

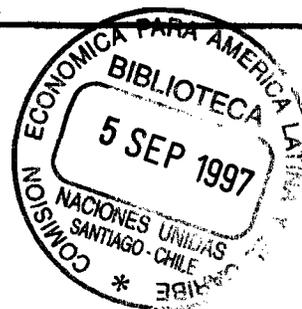
**NACIONES UNIDAS
COMISION ECONOMICA
PARA AMERICA LATINA
Y EL CARIBE - CEPAL**



Distr.
LIMITADA

LC/MEX/L.334
22 de julio de 1997

ORIGINAL: ESPAÑOL



HAITI: EVOLUCION ECONOMICA DURANTE 1996

1944
1945
1946
1947
1948
1949
1950
1951
1952
1953
1954
1955
1956
1957
1958
1959
1960
1961
1962
1963
1964
1965
1966
1967
1968
1969
1970
1971
1972
1973
1974
1975
1976
1977
1978
1979
1980
1981
1982
1983
1984
1985
1986
1987
1988
1989
1990
1991
1992
1993
1994
1995
1996
1997
1998
1999
2000
2001
2002
2003
2004
2005
2006
2007
2008
2009
2010
2011
2012
2013
2014
2015
2016
2017
2018
2019
2020
2021
2022
2023
2024
2025



1944
1945
1946
1947
1948
1949
1950
1951
1952
1953
1954
1955
1956
1957
1958
1959
1960
1961
1962
1963
1964
1965
1966
1967
1968
1969
1970
1971
1972
1973
1974
1975
1976
1977
1978
1979
1980
1981
1982
1983
1984
1985
1986
1987
1988
1989
1990
1991
1992
1993
1994
1995
1996
1997
1998
1999
2000
2001
2002
2003
2004
2005
2006
2007
2008
2009
2010
2011
2012
2013
2014
2015
2016
2017
2018
2019
2020
2021
2022
2023
2024
2025

1944 1945 1946 1947 1948 1949 1950 1951 1952 1953 1954 1955 1956 1957 1958 1959 1960 1961 1962 1963 1964 1965 1966 1967 1968 1969 1970 1971 1972 1973 1974 1975 1976 1977 1978 1979 1980 1981 1982 1983 1984 1985 1986 1987 1988 1989 1990 1991 1992 1993 1994 1995 1996 1997 1998 1999 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023 2024 2025

INDICE



	<u>Página</u>
1. Rasgos generales de la evolución reciente	1
2. La política económica	2
a) La política fiscal	2
b) Las políticas monetaria y cambiaria	4
c) La política comercial	5
d) Otras reformas	5
3. La evolución de las principales variables	6
a) El nivel de actividad	6
b) Los precios, las remuneraciones y el empleo	8
c) El sector externo	9
d) La deuda pública externa	10
<u>Anexo estadístico:</u>	11

100

100

100

100

100

100

100

100

100

100

100

100

100

100

100

100

100

100

100

1. Rasgos generales de la evolución reciente

El segundo año posterior a la restauración del régimen civil constitucional en Haití se caracterizó por el acento en el ajuste fiscal, sobre todo en el segundo semestre. ^{1/} Eso permitió reducir el déficit del gobierno central, tanto en valores absolutos como respecto del producto interno bruto (PIB) (2.6%), por lo que se apreció una cierta estabilidad de la economía, si bien en un nivel muy bajo de actividad. El crecimiento del PIB (2.8%) fue inferior al esperado (4.5%) y más lento que el del año previo, cuando el flujo de recursos del exterior tendió a compensar los efectos negativos del embargo comercial que afectó al país por tres años.

Varios acontecimientos influyeron en el modesto desempeño de la economía. En primer lugar, en un ambiente de cierta efervescencia política y elecciones presidenciales, la manifiesta falta de apoyo político interno a una serie de reformas económicas acordadas con los organismos financieros internacionales en octubre de 1995 determinó que se suspendiera el flujo de recursos externos vinculados a esas reformas. Esa situación se prolongó hasta septiembre de 1996, cuando las nuevas autoridades concluyeron las negociaciones que habían reanudado en abril con dichos organismos. La incertidumbre que generó la interrupción del apoyo financiero del exterior afectó negativamente la inversión y la actividad económica, por lo que el desempleo se mantuvo en un alto nivel, y los indicadores sociales, por su lado, continuaron reflejando carencias notables.

Por otra parte, la disciplina fiscal y la postura restrictiva de la política monetaria desde la segunda mitad del año, si bien contribuyeron a estabilizar la paridad cambiaria en el segundo semestre, luego de un descenso del signo monetario en los primeros meses, repercutieron en una contención de la demanda agregada. Esa misma política, desde otro ángulo, permitió que el alza de precios siguiera un ritmo similar al del año anterior.

Pese a una ligera caída en las importaciones de bienes, el sector externo presentó de nuevo un fuerte desequilibrio en bienes y servicios (cercano al 19% del PIB), compensado en gran medida por las transferencias públicas y privadas.

Dentro del ajuste fiscal destacan los resultados positivos obtenidos con base en la reforma fiscal y en medidas administrativas enderezadas a reducir la evasión, las cuales significaron una verdadera reconstrucción y recuperación del sistema tributario. Este favorable desempeño permitió reducir considerablemente el déficit en cuenta corriente y facilitó la conclusión de los acuerdos sobre un Servicio Financiero Reforzado de Ajuste Estructural (ESAF, ^{2/} por sus siglas en inglés) con el Fondo Monetario Internacional (FMI). Con todo, en el primer trimestre de 1997 la inversión privada continuaba a la expectativa y no se había ejecutado la pública prevista a raíz de haberse postergado la aprobación del presupuesto por el poder legislativo. Así, transcurrida casi la mitad del año fiscal 1997 se anticipa que será difícil alcanzar la meta de crecimiento de la economía de 4.5% prevista para el presente año.

^{1/} El período de análisis se refiere al año fiscal 1996, que se inició en octubre de 1995 y finalizó en septiembre de 1996.

^{2/} Enhanced Structural Adjustment Finance.

2. La política económica

Después de un año de importantes reformas estructurales, en el primer semestre del año fiscal 1996 se había producido un cierto relajamiento en la política económica. Reflejo de ello fue la prolongación, por cerca de un año, de las negociaciones con el FMI para pasar de un acuerdo *stand by* a uno ESAF, el cual finalmente quedó acordado en octubre de 1996. A partir de entonces, el FMI y otros organismos como el Banco Mundial, el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y donantes bilaterales, liberaron los desembolsos retenidos.

En consonancia con los compromisos adquiridos con anterioridad, y como parte del programa de recuperación del nuevo gobierno, en la segunda mitad del año fiscal se puso énfasis en la disciplina fiscal, la reestructuración y modernización del aparato público, la estabilización de precios y la creación de condiciones para alentar el desarrollo económico.

a) La política fiscal

El primer semestre, que coincidió con el período de elecciones presidenciales, se caracterizó por una política expansionista del gasto público financiado casi en su totalidad por el Banco Central, cuyas consecuencias fueron un acelerado crecimiento del déficit fiscal y la devaluación de la moneda. A partir de abril las nuevas autoridades tomaron medidas restrictivas, tanto en gasto público como en política monetaria. Se firmó un protocolo entre el gobierno y el Banco Central para el manejo del efectivo y el control del gasto, según el cual el Tesoro se comprometió a limitar sus gastos en función de los fondos recaudados y disponibles en el banco. Como resultado del acuerdo, disminuyeron los gastos discrecionales, se retrasaron y limitaron algunos pagos, menguaron las pérdidas de la banca central, se llegó a generar superávit en varios meses y el año fiscal cerró con un déficit global de 1,169 millones de gourdes, 34% inferior al registrado el año anterior, disminuyendo de esta manera su participación en el PIB (de 4.2 a 2.6%). ^{3/}

Por otra parte, las medidas administrativas y las reformas fiscales, adoptadas para aumentar la recaudación tributaria y reducir la evasión en el pago de impuestos, tuvieron un resultado positivo, ya que los ingresos del gobierno central aumentaron 47% en términos nominales con relación al año anterior.

Las entradas por concepto de impuesto sobre la renta se duplicaron. En el mes de abril empezó a funcionar en la Dirección de Rentas la Unidad de Contribuyentes Mayores, dependencia que ha posibilitado ejercer un control más estricto en el cobro de impuestos. Asimismo, se recuperó el pago de atrasos y se adoptaron medidas para sancionar evasiones. Por otra parte, se amplió la

^{3/} El déficit fiscal se refiere a la diferencia entre ingresos y gastos totales del gobierno central, sin donaciones. El presupuesto no incluye las inversiones en proyectos financiados con recursos del exterior, cuyo registro está a cargo del Ministerio de Planificación y Cooperación Externa. Los gastos de capital reportados en las cuentas financieras del gobierno central corresponden, en alta proporción, a la contrapartida de esos proyectos de inversión.

base impositiva del impuesto sobre ventas (TCA, por sus siglas en francés) ^{4/} para incluir la mayor parte de los bienes y servicios, entre ellos los de consumo básico, con una tasa uniforme de 10%. Se avanzó en la modernización y automatización de un sistema de control en las aduanas para captar mayores ingresos, creándose un cargo por verificación de importaciones y eliminándose el impuesto consular. Al mismo tiempo, se diseñó una estrategia para disminuir y hacer más transparentes los casos de exención al pago de impuestos.

