Iñapari y Manu, tendría otros dos accesos a la carretera, dentro del territorio peruano.

Respecto al proyecto de carretera conocido como Circuito del Caribe, que corre de este a oeste a través de Venezuela y Colombia, se ha terminado el estudio de factibilidad del tramo Santa Marta-Río Hacha-Paraguachón en Colombia, esperándose que la construcción, pavimentación y puentes de este tramo quedarán finalizados en 1970, así como la construcción de puentes sobre los ríos Magdalena y Hacha. También dentro del territorio colombiano se está trabajando en otros sectores de este circuito, entre ellos, los tramos Sincerín-Toluviejo-Tolú-Coveñas-Lorica-Cereté y Montería-Puerto Rey. Las obras de esta carretera que corresponden a Venezuela, y que unen a Paraguaipoa-Maracaibo-Caracas, se encuentran casi totalmente terminadas.

El Subcomité Vial Panamazónico, integrado por Brasil, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela, celebró su primera reunión en marzo de 1967 en Bogotá, para discutir el proyecto de conexión vial Amazónica-Pacífico, cuyo propósito es realizar obras de infraestructura encaminadas al desarrollo socioeconómico de la Hoya Amazónica. A tal fin, se proyecta construir una carretera que provea una salida de la Hoya al Pacífico, siguiendo la cuenca del río Putumayo. Dicho proyecto abarca las conexiones viales entre Olmos-Marañón y Villavicencio-Mitu-Leticia en Colombia; Ayacucho-Río Negro y Yabitas-Pinichin, en Venezuela, permitiendo así el enlace de la Hoya Amazónica con el Orinoco; y, por otra parte, la carretera Sanqueanga-La Tagua, así como también la represa del Pongo de Mansariche, entre Ecuador y el Perú.

Cuadro II-133

AMERICA LATINA: ESTADO DE AVANCE DE LA CARRETERA MARGINAL BOLIVARIANA
DE LA SELVA, OCTUBRE DE 1967

(Kilómetros)

	Longitud de los tramos	Construido			Por construir		
		Con pavi- mento	Sin pavi- mento	Total	Con estu- dios	Sin estu- dios	Total
Venezuela	680	335	-	365	315	-	315
Colombia	1 455	59	364	423	3	1 029	1 032
Ecuador	938	-	160	160	367	411	778
Perú	2 402	47	479	526	770	1 106	1 876
Bolivia	1 137	55	-	55	626	962	1 588
Paraguay	773	-	68	68	-	705	705
<u>Totales a/</u>	<u>7 385</u>	<u>496</u>	<u>1 071</u>	<u>1 597</u>	<u>2 081</u>	<u>4 213</u>	<u>6 294</u>

Fuente: Congresos Panamericanos de Carreteras, Antecedentes y acuerdos. Subcomité Carretera Marginal Bolivariana de la Selva. Doc. II (Español), Montevideo, diciembre de 1967.

a/ Totales aproximados. Falta conocer los empalmes entre Ecuador y Perú, Perú y Bolivia, y Bolivia y Paraguay.

El Subcomité de la Carretera Transversal Panamericana presentó al Décimo Congreso Panamericano de Carreteras información suministrada por los países interesados (Perú, Bolivia, Paraguay y Brasil) respecto al curso que seguirá esta carretera en sus respectivos territorios, así como una estimación de costos de construcción. Su financiamiento requeriría unos 145 millones de dólares, para lo cual se espera contar con financiamiento externo. (Véase el cuadro II-134.) El Banco Interamericano de Desarrollo otorgó ya en 1966 un préstamo de 370 000 dólares destinado a un estudio técnicoeconómico sobre 200 km de la carretera Transchaco, y otro de 140 000 dólares para estudios de ingeniería sobre los primeros 100 km de dicho tramo.

Cuadro II-134

CARRETERA TRANSVERSAL PANAMERICANA: LONGITUD Y COSTO DE ALGUNAS OBRAS

País	Sección	Longitud	Costo estimado
Perú	Lima-Nasca Abancay-Desaguadero	1 652	US\$ 60 000 000
Bolivia	Desaguadero-La Paz- Oruro-Cañada Oruro	1 467	US\$ 45 000 000
Paraguay	Sargento Rodríguez- Asunción-Puerto Stroessner	1 095	US\$ 40 000 000
Brasil	Foz de Iguazú-Curitiba- Paraná	772	... -

Fuente: Subcomité de la Carretera Transversal Panamericana, Doc. OEA/Ser. K/1.10.1, 5 de octubre 1967.

