

COMISION ECONOMICA PARA AMERICA LATINA  
COMITE DE COOPERACION ECONOMICA  
DEL ISTMO CENTROAMERICANO

AC.2/I/DT/19  
18 de julio de 1956

Comisión Centroamericana de Iniciativas Industriales  
Primera Reunión  
Guatemala, 16 de julio de 1956



PINTURAS Y BARNICES

Presentado por la Delegación de Costa Rica.

The first part of the document  
 discusses the importance of  
 maintaining accurate records  
 and the role of the  
 auditor in this process.  
 It also covers the  
 various methods used to  
 collect and analyze data.  
 The second part of the  
 document focuses on the  
 specific techniques used to  
 identify and measure  
 the risk of fraud.  
 This includes a detailed  
 discussion of the  
 various types of fraud  
 and the indicators that  
 suggest their presence.  
 The final part of the  
 document provides a  
 summary of the key  
 findings and offers  
 recommendations for  
 improving the audit  
 process.

Page 10

## PINTURAS Y BARNICES

### Proyecto de Industria Regional presentado por la Delegación de Costa Rica.

La fábrica de PRODUCTOS QUIMICOS KATIVO S.A. fué establecida hace 7 años en la ciudad de San José, Costa Rica, como una pequeña industria dedicada a la fabricación de pinturas.

Si bien desde el principio se contó con personal académicamente entrenado, hubieron de transcurrir 5 años de experiencia de fabricación, distribución y ventas, financiación y eliminación de problemas técnicos, hasta lograr establecerse como una industria importante en nuestro mercado.

La fábrica actual, trasladada a la ciudad de Cartago donde un edificio debidamente instalado de acuerdo a las innovaciones de las fábricas modernas, tiene construcciones de 1,500 metros cuadrados, sobre un terreno de 5,880 metros cuadrados y con suficiente campo para futuras expansiones. Ha logrado después de muchos ensayos, experimentación y estudio lo siguiente:

- 1o. Administración eficiente
- 2o. Financiación adecuada
- 3o. Personal especializado
- 4o. Inventario de materia prima en suficiente cantidad para expansión
- 5o. Buen empaque y presentación de los productos terminados (lo cual hasta hace algún tiempo fué uno de los principales factores que se opuso al desarrollo de esta empresa).
- 6o. Estandarización en la calidad y diferentes tipos de pinturas
- 7o. Producción de los nuevos tipos de pinturas para satisfacer las demandas de nuevos colores y tipos.
- 8o. Distribución y otros factores que no vienen al caso mencionar en este informe.

El año pasado producimos 50,000 galones de pinturas y barnices los cuales fueron vendidos a miles de consumidores; puesta la mira en el futuro no solo de nuestro país sino de Centro América es que hemos llevado a cabo este vasto plan de expansión en todos los aspectos que atañen al desarrollo de una empresa, o sea, técnica, financiera, aumento de edificios y organización.

Con las instalaciones actuales estamos en capacidad de producir 300,000 galones al año, o sean 1,500 toneladas, y con modificaciones podríamos subir la producción anual a una proporción importante del consumo actual de Centroamérica.

Nuestros mejores tipos de pinturas compiten actualmente con éxito en las pruebas de laboratorio, de durabilidad a la intemperie y de poder de encubrimiento con las mejores calidades de las pinturas importadas de los E.E.U.U. e Inglaterra.

En la actualidad estamos produciendo los siguientes tipos de pintura:

- 1o. Pinturas de aceite --brillante
- 2o. Pinturas de aceite --mate
- 3o. Pinturas de agua en pasta, emulsionadas con aceite.
- 4o. Pinturas de aluminio.
- 5o. Esmaltes para pisos y barcos

y próximos a lanzarse al mercado:

- 6o. Esmaltes en latas pequeñas
- 7o. Pinturas Latex a base de hule.

Es de importancia mencionar aquí que nuestra empresa ha progresado sin mayor protección de parte del Gobierno, pues los impuestos pagados hasta ahora en materia prima son de un 50% a un 100% de los pagados por pinturas importadas; lo cual significa que estamos en magníficas condiciones de poder competir.

Como consecuencia de la expansión producida por la nueva fábrica, hemos aumentado nuestra producción, y asegurado su mercado nacional, nombrando más distribuidores por diferentes y nuevas zonas del país; se ha creado a la vez, un nuevo departamento de promoción de ventas y servicio de información técnica a ingenieros, arquitectos y pintores.

Siguiendo la trayectoria de progreso, no solo de nuestro país, sino que de Centroamérica y de la integración industrial centroamericana, nos preparamos con tiempo para una gran expansión; y es el sentir de esta empresa, que está preparada para poder suplir satisfactoriamente, con nuevas pero inmediatamente factibles ampliaciones, los otros países de Centroamérica, porque creemos, que con el proyecto que tenemos en mente y que si se llega a realizar, la industria centroamericana de PINTURAS Y BARNICES podría ser convertida en una: INDUSTRIA DE COMPLETA INTEGRACION, pues no solamente se beneficiaría Costa Rica, sino también los demás países de Centroamérica, ya que estamos deseosos de poder comprar materia prima en grandes cantidades, a cambio de mercados para nuestras pinturas y barnices. Cabe aquí mencionar que también favoreceríamos, por el volumen de la mercadería, las empresas de transporte centroamericanas.

