

Copies of the English text of this document
will be forwarded as soon as available.



NACIONES UNIDAS

CONSEJO
ECONOMICO
Y SOCIAL



LIMITADO

E/CN.12/L.104

5 de abril de 1974

ORIGINAL: ESPAÑOL

COMISION ECONOMICA PARA AMERICA LATINA

EVOLUCION RECIENTE DEL MERCADO INTERNACIONAL DE
PRODUCTOS BASICOS

Este documento es la primera parte de un estudio más extenso
actualmente en preparación.

74-3-0523

INDICE

	<u>Página</u>
EVOLUCION RECIENTE DEL MERCADO INTERNACIONAL DE PRODUCTOS BASICOS	1
Azúcar	24
Cacao en grano	34
Café	40
Trigo	47
Algodón	54
Lana	60
Metales no ferrosos	65
Petróleo	79
ANEXO ESTADISTICO	85

EVOLUCION RECIENTE DEL MERCADO INTERNACIONAL DE PRODUCTOS BASICOS

Desde los tiempos del conflicto de Corea, a comienzos de la década de los años 50, no se registraba en el mercado internacional de productos básicos una situación de auge como la que se registró en el curso de los últimos meses. La mayoría de los productos importantes en el comercio mundial obtuvo alzas de precios, en algunos casos bastante fuertes, y aunque generalmente esas alzas respondieron a limitaciones de la oferta (y por lo tanto, coincidieron con una reducción del volumen total del comercio), en determinados productos se dieron las condiciones adecuadas para obtener simultáneamente precios más altos y mayores volúmenes de exportación.

Más adelante se examinan con cierto detalle las condiciones del mercado internacional para algunos de los productos de interés en las exportaciones de los países latinoamericanos pero conviene preceder ese examen con una apreciación de las condiciones generales en que se desarrollaron los mercados de productos básicos. En este sentido es indudable que debe partirse desde la situación creada por lo que se llamó la "nueva política económica" de los Estados Unidos, adoptada a mediados de 1971, que planteó la seria amenaza de desatar un proceso de represalias comerciales y resurgimiento del proteccionismo, pero que afortunadamente condujo a un entendimiento entre las principales áreas comerciales sobre la necesidad de emprender negociaciones internacionales en las que pudieran resolverse los diversos y complejos problemas de orden comercial y monetario resultantes de las nuevas relaciones de poder en la década de los años 70.

En efecto, la devaluación del dólar, el acuerdo para la modificación de las paridades monetarias y la eliminación del recargo que se estaba aplicando a las importaciones en los Estados Unidos, todas medidas adoptadas en diciembre de 1971, contribuyeron a que se reanudara - con gran vigor - la expansión de la actividad económica en casi todos los países desarrollados, en los que se había advertido un debilitamiento durante 1971.

Así al reanudarse la expansión de la actividad económica en 1972, comenzaron también a recuperarse las cotizaciones internacionales de algunos productos básicos que habían sufrido bajas en el curso de 1971. Por ejemplo, en los productos de interés en las exportaciones latinoamericanas y dentro del grupo de alimentos y bebidas habían ocurrido bajas durante 1971 en las cotizaciones internacionales del azúcar para exportación al mercado libre, los bananos, el cacao, el café y el maíz; en el grupo de las materias primas agrícolas habían sufrido bajas relativamente intensas el aceite de linaza y la harina de pescado, mientras que en el grupo de los metales no ferrosos ocurrió lo mismo con el cobre, el estaño y el plomo. Desde comienzos de 1972 se observó el reactivo del mercado en la mayoría de estos productos, de manera que hacia el tercer trimestre de dicho año los únicos productos latinoamericanos que no habían logrado recuperar los niveles de cotizaciones de 1970 eran los bananos, el aceite de linaza y el cobre. En los demás, las cotizaciones internacionales superaban holgadamente los niveles de 1970 y por lo menos en tres productos - hacia el final del año - las alzas habían alcanzado niveles insospechados pocos meses atrás; tal fue el caso del azúcar destinada al área de mercado libre, el trigo y ciertos tipos de lana.

Sin embargo, es realmente en el curso del primer trimestre de 1973 cuando se generaliza el auge en los mercados de productos primarios. Observando el índice total de las cotizaciones internacionales de los productos de interés en las exportaciones latinoamericanas (véase el cuadro 1) puede advertirse que las variaciones trimestrales registradas en 1972 fueron relativamente pequeñas, incluso entre el primer y el último trimestre del citado año, en tanto que a partir del primer trimestre de 1973 las variaciones son más grandes y las alzas se extienden prácticamente a todos los productos. Algunas de las causas que contribuyen a crear y sostener las condiciones de auge (aparte de las estrictamente relativas a la situación de cada producto) se encuentran en el recrudecimiento de la inestabilidad monetaria, que tuvo sus

INDICE DE LAS COTIZACIONES INTERNACIONALES DE LOS PRODUCTOS PRINCIPALES
DE EXPORTACION DE AMERICA LATINA

(Base: 1970 = 100)

	1971				1972				1973			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
I. Alimentos y bebidas	105.0	101.8	94.2	96.4	120.3	115.1	120.7	126.2	144.2	160.4	167.1	171.3
A. Zona tropical	102.0	96.4	92.0	95.8	123.4	114.7	119.6	129.4	146.3	156.6	158.0	163.2
Azúcar a/	128.4	117.6	111.2	126.3	226.9	183.0	166.2	209.8	242.3	253.2	247.9	280.6
Azúcar b/	104.0	104.4	106.7	107.3	112.6	107.9	115.2	113.8	115.6	123.5	132.0	138.7
Bananos	101.3	113.6	87.1	82.6	105.8	104.5	97.4	94.8	112.3	129.7	105.8	93.6
Cacao	87.3	80.8	82.0	68.3	80.8	89.4	105.6	111.2	121.4	187.3	242.9	207.8
Café c/	90.1	85.6	85.1	88.8	90.8	93.6	108.2	109.4	128.0	130.0	130.7	126.6
Café d/	91.8	78.9	77.8	79.3	82.2	85.9	102.8	102.6	111.4	120.2	128.4	130.4
B. Zona templada	116.0	121.3	102.4	98.8	109.0	116.7	124.8	114.4	139.8	174.4	199.9	200.6
Carne vacuno	124.0	138.8	110.8	108.8	128.7	142.4	151.3	116.3	140.4	191.0	184.3	178.8
Maíz	105.9	100.4	89.6	83.3	83.3	84.9	91.6	99.4	128.6	149.4	198.8	197.0
Trigo	115.4	114.1	111.4	110.1	109.4	110.1	120.8	169.8	185.9	189.9	292.6	339.6
II. Materias primas agrícolas	103.3	103.2	104.4	107.3	116.8	127.2	111.1	130.6	178.7	190.5	234.2	265.6
Aceite linaza	91.7	82.6	85.7	83.0	88.7	83.4	88.3	100.4	125.2	149.9	324.4	392.2
Algodón g/	112.4	119.6	123.3	129.7	139.9	129.3	116.2	119.9	139.1	161.7	203.8	276.3
Algodón f/	108.1	111.7	120.2	122.2	130.3	125.7	111.1	121.2	136.2	167.4	218.2	319.2
Algodón e/	99.1	99.6	99.1	103.1	103.1	104.4	104.4	104.4	-	-	-	-
Cueros vacuno	105.0	122.5	-	-	175.0	195.0	-	-	-	-	-	-
Harina pesada	98.4	88.8	84.0	88.8	90.4	-	99.4	121.3	217.0	226.6	253.7	228.7
Lana h/	95.8	104.2	108.3	108.3	139.6	166.7	168.8	210.4	287.5	270.8	310.4	316.7
Lana i/	87.3	85.9	85.9	85.9	85.9	84.5	87.3	211.3	-	-	-	-
Soya	106.4	104.1	109.8	109.3	113.7	120.0	115.2	123.4	167.5	158.9	203.4	206.1

Cuadro 1 (conclusión)

	1971				1972				1973			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
III. Metales	86.2	92.1	90.4	89.8	94.7	93.5	89.6	89.4	101.2	118.4	141.3	161.0
Cobre	75.2	81.7	77.2	72.9	78.9	77.7	74.0	72.0	91.2	115.1	142.4	154.6
Estatío	94.9	95.5	94.3	96.4	101.8	104.3	102.2	101.4	109.9	119.4	136.0	158.7
Mineral de hierro	96.0	105.8	105.9	108.0	106.7	109.7	109.6	112.6	112.6	116.4	118.6	122.4
Plomo	88.6	88.9	84.4	76.2	96.9	105.4	100.4	100.4	114.7	134.5	150.6	173.4
Zino	96.2	100.7	108.6	119.3	134.1	131.9	125.1	127.7	146.8	196.4	313.2	504.9
Aluminio	100.4	100.4	101.8	105.1	109.3	98.2	87.4	87.6	90.7	95.6	101.0	96.9
Total	99.6	99.3	94.6	96.1	112.7	110.2	110.7	116.6	136.8	152.4	168.3	180.2

a/ Para exportación al mercado libre.

b/ Para exportación a Estados Unidos.

c/ Café Manizales de Colombia.

d/ Café Santos 4 de Brasil.

e/ Algodón São Paulo de Brasil.

f/ Algodón SM 1-1/6 de México.

g/ Algodón Pima No 1 del Perú.

h/ Lana 40-36 de Argentina.

i/ Lana 58-60 de Uruguay.

/primeras manifestaciones

primeras manifestaciones con la flotación de la libra esterlina desde fines de junio de 1972, persistía al verificarse la segunda devaluación oficial del dólar (en febrero de 1973) y se acentuó poco después con el cierre de los mercados cambiarios en Europa y el Japón durante varias semanas. La inestabilidad monetaria a su vez atrajo una mayor afluencia de recursos financieros a la especulación en los mercados de productos básicos, especialmente a los que en algunos momentos se llamó los "bienes refugio", esto es, productos en los que se podía invertir con menores riesgos que en otras actividades. Por otra parte, la acentuación del proceso inflacionario en los países desarrollados (con su inevitable incidencia sobre el mayor costo de las importaciones de los países en desarrollo), las dos evaluaciones del dólar y la revaluación de otras divisas, planteaba a los países en desarrollo la necesidad de defender el poder de compra de sus ingresos de exportación; los miembros de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) hicieron esto desde los primeros meses de 1972 estableciendo un mecanismo de ajuste de los precios del petróleo que toma en cuenta las variaciones en la tasa de cambio del dólar con relación a las monedas de los países desarrollados.^{1/} Sin embargo, la tentativa que hicieron los países productores miembros de la Organización Internacional del Café para obtener una pequeña alza en la escala indicativa de precios del convenio del café - como compensación parcial por la devaluación del dólar - encontró la decidida oposición de los principales países importadores de dicho producto y condujo - entre otras causas - a la quiebra del convenio internacional del café. De este modo los países exportadores,

^{1/} El acuerdo, que inicialmente se refería a los cambios que experimentar la paridad del dólar con respecto a las monedas de nueve países desarrollados, calculados trimestralmente, fue revisado a mediados de 1973 modificando la fórmula de ajuste de los precios del petróleo y aplicándola sobre una base mensual, incluyendo además las monedas de otros dos países que en la actualidad incluyen a Bélgica, Francia, República Federal Alemana, Italia, Japón, Holanda, Reino Unido, Suecia, Suiza, Canadá y Australia. Véase "Petroleum Press Service", febrero 1972, Pág. 64 y julio 1973, pág. 263.

se vieron en la necesidad de seguir una política de defensa de los precios del café mediante la regulación adecuada de las exportaciones de ese producto. Así dos grupos de países exportadores de productos tan disímiles como el petróleo y el café comenzaron a aplicar lo que después - con cierto grado de exageración - ha dado en llamarse "el poder de los productores". Posiblemente no en todos los productos se dan las condiciones adecuadas para que los países exportadores en desarrollo puedan regular la oferta, pero sí parece evidente que la acción conjunta mediante políticas coordinadas y consultas permanentes puede mejorar significativamente su influencia en el mercado internacional.

Los índices de las cotizaciones internacionales presentados en el cuadro 1 muestran que para el conjunto de productos básicos allí incluidos se registró un alza de 54 por ciento entre el promedio correspondiente al cuarto trimestre de 1972 y el cuarto trimestre de 1973. Tomando el año 1970 como base, los índices anuales de las cotizaciones se presentan en el cuadro 2.

Cuadro 2

INDICES DE LAS COTIZACIONES INTERNACIONALES DE LOS PRINCIPALES
PRODUCTOS DE EXPORTACION DE AMERICA LATINA

(Base: 1970 = 100.0)

	1971	1972	1973
I. Alimentos y bebidas	99.5	120.4	161.0
A. Zona tropical	96.7	121.8	156.1
B. Zona templada	109.9	115.8	178.6
II. Materias primas agrícolas	104.7	121.7	217.3
III. Metales	39.7	91.7	150.4
<u>Total</u>	<u>97.6</u>	<u>112.7</u>	<u>159.4</u>

Fuente: Cuadro 1.

/De acuerdo

De acuerdo con estas otras cifras, el alza del índice total de las cotizaciones internacionales en 1973 con respecto a 1972 sería de 41 por ciento. Con fines puramente ilustrativos se puede también comparar el anterior índice de los productos latinoamericanos con otro índice elaborado por la secretaría de la UNCTAD que incluye los principales productos de exportación de todos los países en desarrollo, ponderado de acuerdo con la importancia de cada uno de los productos incluidos en las exportaciones del conjunto de los países en desarrollo en 1968-1969, como se demuestra en el cuadro 3.

Cuadro 3

INDICES DE PRECIOS DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS
BASICOS EXPORTADOS POR LOS PAISES EN DESARROLLO

(Base: 1970 = 100.0)a/

	1971	1972	1973
Alimentos y bebidas	91.5	105.1	141.9
Oleaginosas y aceites vegetales b/	104.7	92.1	161.1
- Oleaginosas y aceites suaves	114.0	112.0	163.6
- Aceites y semillas láuricos	86.9	64.9	144.6
Materias primas agrícolas	102.3	106.8	185.6
Minerales y metales	85.6	85.3	127.5
<u>Total</u>	<u>92.8</u>	<u>99.4</u>	<u>148.1</u>
<u>Total deflacionado en propor-</u> <u>ción a la depreciación del</u> <u>dólar c/</u>	<u>91.1</u>	<u>92.4</u>	<u>126.9</u>

Fuente: UNCTAD, "Monthly Commodity Price Bulletin" enero-febrero 1974.

a/ La base original del índice, 1968, se cambió a 1970.

b/ Excluye el aceite de oliva.

c/ El deflactor es un índice del valor promedio en dólares de las monedas de los países desarrollados de economía de mercado, ponderado de acuerdo con el valor de las exportaciones de cada uno de esos países a los países en desarrollo en el período 1968-70. Véase el "Monthly Commodity Price Bulletin" de septiembre de 1973.

/Este último

Este último índice incluye un mayor número de productos (con diferentes ponderaciones) y se han agrupado de distinta manera, pero en términos generales refleja las mismas tendencias del índice correspondiente a los productos latinoamericanos. En resumen, sea que se consideren los productos principales de un grupo de países en desarrollo como los del área latinoamericana, o se consideren los de todo el conjunto de países en desarrollo, durante 1973 registraron alzas de precios de cierta magnitud prácticamente todos los productos importantes en las exportaciones de dichos países. Estimado de acuerdo con uno cualquiera de los índices presentados anteriormente, el porcentaje de alza no tiene paralelo en ninguno de los años anteriores, incluso tomando en cuenta - como se hace en uno de tales índices - la devaluación del dólar con respecto a otras monedas.^{1/}

¿Significa esto que los países en desarrollo son los únicos o los principales beneficiarios de una situación excepcional?

La pregunta es pertinente porque en la mayoría de los medios informativos tiende a difundirse más o menos explícitamente esta opinión. Y la misma no corresponde a la realidad. Deben señalarse a este respecto los siguientes hechos:

a) Convendría establecer, en primer lugar, cuál es la participación de las diferentes agrupaciones de países en las exportaciones mundiales de productos primarios, para lo cual puede tomarse como una buena aproximación la clasificación por secciones de la CUCI. A fin de tomar un período suficientemente representativo se han calculado los promedios correspondientes a los períodos 1961-1965 y 1966-1970. Los resultados se expresan en el cuadro 4.

^{1/} Conviene recordar, sin embargo, que los índices se refieren a cotizaciones de mercado y que frecuentemente, cuando las cotizaciones alcanzan sus niveles más altos, el volumen de las transacciones efectivas es relativamente reducido. Son diferentes, como es obvio, los resultados que arroja un índice de cotizaciones de mercado y un índice de valores unitarios de exportación, aunque a la larga y bajo ciertas condiciones este último debe corresponder aproximadamente con aquél.

Cuadro 4

EXPORTACIONES MUNDIALES DE PRODUCTOS PRIMARIOS,
POR AREAS DE ORIGEN

Secciones de CUCI	Años	Valor en millones de dólares	% correspondiente a:		
			Países desarro- llados	Países en des- arrollo	Países socia- listas
Alimentos, bebidas y tabaco, secciones 0 y 1	1961-65	27 250	56.1	34.3	8.0
	1966-70	35 576	57.9	31.9	10.2
Materiales crudos, sección 2 y grasas y aceites, sección 4	1961-65	22 468	54.6	34.0	9.3
	1966-70	28 070	56.9	31.2	11.9
Combustibles y lubricantes, sección 3	1961-65	15 738	25.4	61.5	13.0
	1966-70	23 238	24.5	64.3	11.2
Metales no ferrosos, capítulo 68 de la sección 6	1961-65	5 242	61.9	29.7	7.1
	1966-70	9 672	62.7	30.4	6.9

Fuente: Elaborado con base en las cifras publicadas por el Boletín Mensual de Estadísticas de las Naciones Unidas, abril y julio de 1972. Véase también "América Latina y la Estrategia Internacional de Desarrollo, Primera Evaluación Regional", documento E/CN.12/947, Add.1, Rev.1, pág. 70.

Como lo comprueban estas cifras, la participación del conjunto de los países en desarrollo en las exportaciones mundiales de alimentos, bebidas y materias primas en general apenas se aproxima a un tercio del total. Solamente en el sector de los combustibles (concretamente, del petróleo) los países en desarrollo suministran cerca de los dos tercios del total mundial. Indudablemente hay unos pocos productos que se exportan exclusivamente por países en desarrollo (por ejemplo, los de la agricultura tropical), pero como lo demuestran las cifras anteriores, la posición dominante en el comercio de productos primarios (incluyendo en éstos los productos agrícolas elaborados) está en manos de los países desarrollados.

Si se supone que los productos exportados por los países desarrollados han registrado alzas de precios similares a las de los exportados por los países en desarrollo, la distribución de las ganancias habría ido en mayor proporción a aquellos países por corresponder a ellos la mayor proporción en las exportaciones mundiales. Pero la verdad es que las alzas de precios no han sido similares sino generalmente mayores para los productos originarios de los países desarrollados, con la excepción importante de los metales no ferrosos. Los índices de precios de exportación calculados por la Oficina de Estadística de las Naciones Unidas para diferentes categorías de productos y según la agrupación conocida de países desarrollados y en desarrollo se encuentran en el cuadro 5.

Conviene observar, en primer lugar, que los índices de precios de los productos exportados por los países desarrollados siempre se mantienen a niveles más altos que los exportados por los países en desarrollo, con excepción de los metales no ferrosos. En segundo lugar, puede observarse también que las variaciones trimestrales de los índices - casi todas en sentido de aumento - son menores para los productos originarios de los países en desarrollo, de manera que si se toma la variación total cumulativa entre el primer trimestre de 1972 y el tercer trimestre de 1973, son los productos originarios de los países desarrollados los que obtuvieron los mayores aumentos. La situación tiende a equilibrarse cuando se incluye el cuarto trimestre de 1973. En todo caso la evolución de estos índices demuestra que los países desarrollados han obtenido posiblemente mayores ventajas de las condiciones de auge de los mercados de productos, con excepción ciertamente del petróleo.

Cuadro 5

INDICES DE PRECIOS DE EXPORTACION DE LOS PAISES DESARROLLADOS Y EN DESARROLLO

(Base: 1963 = 100)

		1972				1973				Porcen- taje de aumento entre I/72 y III/73	Porcen- taje de aumento entre I/72 y IV/73
		I	II	III	IV	I	II	III	IV		
A. Indices											
Productos primarios	A:	127	131	135	144	166	186	213	224		
	B:	122	124	127	129	143	162	179	216		
Alimentos	A:	127	132	136	146	166	191	222	236		
	B:	119	123	132	134	153	176	191	196		
Otros productos agrícolas	A:	116	123	126	138	164	181	206	209		
	B:	108	111	109	115	133	154	180	199		
Minerales	A:	153	153	155	155	170	179	197	214		
	B:	134	135	136	134	139	152	166	248		
Metales no ferrosos	A:	156	151	146	146	163	185	210	235		
	B:	167	166	158	154	182	216	257	285		
B. Variación (en porcen- tajes)											
Productos primarios	A:		3.1	3.0	6.7	15.3	12.0	14.5	5.2	67.7	76.4
	B:		1.6	2.4	1.6	10.8	13.3	10.5	20.7	46.7	77.0
Alimentos	A:		3.9	3.0	7.3	13.7	15.1	16.2	6.3	74.8	85.8
	B:		3.4	7.3	1.5	14.2	15.0	8.5	2.6	60.5	64.7
Otros productos agrícolas	A:		6.0	2.4	9.5	18.8	10.4	13.8	1.5	77.6	80.2
	B:		2.8	-1.8	5.5	15.6	15.8	16.9	10.6	66.7	84.3
Minerales	A:		-	1.3	-	9.7	5.3	10.1	8.6	28.8	39.9
	B:		0.7	0.7	-1.5	3.7	9.3	9.2	49.4	23.9	85.1
Metales no ferrosos	A:		-3.2	-3.3	-	11.6	13.5	13.5	11.9	34.6	50.6
	B:		-0.6	-4.8	-2.5	18.2	18.7	19.0	10.9	53.9	70.7

Fuente: Boletín Mensual de Estadística de las Naciones Unidas, diciembre 1973 y marzo 1974. Cuadro especial C.

A: Países desarrollados.
B: Países en desarrollo.

/b) Este

b) Este aumento de los precios en dólares de los productos primarios debe ser disminuido, para reflejar más fielmente la situación, por dos índices:

i) La pérdida de valor del dólar frente a las otras monedas de países desarrollados en la medida en que se usa el dólar para reflejar los precios de las materias primas, pero los países de América Latina deben también realizar importaciones provenientes de otros países desarrollados. El índice de precios de las materias primas debería corregirse para reflejar la variación del poder adquisitivo del dólar en relación con las otras monedas. Un ejemplo de la importancia que tiene este ajuste puede verse en el cuadro 3, en donde el índice total de precios fue corregido por un deflactor que mide la depreciación del dólar frente a otras monedas.

ii) Aun las monedas de países desarrollados que se han revaluado frente a otras (el yen o el marco en relación con el dólar, por ejemplo) han perdido y continúan perdiendo poder adquisitivo en términos reales, es decir, en relación con los precios promedios internos de los bienes en los respectivos países. La inflación es ya un fenómeno internacional. Los aumentos de precios internos en Estados Unidos, Gran Bretaña, Alemania Federal, Japón, Francia, son muy considerables. Los precios de materias primas expresados en esas monedas deberían corregirse para descontar la pérdida de poder adquisitivo de las mismas en términos reales. América Latina compra a los países desarrollados bienes cuyos precios también aumentan en términos monetarios.

c) Los precios de muchas materias primas no han aumentado - en muchos casos aun han bajado - en términos monetarios (expresados en dólares u otra moneda cualquiera) en los últimos 20 años. Pero aun antes del aumento de precios recientes en los países industrializados, hubo de todas maneras un incremento continuo, aunque más lento, de dichos precios durante muchos años. Si se expresaran los precios de los productos básicos en dólares de poder adquisitivo constante, por ejemplo, muy posiblemente se llegaría a la conclusión de que los aumentos recientes de los precios sólo recuperan - y en

/algunos casos

algunos casos probablemente no del todo - la pérdida de poder adquisitivo del dólar durante los últimos 20 o 25 años. Para ilustrar esta situación se han compilado los precios promedios anuales de un pequeño grupo de productos exportados por los países latinoamericanos durante el período 1948-1973 y se han deflacionado dichos precios por el índice de valores unitarios de las exportaciones de los Estados Unidos. Como se muestra en los gráficos siguientes y en los cuadros incluidos en la parte final, en términos de poder de compra los precios monetarios de 1973 resultan en algunos casos inferiores a los precios de algunos años anteriores,

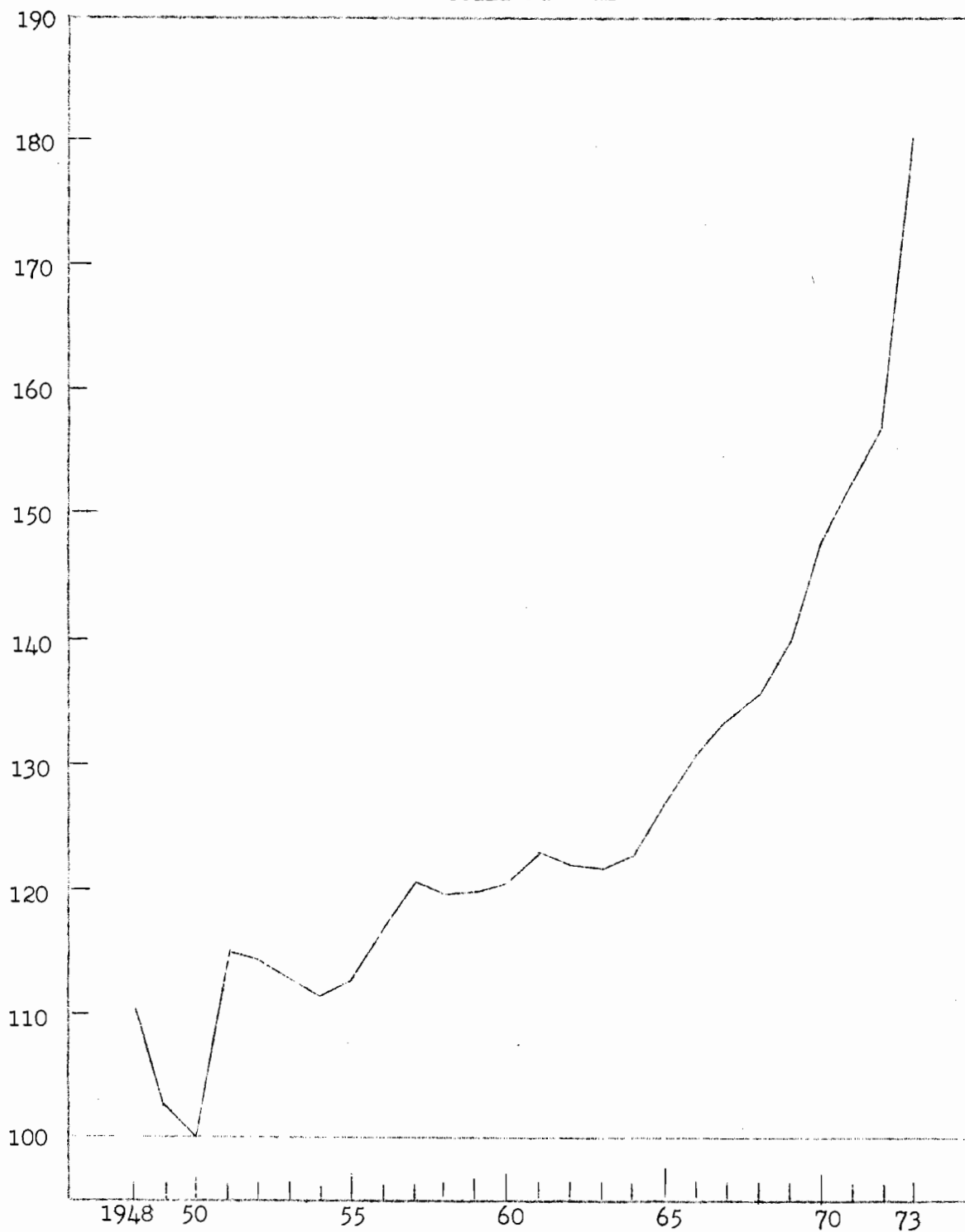
En los dos primeros meses de 1974 la situación de los mercados continuaba caracterizada por cierta inestabilidad, pues mientras algunos productos (trigo, carnes, entre otros) enfrentaban situaciones de debilitamiento de los precios, otros como los metales no ferrosos, el cacao y el azúcar registraban nuevas alzas.

