

Distr.
RESTRINGIDA
E/CEPAL/R. 293
16 de noviembre de 1981
ORIGINAL: ESPAÑOL

C E P A L

Comisión Económica para América Latina



LAS RELACIONES ECONOMICAS ENTRE
ESPAÑA E IBEROAMERICA A/

A/ La Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y el Instituto de Cooperación Iberoamericana (ICI) realizaron conjuntamente el presente estudio sobre "Las relaciones económicas entre España e Iberoamérica", con la finalidad de que sirviera de marco de referencia a la Conferencia Iberoamericana de Cooperación Económica que tuvo lugar en Madrid entre los días 3 al 7 de noviembre de 1981.

81-10-2319

COMISION ECONOMICA PARA AMERICA LATINA (CEPAL)

INSTITUTO DE COOPERACION IBEROAMERICANA (ICI)

LAS RELACIONES ECONOMICAS ENTRE ESPAÑA E IBEROAMERICA

MADRID-SANTIAGO DE CHILE, OCTUBRE 1981

La Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y el Instituto de Cooperación Iberoamericana (ICI) han realizado conjuntamente el presente estudio sobre "Las relaciones económicas entre España e Iberoamérica" con la finalidad de que sirva de marco de referencia a la Conferencia Iberoamericana de Cooperación Económica que tendrá lugar en Madrid entre los días 3 al 5 de noviembre de 1981 y en la que se estudiarán los principales problemas que afectan a estas relaciones en aras de una mayor integración futura de las economías en este conjunto de países.

Con esta aportación se pretende también ofrecer una visión global a todos aquellos interesados en el conocimiento del estado, evolución y posibilidades de desarrollo de la cooperación económica iberoamericana.

Se trata de un trabajo que, por su naturaleza y ámbito, debería tener su continuación en otros de carácter monográfico de acuerdo con los intereses de las partes implicadas. A estos efectos la División de Comercio Exterior de la CEPAL y la Dirección de Cooperación Económica del ICI tienen programada la realización de análisis concretos en base a las recomendaciones sobre líneas de acción e investigación a seguir que se decidan en la Conferencia.

Ambas instituciones, que han promovido esta Conferencia, esperan que como resultado de la misma se concreten las directrices futuras para alcanzar esa mayor integración económica que sea fundamento práctico de la comunidad de pueblos iberoamericanos.

Enrique Iglesias
SECRETARIO EJECUTIVO DE LA
COMISION ECONOMICA PARA
AMERICA LATINA

Manuel de Prado y Colón de
Carvajal
PRESIDENTE DEL INSTITUTO DE
COOPERACION IBEROAMERICANA

INDICE

Págs.

<u>CAPITULO I: INTRODUCCION.....</u>	1
1. Una apreciación global.....	2
2. Las migraciones entre España y América Latina.	3
<u>CAPITULO II: LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE ESPAÑA Y AMERICA LATINA.....</u>	6
1. España y América Latina en el contexto del comercio mundial.....	7
2. Orientación geográfica y otras características del comercio exterior de España y América Latina.....	9
3. Estructura del comercio España-América Latina.	18
a) Condiciones generales.....	18
b) Asimetría en el intercambio de productos...	21
c) Las exportaciones españolas a América Latina: Destino por países y principales productos exportados.....	25
d) Las importaciones españolas desde América - Latina: Origen por países y principales productos importados.....	28
4. Algunas conclusiones.....	35
<u>CAPITULO III: LA INCORPORACION EVENTUAL DE ESPAÑA EN LA CEE: ALGUNOS POSIBLES EFECTOS SOBRE EL COMERCIO ESPAÑA-AMERICA LATINA.....</u>	38
1. Perspectivas del intercambio de América Latina y de España con la CEE.....	39
a) La incorporación de España a la CEE: Algunos efectos globales sobre su economía y la de América Latina.....	39
b) Examen de otros aspectos.....	42
i) Las importaciones de productos básicos de la CEE.....	42
ii) Las importaciones de manufacturas de la CEE.....	45

2. Cuantificación de efectos específicos para América Latina derivados del ingreso de España a la CEE.....	48
a) Antecedentes.....	48
b) La adopción por España de la tarifa externa común y las barreras no arancelarias de la CEE.....	51
c) Efectos derivados de la extensión del SGP - de la CEE a España.....	59
d) Trato diferencial a los países de la Convención de Lomé.....	61
e) Un intento de recapitulación de los perjuicios y beneficios comerciales.....	65
3. Algunas consideraciones finales.....	65
ANEXO III.A.: Aranceles y barreras no arancelarias que afectan a las exportaciones latinoamericanas (CEE-ESPAÑA).....	70
<u>CAPITULO IV: LAS TRANSACCIONES DE SERVICIOS ENTRE ESPAÑA Y AMERICA LATINA.....</u>	79
1. Resultados globales.....	80
2. Análisis de las principales partidas.....	80
3. La balanza tecnológica.....	83
4. Los contratos registrados de transferencia de tecnología.....	86
a) Desde América Latina a España.....	86
b) Desde España a América Latina.....	87
5. Exportación de plantas industriales y obras de ingeniería.....	89
6. Las empresas de ingeniería.....	92
7. Posibilidades de exportación de tecnología por parte de países latinoamericanos.....	94
8. Evolución de la dependencia tecnológica de España y América Latina.....	96
9. Algunas conclusiones.....	98
ANEXO IV.A.: Relación de plantas industriales exportadas por las empresas españolas de ingeniería, por sectores.....	100

CAPITULO V: LOS FLUJOS FINANCIEROS ENTRE ESPAÑA Y AMÉRICA LATINA.....

