

0.2

**NACIONES UNIDAS**

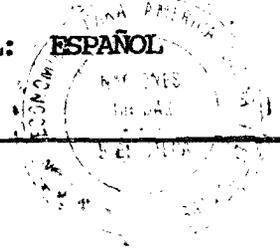
**COMISION ECONOMICA  
PARA AMERICA LATINA  
Y EL CARIBE - CEPAL**



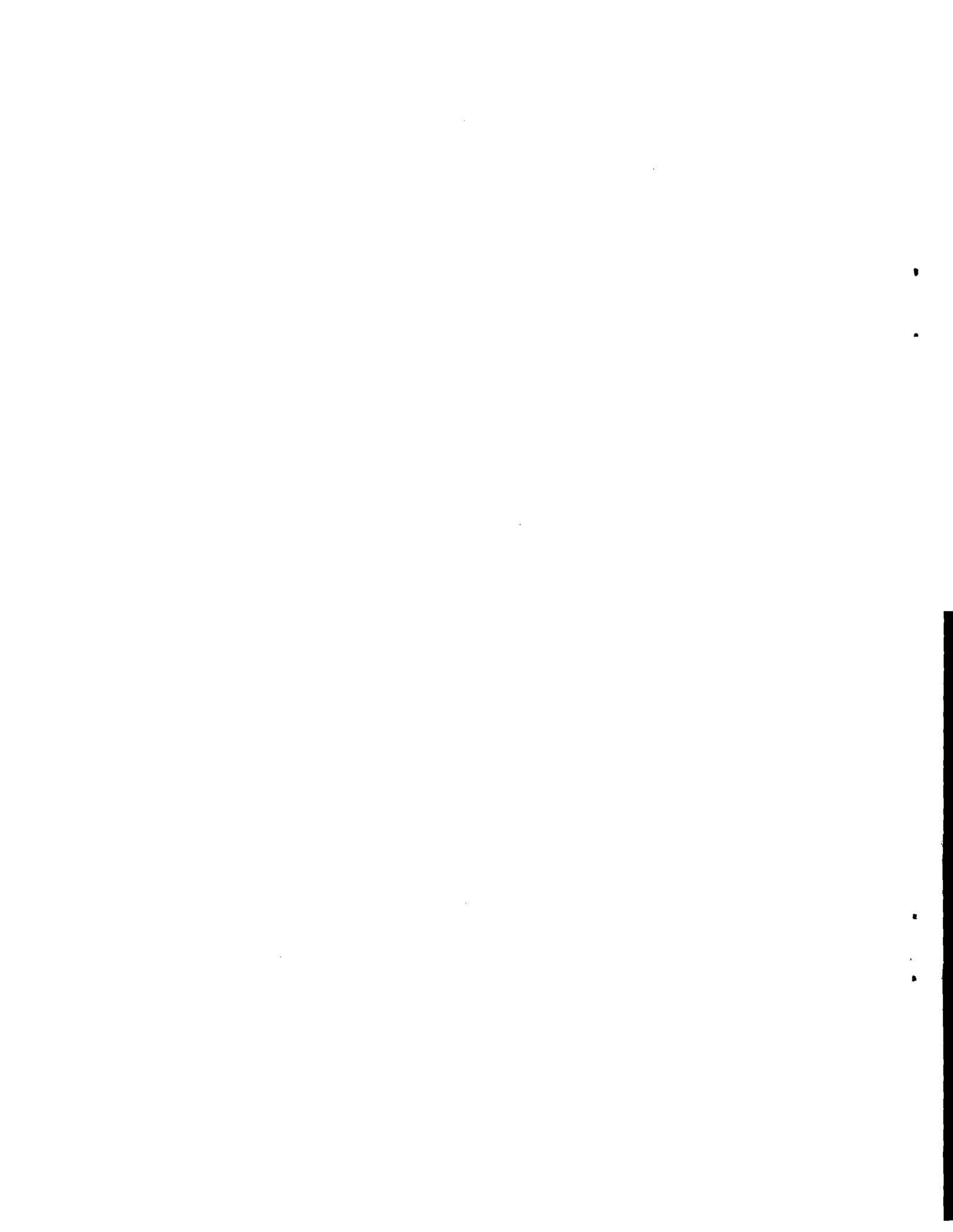
Distr.  
LIMITADA

LC/MEX/L.170  
25 de octubre de 1991

ORIGINAL: ESPAÑOL

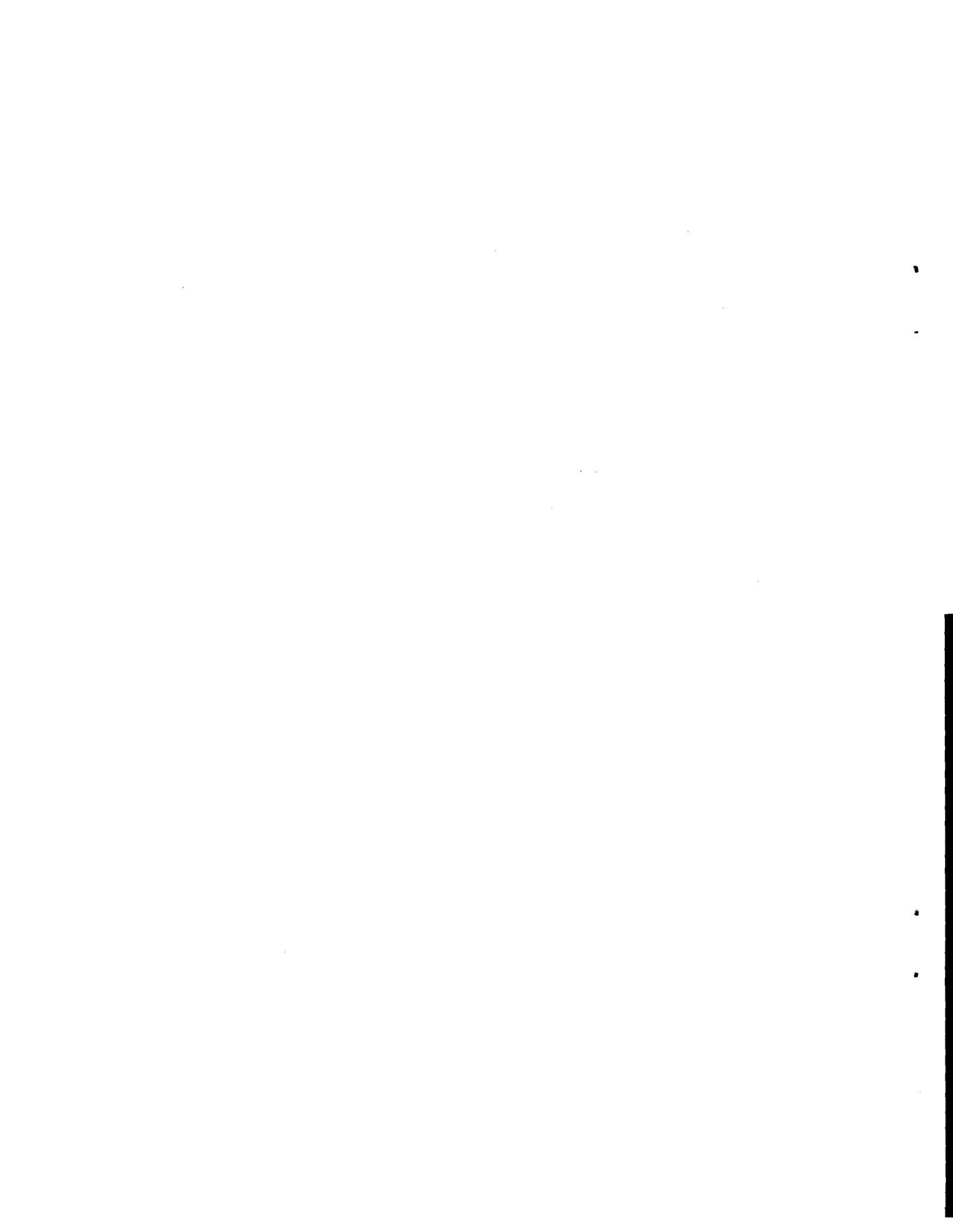


HAITI: SITUACION ECONOMICA DE 1990



## INDICE

	<u>Página</u>
1. Rasgos generales de la evolución reciente: Introducción y síntesis.....	1
2. La evolución de la actividad económica.....	6
a) Las tendencias de la oferta y la demanda globales.....	6
b) El comportamiento de los principales sectores.....	6
3. El sector externo.....	13
a) Aspectos generales.....	13
b) El comercio de bienes.....	14
c) Los servicios reales y los pagos de factores.....	15
d) El saldo en cuenta corriente y su financiamiento.....	16
e) El endeudamiento externo.....	16
4. Los precios, las remuneraciones y el empleo.....	18
5. Las políticas fiscal y monetaria.....	20
a) La política fiscal.....	20
b) La política monetaria.....	22
<u>Anexo estadístico</u> .....	25



1. Rasgos generales de la evolución reciente:  
Introducción y síntesis

La economía haitiana registró en 1990 <sup>1/</sup> una aceleración de las tendencias regresivas, ya perceptibles desde la mitad del decenio pasado.

Después del virtual estancamiento del año anterior, el producto interno bruto presentó un retroceso de 0.6%. Esto significó una merma de casi 3% en el producto por habitante, con lo cual se acumuló en este indicador un deterioro de 15% en los últimos 10 años. Esa evolución adversa se vio acompañada de un fuerte repunte de la inflación, que se acercó a 25% al final del año, la cifra más alta de los últimos 15 años. Si bien las autoridades monetarias instrumentaron un programa global para controlar las alzas de precios manifestadas desde el año anterior, la severa disminución de los ingresos fiscales alimentó la monetización creciente del financiamiento del déficit público. La crítica situación interna coincidió con una nueva depreciación del tipo de cambio comercial y un deterioro de la liquidez internacional.

El déficit comercial fue menor al del bienio precedente, como consecuencia de una contracción de las importaciones, superior a la del valor de las exportaciones. A la merma de las segundas se agregó una menor entrada de capital externo que disminuyó aún más la capacidad para importar y obligó a recurrir al uso de las reservas internacionales.

El sector externo continuó perdiendo peso en la economía, al representar menos de 50% del producto interno bruto, frente a más de 60% en 1980. Ello significó para la economía haitiana una reducción de su base más importante de desarrollo. Las exportaciones tradicionales siguen desde hace varios años una tendencia a la baja. En valores corrientes, se encuentran lejos de alcanzar los niveles de fines de los años setenta; las de bienes manufactureros, que habían crecido vigorosamente a principios del último decenio propiciando buena parte del dinamismo del sector industrial, alcanzaron un punto máximo en 1984-1985, para posteriormente disminuir a raíz de las turbulencias políticas que trastornaron la vida económica y social del país. La caída de las exportaciones coincidió con una menor

---

<sup>1/</sup> Los años a que se hace mención en este documento corresponden a los años fiscales, que comienzan el 1 de octubre de un año y finalizan el 30 de septiembre del año siguiente. El segundo año civil da su nombre al año fiscal.

inversión productiva, reflejo a su vez de una débil capacidad para importar. Esta situación adversa se agudizó durante 1990, ya que todos los indicadores reales de la economía, sin excepción, señalan una contracción.

La producción de bienes, después del virtual estancamiento del año anterior, registró el mayor retroceso desde 1982. Ello fue resultado, en buena medida, de la falta, en los últimos años, de un cuadro institucional estable para diseñar e instrumentar las reformas necesarias del aparato productivo. En consecuencia, se acumularon dificultades estructurales, en particular en la agricultura; si bien este sector muestra bajos niveles de productividad, sigue siendo de gran importancia social por el empleo que genera. Pese a ello, se redujo una vez más el crédito otorgado a este sector, este año en 40%. Con ello, el financiamiento agrícola institucional representó sólo un tercio del monto de 1987, que ya entonces se consideraba inadecuado, frente al reto que representa la modernización del sector.