En todo caso es evidente que los acontecimientos de 1973 en el campo del comercio de productos básicos tienen aspectos positivos y negativos para los países en desarrollo y que es necesario prepararse para evaluar con todo cuidado unos y otros. En efecto, dada la elevada dependencia que muchos países en desarrollo tienen respecto de la exportación de uno o unos pocos productos básicos y las necesidades de importación que tienen de otros (particularmente de alimentos o de materias primas) las ganancias que se obtienen por el lado de la exportación pueden estar más o menos contrarrestadas por los mayores costos de la importación. Por otra parte, está la diferente capacidad de organización para realizar políticas comunes de defensa de los precios y de los mercados de determinados productos, el mayor o menor control que tienen los países productores sobre los sistemas de comercialización de algunos de sus productos de exportación y por supuesto también la acción que pueden realizar los países desarrollados como consumidores o como productores de otros bienes competitivos o sustitutivos. Todo lo cual conduce a enfatizar la conveniencia y oportunidad de otorgar a los problemas del comercio internacional de productos básicos la más alta prioridad en los actuales momentos.

Gráfico I

ESTADOS UNIDOS : INDICES DE VALORES UNITARIOS DE LA
EXPORTACION DE MERCADERIAS
(1950 = 100)

Escala natural



Fuente: Véase cuadro 1 del anexo estadístico

/Gráfico II

Gráfico II

AZUCAR : PRECIOS PROMEDIOS DEL AZUCAR CRUDA PARA EXPORTACION
AL MERCADO LIBRE Y A LOS ESTADOS UNIDOS
(Centavos de dólar por libra)

Escala semilogarítmica

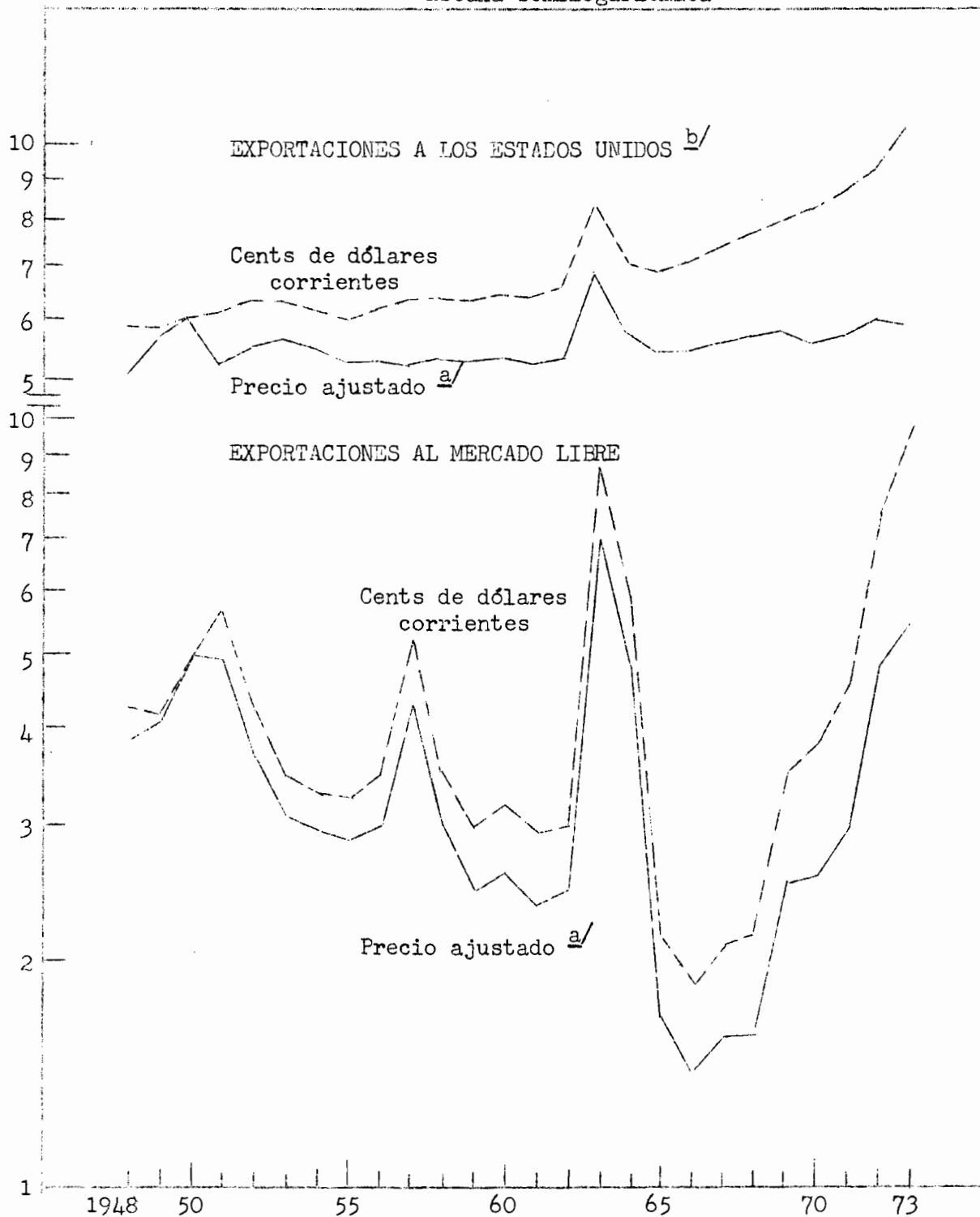
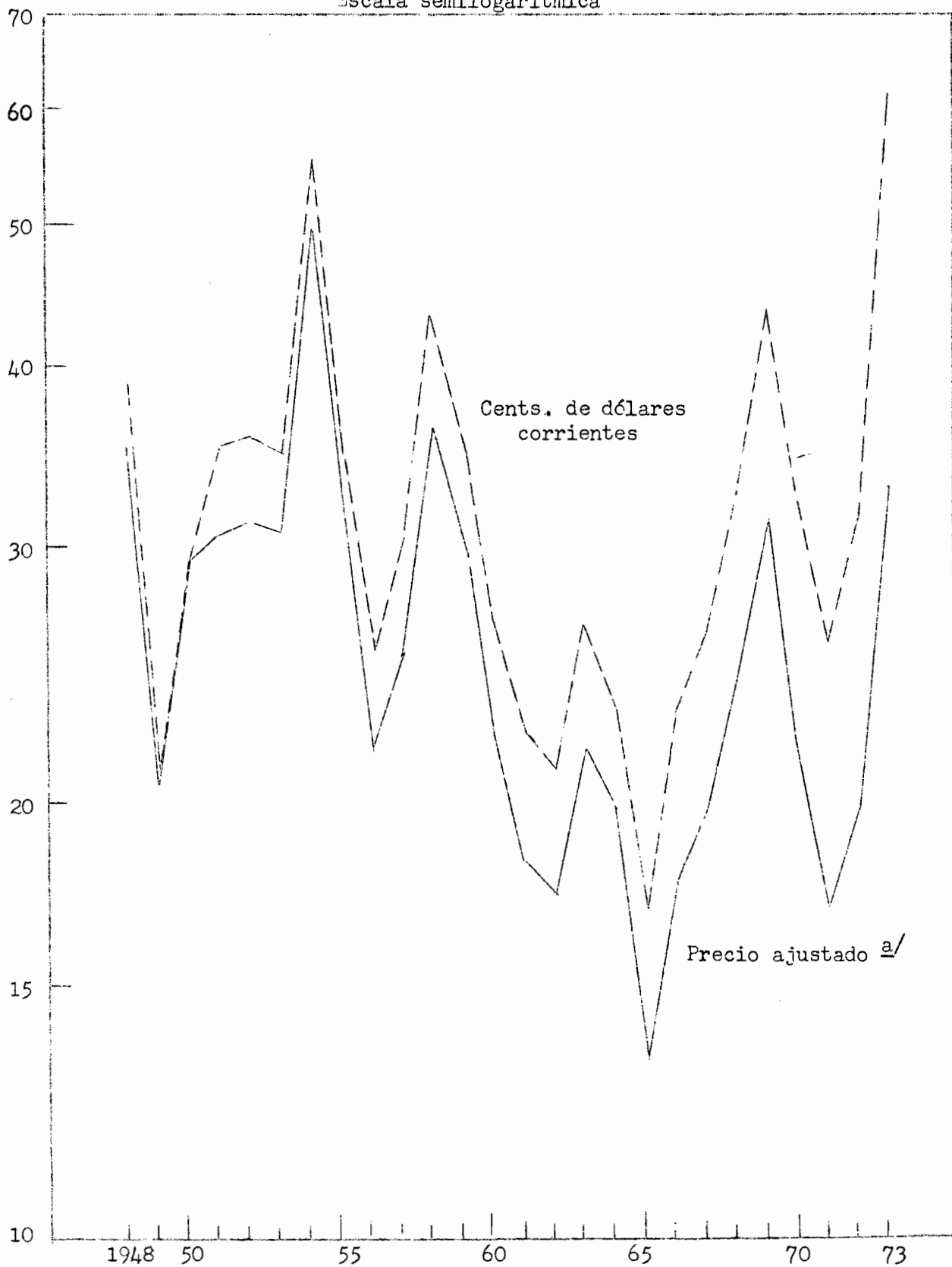


Gráfico III

CACAO EN GRANO: PRECIOS PROMEDIO DEL CACAO BAHIA EN NUEVA YORK
(Centavos de dólar por libra)

Escala semilogarítmica



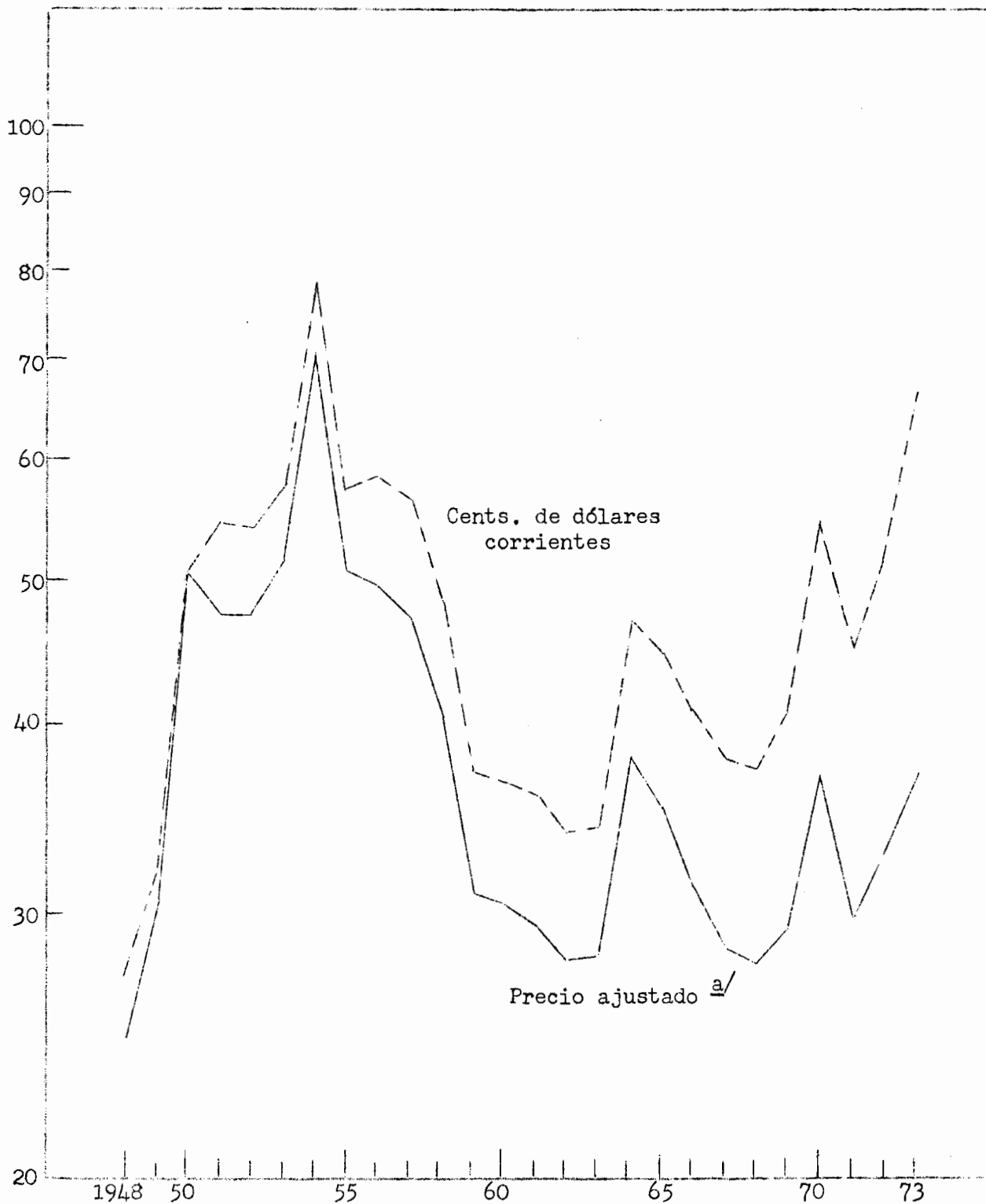
Fuente: Véase cuadro 3 del anexo estadístico

/Gráfico IV

Gráfico IV

CAFE EN GRANO : PRECIOS PROMEDIOS DEL CAFE SANTOS 4
EN NUEVA YORK, PARA ENTREGA INMEDIATA
(Centavos de dólar por libra)

Escala semilogarítmica



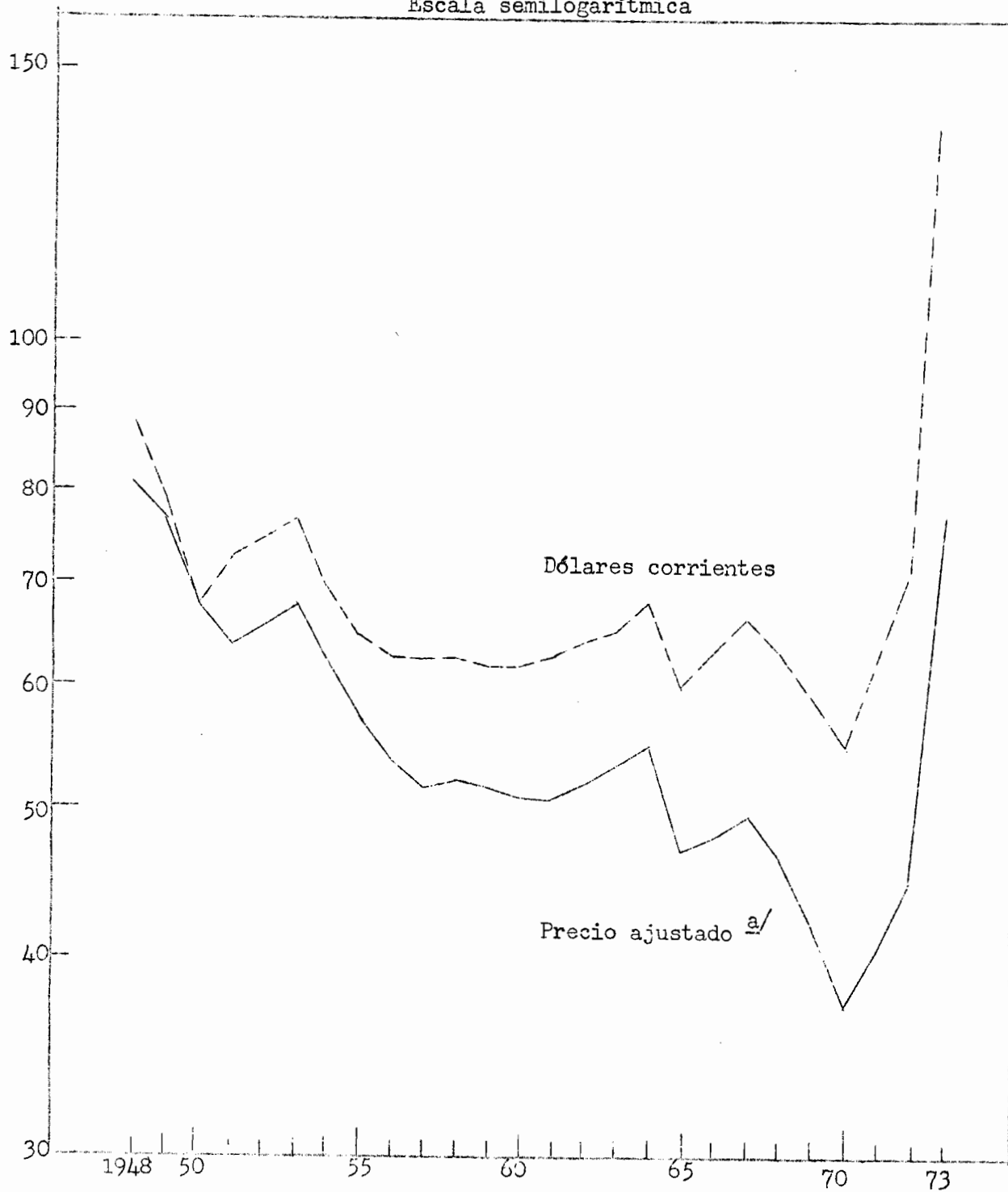
Fuente: Véase cuadro 4 del anexo estadístico

/Gráfico V

Gráfico V

TRIGO: PRECIO PROMEDIO DEL TRIGO ESTADOUNIDENSE Nº 2 HARD WINTER,
PARA EXPORTACION, FOB.PUERTOS DEL GOLFO
(Dólares por tonelada)

Escala semilogarítmica



Fuente: Véase cuadro 5 del anexo estadístico

/Gráfico VI

Gráfico VI

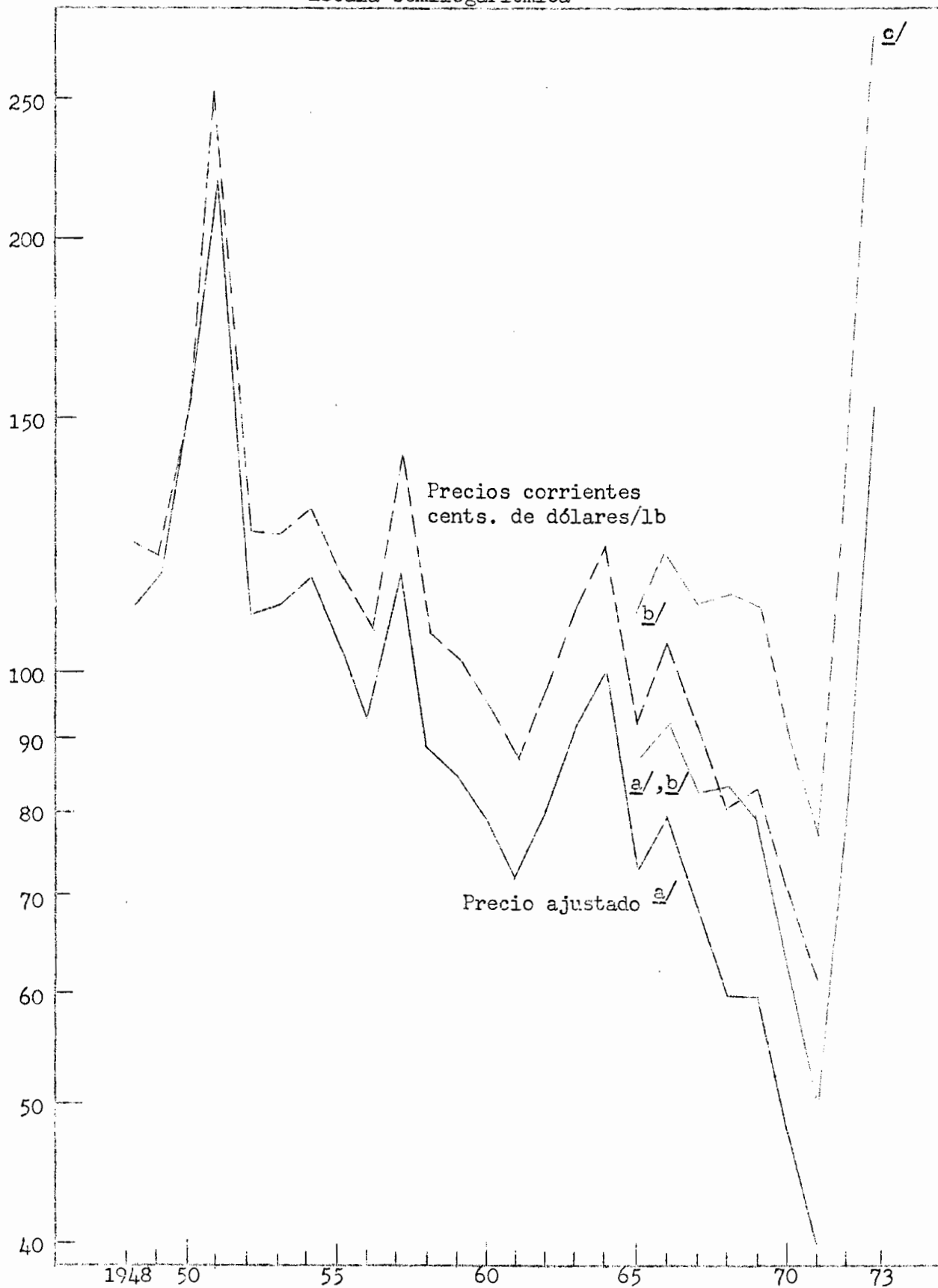
ALGODON : PRECIOS PROMEDIOS DEL ALGODON SAO PAULO 5,
CIF, LIVERPOOL.
(Centavos de dólar por libra)

Escala semilogarítmica



Fuente: Véase cuadro 6 del anexo estadístico

LANA : PRECIO PROMEDIO DE LANA URUGUAYA 58-60
BASE LIMPIA, EN BODEGA. BOSTON. US.
Escala semilogaritmica



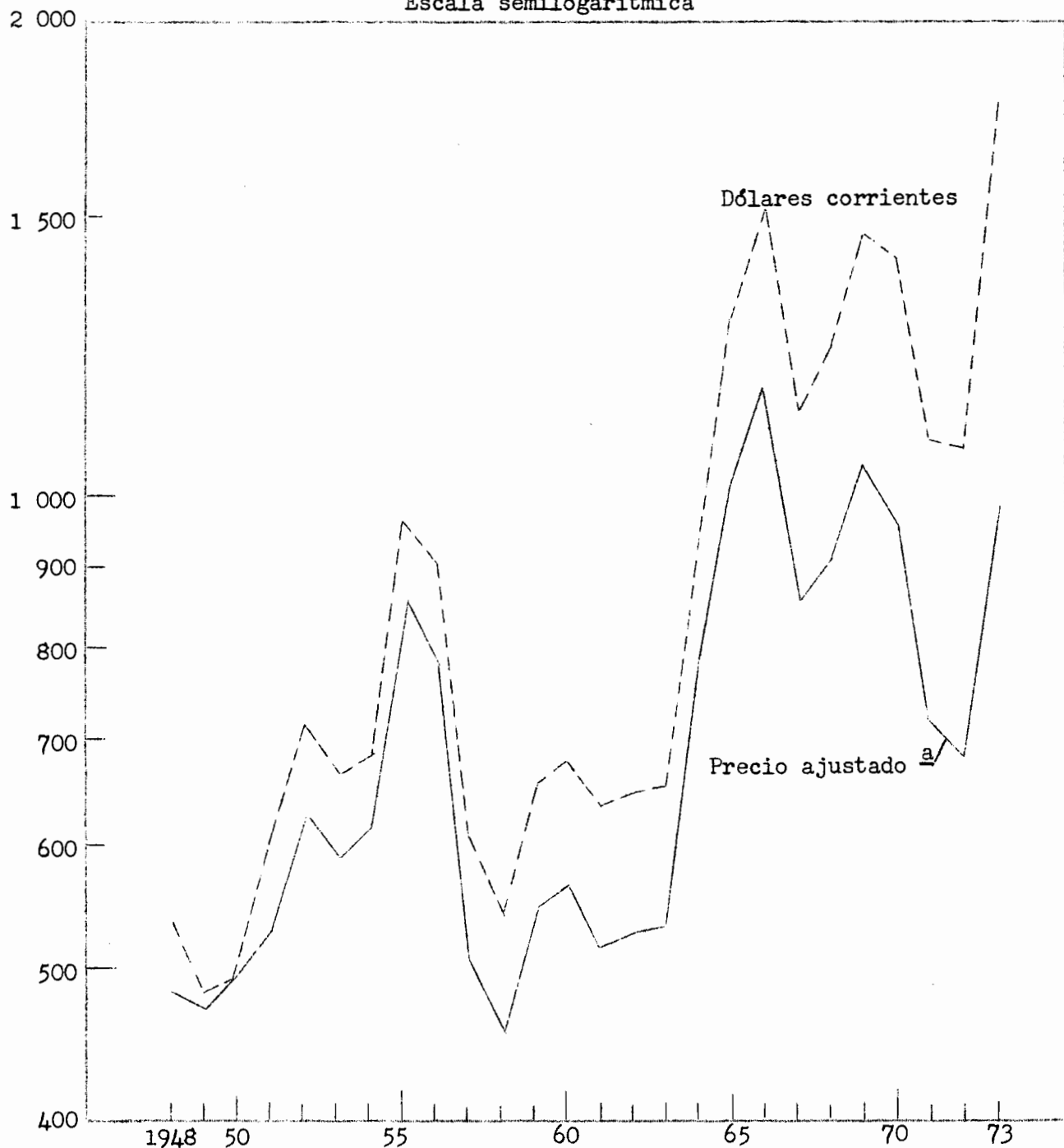
Fuente: Véase cuadro 7 del anexo estadístico.

