

NACIONES UNIDAS

Distr.
GENERAL

**COMISION ECONOMICA
PARA AMERICA LATINA
Y EL CARIBE - CEPAL**



LC/G.1784
LC/WAS/L.18
31 mayo de 1994

ESPAÑOL
ORIGINAL: ENGLISH

**ESTUDIO ECONOMICO DE
CANADA,
1992¹**

¹ Preparado por la Oficina de la CEPAL en Washington.

INDICE

	<i>Página</i>
Presentación	5
Resumen	7
Primera parte: La evolución de la economía del Canadá en 1992	9
I. La economía interna	9
1. Agregados macroeconómicos	9
2. Evolución sectorial	11
3. Empleo	11
4. Precios e ingresos	12
5. Política fiscal	12
6. Política monetaria	13
II. Transacciones internacionales	13
1. Tipos de cambio	14
2. Comercio de mercancías	14
3. Cuenta corriente	14
4. Movimientos de capital	15
Segunda parte: Relaciones económicas del Canadá con América Latina y el Caribe	17
I. El comercio de mercancías del Canadá con América Latina y el Caribe	17
II. La inversión directa del Canadá en América Latina y el Caribe	19
III. Asistencia económica del Canadá a América Latina y el Caribe	20
Tercera parte: Apéndice estadístico	23

PRESENTACION

Es la primera vez que la Oficina de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) en Washington prepara un estudio sobre la economía del Canadá. La Oficina se propone repetir esta tarea cada año, como se hace con las economías de América Latina y el Caribe, Puerto Rico y los Estados Unidos. En el estudio se facilitará a los lectores de la CEPAL la información económica básica compilada en un solo documento y extraída de las abundantes fuentes públicas que hay en el Canadá.

Con algunas alteraciones, la estructura del estudio sigue el modelo corriente que se utiliza para confeccionar los estudios anuales de las economías de América Latina y el Caribe. Se divide en tres partes: la primera, una descripción del desempeño económico reciente del Canadá; la segunda, una reseña de sus relaciones económicas con América Latina y el Caribe, y la tercera, un apéndice estadístico.

RESUMEN

Después de descender 1.7% en 1991, el producto interno bruto (PIB) del Canadá subió en 1992, aunque a un lento ritmo de 0.9%, muy por debajo del nivel que se había registrado en recuperaciones económicas previas. Este flojo crecimiento, junto con un hincapié comercial en el aumento de la productividad y la reducción de los costos de la mano de obra, repercutió en las condiciones del mercado de trabajo; la tasa media de desempleo se elevó a su máximo nivel en nueve años: más de 11%. No obstante, la inflación registró 1.5%, su marca más baja en 30 años, según un cálculo anual.

La caída de la tasa inflacionaria del Canadá y la débil expansión económica propiciaron una mayor relajación de las condiciones monetarias, al dar lugar a que se mantuviera un promedio de las tasas de interés a corto plazo mucho menor que en 1991. Empero, la falta de dinamismo en la recuperación ejerció tal presión en las cuentas fiscales que el déficit del sector público llegó a 6.4% del PIB.

En 1992 el déficit en cuenta corriente del Canadá disminuyó por primera vez en siete años gracias a un incremento considerable del superávit comercial. Las exportaciones e importaciones de mercancías alcanzaron niveles sin precedentes, aumentando 11.2% y 8.9%, respectivamente. Lo ocurrido con la cuenta de capital se vio muy influido por la caída abrupta del valor del dólar canadiense frente a la moneda estadounidense y la inestabilidad de los mercados financieros, lo que provocó una fuerte baja de las reservas. En suma, la situación negativa del Canadá en materia de inversiones netas internacionales mejoró a cerca de 44% del PIB a fines de 1992.

Por último, aunque las relaciones comerciales y de inversión con América Latina y el Caribe aún son de poca monta, recientemente se han afianzado.

PRIMERA PARTE

LA EVOLUCION DE LA ECONOMIA DEL CANADA EN 1992

I. LA ECONOMIA INTERNA

Después de registrar una recesión que duró desde el segundo trimestre de 1990 hasta el primer trimestre de 1991, el producto interno bruto (PIB) del Canadá aumentó durante todo 1992, aunque a un ritmo lento de 0.9%. Con el escaso crecimiento de la producción y la reestructuración de la industria, la tasa de desempleo alcanzó 11.3%, marca sin precedentes en nueve años, y las pérdidas de empleos se concentraron en el sector de los bienes.

A su vez, la inflación llegó a 1.5%, el nivel más bajo en 30 años y, en consecuencia, se registró una abrupta caída de la tasa de crecimiento de los salarios. Dada la menor presión inflacionaria, fue posible relajar radicalmente las condiciones monetarias, lo que se tradujo en un descenso considerable de las tasas de interés. A pesar de que se siguieron limitando los gastos fiscales, la recesión y el consiguiente crecimiento menor de lo previsto en 1992 ejercieron presión sobre el déficit del sector público, que representó el 6.4% del PIB. (Véase el cuadro 1 del apéndice.)

1. Agregados macroeconómicos

En el segundo trimestre de 1991, la actividad económica comenzó a crecer a un ritmo lento que persistió durante todo 1992, en que el PIB real del Canadá aumentó a una tasa de 0.9%, tras registrar descensos de 1.7% y 0.5% en 1991 y 1990, respectivamente. La fuerza de la recuperación, muy por debajo del nivel de otras anteriores, se vio afectada por una serie de factores internos, como la reestructuración de las empresas canadienses, un persistente superávit inmobiliario comercial y una moderada demanda del consumidor, además de la floja demanda mundial.

El consumo total creció a una tasa de 1.2%, incremento moderado que siguió a un descenso de 0.8% en 1991. El consumo privado subió 1.0%,

Gráfico 1: Producto interno bruto real
(Variación porcentual por trimestre)

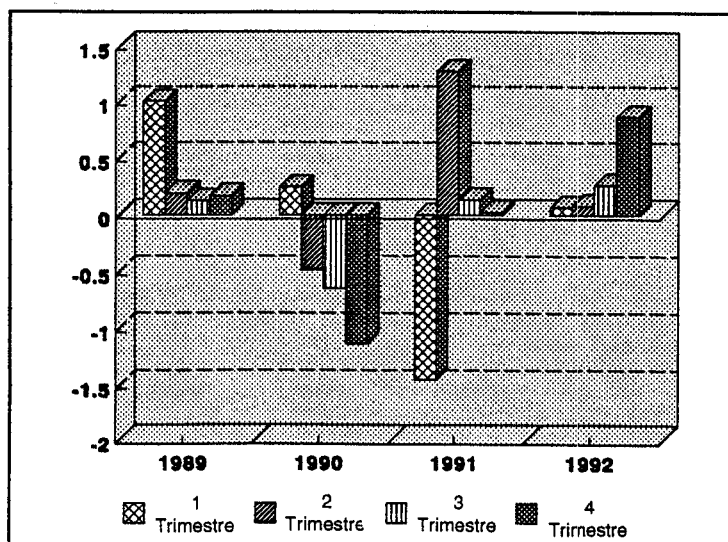
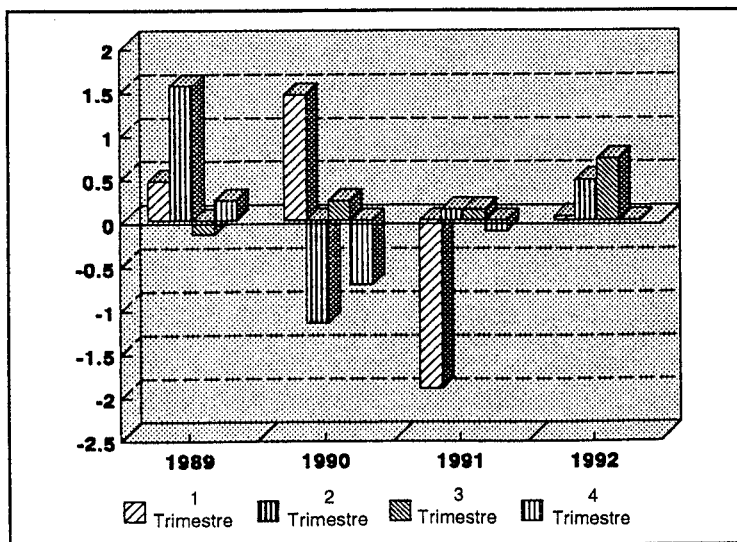


Gráfico 2: Consumo personal real
(variación porcentual por trimestre)



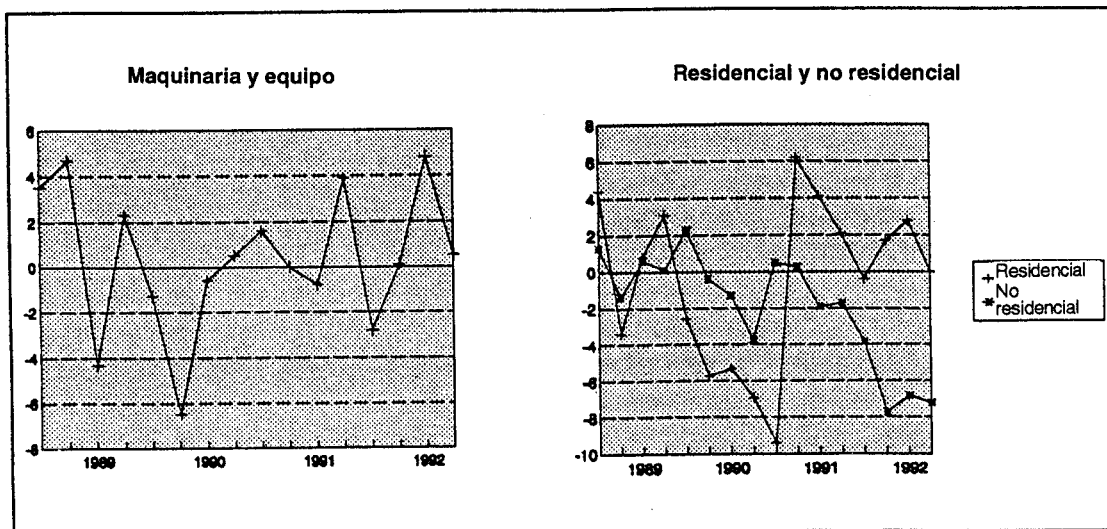
dado que los consumidores se mantuvieron cautos pese a mayores reembolsos del impuesto sobre la renta y menores costos en el servicio de la deuda familiar. Los gastos corrientes del gobierno en bienes y servicios también aumentaron un discreto 1.6%, atribuible sobre todo al alza de los costos de hospital y atención médica. (Véase el cuadro 2 del apéndice.)

En 1992 la inversión total descendió por tercer año consecutivo, dado que las empresas, especialmente en los sectores manufacturero, financiero y minero, siguieron reduciendo los niveles de inversión y existencias,

debido a las bajas utilidades y a la poca demanda interna. La inversión no residencial descendió abruptamente un 15.8%, en tanto la inversión en maquinaria y equipo aumentó alrededor de 2%, a causa de la mayor demanda de computadoras y equipos para telecomunicaciones. También aumentó la inversión pública en capital fijo, aunque lentamente. La inversión residencial cobró auge gracias a una fuerte caída de las tasas de interés y a diversas iniciativas del gobierno en apoyo de la propiedad de la vivienda y de una mayor capacidad de pago, y aumentó 7.4% en 1992, después de dos años de bajas consecutivas.

Por su parte, las exportaciones fueron el sector más dinámico de la economía, aumentando 8.2%, tras registrar un alza de sólo 0.5% en 1991, merced a la recuperación de la economía de los Estados Unidos y a la depreciación del dólar canadiense.

