

INT-1045

División de Desarrollo Económico
Dependencia Conjunta CEPAL/CET
Documento de Trabajo N° 12
Septiembre de 1978

TENDENCIAS Y CAMBIOS EN LA INVERSION DE LAS EMPRESAS
INTERNACIONALES EN LOS PAISES EN DESARROLLO Y
PARTICULARMENTE EN AMERICA LATINA */

*/ Tables of Contents in English.

78-9-2028-40

1. The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions and activities. It emphasizes the need for transparency and accountability in financial reporting.

2. The second part of the document outlines the various methods and techniques used to collect and analyze data. It includes a detailed description of the experimental procedures and the statistical tools employed.

3. The final part of the document presents the results of the study and discusses their implications. It highlights the key findings and provides a comprehensive conclusion based on the data analysis.

PREFACIO

En este documento se recogen los resultados de otra etapa de la investigación de la Dependencia Conjunta CEPAL/CET en la División de Desarrollo Económico de la CEPAL sobre las tendencias y cambios que han experimentado las inversiones directas de las empresas transnacionales en los países en desarrollo y, especialmente, en América Latina y el Caribe. 1/

En la primera parte de este se reproduce el capítulo respectivo que ha sido publicado recientemente en el Estudio Económico de América Latina, 1977. 2/ En la segunda se exponen las pautas metodológicas de la evaluación estadística y las fuentes de información y finalmente, en la tercera parte, se reúnen los cuadros que sirvieron de base para el estudio, así como algunos antecedentes complementarios (datos propios de algunos países latinoamericanos, indicadores a nivel de empresas manufactureras individuales, producto bruto y ventas de empresas transnacionales y valores globales de la inversión directa, correspondientes estos últimos a algunos cuadros seleccionados del estudio reciente del CET 3/) cuyo análisis se publicará próximamente dentro del estudio de los efectos de la inversión directa y de las empresas transnacionales sobre las economías de la región. Con la publicación adelantada de estos últimos antecedentes se pretende facilitar a los gobiernos y otros interesados en la región la información reciente sobre la materia y estimular la discusión sobre el subsistema regional

1/ Los estudios anteriores sobre esta materia aparecieron en el Estudio Económico de América Latina, 1971 y en el documento La presencia de las empresas transnacionales en la industria manufacturera de América Latina, (CEPAL/Borrador/IDE/129), noviembre de 1975.

2/ Véase E/CEPAL/1050/Add. 1, julio de 1978, vol. 2, pp. 1197 - 1223.

3/ Transnational Corporations in World Development: A Re-Examination (UN publication; Sales Nº E.78.II.A.5).

de información sobre las empresas transnacionales dentro del marco del sistema comprensivo del CET. ^{1/}

El trabajo presentado ha sido conducido por el economista encargado de la Dependencia CEPAL/CET, Jan Kňakal bajo la supervisión e inspiración del Director de la División de Desarrollo Económico, Aníbal Pinto. La evaluación estadística y su metodología estuvo a cargo de Ismael Cárdenas con la asistencia de las señoras Georgina Ortiz y Graciela Flores.

^{1/} Véase: Commission on Transnational Corporations, Report on the Fourth Session, 16 - 26 May 1978, ECOSOC, Official Records, 1978, Supplement N° 12, pp. 20-24.

INDICE

	<u>Página</u>
I. TENDENCIAS Y CAMBIOS EN LA INVERSION DE LAS EMPRESAS INTERNACIONALES EN LOS PAISES EN DESARROLLO Y, PARTICULARMENTE EN AMERICA LATINA	1
Introducción	1
A. LA DINAMICA DE LAS INVERSIONES DIRECTAS EN LOS PAISES EN DESARROLLO Y LOS CAMBIOS EN SU ORIGEN Y DESTINO	2
1. La participación de los principales inversionistas en los países en desarrollo	3
2. Origen y destino de las inversiones en los países en desarrollo	6
B. TENDENCIAS Y DISTRIBUCION DE LA INVERSION DIRECTA EN LA AMERICA EN DESARROLLO	8
1. Argentina, Brasil y México	10
2. Economías del Pacto Andino	12
3. Los países del Mercado Común Centroamericano y otros países del área latinoamericana	14
4. Algunos países del Caribe	15
C. DISTRIBUCION DE LA INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN ORIGEN Y DESTINO EN LOS PAISES DE LA AMERICA EN DESARROLLO	15
D. LA ASIGNACION DE LAS INVERSIONES SEGUN SECTORES ECONOMICOS: EL CASO DE LAS EMPRESAS ESTADOUNIDENSES	18
1. Distribución mundial y por áreas principales de las inversiones sectoriales de Estados Unidos	18
a) La distribución sectorial: las actividades petrolera y minera	20
b) Las actividades manufactureras, comerciales, y financieras	21
2. La distribución sectorial entre los países de la región ..	24
a) Los sectores extractivos	24
b) Los sectores manufacturero, comercial y financiero	28
3. La estructura de las inversiones industriales	29

/II. FUENTES

	<u>Página</u>
II. FUENTES DE INFORMACION Y PRINCIPALES ASPECTOS METODOLOGICOS DEL ANEXO ESTADISTICO	32
1. Contenido del anexo	32
a) Datos originales	32
b) Indicadores estadísticos elaborados por la Dependencia Conjunta CEPAL/CET	32
c) Valores proyectados	33
2. Ordenamiento de la información	33
3. Las fuentes de información.....	34
4. Aspectos metodológicos	35
a) Definición de inversión extranjera directa.....	35
b) Flujos de inversión extranjera directa	37
c) Valor acumulado de la inversión extranjera directa	38
d) Producto bruto de filiales de Empresas Transnacionales que operan en la región	39

NOTA EXPLICATIVA

1. Símbolos que se usan en los cuadros de este Anexo Estadístico:
Tres puntos (...) indican que los datos faltan o no constan por separado.
La raya (-) indica que la cantidad es nula o mínima.
El punto (.) se usa para indicar decimales.
Un espacio se usa para separar los millares y los millones (3 123 425).
2. Definiciones de algunos términos utilizados:
La expresión "dólares" se refiere al dólar de los Estados Unidos a menos que se indique otra cosa.
"América en Desarrollo" es el usado por la Oficina de Estadística de Naciones Unidas en el análisis regional de las corrientes de comercio según áreas económicas importantes del mundo y designa al conjunto de países y territorios del continente americano excluyendo Canadá y los Estados Unidos.

/"América Latina"

"América Latina" designa el conjunto de estados que pertenecen al área geográfica de "América en Desarrollo" y que son miembros de la Comisión Económica para América Latina de las Naciones Unidas (CEPAL). Estos en la actualidad son los siguientes:

- a) países miembros: Argentina, Bahamas, Barbados, Bolivia, Brasil, Colombia, Costa Rica, Cuba, Chile, Ecuador, El Salvador, Granada, Guatemala, Guyana, Haití, Honduras, Jamaica, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana, Suriname, Trinidad-Tabago, Uruguay y Venezuela.
- b) países asociados: Belice y Estados asociados de Indias Occidentales.

III. CUADROS DEL ANEXO ESTADISTICO

	<u>Página</u>
I. <u>Flujos y valores acumulados de la inversión directa.</u>	
1. <u>Países del CAD-OCDE</u> : Inversión directa en los países en desarrollo, por países inversores; flujos anuales netos, 1964 - 1976. Valores absolutos, ritmos de crecimiento y estructura porcentual.....	44
2. <u>América Latina</u> : Flujos netos de la inversión extranjera directa total, por países, 1965 - 1975. Valores absolutos, ritmos de crecimiento y estructura porcentual.	45
3. <u>Países del CAD-OCDE</u> : Inversión directa acumulada en los países en desarrollo, por países inversores, 1967 - 1975. Valores absolutos, ritmos de crecimiento y estructura porcentual.	46
4. <u>Países del CAD-OCDE</u> : Inversión directa acumulada en los países en desarrollo, por regiones, 1967 - 1975. Valores absolutos y estructura porcentual.	47
5. <u>América en desarrollo</u> : Inversión directa acumulada procedente de los países del CAD-OCDE en conjunto, según países y territorios receptores; 1967, 1971 - 1975. Valores absolutos, ritmos de crecimiento y estructura porcentual.	48
/6. <u>América en</u>	

	<u>Página</u>
6. <u>América en desarrollo</u> : Inversión directa acumulada procedente de los países del CAD-OCDE en conjunto y Estados Unidos, según países receptores; 1967 - 1975. Valores absolutos y ritmos de crecimiento.	49
7. <u>América en desarrollo</u> : Estructura porcentual de la inversión directa acumulada procedente de los países del CAD-OCDE en conjunto y Estados Unidos, según países receptores; 1967, 1971 y 1975.	50
8. <u>América en desarrollo</u> : Estructura porcentual de la inversión directa acumulada procedente de los países del CAD-OCDE en conjunto y Estados Unidos, según grupos de países inversores; 1967, 1971 y 1975.	51
9. <u>América en desarrollo</u> : Inversión directa acumulada procedente de los países del CAD-OCDE en conjunto y Estados Unidos, según principales sectores económicos y países de destino; año 1967.	52
10. <u>América en desarrollo</u> : Inversión directa acumulada procedente de los países del CAD-OCDE en conjunto y Estados Unidos. Estructura porcentual por origen y sectores económicos principales, según países receptores; año 1967.	53
11. <u>América en desarrollo</u> : Inversión directa acumulada procedente de los países del CAD-OCDE en conjunto y Estados Unidos. Estructura porcentual por países receptores, según origen y sectores económicos principales; año 1967.	54
12. <u>América en desarrollo</u> : Inversión directa acumulada procedente de los países del CAD-OCDE en conjunto y Estados Unidos. Estructura porcentual sectorial según países receptores; año 1967.	55
13. <u>Estados Unidos</u> : Inversión directa acumulada en el exterior, según áreas de destino y sectores económicos principales; 1967 y 1975. Valores absolutos y ritmos de crecimiento.	56

	<u>Página</u>
14. <u>Estados Unidos</u> : Inversión directa acumulada en el exterior, según áreas de destino y sectores económicos principales; 1967 y 1975. Estructura porcentual:	57
A. por sectores económicos principales	
B. por áreas de destino	
15. <u>América en desarrollo</u> : Inversión directa acumulada procedente de los Estados Unidos, según principales sectores económicos y países de destino; 1967 y 1975. Valores absolutos y ritmos de crecimiento.	58
16. <u>América en desarrollo</u> : Inversión directa acumulada procedente de los Estados Unidos, según principales sectores económicos y países de destino; 1967 y 1975. Estructura porcentual sectorial por países.	59
17. <u>América en desarrollo</u> : Inversión directa acumulada procedente de los Estados Unidos, según principales sectores económicos y países de destino; 1967 y 1975. Estructura porcentual por países según sectores económicos principales.	60
18. <u>Brasil</u> : Inversión directa total acumulada, según países inversores; 1969 - 1975. Valores absolutos, ritmo de crecimiento y estructura porcentual.	61
19. <u>Brasil</u> : Inversión directa acumulada por sectores económicos principales 1970 - 1975. Valores absolutos, ritmos de crecimiento y estructura porcentual.	62
20. <u>Brasil</u> : Inversión directa acumulada por agrupaciones de la industria manufacturera; 1970 - 1975. Valores absolutos, ritmos de crecimiento y estructura porcentual.	63
21. <u>Colombia</u> : Inversión directa acumulada registrada según países inversores 1969 - 1976. Valores absolutos, ritmos de crecimiento y estructura porcentual.	64
22. <u>Colombia</u> : Inversión directa acumulada registrada por sectores económicos principales, 1969 - 1976. Valores absolutos, ritmos de crecimiento y estructura porcentual.	65

	<u>Página</u>
23. <u>México</u> : Inversión directa acumulada por países inversores y sectores económicos; 1960, 1965 y 1970. Valores absolutos y estructura porcentual.	66
24. <u>México</u> : Inversión extranjera directa acumulada por agrupaciones de la industria manufacturera; 1960, 1965 y 1970. Valores absolutos y estructura porcentual.	67
 II. <u>Indicadores a nivel de empresas manufactureras individuales</u>	
25. <u>Argentina</u> : Sector manufacturero; participación de las empresas extranjeras y nacionales en el número de establecimientos, la ocupación y el valor bruto de la producción, según grupos de comportamiento y agrupaciones industriales. Año 1963 (Censo de Manufacturas). Valores absolutos y estructura porcentual.	68
26. <u>Brasil</u> : Sector manufacturero; participación de las empresas transnacionales y nacionales en las ventas y la ocupación de 2 812 empresas, según grupos de comportamiento y agrupaciones industriales. Año 1975. Valores absolutos y estructura porcentual.	70
27. <u>México</u> : Sector manufacturero; participación de las empresas transnacionales y nacionales públicas y privadas, en la producción bruta y la ocupación, según grupos de comportamiento y agrupaciones industriales. Año 1970. (Censo Industrial). Valores absolutos y estructura porcentual.	72
 III. <u>Producto bruto y ventas de empresas transnacionales</u>	
28. <u>América en desarrollo</u> : Producto bruto de filiales de empresas transnacionales comparado con el producto interno bruto de países huéspedes de la región; 1966, 1970 y 1975. Valores absolutos, participación porcentual y ritmos de crecimiento.	74
29. <u>América en desarrollo</u> . Producto bruto de filiales de empresas transnacionales estadounidenses comparado con el producto interno bruto de países huéspedes seleccionados de la región; 1966, 1970 y 1975. Valores absolutos, participación porcentual y ritmos de crecimiento.	75

	<u>Página</u>
30. <u>América en desarrollo</u> : Producto bruto del sector manufacturero de filiales de empresas transnacionales estadounidenses comparado con el producto interno bruto manufacturero de países huéspedes seleccionados de la región; 1966, 1970 y 1975. Valores absolutos, participación porcentual y ritmos de crecimiento.	76
31. <u>América en desarrollo</u> : Ventas totales de filiales de propiedad mayoritaria de empresas transnacionales estadounidenses según países seleccionados de la región; 1966, 1970-1976. Valores absolutos y ritmos de crecimiento.	77
32. <u>América en desarrollo</u> : Ventas manufactureras de filiales de propiedad mayoritaria de empresas transnacionales estadounidenses según países seleccionados de la región; 1966, 1970-1976. Valores absolutos y ritmos de crecimiento.	78
33. <u>América en desarrollo</u> : Ventas manufactureras de filiales de propiedad mayoritaria de empresas transnacionales estadounidenses según países seleccionados de la región y sectores económicos principales; 1969-1970 y 1974-1975. Valores absolutos y ritmos de crecimiento.	79
34. <u>América en desarrollo</u> : Ventas manufactureras de filiales de propiedad mayoritaria de empresas transnacionales estadounidenses según países seleccionados de la región y sectores económicos principales; 1969-1970 y 1974-1975. Estructura porcentual.	80
IV. <u>Valores globales de la inversión directa</u>	
35. <u>Países desarrollados de economía de mercado</u> : Inversión directa acumulada en el exterior según países principales de origen, 1967-1976. Valores absolutos, estructura porcentual y ritmos de crecimiento.	81
36. <u>Países desarrollados de economía de mercado</u> : Inversión directa acumulada en el exterior, según principales países huéspedes 1967, 1971 y 1975. Estructura porcentual.	82

	<u>Página</u>
37. <u>Países en desarrollo</u> : Inversión directa acumulada, según regiones geográficas y sectores de actividad económica 1967-1972. Valores absolutos y estructura porcentual.	83
38. <u>América Latina</u> : Inversión directa acumulada en algunos países de la región, según áreas geográficas y países principales de origen. Estructura porcentual.	84

TABLE OF CONTENTS		<u>Page</u>
		<u>Page</u>
I.	TRENDS AND CHANGES IN THE INVESTMENT OF INTERNATIONAL ENTERPRISES IN DEVELOPING COUNTRIES, PARTICULARLY IN LATIN AMERICA	1
	<u>Introduction</u>	1
A.	THE DYNAMICS OF DIRECT INVESTMENT IN THE DEVELOPING COUNTRIES AND CHANGES IN ITS ORIGIN AND DESTINATION	2
	1. The share of the main investors in the developing countries	3
	2. Origin and destination of investment in the developing countries	6
B.	TRENDS AND DISTRIBUTION OF DIRECT INVESTMENT IN DEVELOPING AMERICA	8
	1. Argentina, Brazil and Mexico	10
	2. Andean Pact economies	12
	3. Countries of the Central American Common Market and other countries of the Latin American area	14
	4. Some countries of the Caribbean	15
C.	DISTRIBUTION OF ACCUMULATED DIRECT INVESTMENT BY ORIGIN AND DESTINATION IN THE COUNTRIES OF DEVELOPING AMERICA	15
D.	ALLOCATION OF INVESTMENT BY ECONOMIC SECTORS: THE CASE OF UNITED STATES ENTERPRISES	18
	1. Distribution throughout the world and by main areas of sectoral investment by the United States	18
	(a) Sectoral distribution: petroleum and mining activities	20
	(b) Manufacturing, trade and financial activities	21
	2. Sectoral distribution among countries of the region ..	24
	(a) Mining sectors	24
	(b) Manufacturing, trade and financial sectors	28
	3. Structure of industrial investment	29

/II. DATA

	<u>Page</u>
II. DATA SOURCES AND MAIN METHODOLOGICAL ASPECTS OF STATISTICAL ANNEX	32
1. Content of the annex	32
(a) Original data	32
(b) Statistical indicators prepared by the CEPAL/CTC Joint Unit on Transnational Corporations	32
(c) Projected values	33
2. Ordering of data	33
3. Data sources	34
4. Methodological aspects	35
(a) Definition of direct foreign investment	35
(b) Flows of direct foreign investment	37
(c) Accumulated value of direct foreign investment ...	38
(d) Gross product of affiliates of transnational corporations operating in the region	39
III. TABLE OF THE STATISTICAL ANNEX	43

III. TABLES OF THE STATISTICAL ANNEX

	<u>Page</u>
I. <u>Flows and accumulated values of direct investment</u>	
1. <u>DAC-OECD countries</u> : Direct investment in developing countries, by investing countries; net annual flows, 1964-1976. Absolute values, rates of growth and percentage structure	44
2. <u>Latin America</u> : Net flows of total direct foreign investment, by countries, 1965-1975. Absolute values, rates of growth and percentage structure	45
3. <u>DAC-OECD countries</u> : Accumulated direct investment in developing countries, by investing countries, 1967-1975. Absolute values, rates of growth and percentage structure	46
4. <u>DAC-OECD countries</u> : Accumulated direct investment in developing countries, by regions, 1967-1975. Absolute values and percentage structure	47
5. <u>Developing America</u> : Accumulated direct investment from the DAC-OECD countries as a whole, by recipient countries and territories; 1967, 1971-1975. Absolute values, rates of growth and percentage structure	48
6. <u>Developing America</u> : Accumulated direct investment from the DAC-OECD countries as a whole and the United States, by recipient countries; 1967-1975. Absolute values and rates of growth	49
7. <u>Developing America</u> : Percentage structure of accumulated direct investment from the DAC-OECD countries as a whole and the United States, by recipient countries; 1967, 1971 and 1975	50
8. <u>Developing America</u> : Percentage structure of accumulated direct investment from the DAC-OECD countries as a whole and the United States, by groups of investing countries; 1967, 1971 and 1975	51

	<u>Page</u>
9. <u>Developing America</u> : Accumulated direct investment from the DAC-OECD countries as a whole and the United States, by principal economic sectors and countries of destination; 1967	52
10. <u>Developing America</u> : Accumulated direct investment from the DAC-OECD countries as a whole and the United States. Percentage structure by origin and principal economic sectors, according to recipient countries; 1967	53
11. <u>Developing America</u> : Accumulated direct investment from the DAC-OECD countries as a whole and the United States. Percentage structure by recipient countries, according to origin and principal economic sectors; 1967	54
12. <u>Developing America</u> : Accumulated direct investment from the DAC-OECD countries as a whole and the United States. Percentage sectoral structure by recipient countries; 1967	55
13. <u>United States</u> : Accumulated direct investment abroad, by areas of destination and principal economic sectors; 1967 and 1975. Absolute values and rates of growth	56
14. <u>United States</u> : Accumulated direct investment abroad, according to areas of destination and principal economic sectors; 1967 and 1975. Percentage structure:	57
A. By principal economic sectors	
B. By areas of destination	
15. <u>Developing America</u> : Accumulated direct investment from the United States, by principal economic sectors and countries of destination; 1967 and 1975. Absolute values and rates of growth	58
16. <u>Developing America</u> : Accumulated direct investment from the United States, by principal economic sectors and countries of destination; 1967 and 1975. Sectoral percentage structure by countries	59

	<u>Page</u>
17. <u>Developing America</u> : Accumulated direct investment from the United States, by principal economic sectors and countries of destination; 1967 and 1975. Percentage structure by countries, according to principal economic sectors	60
18. <u>Brazil</u> : Total accumulated direct investment, by investing countries; 1969-1975. Absolute values, rates of growth and percentage structure	61
19. <u>Brazil</u> : Accumulated direct investment, by principal economic sectors, 1970-1975. Absolute values, rates of growth and percentage structure	62
20. <u>Brazil</u> : Accumulated direct investment, by manufacturing groups; 1970-1975. Absolute values, rates of growth and percentage structure	63
21. <u>Colombia</u> : Accumulated direct investment registered, by investing countries, 1969-1976. Absolute values, rates of growth and percentage structure	64
22. <u>Colombia</u> : Accumulated direct investment registered, by principal economic sectors, 1969-1976. Absolute values, rates of growth and percentage structure	65
23. <u>Mexico</u> : Accumulated direct investment, by investing countries and economic sectors; 1960, 1965 and 1970. Absolute values and percentage structure	66
24. <u>Mexico</u> : Accumulated direct foreign investment, by manufacturing groups; 1960, 1965 and 1970. Absolute values and percentage structure	67
II. <u>Indicators at the level of individual manufacturing enterprises</u>	
25. <u>Argentina</u> : Manufacturing sector; share of foreign and national enterprises in the number of establishments, employment and gross values of production, by performance groups and industrial groups, 1963 (Manufactures Census). Absolute values and percentage structure	68

/26. Brazil:

	<u>Page</u>
26. <u>Brazil</u> : Manufacturing sector; share of transnational and national enterprises in the sales and employment of 2,812 enterprises, by performance groups and industrial groups, 1975. Absolute values and percentage structure	70
27. <u>Mexico</u> : Manufacturing sector; share of transnational and public and private enterprises in gross production and employment, by performance groups and industrial groups. 1970 (Industrial Census). Absolute values and percentage structure	72
 <u>III. Gross product and sales of transnational enterprises</u>	
28. <u>Developing America</u> : Gross product of foreign affiliates of transnational enterprises, compared with the gross domestic product of host countries of the region; 1966, 1970 and 1975. Absolute values, percentage shares and rates of growth	74
29. <u>Developing America</u> : Gross product of foreign affiliates of United States transnational enterprises, compared with the gross domestic product of selected host countries of the region; 1966, 1970 and 1975. Absolute values, percentage shares and rates of growth	75
30. <u>Developing America</u> : Gross product of foreign affiliates of United States transnational enterprises in the manufacturing sector, compared with the gross domestic manufacturing product of selected host countries of the region; 1966, 1970 and 1975. Absolute values, percentage shares and rates of growth	76
31. <u>Developing America</u> : Total sales by majority-owned foreign affiliates of United States transnational enterprises by selected countries of the region; 1966, 1970-1975. Absolute values and rates of growth	77

	<u>Page</u>
32. <u>Developing America</u> : Manufacturing sales by majority-owned foreign affiliates of United States transnational enterprises by selected countries of the region; 1966, 1970-1976. Absolute values and rates of growth	78
33. <u>Developing America</u> : Manufacturing sales by majority-owned foreign affiliates of United States transnational enterprises by selected countries of the region and principal economic sectors; 1969-1970 and 1974-1975. Absolute values and rates of growth ..	79
34. <u>Developing America</u> : Manufacturing sales by majority-owned foreign affiliates of United States transnational enterprises by selected countries of the region and principal economic sectors; 1969-1970 and 1974-1975. Percentage structure	80
 IV. <u>Global values of direct investment</u>	
35. <u>Developed market economy countries</u> : Accumulated direct investment abroad by principal countries of origin, 1967-1976. Absolute values, percentage structure and rates of growth	81
36. <u>Developed market economy countries</u> : Accumulated direct investment abroad, by principal host countries 1967, 1971 and 1975. Percentage structure	82
37. <u>Developing countries</u> : Accumulated direct investment by regions and economic sectors, 1967 and 1972. Absolute values and percentage structure	83
38. <u>Latin America</u> : Accumulated direct investment in selected countries, by regions and principal countries of origin. Percentage structure	

10/10/10

Dear Sir,
I am writing to you regarding the matter of the
contract for the supply of goods to the
Government of India. I am pleased to hear
that you are interested in the contract and
I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.

I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.
I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.

I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.
I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.

I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.
I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.

I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.
I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.

I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.
I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.

I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.
I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.

I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.
I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.

I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.
I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.

I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.
I am sure that you will find the terms
of the contract to be very satisfactory.

I. TENDENCIAS Y CAMBIOS EN LA INVERSIÓN DE LAS EMPRESAS
INTERNACIONALES EN LOS PAÍSES EN DESARROLLO Y
PARTICULARMENTE EN AMÉRICA LATINA 1/

Introducción

Sobra destacar la significación del papel que han desempeñado las empresas transnacionales en el desarrollo económico mundial, considerados tanto los países industrializados como los de la periferia. Pocos temas han recibido más atención en los últimos años y así lo atestiguan la voluminosa bibliografía y el número creciente de instituciones dedicadas a su análisis; entre estas últimas no puede dejar de mencionarse el Centro de las Naciones Unidas sobre las Empresas Transnacionales (CET). Por su lado, la CEPAL inició hace varios años las investigaciones sobre la materia y publicó algunas contribuciones en su Estudio económico de América Latina, 1971. 2/

El trabajo de la CEPAL ha proseguido en años recientes 3/ y en esta oportunidad se ha creído conveniente presentar algunos antecedentes generales sobre las tendencias y cambios que han experimentado las inversiones directas de las empresas transnacionales en el mundo en desarrollo y, especialmente, en la región americana, esto es, la que engloba América Latina y el Caribe. La información dista de ser completa y sólo se extiende hasta 1975. Sin

1/ Esta sección I. corresponde textualmente a la que aparece en el Estudio económico, 1977, vol. I, pp. 1197-1223.

2/ Véase, Estudio económico de América Latina, 1971, capítulo V, (E/CN. 12/935).

3/ En el año 1977 se publicaron varios documentos de trabajo de la Dependencia Conjunta CEPAL/CET entre los cuales se destacan: Las empresas transnacionales en los productos primarios de exportación: las posiciones relativas de negociación y la distribución de beneficios. (Este documento incluye, además, estudios de casos del estaño, la bauxita y el banano), Las empresas transnacionales entre las mil mayores empresas del Brasil y, finalmente, estudios sobre las empresas transnacionales en la integración económica (la programación metalmeccánica y petroquímica en los países del Pacto Andino y los acuerdos de complementación en los países de la ALALC).

/embargo, posiblemente

embargo, posiblemente contenga, en forma resumida, la mayor parte del conocimiento actual sobre los aspectos más destacados.