	103
A.- Las inversiones directas en las relaciones económicas entre España y América Latina.....	104
1. Introducción.....	104
2. Evaluación de las inversiones españolas en el exterior.....	104
3. Las inversiones españolas por sectores, en América Latina.....	107
4. Análisis de agentes y comportamientos de la inversión española en América Latina...	113
5. La inversión directa de América Latina en España.....	117
6. Conclusiones.....	117
B.- El papel de los flujos financieros, particularmente de los créditos, en las relaciones económicas entre España y América Latina.....	119
1. Introducción.....	119
2. Los flujos financieros de origen privado desde España hacia América Latina.....	119
3. Flujos de capital privado desde América Latina hacia España.....	122
4. Los créditos a la exportación.....	122
5. Los flujos financieros de origen público..	124
6. La balanza de capital a largo plazo España-América Latina.....	127
7. Conclusiones.....	127
ANEXO V.A.: Balanza de capital a largo plazo: España-América Latina, 1975.....	130
ANEXO V.B.: Balanza de capital a largo plazo: España-América Latina, 1977.....	131
ANEXO V.C.: Balanza de capital a largo plazo: España-América Latina, 1979.....	132
ANEXO V.D.: Balanza de capital a largo plazo: España-América Latina, 1980.....	133

<u>CAPITULO VI: ALGUNAS SUGERENCIAS PARA LA ACCION.....</u>	134
1. Antecedentes generales.....	135
2. Comercio.....	136
3. Tecnología.....	137
4. Inversiones.....	140
5. Financiamiento crediticio.....	141
6. El marco de la cooperación.....	142
ANEXO ESTADISTICO: Balanzas de Pagos de España con -- los países de América Latina.....	144

CAPITULO I

INTRODUCCION

1. Una apreciación global.
2. Las migraciones entre España y América Latina.

1. Una apreciación global

Las relaciones entre España y los países de América Latina han presentado tradicionalmente características peculiares y una intensidad no medible en términos puramente cuantitativos. La importancia de estas vinculaciones está por encima de lo que pueden significar cualquiera de las cifras usadas normalmente para definir el estado de las relaciones económicas entre dos áreas. España, que no es una gran potencia industrial, mantiene sin embargo con América Latina relaciones que pueden parecer moderadas en términos absolutos pero que son particularmente intensas en comparación con las de otros países europeos más desarrollados. Para explicar esta especial, y en general recíproca, inclinación del comercio, no se puede acudir solamente a factores como el geográfico o ni siquiera a los de carácter estrictamente económico. La justificación de estas inclinaciones se encuentra en otros factores tales como la existencia de tradicionales y estrechos lazos culturales y de una comunidad lingüística. Como se ha señalado "un idioma y una cultura común aumentan la extensión del mercado y cambian los modelos comerciales". Sin duda, la existencia de una comunidad cultural e idiomática contribuye a reforzar la presencia de pautas de consumo más próximas, hace más accesible la información y, en general, simplifica la mecánica de las relaciones de modo que, como ha podido verificarse, las empresas comienzan por establecer sucursales en países afines antes de hacerlo en países más alejados culturalmente.

Sin embargo, parece obvio que los lazos culturales no pueden por sí solos explicar la presencia de determinadas relaciones económicas. Conocimiento, contactos e identidad cultural no bastan para estrechar y fomentar las relaciones económicas; es indispensable también una producción real que sirva de base a los intercambios. Esta segunda condición, tanto en el caso de España como en el de América Latina, se ha empezado a hacer posible como consecuencia del proceso acelerado de crecimiento y diversificación económica que han experimentado la economía española y latinoamericana a lo largo de la década de los sesenta y --

primeros años de la del setenta, expansión que ha permitido la generación de una serie de excedentes comercializables.