Además de problemas de varios años, en 1990 el sector agrícola se vio afectado seriamente por un período de sequía prolongado, que causó otra vez pérdidas en la cosecha de granos básicos e impidió se recuperaran los volúmenes de producción. Escasearon los alimentos en las regiones más afectadas por el fenómeno y ocurrieron fuertes alzas en los precios de esos productos. Debido a los bajos ingresos de la mayoría de la población rural, el impacto social fue considerable. Según algunas estimaciones, el 40% de la población se vio afectada de alguna manera por la sequía. Incluso se registró un déficit de semillas al comenzar la segunda estación de lluvias y, en ciertas regiones, las inundaciones que se presentaron después de la sequía destruyeron las nuevas siembras. El balance final en el subsector agroexportador fue similar; en particular siguió el deterioro del cultivo de café, agravado por la caída de los precios internacionales.

Las demás actividades tampoco mejoraron durante el año. Sólo el sector servicios mostró cierto progreso. Por su parte, la producción industrial para exportación, actividad motriz de la economía en los setenta y que había logrado sobreponerse al período de inestabilidad de mediados de los ochenta, mostró signos evidentes de agotamiento: se cerraron unas empresas para reubicarse fuera del país y el resto del parque industrial funcionó con sólo parte de su capacidad productiva. Como resultado de las dificultades de producción y de una coyuntura poco alentadora en el mercado estadounidense, principal cliente de las empresas maquiladoras, las ventas declinaron 12%.

Las industrias orientadas al mercado nacional enfrentaron la competencia que representa el contrabando; al mismo tiempo, encontraron mayores dificultades para producir, ya fuera por la inestabilidad de la situación social y la degradación de los servicios básicos —electricidad en particular— o por el encarecimiento de los costos de producción (insumos importados y costos financieros). Sin embargo, se logró mantener el nivel de actividad del sector, con resultados diferentes según las ramas. Incluso hubo nuevas inversiones en las ramas agroindustriales, hecho excepcional para un sector que presenta en general signos evidentes de descapitalización.

Para cumplir con los términos del acuerdo stand-by firmado con el Fondo Monetario Internacional al final del año fiscal anterior, las autoridades nacionales empezaron a aplicar varias políticas restrictivas en el ámbito fiscal y monetario. El objetivo del paquete de medidas era abatir la dinámica inflacionaria que había reaparecido durante 1989 y restablecer la confianza en la moneda nacional, después del fracaso de la política autoritaria de control de cambio para captar divisas. El presupuesto del gobierno central se preparó estableciendo un techo de 1,415 millones de gourdes a los gastos públicos e iniciando una reforma fiscal para aumentar la recaudación. El plan consistía en situar el déficit fiscal por debajo del 5% del producto interno y reducir así la creación monetaria. 2/

El componente monetario del programa de austeridad fue en gran parte exitoso. Al volverse más precaria la liquidez de la banca comercial, ésta se vio obligada a limitar su actividad dentro de los términos establecidos por las autoridades monetarias. El acervo de dinero se mantuvo estable y la masa monetaria ( $M_2$ ) creció en forma moderada como efecto del mayor dinamismo del cuasidinero. Al contrario, la política fiscal, después de cuatro meses de resultados acordes con los términos del acuerdo con el FMI, se vio afectada por la inestabilidad política. Si bien fue posible conservar el volumen de gastos dentro de los objetivos fijados, la recaudación fiscal disminuyó a niveles mínimos durante el segundo semestre. Frente a desequilibrios presupuestarios, cada vez mayores, la nueva administración trató en marzo de restablecer un acuerdo con el FMI, renegociando metas fiscales menos restrictivas e instrumentando nuevas medidas para limitar el presupuesto. Las empresas públicas tampoco cumplieron con las metas sobre transferencia

---

2/ Al no existir un verdadero mercado financiero en Haití, el Banco Central absorbe casi la totalidad del déficit fiscal.

de recursos al presupuesto central o de moderación en términos de financiamiento interno.

Como consecuencia del mediocre resultado en la esfera productiva, de las crecientes restricciones externas y de los desequilibrios fiscales, al concluir el año, la situación económica era bastante precaria. Sólo se cubrieron dos de los cinco pagos presupuestados en el acuerdo stand-by, la moneda nacional se depreció 14% y el Banco de la República se encontró en dificultades crecientes para financiar, al tipo de cambio oficial, las divisas necesarias para pagar el servicio de la deuda pública y las importaciones de combustibles. El aumento brusco del costo de éstas últimas al final del año empeoró la situación de liquidez externa del país. El Banco debió hacer frente, con sólo ocho millones de dólares de reservas liquidas, al pago de rezagos por cinco millones y de otros cinco por concepto de vencimientos corrientes, lo que obligó a acumular atrasos.

La firma de un acuerdo bilateral con Venezuela para el pago de las importaciones de petróleo facilitará la situación de liquidez del país en 1991. También parecen alentadoras las perspectivas de reactivación de la ayuda externa sobre la base de que la situación institucional del país mejorará después de las elecciones generales de diciembre de 1990. Ya durante este año aparecieron signos favorables como el repunte de la ayuda extranjera en los últimos meses, así como la adopción de compromisos, por parte de los principales donadores, de respaldar con mayores transferencias y préstamos blandos los esfuerzos de reconstrucción de un gobierno institucionalmente electo. A esas perspectivas se añade el ingreso efectivo del país, en 1991, a los acuerdos de Lomé IV, con base en los cuales se esperan flujos adicionales de asistencia técnica y financiamiento europeo.

En los últimos años, la disponibilidad de financiamiento externo, de carácter altamente concesional, se tornó indispensable para la economía nacional, en particular para el financiamiento de la inversión pública y por su papel en la formación de decisiones de los agentes económicos. Sin embargo, los flujos externos ampliados resultarán probablemente insuficientes para reactivar de manera sostenible la producción nacional. En efecto, después de seis años de relativa anarquía institucional y con una sucesión de gobiernos transitorios, las estructuras tradicionales de la sociedad haitiana se encuentran seriamente trastornadas. La cotización cambiaria, único elemento estable que aún persistía, se debilitó, al mismo

tiempo que reaparecía la inflación. Las acciones del sector público se atenuaron durante 1990 debido a la imposibilidad de impulsar las reformas fiscales previstas. Frente al debilitamiento de la economía formal, la economía informal está tomando un papel cada vez más importante. El contrabando, en particular, se ha convertido en una actividad cotidiana y se estima que, de 12 puertos activos oficialmente en el país (dos abiertos al tránsito internacional y 10 al cabotaje), cinco se mantienen de esa actividad, que contribuye a sostener la ocupación económica de varias ciudades de provincia.

## 2. La evolución de la actividad económica

### a) Las tendencias de la oferta y la demanda globales

Con la ruptura del patrón agroexportador en el decenio de 1960 y el debilitamiento de las exportaciones manufactureras —que durante los setenta desempeñaron un papel dinamizador—, el país enfrenta, a partir de la segunda mitad de los años ochenta, una reducida capacidad para importar y un débil crecimiento del producto. En 1990 se agudizó esa tendencia al registrar todos los componentes de la oferta y la demanda global, por primera vez, tasas de crecimiento negativas.

Lo que más preocupa para el futuro de la economía nacional es la tendencia decreciente de la inversión bruta, en paralelo a la degradación continua de los recursos naturales. Si se considera que en el último lustro la única fuente de dinamismo en la formación bruta de capital fijo provino de la construcción de viviendas, se entiende el serio deterioro en que se encuentran el acervo neto de capital productivo y la infraestructura del país. En 1990, la construcción privada tampoco creció; la participación del Estado en el esfuerzo de acumulación continuó disminuyendo a causa de las fuertes restricciones impuestas por los escasos ingresos internos y los reducidos flujos de ayuda externa.

De más inmediata significación para la población fue la baja de 3% en el consumo privado, lo que redujo aún más el nivel de vida de la mayoría de la población.

### b) El comportamiento de los principales sectores

Al igual que en los últimos años, aumentó el peso relativo del sector servicios dentro del producto interno. Por otro lado, en tanto que la participación del sector gubernamental se redujo por dificultades presupuestales, las actividades privadas mostraron cierto dinamismo al crecer casi 3%.

El aumento en la participación de los servicios en la economía se debió más al estancamiento de la producción de bienes en los últimos años que a una dinámica interna progresiva, puesto que las actividades productivas declinaron 3% con respecto al bajo nivel de 1989.

i) El sector agropecuario. La agricultura persistió en el estancamiento de los últimos años, al seguir enfrentando la competencia creciente de importaciones ilegales. Sin embargo, a la gran incertidumbre de naturaleza económica se agregó en 1990 el impacto negativo de una aguda sequía que afectó la primera estación agrícola. <sup>3/</sup> El déficit de precipitación entre enero y junio fue de cerca de 20% con respecto al del año anterior. Como la primera estación agrícola suele ser la más productiva, las pérdidas fueron cuantiosas. El déficit en producción se estimó en 121,000 toneladas de granos, es decir, 11% de un año normal. Las cosechas más afectadas fueron las de maíz y sorgo, de tal manera que hubo un faltante de semillas cuando empezó la segunda estación en agosto, lo que requirió activar un programa de emergencia para conseguir de fuentes externas 1,400 toneladas de semillas.

La segunda estación comenzó con lluvias abundantes, lo que permitió esperar buenas cosechas. Sin embargo, en algunas regiones del sur, a la sequía siguieron inundaciones que dañaron las nuevas siembras, empeorando una situación ya precaria.

Como resultado de esos fenómenos, y pese a las buenas cosechas de principios del año fiscal, la producción agrícola destinada al mercado interno no logró superar los bajos volúmenes del año anterior. Sólo el frijol siguió su tendencia ascendente: en los últimos cuatro años se duplicaron los volúmenes cosechados, signo del interés de los productores por la siembra de ese grano, que compite --como otros productos alimenticios-- cada vez más con los cultivos perennes, en especial con los de exportación.

La producción de café declinó 3%. A las dificultades tradicionales de ese cultivo en el país, en particular los bajos rendimientos agravados por plagas y la competencia de producciones alimenticias que reducen su extensión

---

<sup>3/</sup> Existen dos estaciones agrícolas en Haití. La primera comienza en junio y la segunda en septiembre. Durante la estación de sequía, entre enero y mayo, sólo se cultivan las tierras de riego, que representan el 22.5% del total cultivable.

en más de 1% al año, <sup>4/</sup> se agregaron las dificultades de funcionamiento de las cooperativas y la desaparición de organismos públicos de apoyo. El debilitamiento de las pocas estructuras que prestaban ayuda al productor entorpece aún más las perspectivas de mediano plazo de este producto, que llegó a representar en la década de 1960 el 50% de las exportaciones nacionales, y que en poco tiempo podría desaparecer de la cartera de exportaciones.

Los otros cultivos de exportación o agroindustriales no experimentaron variaciones durante el año. Se mantuvo el de cacao pese a que mostró perspectivas poco alentadoras debido a su baja calidad y a la evolución del mercado internacional. La producción de caña de azúcar para fines industriales resultó insuficiente para cubrir la demanda local y fue preciso realizar algunas importaciones de azúcar.

Sólo se incrementó la producción de mango, fruto del cual se colocaron 12,000 toneladas en los mercados externos. Como la capacidad de procesamiento de frutas se amplió al instalarse cuatro nuevas plantas, las exportaciones se podrán acrecentar en el futuro.

