

NACIONES UNIDAS

CONSEJO
ECONOMICO
Y SOCIAL



LIMITADA

E/CEPAL/L.191/Rev.1
18 de junio de 1980

ESPAÑOL
ORIGINAL: INGLES

CEPAL

Comisión Económica para América Latina

RELACIONES COMERCIALES DE AMERICA LATINA CON EUROPA

1. The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions and activities. It emphasizes that this is crucial for ensuring transparency and accountability in the organization's operations.

2. The second part of the document outlines the various methods and tools used to collect and analyze data. It highlights the need for consistent data collection procedures and the use of advanced analytical techniques to derive meaningful insights from the data.

3. The third part of the document focuses on the implementation of data-driven decision-making processes. It provides a detailed overview of the steps involved in identifying key performance indicators (KPIs) and using data to inform strategic decisions.

4. The fourth part of the document discusses the challenges and risks associated with data management and analysis. It addresses issues such as data quality, privacy concerns, and the potential for misinterpretation of data, and offers strategies to mitigate these risks.

5. The fifth part of the document concludes by summarizing the key findings and recommendations. It stresses the importance of a continuous and iterative process of data collection, analysis, and decision-making to achieve long-term organizational success.

6. The sixth part of the document provides a detailed overview of the data collection and analysis process, including the various stages from data identification to final reporting. It also includes a list of key terms and definitions used throughout the document.

7. The seventh part of the document discusses the importance of data security and privacy in the context of data management. It outlines the various measures and protocols that should be implemented to ensure the confidentiality and integrity of the data.

8. The eighth part of the document provides a detailed overview of the data analysis process, including the various techniques and tools used to analyze the data. It also includes a list of key terms and definitions used throughout the document.

9. The ninth part of the document concludes by summarizing the key findings and recommendations. It stresses the importance of a continuous and iterative process of data collection, analysis, and decision-making to achieve long-term organizational success.

INDICE

	<u>Página</u>
A. TENDENCIAS GLOBALES	1
1. Evolución de la participación de América Latina en el comercio mundial	1
2. Estructura del comercio de América Latina con las principales áreas	3
3. Participación decreciente de América Latina en el comercio mundial de algunos productos básicos	4
4. Evolución de la participación de distintas áreas en las importaciones europeas	6
5. La evolución de las importaciones europeas desde países en desarrollo	8
6. Las exportaciones de América Latina hacia Europa	10
7. Evolución del comercio en los países principales	11
8. América Latina como mercado para las exportaciones europeas	11
9. Composición de las exportaciones europeas hacia América Latina	15
10. Estructura del comercio de América Latina con Europa	17
11. Exportaciones de productos básicos de América Latina hacia Europa	19
12. Una visión más detallada de los productos básicos	20
13. Exportación de manufacturas de América Latina hacia Europa	27
14. Composición de las exportaciones de manufacturas hacia la CEE	28
15. Balance comercial de América Latina con las principales áreas de Europa	29
B. POLITICAS COMERCIALES DE ALGUNOS PAISES DESARROLLADOS Y PROBLEMAS DE ACCESO A SUS MERCADOS	31
1. Sistema generalizado de preferencias: el esquema de la CEE y su utilización	37
C. ANALISIS DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS BASICOS	41
1. Productos agropecuarios de zona templada	43
2. Productos agrícolas tropicales	47
3. Materias primas de origen agrícola	50
4. Metales no ferrosos	51
5. Mineral de hierro	52
6. Petróleo	53
ANEXO	55



A. TENDENCIAS GLOBALES

1. Evolución de la participación de América Latina en el comercio mundial

A partir de la Segunda Guerra Mundial, el crecimiento de los países desarrollados de economía de mercado, y también de los países europeos de economía centralmente planificada, ha sido intenso; no sólo en cuanto a su producción sino también respecto a sus relaciones comerciales, financieras y de inversión. Así, los países desarrollados elevaron su participación en las exportaciones mundiales de 60.2% a 64.5% entre 1950 y 1977. (Véase el cuadro 1.) Este incremento, parte de un proceso de cambios en la participación de distintas áreas en el comercio mundial, se logró a través de una intensificación del comercio de los diferentes grupos entre sí, y también dentro de cada grupo: Comunidad Económica Europea (CEE), Asociación Europea de Libre Comercio (AELI), Estados Unidos, Canadá, Japón y los países socialistas europeos. A ello contribuyeron marcadamente los procesos de integración, la atenuación o eliminación de barreras arancelarias y no arancelarias para productos manufacturados y la acción de las empresas transnacionales. Los países en desarrollo, por su lado, vieron disminuir mucho su participación en el comercio mundial, tanto en las exportaciones como en las importaciones. En las primeras su porcentaje en el total mundial descendió de 31.7 a 25.8 durante los años de postguerra, y en las últimas de 27.1 a 22.7. (Véase nuevamente el cuadro 1.) Estas tendencias se reflejan también en los cambios de estructuras del comercio mundial, donde las manufacturas representan en la actualidad dos tercios del comercio total mientras que en 1950 correspondían a menos de la mitad; en cambio en alimentos y las materias primas han perdido importancia durante dicho período. (Véase el cuadro II del Anexo.)

Pero este grupo de países acusa grandes diferencias entre las distintas regiones en desarrollo. Los exportadores de petróleo mejoraron su posición; su participación en las exportaciones mundiales se duplicó en estos años, de 7.3% a 13.6%, mientras que la de las naciones no exportadoras de petróleo bajó de 24.4% a 12.2%. La tendencia fue similar en el caso de las importaciones, aunque en un grado levemente inferior, como se desprende del mencionado cuadro.

Cuadro 1

EVOLUCION DEL COMERCIO MUNDIAL POR PRINCIPALES AREAS

	Exportaciones fob							Importaciones cif						
	Participación en el total (porcentajes)				Tasa de crecimiento medio anual en el período			Participación en el total (porcentajes)				Tasa de crecimiento medio anual en el período		
	1950	1975	1976	1977	1950- 1975	1976/ 1975	1977/ 1976	1950	1975	1976	1977	1950- 1975	1976/ 1975	1977/ 1976
A. Países desarrollados de economía de mercado	<u>60.2</u>	<u>66.3</u>	<u>64.9</u>	<u>64.5</u>	<u>11.7</u>	<u>11.2</u>	<u>13.7</u>	<u>65.0</u>	<u>66.3</u>	<u>67.4</u>	<u>67.1</u>	<u>11.4</u>	<u>16.3</u>	<u>13.6</u>
Estados Unidos	16.6	12.2	11.5	10.5	9.9	6.8	5.0	14.6	10.7	11.8	12.8	10.0	25.5	23.2
Canadá	4.7	3.7	3.9	3.7	10.1	18.8	8.3	4.6	3.5	3.5	3.3	10.2	10.3	5.8
CEE (9)	26.5	33.9	32.9	33.6	12.3	10.1	16.5	31.7	33.1	33.7	33.1	11.5	17.0	12.1
AELI (8)	5.6	6.1	5.9	5.8	11.7	10.3	11.8	6.1	7.0	6.8	6.8	11.9	2.5	15.0
Japón	1.3	6.4	6.8	7.1	18.4	20.6	23.4	1.6	5.9	5.8	5.6	17.2	13.7	11.0
Otros	5.6	3.8	4.0	3.9	9.5	14.0	13.3	5.9	6.1	5.8	5.5	11.0	30.0	7.9
B. Países de economía centralmente planificada	<u>8.1</u>	<u>9.8</u>	<u>9.3</u>	<u>9.5</u>	<u>12.1</u>	<u>8.9</u>	<u>16.5</u>	<u>7.9</u>	<u>10.4</u>	<u>9.5</u>	<u>9.2</u>	<u>12.5</u>	<u>3.4</u>	<u>10.0</u>
Europa oriental	6.8	9.0	8.5	8.7	12.5	8.7	17.2	6.3	9.4	8.8	8.4	13.1	5.0	9.7
Asia	1.3	0.8	0.8	0.8	9.3	10.7	9.7	1.6	1.0	0.7	0.7	9.0	-13.4	15.1
C. Países en desarrollo	<u>31.7</u>	<u>23.9</u>	<u>25.7</u>	<u>25.8</u>	<u>10.0</u>	<u>20.9</u>	<u>14.4</u>	<u>27.1</u>	<u>22.6</u>	<u>22.2</u>	<u>22.7</u>	<u>10.5</u>	<u>9.4</u>	<u>16.5</u>
Exportadores de petróleo	7.3	13.4	14.5	13.6	13.9	21.0	7.2	4.2	6.5	7.0	7.4	13.3	14.1	21.3
No exportadores de petróleo	24.4	10.5	11.2	12.2	7.6	20.9	23.5	22.9	16.1	14.8	15.3	9.7	4.7	11.5
Africa	4.0	1.8	1.6	1.6	7.7	10.1	12.9	4.4	2.7	2.6	2.7	9.1	0.4	16.5
América Latina	10.4	3.9	4.0	4.4	6.8	11.8	23.3	9.0	5.7	5.2	4.9	8.2	3.2	7.9
Asia	9.1	4.3	5.1	5.4	7.9	34.3	20.0	8.3	5.7	5.6	5.7	9.6	9.7	16.1
Medio Oriente	0.8	0.4	0.4	0.4	7.8	13.9	-2.4	1.0	1.7	1.8	1.7	13.8	-0.6	7.9

Fuente: Naciones Unidas, Yearbook of International Trade Statistics y Monthly Bulletin of Statistics; Fondo Monetario Internacional, International Financial Statistics.

Dentro de las regiones en desarrollo América Latina ha sido la que ha perdido más terreno; su participación mermó de 10.4% a 4.4% en las exportaciones y de 9.0% a 4.9% en las importaciones entre 1950 y 1977 aunque el comportamiento del comercio con distintas áreas no fue homogéneo. Los demás países en desarrollo no exportadores de petróleo (salvo los de Africa durante los dos últimos años), tuvieron todas tasas de crecimiento del comercio más altas que América Latina, aunque inferiores a las de las regiones desarrolladas. (Véase de nuevo el cuadro 1.) También dentro de América Latina hubo grandes diferencias en el crecimiento de las exportaciones medidas en precios corrientes. Las tasas de crecimiento anual más altas correspondieron a los países del Caribe (12.0%), Brasil (9.4%) y el Mercado Común Centroamericano (9.3%), mientras que las exportaciones de Argentina mostraron un crecimiento bajo (6.0%) entre estos años.^{1/}

2. Estructura del comercio de América Latina con las principales áreas

El comercio de América Latina con los países desarrollados de economía de mercado se caracteriza por un notorio desequilibrio en su estructura, que se aprecia comparando para cada grupo de bienes las exportaciones y las importaciones. Característica ya mencionada en el acápite relativo al comercio exterior global de la región, que demuestra lo que ocurre en el caso de algunos bienes estratégicos como los producidos para las industrias metalmeccánica y química.

Aquí se examinará en especial el comercio con los países desarrollados de economía de mercado y de economía centralmente planificada, distinguiendo los principales tipos de productos básicos y las manufacturas en su conjunto. Con el primero de estos grupos de países, el comercio de combustibles, que fue el rubro más importante, mostró en 1977 un saldo favorable para la región de 13 000 millones de dólares. Sin embargo, la gravitación de este rubro está fuertemente limitada por el hecho de proceder las exportaciones, en su casi totalidad, de un solo país: Venezuela. El

^{1/} Cifras basadas en datos oficiales para el período 1955-1975.

segundo rubro en importancia lo constituyeron los productos agropecuarios que también acusaron un saldo positivo para América Latina de 12 900 millones de dólares. Asimismo, fue positivo el saldo en el rubro minerales. En las manufacturas hubo un fuerte déficit de 30 000 millones de dólares en 1977, casi siete veces el valor de las exportaciones manufactureras de la región hacia dichos países.

La composición del comercio con los países europeos de economía centralmente planificada es similar: hay un saldo positivo en el comercio de los productos agropecuarios y los minerales de 3 000 millones de dólares para los primeros y de 200 millones para los últimos, mientras que el saldo es negativo en el caso de las manufacturas: 1 500 millones de dólares. También es negativo el saldo para los combustibles, pero su monto es bajo, de manera que el comercio total refleja un saldo positivo. (Véase el cuadro III del Anexo.)

3. Participación decreciente de América Latina en el comercio mundial de algunos productos básicos

A través de una mayor desagregación de las exportaciones de materias primas se obtiene una visión más clara de cuáles son los productos en los que América Latina ha perdido participación en los mercados mundiales. (Véase el cuadro 2.)

Cuadro 2

AMERICA LATINA: PARTICIPACION EN LAS EXPORTACIONES MUNDIALES, POR SECCIONES DE LA CUCI

(Porcentajes)

	1955	1960	1965	1970	1975	1976
Alimentos <u>a/</u>	20.5	17.5	16.1	15.6	14.5	15.6
Materias primas agrícolas <u>b/</u>	8.8	7.0	7.9	6.1	5.4	4.8
Minerales <u>c/</u>	14.5	14.6	16.7	15.7	13.2	13.0
Metales no ferrosos <u>d/</u>	14.4	11.8	11.1	17.8	7.0	11.2

Fuentes: UNCTAD, Yearbook of International Trade and Development Statistics, 1976; Naciones Unidas, Monthly Bulletin of Statistics, varios números.

a/ CUCI, secciones 0, 1, 22 y 4.

b/ CUCI, sección 2, excluidos capítulos 22, 27 y 28.

c/ CUCI, capítulos 27 y 28.

d/ CUCI, capítulo 68.

/En los

En los alimentos, los países desarrollados acrecentaron marcadamente su comercio recíproco gracias al fuerte aumento de su producción vinculado, entre otros factores, con el mejoramiento tecnológico y las políticas de sostén aplicadas internamente. En estos bienes América Latina perdió algo menos terreno que el mundo en desarrollo en su conjunto. (Véase el cuadro 3.)

Cuadro 3

INDICE DE LA EVOLUCION DE LA PARTICIPACION EN LAS EXPORTACIONES DE PRODUCTOS BASICOS (1955 = 100)

	<u>América Latina</u>			<u>Países en desarrollo</u>			<u>Países desarrollados</u>		
	1970	1975	1976	1970	1975	1976	1970	1975	1976
Alimentos	76	71	76	75	67	72	121	130	126
Materias primas agrícolas	68	55	54	75	65	67	118	124	124
Minerales	108	97	90	93	99	93	100	103	108
Metales no ferrosos	78	49	77	85	65	72	107	115	130

En los minerales el mundo en desarrollo mantuvo aproximadamente su proporción del comercio mundial, y América Latina perdió algo de terreno respecto a él durante los últimos años.

En cambio, en metales no ferrosos la merma de América Latina fue apreciable, incluso dentro del conjunto de países en desarrollo, que a su vez vieron disminuir marcadamente su participación en el comercio mundial a favor de los países desarrollados.

Igualmente marcada fue la baja de América Latina en las materias primas agrícolas, rubro en que también perdió terreno con respecto al mundo en desarrollo, mientras que los países desarrollados mejoraron su participación.^{2/}

^{2/} Más adelante se hará un examen más específico de los productos básicos.

/En general,

En general, los países desarrollados, como muestra el cuadro 3, aumentaron su participación en el comercio mundial en los cuatro sectores.

4. Evolución de la participación de distintas áreas en las importaciones europeas

Durante el período en estudio se formaron en Europa tres grandes agrupaciones económicas, - la Comunidad Económica Europea (CEE), la Asociación Europea de Libre Comercio (AELI) y el Comité de Ayuda Mutua Económica (CAME) - y aunque diferentes entre sí en el alcance y enfoque de su integración, su objetivo común fue fomentar el comercio entre los países componentes de cada agrupación. Este intercambio creció muy rápidamente; la proporción de importaciones realizadas por estas tres agrupaciones con respecto al total de importaciones de Europa pasó de 33.2% en 1955 a 44.7% en 1977. El crecimiento más rápido se observó en el comercio recíproco de los países que posteriormente formaron la CEE. En 1955 ese comercio representaba una tercera parte de sus importaciones totales; en 1973 alcanzaba a poco más de la mitad (52.6%), y con la incorporación de tres nuevos miembros - el Reino Unido, Dinamarca e Irlanda - llegó ese año al 54%. En 1977 hubo una leve baja de su importancia relativa pues representó 51.9% del total. (Véase el cuadro IV del Anexo.)

Los países europeos de economía centralmente planificada constituyen todavía el grupo que registra la mayor proporción de comercio recíproco, aunque esa proporción ha ido declinando en los últimos años, pues las importaciones intrazonales de estos países pasaron de 64.5% de sus importaciones totales en 1955, a 56.8% en 1977. Esta tendencia declinante, sobre todo a partir de los años setenta, está relacionada tanto con una mayor apertura hacia otros países, como con el levantamiento de muchas barreras impuestas por las demás naciones al comercio con este grupo. El comercio interno de la AELI refleja también un crecimiento muy dinámico, aun cuando la cifra porcentual es muy inferior a las de las otras dos áreas. En ella las importaciones intrazonales en 1977 representaron 14.8% de las importaciones totales de los actuales miembros.

/La supresión

La supresión de barreras internas mientras se mantenía el proteccionismo aumentó el comercio intrazonal, pero afectó el ritmo de crecimiento de las compras del resto del mundo. Pero en lo que toca al comercio extrazonal las diversas regiones del mundo fueron afectadas de distinta forma. Los países desarrollados de economía de mercado generalmente mejoraron o mantuvieron su posición relativa en las importaciones extrazonales de estos países, hecho que guarda relación con el mayor crecimiento del comercio internacional de manufacturas intercambiadas predominantemente entre países desarrollados. Esta tendencia, alentada por las reducciones arancelarias convenidas en el seno del Acuerdo General de Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT), fue más notoria en el caso de la AELI original en cuyas importaciones extrazonales totales la participación de otros países desarrollados aumentó de 66.3% a 75.2% entre 1955 y 1973, mientras que la participación de los países en desarrollo bajó de 28.7% a 17.9% entre esos años.