/Gráfico VIII

Gráfico VIII

COBRE ELECTROLITICO : PRECIOS PROMEDIOS EN LA BOLSA DE
METALES DE LONDRES, PARA ENTREGA INMEDIATA
(Dólares por tonelada)

Escala semilogarítmica

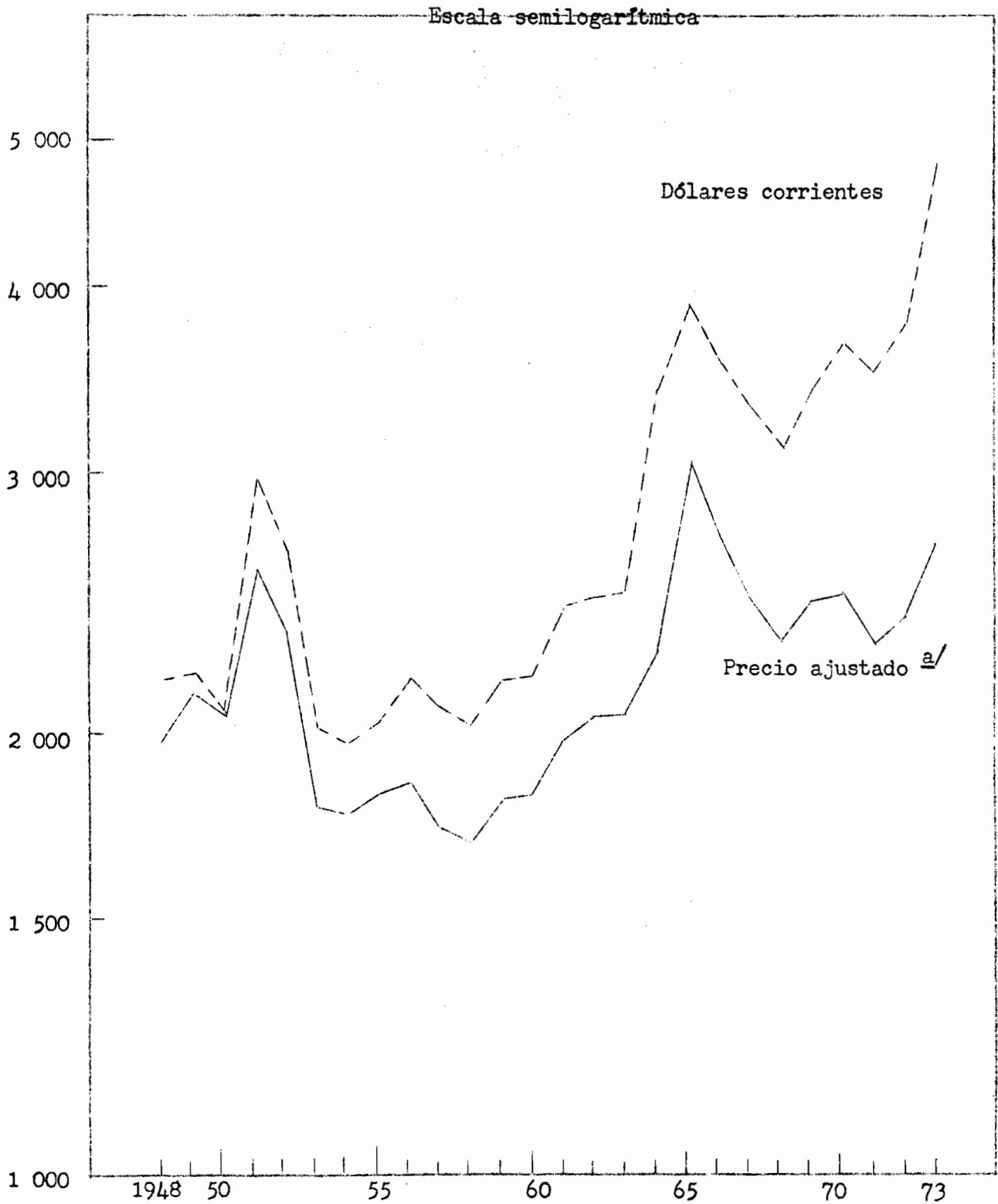


Fuente: Véase cuadro 8 del anexo estadístico.

/Gráfico IX

Gráfico IX

ESTADÍSTICA : PRECIO PROMEDIO EN LA BOLSA DE METALES DE LONDRES,
PARA ENTREGA INMEDIATA
(Dólares por tonelada)



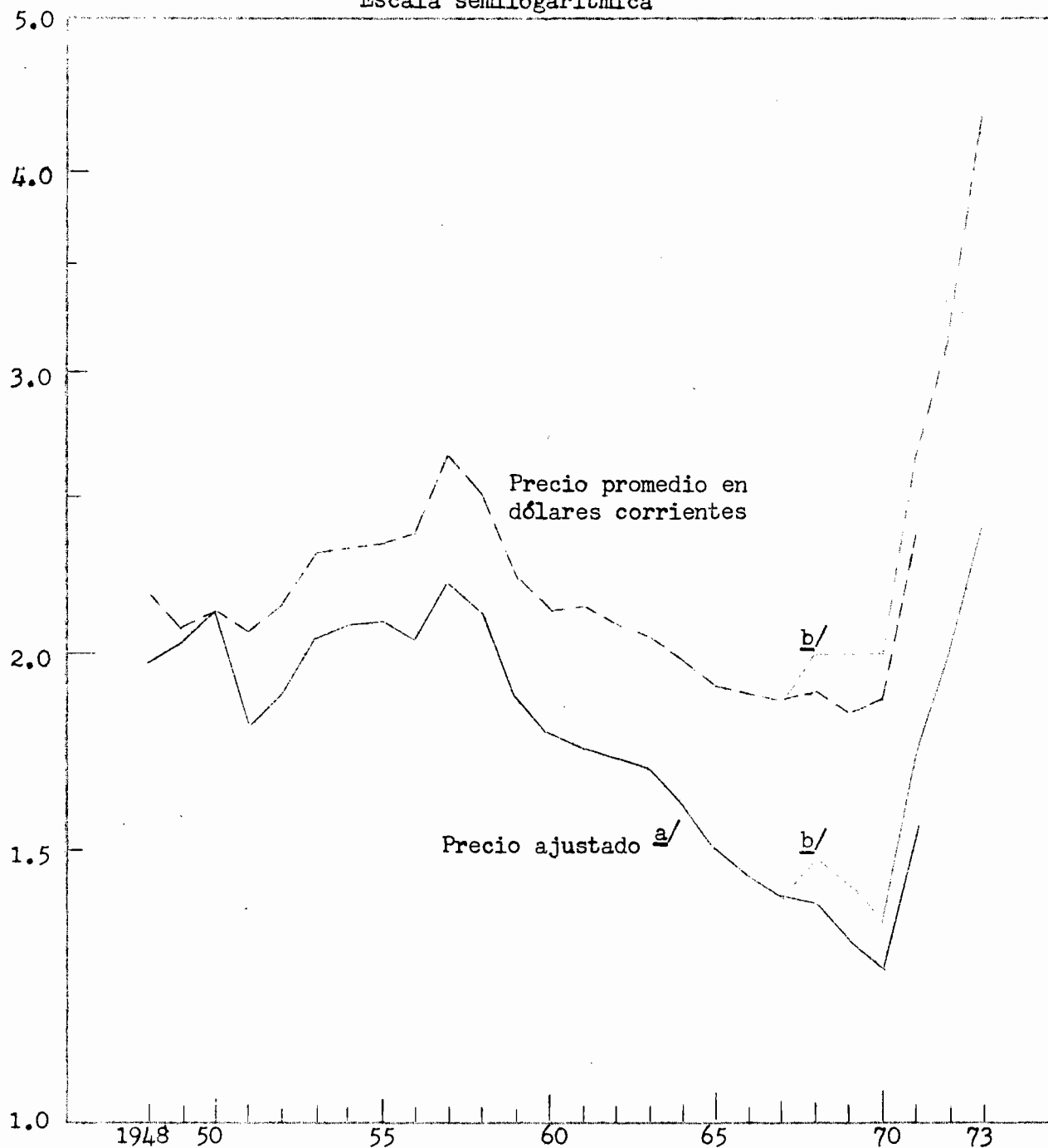
Fuente; Véase cuadro 9 del anexo estadístico

/Gráfico X

Gráfico X

VENEZUELA : PRECIO PROMEDIO REALIZADO EN LAS EXPORTACIONES DE
PETROLEO CRUDO Y DERIVADOS
(Dólares por barril)

Escala semilogarítmica



Fuente: Véase cuadro 10 del anexo estadístico

/AZUCAR

AZUCAR

Las cotizaciones internacionales del azúcar cruda, tanto la destinada al mercado de los Estados Unidos como la que se canaliza a través del llamado mercado libre, registraron una firme tendencia de aumento desde comienzos de 1972, principalmente a causa de las limitaciones de suministros por la disminución de la producción en algunos de los países exportadores. Esa situación ha persistido, casi sin cambios, durante todo el año 1973, período durante el cual las cotizaciones se mantuvieron - dentro de fluctuaciones moderadas - a los niveles más altos de los últimos nueve años. (Gráfico XI.)

Los 24 países del área geográfica latinoamericana son productores de azúcar y la mayoría de ellos dispone de saldos para exportación, siendo Chile y Uruguay - principalmente - los que dependen de la importación para complementar su producción y atender su consumo interno. El crecimiento de la producción en casi todos los países de la región se vio estimulado desde comienzos de la década pasada por las posibilidades de acceso al mercado de los Estados Unidos, una vez que este país decidió prohibir las importaciones desde Cuba, que era su abastecedor tradicional. En los años recientes, ya redistribuida la cuota total de importación en los Estados Unidos, los incentivos para una mayor expansión de la producción quedaron limitados principalmente al incremento del consumo interno y a la satisfacción de déficit ocasionales de otros exportadores, que es la situación que se ha presentado en los años 1972 y 1973. Con todo cabe destacar el notable crecimiento de la producción brasileña, que en los años 1971/72 y 1972/73 superó a la de Cuba, aunque este país retiene su posición como primer exportador mundial. Por otro lado conviene señalar que la producción de 8.5 millones de toneladas alcanzada por Cuba en 1969/70 fue una cifra relativamente excepcional, ya que el promedio anual se ha mantenido entre 5 y 6 millones de toneladas. La evolución de la producción en el área latinoamericana se muestra en las cifras siguientes:

/AZUCAR CRUDA:

AZUCAR CRUDA: PRODUCCION DE PAISES DEL AREA
LATINOAMERICANA Y TOTAL MUNDIAL
(Miles de toneladas)

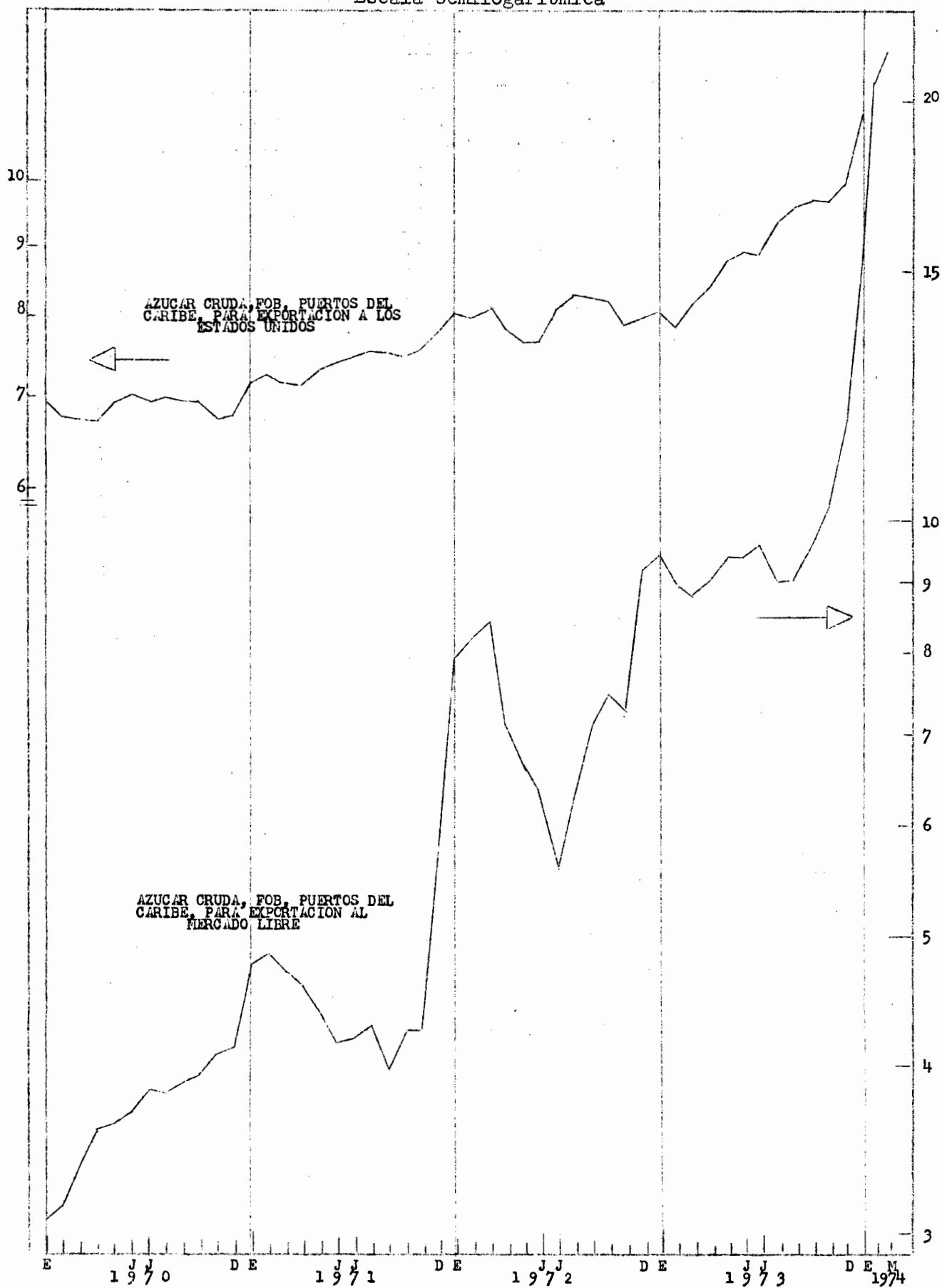
	1969/70	1970/71	1971/72	1972/73	1973/74
Argentina	970	908	991	1 295	1 660
Bolivia	113	82	118	123	185
Brasil	4 593	5 118	5 388	6 268	7 230
Chile	191	206	173	167	107
Colombia	702	688	790	821	880
Costa Rica	151	155	179	178	193
Ecuador	209	227	260	250	260
El Salvador	117	158	185	188	222
Guatemala	185	204	235	270	293
Haití	60	65	68	67	70
Honduras	53	61	62	59	73
México	2 402	2 476	2 520	2 770	2 878
Nicaragua	141	170	166	142	185
Panamá	76	86	87	88	118
Paraguay	48	56	55	53	60
Perú	789	903	921	915	920
Rep. Dominicana	984	1 097	1 138	1 179	1 270
Uruguay	44	44	58	75	72
Venezuela	424	492	517	511	556
<u>Subtotal</u>	<u>12 252</u>	<u>13 196</u>	<u>13 911</u>	<u>15 419</u>	<u>17 232</u>
Cuba	8 533	5 924	4 388	5 250	5 500
<u>Total 20 países</u>	<u>20 785</u>	<u>19 120</u>	<u>18 299</u>	<u>20 669</u>	<u>22 732</u>
Barbados	158	137	113	118	132
Guyana	316	375	319	295	300
Jamaica	374	396	384	341	380
Trinidad-Tabago	220	217	232	187	193
<u>Total 24 países</u>	<u>21 853</u>	<u>20 245</u>	<u>19 347</u>	<u>21 610</u>	<u>23 737</u>
<u>Total mundial</u>	<u>71 895</u>	<u>70 524</u>	<u>70 350</u>	<u>76 281</u>	<u>82 298</u>

Fuente: "Foreign Agriculture Circular, Sugar, December, 1973"
US Department of Agriculture.

Gráfico XI

PRECIOS DEL AZUCAR
(Centavos de dólar por libra)

Escala semilogarítmica



Fuente: "Monthly Commodity Price Bulletin", UNCTAD.

/A juzgar

A juzgar por las cifras de producción, la situación de abastecimientos mejoró en 1973 con respecto al año previo, puesto que la producción de 1972/73 superó en 5.9 millones de toneladas a la del año anterior. Sin embargo, de ese aumento sólo 2.2 millones correspondieron a países exportadores del área latinoamericana, principalmente a Brasil, Cuba, Argentina y México, aunque ciertamente el aumento alcanzado por Cuba fue una recuperación de la extraordinariamente reducida zafra de 1971/72. De todos modos la demanda en los países importadores se mantiene muy activa, y a pesar de que las primeras estimaciones de la producción 1973/74 indican un nuevo aumento, ha persistido la firmeza de los precios a comienzos de 1974.

Como es sabido, el mercado internacional del azúcar presenta características que lo diferencian substancialmente de los mercados de otros productos. En efecto, en el comercio internacional del azúcar existen desde hace muchos años arreglos especiales que regulan las importaciones ciertos países desde un determinado grupo de países exportadores. Uno de esos arreglos es el régimen de cuotas de importación de azúcar de los Estados Unidos, mediante el cual este país complementa su producción interna asignando cuotas de importación por países, en su mayoría del área latinoamericana. Otro de esos arreglos es el Convenio del Azúcar de la Comunidad Británica mediante el cual el Reino Unido concede acceso preferencial a las importaciones provenientes de los países miembros de ese convenio hasta el monto de una cuota fijada para cada uno de ellos y a un precio negociado que se revisa anualmente. En el ámbito latinoamericano los países del Caribe de habla inglesa participan en este convenio, cuya vigencia expira al finalizar el año 1974. Estos países tienen también una cuota de importación en el mercado de los Estados Unidos. Las exportaciones que no están cubiertas por el régimen de cuotas de importación de los Estados Unidos o por las cuotas del convenio de la Comunidad Británica corresponden al denominado "mercado libre", que

/viene a

viene a ser así un mercado residual.^{1/} Dada la importancia que tiene para los países exportadores el acceso a los mercados protegidos, el cuadro siguiente muestra las exportaciones de los países latinoamericanos discriminadas de esa manera.

^{1/} Los arreglos especiales incluyen también las exportaciones bajo el Acuerdo Afro-Malgache, las exportaciones de Cuba a los países socialistas (incluida la Unión Soviética), y la posición de las exportaciones de este país que tiene status de miembro importador, conforme a las estipulaciones de los artículos 35 a 39 del Convenio Internacional del Azúcar de 1968.

AZUCAR: EXPORTACIONES DE PAISES DEL AREA
LATINOAMERICANA Y TOTAL MUNDIAL
(Miles de toneladas)

Destino		1970	1971	1972	Período de: 1972 1973 a/	
Argentina	Estados Unidos	71.3	63.6	77.8		
	Otros	49.5	57.5	89.3		
	<u>Total</u>	<u>120.8</u>	<u>121.1</u>	<u>167.1</u>	...	...
Brasil	Estados Unidos	607.0	597.7	621.2	415	172
	Otros	522.8	632.7	2 016.3	1 131	1 354
	<u>Total</u>	<u>1 129.8</u>	<u>1 230.4</u>	<u>2 637.5</u>	<u>1 546</u>	<u>1 526</u> (7)
Colombia	Estados Unidos	61.6	53.6	71.2		
	Otros	68.1	107.5	131.7		
	<u>Total</u>	<u>129.7</u>	<u>161.1</u>	<u>202.9</u>	...	...
Costa Rica	Estados Unidos	67.4	83.1	76.3		
	Otros	-	-	-		
	<u>Total</u>	<u>67.4</u>	<u>83.1</u>	<u>76.3</u>	...	...
Ecuador	Estados Unidos	81.4	78.7	85.6		
	Otros	-	9.1	10.6		
	<u>Total</u>	<u>81.4</u>	<u>87.8</u>	<u>96.2</u>	...	...
El Salvador	Estados Unidos	41.7	35.1	44.9		
	Otros	6.5	36.0	89.5		
	<u>Total</u>	<u>48.2</u>	<u>71.1</u>	<u>134.4</u>	...	...
Guatemala	Estados Unidos	56.8	66.8	70.1		
	Otros	-	11.0	32.8		
	<u>Total</u>	<u>56.8</u>	<u>77.8</u>	<u>102.9</u>	...	...
Haití	Estados Unidos	19.6	20.9	20.4		
	Otros	-	4.0	-		
	<u>Total</u>	<u>19.6</u>	<u>24.9</u>	<u>20.4</u>	...	...
México	Estados Unidos	611.9	551.1	598.4		
	Otros	-	-	-		
	<u>Total</u>	<u>611.9</u>	<u>551.1</u>	<u>598.4</u>	<u>581.2</u>	<u>512.9</u> (10)
Nicaragua	Estados Unidos	69.4	64.3	72.8		
	Otros	-	14.0	35.7		
	<u>Total</u>	<u>69.4</u>	<u>78.3</u>	<u>108.5</u>	...	...
Panamá	Estados Unidos	34.0	42.9	37.8		
	Otros	-	-	-		
	<u>Total</u>	<u>34.0</u>	<u>42.9</u>	<u>37.8</u>	...	...

/AZUCAR: EXPORTACIONES

AZUCAR: EXPORTACIONES DE ... (continuación)

Destino		1970	1971	1972	Período de: 1972 1973 a/	
Perú	Estados Unidos	403.2	428.6	393.9		
	Otros	-	-	87.0		
	<u>Total</u>	<u>403.2</u>	<u>428.6</u>	<u>480.9</u>	...	...
República Dominicana	Estados Unidos	660.2	665.0	692.6	351	364
	Otros	132.6	346.2	448.7	335	285
	<u>Total</u>	<u>792.8</u>	<u>1 011.2</u>	<u>1 141.3</u>	<u>686</u>	<u>649 (6)</u>
Venezuela	Estados Unidos	32.0	25.9	65.3		
	Otros	4.6	7.0	95.0		
	<u>Total</u>	<u>36.6</u>	<u>32.9</u>	<u>160.3</u>	...	...
<u>Subtotal</u> <u>14 países</u>	Estados Unidos	2 817.5	2 777.3	2 928.3		
	Otros	784.1	1 225.0	3 036.6		
	<u>Total</u>	<u>3 601.6</u>	<u>4 002.3</u>	<u>5 964.9</u>	...	...
Cuba	Estados Unidos	-	-	-		
	Otros	6 906.3	5 510.9	4 139.6		
	<u>Total</u>	<u>6 906.3</u>	<u>5 510.9</u>	<u>4 139.6</u>	...	...
Barbados	Reino Unido	138.6	120.7	97.3	97.3	103.8
	Estados Unidos	2.9	1.7	1.9	1.9	1.5
	Otros	6.6	5.1	2.9	2.9	4.3
	<u>Total</u>	<u>148.1</u>	<u>127.5</u>	<u>102.1</u>	<u>102.1</u>	<u>109.6 (9)</u>
Guyana	Reino Unido	171.1	257.8	228.1	145.5	125.0
	Estados Unidos	112.6	97.2	91.5	75.1	4.7
	Otros	24.4	6.6	-	-	-
	<u>Total</u>	<u>308.1</u>	<u>361.6</u>	<u>319.6</u>	<u>220.6</u>	<u>129.1 (9)</u>
Jamaica	Reino Unido	237.1	239.5	243.2	232.2	270.9
	Estados Unidos	65.6	70.7	42.9	33.3	-
	Otros	-	-	-	-	-
	<u>Total</u>	<u>302.7</u>	<u>310.2</u>	<u>286.1</u>	<u>265.5</u>	<u>270.9 (9)</u>
Trinidad-Tabago	Reino Unido	149.2	139.9	156.6	155.9	133.1
	Estados Unidos	19.7	26.9	26.0	26.0	8.7
	Otros	2.1	1.9	0.2	-	-
	<u>Total</u>	<u>171.1</u>	<u>168.7</u>	<u>182.8</u>	<u>182.1</u>	<u>141.7 (9)</u>
Subtotal de Barbados, Gu- yana, Jamaica y Trinidad y Tabago	Reino Unido	696.0	757.9	725.2	544.0	584.1
	Estados Unidos	200.8	196.5	162.3	77.9	10.2
	Otros	33.1	13.6	3.1	2.9	2.6
	<u>Total</u>	<u>930.0</u>	<u>968.0</u>	<u>890.6</u>	<u>624.9</u>	<u>596.8 (9)</u>

/AZUCAR: EXPORTACIONES

AZUCAR: EXPORTACIONES DE ... (conclusión)

Destino	1970	1971	1972	Período de: 1972 1973 a/	
<u>Total general de los 19 países exportadores</u>	<u>11 437.9</u>	<u>10 481.2</u>	<u>10 995.1</u>	...	...
<u>Exportación total mundial</u>	<u>22 959.5</u>	<u>20 805.6</u>	<u>21 786.6</u>	...	...