Si bien la cría de ganado siguió en aumento, las dificultades que afectaron la economía nacional también influyeron de manera negativa en la dinámica del sector. En particular, los problemas de funcionamiento que experimentaron los molinos de trigo y la proporción creciente de importaciones de harina, en lugar de las compras de grano, disminuyeron el abastecimiento de afrecho. El precio al público por saco de 100 libras de ese importante insumo para la actividad ganadera <sup>5/</sup> se duplicó al subir a 55 gourdes.

Continuaron los esfuerzos para invertir en la pesca continental, sobre todo con la repoblación de los lagos interiores y la introducción de nuevas

---

4/ El productor típico de café en Haití es un pequeño campesino no especializado quien cultiva también otros productos, en particular maíz y frijol. Debido a los precios más atractivos y de más rotaciones anuales, el cultivo de granos se extiende en detrimento de los cafetales. Además, muchas veces, la cobertura forestal de los cafetales desaparece en el proceso de sustitución de cultivos, con consecuencias dramáticas para la conservación de la tierra arable y la viabilidad misma de este tipo de agricultura en el mediano plazo. Se estima en 250,000 el número de productores de café en el país, más 800 pequeños intermediarios.

5/ Por lo exiguo de la superficie de tierra, el pequeño productor muchas veces no puede dedicar espacio a la producción de insumos ganaderos sin perjudicar el cultivo de alimentos para su consumo personal.

técnicas de pesca. Sin embargo, en la mayoría de los casos, la productividad continuó siendo muy baja. La pesca marítima permaneció estancada. Sobre un consumo doméstico de 17,000 toneladas, la producción nacional fue de sólo 5,000 toneladas, muy inferior al potencial de 25,000 toneladas que podrían capturarse, según estimaciones oficiales, con una flota modernizada de barcos pesqueros.

El área forestal continuó decreciendo. La capacidad de producción de leña asciende a un millón de metros cúbicos anuales, cuando el consumo es de cuatro millones; el déficit se cubre con una sobreexplotación de los recursos existentes. La cobertura forestal ha disminuido de 240,000 hectáreas en 1978 a 144,000 hectáreas. Esta deforestación se traduce anualmente en una pérdida por erosión de unos 15 millones de metros cúbicos de tierra agrícola, lo cual constituye uno de los problemas más graves del país.

ii) La minería. Las actividades del sector minero se limitan en la actualidad a la producción de sal de mar y a la extracción de materiales de construcción. La mayoría de las empresas que operan al presente son de carácter artesanal y carecen de los recursos necesarios para ampliar y racionalizar sus actividades.

Si bien existen potencialidades para un mejor desempeño del sector, como la explotación de un gran yacimiento de carbonato de calcio o las posibilidades de explotación industrial de mármol, la debilidad de la economía en general y la falta de recursos impiden desarrollar nuevas actividades. Tampoco se concluyeron las negociaciones para explotar un yacimiento de oro y plata, iniciadas el año anterior con una empresa foránea.

Ante la falta de nuevas fuentes de dinamismo, el sector reflejó la caída de la actividad de los clientes domésticos tradicionales, sobre todo en el sector de la construcción y en la producción de cemento.

iii) La industria manufacturera. En 1990 continuó el deterioro del sector manufacturero. Se pueden distinguir tres grandes grupos de empresas: las que se dedican a la exportación (maquiladoras), las empresas privadas que trabajan preferentemente para el mercado interno y las empresas públicas. Desde los años setenta, las industrias exportadoras de subcontratación son las que han definido la dinámica del sector, pese a que están poco integradas al mercado local. Las demás empresas privadas se enfrentan a un consumo interno bajo por el escaso poder de compra promedio y la preferencia por los productos importados de los consumidores con alto poder de compra.

El sector de subcontratación, que abarca unos 50,000 empleos, es muy sensible a la situación sociopolítica del país por la naturaleza misma de las relaciones con los clientes, <sup>6/</sup> y muy volátil en virtud del tamaño reducido del capital instalado (un millón de dólares en promedio). En 1990, el retroceso de la actividad manufacturera de exportación se aceleró; muchas empresas reportaron haber operado a menos de 60% de su capacidad productiva. La situación social y los acontecimientos políticos a lo largo del año causaron paros y retrasos en las entregas de pedidos. A mitad del año empezaron también los problemas en el suministro de electricidad. A esos factores de origen doméstico se agregó la evolución poca alentadora del mercado estadounidense, principal cliente de los subcontratistas. No sólo disminuyó cerca de 12% la actividad; aumentó también la incertidumbre con respecto al futuro del comercio, porque muchos de los contratos renegociados se fijaron a plazos mucho más cortos (sólo por tres meses).

Las ramas más afectadas fueron la de electromecánica y la de joyería y aparatos de precisión, cuyas ventas a los Estados Unidos disminuyeron 25% y 29%, respectivamente. La fabricación de prendas de vestir, rama que absorbe 48% del total de las ventas, también sufrió una merma de éstas de casi 6%. Las pocas actividades que registraron cierto avance pertenecen a las ramas de accesorios para prendas de vestir, calzado y juguetes, que representan solamente 9% del valor global de las exportaciones del sector.

La sustitución de importaciones permaneció afectada por la caída de la demanda local y la mayor competencia de los productos importados, en particular por el contrabando. Los productos importados ilegalmente son sobre todo agroalimentos, pero también bienes manufacturados, en especial de segunda mano (vestidos, automóviles). La fabricación local ha experimentado

---

<sup>6/</sup> Muchos de los contratos entre fabricante y cliente son de corto/mediano plazo. Si los precios tienen importancia al momento de las renegociaciones contractuales, la regularidad en el abastecimiento también la tiene. Los acontecimientos políticos de los últimos años y los movimientos sociales que los acompañaron han provocado interrupciones en el flujo de producción. Resultó que el nivel de pedidos ha bajado y que unas empresas se han relocalizado en países vecinos como Costa Rica, República Dominicana, y otros.

problemas de competitividad frente a las importaciones, en particular en 1990, con el aumento del precio de ciertos insumos. <sup>7/</sup>

También se dejaron sentir durante el año interrupciones en el suministro de energía eléctrica, que empezaron en marzo, se agudizaron en junio y provocaron incluso el paro temporal de algunas empresas con alto consumo de energía como las de la rama metalmeccánica. Se estima que gran parte de la inversión en 1990 se dedicó a la compra de plantas eléctricas privadas, con un potencial de 20 megavatios, o sea, 14% de la capacidad pública instalada en la zona metropolitana. De manera general, la inversión continuó debilitándose en relación con el alto grado de incertidumbre que afectó al país a raíz de los acontecimientos políticos. También influyó en forma negativa el encarecimiento del crédito. <sup>8/</sup> Sin embargo, se registraron nuevas inversiones en las ramas agroindustriales, en particular en la producción de bebidas.

Las empresas industriales del sector público entraron en crisis abierta. Las turbulencias políticas de los últimos años debilitaron las funciones de gestión de la mayor parte de ellas. Sin el respaldo de una autoridad pública legitimizada, la mayoría de sus dirigentes abandonó todo criterio de racionalidad económica en el manejo de las plantas frente a las presiones sociales. La mayoría de éstas funcionan con exceso de personal, altos costos operacionales <sup>9/</sup> y un aparato productivo obsoleto por falta de inversión. Como resultado, el sector pasó de una situación de superávit neto hasta fines de 1988 a un endeudamiento creciente, que le impidió además cumplir su meta de transferencias al tesoro público. <sup>10/</sup>

---

<sup>7/</sup> La mayoría de estas empresas transforman para el mercado interno insumos importados y se encuentran muy expuestas a variaciones en el tipo de cambio comercial. Por ejemplo, el precio del acero laminado aumentó 26% y el de cemento, 25%. Muchos de los pequeños empresarios, poco acostumbrados al manejo de fuertes variaciones del tipo de cambio, enfrentaron dificultades para calcular sus costos de reposición.

<sup>8/</sup> El encarecimiento del crédito, con tasas activas de 22% en ciertos casos, afectó más a los pequeños y medianos empresarios sin recursos financieros propios. Además, con tasas pasivas que llegaron a 20%, la inversión financiera de los superávit de operación se comparó favorablemente con la reinversión en actividades industriales que pierden rentabilidad y se hacen cada vez más riesgosas.

<sup>9/</sup> El salario base en el sector público es de 40 gourdes diarios, contra 20 a 25 gourdes en el sector industrial privado formal.

<sup>10/</sup> Al beneficiarse de la exoneración fiscal, las empresas públicas tienen la obligación de contribuir a los ingresos del gobierno central.

iv) La construcción. Hasta 1990, el sector de la construcción había permanecido al margen de las dificultades que enfrentaron los otros sectores de la economía. La fuerte inversión en vivienda, compensó con creces la merma en los proyectos de obras públicas. Al contrario, en 1990, el número de nuevas construcciones privadas se desplomó, en parte debido a las menores disponibilidades financieras y al alza de casi 25% en el costo de los materiales. Como tampoco se ejecutaron diversas obras públicas en virtud de restricciones presupuestarias, el producto sectorial se contrajo más de 18%.

### 3. El sector externo

#### a) Aspectos generales

En los últimos tres años, el grado de apertura del país, medido por el peso del comercio exterior respecto del producto interno, ha disminuido constantemente con el agravamiento de la situación económica interna, la evolución adversa de los términos del intercambio y la reducida capacidad para importar. A partir de 1986 aparecieron divergencias persistentes entre el tipo de cambio oficial de 5 gourdes por un dólar <sup>11/</sup> y la tasa del mercado libre.

La crisis de liquidez externa de 1989 provocó la promulgación de un decreto, en julio de ese año, sobre la obligación de remitir la totalidad de las divisas al Banco de la República. A esto siguió, en septiembre de 1989, la prohibición del mercado paralelo. En enero de 1990 se modificó de nuevo el régimen cambiario, permitiendo otra vez a los agentes privados conservar parte de sus ingresos externos en moneda extranjera. De hecho, la tasa oficial sólo se usa para las importaciones de petróleo y el servicio de la deuda pública, o sea, para el 15% de las transacciones.

A partir de la segunda mitad de los ochenta, las importaciones ilegales adquirieron importancia creciente. En 1990 se abandonaron casi todas las tentativas para controlar este fenómeno, y fuentes diversas coincidieron en que el contrabando llegó a representar durante el año 50% de las importaciones totales. <sup>12/</sup> La cifra oficial de importación que aparece en el balance de pagos, si bien es más baja que el monto real, se vio compensada por la subvaluación sistemática de ciertas exportaciones, la entrada (no registrada) de un flujo adicional de remesas --estimado en 65% del monto de transferencias privadas que transitan por los canales oficiales-- y los ingresos crecientes por actividades ilegales diversas.

---

<sup>11/</sup> Es el tipo de cambio legal desde 1919.

<sup>12/</sup> Las importaciones ilegales corresponden a varios tipos de bienes, principalmente alimentos (en particular arroz) y vestuario, pero también a otros bienes durables como los electrónicos o automóviles, y bienes intermedios (se estima que el 30% del cemento consumido en el país es de contrabando).

