

Cuadro II (conclusión)

	1950-52	1958-60	1965-67	1965	1966	1967	Tasas anuales promedias de crecimiento		
							1965-67	1958-60	1965-67
							1950-52	1950-52	1958-60
Guatemala									
Estados Unidos	67	65	67	68	70	62	-0.4	-	0.4
CEE	6	26	44	42	49	40	20.0	14.2	7.8
EFTA	1	5	9	7	11	9	22.0	15.7	8.7
Países socialistas	-	-	-	-	-	-	-	-	-
América Latina	1	5	49	40	51	59	22.0	30.0	38.5
Mundo	80	106	203	186	226	197	3.6	6.4	9.7
Honduras									
Estados Unidos	29	39	75	74	83	69	3.8	6.5	9.8
CEE	n	8	34	19	32	52	-	-	23.0
EFTA	n	2	2	1	2	2	-	-	-
Países socialistas	-	-	-	-	-	-	-	-	-
América Latina	6	12	22	22	21	23	9.1	9.1	9.0
Mundo	39	68	143	127	146	156	7.2	9.1	11.2
Nicaragua									
Estados Unidos	26	25	37	38	32	42	-0.3	2.4	5.8
CEE	4	21	30	31	31	29	23.0	11.7	5.2
EFTA	6	4	9	10	11	7	-4.9	-2.6	12.3
Países socialistas	-	n	-	n	-	2	-	-	-
América Latina	5	5	16	13	17	19	-	8.0	18.1
Mundo	44	69	148	149	142	152	5.8	3.0	11.5
Haití									
Estados Unidos	27	19	20	21	19	21	-4.3	-2.0	0.7
CEE	16	15	13	15	13	12	-0.8	-1.4	-2.0
EFTA	2	4	2	2	2	2	9.1	-	-9.5
Países socialistas	-	-	-	-	n	n	-	-	-
América Latina	n	n	-	-	n	n	-	-	-
Mundo	47	40	42	45	40	40	-2.0	-0.8	0.7
República Dominicana									
Estados Unidos	46	85	119	102	120	136	8.0	6.5	5.0
CEE	-	16	9	10	9	8	-	-	-7.9
EFTA	47	28	3	2	2	4	-6.3	-16.8	-28.0
Países socialistas	-	-	-	-	-	-	-	-	-
América Latina	1	2	1	1	1	1	9.0	-	-9.5
Mundo	107	148	138	123	136	156	4.2	1.7	-1.0
Panamá									
Estados Unidos	10	20	54	42	54	65	9.0	11.9	15.3
CEE	n	n	4	5	4	2	-	-	-
EFTA	n	n	2	3	1	1	-	-	-
Países socialistas	-	-	-	-	-	-	-	-	-
América Latina	2	1	2	2	3	2	-8.3	-	10.5
Mundo	13	22	81	69	79	84	6.8	13.0	20.0
Cuba									
Estados Unidos	402	431	-	-	-	-	0.9	-	-
CEE	71	40	25	23	25	27	-6.9	-6.7	-6.5
EFTA	99	37	23	22	24	23	-11.6	-9.3	-6.6
Países socialistas	n	50	465	519	429	448	-	-	37.5
América Latina	23	14	-	1	-	-	-6.0	-	-
Mundo	694	666	626	686	592	600	-0.5	-0.7	-0.9

Fuente: Direction of International Trade, 1950-53, 1958-60 y 1963-67.

n = Valores inferiores a 500 mil dólares.

- = No hay exportación.

/aumentado a

aumentado, a una tasa anual variable, el valor de sus ventas hacia los Estados Unidos en el mismo período: Ecuador (6.5%), México (2.3%), Panamá (9.0%), República Dominicana (8.0%), Venezuela (7.2%), Perú (11.3%), Paraguay (4.2%), Honduras (3.8%) y Chile (0.1%). Es interesante señalar que en el mismo lapso la totalidad de los países latinoamericanos han logrado obtener un aumento anual de sus exportaciones a la CEE, en numerosos casos en forma muy notable como Colombia (9.1%), Chile (11.5%), Ecuador (13.2%), Perú (11.1%), Costa Rica (28.0%), El Salvador (+ 31.0%), Guatemala (+ 20.0%) y Nicaragua (23.0%).

