

01900.00



CELADE
DOCUMENTO
MICROFILMADO
DOCPAL

PROELCE



PROGRAMA DE ACTIVIDADES CONJUNTAS ELAS-CELADE

REPRODUCCION DE LA POBLACION Y DESARROLLO.
(Ensayo de interpretación para América Latina)

Adolfo Aldunate.

CELADE - SISTEMA DOCPAL
DOCUMENTACION
SOBRE POBLACION EN
AMERICA LATINA

1954

1954

(EUSALD de INTERCOMUNICACION DE LAS AMERICAS LATINAS)
REPUBLICA DE GUAYMALA Y GUAYMALA

1954

1954

(EUSALD de INTERCOMUNICACION DE LAS AMERICAS LATINAS)
REPUBLICA DE GUAYMALA Y GUAYMALA

PROELCE
Programa de Actividades Conjuntas
ELAS-CELADE.

Santiago de Chile, Marzo de 1976.

100

100

100

100

100

100

100

I N D I C E

		Página
0,1	Cap. I REPRODUCCION Y DESARROLLO: ESQUEMA CONCEPTUAL	1
0,2	Cap. II MODALIDADES DE REPRODUCCION DEL CAPITAL Y MODALIDADES DE REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO: TIPOS DE COMPORTAMIENTOS REPRODUCTIVOS	17
0,3	Cap. III REPRODUCCION Y DESARROLLO EN AMERICA LATINA	49
0,4	Cap. IV INDUSTRIALIZACION Y REPRODUCCION DE LA POBLACION: EL CASO DE SAN JOSE DOS CAMPOS	75

01900.01=No pedido

ALDUNATE, Adolfo

Reproduccion y desarrollo: esquema conceptual
Pags:1-16

ALDUNATE, Adolfo (Au)

Reproduccion de la poblacion y desarrollo; en
America Latina.

Marzo 1976; Pags:162

Editorial: PROGRAMA DE ACTIVIDADES CONJUNTAS

Idioma:Es Distr:General Impresion:Impr

Pais/region principal:ZZ Países tratados:2

Descriptor:<COMPORTAMIENTO REPRODUCTIVO*> <
ECONOMICA*>

Categ. Revista:<FECGEN:SOC> <PEA:SOC>

Fechas datos demogr:9999-9999 No. de Ref:

El esquema conceptual sobre reproduccion
analisis de las formas en que la sociedad con
proceso de reproduccion de los individuos. El
reproduccion, en sus acepciones biologica y s
del proceso de desarrollo y de reposicion y c
terminos globales, el desarrollo economico co
reproduccion del capital y el desarrollo soci
la fuerza de trabajo. Este ultimo abarca la r
generacional (procreacion) y la ampliacion (c
articulacion de ambos procesos es la distribu
nivel espacial (asentamientos, migraciones) l
produccion y distribucion por niveles de ingi
(Inf. interna para DCCPAL: ISIS=05085 1

Cap. I REPRODUCCION Y DESARROLLO: ESQUEMA CONCEPTUAL.

El concepto de reproducción se ha originado en el ámbito de los fenómenos biológicos y es allí donde su significado es más claro y preciso. Es un concepto tan fundamental en biología que los científicos más modernos lo consideran indistinguible del concepto de ser viviente. Es lo específico y peculiar de los seres vivientes y, al mismo tiempo, su principal motor^{1/}. El hecho de que el hombre además de social sea también un ser biológico y por tanto sujeto a una reproducción biológica nos plantea un conjunto de interrogantes acerca de las relaciones que se dan entre ambos órdenes de fenómenos. Interrogantes que surgen con fuerza cuando se pretende estudiar, los así llamados fenómenos poblacionales. En efecto, pocos otros temas de estudio plantean tan acuciante y directamente cuestiones acerca de las formas en la sociedad condiciona y es, a su vez, condicionada por el proceso de reproducción de los individuos. Algunas veces da la impresión de que la reproducción tiende a autonomizarse hasta tal punto que se vuelve amenazante para la sociedad por el ilimitado crecimiento de la población a que puede dar lugar. Otras veces da la impresión que las limitantes sociales llegan a afectar de tal manera a la reproducción de la población que llega a temerse que la sociedad no logre contar con una cantidad suficiente de recursos humanos con la vitalidad y energías suficientes como para impulsar el desarrollo de la sociedad. Tras estas conjeturas miramos la sociedad en sus movimientos y cambios y nos interrogamos sobre la trama

1/ Así lo sostiene por ejemplo el célebre biólogo Francois Jacob en su extraordinario libro La Lógica de lo Viviente: "Si el mundo viviente evoluciona en sentido opuesto al del mundo inanimado, si se dirige, no hacia el desorden sino hacia un orden creciente, es gracias a esta exigencia impuesta a los seres vivientes de reproducirse siempre más, siempre mejor. Gracias a la necesidad de la reproducción, los mismos elementos que conducirán ineluctablemente un sistema inerte a la desagregación se convierten, en los seres vivientes, en fuente de novedad y diversidad". Ed. Universitaria, pág.13.

de relaciones a través de las cuales las fuerzas biológicas y sociales se conjugan y moldean unas a otras. Buscamos indicios que nos muestren hacia dónde se encaminan los resultados, pero, por sobre todo procuramos una mejor comprensión acerca de la forma en que se configuran los diversos elementos que dan como resultado un cierto crecimiento de la población.

Básicamente hay dos maneras de concebir las relaciones entre los fenómenos de tipo biológico y los sociales. Una de ellas es la de pensarlos como dos mundos que están en contacto y que se alteran mutuamente pero que por ser fundamentalmente distintos sólo se establecen entre ellos relaciones de exterioridad. La otra manera consiste en considerar que en el caso del hombre lo biológico, si bien se mantiene como tal, tiende a transformarse tan profundamente que ya no es posible aislarlo como algo distinto de lo social. Por así decirlo, lo biológico adquiere una existencia social. El erotismo y el amor constituyen aspectos novedosos y son, sin embargo, elementos indisolubles de la sexualidad humana. La reproducción misma no sólo es reproducción de individuos sino también de recursos humanos, de fuerza de trabajo, de potencial bélico, etc. De esta manera entre uno y otro orden de fenómenos hay puentes y tránsito en ambos sentidos.

La primera concepción es más pragmática y da pie para una práctica de investigación más empírica. Permite hacer mediciones y proyecciones sobre hechos tales como fecundidad, nupcialidad y mortalidad. Más aún, permite establecer relaciones empíricas entre fenómenos tales como educación y fecundidad, o entre ingresos y mortalidad. Sin embargo, las regularidades observadas permanecen en un nivel meramente descriptivo. No podría ser de otra manera. Entre la educación y la fecundidad no hay ninguna homogeneidad que permita pasar de un lado al otro. El nexo establecido a partir de las regularidades observadas no puede superar su carácter meramente empírico. Por más universal que aparezca tal constatación no por eso deja de ser una mera relación de exterioridad. Algo tan accidental.

como una probabilidad estadística^{1/}.

2) La segunda concepción implica un desafío intelectual que exige una reflexión más profundizada tanto de los resultados observados como de sus interpretaciones; lo que supone el constante auxilio de teorías sociales que puedan dar una visión más integral de los fenómenos sociales. Es una tarea que va más allá de las posibilidades de un individuo o de una institución, pero, que sin embargo, es ineludible para todo aquel que desee buscar una mejor comprensión de los fenómenos poblacionales. Las páginas que siguen constituyen un intento de avanzar al menos algunos pasos dentro de esta perspectiva. Para ello hemos elegido como estrategia el establecimiento de un concepto que nos sirva de puente entre fenómenos aparentemente tan diversos como lo son los demográficos y los que se designan bajo el nombre de Desarrollo Económico-Social o simplemente Desarrollo^{2/}. El concepto seleccionado es el de reproducción. Contrariamente a lo que pudiera parecer no se trata del concepto biológico de reproducción sino de un concepto análogo pero dotado de un sentido genuinamente sociológico. En todo esto no hay mucha novedad. El concepto de reproducción tiene ya un lugar legítimo en el campo de las ciencias sociales. Ha sido y es un elemento fundamental de la teoría marxista^{3/}. Claro que como concepto está mucho menos desarrollado en sus consecuencias que, por ejemplo, el concepto de producción que hasta ahora ha sido, sin lugar a dudas, el principal tópico de la reflexión marxista.

La elección de este concepto se debe a su capacidad para integrar aquellos elementos que convergen tanto en la mantención como en el crecimiento de las estructuras sociales. Como

1/ La relación tan frecuentemente establecida entre fecundidad y educación a menudo da origen a las más distintas interpretaciones y en último término no se sabe por qué la educación afecta a la fecundidad.

2/ A partir de la Reunión de Bucarest el tema de las relaciones entre la población y el desarrollo ha adquirido gran importancia.

3/ Cfr. L. Althusser y E. Balibar: Para Leer El Capital, el capítulo titulado La Reproducción.

veremos más adelante, reproducir significa al mismo tiempo continuidad, discontinuidad y crecimiento. Puede ser útil, por consiguiente, para analizar tanto el proceso de desarrollo como el de reposición y crecimiento de la población. En último término ambos se pueden conceptualizar como procesos de reproducción. A la demostración de esta proposición dedicaremos los próximos párrafos. Para delimitar el concepto sociológico de reproducción recurriremos en algunos casos a ciertas analogías de tipo biológico ya que una buena ilustración no sólo puede ayudar a la argumentación sino también mostrar mejor adónde se encamina la reflexión. Sin embargo, en tales casos intentaremos dejar en claro tanto las semejanzas como las diferencias^{1/}.

De partida podemos establecer una diferencia fundamental. En el caso de las ciencias sociales el concepto de reproducción no se aplica a individuos, ni siquiera a la sociedad como un todo, sino, a sus estructuras. Esto es, a aquellas formas de acuerdo a las cuales tienden a consolidarse las relaciones entre los hombres. Como puede constatarse fácilmente, las actividades de los hombres, sean éstas económicas, políticas, culturales, religiosas, etc., tienden, por lo general, a desarrollarse con arreglo a ciertas formas dominantes que dan origen a instituciones características: empresas, partidos, iglesias, institutos culturales, deportivos, educacionales, etc. Detrás de ellas lo que hay de fundamental no son los edificios, ni las

1/ La vía de la analogía es un recurso muy útil y esclarecedor si se tiene el recaudo de salvar las distancias. En este sentido la misma biología se ha visto favorecida con la introducción de conceptos inicialmente tomados de otros campos. Nadie podría negar el valor legítimamente biológico de un concepto como el de herencia o el de organización o, para citar un ejemplo más actualizado, el concepto de "programa" que hoy por hoy ha adquirido particular relevancia en el campo de la genética. Todos ellos han sido originados fuera de la biología pero ésta los ha integrado en forma muy fecunda.

reglamentaciones, ni los ritos, sino aquellos conjuntos de relaciones que jerarquizan y ordenan las actividades cotidianas de los individuos. Tales relaciones perduran y en cierto sentido trascienden a los individuos que las portan. Ahora bien, la permanencia de tales relaciones no puede explicarse totalmente por un mero efecto de inercia ya que ésta no puede dar cuenta de cambios como los de crecimiento, diferenciación y de aumento en la complejidad que son perfectamente coherentes con la existencia de las estructuras sociales. Es necesario considerar otro tipo de efecto que permita explicar tanto la permanencia como el crecimiento de estructuras constituidas por simples relaciones sociales. Tal efecto es el que llamamos reproducción de estructuras o de relaciones sociales. Mediante la intervención del proceso o mecanismo de reproducción se recrean las condiciones iniciales que permiten el reinicio de las operaciones al fin de cada ciclo. Si las operaciones de una estructura provocaran una transformación de aquellas condiciones que justamente le permiten operar, no podría reproducirse y dejaría, por consiguiente, de ser tal. En último término esto es lo que explica la diferencia fundamental que existe entre hechos sociales y estructuras sociales. Los primeros aluden a relaciones singulares que al ocurrir alteran sus condiciones iniciales por lo que se tornan irrepetibles. Las relaciones estructurales, en cambio, recrean - o al menos no alteran - las condiciones iniciales que permiten el reinicio del ciclo. Marx describe muy bien este fenómeno al analizar el funcionamiento del capitalismo. "El proceso de producción capitalista reproduce ... las condiciones que fuerzan al obrero a venderse para vivir y ponen al capitalismo en estado de comprarlo para enriquecerse ... Es el doble molinete del proceso, el que lanza siempre al primero al mercado como vendedor de su fuerza de trabajo y transforma su producto siempre en medio de compra en manos del segundo"^{1/}

^{1/} Marx, K., El Capital, t.III, pp.19-20.

A partir de esta noción elemental de reproducción podemos hacer algunas precisiones como las siguientes:

1) En el ámbito de lo biológico la reproducción es siempre un proceso individual. Es decir, siempre se trata de individuos que se reproducen a partir de otros. En la sociedad, en cambio, son las estructuras las que se reproducen a sí mismas después de cada ciclo de actividad. Un individuo puede crecer y desarrollarse pero no reproducirse a sí mismo. Una estructura social, en cambio, por no tener la consistencia propia de un individuo puede y tiene que reproducirse a sí misma para perdurar en el tiempo. En los individuos hay ciclos de vida y muerte; en las estructuras hay ciclos de actividad. Los límites espacio-temporales de los individuos son claros y precisos; en una estructura social no ocurre lo mismo. Entre una estructura y otra no hay distinciones claras y sus autonomías se refieren unas a otras.

2) Cuando se dice que una estructura reproduce sus condiciones de existencia no significa que reproduzca todas sus condiciones de existencia sino sólo algunas y no siempre las principales. En mayor o menor grado la reproducción de las estructuras dependen de las demás. Por esta razón el análisis de los procesos reproductivos es necesariamente sintético e integrador. La unidad de las estructuras sociales parece resolverse en la concatenación de los procesos de reproducción. Estructuras sociales bien diferenciadas unas de otras aparecen ligadas una vez que se las analiza desde el punto de vista de sus condiciones de reproducción. La Instrucción Obligatoria, el Estado Democrático, el descenso de las tasas de natalidad, etc., implican ciertas condiciones que se generan en la economía como podría revelarlo un análisis profundizado de tales estructuras. De igual manera sectores de la economía con características tan diferentes como son el sector moderno y el primitivo y que en apariencia no tienen el menor contacto aparecen unidos en el movimiento reproductivo. Esto tendremos la ocasión de mostrarlo más adelante.

3) Conviene aclarar también que no hay un número fijo de estructuras sociales en todas las sociedades. Estas varían de acuerdo al grado de diferenciación que alcanza cada sociedad. Aún más, tampoco son fijas las jerarquías entre las estructuras e incluso las condiciones de reproducción de una estructura puede variar al cambiar las condiciones generales de la sociedad. En otras palabras, las estructuras lejos de eliminar la dialéctica, la implican en su doble movimiento de producción y reproducción. De igual manera el conocimiento de las estructuras no exime del análisis de las coyunturas en donde se resuelve la oposición entre hechos y estructuras.

4) Es importante también señalar que "reproducción" no es sinónimo de inercia, rutina o estancamiento. No sucede así ni siquiera en el campo de la biología en donde los individuos se reproducen repitiendo con extraordinaria precisión un mismo código genético. Allí es justamente la reproducción la que abre las puertas a la evolución ya que se establece un sesgo que presiona constantemente en la dirección determinada por una mejor y más abundante reproducción. Parece conveniente detenerse un tanto en este punto ya que la analogía biológica nos puede ser muy útil para mostrar la relación que existe entre reproducción y acumulación. Cuando los biólogos sostienen que la reproducción es el principal ejecutor de la evolución están señalando un hecho de capital importancia. La lucha por la existencia no selecciona a los más fuertes sino a los mejores reproductores. Toda innovación surgida a lo largo de la evolución pasa por la prueba de la reproducción. Si se asocia a una mejor o mayor reproducción termina por imponerse. En caso contrario no tendrá más que una efímera existencia que no dejará huella en el proceso evolutivo. Cada ciclo de la reproducción reforzará la innovación seleccionada en forma acumulativa en cambio hará desaparecer la característica no favorecida por el sesgo. Así, pues, el mecanismo de la reproducción no sólo permite que surjan ciertas innovaciones, sino, que además las selecciona y realiza como verdaderas transformaciones en la medida que genera un proceso acumulativo que progresa en

cada ciclo. La dirección adoptada por la acumulación es la que orienta la evolución aunque termine por desembocar en callejones sin salida. En relación con esto resulta muy ilustrativo el ejemplo que nos presenta el conocido naturalista Konrad Lorenz en su libro sobre el instinto de la agresión^{1/}. "La faisana Argos reacciona ante las grandes alas remeras del macho, adornadas con maravillosos ocelos, cuando éste las despliega ante su vista en el cortejo. Con esas alas tan enormes el faisán casi no puede volar, pero cuanto más grandes más excitan a la faisana. El número de descendientes que puede engendrar el faisán en determinado espacio de tiempo está en proporción directa a la longitud de esas grandes alas remeras. Pero si en otras circunstancias esa exagerada formación le es perjudicial (quizá se lo coma un carnicero antes que a un rival menos abundantemente dotado de ese instrumento de cortejo), en cambio dejará tanto o más descendientes que sus competidores. Y así se conserva la predisposición a tener enormes plumas, en contra del interés de la especie. Imaginémoslo lo que sería si la faisana reaccionara a una pequeña mancha roja situada en las alas del macho, mancha que desaparecería al recoger las alas y que en nada estorbara a su capacidad de vuelo o camuflaje. Pero la evolución del Argos se equivocó de camino y entró en el callejón sin salida que consiste en la competencia por tener las alas más grandes y vistosas; los animales de esta especie ya no hallarán la solución que sería razonable y 'deciden' seguir con el disparate adelante".

Lo que nos importa destacar del ejemplo descrito por Lorenz es la relación tan claramente establecida entre la reproducción y un proceso de acumulación que se origina por la constante presión en una misma dirección. Algo similar ocurre con la reproducción de ciertas estructuras sociales. Cuando dicha reproducción introduce un sesgo en determinada dirección, da

^{1/} Lorenz, K., Sobre la Agresión, el Pretendido Mal. Ed. Siglo XXI, págs. 50 y 51.

lugar a un proceso de acumulación que se impone en forma inexorable mientras no se alteran sus condiciones de reproducción^{1/}. Una vez que la reproducción de la estructura económica comenzó a favorecer la acumulación del capital - lo que en cierta medida se refleja en el aumento de la composición orgánica del capital - la producción comenzó a evolucionar implacablemente hacia las grandes empresas de alta tecnología y complejidad. De este proceso de acumulación constante en la misma dirección han resultado las macro-empresas transnacionales que tanto caracterizan la economía de nuestra época. Tales estructuras han traspasado en su desarrollo las fronteras nacionales y, no obstante, siguen creciendo. Aún seguirán creciendo mientras la reproducción de dichas estructuras siga presionando en la misma dirección.

5) Por último conviene aclarar que puesto que se trata de estructuras sociales la acumulación depende de las condiciones en que opera el proceso de reproducción que la genera. En ciertas condiciones, incluso, la acumulación puede ser negativa y provocar una desacumulación. En el caso de la economía pueden darse ciertas coyunturas que provoquen un proceso de descapitalización. (Fenómeno que se produce con cierta frecuencia en determinados estratos de la estructura económica, como tendremos ocasión de mostrarlo más adelante). Finalmente podemos precisar que la acumulación no se produce necesariamente dentro de la misma estructura que la genera. Una parte pequeña o grande de la acumulación puede ser absorbida por otras estructuras mediante la intervención de ciertos mecanismos económicos, políticos o ideológicos. Una parte del excedente económico es absorbida por el Estado y se destina a la reproducción de las

1/ Bettelheim, Ch. ha actualizado la terminología de las fases para los dos grandes momentos del desarrollo de una formación social: la de sus comienzos, o fase de transición, y la de su predominio o fase de la reproducción ampliada de la estructura. La terminología es sugerente por sí misma.

estructuras estatales: burocracia, FF.AA., parte del sistema educacional y otras que también dependen del gasto público. Cosa similar sucede con otras estructuras como la Iglesia, las organizaciones políticas, culturales, etc. También puede suceder que determinados estratos de la economía absorban parte importante de los excedentes generados por otros estratos. Sobre esto volveremos más adelante.

Se ha hecho usual hablar de Desarrollo Económico Social para significar con ello un conjunto de dimensiones que permiten tanto describir como comparar distintas sociedades en aquellos aspectos que se consideran claves para dar una visión global de su situación. Para ello se han desarrollado un conjunto de índices numéricos tales como: producto per cápita, concentración del ingreso, alfabetismo, y otros índices educacionales, de salud, de condiciones de vida, etc. A estos índices usualmente también se agregan otros de tipo demográfico que describen los movimientos de la población: crecimiento, fecundidad, mortalidad, migraciones. El análisis del conjunto de estos índices ha permitido agrupar a los países de acuerdo a ciertos síndromes bien característicos en desarrollados y subdesarrollados. En los primeros los índices de productividad, educación, salud, condiciones de vida son altos y los demográficos bajos. Lo contrario sucede en los países subdesarrollados. Entre ambos extremos están los países en vías de desarrollo que presentan valores intermedios en los índices, claro que con ciertas anomalías tales como las desproporciones entre urbanización y productividad y entre fecundidad y mortalidad. No obstante estas discrepancias - para las que existen explicaciones más o menos elaboradas - tiende a predominar una concepción monista del desarrollo que supone que todas las dimensiones de la sociedad tienden a variar conjuntamente hasta llegar a configurar el síndrome del desarrollo. De aquí que muchas veces se hable simplemente de "desarrollo" para significar con esto todo

el conjunto de dimensiones de la sociedad que se enlazan en un mismo movimiento. Si bien esta concepción tiene las ventajas de la simplicidad, no es demasiado útil para estudiar las relaciones que se establecen entre los fenómenos involucrados en el proceso de desarrollo. Las relaciones se dan por supuestas y si hay algo que explicar son las discrepancias. Para superar esta limitación parece conveniente descomponer el movimiento del desarrollo al menos en los siguientes dos: desarrollo económico y desarrollo social.

El sentido de esta distinción nos fue sugerido por la notable analogía de Marx del doble molinete que utiliza para describir los movimientos que están a la base de la reproducción del capitalismo. En efecto, en las sociedades capitalistas el proceso productivo es impulsado por la articulación de dos movimientos autoalimentados que al vincularse en determinadas formas generan un poderoso dinamismo de crecimiento. Uno de ellos es el movimiento de reproducción del capital y el otro el movimiento de reproducción de la fuerza de trabajo. En relación con esto es necesario considerar tres elementos; los dos movimientos y su articulación. Veamos brevemente cada uno de ellos:

Mucho se ha escrito acerca del carácter dinámico del capitalismo ya que implica un incesante movimiento del capital. En la medida que el excedente puede ser transformado en nueva fuente de ingreso al ser reinvertido en el proceso productivo el proceso de acumulación tiende a automatizarse. La realización del capital se vuelve la fuerza motriz del movimiento reproductivo. La lógica de esta reproducción es tal que los capitalistas individuales se ven forzados a seguir el movimiento del capital. La competencia no les permite conservar su capital sin aumentarlo y sólo pueden aumentarlo mediante una acumulación cada vez más considerable. A este proceso de reproducción del capital que progresa en forma ampliada podemos denominar desarrollo económico. "Haciéndose constante la cantidad de trabajo exigido a cada miembro de una colecti-

vidad, el producto por hora de trabajo tenderá a aumentar con la acumulación del capital en el proceso productivo. Por lo tanto, se puede afirmar que el desarrollo económico es, fundamentalmente, un proceso de acumulación de capital"^{1/}.

La reproducción de la fuerza de trabajo constituye el segundo motor del movimiento. El substrato instintivo fuerza a los individuos a velar por su propia conservación y la de su linaje. Esto es, cada individuo procura por una parte reponer sus energías gastadas en el quehacer diario y, por otra, cuidar y alimentar a su mujer y a sus hijos. Hay que considerar, por consiguiente, al menos dos tipos de ciclo en la reproducción de la fuerza de trabajo. Uno cotidiano mediante el cual se recuperan las energías gastadas en las labores diarias y que consiste fundamentalmente en alimentación y reposo, y otro, de más largo alcance, a través del cual se generan los nuevos contingentes poblacionales. A este último denominaremos ciclo de reposición generacional. En la medida que los procesos de trabajo se hacen más complejos y tecnificados surge una nueva dimensión en la reproducción de la fuerza de trabajo. Ya no basta con reproducir los individuos; es necesario también reproducir las capacidades de trabajo que son requeridas por el proceso reproductivo. La educación, como veremos más adelante, abre las posibilidades de ampliar la fuerza de trabajo al introducir un proceso de acumulación de conocimientos y habilidades. A este proceso de reproducción de la fuerza de trabajo, que incluye aspectos tales como alimentación, salud, condiciones de vida, educación, nupcialidad, fecundidad y mortalidad, podemos denominar desarrollo social"^{2/}.

1/ Furtado, C.: Desarrollo y Subdesarrollo, EUDEBA, pág.91.

2/ Leguina, J., en su trabajo sobre: El Excedente de Fuerza de Trabajo, un Análisis Comparativo, desarrolla el concepto de reproducción de la fuerza de trabajo. Si bien no hemos seguido al pié de la letra a este autor, hemos tomado de él algunos elementos importantes.

Ambos procesos reproductivos se articulan y la modalidad de esta articulación es clave porque de ella depende la forma que adopta el progreso de la sociedad. En la modalidad capitalista de producción la articulación se produce de tal manera que la acumulación del capital, controlada por los capitalistas privados, lideriza y subordina todo el proceso de desarrollo. La fuerza de trabajo, desprovista de medios propios de subsistencia, se ve presionada a ingresar al mercado de trabajo en donde su proceso de reproducción se torna dependiente de los movimientos del capital. Las inversiones determinan el rumbo que adoptará el empleo. La estructura de las inversiones señala los márgenes y las divisiones internas de la estructura del empleo. En este sentido el capital actúa como un poderoso agente de distribución que actúa sobre la fuerza de trabajo. La distribuye espacial, social y sectorialmente. La historia latinoamericana conoce de ciudades que surgen y otras que desaparecen; de centros laborales que emergen ora en la selva, ora en el desierto o en las estepas, en la cordillera o en el litoral; corrientes migratorias tras las nuevas fuentes de trabajo y constantes flujos que se dirigen hacia los grandes centros industriales. Movimientos todos que trazan la huella de las incursiones del capital. Situación bastante notoria en América Latina en donde, por las razones que veremos más adelante, la subordinación de la fuerza laboral al capital es particularmente intensa. Algo similar ocurre con las distribuciones sociales en clases y capas dentro de ellas. Las clases artesanales y asalariadas ensanchan y contraen sus márgenes de acuerdo a las dilataciones del capital. Las formas primitivas de producción no siempre son resabios de modalidades tradicionales que han quedado al margen de la revolucionaria expansión del capitalismo. Con frecuencia son un subproducto de la misma expansión del capitalismo que por su concentración en determinados rubros o regiones provoca el deterioro de otros que conocieron mejores épocas. Dentro del mismo sector proletario la gradiente de la estratificación en capas depende

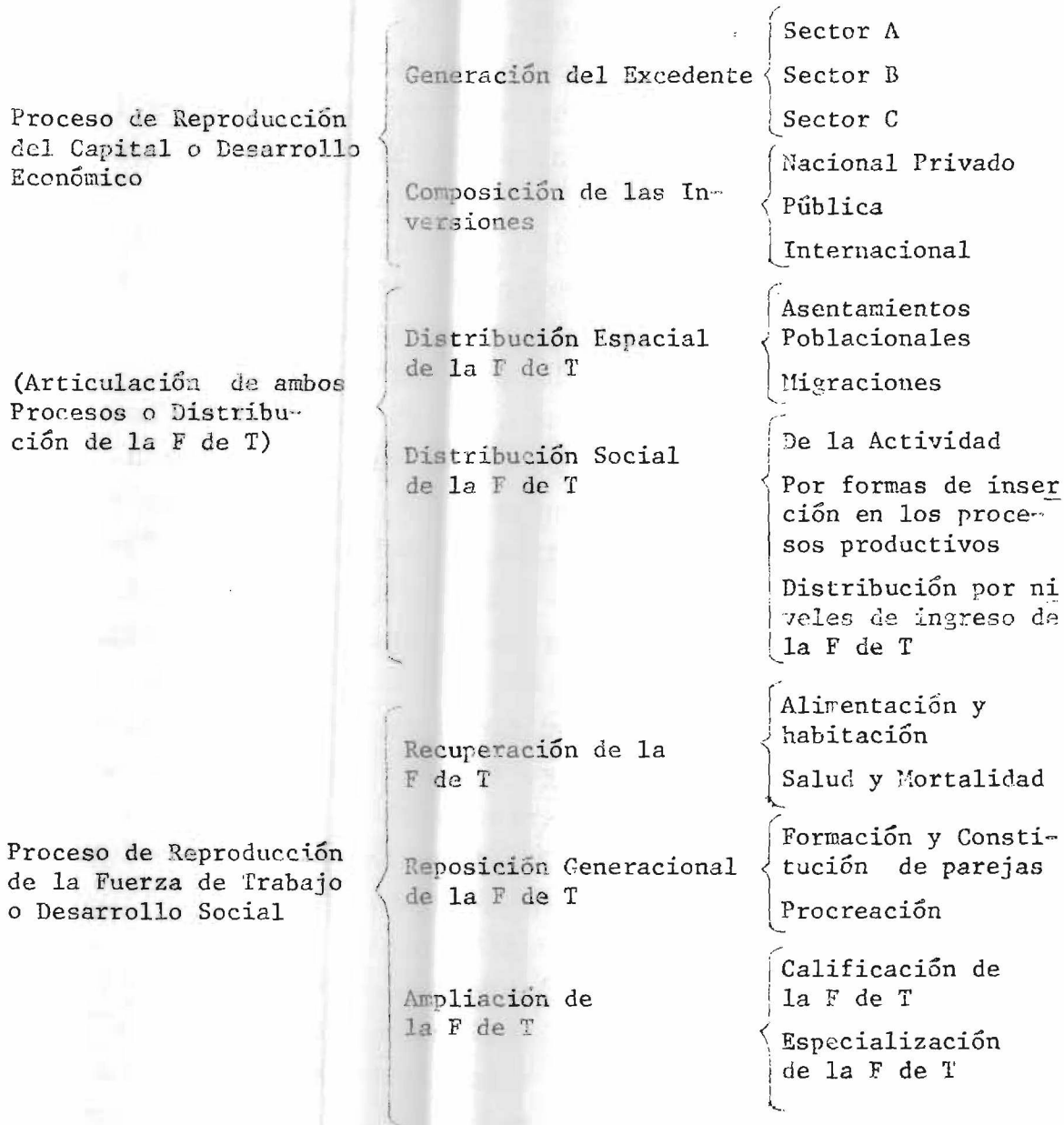
de los movimientos de concentración y desconcentración del capital. El tamaño de las capas medias y la distancia que separa a las altas de las bajas dependen de la forma en que se concentra y distribuye el ingreso a lo largo de la economía. El tamaño relativo de los diversos sectores de la economía es, también, un resultado de las incursiones del capital. En fin, el movimiento de reproducción del capital subordina en todas sus dimensiones al proceso de reproducción de la fuerza laboral y esto se expresa en las formas en que ésta se distribuye espacial, social y sectorialmente^{1/}.

A fin de recuperar y dar una visión más global de los conceptos hasta ahora tratados, hemos preparado el siguiente cuadro esquemático:

^{1/} Conviene hacer notar que lo específico del capitalismo no es tanto el que la fuerza de trabajo siga el movimiento de las inversiones. Eso es válido para toda economía que se reproduzca en forma ampliada. En todas ellas el elemento clave del desarrollo es el empleo que se le da al excedente. En las economías capitalistas ocurre que, al menos en una gran parte, el destino de los excedentes es decidido por los capitalistas de acuerdo a un criterio de rentabilidad. Al identificar sus intereses con los del capital, procuran reproducirlo más y mejor y las decisiones de inversión son adoptadas siguiendo este criterio. Es en este sentido específico que sostenemos que la reproducción del capital subordina al proceso de reproducción de la fuerza de trabajo.

DESARROLLO ECONOMICO-SOCIAL

Esquema Conceptual



Como puede observarse hemos organizado los conceptos fundamentalmente en base a relaciones de inclusión y de exclusión. Cuando dos conceptos se unen a través de una llave quiere decir que entre ellos hay una relación de inclusión. Esto es, que el contenido de uno de ellos forma parte del contenido del otro. En otras palabras, si analizamos al más incluyente encontraremos que uno de sus elementos conceptuales es el otro. Por esta razón podemos hablar también de una relación analítica o definicional. Como es fácil comprender, este tipo de relación es asimétrica. Cosa distinta sucede con los conceptos que están dentro de una misma llave. En este caso la relación que existe entre ellos es de exclusividad. Esto es, entre ellos hay independencia conceptual. Ahora bien, que sean independientes desde el punto de vista conceptual no quiere decir que entre ellos no puede haber ningún tipo de relación. En efecto, puede haber relaciones hipotéticas. Esto es, relaciones históricamente observables cuyo sentido no se desprende de las definiciones, sino, que debe ser dado exteriormente por medio de hipótesis. Las formulaciones hipotéticas pueden adoptar diversas formas que dependen del discurso teórico que les sirve de base así como también del estilo personal del investigador. Conviene señalar que, a menudo, tales formulaciones dan origen a nuevos conceptos - generalmente de un carácter muy sintético - que sirven para designar una combinación histórica de diversos elementos conceptualmente independientes. Los tipos ideales y, por consiguiente, las tipologías constituyen las formas más características que suelen adoptar tales formulaciones^{1/}. Es lo que veremos a continuación al analizar tipos de comportamientos reproductivos.

1/ Algunos de los conceptos que aparecen en el cuadro esquemático no han sido ni siquiera mencionados todavía. Tanto su significado como su sentido dentro del conjunto va ir quedando más claro en las páginas que siguen.

Cap. II MODALIDADES DE REPRODUCCION DEL CAPITAL Y MODALIDADES DE REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO: TIPOS DE COMPORTAMIENTOS REPRODUCTIVOS.

La distinción conceptual que hemos propuesto entre lo que hemos llamado desarrollo económico y desarrollo social es un recurso que nos proponemos utilizar justamente para analizar mejor las relaciones que puede haber entre ambos procesos. Para esto comenzaremos por considerar algunas situaciones típicas que, debidamente simplificadas y reducidas a sus elementos fundamentales, nos permitirán extraer ciertas conclusiones y elaborar nuevos conceptos. Parece ser el punto de partida de ser uno de los mejores ejemplos de más pureza y simplicidad.