En la esfera institucional, cabe destacar que el 16 de abril de 1990 Haití ratificó su incorporación a los acuerdos de Lomé IV. <sup>13/</sup> Ese convenio se hará efectivo a partir de marzo de 1991 e incluye fondos por 140 millones de dólares de ayuda al país.

b) El comercio de bienes

El hecho más destacado en 1990 en materia de comercio exterior fue el desplome de las exportaciones tradicionales, cuyo valor se redujo más de 36% y su precio unitario, 20%. El grueso de este descenso se explica por la caída de 48% del valor de las exportaciones de café. En efecto, la ruptura del acuerdo internacional del grano en 1989 tuvo su mayor impacto durante ese año fiscal, ya que la mayoría de las exportaciones se colocaron entre octubre y diciembre. Como resultado, el precio promedio declinó 35%. Los precios bajos y las tradicionales dificultades de la producción se manifestaron también en un decremento de 20% en los volúmenes colocados.

En el caso del cacao, contrario a la evolución de los precios internacionales, el valor unitario de las exportaciones bajó 60%, por lo que este producto quedó marginado en la cartera de bienes exportados. El valor del azúcar tampoco se recuperó, pese a un fuerte repunte de su precio. Debido a causas diversas, como mermas en la capacidad de refinación de la caña y limitaciones en la producción de materia prima, el volumen exportado se redujo 42%.

El rubro de las exportaciones de aceites esenciales registró una cierta reactivación, en particular por la exportación de esencia de limón. Cerró así el año con una fuerte recuperación respecto de los modestos resultados del período anterior.

Pese a la caída de cerca de 12% de las ventas de las empresas maquiladoras a los Estados Unidos, el valor agregado de origen doméstico creado por esas actividades creció 16%. <sup>14/</sup> El comportamiento favorable del valor unitario de estas exportaciones contribuyó a que la baja del valor promedio de las ventas externas se limitara a 3%. Sin embargo, como los

---

<sup>13/</sup> Cuarta Convención de Lomé entre los países en desarrollo de África, el Caribe y el Pacífico (ACP) y la Comunidad Europea.

<sup>14/</sup> La evolución del valor de las ventas de las empresas maquiladoras durante el año está detallada en la sección precedente sobre actividad manufacturera.

precios de importación subieron, la relación de los términos del intercambio registró un fuerte deterioro por tercera vez consecutiva. Al acumularse la baja en los volúmenes exportados, el poder de compra de las ventas al exterior declinó 40% en cinco años.

La reducida capacidad para importar y la débil actividad doméstica repercutieron negativamente en el valor total de las compras externas de bienes. La merma cercana a 9% del valor de las importaciones se combinó también con una aceleración del cambio de estructura de éstas. En efecto, desde principios de los años ochenta creció la ponderación de las importaciones de bienes de consumo no duraderos y de combustibles, en desmedro de las compras de bienes de capital y de consumo duradero.

En 1990, el valor de las importaciones de bienes de consumo duraderos se desplomó 42% y las de maquinaria y material de transporte, 32%. <sup>15/</sup> Las últimas cifras fueron reflejo de la muy escasa inversión efectuada en actividades productivas durante el año.

Los acontecimientos del Golfo Pérsico fueron también adversos para Haití, ya que el precio promedio de las importaciones de hidrocarburos se elevó 21% respecto del año anterior. Frente al alza de los carburantes (26% en promedio), los más ligeros, cuyos volúmenes se contrajeron entre 2% y 8%, fueron sustituidos por productos petroleros menos refinados como el mazut, cuyo volumen aumentó 54%.

El 27 de septiembre de 1990 se suscribió con Venezuela un acuerdo bilateral de suministro de productos petroleros, al margen del acuerdo de San José. En ese instrumento se consideran precios preferenciales para las importaciones haitianas de productos petroleros con un límite de 6,500 barriles diarios. Para su pago se contará con un financiamiento preferencial de corto y largo plazo. El 20% del valor de las compras de combustible, correspondiente al financiamiento de largo plazo, podrá servir para estimular el intercambio comercial entre los dos países o, alternativamente, para apoyar proyectos de desarrollo.

c) Los servicios reales y los pagos de factores

El balance del intercambio de servicios no factoriales fue negativo. La contracción del valor de las exportaciones de servicios estuvo relacionada

---

<sup>15/</sup> Las de vehículos decrecieron 10% y las de maquinaria, 46%.

directamente con la nueva baja de 10% en el número de turistas que visitaron el país. Por otra parte, el valor de las transferencias privadas declinó 21%, pese a las condiciones de cambio más favorables que se otorgaron a las remesas a partir del mes de enero.

Como único punto favorable, se registró una disminución de más de 37% en el peso del servicio de los intereses de la deuda externa del país.

d) El saldo en cuenta corriente y su financiamiento

Desde 1982 y hasta 1988, el financiamiento del déficit en cuenta corriente descansó cada vez más en las donaciones y menos en los préstamos de mediano y largo plazo. Sin embargo, las primeras han venido disminuyendo, a causa de la situación institucional del país, después de la crisis violenta de noviembre de 1987. No obstante, si bien se registró en el año un nuevo decremento de más de 3% en las transferencias oficiales netas que ingresaron al país, la merma fue mucho menor que la de 1989. Esta mejora relativa puede atribuirse al mayor flujo de ayuda que siguió al establecimiento del nuevo gobierno de transición en marzo de 1990.

Las entradas netas de capital, si bien superaron los bajos niveles del año pasado, fueron insuficientes para balancear el déficit corriente, pese a que éste se redujo 10%. Fue necesario recurrir una vez más a las reservas internacionales para cerrar la brecha de liquidez externa. De las pérdidas de reservas por 17.9 millones de dólares, 6.8 millones correspondieron al Banco de la República y el resto a la banca comercial.

e) El endeudamiento externo

Por estar clasificado como país de menor desarrollo relativo, Haití recibe préstamos en condiciones favorables, en particular de los organismos financieros oficiales. Los últimos datos disponibles en relación con la deuda contratada en 1989 muestran una tasa promedio de interés de sólo 1.4% para préstamos de 35 años de vencimiento y más de nueve años de período de gracia. El costo anual del financiamiento externo, medido por la razón servicio/deuda desembolsada, decreció por tercer año consecutivo a un mínimo de 1.8%. Este resultado favorable fue consecuencia de un aumento de 7% del valor del acervo de la deuda, frente a una baja de casi 30% en el peso del servicio total.

El incremento en la posición deudora se debe en gran parte a la revalorización del acervo de la deuda denominada en monedas diferentes al dólar. Los nuevos préstamos se redujeron otra vez este año a menos de 27 millones de dólares, el nivel más bajo en la historia reciente del país. El peso relativo de la deuda de las empresas públicas, que había crecido constantemente en los últimos años, se estabilizó en 1990 para representar poco menos de un tercio del total de la deuda pública. Los organismos internacionales reafirmaron nuevamente su posición de fuente principal de préstamos al país que representó el 75% de la deuda desembolsada, incluido el crédito proveniente del Fondo Monetario Internacional (FMI).

El acuerdo stand-by firmado el año anterior con el FMI, por un monto de 26 millones de dólares, sólo se mantuvo vigente hasta el mes de marzo debido a las dificultades presupuestarias que enfrentó el gobierno después de esa fecha. Sólo se realizaron los dos primeros desembolsos de 2.5 millones en septiembre y diciembre, además del préstamo puente inicial de 13.8 millones.

Gracias al reducido peso del servicio de la deuda, en 1990, los indicadores del endeudamiento público mejoraron, en particular el cociente servicio/exportaciones. Sin embargo, se presentaron otra vez dificultades en el servicio de la deuda total, estimadas en dos millones de dólares.

#### 4. Los precios, las remuneraciones y el empleo

Prueba evidente de la difícil situación en la que se encuentra la economía haitiana son los ritmos de inflación, que se duplicaron con creces durante 1990 para alcanzar 24.3% en septiembre y 26.1% en diciembre, tasas casi desconocidas en Haití.

El promedio del alza de precios en el año fiscal fue de 16.3%, como resultado de fuertes aumentos, especialmente en servicios (20.6%), alimentos (18.6%) y vestuario (18.1%). Varias fueron las causas que desencadenaron las fuerzas inflacionarias durante 1990. Una de las primeras fue el debilitamiento funcional de la economía a lo largo del año, con todas las consecuencias negativas sobre el abastecimiento de los mercados y los movimientos de compras especulativas o precautorias que siguieron a los primeros signos de escasez, ya presentes al final de 1989. En particular, el extenso período de sequía que afectó severamente la producción agrícola en la segunda mitad del año repercutió fuertemente en los precios de los alimentos. Por ejemplo, en los mercados rurales de las regiones más afectadas, los precios de los granos básicos casi duplicaron a los del año anterior.

Los mercados urbanos, en particular en la ciudad capital, compensaron el déficit en productos agrícolas con mayores importaciones. Sin embargo, si bien las compras externas habían sido en el pasado un elemento moderador, e incluso deflacionario, contribuyeron este año a elevar la inflación a través del deterioro del tipo de cambio comercial. El alza de 16% en el tipo de cambio de las divisas, añadido a cierto repunte de los precios internacionales, alimentó la inflación por el incremento en el costo de reposición de los insumos importados, que representan el grueso de los costos no salariales de producción en la mayoría de las empresas industriales. Por otra parte, el precio de la gasolina aumentó 11% en agosto, de 9.90 a 11 gourdes el galón.

Las remuneraciones no se adaptaron al fuerte encarecimiento del costo de la vida. En las empresas industriales del sector formal, el salario base nominal permaneció desde julio de 1989 en 20 gourdes diarios (24.5 gourdes en las ramas electromecánicas) y el mínimo legal se mantuvo en 15 gourdes por

día. De tal manera que los asalariados perdieron poder de compra,<sup>16/</sup> incluso los empleados del sector público que hasta la fecha habían podido protegerse de la inflación. <sup>17/</sup>

Por la importancia del sector informal, <sup>18/</sup> las escasas estadísticas de salario no pueden considerarse representativas de los ingresos reales del grueso de la población. Sin embargo, puede afirmarse que las diferencias intersectoriales de salario suelen ser enormes: oscilan de un mínimo de 5 gourdes diarias en el campo hasta 40 gourdes en las empresas públicas de la ciudad capital.

Las últimas cifras conocidas sobre ocupación, provenientes del censo de 1982, señalan una tasa de desempleo abierto de 12.2% a nivel nacional y 21.4% en la zona metropolitana. Al considerar indicadores aproximados de empleo, en particular la actividad del sector industrial formal respecto del crecimiento de la población económicamente activa, en ningún caso indican que habrá de mejorar esa situación. Incluso, el número de trabajadores registrados en las listas del seguro social disminuyó 2.1% durante el año.

---

<sup>16/</sup> No obstante, la comparación de los promedios anuales en el sector industrial muestra un aumento porque el ajuste salarial de 1989 tuvo lugar en los últimos meses del año.

<sup>17/</sup> Los salarios en la administración pública y el sector paraestatal fueron congelados al comienzo del año fiscal.

<sup>18/</sup> El sector informal concentra 66% del empleo urbano total; en zonas rurales, el porcentaje llega a casi 100%.

## 5. Las políticas fiscal y monetaria

### a) La política fiscal

A principios del año fiscal, las políticas monetaria y fiscal tenían como objetivo el control de la inflación y la estabilización del tipo de cambio. El año comenzó en el marco de un acuerdo stand-by, firmado en septiembre de 1989 con el FMI por un período de 15 meses. El acuerdo aportaba al gobierno financiamiento nuevo por un valor total de 21 millones de derechos especiales de giro. Once millones de DEG fueron otorgados por la organización de Bretton Woods como crédito-puente para agilizar el pago de los atrasos de la deuda. Debían seguir otros cinco pagos de dos millones, al satisfacerse ciertas metas trimestrales, cuyo objetivo principal era reducir el tamaño del déficit fiscal <sup>19/</sup> y su financiamiento interno.