La CEE también vio mermar la participación de los países en desarrollo, que bajó de 39.8% a 34.7% entre 1955 y 1973. A partir de 1973 cambió la posición de estos países, ya que las fuertes alzas en las cotizaciones del petróleo se tradujeron en una mayor participación de los países exportadores de este producto. Esto explica el aumento de la participación de los países en desarrollo a partir de entonces; en 1977 las importaciones desde esos países representaron 44.6% de las importaciones extrazonales de los nueve miembros.

En los países europeos de economía centralmente planificada la situación es algo diferente, en parte por tratarse de un área exportadora de petróleo. Entre 1955 y 1965 aumentó tanto la participación de los países desarrollados de economía de mercado como la de los países en desarrollo, en desmedro principalmente de otros países centralmente planificados cuya participación bajó de 37.6% en 1955 a 9.3% en 1965. A partir de ese año empezó a declinar la participación de las importaciones desde los países en desarrollo, que constituían 16.1% de las importaciones extrazonales en 1955, 28.6% en 1965 y 24.4% en 1977. Entretanto los países desarrollados siguieron aumentando su participación, de 46.3% en 1955 a 72.0% en 1977.

/(Véase de

(Véase de nuevo el cuadro IV del Anexo.) La participación de otros países de economía centralmente planificada acusó una tendencia declinante, representando solamente 3.6% en 1977.

Esta evolución de la participación de los países en desarrollo en su conjunto no afectó de la misma forma a todas las regiones en desarrollo ya que los países exportadores de petróleo por ejemplo mejoraron su participación en el comercio extrarregional europeo. Si se excluyen las importaciones de petróleo, se aprecia más claramente lo sucedido, y los efectos en cada una de las regiones en desarrollo, lo que se hará en el apartado siguiente.

5. La evolución de las importaciones europeas desde países en desarrollo

Como se ha dicho antes, aun si se excluye el comercio intrazonal de los esquemas europeos de integración, y el de combustibles, los países en desarrollo han perdido gravitación en las importaciones europeas totales provenientes del resto del mundo. Además de disminuir la proporción de este comercio extrazonal proveniente del conjunto de países en desarrollo, ha bajado la participación de cada una de las principales regiones que lo componen: América Latina, Asia meridional y sudoriental, Africa y el Medio Oriente.^{3/} La merma, sin embargo, ha variado de uno a otro caso, lo que queda de manifiesto al examinar la participación de cada una de esas cuatro regiones en el total de las importaciones de Europa desde países en desarrollo. Se aprecia que Asia meridional y sudoriental y el Medio Oriente han elevado su participación en el conjunto del Tercer Mundo, y que lo mismo ha ocurrido con América Latina, aunque todas las regiones en desarrollo mencionadas la han disminuido en el abastecimiento extrazonal de Europa a favor de países desarrollados, como se dijo antes. Africa, por su parte, ha perdido importancia aun dentro del mundo en desarrollo. Efectivamente,

^{3/} Recuérdese que en todo este análisis se excluyen los combustibles. Si se los incluyera, el mundo en desarrollo, y en particular el Medio Oriente, aumentaría su participación en las importaciones extrazonales de Europa.

en el total de importaciones europeas provenientes de países en desarrollo la proporción de América Latina pasó de 31.5% en 1955 a 37.7% en 1977, convirtiéndose en la principal región abastecedora del Tercer Mundo. Asia meridional y sudoriental aumentó entre las mismas fechas de 24.7% a 31.5%, ocupando el segundo lugar como abastecedor. Africa, en cambio, descendió de 40.1% de estas importaciones en 1955 a 24.2% en 1976; el Medio Oriente, a pesar de que al excluirse el petróleo baja su participación, la elevó de 3.9 a 5.3%. (Véase el cuadro V del Anexo.)

Las tendencias señaladas también se perciben en cada una de las principales agrupaciones europeas, aunque con algunas diferencias importantes entre ellas. Para América Latina, la Comunidad Económica Europea es la más desfavorable, pues en ella la participación regional ha disminuido a partir de 1970, al mismo tiempo que ha aumentado la de Asia meridional y sudoriental, proceso que se acentuó al incorporarse los nuevos miembros de la Comunidad en 1973. (Véase nuevamente el cuadro V del Anexo.)

Africa tuvo una participación declinante durante todo el período. Además, la participación de América Latina en las importaciones de la CEE en 1976, de 31.4%, a diferencia de la situación en otras zonas de Europa, no fue mucho mayor que la de Africa (26.4%) y fue inferior a la de Asia meridional y sudoriental (36.5%).

En el caso de los países europeos de economía centralmente planificada, el predominio de América Latina como abastecedora sobre otras áreas en desarrollo es claro y ha aumentado; las compras hechas por esos países en América Latina como proporción de las realizadas en el total de los países en desarrollo han subido de 42.4% en 1955 a 52.4% en 1976, aunque hubo una declinación seguida de una recuperación en los últimos años. Es conveniente señalar, sin embargo, que las compras de los países socialistas de Europa oriental a América Latina se han concentrado tradicionalmente en muy pocos países. En los últimos años Argentina, Brasil y Perú han suministrado poco más del 80% de las exportaciones destinadas por América Latina a aquel grupo de países, seguidos por Colombia y México con cifras considerablemente más pequeñas. Parte importante del intercambio entre estas dos áreas se ha hecho bajo convenios bilaterales de compensación,

/pero recientemente

pero recientemente se ha observado la tendencia a sustituir ese tipo de convenios por otros que estipulan pagos en moneda convertible. Más aún, se está avanzando de los convenios estrictamente comerciales a convenios más amplios que incluyen diversas modalidades de cooperación económica.

También en la AELI el mundo en desarrollo perdió importancia, aunque en proporciones desiguales; América Latina es el proveedor más importante entre las regiones en desarrollo y su participación en el total ha aumentado de 28.9% en 1955 a 32.7% en 1973. Al retirarse Dinamarca de la Asociación, y sobre todo el Reino Unido, América Latina adquirió una importancia relativa aún mayor que llegó a 43.7% en 1976, pasando a ser así el primer abastecedor, seguido por Asia meridional y sudoriental, y más atrás por Africa, que perdió participación.

6. Las exportaciones de América Latina hacia Europa

Ahora se examinará el problema desde otro ángulo: el de la evolución de las exportaciones latinoamericanas hacia Europa dentro del total exportado por la región. Europa ha perdido cierta importancia como mercado para el conjunto de las exportaciones de América Latina, por cuanto sus compras han crecido a una tasa inferior a la de otras partes del mundo.

Sin embargo, la situación difiere bastante entre las distintas agrupaciones europeas. Como se desprende del cuadro 4, los países europeos de economía centralmente planificada aumentaron su proporción en el total de exportaciones latinoamericanas de 1.9% en 1955 a 7.4% en 1977. Las exportaciones a la CEE mantuvieron prácticamente su participación relativa en el total (19.2% en 1977) y con ello la Comunidad siguió siendo el segundo mercado en importancia, detrás de Estados Unidos, para la región. La AELI muestra una tendencia declinante en su participación, y hasta 1975 tenía un peso relativo menor que los países de Europa occidental no incluidos en ninguna de ambas agrupaciones; éstos últimos habían aumentado su participación, hasta ese año aunque luego declinó algo (2.9% en 1977).

La pérdida de importancia de la AELI como mercado para América Latina ^{4/} estuvo fuertemente determinada por el Reino Unido, que era el principal mercado para los productos latinoamericanos de esta subregión y que bajó

^{4/} Los datos de América Latina corresponden a 23 países, excluyendo Cuba.

considerablemente sus compras en las exportaciones latinoamericanas de 9.1% en 1955 a 4.3% en 1975, con una tasa de crecimiento anual de solamente 4.0%.

7. Evolución del comercio en los países principales

Además de los cambios debidos al comportamiento del Reino Unido, también hay diferencias importantes que se aprecian al observar separadamente los países de la Comunidad Económica Europea y de América Latina.^{5/} Las tasas de crecimiento de las exportaciones latinoamericanas hacia distintos países muestran que el mayor dinamismo como comprador corresponde a Italia (9.4% de tasa anual media entre 1955 y 1975), seguido por Alemania (8.2%), Francia y los tres países restantes de la Comunidad original (7.8%). (Véase el cuadro VI del Anexo.)

Dentro de los distintos países de América Latina también hay diferencias notorias en el desarrollo de las exportaciones hacia Europa. Los países que más se destacan por el crecimiento acelerado de sus exportaciones a Europa (incluidos los países de economía de mercado y centralmente planificada) para el período 1955-1975 son Brasil (10.2% de aumento anual), el Grupo Andino (7.9%), los del Caribe de habla inglesa (7.8%) y México (6.1%).^{6/}

8. América Latina como mercado para las exportaciones europeas

En cuanto a las exportaciones europeas extrazonales, cabe destacar el fuerte incremento de las ventas hacia los países desarrollados de economía de mercado entre 1955 y 1973; aumentaron su participación en este total de 59.3% a 65.6%, al mismo tiempo que declinaba la participación de los países en desarrollo en su conjunto de 32.0% a 24.2% entre esos años. Para América Latina estos porcentajes fueron de 8.8% y 6.0%, respectivamente. Esta situación cambió como consecuencia de la alza del petróleo y la recesión mundial

^{5/} Los datos de América Latina corresponden a 23 países, excluyendo Cuba.

^{6/} Datos oficiales elaborados por la CEPAL.

Cuadro 4

AMERICA LATINA: COMERCIO CON LAS PRINCIPALES AREAS DESARROLLADAS

		Exportaciones		Importaciones		Saldo	
		Miles de millones de dólares	Porcentaje sobre el total de las exportaciones de América Latina	Miles de millones de dólares	Porcentaje sobre el total de las importaciones de América Latina	Miles de millones de dólares	Porcentaje sobre las exportaciones de América Latina ^{a/}
CEE	1955 ^{b/}	1.4	15.1	1.4	16.0	0.0	+2.1
	1965 ^{b/}	2.5	19.2	2.0	16.7	+0.5	+19.3
	1970 ^{b/}	3.4	19.7	3.3	17.8	+0.2	+3.2
	1973 ^{b/}	5.3	17.9	5.4	17.2	-0.1	-2.5
	1973 ^{c/}	6.6	22.5	6.8	21.6	-0.2	-2.7
	1975 ^{c/}	8.2	16.9	11.2	19.7	-3.0	-36.5
	1976 ^{c/}	9.8	18.6	10.4	17.0	-0.6	-5.8
	1977	11.6	19.2	12.3	18.2	-0.7	-6.7
AELI	1955 ^{d/}	1.2	13.0	1.0	11.0	+0.2	+21.3
	1965 ^{d/}	1.5	11.4	1.3	10.9	+0.2	+10.9
	1970 ^{d/}	1.6	9.2	1.8	9.9	-0.2	-15.0
	1973 ^{d/}	2.4	8.1	2.7	8.4	-0.3	-10.9
	1973 ^{e/}	0.9	3.1	1.3	4.1	-0.4	-40.2
	1975 ^{e/}	1.2	2.5	2.0	3.6	-0.8	-69.7
	1976 ^{e/}	1.7	3.2	2.0	3.3	-0.3	-18.2
	1977	1.9	3.2	2.1	3.1	-0.2	-11.1
Resto de Europa occidental	1955	0.2	2.4	0.1	1.4	+0.1	+47.8
	1965	0.4	2.9	0.2	1.7	+0.2	+47.4
	1970	0.6	3.2	0.4	1.9	+0.2	+36.4
	1975	1.6	3.1	0.9	1.5	+0.7	+45.2
	1976	1.5	2.9	0.9	1.5	+0.6	+39.1
	1977	1.8	2.9	1.2	1.7	+0.6	+34.8
Países europeos de economía centralmente planificada	1955	0.2	1.9	0.1	1.6	+0.1	+20.0
	1965	0.7	5.6	0.6	5.0	+0.1	+17.8
	1970	1.0	5.7	0.9	5.0	+0.1	+6.1
	1975	3.9	7.9	2.5	4.5	+1.3	+34.0
	1976	3.8	7.2	2.8	4.6	+1.0	+26.2
	1977	4.4	7.4	3.4	5.0	+1.0	+23.9
Estados Unidos	1955	3.8	40.3	3.5	40.2	+0.3	+7.6
	1965	4.2	32.1	4.2	35.1	-0.0	-2.2
	1970	5.6	32.2	6.5	34.7	-0.9	-15.3
	1975	17.1	35.2	16.9	29.8	+0.2	+1.0
	1976	18.9	35.9	16.8	27.5	+2.1	+11.4
	1977	21.5	35.7	17.6	26.0	+3.9	+18.1

Fuente: UNCTAD, *op.cit.*

- ^{a/} El porcentaje está calculado sobre un mayor número de dígitos.
- ^{b/} Incluye los seis miembros originales.
- ^{c/} Incluye los nueve miembros.
- ^{d/} Incluye los miembros originales de la AELI.
- ^{e/} AELI, excluidos Reino Unido y Dinamarca.

/en los

en los años posteriores, de manera que las exportaciones hacia los países desarrollados de economía de mercado en 1977 representaron 57.1% del total de las exportaciones extrazonales europeas, participación ésta algo inferior a la alcanzada en 1955. (Véase el cuadro VII del Anexo.) Las ventas destinadas a América Latina casi no cambiaron su participación durante los años setenta; en 1977 representaban 6.3% de este total. Nótese que éstos son porcentajes del total de ventas europeas a todo el mundo y no sólo a países en desarrollo. En apartados anteriores se apreció que aunque la proporción de América Latina en el subtotal de compras europeas a países en desarrollo aumentaba al excluir los productos de petróleo, disminuía considerablemente en el total de las compras europeas de todo el mundo.

A partir de 1973 aumentaron las exportaciones europeas hacia los países en desarrollo; éstas representaban 26.3% de las ventas extrazonales en 1977, porcentaje superior al registrado en 1955. (Véase nuevamente el cuadro VII del Anexo.)

También aumentaron las exportaciones hacia los países de economía centralmente planificada (de 8.7% en 1955 a 10.0% en 1977). Como se dijo antes, esto refleja los cambios ocurridos en relación con los obstáculos impuestos a este comercio en períodos anteriores; nótese que gran parte del aumento corresponde al incremento del comercio dentro de Europa entre los países de economía de mercado y los de economía centralmente planificada.

Las tres agrupaciones europeas consideradas acusaron diferencias importantes en la evolución de sus exportaciones extrazonales, aunque en todos los casos se observó un aumento en la participación de las exportaciones hacia los países desarrollados de economía de mercado. El caso más diferente es el de los países de economía centralmente planificada, en los cuales la proporción de las exportaciones intrazonales en el total bajó de 60.0% en 1955 a 55.2% en 1977. Las exportaciones hacia los países desarrollados de economía de mercado crecieron más rápidamente que en las otras dos agrupaciones. También aumentó la participación de los países en desarrollo; el peso de América Latina en las exportaciones extrazonales de estos países se elevó de 4.4% en 1955 a 7.7% en 1977; el de las otras áreas en desarrollo aumentó de 10.8% a 23.8% en igual período.

/En cuanto

En cuanto a las exportaciones extrazonales de la CEE, el mayor aumento lo reflejaron las destinadas a países desarrollados, tanto de economía de mercado como centralmente planificada. Los primeros aumentaron su participación en las ventas extrazonales de los seis miembros originales de la Comunidad de 55.3% en 1955 a 66.3% en 1973; en el caso de los actuales integrantes de la Comunidad, la participación de los países desarrollados de economía de mercado fue levemente inferior y había bajado en 1977 a 51.9% del total extrazonal. Los países en desarrollo, cuya importancia relativa como mercado para la Comunidad se había reducido sustancialmente entre 1955 y 1973, la recobraron en los últimos años, aunque sin recuperar los niveles de 1955. Respecto a las exportaciones de la Comunidad original (seis países), América Latina bajó de 10.9% en 1955 a 6.2% en 1973, mientras los demás países en desarrollo descendieron de 28.8% a 17.8% en igual período en cuanto a la Comunidad ampliada (nueve países), América Latina mantuvo su participación (6.6% en 1977), mientras los demás países en desarrollo aumentaron de 20.6% a 31.5% entre 1973 y 1977. Los países en desarrollo representaban, por tanto, una parte importante del mercado externo de la Comunidad (38.1% en 1977), y habían aumentado su gravitación precisamente durante la recesión, constituyendo así un importante factor de impulso y de recuperación económica.

Las exportaciones de la AELI han tenido una evolución similar a las de la CEE, aunque con algunas diferencias. El peso de su comercio interno es menor que en el caso anterior (17.5% de las exportaciones totales en 1977), mientras que la importancia relativa de los países desarrollados en las ventas extrazonales es mayor (71.9% en 1975). También en este caso los países desarrollados elevaron su participación y los en desarrollo la disminuyeron, durante el período considerado. Asimismo, durante el período de recesión, a partir de 1973, los países en desarrollo acrecentaron su importancia relativa en las ventas y contribuyeron así de manera importante a la recuperación: entre 1973 y 1977 mientras la participación de América Latina en las exportaciones extrazonales bajó de 4.2% a 3.9%, la de los demás países en desarrollo subió de 9.5% a 13.4%.