2. Evolución de las importaciones de América Latina desde Estados Unidos y otras regiones de procedencia

El fenómeno señalado a propósito de la estructura geográfica de las exportaciones de América Latina en los últimos quince años, es decir el retroceso en términos relativos de las corrientes comerciales con los Estados Unidos puede observarse igualmente en el caso de las importaciones pero en forma más atenuada (ver cuadro III). Entre 1950/52 y 1965/67 la participación relativa de los productos de origen estadounidense en las importaciones totales de América Latina bajó de 53.1 por ciento a 42.9 por ciento, mientras que al contrario la de las importaciones procedentes de la CEE aumentaron de 14.2 a 18.9 por ciento. En comparación con lo que ha sucedido en el plano de las exportaciones de la región hacia los Estados Unidos puede considerarse que este país ha logrado mantener posiciones relativamente más favorables como exportador de productos a América Latina que como importador de productos de la misma procedencia. Tal resultado se debe a una pronunciada diferencia entre las respectivas tasas anuales de aumento de las exportaciones de América Latina a Estados Unidos y de sus importaciones del mismo país. En efecto, a pesar de figurar dentro de las menos dinámicas en relación con las varias otras regiones, las importaciones latinoamericanas desde los Estados Unidos han aumentado a un promedio de 1.4 por ciento al año en el período 1950/52 a 1965/67, lo que corresponde a un ritmo doble del que ha caracterizado la expansión simultánea de las exportaciones de la región hacia los Estados Unidos. En esa disparidad de los ritmos de expansión respectivos de las corrientes comerciales entre América Latina y Estados Unidos reside un grave factor de desequilibrio comercial entre las dos regiones.

/Cuadro III.

Quadro III

AMÉRICA LATINA: IMPORTACIONES POR REGIONES DE ORIGEN

(Valores en millones de dólares)

	1950-52		1958-60		1965-67		1965		1966		1967		Tasas promedias de crecimiento	
	Porcentaje	taje	Porcentaje	taje	Porcentaje	taje	Porcentaje	taje	Porcentaje	taje	Porcentaje	taje	1958-60	1965-67
Estados Unidos	3 335	53.1	3 786	47.7	4 119	42.9	3 805	43.0	4 261	43.7	4 291	42.1	1.6	1.4
CEE	895	14.2	1 404	18.7	1 818	18.9	1 644	18.6	1 847	18.9	1 964	19.3	6.5	4.9
EFTA	795	12.7	821	10.3	911	9.5	836	9.5	903	9.3	995	9.8	0.4	0.9
Países Socialistas a/	17	0.3	158	2.0	140	1.5	136	1.5	145	1.5	138	1.4	32.0	15.1
Resto Mundo	1 241	19.7	1 696	21.3	2 609	27.2	2 425	27.4	2 597	26.6	2 804	27.5	4.0	5.1
Mundo	6 283	100.0	7 945	100.0	9 597	100.0	8 846	100.0	9 753	100.0	10 192	100.0	3.0	2.9

Fuente: Direction of International Trade Annual, 1950-53, 1958-62 y 1963-67.

a/ Comprende la URSS, países socialistas de Europa, China Continental y Cuba de 1958 adelante.

Sólo las importaciones latinoamericanas procedentes de la EFTA han aumentado, con una tasa promedio anual de 0.9 por ciento a un ritmo inferior al de las compras a Estados Unidos. Particularmente dinámicas al contrario fue en el mismo período la expansión de las importaciones desde la CEE (4.9 por ciento) al año y desde los países socialistas (15.1 por ciento) por las razones ya indicadas.

