



**CUADERNOS
del Instituto
Latinoamericano
de Planificación
Económica
y Social**

SERIE II / ANTICIPOS DE INVESTIGACION

CUADERNOS DEL INSTITUTO LATINOAMERICANO
DE PLANIFICACION ECONOMICA Y SOCIAL

Serie II Número 15

Anticipos de Investigación

Gérard Fichet

LA EXPORTACION
DE MANUFACTURAS
LATINOAMERICANAS

Realidad y Perspectivas

Santiago de Chile

1972

Primera impresión: marzo de 1972

Se prohíbe la reproducción sin previa autorización escrita del ILPES

Texto: Unidad de Composición y Cuadros CEPAL/ILPES

Gráficos: Unidad de Dibujo CEPAL/ILPES

Impresión: Unidad de Reproducción de Documentos CEPAL/ILPES

72-2-151 (I-479-72-Offset)

Indice

	<u>Página</u>
Introducción	1
I. <u>Tendencias recientes y perspectivas:</u>	
1. Desarrollo de la exportación de manufacturas . . .	4
a) Situación mundial en los años recientes	4
b) América Latina	6
2. Las exportaciones latinoamericanas de productos mecánicos	14
3. Perspectivas futuras en caso de continuar predomi- nando las tendencias actuales	18
II. <u>Posibles efectos de la promoción de exportaciones de manufacturas:</u>	
1. Objetivos posibles de estas políticas	21
a) Mejoramiento de la balanza de pagos	21
b) Mayor dinamismo del desarrollo industrial . . .	21
c) Efecto del sector exportador sobre el resto de la economía	22
2. Presentación de las hipótesis relativas a la expor- tación de bienes semimanufacturados y manufactu- rados	22
a) La hipótesis A	24
b) La hipótesis B	24
3. Análisis comparativo de las exportaciones indus- triales latinoamericanas y de un grupo de países de fuera de la región	25
4. La hipótesis A sobre exportación de manufacturas	34
a) Grado de elaboración de las exportaciones del sector industrial	34
b) Estructura de las exportaciones según su origen sectorial	35
c) Supuestos en que se basa la hipótesis A	37
d) Resultados de la hipótesis A	39
5. La hipótesis B sobre exportación de manufacturas .	42

III. Comparación de los resultados generales:

1. Tasas de crecimiento de las exportaciones	48
2. Monto de los ingresos netos por exportaciones	50
3. Estructura de las exportaciones de semimanufacturas y manufacturas hacia fuera de América Latina	50
a) Los productos semimanufacturados	51
b) Los productos manufacturados	52
4. Grado de elaboración industrial	54
5. Efectos sobre el crecimiento del sector industrial	55
6. Comentarios finales	59

Anexo metodológico:

Clasificación de productos manufacturados en el comercio exterior	62
Definición de los productos básicos, semimanufacturados y manufacturados	63
Conclusiones	64
Cuadro 1: Sectores CUCI comprendidos en las tres grandes agrupaciones de productos de exportación	65
Cuadro 2: Grado de elaboración de las exportaciones latinoamericanas de bienes, clasificadas en tres grupos principales de productos dentro del total de cada rama CIU	70
Cuadro 3: Estructura porcentual de las exportaciones de bienes de América Latina, según las ramas CIU, clasificadas en tres grupos industriales de productos	72
Cuadro 4: Exportaciones latinoamericanas de bienes según su grado de elaboración	74
Cuadro 5: Grado de elaboración de las exportaciones de América Latina, clasificadas en tres grupos principales	76

Anexo estadístico:

Cuadro 1: Coeficientes comparados de exportaciones con relación al valor bruto de producción en Bélgica, Países Bajos, Italia, Francia, Alemania (República Federal) y América Latina	77
Cuadro 2: Valor y destino de las principales exportaciones latinoamericanas de bienes de las industrias mecánicas	78

	<u>Página</u>
Cuadro 3: Estructura de las exportaciones latinoamericanas de algunos bienes manufacturados . .	79
Cuadro 4: Exportaciones de algunos bienes manufacturados, de Australia, Canadá, España, Finlandia, Francia, Japón, Suecia y Yugoslavia	80
Cuadro 5: Estructura porcentual de las exportaciones latinoamericanas de bienes manufacturados	90
Cuadro 6: Estructura porcentual de las exportaciones de bienes manufacturados de Australia, España, Finlandia y Yugoslavia.	91
Cuadro 7: Estructura porcentual de las exportaciones industriales de Australia, Canadá, España, Finlandia, Francia, Japón, Suecia y Yugoslavia	92
Cuadro 8: Grado de elaboración de las exportaciones industriales de los mismos países	99
Cuadro 9: Tasas anuales de crecimiento de bienes semimanufacturados, manufacturas y bienes primarios en los mismos países, India y Tailandia	106

Este ensayo ha sido preparado por su autor, con la colaboración de Pierre Beaulieu, como parte de un trabajo general que se realiza bajo la dirección de Norberto González, en el Programa de Investigaciones del ILPES, para examinar dentro de una perspectiva más amplia algunas de las principales políticas de desarrollo de América Latina.

INTRODUCCION

Casi todos los países latinoamericanos se hallan empeñados en esfuerzos para diversificar sus exportaciones. El comercio exterior impone limitaciones muy severas al desarrollo de los países, por cuanto el crecimiento de las exportaciones -todavía compuestas en una proporción decisiva por bienes tradicionales- es insuficiente para financiar las necesidades asociadas a un ritmo de desarrollo más acelerado. La entrada decidida en la etapa de exportación de manufacturas constituye una de las posibilidades más concretas e importantes para superar este estrangulamiento externo que también es enfocado, por el lado de las importaciones, mediante políticas de desarrollo de industrias básicas destinadas a disminuir los requerimientos de importación.

En este trabajo se analizan las posibilidades de exportación de manufacturas para los países de la región y los efectos que tales exportaciones podrían tener sobre el desarrollo global de la economía. Para ello se comenzará examinando el comportamiento que las exportaciones de manufacturas han tenido en el pasado, particularmente en años recientes cuando su evolución ha sido más acelerada. Dicho examen se efectúa teniendo en cuenta las industrias productoras de los bienes exportados y la distinta significación que estas actividades manufactureras tienen para el desarrollo general de la economía. Asimismo se distinguen las exportaciones que los países latinoamericanos han realizado entre sí, frecuentemente ligadas a procesos de integración económica, de aquellas otras que han realizado hacia fuera de la región.

Se presenta también en este trabajo un análisis comparativo de la experiencia de un grupo de países del mundo que han tenido éxitos sobresalientes en su política de exportación de manufacturas. La comparación de estos casos con el de América Latina permite una evaluación más realista acerca de lo que los países de esta región pueden esperar de políticas de esta naturaleza.

Se presentan además dos hipótesis acerca de la posible evolución futura de la exportación latinoamericana de manufacturas. En la elaboración de estas hipótesis se ha procedido con un grado de desagregación sectorial bastante alto y teniendo en cuenta el análisis comparativo con los países a que se ha hecho referencia. Se presume que los objetivos de las políticas a que se refieren estas hipótesis serían: a) conseguir un mejo-

ramiento en la balanza de pagos; b) lograr mayor dinamismo del desarrollo industrial mediante el cambio de la estructura de las exportaciones, y c) provocar, mediante la presencia de un sector exportador dinámico, una fuerte repercusión sobre los restantes sectores de la economía.

TENDENCIAS RECIENTES Y PERSPECTIVAS

Entre 1950 y 1969 el poder de compra de las exportaciones latinoamericanas creció a una tasa acumulativa del orden del 3 por ciento anual, en tanto que el volumen alcanzó en el mismo período un crecimiento anual de 4.4 por ciento.

Tan lento ritmo de crecimiento del poder de compra se ha traducido en una disminución de la participación regional en las exportaciones mundiales, explicable en parte por la composición misma de las exportaciones latinoamericanas. En efecto, las exportaciones mundiales encierran una participación creciente de bienes manufacturados de alto valor unitario que llega en años recientes al 77 por ciento de las exportaciones totales de los países industrializados. En otras palabras, el mercado mundial de manufacturas ha crecido casi dos veces más rápidamente que el de materias primas y también de manera más estable.

Las exportaciones de la región, en cambio, se caracterizan por una alta proporción de materias primas de escasa elaboración, que son justamente los productos que tienen precios inestables y con tendencia a la baja debido al superávit de oferta en el mercado mundial. Los bienes primarios representan todavía casi las tres cuartas partes del total exportado. Por su parte, la proporción de bienes manufacturados dentro de las exportaciones de bienes, que hacia 1960 era alrededor del 11 por ciento, alcanza ahora al 15 por ciento.

Este relativo estancamiento en el crecimiento y en la diversificación de las exportaciones asociado a otros factores, se ha traducido en un freno al crecimiento económico de América Latina, contrastando con los países industrializados de Occidente y con el Japón, donde el comercio exterior juega un papel primordial en el desarrollo económico.

Como lo mencionó el Secretario General de la UNCTAD,^{1/} de todos los países en desarrollo, los que han tenido la más alta

^{1/} Intervención del Dr. Raúl Prebisch, Secretario General de la UNCTAD, en la Reunión Ministerial de los 77 celebrada en Argel (13 de octubre de 1967): "... El promedio de crecimiento económico anual de todos los países en desarrollo en su conjunto entre 1959-1960 y 1964-1965 ha sido de 4.6 por ciento, pero, esta cifra encierra toda una gama de situaciones. En efecto, un grupo de 18 países, por ejemplo, ha tenido una tasa media de crecimiento de 7 por ciento anual, mientras otro grupo de 20 países ha tenido una tasa de 4.9 por ciento y un tercer grupo, de 16 países, una tasa de 2.7 por ciento. Pero, lo interesante de estas cifras es comprobar la importancia que ha tenido el comercio exterior en la definición de estas distintas situaciones. Así, aquellos países que tuvieron un promedio anual del 7 por ciento

tasa de crecimiento del producto bruto interno son los que han tenido también una elevada tasa sostenida de incremento en sus exportaciones. Al contrario, los que experimentaron una baja tasa de aumento de las exportaciones acusaron también una baja tasa de incremento en su producto.

1. Desarrollo de la exportación de manufacturas

Antes de entrar en el estudio del estado actual de la exportación mundial de manufacturas, conviene recordar brevemente las tendencias del comercio mundial desde el comienzo del siglo XX hasta fines del decenio de los años 1950. En un estudio de Alfred Maizels^{2/} se analizan los cambios estructurales en el volumen de las exportaciones mundiales de manufacturas entre 1899 y 1959. En estos 60 años el rubro que creció más rápidamente fue el de los equipos de transporte (cuyo comercio se multiplicó en 40 veces) seguido por los productos químicos (que aumentaron en 9.6 veces). El comercio de equipos de transporte era casi nulo hasta fines de la primera guerra mundial. De modo que si se toma el período que se extiende desde 1929 hasta 1959, puede verse que en esos treinta años las exportaciones de productos químicos se multiplican 3.5 veces, las de equipos de transporte 2.8 veces y las de maquinarias 2.4 veces, a pesar del fuerte receso del comercio mundial que tuvo lugar durante los años treinta. En cambio, las exportaciones de productos textiles y de confección vienen disminuyendo su peso relativo en forma fuerte y continuada desde 1913; por su parte, los productos de las industrias metálicas (excluyendo la maquinaria y los equipos de transporte), si bien se comportan mejor que los textiles, no han logrado mantener su participación relativa en el total.

En resumen, es notorio el rápido desarrollo de las exportaciones de productos químicos y mecánicos, los que no muestran indicios de disminuir su ritmo de crecimiento en el futuro.

a) Situación mundial en los años recientes

Entre 1960 y 1969, el valor de las exportaciones mundiales de todo tipo de bienes, expresado en valores corrientes, ha

-tasa que no es altamente satisfactoria pero sí significativa- registraron un crecimiento anual del 8.3 por ciento en sus exportaciones. En cambio, los países que tuvieron una tasa de sólo 4.9 por ciento tuvieron un crecimiento del 5.2 por ciento en sus exportaciones y, finalmente, aquellos que apenas alcanzaron una tasa del 2.7 por ciento han tenido un crecimiento de exportaciones del 3.3 por ciento..." Citado en el Suplemento de comercio exterior, (México, Banco Nacional de Comercio Exterior S. A., noviembre de 1967).

^{2/} A. Maizels, Industrial Growth and World Trade (Cambridge, University Press, 1963).

crecido a una tasa anual de 8.7 por ciento. Dentro de este ritmo global de crecimiento, las exportaciones de productos primarios^{3/} aumentaron en ese período a un promedio anual de 5.6 por ciento, mientras que las de bienes manufacturados alcanzaron una tasa de 10.9 por ciento. (Véase el cuadro 1.)

El ritmo de crecimiento muy dinámico y vigoroso de las exportaciones mundiales de manufacturas permitió a éstas incrementar su participación en el conjunto del comercio mundial de bienes de 54.7 por ciento en 1960 a 64.6 por ciento en 1969. (Véase el gráfico 1.)

En el caso de los países industrializados, el 77 por ciento de sus exportaciones totales estaba compuesto por bienes manufacturados, mientras que en los países en desarrollo, esta participación sólo alcanzaba un 23 por ciento, ambas cifras en 1969. La proporción correspondiente a manufacturas en el total de ventas al exterior de los países en desarrollo viene aumentando, pues en 1963 era de 15.5 por ciento y en 1967 de 20.3 por ciento. (Véase nuevamente el gráfico 1.)

i) Origen de las exportaciones de manufacturas: La gran mayoría de los productos manufacturados exportados provienen todavía de los países industriales (83.1 por ciento en 1969). Sin embargo, la participación de los países en desarrollo, todavía restringida, subió de 5.6 a 6.7 por ciento entre 1963 y 1969, con una tasa de crecimiento anual de 18.1 por ciento entre ambas fechas. (Véase el cuadro 2.)

Por sectores específicos, la participación de los países en desarrollo presenta diferencias importantes de uno a otro caso, dentro de una situación general de baja participación. Así, en productos químicos esa participación quedó estancada en 4.2 por ciento; en textiles aumentó de 15.3 por ciento en 1963 a 16.6 por ciento en 1968; en productos mecánicos subió de 1 por ciento en 1963 a 1.3 por ciento en 1968 debido en gran parte al auge de las exportaciones de maquinaria, lo que

^{3/} La definición de lo que debe entenderse por productos semimanufacturados y manufacturados en el comercio internacional es objeto de numerosas discusiones. Por ese motivo, se presenta más adelante un anexo metodológico titulado "Definición y proporciones de productos básicos semimanufacturados y manufacturados en el comercio exterior" en el cual se recogen las conclusiones de un trabajo de UNCTAD (TD/B/C.2-3) destinado a aclarar y precisar los diferentes conceptos, clasificando de acuerdo con ellos los bienes que son objeto de comercio. En grandes líneas, un producto básico o primario es aquel a cuyo valor la manufactura ha contribuido sólo en muy pequeña medida y que, por lo tanto, deriva la mayor parte de dicho valor del sector originario del que proviene. Los bienes semimanufacturados son aquellos que han sufrido una transformación considerable pero que normalmente requieren ulterior elaboración industrial o su incorporación a otros artículos para convertirse en bienes de capital o de consumo. Por último, los productos manufacturados o manufacturas son los artículos acabados destinados al consumo doméstico (incluyendo los alimentos elaborados), así como los bienes de capital destinados a la demanda final.

Cuadro 1

RITMO DE CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES ^{a/} EN
EL PERIODO 1960-1969

(Tasas anuales, en porcentajes)

Tipos de bienes	Mundo ^{b/}	Países indus- triali- zados ^{c/}	América Latina	Resto de los paí- ses en desarro- llo
Bienes manufacturados	10.9	10.7	12.4	13.4
Otros tipos de bienes	5.6	5.1	4.1	6.1
Total de bienes	8.7	9.1	5.1	7.6

Fuente: ILPES.

^{a/} Medidas en valores corrientes.^{b/} Incluye los países de economía centralmente planificada.^{c/} Incluye Estados Unidos, Canadá, Europa Occidental, Africa del Sur, Japón, Australia y Nueva Zelanda.

compensó el estancamiento de las ventas^{4/} de equipos de transporte.

ii) Destino de las exportaciones de manufacturas: La mayor parte de los bienes manufacturados se comercian entre los países industriales. El 75 por ciento de las ventas efectuadas por estos países en 1969 correspondió al comercio entre ellos y sólo el 20 por ciento se dirigió a los países en desarrollo. En el mismo año, en cambio, el 70 por ciento de las exportaciones de manufacturas de los países en desarrollo fue destinado a los países industrializados y la parte que exportaron entre aquéllos sólo alcanzó el 26 por ciento. (Véase el cuadro 2.)

b) América Latina

En América Latina, el valor corriente de las exportaciones totales creció a un ritmo de 5.1 por ciento anual entre 1960 y 1969, tasa casi igual a los dos tercios de la del comercio mundial, que fue de 8.7 por ciento. Al considerar separadamente los productos manufacturados y los bienes primarios latinoamericanos, se aprecia que mientras los primeros han

^{4/} Véase GATT, International Trade in 1969 (Ginebra, julio de 1970).

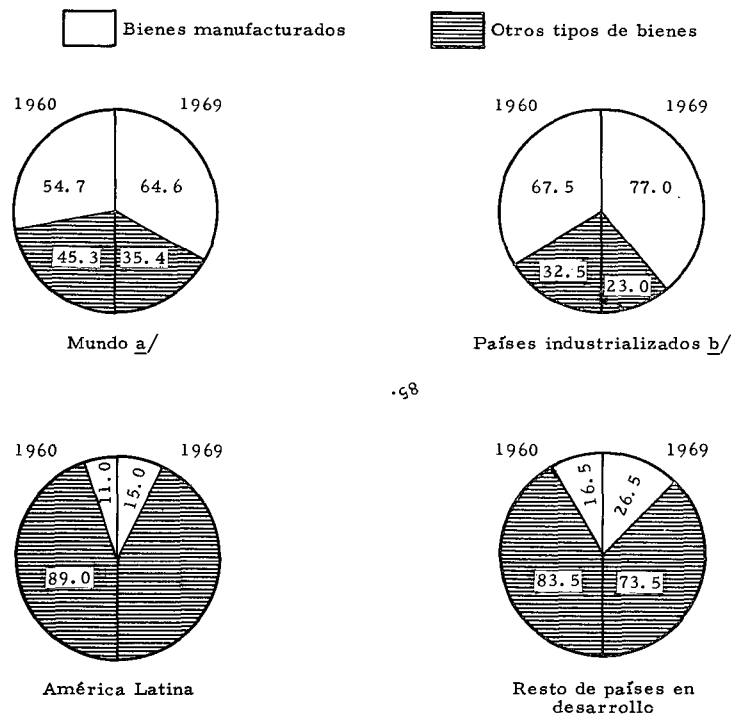
crecido a una tasa anual de 12.4 por ciento, los últimos sólo lo han hecho al 4.1 por ciento anual en el mismo período. (Véase otra vez el cuadro 1.)

Si bien el ritmo de las exportaciones manufactureras de los países latinoamericanos fue superior al mundial (12.4 por ciento en comparación con 10.9 por ciento) entre 1960 y 1969, ese impulso no es aún suficiente para cambiar la estructura exportadora de la región en conjunto, a pesar de que algunos

Gráfico 1

PARTICIPACION DE LAS MANUFACTURAS EN LAS EXPORTACIONES TOTALES, 1960 Y 1969

(Porcentajes)



.58

Fuente: ILPES, según Naciones Unidas, *Monthly Bulletin of Statistics*, marzo de 1968 y marzo de 1971.

a/ Incluye los países de economía centralmente planificada.

b/ Incluye Estados Unidos, Canadá, Europa Occidental, Africa del Sur, Japón, Australia y Nueva Zelanda.

países de la región están haciendo un gran esfuerzo en este momento para aumentar y diversificar el volumen de ventas de sus manufacturas.

El predominio de las exportaciones con bajo grado de elaboración define para los países de América Latina un ritmo global de crecimiento de las exportaciones totales inferior al mundial. De ahí que la participación de la región en las ventas mundiales haya bajado de 6.8 por ciento en 1960 a 5 por ciento en 1969 y a 4.7 por ciento en 1970.

Cuadro 2

INTERCAMBIO MUNDIAL DE BIENES MANUFACTURADOS, 1963 Y 1969

(Porcentajes del total mundial)

Destino Origen	Años	Países indus- triali- zados	América Latina	Resto de los países en des- arrollo	Países de eco- nomía centra- lmente planifi- cada	Total mundial
Países industria- lizados a/	1963	56.7	5.9	14.0	4.8	81.4
	1969	62.1	5.0	12.1	3.9	83.1
América Latina	1963	0.9	0.2	(-)	(-)	1.1
	1969	0.9	0.4	-	(-)	1.3
Otros países en desarrollo	1963	2.8	0.1	1.4	0.2	4.5
	1969	3.8	0.4	0.9	0.3	5.4
Países de economía centr. planif.	1963	1.4	0.5	1.4	9.6	13.0
	1969	1.4	(-)	1.5	7.2	10.2
Total mundial	1963	61.8	6.6	16.8	14.6	100.0
	1969	68.3	5.8	14.5	11.4	100.0

Fuente: ILPES, según Naciones Unidas, Monthly Bulletin of Statistics, marzo de 1968 y de 1971.

Nota: Las sumas de los datos parciales pueden no coincidir con los totales, debido a redondeos. El signo (-) significa que existe comercio pero que su monto es insignificante con respecto al total.

a/ Incluye Estados Unidos, Canadá, Europa Occidental, África del Sur, Japón, Australia y Nueva Zelanda.

Con respecto a ciertos sectores de manufacturas, tales como las industrias químicas y mecánicas, la posición de América Latina en el comercio mundial se ha reforzado, aunque es todavía muy pequeña la significación de la región en ese aspecto. (Véase el cuadro 3.)

Cuadro 3

PARTICIPACION DE AMERICA LATINA Y DE LOS PAISES EN DESARROLLO
EN EL COMERCIO MUNDIAL DE ALGUNOS PRODUCTOS
MANUFACTURADOS EN 1969

(Porcentajes)

	Alimen tos <u>a/</u>	Cuero y cal- zado b/	Texti les <u>c/</u>	Confec ción d/	Produc tos qui micos e/	Produc tos me cánicos f/
Importaciones totales de algunos países industrializados <u>g/</u>	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Provenientes de:						
América Latina	8.5	5.2	0.3	0.6	1.6	1.5
Otros países en desarrollo	15.7	20.3	7.7	16.7	3.2	6.2
Otros países in- dustrializados y socialistas	75.8	74.5	92.0	82.7	95.2	92.3

Fuente: ILPES, según UNCTAD: Trade in Manufactures of Developing Countries, 1970 Review, (Doc. TD/B/C.2/102/Rev. 1), Nueva York, 1971.

a/ Incluye los sectores 012, 013, 032, 046, 047, 048, 052, 053, 055, 062, 071.3, 072.2/3, 073, 091 y 099 de la CUCI.

b/ Incluye los subcapítulos 61 y 85 de la CUCI.

c/ Incluye los subcapítulos 266, 267 y 65.

d/ Incluye los subcapítulos 84.

e/ Incluye el subcapítulo 431 y el capítulo 5 menos 513.65.

f/ Incluye el subcapítulo 69 y el capítulo 7 menos el 711, así como subcapítulos 81, 861, 864 y 951.0.

g/ Incluye los Estados Unidos, el Mercado Común Europeo, el Reino Unido y el Japón.

Un reducido número de países latinoamericanos absorben una proporción muy alta de las exportaciones de manufacturas de la región. Como puede verse en el cuadro 4, esos países son Argentina, Brasil, Colombia, Chile, México y Venezuela. La participación de estos países en las ventas totales de estos bienes fue de 82 por ciento en 1967; seis años antes, en 1961, este porcentaje era 90, debiéndose la reducción sobre todo al fuerte incremento que experimentó el comercio de los países centroamericanos entre sí.

Observando algo más detenidamente lo ocurrido en estos países, destacan algunos hechos importantes. El primero de ellos es la tendencia a la diversificación y al aumento del

Cuadro 4

AMERICA LATINA: PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE
MANUFACTURAS EN LAS EXPORTACIONES TOTALES
DE BIENES, 1961-70

(Porcentajes)

País	1961	1963	1965	1967	1969 _{a/}	1970 _{a/}
Argentina	10.4	9.9	7.6	11.2	16.7	...
Brasil	2.7	2.1	4.5	6.6	11.0	15.0
Colombia	2.3	2.1	3.2	7.0
Chile	1.6	1.3	1.6	1.2	7.0	...
México	11.2	11.6	11.2	13.2	22.9 _{b/}	27.8 _{b/}
Venezuela	25.2	27.0	27.8	27.5
América Latina _{c/}	11.7	12.0	11.7	13.5

Fuente: ILPES, según estadísticas nacionales.

{a/} Datos provisionales.{b/} A base de una muestra que cubre el 73 por ciento de las exportaciones totales de bienes en 1970 y el 71 por ciento en 1969._{c/} Incluye los países restantes.

número de bienes exportados por estos países. En el cuadro 5 puede verse que en 1961 un reducido número de bienes con poco grado de manufacturación representaban una proporción decisiva en el total de las ventas de manufacturas al exterior. Alrededor de 1967, aunque estos bienes de industrias más tradicionales todavía mantenían un peso considerable, ya habían alcanzado un volumen apreciable las industrias mecánicas, de valor agregado industrial y grado de complejidad tecnológica mucho mayores. En otras palabras, entre 1961 y 1967 se produjo un cambio sustancial en la estructura de las exportaciones manufactureras en favor de las relativamente más complejas. Este proceso se acentuó después de 1967.

Si se consideran las mismas exportaciones de productos manufacturados separándolas que realizan los países de América Latina entre sí de las que efectúan hacia fuera de la región, se advierte un contraste notable entre ambos grupos, tanto en el ritmo de crecimiento como en la composición y el grado de elaboración. En cuanto al ritmo de crecimiento, en 1961-1967 las ventas totales de manufacturas al exterior crecieron al 12.4 por ciento anual, mientras que el comercio intrazonal de

Cuadro 5

AMERICA LATINA: PRINCIPALES PRODUCTOS MANUFACTURADOS DE EXPORTACION

(Millones de dólares)

Rubros	Argentina		Brasil		México		Colombia		Venezuela		Chile	
	1961	1966	1961	1968	1961	1967	1961	1967	1961	1967	1966	1967
Carnes envasadas	78.4	85.3	14.9	14.9	0.2	1.5	-	-	-	-	-	-
Pescado envasado	-	-	-	-	2.5	2.2	-	-	0.6	1.3	0.3	0.2
Frutas envasadas	1.5	1.6	0.2	12.1	11.6	18.3	-	-	-	-	1.1	1.0
Legumbres envasadas	0.1	2.1	2.8	2.2	0.8	1.9	-	-	-	-	0.3	0.7
Derivados del petróleo	0.5	13.8	1.0	0.6	13.9	11.4	6.0	13.5	610.0	673.6	-	-
Productos farmacéuticos	2.6	6.4	0.7	2.1	15.7	22.7	0.7	1.8	-	0.1	-	-
Artículos de pulpa y papel	0.2	0.4	0.1	-	0.2	0.8	-	7.5	-	-	0.8	0.2
Maquinaria no eléctrica	1.5	14.9	2.8	30.8	5.5	11.0	0.7	2.7	-	-	0.7	0.8
Maquinaria de oficina	0.2	7.6	-	13.5	0.1	0.4	-	0.5	-	-	-	-
Maquinaria especial	0.9	3.1	1.9	11.6	4.8	7.3	0.5	2.0	-	-	0.2	0.3
Maquinaria eléctrica	0.6	3.4	0.3	6.5	1.1	7.6	0.7	0.4	-	0.3	3.7	0.5
Equipo de transporte	0.2	2.3	8.1	3.8	3.3	4.6	0.6	-	-	-	1.2	1.2
Vehículos automotores	0.1	2.0	5.3	0.8	0.6	1.0	0.1	-	-	-	0.3	1.1
Barcos	-	0.2	-	-	-	1.1	0.2	-	-	-	0.8	-
Vestuario incluyendo los de pieles	0.2	0.7	0.1	0.5	1.6	4.4	0.2	0.4	-	-	-	-
Impresos	0.8	10.8	0.3	-	4.0	12.8	0.1	0.7	0.1	0.2	0.9	1.8
Total de estos prod. principales	86.6	141.7	31.3	73.5	60.4	99.2	9.0	27.0	610.7	675.5	9.0	5.9
Total de export. de manufacturas.	100.1	159.2	37.7	117.6	76.8	135.8	9.8	35.9	614.3	676.5	13.0	10.6
Proporción que representan los prod. principales en el total (porcentajes)	86.5	89.0	83.0	62.5	78.6	73.0	91.8	75.2	99.4	99.9	69.2	55.7

Fuente: ILPES.

Cuadro 6

DESTINO DE LAS EXPORTACIONES DE LOS PRINCIPALES BIENES MANUFACTURADOS EN ALGUNOS
PAISES DE AMERICA LATINA, 1967 a/

(Valores en millones de dólares; destino en porcentajes)

	Argentina			Brasil			México		
	Valor	Destino		Valor	Destino		Valor	Destino	
		América Latina	Resto del mundo		América Latina	Resto del mundo		América Latina	Resto del mundo
Carnes envasadas	106.9	0.1	99.9	7.0	-	100.0	1.5	7.6	92.4
Pescado envasado	-	-	-	-	-	-	2.2	-	100.0
Frutas envasadas	2.4	4.2	95.8	7.1	2.2	97.8	18.3	4.1	95.9
Legumbres envasadas	2.4	8.3	91.7	3.2	5.5	94.5	1.9	8.0	92.0
Derivados de petróleo	13.1	-	100.0	0.8	-	100.0	11.4	-	100.0
Artículos de papel	0.7	42.9	57.1	0.2	100.0	-	0.8	46.7	53.3
Vestuario (incluidos los de pieles)	0.5	80.0	20.0	0.4	66.8	33.2	4.4	4.0	96.0
Productos farmacéuticos	8.1	35.0	64.2	2.5	34.8	65.2	22.7	40.8	59.2
Maquinaria no eléctrica	14.7	75.5	24.5	29.1	65.8	34.2	11.0	59.0	41.0
Maquinaria de oficina	3.1	87.1	12.9	13.2	44.0	56.0	0.4	60.3	39.7
Maquinaria especial	7.2	86.1	13.9	8.3	91.0	9.0	7.3	52.2	47.8
Maquinaria eléctrica	3.8	89.5	10.5	5.4	93.1	6.9	7.6	26.9	73.1
Vehículos automotores	1.2	83.3	16.7	1.3	73.2	26.8	1.0	59.3	40.7
Bancos	0.3	100.0	-	2.3	6.4	93.6	1.1	100.0	-
Impresos	12.0	82.5	17.5	-	-	-	12.8	80.0	20.0
Proporción que representan estos productos en el total de manufacturas (%)	89.0			59.2			73.0		

	Colombia			Chile			Venezuela		
	Valor	Destino		Valor	Destino		Valor	Destino	
		América Latina	Resto del Mundo		América Latina	Resto del Mundo		América Latina	Resto del Mundo
Carnes envasadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pescado envasado	-	-	-	0.2	-	100.0	1.3	-	100.0
Frutas envasadas	-	-	-	1.0	100.0	-	-	-	-
Legumbres envasadas	-	-	-	0.7	-	100.0	-	-	-
Derivados de petróleo	13.5	19.0	81.0	-	-	-	673.6	2.8	97.2
Artículos de papel	7.5	-	100.0	0.2	100.0	-	-	-	-
Vestuario (incluidos los de pieles)	0.4	85.2	14.8	-	-	-	-	-	-
Productos farmacéuticos	1.8	91.1	8.9	-	-	-	0.1	-	100.0
Maquinaria no eléctrica	2.7	95.0	5.0	0.8	42.2	57.8	-	-	-
Maquinaria de oficina	0.5	100.0	-	-	-	-	-	-	-
Maquinaria especial	2.0	93.6	6.4	0.3	100.0	-	-	-	-
Maquinaria eléctrica	0.4	97.1	2.9	0.5	54.7	45.3	0.3	66.0	34.0
Vehículos automotores	-	-	-	1.1	100.0	-	-	-	-
Bancos	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Impresos	0.7	83.9	16.1	1.8	95.4	4.6	0.2	100.0	-
Proporción que representan estos productos en el total de manufacturas (%)	75.2			60.4			99.9		

Fuente: INSTITUTO - CELADE, Elementos para la elaboración de una política de desarrollo con integración para América Latina (mimeografiado).

a/ Estos países representan el 82 por ciento de las exportaciones totales de manufacturas de toda América Latina.

estos bienes lo hizo al 25.5 por ciento por año en comparación con el 9.1 por ciento que correspondió a las ventas realizadas hacia fuera de la región.^{5/} En la composición también contrastan las ventas intrazonales y las efectuadas al resto del mundo. (Véase el cuadro 6.) Así como en las primeras predominan los bienes de mayor nivel tecnológico (industrias mecánicas, por ejemplo), en las segundas tienen un peso decisivamente mayor las industrias más tradicionales, de menor valor agregado industrial y de menor tecnología.^{6/}

Asimismo vale la pena observar que las ventas al resto del mundo tienden a concentrarse en unos pocos sectores industriales y bienes específicos, mientras que las exportaciones intrarregionales se distinguen por su diversificación en todos los sectores.