/Finalmente, se

Finalmente, se han notado algunas diferencias entre los países de América Latina. El mayor dinamismo lo reflejaron las compras hechas por Brasil, cuya participación en el total de las exportaciones de Europa hacia América Latina aumentó notoriamente entre 1955 y 1975, tanto para la CEE como para la AELI y para los países europeos de economía centralmente planificada; y sólo disminuyó en las exportaciones del resto de Europa. En esta forma Brasil se transformó en un mercado más importante para Europa que el Grupo Andino, a diferencia de lo que ocurría en 1955, en que los países andinos eran el cliente latinoamericano más importante para la CEE y la AELI.^{7/} México también aumentó durante este período su participación en las exportaciones de Europa hacia la región, no sólo en los casos de la CEE, la AELI, y los países de economía centralmente planificada sino también del resto de Europa. En cambio Argentina perdió bastante importancia relativa en las exportaciones europeas hacia la región para los cuatro grupos de países europeos señalados.

9. Composición de las exportaciones europeas hacia América Latina

De las exportaciones efectuadas por la CEE ampliada hacia la región en las manufacturas ^{8/} representaban 87.0%, mientras que en las realizadas por la AELI éstas tenían un peso aún mayor: 92% (promedio 1975-1977).

Cuadro 5
EXPORTACIONES DE MANUFACTURAS, PROMEDIO 1975-1977
(Millones de dólares)

	Total al mundo	CEE ampliada	AELI	Estados Unidos	Japón	Países en desarrollo	América Latina
CEE ampliada (9 países)	256 762	118 838	30 731	16 045	2 499	52 896	9 849
AELI	45 835	19 008	8 703	2 408	620	7 129	1 879

^{7/} Véase el cuadro VIII del Anexo.

^{8/} CUCI, secciones 5-8, salvo capítulo 68.

Como se deduce de estos datos, en ese período América Latina importaba cuatro veces más manufacturas que Japón, alrededor de dos tercios de las que realizaban los Estados Unidos y un tercio de las importadas por la AELI desde la Comunidad.

En cuanto a las exportaciones de la AELI, las importaciones de América Latina alcanzaban a 78% del valor de las ventas a Estados Unidos y 3 veces el valor de las importaciones de Japón.

Al desagregar las manufacturas por secciones CUCI se observa que la importancia relativa de América Latina en ciertos productos de exportación, tanto para la Comunidad como para la AELI, es aún mayor. Tal es el caso de los productos químicos (CUCI 5), en los cuales las importaciones de América Latina representaban poco menos de la mitad de las efectuadas por la AELI desde la Comunidad; mientras que tales importaciones en el caso de los Estados Unidos representaban un valor similar al de las importaciones latinoamericanas desde la CEE. Poco más de la cuarta parte del total de productos químicos exportados hacia los países en desarrollo por la CEE ampliada se destina a América Latina. La situación es muy similar en el caso de las exportaciones de estos productos por la AELI: aun cuando las cifras absolutas son menores, la importancia relativa de América Latina sigue siendo destacada; y en términos relativos importaba más (35%) ^{9/} que las demás áreas en desarrollo.

La Comunidad ha aumentado en los últimos años el volumen de sus exportaciones de manufacturas hacia el Medio Oriente y Africa a raíz de la mayor disponibilidad de divisas de algunos países después del alza del precio del petróleo; de suerte que el monto de sus importaciones respectivas es superior ahora al de las de América Latina.

En los países europeos de economía centralmente planificada la composición de sus exportaciones es algo diferente, con un peso comparativamente menor de las manufacturas, tanto en las exportaciones hacia los países desarrollados como hacia aquéllos en desarrollo. Esto se explica sobre

^{9/} Sobre la base de datos de Naciones Unidas, Monthly Bulletin of Statistics, febrero de 1980.

todo por el mayor peso de los combustibles que en 1977 representaban 37.8% de sus exportaciones totales hacia los países desarrollados, mientras que las manufacturas representaban 34.7%. En las exportaciones hacia América Latina predominaban las manufacturas con 52.0% del total, mientras que los combustibles representaban 22.4%. También tenían cierta importancia las exportaciones de productos agropecuarios, que ese año representaron 16.3% de las exportaciones hacia la región. Comparado con las demás áreas en desarrollo, el peso relativo de las manufacturas en el total de exportaciones hacia América Latina fue menor, aun cuando en valor absoluto es claramente superior.

10. Estructura del comercio de América Latina con Europa

En las exportaciones de América Latina hacia Europa predominan las materias primas (secciones CUCI 0, 1, 2, 4 y capítulo 68). Aunque las exportaciones de manufacturas han crecido rápidamente, representan todavía una proporción baja del total de exportaciones, lo que en parte explica la pérdida de participación de América Latina en relación con los países desarrollados. Hay que tener en cuenta también que la mayor parte de las exportaciones de manufacturas provienen de los tres países más grandes; al margen del tamaño de estos países, la dependencia de las exportaciones de productos básicos en los demás países de la región es aún mayor. Además, para estos últimos, una proporción muy alta de las exportaciones totales hacia Europa está compuesta por unos pocos productos básicos. Así sucede con las exportaciones hacia Europa (países de la OCDE) de varios países latinoamericanos, donde solamente dos productos representaban un alto porcentaje de las ventas totales en 1976: Chile 72.9% (cobre y hierro), Costa Rica 95.5% (café y bananos), El Salvador 92.7% (café y algodón), Nicaragua 83.4% (café y algodón) y Honduras 80.6% (café y bananos).^{10/}

En el caso de la CEE ampliada las materias primas representaban en 1977 el 80.0% ^{11/} de las ventas totales de la región a ese destino, mientras que en las exportaciones totales de América Latina estos productos solamente

^{10/} Con base en datos de la OCDE, Estadísticas de Comercio Exterior, Serie C.

^{11/} Naciones Unidas, Monthly Bulletin of Statistics, op. cit.

equivalían al 51.6%.^{12/} Las exportaciones de manufacturas (secciones CUCI 5, 6, 7 y 8, excluido capítulo 68) a la CEE alcanzaban, en cambio, una importancia cercana a la que tienen en las exportaciones conjuntas de América Latina: 13.0% del total fue exportado a la Comunidad, contra 14.4% de las exportaciones al mundo. Las exportaciones de petróleo (CUCI 3) a la CEE eran solamente 6.4% del total de ventas a ese destino, mientras que su peso relativo en las exportaciones totales de América Latina era casi seis veces mayor (33.4%).^{13/} Este hecho explica en gran parte el débil comportamiento del comercio entre la Comunidad y América Latina, sobre todo en comparación con otras áreas en desarrollo, como se mostró anteriormente. Los cambios ocurridos en el comercio durante el período que se estudia fueron pequeños, pero revelan un alto crecimiento de las manufacturas, en 1955 éstas representaban solamente 3.5% de las exportaciones totales hacia los seis miembros de la Comunidad, en comparación con el 13.0% ya mencionado en 1977 para la Comunidad ampliada.

La composición de las exportaciones hacia la AELI es similar a la de aquéllas hacia la CEE; las materias primas abarcaban el 70.0% de las exportaciones totales latinoamericanas a ese destino en 1977. También en este caso hubo un notorio crecimiento de las manufacturas, que en 1977 representaban 18.0% del total para los actuales miembros de la AELI. En el caso de los miembros originales éstas equivalían solamente a 1.6% en 1955.

La estructura de las exportaciones hacia los países europeos de economía centralmente planificada era aún más asimétrica; en 1977 las materias primas representaban 95.7% de las exportaciones totales de la región a ese destino, contra 3.8% representado por las manufacturas. Prácticamente no ha habido cambios en la composición de estas exportaciones durante los últimos veinte años; en 1955, 3.4% del total eran manufacturas y 96% productos básicos. Es por esta razón que no se consideran estas exportaciones en el análisis de la evolución de las ventas de manufacturas.

^{12/} No incluye combustibles.

^{13/} Recuérdese que estas exportaciones incluyen las realizadas por las Antillas Neerlandesas.

Aparte de estas diferencias estructurales entre las exportaciones de la región hacia el mundo y las destinadas a Europa en lo que toca a productos básicos y manufacturas, también dentro del grupo de manufacturas hay diferencias de composición según el destino. El comercio intrarregional de América Latina es más diversificado en cuanto a su composición como lo refleja el cuadro IX del Anexo, en que los tres destinos mencionados cubrían 87.5% de las exportaciones totales de manufacturas en 1977.

11. Exportaciones de productos básicos de América Latina hacia Europa

En 1977, Europa absorbió 51.6% ^{14/} de las exportaciones totales de productos básicos de América Latina (excluido el petróleo). La CEE ampliada fue el mercado más importante; absorbió 28.6% del total de estas exportaciones y sobrepasó a los Estados Unidos cuya importancia relativa había disminuido en los veinte años anteriores, llegando a sólo 21.7% en 1977. También había disminuido la significación de la AELI a sólo 4% del total de estos productos. Mientras tanto, la importancia relativa de los países europeos de economía centralmente planificada y el resto de Europa occidental aumentaba: absorbían 14.1% y 4.7%, respectivamente, de las exportaciones totales de estos productos en 1977. Por ser la Comunidad el mercado más importante para este rubro se profundizará el análisis de la evolución del comercio de América Latina con ella.

Las importaciones de productos básicos de todo origen por la CEE alcanzaban en el trienio 1975-1977 a un promedio de 25.4% ^{15/} de las importaciones totales de la Comunidad. El comercio interno de estos productos, especialmente los sujetos a la política agrícola común como se verá más adelante, había crecido rápidamente y representaba 43.5% de las importaciones de materias primas de la CEE durante esos años.

^{14/} Según datos de Naciones Unidas, Monthly Bulletin of Statistics, op. cit., y de la UNCTAD.

^{15/} Naciones Unidas, Monthly Bulletin of Statistics, op. cit.

América Latina es un importante abastecedor de productos básicos para la CEE ampliada, aun cuando su participación en las importaciones extra-comunitarias es levemente inferior a las compras que la Comunidad hace a Estados Unidos, que proveía en promedio 18.1% de las compras extra-comunitarias de estos productos en 1975-1977, mientras que a América Latina le correspondía 15.8%, es decir, algo más que Africa que aportaba 14.1%.^{16/} Hay muchos productos de los cuales América Latina es el proveedor principal, por ejemplo, café y bananos, que representan la mitad de las importaciones totales de la CEE. Además, la región abarca un porcentaje considerable de las importaciones de hierro, cobre, azúcar y algodón de la CEE. El cuadro X del anexo resume la situación de 18 productos básicos que entre 1972-1974 representaban 66.8% ^{17/}de las exportaciones de América Latina a todo destino y 64.7% de las importaciones de la CEE provenientes de la región. Como se desprende de este cuadro la participación de este grupo de productos en las importaciones totales de la CEE desde América Latina no ha cambiado apreciablemente a lo largo del período; aun así, hay grandes diferencias entre los distintos productos, que guardan relación con las condiciones de acceso y otros problemas que ellos encuentran en el mercado de la Comunidad.^{18/}

12. Una visión más detallada de los productos básicos

A pesar de haber bajado considerablemente en los últimos años la participación de los productos básicos ^{19/} en las exportaciones totales de América Latina, éstos representaban todavía más de 87% de las exportaciones totales en 1976, si se incluye el petróleo, y 51.7% si se lo excluye. (Véase el cuadro 6.)

^{16/} Ibid.

^{17/} Banco Mundial, Commodity Trade and Price Trends, 1976.

^{18/} Para un análisis más detallado por productos, véase la sección correspondiente, más adelante.

^{19/} Definidos por las secciones 0, 1, 2, 4 y los capítulos 67 y 68 (más la sección 3 para combustibles) de la CUCI. El capítulo 67 (hierro y acero) se incluye, porque generalmente estos productos son exportados por los países en desarrollo con un grado bajo de elaboración.

Cuadro 6
 AMERICA LATINA: PROPORCION DE PRODUCTOS BASICOS EN
 LAS EXPORTACIONES TOTALES

(Millones de dólares)

Años	A	B	C	B+C	C
	Exportaciones	Petróleo	Productos básicos	— A	— A
1955	9 400	2 820	6 306	97.1	67.1
1960	10 170	3 240	6 610	96.9	65.0
1965	12 940	3 670	8 635	95.1	66.7
1970	17 430	4 150	11 475	89.6	65.8
1976	52 670	19 020	26 980	87.3	51.2

Fuente: UNCTAD, Handbook of International Trade and Development Statistics, 1979.

En cada país de América Latina la participación de los productos básicos (excluido el petróleo) en sus exportaciones totales sigue siendo muy alta, como se desprende del cuadro 7.

En consecuencia, la dependencia estructural de los productos básicos sigue afectando a los países de América Latina, y seguirá haciéndolo durante mucho tiempo todavía. Esta dependencia trae consigo una serie de problemas, que han sido debatidos en los más variados foros internacionales: la inestabilidad de los precios y, en muchos casos, la tendencia de largo plazo al deterioro de las relaciones de intercambio, el escaso efecto de dinamización sobre las economías y las sociedades, etc.

Las exportaciones de productos básicos hacia Europa constituyen una parte importante del total de ventas latinoamericanas, como se desprende del cuadro 8.

Cuadro 7

PAISES DE AMERICA LATINA: PROPORCION DE PRODUCTOS BASICOS
(EXCLUIDO PETROLEO) EN LAS EXPORTACIONES TOTALES

País	Año	Porcentaje
1. Cuba	1975	99.8
2. Perú	1975	87.4
3. Chile	1975	93.6
4. Honduras	1976	90.0
5. República Dominicana	1975	89.5
6. Guyana	1975	89.4
7. Paraguay	1975	88.4
8. Nicaragua	1976	84.0
9. Argentina	1976	76.9
10. Guatemala	1975	75.8
11. Brasil	1977	74.5
12. Colombia	1976	74.2
13. Costa Rica	1976	73.0
14. El Salvador	1974	70.1
15. Uruguay	1976	66.6
16. Haití	1977	62.4
17. Bolivia	1975	61.7
18. México	1976	56.5
19. Panamá	1975	50.7
20. Barbados	1977	49.8
21. Suriname	1976	49.3
22. Jamaica	1976	42.1
23. Ecuador	1976	39.1
24. Venezuela	1975	4.3
25. Trinidad y Tabago	1977	3.6

Fuentes: Naciones Unidas, Yearbook of International Trade Statistics;
UNCTAD, Handbook of International Trade and Development
Statistics, 1979.

Cuadro 8

AMÉRICA LATINA: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS BÁSICOS
(EXCLUIDO EL PETRÓLEO) HACIA EUROPA Y HACIA EL MUNDO

(Millones de dólares fob)

Año	Alimentos, incluidos bebidas, tabaco y semillas oleaginosas (CUCI 0+1+22+4)		Materias primas de origen agrícola (CUCI 2 excluido 22, 27 y 28)		Minerales en bruto (CUCI 27 y 28)		Hierro y acero y metales no ferrosos (CUCI 67 y 68)		Total productos básicos		Porcentaje de Europa en relación con el Mundo
	Europa	Mundo	Europa	Mundo	Europa	Mundo	Europa	Mundo	Europa	Mundo	
	1955	1 550	4 190	544	1 070	129	495	260	551	2 483	
1960	1 855	4 330	478	970	219	730	336	580	2 888	6 610	43.7
1965	2 910	5 540	555	1 190	342	1 060	378	845	4 185	8 635	48.5
1970	3 720	7 160	515	1 100	680	1 650	837	1 565	5 752	11 475	50.1
1976	10 510	19 260	892	2 020	1 306	2 870	1 134	2 830	13 846	26 980	51.3

Fuente: UNCTAD, *op.cit.*

/Es evidente

Es evidente que Europa ha fortalecido mucho su posición como lugar de destino de las exportaciones totales de productos básicos desde América Latina, y desde el comienzo de los años setenta, ha establecido su participación en alrededor de 50%, excluidos del análisis el petróleo y sus derivados.

A resultados muy diferentes se llega si se examina el cuadro 9, es decir, si se considera la posición relativa de América Latina en las importaciones totales de productos básicos de Europa.

De hecho, la región no ha mejorado mucho su posición como abastecedor de productos básicos a los países europeos en los últimos dos decenios, aun cuando la situación al respecto de otras áreas en desarrollo (por ejemplo, África y los países en desarrollo en su conjunto) es relativamente peor. El cuadro 9 refleja una realidad básica que se analizará con mayor detalle más adelante: el aumento más que proporcional de las importaciones europeas de productos básicos provenientes de otros países desarrollados (ya sea intraeuropeos o desde Norte América y Oceanía), muy especialmente en el campo de los alimentos y de las materias primas de origen agrícola. Lo anterior ocurre en desmedro de los países en desarrollo, que han visto reducirse su participación en las importaciones europeas de productos básicos desde poco menos de un tercio hasta menos de un cuarto del total.

Con respecto a la composición por grupos de productos de las exportaciones de América Latina a Europa, se pueden apreciar los cambios ocurridos a través de los últimos 20 años en el cuadro 10.

Los alimentos (incluidos bebidas, tabaco y semillas oleaginosas) predominaron netamente en todo el período examinado, con 62.4, 64.2, 69.5, 64.7 y 71.4% de las exportaciones totales de productos básicos hacia Europa en 1955, 1960, 1965, 1970 y 1976, respectivamente, y su importancia parece haberse fortalecido en los últimos años. Por otro lado, es muy evidente la baja relativa de las materias primas de origen agrícola, tanto en la comparación por productos de las exportaciones de América Latina como en la posición relativa de la región como abastecedor del mercado europeo, mientras que los minerales y fertilizantes en bruto figuran como el sector más dinámico en ambos aspectos.

Cuadro 9

EUROPA: IMPORTACIONES DE PRODUCTOS BASICOS DESDE
AMERICA LATINA, AFRICA Y EL MUNDO a/

(Millones de dólares FOB)

Año	Importaciones totales	Importaciones desde América Latina	Porcentaje de las importaciones totales	Importaciones desde Africa	Porcentaje de las importaciones totales	Importaciones desde países en desarrollo	Porcentaje de las importaciones totales
1955	23 270	2 458	10.6	3 070	13.2	7 631	32.8
1960	28 620	2 867	10.0	3 489	12.2	8 606	30.1
1965	37 595	4 157	11.1	3 972	10.6	10 499	27.9
1970	51 240	5 729	11.2	5 238	10.2	13 783	26.9
1975	120 560	13 846	11.5	8 542	7.1	129 190	24.2

Fuente: UNCTAD, *op.cit.*

a/ De este cálculo se ha excluido el capítulo 67 (hierro y acero) de la CUCI.