Fuente: "Sugar Yearbook 1971", International Sugar Organization; Statistical Bulletin, June 1973 and December 1973, International Sugar Organization.

a/ Exportaciones, correspondientes al número de meses indicado entre paréntesis.

Como se desprende de este cuadro entre 1970 y 1972 hay un notable aumento de las exportaciones del grupo de 14 países latino-americanos enumerados en primer lugar que tiene como destino el área mercado libre y como origen principalmente Brasil, contribuyendo con cantidades menores Argentina, Colombia, El Salvador, Guatemala, Perú, República Dominicana y Venezuela. En el aumento de las exportaciones de Brasil, 1.4 millones de toneladas más en 1972 que en 1971, jugaron un papel importante las compras hechas por la Unión Soviética (325 000 toneladas) y China (411 000), países a los que Brasil no había exportado azúcar en los años anteriores. Las compras de azúcar de la Unión Soviética en Brasil y otros países latinoamericanos, por otra parte, fueron una consecuencia de la fuerte reducción que experimentaron las exportaciones cubanas a aquel país, que disminuyeron de 3.1 millones de toneladas en 1970 a 1.6 millones en 1971 y 1.1 millones en 1972.

Las informaciones sobre las exportaciones en 1973 son todavía muy incompletas pero los datos parciales de algunos países indican una disminución del volumen total de exportaciones. La crítica situación de los abastecimientos por la reducción de las existencias

/en los

en los países exportadores se mantenía al finalizar diciembre de 1973, cuando el precio del azúcar en Londres para exportación al área de mercado libre registró un nuevo aumento. Es verdad que parte de este aumento reflejaba también el alza de los costos de transporte, mencionándose por ejemplo, que a comienzos de 1973 el flete de la tonelada de azúcar era de £ 6 y a finales del mismo año había ascendido a £ 18. Esta situación no es, por supuesto, exclusiva del azúcar, ya que el alza de los precios del petróleo y las restricciones en los suministros de este combustible indudablemente se reflejaron en un encarecimiento general de los costos de transporte.

Las exportaciones de los países del Caribe de habla inglesa están destinadas en su mayor parte al Reino Unido en virtud de los arreglos preferenciales a que ya se hizo referencia. El volumen de las exportaciones de los 4 países del Caribe de habla inglesa disminuyó en 1972 y esa misma tendencia reflejan las cifras correspondientes a los primeros nueve meses de 1973. Debido al carácter contractual de los arreglos existentes con el Reino Unido los países exportadores del Caribe debieron destinar a aquel país el grueso de sus exportaciones aun cuando el precio vigente resultaba considerablemente inferior al que obtenían otros países exportadores no sujetos a los arreglos contractuales sobre cuotas y precio negociado. Esta situación ya se produjo en el curso de 1972, esto es, los precios en el área de mercado libre fueron más altos que el "precio negociado" en el convenio de la Comunidad Británica, pero en muchos otros años la posición ha sido la inversa. En todo caso es necesario tomar en cuenta que para los productores de los países del Caribe era esencial mantener su posición en el mercado del Reino Unido, ya que a fines de 1974 expira el Convenio Azucarero de la Comunidad Británica y en el curso de 1973 debían adoptarse las normas que deben regular las importaciones del Reino Unido en el seno de la CEE ampliada.

Las condiciones de auge del mercado azucarero durante 1972 y 1973 no deberían, sin embargo, obscurecer la importancia que tiene el fracaso de la conferencia convocada para negociar un nuevo convenio internacional que regule las transacciones del azúcar en el área del mercado libre. Como se recordará, durante los años de la década pasada cuando no existieron regulaciones internacionales sobre dicho mercado, las cotizaciones para exportación declinaron a niveles extraordinariamente bajos. El mercado no logró una estabilidad relativa sino cuando se negoció un nuevo convenio internacional, que entró en vigencia al comenzar 1969 y expiró en diciembre de 1973. Es este el tercer convenio internacional sobre un producto básico (los otros son los del trigo y el café) acerca de los cuales los países exportadores e importadores no pudieron llegar a compromisos razonables para su renovación, con las enmiendas que fueran necesarias, subsistiendo simplemente como organizaciones administrativas para intercambio de informaciones y publicación de estadísticas. Por otra parte, sin embargo, algunos de los principales países exportadores han tomado ya algunas iniciativas a fin de mantener consultas que les permitan adoptar una política de defensa de los precios, en forma similar a como lo han venido haciendo los productores de café, tras el fracaso de los esfuerzos realizados para renovar el convenio sobre aquel producto.

/CACAO EN

CACAO EN GRANO

En julio de 1973 el promedio mensual de las cotizaciones del cacao Bahía en Nueva York para entrega inmediata alcanzó 85.0 centavos de dólar por libra, cifra que no se había registrado previamente, con la que culminó un breve período de continuas alzas de los precios que se inició en febrero de este mismo año. Durante los meses siguientes las cotizaciones declinaron persistentemente, pero aun así el promedio anual de 1973 continuó siendo uno de los más altos de los últimos diez años. El promedio anual de 1973 para el precio indicador utilizado en el Convenio del cacao 1/ fue superior en 76 % al de 1972 y en 67 % si la comparación se hace con el promedio de 1970. (Gráfico XII.)

Como en ocasiones anteriores, la causa fundamental de las amplias fluctuaciones de los precios - al alza o a la baja - se encuentra en primer lugar en variaciones importantes de la producción mundial, localizadas principalmente en los grandes productores de Africa occidental. En efecto, una prolongada sequía mermó los rendimientos de la cosecha 1972/73 en los principales países productores africanos, fenómeno que coincidió con un aumento de la molienda mundial de cacao en grano favorecida por los bajos precios de 1971 y gran parte de 1972. Sin duda, no fueron éstas las únicas influencias determinantes de la evolución de los precios, puesto que la devaluación del dólar, las operaciones especulativas, las condiciones de auge en otros mercados de productos primarios, debieron contribuir también a acelerar las alzas, pero estos últimos son factores cuya incidencia no puede estimarse con razonable precisión. En todo caso parecería que la disminución es pequeña en comparación con el efecto que ha tenido sobre las cotizaciones en los mercados internacionales. Las cifras para los países latinoamericanos y el total mundial son las siguientes:

1/ Como se indica más adelante, el precio indicador se basa en las cotizaciones de los mercados de futuros a 3 meses en Londres y Nueva York.

CACAO EN GRANO: PRODUCCION DE PAISES LATINOAMERICANOS
Y TOTAL MUNDIAL

(En miles de toneladas) a/

	1969/70	1970/71	1971/72	1972/73	1973/74 b/
Brasil	200	182	167	161	249
Colombia	19	21	22	23	25
Costa Rica	5	4	7	5	7
Ecuador	55	61	67	43	57
Haití	4	2	2	3	3
Jamaica	2	2	2	2	2
México	25	25	36	30	23
República Dominicana	42	25	40	28	34
Trinidad y Tabago	6	4	4	4	4
Venezuela	19	18	19	16	18
América Latina	379	345	366	315	422
Africa	1 015	1 101	1 163	1 021	983
<u>Total mundial c/</u>	<u>1 441</u>	<u>1 501</u>	<u>1 587</u>	<u>1 386</u>	<u>1 469</u>
Variación (%)	16.1	4.2	5.7	-12.7	6.0

Fuente: Gill & Duffus, Cocoa Market Report No. 254, London, December 17, 1973.

a/ Las cifras originales en toneladas largas fueron convertidas a métricas.

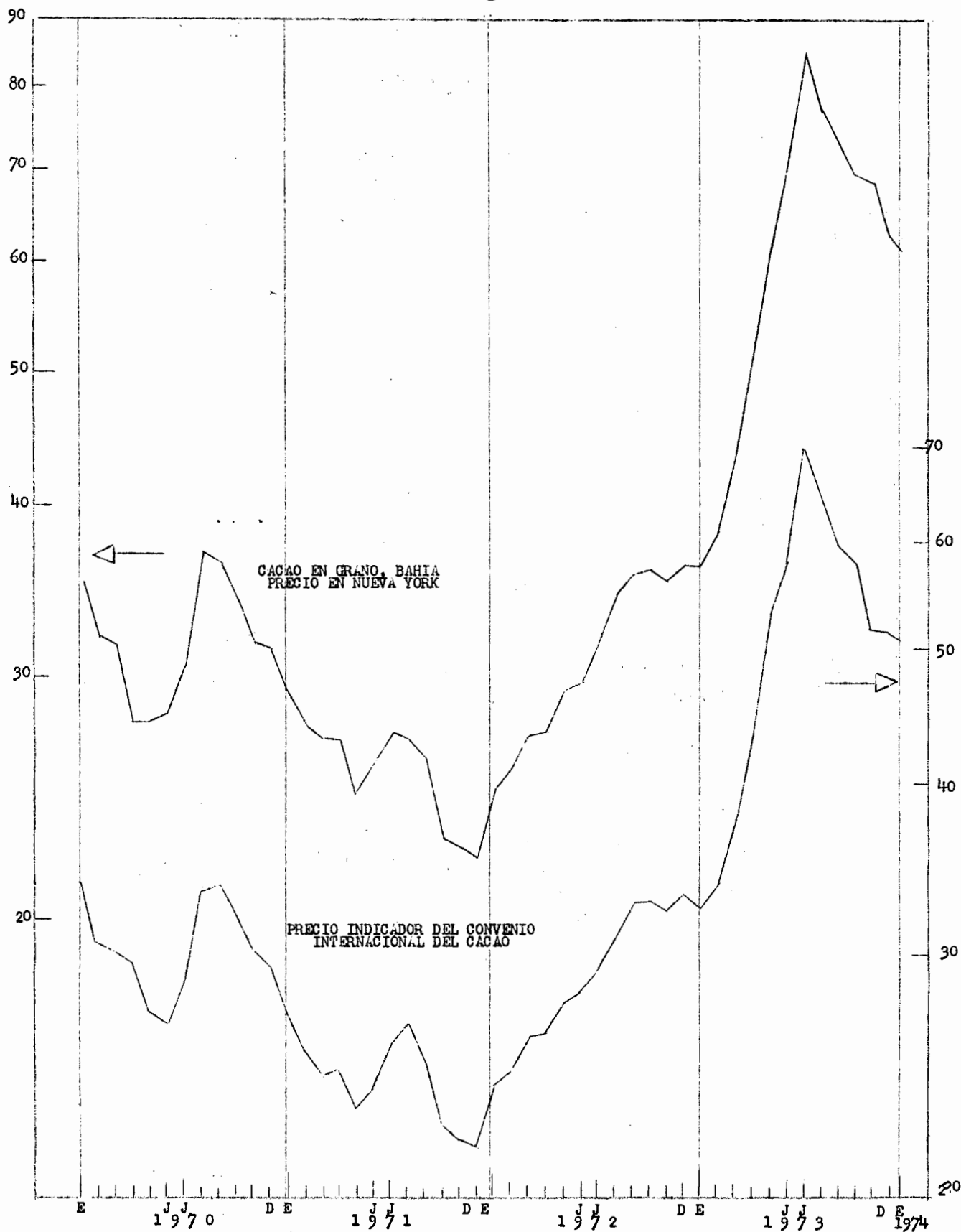
b/ Estimación preliminar.

c/ Otra fuente, "Estadísticas del Cacao", No. 4, Octubre 1973, publicación de FAO, indica que la disminución de la producción mundial en 1972/73 sería de 6.9 por ciento con respecto al año anterior, pero probablemente esa estimación más baja fue hecha algunos meses antes que la de la fuente citada en el cuadro.

Gráfico XII

PRECIOS DEL CACAO
(Centavos de dólar por libra)

Escala semilogarítmica



Fuente: "Monthly Commodity Price Bulletin". UNCTAD

/Las estimaciones

Las estimaciones para la producción en 1973/74 son todavía muy preliminares pero coinciden en señalar una recuperación parcial de la merma sufrida el año precedente, si bien la fuerte reducción de existencias durante 1973 podría contribuir a que el proceso de ajuste de los precios hacia abajo sea más lento que bajo otras circunstancias. Conviene tomar en cuenta, a este respecto, que la vigencia del convenio internacional del cacao (que incluye la operación de una reserva estabilizadora), introduce un nuevo factor en la comercialización internacional de este producto, aunque los niveles de precios promedios prevalecientes durante la mayor parte de 1973 están muy distantes del tope máximo contemplado en aquel convenio. Las características del convenio se examinarán más adelante.

El volumen de las exportaciones mundiales de cacao en grano registró aumentos sucesivos en los últimos tres años, que correspondieron en su mayor parte a los países exportadores africanos; el grupo de países latinoamericanos, que generalmente representa entre el 18 y el 20 por ciento de las exportaciones mundiales, ha mantenido en conjunto cifras de exportación que varían relativamente poco, aun cuando a nivel de países las variaciones anuales de la exportación son a veces muy amplias. Esta situación, sin embargo, puede cambiar el año próximo, dada la fuerte expansión que se pronostica en la producción brasilera. Las cifras siguientes ilustran la situación:

CACAO EN GRANO: EXPORTACIONES LATINOAMERICANAS Y TOTAL MUNDIAL

(En miles de tonealdas)

	1970	1971	1972	Período de a/ 1972-1973	
Brasil	120	119	102	15	9 (3)
Costa Rica	3	4	6	2	1 (6)
Ecuador	36	51	46	29	19 (6)
México	5	4	15	..	..
Jamaica	1	1	2	..	..
República Dominicana	34	28	30	..	..
Trinidad y Tabago	6	4	5	..	..
Venezuela	12	11	10	..	..
América Latina	219	223	218	..	..
Africa	866	915	970	..	..
<u>Total mundial</u>	<u>1 121</u>	<u>1 183</u>	<u>1 238</u>	..	..
<u>Variación (%)</u>	12.3	5.5	4.6	..	..

Fuente: FAO, "Estadísticas del Cacao", No. 4, octubre 1973.

a/ Exportaciones correspondientes al número de meses indicado entre paréntesis.

Las condiciones en cierto modo excepcionales del mercado internacional del cacao durante 1973 ofrecen un agudo contraste con las que prevalecieron durante la mayor parte de los años de las dos décadas pasadas, cuando prolongados e intensos períodos de baja de los precios indujeron a los principales países exportadores a discutir las bases de una acción internacional orientada a dar cierto grado de estabilidad al mercado internacional del cacao. En octubre de 1972, después de casi 16 años de persistentes esfuerzos en tal sentido, los principales países exportadores e importadores lograron negociar un convenio internacional sobre el cacao, que en sus lineamientos generales establece:

- Las cotizaciones de los mercados de futuros de Londres y Nueva York servirán de base para la determinación de un precio diario y un precio indicativo, definido éste como el promedio de los precios diarios durante 15 días consecutivos de mercado;

- Se tratará de mantener los precios del cacao en grano dentro de un tope mínimo de 23 y un tope máximo de 32 centavos de dólar por libra. El Consejo administrador del convenio tiene autoridad para modificar esos topes manteniendo la diferencia de 9 centavos entre ellos;

- Se establece un sistema de cuotas básicas de exportación, calculadas para el primer año sobre la base de las cifras máximas de producción anual de cada país a partir de 1964/1965. El mecanismo de cuotas básicas queda vinculado a la escala de precios, para lo cual los 9 centavos de diferencia entre el tope mínimo y el máximo se dividen en zonas que requieren aumento o disminución automática de las cuotas básicas, suspensión de éstas o intervención discrecional u obligatoria de la reserva estabilizadora. Los países latinoamericanos sujetos a régimen de cuotas serían Brasil, 12.7 por ciento; República Dominicana, 3.0 por ciento y México 1.7 por ciento; sin embargo, estos dos últimos países optaron finalmente por no participar en el convenio. El resto de las cuotas corresponde a países de otras áreas.

- No estarán sujetos a cuotas básicas los países exportadores cuya producción anual es inferior a 10 000 toneladas. Esos países están enumerados en el Anexo B del convenio e incluyen a Bolivia, Cuba, Guatemala, Haití, Honduras, Nicaragua y Perú, además de países de otras áreas;

- Las disposiciones sobre cuotas de exportación y contribuciones al financiamiento de la reserva estabilizadora no se aplicarán a los países exportadores de cacao fino o de aroma; esos países, enumerados en el Anexo C, del convenio incluyen a Ecuador, Jamaica, Panamá, Trinidad y Tabago y Venezuela, además de otros de otras áreas;

- Se crea una reserva de estabilización, con una capacidad máxima de 250 000 toneladas, cuyo objetivo es complementar el mecanismo de las cuotas de exportación y contribuir a la efectiva estabilización

/del mercado.

del mercado. Dicha reserva se financiará con una contribución de un centavo de dólar por libra de cacao exportado. Se estima que esto permitirá obtener unos 25 millones de dólares en el primer año de operación de la reserva; sin embargo, el Consejo administrador del convenio puede decidir obtener recursos de otra fuente, si fuere necesario. A este respecto hay que señalar que el Fondo Monetario Internacional declaró, en abril de 1973, que el Convenio Internacional del Cacao puede acogerse a las regulaciones establecidas para que los gobiernos que lo deseen puedan obtener créditos para financiar su contribución a la reserva estabilizadora.

En los primeros días de agosto de 1973 se reunió por primera vez el Consejo Internacional del Cacao, una vez que el número requerido de países exportadores e importadores expresaron su decisión de ratificar el convenio. En las condiciones prevaletientes y las perspectivas del futuro cercano no se anticipa la necesidad de aplicar regulaciones a la exportación, de modo que no se tomaron decisiones con respecto a las cuotas básicas; se acordó solamente a partir de octubre de 1973 la recaudación de las contribuciones para el financiamiento de la reserva.

CAFE

Desde 1964/65 la producción exportable de café del Brasil no solamente se ha mantenido a un nivel promedio inferior al de los diez años anteriores sino que además se han hecho más frecuentes y más intensas las pérdidas ocasionadas por las heladas en sus principales zonas productoras. Dada la importancia que tiene la producción brasilera en el total mundial y su influencia en las condiciones generales del mercado y en los niveles de los precios internacionales del café, parece útil señalar las cifras respectivas a fin de precisar el cambio sustantivo ocurrido en el mercado de este producto.

/BRASIL: PRODUCCION

BRASIL: PRODUCCION EXPORTABLE DE CAFE.
(En millones de sacos de 60 kilos)

1954/1955	14.2	1964/1965	3.0
1955/1956	21.3	1965/1966	30.2
1956/1957	11.7	1966/1967	12.0
1957/1958	20.8	1967/1968	14.7
1958/1959	26.0	1968/1969	8.0
1959/1960	37.0	1969/1970	10.3
1960/1961	22.0	1970/1971	1.5
1961/1962	28.0	1971/1972	14.8
1962/1963	20.0	1972/1973	16.5
1963/1964	21.2	1973/1974	6.8
Promedio	22.2	Promedio	11.7

Fuente: "Foreign Agriculture Circular FCOF, 1-74, January 1974".
US Department of Agriculture y publicaciones de años anteriores.

El decenio que terminó en 1963/64 fue un período de acumulación de excedentes de café y baja persistente de los precios internacionales del grano, situación que condujo finalmente a la negociación del convenio internacional sobre este producto que entró en vigencia precisamente en el año comercial 1963/64. Durante los años siguientes el mantenimiento de cuotas de exportación vinculadas a determinados niveles de precios indicadores permitió dar cierto grado de estabilidad al mercado, sin eliminar la tendencia de los precios a buscar su nivel de equilibrio a largo plazo. Esto fue posible también porque la disposición de los excedentes acumulados en la década anterior permitió atenuar las bruscas fluctuaciones que registró la oferta mundial de café en algunos años.

Es innecesario señalar que las fuertes variaciones anuales de la producción exportable de café ocurren prácticamente en todos los países productores. En el cuadro siguiente se muestran las cifras correspondientes a los últimos 5 años para los países productores latinoamericanos, a fin de destacar la diferente incidencia que tienen la fluctuaciones de la producción del Brasil (o de Colombia en ciertos casos), con respecto a las de los demás productores.

/CAFE EN

CAFE EN GRANO: PRODUCCION EXPORTABLE DE PAISES
LATINOAMERICANOS Y TOTAL MUNDIAL
(En miles de sacos de 60 kilos)

	1969/70	1970/71	1971/72	1972/73	1973/74 ^{a/}
Bolivia	55	65	65	65	65
Costa Rica	1 250	1 095	1 190	1 165	1 285
Ecuador	450	1 080	875	860	650
El Salvador	2 350	2 015	2 440	1 935	1 830
Guatemala	1 510	1 590	1 845	1 990	1 930
Haití	260	350	370	345	395
Honduras	445	460		645	565
México	1 575	1 680	1 835	2 100	1 800
Nicaragua	495	570	615	480	555
Panamá	18	9		20	27
Paraguay	25	13	43	38	40
Perú	720	760	800	800	770
República Dominicana	450	505	490	490	515
Venezuela	285	265	300	430	450
<u>Suma</u>	<u>9 888</u>	<u>10 457</u>	<u>11 466</u>	<u>9 428</u>	<u>10 877</u>
Brasil	10 250	1 500	14 850	16 500	6 000
Colombia	7 080	6 390	5 750	7 100	7 950
América Latina	27 218	18 347	32 066	33 028	24 827
Africa	18 387	18 531	13 600	19 784	17 804
<u>Total mundial b/</u>	<u>48 078</u>	<u>40 110</u>	<u>53 051</u>	<u>57 903</u>	<u>45 748</u>

Fuente: "Foreign Agriculture Circular FCOF 1-74, January 1974", op.cit.

a/ Estimaciones de la fuente indicada.

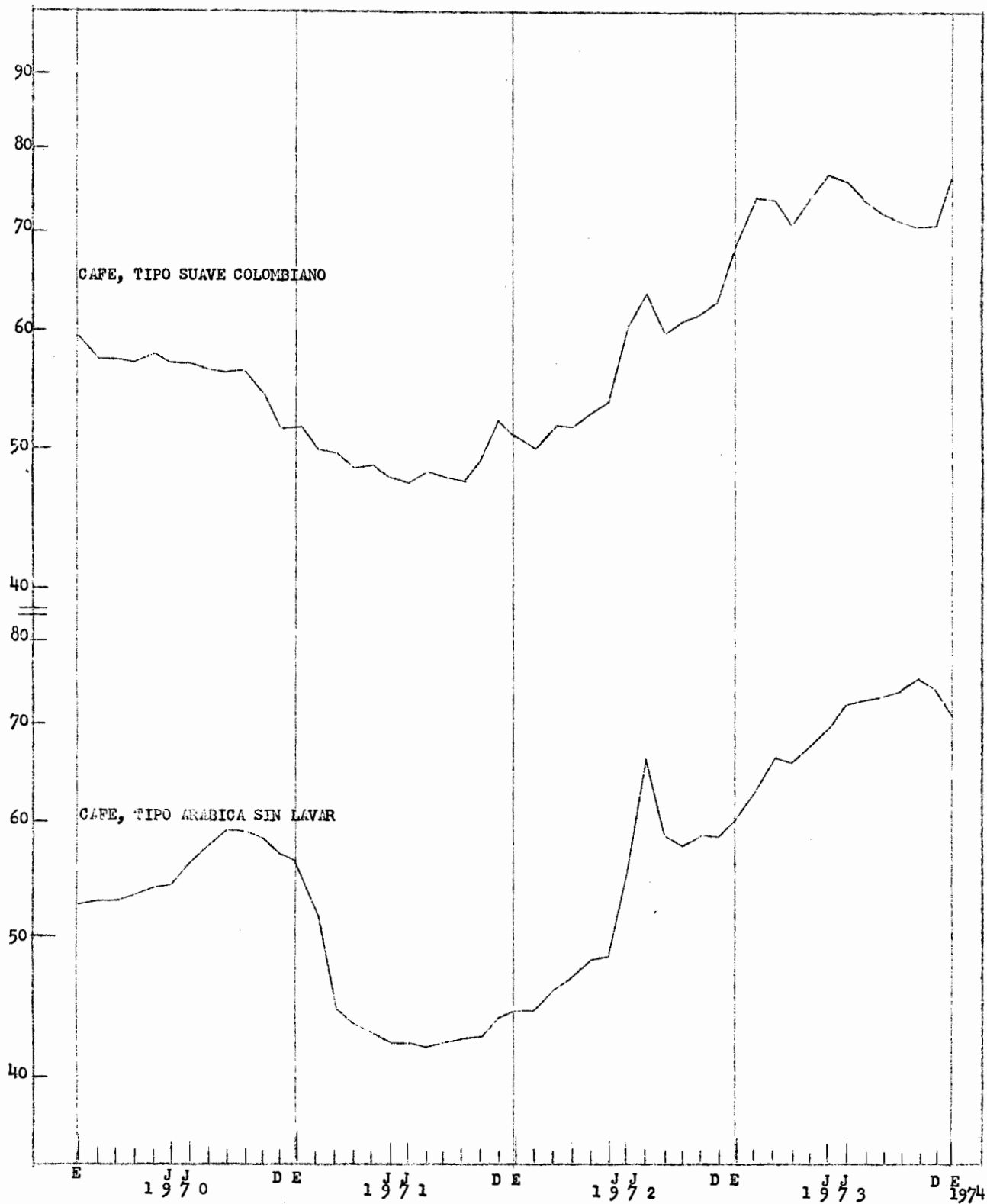
b/ Incluye otros productores, principalmente asiáticos.