2. Las exportaciones latinoamericanas de productos mecánicos

Entre las ventas de bienes manufacturados, las correspondientes a las industrias mecánicas resaltan por su significación para el desarrollo industrial y por la rapidez del crecimiento de su demanda.

Un examen más detenido de ellas revela que ocho países absorbieron en 1967 el 87 por ciento de todas las exportaciones latinoamericanas de estos productos. Esos países son Argentina, Brasil, Colombia, Chile, México, Perú, Uruguay y Venezuela; para todos los cuales hay informaciones estadísticas comparables en un estudio detallado del Instituto para la Integración de América Latina.^{7/} Como muestra el cuadro 7, de los ocho países solamente cuatro (Argentina, Brasil, México y Chile) realizan exportaciones de productos mecánicos de importancia: Venezuela, Uruguay y Perú alcanzaron en 1969 un monto de ventas inferior a un millón de dólares. Los cuatro países que más pesan en las exportaciones de estos bienes son justamente los que, junto con el Uruguay, han firmado acuerdos de complementación dentro de la ALALC. En estos países más del 40 por ciento de las ventas de productos mecánicos provienen precisamente de los bienes que fueron objeto de acuerdos de complementación hasta la fecha.^{8/}

^{5/} En estas tasas, así como en el resto del presente estudio, los derivados del petróleo no se consideran dentro de las exportaciones de manufacturas.

^{6/} Confirma esta conclusión un estudio reciente de INTAL. Véase BID/INTAL, La proyección externa de la industria en América Latina 1966-1967; Informe Regional (Buenos Aires, 1969).

^{7/} BID-INTAL, Exportaciones de productos manufacturados seleccionados a América Latina 1966-1969 y al resto del mundo en 1969 (Buenos Aires, septiembre-diciembre de 1970).

^{8/} Véase ALALC, Actualización de los acuerdos de complementación suscritos y de los proyectos (CEP/repartido 1074/Rev. 15; Montevideo, 18 de agosto de 1971).

Cuadro 7

AMERICA LATINA^{a/}: VALOR Y DESTINO PORCENTUAL DE LAS
EXPORTACIONES DE BIENES MECANICOS, 1969

(Millones de dólares y porcentajes)

	Total bienes mecá- nicos	Sectores correspon- dientes a acuerdos de comple- mentación	Otros secto- res
<u>Argentina</u>			
Valor	47.0	22.6	24.4
Hacia América Latina (%)	80.5	65.0	94.9
Hacia el resto del mundo (%)	19.5	35.0	5.1
<u>Brasil</u>			
Valor	50.6	22.1	28.5
Hacia América Latina (%)	75.6	67.4	82.0
Hacia el resto del mundo (%)	24.4	32.6	18.0
<u>México b/</u>			
Valor	55.1	-	55.1
Hacia América Latina (%)	37.9	-	37.9
Hacia el resto del mundo (%)	62.1	-	62.1
<u>Chile</u>			
Valor	7.9	5.7	2.2
Hacia América Latina (%)	94.0	96.7	85.9
Hacia el resto del mundo (%)	6.0	3.3	14.1
<u>Colombia</u>			
Valor	3.0	-	3.0
Hacia América Latina (%)	83.3	-	83.3
Hacia el resto del mundo (%)	16.7	-	16.7
<u>Uruguay</u>			
Valor	0.5	0.5	(-)
Hacia América Latina (%)	99.8	99.8	(-)
Hacia el resto del mundo (%)	0.2	0.2	(-)
<u>Venezuela</u>			
Valor	0.8	-	0.8
Hacia América Latina (%)	82.3	-	82.3
Hacia el resto del mundo (%)	17.7	-	17.7

Fuente: ILPES, según INTAL, Exportaciones de productos manufacturados seleccionados a América Latina 1966-69 y al resto del mundo en 1969 (Buenos Aires, 1970).

Nota: En el cuadro 2 del anexo estadístico se presentan más detalladamente los datos resumidos aquí.

(-) Insignificante.

a/ En Perú la exportación de pilas secas sobrepasó el límite de 100 000 dólares fijados por INTAL en este estudio (131 000 dólares). Fueron las únicas exportaciones de bienes mecánicos superior a este valor.

b/ Los acuerdos de complementación firmados por México entraron en vigencia después de 1969 (véase ALALC, *op. cit.*)

De ellos se desprende que el aumento de las exportaciones de productos mecánicos en estos cinco países estuvo justamente ligado a la integración metal-mecánica. En promedio, el 80 por ciento de las exportaciones mecánicas totales del conjunto de países estudiados se dirige hacia América Latina; estas proyecciones son variables según los distintos países y sectores. (Véase de nuevo el cuadro 7.)

Esta conclusión es importante para evaluar los efectos posibles de los acuerdos de complementación industrial no sólo para los bienes mecánicos sino también para las industrias químicas y petroquímicas, las de minerales no metálicos (vidrio, cemento, etc.) y otras. Existen ya 16 acuerdos de complementación suscritos entre diferentes países latinoamericanos, así como 23 proyectos de nuevos acuerdos de complementación y 11 proyectos de ampliación de las convenciones ya suscritas y de las que se encuentran en discusión.^{9/}

A continuación se mencionan, para los cuatro países que han alcanzado mayor volumen de ventas de bienes mecánicos, los hechos más relevantes que muestran la relación entre el aumento de las exportaciones provenientes de las industrias mecánicas y los acuerdos de complementación dentro de los países de la ALALC.

Argentina: Hasta 1963 el monto de las ventas de productos mecánicos de la Argentina era pequeño. En ese año subieron de 5 a 18 millones de dólares, debido en parte a la devaluación, a medidas de promoción de exportaciones y también al receso de la demanda interna. Después, el valor de las ventas de estos bienes ascendió a 32.5 millones de dólares en 1967 y a 47 millones en 1969. Los principales rubros que se encuentran en la base de esta expansión son las máquinas de oficina, los motores de combustión interna y los vehículos de pasajeros. En estos tres casos, el dinamismo de las ventas es el resultado de acuerdos comerciales especiales. Las exportaciones de máquinas de oficina son consecuencia del primer acuerdo de complementación de la ALALC entre Argentina, Brasil, Chile y Uruguay, firmado en 1962, correspondiente a las máquinas estadísticas y las máquinas electrónicas que utilizan tarjetas perforadas. En cuanto a los motores de combustión interna y automóviles, el crecimiento se debe a un acuerdo con Chile sobre el intercambio de partes y piezas automotrices, como resultado del cual en 1967 el 88 por ciento de las exportaciones argentinas de equipo de transporte estaban destinadas a Chile. En 1969 la proporción de estos tres rubros mecánicos en el total de las exportaciones mecánicas había llegado al 37 por ciento, frente al 3 por ciento de 1962.

Finalmente, si se toma en cuenta el acuerdo de complementación sobre válvulas electrónicas de 1964, resulta que en

^{9/} Ibidem.

1969 el 48 por ciento de las exportaciones de industrias argentinas está directamente ligado a los acuerdos de complementación suscritos con otros países de la ALALC.

Por otra parte, en 1969 el 80.5 por ciento de las ventas argentinas de bienes mecánicos estaban destinadas a América Latina.

Brasil: Las ventas brasileñas de productos mecánicos subieron de 2.3 millones de dólares en 1960 a 50 millones en 1969. Son las máquinas de oficina las que tuvieron el aumento más fuerte, pues su participación en las ventas mecánicas pasó del 5 por ciento en 1963 al 20 por ciento en 1969, debido al acuerdo de complementación antes citado. En el caso de las máquinas que usan tarjetas perforadas, el 60 por ciento de ellas en valor se exporta hacia el Mercado Común Europeo.

La fuerte aceleración de las exportaciones mecánicas entre 1962 y 1965 podría atribuirse a la debilidad de la demanda interna como consecuencia de una larga recesión, pues en 1966-1967 se observa un ligero estancamiento debido a la reactivación de la economía nacional; desde 1968-1969 se aprecia un nuevo auge en las ventas de industrias mecánicas, al mismo tiempo que el producto bruto interno brasileño alcanza tasas de crecimiento tan altas como las de los años 1960-1961.

Actualmente las exportaciones brasileñas de bienes mecánicos abarcan una amplia gama de productos. Entre ellos cabe destacar maquinaria agrícola, maquinaria para construcción y minería, máquinas de coser, carros elevadores de horquilla y tractores industriales empleados para el transporte interno en las fábricas, bombas centrífugas, máquinas generadoras eléctricas, mecanismos eléctricos para la conexión, corte y protección de circuitos eléctricos, autobuses, partes y piezas automotrices, barcos pesqueros. Todos estos productos se exportan en su mayoría hacia América Latina, pero también hacia otros países en desarrollo.

En total, el 75 por ciento de las exportaciones de industrias mecánicas brasileñas se venden dentro del ámbito latinoamericano. De ese total correspondería a la suscripción de acuerdos de complementación el 44 por ciento, proporción parecida a la de Argentina.

México: En México las ventas de industrias mecánicas subieron de 14.6 a 55.1 millones de dólares entre 1961 y 1969. El rubro más dinámico es el de la maquinaria eléctrica, cuyas exportaciones se multiplicaron por 13 entre 1961 y 1969. Casi las tres cuartas partes de ese aumento está constituido por ventas a los Estados Unidos y otros países desarrollados y alcanzaron un total de 24.8 millones de dólares en 1969. Los productos más relevantes dentro de este grupo son los aparatos receptores de radio y de televisión. En cuanto a las exportaciones de maquinaria no eléctrica, parecería que las destinadas a los Estados Unidos y otros países desarrollados son de

productos intermedios, mientras que las dirigidas hacia América Latina serían de productos finales. Estas últimas se componen de motores, partes y piezas automotrices, máquinas de calcular y de coser, maquinaria para la preparación de alimentos y carros elevadores. La maquinaria textil y agrícola, bombas centrífugas y máquinas para encuadernar, imprimir y fundir tipos se exportan a la vez a los Estados Unidos y a América Latina. En resumen, aproximadamente un 37 por ciento de las exportaciones de industrias mecánicas mexicanas se dirigen hacia América Latina y tendieron a crecer menos rápidamente que las destinadas afuera de la región.

Chile: Si se toma en cuenta el acuerdo de complementación de la ALALC referente a las válvulas electrónicas y el de intercambio de piezas y partes de automóviles con la Argentina, el 72 por ciento de las exportaciones de industrias mecánicas chilenas, que cubre un total de 7.9 millones de dólares, se debe a estos dos acuerdos. De no ser por ellos, Chile se encontraría en un nivel más bajo que Colombia (2.2 millones de exportaciones contra 3 millones en Colombia), país que no ha suscrito todavía acuerdo alguno de complementación de industrias mecánicas.^{10/} Conviene destacar asimismo que la gama de productos mecánicos chilenos exportados es más reducida que la de los tres países anteriores.

3. Perspectivas futuras en caso de continuar predominando las tendencias actuales

Entre 1950 y 1970 el volumen de las exportaciones totales de bienes y servicios ha crecido en América Latina a una tasa media anual de 4.4 por ciento, mientras que el poder de compra de éstas lo ha hecho a un ritmo de 3 por ciento también anual (expresado a precios constantes del año 1960). En el último decenio el poder de compra ha tendido a ganar terreno, pues alcanzó un incremento promedio de 4.4 por ciento en el período 1960-1970 frente a un aumento de 4.6 por ciento, en el mismo lapso, para el cuántum.

La tendencia de los últimos diez años, debido a las mejoras en los precios de los principales productos de la región y al apreciable desarrollo de la exportación de manufacturas, permiten pensar que no conviene basarse estrictamente en la tendencia de incremento histórico de los últimos veinte años para prever la posible evolución futura. Se observa en algunos países de la región y principalmente en los más grandes un cambio irreversible en su ritmo de aumento de exportaciones. En el último decenio el poder adquisitivo de las exportaciones ha crecido a una tasa anual de 4.3 por ciento en la Argentina,

^{10/} Ibidem.

de 6 por ciento en el Brasil, de 5.2 por ciento en México, de 8 por ciento en el Perú, de 7.8 por ciento en Chile y de 4.5 por ciento en Colombia. En estos países también aumentaron velozmente las exportaciones de manufacturas.

En caso de seguir la tendencia de los últimos años, el poder de compra de las exportaciones totales latinoamericanas alcanzaría una tasa anual promedio de 4.7 por ciento hasta 1985.^{11/} Esta tasa resulta: a) de proyecciones sectoriales para los bienes semimanufacturados y manufacturados exportados hacia fuera de la región (respectivamente crecerían a 4.7 por ciento y 9.1 por ciento); b) de proyecciones con respecto a las exportaciones intrazonales de bienes manufacturados siguiendo la tendencia de los diez últimos años; c) de proyecciones para los derivados del petróleo, tratados por separado debido a su menor dinamismo relativo y por su tendencia a comportarse como un producto primario; d) el resto de bienes y servicios se trató en forma agregada.

La hipótesis resultante lleva implícito un cambio intenso en la estructura de las exportaciones, tal como ha tenido lugar en los últimos años.^{12/}

En esas circunstancias, en 1985 se produciría una mayor participación de las exportaciones de bienes manufacturados con respecto a la actualidad: 20.6 por ciento en comparación con 12.8 por ciento. Las exportaciones de manufacturas hacia fuera de América Latina casi duplicaron su proporción en el total. También aumentarían las exportaciones intrazonales de manufacturas y llegarían a representar en 1985 más de un tercio de las manufacturas totales frente a un 18 por ciento en 1970. En cambio los derivados del petróleo continuarían

^{11/} Según un estudio realizado por la CEPAL y el Instituto, el ritmo de crecimiento del poder de compra de las exportaciones totales de bienes y servicios sería de 4.5 por ciento al año en el decenio de 1970. En dicho estudio se presentan tres proyecciones alternativas de exportaciones, la más baja de las cuales es la que aquí se menciona. Tales proyecciones fueron hechas por procedimientos macroeconómicos para 18 países de América Latina. Se llega a un monto de exportaciones de 17 400 y 21 200 millones de dólares en 1975 y 1980 respectivamente; en la hipótesis que aquí se presenta los totales son, respectivamente, de 18 300 y 23 100 millones de dólares a precios de 1960. Véase Proyecciones macroeconómicas para América Latina en el decenio de 1970 (E/CN.12/865; Santiago, marzo de 1971).

^{12/} Se reconoce que los productos primarios tropiezan con muchas dificultades debidas sobre todo a la baja elasticidad de su demanda por parte de los países industrializados y a que, además, la producción de estos bienes supera la demanda mundial en muchos casos. Sólo existen cinco acuerdos de estabilización de precios de productos primarios correspondientes al azúcar, el café, el trigo, el estaño y el aceite de oliva. En el caso del azúcar el convenio sólo cubre la tercera parte del mercado mundial de este producto, mientras que las dos terceras partes restantes están sujetas a los convenios de los Estados Unidos con varios países y al Acuerdo azucarero del Commonwealth. En cuanto al cacao, no ha podido lograrse todavía un arreglo. Se proyectan otros respecto al té, el caucho y el cobre.

bajando su participación relativa. Por otra parte, a pesar que las ventas extrazonales de semimanufacturas crecerían en 1980-1985 más rápidamente que en 1970-1980, su proporción permanecería constante en menos de 10 por ciento durante el lapso de análisis.

En cuanto a la estructura de las exportaciones manufacturadas hacia el resto del mundo, se puede apreciar un cambio fuerte en la participación de los bienes intermedios y mecánicos^{13/} con respecto a la actualidad. (Véase más adelante el cuadro 18.) Los bienes mecánicos, que participan al principio del decenio actual con un 6 por ciento en las exportaciones de bienes manufacturados propiamente dichos, quince años más tarde alcanzarían casi 19 por ciento. La participación de los bienes intermedios se reduciría por el descenso relativo de los derivados del petróleo, quedando en 45.2 por ciento de las manufacturas exportadas en 1985 contra casi 60 por ciento en 1970.

Con respecto a los productos provenientes de las industrias tradicionales, su participación tendería a aumentar ligeramente durante el período de proyección: 32.7 a 33.8 por ciento entre los años extremos. (Véase el gráfico 5.)

^{13/} Los bienes industriales tradicionales se componen de los sectores alimenticios, bebidas, tabaco, textil, confección y calzado, madera y corcho, muebles y las curtiembres y manufacturas de cuero. En los bienes intermedios entran pulpa y papel, manufacturas de caucho, productos químicos, derivados del petróleo y manufacturas de minerales no metálicos. Forman parte de los bienes metal-mecánicos las industrias metálicas básicas, los productos metálicos, las maquinarias no eléctrica y eléctrica y los equipos de transporte. Finalmente, el grupo otros está compuesto de impresos y manufacturas diversas.

II

POSIBLES EFECTOS DE LA PROMOCION DE EXPORTACIONES DE MANUFACTURAS

1. Objetivos posibles de estas políticas

De la política de exportación de bienes manufacturados cabe explicar el logro de diferentes objetivos tales como el mejoramiento de la balanza de pagos y el mayor dinamismo del desarrollo industrial. El desenvolvimiento de un sector exportador dinámico también puede tener fuerte impacto sobre el resto de la economía. A continuación se comentará brevemente cada uno de estos puntos.

a) Mejoramiento de la balanza de pagos

La fluctuación cíclica de la demanda mundial de bienes primarios provoca en las economías de los países latinoamericanos una fuerte vulnerabilidad. En efecto, los precios de estos bienes tienen marcadas fluctuaciones mientras que los de los bienes manufacturados evolucionan de manera sostenida. De ahí que la promoción de las exportaciones de manufacturas sea parte de una política general que apunta a diversificar la estructura del sector externo y, por consiguiente, a disminuir la dependencia de las economías latinoamericanas respecto de un limitado número de productos de exportación. Además, las exportaciones de productos manufacturados crecen con mayor rapidez que las de bienes primarios.

b) Mayor dinamismo del desarrollo industrial

El crecimiento del sector manufacturero se ha basado en el proceso de sustitución de importaciones, el cual está mostrando síntomas de agotamiento, inclusive en los países más grandes de América Latina. Dicho proceso, en efecto, está ligado al reducido tamaño efectivo del mercado interno -relacionado con el nivel y la distribución del ingreso- y con la dependencia de la región en materia de tecnología. Las empresas que se instalan no pueden beneficiarse con economías de escala, lo que significa costos elevados y altos precios que a su vez limitan la demanda. Todo esto es válido para la producción de los bienes "tradicionales" de consumo, pero los mismos factores se aplican a las industrias productoras de bienes intermedios y de capital, cuyos costos son muy sensibles al volumen de la producción.

El fomento de la exportación de bienes manufacturados y semimanufacturados ofrece uno de los medios para quebrar el círculo vicioso que constituyen el mercado limitado, los altos costos y los precios elevados.

c) Efecto del sector exportador sobre el resto de la economía

El desarrollo de un sector exportador en el cual los niveles de productividad, costos y calidad vayan alcanzando paulatinamente condiciones competitivas mundiales, tiende a crear en el sector manufacturero un área dinámica que ejerce, a largo plazo, un efecto favorable sobre otros sectores. Estos sectores exportadores ayudarían a superar la falta de dinamismo y de incentivos -llegando a una más alta productividad y a costos más bajos- que caracteriza en general la protegida industrialización basada en la sustitución de importaciones.

En la actual división internacional del trabajo, los países en desarrollo suelen ser proveedores de materias primas en gran parte en estado natural. Orientar una política de promoción de exportaciones de manufacturas implica una nueva división internacional del trabajo, pues los países en desarrollo ofrecerían productos en mayor estado de elaboración industrial. Así se beneficiarían con más valor agregado y darían un ímpetu sustancial a su proceso de industrialización a través de la producción industrial y del desarrollo de las industrias de elaboración.

No debe olvidarse que la elaboración de materias primas en las condiciones de la tecnología moderna actual involucra procesos industriales que:

- 1) en general son altamente intensivos de capital;
- 2) requieren una considerable experiencia industrial y un know-how adecuado, y
- 3) necesitan mercados internacionales, pues los mercados internos de los países en desarrollo son demasiado pequeños para absorber esta producción potencial. ^{1/}

2. Presentación de las hipótesis relativas a la exportación de bienes semimanufacturados y manufacturados

Este análisis sobre las perspectivas futuras de la exportación latinoamericana de semimanufacturas y manufacturas afuera de la región trata de destacar el logro de mejoras sustanciales en el desequilibrio externo mediante un crecimiento más

^{1/} Véase UNCTAD, Expansion and Diversification of Export of Manufactures and Semimanufactures of Developing Countries. Los documentos Review of the Trade in Manufactures and Semimanufactures (TD/10 y TD/10/Supp. 1; octubre 1967) y A Possible Programme for the Promotion of Exports of Manufactures and Semimanufactures from the Developing Countries (TD/21 y TD/21/Supp. 1; noviembre de 1967).

rápido de las exportaciones y un cambio en la estructura exportadora, con mayor participación de los bienes manufacturados en el total de exportaciones de bienes y de servicios.

Como se dijo, las ventas latinoamericanas en general y las de manufacturas en particular se han desarrollado velozmente en los últimos años del decenio de 1960. En 1970, por tercer año consecutivo, los principales productos de exportación vieron mejorar el nivel de los precios,^{2/} en particular algunos productos de zona tropical (café, azúcar) y otros de zona templada (maíz). Asimismo se recuperaron los precios del algodón, la harina de pescado y la lana. En cambio, en los metales sobresale la baja del precio del cobre después de cinco años de evolución ascendente y la progresiva disminución de los precios del petróleo y sus derivados. Teniendo en cuenta estos hechos, se han elaborado dos hipótesis resumidas a continuación, las que tienen por objeto analizar los esfuerzos que debería realizar la región para mejorar su competitividad y por ende su participación en las exportaciones mundiales. Ambas hipótesis, llamadas A y B, se consideran con mayor detalle más adelante.

Como el propósito del análisis se centra en las exportaciones de manufacturas y semimanufacturas hacia el resto del mundo, estudiando su posible influencia sobre el ritmo de crecimiento global de las ventas totales, en ambas hipótesis se supone que las exportaciones totales de bienes primarios, servicios y derivados del petróleo, así como el intercambio intrazonal de productos semimanufacturados y manufacturados, se comportan en la misma forma que en la hipótesis de prognosis.

También en las dos hipótesis se supone la pretensión de cambiar la estructura exportadora industrial, para disminuir la importancia de los sectores manufactureros alimenticios, textiles, derivados del petróleo y metales básicos ferrosos y no ferrosos, que en 1967-1970 representaron el 88 por ciento de las exportaciones totales. Este alto porcentaje de bienes con un grado de manufacturación limitado refleja un punto vulnerable de la estructura exportadora de América Latina.^{3/}

^{2/} CEPAL, Estudio Económico de América Latina, 1970, Primera Parte (E/CN.12/868; marzo de 1971).

^{3/} PNUD, Planteamiento del sector externo: técnicas, problemas y políticas (ST/TAO/SER. C/91). De este estudio se deduce que las exportaciones de derivados del petróleo y de bienes metalúrgicos no ferrosos, hacia los últimos años del decenio de 1970 disminuirán su importancia relativa en el contexto del comercio mundial. A ello habría que añadir que las exportaciones de productos alimenticios no observan, por razones conocidas, un comportamiento muy dinámico.

a) La hipótesis A

En esta hipótesis se supone que se trata de mejorar la participación de los bienes semimanufacturados y manufacturados hacia el resto del mundo en el total de las exportaciones latinoamericanas.

Para definir una meta que sea a la vez deseable y realista se analizó la experiencia de un grupo de países que tenían en promedio, a mediados de los años 50, una estructura no muy distinta de la de América Latina, y que al cabo de un decenio o algo más cambiaron drásticamente su estructura exportadora, haciéndola menos vulnerable en cuanto a número de productos exportados, grado de elaboración manufacturera más avanzada, etc., y orientándola hacia los bienes provenientes de industrias mecánicas. Los países elegidos, después de considerar un grupo más amplio, son Australia, España, Finlandia y Yugoslavia. La meta adoptada para América Latina en esta hipótesis -que se explica en detalle más adelante- se basa en la experiencia vivida por este grupo de países. Consiste en suponer que América Latina igualara en cada sector la actuación que han tenido los países de este grupo que han logrado éxitos más destacados.

Si se cumpliera esta hipótesis, el poder de compra de las exportaciones de bienes y turismo de América Latina alcanzaría una tasa promedio anual de 5.4 por ciento hasta 1985.

b) La hipótesis B

Para determinar esta hipótesis se estudió el comportamiento de los productos semimanufacturados y manufacturados del sector industrial en diez países entre 1962 y 1967. Los diez países estudiados -Australia, Canadá, España, Finlandia, Francia, India, Japón, Suecia, Tailandia y Yugoslavia- presentan marcadas diferencias en la estructura, en el grado de elaboración industrial y en la dinámica del crecimiento de sus exportaciones. Cabe señalar que en el dinamismo del comercio mundial influye fuertemente el comportamiento de las exportaciones de este grupo de países. En efecto, entre 1960 y 1969 la participación de estos diez países en las exportaciones mundiales de bienes subió de 22.1 a 25.6 por ciento.

La hipótesis B consiste en aplicar a América Latina el promedio de las dos tasas más altas de crecimiento alcanzadas entre 1962 y 1967 de este grupo de países en cada sector industrial, tomando separadamente las semimanufacturadas y las manufacturadas.

Esta meta en el crecimiento de las exportaciones implica crear plantas nuevas que estarían directamente concebidas en función de la exportación. La estructura industrial actual en cambio, se orienta marcadamente hacia la producción de bienes de consumo, dejando rezagada la producción de los sectores productores de bienes de capital e intermedios. Para que se

cumpliera la hipótesis B se requeriría un desarrollo adecuado de estos últimos sectores, que en gran medida definen la eficiencia de todo el resto de la economía. Hasta ahora la eficiencia del conjunto se vio limitada por el crecimiento desequilibrado de los bienes de consumo y el atraso relativo de los otros sectores. Aunque una parte significativa de estas mayores exportaciones podría lograrse mediante un uso más intenso de la capacidad instalada, ello no bastaría para lograr las metas propuestas, pues esta utilización más intensa no promueve por sí sola en los sectores productores de bienes intermedios y de capital condiciones adecuadas de precios, calidad y renovación tecnológica, ni remueve por sí sola las limitaciones que suelen provenir de las condiciones incorporadas a los convenios de compra de patentes y a la actuación de filiales.^{4/}

En caso de cumplirse esta hipótesis el poder de compra de las exportaciones de bienes y servicios alcanzaría una tasa promedio anual de 6 por ciento, que resultaría 2.1 veces más alta que la alcanzada entre 1950 y 1970.

Más adelante se analiza el efecto que tendrían las metas correspondientes a estas hipótesis sobre la producción de distintos sectores de la industria y sobre la ocupación de mano de obra.

3. Análisis comparativo de las exportaciones industriales latinoamericanas y de un grupo de países de fuera de la región

A fin de precisar las hipótesis que fueron presentadas sintéticamente es necesario disponer de alguna imagen o punto de referencia que, reuniendo una serie de características, permita analizar medidas viables y realistas. Para ello, se optó por hacer un estudio de las exportaciones de un grupo de países cuya experiencia permitiría definir el comportamiento probable de las de América Latina en caso de aplicarse modificaciones de política apropiadas.

Los países considerados en el análisis fueron Australia, Canadá, España, Finlandia, Francia, India, Japón, Suecia,

^{4/} Con respecto a este último punto cabe señalar que últimamente la aplicación de la cláusula que imponían las compañías multinacionales limitando o prohibiendo las exportaciones en el contrato de venta de la patente, va disminuyendo debido a un mayor poder de negociación en los países latinoamericanos, sobre todo en los más grandes. También se debe, en gran medida a que los países en desarrollo se encuentran en posición de árbitro frente a la tremenda competencia entre estas empresas internacionales y pueden aprovecharla para obtener mejores condiciones. Véase Fernando Fajnzylber, Estrategia industrial y empresas internacionales, (ST/ECLA/Conf. 37/L. 2; mayo 1971).

Cuadro 8
COMPARACION DE ALGUNOS SECTORES EXPORTADORES DE "PUNTA" EN DIFERENTES
PAISES O REGION Y SU EVOLUCION ENTRE 1962 Y 1967

(Valores en millones de dólares)

País	Rama industrial	Número de sub-sectores estudiados en esta rama industrial	Valor		Participación dentro de las exportaciones			
			1962	1967	Rama industrial		Total de manufacturas	
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	1962	1967	1962	1967
Japón								
	Textiles	1	29.3	124.2	17.2	25.6	1.1	1.8
	Confecciones y calzado	2	141.2	267.0	44.5	54.7	5.1	3.9
	Manufacturas de caucho	1	37.2	88.4	78.2	80.0	1.3	1.3
	Productos químicos	1	3.9	18.9	8.9	21.8	0.1	0.3
	Productos metálicos	4	94.9	213.7	71.9	69.5	3.4	3.1
	Maquinaria no eléctrica	9	133.3	489.8	43.5	60.9	4.8	7.1
	Maquinaria eléctrica	12	365.8	1 137.2	84.1	95.0	13.3	16.5
	Equipo de transporte	7	393.9	1 625.8	77.1	89.6	14.3	23.5
	Manufacturas diversas	6	212.1	455.0	50.3	42.3	7.7	6.6
	Subsectores estudiados	43	1 411.6	4 420.0			51.1	64.1
Francia								
	Textiles	1	44.1	85.7	33.7	49.6	1.1	1.4
	Confecciones y calzado	3	157.8	273.2	65.0	67.6	4.0	4.4
	Pulpa y papel	2	27.7	47.3	80.5	83.2	0.7	0.8
	Manufacturas de caucho	1	73.3	139.8	86.4	88.8	1.8	2.2
	Productos químicos	6	147.5	307.0	74.7	86.6	3.7	4.9
	Cemento y vidrio	1	32.2	63.8	81.7	85.9	0.8	1.0
	Productos metálicos	2	51.0	87.4	30.0	35.2	1.3	1.4
	Maquinaria no eléctrica	8	365.0	674.5	58.3	63.1	9.2	10.7
	Maquinaria eléctrica	7	210.3	504.5	53.5	65.3	5.3	8.0
	Equipo de transporte	7	830.3	1 279.1	86.8	87.3	20.9	20.4
	Manufacturas diversas	4	76.9	149.4	35.6	39.7	1.9	2.4
	Subsectores estudiados	42	2 016.1	3 611.7			50.7	57.5

<u>Suecia</u>	
Confecciones y calzado	2
Madera	1
Muebles	1
Pulpa y papel	2
Imprenta y publicaciones	1
Productos químicos	2
Vidrio y cemento	1
Productos metálicos	3
Maquinaria no eléctrica	11
Maquinaria eléctrica	6
Equipo de transporte	2
<u>Subsectores estudiados</u>	<u>32</u>
<u>Canadá</u>	
Manufacturas alimenticias	3
Bebidas	1
Confecciones y calzado	1
Manufacturas de caucho	1
Productos químicos	3
Productos metálicos	4
Maquinaria no eléctrica	9
Maquinaria eléctrica	7
Equipo de transporte	7
<u>Subsectores estudiados</u>	<u>36</u>
<u>España</u>	
Manufacturas alimenticias	1
Bebidas	1
Confecciones y calzado	4
Madera y corcho	2
Muebles	1
Imprentas y publicaciones	1
Manufacturas de caucho	1
Productos químicos	1
Productos metálicos	3
Maquinaria no eléctrica	6
Maquinaria eléctrica	1
Equipo de transporte	4
Manufacturas diversas	2
<u>Subsectores estudiados</u>	<u>28</u>

14.4	34.0	46.8	47.7	1.1	1.5
7.1	14.0	44.7	59.6	0.5	0.6
11.6	26.6		100.0	0.9	1.2
7.4	17.0	88.7	91.8	0.5	0.8
3.9	6.8	53.4	46.7	0.3	0.3
11.0	25.6	57.0	59.3	0.8	1.1
3.5	10.7	41.7	81.7	0.3	0.5
66.4	105.3	59.4	56.8	4.9	4.7
182.2	302.4	26.3	47.5	13.5	13.5
128.0	271.7	69.3	74.4	9.5	12.1
273.4	434.4	75.3	64.7	20.3	19.4
<u>708.9</u>	<u>1 248.5</u>			<u>52.6</u>	<u>55.8</u>

28.4	63.1	40.6	55.0	3.1	1.8
79.4	131.8	95.1	97.1	8.6	3.8
0.9	9.3	5.6	25.3	0.1	0.3
7.3	15.5	86.9	82.4	0.8	0.5
11.1	30.3	80.5	91.3	1.2	0.9
20.2	91.7	59.8	82.9	2.2	2.7
126.3	331.3	60.3	72.3	13.7	9.7
52.4	219.1	44.7	60.2	5.7	6.4
150.1	1 909.6	60.2	95.1	16.2	55.8
<u>476.1</u>	<u>2 801.7</u>			<u>51.5</u>	<u>81.8</u>

29.2	56.0	44.8	53.0	10.8	8.7
31.6	52.4	92.4	92.6	11.7	8.1
11.0	51.4	94.3	93.4	4.1	8.0
1.2	8.1	12.2	35.4	0.4	1.3
2.2	8.7		100.0	0.8	1.3
20.0	41.7		100.0	7.4	6.5
0.7	7.8	100.0	96.3	0.3	1.2
0.5	2.1	16.1	20.2	0.2	0.3
3.4	18.0	38.2	41.8	1.3	2.8
9.8	67.8	61.1	78.7	3.6	10.5
0.2	3.0	2.7	18.2	0.1	0.5
24.3	55.9	80.9	73.9	9.0	8.7
1.1	6.1	11.3	21.3	0.4	0.9
<u>135.2</u>	<u>379.0</u>			<u>50.1</u>	<u>58.8</u>

Cuadro 8 (Continuación)

País	Rama industrial	Número de subsectores estudiados en esta rama industrial
(1)	(2)	(3)
<u>Yugoslavia</u>		
	Manufacturas alimenticias	2
	Bebidas	2
	Confecciones y calzado	3
	Muebles	1
	Imprentas y publicaciones	1
	Productos químicos	4
	Derivados del petróleo	1
	Productos metálicos	1
	Maquinaria no eléctrica	4
	Maquinaria eléctrica	4
	Equipo de transporte	4
	<u>Subsectores estudiados</u>	<u>27</u>
<u>Finlandia</u>		
	Textil	1
	Confecciones y calzado	2
	Manufacturas de madera	1
	Muebles	1
	Pulpa y papel	1
	Manufacturas no metálicas	1
	Maquinaria no eléctrica	2
	Equipo de transporte	1
	<u>Subsectores estudiados</u>	<u>10</u>
<u>Australia</u>		
	Manufacturas alimenticias	4
	Bebidas	1
	Textiles	1

Valor		Participación dentro de las exportaciones			
1962	1967	Rama industrial		Total de manufacturas	
		1962	1967	1962	1967
(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
25.0	42.1	51.2	71.4	8.3	7.0
8.1	19.3	95.2	97.0	2.7	3.2
21.9	92.9	91.2	74.7	7.3	15.4
16.1	29.5		100.0	5.3	4.9
0.2	1.8		100.0	0.1	0.3
4.4	29.7	100.0	98.9	1.5	4.9
7.4	15.1		100.0	2.5	2.5
2.0	5.9	14.7	23.0	0.7	1.0
16.5	29.7	47.2	55.1	5.5	4.9
24.0	62.7	81.9	77.3	8.0	10.4
26.0	57.1	27.9	47.7	8.6	9.4
<u>151.6</u>	<u>385.8</u>			<u>50.2</u>	<u>63.8</u>
1.0	3.9	33.3	49.4	0.5	1.1
2.8	35.0	100.0	91.6	1.3	9.7
2.6	7.6		100.0	1.2	2.1
3.0	9.0		100.0	1.4	2.5
12.6	30.4		100.0	5.9	8.5
1.0	3.8	66.7	73.1	0.5	1.1
4.5	17.4	38.4	54.4	2.1	4.8
81.5	92.7	97.8	93.6	38.1	25.8
<u>109.0</u>	<u>199.8</u>			<u>50.9</u>	<u>55.6</u>
75.0	100.7	69.8	74.5	24.4	23.8
5.5	6.8	98.2	88.3	1.8	1.6
0.2	0.6	16.7	16.7	0.1	0.1

Confecciones y calzado	1	1.0	5.4	76.9	71.1	0.3	1.3
Manufacturas de caucho	1	2.1	2.3		100.0	0.7	0.5
Productos químicos	3	8.4	19.6	45.2	87.6	2.7	4.6
Manufacturas de vidrio	1	0.5	1.4		100.0	0.2	0.3
Productos metálicos	4	16.3	17.3	87.2	66.7	5.3	4.1
Maquinaria no eléctrica	2	7.5	10.9	24.6	21.4	2.4	2.6
Maquinaria eléctrica	1	11.9	24.3		100.0	3.9	5.7
Equipo de transporte	2	22.8	54.5	86.7	100.0	7.4	12.9
Manufacturas diversas	1	-	5.4	-	12.4	-	1.3
<u>Subsectores estudiados</u>	<u>22</u>	<u>151.2</u>	<u>249.2</u>			<u>49.1</u>	<u>58.8</u>
<u>América Latina a/</u>							
Manufacturas alimenticias	2	106.8	144.2	84.0	81.7	12.8	13.0
Imprentas y publicaciones	1	5.3	27.5		100.0	0.6	2.5
Productos químicos	1	19.7	35.2	88.3	89.3	2.4	8.2
Derivados del petróleo	1	631.5	712.4		100.0	75.3	64.3
Maquinaria no eléctrica	1	0.3	17.2	2.6	29.9	-	1.6
<u>Subsectores estudiados</u>	<u>6</u>	<u>763.6</u>	<u>936.5</u>			<u>91.1</u>	<u>84.6</u>

Fuente: ILPES, según Naciones Unidas, Commodity Trade Statistics de 1962 y 1967.

