

NT UN
C 15

OS e INFORMES de la CEPAL

88

**EL COMERCIO DE MANUFACTURAS
DE AMERICA LATINA
EVOLUCION Y ESTRUCTURA 1962-1989**



NACIONES UNIDAS

1

2

3

4

5

6

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

21

22

23

24

25

26

27

28

29

30

31

32

33

34

35

36

37

38

39

40

41

42

43

44

45

46

47

48

49

50

51

52

53

54

55

56

57

58

59

60

61

62

63

64

65

66

67

68

69

70

71

72

73

74

75

76

77

78

79

80

81

82

83

84

85

86

87

88

89

90

91

92

93

94

95

96

97

98

99

100

101

102

103

104

105

106

107

108

109

110

111

112

113

114

115

116

117

118

119

120

121

122

123

124

125

126

127

128

129

130

131

132

133

134

135

136

137

138

139

140

141

142

143

144

145

146

147

148

149

150

151

152

153

154

155

156

157

158

159

160

161

162

163

164

165

166

167

168

169

170

171

172

173

174

175

176

177

178

179

180

181

182

183

184

185

186

187

188

189

190

191

192

193

194

195

196

197

198

199

200

201

202

203

204

205

206

207

208

209

210

211

212

213

214

215

216

217

218

219

220

221

222

223

224

225

226

227

228

229

230

231

232

233

234

235

236

237

238

239

240

241

242

243

244

245

246

247

248

249

250

251

252

253

254

255

256

257

258

259

260

261

262

263

264

265

266

267

268

269

270

271

272

273

274

275

276

277

278

279

280

281

282

283

284

285

286

287

288

289

290

291

292

293

294

295

296

297

298

299

300

301

302

303

304

305

306

307

308

309

310

311

312

313

314

315

316

317

318

319

320

321

322

323

324

325

326

327

328

329

330

331

332

333

334

335

336

337

338

339

340

341

342

343

344

345

346

347

348

349

350

351

352

353

354

355

356

357

358

359

360

361

362

363

364

365

366

367

368

369

370

371

372

373

374

375

376

377

378

379

380

381

382

383

384

385

386

387

388

389

390

391

392

393

394

395

396

397

398

399

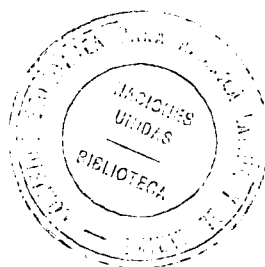
400



088900010
Estudios e Informes de la CEPAL,
N° 88 (1992) C.1

20 APR 1993

ESTUDIOS e INFORMES de la CEPAL



**EL COMERCIO DE MANUFACTURAS
DE AMERICA LATINA
EVOLUCION Y ESTRUCTURA 1962-1989**



**NACIONES UNIDAS
COMISION ECONOMICA PARA AMERICA LATINA Y EL CARIBE
Santiago de Chile, 1992**

LC/G. 1731-P Noviembre de 1992

Este documento fue preparado por la División de Desarrollo Económico de la CEPAL.

PUBLICACION DE LAS NACIONES UNIDAS
Número de venta: S.92.II.G.12
ISSN 0256-9795 ISBN 92-1-321378-6

INDICE

	<i>Página</i>
ANALISIS COMPARATIVO DEL COMERCIO DE MANUFACTURAS DE AMERICA LATINA	7
I. PROPOSITO DEL ESTUDIO	7
II. METODOLOGIA	11
A. Las clasificaciones internacionales de los flujos comerciales	11
B. El concepto de manufactura	15
C. La clasificación de las corrientes comerciales según su contenido factorial y tecnológico	17
D. Las bases de datos utilizadas	27
E. El cálculo de series a precios constantes	28
III. PRINCIPALES RESULTADOS	37
A. Desempeño de las exportaciones de América Latina y el Caribe .	44
B. La evolución de las exportaciones por país	60
C. La evolución de las importaciones	66
D. La inserción comercial de los países de América Latina y el Caribe	68
E. La evolución de los valores unitarios y de la relación de los precios del intercambio	89
Conclusiones	101
ANEXO ESTADISTICO	107

ANÁLISIS COMPARATIVO DEL COMERCIO DE MANUFACTURAS DE AMÉRICA LATINA

I. PROPOSITO DEL ESTUDIO

La inserción de América Latina y el Caribe en el comercio internacional continúa siendo muy baja, pese a algunos avances registrados en años recientes. En la mayoría de los países de la región, el valor –aunque no el volumen– de las ventas externas de productos tradicionales decreció de manera considerable, como consecuencia del descenso de los precios unitarios. El deterioro de la demanda de los productos básicos refleja una inadecuación entre la demanda, la producción y la tecnología de la economía internacional y la composición de las exportaciones latinoamericanas. Esta discrepancia funcional fue gestándose a lo largo de varias décadas, pero se acentuó en los últimos años al intensificarse el ritmo mundial del cambio tecnológico.¹

El comercio internacional, por su parte, ha mostrado una apreciable expansión desde el término de la segunda guerra mundial –más de 5% en términos reales–, aunque con tendencias muy dispares entre los distintos grupos de productos. El dinamismo de las exportaciones de productos primarios, excluido el petróleo, alcanzó a sólo 3% anual durante el período 1962-1985, cifra que resultó inferior a la de las semimanufacturas (manufacturas basadas en recursos naturales, compuestas principalmente por alimentos procesados), que crecieron a un ritmo de 3.6%. Las manufacturas tradicionales no basadas en recursos naturales (principalmente los bienes de consumo intensivos en mano de obra) se expandieron hasta llegar a 6.5%, en tanto que el mayor dinamismo se concentró en las manufacturas nuevas que suelen requerir un gran esfuerzo en materia de investigación y desarrollo (microelectrónica, telemática, biotecnología, ingeniería genética, nuevos materiales), las que aumentaron a razón de 8% anual.

Lo anterior permite explicar, entre otros aspectos, la gradual pérdida de posición relativa de la región en el comercio mundial, la que se agravó

en el último decenio. En 1950, el valor de las exportaciones totales de América Latina y el Caribe representaba alrededor del 12% de las exportaciones mundiales; en 1960 alcanzó a menos de 8% y en 1988 descendió a 3.9%. Respecto de los bienes manufacturados, la participación fue aun menor, aunque creciente, ya que pasó de 1% en 1962 a algo más de 2% en 1985. A su vez, la participación de las importaciones bajó de 10% en 1950 a menos de 6% en 1960 y a 3.3% en 1988.

En general los países de América Latina y el Caribe se han especializado precisamente en la exportación de aquellos bienes menos dinámicos en el comercio internacional. En 1985, los productos primarios y las semimanufacturas representaron 75% del total de las exportaciones de la región, aunque declinaron respecto a 1962, año en que llegaron a más de 90%. En cambio, las manufacturas de las industrias nuevas ascendieron en 1985 a alrededor de 13%, lo que significó un progreso importante, dado que en 1962 sólo habían registrado 1%. Sin embargo, estos avances se limitaron sólo a dos países –Brasil y México– y además siguieron estando muy por debajo de los niveles registrados en los países desarrollados, en que los productos de esas industrias nuevas representan cerca de 50% del total de las exportaciones. En cuanto a las importaciones, los indicadores muestran también una posición desfavorable para la región, lo que se refleja en una clara asimetría en sus transacciones internacionales con saldos negativos en el comercio de aquellos bienes que suponen mayor incorporación de conocimiento técnico. Asimismo, las tendencias de las importaciones registraron un quiebre al comienzo de los años ochenta, a raíz de la crisis económica. Las exportaciones e importaciones por habitante de América Latina, a su vez, equivalen a menos de la quinta parte de las de los países industrializados.

Los datos globales presentados son sin duda indicadores claros de la baja inserción de América Latina en el comercio internacional, si bien son promedios que encubren situaciones muy dispares. Algunos de los países de la región tuvieron comportamientos más favorables, superando ampliamente los niveles medios registrados a nivel regional. Asimismo, en ciertas actividades y en determinados productos se lograron resultados muy interesantes en el transcurso de esos 25 años, incluso si se los compara con los alcanzados por los países de mejor desempeño en el comercio exterior.

Ya en los primeros estudios sobre el desarrollo económico de América Latina, la CEPAL procuraba adoptar una clasificación que permitiera un mejor conocimiento de la naturaleza de los bienes que componían las transacciones externas de los países de la región. Se hacía sentir la necesidad de utilizar en las estadísticas sobre el comercio exterior una clasificación en grandes categorías económicas, cuya estructura facilitara el análisis

económico de las corrientes del comercio internacional, sobre todo para investigar las posibilidades de sustitución de importaciones de América Latina. Con este fin se adoptó una clasificación basada principalmente en el uso o destino económico de los productos.

Posteriormente, cuando los análisis sobre las exportaciones comenzaron a tener prioridad, se buscaron otras clasificaciones, que permitieran responder mejor a las nuevas necesidades. Al comienzo, la clasificación utilizada era muy sencilla, dada la escasa relevancia de las manufacturas en las exportaciones latinoamericanas. Más adelante, y a medida que se fue incrementando la participación de dichos rubros, se recurrió a las clasificaciones de las Naciones Unidas para analizar el comercio internacional. Estas clasificaciones constituyeron un gran aporte para perfeccionar los trabajos de la CEPAL, pero se fueron presentando ciertos obstáculos a medida que aumentaba el contenido tecnológico de los productos.

Se hacía pues imprescindible contar con nuevos instrumentos de análisis que ayudaran a detectar los cambios en las tendencias de las exportaciones de manufacturas. Simultáneamente, en los últimos años comenzaron a desarrollarse en los países industrializados y en los organismos internacionales, muchos trabajos teóricos y empíricos sobre la identificación y medición de la capacidad industrial. Esas necesidades, conjuntamente con los nuevos aportes de la literatura sobre el tema, constituyeron los principales estímulos para la creación de una nueva clasificación del comercio destinada a facilitar los análisis sobre la inserción de los países de la región en el comercio internacional.

El presente trabajo es un esfuerzo en ese sentido; en él se hace un análisis comparativo del comercio de manufacturas de América Latina y el Caribe con el de otras regiones del mundo. Las limitaciones encontradas mediante los indicadores globales presentados anteriormente obligaron a profundizar el análisis, a fin de conocer el tipo de actividad y los productos que componían el comercio internacional, y determinar así el grado de complejidad tecnológica de los bienes exportados por la región. Con este análisis se procura ampliar el conocimiento sobre la inserción de América Latina y el Caribe en el comercio internacional, en especial en lo que respecta a dinamismo y características estructurales. Para ello, se requiere contar con bases de datos muy desagregadas, que cubran un largo período, y con clasificaciones adecuadas que permitan identificar los cambios registrados en el contenido tecnológico y la incidencia de los distintos factores de los productos que componen los flujos comerciales con el exterior.

Para el análisis se consideraron, por un lado, los enfoques que relacionan la inserción en el comercio con el aprovechamiento de aquellas ventajas comparativas asentadas en la disponibilidad de recursos naturales y, por otro, los que indican que la solidez de la inserción en la economía internacional radica en la capacidad de aumentar el contenido tecnológico de los bienes exportados. Esto último tiene varias consecuencias, ya que el proceso de agregar conocimiento a los recursos naturales puede presentarse en múltiples formas. Por otra parte, dada la complejidad de las relaciones interindustriales, resulta difícil identificar el grado de contenido tecnológico de una determinada actividad o producto, ya que la agregación de conocimiento pudo haberse realizado a través de los bienes de capital o de los materiales utilizados, o bien pudo haber surgido dentro del propio proceso de producción.

El trabajo se concentró principalmente en la elaboración de una clasificación de las corrientes comerciales, que luego se utilizó para evaluar el comercio latinoamericano durante los últimos veinticinco años. En este análisis, se han practicado diversas comparaciones entre los resultados obtenidos por los países industrializados y por los países en desarrollo de otras regiones del mundo, en particular, con aquellos que han sido considerados ejemplares en su estrategia de inserción internacional.

II. METODOLOGIA

A. LAS CLASIFICACIONES INTERNACIONALES DE LOS FLUJOS COMERCIALES

Un elemento esencial para manejar las bases de datos sobre el comercio exterior es el procedimiento y el grado de detalle con que se compila la información. La elaboración de clasificaciones útiles para esa finalidad ha constituido un largo proceso y ha sido el producto de muy variados esfuerzos, nacionales e internacionales, que han permitido ir perfeccionando dichos instrumentos a través del tiempo. Ello se inició hace años cuando varios países, en su mayor parte industrializados, procuraron establecer sistemas de clasificación del comercio exterior más adecuados que los que habían existido desde el siglo XIX, con el objeto de mejorar la recaudación y control de los aranceles de importación. Sin embargo, éstos no resultaron suficientemente aptos para analizar el comercio. Solo unos pocos años antes de la segunda guerra mundial, y principalmente gracias a la iniciativa de los organismos internacionales, comenzaron a desplegarse mayores esfuerzos para establecer una clasificación uniforme que facilitara el análisis a nivel internacional. El avance más importante ocurrió en 1938, cuando la Sociedad de las Naciones publicó el informe de su Comité de expertos en estadísticas, con lo cual surgió la primera clasificación internacional uniforme, que se denominó Lista Mínima de Mercaderías para las Estadísticas del Comercio Internacional.

Con posterioridad a la segunda guerra mundial, la Comisión de Estadísticas de las Naciones Unidas recomendó una revisión de la Lista Mínima a fin de adecuarla a los numerosos cambios registrados tanto en la estructura del comercio internacional como en las necesidades de los países y de los organismos internacionales. En colaboración con los gobiernos y con la asistencia de un grupo de consultores, la Secretaría de las Naciones Unidas preparó la edición de 1950 de la Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional (denominada corrientemente CUCI original).² Esta

clasificación agrupa los datos de comercio exterior en clases de bienes, como son los productos alimenticios, las materias primas, los productos químicos, la maquinaria y el equipo de transporte. También consigna las agrupaciones de mercaderías conforme al grado de elaboración y al origen industrial. Esta propuesta de las Naciones Unidas tuvo un éxito importante, ya que en 1960 los gobiernos de los países que absorbían 80% del comercio mundial compilaban sus datos relativos al comercio de mercaderías ateniéndose a la CUCI original. Asimismo, durante los años cincuenta, se hicieron también grandes progresos en materia de clasificación aduanera, que dieron lugar a la creación en 1955 de la Nomenclatura Arancelaria de Bruselas (NAB); sin embargo, este tipo de clasificación no resulta muy adecuada para el análisis estadístico o agregado del comercio.

Como consecuencia de las limitaciones que mostraba la CUCI original, fueron surgiendo inquietudes en el ámbito de los organismos internacionales para revisar esa nomenclatura. Para ello, un grupo de expertos nacionales y pertenecientes a organismos intergubernamentales que utilizaban tanto la CUCI original como la NAB, prepararon una propuesta, que se denominó CUCI modificada, que era una combinación de la CUCI original con la NAB. Mediante esta revisión se introdujeron varias modificaciones en ambas clasificaciones, a fin de lograr una correspondencia más adecuada entre ellas.

La nueva clasificación representó un gran avance con respecto a la CUCI original, pero a fines del decenio de 1960 se consideró que, como consecuencia del gran aumento registrado en el volumen del comercio y de la transformación sustancial de las pautas geográficas y de los productos, la CUCI modificada requería una nueva revisión. En 1974, la Comisión de Estadísticas de las Naciones Unidas examinó y aprobó el proyecto definitivo, preparado por la Secretaría, sobre la base de las opiniones de los gobiernos y de los organismos internacionales y los antecedentes suministrados por los expertos de los grupos de trabajo creados para tal efecto.

Con esta revisión se llegó a la CUCI, Rev.2, como se denomina la nueva nomenclatura, en la que se respetó considerablemente la estructura a niveles de "grupo" (tres dígitos), salvo en los casos en que lo exigieran los cambios provenientes del progreso técnico. Se consideró además indispensable mantener la correlación directa entre la CUCI y la NAB, por lo que esta última fue enmendada para eliminar aquellos rubros que carecían de importancia económica, en virtud de los cambios en las pautas del comercio mundial o de la tecnología.

La CUCI, Rev.2 se compone de diez secciones (un dígito), que dividen el conjunto de mercaderías que son objeto del comercio internacional en

grandes categorías económicas. Estas secciones se subdividen en 63 capítulos (dos dígitos), los que a su vez se descomponen en 233 grupos (tres dígitos), 786 subgrupos (cuatro dígitos) y 1924 rubros básicos (cuatro y cinco dígitos).³ Posteriormente, se hizo una nueva revisión, obteniéndose la CUCI, Rev.3, que recién ha comenzado a aplicarse en las estadísticas nacionales.

La UNCTAD ha elaborado sus propias estadísticas, cuya característica principal ha sido el perfeccionamiento del concepto de manufacturas, que se examinará más adelante. En estas, se hace una primera gran desagregación en productos básicos, semimanufacturados y manufacturados.⁴

En la CEPAL, el esfuerzo realizado para crear un adecuado instrumento de análisis de las corrientes comerciales se concretó en los primeros años, cuando adoptó la Clasificación del Comercio Exterior según Uso o Destino Económico (CUODE), que permitía, sobre todo, investigar las posibilidades de sustitución de importaciones. Esta clasificación constaba de diez grupos y estaba basada principalmente en el uso o destino económico de los productos.⁵ Su aplicación, limitada a las importaciones, hizo posible conocer la estructura de éstas en los veinte países latinoamericanos, expresada en series de valores a precios corrientes y constantes del año 1948, según los diez grupos de la clasificación.⁶ La CUODE fue revisada en la década de 1960, aprovechando los avances logrados con las nuevas clasificaciones de las Naciones Unidas.

Cuando los estudios de la CEPAL comenzaron a dar prioridad a los análisis de las exportaciones, se concluyó que la CUODE no era una clasificación adecuada para esos propósitos. En particular, no servía para detectar las ventas externas de manufacturas. En un comienzo, éstas se trataban en forma agregada, dado que tenían escasa relevancia y estaban integradas principalmente por productos de origen primario con un pequeño proceso de transformación. Posteriormente, se fueron introduciendo las primeras desagregaciones, como la que permitía distinguir entre productos tradicionales y no tradicionales. Más adelante, las clasificaciones se fueron perfeccionando, aprovechando los progresos alcanzados por las Naciones Unidas en la aplicación de la Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional (CUCI).

A medida que los países de la región fueron aplicando estas estadísticas de comercio exterior, la CEPAL pudo mejorar sus clasificaciones. Así, se comenzaron a agrupar las actividades manufactureras en varias categorías de acuerdo con las desagregaciones de las clasificaciones de las Naciones Unidas. Ello permitió ciertos avances en cuanto a la identificación de productos con mayor contenido tecnológico.

En algunos estudios de la CEPAL realizados en los años setenta, se utilizó, como indicador de incorporación de conocimiento en las exportaciones latinoamericanas, la participación que tenían los productos de las industrias químicas y de maquinarias y equipos de transporte en el total de exportaciones.⁷

Aunque la CUCI suele utilizarse para la desagregación de las manufacturas, el indicador de esos estudios de la CEPAL adolece de ciertas limitaciones, ya que las industrias seleccionadas como de mayor contenido tecnológico son bastante heterogéneas en lo que se refiere a la incorporación de conocimiento. A vía de ejemplo, las exportaciones de productos químicos de algunos países de la región tienen cierta importancia, pero si se examinan los datos de manera más minuciosa, se observa que dichos rubros corresponden a productos primarios con algún proceso de transformación, como son los aceites y grasas de origen animal y vegetal elaborados, los extractos para teñir y curtir, o la caseína.

Posteriormente, se trató corregir de esas deficiencias, para lo cual se recurrió a la Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las Actividades Económicas (CIIU). Esta clasificación se ha aplicado a nivel nacional e internacional durante casi cuatro décadas. La versión original fue aprobada por el Consejo Económico y Social de las Naciones Unidas en 1948 y posteriormente aparecieron sucesivamente la primera revisión, en 1958, y la segunda, en 1969.⁸ Cabe recordar que la CIIU no es una clasificación estadística elaborada especialmente para el registro y análisis del comercio; las categorías en que se divide están compuestas de unidades económicas definidas en función de la actividad más importante, la que a su vez está determinada por la principal clase de bienes producidos o de servicios prestados. Es importante tener presente, entonces, que se trata de una clasificación cuyas características básicas se derivan de la clase de actividad, y no de la naturaleza o del tipo de los bienes o servicios producidos, como es el caso de las clasificaciones del comercio como la CUCI y la CUODE.

En diversos trabajos de la CEPAL realizados a partir de 1980,⁹ se utilizó la CIIU para clasificar los flujos comerciales de la región, en un esfuerzo por registrar los cambios en la especialización comercial de los diferentes países. En esta clasificación las corrientes comerciales aparecen clasificadas por su origen industrial, o sea, subdivididas en las 28 ramas industriales que distingue la CIIU, Rev.2. Sin embargo, la información básica disponible sobre comercio exterior corresponde a la CUCI o la NAB, de modo que para establecer el origen industrial de las exportaciones, es preciso recurrir a la correlación entre la CUCI y la CIIU, elaborada por la Oficina de Estadística de las Naciones Unidas. Por esta razón, el agregado

correspondiente al comercio de manufacturas que se utiliza en esos estudios abarca tanto los productos semimanufacturados como los manufacturados propiamente tales según la definición adoptada por la UNCTAD, aunque excluye de ese agregado el petróleo parcialmente refinado, los productos derivados del petróleo y los metales no ferrosos.

Los resultados de estos trabajos significaron avances importantes, pues permitieron desagregar las manufacturas, con lo cual se corrigió, aunque parcialmente, el problema de la gran heterogeneidad que tenían las categorías de las clasificaciones examinadas anteriormente. Asimismo, se facilitaron las comparaciones con las estadísticas de producción, basadas en la CIU, así como los cálculos del consumo aparente por rama industrial. Sin embargo, persisten algunas limitaciones analíticas; por un lado, las categorías identificadas en esa clasificación, por lo general, agrupan productos con muy distinto grado de elaboración, por otro, no es posible precisar el contenido tecnológico de las corrientes comerciales.

Para contar con una base de datos que permita analizar de manera más precisa la evolución del comercio de manufacturas de los países de la región y las características de su especialización internacional, se requiere que sean reclasificadas las corrientes del comercio, de acuerdo con su contenido factorial y tecnológico. Para ello es necesario recurrir nuevamente a la CUCI, que es la clasificación disponible más apta para examinar el comercio, con gran desagregación a nivel de los productos por grados de elaboración. Estos datos se deben reordenar, ya que la forma de agregación de la CUCI, a uno o dos dígitos, no es la más adecuada para el análisis del comercio exterior desde la perspectiva de la especialización productiva. Ese reordenamiento supone categorizar cada rubro de la CUCI –a tres, cuatro o incluso cinco dígitos– de acuerdo con el contenido tecnológico o la incorporación de diferentes factores productivos en la elaboración de los bienes clasificados. En la sección C de este capítulo se muestran algunos trabajos realizados en este sentido, así como la propuesta de clasificación que se formula en este estudio.

B. EL CONCEPTO DE MANUFACTURA

El análisis de la inserción dinámica de los países en desarrollo en el comercio internacional tropieza, por lo pronto, con un problema clave, que consiste en elegir el concepto de manufactura que se utilizará, y que permitirá definir las dos categorías principales de la clasificación: bienes primarios y bienes manufacturados. La importancia de esto estriba en la

existencia de una gama de productos con gran participación en las pautas de exportación de América Latina y de diferentes tendencias comerciales que resultan clasificados en una u otra categoría, según el criterio que se aplique.

La amplia gama de definiciones del término “manufacturas”¹⁰ que se utilizan alternativamente en estudios generales sobre la estructura del comercio están construidas básicamente a partir de la CUCI, de la cual se toman las secciones 5 a 8, excluyéndose o agregándose productos, según el propósito que se persiga para el estudio correspondiente. A continuación se presentan seis de las definiciones más frecuentes, en orden de cobertura creciente de productos:

- a) CUCI, secciones 5 a 8, excepto el capítulo 67 (metales ferrosos) y el capítulo 68 (metales no ferrosos).
- b) CUCI, secciones 5 a 8, excepto el capítulo 68 (metales no ferrosos).
- c) CUCI, secciones 5 a 8.
- d) Una lista de productos definidos como semimanufacturas y manufacturas por la UNCTAD,¹¹ que puede adoptar dos alternativas:
 - i) UNCTAD total A: incluye las secciones 5 a 8, menos el capítulo 68, más alimentos elaborados, bebidas, tabaco, maderas trabajadas, corcho, caucho sintético, fibras sintéticas y pulpa de papel.
 - ii) UNCTAD total B: incluye el total A, más petróleo y capítulo 68, metales ferrosos.
- e) Una lista de 76 códigos de la CUCI especialmente identificados por la Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial (ONUDI) por usos finales, divididos en: bienes de consumo no duradero, suministro y productos intermedios, bienes de capital y bienes duraderos y otras manufacturas.¹²
- f) Una lista de 145 códigos de la CUCI a tres y cuatro dígitos utilizada por la ONUDI, que incluye la definición de UNCTAD total B, más carne fresca, productos lácteos y huevos, arroz pulido, azúcar y miel, té, yerba mate, alimentos para animales, harina de semillas oleaginosas, lana (tops) y desechos de lana, algodón, aceites animales y vegetales.¹³

Otra forma de abordar el análisis es utilizando la CIU, la cual, como ya se señaló, es una clasificación por clases de actividad económica y no por productos, como lo es la CUCI. Para la CIU los establecimientos clasificados en una determinada categoría producirán algunos de los bienes o servicios incluidos en esa clase, pero además podrán elaborar productos

que no sean característicos de la actividad económica principal. Con esta clasificación se consideran manufacturas todos los bienes producidos por los establecimientos agrupados en la Gran División 3. Esto significó incluir diferentes industrias dedicadas en forma predominante a la elaboración de recursos naturales (productos alimenticios, bebidas, productos derivados del petróleo y metales no ferrosos), que están en las secciones 0-4 de la CUCI.

Las sustanciales diferencias entre las distintas definiciones del comercio de manufacturas conducen en muchos casos a resultados muy dispares y hasta contrapuestos. Este problema surge especialmente al evaluar los procesos de industrialización de países en desarrollo como los de América Latina, en que los rubros en discusión tienen cierta significación. Las definiciones basadas en agrupar las secciones 5 a 8 de la CUCI han sido utilizadas con mucha frecuencia, por cuanto emplean información ya procesada o publicada; no obstante, este procedimiento excluye los rubros denominados alimentos procesados, bebidas, cigarrillos y varios productos elaborados de origen animal, vegetal o mineral. Por otra parte, las definiciones amplias, como las de la ONUDI, incluyen productos cuya transformación industrial consiste casi exclusivamente en simples procesos de preparación de los productos para la exportación.

Una comparación entre diversos conceptos del término manufacturas fue realizada para Brasil basándose en datos de 1982, encontrándose resultados muy dispares entre ellos.¹⁴ En efecto, en el concepto de alcance más restringido –las secciones 5 a 8 de la CUCI, excluidos los capítulos 67 y 68– las exportaciones ascienden a 6 600 millones de dólares, mientras que en el concepto usado por la ONUDI se llega a casi 14 000 millones de dólares, esto es, más del doble que en el anterior.

C. LA CLASIFICACION DE LAS CORRIENTES COMERCIALES SEGUN SU CONTENIDO FACTORIAL Y TECNOLOGICO

Las limitaciones mencionadas en las clasificaciones convencionales del comercio para analizar su composición no permitían determinar el grado de complejidad tecnológica de los bienes exportados por la región. Por consiguiente, fue necesario elaborar una nueva clasificación que permitiera ampliar el conocimiento de la inserción de América Latina y el Caribe en el comercio internacional, en especial en cuanto a dinamismo y características estructurales. Para ello se recurrió a diversos

antecedentes provenientes de estudios realizados por la ONUDI, la OCDE y algunos centros académicos, que tratan acerca de las exportaciones de manufacturas, la adquisición de ventajas comparativas y el cambio tecnológico.

En esas investigaciones se introdujeron nuevas clasificaciones del comercio de manufacturas, utilizando criterios diferentes de los empleados anteriormente, a fin de detectar los progresos de los países en desarrollo en materia de adquisición de ventajas comparativas e inserción internacional. Este esfuerzo para encontrar nuevos instrumentos de análisis ha tenido resultados satisfactorios, permitiendo identificar diferencias muy grandes en la composición de las exportaciones manufactureras entre los países. Se pudo comprobar así que en algunos países, la casi totalidad de las exportaciones de manufacturas son más bien productos primarios con un escaso proceso de transformación; en otros, en cambio, ya se han comenzado a registrar exportaciones significativas de *productos industriales con procesos de elaboración muy complejos*.

1. La clasificación de la Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial (ONUDI)

En uno de sus trabajos sobre evaluación de los procesos de industrialización a nivel mundial, la ONUDI utilizó una interesante clasificación para las exportaciones de manufacturas.¹⁵ A tal efecto, empleó un concepto más amplio para los productos manufacturados, con lo cual se incluyeron en esa categoría todos aquellos bienes primarios que hubieran tenido algún proceso de transformación, aunque fuera de escasa magnitud. Los productos considerados en esa clasificación correspondían en su mayor parte a la CUCI a tres dígitos y en algunos pocos casos a cuatro dígitos y fueron agrupados de acuerdo a los siguientes criterios:

a) *Participación de los recursos naturales en el valor de producción*. Mediante este criterio, los productos manufacturados se clasifican según la importancia que tienen los insumos de recursos naturales en el costo total. Así, los bienes son clasificados en dos categorías: i) *bienes basados en recursos naturales* y ii) *bienes no basados en recursos naturales*. Esta clasificación es concordante con los criterios usados por la CUCI, ya que todos los rubros de las secciones 0 a 4 considerados como manufacturas están basados en recursos naturales, en tanto los de las secciones 5 a 8 son bienes manufacturados no basados en recursos naturales. Por lo tanto, los esfuerzos de aplicación de este criterio se concentran sólo en las primeras cinco secciones. La sección 9 puede ser considerada en

cualquiera de los dos grupos, pero ello no crea ninguna dificultad, ya que se trata de productos y operaciones especiales de naturaleza muy diferente a los de las otras secciones.

b) *Necesidad de contar con personal calificado.* Este criterio se aplica sólo a aquellos productos manufacturados no basados en recursos, es decir, los correspondientes a las secciones 5 a 8 de la CUCI. La clasificación, en este caso, distingue dos grupos, a saber: i) productos cuyos procesos de fabricación son actividades que exigen contar con personal calificado, y ii) aquellos en que esa exigencia es menor. Sobre la base del concepto de ciclo del producto, el primer grupo de actividades se denomina *industrias nuevas*, y el segundo, *industrias maduras*. Este indicador fue elaborado con datos sobre la industria norteamericana relativos al porcentaje de personal calificado en cada actividad en el total de la fuerza de trabajo. En los estudios de referencia se considera como personal calificado a los científicos, ingenieros y operarios muy especializados que trabajan en tareas complejas.

c) *Importancia del proceso de desarrollo del producto.* Este criterio también se aplica sólo a los productos no basados en recursos. Los rubros se desagregan en dos grupos, a saber: i) productos con alta tasa de desarrollo del producto y ii) productos con baja tasa de desarrollo del producto. Para aplicar este criterio, se utiliza la relación entre el número de rubros que aparecen o desaparecen en un determinado grupo o subgrupo de la CUCI durante cierto período. Estos coeficientes fueron calculados por J. M. Finger en su estudio sobre los Estados Unidos, durante el período 1965-1971.

d) *Intensidad en el uso de los factores.* Al igual que en los dos casos anteriores, la ONUDI aplica este criterio a los productos no basados en recursos. Las industrias se clasifican en dos grupos: *intensivas en trabajo* e *intensivas en capital*. Para construir este indicador se utilizaron trabajos de distintos autores en que figuran datos sobre valor agregado por persona ocupada en diversos países.

2. La clasificación de la Organización y Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE)

La OCDE, por su parte, creó una clasificación de actividades¹⁶ y no de productos, como la de ONUDI. Para ese propósito, recurrió a información sobre los montos de gastos que cada actividad destinaba a investigación y desarrollo (I&D). La utilización de este indicador se basa en el supuesto de que los productos con el más alto contenido de nueva tecnología provienen de industrias que hacen un gran esfuerzo en I&D. En principio se puede

suponer que el grado en que un país logra exportar tales productos puede ser usado como indicativo de su posición tecnológica internacional, aun cuando los establecimientos nacionales dedicados a la producción no sean los que realizan la I&D, sino que la adquieren en los países industrializados.

Sobre la base de datos de 1970 y 1980 para los Estados Unidos, la OCDE clasificó las actividades industriales a nivel de dos dígitos de la CIIU, según un coeficiente que se obtiene dividiendo el monto de gasto de I&D por su valor de producción. Mediante este indicador las actividades fueron agrupadas en las siguientes tres categorías:

- i) *Alta*, que para el año 1980 incluye actividades en las industrias aeroespacial, de máquinas de oficina y computadores, electrónica, farmacéutica, de instrumentos científicos y de maquinaria eléctrica.
- ii) *Media*, que para el mismo año abarca las industrias de automóviles, química, de maquinaria no eléctrica, de caucho, plástico, metales no ferrosos y otras industrias manufactureras.
- iii) *Baja*, que comprende las industrias de materiales para la construcción, alimentos, bebidas y cigarrillos, construcción de barcos, refinerías de petróleo, metales ferrosos, fabricación de productos metálicos, papel e imprenta, madera, corcho y muebles, textiles, calzado y artículos de cuero.

La clasificación que resulta al aplicar estas categorías a 1970 tiene escasa diferencia con la mencionada para 1980, ya que sólo hay cambios en las asignaciones destinadas a las actividades de refinación de petróleo y de metales no ferrosos. La primera aparece incluida en el grupo "medio", si se toma en cuenta el monto de gasto en I&D realizado en 1970, mientras que figura en el grupo "bajo", si se utilizan los datos de 1980; respecto de los metales no ferrosos sucede lo contrario; figura en el grupo denominado "bajo" de acuerdo con el gasto de 1970 y en el grupo "medio" si se considera el de 1980.

La OCDE sometió esta clasificación a diversas pruebas a fin de determinar su grado de eficacia, utilizando diferentes indicadores para las 21 actividades industriales. Posteriormente se hizo una evaluación con todas las pruebas al mismo tiempo, aplicando el análisis factorial. Sin embargo, la utilización de los criterios de la OCDE presenta algunas dificultades para nuestros propósitos, por cuanto sus datos se basan en la CIIU y están demasiado agrupados; en efecto, sólo se distinguen 21 actividades industriales; además, queda excluida la mayor parte de las manufacturas basadas en recursos.

3. La taxonomía de Pavitt

K. Pavitt¹⁷ ideó una clasificación según la cual las industrias se dividen en cuatro grandes grupos, principalmente de acuerdo con los diferentes canales por los cuales las firmas de cada grupo de sectores adquiere y desarrolla su tecnología. Con esta taxonomía se procura subsanar las limitaciones de la clasificación de la OCDE, que deja de lado las importantes diferencias que existen entre varios sectores industriales respecto a las diversas vías por las que se produce y se difunde la tecnología. En la clasificación de Pavitt la capacidad tecnológica de las firmas y de los países no está exclusivamente determinada por el gasto en I&D o la adquisición de patentes, sino también por las relaciones interindustriales y la correspondiente interdependencia tecnológica.

El primer grupo, según la taxonomía de Pavitt, integrado por las “industrias basadas en la ciencia”, se caracteriza por su alto gasto en I&D y por desarrollar tecnologías que benefician a todas las actividades. En este grupo se encuentran la química fina, los componentes electrónicos, las telecomunicaciones y el sector aeroespacial. El segundo grupo, compuesto por las “industrias intensivas en escala”, que comprende las típicas industrias oligopólicas altamente intensivas en capital, con grandes economías de escala y alta complejidad técnica y empresarial. Se incluyen en este grupo los automóviles, los bienes de consumo electrónico, los bienes de consumo duraderos, los productos de caucho y las industrias del acero. El tercer grupo, integrado por las “industrias de proveedores especializados”, se caracteriza por la alta diversificación de la oferta y la notable capacidad para la innovación. Integran principalmente este grupo las industrias de bienes de capital. Finalmente, el cuarto grupo, compuesto por las “industrias dominadas por proveedores”, comprende las industrias más tradicionales, cuyos procesos de innovación provienen de otros sectores, mediante la compra de materiales y bienes de capital. En este grupo se encuentran los sectores de la industria textil, del vestuario, cuero, calzado, y de las cerámicas.¹⁸

4. Comparación entre las tres clasificaciones

A fin de comparar las clasificaciones mencionadas, se verificó la ubicación en cada una de ellas, de los datos sobre comercio exterior de todos los países para los que se dispuso de información. La heterogeneidad de las actividades dificultó las comparaciones, ya que en muchos casos se presentaron problemas para aplicar el criterio correspondiente a cada una

de las clasificaciones. Los resultados obtenidos no mostraron contradicciones significativas; más bien se encontraron ciertas equivalencias entre las clasificaciones. En efecto, los resultados obtenidos al aplicar el concepto de desarrollo del producto de la ONUDI fueron muy semejantes a los logrados mediante el criterio del gasto en I&D de la OCDE. Asimismo, pudo observarse que las industrias cuya mano de obra calificada es escasa de acuerdo con la ONUDI presentan casi siempre bajo nivel tecnológico según los criterios de la OCDE. (Las industrias con poca mano de obra calificada e intensivas en trabajo son las típicas industrias tradicionales, que corresponden al grupo de las llamadas “dominadas por proveedores” en la clasificación de Pavitt.¹⁹)

En las industrias que utilizan gran cantidad de personal calificado predominan los niveles tecnológicos medio y alto de la OCDE. Los productos de alta tecnología se encuentran pues exclusivamente en esas industrias, tanto en las que son intensivas en trabajo como en las intensivas en capital. Por su parte, el grupo de Pavitt de las “industrias de proveedores especializados” está comprendido enteramente en las industrias con alta utilización de personal calificado e intensivas en trabajo y contenido tecnológico medio. El grupo de las “industrias intensivas en escala” no tiene una equivalencia tan marcada en las otras clasificaciones, ya que algunos sectores pertenecen a las industrias con baja utilización de personal calificado, intensivas en capital y contenido tecnológico bajo, otros a las industrias con alta utilización de personal calificado, intensivas en capital y contenido tecnológico medio, y el resto principalmente al grupo de las industrias con alta utilización de personal calificado e intensivas en trabajo. Por último, el grupo de las “industrias basadas en la ciencia” corresponde a sectores industriales que utilizan gran cantidad de personal calificado y cuyo contenido tecnológico es alto, aunque hay algunas de nivel medio.

En síntesis, pese a algunas divergencias, dichas clasificaciones producen resultados aproximadamente equivalentes, pero se complementan en varios aspectos, ya que permiten una mejor desagregación de las industrias que emplean mucho personal calificado, poniendo de relieve las diferentes características del proceso tecnológico, con lo cual se podrá analizar más adecuadamente la especialización internacional de los distintos países.

5. La clasificación utilizada

Sobre la base de los resultados de esas comparaciones, se seleccionaron los criterios de la clasificación elaborada para este trabajo. Se optó por refundir

las clasificaciones analizadas, dando preferencia a los criterios de la ONUDI sobre los otros dos, ya que éstos se basan en la CUCI a tres o cuatro dígitos, mientras las otras emplean clasificaciones de actividades equivalentes a la CIU, a sólo dos dígitos, lo cual sin duda contribuye a aumentar las ambigüedades del ordenamiento.

Para construir la nueva clasificación fue necesario previamente transformar las clasificaciones de las actividades utilizadas por la OCDE y Pavitt, que pueden asimilarse a una CIU a dos dígitos, en la CUCI modificada a tres y cuatro dígitos que emplea la ONUDI. El criterio referente al desarrollo del producto aplicado por la ONUDI fue dejado de lado, ya que los criterios de clasificación de varios rubros presentaron ciertas dudas, como ocurrió en el caso de los aeroplanos, que se incluían en la categoría correspondiente a bajo desarrollo del producto, por el tipo de indicador empleado para aplicar ese criterio. Fácilmente se podrían escoger otros indicadores que permitieran agrupar los rubros cuestionados en otras categorías.

Se incorporaron además otros criterios, a fin de ajustar la clasificación a la realidad latinoamericana. Se juzgó conveniente desagregar las industrias catalogadas como "basadas en recursos", o semimanufacturas, según el recurso natural utilizado predominante. Con este criterio las actividades mencionadas se desglosaron en tres grupos, dependiendo de si estaban basadas en recursos agrícolas, en recursos minerales o en petróleo. Asimismo, se subclasificaron según el criterio de intensidad de factores que usa la ONUDI para las industrias no basadas en recursos, con lo cual quedaron agrupadas en intensivas en trabajo e intensivas en capital. Así, estos dos criterios dieron lugar a cuatro grupos, ya que las actividades basadas en recursos minerales y en petróleo se consideraron sólo intensivas en capital.

Por último, los productos primarios fueron también desagregados en bienes agrícolas, minerales y combustibles, por existir claras diferencias entre las actividades que éstos producen.

A fin de verificar la utilidad de la clasificación elaborada, se la aplicó a los datos sobre comercio exterior de todos los países que contaban con información, en la misma forma que se hizo con cada una de las tres clasificaciones que le sirvieron de base, a los efectos de evaluar en qué medida la composición por categoría de productos sintetiza las diferencias estructurales que se observan a diferentes niveles de desarrollo. Esta evaluación permitió reducir las categorías, ya que algunas de las identificadas inicialmente mostraban flujos comerciales muy reducidos en todos los países analizados. En particular, se observó que las categorías correspondientes a las industrias maduras y contenido tecnológico medio y alto se reducían a un escaso número de productos y a montos

comercializados poco significativos. Por su parte, las industrias nuevas mostraban menores flujos comerciales en los rubros con contenido tecnológico bajo.

A continuación se presentan las categorías de productos que en definitiva se mantuvieron:

- A.- Productos primarios²⁰
 - 1.- Productos agrícolas
 - 2.- Productos mineros
 - 3.- Productos energéticos
- B.- Productos industrializados
 - 1.- Semimanufacturados²¹
 - 1.1.- Basados en recursos agrícolas e intensivos en trabajo
 - 1.2.- Basados en recursos agrícolas e intensivos en capital
 - 1.3.- Basados en recursos mineros e intensivos en capital
 - 1.4.- Basados en recursos energéticos e intensivos en capital
 - 2.- Productos manufacturados
 - 2.1.- Industrias tradicionales²²
 - 2.2.- Industria de insumos básicos²³
 - 2.3.- Industrias nuevas con contenido tecnológico bajo y medio²⁴
 - 2.4.- Industrias nuevas con contenido tecnológico alto²⁵
- C.- Otros

En las dos categorías sobre industrias nuevas se presentaron las mayores dificultades, considerando las diversas opciones que se manejaban: dos alternativas según los criterios de la ONUDI, tres de acuerdo con los de la OCDE, y las diversas combinaciones que se podían hacer entre ellas. A fin de no tener una desagregación demasiado amplia que dificultara la interpretación de los resultados, se decidió distinguir sólo dos categorías en las industrias nuevas. Estas se obtuvieron aplicando los criterios de la OCDE, según los cuales, la primera categoría corresponde a los rubros de contenido tecnológico bajo y medio, y la segunda a los de alto contenido. Hubiera sido analíticamente preferible emplear la taxonomía de Pavitt, pero ésta tuvo que ser descartada, ya que por estar definida a nivel demasiado agregado, se habrían presentado dificultades para clasificar determinados rubros.

En el cuadro 1 se puede observar la clasificación obtenida mediante los procedimientos indicados. Respecto de cada categoría de la clasificación, se indican las partidas en la CUCI a tres y cuatro dígitos, así como los grupos correspondientes según las clasificaciones de la ONUDI, la OCDE y de Pavitt. Para poder apreciar el significado de cada grupo y sus rubros componentes en el comercio mundial, se indica asimismo el monto

de exportaciones y de importaciones efectuadas por los países industrializados en 1964 y 1987.

Asimismo, se comparó la clasificación elaborada para este trabajo con la CIU a tres dígitos, para lo cual se utilizaron los datos sobre las exportaciones llevadas a cabo en 1987 por los seis principales países desarrollados (Estados Unidos, República Federal de Alemania, Francia, Reino Unido, Italia y Japón). En el cuadro 2 figuran las correspondencias entre ambas clasificaciones. Las diferencias de mayor significación se presentan en las agrupaciones 351, 369 381 y 390 de la CIU, que son muy heterogéneas en cuanto al contenido tecnológico. Otras agrupaciones que también tienen diferencias son las 121, 230, 311, 321, 331, 352, 362 y 382, aunque de menor magnitud que las agrupaciones anteriormente señaladas.

6. Principales limitaciones de la clasificación escogida

Indudablemente la clasificación adoptada en este trabajo presenta muchas limitaciones, debido principalmente a la gran heterogeneidad que tienen las distintas partidas incluidas en cada categoría. Ello no se resuelve bajando a un mayor nivel de desagregación de la CUCI, ya que aun a cuatro dígitos, se presentan también dudas en lo que respecta a la asignación por categorías. Estos problemas se presentan principalmente en las manufacturas conocidas habitualmente en la región como no tradicionales, y provienen en buena medida del dinamismo del cambio tecnológico, ya que continuamente surgen nuevos productos o cambian radicalmente las características de los ya existentes. Tal es el caso, por ejemplo, de la partida 714 de la CUCI –máquinas de oficina– que incluye desde las más simples máquinas de escribir hasta los artefactos electrónicos más avanzados. Casos análogos se observan entre los productos químicos, ya que algunos rubros pueden ser considerados como tradicionales (productos primarios con algún proceso de transformación o productos para cuya fabricación la mayoría de los países dispone desde hace mucho tiempo de la capacidad tecnológica necesaria), en cambio, otros son productos de la química fina, como podrían ser las materias primas farmacéuticas, cuya producción está concentrada en unas pocas firmas transnacionales.

Otra limitación importante de la clasificación está relacionada con la fase del proceso de producción en que se hace la incorporación de la tecnología. En particular, el problema se presenta cuando la incorporación se realiza en el momento de la elaboración de los insumos, que podrían ser de origen importado. En ese caso, no cabría considerar el producto final en la misma categoría que el insumo, ya

que todo el esfuerzo tecnológico fue realizado en el exterior. Un caso extremo al respecto es el de la maquila, donde en el país sólo se lleva a cabo una actividad de ensamblaje de partes y piezas importadas, algunas de las cuales pueden estar catalogadas como de alta tecnología. En esas condiciones, el producto final se asignaría a esa categoría, lo que distorsionaría la evaluación de la capacidad tecnológica efectiva del país en esa área.

7. Aportes de la nueva clasificación al análisis del comercio exterior en comparación con los resultados obtenidos mediante la clasificación tradicional

A continuación, corresponde determinar los aportes de la nueva clasificación al análisis de la inserción en el comercio internacional de los países de América Latina y el Caribe. Su principal contribución radica, sin duda, en la desagregación de las manufacturas que ésta introduce, con lo que se suplen algunas de las limitaciones encontradas en el pasado. La clasificación utilizada tradicionalmente desagregaba los rubros comercializados en manufacturas, semimanufacturas y productos primarios; si bien ello significaba un paso importante para un mayor conocimiento de los flujos comerciales, los grupos seleccionados mostraban una gran heterogeneidad. La nueva clasificación presenta, en cambio, diversas alternativas de desagregación, que permiten identificar el contenido tecnológico de los diferentes productos que componen las ventas externas de la región.