3. Evolución por principales grupos de productos

El análisis de las exportaciones latinoamericanas a Estados Unidos al nivel de los grupos de productos revela en primer lugar el papel preponderante de los productos primarios incluidos en las Secciones 0 a 4 de la CUCI (Ver cuadro IV). En el período 1965-67 la participación relativa de los alimentos, bebidas, materias primas y combustibles fue de 85.0 por ciento de las exportaciones totales de la región a Estados Unidos lo que refleja solamente un mejoramiento de poca significación con respecto a la situación observada diez años antes cuando los mismos productos representaron un 89.1 por ciento del total. Entre 1955-57 y 1965-67 se registró un cambio en la composición de este grupo de productos con una disminución de 53.0 a 45.0 por ciento en la participación relativa de los alimentos y bebidas y un aumento de 21.6 a 25.7 por ciento en la de los combustibles, debido al mayor dinamismo de la demanda mundial de este último grupo de productos. Frente a una baja de 1.7 por ciento en promedio al año de las exportaciones de alimentos y bebidas en este mismo período y de 0.2 por ciento en el caso de las materias primas, las ventas latinoamericanas de combustibles a Estados Unidos han crecido a un ritmo de 1.7 por ciento anual. Sin embargo, a pesar de esta evolución, puede considerarse que los alimentos y bebidas, que corresponden en el comercio mundial a los productos afectados por el más bajo coeficiente de elasticidad-ingreso, siguen ocupando, con un porcentaje de 45.0 por ciento en el total, un alto porcentaje en las exportaciones de América Latina a Estados Unidos, lo que da una explicación por lo menos parcial de la lentitud de la expansión de este sector de las exportaciones de América Latina. En términos generales, puede en efecto considerarse que los países esencialmente sino exclusivamente exportadores de alimentos o de bebidas como Argentina, Uruguay, Colombia

/Cuadro IV

()

Cuadro IV

ESTADOS UNIDOS: IMPORTACIONES POR SECCIONES CUCI DESDE AMÉRICA LATINA a/

(Valores f.o.b., en millones de dólares)

Sección CUCI	Productos	1955-57	Porcentaje	1965-67	Porcentaje	1967	Porcentaje	Tasas promedio anuales de crecimiento 1965-67 / 1955-57
0 y 1	Alimentos bebidas y tabaco	1 983	93.0	1 680	45.0	1 750	46.4	-1.7
2 y 4	Materias primas	543	14.5	533	14.3	490	13.0	-0.2
3	Combustibles	810	21.6	957	25.7	970	25.7	1.7
	<u>Total productos básicos</u>	<u>3 336</u>	<u>89.1</u>	<u>3 170</u>	<u>85.0</u>	<u>3 210</u>	<u>85.1</u>	<u>-0.5</u>
5	Productos químicos	33	0.9	68	1.8	72	1.9	7.5
6 y 8	Manufacturas diversas	348	9.3	460	12.3	450	12.0	2.8
7	Maquinaria y transporte	5	0.1	14	0.4	25	0.7	10.9
	<u>Total productos manufacturados</u>	<u>386</u>	<u>10.3</u>	<u>542</u>	<u>14.5</u>	<u>547</u>	<u>14.5</u>	<u>3.4</u>
	<u>Importación de América Latina b/</u>	<u>3 743</u>	<u>100.0</u>	<u>3 730</u>	<u>100.0</u>	<u>3 770</u>	<u>100.0</u>	<u>-0.1</u>

Fuente: Naciones Unidas -- Monthly Bulletin of Statistics, Marzo 1961 y 1968

a/ Incluye Cuba.

b/ Incluye secc. 9 CUCI.

/y los

y los países de América Central (Nicaragua, Guatemala, El Salvador, Costa Rica) son los que han registrado las reducciones más pronunciadas de sus ventas a Estados Unidos mientras que los países cuya estructura de exportaciones presenta un grado mayor de diversificación o incluye un porcentaje superior de materias primas de uso industrial como México, Perú, Venezuela o Chile han logrado incrementar regularmente el valor de sus ventas a Estados Unidos o por lo menos impedir su disminución en el curso del período 1955-57 a 1965-67. (Ver cuadro II).