Nota: Los totales de los subsectores no corresponden al total de las sumas debido a los redondeos.

a/ Para América Latina los años de comparación son 1961 y 1967, e incluye Argentina, Brasil, Bolivia, Chile, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela.

Tailandia y Yugoslavia.^{5/} Para todos ellos se estudió la evolución, la estructura y el grado de elaboración de las exportaciones entre los años 1962 y 1967.

Estos países destacan por haber tenido éxitos muy notables en las exportaciones de manufacturas en el período analizado. Una de las conclusiones que se desprenden del análisis de los ocho países es que todos ellos muestran una clara tendencia a especializarse en el comercio mundial de algunos bienes específicos. No se trata en estos países de exportar todos los bienes que puede producir un sector industrial dado, pero sí algunos de esos bienes o uno solo, y dedicarle prioridad sobre los demás del mismo origen sectorial.

En el cuadro 8 se presenta un grupo de bienes exportados por estos países. Tales bienes se agrupan aquí en sectores que se muestran en forma bastante desagregada, de modo que pueda apreciarse la naturaleza de los componentes que los forman.^{6/} En todos los países considerados, el peso relativo de los bienes estudiados ha aumentado fuertemente con respecto al total de las exportaciones. En efecto, los bienes que aparecen en el cuadro 8 representaban en 1962 más del 50 por ciento de las exportaciones de manufacturas de cada uno de estos países, proporción que en 1967 era sustancialmente más alta y en el Canadá alcanzaba más del 80 por ciento. Uno de los criterios más importantes con que los países seleccionaron los bienes en los que centrarían sus esfuerzos de exportación, fue tomar bienes cuya demanda mundial crecía en forma particularmente acelerada. No es de extrañar por consiguiente que aumentase el peso relativo de tales bienes.

Analizando más en detalle ese cuadro se puede clasificar a estos ocho países y a América Latina (considerada en conjunto) en tres grupos:

- a) Canadá, Francia, Japón, Suecia,
- b) España, Yugoslavia,
- c) América Latina, Australia, Finlandia.

En el primer grupo de países se observa que la exportación de manufacturas está muy diversificada, de modo que para alcanzar la mitad de las exportaciones manufactureras es necesario considerar gran número de ramas industriales y de productos. En el segundo grupo (España y Yugoslavia) intervienen también en las exportaciones gran número de sectores industriales, pero una cantidad mucho menor de productos (28 y 27, respectivamente). En el último grupo se aprecia en

^{5/} A los efectos de la elaboración de estas hipótesis se descartaron India y Tailandia por haber empezado recientemente una política de exportación de manufacturas y por tener una estructura todavía más vulnerable que la de América Latina en conjunto.

^{6/} El anexo estadístico, cuadros 3 y 4, presenta en forma más completa los bienes considerados en este estudio.

las exportaciones la presencia de muchos menos productos y ramas industriales, salvo en Australia, que en realidad se encontraría más bien a mitad de camino entre los grupos segundo y tercero. Conviene señalar que el escaso número de productos de este último grupo -uno o dos, en general, por cada rama- cubre un alto porcentaje del total de la rama industrial correspondiente. Especialmente aguda es la situación en América Latina, donde un solo grupo de productos (derivados del petróleo) origina más de dos tercios de todas las manufacturas exportadas.

Como se ha podido observar, en los países no latinoamericanos analizados se procuró diversificar el origen sectorial de los productos en los que cada país se especializa. En esta forma se trata de conciliar la especialización con el logro de una estructura exportadora diversificada que abarca una gama muy amplia de los grandes sectores industriales. Se exportan bienes provenientes de industrias livianas y pesadas. ^{7/} Es decir, cada país se especializa en algunos rubros mecánicos al mismo tiempo que en algunos sectores tradicionales. Estos países buscan la concentración de sus esfuerzos en pocos bienes específicos para cada sector, pero abarcando una amplia gama de sectores industriales.

A título ilustrativo se mencionan a continuación, con respecto a los países considerados en este acápite, algunos ejemplos del volumen de exportaciones de ciertos bienes, tratando de relacionarlos con magnitudes correspondientes a algunos países latinoamericanos. El Japón exportó en 1967 juguetes casi por el mismo monto que todo el valor bruto de producción industrial mecánica de Chile; por otra parte, sus exportaciones de barcos en el mismo año equivalían al valor total de las exportaciones chilenas de bienes. Las exportaciones totales francesas de manufacturas apenas son inferiores al total del valor bruto de producción industrial mexicana. Las exporta-

^{7/} Véase World Trade and Export Specialization in Engineering Products, en "GATT-1967", op. cit., donde se estudia el comportamiento de las exportaciones de productos de ingeniería y electrónica de diez países industrializados (Estados Unidos, Japón, los seis países del Mercado Común Europeo, el Reino Unido y Suecia). Entre 1953-1954 y 1965-1966, en todos los países se aprecia el dinamismo de ciertos productos dentro de una rama industrial determinada. Así, por ejemplo, en los Estados Unidos se nota una fuerte especialización en maquinaria industrial y agrícola (maquinaria de construcción y minería, equipo de manipulación de cargas, tractores agrícolas) y en bienes de elevado contenido de investigación (aviones, aparatos electrónicos de medición, computadoras). En el Japón la orientación fue otra, hacia los sectores intensivos de mano de obra: bienes de consumo duradero (aparatos de radio, motocicletas, aparatos de televisión) y equipos de transporte pesados (en particular los barcos). En Italia se nota un fuerte dinamismo de las máquinas de calcular y de oficinas, de los bienes de consumo duraderos (máquinas de escribir, refrigeradores y pequeño equipo doméstico, motocicletas) y del material rodante para ferrocarriles.

ciones canadienses de automóviles de pasajeros, camiones y camionetas, carrocerías y chasis en 1967 igualaban a la afluencia neta en América Latina de capital extranjero autónomo y compensatorio promedio de 1965-1966. Los ingresos recibidos por Australia al exportar preparados de cereales y harina, frutas en conserva y carne enlatada equivalen al monto total de utilidades e intereses pagados por Argentina en 1965-1966 por el financiamiento externo. Yugoslavia exporta solamente en calzado un monto igual a la afluencia bruta de capital extranjero al Uruguay.

En este breve análisis comparativo conviene señalar que en todos los países ha cambiado el grado de elaboración de las exportaciones totales provenientes del sector manufacturero. El gráfico 2 muestra en forma comparada las exportaciones de América Latina y de estos países, según el grado de elaboración de los bienes: productos primarios con escasa elaboración industrial, semimanufacturados y manufacturados. En todos los casos se comprueba que la participación de los bienes primarios ha disminuido o ha quedado estancada en un nivel bastante bajo. Por el contrario, los bienes manufacturados tienden a aumentar su proporción en el total y han llegado a un volumen bastante alto salvo en América Latina, Australia y Finlandia. Los bienes semimanufacturados, por su parte, acusan una tendencia a la baja, igual que los productos primarios con poca elaboración industrial.

A pesar de que no hay estadísticas comparables sobre el valor bruto de la producción industrial para todos los países estudiados, es posible comparar el coeficiente de exportaciones con respecto al valor bruto de la producción latinoamericana con la de algunos países europeos. Resalta así la pequeña participación de las exportaciones con respecto a la producción en América Latina, salvo en las industrias tradicionales en las que parece ir aumentando. (Véase el cuadro 9.) Una vez más se comprueba el comportamiento poco satisfactorio de las exportaciones de industrias metal-mecánicas y de bienes intermedios latinoamericanos, en relación con las de los países desarrollados.^{8/} En cuanto a los bienes intermedios, en los

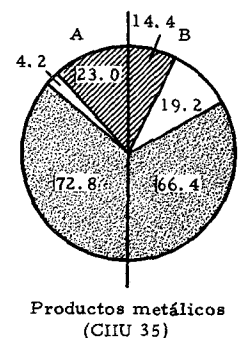
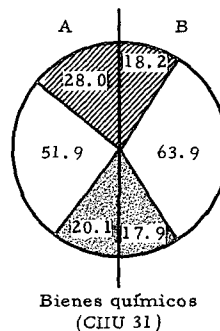
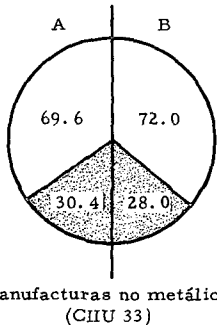
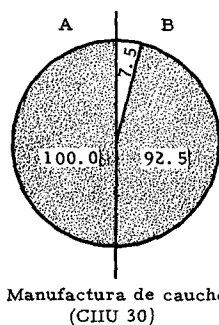
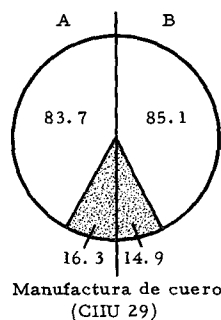
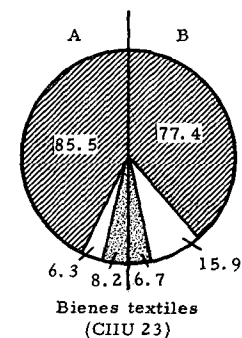
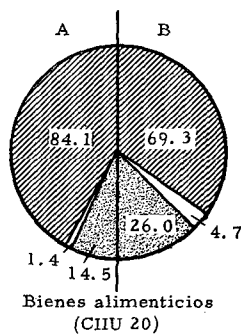
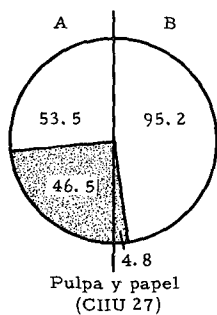
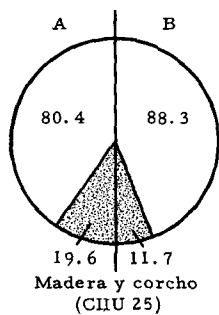
^{8/} En GATT, *International Trade 1967* (Ginebra, 1968), p. 38, se muestra que en los engineering products el coeficiente de exportaciones con respecto a la producción sigue subiendo en los países desarrollados, como revela el siguiente cuadro:

Período	Estados Unidos	Japón	Alemania Federal	Italia	Bélgica	Francia	Reino Unido
1953-54	6.0	7.7	38.7	13.5	41.5	15.6	31.3
1959-60	5.9	11.0	43.1	27.2	49.8	23.1	32.5
1965-66	6.2	14.9	44.8	48.6	63.4	24.5	32.0

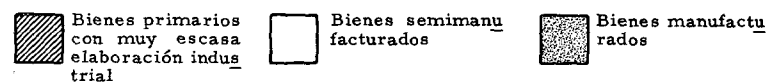
Gráfico 3

COMPARACION ENTRE EL GRADO DE ELABORACION DE LAS EXPORTACIONES DE CIERTAS RAMAS INDUSTRIALES EN AMERICA LATINA (A) Y EL DE UN CONJUNTO DE PAISES (B) a/

(Porcentajes)



a/ Australia, Finlandia, España y Yugoslavia. Los datos de estos países corresponden a 1967 y los de América Latina a los últimos años del decenio de 1960. La diferencia cronológica no afecta seriamente a la comparabilidad



Cuadro 9

COMPARACION ENTRE LOS COEFICIENTES DE EXPORTACIONES CON RELACION AL VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION DE ALGUNOS PAISES EUROPEOS Y AMERICA LATINA

(Porcentajes)

País	Industrias tradicionales a/	Industrias intermedias b/	Industrias metal-mecánicas c/	Otras industrias d/	Total del sector manufacturero e/
Bélgica (1959)	13.4	25.9	34.2	13.9	24.8
Países Bajos (1959)	20.8	28.5	25.8	13.0	23.9
Italia (1959)	6.9	9.2	14.5	8.2	9.7
Alemania Federal (1960)	3.5	13.4	21.3	18.0	13.7
España (1966)	24.5	41.0	20.3	39.6	26.4
América Latina (1960)	16.1	11.1	7.3	1.9	12.6
América Latina (1965)	17.7	11.4	8.1	2.5	13.4
América Latina (1970) f/	19.6	10.7	10.4	1.7	14.0

Fuente: ILPES, para América Latina según datos de producción industrial oficial y anuario de comercio exterior, y para los países europeos, Office Statistique des Communautés Européennes, Tableaux Entrées Sorties pour les pays de la Communauté Economique Européenne (Bruxelles, 1965); Instituto Nacional de Estadística, España 1968 Anuario Estadístico (Madrid, marzo de 1968).

Nota: Los coeficientes latinoamericanos no son estrictamente comparables con los europeos debido a que la composición entre bienes tradicionales, intermedios y metal-mecánicos es diferente. Conviene recordar que un 65 por ciento de las exportaciones totales latinoamericanas se concentran en los bienes tradicionales, y que son estos productos los que tienen menor grado de elaboración industrial, lo que distorsiona el promedio total. En este cuadro conviene más comparar los coeficientes de las industrias metal-mecánicas, con la advertencia de que se encuentran aquí los productos de cobre, zinc y plomo en estado semielaborado.

a/ Sectores CIU 20-26 más 29.

c/ Sectores CIU 34-38.

e/ Sectores CIU 20 hasta 39.

b/ Sectores CIU 27 más 30-33.

d/ Sectores CIU 28 y 29.

f/ Datos provisionales

años recientes la demanda interna latinoamericana ha tenido un comportamiento muy dinámico, por lo cual no aumentó el coeficiente de las exportaciones respecto a la producción total. Esta aclaración es también en parte válida para las industrias mecánicas, cuya producción está orientada en más del 60 por ciento hacia la producción de bienes de consumo destinados al mercado interno. En el caso de los países europeos, sobre todo en Italia, a fines de los años 50 y principios de los 60, el abastecimiento de la demanda interna, rezagado en la postguerra, estaba cerca de normalizarse y aun de saciarse; de ahí la apertura de su industria hacia los mercados externos. Aunque las causas son diferentes, este estado del abastecimiento de la demanda interna de tales países alrededor de 1960 es similar al de América Latina en años recientes.

4. La hipótesis A sobre exportación de manufacturas

Los países finalmente adoptados como patrón de referencia para la hipótesis A sobre exportación de manufacturas fueron Australia, España, Finlandia, y Yugoslavia. Las razones que abonaron su adopción fueron, entre otras, las siguientes. Todos ellos poseían en promedio, a fines de los años 50, una estructura de exportaciones no muy disímil respecto a la de América Latina y desde entonces han transformado su estructura exportadora haciéndola más equilibrada. Los demás países analizados en el punto anterior fueron descartados, en este primer paso en la definición de una posible meta para América Latina, ya sea por tener un pasado industrial y tecnológico muy establecido (Francia y Suecia), por constituir un caso especial en el desarrollo económico mundial (Japón) o por haberse vinculado a una economía externa mediante un fuerte desarrollo fronterizo (Canadá).

Con objeto de justificar esta hipótesis conviene efectuar un análisis comparativo entre los cuatro países seleccionados y América Latina.

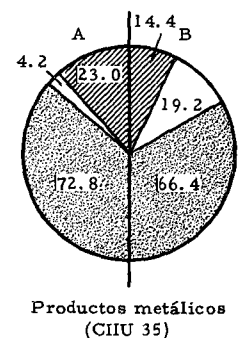
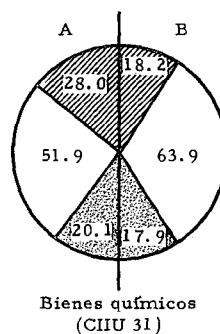
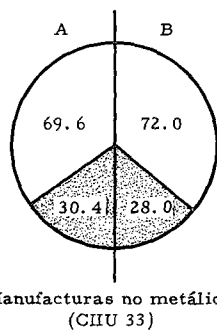
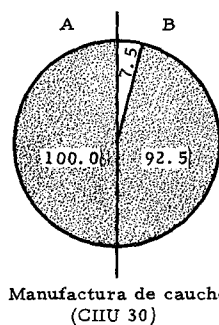
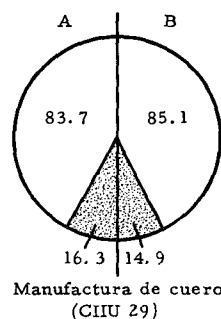
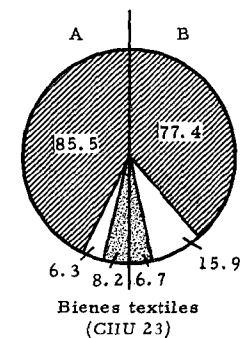
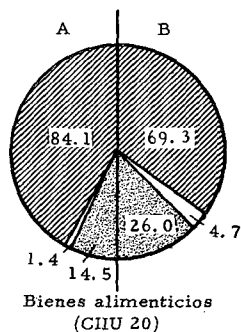
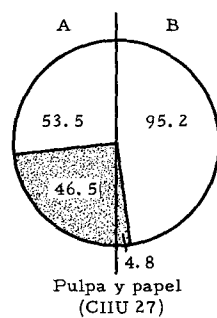
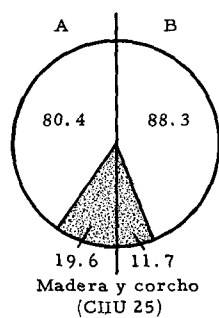
a) Grado de elaboración de las exportaciones del sector industrial

En 1967 el grado de elaboración de las exportaciones latinoamericanas de manufacturas era sensiblemente inferior al de los cuatro países tomados como base de comparación. Así, por ejemplo, en los bienes alimenticios, la proporción de bienes realmente acabados era de 26 por ciento en los cuatro países elegidos mientras que en América Latina alcanzaba sólo al 14.5 por ciento. (Véase el gráfico 3.) También en los productos textiles la parte que se exportaba en forma semimanufacturada y manufacturada es menos importante en América Latina (22.6 y 14.5 por ciento, respectivamente).

Gráfico 3

COMPARACION ENTRE EL GRADO DE ELABORACION DE LAS EXPORTACIONES DE CIERTAS RAMAS INDUSTRIALES EN AMERICA LATINA (A) Y EL DE UN CONJUNTO DE PAISES (B) ^{a/}

(Porcentajes)



^{a/} Australia, Finlandia, España y Yugoslavia. Los datos de estos países corresponden a 1967 y los de América Latina a los últimos años del decenio de 1960. La diferencia cronológica no afecta seriamente a la comparabilidad

Bienes primarios con muy escasa elaboración industrial

Bienes semimanufacturados

Bienes manufacturados

La situación es algo más pareja en los sectores químicos, donde los productos semimanufacturados y manufacturados alcanzan una proporción de 81.8 por ciento en los países elegidos mientras que en América Latina era de 72 por ciento. Algo similar ocurre en los productos metálicos, donde las semimanufacturas y manufacturas representaban 85.6 por ciento del total para los cuatro países no latinoamericanos, en comparación con 77 por ciento de la región.

Con respecto al sector industrial tomado en conjunto, la situación de América Latina en comparación con la de los cuatro países de referencia también era desfavorable en cuanto a la proporción de bienes exportados en forma de manufacturas y semimanufacturas. Así, en 1967 la proporción en estos cuatro países era de 75.2 por ciento, mientras la de América Latina sólo alcanzaba a 51.3 por ciento. (Véase de nuevo el gráfico 2.)

En la hipótesis A se propondrá que América Latina se acerque en 1985 a proporciones parecidas a las correspondientes de estos cuatro países.

b) Estructura de las exportaciones según su origen sectorial

Se examinará en este punto la composición de las exportaciones por grandes grupos de sectores de origen.^{9/} En cuanto a los bienes primarios o con poco grado de elaboración industrial, su origen sectorial no difiere mucho entre América Latina y los cuatro países usados como base de comparación: en ambos casos predominan los productos alimenticios y textiles, aunque en proporciones algo distintas.

En los bienes semimanufacturados se aprecia también que las exportaciones se concentran en pocos sectores. En los cuatro países de referencia, la madera, la pulpa, el papel y los productos metálicos básicos reúnen alrededor de un 76 por ciento del total de bienes semiprocesados. En América Latina el 73 por ciento se concentra únicamente en un sector: el de bienes metálicos básicos. (Véanse los cuadros 10 y 11).

Los bienes manufacturados propiamente dichos muestran el cambio sustancial operado en la estructura latinoamericana durante el decenio de 1960. (Véase otra vez el cuadro 10.) Es notable el aumento de la participación de los bienes manufacturados tradicionales de 21 a 32.8 por ciento debido sobre todo a la mayor participación de los bienes alimenticios en este subgrupo. También en los cuatro países la participación de los productos tradicionales aumenta de 33.5 a 37 por ciento, merced al fuerte empuje de la exportación de confecciones y calzado. Las industrias intermedias disminuyeron su participación en América Latina por el menor dinamismo de los derivados del

^{9/} Los cuadros 5 y 6 del anexo estadístico, *infra*, muestran con mayor detalle, por sectores, las conclusiones que aquí se destacan.

petróleo (88 por ciento del total del subgrupo), a pesar del rápido crecimiento de las exportaciones de los otros sectores. En el conjunto de Australia, España, Finlandia y Yugoslavia, la participación de los productos intermedios era de alrededor de 12 por ciento, como puede verse en el cuadro 11. En cuanto a los bienes mecánicos, su participación en el total de América Latina se duplicó, mientras que en los cuatro países tendía a disminuir ligeramente, debido en gran parte a la menor participación relativa de los equipos de transporte.

Cuadro 10

AMERICA LATINA: ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES MANUFACTURADOS EN 1961 Y ALREDEDOR DE 1970

(Porcentajes)

	Indus- trias tradi- ciona- les	Indus- trias inter- medias	Indus- trias metal- mecá- nicas	Otras indus- trias	Total
<u>1961</u>					
Bienes primarios con escasa elaboración industrial	95.9	3.8	0.3	-	100.0
Bienes semimanufacturados	16.6	14.9	68.5	-	100.0
Bienes manufacturados	21.0	73.4	3.9	1.7	100.0
<u>Total</u>	<u>68.0</u>	<u>19.1</u>	<u>12.7</u>	<u>0.5</u>	<u>100.0</u>
<u>Hacia 1970</u>					
Bienes primarios con escasa elaboración industrial	96.5	3.2	0.3	-	100.0
Bienes semimanufacturados	12.8	14.4	72.8	-	100.0
Bienes manufacturados	32.8	59.3	6.0	1.9	100.0
<u>Total</u>	<u>58.5</u>	<u>20.6</u>	<u>20.4</u>	<u>0.5</u>	<u>100.0</u>

Fuente: ILPES.

Por último, tomando en cuenta el conjunto de las exportaciones provenientes del sector industrial, en América Latina se advierte la preponderancia de los de bienes tradicionales (58 por ciento), mientras que los bienes intermedios participan en el total con un 20 por ciento. Los bienes metal-

Cuadro 11

AUSTRALIA, ESPAÑA, FINLANDIA Y YUGOSLAVIA: ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES MANUFACTURADOS, 1962 Y 1967

(Porcentajes)

	Indus trias tradi ciona les	Indus trias inter medias	Indus trias metal mecá nicas	Otras indus trias	Total
<u>1961</u>					
Bienes primarios con escasa elaboración industrial	94.6	4.2	1.2	-	100.0
Bienes semimanufacturados	31.4	45.8	22.8	-	100.0
Bienes manufacturados	33.5	13.8	46.0	6.6	100.0
<u>Total</u>	<u>51.7</u>	<u>22.8</u>	<u>23.3</u>	<u>2.2</u>	<u>100.0</u>
<u>1967</u>					
Bienes primarios con escasa elaboración industrial	93.2	5.1	1.7	-	100.0
Bienes semimanufacturados	23.6	49.4	26.9	-	100.0
Bienes manufacturados	37.0	12.3	43.4	7.3	100.0
<u>Total</u>	<u>46.0</u>	<u>24.4</u>	<u>27.0</u>	<u>2.7</u>	<u>100.0</u>

Fuente: ILPES, según Naciones Unidas, Commodity Trade Statistics, varios números.

mecánicos aumentan su proporción de 12.7 a 20.4 por ciento, lo que debe atribuirse al mayor dinamismo de las exportaciones de bienes metálicos básicos, en particular de los no ferrosos.

En los países de referencia, las exportaciones de bienes tradicionales disminuyen su participación entre 1962 y 1967 en favor de los intermedios y metal-mecánicos.

c) Supuestos en que se basa la hipótesis A

Esta hipótesis supone un cambio en la estructura de las exportaciones: aumentaría la proporción de bienes realmente acabados provenientes del sector manufacturero, al mismo tiempo que se transformarían el grado de elaboración en cada rama industrial y la estructura vertical en bienes tradicionales, intermedios y manufacturados. Con ellos se avanzaría en dirección al patrón mundial, o por lo menos a un patrón más

adecuado que el actual. La viabilidad y el realismo de esta hipótesis fueron confirmados por el estudio comparativo que se realizó con el patrón de referencia previamente adoptado.

Cabe reiterar que el aumento del peso relativo de las exportaciones de bienes manufacturados contribuiría a frenar el deterioro de la relación de precios de intercambio. Son justamente estos productos acabados, con mayor valor agregado manufacturado, los que tienen precios más estables en comparación con los primarios que exporta predominantemente América Latina.

La proyección de las exportaciones industriales latinoamericanas se realizó a base de los ritmos de incremento anual que permitió determinar la experiencia de los cuatro países indicados, tal como se verá más adelante. En algunos casos, por ser muy bajo el valor absoluto actual de lo exportado por la región, se tomó en cuenta ese hecho para fijar posibles metas cuantitativas en valor absoluto, con independencia del ritmo anual de incremento que implican. Si son muy bajos, los incrementos anuales expresados en porcentajes pueden tener poca significación.

En esta hipótesis se supone que para América Latina los sectores en los cuales la región está ya en posibilidad de competir tendrán un comportamiento muy similar a los ejemplos numéricos antes mencionados. En los sectores de industrias alimenticias, textiles, metálicas básicas no ferrosas y derivados del petróleo se tomó en cuenta la evolución de la demanda mundial. También supone esta hipótesis que el mercado mundial, y más particularmente el de los países desarrollados, quedaría libre de todo arancel o medida restrictiva para los bienes y cantidades correspondientes.

Con respecto a este último punto conviene tener presente la nueva política arancelaria y cambiaria de los Estados Unidos, definida el 15 de agosto de 1971, en defensa de su balanza de pagos. Aunque no es posible precisar todavía cuáles podrían ser las implicaciones futuras de dicha política sobre la importación de manufacturas, conviene recordar que las exportaciones manufactureras latinoamericanas al resto del mundo son cuatro veces superiores a las registradas dentro de la región y que el mercado norteamericano absorbió más de la mitad de las mismas en 1966-1967.^{10/} En cuanto a las exportaciones totales latinoamericanas, incluyendo los bienes primarios y semimanufacturados, casi un cuarto es exportado hacia los Estados Unidos.

Actualmente 67 categorías de productos industriales provenientes de cualquier origen están sujetas a cuotas de importa-

^{10/} BID/INTAL, La proyección externa de la industria en América Latina, op. cit.

ción en los Estados Unidos, contra 65 en el Mercado Común Europeo y 61 en el Japón.^{11/} La tendencia estadounidense favorece un proteccionismo creciente, pues el número de categorías de productos industriales sujetos a cuotas era de 3 en 1963, mientras que en los casos de la Comunidad Económica Europea y del Japón bajó desde 76 y 132 que representaban respectivamente en el mismo año.

d) Resultados de la hipótesis A

Para elaborar esta hipótesis se supuso que en 1970-1980 la tasa de crecimiento de las exportaciones de manufacturas propiamente dichas y semimanufacturas en cada sector de origen sería en América Latina igual al promedio de las tasas correspondientes a los tres países de ritmo más elevado en ese sector entre Australia, España, Finlandia y Yugoslavia en 1962-1967. Cuando en algún sector esta tasa fuera inferior a la correspondiente de la hipótesis de prognosis, se adoptó esta última. Para el quinquenio 1980-1985 se supuso que la tasa de crecimiento de las manufacturas en cada sector sería igual al promedio de las dos tasas más altas entre los cuatro países tomados como comparación. Según este cálculo, la exportación de manufacturas realmente acabadas tendría un ritmo de crecimiento de 14.1 por ciento en 1970-1980 y de 14.7 por ciento en 1980-1985.

El mayor peso relativo de las exportaciones de manufacturas, cuyo ritmo anual de crecimiento es más elevado, y el menor deterioro de los términos de intercambio que resultan de esta política de promoción permitirían mejorar sustancialmente los ingresos por concepto de exportación. El poder adquisitivo de las exportaciones extrarregionales de bienes y turismo alcanzaría un monto de 32 000 millones de dólares en 1985 (expresado en precios de 1960), lo cual implica que en los próximos quince años el poder de compra de estas exportaciones totales crecería a una tasa acumulativa anual de 5.4 por ciento.

La alta cifra a alcanzar con respecto a las hipótesis de prognosis (29 100 millones de dólares en 1985) se lograría mediante un gran cambio en la estructura de las exportaciones y en su grado de elaboración con respecto a la tendencia histórica del período 1950-1970.