El concepto de manufacturas utilizado en ambas clasificaciones es bastante similar. El grueso de los productos está contenido en ambas, habiendo sólo diferencias en aquéllos que están en la frontera, que pueden considerarse como manufacturas o como simples transformaciones de productos primarios. La clasificación tradicional consideraba como manufacturas a los productos de la CUCI de las secciones 5 a 8, excepto los capítulos 67 (productos siderúrgicos) y 68 (metales no ferrosos). En la clasificación elegida en este trabajo, las manufacturas –identificadas como productos de la industria de transformación no basados en recursos– están compuestas por las mismas secciones, a excepción del grupo 68, como en la clasificación tradicional, y de los grupos 51 (productos químicos orgánicos e inorgánicos), 63 (productos de la madera) y 64 (papel y celulosa), que son considerados como productos industriales basados en recursos

naturales. En consecuencia, en esta clasificación los productos del capítulo 67 están catalogados como manufacturas, ya que su procesamiento, realizado por la siderúrgica, es de mucho mayor complejidad que la simple transformación de un producto primario.

A fin de determinar la magnitud de las diferencias entre ambas clasificaciones, se analizaron los datos sobre el comercio en América Latina y el Caribe durante 1989. El total exportado de manufacturas alcanzó a casi 30 000 millones de dólares según la clasificación tradicional, en tanto que de acuerdo con la otra ascendió a 32 000 millones. En la composición de las mismas se observaron en cambio mayores diferencias. En efecto, exportaciones por alrededor de 25 000 millones de dólares son comunes en las dos clasificaciones. En la elegida para este trabajo se agregaron 7 000 millones de dólares por concepto de exportaciones del grupo 67, mientras que en la clasificación tradicional se añadieron a las exportaciones comunes 4 500 millones de dólares, correspondientes a capítulos de las secciones 5 y 6, que la otra clasificación excluía por considerar que eran transformaciones de los recursos naturales de escasa magnitud. Asimismo, se comparó la participación de las manufacturas de acuerdo con los conceptos de ambas clasificaciones sobre varios países de la región a lo largo del período 1962-1989. Los resultados obtenidos fueron casi idénticos, por lo que no variaron las conclusiones de los trabajos de la CEPAL sobre comercio exterior.

Como consecuencia de lo anterior, lo que diferencia a las dos clasificaciones es la forma de descomposición de las manufacturas. Con la clasificación tradicional, la única desagregación que pudo hacerse fue por secciones y capítulos de la CUCI, lo que indica el tipo de actividad a que correspondían, pero que no fue posible reducir el grado de heterogeneidad de los grupos seleccionados, dado que los productos de cada uno de ellos era el resultado de características muy distintas. La nueva clasificación permitirá indagar algo más sobre la composición de las manufacturas, especialmente en lo referente a intensidad de los factores y contenido tecnológico de los productos que integran el comercio.

D. LAS BASES DE DATOS UTILIZADAS

La Oficina de Estadísticas de las Naciones Unidas y la CEPAL disponen actualmente de bases de datos muy valiosas sobre el comercio internacional, con gran desagregación, amplia cobertura de países y períodos prolongados. La base de datos de la Oficina de Estadísticas de las Naciones Unidas está incorporada al Sistema de Información Estadística de las Naciones Unidas

(UNSI) y contiene datos desde 1962 hasta años recientes sobre todas las regiones del mundo,²⁶ en tanto que el Banco de Datos del Comercio Exterior de América Latina y el Caribe (BADECEL) de la CEPAL, posee información sobre América Latina y algunos países de la región del Caribe. Sobre los países latinoamericanos ambas bases presentan datos prácticamente idénticos. Las economías centralmente planificadas están excluidas del presente trabajo, ya que no se dispuso de datos sobre comercio exterior con la desagregación requerida para los análisis realizados.

La información está desagregada según la CUCI a cinco dígitos, lo que facilita la reclasificación de los flujos del comercio exterior con los criterios utilizados en el presente análisis, ya que con el grado de detalle de dicha nomenclatura, no resulta difícil identificar el tipo de industria y el grado de elaboración de cada rubro.

Para estos propósitos, la CUCI resulta más apta que la CIU, ya que, como ya señaló, ésta se basa en actividades económicas, y en consecuencia puede agrupar en una misma categoría bienes con distinto grado de elaboración. Existe además la posibilidad de transformar la CUCI en CIU, lo que permite aprovechar los resultados de un número mayor de estudios sobre el tema, ya que no suele emplearse una misma nomenclatura en la desagregación del comercio. En efecto, los trabajos de la ONUDI sobre comercio exterior se basan en la CUCI, mientras que los de la OCDE y los elaborados por algunos centros académicos y por la CEPAL (1985) recurren a la CIU o a clasificaciones nacionales muy similares a esta última.

La información básica utilizada en este trabajo consistió en datos sobre el valor de exportaciones e importaciones en dólares a precios corrientes, según partidas de la CUCI a cinco dígitos. Estos datos fueron agrupados a tres o cuatro dígitos, de acuerdo con la clasificación según contenido factorial y tecnológico que se utiliza en este estudio. (Véase el cuadro 1.)

E. EL CALCULO DE SERIES A PRECIOS CONSTANTES

A los efectos de los análisis de largo plazo que se realizan en el trabajo –períodos de hasta 25 años– era imprescindible eliminar la incidencia de la inflación de los precios en los flujos comerciales, para lo cual era necesario contar con alguna medición de los cuántum de exportación e importación. Así, se deflataron las series a precios corrientes mediante índices de precios en dólares, de los bienes correspondientes a cada una de las categorías a tres dígitos de la CUCI, Rev. 2. Estos deflatores fueron elaborados sobre la base de los índices de la UNCTAD para el período 1962-1984 y de información

acerca de los precios del comercio mundial del Fondo Monetario Internacional (FMI) sobre el período 1985-1989.

Los índices de la UNCTAD son muy desagregados; tienen estimaciones de valor unitario a nivel de las agrupaciones de la CUCI, Rev. 2, así como una amplia cobertura, ya que abarcan la casi totalidad de las agrupaciones. Estos índices se construyeron con datos sobre los precios proporcionados por los países desarrollados acerca de los productos manufacturados y las cotizaciones de los productos básicos recogidas por la propia UNCTAD en los principales mercados mundiales.²⁷ Para analizar los años 1985 y siguientes, se utilizaron los índices de precios de los productos básicos del FMI,²⁸ en tanto que para calcular la deflación de los valores corrientes correspondientes a los productos manufacturados, se utilizó el índice global de valores unitarios de exportación de manufacturas, que también elabora el FMI sobre esos mismos años.²⁹

Cuadro 1
**PAISES DESARROLLADOS: CLASIFICACION DEL COMERCIO
EXTERIOR POR TIPO DE PRODUCTO**
(Millones de dólares)
1989

CUCI	Descripción	Clasificaciones				OCDE Nivel téc- nico	Pavit 1984	Exporta- ciones	Importa- ciones
		ONUDI							
		RES	SK	PD	FI				
A.- Productos primarios							187 477	373 921	
1.- Productos agrícolas							129 544	167 847	
001	Animales vivos						5 607	6 288	
011	Carnes frescas, refrigeradas y congeladas						21 217	22 640	
025	Huevos						906	953	
031	Pescado fresco						13 935	25 595	
041	Trigo						15 238	5 394	
0421	Arroz con cáscara						295	455	
043	Cebada sin moler						2 931	1 204	
044	Maíz sin moler						8 635	5 515	
045	Otros cereales sin moler						1 603	1 341	
051	Frutas frescas						8 591	16 169	
054	Legumbres frescas						9 901	13 446	
0711	Café verde o tostado						1 130	9 693	
0721	Cacao en grano						138	1 963	
075	Espicias						470	1 115	
121	Tabaco en bruto						2 543	3 802	
211	Cueros y pieles sin curtir						4 506	4 694	
212	Pieles finas sin curtir						1 257	1 319	
2211-8	Semillas oleaginosas						6 947	8 963	
2311	Caucho natural						1 326	3 960	
2313	Caucho regenerado						27	28	
241	Leña y carbón vegetal						169	291	
242	Madera en bruto						3 932	9 202	
244	Corcho en bruto						110	104	
261	Seda						95	1 089	
2621	Lana sucia o lavada						3 850	3 076	
2622	Lana desgrasada						1 544	1 410	
2623	Pelos finos sin peinar o cardar						218	789	
2625	Crines ord. sin peinar o cardar						23	49	
2631	Algodón en rama						3 216	4 668	
264	Yute						9	31	
265	Otras fibras vegetales						261	401	
2711	Abonos de origen animal						46	72	
291	Productos animales en bruto						1 501	2 882	
292	Productos vegetales en bruto						7 366	9 215	
2.- Productos mineros							17 088	35 162	
2712	Nitrato						16	55	
2713	Fosfatos						97	1 277	
2714	Sales potásicas						3	13	
273	Piedra, arena y cascajo						1 688	2 545	
274	Azufre y piritas de hierro						801	699	
275	Abrasivos naturales						588	1 087	
276	Otros minerales en bruto						4 356	5 692	
281	Mineral de hierro y concentrados						2 534	8 331	
283	Minerales no ferrosos						6 077	14 141	
285	Minerales de plata y platino						747	1 234	
286	Minerales de uranio y torio						182	87	
3.- Productos energéticos							40 845	170 912	
321	Carbón, coque y briquetas						12 638	17 284	
331	Petróleo crudo						19 484	130 638	
341	Gas natural y artificial						8 723	22 991	

Cuadro 1 (continuación 1)

CUCI	Descripción	Clasificaciones				Pavit 1984	Exporta- ciones	Importa- ciones	
		ONUDI							OCDE Nivel téc- nico
		RES	SK	PD	FI				
B.- Productos industrializados						1 584 840	1 538 584		
1. <i>Semimanufacturas</i>						377 304	425 555		
1.1 <i>Basadas en recursos agrícolas e intensivas en trabajo</i>						112 496	120 856		
012	Carnes secas, saladas o ahumadas	R				1 257	1 211		
013	Carnes envasadas herméticamente	R				2 212	3 033		
022	Leche y crema	R				8 202	4 817		
023	Mantequilla	R				3 460	2 315		
024	Queso y cuajada	R				6 506	6 001		
0422	Arroz abrigillado	R				1 386	1 043		
046	Sémolas y harinas de trigo	R				1 494	266		
047	Otras harinas de cereales	R				173	139		
048	Preparados de cereales	R				7 006	5 914		
052	Frutas secas	R				848	1 030		
053	Frutas en conserva	R				3 943	7 485		
055	Legumbres en conserva	R				2 415	3 657		
062	Dulces de azúcar	R				1 359	1 351		
0713	Extracto de café	R				659	880		
0722	Cacao en polvo	R				285	214		
0723	Manteca de cacao	R				785	1 365		
073	Chocolate y otros prep.	R				3 116	3 002		
074	Té y mate	R				367	1 031		
081	Materias para alim. animales	R				9 003	12 580		
091	Margarinas y mantecas	R				668	423		
099	Otros alimentos preparados	R				5 086	4 608		
111	Bebidas no alcohólicas	R				1 606	1 699		
112	Bebidas alcohólicas	R				14 281	14 475		
221.9	Harinas oleaginosas sin desgrasar	R				133	40		
243	Madera simplemente trabajada	R				12 671	17 286		
262.6	Hilachas de lana	R				8	7		
262.7	Lanas peinadas o cardadas	R				317	324		
262.8	Tapas de lana	R				917	1 391		
262.9	Desperdicios de lana					191	227		
263.2	Borra de algodón					69	134		
263.3	Desperdicio de algodón					140	157		
263.4	Algodón cardado o peinado					23	14		
411	Aceites y mantecas animales	R				1 085	816		
421	Aceites vegetales	R				3 584	2 735		
422	Otros aceites vegetales	R				767	2 485		
431	Aceites y grasas animales elaboradas	R				1 387	1 358		
632	Manufacturas de maderas, n.e.p.	R			B	4 820	5 610		
633	Manufacturas de corcho	R			B	618	592		
642	Artículos de pulpa, papel y cartón	R			B	9 649	9 142		
1.2 <i>Basadas en recursos agrícolas e intensivas en capital</i>						77 293	81 261		
032	Pescado envasado herméticamente	R				2 891	5 008		
061	Azúcar y miel	R				3 850	5 427		
122	Manufacturas de tabaco	R				7 936	5 076		
251	Pulpa y desperdicio de papel	R				16 921	17 506		
631	Chapas y maderas terciadas	R			B	5 016	8 905		
641	Papel y cartón	R			B	40 681	39 338		

Cuadro 1 (continuación 2)

CUCI	Descripción	Clasificaciones				OCDE Nivel téc- nico	Pavit 1984	Exporta- ciones	Importa- ciones
		ONU							
		RES	SK	PD	FI				
	<i>1.3 Basadas en recursos mineros</i>						147 123	161 503	
2312	Caucho sintético	R					3 665	3 362	
2314	Desperdicios de caucho						62	58	
266	Fibras sintéticas	R					4 925	3 563	
512	Productos químicos orgánicos	R					58 799	56 088	
513	Productos químicos inorgánicos	R					10 114	11 812	
514	Otros prod. químicos inorgánicos	R					6 219	6 368	
515	Materiales radioactivos	R					3 855	4 806	
521	Alquitrán mineral	R					1 356	2 172	
561	Abonos manufacturados	R					8 485	6 718	
681	Plata y platino	R				B	3 664	6 620	
682	Cobre	R				B	13 358	19 584	
683	Níquel	R				B	2 346	5 347	
684	Aluminio	R				B	23 038	26 502	
685	Plomo	R				B	820	932	
686	Zinc	R				B	3 591	3 438	
687	Estaño	R				B	466	1 324	
689	Otros metales no ferrosos	R				B	2 361	2 811	
	<i>1.4 Basadas en recursos energéticos</i>						40 392	61 936	
332	Prod. derivados petróleo	R				M	40 392	61 936	
	<i>2.- Bienes manufacturados</i>						1 584 840	1 538 584	
	<i>2.1 Industrias tradicionales</i>						218 261	287 805	
267	Desperdicios de telas						600	318	
611	Cuero		L	L	L	B	'4'	5 503	6 843
612	Manufacturas de cuero natural		L	H	L	B	'4'	1 375	2 153
613	Pielés finas preparadas o curtidas		L	L	L	B	'4'	1 047	1 120
651	Hilados e hilos de fibras textiles		L	L	L	B	'4'	14 495	17 259
652	Tejidos de algodón		L	L	L	B	'4'	8 188	9 583
653	Otros tejidos de fibras textiles		L	L	L	B	'4'	22 392	22 168
654	Tules, encajes y otras confecciones		L	L	L	B	'4'	1 831	1 819
655	Tejidos especiales de fibras textiles		L	L	L	B	'4'	8 373	7 448
656	Artíc. confec. de mat. textiles		L	H	L	B	'4'	3 376	5 406
657	Alfombras y tapicería		L	H	L	B	'4'	4 689	6 501
662	Mat. de arcilla y mat. refract.		L	L	L	B	'4'	5 739	5 143
665	Manufacturas de vidrio		L	L	L	B	'4'	4 536	4 773
666	Artículos de alfarería		L	L	L	B	'4'	2 659	3 839
696	Cuchillería		L	L	L	B	'4'	1 781	2 029
812	Artículos sanitarios		L	L	L	B	'4'	6 664	7 430
831	Artíc. viaje, bolsas de mano		L	L	L	B	'4'	3 922	8 081
841	Vestuario (excepto confec. pieles)		L	L	L	B	'4'	55 077	86 476
842	Vestuario de pieles finas		L	L	L	B	'4'	1 370	1 446
851	Calzado		L	L	L	B	'4'	14 499	22 194
893	Artículos de materias plásticas		L	H	L	B	'4'	19 460	20 985
894	Cochecitos para niños, juguetes		L	L	L	B	'4'	10 545	21 937
897	Joyas de oro y plata		L	L	L	B	'4'	9 798	9 889
899	Artículos manufacturados n.e.p.		L	L	L	B	'4'	7 274	9 982
621	Materiales de caucho		L	L	L	M	'2'	3 068	2 983

Cuadro 1 (continuación 3)

CUCI	Descripción	Clasificaciones					Pavit 1984	Exporta- ciones	Importa- ciones
		ONUDI				OCDE Nivel téc- nico			
		RES	SK	PD	FI				
<i>2.2 Industrias de insumos básicos</i>							196 601	183 804	
282	Chatarra de hierro y acero						4 883	5 218	
284	Chatarra de metales no ferrosos						6 157	7 812	
661	Cal, cemento y otros mat. constr.	L	L	K	B	'2'	4 796	5 447	
664	Vidrio	L	L	K	B	'2'	7 233	7 043	
671	Hierro en bruto	L	H	K	B	'2'	3 256	8 235	
672	Lingotes de hierro o acero	L	L	K	B	'2'	13 606	14 064	
673	Barras de hierro o acero	L	H	K	B	'2'	14 393	13 728	
674	Planchas de hierro o acero	L	H	K	B	'2'	32 935	25 648	
675	Flejes de hierro o acero	L	H	K	B	'2'	1	107	
676	Rieles de hierro o acero	L	H	K	B	'2'	653	446	
677	Alambre de hierro o acero	L	L	K	B	'2'	2 542	2 231	
678	Tuberías de hierro o acero	L	H	K	B	'2'	16 248	11 192	
679	Accesorios tuber. hierro o acero	L	L	K	B	'2'	1 796	1 234	
695	Herramientas	L	L	K	B	'2'	9 058	8 751	
581	Materias plásticas artificiales	L	H	K	M	'2'	52 944	47 292	
629	Artículos de caucho n.e.p.	L	H	K	M	'2'	15 822	15 840	
864	Relojes	L	H	K	M		10 277	9 518	
<i>2.3 Industrias nuevas intensivas en trabajo</i>							691 800	637 787	
a) Contenido tecnológico bajo							65 457	63 236	
663	Manufacturas de minerales, n.e.p.	H	L	L	B	'2'	6 461	5 613	
693	Artículos de alambre y cercas	H	L	L	B	'2'	2 684	2 705	
697	Enseres domésticos	H	L	L	B	'2'	3 490	4 220	
735	Barcos y botes	H	L	L	B	'2'	18 906	13 141	
821	Muebles	H	L	L	B	'4'	19 535	23 883	
892	Impresos	H	H	L	B	'4'	14 381	13 674	
b) Contenido tecnológico medio							306 081	254 517	
551	Aceites esenciales	H	L	L	M	'1'	2 571	2 383	
711	Maquinaria generad. de fuerza	H	L	L	M	'3'	52 660	45 993	
712	Maquinaria para agricultura	H	L	L	M	'3'	12 506	11 080	
715	Maquin. para trabajar metales	H	L	L	M	'3'	17 157	13 509	
717	Maquinaria textil	H	L	L	M	'3'	17 547	11 423	
718	Maquinaria para industr. especiales	H	L	L	M	'3'	36 275	28 076	
719	Maquinaria no eléctrica, n.e.p.	H	L	L	M	'3'	132 452	109 423	
731	Material rodante ferrocarriles	H	L	L	M	'3'	4 334	2 393	
891	Apar. grabac. y reprod. sonido	H	H	L	M	'2'	30 580	30 240	
c) Contenido tecnológico alto							320 262	320 034	
714	Maquinaria para oficina	H	H	L	A	'3'	94 866	98 986	
722	Maquinarias generadoras elect.	H	L	L	A	'3'	44 078	40 864	
723	Equipos distrib. energía eléctrica	H	L	L	A	'3'	9 267	10 248	
724	Aparatos de telecomunicación	H	L	L	A	'1'	58 107	59 594	
725	Aparatos eléct. uso doméstico	H	L	L	A	'2'	14 415	16 012	
726	Aparatos eléct. serv. médicos	H	L	L	A	'2'	6 270	4 943	
729	Otras máquinas eléctricas	H	L	L	A	'2'	87 841	86 806	
951	Armas de fuego						5 418	2 581	
<i>2.4 Industrias nuevas intensivas en capital</i>							478 178	429 189	
a) Contenido tecnológico bajo							31 188	29 921	
691	Piezas estructurales acabadas	H	H		B	'2'	6 696	5 118	
692	Envases de metal para transp.	H	L		B	'2'	3 549	2 878	
694	Clavos, pernos, tuercas, etc.	H	L	K	B	'2'	4 701	5 730	
698	Manufac. metales comunes, n.e.p.	H			B	'2'	16 241	16 195	
b) Contenido tecnológico medio							317 750	290 207	
531	Materiales colorantes orgánic.	H	L	K	M	'1'	5 898	5 245	
532	Extractos para teñir	H	L	K	M	'1'	344	388	
533	Pigmentos, pinturas y barnices	H	L		M	'1'	9 210	7 477	

Cuadro 1 (conclusión)

CUCI	Descripción	Clasificaciones					Pavitt 1984	Exporta- ciones	Importa- ciones
		ONUDI				OCDE Nivel téc- nico			
		RES	SK	PD	FI				
553	Productos de perfumería		H	L	K	M	'1'	6 851	5 875
554	Jabones y preparados de limpiar		H	H	K	M	'1'	4 932	3 984
571	Explosivos y prod. pirotecnia		H	L	K	M	'1'	1 285	1 014
599	Mat. y prod. químicos, n.e.p.		H	L	K	M	'1'	26 231	23 629
732	Vehículos automotores		H	H		M	'2'	246 408	225 261
733	Bicicletas y otros v. n/automot.		H	H		M	'2'	5 999	6 801
862	Productos fotográficos		H	H		M	'1'	10 593	10 533
	c) Contenido tecnológico alto							129 240	109 060
541	Prod. medicinales y farmacéut.		H	L	K	A	'1'	27 220	23 211
734	Aeronaves		H	H		A	'1'	49 041	35 330
861	Instrum. y aparat. científicos		H	L	K	A	'1'	52 979	50 519
C.- Otros								93 926	82 586
351	Electricidad							3 763	3 955
667	Perlas y piedras preciosas							19 267	28 445
688	Uranio							16	38
863	Películas cinematográficas		H	H	L	M		241	262
895	Artículos para oficina, n.e.p.		L		L			3 330	3 322
896	Obras de arte							9 464	10 781
911	Paquetes postales							1 226	1 047
931	Transacciones especiales							56 395	34 394
941	Animales, n.e.p.							149	226
961	Monedas sin curso legal							76	117
	Total							1 866 243	1 995 092

Nota: Se adoptó la definición de manufacturas de la ONUDI que se presenta en el documento titulado *La industria mundial en 1980*, Nueva York, 1983, la que, a su vez, clasifica estos bienes en los siguientes términos, y cuyas abreviaturas se indican a continuación:

- RES Industrias basadas en recursos naturales (la letra R indica las actividades en esa situación)
- SK Número de personas ocupadas con altas calificaciones (*skill*): L (bajo) o H (alto).
- PD Desarrollo de producto: H (alto) o L (bajo).
- FI Intensidad de uso de factores: K (capital intensivo) o L (trabajo intensivo).

Por su parte, la clasificación de la OCDE descompone las actividades industriales en tres contenidos tecnológicos, que se determinan según el esfuerzo que realizan en materia de investigación y desarrollo (I&D), y cuyas abreviaturas son las siguientes:

- B Bajo nivel de gasto en I&D.
- M Mediano nivel de gasto en I&D.
- A Alto nivel de gasto en I&D.

La clasificación de Pavitt contiene los siguientes grupos de productos manufacturados:

- '1' Industrias basadas en la ciencia.
- '2' Industrias intensivas en escala.
- '3' Industrias de proveedores especializados.
- '4' Industrias dominadas por proveedores.

No se catalogaron los productos agrícolas y las semimanufacturas, por cuanto todos son "dominados por proveedores", según la terminología de Pavitt.

Cuadro 2
PRINCIPALES PAISES INDUSTRIALIZADOS: EXPORTACIONES SEGUN LA CIU,
POR CATEGORIA TECNOLÓGICA, 1987^a

(En porcentajes del total exportado por cada actividad de la CIU)

CUCI	Primarios			Semimanufacturados				Industrias maduras				Industrias nuevas						Otros	Total	
	Agr.	Min.	Com.	Agrícola.		Min.	Com.	Int./tra.		Int./cap.		Int./trab.			Int./cap.					
				Int. tra.	Int. cap.			Ba. tec.	Me. tec.	Ba. tec.	Me. tec.	Ba. tec.	Me. tec.	Al. tec.	Ba. tec.	Me. tec.	Al. tec.			
111	94	0	0	5	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
113	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
121	54	0	0	31	0	15	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
122	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
130	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
210	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
220	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
230	0	19	0	0	0	0	0	0	0	81	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
290	3	97	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
311	0	11	0	77	12	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
313	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
314	0	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
321	0	0	0	0	0	33	0	67	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
322	0	0	0	0	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
323	0	0	0	0	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
324	0	0	0	0	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
331	0	0	0	66	34	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
332	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	100
341	0	0	0	24	76	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
342	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	100

Cuadro 2 (conclusión)

CUCI	Primarios			Semimanufacturados				Industrias maduras				Industrias nuevas						Otros	Total	
	Agr.	Min.	Com.	Agrícol.		Min.	Com.	Int./tra.		Int./cap.		Int./trab.			Int./cap.					
				Int. tra.	Int. cap.			Ba. tec.	Me. tec.	Ba. tec.	Me. tec.	Ba. tec.	Me. tec.	Al. tec.	Ba. tec.	Me. tec.	Al. tec.			
351	0	0	0	0	0	71	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	29	0	0	100
352	0	0	0	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	45	53	0	100
353	0	0	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
354	0	0	0	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
355	0	0	0	0	0	0	0	0	15	0	85	0	0	0	0	0	0	0	0	100
356	0	0	0	0	0	0	0	3	0	0	97	0	0	0	0	0	0	0	0	100
361	0	0	0	0	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
362	0	0	0	0	0	0	0	30	0	70	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
369	0	0	0	0	0	0	0	38	0	22	0	41	0	0	0	0	0	0	0	100
371	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
372	0	0	0	0	0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100
381	0	0	0	0	0	0	0	15	0	17	0	11	0	0	57	0	0	0	0	100
382	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	73	27	0	0	0	0	0	100
383	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100	0	0	0	0	0	100
384	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	5	1	0	0	80	14	0	0	100
385	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	14	0	0	0	0	0	86	0	0	100
390	0	0	0	0	0	0	0	37	0	0	0	0	35	0	0	11	0	17	0	100
410	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	100	0	100
999	0	0	0	8	0	2	0	44	0	0	0	0	2	9	0	0	0	35	0	100

*Los países considerados son los Estados Unidos, la República Federal de Alemania, Francia, el Reino Unido, Italia y Japón.

III. PRINCIPALES RESULTADOS

La base de datos recopilada para el presente estudio es de amplia cobertura, posee información muy desagregada sobre el comercio exterior de los países desarrollados, de América Latina y el Caribe y de muchas naciones en desarrollo, y además, abarca un período extenso. Ello la convierte en un instrumento útil para realizar análisis comparativos con diferentes propósitos. Al respecto, se pueden comparar los resultados del comercio exterior obtenidos al analizar algunos países de América Latina con los registrados en otras partes del mundo, en particular con aquellos que han mostrado un comportamiento exitoso o que reúnen características similares a las de los países de la región. Asimismo, se puede analizar comparativamente el desempeño del comercio en determinados productos o grupos de productos específicos, ya que la desagregación de la información es lo suficientemente amplia en cuanto a cobertura de diversas actividades, incluso industrias o ciertas áreas muy concretas.

El presente estudio se ha concentrado en los aspectos más globales del comercio. El análisis se ha orientado más bien a mostrar los principales rasgos estructurales del comercio de América Latina y el Caribe, comparándolos con los observados en otras partes del mundo. Con ello se procura mostrar la manera en que ha evolucionado la inserción de la región en el comercio internacional y el grado de incorporación del progreso técnico en sus exportaciones, particularmente en las manufacturas, aprovechando la clasificación de las corrientes comerciales creada por el presente estudio.

Habida cuenta del volumen de información disponible, fue necesario agrupar los datos de forma que ilustraran mejor las tendencias más gruesas y a la vez que reflejaran los cambios estructurales más relevantes. En particular, se ha procurado formar grupos de países, con cierto grado de homogeneidad. Así, los países desarrollados³⁰ se agregaron en dos grupos de acuerdo con la disponibilidad de recursos naturales. Por su parte, las 18 categorías tecnológicas se redujeron a seis para facilitar el análisis. Sin embargo, en relación con aspectos más específicos o casos particulares de determinados países, puede ser conveniente retornar a la desagregación

inicial. En el cuadro 3 figuran las tendencias del comercio a nivel mundial y en los cuadros 4 a 7 se presenta la misma información sobre los distintos grupos de países identificados en este trabajo, desagregados en seis tipos de actividades. A su vez, los cuadros 8 a 11 contienen los datos sobre cada uno de los países que componen los grupos. En todos estos cuadros se puede observar la composición de las exportaciones, las tasas de crecimiento del volumen físico de las mismas sobre determinados períodos y los saldos comerciales.³¹ En el anexo estadístico se presenta además la información sobre los países de América Latina y el Caribe, desagregada en las 18 categorías tecnológicas.

Los análisis realizados hasta el presente muestran que América Latina y el Caribe tiene escasa participación en el comercio internacional de bienes con mayor contenido tecnológico. La casi totalidad del flujo de estos bienes corresponde al comercio entre los propios países industrializados. América Latina se ha especializado en productos primarios y semimanufacturados, aprovechando sus ventajas comparativas en materia de recursos naturales, pero incluso en estos rubros la participación de la región en el comercio mundial ha declinado en forma significativa.

La marginación de América Latina en el comercio internacional ya había sido observada en el pasado por la propia CEPAL. En la evaluación del desarrollo industrial realizada a fines de los años setenta,³² se mencionaba la asimetría observable en el comercio de manufacturas de América Latina y el Caribe, fenómeno que se reflejaba, por un lado, en que el valor de las importaciones de productos industriales representaba una alta y creciente proporción de las compras externas, y por otro, en que era baja la participación de las exportaciones de esos productos. Las importaciones de manufacturas de la región obedecían, en gran medida, a las necesidades originadas por los desniveles industriales y tecnológicos. En cambio, los patrones comerciales de los países desarrollados eran relativamente simétricos y de carácter más intersectorial, lo que concordaba con su nivel tecnológico, que era más alto y más parejo.

Sin embargo, aun cuando esos estudios ya señalaban la asimetría de la inserción comercial de América Latina en la economía mundial, no profundizaban respecto del grado y características de ese tipo de asimetría de la región frente a los países desarrollados, ya que se manejaban indicadores más agregados que los utilizados en el presente trabajo. Esos análisis se basaban generalmente en indicadores tales como el comercio total de manufacturas o de algunas de las ramas industriales con mayor contenido tecnológico, como las de productos químicos, maquinarias y material de transporte. Ello permitía mostrar los principales rasgos de la especialización comercial de la región, pero no indicaba suficientemente el

Cuadro 3
TOTAL MUNDIAL: EVOLUCION DEL COMERCIO
POR TIPO DE PRODUCTO^a

	Miles de millones de dólares		Composición (%)					Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				
	1989	1962	1970	1980	1985	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1985	1985-1989	1962-1989	
A. Exportaciones												
1. Productos primarios	296	23.3	20.6	28.6	19.8	11.6	12.4	3.4	-4.5	0.6	4.0	
2. Semimanufacturas	448	24.9	20.6	19.2	20.5	17.6	4.8	3.0	4.3	4.4	4.0	
3. Productos manufacturados	1 700	50.1	56.7	49.8	57.1	66.7	10.4	6.5	5.3	6.4	7.4	
Industrias tradicionales	271	9.9	9.8	8.1	8.8	10.6	10.1	4.0	6.3	6.9	6.6	
Industria insumos básicos	211	8.1	9.2	7.6	7.4	8.3	10.7	5.4	3.6	5.7	6.6	
Ind. nueva b/m tecnología	747	22.7	26.1	23.0	26.2	29.3	10.1	6.3	4.5	5.2	6.9	
Ind. nueva alta tecnología	472	9.3	11.6	11.1	14.8	18.5	11.8	10.7	7.4	8.5	10.1	
Total	2 550	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	9.4	4.8	2.4	5.0	5.7	
B. Importaciones												
1. Productos primarios	433	29.0	23.4	29.8	22.9	15.4	7.8	4.5	-3.2	6.7	4.3	
2. Semimanufacturas	512	23.9	21.3	19.8	19.8	18.2	5.8	4.4	3.6	6.7	5.0	
3. Productos manufacturados	1 776	44.0	52.9	47.7	54.7	63.0	10.5	6.9	6.1	6.9	7.8	
Industrias tradicionales	318	8.8	9.5	8.3	9.4	11.3	10.7	5.0	7.6	7.6	7.5	
Industria insumos básicos	227	7.7	9.0	7.7	7.3	8.1	10.3	5.9	3.6	6.2	6.8	
Ind. nueva b/m tecnología	742	19.9	23.9	21.1	24.2	26.3	9.8	6.4	5.2	5.3	7.0	
Ind. nueva alta tecnología	489	7.7	10.6	10.5	13.8	17.3	12.6	11.2	8.4	9.1	10.8	
Total	2 817	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	8.2	5.6	2.9	6.9	6.1	
C. Saldo comercial y exportaciones por habitante												
		Saldo (%)					Exportaciones por habitante (en dólares a precios de 1980)					
		1962	1970	1980	1985	1989	1962	1970	1980	1985	1989	
1. Productos primarios	-137	-5.7	-2.8	-1.2	-3.1	-3.8	63	142	169	124	119	
2. Semimanufacturas	-64	1.0	-0.6	-0.6	0.8	-0.6	75	98	113	129	144	
3. Productos manufacturados	-75	6.1	3.8	2.1	2.4	3.7	93	182	294	352	424	
Industrias tradicionales	-47	1.1	0.4	-0.3	-0.6	-0.7	19	37	48	60	73	
Industria insumos básicos	-16	0.5	0.2	-0.1	0.1	0.2	16	31	45	50	58	
Ind. nueva b/m tecnología	5	2.8	2.2	1.8	2.0	2.9	45	86	135	156	180	
Ind. nueva alta tecnología	-17	1.7	1.0	0.6	0.9	1.2	13	28	65	86	112	
Total	-267	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	236	429	590	615	702	

^a Las sumas de los subtotales no coinciden con el total, pues no se incluyeron varios rubros, que no pudieron ser clasificados en un determinado tipo de productos.

Cuadro 4
AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO
POR TIPOS DE PRODUCTOS^a

	Miles de millones de dólares		Composición (%)					Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				
	1989	1962	1970	1980	1985	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1985	1985-1989	1962-1989	
A. Exportaciones												
1. Productos primarios	52	62.7	53.5	52.1	48.0	44.5	1.8	0.3	2.9	9.1	2.5	
2. Semimanufacturas	29	32.2	37.1	33.1	29.6	24.4	4.4	-1.1	3.4	0.8	1.6	
3. Productos manufacturados	36	4.9	9.0	14.3	21.9	30.5	12.2	11.9	14.0	4.5	11.2	
Industrias tradicionales	9	1.1	2.5	4.3	4.7	7.6	18.9	11.2	7.3	8.4	12.2	
Industria insumos básicos	9	2.2	2.2	2.3	5.8	7.8	2.6	7.9	27.8	4.7	9.2	
Ind. nueva b/m tecnología	14	1.1	2.7	5.8	7.3	11.6	16.5	15.2	7.8	7.6	13.0	
Ind. nueva alta tecnología	4	0.5	1.6	1.9	4.1	3.5	16.6	11.0	22.3	-8.2	11.5	
Total	117	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	3.2	0.8	4.9	5.8	3.0	
B. Importaciones												
1. Productos primarios	16	16.4	16.6	29.8	26.5	17.6	7.4	6.4	-8.2	2.5	3.2	
2. Semimanufacturas	23	19.3	19.8	18.9	20.8	25.1	3.7	5.2	-4.1	11.1	3.8	
3. Productos manufacturados	53	63.3	62.9	50.9	52.0	56.8	4.0	6.4	-4.5	1.1	2.8	
Industrias tradicionales	5	7.1	5.8	4.4	4.5	5.4	2.8	4.3	-3.3	2.6	2.1	
Industria insumos básicos	8	8.0	10.1	8.4	7.4	9.1	7.7	5.9	-5.8	4.5	3.9	
Ind. nueva b/m tecnología	25	36.4	33.4	26.9	25.7	27.3	2.8	5.9	-6.4	0.6	1.8	
Ind. nueva alta tecnología	14	11.9	13.6	11.2	14.4	14.9	5.7	9.2	-0.1	-0.6	4.9	
Total	93	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	4.7	6.1	-5.5	3.7	3.1	
C. Saldo comercial y exportaciones por habitante												
		Saldo (%)					Exportaciones por habitante (en dólares a precios de 1980)					
		1962	1970	1980	1985	1989	1962	1970	1980	1985	1989	
1. Productos primarios	36	46.3	36.9	22.3	21.5	27.0	155	155	134	141	185	
2. Semimanufacturas	5	12.8	17.2	14.2	8.8	-0.6	93	113	85	92	88	
3. Productos manufacturados	-17	-58.4	-53.9	-36.6	-30.1	-26.3	7	14	37	64	71	
Industrias tradicionales	4	-6.0	-3.2	-0.1	0.2	2.2	1	5	11	14	18	
Industria insumos básicos	1	-5.7	-8.0	-6.1	-1.6	-1.3	3	3	6	18	20	
Ind. nueva b/m tecnología	-12	-35.3	-30.8	-21.1	-18.4	-15.7	1	4	15	20	25	
Ind. nueva alta tecnología	-10	-11.3	-12.0	-9.3	-10.3	-11.4	1	2	5	12	8	
Total	24	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	255	284	257	297	346	

^a Las sumas de los subtotales no coinciden con el total, pues no se incluyeron varios rubros, que no pudieron ser clasificados en un determinado tipo de productos.

Cuadro 5
PAISES DESARROLLADOS SIN RECURSOS NATURALES: EVOLUCION DEL
COMERCIO POR TIPO DE PRODUCTO^{ab}

	Miles de millones de dólares		Composición (%)					Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				
	1989	1962	1970	1980	1985	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1985	1985-1989	1962-1989	
A. Exportaciones												
1. Productos primarios	96	9.9	7.1	8.2	8.3	5.8	5.7	4.8	4.4	7.1	5.3	
2. Semimanufacturas	270	20.7	18.6	20.1	18.4	16.4	8.4	4.2	2.3	8.3	5.7	
3. Productos manufacturados	1 230	67.3	71.9	68.5	70.5	74.5	10.7	6.6	4.3	6.7	7.4	
Industrias tradicionales	168	14.1	13.5	10.6	10.3	10.2	10.5	2.8	4.9	4.9	5.7	
Industria insumos básicos	164	12.2	12.7	11.4	10.2	9.9	10.7	5.5	2.9	5.0	6.5	
Ind. nueva b/m tecnología	575	30.5	32.7	32.4	32.9	34.8	10.2	6.9	3.2	6.9	7.1	
Ind. nueva alta tecnología	323	10.6	12.9	14.0	17.2	19.6	12.7	11.1	7.4	8.8	10.5	
Total	1 652	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	9.6	5.9	3.6	7.2	6.7	
B. Importaciones												
1. Productos primarios	271	34.5	28.0	32.2	28.0	16.3	9.1	3.1	-3.1	5.7	4.0	
2. Semimanufacturas	317	24.2	22.1	20.8	21.0	19.0	7.0	4.4	1.3	9.7	5.3	
3. Productos manufacturados	1 016	39.2	47.7	44.0	48.5	61.1	11.6	6.8	3.0	12.6	8.3	
Industrias tradicionales	201	7.9	9.3	9.4	9.7	12.1	12.5	5.9	3.2	11.9	8.2	
Industria insumos básicos	139	7.6	9.2	7.2	7.0	8.3	11.8	4.6	2.0	11.6	7.2	
Ind. nueva b/m tecnología	396	16.7	19.1	17.3	18.4	23.8	10.2	6.2	1.5	13.2	7.5	
Ind. nueva alta tecnología	281	7.0	10.1	10.1	13.4	16.9	14.7	11.1	5.7	12.8	11.4	
Total	1 664	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	9.4	5.0	0.6	10.3	6.2	
3. Saldo comercial y exportaciones por habitante												
	Saldo (%)						Exportaciones por habitante (en dólares a precios de 1980)					
	1962	1970	1980	1985	1989	1962	1970	1980	1985	1989		
1. Productos primarios	-175	-24.6	-20.9	-24.0	-19.7	-10.5	74	112	171	208	269	
2. Semimanufacturas	-47	-3.5	-3.5	-0.7	-2.6	-2.7	158	292	421	462	624	
3. Productos manufacturados	214	28.1	24.2	24.5	22.0	13.4	364	793	1 434	1 734	2 211	
Industrias tradicionales	-33	6.1	4.2	1.3	0.5	-1.9	82	176	223	277	329	
Industria insumos básicos	25	4.5	3.6	4.3	3.2	1.6	66	145	239	270	322	
Ind. nueva b/m tecnología	179	13.8	13.6	15.1	14.4	11.0	173	365	678	777	996	
Ind. nueva alta tecnología	43	3.6	2.8	3.9	3.8	2.7	43	107	293	410	564	
Total	-12	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	613	1 230	2 094	2 449	3 180	

^a Las sumas de los subtotales no coinciden con el total, pues no se incluyeron varios rubros, que no pudieron ser clasificados en un determinado tipo de producto. ^b Se consideraron como países desarrollados todos aquellos que poseen economías de altos ingresos según la clasificación del Banco Mundial (producto nacional bruto por habitante superior a 6 000 dólares en 1987), a excepción de los países exportadores de petróleo. (Véase Banco Mundial, Informe sobre el desarrollo mundial, 1989, Washington, D.C., junio de 1989.)

Cuadro 6
PAISES DESARROLLADOS CON RECURSOS NATURALES: EVOLUCION
DEL COMERCIO POR TIPO DE PRODUCTO^{ab}

	Miles de millones de dólares		Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				
	1989	1962	1970	1980	1985	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1985	1985-1989	1962-1989
A. Exportaciones											
1. Productos primarios	85	27.9	23.3	25.4	21.7	16.9	8.5	1.2	1.8	6.3	4.2
2. Semimanufacturas	96	23.7	21.7	21.3	18.9	19.1	6.1	2.5	2.6	7.7	4.3
3. Productos manufacturados	280	46.7	53.0	50.9	56.3	55.8	8.8	4.7	5.0	3.4	5.8
Industrias tradicionales	18	5.0	3.1	3.6	2.8	3.5	3.0	3.5	0.5	9.2	3.6
Industria insumos básicos	24	5.1	6.0	5.1	3.9	4.7	9.9	2.4	0.5	9.8	5.3
Ind. nueva b/m tecnología	130	23.1	27.9	25.5	29.0	25.8	9.3	3.4	5.9	0.4	5.1
Ind. nueva alta tecnología	109	13.5	16.0	16.6	20.6	21.7	9.8	8.8	5.6	5.2	7.9
Total	503	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	8.0	3.2	3.3	5.1	4.9
B. Importaciones											
1. Productos primarios	75	28.2	16.3	30.5	14.3	11.5	2.4	7.7	-6.2	10.3	3.8
2. Semimanufacturas	90	25.6	19.9	16.9	15.6	13.7	5.7	1.3	9.8	3.3	4.4
3. Productos manufacturados	462	42.2	59.9	49.2	66.5	70.7	13.5	4.6	17.1	1.9	9.0
Industrias tradicionales	82	10.5	11.1	8.1	11.1	12.6	10.5	1.7	20.1	3.3	7.7
Industria insumos básicos	34	5.7	7.4	5.5	5.6	5.3	12.3	3.2	12.6	-0.7	6.9
Ind. nueva b/m tecnología	214	18.3	30.6	25.1	33.9	32.7	15.2	4.3	16.0	-0.5	8.8
Ind. nueva alta tecnología	131	7.6	10.8	10.5	15.9	20.1	14.2	9.9	19.4	6.2	12.3
Total	653	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	7.8	4.7	9.9	3.4	6.4
C. Saldo comercial y exportaciones por habitante											
	Saldo (%)						Exportaciones por habitante (en dólares a precios de 1980)				
	1962	1970	1980	1985	1989		1962	1970	1980	1985	1989
1. Productos primarios	10	-0.2	7.0	-5.0	7.4	5.4	150	271	282	296	365
2. Semimanufacturas	7	-1.9	1.8	4.3	3.3	5.4	133	200	236	257	334
3. Productos manufacturados	-181	4.5	-6.9	1.7	-10.2	-14.9	209	386	564	690	765
Industrias tradicionales	-65	-5.5	-8.0	-4.4	-8.4	-9.1	26	31	40	40	54
Industria insumos básicos	-11	-0.6	-1.4	-0.4	-1.7	-0.5	24	48	57	56	79
Ind. nueva b/m tecnología	-84	4.7	-2.7	0.4	-4.9	-6.9	115	220	283	362	356
Ind. nueva alta tecnología	-22	5.9	5.2	6.1	4.7	1.6	44	86	185	233	276
Total	-151	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	504	875	1 109	1 253	1 481

^a Las sumas de los subtotales no coinciden con el total, pues no se incluyeron varios rubros, que no pudieron ser clasificados en un determinado tipo de producto. ^b Se consideraron como países desarrollados todos aquellos que poseen economías de altos ingresos según la clasificación del Banco Mundial (producto nacional bruto por habitante superior a 6 000 dólares en 1987), a excepción de los países exportadores de petróleo. (Véase Banco Mundial, Informe sobre el desarrollo mundial, 1989, Washington, D.C., junio de 1989.)