Para cumplir con las condiciones del acuerdo, las autoridades fiscales habían instrumentado al final de 1989 una serie de reformas tributarias orientadas a incrementar la recaudación fiscal. <sup>20/</sup>

También se tomaron medidas para limitar los gastos corrientes del gobierno central a 1,415 millones de gourdes: congelamiento de los sueldos y del empleo; disminución del número de cuentas abiertas en el Banco de la República y limitación de las posibilidades de sobregiro sobre éstas, y mayor control sobre las empresas públicas (necesidad del visto bueno de Hacienda para contratar deuda nueva y congelamiento de la masa salarial). Con esas medidas de control y el aumento de precio de ciertos bienes y servicios del sector paraestatal, como la harina (10%), el afrecho (100%) y la electricidad (8%), se esperaba alcanzar la meta de 85 millones de gourdes de transferencias al Tesoro Público y limitar su uso de crédito interno de las empresas públicas a 25 millones.

Durante los seis primeros meses del año fiscal, las entidades públicas respetaron los términos del acuerdo stand-by, lo que permitió desembolsar los dos primeros pagos de dos millones de DEG. El crédito del Banco de la

---

<sup>19/</sup> Se considera aquí únicamente como déficit fiscal la diferencia entre ingresos corrientes y gastos corrientes más los gastos de inversión financiados por el Tesoro Público.

<sup>20/</sup> Entre ellas, la generalización del impuesto sobre las ventas, la reducción del umbral impositivo, de 250,000 a 150,000 gourdes anuales y un aumento de 30% del valor gravable de las importaciones.

República se limitó a 49 millones de gourdes, o sea, 30% menos que en el mismo período del año anterior.

Por el contrario, en el segundo semestre se triplicaron las necesidades de financiamiento de parte del gobierno central. La causa del deterioro de las finanzas públicas se encuentra en la enorme merma en los niveles de recaudación fiscal, después de los acontecimientos políticos de marzo y el período de inestabilidad que le siguió. Los ingresos fiscales de los ocho últimos meses se redujeron 13% respecto de la recaudación del primer cuatrimestre, y los ingresos anuales fueron inferiores en 18% a las metas del acuerdo. En marzo, la nueva administración trató de retomar el control de la situación fiscal reforzando las estructuras tributarias, liberalizando ciertas importaciones, <sup>21/</sup> recortando en 65 millones adicionales los gastos presupuestados y renegociando con el FMI la meta del déficit fiscal de 50 a 75 millones de gourdes.

Ya en los meses de mayo y junio, los ingresos descendieron abruptamente. Los egresos permanecieron en los límites del acuerdo, pero esto resultó insuficiente para cumplir con las condiciones iniciales acerca del déficit. En consecuencia se suspendió el acuerdo y los otros desembolsos previstos no se entregaron.

Tampoco las empresas públicas respetaron los objetivos fijados al principio del año. Sólo dos empresas efectuaron transferencias al Tesoro Público por una suma de 75 millones de gourdes. También incrementaron 38% su utilización del crédito interno.

Las reducciones de los gastos de funcionamiento han llegado a su límite. Por la aguda escasez de recursos, muchas de las administraciones no fueron capaces de cumplir con su misión y menos aún de poner en práctica las reformas previstas. La correspondiente caída en la cantidad y calidad de los servicios ofrecidos al público, sobre todo en el área social y de servicios básicos, es un elemento más de desconfianza respecto del sector público y crea la resistencia frente a reajustes de tarifas o de impuestos. En relación con los gastos de inversión, si bien es cierto que el grueso de los proyectos están financiados con recursos externos, muchos de ellos debieron

---

<sup>21/</sup> Parte de la contracción de la base tributaria proviene de la reducción de las importaciones por canales legales y el creciente contrabando, ya que liberalizar las importaciones reduce el atractivo de éste y aumenta por consiguiente la recaudación fiscal.

suspenderse por falta de contraparte nacional, aun cuando ésta sólo contribuya con una pequeña proporción de los fondos presupuestados.

El presupuesto para 1991 considera un déficit máximo de 100 millones de gourdes y un control estricto de los egresos no salariales por parte del Banco de la República, con el propósito de impedir la práctica de sobregirar las cuentas corrientes del Tesoro Público.

b) La política monetaria

La orientación restrictiva de la política monetaria, ya perceptible en el año anterior, se acentuó en 1990, al desarrollar las autoridades una estrategia con doble objetivo:

Primero, tratar de limitar el crecimiento de la liquidez interna con el fin de abatir la inflación. Para cumplir con este objetivo, era imprescindible que el Banco de la República reforzara el control sobre la banca comercial. Esto se logró reduciendo la liquidez del sistema bancario y aumentando el costo de su refinanciamiento. En diciembre de 1989, el monto de las reservas obligatorias ascendió de un promedio de 40% de los depósitos a 45%; <sup>22/</sup> las penalizaciones en caso de no cumplir con los requisitos también se elevaron. Al mismo tiempo, las autoridades monetarias cancelaron los máximos aplicables sobre tasas de interés pasivo y elevaron la tasa de descuento de 7% a 18%, con el propósito de aumentar los costos financieros directos e indirectos de la banca comercial. En abril, el encaje legal fue reajustado para tomar en cuenta la nueva dinámica del M<sub>2</sub>, en particular el crecimiento del cuasidinero. La tasa sobre las cuentas de cheques bajó a 55% y sobre depósitos de ahorro, a 38%; por su parte, la tasa sobre plazos fijos subió a 28%. En junio, el Banco de la República volvió más restrictiva la condicionalidad del refinanciamiento de la banca comercial.

Como resultado de todas esas medidas contraccionistas, la casi totalidad de los bancos de segundo rango entraron en situación deficitaria, y tuvieron que pedir refinanciamiento al Banco de la República.

El segundo objetivo fue controlar la devaluación de la divisa nacional en los mercados paralelos y defender el tipo de cambio legal de 5 gourdes por dólar. Al final del año fiscal anterior, las autoridades habían tomado

---

<sup>22/</sup> 60% sobre las cuentas a la vista, 43% sobre las cuentas de ahorro y 15% sobre depósitos a plazo fijo.

medidas externas de vigilancia para abatir la especulación sobre las divisas en los mercados paralelos. Al fracasar éstas, se reformaron las reglas del cambio. En particular, desapareció la obligación que tenían los agentes financieros privados de entregar el 100% de las divisas al Banco de la República. Las nuevas normas solamente exigen que 40% de los ingresos en divisas provenientes de exportaciones sean cambiados al tipo oficial; en los otros casos (por ejemplo, transferencias), el porcentaje baja a 20%. También se autorizó a los bancos comerciales a ejercer actividades de cambio; el mercado paralelo, al pasar del sector informal a los bancos, tuvo ipso facto un estatuto oficial que permitió controlar de mejor manera los movimientos especulativos.

Las medidas de control sobre la oferta monetaria lograron abatir la tasa de crecimiento de la masa monetaria, de un promedio anual de 14% en los dos años previos, a sólo 9% en 1990. Otro acontecimiento importante fue el cambio en la estructura de la masa monetaria. El peso relativo del cuasidinero se había contraído en los años ochenta a raíz de la situación de sobrelíquidez crónica del sistema bancario; en 1990 se consolidó el avance del año pasado, y el cuasidinero logró superar de nuevo el valor de  $M_1$  en el total de la masa monetaria. <sup>23/</sup>

Las tasas activas siguieron el movimiento ascendente de las pasivas para fijarse en un promedio de 22%. Los flujos netos de crédito del sector financiero al sector privado disminuyeron de la cifra récord de 443.6 millones de gourdes en 1989 a 152.1 millones en 1990. En su mayoría fueron préstamos de corto plazo al consumidor o a pequeñas y medianas empresas. La desaceleración fue más notable en la segunda parte del período, precisamente cuando las necesidades de financiamiento del sector público se volvieron más urgentes.

La merma en las reservas internacionales limitó el crecimiento de la base monetaria. La caída continua del peso relativo de los activos externos es un serio problema que dificulta mantener la cotización de la moneda nacional, la cual ha permanecido estable desde 1919. La capacidad del Banco de la República de ofrecer divisas al tipo de cambio oficial bajó

---

<sup>23/</sup> El avance del cuasidinero proviene en su totalidad de una progresión de 87.2% de los depósitos a plazo fijo; las cuentas de ahorro por su parte disminuyeron 4.2%. Con respecto a la composición de  $M_1$ , el circulante creció 8.2% frente a una merma de 6.8% de los depósitos a la vista.

considerablemente. De hecho, en la actualidad, el tipo de cambio oficial sólo se emplea para pagar las importaciones de petróleo y el servicio de la deuda pública. Sin embargo, el aumento brusco del costo de las importaciones de combustible al final del año fiscal presionó las ya muy débiles reservas internacionales. Los atrasos de pagos en septiembre llegaron a 5 millones de dólares, frente a unos 8 millones de reservas líquidas. Considerando que las necesidades de pagos externos son de 5 millones mensuales, el año fiscal 1990 cerró con una situación de liquidez externa muy precaria.

Anexo estadístico



Cuadro 1

## HAITI: PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS

	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990 a/
<b>A. Indicadores económicos básicos</b>							
Producto interno bruto a precios de mercado (millones de dólares a precios de 1980)	1,210	1,215	1,222	1,216	1,238	1,247	1,239
Población total (millones de habitantes)	5.2	5.3	5.4	5.5	5.6	5.7	5.9
Producto interno bruto por habitante (dólares de 1980)	232.1	229.7	225.2	219.6	219.6	217.1	211.3
<b>Tasas anuales de crecimiento</b>							
<b>B. Indicadores económicos de corto plazo</b>							
Producto interno bruto	0.4	0.5	0.6	-0.5	1.9	0.7	-0.6
Producto interno bruto por habitante	-1.1	-1.0	-1.9	-2.5	-	-1.1	-2.7
Precios al consumidor							
Septiembre a septiembre	6.1	15.0	-0.5	-13.8	8.3	7.3	24.3
Variación media anual	8.0	8.4	8.5	-10.4	-0.1	7.4	16.3
Salarios reales b/	-7.4	4.9	-7.8	11.6	0.1	0.9	4.2
Dinero (M1)	16.3	11.5	14.7	14.7	17.7	10.5	1.1
Ingresos corrientes del gobierno	12.9	18.9	4.8	-10.6	-0.4	9.4	-4.1
Gastos totales del gobierno	6.4	1.1	-2.5	2.2	-10.9	16.7	2.5
Déficit fiscal/gastos totales del gobierno c/	45.9	-	33.2	41.6	34.7	38.8	42.8
Déficit fiscal/producto interno bruto c/	10.1	-	5.8	8.3	6.4	7.7	7.6
Valor corriente de las exportaciones de bienes y servicios	10.1	5.7	-13.4	9.7	-14.2	-14.6	-6.3
Valor corriente de las importaciones de bienes y servicios	6.0	5.7	-15.0	5.9	-4.1	-6.8	-9.2
Relación de precios del intercambio de bienes y servicios	15.8	4.6	11.5	0.9	-7.9	-10.8	-6.4
<b>Millones de dólares</b>							
<b>C. Sector externo</b>							
Saldo del comercio de bienes y servicios	-208	-220	-182	-181	-206	-213	-185
Pago neto de utilidades e intereses	18	20	15	21	27	26	21
Saldo de la cuenta corriente	-181	-191	-145	-146	-170	-180	-163
Saldo de la cuenta de capital	162	197	169	152	195	149	139
Variación de las reservas internacionales	-5	-4	12	14	19	-11	-18
Deuda externa pública desembolsada	607	600	696	752	778	803	861

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

a/ Cifras preliminares.

b/ Mínimo pagado a las empresas industriales.

c/ Porcentajes.