A diferencia del año anterior, con el incremento conseguido en la recaudación tributaria, sumado a las transferencias de las empresas públicas, en particular la de telecomunicaciones, el gobierno central alcanzó a cubrir una parte importante de sus gastos corrientes, entre éstos, los salarios —cuya masa aumentó en el año— y las erogaciones comunes de operación. Ello determinó que el déficit en cuenta corriente fuera 25% inferior al del ejercicio precedente. Cabe señalar que las donaciones descendieron a la mitad comparadas con el año anterior y se concentraron en el primer mes del año fiscal.

La partida de gastos de capital de la cuenta financiera del gobierno central, que corresponde sobre todo a la contraparte de los proyectos de inversión con recursos externos, se contrajo tanto por el control aplicado en general a los gastos, como por la limitación que observó el financiamiento del exterior.

A pesar del esfuerzo por aumentar la relación entre ingresos tributarios/PIB, la brecha entre ingresos y gastos del gobierno central pone de manifiesto la necesidad de seguir contando con recursos externos para financiar el gasto.

Los presupuestos de funcionamiento y de inversión del año fiscal 1997 ^{5/} se unificaron por primera vez. Su monto global es de 13,400 millones de gourdes, financiados en su mayor parte (9,200 millones) con recursos externos entre donaciones y préstamos. El gasto previsto para el funcionamiento del Estado (5,500 millones de gourdes) supera en 30% los gastos de 1996 y será cubierto en tres cuartas partes con recursos propios. Es preocupante que en abril de 1997, el presupuesto sometido al Poder Legislativo aún no había sido aprobado. De acuerdo con las normas, ante tal circunstancia el gasto mensual no puede superar el ejercido el año anterior, por lo que los gastos de capital se tuvieron que posponer.

Se tienen programadas varias medidas a ejecutarse en 1997 para profundizar los avances en materia fiscal, a través de la ampliación de la base impositiva y de una mejor administración, además de contar con un mayor control y asignación jerarquizada de gastos. En el caso de una caída en los ingresos, se tiene previsto aumentar las tarifas sobre servicios e impuestos al consumo de determinados productos (tabaco y alcohol). Se ha contemplado también congelar el presupuesto en salarios y promover el retiro voluntario y la jubilación temprana para eliminar el empleo público excesivo.

^{4/} Taxe sur le chiffre d'affaires.

^{5/} Que empezó en octubre de 1996.

Las medidas empezaron a surtir efecto en el primer trimestre del año fiscal 1997. Los ingresos recolectados por la aduana crecieron más de 150% con respecto a igual período del año anterior, y en el caso del impuesto sobre el ingreso y sobre las ventas, se duplicaron y se identificaron nuevos contribuyentes entre los profesionales independientes y grandes empresas. En cambio, las donaciones fueron inferiores a las programadas, fenómeno que repercutió en el retraso de las inversiones.

b) Las políticas monetaria y cambiaria

El esquema moderado que había caracterizado a la política monetaria en el ejercicio anterior se vio alterado por el incremento del gasto público, aun cuando posteriormente se retornó a una mayor austeridad. En el primer semestre se monetizó el déficit presupuestario mediante el financiamiento de la banca central. La expansión del crédito presionó los precios al alza, al tiempo que se devaluaba la moneda, por lo cual fue necesaria la intervención del Banco Central en el mercado cambiario.

Poco después de entrar en funciones el nuevo gobierno, la política monetaria se volvió restrictiva a fin de reducir excedentes de circulante y crédito que habían contribuido a aumentar los precios. Así, al finalizar el año, la liquidez ampliada (M3) había crecido 7.3%, comparado con 27% el año anterior. El dinero (M1), por su parte, se amplió solamente en 0.5%, y disminuyó el efectivo en poder del público, mientras que el cuasidinero se expandió 5%. Por otra parte, se profundizó la tendencia hacia la dolarización de la economía, ya que los depósitos en dólares mostraron el mayor dinamismo (32%); si bien este último fue inferior al de años anteriores, la proporción de depósitos en moneda extranjera continuó aumentando con respecto a las inversiones a plazo. En la selección de esa opción ha influido el hecho de que los rendimientos reales sobre depósitos a plazo en moneda nacional siguen siendo negativos, pese a que las tasas de interés se liberaron desde mayo de 1995 y han observado desde entonces un ligero incremento que en el año fiscal pasó de 8.4% al inicio del año a 12% al finalizar.

Durante el año fiscal 1996 el principal instrumento de la política monetaria estuvo constituido por el encaje legal sobre depósitos en moneda nacional en los bancos privados. Después de haberse uniformado el año precedente, la tasa obligatoria se redujo de 51 al 48% en julio, lo que, unido a la liberación de la parte de la reserva remunerada (1.5%) de los bancos, se reflejó en una ligera ampliación de los márgenes de financiamiento voluntario. Sin embargo, el todavía alto nivel de la reserva obligatoria, dirigido básicamente a restar presiones en el mercado de cambios, contribuyó a mantener un diferencial considerable entre las tasas activas y pasivas del sistema, de alrededor de 12 puntos porcentuales.

A partir de noviembre de 1996, con la emisión de bonos del Banco Central se introdujo un nuevo instrumento de control monetario, más orgánicamente relacionado con las condiciones del mercado. Los bonos han tenido buena aceptación, no sólo por tratarse de una inversión segura aunque de bajo rendimiento, sino también porque su mayor adquisición está vinculada con la menor proporción de reservas obligatorias exigidas a los bancos. Estas últimas se establecieron en marzo de 1997 al 27% para los bancos comerciales y al 15% para los bancos de ahorro y vivienda, lo cual facilitó que al citado mes el saldo de bonos en circulación se ubicara en 1,150 millones de gourdes.

Asimismo, dado el peso creciente de los depósitos en dólares, en esa fecha dichos depósitos empezaron a ser objeto de una reserva obligatoria de 12%.

Todo ello ha venido ampliando el margen de maniobra del Banco Central, cuya autonomía de gestión se espera reforzar en 1997.

Por lo que toca al tipo de cambio, en los primeros cinco meses del año fiscal 1996 el escenario político, el déficit en las cuentas públicas y la incertidumbre sobre el futuro de la política económica presionó el tipo de cambio; la intervención del Banco Central (con una venta de cerca de 27 millones de dólares en el primer trimestre) permitió que la moneda se mantuviera en un rango de 16-17 gourdes por dólar, después de haber llegado a 19 gourdes en el mercado informal, lo cual significó una devaluación del 26% con respecto al cierre del año anterior.

Al crearse un clima de mayor confianza, y recuperarse la actividad, se acrecentó la demanda de divisas para importaciones. Entre mayo y julio el Banco de la República de Haití (BRH) vendió de nuevo 3 millones de dólares en el mercado para atenuar la presión sobre el gourde, de tal forma que en los últimos cinco meses del año fiscal el tipo de cambio se estabilizó de nuevo en alrededor de 15 gourdes. El saldo global de la intervención de la banca central fue una merma por alrededor de 40 millones de dólares en las reservas internacionales.

c) La política comercial

Como parte del programa de ajuste, desde 1995 se empezó a aplicar una reforma tendiente a una mayor liberalización y apertura comercial. Se adoptaron varias medidas, en particular la eliminación de restricciones cuantitativas y la disminución de impuestos a las importaciones a un techo de 15%, frente a un nivel promedio anterior de 50%. Para una segunda fase se ha propuesto hacer que el techo de las tarifas descienda al 10% y la dispersión tarifaria a tres niveles: 10, 5 y 0%, con excepción de algunos productos, como el arroz, al cual se ha fijado un arancel de 19%.

Por lo que se refiere a las compras de derivados de petróleo, a partir de julio el gobierno dejó de participar en sus importaciones, estableciéndose un nuevo mecanismo de fijación de precios de los productos petroleros, acorde con los costos reales.

d) Otras reformas

Además de las reformas introducidas para mejorar la administración fiscal, reforzar la autonomía del Banco Central y abrir más la economía, uno de los temas centrales del programa de gobierno y de los acuerdos con los organismos financieros internacionales ha sido la modernización del aparato público, incluyendo la descentralización y su adecuación a un menor tamaño. Al respecto, se creó una comisión interministerial conducida por el Primer Ministro.

En igual sentido, después de un largo proceso de debates para superar la tensión política creada por la propuesta de privatización de las empresas estatales, en septiembre de 1996 se aprobó la ley de Modernización de las Empresas Públicas. A diferencia de la propuesta original, esta norma

persigue mejorar el desempeño operativo y financiero de las empresas con el aporte del sector privado bajo tres modalidades: participar en la capitalización de las empresas, obtener su concesión, o celebrar contratos de administración con el Estado. De algo más de 30 empresas controladas por el Estado, en una primera fase se concentrarán los esfuerzos en las ocho más importantes, incluyendo los servicios de telecomunicaciones, electricidad, aeropuertos y puertos. El programa se ejecutará en 1997, ya que en diciembre de 1996 se nombró la comisión de alto nivel encargada del proceso y su supervisión.

En el sector rural se tiene previsto llevar a cabo una reforma agraria que contribuya a ordenar la estructura de la tenencia de la tierra y asegure la propiedad. Con esta finalidad, a la creación de un Instituto Nacional (INARA) en abril de 1995 se sumó la posterior preparación del ordenamiento legal correspondiente. Entre las medidas que se han tomado, destaca la emisión de un decreto en octubre de 1996 que autoriza al INARA a tomar posesión provisional de tierras cuyos derechos de propiedad estén en litigio y se presume serían propiedad del Estado o vacantes. También se llevó a cabo la primera entrega de tierras a campesinos en febrero de 1997.