Al analizar el desarrollo al menos en los países centrales. Es evidente que pero sólo hay dos que distinguen la producción del capital. La en que la oferta de fuerza consiguiente, el desarrollo se da en términos de una disponible^{1/}. En esta fase había avanzado lo suficiente de un sector dedicado a Tales bienes de capital ojos del siglo XX parece zar la mano de obra^{2/}. P abundante mano de obra d

pedido DOCPAL (NACCESO) 1976=Fecha publ.
al y modalidades de reproducción de la
comportamientos reproductivos.

ello; ensayo de interpretación para
JUNTAS ELAS-CELADE. Santiago CL
Impr
atados: 22
TIVO* > < CAPITALISMO* > < ESTRUCTURA

de Ref= 5

entre las modalidades de reproducción del
ción de la fuerza de trabajo, permite
reproductivo: a). extensivo, vinculado a la
el capital se reproduce por expansión de su
un ciclo reproductivo rápido, la ausencia
tivación para postergar el matrimonio,
de los hijos, falta de motivación y
y condiciones de vida mínimas que se
til. b). El segundo tipo se impone en la
producirse elevando su composición
o de reposición de la fuerza de trabajo
la difusión del control de la natalidad, la
nomía doméstica organizada que permite una
trabajo y una mayor educación de los hijos

1/ El deterioro de las f genera un excedente d posición de la nueva
2/ Para ser exactos habri obra artesanal, pero, de fuerza de trabajo entre los migrantes e

social básico que impulsaba la producción de máquinas. Tales capitales no tenían obstáculo para realizarse por el lado de la fuerza de trabajo. La puesta en marcha de las nuevas máquinas permitía absorber nuevos contingentes de la población e impulsaba el crecimiento de la economía. El trabajo de estos contingentes que se incorporaban a la producción aumentaba el excedente lo que, a su vez, aceleraba la producción de máquinas. Con esto el sistema tendía a reproducirse y a extenderse en distintas direcciones. Este crecimiento por extensión de la economía pone de relieve, en el nivel político, el dominio de los territorios, la consolidación de las fronteras nacionales y el ensanchamiento de las fronteras comerciales. Una vez orientada la acumulación hacia la extensión, el sistema creció hasta ocupar todos los huecos. Sólo una vez agotado el fondo de población la acumulación empezó a cambiar de giro. El supuesto dejó de funcionar así que el sistema tenía que cambiar para seguir subsistiendo. El sistema respondió revolucionándose internamente y encontró un nuevo curso para su incesante proceso de acumulación. El análisis de este cambio es crucial para entender las dos fases del desarrollo capitalista. A esto dedicaremos las próximas líneas^{1/}.

La escasez de fuerza laboral provoca un excedente de bienes de capital que no puede realizarse. Una vía posible de solución a esta crisis era la exportación de tales excedentes. Tal parece haber sido la solución adoptada por el capitalismo inglés en una primera instancia. Esta solución, sin embargo, parece no haber sido más que transicional. No podría haber sido de otra manera ya que la vía de las exportaciones introduce factores externos dentro del mecanismo reproductivo, lo que, además de debilitarlo, lo torna muy dependiente de las oscilaciones del mercado internacional. La solución más definitiva

1/ Un análisis más extenso y desarrollado sobre este tema se puede encontrar en Furtado, C.: Desarrollo y Subdesarrollo, págs. 149-163.

viene por otro lado, por el de la tecnología y la consiguiente intensificación de su crecimiento. Podemos resumir así el proceso de cambio:

- El exceso de máquinas las hace más baratas, lo que disminuye la rentabilidad del sector de bienes de capital.
- A medida que se introducen equipos más baratos en el sector de bienes de consumo aumenta la productividad de este sector.
- Al aumentar la productividad aumenta también la acumulación.
- Al aumentar la acumulación aumenta la capacidad de inversión en el sector de bienes de capital.
- Si a lo anterior agregamos que dicho sector ya está operando con baja rentabilidad, lo que tiende a agravarse más aún por el aumento general de los salarios, se comprende que haya sido precisamente allí en donde convergieron las condiciones más favorables para la innovación tecnológica.
- Las técnicas más avanzadas del sector y su mayor densidad de capital por persona ocupada aumentaron la productividad.
- Esta mayor productividad hizo que el precio de los equipos tendiera a declinar en término de productos de consumo y, por tanto, en término de salarios reales.
- A partir de un cierto momento la alternativa de la innovación tecnológica que permite sustituir mano de obra por equipos se vuelve más rentable lo que induce a aumentar el grado de mecanización en todo el sistema.
- La mayor productividad que se genera en la economía, por efecto de las nuevas inversiones aumenta el volumen de los excedentes. Lo que, a su vez, permite realizar

mayores inversiones en el ciclo siguiente. Con esto se inicia una era de constante innovación tecnológica que revoluciona internamente el proceso productivo y que le abre un amplio campo de crecimiento con mayores márgenes de autonomía.

En otras palabras, la reproducción del sistema encontró una nueva dirección hacia donde orientar su crecimiento. De la modalidad extensiva se pasa a un crecimiento intensivo. Una vez iniciada esta nueva forma de reproducción del capital el proceso se alimenta a sí mismo y avanza a grandes pasos. Las gigantescas empresas transnacionales que imperan en el espacio económico actual representan el grado de acumulación que ha sido alcanzado por esta modalidad reproductiva que ha venido desplegándose hasta el día de hoy. En efecto, la acumulación de este proceso reproductivo se manifiesta en los aumentos de productividad, en el aumento de la composición orgánica del capital, en la mayor complejidad de los procesos productivos y en el grado de concentración y centralización del capital que es necesario alcanzar para poder poner en marcha estas fuerzas productivas gigantes^{1/}.

Veamos ahora qué pasa con la fuerza de trabajo. El proceso de reproducción de la fuerza de trabajo también experimentó cambios fundamentales que tienen una estrecha relación con los producidos en el ámbito del capital. Antes de analizar estos cambios conviene hacer una aclaración. Ella tiene que ver con la relación de subordinación que vincula ambos procesos.

1/ Aparte de los cambios tecnológicos surgen también otros de gran importancia: los cambios en la organización de las empresas que de individuales se transforman en compañías por acciones; el desarrollo del capital financiero que aparece cuando la acumulación de capital alcanza cierto volumen y que crece junto con ella; y los importantes cambios que se producen en la fuerza de trabajo. Para referirse a estos cambios Friedlaender y Oser, en su Historia Económica de la Europa Moderna, hablan de una segunda revolución industrial.

Si bien hemos llamado la atención sobre el importante papel que tuvo la existencia de un fondo de población disponible para explicar el surgimiento de una modalidad extensiva de reproducción del capital, ya que su agotamiento es uno de los factores que precipita el surgimiento de la otra modalidad, no por eso se puede pensar en el desarrollo económico como un proceso subordinado. Más aún, el cambio producido tuvo como efecto el aumentar la autonomía de lo económico en relación con la población. Es evidente que el desarrollo económico requiere de una cierta población para poder existir, pero, a partir de cierto momento ya no necesita de un aumento de la población para poder desarrollarse. Le basta con sus propios recursos internos para dar impulso a su movimiento reproductivo. Esta autonomía del crecimiento económico se impone sobre el desarrollo de la fuerza de trabajo haciendo que, en último término, en el conjunto de relaciones bidireccionales que se establece entre ambos, aquél subordine a éste y le imponga su movimiento^{1/}. El aumento y diferenciación de los consumos y el aumento de la productividad de la mano de obra abren un amplio horizonte para el crecimiento económico, tanto por el lado de la realización de la mercancía como por el de la producción. Incluso en la primera fase del desarrollo, como lo veremos más adelante, el dinamismo económico se las arreglaba para modificar en su favor la población. Esto no sólo por la vía de las migraciones - al deteriorar las formas precapitalistas de producción - sino también aumentando los índices de actividad - al incorporar a los niños y a las

1/ Este razonamiento es válido mientras nos movamos en el ámbito del capitalismo. Allí la tendencia se presenta con tal fuerza que muchas veces el Estado interviene como instancia compensadora que orienta parte del excedente en favor del desarrollo social: educación, salud, seguridad social, locomoción y otros servicios. Sería erróneo interpretar estas intervenciones como desquiciadoras de la acumulación del capital. Al contrario, cierto desarrollo de la F.T. no sólo es compatible sino que necesaria para el desarrollo económico. El Estado es normalmente el intermediario en estas inversiones en recursos humanos. Ningún capitalista lo haría por su cuenta aunque sintiera la necesidad de una mano de obra más calificada y estable, de allí que transfiera tal responsabilidad al Estado.

mujeres al mercado laboral - e, incluso, aumentando el crecimiento de la población.

Uno de los efectos de esta relación de subordinación es que los cambios en la modalidad de la reproducción del capital dan origen a una serie de cambios en la reproducción de la fuerza de trabajo. Veamos los principales de ellos.

Partamos diciendo que el tipo de fuerza de trabajo que es demandado en uno y otro período son tendencialmente distintos. En el primer período lo que se demanda en mayor volumen es fuerza de trabajo simple, abundante, sustituible y de bajo costo. Por el contrario a medida que se va imponiendo la segunda fase aumenta la demanda por una fuerza laboral más calificada, estable, de mayor costo pero también de mayor productividad. Extendiendo un poco el uso de los conceptos podemos decir que a medida que aumenta la composición orgánica del capital también aumenta la composición orgánica del trabajo. El paralelismo puede ser útil en la medida que se de un sentido coherente al último de los términos empleados. Para esto es necesario retomar ciertas definiciones básicas. Todo hombre, por el hecho de ser tal, posee una cierta capacidad para realizar tareas; (por cierto, en la medida que no sea inválido o tenga algún impedimento físico, psicológico o social). Esta capacidad no es igual para todos. Varía con la edad, depende de las aptitudes naturales de los individuos y, además, en función del aprendizaje que cada cual haya tenido. Es muy difícil, por consiguiente, definir tipos de fuerza de trabajo. Sin embargo, por su valor analítico podemos distinguir dos grandes tipos: la fuerza de trabajo simple y la calificada. La diferencia fundamental entre una y otra es que la segunda al contrario de la primera, supone el paso por un proceso de aprendizaje que la vuelva apta para la realización de tareas más complejas^{1/}. Los límites entre uno y otro tipo no son claros

1/ La reproducción de la F.T. también es un proceso acumulativo. La tradición, la destreza en el trabajo (continúa en pág. sig.)

ya que toda tarea supone un cierto aprendizaje por muy mínimo que sea. Por esto conviene agregar que estamos aludiendo al aprendizaje como un proceso social diferenciado de la realización misma de las tareas. Para producir las calificaciones la sociedad necesita retirar del mercado laboral una cierta porción de la fuerza de trabajo disponible para destinarla a la producción de las capacidades de trabajo que son requeridas por el mismo proceso productivo. Este retiro se compensa con la mayor productividad asociada a la fuerza de trabajo que se califica una vez que ésta se integra a los procesos productivos. En forma similar a como una parte del capital se destina a la producción de bienes de capital para acrecentar y dar un mayor impulso al proceso productivo, así también, una parte de la Fuerza de Trabajo se destina a la producción de las calificaciones aptas para participar en los cada vez más complejos procesos de trabajo. De aquí resulta entonces el que podamos hablar de "composición orgánica de la fuerza de trabajo". Si por composición orgánica del capital entendemos la proporción del capital total invertido en un proceso de producción que está compuesto por medios de producción, podemos entender por composición orgánica del trabajo a la proporción representada por las calificaciones en el total de la fuerza

1/ (Continuación)...las especialidades, los conocimientos y las habilidades constituyen formas de acumulación de fuerza de trabajo que redundan en una mayor productividad. Cuando ~~se~~ entra en la segunda fase del desarrollo, la acumulación representada por las especializaciones y el conocimiento técnico comienzan a avanzar en forma paralela a la acumulación del capital. Se puede incluso decir que la tecnología es la contraparte de la acumulación del capital de manera similar a como la circulación de los bienes producidos lo es con respecto al flujo de los ingresos. La destreza del artesano representa la acumulación propia del modo de producción comercial simple. Esta fue desplazada por las máquinas lo que permitió incorporar habilidades más simples, casi sin acumulación, y, por consiguiente, de más rápida reproducción a los procesos de trabajo.

de trabajo empleada en un proceso productivo^{1/}.

En el caso de la fuerza de trabajo podemos distinguir dos modalidades básicas de reproducción. Una que podemos llamar reproducción extensiva o simple y la otra reproducción intensiva o ampliada. La primera tiene lugar en el primer momento del desarrollo económico cuando la crisis y la desarticulación de la producción precapitalista genera un flujo de población que se dirige al creciente mercado laboral que se desarrolla por efecto de la industrialización. El aparecimiento histórico de este excedente de población es uno de los antecedentes básicos del desarrollo del capitalismo sin el cual habría sido difícil concebir su surgimiento. Una vez que el capitalismo hubo surgido fue necesario reproducir sus condiciones de existencia para asegurar su continuidad. Entre estas condiciones está la existencia de una oferta totalmente elástica de fuerza de trabajo. Los mecanismos que permitieron esto fueron fundamentalmente los siguientes tres:

^{1/} Hay, sin embargo, una gran dificultad asociada a esta última definición. Ella es la dificultad para encontrar un referente cuantitativo que permita medir cantidades y proporciones de fuerza de trabajo. El dinero, en tanto que ente abstracto posible de cuantificar, es particularmente apropiado para medir capitales pero no lo es en la misma forma para medir fuerza de trabajo. A falta de otras medidas y haciendo una serie de salvedades los salarios pueden ser empleados para tal efecto. Esto es, en un contexto social dado y en condiciones de ceteris paribus podemos establecer una relación de proporcionalidad entre la composición orgánica del trabajo empleado y el promedio de los salarios pagados. Esta proposición implica un supuesto fundamental: el nivel de los salarios es proporcional al nivel de las calificaciones de la fuerza de trabajo empleada. Es un supuesto fuerte pero no compromete los aspectos conceptuales que son los que nos interesan por ahora. Lo que realmente importa, en relación con nuestro estudio es conocer las modificaciones que se introducen en el proceso de reproducción de la fuerza de trabajo cuando ésta se desarrolla en la dirección de un crecimiento de la composición orgánica del trabajo.

(1) Continuación y aceleración del proceso de desarticulación de las formas precapitalistas de producción. Mecanismo principal ya que el agotamiento de este fondo de población fue lo que precipitó la segunda fase del desarrollo del capitalismo. Esta desarticulación de las formas más tradicionales de producción permitió la liberación de grandes contingentes de mano de obra que debido a su empobrecimiento y a las crecientes dificultades para reproducirse en base a sus propios medios de producción - de los que fueron siendo expropiados - se vieron obligados a ingresar al naciente mercado laboral en donde generaron una oferta muy elástica de fuerza de trabajo. El proceso de deterioro de las formas precapitalistas de producción aumentaba a medida que el capitalismo avanzaba. De esta manera el proceso de desarrollo aseguraba las condiciones para su ulterior crecimiento. Este proceso se alimentaba a sí mismo y tendió a reproducirse hasta que se agotó el fondo de población disponible.

(2) El segundo mecanismo es el efecto multiplicativo que resulta del ingreso al mercado laboral de la mujer y los hijos. Efecto que refuerza el del mecanismo anterior al aumentar la oferta de fuerza de trabajo. La simplificación del proceso de trabajo que resulta de la introducción de las máquinas volvieron obsoletas gran parte de las técnicas artesanales. Ahora es la máquina la que realiza los principales movimientos y operaciones de transformación de la materia prima con una precisión y rapidez mucho mayores que las del más diestro artesano. Es ella también la que impone el ritmo de trabajo y la que obliga a organizar las tareas productivas a través de equipos coordinados en base a una división racional de las operaciones. Ahora se requiere de un trabajador de tipo muy distinto del artesano tradicional. Ya no se requiere de personas con experiencia y bien adiestradas en su oficio, sino más bien trabajadores lo suficientemente ágiles como para seguir el ritmo a la máquina, alimentándola, vigilándola o descargándola

a través de operaciones incesantes y monótonas. Andrew Ure, en su *Philosophy of Manufactures*, anunciaba con aire triunfal "la gran hazaña" de la nueva maquinaria, que consistía en que llevaba a la "igualación del trabajo", al volver innecesarias las aptitudes especiales del obrero calificado "independiente e intratable" y al reducir las tareas de los trabajadores "a un ejercicio de vigilancia y habilidad - facultades que cuando se concentran en un proceso rápidamente se perfeccionan en los jóvenes ^{1/}". En estas condiciones es muy explicable que menores de edad e incluso niños muy pequeños hayan podido ingresar a la industria. El maquinismo, además de destruir la jerarquía de especializaciones de la antigua manufactura y de provocar una creciente homogeneización de la fuerza de trabajo - lo que facilita su sustituibilidad y la torna indefensa frente al empresario -, reduce los salarios reales lo que obliga a los demás miembros de la familia a trabajar para contribuir con sus ingresos al fondo familiar de subsistencia ^{2/}.

3) El tercer mecanismo, que a su vez depende de los otros dos, es el del aumento de la natalidad ^{3/}. Para entender cómo opera

^{1/} Dobb, M.: *Estudios sobre el Desarrollo del Capitalismo*, Ed. Siglo XXI, pág.310.

^{2/} Este cambio lo describe muy bien Marx al decir: "En la manufactura y en la artesanía, el obrero se sirve de la herramienta; en la fábrica sirve a la máquina". (*El Capital*, Tomo I, pág.349). De aquí que los empresarios puedan argumentar en favor de los salarios bajos de la siguiente manera: "Los obreros de las fábricas debieran recordar saludablemente que su trabajo es, en realidad, una clase muy inferior de trabajo calificado; que no hay, gracias a su calidad, ninguno más fácil de aprender ni mejor retribuido, que ningún otro puede ser suministrado en tan corto tiempo y en tal abundancia, mediante un breve aprendizaje de los menos expertos. En realidad, la maquinaria del patrón desempeña en la producción un papel mucho más importante que el trabajo y la pericia del obrero, que se puede enseñar en seis meses y cualquier gañán puede aprender". (Tomado de *El Capital*, Tomo I, pág.350).

^{3/} Es conveniente aclarar el uso del término "mecanismo" ya que puede inducir a pensar en una relación demasiado mecánica entre el proceso de reproducción del capital y el del trabajo. El término mecanismo lo usamos en el sentido de un efecto que a la vez que es inducido sirve para mantener las condiciones que lo producen. Más precisamente, se trata de un efecto reproductivo.

este mecanismo es necesario hacer algunas aclaraciones previas. La más importante de ellas es la siguiente: cuando, como es ahora el caso, se trata de fuerza de trabajo simple, no hay diferencias entre el proceso de reproducción de la fuerza de trabajo y el de reproducción de la población. Ambos procesos se identifican ya que no hay un aprendizaje que obligue a diferenciarlos. En las condiciones sociales imperantes en esta primera etapa del desarrollo, reproducir la fuerza de trabajo es reproducir a los individuos. No está demás recordar que no siempre fue así. Al contrario, el régimen artesanal - que entonces era lo tradicional - imponía una serie de reglas a la reproducción de la fuerza de trabajo. Todo estaba bien reglamentado. El aprendiz debía superar diversas etapas para poder constituirse en maestro artesano. En forma paralela el matrimonio también implicaba ciertos requisitos. La costumbre sólo sancionaba positivamente los matrimonios que se realizaban una vez que los contrayentes contaban con ciertos medios económicos mínimos. En el caso de las artesanías el aprendiz debía esperar que terminara su período de aprendizaje para casarse. Evidentemente que tales normas fueron quedando obsoletas a medida que se desintegraban las formas precapitalistas de organizar la producción. A medida que se iba simplificando el proceso de trabajo con la proliferación de las máquinas, el propio proceso reproductivo de la población fue experimentando una serie de cambios que terminaron por desembocar en lo que denominaremos una modalidad extensiva de reproducción. Para describir el surgimiento de esta modalidad en sus nexos más importantes utilizaremos el siguiente conjunto de proposiciones:

- La existencia de un excedente de población permite que el desarrollo industrial se extienda sin que el incremento de la demanda de fuerza de trabajo logre agotar la población disponible.

- En estas condiciones de oferta totalmente elástica de fuerza de trabajo los salarios tienden a mantenerse muy cerca

del nivel de mínima subsistencia, lo que favorece la acumulación del capital y, por consiguiente, la expansión del sistema.

- La única alternativa que le queda a las unidades familiares de los trabajadores para aumentar el ingreso del hogar es que otros miembros de la familia también trabajen. Esta alternativa multiplica la disponibilidad de fuerza de trabajo.

- En la medida que el proceso de trabajo se vuelve más simple con la introducción de las máquinas que desplazan al artesano, las mujeres y los niños pueden ingresar al mercado de trabajo y se ven presionados económicamente a hacerlo.

- Puesto que desde muy pequeños los hijos pueden colaborar al sustento de la familia o, por lo menos, hacerse cargo de las tareas del hogar posibilitando con esto el trabajo de la mujer, no surgen razones para limitar la natalidad. Los hijos son aceptados y las condiciones sociales son tales que los padres los alimentan y luego, a menudo, intentan obtener un provecho económico de ellos. La explotación de los hijos por parte de los padres es un resultado nada infrecuente de la tendencia que describimos.

- Los hijos pronto procuran independizarse de sus padres. Por su temprana trayectoria ocupacional luego se sienten en condiciones de constituir un nuevo hogar y se ven estimulados a ello por la opresión a que suelen verse sometidos en el hogar paterno. Esto adelanta el ciclo procreativo el que tiende a hacerse más rápido^{1/}.

1/ A esto hay que agregar que la resolución de constituir un nuevo hogar, ya sea mediante una unión matrimonial o mera convivencia, no se ve sometida al fuerte control social que era impuesto en la sociedad preindustrial. Dicho control fue perdiendo vigencia a medida que fue desapareciendo su fundamento social. Sobre esto hay que señalar que los controles sociales sobre la constitución del matrimonio tienen su raíz última en la necesidad de reproducir una fuerza de trabajo dotada de las características ... (continúa en pág. sig.)

- El vacío dejado por estos hijos es llenado por los siguientes y cuando éstos, a su vez, se van vienen los otros. El período reproductivo tiende a prolongarse ya que se constituyen funciones, tales como cuidado del hogar y de los bebés y el aporte de nuevos ingresos, que sólo pueden ser desempeñadas por hijos, ni muy pequeños que no puedan hacerlo, ni muy grandes que puedan independizarse.

- Los nuevos hogares que se constituyen, si las condiciones iniciales no han variado, tienden a repetir el mismo ciclo.

- El proceso descrito, en la medida que aumenta la rapidez y la extensión del ciclo procreativo y que no desestimula la natalidad, provoca un incremento de la población. Incremento que tiende a reforzar las condiciones iniciales al acrecentar el excedente de población.

1/ (Continuación) ... que son requeridas por la sociedad para reproducir sus estructuras. Desde muy antiguo la postergación del matrimonio ha sido utilizada como recurso para estimular a los jóvenes a desarrollar ciertas cualidades cuya posesión constituye una prueba de madurez que permite acceder al matrimonio. En las sociedades artesanales de los burgos medievales, los mismos gremios imponían normas al matrimonio. El aprendiz debía terminar primero su período de instrucción antes de casarse. En los feudos, el joven campesino debía dar muestras de cierta capacidad económica para que su matrimonio fuera sancionado positivamente por sus mayores. Con la industrialización, al menos en su primera etapa, la situación cambió. Prácticamente todo joven es capaz de ganarse la vida. Su capacidad de trabajo tampoco mejora con la edad, al contrario. Nada saca con atrasar su matrimonio. Con ello pierde sentido toda norma social que favorezca la postergación del matrimonio. Al disminuir los controles sociales los jóvenes no encuentran obstáculos para adelantar el inicio de su vida conyugal. Este efecto se ve reforzado por la masificación que trae consigo la industrialización. Ella debilita aún más la existencia de prescripciones sociales.

Los tópicos considerados en esta descripción del movimiento de reproducción de la fuerza de trabajo configuran una unidad a la que denominaremos modalidad extensiva de la reproducción de la fuerza de trabajo o, también, comportamiento reproductivo extensivo. Se caracteriza por: (1) la rapidez del ciclo reproductivo ya que no requiere de una etapa de aprendizaje que extienda su período de formación; (2) consecuentemente con ello, la ausencia de restricciones sociales y de una fuerte motivación para postergar la vida conyugal, lo que favorece una unión temprana; (3) unión que, debido a la falta de restricciones institucionales, suele comenzar en forma de una simple cohabitación o unión consensual, y que sólo tiende a formalizarse una vez que se ha concebido un hijo; (4) la falta de una fuerte motivación y de una práctica efectiva para disminuir la fecundidad, lo que produce una alta natalidad; (5) condiciones de vida correspondientes al nivel de mínima subsistencia, lo que se refleja en; (6) una alta mortalidad infantil.

Esta modalidad del proceso de reproducción de la población permite dar cuenta del crecimiento poblacional que normalmente se asocia a los comienzos de la industrialización^{1/}. Sin embargo,

1/ Diversos autores coinciden en detectar un aumento de la natalidad en el período de la primera etapa de la revolución industrial. W. Petersen en su libro La Población, sostiene que "la disolución de la sociedad aldeana dió por resultado un incremento de la fecundidad debido a: 1) un control de la concepción menos efectivo o menos frecuente en el matrimonio; 2) un mayor número de casos de ilegitimidad; 3) una edad menor al casarse, junto con una proporción mayor de matrimonios; y 4) un cambio en las estructuras de las edades". (Pág.358). Más adelante al describir la familia proletaria dice: "En la familia proletaria, característica de la masa de trabajadores urbanos, o urbanos que habían quedado exentos de estas restricciones institucionales y normativas, el control social apenas era lo bastante firme para forzar el matrimonio una vez se había concebido un hijo. En cuanto se desarrollaba la necesidad sexual, ciertamente no se oponía ninguna barrera efectiva al matrimonio". (Pág.361). Reinhard y Armengaud en su libro Historia de la Población Mundial, también reconoce un aumento de la natalidad, al menos en Inglaterra, en donde a ... (continúa en pág. siguiente)

la aplicación de esta hipótesis en los análisis históricos concretos, si bien permite descifrar la tendencia fundamental, no exime de la tarea de considerar los otros diversos factores que afectan el crecimiento de la población cuya acción conjunta constituye la complejidad de una situación concreta. Las variaciones en la mortalidad, las migraciones, el efecto de las pestes, las variaciones en las cosechas, las influencias de la legislación, el desequilibrio de los sexos, la estructura de las edades, los efectos secundarios en el campo, los avances tecnológicos en la salud, la difusión de patrones de comportamientos, el comportamiento de los otros sectores sociales no identificables como fuerzas de trabajo, etc., etc. Es importante considerar todos estos efectos pero es decisivo considerarlos como distintos oleajes sobre una marea fundamental.

1/ (Continuación) ... partir de 1720 encuentra que: "el índice de natalidad aumentó 50 puntos en treinta años. Perdió otros 20 en cincuenta años". (Pág.151).
También Wrigley en su libro Historia y Población, afirma: "Paradójicamente, el efecto inmediato de la revolución industrial sobre las tasas de fecundidad en las zonas industriales fue empujarlas hacia arriba más que hacia abajo". (Pág.180).
Por su parte M. Dobb cita, en relación con esto, a A. Toynbee, quien dice: "la primera cosa que nos sorprende en la Revolución Industrial - un incremento decenal de alrededor del 10% a fines del siglo XVIII y del 14% en la primera mitad del XIX, contra un máximo del 3% de incremento decenal antes de 1751". (Lectres on the Industrial Revolution of the Eighteenth Century, pág.37). (Tomado de M.Dobb, op.cit., pág.307).

La modalidad de reproducción de la fuerza de trabajo que hemos descrito se asienta sobre los tres mecanismos antes mencionados. Esto es, la existencia de una sobrepoblación que procede del deterioro de la producción precapitalista, el efecto multiplicativo de la fuerza de trabajo que se opera a nivel familiar a raíz de la participación de varios de sus miembros en el mercado laboral y del crecimiento de la población que resulta del comportamiento reproductivo extensivo. Cuando estos mecanismos dejan de actuar la modalidad de reproducción de la fuerza de trabajo cambia en la dirección que impone la nueva modalidad de acumulación del capital. Quien no entienda el cambio fundamental que significó el pasaje de la modalidad extensiva a la modalidad intensiva en el proceso de reproducción del capital difícilmente podrá entender los efectos ambivalentes de la industrialización sobre el crecimiento de la población. El incremento de la natalidad y su posterior declinación; el ocaso del pensamiento poblacionista y el auge del malthusianismo. Lo paradójico es que una secuela de transformaciones tan importantes como los vinculados al cambio en la reproducción del capital no tenga fechas ni hechos tangibles. La transición es clara si se comparan sus extremos, pero su paso - como el de las estaciones - es imperceptible en lo cotidiano. Sólo una mirada de conjunto puede percibir el sentido y la dirección del movimiento. En los párrafos que siguen haremos el intento de describir los principales elementos de dicha transición. Para ello nos ayudaremos con constantes referencias al nuevo giro adoptado por la acumulación del capital, cuya descripción, al menos en sus grandes rasgos, ya hicimos en páginas anteriores.

El hilo de la madeja parece estar en el distinto tipo de fuerza de trabajo que es demandado por la nueva industrialización. En efecto, al aumentar la composición orgánica del capital y, por consiguiente la complejidad y tecnificación del trabajo, se empieza a favorecer la producción de una fuerza de

trabajo con mayores calificaciones. El proceso de aprendizaje adquiere relevancia social y emerge como un proceso diferenciado. A partir de entonces una porción de la fuerza de trabajo posterga su ingreso al mercado de trabajo para dedicarse a su propia calificación. Este retiro lejos de ser considerado como algo negativo para el proceso productivo es valorado como un importante impulso para su desarrollo. La educación empezó a ser considerada como "el más prolífico generador de riquezas materiales"^{1/} y comenzó a extenderse y a desarrollarse en consonancia con el desarrollo de la producción.

Al contrario de lo que sucede con la fuerza de trabajo simple, la fuerza de trabajo calificada impone una modalidad más intensiva en su proceso reproductivo. En vez de estimular un desarrollo cuantitativo de la fuerza de trabajo se inicia un proceso que favorece una reproducción cada vez más cualitativa. Esto introduce una serie de cambios. Los principales de ellos son los siguientes:

1) El ciclo reproductivo de la fuerza de trabajo se hace más largo. Ya no basta con producir el individuo humano; es necesario, además, que pase por un proceso de aprendizaje. Este alargamiento del período de reproducción tiene una serie de consecuencias que afectan directa e indirectamente al crecimiento de la población. El primero de ellos es la postergación del matrimonio^{2/3/}

1/ Frase de Horace Mann tomada de Aldo Solari, Algunas Paradojas del Desarrollo de la Educación en América Latina. Revista Latinoamericana de Ciencias Sociales, N°1 y 2, pág.96.

2/ Si en una sociedad la procreación empieza antes de los 20 años por ese sólo hecho la población crecerá allí más rápidamente que en otra sociedad en donde, a igualdad de otros factores, la procreación empiece después de los 20 años. Este efecto es difícil de aislar ya que normalmente va unida a una disminución de la fecundidad. Sin embargo, se trata de un efecto real que también hay que considerar en su especificidad.

3/ El alargamiento del ciclo reproductivo también puede producirse a través de un aumento del intervalo protogenésico. Es decir, si una vez producido el matrimonio se decide postergar el nacimiento del primer hijo. Este efecto, para ser real requiere de una efectiva práctica del control de la natalidad. De aquí que su importancia varíe con la difusión de tales prácticas.

La sociedad siempre impone ciertos requerimientos a los contrayentes para sancionar positivamente su matrimonio. Cuando se cumplen dichos requisitos la sociedad reconoce la adultez social de los jóvenes lo que les permite acceder al matrimonio. La distancia que media entre la adultez sexual y la mayoría de edad social depende de los requisitos que impone la sociedad^{1/}. Varía, por tanto, de una sociedad a otra, de una época a otra y de una clase a otra dentro de una misma sociedad. Podemos decir que los requerimientos que la sociedad exige de los jóvenes antes de iniciar legítimamente su procreación depende de los requisitos que la misma sociedad precisa para poder reproducir sus estructuras básicas. Más específicamente podemos formular la hipótesis de que el reconocimiento social de la adultez está vinculado a la demostración por parte de los individuos de su capacidad para producir y/o reivindicar un cierto excedente. Tal excedente es la prueba de que el individuo no sólo es capaz de producir sino también reproducir. En las sociedades primitivas podemos reconocer en el precio-de-novia, que la familia del joven entrega a la familia de la mujer el reconocimiento social de la adultez de los pretendientes. Este

1/ Cuando la adultez social tiende a separarse demasiado de la adultez sexual se produce una tensión que puede tener diversas soluciones. Entre ellas podemos mencionar por ejemplo las siguientes:

- Inicio del intercambio sexual antes del matrimonio. Alternativa que tiende a multiplicarse en la medida que se difunde el uso de los métodos anticonceptivos.
- Disociación entre la afectividad y la sexualidad. Disociación bastante frecuente en los varones que tienden a desarrollar su sexualidad con "compañeras sexuales" y, en cambio, su afectividad con mujeres a las que consideran "compañeras ideales".
- Inhibición del desarrollo sexual por medio de una fuerte presión moral. Esta alternativa sólo es posible en un contexto que pueda dar a los jóvenes un firme respaldo ideológico. Ciertamente que las alternativas antes mencionadas no son excluyentes y pueden darse en forma combinada. También es evidente que no son las únicas vías de solución a la tensión producida ya que la compleja psiquis humana puede procesar de diversas maneras sus tensiones internas y darles distintos cursos. Aquí hay todo un campo de estudio para la psicología social.

precio-de-novia es pagado con un conjunto de bienes de un carácter especial, los bienes-de-novia, que el muchacho previamente ha colaborado activamente a producir. Los bienes representan muy bien la capacidad para generar excedentes ya que más que bienes de consumo son bienes de prestigio. En el feudalismo hay otras modalidades a través de las cuales se puede obtener el reconocimiento social de la adultez. Las reglamentaciones gremiales alcanzaban hasta el ámbito de la constitución de nuevas familias. Los estrechos márgenes de crecimiento que tenía la economía de los burgos obligaba a imponer diversas restricciones sociales a la reproducción de nuevos artesanos. De allí que se introdujeran normas que reglamentaban rígidamente dicha reproducción. Dentro de dichas reglamentaciones se llegaba incluso a prescribir condiciones para el matrimonio^{1/}. También en los feudos había normas sociales que prescribían que un hombre debía contar primero con ciertos medios mínimos de vida antes de casarse^{2/}. En el caso de las

1/ "El aprendizaje, en su plena forma isabelina, exigía que todos aquellos que se instruían en cualquier oficio de los por entonces practicados en Inglaterra le dedicasen un período de siete años o hasta que tuvieran veinticuatro años de edad, con la posible excepción de la agricultura, en que bastaba que se llegase a la edad de veintiuno si las partes no habían llegado a ponerse de acuerdo en los veinticuatro. Evidentemente, se consideraba a estas prescripciones tanto un freno a la exuberancia juvenil como esenciales para la educación técnica del país". G. Talbot Griffith: Population Problems at the Age of Malthus. Cambridge University Press, 1926, pág.112 Tomado de W. Petersen: La Población. Tecnos, pág.325.

2/ "En la agricultura, que con mucho fue el factor más importante de las economías medievales y comienzos de la moderna, los jornaleros eran en algunos aspectos casi miembros de la familia del labrador, comiendo y durmiendo en su casa, de tal modo que no existía una presión social para que se casasen pronto. Un informe de 1824 sobre las leyes referentes a la pobreza en Inglaterra se refiere a este "antiguo sistema" por el cual los hombres no se casaban hasta que tenían quizá casi treinta años y hasta que habían conseguido un poco de dinero y algunos bienes. La tendencia en las pautas del matrimonio rural se aprecia también en la etimología. La palabra husband deriva de dos palabras que significan casa (house) y alojarse (dwell), y en su significación original ... (continúa en pág. siguiente)

clases no productoras la mayoría de edad implicaba otros requerimientos sociales que directa o indirectamente tenían que ver con la demostración de cierta capacidad, no para producir, sino para reivindicar excedentes: las virtudes señoriales.