Cuadro 2

## HAITI: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Millones de gourdes de 1980			Composición porcentual b/		Tasas de crecimiento b/			
	1988	1989	1990 a/	1980	1990 a/	1987	1988	1989	1990 a/
Oferta global	9,461	9,255	8,985	138.0	128.5	0.0	-0.8	-2.2	-2,9
Producto interno bruto a precios de mercado	6,986	7,035	6,990	100.0	100.0	-0.5	1.9	0.7	-0,6
Importación de bienes y servicios	2,475	2,220	1,995	38.0	28.5	1.2	-7.5	-10.3	-10,1
Demanda global	9,461	9,255	8,985	138.0	128.5	-0.1	-0.8	-2.2	-2,9
Demanda interna	7,915	7,830	7,605	114.0	108.8	0.0	0.5	-1.1	-2,9
Formación bruta de capital fijo	1,520	1,462	1,410	18.9	20.2	-1.8	-1.2	-3.8	-3,6
Consumo total	6,395	6,368	6,195	95.1	88.6	0.4	0.9	-0.4	-2,7
Gobierno general	678	690	680	9.6	9.7	1.0	0.0	1.8	-1,4
Privado	5,717	5,678	5,515	85.6	78.9	0.3	1.1	-0.7	-2,9
Exportaciones de bienes y servicios	1,546	1,425	1,380	24.0	19.7	-0.2	-6.9	-7.8	-3,2

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Haitiano de Estadística e Informática.

a/ Cifras preliminares.

b/ Corresponden a las cifras reales y no a las redondeadas.

Cuadro 3

## HAITI: PRODUCTO INTERNO BRUTO POR ACTIVIDAD ECONOMICA A PRECIOS DE MERCADO

	Millones de gourdes de 1980			Composición porcentual b/		Tasas de crecimiento b/			
	1988	1989	1990 a/	1980	1990 a/	1987	1988	1989	1990 a/
Producto interno bruto	6,986	7,035	6,990	100.0	100.0	-0.5	1.9	0.7	-0.6
Bienes	3,819	3,842	3,730	57.4	53.4	-0.2	1.8	0.6	-2.9
Agricultura c/	2,330	2,370	2,348	33.5	33.6	1.1	2.8	1.7	-0.9
Minería	11	9	8	1.3	0.1	47.3	4.8	-16.0	-18.3
Industria manufacturera	1,049	1,028	1,020	17.2	14.6	-3.9	-0.3	-2.0	-0.8
Construcción	429	434	355	5.4	5.1	2.3	1.5	1.2	-18.3
Servicios básicos	213	223	218	2.7	3.1	10.0	6.8	4.9	-2.3
Electricidad, gas y agua	72	78	75	0.7	1.1	6.2	8.5	8.1	-3.6
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	141	145	143	2.0	2.0	12.0	6.0	3.3	-1.7
Otros servicios	2,659	2,658	2,732	35.6	39.1	-2.8	1.9	0.0	2.8
Comercio, restaurantes y hoteles	1,211	1,204	1,246	18.3	17.8	-1.1	-0.1	-0.6	3.5
Establecimientos financieros, seguros y bienes inmuebles	398	400	418	4.9	6.0	0.4	2.0	0.4	4.6
Propiedad de viviendas	390	393	406	4.7	5.8	2.0	2.0	0.6	3.3
Servicios comunales, sociales y personales	1,049	1,055	1,068	12.4	15.3	-6.0	4.3	0.5	1.2
Servicios gubernamentales	813	817	814	9.5	11.6	1.6	0.0	0.6	-0.4
Ajustes d/	295	312	310	4.3	4.4	10.3	-1.0	5.5	-0.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Haitiano de Estadística e Informática.

a/ Cifras preliminares.

b/ Corresponden a las cifras reales y no a las redondeadas.

c/ Incluye el sector pecuario, la silvicultura y la pesca.

d/ Por servicios bancarios y derechos de importación.

Cuadro 4

## HAITI: INDICADORES DE LA PRODUCCION AGROPECUARIA

	Miles de toneladas					Tasas de crecimiento b/				
	1980	1987	1988	1989	1990 a/	1986	1987	1988	1989	1990 a/
<b>Producción de principales cultivos</b>										
<b>De exportación</b>										
Café	42.9	30.1	37.7	38.4	37.2	2.4	-20.4	25.2	2.0	-3.2
Cacao	3.4	5.2	3.0	5.0	5.1	10.9	-7.1	-43.0	68.7	2.0
<b>De consumo interno</b>										
Arroz	124.1	124.1	120.5	123.9	129.9	4.0	4.6	-2.9	2.8	4.8
Maíz	186.2	205.7	205.0	186.0	186.0	5.3	4.8	-0.3	-9.3	0.0
Sorgo	125.2	135.1	136.0	123.2	125.0	-1.8	4.1	0.6	-9.4	1.5
Frijol	52.6	48.7	54.7	89.8	94.1	1.3	1.0	12.3	64.2	4.8
Banano	519.7	530.9	476.0	499.8	509.3	2.9	1.0	-10.3	5.0	1.9
Caña de azúcar	5,640.8	4,542.5	5,460.0	5,958.0	6,007.7	0.8	-21.3	20.2	9.1	0.8
<b>Producción pecuaria</b>										
Total de carnes	69.4	92.1	95.1	106.5	108.9	7.3	24.8	3.3	12.0	2.2
Huevos	...	...	...	5.4	5.6	...	...	...	...	3.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Ministerio de Agricultura, Recursos Naturales y Desarrollo Rural.

a/ Cifras preliminares.

b/ Corresponden a las cifras reales y no a las redondeadas.

Cuadro 5

## HAITI: INDICADORES DE LA PRODUCCION MANUFACTURERA

	1980	1987	1988	1989	1990 a/	Tasas de crecimiento b/				
						1986	1987	1988	1989	1990 a/
Indices (1976 = 100.0)										
Indices del valor agregado	147	118	118	115	115	-2.9	-3.9	-0.3	-2.0	-0.8
Alimentos	135	114	112	116	94	-2.3	-15.9	-1.3	3.7	-18.9
Bebidas	143	148	155	172	157	-2.9	30.3	4.4	10.9	-8.6
Tabaco	152	112	130	130	151	-2.7	-3.9	16.0	-0.2	16.5
Textil, vestuario y productos del cuero	99	83	83	81	85	-2.3	-4.9	-0.7	-1.7	4.4
Productos químicos	187	83	87	74	96	-2	29.7	4.7	-14.8	29.3
Minerales no metálicos	110	114	121	105	99	-3.2	1.2	5.9	-12.8	-5.9
Metalmecánica	268	222	213	204	233	-2.8	-0.1	-4.2	-4.2	14.0
Diversos	126	102	102	97	95	-2.7	6.0	0.0	-4.9	-1.5
Miles de toneladas										
Producción de algunas manufacturas importantes										
Harina	85	92	106	100	76	12.8	15.7	15.7	-6.3	-23.4
Azúcar	54	33	30	28	12	-28.7	-6.5	-6.5	-7.9	-57.1
Manteca	3	7	7	9	8	6.6	1.4	1.4	18.9	-9.1
Aceite comestible	19	24	81	100	111	5.5	233.9	233.9	24.3	10.3
Bebidas gaseosas c/	74	...	...	97	...	7.2	...	...	...	...
Cerveza c/	5	4	4	4	4	-3.1	-4.4	-4.4	-10.7	2.4
Cigarrillos d/	1,064	888	963	1,041	1,028	7.6	8.5	8.5	8.1	-1.2
Jabón	13	40	45	49	46	5.8	10.4	10.4	9.2	-5.8
Detergentes e/	579	1,916	1,288	826	1,043	5.4	-32.8	-32.8	-35.8	26.2
Aceites esenciales e/	242	167	190	112	77	-0.1	14	14	-40.9	-31.6
Cemento	243	253	265	236	180	-15.7	4.9	4.9	-11.2	-23.4
Otros indicadores de la producción manufacturera										
Consumo comercial e industrial de electricidad (millones de kWh)	156	154	151	157	153	-8.0	-3.8	-2.1	4.0	-2.6
Industria azucarera	18	6	3	3	3	-9.9	-29.2	-58.7	31.6	-10.4
Industria cementera	21	18	19	20	19	-12.1	-9.6	5.0	7.8	-3.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití y del Instituto Haitiano de Estadística e Informática.

a/ Cifras preliminares.

b/ Corresponden a las cifras reales y no a las redondeadas.

c/ Millones de botellas.

d/ Millones de unidades.

e/ Toneladas.

Cuadro 6

## HAITI: EVOLUCION DE LA GENERACION Y CONSUMO DE ELECTRICIDAD

	Millones de kWh					Tasas de crecimiento b/			
	1980	1987	1988	1989	1990 a/	1987	1988	1989	1990 a/
Generación	336.0	486.0	524.0	578.0	558.2	10.7	7.8	10.3	-3.4
Consumo c/	256.0	328.0	336.8	356.9	354.6	2.6	2.7	6.0	-0.7
Comercial e industrial	156.0	154.0	150.8	156.8	152.8	-4.0	-1.8	4.0	-2.6
Residencial	81.0	136.0	144.5	154.6	154.6	10.1	6.6	7.0	0.0
Alumbrado público	9.0	10.0	11.6	12.4	11.7	20.7	20.0	6.8	-5.6
Servicios públicos y comunales	10.0	29.0	29.9	33.4	35.5	2.1	3.5	11.5	6.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití.

a/ Cifras preliminares.

b/ Corresponden a las cifras reales y no a las redondeadas.

c/ La diferencia entre la generación y el consumo obedece a las mermas y al consumo no registrado.

Cuadro 7

## HAITI: PRINCIPALES INDICADORES DEL COMERCIO EXTERIOR DE BIENES

	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990 a/
Tasas de crecimiento							
Exportaciones (fob)							
Valor	15.7	3.9	-14.4	10.1	-14.1	-17.8	-6.3
Volumen	-3.7	1.2	-28.1	-0.8	-6.0	-11.6	-3.4
Valor unitario	20.1	2.7	19.0	11.0	-8.7	-7.0	-3.0
Importaciones (fob)							
Valor	4.3	2.0	-12.0	2.6	-8.8	-8.7	-8.8
Volumen	9.5	4.9	-16.7	1.1	-9.0	-10.9	-13.1
Valor unitario	-4.8	-2.7	5.6	1.5	0.2	2.5	4.9
Relación de precios del intercambio (fob/fob)	26.2	5.5	12.6	9.4	-8.9	-9.3	-7.5
Índices (1980 = 100.0)							
Poder de compra de las exportaciones	96.0	100.8	83.5	89.3	75.7	65.3	60.1
Quántum de las exportaciones	121.7	123.2	88.6	87.9	82.6	73.0	70.6
Quántum de las importaciones	107.6	112.9	94.0	95.0	86.4	77.0	66.9
Relación de precios del intercambio	83.0	87.6	98.6	107.8	98.3	89.2	82.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.  
a/ Cifras preliminares.