Cuadro 7
**PAISES EN DESARROLLO: EVOLUCION DEL COMERCIO
 POR TIPO DE PRODUCTO**

	Miles de millones de dólares		Composición (%)					Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				
	1989	1962	1970	1980	1985	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1985	1985-1989	1962-1989	
A. Exportaciones												
1. Productos primarios	58	56.3	48.6	47.6	34.0	24.2	5.6	6.0	0.1	6.1	4.8	
2. Semimanufacturas	49	30.0	30.5	22.4	23.5	20.4	4.4	5.0	6.6	7.2	5.5	
3. Productos manufacturados	129	11.9	18.8	27.5	39.2	53.8	15.4	13.2	15.6	11.5	14.0	
Industrias tradicionales	61	9.5	12.5	14.6	18.2	25.3	14.0	10.7	13.1	12.0	12.3	
Industria insumos básicos	13	0.6	2.5	3.9	4.3	5.3	26.2	13.8	10.3	8.6	15.9	
Ind. nueva b/m tecnología	24	1.5	2.6	4.5	9.8	10.1	13.2	14.6	25.5	2.7	14.2	
Ind. nueva alta tecnología	31	0.3	1.3	4.5	6.9	13.1	23.6	26.0	15.9	21.8	22.7	
Total	240	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	6.3	7.4	6.8	8.2	7.1	
B. Importaciones												
1. Productos primarios	52	15.1	16.6	26.5	23.1	16.2	9.4	7.9	2.4	8.3	7.3	
2. Semimanufacturas	64	24.6	21.9	23.7	26.8	19.9	1.7	6.0	9.6	1.5	4.7	
3. Productos manufacturados	197	52.5	59.8	47.9	48.1	61.5	6.5	5.7	6.8	10.3	6.8	
Industrias tradicionales	28	11.0	8.5	5.4	5.7	8.8	4.1	2.5	8.4	14.7	5.8	
Industria insumos básicos	34	9.4	10.2	9.5	8.7	10.5	5.4	6.9	6.0	9.8	6.7	
Ind. nueva b/m tecnología	83	24.1	30.9	23.0	22.5	25.9	7.4	4.8	6.0	7.1	6.1	
Ind. nueva alta tecnología	52	8.0	10.1	10.0	11.2	16.3	7.7	10.0	8.6	14.0	9.6	
Total	320	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	4.6	6.3	6.3	7.6	6.0	
C. Saldo comercial y exportaciones por habitante												
	Saldo (%)					Exportaciones por habitante (en dólares a precios de 1980)						
	1962	1970	1980	1985	1989	1962	1970	1980	1985	1989		
1. Productos primarios	6	41.2	32.0	21.1	10.9	8.0	18	25	37	34	40	
2. Semimanufacturas	-15	5.4	8.6	-1.3	-3.4	0.5	10	13	17	22	27	
3. Productos manufacturados	-68	-40.6	-41.0	-20.4	-8.9	-7.8	3	7	21	40	58	
Industrias tradicionales	33	-1.5	4.0	9.2	12.5	16.6	2	5	11	19	28	
Industria insumos básicos	-21	-8.8	-7.7	-5.6	-4.4	-5.2	0	1	3	5	6	
Ind. nueva b/m tecnología	-59	-22.7	-28.4	-18.6	-12.7	-15.8	0	1	3	10	10	
Ind. nueva alta tecnología	-21	-7.6	-8.8	-5.5	-4.3	-3.3	0	0	3	7	14	
Total	-80	0.0	0.0	-0.0	0.0	0.0	32	46	78	99	127	

^a Las sumas de los subtotales no coinciden con el total, pues no se incluyeron varios rubros, que no pudieron ser clasificados en un determinado tipo de producto.

grado de incorporación de conocimiento en los bienes que componen el comercio exterior de los países.

En los análisis más recientes de la CEPAL sobre la transformación productiva con equidad en América Latina y el Caribe,³³ se ha otorgado especial atención a los problemas relativos a la inserción de la región en el comercio internacional. Se ha señalado al respecto que el crecimiento económico de la región se ha visto frenado por los problemas que se presentan con la ampliación del sector exportador de la región, el cual ha sido muy dependiente de productos primarios cuya demanda en los últimos años ha sufrido un claro deterioro. Esto muestra que existe una inadecuación entre la estructura de la demanda, la producción y la tecnología de la economía internacional, por un lado, y la composición de las exportaciones latinoamericanas, por otro. Esa discrepancia funcional ha ido gestándose a lo largo de décadas, pero se ha acentuado en los últimos años con la intensificación del ritmo mundial del cambio tecnológico. Para mostrar el efecto de este tipo de dificultades en la inserción internacional, se compara la estructura de exportaciones y de importaciones de la región con la de los países industrializados, lo que permite detectar una clara asimetría en el intercambio de los países de América Latina y el Caribe. Para llevar a cabo estos análisis, se recurre a una clasificación del comercio por tipos de productos, identificándose al respecto cuatro categorías (primarios, manufacturados basados en recursos naturales, productos de industrias maduras y productos de industrias nuevas), las que son similares a las categorías agregadas de la clasificación adoptada en el presente trabajo.

A. DESEMPEÑO DE LAS EXPORTACIONES DE AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE

1. Evolución de las exportaciones globales

Según la base de datos del presente estudio, el volumen físico de las exportaciones de bienes de América Latina y el Caribe creció en el último cuarto de siglo a una tasa media anual de alrededor de 3%,³⁴ que resultó ser mucho menor que las observadas en otras regiones del mundo. Los países industrializados tuvieron una expansión de alrededor de 6% durante ese mismo período, y algunos de ellos —de industrialización reciente— así como varias naciones en desarrollo registraron aumentos muy superiores. En particular, sobresale el caso de Corea, cuyas exportaciones se han incrementado a un ritmo de 25% por año, y, en menor medida, los de Hong

Kong, Singapur, España y Portugal.³⁵ (Véanse los cuadros 3 a 7.) Las series de la UNCTAD sobre el volumen físico de las exportaciones muestra tendencias similares.³⁶ Si se excluye el petróleo y los derivados, el volumen físico de las ventas externas de la región tuvo una expansión cercana a 5% por año, lo que refleja un mejor desempeño en el largo plazo. Este fenómeno obedece a que la demanda mundial de los combustibles registró una drástica contracción, después de las agudas alzas de precios registradas en la década de 1970.

Las exportaciones por habitante de la región fueron de sólo 350 dólares en 1989, a precios de 1980, si bien habían alcanzado 250 dólares en 1962. Los niveles más altos se registraron principalmente en los países exportadores de petróleo, como Trinidad y Tabago (1 350 dólares, a precios de 1980), Venezuela (680) y México (340). Entre los no exportadores sobresalieron Barbados (890), Chile (550) y Uruguay (425). Estos resultados contrastan con los obtenidos por los países industrializados, en los cuales las exportaciones por habitante llegaron a alrededor de 2 500 dólares, a precios de 1980. Algunos países en desarrollo mostraron también niveles claramente más altos que los de América Latina, ya que desde hace varios años las exportaciones de muchos de ellos han sobrepasado la marca de los 1 000 dólares por habitante. Sin embargo, la mayoría de los países en desarrollo de otras regiones del mundo tuvieron niveles muy bajos, equivalentes a la cuarta parte de las exportaciones por habitante de América Latina.

Además de la incidencia desfavorable de la evolución del cuántum del petróleo y sus derivados, cabe atribuir el modesto crecimiento de las exportaciones de la región al bajo incremento del volumen físico de las exportaciones de otros bienes primarios y de las semimanufacturas (entre 3 y 4% anual durante el período 1962-1987), como reflejo del comportamiento de la demanda de los países industrializados. En efecto, en éstos los productos primarios y semimanufacturados tuvieron un bajo dinamismo (3% anual), mientras que la demanda de bienes manufacturados se incrementó a un ritmo de más de 7% por año en el último cuarto de siglo. Estas tendencias repercutieron negativamente en las exportaciones latinoamericanas, ya que la oferta de productos exportables de la región está compuesta en su mayor parte por bienes primarios y semimanufacturas, los que en 1987 constituían dos tercios del total exportado, excluido el petróleo.

Las exportaciones de bienes manufacturados de la región tuvieron, en cambio, un comportamiento más favorable que el observado respecto de los productos primarios, lo cual ha hecho que la composición de las exportaciones se haya transformado significativamente en los últimos 25 años. Al comienzo del decenio de 1970, era escasa la participación de los

productos manufacturados en el total de las exportaciones de la región, en tanto que a fines de los años ochenta tenía una cierta significación.

Hubo, además, durante los últimos 25 años un claro retroceso de la región en cuanto a participación de las exportaciones de productos primarios y semimanufacturados en el total mundial, ya que la proporción sobre el total comercializado internacionalmente disminuyó de 18% en 1962 a 11% en 1989. Asimismo, los países industrializados exportaron productos primarios por un total de 800 dólares por habitante en 1989, mientras que en la región éste alcanzó a 270 dólares. Asimismo, la presencia de la región en el comercio mundial de bienes manufacturados continúa siendo muy reducida (2%), pese a que en 1989 más que duplicó su participación respecto a la que tenía en 1962. En cuanto a los productos de las industrias nuevas, es decir, aquellas que requieren personal de alta calificación, la participación de las exportaciones de América Latina y el Caribe son aún más bajas (un poco más de 1% del total mundial). Asimismo, es factible que estos indicadores estén sobreestimados, ya que las corrientes comerciales de estos rubros en algunos países están constituidas en realidad por reexportaciones, con un valor agregado nacional insignificante, con lo cual no correspondería calificarlas como industrias nuevas. (Véanse nuevamente los cuadros 3 a 7.)

2. La composición de las exportaciones a principios de los años sesenta

Las exportaciones de manufacturas de los países de América Latina y el Caribe eran muy reducidas a comienzos de la década de 1960. El volumen por habitante más elevado se encontraba en Venezuela, con 56 dólares a precios de 1980, compuesto exclusivamente por ciertos derivados del petróleo que están catalogados como productos manufacturados. Estos flujos desaparecieron en años posteriores, con lo cual las exportaciones venezolanas de productos manufacturados se redujo a los modestos niveles observados en los otros países de la región. En Bolivia las exportaciones de manufacturas ascendían a 13% en 1962, como consecuencia de las ventas de estaño en forma procesada, las cuales prácticamente desaparecieron en los años siguientes. (Véase el cuadro 8.)

Las exportaciones de semimanufacturas tuvieron, en cambio, cierta importancia en varios países de la región, especialmente en los países exportadores de minerales (Bolivia, Chile, Jamaica y Perú), que comercializaron esos productos con algún proceso de transformación. En

Cuadro 8
AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO POR TIPOS DE PRODUCTOS

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)			Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
	1988	1962	1970	1980	1988	1962-1970	1970-1980	1980-1988	1962-1988	1962	1970	1980	1988
Argentina													
1. Productos primarios	2 875	71.1	61.3	49.1	31.5	0.9	2.5	-2.7	0.4	62.0	48.9	34.6	19.1
2. Semimanufacturas	3 803	25.8	25.6	30.3	41.6	2.8	6.3	8.1	5.8	10.6	0.1	13.8	17.6
3. Prod. manufacturados	2 450	3.1	13.1	20.5	26.8	21.9	8.6	2.7	10.6	-72.4	-48.9	-48.2	-36.4
Industrias tradicionales	724	0.3	3.4	7.5	7.9	40.9	10.8	-1.5	15.1	-3.5	0.4	-0.5	5.9
Ind. insumos básicos	887	0.1	2.2	2.6	9.7	45.0	5.8	18.4	20.7	-11.4	-16.3	-8.1	-4.0
Ind. nueva b/m tecnol.	634	2.3	4.9	8.0	6.9	12.6	8.4	-2.4	6.2	-46.2	-24.0	-23.5	-23.4
Ind. nueva alta tecnol.	206	0.4	2.6	2.4	2.3	24.6	7.0	-1.5	9.3	-11.3	-9.0	-16.1	-14.8
Total	9 134	100.0	100.0	100.0	100.0	2.9	4.6	2.5	3.4	0.0	0.0	0.0	0.0
	1986	1967	1970	1980	1986	1962-1970	1970-1980	1980-1986	1967-1986	1967	1970	1980	1986
Barbados													
1. Productos primarios	2	9.2	7.8	0.4	0.9	-11.6	-22.6	28.1	-7.4	-0.9	-0.1	-8.0	-6.2
2. Semimanufacturas	42	86.1	67.5	47.5	20.0	-14.2	-2.6	-4.7	-5.2	51.2	37.4	14.8	-6.7
3. Prod. manufacturados	165	4.7	24.6	52.0	78.9	66.8	13.5	13.6	20.6	-47.4	-34.1	-5.0	15.0
Industrias tradicionales	20	2.3	7.7	21.7	9.6	60.5	15.0	-6.2	13.7	-12.3	-7.9	8.5	-1.9
Ind. insumos básicos	8	0.3	0.9	2.3	3.6	57.2	12.9	14.6	19.5	-4.8	-4.6	-5.2	-0.8
Ind. nueva b/m tecnol.	16	1.9	4.8	12.2	7.7	32.2	13.4	-1.2	11.2	-20.5	-20.1	-10.3	-13.4
Ind. nueva alta tecnol.	121	0.2	11.3	15.9	57.9	199.0	11.8	31.1	37.4	-9.8	-1.5	2.0	31.1
Total	209	100.0	100.0	100.0	100.0	-9.1	2.0	6.9	1.7	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 8 (continuación 1)

	Exportaciones										Saldo (%)		
	Millones de dólares		Composición (%)		Tasas de crecimiento del volumen físico (%)								
	1987	1962	1970	1980	1987	1962-1970	1970-1980	1980-1987	1962-1987	1962	1970	1980	1987
Bolivia													
1. Productos primarios	450	20.5	49.5	61.5	78.9	20.8	4.4	2.4	8.8	13.8	46.3	54.6	70.5
2. Semimanufacturas	109	66.0	44.5	36.3	19.2	3.9	-1.6	-8.0	-1.7	38.3	19.4	16.5	2.4
3. Prod. manufacturados	10	13.4	5.9	2.2	1.7	-2.7	-3.6	-14.2	-6.4	-51.3	-65.0	-70.5	-72.0
Industrias tradicionales	9	1.6	0.3	0.5	1.5	-9.5	9.6	3.4	1.4	-9.8	-8.6	-4.4	-7.5
Ind. insumos básicos	0	11.8	5.6	0.0	0.0	-2.1	-36.4	-18.3	-21.7	2.5	-6.5	-12.6	-10.9
Ind. nueva b/m tecnol.	1	0.0	0.0	1.6	0.1	9.1	70.7	-36.4	12.2	-32.7	-35.4	-41.1	-42.6
Ind. nueva alta tecnol.	0	0.0	0.0	0.0	0.0	...	-5.1	-100.0	...	-11.4	-14.6	-12.4	-11.1
Total	570	100.0	100.0	100.0	100.0	8.7	1.6	-0.9	3.1	0.0	0.0	0.0	0.0
Brasil													
1. Productos primarios	6 236	83.1	66.4	30.1	23.8	3.2	0.6	4.5	2.5	52.3	45.3	-20.9	-7.5
2. Semimanufacturas	8 062	14.7	21.0	34.6	30.7	13.2	12.6	5.6	10.8	-5.5	-1.0	15.4	8.8
3. Prod. manufacturados	11 660	2.0	11.4	33.7	44.5	35.8	21.8	6.3	21.4	-46.8	-44.8	4.0	-2.3
Industrias tradicionales	2 670	0.4	2.5	7.9	10.2	42.2	20.0	6.8	22.6	-0.2	0.5	7.1	6.4
Ind. insumos básicos	2 651	0.1	4.2	5.8	10.1	63.9	12.8	11.8	26.8	-5.9	-5.0	1.5	4.2
Ind. nueva b/m tecnol.	4 701	1.1	2.8	15.2	17.9	22.1	28.9	3.6	19.2	-29.9	-27.4	0.7	-2.8
Ind. nueva alta tecnol.	1 638	0.3	1.9	4.7	6.2	30.9	26.2	5.3	21.4	-10.8	-12.9	-5.2	-10.0
Total	26 229	100.0	100.0	100.0	100.0	6.6	8.5	5.3	7.0	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 8 (continuación 2)

	Exportaciones												
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
		1988	1962	1970	1980	1988	1962- 1970	1970- 1980	1980- 1988	1962- 1988	1962	1970	1980
Chile													
1. Productos primarios	1 895	26.0	13.2	20.1	27.9	0.8	6.5	11.6	6.2	9.0	-3.8	-5.4	12.9
2. Semimanufacturas	4 217	72.2	84.5	74.0	62.1	3.4	7.0	2.1	4.4	50.9	67.8	57.4	47.1
3. Prod. manufacturados	633	1.5	2.2	5.3	9.3	14.7	12.0	14.7	13.6	-59.8	-63.8	-49.0	-58.3
Industrias tradicionales	88	0.0	0.0	0.3	1.3	-7.9	39.2	22.6	17.9	-6.4	-3.9	-7.8	-6.1
Ind. insumos básicos	410	0.7	0.6	2.1	6.0	5.0	15.9	23.7	14.7	-6.2	-7.6	-2.9	-2.6
Ind. nueva b/m tecnol.	122	0.6	1.4	2.5	1.8	26.0	8.2	-1.3	10.2	-38.0	-37.9	-26.8	-36.1
Ind. nueva alta tecnol.	13	0.1	0.1	0.3	0.2	7.3	16.0	-4.2	6.8	-9.1	-14.4	-11.4	-13.6
Total	6 794	100.0	100.0	100.0	100.0	3.0	7.2	5.4	5.3	0.0	0.0	0.0	0.0
Colombia													
1. Productos primarios	3 701	93.0	85.2	70.2	64.5	0.4	0.3	9.7	3.4	84.3	78.4	59.1	58.2
2. Semimanufacturas	658	3.9	7.7	11.3	11.5	9.5	1.9	8.8	6.4	-14.6	-11.8	-17.2	-18.3
3. Prod. manufacturados	1 238	2.4	6.6	16.1	21.6	19.1	14.9	6.4	13.2	-66.9	-66.5	-44.0	-41.7
Industrias tradicionales	645	1.4	3.5	8.7	11.2	19.0	15.2	5.7	13.0	-1.6	1.8	5.9	8.6
Ind. insumos básicos	328	0.5	1.0	1.7	5.7	15.5	9.5	18.5	14.2	-10.7	-11.4	-8.8	-7.3
Ind. nueva b/m tecnol.	221	0.3	1.4	4.6	3.8	25.5	18.2	0.7	14.1	-40.2	-40.8	-29.6	-27.5
Ind. nueva alta tecnol.	44	0.2	0.6	1.1	0.8	15.8	11.7	-1.1	8.4	-14.3	-16.1	-11.5	-15.5
Total	5 739	100.0	100.0	100.0	100.0	1.6	2.0	9.0	4.2	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 8 (continuación 3)

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)		
	1986	1965	1970	1980	1986	1962-1970	1970-1980	1980-1986	1965-1986	1965	1970	1980	1986
	Costa Rica												
1. Productos primarios	791	76.9	71.3	55.1	72.6	10.3	0.9	7.7	5.0	74.5	62.2	41.6	61.3
2. Semimanufacturas	86	11.8	11.6	14.1	7.9	16.9	3.5	-3.9	4.3	-15.9	-8.5	-9.5	-14.9
3. Prod. manufacturados	198	8.7	16.1	24.8	18.1	27.6	8.1	-2.8	9.1	-60.4	-54.0	-32.8	-46.2
Industrias tradicionales	82	4.1	5.8	10.0	7.5	22.6	9.3	-2.2	8.8	-11.1	-10.6	0.7	-1.6
Ind. insumos básicos	33	0.5	2.3	3.3	3.0	54.4	7.0	1.2	14.9	-9.7	-8.4	-7.1	-9.3
Ind. nueva b/m tecnol.	35	3.5	3.9	5.4	3.2	15.6	6.3	-6.6	4.5	-25.6	-26.4	-20.5	-25.6
Ind. nueva alta tecnol.	48	0.6	4.1	6.0	4.4	58.1	8.5	-3.1	14.9	-14.0	-8.7	-5.8	-9.7
Total	1 090	100.0	100.0	100.0	100.0	12.6	3.2	2.8	5.3	0.0	0.0	0.0	0.0
	1989	1962	1970	1980	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1989	1962-1989	1962	1970	1980	1989
	Ecuador												
1. Productos primarios	2 025	90.9	90.5	74.3	86.0	3.4	12.6	5.8	7.5	83.9	81.2	69.2	78.4
2. Semimanufacturas	282	7.3	7.9	23.5	12.0	3.9	25.2	-2.5	9.0	-13.2	-12.8	8.0	-10.9
3. Prod. manufacturados	44	1.8	1.6	2.2	1.9	2.5	18.6	-3.3	6.1	-70.1	-67.6	-77.0	-67.2
Industrias tradicionales	20	0.5	0.8	0.8	0.8	10.1	16.8	-0.9	8.6	-10.9	-6.9	-3.0	-2.4
Ind. insumos básicos	1	0.0	0.0	0.0	0.1	-21.6	59.6	0.4	10.8	-11.7	-12.5	-14.4	-16.2
Ind. nueva b/m tecnol.	18	0.4	0.1	0.5	0.8	-5.7	28.7	3.9	9.3	-33.0	-35.3	-46.1	-31.4
Ind. nueva alta tecnol.	5	0.9	0.7	0.9	0.2	0.5	16.4	-16.5	-0.3	-14.4	-13.0	-13.5	-17.1
Total	2 354	100.0	100.0	100.0	100.0	3.4	14.6	4.1	7.7	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 8 (continuación 4)

	Exportaciones												
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
		1986	1965	1970	1980	1986	1962-1970	1970-1980	1980-1986	1965-1986	1965	1970	1980
El Salvador													
1. Productos primarios	543	74.8	63.0	54.2	76.9	-1.3	-2.2	6.9	0.6	61.0	55.1	27.9	49.7
2. Semimanufacturas	70	10.8	11.3	14.8	9.9	-0.4	0.8	-1.9	-0.3	-9.2	-14.7	-7.3	-11.6
3. Prod. manufacturados	86	14.1	25.5	30.7	12.2	16.1	1.9	-13.7	0.3	-51.4	-39.6	-20.1	-38.7
Industrias tradicionales	38	8.2	15.0	18.1	5.4	19.4	2.3	-17.7	-0.3	-6.0	-0.8	4.1	-1.8
Ind. insumos básicos	6	0.3	2.1	2.6	0.8	44.7	2.3	-16.9	4.7	-8.2	-6.7	-4.9	-8.3
Ind. nueva b/m tecnol.	20	4.5	5.3	6.0	2.8	4.7	0.3	-11.7	-2.3	-25.7	-22.1	-12.9	-18.1
Ind. nueva alta tecnol.	22	1.2	3.1	4.0	3.1	22.5	2.9	-2.7	5.6	-11.5	-10.0	-6.4	-10.4
Total	706	100.0	100.0	100.0	100.0	1.7	-0.6	1.2	0.4	0.0	0.0	0.0	0.0
Guatemala													
1. Productos primarios	778	76.6	60.0	61.2	72.6	1.5	4.9	-1.0	2.4	67.8	54.6	45.1	57.8
2. Semimanufacturas	111	10.5	13.6	16.6	10.4	13.8	6.3	-9.0	3.4	-8.8	-8.1	-14.1	-23.1
3. Prod. manufacturados	170	11.7	26.3	22.0	15.8	25.7	3.1	-9.3	4.2	-59.4	-45.6	-30.2	-35.6
Industrias tradicionales	61	6.0	13.3	9.2	5.7	28.3	1.5	-11.5	3.2	-10.4	-5.2	1.7	-0.3
Ind. insumos básicos	19	1.8	3.3	2.3	1.8	18.5	1.2	-7.6	2.4	-5.9	-7.1	-7.7	-6.6
Ind. nueva b/m tecnol.	39	3.7	5.7	5.8	3.7	15.7	4.1	-12.3	1.7	-30.8	-25.2	-19.9	-19.0
Ind. nueva alta tecnol.	50	0.3	4.0	4.7	4.7	78.4	7.2	-3.6	17.4	-12.3	-8.2	-4.2	-9.7
Total	1 073	100.0	100.0	100.0	100.0	6.7	4.7	-3.6	2.7	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 8 (continuación 5)

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)		Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)				
	1987	1965	1970	1980	1987	1965-1970	1970-1980	1980-1987	1965-1987	1965	1970	1980	1987
Honduras													
1. Productos primarios	643	87.0	75.0	77.8	84.5	0.6	4.4	4.2	3.5	82.6	66.9	61.4	71.4
2. Semimanufacturas	95	9.1	18.3	13.1	12.5	27.7	-4.9	2.1	4.0	-15.4	-3.2	-7.5	-12.6
3. Prod. manufacturados	22	3.7	6.7	9.1	2.8	18.5	7.1	-16.8	1.1	-66.3	-62.7	-52.9	-57.3
Industrias tradicionales	8	1.5	3.9	3.3	1.1	29.1	2.1	-16.5	1.0	-19.2	-12.2	-5.8	-5.8
Ind. insumos básicos	4	0.7	0.2	0.4	0.5	-20.4	12.2	-0.4	-0.1	-7.4	-8.9	-8.8	-10.2
Ind. nueva b/m tecnol.	9	1.4	2.3	5.2	1.2	16.1	12.8	-20.6	1.5	-29.8	-30.7	-25.2	-25.9
Ind. nueva alta tecnol.	1	0.1	0.3	0.1	0.1	23.2	-4.3	0.4	2.9	-9.9	-10.9	-13.1	-15.4
Total	761	100.0	100.0	100.0	100.0	6.0	2.7	2.9	3.5	0.0	0.0	0.0	0.0
Jamaica													
1. Productos primarios	167	61.6	32.3	24.8	20.6	-3.2	-3.2	-1.0	-2.6	53.9	18.9	-8.1	10.3
2. Semimanufacturas	485	30.6	60.0	69.8	59.8	10.0	-1.5	-5.3	1.5	-1.5	31.1	32.8	24.6
3. Prod. manufacturados	159	7.7	7.7	5.4	19.6	4.3	-5.2	14.2	4.2	-41.6	-49.5	-24.2	-33.5
Industrias tradicionales	118	4.7	3.6	1.7	14.5	2.6	-9.2	26.9	5.5	-9.9	-9.4	-4.1	1.6
Ind. insumos básicos	7	0.4	0.4	0.8	0.9	3.3	8.7	-1.2	3.5	-6.6	-6.0	-3.9	-7.9
Ind. nueva b/m tecnol.	28	2.5	3.0	2.1	3.5	4.5	-5.8	2.9	0.7	-17.7	-25.9	-11.3	-17.1
Ind. nueva alta tecnol.	6	0.0	0.7	0.8	0.7	38.3	0.9	-4.0	12.2	-7.4	-8.2	-4.9	-10.1
Total	812	100.0	100.0	100.0	100.0	4.0	-2.1	-2.2	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 8 (continuación 6)

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)		Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)				
	1989	1962	1970	1980	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1989	1962-1989	1962	1970	1980	1989
México													
1. Productos primarios	10 288	60.2	44.2	80.9	44.8	-1.4	21.3	3.4	8.2	52.0	33.9	66.6	31.9
2. Semimanufacturas	3 383	27.2	28.4	9.7	14.7	1.9	-1.8	12.5	3.9	11.8	11.7	-8.9	-9.6
3. Prod. manufacturados	9 201	12.3	27.0	9.3	40.0	13.4	3.3	20.3	11.7	-62.9	-45.7	-57.5	-21.6
Industrias tradicionales	1 035	5.6	6.1	2.1	4.5	7.4	0.9	12.6	6.6	2.3	2.1	-0.6	-2.3
Ind. insumos básicos	1 398	1.4	3.0	0.7	6.1	13.3	-0.2	31.9	13.7	-6.1	-5.5	-12.5	-4.2
Ind. nueva b/m tecnol.	5 018	2.7	10.5	5.1	21.8	20.8	7.1	19.5	15.1	-46.7	-31.6	-34.1	-6.1
Ind. nueva alta tecnol.	1 749	2.7	7.4	1.4	7.6	13.4	-0.8	23.0	10.9	-12.4	-10.7	-10.2	-9.0
Total	22 975	100.0	100.0	100.0	100.0	2.0	12.7	7.2	7.6	0.0	0.0	0.0	0.0
Nicaragua													
1. Productos primarios	183	82.1	67.4	73.1	79.4	0.1	-1.6	-6.1	-2.5	72.2	57.7	47.8	61.7
2. Semimanufacturas	38	12.7	18.8	15.4	16.4	12.0	-6.0	-5.4	-1.8	-6.0	0.2	-7.3	-6.3
3. Prod. manufacturados	10	4.3	13.7	11.4	4.1	28.1	-5.4	-22.4	-3.9	-65.8	-57.2	-39.8	-55.0
Industrias tradicionales	2	1.9	6.5	3.2	1.0	30.6	-9.6	-23.7	-6.0	-13.2	-8.2	-10.5	-6.0
Ind. insumos básicos	5	0.4	2.7	5.0	2.0	49.2	1.5	-21.3	3.4	-7.5	-8.0	-3.3	-7.8
Ind. nueva b/m tecnol.	2	1.9	3.8	2.8	0.8	15.8	-6.6	-25.5	-7.8	-32.3	-26.2	-16.8	-29.2
Ind. nueva alta tecnol.	1	0.1	0.7	0.3	0.3	49.0	-11.4	-8.6	1.1	-12.8	-14.8	-9.2	-12.0
Total	230	100.0	100.0	100.0	100.0	4.3	-2.9	-7.2	-2.5	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 8 (continuación 7)

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)			Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
	1988	1962	1970	1980	1988	1962-1970	1970-1980	1980-1988	1962-1988	1962	1970	1980	1988
Panamá													
1. Productos primarios	200	56.4	69.1	37.0	68.3	12.2	-5.4	6.8	3.5	41.5	48.3	5.2	49.9
2. Semimanufacturas	40	40.7	26.7	55.5	13.6	6.3	-4.7	-17.6	-5.8	17.4	10.2	39.3	-11.1
3. Prod. manufacturados	53	2.8	4.2	7.4	18.1	15.8	6.6	8.0	9.8	-58.3	-57.9	-44.1	-38.5
Industrias tradicionales	36	0.5	0.6	5.0	12.2	15.0	23.5	7.3	15.7	-17.3	-14.5	-6.3	2.0
Ind. insumos básicos	6	0.7	1.2	0.4	1.9	14.2	-8.1	22.9	7.4	-5.6	-6.1	-7.1	-6.0
Ind. nueva b/m tecnol.	7	1.4	2.2	1.5	2.3	17.3	-4.0	1.6	3.9	-24.7	-26.6	-20.9	-20.6
Ind. nueva alta tecnol.	5	0.3	0.2	0.5	1.6	10.7	13.3	11.1	11.8	-10.7	-10.7	-9.8	-13.9
Total	292	100.0	100.0	100.0	100.0	8.6	-4.5	-1.6	0.3	0.0	0.0	0.0	0.0
Paraguay													
1. Productos primarios	399	50.4	45.7	56.7	78.3	3.8	6.8	11.8	7.4	33.1	28.0	39.4	65.3
2. Semimanufacturas	74	38.3	47.2	37.2	14.5	9.8	3.4	-2.9	3.3	14.8	24.8	10.8	-14.2
3. Prod. manufacturados	37	11.3	7.1	6.1	7.2	-6.8	8.0	5.3	2.4	-44.8	-51.4	-50.0	-50.8
Industrias tradicionales	24	0.5	0.3	1.5	4.7	0.7	23.4	17.9	14.3	-10.6	-8.1	-2.8	-2.5
Ind. insumos básicos	4	0.1	0.5	0.0	0.7	41.1	-100.0	...	15.4	-5.9	-5.9	-6.7	-7.7
Ind. nueva b/m tecnol.	9	10.8	6.3	4.4	1.8	-9.1	7.3	-6.9	-2.4	-18.6	-24.6	-26.9	-27.3
Ind. nueva alta tecnol.	0	0.0	0.0	0.1	0.0	-12.0	...	-9.7	-12.8	-13.6	-13.3
Total	510	100.0	100.0	100.0	100.0	5.2	5.5	7.4	6.0	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 8 (continuación 8)

	Exportaciones												
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
		1987	1962	1970	1980	1987	1962-1970	1970-1980	1980-1987	1962-1987	1962	1970	1980
	Perú												
1. Productos primarios	830	42.2	30.5	44.3	38.6	1.5	4.7	-7.4	0.1	30.9	14.5	31.4	20.5
2. Semimanufacturas	988	57.1	68.5	39.8	45.9	3.3	-4.5	-1.3	-1.2	39.2	49.6	17.8	16.2
3. Prod. manufacturados	334	0.7	1.0	15.6	15.5	10.9	30.2	-5.9	12.9	-69.8	-63.8	-49.0	-36.5
Industrias tradicionales	254	0.3	0.3	9.7	11.8	12.3	35.9	-3.2	16.3	-7.8	-4.3	6.8	9.6
Ind. insumos básicos	8	0.1	0.4	1.8	0.4	25.1	17.0	-25.2	5.5	-8.7	-11.7	-9.9	-10.6
Ind. nueva b/m tecnol.	55	0.3	0.1	3.2	2.5	-6.4	37.7	-8.7	8.4	-39.3	-36.9	-35.1	-25.7
Ind. nueva alta tecnol.	18	0.0	0.2	0.9	0.8	24.9	18.8	-6.5	12.9	-13.9	-10.9	-10.8	-9.8
Total	2 152	100.0	100.0	100.0	100.0	2.8	0.8	-4.5	-0.1	0.0	0.0	0.0	0.0
	1983	1962	1971	1980	1983	1962-1971	1971-1980	1980-1983	1962-1983	1962	1971	1980	1983
	República Dominicana												
1. Productos primarios	189	...	34.5	29.3	29.1	...	-2.9	7.8	25.5	-4.3	-4.3
2. Semimanufacturas	329	...	63.6	52.8	50.8	...	-5.7	6.7	38.1	32.2	27.7
3. Prod. manufacturados	130	...	1.0	17.8	20.1	...	38.6	9.7	-64.3	-27.7	-23.3
Industrias tradicionales	9	...	0.3	1.4	1.5	...	16.8	4.9	-7.9	-3.1	-3.1
Ind. insumos básicos	86	...	0.3	15.0	13.3	...	53.2	3.2	-7.8	6.3	6.5
Ind. nueva b/m tecnol.	29	...	0.2	1.0	4.5	...	20.2	64.0	-36.1	-21.9	-16.6
Ind. nueva alta tecnol.	5	...	0.1	0.4	0.8	...	18.7	32.4	-12.5	-9.0	-10.1
Total	648	...	100.0	100.0	100.0	...	-2.8	7.6	0.0	0.0	0.0

Cuadro 8 (continuación 9)

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)			Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
	1989	1966	1970	1980	1989	1966-1970	1970-1980	1980-1989	1966-1989	1966	1970	1980	1989
Trinidad y Tabago													
1. Productos primarios	523	37.7	10.3	40.9	33.1	26.5	11.8	-6.4	6.6	19.3	-46.2	0.8	15.4
2. Semimanufacturas	835	54.5	83.6	57.3	52.9	128.6	-7.1	-8.0	8.2	34.6	71.1	43.3	29.6
3. Prod. manufacturados	218	7.8	5.8	1.7	13.8	33.6	-3.0	12.4	8.6	-53.7	-24.5	-43.9	-44.6
Industrias tradicionales	22	2.9	2.1	0.5	1.4	38.6	-6.5	0.5	3.0	-9.5	-4.7	-5.5	-5.4
Ind. insumos básicos	142	1.8	0.9	0.1	9.0	18.6	-12.5	48.6	13.5	-9.9	-3.8	-6.7	-1.4
Ind. nueva b/m tecnol.	42	2.6	2.2	0.9	2.6	34.3	0.1	-0.2	5.3	-22.8	-11.9	-24.8	-22.0
Ind. nueva alta tecnol.	12	0.4	0.6	0.2	0.8	52.1	4.3	0.6	9.8	-11.5	-4.1	-6.9	-15.7
Total	1 578	100.0	100.0	100.0	100.0	90.3	-3.0	-6.5	7.5	0.0	0.0	0.0	0.0
	1988	1962	1970	1980	1988	1962-1970	1970-1980	1980-1988	1962-1988	1962	1970	1980	1988
Uruguay													
1. Productos primarios	501	...	65.7	39.8	34.7	...	1.7	1.9	43.3	7.6	19.2
2. Semimanufacturas	424	...	9.1	24.5	29.4	...	18.7	3.6	-15.3	7.0	8.2
3. Prod. manufacturados	512	...	24.6	35.4	35.5	...	9.3	1.9	-27.4	-14.6	-27.4
Industrias tradicionales	367	...	19.7	25.1	25.4	...	7.9	1.4	16.9	20.5	18.0
Ind. insumos básicos	36	...	2.5	3.7	2.5	...	8.9	-1.5	-6.7	-5.0	-9.4
Ind. nueva b/m tecnol.	95	...	1.4	5.0	6.6	...	19.6	7.0	-31.2	-23.8	-24.1
Ind. nueva alta tecnol.	13	...	0.9	1.6	0.9	...	14.4	-4.1	-6.3	-6.3	-12.1
Total	1 443	...	100.0	100.0	100.0	...	6.5	2.3	0.0	0.0	0.0

Cuadro 8 (conclusión)

	Exportaciones										Saldo (%)			
	Millones de dólares	Composición (%)			1988	Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				1962	1970	1980	1988	
		1962	1970	1980		1962- 1970	1970- 1980	1980- 1988	1962- 1988					
Venezuela														
1. Productos primarios	4 648	68.6	69.7	66.5	48.7	1.9	-7.3	-2.9	-3.2	59.4	61.4	58.1	40.2	
2. Semimanufacturas	4 282	25.7	28.9	32.2	44.8	4.1	-6.5	3.0	-0.5	7.8	14.1	11.3	20.5	
3. Prod. manufacturados	602	5.5	1.1	1.3	6.3	-17.8	8.1	9.7	-0.2	-66.0	-74.4	-69.3	-60.7	
Industrias tradicionales	42	0.0	0.0	0.0	0.4	5.5	3.5	25.6	10.5	-11.6	-6.6	-6.7	-3.4	
Ind. insumos básicos	383	4.9	0.6	0.6	4.0	-23.3	7.1	13.6	-1.6	-6.2	-11.3	-10.8	-3.2	
Ind. nueva b/m tecnol.	156	0.2	0.4	0.6	1.6	10.8	10.3	2.0	7.8	-34.7	-42.1	-37.6	-37.4	
Ind. nueva alta tecnol.	21	0.3	0.1	0.1	0.2	-10.2	4.0	6.1	0.0	-13.6	-14.4	-14.2	-16.7	
Total	9 553	100.0	100.0	100.0	100.0	2.3	-6.9	-0.5	-2.2	0.0	0.0	0.0	0.0	

^aLas sumas de los subtotales no coinciden con el total, pues no se incluyeron varios rubros, que no pudieron ser clasificados en un determinado tipo de producto.

el caso de Perú se observó además cierta diversificación, ya que además ese país exportó otros productos primarios con algún proceso de transformación. En Trinidad y Tabago las exportaciones de semimanufacturas registraron un cierto nivel, gracias a ventas externas de derivados del petróleo y de productos agrícolas elaborados. Barbados fue el país con mayor volumen de exportación de semimanufacturas por habitante de la región, debido principalmente a las exportaciones azucareras.

Brasil mostraba en 1962 un bajo nivel de exportaciones por habitante, las que ascendían a sólo 61 dólares a precios de 1980, de los cuales 55 correspondían a productos agrícolas en estado natural o con algún proceso de transformación. Las exportaciones de manufacturas eran escasas (sólo 2% del total exportado), en tanto que las semimanufacturas ascendían a 15%. México registraba también un bajo monto de exportaciones (80 dólares por habitante), en que predominaban los productos primarios y, en menor medida, las semimanufacturas, mientras que los productos manufacturados representaban solo 3% del total exportado. En Argentina las exportaciones habían alcanzado un nivel más alto, pero también eran reducidas en comparación con las de los países desarrollados, y las de manufacturas eran insignificantes. En El Salvador y Guatemala las manufacturas tenían una participación superior al 10% a mediados de los años sesenta, merced a los flujos crecientes derivados del intercambio entre los países miembros del Mercado Común Centroamericano (MCCA), que había sido creado a fines de la década anterior.

3. Dinamismo de las exportaciones de manufacturas

El dinamismo de las ventas externas de productos manufacturados de la región fue elevado durante las últimas tres décadas, pero con alteraciones importantes en las tendencias, especialmente después de 1980, como consecuencia de los procesos de ajuste llevados a cabo a raíz de la crisis de la deuda externa. Asimismo, la evolución de los países de América Latina y el Caribe no fue similar; ocho países registraron incrementos medios anuales superiores a 10%, seis mostraron una expansión entre 4 y 9%, mientras que en siete de ellos hubo incrementos leves y aun reducciones. (Véase nuevamente el cuadro 8.) Las exportaciones de la región de los distintos tipos de productos catalogados como manufacturas mostraron ritmos de expansión similares (alrededor del 10% anual) en el último cuarto de siglo, pero con comportamientos diferentes a los observados en los países desarrollados. En éstos las exportaciones de los tipos de productos con

mayor contenido tecnológico tuvieron tasas de crecimiento notoriamente más altas que los rubros tradicionales.

En términos por habitante, las exportaciones de manufacturas de la región, por su parte, aumentaron en forma apreciable en las últimas décadas; de cualquier manera, continuaron siendo muy reducidas, ya que sólo se exportó un total de 70 dólares (a precios de 1980) por habitante en 1989. En cambio, los países industrializados superaban los 1500 dólares por habitante y en varios de ellos se registraban niveles notoriamente más altos. Cabe señalar que a comienzos del decenio de 1960 los países desarrollados ya exportaban 300 dólares por habitante, o sea, cuatro veces más de lo que América Latina y el Caribe alcanzaría un cuarto de siglo más tarde. La comparación resulta también desfavorable con respecto a algunos países en desarrollo, que a fines de los años ochenta lograron niveles de exportación por habitante muy superiores a los de la región. A principios de los años sesenta dichos países mostraban también una alta participación en las actividades primarias y las semimanufacturas, pero a diferencia de América Latina, los bienes de las industrias tradicionales ya tenían cierta significación. En cambio, en las manufacturas con mayor contenido tecnológico, la participación era también muy escasa en esos años. Posteriormente, la composición del comercio se invirtió totalmente en esos países; en efecto, la participación de los productos primarios y las semimanufacturas se redujo drásticamente, al tiempo que crecían las de los cuatro tipos de productos manufactureros, en especial la correspondiente a las industrias nuevas de alto contenido tecnológico. (Véanse los cuadros 3 a 7.)

4. La composición de las exportaciones de los países de la región en los años ochenta

El dinamismo de las exportaciones de manufacturas de la región a lo largo del último cuarto de siglo ha permitido consolidar una nueva estructura de exportaciones, con una mayor diversificación y la presencia de exportaciones de tipos de productos con contenido tecnológico más alto. Asimismo, la participación de los productos manufacturados en las exportaciones de América Latina y el Caribe ha aumentado en forma sostenida de 5% en 1962 a 30% en 1989, mientras que la de bienes primarios ha disminuido paulatinamente de 63% a 45% entre esos mismos años. Por su parte, la de productos semimanufacturados, que anotaron inicialmente un incremento, al pasar de 32% a 37%, posteriormente registraron una fuerte caída hasta situarse cerca de 24% en 1989. Sin embargo, pese a

todo, la composición de las exportaciones de América Latina y el Caribe a fines de los años ochenta continuó mostrando una alta participación de bienes primarios. En contraste con lo anterior, en los países desarrollados con gran dotación de recursos naturales –que son, por lo tanto, los principales exportadores de productos primarios a nivel mundial–, estos rubros representaron sólo 20% del monto de las exportaciones. A su vez, la participación de las manufacturas ascendió a 31% y los productos de las industrias nuevas representaron 15% de las exportaciones globales de la región. En los países desarrollados sin recursos naturales, la participación de las manufacturas llegó a más de los dos tercios y los productos de las industrias nuevas representaron 55%. (Véanse los cuadros 4 a 7.)

Sin embargo, los datos acerca de la región encubren situaciones aún más desfavorables. En efecto, la gran mayoría de los países de América Latina y el Caribe, muestran una participación de productos manufacturados mucho más baja que el promedio regional, y en varios de ellos es prácticamente inexistente. Así, en seis países (Bolivia, Ecuador, El Salvador, Honduras, Nicaragua y Paraguay) las exportaciones de productos primarios representan más del 75% del total exportado, en tanto que en otros diez (Chile, Colombia, Costa Rica, República Dominicana, Guatemala, Jamaica, Panamá, Perú, Trinidad y Tabago y Venezuela), la participación de las manufacturas no llega a 25%. En los restantes cinco países, las exportaciones de manufacturas representan más de 25% del total exportado: Argentina con 27%, Uruguay con 36%, México con 40%, Brasil con 45% y Barbados con casi 80%. Este último país es un caso atípico, ya que exporta alrededor de 200 millones de dólares anuales de productos manufacturados y una parte importante de los productos exportados provienen de la maquila y se destinan al mercado norteamericano. Los productos de las industrias nuevas sólo representan 29% del total exportado en México y 24% en Brasil. Cabe destacar que varios productos exportados por estos dos países corresponden, en una alta proporción a material de transporte, proveniente de firmas transnacionales, y cuyos flujos son transacciones entre filiales o con la casa matriz.

B. LA EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES POR PAIS

Como se indicó anteriormente, hubo grandes diferencias en el desempeño de las exportaciones de manufacturas de los distintos países de la región; algunos obtuvieron resultados muy exitosos, en tanto que en otros, éstos fueron muy modestos. Las exportaciones de manufacturas de Brasil y

México fueron las que tuvieron un dinamismo más espectacular en la región, pasando de niveles insignificantes a comienzos del decenio de 1960 a montos del orden de 12 000 millones y 9 000 millones de dólares, respectivamente, en años recientes, fenómeno que ha contribuido a configurar un cambio sustancial en la estructura de las exportaciones. Asimismo, las exportaciones de manufacturas de otros países de América Latina y el Caribe mostraron también alto dinamismo; Argentina, Colombia y Chile tuvieron incrementos anuales del volumen físico de las exportaciones de manufacturas que oscilaron entre 9% y 14%, en tanto que las exportaciones totales registraron una expansión del orden de 5% anual. Las exportaciones de Uruguay fueron, en cambio, menos dinámicas que la de esos tres países, al registrar un crecimiento de 6% anual en las exportaciones de manufacturas. Costa Rica también tuvo un incremento en esta actividad de 9% y Guatemala de 4% anual entre 1965 y 1986, pero con cambios significativos en las tendencias; en los años sesenta, en ambos se anotó un rápido crecimiento, pero luego éste fue declinando hasta hacerse negativo durante la década de 1980, a raíz de los conflictos que afectaron a la región centroamericana y el colapso de los mecanismos del Mercado Común Centroamericano. En Trinidad y Tabago las exportaciones de manufacturas crecieron a razón de 9% anual, pero con tendencias dispares; en efecto, hasta 1970 se ampliaron considerablemente, luego declinaron, y a partir de 1980 tuvieron una clara recuperación. Un caso especial fue el de Barbados, cuyas exportaciones de bienes manufacturados registraron una extraordinaria expansión, con una tasa media anual de crecimiento superior a 20% entre 1967 y 1986. En los restantes países de la región, la evolución de las exportaciones de manufacturas fueron desfavorables, con lo cual se redujo aún más la pequeña participación que tenían en el total exportado.