La obtención de un cierto nivel de salario parece ser en las sociedades capitalistas el pre-requisito más importante para postular al matrimonio. En este último caso hay que hacer una importante distinción. El monto del salario depende del tipo de reproducción que se tenga como referencia. En el caso de la reproducción de fuerza de trabajo simple los requisitos se reducen a un mínimo por lo que la sanción social tiende a perder importancia. El matrimonio o la simple unión conyugal se adelanta y tiende a acercarse al límite en que se alcanza la madurez sexual. No se percibe ninguna razón para postergar el matrimonio ya que no hay expectativas de aumento de los salarios. Más aún, el matrimonio puede ser percibido como una alternativa de elevar el nivel de vida ya que con ello es posible juntar salarios en provecho propio. Distinto es el caso del asalariado que espera reproducir fuerza de trabajo más calificada. Se entra dentro de un ciclo de mayores exigencias. Se requiere de un mayor nivel de salarios, el que es posible obtener con una mayor preparación y experiencia en el mercado laboral. Aumentan así los pre-requisitos para el matrimonio lo que normalmente se traduce en su postergación.

1/ (Continuación) ... (que todavía subsiste en husbandman y husbandry), se refería a un amo de casa, un hombre que poseía un hogar. La palabra medieval inglesa para designar un soltero era anilepiman (o sea, sólo hombre). Estos dos términos, uno referido a la administración de la propiedad y el otro al status marital, poco a poco fueron quedando asociados como opuestos, viniendo a significar anilepimen un hombre que no tenía medios de vida y, por tanto, no podía casarse, y husband un hombre que era capaz de cuidar de una familia y, por tanto, podía casarse (o eventualmente lo era)". (W. Petersen: La Población. Tecnos, pág.325).

(2) Uno de los mecanismos que más eficazmente impulsa el cambio en el comportamiento reproductivo es el aumento de los salarios que favorece a la fuerza de trabajo más calificada. Esta diferencia en los salarios - que no sólo es producto del aumento de la demanda por este tipo de fuerza de trabajo sino también de su mayor costo de reproducción - incentiva a la población de bajos ingresos a calificar su fuerza de trabajo para alcanzar mejores niveles de vida. Si esto no es posible en términos personales al menos se crean mayores aspiraciones para los hijos. Por su parte, el aumento del salario permite una mejor distribución y organización de las tareas en el hogar. La mujer no se ve en la necesidad de tener que aportar otros ingresos al hogar para la subsistencia familiar. Liberada de esta obligación puede destinar su fuerza de trabajo a la economía doméstica, la que adquiere gran importancia. Sin este aumento del salario y sin la constitución de esta economía doméstica - que aparte de racionalizar el consumo reduce sus costos ya que en ellos se incorpora el trabajo de la mujer - es impensable que los hijos puedan dedicarse a los estudios.

El florecimiento de la economía doméstica que resulta de los nuevos salarios más altos y estables introduce cambios en la organización familiar. Se tiende a racionalizar los consumos y a operar una mínima planificación de los gastos. Se distribuye el ingreso del hogar y se recurre al crédito. En mayor o menor grado según los casos se incorpora trabajo familiar en los consumos lo que reduce sus costos. Los alimentos, el vestuario, los muebles y la misma vivienda constituyen alternativas en las que es posible asignar cuotas variables de trabajo familiar. La productividad operada en esta economía doméstica puede ser muy baja pero muchas veces no hay otras alternativas que puedan reemplazar el esfuerzo doméstico. En la medida que los ingresos lo permiten se tiende a aumentar esta productividad por medio de su tecnificación con la introducción de instalaciones y artefactos más modernos. Es posible también que en la medida que la mujer pueda desarrollar un trabajo más productivo

fuera del ámbito doméstico, se opte por comprar porciones variables de trabajo doméstico.

3) Sumados los efectos antes señalados se dan las condiciones básicas para que la familia opte por plantearse el problema del número de hijos que quisieran tener y cuando tenerlos. Los hijos ya no representan una alternativa de nuevos ingresos al hogar paterno, al menos en el corto plazo. Al contrario, el pasaje por el sistema educacional implica no sólo dejar de percibir ingresos sino también acrecentar los gastos. Los consumos aumentan proporcionalmente con el número de hijos pero no sucede lo mismo con los ingresos. En estas condiciones, un mínimo de racionalidad hace que, más tarde o más temprano, la pareja de progenitores comience a plantearse como una opción - con pros y contras - el hecho de querer o no querer un nuevo hijo. Este cambio de mentalidad predispone a la adopción de una intervención positiva para limitar la natalidad. Para esto se recurre a los métodos que la pareja encuentra a su alcance. En relación con este cambio de mentalidad conviene hacer los siguientes comentarios.

De una manera directa e indirecta la constitución de una economía doméstica favorece el cambio de mentalidad. El aumento del nivel de racionalidad y organización de la vida familiar que trae consigo el desarrollo de la economía doméstica predispone al control de la natalidad. En cierto sentido éste no es más que una prolongación de aquélla. Cuando en la economía doméstica se introducen consideraciones que van más allá del plazo inmediato, la planificación familiar cae por su propio peso.

A su manera también la empresa actúa como agente modernizador. Una masa importante de la población participa en ella y allí las formas de operar se definen en términos de alta racionalidad y con ello se alcanza exitos efectivos. La programación de las actividades, el estudio de las alternativas, la

planificación de las inversiones, el empleo de las técnicas más modernas y eficientes, constituyen las formas normales de operación de las modernas empresas. En este sentido podemos decir que la planificación familiar no es más que una extensión al ámbito familiar de las normas de racionalidad que imperan en las grandes empresas^{1/}.

Es muy probable que este cambio de mentalidad no se produzca en forma automática ni sin dificultades. Es muy posible que tropiece con principios éticos, religiosos o sentimentales. En relación con esto la influencia del contexto ideológico es decisiva. Pocas cosas se muestran tan sensibles a la influencia del medio ambiente ideológico como la adopción del control de la natalidad^{2/}. En efecto, pocos son los individuos que logran superar la coacción de un contexto y si realmente lo hacen es porque se sienten apoyados por otro contexto ideológico. No se puede suponer, tampoco, que los individuos actúen con una racionalidad tal que frente a la eventualidad de un nuevo hijo razonen ponderando sus costos y beneficios para actuar en consecuencia. La ideología modernista no sólo obvia de la necesidad de hacer este cálculo en forma consciente y rigurosa, sino, que además legitima por sí mismas pautas de comportamiento que disminuyen la natalidad. Comportamiento que demuestra que se está del lado del "control", de la "planificación", de la

1/ El lenguaje mismo refleja este fenómeno. Vocablos tales como "planificación familiar" y "control de la natalidad" son usados corrientemente y su significado, como podría mostrarlo un análisis más profundizado, es muy revelador de la trasposición operada.

2/ De aquí que algunos autores utilicen las tasas de natalidad como indicadores de modernismo. Se argumenta en este sentido diciendo que la planificación de los nacimientos constituye un comportamiento racional llevado a la esfera más íntima de la vida humana. Demás está decir que lo único que puede llegar a esta esfera, precisamente por su intimidad, es la influencia ideológica. Cfr. Germani, G., Política y Sociedad en una Etapa de Transición. Paidós, pág.117.

"racionalidad", de la "responsabilidad", y no del lado oscuro de la ideología: "descontrol", "falta de previsión", "irracionalidad", "irresponsabilidad", etc.

La nueva modalidad de reproducción de la fuerza de trabajo da lugar a un tipo de comportamiento reproductivo que, resumiendo lo anterior, podemos describir de la siguiente manera:

1. Ciclo reproductivo más largo por requerir de un período de aprendizaje destinado a calificar la fuerza de trabajo. Con esta calificación la capacidad de trabajo se acrecienta, lo que se refleja en su productividad. De aquí que podamos hablar de una ampliación de la fuerza de trabajo entendiendo por tal el proceso a través del cual se califica y especializa la fuerza laboral.

2. Ciclo de reposición generacional también más largo debido al atraso del matrimonio.

3. Difusión de las prácticas de limitación de la natalidad, lo que, sumado al efecto propio del atraso del matrimonio, contribuye a disminuir la fecundidad.

-
- 1/ Al estudiar comportamientos reproductivos es necesario considerar cuidadosamente las influencias de lo ideológico ya que su efectividad es muy difícil de aislar. Ora se le da una importancia tal que se tiende a olvidar que el modernismo, como toda ideología, se asienta sobre las condiciones reales de existencia. Ora se subestima su eficacia dada la decisiva influencia de factores que tienen mayores grados de autonomía. Tal vez la mejor manera de abordar la efectividad de lo ideológico sea a través de su capacidad para legitimar comportamientos, lo que nos remite a las influencias propias del contexto en cuanto tal, sobre la acción individual. Podemos incluso hacer la siguiente formulación. La probabilidad de que una pareja adopte un comportamiento limitativo de la natalidad depende del grado en que tal comportamiento se encuentre difundido en el contexto social que tenga como referencia.
- 2/ Implícitamente estamos comparando este comportamiento reproductivo, que podemos llamar intensivo, con el anteriormente descrito, i.e., el extensivo.

4. Constitución de una economía doméstica mejor distribuida y organizada, lo que permite una mejor reposición de la fuerza de trabajo: mejor alimentación, mejores condiciones de salud y de reposo, y, en general, mejores condiciones de vida.

5. Se tiende a favorecer la educación de los hijos procurándole, según los medios disponibles, la mayor instrucción posible.

En resumen, el análisis de las relaciones entre las modalidades de reproducción del capital y las modalidades de la reproducción de la fuerza de trabajo nos ha llevado a distinguir dos tipos de comportamientos reproductivos, uno extensivo y otro intensivo. Ambos son coherentes con el desarrollo del capitalismo, pero en tanto el primero se vincula a la primera etapa del desarrollo, en que el capital se reproduce por extensión de su radio de acción, el segundo se impone en la medida que el capital empieza a reproducirse elevando su composición orgánica^{1/}. En este sentido podemos hablar de un desarrollo conjunto y relativamente armónico de ambos procesos reproductivos. El cambio de dirección en el proceso de acumulación del capital fue inmediatamente seguido por un cambio de rumbo en la reproducción de la fuerza de trabajo. Ambos empezaron a encaminarse hacia un aumento de la composición orgánica. La tecnología y el capital evolucionaron juntos y se condicionaron mutuamente. Podemos preguntarnos, ahora, qué sucedería si en una sociedad, por la intervención de capitales y/o tecnologías extranjeras, se introdujera un desajuste entre el proceso de reproducción del capital y el de reproducción de la fuerza de trabajo. ¿Cuál sería el resultado de esto? Eso es lo que veremos a continuación al considerar la situación de los países de América Latina.

^{1/} Ocurre como si el capitalismo incentivara el crecimiento de la población allí donde encuentra un excedente de población y en cambio tendiera a limitarlo allí donde ya no existe tal excedente.

Faint, illegible text at the top of the page, possibly a header or introductory paragraph.

Second block of faint, illegible text, appearing to be a continuation of the document's content.

Third block of faint, illegible text, showing a distinct change in the document's structure.

Fourth block of faint, illegible text, continuing the narrative or list of items.

Fifth block of faint, illegible text, possibly a concluding paragraph or a separate section.

Sixth block of faint, illegible text, located in the lower half of the page.

Final block of faint, illegible text at the bottom of the page, possibly a signature or footer.

APENDICE AL CAPITULO II.

Es sabido que Marx se ayudó del Tableau Economique de Quesnay para representar su concepción del proceso de reproducción. Substituyó el intercambio de las clases fundamentales que proponía el fisiócrata por un intercambio entre sectores económicos y, en vez de adoptar la forma de un diagrama, la formuló como un sistema de ecuaciones^{1/}.

En dicha formulación la ecuación fundamental que describe el proceso de reproducción ampliada, es la siguiente:^{2/}

$$(1) \quad W = C + V + Pc + d(C) + d(V)$$

en donde:

W es el valor total de la producción de un ciclo económico.

C es la depreciación o valor pagado al capital.

V es el valor pagado a la fuerza de trabajo.

Pc es el consumo de los capitalistas.

d(C) es la parte del excedente destinada a ser invertida en nuevos bienes de capital.

d(V) es la parte del excedente destinada a ser invertida en fuerza de trabajo adicional.

- 1/ Cfr. Sweezy, P.: Teoría del Desarrollo Capitalista. Cap. sobre la crisis de la realización y, también, el apéndice A de Shigeto Tsuru que aparece al final del libro. También, Lange, O.: Introducción a la Economía Cibernética. Ed. Siglo XXI, Cap. II. Lange, O.: Ensayos sobre Planificación Económica. Ed. Ariel, Cap. sobre Algunas Observaciones acerca del Análisis Input-Output. Sunkel, O. y Paz, P.: El Subdesarrollo Latinoamericano y la Teoría del Desarrollo. Ed. Siglo XXI, Cap. III. El Pensamiento Marxista.
- 2/ La fórmula que aquí empleamos difiere de la que presenta Sweezy en la pág. 183 del libro citado por considerar que ella puede inducir a error. Sweezy, además del término Pc agrega otro que representa por la expresión PA_{CI} . Según dicho autor este último término es necesario para expresar que el consumo de los capitalistas no es siempre igual. Sin embargo, tal término es innecesario ya que una variación en dicho consumo sólo tiene sentido si se compara un ciclo con otro. Dentro de un mismo ciclo sólo hay un quantum total Pc que puede cambiar en el siguiente. La variación resulta de la comparación entre Pc y Pc'. En nuestro análisis hemos utilizado la expresión d(Pc) para expresar tal diferencia. Esto es, $Pc' - Pc = d(Pc)$.

De acuerdo a lo expresado en la fórmula, una vez que ha terminado el ciclo productivo se recrean las condiciones para comenzar otro ya que se reponen tanto el capital gastado como la fuerza de trabajo empleada. Más aún, el nuevo ciclo se inicia en forma ampliada debido a los incrementos que han experimentado los factores productivos: capital y fuerza laboral. Si llamamos W' al valor total de producción del nuevo ciclo que se inicia, podemos escribir:

$$(2) \quad W' = C' + V' + Pc' + d(C') + d(V')$$

en que:

$$C' = C + d(C); \quad V' = V + d(V);$$

y en donde también podemos hacer a

$Pc' = Pc + d(Pc)$; es decir que no suponemos que el consumo de los capitalistas permanezca constante. De un ciclo a otro puede variar en un $d(Pc)$, cantidad que puede ser positiva o negativa. Reemplazando y ordenando podemos escribir:

$$(3) \quad W' = C + V + Pc + d(C) + d(V) + d(Pc) + d(C') + d(V')$$

Podemos notar que los cinco primeros términos del segundo miembro de la ecuación son iguales a los de la ecuación (1). Por tanto podemos escribir:

$$(4) \quad W' - W = d(W) = d(Pc) + d(C') + d(V')$$

Esta fórmula nos expresa el incremento de la producción, resultante de la ampliación del ciclo productivo, en términos de las nuevas inversiones y de las variaciones en el consumo de los capitalistas. En términos sustantivos la ecuación significa que el monto de las nuevas inversiones, válidas para el tercer ciclo, dependen del incremento de la producción, que se ha operado en el segundo ciclo por efecto de las inversiones introducidas, y de las variaciones en el consumo de los capitalistas. En relación con este último término podemos hacer el supuesto, bastante verosímil, de que el monto del consumo que los capitalistas destinan

al consumo es proporcional al monto de la producción W . Lo que podemos expresar de la siguiente manera:

$$(5) \quad P_c = gW, \text{ lo que nos lleva a:}$$

$$(6) \quad d(P_c) = g d(W)$$

Reemplazando y ordenando en (4) esta última expresión, obtenemos:

$$(7) \quad d(W) (1 - g) = d(C') + d(V')$$

Expresión que significa que las posibilidades de incrementar el crecimiento, esto es, de aumentar las inversiones, dependen del crecimiento logrado en el ciclo anterior. Lo que representa bien la lógica de la reproducción ampliada: crece más quien más crece.

Ahora bien, es necesario hacer notar algo que a menudo pasa desapercibido, este crecimiento que resulta del proceso de reproducción ampliada, puede adoptar dos modalidades: una extensiva y otra intensiva. Para mostrar la diferencia entre una y otra recurriremos a un nuevo artificio algebraico.

Haremos a:

$$(8) \quad C = q n; \text{ y a}$$

$$(9) \quad V = s n$$

En ambos casos n es el número de trabajadores que participan en el proceso de producción. En cambio, q es la dotación media de capital por trabajador y s es la media de los salarios. De aquí que q por n sea igual al capital invertido en la producción. Similarmente s por n es igual al total de pagos hechos por concepto de salarios. Aplicados los nuevos coeficientes a la ecuación (1) obtenemos la siguiente expresión:

$$(10) \quad W = q n + s n + P_c + d(q n) + d(s n)$$

Concentrémonos por un momento en los dos últimos términos de la ecuación que son los que definen el tipo de crecimiento de la estructura. Si se impone una modalidad extensiva de crecimiento entonces la producción tenderá a extenderse incorporando más fuerza de trabajo y más medios de producción. Dada una oferta totalmente elástica de mano de obra, condición de este tipo de crecimiento, el salario medio no sufrirá alteraciones. Por otra parte, los nuevos medios de producción introducidos no cambian ni la composición orgánica del capital ni la dotación (q) de capital por trabajador. En el fondo sólo hay un cambio cuantitativo. Si un taller tenía 5 telares y 10 operarios ahora puede tener 10 telares y 20 operarios. Esto quiere decir que el incremento de capital y de fuerza de trabajo se puede expresar de la siguiente manera:

$$(11) \quad d(C) = d(q n) = q \, d(n)$$

similarmente,

$$(12) \quad d(V) = d(s n) = s \, d(n)$$

ya que tanto (q) como (s) permanecen constantes en este tipo de crecimiento. Si reemplazamos en (7) estos valores obtenemos:

$$(13) \quad d(W) (1 - g) = (q + s) d(n')$$

Lo que significa que esta modalidad extensiva de la reproducción ampliada se traduce en una progresiva absorción de mano de obra. En efecto, el término $d(n')$ es el incremento de fuerza de trabajo que es posible incorporar al nuevo ciclo productivo una vez que la producción se ha incrementado en $d(W)$, (los demás coeficientes son constantes de acuerdo a los supuestos del modelo). Ahora bien, esta modalidad de crecimiento está limitada por la existencia de una oferta muy elástica de fuerza de trabajo. Cuando ésta deja de existir la modalidad de crecimiento cambia y tiende a transformarse en un proceso más intensivo. En el límite el nuevo tipo de crecimiento se caracteriza por la no

absorción de nueva fuerza de trabajo, (el n permanece constante), y por un aumento de la dotación de medios de producción por trabajador empleado (q empieza a incrementarse). Esto es:

$$(14) \quad d(C) = d(q n) = n d(q)$$

lo que, a su vez, implica:

$$(15) \quad d(V) = d(s n) = n d(s)$$

Esta última relación expresa que, al permanecer constante el número de trabajadores, el incremento de fuerza de trabajo es de tipo más cualitativo. La productividad del trabajo tiende a variar conjuntamente con su calificación, lo que, de alguna manera, se refleja en el aumento del nivel de los salarios. Reemplazando en (7) obtenemos:

$$(16) \quad d(W) (1 - g) = n d(q') + n d(s')$$

Ahora el incremento de la producción depende, no de la mayor absorción de mano de obra, sino, del aumento en la dotación de medios de producción por trabajador y de la mayor calificación de la fuerza de trabajo. Ambos aumentos revierten en una mayor productividad. Sin embargo, es necesario reconocer que esta modalidad de crecimiento no implica que el incremento de los salarios sea proporcional a los aumentos en la dotación q de capital por trabajador. Ambas cosas no aumentan en forma proporcional. Los salarios aumentan debido al mayor costo de reproducción de la fuerza de trabajo calificada. En cambio, la acumulación del capital aumenta con la productividad del trabajo ya que depende del monto de los excedentes producidos. El resultado de esto es una tendencia a aumentar la composición orgánica del capital. Esto es, del coeficiente r que podemos expresar de las siguientes maneras:

$$(17) \quad r = \frac{C}{C + V} = \frac{n q}{n q + n s} = \frac{q}{q + s}$$

Si r tiene una tendencia creciente, podemos escribir:

$$(18) \quad r < r'; \text{ o también } \frac{q}{q-s} < \frac{q'}{q-s'} = \frac{q+d(q)}{q+d(q)+s+d(s)}$$

La resolución de esta inecuación muestra que para que se cumpla que r sea menor que r' basta con que los incrementos de los salarios sean menores a los incrementos de la dotación de capital. Es decir que:

$$(19) \quad \frac{d(s)}{s} < \frac{d(q)}{q}$$

Esta última expresión pone en relación los dos elementos que se han constituido en el eje de nuestro análisis: el desarrollo del capital y el desarrollo de la fuerza de trabajo, y muestra la inigualdad que resulta de la subordinación de éste por aquel.

Demás está decir que las dos modalidades de reproducción que hemos considerado constituyen casos extremos que en la realidad sólo se dan en forma combinada. Ambas modalidades pueden ser consideradas como un par de vectores ortogonales que sirven para referir, por la cercanía a uno u otro de los ejes, las modalidades de reproducción que predominan en las distintas sociedades y épocas.

Cap. III REPRODUCCION Y DESARROLLO EN AMERICA LATINA.

Para caracterizar a las economías de los países de desarrollo dependiente se ha venido utilizando el concepto de "heterogeneidad estructural". El éxito de este concepto se debe a su innegable valor descriptivo. Refleja muy bien lo que se percibe en las economías de la mayoría de los países de América Latina: el buey al lado del tractor, el carretón de tiro animal transitando por las mismas calles que el camión, la gran fábrica junto al pequeño taller artesanal, los servicios domésticos y otros de bajísima productividad muy cerca de las computadoras, etc. Tal heterogeneidad, que se extiende a lo largo y a lo ancho de toda la actividad económica, ha sido comúnmente reducida a dos o tres sectores o estratos básicos. Uno calificado como sector moderno que engloba todas aquellas unidades económicas de alta productividad y eficiencia y de niveles tecnológicos relativamente altos. En las antípodas el sector primitivo de baja productividad, una densidad insignificante de capital y de tecnología atrasada. Entre ambos extremos el infaltable estrato intermedio que engloba a todas las unidades que no sirven para ejemplificar ni uno ni otro sector.

Sobre esta heterogeneidad del sistema productivo se ha dicho bastante en estudios más especializados sobre la materia^{1/}. El aspecto que nos interesa destacar en relación con nuestro estudio es la permanencia de esta heterogeneidad que, ciclo tras ciclo, tiende a reproducirse como tal sin que se observen fuertes tendencias hacia la homogeneización. No da la impresión que la hetero-

1/ Pinto, A.: "Concentración del progreso técnico y de sus frutos en el desarrollo latinoamericano". El Trimestre Económico N°125, Enero-Marzo de 1965.

Pinto, A.: "Naturaleza e implicaciones de la heterogeneidad estructural de América Latina". El Trimestre Económico N°145. CEPAL: Estudio Económico de América Latina, 1968.

Vuskovic, P.: "Distribución del Ingreso y Opciones de Desarrollo" Cuadernos de la Realidad Nacional, N°5, Sep. de 1970.

Tavares, M.C. y Serra, J.: "Más allá del estancamiento: una discusión sobre el estilo del desarrollo reciente en Brasil". Revista Latinoamericana de Ciencias Sociales, FLACSO, Junio/Diciembre de 1971.

Di Filippo, A. y Jadue, S.: "La Heterogeneidad Estructural: Conceptos y Dimensiones", El Trimestre Económico N°169, Enero/Marzo de 1976.

geneidad constituye una etapa de transición ya que el fenómeno permanece y nada augura su desaparición^{1/}. El sector moderno no da muestras de absorber al sector primitivo el que vuelve a reproducirse en la misma forma. Esto nos obliga a indagar en las modalidades de reproducción que se observan en el sistema.

Todo sucede como si en el sistema económico coexistieran dos tendencias opuestas pero combinadas. Una de ellas basada en las necesidades de realización del capital y otra, en las necesidades

1/ Tal vez se podría hablar de una "transición ampliada" ya que la tendencia a la absorción del sector primitivo es muy lenta. En un estudio reciente hecho en CEPAL por Charles Rollins y Mario La Fuente, que lleva por título Diferentes Modelos o Estilos de Desarrollo, se hacen algunas proyecciones de las tendencias observadas proyectándolas al año 2000. El resultado es poco optimista. "La evolución durante los 30 años de la proyección básica depende de los supuestos acerca de las tasas de incremento de la productividad y de lo que suceda con las participaciones relativas; pero utilizando supuestos razonables la situación es similar a la analizada en relación con el empleo: hay algún mejoramiento, pero persiste el desequilibrio fundamental. A fines del siglo hay un pequeño desplazamiento ascendente en la composición relativa de la fuerza de trabajo: el grupo de ingresos bajos desciende a menos de la mitad del total, el grupo intermedio aparece marginalmente mayor y el grupo de ingresos altos considerablemente mayor, pues abarca aproximadamente un sexto de todos los perceptores de ingresos. Evidentemente, este aumento refleja la importancia cada día más acentuada de las áreas modernas y el uso cada vez mayor de mano de obra altamente calificada. Los ingresos medios relativos, siendo también el ingreso medio del grupo de ingresos bajos igual a 1, son aproximadamente los siguientes:

- Grupo de ingresos altos	13
- Grupo intermedio	3
- Grupo de ingresos bajos	1

Como se ve, pese al mejoramiento de los ingresos relativos siguen siendo muy desiguales y cerca de la mitad de la fuerza de trabajo permanece en el grupo inferior, en niveles muy bajos". (Pág. 15 de las Notas de trabajo para observaciones y comentarios).

de realización de la fuerza de trabajo. Tendencias opuestas ya que la realización del capital no coincide más que en una porción limitada con las necesidades de realización de la fuerza de trabajo disponible. Tal no coincidencia es el resultado de la intervención, en sociedades con un cierto grado de desarrollo de sus fuerzas productivas, de capitales provenientes de sociedades con una economía más evolucionada. Tales capitales son excedentes generados en economías de alta productividad y representan tecnologías, formas de organización de la producción y densidades de fuerza de trabajo que corresponden al grado de desarrollo de las fuerzas productivas que prevalece en dichas economías. Tales capitales traspasan sus fronteras nacionales y se invierten en economías menos desarrolladas como una alternativa para su realización. Al ser invertidos introducen un nuevo dinamismo en el sistema y su realización acelera el proceso de acumulación. Sin embargo, debido al hiato histórico existente, la realización de este capital no implica la realización de la fuerza de trabajo ya que ésta existe en cantidades y condiciones que no se ajustan a los requerimientos que impone la reproducción de aquel^{1/}. Por otra parte, la existencia de un gran volumen de fuerza de trabajo que no puede ser absorbido por el sector de alta productividad y que, no obstante necesita realizarse y reproducirse como tal, da origen a otro tipo de producción con características muy peculiares. En el caso extremo se trata de individuos que no cuentan más que con su propia disponibilidad para buscar formas de subsistencia bajo el alero de la ciudad. Normalmente ofrecen servicios de baja calificación en forma itinerante a una cierta clientela que los contrata por un bajo costo. Entre esta forma tan simple de producción y las grandes empresas de alta tecnología y productividad hay toda una gama de situaciones intermedias cuya des-

1/ De aquí que C. Furtado pueda definir una estructura subdesarrollada como "aquella en que la plena ocupación del capital disponible no es condición suficiente para la completa absorción de la fuerza de trabajo al nivel de productividad correspondiente a la tecnología que prevalece en el sector dinámico del sistema". Op.cit., pág.178.

cripción, al menos en sus grandes rasgos, es preciso hacer antes de analizar el movimiento de reproducción del conjunto. Para esta descripción distinguiremos cuatro sectores económicos básicos que difieren cualitativamente entre sí por el grado de complejidad con que organizan la producción^{1/}. Tales sectores son los siguientes:

A. W = V

La forma más simple es aquella constituida exclusivamente por fuerza de trabajo sin mayor calificación cuyos soportes procuran buscar alguna fórmula que les permita subsistir. En el caso más simple se trata de individuos que disponiendo de su propia fuerza de trabajo ofrecen servicios a un costo lo suficientemente bajo como para hacer atractiva su venta. La productividad de tal servicio puede ser casi nula pero la base de su éxito radica tanto en su bajo costo como en la oportunidad con que es ofrecido. En general se trata de desocupados que se las ingenian para poder subsistir. Los ejemplos se multiplican en las urbes latinoamericanas: los acarreadores de agua para las flores en los cementerios, los estacionadores de autos, los cargadores de mercaderías a las salidas de los mercados y ferias, los vendedores de lápices a la entrada de los bancos y oficinas públicas, las prostitutas callejeras, los limosneros a la salida de las iglesias, los vendedores de objetos varios en las calles y vehículos de locomoción colectiva cuya mercancía es de un costo insignificante que no podría hablarse de un capital comercial. Muchas veces, tales formas de comercio no son más que limosna disfrazada. De aquí que podamos darle el nombre de subcomercio.

Dentro de las áreas rurales habría que incluir aquí al importante sector llamado de subsistencia. Tal sector está

^{1/} El grado de complejidad suele ir acompañado de variaciones correspondientes en el tamaño y, a menudo, también en productividad.

compuesto por aquellas familias y comunidades campesinas que extraen de la tierra los bienes que les permiten subsistir y reproducirse, y que, debido a su baja productividad, no generan excedentes acumulables ni reinvertibles en su propio sector.

Dentro de este mismo sector pero en otra categoría habría que incluir aquellos servicios, también de baja calificación, pero que implican una mayor estabilidad tales como los servicios domésticos que absorben una porción importante de la fuerza de trabajo femenina. Dentro de esta categoría hay que mencionar también todo el contingente de jardineros, aseadores, enceradores, lavanderas y aplanchadoras a domicilio, etc., que prestan servicios en los hogares de los centros urbanos. Las formas más modernas de asentamiento urbano generan otros servicios tales como porteros, nocheros, aseadores, ascensoristas y otros más.

Como puede desprenderse de la descripción este sector es el que genera menores niveles de ingreso. Los que participan en este sector son los más pobres y desamparados de la sociedad. Es un sector que existe sólo como un último recurso de subsistencia para la masa de desocupados, de inválidos, de los marginados de otras actividades, de los migrantes expulsados de los sectores agrarios, etc. Es un sector económico que podríamos calificar de simple subsistencia.

B. W = V + C

Un sector distinto del anterior es aquel que se compone de unidades productivas de bienes o servicios que cuentan con un pequeño capital, el que aumenta la productividad de la fuerza de trabajo. La posesión de un cierto capital que puede ser invertido junto con la propia fuerza de trabajo y la colaboración familiar, da origen a estas unidades de producción de mayor eficiencia. El pequeño y mediano propietario agrícola, el pescador artesanal, el pequeño comerciante, el pequeño taller artesanal, el pequeño transportista constituyen ejemplos significativos de este tipo de producción. Por el lado de las reparaciones

también hay un sinnúmero de servicios que ofrecen una variada gama de niveles técnicos. Los electrodomésticos, la electrónica, la mecánica son ramas que generan servicios de mantención y reparaciones, pero junto a estos podemos también nombrar las instalaciones domésticas: electricidad, agua, alcantarillado, combustibles, etc. También caben aquí los talleres de reparaciones tradicionales tales como los zapateros, tintoreros, zurcidores, paragueros y otros.

Dentro de este sector el peso del capital puede variar desde un pequeño local o algunos instrumentos de trabajo de costo relativamente reducido hasta la posesión de un vehículo o un local comercial bien ubicado o instrumentos de trabajo de un costo relativamente alto. La fuerza de trabajo también puede tener distintos niveles de calificación sin que por eso cambie la naturaleza de este sector. Por esta razón es conveniente distinguir tres subsectores. El primero de ellos es el que está constituido por un capital relativamente pequeño, una fuerza de trabajo relativamente simple y presenta normalmente el carácter de una empresa familiar en el que otros miembros del hogar también colaboran en las tareas productivas. En general corresponde a la descripción hecha anteriormente y constituye, probablemente, el subsector más característico y numeroso del sector. En el segundo, en cambio, hay un capital comparativamente mayor, lo que le da al trabajo una productividad más alta. El dueño de un taxi o de algún vehículo motorizado de transporte o locomoción, un comercio mediano, una mediana producción agropecuaria, un pequeño minero, etc., constituyen formas típicas de este subsector. Dependiendo del tipo de capital pueden darse diversas clases de arreglos para su explotación: explotación individual en que solo interviene el trabajo del dueño del capital; además del trabajo personal se da también la colaboración de los familiares; se constituyen pequeñas sociedades en que los socios juntan sus recursos y se ponen de acuerdo para trabajar juntos y dividir las utilidades. En algunos casos puede llegarse a la contratación de fuerza de trabajo ocasional para desarrollar

tareas secundarias, sin embargo, en estos casos el trabajo del propietario y/o de sus familiares sigue siendo la contribución principal. A diferencia de los dos primeros subsectores en el tercero lo que predomina es la composición orgánica de la fuerza de trabajo relativamente más alta. Profesionales, técnicos y artistas que trabajan por cuenta propia constituyen la base de esta categoría.

C. $W = V - C - P_c$

Este sector está constituido por capitales medianos que aprovechando la existencia de fuerza de trabajo de bajo costo logran hacer rentable la elaboración de ciertos productos. Estas unidades no tienen ni una alta productividad por hombre ni una alta densidad de capital pero incorporan apreciables cantidades de mano de obra de bajo costo. En estas condiciones rinden un excedente suficiente como para atraer los pequeños y medianos capitales nacionales. Tales empresas combinan el uso de medios de producción de alta productividad para las operaciones claves y de cantidades de fuerza de trabajo de bajo costo para el resto. Ejemplo de este tipo de unidades productivas son la mayor parte de las explotaciones agrícolas medianas y grandes. Dentro de los centros urbanos una parte importante de las empresas constructoras y en general una porción significativa de las empresas que producen bienes finales. Hay toda una gradación en estas empresas en sus niveles de productividad y eficiencia. Algunas tienden a acentuar la obtención de plusvalía absoluta, vía salarios bajos, y otras por el contrario ponen el acento en la eficiencia y productividad movilizando una mayor densidad de capital y trabajo. Sin embargo, lo que más caracteriza a este sector es la combinación de ambas formas de obtención de plusvalía: la absoluta y la relativa. Por esta razón no solo hay una clara estratificación entre las empresas de una misma rama que elaboran productos similares pero de muy distintas calidades, eficiencias y precios, sino también al interior de las empresas hay marcadas diferencias en términos de estabilidad y

salarios entre el contingente de fuerza de trabajo no calificada y los más calificados.

Es característico de este sector su falta de dinamismo de desarrollo. Los excedentes producidos, o bien, son consumidos improductivamente por los propietarios, o bien, son atraídos hacia otros sectores más dinámicos. Tales excedentes no suelen ser reinvertidos en el mismo sector. Se comporta, por consiguiente, como un sector relativamente estancado cuya tecnología y dotación de capital no varía demasiado. Sin embargo, permite subsistir a un importante sector de la población. Es un sector vulnerable y muy sensible a las contracciones y dilataciones de la economía. Las pérdidas de un ciclo son compensadas con los excedentes de otro. A este sector llamaremos intermedio^{1/}.