Gráfico 3: Inversión real
(variación porcentual por trimestre)



Mientras en 1992 el gasto privado aumentó algo más que el ingreso personal disponible real, el ahorro personal bajó también en cierta medida, a 10.2%. El descenso del ahorro privado fue acompañado de un incremento del déficit registrado por el sector público. Así pues, la tasa global de ahorro llegó a un mínimo de 1.6%. (Véase el cuadro 3 del apéndice.)

2. Evolución sectorial

En 1992 el crecimiento de los distintos sectores fue dispar. La producción de bienes bajó por tercer año consecutivo, en tanto que la producción de servicios aumentó. Las producciones agrícola y pesquera resultaron afectadas por las malas condiciones climáticas y una veda del bacalao, mientras que la producción de animales disminuyó 2.2%. Invirtiendo la tendencia descendente de los dos años anteriores, la producción agrícola logró subir, aunque discretamente, un 0.8%. (Véase el cuadro 4 del apéndice.)

La actividad manufacturera avanzó en cierta medida en 1992, tras registrar descensos en 1990 y 1991; las tasas de utilización de la capacidad aumentaron en la mayoría de los sectores. (Véase el cuadro 5 del apéndice.) Dentro del sector, el alza de la demanda de exportaciones impulsó la producción de industrias como el equipo de transporte y los productos forestales. La producción de automotores y madera, por ejemplo, repuntó 7.3% y 8.1%, respectivamente.

La producción del sector de la construcción permaneció baja durante 1992, tras registrar caídas excepcionalmente abruptas de la construcción residencial y no residencial en los dos años anteriores. La construcción no residencial, que había bajado alrededor de un 20% en 1990 y 1991, se redujo nuevamente 17% en 1992. La vivienda aumentó 3.0% ese año, lo que constituye una tasa de crecimiento inferior al promedio, pese a que las tasas de interés hipotecario fueron más bajas que nunca. (Véase el cuadro 6 del apéndice.) El excedente de capacidad, la saturación del mercado inmobiliario comercial y el alto nivel de la deuda heredada del decenio de 1980 explican la constante debilidad del sector de la construcción, que se redujo más rápido que cualquier otro durante el período 1990-1991.

El sector de la energía registró ganancias y pérdidas de producción. En 1992 subió la producción de petróleo y gas natural mientras la de carbón descendió. (Véase el cuadro 7 del apéndice.)

Por último, en el sector de los servicios, aumentó el comercio minorista y mayorista, este último más de 7.5%. (Véase el cuadro 8 del apéndice.) También mejoraron las finanzas, los seguros y los bienes raíces, en tanto que el transporte registró progresos de menor cuantía.

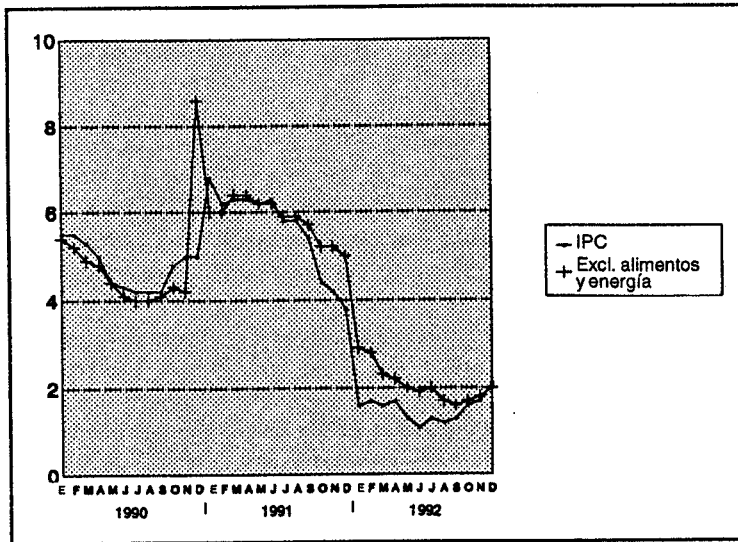
3. Empleo

En 1992, el mercado laboral se vio afectado porque las empresas hicieron hincapié en aumentar la productividad y reducir los costos de la mano de obra frente a la competencia mundial y la muy baja rentabilidad. Las condiciones del mercado de trabajo se deterioraron ya que la tasa de participación de la fuerza laboral descendió por segundo año consecutivo, a 65.5%, luego de alcanzar 67% en 1990. A su vez, la tasa media de desempleo llegó a 11.3%, su máximo nivel en nueve años, lo que repercutió en casi todas las provincias del Canadá. (Véase el cuadro 9 del apéndice.)

Las industrias productoras de bienes resultaron muy afectadas. La floja demanda de la mayoría de los productos tradicionales del Canadá produjo pérdidas de empleos en las industrias primaria y manufacturera, donde el empleo se precipitó a su nivel más bajo desde principios del decenio de 1970. En el sector manufacturero, por ejemplo, el empleo se redujo más de 4.0%.

El empleo en el sector de los servicios registró mejores cifras, con aumentos en educación, finanzas, seguros y bienes raíces, transporte y comunicaciones. Las pérdidas de empleos se concentraron en los servicios al consumidor y la administración pública.

Gráfico 4: Evolución de los precios internos
(variación porcentual en 12 meses)



4. Precios e ingresos

La inflación siguió siendo uno de los pocos hitos brillantes del panorama económico, ya que en 1992 continuó la tendencia descendente de la inflación de los salarios y precios lograda en 1991. La tasa de inflación –medida según el índice de precios al consumidor– fue de sólo 2.1%, de 3.8% registrado en 1991, de diciembre a diciembre, y algo superior al límite inferior del 2% al 4% de la banda indicativa para los precios al consumidor que se había anunciado en febrero de 1991. (Véase el cuadro 10 del apéndice.)

Los cambios de precio que se produjeron durante el año se

debieron principalmente al discreto crecimiento de la demanda agregada, que redujo la presión en los mercados de productos y del trabajo; en 1992 los incrementos de sueldos y salarios se moderaron nuevamente. Sin embargo, pese a la desaceleración del alza de los salarios nominales producida por el creciente desempleo, el salario real repuntó gracias a la caída aún más precipitada de la inflación. (Véase el cuadro 11 del apéndice.)

Debido al menor crecimiento de los salarios en efectivo y el mayor crecimiento de la productividad, el costo unitario de la mano de obra aumentó menos de 2.0% en 1991, la menor alza en años. A su vez, la productividad laboral subió 1.9% en 1992, su mejor marca en siete años.

5. Política fiscal

La recesión de 1990-1991 y el consiguiente crecimiento menor del previsto en 1992 causó considerable presión ascendente en la situación fiscal del gobierno. De un déficit de 15 100 millones de dólares canadienses en 1988, su nivel más bajo desde la recesión de 1981-1982, el déficit del sector público pasó a un máximo de 43 900 millones durante el año, equivalentes a 6.4% del PIB. (Véase el cuadro 12 del apéndice.)

El aumento del déficit se produjo por una serie de factores, entre ellos la reducción de los ingresos tributarios. Dichos ingresos, especialmente los correspondientes al impuesto sobre la renta personal y las utilidades de las empresas y el impuesto sobre los bienes y servicios, fueron considerablemente más bajos que lo proyectado debido al menor crecimiento económico. Además, los componentes coyunturalmente sensibles del gasto de programas, los beneficios del seguro de desempleo y las transferencias de efectivo aumentaron más de lo previsto. Sin embargo, pese al impacto de la recesión y la lenta recuperación, los gastos públicos se mantuvieron en un nivel prudente.

En este sentido, el Gobierno del Canadá siguió dando prioridad fiscal al control de los gastos al hacer frente al ciclo de los déficit, la deuda y el pago de intereses. El Plan de Control de Gastos, introducido en el presupuesto de 1990 para contrarrestar el grave deterioro de la situación fiscal que causaron la inflación y la recesión, se amplió y profundizó en 1992. El plan reduce, congela a los niveles de 1989-1990 o limita la tasa de crecimiento de los gastos en todas las esferas, salvo algunas excepciones como las grandes transferencias a personas.

Con las medidas adoptadas en el presupuesto de febrero y la declaración de diciembre de 1992 se intenta seguir combatiendo la desaceleración económica y estimular la recuperación. Las medidas incluyen reducciones de los impuestos sobre la renta personal, ayuda a compradores de vivienda propia, mayor apoyo a las pequeñas empresas y cambios tributarios con miras a fomentar la creación de trabajos y el crecimiento económico.

6. Política monetaria

En 1992 se mantuvieron los objetivos de política monetaria del Canadá de lograr y mantener la estabilidad de precios. Con este fin, en febrero de 1991 se anunciaron metas de reducción de la inflación, en que se estableció que la tasa de inflación, medida según las variaciones del índice de precios al consumidor y sujeta a una banda de 1% en ambos extremos, bajaría a 3% al final de 1992, 2.5% a mediados de 1994 y 2% a fines de 1995.

Conforme a ese objetivo, el Banco del Canadá ajusta las condiciones según corresponda. En 1992 se logró mejorar las condiciones monetarias mediante la baja de las tasas de interés y del valor del dólar canadiense. Las medidas de política monetaria que adoptó el Banco durante el año se encaminaron a mantener las reducciones de las tasas de interés a corto plazo.

En promedio, las tasas de interés a corto plazo fueron muy inferiores a las de 1991. (Véase el cuadro 13 del apéndice.) Esta tendencia descendente, manifiesta desde mediados de 1990, continuó durante los primeros ocho meses de 1992. En el otoño, las tasas de interés a corto plazo se volvieron muy inestables y se elevaron, debido a la baja del valor del dólar canadiense. No obstante, las tasas de interés otra vez disminuyeron posteriormente en el año.

En los mercados de crédito, los préstamos familiares continuaron con vigor, especialmente el crédito hipotecario, en parte debido a la baja de las tasas de interés. El fuerte crecimiento del crédito hipotecario, que compensó la caída del crédito al consumidor, indica que las familias pedían préstamos sobre su capital inmobiliario, a fin de reducir en parte otros tipos de deudas. A su vez, el crédito comercial no financiero aumentó un 1.5% durante el año merced a los escasos gastos de inversión, lo que refleja sobre todo la disminución de la construcción no residencial. (Véase el cuadro 14 del apéndice.)

Como en los últimos 10 años, en 1992 el Banco del Canadá siguió vigilando la tasa de crecimiento de los agregados monetario y de crédito en lugar de fijar metas monetarias formales. En parte debido a la relajación de las condiciones monetarias, la tasa de expansión de M_2 y M_{2+} continuó bajando; el crecimiento de M_{2+} pasó de 7.3% en 1991 a 4.6% en 1992. Por otra parte, el aumento de M_1 se aceleró durante el año, lo que refleja lo ocurrido con las tasas de interés. Al bajar el costo de mantener los saldos de las transacciones incluidos en M_1 , las menores tasas de interés de 1991 y 1992 contribuyeron al crecimiento más rápido de este agregado. (Véase el cuadro 15 del apéndice.)

II. TRANSACCIONES INTERNACIONALES

Las exportaciones registraron buenos resultados en 1992 y el superávit comercial del Canadá aumentó, sobre todo merced a un alza de la balanza positiva con los Estados Unidos, su principal socio comercial. En consecuencia, y pese a que se incrementó el déficit de las operaciones no relacionadas con mercancías, por primera vez en siete años se redujo el déficit global en cuenta corriente. Como proporción del PIB dicho déficit bajó 4.2%.