3. La evolución de las principales variables

a) El nivel de actividad

A diferencia del año anterior, cuando la recuperación fue notable comparada con el severo deterioro de la economía durante el largo período de embargo comercial, el año fiscal 1996 registró una desaceleración del crecimiento del producto. La combinación de política económica, menor flujo de divisas e incertidumbre política se tradujo en un ritmo más lento de la oferta global (1.3%). Del lado de la demanda global, la interna avanzó 1.7% y la externa se contrajo (-1.8%).

Por el lado del consumo, su crecimiento fue muy modesto (1.9%) e inferior a la tasa de incremento de la población, no habiéndose alcanzado todavía el nivel del año anterior al embargo (1991). Se reportó una ligera caída de las importaciones (-2.7%) que en el año anterior habían alcanzado un volumen sin precedentes. La inversión total prácticamente no varió. Del lado de la inversión pública, la falta de acuerdos con organismos internacionales implicó una postergación de los desembolsos previstos para nuevas obras de infraestructura, de tal forma que sólo algunas de estas obras continuaron con su ritmo de ejecución. En cambio, la inversión privada en construcción residencial conservó la dinámica del año anterior. No obstante, los empresarios privados, con excepción de los transportistas, estuvieron a la expectativa del resultado de las negociaciones del gobierno con los organismos financieros, y de su efecto en la orientación de la política económica. La falta de inversiones afectó también al sector exportador; las exportaciones, de por sí escasas, perdieron terreno (-1.8%).

Con una evolución menos dinámica a la programada, se estima que el PIB registró un crecimiento del 2.8%. Los sectores que mostraron el mejor desempeño fueron los de la construcción y los servicios de generación y distribución de energía eléctrica, gas y agua. Sobresale también la evolución del conjunto de la producción de bienes (3.5%), que el año anterior había retrocedido.

En el caso del sector agropecuario, prioritario para el nuevo gobierno, se estima que las cosechas de productos básicos (arroz, maíz, sorgo y frijol) superaron las de 1995. En el incremento se combinan varios factores. Las inversiones en infraestructura —sobre todo en riego— efectuadas desde el levantamiento del embargo, aunque insuficientes para que el sector se recuperara de la descapitalización sufrida, tuvieron un impacto positivo sobre los rendimientos agrícolas. Por lo demás, las condiciones climáticas fueron favorables en buena parte del año y, desde el punto de vista de la disponibilidad de mano de obra, la suspensión de obras públicas liberó fuerza de trabajo para las labores agrícolas.

Entre los cultivos de exportación, el café y el cacao mermaron su producción, y la caña de azúcar casi se abandonó a pesar de que se reabrieron tres ingenios; del mango, que adquiere cada vez mayor importancia en las exportaciones, se perdió parcialmente la cosecha por exceso de lluvias en la época de formación del fruto.

En la producción pecuaria, la apertura comercial ha afectado a la avicultura. Esta actividad compete ahora con las importaciones de piezas de pollo congeladas a precio casi de desecho, a tal punto que los principales productores tienden a abandonar la producción directa para dedicarse a la importación y distribución del producto estadounidense.

La actividad porcícola, por su parte, resultó menoscabada por un deterioro temporal de la sanidad. En el resultado global, el sector tuvo un ligero decremento en su producto, con buenas perspectivas de recuperación en el próximo año.

La producción minera, principalmente en materiales para construcción, tuvo un desempeño muy favorable (9.8%); si bien el sector tiene en la actualidad una participación muy baja en la generación del PIB, sus perspectivas de ampliación son promisorias en la explotación de minerales no metálicos. La mayor extracción de materiales respondió a la evolución de la construcción, el sector más dinámico de la economía en el año (17.2%), el cual requirió la importación de cemento. Con todo, su crecimiento fue muy inferior al del año previo, a causa de la depresión de las obras públicas.

La industria manufacturera observó un crecimiento relativamente lento; el valor agregado de esta rama sigue siendo inferior al obtenido en 1992. En la producción para el consumo interno destacaron las ramas de bebidas y detergentes. En el caso de la industria maquiladora, se mantuvo la tendencia a una cierta recuperación después de haber desaparecido prácticamente durante el embargo, al registrarse 94 firmas, 20 más que el año anterior.

Entre los bienes y servicios, los servicios básicos acusaron el mayor dinamismo (6.1%), determinado por el aumento en la generación de energía eléctrica y la distribución de agua. Se debe subrayar que no obstante los esfuerzos por elevar la oferta de energía, las necesidades industriales y domésticas no han sido cubiertas, además de que hubo un racionamiento en su uso, aunque menos severo que el año anterior. Asimismo, destaca el hecho de que más del 50% de la energía generada no cuenta con registros de consumo, ya sea por fugas debido a fallas en las líneas de transmisión o sobre todo por la falta de pago del servicio. Dichas anomalías tienen serias repercusiones negativas en los programas de inversión, mantenimiento y, en general, en el funcionamiento de la empresa estatal.

También en los servicios básicos es relevante el favorable comportamiento del transporte y los servicios de almacenamiento y comunicaciones (4%). En otros servicios, cuyo crecimiento fue marcadamente inferior (1.2%) al del ejercicio previo, sobresalen dos aspectos. Primero, el virtual estancamiento en los servicios de comercio, hotelería y restaurantes (0.6%), debido en parte a la reducción de la presencia de fuerzas de paz, que no se ha compensado con un aumento del turismo. Segundo, el relativamente favorable comportamiento de los servicios financieros y seguros (2.6%), muchos de ellos vinculados con las transferencias del exterior.

b) Los precios, las remuneraciones y el empleo

En los primeros meses del año fiscal 1996, la expansión del gasto público y su monetización contribuyeron a acelerar el ritmo de la inflación. Sin embargo, las medidas tomadas a partir del segundo semestre permitieron que los precios medidos por el índice de precios al consumidor (IPC) llegaran al finalizar el año fiscal al 16.1%, nivel similar al del año anterior, con una variación media anual de 19.3%, muy inferior al 27.2% del ejercicio previo. Cabe destacar que el grupo de alimentos experimentó una mayor variación de precios. Dado el peso de las importaciones en la oferta de bienes, el aumento considerable en los precios internacionales de los cereales, aunado a la devaluación temporal de la moneda, encarecieron los productos, en especial los de consumo esencial. A su vez, la generalización del cobro del impuesto sobre ventas (TCA) a servicios y productos básicos como arroz, harina, azúcar y aceite comestible, impactó al alza en sus precios.

Las alzas reportadas afectaron seriamente el poder adquisitivo del salario, que en términos nominales se mantuvo sin cambios. En el sector público tampoco se dispusieron aumentos de las remuneraciones; por el contrario, la política general fue de congelamiento, a reserva de que los ahorros que resulten de la reducción del número de empleos permitan liberar recursos para otorgar incrementos individuales.

En cuanto al empleo, la ausencia de encuestas impide estimar su evolución. El deterioro acumulado de la actividad económica y la lenta recuperación permiten, sin embargo, inferir la presencia de niveles elevados de desempleo y subempleo, que algunas fuentes estiman en cerca del 50% de la población económicamente activa (PEA), con un sector informal muy difundido. La información sobre apertura de nuevas empresas (125 entre octubre y junio, con 2,200 empleos) indica, por su parte, una absorción reducida de fuerza de trabajo. La Oficina de Seguros contra Accidentes de Trabajo, Enfermedad y Maternidad (OFATMA) estaría amparando a 43,200 personas, apenas 1% más que el año precedente. Se estima que el número de empleos en la industria maquiladora pasó de 12,000 en diciembre de 1995 a 20,000 en julio de 1996, los cuales representan menos de la tercera parte de la oferta de trabajo de los años de gran desarrollo de esa industria. En el sector público, por su parte, se amplió la contratación de maestros y de empleados en otros ministerios, cuyos puestos en general se volvieron a eliminar. En el caso de los docentes, su contratación irregular provocó un desequilibrio en las finanzas y un retraso considerable en el pago de sus salarios, que se estaría corrigiendo.

c) El sector externo

El menor dinamismo de la economía, comparado con el año anterior, y la conducción de la política económica, se reflejaron en las cuentas del sector externo. La menor disponibilidad de recursos foráneos perjudicó —aunque en poca monta— la importación de bienes; así, el déficit del balance comercial retrocedió ligeramente, si bien conserva un nivel (525 millones de dólares) que más que duplica los resultados históricos y equivale al 19% del PIB. Además, a consecuencia del menor ingreso de transferencias corrientes, tanto oficiales como privadas, se amplió el déficit en cuenta corriente (73.6 millones de dólares), uno de los más altos de la década de los noventa. El movimiento de capital compensó el saldo negativo, pero no fue suficiente para evitar una pérdida de cerca de 50 millones de dólares de reservas internacionales.

Las importaciones de bienes (fob) alcanzaron por segundo año consecutivo un monto cercano a los 500 millones de dólares. En su mayor parte, alrededor del 40% se trata de productos alimenticios y aceites comestibles; cerca del 10% de derivados del petróleo, y otro 15% se refiere a equipo de transporte, en buena parte usado, y en menor medida maquinaria. El monto total incluye materiales utilizados por la industria maquiladora. En el presente ciclo se espera cierta reducción en las importaciones de alimentos, en virtud de algunos indicios de mayores cosechas, principalmente de arroz.