En efecto, los bienes manufacturados aumentarían su participación desde el 12.8 por ciento estimado para 1970 hasta más del 26.5 por ciento en 1985. Este aumento es muy notable. La demanda mundial de petróleo tiende a orientarse hacia el petróleo crudo en vez de los derivados. A este respecto cabe recordar que más de la mitad de las exportaciones de manufac-

^{11/} Le Monde, "Sélection hebdomadaire", 19-25 de agosto de 1971.

turas latinoamericanas están compuestas por los derivados del petróleo, como pudo verse en el cuadro 10. En la hipótesis A el peso de esos derivados en el total manufacturero bajaría a 18 por ciento en 1985. Ello significa que tendrían un crecimiento muy dinámico otros sectores manufactureros entre los cuales conviene destacar el sector mecánico ya mencionado (equipo de transporte y maquinaria no eléctrica en particular), los productos químicos, los bienes de confección y calzado, los textiles y las manufacturas de cuero.

Debe tenerse en cuenta que la meta de exportaciones de manufacturas contenida en esta hipótesis implicaría muchos esfuerzos por parte del sector manufacturero, no tanto en el volumen de producción como mejorando la calidad de los productos y acercando los costos y precios a los internacionales. Además se requerirían importantes cambios por parte de los sectores empresariales: formación de una mentalidad exportadora, persistencia en el esfuerzo y en la política exportadora, mejoramiento o creación de redes de comercialización fuera del continente, etc. También por parte del Estado se requieren medidas apropiadas en cuanto a crédito, cambios, tecnología, importaciones, etc.

Estos resultados parecen difíciles de alcanzar en comparación con el comportamiento que tuvieron en el pasado las exportaciones latinoamericanas de bienes manufacturados. Por otra parte, debido a los bajos niveles de los que se parte, todavía no se alcanzarían en estos 15 años estructuras de las exportaciones totales similares a las que actualmente tienen los cuatro países tomados como referencia.

En esta proyección, la estructura de las exportaciones de bienes manufacturados en 1985 descansaría sobre una participación de los bienes tradicionales más fuerte que ahora -45.5 por ciento en comparación con 32.7 por ciento-, pero la vulnerabilidad de tales bienes sería menor debido a que habría más sectores dentro de dicha estructura. (Véase el cuadro 12.) Conviene recordar que actualmente el sector de productos alimenticios representa más del 75 por ciento de todos los productos manufacturados tradicionales exportados. En 1985 su participación no alcanzaría más allá del 30 por ciento y esta disminución estaría compensada con una proporción más alta de bienes textiles, confección y calzado, así como de las manufacturas de cuero. El aumento en la participación de las industrias tradicionales se debe a que dentro de los países elegidos como patrón de referencia no se despreció el fomento de las industrias tradicionales, las cuales han tendido a aumentar su participación en el lapso analizado (1962-1967), como pudo verse en el cuadro 11.

En cuanto a los bienes intermedios, su proporción bajaría de 59.5 por ciento en 1970 a 36.5 por ciento en 1985, según muestra el cuadro 12, debido al menor dinamismo de los deri-

vados del petróleo, que en este subgrupo de intermedios representarían tan sólo 50 por ciento en 1985 frente a 88 por ciento en 1970.

Debe señalarse la creciente participación de los bienes mecánicos, que subirían de 6 por ciento en la actualidad a 14.9 por ciento en 1985 en el total de las exportaciones manufactureras de América Latina al resto del mundo.

Es necesario advertir, por último, que los montos del poder de compra que alcanzarían las exportaciones latinoamericanas en 1980 y 1985 son netos de importaciones adicionales. También conviene notar que si en 1985 no estuviese vigente de manera efectiva la integración económica regional, los requerimientos de importaciones extrarregionales adicionales para satisfacer esta meta serían elevados y reducirían significativamente los ingresos netos de divisas. Por eso se juzgó conveniente presentar los resultados netos excluyendo estas importaciones. De ese modo, el crecimiento de las exportaciones brutas sería en esta hipótesis mucho mayor que el expresado anteriormente. Tampoco se ha computado aquí el efecto que la integración económica podría tener sobre el comercio intrazonal. No se olvide que las tasas relativamente altas a que crecieron las exportaciones de manufacturas de los países de América Latina en los últimos años se lograron sobre todo gracias al aumento del comercio entre ellos. En cambio, tanto en esta hipótesis como en la siguiente, los mayores ritmos se

Cuadro 12

AMERICA LATINA: ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES
EXTRAZONALES DE BIENES MANUFACTURADOS
PROPIAMENTE DICHOS EN LA HIPOTESIS A

(Porcentajes)

	1970 a/	1980	1985
Bienes tradicionales b/	32.8	43.7	45.5
Bienes intermedios b/ (Derivados del petróleo)	59.3 (52.3)	42.7 (28.0)	36.3 (18.4)
Bienes de industrias mecánicas b/	6.0	11.1	14.9
Otros b/	1.9	2.5	3.3
<u>Total manufacturas</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: ILPES.

a/ Datos provisionales.

b/ Véase la nota al pie del cuadro 9.

deberían al crecimiento de las ventas de manufacturas latino-americanas fuera de la región, lo que supone una transformación muy fuerte e importante que es preciso subrayar.

5. La hipótesis B sobre exportación de manufacturas

Como se recordará, en la hipótesis A se tomaron a modo de referencia cuatro países (Australia, España, Finlandia y Yugoslavia) para aplicar su experiencia al caso latinoamericano, teniendo en cuenta que dichos países lograron transformar en corto tiempo su estructura de exportaciones. En la hipótesis B se han agregado a ellos otros cuatro países (Canadá, Francia, Japón y Suecia) que tienen considerable tradición tecnológica, industrial y de exportaciones en productos semimanufacturados y manufacturados.

Estos ocho países, en conjunto, reflejan el dinamismo del comercio mundial. En efecto, entre 1962 y 1967, su participación global en las exportaciones mundiales de bienes subió de 20.9 a 23.4 por ciento. Especificando más, en el mismo período sus exportaciones de productos químicos, con respecto a las mundiales, pasaron de 15.5 a 18.5 por ciento, y la proporción de maquinaria y equipo de transporte aumentó de 16 a 22 por ciento.

Como en la hipótesis anterior, el análisis de las exportaciones del sector industrial se realizó de dos maneras en la hipótesis B. Una de ellas consiste en estudiar la estructura de las exportaciones según los sectores productores, divididos estos últimos en cuatro grandes subgrupos: sectores tradicionales, intermedios, metal-mecánicos y un subgrupo que engloba a diversos sectores no incluidos en los tres primeros.^{12/} En el otro enfoque, se analizó la evolución experimentada en el grado de elaboración de los bienes industriales entre 1962 y 1967. (Véase nuevamente el gráfico 2.)

Para el conjunto de los ocho países, entre todos los productos semimanufacturados es el subgrupo compuesto por los sectores intermedios el que alcanzó mayor dinamismo, seguido por los productos metálicos básicos; en este mismo grupo de semimanufacturas, los bienes producidos por los sectores industriales tradicionales disminuyeron su participación en el total. En cuanto a los bienes manufacturados, los mecánicos

^{12/} Los bienes industriales tradicionales se componen de los sectores alimenticios, bebidas, tabaco, textil, confección y calzado, madera y corcho, muebles y las curtiembres y manufacturas de cuero. En los bienes intermedios se incluyen pulpa y papel, manufacturas de caucho, productos químicos, derivados del petróleo y manufacturas de minerales no metálicos. Forman parte de los bienes metal-mecánicos las industrias metálicas básicas, los productos metálicos, la maquinaria no eléctrica y eléctrica y los equipos de transporte. Finalmente, el grupo otros está compuesto de imprenta y manufacturas diversas.

destacan con el crecimiento más dinámico, así como los productos de imprenta y manufacturas diversas.^{13/}

Para cada uno de los países, los resultados se manifiestan por la relativa pérdida de terreno de los bienes tradicionales en todos los casos y por el aumento de los bienes intermedios y metálicos básicos en el total correspondiente a semimanufactura. También los productos manufacturados producidos por los sectores tradicionales (salvo en Finlandia y Yugoslavia) disminuyen su participación en el total de manufacturas en favor de los bienes mecánicos e intermedios. (Véase el cuadro 13.)

El dinamismo de todos los subgrupos (tradicionales, intermedios, metal-mecánicos y otros), tanto en semimanufacturados como en manufacturados, se evidencia para cada uno de los países, en las altas tasas de crecimiento alcanzadas por la exportación total y por cada uno de los subgrupos de origen.^{14/}

Los resultados logrados por esos países son de gran significación para América Latina, pues muestran cómo es posible obtener cambios importantes en la estructura de las exportaciones en períodos tan cortos como cinco años. También señalan que, tanto en productos manufacturados como semimanufacturados, es posible aumentar la participación en el comercio internacional, lo que se logró en algunos de los rubros donde ese comercio internacional crece más y competitivamente.

Con estas consideraciones, se intentó analizar con más detalle las implicaciones de que América Latina lograra un éxito parecido en materia de exportaciones. Para ello se proyectaron las exportaciones extrarregionales de manufacturas con tasas que corresponden al promedio de las dos mayores alcanzadas en cada sector por países del conjunto de referencia. En cuanto a las exportaciones de productos primarios y semimanufacturas y al comercio intrazonal de manufacturas y servicios, todos ellos fueron proyectados suponiendo que alcanzarían los mismos montos que en la hipótesis A.

Con esta proyección se intenta ponderar si los resultados pueden tener una trascendencia similar para el caso latinoamericano.

En América Latina se cuenta con abundantes recursos naturales y humanos. Donde la región puede estar en desventaja en comparación con los ocho países tomados como base de referencia es en materia de capacitación y tecnología. En este punto se advierte que para lograr los resultados indicados en esas ramas una cierta tecnología y especialización son requisitos indispensables.

^{13/} Véanse en el anexo estadístico, cuadro 7, los cambios experimentados por cada país en su estructura exportadora entre 1962 y 1967.

^{14/} En el anexo estadístico, cuadro 9, pueden verse las tasas alcanzadas en cada uno de estos países entre 1962 y 1967.

Cuadro 13
 ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES EN ALGUNOS PAISES
 GRANDES SUBGRUPOS INDUSTRIALES Y SEGUN SU GRADO DE
 MANUFACTURACION
 (Porcentajes)

País	Sectores	1962		1967	
		Semimanu facturados	Manufac turados	Semimanu facturados	Manufac turados
<u>Australia</u>	Tradicional	26.1	38.7	13.1	37.3
	Intermedios	6.3	23.5	21.2	14.3
	Metal-mecánicos	67.6	28.4	65.7	36.7
	Otros	-	9.4	-	11.7
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
<u>Canadá</u>	Tradicional	18.6	22.2	16.8	10.5
	Intermedios	50.4	3.9	49.1	2.1
	Metal-mecánicos	31.0	66.7	34.1	85.7
	Otros	-	7.2	-	1.7
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
<u>España</u>	Tradicional	31.0	47.9	30.5	41.3
	Intermedios	39.0	18.1	37.6	13.7
	Metal-mecánicos	30.0	23.0	31.9	34.0
	Otros	-	11.0	-	11.0
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
<u>Finlandia</u>	Tradicional	32.0	5.6	23.8	19.7
	Intermedios	64.8	7.3	68.5	13.0
	Metal-mecánicos	3.2	85.1	7.7	63.3
	Otros	-	2.0	-	4.0
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
<u>Francia</u>	Tradicional	24.3	23.8	20.4	20.4
	Intermedios	31.3	14.9	39.4	15.1
	Metal-mecánicos	44.4	53.9	40.2	56.6
	Otros	-	7.4	-	7.9
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
<u>Japón</u>	Tradicional	46.8	27.1	30.6	18.8
	Intermedios	20.0	7.1	26.5	5.4
	Metal-mecánicos	33.2	50.1	42.9	59.8
	Otros	-	15.7	-	16.0
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
<u>Suecia</u>	Tradicional	19.3	7.0	18.4	7.9
	Intermedios	58.0	4.6	53.5	5.9
	Metal-mecánicos	22.7	85.0	28.1	82.5
	Otros	-	3.4	-	3.7
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
<u>Yugoslavia</u>	Tradicional	35.2	35.5	31.3	42.4
	Intermedios	19.4	5.1	26.9	8.9
	Metal-mecánicos	45.4	56.6	41.8	46.4
	Otros	-	2.8	-	2.3
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: ILPES, según Naciones Unidas, Commodity Trade Statistics, varios números.

Si se cumpliera tal hipótesis de proyección, en los próximos 15 años el poder adquisitivo de las exportaciones latinoamericanas totales de bienes y servicios, la tasa alcanzada (neta de importaciones adicionales, es decir, exportaciones adicionales menos las importaciones que requieren) sería del 6 por ciento anual. Esta tasa promedio se descompone en 5.6 por ciento para 1970-1980 y 6.8 por ciento para 1980-1985.

El mayor dinamismo del poder adquisitivo de las exportaciones totales sería logrado por las ventas de productos manufacturados propiamente dichos, que alcanzarían un ritmo de incremento de 17.2 por ciento durante el decenio de 1970 y de 18.3 por ciento en el quinquenio 1980-1985. Ambas tasas de crecimiento serían bastante superiores a las de la hipótesis A, que eran de 14.1 y 14.7 por ciento, respectivamente, en ambos períodos (excluyendo los derivados del petróleo). Nótese que estas tasas son netas de importaciones adicionales, pues las tasas brutas serían sustancialmente mayores.

En la hipótesis B el monto absoluto del poder de compra de las exportaciones totales alcanzaría 25 000 millones de dólares en 1980 y 34 700 millones en 1985, en ambos casos a precios de 1960.

La consecuencia de un crecimiento tan dinámico se refleja en el grado de elaboración de las exportaciones latinoamericanas. En efecto, en 1985 un 22 por ciento del poder de compra del total general de exportaciones estaría compuesto por ventas de bienes acabados hacia fuera de América Latina, mientras en años recientes sólo el 4.7 por ciento de ese mismo total estaba destinado al resto del mundo. Si se incluyen los derivados del petróleo y las exportaciones intralatinoamericanas de manufacturas, la participación de los bienes acabados en el poder de compra total alcanzaría casi un tercio del total contra menos de 13 por ciento en la actualidad.

Este dinamismo de las manufacturas se refleja en su estructura misma. Como ya se dijo, los ocho países de referencia no han descuidado sus exportaciones de bienes acabados provenientes de las industrias más vegetativas y ocurre, igual que en la hipótesis A, que la participación de los productos provenientes de estas industrias en el total de manufacturas exportadas sería más alto al final que al principio del período de proyección, si se aceptara el patrón de desarrollo que han seguido en los países de referencia. (Véase el cuadro 14.)

Entre los productos de industrias más dinámicas, en el caso particular de las mecánicas, resaltan los sectores de maquinaria no eléctrica y de equipos de transporte. Su evolución particularmente acelerada permite al conjunto de los bienes mecánicos cuadruplicar en quince años su participación en las exportaciones manufactureras.

Una vez apreciados los resultados favorables que se lograrían en los bienes manufacturados intermedios -excluyendo

Cuadro 14

AMERICA LATINA: ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES
MANUFACTURADOS EN LA HIPOTESIS B

(Porcentajes)

Sectores	Hacia 1970	1980	1985
Tradicional	32.8	38.4	39.2
Intermedios (Derivados del petróleo)	59.3 (52.3)	40.2 (22.4)	31.9 (13.1)
Metal-mecánicos	6.0	18.1	24.5
Otros	1.9	3.3	4.4
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: ILPES.

los derivados del petróleo- y los productos mecánicos, es necesario considerar que esta meta supone la creación de nuevas plantas y la elaboración de productos nuevos dirigidos a la exportación. Considerando la actual estructura industrial de América Latina, preferentemente orientada hacia los bienes de consumo, es fácil apreciar que la promoción de sectores productores de bienes de capital e intermedios contribuiría sustancialmente a mejorar la eficiencia de toda la economía. Hasta ahora se dio en la región un crecimiento industrial desequilibrado, con mayor avance de los bienes de consumo y atraso relativo de los otros dos rubros, lo que claramente limitó la eficiencia del conjunto.

La creación de nuevas plantas para cumplir estas metas, más la ampliación de las existentes, supone, entre otras cosas, un incremento de las inversiones, de las importaciones, de la producción industrial y también de la ocupación.

Aun no desconociendo la importancia del primer factor -las inversiones-, se prescindió de cuantificarlas en este trabajo cuyo propósito se reduce a realizar una evaluación provisional de las posibilidades de la exportación de manufacturas, y no pretende diseñar las políticas necesarias para tal fin, las cuales deberían ser estudiadas para cada país. Sería preciso analizar las implicaciones financieras y de inversión de estas políticas, así como, de acuerdo con ellas, los esfuerzos requeridos en este campo para realizar la hipótesis B de exportación de manufacturas y el correspondiente crecimiento del sector

industrial. Cabe señalar asimismo que en la elaboración de esta hipótesis no se tomaron en cuenta los efectos que podría tener un proceso de sustitución regional de importaciones al racionalizar los proyectos industriales. Tampoco es posible desconocer que la exportación de manufacturas y el desarrollo de industrias básicas en el ámbito de un mercado regional integrado se apoyan mutuamente y tienen entre sí importantes puntos comunes. En efecto, la integración, al hacer más eficiente la producción de bienes intermedios y de capital y los propios bienes de consumo, contribuye fuertemente a aumentar el grado general de eficiencia de la economía, y con ello a facilitar el cumplimiento de una meta semejante a la de la hipótesis B.

Por otro lado, si se concretara el mayor ritmo de aumento de las exportaciones, podrían producirse cambios en la política de importaciones en el sentido de permitir una mayor apertura de la economía. En este caso disminuiría en parte el efecto positivo sobre la balanza comercial al aumentar también las compras al exterior.

Esta hipótesis B de exportación de manufacturas para América Latina puede considerarse como una hipótesis ambiciosa, dada la estructura industrial actual y la estructura de las exportaciones. Como se señaló antes, en los 15 años del período de proyección se produciría un desplazamiento de la estructura de las exportaciones de la región hacia más productos mecánicos y asimismo un mayor grado de elaboración industrial de los bienes exportados. Las nuevas líneas productivas contribuirían a disminuir la vulnerabilidad de los ingresos de divisas de la región, permitiendo un mejor equilibrio de la balanza de pagos y facilitando en consecuencia la planificación del desarrollo económico.

III

COMPARACION DE LOS RESULTADOS GENERALES

En la sección anterior se analizó cada una de las hipótesis de exportación de manufacturas hacia fuera de la región. Ahora se tratará, en especial, de compararlas entre sí. El análisis comparativo se hará desde diferentes ángulos, a saber: tasas de crecimiento del poder adquisitivo de las exportaciones, monto de los ingresos de divisas producidos por las mismas, estructura por origen industrial y grado de elaboración de los bienes exportados.

1. Tasas de crecimiento de las exportaciones

La tasa global del poder adquisitivo de las exportaciones totales latinoamericanas resulta de varias proyecciones hechas por separado. Las exportaciones de bienes manufacturados y semimanufacturados afuera de la región se proyectaron según los supuestos correspondientes a cada una de las hipótesis presentadas en los puntos anteriores. Se proyectaron por separado, con supuestos independientes para cada grupo, a) los derivados del petróleo; b) las ventas intralatinoamericanas de manufacturas y semimanufacturas, y c) los bienes primarios en su totalidad, así como los servicios.

Para evaluar el significado de las hipótesis presentadas a través de su repercusión en el ritmo de crecimiento de las exportaciones totales conviene referirse a dos estudios recientes^{1/} que analizan el desarrollo que se requeriría para que América Latina resolviera razonablemente en los próximos quince años el problema de la redundancia de mano de obra. Se concluye en ellos que una tasa de crecimiento del producto bruto cercana al 7 por ciento anual promedio en el período 1970-1985, aunque insuficiente para superar el problema de que se trata en el plazo mencionado, permitiría encaminarlo hacia una solución. En el caso de inercia histórica, las exportaciones totales crecerían al 4.7 por ciento anual en el lapso 1970-1985. (Véase el cuadro 15.) Esta tasa contrasta muy desfavorablemente con la del 7 por ciento del producto, antes mencionada. En la hipótesis B, en virtud de las políticas de exportación de manufacturas, el 4.7 por ciento anual se transformarían en 6 por ciento. El cambio favorable no deja de tener

^{1/} Véase Raúl Prebisch, Transformación y desarrollo (México, Fondo de Cultura Económica, 1971) y CEPAL-ILPES, Proyecciones macroeconómicas para América Latina en el decenio de 1970 (E/CN.12/865, marzo de 1971).

Cuadro 15

AMERICA LATINA: COMPARACION DE LAS TASAS DE CRECIMIENTO PROYECTADAS EN LAS DISTINTAS HIPOTESIS PARA EL PODER ADQUISITIVO DE LAS EXPORTACIONES ENTRE 1970 Y 1985

(Tasas porcentuales acumulativas anuales)

Hipótesis	Períodos	Bienes manufacturados propiamente dichos exportados fuera de América Latina <u>a/</u>	Derivados del petróleo y comercio intrazonal de manufacturas	Exportaciones totales de manufacturas y derivados del petróleo	Bienes semi-manufacturados exportados fuera de América Latina <u>a/</u>	Poder de compra de las exportaciones totales (incluyendo bienes primarios) <u>a/</u>
Prognosis	{ 1970-80	9.1	8.0	8.4	4.6	4.7
	{ 1980-85	9.1	6.5	7.5	4.8	4.7
	{ 1970-85	9.1	7.5	8.1	4.7	4.7
Hipótesis A	{ 1970-80	14.1	8.0	10.6	5.7	5.2
	{ 1980-85	14.7	6.5	10.9	5.3	5.7
	{ 1970-85	14.3	7.5	10.7	5.6	5.4
Hipótesis B	{ 1970-80	17.2	8.0	12.2	5.7	5.6
	{ 1980-85	18.3	6.5	13.8	5.3	6.8
	{ 1970-85	17.6	7.5	12.7	5.6	6.0

Fuente: ILPES.

a/ Tasas netas de crecimiento del poder adquisitivo, después de la reducción por las importaciones adicionales necesarias para cumplir estas metas en las hipótesis A y B.

importancia, pero todavía las exportaciones totales estarían creciendo más lentamente que el producto que lo haría al 7 por ciento anual. De ese modo, la sustitución de importaciones y el financiamiento externo serían indispensables para que, junto con la exportación de manufacturas afuera de América Latina permitieran hacer viable el ritmo de desarrollo mencionado, desde el punto de vista de la balanza de pagos.

En el cuadro 16 se pueden ver las tasas de crecimiento de las exportaciones de manufacturas registradas durante algunos de los años 60, correspondientes a los países no latinoamericanos que han sido tomados como base de comparación y al conjunto de la región. También se pueden apreciar en ese cuadro los ritmos de crecimiento de las exportaciones de manufacturas de América Latina afuera de la región en las distintas hipótesis de proyección, así como su comparación con el pasado.

2. Monto de los ingresos netos por exportaciones

El cuadro 17 recoge los valores que podría alcanzar el poder de compra de las exportaciones latinoamericanas de manufacturas hacia fuera de la región en los años 1980 y 1985. Debido al desarrollo de las políticas analizadas, el incremento de este poder de compra es posible que alcanzara montos de cierta trascendencia. Así, se cumpliera la hipótesis A -que supone para América Latina en el período 1970-1985 un desarrollo similar al que han tenido en el pasado cuatro países tomados como base de comparación (Australia, España, Finlandia y Yugoslavia)-, las exportaciones de manufacturas de la región aumentarían de 680 a 5 100 millones de dólares entre 1970 y 1985. En la hipótesis B -que supone un crecimiento similar al de un grupo de países que incluye a los cuatro anteriores más Canadá, Francia, Japón y Suecia- el monto alcanzado en 1985 sería de 7 700 millones de dólares. (Véase el cuadro 17.) En el gráfico 4 se puede apreciar la evolución que tendría el poder adquisitivo de las exportaciones totales de bienes y servicios en las distintas hipótesis.

3. Estructura de las exportaciones de semimanufacturas y manufacturas hacia fuera de América Latina

En este punto se estudia cómo variarían, en las distintas hipótesis propuestas, la estructura exportadora según los sectores industriales de origen. En 1985 se advierten cambios en la estructura de las exportaciones provenientes del sector manufacturero y las semimanufacturas.

a) Los productos semimanufacturados

En caso de seguir la tendencia histórica de los últimos años del decenio recién pasado, disminuiría en términos relativos la participación de los subgrupos tradicionales e intermedios en favor de los productos metálicos básicos. (Véase el cuadro 18.) Dentro de las industrias tradicionales, todos los sectores -salvo las manufacturas de cuero- bajarían su proporción en el total. La situación es parecida en el subgrupo de los productos intermedios, donde el único sector que aumentaría su

Cuadro 16

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LAS EXPORTACIONES DE
MANUFACTURAS PROPIAMENTE DICHAS CORRESPONDIENTES A UN
GRUPO SELECCIONADO DE PAISES, 1962-1967

(Porcentajes)

País o región	Tasa
Australia	4.5
Canadá	27.6
España	16.9
Finlandia	9.0
Francia	7.5
India	8.6
Japón	18.4
Suecia	8.6
Tailandia	43.0
Yugoslavia	12.8
América Latina (1961-67) a/	
a) Hacia fuera de la región	9.1
b) De los países latinoamericanos entre sí	25.5
c) Totales	12.4
América Latina hacia fuera de la región (1970-85)	
Hipótesis A	14.3
Hipótesis B	17.6

Fuente: ILPES.

a/ En el caso de América Latina, de las manufacturas propiamente dichas se excluyen los derivados del petróleo por tener un grado de manufacturación generalmente simple (90 por ciento de los productos son de destilación sencilla) y por comportarse en gran medida en forma similar a los productos primarios.

Cuadro 17

AMERICA LATINA: INGRESOS NETOS POR EXPORTACIONES DE BIENES
MANUFACTURADOS PROPIAMENTE DICHOS

(Millones de dólares de 1960)

	1970	1980	1985
Hipótesis de prognosis	680	1 630	2 520
Hipótesis A	680	2 560	5 080
Hipótesis B	680	3 340	7 730

Fuente: ILPES.

participación sería el del papel. Es notable, en cambio, el aumento que se produciría en los productos metálicos básicos: de 72.6 por ciento en la actualidad a 77 por ciento en 1985. Este incremento proviene del mayor dinamismo de los metales ferrosos, en los cuales la proporción en el total de semimanufacturas crecería de 8.7 a 23.8 por ciento. Tal aumento se debería en especial a los planes de expansión de la siderurgia del Brasil y Venezuela, que fueron tomados en cuenta en estas proyecciones. Los metales no ferrosos, en cambio, disminuirían su participación relativa.

A juzgar por la experiencia promedio de Australia, España, Finlandia y Yugoslavia (hipótesis A), se equilibraría mejor la repartición entre los tres grandes subgrupos, pero aun así predominarían los metálicos básicos con un 64.2 por ciento del total de productos semimanufacturados exportados hacia fuera de América Latina. Para la hipótesis B se adoptó el mismo supuesto, como puede verse en el cuadro 18.

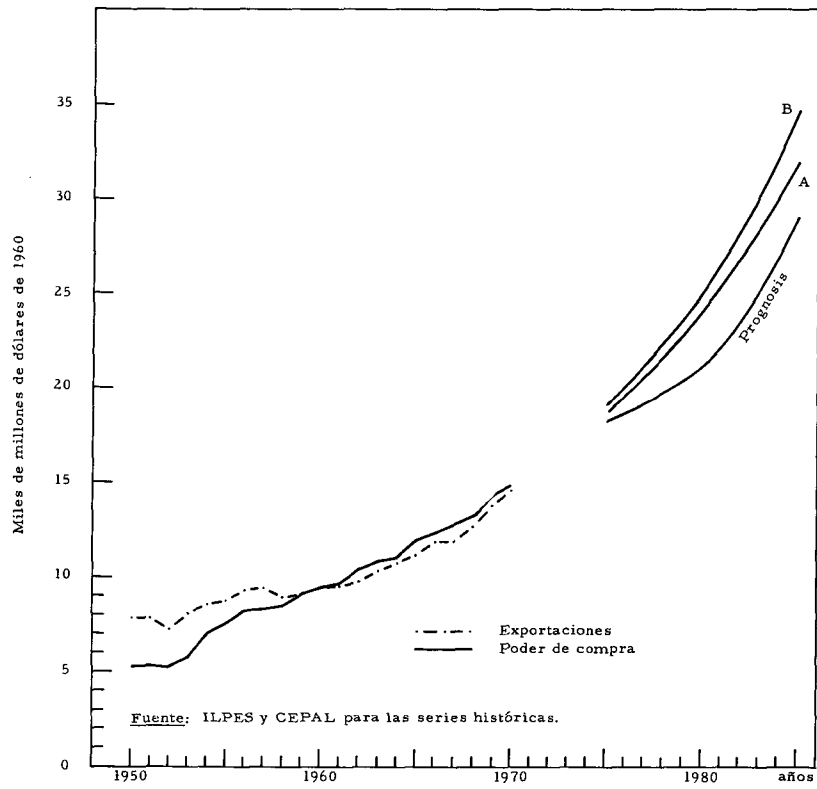
b) Los productos manufacturados

El cuadro 18 recoge los efectos de las diferentes hipótesis sobre la estructura de las exportaciones manufactureras de 1985. En general aumenta la participación de los productos de industrias tradicionales con respecto a la prognosis, pero como ya se dijo las estructuras resultantes de las hipótesis A y B serían menos vulnerables que la de la hipótesis de tendencia histórica,

Gráfico 4

AMERICA LATINA: CRECIMIENTO HISTORICO Y PROYECCIONES DE LAS EXPORTACIONES TOTALES DE BIENES Y SERVICIOS, 1950-1985

Escala natural



Cuadro 18
 AMERICA LATINA: COMPOSICION DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES SEMIMANUFACTURADOS
 HACIA FUERA DE AMERICA LATINA
 (Porcentajes)

Código CIU	Sectores	Hacia 1970 a/		Semimanufacturas en 1985		Manufacturas en 1985		
		Semimanufacturas	Manufacturas	Prognosis	Hipótesis A y B	Prognosis	Hipótesis A	Hipótesis B
20	Manufacturas alimenticias	2.4	25.1	2.0	2.8	22.4	13.7	10.9
21	Bebidas	-	0.8	-	-	0.6	0.7	0.9
22	Manufacturas de tabaco	-	0.3	-	-	0.3	0.8	0.7
23	Textiles	2.7	3.6	1.4	4.5	4.2	11.5	10.2
24	Confección y calzado	-	0.8	-	-	2.8	11.4	8.7
25	Madera y corcho	6.0	1.5	4.0	4.4	1.6	2.5	3.4
26	Muebles	-	0.3	-	-	0.5	1.0	1.8
29	Manufacturas de cuero	1.7	0.3	2.6	3.2	1.4	3.9	2.6
	Subtotal industrias tradicionales	12.8	32.7	10.0	14.9	33.8	45.5	39.2
27	Pulpa y papel	1.9	1.7	3.0	2.6	1.2	4.3	3.2
30	Manufacturas de caucho	-	0.3	-	-	1.2	2.1	1.6
31	Productos químicos	11.2	4.4	8.8	15.0	8.9	10.1	13.1
33	Vidrio y cemento	1.3	0.6	1.0	2.8	1.4	1.4	1.5
	Subtotal sin derivados del petróleo	-	(7.3)	-	-	(12.7)	(17.9)	(19.4)
32	Derivados del petróleo	-	52.2	-	-	32.5	18.4	12.5
	Subtotal industrias intermedias	14.4	59.5	12.8	20.4	45.2	36.3	31.9
341	Hierro y acero	8.7	-	23.8	19.9	-	-	-
342	Metales no ferrosos	64.0	-	53.2	4.3	-	-	-
35	Productos metálicos	0.1	1.8	0.2	0.5	4.3	3.5	6.4
36	Maquinaria no eléctrica	-	1.6	-	-	4.5	3.6	7.7
37	Maquinaria eléctrica	-	1.1	-	-	4.0	3.6	4.2
38	Equipo de transporte	-	1.5	-	-	6.1	4.2	6.2
	Subtotal industrias metal-mecánicas	72.7	6.0	77.2	64.7	18.9	14.9	24.5
28	Impresiones y publicaciones	-	1.1	-	-	1.3	1.9	1.6
39	Manufacturas diversas	-	0.8	-	-	0.8	1.4	2.8
	Subtotal industrias diversas	-	1.9	-	-	2.1	3.3	4.4

Fuente: ILPES.

a/ La estimación de 1970 resulta de extrapolar la tendencia histórica de exportaciones de manufacturas y semimanufacturas fuera de la región en 1961-67.

por la mayor participación de todos los sectores fabriles. Ello explica que las manufacturas alimenticias no serían tan preponderantes como antes.

También las industrias intermedias (excluyendo los derivados del petróleo, que disminuyen su participación relativa en todas las hipótesis) y el grupo compuesto por las industrias diversas aumentarían asimismo su proporción en las hipótesis A y B con respecto a la de prognosis. (Véase el gráfico 5.)

En cuanto a los productos mecánicos, la participación relativa de este grupo en el total manufacturero es inferior en la hipótesis A que en la de prognosis. Ello se debe al hecho de haber tomado como referencia el patrón seguido por Australia, España, Finlandia y Yugoslavia, países que aprovecharon todas las oportunidades de exportar tanto bienes de industrias tradicionales como de industrias intermedias y mecánicas^{2/} donde tenían ventajas. Este factor se refleja en la más alta participación de los bienes de industrias tradicionales e intermedias en la hipótesis A con respecto a la prognosis. Por último, en valores absolutos, mientras en la prognosis las exportaciones mecánicas alcanzarían en 1985 unos 700 millones de dólares, en la hipótesis A llegarían a casi 1 000 millones y en la hipótesis B a 2 400 millones.