Cuadro 10

IMPORTACIONES EUROPEAS DE PRODUCTOS BASICOS DESDE AMERICA LATINA EXPRESADAS COMO PORCENTAJE DEL
TOTAL DE IMPORTACIONES EUROPEAS Y DEL TOTAL DE EXPORTACIONES LATINOAMERICANAS

(Millones de dólares)

Año	Total de importaciones europeas A	Importaciones desde América Latina B	Exportaciones totales de América Latina C	B como porcentaje de A	B como porcentaje de C
A. Alimentos (incluidos bebidas, tabacos y semillas oleaginosas)					
1955	11 690	1 550	4 190	13.3	37.0
1960	14 290	1 855	4 330	13.0	42.8
1965	20 390	2 910	5 540	14.3	52.5
1970	26 410	3 720	7 160	14.1	51.2
1976	71 400	10 510	19 260	11.7	54.6
B. Materias primas de origen agrícola					
1955	7 360	544	1 070	7.4	50.8
1960	8 480	478	970	5.6	49.3
1965	9 250	555	1 190	6.0	46.6
1970	10 570	515	1 100	4.8	46.8
1976	23 850	892	2 020	3.7	44.2
C. Minerales en bruto, etc.					
1955	2 050	129	495	6.3	26.1
1960	2 820	219	730	7.8	30.0
1965	3 770	342	1 060	9.1	32.3
1970	5 900	680	1 650	11.5	41.2
1976	12 610	1 305	2 870	10.3	45.4
D. Hierro y metales no ferrosos					
1955	4 575	270	551	5.9	49.0
1960	7 300	336	580	4.6	57.9
1965	9 615	378	845	3.9	44.7
1970	18 500	837	1 565	4.5	53.5
1976	39 040	1 138	2 830	2.9	60.3

Fuente: UNCTAD, op.cit.

13. Exportación de manufacturas de América Latina hacia Europa

Las exportaciones de manufacturas de América Latina al mundo, aun cuando todavía no representan más que 13.6% del total de exportaciones, crecieron rápidamente durante los últimos veinte años. Ha contribuido a ello el aumento de los bienes producidos con tecnología más avanzada (bienes de capital, bienes de consumo durables y bienes intermedios básicos). En 1976, las exportaciones de productos mecánicos de Argentina, Brasil, Colombia y México alcanzaron a 1 654 millones de dólares.

En 1976, seis países latinoamericanos (Argentina, Brasil, Colombia, Chile, México y Venezuela) exportaron productos intermedios de hierro y acero por un valor de 251.8 millones de dólares; de ellos 43% fueron a los países industrializados.^{20/} Las exportaciones de automóviles, camiones y buses de estos mismos países representaron 415.9 millones de dólares; y las ventas a los países industrializados alcanzaron a 32.3% de este total. Otro rubro significativo incluye a los receptores de radio, televisores y otros artículos eléctricos y electrónicos livianos, con exportaciones de 211.5 millones de dólares y un porcentaje muy alto (65%) destinado a los países industrializados. La información disponible indica, sin embargo, que en 1975 decrecieron las exportaciones de la mayoría de estos productos y más marcadamente las destinadas a los países desarrollados.

El comercio intralatinoamericano fue el más dinámico con una tasa de crecimiento medio anual de 24.7% entre 1970 y 1976. En ese último año alcanzó a 39.5% de las exportaciones totales de manufacturas (CUCI 5, 6, 7 y 8, excepto capítulos 67 y 68).

Estados Unidos era el mercado extrarregional más importante y absorbía ese mismo año 27.7% del total de las exportaciones de estos productos. Las ventas hacia Europa crecieron a una tasa bastante alta entre los años mencionados, siendo mayor su aumento que el de las exportaciones hacia los Estados Unidos. Sin embargo, el valor total de las ventas a Europa de estos productos representaba 20.3% del total, es decir, poco más de dos terceras

^{20/} Incluye Estados Unidos, Canadá, el resto del Continente salvo América Latina y CARIPTA, CEE, AELI, Europa oriental y el resto de Europa occidental.

partes del valor de las destinadas a Estados Unidos. Del total de manufacturas exportadas hacia Europa (1 447 millones de dólares) en 1976, 74% se destinó a la CEE ampliada, 12% a la AELI y 11% a los países socialistas de Europa, en consecuencia la mayor parte del análisis se dedicará al estudio del intercambio con la Comunidad.

Un hecho notorio es la marcada preponderancia de las manufacturas "tradicionales" en las ventas a los países desarrollados (equivalentes a unas tres quintas partes del total de ventas de manufacturas, contra dos quintas, por ejemplo, en el comercio intrarregional de manufacturas). Por otro lado, cabría señalar las diferencias entre Europa occidental y los Estados Unidos. En este último caso la importancia relativa es prácticamente igual para los productos químicos, y la maquinaria y equipos de transporte; les corresponde una quinta parte del total a cada grupo; mientras que en el caso de Europa occidental el valor de las exportaciones de productos químicos más que duplican el valor de las de maquinaria y equipos de transporte. Este hecho se explicaría en parte por la presencia de empresas transnacionales, ya que ellas generan la mayor parte de las exportaciones de manufacturas y las empresas europeas predominan en el sector de productos químicos.

14. Composición de las exportaciones de manufacturas hacia la CEE

De las importaciones de manufacturas de la Comunidad ampliada desde América Latina 58% corresponden a las secciones 6 y 8 de la CUCI (excluido el capítulo 68) y comprenden en general las manufacturas que no son metal-mecánicas ni químicas. (Véase el cuadro IX del Anexo.) La participación de América Latina en las importaciones totales de estos productos, es insignificante, ya que la mayor parte del comercio de manufacturas se efectúa entre los países desarrollados. El comercio de manufacturas tiene importancia por el alto grado de competencia que se ha desarrollado en muchos productos pertenecientes a este grupo, tanto en América Latina como en otros países en desarrollo. En 1977 la mayor parte de las importaciones de este tipo de manufacturas efectuadas desde la región por la CEE ampliada

/correspondía a

correspondía a textiles, además de vestimenta, calzado y productos de cuero que alcanzaban un valor de 373 millones de dólares, comparado con un total para el grupo de 765 millones de dólares.^{21/} Estas importaciones también han crecido en forma muy dinámica, ya que en 1965 representaban valores prácticamente insignificantes. (Véase el cuadro XI del Anexo.) Además, estos productos son importantes no sólo por su volumen sino también porque son exportados por los países de menor desarrollo relativo y no únicamente por los tres grandes: Argentina, Brasil y México. Por otro lado, son éstos los productos que enfrentan mayores barreras en su acceso a los mercados de los países desarrollados, y la mayor parte de ellos pertenecen a la categoría "vulnerables" del sistema general de preferencias de la Comunidad.

La región no sólo exporta manufacturas tradicionales, sino también modernas. Sobre todo Brasil, Argentina y México exportan volúmenes no despreciables de manufacturas de este tipo. En 1977, las ventas de productos metalmecánicos destinadas a la CEE por Brasil alcanzaban un valor de 189.6 millones de dólares; de ellos la maquinaria generadora de fuerza (CUCI 711) tuvo un valor de 81.7 millones de dólares. Productos similares destinados al resto de Europa occidental tenían un valor de 35.7 millones de dólares. La información disponible parece señalar que estos rubros están aumentando fuertemente.

15. Balance comercial de América Latina con las principales áreas de Europa

Las exportaciones de América Latina hacia la CEE no han crecido a un ritmo similar al de las importaciones de ese origen, sobre todo en los últimos años, pues el balance comercial con la Comunidad, que fue positivo hasta 1970, a partir de entonces se ha convertido en un déficit creciente que en 1975 alcanzaba a 3 000 millones de dólares, y equivalía a 36.5% del total de exportaciones hacia dicho mercado. La situación es muy parecida

^{21/} Estas cifras, extraídas de OCDE "Trade by Commodities" están expresadas en términos cif y, por tanto, no son estrictamente comparables con las mencionadas supra.

en cuanto al intercambio con la AELI; hacia fines de los años sesenta el balance comercial se volvió deficitario para América Latina, y alcanzó en 1975 a 800 millones de dólares; correspondiente a 69.3% de las exportaciones totales hacia la AELI. El intercambio con el resto de Europa occidental y los países europeos de economía centralmente planificada muestra una evolución favorable para América Latina, con excedentes comerciales crecientes a lo largo del período.

En 1976 la situación mejoró para América Latina y esta tendencia continuó en 1977. Con respecto a Europa en su conjunto América Latina obtuvo un superávit de 700 millones de dólares debido principalmente a un excedente comercial con los países de economía centralmente planificada. El comercio con la CEE y la AELI tuvo un saldo negativo, pero considerablemente menor que en años anteriores. Con los demás países europeos América Latina acusó un saldo positivo. (Véase nuevamente el cuadro 4.)

B. POLITICAS COMERCIALES DE ALGUNOS PAISES DESARROLLADOS Y PROBLEMAS DE ACCESO A SUS MERCADOS

Esta sección se ocupará de la CEE por ser el área europea de más importancia para América Latina y tener ciertas políticas comunes.

Al observar la política comercial de la CEE aparecen dos rasgos de ella que, sobre todo en los últimos años, han suscitado serias preocupaciones por los efectos que podrían tener en el crecimiento de las exportaciones de América Latina hacia esa agrupación de países.

El primero es la aparición y fortalecimiento de claras tendencias proteccionistas que afectan a una serie de productos de alto interés para América Latina y que, si bien no están explícitamente dirigidas en contra de la región, afectan a las exportaciones latinoamericanas en forma más aguda que a las de las otras áreas en desarrollo. Por lo demás, estas tendencias no son propias de la CEE solamente, sino que son compartidas por otras áreas desarrolladas.

El segundo son los distintos acuerdos suscritos por la CEE con varios países del Mediterráneo, y sobre todo la Convención de Lomé, a la cual han adherido 57 países de Africa, del Caribe y del Pacífico (los llamados países ACP), han llevado a delinear la creación de un bloque comercial entre la Comunidad y un número muy grande de países en desarrollo, lo cual, sin duda alguna, tiene connotaciones de discriminación en contra de los países que no forman parte de dicho bloque, y especialmente de los latinoamericanos.

El conjunto de problemas derivados del proteccionismo está bien ilustrado por una reciente declaración del Director General del GATT, quien dijo que las medidas destinadas a restringir las importaciones adoptadas en los últimos años o que están por ser adoptadas afectan entre 3% y 5% del comercio mundial por un monto que oscila entre 30 000 y 50 000 millones de dólares. Las categorías de bienes afectados incluyen las carnes vacunas, los productos textiles, las manufacturas de cuero, el calzado, el acero, el material de transporte, los productos electrodomésticos, incluidos los electrónicos, y otros. A la lista hay que agregar aquellos productos agrícolas

/que, en

que, en el caso de la CEE, están incluidos en la política agrícola común y son objeto de restricciones a la importación desde hace muchos años.^{22/}

Los productos manufactureros mencionados son todos de alto interés real o potencial para América Latina; pues han dado origen a una parte importante del crecimiento de las exportaciones regionales en los últimos años. Su interés potencial es aún mayor, puesto que para la producción de muchos de ellos América Latina tiene ventajas que le da su mano de obra más barata que la de los países desarrollados (mano de obra calificada además de la no calificada), su dotación de recursos naturales y el grado de madurez alcanzado por su industria. De persistir las tendencias proteccionistas en los países industrializados, se vería seriamente afectada, junto con su capacidad de exportar, la capacidad de importar de la región, lo cual, además de obstaculizar el proceso de industrialización, no dejaría de producir efectos negativos sobre los mismos países industrializados, donde tienen su origen la mayor parte de los equipos y bienes intermedios que importa la región.

Generalmente, las políticas proteccionistas adoptadas por los países industrializados obedecen a preocupaciones relacionadas con la desocupación, o con desequilibrios en la balanza de pagos, o están destinadas a defender industrias que se consideran de importancia estratégica. Sin embargo, cabe señalar que, sin lugar a duda, el perjuicio que estas restricciones causan a los países en desarrollo es mayor que el alivio que procuran a los países que las adoptan, ya que los valores envueltos tienen una significación relativa mucho mayor para las exportaciones de aquéllos que para las importaciones de éstos. Por otra parte, pareciera que, frente a una situación difícil para todos los interesados, los países desarrollados tienen una mayor capacidad de defensa, debido a su mejor posición en términos financieros, económicos y tecnológicos, y que, por consiguiente, deberían esforzarse por encontrar soluciones a sus problemas coyunturales que no impliquen sacrificios de esta índole para las áreas en desarrollo.

^{22/} CEPAL, El desarrollo económico y social y las relaciones externas de América Latina, E/CEPAL/L.24/Rev.1, op. cit.

Concretamente, los efectos negativos inmediatos más importantes se están produciendo en los sectores textil, de confecciones, y de calzado y manufacturas de cuero, por lo menos en el caso de las restricciones impuestas por la CEE; las exportaciones, a esta agrupación, de productos siderúrgicos, metalmecánicos, electrónicos y de material de transporte no han adquirido todavía gran importancia, aunque deberían hacerlo en el futuro.

Pasando ahora a analizar los problemas relacionados con la discriminación en contra de América Latina y en favor de otros países que aplica la CEE, hay que referirse concretamente a la concesión de tratamientos comerciales más favorables no generalizados (o especiales) a los países con los cuales la CEE ha estipulado acuerdos comerciales.^{23/} Estos países ya son más de 70, cuando se toman en cuenta:

a) Las preferencias no recíprocas otorgadas a los 57 países ACP firmantes de la Convención de Lomé, los tres países del Maghreb y los cuatro del Mashrek que disfrutaban de tratados comerciales preferenciales, y

b) Las preferencias recíprocas implícitas en los acuerdos existentes con los cuatro países mediterráneos que están formando una unión aduanera con la CEE (Grecia, Turquía, Malta y Chipre), y los ocho países miembros de la AELI e Israel, que han firmado acuerdos con la CEE tendientes a crear una Asociación de Libre Intercambio.

Aparte de los mencionados, existen ejemplos de convenios especiales con países individuales sobre un solo producto o grupo de productos. Entre ellos están los acuerdos con Yugoslavia sobre carnes vacunas, y los acuerdos especiales con países miembros de la Comunidad Británica para compensarlos por la pérdida de ventajas aduaneras provocada por la entrada de los tres nuevos miembros en la CEE. Se ha estimado ^{24/} que los acuerdos con el Canadá implican concesiones respecto a exportaciones agrícolas, pesqueras y forestales por un valor de más de 250 millones de dólares. Otros países que disfrutaban de estas ventajas especiales son Australia y Nueva Zelandia.

^{23/} Véase más adelante un examen de la naturaleza y alcance de las preferencias generalizadas.

^{24/} Omero Sabatini, "The EEC and its special third country partnerships", Foreign Agriculture, Ministerio de Agricultura de los Estados Unidos, 21 de febrero de 1977.

La Convención de Lomé otorga en principio (con la única excepción de aquellos productos sujetos a la política agrícola común) el acceso totalmente libre de todos sus productos a los 57 países ACP, sin ninguna obligación de reciprocidad. Además, existen tres acuerdos suplementarios sobre cooperación industrial; asistencia técnica y financiera y estabilización de ingresos de exportación (STABEX).

El cuadro 11 resume el diferente tratamiento que aplica la política comercial de la CEE a América Latina en comparación con los países ACP, en el campo de los productos básicos. En el cuadro señalado se nota que para los 23 productos analizados, que representan alrededor de las dos terceras partes de las exportaciones totales de América Latina a Europa, América Latina tenía todavía en 1974 una participación más alta que los países ACP (4 901.5 millones de dólares contra 4 511.7 millones). Es probable que esta situación se haya modificado en años más recientes como efecto de la Convención de Lomé, de las dificultades de acceso a la CEE de la carne de vacuno y del azúcar y de los problemas de producción de harina de pescado en la región. De todas maneras, en el cuadro se percibe que el tratamiento a América Latina es significativamente más desfavorable. Esto probablemente se hará sentir más en el futuro, con precios y mercados de productos básicos menos favorables que antes, en que estas condiciones fueron particularmente buenas en algunos años.

El tratamiento preferencial reservado a los países ACP resulta evidente tanto al comparar su posición en cuanto a aranceles como en lo que se refiere a la aplicación del mecanismo STABEX. Cabe señalar, además, el caso especial del azúcar que, aun sin disfrutar del sistema STABEX, está sujeto a un acuerdo especial de suministro, mediante el cual la CEE les garantiza a los países ACP la compra de cuotas de azúcar a precios que no pueden ser inferiores a los precios mínimos garantizados que se pagan a los productores de la misma Comunidad.

En cuanto a las manufacturas, cabe señalar que aunque muchos de los países ACP tienen un potencial de exportación netamente inferior al de América Latina, su posición se compara muy favorablemente con la de los países latinoamericanos, ya que su acceso totalmente liberalizado no está sujeto al sistema de cuotas que rige para los productos "vulnerables" y "semivulnerables" en el sistema de preferencias generalizadas de la CEE.