Frente al monto de las compras externas de bienes, las exportaciones no han logrado alcanzar un desarrollo comparable. Si bien su valor (fob) se incrementó 7.7%, llegando a 147 millones de dólares, las ventas netas (82.9 millones de dólares), es decir, las que incluyen sólo el valor agregado en la maquila, se contrajeron 6.1%. Las exportaciones de los principales productos agropecuarios se redujeron a la mitad (20 millones); el café, aceites esenciales y mango ocupan los primeros lugares, mientras que las exportaciones de la industria maquiladora crecieron 38% (41 millones). En suma, este subsector participa con la mitad del valor de los bienes exportados, y la industria de la confección aporta la mayor parte de éstos.

Como se ha señalado, el aumento en los precios de los cereales y sus derivados, así como del petróleo y otros productos, se tradujo en un deterioro en la relación de los precios del intercambio.

Al saldo negativo de la balanza de bienes (350 millones) se suma un balance, también negativo, en servicios. Entre estos últimos destacan los gastos en transporte de mercancías, que duplican los ingresos que dejan los visitantes en el país. En este caso se trata sobre todo de familiares, ya que la industria turística no se ha recuperado. Es importante acotar que a fines de la década de los ochenta el turismo reportaba ingresos anuales cercanos a los 70 millones de dólares.

El monto de transferencias oficiales o donaciones y de remesas familiares alcanzó 462 millones de dólares, 90 millones menos que el ejercicio previo, de modo que el saldo de la cuenta corriente llegó a los 73.6 millones de dólares, casi el doble del registrado el año precedente.

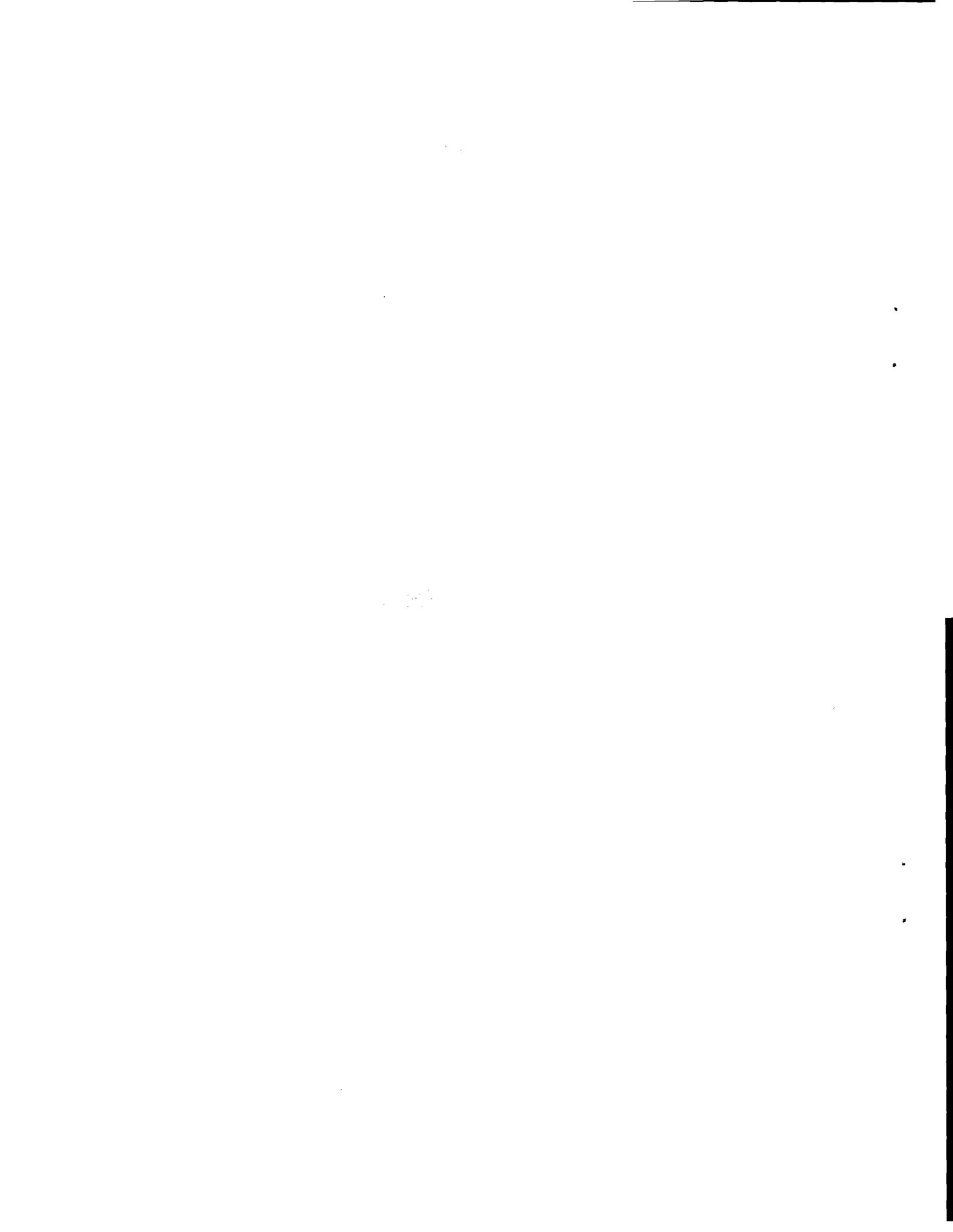
d) La deuda pública externa

Con el retorno a la institucionalidad política y para contribuir a la instrumentación de un programa económico de emergencia, a fines de 1994 la comunidad internacional comprometió 1,200 millones de dólares para apoyar a Haití por un período de 3 años. Al mismo tiempo, el país se benefició de una recalendarización y disminución de su deuda externa con el Club de París en los términos de Nápoles, lo cual se reflejó en 1996. ^{6/} Adicionalmente, como resultado de un atraso en el cumplimiento de algunos compromisos del gobierno con los organismos financieros internacionales, se limitó su acceso a varios créditos concesionales, tanto de fuentes multilaterales como bilaterales, de tal forma que la deuda externa en 1996 aumentó en 16 millones de dólares, hasta alcanzar un saldo de 914 millones de dólares al mes de septiembre. En marzo de 1997 se estimaba en forma provisional un saldo de 950 millones de dólares.

Los coeficientes del endeudamiento indican que el monto de la deuda equivale a cerca de una tercera parte del PIB y triplica el valor de las exportaciones de bienes y servicios. Esta proporción es ligeramente inferior a la registrada en el ejercicio anterior, pero sigue siendo muy superior a la relación de los años previos al embargo (237%). El servicio de la deuda representa el 10% de igual valor. El destino de los préstamos fue muy diverso al del ejercicio anterior, cuando 4 de cada 10 dólares de préstamos y donaciones se destinaban al apoyo de la balanza de pagos; en 1996 en cambio, y con un monto menor, se dio prioridad a las obras de infraestructura.

^{6/} Los términos de Nápoles, convenidos en diciembre de 1994, se aplican a los países más pobres y endeudados. Autorizan una reducción de 50 a 67% de su deuda bilateral. Para beneficiarse de esas condiciones, los países deben tener un producto por habitante inferior a 500 dólares, o una deuda equivalente o superior al 350% de sus exportaciones; además, deben aplicar, de manera satisfactoria, los programas de ajuste acordados con el FMI.

Anexo estadístico



Cuadro 1

HAITI: PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS a/

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 b/
Tasas de variación							
Crecimiento e inversión							
Producto interno bruto	-0.1	4.9	-13.2	-2.4	-8.3	4.3	2.8
Producto interno bruto por habitante	-2.2	2.8	-14.9	-4.4	-10.2	2.2	0.7
Ingreso nacional bruto a precios de mercado c/	2.7	0.4	-12.6	-1.3	-5.5	25.7	-0.4
Producto interno bruto sectorial							
Bienes	-1.1	3.9	-13.3	-5.9	-10.0	-1.4	3.5
Servicios básicos	3.0	-7.4	-12.1	-2.4	-13.2	12.3	6.1
Otros servicios	1.2	5.9	-10.7	1.1	-4.5	7.0	1.2
Puntos porcentuales							
Descomposición de la tasa de crecimiento del PIB	-0.1	4.9	-13.2	-2.4	-8.3	4.3	2.8
Consumo	0.3	2.9	-5.4	0.4	-8.3	13.4	2.0
Gobierno
Privado
Inversión	-0.6	-0.5	-5.5	-0.7	-0.6	8.1	0.1
Exportaciones	0.9	-3.2	-6.8	0.5	-4.3	9.7	-0.3
Importaciones (-)	0.7	-5.7	-4.5	2.6	-5.0	26.8	-1.0
Porcentajes sobre el PIB c/							
Inversión bruta interna	15.1	13.9	9.6	9.1	9.2	16.7	16.3
Ahorro nacional	13.8	12.7	7.2	4.6	9.5	14.2	11.7
Ahorro externo	1.3	1.2	2.3	4.5	-0.3	2.5	4.6
Empleo y salarios							
Salario mínimo real (índices 1991 = 100.0)	115.2	100.0	88.0	71.2	51.4	97.0	81.3
Tasas de variación							
Precios (septiembre-septiembre)							
Precios al consumidor	24.3	8.4	17.9	34.7	46.5	16.1	16.1
Sector externo							
Relación de precios del intercambio de los bienes fob-fob (índices 1990 = 100.0)	100.0	84.0	79.9	80.8	83.2	85.9	80.5
Tipo de cambio nominal (gourdes por dólar)	7.4	7.6	9.2	12.3	14.8	14.5	16.1
Índice del tipo de cambio ajustado (1990 = 100.0)	100.0	94.1	102.7	115.1	102.0	80.8	77.7
Millones de dólares							
Balance de pagos d/							
Cuenta corriente	-21.9	-29.6	-41.8	-77.5	5.3	-38.0	-73.6
Balance comercial	-196.6	-233.5	-184.1	-236.3	-150.0	-560.3	-525.4
Exportaciones de bienes y servicios e/	318.0	341.0	147.9	153.9	130.5	241.4	256.6
Importaciones de bienes y servicios e/	514.6	574.5	332.0	390.1	280.5	801.7	781.9
Balance en cuenta financiera	33.0	34.9	-50.7	-70.3	-12.3	77.8	5.9
Variación de reservas internacionales	33.8	-27.9	27.2	41.2	32.9	-185.4	46.6