Queremos comprar en los países hermanos las siguientes materias primas:

- 1o. Aceite de algodón
- 2o. Aceite de higuierillo
- 3o. Resina de pino
- 4o. Trementina
- 5o. Aceite de tall (sub-producto de la manufactura del papel)

Para dar una idea mejor sobre las enormes posibilidades de explotación de materia prima que existen, queremos dar el siguiente ejemplo:

En un mercado del tamaño de Costa Rica, donde consideramos, de acuerdo a las estadísticas, habrá en 1957 un consumo mínimo de 250.000 galones de pinturas y barnices; de esto, entra un 50% del volumen, aceites tales como higuierillo, algodón o resina de pino; a 4 libras por galón, necesitaremos un millón de libras de estas materias primas.

No mencionando los conocimientos que 7 años de trabajo nos han dado en el ramo de las pinturas, PRODUCTOS QUIMICOS NATIVO S.A. está en posición de poder competir en precio y calidad; poniendo la pintura en cualquier país de Centroamérica a costos inferiores, en relación a los tipos de calidad a las de las pinturas importadas del extranjero, por las siguientes razones:

- 1o. Tenemos ya una INDUSTRIA ESTABLECIDA, con un buen porcentaje del mercado de Costa Rica asegurado, que de acuerdo a las estadísticas es el mayor consumidor; esto ha bajado nuestros costos de producción.
- 2o. Con el volumen adicional de Centroamérica nuestros costos de producción disminuirán aún más.
- 3o. Al poder comprar materia prima en otros países centroamericanos, los costos de transporte disminuyen, pues los camiones que llevan la pintura regresarían con carga de materias primas.
- 4o. El aumento de producción y los ahorros causados por el transporte de carga en ambas direcciones compensarían el costo de envío de Costa Rica a cualquier país de Centro América.
- 5o. Con miras a la exportación a los otros países Centroamericanos, nuestra empresa ha venido estudiando desde hace mucho tiempo la forma de reducir nuestros costos de producción para así poder compensar el costo de transporte; con la construcción de la nueva fábrica se han hecho instalaciones para comenzar la fabricación de pinturas a partir de la materia prima en bruto, y

no de materia prima semi-elaborada, que eleva los costos de la misma hasta en un 50%.

Finalmente creemos que los conocimientos que hemos logrado obtener en el transcurso de estos años, han ayudado al perfeccionamiento de nuestras técnicas de preparación de pinturas y barnices; el factor tiempo nos ha ayudado, compaginando la teoría con la práctica, y para lo cual se necesita tiempo.

Estando en pleno acuerdo con el intercambio de información y de contactos entre industrias, estamos dispuestos a colaborar con cualquier industrial que quiera hacer uso de nuestros laboratorios para mejorar o perfeccionar la producción de materias primas, tan necesarias de llevarse a cabo este proyecto de intercambio.

Dr. Frank Jirik  
Gerente de  
Productos Químicos Kativo.

Section 1

The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records. It is essential for all departments to ensure that data is entered correctly and consistently. This will help in identifying trends and making informed decisions. The second part of the document outlines the procedures for handling sensitive information. It is crucial to follow the established protocols to protect the confidentiality of the data. The third part of the document provides a detailed overview of the current status of the project. It includes a timeline of key milestones and a list of the resources allocated to each phase. The fourth part of the document discusses the challenges faced during the implementation process. It highlights the need for clear communication and collaboration between all stakeholders. The fifth part of the document provides a summary of the findings and recommendations. It suggests several areas for improvement and offers practical solutions to address the identified issues. The sixth part of the document includes a list of references and a glossary of terms. This will help readers understand the context and terminology used throughout the document. The seventh part of the document provides contact information for the project team and the relevant departments. This will facilitate communication and ensure that any questions or concerns are addressed promptly. The eighth part of the document includes a list of appendices and a table of contents. This will help readers navigate the document and find the information they need quickly and easily. The ninth part of the document provides a list of the documents and materials that are part of the project. This will help readers understand the scope and depth of the project. The tenth part of the document includes a list of the people who have contributed to the project. This will help readers recognize the efforts of all those who have worked hard to make the project a success.

Section 2

The second part of the document discusses the importance of maintaining accurate records. It is essential for all departments to ensure that data is entered correctly and consistently. This will help in identifying trends and making informed decisions. The third part of the document outlines the procedures for handling sensitive information. It is crucial to follow the established protocols to protect the confidentiality of the data. The fourth part of the document provides a detailed overview of the current status of the project. It includes a timeline of key milestones and a list of the resources allocated to each phase. The fifth part of the document discusses the challenges faced during the implementation process. It highlights the need for clear communication and collaboration between all stakeholders. The sixth part of the document provides a summary of the findings and recommendations. It suggests several areas for improvement and offers practical solutions to address the identified issues. The seventh part of the document includes a list of references and a glossary of terms. This will help readers understand the context and terminology used throughout the document. The eighth part of the document provides contact information for the project team and the relevant departments. This will facilitate communication and ensure that any questions or concerns are addressed promptly. The ninth part of the document includes a list of appendices and a table of contents. This will help readers navigate the document and find the information they need quickly and easily. The tenth part of the document provides a list of the documents and materials that are part of the project. This will help readers understand the scope and depth of the project. The eleventh part of the document includes a list of the people who have contributed to the project. This will help readers recognize the efforts of all those who have worked hard to make the project a success.