D. $W = V - C - P_c - d(V) - d(C)$

Por último está el sector dinámico de la economía que es aquel que se reproduce en forma ampliada y que actúa como un foco de atracción de los excedentes generados en la sociedad. Para describir este sector se ha utilizado el término "moderno". "Se consideran 'modernas', en general, aquellas actividades que operan con formas relativamente eficientes de organización, en las que la dotación de capital por persona ocupada y la conse-

^{1/} Este nombre es un tanto arbitrario. Hay algunas razones, sin embargo, que justifican su empleo. Entre ellas está el hecho de que realmente es un sector que intermedia entre los polos de la economía. La oposición que existe entre ambos extremos nunca llega a enfrentarse en forma directa. Se traduce en fuertes presiones que traspasan al sector intermedio y le dan a éste una permanente inestabilidad que se manifiesta en contracciones y dilataciones que hacen variar tanto su tamaño como su composición. Además está el hecho de que, en el lenguaje usual de tres sectores, se habla también de un sector intermedio con características similares al nuestro. En relación con esto es conveniente hacer notar que, si bien el sector que hemos designado con la letra B tiene características peculiares, para muchos efectos es posible hacer coincidir los tres subsectores que en él hemos distinguido con los otros tres sectores que estamos caracterizando. Esto es: B₁ con A; B₂ con C; y el B₃ con D.

cuenta productividad son comparables o se aproximan a las similares de las economías industrializadas. Se encuentran actividades de esta índole en los distintos sectores económicos definidos en su acepción tradicional. Así, por ejemplo, en este sentido es 'moderna' buena parte de la agricultura de exportación, la industria organizada en forma de unidades de cierta magnitud, algunos establecimientos o instituciones financieras, etc."^{1/}

Estimaciones hechas en un estudio reciente sobre la materia establecen el siguiente orden de magnitud para las productividades comparadas de los tres estratos tecnológicos que se distingue en América Latina: "Para la región en su conjunto, el sector moderno emplea aproximadamente el 12% de la fuerza de trabajo y genera más de la mitad del producto total; el intermedio retiene casi la mitad de la mano de obra y contribuye con el 40% del producto; el estrato primitivo o de subsistencia absorbe alrededor del 35% del empleo y participa con apenas el 5% del producto"^{2/}. Las definiciones de los sectores que usan los autores no son similares a las nuestras pero de cualquier manera los datos son muy concluyentes en mostrar diferencias de productividad que sólo se explican por una fuerte concentración del progreso técnico. Tal concentración hace que el pequeño porcentaje de la fuerza laboral que trabaja en el sector moderno basta para cubrir una gran porción de la demanda de bienes y servicios.

1/ Di Filippo, A. y Jadue, S.: La Heterogeneidad Estructural: Concepto y Dimensiones. El Trimestre Económico, México. Enero/Marzo de 1976. N°169, pág.194.

2/ Ibidem., pág.195.

En relación con la heterogeneidad estructural que estamos describiendo conviene destacar un punto de capital importancia: la articulación que hay entre los diversos sectores. Es un aspecto que podría pasar desapercibido si sólo nos quedáramos con un análisis del proceso productivo. En efecto el análisis de la forma en que se organiza la producción es la que nos ha permitido distinguir estratos bien diferenciados entre ellos. Sin embargo, el análisis del proceso reproductivo nos obliga a considerar el movimiento del conjunto de la economía. La pregunta clave que hay detrás de este análisis es ¿por qué la heterogeneidad tiende a mantenerse?, en último término ¿por qué se reproduce ciclo tras ciclo? La respuesta, evidentemente, no es simple. A menudo se tiende a dar una respuesta como la siguiente: la heterogeneidad es funcional para la acumulación del capital. Aparte del lenguaje inadecuado^{1/} tal respuesta lo único que aporta es la oportunidad de hacer otra pregunta ¿por qué es funcional la heterogeneidad para la acumulación? Lo que nos remite de lleno al análisis de la articulación entre los diversos sectores. Lo que, desde nuestra perspectiva, significa analizar el proceso de reproducción.

Para describir el proceso de reproducción en su movimiento global necesitamos mínimamente de las siguientes proposiciones:

El excedente económico que se genera en la sociedad tiende a concentrarse en el sector dinámico (I), el cual crece en forma predominantemente intensiva cubriendo, por su alta productividad, gran parte de la demanda por bienes y servicios y absorbiendo, en cambio, pequeñas porciones de la oferta de fuerza de trabajo (II). Por contraste, el otro polo permanece como un sector estancado que, por reproducir fuerza de trabajo en forma extensiva (III), reproduce al mismo tiempo las condiciones tanto de la concentración del excedente (IV) como las de la persistencia del sector

^{1/} Tal proposición, si bien se puede "entender" sólo tendría pleno sentido en un discurso de tipo funcionalista.

rezagado de la economía (V). No hay que olvidar que entre ambos polos hay un sector intermedio de tamaño variable que a través de toda una gama de gradaciones y articulaciones pone en relación ambos polos. Veamos con más detención cada uno de los momentos de este movimiento reproductivo.

I. Diversos mecanismos económicos actúan conjuntamente para producir una concentración del excedente. Entre ellos podemos destacar los siguientes:

a) En primer lugar está el hecho que las ventajas comparativas de productividad del sector moderno no tienden a transferirse a los precios^{1/}. Esto hace que en el intercambio entre los sectores económicos el moderno retenga para sí la mayor parte o todos los excedentes frutos del progreso técnico. Diversas razones explican esta no transferencia a los precios de la productividad. Entre ellas suele nombrarse la falta de una competencia real en el sector moderno que es tendencialmente monopolístico y, en cambio, la intensa competencia predominante en los otros estratos que disputan entre sí el acceso a aquella parcela del mercado que no es cubierto por las empresas líderes^{2/}.

1/ Pinto, A.: Concentración del Progreso Técnico y de sus frutos en el desarrollo latinoamericano. El Trimestre Económico, Enero/Marzo de 1965. "Como es evidente, si hubiera predominado la segunda alternativa, los precios de los bienes y servicios producidos por las actividades desarrolladas tendrían que haberse deteriorado respecto a los precios de las mercancías ofrecidas por las áreas rezagadas, donde los incrementos de productividad fueron menores o simplemente no tuvieron lugar. No parece haber ocurrido tal cosa...".

2/ La falta de propaganda y de un dominio seguro sobre el mercado obliga a las empresas pequeñas a rebajar sus precios y por tanto a intentar rebajar sus costos. Para esto último pueden presionar hasta el límite los salarios de la mano de obra. Pueden también explorar el uso de materias primas más baratas y de menor calidad o bien pueden intentar acortar o simplificar el proceso de elaboración. Estas alternativas normalmente se traducen en una menor calidad del producto lo que es aprovechado por la propaganda de las empresas de alta tecnología. Otra consecuencia de esto es que sólo estas últimas empresas pueden ampliar sus mercados y llegar incluso a exportar sus productos. Las otras empresas, en cambio, ven restringidas sus posibilidades a los sectores de bajo nivel de consumo que son los que están más dispuestos a sacrificar la calidad por el precio.

Sin embargo, es importante agregar que en último término la razón que explica la tendencia sesgada de los precios es la misma que explica la tendencia a mantenerse bajos los salarios. Es el reverso de la misma medalla. Esto puede no parecer fácil de entender. La razón, sin embargo, es muy simple, el límite de los precios de los productos proporcionados por el sector rezagado de la economía está dado por el nivel de simple subsistencia. En efecto, el factor productivo del que depende casi exclusivamente este último sector es la fuerza de trabajo simple. Factor abundante cuyo costo tiende a acercarse al de la simple subsistencia. Ahora bien, el costo de subsistencia está dado por el costo de los bienes que permiten la subsistencia humana que son, precisamente, los producidos por el sector rezagado. No hay aquí una causación circular sino una simple identidad. Ya anteriormente utilizamos la fórmula $W = V$ para describir al sector de simple subsistencia. Tal ecuación iguala el valor del producto al de la fuerza de trabajo que lo produce. Si dividimos por n ambos miembros de la ecuación obtenemos otra identidad cuyos miembros son ahora el monto de los bienes de subsistencia y el ingreso de subsistencia: $\frac{W}{n} = \frac{V}{n}$, lo que podemos escribir: $B_s = I_s$. En que B_s son los bienes de subsistencia y en que I_s es su equivalente en términos de ingreso^{1/}. De esta manera, en la medida que,

1/ Ecuación que puede ser interpretada también como una equivalencia entre los bienes producidos y los bienes consumidos, que es lo propio del sector de simple subsistencia. El monto del ingreso de subsistencia depende de diversos factores: geográficos, climáticos, culturales, políticos y otros. Más que expresar un valor este monto constituye una unidad de valor que subyace en las transacciones del mercado. Como tal, experimenta pocas variaciones a través del tiempo. En relación con esto último vale la pena mencionar los resultados que se observan en un cuadro en que se compara la distribución del ingreso en torno al año 1960 con la que se observa hacia el año 1970 en América Latina. Las estimaciones fueron hechas por CEPAL a partir de encuestas nacionales. El cuadro está tomado del trabajo de A. Pinto que lleva por título: Notas sobre Estilos de Desarrollo en América Latina. Segunda versión mimeografiada. CEPAL, Junio, 1975, pág. 31. En dicho cuadro llama la atención el agudo contraste que presentan las variaciones en el monto del ingreso per cápita de los estratos definidos como el 20% más pobre y el 30% siguiente. En tanto que este último experimentó un incremento de más de un 40%, el primero -es decir el estrato de 20% más pobre- casi no experimentó variación alguna. Su aumento no alcanzó a llegar al 4% a través de los 10 años considerados. Resultado tanto más sorprendente cuanto que debido al bajísimo ingreso que caracteriza a este sector, no se requiere de un cambio muy grande en su monto para producir una variación porcentual más significativa. Este hecho sólo se explica por la mayor rigidez del costo de simple subsistencia. No cabe duda, pues, que dentro del corte realizado gran parte del estrato más pobre está constituido por el sector de subsistencia.

los bienes de subsistencia - a veces también llamados bienes-salarios - se mantienen bajos en su relación de intercambio con los otros bienes, el trabajo también puede haberse deteriorado en su intercambio con el capital^{1/}.

b) Los salarios en el sector moderno tampoco evolucionan en la misma forma que lo hace la productividad. Es claro que en las empresas de alta productividad los salarios son más altos que en el resto de la economía, pero, tales diferencias no corresponden necesariamente a las diferencias de productividad. Los efectos directos e indirectos del excedente de fuerza de trabajo que opera sobre el mercado laboral permiten a tales empresas adoptar políticas salariales que, aunque selectivas en relación a los otros sectores, mantienen a las remuneraciones distintas de los niveles de productividad^{2/}. Esto quiere decir dos cosas: primero que estas empresas ensanchan el margen de sus

1/ De alguna manera la clásica oposición capitalista entre trabajo y capital tiende a aparecer en nuestras economías también como una oposición entre sectores económicos. Principalmente entre el sector dominado por el capital y el dominado por el trabajo. La pugna entre estos sectores por imponer mejores precios relativos tiende a traducirse en un proceso inflacionario que termina por favorecer al sector que logra imponer su modalidad de reproducción al conjunto de la economía: normalmente el sector del gran capital. La inflación termina por reducir a sal y agua los avances relativos tanto de los salarios como de los precios de los bienes de subsistencia. Merece, por tanto, ser mencionada la inflación como uno de los mecanismos que favorece la concentración de los excedentes. (De este sino no escapa tampoco el sector intermedio el que, muchas veces, debe ocupar parte importante de sus excedentes en absorber el cambio de precio de las materias primas que requiere para el reinicio de su ciclo productivo).

2/ Los datos del Censo Manufacturero de Chile del año 1967 muestran la siguiente relación entre productividad y salarios de la pequeña y gran industria. La productividad de la gran industria es 3,28 veces mayor que la de la pequeña. En cambio, los salarios son sólo 2,89 veces más grande. Esta diferencia debe ser aún mayor ya que en las grandes industrias están incluidos los salarios gerenciales que no son estrictamente comparables a los otros. Los datos han sido proporcionados por Arturo León quien realiza una investigación sobre la materia.

excedentes, y por consiguiente su capacidad de acumulación, al deprimir los salarios y; segundo, que también por la vía de los salarios tiende a limitarse la difusión de las ventajas de la mayor productividad.

c) Estas ventajas del sector moderno se traducen en una mayor rentabilidad para las inversiones las que, por consiguiente, son atraídas hacia dicho sector. De esta manera los excedentes que pudieran ser generados por los otros sectores también son canalizados hacia el polo dinámico. El desarrollo de un mercado de capitales que centraliza los excedentes y los asigna a los sectores más rentables no es más que un mecanismo que facilita este movimiento de concentración de los excedentes^{1/}.

II. Si observamos el crecimiento del sector moderno vemos que su modalidad de reproducción es predominantemente intensiva. Una parte importante de sus excedentes es reinvertida en nuevos bienes de capital y en tecnología. Esto aumenta la productividad del sector y acrecienta el desnivel tecnológico con los otros sectores. La concentración tiende a reproducirse lo que acentúa sus rasgos y le da al desarrollo un carácter implacablemente excluyente. Excluyente por un doble capítulo: primero porque las nuevas inversiones sólo generan una tan pequeña cantidad de nuevos empleos que no se compadece con las disponibilidades existentes; segundo, porque debido a la alta calificación de la mano de obra que

^{1/} Dado que existen otros mercados potenciales para las inversiones, tiende a ocurrir que el acelerado proceso de modernización sólo se mantiene en la medida que siguen existiendo las mencionadas ventajas para el capital que provienen de una situación de heterogeneidad. En efecto, si se llegara a avanzar en la homogeneización la tasa de ganancia tendería a deteriorarse. Al deteriorarse, no sólo disminuiría la capacidad para reinvertir, sino también, el atractivo que pudieran tener las inversiones modernizantes. Luego, al disminuir las inversiones, el proceso de modernización tendería a desacelerarse, lo que restaría fuerza al sector dinámico para absorber al sector primitivo. Se establecería, pues, un límite para el proceso de modernización. Límite que estaría fijado por las alternativas que el capital internacional pudiera encontrar en otras latitudes.

selecciona, una gran parte de la mano de obra disponible queda irremediablemente al margen de toda posibilidad de incorporación a este sector.

Cuando el sector moderno se expande extensivamente - el hecho que su reproducción sea predominantemente intensiva no excluye esta posibilidad - ocurre que tiende a expulsar más mano de obra de la que absorbe. La alta productividad que caracteriza al sector hace que, con poca mano de obra adicional, se produzca lo suficiente como para cubrir las posibilidades que ofrece el mercado. Si simultáneamente no se genera un aumento de la demanda, las posibilidades del desarrollo extensivo rápidamente llegan a un límite^{1/}. Es cierto que hay efectos colaterales del sector que impulsan la economía más allá del núcleo moderno. Se crean nuevos empleos, pero no en cantidad suficiente siquiera para absorber la mano de obra que es desplazada por la extensión del sector moderno^{2/}.

-
- 1/ Límite que no es fijo y que no está determinado por una relación de equilibrio, sino, por un desequilibrio básico que hace que la economía avance espasmódicamente por efecto de la contradicción existente entre la tendencia fundamental a la concentración y la necesidad de desconcentrar para asegurar la realización de los productos generados. En este movimiento de sístole y diástole los sectores medios actúan como mecanismo de amortiguación que ora son invitados a participar del consumo moderno ora son excluidos de él de acuerdo a los movimientos que se producen en la distribución del ingreso.
- 2/ En relación con este punto es interesante llamar la atención sobre un texto en que los autores - sin quizá pretenderlo - abordan el análisis del proceso de desarrollo como un proceso de reproducción. Se trata del artículo de M.C.Tavares y J.Serra, titulado: Más allá del estancamiento: una discusión sobre el estilo del desarrollo reciente en Brasil. Revista Latinoamericana de Ciencias Sociales de FLACSO, Junio/Diciembre de 1971. Como ilustración vale la pena incluir acá la siguiente cita que aparece en las páginas 27 y 28 de la mencionada revista. En esta cita los autores adoptan la perspectiva de la reproducción a partir del momento en que dicen: "Razonando en una perspectiva dinámica ..." Como puede observarse en el texto, la perspectiva dinámica no es otra que la de la reproducción. Es con ella que pasan de la lógica de la producción a la de la reproducción... (Cont. página siguiente).

III. Si bien el sector moderno actúa como un vórtice que atrae hacia sí los excedentes generados en la economía, el sector estancado, en cambio, se comporta como foco generador y multiplicador de mano de obra. En efecto, en este último sector tienden a darse las condiciones que precipitan una

1/(Continuación nota)... "A nuestro juicio, la tesis expuesta desvía la explicación de lo que en realidad ocurre. Consideramos que la responsabilidad de la evolución desfavorable del empleo productivo no se relaciona con un exceso de modernización, sino más bien con la forma que asume la modernización. Razonando en una perspectiva dinámica, el problema no radica en que la tecnología sea importada o es capital-intensiva, sino más bien en la manera como se utiliza el mayor excedente derivado de su aplicación.

En efecto, la forma de utilización del excedente, así como de sus sucesivos incrementos, nos indica claramente cuál es el carácter del proceso de modernización. Cuando se habla de la naturaleza concentrada de la incorporación del progreso técnico y de la apropiación de sus frutos, o de la circulación del excedente predominante en el interior del sector moderno - sector que se expande espasmódicamente y dando lugar a un proceso concentrado de acumulación de capital y del ingreso - se está pensando precisamente en la forma cómo es utilizado el excedente generado por la fuerza de trabajo y sus consecuencias sobre el perfil de la evolución económica.

A continuación, examinaremos más de cerca las relaciones entre la modernización y la exclusión y marginalización.

En primer término cabe señalar el hecho de que cuando el sector moderno se expande verticalmente, es decir, sin absorber o liquidar actividades tradicionales, la explotación de la fuerza de trabajo incorporada es más intensiva, al mismo tiempo que la mano de obra ocupada en los estratos productivos no modernos queda en gran medida "excluida" de esta forma de explotación. De este modo, se reducen aún más los niveles relativos de productividad en estos estratos y se agrava la heterogeneidad por el lado de los cortes tecnológicos.

Por el contrario, cuando la modernización se extiende hacia determinadas partes de las actividades productivas tradicionales - o sea, se vuelve más extensiva - se amplía la base de generación de excedente absoluto y relativo (al subir la productividad y mantenerse constantes los salarios), pero se acelera la tasa de expulsión de la mano de obra que estaba empleada en las actividades que se modernizaron. En otras palabras, al mismo tiempo que se amplía la base de generación del mayor excedente, se alienta el proceso de marginalización social, que implica una concentración de fuerza de trabajo en áreas económicas residuales o actividades "depósito". Así, paradójicamente, la extensión del sector moderno agrava la heterogeneidad por el lado de la marginalización. En este sentido, incorporación y expulsión pasan a ser dos tendencias simultáneas y contradictorias del proceso de expansión y modernización, que asume entonces en su plenitud un carácter desigual y combinado".

modalidad extensiva de reproducción de la fuerza de trabajo^{1/}. A grandes rasgos ellos son: a) Reproducción de fuerza de trabajo simple que tiene un ciclo reproductivo más corto; b) Ingresos cercanos al nivel de subsistencia lo que obliga a los demás miembros del hogar a colaborar con su aporte económico a la subsistencia familiar, lo que, al aumentar la tasa de actividad, multiplica la disponibilidad de fuerza de trabajo^{2/}; c) Temprana unión conyugal; d) Menor predisposición a controlar la natalidad y también menores condiciones para hacerlo en forma efectiva; e) Menor exposición a los medios de modernización: escuela, medios de comunicación, urbanización; f) Mayor número de hijos, etc. En general todas las características del comportamiento reproductivo extensivo que analizamos anteriormente.

IV. Al aumentar la población y la mano de obra disponible se reproducen las condiciones básicas que tienden a desencadenar el proceso de concentración del excedente. Tales condiciones actúan directamente sobre los mecanismos a) y b) del proceso mencionado, los que, a su vez, generan c). (Ver supra).

V. Al mismo tiempo, la producción de un flujo de mano de obra no absorbida ni absorbible por el sector moderno y que no cuenta con más recursos para subsistir que la propia disponibilidad de su fuerza de trabajo, crea y recrea las condiciones de existencia del sector de simple subsistencia^{3/}. (Ver supra, la descripción del sector).

1/ Modalidad de reproducción que analizamos en un capítulo anterior al referirnos a la primera fase del desarrollo del capitalismo.

2/ Cfr. Estrategia de Sobrevivencia Económica de los Sectores Populares Urbanos, de J. Duque y E. Pastrana.

3/ La población al crecer más rápido de lo que crece en términos de empleo el polo dinámico de la economía tiende a reproducir las condiciones que generan y acentúan la heterogeneidad. Sin un gran crecimiento de la población es probable que la tendencia hacia la homogeneización terminará por imponerse sobre la tendencia contraria.

En resumen, los mecanismos descritos nos permiten comprender mejor cómo opera la reproducción del sistema. No ocurre como podría pensarse en una primera instancia de manera dual. Es decir, como dos sectores económicos que tienen sus propias modalidades tanto de producción como de reproducción. No ocurre así. Ambos polos forman una sola unidad de reproducción ya que la modalidad reproductiva del uno depende de la del otro. Si un polo se reproduce pero no crece ni extensivamente ni intensivamente y permanece como un sector estancado es porque el otro atrae sus excedentes para su propio crecimiento, lo que acelera su reproducción ampliada. Se observa entonces el curioso fenómeno que ha sido llamado "heterogeneidad estructural" en donde se destacan nítidamente dos situaciones polares. Una en que la economía permanece estancada, la producción no se moderniza, que se reproduce sin mayor acumulación y que, en apariencia, sólo sirve para permitir la subsistencia de amplios sectores de la población. Otra, en que la economía manifiesta un gran dinamismo de crecimiento, la producción se moderniza cada vez más y que se reproduce en forma ampliada acelerando la acumulación del capital. Entre estos dos polos un gran sector intermedio que a través de toda una gama de gradaciones y de articulaciones pone en relación ambos polos: aquel que es dominado por el capital más tecnificado y el otro que se asienta casi exclusivamente sobre la fuerza de trabajo más desempleada e improductiva, (sin medios de producción y sin organización ni asistencia estatal). La clásica oposición entre capital y trabajo que se genera en las economías capitalistas tiende a adquirir en las economías dependientes el carácter de una oposición entre sectores de la economía^{1/}.

1/ Estas oposiciones reaparecen claramente en el sector intermedio que es el sector que amortigua y articula las presiones económicas. Ora hay una fuerte competencia entre sus miembros, ora se organizan para defenderse de las grandes corporaciones que tienen a desplazarlos. Ora se defienden de los grandes, ora atacan a los pequeños que llenan todos los intersticios del mercado y que por su informalidad, y oportunidad (no pago de patentes ni impuestos... (Continúa en página siguiente)

Como resultado del proceso de reproducción que hemos analizado, la heterogeneidad estructural tiende a permanecer e, incluso, a ampliarse cada vez más. En tanto que por una parte se acelera el proceso de acumulación del capital y de concentración del excedente, por otra, se genera una población numéricamente acrecentada. Ahora bien, la heterogeneidad del sistema económico va acompañada, también, de una heterogeneidad en el proceso de reproducción de la fuerza de trabajo. Podemos decir que el polo dinámico de la economía induce una reproducción cada vez más intensiva de la fuerza de trabajo; en cambio, el polo atrasado y gran parte del sector intermedio dan origen a una reproducción más extensiva de ella. Diferencias que pueden llegar a ser muy acentuadas, pero, que por tratarse de tendencias que interactúan en el seno de la misma sociedad, no son aislables ni analizables con prescindencia tanto de los efectos de tipo contextual, como de los provenientes de los continuos contactos e interacciones.

En relación con los efectos contextuales conviene distinguir algunas situaciones típicas cuya consideración puede facilitar el análisis de los comportamientos reproductivos. Las formas adoptadas por la acumulación del capital pueden dar origen, sin perjuicio de la heterogeneidad general, a contextos relativamente homogéneos en su interior. Homogeneidad relativa en el sentido que ella puede simplemente significar que, dentro de un contexto bien delimitado, la presencia de alguno de los polos de la economía es in-

1/ (Continuación nota) ... ni local, ni seguros, ni etc.), pueden ofrecer ventajas en los precios. Ora se unen con la izquierda para presionar por un alza de los salarios que permita realizar sus mercancías, ora se unen a la derecha para salvaguardar el orden que aparece como condición de su operación económica. Todo esto se observa con mucha claridad en el comercio en donde la gradación de la heterogeneidad recorre todos los matices desde los grandes "shopping center" hasta el comercio ambulante de ocasión y lo que hemos denominado subcomercio. Sin embargo, con distintas modalidades, el mismo fenómeno se observará en la mayoría de las ramas de la actividad económica. Se exceptúan sólo aquellas que por su naturaleza están directamente asociadas al capital, como lo son las productoras de bienes de capital, las vinculadas al movimiento financiero y algunos servicios estatales.

significante en relación con la de los otros sectores. Esto significa que el otro polo se constituye en sector predominante y que, por el efecto combinado del tiempo, la difusión y la gravitación propios de los fenómenos ideológicos y, en particular, de las pautas de comportamiento - resulta una mayor homogeneidad a nivel de las prácticas que configuran lo que hemos denominado comportamiento reproductivo. Así por ejemplo, podemos encontrar en los países de América Latina situaciones tan opuestas como las que existen entre un contexto fuertemente modernizante como lo es la ciudad de Buenos Aires y otro tan tradicional como lo es la mayoría de los contextos agrícolas de la región. En estos casos extremos parece predominar una situación de homogeneidad. Sin embargo, no se trata más que de una homogeneidad relativa que resulta de la acentuada predominancia de alguno de los sectores polares de la economía. Lo normal es que, en mayor o menor grado, los distintos contextos sociales presenten una composición interna heterogénea. La constitución de contextos homogéneos y otros heterogéneos y la mayor o menor predominancia del modernismo que puede haber en tales contextos son el decantado de, a veces largos, procesos históricos cuyo esqueleto está dado por la historia y geografía de la reproducción del capital.

Parece conveniente distinguir dos etapas en la historia del proceso de industrialización de América Latina. Diversos autores^{1/} coinciden en señalar un corte producido hacia fines de los años cincuenta. Antes de esa fecha tenemos la industrialización sustitutiva, después, la industrialización dependiente. La primera produce manufacturas de uso extendido y de costo relativamente bajo. La segunda, en cambio, produce bienes de uso duradero y de alto precio unitario. La primera requiere menos capitales y tecnología que la segunda y está, por consiguiente, más al alcance de los capitales nacionales. Al contrario, la segunda requiere del impulso de las inversiones extranjeras. De aquí que, tanto desde

^{1/} Cfr. Pinto, A.: Tres Ensayos sobre Chile y América Latina, Ed. Solar, 1971. En particular el cap. III de la primera parte: Esquema de los modelos hacia afuera y hacia adentro.

el punto de vista de los bienes producidos como de la manera en que ellos son producidos, la primera implica una lógica reproductiva menos intensiva y concentradora que la segunda^{1/}. Por esta razón los países de América Latina de industrialización más antigua, que quemaron las etapas de la industrialización sustitutiva antes de iniciar la segunda etapa, presentan en la actualidad un mayor grado de homogeneización, al menos en sus centros urbanos, que los países de industrialización más tardía^{2/}.

Adoptando estas líneas directrices podemos distinguir tres grandes tipos de contextos sociales: 1) Aquellos que son el resultado de una industrialización antigua y en que, por consiguiente, se ha logrado una mayor homogeneidad en la distribución de los beneficios del desarrollo; 2) Aquellos de industrialización más tardía y que configuran, por lo tanto, una situación más heterogénea, y por último 3) Aquellos contextos que han quedado al margen del proceso de industrialización y, por consecuencia, de toda modernización. Contextos, estos últimos, que presentan también una situación de homogeneidad, pero esta vez, homogeneidad en la marginalización de los beneficios del desarrollo. Por lo general se trata de contextos agrícolas o semi-rurales en donde predominan, en grado diverso, los sectores de subsistencia e intermedios. Si nuestras hipótesis sobre las relaciones entre el pro-

1/ Decimos menos intensiva y concentradora porque tampoco en la primera industrialización se da un crecimiento predominantemente extensivo. Gran parte de las poblaciones rurales y de la masa de obreros urbanos quedaron al margen del dinamismo de crecimiento de la industrialización sustitutiva. Sus beneficios parecen haber quedado acotados por los márgenes urbanos y, dentro de ellos, por los sectores medios y estratos calificados del contingente laboral. En palabras de A. Pinto: "Si bien los grupos de altos y medios ingresos absorben ciertamente una elevada proporción de esos bienes y, acontrario sensu, la masa campesino-obrera apenas entra en este mercado, no es menos cierto que la 'brecha' entre el valor de los mismos y el ingreso medio no es desproporcionada. Por otra parte, el sector industrial y sus adlateres amplían la demanda de fuerza de trabajo de 'cuello blanco' y de obreros más o menos calificados, con la cual contribuye a estrechar esa 'brecha' en lo que se refiere a estos grupos 'en incorporación'". (Ibidem, pág.39).

2/ Particularmente Argentina, Chile y Uruguay.

ceso de reproducción del capital y la reproducción de la fuerza de trabajo no andan muy desencaminadas debiéramos encontrar significativas diferencias en el comportamiento reproductivo de la población que habita en tales contextos. Como es lógico, debiéramos esperar un comportamiento reproductivo más intensivo en los contextos de tipo 1. Por contrapartida debiéramos observar un comportamiento reproductivo más extensivo en los de tipo 3. En cambio, en los contextos de tipo 2 debiéramos encontrar situaciones más heterogéneas. Es lo que se observa, como veremos a continuación.

Para analizar, al menos en algunos de sus componentes, el comportamiento reproductivo de la población hemos preparado el siguiente cuadro en que se comparan distintos tipos de contextos. Los datos han sido tomados de las encuestas comparativas de fecundidad que se han desarrollado en la región^{1/}

^{1/} Se han realizado dos grandes programas de encuestas comparativas de fecundidad en la región. Ellos son el programa conocido como PECFAL URBANO, que abarcó diez ciudades - en su gran mayoría capitales - y el programa PECFAL RURAL que se llevó a cabo en cuatro países en donde se encuestó a una muestra nacional de la que se excluyó a los centros urbanos.

DATOS PARA EL ANALISIS DE COMPORTAMIENTOS REPRODUCTIVOS EN DISTINTOS
 CONTEXTOS SOCIO-GEOGRAFICOS. (INCLUYE SOLO A MUJERES CASADAS
 O CONVIVIENTES) 1/

	Promedio de edad de mujeres al casarse	% de mujeres actualmente convivientes	Promedio de hijos nacidos vivos	% de mujeres que consideran ideal tener hasta tres hijos	% de mujeres que no usan métodos anti-concept.	hijos fallecidos por cada 1.000 nacidos vivos
1 Buenos Aires	23,4	1,2	1,8	77,5	22,4	46,1
2 Río de Janeiro	21,2	7,4	2,8	71,0	47,1	98,4
3 Caracas	20,1	21,8	3,5	35,9	40,6	64,3
4 Quito	20,1	6,4	4,0	49,3	58,5	88,8
5 Perú Semi-Urbano	19,3	27,5	4,4	34,2	77,1	213,0
6 Colombia Semi-Urbano	19,1	15,7	4,6	41,1	63,9	113,3
7 Costa Rica Agrario	18,4	20,5	5,5	30,2	71,6	129,7
8 México Agrario	17,5	22,9	5,6	16,8	92,3	156,2

1/ Datos elaborados por el autor a partir de la información contenida en los programas PECFAL-URBANO y PECFAL-RURAL.

Como puede apreciarse los datos muestran diferencias bastante grandes. La columna 1, por ejemplo, muestra apreciables diferencias en la edad promedio en que las mujeres se casaron o unieron. Entre el moderno Buenos Aires y el tradicional campo mexicano hay casi seis años de diferencia en el promedio en que las mujeres se casan. Las mayores exigencias en términos de calificación y niveles de vida hacen que el ciclo reproductivo de la fuerza de trabajo de la gran metrópoli sea más largo que el de la mano de obra que labora en el agro de México^{1/}.

Si observamos los demás contextos podemos apreciar que los promedios de esta columna 1 tienden sistemáticamente a decrecer a medida que nos alejamos de la situación encabezada por Buenos Aires y nos acercamos al contexto agrario de México. Cabe señalar que el orden en que fueron puestos los distintos contextos no es arbitrario, sino, que corresponde, en la mayor parte de los casos, a la aplicación de los criterios antes señalados^{2/}.

1/ Por este sólo hecho, aunque no se observaran otras diferencias en la fecundidad, la población de aquella tendería a crecer más lentamente que la de éste (evidentemente estamos haciendo el supuesto - no demasiado fuerte - de que los hijos se tienen dentro de la unión conyugal).

2/ En esta aplicación de los criterios podríamos hablar de un juicio prudencial por parte del autor ya que no se utilizaron índices numéricos. Sin embargo, en la mayor parte de los casos la aplicación de los criterios de industrialización más temprana, industrialización más tardía y poca industrialización no da lugar a dudas. Las únicas dudas se refieren a situaciones tan vecinas como las dadas por los dos contextos semi-urbanos y los dos contextos agrícolas. En tales casos nos hemos dejado guiar por los mismos resultados que se observan en las columnas 1 y 3. Se nos podría tachar de falta de rigurosidad, pero, aceptando la crítica responderíamos que, en este terreno, no pretendemos adoptar una posición demostrativa sino sólo comprensiva. En otras palabras, este cuadro no es demostrativo sino sólo ilustrativo.

Las columnas 3, 4 y 5 muestran otro aspecto del comportamiento reproductivo, el que se refiere al control de la natalidad. La 3 nos muestra el resultado: el promedio de hijos nacidos vivos. También acá las diferencias son claras y consistentes. En parte esto se explica por lo que se observa en la columna 5 en donde aparece el % de mujeres que dicen no usar método anticonceptivo alguno. Las cifras son elocuentes por sí mismas. En tanto que en el agro mexicano nos acercamos a una situación de fecundidad natural^{1/}, en Buenos Aires la inmensa mayoría de las mujeres pone límites a su fecundidad. Algo similar ocurre con la columna 4, en donde se incluye el % de mujeres que al preguntársele acerca del número más conveniente de hijos respondieron cifras que no superan el número tres. La gran mayoría de las respondientes de Buenos Aires y de Río de Janeiro no superan dicha cifra. En cambio, en México tal tipo de respuesta sólo fue dada por un sexto de las encuestadas.

Una columna particularmente significativa es la 6. Ella, por ser indicativa de la mayor o menor incidencia de la mortalidad infantil, nos informa en forma sintética de lo que podríamos llamar condiciones de vida en el hogar: alimentación, salud, cuidado materno, asistencia médica, condiciones habitacionales y de salubridad. Como en los casos anteriores también aquí las diferencias son fuertes y, salvo pequeñas discrepancias posibles de achacar a peculiaridades del contexto, también consistentes.

En conclusión podemos decir que en Buenos Aires las evidencias convergen en mostrar un comportamiento reproductivo de tipo intensivo. En el agro mexicano y costarricense, en cambio, los datos sugieren un comportamiento reproductivo de tipo extensivo. En Río de Janeiro el comportamiento es predominantemente intensivo y en los otros contextos se dan diversas situaciones intermedias. En relación con estas situaciones intermedias persiste la duda de si los resultados son el fruto de promedios de comportamientos reproductivos heterogéneos o, simplemente, expresión de comportamientos reproductivos intermedios. Para resolver esta duda sería necesario hacer un análisis interno a estos contextos. Cuestión que dejamos para otro trabajo más detallado sobre la materia.

^{1/} Aquella fecundidad no afectada por los métodos anticonceptivos.

The first part of the report deals with the general situation in the country. It is noted that the economy is still in a state of depression, and that the government is struggling to meet its obligations. The report also mentions the need for international assistance and the importance of maintaining law and order.

In the second part of the report, the author discusses the social conditions of the population. It is stated that the majority of the people are living in poverty, and that there is a high level of unemployment. The report also notes the need for social reforms and the establishment of a welfare state.

The third part of the report deals with the political situation. It is noted that the government is facing a crisis of confidence, and that there is a need for a new government. The report also mentions the need for a constitution and the establishment of a democratic system.

In the fourth part of the report, the author discusses the military situation. It is noted that the country is still a member of the League of Nations, and that it is important to maintain a strong and modern military. The report also mentions the need for international cooperation and the establishment of a world peace.

Cap. IV INDUSTRIALIZACION Y REPRODUCCION DE LA POBLACION:
EL CASO DE SAN JOSE DOS CAMPOS.