En diciembre de 1966 la firma de consultores encargada del trabajo presentó al Subcomité del Darién los informes sobre estudio y diseño de los tramos del Tapón del Darién, que unen Chepo, en Panamá, con Palo de las Letras, en la frontera colombo-panameña y Palo de las Letras con las Animas, en Colombia. Aunque los delegados de Panamá y Colombia objetaron los precios unitarios usados en el presupuesto, se aceptaron las cantidades estimadas, así como los planos de construcción (véase el cuadro II-135). Según la firma consultora, en el tramo panameño, el costo medio de construcción es poco menos de 167 000 dólares por kilómetro sin pavimentar, y alrededor de 234 000 dólares con pavimentación. Del lado de Colombia, el costo medio se estima en 337 000 dólares, y sin pavimentar, en 294 000 dólares. Hasta el momento, se dispone de planos finales de construcción para los tramos entre Chepo-Río Aibir (60 km) y Santa Fe-Palo de las Letras (136 km) en Panamá, y del lado colombiano desde Las Animas a Bahía Solano (167 km) o sea sobre un total de 263 km.

/Cuadro II-135

Cuadro II-135

COLOMBIA Y PANAMA: COSTO ESTIMADO DE LAS OBRAS DEL TAPON DEL DARIEN

(Miles de dólares)

	Longitud (km)	Terracería, estructuras y superficie de grava	Terracería, estructuras, base y pavi- mento asfáltico (tratamiento dobie superficial)	Terracería, estructuras, base y pavimento de hormigón (8")	
1. Colombia	421	124 121	140 603	159 359	
2. Panamá	320	58 900	71 408	80 237	
<u>Totales</u>	<u>741</u>	<u>183 021</u>	<u>212 011</u>	<u>239 596</u>	<u>321 por km²</u>

Fuente: Décimo Congreso Panamericano de Carreteras, OEA, Montevideo, Uruguay, 4-13 diciembre 1967, Informe del Subcomité del Barién.

b) Carreteras nacionales

En la Argentina se sancionó la ley 17520, que establece y organiza un sistema de peaje cuyos fondos serán destinados al plan nacional. El aumento de carreteras construidas en 1967 fue de 9.3 por ciento de obra pavimentada (1 357 km) y de 6.8 por ciento de obra básica y enripiado (597 km), constituyendo estas cifras las más altas registradas dentro del plan vial iniciado en 1959.

Por su parte, el Banco Interamericano de Desarrollo autorizó un préstamo de 34 millones de dólares a la Argentina para carreteras de integración con Chile y Bolivia, así como para un puente sobre el río Paraná, que conectará la ciudad de Corrientes con Barranqueras, en el Chaco argentino. El Banco financiará el 47 por ciento de este proyecto, que se considera el de mayor envergadura que haya abordado en el campo de la infraestructura vial con fines de integración regional.

En diciembre de 1966 la red de carreteras federales del Brasil alcanzaba a 36 987 km, de los cuales 13 803 estaban pavimentados. En 1967 se construyeron 2 719 km más, se pavimentaron 1 016 km y se restauraron más de 4 millones de m² de caminos. Por otra parte, la Dirección Nacional de Estradas de Rodagem elaboró el plan vial 1968-71, sobre la base de la demanda nacional

y de la capacidad instalada de la industria de construcción vial. Dicho plan aspira a la construcción durante ese período de 13 000 km de nuevas rutas federales y a la pavimentación adicional de 8 000 km. Se prevé que los recursos financieros necesarios procederán de inversiones internas (2 500 millones de nuevos cruzeiros) y préstamos externos (55 millones de dólares del BID y 35 millones del Banco Mundial).

A fines de 1967, Centroamérica y Panamá disponían de cerca de 55 100 km de carreteras, de los cuales 7 000 están pavimentados y 18 400 mejorados. La tasa de crecimiento en kilómetros pavimentados se ha calculado en alrededor del 5 por ciento anual acumulado para los dos últimos años. (Véase el cuadro II-136.)