Por su parte, a pesar de una tendencia dinámica muy superior, las ventas latinoamericanas de productos manufacturados a Estados Unidos no han podido aumentar más que de 10.3 a 14.5 por ciento su participación en las exportaciones totales a este país entre 1955-57 y 1965-67. Dentro de este grupo, el rubro que ha manifestado el mayor dinamismo, es el de las máquinas y equipos de transporte cuyas exportaciones a Estados Unidos han aumentado al 10.9 por ciento al año entre 1955-57 y 1965-67, seguidos por los productos químicos (7.5 por ciento) y las manufacturas diversas (2.8 por ciento). En su conjunto cabe señalar que las ventas latinoamericanas de manufacturas a Estados Unidos han aumentado en los diez últimos años a un ritmo muy superior al que han registrado las exportaciones de productos primarios. Conviene, sin embargo, señalar que en la Clasificación CUCI de las manufacturas se incluyen los metales no ferrosos, que en otros documentos de la Secretaría de CEPAL se han clasificado como productos básicos. (Véase "La política comercial exterior de América Latina", E/CN.12/816, marzo 16, 1969. En realidad, el aumento modesto en términos absolutos que han logrado las ventas totales de América Latina a Estados Unidos en el último decenio se debe en parte a las exportaciones de manufacturas cuya expansión ha permitido compensar el retroceso de las ventas de productos básicos.

Se ha señalado la disminución significativa registrada entre los años 1950-1952 y 1965-67 en la participación relativa de las exportaciones latinoamericanas en las importaciones totales de los Estados Unidos. En el cuadro V se presenta una selección de 16 productos exportados por la región a EE.UU. y que representaron en 1965-67 un 82.3 por ciento del valor de sus ventas totales a ese país. Del examen de esta muestra se desprende que entre 1958-60 y 1965-67 diez productos que corresponden al 65.7 por ciento del valor de los

Cuadro V

ESTADOS UNIDOS: IMPORTACION DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS BASICOS
DESDE AMERICA LATINA Y DEL MUNDO ^{a/}
(Valores FOB, en millones de dólares)

Grupos CUCI	Productos	1958-60			1962-64			1965-67			Tasa promedia de creci- miento pe- ro Améri- ca Latina 1965-67 1958-60
		América Latina	Por- cen- taje	Mundo	América Latina	Por- cen- taje	Mundo	América Latina	Por- cen- taje	Mundo	
001	Animales vivos	36.6	37.4	97.9	40.5	46.0	88.0	43.4	41.3	105.0	2.5
011	Carnes frescas refrige- radas o congeladas	27.6	15.0	183.9	43.5	14.1	309.6	48.2	15.0	322.7	8.3
013	Carnes envasadas n.e.p. y preparados de carne	50.8	33.8	150.5	38.5	26.2	147.0	52.9	23.1	228.8	0.6
031	Pescado fresco y preparado sencillamente	54.8	24.6	223.0	90.0	28.7	314.1	96.2	22.8	421.6	8.4
051	Frutas y nueces frescas	88.6	53.9	164.4	119.9	63.2	189.7	200.6	71.2	281.7	12.4
054	Legumbres frescas con- geladas o conservadas simplemente	30.0	60.5	49.6	32.7	51.9	63.0	57.7	62.1	92.9	9.8
061	Azúcar	420.1	83.5	503.3	284.8	50.1	568.9	300.1	54.4	551.9	-4.7
071	Café	961.1	87.4	1 099.2	840.2	79.6	1 055.5	752.5	72.0	1 046.0	-3.4
072	Cacao	86.1	47.1	182.8	53.1	34.6	153.6	57.4	34.5	166.6	-5.6
262	Lana y otros pelos	60.3	25.4	237.2	58.2	22.4	260.1	57.7	23.8	242.6	-0.6
281	Minerales de hierro	172.8	59.9	288.5	127.0	35.6	356.4	151.6	33.7	450.2	-1.9
283	Minerales de metales comunes no ferrosos	188.4	45.0	418.9	88.1	27.0	326.3	93.8	21.4	437.9	-9.5
331	Petróleo crudo	543.7	56.6	959.5	559.1	50.7	1 102.0	535.4	44.5	1 202.8	-0.2
332	Productos derivados del petróleo	271.9	45.0	604.9	342.6	49.6	690.9	456.8	50.8	900.0	7.7
682	Cobre	46.3	22.6	204.7	191.9	60.0	319.6	259.2	46.0	563.9	28.0
685	Plomo	27.9	39.0	71.5	20.0	42.6	47.0	29.9	39.6	75.6	1.0
	Total muestra	3 067.0	56.4	5 439.8	2 930.1	48.9	5 991.7	3 193.4	45.0	7 090.2	0.6
	Total importación	3 512.0	24.1	14 124.6	3 405.1	19.7	7 287.7	3 833.2	15.6	24 577.3	1.2
	Porcentaje Total Muestra		87.3		86.1			83.3			