Introducción

Como hemos visto en los capítulos anteriores, en nuestras economías de capitalismo dependiente el proceso de reproducción del capital, por su fuerte gravitación sobre las demás dimensiones de la sociedad, constituye un poderoso potencial de desarrollo y transformación que, sin embargo, por las características específicas de este tipo de economías, no logra movilizar más que a una parcela de la población quedando un gran sector de ella fuera de los beneficios del progreso técnico. Este sector que podemos llamar marginal queda reducido a un nivel de simple subsistencia y desprovisto no sólo de medios económicos, sino también, de oportunidades reales de surgimiento. Cuando estas oportunidades se presentan, son rápidamente cubiertas por el sector de alta productividad, lo que trae como consecuencia un desplazamiento de mano de obra que no hace más que incrementar la masa de los marginados. La existencia de estos fuertes desniveles que se producen y reproducen en el seno de la sociedad generan fuertes tensiones en el contingente de recursos humanos que pugna por realizarse y no logra hacerlo. Esta tensión puede tener las más diversas soluciones que dependen del grado de permisividad de los sistemas económicos, políticos, sociales, ideológicos que presenta la sociedad. Imaginemos qué sucedería si en estas condiciones aconteciera que de improviso, por uno de esos azares de las incursiones del capital, se hicieran importantes inversiones en una de esas típicas ciudades provincianas de tamaño medio de vida apacible y tradicional y de lento desarrollo económico. Todo cambiaría. Observaríamos grandes transformaciones en la sociedad: en su tamaño, en sus instituciones, en su composición, en sus costumbres, en su apariencia, en todo. Veríamos cómo una porción del abatido contingente humano que sólo espera oportunidades para desarrollarse se levanta y moviliza quemando etapas en su proceso de modernización, y de incorporación al progreso técnico. Algo similar a esto es lo que podemos observar

en el poco usual caso de San José Dos Campos en Brasil. Al análisis de este caso dedicaremos las próximas páginas.

El acelerado proceso de industrialización y de crecimiento de la población que experimenta en la actualidad San José Dos Campos (S.J.) nos brinda la oportunidad de estudiar, casi como en un laboratorio, los distintos efectos sobre la fuerza de trabajo y su proceso reproductivo que provoca el desarrollo industrial. Migración, concentración de la población, cambios en la calificación de la fuerza de trabajo y transformaciones en las modalidades de su reproducción, son algunas de las principales consecuencias de interés demográfico que resultan de este acelerado proceso de cambios. Su análisis tiene gran interés, por consiguiente, para los científicos sociales preocupados por los fenómenos poblacionales en su relación con otros procesos básicos de la sociedad. Ahora bien, el análisis que sigue a continuación no es más que una primera aproximación al fenómeno. Consiste fundamentalmente de reflexiones y comentarios que surgen de una atenta lectura del material reunido en CEBRAP con ocasión del estudio sobre Reproducción de la Población que dicho centro está actualmente desarrollando. El material está constituido básicamente por entrevistas realizadas a un buen número de informantes claves de empresas, escuelas y otras instituciones sociales y también por entrevistas cualitativas hechas a personas consideradas típicas o representativas de los diversos sectores sociales^{1/}.

Llama la atención la radicalidad y globalidad de las transformaciones que comenzó a experimentar S.J. con la instalación de un moderno y voluminoso parque industrial en su interior. El cambio es tan rápido y profundo que los antiguos habitantes de S.J. llegan a experimentar similares problemas de adaptación a "la nueva ciudad" que los migrantes de otras zonas (con el agravante de que aquellos pueden estar menos dispuestos a adaptarse,

^{1/} En el anexo 1 se contiene un listado numerado y clasificado de las entrevistas hechas. Al hacer referencia a alguna entrevista en particular daremos como referencia la identificación contenida en este listado.

a aceptar caras nuevas, gente extraña que invade la ciudad, a cambiar de ritmo de vida que éstos). Cabe preguntarse ¿cuál es el origen de todo este cambio?

Para S.J. el cambio se experimenta como algo que viene de afuera. No podría ser de otra manera. El conjunto de decisiones que se articularon para desembocar en la transformación de S.J., de una mediana ciudad provincial en una creciente urbe industrial, fueron adoptadas en otro lugar. ¿Dónde? Difícil decirlo. En esto son los economistas y tal vez los científicos políticos los que tienen la palabra. Son ellos los que tendrían que mostrar cómo la dinámica del actual desarrollo económico del país, en articulación con las tendencias de la economía internacional, llegó a traducirse en decisiones en las instancias de poder correspondientes. A la espera de dicho análisis y para los efectos de continuar con estas reflexiones consideraremos la industrialización como un determinante exógeno, esto es, como algo que actúa desde afuera del delimitado sistema que queremos estudiar.

Cualquiera sea la caracterización del proceso económico que se utilice para explicar la súbita industrialización de S.J., un punto sobre el que - no obstante lo anterior - quiero llamar la atención es el que en la elección de S.J. pudieron primar criterios técnicos relacionados con la ubicación geográfica^{1/} por sobre otros referidos a la existencia de mano de obra. En S.J. no había previamente una población concentrada y disponible para ser atraída hacia la actividad industrial. Evidentemente no hay en esto un error técnico. Los resultados están a la vista, la población apareció apenas se le necesitaba.

En Brasil hoy no hay problemas de falta de mano de obra. Al contrario, ella es abundante y barata. Basta con que se ofrezcan empleos en un cierto lugar, no importa cual, para que un flujo

1/ La ciudad de S.J. está ubicada en el camino que une São Paulo con Río de Janeiro. Posee abundante agua y energía eléctrica y tiene fácil salida al mar a través del Puerto de Santos.

Cualquiera sea la caracterización del proceso económico que se utilice para explicar la súbita industrialización de S.J., un punto sobre el que - no obstante lo anterior - quiero llamar la atención es el que en la elección de S.J. pudieran primar ciertos técnicos relacionados con la ubicación geográfica - por sobre otros referidos a la existencia de mano de obra. En S.J. no había de población se ponga en movimiento hasta cubrir las necesidades de vida. Ahora bien, para que esto suceda no basta con la existencia de una población abundante, se requiere además que ella viva en condiciones tales que pueda ser movilizadada por la simple expectativa de un empleo como obrero industrial. Lo que la industrialización ofrece en términos de empleo no es más que eso, pero eso basta. No se podría entender la súbita industrialización de S.J. sin la existencia en el país de un apreciable volumen de población en condiciones que denominaremos subproletarias - dispuesto a desplazarse para estabilizarse como clase proletaria.

Dos tipos de efectos sociales principales pueden resultar de un proceso acelerado de industrialización como el que experimenta S.J. Uno de ellos tiene que ver con los cambios que experimenta la unidad social considerada como un todo y cuyo reflejo podemos descubrir en el nivel institucional. El otro tipo, estrechamente ligado con el anterior, dice relación con los fenómenos de descomposición, recomposición y cambio de las clases y sectores sociales allí presentes. Antes de centrarnos en este último punto conviene que nos detengamos un momento en el primero de ellos.

A. Cambios en el contexto social.

De acuerdo al Censo de 1950 S.J. era una ciudad de tamaño mediano con 50.000 habitantes cuya actividad se distribuía entre la agricultura, la industria y los servicios en una proporción que no dista mucho de lo que es común en las pequeñas y medianas ciudades provinciales. Ya en la década de los cincuenta comienzan a aparecer algunas modificaciones que, sin embargo, son todavía absorbidas por la ciudad tradicional. En la década de los sesenta el proceso de industrialización empieza a hacerse más notorio y hacia el final de ella y comienzo de la siguiente el

1/ El uso de los conceptos de proletario y subproletario será aclarado más adelante.

cambio ya se hace total. Hoy en día se puede hablar de una creciente urbe industrial cuya población se empina sobre los 250.000 habitantes.

Los nuevos establecimientos industriales^{1/} han generado nuevos empleos que al superar los recursos locales de mano de obra han dado origen a un creciente movimiento de inmigración^{2/}. Al considerar los flujos migratorios es importante atender a los diversos tipos de fuerza de trabajo que se desplazan. La fuerza de trabajo (F. de T.) no calificada puede provenir de zonas rurales, semi-rurales y urbanas de la vecindad. La F. de T. calificada, en cambio, presupone una experiencia previa de trabajo industrial. De existir un flujo de ésta es probable que sea pequeño y compuesta en gran parte por traslados al interior de una misma empresa. En el caso de la F. de T. altamente calificada, esto es, del personal de técnicos e ingenieros, el reclutamiento probablemente se hará en los grandes centros urbanos nacionales. Por supuesto que no se descarta el que las empresas multinacionales movilicen también técnicos y ejecutivos del extranjero.

El simple cambio de tamaño de la unidad social de referencia, la ciudad, implica un conjunto de consecuencias importantes a nivel de las relaciones sociales. La señora acostumbrada a ir al mercado encuentra cada vez más caras desconocidas. El médico del pueblo que sale a la calle ya no es saludado al cruzarse con los transeúntes. Se vuelve cada vez más desconocido. Aumenta el anonimato y las formas de control social más tradicionales se debilitan. Un periodista entrevistado echa de menos a "las familias tradicionales que tomaban las decisiones de la ciudad" (C.51). Dichas familias seguramente no eran más que la cúpula de un sistema de control

1/ En el anexo 2 se presenta una lista de las empresas con más de 100 empleados en octubre de 1973.

2/ La importancia de la migración es ya un indicio de que el fenómeno llamado S.J. trasciende a S.J. Es muy probable que en las zonas vecinas, tales como el sur de Minas, experimenten algunos efectos colaterales como resultado del desplazamiento de mano de obra.

social basado en relaciones de parentesco. Más allá de un cierto tamaño dicho sistema de control simplemente deja de funcionar porque no hay condiciones para ejercerlo. Los "controlados" escapan en el anonimato y se vuelven "descontrolados". Las reglas que tradicionalmente regían la constitución de las parejas y su comportamiento hasta el matrimonio, por ejemplo, dejan de existir porque ya no pueden ser controladas. "Hoje uma gravidez antes do casamento é encarada com naturalidades. Na mesma geração isso era um escândalo" (C.32.). Muchos de los entrevistados tienen la impresión de que uno de los resultados de esta mayor liberalidad de la juventud es el matrimonio más temprano. Muchos se casan por la gravidez de la muchacha. Otros no se casan pero dejan muchas madres solteras. También culpan al matrimonio temprano de la gran abundancia de separaciones y desquites, (C.32., C.30., A.6.). En relación con el matrimonio temprano algunos entrevistados coinciden en señalar a la migración como una de sus causas. Es posible que los migrantes busquen en el matrimonio temprano una forma de suplir el apoyo familiar que les falta. En todo caso se trata de impresiones que habría que intentar confirmar con datos. Demás está señalar que el matrimonio adelantado es uno de los factores que más incide en el crecimiento de la población.

Es interesante notar cómo los jueces, (C.29 y particularmente C.30.), señalan como causa del aumento de la delincuencia juvenil y de otras situaciones anómalas como las separaciones, los hijos naturales, etc., a la "desagregación del espíritu familiar". Como jueces perciben que empieza a recaer sobre ellos una serie de responsabilidades de control social que antes cumplía la familia patriarcal. Desaparecida la autoridad del jefe de familia los jóvenes no quedan con más control que el de la policía. Todo esto parece revertir en el desarrollo de una figura de autoridad alternativa: el prefecto, los jueces, la policía, el patrón, etc. Según el juez, la prefectura se ocupa de los jóvenes, sobre todo de los "jóvenes estudiantes que les sobra tiempo para otras cosas". El prefecto los incita a trabajar y a dar así un sentido positivo a su tiempo libre (descontrolado?). Los mismos jueces asumen tareas

paternales: convencen a las jóvenes parejas que no se separen, consiguen trabajo para los jóvenes delincuentes en vez de detenerlos, etc.

Desde otro ángulo vuelve a aparecer el tema de la crisis del sistema familiar de control social. Un sacerdote entrevistado (C.35) vincula la debilidad de la Iglesia a la situación de crisis de la familia tradicional. El sacerdote supone un estrecho vínculo entre la Iglesia tradicional y la familia tradicional. Fallando esta última la primera pierde terreno, significación y eficacia. De manera similar, sostiene, a como la familia pierde el control de sus hijos, la Iglesia pierde el control del misticismo. La Iglesia pierde terreno pero la religiosidad no se pierde. Reaparece con fuerza en los sectores más populares a través del espiritismo, pentecostalismo, etc. "Al disminuir la fuerza agregadora de la familia tradicional, la Iglesia no tiene condiciones para acompañar el cambio social"^{1/}.

En las materias relacionadas con el control de la familia y la planificación familiar las posiciones un tanto contradictorias de la Iglesia - que obliga a muchos sacerdotes y religiosas a contradecir en cada caso concreto lo que la ortodoxia papal afirma en general, utilizando la casuística de que "cada caso es un caso" - hace oscilar la legitimidad en materia familiar del sacerdote al médico, de la Iglesia a la Medicina. Esto se puede apreciar muchas veces en las entrevistas. Algunos sacerdotes (C.33., C.35.) operan este desplazamiento por la vía de hacer intervenir los problemas de salud. Si la píldora es recetada es santa y buena. Si el médico dictamina, la Iglesia calla y deja hacer. Un médico (C.13.), señala el hecho de que las hermanas del hospital "cierran los ojos" para dejar actuar con libertad

^{1/} Los nombres de "pai de santo" y de "mãe de santo" con que se denomina a las autoridades religiosas en los grupos espiritistas hacen pensar en una refundición, en tales personajes, de las figuras de autoridad familiar y religiosas; una hipótesis interesante de estudiar.

al médico. Una enfermera confirma "el propio padre no contraría al médico" (C.15.). La misma señala que las personas hacen mucho más caso al médico que al sacerdote en materias de familia. Los mismos médicos se sienten con más responsabilidades en cuanto a orientar en materia de familia. Forman grupos, dictan charlas y desarrollan un conjunto de ideas en relación con esto. Particularmente significativa en este sentido es la entrevista a un psiquiatra (C.18.), en donde se trasluce toda una ideología muy elaborada y coherente en relación con la familia dentro de un discurso suavemente nacionalista^{1/}. (Me pregunto si corresponde a la ideología oficial sobre estas materias). El médico acepta, al menos parcialmente, el nuevo rol de orientador en materias familiares que le cede el sacerdote.

En lo que se refiere a la influencia de la religión sobre el control de la familia hay posiciones muy contradictorias por parte de los entrevistados. Unos dicen que influye y mucho; otros, por el contrario, dicen que no tiene la más mínima influencia. Creo que esta aparente contradicción en las entrevistas se resuelve si se considera que:

a) La religión en tanto que voz oficial no tiene mucho efecto ya que se encuentra muy debilitada por sus propias contradicciones. Por ejemplo, en las entrevistas hechas a los profesores de los cursillos matrimoniales de la Iglesia, se puede observar lo siguiente: (C.31., C.32.). Después de dar una visión cristiana del matrimonio se deja el tema del uso de los métodos A.C. al criterio de cada cual. No se da ninguna norma general para que cada cual resuelva según su conciencia. Por su parte los mismos profesores reconocen que recurren a los métodos A.C. prohibidos por el Papa.

b) La religión, en tanto que sistema de creencias y temores que en grado mayor o menor puede circunscribir las acciones más personales de los individuos, sí tiene algún efecto en el sentido de dificultar la intervención de métodos y técnicas, de alguna

^{1/} Se incluye como anexo 3.

manera profanas, en el ámbito del origen de la vida, de alguna manera, sagrado. Esta resistencia es la que los médicos califican como tabús y temores (C.10., C.12., C.13., etc.). Uno de los temores más verbalizados es el que se refiere a las malas consecuencias para la salud. Se piensa, y esto es también comparado por ciertos médicos y sacerdotes, que el uso de A.C. puede provocar alteraciones físicas y psicológicas. Incluso esta amenaza puede llegar a ser usada como argumento por algunos personajes religiosos. Esto se ve claro en la entrevista de uno de los sacerdotes, (C.41.), y también en los Pai de Santo (C.36., C.37., C.39.). Cuando estos temores existen no basta con la intervención del médico para eliminarlos. La raíz religiosa de estos temores hace necesaria la presencia de un exorcista más adecuado. De allí que uno de los médicos entrevistados (C.15.), encuentre útil la intervención de una religión ya que "muita gente tem neurosis de doenca e precisa de uma religiao". No deja de tener razón ya que si el sistema de creencias es muy fuerte y cerrado la simple transgresión pueda provocar las alteraciones psicológicas y físicas que se achacan al uso mismo de la A.C. Es necesario que una autoridad religiosa expurgue los temores y opere el traspaso a la autoridad médica. (Un hecho interesante que conviene al menos mencionar acá es el que varias veces en las entrevistas son los maridos los que expresan mayores reticencias al uso de A.C., C.4., C.10., C.20.).

Otros dos aspectos que requieren una atención especial cuando se analiza el nivel institucional son la educación y la salud. En relación con ellos por ahora tan sólo algunos comentarios.

Las empresas productivas que se instalaron en S.J. parecen estar muy dispuestas a atender las necesidades de salud y educación de sus trabajadores y familiares. Hay diversos establecimientos que se encargan de estos problemas y que establecen convenios de asistencia con las empresas. Las mismas empresas han tomado algunas iniciativas en estos campos. Todo esto merece una

48

atención especial. Creo que la razón última de esta preocupación por parte de las empresas no está ni en un cierto humanitarismo del capital ni en una cierta concesión hecha a los trabajadores. Se trata simplemente de inversiones rentables que se hacen en la fuerza de trabajo para aumentar su productividad. Pero esto no sólo hay que enunciarlo sino también mostrarlo. Bástenos por ahora con formular algunas hipótesis.

Si es cierto que la mayor parte de los migrantes no posee calificación alguna se hace imprescindible hacer algunas inversiones en educación para responder a la creciente demanda de F. de T. calificada que generan las modernas industrias del gran capital nacional e internacional. Un cierto nivel de calificación es necesario en el trabajador para que la empresa se decida a poner en sus manos las complejas, (requieren de una cierta especialización), delicadas, (pueden ser deterioradas por manos inexpertas), y peligrosas, (pueden provocar accidentes), máquinas industriales. Es claro que la especialización última la puede dar y de hecho la da la misma empresa, pero esta instrucción requiere de una cierta base que la misma industria no podría dar en forma eficiente. Se requiere, por tanto, de establecimientos adecuados de enseñanza.

Ahora bien, cuando el asalariado tiene ya una calificación el costo de su reproducción está incluido en el salario y por tanto puede hacer que sus hijos logren una cierta calificación $\frac{1}{2}$. En estos casos el problema de la calificación se resuelve en forma privada.

El problema adquiere carácter social cuando se trata de la calificación de un contingente de F. de T. no calificada. ¿Quién paga este costo? Nadie lo va a hacer en forma espontánea. Por

- 1/ Esto siempre que funcione la ley del valor para la fuerza de trabajo, esto es, que los salarios igualen los costos de reproducción de dicha F. de T. (Ver Joaquín Leguina; Fuerza de trabajo excedente: un análisis comparativo, mimeo., PROELCE).
- 2/ Lo cual también condiciona el número de hijos que se puede tener para permitir que se reproduzcan al nivel de calificación.

tanto se prorratea entre distintos agentes sociales. Parte del costo lo aportan las empresas, parte es pagado por el Estado, los trabajadores y sus familias también aportan, por último otros sectores sociales, como los profesores por ejemplo, contribuyen con sus bajos salarios a rebajar dichos costos.

En cuanto a las inversiones en el área de la salud hay que señalar que éstas se hacen más rentables cuanto más alto es el nivel de calificación y especialización de los trabajadores. Cuando la mano de obra es no calificada, un hombre enfermo no es más que un hombre enfermo perfectamente reemplazable por otro. En cambio si se trata de un trabajador calificado y especializado su reemplazo no es ni tan fácil ni tan inmediato y su efecto sobre la productividad es mayor. La salud de ese trabajador tiene más valor para la empresa. Situación similar se presenta con la salud de la familia del trabajador. La baja en el rendimiento personal que resulta de las preocupaciones por las enfermedades y dolencias de los familiares es más significativa cuanto mayor sea la productividad normal asociada a dicho trabajador. De ahí que también sea importante considerar las necesidades de salud y bienestar de la familia del trabajador.

La alta concentración industrial que ya presenta S.J. y que va a seguir aumentando por algunos años más, justifica, debido a su rentabilidad, la presencia de múltiples institutos y establecimientos de educación y salud en la ciudad. Sería importante poder seguir la evolución de estas instituciones y ponerlas en relación con las políticas de empleo de las empresas, pero para ello es necesario un estudio más especializado.

B) Cambios en las clases y sectores sociales.

Uno de los efectos más inmediatos y radicales que puede provocar el desarrollo industrial es el de desajustar y reajustar el sistema de clases sociales. Junto con la industrialización se inicia un proceso de descomposición y recomposición de las clases y sectores sociales en presencia que puede repercutir en todos los ámbitos de la sociedad. Tales cambios a menudo son percibidos como cambios económicos, como aumentos o disminuciones en el nivel de vida, como variaciones en la demanda de F. de T., incluso como simple aumento de la población. Difícilmente se percibe el desarrollo o el desaparecimiento de una o más clases sociales. Curiosamente uno de los entrevistados (C.4.), señaló como al pasar que "a classe média esta desaparecendo. A classe que antes era media e que agora é quase baixa...". Desgraciadamente la alusión es tan rápida que no podemos saber qué es lo que el médico entiende por clase media. Su percepción puede responder bien a la proletarización de algunos sectores sociales más tradicionales^{1/} o bien al fuerte surgimiento del proletariado industrial cuya presencia se hace sentir en la ciudad^{2/}.

Antes de iniciar el análisis de los cambios en las coordenadas sociales que resultan del acelerado proceso de industrialización de S.J. conviene hacer algunas precisiones conceptuales. Precisiones tanto más necesarias cuanto que el análisis de las clases y sectores sociales en una situación de heterogeneidad estructural plantea algunos problemas específicos que no se pueden descartar. En efecto, dicha heterogeneidad también se hace presente en el seno de las clases sociales que coexisten en nuestras sociedades. En relación con nuestro análisis merece particular atención lo que

-
- 1/ Cuando Marx habla del desaparecimiento de la clase media en Inglaterra por efecto de la industrialización se refiere a los artesanos y a sus corporaciones tradicionales que fueron arrasados en el proceso de proletarización. Algo similar puede haber ocurrido en S.J.
- 2/ El médico puede haber estado acostumbrado a percibir sólo 3 clases: los campesinos o clase baja, la clase alta de la ciudad y la clase media constituida por el resto de los sectores urbanos. Este esquema se complica con el apareamiento de un importante contingente de obreros industriales en la escena social.

sucede al interior de la clase obrera y de la pequeña producción^{1/}. Ambas clases - las más numerosas en los centros urbanos - presentan importantes diferenciaciones en su interior. Esta heterogeneidad interna de las clases populares ha sido reconocida por diversos autores y para designarla se han empleado diversos nombres: sectores marginales, subproletariado, masa marginal, ejército de reserva, y otros. Sin embargo, la terminología aún se muestra muy fluctuante y no se ha logrado todavía un mínimo consenso en torno al significado de ninguno de los nombres propuestos^{2/}. En esta situación nos vemos obligados a proponer una terminología que, si bien no soluciona ni pretende solucionar los problemas teóricos de fondo, puede ayudarnos a desarrollar nuestro análisis.

Si examinamos el amplio sector del proletariado de los países de nuestra región podemos observar en él al menos dos sectores bien característicos. Uno de tipo más estable y con un ingreso relativo más alto. Otro caracterizado por una inserción muy irregular en el proceso productivo, con un nivel de vida más bajo y que transita no sólo entre los diversos sectores de la economía sino también entre las diversas modalidades de la actividad laboral: jornalero asalariado, pequeño productor, servicios personales y otras formas de desocupación. Ambos sectores pertenecen a la clase obrera pero en tanto que los primeros han sido seleccionados e incorporados por el movimiento de reproducción del capital y pueden, por consiguiente, reproducir acumulativamente su fuerza de trabajo, los segundos quedan fuera de este movimiento y sólo acceden a posiciones secundarias y fluctuantes del proceso productivo. Aquellos constituyen la masa del proletariado moderno

1/ Por clase obrera o proletariado y por pequeña producción o pequeña burguesía entendemos lo que la tradición marxista ha designado con dichos términos. Para una definición más técnica de tales conceptos remitimos al excelente estudio de E. De Ipola, S. Torrado, J.M. Carrón y A. León que lleva por título: Teoría y Método para el Estudio de las Clases Sociales (con un ejemplo de análisis concreto: Chile-1970).

2/ La polémica Nun-Cardoso es un buen ejemplo de los desacuerdos sobre esta materia.

y organizado; éstos, aquel grueso sector de fuerza de trabajo sustituible, fluctuante y siempre disponible que tanto caracteriza a nuestras sociedades. Si bien estas diferencias son cualitativamente apreciables no debemos olvidar que ellas no originan sectores desconectados y sin relaciones entre ellos. Además de haber un límite fluctuante y constante tránsito entre uno y otro, ambos sectores se condicionan mutuamente. La presencia de uno de ellos tiene efectos sobre las características del otro y viceversa. Es indudable que estas capas diferenciadas del proletariado son el resultado de la heterogeneidad de sectores productivos que analizamos anteriormente, pero, no sería adecuado establecer una correspondencia de uno a uno entre ambas heterogeneidades^{1/}. Esto es, no se puede decir que la capa moderna y estable del proletariado corresponde al sector moderno y dinámico de la economía y que, en cambio, el sector inestable es el que se vincula al sector rezagado y al intermedio. En un caso se trata de sectores de la economía y en el otro de capas dentro de la fuerza de trabajo. Las empresas modernas bien pueden reclutar, para las tareas más secundarias y/o simples, a una porción de la capa más pobre e inestable del proletariado de manera tal que esta inserción no cambie las características de esta fuerza de trabajo. Por su parte las empresas del sector intermedio, que son las que más provecho obtienen de las capas bajas del proletariado, también incorporan en forma estable fuerza de trabajo más calificada para determinadas operaciones del proceso productivo. No hay, pues, una correspondencia perfecta, pero sí, una tendencial.

1/ En relación con esta heterogeneidad de sectores dentro del proletariado conviene hacer otra aclaración. Si bien la capa más desvalida del proletariado cumple en parte las funciones propias de lo que en la tradición marxista se ha llamado ejército industrial de reserva - presión en el mercado que baja los salarios y reserva disponible para los momentos de expansión del sistema - la utilización de este concepto podría hacer perder de vista la especificidad de las economías dependientes. Parece ser que el desarrollo del capitalismo siempre ha generado sectores heterogéneos en la economía y capas diversas en la fuerza de trabajo. Cada vez más se impone la tesis de que la expansión del capitalismo implica un desarrollo desigual y combinado. Sin embargo, el tipo y grado de heterogeneidad presente actualmente en las economías dependientes parece configurar ... (Continúa en página siguiente).

Para describir la heterogeneidad existente en el sector proletariado de la población utilizaremos el recurso de los tipos ideales. Construiremos dos tipos puros que nos servirán como instrumentos de análisis. Al primero de ellos denominaremos proletario estable o simplemente proletario y al segundo, proletario intermitente^{1/} o subproletario o incluso pobretario^{2/}. Los nombres son un tanto arbitrarios y no pretenden ser más que términos descriptivos.

1/ (Continuación) ... una situación específica que fuerza a desarrollar nuevos conceptos. Señalemos algunas de estas diferencias:

En primer lugar está la amplitud de la heterogeneidad que hace coexistir en una misma sociedad tanto las formas más modernas de producción -propias de las economías más desarrolladas que, por lo mismo, presentan un alto grado de acumulación del capital- como las formas más primitivas de producción que sólo se explican por una involución de aquellos sectores de la población que quedan fuera de toda alternativa de desarrollo. Esta amplísima heterogeneidad es el resultado del doble movimiento de reproducción extensiva de la población y de reproducción intensiva del capital.

En segundo lugar está la diferencia de significado que tienen los sectores que emergen con la heterogeneidad. En tanto que el capitalismo en Europa dió origen a sectores relativamente rezagados que, no obstante, también acompañaban el movimiento del desarrollo, en las sociedades dependientes se observan sectores absolutamente rezagados que no acompañan ni pueden acompañar el proceso de acumulación del capital. Tales sectores no pueden desarrollarse, sólo desaparecer.

En tercer lugar las diferencias cualitativas en la fuerza de trabajo. La radicalidad de los cortes tecnológicos que se observan en las economías dependientes da origen a contingentes de fuerza de trabajo muy diferenciados entre sí. Diferencias tales que no puede haber intercambiabilidad entre ellos. Esto es, un sector no puede ser considerado como reserva del otro. Ambos tienen su propio contingente de reserva.

Finalmente, como reflejo de lo anterior, la existencia de un importante sector de la población, que se ve constantemente despojado de toda posibilidad de desarrollo por el tipo de movimiento que tiende a adoptar el crecimiento económico, le da al proceso político y, por consiguiente, al Estado un carácter muy particular. Cerradas las posibilidades por el lado económico, la política tiende a ser percibida como una alternativa a través de la cual tienden a encauzarse muchas de las expectativas y esperanzas de importantes sectores de la población. De las vicisitudes de esta alternativa resultará la exuberancia de la flora y fauna de experiencias políticas que experimenta nuestra región: radicalismo, populismo, movilización de masas, represión, autoritarismo, guerrillas, etc. Junto a esta alternativa y particularmente cuando la vía política también se cierra, se observa además el desarrollo de movimientos espiritualistas tales como el pentecostalismo, el espiritismo y otros. Sobre esto último es significativo el hecho de que en tanto que en Europa el protestantismo estuvo relacionado con el impulso capitalista, como lo muestra Weber en su libro sobre La Ética Protestante y el Espíritu del Capitalismo; en América Latina está más bien vinculado al rezago capitalista, como lo sostiene C.Lalive, en su libro El Refugio de las Masas.

1/ El nombre de proletario intermitente nos ha sido... (Continúa en pág.sigte.)

Para elaborar estos tipos consideraremos las siguientes dimensiones:

- a) Características de la fuerza de trabajo;
- b) Modalidad de la inserción en el proceso productivo;

1/(Continuación)... sugerido por el texto de El Capital en que Marx se refiere a las diversas formas de superpoblación relativa dentro del capítulo 23 del libro I que trata acerca de la ley general de la acumulación capitalista. En efecto, al describir esta forma de superpoblación dice lo que sigue, (hechos de los cuales incluí la cita completa ya que, como se podrá apreciar, el paralelismo es bastante sugerente): "La tercera categoría de la superpoblación relativa, la intermitente, forma parte del ejército obrero en activo, pero con una base de trabajo muy irregular. Esta categoría brinda así al capital un recurso inagotable de fuerza de trabajo disponible. Su nivel de vida desciende por debajo del nivel normal medio de la clase obrera, y esto es precisamente lo que la convierte en instrumento dócil de explotación del capital. Sus características son: máxima jornada de trabajo y salario mínimo. Bajo el epígrafe del trabajo domiciliario, nos hemos enfrentado ya con su manifestación fundamental. Su contingente se recluta constantemente entre los obreros que dejan disponibles la gran industria y la agricultura, y sobre todo las ramas industriales en decadencia, aquellas en que la industria artesana sucumbe ante la industria manufacturera y ésta se ve desplazada por la industria maquinizada. Su volumen aumenta a medida que la extensión y la intensidad de la acumulación dejan "sobrantes" a mayor número de obreros. Pero, esta categoría constituye al mismo tiempo un elemento de la clase obrera, que se reproduce a sí mismo y se eterniza, entrando en una proporción relativamente mayor que los demás elementos en el crecimiento total de aquella. De hecho, no sólo la masa de los nacimientos y defunciones, sino también la magnitud numérica de las familias se halla en razón inversa a la cuantía del salario, es decir, de la masa de medios de vida de que disponen las diversas categorías de obreros. Esta ley de la sociedad capitalista sonaría a disparatado entre salvajes, e incluso entre los habitantes civilizados de las colonias. Es una ley que recuerda la reproducción de la masa de especies animales individualmente débiles y perseguidas".

2/El neologismo 'pobretario' proviene de una frase oída en una de las poblaciones periféricas de Santiago en labios de un trabajador de la construcción. Este, al describir la precariedad de su situación ocupacional decía que su trabajo era inseguro, que raramente los trabajos le duraban más de un mes, que siempre andaba buscando "pega", que ganaba una miseria, que no tenía sindicato que lo defendiera, que no tenía más que sus dos manos para trabajar y que su mujer tenía que rebuscárselas para "parar la olla", que en fin, ni siquiera era un proletario, apenas un pobretario. Más adelante agregaba que no creía que su situación pudiera mejorar. Que "la tortilla tenía que darse vuelta" para que pudiera llegar a cambiar su situación. Que por eso le gustaba la política. Probablemente este trabajador consideraba "proletario" a aquel sector más estable y organizado de la clase obrera. De allí el contraste con su situación que él destacaba.

- c) Magnitud del salario y organización de la economía doméstica;
- d) Modalidad de comportamiento reproductivo;
- e) Tipo de mentalidad predominante.

Entre estas dimensiones no hay un orden preciso aunque podemos decir que las dos primeras son más determinantes que las tres últimas. (Es posible también incluir otras dimensiones tales como participación, comportamiento político, aspiraciones sociales, etc., que por no tener una relación directa con nuestro objeto de estudio hemos dejado de lado). Las dimensiones consideradas tienden a conjugarse de determinadas formas dando origen, con esto, a los tipos ideales. Ellos son los siguientes:

Tipo Proletario

a) Posee una cierta calificación de su capacidad de trabajo y al ser contratado normalmente se especializa en alguna de las tareas requeridas por la producción.

b) Su empleo es estable. Presenta una baja rotación que normalmente se concentra en los comienzos de su vida laboral. Cuando está desocupado no acepta cualquier trabajo y espera hasta conseguir uno que responda a su calificación.

c) Recibe un ingreso relativamente más alto que le permite constituir un hogar con una división interna de las tareas. Una precondición para esto es la obtención de una habitación independiente que le permita establecer las bases de una economía doméstica. La mujer no trabaja fuera del hogar y si lo hace el esposo la retira del servicio apenas tiene condiciones para hacerlo. Ella es la base de la economía doméstica que abarata y racionaliza los consumos. Los hijos pueden acceder a la educación. La figura de autoridad indiscutida es el padre.