En **Brasil** las exportaciones de los cuatro tipos de manufacturas crecieron entre 19 y 27% anual en promedio en el período 1962-1987, con una mayor expansión de las de insumos básicos. En las décadas de 1960 y 1970 el crecimiento fue muy elevado, mientras que en los años ochenta éste se redujo significativamente, especialmente el de los productos de las industrias nuevas. A raíz de esas tendencias, la estructura de las exportaciones registró cambios de gran magnitud, al reducirse de 83% a 24% la participación de los bienes primarios entre 1962 y 1987, en tanto que los productos manufacturados pasaron de un modesto 2% a 45% del total. Las semimanufacturas, por su parte, tuvieron una participación creciente entre 1962 y 1980 (de 15 a 35%), para luego declinar levemente. Sin embargo, aunque el ritmo de expansión de las exportaciones de manufacturas de Brasil fue alto, especialmente en comparación con otros países de la región y con varias naciones industrializadas, el desempeño de

las exportaciones brasileñas se situó muy por debajo del de aquellos países que sólo recientemente han tenido un proceso de industrialización importante, como en el caso de Corea. En 1962 este país tenía un bajo volumen de exportaciones, ya que aún no se había recuperado del conflicto bélico de la década anterior, y en 1970, pese a la significativa recuperación, sólo exportaba la cuarta parte que Brasil; no obstante, posteriormente comenzó a mostrar un alto dinamismo, con lo cual en 1982 lo sobrepasó y en 1989 su volumen de exportaciones duplicó el de Brasil. En materia de productos manufacturados las diferencias fueron mayores; en 1970 Corea ya exportaba un monto superior al de Brasil, situación que se ha ido acentuando hasta el día de hoy, en que son cinco veces más altas. Una conclusión similar se puede también extraer al comparar el desempeño de las exportaciones brasileñas con las de España, Portugal, Turquía y algunos países con niveles de ingresos más bajos. Los resultados muestran que pese a los avances de la industrialización en Brasil, la captación de divisas sigue proviniendo de las ventas de productos primarios, lo que se ve favorecido por las ventajas comparativas naturales de ese país. (Véanse los cuadros 10 y 11.)

En México, la expansión fue menor que en Brasil a lo largo de las tres décadas, ya que las tasas de crecimiento por tipos de productos manufactureros se mantuvo entre 7 y 15% anual; no obstante, al contrario de lo ocurrido en Brasil, ese país mostró una elevada expansión en el decenio de 1980, con crecimientos más altos en los productos de las industrias no tradicionales. En los años sesenta las exportaciones mexicanas crecieron ligeramente, si bien descendieron las exportaciones de productos primarios; en cambio, las exportaciones de productos manufacturados se expandieron rápidamente, lo que hizo aumentar la participación de las mismas a la cuarta parte del total exportado. En la década de 1970, esa tendencia se revirtió con el descubrimiento de enormes reservas de hidrocarburos, fenómeno que hizo que el petróleo se transformara al final de esa década en el primer producto de exportación. Asimismo, el ritmo de expansión de las exportaciones de manufacturas se redujo a 3% anual, con lo cual disminuyó la participación de estos productos a menos de 10% en 1980. Durante ese mismo año, los productos primarios representaban 80% del total exportado, y las de petróleo crudo, por sí solas, ascendían a 65%. En los años ochenta, México registró un avance extraordinario en la exportación de manufacturas, cuya participación se incrementó de 10 a 40% del total exportado, al tiempo que las de productos primarios disminuían a 45%. La expansión de las exportaciones de manufacturas se concentró en la categoría denominada industrias nuevas con contenido tecnológico bajo y medio. Los recientes avances de México han correspondido principalmente a las ventas

de filiales de las empresas transnacionales a sus casas matrices o a otras filiales.

Argentina, por su parte, mostró una expansión media anual de 11% entre 1962 y 1988, fenómeno en el cual se destacó la de los productos de las industrias maduras, especialmente de insumos básicos, las que se incrementaron en 21%. Sin embargo, el ritmo de expansión de las exportaciones de manufacturas mostró una clara declinación, ya que en la década de 1980 sólo los insumos básicos se incrementaron –y a tasas elevadas–, en tanto que disminuían las exportaciones de los otros tipos de productos. En la estructura de las exportaciones se registró una transformación importante, al aumentar la participación de los bienes manufacturados de sólo 3% en 1962 a 27% en 1988, pero con una orientación más centrada en los productos de las industrias maduras (tradicionales o de insumos básicos). De cualquier manera, la participación de las manufacturas en las exportaciones argentinas es aún muy baja en relación con el tamaño y grado de desarrollo, con lo cual la orientación de las exportaciones sigue basándose en el aprovechamiento de su gran dotación de recursos naturales. En cambio, las exportaciones de semimanufacturas se incrementaron de 26% a 42%, mientras que la de productos primarios cayó a menos de la mitad (de 71% a 32%).

En **Colombia** se registró un crecimiento en el volumen físico de las exportaciones de alrededor de 4% anual entre 1962 y 1988. En los productos manufacturados se observó un mayor dinamismo, con lo cual la participación de éstos aumentó en ese período de 2 a 22%, si bien se concentró principalmente en productos de las industrias tradicionales; sin embargo, en este país los cambios más importantes se observaron en los productos primarios. Así, las exportaciones de origen agrícola disminuyeron su participación en el total de las exportaciones a menos de la mitad, mientras que las relacionadas con los rubros energéticos aumentaron espectacularmente. Esta enorme transformación se debió, por un lado, a las limitaciones que tuvo Colombia para expandir sus exportaciones de café –su principal rubro de exportación–, a causa de la disminución de la demanda externa, y por otro, al hecho de que a mediados de los años ochenta, se comenzaron a explotar los nuevos yacimientos de petróleo y carbón.

La evolución de la estructura de las exportaciones de **Chile** tuvo claras diferencias con el resto de la región, debido principalmente al papel jugado por los productos primarios, cuya participación en las ventas externas totales al final del decenio de 1980 fue levemente superior a la observada en 1962. En cambio, aumentó la participación de las manufacturas, al igual que en todos los países de la región. La participación de los productos primarios,

que había caído entre 1962 y 1970, se recuperó totalmente, en tanto que la de las semimanufacturas se incrementó hasta 1970 y después declinó claramente. Este fenómeno, poco común en la región, tuvo su origen, sin duda, en las políticas de apertura comercial implantadas a partir de mediados de la década de 1970, que estimularon la exportación de aquellos productos en que el país tenía ventajas comparativas naturales. Ello contribuyó a un cambio dentro de la estructura de las exportaciones primarias, al aumentar la participación de los productos agrícolas, al tiempo que disminuía la de los minerales. A su vez, en las semimanufacturas, se registró una mayor participación de los rubros procesados de origen agrícola intensivos en trabajo y en capital. Así, la participación de productos agrícolas en estado natural o procesado subió de 9% en 1970 a 40% en 1988, al tiempo que decrecía la de los productos de la minería de casi 90% a un poco más de 50%. Respecto de los productos manufacturados, se produjo una mayor concentración en los insumos básicos, compuestos principalmente por transformaciones de minerales. Las exportaciones de manufacturas ascendieron a sólo 8% en 1988, pero a principios del decenio de 1970 llegaron a representar apenas 1%. Cabe atribuir este incremento a las exportaciones de insumos básicos, que se expandieron sin duda merced al aprovechamiento de la capacidad tecnológica adquirida en la elaboración de semimanufacturas basadas en recursos mineros.

Uruguay mostró un moderado aumento en la participación de las manufacturas, pero registró un incremento importante de las semimanufacturas, en tanto que, la de los bienes primarios anotó una pronunciada caída. Los productos manufacturados representaron 35% en 1988, cifra muy superior al nivel medio del conjunto de la región. Esta alta participación de los bienes manufacturados se concentró en las industrias tradicionales. Sin embargo, habría que tener presente que las exportaciones uruguayas tienen un alto componente importado, debido al régimen de incentivos que ha permitido el uso de insumos de origen externo en los casos que el producto nacional resulte poco competitivo en el mercado internacional.

Costa Rica y Guatemala presentan indicadores favorables sobre participación de las manufacturas en las exportaciones, que cabe atribuir al efecto del proceso de integración centroamericana emprendido en los años sesenta y setenta; ello estimuló el surgimiento de importantes flujos comerciales intrazonales de productos manufacturados, aunque la mayor parte de éstos son bienes con alto contenido de insumos importados desde fuera de la región. La crisis que afecta a la subregión desde fines del decenio de 1970 no sólo ha impedido consolidar esos avances en las exportaciones,

sino que incluso ha dado lugar a un evidente deterioro del comercio entre dichos países.

Los resultados obtenidos por **Venezuela** reflejan principalmente las enormes alteraciones que ha tenido el mercado petrolero internacional desde 1973. La participación del petróleo en las exportaciones venezolanas ha sido siempre muy elevada (más del 80%), con lo cual la caída del volumen de exportaciones de hidrocarburos después de las dos crisis petroleras de la década de 1970 provocó una variación negativa en el cuántum de las exportaciones totales. Asimismo, a Venezuela le fue muy difícil impulsar nuevos rubros de exportación. La escasa diversificación obedeció, sin duda, a la incidencia de los elevados ingresos provenientes de las exportaciones petroleras. Las exportaciones de manufacturas habían experimentado un pronunciado descenso en los años sesenta, a raíz de la desaparición de las exportaciones de insumos básicos, principalmente de la industria petrolera. En las décadas siguientes se logró una significativa recuperación, aunque concentrada en productos de las industrias maduras.

En **Perú**, las exportaciones de manufacturas lograron incrementos significativos en los años sesenta y setenta, pero en los ochenta experimentaron una aguda contracción, al igual que las exportaciones de bienes primarios y semimanufacturas. En **Ecuador**, aunque las exportaciones de manufacturas crecieron alrededor de 6%, continuaron siendo muy reducidas, pues no llegaron a 2% del total exportado. Asimismo, las semimanufacturas siguieron siendo escasas ya que sólo representaron algo más de 10%. Hubo, en cambio, importantes transformaciones en la composición de los productos primarios a partir de la década de 1970, a raíz de la explotación de los recursos petroleros descubiertos alguno años antes. En **Paraguay**, **Bolivia** y **Honduras** no se registró ningún cambio estructural, dado que las exportaciones de bienes manufacturados, además de ser escasas, no tuvieron un crecimiento importante en las últimas tres décadas. En Bolivia las exportaciones de semimanufacturas declinaron ostensiblemente, con lo cual los productos primarios alcanzaron en los últimos años una participación de casi 90%. En cambio, Honduras y Paraguay prácticamente sólo exportaron productos primarios. El Salvador y Nicaragua tuvieron una evolución negativa a causa de los conflictos bélicos internos ocurridos desde fines de la década de 1970.

A raíz de su extraordinario desempeño como exportador de manufacturas, **Barbados** registró un gran cambio estructural en materia de exportaciones, ya que, además, el volumen de las ventas externas de productos primarios y semimanufacturas se contrajo sensiblemente. La participación de las manufacturas en las exportaciones aumentó de 5% en 1966 a casi 80% en 1986. El mayor incremento correspondió a las industrias

nuevas con alto contenido tecnológico. El volumen físico de las exportaciones de esta categoría aumentó a una tasa media de 37% anual entre esos años. Sin embargo, es probable que la magnitud del cambio tecnológico de las exportaciones de Barbados se haya sobreestimado, ya que los productos exportados tienen un alto componente de insumos importados, por medio de los cuales puede elevarse el nivel tecnológico. Estos resultados corresponden a actividades típicas de reexportación, como es la maquila, cuya producción se destina en su casi totalidad al mercado norteamericano.

C. LA EVOLUCION DE LAS IMPORTACIONES

Las importaciones de América Latina y el Caribe presentan tendencias diferentes a las observadas respecto de las exportaciones. Durante los años sesenta y setenta el proceso de sustitución de importaciones fue vigoroso, lo que provocó una clara disminución de la participación de los productos primarios en el total de la importaciones. En la década de 1980, y a raíz de la crisis de la deuda y los procesos de ajuste, las importaciones experimentaron una drástica contracción, al tiempo que comenzaron a impulsarse procesos de apertura que habrían de tener grandes repercusiones en la estructura de las importaciones de algunos países.

La participación de América Latina y el Caribe en las importaciones totales del mundo fue levemente superior a 3% en 1989, siendo que en 1962 había llegado a 7%. Los países industrializados mostraron un evidente predominio como en las exportaciones, ya que sus compras externas representaron alrededor de 80% del comercio mundial. Los países en desarrollo de regiones situadas en otros continentes redujeron su participación de 11% a 6% en los últimos tres decenios, en tanto que los países exportadores de petróleo incrementaron significativamente sus importaciones, como consecuencia del sustancial aumento del poder de compra de sus exportaciones durante el decenio de 1970. (Véanse nuevamente los cuadros 3 a 7.)

La evolución de las importaciones de todo el mundo registró además modificaciones importantes en cuanto a la composición por tipos de productos. Los productos primarios y semimanufacturados registraron tasas de crecimiento más bajas que los bienes manufacturados, en tanto que las categorías de alta tecnología registraron los mayores incrementos. Ello confirma las tendencias muy significativas de la demanda mundial, en que ha aumentado el dinamismo de bienes intensivos en conocimiento.

En la composición de las importaciones se observan nuevamente contrastes importantes entre América Latina y los países desarrollados. En estos últimos tienen una alta participación los bienes de las industrias nuevas; en cambio en la región es muy baja la participación de ese tipo de productos en las importaciones totales. Estos datos, conjuntamente con indicadores similares observados en el análisis de las exportaciones, permiten concluir que el comercio de los tipos de productos de las industrias nuevas corresponden en su mayor parte al intercambio entre los propios países desarrollados, al que se han sumado en los últimos años algunos países en desarrollo, como Corea. Ello revela una marginación de América Latina del comercio internacional de bienes con mayor contenido tecnológico, como oferente y como demandante de dichos productos.

La participación de los bienes primarios y de las semimanufacturas en el total de importaciones de América Latina se incrementó de 37% a 48% entre 1962 y 1985, como consecuencia del proceso de sustitución de importaciones realizado en casi todos los países de la región. Pese a la especialización que ostenta la región en esas categorías de bienes, cabe atribuir los elevados niveles de importación al hecho de que ningún país, incluso los mejor dotados en cuanto a recursos naturales, dispone de la totalidad de ellos, motivo por el cual necesitan importar cantidades significativas de productos primarios. En particular, alrededor de la mitad de los países de la región, y entre ellos Brasil, son importadores netos de petróleo y derivados en volúmenes que representan entre 15 y 20% del total importado.

Las importaciones muestran, además, diferentes comportamientos en la región. En Brasil se observó un cambio sustancial en cuanto a la composición de las mismas, como consecuencia del proceso de sustitución, las políticas proteccionistas y más recientemente, los procesos de ajuste derivados de la crisis de la deuda. Ello se ha manifestado en el incremento de la participación de los bienes primarios y de la categoría correspondiente a industrias nuevas de alta tecnología. En cambio, las industrias nuevas de contenido tecnológico bajo y medio anotaron un fuerte retroceso, dado que el proceso de sustitución de importaciones se concentró en esas áreas durante las últimas décadas. En Argentina y México se registraron tendencias similares aunque menos marcadas que en Brasil. En los otros países de la región, en la evolución de las importaciones mostró un incremento importante la participación de bienes de industrias no basadas en recursos, como consecuencia de que el proceso de sustitución de importaciones no tuvo la magnitud observada en los países más grandes de la región. (Véase el anexo estadístico.)

D. LA INSERCIÓN COMERCIAL DE LOS PAÍSES DE AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE

Por medio del análisis de los saldos comerciales³⁷ se pueden conocer las características de la inserción de la región en el comercio internacional. Los resultados del presente trabajo muestran que a comienzos de los años sesenta, América Latina y el Caribe era superavitaria en cuanto a productos primarios y semimanufacturas y claramente deficitaria en materia de productos manufacturados. Esta situación ha registrado ciertas modificaciones en los últimos 25 años, al anotarse una reducción de los saldos de bienes primarios, la desaparición de los excedentes en las semimanufacturas y el surgimiento de saldos positivos en los productos manufacturados de las industrias tradicionales. Sin embargo, estas variaciones no indican un cambio sustancial respecto a la especialización internacional de los países de la región, quizá con la excepción de Brasil. (Véanse los cuadros 8 a 11.) Los países desarrollados presentan una composición del saldo comercial muy diferente al de América Latina. Los que tienen escasa dotación de recursos naturales son deficitarios en bienes primarios, semimanufacturas e industrias tradicionales, pero son superavitorios en bienes más intensivos en conocimiento tecnológico. El grupo de los que tienen gran dotación de recursos naturales son superavitorios en cuanto a productos primarios, semimanufacturas e industrias nuevas con alto contenido tecnológico. Esto último se aplica exclusivamente a los Estados Unidos, ya que los otros países de este grupo son deficitarios. (Véanse los cuadros 8 a 11.)

La composición del saldo comercial de Brasil es diferente a la del resto de América Latina, pues tiene una asimetría mucho menos acentuada que la observada en el conjunto de la región. Incluso, el intercambio de bienes manufacturados está casi balanceado y con saldo positivo en las categorías correspondientes a las industrias tradicionales y de insumos básicos, presentando sólo una posición deficitaria en materia de comercio de rubros de las industrias nuevas. En México hubo cambios muy importantes en las dos últimas décadas. En el decenio de 1980, se transformaron los saldos entre los productos primarios. Así, aun cuando era levemente deficitario en cuanto a combustibles, pasó a especializarse en ese rubro, si bien desaparecieron los enormes saldos positivos en los productos agrícolas. En los años ochenta continuó mostrando su gran ventaja en materia de combustibles, aunque con saldos más bajos, pero haciéndose superavitorio en productos de las industrias nuevas

Cuadro 9
**PAISES DESARROLLADOS CON RECURSOS NATURALES: EVOLUCION DEL COMERCIO
 POR TIPOS DE PRODUCTOS**

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)			Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
	1989	1963	1970	1980	1989	1963-1970	1970-1980	1980-1989	1963-1989	1963	1970	1980	1989
Australia													
1. Productos primarios	17 000	64.2	60.2	54.7	51.2	8.9	1.7	6.5	5.2	48.1	51.0	42.8	46.1
2. Semimanufacturas	5 559	23.5	23.4	25.9	16.7	3.6	3.5	0.5	2.5	7.3	8.4	6.9	1.9
3. Prod. manufacturados	4 135	9.9	14.6	14.2	12.5	10.5	4.1	2.0	5.0	-53.1	-57.9	-52.5	-62.4
Industrias tradicionales	527	1.1	1.3	1.4	1.6	9.7	3.3	4.8	5.5	-13.0	-10.9	-11.2	-10.0
Ind. insumos básicos	804	3.3	4.2	4.4	2.4	7.7	5.3	-2.1	3.3	-3.2	-4.0	-2.6	-4.1
Ind. nueva b/m tecnol.	1 905	4.2	7.2	5.8	5.7	12.5	1.9	3.1	5.1	-26.5	-26.9	-26.1	-28.0
Ind. nueva alta tecnol.	899	1.3	1.8	2.6	2.7	10.8	9.9	3.3	7.8	-10.5	-16.2	-12.5	-20.4
Total	33 205	100.0	100.0	100.0	100.0	7.3	2.9	4.0	4.4	0.0	0.0	0.0	0.0
	1989	1962	1970	1980	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1989	1962-1989	1962	1970	1980	1989
Canada													
1. Productos primarios	20 930	35.8	25.7	29.0	18.3	8.9	-2.0	5.7	3.7	17.4	13.4	9.6	10.4
2. Semimanufacturas	32 688	46.9	33.2	33.5	28.7	5.8	2.5	5.0	4.3	33.9	22.0	23.1	17.8
3. Prod. manufacturados	57 389	16.7	40.6	35.9	50.3	24.2	1.8	8.3	10.2	-49.1	-34.2	-32.3	-28.0
Industrias tradicionales	2 578	1.4	1.8	1.7	2.3	15.4	0.4	9.2	7.6	-8.4	-6.9	-5.3	-6.3
Ind. insumos básicos	5 205	3.5	3.9	4.5	4.6	11.4	4.1	6.5	7.1	-3.4	-2.7	-1.2	-2.0
Ind. nueva b/m tecnol.	39 594	6.7	28.4	24.5	34.7	31.8	1.1	8.1	11.8	-29.9	-17.0	-17.1	-9.1
Ind. nueva alta tecnol.	10 013	5.1	6.5	5.2	8.8	15.3	3.9	10.1	9.3	-7.3	-7.5	-8.7	-10.6
Total	114 066	100.0	100.0	100.0	100.0	10.9	0.7	6.4	5.5	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 9 (conclusión)

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)		
	1989	1964	1970	1980	1989	1964-1970	1970-1980	1980-1989	1964-1989	1964	1970	1980	1989
Nueva Zelandia													
1. Productos primarios	4 144	69.6	66.0	53.8	48.3	2.4	1.9	4.7	3.0	59.7	54.7	39.3	39.9
2. Semimanufacturas	2 730	27.6	25.5	30.0	31.8	1.9	4.2	6.6	4.5	5.6	7.6	3.4	15.3
3. Prod. manufacturados	1 590	2.8	8.4	16.0	18.5	21.2	9.3	5.7	10.7	-65.1	-62.0	-42.3	-56.1
Industrias tradicionales	423	0.3	2.0	5.1	4.9	37.8	11.8	3.2	14.2	-13.2	-9.0	-3.4	-6.0
Ind. insumos básicos	232	0.2	0.6	1.8	2.7	22.1	15.4	9.5	14.8	-12.4	-12.9	-8.0	-5.6
Ind. nueva b/m tecnol.	731	2.2	5.0	7.4	8.5	16.0	6.5	5.7	8.4	-28.3	-28.0	-21.7	-23.2
Ind. nueva alta tecnol.	204	0.1	0.8	1.7	2.4	37.1	12.8	7.9	16.3	-11.2	-12.2	-9.2	-21.3
Total	8 586	100.0	100.0	100.0	100.0	3.3	3.4	5.4	4.1	0.0	0.0	0.0	0.0
	1989	1962	1970	1980	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1989	1962-1989	1962	1970	1980	1989
Estados Unidos													
1. Productos primarios	42 677	20.5	17.4	20.7	12.3	8.4	2.8	1.9	4.1	-13.4	-1.2	-14.1	-0.6
2. Semimanufacturas	55 308	17.3	17.1	17.0	15.9	6.2	2.3	5.2	4.4	-14.3	-6.3	-1.1	1.7
3. Prod. manufacturados	217 230	60.4	63.0	59.9	62.6	6.7	5.3	3.5	5.1	30.7	9.8	16.6	-5.9
Industrias tradicionales	14 135	6.5	3.8	4.4	4.1	1.7	3.8	3.6	3.1	-3.7	-8.0	-3.6	-9.6
Ind. insumos básicos	17 469	5.9	7.1	5.5	5.0	9.5	1.8	4.4	4.9	1.1	-0.2	0.2	0.2
Ind. nueva b/m tecnol.	87 704	30.3	30.6	28.2	25.3	6.1	4.1	1.8	3.9	20.4	5.4	7.5	-4.8
Ind. nueva alta tecnol.	97 923	17.6	21.5	21.8	28.2	9.3	9.2	5.1	7.8	12.8	12.7	12.4	8.3
Total	346 948	100.0	100.0	100.0	100.0	7.0	4.2	3.3	4.7	0.0	0.0	0.0	0.0

^aLas sumas de los subtotales no coinciden con el total, pues no se incluyeron varios rubros, que no pudieron ser clasificados en un determinado tipo de producto.

Cuadro 10
PAISES DESARROLLADOS SIN RECURSOS NATURALES: EVOLUCION DEL COMERCIO POR TIPO DE PRODUCTO

	Exportaciones										Saldo (%)			
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)								
	1989	1962	1970	1980	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1989	1962-1989	1962	1970	1980	1989	
Alemania, República Federal de														
1. Productos primarios	8 896	6.0	4.2	4.3	2.6	3.9	-3.7	4.5	1.2	-32.3	-21.8	-23.8	-11.2	
2. Semimanufacturas	47 082	11.4	11.5	15.7	13.9	9.8	6.3	5.4	7.0	-10.7	-12.0	-6.1	-5.7	
3. Prod. manufacturados	275 847	80.9	82.3	77.7	81.6	10.3	5.4	5.2	6.7	46.9	35.3	30.9	18.1	
Industrias tradicionales	30 618	8.6	9.8	8.9	9.1	12.5	2.4	5.9	6.5	-1.7	-2.3	-4.0	-4.9	
Ind. insumos básicos	34 952	14.5	13.0	11.9	10.3	9.0	4.6	4.1	5.7	6.9	3.0	3.9	0.9	
Ind. nueva b/m tecnol.	150 077	44.9	45.1	41.7	44.4	9.7	5.1	5.0	6.4	33.9	29.2	26.5	22.6	
Ind. nueva alta tecnol.	60 200	12.8	14.4	15.2	17.8	12.1	9.7	6.1	9.2	7.8	5.4	4.5	-0.5	
Total	338 197	100.0	100.0	100.0	100.0	9.4	4.9	5.0	6.3	0.0	0.0	0.0	0.0	
	1989	1963	1970	1980	1989	1963-1970	1970-1980	1980-1989	1963-1989	1963	1970	1980	1989	
Austria														
1. Productos primarios	851	6.0	4.2	3.1	2.6	2.9	2.3	8.5	4.6	-18.1	-13.4	-16.2	-6.7	
2. Semimanufacturas	6 465	24.5	20.7	22.5	19.9	6.2	7.2	5.4	6.3	7.7	4.0	7.0	5.4	
3. Prod. manufacturados	24 664	65.2	72.3	72.9	76.1	10.1	6.9	5.9	7.4	7.1	7.0	8.3	0.6	
Industrias tradicionales	5 073	18.3	21.0	18.1	15.6	11.6	3.8	4.3	6.1	5.3	7.1	3.1	0.6	
Ind. insumos básicos	4 457	18.3	17.0	15.2	13.7	6.8	5.8	4.9	5.8	11.4	7.6	6.8	4.8	
Ind. nueva b/m tecnol.	10 217	21.5	24.5	27.9	31.5	10.1	8.3	6.1	8.0	-7.8	-5.5	-0.8	-2.1	
Ind. nueva alta tecnol.	4 917	7.1	9.8	11.7	15.2	14.0	11.7	8.5	11.2	-1.8	-2.1	-0.7	-2.7	
Total	32 422	100.0	100.0	100.0	100.0	9.0	5.5	5.9	6.5	0.0	0.0	0.0	0.0	

Cuadro 10 (continuación 1)

	Exportaciones													
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)				
		1989	1962	1970	1980	1989	1962- 1970	1970- 1980	1980- 1989	1962- 1989	1962	1970	1980	1989
	Bélgica													
1. Productos primarios	5 205	9.1	6.9	5.5	5.2	4.6	2.5	7.0	4.6	-19.4	-15.1	-16.8	-7.9	
2. Semimanufacturas	21 235	20.4	22.8	25.9	21.1	11.9	4.7	3.8	6.5	-2.0	1.2	4.1	0.5	
3. Prod. manufacturados	62 153	65.8	65.0	57.7	61.7	11.0	4.8	4.3	6.4	20.1	11.9	10.3	8.7	
Industrias tradicionales	9 682	15.0	13.0	9.6	9.6	10.9	1.8	4.1	5.2	6.5	3.4	0.0	-0.1	
Ind. insumos básicos	16 600	25.5	22.2	16.7	16.5	9.1	3.2	4.0	5.2	18.9	13.0	9.5	7.3	
Ind. nueva b/m tecnol.	28 401	19.1	24.0	24.6	28.2	13.5	6.2	4.5	7.8	-3.3	-1.0	1.9	3.9	
Ind. nueva alta tecnol.	7 470	6.2	5.8	6.8	7.4	9.1	10.6	4.2	8.0	-2.0	-3.5	-1.0	-2.5	
Total	100 737	100.0	100.0	100.0	100.0	10.4	5.3	4.3	6.5	0.0	0.0	0.0	0.0	
	1989	1962	1970	1980	1989	1962- 1970	1970- 1980	1980- 1989	1962- 1989	1962	1970	1980	1989	
	Dinamarca													
1. Productos primarios	5 237	25.4	16.5	19.9	18.7	0.4	6.5	7.6	5.0	7.2	1.9	1.9	7.3	
2. Semimanufacturas	5 803	38.2	31.8	27.4	20.7	5.3	2.3	4.6	3.9	11.0	8.7	-2.9	-0.7	
3. Prod. manufacturados	15 384	36.1	50.3	51.1	54.9	11.2	5.0	5.4	7.0	-18.0	-11.6	1.2	-8.8	
Industrias tradicionales	2 527	6.3	10.3	9.5	9.0	14.4	2.5	4.5	6.6	-5.5	-2.3	-0.9	-2.5	
Ind. insumos básicos	1 151	2.5	3.5	4.7	4.1	11.7	6.9	4.0	7.3	-8.0	-8.8	-5.3	-6.4	
Ind. nueva b/m tecnol.	7 795	20.6	25.9	25.9	27.8	9.4	4.8	5.2	6.3	-3.6	1.7	6.9	2.8	
Ind. nueva alta tecnol.	3 911	6.7	10.5	11.1	14.0	12.7	7.6	7.1	8.9	-1.0	-2.2	0.6	-2.7	
Total	27 997	100.0	100.0	100.0	100.0	7.5	3.9	5.6	5.5	0.0	0.0	0.0	0.0	

	Exportaciones										Saldo (%)		
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)							
	1989	1962	1970	1980	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1989	1962-1989	1962	1970	1980	1989
España													
1. Productos primarios	5 361	42.0	21.4	11.3	12.1	6.4	2.8	11.0	6.5	5.1	-11.0	-41.2	-8.0
2. Semimanufacturas	9 163	35.0	29.6	22.9	20.6	11.1	4.9	9.6	8.3	14.0	12.0	9.9	4.9
3. Prod. manufacturados	29 687	22.8	48.3	65.7	66.8	24.1	14.1	7.0	14.5	-19.0	-1.5	31.5	3.2
Industrias tradicionales	5 210	7.7	14.4	13.1	11.7	25.3	8.4	6.3	12.4	5.7	10.9	9.6	5.0
Ind. insumos básicos	4 975	2.7	5.7	16.4	11.2	23.7	22.5	3.4	16.1	-6.8	-7.5	9.7	2.8
Ind. nueva b/m tecnol.	14 799	10.8	22.8	29.1	33.3	22.7	13.8	7.9	14.3	-11.5	0.9	14.7	3.1
Ind. nueva alta tecnol.	4 702	1.7	5.3	7.1	10.6	29.9	17.1	10.9	18.6	-6.4	-5.8	-2.5	-7.6
Total	44 450	100.0	100.0	100.0	100.0	14.1	9.2	8.1	10.2	0.0	0.0	0.0	0.0
	1989	1963	1970	1980	1989	1963-1970	1970-1980	1980-1989	1963-1989	1963	1970	1980	1989
Finlandia													
1. Productos primarios	491	6.1	3.9	3.5	2.1	0.1	4.3	3.0	2.7	-15.0	-15.5	-28.6	-12.0
2. Semimanufacturas	11 182	75.4	62.1	54.7	48.1	5.7	5.2	4.4	5.1	58.2	48.3	39.7	35.6
3. Prod. manufacturados	11 579	18.4	33.5	41.5	49.8	18.0	9.4	6.2	10.5	-42.9	-32.8	-10.8	-22.6
Industrias tradicionales	1 361	2.1	8.3	10.4	5.8	32.8	8.7	-1.7	10.8	-7.0	-2.2	1.8	-4.9
Ind. insumos básicos	2 001	1.5	4.3	6.2	8.6	23.3	10.8	8.3	13.1	-9.6	-9.4	-2.5	-0.8
Ind. nueva b/m tecnol.	5 789	13.4	17.6	18.8	24.9	12.7	7.9	7.0	8.9	-16.7	-12.9	-5.0	-9.1
Ind. nueva alta tecnol.	2 429	1.4	3.2	6.0	10.4	20.1	16.6	10.7	15.4	-9.5	-8.2	-5.1	-7.8
Total	23 265	100.0	100.0	100.0	100.0	8.7	6.4	5.1	6.6	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 10 (continuación 3)

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)			Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
	1989	1962	1970	1980	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1989	1962-1989	1962	1970	1980	1989
Francia													
1. Productos primarios	15 452	10.6	9.7	9.1	9.0	9.3	5.2	6.6	6.9	-29.5	-17.1	-23.2	-5.3
2. Semimanufacturas	35 438	21.5	18.8	23.4	20.6	6.2	6.9	4.4	5.8	-0.6	-1.2	3.5	1.3
3. Prod. manufacturados	118 334	66.3	69.6	66.5	68.7	9.7	7.0	3.4	6.6	29.0	17.1	20.0	3.1
Industrias tradicionales	16 577	15.2	12.0	9.6	9.6	6.4	3.4	4.1	4.5	10.5	4.1	0.4	-2.5
Ind. insumos básicos	18 966	15.1	14.5	12.4	11.0	9.0	5.7	2.9	5.7	7.0	4.0	4.6	2.6
Ind. nueva b/m tecnol.	52 864	26.1	31.0	31.8	30.7	11.2	7.5	2.2	6.8	8.7	7.9	11.7	1.8
Ind. nueva alta tecnol.	29 926	10.0	12.1	12.6	17.4	12.2	11.3	5.9	9.7	2.8	1.0	3.3	1.2
Total	172 277	100.0	100.0	100.0	100.0	8.7	6.6	4.0	6.4	0.0	0.0	0.0	0.0
	1989	1962	1970	1980	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1989	1962-1989	1962	1970	1980	1989
Hong Kong													
1. Productos primarios	128	1.5	1.1	1.2	0.4	9.1	8.4	-0.9	5.4	-21.0	-15.6	-9.8	-6.4
2. Semimanufacturas	921	5.8	2.2	1.9	3.2	1.9	7.2	15.6	8.3	-19.7	-16.7	-15.7	-9.0
3. Prod. manufacturados	27 101	91.2	95.9	95.3	94.3	15.9	7.7	7.6	10.0	44.4	37.7	29.2	16.8
Industrias tradicionales	14 828	76.0	76.1	60.3	51.6	15.9	4.8	6.1	8.4	56.4	52.2	37.5	19.8
Ind. insumos básicos	2 909	2.5	2.9	10.5	10.1	16.8	24.4	8.6	16.7	-7.0	-6.6	-1.9	-0.2
Ind. nueva b/m tecnol.	2 475	8.6	5.3	6.5	8.6	7.1	9.6	10.4	9.1	-2.2	-7.1	-8.4	-5.4
Ind. nueva alta tecnol.	6 888	4.1	11.5	18.0	24.0	29.3	17.3	10.3	18.3	-2.8	-0.8	2.1	2.5
Total	28 731	100.0	100.0	100.0	100.0	15.1	7.8	7.6	9.9	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 10 (continuación 4)

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)			Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
	1989	1962	1970	1980	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1989	1962-1989	1962	1970	1980	1989
Islandia													
1. Productos primarios	936	76.0	70.4	65.3	66.8	1.7	5.1	6.7	4.6	69.9	62.2	60.0	61.7
2. Semimanufacturas	316	22.7	25.9	26.3	22.5	6.7	8.2	2.0	5.6	-12.4	-4.7	-10.2	-3.8
3. Prod. manufacturados	141	1.3	3.2	8.1	10.0	21.6	17.4	6.1	14.7	-57.4	-57.7	-49.9	-58.2
Industrias tradicionales	41	0.8	2.4	4.7	2.9	29.3	13.9	-1.8	12.5	-15.0	-11.1	-7.5	-12.0
Ind. insumos básicos	54	0.4	0.4	1.9	3.9	0.6	30.0	13.0	15.0	-7.2	-8.6	-5.9	-2.2
Ind. nueva b/m tecnol.	37	0.1	0.4	1.1	2.6	19.5	19.7	13.6	17.6	-24.8	-27.2	-23.1	-26.0
Ind. nueva alta tecnol.	8	0.0	0.0	0.4	0.6	...	38.1	4.6	...	-10.4	-10.8	-13.4	-18.0
Total	1 401	100.0	100.0	100.0	100.0	3.0	6.4	5.5	5.1	0.0	0.0	0.0	0.0
Irlanda													
1. Productos primarios	2 262	47.9	36.9	23.1	10.9	2.8	6.1	3.4	4.2	26.3	21.7	11.2	3.5
2. Semimanufacturas	5 256	24.9	24.0	26.5	25.4	7.2	10.6	9.9	9.3	3.4	2.6	-0.4	4.4
3. Prod. manufacturados	12 302	18.7	33.7	46.3	59.5	15.5	14.1	11.7	13.7	-29.9	-24.9	-12.3	-9.1
Industrias tradicionales	1 514	11.2	16.3	13.2	7.3	13.8	7.6	2.5	7.6	0.3	3.1	0.2	-4.7
Ind. insumos básicos	611	1.5	2.4	3.6	3.0	13.5	14.6	7.6	11.9	-3.8	-5.4	-3.4	-3.6
Ind. nueva b/m tecnol.	3 321	4.2	6.2	12.9	16.0	11.0	18.6	11.0	13.7	-21.0	-20.7	-12.8	-8.5
Ind. nueva alta tecnol.	6 857	1.8	8.8	16.6	33.1	33.2	19.6	17.2	22.6	-5.4	-2.0	3.8	7.7
Total	20 693	100.0	100.0	100.0	100.0	6.6	10.4	9.1	8.8	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 10 (continuación 5)

	Exportaciones										Saldo (%)			
	Millones de dólares		Composición (%)			Tasas de crecimiento del volumen físico (%)								
	1989	1962	1970	1980	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1989	1962-1989	1962	1970	1980	1989	
Israel														
1. Productos primarios	765	26.3	18.1	11.7	7.1	7.4	4.6	3.4	5.0	2.9	-0.1	-20.6	-6.1	
2. Semimanufacturas	1 570	13.5	18.2	16.0	14.6	9.6	9.9	4.2	7.9	-3.3	3.8	0.6	-0.6	
3. Prod. manufacturados	5 164	27.1	30.6	41.7	48.1	13.2	11.3	7.7	10.6	-19.4	-23.5	5.4	1.3	
Industrias tradicionales	1 035	12.1	14.0	11.6	9.6	15.7	5.0	5.9	8.4	8.2	8.6	7.7	2.7	
Ind. insumos básicos	467	5.5	4.0	4.0	4.3	6.3	8.3	7.7	7.5	-3.6	-6.8	-2.1	-2.6	
Ind. nueva b/m tecnol.	1 473	8.0	8.8	16.7	13.7	11.5	14.9	3.4	9.9	-15.7	-16.7	0.8	-4.8	
Ind. nueva alta tecnol.	2 190	1.6	3.8	9.3	20.4	21.4	22.3	14.6	19.4	-8.4	-8.5	-0.9	6.0	
Total	10 735	100.0	100.0	100.0	100.0	8.1	10.0	7.9	8.7	0.0	0.0	0.0	0.0	
Italia														
1. Productos primarios	4 666	12.5	5.8	3.8	3.3	2.7	1.2	6.9	3.5	-25.8	-29.0	-33.2	-17.4	
2. Semimanufacturas	16 332	17.6	15.1	15.4	11.6	11.7	-0.7	4.8	4.7	-0.9	-5.1	-5.2	-9.0	
3. Prod. manufacturados	118 823	69.4	78.8	80.6	84.5	13.6	6.3	5.8	8.2	26.6	34.0	38.5	26.9	
Industrias tradicionales	37 186	24.7	24.6	25.2	26.4	12.8	4.1	6.7	7.5	20.5	18.8	19.0	17.7	
Ind. insumos básicos	12 638	7.0	8.2	10.1	9.0	14.4	7.7	4.5	8.6	-6.2	-3.8	0.6	-1.5	
Ind. nueva b/m tecnol.	49 833	27.5	32.7	34.0	35.4	13.4	7.0	5.1	8.2	9.8	15.1	16.7	12.5	
Ind. nueva alta tecnol.	19 167	10.3	13.3	11.4	13.6	16.4	8.5	6.5	10.1	2.6	3.9	2.1	-1.8	
Total	140 691	100.0	100.0	100.0	100.0	12.2	4.6	5.7	7.2	0.0	0.0	0.0	0.0	

Cuadro 10 (continuación 6)

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)			Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
	1989	1962	1970	1980	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1989	1962-1989	1962	1970	1980	1989
Japón													
1. Productos primarios	1 190	3.8	1.5	0.7	0.4	4.2	-1.1	6.4	3.0	-54.6	-56.6	-66.1	-37.8
2. Semimanufacturas	13 985	13.9	9.7	6.8	5.1	11.3	3.6	4.3	6.1	-1.9	-7.5	-9.7	-17.4
3. Prod. manufacturados	255 188	81.1	87.5	91.2	92.8	17.2	9.3	6.8	10.7	55.7	64.2	75.9	57.3
Industrias tradicionales	11 223	33.4	17.2	7.2	4.1	8.3	-1.5	1.0	2.1	32.4	14.3	3.8	-6.0
Ind. insumos básicos	26 319	14.3	19.6	16.9	9.6	20.8	6.6	1.1	8.7	7.2	15.0	14.5	4.2
Ind. nueva b/m tecnol.	132 217	21.3	33.6	47.1	48.1	22.5	12.5	6.4	13.2	9.6	25.0	42.4	38.3
Ind. nueva alta tecnol.	85 429	12.0	17.2	19.9	31.1	21.0	13.7	12.2	15.3	6.5	9.8	15.2	20.8
Total	275 040	100.0	100.0	100.0	100.0	16.0	8.6	6.6	10.1	0.0	0.0	0.0	0.0
Noruega													
1. Productos primarios	12 517	17.0	11.3	50.7	46.4	2.8	25.0	9.5	12.8	-2.2	-3.7	31.3	37.7
2. Semimanufacturas	7 138	53.9	45.5	23.8	26.5	6.7	2.2	4.4	4.2	36.5	28.2	4.2	10.0
3. Prod. manufacturados	7 157	28.8	42.8	25.2	26.6	14.9	4.1	3.4	6.9	-34.2	-24.5	-35.3	-48.0
Industrias tradicionales	493	3.9	4.0	2.2	1.8	10.5	1.4	1.1	3.9	-7.1	-7.6	-9.8	-9.6
Ind. insumos básicos	1 753	8.5	10.2	6.8	6.5	11.7	4.7	3.2	6.3	-0.5	-0.2	-2.3	-0.9
Ind. nueva b/m tecnol.	3 414	13.0	24.2	12.6	12.7	18.4	3.1	2.7	7.3	-22.1	-10.3	-14.3	-26.9
Ind. nueva alta tecnol.	1 497	3.5	4.5	3.7	5.6	13.3	9.8	6.5	9.7	-4.6	-6.4	-8.9	-10.5
Total	26 949	100.0	100.0	100.0	100.0	8.8	9.0	7.0	8.3	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 10 (continuación 7)

	Exportaciones												
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
		1989	1962	1970	1980	1989	1962- 1970	1970- 1980	1980- 1989	1962- 1989	1962	1970	1980
	Países Bajos												
1. Productos primarios	16 219	19.5	19.2	20.1	15.0	12.1	3.2	3.9	6.0	-6.6	-2.9	-7.9	-0.9
2. Semimanufacturas	32 284	32.3	30.7	38.5	29.9	9.6	3.4	3.5	5.2	13.5	10.8	13.5	8.6
3. Prod. manufacturados	54 609	46.9	49.8	41.0	50.7	12.1	5.4	5.2	7.3	-6.8	-7.9	-5.5	-11.0
Industrias tradicionales	7 531	10.8	10.4	6.7	7.0	12.7	1.7	3.6	5.5	0.1	-2.2	-4.0	-4.1
Ind. insumos básicos	11 029	6.5	9.7	8.8	10.2	17.0	5.1	5.6	8.7	-2.1	0.3	1.9	1.7
Ind. nueva b/m tecnol.	20 754	16.6	16.9	15.0	19.3	10.2	5.7	5.4	6.9	-4.6	-6.1	-3.7	-5.0
Ind. nueva alta tecnol.	15 294	12.9	12.8	10.5	14.2	10.9	8.5	5.4	8.2	-0.2	0.1	0.2	-3.6
Total	107 799	100.0	100.0	100.0	100.0	10.8	4.1	4.3	6.1	0.0	0.0	0.0	0.0
	1989	1962	1970	1980	1989	1962- 1970	1970- 1980	1980- 1989	1962- 1989	1962	1970	1980	1989
Reino Unido													
1. Productos primarios	11 382	3.2	3.4	12.6	7.7	4.3	15.9	2.0	7.7	-35.5	-24.1	-7.0	-2.6
2. Semimanufacturas	23 693	16.8	16.9	18.1	16.0	4.8	3.1	3.5	3.7	-22.5	-16.7	-6.5	-4.1
3. Prod. manufacturados	105 055	76.6	72.9	60.8	71.0	4.7	5.1	2.7	4.1	55.3	39.3	12.8	5.3
Industrias tradicionales	9 983	11.4	10.5	7.7	6.8	5.4	2.6	0.6	2.7	4.9	3.9	-1.2	-2.3
Ind. insumos básicos	11 119	9.7	8.4	6.2	7.5	4.2	3.0	4.5	3.8	7.0	3.3	0.3	1.0
Ind. nueva b/m tecnol.	49 366	42.9	39.1	30.5	33.4	3.9	4.0	1.7	3.2	34.4	26.2	10.7	2.9
Ind. nueva alta tecnol.	34 587	12.7	14.9	16.4	23.4	7.6	10.8	4.4	7.7	9.0	5.9	3.2	3.7
Total	147 889	100.0	100.0	100.0	100.0	4.9	5.8	2.4	4.4	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 10 (continuación 8)

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)			Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
	1989	1962	1970	1980	1989	1962-1970	1970-1980	1980-1989	1962-1989	1962	1970	1980	1989
Singapur													
1. Productos primarios	2 256	43.4	33.6	12.4	5.1	0.9	3.5	2.1	2.2	5.8	10.6	-19.9	-9.3
2. Semimanufacturas	11 400	28.8	37.7	39.9	25.6	8.7	3.5	8.9	6.8	0.9	15.9	24.1	11.5
3. Prod. manufacturados	30 219	24.3	25.4	40.2	67.8	2.5	21.1	14.4	13.1	-7.7	-27.1	-9.8	-2.0
Industrias tradicionales	3 172	6.8	7.7	5.8	7.1	6.2	11.6	11.4	9.9	-3.4	-7.0	-0.8	-0.7
Ind. insumos básicos	1 955	3.3	2.8	3.0	4.4	-0.5	16.2	13.9	10.2	-1.7	-4.7	-4.4	-3.4
Ind. nueva b/m tecnol.	7 179	11.5	9.3	12.2	16.1	-1.0	17.9	11.1	9.8	-1.0	-11.8	-7.3	-7.5
Ind. nueva alta tecnol.	17 912	2.7	5.6	19.2	40.2	10.9	35.0	16.9	21.4	-1.6	-3.6	2.8	9.6
Total	44 600	100.0	100.0	100.0	100.0	5.5	8.5	10.1	8.1	0.0	0.0	0.0	0.0
Suecia													
1. Productos primarios	1 359	11.1	6.8	4.0	2.6	4.4	-1.2	3.3	1.9	-5.4	-6.1	-15.9	-7.5
2. Semimanufacturas	13 766	33.4	28.9	28.9	26.8	7.7	2.7	5.9	5.2	8.6	7.4	6.8	12.4
3. Prod. manufacturados	35 623	55.3	63.9	66.6	69.4	10.6	5.0	4.1	6.3	-3.1	-0.8	9.2	-5.0
Industrias tradicionales	2 342	4.6	5.6	5.2	4.6	12.3	2.2	3.2	5.4	-8.2	-7.7	-6.3	-7.2
Ind. insumos básicos	5 581	10.8	12.6	12.2	10.9	10.4	3.7	3.2	5.5	1.7	0.9	3.1	1.1
Ind. nueva b/m tecnol.	18 249	31.5	33.8	34.9	35.5	9.6	4.5	3.6	5.7	6.2	7.8	10.8	2.7
Ind. nueva alta tecnol.	9 451	8.4	12.0	14.3	18.4	14.7	9.9	6.0	10.0	-2.8	-1.8	1.7	-1.5
Total	51 366	100.0	100.0	100.0	100.0	9.2	3.9	4.6	5.7	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 10 (conclusión)

	Exportaciones												
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
		1989	1962	1970	1980	1989	1962- 1970	1970- 1980	1980- 1989	1962- 1989	1962	1970	1980
Suma													
1. Productos primarios	406	1.3	1.5	1.3	0.8	12.5	3.2	4.7	6.4	-13.5	-11.3	-8.5	-5.1
2. Semimanufacturas	7 170	12.0	14.7	15.9	13.9	11.1	5.9	5.9	7.4	-9.7	-6.5	-9.6	-3.6
3. Prod. manufacturados	39 485	83.9	81.3	76.3	76.8	8.3	5.3	5.2	6.1	24.6	17.4	17.9	7.4
Industrias tradicionales	5 722	13.7	11.4	11.4	11.1	8.4	2.8	6.4	5.7	1.6	-2.5	-2.7	-4.2
Ind. insumos básicos	6 097	18.0	15.7	11.7	11.9	7.5	3.6	6.6	5.7	6.2	4.2	3.2	3.5
Ind. nueva b/m tecnol.	17 039	34.3	35.3	33.0	33.1	8.0	5.3	4.3	5.8	8.7	9.4	9.2	3.6
Ind. nueva alta tecnol.	10 627	18.0	18.9	20.3	20.7	9.6	8.3	5.0	7.6	8.2	6.3	8.2	4.5
Total	51 444	100.0	100.0	100.0	100.0	8.6	5.9	5.7	6.6	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Las sumas de los subtotales no coinciden con el total, pues no se incluyeron varios rubros, que no pudieron ser clasificados en un determinado tipo de producto.