4. Grado de elaboración industrial

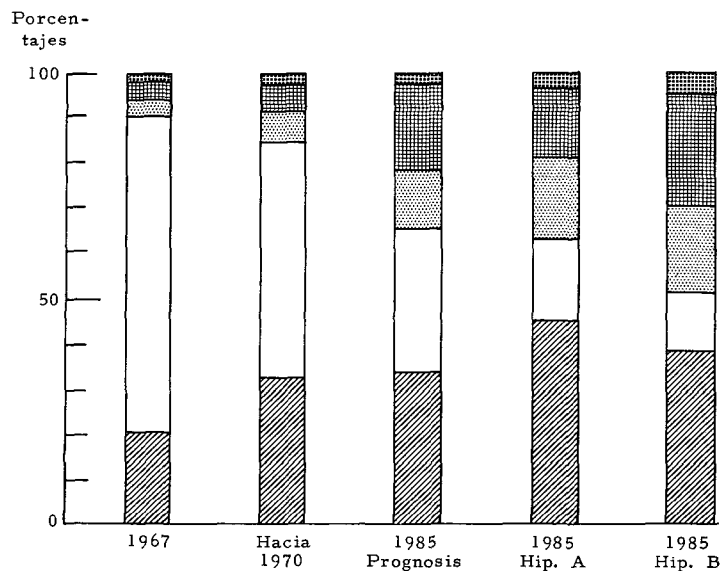
En el cuadro 19 se reflejan claramente los efectos sobre el grado de elaboración de las exportaciones totales que tendría la orientación de cada hipótesis de política exportadora.

Mientras que en la de prognosis los bienes manufacturados propiamente dichos exportados afuera de América Latina no excederían el 9 por ciento del total, en las hipótesis A y B llegarían respectivamente casi al 16 y al 22 por ciento. En cuanto al estancamiento de la participación relativa de la exportación de productos semimanufacturados afuera de la región es consecuencia de la fuerte importancia asignada en ambas hipótesis a las exportaciones de bienes manufacturados propiamente dichos. La disminución relativa es más fuerte en la hipótesis B que en la hipótesis A debido a que en aquella el crecimiento adicional se concentra también en las manufacturas, sin suponerse un nuevo esfuerzo para aumentar el valor absoluto de las exportaciones de productos semimanufacturados. Estas últimas serían de un monto de 3 500 millones de dólares en 1985 tanto en la hipótesis A como en la hipótesis B, frente a unos 2 900 millones en la hipótesis de prognosis.

^{2/} A pesar de que se dice que América Latina es una región exportadora de bienes primarios, su tasa de crecimiento de exportaciones primarias, incluyendo los sectores agropecuarios y la minería, fue inferior al promedio que alcanzaron tanto el grupo de los ocho países como el de los cuatro.

Gráfico 5

AMERICA LATINA: COMPARACION DE LAS ESTRUCTURAS DE BIENES MANUFACTURADOS PARA DIVERSAS HIPOTESIS



- Industrias tradicionales
- Industrias intermedias
- Industrias mecánicas
- Industrias diversas
- Derivados del petróleo

La tendencia general en todas las hipótesis es a aminorar la participación de los bienes primarios, los servicios y la exportación intrazonal de semimanufacturas, con distintos grados de intensidad, lo que contrasta con el comportamiento dinámico de los productos manufacturados en las hipótesis A y B. Recuérdese que este vigoroso crecimiento se origina, en el caso de la hipótesis A, en los bienes provenientes de los sectores de industrias tradicionales e intermedias; en la hipótesis B, en cambio, se apoya preferentemente sobre los productos mecánicos y en menor medida sobre los provenientes de industrias tradicionales. (Véase el gráfico 6.)

5. Efectos sobre el crecimiento del sector industrial

La determinación de los efectos de las hipótesis de exportaciones de semimanufacturas y manufacturas sobre el crecimiento del sector industrial se puede realizar en dos formas.

Cuadro 19
 AMERICA LATINA: ESTRUCTURA DEL PODER DE COMPRA DE LAS EXPORTACIONES
 TOTALES DE BIENES Y SERVICIOS SEGUN LAS DIFERENTES HIPOTESIS

Año	Poder de compra (miles de millones de dólares de 1960)	Participación porcentual de cada grupo en las exportaciones totales				
		De bienes manufacturados propiamente dichos hacia fuera de la región <u>a/</u>	Derivados del petróleo y comercio de manufacturas entre países de la región	Totales de bienes manufacturados	De bienes semimanufacturados hacia fuera de la región	De bienes primarios, totales, de semimanufacturas intrazonales y de turismo
		(1)	(2)	(3 = 1 + 2)	(4)	(5)
1961	9.6	2.8	7.2	10.0	8.3	81.7
1967	11.9	4.2	7.8	12.0	11.0	77.0
1970 <u>b/</u>	14.6	4.7	8.1	12.8	9.9	77.3
<u>Prognosis</u>						
1980	23.1	7.1	11.0	18.1	9.9	72.0
1985	29.1	8.7	11.9	20.6	9.9	69.5
<u>Hipótesis A</u>						
1980	24.2	10.6	10.4	21.0	10.4	68.6
1985	32.0	15.9	10.6	26.5	10.3	63.2
<u>Hipótesis B</u>						
1980	25.0	13.4	10.1	23.5	10.0	66.5
1985	34.7	22.2	10.0	32.2	9.4	58.4

Fuente: ILPES.

a/ Excluye los derivados del petróleo.

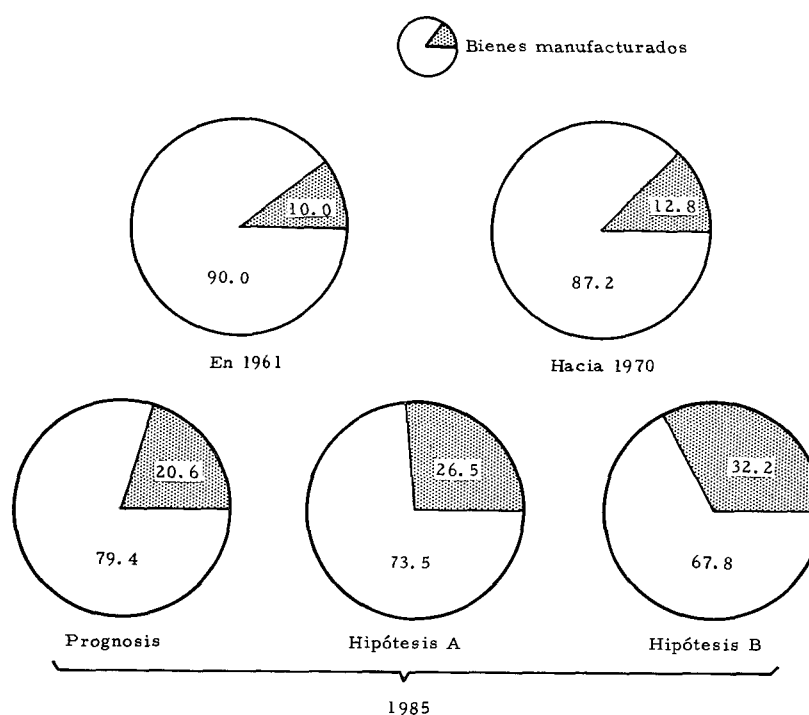
b/ Datos provisionales.

Es posible, de una parte, intentar la definición de los efectos directos consistentes en la producción de los bienes a exportar. También cabe contemplar estos efectos desde un punto de vista más general: la mayor exportación de semimanufacturas y manufacturas, además de los efectos anteriores, permitiría

Gráfico 6

AMERICA LATINA: PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES MANUFACTURADOS EN EL PODER DE COMPRA DE LAS EXPORTACIONES TOTALES DE BIENES Y SERVICIOS

(Porcentajes)



Fuente: Cuadro 19.

aliviar el estrangulamiento externo y con ello lograr ritmos de desarrollo más elevados para toda la economía de cada país y en particular para el sector manufacturero. Estos efectos globales incorporan, por consiguiente, la producción para demanda interna adicional de consumo e inversión que se hace factible en virtud de estos ritmos más rápidos de crecimiento permitidos por el efecto de las exportaciones sobre la economía a través de la balanza de pagos.

Si las hipótesis A y B se evaluarán sólo en sus efectos directos sobre la producción de manufacturas, la conclusión sería que tales efectos son bastante reducidos. Así, suponiendo que el producto bruto total de América Latina creciera al 7 por ciento anual en los próximos 15 años, la producción directamente imputable a las exportaciones adicionales de semimanufacturas y manufacturas representaría en 1985 el 1.7 y el 3.2 por ciento del valor bruto de la producción industrial en las hipótesis A y B. Para las industrias tradicionales estas proporciones serían algo más elevadas. (Véase el cuadro 20.) Aun así, se puede apreciar que los efectos directos son modestos en todos los casos, sobre todo considerando que son hipótesis bastante fuertes de exportación de manufacturas. Ello es debido a que se parte de una situación actual en que la producción industrial está casi totalmente volcada hacia la demanda interna y las manufacturas exportables representan proporciones muy pequeñas en el valor de producción de cada rama. De ahí que aun aumentos muy intensos en las ventas hacia fuera de América Latina representen, en ciertos períodos, proporciones limitadas de la producción. En el período de transición de 15 años de que se trata en este estudio se iría construyendo una base de exportación manufacturera de un

Cuadro 20

AMERICA LATINA: EFECTO DIRECTO DE LAS DIFERENTES HIPOTESIS DE EXPORTACION SOBRE LOS INCREMENTOS DE PRODUCCION INDUSTRIAL EN 1985

(Porcentajes)

Subgrupos industriales	Suponiendo que el producto bruto total crece			
	Al 5.5 por ciento anual		Al 7 por ciento anual	
	Hipótesis A	Hipótesis B	Hipótesis A	Hipótesis B
Tradicionales	3.9	5.6	3.0	4.3
Intermedios	1.9	3.0	1.3	2.1
Mecánicos	0.9	5.2	0.6	3.3
Otras industrias	3.0	7.6	2.1	5.2
<u>Total</u>	<u>1.9</u>	<u>3.5</u>	<u>1.7</u>	<u>3.2</u>

Fuente: ILPES.

Nota: Los incrementos de producción se miden con respecto a la hipótesis de prognosis.

volumen tal que los crecimientos posteriores tendrían ya un efecto mucho más significativo sobre la producción, pues la economía industrial funcionaría hacia 1985 en forma mucho más abierta en cualquiera de las hipótesis A o B que en la de prognosis.

Los efectos totales de estas exportaciones de semimanufacturas y manufacturas que tendrían lugar en las hipótesis A y B, incluyendo todos los que se producirían por el mayor crecimiento del producto general y de la demanda interna vinculados con el ahorro del estrangulamiento externo, sí serían de mucha mayor envergadura aún dentro de los próximos 15 años.

Consideraciones similares a las realizadas con respecto a la producción industrial, se pueden efectuar en relación con el posible efecto de la política de exportación de manufacturas (hipótesis A y B) sobre la absorción productiva adicional de mano de obra redundante. También en este caso los efectos directos serían muy reducidos, pero los efectos totales podrían ser mucho más significativos.

6. Comentarios finales

Las metas analizadas en este ensayo plantean requerimientos de política que es necesario tener en cuenta. Recuérdese que las condiciones imperantes en la producción y en la comercialización de manufacturas difieren en muchos aspectos de las que existen en los bienes primarios o poco elaborados que constituyen la mayor parte de las exportaciones de América Latina (alto nivel de los costos industriales, problemas de comercialización y organización de la distribución, prácticas comerciales restrictivas utilizadas por las empresas extranjeras y subsidiarias establecidas en América Latina, etc.). De ahí que el cumplimiento de las hipótesis aquí analizadas requiera una profunda revisión y una orientación no sólo de la política comercial seguida tradicionalmente, sino también de lo que concierne a aspectos esenciales de la política de desarrollo latinoamericano, en particular de la industria.^{3/}

El objetivo común de las políticas de exportación cuyos efectos se trató de evaluar consiste en modificar la estructura de las exportaciones latinoamericanas, expandiendo a un ritmo acelerado las de manufacturas. Ello no sólo podría solucionar en gran parte la vulnerabilidad del sector externo, sino también dar un impulso dinámico al desarrollo económico en general.

Pueden concebirse dos tipos de orientación de esta política. La primera consistiría en desarrollar las exporta-

^{3/} Para instrumentar estas metas habría que tomar en cuenta la política de importaciones, la política cambiaria, el financiamiento externo, la política tecnológica y la integración regional.

ciones de potencial competitivo más inmediato, las que servirían de base al desenvolvimiento futuro de las exportaciones totales. La segunda supone que, dentro de lo posible, se procure saltar etapas para llegar más rápidamente a la exportación de bienes de capital o de tecnología moderna.

La primera orientación se basa en la expansión predominante de la exportación de manufacturas de actividades que pueden considerarse tradicionales en el contexto latinoamericano: alimentos elaborados, textiles, confección y calzado, madera. Dicha expansión se realizaría con los recursos naturales existentes y por medio de un avance gradual desde un proceso tecnológico sencillo hacia otro más complejo. A corto plazo, las posibilidades de incrementar la exportación de manufacturas residen principalmente en las actividades industriales existentes y podrían realizarse disminuyendo la capacidad instalada ociosa y obteniendo al propio tiempo mejoras en la productividad.

Esta posibilidad tiene limitaciones. De una parte, el valor agregado manufacturero de los sectores tradicionales puede ser limitado, en cuyo caso también lo sería el efecto sobre la industria. Por otro lado, aunque el comportamiento del mercado internacional de estos bienes suele ser mejor que el de los bienes puramente primarios, a largo plazo su demanda tendría seguramente una elasticidad-ingreso menor que la de los bienes más elaborados.^{4/} Más aún, el hecho de exportar a largo plazo únicamente este tipo de manufacturas livianas limita las posibilidades latinoamericanas de participar activamente en la difusión e incorporación de la tecnología moderna.

A más largo plazo resulta conveniente, por ello, combinar esta orientación con la mencionada en segundo término, de modo que se vayan sentando las bases para crear las industrias que permitirían a América Latina participar más equitativamente en los sectores de mayor dinamismo del comercio mundial de manufacturas: productos mecánicos, químicos, etc. Esto ocurriría en mayor medida en la hipótesis B. Dicho de otro modo, es imprescindible vincular el crecimiento industrial y la exportación a las ramas productoras de bienes de capital e incorporar los procesos tecnológicos más complejos y avanzados, contribuyendo así a elevar el nivel general de eficiencia y productividad de todo el sistema económico.

^{4/} Véase CEPAL, La política comercial exterior de América Latina (E/CN.12/816), marzo de 1969. Cabe señalar también que los derechos arancelarios en los países industrializados en las industrias de tipo tradicional aumentan a medida que es mayor el grado de elaboración de los productos. Este hecho tiende a mantener para los países en desarrollo una estructura exportadora deformada, y también a impedir la propagación del avance tecnológico, pues las posibilidades de introducir técnicas más complejas de producción quedan condicionadas a lo que permita el tamaño reducido de los mercados nacionales.

La segunda orientación de la política de promoción es sin duda de más difícil realización para todo el sector manufacturero, pero puede ser viable y realista sobre todo para algunas ramas industriales. No es necesario repetir cada etapa histórica del proceso de industrialización, cuando es posible superar algunas de ellas y avanzar más directamente hacia etapas más complejas de la tecnología moderna, por supuesto basándose en una consideración realista de las posibilidades y esfuerzos que involucraría cada caso.

Resulta de estos comentarios que la necesidad de introducir cambios importantes en la estructura de las exportaciones lleva a concluir que la promoción de las ventas de bienes semimanufacturados y manufacturados debería ser una actividad de gran alcance y amplitud en los próximos años. El ingreso suplementario de divisas, neto de importaciones, que podría obtenerse hacia 1985, sería de unos 2 900 millones de dólares en la hipótesis A y de 5 600 millones de dólares en la hipótesis B con respecto a la hipótesis de pronóstico de exportaciones.^{5/} El éxito en la realización de estas políticas de exportación depende de la aplicación efectiva de un conjunto de medidas orientadas hacia la producción de productos para el mercado externo.^{6/}

^{5/} No se tuvieron en cuenta en estas proyecciones los fletes de transporte marítimo que, en general, alcanzan del 13 al 15 por ciento del valor f. o. b. de la mercadería exportada desde América Latina. Se anotó en un estudio reciente que la participación de las marinas mercantes latinoamericanas en el tonelaje mundial ha venido disminuyendo, al mismo tiempo que se redujo su participación en las mercancías cargadas y descargadas en sus puertos. Ello permite pensar que, si en años recientes el saldo negativo global en la balanza de pagos de la región por concepto de transporte (ingresos y egresos por fletes y otros rubros de transporte, como pasajes, gastos portuarios, etc.) ha oscilado alrededor de 600 millones de dólares anuales, en el futuro esa cifra irá aumentando. (Véase CEPAL, *Los transportes en la década de 1970* (E/CN.12/832; febrero de 1969) y ALALC, *La industria naval en los países de la ALALC*, 2 volúmenes (Montevideo, julio de 1970 y marzo de 1971).

^{6/} No vale la pena insistir aquí en que al ampliar el tamaño de los mercados nacionales al tamaño regional, en caso de integración económica latinoamericana, la producción industrial se encontraría en mejores condiciones competitivas y se abriría más a los mercados extrarregionales.

CLASIFICACION DE PRODUCTOS MANUFACTURADOS EN EL COMERCIO EXTERIOR

Para medir el comercio exterior de un país dado o una región geográfica es necesario adoptar una clasificación que corresponda a ciertos criterios. Este problema se plantea con frecuencia cuando se quiere determinar los principales grupos de bienes que son objeto de comercio internacional y clasificarlos en productos básicos, semimanufacturados y manufacturados. Los dos sistemas más comunmente empleados a este efecto son la Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional Modificada (CUCI) y la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU), ambas de las Naciones Unidas. Mientras que en la primera (CUCI) los productos se clasifican según su naturaleza, la segunda se refiere más bien a las actividades económicas donde se originan dichos bienes.

Resulta importante determinar hasta qué punto las dos clasificaciones pueden ser complementarias, y cómo interpretarlas en la práctica. Por ejemplo, la proporción de bienes manufacturados exportados dentro de la exportación total de América Latina varía entre el 73 por ciento si se adopta la CIIU y el 12 por ciento si se utiliza la CUCI. De ahí que sea sumamente importante adoptar criterios comunes que definan claramente en qué consisten los productos básicos, semielaborados y manufacturados y que además suministren pautas claras sobre los productos específicos que entren en cada uno de estos grandes rubros.

Con objeto de ilustrar mejor la discrepancia que puede encontrarse entre las distintas clasificaciones, conviene señalar algunos otros ejemplos. Al calcular la oferta neta interna de bienes industriales^{1/} hay que clasificar las importaciones y exportaciones según la CIIU para lograr coherencia entre el valor bruto de la producción industrial y el comercio exterior, lo cual introduce un factor de distorsión en la evaluación de la estructura de este último.

Así, en las exportaciones de bienes alimenticios, esa discrepancia consiste en que según la clasificación CIIU (rama 20) el 100 por ciento de las exportaciones son consideradas de

^{1/} La oferta interna se define como el valor bruto de la producción industrial más las importaciones y menos las exportaciones.

origen manufacturero, por definición, mientras que según la CUCI, clasificación de comercio, los productos terminados sólo representan un 7 por ciento debiendo ser considerados como básicos el 92 por ciento; es decir, el proceso manufacturero contribuye en muy pequeña medida a su valor. A una discrepancia similar se llega en el análisis del sector textiles (CIU 23), en el cual solamente entre el 1 y el 2 por ciento de las exportaciones puede considerarse como artículos realmente manufacturados (véase el cuadro 2 de este anexo.) También la interpretación de las exportaciones de productos metálicos (CIU 35) está sujeta a confusión, pues casi la mitad de los artículos de la rama pueden considerarse como bienes primarios. Otro hecho sobresaliente se da en las industrias metálicas básicas (CIU 341 y 342), pues por definición los productos de estas industrias están destinados en un 100 por ciento a ser ulteriormente elaborados o incorporados a otros artículos para convertirse en bienes de capital o de consumo. Un caso muy cercano a éste serían las industrias de madera y corcho y las de cuero (CIU 25 y 29). En este caso parecería más apropiada la clasificación de semimanufacturas. En conclusión, puede decirse que en el rubro de los bienes llamados tradicionales -alimentos y textiles-, una importante parte de los productos exportados pueden considerarse como bienes primarios cuando se adopta el criterio del grado de elaboración.

A continuación se dan las definiciones adoptadas, basadas en el grado de elaboración, y con las cuales ha sido posible diferenciar las exportaciones latinoamericanas con mayor claridad, separando dentro de cada origen industrial, los diversos grados de manufactura. A base de ellas, en los cuadros que siguen se da una nueva estimación de las manufacturas que exporta cada país de la región.

Definición de los productos básicos, semimanufacturados y manufacturados ^{2/}

Suelen considerarse como productos básicos los de las industrias de extracción y los agrícolas, forestales, pesqueros o de caza. Es preciso considerar la importancia de la contribución de los sectores agropecuario y minero al valor del producto. Los productos básicos, aunque normalmente experimentan cierta transformación física, derivan la mayor parte de su valor del sector que los produce. Así, por ejemplo, el algodón sufre cierta transformación física durante el desmotado, pero como

^{2/} Para más detalles véase el documento Definición de los productos básicos, semimanufacturados y manufacturados (TD/B/C.2.3) presentado al primer período de sesiones de la Junta de Comercio (Ginebra, 10-19 de agosto de 1965), en el cual se basan las definiciones aquí adoptadas.

el valor principal del algodón desmotado se deriva del sector agrícola, normalmente es clasificado como producto básico, no como producto de la industria textil. Al contrario, los alimentos envasados y elaborados debencasi siempre gran parte de su valor a la industria de elaboración de alimentos, y en general se les excluye de la clasificación de productos básicos.

En resumen, producto básico o primario, como también se le llama, es el producto a cuyo valor la elaboración sólo ha contribuido en muy pequeña medida.

Los productos semimanufacturados guardan relación con las transacciones intersectoriales, que representan el movimiento de los bienes entre varias industrias o dentro de una sola. Estas semimanufacturas consisten en bienes que son productos y al mismo tiempo insumos de las industrias manufactureras. Para tener en cuenta debidamente sectores distintos al manufacturero se incluyen aquí todos los artículos que han sufrido una transformación considerable pero que normalmente requieren ulterior elaboración o su incorporación a otros artículos hasta convertirse en bienes de capital o de consumo. Tal es el caso de los bienes destinados a actividades como la construcción (vigas de acero y cemento), ya que deben incorporarse a otro producto.

Los productos manufacturados pueden definirse como los artículos manufacturados acabados que se destinan al consumo doméstico (incluyendo los alimentos elaborados), así como los bienes de capital destinados a la demanda final.

Conclusiones

Si bien hay acuerdo en cuanto a las consideraciones generales en que se basa la distinción entre los tres grupos, existen productos que no se prestan fácilmente a una clasificación terminante. En este sentido la lista que se presenta en el cuadro 1 de este anexo debe considerarse provisional y servir sólo de orientación para clasificar y enumerar los bienes que integran cada grupo.

Se observará que para tener en cuenta las distintas fases de transformación, ha sido necesario incluir en los tres grupos productos de las secciones 0 a 4 de la CUCI, tanto en la categoría de semimanufacturas como de manufacturas. Así, si bien el subgrupo 071.1 -café verde o tostado y sucedáneos del café que contengan café- se define como producto básico, el subgrupo 071.3 -extractos y esencias de café concentrados y preparados similares del café- se clasifica entre las manufacturas, considerándolo como un producto acabado. Al preparar estas listas provisionales se procuró, siempre que fue posible, definir los productos con arreglo a los grupos de tres dígitos de la CUCI.

Es necesario proceder con sumo cuidado al elegir el sistema de clasificación. La CUCI modificada es el sistema que

mejor se presta a la comparación desde el punto de vista internacional y los cuadros 3, 4 y 5 de este anexo dejan en claro el grado de elaboración de los bienes de exportación de América Latina.

Si por otras razones se necesita utilizar la clasificación CIU, no debe olvidarse que dentro de algunas ramas consideradas como industriales en esta clasificación hay casos dudosos en cuanto al grado de manufactura.

Cuadro 1

SECTORES CUCI COMPRENDIDOS EN LAS TRES GRANDES AGRUPACIONES DE PRODUCTOS DE EXPORTACION ^{a/}

I. Productos básicos

a) Productos alimenticios no elaborados:

001	Animales vivos, principalmente destinados al consumo alimenticio.
011	Carnes frescas, refrigeradas o congeladas.
022	Leche y crema.
023	Mantequilla.
024	Queso y cuajada.
025	Huevos.
031	Pescado fresco y preparado sencillamente.
041	Trigo (incluso escanda) y comuña, sin moler.
042	Arroz, incluido el arroz pulido.
043	Cebada sin moler.
044	Maíz sin moler.
045	Cereales sin moler, excepto trigo, arroz, cebada y maíz.
051	Frutas frescas y nueces frescas o secas (sin incluir las nueces oleaginosas).
054	Legumbres frescas, congeladas o conservadas simplemente (incluso legumbres leguminosas secas); raíces, tubérculos y otros productos vegetales comestibles, n. e. p., frescos y secos.
061	Azúcar y miel.
071	Café verde o tostado y sucedáneos del café que contengan café.
072.1	Cacao en grano, crudo o tostado.
074	Té y mate.
075	Especias.
081	Materias destinadas a la alimentación de animales (excepto cereales sin moler).

b) Materias primas agropecuarias y no metálicas:

121	Tabaco en bruto.
211	Cueros y pieles (excepto pieles finas) sin curtir.
212	Pieles finas sin curtir.

^{a/} Esta clasificación es coherente con las definiciones de los productos básicos, semimanufacturados y manufacturados publicadas por la Comisión de Manufacturas de la Junta de Comercio y Desarrollo de la UNCTAD (TD/B/C.2/3; 2 de julio de 1965). La única diferencia reside en el hecho de que la rama CUCI 351 -Electricidad- está excluida totalmente de la clasificación arriba mencionada, y que la UNCTAD la ha considerado como producto semimanufacturado.

221	Semillas, nueces y almendras oleaginosas.
231.1	Caucho y gomas similares, naturales.
241	Leña y carbón vegetal.
242	Madera en bruto o simplemente escuadrada.
244.01	Corcho natural en bruto, triturado, granulado o pulverizado.
261	Seda.
262	Lana y otros pelos de animales.
263	Algodón.
264	Yute.
265	Fibras vegetales, excepto algodón y yute.
271	Abonos en bruto.
273	Piedra, arena y cascajo.
274	Azufre y piritas de hierro sin tostar.
275	Abrasivos naturales (incluso los diamantes industriales).
276	Otros minerales en bruto.
291	Productos animales en bruto, n. e. p.
292	Productos vegetales en bruto, n. e. p.

c) Materias primas metálicas:

281	Mineral de hierro y sus concentrados.
282	Chatarra de hierro y acero.
283	Minerales de metales comunes no ferrosos y sus concentrados.
284	Chatarra de metales no ferrosos.
285	Minerales de plata y platino.
286	Minerales y concentrados de uranio y torio.

d) Combustibles y lubricantes:

411	Aceites y mantecas animales.
421	Aceites vegetales fijos líquidos.
422	Otros aceites vegetales fijos.
321	Carbón, coque y briquetas.
331.01	Petróleo crudo.
341.1	Gas natural.

II. Productos semimanufacturados

a) Productos agropecuarios semimanufacturados:

046	Sémola y harina de trigo o de comuña.
047	Sémola y harina de cereales, excepto sémola y harina de trigo o de comuña.
072.2	Cacao en polvo, sin azucarar.
072.3	Manteca y pasta de cacao.
231.3	Caucho regenerado.
231.4	Desperdicios y desechos de caucho sin endurecer.
243	Madera desbastada o simplemente trabajada.
244.02	Corcho en cubos, planchas, hojas o bandas, etc.
251	Pulpa y desperdicios de papel.
267	Desperdicios de telas (incluso trapos).
431	Aceites y grasas de origen animal y vegetal, elaborados, y cepas de origen animal o vegetal.
611	Cuero.
612	Manufacturas de cuero natural, regenerado o artificial, n. e. p.
613	Pieles finas, preparadas o curtidas (incluso teñidas).
621	Materiales de caucho.
631	Chapas y maderas terciadas, madera "mejorada" o regenerada y otras maderas trabajadas, n. e. p.
641	Papel y cartón (en rollos o en hojas).

- 651.1 Torzal de seda y otros hilados e hilos de seda (incluso la borra y borrilla de seda).
Excluido el número 651.1(4) - hilados de seda acondicionados para la venta al por menor.
- 651.2 Hilados de lana y pelo.
Excluido el número 651.2(5) - hilados de lana y de pelo acondicionado para la venta al por menor.
- 651.3 Hilados e hilos de algodón gris (sin blanquear), no mercerizados, sin acondicionar para la venta al por menor.
- 651.4(1) Hilados e hilos de algodón, blanqueados, sin acondicionar para la venta al por menor (excluido el 651.42).
- 651.5 Hilados e hilos de lino, ramio y cáñamo auténtico. Excluido el número 651.5(2) - hilados de lino o ramio, acondicionados para la venta al por menor.
- 651.6 Hilados e hilos de fibras sintéticas. Excluido el número 651.6(3) - hilados de fibras sintéticas continuas, acondicionados para la venta al por menor, y el 651.6(5) - hilados de fibras sintéticas discontinuas (o de desperdicios de esas fibras), acondicionados para la venta al por menor.
- 651.7 Hilados e hilos de fibras artificiales. Excluido el número 651.7(3) - hilados de fibras artificiales continuas, acondicionados para la venta al por menor y el 651.7(5) - hilados de fibras artificiales discontinuas (o de desperdicios de esas fibras), acondicionados para la venta al por menor.
- 651.8 Hilados de fibras de vidrio.
- 651.9 Hilados de fibras textiles, n. e. p., (incluso los hilados de papel).
- 652 Tejidos de algodón (excepto tejidos estrechos y especiales).
- 653 Tejidos de fibras textiles (excepto tejidos estrechos y especiales), que no sean de algodón.
- 654 Tules, encajes, bordados, cintas, pasamanerías y otras confecciones pequeñas.
- 655 Tejidos especiales de fibras textiles y productos conexos.

b) Productos químicos semimanufacturados:

- 231.2 Caucho sintético y sustitutivos del caucho.
- 266 Fibras sintéticas y artificiales.
- 331.02 Petróleo parcialmente refinado (incluso "topped crudes").
- 512 Productos químicos orgánicos.
- 513 Productos químicos inorgánicos: elementos, óxidos y sales halogenadas.
- 514 Otros productos químicos inorgánicos.
- 515 Materiales radioactivos y conexos.
- 521 Alquitrán mineral y productos químicos crudos extraídos del carbón, petróleo y gas natural.
- 531 Materias colorantes orgánicas sintéticas, índigo (añil) natural y lacas colorantes.
- 532 Extractos para teñir y curtir, y materiales curtientes sintéticos.
- 533.1 Materias colorantes, n. e. p.
- 533.2 Tintas de imprenta.
- 551 Aceites esenciales, materias aromatizantes y saporíferas.
- 561 Abonos manufacturados.
- 571.2 Mechas, cebadores y detonadores.
- 581 Materias plásticas, celulosas regeneradas y resinas artificiales.
- 599.5 Almidones, inulina, gluten; materias albuminoides y colas.
- 599.6 Productos químicos extraídos de la madera y las resinas naturales.
- 599.7 Productos químicos orgánicos, n. e. p.
- 599.9 Productos y preparados químicos, n. e. p.

c) Productos minerales semimanufacturados:

661	Cal, cemento y materiales minerales elaborados para construcción, excepto vidrio y arcilla.
662	Materiales de arcilla y materiales refractarios de construcción.
663	Manufacturas de minerales, n. e. p.
664	Vidrio plano.
671	Hierro bruto, fundición especular, hierro poroso, polvo y granallas de hierro y acero y ferroaleaciones.
672	Lingotes y otras formas primarias (incluso las piezas en blanco para tubos), de hierro o acero.
673	Barras, varillas, ángulos, perfiles y secciones (incluso las tablestacas), de hierro o de acero.
674	Planos canteados (universales), planchas y láminas, de hierro o acero.
675	Flejes y tiras de hierro o acero.
676	Rieles y otros elementos, de hierro o acero, para vías férreas.
677	Alambre de hierro o acero (con excepción del fermachín).
678	Tubería y sus accesorios, de hierro o acero.
679	Piezas de molde y de forja, de hierro o acero, sin trabajar, n. e. p.
681	Plata, platino y metales del grupo platino.
682	Cobre.
683	Níquel.
684	Aluminio.
685	Plomo.
686	Zinc.
687	Estaño.
688	Uranio y torio y sus aleaciones.
689	Otros metales comunes no ferrosos empleados en metalurgia.
691	Piezas estructurales acabadas y estructuras, n. e. p.
694	Clavos, pernos, tuercas, remaches, tornillos y artículos análogos de hierro, de acero o de cobre.