En particular, el programa de inversiones públicas de Costa Rica ascendió a 95.8 millones de colones en 1967, de los cuales 42.8 corresponden al mejoramiento de la Carretera Interamericana y a la construcción del tramo El Coco-San Ramón; sin embargo, se calcula que sólo pudieron invertirse alrededor de 15 millones. Además, cabe destacar que se continuó la ejecución del Plan Vial de Carreteras Principales, iniciado en 1964, y del proyecto de canalización de las lagunas del Tortuguero en la zona atlántica.

En lo que se refiere a El Salvador, el Programa Nacional de Carreteras se amplió en 7.0 millones de colones para el mejoramiento de 124 km de carreteras principales. Actualmente se gestionan varios créditos en el exterior, por valor de 32 millones de colones, que se destinarán a la construcción y reparación de obras viales, entre las que destacan La Unión-Sirama-Goascorán y La Cuchilla-El Portezuelo (12.5 millones en ambos proyectos).

En Colombia, en el ejercicio financiero para 1967 se aprobaron inversiones en carreteras, a cargo del Ministerio de Obras Públicas, por un total de 1 104 millones de pesos, de los cuales se habían utilizado a noviembre pasado 727.2 millones. De esta última cifra corresponden 20.3 millones a caminos vecinales y 19 millones a aportes regionales. Los fondos provinieron principalmente del impuesto a la gasolina, que rindió unos 620 millones, de otros aportes presupuestarios y del crédito externo. Según el último inventario elaborado en julio de 1967, el crecimiento acumulativo en 1966 fue de unos 1 800 km, o sea de 4.2 por ciento, incluyendo carreteras nacionales, departamentales, municipales y otras.

Cuadro II-36

CENTROAMÉRICA Y PANAMÁ: CARRETERAS, DICIEMBRE DE 1967

(Kilómetros)

	Total	Pavimentado	Revestido	Tierra
Centroamérica y Panamá	55 105	7 027	18 422	29 659
Centroamérica	48 223	5 427	17 350	25 391
Guatemala	11 724	1 653	7 020	3 051
El Salvador	8 727	1 167	2 195	5 365
Honduras	3 727	457	1 946	1 324
Nicaragua	6 666	965	2 268	3 433
Costa Rica	17 394	1 255	3 921	12 218
Panamá	6 870	1 520	1 082	4 268

Fuente: CEPAL, a base de cifras oficiales.

En México se ejecutaron en 1967 trabajos de terracería, revestimiento y pavimentación, sobre una extensión de 7 024 km de carretera. De dicha cifra, la mayor parte correspondió a obras efectuadas en cooperación con los estados (5 486 km) y en menor proporción (548 km) a carreteras federales. Dentro del presupuesto de obras públicas para 1967, se destinaron a construcción 1 589 millones de pesos, y a conservación, 402 millones. Dichas inversiones se financiaron en un 80 por ciento con recursos federales y el resto con aportes de los estados y particulares. Tales gastos, que suman 1 991 millones, superan a los de 1966 en 193 millones, debido al aumento en gastos de construcción (223 millones más), ya que los de conservación y modernización descendieron ligeramente, aun cuando fue mayor el kilometraje atendido. Cabe observar que el aumento en los gastos de construcción se debe principalmente a que la inversión se dirigió hacia obras de mejor calidad (pavimentación), ya que lo construido en terracerías y revestimiento (5 149 km) en 1967 fue menor a la cifra de 1966, que era de 6 200 km.

/Los datos

Los datos disponibles sobre el Perú indican un aumento de 1 398 km desde enero a diciembre de 1966 sobre una extensión de 42 817 km. De dicho aumento 233 km corresponden a pavimentación, 493 km a afirmado, y el resto a caminos sin afirmar y naturales. La inversión estimada para 1967 ascendería a 1 025 millones de soles, frente a 893 millones del año anterior.