Cuadro 11
PAISES EN DESARROLLO: EVOLUCION DEL COMERCIO POR TIPO DE PRODUCTO

	Exportaciones												
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
		1989	1962	1970	1980	1989	1962- 1970	1970- 1980	1980- 1989	1962- 1989	1962	1970	1980
Corea, República de													
1. Productos primarios	2 040	71.9	20.1	6.0	3.3	17.9	6.6	9.8	10.9	44.9	-11.8	-39.8	-21.0
2. Semimanufacturas	3 609	11.5	15.5	10.4	5.8	47.5	14.9	8.6	21.4	-25.9	0.7	-4.6	-11.5
3. Prod. manufacturados	56 411	16.4	64.0	83.3	90.6	70.8	24.9	14.7	33.2	-19.0	10.9	44.2	32.5
Industrias tradicionales	22 615	9.4	52.4	41.2	36.3	80.9	18.4	12.5	32.0	1.0	44.8	37.4	30.6
Ind. insumos básicos	6 278	1.8	3.0	16.0	10.1	51.6	43.0	8.3	32.6	-6.9	-7.3	7.8	0.1
Ind. nueva b/m tecnol.	12 346	3.1	2.0	12.8	19.8	31.9	46.7	18.6	32.4	-7.6	-23.9	-3.5	-2.0
Ind. nueva alta tecnol.	15 172	2.1	6.7	13.2	24.4	65.4	34.6	21.2	38.2	-5.6	-2.7	2.5	3.8
Total	62 283	100.0	100.0	100.0	100.0	38.7	21.0	13.9	23.5	0.0	0.0	0.0	0.0
	1989	1965	1970	1980	1989	1962- 1970	1970- 1980	1980- 1989	1965- 1989	1965	1970	1980	1989
Egipto													
1. Productos primarios	1 067	66.0	57.6	77.8	40.3	3.4	3.9	-4.6	0.5	41.4	37.5	57.4	20.0
2. Semimanufacturas	568	14.9	15.5	9.7	21.5	-4.2	-2.2	9.4	1.6	-14.1	-14.8	-17.2	-9.1
3. Prod. manufacturados	1 008	18.8	26.8	12.5	38.1	14.4	-4.8	10.1	4.5	-27.1	-22.7	-40.1	-11.1
Industrias tradicionales	765	16.0	20.9	9.4	28.9	13.7	-4.9	10.2	4.3	11.2	16.4	6.5	25.4
Ind. insumos básicos	69	1.0	1.9	2.2	2.6	14.9	4.1	-0.9	4.3	-7.9	-7.3	-12.1	-10.1
Ind. nueva b/m tecnol.	155	1.6	3.5	0.5	5.8	17.2	-15.9	26.9	5.1	-20.7	-23.3	-27.4	-17.3
Ind. nueva alta tecnol.	19	0.2	0.5	0.3	0.7	25.5	-4.1	8.0	6.0	-9.6	-8.5	-7.1	-9.0
Total	2 648	100.0	100.0	100.0	100.0	3.9	1.6	0.3	1.6	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 11 (continuación 1)

	Exportaciones												
	Millones de dólares		Composición (%)			Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
	1988	1962	1970	1980	1988	1962-1970	1970-1980	1980-1988	1962-1988	1962	1970	1980	1988
Filipinas													
1. Productos primarios	1 203	59.2	56.6	29.3	17.2	5.6	-1.5	-0.7	0.9	41.4	39.5	-0.5	-1.7
2. Semimanufacturas	1 842	39.6	39.8	37.9	26.3	5.9	2.4	-0.2	2.7	15.4	18.7	20.0	7.5
3. Prod. manufacturados	1 897	1.1	3.4	17.0	27.1	20.6	24.1	7.0	17.6	-56.1	-57.8	-24.1	-14.3
Industrias tradicionales	843	0.8	1.3	10.4	12.0	11.5	29.9	3.1	15.5	-5.5	-1.8	7.0	6.8
Ind. insumos básicos	124	0.1	1.7	2.2	1.8	45.7	9.4	-1.0	15.9	-9.5	-11.7	-6.0	-8.1
Ind. nueva b/m tecnol.	276	0.1	0.3	2.8	3.9	18.2	29.9	5.8	18.4	-33.2	-34.9	-18.3	-10.9
Ind. nueva alta tecnol.	654	0.1	0.1	1.6	9.3	18.2	33.6	25.0	26.1	-7.9	-9.3	-6.9	-2.1
Total	6 994	100.0	100.0	100.0	100.0	6.0	4.2	-0.7	3.2	0.0	0.0	0.0	0.0
Gracia													
1. Productos primarios	1 675	67.4	40.1	17.6	22.8	5.1	1.8	8.6	5.0	53.0	24.5	-14.1	7.1
2. Semimanufacturas	2 074	21.9	28.4	38.3	28.2	11.7	11.4	3.2	8.7	-0.2	13.4	26.3	9.0
3. Prod. manufacturados	3 602	10.6	31.4	44.0	49.0	26.3	12.9	4.1	13.6	-52.7	-37.7	-12.1	-15.9
Industrias tradicionales	2 275	4.7	11.6	22.0	30.9	23.0	15.6	7.1	14.8	-2.5	5.8	17.3	16.8
Ind. insumos básicos	791	0.8	13.4	11.9	10.8	57.6	8.6	1.5	18.6	-10.2	5.4	3.1	0.5
Ind. nueva b/m tecnol.	305	4.1	5.1	7.6	4.2	14.6	13.1	-4.2	7.4	-32.0	-39.5	-27.2	-25.5
Ind. nueva alta tecnol.	231	1.0	1.3	2.5	3.1	13.4	20.7	4.0	12.8	-8.0	-9.3	-5.3	-7.8
Total	7 353	100.0	100.0	100.0	100.0	11.3	9.4	4.7	8.4	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 1.1 (continuación 2)

	Exportaciones										Saldo (%)		
	Millones de dólares		Composición (%)			Tasas de crecimiento del volumen físico (%)							
	1988	1962	1970	1980	1988	1962-1970	1970-1980	1980-1988	1962-1988	1962	1970	1980	1988
India													
1. Productos primarios	2 201	26.7	29.4	27.8	15.9	3.3	1.9	2.4	2.5	2.1	-2.6	-4.2	-4.4
2. Semimanufacturas	1 830	29.0	19.0	14.2	13.2	0.5	-1.1	10.7	2.9	10.7	-5.3	-23.6	-10.6
3. Prod. manufacturados	6 642	42.6	47.2	47.9	48.1	8.5	2.2	6.1	5.3	11.6	8.0	21.5	9.6
Industrias tradicionales	4 408	39.8	30.9	30.4	31.9	4.3	1.9	6.7	4.1	37.5	29.9	29.6	30.1
Ind. insumos básicos	357	0.9	8.2	2.7	2.6	37.7	-8.6	6.3	8.6	-6.7	-0.9	-6.4	-10.4
Ind. nueva b/m tecnol.	1 228	1.7	6.1	11.1	8.9	19.1	7.7	2.6	9.4	-13.5	-15.5	1.6	-4.4
Ind. nueva alta tecnol.	649	0.2	1.9	3.7	4.7	31.8	10.2	9.5	16.2	-5.8	-5.5	-3.3	-5.7
Total	13 815	100.0	100.0	100.0	100.0	5.0	2.2	8.6	5.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Indonesia													
1. Productos primarios	11 311	70.5	86.9	86.4	52.0	13.6	12.0	-0.2	8.2	71.1	40.5
2. Semimanufacturas	6 494	29.1	11.6	11.7	29.8	-11.7	13.2	11.8	4.7	-14.8	5.8
3. Prod. manufacturados	3 953	0.3	0.9	1.8	18.2	18.6	32.5	28.3	26.8	-56.3	-46.2
Industrias tradicionales	2 557	0.0	0.2	0.7	11.7	25.3	36.6	35.1	32.7	-2.7	6.7
Ind. insumos básicos	706	0.0	0.1	0.3	3.2	13.6	35.9	28.7	26.6	-13.0	-8.9
Ind. nueva b/m tecnol.	512	0.1	0.3	0.2	2.4	13.5	31.2	27.9	24.6	-31.5	-34.1
Ind. nueva alta tecnol.	177	0.1	0.3	0.5	0.8	18.9	27.5	3.2	16.4	-9.1	-9.8
Total	21 773	100.0	100.0	100.0	100.0	6.3	12.2	3.2	7.4	0.0	0.0

Cuadro 11 (continuación 3)

	Exportaciones										Saldo (%)			
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)								
		1988	1962	1970	1980	1988	1962-1970	1970-1980	1980-1988	1962-1988	1962	1970	1980	1988
Malasia														
1. Productos primarios	7 461	59.2	57.4	52.7	35.3	10.9	5.3	7.3	7.6	35.5	34.9	36.6	26.5	
2. Semimanufacturas	4 962	32.0	37.0	29.9	23.5	3.5	2.9	7.8	4.6	1.2	13.1	7.3	3.9	
3. Prod. manufacturados	8 564	4.2	4.7	17.1	40.6	5.5	24.5	16.5	15.9	-37.7	-47.0	-43.7	-30.3	
Industrias tradicionales	1 538	1.1	1.1	3.4	7.3	4.8	21.4	16.2	14.5	-7.0	-7.1	-1.6	1.2	
Ind. insumos básicos	474	0.5	0.9	1.1	2.2	13.6	10.9	16.5	13.5	-6.6	-6.5	-8.0	-8.1	
Ind. nueva b/m tecnol.	1 273	2.2	2.0	1.8	6.0	2.5	8.0	21.4	10.2	-18.8	-25.7	-25.3	-17.5	
Ind. nueva alta tecnol.	5 279	0.5	0.7	10.9	25.0	10.1	46.9	15.6	24.9	-5.4	-7.7	-8.9	-5.8	
Total	21 110	100.0	100.0	100.0	100.0	6.5	5.9	9.4	7.2	0.0	0.0	0.0	0.0	
Marrueco														
1. Productos primarios	1 259	73.2	72.2	59.6	37.7	2.7	2.1	-0.4	1.4	58.6	57.3	22.2	11.7	
2. Semimanufacturas	1 019	20.0	19.3	27.1	30.5	0.5	8.8	4.7	4.9	-11.2	-6.4	5.8	11.3	
3. Prod. manufacturados	1 058	6.7	8.4	13.3	31.7	5.3	9.3	13.0	9.3	-46.9	-50.7	-27.9	-22.9	
Industrias tradicionales	801	3.9	5.7	11.8	24.0	8.3	11.6	11.2	10.5	-13.1	-2.0	7.3	16.0	
Ind. insumos básicos	47	0.9	1.1	0.4	1.4	3.5	-4.2	20.8	5.9	-8.0	-10.4	-8.6	-9.1	
Ind. nueva b/m tecnol.	122	1.8	1.5	0.9	3.7	-1.0	0.4	17.7	5.4	-18.2	-27.8	-20.8	-21.6	
Ind. nueva alta tecnol.	87	0.2	0.1	0.2	2.6	-11.4	18.7	34.5	13.5	-7.6	-10.6	-5.8	-8.2	
Total	3 337	100.0	100.0	100.0	100.0	2.4	4.3	3.7	3.5	0.0	0.0	0.0	0.0	

Cuadro 11 (continuación 4)

	Exportaciones												
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
		1988	1962	1970	1980	1988	1962- 1970	1970- 1980	1980- 1988	1962- 1988	1962	1970	1980
Pakistan													
1. Productos primarios	1 020	65.4	34.5	27.1	22.8	-3.6	2.0	6.8	1.7	54.1	16.4	6.4	9.0
2. Semimanufacturas	489	10.5	8.2	24.8	10.9	8.6	9.9	-2.1	5.7	-10.6	-16.1	-9.2	-21.4
3. Prod. manufacturados	2 955	24.0	57.1	47.7	65.9	23.9	1.0	9.5	10.2	-42.6	-0.3	2.5	12.3
Industrias tradicionales	2 824	22.3	54.4	44.4	63.0	25.0	0.8	9.8	10.6	18.5	51.8	39.2	59.2
Ind. insumos básicos	25	0.2	0.5	0.3	0.5	18.3	-7.2	18.2	7.7	-13.2	-11.3	-8.7	-8.2
Ind. nueva b/m tecnol.	36	0.8	1.0	1.8	0.8	9.5	6.1	-4.5	3.7	-37.8	-31.8	-18.8	-28.4
Ind. nueva alta tecnol.	70	0.6	1.1	1.3	1.6	13.6	5.3	6.9	8.3	-10.1	-8.9	-9.2	-10.2
Total	4 485	100.0	100.0	100.0	100.0	7.3	2.9	6.5	5.3	0.0	0.0	0.0	0.0
Portugal													
1. Productos primarios	708	14.5	7.9	4.5	5.5	1.1	-3.3	18.2	4.8	-15.5	-16.6	-34.3	-14.3
2. Semimanufacturas	3 144	42.8	35.4	33.6	24.6	8.3	2.4	9.4	6.4	25.4	19.6	19.7	10.1
3. Prod. manufacturados	8 837	41.3	50.4	59.2	69.0	14.8	6.8	12.4	11.0	-10.0	-3.8	13.2	3.9
Industrias tradicionales	5 215	26.4	29.9	33.2	40.7	15.9	6.3	13.5	11.5	21.7	23.6	28.2	28.3
Ind. insumos básicos	498	4.6	4.0	3.9	3.9	7.7	3.4	11.0	7.2	-5.4	-5.5	-5.1	-3.3
Ind. nueva b/m tecnol.	1 918	7.8	9.6	11.5	15.0	13.2	5.8	12.9	10.3	-17.8	-16.8	-10.9	-17.5
Ind. nueva alta tecnol.	1 206	2.4	6.9	10.7	9.4	22.6	11.9	8.1	13.7	-8.5	-5.2	1.0	-3.6
Total	12 798	100.0	100.0	100.0	100.0	10.3	4.1	11.6	8.4	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 11 (continuación 5)

	Exportaciones												
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
		1987	1962	1970	1980	1987	1962- 1970	1970- 1980	1980- 1987	1962- 1987	1962	1970	1980
Sri Lanka													
1. Productos primarios	251	27.4	35.7	29.4	18.9	3.1	-2.1	-0.6	0.0	13.7	23.7	0.3	-1.3
2. Semimanufacturas	464	71.6	63.0	54.7	35.0	-1.3	1.2	3.0	0.9	40.2	13.9	29.5	14.1
3. Prod. manufacturados	534	0.6	1.1	13.1	40.2	1.0	28.7	21.2	17.1	-37.7	-37.6	-32.2	-17.3
Industrias tradicionales	492	0.3	0.7	12.0	37.1	-0.1	29.0	21.3	16.8	-14.0	-8.6	4.1	18.6
Ind. insumos básicos	14	0.0	0.0	0.0	1.1	42.5	11.6	61.9	33.9	-8.0	-5.8	-7.2	-7.0
Ind. nueva b/m tecnol.	24	0.2	0.3	0.9	1.8	15.4	31.0	13.1	20.7	-11.2	-17.9	-22.5	-19.1
Ind. nueva alta tecnol.	3	0.0	0.0	0.1	0.2	54.2	13.0	14.7	25.4	-4.5	-5.4	-6.6	-9.9
Total	1 326	100.0	100.0	100.0	100.0	0.3	1.5	6.6	2.5	0.0	0.0	0.0	0.0
Tailandia													
1. Productos primarios	3 636	53.6	56.1	36.2	22.9	5.4	7.3	8.3	7.0	50.2	47.1	11.6	11.0
2. Semimanufacturas	3 766	43.4	36.2	35.4	23.7	4.2	9.8	6.8	7.2	19.7	19.3	11.6	7.1
3. Prod. manufacturados	7 840	1.7	3.4	23.0	49.3	9.2	32.6	21.9	21.7	-68.5	-66.2	-21.9	-16.6
Industrias tradicionales	4 315	0.8	1.8	11.9	27.1	7.9	31.2	23.5	21.3	-16.6	-7.7	8.8	22.2
Ind. insumos básicos	420	0.7	1.1	3.5	2.6	8.8	24.2	7.6	14.1	-11.2	-11.1	-6.4	-11.5
Ind. nueva b/m tecnol.	1 038	0.1	0.3	2.0	6.5	19.9	31.2	27.9	26.6	-29.1	-35.0	-17.9	-19.2
Ind. nueva alta tecnol.	2 066	0.0	0.1	5.6	13.0	18.8	62.1	21.9	35.0	-11.5	-12.4	-6.4	-8.1
Total	15 902	100.0	100.0	100.0	100.0	5.3	11.2	12.2	9.7	0.0	0.0	0.0	0.0

Cuadro 11 (conclusión)

	Exportaciones												
	Millones de dólares	Composición (%)				Tasas de crecimiento del volumen físico (%)				Saldo (%)			
		1989	1962	1970	1980	1989	1962- 1970	1970- 1980	1980- 1989	1962- 1989	1962	1970	1980
Túnez													
1. Productos primarios	731	36.1	51.8	55.9	24.9	23.2	5.0	-0.8	8.0	18.4	28.4	33.6	6.7
2. Semimanufacturas	786	59.0	37.5	21.3	26.8	0.9	7.6	4.5	4.5	36.0	15.5	-2.1	6.4
3. Prod. manufacturados	1 380	4.8	10.7	22.6	47.1	15.1	23.8	10.6	16.7	-54.1	-43.8	-31.4	-13.4
Industrias tradicionales	966	1.3	3.3	19.4	32.9	20.6	35.5	8.2	21.5	-15.9	-7.3	7.4	13.9
Ind. insumos básicos	147	2.4	6.0	0.3	5.0	15.9	-15.5	41.9	10.3	-6.6	-2.2	-10.2	-3.6
Ind. nueva b/m tecnol.	110	1.0	1.0	1.1	3.8	3.7	15.4	15.7	11.9	-22.6	-23.1	-22.6	-18.8
Ind. nueva alta tecnol.	157	0.1	0.3	1.8	5.4	9.6	41.1	14.6	22.2	-8.9	-11.3	-5.9	-4.9
Total	2 932	100.0	100.0	100.0	100.0	13.7	7.8	3.9	8.2	0.0	0.0	0.0	0.0
Turquía													
1. Productos primarios	2 501	78.5	77.3	57.9	21.5	4.8	2.4	6.2	4.4	59.8	61.0	16.8	-5.3
2. Semimanufacturas	1 987	20.4	14.8	17.7	17.1	-2.6	4.8	18.3	6.8	1.4	-3.7	-9.5	-2.3
3. Prod. manufacturados	7 130	1.1	7.9	24.3	61.3	33.0	16.7	27.9	25.1	-60.9	-57.3	-7.3	7.6
Industrias tradicionales	4 375	0.6	5.4	17.6	37.6	36.6	17.5	25.8	25.7	-3.1	2.5	16.1	34.1
Ind. insumos básicos	1 688	0.0	1.4	3.0	14.5	63.2	12.3	37.6	34.3	-12.5	-10.2	-4.5	-1.5
Ind. nueva b/m tecnol.	675	0.4	0.7	3.0	5.8	9.5	20.8	22.8	18.0	-37.5	-37.4	-14.3	-15.3
Ind. nueva alta tecnol.	392	0.0	0.4	0.7	3.4	111.6	10.4	36.5	43.7	-7.8	-12.1	-4.5	-9.6
Total	11 626	100.0	100.0	100.0	100.0	3.9	4.9	16.8	8.4	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Las sumas de los subtotales no coinciden con el total, pues no se incluyeron varios rubros, que no pudieron ser clasificados en un determinado tipo de producto.

intensivas en capital y contenido tecnológico medio, que en el pasado habían registrado saldos negativos de 20%. (Véase nuevamente el cuadro 8.)

Cinco países de la región –Argentina, Colombia, El Salvador Guatemala, Perú y Uruguay– registraron superávit en las industrias tradicionales, mientras que en los restantes rubros presentaron pronunciados déficit. Por su parte, la República Dominicana registró un saldo positivo en las industrias de insumos básicos, mientras que en las otras categorías anotó una posición desfavorable. Cabe señalar que casi todos esos superávit son atribuibles a las grandes restricciones de las importaciones de bienes correspondientes a esas categorías, más que a un desempeño dinámico de las exportaciones. El caso de Uruguay merece destacarse, ya que el saldo en cuanto a tipos de productos correspondiente a las industrias tradicionales se ha mantenido desde 1970 cercano a 20%. Asimismo, si bien aumentaron las importaciones de esos rubros, siguieron siendo muy bajas (alrededor del 5%), como consecuencia de las drásticas políticas proteccionistas aplicadas por el país en aquellas actividades en que existía producción interna. (Véanse los cuadros 8 a 11.)

En Chile se registraron cambios importantes en materia de especialización, que se orientó hacia la explotación de los recursos naturales, rubros en que el país posee mayores ventajas comparativas, pero, al mismo tiempo, se diversificaron las exportaciones de dichos recursos. Como consecuencia de ello, se redujo el saldo en los productos de la minería, tanto en estado natural como procesados, de más de 80% entre 1962 y 1970 a 60% en 1980 y 45% en 1988. Asimismo, el saldo en los productos agrícolas en estado natural o procesados cambió de signo, al pasar de -16% entre 1962 y 1970 a un saldo positivo de 9% en 1980 y 27% en 1988. Por último, cabe mencionar el pequeño superávit alcanzado en productos de las industrias maduras intensivas en capital y bajo contenido tecnológico, que en los años anteriores había sido deficitario. Salvo en este último rubro, en el resto de los productos manufactureros los saldos fueron negativos, especialmente en los correspondientes a las industrias nuevas.

Por último, cabe mencionar nuevamente el atípico caso de Barbados por sus elevados superávits en el comercio de manufacturas no basadas en recursos, y especialmente, en productos de industrias nuevas de alta tecnología. Sin embargo, como ya se ha señalado, cabe atribuir estos elevados saldos a las exportaciones de productos ensamblados en el país con partes y piezas importadas.

E. LA EVOLUCION DE LOS VALORES UNITARIOS Y DE LA RELACION DE LOS PRECIOS DEL INTERCAMBIO

La evolución de los valores unitarios del comercio por tipos de productos ha tenido tendencias diferentes en las últimas tres décadas. Así, los valores unitarios del petróleo y sus derivados se multiplicaron por seis entre 1962 y 1989, lapso en el cual cabe distinguir tres períodos muy diferentes: estabilidad en la década de 1970, pronunciada alza durante los años setenta y significativa caída durante el último decenio. Los valores unitarios de los otros productos primarios –agrícolas y minerales– se multiplicaron por menos de tres y se presentaron también en tres períodos con características diferentes: en los años sesenta experimentaron un leve crecimiento, en el decenio de 1970 registraron incrementos más altos y en los años ochenta anotaron una caída apreciable, pero con variaciones de menor magnitud que las observadas en los valores unitarios del petróleo y sus derivados. Las semimanufacturas agrícolas tuvieron tendencias similares a los bienes primarios, aunque los valores unitarios de las intensivas en capital disminuyeron sólo levemente en la década de 1980. En cambio, los valores unitarios de las semimanufacturas de la minería mostraron una tendencia creciente a lo largo de las tres décadas, con lo cual se multiplicaron por más de cinco veces. Finalmente, los valores unitarios de los productos manufacturados mostraron tendencias menos erráticas que los productos primarios, ya que fueron siempre crecientes en el transcurso de ese período de casi treinta años, cuadruplicándose respecto a los niveles de comienzos de la década de 1970, lo que significó un incremento medio anual de 5.5%. (Véanse los cuadros 12 y 13.)

La evolución de los valores unitarios del comercio internacional incidió de diferentes formas en los países de América Latina y el Caribe, con resultados más favorables para los principales países exportadores de petróleo: Venezuela y México. Respecto del conjunto de la región, la relación de intercambio respecto de los precios de las manufacturas importadas se mantuvo estable en los años sesenta, duplicándose en los años setenta y disminuyendo en 40% en los ochenta, con lo cual el nivel alcanzado en 1989 fue 20% superior al de 1962. Este fenómeno se vio muy condicionado por el comportamiento de los precios del petróleo, cuya participación en el valor total de exportaciones ha oscilado entre el 25% y 40%, lo que ha permitido compensar la evolución desfavorable de los otros productos primarios. La relación de los precios del intercambio tuvo una tendencia creciente en los años sesenta y setenta, pero en los ochenta cayó abruptamente, con lo cual se situó en un nivel 30% inferior al registrado a

Cuadro 12
**PAISES DESARROLLADOS: VALORES UNITARIOS DE EXPORTACION E
 IMPORTACION Y RELACION DE LOS PRECIOS DEL INTERCAMBIO**

	1962	1970	1980	1989	1962	1970	1980	1989
A. Valores unitarios/índice = 100 en 1980								
A. Total productos primarios	21.9	22.4	100.0	71.7	18.9	18.8	100.0	60.7
Agrícolas	30.6	33.8	100.0	90.0	28.2	32.5	100.0	85.1
Minería	22.8	29.6	100.0	66.0	24.3	31.5	100.0	70.9
Combustible	7.5	7.5	100.0	45.4	9.8	9.8	100.0	46.3
B. Semimanufacturas	20.9	24.8	100.0	90.5	20.5	25.3	100.0	84.7
Agrícolas, intensivas en trabajo	28.3	33.7	100.0	86.1	28.6	34.1	100.0	85.9
Agrícolas, intensivas en capital	27.7	30.7	100.0	94.8	24.6	28.7	100.0	97.4
Minerales, intensivas en capital	23.4	30.3	100.0	119.8	21.2	31.1	100.0	112.0
Combustible, intensivas en capital	7.5	7.5	100.0	45.4	9.8	9.8	100.0	46.3
C. Productos manufacturados	27.8	33.3	100.0	119.0	27.8	33.4	100.0	117.3
1. Industrias maduras	26.3	29.5	100.0	107.5	26.3	30.1	100.0	107.5
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	25.5	27.4	100.0	108.3	25.7	28.6	100.0	108.7
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	24.6	31.3	100.0	99.4	24.6	31.3	100.0	99.4
Int. capital/bajo cont. tecnológico	27.9	34.1	100.0	109.4	27.8	34.3	100.0	107.8
Int. capital/medio cont. tecnológico	25.2	26.3	100.0	103.2	25.0	26.1	100.0	103.1
2. Industrias nuevas	28.7	35.4	100.0	123.2	28.9	35.7	100.0	122.0
Int. trabajo/bajo c. tecnológico	26.4	32.8	100.0	109.2	25.4	31.4	100.0	108.8
Int. trabajo/medio c. tecnológico	25.2	32.9	100.0	125.1	24.9	33.0	100.0	125.0
Int. trabajo/alto c. tecnológico	41.4	47.9	100.0	118.6	44.3	49.8	100.0	117.2
Int. capital/bajo c. tecnológico	22.7	30.3	100.0	115.3	22.9	30.4	100.0	116.0
Int. capital/medio c. tecnológico	28.3	32.0	100.0	123.4	28.4	32.2	100.0	123.9
Int. capital/alto c. tecnológico	33.5	39.3	100.0	140.6	33.8	39.0	100.0	136.3
D. Otros	17.6	26.5	100.0	227.0	18.9	30.0	100.0	152.4
Total	24.7	29.4	100.0	109.2	22.2	26.4	100.0	97.4

Cuadro 12 (conclusión)

	En relación a precios de manufacturas importadas				En relación a precios importación de la misma categoría			
	1962	1970	1980	1989	1962	1970	1980	1989
B. Relación de intercambio								
A. Total productos primarios	78.6	67.0	100.0	61.1	115.6	119.3	100.0	118.0
Agrícolas	109.8	101.2	100.0	76.7	108.2	104.2	100.0	105.7
Minería	81.8	88.5	100.0	56.3	93.7	93.8	100.0	93.1
Combustible	26.9	22.4	100.0	38.7	76.5	76.5	100.0	98.1
B. Semimanufacturas	75.0	74.2	100.0	77.2	101.7	98.0	100.0	106.8
Agrícolas, intensivas en trabajo	101.5	100.9	100.0	73.4	98.7	98.9	100.0	100.2
Agrícolas, intensivas en capital	99.5	91.9	100.0	80.8	112.7	107.1	100.0	97.3
Minerales, intensivas en capital	84.0	90.7	100.0	102.1	110.3	97.6	100.0	106.9
Combustible, intensivas en capital	26.9	22.4	100.0	38.7	76.5	76.5	100.0	98.1
C. Productos manufacturados	100.0	99.5	100.0	101.4	100.0	99.5	100.0	101.4
1. Industrias maduras	94.3	88.1	100.0	91.6	99.7	98.0	100.0	99.9
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	91.5	81.9	100.0	92.4	99.1	95.9	100.0	99.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	88.4	93.6	100.0	84.8	100.0	100.0	100.0	100.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	100.1	102.1	100.0	93.2	100.3	99.5	100.0	101.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	90.4	78.5	100.0	88.0	100.8	100.5	100.0	100.1
2. Industrias nuevas	103.3	105.8	100.0	105.1	99.5	99.2	100.0	101.0
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	94.9	98.0	100.0	93.1	103.9	104.4	100.0	100.4
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	90.5	98.5	100.0	106.7	101.0	99.8	100.0	100.1
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	148.5	143.3	100.0	101.2	93.3	96.2	100.0	101.2
Int. capital/bajo cont. tecnológico	81.5	90.5	100.0	98.3	99.1	99.4	100.0	99.4
Int. capital/medio cont. tecnológico	101.7	95.7	100.0	105.3	99.6	99.5	100.0	99.7
Int. capital/alto cont. tecnológico	120.2	117.5	100.0	119.9	99.1	100.9	100.0	103.1
D. Otros	63.1	79.3	100.0	193.6	92.9	88.4	100.0	148.9
Total	88.8	88.1	100.0	93.1	111.2	111.6	100.0	112.1

Cuadro 13
AMERICA LATINA Y EL CARIBE: VALORES UNITARIOS DE
EXPORTACION E IMPORTACION Y RELACION DE PRECIOS DEL
INTERCAMBIO

	1962	1970	1980	1989	1962	1970	1980	1989
A. Valores unitarios/índice = 100 en 1980								
A. Total productos primarios	14.4	17.6	100.0	57.2	15.8	15.1	100.0	59.4
Agrícolas	25.2	31.9	100.0	75.2	31.0	33.4	100.0	87.5
Minería	27.7	37.6	100.0	79.1	20.6	24.1	100.0	71.8
Combustible	7.5	7.5	100.0	45.4	9.8	9.8	100.0	46.3
B. Semimanufacturas	12.4	16.7	100.0	69.1	20.1	25.5	100.0	87.5
Agrícolas, intensivas en trabajo	30.1	35.8	100.0	75.8	30.2	33.6	100.0	84.7
Agrícolas, intensivas en capital	17.8	22.9	100.0	120.7	28.2	30.6	100.0	96.5
Minerales, intensivas en capital	18.4	40.9	100.0	100.8	25.3	27.9	100.0	125.0
Combustible, intensivas en capital	7.5	7.5	100.0	45.4	9.8	9.8	100.0	46.3
C. Productos manufacturados	26.6	32.1	100.0	116.7	27.7	33.3	100.0	117.8
1. Industrias maduras	26.7	30.5	100.0	108.9	26.7	30.2	100.0	110.3
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	28.9	28.1	100.0	112.9	26.9	28.8	100.0	115.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	24.9	31.3	100.0	99.1	24.6	31.3	100.0	99.4
Int. capital/bajo cont. tecnológico	25.8	34.5	100.0	105.8	27.2	33.4	100.0	110.8
Int. capital/medio cont. tecnológico	24.1	27.9	100.0	103.2	24.8	25.7	100.0	103.6
2. Industrias nuevas	26.2	34.1	100.0	125.9	28.0	34.5	100.0	120.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	21.8	29.6	100.0	109.1	25.2	30.9	100.0	111.5
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	27.2	33.5	100.0	137.0	25.5	32.8	100.0	124.4
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	41.2	52.3	100.0	116.4	40.1	47.4	100.0	119.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	22.3	29.9	100.0	113.1	22.7	30.1	100.0	116.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	26.2	29.5	100.0	126.1	28.6	31.4	100.0	117.1
Int. capital/alto cont. tecnológico	24.8	29.6	100.0	134.5	28.2	35.5	100.0	122.9
D. Otros	19.5	31.9	100.0	105.8	15.7	29.2	100.0	291.3
Total	14.0	18.0	100.0	71.5	23.0	26.4	100.0	93.8

Cuadro 13 (conclusión)

	En relación a precios de manufacturas importadas				En relación a precios importación de la misma categoría			
	1962	1970	1980	1989	1962	1970	1980	1989
B. Relación de intercambio								
A. Total productos primarios	51.8	52.7	100.0	48.6	90.6	116.6	100.0	96.3
Agrícolas	91.0	95.7	100.0	63.8	81.3	95.5	100.0	85.9
Minería	99.9	112.9	100.0	67.2	134.2	156.0	100.0	110.2
Combustible	27.1	22.5	100.0	38.6	76.5	76.5	100.0	98.1
B. Semimanufacturas	44.6	50.0	100.0	58.7	61.5	65.5	100.0	79.0
Agrícolas, intensivas en trabajo	108.4	107.6	100.0	64.4	99.4	106.5	100.0	89.4
Agrícolas, intensivas en capital	64.1	68.7	100.0	102.5	63.0	74.7	100.0	125.1
Minerales, intensivas en capital	66.3	122.8	100.0	85.6	72.8	146.8	100.0	80.6
Combustible, intensivas en capital	27.1	22.5	100.0	38.6	76.5	76.5	100.0	98.1
C. Productos manufacturados	95.8	96.4	100.0	99.1	95.8	96.4	100.0	99.1
1. Industrias maduras	96.4	91.4	100.0	92.5	99.9	100.9	100.0	98.7
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	104.4	84.4	100.0	95.8	107.4	97.7	100.0	97.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	90.0	94.0	100.0	84.1	101.4	100.1	100.0	99.6
Int. capital/bajo cont. tecnológico	93.0	103.5	100.0	89.9	94.9	103.2	100.0	95.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	87.0	83.8	100.0	87.6	97.3	108.5	100.0	99.7
2. Industrias nuevas	94.5	102.5	100.0	106.9	93.5	98.9	100.0	104.4
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	78.6	88.9	100.0	92.6	86.5	96.0	100.0	97.8
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	98.0	100.5	100.0	116.3	106.3	102.0	100.0	110.1
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	148.6	156.9	100.0	98.9	102.8	110.2	100.0	97.9
Int. capital/bajo cont. tecnológico	80.5	89.7	100.0	96.1	98.4	99.1	100.0	97.1
Int. capital/medio cont. tecnológico	94.6	88.5	100.0	107.1	91.7	93.9	100.0	107.7
Int. capital/alto cont. tecnológico	89.5	88.9	100.0	114.3	88.0	83.4	100.0	109.5
D. Otros	70.4	95.7	100.0	89.8	124.1	109.0	100.0	36.3
Total	50.3	53.9	100.0	60.7	60.6	68.1	100.0	76.3

comienzos de la década de 1960. Asimismo, la mayor participación de los productos manufacturados contribuyó también a atenuar el efecto proveniente de los precios primarios.

Venezuela tuvo la evolución más favorable en cuanto a la relación de precios del intercambio, con una tendencia muy similar a la observada en el petróleo, esto es, un alza muy considerable en la década de 1970 seguida de un descenso en el decenio siguiente, que le permitió, no obstante, mantenerse por encima de los niveles registrados entre 1962 y 1970. México y los demás países exportadores de petróleo de la región registraron también una evolución positiva.³⁸ Colombia mostró distintas tendencias según el indicador utilizado; en efecto, ésta fue positiva con respecto a los precios totales de importación, pero negativa en comparación con los de las manufacturas. Entre los países no exportadores de petróleo, sobresalió Costa Rica, ya que la tendencia de la relación de intercambio fue levemente positiva. En Argentina, en cambio, se observó la evolución más desfavorable de la región, ya que la relación de precios del intercambio siempre presentó una tendencia decreciente. En Brasil y Chile, a fines de los años ochenta, esta relación fue inferior a la de comienzos de los años sesenta, pero con valores más altos en los años intermedios. En Chile llegó a 160 en 1970, pero decreció en las dos décadas siguientes hasta llegar a la mitad en 1988; en Perú tuvo niveles similares en los extremos, pero con valores más altos en años intermedios. En Uruguay se registró una tendencia decreciente, aunque en 1970 los niveles fueron mucho más altos que el promedio de la región. (Véase el cuadro 14.)

Cuadro 14
RELACION DE PRECIOS DEL INTERCAMBIO
(100 en 1980)

	Argentina			1988
	1962	1970	1980	
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	111.2	107.5	100.0	77.9
B. Semimanufacturas	108.9	104.6	100.0	71.7
C. Productos manufacturados	94.5	97.9	100.0	103.4
1. Industrias maduras	102.1	90.0	100.0	103.4
2. Industrias nuevas	93.3	104.7	100.0	103.2
Total	109.9	105.3	100.0	80.4
Total: en relación con precios de importación	124.5	120.4	100.0	92.0
Barbados				
	1967	1970	1980	1986
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	83.7	88.8	100.0	64.1
B. Semimanufacturas	65.9	70.7	100.0	80.4
C. Productos manufacturados	109.8	108.1	100.0	100.6
1. Industrias maduras	128.9	91.7	100.0	94.7
2. Industrias nuevas	93.3	119.5	100.0	101.9
Total	68.6	78.6	100.0	95.5
Total: en relación con precios de importación	76.6	87.1	100.0	108.2
Bolivia				
	1962	1970	1980	1987
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	59.2	80.2	100.0	53.6
B. Semimanufacturas	53.7	68.0	100.0	46.9
C. Productos manufacturados	86.7	121.0	100.0	110.6
1. Industrias maduras	86.7	121.4	100.0	111.0
2. Industrias nuevas	88.0	79.5	100.0	106.4
Total	57.7	75.7	100.0	52.7
Total: en relación con precios de importación	61.5	78.3	100.0	58.6
Brasil				
	1962	1970	1980	1987
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	82.0	92.4	100.0	63.1
B. Semimanufacturas	81.2	78.3	100.0	66.1
C. Productos manufacturados	105.4	96.0	100.0	93.7
1. Industrias maduras	104.4	87.0	100.0	87.2
2. Industrias nuevas	105.8	112.5	100.0	100.0
Total	82.2	89.4	100.0	75.7
Total: en relación con precios de importación	108.8	124.1	100.0	96.3

Cuadro 14 (continuación 1)

	Chile			
	1962	1970	1980	1988
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	104.7	98.8	100.0	72.6
B. Semimanufacturas	101.6	179.4	100.0	89.3
C. Productos manufacturados	104.2	101.0	100.0	74.6
1. Industrias maduras	89.7	105.8	100.0	69.5
2. Industrias nuevas	127.2	99.1	100.0	101.8
Total	102.3	159.3	100.0	83.0
Total: en relación con precios de importación	114.3	184.0	100.0	97.1
	Colombia			
	1962	1970	1980	1989
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	59.3	68.5	100.0	48.0
B. Semimanufacturas	36.4	44.9	100.0	57.1
C. Productos manufacturados	101.3	89.4	100.0	92.3
1. Industrias maduras	106.2	88.3	100.0	91.8
2. Industrias nuevas	86.7	91.9	100.0	94.6
Total	58.5	67.0	100.0	55.2
Total: en relación con precios de importación	62.2	70.2	100.0	59.1
	Costa Rica			
	1965	1970	1980	1986
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	92.0	99.5	100.0	92.0
B. Semimanufacturas	96.2	82.3	100.0	77.7
C. Productos manufacturados	95.4	99.3	100.0	94.2
1. Industrias maduras	101.4	97.9	100.0	92.4
2. Industrias nuevas	89.4	100.7	100.0	96.8
Total	92.1	97.0	100.0	92.3
Total: en relación con precios de importación	97.7	104.3	100.0	103.6
	Ecuador			
	1962	1970	1980	1989
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	90.3	95.6	100.0	57.2
B. Semimanufacturas	68.7	75.8	100.0	52.4
C. Productos manufacturados	96.5	96.4	100.0	95.8
1. Industrias maduras	113.2	107.9	100.0	95.5
2. Industrias nuevas	91.0	87.9	100.0	96.2
Total	88.4	93.7	100.0	57.0
Total: en relación con precios de importación	89.9	106.6	100.0	60.9

Cuadro 14 (continuación 2)

	El Salvador			
	1965	1970	1980	1986
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	94.0	94.6	100.0	96.9
B. Semimanufacturas	69.9	84.2	100.0	76.7
C. Productos manufacturados	106.7	102.0	100.0	98.1
1. Industrias maduras	122.2	104.4	100.0	98.5
2. Industrias nuevas	89.6	97.5	100.0	97.6
Total	92.1	95.0	100.0	94.7
Total: en relación con precios de importación	98.2	97.4	100.0	117.4
	Guatemala			
	1965	1970	1980	1986
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	93.5	98.0	100.0	94.6
B. Semimanufacturas	95.6	94.1	100.0	82.6
C. Productos manufacturados	97.0	100.1	100.0	96.6
1. Industrias maduras	105.4	102.9	100.0	95.2
2. Industrias nuevas	83.8	95.7	100.0	97.9
Total	93.8	98.0	100.0	93.6
Total: en relación con precios de importación	104.3	101.0	100.0	113.1
	Honduras			
	1965	1970	1980	1987
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	95.5	97.1	100.0	70.1
B. Semimanufacturas	77.5	55.7	100.0	71.0
C. Productos manufacturados	102.0	94.7	100.0	98.1
1. Industrias maduras	103.2	94.7	100.0	98.9
2. Industrias nuevas	100.4	94.8	100.0	97.1
Total	93.7	85.3	100.0	70.9
Total: en relación con precios de importación	102.3	97.6	100.0	81.6
	Jamaica			
	1962	1972	1980	1988
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	91.1	99.2	100.0	66.4
B. Semimanufacturas	67.2	75.7	100.0	98.1
C. Productos manufacturados	95.1	92.8	100.0	93.2
1. Industrias maduras	106.8	94.5	100.0	91.9
2. Industrias nuevas	77.7	91.0	100.0	98.5
Total	82.4	83.3	100.0	88.5
Total: en relación con precios de importación	98.5	101.9	100.0	109.3

Cuadro 14 (continuación 3)

	México			
	1962	1970	1980	1989
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	82.2	85.1	100.0	52.2
B. Semimanufacturas	48.6	54.9	100.0	67.3
C. Productos manufacturados	89.9	90.5	100.0	104.4
1. Industrias maduras	93.0	78.8	100.0	94.0
2. Industrias nuevas	86.2	97.9	100.0	108.6
Total	69.8	74.7	100.0	68.2
Total: en relación con precios de importación	75.9	83.6	100.0	74.5
	Nicaragua			
	1965	1970	1980	1986
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	109.1	102.8	100.0	89.9
B. Semimanufacturas	89.4	86.9	100.0	84.8
C. Productos manufacturados	86.3	91.3	100.0	94.7
1. Industrias maduras	91.4	91.5	100.0	94.6
2. Industrias nuevas	81.0	91.0	100.0	95.0
Total	104.5	97.7	100.0	89.2
Total: en relación con precios de importación	115.5	112.0	100.0	108.1
	Panamá			
	1962	1970	1980	1988
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	90.2	104.8	100.0	78.9
B. Semimanufacturas	30.3	29.2	100.0	84.2
C. Productos manufacturados	96.3	104.0	100.0	95.6
1. Industrias maduras	93.5	113.3	100.0	95.5
2. Industrias nuevas	98.3	98.2	100.0	96.1
Total	50.1	62.0	100.0	82.2
Total: en relación con precios de importación	65.7	86.6	100.0	105.0
	Paraguay			
	1962	1970	1980	1988
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	85.9	98.6	100.0	80.3
B. Semimanufacturas	112.0	111.5	100.0	69.5
C. Productos manufacturados	85.6	160.9	100.0	111.0
1. Industrias maduras	99.8	88.6	100.0	114.6
2. Industrias nuevas	85.0	180.2	100.0	101.6
Total	94.3	107.5	100.0	80.1
Total: en relación con precios de importación	122.4	142.4	100.0	107.9

Cuadro 14 (continuación 4)

	Perú			
	1962	1970	1980	1987
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	99.9	105.8	100.0	84.4
B. Semimanufacturas	68.7	104.8	100.0	71.6
C. Productos manufacturados	89.1	82.9	100.0	85.8
1. Industrias maduras	85.9	77.3	100.0	85.8
2. Industrias nuevas	92.3	99.1	100.0	85.8
Total	79.3	104.8	100.0	78.2
Total: en relación con precios de importación	82.9	110.6	100.0	94.8
	República Dominicana			
	1962	1971	1980	1983
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	...	80.4	100.0	87.3
B. Semimanufacturas	...	63.8	100.0	87.2
C. Productos manufacturados	...	92.6	100.0	94.2
1. Industrias maduras	...	92.8	100.0	90.0
2. Industrias nuevas	...	92.2	100.0	108.2
Total	...	69.1	100.0	88.5
Total: en relación con precios de importación	...	85.1	100.0	83.8
	Trinidad y Tabago			
	1966	1970	1980	1989
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	68.0	28.6	100.0	47.4
B. Semimanufacturas	117.3	25.9	100.0	63.2
C. Productos manufacturados	100.8	92.1	100.0	90.8
1. Industrias maduras	104.5	86.5	100.0	89.3
2. Industrias nuevas	95.5	98.9	100.0	95.4
Total	91.2	27.4	100.0	59.2
Total: en relación con precios de importación	103.8	59.7	100.0	68.1
	Uruguay			
	1962	1970	1980	1988
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	...	105.9	100.0	88.8
B. Semimanufacturas	...	113.2	100.0	107.4
C. Productos manufacturados	...	91.9	100.0	102.4
1. Industrias maduras	...	91.0	100.0	105.8
2. Industrias nuevas	...	101.7	100.0	91.4
Total	...	102.5	100.0	98.7
Total: en relación con precios de importación	...	136.5	100.0	119.4

Cuadro 14 (conclusión)

	Venezuela			
	1962	1970	1980	1988
En relación con precios de manufac. importadas				
A. Total productos primarios	27.6	24.6	100.0	38.1
B. Semimanufacturas	27.4	22.9	100.0	45.2
C. Productos manufacturados	92.9	93.9	100.0	94.5
1. Industrias maduras	90.2	88.0	100.0	93.1
2. Industrias nuevas	131.3	101.7	100.0	98.1
Total	28.7	24.4	100.0	42.8
Total: en relación con precios de importación	28.8	25.3	100.0	46.7

CONCLUSIONES

El análisis del sector externo de América Latina y el Caribe, realizado sobre la base de la clasificación del comercio elegida por este trabajo ha confirmado las tendencias sobre las exportaciones de manufacturas y la asimetría de su intercambio, ya observadas en estudios anteriores de la CEPAL, basados en la clasificación tradicional; por otro lado, la desagregación por tipos de productos ha permitido identificar nuevas características en los flujos comerciales que hasta el momento no se conocían perfectamente. Estas han hecho posible determinar las características de la inserción internacional de la región en los últimos treinta años, lo que atenúa en buena medida la magnitud de los logros conocidos hasta ahora.