III. Productos manufacturados

a) Productos alimenticios manufacturados:

012	Carnes secas, saladas o ahumadas, estén o no envasadas herméticamente.
013	Carnes envasadas herméticamente, n. e. p. y preparados de carne, estén o no envasados herméticamente.
032	Pescado envasado herméticamente, n. e. p., y preparados de pescado, estén o no envasados herméticamente (incluso crustáceos y moluscos).
048	Preparados de cereales y preparados de harina y fécula de frutas y legumbres.
052	Frutas secas (incluso las deshidratadas artificialmente).
053	Frutas en conserva y prepar. s de frutas.
055	Legumbres, raíces y tubérculos, en conserva o preparados, n. e. p., estén o no envasados herméticamente.
062	Dulces de azúcar y otros preparados de azúcar (excepto dulces de chocolate).
071.3	Extractos y esencias de café y preparados similares de café.
073	Chocolate y otros preparados alimenticios que contengan cacao o chocolate, n. e. p.
091	Margarina y mantecas.
099	Preparados alimenticios, n. e. p.

Bebidas:

111	Bebidas no alcohólicas, n. e. p.
112	Bebidas alcohólicas.

c) Tabaco:

122 Manufacturas de tabaco.

d) Productos textiles manufacturados:

651.14 Hilados de seda acondicionados para la venta al por menor.
651.25 Hilados de lana y de pelos, acondicionados para la venta al por menor.
651.42 Hilados e hilos de algodón, acondicionados para la venta al por menor.
651.52 Hilados de lino o ramio, acondicionados para la venta al por menor.
651.63 Hilados de fibras sintéticas continuas, acondicionadas para la venta al por menor.
651.65 Hilados de fibras sintéticas discontinuas, (o de desperdicios de esas fibras), acondicionados para la venta al por menor.
651.73 Hilados de fibras artificiales continuas, acondicionados para la venta al por menor.
651.75 Hilados de fibras artificiales discontinuas (o de desperdicios de esas fibras), acondicionadas para la venta al por menor.
656 Artículos confeccionados principalmente de materias textiles, n. e. p.
657 Alfombrados y tapicerías, etc.
841 Vestuario excepto el confeccionado de pieles.
842 Vestuario (excepto sombreros) y otros artículos de pieles finas; pieles ficticias y artículos de ellas.

e) Manufacturas de cuero:

851 Calzado.

f) Manufacturas de madera:

632 Manufacturas de madera, n. e. p.
633 Manufacturas de corcho.
642 Artículos de pulpa, de papel o de cartón.
821 Muebles.

g) Productos químicos manufacturados:

533.3 Pinturas, esmaltes, lacas, barnices, colores para pintura artística, secativos y mástiques, preparados.
541 Productos medicinales y farmacéuticos.
553 Productos de perfumería, cosméticos, dentífricos y otros preparados de tocador (excepto el jabón).
554 Jabones y preparados de limpiar y pulir.
571 Explosivos y productos de pirotecnia. Excluido el número 571.2 - mechas, cebadores y detonadores.
599.2 Insecticidas, fungicidas y desinfectantes (incluso los preparados para el ganado lanar y vacuno) y preparados similares.

h) Manufacturas de caucho:

629 Artículos de caucho, n. e. p.

i) Derivados del petróleo:

332 Productos derivados del petróleo.
341.2 Gas artificial.

j) Productos minerales no metálicos:

665 Manufacturas de vidrio.
666 Artículos de alfarería.
667 Perlas y piedras preciosas y semipreciosas, sin trabajar o trabajadas.

k) Productos metálicos:

692	Envases de metal para transporte y almacenamiento.
693	Artículos de alambre (excepto para electricidad) y cercas y enrejados.
695	Herramientas de mano y para máquinas.
696	Cuchillería.
697	Enseres domésticos de metales comunes.
698	Manufacturas de metales comunes, n. e. p.

l) Máquinas y equipos de transporte:

Todos los productos de la sección 7.

m) Productos manufacturados de otras industrias:

Todos los productos de la sección 8 (excepto los 821, 841, 842 y 851), más:

951.0	Armas de fuego para guerra y municiones para ellas.
961.0	Monedas (excepto las de oro) que no tengan curso legal.

Cuadro 2

AMERICA LATINA: GRADO DE ELABORACION DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES CLASIFICADAS EN TRES GRUPOS PRINCIPALES DE PRODUCTOS DENTRO DEL TOTAL DE CADA RAMA CIU

(Porcentajes)

CIU	Productos primarios	Productos semimanufacturados	Productos manufacturados	Total
<u>Año 1961</u>				
01	100.0	-	-	100.0
02	100.0	-	-	100.0
03	100.0	-	-	100.0
04	100.0	-	-	100.0
11	100.0	-	-	100.0
12	100.0	-	-	100.0
13	100.0	-	-	100.0
14	100.0	-	-	100.0
19	100.0	-	-	100.0
20	92.0	0.8	7.2	100.0
21	-	-	100.0	100.0
22	-	-	100.0	100.0
23	93.4	5.7	0.9	100.0
24	-	-	100.0	100.0
25	0.4	97.3	2.3	100.0
26	-	-	100.0	100.0
27	-	86.6	13.4	100.0
28	-	-	100.0	100.0
29	-	92.8	7.2	100.0
30	-	2.3	97.7	100.0
31	47.5	41.5	11.0	100.0
32	-	-	100.0	100.0
33	-	86.9	13.1	100.0

341	-	100.0	-	100.0
342	-	100.0	-	100.0
35	55.5	2.2	42.3	100.0
36	-	-	100.0	100.0
37	-	-	100.0	100.0
38	-	-	100.0	100.0
39	-	-	100.0	100.0
Otros	-	-	100.0	100.0
<u>Total</u>	<u>77.8</u>	<u>10.5</u>	<u>11.7</u>	<u>100.0</u>

Año 1963

01	100.0	-	-	100.0
02	100.0	-	-	100.0
03	100.0	-	-	100.0
04	100.0	-	-	100.0
11	100.0	-	-	100.0
12	100.0	-	-	100.0
13	100.0	-	-	100.0
14	100.0	-	-	100.0
19	100.0	-	-	100.0
20	92.8	0.7	6.5	100.0
21	-	-	100.0	100.0
22	-	-	100.0	100.0
23	92.6	6.2	1.2	100.0
24	-	-	100.0	100.0
25	-	95.6	4.4	100.0
26	-	-	100.0	100.0
27	-	68.2	31.8	100.0
28	-	-	100.0	100.0
29	-	94.6	5.4	100.0
30	-	6.2	93.8	100.0
31	47.3	39.8	12.9	100.0
32	-	0.1	99.9	100.0
33	-	87.2	12.8	100.0
341	-	100.0	-	100.0
342	-	100.0	-	100.0
35	42.7	11.9	45.4	100.0
36	-	-	100.0	100.0
37	-	-	100.0	100.0
38	-	-	100.0	100.0
39	-	-	100.0	100.0
Otros	-	-	100.0	100.0
<u>Total</u>	<u>77.8</u>	<u>10.2</u>	<u>12.0</u>	<u>100.0</u>

Año 1965

01	100.0	-	-	100.0
02	100.0	-	-	100.0
03	-	-	-	-
04	100.0	-	-	100.0
11	100.0	-	-	100.0
12	100.0	-	-	100.0
13	100.0	-	-	100.0
14	100.0	-	-	100.0
19	100.0	-	-	100.0
20	93.1	0.6	6.3	100.0
21	-	-	100.0	100.0
22	-	-	100.0	100.0

23	91.9	6.2	1.9	100.0
24	-	-	100.0	100.0
25	-	96.5	3.5	100.0
26	-	-	100.0	100.0
27	-	79.4	20.6	100.0
28	-	-	100.0	100.0
29	-	96.1	3.9	100.0
30	-	4.5	95.5	100.0
31	41.8	44.4	13.8	100.0
32	-	-	100.0	100.0
33	-	78.4	21.6	100.0
341	-	100.0	-	100.0
342	-	100.0	-	100.0
35	49.9	4.2	45.9	100.0
36	-	-	100.0	100.0
37	-	-	100.0	100.0
38	-	-	100.0	100.0
39	-	-	100.0	100.0
Otros	-	-	100.0	100.0
<u>Total</u>	<u>76.2</u>	<u>12.1</u>	<u>11.7</u>	<u>100.0</u>

Fuente: ILPES, según informaciones de la Sección de Estadísticas de Comercio Exterior de la CEPAL.

Cuadro 3

AMERICA LATINA: ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES, SEGUN LA CLASIFICACION CIU, CLASIFICADAS EN TRES GRUPOS PRINCIPALES DE PRODUCTOS

(Porcentajes)

CIU	Productos primarios	Productos semimanufacturados	Productos manufacturados	Total
<u>Año 1961</u>				
01	10.4	-	-	8.1
02	0.4	-	-	0.3
03	-	-	-	-
04	1.2	-	-	1.0
11	-	-	-	-
12	7.3	-	-	5.7
13	29.1	-	-	22.7
14	0.1	-	-	-
19	1.5	-	-	1.1
20	36.8	2.5	19.0	31.1
21	-	-	0.5	0.1
22	-	-	0.1	-
23	11.2	5.1	0.7	9.3
24	-	-	0.3	-
25	-	8.1	0.2	0.9
26	-	-	0.1	-
27	-	1.0	0.1	0.1
28	-	-	0.6	0.1

29	-	0.9	0.1	0.1
30	-	-	0.3	-
31	1.9	12.4	3.0	3.1
32	-	-	69.6	8.2
33	-	1.5	0.2	0.2
341	-	2.2	-	0.2
342	-	66.3	-	6.9
35	0.1	-	0.7	0.2
36	-	-	1.3	0.2
37	-	-	0.5	0.1
38	-	-	1.4	0.2
39	-	-	1.1	0.1
Otros	-	-	0.2	-
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
		<u>Año 1963</u>		
01	11.9	-	-	9.3
02	0.3	-	-	0.2
03	1.3	-	-	-
04	1.3	-	-	1.1
11	-	-	-	-
12	6.5	-	-	5.1
13	25.7	-	-	20.0
14	0.1	-	-	0.1
19	1.5	-	-	1.1
20	38.7	2.2	17.6	32.5
21	-	-	0.6	0.1
22	-	-	0.1	-
23	12.0	6.2	1.0	10.1
24	-	-	1.6	0.2
25	-	6.7	0.3	0.7
26	-	-	0.2	-
27	-	0.8	0.3	0.1
28	-	-	0.3	-
29	-	1.6	0.1	0.2
30	-	-	0.2	-
31	1.8	11.9	3.3	3.0
32	-	-	68.5	8.3
33	-	1.7	0.2	0.2
341	-	7.1	-	0.7
342	-	61.5	-	6.2
35	0.2	0.3	1.0	0.3
36	-	-	1.9	0.2
37	-	-	0.7	0.1
38	-	-	1.0	0.1
39	-	-	1.0	0.1
Otros	-	-	0.1	-
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
		<u>Año 1965</u>		
01	16.3	-	-	12.5
02	0.3	-	-	0.2
03	-	-	-	-
04	1.0	-	-	0.8
11	-	-	-	-
12	8.8	-	-	6.7
13	23.8	-	-	18.2
14	0.1	-	-	0.1
19	1.7	-	-	1.3
20	35.6	1.4	15.9	29.2

21	-	-	0.3	-
22	-	-	0.1	-
23	10.3	4.4	0.4	8.6
24	-	-	0.7	0.1
25	-	7.6	0.3	0.9
26	-	-	1.4	-
27	-	1.5	0.4	0.2
28	-	-	1.7	0.2
29	-	1.6	-	0.2
30	-	-	0.5	0.1
31	1.8	11.9	3.8	3.2
32	-	-	64.9	7.6
33	-	1.5	0.4	0.2
341	-	7.0	-	0.9
342	-	63.0	-	7.6
35	0.3	0.1	1.5	0.4
36	-	-	3.7	0.4
37	-	-	1.0	0.1
38	-	-	1.2	0.1
39	-	-	1.6	0.2
Otros	-	-	0.2	-
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: Véase el cuadro 2.

Cuadro 4

AMERICA LATINA: EXPORTACIONES DE BIENES SEGUN SU GRADO DE ELABORACION ^{a/}

(Porcentajes)

	Productos básicos	Productos semimanufacturados	Productos manufacturados	Total
<u>Año 1961</u>				
Costa Rica	97.2	0.8	2.0	100.0
El Salvador	88.6	2.9	8.5	100.0
Guatemala	90.9	3.2	5.9	100.0
Honduras	88.5	9.4	2.1	100.0
Nicaragua
<u>Mercado Común Centroamericano b/</u>	91.0	3.8	5.2	100.0
Argentina	86.3	3.3	10.4	100.0
Bolivia	92.7	7.0	0.3	100.0
Brasil	89.8	7.5	2.7	100.0
Colombia	95.8	1.9	2.3	100.0
Chile	25.6	72.8	1.6	100.0
Ecuador	96.2	1.0	2.8	100.0
México	70.7	18.1	11.2	100.0
Paraguay	54.5	17.9	27.6	100.0
Perú	68.5	28.2	3.3	100.0
Uruguay	86.5	3.0	10.5	100.0
Venezuela	74.4	0.4	25.2	100.0

<u>Asociación Latinoamericana de Libre Comercio</u>	76.8	10.9	12.3	100.0
Haití
Panamá	99.0	0.3	0.7	100.0
República Dominicana	89.7	5.7	4.6	100.0
<u>América Latina c/</u>	77.8	10.5	11.7	100.0
<u>Año 1963</u>				
Costa Rica	94.9	2.0	3.1	100.0
El Salvador	83.2	3.9	12.9	100.0
Guatemala	86.9	4.9	8.2	100.0
Honduras	87.3	10.5	2.2	100.0
Nicaragua	91.7	7.2	1.1	100.0
<u>Mercado Común Centroamericano</u>	88.1	5.3	6.6	100.0
Argentina	85.7	4.4	9.9	100.0
Bolivia	31.7	8.1	0.2	100.0
Brasil	91.6	6.3	2.1	100.0
Colombia	94.8	3.1	2.1	100.0
Chile	28.8	69.9	1.3	100.0
Ecuador	96.8	-	3.2	100.0
México	70.2	18.2	11.6	100.0
Paraguay	59.2	12.7	28.1	100.0
Perú	75.6	22.5	1.9	100.0
Uruguay	82.9	2.3	14.8	100.0
Venezuela	71.8	1.2	27.0	100.0
<u>Asociación Latinoamericana de Libre Comercio</u>	76.9	10.7	12.4	100.0
Haití
Panamá	49.5	0.3	50.2 d/	100.0
República Dominicana	93.4	4.2	2.4	100.0
<u>América Latina e/</u>	77.8	10.2	12.0	100.0
<u>Año 1965</u>				
Costa Rica	82.5	7.1	11.4	100.0
El Salvador	78.8	5.5	15.7	100.0
Guatemala
Honduras	87.7	9.2	3.1	100.0
Nicaragua	92.9	2.8	4.3	100.0
<u>Mercado Común Centroamericano f/</u>	85.1	5.9	9.0	100.0
Argentina	89.3	3.1	7.6	100.0
Bolivia	89.2	10.7	0.1	100.0
Brasil	84.5	11.0	4.5	100.0
Colombia	94.2	2.6	3.2	100.0
Chile	26.6	71.8	1.6	100.0
Ecuador
México	73.4	15.4	11.2	100.0
Paraguay	54.0	12.9	33.1	100.0
Perú	71.4	27.1	1.5	100.0
Uruguay	83.8	4.8	11.4	100.0
Venezuela	71.5	0.7	27.8	100.0

<u>Asociación Latinoamericana de Libre Comercio</u>	75.4	12.6	12.0	100.0
Panamá
Haití
República Dominicana	95.0	3.0	2.0	100.0
<u>América Latina g/</u>	76.2	12.1	11.7	100.0

Fuente: ILPES, según informaciones de la Sección de Estadística de Comercio Exterior de la CEPAL.

a/ Basado en la CUCI.

b/ Excepto Nicaragua.

c/ Excepto Nicaragua y Haití.

d/ En este año el alto porcentaje de exportación de manufacturas se debe a las altas exportaciones de derivados de petróleo (CUCI 332).

e/ Excepto Haití.

f/ Excepto Guatemala.

g/ Excepto Guatemala, Haití y Panamá.

Cuadro 5

AMERICA LATINA: GRADO DE ELABORACION^{a/} DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES CLASIFICADAS EN TRES GRUPOS PRINCIPALES, 1961, 1963 Y 1965

(Porcentajes)

Años	Tipos de productos	Centro-américa	ALALC	América Latina b/
1961	I. Básicos	91.0	76.8	77.8
	II. Semimanufacturados	3.8	10.9	10.5
	III. Manufacturados	5.2	12.3	11.7
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
1963	I. Básicos	88.1	76.9	77.8
	II. Semimanufacturados	5.3	10.7	10.2
	III. Manufacturados	6.6	12.4	12.0
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
1965	I. Básicos	85.1	75.4	76.2
	II. Semimanufacturados	5.9	12.6	12.1
	III. Manufacturados	9.0	12.0	11.7
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: ILPES, según informaciones de la Sección de Estadísticas de Comercio Exterior de la CEPAL.

a/ Basado en la CUCI.

b/ Están incluidos en el total, además del MCCA y de la ALALC, Panamá y la República Dominicana.

ANEXO ESTADISTICO

Cuadro 1
COEFICIENTES COMPARADOS DE EXPORTACIONES CON RELACION AL VALOR BRUTO DE PRODUCCION
EN ALGUNOS PAISES EUROPEOS Y EN AMERICA LATINA
(Porcentajes)

	Bélgica (1959)	Países Bajos (1959)	Italia (1959)	Francia (1959)	Alemania Federal (1960)	América Latina		
						1960	1963	1965
1. Sector agropecuario (01-04)	6.0	17.3	5.3	3.5	1.1	4.8*	3.6*	5.1*
2. Sector minero (11-19)	18.6	5.5	3.1	7.0	... <u>ab/</u>	60.1*	54.4*	55.4*
a. Sector minero, excluyendo el petróleo (13)	21.3	10.3	5.8	9.4	10.3 <u>abc/</u>	72.3*	60.3*	67.8*
b. Petróleo						56.5	52.7	51.8
3. Sector manufacturero (20-39)	24.8	23.9	9.7	11.8	13.7	12.6	15.7	13.4
a. Industrias tradicionales	13.4	20.8	6.9	9.1	3.5	16.6	21.6	17.7
20	4.9	24.4	2.9	5.2	2.0	28.1	31.4	26.8
21	3.5 <u>d/</u>	16.1 <u>d/</u>	6.7 <u>d/</u>	8.7 <u>d/</u>	1.2 <u>d/</u>	0.3	0.4	0.2
22	5.5	5.4	1.7	1.0	0.4	3.7	0.2	0.2
23	45.3	27.6	19.3	22.9	8.9	9.2	26.6	19.0
24	13.0	9.3	9.7	6.8	4.6 <u>e/</u>	1.4	0.3	0.5
25-26	6.5	6.4	2.6	8.9	2.7	2.0	5.9	7.1
29	21.7	26.2	7.5	19.7	... <u>e/</u>	4.6	4.0	4.9
b. Industrias intermedias	25.9	28.5	9.2	10.1	13.4	11.1	11.9	11.4
27	13.9	17.0	2.4	7.0	4.9	0.7	1.1	1.9
30	15.3	21.3	7.2	12.2	12.5	0.5	0.4	0.7
31	30.6	31.7	10.6	13.1	23.0	7.1	8.1	8.3
32	19.4	35.5	12.5	6.6	7.7 <u>b/</u>	27.7	28.5	27.9
33	37.4	6.7	4.1	10.5	8.1 <u>a/</u>	1.0	1.5	1.4
c. Industrias metalmeccánicas	34.2	25.8	14.5	15.5	21.3	7.3	8.4	8.1
i) 34	50.2	26.1	8.5	19.2	13.8	24.8	25.9	25.2
ii) 35-38	22.9	25.7	17.2	14.1	26.6	0.5	1.1	1.3
35	21.6	14.8	11.3	10.8	...	0.8	1.2	1.4
36	25.5	20.4	24.4	12.2	...	2.0	4.8	7.7
37	24.6	39.8	8.0	11.5	...	0.2	0.7	0.8
38	20.7	23.5	19.2	18.3	...	0.2	0.5	0.4
d. Otras industrias	13.9	13.0	8.2	11.2	18.0	1.9	2.1	2.5
28	11.7	6.9	1.8	4.9	3.5	0.8	1.8	2.1
39	16.6	18.8	19.6	19.4	33.4	3.6	2.6	3.3
4. Total bienes (01-39)	21.9	22.0	8.6	10.2	12.2	12.5*	13.4*	12.8*

Fuente: ILPES. Países europeos: Según datos de Tableaux "Entrées-Sorties" pour les pays de la Communauté Economique Européenne (Bruselas, Office Statistique des Communautés Européennes, 1965). América Latina: Según datos del valor bruto de la producción y de los anuarios de comercio exterior nacionales.

a/ Los sectores CIUJ 14 al 19 están incluidos en el sector 33.

b/ El sector CIUJ 13 está incluido en el sector 32.

c/ Sólo representa el coeficiente de los sectores 11 y 12.

d/ El vino está incluido en el sector agropecuario, no en el CIUJ 21.

e/ El sector CIUJ 29 está incluido en el sector 24.

* Estimado.

Cuadro 2

AMERICA LATINA^{a/}: VALOR Y DESTINO DE LAS PRINCIPALES EXPORTACIONES DE BIENES
DE LAS INDUSTRIAS MECANICAS, 1969

(Valor en millones de dólares; destino en porcentajes)

Título	Argentina			Brasil			México			Chile			Colombia			Uruguay			Venezuela		
	Valor	Destino		Valor	Destino		Valor	Destino		Valor	Destino		Valor	Destino		Valor	Destino		Valor	Destino	
		A. L.	R.M.		A. L.	R.M.		A. L.	R.M.		A. L.	R.M.		A. L.	R.M.		A. L.	R.M.		A. L.	R.M.
Útiles intercambiables para maquina- rias y herramientas de mano	0.8	97.1	2.9	2.2	98.9	1.1	-	-	-	-	-	0.3	7.9	92.1	-	-	-	-	-	-	-
Molinillos de café, pasapurés y otros aparatos domésticos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.1	97.2	2.8	-	-	-	-	-	-	-
Navajas y maquinillas de afeitar	0.5	99.2	0.8	-	-	-	0.6	88.9	11.1	-	-	0.3	100.0	-	-	-	-	-	0.4	96.1	3.9
Herramientas, artículos de cuchillería y cubiertos de mesa	1.8	94.9	5.1	3.1	80.5	19.5	1.1	88.7	11.3	-	-	1.8	81.7	18.3	-	-	-	-	0.4	96.1	3.9
Motores de explosión o de combustión interna	4.2	95.4	4.6	0.8	20.0	80.0	0.3	71.0	29.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Apisonadores	-	-	-	0.5	100.0	-	0.1	-	100.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bombas	0.2	98.9	1.1	3.0	100.0	-	0.4	75.0	25.0	0.2	100.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Máquinas y aparatos centrifugadores	-	-	-	-	-	-	0.4	97.0	3.0	0.4	100.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Máquinas para limpiar, secar botellas	1.3	92.5	7.5	0.3	96.2	3.8	0.1	39.0	61.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Máquinas para movimientos de tierra	-	-	-	3.9	100.0	-	0.1	-	100.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Máquinas agrícolas para trabajo del suelo	0.9	100.0	-	-	-	-	0.2	23.2	76.8	-	-	0.2	100.0	-	-	-	-	-	-	-	-
Máquinas cosechadora y trilladora	2.3	100.0	-	0.3	66.0	34.0	0.1	-	100.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Telares	-	-	-	0.1	100.0	-	0.2	44.3	55.7	-	-	0.1	100.0	-	-	-	-	-	-	-	-
Máquinas de coser	-	-	-	3.0	91.1	8.9	0.1	14.3	85.7	-	-	0.3	56.9	43.1	-	-	-	-	-	-	-
Máquinas -herramientas para trabajar metales	1.0	100.0	-	2.8	91.2	6.8	0.2	30.0	70.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Máquinas -herramientas de empleo manual	-	-	-	-	-	-	2.9	83.7	16.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Máquinas de escribir	-	-	-	6.0	100.0	-	1.4	91.7	8.3	0.3	100.0	-	0.4	93.1	6.9	-	-	-	-	-	-
Máquinas de calcular	8.3	56.1	43.9	0.7	94.7	5.3	0.3	84.8	15.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Máquinas de estadísticas (perforadoras, tabuladoras, etc.)	4.9	37.8	62.2	9.2	31.2	68.8	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cajas de fundición	1.0	19.3	80.7	-	-	-	0.5	53.0	47.0	-	-	-	-	-	0.1	99.7	0.3	-	-	-	-
Arboles de transmisión, cigüeñales	-	-	-	0.5	87.9	12.1	-	-	-	0.3	0.5	99.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	29.6	71.2	28.8	37.2	74.9	25.1	11.0	82.8	17.2	1.2	75.9	24.1	1.1	83.8	16.2	0.1	99.7	0.3	-	-	-
Máquinas generadoras	1.3	74.3	25.7	-	-	-	0.6	40.0	60.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pilas eléctricas	-	-	-	0.1	100.0	-	0.5	100.0	-	-	-	0.1	100.0	-	-	-	-	-	-	-	-
Calentadores de agua	-	-	-	0.1	82.4	17.6	-	-	-	0.8	100.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Aparatos eléctricos para telefonía y telegrafía	1.4	98.6	1.4	0.4	72.3	27.7	0.3	-	100.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Aparatos de radio y de T. V.	-	-	-	-	-	-	12.2	-	100.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Condensadores eléctricos	-	-	-	2.1	89.3	10.7	-	-	-	-	-	-	-	-	0.2	99.7	0.3	-	-	-	-
Interruptores, condensadores, etc.	0.2	100.0	-	0.9	93.6	4.4	0.2	33.0	77.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Valvulas electrónicas	1.0	99.5	0.5	1.8	96.8	3.2	-	-	-	0.3	39.4	60.6	-	-	-	0.1	100.0	-	-	-	-
Cables y alambres para conducir electricidad	1.1	100.0	-	-	-	-	8.7	4.2	95.8	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0.2	31.2	68.8
Máquinas y aparatos eléctricos	6.6	94.7	5.3	7.3	93.0	7.0	24.8	13.8	86.2	1.3	86.3	13.7	0.1	100.0	-	0.3	99.8	0.2	0.2	31.2	68.8
Vehículos automóviles	2.6	98.9	1.1	0.2	85.5	14.5	0.5	99.0	1.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3.2	100.0	-
Partes y piezas automovilísticas	5.8	96.7	3.3	1.3	54.7	45.3	17.3	37.3	62.7	5.4	99.8	0.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Vehículos automóviles	9.0	97.5	2.5	1.8	65.5	34.5	18.1	40.2	59.8	5.4	99.8	0.2	-	-	-	-	-	-	0.2	100.0	-
Barcos	-	-	-	1.2	2.0	98.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Navegación marítima y fluvial	-	-	-	1.2	2.0	98.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	47.0	80.5	19.5	50.6	75.6	24.4	55.1	37.9	62.1	7.9	94.0	6.0	3.0	83.3	16.7	0.5	99.8	0.2	0.8	82.3	17.7

Fuente: ILPES, según BID-INTAL, exportación de productos manufacturados seleccionados a América Latina en 1966-1969 y al resto del mundo en 1969 (Buenos Aires, 1970).

Nota: Debido a redondeo, las sumas no coinciden exactamente.

a/ En Perú, en 1969, solamente las exportaciones de pilas secas (dentro del sector mecánico) sobrepasaron los 100 000 dólares, alcanzando un valor de 131 000 dólares, totalmente exportado a la zona.

A. L. = América Latina. R. M. = Resto del Mundo.

Cuadro 3

AMERICA LATINA^{a/}: ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES DE ALGUNOS BIENES MANUFACTURADOS

Bienes	Rama industrial correspondiente	Valor (millones de dólares)		Porcentajes			
		1961	1967	Dentro de las exportaciones totales de la rama industrial		Dentro de las exportaciones totales de manufacturas	
				1961	1967	1961	1967
Carnes envasadas	Manufacturas de alimentos	93.5	115.4	73.5	65.4	11.2	10.4
Frutas en conservas	Manufacturas de alimentos	13.3	28.8	10.5	16.3	1.6	2.6
Productos medicinales y farmacéuticos	Productos químicos	19.7	35.2	88.3	89.3	2.4	3.2
Derivados del petróleo	Derivados del petróleo	631.5	712.4	100.0	100.0	75.3	64.3
Máquinas para oficinas	Máquinas no eléctricas	0.3	17.2	2.6	29.9	-	1.6
Impresos	Impresos	5.3	27.5	100.0	100.0	0.6	2.5
Total 6 subsectores		763.6	936.5			91.1	84.6

Fuente: ILPES, según anuarios de comercio exterior.

a/ Sólo incluye Argentina, Brasil, México, Chile, Colombia y Venezuela.