Tipo Subproletario

a) Posee una fuerza de trabajo sin ninguna calificación. Esta no especialización le permite a este tipo de trabajador ampliar sus posibilidades en el mercado ya que puede postular a cualquier trabajo simple.

b) Su empleo es inestable, tiene alta rotación y su trabajo es fácilmente sustituible. Siempre está buscando mejores condiciones de trabajo y es capaz de cambiar por pequeñas diferencias de salario o condiciones de vida. Transita entre los diversos sectores de la economía en busca de empleo. Con facilidad pasa de la industria a los servicios y viceversa. A veces también vende servicios por cuenta propia.

c) Recibe un ingreso de indigencia que obliga a sus familiares, mujer e hijos, a procurar otras formas de incrementar el fondo familiar. Las condiciones de habitación son muy precarias y tienden al hacinamiento y a la promiscuidad. La economía doméstica es muy rudimentaria y queda normalmente en manos de los menores. La mujer trabaja y a ...

d) El vínculo matrimonial es más tardío, estable y formalizado. Normalmente va precedido de un período de noviazgo más largo que es dedicado al logro de algunos pre-requisitos para el matrimonio. Para ellos los hijos pueden permanecer en el hogar paterno hasta la obtención de aquellas condiciones mínimas que le permiten inaugurar un nuevo hogar: empleo estable, ciertos ahorros, condiciones habitacionales, etc. La economía doméstica es programada y los recursos son distribuidos de manera tal que se obtienen los ingresos y se mejora el consumo. La previsión y el ahorro acompañan la vida familiar. El control de la natalidad es introducido como un elemento necesario para una reproducción más cualitativa de los hijos: mejor alimentación, salud y más educación.

e) La calificación y el acceso a las modernas técnicas le permiten al trabajador establecer una ruptura en el campo ideológico con las concepciones mágicas y religiosas de la existencia y facilitan la introducción en el ámbito del hogar de técnicas modernas y elaboradas: el médico, la clínica, los métodos A.C., la planificación familiar, etc.

menudo presenta el único ingreso estable del hogar. Los hijos sólo pueden tener un acceso muy parcial a la educación.

d) Las uniones son tempranas y los vínculos son inestables. A menudo no hay unión formalizada en la pareja de progenitores. La relación más estable es la que existe entre madre e hijos por lo que la figura materna tiende a predominar. Muchas veces la figura paterna desaparece y se originan familias incompletas. La precariedad en las condiciones de vida del hogar favorecen una temprana salida de los hijos. Los mismos padres pueden forzar esta decisión. Para los hijos la salida del hogar puede ser vista como una liberación y se sienten preparados para ello por su temprana participación en el trabajo y en las tareas del hogar. No hay condiciones objetivas en el hogar que favorezcan los hábitos de programación, ahorro y de distribución racional de los recursos. Se vive al día. No hay tampoco un efectivo control de la natalidad aunque no exista el deseo de tener tantos hijos y utilicen métodos tradicionales como el "retiro" y el aborto. Además la motivación para controlar puede ser baja ya que los hijos desde temprano pueden hacer aportes al hogar.

e) Ni en el trabajo ni en el hogar hay condiciones objetivas que le posibiliten al subproletario superar las concepciones mágico-religiosas que le permiten, al menos, un control simbólico de sus relaciones sociales ante las que, de hecho, permanece como impotente y pasivo.

Tal como lo hemos señalado, la presencia de estos dos tipos de trabajadores es un resultado de la situación de heterogeneidad estructural que se produce y se reproduce, en último término, debido a la instauración de un doble proceso que por un lado reproduce intensivamente el capital y por otro reproduce extensivamente la fuerza de trabajo lo que, por consiguiente, amplía la inadecuación entre los factores productivos: capital y trabajo. No sucede lo mismo en los países desarrollados puesto que en ellos se ha logrado producir y reproducir una correspondencia entre ambos procesos reproductivos. Tales países cuentan ahora con un tipo bien definido de industrialización y sus efectos sobre la fuerza de trabajo ha sido tal que ya no existen grandes contingentes de mano de obra susceptible de ser movilizados hacia los centros industriales. Allí el aumento de la industrialización pasa por una estrategia de atracción de la migración internacional de fuerza de trabajo. En otras palabras, en tales países ya no hay un contingente nacional de subproletarios que puedan ser movilizados por la simple atracción de un empleo industrial. En esa situación el desarrollo del capital enfrenta algunas alternativas que, en términos muy simplificados, podemos reducir a tres:

a) Un crecimiento todavía más intensivo del capital por medio de una tecnificación mayor aún del proceso productivo. Alternativa que implica ciertos saltos cualitativos que, como la historia parece mostrarlo, sólo se producen cuando ya no hay otras alternativas.

b) Incorporación de mayores volúmenes de migrantes de otros países. Alternativa que, debido a los problemas internos que produce, rápidamente alcanza un límite.

c) La migración de los capitales hacia otras latitudes en donde haya mayores disponibilidades de fuerza de trabajo. Alternativa que da lugar a la creación de la industrialización dependiente que observamos en los países de nuestra región. Proceso, que como hemos visto, amplía la heterogeneidad de nuestra economía. Esta alternativa tiene todavía mucho campo para seguir ampliándose

ya que los mismos países del hemisferio sur tienden a favorecer este tipo de incursión del gran capital y, en este respecto, las mismas resistencias políticas tienden a debilitarse, cada vez más.

En América Latina hay todavía enormes disponibilidades de fuerza de trabajo. La situación de heterogeneidad estructural configura una situación muy dinámica por el potencial expansivo que representa el subproletariado. Una masa de población que está siempre atenta a responder a los menores estímulos del mercado de trabajo. Cuando se movilizan no lo hacen tras el oro de California sino simplemente tras un empleo industrial que les permita estabilizarse como clase proletaria.

El fenómeno llamado San José Dos Campos es, en este sentido, paradigmático. En un punto del Brasil es inducido un proceso de industrialización por la movilización de grandes capitales nacionales e internacionales. Grandes empresas multinacionales con capitales norteamericanos, japoneses, suecos, etc., concurren con su inversión, el Estado hace otro tanto y a ellos también se agregan algunos capitales privados nacionales. La concurrencia del capital es inmediatamente seguida de la concurrencia de la F. de T. Después de algunos avisos en la prensa y la televisión una fuerte corriente de inmigración enfiló hacia el lugar de la cita: S.J. Resultado: desde el punto de vista económico una fuerte industrialización, desde el punto de vista social un rápido proceso de proletarización del subproletariado. Se crea allí un "contexto de cambio" que impulsa la transformación social. El "contexto de cambio" involucra una situación global en que los más diversos factores se conjugan para favorecer la transformación: las diferencias de salario por calificación, la valorización de los estudios como medio de calificación, la valorización del ahorro, la programación, la correcta utilización de los créditos, la previsión, en fin, el traspaso a la economía doméstica y a la vida familiar de las normas de racionalidad propias de las grandes empresas capitalistas, lo que sin duda, incide finalmente sobre "la planificación familiar". Ni siquiera hay que hablar de ella,

viene sola^{1/}. Esta situación de cambio es aceptada por la gran mayoría de las personas. Una de las constantes más significativas que encontré en muchas de las entrevistas es una cierta identificación, expresada de una u otra manera, del destino personal y familiar con el de la ciudad. La gente percibe que el desarrollo va a abrir mejores posibilidades de existencia, si no para ellos, por lo menos para sus hijos. Por eso es importante permanecer allí y esperar lo que venga sin más planes que prepararse para trabajar mejor. "Ele não estodou. Só aprendeu em casa. A mulher estodou até segundo ano. Acha que o estudo lhe fêz muita falta e por isso quer ver os filhos formados, estudando o mais que puder. Não pretende sair de S.J. Aqui é bom. Cidade tranquila, calma o ar é muito bom. Depois a cidade evoluiu muito, teve uma evolução muito grande mesmo. E depois eu já tou acostumado aqui. Pensa no futuro dos filhos aqui em São José mesmo", (tomado de la entrevista a José Benedito Pereira, un negro que trabajaba en una "fazenda" en Minas y que ahora trabaja en S.J. en una firma constructora, es "guincheiro", (D.2.)). Un funcionario de Kodak, por su parte, manifestó en la entrevista (A.4.) que existe una verdadera fiebre

1/ En las entrevistas a las asistentes sociales de las empresas se puede observar que ellas no suelen hablar con los trabajadores acerca del control de la natalidad y cuestiones afines, sino que, más bien acerca de la correcta utilización de los créditos, de la ordenación de la economía familiar, del ahorro y la programación y de otras cuestiones relacionadas con la educación y la salud. Es interesante analizar en este sentido la entrevista de las Asistentes sociales de Ericson, (A.6.). Por ejemplo, al preguntárseles acerca de la necesidad de dar información sobre métodos anticoncepcionales, el diálogo fue el siguiente:

P. "Entre os funcionários jovens, vocês acham que o conhecimento sobre métodos anticoncepcionais é comum?"

R. "(Dada por M. Carmo). Na Johnson, o conhecimento sobre métodos não era tão grande assim como na Ericson. Mas a dúvida deles e mais de tipo ético-modelos de comportamento- pois sabem o suficiente, o bastante sobre sexo".

P. "Você que conhece os funcionários da Johnson e da Ericson, qual era (na maioria), a natureza das orientações que você sentia necessidades em dar, sem ser solicitada? (M. do Carmo)".

R. "Há diferença entre a Johnson e a Ericson. Na Ericson a orientação é mais no sentido de procurar fazer com que a pessoa viva com o que ganha. Na Johnson a orientação era sobre o relacionamento interno do pessoal. Na Ericson estou tentando tirar o que há de paternalista 'ensina-se a pescar, e não dar o peixe'. (Continúa nota en página siguiente).

de cursos. "...o elemento masculino, com toda esa febre de cursos en São José, faz cursos de toda natureza de seis meses, un año, para ter uma especialização". En fin, el contexto de cambio parece estar suficientemente testificado en las entrevistas. Habría innumerables citas para confirmarla, pero por ahora dejemos este punto hasta aquí.

Una vez detectado este proceso de proletarización del subproletariado un problema que surge de inmediato es el de los límites de este proceso. Lo que equivale a preguntarse si el tipo de industrialización que se está desarrollando en S.J. y, por consiguiente, la modalidad de absorción de mano de obra, tenderá o no a constituir un tipo único de proletariado. Sobre la materia puede haber dos hipótesis alternativas. Una de ellas de homogeneidad y la otra de heterogeneidad. Según la primera habría una tendencia a homogeneizar el tipo de industrialización tanto en términos de productividad, como en el tipo de mano de obra utilizada. Esa homogeneización sería el resultado de la concentración espacial de un conjunto de empresas modernas que terminarían por imponer su modalidad de reproducción al conjunto. El proceso de homogenización terminaría por desembocar en la desaparición del subproletariado del ámbito de la ciudad. De acuerdo a la segunda hipótesis los factores de heterogeneidad seguirían actuando incluso en lugares como S.J. que no pueden aislarse del resto del país. La presencia actual y potencial de contingentes de subproletarios dispuestos a aceptar condiciones desmejoradas de trabajo con tal de poder subsistir a la expectativa de mejores condiciones puede favorecer el desarrollo de otros tipos de actividades lucrativas, como por ejemplo:

- 1/ (Continuación) ... A idéia é ensina-los a planejar o orçamento familiar. Acabar com a historia de empréstimo para qualquer compra. Na Ericson os operários já estão aceitando essa idéia, na Alpargatas ainda não". Las asistentes sienten más necesidad de dar orientación sobre formas de "modernizar" la organización económica de la familia -mayor distribución de los recursos, planificación, etc.- que enseñarlos cómo limitar la familia. Es interesante también observar el mayor y menor éxito logrado en distintas empresas por parte de las asistentes. Diferencias, cuyo sentido puede hacerse más claro en las páginas que siguen.

- Empresas constructoras u otras que se dediquen a producir bienes de consumo local tales como alimentos, muebles, vestuario, servicios, etc. Tales empresas con relativamente poco capital y explotación de mano de obra barata pueden obtener ganancias suficientes como para provocar su desarrollo. Por lo demás el precio de tales productos está en S.J. lo suficientemente caro como para tentar al pequeño y mediano capital^{1/}.

- Grandes empresas que se adaptan de tal manera a las alternativas que ofrece el mercado de trabajo que puede utilizar productivamente fuerza de trabajo no calificada y de alta rotación. (¿Alpargatas, por ejemplo?). Es posible que la presencia de estas empresas pueda llegar a ser beneficiosa para las otras más modernas

1/ La dueña de una pequeña fábrica de tejas describe muy bien la situación típica de una familia subproletaria al decir lo siguiente de una de sus operarias (B.4.): "Aquela mulher (a) que tá batendo tijolo (b) tem 9 filhos. Acaba de sair da dieta e já está batendo tijolo (c). O marido gosta de muito filho porque vai trabalhar na fábrica e ajuda ele com o salario (d). Aqui ninguém toma providência pra não ter filho (e). As crianças fica tudo jogada. A crianczinha dela é pequeno fica sozinho em casa (f). Ela só bate o tijolo e vai embora. São bem pobre (g)".

(a) Se trata de una mujer que trabaja como operaria en la fábrica. En la familia subproletaria el trabajo de la mujer es imprescindible para poder completar un ingreso que es necesario para subsistir.

(b) La explotación de mano de obra barata no calificada y simple, es la que permite la existencia de fábricas como estas que se mantienen a pesar de la industrialización.

(c) No parece haber contradicción entre el trabajo y la procreación para las mujeres de este tipo de familia. Tiene 9 hijos. Acaba de tener el último y ya está trabajando.

(d) Los hijos también contribuyen a la subsistencia familiar con su trabajo. Por esta razón los padres valorizan una prole numerosa.

(e) No se ve la ventaja de controlar la natalidad y las condiciones de vida son tales que no hay un sentido de previsión.

(f) Las tareas del hogar y el cuidado de los pequeños son tareas asumidas por los mismos hijos. Esto es, por aquellos que no son lo suficientemente grandes como para poder trabajar fuera del hogar ni tan pequeños que no puedan cuidarse a sí mismos.

(g) Como resume la entrevistada dice que "son bien pobres". Posiblemente ese es el término que, en el uso social, mejor describe la situación del subproletario.

y tecnificadas ya que pueden servir como estación de llegada, de preparación y de selección de la fuerza de trabajo^{1/}.

- Las mismas empresas modernas y tecnificadas pueden tener una serie de tareas que no requieren mayor calificación: embalaje, carga y descarga, vigilancia, etc. Tales tareas pueden ser realizadas en secciones específicas de manera de minimizar los contactos entre los distintos estratos de asalariados. Puede haber una división jerarquizada de secciones de manera tal que en algunas de ellas no importe ni la especialización ni la retención de la mano de obra. Es posible, incluso, que menores sean contratados para desarrollar estas tareas más simples^{2/}.

La hipótesis de la heterogeneidad implica, por consiguiente, la mantención de un cierto sector de subproletariado conviviendo con un fuerte núcleo de proletarios. En términos del comportamiento reproductivo la adopción de una u otra de las hipótesis puede tener importantes consecuencias. En esto la evolución de la industrialización dirá la última palabra. Ultima no quiere decir única ya que es posible que también sea decisiva la intervención de la instancia política. La prefectura puede desarrollar mecanismos para orientar la inmigración en un sentido u otro. Es más, la primera hipótesis requiere para ser viable de la intervención de una efectiva política inmigratoria que discrimine en función de una cierta concepción del futuro desarrollo de la zona. Al analizar las entrevistas a las empresas en esta perspectiva de encontrar diferencias en la modalidad de absorber la mano de obra quedé con la impresión de que, al menos por ahora, subsisten

1/ Un informante de la firma constructora Hidrocon que es empreiteira de Petrobras señaló que "aqui a mão de obra é tão difícil que algumas firmas vêm pedir prá gente ceder alguns serventes". (A.15.).

2/ La situación aquí descrita parece ser bastante común aunque no aparezca suficientemente testificada en las entrevistas. Sin embargo, algo de esta división interna parecen haber captado las entrevistadoras que visitaron la Industria Matarazzo. (A.10).

algunas diferencias que podrían ir en el sentido de la hipótesis de heterogeneidad. Antes de ir a los ejemplos parece conveniente hacer un comentario sobre estas entrevistas. Creo que las entrevistas a las empresas, en general, fueron abordadas desde un ángulo muy parcial. Se siguió un modelo demasiado inmediatista. Parece ser que lo que interesaba era saber si la empresa misma tenía alguna política definida en materia de natalidad. También se insistió bastante sobre el trabajo de la mujer. Es obvio que ambas cosas son de interés pero creo que los principales efectos que las empresas producen en el comportamiento reproductivo de los trabajadores son indirectos. Lo que me parece importante saber de parte de las empresas es si se orientan hacia una modalidad de empleo "proletarizante" o "subproletarizante" o si combinan ambas (los términos empleados no son muy elegantes pero me parecen claros). ¿En qué se diferencia una modalidad proletarizante de otra subproletarizante? Fundamentalmente en lo siguiente: una empresa que se preocupa por seleccionar bien a su personal, de exigir un grado mínimo de calificación, de especializarlos en determinadas tareas, de esforzarse por retener la F. de T. mediante salarios cualitativamente más altos y otras garantías en el plano de la salud y previsión social, está adoptando una modalidad proletarizante en el empleo. Por el contrario, si en otra empresa encontramos que no se exige mayor calificación a la mayor parte del personal, que se admiten menores de edad, que se ofrece un salario bajo, que no se preocupa por retener al personal, sino que hay un continuo flujo de entradas y salidas, entonces tenemos una modalidad subproletarizante de absorción de la mano de obra. Como se puede apreciar esta última modalidad, por la baja remuneración con que compra F. de T., en la práctica multiplica la mano de obra disponible ya que obliga a trabajar a la mujer y a los hijos^{1/}.

^{1/} En la entrevista hecha a la empresa Johnson & Johnson, por ejemplo, una de las asistentes sociales dijo: "Quanto aos homens, admitimos menores em grande escala, geralmente filhos de nossos funcionários. Isto porque o custo de vida em S.J. é alto e o numero de filhos também".

Los efectos indirectos son muy eficaces y son los más importantes en términos de las tendencias que generan. En relación con esto vale la pena mencionar lo que un ginecólogo señaló al ser entrevistado sobre las actuales tendencias en el tamaño de la familia en S.J. (C.20.). Después de decir que había diferencias por clases sociales afirmó que también las había por firmas. "Na Alpargatas, com nivel muito baixo, as familiar têm em general mais o menos ocho filhos". "Na Kodak os funcionarios tem nivel melhor e a familia é menor, que nem dos clientes particulares". Aunque no se trata más que de una simple apreciación personal sería interesante contrastar esta opinión con la información sobre ambas empresas que podemos obtener de las entrevistas realizadas en ellas.

Sin embargo, tal como se hicieron estas entrevistas no nos sirven mucho para descubrir y analizar diferencias estructurales como las sugeridas por este médico. Los pocos elementos que podemos extraer de dichas entrevistas pueden, además, estar muy contaminadas por las apreciaciones subjetivas de los individuos entrevistados. Hechas estas consideraciones veamos qué podemos obtener del material acumulado.

Según el entrevistado de Kodak en dicha empresa no hay problemas de rotación de la mano de obra. Los salarios son más altos que en otras partes y se exige una calificación básica mínima de primario completo. Por eso el padrón de funcionarios de Kodak es mejor que en las otras firmas. En Alpargatas, en cambio, la modalidad de empleo es diferente. Se admiten menores y mujeres. La mayoría de los funcionarios es sin calificación; son jóvenes y provienen de Minas. Es probable que haya mucha rotación y paguen un salario relativamente más bajo. Desgraciadamente estos últimos aspectos no aparecen en la entrevista. Estos pocos elementos, pues, parecen configurar modalidades de absorción de F. de T. en consonancia con lo que podíamos esperar de las observaciones del ginecólogo recién citado. Otros casos que pueden ser mejor caracterizados por el contenido de las entrevistas son los de Matarazzo y Johnson & Johnson. Matarazzo tiene mayores

exigencias para su personal y les paga un mejor salario: Cr.600.- iniciales más las promociones de aprendizaje. Dan adiestramiento en la propia empresa. A juicio del entrevistado, supervisor de personal, el personal es muy bueno. El sistema de promoción termina con la estabilización del trabajador en una sección determinada. No hay problemas de rotación. (Es una fábrica muy automatizada y moderna). En cambio, en Johnson se exigen pocos requisitos al personal. Se admiten menores en gran escala que generalmente son hijos de los mismos funcionarios. Hay mucha rotación de la fuerza de trabajo. Los operarios son de baja calificación y se prefiere a los más jóvenes porque tienen más resistencia. No se menciona el salario en la entrevista. Desgraciadamente en este caso, en que las diferencias estructurales aparecen tan marcadas, no tenemos otra información que nos permita saber si tales diferencias se proyectan, o no, en el comportamiento reproductivo de sus trabajadores. El resto de las otras empresas grandes presentan características menos claras, al menos a juzgar por las entrevistas^{1/}.

1/ A la luz de estas reflexiones se vuelve interesante analizar algunos de los datos provenientes de la encuesta hecha por la misma prefectura de S.J. en Diciembre de 1973. En el anexo tres puede encontrarse una distribución de la población mayor de 14 años que trabaja según la ocupación principal. No sabemos cuáles son los criterios utilizados para definir la calificación, la semi-calificación y la no-calificación, pero, cualesquiera hayan sido es interesante notar la relevancia dada a esta clasificación por los investigadores. En relación con lo mismo también es interesante observar la distribución del ingreso (Anexo 4). Casi la mitad recibe un salario menor de Cr.601 mensuales. Casi un tercio recibe menos de Cr.451 y el 13%, un salario menor que 301 cruzeiros. Esta distribución parece reflejar una cierta heterogeneidad por parte de la F. de T. empleada. Heterogeneidad que en gran parte puede deberse a las diferencias entre calificados y no calificados, a las diferencias entre menores y adultos y, por último, a las diferencias entre trabajo masculino y femenino. Habría sido interesante contar con un cuadro en que se pudiera apreciar el efecto combinado de estos factores. En el anexo 4 hay además una distribución de los activos por rama de actividad. De acuerdo a dicho cuadro hay un 43,5% de empleo industrial. Si a este agregamos la industria de la construcción se llega al 50%. De acuerdo con esto más de la mitad de la población activa se vincula directamente a las actividades industriales. Del resto llama la atención un 11,8% dedicado a actividades autónomas lo que podría estar revelando la subsistencia de ciertos tipos de actividades artesanales. (Continúa nota en página siguiente).

Los efectos de la heterogeneidad se proyectan también en otras direcciones de la sociedad. Se aprecia, incluso, en la misma estructura urbana. Se aprecian fuertes diferencias por sectores de la ciudad. Esto se puede ver en las tablas desagregadas por sectores de la investigación de la prefectura de S.J. antes mencionada. El sector 10 tiene 31% de operarios no calificados y el sector 19 más del 48,5%, pertenecen a la misma categoría. En cambio, el porcentaje correspondiente al conjunto de los sectores de S.J. es sólo de 13,76%.

En el sistema educacional también se proyecta esta heterogeneidad. Así, por ejemplo, en la U.I. de 1º grau GESC Francisco João Lema de Alto Ponte (C.41.) se puede observar lo siguiente: Total de alumnos 1.500. Número medio de hermanos: 8,5. Los padres son operarios sin clasificación y las madres, empleadas domésticas. El 40% de los alumnos provienen de Minas. "Os rapazes do noturno trabalham nas industrias e comercio; os de diurno são guardas-mirim. As moças do noturno trabalham também na industria e como domésticas". Los problemas que afectan el aprendizaje de los alumnos son de orden económico y familiar. Ex: "mãe vai ter o 16º filho, o pai fugiu, a mãe foge com outro homem, os alunos que comen 1 vez por dia, apenas".

1/ (Continuación) Por último, en el anexo 5 hay una tabla con la distribución de los inactivos. Llame la atención en este cuadro la cantidad de desempleados, desocupados y aposentados que puede ser un reflejo de la alta rotatividad de la mano de obra en el mercado de trabajo de S.J. La información proveniente de esta encuesta difiere grandemente de la que podemos obtener por medio del censo de 1970. Es posible que el proceso de cambio se haya acelerado aún más a partir de la fecha del censo por lo que la información proveniente de dicha fuente puede haber quedado muy obsoleta. Las diferencias son tanto de tamaño de la población como de distribuciones porcentuales. Según el censo, por ejemplo, en 1970 había sólo 21.093 trabajando en industrias de transformación, representando sólo un 21% de la población activa. De acuerdo con los datos entregados por la prefectura sólo la GM tenía en octubre de 1973, 8.214 empleados. (La entrevista de CEBRAP hecha últimamente arrojó una cifra de 8.400 empleados). Esto obliga a hacer una evaluación de las fuentes de información.

Algo similar ocurre en el colegio estatal Ana Cândida de Barros Molina de la Villa Industrial (C.42.). Otros establecimientos presentan características menos puras pero se diferencian fuertemente de los ya nombrados sin ser colegios de clase media. Así por ejemplo, en el Instituto de Educación João Cursino del Jardim Maringá podemos notar lo siguiente: 2.500 alumnos hijos de operarios especializados y comerciantes. La media de hermanos es 4. Características similares son las del Instituto de Educación Sinácio Martins (C.46.) que queda en el centro. Casi todos los alumnos son hijos de operarios y presentan características proletarias.

Los efectos directos e indirectos se combinan de múltiples maneras y pueden producir resultados aparentemente contradictorios. Esto se puede apreciar claramente en el caso del trabajo de la mujer. De acuerdo a la hipótesis de los efectos inmediatos, se debiera esperar que las mujeres que trabajan tengan menos hijos, ya que se producen algunas contradicciones entre la actividad laboral y las tareas vinculadas a la maternidad. La sociología americana hablaría aquí de una incompatibilidad de roles. Las políticas de empleo femenino por parte de las empresas reflejan estas dificultades. Algunas de ellas han hecho experiencias negativas de trabajo femenino y han terminado por contratar sólo mujeres solteras. La mayoría de las empresas que contratan mujeres las despiden, salvo excepciones, cuando se casan. Otras como Kodak no las despide pero son ellas mismas las que toman la decisión de irse una vez que se casan. Algunas empresas como Cerámica Weiss están descubriendo que es posible contratar mujeres casadas sin mayores problemas cuando éstas son de edad avanzada y tienen hijos de más de diez años. La incompatibilidad también está bien testificada por el lado de la familia, esto es, por parte del marido. Al casarse normalmente saca a su mujer del trabajo. Según el presidente del sindicato metalúrgico (C.1.) "quando os dois trabalham, marido e mulher, geralmente o marido tira a esposa do serviço quando casa". Por su parte el presidente del sindicato de Fiação e Tecelagem, (C.2.), sostiene que la mujer quiere

trabajar pero que los hijos se lo impiden. En Alpargatas las mujeres dicen (A.14.) "trabalhar e ter filhos não dá". Sin embargo, esta contradicción supone una cierta concepción muy especial del rol de madre y esposa que no se aplica a todos los casos. Para ponerlo en términos simples, para una familia proletaria es la esposa/madre la que debe encargarse de los hijos y de la economía doméstica. Allí hay, por consiguiente, incompatibilidad^{1/}. No sucede lo mismo en la familia subproletaria. Las condiciones reales de existencia obligan a definir de otra manera la organización interna de la familia. La mujer debe trabajar y las responsabilidades de la economía doméstica, reducida a una mínima expresión, y el cuidado de los hijos pasa a manos de los hijos de una cierta edad (ni muy pequeños porque no podrían hacerlo ni muy grandes porque entonces tendrían que trabajar fuera del hogar). La incompatibilidad de roles queda aquí obviada por medio de una distinta división de las tareas. Este hecho obliga a considerar cuidadosamente las relaciones entre la fecundidad y el trabajo de la mujer. Los distintos efectos se mezclan y lo más probable es que tiendan a compensarse. Los efectos directos apuntan a una relación negativa entre el trabajo de la mujer y la fecundidad. Los efectos indirectos, en cambio, tienden a vincular una mayor natalidad al trabajo de la mujer.

Aún algo más sobre el trabajo de la mujer. Ya hemos visto cómo, en el caso de las familias proletarias, el marido normalmente retira a la mujer del trabajo una vez que se han casado.

1/ Si la mujer se ve en la obligación de trabajar tiene que buscar una forma de suplir las tareas que deja en el hogar con algún pariente o empleada doméstica. La alternativa de la doméstica en general está por fuera de las posibilidades de la familia proletaria ya que difícilmente llega a compensar lo que se gana en dinero a lo que se pierde en términos de economía doméstica. La mujer de un carpintero de CIA ilustra muy bien esta situación. "nunca trabalhou fora e não trabalha porque o salário que ganharia iria para pagar a empregada que teria de contratar para ficar em casa e cuidar não compensa. O que o marido ganha dá para viver". (D.J.). La presencia de un pariente en casa es, por consiguiente, casi la única alternativa para que la mujer proletaria pueda trabajar.

Es interesante observar además, cómo este hecho influye en el sentido de una cierta postergación del matrimonio. La razón de esto está en la mayor cantidad de pre-requisitos que comporta la organización de una familia proletaria en relación con la subproletaria. Es necesario contar con ciertos ahorros que permitan hacer las inversiones básicas para que funcione la economía doméstica. Habitación, algunos muebles y unos cuantos enseres domésticos. Para reunir dichos ahorros tanto la mujer como el varón pueden colaborar por medio del trabajo en la medida que parte de sus consumos siguen siendo cubiertos por las respectivas familias paternas. Es particularmente ilustrativa tanto en relación a este punto así como de muchos otros la entrevista (D.8.) a un joven de Minas que se va a casar. Me parece que es una de las entrevistas más significativas de las realizadas hasta ahora. Por esta razón la hemos agregado como documento anexo a este trabajo. (Anexo 5). El joven entrevistado se ubica justamente en un momento de transición social. La familia paterna presenta muchas de las características propias del subproletariado. El, en cambio, organiza su vida en términos más proletarios. Su novia trabaja y están ahorrando para construir "uma casinha" pero tiene muy claro el que la mujer debe dedicarse al hogar. "Eu já disse pra ela que ela vai trabalhar só nos primeiros tempos que a gente estiver casado, porque aí eu vou tar apertado com a construção da casa, mas depois eu não vou querer que ela trabalhe, porque senão quem vai cuidar da casa, da comida, da roupa? Ela tá com 18 anos. Tem quatro anos que a gente tá namorando". Cuatro años de pololeo y recién se piensan casar el año entrante. Cuánto esfuerzo, cuántos conflictos, cuántas vacilaciones y angustias se dejan adivinar tras las líneas de esta entrevista.

El atraso en el matrimonio aparece muy bien testificado también en otras entrevistas. Para la asistente social de Rodhia, (A.7.) por ejemplo, "os rapazes e as moças procuram se estabilizar primero pra depois casar. Não querem ter filhos porque primero querem se estabilizar economicamente". Además sostiene que hay una renovación de los valores y principios por los que las mujeres

retardan el matrimonio. Todo esto parece contradictorio con muchas otras entrevistas en que se sostiene que ahora la gente se está casando muy luego. ¿Pero, hay realmente contradicción? No creo, pienso que hay una superposición de dos dinámicas, una de las cuales - la proletaria - lleva a un atraso en el matrimonio y la otra - la subproletaria - conduce a un matrimonio más temprano. Algo de esto percibe la asistente social de Ericson (A.6.), quien sostiene que la familia en que la mujer trabaja tiende a atrasar el matrimonio quedando entre los 20 y los 25 años. En compensación en S.J., debido a la inmigración y a la libertad sin límite, la juventud se casa más pronto. En cambio, otra asistente social (A.8.), percibe que "a mulher que trabalha tem condições de casar mais cedo. Mais oportunidades de conhecer rapazes e de entrosamento entre moças e rapazes". La verdad es que parece haber una doble trama que se entrelaza y da por resultado múltiples arreglos entre la tendencia a postergar el matrimonio para establecerlo sobre mejores bases y la de adelantarlo como recurso de sobrevivencia. El subproletario estará más inclinado a esta última alternativa y el proletario, en cambio, a la primera.

Veamos ésto más de cerca. La postergación del matrimonio requiere como contrapartida una vía de solución alternativa al desarrollo de la vida sexual que, en la medida que hay un desarrollo biológico normal, se impone como una exigencia a la vida social. El muchacho de la entrevista anteriormente citada que se prepara para casar el año venidero soluciona su problema con otras mujeres distintas de su enamorada. En este caso se da una visión muy idealizada del matrimonio, ideal que como ya hemos visto es capaz de motivar y orientar su trabajo e inquietudes, junto con una posición muy realista frente a los imperativos sexuales que soluciona con otras mujeres. Esas otras mujeres probablemente implican un costo económico, social y psicológico que él enfrenta conscientemente. Es también muy probable que en su concepción de la mujer haya dos imágenes superpuestas. La de la mujer "esposa ideal" y la de la mujer como "compañera sexual". Desdoblamiento que en distinto grado y con distinta modalidad

parece ser bastante generalizado en nuestras sociedades. En otras palabras, no se trata de un hecho extraordinario. Seguramente a un psicólogo que analizara la mencionada entrevista no escaparía la notable proyección de la imagen materna en la de su futura esposa. "Não, minha mãe só trabalha em casa. Eu acho que êsse que é o certo. A mulher tem que cuidar de casa e dos filhos. Minha noiva trabalha ... Eu já disse prá ela que ela vai trabalhar só nos primeiros tempos ..." Probablemente esta proyección de imágenes sea un antecedente importante para explicar lo que viene más adelante. "Sou contra as relações sexuais com a namorada antes do casamento. Com outras mulheres sim, é claro, mas não com a namorada, você está mais é louco. Os padres às vezes xingam a gente porque a gente meteu com alguma mulher, ¡você precisa evitar isso!, mas evitar de que jeito? Quem é que aguante? Depois eu acho isso uma coisa normal do homem". Ahora bien, una situación tan cristalizada como la de esta entrevista puede no ser muy corriente. Más aún, aunque sea arriesgado decirlo, se podría hipotetizar que en términos de tipo ideal puro es posible que el elemento "mujer-esposa-ideal" sea un componente básico de lo que hemos llamado familia proletaria, pero que, en el caso de la familia subproletaria se tienda a producir un proceso de rebajamiento de la imagen de "la mujer ideal" hasta hacerla coincidir con la de "la mujer-compañera-sexual". Algunas de las entrevistas me llevan a pensar así. La asistente social de Johnson, por ejemplo, (A.5.), sostiene que "nos rapazes pelo menos os que eu tenho observado, têm muito medo de casar ... Acho que é por causa da inestabilidades dos empregos e também como muitos dizem: achar menina para casamento é difícil e quando acha é muito boa para ele. Têm grande preocupação em ter especialização em ramos técnicos". El mismo tema con distintas variaciones es señalado también por la asistente social de Ericson (A.6.). "Os rapazes na maioria, têm uma interpretação errada sobre a falta de virgindade - 'para casar nao' - 'porque se ela já foi minha poderá ser de outros'. Acho que actualmente os rapazes têm muito medo do casamento". En esta última cita se ve claramente el conflicto entre las dos imágenes de la mujer.

Falta la figura de la mujer ideal para casarse. En la cita anterior se puede apreciar, en forma aún más clara, las dificultades objetivas con que los jóvenes tropiezan para conseguir una mujer que cumpla las condiciones de la mujer ideal: "...quando acha é muito boa para eles". En ambas citas el conflicto es percibido por las asistentes sociales como "muito medo do casamento".

Desde el punto de vista de la mujer también se puede apreciar la otra cara del conflicto. El tema es aquí aceptar el papel de mujer-compañera-sexual y no perder por eso el papel de mujer-esposa-ideal. Una expresión clara de esto encontramos en la entrevista a la asistente social de Rodhia (A.7.). "Há muitas moças que me procuram com problemas de desequilíbrio: dormem com os namorados mas não aceitam os novos valores. Há um grande choque entre a satisfação delas e aquilo que a sociedade acha. Normalmente casam com os namorados. Toman pílula, todas elas". Se deja adivinar tras estas líneas una fuerte presión por parte de la mujer por querer casarse con su compañero sexual. Un conflicto muy profundo que puede tener las más diversas alternativas. En términos de tendencias y probabilidades es posible que en la solución de este conflicto ya haya fuertes diferencias entre proletarios y subproletarios. Que los primeros tengan mejores condiciones para conseguir una mujer-esposa-ideal y que los segundos, en cambio, simplemente tiendan a casarse o a unirse con la mujer-compañera-sexual.

Hasta ahora nos hemos limitado al análisis de la heterogeneidad que se da entre los polos que hemos llamado proletario-subproletario. Evidentemente también hay otros sectores sociales relevantes pero aquellos nos parecen los más importantes, tanto por su volumen como por las alternativas cualitativas que pueden provocar en las relaciones sociales y en el ámbito mismo de los fenómenos poblacionales. (Recordemos que esta heterogeneidad es

lo que está a la base de los movimientos migracionales masivos de fuerza de trabajo, y que a través de ella, también hemos podido observar la forma en que las estructuras económicas condicionan procesos diferenciales de reproducción de la población). En las líneas que vienen nos referiremos brevemente a otros sectores sociales que son también relevantes para el análisis de comportamiento reproductivo de la población. Pero antes nos resta decir algo más sobre las hipótesis de homogeneidad y heterogeneidad.