COMUNIDAD ECONOMICA EUROPEA: CONDICIONES DE ACCESO DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS BASICOS^{a/}

Producto	Valor de importación cif 1974 (en millones de dólares)	Participación de América Latina (porcentajes)	Participación de países ACP (porcentajes)	Tratamiento de países de América Latina		Tratamiento a los países signatarios de la Convención de Lomé		
				Arancel de la nación más favorecida	Aplicación del sistema generalizado de preferencias y del arancel preferencial	Preferencias arancelarias en virtud de la Convención de LOME (arancel aplicable)	Aplicación sistema compensatorio STABEX	
Carne de vacuno	1 713.9	13.4	0.5	PAC	no	Tratamiento favorable b/ (reglamento 706/76)		
Trigo	1 927.5	4.4	-	PAC	no	No se produce		
Maíz	2 500.1	14.5	-	PAC	no	Tratamiento favorable b/ (reglamento 706/76)		
Aceite de linaza, de coco y de palma	990.8	13.7	18.0	Aceite de palma: 4-14% 5-20% c/		Aceite de palma: 2.5-12% no	Exento	si
Azúcar y miel	1 532.2	24.2	14.2	Azúcar: PAC Miel: 27%		Miel: 25%	Exento	Acuerdo de suministro
Bananos	481.9	52.6	17.0	20%	no	Exento	si	
Maní	286.7	4.8	41.7	0%	no	Exento	si	
Copra	174.8	-	1.9	0%	no	Exento	si	
Madera				0%	no	Exento	si	
Aceite de maní	309.4	23.2	56.4	5-15% c/	no	Exento	si	
Café	1 808.5	52.3	33.0	Grano: 5.4%, Tostado: 15% Soluble: 18%		Tostado: 12% Soluble: 15%	Exento	si
Cacao	1 056.3	11.6	43.4	Manteca: 12% Polvo: 16%, Pasta: 15%		Manteca: 8% c/ Polvo y pasta: 11%	Exento	si
Tabaco	962.5	8.4	6.0	Elaborado: 26% ó 52-117% Sin elaborar: 14-23% más derecho específico		Sólo márgenes reducidos 7% c/	Exento	si
Cueros y pieles en bruto	689.3	2.5	7.0	0%	no	Exento	si	
Lana	1 458.5	7.3	0.2	Peinada o cardada: 3% El resto: 0			Exento	
Algodón	1 288.1	20.3	14.3	Peinado o cardado: 1.5% El resto: 0			Exento	si
Sisal y abacá	320.9	30.0	19.1	0%	no	Exento	si	
Mineral de hierro	2 316.1	26.0	20.5	0%	no	Exento	si	
Cobre refinado	4 695.5	14.6	34.9	0%	no	Exento		
Plomo y zinc refinados	1 033.0	5.9	2.6	3.5%	no	Exento		
Estaño refinado	469.7	0.7	7.4	0%	no	Exento		
Minerales de metales no ferrosos	2 139.7	15.0	6.7	0%	no	Exento		
Harina de pescado	318.0	23.1	0.5	2%	Exento	Exento		

Fuente: Datos estadísticos: OCDE, Trade by commodities, imports 1974. Sistema general de preferencias y Arancel nación más favorecida: CEE, Practical guide to the use of the European Communities Scheme of Generalized Tariff Preferences (Mayo 1977).

Nota: PAC - Sujeto a la política agraria común.

a/ Comprenden las dos terceras partes de las exportaciones de América Latina a la CEE. b/ Ver páginas anteriores. c/ Esta concesión está sujeta a una cuota preestablecida.

Además, algunos países ACP están ya en condiciones de aprovechar este mejor tratamiento. La Convención de Lomé sólo contiene una cláusula de salvaguardia que autoriza medidas restrictivas, aplicadas de manera tal que provoquen un mínimo de dificultades para los países ACP, en el caso de que sus exportaciones dieran lugar a serias perturbaciones en la economía del país importador.

A la Convención de Lomé, cuyos rasgos principales se acaban de esbozar, hay que agregar los acuerdos preferenciales ya mencionados con otros países, especialmente de la cuenca del Mediterráneo. Estos países, semindustrializados unos y acercándose otros a la plena industrialización, son fuertes competidores actuales y potenciales de América Latina.

Todo lo anterior revela una clara discriminación en contra de América Latina, difícil de justificar a la luz de los instrumentos legales existentes (UNCTAD y Parte IV del GATT). Conviene recordar que si bien la Parte IV del GATT prevé la concesión de preferencias especiales a los países en vías de desarrollo, al establecer sus principios y objetivos expresa que los objetivos básicos del Acuerdo incluyen la elevación del nivel de vida y el desarrollo progresivo de las economías de todas las partes firmantes y que el logro de estos objetivos es particularmente urgente en el caso de que las partes firmantes sean países en vías de desarrollo.

Es decir, las preferencias no deben tornarse ventajosas para un grupo de países en desmedro de los otros. Por otra parte, el argumento de que los países con los cuales la CEE ha firmado acuerdos preferenciales serían de menor desarrollo relativo que los de América Latina tampoco es válido, ya que, hasta la fecha la CEE ha otorgado preferencias especiales a países con niveles de ingresos muy variados, entre los cuales muchos superan al de algunos países latinoamericanos.

Se puede afirmar, por consiguiente, que el otorgamiento de preferencias especiales a sólo un grupo de países viola el espíritu del movimiento mundial en pro de las preferencias generalizadas, y también el espíritu y las motivaciones básicas de la Parte IV del GATT.

/Por otra

Por otra parte, la importancia que tiene América Latina como comprador para la CEE (7.2% de las ventas totales en 1973-1975 frente a un 5.6% para los países ACP), sobre todo en ciertos rubros como productos químicos y maquinaria, en los cuales su participación se acerca a la de los Estados Unidos, contrasta mucho con su posición desmejorada como proveedor (2.9% de las importaciones totales de la CEE en 1974, frente a un 4.3% para los países ACP).

Parecería que la falta de unidad de criterio por parte de los países latinoamericanos ha sido uno de los factores que han impedido hasta ahora que la región tenga más poder de negociación respecto a la CEE,^{25/} aunque quizás hayan jugado un papel aún más importante los lazos históricos que unen a los países de la CEE con gran parte de los países ACP.

Como conclusión, se puede decir que el problema de la discriminación comercial contra la región está destinado a constituir uno de los temas centrales de las discusiones entre la CEE y América Latina, a menos que se adopten medidas claras que mejoren las condiciones de acceso de los productos latinoamericanos al mercado de la Comunidad.

1. Sistema generalizado de preferencias: el esquema de la CEE y su utilización.

En un documento anterior de la Comisión Económica para América Latina, publicado en 1975, se hizo una detallada descripción del esquema de la Comunidad Económica Europea dentro del Sistema Generalizado de Preferencias.^{26/} Desde entonces, se han producido cambios en las listas de productos incluidos en dicho esquema pero se mantienen, básicamente, tanto su estructura como el sentido que tiene para los países latinoamericanos.

25/ Sobre este tema véanse CEPAL, El desarrollo económico y social y las relaciones externas de América Latina, op. cit., pp. 247 y 256 y Leopoldo Tettamanti, Relaciones económicas de América Latina con la CEE, E/CEPAL/L.159, junio de 1977.

26/ Véase El desarrollo latinoamericano y la coyuntura económica internacional. Segunda parte, E/CEPAL/981/Add.2, 21 de febrero de 1975.

En 1975, los principales beneficiarios del esquema fueron Argentina, Brasil, México, Perú y Venezuela. El monto del comercio que efectivamente ingresó con trato preferencial a la CEE fue el siguiente:

	Unidades de cuenta (millones)
Argentina	47
Brasil	162
México	59
Perú	32
Venezuela	1
	301

El total correspondiente a todos los beneficiarios fue de 1 792 millones de unidades de cuenta.

Veinticinco productos básicos constituyen alrededor de dos terceras partes de las exportaciones latinoamericanas a la CEE.^{27/} Dieciseis de ellos están sujetos al pago de derechos arancelarios, y sólo tres gozan de preferencias. Dichas preferencias toman la forma de reducciones arancelarias sólo parciales, pero los márgenes de ventaja sobre países sin trato preferencial son muy pequeños. Desde un comienzo, el esquema de la CEE tuvo por objeto incentivar la exportación de manufacturas y semimanufacturas desde países en desarrollo y no la de productos primarios. En realidad, mediante la aplicación de su política agrícola común, la Comunidad incluso desalienta las exportaciones de muchos productos primarios agropecuarios.

Por otra parte, la expresa intención de estimular la exportación de bienes industriales desde los países en desarrollo se ha visto parcialmente frustrada por las limitaciones impuestas por la misma Comunidad. Dichas limitaciones toman la forma de cupos y topes arancelarios que impiden la entrada de bienes liberados una vez copados los límites establecidos. Lamentablemente, algunos de los productos afectados son precisamente aquellos de exportación no tradicional que el área latinoamericana ha estado tratando

^{27/} Véase la lista de estos productos en El desarrollo económico y social y las relaciones externas de América Latina, op. cit., pág. 241.

de promover con miras a disminuir su desventajosa dependencia de unos pocos productos de exportación sujetos a fuertes fluctuaciones en sus precios y en su demanda internacional.

Cuarenta y seis productos industriales vulnerables están sujetos a cupos arancelarios, con una asignación anticipada de cada cupo entre los Estados miembros de la Comunidad. Algunos cupos arancelarios incluyen una parte de reserva, con el fin de que la asignación pueda ajustarse de acuerdo con el uso del cupo. Los productos semivulnerables son 131; y están sujetos a topes en el ámbito de la Comunidad. Para casi todos los otros productos no agropecuarios (llamados no vulnerables) los topes de la Comunidad se aplican cuando el producto cambia de categoría en cuanto a vulnerabilidad. Cada uno de los países exportadores está limitado en principio a un determinado porcentaje del cupo fijado por la Comunidad (butoir), lo que significa que ninguno de ellos puede por sí solo exportar más de 50, 30 o 20% del tope, según sea el producto. Dichos butoirs están especificados, producto por producto, en la lista de bienes que disfrutan de preferencias.

Las materias primas industriales no están incluidas en el esquema de preferencias, pero en general pagan derechos muy bajos o nulos.

De acuerdo con la información proporcionada a la UNCTAD por la Comunidad Económica Europea, existe una gran disparidad entre el valor de las importaciones (de todas las fuentes) de los productos incluidos en el esquema de preferencias y el valor de las importaciones de los mismos productos que efectivamente recibieron un trato preferencial de la Comunidad; la relación es de 3 a 1.^{28/} Algunos países latinoamericanos (Brasil, México y Perú), mostraron una disparidad mucho menor de acuerdo con las cifras para 1975 proporcionadas por la citada fuente. El porcentaje de Argentina correspondió al del promedio mundial y el de Venezuela fue muy bajo.

Probablemente, los dos factores principales que limitan en forma grave la utilización de las preferencias son los siguientes: a) los cupos y límites máximos impuestos por la Comunidad para ciertos productos vulnerables y semivulnerables, y b) el insuficiente conocimiento y comprensión

^{28/} Véase UNCTAD, "Sistema Generalizado de Preferencias: Respuestas de los países otorgantes de preferencias", TD/B/C.5/30/Add.4, 20 de junio de 1977.

del esquema por parte de los exportadores, a lo que contribuye la complejidad de su reglamentación. Respecto del primero de estos factores, en 1976 cinco países latinoamericanos sobrepasaron los límites máximos fijados por la Comunidad (Brasil con siete productos, México y Venezuela con dos productos cada uno, y Argentina y Colombia con un producto cada uno). Todos los países beneficiarios del esquema, incluso los latinoamericanos, vieron limitadas sus exportaciones liberadas de otros 23 productos debido a las restricciones cuantitativas impuestas por la Comunidad. Lo anterior significa que hay un total de 36 casos de productos en los cuales los países latinoamericanos se vieron afectados por la aplicación de este tipo de restricciones dentro del esquema de preferencias. En el conjunto de los países en desarrollo fueron 105 los productos afectados. Los 36 productos corresponden a las siguientes categorías: cueros y pieles, madera, cemento, hilados, tejidos y prendas de vestir, calzado, ácido cítrico y glutámico, derivados del petróleo, ciertos artículos manufacturados de metal y materiales de construcción.

En el caso de 13 de los productos en que una restricción cuantitativa del esquema afectó a un país o a países latinoamericanos, el monto máximo liberado alcanza a menos de medio millón de dólares. Para otros productos, dicho monto es menos de 800 000 dólares. Más aún, para un tercer grupo de productos los límites son extremadamente bajos en relación con las exportaciones totales del país "beneficiario" a la Comunidad (por ejemplo, los cueros y pieles exportados por Argentina, el calzado y las tablas cepilladas exportados por Brasil).

C. ANALISIS DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS BASICOS

Se consideran aquí 14 productos: trigo, maíz, arroz, carnes, algodón, azúcar, cacao, café, bananos, bauxita y aluminio, cobre, estaño, hierro, más, naturalmente, petróleo. Ellos constituyeron en promedio 64.8% de las exportaciones totales de América Latina en 1973-1975.

El cuadro 12 proporciona información, en volúmenes y valores, sobre la participación de América Latina en las importaciones europeas de estos productos. Por la fuente utilizada 29/ sólo se consideraron, para estos cuadros, los países europeos pertenecientes a la OCDE, vale decir, no se incluyen los países socialistas de Europa.

Estos últimos están incluidos, sin embargo, en los datos sobre exportaciones de productos básicos por secciones de la CUCI,30/ y la evolución de sus importaciones desde América Latina se tratará en mayor detalle más adelante. La participación de los países europeos miembros del CAME sigue siendo mucho menor que la de los países miembros de la OCDE, a pesar de haber pasado de 9% en 1960 a 15.2% en 1973, esencialmente debido a las exportaciones a aquellos países efectuadas por Cuba.

Se ha producido un aumento constante en el volumen de las exportaciones de productos básicos a lo largo del período examinado, aunque en algunos casos (como en los productos agrícolas de origen tropical) este indicador revela un crecimiento más lento que la demanda mundial de estos productos y que la tasa de crecimiento de lo exportado a estos países por parte de otras áreas del mundo (en particular Africa). En otros, como se vio en la sección B, se crearon trabas a las exportaciones latinoamericanas hacia Europa, y sobre todo hacia la CEE. Así sucedió con los productos agrícolas de zona templada y, en cierta medida, el azúcar. En cuanto a los metales no ferrosos, la demanda de éstos depende del nivel de actividad industrial en los países consumidores y, por consiguiente, ha crecido considerablemente en los últimos dos decenios.

29/ OCDE, Trade by Commodities, varios años.

30/ Véanse los cuadros 8, 9 y 10 en páginas anteriores.

Cuadro 12

PAISES LATINOAMERICANOS EN DESARROLLO: PARTICIPACION EN LAS IMPORTACIONES
DE PRODUCTOS BASICOS DE LOS PAISES EUROPEOS MIEMBROS DE LA OCDE

(Porcentajes)

		Según valor					Según volumen				
		1960	1965	1970	1974	1976	1960	1965	1970	1974	1976
011	Carne	44.9	28.5	18.7	9.4	8.5	26.4	21.1	21.6	8.3	10.6
041	Trigo	8.8	17.0	4.1	3.4	2.3	8.8	18.3	4.2	2.5	2.2
042	Arroz	0.3	11.1	14.0	12.4	14.1	2.2	14.1	19.3	12.9	15.6
044	Maíz	33.4	20.6	28.2	17.5	12.8	33.4	20.4	29.6	17.5	10.9
051.3	Bananos	...	74.6	83.0	83.4	76.2	84.0	84.4	...
061	Azúcar	53.7	55.0	26.4	36.6	26.9	48.4	37.1	33.8	34.4	31.1
071	Café	63.6	64.2	64.2	57.6	54.0	56.3	58.2	61.6	55.2	52.4
072	Cacao	13.0	7.0	7.4	11.9	8.8	11.8	5.0	7.1	9.5	8.0
263	Algodón	15.5	30.0	24.6	20.3	14.7	14.3	28.4	...	19.9	13.1
281	Hierro	17.1	19.4	20.8	26.8	29.0	11.3	14.6	18.1	24.3	27.1
682	Cobre	18.9	14.6	17.0	10.8	13.4	19.1	16.6	17.4	11.5	14.9
283.3	Bauxita	...	20.0	25.1	23.3	7.6	7.9	8.4	...
685, 283.4	Plomo	19.2	12.2	13.0	10.7	...	17.4	11.2	12.2	10.7	...
686, 283.5	Zinc	8.2	4.8	5.4	10.8	...	10.0	1.2	6.7	15.4	...
283.6	Estaño	...	33.3	60.5	54.9	55.8	76.3	70.2	...
331,332	Petróleo	13.8	9.4	3.9	1.9	1.7	10.0	7.9	...	2.1	1.9

Fuente: OCDE, Estadísticas de comercio exterior, Serie C, varios tomos.

/Si bien

Si bien es cierto que en volumen la exportación de productos básicos ha crecido constantemente, no se puede decir lo mismo sobre los índices de valor unitario para el período estudiado, en los cuales influyen las fluctuaciones de precios para la casi totalidad de los productos.

El gráfico 1 presenta una serie de índices de precios internacionales para los productos estudiados, incluido el petróleo, comparándola con un índice de la inflación mundial elaborado por el Banco Mundial sobre la base de los precios de la exportación de manufacturas desde los países desarrollados. Se puede apreciar en dicho gráfico hasta qué punto los precios han sufrido fluctuaciones, a veces extrema, a lo largo del tiempo, lo cual contrasta fuertemente con el crecimiento progresivo de los precios de las manufacturas (y del petróleo), que representan el grueso de las importaciones de los países de América Latina. Si bien es cierto que es bastante notoria la recuperación de los precios a partir del año 1973, cabe señalar, por una parte, que el aumento real de poder de compra ha sido seriamente afectado por las alzas en el nivel mundial de precios, y que es bien sabido por otra parte, que para muchos de estos productos (el azúcar y el cobre son dos casos particularmente graves para la región) en 1976 y 1977 se produjeron caídas, a veces bruscas, desde los niveles de 1974 hasta niveles a veces mucho más bajos que en 1972.