Los dos aspectos mencionados, a saber, el menor volumen de la producción brasilera en el período 1964/65-1973/74 (en promedio 50 por ciento inferior al promedio del período 1954/55-1963/64) y la oportunidad que esto brindó para vender los excedentes acumulados con anterioridad por ese mismo país determinan en gran parte las nuevas condiciones en que se desenvuelve el mercado internacional del café y explican la tendencia de alza que experimentaron los precios de exportación desde mediados de 1972. Indudablemente no son esas las dos únicas causas, pues conviene recordar que los países productores propusieron - desde comienzos de 1972 - elevar en algunos puntos la escala de precios indicadores que sirve para ajustar las cuotas de exportación (en el seno del convenio internacional del café), como una medida necesaria para compensar la devaluación oficial del dólar efectuada en Diciembre de 1971, propuesta que no fue aceptada por algunos de los más importantes países importadores. Pero esta posición de los países importadores indujo a un grupo de los exportadores a realizar una política coordinada y solidaria de defensa de los precios mediante la utilización regulada de sus respectivas cuotas de exportación. La nueva devaluación del dólar en febrero de 1973 y las menores disponibilidades para exportación en el año comercial 1973/74 vinieron posteriormente a reforzar la ya firme posición de los precios internacionales que durante todo el año 1973 se mantuvieron a los más altos niveles registrados desde 1960. Sin embargo, el promedio de las cotizaciones de 1973 para el café colombiano suave sólo aumentó en 28 por ciento y el de los arábicos sin lavar (brasileños) un 32 por ciento con respecto a los respectivos promedios de 1972. (Véase gráfico XIII.) Más aún como el promedio anual de las cotizaciones de ambos tipos de café en 1972 fue aproximadamente igual al registrado en 1970, el porcentaje de aumento logrado en 1973 bien puede considerarse ínfimo, pues en el lapso 1970-1973 el dólar sufrió dos devaluaciones oficiales que en conjunto representan un 19 por ciento y en términos de poder de compra una depreciación que es mucho mayor del porcentaje indicado para las devaluaciones, con lo cual en el mejor de los casos lo único que lograron durante 1973 los países exportadores

Gráfico XIII

PRECIO DEL CAFE
(Centavos de dólar por libra)

Escala semilogarítmica



Fuente: "Monthly Commodity Price Bulletin", UNCTAD

/es recuperar

es recuperar parte de las pérdidas que sufrieron con la devaluación del dólar de diciembre de 1971 y con la fuerte baja que sufrieron las cotizaciones del café en el curso de ese mismo año.

En términos de volumen tanto las exportaciones latinoamericanas como el total mundial alcanzaron en 1972 la cifra más alta de los años recientes, superando en 3 por ciento el máximo anterior, que se había registrado en 1969. El detalle por países es el siguiente:

CAFE: EXPORTACIONES DE PAISES LATINOAMERICANOS Y TOTAL MUNDIAL
(En miles de sacos de 60 kilos)

	1970	1971	1972	1973 a/
Bolivia	62	64	68	
Costa Rica	1 142	1 034	1 254	
Ecuador	879	777	896	
El Salvador	1 865	1 641	1 911	
Guatemala	1 599	1 685	1 854	
Haití	259	394	404	
Honduras	423	417	545	
México	1 413	1 621	1 724	
Nicaragua	503	530	580	
Panamá	29	30	40	
Paraguay	27	25	69	
Perú	734	709	915	
República Dominicana	487	421	525	
Venezuela	273	329	318	
<u>Suma</u>	<u>9 695</u>	<u>9 677</u>	<u>11 103</u>	
Brasil	17 085	18 399	19 214	
Colombia	6 509	6 569	6 528	
América Latina	33 289	34 645	36 845	
Africa	16 883	16 215	17 794	
<u>Total mundial b/</u>	<u>52 666</u>	<u>53 280</u>	<u>57 606</u>	

Fuente: "Coffee Statistics Nos. 35 y 36", Pan American Coffee Bureau, New York.

a/ No se dispone de informaciones sobre las exportaciones de café en 1973.

b/ Incluye países no enumerados.

Nota: Las cifras de exportación de Bolivia, Panamá y Paraguay exceden las que se dan como producción exportable, lo que puede reflejar en parte una subestimación de la producción exportable (o sobreestimación del consumo interno) y en parte también un comercio fronterizo aprovechando que los exportadores de menos de 100 000 sacos anuales no están sujetos a cuotas de exportación.

/Aunque cabe

Aunque cabe anticipar un menor volumen de exportaciones en 1973, particularmente en el Brasil, es indudable que el mejoramiento de los precios en dicho año compensará parcial o totalmente - según los países - la disminución del volumen.

Al terminar en septiembre 30 el año comercial 1972/73 llegó a su término también el convenio internacional del café que durante diez años reguló con mayor o menor éxito el mercado internacional de este producto. Durante ese período los países exportadores e importadores de café lograron una base mínima de acuerdo para realizar una política de cooperación que no solamente contribuyó a dar una razonable estabilidad al mercado sino que se extendió a otros campos como lo que se venía realizando con el Fondo de Diversificación. Como en el caso de otros productos, se mantiene la organización administrativa a fin de que continúe reuniendo y publicando la información estadística y para que sirva de base a consultas intergubernamentales en el futuro.^{1/} Esta nueva etapa del mercado internacional del café se inició en un momento en que por limitaciones de la oferta, los precios de exportación alcanzaron sus niveles más altos desde 1960. Sin embargo, la relación más equilibrada que existe actualmente entre la producción exportable y la demanda internacional hace particularmente vulnerable la estabilidad relativa de los precios y, consiguientemente, hace más imperativo que los países productores continúen manteniendo la estrecha cooperación que han mantenido hasta ahora. Un buen ejemplo de ello es la política de exportaciones que realizaron durante los últimos meses de vida legal del convenio, cuando no se contó con el concurso de los países importadores para fijar las cuotas de exportación. Otro ejemplo que puede tener imprevisibles proyecciones es la decisión de cuatro principales países exportadores, a los que después se agregaron otros más, para crear la empresa multinacional de comercialización del café, que podría operar como una reserva estabilizadora del producto y alcanzar así algunos de los objetivos del ahora extinto convenio internacional del café.

^{1/} A mediados de febrero de 1974 se realizaron las primeras reuniones de países productores destinadas a examinar la situación del mercado internacional del café y las perspectivas de una renegociación del convenio.

TRIGO

Las cotizaciones internacionales del trigo, que iniciaron una pronunciada curva de ascenso desde los primeros meses del año comercial 1972/73, continuaron aumentando durante los primeros meses de la temporada 1973/74, cuando alcanzaron los niveles más altos de las últimas dos décadas. El persistente aumento de los precios en el período julio-diciembre 1973 (primer semestre del año comercial 1973/74), cuando en los mercados de muchos otros productos ya se manifestaban tendencias de debilitamiento o se registraban algunas bajas, refleja las condiciones particularmente críticas del mercado triguero internacional durante el último año, así como las nuevas condiciones en que se desenvuelve el mercado una vez que se eliminaron las cláusulas relativas a precios y suministros al renovarse el Convenio Internacional del Trigo en 1971. Conviene recordar que el comercio internacional del trigo estuvo regulado por convenios internacionales sucesivos entre 1949 y 1971, con estipulaciones sobre precios mínimos y máximos y garantías de compra-venta entre los países importadores y exportadores, regulaciones que se eliminaron al renovarse el convenio en aquel año y convertirse simplemente en una organización para el intercambio de informaciones y compilación de estadísticas.

La tendencia alcista de los precios estuvo determinada principalmente por la fuerte reducción que experimentó la producción triguera de la Unión Soviética en 1972/73, que resultó 13 por ciento inferior a la del año precedente, de manera que este país que en los años recientes realizaba exportaciones de poco más de 5 millones de toneladas anuales, se convirtió en importador de grandes cantidades de trigo y otros cereales. A nivel mundial la disminución de la producción de trigo fue apenas de un 3 por ciento, en la que inciden la ya señalada reducción en la Unión Soviética, una disminución de 4 por ciento en la de los Estados Unidos y una de 28 por ciento en la de Australia, según se aprecia en el cuadro siguiente:

/TRIGO:PRODUCCION

TRIGO: PRODUCCION DE PAISES SELECCIONADOS Y TOTAL MUNDIAL
(En miles de toneladas, años julio-junio)

	1969/70	1970/71	1971/72	1972/73	1973/74
Brasil	1 100	1 732	2 027	680	1 900
Chile	1 300	1 307	1 368	1 195	780
Colombia	75	50	78	91	50
México	2 169	2 159	1 682	1 644	1 900
Perú	145	125	136	141	200
Uruguay	403	388	320	180	150
<u>Suma</u>	<u>5 192</u>	<u>5 761</u>	<u>5 611</u>	<u>3 931</u>	<u>4 980</u>
Argentina	7 020	4 920	5 680	8 100	5 440
<u>América Latina</u>	<u>12 212</u>	<u>10 681</u>	<u>11 291</u>	<u>12 031</u>	<u>10 420</u>
Australia	10 547	7 890	8 644	6 232	11 750
Canadá	18 623	9 022	14 412	14 514	17 010
Estados Unidos	39 263	36 783	44 029	42 042	47 014
Unión Soviética	79 917	99 664	98 760	85 950	95 000
República Popular China	22 300	24 500	24 000	23 500	27 000
<u>Total mundial</u>	<u>308 187</u>	<u>311 879</u>	<u>343 711</u>	<u>332 767</u>	<u>348 620</u>
<u>Variación (%)</u>	-5.5	1.2	10.2	-3.2	4.3

Fuente: "Estadísticas trigueras mundiales 1973", Consejo Internacional del Trigo, para el período 1969/70-1972/73. Las estimaciones preliminares para 1973/74 provienen de US. Department of Agriculture, "Foreign Agriculture Circular, FG-13-73", November 1973.

Según informaciones no oficiales las compras de cereales hechas por la Unión Soviética en la temporada 1972/73 alcanzaron a 19 millones de toneladas, de las cuales 12 correspondieron a trigo; en fuentes comerciales se estima también que las compras totales de aquel país en la temporada 1973/74 serían del orden de 7.5 millones de toneladas, esto es, bastante inferiores a las del año anterior pero aún de significativa importancia en el mercado mundial. Las informaciones según las cuales gran parte de los saldos exportables de los

Estados Unidos y otros países exportadores estarían ya comprometidos (en los primeros tres meses del año comercial en curso) confirman que la demanda de trigo mantiene el dinamismo de la temporada anterior, no obstante que las primeras estimaciones de las cosechas 1973/74 indican una completa recuperación de las bajas sufridas en 1972/73. Lo cierto es que en febrero de 1974, esto es, ya a más de la mitad del año comercial 1973/74, las cotizaciones internacionales han superado los niveles que registraron en algunos meses de 1972/73.

El trigo es un producto exportado por un reducido grupo de países desarrollados, entre los cuales Canadá y los Estados Unidos solamente aportaron en 58 por ciento del tonelaje total exportado en cada uno de los años 1970/71 y 1971/72. La posición de Argentina, el único país latinoamericano exportador de trigo, sufrió un persistente deterioro en los años recientes a causa de malas cosechas pero se recuperó sustancialmente en 1972/73, como lo indican las cifras del cuadro precedente. La evolución de las exportaciones mundiales por principales países se muestra a continuación:

TRIGO Y HARINA DE TRIGO: EXPORTACIONES MUNDIALES
(Miles de toneladas, años comerciales
julio-junio)

	1968/69	1969/70	1970/71	1971/72	1972/73 <u>a/</u>
Argentina	2 785	2 108	1 704	1 328	3 300
Australia	5 369	7 250	9 492	8 736	5 400
Canadá	8 700	8 999	11 561	13 716	15 700
CEE <u>b/</u>	5 020	7 167	3 105	4 656	...
España	881	499	116	163	...
Estados Unidos	14 693	16 480	19 821	16 907	32 000
Suecia	365	274	228	135	...
Unión Soviética	5 397	5 887	7 072	5 478	2 500
Otros	1 785	1 593	607	1 319	...
<u>Total mundial</u>	<u>44 995</u>	<u>50 257</u>	<u>53 706</u>	<u>52 443</u>	<u>69 000</u>
<u>Variación (%)</u>	-11.5	11.7	6.9	-2.4	31.6

Fuente: "Estadísticas trigueras mundiales 1973", op. cit.

a/ Estimaciones preliminares publicadas por "Wheat Situation, November 1973" US Department of Agriculture.

b/ Excluye el comercio intra-comunitario.

/En términos

En términos absolutos y relativos el aumento de las exportaciones mundiales de trigo y harina de trigo alcanzó en 1972/73 una cifra sin precedentes. Ese aumento reflejó, como quedó indicado, el extraordinario volumen de las importaciones hechas por la Unión Soviética, país que generalmente tiene posición de exportador neto en el comercio internacional del trigo pero que en 1972/73 pasó a ser importador neto en una cifra cercana a los 15 millones de toneladas de trigo. Esa mayor demanda fue satisfecha en su mayor parte por los Estados Unidos, cuyas exportaciones en 1972/73 acusaron un espectacular incremento de 89 por ciento sobre las del año anterior. En términos relativos el incremento de las exportaciones de Argentina alcanzó una cifra aún mayor, 148 por ciento, aunque ello resulta del volumen extraordinariamente bajo que tuvieron las exportaciones en 1971/72. En cualquier caso, el incremento del volumen y el mejoramiento de los precios contribuyen a un sustancial incremento de los ingresos externos de dicho país.

Los acontecimientos en el campo monetario aparentemente tuvieron poca influencia en la evolución del mercado internacional del trigo, a diferencia de lo ocurrido con otros productos como los metales. En cambio, parece indudable que el carácter masivo de las compras de cereales hechas por la Unión Soviética y en menor escala por la República Popular China fueron posibles por el proceso de acercamiento político de los Estados Unidos con esos países, que facilitó la negociación de acuerdos comerciales. Por otro lado, el que gran parte de las disponibilidades de exportación de los Estados Unidos para el año comercial 1973/74 esté ya comprometido puede obedecer en parte a que la Unión Soviética desee importar cantidades importantes de trigo para cumplir compromisos de exportación y en parte a una medida precautoria de los sectores comerciales, como una manera de cubrirse ante la posibilidad de que se establezcan medidas de control sobre las exportaciones, como

/ocurrió transitoriamente

ocurrió transitoriamente con las exportaciones de soya y otros productos durante algunos meses del año comercial 1972/73. En todo caso, es indudable que el nivel de las existencias de trigo en los principales países exportadores al terminar el año comercial 1972/73 es el más bajo de los últimos 20 años y considerando las actuales previsiones sobre producción y exportaciones para 1973/74 podrían considerarse de niveles críticos, particularmente en los Estados Unidos, como puede observarse en el cuadro siguiente:

TRIGO: EXISTENCIAS EN LOS PRINCIPALES PAISES EXPORTADORES

(En millones de toneladas, al 30 de junio de cada año)

	Argentina	Australia	Canadá	Estados Unidos	Total 4 países
1970	3.2	12.3	29.1	24.1	68.7
1971	2.9	8.4	22.1	19.9	53.3
1972	2.9	5.1	18.1	23.5	49.6
1973 a/	2.8	3.0	12.0	11.6	29.4
1974 b/	2.6	4.6	9.3	7.9	24.4

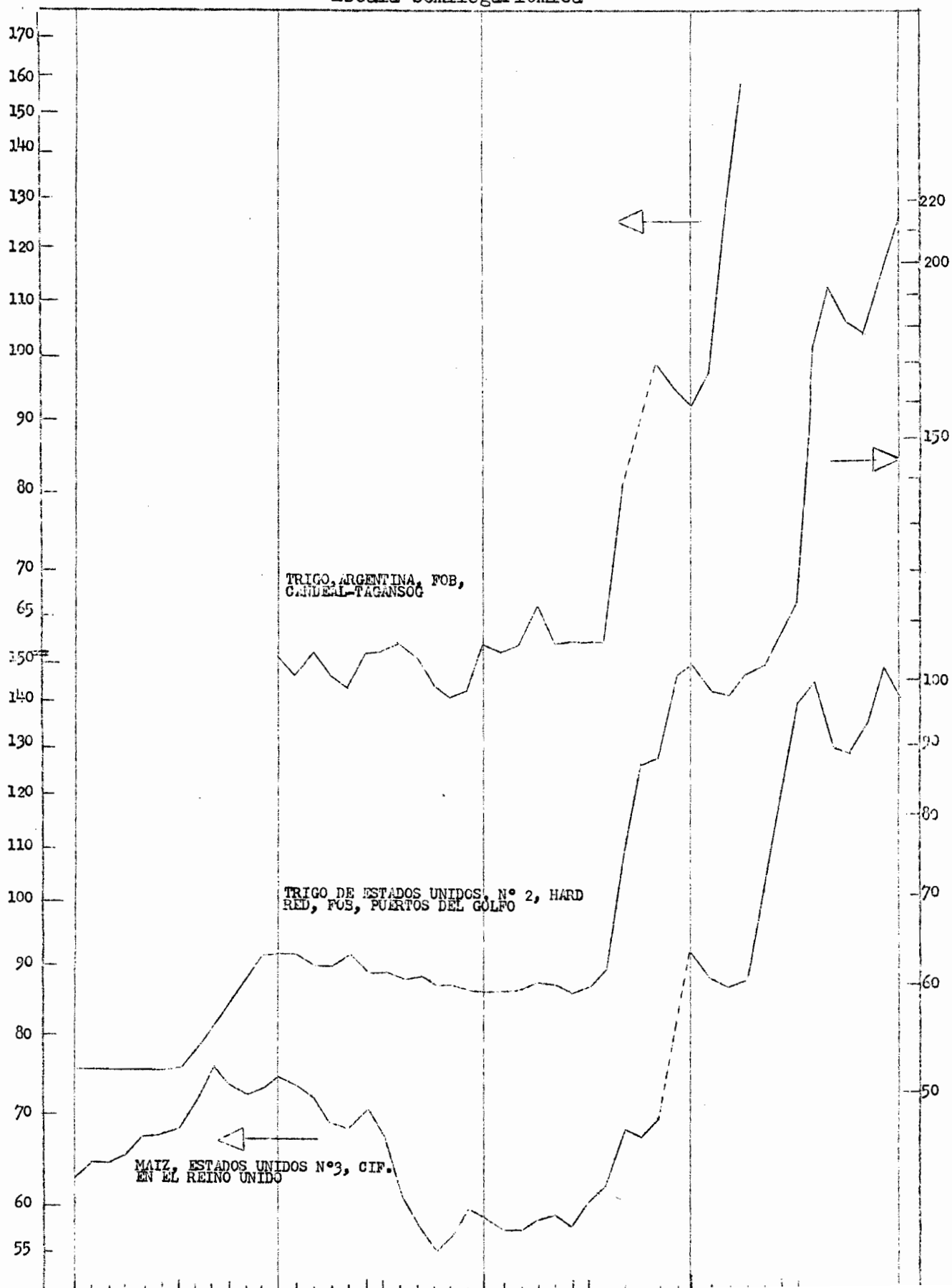
Fuente: "Foreign Agriculture Circular FG 11-73, August 24 1973", US Department of Agriculture.

a/ Estimaciones.

b/ Proyecciones.

En todo caso, el hecho que al finalizar 1973 (esto es, ya avanzados 6 meses del año comercial 1973/74), las cotizaciones del trigo para exportación se mantengan a los altos niveles indicados en el gráfico XIV sugiere que la demanda de importación se mantiene muy activa y tiende a confirmar los pronósticos que actualmente se hacen en el sentido de que la exportación mundial en 1973/74 sufrirá sólo una pequeña reducción con respecto a la cifra máxima alcanzada en 1972/73. La Unión Soviética, aunque reduciría sustancialmente

Gráfico XIV
PRECIOS DEL TRIGO Y MAIZ
(Dólares por tonelada)
Escala semilogarítmica



sus compras, continuaría siendo un importador sustancial, en tanto que seguirían aumentando las importaciones de la República Popular China. Un detalle de las importaciones mundiales por grandes áreas es el siguiente:

TRIGO Y HARINA DE TRIGO: IMPORTACIONES MUNDIALES
(En millones de toneladas)

	1970/71	1971/72	1972/73 a/	1973/74 b/
Japón	4.8	5.0	5.5	5.5
Europa occidental c/	13.8	12.2	13.0	13.5
Europa oriental	6.5	4.8	4.7	4.0
Unión Soviética	0.3	3.4	14.9	5.5
República Popular China	3.5	3.0	5.4	6.5
Países en desarrollo	20.5	20.6	22.3	27.7
<u>Total mundial</u>	<u>56.3</u>	<u>55.5</u>	<u>73.5</u>	<u>70.3</u>

Fuente: US Department of Agriculture, "Foreign Agriculture Circular FG 12-73, October 26, 1973".

a/ Cifras preliminares.

b/ Pronósticos.

c/ Incluye el comercio intra-CEE de los 9 miembros.

El mayor crecimiento de las importaciones en el grupo de los países en desarrollo se espera en el sudeste asiático (Bangladesh, Ceilán, India, Indonesia y Paquistán), así como en determinados países africanos. En América Latina, cuyas importaciones crecieron notablemente en 1972/73 (por la fuerte merma que sufrió la producción brasileña), las importaciones de 1973/74 podrían disminuir moderadamente, pero continuarían superando los 6 millones de toneladas anuales.

ALGODON

Hacia fines de 1973 el alza de las cotizaciones internacionales del algodón había alcanzado niveles comparables a los que se registraron en los comienzos del conflicto de Corea y que desde entonces no se habían vuelto a repetir. La tendencia de alza se inició en los meses finales de 1972 y se agudizó a mediados de 1973, primero como efecto de un reactivamiento de la industria textil en un gran número de países y luego acentuada por limitaciones en los suministros disponibles para exportación. La intensidad de las alzas puede juzgarse por el hecho que las cotizaciones de la mayoría de los tipos de algodón se duplicaron entre enero y septiembre de 1973. (Ver Gráfico XV.) Aunque a nivel mundial la producción no ha registrado mermas significativas sino todo lo contrario, ha aumentado en proporciones moderadas en los últimos dos años, algunos países exportadores sí han sufrido disminuciones que han afectado en mayor o menor grado sus saldos de exportación. En el área latinoamericana la producción del conjunto de los países declinó en cerca de 20 por ciento en 1970/71 con respecto al año precedente, siendo Brasil y México - los dos principales exportadores de la región - junto con Argentina, los que experimentaron la reducción más acentuada. El cuadro siguiente ilustra los cambios ocurridos.