En efecto, durante las últimas dos décadas, se ha registrado un gran dinamismo y una creciente transformación de la economía española, sobre todo en el decenio de 1960. Su producto interno bruto aumentó a una tasa superior a la de los países desarrollados en su conjunto, 7.2 por 100 contra 5 por 100 entre 1960-1970 y 4.1 por 100 contra 3.3 por 100 entre 1970-1979. De esta manera, con un mercado de 37 millones de habitantes, España ha alcanzado en 1970 un producto bruto interno por persona de casi 4000 dólares. Por su parte, América Latina, con una población nueve veces mayor a la de España, dispone de un PIB solamente algo más del triple del de España; en otros términos el producto por persona de España era igual a 2.7 veces del promedio de toda la región. (Véase cuadro I-1). Pero en todo caso, América Latina y España se muestran como espacios fuertemente dinámicos, con unas importantes relaciones y, ante todo, con un notable potencial de crecimiento de las mismas.

2. Las migraciones entre España y América Latina

Por último hay que resaltar, aunque sea brevemente, un aspecto esencial en las relaciones entre países y áreas como es el que se establece a través de la intercomunicación y la presencia recíproca de los hombres y mujeres que componen las respectivas comunidades. La emigración de latinoamericanos a España es muy superior a la que se registra en los demás países de Europa Occidental. Hasta fechas relativamente cercanas, esta emigración tenía un carácter temporal centrándose en una importante presencia de jóvenes que acudían a formarse en Universidades y Escuelas Técnicas españolas. Ultimamente se aprecia una mayor presencia de latinoamericanos que han acudido a España para incorporarse, eventualmente, a su mercado de trabajo.

El número de españoles que viven y trabajan en los países de Iberoamérica continúa siendo especialmente importante, estimándose aún cuando las estadísticas disponibles no son en este aspecto muy precisas- que superan los dos millones, cifra muy superior a la que se registra en el resto del mundo (1). La emi-

- - - - -

(1) Por países de destino, los españoles han emigrado tradicionalmente sobre todo a Argentina, Brasil, Venezuela, Uruguay Chile y México.

CUADRO I-1

ESPAÑA Y OTRAS AREAS GEOGRAFICAS: ALGUNOS INDICADORES ECONOMICOS COMPARATIVOS, 1978

	PIB (Miles de millones de US\$)	Población (millones)	PIB por persona	Exportaciones Importaciones (Miles de millones de Dóla- res)		Coefficiente de exporta- ciones	Coefficiente de importa- ciones
						(En porcentajes)	
España	147.2	37	3 967	13.1	18.7	8.9	12.7
América L. (23 países)	487.9	341	1 430	54.0	55.6	11.1	11.4
Brasil	188.7	117	1 618	12.5	13.6	6.6	7.2
Argentina	65.7	26	2 491	6.4	3.5	9.8	5.3
México	92.4	66	1 143	6.4	7.8	7.0	8.4

Fuente: OECD, Economic Survey, Abril 1980; y CEPAL, sobre la base de estadísticas oficiales

gración a América Latina se caracteriza por la presencia significativa de núcleos familiares, así como por su carácter definitivo o irreversible, persiguiéndose en todo caso una integración plena en el país de destino. Este carácter distintivo de la emigración a Iberoamérica, que ha conducido a la formación de amplias comunidades de emigrantes españoles crecientemente incorporados a los países a donde acuden a prestar sus servicios, se ha favorecido - a través de los convenios de doble nacionalidad (2).

La emigración española a América Latina, que disminuyó fuertemente en cantidad en la década de los sesenta, adquiere una mayor importancia cualitativa en la etapa actual. A partir de niveles absolutos mucho más reducidos, en la reciente emigración española a Iberoamérica tiene una presencia significativa la mano de obra altamente calificada, integrada en gran parte por expertos y técnicos, lo que determina una contribución al desarrollo de los países de la región, a la vez que favorece las relaciones económicas entre los países que forman la Comunidad Iberoamericana. Estas relaciones tienen especial trascendencia en los campos del comercio exterior, los intercambios tecnológicos, las inversiones directas y los flujos crediticios.

(2) Se ha firmado este tipo de convenios con Argentina, Bolivia, Chile, Colombia (sin ratificar), Costa Rica, Ecuador, Guatemala, Honduras, Nicaragua, Paraguay, Perú y República Dominicana.

CAPITULO II

LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE ESPAÑA Y AMERICA LATINA

1. España y América Latina en el contexto del comercio mundial.
2. Orientación geográfica y otras características del comercio exterior de España y América Latina.
3. Estructura del Comercio España-América Latina.
 - a) Condiciones generales.
 - b) Asimetría en el intercambio de productos.
 - c) Las exportaciones españolas a América Latina: destino por países y principales productos exportados.
 - d) Las importaciones españolas desde América Latina: origen por países y principales productos importados.
4. Algunas conclusiones.

1. España y América Latina en el contexto del comercio mundial

Como es bien conocido, el dinamismo del comercio mundial que tuvo lugar entre 1960 y 1973 se concentró en los países industrializados. Solamente en los últimos años se observó una disminución del ritmo de expansión del comercio en esos países que, en parte, fué compensada por un mayor dinamismo en las exportaciones de los países en desarrollo.