1. Productos agropecuarios de zona templada

Estos productos han sido seriamente afectados por las restricciones impuestas por países europeos importadores miembros de la OCDE, y en particular por la CEE. Los países más afectados han sido Argentina en primer lugar, y luego Uruguay, Brasil y otros, aunque en mucho menor medida.

Entre 1970 y 1974 las importaciones de carne desde América Latina por los países europeos de la OCDE 31/ bajaron a menos de la mitad en volumen. Por el mecanismo utilizado (suspensión total de las importaciones), la carne de vacuno fue el rubro más seriamente afectado por la política restrictiva

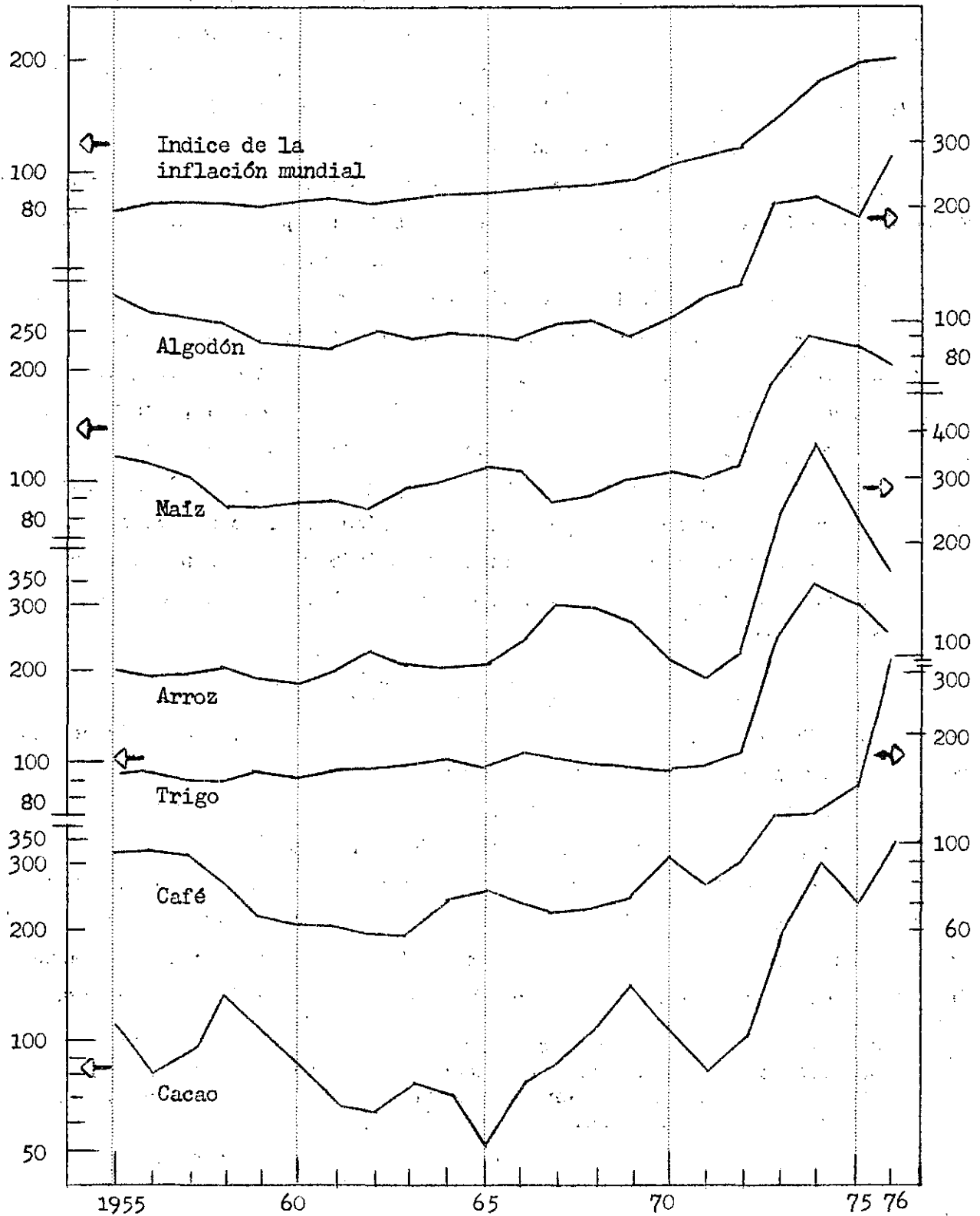
31/ Este dato, como todos los sucesivos que se refieren a "los países europeos de la OCDE", acusa una pequeña sobreestimación de las cifras relativas a 1974, por la inclusión de Finlandia que, en 1965, no era miembro de la OCDE.

Gráfico 1 a

INDICES DE PRECIOS DE LOS PRODUCTOS BASICOS DE INTERES PARA AMERICA LATINA COMPARADOS CON LOS INDICES DE LA INFLACION MUNDIAL

(Base del índice : 1970 = 100)

Escala semilogarítmica



/Gráfico 1 b

INDICES DE PRECIOS DE LOS PRODUCTOS BASICOS DE INTERES PARA
AMERICA LATINA COMPARADOS CON LOS INDICES DE LA INFLACION MUNDIAL

(Base del índice : 1970 = 100)
Escala semilogarítmica

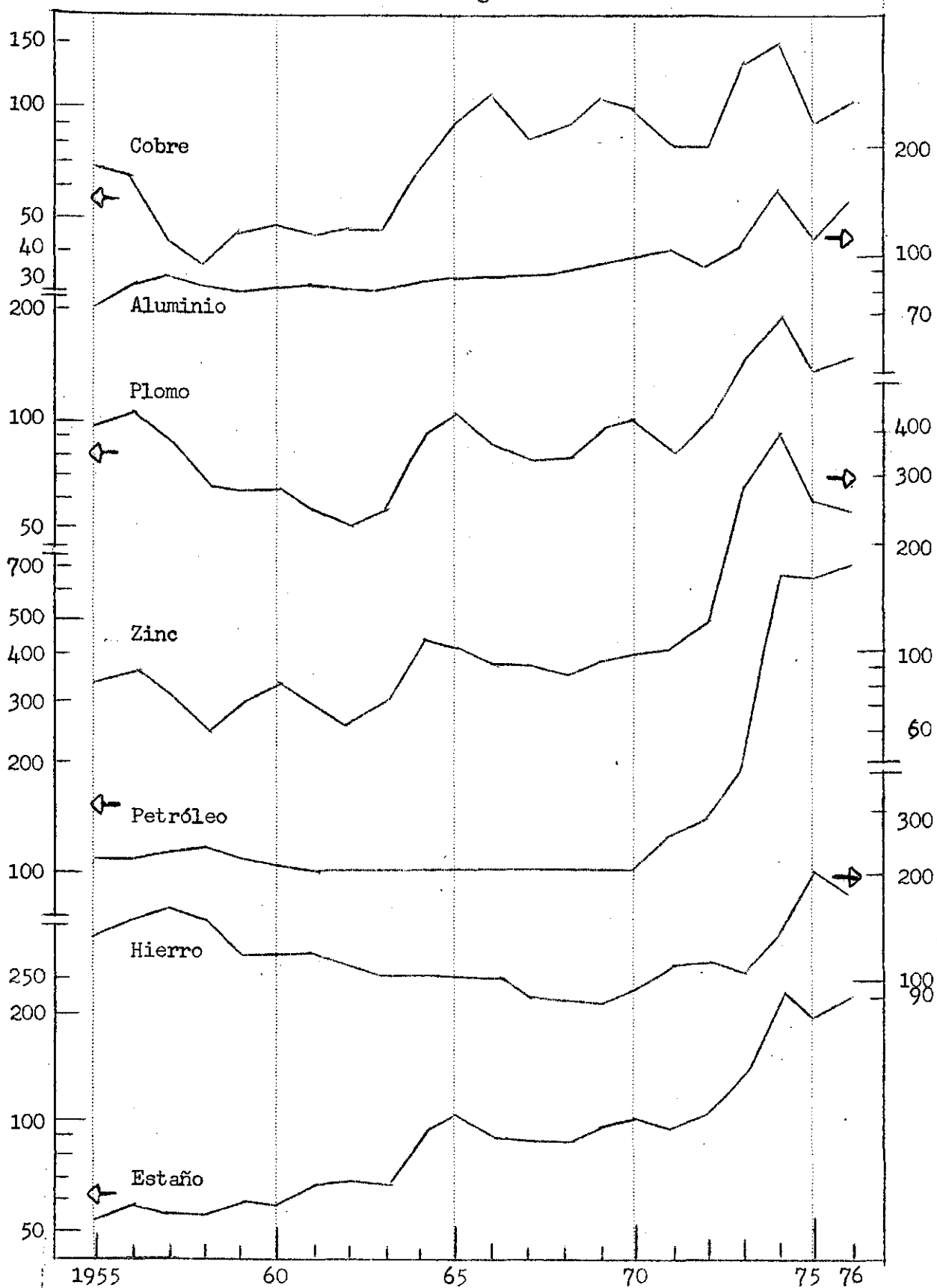
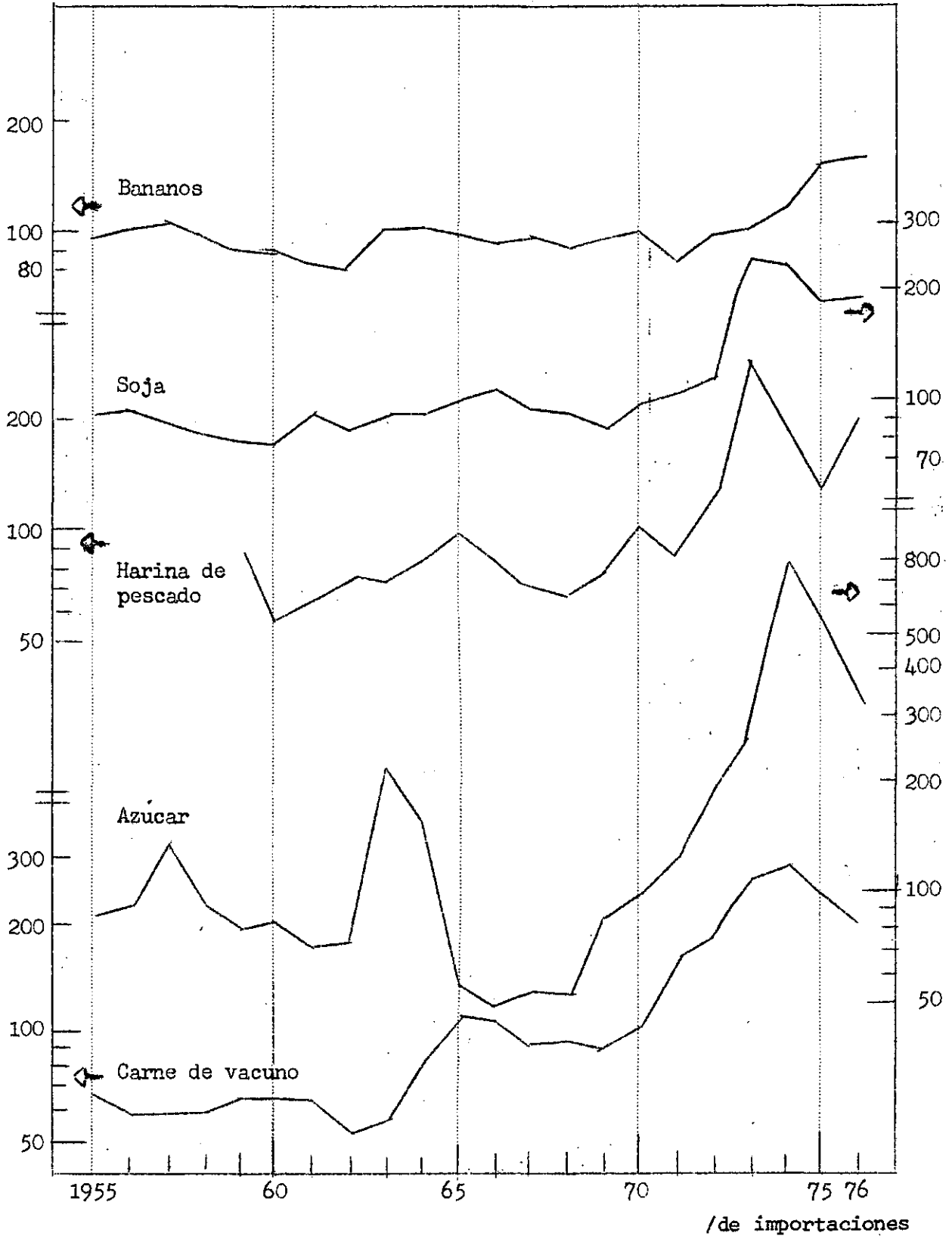


Gráfico 1 c

INDICES DE PRECIOS DE LOS PRODUCTOS BASICOS DE INTERES PARA AMERICA LATINA COMPARADOS CON LOS INDICES DE LA INFLACION MUNDIAL

(Base del índice : 1970 = 100)
Escala semilogarítmica



de importaciones agropecuarias por parte de la CEE. El trigo ha sido asimismo duramente afectado (también en este caso las importaciones de los países europeos de la OCDE se redujeron a la mitad), aunque la baja en las exportaciones hacia Europa occidental haya sido parcialmente compensada por el aumento considerable de las exportaciones hacia la Unión Soviética. La baja en las importaciones de maíz, por otra parte, no ha sido tan notoria y ha ido acompañada por un fuerte incremento de las ventas a los países del CAME. En términos más generales, la participación de América Latina en las importaciones de trigo, maíz, arroz y carne que hacen los países europeos miembros de la OCDE bajó entre 1965 y 1974 de 23.2% a 10.8%,^{32/} como resultado esencialmente de la política agrícola común de la CEE, que se tradujo en un autoabastecimiento creciente a través del mecanismo de aplicación de gravámenes variables ^{33/} a la importación. En situación similar se encuentra la exportación de aceites vegetales, aunque los efectos sobre los valores de importación no hayan sido muy notorios, ya que no existía una corriente previa importante de estos productos. El aumento entre 1965 y 1974 (desde 69 hasta 254 millones de dólares) de las importaciones europeas (OCDE) desde América Latina oculta las trabas que han impedido que este rubro alcanzara una cifra mucho más importante. Por lo demás, 1974 representó un año de precios desusadamente altos para los aceites vegetales.

2. Productos agrícolas tropicales

Entre estos productos, destaca el caso particular del azúcar, que está sometida, al igual que los productos de zona templada, a la política agrícola común de la CEE. Para el azúcar, como para los otros productos de origen tropical, la firma de la Convención de Lomé ha mejorado claramente la posición relativa de los países del Caribe en este respecto,^{34/} aun persistiendo, en años normales, un excedente de producción en la comunidad,

^{32/} En 1976, la situación había empeorado para todos estos productos, salvo el trigo.

^{33/} Destinados a compensar la diferencia entre el precio de los productos importados (cif más derechos aduaneros fijos) y el precio interno garantizado que se fija cada año.

^{34/} A raíz de esta Convención, los países caribeños pueden mantener su posición de abastecedores tradicionales de azúcar del mercado británico, a la vez que gozan de las exenciones arancelarias y del mecanismo de estabilización de ingresos de exportación (STABEX) previsto para los países miembros.

que dificulta las importaciones desde el resto de América Latina. Las importaciones realizadas por los países europeos miembros de la OCDE desde "América en desarrollo" 35/ (vale decir, incluyendo los territorios no autónomos, por razones de comparabilidad), bajaron, entre 1960 y 1976, de 48% a 33% del total, mientras que el aumento en volumen fue, en el mismo período, casi insignificante, pasando de 2 450 000 toneladas a 2 500 000 toneladas. Por lo demás, si se excluyen Finlandia y Yugoslavia, países que en 1960 no eran miembros de la OCDE, la cifra correspondiente a 1976 revela en realidad una disminución de volumen. Las posibilidades para América Latina, como abastecedora complementaria de azúcar de Europa occidental, salvo en años de déficit azucarero de la Comunidad, no muestran signos de mejorar. Puede esperarse la mantención del tratamiento preferencial de los países caribeños firmantes de la Convención de Lomé y de la cuota de exportaciones a los países europeos no miembros de la CEE. Distinto es el caso de Cuba, país que dispone de un convenio con los países del CAME, organismo del cual es miembro efectivo; ese convenio fue firmado en 1965 y renovado hasta 1980, y garantiza el acceso al mercado de los países socialistas de Europa oriental a un precio que, salvo en períodos muy especiales - como el segundo semestre de 1974 - se sitúa en niveles más altos que el precio internacional.

Para el café, cabe señalar que en los Estados Unidos, mercado tradicional para América Latina, no se han mantenido sus volúmenes de importación (17% menos en 1974 que en 1959). El mercado de Europa, por otro lado, ha crecido notablemente en las últimas dos décadas, llegando a superar al de los Estados Unidos, y a estabilizarse alrededor de cifras que superan la mitad de las importaciones mundiales de este producto (52.7% en 1974, en términos de valor). Lo anterior explica por qué, a pesar de haber perdido terreno frente a Africa tanto en los mercados mundiales como en Europa (en donde pasaron desde un 63.6% en 1960 a 54.0% del total importado en 1976), las exportaciones cafeteras latinoamericanas han encontrado en Europa su mercado más dinámico. Más dinámico todavía, aun cuando se trate

35/ Véase cuadro 12.

de niveles todavía relativamente reducidos, se ha mostrado el mercado de los países del CAME, que duplicó sus volúmenes de importación de café desde América Latina entre 1960 y 1974.

El acceso al mercado de la CEE presenta algunas dificultades que van desde los aranceles (5.4%), de los cuales están exentos los países miembros de la Convención de Lomé, hasta los impuestos internos excesivamente altos en ciertos países como Alemania e Italia, donde (sin considerar el arancel aduanero) llegaban a 130% y a 110% del precio cif de importación, respectivamente, en 1973.