El ritmo de crecimiento de las exportaciones de manufacturas de América Latina y el Caribe fue satisfactorio desde 1960. Ello permitió consolidar una nueva estructura de las exportaciones, con una mayor diversificación y la presencia de exportaciones de tipos de productos con contenido tecnológico más alto. La participación de los productos manufacturados en las exportaciones de América Latina y el Caribe aumentó en forma sostenida de 5% en 1962 a 30% en 1989, mientras que la de bienes primarios disminuyó de 63% a 45% entre esos mismos años, y la de las semimanufacturas también se redujo, aunque en menor proporción y con altibajos.

Sin embargo, dichos resultados se situaron muy por debajo de los observados en otros países en desarrollo y, en especial, por los del sudeste asiático. Las exportaciones de la región continuaron siendo reducidas (70 dólares por habitante, a precios de 1980, en 1989), mientras que las de los países industrializados superaron los 1 500 dólares por habitante y varios de ellos registraron niveles muy superiores. La comparación también fue desfavorable con algunos países en desarrollo, que a principios de la década de 1960 tenían niveles notoriamente más bajos que los de América Latina.

La región pudo también mejorar el contenido tecnológico de sus exportaciones, ya que los productos de las industrias nuevas, es decir, las correspondientes a aquellas actividades que requieren personal de alta calificación y que representaban menos del 2% en 1962, se incrementaron a 15% en 1989. Aunque dicha participación se multiplicó por diez, siguió teniendo rasgos totalmente diferentes respecto de las exportaciones de los países desarrollados y de los países en desarrollo más exitosos en materia de comercio exterior. En el total de las exportaciones a nivel mundial, la participación de las industrias nuevas llegó a casi 50% en 1989, las que además mostraron un dinamismo superior al de las exportaciones de productos de las industrias maduras. En América Latina los distintos grupos de exportaciones crecieron a tasas similares, lo que significó que las industrias tradicionales siguieran teniendo un papel importante en la actividad exportadora. Por otro lado, una gran parte de las exportaciones de las industrias nuevas de la región provino de unos pocos rubros correspondientes a sólo algunos países, muchos de los cuales eran transacciones internas de empresas transnacionales entre filiales o entre una de ellas con la casa matriz. En consecuencia, los avances en la inserción internacional han sido mucho más modestos en comparación con los logros encontrados en estudios anteriores. Algunos de estos resultados ya se habían detectado, en cierta manera, mediante diversos indicadores como los que señalaban la escasa significación de las exportaciones de las ramas metalmeccánicas y de la industria química; sin embargo, con la nueva clasificación, las conclusiones son más nítidas.

En consecuencia, a raíz de la baja participación de los bienes de alto contenido tecnológico, el comercio exterior de América Latina sigue siendo asimétrico, habiendo sólo podido revertir el saldo negativo de los productos manufacturados de las industrias maduras intensivas en trabajo (industrias tradicionales), en tanto que en los restantes tipos de productos, el saldo continuó siendo muy deficitario, ya que en esos rubros la región continuó dependiendo del abastecimiento proveniente de los países desarrollados.

Otro aspecto relevante del estudio fue la heterogeneidad de los resultados logrados en los diversos países de América Latina y el Caribe. Brasil y México fueron los más exitosos, ya que en ellos las exportaciones de manufacturas alcanzaron a 45% y 40%, respectivamente, del total de las ventas externas en 1989. Estos países registraron además un incipiente incremento de los flujos de bienes con alto contenido tecnológico —industrias nuevas— aunque con tendencias dispares. En Brasil, las exportaciones de dichos productos mostraron una gran expansión en la década de 1970, pero posteriormente redujeron sensiblemente su ritmo de crecimiento. En cambio, en México el mayor dinamismo se produjo a partir

de 1980, hasta alcanzar en 1989 a casi 30% de las exportaciones de productos de industrias nuevas. Sin embargo, gran parte de estos flujos se concentraron en unos pocos productos, entre los que sobresalieron las ventas de motores. De cualquier manera, estos resultados distan mucho de los logrados por varios otros países en desarrollo que han consolidado sus exportaciones de manufacturas, tanto de rubros tradicionales como de productos de alto contenido tecnológico. Las exportaciones de manufacturas de Uruguay alcanzaron una participación satisfactoria, llegando a 35% en 1989, si bien dos tercios de ellas correspondieron a productos tradicionales (industrias maduras intensivas en trabajo). En Argentina el resultado fue mucho más modesto, con una participación de las manufacturas inferior a 30% del total exportado.

En los países medianos y pequeños de la región, con las salvedades ya mencionadas de Uruguay y Barbados, las exportaciones de manufacturas continuaron siendo muy escasas. Hubo inclusive cierta reversión en las tendencias, ya que en algunos –en particular Chile– se observó un aumento en la participación de los productos primarios en detrimento de las semimanufacturas y manufacturas. En este país la participación de las exportaciones de manufacturas no llegó en 1988 a 10%, es decir, uno de los niveles más bajos de la región, y dentro del cual sólo 2% correspondió a productos de industrias nuevas. Sin embargo, cabe subrayar que en Chile hubo una mayor diversificación en los productos primarios, incorporándose algunos productos nuevos, que por su forma de comercialización, como la fruta, han significado la incorporación de progreso técnico.

Notas

¹ CEPAL, *Transformación productiva con equidad. La tarea prioritaria del desarrollo de América Latina y el Caribe en los años noventa* (LC/G.1601-P), Santiago de Chile, marzo de 1990. Publicación de las Naciones Unidas, N° de venta: S.90.II.G.6.

² Naciones Unidas, *Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional* (ST/STAT/SER.M/34/Rev.1), Nueva York, marzo de 1962.

³ Naciones Unidas, *Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional*, (ST/ESA/STAT/SER.M/34/Rev.2), Nueva York, 1975. Publicación de las Naciones, N° de venta: S.75.XVII.6.

⁴ UNCTAD, Junta de comercio y Desarrollo, *Definición de productos básicos, semimanufacturados y manufacturados* (TD/B/C.2/3), Ginebra, julio de 1965.

⁵ CEPAL, *Clasificación del Comercio Exterior según Uso o Destino Económico (CUODE)* (E/CN.12/739), Santiago de Chile, julio de 1972.

⁶ Dichos grupos son los siguientes: bienes de consumo (duraderos y no duraderos), materias primas y productos intermedios (metálicos y no metálicos), combustibles, bienes de capital (para la construcción, para la agricultura, para la industria y material de transporte), y otros (no clasificados).

⁷ CEPAL, *Análisis y perspectivas del desarrollo industrial latinoamericano* (ST/CEPAL/CONF.69/L.2), Santiago de Chile, agosto de 1979.

⁸ Naciones Unidas, *Clasificación Industrial Internacional Uniforme de Todas las Actividades Económicas* (ST/STAT/SER.M/4/Rev.2), Nueva York, 1969. Publicación de las Naciones Unidas, N° de venta: S.68.XVII.8.

⁹ CEPAL, *América Latina y el Caribe: exportaciones de manufacturas por países y según su origen industrial desde 1961 hasta 1978* (E/CEPAL/L.235), Santiago de Chile, diciembre de 1980; CEPAL, *América Latina y el Caribe: exportaciones de manufacturas por países y según su origen industrial desde 1961 hasta 1982* (E/CEPAL/L.351), Santiago de Chile, noviembre de 1985; y CEPAL, *América Latina: comercio exterior según la Clasificación Industrial Internacional Uniforme de Todas las Actividades Económicas (CIIU), 1985* (LC/L.462), Santiago de Chile, mayo de 1989.

¹⁰ CEPAL, *Industrialización y desarrollo tecnológico*, Informe N° 2 (LC/G.1404), Santiago de Chile, marzo de 1986.

¹¹ UNCTAD, Junta de Comercio y Desarrollo, *Definición de productos básicos, semimanufacturas y manufacturas* (TD/B/C.2/3), Ginebra, julio de 1965 y (TD/B/C.1/190), Ginebra, 1975.

¹² ONUDI, *La industria mundial desde 1960: progreso y perspectivas* (ID/229), Nueva York, 1979, p.193. Publicación de las Naciones Unidas, N° de venta: S.79.II.B.3.

¹³ ONUDI, *La industria mundial en 1980* (ID/269), Nueva York, 1983. Publicación de las Naciones Unidas, N° de venta: S.81.II.B.3.

¹⁴ CEPAL, *Industrialización y desarrollo tecnológico* Informe N° 2 (LC/G.1404), Santiago de Chile, marzo de 1986.

¹⁵ ONUDI, *La industria mundial...*, *op.cit.*

¹⁶ OCDE, *Science and Technology Indicators*, N° 2, París, 1986.

¹⁷ Keith Pavitt, "Sectoral patterns of technical change: towards a taxonomy and a theory", *Research Policy*, Vol. 13, N° 6, diciembre de 1984.

¹⁸ Paolo Guerrieri ha utilizado la taxonomía de Pavitt para analizar el desempeño de las exportaciones italianas. Véase P. Guerrieri, "Patterns of international specialization and trade performance: the Italian case", julio de 1989, inédito.

¹⁹ Existen diferencias menores, como en los rubros muebles e impresos, que la ONUDI cataloga como industrias nuevas, mientras que Pavitt los incluye en el grupo llamado "dominado por los proveedores".

²⁰ Corresponde a todos aquellos rubros excluidos de la clasificación de productos manufacturados de la ONUDI.

²¹ Corresponde a los bienes manufacturados basados en recursos según la clasificación de la ONUDI.

²² Corresponde a la industrias con baja utilización de personal calificado e intensivas en trabajo de la ONUDI, o casi enteramente al grupo de las "dominadas por proveedores" de Pavitt. Estas actividades son principalmente de bajo contenido tecnológico según los criterios de la OCDE, habiendo sólo algunos rubros en el nivel medio.

²³ Corresponde a la categoría de las industrias con baja utilización de personal calificado e intensivas en capital, correspondientes a la clasificación de ONUDI. En la taxonomía de Pavitt son parte del grupo de las "intensivas en escala", y en el de la OCDE están casi todos los rubros categorizados como de contenido tecnológico bajo. Para este caso, los criterios de ONUDI son más adecuados que los de Pavitt, ya que el grupo de las "intensivas en escala" es bastante heterogéneo en cuanto a nivel tecnológico.

²⁴ Industrias con alta utilización de personal calificado según los criterios de la ONUDI, pero con contenido tecnológico bajo y medio, de acuerdo a la clasificación de la OCDE.

²⁵ Industrias con alta utilización de personal calificado según los criterios de la ONUDI, pero con contenido tecnológico alto, de acuerdo con la clasificación de la OCDE.

²⁶ Sobre la totalidad de los países industrializados y los de industrialización reciente se dispone de datos acerca del comercio exterior hasta 1988, mientras que en muy pocos países en desarrollo se cuenta con información actualizada. La gran mayoría de éstos presentan atrasos de entre uno a cinco años e, incluso, en algunos países, en su mayoría afectados por conflictos bélicos, las series han sido interrumpidas.

²⁷ A las agrupaciones cuyos índices de precios no fueron calculados por la UNCTAD se les aplicó el índice medio de la categoría a que corresponde la misma en la clasificación elaborada para este estudio.

²⁸ Fondo Monetario Internacional, *Estadísticas financieras internacionales*, Washington D.C., varios números.

²⁹ Fondo Monetario Internacional, *Perspectivas de la economía mundial*, Washington, D.C., octubre de 1990.

³⁰ Se consideró como países desarrollados todos aquéllos con economías de altos ingresos, según la clasificación del Banco Mundial (producto nacional bruto por habitante superior a 6 000 dólares en 1987), exceptuándose los países exportadores de petróleo. (Véase Banco Mundial, *Informe sobre el desarrollo mundial, 1989*, Washington, D.C., junio de 1989.)

³¹ Para simplificar la presentación de los cuadros, sólo se presentan los datos sobre 1962, 1970, 1980 y el último año de que se dispuso de información. Cuando, respecto de algunos países faltaron datos sobre esos años, se los reemplazó con datos de años cercanos. Las tasas de crecimiento del volumen físico fueron calculadas para los períodos comprendidos entre los años mencionados anteriormente.

³² CEPAL, *Análisis y perspectivas del ...*, op.cit.

³³ CEPAL, *Transformación productiva con equidad...*, op. cit..

³⁴ Esta medición de la expansión del cuántum de las exportaciones de bienes es muy similar a la que muestran las estadísticas sobre balance de pagos de la CEPAL a precios de 1980 (véase CEPAL, *América Latina: índices de comercio exterior, 1970-1984* (LC/G. 1450), serie Cuadernos estadísticos de la CEPAL, N°12, Santiago de Chile, junio de 1987 y actualizaciones posteriores), pese a las diferencias en cuanto a cobertura de países y deflatores utilizados para estimar ambas series.

³⁵ En este análisis no se incluye la provincia china de Taiwán, ya que la información disponible en la base UNSIS sólo llega hasta 1971.

³⁶ UNCTAD, *Handbook of International Trade and Development Statistics 1988* (TD/STAT.16), Ginebra, 1989.

³⁷ Para efectuar el análisis del balance comercial, se utilizaron datos sobre las exportaciones e importaciones en términos relativos (porcentajes respecto al total), lo que permitió superar los problemas derivados de calcular los saldos totales positivos o negativos en el comercio de bienes.

³⁸ El índice de la relación de precios del intercambio de Ecuador y México no presenta valores similares a los de Venezuela, ya que en esos dos países los hidrocarburos comenzaron a tener una alta participación en el valor total de las exportaciones después la primera crisis del petróleo, y por consiguiente, sus valores unitarios de exportación no reflejan la incidencia de ese fenómeno.

ANEXO ESTADISTICO

|
|

|
|

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

ARGENTINA

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1988
A. Total productos primarios	123	120	137	100	71.1	61.3	49.1	31.5
Agrícolas	118	120	136	97	70.1	60.9	48.7	31.0
Minería	1	1	1	1	0.4	0.3	0.4	0.2
Combustible	4	0	0	2	0.6	0.0	0.0	0.3
B. Semimanufacturas	46	52	84	143	25.8	25.6	30.3	41.6
Agrícolas, intensivas en trabajo	39	42	51	117	24.3	23.1	18.2	32.0
Agrícolas, intensivas en capital	2	3	12	5	0.6	1.1	4.4	2.0
Minerales, intensivas en capital	1	3	12	13	0.4	1.0	4.2	6.4
Combustible, intensivas en capital	3	4	10	8	0.5	0.4	3.5	1.2
C. Productos manufacturados	6	28	57	64	3.1	13.1	20.5	26.8
1. Industrias maduras	1	13	28	42	0.5	5.6	10.1	17.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1	8	21	17	0.3	3.4	7.5	7.8
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.1	0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	4	7	19	0.1	1.8	2.4	7.4
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	1	1	6	0.0	0.4	0.2	2.3
2. Industrias nuevas	6	15	29	22	2.7	7.5	10.4	9.2
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	3	3	2	0.1	1.1	1.2	0.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	4	9	6	0.1	1.7	3.2	2.8
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	2	5	4	0.2	1.6	1.7	1.8
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	0	0	1	0.0	0.1	0.2	0.4
Int. capital/medio cont. tecnológico	4	5	9	8	2.0	2.0	3.4	3.2
Int. capital/alto cont. tecnológico	1	2	2	1	0.2	1.0	0.7	0.4
D. Otros	0	0	0	0	0.1	0.1	0.0	0.1
Total	176	201	278	306	100.0	100.0	100.0	100.0

ARGENTINA (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1988
A. Total productos primarios	9.0	12.3	14.5	12.4	62.0	48.9	34.6	19.1
Agrícolas	5.3	6.8	4.3	3.9	64.7	54.1	44.4	27.1
Minería	0.9	2.4	1.4	2.9	-0.5	-2.1	-1.0	-2.7
Combustible	2.8	3.1	8.9	5.6	-2.2	-3.1	-8.9	-5.3
B. Semimanufacturas	15.2	25.5	16.5	24.1	10.6	0.1	13.8	17.6
Agrícolas, intensivas en trabajo	2.8	5.2	4.2	2.2	21.5	17.8	14.0	29.8
Agrícolas, intensivas en capital	3.5	5.8	2.8	1.7	-2.9	-4.8	1.6	0.3
Minerales, intensivas en capital	4.8	12.8	8.0	16.4	-4.4	-11.7	-3.7	-10.1
Combustible, intensivas en capital	4.0	1.6	1.5	3.7	-3.5	-1.2	2.0	-2.5
C. Industria de transformación	75.5	62.0	68.7	63.3	-72.4	-48.9	-48.2	-36.4
1. Industrias maduras	15.4	21.6	18.7	15.8	-14.9	-16.0	-8.6	1.8
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	3.8	3.0	8.0	2.0	-3.5	0.4	-0.5	5.8
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.0	0.1	0.1	0.1	0.0	-0.1	-0.1	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	10.6	16.4	6.8	9.5	-10.5	-14.6	-4.4	-2.1
Int. capital/medio cont. tecnológico	0.9	2.1	3.9	4.3	-0.9	-1.7	-3.7	-2.0
2. Industrias nuevas	60.2	40.4	50.0	47.4	-57.5	-33.0	-39.6	-38.2
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1.1	0.9	2.9	1.3	-0.9	0.2	-1.7	-0.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	31.8	19.3	17.0	18.7	-31.7	-17.6	-13.8	-16.0
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	9.4	8.0	14.7	13.8	-9.2	-6.4	-13.0	-12.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0.4	1.1	0.9	0.8	-0.4	-1.0	-0.7	-0.4
Int. capital/medio cont. tecnológico	15.2	7.5	10.7	9.6	-13.2	-5.5	-7.3	-6.4
Int. capital/alto cont. tecnológico	2.3	3.5	3.8	3.3	-2.1	-2.5	-3.1	-2.8
D. Otros	0.3	0.2	0.3	0.3	-0.2	-0.1	-0.3	-0.2
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

BARBADOS

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1967	1970	1980	1986	1967	1970	1980	1986
A. Total productos primarios	51	35	3	11	9.2	7.8	0.4	0.9
Agrícolas	48	35	2	4	8.7	7.7	0.4	0.4
Minería	4	0	0	8	0.5	0.1	0.1	0.5
Combustible	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
B. Semimanufacturas	608	384	284	213	86.1	67.5	47.5	20.0
Agrícolas, intensivas en trabajo	34	37	47	60	9.2	11.1	7.8	5.9
Agrícolas, intensivas en capital	553	324	236	152	75.6	54.9	39.4	14.1
Minerales, intensivas en capital	1	1	1	0	0.2	0.3	0.1	0.1
Combustible, intensivas en capital	21	22	1	0	1.2	1.3	0.2	0.0
C. Productos manufacturados	20	92	311	670	4.7	24.6	52.0	78.9
1. Industrias maduras	9	38	143	119	2.5	8.6	24.0	13.2
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	8	33	130	88	2.3	7.7	21.7	9.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1	2	8	28	0.3	0.5	1.4	3.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	2	5	3	0.0	0.4	0.9	0.3
2. Industrias nuevas	11	54	168	551	2.1	16.1	28.0	65.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	2	3	18	6	0.5	0.6	3.1	0.7
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	2	4	6	16	0.6	1.2	0.9	1.9
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	29	92	479	0.0	10.5	15.3	57.6
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1	3	14	11	0.2	0.8	2.4	1.2
Int. capital/medio cont. tecnológico	4	12	35	36	0.5	2.2	5.8	4.0
Int. capital/alto cont. tecnológico	1	4	3	3	0.2	0.8	0.6	0.3
D. Otros	0	0	0	0	0.0	0.0	0.1	0.3
Total	679	511	598	895	100.0	100.0	100.0	100.0

BARBADOS (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1967	1970	1980	1986	1967	1970	1980	1986
A. Total productos primarios	10.1	7.9	8.4	7.0	-0.9	-0.1	-8.0	-6.2
Agrícolas	7.5	6.4	7.3	5.9	1.2	1.3	-6.9	-5.5
Minería	0.2	0.2	0.2	0.5	0.3	-0.1	-0.1	-0.1
Combustible	2.4	1.4	0.9	0.6	-2.4	-1.4	-0.9	-0.6
B. Semimanufacturas	34.9	30.1	32.7	26.7	51.2	37.4	14.8	-6.7
Agrícolas, intensivas en trabajo	23.9	21.6	14.1	12.5	-14.7	-10.6	-6.3	-6.6
Agrícolas, intensivas en capital	2.4	2.8	1.9	2.5	73.2	52.2	37.5	11.6
Minerales, intensivas en capital	2.4	1.6	2.3	2.2	-2.2	-1.3	-2.2	-2.1
Combustible, intensivas en capital	6.2	4.1	14.4	9.6	-5.0	-2.9	-14.3	-9.6
C. Industria de transformación	52.0	58.7	57.0	63.9	-47.4	-34.1	-5.0	15.0
1. Industrias maduras	19.6	21.1	20.7	15.9	-17.1	-12.5	3.3	-2.7
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	14.5	15.6	13.1	11.5	-12.3	-7.9	8.6	-1.9
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.0	0.0	0.1	0.1	0.0	0.0	-0.1	-0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	3.7	4.2	5.2	2.4	-3.5	-3.7	-3.8	0.9
Int. capital/medio cont. tecnológico	1.4	1.3	2.2	2.0	-1.4	-0.9	-1.4	-1.7
2. Industrias nuevas	32.4	37.6	36.4	48.0	-30.2	-21.6	-8.3	17.7
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	3.4	3.7	2.2	2.3	-2.9	-3.1	0.9	-1.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	5.7	7.1	7.5	7.2	-5.1	-5.9	-6.5	-5.3
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	6.9	9.7	10.9	23.7	-6.9	0.8	4.4	33.8
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2.5	2.7	2.9	2.6	-2.3	-1.9	-0.5	-1.4
Int. capital/medio cont. tecnológico	10.7	11.4	9.9	9.1	-10.2	-9.3	-4.1	-5.1
Int. capital/alto cont. tecnológico	3.1	3.1	3.0	3.1	-2.9	-2.3	-2.4	-2.7
D. Otros	3.0	3.2	1.9	2.4	-2.9	-3.2	-1.8	-2.2
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

BOLIVIA

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1970	1980	1987	1962	1970	1980	1987
A. Total productos primarios	19	79	106	114	20.5	49.5	61.5	78.9
Agrícolas	2	4	6	8	4.0	3.0	3.3	6.9
Minería	13	49	63	40	14.8	42.0	36.7	28.2
Combustible	4	26	37	66	1.7	4.5	21.5	43.8
B. Semimanufacturas	69	83	62	32	66.0	44.5	36.3	19.2
Agrícolas, intensivas en trabajo	0	1	6	9	0.3	0.9	3.6	7.5
Agrícolas, intensivas en capital	0	1	9	2	0.0	0.4	5.2	2.2
Minerales, intensivas en capital	68	81	44	19	65.5	43.1	25.4	8.4
Combustible, intensivas en capital	0	0	4	2	0.2	0.0	2.2	1.2
C. Productos manufacturados	9	6	4	1	13.4	5.9	2.2	1.7
1. Industrias maduras	9	6	1	1	13.4	5.9	0.6	1.5
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	0	1	1	0.5	0.3	0.5	1.5
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	1	0	0	0	1.1	0.0	0.1	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	8	6	0	0	11.8	5.6	0.0	0.0
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
2. Industrias nuevas	0	0	3	0	0.0	0.0	1.6	0.1
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.2	0.0
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	1	0	0.0	0.0	0.8	0.0
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	0	1	0	0.0	0.0	0.4	0.1
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.2	0.0
Int. capital/alto cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
D. Otros	0	0	0	0	0.0	0.1	0.0	0.2
Total	97	168	172	146	100.0	100.0	100.0	100.0

BOLIVIA (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1970	1980	1987	1962	1970	1980	1987
A. Total productos primarios	6.8	3.2	6.9	8.4	13.8	46.3	54.6	70.5
Agrícolas	5.0	3.0	6.8	8.2	-1.0	0.0	-3.5	-1.3
Minería	0.2	0.2	0.1	0.2	14.6	41.8	36.6	28.1
Combustible	1.5	0.1	0.0	0.0	0.2	4.5	21.5	43.8
B. Semimanufacturas	27.8	25.1	19.8	16.8	38.3	19.4	16.5	2.4
Agrícolas, intensivas en trabajo	19.6	17.3	11.6	10.4	-19.2	-16.4	-8.1	-3.0
Agrícolas, intensivas en capital	4.2	3.2	3.3	2.0	-4.2	-2.8	1.9	0.2
Minerales, intensivas en capital	1.9	3.4	4.4	4.0	63.6	39.7	21.0	4.4
Combustible, intensivas en capital	2.2	1.2	0.5	0.4	-1.9	-1.2	1.7	0.7
C. Industria de transformación	64.7	71.0	72.7	73.7	-51.3	-65.0	-70.5	-72.0
1. Industrias maduras	20.7	21.0	17.6	19.9	-7.3	-15.1	-17.0	-18.3
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	11.3	8.6	4.8	8.8	-10.8	-8.4	-4.3	-7.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.1	0.2	0.2	0.2	1.0	-0.2	-0.1	-0.2
Int. capital/bajo cont. tecnológico	6.3	9.1	8.1	6.9	5.4	-3.5	-8.1	-6.9
Int. capital/medio cont. tecnológico	3.0	3.1	4.5	4.0	-3.0	-3.1	-4.5	-4.0
2. Industrias nuevas	44.0	50.0	55.1	53.8	-44.0	-49.9	-53.5	-53.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1.4	2.5	2.8	2.7	-1.4	-2.5	-2.6	-2.7
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	15.8	17.0	21.1	16.1	-15.8	-17.0	-20.2	-16.1
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	6.3	6.4	7.4	8.1	-6.3	-6.4	-7.4	-8.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1.4	1.9	2.3	2.7	-1.4	-1.9	-1.9	-2.6
Int. capital/medio cont. tecnológico	14.1	14.0	16.5	21.2	-14.1	-14.0	-16.3	-21.2
Int. capital/alto cont. tecnológico	5.1	8.2	5.1	2.9	-5.1	-8.2	-5.1	-2.9
D. Otros	0.7	0.7	0.5	1.1	-0.7	-0.6	-0.5	-0.9
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

BRASIL

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1970	1980	1987	1962	1970	1980	1987
A. Total productos primarios	51	56	49	57	83.1	66.4	30.1	23.8
Agrícolas	46	50	35	43	74.0	56.5	21.2	16.8
Minería	3	6	14	14	8.6	9.9	8.9	6.9
Combustible	1	0	0	0	0.5	0.0	0.1	0.0
B. Semimanufacturas	9	21	56	71	14.7	21.0	34.6	30.7
Agrícolas, intensivas en trabajo	5	11	34	39	10.3	13.5	20.6	16.2
Agrícolas, intensivas en capital	3	7	16	9	3.5	6.1	10.0	4.8
Minerales, intensivas en capital	1	1	4	11	0.8	0.8	2.3	6.1
Combustible, intensivas en capital	0	2	3	11	0.1	0.6	1.7	3.6
C. Productos manufacturados	1	9	55	72	2.0	11.4	33.7	44.5
1. Industrias maduras	0	6	22	35	0.5	6.7	13.8	20.3
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	3	13	18	0.4	2.5	7.9	10.2
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	3	8	14	0.1	4.0	4.8	7.9
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	2	4	0.0	0.2	1.0	2.2
2. Industrias nuevas	1	3	33	37	1.4	4.7	19.9	24.2
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	0	2	2	0.0	0.3	1.2	1.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	1	11	9	0.6	1.6	6.9	6.2
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	1	6	7	0.1	1.7	3.8	4.3
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	0	1	1	0.0	0.0	0.4	0.4
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	1	11	15	0.5	0.8	6.7	10.1
Int. capital/alto cont. tecnológico	0	0	1	2	0.3	0.2	0.9	1.9
D. Otros	0	1	3	1	0.2	1.2	1.6	1.0
Total	61	87	163	201	100.0	100.0	100.0	100.0

BRASIL (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1970	1980	1989	1962	1970	1980	1987
A. Total productos primarios	30.8	21.1	51.1	31.2	52.3	45.3	-20.9	-7.5
Agrícolas	15.6	9.2	8.6	7.0	58.4	47.3	12.6	9.8
Minería	1.2	1.0	1.4	3.1	7.4	8.9	7.4	3.8
Combustible	14.0	10.9	41.0	21.1	-13.5	-10.8	-41.0	-21.1
B. Semimanufacturas	20.2	21.9	19.2	21.9	-5.5	-1.0	15.4	8.8
Agrícolas, intensivas en trabajo	2.4	2.7	1.8	4.8	7.9	10.8	18.7	11.4
Agrícolas, intensivas en capital	2.5	1.9	1.0	1.9	1.0	4.2	9.0	2.9
Mínerales, intensivas en capital	11.5	15.8	14.3	13.7	-10.7	-15.0	-12.0	-7.6
Combustible, intensivas en capital	3.8	1.5	2.1	1.4	-3.7	-0.9	-0.4	2.2
C. Industria de transformación	48.7	56.2	29.7	46.7	-46.8	-44.8	4.0	-2.3
1. Industrias maduras	6.7	11.1	5.2	9.7	-6.1	-4.5	8.6	10.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0.6	1.9	0.7	3.7	-0.2	0.6	7.2	6.5
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.0	0.1	0.1	0.1	0.0	-0.1	-0.1	-0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	5.1	6.6	2.9	3.1	-5.0	-2.6	1.9	4.8
Int. capital/medio cont. tecnológico	0.9	2.6	1.4	2.8	-0.9	-2.4	-0.4	-0.6
2. Industrias nuevas	42.1	45.1	24.5	37.0	-40.6	-40.3	-4.6	-12.8
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	3.6	2.3	0.6	1.0	-3.6	-2.0	0.6	0.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	20.7	19.1	10.6	14.1	-20.1	-17.5	-3.6	-8.0
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	7.5	10.3	6.6	11.1	-7.5	-8.5	-2.7	-6.8
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0.6	1.2	0.4	0.5	-0.5	-1.1	0.0	-0.1
Int. capital/medio cont. tecnológico	6.1	7.6	3.0	5.2	-5.6	-6.8	3.7	4.9
Int. capital/alto cont. tecnológico	3.6	4.6	3.4	5.2	-3.3	-4.4	-2.5	-3.3
D. Otros	0.3	0.8	0.1	0.1	0.0	0.5	1.5	0.9
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

CHILE

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1988
A. Total productos primarios	50	48	81	176	26.0	13.2	20.1	27.9
Agrícolas	10	12	35	85	5.3	3.2	8.8	15.1
Minería	40	36	45	90	20.7	10.0	11.2	12.8
Combustible	0	1	1	0	0.0	0.0	0.1	0.0
B. Semimanufacturas	144	170	296	318	72.2	84.5	74.0	62.1
Agrícolas, intensivas en trabajo	6	10	43	77	3.0	2.7	10.8	12.0
Agrícolas, intensivas en capital	3	11	27	43	1.5	2.8	6.6	8.1
Minerales, intensivas en capital	135	150	222	197	67.7	79.0	55.4	41.8
Combustible, intensivas en capital	0	0	5	2	0.0	0.0	1.2	0.2
C. Productos manufacturados	3	8	21	57	1.5	2.2	5.3	9.3
1. Industrias maduras	2	2	10	48	0.8	0.7	2.4	7.3
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	0	1	6	0.0	0.0	0.3	1.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.1	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2	2	5	41	0.7	0.6	1.4	5.8
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	3	1	0.0	0.0	0.7	0.3
2. Industrias nuevas	1	5	11	9	0.7	1.5	2.8	2.0
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	1	5	4	0.1	0.4	1.2	0.8
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	1	1	1	0.2	0.2	0.3	0.2
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	0	1	0	0.0	0.1	0.3	0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	1	2	1	0.0	0.4	0.5	0.2
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	2	2	2	0.3	0.5	0.5	0.6
Int. capital/alto cont. tecnológico	0	0	0	0	0.1	0.0	0.0	0.1
D. Otros	1	1	3	0	0.3	0.1	0.6	0.7
Total	199	227	401	551	100.0	100.0	100.0	100.0

CHILE (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1988
A. Total productos primarios	17.0	17.1	25.5	15.0	9.0	-3.8	-5.4	12.9
Agrícolas	16.0	12.1	7.3	3.4	-10.6	-9.0	1.5	11.6
Minería	0.5	0.8	0.8	0.9	20.2	9.2	10.4	11.9
Combustible	0.5	4.2	17.5	10.7	-0.5	-4.1	-17.3	-10.7
B. Semimanufacturas	21.4	16.7	16.6	14.9	50.9	67.8	57.4	47.1
Agrícolas, intensivas en trabajo	7.6	6.1	5.1	3.6	-4.6	-3.4	5.7	8.4
Agrícolas, intensivas en capital	2.6	1.2	5.1	1.5	-1.1	1.6	1.5	6.6
Minerales, intensivas en capital	5.2	7.4	5.4	8.3	62.5	71.6	50.0	33.5
Combustible, intensivas en capital	6.0	2.0	1.0	1.6	-6.0	-2.0	0.2	-1.4
C. Industria de transformación	61.2	65.9	54.2	67.7	-59.8	-63.8	-49.0	-58.3
1. Industrias maduras	13.4	12.1	13.2	15.9	-12.6	-11.5	-10.7	-8.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	6.2	3.7	8.0	7.0	-6.1	-3.7	-7.7	-5.8
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.2	0.2	0.2	0.3	-0.2	-0.2	-0.1	-0.3
Int. capital/bajo cont. tecnológico	5.3	5.6	2.7	3.7	-4.6	-4.9	-1.3	2.1
Int. capital/medio cont. tecnológico	1.7	2.7	2.4	4.9	-1.6	-2.7	-1.6	-4.6
2. Industrias nuevas	47.8	53.8	41.1	51.7	-47.1	-52.3	-38.3	-49.7
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	2.8	3.8	3.0	2.3	-2.7	-3.5	-1.8	-1.5
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	23.0	20.0	11.3	19.2	-22.8	-19.8	-11.0	-19.0
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	7.0	10.0	9.4	11.4	-7.0	-9.9	-9.1	-11.3
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1.0	1.7	1.0	1.4	-1.0	-1.4	-0.6	-1.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	11.7	13.7	13.9	15.0	-11.5	-13.3	-13.4	-14.4
Int. capital/alto cont. tecnológico	2.3	4.5	2.4	2.4	-2.2	-4.5	-2.4	-2.4
D. Otros	0.4	0.2	3.7	2.4	-0.1	-0.1	-3.1	-1.7
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

COLOMBIA

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1970	1980	1989	1962	1970	1980	1989
A. Total productos primarios	133	120	105	208	93.0	85.2	70.2	64.5
Agrícolas	91	85	104	122	79.7	77.0	69.8	38.3
Minería	1	0	0	0	0.2	0.1	0.2	0.1
Combustible	41	35	0	86	13.1	8.1	0.3	26.2
B. Semimanufacturas	9	17	17	31	3.9	7.7	11.3	11.5
Agrícolas, intensivas en trabajo	0	2	4	7	0.3	1.7	2.7	2.2
Agrícolas, intensivas en capital	2	3	8	3	1.6	2.4	5.1	2.1
Minerales, intensivas en capital	2	3	1	1	0.4	1.6	0.9	1.0
Combustible, intensivas en capital	5	9	4	20	1.6	2.0	2.6	6.2
C. Productos manufacturados	2	7	24	36	2.4	6.6	16.1	21.6
1. Industrias maduras	2	5	16	29	1.9	4.5	10.4	17.0
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1	4	13	18	1.4	3.5	8.7	11.2
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	1	2	7	0.5	0.7	1.4	4.1
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	1	3	0.0	0.3	0.3	1.6
2. Industrias nuevas	1	2	9	8	0.5	2.1	5.7	4.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	1	2	3	0.0	0.5	1.6	1.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	1	2	1	0.2	0.5	1.2	0.8
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	0	1	1	0.0	0.2	0.5	0.4
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.2	0.3	0.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	2	2	0.0	0.3	1.5	1.1
Int. capital/alto cont. tecnológico	0	1	1	1	0.2	0.5	0.6	0.4
D. Otros	1	0	4	5	0.7	0.6	2.4	2.5
Total	146	144	149	280	100.0	100.0	100.0	100.0

COLOMBIA (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1970	1980	1989	1962	1970	1980	1989
A. Total productos primarios	8.7	6.8	11.1	6.3	84.3	78.4	59.1	58.2
Agrícolas	7.7	6.0	7.0	5.4	72.0	71.0	62.8	32.8
Minería	1.0	0.8	0.9	0.9	-0.8	-0.7	-0.7	-0.8
Combustible	0.0	0.0	3.2	0.0	13.1	8.1	-2.9	26.2
B. Semimanufacturas	18.5	19.5	28.5	29.7	-14.6	-11.8	-17.2	-18.3
Agrícolas, intensivas en trabajo	3.1	2.9	4.8	2.7	-2.8	-1.2	-2.1	-0.5
Agrícolas, intensivas en capital	4.8	5.0	3.9	3.8	-3.2	-2.6	1.1	-1.7
Minerales, intensivas en capital	7.3	10.5	10.8	18.4	-6.9	-8.9	-9.9	-17.4
Combustible, intensivas en capital	3.2	1.0	9.0	4.9	-1.6	0.9	-6.4	1.3
C. Industria de transformación	69.3	73.1	60.1	63.3	-66.9	-66.5	-44.0	-41.7
1. Industrias maduras	14.3	14.1	13.3	15.6	-12.4	-9.6	-2.9	1.3
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	2.9	1.6	2.7	2.5	-1.5	1.9	6.0	8.7
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.2	0.2	0.1	0.1	-0.2	-0.1	-0.1	-0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	8.4	9.2	6.8	8.7	-8.0	-8.5	-5.4	-4.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	2.8	3.2	3.7	4.3	-2.8	-2.9	-3.4	-2.8
2. Industrias nuevas	55.0	58.9	46.8	47.6	-54.5	-56.9	-41.1	-43.0
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1.5	3.9	1.6	1.0	-1.4	-3.4	0.0	0.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	25.2	21.6	16.8	16.4	-25.0	-21.1	-15.6	-15.6
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	10.1	9.8	9.5	12.9	-10.0	-9.6	-9.0	-12.5
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1.3	1.1	0.9	0.7	-1.3	-1.0	-0.6	-0.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	12.5	15.6	15.0	13.2	-12.5	-15.3	-13.5	-12.1
Int. capital/alto cont. tecnológico	4.5	6.9	3.1	3.3	-4.2	-6.4	-2.5	-2.9
D. Otros	3.5	0.7	0.3	0.7	-2.9	-0.1	2.0	1.8
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

COSTA RICA

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1965	1970	1980	1986	1965	1970	1980	1986
A. Total productos primarios	184	272	241	332	76.9	71.3	55.1	72.6
Agrícolas	184	272	240	331	76.9	71.3	54.9	72.5
Minería	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Combustible	0	0	0	0	0.0	0.0	0.1	0.0
B. Semimanufacturas	27	53	61	43	11.8	11.6	14.1	7.9
Agrícolas, intensivas en trabajo	6	16	32	18	3.1	4.6	7.2	3.6
Agrícolas, intensivas en capital	17	29	23	7	5.4	5.5	5.3	1.4
Minerales, intensivas en capital	4	2	5	5	3.3	1.1	1.1	1.5
Combustible, intensivas en capital	0	7	2	12	0.0	0.4	0.5	1.4
C. Productos manufacturados	20	61	109	81	8.7	16.1	24.8	18.1
1. Industrias maduras	10	31	58	48	4.6	8.1	13.4	10.5
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	9	22	43	34	4.1	5.7	9.8	7.5
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	1	0	0.0	0.1	0.2	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	3	8	4	0.2	0.9	1.8	0.9
Int. capital/medio cont. tecnológico	1	6	7	10	0.3	1.4	1.6	2.1
2. Industrias nuevas	10	30	50	33	4.1	8.0	11.5	7.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	3	3	4	4	1.1	0.7	0.8	0.8
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	1	3	4	1	0.7	0.8	1.0	0.4
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	6	15	9	0.0	2.2	3.5	2.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1	4	4	2	0.6	0.9	1.0	0.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	3	6	12	7	1.1	1.4	2.7	1.6
Int. capital/alto cont. tecnológico	2	8	11	10	0.6	1.9	2.5	2.3
D. Otros	8	5	26	0	2.6	1.1	6.0	1.4
Total	239	391	437	455	100.0	100.0	100.0	100.0

COSTA RICA (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1965	1970	1980	1986	1965	1970	1980	1986
A. Total productos primarios	2.4	9.1	13.5	11.3	74.5	62.2	41.6	61.3
Agrícolas	1.8	6.5	4.9	3.7	75.1	64.8	50.0	68.8
Minería	0.5	0.8	0.5	1.5	-0.5	-0.8	-0.5	-1.4
Combustible	0.1	1.8	8.0	6.1	-0.1	-1.8	-7.9	-6.1
B. Semimanufacturas	27.8	20.1	23.5	22.8	-15.9	-8.5	-9.5	-14.9
Agrícolas, intensivas en trabajo	9.0	6.3	5.9	6.1	-5.9	-1.6	1.3	-2.5
Agrícolas, intensivas en capital	5.3	6.8	4.6	4.5	0.1	-1.3	0.6	-3.1
Minerales, intensivas en capital	8.6	5.0	5.6	7.8	-5.3	-3.9	-4.5	-6.3
Combustible, intensivas en capital	4.8	2.1	7.4	4.4	-4.8	-1.7	-6.9	-3.0
C. Industria de transformación	69.0	70.1	57.6	64.3	-60.4	-54.0	-32.8	-46.2
1. Industrias maduras	25.4	27.0	19.8	21.4	-20.8	-18.9	-6.4	-10.9
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	15.0	16.0	9.1	8.8	-10.9	-10.3	0.8	-1.4
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.3	0.3	0.3	0.2	-0.3	-0.2	-0.1	-0.2
Int. capital/bajo cont. tecnológico	7.1	7.0	6.1	6.4	-6.9	-6.1	-4.3	-5.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	3.0	3.6	4.4	5.9	-2.8	-2.2	-2.9	-3.8
2. Industrias nuevas	43.7	43.1	37.8	42.9	-39.6	-35.1	-26.3	-35.3
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	2.0	1.8	1.9	1.9	-0.9	-1.1	-1.1	-1.0
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	13.0	13.0	10.2	10.4	-12.3	-12.2	-9.2	-10.0
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	9.4	7.7	7.6	8.9	-9.4	-5.4	-4.1	-6.8
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2.4	2.3	2.0	2.0	-1.9	-1.3	-1.0	-1.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	11.7	13.1	11.9	14.6	-10.6	-11.8	-9.2	-13.0
Int. capital/alto cont. tecnológico	5.1	5.2	4.3	5.2	-4.5	-3.3	-1.7	-3.0
D. Otros	0.8	0.7	5.4	1.5	1.8	0.3	0.6	-0.1
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

ECUADOR

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1970	1980	1989	1962	1970	1980	1989
A. Total productos primarios	76	83	218	297	90.9	90.5	74.3	86.0
Agrícolas	76	81	55	120	90.6	89.5	18.8	42.0
Minería	0	0	0	1	0.1	0.6	0.1	0.2
Combustible	0	2	163	176	0.1	0.4	55.4	43.9
B. Semimanufacturas	8	9	69	45	7.3	7.9	23.5	12.0
Agrícolas, intensivas en trabajo	1	2	30	21	0.9	2.2	10.4	5.1
Agrícolas, intensivas en capital	7	7	16	4	6.4	5.7	5.4	1.8
Minerales, intensivas en capital	0	0	0	0	0.0	0.0	0.1	0.2
Combustible, intensivas en capital	0	0	22	20	0.0	0.1	7.7	4.9
C. Productos manufacturados	1	1	6	4	1.8	1.6	2.2	1.9
1. Industrias maduras	0	1	2	2	0.5	0.8	0.8	0.9
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	1	2	2	0.5	0.8	0.8	0.8
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
2. Industrias nuevas	1	1	4	2	1.3	0.8	1.4	1.0
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	0	0	1	0.0	0.1	0.1	0.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	1	0	0.0	0.0	0.2	0.1
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	0	2	0	0.0	0.0	0.8	0.2
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	0	1	0	0.0	0.0	0.2	0.2
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.3	0.1	0.0	0.2
Int. capital/alto cont. tecnológico	1	1	0	0	0.9	0.7	0.0	0.0
D. Otros	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.1
Total	86	94	294	346	100.0	100.0	100.0	100.0