/Continúa

Cuadro 1 (Conclusión)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/
	Porcentajes						
Endeudamiento externo							
Saldo de la deuda externa (% del PIB) f/	49.6	38.0	49.5	54.9	45.5	30.7	33.4
Intereses netos devengados (% de exportaciones de bienes y servicios)	7.9	7.7	5.5	8.4	6.5	11.1	4.0
	Porcentajes sobre el PIB						
Gobierno central g/							
Ingresos corrientes	9.1	8.3	5.6	5.6	2.8	5.1	7.2
Egresos corrientes	12.8	10.5	10.8	8.6	6.2	9.1	10.1
Ahorro (- déficit)	-3.7	-2.2	-5.1	-3.0	-3.4	-4.0	-2.9
Gastos de capital	1.6	1.0	0.6	0.6	0.3	0.7	0.3
Resultado financiero (- déficit fiscal)	-4.6	-2.7	-4.4	-3.3	-3.6	-4.2	-2.6
Financiamiento interno	4.3	1.9	4.3	3.2	3.6	0.1	2.4
Financiamiento externo	0.4	0.9	0.1	0.1	0.0	4.1	0.2
	Tasas de variación						
Moneda y crédito							
Balance monetario del sistema bancario	7.4	10.3	27.9	32.5	29.6	27.0	7.3
Reservas internacionales netas	22.9	593.3	55.6	127.1	44.3	245.9	-15.3
Crédito interno neto	7.0	3.6	26.4	26.4	27.9	-2.1	17.8
Al sector público	9.4	-3.2	24.5	30.8	25.2	-8.9	17.3
Al sector privado	3.5	6.7	4.5	40.0	8.7	59.2	20.1
Dinero (M1)	1.2	5.1	24.8	26.7	21.1	25.9	0.5
Depósitos de ahorro y a plazo en moneda nacional	13.8	14.0	28.5	35.1	25.8	8.5	5.0
M2	7.4	9.7	26.8	31.3	23.8	15.9	2.9
Depósitos en dólares	...	4,433.3	211.4	119.0	281.3	181.6	32.1
Liquidez ampliada (M3)	7.4	10.3	27.9	32.5	29.6	27.0	7.3
	Tasas anuales						
Tasas de interés real (promedios anuales)							
Pasivas	-14.3	-1.7	-9.4	-21.7	-27.9	-7.7	-4.0
Activas	-13.1	-0.3	-0.8	-14.5	-20.1	0.8	5.0
Tasa de interés equivalente en moneda extranjera h/	-8.2	3.0	-10.2	-22.8	-11.8	9.8	0.9

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

a/ Cifras correspondientes a años fiscales (octubre-septiembre).

b/ Cifras preliminares.

c/ Sobre la base de series en dólares de 1990.

d/ Los componentes de la balanza de pagos se computan de acuerdo con la metodología del V Manual de la Balanza de Pagos del FMI.

e/ Incluye maquila.

f/ Conversión realizada con el tipo de cambio de referencia del BRH.

g/ Sólo incluye ingresos y gastos de operación del gobierno central.

h/ Tasa de interés pasiva deflactada con la variación del tipo de cambio durante el año fiscal.

Cuadro 2

HAITI: PRINCIPALES INDICADORES TRIMESTRALES a/

	1994				1995				1996 b/			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Producto interno bruto
Precios al consumidor BRH (variación en 12 meses)	35.9	31.4	38.4	46.9	35.0	34.9	25.4	16.8	23.3	18.8	18.7	16.7
Tipo de cambio real (índices 1991 = 100.0)	105.5	108.4	103.7	112.0	86.1	84.1	84.3	84.8	85.1	85.5	79.8	72.9
Tasa de interés real												
Pasiva c/	-22.3	-19.6	-23.8	-28.4	-21.2	-21.1	-13.5	-8.2	-11.9	-6.6	-4.8	-3.3
Activa	-15.5	-13.0	-16.7	-23.8	-14.2	-13.6	-6.1	1.1	-3.5	2.2	3.9	5.9
Dinero (M1) (variación trimestral)	10.2	-2.6	9.1	7.4	12.0	-4.6	-4.8	-1.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales.

a/ Indicadores trimestrales de los años fiscales (octubre-septiembre) respectivos.

b/ Cifras preliminares.

c/ Depósitos a plazo de hasta 6 meses.

Cuadro 3

HAITI: OFERTA Y DEMANDA GLOBALES

	Millones de gourdes de 1990					Composición porcentual			Tasas de crecimiento				
	1992	1993	1994	1995	1996 a/	1990	1995	1996 a/	1992	1993	1994	1995	1996 a/
Oferta global	12,906	12,929	11,456	14,621	14,814	122.7	137.8	135.8	-15.2	0.2	-11.4	27.6	1.3
Producto interno bruto a precios de mercado	11,371	11,096	10,175	10,611	10,910	100.0	100.0	100.0	-13.2	-2.4	-8.3	4.3	2.8
Importación de bienes y servicios	1,535	1,833	1,282	4,010	3,903	22.7	37.8	35.8	-27.6	19.4	-30.1	212.8	-2.7
Demanda global	12,906	12,929	11,456	14,621	14,814	122.7	137.8	135.8	-15.2	0.2	-11.4	27.6	1.3
Demanda interna	11,821	11,783	10,791	12,973	13,196	103.7	122.3	121.0	-10.7	-0.3	-8.4	20.2	1.7
Inversión bruta interna	1,077	998	927	1,747	1,759	14.9	16.5	16.1	-40.1	-7.4	-7.1	88.6	0.6
Consumo total	10,744	10,785	9,865	11,226	11,437	88.7	105.8	104.8	-6.1	0.4	-8.5	13.8	1.9
Gobierno general
Privado
Exportaciones de bienes y servicios	1,085	1,147	665	1,647	1,618	19.0	15.5	14.8	-45.0	5.7	-42.0	147.7	-1.8

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Haitiano de Estadística e Informática y del Banco de la República de Haití.

a/ Cifras preliminares.

Cuadro 4

HAITI: PRODUCTO INTERNO BRUTO POR ACTIVIDAD ECONOMICA A PRECIOS DE MERCADO

	Millones de gourdes de 1990					Composición porcentual			Tasas de crecimiento				
	1992	1993	1994	1995	1996 a/	1980	1990	1996 a/	1992	1993	1994	1995	1996 a/
Producto interno bruto	11,371	11,096	10,175	10,611	10,910	100.0	100.0	100.0	-13.2	-2.4	-8.3	4.3	2.8
Bienes	6,209	5,841	5,259	5,184	5,365	57.1	55.2	49.2	-13.3	-5.9	-10.0	-1.4	3.5
Agricultura b/	4,705	4,285	3,803	3,420	3,409	32.2	33.1	31.2	-0.7	-8.9	-11.3	-10.1	-0.3
Minería	15	16	14	18	19	1.2	0.1	0.2	-18.1	7.3	-8.1	22.2	9.8
Industria manufacturera	876	760	699	769	792	18.3	15.8	7.3	-45.9	-13.2	-8.0	10.1	2.9
Construcción	614	780	743	977	1,145	5.4	6.1	10.5	-21.9	27.1	-4.7	31.4	17.2
Servicios básicos	337	328	285	320	340	2.5	3.3	3.1	-12.1	-2.4	-13.2	12.3	6.1
Electricidad, gas y agua	100	103	71	94	105	0.7	1.1	1.0	-20.0	3.6	-31.2	32.5	11.2
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	237	225	214	226	235	1.8	2.2	2.2	-8.3	-5.0	-4.9	5.5	4.0
Otros servicios	4,644	4,696	4,486	4,801	4,860	36.0	39.3	44.5	-10.7	1.1	-4.5	7.0	1.2
Comercio, restaurantes y hoteles	1,497	1,435	1,179	1,466	1,475	18.7	17.7	13.5	-29.8	-4.2	-17.9	24.4	0.6
Establecimientos financieros, seguros y bienes inmuebles c/	793	809	822	835	856	4.9	5.7	7.8	2.8	2.0	1.6	1.6	2.6
Propiedad de viviendas	770	786	802	818	835	4.7	5.6	7.7	2.1	2.1	2.0	2.0	2.1
Servicios comunales, sociales y personales d/	2,353	2,453	2,485	2,500	2,528	12.4	15.9	23.2	2.7	4.2	1.3	0.6	1.1
Servicios gubernamentales	1,899	1,959	2,005	1,991	2,014	9.6	12.1	18.5	2.5	3.2	2.4	-0.7	1.2
Ajustes e/	181	231	144	306	346	4.4	2.2	3.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Haitiano de Estadística e Informática.

a/ Cifras preliminares.

b/ Incluye el sector pecuario, la silvicultura y la pesca.

c/ Corresponde a "servicios mercantiles".

d/ Corresponde a "servicios no mercantiles".

e/ Por servicios bancarios y derechos de importación.