La abrupta caída del valor del dólar canadiense con respecto a la moneda de los Estados Unidos y la inestabilidad de los mercados financieros influyeron en lo ocurrido en 1992 en la cuenta de capital, provocando una acentuada baja de las reservas. Las inversiones en cartera siguieron siendo altas durante el año. La inversión neta se compuso sobre todo de nuevas emisiones netas de bonos del Canadá.

1. Tipos de cambio

En todo 1992, el valor del dólar canadiense bajó respecto de las principales monedas, debido al moderado ritmo de la actividad económica, la contracción de los diferenciales de las tasas de interés en relación con la tasas de los Estados Unidos, la fragilidad de los precios de los productos básicos y la inquietud por el referéndum constitucional. El dólar canadiense cayó abruptamente respecto de la moneda de los Estados Unidos, en tanto que el tipo de cambio efectivo nominal disminuyó durante todo 1992. Gran parte de esta depreciación se remonta a los períodos comprendidos entre enero y marzo y septiembre y noviembre. (Véase el cuadro 16 del apéndice.)

El propósito de la política de intervención del Banco del Canadá era moderar los movimientos del valor de cambio del dólar nacional. Sin embargo, el efecto que tuvo esta intervención en las reservas oficiales del país se vio contrarrestado en parte por otras operaciones.

2. Comercio de mercancías

Pese a la desaceleración económica mundial, que redujo las demandas de exportación e importación, el superávit comercial del Canadá aumentó a 9 500 millones de dólares canadienses, es decir, 1.4% del PIB, en gran medida gracias a un mejoramiento del superávit con los Estados Unidos. El aumento de los valores globales de importación y exportación de 1992 se atribuye a mayores incrementos de volumen más que de precio. Durante el año los precios de importación subieron algo más rápido que los de exportación y la relación de intercambio del Canadá continuó en descenso, aunque la baja de 1992 fue marginal. (Véase el cuadro 17 del apéndice.)

Tanto las exportaciones como las importaciones de mercancías llegaron a niveles sin precedentes, aunque las importaciones crecieron con menos vigor que las exportaciones. Estas últimas registraron una fuerte alza de 11.2%, llegando a los 157 800 millones de dólares canadienses. Los incrementos se registraron en todos los principales grupos de productos, sobre todo en el sector manufacturero, en que las exportaciones de productos para automotores y maquinaria y equipo aumentaron más de 16.5% y 10.5%, respectivamente. Las exportaciones de productos agrícolas también subieron, un 16%. (Véase el cuadro 18 del apéndice.)

Por su parte, las importaciones alcanzaron los 148 100 millones de dólares canadienses, marcando así un aumento de 8.9% sobre su nivel de 1991. Los productos para automotores, maquinaria y equipos y bienes industriales acusaron tasas de crecimiento de 8.5%, 7.8% y 11.3%, respectivamente. (Véase el cuadro 19 del apéndice.)

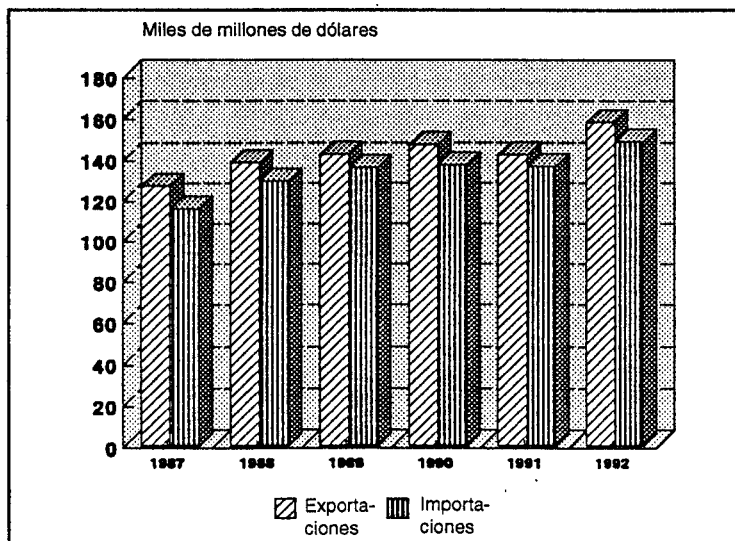
Por región, los aumentos de las exportaciones se concentraron fuertemente en los Estados Unidos, principal socio comercial del Canadá, que en 1992 recibió 77.6% de las exportaciones canadienses y suministró 70.7% de sus importaciones. Así se incrementó el superávit del comercio de mercancías con los Estados Unidos. Los déficit del comercio de mercancías con el Japón, el Reino Unido y otros miembros de la Comunidad Económica Europea se redujeron levemente, en tanto que con otros países, el déficit comercial aumentó. (Véase el cuadro 20 del apéndice.)

3. Cuenta corriente

Tras un descenso el año anterior, aumentó nuevamente el déficit registrado en la parte no comercial de la cuenta corriente, de unos 34 700 millones de dólares canadienses en 1991 a 38 000 millones en 1992. (Véase el cuadro 21 del apéndice.)

La mayor parte del alza puede atribuirse al incremento de las transacciones de ingreso de los factores; el déficit de ingresos por inversiones llegó a un nivel sin precedentes de 24 900 millones de dólares canadienses durante el año. Los pagos por ingreso de los factores ascendieron sólo un pequeño monto, dado que los altos pagos por intereses procedentes de los bonos canadienses en parte fueron contrarrestados por la caída de otras tasas de interés, como la bancaria, y los bajos dividendos.

Gráfico 5: Comercio de mercancías



Las transacciones netas de viajes y transporte arrojaron nuevamente un aumento del saldo negativo, llegando a una cifra sin precedentes de 8 300 millones de dólares canadienses. El déficit también aumentó respecto de otras transacciones, con lo cual el saldo negativo global de los servicios reales fue de 13 400 millones de dólares canadienses. Aunque en los últimos años la mayor parte del déficit ha sido con los Estados Unidos, el aumento del déficit en 1992 se registró con otros países.

Por último, las transacciones relacionadas con la recaudación de fondos que acompañan a los inmigrantes,

los mayores impuestos sobre ciertos ingresos y los pagos por servicios a no residentes retenidos en la fuente repercutieron fuertemente en las transferencias unilaterales, que de ser pagos netos de 362 millones de dólares canadienses en 1991 pasaron a ser recaudaciones netas de 236 millones en 1992.

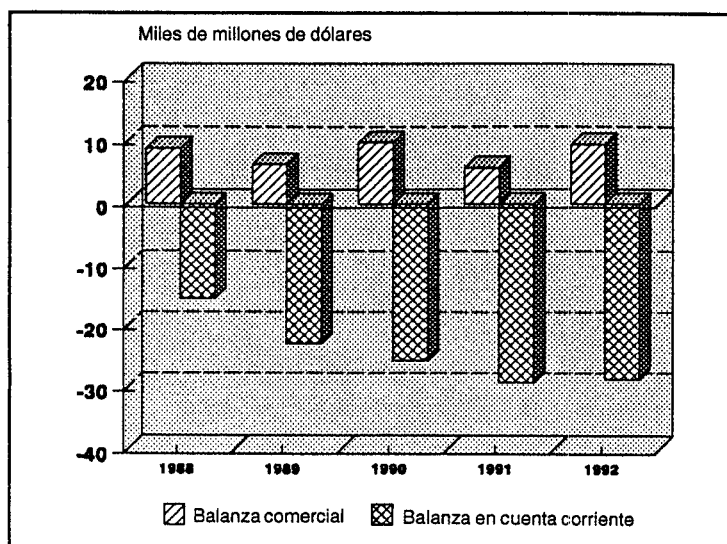
Por primera vez en siete años, disminuyó el déficit global en cuenta corriente, bajando a 28 600 millones de dólares canadienses en 1992 de una máxima de 29 200 millones el año anterior. Como proporción del PIB, el déficit se redujo a 4.2%.

4. Movimientos de capital

En 1992 los cambios en la cuenta de capital reflejaron la inestabilidad de los mercados financieros y la depreciación del dólar canadiense con respecto al de los Estados Unidos, lo que llevó a una abrupta caída de las reservas. En general, los títulos de crédito contra no residentes aumentaron en 1992 y registraron una salida neta de 1 300 millones de dólares canadienses, cifra notablemente menor que las salidas de años anteriores, debido a la marcada reducción de las reservas internacionales. A su vez, el aumento de las obligaciones del Canadá con no residentes fue el menor en siete años.

En general en 1992 la inversión neta reflejó nuevas

Gráfico 6: Balanzas en cuenta corriente



emisiones netas de bonos del Canadá, aunque también se colocaron fondos en acciones y efectos a corto plazo. Como el año anterior, se registró gran actividad en la compra de valores canadienses. Por ejemplo, los residentes del Canadá compraron 5 400 millones de dólares canadienses en valores externos durante el año, tras marcar cifras sin precedentes de 6 800 millones el año previo; la mayor parte del incremento de 1992 se debió a la compra neta de acciones externas. Por otra parte, las inversiones en valores canadienses de los no residentes se concentraron sobre todo en nuevas emisiones netas de bonos del Canadá. También se invirtió en acciones y efectos del mercado monetario.

Como en los últimos años, las salidas de capital canadiense para la inversión directa en el extranjero bajaron nuevamente, llegando a 3 300 millones de dólares canadienses. A su vez, la inversión extranjera directa en el país registró un aumento de 4 700 millones de dólares canadienses, menos que las entradas correspondientes a 1990 y 1991. La mayor parte de los fondos, procedentes de los Estados Unidos, fue absorbida por los sectores manufacturero y financiero.

Por último, los crecientes déficit en cuenta corriente de los años pasados han generado mayores niveles de endeudamiento con acreedores extranjeros. En relación con su tamaño, la economía del Canadá está sumamente endeudada y su situación neta en materia de inversiones internacionales alcanzó una cifra negativa de 301 300 millones de dólares a fines de 1992, es decir, cerca de 44% del PIB. (Véase el cuadro 22 del apéndice.)

SEGUNDA PARTE

RELACIONES ECONOMICAS DEL CANADA CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE

Las relaciones económicas entre el Canadá y América Latina y el Caribe se han fortalecido en los últimos años. Los estrechos vínculos económicos con los países del Caribe miembros del Commonwealth se remontan incluso a principios del siglo XVIII, en que se hacía trueque de pescado, madera y otros productos por ron, melaza y especias. A fines del siglo XIX, por ejemplo, el Canadá otorgó una preferencia arancelaria de 25% a varias exportaciones de las Indias Occidentales. Según pasó el tiempo, esas relaciones comerciales preferenciales se fueron afianzando, al igual que los vínculos financieros. En 1986, el Gobierno canadiense lanzó un programa de comercio, inversión y cooperación industrial con los países del Caribe miembros del Commonwealth, cuya característica principal es que se otorga unilateralmente a la mayoría de las importaciones el acceso preferencial libre del pago de derechos al mercado canadiense.

Entre el Canadá y América Latina, las relaciones también han sido constructivas, pero en menor escala y más recientes. Las corrientes comerciales y de inversión, aunque moderadas, se intensificaron a finales del decenio de 1960 y aumentaron considerablemente durante los años 70. Sin embargo, debido a la depresión económica que afectó a América Latina en el decenio de 1980, se debilitaron las relaciones comerciales y de inversión. Las exportaciones canadienses descendieron abruptamente en el primer quinquenio de los años 80, en tanto que la participación de la región en el total de inversión extranjera directa del Canadá también registró una baja considerable. Para fines del decenio de 1980 y principios del siguiente, el comercio y la inversión comenzaron a recuperarse.