En la primera parte se presentan los datos relativos a la evolución de la inversión directa acumulada correspondiente a los principales países proveedores. Se consideran por separado la inversión originada en Estados Unidos y la procedente de los demás centros exportadores de capital, poniendo el acento en la inversión efectuada en la América en desarrollo.

En la segunda parte, se examina el ritmo de las inversiones y su distribución entre los principales grupos de países y entre éstos particularmente, para terminar con una presentación sobre la distribución por sectores económicos de los capitales provenientes de Estados Unidos, ya que no se dispone de antecedentes comparables para los demás inversionistas principales.

A. LA DINAMICA DE LAS INVERSIONES DIRECTAS EN LOS PAISES EN DESARROLLO Y LOS CAMBIOS EN SU ORIGEN Y DESTINO ^{1/}

Las inversiones directas en los países en desarrollo aumentaron con apreciable vigor en la primera parte de este decenio, excediendo al ritmo alcanzado en los últimos años del decenio anterior. De ese modo, su valor acumulado pasó de unos 35 mil millones de dólares en 1967 a más de 76 mil millones en 1975. Su tasa media de aumento anual durante todo el período de 1968

^{1/} En este estudio se supone que la inversión extranjera directa corresponde básicamente a las empresas transnacionales. Tal supuesto parece razonable ya que en lo que respecta a Estados Unidos, más del 70 por ciento de la inversión extranjera pertenece a 250 o 300 empresas de este tipo; en el Reino Unido, más del 80 por ciento se atribuye a 165 de ellas y, en Alemania Federal, alrededor del 70 por ciento la realizan 82 firmas. Wense, Las corporaciones multinacionales en el desarrollo mundial, Naciones Unidas, ST/ECA, 190, Nueva York, 1973, pp. 5 y 7.)

a 1975 fue de casi 10 por ciento ^{1/} pero ella fue mayor en los años setenta que en los de 1968 a 1970. (Véase el cuadro 1.) Grosso modo y teniendo a la vista datos referentes a 1967 ^{2/} la inversión acumulada en los países de la periferia habría representado 31 por ciento de la inversión total, de modo que el grueso de ésta (69 por ciento) se acumuló en las propias economías centrales. Es más, hacia 1975 esta proporción habría llegado a 74 por ciento, disminuyendo correlativamente la participación de los países en desarrollo.

1. La participación de los principales inversionistas en los países en desarrollo

El origen de las inversiones no varió en la década que abarcan estas informaciones, aunque se verifican cambios particulares dignos de mencionarse. Por de pronto, Estados Unidos mantuvo su posición como proveedor de la mitad de la corriente de capital. (Véase otra vez el cuadro 1.) Esta participación, sin embargo, tuvo algunas oscilaciones a lo largo de esos años. Hacia fines del decenio anterior otras fuentes de inversión, como Europa occidental y Japón, comenzaron a acrecentar de manera importante sus exportaciones de capital, evolución que culminó en 1972, en que el flujo procedente de Europa occidental equiparó al de los Estados Unidos (con unos dos

^{1/} Si se tiene en cuenta la inflación mundial en el período indicado y se considera el aumento de precios de los bienes de capital en los países industrializados, la tasa de aumento en términos reales sería 5 por ciento aproximadamente (la mitad del valor corriente). Esta relación vale igualmente para las tasas de aumento que se comparan más adelante en la distribución por regiones y países.

^{2/} Centro de las Naciones Unidas sobre las Empresas Transnacionales, Transnational Corporations in World Development: A re-examination (E/C.10/33; Nº de venta E.78.II.A.5) cuadro III-33

Cuadro 1

PAISES DEL CAD-OCDE^{a/}: INVERSION DIRECTA EN LOS PAISES EN DESARROLLO

País inversor	Valores acumulados (millones de dólares)			Tasa media anual de crecimiento		Estructura porcentual		
	1967	1970	1975	1968- 1975	1971- 1975	1967	1970	1975
Estados Unidos	17 448	22 071	39 973	10.9	8.2	12.6	50.0	52.0
Canadá	1 477	1 658	2 528	6.9	3.9	8.8	4.0	3.0
Europa occidental	15 400	19 139	29 683	8.5	7.5	9.2	44.0	39.0
Reino Unido	6 804	7 714	10 553	5.6	4.3	6.5	19.0	14.0
Irlanda	1 789	2 227	3 236	7.7	7.6	7.8	5.0	4.0
Alemania, Rep. Federal	1 198	1 941	5 204	20.2	17.5	21.8	3.0	4.0
Francia	2 980	3 632	5 033	6.8	8.7	5.6	8.0	7.0
Suiza	695	872	1 432	9.5	8.1	10.3	2.0	2.0
Italia	879	1 245	2 235	12.4	12.3	12.4	3.0	3.0
Bélgica	692	765	1 016	4.9	3.4	5.9	2.0	1.0
Otros países europeos ^{b/}	363	538	572	13.1	14.0	12.5	1.0	1.0
Japón	702	1 196	3 653	23.7	15.5	26.3	2.0	5.0
Australia y Nueva Zelandia	101	305	727	28.0	44.5	19.0	-	1.0
Total	35 128	44 371	76 764	10.3	6.1	11.5	100.0	100.0

Fuentes: OECD-DAC, Stock of private direct investments by DAC countries in developing countries (end 1967), París 1972. OCDE, Coopération pour le développement, Examen 1977.

a/ Comité de Asistencia al Desarrollo - Organización de Cooperación y Desarrollo Económico.

b/ Incluye a Austria, Dinamarca, Noruega, Finlandia y Suecia.

/mil millones

mil millones para cada área) y los demás países industrializados mayores invirtieron casi 500 millones de dólares, que pueden compararse con poco más de 100 millones que representaba su cuota en 1967. ^{1/} Poca duda cabe que estos desplazamientos obedecieron en gran medida a los diferentes grados de dinamismo que acusó el desarrollo de esos países o áreas en el período.

El panorama tendió a modificarse a medida que avanzó el primer quinquenio de los años setenta y no es aventurado suponer que la llamada crisis del petróleo tuvo una incidencia principal, en la medida que afectó menos a Estados Unidos que a otras importantes economías centrales. De allí que en 1975, por ejemplo, la participación de ese país había aumentado a 52 por ciento del total de la inversión directa acumulada en los países en desarrollo, en tanto que Europa occidental bajó su parte a 35 por ciento en comparación con el 43 por ciento que cubría en 1970.

Por otro lado, esas variaciones no impidieron que países como Alemania Federal y Japón continuaran expandiendo sus inversiones en los países en desarrollo a un ritmo mucho más activo que las transnacionales estadounidenses. La inversión directa acumulada de las empresas transnacionales alemanas creció a una tasa anual de casi 22 por ciento en el período 1971-1975 y la de las firmas japonesas fue aún más elevada al aumentar 26 por ciento frente a la tasa de 13 por ciento de las norteamericanas. Así y todo, las cuotas de Alemania Federal y Japón en el total sólo llegaban a 7 por ciento y 5 por ciento, respectivamente, en 1975. A la inversa, la inversión

^{1/} Véase OCDE, Coopération pour le développement, Examen 1975 y Examen 1976. El flujo anual neto de la inversión directa corresponde grosso modo al incremento de la inversión acumulada durante el período indicado. (Para mayor detalle, véase "La presencia de las empresas transnacionales en la industria manufacturera de América Latina", CEPAL, IDE, 120, noviembre de 1975, Introducción al anexo estadístico, p. 77.)

/acumulada precedente

acumulada procedente del Reino Unido aumentó a un ritmo de sólo 6 por ciento anual y así su representación decreció del 17 por ciento en 1970 a 14 por ciento en 1975. Algo similar, aunque con menor intensidad, ocurrió con las inversiones francesas. (Véase otra vez el cuadro 1.)

2. Origen y destino de las inversiones en los países en desarrollo

La distribución de las inversiones entre las agrupaciones geográficas de los países en desarrollo permite verificar alteraciones interesantes en el período 1967-1975. (Véase el cuadro 2.)

Si se atiende primero al origen, podrá apreciarse que en 1975 las inversiones de Estados Unidos representaban las cuotas mayores tanto en el conjunto de la América en desarrollo (América Latina y el Caribe) como en el grupo de países europeos de menor desarrollo relativo. ^{1/} En el primer caso se registra cierta disminución entre 1967 y 1975, en tanto que en el otro la participación estadounidense se eleva. Si se observan, en cambio, los demás grupos, resalta el hecho de que la mayor parte de las inversiones dirigidas a Asia y África proviene de los otros países industrializados afiliados a la OCDE (esencialmente de Europa occidental y Japón).

Al tener en cuenta el destino de la inversión directa se completa el cuadro de la distribución de las inversiones. Como puede verse, el grueso de las inversiones estadounidenses se radicó en la América en desarrollo, aunque la cuota bajó de 53 a 66 por ciento entre los años en referencia. Los otros países de la OCDE tienen en la región una ponderación bastante inferior, la cual, sin embargo, se eleva de 37 a 40 por ciento en el mismo lapso.

^{1/} Este incluye Austria, Chipre, España, Finlandia, Grecia, Groenlandia, Irlanda, Islandia, Malta, Portugal, Turquía y Yugoslavia.

Cuadro 2

PAISES DEL CAD-OCDE: INVERSION DIRECTA ACUMULADA EN
LOS PAISES EN DESARROLLO, POR REGIONES.

País de destino \ País de origen	Total OCDE		Estados Unidos		Resto OCDE	
	1967	1975	1967	1975	1967	1975
<u>Composición porcentual según países de origen</u>						
Europa	100.0	100.0	30.0 _{a/}	55.0 _{a/}	70.0	45.0
Africa	100.0	100.0	21.0	22.0	79.0	78.0
Asia	100.0	100.0	36.0	33.0	64.0	67.0
Medio Oriente	100.0	...	58.0	...	42.0	...
América en desarrollo	100.0	100.0	64.0	59.0	36.0	41.0
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>50.0</u>	<u>47.0</u>	<u>50.0</u>	<u>53.0</u>
<u>Composición porcentual según países de destino</u>						
Europa	6.0	9.0	3.0 _{a/}	10.0 _{a/}	8.0	8.0
Africa	19.0	15.0	8.0	7.0	29.0	22.0
Asia	14.0	24.0	10.0	17.0	18.0	30.0
Medio Oriente	9.0	...	10.0	...	7.0	...
América en desarrollo	52.0	52.0	68.0	66.0	37.0	40.0
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
<u>Tasas medias anuales de crecimiento, 1968-1975</u>						
Europa		15.6		24.7 _{a/}		9.5
Africa		6.7		7.0		6.6
Asia		16.8		15.5		17.5
Medio Oriente	
América en desarrollo		9.3		8.2		11.3
<u>Total</u>		<u>10.7</u>		<u>10.1</u>		<u>11.3</u>

Fuentes: Calculado por la Dependencia CEPAL/CET, sobre la base de datos oficiales de OCDE (Stock of private direct investments by DAC countries in developing countries, end 1967, Paris 1972; Coopération pour le développement, Examen 1977) y de los Estados Unidos (United States Department of Commerce, Survey of Current Business, August 1977. Estos últimos datos difieren ligeramente de aquéllos del CAD-OCDE sobre el total de la inversión estadounidense usados en el cuadro 1).

a/ Incluye a Austria, Chipre, España, Finlandia, Grecia, Groenlandia, Irlanda, Islandia, Malta, Portugal, Turquía y Yugoslavia.

b/ En el total no se incluye Medio Oriente pues debido a cambios metodológicos importantes, la cifra para 1975 no es comparable con la de 1967.

/Por otro

Por otro lado, como era dable esperar, una proporción significativa de las inversiones del segundo grupo de economías centrales se encaminó a América y Asia, si bien la participación relativa correspondiente a la primera área se redujo y se acrecentó la de Asia.

En resumen, a la vez que Estados Unidos continúa siendo la mayor fuente de capitales de la América en desarrollo, esta zona mantiene su significación como el principal destino de los mismos. En ambas perspectivas, no obstante, se verifica un descenso de la elevada participación estadounidense y un aumento correlativo de la correspondiente a las demás economías centrales.

B. TENDENCIAS Y DISTRIBUCION DE LA INVERSION DIRECTA EN LA AMERICA EN DESARROLLO

La representación apreciable de los países de la región americana encierra muchas diferencias entre ellos, lo mismo que variadas tendencias en cuanto a la dinámica de las corrientes de capital. En el cuadro 3 se han reunido los antecedentes disponibles a este respecto.

Un examen general permite verificar, en primer lugar, que la inversión directa acumulada más que se duplicó entre 1967 y 1975, expandiéndose a un ritmo anual de 9 por ciento. Sin embargo, es posible distinguir dos fases bien distintas en su comportamiento, con una tasa de crecimiento igual a 6.7 por ciento en la primera (1968-1971), y a 12 por ciento en la segunda (1972-1975). Este contraste, nótese bien, se repite para todos los grupos en que se ha dividido el conjunto.

Sin perjuicio del rasgo señalado es fácil comprobar que la dinámica del flujo de inversiones acusa altibajos llamativos al descomponer el total. Desde luego, puede sorprender que los reunidos como "otros territorios de la América en desarrollo", entre los que sobresalen Bahamas, Barbados y Bermudas, mostraron las tasas de crecimiento más elevadas, especialmente

/Cuadro 3

Cuadro 3

PAISES DEL CAD-OCDE: INVERSION DIRECTA ACUMULADA EN LOS PAISES DE AMERICA EN DESARROLLO

	Millones de dólares a fines de cada año		Tasa media anual de crecimiento			Estructura porcentual	
	1967	1975	1968- 1975	1968 1971	1972- 1975	1967	1975
	Argentina	1 821	2 000	1.2	5.3	-2.8	9.9
Brasil	3 728	9 100	11.8	8.1	15.6	20.2	24.2
México	1 787	4 800	13.1	8.2	18.3	9.7	12.8
<u>Total países mayor tamaño</u>	<u>7 336</u>	<u>15 900</u>	<u>10.1</u>	<u>7.5</u>	<u>12.9</u>	<u>39.8</u>	<u>42.3</u>
Bolivia	144	100	-4.5	-16.5	9.3	0.8	0.3
Colombia	728	1 200	6.4	5.4	7.4	3.9	3.2
Chile	963	400	-10.4	-3.1	-17.2	5.2	1.1
Ecuador	82	500	25.3	38.3	13.6	0.4	1.3
Perú	782	1 700	10.2	2.1	18.9	4.2	4.5
Venezuela	3 495	4 000	1.7	1.4	2.0	18.9	10.6
<u>Total países área andina</u>	<u>6 194</u>	<u>7 900</u>	<u>3.1</u>	<u>1.9</u>	<u>4.3</u>	<u>33.6</u>	<u>21.0</u>
Paraguay	35	70	9.0	6.5	11.7	0.2	0.2
Uruguay	60	250	19.5	7.5	32.9	0.3	0.7
<u>Total países ALALC</u>	<u>13 625</u>	<u>24 120</u>	<u>7.4</u>	<u>5.0</u>	<u>9.8</u>	<u>73.9</u>	<u>64.2</u>
Costa Rica	136	250	7.9	5.7	10.1	0.7	0.7
El Salvador	77	130	6.8	5.9	7.6	0.4	0.3
Guatemala	146	260	7.5	6.1	8.9	0.8	0.7
Honduras	169	230	3.9	4.3	3.5	0.9	0.6
Nicaragua	73	90	2.6	3.9	1.4	0.4	0.2
<u>Total países MCC</u>	<u>601</u>	<u>960</u>	<u>6.0</u>	<u>5.2</u>	<u>6.8</u>	<u>3.3</u>	<u>2.5</u>
Haití	36	70	8.7	8.6	8.8	0.2	0.2
Panamá	830	2 250	13.3	18.7	8.1	4.5	6.0
República Dominicana	158	350	10.4	15.4	5.7	0.9	0.9
<u>Total 19 países América Latina</u>	<u>15 250</u>	<u>27 750</u>	<u>7.8</u>	<u>6.1</u>	<u>9.5</u>	<u>82.7</u>	<u>73.8</u>
Guyana	189	180	-0.6	-8.1	7.4	1.0	0.5
Jamaica	671	970	4.7	10.5	-0.8	3.6	2.6
Trinidad y Tabago	687	1 200	7.2	9.8	4.7	3.7	3.2
Surinam	100	330	16.1	4.7	28.8	0.5	0.8
<u>Total 23 países América</u>	<u>16 897</u>	<u>30 430</u>	<u>7.6</u>	<u>6.3</u>	<u>9.0</u>	<u>91.6</u>	<u>80.9</u>
Belice	28	70	12.1	15.6	8.8	0.2	0.2
Antillas Holandesas	382	1 400	17.6	11.9	23.6	2.1	3.7
Bahamas		950					
Barbados		160					
Bermudas	1 109	3 800	22.6	10.4	36.0	6.0	15.0
Otros a/		740					
Guadalupe		50					
Martinica	26	-	8.5	5.3	11.8	0.1	0.1
Guayana Francesa	7	25	17.2	9.3	25.7	-	0.1
<u>Total otros territorios de América en desarrollo</u>	<u>1 552</u>	<u>7 195</u>	<u>21.1</u>	<u>10.8</u>	<u>32.4</u>	<u>8.4</u>	<u>19.1</u>
<u>Total América en desarrollo</u>	<u>18 449</u>	<u>37 625</u>	<u>9.3</u>	<u>6.7</u>	<u>12.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuentes: OECD-DAC, Stock of private direct investments by DAC countries in developing countries (end 1967, París 1972, OCDE, Coopération pour le développement, Examen 1977.

OECD-DAC, Stock of private investment by member countries of the Development Assistance Committee in developing countries (end 1971 and end 1972), París 1973 y 1974.

a/ Incluye a Estados Asociados de las Indias Occidentales y a otros territorios del Caribe.

/en el

en el segundo período considerado (32.4 por ciento por año), lo que elevó su representación en el conjunto de poco más de 0 por ciento en 1967 a 19 por ciento en 1975. Se trata en lo principal de inversiones financieras o de inversiones destinadas a establecer o ampliar la infraestructura para el turismo en algunos de esos territorios, como lo sugiere la alta representación de Antillas Holandesas, Bahamas y Bermudas en esa agrupación.

1. Argentina, Brasil y México

Conviene examinar de inicio la situación respectiva de los países de mayor tamaño, esto es, Argentina, Brasil y México. Quizá los aspectos sobresalientes de este grupo sean: a) la tasa muy rápida de expansión en el segundo período considerado, la cual fue casi de 13 por ciento anual; b) el incremento de 40 a 42 por ciento de su participación en el total de la inversión; c) la elevada y creciente participación de Brasil, que por sí solo representó más del 28 por ciento del total en 1975; y d) la progresión muy lenta de las inversiones en Argentina.

Aunque sobre otras bases y con distinta fuente de información, que sólo incluye 23 países de la región, el cuadro 4 permite ampliar la visión teniendo en cuenta los flujos netos anuales de la inversión directa total entre 1970 y 1975. Desde este ángulo se manifiestan con más nitidez algunas tendencias y cambios destacados en el párrafo anterior. Desde luego, se acentúan las evoluciones dispares de Argentina y Brasil y se reafirma la posición más estable -- dentro de su moderado dinamismo -- de México. Asimismo, sobresale con mayor fuerza la tendencia hacia la concentración en los países mayores, que en este caso se circunscriben a Brasil y México, que en el período 1970-1975 recibieron el 71 por ciento de la corriente neta de inversiones.

/Cuadro 4.

Cuadro 4

AMERICA EN DESARROLLO: FLUJOS NETOS DE LA INVERSION
EXTRANJERA DIRECTA TOTAL, POR PAISES

	Millones de dólares			Estructura porcentual		
	1970	1975	1970- 1975 ^{a/}	1970	1975	1970- 1975
Argentina	11.0	-	50.9	1	-	1
Brasil	196.0	1 006.5	3 826.0	23	32	41
México	323.0	609.5	2 674.0	37	20	29
<u>Países mayor tamaño</u>	<u>530.0</u>	<u>1 616.0</u>	<u>6 550.9</u>	<u>61</u>	<u>52</u>	<u>71</u>
Bolivia	-75.9	53.4	-0.7	-9	2	-
Colombia	43.0	40.1	209.3	5	1	2
Chile	-79.0	49.0	-657.0	-9	2	-7
Ecuador	88.6	189.3	649.4	10	6	7
Perú	-70.0	315.7	339.6	-8	10	4
Venezuela	-23.0	354.6	-261.3	-2	11	-3
<u>Países área andina</u>	<u>-116.3</u>	<u>1 002.9</u>	<u>278.5</u>	<u>-13</u>	<u>32</u>	<u>3</u>
Paraguay	3.8	14.2	57.9	-	1	1
Uruguay	-	-	-	-	-	-
<u>Total países ALALC</u>	<u>417.5</u>	<u>2 633.1</u>	<u>6 887.3</u>	<u>48</u>	<u>85</u>	<u>75</u>
Costa Rica	26.4	69.0	227.2	3	2	2
El Salvador	3.7	13.1	56.5	-	-	1
Guatemala	29.4	80.0	236.0	3	3	3
Honduras	8.4	10.4	34.6	1	-	-
Nicaragua	15.0	10.9	76.2	2	-	1
<u>Total países MCC</u>	<u>82.9</u>	<u>183.4</u>	<u>630.5</u>	<u>9</u>	<u>6</u>	<u>7</u>
Haití	2.8	2.7	28.0	-	-	-
Panamá	33.4	10.2	148.8	4	-	1
República Dominicana	71.6	50.5	343.6	8	2	4
Barbados	8.6	22.9	74.0	1	1	1
Guyana	9.0	0.8	-33.8	1	-	-
Jamaica	162.1	-1.8	536.3	19	-	6
Trinidad y Tabago	63.2	191.3	614.4	10	6	6
<u>Total 23 países de América en desarrollo</u>	<u>871.1</u>	<u>3 093.1</u>	<u>9 229.1</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>

Fuente: CEPAL, sobre la base de informaciones del Balance of Payments Yearbook, IMF.

a/ Valores acumulados.

/2. Economía de

2. Economías del Pacto Andino 1/

Las economías asociadas en el Pacto Andino acusan una tasa de crecimiento relativamente baja de la inversión directa acumulada y, en consecuencia, una reducción de su cuota en el conjunto de la región. La primera sólo llegó al 3.1 por ciento anual a lo largo del período y la segunda disminuyó de casi 34 por ciento a 21 por ciento. (Véase otra vez el cuadro 3.)

Sin embargo, se trata de una agrupación particularmente heterogénea, que obliga a prestar atención a las situaciones particulares. Las de los países exportadores de petróleo, Venezuela y Ecuador, son muy típicas y además contrastantes entre sí. En el primer país - que concentró en 1967 más de la mitad de las inversiones de la región andina - prácticamente se congeló la suma de ellas entre ese año y 1975, lo que redundó en una disminución de su parte en el gran total de la América en desarrollo de alrededor de 19 por ciento a menos de 11 por ciento. En cambio, en Ecuador el monto de los capitales incorporados se sextuplica, lo que significa tasas de aumento que llegan a más de 25 por ciento anual. Con esto su participación en el total de la región americana pasa de 0.4 por ciento en 1967 a 1.3 por ciento en 1975.

Casi es innecesario recordar la decisiva influencia de las inversiones petroleras y de las políticas pertinentes en esos comportamientos dispares. Si se tiene a la vista la información complementaria del cuadro 4 podrá verificarse que las corrientes netas de inversión generalmente fueron de signo negativo para Venezuela en cada uno de los años considerados, llegando la reducción a la cifra de 260 millones de dólares en el período de 1970 a 1975. Lo opuesto sucedió en Ecuador, en que la inversión acumulada aumentó en ese lapso casi 650 millones de dólares.

1/ Incluyendo a Chile, país que en el período examinado todavía participaba en esa agrupación.

Bolivia, otro país en que cobra importancia la producción de petróleo, muestra variaciones apreciables dentro del período considerado. La inversión acumulada señala un descenso en ese lapso, pero dentro de él se distinguen dos fases muy distintas: una de declinación marcada entre 1967 y 1971 y otra de rápido crecimiento en el período de 1972 a 1978, en que la tasa de aumento alcanza a más del 9 por ciento por año.

Parecidas son las oscilaciones que indica la evolución en el Perú. Si bien la inversión acumulada más que se duplicó entre los años extremos, los porcentajes de aumento anual fluctuaron entre 2 por ciento en el período de 1968 a 1971 y casi 19 por ciento en el cuatrienio siguiente. A la postre, se mantuvo casi inalterada, en 4,3 por ciento, su representación en el gran total. (Véase otra vez el cuadro 3.)

Por razones conocidas, como la nacionalización de la gran minería del cobre, la experiencia de Chile se caracteriza dentro del grupo por la disminución del monto de la inversión acumulada y por las tasas negativas en el curso del período, incluso en el de mayor dinamismo en el resto de la región (1974-1975). Un resultado que llama la atención es la disminución de su cuota en el recuento global desde poco más de 5 por ciento en 1967 - que sobresalía como elevada dado el tamaño de su economía - a sólo 1 por ciento en 1975.

Los antecedentes sobre Colombia revelan una de las evoluciones más estables, con un dinamismo más acentuado que el del Grupo Andino, pero inferior al de toda el área cubierta en el cuadro 3, y que se desenvuelve a un ritmo muy constante a lo largo del período. Si se consideran las corrientes netas de inversión (véase otra vez el cuadro 4), podrá comprobarse que en el período de 1970 a 1975 Colombia revela un saldo positivo de 200 millones de dólares.

/Para completar

Para completar el panorama de los países asociados en la ALALC - que engloba a los dos grupos examinados anteriormente - deben recordarse las situaciones de Uruguay y Paraguay, que tenían ponderación similar (0.2 por ciento) dentro de los totales de la inversión acumulada en 1967, aunque la del primer país muestra un alza entre 1967 y 1975. El capital invertido se acrecentó con rapidez en Paraguay en el lapso de 1972 a 1975, a una tasa cercana a 12 por ciento anual en tanto que en Uruguay hubo en este mismo período un alza considerable de casi 33 por ciento. Si se atiende al curso de las corrientes netas, se percibe un movimiento dinámico para Paraguay, en la primera parte de los años setenta. (Véase de nuevo el cuadro 4.)

3. Los países del Mercado Común Centroamericano y otros países del área latinoamericana

En su conjunto, la inversión acumulada en estas economías se elevó a un ritmo inferior al promedio general, si bien se intensificó en casi todos ellos entre 1971 y 1975. Costa Rica fue la principal causante del fenómeno ya que allí se comprueba en ese plazo un incremento superior al 10 por ciento por año. (Véase otra vez el cuadro 3.)

Si se observan las cifras del cuadro 4 sobre corrientes netas se nota un dinamismo considerable en ese país y en Guatemala entre 1970 y 1975. Nicaragua y El Salvador también revelan corrientes apreciables en el curso del período.

En Panamá, que no pertenece al Mercado Común Centroamericano, la inversión acumulada se elevó a un paso bastante acelerado, que fue más dinámico entre 1968-1971 que en el lapso posterior, al contrario de la tendencia generalizada.

En Haití, finalmente, se combina una tasa significativa de incremento de la inversión acumulada (cerca de 9 por ciento anual en el período de 1971 a 1975) con aportes moderados del flujo neto en valores absolutos.