Cuadro 8

## HAITI: EXPORTACIONES DE BIENES, CIF

	Millones de dólares			Composición porcentual		Tasas de crecimiento			
	1988	1989	1990 a/	1980	1990 a/	1987	1988	1989	1990 a/
	180.4	148.3	139.0	100.0	100.0	10.1	-14.1	-17.8	-6.2
Productos agropecuarios	57.5	55.2	34.9	64.9	25.1	-28.4	-4.2	-4.0	-36.7
Café	32.5	34.6	17.8	42.1	12.8	-35.9	-12.1	6.3	-48.4
Cacao	4.0	1.9	0.7	2.1	0.5	-8.1	-20.0	-53.5	-60.2
Azúcar b/	2.9	0.6	0.7	3	0.5	-36.5	-41.6	-80.1	27.6
Sisal	3.9	7.0	4.2	0.7	3.0	...	-1.5	76.6	-39.7
Aceites esenciales	3.2	0.6	2.2	2.5	1.6	-16.2	8.0	-80.2	240.6
Otros	10.8	10.6	9.2	14.5	6.6	59.5	35.3	-2.4	-12.5
Artículos manufacturados en la Zona Franca	115.5	83.0	96.3	25.3	69.3	32.9	-13.2	-28.2	16.1
Manufacturas artesanales	9.8	12.1	9.6	9.8	6.9	-16.7	-51.0	23.1	-20.6
Ajuste	-2.4	-1.9	-1.8	-	-1.3				
	Miles de toneladas								
Café	14.1	14.4	11.4			-19.0	8.5	2.1	-20.8
Cacao	2.7	1.7	1.7			-10.7	3.8	-37.0	0.0
Azúcar	7.1	6.9	4.0			-38.2	4.4	-2.8	-42.0
Aceites esenciales	0.1	0.0	...			-	-50.0	-100.0	...
Artículos manufacturados en la Zona Franca	16.9	24.3	20.2			26.2	-16.3	43.8	-16.9
Manufacturas artesanales	2.4	3.5	2.0			-20.0	-14.3	45.8	-42.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití.

a/ Cifras preliminares.

b/ Incluye melaza.

Cuadro 9

## HAITI: IMPORTACIONES DE BIENES, CIF

	Millones de dólares			Composición porcentual		Tasas de crecimiento			
	1988	1989	1990 a/	1980	1990 a/	1987	1988	1989	1990 a/
Total	343.9	313.7	272.2	100	100.0	2.6	-8.7	-8.8	-13.2
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	69.8	65.0	57.2	16.9	21.0	1.0	-0.3	-6.9	-11.9
Hidrocarburos	46.4	55.5	70.8	16.7	26.0	-1.0	-7.9	19.8	27.6
Aceites y grasas	30.6	26.5	21.2	7	7.8	5.5	-14.5	-13.4	-20.0
Productos químicos	34.0	28.9	25.1	8.4	9.2	6.5	-11.5	-14.9	-13.2
Artículos manufacturados b/	54.0	44.0	33.0	20.7	12.1	-0.6	-9.4	-18.5	-25.0
Maquinaria y equipo de transporte	61.6	53.5	36.6	17.4	13.4	3.9	-5.8	-13.2	-31.5
Artículos manufacturados diversos c/	29.2	26.5	15.4	8.2	5.7	4.4	-17.2	-9.2	-41.9
Otros d/	18.3	13.8	12.8	4.7	4.7	7.8	-16.9	-24.6	-7.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití.

a/ Cifras preliminares.

b/ Incluye las manufacturas textiles, de cuero, caucho, madera, papel y productos minerales metálicos y no metálicos.

c/ Incluye prendas de vestir, calzado, artículos de viaje, muebles, instrumental profesional y artículos sanitarios y electrodomésticos.

d/ Incluye materias primas no comestibles.

## Cuadro 10

## HAITI: BALANCE DE PAGOS

(Millones de dólares)

	1970	1980	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990 a/
Balance en cuenta corriente	-5.4	-137.6	-181.0	-191.1	-144.9	-146.0	-169.7	-179.6	-162.8
Balance comercial	-16.7	-175.4	-207.9	-219.8	-181.6	-181.3	-206.1	-213.4	-184.6
Exportaciones de bienes y servicios	52.9	305.6	319.1	337.2	292.0	320.4	274.9	234.8	222.5
Bienes fob	39.1	215.8	214.6	223.0	190.8	210.1	180.4	148.3	139.0
Servicios reales b/	13.8	89.8	104.5	114.2	101.2	110.3	94.5	86.5	83.5
Transporte y seguros	0.9	5.6	7.7	7.7	7.3	7.6	7.0	7.0	7.2
Viajes	6.6	76.4	84.7	93.2	82.0	90.3	74.0	68.0	65.6
Importaciones de bienes y servicios	69.6	481.0	527.0	557.0	473.6	501.7	481.0	448.2	407.1
Bienes fob	47.8	319.0	337.9	344.6	303.3	311.2	283.9	259.3	236.5
Servicios reales b/	21.8	162.0	189.1	212.4	170.3	190.5	197.1	188.9	170.6
Transporte y seguros	9.8	82.7	97.8	113.8	76.0	93.5	94.9	91.1	83.4
Viajes	4.3	40.6	40.0	42.9	36.5	42.0	34.4	32.8	31.9
Servicios de factores	-3.5	-14.3	-18.1	-19.8	-15.3	-20.9	-27.1	-25.5	-25.0
Utilidades	-3.2	-8.4	-1.5	-1.5	-0.4	-1.7	-4.5	-3.0	-3.9
Intereses recibidos	-	0.5	-	-	-	-	-	-	-
Intereses pagados	-0.4	-6.4	-16.6	-18.3	-14.9	-19.2	-22.6	-22.5	-21.2
Trabajo y propiedad	0.1	-	-	-	-	-	-	-	-
Transferencias unilaterales privadas	14.8	52.1	45.0	48.5	52.0	56.2	63.4	59.3	46.8
Balance en cuenta de capital	6.6	100.4	161.8	196.5	169.3	151.9	195.2	149.5	139.1
Transferencias unilaterales oficiales	7.1	36.6	78.0	96.5	99.8	114.8	129.5	106.6	103.0
Capital de largo plazo	2.8	80.4	90.5	53.8	39.1	60.7	57.4	33.06	33.2
Inversión directa	2.8	13.0	4.5	4.9	4.8	4.7	10.1	9.4	8.2
Inversión de cartera	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otro capital de largo plazo	-	67.4	86.0	48.9	34.3	56.0	47.3	23.7	25.0
Sector oficial c/	-0.3	45.3	67.1	24.9	-0.2	21.1	12.9	16.2	17.6
Préstamos recibidos	0.9	40.9	74.1	47.3	34.2	51.5	52.1	29.0	28.6
Amortizaciones	-1.3	-2.5	-6.2	-12.6	-21.8	-29.1	-13.9	-12.8	-11.0
Bancos comerciales c/	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Préstamos recibidos	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Amortizaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros sectores c/	0.3	22.1	18.9	24.0	34.5	34.9	34.4	7.5	7.4
Préstamos recibidos	0.3	10.0	20.4	14.3	20.7	21.7	11.1	1.6	7.4
Amortizaciones	-	-7.4	-17.5	-7.9	-3.3	-3.5	-8	-6.9	-
Capital de corto plazo	-2.3	-4.2	23.2	2.0	12.8	-3.0	31.3	21.8	2.9
Sector oficial	0.5	-1.6	10.9	16.5	23.2	6.0	26.3	1.2	...
Bancos comerciales	-	-2.6	12.3	-14.5	-10.4	-9.0	5.0	20.6	...
Otros sectores	-2.8	-	-	-	-	-	-	-	...
Errores y omisiones netos	-1.0	-12.4	-29.9	44.2	17.6	-20.6	-23.0	-12.0	...
Balance global d/	1.2	-37.2	-19.2	5.4	24.4	5.9	25.4	-30.1	-23.7
Variación total de reservas									
(- significa aumento)	-3.7	49.6	4.9	3.9	-12.3	-14.4	-18.7	10.5	17.8
Oro monetario	-	-3.6	-	-	1.3	-	-0.4	0.5	...
Derechos especiales de giro	-0.1	7.2	1.0	-	-6.6	6.6	-	-0.1	...
Posición de reserva en el FMI	-	5.8	-	-	-	-	-	-	...
Activos en divisas	-1.1	25.8	-5.0	6.6	-2.9	-7.7	4	5.5	...
Otros activos	0.2	-	-	-	-	-	-	-	...
Uso de crédito del FMI	-2.7	14.4	8.9	-2.7	-4.1	-13.3	-22.3	4.5	...

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití (1987-1989) y del Fondo Monetario Internacional (1982-1986).

a/ Cifras preliminares.

b/ Incluyen otras transacciones oficiales y privadas pero excluyen los servicios de factores.

c/ Incluyen préstamos netos concedidos y otros activos y pasivos.

d/ Es igual a la variación total de reservas (con signo contrario) más asientos de contrapartida.

Cuadro 11

## HAITI: EVOLUCION DEL TIPO DE CAMBIO

	Dólares			Tasas de crecimiento			
	1988	1989	1990 a/	1987	1988	1989	1990 a/
Tipo de cambio oficial	5.0	5.0	5.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Tipo de cambio comercial	5.9	6.3	7.2	-3.3	7.9	6.8	14.2
Indices de precios b/ (1986 = 100.0)							
Interno	89.5	96.1	111.8	-10.4	-0.1	7.4	16.3
Estados Unidos	104.7	110.0	115.4	2.1	2.5	5.1	4.9
Tipo de cambio de paridad c/ (1986 = 100.0)							
Oficial	116.9	114.5	103.2	14.0	2.6	2.1	9.8
Comercial	122.0	127.5	131.2	10.1	10.7	4.5	2.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití.

a/ Cifras preliminares.

b/ Indices de precios al consumidor para Haití; al productor para Estados Unidos.

c/ Indices del tipo de cambio de paridad de poder de compra (ajustados por la relación de precios con los Estados Unidos).

Cuadro 12

## HAITI: INDICADORES DEL ENDEUDAMIENTO EXTERNO a/

	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990 b/
Millones de dólares							
<b>Deuda externa pública desembolsada</b>							
<b>Saldos</b>	607	600	696	752	778	803	861
Gobierno	454	453	496	521	535	542	581
Empresas públicas	153	147	200	231	243	261	279
<b>Desembolsos</b>	84	50	55	73	48	29	27
<b>Servicios</b>	37	31	36	45	30	22	15
Amortizaciones	28	23	29	36	20	13	10
Intereses	9	8	7	9	10	9	5
Porcentajes							
<b>Relaciones</b>							
<b>Deuda externa pública/exportaciones de bienes y servicios</b>	189.7	177.9	238.4	234.7	283.0	342.0	391.0
<b>Servicios/exportaciones de bienes y servicios</b>	11.6	9.2	12.3	14.0	10.9	9.3	7.0
<b>Intereses netos/exportaciones de bienes y servicios</b>	2.8	2.2	2.5	2.8	3.6	3.8	2.2
<b>Servicios/desembolsos</b>	44.0	62.0	65.5	61.6	62.5	75.2	57.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití.

a/ Monto de la deuda externa desembolsada, al 30 de septiembre de cada año, y a un plazo mayor de un año.

b/ Cifras preliminares.

Cuadro 13

## HAITI: EVOLUCION DE LOS PRECIOS INTERNOS

	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990 a/
Variación de septiembre a septiembre							
Indices de precios al consumidor							
General	6.1	15.0	-0.5	-13.8	8.3	7.3	24.3
Alimentos	5.8	17.7	-1.9	-22.5	12.2	8.6	31.0
Variación media anual							
Indices de precios al consumidor							
	8.0	8.4	8.5	-10.4	-0.1	7.4	16.3
Alimentos	8.5	7.8	11.7	-17.5	-0.4	8.6	18.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití y del Instituto Haitiano de Estadística e Informática.

a/ Cifras preliminares.