Fuente: Naciones Unidas, Comodity Trade Statistics, 1958-65 y 1967. World Trade Annual 1966.

a/ 1. La selección de los productos se ha hecho a base de un valor de importación, desde América Latina superior a 20 millones de dólares.

2. América Latina comprende las 20 Repúblicas, incluyendo Cuba.

/16 products

16 productos incluidos en el mismo cuadro se caracterizaron por una reducción de su participación relativa en las importaciones totales de los Estados Unidos. Conviene mencionar en primer lugar un grupo de siete productos cuyas exportaciones al mercado estadounidense se vieron gravemente afectadas en un doble sentido: por una parte, su participación en el abastecimiento del mismo mercado bajó en forma a veces importante y por otra parte su valor en términos absolutos no solamente no creció sino que disminuyó en el último decenio. La enumeración de estos productos permite verificar que figuran en su casi totalidad dentro de los más importantes para el comercio de exportación de la región: café, cacao, azúcar, mineral de hierro, petróleo y carnes envasadas. Si se considera el caso del azúcar, se comprueba que la suspensión de las importaciones procedentes de Cuba ha reducido de 83.5 por ciento en 1958-60 a 54.4 por ciento en 1965-67 la participación latinoamericana en las importaciones totales de ese producto por Estados Unidos. La redistribución parcial de la cuota anteriormente asignada a Cuba entre varios otros países latinoamericanos no ha permitido mantener en términos globales la anterior participación de la región al abastecimiento del mercado norteamericano. En efecto esa redistribución de la cuota cubana se ha acompañado de un aumento de la participación relativa de los productores nacionales y de algunos otros abastecedores preferenciales.

Particularmente desfavorable ha sido también la evolución de las exportaciones latinoamericanas de café hacia los Estados Unidos en el último decenio. Entre 1958-60 y 1965-67 las ventas de este producto registraron una disminución notable no solamente en términos de participación en las importaciones totales realizadas por los Estados Unidos - del 87.4 al 72.0 por ciento -, sino también en valores absolutos con una baja de 961.1 millones de dólares en promedio al año en 1958-60 a 752.5 millones de dólares en 1965-67, reflejando una disminución promedia anual de 3.4 por ciento en este período. Tal situación parece derivar de dos series de motivos: por una parte la creciente competencia que ha afectado el producto latinoamericano por parte del café de origen africano situación vinculada con la expansión constante del café soluble y, por otra parte la tendencia marcada al estancamiento que ha venido caracterizando en los últimos años la demanda interna para este producto. En lo que concierne

/el cacao

al cacao, las exportaciones latinoamericanas también han evolucionado desfavorablemente tanto en términos relativos (de 47.1 a 34.5 por ciento de las compras totales del mismo producto por los Estados Unidos) como absolutos (de 86.1 a 57.4 millones de dólares) entre 1958-60 y 1965-67.