/4. Algunos países

4. Algunos países del Caribe

Antes se mencionaron algunos países pequeños del Caribe en que las inversiones habían crecido con especial ímpetu. Ahora conviene referirse al grupo formado por Guyana, Jamaica, Trinidad y Tabago y Surinam. Como es fácil percibir, la naturaleza de los recursos básicos de exportación y las políticas nacionales pertinentes han tenido influencia notoria sobre la evolución de las inversiones.

El caso de Guyana resalta con nitidez ya que la inversión acumulada prácticamente mantiene sus niveles entre 1967 y 1975, pero contrastan las tendencias de los subperíodos examinados. En tanto el primero indica una tasa negativa de incremento (8 por ciento), en el segundo ella aumenta a más de 7 por ciento al año.

Jamaica y Trinidad y Tabago revelan evoluciones parecidas, sea en los montos como en los plazos, caracterizándose por una expansión relativamente dinámica de los valores del capital extranjero acumulado y del curso de la corriente neta en los años setenta. Movimientos semejantes, si bien más moderados, se constatan respecto a Barbados.

III. DISTRIBUCION DE LA INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN ORIGEN Y DESTINO EN LOS PAISES DE LA AMERICA EN DESARROLLO

En el cuadro 5 se han reordenado informaciones de las series anteriores con el objeto de delinear un panorama respecto del origen de la inversión acumulada, distinguiendo las procedentes de Estados Unidos y las de los demás países de la OCDE, y su distribución entre los países de la América en desarrollo.

Al considerar primero lo relativo al origen de los capitales se comprueba que, salvo pocas excepciones - como Brasil, Argentina y los "otros países de la América en desarrollo" -, prevalece la tendencia declinante de la

/Cuadro 5

Cuadro 5

AMERICA LATINA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE LOS PAISES DEL CAD/OCDE, POR PAISES DE LA REGION

País de destino	Millones de dólares						Tasa media anual de crecimiento (1968-1975)						Estructura porcentual					
	1967			1975			1967			1975			1967			1975		
	CAD/OCDE	Estados Unidos	Resto CAD/OCDE	CAD/OCDE	Estados Unidos	Resto CAD/OCDE	CAD/OCDE	Estados Unidos	Resto CAD/OCDE	CAD/OCDE	Estados Unidos	Resto CAD/OCDE	CAD/OCDE	Estados Unidos	Resto CAD/OCDE			
Argentina	1 821	1 017	804	2 000	1 154	846	1.2	1.6	0.6	10	9	12	5	5	5			
Brasil	3 728	1 328	2 400	9 100	4 579	4 521	11.8	16.7	8.2	20	11	36	24	21	29			
México	1 787	1 364	423	4 800	3 200	1 600	13.1	11.2	18.1	10	12	6	13	14	10			
Colombia	728	627	101	1 200	648	552	6.4	0.4	23.6	4	5	2	3	3	4			
Chile	963	879	84	400	174	226	-10.4	-18.3	13.2	5	7	1	1	1	1			
Perú	782	660	122	1 700	1 221	479	10.2	8.0	18.6	4	6	2	4	6	3			
Venezuela	3 495	2 555	940	4 000	1 873	2 127	1.7	-3.8	10.7	19	22	14	11	8	14			
Panamá	830	754	76	2 250	1 907	343	13.3	12.3	20.7	4	6	1	6	9	2			
Países MCC a/	601	501	100	960	704	256	6.0	4.3	12.5	3	4	1	3	3	2			
Otros países latinoamericanos b/	515	379	136	1 340	934	406	12.7	11.9	14.6	3	3	2	4	4	3			
Total 19 países América Latina	15 250	10 064	5 186	27 750	16 394	11 356	7.8	6.3	10.3	83	85	78	74	74	73			
Otros países de la América en desarrollo	3 199	1 713	1 486	9 875	5 707	4 168	15.1	16.2	13.8	17	15	22	26	26	27			
Total América en desarrollo	18 449	11 777	6 672	37 625	22 101	15 524	9.3	8.2	11.1	100	100	100	100	100	100			

Fuentes: OECD-DAC, Stock of private direct investments by DAC countries in developing countries (end 1967), Paris 1972.
OCDE, Coopération pour le développement, Examen 1977.
United States, Department of Commerce, Survey of Current Business, August 1977.

a/ Incluye a Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.

b/ Incluye a Bolivia, Ecuador, Paraguay, Uruguay, Haití y República Dominicana.

representación de Estados Unidos. Esta modificación tiene particular fuerza en países como Colombia, Chile, Perú, Venezuela y los de Centroamérica. Sin embargo, como puede verse en la segunda sección del mencionado cuadro, las causas de esa tendencia general pueden ser muy diferentes. En algunas economías, como las de Venezuela o Chile, la razón sobresaliente es el estancamiento o disminución del stock de capital de aquel origen norteamericano, debido a factores conocidos. En otras, como las de Colombia, Perú o los países del Mercado Común Centroamericano, ello obedeció a tasas diferenciales muy marcadas en el ritmo de incremento de los dos grandes grupos inversionistas. Por último, también están las experiencias - como la del propio Brasil - en que el crecimiento de la inversión de ambas fuentes es muy dinámico, aunque con ventajas para una u otra.

Si se considera a continuación la forma en que se distribuyen las inversiones entre los países receptores, separando a los exportadores de capital, según se presentó en el punto B, se aprecia que las variaciones afectan principalmente a Estados Unidos, que a la vez que duplica su participación en economías como Brasil, presenta reducciones más notorias en otras como Venezuela, Chile y Argentina. Los demás países de la OCDE, en cambio, aumentan la importancia relativa de sus inversiones en países como México, Colombia, Perú y los de Centroamérica, mientras que disminuye la cuota de Argentina y Brasil y se mantiene igual aquella de Chile y Venezuela.

/D. LA ASIGNACION

D. LA ASIGNACION DE LAS INVERSIONES SEGUN SECTORES ECONOMICOS:
EL CASO DE LAS EMPRESAS ESTADOUNIDENSES

La distribución de las inversiones extranjeras entre las distintas actividades tiene importancia meridiana, tanto más cuanto se producen en ella cambios de importancia en un período como el examinado. Lamentablemente, aún no se dispone de informaciones que abarquen a todos los principales inversionistas y sólo se cuenta con los antecedentes relativos a las empresas transnacionales de Estados Unidos. Recordemos, sin embargo, que a éstas corresponde cerca de 40 por ciento de la inversión directa en los países en desarrollo, proporción que es aún mayor en el caso de la periferia americana. (Véase otra vez el cuadro 2.)

1. Distribución mundial y por áreas principales de las inversiones sectoriales de Estados Unidos

Desde el ángulo más general puede comprobarse que la inversión externa acumulada procedente de Estados Unidos se incrementó a una tasa media cercana a 10 por ciento anual entre 1967 y 1975. Este ritmo baja notoriamente para la correspondiente al sector minería (sólo 3,6 por ciento) y es bastante más elevado (14,2 por ciento) para los "otros sectores", en los cuales gravitan las dinámicas inversiones financieras. (Véase el cuadro 6.)

Por otro lado, es útil tener en cuenta que un 73 por ciento de la inversión total de los Estados Unidos y un 81 por ciento de la inversión industrial estaban arraigadas en 1975 en otros países industrializados y que la proporción correspondiente a la América en desarrollo se redujo entre los años de referencia de 20 a 18 por ciento. Se acentuó, pues, la marginación relativa de esta área, no obstante que en términos absolutos la inversión acumulada casi se duplicó (de 11 800 a 22 100 millones de dólares).

/Cuadro 6

Cuadro 6

INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE ESTADOS UNIDOS, SEGUN PRINCIPALES
SECTORES ECONOMICOS Y AREAS DE DESTINO

	Mundo ^{a/}		Países desarrollados		Países en desarrollo			
					Total		América	
	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975
Sectores económicos								
en miles de millones de dólares)								
<u>Total</u>	<u>59.5</u>	<u>124.2</u>	<u>39.7</u>	<u>90.9</u>	<u>17.4</u>	<u>26.2</u>	<u>11.8</u>	<u>22.1</u>
Petróleo	17.4	26.2	9.5	20.3	6.6	2.5 ^{b/}	3.3	3.3
Minería	4.9	6.5	2.8	4.4	2.0	2.2	1.7	1.5
Manufactura	24.2	55.9	19.4	45.4	4.7	10.5	3.6	8.6
Comercio	5.0	12.5	3.3	9.0	1.7	3.0	1.3	2.3
Otros sectores	8.0	23.1	4.6	11.8	2.4	8.0	1.8	6.4
Finanzas	...	14.6	...	8.0	0.2	4.9	0.1	4.6
Tasa media anual de crecimiento, 1968-1975								
<u>Total</u>		<u>9.6</u>		<u>10.9</u>		<u>5.2</u>		<u>8.2</u>
Petróleo		5.2		9.9		-11.4		-
Minería		3.6		5.8		1.2		-1.6
Manufactura		11.0		11.2		10.6		11.5
Comercio		12.1		13.4		7.3		7.4
Otros sectores		14.2		12.5		16.2		17.2
Finanzas			49.1		61.4
Regiones (en porcentaje del total de Estados Unidos)								
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>67.0</u>	<u>73.0</u>	<u>29.0</u>	<u>21.0</u>	<u>20.0</u>	<u>18.0</u>
Petróleo	100.0	100.0	55.0	78.0	38.0	10.0	19.0	13.0
Minería	100.0	100.0	58.0	67.0	42.0	33.0	35.0	23.0
Manufactura	100.0	100.0	80.0	81.0	20.0	19.0	15.0	15.0
Comercio	100.0	100.0	67.0	72.0	33.0	24.0	26.0	18.0
Otros sectores	100.0	100.0	57.0	51.0	30.0	35.0	23.0	28.0
Finanzas	...	100.0	...	55.0	...	34.0	...	31.0
Sectores (en porcentaje del total del área)								
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
Petróleo	29.0	21.0	24.0	22.0	38.0	10.0	28.0	15.0
Minería	8.0	5.0	7.0	5.0	12.0	8.0	15.0	7.0
Manufactura	41.0	45.0	49.0	50.0	27.0	40.0	31.0	39.0
Comercio	8.0	10.0	8.0	10.0	9.0	11.0	11.0	10.0
Otros sectores	14.0	19.0	12.0	13.0	14.0	31.0	15.0	29.0
Finanzas	...	12.0	...	9.0	2.0	19.0	1.0	21.0

Fuentes: OECD-DAC, *Stock of private direct investments by DAC countries in developing countries (end 1967)*, París 1972, United States, Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis, *Survey of Current Business*, August 1976 and 1977.

a/ Las cifras mundiales incluyen, además, a las inversiones internacionales y no localizadas.

b/ Esta cifra incluye un monto de inversión directa acumulada de signo negativo en el Medio Oriente.

/Naturalmente, este

Naturalmente, este cambio global envuelve diferencias sensibles entre países determinados.

a) La distribución sectorial: las actividades petrolera y minera

Al considerar la distribución por sectores se verifica que las inversiones petroleras y mineras empeoran su posición relativa.

En 1967, las inversiones realizadas en la actividad petrolera sumaban 17 400 millones de dólares, correspondiendo a la periferia 6 600 y al área latinoamericana 3 300 millones de dólares, o sea, 38 por ciento y 19 por ciento del total mundial, respectivamente. En la mitad de los años setenta esa inversión se había más que duplicado en los países industrializados (de 9 500 a 20 300 millones de dólares respectivamente), se había estancado en la América en desarrollo (3 300 millones de dólares) y registraba una disminución fuerte en las otras regiones en desarrollo, debido a una desinversión en el Medio Oriente. La importancia de la América en desarrollo para las empresas transnacionales petroleras, medida por su participación en la inversión mundial de estas compañías, disminuyó así de 19 por ciento en 1967 a 13 por ciento en 1975, prácticamente en favor de la cuota de los países industrializados. (Véase de nuevo el cuadro 6.)

Un cambio de trascendencia aún mayor ocurre en el período examinado respecto de las inversiones de las empresas transnacionales en las actividades mineras: en la América en desarrollo éstas disminuyen aun en términos absolutos (de 1 700 a 1 500 millones de dólares), al tiempo que se produjo un aumento en el valor de poca significación en Africa y Asia (de 300 a 700 millones de dólares, respectivamente), y que el grueso de esas inversiones se concentró en los propios países industrializados (al pasar de 2 800 a 4 400 millones de dólares).

La creciente concentración de las inversiones petroleras y mineras de las empresas transnacionales en los países industrializados y la

/correspondiente disminución

correspondiente disminución relativa de su importancia en los países en desarrollo, y especialmente en América, parecen reflejar dos hechos principales: primero, la tendencia observada en la periferia a la nacionalización de los recursos básicos (o, eventualmente, a la creación de empresas mixtas) y, segundo, la reacción estratégica de las empresas transnacionales hacia la diversificación y reubicación de sus inversiones en el procesamiento y la comercialización de los productos básicos, orientándose principalmente hacia los países industrializados.

b) Las actividades manufactureras, comerciales y financieras

Las actividades manufactureras y comerciales, a la inversa, continúa siendo en el período un campo propicio para el desarrollo de las inversiones de las empresas transnacionales estadounidenses. De este modo, en 1975, más de la mitad de todas sus inversiones se radicaba en esos dos sectores. De todos modos, aquí también continúa siendo desigual el crecimiento. Ellas se concentran aún más en los países industrializados, especialmente en las actividades comerciales. Así, la cuota de esos países crece de 67 por ciento a 72 por ciento en el último sector y de 80 por ciento a 81 por ciento en las actividades manufactureras. La América en desarrollo mantiene su participación en las inversiones mundiales de las empresas transnacionales manufactureras (15 por ciento) y ve disminuida su cuota en las comerciales (de 26 por ciento a 18 por ciento). De todos modos las inversiones manufactureras aumentan en la América en desarrollo a un ritmo mayor que en las otras áreas periféricas. (Véase otra vez el cuadro 6.)

Finalmente, un cambio de mayor trascendencia se produce en los llamados otros sectores de la actividad de las empresas transnacionales, y, principalmente, en el sector de las finanzas. El grupo de otros sectores es el único en que el aumento de las inversiones de empresas transnacionales

/estadounidenses es

estadounidenses es mayor en los países periféricos, y especialmente en América Latina, que en los países industrializados 16.2 por ciento, 17.2 por ciento y 12.5 por ciento. 1/

El sector de las finanzas, que corresponde principalmente a la actividad de los bancos transnacionales, se destacan en el período examinado por un aumento medio anual de casi 50 por ciento en los países en desarrollo y de 61 por ciento en América Latina. En consecuencia, este sector adquiere la mayor importancia relativa para los inversionistas estadounidenses 2/ en comparación con otros sectores económicos de los países en desarrollo y, especialmente, de América Latina. En el año 1975 un 34 por ciento de la inversión financiera mundial de las empresas se encuentra en los países periféricos y mayormente en los latinoamericanos (31 por ciento del total mundial). Este cambio importante se vincula obviamente al creciente endeudamiento de los países periféricos y al papel cada vez más importante de los bancos transnacionales en los créditos otorgados a los países latinoamericanos. 3/

Los cambios en la expansión de las empresas transnacionales norteamericanas se reflejan en la estructura de la inversión directa acumulada

-
- 1/ Para el año 1967 se dispone, para los países industrializados, sólo de datos sobre los llamados otros sectores y no sobre el sector particular de finanzas.
 - 2/ Se puede suponer que gran parte del aumento de las inversiones financieras corresponde al "reciclaje de los petrodólares" teniendo en cuenta la concentración de las primeras en los mercados de capital abiertos ("paraísos fiscales") de países como Panamá, Bahamas y Bermudas. (Véase más adelante el punto 2. b.)
 - 3/ La participación de los bancos privados en los créditos externos totales de América Latina aumentó entre 1965 y 1970 de un tercio a dos tercios. La Dependencia CEPAL/CET está emprendiendo un estudio sobre los bancos transnacionales en Perú.

/estadounidense en

estadounidense en la América en desarrollo. (Véase otra vez el cuadro 6.) En el año 1967, del total de la inversión directa de los Estados Unidos en América Latina (11 800 millones de dólares) dos partes iguales correspondían a las actividades extractivas por un lado y a las manufactureras y comerciales por el otro (5 000 millones de dólares, o sea 43 por ciento del total regional en cada una de estas agrupaciones sectoriales) mientras que en los llamados otros sectores ella sumaba sólo 1 800 millones de dólares (o sea 15 por ciento del total regional); y entre ellos el sector financiero tenía una cuota insignificante.

Esta composición cambia sustancialmente en la mitad de los años setenta: las inversiones extractivas quedan estancadas en 5 000 millones de dólares y disminuyen su participación en el total regional de 43 a 22 por ciento. Las inversiones manufactureras y comerciales aumentan, alcanzando un alto nivel de casi 11 000 millones de dólares, o sea, casi la mitad del total estadounidense colocado en la América en desarrollo y finalmente, las inversiones financieras, antes escasas, alcanzan un valor casi igual al de las realizadas en las actividades extractivas (4 600 millones de dólares, o sea, 21 por ciento del total regional).

Esa tendencia de las empresas transnacionales manufactureras y de los bancos transnacionales a acrecentar su importancia en la región podría ser aún más pronunciada si se tuviera en cuenta también la expansión de las empresas europeas y japonesas, sobre las cuales no se dispone de datos. De todos modos, la probabilidad de la hipótesis anterior parece confirmarse por el hecho de que en el período examinado, estas últimas, en términos globales, muestran mayor dinamismo que las estadounidenses.

2. La distribución sectorial entre los países de la región

La distribución sectorial de la inversión directa acumulada de los Estados Unidos entre los países de la región se analiza en el cuadro 7. Como se advirtió, las tendencias regionales analizadas en el punto anterior se desprenden de un complejo de situaciones heterogéneas en los distintos países latinoamericanos.

a) Los sectores extractivos

Las empresas transnacionales petroleras de los Estados Unidos tenían, en el año 1967, casi tres cuartas partes de sus inversiones totales en la región en tres países latinoamericanos: Venezuela (54 por ciento), Colombia (10 por ciento) y Argentina (8 por ciento). En el período 1967-1975 se produce una fuerte desinversión en cada uno de estos países como consecuencia de las nacionalizaciones en esa industria. La tasa media anual de crecimiento es en Venezuela de -11.3 por ciento, en Colombia de -18.7 por ciento y en Argentina de -6.8 por ciento, con lo cual la importancia relativa de estos tres países en su conjunto para las empresas transnacionales petroleras decrece de 72 por ciento en 1967 a sólo 27 por ciento en 1975.

Veamos ahora a qué países se desplazaron las empresas transnacionales petroleras. El mayor movimiento corresponde al área del Caribe (principalmente a "otros países de América en desarrollo" en el cuadro 7) en que las inversiones petroleras aumentaron entre 1967 y 1975 de 500 a 1 200 millones de dólares, o sea, a un ritmo medio anual de 11.7 por ciento. La importancia de esta área, medida por la participación en el total, aumentó de 16 a 38 por ciento. No se dispone de mayor detalle en cuanto a los distintos países de esta subregión.

Otro dato global corresponde a un grupo de países relativamente menos desarrollados (Bolivia, Ecuador, Paraguay, Uruguay, Haití y República Dominicana), que elevó su participación en el total regional de las inversiones

/Cuadro 7

INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE ESTADOS UNIDOS EN AMERICA EN DESARROLLO, SEGUN PRINCIPALES SECTORES ECONOMICOS Y PAISES DE DESTINO

	Argentina		Brasil		México		Colombia		Chile		Perú		Venezuela		Panamá		Países MCC		Otros países latino-americanos		19 países de América Latina		Otros países de América en desarrollo		Total América en desarrollo	
	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975
Sectores económicos (en millones de dólares)	1 017	1 154	1 328	4 579	1 364	3 200	627	648	879	174	660	1 221	2 555	1 873	754	1 907	501	704	379	934	10 064	16 394	1 713	5 707	11 777	22 101
Petróleo	250	142	79	288	43	22	324	62	5	26a/	35	246	1 793	687	111	125	80	122	92	346a/	2 812	2 066	518	1 258	3 330	3 324
Minería	20	18a/	68	130	122	80	10	17	516	12	397	700	80	11a/	19	1	28	27	30	19	1 290	1 015	430	461	1 720	1 476
Manufactura	678	764	893	3 105	920	2 442	192	381	61	49	98	166	311	668	33	122	79	199	96	127	3 361	8 023	266	540	3 627	8 563
Comercio	53	87	195	406	166	476	56	64	37	28	54	62	253	268	326	542	32	50	20	45	1 192	2 029	94	292	1 286	2 321
Otros sectores	16	142a/	93	648	113	180	45	124	260	59a/	76	47	118	239a/	265	1 117	282	306	141	397a/	1 409	3 261	405	3 156	1 814	6 417
Finanzas	6	75a/	30	357	16	58	2	95	1	4	3	10	30	145	25	718	4	49	7	209a/	124	1 720	11	2 862	1 35	4 582
tasa media anual de crecimiento, 1968-1975																										
Sectores económicos (en porcentaje de América en desarrollo)	1.6	1.6	16.7	17.5	12	11.2	0.4	0.4	-18.3	8.0	8.0	27.6	-3.8	12.3	12.3	4.3	4.3	11.9	11.9	11.9	6.3	6.3	16.2	16.2	6.2	
Petróleo	-6.8	-6.8	17.5	17.5	1	-8.0	-18.7	-18.7	22.9	27.6	27.6	11.3	-11.3	1.5	1.5	5.4	5.4	18.0	18.0	18.0	-3.8	-3.8	11.7	11.7	8.2	
Minería	-1.3	-1.3	8.4	8.4	7	-5.1	6.9	6.9	-37.5	7.3	7.3	6.8	-22.0	-30.8	-30.8	-0.4	-0.4	-5.5	-5.5	-5.5	-2.9	-2.9	0.9	0.9	-1.9	
Manufactura	1.5	1.5	16.9	16.9	13	13.0	8.9	8.9	-2.7	6.8	6.8	6.8	10.0	17.8	17.8	12.2	12.2	3.6	3.6	3.6	11.5	11.5	9.2	9.2	11.3	
Comercio	6.4	6.4	9.6	9.6	6	14.1	1.7	1.7	-3.4	1.7	1.7	1.7	0.7	6.6	6.6	5.7	5.7	10.7	10.7	10.7	6.9	6.9	15.2	15.2	7.7	
Otros sectores	31.5	31.5	27.5	27.5	12	6.0	13.5	13.5	-16.9	-5.8	-5.8	16.2	9.2	19.7	19.7	1.0	1.0	13.8	13.8	13.8	11.1	11.1	29.3	29.3	17.1	
Finanzas	37.1	37.1	36.3	36.3	1	17.5	62.0	62.0	18.9	16.2	16.2	16.2	21.8	52.1	52.1	36.8	36.8	52.9	52.9	52.9	38.9	38.9	100.4	100.4	55.4	
Sectores económicos (en porcentaje del total)	9	5	11	21	12	14	5	3	7	1	6	6	22	8	6	9	4	3	2	4	85	74	15	26	100	
Petróleo	8	4	2	9	1	6	10	2	-	1	1	7	54	21	3	4	2	4	3	10	84	62	16	38	100	
Minería	1	1	4	9	7	6	1	1	30	47	23	47	5	1	1	-	2	2	1	1	75	69	25	31	100	
Manufactura	19	9	25	36	13	29	5	4	2	2	3	2	9	8	1	1	2	2	2	2	93	94	7	6	100	
Comercio	4	4	15	17	6	20	4	3	3	3	4	3	20	12	25	23	2	2	1	2	95	87	7	13	100	
Otros sectores	1	2	5	10	6	3	2	2	14	1	4	1	7	4	15	17	16	5	9	6	78	51	22	49	100	
Finanzas	4	2	22	8	12	1	1	2	1	-	2	-	22	3	19	16	3	1	5	5	92	38	8	62	100	
Sectores económicos (en porcentaje del total del país)	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Petróleo	24	12	6	6	3	1	52	9	1	20	5	20	70	37	15	7	16	17	24	37	28	13	30	22	28	100
Minería	2	2	5	3	9	2	1	3	59	57	60	57	3	1	3	-	6	4	8	2	13	6	25	8	15	100
Manufactura	67	66	67	68	67	76	30	59	7	14	15	14	12	35	4	6	16	28	25	14	33	49	16	10	31	100
Comercio	5	8	15	9	12	15	9	10	4	5	8	5	10	14	43	28	6	7	5	5	12	12	5	5	11	100
Otros sectores	2	12	7	14	8	6	8	19	9	4	12	4	5	13	35	59	56	44	37	42	14	20	24	55	15	100
Finanzas	1	6	2	7	1	2	-	15	-	1	1	1	1	8	3	39	1	7	2	21	1	10	1	50	29	100

Source: OECD-DAC, Stock of private direct investments by DAC countries in developing countries (end 1967), Paris 1972, United States, Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis, Survey of Current Business, August 1976 y 1977. Estimaciones de la Dependencia Conjunta CEPAL/CEI.

petroleras de los Estados Unidos de 3 a 10 por ciento, ocupando, con un monto de cerca de 350 millones de dólares, el tercer lugar en la región (después del área del Caribe y de Venezuela). Este cambio corresponde principalmente a la expansión de la industria petrolera en el Ecuador y Bolivia.

Mayor dinamismo entre los demás países acusan las inversiones petroleras en el Perú, con un 28 por ciento de incremento y que alcanzan en 1975 un total de 246 millones de dólares. Su importancia para las empresas transnacionales de los Estados Unidos aumenta de 1 por ciento a 7 por ciento en el período examinado. Desde el punto de vista peruano, o sea, observando la participación de este sector en el total de la inversión estadounidense, se produce un aumento de 5 a 20 por ciento entre 1967 y 1975, o sea, en el último año una participación mayor que la correspondiente a las actividades manufactureras y comerciales en su conjunto (19 por ciento).

Finalmente, en Brasil, las inversiones petroleras crecen a una tasa media anual de casi 18 por ciento, aumentando la importancia relativa de este país para esas empresas de 2 a 9 por ciento.

En resumen, parece claro que las empresas petroleras reaccionaron a la limitación de sus actividades en Venezuela, Argentina y Colombia con una reubicación de sus inversiones, principalmente hacia los países con nuevas posibilidades de expansión productiva y con los que llegaron a convenios adecuados (Ecuador, Perú y Bolivia) y hacia aquellos con importantes actividades de procesamiento (Caribe, Brasil).

Como se anotó antes, la inversión de los Estados Unidos en el sector minero disminuyó en el período de 1 700 a 1 500 millones de dólares, retrocediendo en el mismo lapso su importancia para la región de 15 a 7 por ciento de la inversión total. La mayor desinversión tuvo lugar en Chile (de 516 a 12 millones de dólares), Venezuela (de 80 a 11), y México (de 122

/a 80)

a 80). De esta manera la nacionalización del cobre en Chile, del hierro en Venezuela y la promoción de empresas mixtas en México llevaron a una disminución de la importancia relativa de estos tres países de 42 por ciento en 1967 a sólo 8 por ciento en 1975.