Si bien en la actualidad hay suficientes elementos como para pensar que prevalece una situación de heterogeneidad, es también cierto que sólo estamos observando los inicios de un proceso en el que todavía predominan los efectos de la migración reciente. Sólo la evolución futura de San José Dos Campos podrá revelarnos si lo que allí está sucediendo se va a orientar en una u otra dirección. Justamente lo que hace de S.J. un caso notable es el hecho de poder revelarnos hasta qué punto son capaces de difundirse los efectos de la industrialización dependiente. Pocas esperanzas pueden quedar para el resto del país y para el resto de los países de América Latina que esperan la intervención del gran capital, si en el contexto de mayor densidad industrial del país líder en esta modalidad de industrialización también se tiende a configurar una situación de fuerte heterogeneidad. Es necesario esperar hasta que podamos observar, sin muchas interferencias, la modalidad reproductiva que tiende a adoptar la fuerza de trabajo como resultado de este tipo de industrialización. Sin embargo, no bastaría con eso, en S.J. podría configurarse una situación homogénea con un alto estandar de vida, pero, como una situación cerrada y limitada a los márgenes de su perímetro urbano. Habría que observar los efectos sobre el resto de la economía y ver si no se produce un incremento de las desigualdades regionales.

Por el momento las hipótesis permanecen abiertas. Lo que observamos en la actualidad es el surgimiento de un fuerte contexto de cambio que tiende a modernizar al subproletariado y a imponer una reproducción más intensiva de la fuerza de trabajo. De allí la importancia adquirida por la educación y el surgimiento

de esa verdadera "fiebre de cursos de especialización" que observa el funcionario de Kodak (A.4.). En la medida que esta modalidad de reproducción se vuelva predominante es posible que, por el mero efecto de la imposición contextual, se logre constituir una cierta homogeneidad al menos en lo que se refiere a las pautas de comportamiento.

Dejemos por ahora a las grandes empresas y veamos qué pasa en el sector de la pequeña producción. No es mucho el material de entrevistas que se ha reunido sobre este sector. Sin embargo, su presencia social no es despreciable ni siquiera en S.J. De acuerdo a los datos entregados por la prefectura de S.J. hay un 24,45% de los activos mayores de 14 años que trabajan en el comercio y en la prestación de servicios, y otro 11,80% desarrolla una actividad autónoma. Evidentemente no todos los individuos comprendidos dentro de dichos porcentajes son pequeños productores. Allí también están incluidos los grandes comerciantes, los empleados de comercio y servicios y los profesionales independientes. Sin embargo, es muy probable que una proporción ampliamente mayor que la mitad, digamos un 75% de los que tienen una actividad autónoma estará constituido por pequeños productores, esto es, un 8,85%. A esta cifra podemos agregar un tercio de los que trabajan en comercio y servicios, esto es un 8,15%. Lo que da una estimación total de 17% de pequeños productores.

El grupo de los pequeños productores, tal como lo hemos definido, es bastante heterogéneo. Una primera división, sugerida por las mismas entrevistas, es la de considerar separadamente a los productores de bienes y a los productores de servicios. Los primeros, casi sin excepción, tienden a constituir empresas familiares. Esto es, a organizar las tareas vinculadas a la pequeña producción contando con los recursos familiares de fuerza de trabajo. Hay una cierta unidad entre el hogar y el trabajo.

Toda la familia, de una u otra forma, participa en las tareas productivas. Aparte de la esposa y de los hijos también otros familiares pueden ser incorporados al trabajo. Hermanos y cuñados solteros, padres, otros parientes e incluso, allegados pueden orbitar en torno a la empresa familiar. Con esto los lazos familiares se ven reforzados por un sentido económico. En ciertos casos, cuando el tamaño de la empresa lo permite, se contrata fuerza de trabajo para realizar los trabajos más pesados y rutinarios, sin dejar por esto de ser una empresa familiar. Para la familia del pequeño productor sobre todo si cuenta con poco capital y lo fundamental de la empresa está dado por el trabajo, las condiciones objetivas no favorecen la limitación de la natalidad sino más bien al revés; se tiende a valorar una prole numerosa. La cita que viene a continuación está tomada de la entrevista al dueño de una pequeña fábrica de muebles (B.2.). Es muy ilustrativa de la forma en que los lazos familiares, particularmente los hijos adquieren un sentido económico:

"Os filhos trabalhavam comigo. Tenho 4 filhos que sabem trabalhar. Tenho ao todo 4 filhos da primeira mulher e 9 da segunda. A segunda só teve 9 porque enjoou a não quis mais adquirir, senão tinha mais 9. Acho muito bom família grande porque é mandamento do velho mais velho do mundo. Deus pai eterno, pai de Jesus Cristo pregador do evangelho. Quando ele pôs o primeiro homem na terra diz que ele deu o nome de Adão e depois ele deu uma companheira e disse cresci e multiplica. Sou católico sim.

Nunca fiquei viúvo porque da primeira mulher fui amaziado porque ela era casada com outro. Da segunda eu sou casado até hoje. A primeira morreu.

Os filhos que trabalham comigo não são os mais velhos. Dois mais velhos trabalham e dos outros trabalham 3. Os outros são todas mulheres casadas e trabalham em serviço doméstico. Não temos empregados, só os filhos que fazem o serviço.

Eu tenho um irmão que me ajuda a trabalhar e são as empregadas dele dousítio que trabalham, umas 10 mulheres".

En las otras entrevistas a pequeños productores también se puede apreciar la participación de familiares en el trabajo^{1/}. No sucede lo mismo con los pequeños productores de servicios. Ellos en general cuentan con un cierto capital consistente en un automóvil, un local comercial, una pensión u otro que les permite vender servicios al público. En este tipo de producción el acento tiende a desplazarse de la mano de obra al capital. Tal vez por esa razón no presenta la misma capacidad de aglutinar la familia en torno a la empresa que podemos observar en los artesanos. En general no contratan F. de T. y cuando se requiere más mano de obra se suele recurrir a los familiares al menos en forma esporádica.

Debido al pequeño tamaño de la empresa los ingresos que puede aportar a la familia no son suficientemente altos como para permitir un consumo holgado. En esto puede haber muchas diferencias que dependen del monto de capital vinculado a la empresa y de su productividad. Sin embargo, se puede decir que, en general, la necesidad de hacer nuevas inversiones para aumentar la productividad de la pequeña empresa entra en conflicto con las necesidades de consumo de la familia. Este conflicto permanente tiende a resolverse por el lado de una reducción de los consumos con fluctuaciones que dependen de las presiones internas de la familia. El padre normalmente se convierte en el portavoz de las exigencias del capital y la madre, en cambio, tiende a representar y a reivindicar las necesidades familiares del consumo. El consumo conspicuo sólo es aceptado parcialmente y siempre que pueda ser revestido de un carácter de necesidad. La elegancia, la moda, las joyas o cualquier refinamiento en el consumo quedan proscritos de la familia a no ser que la mujer aporte otros ingresos con su trabajo.

1/ Fueron entrevistados los siguientes pequeños productores:

- Un propietario de una pequeña fábrica de muebles.
- Un propietario de una pequeña fábrica de colchones.
- Un fabricante de harina de mandioca (farinheiro) y la dueña de una pequeña fábrica de tejas (Olaria).

Estos entrevistados tienen en promedio 7,5 hijos cada uno y todos recurren a sus familiares para colaborar en las tareas productivas.

En la misma medida que los hijos empiezan a ser percibidos más como una fuente de gastos que como una reserva de trabajo útil para esta pequeña producción, la familia entra en una dinámica de limitación de la natalidad. Dicha percepción puede estar inducida por la necesidad, mayor o menor, de educar a los hijos. Los hijos que se educan demandan más gastos no sólo por el hecho mismo de educarse, sino también, por las mayores expectativas de consumo que se hacen en relación con otros muchachos de la misma edad. Es altamente probable también que los hijos que estudian tiendan a alejarse cada vez más de la empresa familiar con la que entran en conflicto.

La siguiente cita de una entrevista al señor Arontes, dueño de un negocio de compra-venta de muebles usados (Brecho Arontes, B.7.), ilustra de una cierta manera la forma en que las condiciones objetivas conducen a una práctica de limitar la natalidad. La familia ya no es funcional para la pequeña empresa y los hijos, específicamente, tienden cada vez más a presionar sobre los ingresos de la familia para costear sus necesidades educacionales.

"Trabalho sozinho aqui no Brecho. Tenho 5 filhos, 4 moram aqui e o outro é farmacêutico em Mogi - tirou o diploma em São Paulo. Um outro filho trabalha aqui na GM.

A mulher também não ajuda, trabalha em casa. Ela tem 62 anos e eu 70. Tivemos 9 filhos e 4 morreram, então a mulher com 30 anos fez operação senão agora tinha 15 filhos".

Lo mismo se puede apreciar en la entrevista a los taxistas. Por ejemplo en la entrevista B.10. se dice lo siguiente:

"O Sr. Moracir tem 61 anos de idade, é casado e tem 2 filhos da primeira esposa e 2 da segunda, que tem 27 anos e é de Pinda onde se casaram. É a favor do contrôle da natalidade e contrário à família grande. Já era. Diz que nao quer arranjar mai filhos porque já é velho (já é avô) e não tem possibilidades financeira de criálos. 'Depois que eu morrer a mulher pode casar com outro e não criar direito. Sou contrário a ter muitos filhos e não poder educar. Também não gostaria que a mulher trabalhasse fora porque os filhos têm que ser criados com a mãe".

De estas observaciones puede surgir la siguiente hipótesis en relación con el comportamiento reproductivo de los pequeños productores. Cuando la pequeña producción se basa más en el capital que en el trabajo se entra en una dinámica de limitación de la natalidad ya que las exigencias del pequeño capital entran en conflicto con las necesidades del consumo familiar. En cambio, cuando lo que predomina es el trabajo entonces hay una menor motivación para limitar la natalidad; los hijos son incorporados a la empresa y ésta adquiere un carácter más familiar.

Resumiendo lo anterior y poniéndolo en términos de tipos ideales, podemos establecer el siguiente paralelo:

Pequeño productor sin capital

a) Posee una F. de T. no calificada pero sí especializada en la elaboración de ciertos bienes o servicios. Posee un conocimiento tradicional que le permite saber dónde obtener las materias primas, cómo trabajarlas, dónde y cómo vender sus productos. Normalmente también ha desarrollado una cierta pericia en el manejo de las materias primas. Usa medios de producción insignificantes.

b) Normalmente el jefe de la familia organiza la actividad productiva contando para ello con la colaboración de la fuerza de trabajo familiar. Esta pequeña producción normalmente posee un carácter familiar. Para las tareas secundarias y más pesadas suele contratarse mano de obra de un marcado carácter subproletario.

Pequeño productor con capital

a) Posee una F. de T. con una calificación que le permite movilizar determinados medios en la producción de ciertos servicios y, en algunos casos bienes, con una mayor productividad. Estos medios pueden consistir en un vehículo de transporte, un local comercial, una pensión o algún otro capital de explotación individual.

b) Normalmente el mismo dueño del capital es el que trabaja con él. Cuando se hace necesario pide colaboración a sus familiares pero estos normalmente se mantienen al margen de la actividad productiva. A menudo también compra trabajo o servicios de bajo costo para complementar las tareas productivas, o bien, para acondicionar los medios de producción.

c) Los ingresos obtenidos a través de esta actividad productiva normalmente sólo alcanzan para cubrir las necesidades básicas de la familia, ($W=V$). La economía doméstica es, al mismo tiempo, prolongación y contrapartida de la empresa familiar, pues es allí donde se procesan los consumos. Esta parte normalmente está a cargo de la mujer.

d) Este sector tiende a adoptar un comportamiento reproductivo extensivo ya que es capaz de absorber fuerza de trabajo familiar sin mayor calificación. Sin embargo, hay que señalar que por no constituir la pequeña empresa la forma de producción predominante en la sociedad, el tipo de comportamiento reproductivo que adopta este sector depende de la forma en que éste se vincula con las modalidades productivas predominantes.

e) En estas empresas de tipo familiar se dan condiciones favorables a la mantención de una mentalidad más tradicional. La misma destreza artesanal se transmite por tradición de padres a hijos, lo que no favorece las innovaciones. Por otra parte, el relativo mayor tamaño de las unidades familiares, su mayor cohesión y el papel preponderante que asume la figura paterno-patriarcal hacen que se constituya un ámbito en donde puedan mantenerse y transmitirse formas más tradicionales de pensamiento.

c) El ingreso es relativamente más alto pero en este caso las necesidades del consumo familiar entran en contradicción con las necesidades de reposición e incremento del capital ($W=V+C$). El marido tiende a convertirse en el portavoz de las necesidades del capital (C), y la mujer, en cambio, tiende a asumir la representación de las necesidades del consumo familiar (V).

d) La contradicción entre las necesidades de reproducción del capital y las de la fuerza de trabajo hace que se tienda a disminuir el número de hijos pero no por eso se produce necesariamente una reproducción más intensiva. Esto depende de la forma en que esta pequeña producción se vincula con las formas predominantes en la sociedad.

e) Este tipo de pequeña producción tiende a desarrollar una mentalidad más moderna y abierta a los cambios y a las influencias de los medios de comunicación.

Por último, otro sector social importante dentro de toda sociedad que se moderniza y se desarrolla es el que está constituido por los empleados de cuello y corbata. En su gran mayoría se trata de asalariados que no participan directamente del proceso productivo sino que trabajan en los niveles burocráticos de las diversas empresas y servicios públicos y privados. Esta capa del sector asalariado surge y crece a medida que las operaciones económicas se hacen más complejas y diversificadas. Con ello surgen una serie de tareas tales como contabilidad, archivo y control de las operaciones, control de compras y ventas, manejos financieros, relaciones públicas, propaganda, contratación de servicios, etc. Si a esto agregamos el desarrollo de aquellas instancias tales como el Estado, la Iglesia, la Educación, los Servicios de Salud, Seguro Social, los Aparatos Judiciales y Represivos, etc. que si bien generan empleos, no desarrollan actividades directamente productivas, sino más bien, otras actividades cuyo sentido más general es el de asegurar otras condiciones de reproducción de las estructuras productivas de la sociedad, comprenderemos por qué razón tiende a ampliarse en forma creciente el sector de los empleados. Ahora bien, es necesario distinguir niveles ya que se dan situaciones muy diferenciadas dentro de este amplio sector de asalariados de cuello y corbata. Las burocracias se organizan en forma piramidal en donde se puede distinguir gruesamente entre cúspide y base. La base de estas burocracias está constituida por la gran masa de los empleados que simplemente desarrollan tareas sin ocupar posiciones de poder o autoridad. A este sector llamaremos simplemente "empleados". Contrasta con esta situación la de los directivos que ocupan las posiciones de poder y autoridad y constituyen la cúspide de las diversas piramides burocráticas. A estas posiciones acceden ya sea por una cierta capacidad profesional o empresarial o bien por vínculos con el capital o con el poder político. A este pequeño subsector llamaremos "directivos".

Sobre estos grupos no hay mucho material acumulado en las entrevistas pero no cabe duda de que se trata de un sector de importancia creciente en S.J. En general las referencias a los

empleados se hacen a través de lo que la percepción social identifica como clase media. En cambio, para designar al ámbito de los directivos se tiende a usar el vocablo de clase media alta. En torno a ellos las notas que hemos podido juntar son las siguientes:

En cuanto al "empleado" podemos decir que tiene hábitos de consumo más modernos y diversificados que el proletario aunque la diferencia de ingreso entre ambos grupos no sea tan grande. La mujer normalmente también trabaja dentro de una estrategia de aumentar las fuentes de ingreso para acceder a bienes de consumo más conspicuos. Dentro de esta misma estrategia los hijos son reducidos a un mínimo de uno o dos. Esta diferencia la percibe muy bien un médico (C.10.), que al ser entrevistado señaló: "Acho que não está havendo uma preocupação geral em controlar a natalidade, só na classe média alta para cima. O motivo é estritamente economico. E quanto mais filho tem a pessoa mais se prende. As pessoas querem aproveitar mais a vida, ter automóvel, casa, viajar, etc. As pessoas de baixo nivel não se preocupam com essas coisas pois sabem que o negócio é ficar em casa, trabalhar, comer arroz com farinha e como não têm nada para fazer, eles têm filhos". La cita nos ilustra acerca de la existencia de una modalidad reproductiva que se diferencia tanto de la del proletariado como de la del subproletariado. En este tipo de familias el argumento económico es profusamente utilizado para justificar una restricción radical en la natalidad. Sin duda que se trata de un argumento real. Puede parecer difícil de entender el que sea este sector social y no el de los más desposeídos el que utilice con mayor frecuencia el argumento económico. Todo depende del horizonte de consumo que se tenga como referencia. Para el empleado la camisa y la corbata constituyen consumos necesarios en su vida cotidiana; la formalidad en el vestir y otros consumos que a primera vista pueden parecer dispensables constituyen necesidades básicas de su existencia. Así, pues, como en el caso del subproletario la mujer se ve forzada a trabajar para alcanzar un nivel mínimo de subsistencia para su familia, así también en el caso del

empleado la mujer se ve forzada a buscar trabajo como fuente adicional de ingresos para acceder a un cierto consumo mínimo de bienes socialmente calificados. El nivel de ingreso, mayor que el de los obreros, y la estabilidad del mismo permite a la familia del empleado tener un acceso parcial al mercado de los bienes de consumo suntuarios: mejoras en la habitación y mobiliario, incorporación de los electrodomésticos, contratación de servicio doméstico, mejor educación para los hijos, mejoras en el vestuario, incorporación del turismo, etc. Este semi acceso al mercado de bienes suntuarios pone en tensión el sistema familiar y puede llegar a afectarlo profundamente. El semi acceso es perturbador ya que da origen a una dinámica de ampliación creciente que se orienta al acceso a un determinado nivel de vida y no sólo al de algunos productos aislados. El jefe de hogar es impulsado a trabajar horas extras o a complementar su ingreso por medio de otras actividades. La mujer es también impulsada a buscar empleo o a desarrollar otras actividades remuneradas. La familia típica a hacer sacrificios en los consumos cotidianos y a recurrir preferentemente a los créditos y a las compras a plazo. En este contexto la limitación en el número de hijos surge como algo muy normal. Los esposos normalmente acuerdan alcanzar primero ciertos logros económicos antes de tenerlos o de aumentar su número. Los medios más modernos y eficaces de controlar la natalidad son rápidamente incorporados. Este tipo de familia accede a la cultura urbana como a su ambiente natural. Absorbe rápidamente las modas y usos más modernos y sus componentes se empeñan por todos los medios a su alcance en imitar las pautas de consumo que dan prestigio social.

Sobre los directivos podemos agregar que ya sea por su conocimiento especializado, su capacidad empresarial, o por sus vínculos de poder, tienen acceso a un alto nivel de ingreso. Además muchas veces su mujer también trabaja y obtiene un ingreso que se puede considerar alto. Este tipo de familia tiene acceso efectivo al mercado de bienes suntuarios. La mujer puede trabajar y buscar en ello una forma de realización personal. Por otra parte, el hogar cuenta con comodidades y facilidades que reducen al mínimo las tareas del hogar. Los servicios domésticos y el recurso a jardines infantiles tienden a desplazar de la madre las tareas de socialización de los niños. El papel de la mujer en estas familias tiende a evolucionar rápidamente. En relación con esto, un dentista entrevistado (D.14.), sostiene que "a pessoa deve casar com a sua situação mais o menos garantida, pelo menos o homem. A Lúcia trabalha porque gosta, ela gosta muito da profissão dela, mas eu não acho imprescindível que a mulher também trabalhe fora. Se ela quiser e gostar, eu acho importante para a realização pessoal dela".

Muchas de las cosas que dijimos en referencia a los empleados se cumplen en mayor grado en el caso de los profesionales directivos. Acceso a la cultura urbana e internacional, a los medios de comunicación, a los bienes de consumo elitarios, etc. Más aún, es muy probable que este grupo sea el que introduce y difunde las pautas de comportamiento y de consumo más moderno. En cuanto a su comportamiento reproductivo habría que decir que tiende a ser más racional; incorpora la planificación familiar aunque, por su mayor holgura económica, no tiene aquella urgencia de reducir la natalidad al mínimo, que es tan propia de los empleados. La disminución de la fecundidad es aquí también una condición para la reproducción de la fuerza de trabajo. Esto lo percibe muy bien el Dr. Coimbra, ginecólogo, que al ser entrevistado sostuvo que "... A classe média procura evitar filhos pois querem que eles também fiquem na classe média alta. Para isso é preciso fazer universidades. Se tivessem muitos filhos, seria difícil fazer todos estudarem".

Faint, illegible text, likely bleed-through from the reverse side of the page. The text is organized into several paragraphs, but the characters are too light and blurry to be accurately transcribed. Some faint words like "The", "and", "of", and "is" are visible.

A N E X O 1

THE UNIVERSITY OF CHICAGO

CVLISA

EXAMEN DE SVI

EXAMEN

EXAMEN

EXAMEN

EXAMEN

LISTADO Y CLASIFICACION DE LAS ENTREVISTAS

A. EMPRESAS PRODUCTIVAS GRANDES Y MEDIANAS

Nº	Empresa o institución	Entrevistado	Entrevistador
A.1.	GENERAL MOTORS	Sr. Abreu, jefe de personal del sector	María da Conceição Q.
A.2.	INDUSTRIAS KANEBO	Sr. Takishi Torita, alto funcionario	Mirna y Andréia
A.3.	MATSUCHITA	Sr. Umede, gerente de personal	María da Conceição
A.4.	KODAK	Sr. Virgilio, encargado del reclutamiento del personal	Bolivar Lamounier
A.5.	JOHNSON	Entrevistas con asistentes sociales	Bolivar Lamounier
A.6.	ERICSON	María do Carmo, asistente social y Lucia, asistente social	Bolivar Lamounier
A.7.	RODHIA	Sr. Edson Costa, jefe administrativo del Servicio	María da Conceição Q.
A.8.	EMBRAER	Marilena, asistente social	María da Conceição Q.
A.9.	CERAMICA WEISS	Sr. Antonio Carlos Cunha, Director Administrativo	Andréa e Mirna

<u>Nº</u>	<u>Empresa o Institución</u>	<u>Entrevistado</u>	<u>Entrevistador</u>
A.10.	REUNIDAS F.MATARAZZO FABRICA SANTO EDUARDO	Sr.Jairo de Paul, supervisor del personal de S.A. Industrias	Andréa y Micaela
A.11.	PETROBRAS	Sr.Paulo Pereira Lima, jefe de Relaciones Industriales	Mirna y Andréa
A.12.	BUNDY	Bete, asistente social	María da Conceição
A.13.	EATON	Edgard, jefe del sector de beneficios	María da Conceição
A.14.	ALPARGATAS	Najah, asistente social	Bolivar Lamounier
A.15.	EMPREITEIRA DA PETROBRAS - HIDROCON	Jorge Emanuel Schmidt, Ingeniero responsable	Mirna y Andréa
A.16.	MOVEIS ES	Sr. João, jefe de personal	María da Conceição
A.17.	GRANJA ITAMBI	Sr.Edson Frias, alto funcionario	Mirna y Andréa
A.18.	COOPERATIVA DE LATICINIOS DE SAO JOSE DOS CAMPOS	Encargado de personal	Maria da Conceição
B.	<u>PEQUEÑAS EMPRESAS DE PRODUCCION DE BIENES Y SERVICIOS</u>		
B.1.	CASA DE MOVEIS PRIMOR E IND.DE COLCHOES OLIVEIRA E FRANCO LTDA.	Sr. Flavio H. Franco, propietario	Mirna y Andréa
B.2.	FABRICA DE MOVEIS BENE	Propietario	Mirna y Andréa
B.3.	FARINHEIRO DO BAIRRO DO CAJURU	Sr.Delmiro dos Santos, farinheiro	Mirna y Andréa

<u>Nº</u>	<u>Empresa o Instituição</u>	<u>Entrevistado</u>	<u>Entrevistador</u>
B.4.	OLARIA SAO JORGE-ESTRADA DO JAGUARI	Dona Mercedes, proprietaria	Mirna y Andréa
B.5.	JOAO FRIAGI E FILHO-Emporio	Sr. João, proprietario	Mirna y Quim
B.6.	EMPORIO	Sr. Jose Francisco, proprietario	Mirna y Quim
B.7.	BRECHO ARONTES	Sr. Adalberto Augusto Apontes, proprietario	Mirna y Maria da Conceição
B.8.	BAR MINI-BILHAR	Sr. Sebastião Francisco, proprietario	Mirna y Quim
B.9.	TAXISTA	Entrevista com um motorista de taxi de São Jose	Mirna y Quim
B.10.	TAXISTA	Entrevista com motorista de taxi, Moacir Carlos Santos	Mirna y Quim
B.11.	PENSÃO BELA VISTA	Dona Katia, proprietaria	Mirna y Quim
B.12.	PENSÃO JORJA	Dona Maria Ribeiro Gonçalves, proprietaria	Mirna
B.13.	PROSTITUBULO DA VILA INDUSTRIAL	D. Dina, mesera	Myrna Ayres Issa G. Maria da Conceição
B.14.	PROSTITUTAS	Herminia e Maria Celia, 2 prostitutas da Linha velha	

C. ENTREVISTAS A INFORMANTES CLAVES DE INSTITUCIONES

<u>Nº</u>	<u>Empresa o Institución</u>	<u>Entrevistado</u>	<u>Entrevistador</u>
C.1.	SINDICATO DOS METALURGICOS	Presidente	Mirna y Andréa
C.2.	SINDICADO DOS TRABALHADORES NA INDUSTRIA DE FIACAO E TECELAGEM	Sr. José Maria dos Santos, presidente	Mirna y Andréa
C.3.	SINDICATO DO COMERCIO VAREJISTAS DE SAO JOSE DOS CAMPOS	Sr. Antonio Ivo Leite, Secretario Administrativo	Mirna Ayres Issa Gonçalves
C.4.	FAMME	Dr. Manino, ginecólogo y obstetra	Ana Maria Aratangy
C.5.	FAMME	Información de la recepcionista	Ana Maria Aratangy
C.6.	FAMME	Heládia, asistente social de FAMME	Ana Maria Aratangy
C.7.	PRONVAL	Tânia, asistente social de PRONVAL	Ana Maria Aratangy
C.8.	AMBULATORIO DE CERAMICA WEISS	Información dada por una enfermera que hace 10 meses que trabaja allí	Ana Maria Aratangy
C.9.	SESI	Dra. Terezinha, ginecóloga	Ana Maria Aratangy
C.10.	INPS	Dr. Marcos, clínico, cirujano infantil	Ana Maria Aratangy

<u>Nº</u>	<u>Empresa o Institución</u>	<u>Entrevistado</u>	<u>Entrevistador</u>
C.11.	INPS	D.Maria José, administrativa hospital, INPS	Ana Maria Aratangy
C.12.	INPS	Dr.Coimbra, ginecólogo	Ana Maria Aratangy
C.13.	INPS	Dr.Ciro, obstetra	Ana Maria Aratangy
C.14.	HOSPITAL PIO XII	Irmã Angela Verônica, responsable de la contabilidad del Hospital	Ana Maria Aratangy
C.15.	AMICO	Dr.Ishiro, clínico cirujano	Ana Maria Aratangy
C.16.	CLINICA PARTICULAR	Dr. João Carlos, psiquiatra	Ana Maria Aratangy
C.17.	MEDICO PARTICULAR	Dra.Elizabeth, psicóloga	Ana Maria Aratangy
C.18.	INSTITUTO DE PSIQUIATRIA	Dr. Helio, psiquiatra	Ana Maria Aratangy
C.19.	CLINICA PARTICULAR	José Sérgio, neurólogo	Ana Maria Aratangy
C.20.	CLINICA PARTICULAR	Dr. Ronald, ginecólogo	Ana Maria Aratangy
C.21.	CLINICA SAN JOSE	Graça, asistente social, clínica São José (AMICO)	Ana Maria Aratangy
C.22.	CENTRO DE SALUD	Dr. Escada, médico responsable del Centro de Salud	Micaela Krumholz
C.23.	HOSPITAL DA STA.CASA	Dr.Simi, Director clínico de Sta.Casa	Micaela Krumholz
C.24.	HOSPITAL DA STA.CASA	Dr.Marino Saluti, ginecólogo y obstetra	Micaela Krumholz

<u>Nº</u>	<u>Empresa o Instituição</u>	<u>Entrevistado</u>	<u>Entrevistador</u>
C.25.	PUESTO DE SALUD DE CTA	Dr.Saavedra,médico jefe de la posta de salud de CTA	Micaela Krumholz
C.26.	CENTRO DE SALUD	D.Regina,Antônia e Marlene, obstetras del (Centro de Salud	Micaela Krumholz
C.27.	SECRETARIA DE SALUD DEL MUNICIPIO	Dr.Fauze Metne,ginecólogo y pediatra	Micaela Krumholz
C.28.	DROGARIA AVENIDA	Josúe, farmacêutico	Maria da Conceição
C.29.	JUZGADOS	Dr.Benedito, Juiz da 3a.Vara (Familia e menores)	Lilia Montali R.
C.30.	JUZGADOS	Dr.Fernando - Juiz Titular - la. Vara	Lilia Montali
C.31.	CURSILLOS MATRIMONIALES	Henrique e Terezinha,coordena dores dos cursos para noivos promovidos pelas "Equipes de Nossa Senhora". Paróquia de São José	Lilia Montali
C.32.	CURSOS DE NOVIOS	Ricciotti, advogado, membro de movimento "Equipes de Nossa Senhora", responsável por uma das palestras do cur so de noivos.	Lilia Montali

<u>Nº</u>	<u>Empresa o Institución</u>	<u>Entrevistado</u>	<u>Entrevistador</u>
C.33.	INSTITUÇÕES RELIGIOSAS	Padre Bonafé, Igreja Matriz do Alto da Ponte	Antonio Flávio P.
C.34.	INSTITUÇÕES RELIGIOSAS	Jurandir de Oliveira, pai de santo formado. Delegado da <u>Um</u> banda em SJ.	Antonio Flávio P.
C.35.	INSTITUÇÕES RELIGIOSAS	Padre Mário Muniz, padre da Congegação dos Servos de Maria	Antonio Flávio P.
C.36.	INSTITUÇÕES RELIGIOSAS	Sr. Raul, pai de santo. Tenda de Umbanda Pai Sebastião de Aruanda e Caboclo Flexeiro	Antonio Flávio P.
C.37.	INSTITUÇÕES RELIGIOSAS	D. Nauza Aparecida, mãe de san to Tenda de Umbanda Pai Gloriano	Antonio Flávio P.
C.38.	INSTITUÇÕES RELIGIOSAS	Padre João, pároco de matriz de São José, paróquia do centro. Padre Luiz, paróquia de Santana	Antonio Flávio P.
C.39.	INSTITUÇÕES RELIGIOSAS	Ana Maria Bueno, Tenda de <u>Um</u> - banda Vovó Chiquinha de Guiné	Antonio Flávio P.
C.40.	INSTITUÇÕES RELIGIOSAS	Irmã Anita Maria de Imaculada, Instituto das pequenas missio- nárias de Maria Imaculada	Mirna y Andréa
C.41.	ESTABLECIMIENTOS EDUCA- CIONALES	María José, secretaria de GESC "Francisco João Leme"- Alto da Ponte	María Conceição

<u>Nº</u>	<u>Empresa o Institución</u>	<u>Entrevistado</u>	<u>Entrevistador</u>
C.42.	ESTABLECIMIENTOS EDUCACIONALES	Sena, la directora, Colegio Estadual Ana Candida de Barros - Molina-Vila Industrial	Maria Conceição
C.43.	ESTABLECIMIENTOS EDUCACIONALES	Duzolina, la directora, Inst. de Educação Marechal Rondon-Monte Castelo	Maria Conceição
C.44.	ESTABLECIMIENTOS EDUCACIONALES	Giceli, la directora, Colegio Estadual Estevam Ferri-Monte Castelo	Maria Conceição
C.45.	ESTABLECIMIENTOS EDUCACIONALES	Nazareth, orientadora educacional Inst. de Educação Cursino Jardim Maringa	Maria Conceição
C.46.	ESTABLECIMIENTOS EDUCACIONALES	Orestes Januzzi, director, Inst. de Educação Sinesis Martins-Centro	Maria Conceição
C.47.	ESTABLECIMIENTOS EDUCACIONALES	Aquiles, secretario, Colegio Estadual Luiza de G. Medeiros-Santana	Maria Conceição
C.48.	ESTABLECIMIENTOS EDUCACIONALES	Eni, orientadora educacional, ETEPE bairro esplanada (particular)	Maria Conceição
C.49.	ESTABLECIMIENTOS EDUCACIONALES	Durvina, orientadora educacional, Colegio Olavo Bila, Ayres de Moura Centro	Maria Conceição

<u>Nº</u>	<u>Empresa o Institución</u>	<u>Entrevistado</u>	<u>Entrevistador</u>
C.50.	RADIO CLUBE	Zé Maria, Locutor	-----
C.51.	JORNAL AGORA	Luizinho, redactor	-----

D. ENTREVISTAS PERSONALES

<u>Nº</u>	<u>Entrevistado</u>	<u>Entrevistador</u>
D.1.	Entrevista com dona Aparecida em SJ	Andréa Loyola
D.2.	José Benedito Pereira, negro que tra- bajaba en una plantación	Andréa Loyola
D.3.	José, guarda de día de obra da ENUIL	Andréa Loyola
D.4.	Célia, operaria da Teçelagem Parahy- ba e doméstica	Ana Maria Aratangy
D.5.	Luzia Brambila, operaria de Ericson	Micaela Krumholz
D.6.	Celia de Souza, operaria de Ericson	Micaela Krumholz
D.7.	Dona Helena, operaria da Teçelagem Parayba	Maria da Conceição
D.8.	Tadeu Antonio de Souza, joven que trabaja en Ericson y que se va a casar	Antonio Flávio
D.9.	D. Conceição, dueña de casa, casada con un carpintero de CTA	Micaela Krumholz

<u>Nº</u>	<u>Entrevistado</u>	<u>Entrevistador</u>
D.10.	Miriam, filha de D.Conceição de 12 años	Micaela Krumholz
D.11.	Dionísio, operario, desempleado, obreiro mecánico	Ana María Aratangy
D.12.	Artur, estudante de arquitetura	Armando Ortíz
D.13.	Luis Fernando, propietario da casa de lanches, confeitaria A Delícia Lanches Praça conego Lima	Armando Ortíz
D.14.	Paulo José Simão, dentista 34 años	Antonio Flávio
D.15.	Maria do Carmo, assistente social de Ericson	Micaela Krumholz
D.16.	Dona Rosa, 47 años	Maria da Conceição
D.17.	Dona Maria	Andrea Loyola

A N E X O 2

INDEX

Tabela 2: Empresas de mais de 100 Empregados em Outubro de 1973,
com as Respectivas datas de Instalação em São José dos
Campos *

Empresas	Nº de Empregados em Outubro, 1973	Data da Instalação em S.J.C.
General Motors	8.214	1959
Alpargatas	3.386	1960
Ericson	2.650	1954
Embraer	2.480	1952
Johnson	2.414	1952
Parahyba	1.959	1925
Rhodia	1.797	1946
Kanebo	948	1957
Fiel	870	1961
Matarazzo	677	1964
Granja Itambi	675	-
Eaton	630	1957
Bundy	612	1957
Kodak	433	1972
Weiss	419	1942
Neiva	360	1960
Laticínio Tecelagem	352	-
Matsushita	285	1970
Cooperativa de Laticínios	196	-
Aerotec	189	1963
Amplimato	115	1965

* FONTE: Prefeitura de São José dos Campos.