Si se analiza la evolución ocurrida con el grupo de los productos minerales puede verificarse para una parte importante de ellos una evolución también desfavorable aunque en forma más atenuada que en el caso de los productos tropicales. mientras que, al contrario otros productos del mismo grupo han mantenido o reforzado su posición relativa en el mercado estadounidense. En este mismo período las exportaciones latinoamericanas de mineral de hierro han decrecido de 172.8 a 151.6 millones de dólares y de 59.9 a 33.7 por ciento en términos de participación relativa en el mercado de los Estados Unidos. Una evolución similar aunque de menor amplitud ha caracterizado las ventas de petróleo cuya participación en el abastecimiento del mercado norteamericano ha disminuido de 56.6 a 44.5 por ciento como efecto de la competencia creciente de otras regiones y del carácter discriminatorio de las cuotas de importación sobre este producto. Al contrario la conjuntura internacional de los últimos años ha favorecido la expansión de las exportaciones latinoamericanas de cobre hacia los Estados Unidos, cuya participación en el mercado de este país ha subido de 22.6 a 46.8 por ciento entre 1958-60 y 1965-67, gracias a una tasa promedio anual de crecimiento de 28 por ciento. Otro rubro importante del comercio de América Latina con Estados Unidos, las carnes frescas refrigeradas o congeladas han logrado mantener sin cambio su posición relativa en el mercado norteamericano al nivel de un 15 por ciento. Sin embargo, tal resultado se ha obtenido solamente por una adaptación de los exportadores de la región a las nuevas exigencias de los consumidores norteamericanos, es decir, por nuevas modalidades de preparación y de presentación.

En el cuadro VI, que se refiere solamente al período 1962-64 a 1965-67 se indican los principales productos manufacturados exportados por la región a Estados Unidos. Se advierte en primer lugar que los artículos que tienen un grado limitado de elaboración técnica constituyen una parte preponderante de las importaciones totales de este grupo de productos y han registrado un

/un ritmo

un ritmo generalmente rápido de expansión en los últimos años. Conviene mencionar entre ellos las manufacturas de cuero (28.5 por ciento al año entre 1962-64 y 1965-67.) los tejidos de algodón (92.7 por ciento) las manufacturas de madera (26.0 por ciento) el vestuario (70.0 por ciento) y el calzado (21 por ciento). A pesar de estas tasas de expansión los países latinoamericanos no han logrado mejorar apreciablemente su participación relativa en el abastecimiento del mercado estadounidense. Así las ventas latinoamericanas de calzado han representado en 1965-67 sólo el 1.1 por ciento de las importaciones totales del mismo producto por los Estados Unidos contra 1.0 por ciento en 1962-64. En el caso del vestuario cuyas ventas crecieron a un ritmo particularmente rápido, la participación aumentó solamente de 0.2 a 0.5 por ciento. Si se considera el caso de los muebles se verifica que a pesar de una expansión anual también muy dinámica, la participación se mantuvo al nivel de 26 por ciento de las importaciones totales de los Estados Unidos. Algunos productos sin embargo, han registrado un mejoramiento efectivo de su posición relativa en el mismo mercado: los artículos de cuero exportados por América Latina representaron en 1965-67, 22.8 por ciento del total importado por los Estados Unidos contra 14.0 por ciento en 1962-64 y los tejidos de algodón han venido a constituir 9.9 por ciento de las importaciones del país en vez de 2.8 por ciento en 1962-64.

En el mismo cuadro VI se puede observar que América Latina ha iniciado la exportación hacia los Estados Unidos de nuevos tipos de artículos manufacturados que se caracterizan por una tecnología relativamente más avanzada. Es el caso de las planchas y laminados de acero, cuyas exportaciones han aumentado a una tasa de 22.6 por ciento al año en el periodo considerado de las máquinas de calcular, los motores de combustión interna y las válvulas y tubos electrónicos que han penetrado recientemente en el mercado de los Estados Unidos aunque no tienen más que una participación marginal en el abastecimiento global de ese mercado.