Durante 1967 se construyeron en el Uruguay 90 km de nuevas carreteras, cifra que muestra una tendencia acumulativa en evidente disminución con relación a los años anteriores que fueron de 273 km en 1965 y de 168 km en 1966. Fue en cambio algo más significativa la obra de transformación realizada en carreteras **existentes**, que alcanzó en los dos últimos años a 500 km, comprendiendo principalmente la ruta 5, Montevideo-Rivera, y la ruta 26, Salto-Tacuarembó-Melo-Acegúa en la frontera con el Brasil. Estas dos carreteras que cruzan el país longitudinal y transversalmente revisten importancia significativa en los programas de integración de infraestructura vial regional.

El Ministerio de Obras Públicas de Venezuela ha venido prestando atención, a través del Consejo Nacional de Vialidad, al plan de transporte a largo plazo (10 años) con un programa de inversiones que en 1967 totalizaron 571.3 millones de bolívares de los cuales correspondieron a construcción de carreteras 242.4 millones, autopistas 9 millones, y 164.6 millones a la conservación de la red. Durante los primeros nueve meses de 1967 se construyeron 559 km de nuevas carreteras, se reconstruyeron y mejoraron 338 km y se pavimentaron y repavimentaron 698 km, sobre una red que a fines de 1966 alcanzaba a 34 976 km. En materia de autopistas, la obra física alcanzó a 12 km entre lo construido y pavimentado.

4. Transporte aéreo *

a) Crecimiento del tráfico aéreo y modernización de la flota de transporte aéreo

En 1966 creció el número de ciudades latinoamericanas unidas por vuelos sin escala o vuelos directos a los Estados Unidos; en 1967, en cambio, proliferaron los vuelos sin escalas de aviones de reacción a distancias aún mayores hasta ciudades que abren las puertas de Europa, como Lisboa, Madrid y París. Dos líneas aéreas se agregaron al gran grupo de empresas aéreas internacionales matriculadas en la región: PAISA de Panamá, y SLM de Surinam. La expansión de la red aérea latinoamericana estuvo unida a continuos mejoramientos en la estructura de las tarifas; al aplicarse en mayo de 1967 las recomendaciones de una Conferencia de Tráfico de la IATA realizada en Honolulu, se establecieron tarifas de excursión en muchas rutas hacia y desde América Latina.

En 1967, la demanda de transporte aéreo en América Latina llegó aproximadamente a 1 420 millones de toneladas-kilómetro, lo que significó un aumento de 11 por ciento con respecto a 1966. (Véase el cuadro II-137.) Esta estimación es la suma agregada de todo el tráfico (de pasajeros, carga y correo) transportado en los vuelos regulares de los servicios internacionales y nacionales de todas las líneas aéreas matriculadas en la región. Se observan grandes diferencias entre los países, como lo ilustra el ejemplo siguiente: el tráfico aumentó en más de 50 por ciento en Jamaica y la República Dominicana, y bajó casi en 20 por ciento en el Uruguay. Asimismo se observa un marcado contraste entre las operaciones internacionales y las nacionales, ya que las primeras aumentaron 16.6 por ciento desde 1966 (el promedio mundial de crecimiento de los servicios internacionales en el mismo período fue de 15 por ciento), y las últimas se elevaron menos de 5 por ciento, frente a un promedio mundial de 22.6 por ciento. Esta disparidad es más marcada en la subregión sur (con un aumento de 21.7 por ciento en las operaciones internacionales y de 4.4 por ciento en las internas), y se debe en parte al estancamiento sostenido del tráfico de carga en los servicios internos; en contraposición con la tendencia de otras regiones, este tráfico ha declinado en los últimos diez años. (Véase el cuadro II-138.)

* Los antecedentes para esta sección han sido proporcionados por la Organización de la Aviación Civil Internacional (OACI).

Cuadro II-137

TRANSPORTE AEREO EN AMERICA LATINA: TRAFICO Y CAPACIDAD DE
TODOS LOS SERVICIOS REGULARES, 1966 Y 1967

(Operaciones totales de las líneas aéreas matriculadas en la región)