Relatório de atividades do Conselho de Administração da Companhia Saneamento de São Paulo S.A. em 1970

Exercício	Valor em R\$	Descrição
1970	1.100.000,00	Salário de Diretores
1969	1.000.000,00	Salário de Diretores
1968	900.000,00	Salário de Diretores
1967	800.000,00	Salário de Diretores
1966	700.000,00	Salário de Diretores
1965	600.000,00	Salário de Diretores
1964	500.000,00	Salário de Diretores
1963	400.000,00	Salário de Diretores
1962	300.000,00	Salário de Diretores
1961	200.000,00	Salário de Diretores
1960	100.000,00	Salário de Diretores
-	-	Salário de Diretores
1959	100.000,00	Salário de Diretores
1958	100.000,00	Salário de Diretores
1957	100.000,00	Salário de Diretores
1956	100.000,00	Salário de Diretores
1955	100.000,00	Salário de Diretores
1954	100.000,00	Salário de Diretores
1953	100.000,00	Salário de Diretores
1952	100.000,00	Salário de Diretores
1951	100.000,00	Salário de Diretores
1950	100.000,00	Salário de Diretores
-	-	Salário de Diretores
1949	100.000,00	Salário de Diretores
1948	100.000,00	Salário de Diretores
1947	100.000,00	Salário de Diretores
1946	100.000,00	Salário de Diretores
1945	100.000,00	Salário de Diretores
1944	100.000,00	Salário de Diretores
1943	100.000,00	Salário de Diretores
1942	100.000,00	Salário de Diretores
1941	100.000,00	Salário de Diretores
1940	100.000,00	Salário de Diretores
-	-	Salário de Diretores
1939	100.000,00	Salário de Diretores
1938	100.000,00	Salário de Diretores
1937	100.000,00	Salário de Diretores
1936	100.000,00	Salário de Diretores
1935	100.000,00	Salário de Diretores
1934	100.000,00	Salário de Diretores
1933	100.000,00	Salário de Diretores
1932	100.000,00	Salário de Diretores
1931	100.000,00	Salário de Diretores
1930	100.000,00	Salário de Diretores
-	-	Salário de Diretores
1929	100.000,00	Salário de Diretores
1928	100.000,00	Salário de Diretores
1927	100.000,00	Salário de Diretores
1926	100.000,00	Salário de Diretores
1925	100.000,00	Salário de Diretores
1924	100.000,00	Salário de Diretores
1923	100.000,00	Salário de Diretores
1922	100.000,00	Salário de Diretores
1921	100.000,00	Salário de Diretores
1920	100.000,00	Salário de Diretores
-	-	Salário de Diretores
1919	100.000,00	Salário de Diretores
1918	100.000,00	Salário de Diretores
1917	100.000,00	Salário de Diretores
1916	100.000,00	Salário de Diretores
1915	100.000,00	Salário de Diretores
1914	100.000,00	Salário de Diretores
1913	100.000,00	Salário de Diretores
1912	100.000,00	Salário de Diretores
1911	100.000,00	Salário de Diretores
1910	100.000,00	Salário de Diretores
-	-	Salário de Diretores
1909	100.000,00	Salário de Diretores
1908	100.000,00	Salário de Diretores
1907	100.000,00	Salário de Diretores
1906	100.000,00	Salário de Diretores
1905	100.000,00	Salário de Diretores
1904	100.000,00	Salário de Diretores
1903	100.000,00	Salário de Diretores
1902	100.000,00	Salário de Diretores
1901	100.000,00	Salário de Diretores
1900	100.000,00	Salário de Diretores

Relatório de Atividades do Conselho de Administração da Companhia Saneamento de São Paulo S.A. em 1970

A N E X O 3

100

Dr. Helio, Psiquiatra

Entrevistador: Ana Maria Avetangy Placiennik

Mais ou menos 35 anos, formado pela USP, veio para São José em '68 com mais 4 psiquiatras. Fizeram um estudo de mercado antes de virem a São José e se decidiram por ser uma cidade que estava crescendo muito e não tinha hospital psiquiátrico. Fatores emocionais também influenciaram a sua vinda. Em São Paulo, segundo ele, a instalação do hospital seria difícil e cara. É também professor de psicopatologia na facultade de pedagogia em São José. É casado com uma psiquiatra do hospital.

"O Instituto de Psiquiatria tem 150 leitos. Tem convênio com INPS, IAMSPE, UNIMED, SASSI e atende particular. As internações são só para adultos. O ambulatório é para adultos e crianças. No ambulatório se fazem consultas, revisões de casos, psicoterapias individuais, de grupo e ludoterapia. O tratamento hospitalar é com medicamentos, psicoterapia e tratamento biológico (choques com insulina, cardiasol e electrochoque). O numero de pacientes é sempre maior do que a oferta. O hospital está sempre cheio. Vem gente de todo o Vale. Aqui há um outro hospital psiquiátrico - o Torrão de Ouro, com orientação espírita. E em Cruzeiro também há um hospital psiquiátrico. Esse hospital (o nosso) começou de maneira muito precária, numa casa que alugamos. Depois fomos aumentando e construímos esse novo. Em julho de 71 ficou pronto. Não recebemos nenhuma ajuda econômica. Procuramos sempre treinar pessoal aqui e a longo prazo pretendemos que tenha uma estrutura universitária. A estrutura do hospital não está preparada para atender indigentes e uma vez ou outra nós atendemos".

Pergunta - Sobre o tipo de patologia atendida no hospital.

"O hospital atende todo o tipo de patologia psiquiátrica.

Há uma alta incidência de alcoolismo e outras toxicomanias. Isso principalmente no pessoal segurado do INPS (classe operária). O alcoolismo ocorre também nos ricos, só que na classe pobre fica mais patente pela desnutrição. A faixa etária mais frequente de alcoolatra é de 30 a 40 anos. O alcoolismo ocorre mais entre os migrantes. Eles sofrem muito stress. Mas ocorre também entre os moradores. É muito frequente o alcoolismo desencadear uma epilepsia potencial. Aqui vem muito migrante do Sul de Minas, pessoas com muitos filhos. O INPS deveria impedir a drenagem dessas pessoas para cá. Só jovens deveriam vir, jovens capazes de aguentar o stress. Casos de deficiência mental em geral encaminhamos para a APAE. Só temos um em tratamento aqui".

Pergunta - Sobre o tamanho da família em São José.

"A tendência que eu noto é reduzir cada vez mais a família. Ficar com 2 filhos, no máximo 3. O que as pessoas mais valorizam para essa conduta é o fator econômico. Eu não acho esse o fator mais importante. Também são considerados outros fatores: medo de filhos doentes, anormais. Acho que há um despreparo muito grande para se criar os filhos. Há também dificuldades econômico-sociais - dificuldade de escola e alimentação".

"Na classe pobre as famílias são bem mais numerosas. Eles não se preocupam com a limitação, ou melhor, muitas vezes se preocupam, mas em geral não usam os métodos. Os que usam pílula é porque a comadre ou o farmacêutico indicou. Muitas entram em desequilíbrio emocional por causa da pílula".

Pergunta - Sobre métodos anticoncepcionais.

"Muitas pessoas dizem que começaram a ficar doentes após começarem a usar a pílula. O DIU é usado pela turma mais diferenciada pois a colocação e o controle ficam caros. Eu acho o DIU melhor pois a pílula muda o comportamento das pessoas; as mulheres ficam mais irritadas, agressivas, têm distúrbios de sono. E comum também a falha de ingestão. As vezes, quando toma muito tempo sem parar, pode criar problemas. A pílula é em geral tomada sem nenhuma orientação".

"O coito interrupto é também usado com frequência com consequências ruins".

"A tabela também é usada, mas grande é o número de mulheres que não é regular".

"Diafragma e lavagem não são muito usados".

Pergunta - Sua opinião sobre controle da natalidade.

"Acho que o casal deve planejar a família, mas fazer um esforço para ter família numerosa. Só 1 ou 2 filhos criam muitos problemas. 4 ou 5 filhos é melhor de criar. Logo não vai ter mais problema de falta de escolas ou hospitais. Se o indivíduo disciplinar suas finanças, dando prioridades à alimentação e à educação, é melhor ter mais filhos. Faço às vezes reuniões com jovens e tenho bastante aceitação. Acho bom uma família numerosa. Acho que aqui no país não se deve bloquear a natalidades e sim forçar o governo e voltar a atenção para maternidades e creches. Deve-se ampliar a rede hospitalar, com assistência geral à população. Deve-se ter cuidado com a alimentação das crianças. As escolas deveriam fornecer lanche forte com bastante proteína que é um alimento caro. As crianças deveriam fazer hortas para ver como se planta e comer na escola ou em casa o

que plantassem. Toda escola deveria ter um médico que a visitasse uma vez por semana. Não só um médico mas um psicólogo, um sociólogo, um engenheiro, um arquiteto, etc. As próprias crianças, com as professoras, deveriam decidir as coisas da escola. Devemos pagar a quem pagou os nossos - estudos - o povo. Os especialistas devem trabalhar em sua área restrita, mas em conjunto".

"São José é uma cidade rica. Muitos estudam aqui e o poder aquisitivo da classe operária está aumentando. Os operários estão muito bem. As mulheres também trabalham e ajudam o orçamento familiar. Existem muitos carros na cidade. Talvez aqui seja um dos lugares mais desenvolvidos do Brasil. Existem escolas. Boa parte da população tem condições de pagar assistência médica e muito são segurados".

Pergunta - Sobre a opinião dos médicos sobre controle de natalidades.

"Em geral os médicos são favováveis ao contrôle da natalidade e contra o aborto. Em geral receitam pílula. Só as muito diferenciadas usam DIU pois só a colocação fica em Cr\$ 600.00".

Pergunta - Sua opinião sobre o aborto. Se existe muito aqui em São José.

"Sou contra o aborto por motivos morais. Sou contra o aborto mesmo em mulheres psicóticas. Se for praticado cria um problema sério de precedente. Eu nunca indicaria um aborto, a não ser que participasse de uma comissão médica. Aí poderia estudar o caso e só permitiria em caso de estupro, de uma exceção em último grau. Acho que a vida deve ser respeitada em toda a intensidade e deve ser intocável. Acho que não

seria válido orientar as aborteiras profissionais porque levaria conhecimentos a pessoas que não têm condições de recebê-los. Praticar aborto é um ato criminoso e o responsável deve ser processado. Deve ser tratado humanamente, mas deve responder à lei. Tem muito aborto aqui. Acho que não se deve abrir precedente em relação ao aborto porque isso minaria a formação moral de nosso povo. Devemos desenvolver a nossa maneira de ver as coisas. Para a Suécia e a França o aborto permitido talvez funcione, para nós não. Essa minha opinião em geral é aceita pelas pessoas com quem converso. Todas as cidades deveriam ter postos de assistência à população. Deveria se educar as moças numa série de setores, suscitar problemas sexuais, etc. Deveríamos levar os valores práticos da vida ao jovem. Quando uma moça solteira engravida ela já deveria estar sabendo sobre os problemas práticos que terá. A mãe solteira é um problema social e não individual. Deve haver um órgão da própria cidade que, sem paternalismo, cuide da mulher com todo o respeito e da criança que é um cidadão brasileiro como nossos filhos. Somos um país em franco desenvolvimento e não podemos abrir precedente de ir contra os nossos princípios. Temos que nos pautar pelo que é bom para o nosso povo. Não devemos nos pautar só pelos dados técnicos, mas é claro que eles são importantes também. É que às vezes as coisas não são muito bem conduzidas. Há um despreparo das autoridades, apesar de serem pessoas muito boas que devem receber todo o nosso respeito como autoridades. No fundo, são problemas de ordem emocional que causam todos esses problemas de aborto, atitudes incorretas. Não é tanto o problema econômico. As pessoas jovens que tenho visto têm sido muito equilibradas, preocupando-se com a saúde, a instrução e a alimentação. Os nossos funcionários são muito preocupados

com isso e em geral eu os estimulo a estudar".

"Aqui em São José não tem muito aborto, mas tem. Não sei quem pratica. Não ouvi falar de médico que faça; eles são totalmente contrários. Em geral vão para São Paulo (as mulheres) para praticar aborto. Isso as mais diferenciadas".

Pergunta - Sobre influência da religião.

"A religião infelizmente está perdendo terreno. A moral e o espírito do povo não está diminuindo, mas a religiosidade está se perdendo. Aqui em São José não tem nenhuma força religiosa. Está aumentando muito o terreiro, a umbanda. As idéias de origem oriental também têm influência. A religião dita oficial, no Brasil, que é a católica se apeçou a muitas coisas superficiais como vestimentos especiais de padres, etc. E as pessoas perderam um pouco o interesse. Mas o indivíduo tem necessidades místicas que precisam ser satisfeitas. Ele então cai dentro da superstição, mas isso deve ser combatido. Muitos pacientes se dizem católicos, mas não são. Está havendo uma sede muito grande de novos conhecimentos, novas emoções e muitas pessoas vão para o tóxico. Quando o indivíduo realmente participa de uma religião, ela tem muita força. De um modo geral as religiões são contrárias ao aborto; quanto ao controle de natalidade não sei. A opinião do médico tem muita força. Talvez seja o especialistas que mais tenha força. O que a gente fala, mesmo informalmente, é muito pensado. Acho que em saúde não se deve fazer investimento, como em fábrica. Prefiro pessoas que queiram se interessar pelas outras".

Pergunta - Sobre curandeiros e farmacêuticos.

"Nas vilas tem muito farmacêuticos importantes. Muitas pessoas vão antes nos farmacêuticos e são medicados por êles. Acho que essas pessoas (os farmacêuticos) deveriam ser orientadas. Há coisas que realmente não precisam ir em médico.

... e a sua importância.

... e a sua importância.

... e a sua importância.

... e a sua importância.

... e a sua importância.

A N E X O 4

1870

Distribuição da população maior de 14 anos que trabalha segundo ocupação.*

OCUPACUES	N.ABSOLUTOS	PORCENTAGEM
Profissional liberal	43	0,68
Agropecuaria grande	8	0,13
Agropecuaria pequeno	31	0,49
Tecnico nivel superior	229	3,62
Tecnico especializado	326	5,15
Tecnico semi-especializado	116	1,83
Tecnico não especializado	30	0,47
Militar nivel alto	17	0,27
Militar nivel medio	18	0,28
Militar nivel baixo	31	0,49
Serv. Burocratico nivel alto	85	1,34
Serv. Burocratico nivel medio	465	7,35
Serv. Burocratico nivel baixo	250	3,95
Operario qualificado	1.057	16,70
Operario semi-qualificado	1.726	27,27
Operario não-qualificado	871	13,76
Comerciante medio	81	1,28
Comerciante pequeno	115	1,82
Comerciarario nivel medio	77	1,22
Comerciarario nivel alto	19	0,30
Comerciarario nivel baixo	140	2,21
Proprietario grande e medio	7	0,11
Pequeno proprietario	15	0,24
Ambulante	67	1,06
Subemprego	21	0,33
Volante	29	0,46
Servicio pessoal especializado	148	2,34
Servicio pessoal não especializado	267	4,22
Trabalhador bracaal	41	0,65
Não informa		
T O T A L	6.330	100,02

* FONTE: Prefeitura de São José dos Campos, Pesquisa de Instrumentação do Plano Director, Dezembro de 1973.

Numero de pessoas que trabalha segundo a renda.

Rendas	N. Absolutos	Porcentagem
Ate 300	821	12,98
De 301 a 450	1.228	32,38
De 451 a 600	942	47,26
De 601 a 900	1.194	66,12
De 901 a 1.300	803	78,81
De 1.300 a 2.000	595	88,21
De 2.001 a 3.000	344	93,64
De 3.001 a 5.000	230	97,27
Acima de 5.000	173	100,00
T O T A L	6.330	100,00

Distribuição da população maior de 14 anos que trabalha segundo ramo de atividade:

Atividades	N. Absolutos	Porcentagem
Agropecuaria	110	7,74
Industria	2.753	43,50
Construção civil	459	7,25
Comercio e prestação serv.	1.548	24,45
Poder público	692	10,93
Atividade autonoma	747	11,80
Outros	21	0,33
T O T A L	6.330	99,99

Distribuição da população maior de 14 anos que não trabalha.

Não trabalham	N.Absolutos	Porcentagem
Etudante	904	15,15
Desocupado	191	3,20
Desempregado	436	7,31
Aposentado	438	7,34
Licença medica	251	4,20
Servindo Exercito	39	0,65
Afazeres domesticos	3.529	59,13
Outros	180	3,02
T O T A L	5.968	100,00

Distribuição de estudantes segundo o curso frequentado.

Grau de instrução	N.Absolutos	Porcentagem
Analfabeto	1.721	10,19
Primario incompleto	5.648	33,46
Primario completo	3.782	22,40
Secundario 1.Ciclo incompleto	3.022	17,90
Secundario 1.Ciclo completo	688	4,08
Secundario 2.Ciclo incompleto	636	3,77
Secundario 2.Ciclo completo	554	3,28
Superior incompleto	438	2,59
Superior completo	393	2,33
T O T A L	16.882	100,00

Atividade de 14 dias de trabalho

Porcentagem	Atividade
15.10	
16.30	
17.30	
18.30	
19.30	
20.30	
21.30	
22.30	
23.30	
24.30	
25.30	
26.30	
27.30	
28.30	
29.30	
30.30	
31.30	
32.30	
33.30	
34.30	
35.30	
36.30	
37.30	
38.30	
39.30	
40.30	
41.30	
42.30	
43.30	
44.30	
45.30	
46.30	
47.30	
48.30	
49.30	
50.30	
51.30	
52.30	
53.30	
54.30	
55.30	
56.30	
57.30	
58.30	
59.30	
60.30	
61.30	
62.30	
63.30	
64.30	
65.30	
66.30	
67.30	
68.30	
69.30	
70.30	
71.30	
72.30	
73.30	
74.30	
75.30	
76.30	
77.30	
78.30	
79.30	
80.30	
81.30	
82.30	
83.30	
84.30	
85.30	
86.30	
87.30	
88.30	
89.30	
90.30	
91.30	
92.30	
93.30	
94.30	
95.30	
96.30	
97.30	
98.30	
99.30	
100.30	

A N E X O 5

EXD

Entrevistas em São José dos Campos.

Entrevistador: Antonio Flávio Pierucci
(Semana de 13 a 19/10/1974).

Entrevista 1

TADEU ANTONIO DE SOUZA - Rua Dublin, 249 - Vila Nair.

Eu tinha ido até essa Vila atrás de um irmão de um dos rapazes que trabalham no restaurante do Hotel. Esse rapaz tinha me dito que o irmão dele (João Dieudis) está noivo e vai se casar no mês que vem e que inclusive estaria em casa durante o dia por causa de um problema de saúde e seria fácil encontrá-lo. Fui lá e ele tinha ido ao INPS. Pedi então à senhora que me atendeu, Da. Maria de Lourdes, que me indicasse alguém que pudesse ser entrevistado àquela hora (14,30 hs de uma quarta-feira). E ela me mostrou uma casinha amarela de varanda verde. Fui até lá. As casas do bairro são de alvenaria, todas muito coloridas. As ruas não são asfaltadas e sem calçadas. Muita poeira e muito calor.

A entrada da casa, fui rodeado por um grupo de crianças, rindo porque eu fazia caretas e mostrava a língua. Eram crianças de 4 a 6 anos duas meninas, quatro meninos; dos meninos, dois eram de côr. Bati palmas, atendeu-me a dona, expliquei-lhe o que tinha ido fazer ali, ela pediu para entrar e ficar à vontade, que o filho dela tinha acabado de chegar da fábrica e estava tomando banho. Entrei e a criançada entrou comigo. Uma das meninas era a filha mais nova da mulher, Dona Maria Aparecida de Souza. Um detalhe: as crianças riram muito, envergonhadas, escondendo a cara, quando eu perguntei se ali "era tudo amigo". Perguntei por que riam e me disseram que "não era amigo, era

tudo colega". Perguntei então o que é amigo? Riram muito e não quiseram responder.

A casa é bem simples: chão de cimento, um sofá e uma poltrona de napa vermelha, uma televisão e um móvel tipo cristaleira cheia de copos, enfeites, fotografias. Num dos cantos da sala (2m x 3m), um quadro pentecostal típico: "os dois caminhos". Pensei: "são crentes". Por uma porta bem larga e sem cortina, eu via uma cama de casal ainda por arrumar, num cômodo-passagem, onde mal cabia a cama. Soube depois que a "casinha" tinha seis cômodos, todos pequenos. Com a criançada empoleirada no sofá, o ambiente era bem alegre.

Daí a alguns minutos chegou o entrevistado, ainda enxugando a cabeça (cabelos compridos) com uma toalha.

1. Caracterização do grupo doméstico: pai, mãe e onze filhos.

Pai: João de Souza, 48 anos.

Mãe: Maria Aparecida de Souza, 40 anos.

Filhos: José Maria, 23 anos (M)

Maria Helena, 22 anos (F)

Tadeu Antonio (ego), 21 anos (M)

Francisco de Assis, 20 anos (M)

Hernâni Sílvio, 19 anos (M)

Paulo Almir, 17 anos (M)

Elisa Maria, 16 anos (F)

Erli Fátima, 15 anos (F)

Carlos Antonio, 14 anos (M)

Ednéia, 12 anos (F)

Edméia, 4 anos (F)

2. Características pessoais e da família:

Tadeu nasceu em Itumirim, pequena cidade do Estado de Minas. Sua família é de lá, onde o pai tinha um bar. "Lá nós estava bem de vida, o pai tinha um bar, mas lugar pequeno é aquilo, tem muito despeito, muita inveja. O pai gostava de beber, sabe, aí tinha um cara lá que devia prá ele, estava devendo fazia tempo,

mas um dia o pai encheu e tomou a radiola d'ele. Esse cara então foi na macumba e trouxe uma pinga de presente pro pai e o pai bebeu e desde esse dia começou a piorar de vida, e nós teve que mudar de lá. Fomos todo mundo prá Rezende (Estado do Rio). Em 1959. Lá em Rezende então ele começou a trabalhar de marteleteiro numa companhia de terraplenagem. Mas rezende é um lugar muito ruim, nós já tinha crescido e não encontrava emprêgo que prestasse.

"Eu comecei a trabalhar com 11 anos numa mercearia e trabalhei lá até os 17 anos. Aí tava no tempo de servir o exército e nós viemos todo mundo prá cá. Em junho de 1970. Fiquei parado um tempo, esperando o exército, mas eu fui dispensado. Comecei a trabalhar de cobrador de ônibus, acho que fiquei um ano e pouco, nem isso, nesse emprêgo. Aí eu fui trabalhar na Ericson. Tem dois anos e dois meses que eu tou lá. Trabalho de auxiliar de carpintaria, na seção de embalagem. Gosto sim dêsse trabalho. Não ganho muito não, mas por enquanto tá dando. Ganho quase Cr\$4,00 por hora, Cr\$3.97. Dou um poco aqui em casa (Cr\$200,00 por mês) e o resto eu vou ajuntando porque eu quero casar logo no ano que vem e aí vou ter que construir uma casinha prá mim aqui nesse terreno. É nosso sim, esse terreno é nosso. Meus outros irmãos também trabalha. Cada um dá em casa o que pode. Eu é que do menos, porque vou casar logo. Os outros dão Cr\$300,00; Cr\$400,00 por mês, porque o que eles ganha é só prá gastar, comprar roupa, gastar atoa, então eles tem que dar mais em casa. Não, minha mãe só trabalha em casa. Eu acho que esse que é o certo. A mulher tem que cuidar de casa e dos filhos. Minha noiva trabalha, quer dizer, agora ela está parada porque foi mandada embora da Johnson, mas ela tá procurando emprêgo. Eu já disse prá ela que ela vai trabalhar só nos primeiros tempos que a gente

estiver casado, porque aí eu vou tar apretado com a construção da casa, mas depois eu não vou querer que ela trabalhe, porque senão quem vai cuidar da casa, da comida, da roupa? Ela tá com 18 anos. Tem quatro anos que a gente tá namorando. Claro que eu tive outras namoradas, você está louco? Mas essa foi a primeira namorada firme".

"Eu vou me matricular no SENAI e pretendo me formar. Fiz só até a 5a. em Rezende e parei de estudar porque aí eu fui trabalhar na mercearia, não dava, mas agora eu quero me formar no SENAI, o curso de mecânico me disseram que a gente faz em seis meses. Aí eu caso e fico morando aqui em casa mesmo, até construir a minha casinha. Minha noiva também tem só o primário. Na Johnson ela trabalhava de auxiliar geral. Auxiliar geral faz todo serviço que precisa, ajuda em qualquer seção. Ela tem que arranjar um emprego antes da gente casar, porque tem muita fábrica que não aceita mulher casada, Se casa depois que tava trabalhando lá aí eles deixam ficar, quer dizer, algumas fábricas só, porque na Johnson, casou, manda embora. Lá na Ericson, não. Lá tem muita mulher casada. Parece que a Alpargatas agora aceita mulher casada, mas antes não. Mas é vantagem a mulher casar e ser mandada embora. Se o chefe for chapa, é só conversar com ele, ele manda embora e a fábrica tem que pagar indenização, aí é vantagem. Eu acho que mulher casada não deve trabalhar, tem todo o serviço de casa prá fazer, aí começa chegar os filhos, quem é que vai cuidar das crianças? Mesmo se a vida ficar mais apertada prá mim, au vou querer a minha mulher dentro de casa".

"Por que casar? A gente vai casar não é por necessidade, porque, graças a Deus, eu tenho pai e mãe, os irmãos todos unidos, não me aperto com nada. Eu vou casar acho que é porque a gente se gosta, também pelo tempo que a gente tá namorando,

a gente fica sem jeito, agora eu não posso mais largar ela, agora prá mim não tem jeito mais, eu segurei ela até hoje, não é? Mas eu acho que sempre a intenção de todo mundo é casar, esse negócio de ficar solteiro toda a vida não dá não. Todo homem precisa ter a sua família".

"Sou contra as relações sexuais com a namorada antes do casamento. Com outras mulheres sim, é claro, mas não com a namorada, você está mais é louco. Os padres às vezes xingam a gente porque a gente meteu com alguma mulher, !você precisa evitar isso!, mas evitar de que jeito? Quem é que aguanta? Depois eu acho isso uma coisa normal do homem. Religião: católico. Todo mundo é católico aqui em casa. Minha noiva também. Todos os domingos nós vamos na missa, quando não dá prá ir no domingo a gente vai no sábado, aqui na igreja de Santa Terezinha. Todo mundo aqui de casa vai na missa. O vigário é padre Luis. Ele é cem por cento, ninguém tem nada contra ele. Ele fala muito sobre família. E, no sermão e também nos encontros de jovens, nos cursos de namoro e de preparação para o casamento. Além do curso de noivos, tem curso para meninas, sobre namoro. Minha irmã fez esse curso de namoro e gostou muito. O pessoal gosta destes cursos, dizem que é muito legal, entra tudo, desde a parte médica, religião, até filho. Eu vou fazer isso. Inclusive é dado por gente fina, gente que entende mesmo, médicos, advogados ..."

"Número ideal de filhos": 4 ou 5. Eu vou ter 4 ou 5. Isso vem de família, a família do pai e da mãe tem mais de dez, a gente não vai exagerar que nem eles, mas uns 4 ou 5 eu acho que é um número bom. As pessoas que é pobre é que devia ter menos filhos, mas é os ricos que tem só um casal e pára. Difícil a

gente ver um rico que tem cinco filhos. Mas o pobre não tem muito o que fazer, é só trabalhar e dormir. Do jeito que a medicina está adiantada, difícil a moça que não sabe bem isso de pílula, todas elas conhecem. Minha noiva sabe. Não usa não, você está louco, a gente não tem relação. E nem vai usar, porque a melhor maneira é evitar sem pílula, esperar os dias certos, porque a pílula pode prejudicar por uma parte da saúde, eu acho que deve atrapalhar um pouco".

"Acho que a família sendo unida, que nem nós aqui em casa, é o que interessa. O que eu não quero é casar e separar por causas de briga, desentendimento, que nem muita gente por aí".

"Sim, tem muita diferença daqui e de Rezende. Aqui é bem melhor tem emprêgo prá todo mundo, só fica parado quem quer, quem não quer trabalhar. É bem diferente daqui e de Rezende nesse ponto aí. Lá tinha muito despeito que nem em Itumirim. Se não fôsse a inveja, o pai tava bem de vida até hoje. Isso não tem aqui, parece que todo mundo é igual, ninguém repara o outro, cada um cuida de sua vida. Cidade pequena é aquele falatório, a moça que se perde lá, todo mundo fala e recrimina, mas em cidades grande não, a moça faz o que quer, ninguém tá sabendo ou não tá nem aí. Cidade pequena nunca se vê uma coisa dessas. Eu gosto, claro gosto muito de São José e pretendo ficar sempre aqui. Aqui tá crescendo muito, a gente sempre vai ter emprêgo e os meus filhos eu tenho que pensar neles e aqui é o ideal. A vida aqui é só trabalhar, não tem divertimento, não tem nada. Esporte às vezes tem um jogo por mês no estádio, tem esses campinhos aí de futebol operário, eu mesmo jogo todo domingo num time da Ericson, olha lá a minha fotografia (dentro da cristaleira tinha uma foto dele, colorida, em trajes de futebol). Cinema é só prá quem tem namorada, eu vou com a minha noiva só de vez em quando, baile

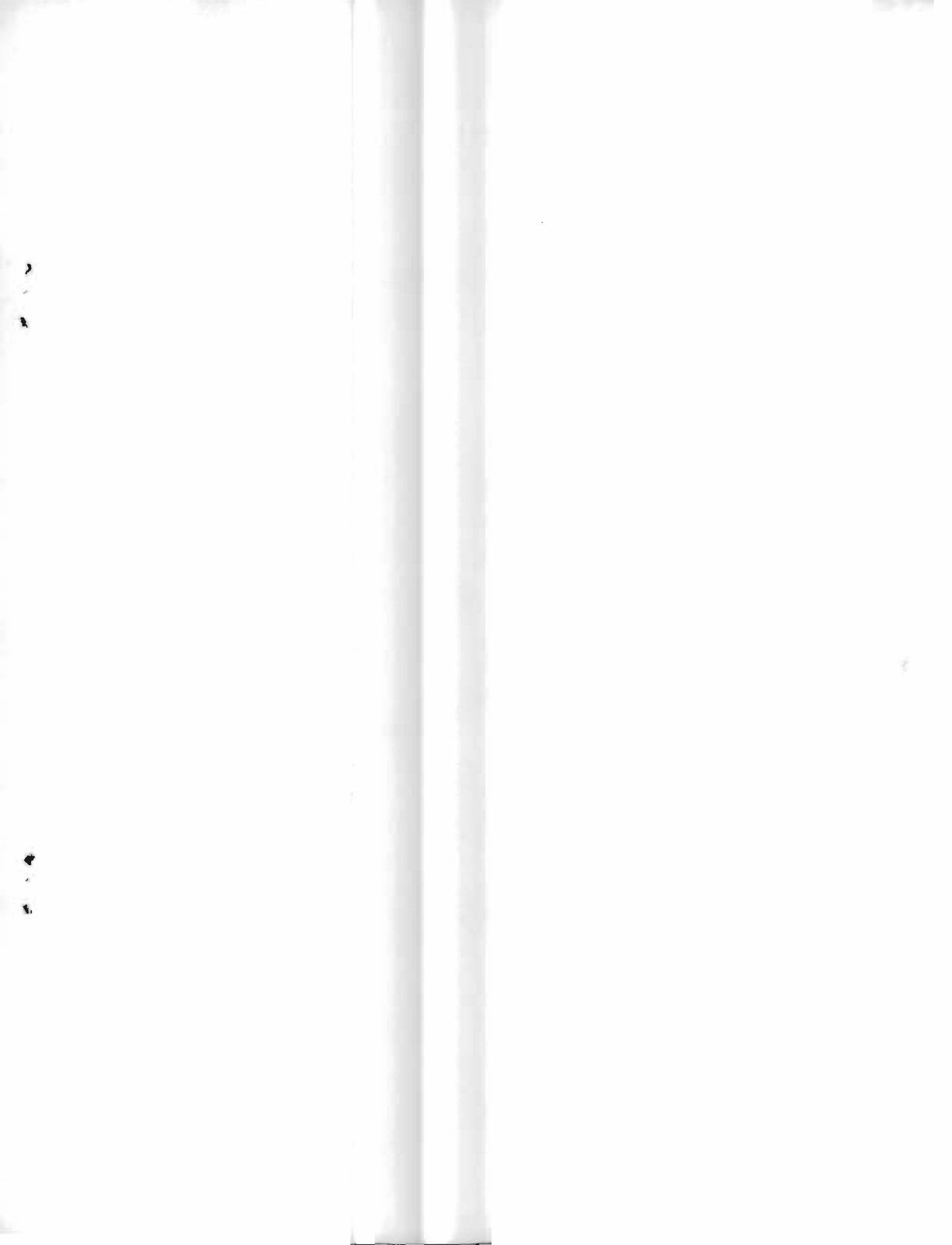
só de vez em quando é que tem. Às vezes, quando eu não tou a fim de namorar, o jeito é ficar socado em casa vendo televisão. São José tem poucos clubes e quando tem não tem espaço de tanta gente. É, isso é, é bem difícil arrumar amizade com o pessoal daqui, não sei porque, se é porque tem muita gente, conhece hoje não lembra amanhã só se fôr colega de serviço e mesmo assim é difícil. Lá em Rezende não, a gente era amigo de todo mundo, aqui a amizade nossa é mais entre os irmãos, ir em casa de parente que também não é muito, nós temos poucos parentes aqui. Agora sair só para passear na rua é chato, sábado e domingo é os dias que eles tiram prá aprontar, prá bagunçar. Não é só os desempregados que apronta não, tem operário, eu conheço muitos, que faz isso. Os bairros mais perigosos é a Vila Maria, o Jardim Paulista, lá tem assalto e morte quase todo dia, a Vila Guarani também, o Jardim da Granja, muito perigoso, tem sempre alguém esfaqueado lá. O pai contou que outro dia os próprios caras da companhia entraram de noite na galeria que eles tão fazendo e aprotaram, quebraram tudo e ameaçaram o vigia se ele entregasse êles, morria. Aqui nesse bairro mesmo outro dia assaltaram um cara, ele não tinha nada, levaram a roupa dêle e largaram êle pelado todo ferido de faca".

The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that every entry should be supported by a valid receipt or invoice. The text also mentions the need for regular audits to ensure the integrity of the financial data.

In the second section, the author details the various methods used for data collection and analysis. This includes the use of statistical software to process large volumes of information. The document highlights the challenges of data quality and the importance of implementing robust validation procedures.

The third part of the document focuses on the application of these findings in a practical setting. It provides a step-by-step guide for implementing the proposed system, including the necessary hardware and software requirements. The author also discusses the potential benefits and risks of the implementation.

Finally, the document concludes with a summary of the key points and a call to action for further research and development. The author expresses confidence in the proposed approach and encourages others to explore similar solutions in their own organizations.



Centro Latinoamericano
de Demografía
(CELADE)
J. M. Infante 9
Casilla 91 - Teléfono 257806
Santiago de Chile

Escuela Latinoamericana
de Sociología de la Facultad
Latinoamericana de Ciencias
Sociales, FLACSO
(ELAS)
J. M. Infante 51
Casilla 3213 - Teléfono 251043
Santiago de Chile