/ALGODON EN

ALGODON EN RAMA: PRODUCCION EN PAISES LATINOAMERICANOS
Y TOTAL MUNDIAL
(Miles de toneladas)

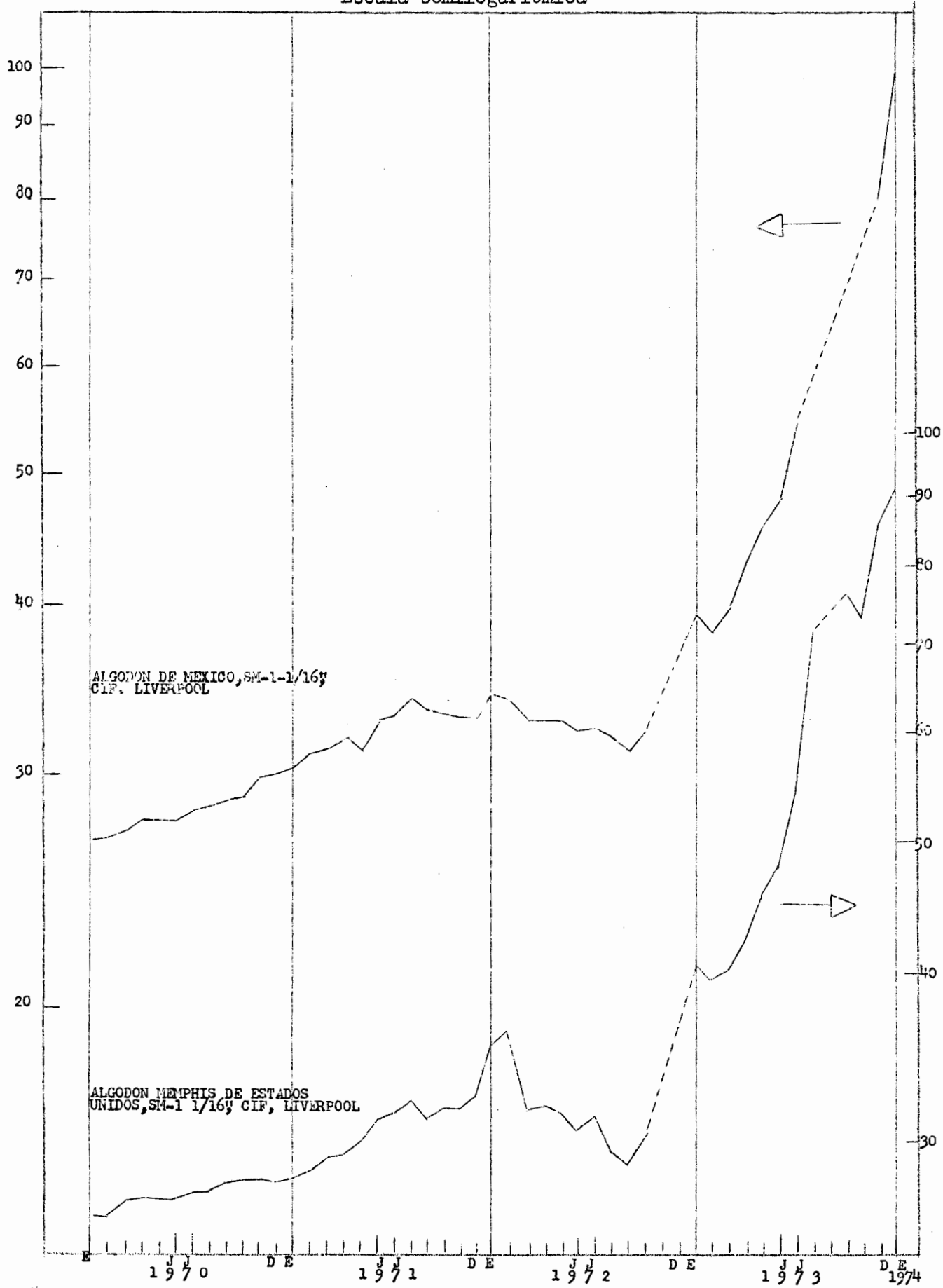
	1969/70	1970/71	1971/72	1972/73	1973/74
Argentina	145	85	87	127	...
Bolivia	4	10	15	26	28
Brasil	672	499	672	640	...
Colombia	128	117	128	136	150
Ecuador	5	4	5	5	5
El Salvador	46	55	68	70	76
Guatemala	56	57	81	93	98
México	379	312	372	386	340
Nicaragua	67	78	104	105	119
Paraguay	13	7	13	22	24
Perú	85	77	87	65	...
Venezuela	<u>14</u>	<u>16</u>	<u>21</u>	<u>18</u>	<u>18</u>
América Latina	1 614	1 317	1 654	1 693	...
Africa	1 385	1 256	1 304	1 233	1 263
Estados Unidos	2 181	2 219	2 280	2 983	2 845
<u>Total mundial</u>	<u>11 366</u>	<u>11 367</u>	<u>12 415</u>	<u>12 927</u>	<u>13 060</u>

Fuente: "Algodón - Estadísticas mundiales", Boletín Trimestral del Comité Consultivo Internacional del Algodón, enero 1974.

Como puede observarse, después de la declinación ocurrida en la producción latinoamericana de 1970/71 en los dos años siguientes se restablecen los volúmenes alcanzados en años anteriores, con excepción de Argentina, cuya producción generalmente ha registrado variaciones muy grandes. Pero el restablecimiento de la producción en Brasil y México no significó que readquirieran su anterior capacidad de exportación, pues ahora la utilización interna exige una cuota mayor de la producción. En el caso del Brasil incluso fue necesario establecer temporalmente restricciones a la exportación a fin de dar prioridad al abastecimiento interno.

PRECIOS DEL ALGODON
(Peniques nuevos por kilo)

Escala semilogarítmica



Aun cuando si se observan las cifras de los años recientes parecería que los países centroamericanos - El Salvador, Guatemala y Nicaragua - habrían obtenido importantes aumentos de producción, la verdad es que dichos países han estado recuperando niveles de producción que ya habían alcanzado en el curso de la década pasada. Bolivia es el único país en donde el cultivo del algodón era insignificante hace 10 años atrás y ha logrado obtener pequeños saldos exportables en los últimos tres años.

ALGODON EN RAMA EXPORTACIONES DE PAISES LATINOAMERICANOS
Y TOTAL MUNDIAL
(En miles de toneladas)

	1969/70	1970/71	1971/72	1972/73 a/
Argentina	12.1	45.5	0.2	-
Bolivia	1.1	4.3	6.5	15.2
Brasil	420.6	220.1	306.8	290.3
Colombia	48.6	44.5	52.3	49.9
El Salvador	43.8	48.6	54.6	58.1
Guatemala	46.0	53.8	71.1	83.5
México	264.7	163.9	196.2	186.2
Nicaragua	61.6	82.8	94.5	91.1
Paraguay	11.5	6.1	3.7	17.3
Perú	76.5	58.8	58.3	43.4
América Latina	986.5	728.4	843.4	835.0
Africa	9 876	959.2	886.8	926.5
Estados Unidos	626.5	848.6	737.1	1 154.8
<u>Total mundial</u>	<u>38 320</u>	<u>3 827.8</u>	<u>4 031.8</u>	<u>4 455.7</u>

Fuente: "Algodon - Estadísticas mundiales", op. cit.

a/ Cifras preliminares.

Parte de la explicación del porqué aumentaron los precios al iniciarse la temporada 1973/74 se encuentra en las cifras de exportación registradas por los Estados Unidos y el volumen de sus existencias. En efecto, como se advierte en el cuadro anterior, la exportación mundial en 1972/73 registró un aumento de 424 000 toneladas (10.5 por ciento) sobre la cifra del año anterior y los Estados Unidos suministraron 418 000 toneladas de ese aumento. Al mismo tiempo, el volumen de las existencias de algodón en dicho país, que al 1º de agosto de 1966 fue de 3.65 millones de toneladas, se redujo a 1.25 millones de toneladas al 1º de agosto de 1970 y a 0.7 millones al 1º de agosto de 1972.

Desde el punto de vista de los importadores también resulta útil señalar las particularidades de la situación reciente. La mayor demanda, en efecto, se concentró principalmente en dos países - la República Popular China y el Japón - que por sí solos absorbieron más de 309 000 toneladas de las 468 000 en que aumentaron las importaciones mundiales en 1972/73. El resto correspondió principalmente a mayores importaciones de los países de Europa occidental. Véanse las cifras siguientes.

ALGODON EN RAMA: IMPORTACIONES POR PAISES Y AREAS PRINCIPALES
(Miles de toneladas)

	1969/70	1970/71	1971/72	1972/73 a/
Europa occidental	1 332.1	1 285.7	1 292.7	1 421.5
Unión Soviética	260.2	238.5	173.5	173.5
Europa oriental b/	574.8	586.9	562.0	585.6
Rep. Popular China	75.9	97.6	151.8	390.3
Japón	750.6	798.8	774.0	845.4
Resto de Asia	715.3	820.9	752.3	778.2
<u>Total Mundial c/</u>	<u>3 919.5</u>	<u>4 063.7</u>	<u>3 972.6</u>	<u>4 440.3</u>

Fuente: "Algodon - Estadísticas mundiales", op. cit.

a/ Cifras preliminares.

b/ Comprende Albania, Bulgaria, Checoslovaquia, República Democrática Alemana, Hungría, Polonia y Rumania.

c/ Incluye áreas no enumeradas.

/Durante los

Durante los meses finales de 1973 (esto es, iniciado el segundo trimestre del año comercial 1973/74), las cotizaciones internacionales del algodón se mantenían a los niveles más altos registrados en los últimos 20 años. Hace algún tiempo atrás una situación como ésta habría despertado las más serias inquietudes, dada la necesidad de mantener una relación de precios algodón-fibras sintéticas favorable a aquél, a fin de no estimular desde este aspecto mayores avances en el proceso de sustitución de la fibra natural por las sintéticas. El encarecimiento de la materia prima para la industria petroquímica ha introducido un nuevo factor en este cuadro, que hace necesario reexaminar todo el problema de la competencia entre los productos naturales y los sintéticos, no solamente a la luz de las nuevas relaciones de precios que se establezcan entre unos y otros, sino también desde el punto de vista de uso alternativo de recursos de mayor o menor escasez.

/LANA

Después de un prolongado período de precios deprimidos, que alcanzó su mayor intensidad entre los años comerciales 1966/67 y 1971/72, las cotizaciones internacionales de los diversos tipos de lanas iniciaron un proceso de alzas que les permitió alcanzar durante el año comercial 1972/73 niveles que no se habían registrado durante los últimos veinte años. (Véase Gráfico XVI.)

La producción mundial de lana ha estado declinando ininterrumpidamente desde 1968/69 y en las temporadas de 1972/73 y la estimada para 1973/74 alcanzó su más bajo volumen de los últimos 10 años. La persistencia de bajos precios y la ocurrencia de intensas sequías en algunos países productores condujeron a la disminución de los rebaños y los bajos rendimientos de las esquilas. En esas condiciones, una reactivación del consumo mundial como la que se produjo en el año calendario 1972 representó una rápida liquidación de las existencias disponibles en los grandes países exportadores y la probabilidad de que el consumo total en 1973 (a pesar de estimarse inferior al de 1972) arroje un déficit con respecto a la producción.

LANA: PRODUCCION Y CONSUMO MUNDIALES, EN BASE A LANA LIMPIA

(Millones de libras)

Años	Producción a/	Consumo b/
1964	3 263	3 203
1965	3 291	3 281
1966	3 423	3 405
1967	3 470	3 249
1968	3 571	3 453
1969	3 543	3 535
1970	3 503	3 462
1971	3 430	3 410
1972	3 250	3 524
1973	3 228	3 325 c/

Fuente: US Department of Agriculture, "Wool Situation", November 1973.

a/ Año comercial; b/ Año calendario; c/ Estimación de la fuente indicada.

Aunque la producción de lana se realiza en muchos países, la exportación de la misma se concentra principalmente en 5 países (Argentina, Australia, Nueva Zelandia, Sudáfrica y Uruguay). Las variaciones de la producción y de las existencias en estos países son, pues, uno de los factores determinantes de las tendencias del mercado internacional, junto con las tendencias del consumo o de la demanda en general. En los años recientes, la producción de lana fue la siguiente:

/LANA: PRODUCCION

LANA: PRODUCCION EN PAISES SELECCIONADOS Y TOTAL MUNDIAL
(Peso efectivo en millones de libras)

	1969/70	1970/71	1971/72	1972/73	1973/74
Argentina	445	441	417	428	448
Brasil	83	89	76	82	85
Chile	57	49	40	36	31
México	10	9	8	8	9
Perú	22	21	20	20	20
Uruguay	176	172	119	132	148
<u>América Latina</u>	<u>793</u>	<u>781</u>	<u>680</u>	<u>706</u>	<u>741</u>
Australia	2 035	1 953	1 929	1 667	1 625
Nueva Zelandia	723	736	710	681	661
Sudáfrica	320	271	251	238	223
Estados Unidos	194	187	181	174	157
Reino Unido	106	101	104	104	106
Unión Soviética y Europa oriental	1 235	1 299	1 323	1 303	1 329
Otros	725	735	755	747	745
<u>Total mundial</u>	<u>6 131</u>	<u>6 063</u>	<u>5 933</u>	<u>5 620</u>	<u>5 587</u>

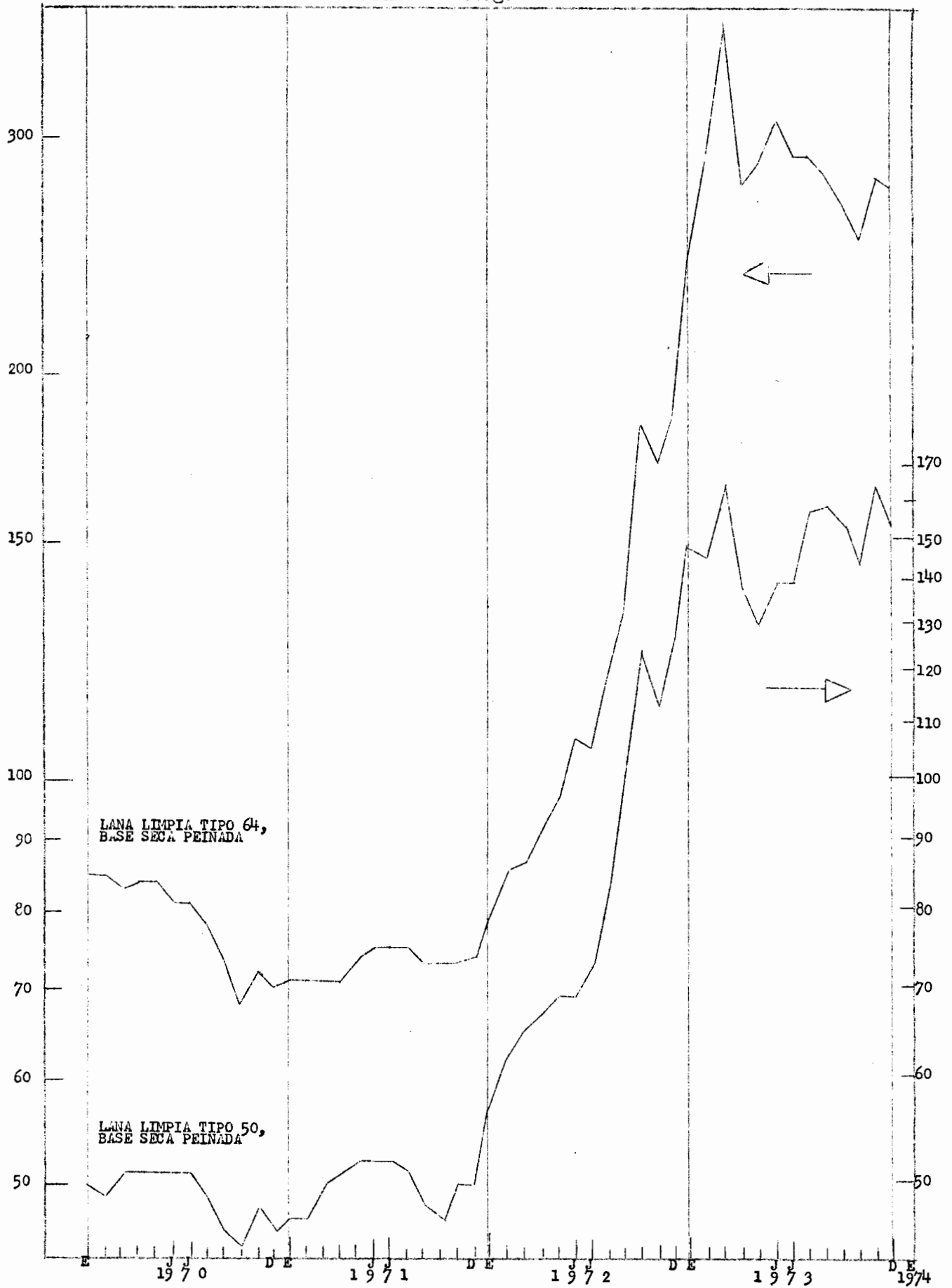
Fuente: "Wool Situation" November 1973, op. cit; "World Agricultural Production and Trade", US Department of Agriculture, September 1973.

En el área latinoamericana la producción de Argentina ha estado variando desde 1962/63 alrededor de las cifras indicadas en el cuadro precedente. En el caso de Uruguay se advirtió una moderada tendencia declinante de la producción durante la mayor parte de la década pasada, siendo los años 1971/72 y 1972/73 los de más baja producción desde 1960/61. En los demás países que son pequeños productores dentro de la región solamente Chile registró una acentuada baja de la producción en los años recientes. Desde el punto de vista del mercado internacional es importante observar la fuerte reducción de la producción australiana en los años 1972/73 y 1973/74, la persistente disminución de la de Sudáfrica (en declinación desde 1966/67), y la moderada merma de la de Nueva Zelandia en las dos últimas temporadas.

/Gráfico XVI

Gráfico XVI
 PRECIOS DE LA LANA
 (Peniques nuevos por kilo)

Escala semilogarítmica



Fuente: "Monthly Commodity Price Bulletin". UNCTAD

/Los Estados

Los Estados Unidos, toda Europa occidental (con excepción de Irlanda), la Unión Soviética y los países de Europa oriental, son todos países importadores netos de lana.

La evolución reciente de las exportaciones de lana se ilustra en el cuadro siguiente. La cifra correspondiente a 1969/70 fue la más alta de la década pasada y correspondió a un año en el que los precios promedios de las lanas habían alcanzado uno de sus más bajos niveles, pero esta tendencia de los precios se agudizó aún más en 1970/71, lo que seguramente influyó en la disminución de las exportaciones que se registró en este último año. Una nueva baja de las exportaciones totales, esta vez de menor intensidad, se registra en 1971/72. Se llega así a la temporada 1972/73 en la que, como se dijo antes, se acentúa la baja de la producción justamente cuando el consumo mundial muestra un rápido reactivamiento, que absorbe gran parte de las existencias en los países exportadores y crea las condiciones para el alza de los precios que se ha indicado.

LANA: EXPORTACIONES DE PAISES SELECCIONADOS Y TOTAL MUNDIAL
(En millones de libras, peso efectivo)

Países	1969/70	1970/71	1971/72	1972/73 <u>a/</u>
Argentina	212	195	163	235
Brasil	43	33	30	
Chile	24	19	9	
Perú	6	5	-	
Uruguay	88	104	61	
<u>América Latina</u>	<u>373</u>	<u>356</u>	<u>263</u>	
Australia	1 662	1 507	1 612	1 548
Nueva Zelandia	668	649	696	643
Sudáfrica	247	169	244	179
Otros	438	424	238	
<u>Total mundial</u>	<u>3 388</u>	<u>3 105</u>	<u>3 053</u>	

Fuente: "Wool Situation, November 1973", op.cit.; US Department of Agriculture, Foreign Agriculture Circular FW-1-73, April 1973.

a/ Informaciones preliminares.

/De acuerdo

De acuerdo a informaciones preliminares, las exportaciones de Argentina en la temporada 1972/73 habrían aumentado un 44 por ciento sobre 1971/72 situándose de nuevo a un nivel comparable al de los años 1966/67 a 1968/69, con posterioridad a los cuales registraron el brusco descenso que se indica en el cuadro precedente. Por lo contrario, las exportaciones de Australia y Sudáfrica, y en menor medida las de Nueva Zelanda, disminuyeron en 1972/73 con respecto a las del año previo.

Aun cuando no se dispone de informaciones sobre las importaciones de lanas en 1972/73, se tiene entendido que la mayor actividad del mercado dependió en gran parte del aumento de las compras hechas por el Japón, que actualmente es el primer importador mundial de lanas, una posición que hace pocos años atrás detentaba el Reino Unido, actualmente en el segundo lugar. La distribución de las importaciones mundiales es la siguiente:

LANA: IMPORTACIONES DE PAISES SELECCIONADOS Y TOTAL MUNDIAL
(Millones de libras, peso efectivo)

Países	1969/70	1970/71	1971/72	1972/73
CEE (9 países)	1 682	1 563	1 425	
Resto de Europa occidental	109	125	108	
Unión Soviética	167	182	190	
Europa Oriental	194	188	203	
Japón	696	707	679	
Estados Unidos	250	202	161	
Otros	253	265	254	
<u>Total mundial</u>	<u>3 351</u>	<u>3 232</u>	<u>3 020</u>	

Fuente: Foreign Agriculture Circular FW 1-73, op. cit.

Adviértase la declinación que muestran las importaciones de los Estados Unidos, no obstante que su producción interna también disminuye en los años recientes. Aparentemente se están produciendo cambios importantes en la utilización de las diferentes fibras textiles naturales y sintéticas en aquel país.

METALES NO FERROSOS

a) Cobre

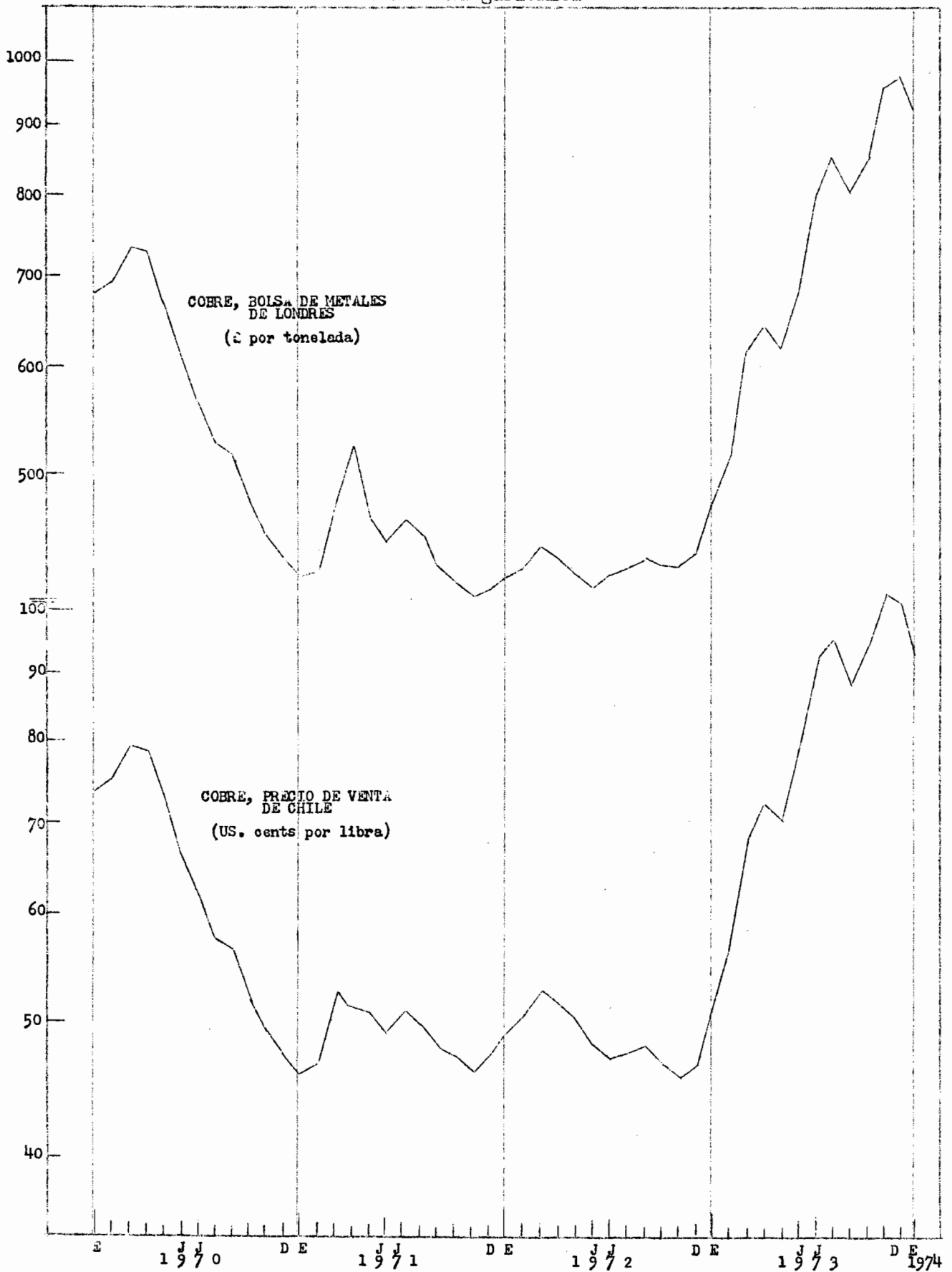
En los dos meses finales de 1973 las cotizaciones del cobre en la Bolsa de Metales de Londres alcanzaron 1.03 y 1.04 dólares por libra. En enero de ese mismo año la cotización fue 50.8 centavos de dólar por libra, lo que quiere decir que entre el comienzo y el fin de 1973 las cotizaciones del metal aumentaron poco más de 100 %. Esta es indudablemente una situación que tiene pocos precedentes, aunque debe tomarse en cuenta que durante los años 1971 y 1972 el mercado internacional del cobre se caracterizó por un persistente debilitamiento de los precios con respecto a los niveles alcanzados durante 1969 y 1970. (Véase Gráfico XVII.)

Esta evolución respondió a un conjunto de factores entre los que cabe destacar principalmente los siguientes: 1) Interrupciones en el flujo de suministros desde algunos de los más importantes países productores (en particular Chile y Zambia), por huelgas en un caso y por la disputa fronteriza entre Zambia y Rhodesia, que obligó a desviar los embarques hacia otros puertos. Sin embargo, no solamente los productores de Chile y Zambia sino también los de otros países se vieron obligados a recurrir en varias oportunidades a la cláusula de "fuerza mayor" para amparar la reducción de entregas ya contratadas; 2) El reactivamiento de la actividad industrial en la mayor parte de los países desarrollados significó que el consumo mundial de cobre refinado registró sustanciales aumentos durante 1972 y 1973; 3) Las existencias de cobre en manos de productores y usuarios, así como en la Bolsa de Metales de Londres, disminuyeron rápidamente en el curso de 1973. Así, mientras las existencias en la Bolsa de Metales de Londres en enero de dicho año fueron de 168 000 toneladas, en septiembre se habían reducido a 41 000 toneladas; 4) La inestabilidad monetaria desvió recursos financieros hacia los mercados de algunos productos que, como el cobre, ofrecían mejores perspectivas a corto plazo.

Gráfico XVII

PRECIOS DEL COBRE

Escala semilogarítmica



Fuente: Monthly Commodity Price Bulletin" UNCTAD

/COBRE REFINADO

COBRE REFINADO:a/ PRODUCCION Y CONSUMO MUNDIALES
(En miles de toneladas)

Años	Producción	Consumo
1968	6 654	6 442
1969	7 171	7 062
1970	7 543	7 178
1971	7 339	7 238
1972	7 869	7 772
1973	8 300 <u>b/</u>	8 540 <u>b/</u>

Fuente: "Yearbook of the American Bureau of Metal Statistics",
New York, June 1973. (Para las cifras 1968-1972).

a/ Incluye cobre primario y secundario.

b/ Estimaciones preliminares.