Cuadro 4
EXPORTACIONES DE ALGUNOS BIENES MANUFACTURADOS

Bienes	Rama industrial correspondiente	Valor (millones de dólares)		Porcentajes			
				Dentro de las exportaciones totales de la rama industrial		Dentro de las exportaciones totales de manufacturas	
		1962	1967	1962	1967	1962	1967
<u>Australia</u>							
Pescado envasado	Manufacturas alimenticias	0.4	2.5	0.4	1.9	0.1	0.6
Preparados de cereales y harina	Manufacturas alimenticias	17.3	24.9	16.1	18.4	5.6	5.9
Frutas en conservas	Manufacturas alimenticias	34.0	54.1	31.6	40.0	11.0	12.8
Carne enlatada	Manufacturas alimenticias	23.3	19.2	21.7	14.2	7.6	4.5
Bebidas alcohólicas	Bebidas	5.5	6.8	98.2	88.3	1.8	1.6
Alfombrados y tapicería	Manufacturas textiles	0.2	0.6	16.7	16.7	0.1	0.1
Vestuario	Confecciones y calzado	1.0	5.4	76.9	71.1	0.3	1.3
Manufacturas de caucho	Manufacturas de caucho	2.1	2.3	100.0		0.7	0.5
Productos medicinales y farmacéuticos	Productos químicos	6.8	13.5	36.6	60.3	2.2	3.2
Jabones y detergentes	Productos químicos	-	2.3	-	10.3	-	0.5
Productos fotográficos	Productos químicos	1.6	3.8	8.6	17.0	0.5	0.9
Manufacturas de vidrio	Manufacturas de vidrio	0.5	1.4	100.0		0.2	0.3
Telas metálicas, enrejados de alambre	Productos metálicos	-	1.3	-	5.0	-	0.3
Sierras, pinzas, alicates	Productos metálicos	-	5.6	-	21.6	-	1.3
Cajas fuertes, cadenas	Productos metálicos	16.3	9.3	87.2	35.9	5.3	2.2
Fregaderos, bañeras de hierro o acero	Productos metálicos	-	1.1	-	4.2	-	0.3
Maquinaria para agricultura	Maquinaria no eléctrica	6.0	8.6	19.7	16.9	1.9	2.0
Maquinaria para trabajar metales	Maquinaria no eléctrica	1.5	2.3	4.9	4.5	0.5	0.5
Maquinaria eléctrica	Maquinaria eléctrica	11.9	24.3	100.0		3.9	5.7
Motores de combustión interna	Equipo de transporte	4.1	6.2	15.6	11.4	1.3	1.5
Vehículos automotores	Equipo de transporte	18.7	48.3	71.1	88.6	6.1	11.4
Juguétes	Manufacturas diversas	-	5.4	-	12.4	-	1.3
<u>Total 22 subsectores</u>		<u>151.2</u>	<u>249.2</u>			<u>49.1</u>	<u>58.8</u>
<u>Canadá</u>							
Pescado envasado	Manufacturas alimenticias	20.8	43.2	29.7	37.6	2.2	1.3
Legumbres en conservas	Manufacturas alimenticias	3.7	11.2	5.3	9.8	0.4	0.3
Condimentos, sucedáneos, sopas y caldo	Manufacturas alimenticias	3.9	8.7	5.6	7.6	0.4	0.3

Bebidas alcohólicas destiladas	Bebidas
Vestuario de pieles finas	Confecciones y calzado
Cámaras y llantas	Manufacturas de caucho
Medicamentos	Productos químicos
Proyectiles y municiones de caza y deporte	Productos químicos
Insecticidas, fungicidas y desinfectantes	Productos químicos
Cables, eslingas de alambres	Productos metálicos
Sierras, tenazas y pequeñas herramientas	Productos metálicos
Cerraduras, cajas fuertes, anclas, etc.	Productos metálicos
Armas de fuego para guerra	Productos metálicos
Máquinas agrícolas	Maquinaria no eléctrica
Maquinaria para trilla	Maquinaria no eléctrica
Máquinas para trabajar metales	Maquinaria no eléctrica
Maquinaria textil	Maquinaria no eléctrica
Turbinas de agua	Maquinaria no eléctrica
Maquinarias para construcción y minería	Maquinaria no eléctrica
Gatos elevadores, grúas, cargadores mecánicos	Maquinaria no eléctrica
Herramientas mecánicas diversas	Maquinaria no eléctrica
Válvulas, ejes de transmisión	Maquinaria no eléctrica
Máquinas de calcular y computadoras	Maquinaria eléctrica
Mecanismos eléctricos para conexión	Maquinaria eléctrica
Generadores eléctricos	Maquinaria eléctrica
Televisores	Maquinaria eléctrica
Aparatos de radio	Maquinaria eléctrica
Transistores y válvulas electrónicas	Maquinaria eléctrica
Aparatos eléctricos de control y medición	Maquinaria eléctrica
Motores de aviones	Equipos de transporte
Motores de combustión interna	Equipos de transporte
Locomotoras diesel	Equipos de transporte
Automóviles de pasajeros	Equipos de transporte

79.4	131.8	95.1	97.1	8.6	3.8
0.9	9.3	5.6	25.3	0.1	0.3
7.3	15.5	86.9	82.4	0.8	0.5
3.5	8.5	25.4	25.6	0.4	0.2
0.3	4.2	2.2	12.7	-	0.1
7.3	17.6	52.9	53.0	0.8	0.5
0.3	8.5	0.9	7.7	-	0.2
2.7	9.3	8.0	8.4	0.3	0.3
6.6	21.0	19.5	19.0	0.7	0.6
10.6	52.9	31.4	47.8	1.1	1.5
22.7	43.5	10.5	9.5	2.5	1.3
52.9	119.2	24.5	26.0	5.7	3.5
5.6	14.8	2.6	3.2	0.6	0.4
5.6	11.4	2.6	2.5	0.6	0.3
3.3	14.8	3.3	3.2	0.4	0.4
19.5	34.3	9.0	7.5	2.1	1.0
5.4	40.7	2.5	8.9	0.6	1.2
7.3	26.2	3.4	5.7	0.8	0.8
4.0	26.4	1.9	5.8	0.4	0.8
27.1	53.1	23.1	14.6	2.9	1.6
4.7	15.4	4.0	4.2	0.5	0.4
9.5	28.6	8.1	7.9	1.0	0.8
0.3	5.9	0.3	1.6	-	0.2
3.0	17.2	2.6	4.7	0.3	0.5
3.1	9.6	2.6	2.6	0.3	0.3
4.7	89.3	4.0	24.6	0.5	2.6
56.2	118.1	22.5	5.9	6.1	3.4
15.1	157.2	6.1	7.8	1.6	4.6
4.7	10.7	1.9	0.5	0.5	0.3
-	814.8	-	40.6	-	23.8

Cuadro 4 (continuación)

Bienes	Rama industrial correspondiente
Camiones y camionetas	Equipos de transporte
Carrocerías, chasis	Equipos de transporte
Repuestos para aviones	Equipos de transporte
<u>Total 36 subsectores</u>	
	<u>España</u>
Legumbres en conservas	Manufacturas alimenticias
Vinos de uvas	Bebidas
Vestuario de tejidos	Confecciones y calzado
Prendas de vestir de cuero	Confecciones y calzado
Prendas y accesorios de vestir de punto	Confecciones y calzado
Calzado	Confecciones y calzado
Manufactura de madera para uso doméstico	Madera y corcho
Productos de tonelería	Madera y corcho
Muebles	Muebles
Impresos	Impresos
Cámaras y llantas	Manufacturas de caucho
Medicamentos	Productos químicos
Cables y eslingas de alambres	Productos metálicos
Sierras, tenazas, pinzas, alicates, etc.	Productos metálicos
Cajas fuertes, cadenas, cañerías, muebles	Productos metálicos
Máquinas de escribir	Máquina no eléctrica

Valor (millones de dólares)		Porcentajes			
		Dentro de las exportaciones totales de la rama industrial		Dentro de las exportaciones totales de manufacturas	
1962	1967	1962	1967	1962	1967
3.4	255.3	1.4	12.7	0.4	7.5
22.3	371.3	8.9	18.5	2.4	10.8
48.4	182.2	19.4	9.4	5.2	5.3
<u>476.1</u>	<u>2 801.7</u>			<u>51.5</u>	<u>81.8</u>
29.2	56.0	44.8	53.0	10.8	8.7
31.6	52.4	92.4	92.6	11.7	8.1
1.9	6.7	16.1	12.1	0.7	1.0
0.8	4.1	7.8	7.5	0.3	0.6
3.3	7.7	28.0	14.0	1.2	1.2
5.0	32.9	42.4	59.8	1.9	5.1
0.5	3.6	5.1	15.7	0.2	0.6
0.7	4.5	7.1	19.7	0.3	0.7
2.2	8.7	100.0		0.8	1.3
20.0	41.7	100.0		7.4	6.5
0.7	7.8	100.0	96.3	0.3	1.2
0.5	2.1	16.1	20.2	0.2	0.3
0.5	8.0	5.6	19.6	0.2	1.3
1.4	5.9	15.7	12.2	0.5	0.9
1.5	4.1	16.9	10.0	0.6	0.6
1.4	4.0	8.8	4.6	0.5	0.6

Máquinas para trabajar metales	Máquina no eléctrica
Maquinaria textil	Máquina no eléctrica
Máquinas de calefacción y refrigeración	Máquina no eléctrica
Bombas y centrifugas	Máquina no eléctrica
Herramientas mecánicas	Máquina no eléctrica
Aparatos de telecomunicaciones	Máquina eléctrica
Autobuses	Equipo de transporte
Camiones y camionetas	Equipo de transporte
Motocicletas	Equipo de transporte
Barcos	Equipo de transporte
Instrumentos de medición y control científico	Manufacturas diversas
Juguetes	Manufacturas diversas

Total 28 subsectores

Hilados e hilos de fibras textiles
 Confección (excepto la de pieles)
 Calzado
 Manufacturas de madera
 Muebles
 Artículos de papel (bolsas, cuadernos y diarios)
 Alfarería de uso doméstico
 Generadores eléctricos
 Hilos y cables con aislante
 Barcos

Total 10 subsectores

Finlandia

Textil
 Confecciones y calzados
 Confecciones y calzados
 Manufacturas de madera
 Muebles
 Pulpa y papel
 Vidrio y cemento
 Máquinas eléctricas
 Máquinas eléctricas
 Equipo de transporte

6.2	14.1	38.8	16.4	2.3	2.2
1.0	43.3	6.0	50.3	0.4	6.7
0.3	2.1	1.9	2.4	0.1	0.3
0.4	2.4	2.5	2.8	0.1	0.4
0.5	1.9	3.1	2.2	0.2	0.3
0.2	3.0	2.7	8.2	0.1	0.5
-	6.7	-	8.9	-	1.0
0.5	5.2	1.7	6.9	0.2	0.8
0.4	4.6	1.3	6.1	0.1	0.7
23.4	39.4	77.9	52.0	8.7	6.1
0.4	2.0	4.1	7.0	0.1	0.3
0.7	4.1	7.2	14.3	0.3	0.6
<u>135.2</u>	<u>379.0</u>			<u>50.1</u>	<u>58.8</u>
1.0	3.9	33.3	49.4	0.5	1.1
1.7	28.0	63.0	73.3	0.8	7.8
1.1	7.0	37.0	18.3	0.5	1.9
2.6	7.6	100.0		1.2	2.1
3.0	9.0	100.0		1.4	2.5
12.6	30.4	100.0		5.9	8.5
1.0	3.8	66.7	73.1	0.5	1.1
0.8	6.8	6.8	21.3	0.4	1.9
3.7	10.6	31.6	33.1	1.7	2.9
81.5	92.7	97.8	93.6	38.1	25.8
<u>109.0</u>	<u>199.8</u>			<u>50.9</u>	<u>55.6</u>

Cuadro 4 (continuación)

Bienes	Rama industrial correspondiente
	<u>Francia</u>
Hilados e hilos de fibras sintéticas	Textil
Vestuario de tejidos	Confecciones y calzado
Prendas y accesorios de vestir de punto	Confecciones y calzado
Calzado	Confecciones y calzado
Bolsas de papel, cajas de cartón	Pulpa y papel
Artículos de papel	Pulpa y papel
Llantas y cámaras	Manufacturas de caucho
Vitaminas	Productos químicos
Antibióticos	Productos químicos
Medicamentos	Productos químicos
Perfumes, cosméticos, etc.	Productos químicos
Pesticidas y desinfectantes	Productos químicos
Productos químicos orgánicos n. e. p.	Productos químicos
Manufacturas de vidrio	Cemento y vidrio
Utensilios domésticos de metales comunes	Productos metálicos
Manufacturas de metales comunes n. e. p.	Productos metálicos
Calderas y turbinas de vapor excluye las marinas	Maquinaria excl. eléctrica
Máquinas de calcular no eléctrica	Maquinaria excl. eléctrica
Maquinaria textil	Maquinaria excl. eléctrica
Maquinaria para construcción y minería	Maquinaria excl. eléctrica
Maquinaria de calefacción y de refrigeración	Maquinaria excl. eléctrica
Bombas y centrifugas	Maquinaria excl. eléctrica

Valor (millones de dólares)		Porcentajes			
		Dentro de las exportaciones totales de la <u>rama industrial</u>		Dentro de las exportaciones totales de <u>manufacturas</u>	
1962	1967	1962	1967	1962	1967
44.1	85.7	33.7	49.6	1.1	1.4
53.0	92.4	21.8	22.9	1.3	1.5
51.8	92.6	21.4	22.9	1.3	1.5
53.0	88.2	21.8	21.8	1.3	1.4
8.8	18.6	25.6	32.7	0.2	0.3
18.9	28.7	54.9	50.5	0.5	0.5
73.3	139.8	86.4	88.8	1.8	2.2
3.9	11.6	2.0	3.3	0.1	0.2
5.0	16.4	2.5	4.6	0.1	0.3
66.3	114.7	33.6	32.4	1.7	1.8
47.8	84.8	24.2	23.9	1.2	1.4
14.4	33.3	7.3	9.4	0.4	0.5
10.1	46.2	5.1	13.0	0.3	0.7
32.2	63.8	81.7	85.9	0.8	1.0
8.7	15.3	5.1	6.2	0.2	0.2
42.3	72.1	24.9	29.0	1.1	1.1
5.8	17.0	0.9	1.6	0.1	0.3
40.8	77.2	6.5	7.2	1.0	1.2
49.4	82.0	7.9	7.7	1.2	1.3
31.8	101.4	5.1	9.5	0.8	1.6
62.8	101.3	10.0	9.5	1.6	1.6
59.1	108.8	9.4	10.2	1.5	1.7

Elevadores, grúas, transportadores	Maquinaria excl. eléctrica
Piezas y accesorios para máquinas	Maquinaria excl. eléctrica
Máquinas de calcular y computadoras	Máquinas eléctricas
Mecanismos eléctricos para conexión	Máquinas eléctricas
Aparatos de telecomunicación	Máquinas eléctricas
Transistores y válvulas electrónicas	Máquinas eléctricas
Equipo eléctrico para automóviles	Máquinas eléctricas
Aparatos eléctricos control y medición	Máquinas eléctricas
Fonógrafos y grabadoras	Máquinas eléctricas
Motores de combustión interna excluye aviones	Equipo de transporte
Automóviles de pasajeros	Equipo de transporte
Camiones y camionetas	Equipo de transporte
Carrocerías, chasis	Equipo de transporte
Aviones	Equipo de transporte
Piezas para aviones	Equipo de transporte
Barcos	Equipo de transporte
Gafas y monturas de gafas	Manufacturas diversas
Instrumentos de medir y control científicos	Manufacturas diversas
Relojes	Manufacturas diversas
Juguetes	Manufacturas diversas

Total 42 subsectores

Hilados e hilos de fibras sintéticas
 Vestuario de tejido
 Prendas y accesorios de vestir de punto
 Llantas y cámaras
 Pesticidas y desinfectantes
 Cuchillería

Japón
 Textiles
 Confección
 Confección
 Manufacturas de caucho
 Productos químicos
 Productos metálicos

58.0	86.8	9.3	8.1	1.5	1.4
57.3	100.0	9.2	9.3	1.4	1.6
31.8	163.9	8.1	21.3	0.8	2.6
52.3	99.8	13.3	13.0	1.3	1.6
65.6	109.0	16.7	14.2	1.7	1.7
21.2	44.2	5.4	5.4	0.5	0.7
14.7	32.1	3.7	4.2	0.1	0.5
19.1	42.3	4.9	5.5	0.5	0.7
5.6	13.2	1.4	1.7	0.1	0.2
44.7	90.2	4.7	6.2	1.1	1.4
428.7	594.5	44.8	40.6	10.8	9.5
60.4	82.3	6.3	5.6	1.5	1.3
75.3	196.9	7.9	13.4	1.9	3.1
108.4	128.9	11.3	8.8	2.7	2.1
31.8	94.0	3.3	6.4	0.8	1.5
81.0	92.3	8.5	6.3	2.0	1.5
12.0	21.7	5.6	5.8	0.3	0.3
23.7	44.9	11.0	11.9	0.6	0.7
18.2	40.7	8.4	10.8	0.5	0.6
23.0	42.1	10.6	11.2	0.6	0.7
<u>2 016.1</u>	<u>3 608.7</u>			<u>50.7</u>	<u>57.5</u>
29.3	124.2	17.2	25.6	1.1	1.8
95.3	153.2	30.0	31.4	3.5	2.2
45.9	113.8	14.5	23.3	1.7	1.7
37.2	88.4	78.2	80.0	1.3	1.3
3.9	18.9	8.9	21.8	0.1	0.3
27.5	51.1	20.8	16.6	1.0	0.7

Cuadro 4 (continuación)

Bienes	Rama industrial correspondiente
Cables, cordajes, eslingas de alambre	Productos metálicos
Sierras, terrajas, pinzas alicates	Productos metálicos
Cajas fuertes, cadenas, cañerías	Productos metálicos
Tractores agrícolas	Maquinaria no eléctrica
Máquinas de escribir	Maquinaria no eléctrica
Máquinas herramientas para trabajar metales	Maquinaria no eléctrica
Máquinas de coser	Maquinaria no eléctrica
Máquinas de calefacción y refrigeración	Maquinaria no eléctrica
Bombas y centrífugas	Maquinaria no eléctrica
Máquinas mecánicas de mantención	Maquinaria no eléctrica
Cojinetes de bolas, rodillos o agujas	Maquinaria no eléctrica
Piezas y accesorios para máquinas	Maquinaria no eléctrica
Conmutadores	Máquinas eléctricas
Máquinas de calcular electrónicas	Máquinas eléctricas
Generadores eléctricos	Máquinas eléctricas
Computadores, etc.	Máquinas eléctricas
Televisores	Máquinas eléctricas
Aparatos de radio	Máquinas eléctricas
Refrigeradores, lavadoras, máquinas de afeitar	Máquinas eléctricas
Válvulas y tubos electrónicos	Máquinas eléctricas
Aparatos eléctricos de automóviles	Máquinas eléctricas
Aparatos de medición y control eléctricos	Máquinas eléctricas

Valor (millones de dólares)		Porcentajes			
		Dentro de las exportaciones totales de la rama industrial		Dentro de las exportaciones totales de manufacturas	
1962	1967	1962	1967	1962	1967
11.1	31.3	8.4	10.2	0.4	0.5
21.5	47.9	16.3	15.6	0.8	0.7
34.8	83.4	26.4	27.1	1.3	1.2
2.0	37.3	0.7	4.6	0.1	0.5
1.7	14.2	0.6	1.8	-	0.2
11.3	57.8	3.7	7.2	0.4	0.8
59.3	96.7	19.3	12.0	2.1	1.4
6.0	74.7	2.0	9.3	0.2	1.1
11.7	55.8	3.8	6.9	0.4	0.8
10.5	41.0	3.4	5.1	0.4	0.6
22.7	58.7	7.4	7.3	0.8	0.9
8.1	53.6	2.6	6.7	0.3	0.8
0.8	27.7	0.2	2.3	-	0.4
0.5	14.3	0.1	1.2	-	0.2
33.4	82.9	7.7	6.9	1.2	1.2
12.6	56.9	2.9	4.7	0.5	0.8
16.8	164.6	3.9	13.7	0.6	2.4
177.0	333.7	40.7	27.9	6.4	4.8
15.8	52.5	3.6	4.4	0.6	0.8
24.4	48.8	5.6	4.1	0.9	0.7
8.1	21.5	1.9	1.8	0.3	0.3
8.2	40.7	1.9	3.4	0.3	0.6

Electroimanes, condensadores, etc.	Máquinas eléctricas
Grabadoras y tocadiscos	Máquinas eléctricas
Motores de combustión interna	Equipo de transporte
Automóviles de pasajeros	Equipo de transporte
Camiones y camionetas	Equipo de transporte
Carrocerías, chasis y otras partes	Equipo de transporte
Motocicletas	Equipo de transporte
Aviones	Equipo de transporte
Barcos	Equipo de transporte
Elementos de óptica	Manufacturas diversas
Cámaras, filmadoras y equipo de proyección	Manufacturas diversas
Instrumentos científicos de control y medición	Manufacturas diversas
Relojes	Manufacturas diversas
Pianos e instrumentos musicales de cuerda	Manufacturas diversas
Juguetes	Manufacturas diversas

Total 43 subsectores

	<u>Suecia</u>
Vestuario de tejidos	Confecciones y calzado
Calzado	Confecciones y calzado
Puertas, marcos de ventanas y piezas de madera cortada para construcción	Madera-corcho
Muebles	Muebles
Bolsas de papel, cajas de cartón	Pulpa-papel
Papel carbón, de escribir, de envolver	Pulpa-papel
Libros y folletos impresos	Impresos
Pinturas, esmaltes, lacas, barnices	Productos químicos
Productos medicinales y farmacéuticos	Productos químicos
Manufacturas de vidrio	Vidrio-cemento
Sierras, pinzas, alicates, llaves de ajuste	Productos metálicos
Cajas fuertes, cadenas, cañerías, etc.	Productos metálicos

28.9	80.9	6.6	6.8	1.0	1.2
39.3	212.7	9.0	17.8	1.4	3.1
20.6	60.6	4.0	3.3	0.7	0.9
29.7	250.0	5.8	13.8	1.1	3.6
67.0	141.0	13.1	7.8	2.4	2.0
16.0	51.8	3.1	2.9	0.6	0.8
30.5	145.9	6.0	8.0	1.1	2.1
1.4	21.4	0.3	1.2	-	0.3
228.7	955.1	44.8	52.6	8.3	13.8
8.6	32.6	2.0	3.0	0.3	0.5
65.7	161.1	15.6	15.0	2.4	2.3
15.9	41.4	3.8	3.8	0.6	0.6
4.5	35.4	1.1	3.3	0.2	0.5
2.5	18.1	0.6	1.7	0.1	0.3
114.9	166.4	27.2	15.5	4.2	2.4
<u>1 411.6</u>	<u>4 420.1</u>			<u>51.1</u>	<u>64.1</u>
11.3	26.9	36.7	37.7	0.8	1.2
3.1	7.1	10.1	10.0	0.2	0.3
7.1	14.0	44.7	59.6	0.5	0.6
11.6	26.6	100.0		0.9	1.2
3.8	8.5	45.8	45.9	0.3	0.4
3.6	8.5	42.9	45.9	0.3	0.4
3.9	6.8	53.4	46.7	0.3	0.3
2.6	7.0	13.5	16.2	0.2	0.3
8.4	18.6	43.5	43.1	0.6	0.8
3.5	10.7	41.7	81.7	0.3	0.5
44.4	65.3	39.7	37.3	3.3	2.9
15.8	28.1	14.1	16.0	1.2	1.3

Cuadro 4 (continuación)

Bienes	Rama industrial correspondiente
Calderas de calefacción central-radiadores	Productos metálicos
Maquinaria para agricultura	Maquinaria no eléctrica
Maquinaria para trabajar metales	Maquinaria no eléctrica
Maquinaria para construcción	Maquinaria no eléctrica
Maquinaria para triturar, moldear minerales	Maquinaria no eléctrica
Herramientas mecánicas	Maquinaria no eléctrica
Turbinas de gas, excluyendo las de aeronaves	Maquinaria no eléctrica
Máquinas de escribir	Maquinaria no eléctrica
Copiadores, impresoras de sobrecritos	Maquinaria no eléctrica
Maquinaria de imprenta	Maquinaria no eléctrica
Bombas y centrífugas	Maquinaria no eléctrica
Carros elevadores de horquilla	Maquinaria no eléctrica
Máquinas de calcular y computadoras	Maquinaria eléctrica
Aparatos de telecomunicaciones	Maquinaria eléctrica
Refrigeradores domésticos	Maquinaria eléctrica
Aparatos de rayos X	Maquinaria eléctrica
Aparatos eléctricos de medición y control	Maquinaria eléctrica
Generadores eléctricos	Maquinaria eléctrica
Automóviles de pasajeros	Equipo de transporte
Barcos	Equipo de transporte
<u>Total 32 subsectores</u>	

Valor (millones de dólares)		Porcentajes			
		Dentro de las exportaciones totales de la rama industrial		Dentro de las exportaciones totales de manufacturas	
1962	1967	1962	1967	1962	1967
6.2	11.9	5.6	3.5	0.5	0.5
36.4	51.0	7.5	8.0	2.7	2.3
19.8	28.6	4.1	4.5	1.5	1.3
16.3	23.5	3.4	3.7	1.2	1.1
14.3	20.4	2.9	3.2	1.1	0.9
30.0	49.9	6.2	7.8	2.2	2.2
0.4	6.9	0.1	1.1	-	0.3
4.5	7.2	0.9	1.1	0.3	0.3
4.7	15.5	1.0	2.4	0.3	0.7
8.2	19.4	1.7	3.0	0.6	0.9
45.9	75.8	9.4	11.9	3.4	3.4
1.7	4.2	0.3	0.7	0.1	0.2
41.6	81.9	22.5	22.4	3.1	3.7
52.8	113.8	28.6	31.2	3.9	5.1
4.9	13.1	2.7	3.6	0.4	0.6
3.8	8.7	2.1	2.4	0.3	0.4
2.9	10.9	1.6	11.7	0.2	0.5
22.0	43.3	11.9	11.9	1.6	1.9
70.6	185.8	19.4	27.7	5.2	8.3
202.8	248.6	55.8	37.0	15.0	11.1
<u>708.9</u>	<u>1 248.5</u>			<u>52.6</u>	<u>55.8</u>

		<u>Yugoslavia</u>					
Carnes envasadas	Manufacturas alimenticias	19.0	31.0	38.9	52.6	6.3	5.1
Frutas en conservas	Manufacturas alimenticias	6.0	11.1	12.3	18.8	2.0	1.8
Vino de uvas	Bebidas	7.8	8.8	91.7	44.2	2.6	1.5
Bebidas alcohólicas destiladas	Bebidas	0.3	10.5	3.5	52.8	0.1	1.7
Sacos y talegas	Confecciones y calzado	0.8	2.6	3.3	2.1	0.3	0.4
Vestuario de tejidos	Confecciones y calzado	9.1	37.2	37.9	29.9	3.0	6.2
Calzado	Confecciones y calzado	12.0	53.1	50.0	42.7	4.0	8.8
Muebles	Muebles	16.1	29.5	100.0		5.3	4.9
Impresos	Impresos	0.2	1.8	100.0		-	0.3
Pinturas, esmaltes, lacas	Productos químicos	0.6	9.3	14.0	31.0	0.2	1.5
Productos medicinales y farmacéuticos	Productos químicos	1.9	7.6	44.2	25.3	0.6	1.3
Explosivos	Productos químicos	1.7	3.4	39.5	11.3	0.6	0.6
Insecticidas y desinfectantes	Productos químicos	0.2	9.4	4.7	31.3	-	1.6
Derivados del petróleo	Derivados del petróleo	7.4	15.1	100.0		2.5	2.5
Herramientas de mano y para máquinas	Productos metálicos	2.0	5.9	14.7	23.0	0.7	1.0
Maquinaria textil	Maquinaria no eléctrica	0.3	3.9	0.9	7.2	0.1	0.6
Máquinas de mantención	Maquinaria no eléctrica	1.9	5.1	5.4	9.4	0.6	0.8
Piezas y accesorios para maquinarias	Maquinaria no eléctrica	3.6	6.4	10.3	11.9	1.2	1.1
Maquinaria para agricultura	Maquinaria no eléctrica	10.7	14.3	30.6	26.6	3.5	2.4
Conmutadores, etc.	Maquinaria eléctrica	3.8	16.1	13.0	19.9	1.3	2.7
Hilos y cables eléctricos con aislante	Maquinaria eléctrica	18.1	31.3	61.8	38.6	6.0	5.2
Aparatos de telecomunicaciones	Maquinaria eléctrica	0.8	9.2	2.7	11.3	0.3	1.5
Máquinas y aparatos eléctricos (pilas, lámparas, electroimanes, etc.)	Maquinaria eléctrica	1.3	6.1	4.4	7.5	0.4	1.0
Vehículos automotores	Equipo de transporte	4.3	17.9	4.6	14.9	1.4	3.0
Remolques	Equipo de transporte	0.3	5.7	0.3	4.8	0.1	0.9
Material rodante para ferrocarriles	Equipo de transporte	15.2	21.8	16.3	18.2	5.0	3.6
Motores de combustión interna	Equipo de transporte	6.2	11.7	6.7	9.8	2.1	1.9
Total 27 subsectores		151.6	385.8			50.2	63.8

Fuente: ILPES, según Commodity Trade Statistics, publicación de las Naciones Unidas.

Cuadro 5
 AMERICA LATINA: ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES MANUFACTURADOS, 1961 Y ALREDEDOR DE 1970
 (Porcentajes)

C6- digo CIU	Sector	1961				Hacia 1970			
		Prima rios	Semima nufactu rados	Manufac turados	Total	Prima rios	Semima nufactu rados	Manufac turados	Total
20	Manufacturas alimenticias	73.6	2.5	19.0	51.0	77.0	2.4	25.2	44.4
21	Bebidas	-	-	0.5	0.1	-	-	0.8	0.2
22	Manufacturas de tabaco	-	-	0.1	-	-	-	0.3	0.1
23	Textiles	22.3	5.1	0.7	15.2	19.5	2.7	3.6	11.1
24	Confecciones y calzado	-	-	0.3	0.1	-	-	0.8	0.2
25	Madera y corcho	-	8.1	9.2	1.4	-	6.0	1.5	1.9
26	Muebles	-	-	0.1	-	-	-	0.3	0.1
29	Curtiembres y cuero	-	0.9	0.1	0.2	-	1.7	0.3	0.5
	<u>Industrias tradicionales</u>	<u>95.9</u>	<u>16.6</u>	<u>21.0</u>	<u>68.0</u>	<u>96.5</u>	<u>12.8</u>	<u>32.8</u>	<u>58.5</u>
27	Pulpa y papel	-	1.0	0.1	0.2	-	1.9	1.7	0.9
30	Manufacturas de caucho	-	-	0.3	0.1	-	-	0.3	0.1
31	Productos químicos	3.8	12.4	3.0	5.1	3.2	11.2	4.4	5.6
32	Derivados de petróleo	-	-	69.8	13.4	-	-	52.3	13.5
33	Vidrio y cemento	-	1.5	0.2	0.3	-	1.3	0.6	0.5
	<u>Industrias intermedias</u>	<u>3.8</u>	<u>14.9</u>	<u>73.4</u>	<u>19.1</u>	<u>3.2</u>	<u>14.4</u>	<u>59.3</u>	<u>20.6</u>
341	Metálicos básicos (hierro y acero)	-	2.2	-	0.4	-	8.7	-	2.2
342	Metales no ferrosos	-	66.3	-	11.3	-	64.0	-	16.5
35	Productos metálicos	0.3	-	0.7	0.3	0.3	0.1	1.8	0.6
36	Maquinaria no eléctrica	-	-	1.3	0.3	-	-	1.6	0.4
37	Maquinaria eléctrica	-	-	0.5	0.1	-	-	1.1	0.3
38	Equipo de transporte	-	-	1.4	0.3	-	-	1.5	0.4
	<u>Industrias metal-mecánicas</u>	<u>0.3</u>	<u>68.5</u>	<u>3.9</u>	<u>12.7</u>	<u>0.3</u>	<u>72.8</u>	<u>6.0</u>	<u>20.4</u>
28	Imprenta y publicaciones	-	-	0.6	0.1	-	-	1.1	0.3
39	Otras manufacturas	-	-	1.1	0.2	-	-	0.8	0.2
	<u>Otras industrias</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>1.7</u>	<u>0.3</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>1.9</u>	<u>0.5</u>
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: ILPES, según datos oficiales.

Cuadro 6
 AUSTRALIA, ESPAÑA, FINLANDIA Y YUGOSLAVIA: ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES
 MANUFACTURADOS, 1962 Y 1967
 (Porcentajes)

CIIU	Ramas	1962				1967			
		Prima rios	Semima nufactu rados	Manufac turados	Total	Prima rios	Semima nufactu rados	Manufac turados	Total
20	Manufacturas alimenticias	55.0	3.2	20.3	24.7	60.9	2.7	15.0	21.8
21	Bebidas	-	-	4.4	1.4	-	-	4.2	1.6
22	Manufacturas de tabaco	-	-	0.1	-	-	-	0.3	0.1
23	Textiles	39.6	3.7	1.2	14.0	32.3	4.4	1.8	10.4
24	Confección y calzado	-	-	3.6	1.2	-	-	11.1	4.2
25	Madera y corcho	-	23.0	1.8	9.2	-	14.8	1.9	6.3
26	Muebles	-	-	2.0	0.6	-	-	2.4	0.9
29	Manufacturas de cuero	-	1.5	0.1	0.6	-	1.7	0.3	0.7
	<u>Industrias tradicionales</u>	<u>94.6</u>	<u>31.4</u>	<u>33.5</u>	<u>51.7</u>	<u>93.2</u>	<u>23.6</u>	<u>37.0</u>	<u>46.0</u>
27	Pulpa y papel	-	38.6	1.3	14.8	-	35.8	1.8	14.1
30	Manufacturas de caucho	-	-	0.4	0.1	-	0.1	0.7	0.3
31	Productos químicos	4.2	5.9	2.4	4.3	5.1	11.8	3.3	6.9
32	Derivados del petróleo	-	-	9.2	2.9	-	-	5.8	2.2
33	Vidrio y cemento	-	1.3	0.5	0.7	-	1.7	0.7	0.9
	<u>Industrias intermedias</u>	<u>4.2</u>	<u>45.8</u>	<u>13.8</u>	<u>22.8</u>	<u>5.1</u>	<u>49.4</u>	<u>12.3</u>	<u>24.4</u>
34	Productos metálicos básicos	-	22.3	-	8.3	-	25.4	-	9.5
35	Productos metálicos	1.2	0.5	4.8	2.1	1.7	1.5	5.2	3.0
36	Maquinaria no eléctrica	-	-	14.4	4.5	-	-	13.4	5.1
37	Maquinaria eléctrica	-	-	5.5	1.7	-	-	7.6	2.9
38	Equipo de transporte	-	-	21.3	6.7	-	-	17.2	6.5
	<u>Industrias metal-mecánicas</u>	<u>1.2</u>	<u>22.8</u>	<u>46.0</u>	<u>23.3</u>	<u>1.7</u>	<u>26.9</u>	<u>43.4</u>	<u>27.0</u>
28	Imprentas y publicaciones	-	-	2.4	0.9	-	-	2.7	1.0
39	Manufacturas diversas	-	-	4.2	1.3	-	-	4.6	1.7
	<u>Otras industrias</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>6.6</u>	<u>2.2</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>7.3</u>	<u>2.7</u>
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: ILPES, según Commodity Trade Statistics, publicación de las Naciones Unidas, varios números.