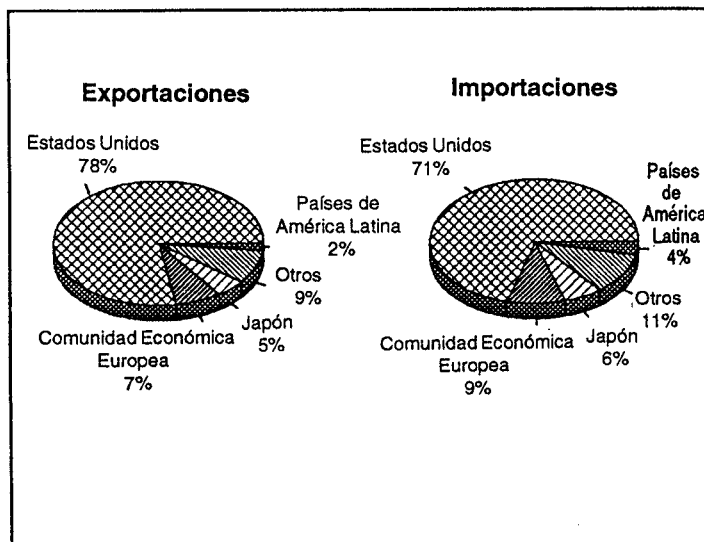
En los últimos años el Canadá ha fortalecido su presencia económica general en la región. En 1989 el Gobierno del Canadá inició una estrategia latinoamericana, en que se reconoció que al país le convenía forjar relaciones más estrechas con una América Latina democrática, en proceso de apertura y reactivación de su economía. Ese año el Canadá se sumó a la Organización de los Estados Americanos y se declaró nuevo asociado de las Américas.

La participación canadiense en los asuntos continentales dio otro paso adelante el 12 de agosto de 1992, cuando el Canadá, los Estados Unidos y México convinieron en los elementos de un Acuerdo de Libre Comercio de América del Norte (ALCAN). El acuerdo, a través de su cláusula de adhesión abierta, puede considerarse un hito importante en la promoción de una mayor libertad comercial en las Américas. No obstante, las relaciones comerciales y de inversión entre el Canadá y América Latina siguen siendo muy limitadas.

I. EL COMERCIO DE MERCANCIAS DEL CANADA CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE

En 1992 las exportaciones totales del Canadá a América Latina y el Caribe aumentaron 15%, llegando a 2 900 millones de dólares canadienses, en tanto que las importaciones desde la región ascendieron a 5 400 millones, tras un crecimiento de 3% en el año. (Véase el cuadro 23 del apéndice.) En 1992 el comercio con América Latina y el Caribe representó menos de 3% del comercio total del Canadá. Cerca de 74% del comercio canadiense fue con los Estados Unidos.

Gráfico 7: Comercio por región, 1992



El comercio total del Canadá con la región de América Latina y el Caribe se reparte casi por igual entre México, América Central y América del Sur. No obstante, América del Sur es un mercado relativamente más importante para las exportaciones canadienses, en tanto que México y América Central son proveedores de importaciones.

El comercio se concentra en unos cuantos países. Cerca de 65% del comercio se realiza con México, Brasil y Venezuela, cuyas participaciones en el total del comercio entre el Canadá y América Latina y el Caribe se elevaron a 42%, 16% y 8%, respectivamente. Los socios

comerciales que siguen en importancia son Cuba, Chile y Colombia, con cerca de 4.3% cada uno. En conjunto, estos seis países constituyen el 80% del comercio canadiense con la región.

En 1992, las manufacturas representaron más de 60% del comercio del Canadá con los países de América Latina y el Caribe. A su vez, el comercio en agricultura y energía ascendió a 26% y 6%, respectivamente. (Véase el cuadro 24 del apéndice.) Aparte de los bienes manufacturados, las exportaciones canadienses a la región incluyen una amplia variedad de recursos naturales y productos alimenticios. Por ejemplo, las exportaciones a México y Brasil, los dos países de la región que más productos canadienses compraron en 1992, se concentraron en los repuestos para automotores, trigo y productos de hierro y acero, en el caso de México, y en el trigo y morcajo o tranquillón, papel de periódico y hulla bituminosa, en el caso de Brasil.

Por otra parte, las importaciones procedentes de la región se concentran en productos para automotores, equipos, alimentos y combustibles. En 1992, por ejemplo, cerca de la mitad —47%— de las importaciones del Canadá procedentes de México fueron automotores y repuestos; los equipos de radio y televisión, el petróleo y los motores y repuestos representaron 20%. Las importaciones procedentes de Brasil y Venezuela, los dos proveedores que siguen en importancia, se concentraron en los jugos de fruta, calzado y artículos de hierro y acero en el caso de Brasil, mientras que el petróleo representó más de 90% de las importaciones procedentes de Venezuela.

Por último, en 1992 cerca del 78% de las importaciones procedentes de América Latina y el Caribe ingresaron al Canadá sin

Gráfico 8: Comercio de mercancías con América Latina y el Caribe, 1992

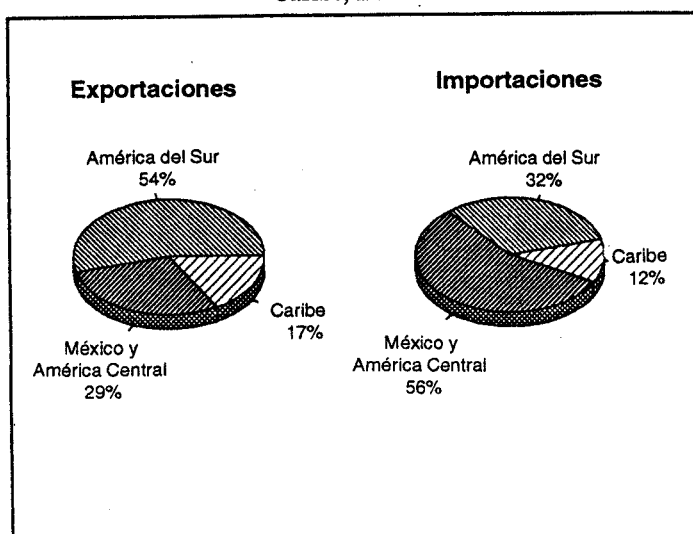
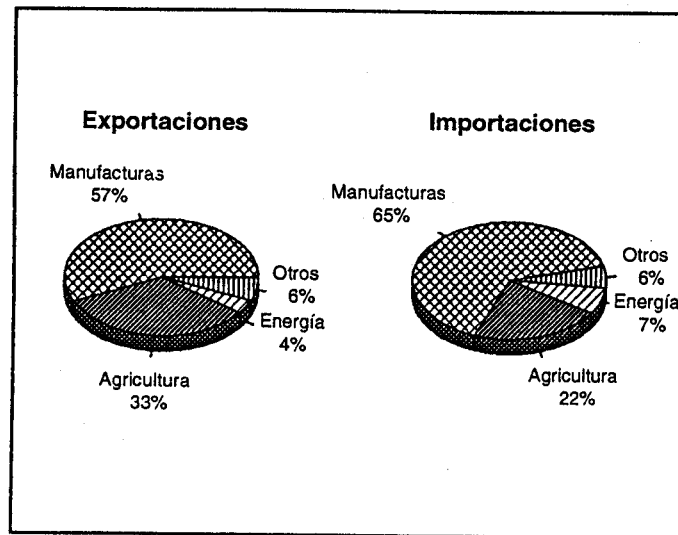


Gráfico 9: Composición sectorial del comercio con América Latina y el Caribe, 1992



pagar derechos. (Véase el cuadro 25 del apéndice.) Las importaciones desde México y América Central representaron 60% del valor total de las importaciones libres de derechos de la región, y las que provinieron de América del Sur y el Caribe constituyeron 30% y 8.6%, respectivamente. El acceso libre de derechos al mercado canadiense aumenta debido a varias políticas de importación preferencial, incluido el Arancel Preferencial General del Canadá, que se aplica más que nada a bienes manufacturados y semimanufacturados, con excepción de los textiles, prendas de vestir y calzado, y algunos productos de acero y de otro tipo.

II. LA INVERSION DIRECTA DEL CANADA EN AMERICA LATINA Y EL CARIBE

En 1991, último año para el que se dispone de información publicada, el total de inversión canadiense directa en el extranjero se estimó en 94 500 millones de dólares canadienses. En 1991 cerca de 58% de la inversión extranjera directa se realizó en los Estados Unidos, 2.5% en Europa y 9% y 0.2% en Asia/Oceanía y África, respectivamente.

La inversión del Canadá en América Latina y el Caribe ascendió a 9 900 millones de dólares canadienses en 1991, cerca de 10.5% de la inversión total en el extranjero. (Véase el cuadro 26 del apéndice.)

Gráfico 10: Inversión directa, por región, 1991

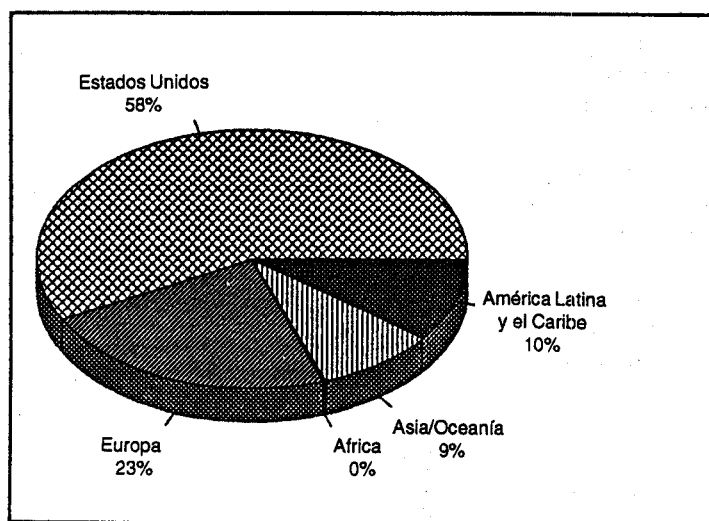
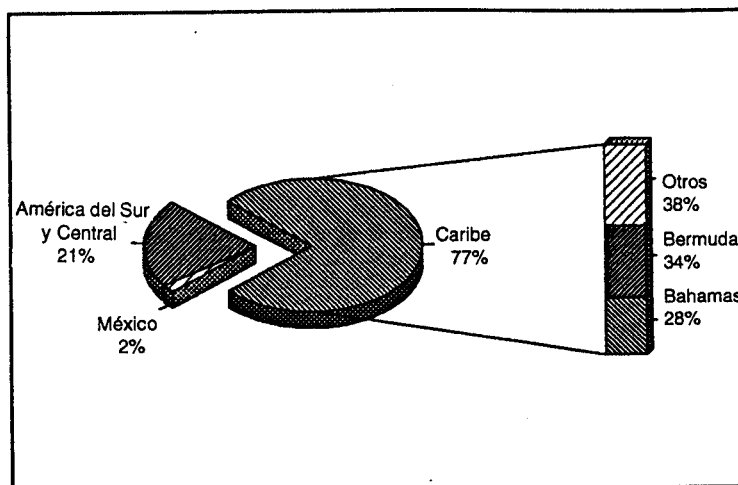


Gráfico 11: Inversión directa en los países de América Latina y el Caribe, 1991



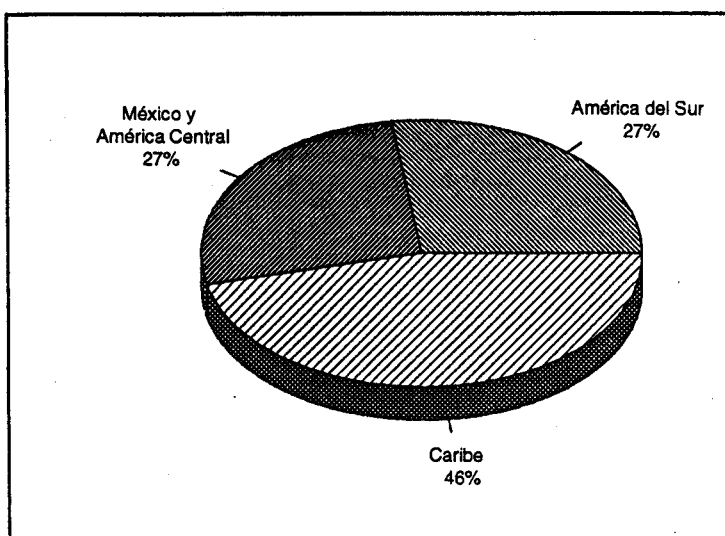
Después de mediados del decenio de 1960 aumentó considerablemente; de 1960 a 1970, pasó de 12.9% a 21.2%, como proporción del total de la inversión en el exterior. Las dificultades económicas que sufrió la región durante el decenio de 1980 debilitaron la inversión canadiense. En 1985, por ejemplo, la participación de la región había bajado a alrededor de 9.5%. No obstante, en los últimos años, es evidente que se ha renovado el interés de las empresas canadienses en la región.