Los aumentos del consumo en 1972 y 1973, 7 y 10 por ciento sobre el correspondiente año anterior, y el déficit de 240 000 toneladas que registró la producción de cobre refinado con respecto al consumo en 1973 (que explica la fuerte reducción de existencias en el curso de dicho año) son pues algunos de los aspectos sobresalientes del mercado internacional del cobre en el año recién terminado.

En el área latinoamericana la producción de cobre corresponde en su mayor parte a Chile y Perú, a los cuales se agregan México y Bolivia, este último país con cantidades relativamente marginales. La evolución de la producción por principales países se muestra en el cuadro siguiente:

COBRE: PRODUCCION DE MINAS, POR PAISES SELECCIONADOS
Y TOTAL MUNDIAL

(En miles de toneladas a/)

	1969	1970	1971	1972	1973 b/
Bolivia	8.0	8.9	7.8	8.4	-
Chile	688.1	691.6	708.3	716.8	736.0
México	66.1	61.0	63.1	78.7	
Perú	198.8	220.3	207.4	217.9	225.0
<u>Suma</u>	<u>961.0</u>	<u>981.8</u>	<u>986.6</u>	<u>1 021.8</u>	
Sudáfrica	126.2	149.2	157.5	161.9	
Zaire	362.2	385.5	405.8	428.2	490.0
Zambia	719.3	688.0	651.0	717.7	709.0
Australia	122.8	156.9	172.4	181.4	
Estados Unidos	1 392.6	1 560.1	1 380.9	1 490.3	1 560.0
Canadá	520.0	610.3	654.5	726.3	780.0
Unión Soviética	870.9	898.1	916.3	952.6	
<u>Total mundial</u>	<u>5 860.6</u>	<u>6 301.3</u>	<u>6 278.9</u>	<u>6 793.0</u>	

Fuente: "Yearbook of the American Bureau of Metal Statistics", op.cit.

a/ Las cifras originales en toneladas cortas fueron convertidas a métricas.

b/ Estimaciones preliminares.

El volumen total de la producción de los 4 países latinoamericanos incluidos en el cuadro anterior creció en los años recientes a un ritmo inferior al de la producción mundial. Como consecuencia de ello, ha continuado declinando la participación que corresponde a ese grupo de países en la producción mundial de cobre, tendencia que se ha venido manifestando desde muchos años atrás. Así en 1972 los citados países latinoamericanos proporcionaron solamente el 15 % de la producción mundial, contra un 18 % en 1964.

Esta situación podría modificarse radicalmente en los próximos años en la medida que culminen exitosamente los proyectos de exploración de grandes yacimientos de cobre localizados en Colombia y Panamá.

La importancia del cobre en las exportaciones de los países latinoamericanos varía desde un porcentaje insignificante en México hasta una cifra relativamente elevada en Chile. El volumen y valor de esas exportaciones en los años recientes ha sido el siguiente:

/COBRE NO

COBRE NO MANUFACTURADO: EXPORTACIONES DE PAISES LATINOAMERICANOS

	1969	1970	1971	1972
A. <u>Volumen: 1 000 toneladas</u>				
Bolivia	7.9	8.8	7.8	8.4
Chile	656.5	668.8	684.0	630.8
México	11.1	6.0	10.0	25.7
Perú	200.5	215.6	193.5	218.5
B. <u>Valor: Millones de dólares</u>				
Bolivia	10.9	12.5	8.3	8.8
Chile	793.5	976.5	685.5	629.5
México	9.3	8.1	11.2	27.8
Perú	259.4	269.2	170.1	188.5
C. <u>Porcentaje sobre valor de la exportación total de cada país</u>				
Bolivia	5.0	5.0	3.6	...
Chile	73.8	78.2	71.2	73.6
México	0.6	0.6	0.7	1.5
Perú	30.0	25.8	19.1	20.0

Fuente: Estadísticas oficiales de comercio exterior de los respectivos países.

La información sobre las exportaciones en 1973 es todavía muy incompleta. Aunque cabe esperar una pequeña disminución en el volumen de exportaciones, particularmente en Chile y Perú, el más alto nivel de precios en 1973 debe significar mayores ingresos para dichos países con respecto a los dos años precedentes. La pregunta que surge inevitablemente es qué perspectivas existen para que se mantengan los precios recientes del cobre. Sin duda las alzas del segundo semestre de 1973 obedecieron a un conjunto de circunstancias muy específicas, que están cambiando a medida que se resuelven los problemas que afectaron las exportaciones de Chile y Zambia. Por otra parte, no debe olvidarse que el aluminio es un sustituto del cobre en algunos usos y que dada cierta relación de precios entre los dos metales puede

/incentivarse el

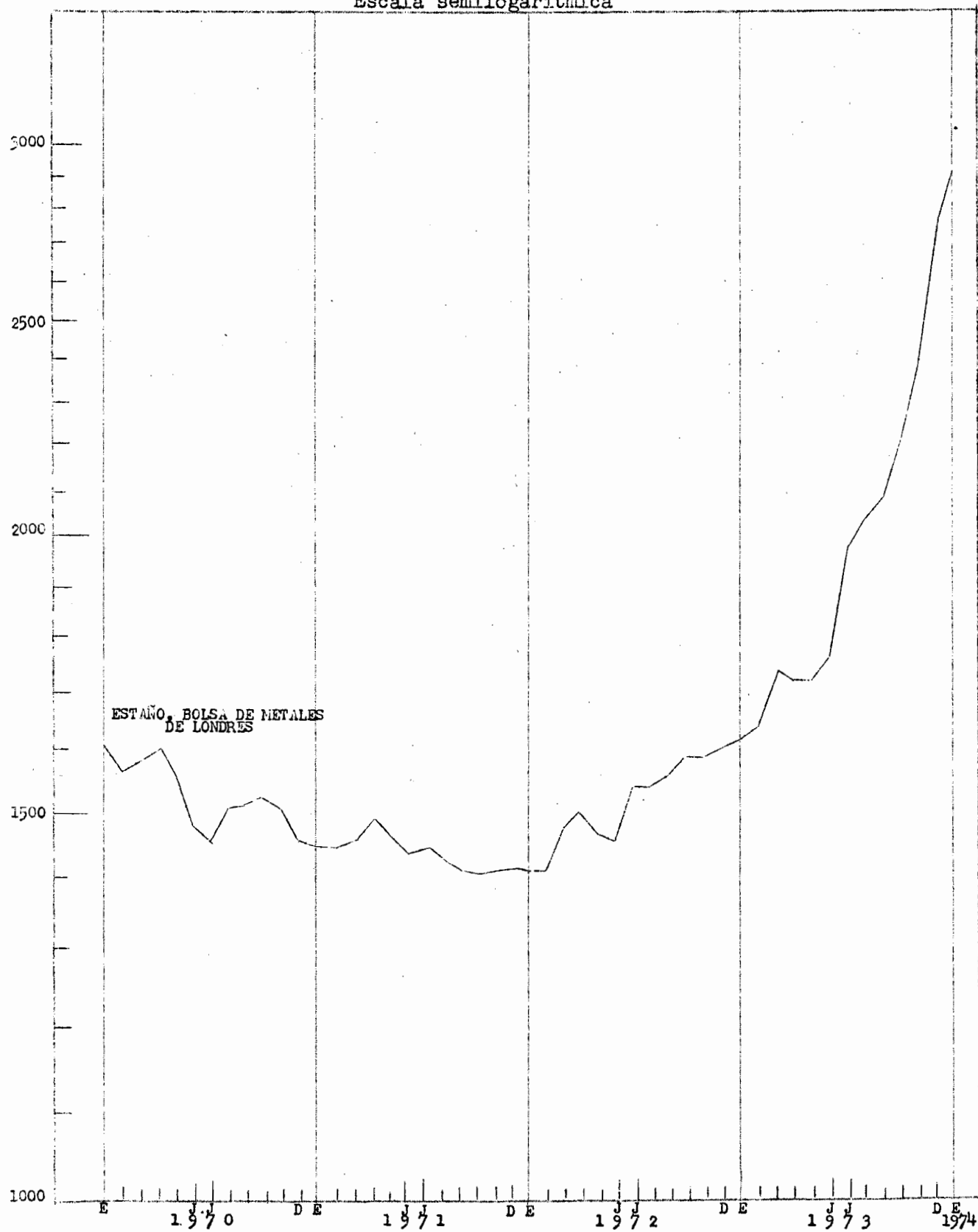
incentivarse el proceso de sustitución. Este es uno de los problemas inmediatos del mercado del cobre puesto que los precios del aluminio no han registrado alzas comparables a las de aquél.

Durante la mayor parte de 1973 el mercado internacional del cobre estuvo pendiente de la decisión que adoptara el Congreso de los Estados Unidos en relación con la autorización para vender cobre de la reserva estratégica. Tal decisión solamente se produjo a mediados de diciembre de 1973, cuando el Congreso aprobó una ley que autoriza la venta de diversos metales, entre ellos 251 600 toneladas de cobre, de acuerdo con un programa de ventas cuyos detalles no se habían hecho públicos aún en las dos primeras ~~semanas~~ de enero. De acuerdo con algunas informaciones, de la cantidad autorizada para ventas unas 80 000 toneladas estarían destinadas a la acuñación de moneda fraccionaria, de tal modo que la disponibilidad neta para la venta en los canales comerciales quedaría reducida a unas 170 000 toneladas.

b) Estaño

Al iniciarse 1973 la situación del mercado internacional del estaño se caracterizaba por una tendencia al debilitamiento, que reflejaba principalmente cierto exceso de abastecimientos y la incertidumbre que planteaba el programa de ventas del metal proveniente de la reserva estratégica de los Estados Unidos. Esa situación todavía no se reflejaba en una caída de los precios, que en los 6 meses finales de 1972 habían logrado recuperarse parcialmente de las bajas sufridas durante 1971, gracias a la intervención de la reserva estabilizadora en el mercado, pero el nivel de las existencias en poder de la reserva había pasado ya el límite requerido para imponer restricciones a la exportación y por lo tanto, desde los primeros días de 1973 se impuso un nuevo período de control de las exportaciones, que debía terminar el 31 de marzo siguiente pero que se prolongó hasta el 30 de septiembre.

Gráfico XVIII
PRECIO DEL ESTAÑO
(Libras por tonelada)
Escala semilogarítmica



Fuente: "Monthly Commodity Price Bulletin," UNCTAD

/La imposición

La imposición del control de las exportaciones fue un factor decisivo para la defensa y el mejoramiento de los precios del estaño durante 1973. En efecto, la venta de excedentes de la reserva estratégica de los Estados Unidos, que en los primeros meses de dicho año se realizó a un ritmo relativamente moderado, amenazó convertirse posteriormente en un elemento desquiciador del mercado cuando el gobierno solicitó autorización del Congreso para reducir de 232 000 a 40 500 toneladas el objetivo de la reserva estratégica, con lo cual quedaban disponibles para la venta 191 500 toneladas, cantidad equivalente al consumo mundial de un año. Como en ocasiones anteriores, el Consejo Internacional del Estaño tomó la iniciativa para realizar consultas con el gobierno de los Estados Unidos acerca de las condiciones y modalidades que adoptaría para la venta de los excedentes de estaño, a fin de atenuar sus posibles efectos desfavorables sobre el nivel de los precios y la estabilidad del mercado del metal.

La producción y exportación de estaño en América Latina corresponde a Bolivia, aunque Argentina, Brasil y México producen también cantidades de pequeña significación. En los años recientes la producción boliviana y el total mundial han sido los siguientes:

ESTAÑO: PRODUCCION DE MINERALES CONCENTRADOS, CONTENIDO FINO
(Miles de toneladas)

Años	Bolivia	Total mundial <u>a/</u>	% de Bolivia sobre el total
1969	30 045	179 527	16.7
1970	30 582	188 671	16.2
1971	30 775	189 789	16.2
1972	33 376	200 660	16.6
1973			

Fuente: Banco Central de Bolivia, Boletín Estadístico, septiembre 1973.

a/ Excluye los países de economía central planificada.

A fines de 1973 Bolivia obtuvo un crédito externo para financiar la ampliación de la planta de fundición de estaño, con que cuenta actualmente. El plan de ampliación contempla aumentar la capacidad de la planta de sus actuales 7 500 toneladas anuales a 22 000 toneladas, ampliación que terminará probablemente en 1976.

La evolución de las exportaciones en los años recientes se muestra en el siguiente cuadro:

BOLIVIA: VOLUMEN Y VALOR DE LAS EXPORTACIONES DE ESTAÑO

Años	Minerales concentrados toneladas	Valor en miles de dólares	Estaño metálico toneladas	Valor en miles de dólares	Valor total
1969	29 962	102 450	-	-	102 450
1970	27 836	101 907	-	-	101 907
1971	23 463	82 004	6 814	23 874	105 878
1972	24 315	90 426	6 257	23 110	113 536
1972 enero-junio	11 388	42 940	2 932	10 875	53 815
1973 enero-junio	12 219	50 768	3 372	13 931	64 699

Fuente: Banco Central de Bolivia, Boletín Estadístico, op.cit.

c) Plomo y Zinc

Las cotizaciones del plomo y el zinc en la Bolsa de Metales de Londres registraron alzas constantes durante 1973, particularmente las del zinc que en los meses finales del año llegaron a niveles jamás registrados previamente. (Véase gráfico XIX y XX.) Obviamente estos precios no reflejan toda la situación del mercado: en el plomo y el zinc, como en el cobre, los precios de productores de los Estados Unidos y de otras partes subieron en menor medida que en la Bolsa de Metales de Londres, pero las cotizaciones en esta última constituyen un buen índice de la relación existente entre demanda y abastecimientos disponibles.

En la producción mundial de metal refinado no se registraron pérdidas de significación; bien al contrario, en los dos metales el promedio

Fuente: "Monthly Commodity Price Bulletin" UNCTAD

Gráfico XX

Gráfico XIX

PRECIOS DEL PLOMO

Escala semilogarítmica

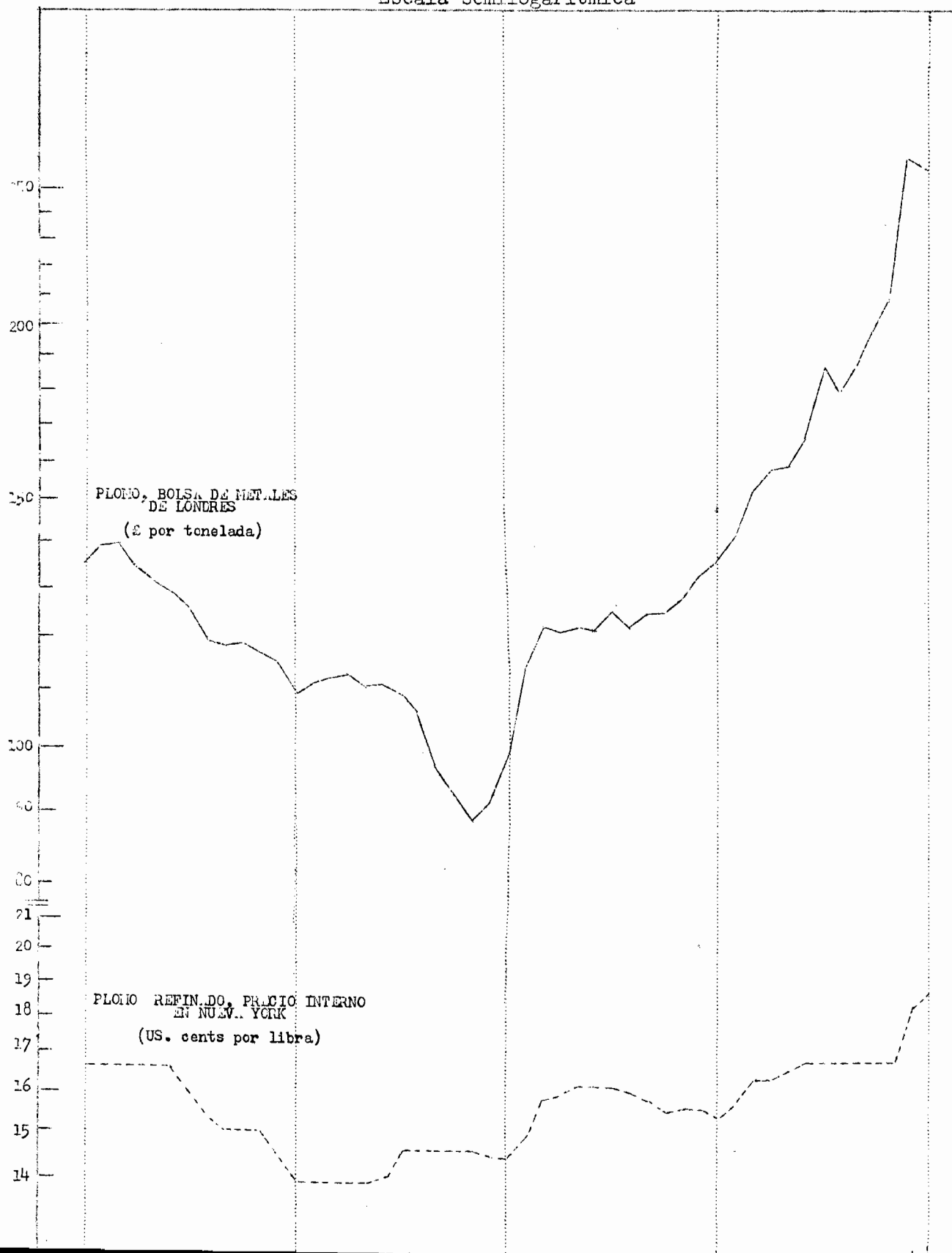
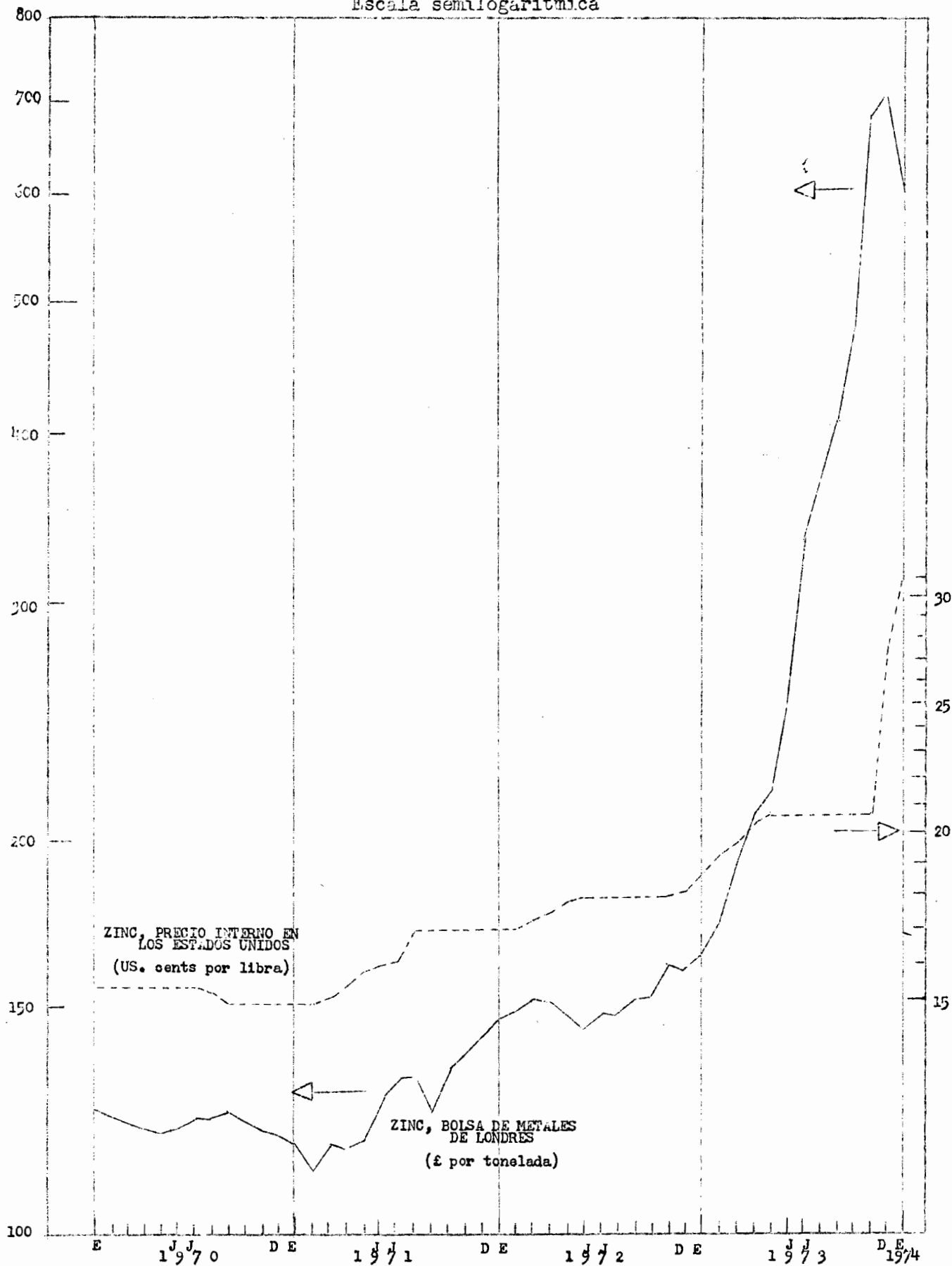


Gráfico XX

PRECIOS DEL ZINC

Escala semilogarítmica



superó holgadamente el promedio mensual de los años 1971 y 1972. Sin embargo, creció con mayor celeridad el consumo durante 1973 con respecto a los dos años precedentes, o cuando menos la demanda de importaciones para acumulación de existencias. De allí los fuertes aumentos de los precios y las distorsiones a que se vieron sujetas las cotizaciones de los productores en algunas áreas, no obstante que en el curso del año se vendieron cantidades importantes de plomo y zinc provenientes de las reservas estratégicas de los Estados Unidos.^{1/}

Varios países latinoamericanos son productores de plomo y zinc, pero solamente en dos de ellos - México y Perú - la producción alcanza cifras de cierta significación. Su evolución en los años recientes y su participación en el total mundial es la siguiente:

1/ No hay información completa sobre el volumen de estas ventas en todo el año 1973, pero informaciones parciales para los meses de agosto a octubre indican las siguientes cantidades vendidas por la oficina gubernamental encargada de estas operaciones en los Estados Unidos:

	Plomo	Zinc
Agosto 1973	30 343 toneladas	21 546 toneladas
Septiembre	13 104	8 399
Octubre	52 653	27 323

Fuente: Metals Week, New York, October 8; November 5, 1973.

PLOMO Y ZINC: PRODUCCION DE MINAS, CONTENIDO FINO
(En miles de toneladas)

	1969	1970	1971	1972	1973 <u>a/</u>
A. Plomo					
Argentina	35.0	37.0	36.0	40.0	37.0
Bolivia	25.0	26.0	23.2	20.4	22.0
Brasil	22.2	18.8	22.8	25.0	24.0
México	166.4	171.6	173.7	177.8	164.0
Perú	155.0	164.0	147.4	160.0	179.0
<u>Suma</u>	<u>403.6</u>	<u>417.4</u>	<u>403.1</u>	<u>423.2</u>	<u>426.0</u>
<u>Total mundial b/</u>	<u>2 426.0</u>	<u>2 566.8</u>	<u>2 547.6</u>	<u>2 606.5</u>	<u>2 570.0</u>
% de América Latina	16.6	16.3	15.8	16.2	16.6
B. Zinc					
Argentina	32.0	39.0	38.0	36.2	35.0
Bolivia	34.2	47.0	46.0	40.0	37.0
México	251.6	263.0	261.2	269.4	268.0
Perú	315.0	329.0	311.4	320.0	380.0
<u>Suma</u>	<u>632.8</u>	<u>678.0</u>	<u>656.6</u>	<u>665.6</u>	<u>720.0</u>
<u>Total mundial</u>	<u>4 221.5</u>	<u>4 359.9</u>	<u>4 286.1</u>	<u>4 396.4</u>	<u>4 400.0</u>
% de América Latina	15.0	15.5	15.3	15.1	16.3

Fuente: "Monthly Bulletin of the International Lead and Zinc Study Group", December 1973.

a/ Estimaciones preliminares basadas en cifras de 9 meses.

b/ Excluye los países de economía centralmente planificada.

Desde el punto de vista del mercado exterior la posición de los países latinoamericanos es muy débil; ya que exportan la mayor parte de su producción de plomo y zinc en forma de minerales concentrados, de acuerdo con las siguientes cifras:

PLOMO Y ZINC: EXPORTACIONES DE PAISES LATINOAMERICANOS
(En miles de toneladas de contenido fino)

		1969	1970	1971	1972	1973
A. <u>Plomo</u>						
Bolivia	Minerales	25.0	26.0	23.2	20.4	
México	Metal	87.2	94.0	77.6	84.8	
Perú	Minerales	81.5	95.6	145.7	165.7	
Perú	Metal	74.7	63.5	60.5	77.2	
B. <u>Zinc</u>						
Bolivia	Minerales	34.2	47.0	46.0	30.0	
México	Minerales	159.7	173.3	138.1	156.2	
México	Metal	38.8	35.8	42.0	44.1	
Perú	Minerales	253.1	267.0	344.5	399.0	
Perú	Metal	57.7	65.0	49.7	54.0	

Fuente: "Monthly Bulletin of the International Lead and Zinc Study Group", op. cit.

A fines de 1973 se anunció que el nuevo programa de ventas de la reserva estratégica de los Estados Unidos incluiría 357 300 toneladas de zinc, cantidad que en opinión de los círculos comerciales competentes no afectaría sustancialmente el mercado, en primer lugar por la gran demanda existente y en segundo lugar, porque el programa de ventas se realizaría en forma gradual, de manera similar a las que se realizaron durante 1973.^{1/}

^{1/} De acuerdo con las opiniones de "Metals Week", December 10, 1973.