Cuadro 5

HAITI: INDICADORES DE LA PRODUCCION AGROPECUARIA

	Miles de toneladas						Tasas de crecimiento					
	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/
Producción de principales cultivos												
De exportación												
Café	36.9	36.7	27.4	21.4	17.6	...	-0.8	-0.7	-25.4	-21.9	-17.7	...
Cacao	5.0	4.9	4.8	4.8	4.8	...	-2.0	-2.5	-2.2	-	1.5	...
De consumo interno												
Arroz	128.3	125.7	115.7	99.9	88.7	...	-1.2	-2.0	-8.0	-13.7	-11.2	...
Maíz	196.8	196.0	226.3	189.5	181.7	...	0.4	-0.4	15.4	-16.3	-4.1	...
Sorgo	129.8	128.3	192.6	148.2	155.1	...	-2.6	-1.2	50.2	-23.1	4.7	...
Frijol	95.5	93.8	92.8	73.1	71.1	...	1.5	-1.8	-1.0	-21.2	-2.7	...
Banano	509.6	518.8	507.5	361.7	319.3	...	0.1	1.8	-2.2	-28.7	-11.7	...
Caña de azúcar	5,985.3	5,834.3	1,179.3	849.9	526.6	...	-0.4	-2.5	-79.8	-27.9	-38.0	...
Producción pecuaria												
Total de carnes	107.6	100.5	96.8	96.8	95.0	...	-1.2	-6.6	-3.6	-	-1.9	...
Huevos

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití, el Instituto Haitiano de Estadísticas e Informática y el Ministerio de Agricultura, Recursos Naturales y Desarrollo Rural.

a/ Información no disponible.

Cuadro 6

HAITI: INDICADORES DE LA PRODUCCION MANUFACTURERA

	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/	Tasas de crecimiento					
							1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/
Indices (1984 = 100.0)												
Indice general	81.8	46.7	38.5	27.6	-3.2	-42.9	-17.6	-28.4
Alimentos	84.1	54.4	38.9	32.9	-3.2	-35.3	-28.4	-15.6
Bebidas	133.2	88.5	97.2	79.8	17.3	-33.5	9.8	-18.0
Tabaco	108.0	106.4	121.8	79.2	-4.1	-1.5	14.5	-34.9
Industria textil
Productos químicos	75.2	91.1	85.0	82.5	-1.0	21.1	-6.7	-2.9
Minerales no metálicos	89.9	43.3	16.7	-51.8
Minerales metálicos
Industrias destinadas al mercado local	107.4	74.6	62.9	47.1	21.3	-30.5	-15.7	-25.1
Industria maquiladora	47.1	15.7	12.8	8.3	-40.9	-66.7	-18.8	-35.3
Miles de toneladas												
Producción de algunas manufacturas importantes												
Harina	62.0	11.6	-18.6	-81.3
Azúcar
Manteca	10.4	6.8	7.3	3.9	8.1	5.6	30.0	-34.6	7.4	-46.6	107.7	-30.9
Aceite comestible	104.3	95.4	109.1	94.9	86.9	103.4	-5.8	-8.5	14.4	-13.0	-8.4	19.0
Bebidas gaseosas b/	31.8	21.1	23.2	19.1	22.2	...	17.3	-33.6	10.0	-17.7	16.2	...
Cerveza c/	4.4	3.4	4.2	2.3	3.7	4.1	21.5	-22.7	23.5	-45.2	60.9	10.8
Cigarrillos d/	4.9	4.8	5.5	3.6	3.9	4.2	-3.9	-2.0	14.6	-34.5	7.2	8.8
Jabón para ropa	49.1	34.3	34.8	29.4	42.2	40.7	10.3	-30.1	1.3	-15.4	43.5	-3.6
Jabón de tocador e/	1,940.2	820.1	1,060.6	725.8	1,165.9	1,200.0	54.9	-57.7	29.3	-31.6	60.6	2.9
Detergentes e/	1,214.0	910.7	1,009.5	823.7	877.0	1,464.0	16.4	-25.0	10.9	-18.4	6.5	66.9
Aceites esenciales e/	90.0	112.0	143.3	299.0	152.5	109.3	17.2	24.4	27.9	108.7	-49.0	-28.3
Cemento	211.0	106.4	22.3	17.0	-49.6	-79.0
Otros indicadores de la producción manufacturera												
Consumo comercial e industrial de electricidad (millones de kWh)	110.1	67.4	81.3	45.4	59.1	104.3	-15.4	-38.8	20.6	-44.2	30.3	76.5
Industria azucarera	2.0	1.0	-35.2	-48.4
Industria cementera	19.1	11.7	3.4	-1.9	-39.0	-70.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití y del Instituto Haitiano de Estadística e Informática.

a/ Cifras preliminares.

b/ Millones de litros.

c/ Millones de botellas.

d/ Millones de paquetes de 200 cigarrillos.

e/ Toneladas.

Cuadro 7

HAITI: EVOLUCION DE LA GENERACION Y CONSUMO DE ELECTRICIDAD

	Millones de kWh						Tasas de crecimiento					
	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/
Generación	491.2	358.9	420.8	302.9	435.4	574.9	-14.9	-26.9	17.2	-28.0	43.7	32.0
Consumo b/	286.9	199.0	215.8	125.5	168.2	257.3	-13.6	-30.6	8.4	-41.8	34.0	53.0
Comercial e industrial	110.1	67.4	81.3	45.4	59.1	104.3	-15.4	-38.8	20.6	-44.2	30.3	76.5
Residencial	134.6	99.2	114.4	61.5	82.0	116.6	-12.9	-26.3	15.3	-46.2	33.3	42.2
Alumbrado público	11.5	10.7	11.0	8.6	10.0	12.1	-1.5	-7.4	3.3	-21.9	15.4	21.8
Servicios públicos y comunales	30.6	21.8	9.0	10.0	17.2	24.3	-13.8	-28.9	-58.5	11.0	71.2	41.6
Coeficiente de mermas y consumo no registrado c/	41.6	44.5	48.7	58.6	61.4	55.2	-2.1	7.1	9.4	20.2	4.8	-10.0

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití y del Instituto Haitiano de Estadística e Informática.

a/ Cifras preliminares.

b/ La diferencia entre la generación y el consumo obedece a las mermas y al consumo no registrado.

c/ Porcentajes de la generación total.

Cuadro 8

HAITI: PRINCIPALES INDICADORES DEL COMERCIO EXTERIOR DE BIENES

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/
Tasas de crecimiento							
Exportaciones (fob) b/							
Valor	79.2	-37.3	-55.9	9.4	-24.9	46.5	-6.1
Volumen	37.9	-22.8	-48.5	9.0	-29.1	33.1	-5.7
Valor unitario	30.0	-18.8	-14.5	0.3	6.0	10.0	-0.5
Importaciones (fob) c/							
Valor	70.7	-33.8	-27.9	23.6	-42.5	212.2	-7.3
Volumen	33.3	-31.5	-19.8	24.6	-44.2	193.0	-12.7
Valor unitario	28.0	-3.4	-10.0	-0.8	2.9	6.5	6.2
Relación de precios del intercambio (fob/fob)	1.5	-16.0	-4.9	1.1	3.0	3.3	-6.3
Indices (1990 = 100.0)							
Poder de compra de las exportaciones	100.0	64.9	31.8	35.0	25.6	35.2	31.1
Quántum de las exportaciones	100.0	77.2	39.8	43.4	30.7	40.9	38.6
Quántum de las importaciones	100.0	68.5	54.9	68.4	38.2	111.9	97.7
Relación de precios del intercambio (fob/fob)	100.0	84.0	79.9	80.8	83.2	85.9	80.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras oficiales y estimaciones propias.

a/ Cifras preliminares.

b/ Exportaciones netas de bienes; incluye valor agregado de la maquila.

c/ Importaciones netas de bienes, no incluye maquila.