Por otro lado, las empresas aumentaron sus inversiones en el Perú, de 400 a 700 millones de dólares; en el Brasil de 68 a 130 millones de dólares y sólo ligeramente en la importante área del Caribe, de 430 a 460 millones de dólares. La significación de estos países para las empresas aumentó en el período examinado, sobre todo en el caso del Perú, de 23 a 47 por ciento; del área del Caribe de 25 a 31 por ciento y finalmente del Brasil, de 4 a 9 por ciento, o sea, para el conjunto de estos tres países de 52 a 87 por ciento.

Estos cambios recientes en la inversión directa de las empresas mineras responden a acontecimientos complejos en los distintos países de la región, como por ejemplo, las nacionalizaciones de la minería del cobre en Chile y de parte de ella en Perú, de la del hierro en Venezuela y de la bauxita en Guyana. En ese proceso influyen, asimismo, el desarrollo de las empresas mixtas en México y, por otro lado, la diversificación sectorial hacia la elaboración de los metales, el desarrollo de yacimientos nuevos con la cooperación de las empresas transnacionales, etc.

Si se observan las actividades extractivas en su conjunto puede verse que su participación en el total de la inversión directa de los Estados Unidos bajó sustancialmente en casi todas las áreas y países examinados arriba, correspondiendo en 1975 una cuota de 3 a 21 por ciento a países como México, Chile, Brasil, Colombia y Argentina. Con una participación mayor, aunque en disminución, se destacan todavía en el mismo año Venezuela 38 por ciento, los países del Caribe 30 por ciento y del Mercado Común Centroamericano (21 por ciento). Por otro lado, un aumento importante se produjo durante el mismo período en el Perú (de 65 a 77 por ciento del total del país) y en el grupo de los países relativamente menos desarrollados de la región (de 32 a 39 por ciento).

/b) Los sectores

b) Los sectores manufacturero, comercial y financiero

La expansión de las empresas transnacionales manufactureras de los Estados Unidos se concentró en los dos países de mercado amplio y dinámico, Brasil y México. Si en el año 1967 correspondió a estos dos países la mitad de la inversión manufacturera de los Estados Unidos en la región, a mediados de los años setenta su cuota había aumentado a casi dos tercios (65 por ciento). Por otro lado, la participación argentina disminuyó de 19 a 9 por ciento en el mismo lapso. De todos modos, en 1975, estos tres países, junto con Colombia, destacaron por la mayor importancia de las actividades manufactureras en el total de la inversión estadounidense en sus economías (desde 59 por ciento para Colombia hasta 76 por ciento para México). Para los países del Mercado Común Centroamericano, Chile y Venezuela las cuotas respectivas fueron de 28, 28 y 35 por ciento mientras que en Chile, Perú, los países relativamente menos desarrollados y del Caribe y Panamá acusaron sólo entre 14 y 6 por ciento.

Las empresas transnacionales en la actividad comercial se concentraron con preferencia en Brasil, México y Panamá. La participación de estos tres países pasó de 53 a 60 por ciento entre 1967 y 1975. Si se enfocan estas inversiones desde el punto de vista de los países receptores se puede observar que ellas tenían en 1975 mayor importancia relativa en Panamá, Chile, México, Venezuela, Colombia y Argentina (28, 16, 15, 14, 10 y 8 por ciento del total estadounidense invertido en el país, respectivamente).

Como se señaló, el sector de las finanzas, correspondiente principalmente a los bancos transnacionales, destacó por su dinamismo en el período examinado (aumento de 55,4 por ciento anual). Esta evolución se concentró principalmente en el área del Caribe, en que las inversiones financieras se duplicaron prácticamente cada año, alcanzando 2 900 millones de dólares en 1975. Como falta la información detallada sobre lo ocurrido en los distintos países, sólo puede suponerse que ella correspondió principalmente a las Bahamas y

/Bermudas con

Bermudas con sus "paraísos fiscales" para el capital financiero. Esta hipótesis parece confirmarse por el caso similar de Panamá, donde las inversiones financieras aumentaron de 25 a 718 millones de dólares entre 1967 y 1975, correspondiendo a este país 16 por ciento del total regional, el último año. Otro aumento importante ocurrió en el Brasil (de 30 a 357 millones de dólares en el período examinado) a pesar de que la cuota del total regional correspondiente a ese país descendió de 22 por ciento a 8 por ciento en el período examinado. En los países relativamente menos desarrollados las inversiones financieras aumentaron de 7 a 209 millones de dólares y en Colombia de 2 a 95 millones de dólares.

Desde la mira de los países receptores el sector financiero revestía en 1975 mayor importancia en los países del Caribe (50 por ciento del total invertido en esta área), en Panamá (39 por ciento), en los países relativamente menos desarrollados (21 por ciento) y en Colombia (15 por ciento).

3. La estructura de las inversiones industriales

En el cuadro 8 se han reunido algunas informaciones respecto a la distribución por países y por subsectores de las inversiones manufactureras de Estados Unidos en la América en desarrollo en 1975.

Desde el primer ángulo puede ratificarse la elevada representación del Brasil y México, pero, al mismo tiempo, resaltan diferencias significativas. En tanto en el primer país se arraigó un 45 por ciento de los capitales destinados al rubro metalmeccánico, México solamente absorbió un 27 por ciento de ese total. Por lo tanto, en los dos países se concentró el 72 por ciento de la inversión en ese importante subsector. A la inversa, las cuotas mexicanas dentro de las inversiones en las ramas alimentaria y química fueron mayores que las brasileñas.

/Desde la

Desde la perspectiva de los tres grupos industriales anotados podrá verificarse que el rubro metalmecánico representa un porcentaje bastante elevado de la inversión manufacturera en los tres países mayores - 40 por ciento en México, 47 por ciento en Argentina y 53 por ciento en Brasil. A cierta distancia se encuentra Venezuela, con 31 por ciento.

La rama química absorbe un alto porcentaje de la inversión total manufacturera estadounidense en Panamá (81 por ciento) y en Chile (47 por ciento). Su participación en el Brasil es, a la inversa, una de las más bajas, lo que se explica por el gran peso que tienen en ese país las inversiones en el subsector, tanto nacionales (públicas y privadas) como de las empresas transnacionales procedentes de otros países industrializados.

La significación de las inversiones en el área de alimentos es particularmente elevada en las economías de menor desarrollo relativo, como las del Mercado Común Centroamericano y el grupo de "otros países latinoamericanos".

Cuadro 8

AMÉRICA EN DESARROLLO: ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LA INVERSIÓN DIRECTA ACUMULADA EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, PROCEDENTE DE ESTADOS UNIDOS, 1975

	Por países de destino				Por subsectores económicos			
	Productos		Otros subsectores		Productos		Otros subsectores	
	Alimentos	Químicos	Metalmeccánicos	Otros	Alimentos	Químicos	Metalmeccánicos	Otros
Argentina	9	6	8	10	9	24	47	24
Brasil	36	24	24	45	38	17	53	25
México	29	31	33	27	26	29	40	22
Colombia	4	3	6	2	7	35	20	39
Chile	1	-	1 a/	-	1	47 a/	6 a/	47
Perú	2	6	1	1 a/	2 a/	17	28 a/	31 a/
Venezuela	8	9	8	6	11	25	31	34
Panamá	1	1	5	-	1 a/	81	5 a/	8 a/
Países MCC	2	10	3	1 a/	2	35	15 a/	20
Otros países latinoamericanos	2	6	1 a/	1	1 a/	21 a/	21	22 a/
Total 19 países de América Latina	94	96	90	93 a/	98 a/	9	42 a/	25 a/
Otros países de América en desarrollo	6	4	10	7 a/	2 a/	39	48 a/	7 a/
Total América en desarrollo	100	100	100	100	100	8	42	24

Fuente: United States, Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis, Survey of Current Business, August 1977.

a/ Estimaciones de la Dependencia CEPAL/CET.

II. FUENTES DE INFORMACION Y PRINCIPALES ASPECTOS
METODOLÓGICOS DEL ANEXO ESTADÍSTICO

1. Contenido del anexo

El presente Anexo Estadístico reúne un conjunto de informaciones cuantitativas, que pretenden servir de fundamento para medir el significado y la magnitud que representan para las economías de la región - en general y en determinados sectores en particular (por ejemplo la industria manufacturera) - la presencia y actividad de las empresas transnacionales (ET).

Las informaciones estadísticas que se incluyen en los diversos cuadros que lo componen, pueden corresponder a una o varias de las tres categorías siguientes, de acuerdo con el grado de elaboración que ellas hayan experimentado:

a) Datos originales

Son aquellas estadísticas que, proviniendo de publicaciones oficiales de organismos - públicos o privados - de los países de origen de las ET o de los países huéspedes de la región y donde desarrollan sus actividades las filiales de estas empresas, se incluyen sin modificación alguna, o con ciertas alteraciones de menor grado y que por lo común se refieren a reagrupaciones de países y de sectores económicos, con el fin de adecuarlos a los requerimientos del presente trabajo. Este tipo de información corresponde por lo general a los valores absolutos que aparecen en los distintos cuadros.

b) Indicadores estadísticos elaborados por la Dependencia Conjunta
CEPAL/CET

Estas elaboraciones pueden ser de dos clases:

i) coeficientes calculados a base de datos originales, y;

/ii) cifras

- ii) cifras ajustadas destinadas a cubrir vacíos que presenta la información original, a ampliar la cobertura de ellas, eliminar ciertas inconsistencias, etc.

Los coeficientes calculados a base de datos originales dicen relación con las estructuras porcentuales y ritmos de crecimiento que se publican en estos cuadros. En cuanto a las cifras ajustadas, ellas corresponden tanto a las estadísticas que en los diferentes cuadros aparecen como estimaciones, como a valores absolutos expresados en moneda constante.

c) Valores proyectados

Son cifras calculadas por la Dependencia según distintos procedimientos y para los cuales no existen valores en las fuentes originales. Cifras de esta naturaleza aparecen en los cuadros sobre el producto bruto de las ET para el año 1975. 1/

De acuerdo con las necesidades de la presente investigación, muchos de los cuadros pueden incluir indicadores que corresponden a las distintas categorías de datos estadísticos enumerados.

2. Ordenamiento de la información

Los cuadros que forman este anexo se encuentran agrupados según cuatro niveles de información:

El primer grupo (24 cuadros) contiene estadísticas acerca de los flujos y valores acumulados de la inversión extranjera directa, clasificada por países de origen de la inversión, por países de la región receptores de ella y sectores económicos a los cuales se dirige.

El segundo conjunto de cuadros (3 en total) incluye indicadores a nivel de empresas manufactureras individuales, con estadísticas correspondientes a

1/ Véase la parte sobre Aspectos metodológicos, letra d), p. 39.

un año determinado, sobre la ocupación, valor de la producción o de las ventas, discriminadas por agrupaciones industriales y origen nacional o extranjero de las empresas.

El tercer grupo (7 cuadros) reúne informaciones sobre el producto bruto generado por las filiales de ET que operan en los países de la región y las ventas de las filiales mayoritarias de origen estadounidense.

Por último, el cuarto grupo de cuadros (4) recoge estadísticas de carácter global acerca del valor acumulado de la inversión extranjera directa que tiene su origen en los países desarrollados de economía de mercado. También se incluye información sobre este mismo indicador para algunos países de América Latina, según fuentes nacionales de estos mismos países.

3. Las fuentes de información

A continuación se enumeran las principales fuentes utilizadas, mencionando los cuadros correspondientes del Anexo Estadístico, a los cuales sirvieron de base:

<u>Fuentes</u>	<u>Cuadros Nº</u>
1. OECD-DAC, Stock of Private Direct Investment by D.A.C. Countries in Developing Countries, End 1967, Paris, 1972. Otros documentos de esta Institución, en especial "Examen", 1975 y 1976.	1; 3 - 17
2. U.S. Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis, Survey of Current Business, Nos. de octubre 1969; septiembre 1973; agosto 1974; agosto 1975; octubre 1975; mayo 1976; agosto 1976 y febrero 1977.	4; 6 - 8; 13 - 17; 27 - 32

/Fuentes

<u>Fuentes</u>	<u>Cuadros N°</u>
3. CEPAL. Cálculos del balance de pagos de los países de América Latina sobre la base de Balance of Payments Yearbook, IMF.	2
4. Boletim do Banco Central do Brasil, Vol. 10, N° 2, agosto de 1974 y Vol 13, N° 5, mayo 1977.	18; 19; 20
5. Colombia; Banco de la República, División Análisis Económico, Oficina de Cambios (cifras comunicadas directamente a CEPAL).	21; 22
6. B. Sepúlveda y A. Chumacero, "La inversión extranjera en México", en base de los datos del Banco de México, F.C.E. 1973.	23 - 24
7. Visão, "Quem é Quem na Economia Brasileira," Agosto de 1976.	26
8. Argentina; Censo Industrial 1963.	25
9. "NAFINSA"; México, D.F., (Antecedentes proporcionados directamente a la Dependencia Conjunta CEPAL/CET).	27
10. United Nations: Commission on Transnational Corporations; Transnational Corporations in World Development. A Re-Examination (UN publication; Sales N° E.78.II.A.5)	35 - 38

4. Aspectos metodológicos

a) Definición de inversión extranjera directa

El término inversión extranjera directa, como se entiende en los cuadros del presente Anexo Estadístico, corresponde en general a aquel que utiliza el Fondo Monetario Internacional en su Manual de Balanza de Pagos y al respecto se considera como tales a aquellas inversiones que

/van más

van más allá de las fronteras nacionales de un país y que tienen por finalidad establecer o acrecentar algún tipo de participación permanente en una empresa residente en el exterior. En consecuencia, cubre los capitales invertidos por inversionistas extranjeros privados tanto en empresas que el Manual denomina empresas de inversión directa, como en las llamadas empresas asociadas.

Las empresas de inversión directa son aquellas en las cuales los inversionistas extranjeros poseen un control directo en la administración de esas empresas. De las varias formas de organización que pueden presentarse son las predominantes: a) las agencias o sucursales y b) las subsidiarias. La sucursal es una parte de una empresa que funciona en una localidad diferente y sin constituir una entidad jurídica separada, pero tiene ciertas funciones en su forma de explotación (por ejemplo, en la producción) que la hacen una parte integrante de la economía del país en donde está establecida. La subsidiaria es una sociedad de capital subordinada a otra o a un grupo de sociedades afiliadas y las cuales controlan un número suficiente de las acciones con derecho a voto como para permitirle ejercer una influencia importante en su política.

A los efectos de establecer la existencia del control externo de una empresa se aplican los siguientes criterios:

- i) Se considera que existe este control externo en el caso de las agencias o sucursales de empresas extranjeras, sean estas empresas domiciliadas en el extranjero, constituidas o no en sociedades de capital.
- ii) En las empresas constituidas en sociedades por acciones (tales como las subsidiarias) que desarrollan sus actividades en un país determinado, se considera que existe control administrativo externo cuando un 25 por ciento o más de las acciones con derecho a voto

/está en

está en poder de un inversionista no residente en ese país o un grupo organizado de ellos. Cuando no existe evidencia de que el control directo de la empresa está en manos de residentes, la posesión del 50 por ciento de las acciones con derecho a voto por residentes de un sólo país extranjero o del 75 por ciento por los accionistas extranjeros en conjunto, puede asimismo tomarse como evidencia de que existe control directo extranjero.

- iii) En otras empresas residentes no constituidas en sociedades por acciones, cuando son de propiedad de no residentes, o en las que los socios no residentes participan en su capital social en proporciones similares a las señaladas para las empresas constituidas en sociedades por acciones (25 por ciento o más).

Las denominadas empresas asociadas cubren aquellos casos en que una sociedad de capital de un país adquiere una participación minoritaria o concede un préstamo a una sociedad de otro país con el fin de establecer o afianzar los nexos funcionales entre esas dos sociedades, ya sea en el campo técnico, de ventas, etc. Cubre casos en que la inversión es una proporción menor del 25 por ciento de las acciones con derecho a voto que la que se necesita para clasificarla como inversión directa, pero que aun así constituye una proporción suficiente (digamos un 10 por ciento como mínimo) como para hacer sentir su influencia.

b) Flujos de inversión extranjera directa

Se denominan así a los movimientos netos de capital destinados a la inversión directa, que van más allá de las fronteras nacionales y que son registrados como tales en el balance de pagos. Estos flujos de inversión incluyen cuatro diferentes tipos de transacciones:

- i) Fondos de corto y largo plazo destinados a sucursales;

/ii) Fondos destinados

- ii) Fondos destinados a la compra de acciones comunes o participaciones de capital en empresas de inversión directa (propriadamente tales y asociadas);
 - iii) Obligaciones pendientes entre compañías afiliadas, y;
 - iv) Utilidades reinvertidas por las empresas residentes de inversión directa.
- c) Valor acumulado de la inversión extranjera directa

Se define como el monto del capital de propiedad de inversionistas residentes en el exterior que está invertido en empresas de inversión directa y empresas asociadas residentes (sucursales, subsidiarias y asociadas) y las obligaciones pendientes de estos dos últimos tipos de empresas con aquellos inversionistas. En consecuencia las inversiones de capital y obligaciones pendientes entre inversionistas no residentes no afiliados y estas empresas residentes no se incluyen.

El valor acumulado del capital de propiedad extranjera se mide al fin del año calendario y corresponde al valor efectivo a esa fecha según aparece en los libros de las respectivas empresas. Este valor en libros se determina a través de la suma del capital contable más las reservas capitalizadas, utilidades no distribuidas y obligaciones pendientes con el exterior.

El considerar el valor en libros como representativo del valor efectivo de la inversión a una fecha, en la práctica puede producir distorsiones al subvaluar este último valor, que en períodos inflacionarios puede ser de gran magnitud. Sin embargo, a pesar de los riesgos que su uso involucra el valor en libros, tiene la ventaja de estar al alcance inmediato en los libros de contabilidad de la empresa informante.

/d) Producto bruto

d) Producto bruto de filiales de Empresas Transnacionales que operan en la región

Las cifras sobre el producto bruto de las filiales de empresas transnacionales (ET) que operan en la región, las cuales se presentan en los cuadros 28, 29 y 30 de este anexo estadístico, corresponden a estimaciones que se elaboraron en la Dependencia Conjunta CEPAL/CET. Los antecedentes básicos utilizados en su realización se tomaron, en el caso de las filiales de empresas estadounidenses de un artículo sobre el valor agregado de este tipo de empresas para los años 1966 y 1970 y publicado en el Survey of Current Business. ^{1/} Respecto de las cifras relativas al año 1975, ellas corresponden a valores proyectados tomando como base el ritmo de crecimiento de las ventas de las empresas filiales de corporaciones estadounidenses en el período 1970 - 1975.

En cuanto a los valores del producto bruto de las filiales de ET no estadounidenses, estos corresponden a estimaciones efectuadas al aplicar al valor de los activos de inversión directa de esa procedencia en cada país y territorio de la región coeficientes de relación valor agregado a activos de la inversión directa de origen estadounidense.

La información contenida en el mencionado trabajo del Survey of Current Business - que constituye un antecedente básico del cálculo que se presenta - proporciona estimaciones del valor agregado en dos niveles:

- i) Para el año 1966. El cálculo, que se basa en datos censales de la inversión directa de los E.E.U.U. en el exterior, se refiere al total de las filiales en el extranjero que son controladas por empresas de los Estados Unidos; es decir, todas aquellas empresas

^{1/} Survey of Current Business - U. S. Department of Commerce; February 1977. "Gross Product of Foreign Affiliates of U.S. Companies" by NED G. HOWENSTINE.

/residentes en

residentes en los países y territorios de la región y en las cuales la empresa matriz estadounidense tiene una participación en su capital social de por lo menos 25 por ciento.

- ii) Para los años 1966 y 1970. 1/ Se presenta un cálculo del valor agregado que corresponde a una muestra de empresas filiales de propiedad mayoritaria; vale decir, una muestra de aquellas filiales en las cuales las empresas matrices de los Estados Unidos tienen una participación de a lo menos 50 por ciento en el capital social.

El método de cálculo que se utilizó para estimar el valor agregado de las filiales de las ET de los Estados Unidos, consistió en sumar las diversas formas de ingreso que se generan en la actividad productiva de estas empresas. Se utilizaron para ello los datos que proporcionan los estados financieros de cada empresa filial según fueron recogidos en el Censo de 1966 y en la encuesta muestral de 1970, esto es valorados de acuerdo con el sistema contable de cada filial.

Los diferentes tipos de ingreso que forman el valor agregado fueron definidos de acuerdo con la metodología que utiliza el Departamento de Comercio de los Estados Unidos para el cálculo de las cuentas de ingreso y gasto del producto nacional del país, el cual es consistente con las definiciones del sistema de cuentas nacionales de Naciones Unidas. Los ingresos considerados son: i) remuneraciones de asalariados; ii) ingresos tipo utilidades; iii) los intereses netos; iv) los impuestos indirectos a las empresas y v) las reservas para depreciación. En consecuencia el valor agregado calculado corresponde a la medición del Producto Interno Bruto a precios de mercado.

1/ Los datos se obtuvieron de una Encuesta Especial Voluntaria realizada para ese año por "BEA - the Special Survey of Multinational Companies", 1970.

Las cifras sobre el valor agregado de las filiales en el extranjero de las empresas estadounidenses para el año 1966 son aquellas calculadas en el trabajo ya comentado del Survey of Current Business sin modificación, y expresadas en dólares a precios de 1970. Los valores de 1970 fueron estimados en base a los valores determinados según la encuesta muestral de ese año y ampliados al universo de filiales de acuerdo con la relación muestra de 1966 y censo de ese año, por país y sector económico.

Para calcular las cifras en valores constantes de 1970 (como aparecen en los cuadros respectivos), se deflacionaron los valores a precios corrientes mediante índices de precios internos de cada país - precios al por mayor - expresados en dólares según variaciones del tipo de cambio del país respectivo respecto del dólar de los Estados Unidos (tipo de cambio promedio publicado por el Fondo Monetario Internacional).

e) Ventas de filiales de ET de los Estados Unidos

Los valores de las ventas que se presentan corresponden a estimaciones de las ventas de las filiales en el extranjero de propiedad mayoritaria de las empresas estadounidenses. El universo de estas filiales extranjeras de propiedad mayoritaria incluye aquellas empresas - tanto primarias como secundarias - en las cuales los Estados Unidos tienen una participación de a lo menos 50 por ciento en el capital social. Se definen como primarias aquellas empresas que pertenecen directamente a la empresa matriz estadounidense; y como secundarias esas otras en las cuales la participación de la empresa matriz norteamericana es a través de otra filial extranjera.

Las estimaciones de universo de cada año se basan en datos reunidos en encuestas por muestreo que se realizan anualmente. Estos datos de la muestra son ampliados al universo, tomando como referencia los valores del censo de 1966 ^{1/} y aplicando la relación de los valores de la muestra en el año

^{1/} U. S. Department of Commerce - "U. S. Direct Investment Abroad, 1966".

corriente a aquel del período anterior. La estimación así obtenida se corrige para considerar los datos de las nuevas empresas que se agregan en el año y de esas otras que desaparecen.

Las fuentes primarias de los datos de ventas son los registros contables de las filiales. Si estos registros se expresan en monedas del país en que ellas operan, deben ser convertidos a dólares de los Estados Unidos antes de remitirlos al Departamento de Comercio. Las cifras de ventas excluyen por lo general, los pagos por concepto de impuestos a la compra-venta o al consumo tributados al nivel del consumidor, pero incluyen un volumen importante de ventas entre empresas.

La valoración de las transacciones de ventas se basa en los precios a que estas se realizan y no se hacen ajustes para reflejar posibles diferencias de valor de las ventas entre empresas filiales y las efectuadas a no filiales. Conviene señalar al respecto que en las ventas entre compañías filiales y entre éstas y la empresa matriz estadounidense, se usan precios de transferencia, los cuales pueden ser mayores o menores que los precios de mercado. Estos últimos son los que se usan para valorar las transacciones con empresas no afiliadas.

III. CUADROS DEL ANEXO ESTADISTICO

Cuadro 1

PAISES DEL CAD-OCDE^{a/}: INVERSION DIRECTA EN LOS PAISES EN DESARROLLO, POR PAISES INVERSORES - HIJOS ANUALES NETOS, 1964-1976
(Valores absolutos, ritmos de crecimiento y estructura porcentual)

	Millones de dólares										Estructura porcentual			Tasa promedio anual de crecimiento	
	1967	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1964-1966	1973-1975	1975	1976	1965-1975	1976	
	Promedio 1964-1966														
Estados Unidos	1 060	1 742	2 010	1 976	2 887	3 788	7 241	3 119	49	57	69	41	21.6	-56.9	
Canadá	30	64	76	176	125	193	300	430	1	3	3	6	25.5	43.3	
Europa occidental	970	1 369	1 275	2 018	2 292	2 278	2 681	2 885	45	30	25	38	11.2	7.6	
Reino Unido	210	341	233	391	699	719	797	723	10	9	7	10	14.5	-9.3	
Holanda	87	183	130	321	88	242	228	245	4	2	2	3	10.1	7.5	
República Federal de Alemania	118	317	358	601	787	701	816	765	6	10	8	10	21.3	-6.2	
Francia	329	371	170	231	287	239	274	246	16	3	3	3	-1.8	-10.2	
Suiza	46	55	66	73	80	128	208	226	2	2	2	3	16.3	8.7	
Italia	52	123	214	280	246	100	150	213	3	2	1	3	11.2	42.0	
Bélgica	57	46	28	58	48	50	69	236	3	1	1	3	1.9	242.0	
Otros países europeos ^{b/}	31	69	76	63	57	99	139	231	1	1	1	3	16.2	66.2	
Japón	71	261	222	204	1 301	705	223	1 084	3	9	2	14	12.1	386.1	
Australia y Nueva Zelanda	18	106	48	100	105	120	49	75	1	1	1	1	10.5	53.1	
Total países CAD-OCDE	2 067	3 542	3 631	4 474	6 710	7 084	10 494	7 593	100	100	100	100	17.6	-27.6	

Fuente: OCDE, Coopération pour le développement, Examen 1975 (años 1971 y 1972); Examen 1976 (años 1964-1966; 1970, 1973); Examen 1977 (años 1974, 1975 y 1976).

a/ Comité de Asistencia al Desarrollo - Organización de Cooperación y Desarrollo Económico.

b/ Incluye a Austria, Dinamarca, Noruega, Finlandia y Suecia.