PETROLEO

En los meses finales de 1973 los principales países productores y exportadores de petróleo anunciaron una serie de alzas en los precios de referencia del petróleo crudo, que significaron en algunos casos duplicar o triplicar los precios anteriores. Como es sabido, los "precios de referencia" son aquellos que publican las compañías productoras y que sirven de base en algunos países para el cálculo de las regalías y los impuestos. No existe propiamente un "precio de mercado" para el petróleo (en el mismo sentido que se habla de un precio o una cotización de mercado para el café, el trigo, etc.), de manera que generalmente se utiliza el concepto de "precio realizado" como el equivalente a los precios de mercado de los otros productos, aun cuando realmente es un "valor unitario de exportación" basado en las declaraciones de las compañías productoras y revisado por los respectivos gobiernos.^{1/} En cualquier caso los "precios de referencia", que hasta hace poco tiempo eran materia de negociación entre las compañías productoras y los gobiernos de los países donde éstas operan, ahora se fijan unilateralmente por los gobiernos y al establecerlos se está determinando también el precio efectivo o de "realización" del petróleo y la participación que corresponde a los gobiernos en la explotación de la riqueza petrolera.

Las alzas de los "precios de referencia" del petróleo despertaron enorme inquietud entre numerosos países, no sólo por la magnitud de algunas de ellas sino también por otras medidas que adoptaron simultáneamente algunos de los principales países exportadores. En efecto, al tiempo de anunciarse algunas de las últimas alzas, se informó también de reducciones de la producción

^{1/} Véase una breve discusión sobre las características de los mercados y los precios del petróleo y sus productos en "La industria del petróleo en América Latina: notas sobre su evolución reciente y perspectivas", Naciones Unidas, publicación Nº S.73.II.G.2, Capítulo III.

y disminución de los embarques hacia determinados países, en el contexto de decisiones políticas de los gobiernos encaminados a alcanzar determinados objetivos políticos. Así en cierto momento al problema del más alto costo de las importaciones de petróleo se sumó el problema de la limitación en los suministros y la posibilidad de que si estas limitaciones se mantenían por determinado tiempo inevitablemente afectarían el nivel de la actividad económica. La situación, sin embargo, no se ha deteriorado más en este sentido; por lo contrario, parece que los aspectos esencialmente políticos de la "crisis del petróleo" están en vías de solución, de manera que quedaría circunscrita a los problemas relacionados con los nuevos niveles de precios, la nueva estructura de relaciones entre gobiernos y compañías productoras y los problemas de más largo plazo vinculados con las diversas fuentes de energía.

En el petróleo, como en otras materias primas, las alzas de precios recientes hacen "olvidar" lo que ha ocurrido en los diez o doce años anteriores. En efecto, si se toma la serie de "precios realizados" del petróleo crudo venezolano exportado en los últimos años se comprueba que entre 1958 y 1970 declinó ininterrumpidamente el valor medio en dólares por barril. Las cifras respectivas son las siguientes:

VENEZUELA: PRECIO PROMEDIO REALIZADO EN LAS
EXPORTACIONES DE PETROLEO CRUDO
(En dólares por barril)

Años	Dólares/barril	Años	Dólares/barril
1957	2.59	1966	1.86
1958	2.48	1967	1.84
1959	2.19	1968	1.83
1960	2.08	1969	1.79
1961	2.10	1970	1.78
1962	2.06	1971	2.25
1963	2.02		
1964	1.95		
1965	1.89		

Fuente: "Petróleo y otros datos estadísticos 1971", Ministerio de Minas e Hidrocarburos, Venezuela, septiembre 1972, pág. 195.

/Es cierto

Es cierto que entre los años 1966 y 1970 la disminución del precio medio es pequeña, hecho que refleja principalmente el esfuerzo que realizó el gobierno venezolano para impedir una mayor expansión de la producción (como estaba ocurriendo en algunos países del Oriente Medio) y para desalentar la concesión de descuentos en los precios por parte de las compañías productoras. Pero el hecho es que persistió la tendencia declinante del precio medio del petróleo crudo exportado y que esta tendencia sólo pudo invertirse en 1971, luego que Venezuela ajustó sus precios de referencia de acuerdo con los aumentos dispuestos por los países productores del Golfo Pérsico y del Norte de Africa bajo los convenios de Teherán y de Trípoli negociados por dichos países con las compañías productoras.

Durante 1972 y la primera mitad de 1973 el alza de los precios de referencia del petróleo crudo venezolano fue de pequeñas proporciones, en realidad la registrada en marzo de 1973 obedeció al ajuste realizado para compensar la nueva devaluación del dólar, ocurrida en febrero del mismo año. En el segundo semestre los precios de referencia se modifican, elevándolos, con mayor frecuencia, hasta llegar a las alzas puestas en vigencia a partir de noviembre. En el cuadro siguiente se indican los precios de referencia para dos tipos diferentes de petróleo crudo.

VENEZUELA: PRECIOS DE REFERENCIA PARA EFECTOS FISCALES
DEL PETRÓLEO CRUDO DE LA GRAVEDAD INDICADA

(Dólares por barril) a/

En vigencia desde	Gravedad 25º	% de varia ción	Gravedad 35º	% de varia ción
Enero 1, 1972	2.8856	-	3.2110	-
Enero 1, 1973	3.0294	5.0	3.3621	4.7
Marzo 13, 1973	3.3175	9.5	3.7683	12.1
Agosto 1, 1973	3.7246	12.3	4.2307	12.3
Septiembre 1, 1973	4.0491	8.7	4.5993	8.7
Octubre 1, 1973	4.1858	3.4	4.7546	3.4
Noviembre 1, 1973	6.5094	55.5	7.1105	49.5
Enero 1, 1974	10.6702	63.9	11.2156	57.7

Fuente: "Petroleum Press Service", Londres, boletines mensuales correspondientes a los años 1971, 1972 y 1973 y febrero 1974.

a/ Estos precios de referencia excluyen los precios por flete y por el menor contenido de azufre.

/El aumento

El aumento total de los precios de referencia entre el 1º de enero y el 1º de noviembre de 1973 sería de 114.9 % para cada uno de los dos diferentes tipos de petróleo crudo indicados en el cuadro, pero debido al escalonamiento de las alzas y a que casi la mitad del porcentaje de aumento se registra a partir del 1º de noviembre su efecto sobre los ingresos totales del país en 1973 no tiene las proporciones indicadas por los porcentajes totales de aumento.

La producción de petróleo crudo en el conjunto de los países latinoamericanos no ha mantenido un ritmo de crecimiento similar al de la producción mundial, de manera que su participación porcentual en esta última ha estado declinando. Esta tendencia ha estado determinada principalmente por la política de producción seguida por Venezuela, que desde muchos años atrás ha estado regulando el volumen total de su producción a fin de no contribuir - con una mayor expansión - al deterioro de los precios, al mismo tiempo que se cumplía un objetivo de conservación de recursos naturales no renovables. El volumen total de la producción venezolana aumentó moderadamente en 1973, con respecto a la del año precedente y ese aumento, junto con la nueva y creciente producción del Ecuador, permitió que el total de la producción latinoamericana superara la cifra de 1972, restableciéndose a niveles comparables con los de 1970 y 1971. Las cifras por países y principales áreas son las siguientes:

/PETROLEO CRUDO:

PETROLEO CRUDO PRODUCCION DE PAISES LATINOAMERICANOS
Y AREAS SELECCIONADAS
(En miles de toneladas)

	1970	1971	1972	1973 a/
Argentina	19 969	21 494	22 105	21 300
Bolivia	1 124	1 714	2 028	2 150
Brasil	8 009	8 376	8 259	8 500
Ecuador	191	174	3 835	9 500
Colombia	11 071	11 127	10 143	9 400
Chile	1 620	1 652	1 615	1 500
México	21 877	21 920	22 709	23 208
Perú	3 450	3 048	3 182	3 200
Trinidad y Tabago	7 225	6 690	7 248	8 000
<u>Suma</u>	<u>74 536</u>	<u>76 195</u>	<u>81 124</u>	<u>86 758</u>
Venezuela	193 209	184 921	168 232	175 866
América Latina	267 745	261 116	249 356	262 624
Estados Unidos	533 677	530 385	528 454	513 153
Europa occidental	16 208	15 308	15 742	15 544
Oriente Medio	713 835	829 125	913 782	1 061 079
Africa	274 578	259 645	263 279	279 199
Unión Soviética y Europa oriental	393 102	393 454	416 197	443 710
<u>Total mundial</u>	<u>2 336 153</u>	<u>2 467 606</u>	<u>2 595 060</u>	<u>2 832 746</u>
% de variación	9.4	5.6	5.1	9.1

Fuente: "Petroleum Press Service", January 1973; January 1974,
February 1974.

a/ Cifras preliminares.

De la lista de países productores latinoamericanos sólo unos pocos disponen de saldos exportables de significación. A fin de ilustrar la situación que afrontan la mayoría de países latinoamericanos en materia de petróleo y sus derivados, en el cuadro siguiente se presentan los valores de importación y exportación para los últimos años:

AMERICA LATINA: VALOR TOTAL DE LAS IMPORTACIONES (CIF)
Y DE LAS EXPORTACIONES (FOB) DE PETROLEO CRUDO,
DERIVADOS Y GAS NATURAL
(En millones de dólares)

	1970		1971		1972	
	Impor- tación	Expor- tación	Impor- tación	Expor- tación	Impor- tación	Expor- tación
Argentina	75.0	7.8	98.6	8.0	64.2	5.2
Bolivia	1.0	13.2	1.4	23.9	1.6	41.6
Brasil	280.0	16.7	475.4	28.6	570.1	57.4
Colombia	-	74.2	-	74.6	-	59.1
Costa Rica	11.7	0.9	15.1	1.8	-	-
Chile	49.9	-	77.6	-	68.4	-
Ecuador	16.8	0.8	20.6	1.5	21.0	61.0
El Salvador	4.7	1.1	13.0	1.0	-	-
Honduras	14.7	6.2	17.5	2.9	-	-
Guatemala	15.9	-	14.3	-	-	-
Jamaica	32.6	8.1	34.0	8.5	52.1	9.2
México	69.6	36.6	115.2	30.8	149.7	23.0
Panamá a/	62.1	21.5	66.2	25.1	59.3	24.0
Paraguay	6.1	-	6.3	-	5.9	-
Perú	26.9	7.6	53.5	5.4	51.1	7.6
Trinidad y Tabago	288.0	371.3	361.4	437.2	343.9	407.0
Venezuela	-	2 398.0	-	2 980.0	-	2 923.7

Fuente: Elaborado en CEPAL sobre la base de datos oficiales de comercio exterior.

a/ Importaciones fob.

ANEXO ESTADISTICO

Cuadro 1

ESTADOS UNIDOS: INDICES DE PRECIOS AL POR MAYOR Y DE VALORES
UNITARIOS DE EXPORTACION

(1950 = 100)

Años	Indices de precios por mayor			Indice de valores unitarios de exportación de bienes
	Indice general	Productos agrícolas y alimenticios	Productos industriales	
1948	101.2	108.1	98.6	110.4
1949	96.2	95.4	96.5	102.7
1950	100.0	100.0	100.0	100.0
1951	111.3	113.8	110.4	114.7
1952	108.3	109.4	107.8	114.1
1953	106.8	102.2	108.7	112.9
1954	107.1	101.9	109.0	111.5
1955	107.3	97.1	111.4	112.7
1956	110.9	96.4	116.4	116.8
1957	114.1	99.8	119.6	120.7
1958	115.6	104.4	120.0	119.3
1959	115.9	99.6	122.2	119.6
1960	116.0	99.8	122.2	120.5
1961	115.5	99.8	121.5	122.8
1962	115.9	100.9	121.5	122.0
1963	115.5	99.9	121.4	121.7
1964	115.8	99.3	122.1	122.9
1965	118.1	103.4	123.6	126.9
1966	122.0	110.2	126.3	130.8
1967	122.2	106.4	128.2	133.3
1968	125.3	109.1	131.4	135.2
1969	130.2	115.0	135.9	139.6
1970	135.0	119.0	141.0	147.6
1971	139.2	121.2	146.2	152.5
1972	145.6	130.4	151.2	156.8
1973	165.6	169.4	162.8	180.0 */

Fuentes: "Business Statistics 1971", United States Department of Commerce; "Survey of Current Business", noviembre 1973, United States Department of Commerce; "Economic Indicators", enero 1974, Washington D.C.

Nota: La base original de los índices es el año 1967.

*/ Estimación del promedio anual basada en las cifras de los primeros 9 meses.

Cuadro 2

**AZÚCAR: PRECIOS PROMEDIOS DEL AZÚCAR CRUDA PARA EXPORTACION AL MERCADO LIBRE Y
A LOS ESTADOS UNIDOS, EN CENTAVOS DE DOLAR POR LIBRA**

	Exportaciones al mercado libre		Exportaciones a los Estados Unidos a/	
	Centavos de dólares corrientes	Precio ajustado b/	Centavos de dólares corrientes	Precio ajustado b/
1948	4.24	3.84	5.84	5.02
1949	4.16	4.05	5.81	5.66
1950	4.98	4.98	5.93	5.93
1951	5.67	4.94	6.06	5.28
1952	4.17	3.65	6.26	5.49
1953	3.41	3.02	6.29	5.57
1954	3.26	2.92	6.09	5.46
1955	3.24	2.87	5.95	5.28
1956	3.48	2.98	6.09	5.21
1957	5.16	4.27	6.24	5.17
1958	3.50	2.93	6.27	5.25
1959	2.97	2.48	6.24	5.22
1960	3.14	2.60	6.30	5.23
1961	2.91	2.37	6.30	5.13
1962	2.98	2.44	6.45	5.29
1963	8.50	6.98	8.18	6.72
1964	5.89	4.79	6.90	5.61
1965	2.12	1.67	6.75	5.32
1966	1.86	1.42	6.99	5.34
1967	2.08	1.56	7.28	5.46
1968	2.12	1.57	7.52	5.56
1969	3.49	2.50	7.83	5.61
1970	3.76	2.55	8.07	5.47
1971	4.52	2.96	8.52	5.59
1972	7.43	4.74	9.09	5.80
1973	9.61	5.34	10.29	5.72

Fuentes: "Sugar Statistics and related data", febrero 1970, United States Department of Agriculture;
"Sugar Reports", enero 1974.

a/ Los precios para exportación a los Estados Unidos incluyen el gravamen de importación en ese país.

b/ Precios en dólares corrientes deflacionados por el índice de valores unitarios de las exportaciones de los Estados Unidos, 1950 = 100.

Quadro 3

CACAO EN GRANO: PRECIOS PROMEDIOS DEL CACAO BAHIA EN NUEVA YORK, EN
CENTAVOS DE DOLAR POR LIBRA

	Centavos de dólares corrientes	Precio ajustado a/
1948	39.0	35.3
1949	21.2	20.6
1950	29.2	29.2
1951	35.1	30.6
1952	35.8	31.4
1953	34.9	30.9
1954	55.7	49.9
1955	36.2	32.1
1956	25.5	21.8
1957	30.5	25.3
1958	43.3	36.3
1959	35.4	29.6
1960	26.8	22.2
1961	22.4	18.2
1962	21.3	17.4
1963	26.5	21.8
1964	23.2	18.9
1965	16.9	13.3
1966	23.0	17.6
1967	26.4	19.8
1968	32.9	24.3
1969	43.5	31.2
1970	32.3	21.9
1971	25.8	16.9
1972	31.1	19.8
1973	61.1	33.0

Fuente: "Cocoa Statistics", Gill & Duffus Group, London, diciembre 1973.

a/ Precios en dólares corrientes deflacionados por el índice de valores unitarios de las exportaciones de los Estados Unidos, 1950 = 100.

Cuadro 4

CAFE EN GRANO: PRECIOS PROMEDIOS DEL CAFE SANTOS 4 EN NUEVA YORK, PARA
ENTREGA INMEDIATA, EN CENTAVOS DE DOLAR POR LIBRA

	Centavos de dólares corrientes	Precio ajustado a/
1948	27.1	24.5
1949	31.8	31.0
1950	50.5	50.5
1951	54.2	47.2
1952	54.0	47.3
1953	57.9	51.3
1954	78.7	70.6
1955	57.1	50.7
1956	58.1	49.7
1957	56.9	47.1
1958	48.4	40.6
1959	37.0	30.9
1960	36.6	30.4
1961	36.0	29.3
1962	34.0	27.9
1963	34.1	28.0
1964	46.7	38.0
1965	44.7	35.2
1966	40.8	31.2
1967	37.8	28.3
1968	37.4	27.7
1969	40.8	29.2
1970	54.6	37.0
1971	44.8	29.4
1972	51.0	32.5
1973	66.5	36.9

Fuente: Boletín Mensual de Estadística de las Naciones Unidas.

a/ Precios en dólares corrientes deflacionados por el índice de valores unitarios de las exportaciones de los Estados Unidos, 1950 = 100.

Cuadro 5

TRIGO: PRECIO PROMEDIO DEL TRIGO ESTADOUNIDENSE Nº 2 HARD WINTER, PARA
EXPORTACION, FOB PUERTOS DEL GOLFO, EN DOLARES POR TONELADA

	Dólares corrientes	Precio ajustado a/
1948	88.9 b/	80.5
1949	79.0 b/	76.9
1950	67.5	67.5
1951	72.5	63.2
1952	74.3	65.1
1953	76.6	67.8
1954	69.6	62.4
1955	64.3	57.0
1956	62.3	53.3
1957	62.1	51.4
1958	62.1	52.0
1959	61.4	51.3
1960	61.4	50.9
1961	62.1	50.6
1962	63.3	51.9
1963	64.6	53.1
1964	67.4	54.8
1965	59.5	46.8
1966	62.8	48.0
1967	65.8	49.4
1968	62.8	46.4
1969	58.4	41.8
1970	54.7	37.0
1971	61.7	40.4
1972	69.8	44.5
1973	137.8	76.5

Fuentes: "Estadísticas trigueras mundiales", Consejo Internacional del Trigo, 1973 y años anteriores; "Monthly Commodity Price Bulletin", UNCTAD, enero-febrero 1974.

a/ Precios en dólares corrientes deflacionados por el índice de valores unitarios de las exportaciones de los Estados Unidos, 1950 = 100.

b/ Corresponde al precio promedio del trigo estadounidense Nº 2 Hard Winter, en la ciudad de Kansas.

Cuadro 6

ALGODON: PRECIOS PROMEDIOS DEL ALGODON SAO PAULO 5, EN CENTAVOS DE
DOLARES POR LIBRA, CIF, LIVERPOOL

	Centavos de dólares corrientes	Precio ajustado a/
1948/49	43.4 b/	39.3
1949/50	43.4 b/	42.3
1950	46.3	46.3
1951	66.1	57.6
1952	54.8	48.0
1953	41.4	36.7
1954	36.9	33.1
1955	35.4	31.4
1956	30.9	26.5
1957	30.2	25.0
1958	27.3	22.9
1959	25.1	21.0
1960	26.3	21.8
1961	28.0	22.8
1962	26.7	21.9
1963	26.5	21.8
1964	26.1	21.2
1965	26.2	20.6
1966	24.4	18.6
1967	26.4	19.8
1968	27.1	20.0
1969	23.4	16.8
1970	26.6	18.0
1971	32.3	21.2
1972	33.6	21.4
1973	51.9	28.8

Fuente: "Algodón, Estadísticas mundiales", Boletín trimestral del Consejo Consultivo
Internacional del Algodón, enero 1974 y números anteriores.

a/ Precios en dólares corrientes deflacionados por el índice de valores unitarios de
exportación de los Estados Unidos, 1950 = 100.

b/ Promedios anuales del año comercial julio-junio.

Cuadro 7

LANA: PRECIO PROMEDIO DE LANA URUGUAYA 58-60 BASE
LIMPIA, EN BODEGA. BOSTON, ESTADOS UNIDOS

Año	Precios corrientes en Estados Unidos centavos/libra		Precio ajustado a/	
1948	123.4		111.8	
1949	120.8		117.6	
1950	155.4		155.4	
1951	253.0		220.6	
1952	125.2		109.7	
1953	125.0		110.7	
1954	130.0		116.6	
1955	116.0		102.9	
1956	107.8		92.3	
1957	141.4		117.1	
1958	106.0		88.8	
1959	101.2		84.6	
1960	94.8		78.7	
1961	87.8		71.5	
1962	97.3		79.7	
1963	110.4		90.7	
1964	122.7		99.8	
1965	91.8	110.6 b/	72.3	87.2 b/
1966	103.6	120.9	79.2	92.4
1967	91.5	110.3	68.6	82.7
1968	80.0	113.0	59.2	83.6
1969	82.6	111.6	59.2	79.9
1970	70.4	92.0	47.7	62.3
1971	60.9	77.1	39.9	50.6
1972	...	128.2	...	81.8
1973	...	276.2 c/	...	155.4

Fuente: "Wool Statistics and Related Data" Statistical Bulletin
Nº 455, US Department of Agriculture; Supplement for 1971
to Statistical Bulletin Nº 455.

Nota: No hay cotizaciones posteriores a enero de 1972 para la
lana uruguaya.

a/ Precios en dólares corrientes deflacionados por el índice de
valores unitarios de exportación de los Estados Unidos,
1950 = 100.

b/ Lana australiana peinada, tipo 64's..

c/ Promedio sobre las cotizaciones de 10 meses.

Cuadro 8

COBRE ELECTROLITICO: PRECIOS PROMEDIOS EN LA BOLSA DE METALES DE LONDRES,
PARA ENTREGA INMEDIATA, DOLARES POR TONELADA

	Dólares corrientes	Precio ajustado <u>a/</u>
1948	532.0	481.9
1949	483.0	470.3
1950	492.7	492.7
1951	607.3	529.5
1952	714.7	626.4
1953	663.8	587.9
1954	685.1	614.4
1955	968.4	859.3
1956	906.4	776.0
1957	604.9	501.1
1958	543.9	455.9
1959	655.2	547.8
1960	677.8	562.5
1961	632.6	515.1
1962	644.8	528.5
1963	645.6	530.5
1964	967.5	787.2
1965	1 289.9	1 016.5
1966	1 529.5	1 169.3
1967	1 138.3	853.9
1968	1 240.8	917.7
1969	1 466.3	1 050.3
1970	1 412.7	957.1
1971	1 086.2	712.3
1972	1 070.6	682.8
1973	1 780.7	989.3

Fuentes: BIRF, "Commodity Price Trends" (1971 Edition); "Monthly Commodity Price Bulletin",
UNCTAD, enero-febrero 1974.

a/ Precios en dólares corrientes deflacionados por el índice de valores unitarios de las
exportaciones de los Estados Unidos, 1950 = 100.

Cuadro 9

ESTAÑO: PRECIO PROMEDIO DEL ESTAÑO EN LA BOLSA DE METALES DE LONDRES, PARA
ENTREGA INMEDIATA, EN DOLARES POR TONELADA

	Dólares corrientes	Precio ajustado a/
1948	2 174.0	1 969.2
1949	2 194.0	2 136.3
1950	2 055.2	2 055.2
1951	2 975.7	2 594.3
1952	2 657.9	2 329.4
1953	2 013.8	1 783.7
1954	1 981.1	1 776.8
1955	2 039.9	1 810.0
1956	2 170.6	1 858.4
1957	2 080.2	1 723.4
1958	2 025.6	1 697.9
1959	2 163.9	1 809.3
1960	2 195.3	1 821.8
1961	2 447.0	1 992.7
1962	2 470.9	2 025.3
1963	2 507.4	2 060.3
1964	3 408.6	2 773.5
1965	3 893.1	3 067.8
1966	3 573.7	2 732.2
1967	3 330.0	2 498.1
1968	3 126.7	2 312.6
1969	3 427.5	2 455.2
1970	3 673.8	2 489.0
1971	3 509.0	2 301.0
1972	3 765.0	2 401.1
1973	4 813.0	2 673.9

Fuentes: BIRF, "Commodity Price Trends" (1971 Edition); "Monthly Commodity Price Bulletin",
UNCTAD, enero-febrero 1974.

a/ Precios en dólares corrientes deflacionados por el índice de valores unitarios de las
exportaciones de los Estados Unidos, 1950 = 100.

Cuadro 10

VENEZUELA: PRECIO PROMEDIO REALIZADO EN LAS EXPORTACIONES DE PETRÓLEO CRUDO
Y DERIVADOS, EN DÓLARES POR BARRIL

	Precio promedio en dólares corrientes		Precio ajustado a/	
1948	2.16		1.96	
1949	2.07		2.02	
1950	2.11		2.11	
1951	2.05		1.79	
1952	2.14		1.83	
1953	2.30		2.04	
1954	2.31		2.07	
1955	2.34		2.08	
1956	2.36		2.02	
1957	2.65		2.20	
1958	2.50		2.10	
1959	2.23		1.86	
1960	2.12		1.76	
1961	2.13		1.73	
1962	2.08		1.70	
1963	2.04		1.68	
1964	1.96		1.59	
1965	1.89		1.49	
1966	1.87		1.43	
1967	1.85		1.39	
1968	1.87	1.97 b/	1.38	1.46 b/
1969	1.81	1.97	1.30	1.41
1970	1.85	1.97	1.25	1.33
1971	2.35	2.61	1.54	1.71
1972	...	3.12	...	1.99
1973	...	4.26	...	2.37

Fuentes: Para el período 1950-1971, "Petróleo y otros datos estadísticos", Ministerio de Minas e Hidrocarburos de Venezuela (ediciones de 1968 y 1971).

a/ Precios en dólares corrientes deflacionados por el índice de valores unitarios de las exportaciones de los Estados Unidos, 1950 = 100.

b/ Valores unitarios de las exportaciones de petróleo crudo y derivados calculados en base a las cantidades y valores que publica el Fondo Monetario Internacional en sus estadísticas de balanza de pagos.