Cuadro 9

HAITI: EXPORTACIONES DE BIENES FOB

	Millones de dólares						Composición porcentual		Tasas de crecimiento					
	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/	1990	1996 a/	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/
Exportaciones brutas (fob)	241.6	118.4	130.8	107.8	137.3	147.9	100.0	100.0	50.7	-51.0	10.4	-17.5	27.3	7.7
Exportaciones netas (fob) b/	166.6	73.4	80.3	60.3	88.3	82.9	-55.9	9.4	-24.9	46.5	-6.1
Productos agropecuarios	34.2	21.4	21.3	17.5	40.0	20.7	28.2	14.0	-24.3	-37.3	-0.9	-17.5	127.9	-48.2
Café	18.3	10.2	9.3	7.0	17.9	6.9	9.6	4.6	19.0	-44.1	-9.2	-24.6	155.7	-61.7
Cacao	1.1	2.2	1.3	1.8	2.0	0.6	1.2	0.4	-38.4	91.2	-38.5	30.6	12.6	-69.0
Azúcar c/	3.3	-	-	-	-	-	2.3	-	-12.8
Sisal	4.0	1.7	2.1	1.4	0.9	0.6	3.5	0.4	-27.5	-57.9	24.7	-33.0	-38.7	-31.0
Aceites esenciales	1.6	4.0	2.5	0.9	6.3	5.7	0.5	3.8	90.7	145.7	-39.0	-61.8	574.5	-10.7
Otros productos primarios	5.9	3.3	6.1	6.4	12.9	7.0	11.1	4.7	-67.1	-43.3	82.5	6.1	100.6	-46.0
Artículos manufacturados d/	105.4	39.2	46.8	30.5	30.0	41.5	43.0	28.1	53.1	-62.8	19.3	-34.8	-1.5	38.4
Manufacturas artesanales y otros productos industriales	12.6	9.6	9.1	8.9	11.7	13.3	19.8	9.0	-60.1	-24.2	-4.8	-3.0	32.7	13.0
Ajuste por evaluación	14.3	3.2	3.1	3.4	6.6	7.4	9.0	5.0
Ajuste por clasificación	75.0	45.0	50.5	47.5	49.0	65.0	...	43.9
	Miles de toneladas													
Café	10.2	6.8	9.1	5.8	10.3	8.9			9.7	-33.3	33.8	-36.3	77.6	-13.4
Cacao	1.1	0.8	2.2	2.5	4.3	2.2			-42.1	-31.3	191.0	13.6	72.0	-48.3
Azúcar c/	7.8	-	-	-	-	-			25.9
Sisal	6.3	3.8	4.4	2.7	4.7	2.3			-0.4	-38.7	14.4	-38.6	74.1	-52.0
Aceites esenciales	0.4	0.3	0.2	0.2	0.3	0.1			825.6	-30.7	-28.0	-10.0	55.6	-56.7
Artículos manufacturados	24.8	7.1	8.7	3.8	6.9	8.3			28.5	-71.4	22.5	-56.3	81.6	19.9
Manufacturas artesanales y otros productos industriales	2.6	1.6	2.3	1.2	2.7	3.1			13.0	-38.5	43.7	-47.8	125.0	16.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití.

a/ Cifras preliminares.

b/ Valor neto de las exportaciones (valor bruto menos "ajustes por clasificación"). Incluye el valor agregado de la industria maquiladora de exportación.

c/ Incluye melaza.

d/ A partir de 1991 corresponde únicamente al valor agregado de las empresas maquiladoras.

Cuadro 10

HAITI: IMPORTACIONES DE BIENES CIF

	Millones de dólares						Composición porcentual		Tasas de crecimiento					
	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/	1990	1996 a/	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/
Importaciones totales (cif)	400.1	278.3	355.3	251.6	700.2	678.1	100.0	100.0	20.4	-30.4	27.7	-29.2	178.3	-3.1
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	83.7	83.5	101.3	68.7	218.9	228.2	19.9	33.7	26.7	-0.3	21.4	-32.2	218.6	4.2
Combustibles minerales	58.0	61.2	70.7	46.2	73.7	80.8	21.3	11.9	-18.1	5.5	15.5	-34.6	59.5	9.5
Productos derivados del petróleo	54.8	58.6	58.8	43.3	70.2	70.8	20.5	10.4	-19.8	7.1	0.3	-26.3	62.0	0.8
Aceites y grasas	51.0	47.8	64.0	59.9	53.4	61.0	9.4	9.0	63.5	-6.3	33.9	-6.5	-10.9	14.2
Productos químicos	43.6	22.2	34.4	16.5	41.0	53.8	11.2	7.9	17.4	-49.1	54.9	-52.0	148.8	31.1
Artículos manufacturados b/	70.7	36.6	51.1	30.7	90.7	92.4	15.4	13.6	38.6	-48.2	39.5	-39.9	195.6	1.9
Maquinaria y equipo de transporte	63.5	18.2	21.5	15.5	109.0	128.6	14.6	19.0	30.7	-71.3	18.2	-28.2	605.5	18.0
Artículos manufacturados diversos c/	15.4	5.8	8.3	11.6	39.3	23.4	4.6	3.4	-	-62.3	42.3	40.6	237.6	-40.6
Otros d/	7.2	2.9	4.0	2.5	74.1	9.9	3.6	1.5	-39.5	-59.5	35.2	-37.4	2888.7	-86.6
Importaciones totales brutas (fob) e/	367.8	256.2	311.5	197.5	517.2	498.6	...	73.5	...	-30.3	21.6	-36.6	161.9	-3.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití.

a/ Cifras preliminares.

b/ Incluye las manufacturas textiles, de cuero, caucho, madera, papel y productos minerales metálicos y no metálicos.

c/ Incluye prendas de vestir, calzado, artículos de viaje, muebles, instrumental profesional y artículos sanitarios y electrodomésticos.

d/ Materiales brutos no comestibles y artículos diversos.

e/ Total cif menos "ajustes por seguros y fletes", más "ajustes por clasificación".

Cuadro 11

HAITI: BALANCE DE PAGOS (PRESENTACION ANALITICA)

(Millones de dólares)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/
I. Balance en cuenta corriente	-21.9	-29.6	-41.8	-77.5	5.3	-38.0	-73.6
Exportaciones de bienes fob b/	265.8	241.6	118.4	130.8	107.8	137.3	147.5
Importaciones de bienes fob b/	-442.6	-367.8	-256.2	-311.5	-197.5	-517.2	-498.6
Balance de bienes	-176.8	-126.2	-137.8	-180.7	-89.7	-379.8	-351.2
Servicios (crédito)	52.2	99.4	29.5	23.1	22.7	104.1	109.1
Transportes	8.5	8.2	5.0	6.0
Viajes	33.7	83.8	90.2	95.6
Otros servicios	10.0	7.4	9.0	7.5
Servicios (débito)	-72.0	-206.7	-75.8	-78.6	-83.0	-284.5	-283.3
Transportes	-34.0	-100.0	-183.0	-189.3
Viajes	-37.0	-42.7	-34.7	-37.0
Otros servicios	-1.0	-63.9	-66.8	-57.0
Balance de bienes y servicios	-196.6	-233.5	-184.1	-236.3	-150.0	-560.3	-525.4
Renta (crédito)	6.9	5.2
Remuneración de empleados
Renta de la inversión	6.9	5.2
Directa (utilidades y dividendos)	6.9	5.2
De cartera
Otra inversión (intereses recibidos)
Renta (débito)	-25.1	-35.5	-8.1	-12.9	-8.5	-30.6	-10.7
Remuneración de empleados
Renta de la inversión	-25.1	-35.5	-8.1	-12.9	-8.5	-30.6	-10.7
Directa (utilidades y dividendos)	...	-9.3	-3.8	-0.4
De cartera
Otra inversión (intereses pagados)	-25.1	-26.2	-8.1	-12.9	-8.5	-26.9	-10.3
Balance de renta	-18.2	-30.3	-8.1	-12.9	-8.5	-30.6	-10.7
Transferencias corrientes (crédito)	192.9	292.6	150.5	171.6	163.7	552.9	462.5
Transferencias corrientes (débito)	...	-58.4
Balance de transferencias corrientes	192.9	234.2	150.5	171.6	163.7	552.9	462.5
II. Balance en cuenta de capital c/
III. Balance en cuenta financiera c/	33.0	34.9	-50.7	-70.3	-12.3	77.8	5.9
Inversión directa en el extranjero	8.0	13.6
Inversión directa en la economía declarante	-1.8	-2.2	-2.8	7.4	4.1
Activos de inversión de cartera
Títulos de participación en el capital
Títulos de deuda
Pasivos de inversión de cartera
Títulos de participación en el capital
Títulos de deuda
Activos de otra inversión	-23.1	59.7	31.6	42.1	40.8	292.5	95.6
Autoridades monetarias	...	0.7	14.0	-	1.2	28.0	...
Gobierno general	...	29.0	126.2	90.1
Bancos	-23.1	0.5	...	0.4	...
Otros Sectores	...	30.0	17.6	41.6	39.6	137.9	5.4
Pasivos de otra inversión	48.1	-38.3	-80.5	-110.2	-50.3	-222.1	-93.8
Autoridades monetarias	-0.6	-16.2	-0.6	-1.5	0.0	-6.3	-6.4
Gobierno general	48.7	-7.6	-9.5	-28.7	-31.1	-32.8	-22.3
Bancos	...	-14.6	-18.4	-28.0	-6.2	-11.2	-5.0
Otros sectores	...	0.0	-52.0	-52.0	-13.0	-171.8	-60.0
IV. Errores y omisiones	-44.9	22.5	65.2	106.6	-25.8	145.6	21.1
V. Balance global	-33.8	27.9	-27.2	-41.2	-32.9	185.4	-46.6
VI. Reservas y partidas conexas	33.8	-27.9	27.2	41.2	32.9	-185.4	46.6
Activos de reserva	37.5	-12.3	-3.8	1.2	-7.9	-175.6	48.6
Uso del crédito del FMI y préstamos del FMI	-6.9	-16.2	14.0	-1.5	1.2	-6.3	-3.8
Pasivos que constituyen reserva de autoridades extranjeras	...	0.7	-0.6	2.4	-2.6
Financiamiento excepcional	3.2	...	17.6	41.6	39.6	-5.9	4.4

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití y del Fondo Monetario Internacional.

a/ Cifras preliminares.

b/ Incluye industria maquiladora de exportación.

c/ Excluidos los componentes que se han clasificado en las categorías del Grupo VI.