Los países desarrollados de economía de mercado pasaron de representar 68,8 por 100 de las exportaciones mundiales en 1965 a 71,8 por 100 en 1972, para disminuir posteriormente a 65,8 por 100 en 1979; mientras que los países en desarrollo exportadores de petróleo duplicaron su participación en las exportaciones después de la crisis petrolera, alcanzando el 13,4 por 100 en 1979. (Véase Cuadro II-1).

En el caso de España, entre 1965 y 1975 las exportaciones -- crecieron a un ritmo bastante alto, superior incluso al de Japón, de suerte que, aún cuando su participación en el total mundial no es significativa, ella aumentó de 0,5 por 100 a 0,9 por 100 y subió posteriormente a 1,1 por 100 en 1979. América Latina, a su vez, evidenció un ritmo de crecimiento de las exportaciones inferior al del conjunto de los países en desarrollo y su participación bajo de 6,8 por 100 en 1965 a 4,8 por 100 en 1972 y, si bien subió posteriormente, sólo alcanzaba a 5,2 por 100 en 1979.

La presente crisis económica, sin embargo, parece haber introducido cambios significativos en la evolución del comercio mundial e impone en todo caso el tomar en consideración nuevos factores a la hora de precisar su posible evolución futura. Entre otros, cabe considerar el papel que debe jugar --sobre todo en los países desarrollados-- los problemas de abastecimiento y precios de los productos básicos, en particular de los no renovables.

El desarrollo de las exportaciones mundiales guarda relación con los cambios en la estructura del comercio. Las manufacturas que en 1965 representaron 59,1 por 100 del total de las exportaciones mundiales y en 1973 habían subido a 65,1 por 100,

CUADRO II - 1

DISTRIBUCION DE LAS EXPORTACIONES MUNDIALES POR
PRINCIPALES AREAS GEOGRAFICAS (1)

(En porcentajes, sobre la base de valores corrientes)

	1965	1972	1975	1978	1979
<u>Países desarrollados de economía de mercado</u>	68.8	71.8	66.0	67.1	65.8
Estados Unidos	14.5	11.8	12.2	10.8	11.0
Canadá	4.3	4.9	3.7	3.5	3.4
CEE (9) <u>a/</u>	34.2	36.9	33.7	35.0	34.9
Japón	4.5	6.9	6.4	7.5	6.3
España	0.5	0.9	0.9	1.0	1.1
Otros	10.8	10.4	9.1	9.3	9.1
<u>Países de economía centralmente planificada</u>	11.6	10.6	9.7	9.6	9.2
Europa	10.5	9.6	8.9	8.7	8.3
Asia	1.1	0.8	0.8	0.9	0.9
<u>Países en desarrollo</u>	19.6	17.8	24.3	23.3	25.0
Exportadores de petróleo	6.4	6.9	13.7	11.8	13.4
No exportadores de petróleo	13.2	10.9	10.6	11.6	11.6
Africa	4.1	3.7	4.1	3.6	4.0
América en desarrollo <u>b/</u>	6.8	4.8	5.4	5.0	5.2
Asia	5.1	4.9	5.2	6.6	6.8
Medio Oriente	3.4	4.2	9.4	8.0	8.9
<u>TOTAL</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: UNCTAD, Handbook of International Trade and Development and Statistics, 1979 y Supplement 1980.

a/ En 1965, no incluye Dinamarca, Gran Bretaña e Irlanda.

b/ Incluye a los países miembros de la ALALC, el Mercado Común Centroamericano y Bahamas, Barbados, Bermuda, Cuba, República Dominicana, Guyana Francesa, Groenlandia, Guadalupe, Guyana, Haití, Jamaica, Martinica, Antillas Neerlandesas, Panamá Suriname, Trinidad y Tabago y U.S. Islas Vírgenes.

1/ Se trata de participaciones en los valores corrientes exportados, de suerte que están influidos por las tendencias de los precios de exportación. Además, se ha supuesto que las cifras para la agrupación de países mas amplia denominada "América en desarrollo" son representativas de lo ocurrido para América Latina.

con posterioridad han descendido al 68,6 por 100 (1979). Por su parte los combustibles han pasado de suponer el 9,6 por 100 en 1965 a representar más del 20 por 100 en 1977-79.

Los productos básicos han venido registrando una tendencia declinante a lo largo del período, si bien se observa un ligero cambio de esa tendencia en los últimos años. (Véase Cuadro II.2).

En el caso de España las exportaciones de manufacturas tenían en 1965 una representación inferior a los productos primarios; mientras que en 1979 las primeras habían subido a 73 por 100, los productos básicos se habían reducido al 25 por 100. Adicionalmente, puede destacarse que ambas proporciones son superiores a las del comercio mundial, debido a la escasa significación de los combustibles en las exportaciones de España.