Cuadro 7
ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES INDUSTRIALES, 1962 Y 1967
(Porcentajes)

Código	Sector (Clasificación CIU)	1962				1967			
		Primarios	Semi-manufacturas	Manufacturas	Total	Primarios	Semi-manufacturas	Manufacturas	Total
				<u>Australia</u>					
20	Manufacturas alimenticias	53.4	16.9	35.0	43.9	58.7	7.9	31.9	42.0
21	Bebidas	-	-	1.8	0.4	-	-	1.8	0.4
22	Manufactura de tabaco	-	-	0.4	0.1	-	-	0.4	0.1
23	Textiles	45.4	3.1	0.7	29.4	39.6	2.4	0.9	23.1
24	Confecciones y calzado	-	-	0.1	-	-	-	1.8	0.4
25	Madera y corcho	-	2.5	0.4	0.5	-	1.1	0.2	0.3
26	Muebles	-	-	0.3	-	-	-	0.3	0.1
27	Pulpa y papel	-	1.8	0.4	0.4	-	2.3	0.4	0.6
28	Imprentas y publicaciones	-	-	1.4	0.3	-	-	1.4	0.3
29	Manufactura de cuero	-	3.6	-	0.6	-	1.7	-	0.4
30	Manufactura de caucho	-	-	0.7	0.1	-	0.1	0.5	0.1
31	Productos químicos	-	3.5	6.0	1.8	-	17.7	5.3	4.9
32	Derivados del petróleo	-	-	16.3	3.5	-	-	7.8	1.7
33	Vidrio y cemento	-	1.0	0.1	0.2	-	1.1	0.3	0.3
341	Hierro y acero	-	32.1	-	4.9	-	26.4	-	5.5
342	Metales no ferrosos	-	35.3	-	5.4	-	36.8	-	7.7
35	Productos metálicos	1.2	0.2	6.1	2.1	1.7	2.5	6.1	2.9
36	Maquinaria no eléctrica	-	-	9.9	2.1	-	-	12.0	2.7
37	Maquinaria eléctrica	-	-	3.9	0.8	-	-	5.7	1.3
38	Equipo de transporte	-	-	8.5	1.8	-	-	12.9	2.9
39	Manufacturas diversas	-	-	8.0	1.7	-	-	10.3	2.3
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
	Valor (millones de dólares)	915.9	220.2	307.7	1 443.8	1 071.0	395.4	423.9	1 890.3

20	Manufacturas alimenticias	77.1	2.0
21	Bebidas	-	-
22	Manufactura de tabaco	-	-
23	Textiles	0.5	0.8
24	Confecciones y calzado	-	-
25	Madera y corcho	-	15.3
26	Muebles	-	-
27	Pulpa y papel	-	40.1
28	Imprentas y publicaciones	-	-
29	Manufactura de cuero	-	0.5
30	Manufactura de caucho	-	0.1
31	Productos químicos	3.5	9.7
32	Derivados de petróleo	-	-
33	Vidrio y cemento	-	0.5
341	Hierro y acero	-	5.1
342	Metales no ferrosos	-	25.6
35	Productos metálicos	18.9	0.3
36	Maquinaria no eléctrica	-	-
37	Maquinaria eléctrica	-	-
38	Equipo de transporte	-	-
39	Manufacturas diversas	-	-
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
	Valor (millones de dólares)	169.2	2 728.0

93

20	Manufacturas alimenticias	20.5	0.8
21	Bebidas	-	-
22	Manufactura de tabaco	-	-
23	Textiles	5.8	16.9
24	Confecciones y calzado	-	-
25	Madera y corcho	-	7.4
26	Muebles	-	-
27	Pulpa y papel	-	0.4
28	Imprentas y publicaciones	-	-
29	Manufactura de cuero	-	5.9

<u>Canadá</u>					
7.6	6.6	71.1	1.5	3.4	4.8
9.0	2.2	-	-	4.0	1.8
0.1	-	-	-	0.1	0.1
1.0	0.9	0.3	0.8	0.4	0.7
1.3	0.3	-	-	1.3	0.4
2.9	11.6	-	14.2	1.0	7.7
0.3	0.1	-	-	0.2	0.1
0.4	28.7	-	38.2	0.1	19.6
0.9	0.2	-	-	0.5	0.3
-	0.4	-	0.3	0.1	0.2
0.9	0.3	-	-	0.5	0.3
1.5	7.4	2.0	10.4	1.0	5.8
1.1	0.3	-	-	0.4	0.2
-	0.3	-	0.5	0.1	0.3
-	3.7	-	6.0	-	-
-	18.3	-	27.2	-	13.9
3.7	1.9	26.6	0.9	3.2	2.9
23.4	5.7	-	-	13.3	6.0
12.6	3.1	-	-	10.6	4.8
27.0	6.5	-	-	58.7	26.5
6.3	1.5	-	-	1.2	0.5
<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
924.9	3 822.1	274.0	3 881.2	3 424.2	7 579.4
<u>España</u>					
24.1	18.0	19.8	9.9	16.4	15.2
12.7	7.8	-	-	8.8	5.9
0.1	-	-	-	0.2	0.1
1.8	6.0	5.2	10.3	2.1	4.3
4.4	2.8	-	-	8.5	5.8
3.7	4.1	-	4.2	3.6	3.4
0.8	0.5	-	-	1.3	0.9
0.2	0.2	-	2.2	0.4	0.8
7.4	4.6	-	-	6.5	4.4
0.3	1.6	-	6.1	0.4	1.7

Cuadro 7 (continuación)

Código	Sector (Clasificación CIU)	1962				1967			
		Primarios	Semi-manufacturas	Manufacturas	Total	Primarios	Semi-manufacturas	Manufacturas	Total
30	Manufactura de caucho	-	-	0.3	0.1	-	0.1	1.3	0.9
31	Productos químicos	73.6	35.5	1.1	19.5	74.3	35.3	1.6	16.0
32	Derivados del petróleo	-	-	16.0	9.9	-	-	10.0	6.8
33	Vidrio y cemento	-	3.1	0.5	1.0	-	3.8	0.4	1.2
341	Hierro y acero	-	13.9	-	3.4	-	4.3	-	1.0
342	Metales no ferrosos	-	15.6	-	3.8	-	22.3	-	5.2
35	Productos metálicos	0.1	0.5	3.3	2.2	0.7	1.5	6.3	4.7
36	Maquinaria no eléctrica	-	-	5.9	3.7	-	-	13.4	9.0
37	Maquinaria eléctrica	-	-	2.7	1.7	-	-	2.6	1.8
38	Equipo de transporte	-	-	11.1	6.9	-	-	11.7	7.9
39	Manufacturas diversas	-	-	3.6	2.2	-	-	4.5	3.0
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
	Valor (millones de dólares)	60.6	105.5	270.1	436.2	84.7	223.0	644.8	952.5
				<u>Finlandia</u>					
20	Manufacturas alimenticias	97.5	0.4	0.3	3.1	92.9	-	1.4	3.5
21	Bebidas	-	-	-	-	-	-	0.6	0.1
22	Manufactura de tabaco	-	-	-	-	-	-	0.1	-
23	Textiles	-	0.8	1.4	0.9	-	1.8	2.2	1.9
24	Confecciones y calzado	-	-	1.3	0.3	-	-	10.6	2.6
25	Madera y corcho	-	30.8	1.3	23.7	-	21.7	2.1	16.2
26	Muebles	-	-	1.4	0.3	-	-	2.5	0.6
27	Pulpa y papel	-	63.1	5.9	49.2	-	64.1	8.5	48.3
28	Imprentas y publicaciones	-	-	0.6	0.1	-	-	1.3	0.3
29	Manufactura de cuero	-	-	-	-	-	0.2	0.1	0.2
30	Manufactura de caucho	-	-	0.3	-	-	-	0.6	0.2

31	Productos químicos	-	1.4
32	Derivados del petróleo	-	-
33	Vidrio y cemento	-	0.3
341	Hierro y acero	-	1.5
342	Metales no ferrosos	-	1.7
35	Productos metálicos	2.5	-
36	Maquinaria no eléctrica	-	-
37	Maquinaria eléctrica	-	-
38	Equipo de transporte	-	-
39	Manufacturas diversas	-	-
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
	Valor (millones de dólares)	27.9	766.8

20	Manufacturas alimenticias	78.4	1.6
21	Bebidas	-	-
22	Manufactura de tabaco	-	-
23	Textiles	3.5	16.0
24	Confecciones y calzado	-	-
25	Madera y corcho	-	3.5
26	Muebles	-	-
27	Pulpa y papel	-	2.8
28	Imprentas y publicaciones	-	-
29	Manufactura de cuero	-	3.2
30	Manufactura de caucho	-	0.6
31	Productos químicos	3.7	23.3
32	Derivados del petróleo	-	-
33	Vidrio y cemento	-	4.6
341	Hierro y acero	-	36.1
342	Metales no ferrosos	-	6.0
35	Productos metálicos	14.4	2.3
36	Maquinaria no eléctrica	-	-
37	Maquinaria eléctrica	-	-
38	Equipo de transporte	-	-
39	Manufacturas diversas	-	-
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
	Valor (millones de dólares)	454.8	2 130.6

0.3	1.1	5.1	3.9	1.0	3.1
-	-	-	-	1.6	0.4
0.7	0.4	-	0.4	1.4	0.7
-	1.1	-	3.9	-	2.8
-	1.3	-	3.6	-	2.6
5.3	1.3	2.0	0.4	3.9	1.2
35.3	7.5	-	-	23.0	5.6
5.5	1.2	-	-	8.9	2.2
39.0	8.3	-	-	27.5	6.7
1.4	0.2	-	-	2.7	0.7
<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
213.7	1 008.4	50.9	1 062.5	359.7	1 473.1
<u>Francia</u>					
3.3	7.9	74.7	1.6	2.8	7.6
6.2	3.7	-	-	5.5	3.4
0.1	0.1	-	-	0.1	0.1
6.7	9.5	2.8	13.6	4.5	7.2
6.1	3.7	-	-	6.4	4.0
0.4	1.4	-	2.1	0.2	0.8
0.6	0.4	-	-	0.6	0.4
0.9	1.4	-	3.2	0.9	1.6
2.0	1.2	-	-	1.9	1.2
0.4	1.3	-	3.1	0.3	1.2
2.1	1.5	-	0.7	2.5	1.8
5.0	10.8	3.3	31.3	5.7	13.4
5.9	3.6	-	-	4.8	2.9
1.0	2.1	-	4.2	1.2	2.0
-	11.7	-	30.2	-	9.4
-	2.0	-	8.1	-	2.5
4.3	4.3	19.2	1.9	4.0	4.4
15.7	9.5	-	-	17.0	10.5
9.8	6.0	-	-	12.3	7.5
24.1	14.6	-	-	23.3	14.4
5.4	3.3	-	-	6.0	3.7
<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
3 975.4	6 560.8	733.5	3 151.3	6 276.9	10 161.7

Cuadro 7 (continuación)

Código	Sector (Clasificación CIIU)	1962				1967			
		Primarios	Semi-manufacturas	Manufacturas	Total	Primarios	Semi-manufacturas	Manufacturas	Total
<u>Japón</u>									
20	Manufacturas alimenticias	82.9	0.3	7.5	5.4	75.6	0.2	3.3	2.6
21	Bebidas	-	-	0.1	0.1	-	-	-	-
22	Manufactura de tabaco	-	-	-	-	-	-	-	-
23	Textiles	3.2	41.5	6.2	20.2	7.1	27.4	7.0	13.9
24	Confecciones y calzado	-	-	11.5	6.8	-	-	7.1	4.7
25	Madera y corcho	-	4.8	0.9	2.5	-	2.6	0.6	1.3
26	Muebles	-	-	0.3	0.2	-	-	0.3	0.2
27	Pulpa y papel	-	2.3	0.4	1.1	-	1.8	0.4	0.8
28	Imprentas y publicaciones	-	-	0.4	0.3	-	-	0.4	0.2
29	Manufactura de cuero	-	0.2	0.6	0.4	-	0.4	0.5	0.5
30	Manufactura de caucho	-	0.4	1.7	1.2	-	0.3	1.6	1.1
31	Productos químicos	12.5	13.5	1.6	6.4	16.5	20.9	1.3	7.9
32	Derivados del petróleo	-	-	0.7	0.4	-	-	0.4	0.3
33	Vidrio y cemento	-	3.8	2.7	3.1	-	3.5	1.7	2.3
341	Hierro y acero	-	28.5	-	11.4	-	36.5	-	12.2
342	Metales no ferrosos	-	1.9	-	0.7	-	3.0	-	1.0
35	Productos metálicos	1.4	2.8	4.8	4.0	0.8	3.4	4.5	4.1
36	Maquinaria no eléctrica	-	-	11.1	6.6	-	-	11.6	7.7
37	Maquinaria eléctrica	-	-	15.8	9.3	-	-	17.4	11.5
38	Equipo de transporte	-	-	18.4	10.9	-	-	26.3	17.4
39	Manufacturas diversas	-	-	15.3	9.0	-	-	15.6	10.3
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
	Valor (millones de dólares)	47.4	1 861.6	2 759.5	4 668.5	50.8	3 489.3	6 896.6	10 436.7

		<u>Suecia</u>		
20	Manufacturas alimenticias	86.6	-	1.8
21	Bebidas	-	-	-
22	Manufactura de tabaco	-	-	-
23	Textiles	1.3	2.6	0.7
24	Confecciones y calzado	-	-	2.3
25	Madera y corcho	-	16.1	1.2
26	Muebles	-	-	0.9
27	Pulpa y papel	-	49.9	0.6
28	Imprentas y publicaciones	-	-	0.5
29	Manufactura de cuero	-	0.6	0.1
30	Manufactura de caucho	-	0.3	1.3
31	Productos químicos	9.0	6.8	1.4
32	Derivados del petróleo	-	-	0.7
33	Vidrio y cemento	-	1.0	0.6
341	Hierro y acero	-	17.9	-
342	Metales no ferrosos	-	4.0	-
35	Productos metálicos	3.1	0.8	8.3
36	Maquinaria no eléctrica	-	-	36.1
37	Maquinaria eléctrica	-	-	13.7
38	Equipo de transporte	-	-	26.9
39	Manufacturas diversas	-	-	2.9
<u>Total</u>		<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
Valor (millones de dólares)		54.5	1 218.1	1 348.7

		<u>Yugoslavia</u>		
20	Manufacturas alimenticias	90.7	-	16.1
21	Bebidas	-	-	2.8
22	Manufactura de tabaco	-	-	-
23	Textiles	6.7	8.7	1.1
24	Confección y calzado	-	-	7.9
25	Madera y corcho	-	24.1	2.1
26	Muebles	-	-	5.3

2.7	83.5	0.1	1.4	2.3
-	-	-	-	-
-	-	-	0.1	0.1
1.6	0.8	3.4	0.7	1.9
1.2	-	-	3.2	1.7
8.1	-	13.9	1.1	6.8
0.4	-	-	1.2	0.6
23.5	-	44.1	0.8	20.3
0.3	-	-	0.6	0.3
0.4	-	1.0	0.2	0.6
0.8	-	0.5	1.3	0.9
4.1	7.6	7.8	1.9	4.7
0.3	-	-	1.3	0.7
0.8	-	1.1	0.6	0.8
8.3	-	21.6	-	9.7
1.9	-	5.7	-	2.5
4.7	8.1	0.8	7.8	4.7
18.6	-	-	28.5	15.2
6.9	-	-	16.2	8.6
13.9	-	-	30.0	16.0
1.5	-	-	3.1	1.6
<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
2 621.3	75.2	1 885.3	2 237.6	4 198.1

19.2	94.7	0.3	9.7	16.9
1.5	-	-	3.3	1.9
-	-	-	0.2	0.1
4.4	1.8	11.2	2.0	4.8
4.2	-	-	20.6	11.8
9.5	-	16.3	1.3	5.8
2.9	-	-	4.9	2.8

Cuadro 7 (continuación)

Código	Sector (Clasificación CIU)	1962				1967			
		Primarios	Semi-manufacturas	Manufacturas	Total	Primarios	Semi-manufacturas	Manufacturas	Total
27	Pulpa y papel	-	4.5	-	1.6	-	7.3	0.3	2.4
28	Imprenta y publicaciones	-	-	0.1	-	-	-	0.3	0.2
29	Manufactura de cuero	-	2.4	0.2	0.9	-	3.5	0.4	1.3
30	Manufactura de caucho	-	-	0.3	0.1	-	0.1	0.4	0.3
31	Productos químicos	1.1	10.3	1.4	4.5	1.6	14.3	5.0	7.5
32	Derivados del petróleo	-	-	2.5	1.3	-	-	2.6	1.5
33	Vidrio y cemento	-	4.6	0.9	2.1	-	5.2	0.6	2.0
341	Hierro y acero	-	20.7	-	7.2	-	13.9	-	4.3
342	Metalos no ferrosos	-	22.0	-	7.6	-	23.4	-	7.2
35	Productos metálicos	1.5	2.7	4.5	3.5	1.9	4.5	4.3	4.0
36	Maquinaria no eléctrica	-	-	11.6	6.3	-	-	8.9	5.1
37	Maquinaria eléctrica	-	-	9.7	5.2	-	-	13.4	7.7
38	Equipo de transporte	-	-	30.8	16.6	-	-	19.8	11.3
39	Manufacturas diversas	-	-	2.7	1.4	-	-	2.0	1.1
	<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
	Valor (millones de dólares)	65.3	194.5	301.8	561.6	125.7	327.1	604.7	1 057.5

Fuente: ILPES, según Commodity Trade Statistics, publicación de las Naciones Unidas.

Cuadro 8
GRADO DE ELABORACION DE LAS EXPORTACIONES INDUSTRIALES, 1962 Y 1967
(Porcentajes)

C6- digo	Sector (Clasificación CIU)	1962				1967			
		Primarios	Semi-manufacturas	Manufacturas	Total	Primarios	Semi-manufacturas	Manufacturas	Total
				<u>Australia</u>					
20	Manufacturas alimenticias	77.2	5.9	16.9	100.0	79.1	3.9	17.0	100.0
21	Bebidas	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
22	Manufactura de tabaco	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
23	Textiles	98.1	1.6	0.3	100.0	97.0	2.2	0.8	100.0
24	Confecciones y calzado	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
25	Madera y corcho	-	81.8	18.2	100.0	-	83.3	16.7	100.0
26	Muebles	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
27	Pulpa y papel	-	75.0	25.0	100.0	-	82.6	17.4	100.0
28	Imprentas y publicaciones	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
29	Manufactura de cuero	-	100.0	-	100.0	-	98.6	1.4	100.0
30	Manufactura de caucho	-	-	100.0	100.0	-	14.8	85.2	100.0
31	Productos químicos	-	29.3	70.7	100.0	0.1	75.7	24.2	100.0
32	Derivados del petróleo	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
33	Vidrio y cemento	-	91.7	8.3	100.0	-	75.4	24.6	100.0
341	Hierro y acero	-	100.0	-	100.0	-	100.0	-	100.0
342	Metales no ferrosos	-	100.0	-	100.0	-	100.0	-	100.0
35	Productos metálicos	35.7	1.3	63.0	100.0	34.7	17.9	47.4	100.0
36	Maquinaria no eléctrica	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
37	Maquinaria eléctrica	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
38	Equipo de transporte	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
39	Manufacturas diversas	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
	<u>Total</u>	<u>63.4</u>	<u>15.3</u>	<u>21.3</u>	<u>100.0</u>	<u>56.7</u>	<u>20.9</u>	<u>22.4</u>	<u>100.0</u>

Cuadro 8 (continuación)

C6- digo	Sector (Clasificación CIU)	1962		
		Primarios	Semi- manufac- turas	Manufac- turas
				<u>Canadá</u>
20	Manufacturas alimenticias	51.4	21.0	27.6
21	Bebidas	-	-	100.0
22	Manufacturas de tabaco	-	-	100.0
23	Textiles	2.4	67.9	29.7
24	Confección de calzado	-	-	100.0
25	Madera y corcho	-	93.9	6.1
26	Muebles	-	-	100.0
27	Pulpa y papel	-	99.7	0.3
28	Imprentas y publicaciones	-	-	100.0
29	Manufacturas de cuero	-	100.0	-
30	Manufacturas de caucho	-	19.2	80.8
31	Productos químicos	2.1	93.1	4.8
32	Derivados del petróleo	-	-	100.0
33	Vidrio y cemento	-	98.5	1.5
341	Hierro y acero	-	100.0	-
342	Metales no ferrosos	-	100.0	-
35	Productos metálicos	43.7	10.2	46.1
36	Maquinaria no eléctrica	-	-	100.0
37	Maquinaria eléctrica	-	-	100.0
38	Equipo de transporte	-	-	100.0
39	Manufacturas diversas	-	-	100.0
	<u>Total</u>	<u>4.4</u>	<u>71.4</u>	<u>24.2</u>

1967				
Total	Primarios	Semi-manufacturas	Manufacturas	Total
100.0	53.1	15.6	31.3	100.0
100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	1.5	67.9	30.6	100.0
100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	-	94.4	5.6	100.0
100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	-	99.7	0.3	100.0
100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	-	84.0	16.0	100.0
100.0	-	0.5	99.5	100.0
100.0	1.2	91.3	7.5	100.0
100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	-	90.0	10.0	100.0
100.0	-	100.0	-	100.0
100.0	-	100.0	-	100.0
100.0	33.5	15.8	50.7	100.0
100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	-	-	100.0	100.0
<u>100.0</u>	<u>3.6</u>	<u>51.2</u>	<u>45.2</u>	<u>100.0</u>

20	Manufacturas alimenticias	15.8	1.0
21	Bebidas	-	-
22	Manufacturas de tabaco	-	-
23	Textiles	13.3	67.7
24	Confecciones y calzado	-	-
25	Madera y corcho	-	44.1
26	Muebles	-	-
27	Pulpa y papel	-	40.0
28	Imprentas y publicaciones	-	-
29	Manufacturas de cuero	-	89.9
30	Manufacturas de caucho	-	-
31	Productos químicos	52.4	44.0
32	Derivados del petróleo	-	-
33	Vidrio y cemento	-	73.3
341	Hierro y acero	-	100.0
342	Metales no ferrosos	-	100.0
35	Productos metálicos	1.1	5.3
36	Maquinaria no eléctrica	-	-
37	Maquinaria eléctrica	-	-
38	Equipo de transporte	-	-
39	Manufacturas diversas	-	-
	<u>Total</u>	<u>13.9</u>	<u>24.2</u>

20	Manufacturas alimenticias	87.7	10.0
21	Bebidas	-	-
22	Manufactura de tabaco	-	-
23	Textiles	-	67.0
24	Confecciones y calzado	-	-
25	Madera y corcho	-	98.9
26	Muebles	-	-
27	Pulpa y papel	-	97.5
28	Imprentas y publicaciones	-	-
29	Manufactura de cuero	-	-

España

83.2	100.0	11.6	15.3	73.1	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
19.0	100.0	10.7	56.1	33.2	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
55.9	100.0	-	28.9	71.1	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
60.0	100.0	-	66.7	33.3	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
10.1	100.0	-	82.3	17.7	100.0
100.0	100.0	-	3.6	96.4	100.0
3.6	100.0	41.4	51.8	6.8	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
26.7	100.0	-	74.8	25.2	100.0
-	100.0	-	100.0	-	100.0
-	100.0	-	100.0	-	100.0
93.7	100.0	1.3	7.4	91.3	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
<u>61.9</u>	<u>100.0</u>	<u>8.9</u>	<u>23.4</u>	<u>67.7</u>	<u>100.0</u>

Finlandia

2.3	100.0	90.6	-	9.4	100.0
-	-	-	-	100.0	100.0
-	-	-	-	100.0	100.0
33.0	100.0	-	71.2	28.8	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
1.1	100.0	-	96.8	3.2	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
2.5	100.0	-	95.7	4.3	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
-	-	-	86.2	13.8	100.0

31	Productos químicos	2.3	69.9
32	Derivados del petróleo	-	-
33	Vidrio y cemento	-	71.3
341	Hierro y acero	-	100.0
342	Metales no ferrosos	-	100.0
35	Productos metálicos	23.1	17.2
36	Maquinaria no eléctrica	-	-
37	Maquinaria eléctrica	-	-
38	Equipo de transporte	-	-
39	Manufacturas diversas	-	-
	<u>Total</u>	<u>6.9</u>	<u>32.5</u>

20	Manufacturas alimenticias	15.6	2.3
21	Bebidas	-	-
22	Manufacturas de tabaco	-	-
23	Textiles	0.2	81.8
24	Confecciones y calzado	-	-
25	Madera y corcho	-	78.4
26	Muebles	-	-
27	Pulpa y papel	-	79.1
28	Imprentas y publicaciones	-	-
29	Manufacturas de cuero	-	18.8
30	Manufacturas de caucho	-	13.5
31	Productos químicos	1.9	83.5
32	Derivados del petróleo	-	-
33	Vidrio y cemento	-	48.1
341	Hierro y acero	-	100.0
342	Metales no ferrosos	-	100.0
35	Productos metálicos	0.4	28.5
36	Maquinaria no eléctrica	-	-
37	Maquinaria eléctrica	-	-
38	Equipo de transporte	-	-
39	Manufacturas diversas	-	-
	<u>Total</u>	<u>1.0</u>	<u>39.9</u>

27.8	100.0	1.8	72.2	26.0	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
28.7	100.0	-	63.9	36.1	100.0
-	100.0	-	100.0	-	100.0
-	100.0	-	100.0	-	100.0
59.7	100.0	31.3	13.4	55.3	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
<u>60.6</u>	<u>100.0</u>	<u>7.2</u>	<u>31.0</u>	<u>61.8</u>	<u>100.0</u>

Japón

82.1	100.0	14.0	2.4	83.6	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
-	-	-	-	100.0	100.0
18.0	100.0	0.3	66.2	33.5	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
21.6	100.0	-	68.6	31.4	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
20.9	100.0	-	71.1	28.9	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
81.2	100.0	-	29.4	70.6	100.0
86.5	100.0	-	7.6	92.4	100.0
14.6	100.0	1.0	88.5	10.5	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
51.9	100.0	-	51.2	48.8	100.0
-	100.0	-	100.0	-	100.0
-	100.0	-	100.0	-	100.0
71.1	100.0	0.1	27.6	72.3	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
<u>59.1</u>	<u>100.0</u>	<u>0.5</u>	<u>33.4</u>	<u>66.1</u>	<u>100.0</u>

Cuadro 8 (continuación)

C6- digo	Sector (Clasificación CIU)	1962				1967			
		Primarios	Semi- manufac- turas	Manufac- turas	Total	Primarios	Semi- manufac- turas	Manufac- turas	Total
				<u>Suecia</u>					
20	Manufacturas alimenticias	66.1	0.4	33.5	100.0	66.4	1.3	32.3	100.0
21	Bebidas	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
22	Manufacturas de tabaco	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
23	Textiles	1.7	76.1	22.2	100.0	0.7	80.3	19.0	100.0
24	Confecciones y calzado	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
25	Madera y corcho	-	92.5	7.5	100.0	-	91.8	8.2	100.0
26	Muebles	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
27	Pulpa y papel	-	98.7	1.3	100.0	-	97.8	2.2	100.0
28	Imprentas y publicaciones	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
29	Manufacturas de cuero	-	84.0	16.0	100.0	-	81.8	18.2	100.0
30	Manufacturas de caucho	-	16.8	83.2	100.0	-	22.9	77.1	100.0
31	Productos químicos	4.6	77.3	18.1	100.0	2.9	75.0	22.1	100.0
32	Derivados del petróleo	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
33	Vidrio y cemento	-	59.8	40.2	100.0	-	61.5	38.5	100.0
341	Hierro y acero	-	100.0	-	100.0	-	100.0	-	100.0
342	Metales no ferrosos	-	100.0	-	100.0	-	100.0	-	100.0
35	Productos metálicos	1.4	7.5	91.1	100.0	3.1	8.5	88.4	100.0
36	Maquinaria no eléctrica	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
37	Maquinaria eléctrica	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
38	Equipo de transporte	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
39	Manufacturas diversas	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
	<u>Total</u>	<u>2.1</u>	<u>46.5</u>	<u>51.4</u>	<u>100.0</u>	<u>1.8</u>	<u>44.9</u>	<u>53.3</u>	<u>100.0</u>

		<u>Yugoslavia</u>							
20	Manufacturas alimenticias	54.8	-	45.2	100.0	66.5	0.6	32.9	100.0
21	Bebidas	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
22	Manufactura de tabaco	-	-	-	-	-	-	100.0	100.0
23	Textiles	17.8	68.4	13.8	100.0	4.5	71.5	24.0	100.0
24	Confecciones y calzado	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
25	Madera y corcho	-	88.3	11.7	100.0	-	87.0	13.0	100.0
26	Muebles	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
27	Pulpa y papel	-	100.0	-	100.0	-	93.3	6.7	100.0
28	Imprentas y publicaciones	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
29	Manufactura de cuero	-	90.2	9.8	100.0	-	81.4	18.6	100.0
30	Manufactura de caucho	-	-	100.0	100.0	-	7.4	92.6	100.0
31	Productos químicos	2.8	80.1	17.1	100.0	2.5	59.5	38.0	100.0
32	Derivados del petróleo	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
33	Vidrio y cemento	-	76.7	23.3	100.0	-	81.4	18.6	100.0
341	Hierro y acero	-	100.0	-	100.0	-	100.0	-	100.0
342	Metales no ferrosos	-	100.0	-	100.0	-	100.0	-	100.0
35	Productos metálicos	5.0	26.6	68.4	100.0	5.6	34.2	60.2	100.0
36	Maquinaria no eléctrica	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
37	Maquinaria eléctrica	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
38	Equipo de transporte	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
39	Manufacturas diversas	-	-	100.0	100.0	-	-	100.0	100.0
	<u>Total</u>	<u>11.6</u>	<u>34.6</u>	<u>53.8</u>	<u>100.0</u>	<u>11.9</u>	<u>30.9</u>	<u>57.2</u>	<u>100.0</u>

Fuente: ILPES, según Commodity Trade Statistics, publicación de las Naciones Unidas.

Cuadro 9
TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO DE DIEZ PAISES SELECCIONADOS, 1962-1967

CIU	Australia	Canadá	España	Finlandia	Francia	India	Japón	Suecia	Tailandia	Yugoslavia
<u>Bienes semimanufacturados</u>										
20	-5.6	-0.8	85.0	-	5.8	-	0.5	30.0	-12.2	-
23	4.5	6.9	3.2	24.0	2.6	-2.0	2.3	12.8	-17.4	14.7
25	-5.6	3.6	1.5	-2.6	-3.9	-	-2.0	3.9	-8.8	0.5
27	16.1	4.1	65.0	5.0	9.6	-2.1	6.9	4.4	-	19.9
28	-5.2	-4.8	14.7	-	5.1	9.7	31.0	17.5	-	17.8
31	58.0	6.7	14.0	30.0	12.6	-2.6	22.0	10.1	-	16.4
33	12.2	5.1	22.0	8.7	4.0	1.1	9.7	8.8	-	11.9
341	8.9 { 6.0	6.8 { 8.6	11.6 {	25.0 {	4.0 { 2.3	45.0 {	17.4 { 17.0	11.9 { 11.2	(+100.0)	6.0 { 0.5
342	{ 11.2	{ 6.5	{	{	{ 12.6	{	{ 23.0	{ 15.0	-	{ 10.2
35	58.0	34.0	46.0	25.0	2.1	-13.2	15.1	10.7	-	19.9
<u>Total</u>	<u>10.3</u>	<u>5.2</u>	<u>14.1</u>	<u>4.6</u>	<u>6.0</u>	<u>0.8</u>	<u>11.3</u>	<u>7.0</u>	<u>21.0</u>	<u>8.9</u>
<u>Bienes primarios</u>										
01	4.5	2.0	4.1	1.5	11.2	-0.2	-14.5	1.2	10.0	22.0
02	-	2.7	-	-26.0	-3.1	-7.7	16.0	13.7	-7.0	-8.5
03	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
04	11.6	4.1	15.9	16.4	5.7	21.0	-1.9	-4.4	45.0	-7.0
11	24.0	19.8	12.8	-	-7.9	-13.1	8.0	9.7	-	-
12	31.0	6.1	-8.2	-	-12.2	12.6	-	-2.3	-26.0	5.3
13	-	9.2	-	-	17.2	-	-	-	-	-
14	-	6.3	-	-	8.6	-	15.5	3.4	-	8.2
19	-	7.4	3.0	-	11.8	-1.9	11.6	1.6	58.0	-6.6
20	3.0	6.3	4.2	9.6	6.9	-3.3	-2.5	3.8	5.4	12.9
23	-1.7	-	2.6	-	3.2	-6.8	17.1	-	8.7	-15.1
31	-	-3.5	5.0	-	6.0	-28.0	5.2	1.0	-	22.0
35	10.3	15.8	-	5.3	14.4	22.0	-12.6	27.0	-	17.0
<u>Total</u>	<u>4.6</u>	<u>5.3</u>	<u>4.4</u>	<u>-2.7</u>	<u>7.7</u>	<u>-1.0</u>	<u>-5.8</u>	<u>0.5</u>	<u>3.2</u>	<u>12.6</u>

	<u>Manufacturas</u>									
20	2.5	8.3	8.1	46.0	3.6	0.9	0.0	3.0	68.0	1.7
21	4.5	8.2	8.5	-	4.9	-	9.0	-	-	16.5
22	4.6	58.0	32.0	-	13.0	9.5	-	-	-	-
23	-1.3	7.6	22.0	18.9	-0.9	3.1	21.0	8.0	35.0	27.0
24	46.0	15.9	34.0	68.0	8.6	17.9	6.9	16.2	-	33.0
25	-7.7	1.7	16.2	22.0	-3.3	-	8.7	6.0	30.0	3.2
26	4.5	18.9	30.0	23.0	6.1	1.6	16.6	16.0	-	10.8
27	13.8	3.5	30.0	17.2	8.5	43.0	16.5	15.3	-	-
28	4.1	16.0	13.7	27.0	6.9	-11.2	12.9	12.8	-	58.0
29	-	-	30.0	-	3.1	-	16.3	21.0	-	36.0
30	3.1	10.6	65.0	29.0	10.8	24.0	14.7	10.2	-	25.0
31	27.0	17.1	25.0	40.0	10.3	23.0	12.5	15.4	2.5	45.0
32	-10.2	5.3	6.3	58.0	3.1	12.6	8.5	24.0	-	21.0
33	16.8	58.0	17.2	26.0	11.4	58.0	7.0	7.2	25.0	5.5
35	4.6	25.0	33.0	2.4	5.8	8.3	16.3	7.3	-	11.5
36	8.7	14.2	36.0	-0.2	9.2	23.0	19.0	3.4	-	8.1
37	13.3	23.0	17.1	19.9	12.3	-	20.0	12.5	-	19.9
38	13.6	52.0	18.0	1.4	6.8	30.0	27.0	11.0	-	2.1
39	10.1	-9.1	22.0	23.0	9.6	-2.5	18.4	9.8	-	6.4
Otros	4.5	23.0	26.0	23.0	2.8	1.8	7.7	13.8	-	-
<u>Total</u>	<u>4.5</u>	<u>27.6</u>	<u>16.9</u>	<u>9.0</u>	<u>7.5</u>	<u>8.6</u>	<u>18.4</u>	<u>8.6</u>	<u>43.0</u>	<u>12.8</u>

Fuente: ILPES, según Commodity Trade Statistics, publicación de las Naciones Unidas, varios números.

EL INSTITUTO

ESTOS CUADERNOS