Cuadro 2
 AMERICA LATINA: FLUJOS NETOS DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA TOTAL, POR PAISES, 1965-1975
 (Valores absolutos, ritmos de crecimiento y estructura porcentual)

País	Millones de dólares										Estructura porcentual				Tasa media anual de crecimiento 1965-1975
	1965	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1965-1967	1973-1975	1975	1965-1967	1973-1975	1975		
Argentina	43.0	11.0	11.0	9.8	9.5	9.6	-	6.0	-	-	6.0	-	-	...	
Brasil	154.0	196.0	272.0	414.7	883.4	1 053.4	1 006.5	27.0	47.0	32.0	27.0	47.0	32.0	20.6	
México	214.0	323.0	306.0	300.7	456.6	678.2	609.5	33.0	28.0	20.0	33.0	28.0	20.0	11.0	
Países mayor tamaño	411.0	530.0	589.0	725.2	1 349.5	1 741.2	1 616.0	66.0	75.0	52.0	66.0	75.0	52.0	14.7	
Bolivia	12.5	-75.9	1.9	-10.6	4.6	25.9	53.4	1.0	1.0	2.0	1.0	1.0	2.0	15.6	
Colombia	10.0	43.0	43.0	18.5	23.8	40.9	40.1	6.0	2.0	1.0	6.0	2.0	1.0	14.9	
Chile	-38.0	-79.0	-66.0	-1.1	-4.8	-556.7	49.8	-4.0	-8.0	2.0	-4.0	-8.0	2.0	...	
Ecuador	7.4	88.6	161.6	80.8	52.3	76.8	189.3	3.0	5.0	6.0	3.0	5.0	6.0	38.3	
Perú	38.0	-70.0	-58.0	23.9	70.3	57.7	315.7	2.0	7.0	10.0	2.0	7.0	10.0	23.6	
Venezuela	-12.0	-23.0	210.0	-375.6	-84.6	-342.7	354.6	-9.0	-1.0	11.0	-9.0	-1.0	11.0	...	
Países área andina	17.9	-116.3	232.5	-264.1	61.6	-698.1	1 002.9	-1.0	6.0	32.0	-1.0	6.0	32.0	49.6	
Paraguay	3.3	3.8	7.1	2.9	9.2	20.7	14.2	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	15.7	
Uruguay	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Total países ALALC	432.2	417.5	888.6	464.0	1 420.3	1 463.8	2 633.1	66.0	82.0	85.0	66.0	82.0	85.0	19.8	
Costa Rica	0.1	26.4	22.0	25.8	37.7	46.3	69.0	2.0	2.0	2.0	2.0	2.0	2.0	92.2	
El Salvador	7.2	3.7	7.0	6.6	6.0	20.1	13.1	2.0	1.0	-	2.0	1.0	-	6.2	
Guatemala	14.1	29.4	28.5	15.9	34.8	47.4	80.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	18.9	
Honduras	6.3	8.4	7.3	3.0	6.6	-1.1	10.4	1.0	-	-	1.0	-	-	5.1	
Nicaragua	8.2	15.0	13.3	10.0	13.2	13.8	10.9	2.0	1.0	-	2.0	1.0	-	2.9	
Total países MCC	35.9	82.9	78.1	61.3	98.3	126.5	183.4	10.0	7.0	6.0	10.0	7.0	6.0	17.7	
Haití	1.0	2.8	3.4	4.0	7.2	7.9	2.7	-	-	-	-	-	-	10.4	
Panamá	8.9	33.4	21.7	13.4	35.6	34.5	10.2	2.0	1.0	-	2.0	1.0	-	1.4	
República Dominicana	6.0	71.6	64.8	68.6	34.5	53.6	50.5	-	2.0	2.0	-	2.0	2.0	23.7	
Barbados	1.6	8.6	16.2	18.3	5.6	2.4	22.9	1.0	-	1.0	1.0	-	1.0	30.5	
Guyana	9.4	9.0	-55.6	2.5	8.2	1.3	0.8	3.0	-	-	3.0	-	-	-21.8	
Jamaica	14.3	162.1	174.1	97.5	73.3	30.5	-1.8	11.0	2.0	-	11.0	2.0	-	...	
Trinidad y Tabago	62.6	83.2	103.0	86.6	65.6	84.7	191.3	7.0	6.0	6.0	7.0	6.0	6.0	11.8	
Total 23 países de América Latina	571.9	871.1	1 294.9	816.2	1 748.6	1 405.2	3 093.1	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	18.4	

Fuente: CEPAL, sobre la base de informaciones del "Balance of Payments Yearbook", IMF, abril 1978.

PAISES DEL CAD-OCDE: INVERSION DIRECTA ACUMULADA EN LOS PAISES EN DESARROLLO, POR PAISES INVERSORES, 1967-1975

Valores absolutos, ritmos de crecimiento y estructura porcentual

	Valores a fines de cada año (millones de dólares) ^{a/}										Tasas promedio anual de crecimiento (porcentaje)		Estructura porcentual			
	1967	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1967-1975	1970-1975	1967	1970	1975	1967	1970	1975	
Estados Unidos	17 448	22 071	24 081	26 057	28 944	32 732	39 973	10.9	12.6	50	50	52				
Canadá	1 477	1 658	1 734	1 910	2 035	2 228	2 528	6.9	8.8	4	4	3				
Europa occidental	15 400	19 139	20 414	22 432	24 724	27 002	29 683	8.5	9.2	44	43	39				
Reino Unido	6 804	7 714	7 947	8 338	9 037	9 756	10 553	5.6	6.5	19	17	14				
Holanda	1 789	2 227	2 357	2 678	2 766	3 008	3 236	7.7	7.8	5	5	4				
República Federal de Alemania	1 198	1 941	2 299	2 900	3 687	4 388	5 204	20.2	21.8	3	4	7				
Francia	2 980	3 832	4 002	4 233	4 520	4 759	5 033	6.8	5.6	8	9	7				
Suiza	695	877	943	1 016	1 096	1 224	1 432	9.5	10.3	2	2	2				
Italia	879	1 245	1 459	1 739	1 985	2 085	2 235	12.4	12.4	3	3	3				
Bélgica	692	765	793	851	899	949	1 018	4.9	5.9	2	2	1				
Otros países europeos ^{a/}	363	538	614	677	734	833	972	13.1	12.5	1	1	1				
Japón	702	1 198	1 420	1 624	2 925	3 630	3 853	23.7	26.3	2	3	5				
Australia y Nueva Zelanda	101	305	353	453	558	678	727	28.0	19.0	-	1	1				
Total países CAD-OCDE	35 128	44 371	48 002	52 476	59 186	66 270	76 764	10.3	11.6	100	100	100				

Fuentes: Año 1967: OECD-DAC (Development and Assistance Committee) "Stock of Private Direct Investments by DAC Countries in Developing Countries, end 1967"; París 1972.

Años 1970 - 1975: Los datos sobre la inversión directa acumulada se han obtenido sumando a los valores acumulados de 1967, los correspondientes flujos anuales (véase el cuadro 1).

^{a/} Véase la nota b/ en el cuadro 1.

PAISES DEL CAD-OCDE: INVERSION DIRECTA ACUMULADA EN LOS PAISES EN DESARROLLO, POR REGIONES, 1967-1975

(Valores absolutos y estructura porcentual)

Origen / Destino	Miles de millones de dólares												Estructura porcentual de la inversión estadounidense									
	1967			1971			1972			1973			1974			1975			1967		1975	
	OCDE	Resto OCDE	Esta dos Uni-dos	OCDE	Resto OCDE	Esta dos Uni-dos	OCDE	Resto OCDE	Esta dos Uni-dos	OCDE	Resto OCDE	Esta dos Uni-dos	OCDE	Resto OCDE	Esta dos Uni-dos	En el total OCDE	Según total OCDE	En el total OCDE	Según total OCDE			
Europa	2.0	1.4	3.1	1.9a/	1.2	3.5	2.1a/	1.4	4.7	2.2a/	2.5	5.4	2.9a/	2.5	6.4	3.5	2.9	30.0	3.0	55.0	10.0	
África	6.6	5.2	8.4	2.9	5.5	9.4	3.1	6.3	10.2	2.4	7.8	9.8	2.2	7.6	11.1	2.4	8.7	21.0	8.0	22.0	7.0	
Asia	5.0	3.2	8.0	3.0	5.0	8.8	3.3	5.5	10.5	3.8	6.7	12.3	4.5	7.8	17.3	5.7	11.6	36.0	10.0	33.0	17.0	
Oriente Medio	3.1	1.3	3.5	1.7	1.8	3.9	2.0	1.9	3.9	2.6	1.3	3.0	2.2	0.8	58.0	10.0	
América Latina	18.4	6.6	23.9	15.8	8.1	25.8	16.8	9.0	28.9	16.5	12.4	34.7	19.5	15.2	37.6	22.1	15.5	64.0	68.0	59.0	66.0	
Total	35.1	17.4	46.9	25.3	21.6	51.4	27.3	24.1	58.2	27.5	30.7	65.2	31.3	33.9	72.1b/	33.7b/	38.7b/	50.0	100.0	47.0	100.0	

Fuentes: Inversión de OCDE: Año 1967, OECD; "Stock of private direct investments by DAC countries in developing countries, end 1967", Paris 1972.

Años 1971-1973; OCDE: "Coopération pour le développement" - Examen 1975; Tableau VIII-1, page 171.

Año 1974, OCDE: "Coopération pour le développement" - Examen 1976; Tableau X, page 273.

Año 1975, OCDE: "Coopération pour le développement" - Examen 1977; Tableau E-1, page 208.

Inversión de los Estados Unidos: United States Department of Commerce, Survey of Current Business - September 1973; August 1974; October 1975; August 1976; August 1977.

Nota: Las cifras de la inversión de los Estados Unidos de los años 1967, 1971 y 1972 no son estrictamente comparables con las de 1973, 1974 y 1975 en razón de la diferente base censal de ambas estimaciones. Sólo se dispuso de las nuevas cifras corregidas en base al último censo de 1966 - "U.S. Direct Investment Abroad, 1966" - con el suficiente detalle por zonas geográficas y países para los tres últimos años mencionados.

a/ Incluye a Austria, Chipre, España, Finlandia, Gibraltar, Grecia, Groenlandia, Islandia, Irlanda, Malta, Portugal, Turquía y Yugoslavia.

b/ En el total no se incluye Oriente Medio, pues debido a cambios metodológicos importantes, la cifra para 1975 no es comparable con la de 1967.

Cuadro 5
AMERICA EN DESARROLLO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE LOS PAISES DEL CAD-OCDE EN CONJUNTO, SEGUN PAISES Y TERRITORIOS RECEPTORES, 1967, 1971-1975
 (Valores absolutos, ritmos de crecimiento y estructura porcentual.)

País	Valores a fines de cada año en millones de dólares						Estructura porcentual		Tasa media anual de crecimiento
	1967	1971	1972	1973	1974	1975	1967	1975	1967-1975
Argentina	1 821	2 240	2 300	2 450	2 700	2 000	9.9	5.3	1.2
Brasil	3 728	5 100	6 150	7 450	9 500	9 100	20.2	24.2	11.8
México	1 787	2 450	2 650	3 085	3 770	4 800	9.7	12.8	13.1
Total países mayor tamaño	7 336	9 790	11 100	12 985	15 970	15 900	39.8	42.3	10.1
Bolivia	144	70	75	85	100	100	0.8	0.3	4.5
Colombia	728	900	910	950	1 100	1 200	3.9	3.2	6.4
Chile	965	850	765	(500)	(700)	400	5.2	1.1	-10.4
Ecuador	82	300	350	400	800	500	0.4	1.3	25.3
Perú	782	850	880	990	1 300	1 700	4.2	4.5	10.2
Venezuela	3 495	3 700	3 700	3 600	(3 030)	4 000	18.9	10.6	1.7
Total países área andina	6 194	6 670	6 680	6 525	7 030	7 900	33.6	21.0	3.1
Paraguay	35	45	45	55	70	70	0.2	0.2	9.0
Uruguay	60	80	80	90	100	250	0.3	0.7	19.5
Total países ALALC	13 625	16 585	17 905	19 655	23 170	24 120	73.9	64.2	7.4
Costa Rica	136	170	185	220	270	250	0.7	0.7	7.9
El Salvador	77	97	100	110	120	130	0.4	0.3	6.8
Guatemala	146	185	190	225	(230)	260	0.8	0.7	7.5
Honduras	169	200	200	215	250	230	0.9	0.6	3.9
Nicaragua	73	85	85	95	110	90	0.4	0.2	2.6
Total países MCC	601	737	760	865	980	960	3.3	2.5	6.0
Haití	36	50	55	57	70	70	0.2	0.2	8.7
Panamá	830	1 650	1 650	1 875	2 000	2 250	4.5	6.0	13.3
República Dominicana	158	280	315	360	450	550	0.9	0.9	10.4
Total 19 países de América Latina	15 250	19 302	20 685	22 812	26 670	27 750	82.7	73.8	7.8
Guyana	189	135	135	140	170	180	1.0	0.5	-0.6
Jamaica	671	1 000	1 100	1 200	1 300	1 400	3.6	2.6	4.7
Trinidad y Tabago	687	1 000	1 100	1 140	1 300	1 200	3.7	3.2	7.2
Suriname	100	120	120	130	150	150	0.5	0.8	16.1
Total 23 países de América	16 897	21 557	23 140	25 422	29 610	30 430	91.6	80.9	7.6
Belize	28	50	50	55	60	70	0.2	0.2	12.1
Antillas Holandesas	362	600	800	1 100	1 400	1 400	2.1	3.7	17.6
Bahamas				1 180	900	950		2.5	
Barbados				1 185	200	160		0.4	
Bermudas				310	2 000	3 800		10.1	
Otros a/				555	500	740		2.0	
Gusdalupe				20	25	50		0.1	
Martinica				20	25	25		-	
Guyana Francesa				10	20	25		0.1	
Total otros territorios de América en desarrollo	1 522	2 342	2 695	3 435	5 130	7 195	8.4	19.1	21.1
Total América en desarrollo	18 419	23 699	25 835	28 857	34 740	37 625	100.0	100.0	9.3

Fuente: OECD-D/C: "Stock of private direct investments by DAC countries in developing countries, end 1967", Paris, 1972; "Stock of private investments by member countries of the Development Assistance Committee in developing countries: end 1971 and end 1972", Paris 1973 y 1974; OCDE: Coopération pour le développement - Examen 1976, Paris, noviembre 1976.
 a/ Incluye a estados asociados de las Indias occidentales y a otros territorios del Caribe.

Cuadro 6

AMERICA EN DESARROLLO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE LOS PAISES DEL CAD-OCDE EN CONJUNTO Y ESTADOS UNIDOS, SEGUN PAISES RECEPTORES; 1967-1975

(Valores absolutos y ritmos de crecimiento)

Destino	Origen	Millones de dólares												Tasas promedio anual de crecimiento							
		1967			1971			1972			1974			1975			1967-1975 (porcentaje)	Resto Estados Unidos CAD-OCDE			
		CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE					
Argentina		1 821	1 017	804	2 240	1 353	887	2 300	1 403	897	1 144	1 306	2 700	1 138	1 562	2 000	1 154	846	1.2	1.6	0.6
Brasil		3 728	1 328	2 400	5 100	2 066	3 034	6 150	2 505	3 645	2 885	4 565	9 500	3 760	5 740	9 100	4 579	4 521	11.8	16.7	8.2
México		1 787	1 364	423	2 450	1 838	612	2 650	2 025	625	2 379	706	3 770	2 854	916	4 800	3 200	1 600	13.1	11.2	18.1
Colombia		728	627	101	900	744	156	910	737	173	608	342	1 100	617	483	1 200	648	552	6.4	0.4	23.6
Chile		963	379	84	850	720	130	765	620	145	643	...	700	287	419	400	174	226	-10.4	-18.3	13.2
Perú		782	660	122	850	674	176	880	712	168	859	131	1 300	900	400	1 700	1 221	479	10.2	8.0	18.6
Venezuela		3 495	2 555	940	3 700	2 690	1 010	3 700	2 700	1 000	2 051	1 549	3 030	1 804	1 226	4 000	1 873	2 127	1.7	-3.8	10.7
Panamá		830	754	76	1 650	1 450	200	1 650	1 458	192	1 549	326	2 000	1 604	396	2 250	1 907	343	13.3	12.3	20.7
Países MCC c/		601	501	100	737	668	69	760	630	122	578	207	980	683	297	960	704	256	6.0	4.3	12.5
Otros países latinoamericanos d/		515	379	136	825	778	47	920	868	52	832	215	1 590	949	641	1 340	934	406	12.7	11.9	14.6
Total 19 Países de América Latina		15 250	10 064	5 186	19 302	12 981	6 321	20 685	13 666	7 019	13 528	9 427	26 670	14 596	12 074	27 750	16 394	11 356	7.8	6.3	10.3
Otros países de América en desarrollo		3 199	1 713	1 486	4 597	2 807	1 790	5 150	3 130	2 020	2 957	3 088	6 070	4 895	3 175	9 875	5 707	4 168	15.1	16.2	13.8
Total países de América en desarrollo		18 449	11 777	6 672	23 899	15 788	8 111	25 835	16 796	9 039	16 485	12 515	34 740	19 491	15 249	37 625	22 101	15 524	9.3	8.2	11.1

Fuente y notas: Véanse los cuadros 4 y 5.

a/ Estimaciones de la Dependencia Conjunta CEPAL/CEI.

b/ Cifra basada en U.S. Department of Commerce, Survey of current business, cuyo valor difiere de la cifra presentada en el cuadro 5 como inversión total de los países del CAD-OCDE en su conjunto (500 millones de dólares).

c/ Incluye a Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.

d/ Incluye a Bolivia, Ecuador, Paraguay, Uruguay, Haití y República Dominicana.

Cuadro 7

AMERICA EN DESARROLLO: ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LA INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE LOS PAISES DEL CAD-OCDE EN CONJUNTO Y ESTADOS UNIDOS, SEGUN PAISES RECEPTORES; 1967, 1971 Y 1975

Destino	1967			1971			1975		
	CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE
Argentina	10	9	12	9	9	11	5	5	5
Brasil	20	11	36	21	13	37	24	21	29
México	10	12	6	10	12	8	13	14	10
Colombia	4	5	2	4	5	2	3	3	4
Chile	5	7	1	4	5	2	1	1	1
Perú	4	6	2	4	4	2	4	6	3
Venezuela	19	22	14	15	17	12	11	8	14
Panamá	4	6	1	7	9	2	6	9	2
Países MCC	3	4	1	3	4	1	3	3	2
Otros países latinoamericanos	3	3	2	3	5	1	4	4	3
<u>Total 19 países de América Latina</u>	<u>83</u>	<u>85</u>	<u>78</u>	<u>81</u>	<u>82</u>	<u>78</u>	<u>74</u>	<u>74</u>	<u>73</u>
Otros países de América en desarrollo	17	15	22	19	18	22	26	26	27
<u>Total países de América en desarrollo</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>

Fuente y notas: Véase el cuadro 6.

Cuadro 8

AMERICA EN DESARROLLO: ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LA INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE LOS PAISES DEL CAD-OCDE EN CONJUNTO Y ESTADOS UNIDOS, SEGUN GRUPOS DE PAISES INVERSORES; 1967, 1971 Y 1975

Destino	1967			1971			1975		
	CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE
Argentina	100	56	44	100	60	40	100	58	42
Brasil	100	36	64	100	41	59	100	50	50
México	100	76	24	100	75	25	100	67	33
Colombia	100	86	14	100	83	17	100	54	46
Chile	100	91	9	100	85	15	100	43	57
Perú	100	84	16	100	79	21	100	72	28
Venezuela	100	73	27	100	73	27	100	47	53
Panamá	100	91	9	100	38	12	100	85	15
Países MCC	100	83	17	100	91	9	100	73	27
Otros países latinoamericanos	100	74	26	100	94	6	100	70	30
<u>Total 19 países de América Latina</u>	<u>100</u>	<u>66</u>	<u>34</u>	<u>100</u>	<u>67</u>	<u>33</u>	<u>100</u>	<u>59</u>	<u>41</u>
Otros países de América en desarrollo	100	54	46	100	61	39	100	58	42
<u>Total países de América en desarrollo</u>	<u>100</u>	<u>64</u>	<u>36</u>	<u>100</u>	<u>66</u>	<u>34</u>	<u>100</u>	<u>59</u>	<u>41</u>

Fuente y notas: Véase el cuadro 6.

Cuadro 9

AMERICA EN DESARROLLO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE LOS PAISES DEL CAD-OCDE EN CONJUNTO Y ESTADOS UNIDOS
SEGUN PRINCIPALES SECTORES ECONOMICOS Y PAISES DE DESTINO, 1967

(Valor en libros a fines de cada año, en millones de dólares)

Origen	Total		Petróleo		Minería		Manufactura		Comercio		Otros sectores	
	CAD-	Estados Unidos	CAD-	Estados Unidos	CAD-	Estados Unidos	CAD-	Estados Unidos	CAD-	Estados Unidos	CAD-	Estados Unidos
	OCDE	Unidos	OCDE	Unidos	OCDE	Unidos	OCDE	Unidos	OCDE	Unidos	OCDE	Unidos
Argentina	1 821	1 017	300	250	25	20	1 201	678	126	53	169	16
Brasil	3 728	1 328	89	79	76	68	2 526	893	269	195	768	93
México	1 787	1 364	43	43	132	122	1 287	920	198	166	127	113
<u>Países mayor tamaño</u>	<u>7 336</u>	<u>3 709</u>	<u>432</u>	<u>372</u>	<u>233</u>	<u>210</u>	<u>5 014</u>	<u>2 491</u>	<u>593</u>	<u>414</u>	<u>1 064</u>	<u>222</u>
Bolivia	144	119	60	60	20	19	13	10	5	5	46	25
Colombia	728	627	362	324	17	10	238	192	59	56	52	45
Chile	963	879	10	5	549	516	93	61	45	37	266	260
Ecuador	82	48	40	19	1	1	23	15	4	-	14	13
Perú	782	660	46	35	410	397	142	98	68	54	116	76
Venezuela	3 495	2 555	2 548	1 793	82	80	391	311	264	253	210	118
<u>Total países área andina</u>	<u>6 194</u>	<u>4 888</u>	<u>3 066</u>	<u>2 236</u>	<u>1 079</u>	<u>1 023</u>	<u>900</u>	<u>687</u>	<u>445</u>	<u>405</u>	<u>704</u>	<u>537</u>
Paraguay	35	20	2	-	-	-	19	10	-	-	14	10
Uruguay	60	43	4	3	-	-	46	35	5	4	5	1
<u>Total países ALALC</u>	<u>13 625</u>	<u>8 660</u>	<u>3 504</u>	<u>2 611</u>	<u>1 312</u>	<u>1 233</u>	<u>5 979</u>	<u>3 223</u>	<u>1 043</u>	<u>823</u>	<u>1 787</u>	<u>770</u>
Costa Rica	136	121	22	22	10	10	19	15	7	6	78	68
El Salvador	77	45	15	9	4	4	22	12	5	3	31	17
Guatemala	146	124	24	19	8	-	19	15	8	8	87	82
Honduras	169	165	12	11	10	10	26	25	14	12	107	107
Nicaragua	73	46	20	19	13	4	28	12	3	3	9	8
<u>Total países MCC</u>	<u>601</u>	<u>501</u>	<u>93</u>	<u>80</u>	<u>45</u>	<u>28</u>	<u>114</u>	<u>79</u>	<u>37</u>	<u>32</u>	<u>312</u>	<u>282</u>
Haití	36	21	4	2	7	4	6	3	2	2	17	10
Panamá	830	754	111	111	19	19	59	33	355	326	286	265
República Dominicana	158	128	10	8	17	6	23	23	9	9	99	82
<u>Total 19 países América Latina</u>	<u>15 250</u>	<u>10 064</u>	<u>3 722</u>	<u>2 812</u>	<u>1 400</u>	<u>1 290</u>	<u>6 181</u>	<u>3 361</u>	<u>1 446</u>	<u>1 192</u>	<u>2 501</u>	<u>1 409</u>
Barbados s/	1 109	468	93	53	-	-	203	105	95	22	718	288
Guyana	169	46	2	1	121	40	4	-	5	3	57	2
Jamaica	671	474	25	20	420	340	47	20	37	30	142	64
Trinidad y Tabago	687	520	395	330	-	-	151	130	48	35	93	25
<u>Total 23 países América Latina</u>	<u>17 906</u>	<u>11 572</u>	<u>4 237</u>	<u>3 216</u>	<u>1 941</u>	<u>1 670</u>	<u>6 586</u>	<u>3 616</u>	<u>1 631</u>	<u>1 282</u>	<u>3 511</u>	<u>1 788</u>
Otros América en desarrollo	543	205	246	114	74	50	67	11	36	4	120	26
<u>Total América en desarrollo</u>	<u>18 449</u>	<u>11 777</u>	<u>4 483</u>	<u>3 330</u>	<u>2 015</u>	<u>1 720</u>	<u>6 653</u>	<u>3 627</u>	<u>1 667</u>	<u>1 286</u>	<u>3 631</u>	<u>1 814</u>

Fuente: OECD: "Stock of Private Direct Investments by DAC Countries in Developing Countries, end 1967", Paris 1972.

s/ Incluye además a Bahamas, Bermudas e Indias occidentales (Brit.).

Cuadro 10

AMERICA EN DESARROLLO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE LOS PAISES DEL CAD-OCDE EN CONJUNTO Y ESTADOS UNIDOS
ESTRUCTURA PORCENTUAL POR ORIGEN Y SECTORES ECONOMICOS PRINCIPALES, SEGUN PAISES RECEPTORES, 1967

Destino	Origen												Otros sectores					
	Total			Petróleo			Minería			Manufactura			Comercio			Resto		
	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	Resto	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	Resto	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	Resto	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	Resto	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	Resto	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	Resto
Argentina	9	12	4	8	4	2	1	1	19	17	4	19	1	19	1	8		
Brasil	11	36	1	2	1	3	4	25	54	19	15	19	5	37				
México	12	6	1	11	5	8	7	25	12	13	8	8	6	1	46			
Países mayor tamaño	21	54	2	22	10	11	30	69	83	32	47	12	12	1	1			
Bolivia	1	2	3	10	1	2	1	5	2	4	1	1	2	2				
Colombia	5	2	1	3	1	2	1	2	1	3	2	2	14					
Chile	7	1	1	1	2	11	3	2	1	1	1	1	1	1				
Ecuador	-	1	1	1	2	-	-	-	-	-	-	-	1	1				
Peru	6	2	1	1	1	4	23	3	1	4	4	4	4	2				
Venezuela	22	14	54	65	1	1	5	9	3	20	3	3	7	5				
Total países área andina	42	20	72	67	19	19	52	12	7	21	10	20	2	2				
Paraguay	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1	-				
Uruguay	-	-	-	-	-	-	-	1	-	-	-	-	-	-				
Total países ALALC	74	74	77	78	27	27	72	82	91	64	58	42	42	56				
Costa Rica	1	-	1	1	-	-	1	-	-	-	-	-	1	1				
El Salvador	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-				
Guatemala	1	-	1	1	-	3	-	-	-	1	1	-	5	-				
Honduras	1	-	-	-	-	-	1	1	-	1	1	-	6	-				
Nicaragua	-	-	-	1	-	3	-	-	-	-	-	-	-	-				
Total países MCC	4	1	1	2	2	6	2	2	1	2	2	1	16	2				
Haiti	-	-	-	-	-	1	-	-	-	-	-	-	1	-				
Panamá	6	1	3	3	-	4	1	1	1	25	8	15	1	1				
República Dominicana	1	-	-	-	-	-	-	1	-	1	1	5	1	1				
Total 19 países América Latina	85	78	79	84	37	37	75	93	93	67	67	78	78	60				
Barbados	4	10	2	2	27	27	2	3	-	19	2	16	16	24				
Guyana	-	2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3				
Jamaica	4	3	1	1	27	27	20	1	1	2	2	4	4	4				
Trinidad y Tabago	4	3	6	10	-	-	-	4	1	1	3	1	1	4				
Total 23 países América Latina	98	95	89	97	92	92	97	100	98	92	92	92	92	95				
Otros América en desarrollo	2	5	11	3	8	8	3	2	2	8	8	1	1	5				
Total América en desarrollo	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100				

Fuente y notas: véase el cuadro 9.