/Cuadro VI

Cuadro VI

ESTADOS UNIDOS: IMPORTACIONES DE PRODUCTOS MANUFACTURADOS
SELECCIONADOS DESDE AMÉRICA LATINA

(En millones de dólares)

Grupo CUOI	Productos	1962-64			1965-67			Índice promedios de cre- cimiento de las importa- ciones desde América Latina 1965-67 1962-64
		América Latina	Por- cen- taje	Mundo	América Latina	Por- cen- taje	Mundo	
512	Productos químicos	6.0	6.1	97.8	16.3	8.1	202.1	40.0
513.2	Elementos químicos n.e.o.p.	3.1	21.8	14.2	4.3	17.8	24.1	11.5
513.5	Oxidos metálicos para pinturas	3.7	25.5	14.5	6.5	22.0	29.5	20.8
532.4	Extractos curtientes de origen vegetal	4.1	50.0	8.2	5.8	58.0	10.0	12.3
541.7	Medicamentos	5.2	22.3	23.3	-	-	2.0	-
541.5	Hormonas	-	-	-	22.2	75.8	29.3	-
551.1	Aceites esenciales y resinoides	7.0	22.5	31.1	9.8	26.8	36.6	11.9
561	Abonos manufacturados	7.0	7.4	94.3	6.4	5.2	122.0	-2.9
599.5	Almidones, inulina, gluten, etc.	7.1	24.3	29.2	7.7	18.2	42.2	2.8
611	Guano	6.9	14.0	49.4	14.6	22.8	63.9	28.5
631.1 y 2	Hojas, chapas y maderas terciadas	2.3	1.6	147.9	2.5	1.4	184.7	2.9
632	Manufacturas de madera n.e.o.p.	2.7	3.7	72.8	5.4	6.5	83.0	26.0
652.1	Tejidos de algodón sin blanquear, etc.	1.3	2.8	46.3	9.3	9.9	94.0	92.7
655.6	Cordeles, cuerdas, etc. de fibras textiles	24.4	47.4	51.4	14.9	32.6	45.7	-15.1
674	Placas universales, planchas y láminas de hierro y acero	5.7	4.3	133.1	10.5	2.8	377.8	22.6
078	Tubería y accesorios de hierro o acero	5.9	5.2	112.5	6.3	3.8	164.0	2.2
711.5	Motores de combustión interna excepto para aeronaves	-	-	39.1	0.6	0.2	257.8	-
714.2	Máquinas de calcular para contabilidad y análogas	-	-	39.8	1.0	1.4	71.7	-

/cont. cuadro VI

ESTADOS UNIDOS: IMPORTACIONES... (conclusión)

Grupo CUCI	Productos	1962-64			1965-67			Tasas promedias de cre- cimiento de las importa- ciones desde América Latina, 1965-67 1962-64
		América Latina	Por- cen- taje	Mundo	América Latina	Por- cen- taje	Mundo	
723.1	Hilos y cables con aislante	-	-	10.8	1.7	3.2	52.6	-
729.3	Válvulas y tubos electrónicos	-	-	30.6	1.0	1.1	88.8	-
821	Muebles	1.0	2.6	38.6	2.0	2.6	77.1	26.0
841	Vestuario	0.5	0.2	312.6	2.5	0.5	487.7	70.0
851	Calzado	1.3	1.0	134.9	2.3	1.1	204.3	21.0
892.1	Libros y folletos impresos	1.1	2.6	42.4	3.7	5.5	67.5	50.0
896.01	Obras de arte para colecciones, etc.	2.0	1.9	107.4	2.3	1.9	121.9	4.8
Sec. 9	Mercancías y transac- ciones n.e.s.p. según su naturaleza	44.9	8.5	526.5	65.2	7.4	885.6	13.2
	Total muestra	145.4	6.2	2 336.6	224.8		3 937.0	15.8
	Total importaciones manufacturas	152.0		8 095.6	317.2		13 378.4	27.5
Porcentaje	Total muestra	95.6		70.9				
	Total importaciones manufacturas							

Fuente: Commodity Trade Statistics, 1962-65 y 1967. World Trade Annual, 1966.