Dentro de la región, el Caribe atrajo más de 75% de la inversión canadiense correspondiente a 1991, América del Sur y Central cerca de 22% y México aproximadamente 2%. En el Caribe, la inversión canadiense se concentra en un puñado de países, como las Bahamas y Bermudas. Brasil atrae 64% de la inversión que se destina a América del Sur y Central, en tanto que en los últimos años ha crecido rápidamente la inversión en Chile, Argentina y Venezuela.

III. ASISTENCIA ECONOMICA DEL CANADA A AMERICA LATINA Y EL CARIBE

Gráfico 12: Asistencia oficial para el desarrollo a América Latina y el Caribe, 1991

La asistencia oficial para el desarrollo (AOD) del Canadá intenta apoyar el crecimiento económico y un desarrollo económico sostenible y promover una mayor equidad social. Las principales áreas en que se concentra la asistencia que presta el Canadá a América Latina y el Caribe incluyen el apoyo para la recuperación económica y las actividades de ajuste mediante asistencia para la balanza de pagos, la capacidad productiva de los sectores más pobres de la sociedad, la conservación del medio ambiente y el fortalecimiento de las instituciones. Además de su



asistencia económica bilateral, el Canadá ha dado alta prioridad al apoyo de las instituciones multilaterales.

En 1991, último año respecto del cual se dispone de información publicada, el total de la AOD que prestó el Canadá fue de 2 984.3 millones de dólares canadienses. La asistencia a América Latina y el Caribe llegó a los 201.4 millones, algo menos que lo registrado en años anteriores. (Véase el cuadro 27 del apéndice.)

Como porcentaje del total de la asistencia económica bilateral, la ayuda económica a América Latina y el Caribe ascendió a 9.8% en 1991. En el caso de África y Asia, esta cifra fue de 29.3% y 17.4%, respectivamente, lo que indica la prioridad que otorga el Canadá al apoyo de los países y pueblos más pobres.

En la región, cerca de la mitad de la asistencia para el desarrollo en 1991 se destinó al Caribe, y Jamaica, Guyana y Haití recibieron la mayor parte. (Véase el cuadro 28 del apéndice.) En América del Sur, Perú, Colombia y Bolivia fueron los principales beneficiarios, en tanto que en América Central, Nicaragua y Honduras recibieron cerca de 75% de la asistencia.

TERCERA PARTE

APENDICE ESTADISTICO ¹

¹ Todas las cifras monetarias están expresadas en dólares canadienses.

Cuadro 1
PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS

	1988	1989	1990	1991	1992
Producto interno bruto (en miles de millones de dólares de 1986)	553.0	565.8	563.1	553.5	558.4
PIB per cápita (en dólares de 1986)	21 343	21 562	21 161	20 497	20 378
Población (millones de habitantes)	25.9	26.2	26.6	27.0	27.4
Tasas de crecimiento					
PIB	5.0	2.3	-0.5	-1.7	0.9
PIB per cápita	-	1.0	-1.9	-3.1	-0.6
Deflactor implícito del PIB	-	4.8	3.2	2.8	1.0
Precios al consumidor (diciembre a diciembre)	4.0	5.2	5.0	3.8	2.1
Ingreso personal disponible	9.1	9.4	5.2	3.0	1.7
Dinero (M ₁)	7.2	2.5	-1.8	4.7	6.9
Porcentajes					
Tasa de desempleo	7.8	7.5	8.1	10.3	11.3
Déficit fiscal (como porcentaje del PIB)	2.5	3.0	4.1	5.2	6.4
Ahorro personal (como porcentaje del ingreso personal disponible)	9.5	10.3	10.1	10.3	10.2
Miles de millones de dólares					
Balanzas					
del comercio de mercancías	8.9	6.4	9.9	5.8	9.5
no relacionados con mercancías	-24.4	-29.3	-35.6	-35.0	-38.0
en cuenta corriente	-15.5	-22.9	-25.7	-29.2	-28.6
en cuenta de capital	25.0	23.2	26.3	26.4	21.6
situación neta en materia de inversiones internacionales	-211.9	-230.4	-252.1	-276.4	-301.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 2
PRODUCTO INTERNO BRUTO

	Miles de millones de dólares de 1986					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Oferta global	715.9	738.5	739.1	733.4	748.3	6.9	3.2	0.1	-0.8	2.0
Producto interno bruto	553.0	565.8	563.1	553.5	558.4	5.0	2.3	-0.5	-1.7	0.9
Importaciones	162.4	172.7	176.0	180.0	189.9	13.8	6.4	1.9	2.2	5.5
Demanda global	713.4	738.5	739.1	734.9	747.4	6.3	3.5	0.1	-0.6	1.7
Consumo	430.4	444.7	451.1	447.7	453.0	4.4	3.3	1.4	-0.8	1.2
Privado	324.3	334.8	337.9	332.3	335.8	4.5	3.2	0.9	-1.7	1.0
Gubernamental	106.1	110.0	113.2	115.3	117.2	4.1	3.7	2.9	1.9	1.6
Inversiones	126.6	135.8	123.4	121.9	118.2	9.1	7.3	-9.2	-1.2	-3.1
Fijas comerciales	110.8	117.0	111.0	105.8	104.4	10.8	5.6	-5.2	-4.7	-1.3
Residenciales	36.9	38.4	34.9	30.8	33.1	2.8	4.2	-9.1	-11.8	7.4
No residenciales	29.3	30.7	30.9	29.6	24.9	11.0	4.8	0.5	-4.1	-15.8
Maquinaria y equipo	44.6	47.9	45.2	45.4	46.4	19.2	7.4	-5.6	0.5	2.1
Fijas públicas	13.3	14.5	15.4	15.9	16.5	3.6	8.6	6.8	3.0	3.7
Existencias	2.5	4.3	-3.0	0.2	-2.7	-	-	-	-	-
Exportaciones	156.5	158.0	164.5	165.3	178.9	9.5	0.9	4.1	0.5	8.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 3
EVOLUCION DEL AHORRO BRUTO

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Ahorro bruto	55.8	53.2	34.1	18.5	10.8	40.1	-4.7	-35.9	-45.7	-41.7
Privado ^a	65.4	66.6	54.2	53.5	48.9	17.8	1.8	-18.6	-1.3	-8.6
Personal	37.4	44.1	45.8	48.2	48.4	14.1	18.1	3.2	5.7	0.5
Comercial	28.3	23.1	8.4	4.5	0.6	20.1	-18.5	-63.7	-45.9	27.9
Gubernamental	-9.6	-13.4	-20.1	-35.0	-38.1	-	-	-	-	-
Coefficientes (porcentajes)										
Ahorro bruto/PIB	9.2	8.2	5.1	2.7	1.6					
Ahorro personal/ingreso personal disponible	9.5	10.3	10.1	10.3	10.2					

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

^a La suma de las cifras parciales no corresponde al total debido a que se han ajustado para tener en cuenta los ingresos agrícolas.

Cuadro 4
INDICADORES DE LA ACTIVIDAD EN EL SECTOR AGROPECUARIO

	Indices (1986 = 100)					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Producción agropecuaria total	103.8	108.4	110.1	108.5	107.2	3.9	4.4	1.6	-1.5	-1.2
Producción agrícola	98.1	103.3	102.0	98.0	98.8	1.2	5.3	-1.3	-3.9	0.8
Producción pecuaria	108.9	108.7	105.8	104.1	101.8	5.3	-0.2	-2.7	-1.6	-2.2
Millones de dólares										
Total de ingresos en efectivo	22 020	22 540	21 577	21 419	23 302	4.6	2.4	-4.3	-0.7	8.8
Ganado y productos conexos	10 624	10 775	11 119	10 773	11 347	0.5	1.4	3.2	-3.1	5.3
Ganado bovino	3 924	3 939	3 983	3 849	4 114	16.4	0.4	1.1	-3.4	6.9
Ganado porcino	1 785	1 803	2 033	1 845	1 759	-16.2	1.0	12.8	-9.2	-4.7
Aves de corral	1 038	1 139	1 203	1 165	930	30.1	9.7	5.6	-3.2	-20.2
Producto lácteos	3 071	3 085	3 135	3 142	3 044	6.5	0.5	1.6	0.2	-3.1
Otros	806	809	765	772	1 500	-41.8	0.4	-5.4	0.9	94.3
Cultivos	8 034	8 491	8 555	8 298	8 123	11.9	5.7	0.8	-3.0	-2.1
Trigo	2 570	2 166	2 695	2 750	2 625	-0.3	-15.7	24.4	2.0	-4.5
Cebada	515	687	549	473	459	-0.2	33.4	-20.1	-13.8	-3.0
Canola	995	953	793	834	968	37.8	-4.2	-16.8	5.2	16.1
Maíz	514	479	512	452	478	24.2	-6.8	6.9	-11.7	5.8
Floricultura	557	604	672	717	681	21.6	8.4	11.3	6.7	-5.0
Hortalizas	641	693	688	707	768	5.6	8.1	-0.7	2.8	8.6
Otros	2 242	2 909	2 646	2 365	2 144	17.6	29.8	-9.0	-10.6	-9.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 5
ACTIVIDAD MANUFACTURERA

	Porcentajes					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Promedios anuales de utilización de la capacidad										
Bienes duraderos	80.8	79.2	75.0	70.6	73.8	-0.4	-2.0	-5.3	-5.9	4.5
Bienes no duraderos	86.3	84.0	80.2	76.2	76.7	0.6	-2.7	-4.5	-5.0	0.7
Productos intermedios	88.1	85.7	80.7	76.3	78.1	0.2	-2.7	-5.8	-5.5	2.4
Productos finales	79.3	77.8	74.6	70.5	72.7	-0.1	-1.9	-4.1	-5.5	3.1
Industrias de la energía	86.4	86.3	83.7	84.3	82.7	2.6	-0.1	-3.0	0.7	-1.9
Total no agrícola excluida la energía	86.0	84.4	80.7	76.2	76.0	0.8	-1.9	-4.4	-5.6	-0.3
Producción										
Vehículos automotores ^a	1 928.5	1 933.6	1 748.5	1 679.9	1 802.4	18.0	0.3	-9.6	-3.9	7.3
Automóviles de pasajeros	1 007.8	983.9	940.3	891.0	900.9	24.5	-2.4	-4.4	-5.2	1.1
Camiones y furgones	920.7	949.7	808.1	789.9	901.5	11.6	3.1	-14.9	-2.3	14.1
Ventas de nuevos automóviles de pasajeros ^a	725	675	580	573	507	3.4	-7.5	-13.6	-1.2	-11.5
Producción de madera ^b	60.7	59.1	54.9	52.1	56.3	-1.9	-2.6	-7.1	-5.1	8.1
Pulpa de madera ^c	23.6	23.6	22.7	23.2	22.6	3.5	0.0	-3.8	2.2	-2.6
Papel de periódico ^d	9.8	9.6	9.1	9.0	8.9	1.0	-2.0	-5.2	-1.1	-1.1
Calzado ^a	33.9	33.7	30.9	24.1	22.1	-12.6	-0.6	-8.3	-22.0	-8.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

^a Miles de unidades.