Cuadro 11

AMERICA EN DESARROLLO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE LOS PAISES DEL CAD-OCDE EN CONJUNTO Y ESTADOS UNIDOS
ESTRUCTURA PORCENTUAL POR PAISES RECEPTORES, SEGUN ORIGEN Y SECTORES ECONOMICOS PRINCIPALES, 1967

Destino	Total		Petróleo		Minería		Manufactura		Comercio		Otros sectores	
	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE	Estados Unidos	Resto CAD-OCDE
Argentina	56	44	83	17	80	20	56	44	42	58	9	91
Brasil	36	64	89	11	89	11	35	65	72	28	12	88
México	76	24	100	-	92	8	71	29	84	16	89	11
Países mayor tamaño	51	49	86	14	90	10	50	50	70	30	21	79
Bolivia	83	17	100	-	95	5	77	23	100	-	54	46
Colombia	86	14	90	10	59	41	81	19	95	5	87	13
Chile	91	9	50	50	94	6	66	34	82	18	98	2
Ecuador	59	41	48	52	100	-	65	35	-	100	93	7
Perú	84	16	76	24	97	3	69	31	79	21	66	34
Venezuela	73	27	70	30	92	2	80	20	96	4	56	44
Total países área andina	79	21	73	27	95	5	76	24	91	9	76	24
Paraguay	57	43	100	-	-	-	53	47	-	-	71	29
Uruguay	72	28	75	25	-	-	76	24	80	20	20	80
Total países ALALC	64	36	75	25	94	6	54	46	79	21	43	57
Costa Rica	89	11	100	-	100	-	79	21	86	14	87	13
El Salvador	58	42	60	40	100	-	55	45	60	40	55	45
Guatemala	85	15	79	21	-	100	79	21	100	-	94	6
Honduras	98	2	92	8	100	-	96	4	86	14	100	-
Nicaragua	63	37	95	5	31	69	43	56	100	-	89	11
Total países MCC	83	17	86	14	62	38	69	31	86	14	90	10
Haití	58	42	50	50	57	43	50	50	100	-	59	41
Panamá	91	9	100	-	100	-	56	44	92	8	93	7
República Dominicana	81	19	80	20	35	65	100	-	100	-	83	17
Total 19 países América Latina	66	34	76	24	92	8	54	46	82	18	56	44
Barbados	42	58	57	43	-	-	52	48	77	23	40	60
Guyana	24	76	50	50	33	67	-	100	60	40	4	96
Jamaica	71	29	80	20	81	19	43	57	81	19	45	55
Trinidad y Tabago	76	24	84	16	-	-	86	14	73	27	27	73
Total 23 países América Latina	65	35	76	24	86	14	55	45	79	21	51	49
Otros América en desarrollo	38	62	46	54	68	32	16	84	11	89	22	78
Total América en desarrollo	64	36	74	26	82	18	55	45	77	23	50	50

Fuentes y notas: Véase el cuadro 9.

Cuadro 12

AMERICA EN DESARROLLO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE LOS PAISES DEL CAD-OCDE EN CONJUNTO Y ESTADOS UNIDOS. ESTRUCTURA SECTORIAL, SEGUN PAISES RECEPTORES, 1967

Destino	Origen	Total		Petróleo		Minería		Manufactura		Comercio		Otros sectores	
		Estados Unidos	Resto OCDE	Estados Unidos	Resto OCDE	Estados Unidos	Resto OCDE	Estados Unidos	Resto OCDE	Estados Unidos	Resto OCDE	Estados Unidos	Resto OCDE
Argentina		100	100	24	6	2	1	67	65	5	9	2	19
Brasil		100	100	6	-	5	-	67	68	15	3	7	28
México		100	100	3	-	9	2	67	87	12	8	8	3
<u>Países mayor tamaño</u>		<u>100</u>	<u>100</u>	<u>10</u>	<u>2</u>	<u>6</u>	<u>1</u>	<u>67</u>	<u>69</u>	<u>11</u>	<u>5</u>	<u>6</u>	<u>23</u>
Bolivia		100	100	50	-	16	4	8	12	4	-	21	84
Colombia		100	100	52	38	1	7	30	45	9	3	8	7
Chile		100	100	1	6	59	39	7	38	4	10	29	7
Ecuador		100	100	40	62	2	-	31	23	-	12	27	3
Perú		100	100	5	9	60	11	15	36	8	11	12	33
Venezuela		100	100	70	80	3	-	12	9	10	1	5	10
<u>Total países área andina</u>		<u>100</u>	<u>100</u>	<u>46</u>	<u>64</u>	<u>21</u>	<u>4</u>	<u>14</u>	<u>16</u>	<u>8</u>	<u>2</u>	<u>11</u>	<u>13</u>
Paraguay		100	100	-	13	-	-	50	60	-	-	50	27
Uruguay		100	100	7	6	-	-	81	65	9	6	2	23
<u>Total países ALALC</u>		<u>100</u>	<u>100</u>	<u>30</u>	<u>18</u>	<u>14</u>	<u>2</u>	<u>37</u>	<u>55</u>	<u>10</u>	<u>4</u>	<u>9</u>	<u>21</u>
Costa Rica		100	100	18	-	8	-	12	27	5	7	56	66
El Salvador		100	100	20	19	9	-	27	31	6	6	38	44
Guatemala		100	100	15	23	-	36	12	18	7	-	66	23
Honduras		100	100	7	25	6	-	15	25	7	50	65	-
Nicaragua		100	100	41	4	9	33	26	59	7	7	17	4
<u>Total países MCC</u>		<u>100</u>	<u>100</u>	<u>16</u>	<u>13</u>	<u>6</u>	<u>17</u>	<u>16</u>	<u>35</u>	<u>6</u>	<u>5</u>	<u>56</u>	<u>30</u>
Haití		100	100	10	13	19	20	14	20	9	-	48	47
Panamá		100	100	15	-	3	-	4	34	43	38	35	28
República Dominicana		100	100	6	7	5	37	18	-	7	-	64	56
<u>Total 19 países América Latina</u>		<u>100</u>	<u>100</u>	<u>28</u>	<u>18</u>	<u>13</u>	<u>2</u>	<u>33</u>	<u>54</u>	<u>12</u>	<u>5</u>	<u>14</u>	<u>21</u>
Barbados		100	100	11	6	-	-	22	15	5	12	62	67
Guyana		100	100	2	1	87	57	-	3	7	1	4	38
Jamaica		100	100	4	2	72	41	4	14	6	3	14	40
Trinidad y Tabago		100	100	63	39	-	-	25	12	7	8	5	41
<u>Total 23 países América Latina</u>		<u>100</u>	<u>100</u>	<u>28</u>	<u>16</u>	<u>14</u>	<u>4</u>	<u>31</u>	<u>47</u>	<u>11</u>	<u>6</u>	<u>16</u>	<u>27</u>
Otros América en desarrollo		100	100	56	39	24	7	5	17	2	9	13	28
<u>Total América en desarrollo</u>		<u>100</u>	<u>100</u>	<u>28</u>	<u>17</u>	<u>15</u>	<u>4</u>	<u>31</u>	<u>45</u>	<u>11</u>	<u>6</u>	<u>15</u>	<u>27</u>

Fuente y notas: Véase el cuadro 9.

Cuadro 13

ESTADOS UNIDOS: INVERSION DIRECTA ACUMULADA EN EL EXTERIOR, SEGUN AREAS DE DESTINO Y SECTORES ECONOMICOS PRINCIPALES, 1967 Y 1975

(Valores absolutos y ritmo de crecimiento)

	Valor en libros a fines de cada año en millones de dólares										Tasa promedio anual de crecimiento 1967-1975 (porcentaje)										
	Total		Petróleo		Minería		Manufactura		Comercio		Otros sectores		Finanzas e/		Total	Petró- leo	Mine- ría	Manu- factura	Comer- cio	Otros sec- tores	
	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975							
Total mundial	59 486	124 212	17 404	26 200	4 876	6 548	24 167	55 886	5 010	12 505	8 029	23 073	...	14 553	9.6	5.2	3.6	11.0	12.1	14.2	...
Países desarrollados	39 702	90 923	9 525	20 358	2 822	4 398	19 437	45 427	3 341	8 960	4 577	11 781	...	8 025	10.9	9.9	5.8	11.2	13.4	12.5	...
Países en desarrollo	17 448	26 222	6 600	2 519	2 054	2 150	4 730	10 459	1 669	3 045	2 395	8 049	203	4 954	5.2	-11.4	1.2	10.6	7.3	16.2	49.1
América en desarrollo	11 777	22 101	3 330	3 324	1 720	1 476	3 627	8 562	1 286	2 321	1 814	6 418	135	4 582	8.2	-	-1.6	11.5	7.4	17.1	61.4
Internacionales y no localizados	2 336	7 067	1 279	3 323	-	-	-	-	-	500	1 057	3 244	...	1 574	14.8	12.7	-	-	...	15.0	...

Fuente: OECD-DAC: "Stock of Private Direct Investments by DAC Countries in Developing Countries, end 1967", Paris 1972.

U.S. Department of Commerce, Survey of Current Business: October 1969, August 1977.

Nota: Las cifras de los años 1967 y 1975 no son estrictamente comparables en razón de la diferente base censal de ambas estimaciones. No se dispuso para 1967 de los nuevos valores comparables a los de 1975 con el suficiente detalle por zonas geográficas y países y por sectores de actividad económica.

e/ Includo en "otros sectores".

Cuadro 14

ESTADOS UNIDOS: INVERSION DIRECTA ACUMULADA EN EL EXTERIOR, SEGUN AREAS DE DESTINO Y
SECTORES ECONOMICOS PRINCIPALES, 1967 Y 1975

(Estructura porcentual)

	Total		Petróleo		Minería		Manufactura		Comercio		Otros sectores	
	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975
A. Por sectores económicos principales												
Total mundial	100	100	22	21	8	5	41	45	8	10	24	19
Países desarrollados	100	100	24	22	7	5	49	50	8	10	12	13
Países en desarrollo	100	100	38	10	12	8	27	40	9	11	14	31
América en desarrollo	100	100	28	15	15	7	31	39	11	10	15	29
Internacionales y no localizados	100	100	55	47	-	-	-	-	-	7	45	46
B. Por áreas de destino												
Total mundial	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Países desarrollados	67	75	55	78	58	67	80	81	67	72	57	51
Países en desarrollo	29	21	38	10	42	33	20	19	33	24	30	35
América en desarrollo	20	18	19	13	35	23	15	15	26	19	23	28
Internacionales y no localizados	4	6	7	12	-	-	-	-	-	4	13	14

Fuente: Véase el cuadro 13.

Quadro 15

AMERICA EN DESARROLLO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE LOS ESTADOS UNIDOS, SEGUN PRINCIPALES SECTORES ECONOMICOS Y PAISES DE DESTINO, 1967 Y 1975

Valores absolutos y ritmo de crecimiento

(Valor en libras a fines del año, en millones de dólares)

	Total		Petróleos		Minería		Manufactura		Comercio		Otros sectores		Finanzas a/		Tasa media anual de crecimiento 1967-1975					
	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	Total	Petróleo	Minería	Manufac-tura	Comer-cio	Finan-zas
	Argentina	1 017	1 154	250	142	20	18b/	764	53	87	16	143b/	6	75b/	1.6	-6.8	-1.3	1.5	6.4	37.1
Brasil	1 328	4 579	79	288	68	130	3 105	195	406	93	648	30	357	16.7	17.5	8.4	16.9	9.6	36.3	
México	1 364	3 200	43	22	122	80	2 442	166	476	113	180	16	58	11.2	-8.0	-5.1	13.0	14.1	17.5	
Colombia	627	648	324	62	10	17	381	56	64	45	124	2	95	0.4	-18.7	6.9	8.9	1.7	62.0	
Chile	879	174	5	26b/	516	12	61	37	28	260	59b/	1	4	-18.3	22.9	-37.5	-2.7	-3.4	18.9	
Perú	660	1 221	35	246	397	700	166	54	62	76	47	3	10	8.0	27.6	7.3	6.8	1.7	16.2	
Venezuela	2 555	1 875	1 793	687	80	11b/	668	253	268	118	239b/	30	145	-3.8	-11.3	-22.0	10.0	0.7	21.8	
Panamá	754	1 907	111	125	19	1	33	326	542	265	1 117	25	718	12.3	1.5	-30.8	17.8	6.6	52.1	
Países del MCC	501	704	80	122	28	27	199	32	50	282	306	4	49	4.3	5.4	-0.4	12.2	5.7	36.8	
Otros c/	379	934	92	346b/	30	19	127	20	45	141	397b/	7	209b/	11.9	18.0	-5.5	3.6	10.7	52.9	
Total 19 países de América Latina	10 064	16 394	2 812	2 066	1 290	1 015	8 023	1 192	2 029	1 409	3 261	124	1 720	6.3	-3.8	-2.9	11.5	6.9	38.9	
Otros de América en desarrollo	1 713	5 707	518	1 258	430	461	540	94	292	405	3 156	11	2 862	16.2	11.7	0.9	9.2	15.2	100.4	
Total América en desarrollo	11 777	22 101	3 330	3 324	1 720	1 476	8 563	1 286	2 321	1 814	6 417	135	4 582	8.2	-	-1.9	11.3	7.7	55.4	

Fuente: Véase el Cuadro 15.

a/ Incluido en "otros sectores".

b/ Estimaciones de la Dependencia Conjunta CEPAL/CEI.

c/ Incluye a Bolivia, Ecuador, Paraguay, Uruguay, Haití y República Dominicana.

Cuadro 16

AMERICA EN DESARROLLO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE LOS ESTADOS UNIDOS,
SEGUN PRINCIPALES SECTORES ECONOMICOS Y PAISES DE DESTINO, 1967 Y 1975

(Estructura porcentual sectorial según países)

	Total		Petróleo		Minería		Manufactura		Comercio		Otros sectores	
	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975
Argentina	9	5	8	4	1	1	19	9	4	4	1	2
Brasil	11	21	2	9	4	9	25	36	15	17	5	10
México	12	14	1	1	7	5	25	28	13	20	6	3
Colombia	5	3	10	2	1	1	5	4	4	3	2	2
Chile	7	1	-	-	30	1	2	1	3	1	14	3
Perú	6	5	1	7	23	48	3	2	4	3	4	1
Venezuela	22	9	54	26	5	1	9	8	20	12	7	3
Panamá	6	8	3	3	1	-	1	1	25	23	15	16
Países del MOC	4	3	2	3	2	2	2	2	2	2	16	5
Otros a/	2	4	3	10	1	1	2	1	1	2	9	6
Total 19 países de América Latina	85	74	84	65	75	62	23	23	23	87	78	51
Otros América en desarrollo	15	26	16	35	25	31	7	7	7	13	22	49
Total América en desarrollo	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Fuente: Véase el Cuadro 15.

a/ Incluye a Bolivia, Ecuador, Paraguay, Uruguay, Haití y República Dominicana.

Cuadro 17

AMERICA EN DESARROLLO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA PROCEDENTE DE LOS ESTADOS UNIDOS,
SEGUN PRINCIPALES SECTORES ECONOMICOS Y PAISES DE DESTINO, 1967 Y 1975

(Estructura porcentual por países según sectores económicos principales)

	Total		Petróleo		Minería		Manufactura		Comercio		Otros sectores	
	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975	1967	1975
Argentina	100	100	24	13	2	2	67	65	5	8	2	12
Brasil	100	100	6	6	5	3	67	68	15	9	7	14
México	100	100	3	1	9	2	67	77	12	15	8	5
Colombia	100	100	52	10	1	3	30	59	9	10	8	19
Chile	100	100	1	1	59	4	7	16	4	9	29	69
Perú	100	100	5	20	60	58	15	14	8	5	12	4
Venezuela	100	100	70	42	3	-	12	33	10	14	5	11
Paraná	100	100	15	6	3	-	4	7	43	29	35	59
Países del MGC	100	100	16	17	6	4	16	28	6	7	56	44
Otros s/	100	100	24	38	8	2	25	14	5	5	37	41
<u>Total 19 países de América Latina</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>28</u>	<u>13</u>	<u>13</u>	<u>6</u>	<u>32</u>	<u>48</u>	<u>12</u>	<u>12</u>	<u>14</u>	<u>20</u>
Otros América en desarrollo	100	100	30	21	25	8	16	10	5	5	24	56
<u>Total América en desarrollo</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>28</u>	<u>15</u>	<u>15</u>	<u>7</u>	<u>31</u>	<u>38</u>	<u>11</u>	<u>10</u>	<u>15</u>	<u>22</u>

Fuente: Véase el Cuadro 15.

s/ Incluye a Bolivia, Ecuador, Paraguay, Uruguay, Haití y República Dominicana.

BRASIL: INVERSION DIRECTA TOTAL ACUMULADA, SEGUN PAISES INVERSORES; 1969-1975
(Valores absolutos, ritmo de crecimiento y estructura porcentual)

Países inversores	Valores a fines de cada año en millones de dólares							Tasas		Estructura porcentual de la inversión total según países inversores	
	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975	promedio anual de crecimiento (porcentaje)	1969-1975	1969	1975
Estados Unidos	816	986	1 096	1 272	1 717	2 022	2 395	19.7		48	33
Canadá	168	260	294	305	360	401	411	16.1		10	6
América Latina	61	87	102	123	163	223	257	27.0		4	4
Panamá	49	66	80	98	132	187	217	28.0		3	3
Otros territorios de América en desarrollo a/	81	86	109	115	169	237	260	21.0		5	4
Antillas Holandesas	62	58	75	77	113	132	157	16.7		4	2
Europa	529	611	1 173	1 384	1 832	2 505	3 065	34.0		31	42
Alemania Federal	177	253	331	372	521	710	871	30.0		10	12
Bélgica	38	46	54	58	61	67	71	11.0		2	1
Francia	35	34	130	165	205	242	300	43.0		2	4
Holanda	8	23	36	70	97	154	185	70.0		-	3
Luxemburgo	17	30	36	47	108	130	174	48.0		1	2
Reino Unido	109	208	273	281	325	401	430	26.0		6	6
Suecia	17	40	58	69	73	119	145	43.0		1	2
Suiza	105	132	192	254	357	560	736	38.0		6	10
Otros países de Europa b/	23	45	63	68	85	122	153	37.0		1	2
Japón	55	105	125	193	318	598	841	60.0		3	12
Otros países de África y Asia	-	11	12	12	20	41	74	...		-	1
Total	1 710	2 346	2 911	3 404	4 572	6 027	7 302	24.0		100	100

Fuente: Boletim do Banco Central do Brasil; vol. 13 N° 5, mayo de 1977 - cuadro VI. 16, pp. 242-247.

a/ Incluye: Antillas Holandesas; Bahamas; Bermuda e Indias Occidentales.

b/ Incluye: Austria, Dinamarca, España, Finlandia, Italia, Irlanda, Irlanda, Noruega, Portugal, Yugoslavia, Alemania Oriental y Checoslovaquia.

Cuadro 19

BRASIL: INVERSIÓN DIRECTA ACUMULADA POR SECTORES ECONÓMICOS PRINCIPALES; 1970-1975
(Valores absolutos, ritmo de crecimiento y estructura porcentual)

Sectores económicos	Valores a fines de cada año en millones de dólares						Tasas						
	1970	1971	1972	1973	1974	1975	promedio anual de crecimiento (porcentaje) 1970-1975	1970	1971	1972	1973	1974	1975
Industria manufacturera	1 899	2 384	2 802	3 526	4 515	5 572	24.0	82	82	82	77	75	76
Servicios de utilidad pública	132	157	154	191	208	219	10.7	5	5	5	4	3	3
Bancos y compañías de inversión	84	82	93	160	333	369	34.0	3	3	3	3	6	5
Consultorías, represent., participación y administración de bienes	47	77	92	262	361	464	60.0	3	3	3	6	6	6
Comercio interno y externo	77	82	96	173	196	202	21.0	3	3	3	4	3	3
Otros sectores	108	129	167	267	414	477	35.0	4	4	5	6	7	7
Total inversión directa	2 347	2 911	3 404	4 579	6 027	7 303	25.0	100	100	100	100	100	100

Fuente: Boletim do Banco Central do Brasil; vol. 10 N° 2, febrero 1974 - cuadro VI, 119, pag. 165 y vol. 13 - No 5, mayo 1977 - Cuadro VI. 16, p. 236.

BRASIL: INVERSION DIRECTA ACUMULADA POR AGRUPACIONES DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, 1970-1975

(Valores absolutos, ritmo de crecimiento y estructura porcentual)

Agrupación	Valores a fines de cada año en millones de dólares estadounidenses						Tasas promedio anual de crecimiento (porcentaje)		Estructura porcentual					
	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1970-1975		1970	1971	1972	1973	1974	1975
1. Alimentos, bebidas y tabaco	204	260	296	382	544	549	22.0		11.0	11.0	11.0	11.0	12.0	10.0
2. Textiles, calzado y prendas de vestir	72	82	86	141	216	266	30.0		3.0	3.0	3.0	4.0	5.0	5.0
3. Madera, muebles, imprentas y editoriales e industrias diversas	19	66	71	60	102	193	60.0		3.0	3.0	2.0	2.0	2.0	3.0
A. Total industrias tradicionales	295	408	453	583	862	1 008	28.0		17.0	16.0	17.0	17.0	19.0	18.0
4. Papel, cartón y sus productos	52	68	76	89	100	151	24.0		3.0	3.0	3.0	3.0	2.0	3.0
5. Productos de caucho	103	104	114	116	127	170	10.6		4.0	4.0	3.0	3.0	3.0	3.0
6. Sustancias y productos químicos	390	540	620	785	966	1 132	24.0		23.0	22.0	22.0	22.0	21.0	20.0
7. Derivados del petróleo	177	197	203	227	241	236	5.9		8.0	7.0	6.0	6.0	5.0	4.0
8. Productos de minerales no metálicos	52	62	106	124	164	190	30.6		3.0	4.0	4.0	4.0	4.0	3.0
9. Metálicas básicas	176	214	267	360	454	565	26.0		9.0	10.0	10.0	10.0	10.0	10.0
B. Total industrias intermedias	951	1 185	1 386	1 701	2 052	2 444	21.0		50.0	49.0	48.0	48.0	45.0	44.0
10. Maquinaria, excluida eléctrica	122	124	162	234	363	511	33.0		5.0	6.0	7.0	7.0	8.0	9.0
11. Maquinaria y artefactos eléctricos	178	262	325	336	425	620	28.0		11.0	12.0	10.0	10.0	9.0	11.0
12. Material de transporte	353	405	476	672	813	989	23.0		17.0	17.0	19.0	19.0	18.0	18.0
C. Total industrias metal-mecánicas	653	791	963	1 242	1 601	2 120	27.0		33.0	34.0	35.0	35.0	35.0	28.0
Total industria manufacturera	1 899	2 384	2 802	3 526	4 515	5 572	24.0		100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuentes: Véase el Cuadro 19.

COLOMBIA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA REGISTRADA, SEGUN PAISES INVERSORES, 1969-1976

(Valores absolutos, ritmo de crecimiento y estructura porcentual)

	Valores acumulados a fines de cada año (millones de dólares)										Tasa		Estructura porcentual
											promedio anual de crecimiento	1969-1976	
	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1976	1976			
Estados Unidos	200	242	259	274	280	291	304	339	7.8	57	50		
Canadá	48	58	63	64	65	65	65	50	0.6	13	7		
América Latina	35	49	57	64	67	70	90	106	17.1	10	15		
Panamá	22	30	37	41	45	47	54	56	14.3	6	8		
Venezuela	5	9	9	9	9	9	19	21	22.8	1	3		
Otros territorios de América en desarrollo	23	26	30	32	33	34	35	35	6.2	7	5		
Haití	11	12	15	18	19	20	20	21	9.7	3	3		
Bahamas	8	9	9	9	9	9	10	11	4.7	2	2		
Europa ^{a/}	46	81	91	103	112	120	133	148	18.2	13	22		
Alemania Federal	4	9	13	13	14	15	16	20	25.8	1	3		
Francia	10	15	16	19	25	25	27	27	15.2	3	4		
Reino Unido	9	11	11	12	13	13	13	14	6.5	2	2		
Suiza	10	14	17	20	21	26	29	33	18.6	3	5		
Suecia	2	6	6	7	7	8	8	10	25.8	1	1		
Holanda	3	16	16	18	18	18	22	24	34.6	1	4		
Otros Europa	8	10	11	14	14	15	18	20	14.0	2	3		
Japón	-	-	-	2	2	4	4	6	-	-	1		
Otros países	-	1	1	1	1	1	1	1	-	-	-		
Total	352	457	501	540	560	585	632	685	10.0	100	100		

Fuente: CEPAL, Unidad CEPAL/CEI sobre la base de cifras del Banco de la República - División Análisis Económico, Oficina de Cambios (cifras estadísticas proporcionadas directamente por el Banco).

^{a/} Incluye: Alemania. Francia, Inglaterra, España, Italia, Suiza, Suecia, Holanda, Bélgica, Dinamarca, Noruega, Luxemburgo, Liech tenstein, Yugoslavia, Austria, Portugal y Finlandia.

COLOMBIA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA REGISTRADA POR SECTORES ECONOMICOS PRINCIPALES, 1969-1976

(Valores absolutos, ritmo de crecimiento y estructura porcentual)

Sectores económicos	Valores acumulados a fines de cada año (millones de dólares)										Tasa promedio anual de crecimiento (porcentaje) 1969-1976	Estructura porcentual			
	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1969	1970		1975	1976		
<u>Industrias manufactureras</u>	241	317	346	373	383	396	427	454	9.5	69	68	66			
Alimentos, bebidas y tabaco	24	27	30	33	34	36	39	44	9.0	7	6	6			
Textiles, prendas de vestir y cuero	13	18	21	21	21	22	27	28	11.6	4	4	4			
Madera y productos de madera, incluidos muebles	-	4	4	6	6	6	6	6	-	-	1	1			
Papel y productos de papel, imprenta y editoriales	37	39	40	41	44	44	45	46	3.2	10	8	7			
Químicos y productos químicos, derivados del petróleo, carbón, caucho y plásticos	101	149	163	174	177	182	199	196	9.9	29	32	29			
Minerales no metálicos	20	23	24	25	25	29	29	31	6.5	6	5	5			
Metálicas básicas	3	6	7	8	9	9	10	10	18.8	1	1	1			
Metálicas, maquinaria y equipo	41	48	54	62	64	65	69	90	11.9	11	11	13			
Otras	2	3	3	3	3	3	3	3	6.0	1	-	-			
<u>Comercio al por mayor y al por menor restaurantes y hoteles</u>	41	49	54	56	57	59	65	65	6.8	11	10	10			
<u>Establecimientos financieros</u>	55	62	69	76	84	93	100	105	9.7	16	16	15			
<u>Otros sectores</u>	15	29	32	35	36	37	40	61	22.2	4	6	9			
<u>Total inversión registrada</u>	352	457	501	540	560	585	632	685	10.0	100	100	100			

Fuente: Véase cuadro 22.