Año	Tipo de tráfico	Toneladas-kilómetros transportadas			Toneladas-kilómetros disponibles	Coeficiente de carga del peso (porcentaje)	Años	Incremento (+) o disminución (-) anual Total toneladas-kilómetros transportadas (porcentaje)
		Pasajeros (incluido exceso de equipaje)	Carga	Correo	Total			
				Miles				
<u>Operaciones totales (internacionales y nacionales)</u>								
1966		978 283	272 439	25 844	1 276 566	2 190 671 a/ 58.3	1966/65	+8.4
1967 b/		1 416 810	...	1967/66	+11.0
<u>Operaciones internacionales</u>								
1966		514 170	140 376	15 056	669 602	1 212 602 a/ 55.2	1966/65	+14.6
1967 b/		780 775	...	1967/66	+16.6
<u>Operaciones nacionales</u>								
1966		464 113	132 063	10 788	606 964	978 069 a/ 62.1	1966/65	+2.3
1967 b/		636 035	...	1967/66	+4.8

Fuente: OACI, Compendio estadístico N° 128, Serie T-N° 26, y Adendos y Corrigendos Nos. 1 y 2.

a/ Incluye un ajuste hecho por la OACI a algunas cifras entregadas por las líneas aéreas que parecen excluir la capacidad de transporte de carga.

b/ Datos preliminares estimados por la OACI.

Cuadro II-138

TRANSPORTE AEREO EN AMERICA LATINA: TRAFICO DE LOS SERVICIOS REGULARES, 1966 Y 1967

(Millones de toneladas-kilómetros transportadas)

País y subregión	Operaciones totales		Operaciones nacionales		Operaciones internacionales	
	Pasajeros, mercancías y correo		Pasajeros, mercancías y correo		Pasajeros, mercancías y correo	
	1967 a/	1966	1967 a/	1966	1967 a/	1966
México	210.2	207.1 a/	120.0	113.9 a/	90.2	93.2 a/
Costa Rica	15.3	14.4	2.0	2.1 b/	13.3	12.3
El Salvador	18.1	15.7 a/	a/	a/	18.1	15.7 a/
Guatemala	11.3	10.0 a/	3.2	2.4 a/	8.1	7.6 a/
Honduras	14.4	12.6	2.2	2.2	12.2	10.4
Nicaragua	5.1	5.0 a/	1.0	0.9 a/	4.1	4.1
Panamá	8.8	10.2 a/	4.8	2.7 a/	4.0	7.5 a/
Barbados	a/	a/	a/	a/	a/	a/
Cuba	34.8	32.8 b/	15.9	15.6 b/	18.9	17.2 b/
Haití	0.1	0.1 a/	0.1	0.1 a/	a/	a/
Jamaica	8.7	5.5 a/	1.0	0.9 a/	7.7	4.6 a/
República Dominicana	7.1	4.7 a/	-	0.5 a/	7.1	4.2 a/
Trinidad y Tabago	35.4	32.2	0.5	0.5 a/	34.9	31.7
Otros	30.4	26.6	13.9	13.7	16.5	12.9
<u>Total de la región septentrional</u>	<u>399.7</u>	<u>376.9</u>	<u>164.6</u>	<u>155.5</u>	<u>235.1</u>	<u>221.4</u>
<u>Cambio porcentual 1967/66</u>	<u>+6.0</u>		<u>+5.9</u>		<u>+6.2</u>	
Argentina	155.1	121.6	76.1	59.7	79.0	61.9
Bolivia	6.3	5.8	4.6	4.1	1.7	1.7
Brasil	360.1	327.3 b/	165.2	164.2 b/	194.9	163.1 b/
Colombia	186.5	176.4	113.4	115.7	73.1	60.7
Chile	80.9	72.2	54.6	53.5	26.3	18.7
Ecuador	23.0	17.3 b/	5.9	5.6 a/	17.1	11.7 a/
Guyana	1.5	1.4 a/	1.5	1.4 a/	a/	a/
Paraguay	3.7	3.5 a/	1.4	1.3 a/	2.3	2.2
Perú	73.0	64.4 a/	14.8	14.5 a/	58.2	49.9
Uruguay	6.9	8.6 a/	1.4	1.6 a/	5.5	7.0 a/
Venezuela	119.5	100.5	32.0	29.2	87.5	71.3
Otros	0.6	0.7 a/	0.5	0.7 a/	0.1	a/
<u>Total de la región meridional</u>	<u>1 017.1</u>	<u>899.7</u>	<u>471.4</u>	<u>451.5</u>	<u>545.7</u>	<u>448.2</u>
<u>Cambio porcentual 1967/66</u>	<u>+13.0</u>		<u>+4.4</u>		<u>+21.8</u>	
<u>Total de las dos regiones</u>	<u>1 416.8</u>	<u>1 276.6</u>	<u>636.0</u>	<u>607.0</u>	<u>780.8</u>	<u>669.6</u>
<u>Cambio porcentual 1967/66</u>	<u>+11.0</u>		<u>+4.8</u>		<u>+16.6</u>	