^b Miles de metros cúbicos.

^c Miles de toneladas.

^d Millones de toneladas.

Cuadro 6
INDCADORES DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCION

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Permisos para construir										
Residencial	20.1	21.7	17.5	16.6	17.1	6.9	8.0	-19.4	-4.6	3.0
No residencial	14.7	18.4	14.7	11.8	9.8	21.5	25.2	-20.1	-19.7	-16.9
Comercial	8.8	9.8	8.0	5.9	4.9	25.7	11.4	-18.4	-26.3	-16.9
Industrial	3.0	5.6	3.4	2.1	1.6	7.1	86.7	-39.3	-38.2	-23.8
Pública	2.9	3.0	3.3	3.8	3.3	26.1	3.4	10.0	15.2	-13.2
Tasas anuales										
Vivienda										
Iniciadas	222.6	215.4	181.6	156.2	168.3	-9.5	-3.2	-15.7	-14.0	7.7
Terminadas	216.5	217.4	206.2	160.0	173.2	-0.7	0.4	-5.2	-22.4	8.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 7
ENERGIA

	1988	1989	1990	1991	1992	Tasas de crecimiento				
						1988	1989	1990	1991	1992
Producción										
Petróleo crudo ^a	100.0	97.4	96.7	96.7	-	4.7	-2.6	-0.7	-0.1	-
Petróleo refinado ^a	95.9	99.6	101.3	98.2	-	5.6	3.9	1.7	-3.1	-
Gas natural ^b	90.9	96.1	98.7	105.2	-	16.1	5.7	2.7	6.6	-
Carbón ^c	70.6	70.5	68.3	71.1	-	15.4	-0.1	-3.1	4.1	-

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

^a Miles de metros cúbicos. ^b Millones de metros cúbicos. ^c Miles de toneladas.

Cuadro 8
INDICADORES DE LA ACTIVIDAD EN EL SECTOR DE LOS SERVICIOS

	Millones de megavatios/hora					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Energía eléctrica										
Generación para servicios públicos	451.8	444.5	426.7	451.3	-	1.3	-1.6	-4.0	5.8	-
Generación para la industria	38.9	39.2	41.0	41.3	-	3.7	0.8	4.6	0.7	-
Transporte										
Empresas de transporte aéreo ^a										
Pasajeros-kilómetros	63.8	68.1	66.8	57.9	-	-	6.7	-1.9	-13.3	-
Toneladas de mercancías-kilómetros	1.4	1.5	1.6	1.4	-	16.7	7.1	6.7	-12.5	-
Ferrocarriles										
Transporte de carga ^b	293.8	280.8	268.7	-	-	2.9	-4.4	-4.3	-	-
Comercio interno										
Mayorista	190.2	188.8	182.8	176.3	190.1	8.5	-0.7	-3.2	-3.6	7.8
Minorista ^c	181.7	189.3	192.6	181.2	184.9	7.6	4.2	1.7	-5.9	2.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

^a Miles de millones. ^b Miles de millones de toneladas. ^c Miles de millones de dólares.

Cuadro 9
EMPLEO Y DESEMPLEO

	Miles de personas					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Total de la fuerza laboral	13 275	13 503	13 681	13 757	13 797	2.0	1.7	1.3	0.6	0.3
Tasa de participación (en porcentajes)	66.7	67	67	66.3	65.5					
Empleo	12 244	12 486	12 572	12 340	12 240	3.2	2.0	0.7	-1.8	-0.8
Tasa de desempleo (en porcentajes)	7.8	7.5	8.1	10.3	11.3					
Empleo no agrícola	11 801	12 057	12 143	11 892	11 808	3.5	2.2	0.7	-2.1	-0.7
Manufacturas	2 104	2 126	2 001	1 865	1 788	4.3	1.0	-5.9	-6.8	-4.1
Construcción	726	764	778	695	681	7.9	5.2	1.8	-10.7	-2.0
Transporte y comercio	904	961	951	916	922	0.6	6.3	-1.0	-3.7	0.7
Comercio	2 168	2 186	2 247	2 169	2 155	3.4	0.8	2.8	-3.5	-0.6
Finanzas, seguros, bienes raíces	728	733	755	760	763	4.3	0.7	3.0	0.7	0.4
Servicios	4 062	4 150	4 299	4 376	4 408	3.7	2.2	3.6	1.8	0.7
Administración pública	815	850	831	832	834	0.2	4.3	-2.2	0.1	0.2
Otros servicios	294	288	283	280	257	3.5	-2.0	-1.7	-1.1	-8.2
Agricultura	444	428	428	448	433	-3.7	-3.6	0.0	4.7	-3.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 10
PRECIOS AL CONSUMIDOR Y AL PRODUCTOR

	1988	1989	1990	1991	1992
Diciembre a diciembre					
Precios al consumidor	4.0	5.2	5.0	3.8	2.1
Alimentos	1.4	3.4	4.3	2.2	2.1
Energía	-3.7	7.4	16.9	-4.9	3.7
Servicios	4.8	6.1	5.5	5.0	2.1
Todos los artículos excluidos los alimentos y la energía	5.1	1.0	8.5	5.0	2.0
Productos industriales	3.6	-0.3	1.8	-3.0	2.2
Productos terminados	0.8	2.3	3.3	0.6	3.8
Equipo de capital	1.0	2.3	1.7	2.2	5.1
Productos intermedios	5.3	-1.9	0.9	-5.4	3.4
Año a año					
Precios al consumidor	4.0	5.0	4.8	5.6	1.5
Alimentos	2.6	3.7	4.1	4.8	-0.3
Energía	0.6	3.5	10.0	4.9	0.2
Servicios	4.6	5.8	5.6	6.3	2.2
Todos los artículos excluidos los alimentos y la energía	4.8	5.5	4.4	5.9	2.0
Productos industriales	4.3	2.1	0.1	-1.0	0.5
Productos terminados	0.7	2.2	2.6	1.9	1.9
Equipo de capital	0.4	2.4	2.1	1.8	3.2
Productos intermedios	6.7	1.9	-1.2	-2.8	-0.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 11
INDICADORES DE INGRESOS Y SALARIOS

	1988	1989	1990	1991	1992	Tasas de crecimiento				
						1988	1989	1990	1991	1992
Ingresos										
Ingreso personal disponible per cápita	15 216	16 434	17 052	17 302	17 332	7.8	8.0	3.8	1.5	0.2
Ingreso familiar mediano	47 872	49 166	48 620	46 742	-	1.9	2.7	-1.1	-3.9	-
Salarios										
Promedio de remuneración semanal										
Agregado industrial	425.6	426.4	425.2	421.2	429.2	0.3	0.2	-0.3	-0.9	1.9
Manufacturas	503.1	502.1	503.5	497.0	511.9	0.2	-0.2	0.3	-1.3	3.0
Construcción	517.5	521.7	524.9	506.4	498.8	0.4	0.8	0.6	-3.5	-1.5
Servicios	388.4	389.6	389.6	388.8	397.3	0.3	0.3	0.0	-0.2	2.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 12
INGRESOS, GASTOS Y DEUDA DEL GOBIERNO

	Millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Ingresos totales	242 620	260 993	279 007	288 342	297 655	10.8	7.6	6.9	3.3	3.2
Impuestos directos	126 434	133 007	151 051	151 370	156 385	11.2	5.2	13.6	0.2	3.3
Individuales	107 178	112 952	132 481	136 454	140 814	12.2	5.4	17.3	3.0	3.2
Empresariales	17 586	18 518	16 851	13 649	14 169	3.5	5.3	-9.0	-19.0	3.8
No residentes	1 670	1 537	1 719	1 267	1 402	37.6	-8.0	11.8	-26.3	10.7
Impuestos indirectos	79 030	86 779	86 839	95 776	99 606	10.7	9.8	0.1	10.3	4.0
Otras transferencias	4 629	4 999	3 440	3 749	3 987	8.8	8.0	-31.2	9.0	6.3
Ingresos por concepto de inversiones	32 527	36 208	37 677	37 447	37 677	10.0	11.3	4.1	-0.6	0.6
Total de gastos corrientes	252 245	274 389	299 137	323 336	335 716	7.5	8.8	9.0	8.1	3.8
Bienes y servicios	114 472	123 718	133 781	140 607	146 205	8.2	8.1	8.1	5.1	4.0
Pagos de transferencia	87 363	92 596	101 760	117 137	123 870	5.4	6.0	9.9	15.1	5.7
Intereses sobre la deuda pública	50 410	58 075	63 596	65 592	65 641	9.8	15.2	9.5	3.1	0.1
Ahorro	-9 625	-13 396	-20 130	-34 994	-38 061	-38.7	39.2	50.3	73.8	8.8
Desgravación sobre bienes de capital menos inversión	-5 485	-6 277	-7 114	-6 057	-5 815	6.5	14.4	13.3	-14.9	-4.0
Superávit o déficit	-15 110	-19 673	-27 244	-41 051	-43 876	-27.5	30.2	38.5	50.7	6.9
Déficit como porcentaje del PIB	2.5	3.0	4.1	5.2	6.4	-	-	-	-	-

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 13
TASAS DE INTERES

	1988	1989	1990	1991	1992
Tasas nominales (porcentaje anual)					
Tasas a corto plazo					
Tasa bancaria	9.7	12.3	13.1	9.0	6.8
Tasa preferencial	10.8	13.3	14.1	9.9	7.5
Pagarés del Tesoro a 90 días	9.5	12.0	12.8	8.8	6.5
Efectos comerciales a 90 días	9.7	12.2	13.0	8.9	6.7
Tasas a largo plazo					
Tasa hipotecaria a 5 años	11.6	12.1	13.3	11.1	9.5
Tasa de bonos del Canadá	10.2	9.9	10.9	9.8	8.8
Tasas reales (porcentaje anual)					
Tasas a corto plazo					
Tasa bancaria	5.5	6.7	7.6	5.0	4.6
Tasa preferencial	6.5	7.7	8.7	5.9	5.3
Pagarés del Tesoro a 90 días	5.3	6.5	7.4	4.8	4.3
Efectos comerciales a 90 días	5.5	6.6	7.6	4.9	4.5
Tasas a largo plazo					
Tasa hipotecaria a 5 años	7.3	6.6	7.9	7.1	7.2
Tasa de bonos del Canadá	5.9	4.5	5.6	5.8	6.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Banco del Canadá.