ECUADOR (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1970	1980	1989	1962	1970	1980	1989
A. Total productos primarios	7.0	9.4	5.1	7.6	83.9	81.2	69.2	78.4
Agrícolas	6.2	3.9	4.6	7.0	84.4	85.6	14.2	35.0
Minería	0.7	0.4	0.5	0.7	-0.6	0.2	-0.4	-0.5
Combustible	0.1	5.0	0.0	0.0	0.1	-4.6	55.4	43.9
B. Semimanufacturas	20.5	20.6	15.4	22.9	-13.2	-12.8	8.0	-10.9
Agrícolas, intensivas en trabajo	8.8	4.3	4.3	2.3	-7.9	-2.2	6.1	2.8
Agrícolas, intensivas en capital	5.1	10.6	2.7	4.1	1.3	-4.9	2.7	-2.3
Minerales, intensivas en capital	4.4	4.5	7.3	12.2	-4.4	-4.5	-7.2	-12.0
Combustible, intensivas en capital	2.3	1.2	1.3	4.3	-2.3	-1.1	6.4	0.6
C. Industria de transformación	71.9	69.2	79.2	69.1	-70.1	-67.6	-77.0	-67.2
1. Industrias maduras	23.2	20.1	18.3	19.5	-22.6	-19.3	-17.4	-18.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	11.0	7.1	3.6	3.1	-10.5	-6.3	-2.9	-2.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.5	0.6	0.1	0.1	-0.5	-0.6	-0.1	-0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	7.7	9.8	10.7	9.9	-7.6	-9.7	-10.6	-9.9
Int. capital/medio cont. tecnológico	4.1	2.7	3.8	6.3	-4.1	-2.7	-3.8	-6.3
2. Industrias nuevas	48.7	49.1	61.0	49.6	-47.4	-48.3	-59.6	-48.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	2.4	2.0	5.0	2.3	-2.4	-1.9	-4.9	-1.9
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	14.8	17.7	24.1	16.5	-14.8	-17.7	-23.9	-16.4
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	8.1	6.5	9.2	10.8	-8.1	-6.5	-8.4	-10.7
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2.9	1.2	1.4	1.0	-2.9	-1.2	-1.2	-0.7
Int. capital/medio cont. tecnológico	13.3	14.6	16.1	12.5	-13.0	-14.5	-16.1	-12.3
Int. capital/alto cont. tecnológico	7.3	7.2	5.2	6.5	-6.3	-6.5	-5.2	-6.5
D. Otros	0.6	0.8	0.3	0.4	-0.6	-0.8	-0.2	-0.3
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

EL SALVADOR

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1965	1970	1980	1986	1965	1970	1980	1986
A. Total productos primarios	147	127	87	118	74.8	63.0	54.2	76.9
Agrícolas	146	126	87	118	74.6	62.8	53.8	76.7
Minería	0	1	1	1	0.1	0.2	0.4	0.2
Combustible	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
B. Semimanufacturas	28	26	24	19	10.8	11.3	14.8	9.9
Agrícolas, intensivas en trabajo	11	9	12	5	7.0	5.1	7.2	3.0
Agrícolas, intensivas en capital	4	10	4	9	1.3	3.5	2.6	4.6
Minerales, intensivas en capital	1	4	3	2	0.6	2.3	2.1	1.2
Combustible, intensivas en capital	14	4	5	3	1.9	0.5	2.8	1.1
C. Productos manufacturados	24	48	49	19	14.1	25.5	30.7	12.2
1. Industrias maduras	13	31	33	10	8.5	17.0	20.7	6.3
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	12	27	29	8	8.2	14.9	18.0	5.4
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.1	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1	3	4	1	0.3	1.8	2.2	0.6
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	1	1	0	0.0	0.2	0.4	0.3
2. Industrias nuevas	12	17	16	9	5.7	8.4	9.9	5.9
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	3	2	2	1	1.3	1.1	1.0	0.5
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	1	1	0	0.1	0.6	0.9	0.1
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	1	3	3	1	0.6	2.0	1.9	0.7
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1	1	1	0	0.5	0.6	0.6	0.2
Int. capital/medio cont. tecnológico	5	6	5	3	2.5	3.0	3.4	2.1
Int. capital/alto cont. tecnológico	1	2	3	4	0.6	1.2	2.0	2.4
D. Otros	1	0	1	1	0.3	0.2	0.4	1.0
Total	200	201	161	158	100.0	100.0	100.0	100.0

EL SALVADOR (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1965	1970	1980	1986	1965	1970	1980	1986
A. Total productos primarios	13.7	7.8	26.4	27.2	61.0	55.1	27.9	49.7
Agrícolas	9.4	6.0	8.9	5.1	65.2	56.8	44.9	71.6
Minería	0.4	0.4	0.4	0.9	-0.2	-0.2	0.0	-0.7
Combustible	4.0	1.4	17.0	21.2	-3.9	-1.4	-17.0	-21.2
B. Semimanufacturas	20.0	26.1	22.0	21.5	-9.2	-14.7	-7.3	-11.6
Agrícolas, intensivas en trabajo	8.7	9.8	9.7	8.5	-1.7	-4.7	-2.4	-5.5
Agrícolas, intensivas en capital	3.6	5.4	4.3	4.1	-2.3	-1.9	-1.7	0.6
Minerales, intensivas en capital	6.6	9.9	7.3	8.0	-6.0	-7.6	-5.2	-6.8
Combustible, intensivas en capital	1.2	1.0	0.8	1.0	0.8	-0.5	2.0	0.1
C. Industria de transformación	65.6	65.1	50.8	51.0	-51.4	-39.6	-20.1	-38.7
1. Industrias maduras	22.7	24.5	21.5	16.5	-14.2	-7.5	-0.8	-10.2
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	13.7	15.3	13.7	7.0	-5.5	-0.3	4.3	-1.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.5	0.5	0.3	0.3	-0.5	-0.5	-0.2	-0.3
Int. capital/bajo cont. tecnológico	6.1	5.0	3.7	4.0	-5.8	-3.2	-1.6	-3.4
Int. capital/medio cont. tecnológico	2.5	3.8	3.8	5.2	-2.4	-3.6	-3.3	-5.0
2. Industrias nuevas	42.8	40.6	29.3	34.5	-37.2	-32.1	-19.3	-28.5
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1.8	1.9	1.5	1.6	-0.6	-0.8	-0.4	-1.2
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	12.6	10.2	6.3	7.5	-12.4	-9.6	-5.3	-7.4
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	7.8	6.3	5.0	6.1	-7.2	-4.4	-3.1	-5.4
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2.2	2.6	2.1	1.7	-1.6	-2.0	-1.5	-1.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	13.6	12.9	9.0	10.1	-11.0	-9.8	-5.7	-8.0
Int. capital/alto cont. tecnológico	4.9	6.7	5.4	7.4	-4.3	-5.6	-3.3	-5.0
D. Otros	0.7	1.0	0.9	0.4	-0.4	-0.8	-0.5	0.6
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Se calcula por diferencia entre las composiciones de las exportaciones e importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLÓGICO**

GUATEMALA

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1965	1970	1980	1986	1965	1970	1980	1986
A. Total productos primarios	99	96	126	104	76.6	60.0	61.2	72.6
Agrícolas	99	96	123	96	76.5	59.7	59.8	69.7
Minería	0	1	1	1	0.1	0.3	0.3	0.3
Combustible	0	0	2	7	0.0	0.0	1.0	2.5
B. Semimanufacturas	13	23	34	17	10.5	13.6	16.6	10.4
Agrícolas, intensivas en trabajo	8	12	9	6	7.1	8.3	4.4	3.8
Agrícolas, intensivas en capital	6	11	14	10	3.4	5.2	7.0	6.0
Minerales, intensivas en capital	0	0	11	0	0.0	0.2	5.1	0.4
Combustible, intensivas en capital	0	0	0	1	0.0	0.0	0.0	0.2
C. Productos manufacturados	15	41	45	22	11.7	26.3	22.0	15.8
1. Industrias maduras	9	25	24	11	7.8	16.6	11.5	7.5
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	6	20	19	8	5.9	13.2	9.1	5.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.1	0.1	0.1	0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1	3	2	1	0.7	1.7	0.9	0.7
Int. capital/medio cont. tecnológico	1	3	3	2	1.1	1.6	1.4	1.1
2. Industrias nuevas	6	16	22	12	3.9	9.6	10.5	8.4
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1	1	1	1	0.4	0.7	0.6	0.4
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	1	1	1	0	1.2	1.0	0.5	0.4
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	2	2	1	0.0	1.6	1.2	0.7
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	1	1	1	0.2	0.5	0.3	0.4
Int. capital/medio cont. tecnológico	3	7	9	3	1.9	3.5	4.4	2.5
Int. capital/alto cont. tecnológico	0	4	7	6	0.3	2.4	3.5	4.0
D. Otros	2	0	0	2	1.2	0.1	0.2	1.3
Total	129	160	206	145	100.0	100.0	100.0	100.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

GUATEMALA (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1965	1970	1980	1986	1965	1970	1980	1986
A. Total productos primarios	8.8	5.4	16.1	14.8	67.8	54.6	45.1	57.8
Agrícolas	5.5	4.7	4.1	3.1	71.0	55.0	55.7	66.6
Minería	0.3	0.3	0.6	4.2	-0.2	0.0	-0.2	-3.9
Combustible	3.0	0.4	11.4	7.4	-3.0	-0.4	-10.4	-4.9
B. Semimanufacturas	19.3	21.7	30.6	33.5	-8.8	-8.1	-14.1	-23.1
Agrícolas, intensivas en trabajo	9.0	8.2	4.8	10.4	-1.9	0.0	-0.4	-6.6
Agrícolas, intensivas en capital	2.3	3.9	3.4	3.6	1.1	1.3	3.7	2.4
Minerales, intensivas en capital	4.2	7.8	9.7	10.1	-4.1	-7.7	-4.6	-9.7
Combustible, intensivas en capital	3.9	1.8	12.8	9.4	-3.9	-1.8	-12.8	-9.1
C. Industria de transformación	71.1	71.9	52.3	51.4	-59.4	-45.6	-30.2	-35.6
1. Industrias maduras	24.1	28.9	17.6	14.4	-16.3	-12.3	-6.1	-6.9
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	16.0	18.1	7.3	5.8	-10.1	-4.9	1.8	-0.2
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.3	0.4	0.3	0.2	-0.3	-0.3	-0.1	-0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	5.9	7.6	6.6	4.0	-5.2	-5.8	-5.7	-3.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	1.8	2.9	3.5	4.3	-0.7	-1.3	-2.1	-3.2
2. Industrias nuevas	47.0	43.0	34.7	37.0	-43.0	-33.4	-24.2	-28.7
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	2.3	2.2	1.8	2.0	-1.9	-1.5	-1.2	-1.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	13.7	13.6	10.8	8.6	-12.5	-12.6	-10.3	-8.2
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	7.2	6.3	5.3	5.6	-7.2	-4.7	-4.1	-4.9
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2.1	2.1	2.0	1.5	-1.9	-1.6	-1.7	-1.1
Int. capital/medio cont. tecnológico	16.4	13.0	11.0	10.5	-14.4	-9.5	-6.7	-8.0
Int. capital/alto cont. tecnológico	5.4	5.8	3.6	8.8	-5.1	-3.4	-0.1	-4.8
D. Otros	0.8	0.9	1.0	0.3	0.4	-0.9	-0.8	1.0
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

HONDURAS

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1965	1970	1980	1987	1965	1970	1980	1987
A. Total productos primarios	151	137	164	183	87.0	75.0	77.8	84.5
Agrícolas	127	120	150	181	81.4	69.7	71.3	83.8
Minería	24	17	14	2	5.7	5.2	6.5	0.7
Combustible	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
B. Semimanufacturas	19	58	27	27	9.1	18.3	13.1	12.5
Agrícolas, intensivas en trabajo	15	23	15	18	7.9	12.2	7.1	8.0
Agrícolas, intensivas en capital	1	3	11	8	0.4	1.6	5.1	4.1
Minerales, intensivas en capital	4	4	1	0	0.9	0.9	0.4	0.1
Combustible, intensivas en capital	0	28	1	1	0.0	3.7	0.5	0.2
C. Productos manufacturados	6	12	19	4	3.7	6.7	9.1	2.8
1. Industrias maduras	4	8	8	2	2.2	4.1	3.7	1.5
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	2	7	7	1	1.5	3.8	3.2	0.9
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.1	0.1	0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1	0	1	1	0.7	0.2	0.4	0.4
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.1
2. Industrias nuevas	2	5	11	2	1.5	2.6	5.4	1.3
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	0	2	1	0.0	0.1	1.0	0.5
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.1	0.1
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	0	1	0	0.0	0.1	0.5	0.0
Int. capital/medio cont. tecnológico	2	4	8	1	1.4	2.1	3.7	0.5
Int. capital/alto cont. tecnológico	0	1	0	0	0.1	0.3	0.1	0.1
D. Otros	0	0	0	0	0.1	0.0	0.0	0.2
Total	176	208	210	214	100.0	100.0	100.0	100.0

HONDURAS (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1965	1970	1980	1987	1965	1970	1980	1987
A. Total productos primarios	4.4	8.1	16.4	13.1	82.6	66.9	61.4	71.4
Agrícolas	3.3	2.8	4.2	2.8	78.1	66.9	67.1	81.0
Minería	0.2	0.3	0.4	0.2	5.4	4.9	6.1	0.5
Combustible	0.9	5.0	11.8	10.1	-0.9	-5.0	-11.8	-10.1
B. Semimanufacturas	24.6	21.5	20.6	25.1	-15.4	-3.2	-7.5	-12.6
Agrícolas, intensivas en trabajo	9.7	10.0	7.1	6.2	-1.8	2.2	0.0	1.9
Agrícolas, intensivas en capital	6.8	7.0	5.1	5.3	-6.4	-5.4	0.0	-1.2
Minerales, intensivas en capital	3.4	2.8	4.2	5.7	-2.5	-1.9	-3.8	-5.5
Combustible, intensivas en capital	4.7	1.7	4.1	8.0	-4.7	2.0	-3.7	-7.7
C. Industria de transformación	70.0	69.4	62.0	60.1	-66.3	-62.7	-52.9	-57.3
1. Industrias maduras	28.8	25.2	18.4	17.6	-26.6	-21.1	-14.6	-16.0
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	20.3	15.8	8.9	6.8	-18.8	-12.0	-5.7	-5.9
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.4	0.3	0.2	0.1	-0.4	-0.2	-0.1	0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	5.3	5.6	5.3	4.4	-4.6	-5.5	-4.9	-4.0
Int. capital/medio cont. tecnológico	2.8	3.5	4.0	6.3	-2.8	-3.5	-3.9	-6.2
2. Industrias nuevas	41.2	44.1	43.7	42.5	-39.7	-41.6	-38.3	-41.2
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	2.9	3.0	1.9	1.5	-2.9	-2.9	-0.9	-0.9
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	11.5	14.1	14.3	9.1	-11.5	-14.1	-14.2	-8.9
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	5.2	6.0	7.9	8.0	-5.2	-6.0	-7.9	-7.9
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2.3	2.1	1.7	1.4	-2.3	-2.0	-1.2	-1.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	14.5	13.9	12.6	15.1	-13.1	-11.8	-8.9	-14.6
Int. capital/alto cont. tecnológico	4.9	5.2	5.3	7.6	-4.8	-4.9	-5.2	-7.5
D. Otros	1.0	1.0	1.0	1.7	-0.9	-1.0	-1.0	-1.5
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

JAMAICA

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1972	1980	1988	1962	1972	1980	1988
A. Total productos primarios	234	150	106	89	61.6	32.3	24.8	20.6
Agrícolas	41	35	15	29	12.6	7.6	3.6	7.5
Minería	193	114	90	60	49.1	24.7	21.2	13.1
Combustible	0	1	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
B. Semimanufacturas	158	365	298	175	30.6	60.0	69.8	59.8
Agrícolas, intensivas en trabajo	16	19	15	26	5.3	4.7	3.5	5.9
Agrícolas, intensivas en capital	142	82	30	34	25.3	13.4	7.0	12.6
Minerales, intensivas en capital	0	202	245	99	0.0	39.1	57.4	39.0
Combustible, intensivas en capital	0	62	8	17	0.0	2.8	1.9	2.3
C. Productos manufacturados	28	38	23	60	7.7	7.7	5.4	19.6
1. Industrias maduras	17	19	11	48	5.1	4.0	2.5	15.4
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	15	17	7	45	4.7	3.6	1.7	14.5
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2	1	3	1	0.4	0.3	0.7	0.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	0	2	0.0	0.1	0.1	0.6
2. Industrias nuevas	11	19	12	12	2.5	3.7	2.8	4.2
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	3	2	4	0.1	0.6	0.5	1.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	1	2	1	1	0.3	0.5	0.3	0.4
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	2	2	1	0.0	0.4	0.5	0.5
Int. capital/bajo cont. tecnológico	5	1	1	1	1.1	0.3	0.3	0.2
Int. capital/medio cont. tecnológico	5	9	4	4	0.9	1.6	1.0	1.6
Int. capital/alto cont. tecnológico	0	2	1	1	0.0	0.3	0.2	0.3
D. Otros	0	0	0	0	0.1	0.0	0.0	0.0
Total	420	554	426	325	100.0	100.0	100.0	100.0

JAMAICA (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1972	1980	1988	1962	1972	1980	1988
A. Total productos primarios	7.7	13.5	33.0	10.3	53.9	18.9	-8.1	10.3
Agrícolas	7.1	8.7	10.1	9.5	5.5	-1.1	-6.5	-2.0
Minería	0.3	0.2	0.2	0.1	48.7	24.5	21.0	12.9
Combustible	0.3	4.6	22.6	0.7	-0.3	-4.6	-22.6	-0.7
B. Semimanufacturas	32.2	28.9	36.9	35.2	-1.5	31.1	32.8	24.6
Agrícolas, intensivas en trabajo	17.1	14.8	11.0	10.4	-11.8	-10.1	-7.5	-4.5
Agrícolas, intensivas en capital	3.7	4.1	2.8	5.3	21.6	9.4	4.2	7.3
Minerales, intensivas en capital	2.4	5.5	8.0	6.5	-2.3	33.6	49.4	32.5
Combustible, intensivas en capital	9.0	4.4	15.2	12.9	-9.0	-1.7	-13.3	-10.6
C. Industria de transformación	49.3	57.1	29.6	53.0	-41.6	-49.5	-24.2	-33.5
1. Industrias maduras	21.6	19.3	10.6	21.7	-16.5	-15.4	-8.0	-6.3
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	14.4	12.8	5.7	12.7	-9.6	-9.2	-4.0	1.8
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.3	0.2	0.1	0.2	-0.3	-0.2	-0.1	-0.2
Int. capital/bajo cont. tecnológico	4.2	4.0	2.4	5.3	-3.8	-3.8	-1.7	-5.0
Int. capital/medio cont. tecnológico	2.7	2.3	2.3	3.5	-2.7	-2.2	-2.2	-2.9
2. Industrias nuevas	27.6	37.8	19.0	31.3	-25.1	-34.1	-16.2	-27.2
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	4.3	3.1	1.2	2.1	-4.2	-2.5	-0.8	-0.9
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	4.4	11.9	5.5	7.6	-4.1	-11.4	-5.1	-7.2
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	5.4	6.0	3.6	6.1	-5.4	-5.6	-3.1	-5.7
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2.6	2.5	1.7	2.5	-1.4	-2.2	-1.4	-2.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	8.8	11.3	5.0	8.2	-7.9	-9.7	-4.0	-6.6
Int. capital/alto cont. tecnológico	2.1	2.9	2.0	4.7	-2.1	-2.6	-1.8	-4.4
D. Otros	10.8	0.5	0.5	1.5	-10.8	-0.5	-0.5	-1.5
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

MEXICO

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1970	1980	1989	1962	1970	1980	1989
A. Total productos primarios	42	32	178	200	60.2	44.2	80.9	44.8
Agrícolas	30	23	28	37	48.7	35.7	12.5	10.2
Minería	7	7	7	9	8.8	7.9	3.1	2.5
Combustible	6	2	144	154	2.7	0.6	65.3	32.2
B. Semimanufacturas	32	32	21	51	27.2	28.4	9.7	14.7
Agrícolas, intensivas en trabajo	3	2	4	10	5.7	4.3	1.8	3.3
Agrícolas, intensivas en capital	7	9	2	3	7.2	9.5	0.7	1.4
Minerales, intensivas en capital	18	13	12	31	11.9	12.1	5.6	8.7
Combustible, intensivas en capital	5	7	3	7	2.3	2.6	1.6	1.4
C. Productos manufacturados	8	18	20	89	12.3	27.0	9.3	40.0
1. Industrias maduras	4	7	6	26	6.9	9.1	2.8	10.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	3	5	5	11	5.6	6.1	2.1	4.5
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1	2	1	11	1.3	2.8	0.6	4.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	0	4	0.0	0.2	0.1	1.6
2. Industrias nuevas	4	11	14	63	5.4	17.9	6.5	29.5
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1	2	2	2	0.9	2.1	0.8	0.9
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	1	3	3	19	1.0	4.6	1.4	9.3
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	2	2	13	0.2	4.7	0.9	5.6
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	1	1	3	0.4	1.1	0.2	1.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	2	6	23	0.4	2.7	2.7	10.4
Int. capital/alto cont. tecnológico	2	2	1	4	2.5	2.7	0.5	2.0
D. Otros	0	0	0	1	0.3	0.4	0.1	0.4
Total	83	82	220	341	100.0	100.0	100.0	100.0

MEXICO (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1970	1980	1989	1962	1970	1980	1989
A. Total productos primarios	8.1	10.3	14.3	12.9	52.0	33.9	66.6	31.9
Agrícolas	5.9	6.9	11.1	10.6	42.8	28.8	1.4	-0.4
Minería	1.1	1.7	1.9	1.4	7.7	6.2	1.2	1.0
Combustible	1.1	1.7	1.2	0.9	1.5	-1.1	64.1	31.3
B. Semimanufacturas	15.3	16.7	18.6	24.3	11.8	11.7	-8.9	-9.6
Agrícolas, intensivas en trabajo	3.6	3.9	3.8	7.9	2.1	0.4	-2.0	-4.7
Agrícolas, intensivas en capital	2.6	3.7	5.7	4.0	4.6	5.8	-5.0	-2.6
Minerales, intensivas en capital	8.1	7.7	8.2	9.3	3.9	4.3	-2.6	-0.6
Combustible, intensivas en capital	1.1	1.5	0.8	3.2	1.2	1.1	0.8	-1.8
C. Industria de transformación	75.2	72.7	66.8	61.7	-62.9	-45.7	-57.5	-21.6
1. Industrias maduras	10.7	12.5	16.0	17.2	-3.8	-3.4	-13.2	-6.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	3.1	3.9	2.6	6.7	2.4	2.2	-0.5	-2.2
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.2	0.1	0.1	0.2	-0.2	-0.1	-0.1	-0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	4.9	5.9	10.3	6.1	-3.6	-3.2	-9.7	-1.6
Int. capital/medio cont. tecnológico	2.5	2.6	2.9	4.2	-2.5	-2.3	-2.8	-2.6
2. Industrias nuevas	64.5	60.2	50.8	44.5	-59.1	-42.3	-44.3	-15.1
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1.8	2.4	1.9	1.9	-0.9	-0.2	-1.1	-0.9
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	26.4	25.2	23.2	18.8	-25.4	-20.7	-21.8	-9.5
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	8.3	13.0	8.0	12.6	-8.1	-8.3	-7.1	-7.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1.4	1.3	1.4	1.4	-1.0	-0.2	-1.2	-0.1
Int. capital/medio cont. tecnológico	19.7	13.2	12.7	5.9	-19.3	-10.5	-10.0	4.4
Int. capital/alto cont. tecnológico	6.8	5.1	3.6	4.0	-4.3	-2.4	-3.1	-2.0
D. Otros	1.3	0.2	0.4	1.1	-1.0	0.1	-0.3	-0.7
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

NICARAGUA

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1965	1970	1980	1986	1965	1970	1980	1986
A. Total productos primarios	193	168	107	62	82.1	67.4	73.1	79.4
Agrícolas	193	160	106	62	82.0	64.3	73.1	79.4
Minería	1	7	0	0	0.1	2.9	0.1	0.0
Combustible	0	1	0	0	0.0	0.1	0.0	0.0
B. Semimanufacturas	37	56	22	14	12.7	18.8	15.4	16.4
Agrícolas, intensivas en trabajo	11	25	5	5	4.4	10.3	3.2	6.5
Agrícolas, intensivas en capital	15	25	10	7	4.0	6.9	7.1	8.4
Minerales, intensivas en capital	10	5	4	1	4.3	1.5	2.6	1.6
Combustible, intensivas en capital	0	1	4	0	0.0	0.0	2.5	0.0
C. Productos manufacturados	13	39	17	3	4.3	13.7	11.4	4.1
1. Industrias maduras	7	26	12	2	2.4	9.2	8.3	3.0
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	5	17	5	1	1.9	6.3	3.2	1.0
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	1	0	0	0.0	0.3	0.1	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1	3	1	1	0.2	1.0	0.8	1.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	1	6	6	0	0.2	1.7	4.2	0.5
2. Industrias nuevas	6	13	4	1	2.0	4.5	3.1	1.1
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1	2	1	0	0.2	0.8	0.4	0.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	1	1	0	0.0	0.3	0.4	0.0
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.2	0.2	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1	2	1	0	0.4	0.8	0.5	0.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	4	6	2	0	1.2	1.9	1.5	0.3
Int. capital/alto cont. tecnológico	0	2	0	0	0.1	0.5	0.1	0.2
D. Otros	3	0	0	0	0.8	0.1	0.1	0.0
Total	246	263	146	78	100.0	100.0	100.0	100.0

NICARAGUA (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1965	1970	1980	1986	1965	1970	1980	1986
A. Total productos primarios	9.9	9.6	25.4	17.8	72.2	57.7	47.8	61.7
Agrícolas	6.6	5.1	8.2	5.7	75.4	59.3	64.9	73.8
Minería	0.1	0.6	0.3	0.8	0.0	2.4	-0.3	-0.8
Combustible	3.1	4.0	16.8	11.3	-3.1	-3.9	-16.8	-11.3
B. Semimanufacturas	18.8	18.6	22.7	22.8	-6.0	0.2	-7.3	-6.3
Agrícolas, intensivas en trabajo	7.0	7.2	9.4	7.1	-2.6	3.1	-6.2	-0.6
Agrícolas, intensivas en capital	2.0	2.2	1.7	2.3	2.1	4.7	5.4	6.1
Minerales, intensivas en capital	8.2	7.2	8.5	6.8	-3.9	-5.6	-5.9	-5.2
Combustible, intensivas en capital	1.6	2.1	3.1	6.6	-1.6	-2.0	-0.7	-6.6
C. Industria de transformación	70.2	71.0	51.2	59.1	-65.8	-57.2	-39.8	-55.0
1. Industrias maduras	23.1	25.4	22.1	16.8	-20.7	-16.2	-13.8	-13.8
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	14.9	14.3	13.2	6.6	-13.0	-8.1	-10.1	-5.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.2	0.4	0.5	0.4	-0.2	-0.1	-0.4	-0.4
Int. capital/bajo cont. tecnológico	6.0	7.4	4.6	6.6	-5.8	-6.4	-3.8	-5.2
Int. capital/medio cont. tecnológico	1.9	3.3	3.7	3.2	-1.7	-1.6	0.5	-2.7
2. Industrias nuevas	47.1	45.5	29.1	42.3	-45.1	-41.0	-26.0	-41.2
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	2.7	2.5	1.4	1.9	-2.5	-1.7	-1.0	-1.7
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	15.0	11.7	6.6	10.9	-15.0	-11.5	-6.2	-10.9
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	6.4	8.3	3.7	7.1	-6.4	-8.1	-3.5	-7.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2.2	2.6	1.3	1.1	-1.8	-1.7	-0.8	-0.8
Int. capital/medio cont. tecnológico	14.4	13.1	10.2	16.1	-13.1	-11.2	-8.7	-15.8
Int. capital/alto cont. tecnológico	6.5	7.2	5.8	5.2	-6.4	-6.7	-5.7	-4.9
D. Otros	1.2	0.8	0.8	0.3	-0.4	-0.7	-0.7	-0.3
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

PANAMA

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1988
A. Total productos primarios	65	140	66	96	56.4	69.1	37.0	68.3
Agrícolas	65	139	66	95	56.4	69.1	37.0	68.1
Minería	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.2
Combustible	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
B. Semimanufacturas	138	194	99	18	40.7	26.7	55.5	13.6
Agrícolas, intensivas en trabajo	5	3	20	14	4.0	1.5	11.2	9.2
Agrícolas, intensivas en capital	2	15	37	3	1.6	5.1	20.6	3.3
Minerales, intensivas en capital	0	1	1	1	0.0	0.5	0.5	1.1
Combustible, intensivas en capital	131	175	41	0	35.0	19.6	23.2	0.0
C. Productos manufacturados	3	8	13	21	2.8	4.2	7.4	18.1
1. Industrias maduras	1	3	10	16	1.2	1.7	5.4	14.2
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	1	9	13	0.5	0.6	5.0	12.0
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.3
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1	2	1	3	0.7	1.1	0.4	1.6
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.1	0.0	0.3
2. Industrias nuevas	2	5	4	4	1.7	2.4	2.0	3.9
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.2	0.1	0.2
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	1	3	0	0	0.6	1.5	0.0	0.1
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	0	0	0	0.2	0.0	0.1	0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	1	1	0	0.1	0.3	0.5	0.1
Int. capital/medio cont. tecnológico	1	1	2	2	0.7	0.3	0.9	2.0
Int. capital/alto cont. tecnológico	0	0	1	2	0.1	0.2	0.4	1.5
D. Otros	0	0	0	0	0.1	0.0	0.0	0.0
Total	206	342	178	134	100.0	100.0	100.0	100.0

PANAMA (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1988
A. Total productos primarios	14.9	20.8	31.8	18.3	41.5	48.3	5.2	49.9
Agrícolas	3.0	2.9	2.8	4.3	53.5	66.2	34.2	63.8
Minería	0.1	0.2	0.2	0.2	-0.1	-0.2	-0.2	-0.1
Combustible	11.8	17.8	28.8	13.8	-11.8	-17.7	-28.8	-13.8
B. Semimanufacturas	23.2	16.5	16.2	24.7	17.4	10.2	39.3	-11.1
Agrícolas, intensivas en trabajo	11.5	8.0	8.0	10.9	-7.4	-6.5	3.3	-1.7
Agrícolas, intensivas en capital	3.3	5.1	3.4	5.1	-1.7	-0.1	17.2	-1.9
Minerales, intensivas en capital	1.7	2.5	3.1	4.1	-1.6	-2.0	-2.6	-3.0
Combustible, intensivas en capital	6.8	0.8	1.7	4.6	28.2	18.8	21.4	-4.6
C. Industria de transformación	61.1	62.1	51.5	56.6	-58.3	-57.9	-44.1	-38.5
1. Industrias maduras	24.0	22.3	18.8	18.1	-22.9	-20.6	-13.4	-4.0
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	17.4	14.8	11.1	10.1	-16.9	-14.3	-6.1	1.9
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.3	0.2	0.2	0.1	-0.3	-0.2	-0.2	0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	3.8	4.6	4.2	3.3	-3.1	-3.5	-3.9	-1.7
Int. capital/medio cont. tecnológico	2.5	2.7	3.3	4.6	-2.5	-2.6	-3.3	-4.3
2. Industrias nuevas	37.1	39.7	32.7	38.5	-35.4	-37.3	-30.7	-34.5
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	2.8	2.4	1.7	2.5	-2.8	-2.3	-1.6	-2.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	9.6	11.9	7.3	5.9	-9.0	-10.4	-7.2	-5.8
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	6.9	7.1	6.5	9.4	-6.7	-7.1	-6.4	-9.3
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2.4	1.8	2.2	1.7	-2.3	-1.5	-1.7	-1.6
Int. capital/medio cont. tecnológico	11.3	12.7	11.1	12.9	-10.6	-12.4	-10.3	-10.9
Int. capital/alto cont. tecnológico	4.1	3.8	3.8	6.2	-4.0	-3.6	-3.4	-4.6
D. Otros	0.7	0.6	0.5	0.3	-0.7	-0.6	-0.5	-0.3
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

PARAGUAY

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1988
A. Total productos primarios	31	34	53	108	50.4	45.7	56.7	78.3
Agrícolas	31	34	53	107	50.4	45.7	56.7	78.2
Minería	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.1
Combustible	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
B. Semimanufacturas	18	31	35	23	38.3	47.2	37.2	14.5
Agrícolas, intensivas en trabajo	18	31	29	22	38.2	46.5	31.3	13.3
Agrícolas, intensivas en capital	0	1	5	1	0.0	0.7	5.9	1.2
Minerales, intensivas en capital	0	0	0	0	0.0	0.0	0.1	0.0
Combustible, intensivas en capital	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
C. Productos manufacturados	7	3	6	7	11.3	7.1	6.1	7.2
1. Industrias maduras	0	1	1	5	0.5	0.8	1.5	5.4
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	0	1	4	0.5	0.3	1.5	4.7
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	0	0	1	0.1	0.5	0.0	0.7
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
2. Industrias nuevas	7	3	4	2	10.8	6.3	4.6	1.8
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	2	0	3	1	3.2	3.2	2.9	0.9
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/medio cont. tecnológico	5	3	1	1	7.6	3.1	1.5	0.9
Int. capital/alto cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.1	0.0
D. Otros	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Total	56	69	93	138	100.0	100.0	100.0	100.0

PARAGUAY (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1988
A. Total productos primarios	17.3	17.7	17.3	13.0	33.1	28.0	39.4	65.3
Agrícolas	16.5	6.6	2.4	0.5	33.9	39.0	54.3	77.7
Minería	0.8	0.6	0.4	0.7	-0.8	-0.6	-0.4	-0.6
Combustible	0.0	10.4	14.5	11.8	0.0	-10.4	-14.5	-11.8
B. Semimanufacturas	23.5	22.4	26.5	28.7	14.8	24.8	10.8	-14.2
Agrícolas, intensivas en trabajo	5.7	7.7	6.9	8.7	32.5	38.8	24.4	4.6
Agrícolas, intensivas en capital	1.7	7.8	4.4	5.1	-1.7	-7.1	1.4	-3.9
Minerales, intensivas en capital	0.9	2.8	1.9	3.7	-0.8	-2.8	-1.8	-3.7
Combustible, intensivas en capital	15.3	4.1	13.2	11.2	-15.3	-4.1	-13.2	-11.2
C. Industria de transformación	56.2	58.5	56.0	58.0	-44.8	-51.4	-50.0	-50.8
1. Industrias maduras	17.1	14.8	11.1	15.6	-16.5	-14.0	-9.6	-10.2
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	11.0	8.3	4.3	7.1	-10.6	-8.0	-2.8	-2.4
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.1	0.1	0.1	0.1	-0.1	-0.1	-0.1	-0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	4.4	4.8	4.3	3.3	-4.3	-4.3	-4.3	-2.6
Int. capital/medio cont. tecnológico	1.6	1.7	2.4	5.1	-1.6	-1.7	-2.4	-5.1
2. Industrias nuevas	39.1	43.6	45.0	42.4	-28.3	-37.3	-40.4	-40.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1.8	1.1	1.2	1.0	-1.8	-1.1	-1.1	-1.0
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	8.1	14.9	11.6	12.1	-4.9	-11.7	-8.6	-11.2
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	5.8	6.9	7.0	10.8	-5.8	-6.9	-6.9	-10.8
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1.2	1.4	1.6	1.5	-1.2	-1.4	-1.6	-1.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	18.3	13.4	17.0	14.4	-10.8	-10.4	-15.5	-13.6
Int. capital/alto cont. tecnológico	3.9	5.9	6.7	2.5	-3.9	-5.9	-6.6	-2.5
D. Otros	3.0	1.4	0.2	0.3	-3.0	-1.4	-0.2	-0.3
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

PERU

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1970	1980	1987	1962	1970	1980	1987
A. Total productos primarios	66	63	81	40	42.2	30.5	44.3	38.6
Agrícolas	38	24	15	11	26.5	10.8	8.4	10.7
Minería	20	32	35	28	14.4	19.1	19.0	27.0
Combustible	7	6	31	2	1.3	0.6	16.9	0.8
B. Semimanufacturas	129	142	73	56	57.1	68.5	39.8	45.9
Agrícolas, intensivas en trabajo	32	62	15	13	21.4	32.1	8.1	13.2
Agrícolas, intensivas en capital	27	22	5	2	10.9	6.9	2.9	1.9
Minerales, intensivas en capital	63	57	46	19	23.5	29.4	25.2	18.6
Combustible, intensivas en capital	7	1	7	22	1.2	0.1	3.7	12.2
C. Productos manufacturados	1	2	29	16	0.7	1.0	15.6	15.5
1. Industrias maduras	1	2	21	12	0.4	0.7	11.6	12.2
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	1	18	12	0.3	0.3	9.7	11.8
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	1	3	0	0.0	0.3	1.7	0.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.1	0.1	0.1	0.1
2. Industrias nuevas	1	1	7	3	0.4	0.3	4.1	3.4
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	0	2	0	0.1	0.0	0.9	0.5
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	1	0	0.1	0.1	0.5	0.5
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	0	0	1	1	0.0	0.1	0.6	0.7
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	0	0	0	0.1	0.0	0.2	0.4
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	3	1	0.0	0.0	1.6	1.2
Int. capital/alto cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.1	0.3	0.1
D. Otros	0	0	0	0	0.0	0.1	0.2	0.0
Total	196	207	183	112	100.0	100.0	100.0	100.0

PERU (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1987
A. Total productos primarios	11.3	15.9	12.9	18.1	30.9	14.5	31.4	20.5
Agrícolas	10.6	15.2	11.4	12.0	15.9	-4.5	-3.0	-1.3
Minería	0.4	0.4	0.6	0.5	14.0	18.7	18.4	26.6
Combustible	0.3	0.3	0.9	5.6	1.0	0.3	16.0	-4.8
B. Semimanufacturas	17.8	18.9	22.1	29.7	39.2	49.6	17.8	16.2
Agrícolas, intensivas en trabajo	7.3	6.4	8.3	9.4	14.1	25.6	-0.2	3.7
Agrícolas, intensivas en capital	2.9	3.2	3.3	6.3	8.0	3.7	-0.4	-4.4
Minerales, intensivas en capital	4.6	7.2	9.0	9.5	18.9	22.1	16.1	9.1
Combustible, intensivas en capital	3.0	2.0	1.5	4.5	-1.9	-1.9	2.2	7.7
C. Industria de transformación	70.5	64.7	64.6	52.0	-69.8	-63.8	-49.0	-36.5
1. Industrias maduras	16.9	16.7	14.7	13.1	-16.6	-16.0	-3.1	-1.0
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	7.4	3.6	2.3	1.6	-7.1	-3.3	7.4	10.2
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.7	1.0	0.6	0.6	-0.7	-1.0	-0.6	-0.6
Int. capital/bajo cont. tecnológico	6.8	8.4	6.9	4.3	-6.8	-8.2	-5.2	-4.1
Int. capital/medio cont. tecnológico	2.0	3.6	4.9	6.6	-1.9	-3.5	-4.8	-6.5
2. Industrias nuevas	53.6	48.1	50.0	38.9	-53.2	-47.8	-45.9	-35.5
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1.7	3.0	3.6	2.3	-1.6	-3.0	-2.8	-1.8
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	22.0	19.8	22.9	15.3	-21.8	-19.8	-22.3	-14.8
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	9.5	6.7	8.8	6.3	-9.5	-6.7	-8.2	-5.6
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2.1	1.4	0.9	0.8	-2.0	-1.4	-0.7	-0.5
Int. capital/medio cont. tecnológico	13.9	12.8	10.9	9.8	-13.9	-12.8	-9.3	-8.6
Int. capital/alto cont. tecnológico	4.4	4.3	2.9	4.3	-4.4	-4.2	-2.6	-4.2
D. Otros	0.4	0.5	0.4	0.2	-0.3	-0.3	-0.2	-0.2
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

REPUBLICA DOMINICANA

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1971	1980	1983	1962	1971	1980	1983
A. Total productos primarios	...	58	37	44	...	34.5	29.3	29.1
Agrícolas	...	48	33	44	...	27.5	26.3	28.9
Minería	...	10	4	0	...	7.0	3.0	0.3
Combustible	...	0	0	0	...	0.0	0.0	0.0
B. Semimanufacturas	...	136	66	77	...	63.6	52.8	50.8
Agrícolas, intensivas en trabajo	...	3	4	5	...	2.2	3.3	3.9
Agrícolas, intensivas en capital	...	128	55	67	...	58.3	43.8	42.9
Minerales, intensivas en capital	...	5	7	4	...	3.1	5.8	4.0
Combustible, intensivas en capital	...	0	0	0	...	0.0	0.0	0.0
C. Productos manufacturados	...	1	22	28	...	1.0	17.8	20.1
1. Industrias maduras	...	1	20	22	...	0.7	16.4	14.8
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	...	1	2	2	...	0.3	1.4	1.4
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	...	0	0	0	...	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	...	0	19	20	...	0.3	15.0	13.2
Int. capital/medio cont. tecnológico	...	0	0	0	...	0.0	0.0	0.1
2. Industrias nuevas	...	0	2	6	...	0.3	1.4	5.3
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	...	0	0	0	...	0.1	0.3	0.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	...	0	1	4	...	0.1	0.5	3.2
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	...	0	0	1	...	0.0	0.2	0.6
Int. capital/bajo cont. tecnológico	...	0	0	0	...	0.0	0.2	0.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	...	0	0	1	...	0.0	0.1	0.7
Int. capital/alto cont. tecnológico	...	0	0	0	...	0.1	0.2	0.3
D. Otros	...	2	0	0	...	1.0	0.0	0.0
Total	...	197	125	149	...	100.0	100.0	100.0

REPUBLICA DOMINICANA (conclusión).

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1972	1980	1985	1962	1971	1980	1983
A. Total productos primarios	...	8.9	33.6	33.4	...	25.5	-4.3	-4.3
Agrícolas	...	6.4	9.6	4.9	...	21.1	16.7	23.9
Minería	...	0.3	0.2	0.2	...	6.7	2.8	0.0
Combustible	...	2.2	23.7	28.3	...	-2.2	-23.7	-28.3
B. Semimanufacturas	...	25.5	20.7	23.1	...	38.1	32.2	27.7
Agrícolas, intensivas en trabajo	...	8.8	8.6	8.2	...	-6.6	-5.3	-4.3
Agrícolas, intensivas en capital	...	3.4	4.0	3.6	...	54.9	39.8	39.3
Minerales, intensivas en capital	...	5.1	6.4	4.4	...	-2.0	-0.6	-0.4
Combustible, intensivas en capital	...	8.1	1.7	6.9	...	-8.1	-1.7	-6.9
C. Industria de transformación	...	65.3	45.5	43.3	...	-64.3	-27.7	-23.3
1. Industrias maduras	...	16.4	13.2	11.4	...	-15.7	3.2	3.4
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	...	8.0	4.3	4.3	...	-7.7	-2.9	-2.9
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	...	0.2	0.2	0.2	...	-0.2	-0.2	-0.2
Int. capital/bajo cont. tecnológico	...	4.8	4.9	3.2	...	-4.5	10.1	10.0
Int. capital/medio cont. tecnológico	...	3.4	3.9	3.6	...	-3.4	-3.8	-3.6
2. Industrias nuevas	...	48.9	32.2	32.0	...	-48.6	-30.8	-26.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	...	2.2	1.4	1.0	...	-2.1	-1.1	-0.7
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	...	19.2	10.5	9.7	...	-19.1	-10.0	-6.5
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	...	7.2	5.4	7.1	...	-7.2	-5.2	-6.5
Int. capital/bajo cont. tecnológico	...	3.3	1.7	1.3	...	-3.3	-1.5	-1.0
Int. capital/medio cont. tecnológico	...	11.6	9.3	9.1	...	-11.6	-9.2	-8.4
Int. capital/alto cont. tecnológico	...	5.4	3.9	3.8	...	-5.3	-3.7	-3.5
D. Otros	...	0.3	0.3	0.1	...	0.7	-0.2	-0.1
Total	...	100.0	100.0	100.0	...	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

TRINIDAD Y TABAGO

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1966	1970	1980	1989	1966	1970	1980	1989
A. Total productos primarios	221	542	1 477	740	37.7	10.3	40.9	33.1
Agrícolas	90	35	13	11	24.4	2.1	0.4	0.5
Minería	20	10	2	14	6.3	0.4	0.0	0.6
Combustible	111	497	1 463	715	7.0	7.8	40.5	32.0
B. Semimanufacturas	185	4 843	2 066	886	54.5	83.6	57.3	52.9
Agrícolas, intensivas en trabajo	122	30	40	70	38.0	2.4	1.1	4.6
Agrícolas, intensivas en capital	17	106	28	16	3.9	4.8	0.8	2.0
Minerales, intensivas en capital	33	293	112	153	11.8	7.0	3.1	17.3
Combustible, intensivas en capital	13	4 413	1 886	647	0.8	69.4	52.3	29.0
C. Productos manufacturados	31	94	62	161	7.8	5.8	1.7	13.8
1. Industrias maduras	18	51	20	123	4.7	3.0	0.6	10.4
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	11	37	17	16	2.9	2.1	0.5	1.4
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	7	13	3	106	1.8	0.8	0.1	8.9
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	1	1	1	0.0	0.1	0.0	0.1
2. Industrias nuevas	13	43	42	38	3.1	2.8	1.2	3.4
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	1	5	5	9	0.2	0.3	0.1	0.8
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	9	6	7	5	2.0	0.4	0.2	0.4
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	1	2	5	6	0.3	0.2	0.1	0.5
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	8	3	4	0.1	0.5	0.1	0.4
Int. capital/medio cont. tecnológico	1	17	18	12	0.4	0.9	0.5	1.1
Int. capital/alto cont. tecnológico	1	4	4	2	0.2	0.4	0.1	0.2
D. Otros	0	5	3	0	0.0	0.3	0.1	0.2
Total	436	5484	3608	1788	100.0	100.0	100.0	100.0

TRINIDAD Y TABAGO (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1966	1970	1980	1989	1966	1970	1980	1989
A. Total productos primarios	18.4	56.5	40.2	17.7	19.3	-46.2	0.8	15.4
Agrícolas	10.5	4.4	4.4	10.5	13.9	-2.3	-4.1	-10.0
Minería	2.9	0.3	0.4	4.0	3.4	0.1	-0.3	-3.4
Combustible	5.1	51.8	35.4	3.2	1.9	-44.0	5.2	28.8
B. Semimanufacturas	19.9	12.5	13.9	23.3	34.6	71.1	43.3	29.6
Agrícolas, intensivas en trabajo	10.9	7.8	7.8	11.8	27.1	-5.4	-6.7	-7.1
Agrícolas, intensivas en capital	4.7	1.9	2.2	4.9	-0.9	2.9	-1.5	-2.8
Minerales, intensivas en capital	2.8	1.7	1.6	3.8	9.0	5.3	1.5	13.5
Combustible, intensivas en capital	1.5	1.1	2.3	2.9	-0.7	68.4	50.0	26.0
C. Industria de transformación	61.5	30.3	45.6	58.4	-53.7	-24.5	-43.9	-44.6
1. Industrias maduras	24.1	11.5	12.7	17.2	-19.4	-8.5	-12.2	-6.8
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	12.0	6.8	5.8	6.5	-9.1	-4.7	-5.4	-5.1
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.4	0.0	0.1	0.3	-0.4	0.0	-0.1	-0.3
Int. capital/bajo cont. tecnológico	9.4	3.8	5.2	6.7	-7.6	-2.9	-5.1	2.2
Int. capital/medio cont. tecnológico	2.3	0.9	1.6	3.7	-2.3	-0.9	-1.6	-3.6
2. Industrias nuevas	37.4	18.8	32.9	41.1	-34.3	-16.0	-31.7	-37.7
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	3.0	1.3	4.6	3.5	-2.8	-1.0	-4.5	-2.8
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	13.4	6.6	11.4	12.4	-11.4	-6.2	-11.2	-11.9
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	7.1	3.0	4.3	7.3	-6.8	-2.8	-4.2	-6.8
Int. capital/bajo cont. tecnológico	1.8	1.5	2.1	1.9	-1.7	-1.0	-2.0	-1.6
Int. capital/medio cont. tecnológico	7.3	4.7	7.6	6.8	-6.9	-3.7	-7.1	-5.7
Int. capital/alto cont. tecnológico	4.8	1.7	2.8	9.1	-4.7	-1.3	-2.7	-8.9
D. Otros	0.2	0.7	0.3	0.6	-0.2	-0.4	-0.2	-0.4
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLÓGICO**

URUGUAY

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1988
A. Total productos primarios	...	125	144	164	...	65.7	39.8	34.7
Agrícolas	...	122	141	162	...	64.7	39.1	34.5
Minería	...	3	3	2	...	1.0	0.7	0.2
Combustible	...	0	0	0	...	0.0	0.0	0.0
B. Semimanufacturas	...	16	88	115	...	9.1	24.5	29.4
Agrícolas, intensivas en trabajo	...	15	80	101	...	8.7	22.0	26.1
Agrícolas, intensivas en capital	...	0	4	7	...	0.1	1.1	1.5
Minerales, intensivas en capital	...	1	5	7	...	0.4	1.3	1.8
Combustible, intensivas en capital	...	0	0	0	...	0.0	0.0	0.0
C. Productos manufacturados	...	54	128	145	...	24.6	35.4	35.5
1. Industrias maduras	...	49	104	111	...	22.2	28.8	28.0
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	...	44	91	99	...	19.7	25.1	25.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	...	0	0	1	...	0.0	0.0	0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	...	5	7	2	...	2.0	1.9	0.6
Int. capital/medio cont. tecnológico	...	1	7	9	...	0.5	1.8	2.0
2. Industrias nuevas	...	5	24	35	...	2.3	6.6	7.5
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	...	0	1	1	...	0.2	0.3	0.2
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	...	1	2	2	...	0.4	0.6	0.5
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	...	1	5	2	...	0.7	1.3	0.5
Int. capital/bajo cont. tecnológico	...	1	2	0	...	0.2	0.5	0.1
Int. capital/medio cont. tecnológico	...	1	13	27	...	0.6	3.6	5.8
Int. capital/alto cont. tecnológico	...	1	1	2	...	0.3	0.3	0.4
D. Otros	...	1	1	1	...	0.6	0.3	0.4
Total	...	197	361	425	...	100.0	100.0	100.0

URUGUAY (conclusión)

	Composición de las importaciones (en %)				Saldo comercial ^a (en %)			
	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1988
A. Total productos primarios	...	22.4	32.2	15.6	...	43.3	7.6	19.2
Agrícolas	...	9.2	5.5	4.7	...	55.5	33.6	29.8
Minería	...	1.0	1.0	1.1	...	0.0	-0.3	-0.8
Combustible	...	12.2	25.6	9.8	...	-12.2	-25.6	-9.8
B. Semimanufacturas	...	24.5	17.5	21.2	...	-15.3	7.0	8.2
Agrícolas, intensivas en trabajo	...	5.3	4.9	5.2	...	3.4	17.1	20.8
Agrícolas, intensivas en capital	...	6.7	2.2	2.1	...	-6.6	-1.0	-0.6
Minerales, intensivas en capital	...	10.0	7.4	9.5	...	-9.6	-6.1	-7.7
Combustible, intensivas en capital	...	2.4	3.0	4.3	...	-2.4	-3.0	-4.3
C. Industria de transformación	...	52.0	50.0	62.9	...	-27.4	-14.6	-27.4
1. Industrias maduras	...	12.1	13.3	19.3	...	10.2	15.5	8.7
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	...	2.8	4.5	7.3	...	17.0	20.6	18.0
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	...	0.1	0.1	0.1	...	-0.1	-0.1	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	...	6.1	4.8	4.6	...	-4.1	-2.9	-4.0
Int. capital/medio cont. tecnológico	...	3.2	3.9	7.3	...	-2.7	-2.1	-5.3
2. Industrias nuevas	...	39.9	36.7	43.7	...	-37.6	-30.1	-36.1
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	...	0.4	1.7	4.5	...	-0.2	-1.4	-4.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	...	15.0	12.2	10.9	...	-14.6	-11.6	-10.5
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	...	4.5	5.6	9.7	...	-3.9	-4.3	-9.2
Int. capital/bajo cont. tecnológico	...	0.2	0.7	0.5	...	0.0	-0.2	-0.4
Int. capital/medio cont. tecnológico	...	17.1	14.2	14.7	...	-16.5	-10.5	-8.9
Int. capital/alto cont. tecnológico	...	2.7	2.3	3.3	...	-2.5	-2.0	-2.9
D. Otros	...	1.2	0.3	0.3	...	-0.5	0.0	0.1
Total	...	100.0	100.0	100.0	...	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.

**AMERICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCION DEL COMERCIO, SEGUN
CONTENIDO TECNOLOGICO**

VENEZUELA

	Exportaciones por habitante (en dólares de 1980)				Composición de las exportaciones (en %)			
	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1988
A. Total productos primarios	2 387	2 273	836	541	68.6	69.7	66.5	48.7
Agrícolas	16	13	3	5	1.2	1.4	0.3	0.6
Minería	0	34	23	0	0.0	5.6	1.8	0.0
Combustible	2 371	2 227	810	536	67.5	62.7	64.4	48.0
B. Semimanufacturas	898	1 013	404	421	25.7	28.9	32.2	44.8
Agrícolas, intensivas en trabajo	0	1	1	1	0.0	0.1	0.1	0.2
Agrícolas, intensivas en capital	2	2	1	2	0.2	0.2	0.1	0.4
Minerales, intensivas en capital	22	2	30	29	0.6	0.3	2.4	9.4
Combustible, intensivas en capital	875	1 008	372	388	24.9	28.4	29.6	34.8
C. Productos manufacturados	56	10	16	28	5.5	1.1	1.3	6.3
1. Industrias maduras	53	6	8	20	5.0	0.6	0.7	4.5
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	0	0	2	0.0	0.0	0.0	0.4
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
Int. capital/bajo cont. tecnológico	52	5	8	17	4.9	0.5	0.6	3.6
Int. capital/medio cont. tecnológico	0	0	0	2	0.0	0.0	0.0	0.4
2. Industrias nuevas	4	4	8	8	0.5	0.5	0.6	1.8
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	0	0	1	1	0.0	0.0	0.1	0.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0	2	2	1	0.0	0.3	0.2	0.1
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	2	0	1	1	0.3	0.1	0.0	0.2
Int. capital/bajo cont. tecnológico	0	1	1	2	0.0	0.1	0.0	0.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	2	0	3	4	0.2	0.0	0.2	0.9
Int. capital/alto cont. tecnológico	0	0	0	0	0.0	0.0	0.0	0.0
D. Otros	3	2	0	0	0.2	0.3	0.0	0.2
Total	3345	3299	1258	990	100.0	100.0	100.0	100.0

VENEZUELA (conclusión)

	1962	1970	1980	1988	1962	1970	1980	1988
A. Total productos primarios	9.3	8.3	8.4	8.4	59.4	61.4	58.1	40.2
Agrícolas	8.8	6.9	7.1	6.6	-7.6	-5.5	-6.8	-6.0
Minería	0.3	0.5	0.5	1.7	-0.3	5.1	1.3	-1.7
Combustible	0.2	0.9	0.7	0.1	67.3	61.7	63.7	47.9
B. Semimanufacturas	17.9	14.8	20.8	24.4	7.8	14.1	11.3	20.5
Agrícolas, intensivas en trabajo	8.9	5.0	6.4	7.0	-8.9	-5.0	-6.3	-6.8
Agrícolas, intensivas en capital	3.4	3.4	5.2	4.0	-3.2	-3.2	-5.1	-3.6
Minerales, intensivas en capital	4.8	5.9	8.4	12.0	-4.2	-5.6	-6.0	-2.6
Combustible, intensivas en capital	0.8	0.5	0.9	1.3	24.1	27.9	28.7	33.5
C. Industria de transformación	71.5	75.6	70.6	67.0	-66.0	-74.4	-69.3	-60.7
1. Industrias maduras	22.7	18.5	18.1	11.1	-17.8	-17.9	-17.5	-6.6
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	11.4	6.4	6.6	3.8	-11.4	-6.4	-6.6	-3.3
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	0.2	0.2	0.1	0.1	-0.2	-0.2	-0.1	-0.1
Int. capital/bajo cont. tecnológico	8.7	8.6	7.9	3.9	-3.7	-8.1	-7.2	-0.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	2.5	3.3	3.5	3.3	-2.5	-3.2	-3.5	-2.9
2. Industrias nuevas	48.8	57.0	52.4	55.9	-48.3	-56.5	-51.8	-54.1
Int. trabajo/bajo cont. tecnológico	2.7	1.9	2.3	0.9	-2.7	-1.9	-2.2	-0.6
Int. trabajo/medio cont. tecnológico	18.0	23.7	21.0	25.5	-18.0	-23.4	-20.8	-25.4
Int. trabajo/alto cont. tecnológico	8.6	10.0	11.8	13.6	-8.3	-9.9	-11.7	-13.4
Int. capital/bajo cont. tecnológico	2.2	1.9	1.5	0.7	-2.2	-1.8	-1.4	-0.3
Int. capital/medio cont. tecnológico	12.0	15.0	13.4	11.9	-11.8	-15.0	-13.1	-11.0
Int. capital/alto cont. tecnológico	5.3	4.5	2.5	3.3	-5.3	-4.5	-2.5	-3.2
D. Otros	1.3	1.3	0.2	0.3	-1.1	-1.0	-0.2	0.0
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	0.0	0.0	0.0	0.0

^a Diferencia entre la composición de las exportaciones y las importaciones.



Publicaciones de la CEPAL

COMISION ECONOMICA PARA AMERICA LATINA Y EL CARIBE
Casilla 179-D Santiago de Chile

PUBLICACIONES PERIODICAS

Revista de la CEPAL

La *Revista* se inició en 1976 como parte del Programa de Publicaciones de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe, con el propósito de contribuir al examen de los problemas del desarrollo socioeconómico de la región. Las opiniones expresadas en los artículos firmados, incluidas las colaboraciones de los funcionarios de la Secretaría, son las de los autores y, por lo tanto, no reflejan necesariamente los puntos de vista de la Organización.

La *Revista de la CEPAL* se publica en español e inglés tres veces por año.

Los precios de suscripción anual vigentes para 1992 son de US\$16 para la versión en español y de US\$18 para la versión en inglés. El precio por ejemplar suelto es de US\$10 para ambas versiones.

Los precios de suscripción por dos años (1992-1993) son de US\$30 para la versión español y de US\$34 para la versión inglés.

Estudio Económico de América Latina y el Caribe

1980,	664 pp.
1981,	863 pp.
1982, vol. I	693 pp.
1982, vol. II	199 pp.
1983, vol. I	694 pp.
1983, vol. II	179 pp.
1984, vol. I	702 pp.
1984, vol. II	233 pp.
1985,	672 pp.
1986,	734 pp.
1987,	692 pp.

Economic Survey of Latin America and the Caribbean

1980,	629 pp.
1981,	837 pp.
1982, vol. I	658 pp.
1982, vol. II	186 pp.
1983, vol. I	686 pp.
1983, vol. II	166 pp.
1984, vol. I	685 pp.
1984, vol. II	216 pp.
1985,	660 pp.
1986,	729 pp.
1987,	685 pp.

1988,	741 pp.	1988,	637 pp.
1989,	821 pp.	1989,	678 pp.
1990, vol. I	260 pp.	1990, vol. I	248 pp.
1990, vol. II	590 pp.		
1991, vol. I	299 pp.		

(También hay ejemplares de años anteriores)

**Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe/
Statistical Yearbook for Latin America and the Caribbean (bilingüe)**

1980,	617 pp.	1987,	714 pp.
1981,	727 pp.	1988,	782 pp.
1982/1983,	749 pp.	1989,	770 pp.
1984,	761 pp.	1990,	782 pp.
1985,	792 pp.	1991,	856 pp.
1986,	782 pp.		

(También hay ejemplares de años anteriores)

Libros de la CEPAL

- 1 *Manual de proyectos de desarrollo económico*, 1958, 5ª ed. 1980, 264 pp.
- 1 *Manual on economic development projects*, 1958, 2ª ed. 1972, 242 pp.
- 2 *América Latina en el umbral de los años ochenta*, 1979, 2ª ed. 1980, 203 pp.
- 3 *Agua, desarrollo y medio ambiente en América Latina*, 1980, 443 pp.
- 4 *Los bancos transnacionales y el financiamiento externo de América Latina. La experiencia del Perú*, 1980, 265 pp.
- 4 *Transnational banks and the external finance of Latin America: the experience of Peru*, 1985, 342 pp.
- 5 *La dimensión ambiental en los estilos de desarrollo de América Latina*, por Osvaldo Sunkel, 1981, 2ª ed. 1984, 136 pp.
- 6 *La mujer y el desarrollo: guía para la planificación de programas y proyectos*, 1984, 115 pp.
- 6 *Women and development: guidelines for programme and project planning*, 1982, 3ª ed. 1984, 123 pp.
- 7 *África y América Latina: perspectivas de la cooperación interregional*, 1983, 286 pp.
- 8 *Sobrevivencia campesina en ecosistemas de altura*, vols. I y II, 1983, 720 pp.
- 9 *La mujer en el sector popular urbano. América Latina y el Caribe*, 1984, 349 pp.
- 10 *Avances en la interpretación ambiental del desarrollo agrícola de América Latina*, 1985, 236 pp.
- 11 *El decenio de la mujer en el escenario latinoamericano*, 1986, 216 pp.
- 11 *The decade for women in Latin America and the Caribbean: background and prospects*, 1988, 215 pp.
- 12 *América Latina: sistema monetario internacional y financiamiento externo*, 1986, 416 pp.
- 12 *Latin America: international monetary system and external financing*, 1986, 405 pp.
- 13 *Raúl Prebisch: Un aporte al estudio de su pensamiento*, 1987, 146 pp.
- 14 *Cooperativismo latinoamericano: antecedentes y perspectivas*, 1989, 371 pp.
- 15 *CEPAL, 40 años (1948-1988)*, 1988, 85 pp.
- 15 *ECLAC 40 Years (1948-1988)*, 1989, 83 pp.
- 16 *América Latina en la economía mundial*, 1988, 321 pp.
- 17 *Gestión para el desarrollo de cuencas de alta montaña en la zona andina*, 1988, 187 pp.

- 18 *Políticas macroeconómicas y brecha externa: América Latina en los años ochenta*, 1989, 201 pp.
- 19 *CEPAL, Bibliografía, 1948-1988*, 1989, 648 pp.
- 20 *Desarrollo agrícola y participación campesina*, 1989, 404 pp.
- 21 *Planificación y gestión del desarrollo en áreas de expansión de la frontera agropecuaria en América Latina*, 1989, 113 pp.
- 22 *Transformación ocupacional y crisis social en América Latina*, 1989, 243 pp.
- 23 *La crisis urbana en América Latina y el Caribe: reflexiones sobre alternativas de solución*, 1990, 197 pp.
- 24 *The environmental dimension in development planning I*, 1991, 302 pp.
- 25 *Transformación productiva con equidad*, 1990, 3ª ed. 1991, 185 pp.
- 25 *Changing production patterns with social equity*, 1990, 3ª ed. 1991, 177 pp.
- 26 *América Latina y el Caribe: opciones para reducir el peso de la deuda*, 1990, 118 pp.
- 26 *Latin America and the Caribbean: options to reduce the debt burden*, 1990, 110 pp.
- 27 *Los grandes cambios y la crisis. Impacto sobre la mujer en América Latina y el Caribe*, 1991, 271 pp.
- 27 *Major changes and crisis. The impact on women in Latin America and the Caribbean*, 1992, 279 pp.
- 28 *A collection of documents on economic relations between the United States and Central America, 1906-1956*, 1991, 398 pp.
- 29 *Inventarios y cuentas del patrimonio natural en América Latina y el Caribe*, 1991, 335 pp.
- 30 *Evaluaciones del impacto ambiental en América Latina y el Caribe*, 1991, 232 pp.
- 31 *El desarrollo sustentable: transformación productiva, equidad y medio ambiente*, 1991, 146 pp.
- 31 *Sustainable development: changing production patterns, social equity and the environment*, 1991, 146 pp.

SERIES MONOGRAFICAS

Cuadernos de la C E P A L

- 1 *América Latina: el nuevo escenario regional y mundial/Latin America: the new regional and world setting*, (bilingüe), 1975, 2ª ed. 1985, 103 pp.
 - 2 *Las evoluciones regionales de la estrategia internacional del desarrollo*, 1975, 2ª ed. 1984, 73 pp.
 - 2 *Regional appraisals of the international development strategy*, 1975, 2ª ed. 1985, 82 pp.
 - 3 *Desarrollo humano, cambio social y crecimiento en América Latina*, 1975, 2ª ed. 1984, 103 pp.
 - 4 *Relaciones comerciales, crisis monetaria e integración económica en América Latina*, 1975, 85 pp.
 - 5 *Síntesis de la segunda evaluación regional de la estrategia internacional del desarrollo*, 1975, 72 pp.
 - 6 *Dinero de valor constante. Concepto, problemas y experiencias*, por Jorge Rose, 1975, 2ª ed. 1984, 43 pp.
 - 7 *La coyuntura internacional y el sector externo*, 1975, 2ª ed. 1983, 106 pp.
 - 8 *La industrialización latinoamericana en los años setenta*, 1975, 2ª ed. 1984, 116 pp.
 - 9 *Dos estudios sobre inflación 1972-1974. La inflación en los países centrales. América Latina y la inflación importada*, 1975, 2ª ed. 1984, 57 pp.
- s/n *Canada and the foreign firm*, D. Pollock, 1976, 43 pp.

- 10 *Reactivación del mercado común centroamericano*, 1976, 2ª ed. 1984, 149 pp.
- 11 *Integración y cooperación entre países en desarrollo en el ámbito agrícola*, por Germánico Salgado, 1976, 2ª ed. 1985, 62 pp.
- 12 *Temas del nuevo orden económico internacional*, 1976, 2ª ed. 1984, 85 pp.
- 13 *En torno a las ideas de la CEPAL: desarrollo, industrialización y comercio exterior*, 1977, 2ª ed. 1985, 57 pp.
- 14 *En torno a las ideas de la CEPAL: problemas de la industrialización en América Latina*, 1977, 2ª ed. 1984, 46 pp.
- 15 *Los recursos hidráulicos de América Latina. Informe regional*, 1977, 2ª ed. 1984, 75 pp.
- 15 *The water resources of Latin America. Regional report*, 1977, 2ª ed. 1985, 79 pp.
- 16 *Desarrollo y cambio social en América Latina*, 1977, 2ª ed. 1984, 59 pp.
- 17 *Estrategia internacional de desarrollo y establecimiento de un nuevo orden económico internacional*, 1977, 3ª ed. 1984, 61 pp.
- 17 *International development strategy and establishment of a new international economic order*, 1977, 3ª ed. 1985, 59 pp.
- 18 *Raíces históricas de las estructuras distributivas de América Latina*, por A. di Filippo, 1977, 2ª ed. 1983, 64 pp.
- 19 *Dos estudios sobre endeudamiento externo*, por C. Massad y R. Zahler, 1977, 2ª ed. 1986, 66 pp.
- s/n *United States - Latin American trade and financial relations: some policy recommendations*, S. Weintraub, 1977, 44 pp.
- 20 *Tendencias y proyecciones a largo plazo del desarrollo económico de América Latina*, 1978, 3ª ed. 1985, 134 pp.
- 21 *25 años en la agricultura de América Latina: rasgos principales 1950-1975*, 1978, 2ª ed. 1983, 124 pp.
- 22 *Notas sobre la familia como unidad socioeconómica*, por Carlos A. Borsotti, 1978, 2ª ed. 1984, 60 pp.
- 23 *La organización de la información para la evaluación del desarrollo*, por Juan Sourrouille, 1978, 2ª ed. 1984, 61 pp.
- 24 *Contabilidad nacional a precios constantes en América Latina*, 1978, 2ª ed. 1983, 60 pp.
- s/n *Energy in Latin America: The Historical Record*, J. Mullen, 1978, 66 pp.
- 25 *Ecuador: desafíos y logros de la política económica en la fase de expansión petrolera*, 1979, 2ª ed. 1984, 153 pp.
- 26 *Las transformaciones rurales en América Latina: ¿desarrollo social o marginación?*, 1979, 2ª ed. 1984, 160 pp.
- 27 *La dimensión de la pobreza en América Latina*, por Oscar Altimir, 1979, 2ª ed. 1983, 89 pp.
- 28 *Organización institucional para el control y manejo de la deuda externa. El caso chileno*, por Rodolfo Hoffman, 1979, 35 pp.
- 29 *La política monetaria y el ajuste de la balanza de pagos: tres estudios*, 1979, 2ª ed. 1984, 61 pp.
- 29 *Monetary policy and balance of payments adjustment: three studies*, 1979, 60 pp.
- 30 *América Latina: las evaluaciones regionales de la estrategia internacional del desarrollo en los años setenta*, 1979, 2ª ed. 1982, 237 pp.
- 31 *Educación, imágenes y estilos de desarrollo*, por G. Rama, 1979, 2ª ed. 1982, 72 pp.
- 32 *Movimientos internacionales de capitales*, por R. H. Arriazu, 1979, 2ª ed. 1984, 90 pp.
- 33 *Informe sobre las inversiones directas extranjeras en América Latina*, por A. E. Calcagno, 1980, 2ª ed. 1982, 114 pp.
- 34 *Las fluctuaciones de la industria manufacturera argentina, 1950-1978*, por D. Heymann, 1980, 2ª ed. 1984, 234 pp.
- 35 *Perspectivas de reajuste industrial: la Comunidad Económica Europea y los países en desarrollo*, por B. Evers, G. de Groot y W. Wagenmans, 1980, 2ª ed. 1984, 69 pp.

-
- 36 *Un análisis sobre la posibilidad de evaluar la solvencia crediticia de los países en desarrollo*, por A. Saieh, 1980, 2ª ed. 1984, 82 pp.
- 37 *Hacia los censos latinoamericanos de los años ochenta*, 1981, 146 pp.
- 38 *The economic relations of Latin America with Europe*, 1980, 2ª ed. 1983, 156 pp.
- 38 *Desarrollo regional argentino: la agricultura*, por J. Martín, 1981, 2ª ed. 1984, 111 pp.
- 39 *Estratificación y movilidad ocupacional en América Latina*, por C. Filgueira y C. Geneletti, 1981, 2ª ed. 1985, 162 pp.
- 40 *Programa de acción regional para América Latina en los años ochenta*, 1981, 2ª ed. 1984, 62 pp.
- 40 *Regional programme of action for Latin America in the 1980s*, 1981, 2ª ed. 1984, 57 pp.
- 41 *El desarrollo de América Latina y sus repercusiones en la educación. Alfabetismo y escolaridad básica*, 1982, 246 pp.
- 42 *América Latina y la economía mundial del café*, 1982, 95 pp.
- 43 *El ciclo ganadero y la economía argentina*, 1983, 160 pp.
- 44 *Las encuestas de hogares en América Latina*, 1983, 122 pp.
- 45 *Las cuentas nacionales en América Latina y el Caribe*, 1983, 100 pp.
- 45 *National accounts in Latin America and the Caribbean*, 1983, 97 pp.
- 46 *Demanda de equipos para generación, transmisión y transformación eléctrica en América Latina*, 1983, 193 pp.
- 47 *La economía de América Latina en 1982: evolución general, política cambiaria y renegociación de la deuda externa*, 1984, 104 pp.
- 48 *Políticas de ajuste y renegociación de la deuda externa en América Latina*, 1984, 102 pp.
- 49 *La economía de América Latina y el Caribe en 1983: evolución general, crisis y procesos de ajuste*, 1985, 95 pp.
- 49 *The economy of Latin America and the Caribbean in 1983: main trends, the impact of the crisis and the adjustment processes*, 1985, 93 pp.
- 50 *La CEPAL, encarnación de una esperanza de América Latina*, por Hernán Santa Cruz, 1985, 77 pp.
- 51 *Hacia nuevas modalidades de cooperación económica entre América Latina y el Japón*, 1986, 233 pp.
- 51 *Towards new forms of economic co-operation between Latin America and Japan*, 1987, 245 pp.
- 52 *Los conceptos básicos del transporte marítimo y la situación de la actividad en América Latina*, 1986, 112 pp.
- 52 *Basic concepts of maritime transport and its present status in Latin America and the Caribbean*, 1987, 114 pp.
- 53 *Encuestas de ingresos y gastos. Conceptos y métodos en la experiencia latinoamericana*, 1986, 128 pp.
- 54 *Crisis económica y políticas de ajuste, estabilización y crecimiento*, 1986, 123 pp.
- 54 *The economic crisis: Policies for adjustment, stabilization and growth*, 1986, 125 pp.
- 55 *El desarrollo de América Latina y el Caribe: escollos, requisitos y opciones*, 1987, 184 pp.
- 55 *Latin American and Caribbean development: obstacles, requirements and options*, 1987, 184 pp.
- 56 *Los bancos transnacionales y el endeudamiento externo en la Argentina*, 1987, 112 pp.
- 57 *El proceso de desarrollo de la pequeña y mediana empresa y su papel en el sistema industrial: el caso de Italia*, 1988, 112 pp.
- 58 *La evolución de la economía de América Latina en 1986*, 1988, 99 pp.
- 58 *The evolution of the Latin American Economy in 1986*, 1988, 95 pp.
- 59 *Protectionism: regional negotiation and defence strategies*, 1988, 261 pp.

- 60 *Industrialización en América Latina: de la "caja negra" al "casillero vacío"*, por F. Fajnzylber, 1989, 2ª ed. 1990, 176 pp.
- 60 *Industrialization in Latin America: from the "Black Box" to the "Empty Box"*, F. Fajnzylber, 1990, 172 pp.
- 61 *Hacia un desarrollo sostenido en América Latina y el Caribe: restricciones y requisitos*, 1989, 94 pp.
- 61 *Towards sustained development in Latin America and the Caribbean: restrictions and requisites*, 1989, 93 pp.
- 62 *La evolución de la economía de América Latina en 1987*, 1989, 87 pp.
- 62 *The evolution of the Latin American economy in 1987*, 1989, 84 pp.
- 63 *Elementos para el diseño de políticas industriales y tecnológicas en América Latina*, 1990, 2ª ed. 1991, 172 pp.
- 64 *La industria de transporte regular internacional y la competitividad del comercio exterior de los países de América Latina y el Caribe*, 1989, 132 pp.
- 64 *The international common-carrier transportation industry and the competitiveness of the foreign trade of the countries of Latin America and the Caribbean*, 1989, 116 pp.
- 65 *Cambios estructurales en los puertos y la competitividad del comercio exterior de América Latina y el Caribe*, 1991, 141 pp.
- 65 *Structural Changes in Ports and the Competitiveness of Latin American and Caribbean Foreign Trade*, 1990, 126 pp.
- 67 *La transferencia de recursos externos de América Latina en la posguerra*, 1991, 92 pp.
- 68 *La reestructuración de empresas públicas: el caso de los puertos de América Latina y el Caribe*, 1992, 148 pp.

Cuadernos Estadísticos de la C E P A L

- 1 *América Latina: relación de precios del intercambio*, 1976, 2ª ed. 1984, 66 pp.
- 2 *Indicadores del desarrollo económico y social en América Latina*, 1976, 2ª ed. 1984, 179 pp.
- 3 *Serías históricas del crecimiento de América Latina*, 1978, 2ª ed. 1984, 206 pp.
- 4 *Estadísticas sobre la estructura del gasto de consumo de los hogares según finalidad del gasto, por grupos de ingreso*, 1978, 110 pp. (Agotado, reemplazado por Nº 8)
- 5 *El balance de pagos de América Latina, 1950-1977*, 1979, 2ª ed. 1984, 164 pp.
- 6 *Distribución regional del producto interno bruto sectorial en los países de América Latina*, 1981, 2ª ed. 1985, 68 pp.
- 7 *Tablas de insumo-producto en América Latina*, 1983, 383 pp.
- 8 *Estructura del gasto de consumo de los hogares según finalidad del gasto, por grupos de ingreso*, 1984, 146 pp.
- 9 *Origen y destino del comercio exterior de los países de la Asociación Latinoamericana de Integración y del Mercado Común Centroamericano*, 1985, 546 pp.
- 10 *América Latina: balance de pagos, 1950-1984*, 1986, 357 pp.
- 11 *El comercio exterior de bienes de capital en América Latina*, 1986, 288 pp.
- 12 *América Latina: Índices de comercio exterior, 1970-1984*, 1987, 355 pp.
- 13 *América Latina: comercio exterior según la clasificación industrial internacional uniforme de todas las actividades económicas*, 1987, Vol. I, 675 pp; Vol. II, 675 pp.
- 14 *La distribución del ingreso en Colombia. Antecedentes estadísticos y características socioeconómicas de los receptores*, 1988, 156 pp.
- 15 *América Latina y el Caribe: series regionales de cuentas nacionales a precios constantes de 1980, 1991*, 245 pp.

- 16 *Origen y destino del comercio exterior de los países de la Asociación Latinoamericana de Integración*, 1991, 190 pp.
- 17 *Comercio intrazonal de los países de la Asociación de Integración, según capítulos de la clasificación uniforme para el comercio internacional, revisión 2*, 1992, 299 pp.

Estudios e Informes de la C E P A L

- 1 *Nicaragua: el impacto de la mutación política*, 1981, 2ª ed. 1982, 126 pp.
- 2 *Perú 1968-1977: la política económica en un proceso de cambio global*, 1981, 2ª ed. 1982, 166 pp.
- 3 *La industrialización de América Latina y la cooperación internacional*, 1981, 170 pp. (Agotado, no será reimpresso.)
- 4 *Estilos de desarrollo, modernización y medio ambiente en la agricultura latinoamericana*, 1981, 4ª ed. 1984, 130 pp.
- 5 *El desarrollo de América Latina en los años ochenta*, 1981, 2ª ed. 1982, 153 pp.
- 5 *Latin American development in the 1980s*, 1981, 2ª ed. 1982, 134 pp.
- 6 *Proyecciones del desarrollo latinoamericano en los años ochenta*, 1981, 3ª ed. 1985, 96 pp.
- 6 *Latin American development projections for the 1980s*, 1982, 2ª ed. 1983, 89 pp.
- 7 *Las relaciones económicas externas de América Latina en los años ochenta*, 1981, 2ª ed. 1982, 180 pp.
- 8 *Integración y cooperación regionales en los años ochenta*, 1982, 2ª ed. 1982, 174 pp.
- 9 *Estrategias de desarrollo sectorial para los años ochenta: industria y agricultura*, 1981, 2ª ed. 1985, 100 pp.
- 10 *Dinámica del subempleo en América Latina. PREALC*, 1981, 2ª ed. 1985, 101 pp.
- 11 *Estilos de desarrollo de la industria manufacturera y medio ambiente en América Latina*, 1982, 2ª ed. 1984, 178 pp.
- 12 *Relaciones económicas de América Latina con los países miembros del "Consejo de Asistencia Mutua Económica"*, 1982, 154 pp.
- 13 *Campesinado y desarrollo agrícola en Bolivia*, 1982, 175 pp.
- 14 *El sector externo: indicadores y análisis de sus fluctuaciones. El caso argentino*, 1982, 2ª ed. 1985, 216 pp.
- 15 *Ingeniería y consultoría en Brasil y el Grupo Andino*, 1982, 320 pp.
- 16 *Cinco estudios sobre la situación de la mujer en América Latina*, 1982, 2ª ed. 1985, 178 pp.
- 16 *Five studies on the situation of women in Latin America*, 1983, 2ª ed. 1984, 188 pp.
- 17 *Cuentas nacionales y producto material en América Latina*, 1982, 129 pp.
- 18 *El financiamiento de las exportaciones en América Latina*, 1983, 212 pp.
- 19 *Medición del empleo y de los ingresos rurales*, 1982, 2ª ed. 1983, 173 pp.
- 19 *Measurement of employment and income in rural areas*, 1983, 184 pp.
- 20 *Efectos macroeconómicos de cambios en las barreras al comercio y al movimiento de capitales: un modelo de simulación*, 1982, 68 pp.
- 21 *La empresa pública en la economía: la experiencia argentina*, 1982, 2ª ed. 1985, 134 pp.
- 22 *Las empresas transnacionales en la economía de Chile, 1974-1980*, 1983, 178 pp.
- 23 *La gestión y la informática en las empresas ferroviarias de América Latina y España*, 1983, 195 pp.
- 24 *Establecimiento de empresas de reparación y mantenimiento de contenedores en América Latina y el Caribe*, 1983, 314 pp.
- 24 *Establishing container repair and maintenance enterprises in Latin America and the Caribbean*, 1983, 236 pp.

- 25 *Agua potable y saneamiento ambiental en América Latina, 1981-1990* *Drinking water supply and sanitation in Latin America, 1981-1990* (bilingüe), 1983, 140 pp.
- 26 *Los bancos transnacionales, el estado y el endeudamiento externo en Bolivia*, 1983, 282 pp.
- 27 *Política económica y procesos de desarrollo. La experiencia argentina entre 1976 y 1981*, 1983, 157 pp.
- 28 *Estilos de desarrollo, energía y medio ambiente: un estudio de caso exploratorio*, 1983, 129 pp.
- 29 *Empresas transnacionales en la industria de alimentos. El caso argentino: cereales y carne*, 1983, 93 pp.
- 30 *Industrialización en Centroamérica, 1960-1980*, 1983, 168 pp.
- 31 *Dos estudios sobre empresas transnacionales en Brasil*, 1983, 141 pp.
- 32 *La crisis económica internacional y su repercusión en América Latina*, 1983, 81 pp.
- 33 *La agricultura campesina en sus relaciones con la industria*, 1984, 120 pp.
- 34 *Cooperación económica entre Brasil y el Grupo Andino: el caso de los minerales y metales no ferrosos*, 1983, 148 pp.
- 35 *La agricultura campesina y el mercado de alimentos: la dependencia externa y sus efectos en una economía abierta*, 1984, 201 pp.
- 36 *El capital extranjero en la economía peruana*, 1984, 178 pp.
- 37 *Dos estudios sobre política arancelaria*, 1984, 96 pp.
- 38 *Estabilización y liberalización económica en el Cono Sur*, 1984, 193 pp.
- 39 *La agricultura campesina y el mercado de alimentos: el caso de Haití y el de la República Dominicana*, 1984, 255 pp.
- 40 *La industria siderúrgica latinoamericana: tendencias y potencial*, 1984, 280 pp.
- 41 *La presencia de las empresas transnacionales en la economía ecuatoriana*, 1984, 77 pp.
- 42 *Precios, salarios y empleo en la Argentina: estadísticas económicas de corto plazo*, 1984, 378 pp.
- 43 *El desarrollo de la seguridad social en América Latina*, 1985, 348 pp.
- 44 *Market structure, firm size and Brazilian exports*, 1985, 104 pp.
- 45 *La planificación del transporte en países de América Latina*, 1985, 247 pp.
- 46 *La crisis en América Latina: su evaluación y perspectivas*, 1985, 119 pp.
- 47 *La juventud en América Latina y el Caribe*, 1985, 181 pp.
- 48 *Desarrollo de los recursos mineros de América Latina*, 1985, 145 pp.
- 48 *Development of the mining resources of Latin America*, 1985, 160 pp.
- 49 *Las relaciones económicas internacionales de América Latina y la cooperación regional*, 1985, 224 pp.
- 50 *América Latina y la economía mundial del algodón*, 1985, 122 pp.
- 51 *Comercio y cooperación entre países de América Latina y países miembros del CAME*, 1985, 90 pp.
- 52 *Trade relations between Brazil and the United States*, 1985, 148 pp.
- 53 *Los recursos hídricos de América Latina y el Caribe y su aprovechamiento*, 1985, 138 pp.
- 53 *The water resources of Latin America and the Caribbean and their utilization*, 1985, 135 pp.
- 54 *La pobreza en América Latina: dimensiones y políticas*, 1985, 155 pp.
- 55 *Políticas de promoción de exportaciones en algunos países de América Latina*, 1985, 207 pp.
- 56 *Las empresas transnacionales en la Argentina*, 1986, 222 pp.
- 57 *El desarrollo frutícola y forestal en Chile y sus derivaciones sociales*, 1986, 227 pp.
- 58 *El cultivo del algodón y la soya en el Paraguay y sus derivaciones sociales*, 1986, 141 pp.
- 59 *Expansión del cultivo de la caña de azúcar y de la ganadería en el nordeste del Brasil un examen del papel de la política pública y de sus derivaciones económicas y sociales*, 1986, 164 pp.
- 60 *Las empresas transnacionales en el desarrollo colombiano*, 1986, 212 pp.

- 61 *Las empresas transnacionales en la economía del Paraguay*, 1987, 115 pp.
- 62 *Problemas de la industria latinoamericana en la fase crítica*, 1986, 113 pp.
- 63 *Relaciones económicas internacionales y cooperación regional de América Latina y el Caribe*, 1987, 272 pp.
- 63 ***International economic relations and regional co-operation in Latin America and the Caribbean***, 1987, 267 pp.
- 64 *Tres ensayos sobre inflación y políticas de estabilización*, 1986, 201 pp.
- 65 *La industria farmacéutica y farmoquímica: desarrollo histórico y posibilidades futuras. Argentina, Brasil y México*, 1987, 177 pp.
- 66 *Dos estudios sobre América Latina y el Caribe y la economía internacional*, 1987, 125 pp.
- 67 *Reestructuración de la industria automotriz mundial y perspectivas para América Latina*, 1987, 232 pp.
- 68 *Cooperación latinoamericana en servicios: antecedentes y perspectivas*, 1988, 155 pp.
- 69 *Desarrollo y transformación: estrategia para superar la pobreza*, 1988, 114 pp.
- 69 ***Development and change: strategies for vanquishing poverty***, 1988, 114 pp.
- 70 *La evolución económica del Japón y su impacto en América Latina*, 1988, 88 pp.
- 70 ***The economic evolution of Japan and its impact on Latin America***, 1990, 79 pp.
- 71 *La gestión de los recursos hídricos en América Latina y el Caribe*, 1989, 256 pp.
- 72 *La evolución del problema de la deuda externa en América Latina y el Caribe*, 1988, 77 pp.
- 72 ***The evolution of the external debt problem in Latin America and the Caribbean***, 1988, 69 pp.
- 73 *Agricultura, comercio exterior y cooperación internacional*, 1988, 83 pp.
- 73 ***Agriculture, external trade and international co-operation***, 1989, 79 pp.
- 74 *Reestructuración industrial y cambio tecnológico: consecuencias para América Latina*, 1989, 105 pp.
- 75 *El medio ambiente como factor de desarrollo*, 1989, 2ª ed. 1991, 123 pp.
- 76 *El comportamiento de los bancos transnacionales y la crisis internacional de endeudamiento*, 1989, 214 pp.
- 76 ***Transnational bank behaviour and the international debt crisis***, 1989, 198 pp.
- 77 *Los recursos hídricos de América Latina y del Caribe: planificación, desastres naturales y contaminación*, 1990, 266 pp.
- 77 ***The water resources of Latin America and the Caribbean - Planning hazards and pollution***, 1990, 252 pp.
- 78 *La apertura financiera en Chile y el comportamiento de los bancos transnacionales*, 1990, 132 pp.
- 79 *La industria de bienes de capital en América Latina y el Caribe: su desarrollo en un marco de cooperación regional*, 1991, 235 pp.
- 80 *Impacto ambiental de la contaminación hídrica producida por la Refinería Estatal Esmeraldas: análisis técnico-económico*, 1991, 189 pp.
- 81 *Magnitud de la pobreza en América Latina en los años ochenta*, 1991, 177 pp.
- 82 *América Latina y el Caribe: el manejo de la escasez de agua*, 1991, 148 pp.

Serie INFOPLAN: Temas Especiales del Desarrollo

- 1 *Resúmenes de documentos sobre deuda externa*, 1986, 324 pp.
- 2 *Resúmenes de documentos sobre cooperación entre países en desarrollo*, 1986, 189 pp.
- 3 *Resúmenes de documentos sobre recursos hídricos*, 1987, 290 pp.
- 4 *Resúmenes de documentos sobre planificación y medio ambiente*, 1987, 111 pp.

-
- 5 *Resúmenes de documentos sobre integración económica en América Latina y el Caribe, 1987, 273 pp.*
 - 6 *Resúmenes de documentos sobre cooperación entre países en desarrollo, II parte, 1988, 146 pp.*
 - 7 *Documentos sobre privatización con énfasis en América Latina, 1991, 82 pp.*
 - 8 *Reseñas de documentos sobre desarrollo ambientalmente sustentable, 1992, 217 pp.*

كيفية الحصول على منشورات الأمم المتحدة

يمكن الحصول على منشورات الأمم المتحدة من المكتبات ودور التوزيع في جميع أنحاء العالم. استعلم عنها من المكتبة التي تتعامل معها أو اكتب إلى: الأمم المتحدة، قسم البيع في نيويورك أو في جنيف.

如何购买联合国出版物

联合国出版物在全世界各地的书店和经销处均有发售。请向书店询问或写信到纽约或日内瓦的联合国销售组。

HOW TO OBTAIN UNITED NATIONS PUBLICATIONS

United Nations publications may be obtained from bookstores and distributors throughout the world. Consult your bookstore or write to: United Nations, Sales Section, New York or Geneva.

COMMENT SE PROCURER LES PUBLICATIONS DES NATIONS UNIES

Les publications des Nations Unies sont en vente dans les librairies et les agences dépositaires du monde entier. Informez-vous auprès de votre libraire ou adressez-vous à: Nations Unies, Section des ventes, New York ou Genève.

КАК ПОЛУЧИТЬ ИЗДАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ

Издания Организации Объединенных Наций можно купить в книжных магазинах и агентствах во всех районах мира. Наводите справки об изданиях в вашем книжном магазине или пишете по адресу: Организация Объединенных Наций, Секция по продаже изданий, Нью-Йорк или Женева.

COMO CONSEGUIR PUBLICACIONES DE LAS NACIONES UNIDAS

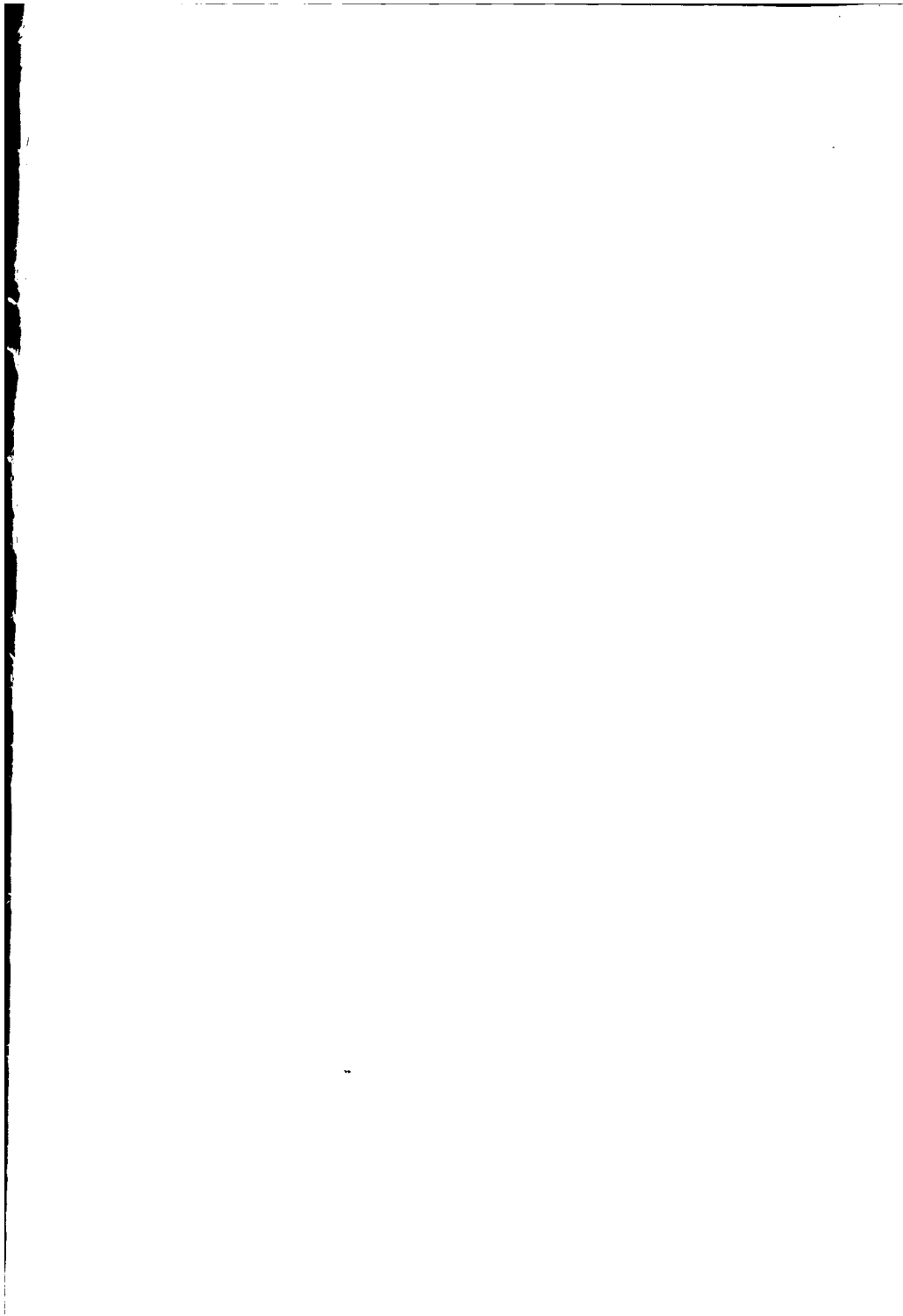
Las publicaciones de las Naciones Unidas están en venta en librerías y casas distribuidoras en todas partes del mundo. Consulte a su librero o diríjase a: Naciones Unidas, Sección de Ventas, Nueva York o Ginebra.

Las publicaciones de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) y las del Instituto Latinoamericano y del Caribe de Planificación Económica y Social (ILPES) se pueden adquirir a los distribuidores locales o directamente a través de:

Publicaciones de las Naciones Unidas
Sección de Ventas — DC-2-866
Nueva York, NY, 10017
Estados Unidos de América

Publicaciones de las Naciones Unidas
Sección de Ventas
Palais des Nations
1211 Ginebra 10, Suiza

Unidad de Distribución
CEPAL — Casilla 179-D
Santiago de Chile



Primera edición

Impreso en Naciones Unidas - Santiago de Chile - 92-4-572 - noviembre de 1992 - 1 030

ISSN 0256-9795 - ISBN 92-1-321378-6 - S.92.II.G.12 - 00600 P