Cuadro 14

HAITI: EVOLUCION DE LOS PRECIOS AL CONSUMIDOR a/  
(Porcentajes)

	Variación respecto del mes anterior				Variación respecto del mismo mes del año anterior			
	1987	1988	1989	1990 b/	1987	1988	1989	1990 b/
<b>Indice general</b>								
Enero	-2.0	0.1	0.5	2.0	-12.3	-2.1	9.0	12.5
Febrero	-1.1	-0.1	-1.6	-0.1	-14.4	-1.0	7.4	14.2
Marzo	-0.1	0.7	0.3	2.4	-10.7	-0.3	6.9	16.3
Abril	-0.5	1.5	0.6	0.5	-10.4	1.7	6.0	16.6
Mayo	-0.5	-0.6	-0.2	2.6	-11.6	2.8	5.2	19.9
Junio	-1.8	-0.5	0.1	1.2	-15.6	4.2	5.9	21.1
Julio	0.9	0.9	0.9	1.6	-12.1	4.1	5.9	22.0
Agosto	-0.6	0.1	1.1	4.7	-13.9	4.8	7.0	26.3
Septiembre	-0.4	3.0	3.3	1.7	-13.8	8.3	7.3	24.6
Octubre	0.2	-0.8	3.2	2.2	-10.2	9.0	9.9	30.9
Noviembre	1.9	2.5	0.9	3.3	-7.6	9.6	8.2	26.0
Diciembre	-0.4	-1.2	1.2	1.4	-4.1	8.6	10.9	26.1
<b>Indice de alimentos</b>								
Enero	-3.1	1.0	1.4	1.6	-19.8	-3.8	12.2	11.5
Febrero	-1.6	0.2	-2.2	-1.8	-22.8	-1.7	9.1	12.5
Marzo	0.2	1.5	1.1	5.1	-18.5	-0.5	8.6	17.0
Abril	-1.1	2.3	0.7	0.7	-18.0	2.9	7.0	16.9
Mayo	-1.0	0.9	0.1	3.3	-19.8	4.9	6.1	20.7
Junio	-2.8	-1.1	-0.6	2.1	-23.5	6.7	6.6	24.1
Julio	0.5	1.8	0.4	0.9	-21.6	8.1	5.2	24.8
Agosto	0.1	0.2	0.1	7.4	-22.2	8.2	5.0	33.9
Septiembre	-1.5	2.0	5.1	2.9	-22.5	12.1	8.6	31.1
Octubre	0.8	0.7	3.7	3.0	-16.4	12.0	11.4	30.2
Noviembre	0.3	4.1	-0.1	2.6	-11.9	12.8	6.9	33.8
Diciembre	-1.3	-2.1	1.9	-1.1	-7.4	11.8	11.3	29.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Haitiano de Estadística e Informática.

a/ Se refiere a los Municipios de Port-au-Prince, Delmas, Carrefour y Pétiion-Ville.

b/ Cifras preliminares.

Cuadro 15

## HAITI: EVOLUCION DE LAS REMUNERACIONES

	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990 a/
Gourdes							
Salario diario mínimo	13.2	15.0	15.0	15.0	15.0	15.0	15.0
Salario diario industrial de base	13.2	15.0	15.0	15.0	15.0	16.5	20.0
Indices (1980 = 100.0)							
Salarios							
Nominales b/	120.0	136.4	136.4	136.4	136.4	147.8	179.1
Reales c/	87.1	91.3	84.8	94.7	95.1	96.0	100.0
Tasas de crecimiento							
Salarios							
Nominales	-	13.7	-	-	-	8.3	21.2
Reales	-7.4	4.9	-7.8	11.6	0.1	0.9	4.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Haitiano de Estadística e Informática y de la Asociación de las Industrias Haitianas (ADIH).

a/ Cifras preliminares.

b/ Se refiere al jornal básico pagado en las empresas industriales.

c/ Deflactado por el índice de precios al consumidor.

Cuadro 16

## HAITI: INDICADORES MONETARIOS

	Saldos a fines de septiembre (millones de gourdes)				Tasas de crecimiento			
	1987	1988	1989	1990 a/	1987	1988	1989	1990 a/
Base monetaria	1,938	2,170	2,395.8	2,520.3	14.9	12.0	10.4	5.2
Dinero (M1)	1,584	1,865	2,060.3	2,082.8	14.7	17.7	10.5	1.1
Cuasidínero	1,616	1,702	2,019.2	2,367.2	8.2	5.3	18.6	17.2
Dinero más cuasidínero (M2)	3,190	3,567	4,079.5	4,450.0	11.0	11.8	14.4	9.1
Crédito interno b/	4,511	4,815	5,553.4	5,956.2	4.0	6.7	15.3	7.3
Al sector público	2,948	3,120	3,414.8	3,665.5	5.3	5.8	9.4	7.3
Gobierno central (neto)	2,792	3,014	3,270.1	3,465.5	5.2	8.0	8.5	6.0
Instituciones públicas	156	106	144.7	200	6.2	-32.1	36.5	38.2
Al sector privado	1,564	1,695	2,138.6	2,290.7	1.7	8.4	26.2	7.1
Coeficientes								
Multiplicadores monetarios								
M1/base monetaria	0.82	0.86	0.86	0.83	0.0	4.8	0.1	-3.9
M2/base monetaria	1.65	1.64	1.70	1.77	-2.9	-0.4	3.6	3.7
Velocidad de circulación:								
PIB/M1	6.3	5.2	5.1	5.7	-22.2	-17.5	-2.9	13.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití.

a/ Cifras preliminares.

b/ No incluye las transacciones interbancarias.

Cuadro 17

## HAITI: INGRESOS Y GASTOS DEL GOBIERNO CENTRAL

	Millones de gourdes				Tasas de crecimiento		
	1987	1988	1989	1990 a/	1988	1989	1990 a/
1. Ingresos corrientes	1161.3	1156.8	1265.5	1213.5	-0.4	9.4	-4.1
Ingresos tributarios	1107.1	1116.0	1210.1	1155.7	0.8	8.4	-4.5
Impuestos directos	128.0	140.5	155.5	163.0	9.8	10.7	4.8
A las personas	54.2	77.0	86.0	75.6	42.1	11.7	-12.1
A las empresas	73.8	63.5	69.5	87.4	-14.0	9.4	25.8
Empresas públicas	91.1	101.4	87.4	71.8	11.3	-13.8	-17.8
Impuestos indirectos	448.5	468.5	490.4	487.9	4.5	4.7	-0.5
Tasa sobre volumen de operaciones	176.6	193.6	207.9	216.3	9.6	7.4	4.0
Derechos y permisos	271.9	274.9	282.5	271.6	1.1	2.8	-3.9
Sobre el comercio exterior	225.7	180.6	221.2	209.5	-20.0	22.5	-5.3
Impuestos diversos	213.8	225.0	255.6	223.5	5.2	13.6	-12.6
Ingresos extrapresupuestarios b/	54.2	40.7	55.4	57.8	-24.8	35.9	4.3
2. Gastos corrientes	1262.2	1188.5	1382.7	1327.9	-5.8	16.3	-4.0
Gastos presupuestarios	1025.8	969.9	1191.9	1200.9	-5.4	22.9	0.8
Remuneraciones	699.1	748.1	808.3	828	7.0	8.0	2.4
Otros	326.7	221.8	383.6	372.9	-32.1	72.9	-2.8
Gastos extrapresupuestarios	236.4	218.6	190.8	127.0	-7.5	-12.7	-33.4
Subvenciones	17.2	14.9	0.0	0	-13.4	-100.0	0.0
Intereses	127.5	103.1	113.7	107.7	-19.1	10.3	-5.3
Deuda interna	62.9	67.2	77.3	71.4	6.8	15.0	-7.6
Deuda externa	64.6	35.9	36.4	36.3	-44.4	1.4	-0.3
Otros	91.7	100.6	77.1	19.3	9.7	-23.4	-75.0
3. Ahorro corriente (1-2)	-100.9	-31.7	-117.2	-114.4	-68.5	269.3	-2.4
4. Gastos de capital	726.8	584.0	686.4	792.9	-19.6	17.5	15.5
Inversiones	599.3	479.5	572.7	575.7	-20.0	19.4	0.5
Tesoro público	80.3	44.7	51.1	41	-44.3	14.3	-19.8
Fondos externos	519.0	434.8	521.6	534.7	-16.2	20.0	2.5
Amortización de la deuda	127.5	104.5	113.7	217.2	-18.0	8.8	91.0
5. Gastos totales (2+4)	1989.0	1772.5	2069.1	2120.8	-10.9	16.7	2.5
6. Déficit fiscal (1-5)	-827.7	-615.7	-803.6	-907.3	-25.6	30.5	12.9
7. Financiamiento del déficit							
Financiamiento interno	55.1	155.2	201.5	223.0	181.7	29.8	10.7
Banco Central (neto)	58.8	172.2	198.8	217.7	192.9	15.4	9.5
Otros (neto)	-3.7	-17.0	2.7	5.3	359.5	-115.9	96.3
Financiamiento externo	134.4	88.7	51.3	13	-34.0	-42.2	-74.7
Donaciones	564.7	146.6	16.2	7.5	-74.0	-88.9	-53.7
Ajustes	-38.3	180.2	270.9	341.7	-570.5	50.3	26.1
Relaciones (porcentajes)							
Ahorro corriente/gastos de capital	-13.9	-5.4	-17.1	-14.4	-60.9	214.2	-15.5
Déficit fiscal/gastos totales	41.6	34.7	38.8	42.8	-16.5	11.8	10.2
Ingresos tributarios/PIB	11.7	12.0	12.2	10.2	2.5	1.4	-16.1
Gastos totales/PIB	20.0	18.4	19.9	17.8	-8.3	8.2	-10.3
Déficit fiscal/PIB	8.3	6.4	7.7	7.6	-23.4	21.0	-1.2
Consumo/PIB	5.5	4.4	5.5	4.2	-19.8	25.1	-23.9
Inversiones/PIB	6.0	5.0	5.5	4.8	-17.6	10.7	-12.1
Financiamiento interno neto/déficit	-0.9	14.3	15.5	16.7	-1616.5	8.1	8.1
Financiamiento externo neto/déficit	-7.0	-8.4	-12.3	-26.5	20.4	46.4	115.6
Donaciones/déficit	68.2	23.8	2.0	0.8	-65.1	-91.5	-59.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití, del Ministerio de Economía y Finanzas y del Ministerio de Planificación.

a/ Cifras preliminares.

b/ Cuentas especiales y corrientes.

Cuadro 18

## HAITI: RESULTADO DE LAS OPERACIONES DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS PUBLICAS

	Millones de gourdes				Tasas de crecimiento			
	1987	1988	1989	1990 a/	1987	1988	1989	1990 a/
Ingresos	826.1	922.7	957.2	923.2	-8.8	11.7	3.7	-3.6
Gastos corrientes	641.9	682.9	799.2	770.1	-9.6	6.4	17.0	-3.6
Resultado bruto	184.2	239.8	158.0	153.1	-5.7	30.2	-34.1	-3.1
Transferencias a la Tesorería	-87.6	-98.9	-91.4	-70.4	-5.8	12.9	-7.6	-23.0
Resultado corriente	96.6	140.9	66.6	82.7	-5.6	45.9	-52.7	24.2
Gastos de capital	186.1	135.6	142.3	142.3	21.1	-27.1	4.9	0.0
Resultado global	-89.5	5.3	-75.7	-59.6	74.1	105.9	-1528.3	-21.3
Financiamiento (neto)								
Endeudamiento								
Interno	9.0	-37.5	56.5	16.2	129.5	-516.7	250.7	-71.3
Externo	80.5	32.2	19.2	43.4	-1.6	-60.0	-40.4	126.0
Otros			-10.6					

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Ministerio de Economía y Finanzas.

a/ Cifras preliminares.