4. Evolución

4. Evolución de los saldos comerciales de América Latina con Estados Unidos y las otras áreas geográficas

La discrepancia señalada en los párrafos anteriores entre las tasas respectivas de crecimiento de las exportaciones de la región a Estados Unidos y de sus importaciones procedentes del mismo país ha producido un creciente desequilibrio comercial en detrimento de América Latina (Véase cuadro VII). En el trienio 1950-52 las exportaciones a Estados Unidos tal como las importaciones desde el mismo país alcanzaron a un valor promedio idéntico de manera que la balanza comercial mantuvo una posición equilibrada. En el período siguiente 1958-60 a pesar de un aumento de las exportaciones latinoamericanas a Estados Unidos la expansión más rápida de las importaciones procedentes de esta zona originó la aparición de un déficit todavía relativamente limitado (- 140 millones de dólares). Sin embargo, la situación se ha agravado notablemente en el período 1965-67 como consecuencia del estancamiento virtual de las ventas de la región a Estados Unidos y del constante aumento de las compras a ese país. Tal evolución ha tenido como resultado la aparición de un déficit tres veces superior (-429 millones de dólares) al promedio del período 1958-60.

Si se analiza por otra parte la evolución de los saldos comerciales de América Latina con las otras áreas puede fácilmente verificarse que en el mismo tiempo, la región ha logrado registrar un mejoramiento progresivo con las otras grandes zonas comerciales en su conjunto. Particularmente significativo fue al respecto lo ocurrido en el caso de las relaciones comerciales con la CEE: a un saldo negativo promedio de 162 millones de dólares anuales en 1958-60 ha sucedido un superávit promedio anual de 446 millones de dólares. Por otra parte, América Latina ha registrado en el intercambio con los países de la EFTA un excedente de amplitud más limitado pero constante y creciente a lo largo del período.

/Cuadro VII

Cuadro VII
AMERICA LATINA: EVOLUCION DE LOS SALDOS COMERCIALES
CON ESTADOS UNIDOS Y OTRAS REGIONES

(Millones de dólares)

	1950-1952	1958-1960	1965-1967
Exportaciones a:			
Estados Unidos	3 335	3 624	3 680
CEE	950	1 380	2 264
EFTA	927	961	1 095
Area Socialista a/	10	193	344
Varios	1 231	2 195	3 515
Total	6 453	8 353	10 898
Importaciones desde:			
Estados Unidos	3 335	3 786	4 119
CEE	895	1 484	1 818
EFTA	795	821	911
Area Socialista a/	17	158	140
Varios	1 241	1 696	2 609
Total	6 283	7 945	9 597
Saldos comerciales con:			
Estados Unidos	-	-162	-439
CEE	55	-104	446
EFTA	132	140	184
Area Socialista	-7	35	204
Varios	-10	499	906
Total	170	408	1 301

Fuente: Direction of International Trade Annual 1950-53, 1958-62 y 1963-67.
a/ Incluye Unión Soviética, Países Socialistas de Europa, China Continental y Cuba desde 1958 adelante.

/En otros

En otros términos no es exagerado considerar con base en los datos que preceden que el déficit de la balanza comercial de América Latina con Estados Unidos verificado entre 1958-60 y 1965-67 tiene que compensarse por el superávit obtenido en las relaciones comerciales con otras regiones del mundo y esencialmente con la CEE y la EFTA. Teniendo en cuenta los otros rubros deficitarios de la balanza de pagos de los países latinoamericanos con los Estados Unidos , principalmente los pagos por utilidades y otras remesas de las inversiones privadas y el servicio de los créditos externos, así como las crecientes necesidades de importación de la región, esta situación pone de relieve el carácter urgente de una nueva política comercial de Estados Unidos frente a América Latina.