Fuente: OACI, Compendio estadístico N° 128, Serie T-N° 26, y Adendos y Corrigendos N° 1 y 2.

a/ Datos estimados por la OACI.

b/ Datos provisionales.

c/ No hay servicios regulares.

/El crecimiento

El crecimiento sostenidamente alto de las operaciones internacionales de transporte aéreo en América Latina ha ido a parejas con la modernización de la flota matriculada en la región. En 1967 disminuyó la preponderancia numérica de los aviones de pistón (30 por ciento del número total de aviones en servicio, frente a casi 90 por ciento en 1965) destinados en su mayoría a los servicios internos; el número de aviones de turbohélice en servicio subió de 53 a 75, y el de aviones de turbo-reactor, de 96 a 106, principalmente por adiciones a las flotas de turbina de México, Brasil, Argentina, Cuba y Puerto Rico; en este mismo año, Costa Rica y Nicaragua recibieron sus primeros aviones de turborreactor. A fines de 1967 se encargaron 40 nuevos aviones de turbina, 17 para el Brasil y 10 para Chile.

b) Infraestructura y servicios terrestres para la navegación aérea

Durante el año finalizó la construcción de nuevos aeródromos dotados de modernas instalaciones terminales en Jujuy (Argentina), Concepción (Chile), y Cuzco (Perú). Además se terminaron nuevos edificios terminales en los aeródromos de Port-au-Prince (Haití) y Guadalajara (México) y en varias localidades de América Central y el Caribe se mejoraron las terminales existentes.

En el ámbito internacional entró en vigencia el nuevo plan regional adoptado por la OACI para la región del Caribe. Asimismo la OACI celebró, en Buenos Aires en octubre de 1967, la Tercera Conferencia Regional de Navegación Aérea para Sudamérica y Atlántico Meridional, la cual actualizó el Plan Regional para el área correspondiente.

Con referencia a los servicios de información de vuelo estipulado en los planes regionales de la OACI para toda América Latina, se reestructuró la organización del espacio aéreo en la región del Caribe, a fin de facilitar la transmisión a las aeronaves en vuelo, por parte de los centros de información, de datos meteorológicos y otras informaciones esenciales que contribuyen a la seguridad de las operaciones aéreas. Al presente se suministran servicios de información de vuelo en todo el espacio aéreo estipulado en los planes con excepción de las regiones de información de vuelo haitiana (Port-au-Prince) y boliviana, habiéndose tomado medidas para proceder al establecimiento de esta última en el transcurso del próximo año.

/Se han

Se han puesto en servicio en los países de la costa occidental de América del Sur modernas instalaciones que, mediante la aplicación de técnicas avanzadas, proporcionan ahora circuitos entre los centros respectivos para el manejo de comunicaciones impresas por teletipo, así como también comunicaciones orales directas entre los centros de control de tránsito aéreo de dichos países (Colombia, Chile, Ecuador, Panamá y Perú). En el área del Caribe Central se ha puesto en servicio un número de circuitos de micronda y cable que proporcionan un sistema eficiente de comunicaciones entre los centros de control de tránsito aéreo correspondientes. En cambio, continúa siendo poco probable que en la costa oriental de Sudamérica se desarrollen programas similares.

Respecto a radioayudas para la navegación aérea, los planes regionales de la OACI incluyen 249 radiofaros omnidireccionales de muy alta frecuencia (VOR) de los cuales 145 están actualmente en servicio como resultado de que durante el pasado año se pusieron en servicio 64 nuevas instalaciones de este tipo.