América Latina, a pesar de que sus exportaciones de manufacturas han crecido a una tasa superior al comercio mundial, concentra todavía el grueso de sus exportaciones en productos primarios, pero éstos han bajado su participación de dos tercios en 1965, a algo menos de 50 por 100 en 1979, en tanto que los combustibles han aumentado su cuota entre los mismos años lo mismo que las manufacturas que han subido del 5,4 por 100 al 17,3 por 100 en 1979 (Véase Cuadro II.2.).

2. Orientación geográfica y otras características del comercio exterior de España y América Latina

En España durante los años 60, en una época de fuerte crecimiento económico, se produce una rápida expansión de su comercio exterior: las exportaciones entre 1960 y 1979 se multiplican por 28 y las importaciones por 39, ambas variables medidas en términos corrientes. En consecuencia, el sector exterior adquiere creciente peso en la actividad económica española y las exportaciones que suponían el 7,5 por 100 del PIB (coste de factores) en 1960, pasan, en 1979, a representar el 9,6 por 100 del mismo, si bien conviene señalar, sin embargo, que el aumento de las exportaciones ha contribuido al crecimiento de las importaciones.

Exponente de este dinamismo del comercio exterior español es el hecho de que entre 1960 y 1977 las exportaciones españolas han crecido a una tasa que supone 1,6 veces la tasa mundial, superando

CUADRO II - 2

ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES MUNDIALES, DE ESPAÑA
Y DE AMERICA EN DESARROLLO

(Porcentajes, sobre la base de valores corrientes)

	1965	1973	1977	1978	1979
<u>Mundo</u>					
Productos primarios <u>a/</u>	29.4	23.4	18.6	20.6	20.7
Combustibles <u>b/</u>	9.6	11.5	20.4	17.3	20.7
Manufacturas <u>c/</u>	59.1	65.1	61.1	62.1	58.6
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
<u>España</u>					
Productos primarios <u>a/</u>	56.5	33.2	26.1	24.1	24.8
Combustibles <u>b/</u>	3.9	4.7	3.1	2.5	1.9
Manufacturas <u>c/</u>	39.5	62.2	70.6	73.4	73.3
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
<u>América en desarrollo</u>					
Productos primarios <u>a/</u>	66.0	57.6	51.6	51.1	46.8
Combustibles <u>b/</u>	28.6	26.3	33.4	31.3	35.9
Manufacturas <u>c/</u>	5.4	15.4	14.4	17.6	17.3
<u>Total</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: UNCTAD, Handbook of International Trade and Development Statistics, 1979, Supplement 1980 y United Nations, Commodity Trade Statistics, (varios números).

a/ CUCI (0, 1, 2, 4 y capítulo 68)

b/ CUCI (3)

c/ CUCI (5, (6-68), 7 y 8)

a la de los países de la CEE, USA, América Latina y África. Por su parte, las importaciones han crecido a una tasa tres veces superior a la mundial, superando no sólo a la CEE y USA, sino también a Japón.

Por su parte, las exportaciones latinoamericanas, en los últimos años, y particularmente después de la contracción de 1975, se expandieron rápidamente hasta lograr un ritmo de crecimiento - que puede considerarse relativamente alto, en el marco de la evolución de todo el período de postguerra. Influyeron en este proceso, la ampliación de la capacidad de producción industrial o agrícola que se había venido creando desde años anteriores y las políticas deliberadas de promoción de exportaciones que en los años recientes fueron todavía más activas por la presión que ejercieron los problemas de la balanza de pagos. Si se excluye a Venezuela, cuyas exportaciones disminuyeron o se estancaron, el conjunto de los países latinoamericanos mostró un aumento medio del 8,9 -- por 100 por año en el volumen de las exportaciones de bienes y -- servicios durante el período 1977-1980.

„Pero, no obstante ese incremento en el volumen exportado, la - capacidad de importación de numerosos países de la región creció más lentamente debido al deterioro de los precios reales de varios productos primarios de exportación. Paralelamente, la Región debió hacer frente, primero, al aumento del valor de las importaciones --determinado en especial por mayores precios de las manufacturas y del petróleo-- y después, al incremento de los servicios financieros por el endeudamiento acumulado y el alza de las tasas de interés, así como la necesidad de obtener los niveles de importación necesarios para sostener el ritmo de crecimiento interno.

Durante el período que se extendió hasta 1973 las tres cuartas partes de las exportaciones de España se dirigían hacia los - países desarrollados. En 1980 esa participación se había reducido a dos tercios. Dentro de las áreas objeto de comercio con España hay que destacar el papel preferente que ocupa la CEE que en 1980 absorbe el 40 por 100 de las exportaciones españolas y el 30 por 100 de sus importaciones (el 40,7 por 100 en 1970). (Véase Cuadro II.3).