El cacao presenta muchas características en común con el café: bajo crecimiento de la demanda mundial, impuestos internos altos en los países de la CEE y fuerte competencia de otras áreas en desarrollo. En la medida en que el arancel aduanero es casi tan alto como en el caso del café tostado y soluble (12% para la manteca de cacao y 16% para el cacao en polvo), la exención aduanera otorgada a los países ACP en el marco de la Convención de Lomé es relativamente más perjudicial para los países de América Latina, sobre todo tomando en cuenta que su participación en las importaciones totales de los países europeos de la OCDE ya bajó entre 1960 y 1976 desde 11.8% a 8.0% en volumen. Tanto en el caso del café como en el del cacao hay que mencionar la falta de crecimiento de la producción latinoamericana.

El caso del banano, ampliamente estudiado por el Grupo Intergubernamental establecido por la FAO, en colaboración con la UNCTAD,^{36/} es muy típico de cierta realidad en la producción y comercialización de los productos básicos, que hacía decir en un documento reciente de la CEPAL ^{37/} que se necesita "una reestructuración total de todas las fases del proceso productivo y de comercialización de este producto que haga posible una mayor participación en ellos de los países productores como único medio para aumentar sus ingresos en divisas". Estos mecanismos de comercialización,

^{36/} Véanse los documentos de la UNCTAD "Políticas de precios y la comercialización y distribución de los bananos", TD/B/C.1/CONS.10/L.5, y "Sistemas de comercialización y distribución del banano", TD/B/C.1/162, ambos de 1974.

^{37/} E/CEPAL/L.122, Nota informativa sobre la evolución reciente de los mercados de algunos productos básicos, 20 de agosto de 1975.

en los cuales tienen papel predominante las empresas transnacionales, han hecho que el precio de exportación del banano constituyera sólo 11.5% del precio final al detalle del mismo producto. A este fenómeno se agrega una baja, en términos reales, de los ingresos de exportación por efecto del deterioro, más evidente en el caso de los bananos que en otros casos, de las relaciones de intercambio. A pesar de una barrera arancelaria relativamente alta en el arancel externo común de la CEE (20%) y de la competencia por parte de los territorios no autónomos de América y de los países africanos, América Latina aumentó su participación en el volumen de las importaciones de Europa (OCDE) desde 46.0% del total en 1965 hasta un 62.5% en 1974. Buenos resultados, con amplias posibilidades de mejoras ulteriores, se han registrado también en los países del CAME, y sobre todo en la República Democrática Alemana, en donde el consumo de bananos por habitante ha superado el de ciertos países de Europa occidental como Italia.

3. Materias primas de origen agrícola

En este análisis se dejarán de lado, por razones de espacio, rubros de mediana importancia para varios países de América Latina y sólo se considerará el algodón que, como se desprende del cuadro 13, representó en 1974 47% de las exportaciones de estos productos desde la región.

Cuadro 13

AMERICA LATINA: EXPORTACIONES HACIA EUROPA (OCDE) DE MATERIAS PRIMAS DE ORIGEN AGROPECUARIO, 1976

(Millones de dólares)

Pieles y cueros	86.1
Caucho natural	3.2
Madera y corcho	94.9
Pulpa y papel	58.5
Materias primas agrícolas y animales no especificadas	95.3
Fibras textiles:	551.2
Lana	259.1
Algodón	263.8
<u>Total</u>	888.4

/El algodón

El algodón en rama no encuentra mayores barreras arancelarias o no arancelarias a su exportación hacia Europa, y hacia la Comunidad en particular, aunque las barreras son altas en lo que se refiere a formas más elaboradas de exportación.^{38/} El arancel externo común es nulo, salvo en el caso del algodón peinado o cardado que, de todas maneras, representa un porcentaje ínfimo del total de las exportaciones de América Latina. Sin embargo, la participación regional en los volúmenes totales de importación ha bajado tanto en términos absolutos (de 438.600 a 199.500 toneladas) como en términos relativos (de 28.4% a 11.2%) entre 1965 y 1976.^{39/} La baja se debe esencialmente a las menores importaciones desde los países que en 1965 eran los mayores exportadores (Brasil, México y Perú), ya que los países del Mercado Común Centroamericano y Colombia han aumentado notablemente su participación en el comercio total. Esta baja en las exportaciones hacia Europa desde Brasil, México y Perú obedecería sobre todo al desarrollo de la industria textil nacional, y por consiguiente, a la utilización de una parte relativamente mayor de la producción para actividades internas.

4. Metales no ferrosos

Se considerarán aquí las exportaciones de metales (CUCI 68) y no las de minerales en bruto (CUCI 283), ya que en términos globales las primeras son más importantes. Se hará referencia a estas últimas en aquellos casos en que, como ocurre con el estaño, el plomo y el zinc, representan un monto, en valor, cercano o superior al de aquellas de metales refinados.

El cobre, exportado en un 80% por Chile (y que representó en promedio casi las tres cuartas partes de las exportaciones de este país en 1973-1975) constituye lejos el principal producto de exportación regional dentro de esta categoría.^{40/} La participación de América Latina en el volumen total de las importaciones de Europa ha bajado notablemente entre 1960 y 1976, pasando de 19.1% a 14.9%.

^{38/} Véase la parte B.

^{39/} Esta caída aparecería aun mayor si se descontara de las cifras de 1974 a Finlandia, que en 1965 no era miembro de la OCDE.

^{40/} Representa alrededor de 85% de las exportaciones totales de metales no ferrosos desde América Latina hacia Europa en 1970-1972.

Por otra parte, es bien conocida la situación deprimida de los precios del cobre en el mundo (véase el gráfico 1), esencialmente con motivo de una hiperoferta, debido, por un lado, a la lentitud de la recuperación económica de los países industrializados y, por el otro, a la falta de acuerdo entre los países miembros del Consejo Intergubernamental de Países Exportadores de Cobre (CIPEC) ^{41/} para aplicar políticas de autolimitación de la oferta. Los grupos de trabajo reunidos en 1976 y 1977 por la UNCTAD, con el fin de preparar el terreno para un convenio que regule el mercado internacional de este producto, no han tenido resultados apreciables hasta la fecha.

Los problemas de ingresos del cobre a los países de Europa no son de orden aduanero (el arancel de la CEE es nulo), sino por las razones de demanda expresadas anteriormente. Se prevé que la situación continuará siendo tensa, sobre todo que en varios países de América Latina (Chile, Perú, Panamá, Colombia, México) hay grandes posibilidades de poner en explotación nuevos yacimientos, a veces con potenciales productivos de gran envergadura. Cierta tendencia a disminuir la producción de cobre en los países desarrollados no será suficiente, al parecer, para contrarrestar en un plazo razonable la actual situación de exceso de oferta en el mercado mundial.

En cuanto a la elaboración del cobre, cabe señalar que, al igual de lo que ocurre con el estaño, América Latina exporta una proporción relativamente más alta (expresada en valor de exportación del mineral en bruto en relación con el valor de exportaciones total de mineral y metal) de mineral en bruto (20%) que otras áreas en desarrollo, como Africa (3.8%).

5. Mineral de hierro

Este producto tampoco tiene dificultades de acceso a los mercados europeos ya que el arancel es nulo. La proporción latinoamericana en el volumen total de las importaciones europeas ha subido constantemente entre 1960 y 1976, de 11.3% a 27.1%. Las exportaciones latinoamericanas de mineral de hierro

^{41/} Este organismo, del cual forman parte dos países latinoamericanos, Chile y Perú, controla 30% de la producción y 70% de las exportaciones mundiales.

a Europa provienen casi exclusivamente de tres países (Brasil, Venezuela y Perú), ya que Chile, el cuarto país exportador de la región, destina a Europa sólo una mínima parte de sus exportaciones.

Con la puesta en marcha de nuevos proyectos de gran envergadura en el Brasil, en algunos de los cuales intervienen intereses europeos, es de suponer que la participación de América Latina en las exportaciones de mineral de hierro hacia Europa aumentará en el futuro. La posible explotación de los yacimientos del Mutún en Bolivia, cuyo potencial es enorme (nada menos que 40% de todas las reservas potenciales del total de los países en desarrollo), agregará un elemento de gran importancia a la posición de América Latina en el mercado mundial del hierro. Sin embargo, la evolución de las exportaciones de este producto, aún más que en otros casos, está estrechamente ligada a la reactivación de la economía en los centros industrializados.

6. Petróleo

La importancia de América Latina como abastecedora de petróleo para Europa occidental ha disminuido bastante en las dos últimas décadas, pues su participación en el total de importaciones europeas de este producto ha descendido de 13.0% a 1.7% entre 1960 y 1976. Es bien sabido que Europa obtiene casi todo su combustible del Oriente medio, y que el resto proviene en su mayor parte de Africa y la Unión Soviética.

La participación de Europa occidental en las exportaciones totales de petróleo de América Latina es mucho mayor - equivalía a 7.5% en 1976 - pero aún así esto representa una baja sustancial comparada con 1955 (18.8%).

La proporción de los combustibles en el total de exportaciones regionales a Europa bajó de 18.5% en 1965 a 11.0% en 1976.

Se estima que con el aumento de las exportaciones de petróleo desde México,^{42/} parcialmente en marcha, se elevarán todos estos indicadores pues los países europeos figuran entre los posibles compradores de crudo mexicano.

^{42/} Se han anunciado acuerdos para vender petróleo a Francia y España.

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

...the ... of ...

ANEXO

Cuadro I
AMERICA LATINA: INDICE DE LAS RELACIONES DE INTERCAMBIO

Año	Países exportadores de petróleo a/	Países no exportadores de petróleo	América Latina b/
1950-1954	179.9	124.0	134.7
1955-1959	182.6	104.6	121.5
1960-1969	122.6	95.9	101.5
1970	100.0	100.0	100.0
1971	112.9	92.8	96.9
1972	111.5	97.5	100.3
1973	131.6	108.6	113.1
1974	273.0	100.2	127.8
1975	235.5	89.0	110.1
1976	225.2	94.6	113.3

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos oficiales.

a/ Comprende Bolivia, Ecuador y Venezuela.

b/ Excepto Cuba, Barbados, Guyana, Jamaica y Trinidad y Tabago.

Cuadro II
ESTRUCTURA DEL COMERCIO MUNDIAL ^{a/}

	Valores corrientes					Valores constantes (miles de millones de dólares a precios de 1974) ^{b/}					Distribución porcentual					Crecimiento durante el período 1950-1977		
	1950	1960	1973	1974	1977	1950	1960	1973	1974	1977	1950	1960	1973	1974	1977	Número de veces ^{c/}	Tasa anual (porcen taje) ^{c/}	Tasa anual (porcen taje) ^{d/}
Alimentos y materias primas	25.7	36.7	113.0	141.8	176.0	55.0	77.3	144.9	141.8	162.2	46.4	34.9	23.4	19.8	18.6	6.8	7.4	4.1
Combustibles	5.5	10.6	55.4	156.4	192.9	27.2	52.7	156.9	156.4	152.4	9.9	10.1	11.5	21.9	20.4	35.1	14.1	6.6
Manufacturas	24.2	57.7	313.7	416.8	578.5	8.0	111.5	380.4	416.8	481.7	43.7	55.0	65.1	58.3	61.1	23.9	12.5	16.4
<u>Total</u>	<u>55.4</u>	<u>107.8</u>	<u>482.3</u>	<u>724.0</u>	<u>961.3</u>	<u>140.2</u>	<u>243.5</u>	<u>681.6</u>	<u>724.0</u>	<u>818.7</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>17.4</u>	<u>11.1</u>	<u>6.7</u>

Fuente: Naciones Unidas, Yearbook of International Trade Statistics, 1978, vol. I y E/CEPAL/1024/Rev.1, cuadro 2, pág. 178.

^{a/} Excluye el comercio de países con economías de planificación centralizada.

^{b/} Valores corrientes deflactados según el valor unitario de cada sección de la CUCI.

^{c/} Expresada en valores corrientes.

^{d/} Expresada en valores constantes.

Cuadro III

AMERICA LATINA: BALANCE COMERCIAL CON ALGUNAS ZONAS

(Millones de dólares)

	Productos básicos agrícolas a/		Productos mineros a/		Combustibles a/		Manufacturas a/		Total	
	1955	1977	1955	1977	1955	1977	1955	1977	1955	1977
<u>Países desarrollados</u>										
Exportaciones	4 470	17 057	976	3 905	1 530	13 716	211	4 511	7 190	39 528
Importaciones	580	4 171	139	669	220	776	4 880	34 547	6 460	41 501
Balance	+3 890	+12 886	+837	+3 236	+1 310	+12 940	-4 669	-30 036	730	-1 973
<u>Países europeos con economías de planificación centralizada</u>										
Exportaciones	164	4 128	4	295	0	23	6	175	175	4 623
Importaciones	15	543	0	58	23	747	90	1 733	140	3 330
Balance	+149	+3 585	+4	+237	-23	-724	-84	-1 558	+35	+1 293
<u>Otros países en desarrollo</u>										
Exportaciones	80	1 843	2	68	90	571	0	432	180	2 973
Importaciones	145	215	9	150	50	10 567	80	750	290	11 690
Balance	-65	+1 628	-7	-82	+40	-9 996	-80	-318	-110	-8 717

Fuente: UNCTAD, Yearbook of International Trade and Development Statistics, 1976; Naciones Unidas, Monthly Bulletin of Statistics, mayo de 1979.

a/ Productos básicos agrícolas: CUCI 0,1,4 y 2 excepto 27 y 28.
 Productos mineros: CUCI 27, 28 y 68.
 Combustibles: CUCI 3.
 Manufacturas: CUCI 5, 7, 8 y 6, excepto capítulo 68.

Cuadro IV
PARTICIPACION DE DISTINTOS PAISES Y PROVEEDORES EN LAS IMPORTACIONES QUE REALIZAN LOS PAISES DE EUROPA

Año	Importaciones desde otros países miembros del mismo grupo económico		De otros países desarrollados con economía de mercado		Importaciones extrazonales				Total de importaciones de países fuera de los diversos grupos económicos		
	Millones de dólares	Porcentaje	Millones de dólares	Porcentaje	De países en desarrollo		De otras fuentes a/		Millones de dólares	Porcentaje	
					Millones de dólares	Porcentaje	Millones de dólares	Porcentaje			
Europa en su conjunto	1955	13.5	33.2	20.5	62.2	10.0	30.2	2.5	7.6	33.0	100.0
	1965	39.1	44.4	43.1	66.7	16.9	26.1	4.5	7.2	64.5	100.0
	1970	73.7	49.9	66.6	67.4	24.5	24.8	7.6	7.8	98.7	100.0
	1975	200.2	43.9	138.9	54.3	82.5	32.3	34.5	13.5	255.9	100.0
	1976	225.5	43.5	153.1	52.3	98.5	33.4	40.9	14.0	292.5	100.0
	1977	257.8	44.7	169.3	53.1	105.3	33.0	44.5	13.9	319.1	100.0
CEE	1955b/	6.2	32.3	7.4	56.3	5.2	39.8	0.4	3.9	13.0	100.0
	1965b/	20.8	44.6	15.3	59.2	8.9	34.4	4.7	6.4	28.9	100.0
	1970b/	43.3	50.8	25.0	59.5	14.0	33.2	3.0	7.3	42.0	100.0
	1973b/	84.1	52.6	43.2	56.9	26.3	34.7	6.3	8.4	75.8	100.0
	1973c/	110.6	54.0	51.4	54.5	34.6	36.7	8.2	8.7	94.2	100.0
	1975c/	145.9	51.3	66.1	47.7	61.3	44.2	11.3	8.1	138.7	100.0
	1976c/	168.6	50.6	76.6	46.6	74.0	45.0	13.7	8.3	164.3	100.0
	1977c/	192.0	51.9	84.1	47.3	79.4	44.6	14.4	8.1	177.9	100.0
AELI	1955d/	2.6	15.9	9.0	66.3	3.9	28.7	0.7	5.0	13.6	100.0
	1965d/	5.8	19.7	17.1	72.5	5.1	21.5	1.3	6.0	23.5	100.0
	1970d/	12.0	25.3	26.1	73.7	6.8	19.2	2.5	7.1	35.4	100.0
	1973d/	22.2	25.9	47.9	75.2	11.4	17.9	4.3	6.9	63.6	100.0
	1973e/	6.9	16.1	30.7	84.8	2.9	7.9	2.6	7.3	36.2	100.0
	1975e/	9.9	16.6	39.7	80.0	5.1	10.3	4.8	9.7	49.6	100.0
	1976e/	10.3	15.4	44.6	78.9	6.7	11.9	5.2	9.2	56.5	100.0
	1977e/	11.4	14.8	52.2	80.1	7.3	11.2	5.7	8.7	65.2	100.0
Países europeos con economía de planificación centralizada	1955	4.8	64.9	1.2	46.3	0.4	16.1	1.0	37.6	2.6	100.0
	1965	12.5	65.5	4.1	62.1	1.9	28.6	0.6	9.3	6.6	100.0
	1970	18.4	64.4	6.9	68.2	2.7	26.8	0.6	5.0	10.2	100.0
	1975	44.4	53.7	27.9	73.0	9.1	23.8	1.2	3.1	38.2	100.0
	1976	46.6	53.7	29.6	73.4	9.3	23.1	1.4	3.5	40.3	100.0
	1977	54.4	56.8	29.8	72.0	10.1	24.4	1.5	3.6	41.4	100.0

Fuente: UNCTAD, *Yearbook of International Trade and Development Statistics*, 1976; Naciones Unidas, *Monthly Bulletin of Statistics*, mayo de 1979.

a/ Diferencia entre el total de importaciones extrazonales y las procedentes de los países desarrollados con economía de mercado y de los países en desarrollo, es decir, importaciones de países con economía de planificación centralizada.

b/ Incluye CEE original.

c/ Incluye CEE ampliada.

d/ AELI original.

e/ AELI, excepto Reino Unido y Dinamarca.