Cuadro 12

HAITI: EVOLUCION DEL TIPO DE CAMBIO

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/
Gourdes por dólar							
Tipo de cambio oficial	5.0	5.0	-	-	-	-	-
Tipo de cambio comercial (promedio compraventa)	7.4	7.6	9.2	12.3	14.8	14.5	16.1
Tipo de cambio de referencia b/	7.4	7.7	9.1	12.4	14.9	14.5	16.0
Indices (1991 = 100.0)							
1. Indice del tipo de cambio							
Oficial	100.0	100.0	-	-	-	-	-
Comercial	96.8	100.0	120.4	162.1	193.9	189.9	211.9
2. Indices de precios							
a) De Haití (al consumidor)	86.8	100.0	113.6	140.5	194.6	247.4	295.1
b) De los Estados Unidos (al consumidor)	95.2	100.0	102.9	106.0	108.8	111.8	115.0
3. Indices de precios relativos (a/b)							
	91.1	100.0	110.4	132.5	178.9	221.3	256.7
4. Indices ajustados del tipo de cambio (1/3)							
Oficial	109.7	100.0	-	-	-	-	-
Comercial	106.3	100.0	109.1	122.3	108.4	85.8	82.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití y del Fondo Monetario Internacional.

a/ Cifras preliminares.

b/ Tasa media ponderada calculada por el BRH, sobre la base de la tasa media de compra de los bancos comerciales y del mercado informal.

Cuadro 13

HAITI: INDICADORES DEL ENDEUDAMIENTO EXTERNO a/

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 b/
Millones de dólares							
Saldos	841	809	873	866	875	898	914
Gobierno	567	582	640	636	642	663	742
Empresas públicas	274	227	232	230	233	239	172
Desembolsos	33	43	-	-	-	108	110
Servicios	23	18	-	-	-	64	25
Amortizaciones	18	11	-	-	-	36	17
Intereses	5	7	-	-	-	28	8
Porcentajes							
Relaciones							
Deuda externa pública/exportaciones de bienes y servicios c/	264.5	237.3	590.1	563.1	670.5	371.8	356.4
Servicios/exportaciones de bienes y servicios c/	7.2	5.3	-	-	-	26.5	9.7
Intereses netos/exportaciones de bienes y servicios c/ d/	7.9	7.7	5.5	8.4	6.5	11.1	4.0
Servicios/desembolsos	69.4	41.9	59.0	22.6

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití.

a/ Monto de la deuda externa desembolsada, al 30 de septiembre de cada año.

b/ Cifras preliminares.

c/ Las exportaciones incluyen maquila.

d/ Corresponde a las cifras de intereses netos del balance de pagos.

Cuadro 14

HAITI: EVOLUCION DE LOS PRECIOS INTERNOS a/

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 b/
	Variación de septiembre a septiembre						
Indices de precios al consumidor (1991 = 100.0)							
General	24.3	8.4	17.9	34.7	46.5	16.1	16.1
Alimentos	31.1	2.4	22.4	15.4	55.5	20.1	23.2
	Variación media anual (año fiscal)						
Indices de precios al consumidor (1991 = 100.0)							
General	16.9	19.8	13.6	23.7	38.5	27.2	19.3
Alimentos	22.5	18.3	19.0	12.8	35.5	32.9	22.8

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Haitiano de Estadística e Informática (IHSI) y del Banco de la República de Haití (BRH).

a/ Las series 1990-1991 (IHSI) y 1992-1996 (BRH) no son estrictamente comparables, debido a fuentes y metodologías diferentes.

b/ Cifras preliminares.

Cuadro 15

HAITI: EVOLUCION DE LOS PRECIOS AL CONSUMIDOR

(Porcentajes)

	Variación respecto del mes anterior					Variación respecto del mismo mes del año anterior				
	1992	1993	1994	1995	1996 a/	1992	1993	1994	1995	1996 a/
Indice general										
Enero	3.4	3.8	1.5	3.0	1.6	17.5	17.3	33.1	33.7	20.7
Febrero	0.3	2.5	1.0	2.5	0.5	19.6	19.7	31.2	35.6	18.4
Marzo	0.7	3.0	2.1	1.9	1.1	19.6	22.5	30.0	35.3	17.5
Abril	0.2	1.3	6.2	0.5	1.4	19.2	23.9	36.2	28.1	18.6
Mayo	0.3	1.6	3.9	1.2	1.4	19.5	25.5	39.3	24.6	18.9
Junio	-1.0	2.1	2.3	1.4	1.2	20.1	26.9	39.6	23.6	18.6
Julio	-0.5	1.9	4.4	1.9	1.3	19.6	30.0	43.0	20.5	17.6
Agosto	0.8	2.0	7.8	1.7	0.6	19.8	31.5	51.2	13.7	16.5
Septiembre	0.5	2.9	-0.3	1.8	1.3	17.9	34.7	46.5	16.1	16.1
Octubre	2.9	3.0	-1.2	2.4	1.6	16.5	34.8	40.5	20.3	15.1
Noviembre	1.6	3.2	-2.3	1.9	0.9	16.3	36.9	33.0	25.6	14.0
Diciembre	4.5	3.9	2.9	1.5	1.7	16.8	36.1	31.8	23.9	14.2
Indice de alimentos										
Enero	4.0	1.5	1.1	6.4	-0.9	28.0	10.9	23.6	43.7	19.4
Febrero	0.5	1.5	1.6	5.1	0.6	28.9	12.0	23.8	48.6	14.2
Marzo	0.5	2.1	2.0	-0.9	1.8	27.7	13.8	23.6	44.3	17.4
Abril	0.2	-2.2	7.4	-1.0	2.4	26.4	11.0	35.8	33.0	21.5
Mayo	0.5	0.1	3.6	2.0	2.9	27.3	10.6	40.5	30.9	24.8
Junio	1.2	2.0	2.1	1.8	2.2	24.8	11.5	40.6	30.7	23.0
Julio	-1.2	0.3	4.4	1.4	1.9	25.6	13.1	46.3	26.9	23.5
Agosto	1.2	2.0	12.3	2.2	1.3	25.6	14.1	61.0	15.6	22.1
Septiembre	0.3	1.4	-2.0	1.8	2.1	22.4	15.4	55.5	20.1	23.2
Octubre	-0.5	3.9	-2.5	3.6	1.5	13.1	20.4	46.0	27.7	20.3
Noviembre	2.6	4.2	-2.2	1.3	0.0	15.2	22.3	37.0	32.3	18.7
Diciembre	3.5	5.1	4.7	1.5	2.4	13.6	24.2	36.5	28.2	19.7

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Banco de la República de Haití y el Instituto Haitiano de Estadística e Informática.

a/ Cifras preliminares.

Cuadro 16

HAITI: EVOLUCION DE LAS REMUNERACIONES

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 a/
	Gourdes						
Salario diario mínimo	15.0	15.0	15.0	15.0	15.0	36.0	36.0
Salario diario industrial de base	19.7	15.9
	Indices (1991 = 100.0)						
Salarios							
Nominales b/	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	240.0	240.0
Reales c/	115.7	100.0	88.0	71.2	51.4	97.0	81.3
	Tasas de crecimiento						
Salarios							
Nominales	-	-	-	-	-	140.0	-
Reales	...	-13.6	-12.0	-19.1	-27.8	88.7	-16.2

Fuente: CEPAL, sobre la base de cifras del Instituto Haitiano de Estadística e Informática, y de la Asociación de las Industrias Haitianas (ADIH).

a/ Cifras preliminares.

b/ Salarios diarios mínimos.

c/ Deflactados por el índice de precios al consumidor.

1. The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions and activities. It emphasizes that proper record-keeping is essential for ensuring transparency and accountability in financial reporting. This section also highlights the role of internal controls in preventing errors and fraud, and the need for regular audits to verify the accuracy of the data.

2. The second part of the document focuses on the implementation of a robust risk management framework. It outlines the process of identifying, assessing, and mitigating various risks that could impact the organization's financial health and operational performance. Key areas of focus include market risk, credit risk, and operational risk, with specific strategies provided for each.

3. The third part of the document addresses the importance of effective communication and reporting. It stresses the need for clear, concise, and timely communication of financial information to all stakeholders, including management, investors, and regulatory bodies. This section also discusses the role of financial reporting in providing a comprehensive view of the organization's financial position and performance.

4. The fourth part of the document discusses the importance of maintaining strong relationships with external stakeholders, such as suppliers, customers, and financial institutions. It emphasizes the need for transparency and open communication in these relationships, and the role of financial reporting in building trust and credibility. This section also discusses the importance of staying up-to-date on industry trends and regulations, and the need for continuous improvement in financial reporting practices.

5. The fifth part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions and activities. It emphasizes that proper record-keeping is essential for ensuring transparency and accountability in financial reporting. This section also highlights the role of internal controls in preventing errors and fraud, and the need for regular audits to verify the accuracy of the data.

1947
1948
1949
1950
1951
1952
1953
1954
1955
1956
1957
1958
1959
1960
1961
1962
1963
1964
1965
1966
1967
1968
1969
1970
1971
1972
1973
1974
1975
1976
1977
1978
1979
1980
1981
1982
1983
1984
1985
1986
1987
1988
1989
1990
1991
1992
1993
1994
1995
1996
1997
1998
1999
2000
2001
2002
2003
2004
2005
2006
2007
2008
2009
2010
2011
2012
2013
2014
2015
2016
2017
2018
2019
2020
2021
2022
2023
2024
2025

**Este documento fue elaborado por la Subsección en México de la
Comisión Económica para América Latina y el Caribe
(CEPAL), cuya dirección es Masaryk No. 29, México, D.F.,
CP 11570, teléfono 2 50-15-55, fax 531-11-51**