CUADRO II- 3

ESPAÑA: DISTRIBUCION POR AREAS DEL COMERCIO EXTERIOR (EN %) - 12 -

	EXPORTACIONES			IMPORTACIONES		
	<u>1970</u>	<u>1979</u>	<u>1980</u>	<u>1970</u>	<u>1979</u>	<u>1980</u>
C. E. E.	46,33	47,97	48,98	40,66	35,92	30,7
AMERICA LATINA (a)	12,85	10,86	10,6	9,45	8,74	10,4
EE.UU.	14,10	6,96	5,3	18,88	12,42	13,0
JAPON	1,09	2,01	1,2	3,07	2,3	2,4
AFRICA	7,71	10,62	11,4	3,07	2,3	10,6
RESTO MUNDO	17,8	21,5	32,6	19,1	32,3	32,7
TOTAL EN MILLONES DE DOLARES	2.387	18.209	20.830	4.714	25.370	34.253

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana, en base a los datos de la Dirección General de Aduanas.

a) Incluye los países de la ALALC (11); los del Mercado Común Centroamericano (5); Cuba, Haití, Panamá y República Dominicana y otros 7 países del Caribe (27 países).

A lo largo del período considerado, la CEE --si bien con notorias oscilaciones-- está perdiendo peso relativo como punto de destino de las exportaciones españolas y como mercado abastecedor de las importaciones y lo mismo sucede con el comercio con EE.UU, con una disminución especialmente significativa en el caso de las importaciones procedentes de ese país.

Por el contrario, las áreas en desarrollo --así como Japón-- han incrementado su participación en el comercio exterior español, respondiendo en buena parte al peso creciente de los países de la OPEP.

América Latina durante todo el período se confirma como la región en desarrollo de mayor significación para las exportaciones españolas. Entre 1960 y 1970 las exportaciones españolas dirigidas hacia la Región pasan del 8 por 100 del total de exportaciones a cerca del 13 por 100 en 1970 (1), registrándose en esos años una desviación del comercio español desde la CEE hacia Latinoamérica. En ello influyeron las trabas que para la exportación española supusieron tanto la implantación de la Tarifa Exterior Común de la CEE como el carácter proteccionista de la Política Agrícola de la propia Comunidad.

Entre 1970 y 1974 esta tendencia cambia de signo, perdiendo peso la exportación dirigida a Iberoamérica como consecuencia --del impulso exportador del Acuerdo Preferencial de 1970 entre la CEE y España. Sin embargo, desde 1974, fecha significativa de la aparición de la crisis económica en España, Iberoamérica ha recobrado posiciones como punto de destino de las exportaciones españolas.

En cuanto al origen de las importaciones de España, el cambio más fundamental se registra a partir de 1973 a consecuencia --del aumento del precio del petróleo. Así, entre 1973 y 1979 la --participación en el total importado de los países de la OPEP subió del 12 por 100 al 27 por 100, lo que fué en detrimento de la --

(1) Dentro de la década, la cota máxima alcanzada se consigue en 1966 al suponer ese año lo exportado a Iberoamérica el 17 por 100 del total de las exportaciones españolas.

cuota de los países desarrollados. Aunque la mayor parte de las importaciones españolas provienen de la CEE, el elevado coeficiente (43 por 100) registrado en 1973 se reduce al 34,5 por 100 en 1975 y al 30,7 por 100 en 1980, habiéndose producido un notable deterioro relativo de las relaciones comerciales con el resto de los países desarrollados.

En lo que se refiere a América Latina, se aprecia que su participación en el total de importaciones españolas ha sido bastante estable situándose en torno al 9 por 100, a lo largo del período --en 1980 alcanza el 10,4 por 100--, a diferencia de lo que ha ocurrido con otras áreas geográficas. Excluyendo todas -- las importaciones de petróleo de España, América Latina es la -- principal región en desarrollo que la abastece, anotando participaciones que crecieron de algo más del 10 por 100 en 1970 a cerca del 13 por 100 en 1977. (Véase Cuadro II.4.).

Desde la perspectiva de América Latina, el comercio con España tiene lógicamente una importancia relativa menor, ya que los valores de las exportaciones e importaciones de la región son -- substancialmente más elevados que los correspondientes para España; en 1980, alrededor de 4 y 3,3 veces respectivamente. (Véase Cuadro II.5).

El coeficiente de participación de España en las exportaciones de la región ha subido del 2,5 por 100 en 1970 al 3,4 por -- 100 en 1980. Un fenómeno similar ocurrió para las importaciones, ya que entre 1970 y 1980 la proporción de las importaciones de -- América Latina provenientes de España aumentó de 1,6 por 100 a -- 2,3 por 100, lo que da idea del dinamismo del comercio exterior español con Iberoamérica en los últimos años. Este mismo hecho -- se refrenda al comparar los indicadores de penetración en Améri-- ca Latina de EE.UU., la CEE y España entre 1970 y 1977. Del análi-- sis de estos indicadores, (Véase Cuadro II.6). se desprende que, si bien en términos absolutos, es grande la distancia entre Espa-- ña y los otros dos bloques comerciales como proveedores de las im-- portaciones de los países latinoamericanos, sin embargo, desde el punto de vista de su evolución, la comparación se presenta fa-- vorable a España ya que, mientras que Estados Unidos y la CEE han visto disminuir su participación relativa, España la ha aumenta-- do.