Cuadro 14
**TOTAL DE LA DEUDA EN EL MERCADO DE CREDITOS DE LOS SECTORES
NO FINANCIEROS NACIONALES**

	Miles de millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Total	1 098.5	1 214.6	1 305.7	1 399.7	1 489.8	10.3	10.6	7.5	7.2	6.4
Gobierno										
Federal	273.1	293.7	315.5	346.7	372.1	11.6	7.5	7.4	9.9	7.3
Otros niveles	137.0	152.8	163.5	189.6	218.4	3.8	11.5	7.0	16.0	15.2
Empresas públicas no financieras	74.2	73.7	81.8	89.4	95.0	-1.6	-0.7	11.0	9.3	6.3
Personas y empresas no constituidas en sociedad										
Empresas	339.8	381.3	410.0	430.5	455.4	12.4	12.2	7.5	5.0	5.8
Hipotecas	219.6	248.5	269.2	290.0	312.6	13.3	13.2	8.3	7.7	7.8
Crédito a los consumidores	84.4	92.8	98.1	99.1	99.2	13.1	10.0	5.7	1.0	0.1
Otros	35.8	40.0	42.7	41.4	43.6	5.6	11.7	6.8	-3.0	5.3
Empresas no financieras	274.3	313.1	334.7	343.5	348.8	13.6	14.1	6.9	2.6	1.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 15
MASA MONETARIA, ACTIVOS LIQUIDOS Y MEDICIONES DE LA DEUDA

	Millones de dólares; diciembre de cada año					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Base monetaria	22 975	23 803	24 531	25 873	27 023	4.7	3.6	3.1	5.5	4.4
Conceptos de dinero y activos líquidos ^a										
M ₁	38 662	39 626	38 905	40 730	43 550	7.2	2.5	-1.8	4.7	6.9
M ₂	226 325	258 649	279 792	294 872	308 059	11.9	14.3	8.2	5.4	4.5
M ₃	271 088	305 170	329 749	346 522	373 466	10.5	12.6	8.1	5.1	7.8
M ₂₊	395 433	451 966	494 295	530 547	554 702	13.3	14.3	9.4	7.3	4.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

^a Ajustados para tener en cuenta las variaciones estacionales.

Cuadro 16
EVOLUCION DEL TIPO DE CAMBIO

	1988	1989	1990	1991	1992	I	II	III	IV
Dólar canadiense por dólar de EE.UU. ^a	1.23	1.18	1.17	1.15	1.21	1.17	1.19	1.2	1.26
Tipo efectivo nominal de cambio ^b	98.1	103.8	103.2	105.0	98.6	101.6	100.1	97.7	94.9
Cambios porcentuales^c									
Dólar canadiense por dólar de EE.UU.	-7.5	-4.1	-0.8	-1.7	5.2	3.5	1.7	0.8	5.0
Tipo efectivo nominal de cambio	6.2	5.8	-0.6	1.7	-6.1	-	-1.5	-2.4	-2.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Fondo Monetario Internacional.

^a Promedio del período. ^b Números de índice 1985 = 100. ^c En comparación con el período anterior.

Cuadro 17
PRINCIPALES INDICADORES DEL COMERCIO DE MERCANCIAS
(Sobre la base de la balanza de pagos)

	Millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Exportaciones	137 778	141 766	146 520	141 730	157 548	9.1	2.9	3.4	-3.3	11.2
Importaciones	128 862	135 347	136 599	135 949	148 063	11.9	5.0	0.9	-0.5	8.9
Balanza comercial como porcentaje del PIB	1.5	1.0	1.5	0.9	1.4	-	-	-	-	-
Indices (1985 = 100)										
Exportaciones										
Valor (fob)	118.6	123.12	127.9	124.7	-	9.9	3.8	3.9	-2.5	-
Volumen	118.4	120.0	125.7	127.0	138.2	9.3	1.4	4.8	1.0	8.8
Valor unitario	100.2	102.6	101.8	98.2	101.2	0.5	2.4	-0.8	-3.5	3.1
Importaciones										
Valor (fob)	125.9	128.8	130.6	129.7	-	13.0	2.3	1.4	-0.7	-
Volumen	131.1	138.2	138.4	141.7	151.5	14.2	5.4	0.1	2.4	6.9
Valor unitario	96.7	97.0	98.8	97.4	101.5	-1.7	0.3	1.9	-1.4	4.2
Términos de intercambio	103.6	105.7	103.0	100.8	99.7	2.3	2.0	-2.6	-2.1	-1.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Fondo Monetario Internacional y Statistics Canada.

Cuadro 18
EXPORTACIONES DE MERCANCIAS
(Sobre la base de la balanza de pagos)

	Millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Exportaciones totales	137 778	141 766	146 520	141 730	157 548	9.1	2.9	3.4	-3.3	11.2
Productos agrícolas y pesqueros	12 400	11 705	12 707	12 785	14 856	2.3	-5.6	8.6	0.6	16.2
Productos energéticos	11 881	12 286	14 739	14 947	15 674	-1.9	3.4	20.0	1.4	4.9
Productos silvícolas	22 158	22 482	20 871	19 287	21 286	6.2	1.5	-7.2	-7.6	10.4
Bienes y materiales industriales	31 094	31 923	30 087	28 133	29 476	19.1	2.7	-5.8	-6.5	4.8
Productos terminados	59 497	62 497	65 533	64 016	73 357	8.0	5.0	4.9	-2.3	14.6
Maquinaria y equipo	21 933	24 842	28 378	28 401	31 450	7.6	13.3	14.2	0.1	10.7
Productos para automotores	34 819	35 038	34 341	32 591	38 034	8.6	0.6	-2.0	-5.1	16.7
Otros bienes de consumo	2 745	2 617	2 814	3 024	3 873	4.5	-4.7	7.5	7.5	28.1
Otras transacciones y ajustes	748	873	2 583	2 562	2 899	859.0	16.7	195.9	-0.8	13.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 19
IMPORTACIONES DE MERCANCIAS
(Sobre la base de la balanza de pagos)

	Millones de dólares					Tasas de crecimiento				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
Importaciones totales	128 862	135 347	136 599	135 949	148 063	11.9	5.0	0.9	-0.5	8.9
Productos agrícolas y pesqueros	7 558	8 256	8 739	9 005	9 731	2.3	9.2	5.9	3.0	8.1
Productos energéticos	5 176	6 221	8 198	6 629	6 374	-12.5	20.2	31.8	-19.1	-3.8
Productos silvícolas	1 293	1 358	1 324	1 218	1 386	11.0	5.0	-2.5	-8.0	13.8
Bienes y materiales industriales	25 172	26 472	26 092	24 353	27 105	21.3	5.2	-1.4	-6.7	11.3
Productos terminados	87 434	90 429	89 121	90 455	98 728	11.1	3.4	-1.4	1.5	9.1
Maquinaria y equipo	40 466	43 279	42 644	42 703	46 020	21.5	7.0	-1.5	0.1	7.8
Productos para automotores	33 400	32 127	30 624	31 137	33 776	2.0	-3.8	-4.7	1.7	8.5
Otros bienes de consumo	13 568	15 023	15 853	16 615	18 932	7.1	10.7	5.5	4.8	13.9
Otras transacciones y ajustes	2 229	2 611	3 125	4 289	4 739	86.8	17.1	19.7	37.2	10.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 20
IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES DE MERCANCIAS POR REGION
(Sobre la base de la balanza de pagos; en millones de dólares)

	Exportaciones			Importaciones			Balance comercial		
	1990	1991	1992	1990	1991	1992	1990	1991	1992
Total	146 520	141 728	157 549	136 600	135 948	148 063	9 920	5 780	9 486
Estados Unidos	110 475	107 617	122 288	93 726	93 733	104 609	16 749	13 884	17 679
Reino Unido	3 518	3 012	3 065	4 970	4 301	4 023	-1 452	-1 289	-958
Japón	7 654	6 813	7 134	8 266	8 686	8 839	-612	-1 873	-1 705
CEE, excluido el Reino Unido	8 502	8 423	8 227	10 144	9 663	9 446	-1 642	-1 240	-1 219
Otros países de la OCDE	3 494	2 483	3 236	4 903	4 448	4 532	-1 409	-1 965	-1 296
Otros países	12 877	13 380	13 599	14 601	15 118	16 613	-1 724	-1 738	-3 014

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 21
BALANZA DE PAGOS
(En millones de dólares)

	1988	1989	1990	1991	1992
Balanza en cuenta corriente	-15 493	-22 886	-25 709	-29 249	-28 563
Balanza comercial de mercancías	8 917	6 420	9 920	5 780	9 486
Exportaciones	137 779	141 767	146 520	141 728	157 549
Importaciones	128 862	135 347	136 600	135 948	148 063
Servicios reales (netos)	-5 992	-8 112	-11 281	-12 283	-13 394
Viajes y transporte	-2 566	-3 940	-6 911	-7 523	-8 324
Otros servicios	-3 426	-4 172	-4 370	-4 760	-5 070
Ingresos de los factores (netos)	-18 712	-21 503	-24 256	-22 385	-24 891
Ingresos en concepto de inversiones					
Entradas	11 993	10 101	9 764	9 714	7 723
Pagos	30 705	31 604	34 020	32 099	32 614
Transferencias unilaterales	294	309	-92	-362	236
Balanza en cuenta de capital	25 009	23 233	26 359	26 419	21 585
Inversión directa	-2 050	-3 050	1 720	1 490	1 381
Salidas	-6 500	-5 450	-5 100	-4 400	-3 336
Entradas	4 450	2 400	6 820	5 890	4 717
Inversión en cartera	10 275	17 198	9 261	18 001	13 834
Salidas	-2 914	-3 994	-2 300	-6 838	-5 424
Entradas	13 189	21 192	11 561	24 839	19 258
Otros movimientos de capital	17 370	9 113	15 116	12 723	5 116
Oficiales	8 743	158	3 439	2 647	3 261
Privados	8 627	8 955	11 677	10 076	1 855
Errores y omisiones netos	-586	-28	262	-5 795	1 254
Balanza global	9 516	347	650	-2 830	-6 978
Variación de los activos oficiales de reserva	-9 451	-346	-649	2 830	6 978

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 22
SITUACION DEL CANADA EN MATERIA DE INVERSIONES INTERNACIONALES
(A fin de año; en miles de millones de dólares)

	1988	1989	1990	1991	1992
Activos totales	173.2	188.4	209.1	223.3	239.3
Inversión directa	72.1	80.8	87.9	94.4	98.9
Inversión en cartera	28.5	31.7	35.3	39.7	45.7
Otras deudas	3.0	3.4	3.6	2.3	2.1
Activos oficiales de reserva	19.3	19.5	21.6	19.5	15.1
Préstamos y suscripciones					
Gobierno del Canada	19.4	20.1	21.8	23.1	24.7
Depósitos no bancarios en el extranjero	17.3	16.6	17.8	18.3	18.1
Otros activos	27.4	30.7	34.0	37.6	46.2
Reservas	-13.9	-14.4	-12.8	-11.7	-11.5
Pasivos totales	385.1	418.8	461.3	499.7	540.6
Inversión directa	110.5	118.9	126.6	131.6	136.6
Inversión en cartera	166.4	181.8	199.4	221.3	249.8
Otras deudas	21.6	28.8	30.9	32.6	32.6
Títulos del mercado monetario	19.4	20.6	26.4	30.5	36.1
Situación bancaria en materia de pasivos en divisas	26.7	24.2	28.7	34.0	33.9
Otros pasivos	40.3	44.4	49.2	49.5	51.6
Situación neta en materia de inversiones internacionales	-211.9	-230.4	-252.1	-276.4	-301.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 23
COMERCIO DE MERCANCIAS CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE

	Millones de dólares								
	1990			1991			1992		
	Exporta- ciones	Importa- ciones	Saldo	Exporta- ciones	Importa- ciones	Saldo	Exporta- ciones	Importa- ciones	Saldo
América Latina y el Caribe	2 619.8	4 581.2	-1 961.3	2 571.1	5 207.9	-2 636.8	2 975.4	5 363.4	-2 388.0
América del Sur	1 279.0	2 173.3	-894.3	1 401.2	1 885.4	-484.2	1 608.1	1 723.7	-115.6
Argentina	45.1	139.4	-94.4	61.7	130.0	-68.3	101.2	112.2	-11.0
Bolivia	5.1	22.9	-17.8	4.5	5.1	-0.5	14.8	4.9	9.8
Brasil	492.8	798.6	-305.8	617.1	706.2	-89.1	620.6	715.2	-94.6
Colombia	191.0	132.4	58.7	137.0	135.7	1.3	228.8	130.5	98.3
Chile	192.5	180.0	12.5	145.9	183.5	-37.6	145.1	202.0	-56.9
Ecuador	36.3	148.0	-111.7	44.4	149.6	-105.2	68.0	107.9	-39.9
Paraguay	2.2	1.2	0.9	1.9	0.1	1.7	4.2	0.7	3.4
Perú	57.1	128.1	-70.9	75.0	71.5	3.5	88.5	95.1	-6.6
Uruguay	20.3	45.4	-25.2	12.7	20.7	-8.0	11.9	20.5	-8.6
Venezuela	236.6	577.3	-340.8	301.0	483.0	-182.0	325.1	334.6	-9.5
México y América Central	750.2	1 943.6	-1 193.5	655.2	2 795.6	-2 140.3	868.4	2 997.3	-2 129.0
México	643.4	1 748.6	-1 105.2	560.7	2 579.8	-2 019.1	770.6	2 751.1	-1 980.5
Costa Rica	25.7	57.6	-31.9	21.1	87.8	-66.7	24.1	131.8	-107.7
El Salvador	15.9	18.9	-3.0	13.7	15.9	-2.2	11.0	12.5	-1.4
Guatemala	28.2	37.8	-9.5	22.9	39.8	-16.9	22.6	41.8	-19.2
Honduras	10.6	13.2	-2.7	5.3	15.3	-10.1	12.6	21.9	-9.3
Nicaragua	11.0	63.3	-52.4	13.3	42.8	-29.6	9.8	32.0	-22.2
Panamá	15.4	4.3	11.1	18.3	14.1	4.2	17.7	6.3	11.4
Caribe	590.7	464.2	126.5	514.7	527.0	-12.2	498.9	642.4	-143.5
Antigua y Barbuda	5.7	0.2	5.5	9.0	0.2	8.8	9.3	0.4	8.9
Antillas Neerlandesas	18.8	14.5	4.3	11.3	26.2	-14.8	58.7	15.5	43.2
Bahamas	46.9	29.3	17.6	48.3	38.4	9.9	20.9	50.2	-29.3
Barbados	33.1	15.2	17.9	35.4	13.6	21.8	19.9	6.1	13.8
Belice	3.6	10.6	-7.1	3.1	7.5	-4.4	3.5	6.6	-3.1
Bermudas	23.8	2.0	21.8	27.2	6.1	21.1	38.4	20.3	18.1
Cuba	174.7	130.2	44.5	130.9	153.8	-22.9	113.0	256.1	-143.1
Guyana	10.1	24.6	-14.4	13.6	30.8	-17.2	6.0	39.0	-33.0
Haití	15.0	14.8	0.3	14.8	11.4	3.4	8.4	0.8	7.5
Islas Caimán	2.0	0.0	2.0	1.7	0.3	1.4	4.6	0.5	4.1
Islas Vírgenes Británicas	1.0	-	1.0	0.6	0.0	1.0	1.4	0.0	1.0
Jamaica	107.1	157.1	-50.0	73.3	158.8	-85.6	64.6	173.9	-109.2
Martinica	5.2	0.1	5.1	4.2	0.1	4.1	6.9	0.1	6.8
República Dominicana	56.3	39.6	16.7	59.5	36.8	22.7	66.0	33.0	33.0
Santa Lucía	7.0	0.3	6.8	7.2	0.3	6.9	6.3	0.4	5.9
Trinidad y Tabago	59.4	24.8	34.6	56.2	40.9	15.3	53.7	38.2	15.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 24
COMPOSICION DEL COMERCIO CON AMERICA LATINA Y EL CARIBE

	Millones de dólares			Porcentajes		
	1970	1980	1992	1970	1980	1992
Total de exportaciones	695.7	3 659.7	2 975.4	100	100	100
Manufacturas	530.6	2 401.2	1 699.0	76.3	65.6	57.1
Productos agrícolas	160.1	1 146.9	989.0	23.0	31.3	33.2
Energía	-	50.9	106.9	-	1.4	3.6
Otros	5.0	60.7	180.5	0.7	1.7	6.1
Total de importaciones	683.7	3 901.3	5 363.4	100	100	100
Manufacturas	152.6	764.0	3 524.7	22.3	19.6	65.7
Productos agrícolas	157.0	774.4	1 173.7	23.0	19.9	21.9
Energía	295.4	2 143.4	381.9	43.2	54.9	7.1
Otros	78.7	219.4	283.1	11.5	5.6	5.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 25
**IMPORTACIONES PROCEDENTES DE AMERICA LATINA Y EL CARIBE,
 SEGUN TRATO ARANCELARIO^a**

	Millones de dólares			
	1991		1992	
	Valor de las importaciones sujetas al pago de derechos	Valor de las importaciones libres de derechos	Valor de las importaciones sujetas al pago de derechos	Valor de las importaciones libres de derechos
Total	1 174.3	3 804.7	1 095.2	3 985.2
América del Sur	427.6	1 344.3	391.4	1 220.6
Argentina	56.8	66.8	52.2	51.4
Bolivia	0.1	5.0	0.1	4.8
Brasil	265.0	382.1	250.0	406.7
Colombia	19.2	99.5	16.1	92.8
Chile	36.7	141.3	45.9	153.6
Ecuador	1.4	147.5	2.8	103.9
Paraguay	0.1	0.1	0.6	0.1
Perú	18.7	29.0	11.2	67.1
Uruguay	7.2	12.6	8.2	11.4
Venezuela	22.5	460.3	4.2	328.8
México y América Central	625.9	2 139.8	561.9	2 420.2
México	566.8	1 980.4	524.5	2 219.9
Belize	0.1	7.4	0.1	6.6
Costa Rica	7.9	78.2	9.7	116.6
El Salvador	3.4	12.1	1.5	10.7
Guatemala	4.9	32.9	7.3	31.7
Honduras	1.7	13.6	2.7	12.8
Nicaragua	30.6	12.2	15.6	16.2
Panamá	10.6	3.1	0.4	5.7
Caribe	120.8	320.6	141.9	344.4
Antillas Neerlandesas	-	26.1	0.008	15.4
Bahamas	4.1	33.7	1.4	47.8
Bermuda	3.0	3.0	0.8	10.8
Cuba	87.0	9.0	113.7	15.9
Granada	0.002	0.4	0.004	0.3
Guayana Francesa	-	0.04	-	-
Guyana	1.7	27.1	2.1	35.1
Haití	1.9	9.3	0.1	0.7
Jamaica	13.1	145.5	13.0	160.5
República Dominicana	9.5	26.1	10.5	21.2
Suriname	0.1	0.3	-	-
Trinidad y Tabago	0.5	39.9	0.3	36.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

^a Incluye manufacturas, productos agrícolas y energía.

Cuadro 26
INVERSION DIRECTA EN EL EXTERIOR

	Millones de dólares					
	1960	1970	1980	1989	1990	1991
Todos lo países	2 468	6 188	26 967	80 779	87 886	94 435
Países industrializados	2 074	4 689	22 453	68 982	75 164	79 441
Otros países	394	1 499	4 515	11 796	12 722	14 995
Estados Unidos	1 618	3 273	16 781	50 341	52 800	54 639
Europa	348	1 075	4 846	16 327	19 409	21 276
Africa	69	134	296	229	190	186
Asia/Oceanía	102	394	1 932	6 032	7 245	8 449
América latina y el Caribe	318	1 312	3 113	7 850	8 242	9 885
México	12	45	165	222	230	188
Caribe	138	447	1 786	5 556	5 814	7 572
Antillas Neerlandesas	-	6	153	82	60	45
Bahamas	13	151	268	1 827	1 945	2 085
Bermuda	5	136	1 003	1 857	1 973	2 612
Otros	133	154	362	1 790	1 836	2 830
América del Sur y Central	168	820	1 162	2 072	2 198	2 125
Brasil	35	648	691	1 582	1 611	1 354
Venezuela	40	12	59	58	55	90
Panamá	7	2	15	23	26	13
Otros	86	158	398	409	506	668

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos de Statistics Canada.

Cuadro 27
ASISTENCIA OFICIAL PARA EL DESARROLLO (AOD)

	Millones de dólares		
	1989	1990	1991
AOD total del Canadá	2 747.4	2 882.3	2 984.3
Ayuda económica	2 717.6	2 819.0	2 965.3
Ayuda militar	-	-	-
Préstamos de AOD-EDC ^a	29.8	63.4	18.9
Ayuda del Canadá a América Latina y el Caribe	215.4	214.7	201.4
Ayuda económica	211.3	211.2	200.7
Ayuda militar	-	-	-
Préstamos de AOD-EDC ^a	4.1	3.5	0.7
Ayuda económica del Canadá a América Latina y el Caribe como porcentaje del total de la ayuda económica bilateral ^b	11.5	10.9	9.8

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Organismo Canadiense de Desarrollo Internacional.

^a Export Development Corporation. ^b En 1991 el total de la AOD bilateral llegó a 2 050.1 millones de dólares canadienses.

Cuadro 28
ASISTENCIA OFICIAL NETA PARA EL DESARROLLO (AOD)
A AMERICA LATINA Y EL CARIBE
(Una vez deducidos los reembolsos)

	Millones de dólares		
	1989	1990	1991
América Latina y el Caribe	179.5	175.9	166.1
América del Sur	61.9	63.0	45.1
Argentina	3.0	2.6	2.1
Bolivia	5.7	10.3	8.7
Brasil	4.7	3.4	4.0
Colombia	12.8	8.3	7.7
Chile	4.9	3.8	2.9
Ecuador	1.1	5.0	5.4
Paraguay	0.4	0.3	0.5
Perú	26.5	27.1	11.8
Uruguay	1.7	1.5	2.0
Venezuela	1.0	0.8	0.2
América del Sur (sin asignar)	6.3	7.4	7.0
México y América Central	29.1	34.3	44.1
México	2.3	2.8	1.9
Costa Rica	7.5	15.6	4.5
El Salvador	0.8	0.7	1.7
Guatemala	1.2	0.9	2.3
Honduras	11.0	8.4	10.4
Nicaragua	5.5	5.5	22.7
Panamá	0.8	0.4	0.6
Caribe	88.6	78.6	76.8
Anguila	0.2	0.1	0.1
Antigua	2.3	1.4	2.1
Barbados	0.3	0.8	0.5
Belice	0.5	1.3	0.7
Cuba	0.2	0.3	0.2
Dominica	5.7	3.3	1.8
Granada	2.5	1.5	1.1
Guyana	10.1	18.3	16.9
Haití	10.8	12.1	14.6
Islas Vírgenes	0.1	0.0	0.1
Jamaica	46.9	32.7	32.0
Montserrat	0.2	0.3	0.1
República Dominicana	0.9	0.7	0.1
Suriname	0.1	0.1	0.1
Saint Kitts y Nevis	2.7	1.6	0.6
Santa Lucía	3.3	2.7	4.8
San Vicente	0.8	1.2	2.4
Trinidad y Tabago	3.8	2.4	1.4
Turcas y Caicos	0.1	0.1	0.1
Sin asignar	24.0	27.1	19.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos del Organismo Canadiense de Desarrollo Internacional.