5. Préstamos externos

El monto total de préstamos extendidos para transportes en 1967 por los organismos internacionales de crédito aumentó 42.3 por ciento respecto al año anterior (véase el cuadro II-139), cuando había habido un descenso notable con relación a los 289.5 millones otorgados en 1965. Aumentaron notoriamente las operaciones del BID, que en este año incrementó en 73 por ciento el monto de lo otorgado con relación a 1966; aún así, en términos relativos, su participación en el total fue sólo 5.2 por ciento superior, debido a la fuerte participación que le correspondió al EXIMBANK, que pasó de 31.9 por ciento en 1966 a 51.7 por ciento en 1967, mientras que el monto de sus préstamos aumentó a más del doble. Por su parte, se redujo la participación relativa del BIRF y de la AID, de 12.4 por ciento a 6.2 por ciento, y de 31.5 por ciento a 12.7 por ciento, respectivamente.

Cuadro II-139

AMERICA LATINA: PRÉSTAMOS EXTERNOS AL SECTOR TRANSPORTE

(Millones de dólares)

	<u>Ferrocarriles</u>		<u>Carreteras</u>		<u>Navegación y puertos</u>		<u>Aéreos</u>		<u>Total</u>		<u>Porcentaje</u>	
	1966	1967	1966	1967	1966	1967	1966	1967	1966	1967	1966	1967
BIRF y AIF	-	-	2.1	11.4	14.0	-	-	-	16.1	11.4	12.4	6.2
BID	-	-	31.4 ^{a/}	54.3	-	-	-	-	31.4	54.3	24.2	29.4
AID	-	-	36.1	17.9	-	-	4.7	5.5	40.8	23.4	31.5	12.7
EXIMBANK	10.0	9.8	-	-	-	6.0 ^{b/}	31.4	79.7	41.4	95.5	31.9	51.7
<u>Total</u>	<u>10.0</u>	<u>9.8</u>	<u>69.6</u>	<u>83.6</u>	<u>14.0</u>	<u>6.0</u>	<u>36.1</u>	<u>85.2</u>	<u>129.7</u>	<u>184.6</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: Informes directamente recibidos del BID, el BIRF y el Eximbank para todo el año 1967; préstamos de AID hasta septiembre de 1967; datos de 1966, Estudio Económico de América Latina, 1966. Publicación de las Naciones Unidas, N° de venta: Seb.II.G.1.

a/ Incluye dos préstamos al Perú por un total de 3.9 millones para carreteras, que forman parte de préstamos mayores para colonización y desarrollo de comunidades.

b/ Se trata de un préstamo a la isla Antigua en las Indias Occidentales.

En cuanto a la distribución de préstamos por sectores, el hecho más notable del año fue el fuerte incremento de los préstamos al sector aéreo, para financiar compras de aviones a reacción, que procedieron principalmente del EXIMBANK, extendidos a Brasil (8.3 millones), Chile (23 millones), Colombia (25.5 millones), México (4 millones) y Venezuela (18.8 millones). Además, la AID dio créditos al Paraguay por 4.7 millones y al Uruguay por 775 000 para obras de infraestructura aérea. Aunque los préstamos para carreteras se elevaron de 69.6 millones a 83.6 millones de dólares, su participación en el total, que había sido del 53.6 por ciento en 1966, descendió a 45.3 por ciento en 1967.

Entre estos créditos cabe destacar uno de 34 millones de dólares a la Argentina para carreteras de integración y otros dos al Banco Centroamericano de Integración Económica (BCIE) por 11.5 millones y 3.7 millones para financiar proyectos de infraestructura de carácter regional, otorgados por el BID.

/Para ferrocarriles,

Para ferrocarriles, hubo solamente un préstamo del EXIMBANK a Chile por 9.8 millones para adquisición de equipo. Además, el BIRF financió un estudio de factibilidad del Gobierno de Nicaragua por 175 000 dólares para la expansión del puerto de Corinto. Igualmente, cabría mencionar un préstamo de 6 millones a la isla de Antigua (Indias Occidentales) para obras portuarias.

El Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo, conjuntamente con el Gobierno de Bolivia y el BIRF, firmaron en abril de 1967 un convenio para llevar a cabo un estudio de todos los medios de transporte de Bolivia y preparar un plan de diez años para la coordinación del desarrollo de los distintos medios. Se calcula que ese estudio costará algo más de un millón de dólares, que serían aportados, el 77 por ciento por el PNUD, y el resto por Bolivia, actuando el BIRF de organismo ejecutor.