CUADRO II - 4

ESPAÑA: DISTRIBUCION DE SUS IMPORTACIONES DESDE
PAISES EN DESARROLLO, EXCLUYENDO PETRO-
LEO (CUCI, CAPITULO 3)

(Porcentaje: sobre la base de millones de dólares
corrientes)

	1970	1975	1977
<u>Países en desarrollo</u>	<u>17,5</u>	<u>17,1</u>	<u>21,7</u>
América en desarrollo	10,4	10,8	12,7
Africa	4,5	6,3	5,7
Asia del Sur y Sureste	2,0	1,8	3,2
Medio Oriente	0,4	0,3	0,2
<u>Total importaciones</u>	<u>100.0</u>	<u>100,0</u>	<u>100,0</u>

Fuente OECD, Commodity Trade Statistics, Serie C, 1970,
1975 y 1977.

CUADRO II.5.

ESPAÑA Y AMERICA LATINA: a/ COMERCIO RECIPROCO

(en millones de dólares corrientes)

	<u>Exportaciones (fob)</u>			<u>Importaciones (cif)</u>		
	<u>1970</u>	<u>1975</u>	<u>1980(b)</u>	<u>1970</u>	<u>1975</u>	<u>1980(b)</u>
<u>España</u>						
- Total mundial	2.387	7.675	20.830	4.714	16.100	34.253
- América Latina	308	764	2.220	451	1.371	3.560
- Coeficiente de participación de América Latina (en %)	12,9	10,0	10,6	9,5	8,5	10,4
<u>América Latina</u>						
- Total mundial	16.022	39.977	94.150	17.084	43.893	92.630
- España	395	1.163	3.200	265	733	2.100
- Coeficiente de participación de España (en %)	2,5	2,1	3,4	1,6	1,7	2,3

a/ Incluye los países a que hace referencia el Cuadro II.3.

b/ Se trata de cifras provisionales.

Fuente: CEPAL e Instituto de Cooperación Iberoamericana sobre la base de estadísticas oficiales.

CUADRO II.6.

COMPARACION DE LOS "INDICADORES DE PENETRACION"^{a/} DEL COMERCIO DE EE.UU., CEE Y ESPAÑA CON AMERICA LATINA (EN %)

	<u>EE.UU</u>		<u>CEE</u>		<u>ESPAÑA</u>	
	<u>1970</u>	<u>1977</u>	<u>1970</u>	<u>1977</u>	<u>1970</u>	<u>1977</u>
Argentina.....	24,9	18,8	31,0	26,2	2,0	2,7
Bolivia.....	31,1	27,4	25,7	14,3	1,1	-
Brasil.....	32,2	19,6	28,6	19,4	1,1	0,9
Colombia.....	47,8	35,2	20,3	20,5	5,2	3,1
Costa Rica.....	34,8	35,1	20,3	12,9	0,9	1,8
Chile.....	36,9	20,5	27,5	15,2	2,3	3,0
Ecuador.....	43,4	38,4	23,3	16,5	0,9	1,7
El Salvador.....	29,7	29,3	21,2	14,9	0,4	1,8
Guatemala.....	35,3	34,5	20,2	16,2	1,0	1,4
Honduras.....	41,5	43,1	12,8	10,3	0,4	0,8
México.....	61,5	63,7	19,8	14,7	1,3	1,6
Nicaragua.....	36,3	28,8	18,0	12,6	0,8	0,8
Panamá.....	40,1	30,7	11,5	7,5	0,6	0,7
Paraguay.....	23,4	12,2	29,1	18,2	0,9	2,3
Perú.....	32,2	31,5(1)	17,8	11,7(3)	1,3	1,0(1)
Rep. Dominicana.	47,1	44,2	20,0	10	1,6	3,2
Uruguay.....	12,9	9,6	25,2	18,8	1,8	1,8
Venezuela.....	48,5	39,7	25,9	26,7	1,6	2,7
TOTAL (2).....	38,6	29	23,7	17,5	1,4	1,6(4)

a/ Relaciones existentes entre las importaciones de los países latinoamericanos provenientes de los Estados Unidos, la CEE y España, respectivamente, y las importaciones totales correspondientes a los países de la región.

(1) Para 1975 (no se incluye para el total de 1977).

(2) Incluye, además de los países citados: Antillas Holandesas, Bahamas, Haití, Jamaica y Trinidad-Tobago.

(3) Para 1974 (no se incluye el total de 1977).

(4) En 1980 este índice alcanza el 2,3.

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana, en base a datos del FMI.

Por países, hay que destacar a la República Dominicana, Colombia, Argentina y Venezuela, como aquellos en los que el comercio español registra una mayor penetración relativa.