Cuadro 23

MEXICO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA POR PAISES INVERSORES
Y SECTORES ECONOMICOS, 1960, 1965 Y 1970

(Valores absolutos y estructura porcentual)

País de origen/ Rama económica	Valores a fines de cada año en millones de dólares			Estructura porcentual		
	1960	1965	1970	1960	1965	1970
Estados Unidos	900	1 457	2 241	83.2	83.5	79.4
Canadá	24	32	44	2.2	1.8	1.6
Alemania	6	32	95	0.6	1.8	3.4
Francia	17	16	44	1.6	0.9	1.5
Holanda	8	21	50	0.7	1.2	1.8
Inglaterra	55	57	94	5.1	3.3	3.3
Italia	11	45	55	1.0	2.6	1.9
Suecia	16	20	36	1.5	1.1	1.3
Suiza	14	31	78	1.3	1.8	2.8
<u>Total Europa Occidental</u>	<u>127</u>	<u>222</u>	<u>452</u>	<u>11.8</u>	<u>12.7</u>	<u>16.0</u>
Japón	5	11	22	0.5	0.7	0.8
Venezuela	9	4	6	0.8	0.2	0.2
Otros	16	19	57	1.5	1.1	2.0
<u>Total</u>	<u>1 081</u>	<u>1 745</u>	<u>2 822</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
Agricultura	19	18	31	1.8	1.0	1.1
Minería	169	132	155	15.6	7.6	5.5
Petróleo	22	45	26	2.0	2.6	0.9
Industria manufacturera	602	1 201	2 083	55.7	68.8	73.8
Construcción	9	10	10	0.8	0.6	0.4
Electricidad	15	12	3	1.4	0.7	0.1
Comercio	196	285	436	18.1	16.3	15.4
Transportes	31	9	8	2.9	0.5	0.3
Otras	18	33	70	1.7	1.9	2.5
<u>Total</u>	<u>1 081</u>	<u>1 745</u>	<u>2 822</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: B. Sepúlveda y A. Chumacero, "La inversión extranjera en México", Fondo de Cultura Económica, México 1973, cuadros 1 y 3 del Apéndice Estadístico.

Cuadro 24

MEXICO: INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA POR AGRUPACIONES DE LA INDUSTRIA
MANUFACTURERA, 1960, 1965 Y 1970

(Valores absolutos y estructura porcentual)

Rama	Valores a fines de cada año en millones de dólares			Estructura porcentual		
	1960	1965	1970	1960	1965	1970
Alimentos	43	88	148	7.2	7.3	7.1
Bebidas	20	31	87	3.3	2.6	4.2
Tabaco	18	53	59	3.0	4.4	2.8
Textiles	15	19	43	2.5	1.6	2.1
Calzado y vestuario	1	6	14	0.2	0.5	0.7
Madera y corcho	3	0.1
Muebles y accesorios	1	3	10	0.2	0.3	0.5
Papel y productos	23	55	64	3.8	4.6	3.1
Imprenta y editoriales	4	18	26	0.7	1.5	1.2
Cuero y productos	...	1	2	...	0.1	0.1
Caucho	52	64	86	8.6	5.3	4.1
Productos químicos	213	362	618	35.4	30.1	29.7
Minerales no metálicos	36	66	81	6.0	5.5	3.9
Productos metálicos básicos	31	47	77	5.1	3.9	3.7
Productos metálicos	24	64	125	4.0	5.3	6.0
Maquinaria no eléctrica	17	58	113	2.8	4.8	5.4
Maquinaria eléctrica	52	91	215	8.6	7.6	10.3
Equipo de transporte	37	157	212	6.1	13.1	10.2
Manufacturas diversas	15	18	100	2.5	1.5	4.8
<u>Total</u>	<u>602</u>	<u>1 201</u>	<u>2 083</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: B. Sepúlveda y A. Chumacero, *op. cit.*, cuadro 4 del Apéndice Estadístico.

ARGENTINA: SECTOR MANUFACTURERO; PARTICIPACION DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS Y NACIONALES EN EL NUMERO DE ESTABLECIMIENTOS, LA OCUPACION Y EL VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION, SEGUN GRUPOS DE COMPORTAMIENTO Y AGRUPACIONES INDUSTRIALES, AÑO 1963

Valores absolutos y estructura porcentual
(Censo de manufacturas)

Grupos de comportamiento y agrupaciones industriales	Estructura porcentual										
	Valor bruto de la producción (millones de pesos)					Según grupos de comportamiento y agrupaciones					
	Número de establecimientos	Ocupación (número de personas)	Valor bruto de la producción (millones de pesos)	Número de establecimientos	Ocupación (número de personas)	Número de establecimientos	Ocupación (número de personas)	Valor bruto de la producción (millones de pesos)	Número de establecimientos	Ocupación (número de personas)	Valor bruto de la producción (millones de pesos)
Total manufacturas	143 067	1 320 120	1 172 028	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Empresas extranjeras	666	156 816	293 075	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Empresas nacionales	142 401	1 163 304	878 953	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
A. Industrias tradicionales	70 303	650 915	605 182	49,1	49,3	51,6	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Empresas extranjeras	219	52 929	96 077	32,9	33,8	32,9	0,3	8,1	16,0	16,0	16,0
Empresas nacionales	70 084	597 986	508 505	49,2	51,4	57,9	99,7	91,9	84,0	84,0	84,0
A1. Alimentos, bebidas y tabaco	25 849	271 968	347 026	18,1	20,6	29,6	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Empresas extranjeras	138	39 597	79 091	20,7	25,3	26,9	0,5	14,6	22,8	22,8	22,8
Empresas nacionales	25 711	232 371	267 935	18,0	20,0	30,5	99,5	85,4	77,2	77,2	77,2
A2. Textiles, prendas de vestir y calzado	17 260	216 336	180 232	12,0	16,4	15,4	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Empresas extranjeras	40	9 266	12 451	6,0	5,9	4,3	0,2	4,3	6,9	6,9	6,9
Empresas nacionales	17 220	207 070	167 781	12,1	17,8	19,1	99,8	95,7	93,1	93,1	93,1
A3. Maderas y sus productos	9 344	43 994	14 702	6,5	3,3	1,2	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Empresas extranjeras	4	236	330	0,6	0,2	0,1	-	0,5	2,2	2,2	2,2
Empresas nacionales	9 340	43 758	14 372	6,6	3,7	1,6	100,0	99,5	97,8	97,8	97,8
A4. Muebles	8 003	31 780	10 837	5,6	2,4	0,9	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Empresas extranjeras	7	521	274	1,1	0,3	-	-	1,6	2,5	2,5	2,5
Empresas nacionales	7 996	31 259	10 563	5,6	2,7	1,2	100,0	98,4	97,5	97,5	97,5
A5. Otras industrias tradicionales	9 847	86 837	52 385	6,9	6,6	4,5	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Empresas extranjeras	30	3 309	4 531	4,5	2,1	1,6	0,3	3,8	8,6	8,6	8,6
Empresas nacionales	9 817	83 528	47 854	6,9	7,2	5,5	99,7	96,2	91,4	91,4	91,4
B. Industrias intermedias	17 426	244 210	306 040	12,2	18,5	26,1	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Empresas extranjeras	256	47 379	183 815	38,4	30,2	35,3	1,5	19,4	33,9	33,9	33,9
Empresas nacionales	17 170	196 831	202 225	12,1	16,9	23,0	98,5	80,6	66,1	66,1	66,1
B1. Papel y sus productos	1 096	22 598	26 594	0,8	1,7	2,3	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Empresas extranjeras	8	420	379	1,2	0,3	0,1	0,7	1,9	1,4	1,4	1,4
Empresas nacionales	1 088	22 178	26 215	0,8	1,9	3,0	99,3	98,1	98,6	98,6	98,6

Suadro 25 (conclusión)

Grupos de compartimiento y agrupaciones industriales	Estructura porcentual									
	En el total					Según grupos de competencia y agrupaciones				
	Número de establecimientos	Ocupación (número de personas)	Valor bruto de la producción (millones de pesas)	Número de establecimientos	Ocupación	Valor bruto de la producción	Número de establecimientos	Ocupación	Valor bruto de la producción	Valor bruto de la producción
B2. Productos de caucho	1 968	17 167	21 197	1.4	1.3	1.8	100.0	100.0	100.0	100.0
Empresas extranjeras	8	4 636	12 351	1.2	3.0	4.2	0.4	27.0	58.3	58.3
Empresas nacionales	1 960	12 531	8 846	1.4	1.1	1.0	99.6	73.0	41.7	41.7
B3. Productos químicos	2 961	69 940	89 519	2.1	5.3	7.6	100.0	100.0	100.0	100.0
Empresas extranjeras	196	25 719	42 004	29.4	16.4	14.3	6.6	36.8	46.9	46.9
Empresas nacionales	2 765	44 221	47 515	2.0	3.8	5.4	93.4	63.2	53.1	53.1
B4. Derivados del petróleo y del carbón	128	11 522	73 491	-	0.9	6.3	100.0	100.0	100.0	100.0
Empresas extranjeras	6	1 908	27 558	0.9	1.2	9.4	4.7	16.6	37.5	37.5
Empresas nacionales	122	9 614	45 933	-	0.8	5.2	95.3	83.4	62.5	62.5
B5. Productos de minerales no metálicos	9 923	77 683	35 925	7.0	5.9	3.1	100.0	100.0	100.0	100.0
Empresas extranjeras	17	5 669	6 323	2.5	3.6	2.1	0.2	7.3	17.6	17.6
Empresas nacionales	9 906	72 014	29 602	7.0	6.2	3.4	99.8	92.7	82.4	82.4
B6. Metales básicos	1 350	45 300	59 314	0.9	3.4	5.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Empresas extranjeras	21	9 027	15 200	3.2	5.7	5.2	1.6	19.9	25.6	25.6
Empresas nacionales	1 329	36 273	44 114	0.9	3.1	5.0	98.4	80.1	74.4	74.4
C. Industrias metalmeccánicas	55 338	424 995	260 806	38.7	32.2	22.3	100.0	100.0	100.0	100.0
Empresas extranjeras	191	56 508	93 383	28.7	36.0	31.8	0.4	13.3	35.8	35.8
Empresas nacionales	55 147	368 487	167 423	38.7	31.7	19.1	99.6	86.7	64.2	64.2
C1. Fabricación de productos metálicos	16 664	104 458	52 430	11.6	7.9	4.5	100.0	100.0	100.0	100.0
Empresas extranjeras	49	3 832	4 961	7.4	2.4	1.7	6.3	3.7	9.5	9.5
Empresas nacionales	16 615	100 626	47 469	11.7	8.7	5.4	99.7	96.3	90.5	90.5
C2. Maquinaria (incluida eléctrica)	11 677	121 822	98 546	8.2	9.2	7.7	100.0	100.0	100.0	100.0
Empresas extranjeras	98	22 818	31 070	14.7	14.6	10.6	0.8	18.7	34.3	34.3
Empresas nacionales	11 579	99 004	59 476	8.1	8.5	6.8	99.2	81.3	65.7	65.7
C3. Material de transporte	26 997	198 715	117 830	18.9	15.1	10.1	100.0	100.0	100.0	100.0
Empresas extranjeras	44	29 858	57 352	6.6	19.0	19.5	0.2	15.0	48.7	48.7
Empresas nacionales	26 953	168 857	60 478	18.9	14.5	6.9	99.8	85.0	51.3	51.3

Fuente: Elaboraciones de Dependencia Conjunta CEPAL/CEI, sobre la base de informaciones del Censo Industrial 1963, según datos proporcionados por el Consultor, Sr. J. Sourrouille.

g/ Incluye las siguientes agrupaciones: imprenta y editoriales; cueros y piel e industrias diversas.

BRASIL: SECTOR MANUFACTURERO: PARTICIPACION DE LAS EMPRESAS TRANSNACIONALES Y NACIONALES EN LAS VENTAS Y LA OCU-PACION DE 2 612 EMPRESAS, SEGUN GRUPOS DE COMPORTAMIENTO Y AGRUPACIONES INDUSTRIALES, 1975
(Valores absolutos y estructura porcentual)

	Empresas (número)	Ocupación (número de personas)	Ventas (millones cruceros)	Estructura porcentual			
				En el total manufacturero		Según grupos de compor- tamiento y agrupaciones	
				Empre- sas	Ocupa- ción	Empre- sas	Ocupa- ción
<u>Industrias manufactureras</u>	2 812	2 125 016	517 534	100.0	100.0	100.0	100
ET	599	784 737	225 555	21.3	36.9	43.6	44
EP + ENP	2 213	1 340 279	291 979	78.7	63.1	56.4	56
<u>A Industrias tradicionales</u>	1 258	831 223	145 244	44.7	39.1	28.1	100
ET	137	186 967	45 876	4.9	8.8	8.8	32
EP + ENP	1 121	644 256	99 368	39.8	30.3	19.3	68
<u>A₁ Alimentos, bebidas y tabaco</u>	552	305 677	76 585	19.6	14.4	14.8	100
ET	54	70 717	22 914	1.9	3.3	4.4	30
EP + ENP	498	234 960	53 671	17.7	11.1	10.4	70
<u>A₂ Industrias textiles, prendas de vestir y calzado</u>	365	303 511	31 177	13.0	14.3	6.0	100
ET	41	55 908	7 568	1.5	2.6	1.5	24
EP + ENP	324	247 603	23 609	11.5	11.7	4.5	76
<u>A₃ Industrias de la madera y sus productos</u>	105	48 124	5 754	3.7	2.2	1.1	100
ET	9	5 094	599	0.3	0.2	0.1	10
EP + ENP	96	43 030	5 155	3.4	2.0	1.0	90
<u>A₄ Fabricación de muebles y accesorios</u>	30	16 047	2 215	1.1	0.8	0.4	100
ET	1	400	76	-	-	-	3
EP + ENP	29	15 647	2 139	1.1	0.8	0.4	97
<u>A₅ Otras industrias a/</u>	206	157 864	29 513	7.3	7.4	5.7	100
ET	32	54 848	14 719	1.1	2.6	2.8	50
EP + ENP	174	103 016	14 794	6.2	4.8	2.9	50
<u>B Industrias intermedias</u>	1 023	748 554	257 384	36.4	35.2	49.7	100
ET	267	253 226	97 647	9.5	11.9	18.9	34
EP + ENP	756	495 328	159 737	26.9	23.3	30.8	66
<u>B₁ Fabricación del papel y sus productos</u>	105	49 890	9 855	3.7	2.3	1.9	100
ET	12	8 114	1 648	0.4	0.4	0.3	17
EP + ENP	93	41 776	8 207	3.3	1.9	1.6	83
<u>B₂ Fabricación de productos de caucho</u>	36	25 352	5 177	1.3	1.2	1.0	100
ET	8	13 503	3 391	0.3	0.6	0.7	66
EP + ENP	28	11 849	1 786	1.0	0.6	0.3	34
<u>B₃ Fabricación de productos químicos</u>	338	167 451	53 607	12.0	7.9	10.3	100
ET	131	98 795	33 189	4.7	4.7	6.4	62
EP + ENP	207	68 656	20 418	7.3	3.2	3.9	38

Cuadro 26 (conclusión)

	Empresas (número)	Ocupación (número de personas)	Ventas (millones cruceros)	Estructura porcentual			
				En el total manufacturero		Según grupos de compo- tamiento y agrupaciones	
				Emple- sas	Ocupa- ción	Emple- sas	Ocupa- ción
<u>B4 Fabricación de productos derivados del petróleo y del carbón</u>	<u>27</u>	<u>72 638</u>	<u>108 945</u>	<u>1.0</u>	<u>3.4</u>	<u>100</u>	<u>100</u>
ET							
EP + EMP	9	10 567	36 273	0.3	0.5	33	15
18	62 071	72 672		0.7	2.9	67	85
<u>B5 Fabricación de productos de minerales no metálicos</u>	<u>137</u>	<u>100 058</u>	<u>15 058</u>	<u>4.9</u>	<u>4.7</u>	<u>100</u>	<u>100</u>
ET	30	32 882	6 738	1.1	1.5	22	33
EP + EMP	107	67 176	8 320	3.8	3.2	78	67
<u>B6 Industrias metálicas básicas</u>	<u>390</u>	<u>333 165</u>	<u>64 742</u>	<u>13.5</u>	<u>15.7</u>	<u>100</u>	<u>100</u>
ET	77	89 365	16 408	2.7	4.2	20	27
EP + EMP	303	243 800	48 334	10.8	11.5	80	73
<u>C Industrias metalmeccánicas</u>	<u>531</u>	<u>545 239</u>	<u>114 906</u>	<u>18.9</u>	<u>25.7</u>	<u>100</u>	<u>100</u>
ET	195	344 544	82 032	6.9	16.2	37	63
EP + EMP	336	200 695	32 874	12.0	9.5	63	37
<u>C1 Fabricación de productos metálicos de maquinarias y accesorios</u>	<u>394</u>	<u>306 256</u>	<u>60 092</u>	<u>14.0</u>	<u>14.4</u>	<u>100</u>	<u>100</u>
ET	149	191 117	40 222	5.3	9.0	38	62
EP + EMP	245	115 139	19 870	8.7	5.4	62	38
<u>C2 Fabricación de material de transporte</u>	<u>137</u>	<u>238 983</u>	<u>54 814</u>	<u>4.9</u>	<u>11.3</u>	<u>100</u>	<u>100</u>
ET	46	153 427	41 810	1.6	7.2	34	64
EP + EMP	91	85 556	13 004	3.3	4.1	66	36

Fuente: Elaboraciones de Dependencia Conjunta CEPAL-CEI, sobre la base de "Quem e Quem na Economia Brasileira" agosto 1976.

a/ Incluye imprentas y editoriales, industrias diversas y cuero y productos de cuero y piel.

Cuadro 27
MEXICO: SECTOR MANUFACTURERO: PARTICIPACION DE LAS EMPRESAS TRANSNACIONALES Y NACIONALES PUBLICAS Y PRIVADAS, EN LA PRODUCCION BRUTA Y LA OCU-PACION, SEGUN GRUPOS DE COMPORTAMIENTO Y AGRUPACIONES INDUSTRIALES, 1970 (CENSO INDUSTRIAL). VALORES ABSOLUTOS Y ESTRUCTURA PORCENTUAL

	Empresas (número)	Ocupación (número de personas)	Producción bruta (millones de pesos)	Estructura porcentual					
				En el total manufacturero		Según grupos de comportamiento y agrupaciones		Según grupos de comportamiento y agrupaciones	
				Empresas	Ocupación	Empresas	Ocupación	Empresas	Ocupación
Industrias manufactureras				100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
ET	1 544 294	216 350	100.0	18.2	33.6	0.9	18.2	33.6	100.0
EP	261 029	72 616	100.0	6.8	12.2	0.2	6.8	12.2	100.0
ENP	1 05 696	26 294	100.0	75.0	54.3	99.0	75.0	54.3	100.0
A Industrias tradicionales				75.7	41.9	100.0	100.0	100.0	100.0
ET	830 430	90 575	31.0	5.4	9.1	0.3	10.0	21.6	100.0
EP	83 108	19 580	68.9	2.3	1.7	0.2	4.3	4.2	100.0
ENP	36 046	3 782	76.1	46.1	31.1	99.5	85.7	74.2	100.0
A₁ Alimentos, bebidas y tabaco				47.7	24.8	100.0	100.0	100.0	100.0
ET	379 014	53 713	16.5	3.4	7.1	0.3	13.7	28.7	100.0
EP	51 868	15 407	36.8	1.5	1.1	0.1	6.0	4.6	100.0
ENP	22 667	2 474	48.0	19.7	16.6	99.6	80.3	66.7	100.0
A₂ Industrias textiles, prendas de vestir y calzado				14.5	18.0	100.0	100.0	100.0	100.0
ET	278 744	23 557	7.9	1.3	1.2	0.5	7.2	11.3	100.0
EP	19 954	2 651	25.0	0.6	0.5	0.3	3.3	4.3	100.0
ENP	9 249	1 009	14.6	16.2	9.2	99.2	89.5	84.5	100.0
A₃ Industrias de la madera y sus productos				3.0	2.7	100.0	100.0	100.0	100.0
ET	42 011	2 389	0.8	0.1	0.1	0.2	3.4	7.9	100.0
EP	1 421	189	4.2	0.2	0.1	0.3	6.4	7.3	100.0
ENP	2 701	174	3.0	2.5	0.9	99.5	90.2	84.8	100.0
A₄ Fabricación de muebles y accesorios				3.2	2.2	100.0	100.0	100.0	100.0
ET	33 626	2 074	0.3	-	-	-	1.9	3.8	100.0
EP	628	79	-	-	-	-	-	-	100.0
ENP	32 998	1 995	3.2	2.1	0.9	99.9	98.1	96.2	100.0
A₅ Otras industrias a/				7.3	6.3	100.0	100.0	100.0	100.0
ET	9 237	1 254	5.5	0.6	0.6	0.6	9.5	14.2	100.0
EP	1 429	125	2.8	0.1	0.1	0.1	1.5	1.4	100.0
ENP	86 369	7 463	7.3	5.6	3.4	99.3	89.0	84.4	100.0
B Industrias intermedias				13.3	25.2	100.0	100.0	100.0	100.0
ET	388 425	82 527	39.0	6.7	15.0	2.5	26.7	39.4	100.0
EP	103 684	32 537	22.6	3.6	8.9	0.3	14.2	23.2	100.0
ENP	55 010	19 184	13.0	14.9	14.2	97.2	59.1	37.3	100.0
B₁ Fabricación del papel y sus productos				0.5	2.4	100.0	100.0	100.0	100.0
ET	37 563	7 390	2.7	0.5	1.1	4.4	21.7	32.9	100.0
EP	8 139	2 430	1.9	0.1	0.2	0.6	5.0	6.0	100.0
ENP	1 865	447	0.5	1.8	2.1	95.0	73.4	61.1	100.0

Cuadro 27 (conclusión)

	Empresas (número)	Ocupación (número de personas)	Producción bruta (millones de pesos)	Estructura porcentual										
				En el total manufacturero			Según grupos de comporta- miento y agrupaciones							
				Emple- sas	Ocupa- ción	Produ- ción bruta	Emple- sas	Ocupa- ción	Produ- ción bruta					
<u>B₂ Fabricación de productos de caucho</u>														
ET	3 440	22 209	3 608	2.9	1.4	1.7	100.0	100.0	100.0					
EP	11	6 451	2 305	1.1	0.4	1.1	0.3	29.0	63.9					
EMP	-	-	-	-	-	-	-	-	-					
<u>B₃ Fabricación de productos químicos</u>														
ET	3 429	15 758	1 303	2.9	1.0	0.6	99.7	71.0	36.1					
EP	3 028	138 823	27 914	2.5	9.0	12.9	100.0	100.0	100.0					
EMP	270	52 297	14 159	26.6	3.4	6.5	8.9	37.7	50.7					
ET	22	5 793	1 629	10.4	0.4	0.8	0.7	4.2	5.9					
EP	2 736	80 733	12 116	2.3	5.2	5.6	90.4	58.2	43.4					
<u>B₄ Fabricación de productos derivados del petróleo y del carbón</u>														
ET	103	28 532	10 889	0.1	1.8	5.0	100.0	100.0	100.0					
EP	8	1 056	624	0.8	0.1	0.3	7.8	3.7	5.7					
EMP	2	24 033	9 618	0.9	1.6	4.4	1.9	84.2	88.3					
EMP	93	3 443	647	0.1	0.2	0.3	90.3	12.1	5.9					
<u>B₅ Fabricación de productos de minerales no metálicos</u>														
ET	8 266	91 319	8 646	6.9	5.9	4.0	100.0	100.0	100.0					
EP	41	8 906	1 798	4.0	0.6	0.8	0.5	9.8	20.8					
EMP	4	5 649	400	1.9	0.4	0.2	-	6.2	4.6					
ET	8 221	76 764	6 448	7.0	5.0	3.0	99.5	84.0	74.6					
EP	334	69 979	24 080	0.3	4.5	11.1	100.0	100.0	100.0					
EMP	59	26 835	11 221	3.8	1.7	5.2	11.7	38.3	46.6					
ET	16	17 670	7 080	7.5	1.1	3.3	4.8	25.3	29.4					
EP	279	25 474	5 779	0.2	1.6	2.7	83.5	36.4	24.0					
EMP	13 111	325 439	43 248	11.0	21.0	20.0	100.0	100.0	100.0					
<u>C Industrias metalmeccánicas</u>														
ET	305	94 237	20 499	30.0	6.1	9.5	2.3	29.0	47.4					
EP	18	14 640	3 328	8.5	0.9	1.5	0.1	4.5	7.7					
EMP	12 788	216 562	19 421	10.9	14.0	9.0	97.5	66.5	44.9					
<u>C₁ Fabricación de productos metálicos de maquinarias y accesorios</u>														
ET	12 278	255 266	28 001	10.3	16.5	12.9	100.0	100.0	100.0					
EP	247	63 509	10 671	24.3	4.1	4.9	2.0	24.9	38.1					
EMP	6	2 127	554	2.8	0.1	0.3	-	0.8	2.0					
ET	12 025	189 630	16 776	10.2	12.3	7.8	97.9	74.3	59.9					
EP	833	70 173	15 247	0.7	4.5	7.0	100.0	100.0	100.0					
EMP	58	30 728	9 828	5.7	2.0	4.5	7.0	43.8	64.5					
ET	12	12 513	2 774	5.7	0.8	1.3	1.4	17.8	18.2					
EP	763	26 932	2 645	0.6	1.7	1.2	91.6	38.4	17.3					

Fuente: Elaboraciones de Dependencia Conjunta CEPAL-CET, sobre la base de antecedentes de "NAFINSA", México D.F.

a/ Incluye imprentas y editoriales, industrias diversas y cuero y productos de cuero y piel.

AMERICA EN DESARROLLO: PRODUCTO BRUTO DE FILIALES DE EMPRESAS TRANSNACIONALES (ET), COMPARADO CON EL PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) DE PAISES
HUESPEDES DE LA REGION, 1966, 1970 Y 1975. VALORES ABSOLUTOS, PARTICIPACION PORCENTUAL Y RITMO DE CRECIMIENTO

	1966			1970			1975			1966-1970		1970-1975		1966-1975	
	PIB de ET a/	PIB país huésped	PIB de ET en % PIB país	PIB país huésped	PIB de ET en % PIB país	PIB de ET b/	PIB país huésped	PIB de ET en % PIB país	PIB país huésped	PIB de ET	PIB país huésped	PIB de ET	PIB país huésped	PIB de ET	PIB país huésped
Argentina	1 200	20 610	5.8	1 320	25 080	5.3	1 100	29 890	3.7	2.4	5.0	3.6	2.4	5.0	3.6
Brasil	2 400	33 400	7.2	3 320	45 910	7.2	5 400	72 730	7.4	8.5	8.3	9.6	8.5	8.3	9.6
México	1 330	25 800	5.2	1 800	33 500	5.4	2 500	44 050	5.7	7.9	6.7	5.6	7.9	6.7	5.6
Colombia	290	5 640	5.1	390	7 110	5.5	500	9 750	5.1	7.7	6.0	6.5	7.7	6.0	6.5
Chile	700	7 840	8.9	220	8 820	2.5	200	8 320	2.4	-25.1	3.0	-1.2	-25.1	3.0	-1.2
Perú	560	5 440	10.3	500	6 220	8.0	470	8 060	5.8	-2.8	3.4	5.3	-2.8	3.4	5.3
Venezuela	2 350	9 210	25.5	2 500	11 420	21.9	3 100	14 850	20.9	1.6	5.5	5.4	1.6	5.5	5.4
Panamá	110	800	13.8	140	1 050	13.3	150	1 300	11.5	6.2	7.0	4.4	6.2	7.0	4.4
Países MCC	240	4 440	5.4	250	5 400	4.6	370	6 920	5.3	1.0	5.0	5.1	1.0	5.0	5.1
Otros	240	6 420	3.7	270	7 590	3.6	500	9 910	5.0	3.0	4.3	5.5	3.0	4.3	5.5
Total 19 países América Latina	9 420	119 600	7.9	10 710	152 100	7.0	14 290	205 780	6.9	3.3	6.2	6.2	3.3	6.2	6.2
Otros América en desarrollo	900	4 000	22.5	800	4 900	16.3	1 200	6 100	19.7	-2.9	5.2	4.5	-2.9	5.2	4.5
Total América en desarrollo	10 320	123 600	8.3	11 510	157 000	7.3	15 490	211 880	7.3	2.8	6.2	6.2	2.8	6.2	6.2

Millones de dólares de 1970

Tasas promedio anual de crecimiento porcentajes

Fuente: Elaboraciones de: Dependencia conjunta CEPAL/CET a base de varias fuentes (véase nota metodológica pág. 300).

a/ Estimaciones.

b/ Proyecciones.