Cuadro V

IMPORTACIONES EUROPEAS EXTRAZONALES (EXCEPTO PETROLEO) DESDE LOS PAISES EN DESARROLLO ^{a/}

(Millones de dólares y porcentajes)

	América Latina		Africa		Asia meridional y sudoriental		Oriente Medio		Importaciones totales desde los países en desarrollo	
	Valor	Por- cen- taje	Valor	Por- cen- taje	Valor	Por- cen- taje	Valor	Por- cen- taje	Valor	Por- cen- taje
Europa										
1955	2 511	31.5	3 198	40.1	1 972	24.7	317	3.9	7 978	100.0
1965	4 300	36.0	4 322	36.2	2 740	23.0	570	4.8	11 937	100.0
1970	5 960	36.5	5 829	35.7	3 462	21.2	797	4.9	16 335	100.0
1975	13 275	38.5	8 835	25.6	9 329	27.1	1 765	5.1	34 456	100.0
1976	15 350	37.7	9 875	24.2	12 846	31.5	2 160	5.3	40 770	100.0
CEE										
1955 ^{b/}	1 240	29.9	1 894	45.6	847	20.4	180	4.3	4 150	100.0
1965 ^{b/}	2 245	38.1	2 440	41.4	1 005	17.0	220	3.7	5 900	100.0
1970 ^{b/}	3 250	38.5	3 300	39.1	1 383	16.4	390	4.6	8 440	100.0
1973 ^{b/}	4 955	34.4	4 880	33.9	3 390	23.5	790	5.5	14 400	100.0
1973 ^{c/}	6 290	33.4	5 829	31.0	5 263	28.0	1 128	6.0	18 808	100.0
1975 ^{c/}	6 990	31.7	6 613	30.0	6 926	31.4	1 054	4.8	22 070	100.0
1976	8 620	31.4	7 240	26.4	9 750	35.5	1 300	4.7	27 430	100.0
AELI										
1955 ^{d/}	915	28.9	1 119	35.3	1 053	32.6	100	3.2	3 180	100.0
1965 ^{d/}	1 020	29.6	1 225	35.5	1 025	29.7	180	5.2	3 450	100.0
1970 ^{d/}	1 310	31.3	1 460	34.8	1 164	27.8	190	4.5	4 190	100.0
1973 ^{d/}	2 120	32.7	1 610	24.8	2 335	36.0	420	6.5	6 420	100.0
1973 ^{e/}	813	41.2	515	26.0	450	22.8	195	9.9	1 974	100.0
1975 ^{e/}	1 086	42.6	495	19.4	752	29.5	196	7.7	2 552	100.0
1976	1 560	43.7	540	15.1	1 165	32.6	300	8.4	3 570	100.0
Países europeos con economías de planificación centralizada										
1955	175	42.4	115	27.8	92	22.3	27	6.5	413	100.0
1965	730	38.9	452	24.1	570	30.4	120	6.4	1 877	100.0
1970	990	36.8	739	27.4	744	27.7	217	8.1	2 690	100.0
1975	3 844	52.7	1 727	23.7	1 275	17.5	452	6.2	7 299	100.0
1976	3 790	52.9	1 425	19.9	1 486	20.7	470	6.6	7 170	100.0

Fuente: UNCTAD, Yearbook of International Trade and Development Statistics, 1976; Naciones Unidas, Monthly Bulletin of Statistics, mayo de 1979.

a/ Países en desarrollo de economía de mercado.

b/ CEE original.

c/ CEE ampliada.

d/ AELI, incluido el Reino Unido y Dinamarca.

e/ AELI, excepto el Reino Unido y Dinamarca.

Cuadro VI

PARTICIPACION DE ALGUNOS PAISES EUROPEOS EN LAS EXPORTACIONES
PROCEDENTES DE AMERICA LATINA (23 PAISES)^{a/}

(Porcentajes)

	1955	1975	Tasas de creci- miento anual
Francia	1.7	1.7	7.8
Italia	2.4	3.2	9.4
República Federal de Alemania	5.1	5.3	8.2
Resto de la CEE original	5.4	5.7	7.8
Reino Unido	9.1	4.3	4.0
Resto de la AELI	3.6	2.6	6.4
Resto de Europa occidental	3.5	7.5	12.1

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos oficiales.

a/ Excepto Cuba.

Cuadro VII

PARTICIPACION DE LOS PAISES DE DESTINO EN LAS EXPORTACIONES DE EUROPA

Año	Exportaciones a otros países miembros del mismo grupo económico a/		Exportaciones extrazonales										
			A otros países desarrollados de economía de mercado b/		A países en desarrollo				A otros países		Total		
	Miles de millones de dólares	Porcentaje	Miles de millones de dólares	Porcentaje	Países latino-americanos en desarrollo		Otros países en desarrollo		Miles de millones de dólares		Miles de millones de dólares		
Europa en su conjunto	1955	13.5	31.3	17.6	59.3	2.6	8.8	6.9	23.2	2.6	8.7	29.7	100.0
	1965	39.1	39.6	39.7	66.6	4.1	6.9	11.2	18.8	4.6	7.7	59.7	100.0
	1970	73.7	43.8	62.8	66.5	6.4	6.8	16.4	17.4	8.8	9.3	94.4	100.0
	1973	144.9	46.8	108.1	65.6	10.8	6.0	30.0	18.2	16.7	10.1	164.7	100.0
	1975	200.2	45.5	135.6	56.5	16.6	6.9	58.8	24.5	29.0	12.1	240.0	100.0
	1976	225.5	46.5	149.9	57.9	16.1	6.2	64.4	24.9	28.7	11.1	259.1	100.0
	1977	258.8	46.1	173.5	57.1	19.0	6.3	79.9	26.3	31.4	10.3	305.8	100.0
	CEE	1955c/	6.2	32.8	7.0	55.3	1.4	10.9	3.7	28.8	0.6	5.0	12.7
1965c/		20.8	43.5	17.7	65.2	2.0	7.4	5.4	20.1	2.0	7.3	27.1	100.0
1970c/		43.3	48.9	29.9	66.0	3.3	7.3	8.2	18.2	3.8	8.5	45.2	100.0
1973c/		84.1	49.0	58.2	66.3	5.4	6.2	15.6	17.8	8.4	9.7	87.6	100.0
1975d/		110.6	52.6	61.6	61.7	6.8	6.8	20.5	20.6	11.1	10.9	99.7	100.0
1975d/		145.9	49.3	76.2	50.9	11.2	7.5	43.8	29.2	18.6	12.4	149.8	100.0
1976f/		168.6	51.8	81.4	51.8	10.4	6.6	47.6	30.3	17.8	11.3	157.2	100.0
1977f/		192.0	50.6	97.1	51.9	12.3	6.6	58.9	31.5	18.9	10.1	187.2	100.0
AELI	1955e/	2.6	18.3	7.3	64.0	1.0	8.4	2.8	24.1	0.4	3.5	11.5	100.0
	1965e/	5.8	22.1	14.2	69.9	1.3	6.4	3.7	18.2	1.1	5.5	20.3	100.0
	1970e/	12.0	27.7	21.6	69.2	1.8	5.9	4.7	14.9	3.1	10.0	31.2	100.0
	1973e/	22.2	30.1	36.4	70.5	2.7	5.1	7.8	15.1	4.8	9.3	51.7	100.0
	1973f/	9.4	18.4	24.0	78.2	1.3	4.2	2.9	9.5	2.4	8.1	30.6	100.0
	1975f/	9.9	18.7	30.9	71.7	2.0	4.6	4.9	11.4	5.3	12.3	43.1	100.0
	1976f/	10.3	17.6	34.9	72.6	2.0	4.2	5.9	12.3	5.3	11.0	48.1	100.0
	1977f/	11.4	17.5	38.9	72.2	2.1	3.9	7.2	13.4	5.7	10.6	53.9	100.0
Países europeos con economías de planificación centralizada	1955	4.8	60.0	1.5	47.5	0.1	4.4	0.3	10.8	1.2	37.3	3.2	100.0
	1965	12.5	63.2	4.1	56.7	0.6	8.3	1.8	24.1	0.8	10.9	7.3	100.0
	1970	18.4	60.3	7.0	58.0	0.9	7.7	3.1	25.6	1.1	8.7	12.1	100.0
	1973	29.9	57.3	13.4	60.0	1.3	5.9	5.5	24.7	2.0	9.3	22.3	100.0
	1975	44.4	57.4	20.2	61.2	2.5	7.6	7.7	23.3	2.6	7.9	33.0	100.0
	1976	46.6	55.4	23.8	63.5	2.8	7.5	8.1	21.6	2.8	7.5	37.5	100.0
	1977	54.4	55.2	26.6	60.2	3.4	7.7	10.5	23.8	3.7	8.4	44.2	100.0

Fuente: UNCTAD, *Yearbook of International Trade and Development Statistics*, 1976; Naciones Unidas, *Monthly Bulletin of Statistics*, mayo de 1979.

a/ Incluye el comercio recíproco entre los países miembros de la CEE, la AELI y los países europeos con economías de planificación centralizada.

b/ Incluye exportaciones a otros países desarrollados de economía de mercado.

c/ Incluye CEE original.

d/ Incluye CEE ampliada.

e/ AELI, incluye el Reino Unido y Dinamarca.

f/ AELI, excluye el Reino Unido y Dinamarca.

Cuadro VIII

IMPORTANCIA DE ALGUNOS PAISES LATINOAMERICANOS COMO MERCADOS PARA LAS EXPORTACIONES EUROPEAS^{a/}.
PARTICIPACION DE CADA PAIS O GRUPO DE PAISES EN LAS VENTAS TOTALES A AMERICA LATINA

	Argentina	Brasil	México	Grupo Andino	MCCA	Caribe	Resto de América Latina	Total de América Latina ^{a/}
	<u>Porcentajes</u>							
CEE original								
1955	21.6	21.8	6.0	32.0	4.7	1.8	12.1	100.0
1975	11.6	36.5	11.0	28.2	4.4	2.0	6.3	100.0
AELI ^{b/}								
1955	16.0	18.9	5.5	29.4	2.6	16.8	10.7	100.0
1975	9.3	33.8	11.3	20.9	4.6	12.9	7.2	100.0
CAEH (europeo)								
1955	69.6	24.1	0.6	1.9	0.6	1.3	1.9	100.0
1975	20.5	43.7	4.7	14.6	3.3	1.0	7.2	100.0
Resto de Europa								
1955	21.0	60.9	3.0	6.0	0.8	-	8.3	100.0
1975	12.8	23.0	10.7	38.7	4.9	1.9	8.0	100.0
	<u>Miles de millones de dólares</u>							
Valor cif de las importaciones latinoamericanas a precios corrientes procedentes de:								
CEE original								
1955	265	267	74	392	57	22	148	1 225
1975	938	2 955	891	2 283	360	162	510	8 099
AELI								
1955 ^{b/}	140	166	48	258	23	148	94	877
1975 ^{b/}	324	1 176	392	726	159	451	251	3 479
Países socialistas europeos								
1955	110	38	1	3	1	2	3	158
1975	100	237	23	71	16	5	35	487
Resto de Europa								
1955	28	81	4	8	1	-	11	133
1975	94	169	79	285	36	14	59	736

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos oficiales.

a/ Excepto Cuba.

b/ Países originales de la AELI.

Cuadro IX

AMERICA LATINA: COMPOSICION DE LAS EXPORTACIONES DE MANUFACTURAS SEGUN DESTINO, 1977

(En millones de dólares y porcentajes)

	Intrazonales		Estados Unidos		Europa occidental		CEE ampliada	
	Valor	Porcentaje	Valor	Porcentaje	Valor	Porcentaje	Valor	Porcentaje
Productos químicos	724	20.7	642	28.9	549	28.7	316	21.7
Maquinaria y equipo de transporte	1 248	35.7	487	21.9	268	14.0	241	16.5
Otras manufacturas	1 527	43.6	1 092	49.2	1 094	57.2	902	61.8
<u>Total de manufacturas</u>	<u>3 499</u>	<u>100.0</u>	<u>2 221</u>	<u>100.0</u>	<u>1 911</u>	<u>100.0</u>	<u>1 451</u>	<u>100.0</u>

Fuente: Naciones Unidas, Monthly Bulletin of Statistics, mayo de 1979.

/Cuadro X

Cuadro X

VAJOR DE LAS IMPORTACIONES EFECTUADAS POR LA CEE AMPLIADA DESDE AMERICA LATINA

(Millones de dólares)

	1960a/	1965a/	1970b/	1974b/	1977b/	
011	Carne	196.6	245.2	296.5	315.2	330.0
041	Trigo	50.0	121.0	41.4	84.5	62.1
044	Maíz	165.0	221.0	252.4	363.5	283.7
051.3	Bananos	...	166.7	171.3	271.9	384.2
061	Azúcar	109.3	102.2	135.7	494.4	305.4
071	Café	345.4	466.7	674.0	946.7	2 676.7
072	Cacao	44.1	18.6	31.2	126.7	259.9
081.4	Harina de pescado	...	102.7	138.6	73.5	77.1
263	Algodón	156.1	234.6	169.6	262.1	179.0
262	Lana	131.6	168.8	92.4	106.7	247.7
281	Mineral de hierro	138.5	160.6	260.3	602.5	599.2
283.1, 682	Cobre	...	273.4	515.7	736.0	523.3
283.4	Plomo	11.2	12.4	36.3	29.8	} 363.5c/
283.5	Zinc	7.9	6.0	14.6	94.6	
42	Aceites vegetales	50.4	62.6	89.3	230.1	173.7
12	Tabaco	21.2	42.5	46.2	91.0	210.2
21	Cuero	46.6	45.4	61.2	35.2	49.9
24	Madera	21.2	45.1	42.0	71.2	91.5
	Total de productos <u>supra</u>	1 493.1	2 495.5	3 068.7	4 935.6	6 877.1
	Total de importaciones desde América Latina	2 768.8	5 187.6	4 613.3	8 735.7	12 191.7
	Productos <u>supra</u> expresados como porcentaje del total de importaciones	53.9	48.1	66.5	56.5	56.4
	Importaciones totales de productos básicos	2 330.7	3 177.6	4 020.2	6 961.5	9 665.2
	Productos <u>supra</u> expresados como porcentaje del total de importaciones de productos básicos	64.1	78.5	76.3	70.9	71.2

Fuente: OCDE, Estadísticas de comercio exterior, Serie C, varios años.

a/ Incluye a 20 repúblicas latinoamericanas.

b/ Incluye las 20 repúblicas más los países del Caribe.

c/ Incluye a todos los minerales y concentrados de metales no ferrosos.

Cuadro XI
IMPORTACIONES DE ALGUNAS MANUFACTURAS EFECTUADAS POR LA CEE DESDE AMERICA LATINA
(Millones de dólares)

CUCI	1960	1965	1970	1974	1976	1977	Tasa de crecimiento 1960- 1977
65 Textiles	3.4	2.1	7.1	194.4	209.5	253.7	28.9
84 Vestuario	-	0.09	1.0	54.2	97.9	119.4	82.1
61 Productos de cuero	0.8	6.7	40.4	94.7	157.5	225.3	39.3
85 Calzado	-	0.0	0.4	14.5	28.3	43.7	95.5
67 Hierro y acero	0.6	1.6	12.9	38.7	138.4	122.8	36.7

Fuente: OCDE, Estadísticas de comercio exterior, Serie C, varios años.

a/ Entre 1965 y 1977.

b/ Entre 1970 y 1977.

/Cuadro XII

Cuadro XII

PAISES OCDE-CAD^{a/}: INVERSION DIRECTA EN PAISES EN DESARROLLO

País inversionista	Valores acumulativos (millones de dólares)			Tasas de crecimiento anual promedio			Distribución porcentual		
	1967	1970	1975	1968- 1975	1968- 1970	1971- 1975	1967	1970	1975
Estados Unidos	17 448	22 071	39 973	10.9	8.2	12.6	50.0	50.0	52.0
Canadá	1 477	1 658	2 528	6.9	3.9	8.8	4.0	4.0	3.0
Europa occidental	15 400	19 139	29 683	8.5	7.5	9.2	44.0	43.0	39.0
Reino Unido	6 804	7 714	10 553	5.6	4.3	6.5	19.0	17.0	14.0
Países Bajos	1 789	2 227	3 236	7.7	7.6	7.8	5.0	5.0	4.0
Alemania, República Federal	1 198	1 941	5 204	20.2	17.5	21.8	3.0	4.0	7.0
Francia	2 980	3 832	5 033	6.8	8.7	5.6	8.0	9.0	7.0
Suiza	695	877	1 432	9.5	8.1	10.3	2.0	2.0	2.0
Italia	879	1 245	2 235	12.4	12.3	12.4	3.0	3.0	3.0
Bélgica	692	765	1 018	4.9	3.4	5.9	2.0	2.0	1.0
Otros países europeos ^{b/}	363	538	972	13.1	14.0	12.5	1.0	1.0	1.0
Japón	702	1 198	3 853	23.7	19.5	26.3	2.0	3.0	5.0
Australia y Nueva Zelanda	101	305	727	28.0	44.5	19.0	-	1.0	1.0
<u>Total</u>	<u>35 128</u>	<u>44 371</u>	<u>76 764</u>	<u>10.3</u>	<u>8.1</u>	<u>11.5</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: OCDE-CAD, Stock of private direct investments by DAC countries in developing countries (fines de 1967), Paris, 1972; OCDE, Coopération pour le développement, Examen 1977.

a/ OCDE-CAD: Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos - Comité de Asistencia para el Desarrollo.

b/ Comprende Austria, Dinamarca, Noruega, Finlandia y Suecia.