AMERICA EN DESARROLLO: PRODUCTO BRUTO DE FILIALES DE EMPRESAS TRANSNACIONALES ESTADOUNIDENSES COMPARADO CON EL PRODUCTO INTERNO BRUTO DE PAISES
HUESPEDES SELECCIONADOS DE LA REGION, 1966, 1970, 1975

(Valores absolutos, participación porcentual y ritmo de crecimiento)

	1966			1970			1975			1966-1970		1970-1975	
	Producto bruto de empresas transna- cionales	PIB del país huésped	PIB de ET en % PIB total	Producto bruto de empresas transna- cionales a/	PIB del país huésped	PIB de ET en % PIB total	Producto bruto de empresas transna- cionales b/	PIB del país huésped	PIB de ET en % PIB total	Producto ET	Producto ET	PIB país huésped	Tasas promedio anual de crecimiento
Argentina	660	20 610	3.2	850	25 080	3.4	600	29 890	2.0	6.5	-6.7	5.0	3.6
Brasil	820	33 400	2.5	1 360	45 910	3.0	2 800	72 730	3.8	13.5	15.5	8.3	9.6
México	1 020	25 800	4.0	1 400	33 500	4.2	1 800	44 050	4.1	8.2	5.2	6.7	5.6
Colombia	220	5 640	3.9	330	7 110	4.6	300	9 750	3.1	10.7	-1.9	6.0	6.5
Chile	650	7 840	8.3	180	8 820	2.0	90	8 320	1.1	-27.5	-12.9	3.0	-1.2
Perú	470	5 440	8.6	380	6 220	6.1	340	8 060	4.2	-5.2	-2.2	3.4	5.3
Venezuela	1 720	9 210	18.7	1 850	11 420	16.2	2 200	14 850	14.8	1.8	3.5	5.5	5.4
Panamá	100	800	12.5	120	1 050	11.4	130	1 300	10.0	4.7	1.6	7.0	4.4
Países MCC	200	4 440	4.5	220	5 400	4.1	300	6 920	4.3	2.4	6.7	5.0	5.1
Otros	170	6 420	2.6	250	7 590	3.3	370	9 910	3.7	10.1	8.2	4.3	5.5
Total 19 países	6 030	119 600	5.0	6 940	152 100	4.6	8 930	205 780	4.3	3.5	5.2	6.2	6.2
América Latina	540	4 000	13.5	570	4 900	11.6	900	6 100	14.8	1.4	9.6	5.2	4.5
Otros América en desarrollo	6 570	123 600	5.3	7 510	157 000	4.8	9 830	211 880	4.6	3.4	5.5	6.2	6.2

Millones de dólares de 1970

Porcentajes

Fuentes: Producto bruto ET; Elaboraciones de Dependencia Conjunta CEPAL/CET, a base de estadística de U.S. Department of Commerce - Survey of Current

Business, february 1977 "Gross Product of Foreign Affiliates of U.S. Companies"; cuadros 6 y 9.

PIB de países latinoamericanos: CEPAL a base de estadísticas nacionales.

Nota: Las cifras del PIB de los países latinoamericanos expresados en monedas nacionales a precios constantes de 1970 se convirtieron en dólares estadounidenses utilizando los tipos de cambio implícitos de las importaciones para ese año. Para expresar el PIB de la ET en dólares estadounidenses a precios constantes de 1970, se deflacionaron los valores corrientes por índices de precios internos expresados en dólares.

a/ Estimaciones.

b/ Proyecciones.

Cuadro 30

AMERICA EN DESARROLLO: PRODUCTO BRUTO DEL SECTOR MANUFACTURERO DE FILIALES DE EMPRESAS TRANSNACIONALES ESTADOUNIDENSES COMPARADO CON EL PRODUCTO INTERNO BRUTO MANUFACTURERO DE PAISES HUESPEDES SELECCIONADOS DE LA REGION 1966, 1970, y 1975

(Valores absolutos, participación porcentual y ritmos de crecimiento)

	1966		1970		1975		1966-1970		1970-1975		1966-1975	
	PIB de ET del país huésped	PIB de ET en % PIB país	PIB del país huésped	PIB de ET en % PIB país	PIB del país huésped	PIB de ET en % PIB país	Producto ET	Tasa promedio anual de crecimiento	Producto ET	Tasa promedio anual de crecimiento	PIB país huésped	Tasa promedio anual de crecimiento
	Millones de dólares de 1970											
Argentina	510	7.8	640	7.7	560	5.3	5.8	5.3	-2.6	6.2	5.0	5.0
Brasil	640	8.5	1 060	9.6	2 530	14.1	13.4	14.1	19.0	9.9	10.3	10.3
México	730	12.7	1 060	13.3	1 500	13.9	9.8	13.9	7.2	8.6	6.1	6.1
Colombia	110	10.7	180	13.6	200	10.4	13.1	10.4	2.1	6.4	7.9	7.9
Chile	60	2.8	70	3.0	40	2.2	3.9	2.2	-10.6	2.3	-5.0	-5.0
Perú	110	9.0	60	4.1	60	2.9	-14.1	2.9	-	4.9	7.0	7.0
Venezuela	240	16.3	370	20.1	600	25.3	11.4	25.3	10.2	5.8	5.2	5.2
Panamá	5	4.5	10	6.7	30	17.6	18.9	17.6	24.6	8.1	2.5	2.5
Países MCC	40	5.7	50	5.4	80	6.6	5.7	6.6	9.9	7.1	5.8	5.8
Otro	50	4.4	70	5.0	100	5.4	8.8	5.4	7.4	5.3	6.0	6.0
<u>Total 19 países América Latina</u>	<u>2 495</u>	<u>9.0</u>	<u>3 570</u>	<u>9.7</u>	<u>5 700</u>	<u>11.2</u>	<u>9.4</u>	<u>11.2</u>	<u>9.8</u>	<u>7.4</u>	<u>6.7</u>	<u>6.7</u>
Otros América en desarrollo	40	8.3	40	6.3	50	6.9	-	6.9	4.6	7.0	2.7	2.7
<u>Total América en desarrollo</u>	<u>2 535</u>	<u>9.0</u>	<u>3 610</u>	<u>9.7</u>	<u>5 750</u>	<u>11.2</u>	<u>9.2</u>	<u>11.2</u>	<u>9.8</u>	<u>7.4</u>	<u>6.6</u>	<u>6.6</u>

Fuente: Véase el cuadro 27.

AMERICA EN DESARROLLO: VENTAS TOTALES DE FILIALES DE PROPIEDAD MAYORITARIA^{a/} DE EMPRESAS TRANSNACIONALES ESTADOUNIDENSES
SEGUN PAISES SELECCIONADOS DE LA REGION; 1966, 1970-1976

(Valores absolutos y ritmo de crecimiento)

	1966	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	Tasas promedio anual de crecimiento (porcentajes)			
									1966-1970	1970-1975	1976	
A. Millones de dólares de cada año												
Argentina	1 766	2 290	2 376	2 120	3 057	3 915	3 485	3 066	6.7	8.8	-12.0	
Brasil	2 189	3 840	4 305	5 385	8 089	11 236	13 121	15 897	15.1	27.8	21.2	
México	1 992	3 130	3 346	3 829	4 816	6 058	7 713	8 095	11.9	19.7	5.0	
Colombia	598	1 030	1 012	1 069	1 232	1 598	1 698	2 029	14.6	10.5	19.5	
Chile	903	390	179	138	189	355	334	433	-18.9	-3.0	29.6	
Perú	924	960	827	896	1 097	1 092	999	1 218	1.0	0.8	21.9	
Venezuela	3 242	4 150	4 671	5 082	6 992	12 963	11 968	10 162	6.4	23.5	-15.1	
Panamá	483	670	630	804	1 011	1 627	1 554	1 837	8.5	18.3	18.2	
Países MCC	467	780	1 022	1 140	1 431	2 418	2 571	2 064	13.7	26.9	-19.7	
Otros países latinoamericanos	361	690	725	659	964	1 428	1 558	1 613	17.6	17.7	3.5	
Total 19 países de América Latina	12 925	17 930	19 093	21 122	28 878	42 690	45 001	46 414	8.5	20.2	3.1	
Otros América en desarrollo	1 338	2 140	2 288	2 529	4 428	8 915	12 177	14 156	12.5	41.5	16.3	
Total América en desarrollo	14 263	20 070	21 381	23 651	33 306	51 605	57 178	60 570	8.9	23.3	5.9	
B. Millones de dólares de 1970 ^{b/}												
Argentina	1 610	2 230	2 080	1 860	2 050	2 070	1 940	1 560	9.2	-3.3	-19.6	
Brasil	2 410	3 840	4 220	5 010	6 640	7 960	8 960	10 150	12.3	18.4	13.3	
México	2 270	3 130	3 230	3 590	3 900	4 010	4 620	4 880	8.4	8.1	5.6	
Colombia	550	1 030	990	970	950	1 030	1 000	1 090	17.0	-0.6	9.0	
Chile	970	390	170	130	160	190	190	200	-20.4	-13.4	5.3	
Perú	940	960	770	780	880	750	580	750	0.5	-9.6	29.3	
Venezuela	3 450	4 150	4 510	4 640	5 870	9 300	7 570	5 960	4.7	12.8	-21.3	
Panamá	520	670	600	700	800	990	830	910	6.5	4.4	9.6	
Países MCC	520	780	1 010	1 080	1 210	1 710	1 680	1 200	10.7	16.5	-28.6	
Otros países latinoamericanos	400	690	700	610	790	990	980	970	14.6	7.3	-1.0	
Total 19 países de América Latina	13 640	17 930	18 280	19 370	23 250	29 000	28 350	27 670	7.1	9.6	-2.4	
Otros América en desarrollo	1 480	2 140	2 220	2 340	3 630	6 150	7 690	8 540	9.7	29.1	11.1	
Total América en desarrollo	15 120	20 070	20 500	21 710	26 880	35 150	36 040	36 210	7.3	12.4	0.5	

Fuente: Dependencia Conjunta CEPAL/CET sobre la base de estadísticas de U.S. Department of Commerce - Survey of Current Business, agosto 1975; mayo 1976; febrero 1977 y marzo 1978.

a/ Filiales de propiedad mayoritaria son aquellas empresas en que los Estados Unidos tienen una participación de a lo menos 50% en el capital social, tanto directa como indirectamente.

b/ Valores obtenidos por deflación de los valores a precios de cada año, según índices de precios internos de los países expresados en dólares de los Estados Unidos.

AMERICA EN DESARROLLO: VENTAS MANUFACTURERAS DE FILIALES DE PROPIEDAD MAYORITARIA^{a/} DE EMPRESAS TRANSNACIONALES
ESTADOUNIDENSES SEGUN PAISES SELECCIONADOS DE LA REGION, 1966, 1970-1976

(Valores absolutos y tasas de crecimiento)

	1966	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	Tasas promedio anual de crecimiento (%)			
									1966-1970	1970-1975	1976	
A. Millones de dólares de cada año												
Argentina	1 302	1 610	1 728	1 543	2 246	2 835	2 571	2 194	5.5	9.8	-14.7	
Brasil	1 283	2 380	2 728	3 537	5 738	7 727	8 797	10 559	16.7	29.9	20.0	
México	1 548	2 540	2 739	3 134	3 945	4 912	6 310	6 557	13.2	20.0	3.9	
Colombia	305	650	711	767	921	1 185	1 241	1 362	20.8	13.8	9.8	
Chile	94	190	97	77	105	126	130	207	19.2	-7.3	59.2	
Perú	263	260	212	235	270	231	286	389	-0.3	1.9	36.0	
Venezuela	729	1 190	1 324	1 555	2 010	2 461	3 023	3 531	13.0	20.5	16.8	
Panamá	6	50	94	107	133	281	379	124	69.9	49.9	-67.3	
Países del MCC	126	210	261	308	411	472	512	562	13.6	19.5	9.8	
Otros países latinoamericanos	101	160	171	194	242	328	379	414	12.2	18.8	9.2	
Total 19 países de América Latina	5 727	9 230	10 065	11 457	16 021	20 558	23 628	25 899	12.7	20.7	9.6	
Otros países de América en desarrollo	103	130	126	148	200	298	336	354	6.0	20.9	5.4	
Total países de América en desarrollo	5 860	9 360	10 121	11 605	16 221	20 856	23 964	26 253	12.4	20.7	9.6	
B. Millones de dólares de 1970 b/												
Argentina	1 190	1 610	1 510	1 360	1 500	1 500	1 430	1 120	7.8	-2.3	-21.7	
Brasil	1 410	2 380	2 670	3 290	4 710	5 480	6 010	6 740	14.0	20.4	12.1	
México	1 760	2 540	2 640	2 940	3 200	3 250	3 780	3 960	9.6	8.3	4.8	
Colombia	280	650	700	700	710	760	730	730	23.4	2.3	0.0	
Chile	100	190	90	70	90	70	70	100	17.4	-18.1	42.9	
Perú	270	260	200	210	220	160	170	240	-0.9	-8.1	41.2	
Venezuela	780	1 190	1 280	1 420	1 690	1 770	1 910	2 070	11.1	9.9	8.4	
Panamá	10	50	90	90	110	170	200	60	49.5	32.0	-70.0	
Países del MCC	140	210	260	290	350	340	330	330	10.7	9.5	0.0	
Otros países latinoamericanos	110	160	170	180	200	230	240	250	9.8	8.4	4.2	
Total 19 países de América Latina	6 050	9 230	9 610	10 550	12 780	13 730	14 870	15 600	11.1	10.0	4.9	
Otros países de América en desarrollo	110	130	120	140	160	210	210	210	4.3	10.1	0.0	
Total países de América en desarrollo	6 160	9 360	9 730	10 690	12 940	13 940	15 080	15 810	11.0	10.0	4.9	

Fuentes y Notas: Véase el cuadro 31.

AMERICA EN DESARROLLO: VENTAS MANUFACTURERAS DE FILIALES DE PROPIEDAD MAYORITARIA/ DE EMPRESAS TRANSNACIONALES ESTADOUNIDENSES SEGUN PAISES SELECCIONADOS DE LA REGION Y SECTORES ECONOMICOS PRINCIPALES: 1969-1970 Y 1974-1975, VALORES ABSOLUTOS Y RITMO DE CRECIMIENTO
(Millones de dólares corrientes y porcentajes)

	Promedio 1969-1970						Promedio 1974-1975						Tasas pro- medio anual de creci- mientos (%) total indus- tria manu- facturera 1969-1970/ 1974-1975		
	Total industria manufac- turera	Produc- tos ali- mentos	Sustan- cias y produc- tos químicos	Metáli- cas básicas y pro- ductos metáli- cos	Construc- ción de maquina- rias, industria eléctrica	Construc- ción de equipo de trans- porte	Otros produc- tos ma- nufactu- reros	Total industria manufac- turera	Produc- tos ali- mentos	Sustan- cias y produc- tos químicos	Metáli- cas básicas y pro- ductos metáli- cos	Construc- ción de maquina- rias, industria eléctrica		Construc- ción de equipo de trans- porte	Otros produc- tos ma- nufactu- reros
Argentina	1 540	290	290	70	150	460	280	2 710	530	450	180	290	740	520	12.0
Brasil	2 220	230	450	160	440	620	320	8 260	820	2 160	380	1 890	1 970	1 040	30.1
México	2 400	460	620	190	400	310b/	410b/	5 610	1 100	1 380	430	860	940	900	18.5
Colombia	590	100	190	40	50b/	30b/	180	1 220	160	340	70b/	120b/	100	430	15.6
Chile	170	20	20	20	20b/	70	20b/	130	30	60	-	-	-	40b/	-5.2
Perú	240	60	40	20	10b/	40	70b/	260	80	100	40b/	20	-	20b/	1.6
Venezuela	1 120	260	160	60	110	240	290	2 730	690	450	170	300	650	470	19.5
Panamá	50	-	30	-	-	-	20	330	10	250	-	-	-	70	45.9
Países MCC	210	100	50	10b/	10	-	40b/	490	220	140	20b/	30	-	80b/	18.5
Otros latinoamericanos	150	50	30	10b/	10	-	50b/	360	110	70	30b/	20	-	130b/	19.1
Total 19 países América Latina	8 690	1 570	1 890	580	1 200	1 770	1 680	22 100	3 750	5 400	1 320	3 530	4 400	3 700	20.5
Otros América en desarrollo	130	10	70	-	10	-	40	330	40	160	-	20b/	-	110b/	20.5
Total América en desarrollo	8 820	1 580	1 960	580	1 210	1 770	1 720	22 430	3 790	5 560	1 320	3 550	4 400	3 810	20.5

Fuente: Dependencia conjunta CEPAL/CEY sobre la base de estadísticas de United States Department of Commerce/Bureau of Economic Analysis "Survey of Current Business"; August 1975, May 1976 y February 1977.

Nota: Las cifras originales se aproximaron a los 10 millones de dólares más cercanos.

a/ Filiales de propiedad mayoritaria son aquellas empresas en que los Estados Unidos tiene una participación de a lo menos 50% en el capital social, tanto directa como indirecta.
b/ Estimaciones.

AMERICA EN DESARROLLO: VENTAS MANUFACTURERAS DE FILIALES DE PROPIEDAD MAYORITARIA DE EMPRESAS TRANSNACIONALES ESTADOUNIDENSES SEGUN PAISES SELECCIONADOS DE LA REGION Y SECTORES ECONOMICOS PRINCIPALES, 1969-1970 Y 1974-1975
(Estructura porcentual)

	Promedio 1969 - 1970										Promedio 1974 - 1975				
	Total industria manufacturera	Productos alimenticios	Sustancias y productos químicos	Metálicas y productos metálicos	Construcción de maquinaria incluida eléctrica	Construcción de equipo de transporte	Otros productos manufacturados	Total industria manufacturera	Productos alimenticios	Sustancias y productos químicos	Metálicas y productos metálicos	Construcción de maquinaria incluida eléctrica	Construcción de equipo de transporte	Otros productos manufacturados	
Argentina	100	19	19	4	10	30	18	100	19	17	7	11	27	19	
Brasil	100	10	20	7	20	28	14	100	10	26	5	23	24	12	
México	100	19	26	8	17	13	17	100	20	24	8	15	17	16	
Colombia	100	17	32	7	8	5	31	100	13	28	6	10	8	35	
Chile	100	12	12	12	12	41	12	100	23	46	-	-	-	31	
Perú	100	25	17	8	4	17	29	100	31	38	15	8	-	8	
Venezuela	100	23	14	5	10	21	26	100	25	16	6	11	24	17	
Panamá	100	-	60	-	-	-	40	100	3	76	-	-	-	21	
Países MCC	100	47	24	5	5	-	19	100	45	29	4	6	-	16	
Otros latinoamericanos	100	33	20	7	7	-	33	100	31	19	8	6	-	36	
Total 19 países América Latina		18	22	7	14	20	19	100	17	24	6	16	20	17	
Otros América en desarrollo	100	8	54	-	8	-	30	100	12	48	-	6	-	33	
Total América en desarrollo		18	22	6	14	20	20	100	17	25	6	16	19	17	

Fuente: Véase el cuadro 31.

Cuadro 35

PAISES DESARROLLADOS DE ECONOMIA DE MERCADO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA EN EL EXTERIOR SEGUN PAISES
PRINCIPALES DE ORIGEN, 1967-1976

País de origen	Valores acumulados a fines de cada año (mil millones de dólares)										Estructura porcentual		Tasa de crecimiento (porcen- taje) 1967-1976
	1967	1971	1973	1975	1976	1967	1971	1973	1975	1976	1975	1976	
Estados Unidos	56.6	82.8	101.3	124.2	137.2	54	52	51	48	48	48	48	10.3
Canadá	3.7	6.5	7.8	10.5	11.1	3	4	4	4	4	4	4	13.0
Reino Unido	17.5	23.7	26.9	30.8	32.1	16	15	13	12	11	12	11	7.0
Países Bajos	2.2	4.0	5.5	8.5	9.8	2	2	3	3	3	3	3	18.1
República Federal de Alemania	3.0	7.3	11.9	16.0	19.9	3	5	6	6	7	6	7	23.4
Francia	6.0	7.3	8.8	11.1	11.9	6	5	4	4	4	4	4	7.9
Suiza	5.0	9.5	11.1	16.9	18.6	5	6	6	7	6	7	6	15.7
Italia	2.1	3.0	3.2	3.3	2.9	2	2	2	1	1	1	1	3.7
Bélgica-Luxemburgo	2.0	2.4	2.7	3.2	3.6	2	1	1	1	1	1	1	6.7
Suecia	1.7	2.4	3.0	4.4	5.0	2	2	2	2	2	2	2	12.7
Japón a/	1.5	4.4	10.3	15.9	19.4	1	3	5	6	6	6	7	32.9
Otros	4.0	5.1	6.3	15.1	16.8	4	3	3	6	6	6	6	17.3
Total	105.3	158.4	198.8	258.9	287.2	100	100	100	100	100	100	100	11.8

Fuente: Naciones Unidas "Transnational Corporations in world development: A Re-examination", (E/C 10/38: 20 March 1978) table III-32.

a/ El año fiscal comienza el 1º de abril de el año indicado.

Cuadro 36

PAISES DESARROLLADOS DE ECONOMIA DE MERCADO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA EN EL EXTERIOR,
SEGUN PRINCIPALES PAISES HUESPEDES, 1967, 1971 Y 1975

(Estructura porcentual)

Países y grupos de países huéspedes	1967	1971	1975
<u>Valor total de la inversión</u>			
(miles de millones de dólares)	<u>105</u>	<u>158</u>	<u>259</u>
<u>Distribución porcentual</u>			
<u>Economía de mercado desarrolladas</u>	<u>69</u>	<u>72</u>	<u>74</u>
Canadá	18	17	15
Estados Unidos	9	9	11
Reino Unido	8	9	9
República Federal de Alemania	3	5	6
Otros	30	32	33
<u>Países en desarrollo</u>	<u>31</u>	<u>28</u>	<u>26</u>
Países de la OPEP a/	9	7	6
Venezuela	3	2	2
Países que ofrecen exenciones tributarias b/	2	3	3
Resto países y territorios en desarrollo	20	17	17
América en desarrollo			
Argentina	2	1	1
Brasil	4	3	4
México	2	2	2
Perú	1	1	1
Trinidad y Tabago	1	1	-

Fuente: Naciones Unidas. "Transnational corporations in world development: A re-examination"
(E/C, 10/38: 20 March 1978), Table III-33 y Table III-47.

a/ Argelia, Ecuador, Gabón, Indonesia, Iran, Iraq, Kuwait, Jamahiriya Arabe Libia, Nigeria,
Qatar, Arabia Saudita, Emiratos Arabes Unidos y Venezuela.

b/ Bahamas, Barbados, Bermuda, Islas Cayman, Antillas Neerlandesas y Panamá.

Cuadro 37

PAISES EN DESARROLLO: INVERSION DIRECTA ACUMULADA SEGUN REGIONES GEOGRAFICAS,
Y SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA: 1967 Y 1972

Región	Valores acumulados a fines de cada año (mil millones de dólares)										Porcentaje del total	
	Petróleo		Minería y fundición		Manufacturas		Otros		Total		del total	
	1967	1972	1967	1972	1967	1972	1967	1972	1967	1972	1967	1972
Africa	2.6	4.1	1.3	1.5	1.2	1.6	1.5	1.9	6.6	9.1	19.9	20.7
América Latina y Caribe	4.5	5.3	2.0	2.2	6.7	8.9	5.2	6.2	18.4	22.6	55.6	51.5
Medio Oriente	2.8	3.6	-	-	0.2	0.3	0.1	0.2	3.1	4.1	9.4	9.3
Asia y Oceanía	1.1	2.4	0.3	0.6	1.5	2.5	2.1	2.6	5.0	8.1	15.1	18.4
Total	11.0	15.4	3.6	4.3	9.6	13.3	8.9	10.9	33.1	43.9	100.0	100.0
Porcentaje del total	33.2	35.0	10.9	9.8	29.0	30.3	26.9	24.8	100.0	100.0		

Fuente: Centro de Naciones Unidas sobre las Empresas Transnacionales, basado en información de la Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos.

Cuadro 38

AMERICA LATINA: INVERSION DIRECTA ACUMULADA EN ALGUNOS PAISES DE LA REGION
SEGUN AREAS GEOGRAFICAS Y PAISES PRINCIPALES DE ORIGEN

País, territorio o área	Argen- tina	Brasil		Colombia		México		Panamá		Vene- zuela
	1973	1971	1976	1971	1976 ^{a/}	1971	1975	1969	1974	1977 ^{b/}
Valor total de la inversión (millones de dólares)	2 274	2 911	9 005	503	686	2 997	4 736	214	534	1 479
Distribución porcentual										
Estados Unidos	40	38	32	55	49	81	69	91	87	57
Canadá	4	10	5	10	7	2	2	8
Europa Occidental										
Francia	9	5	4	3	4	1	1	2
República Federal de Alemania	5	11	12	2	3	3	2	-
Italia	1	1	1	...	1	1	1	1
Países Bajos	6	1	3	3	4	1	2	1
España	-	-	-	...	-	1	-	-
Suecia	2	2	2	...	1	1	1	1
Suiza	9	7	11	3	5	3	3	2	2	6
Reino Unido	12	9	5	2	2	3	6	3	3	4
Japón	-	4	11	-	1	1	1	1
Otros países										
Argentina	-	-	-	...	-	-
Brasil	-	-	-	-	-	-
Panamá	4	3	3	7	8	-	3	-	-	8
Venezuela	-	-	-	2	3	-	-
Otros	8	9	10	13	12	2	9	4	8	11
<u>Total</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>	<u>100</u>

Fuente: Naciones Unidas: "Transnational corporations in world development: A Re-examination" (E/C 10/36: 20 march 1978)
Table III 49.

a/ Cifras básicas: informaciones directas suministradas por el Banco de la República de Colombia. División de Análisis Económico. Oficina de Cambios.

b/ Cifras básicas: informaciones directas suministradas por la Superintendencia de Inversiones Extranjeras de Venezuela la "Sobre inversión extranjera directa registrada.