Si se atiende a la evolución durante el lapso de siete años considerado, España registra indicadores de penetración crecientes en doce de los diecinueve países, y estables en dos casos más. Cabe destacar los incrementos registrados en Argentina, República Dominicana, Venezuela, Paraguay y El Salvador y, de modo global, el importante avance anotado en el comercio con Centroamérica -favorecido desde luego- por los bajos niveles de los que se partió.

Otro de los rasgos definitorios del comercio exterior español con Iberoamérica y con el resto del mundo, es el carácter deficitario de su balanza comercial. Este carácter deficitario, que se mantiene a pesar de la irregular evolución que presenta la tasa de cobertura (Véase Cuadro II.7.), mejora a partir de 1970 como consecuencia de la mayor capacidad de la economía española --y especialmente de alguna de sus ramas-- para generar excedentes comercializables en el exterior, así como por la política de fomento de la exportación.

Cabe destacar que con América Latina se mantienen tasas de cobertura que, aunque permanentemente deficitarias, son superiores a la tasa de cobertura media del comercio exterior español.

El déficit comercial español se ha compensado tradicionalmente con los ingresos netos por concepto de turismo y, en menor grado por las inversiones del exterior y las transferencias provenientes de los emigrantes españoles que trabajan en el exterior. Esa característica se manifiesta en la balanza de cuenta corriente entre España y América Latina para 1980. (Véase Cuadro II.8).

3. Estructura del comercio España-América Latina

a) Condiciones generales

En primer lugar, como ya se ha señalado, el comercio entre América Latina y España, arroja tradicionalmente un saldo desfa--

CUADRO II-7

ESPAÑA: TASA DE COBERTURA DEL COMERCIO EXTERIOR CON CADA UNA DE LAS AREAS CONSIDERADAS

	<u>1970</u>	<u>1975</u>	<u>1979</u>	<u>1980</u>
C.E.E.	57.2	60.8	95.7	97.2
AMERICA LATINA	68.4	55.8	89.0	62.4
EE.UU.	37.5	31.2	40.2	24.8
AFRICA	44.3	69.1	93.2	31.6
JAPON	17.9	23.7	61.6	6.5
RESTO MUNDO	46.9	34.8	47.6	60.6
TOTALES	50.2	47.3	71.6	60.9

Fuente: ICI en base a datos de la Dirección General de Aduanas

CUADRO 11.8.

ESPAÑA: BALANCE EN CUENTA CORRIENTE CON AMÉRICA LATINA, 1980

(Millones de dólares)

País	Exportaciones de bienes a/	Importaciones de bienes a/	Saldo comercial	Servicios (netos)		Balanza de bienes y servicios	Transferencias netas	Saldo de la cuenta corriente
				Turismo (saldo)	Saldo servicios			
Argentina	354.3	122.2	232.6	16.6	53.1	285.7	17.5	303.1
Bolivia	9.2	0.1	9.1	0.1	-1.8	7.3	-0.5	-6.9
Brazil	74.1	307.3	-233.2	1.6	-1.5	-234.7	3.5	-231.1
Colombia	103.7	153.2	-44.5	-0.2	0.4	-44.1	-2.7	-46.8
Costa Rica	21.9	3.3	18.6	0.3	9.3	28.0	0.1	28.0
Cuba	182.7	52.2	130.5	0.1	65.9	196.4	0.6	197.0
Chile	108.6	76.5	32.1	1.2	7.8	39.9	0.3	40.2
Ecuador	40.3	8.9	31.4	0.1	0.9	32.3	-0.1	32.2
El Salvador	6.0	4.4	1.9	0.0	0.4	2.2	-0.0	2.2
Guatemala	14.1	4.8	9.4	0.2	-0.2	9.1	0.1	9.3
Honduras	7.8	8.1	-0.4	0.0	-0.1	-0.5	-0.1	-0.6
Nicaragua	3.2	20.7	-17.5	-0.0	0.1	-17.4	-0.2	-17.6
Panamá	46.3	84.9	-38.5	1.7	-9.0	-47.5	0.2	-47.3
Paraguay	6.5	9.8	-3.3	0.1	-0.6	-3.9	-0.3	-4.2
Perú	28.5	11.5	17.1	-0.1	4.8	21.3	-0.4	21.4
México	285.6	691.4	-405.8	12.7	6.8	373.0	19.8	-379.2
República Dominicana	24.8	16.9	8.0	0.1	4.5	12.4	-0.3	12.1
Uruguay	31.5	12.3	19.3	1.1	0.1	19.9	1.2	20.6
Venezuela	369.7	466.0	-96.3	45.9	47.9	-48.4	84.3	35.9
<u>Total América Latina</u> (19 países)	<u>1 724.5</u>	<u>2 054.1</u>	<u>-329.6</u>	<u>81.5</u>	<u>103.7</u>	<u>-140.9</u>	<u>127.0</u>	<u>-17.9</u>

Fuentes: España, Ministerio de Economía.

a/ Incluye oro no monetario.

vorable a esta última. Con respecto a algunos países de la región, el comercio español registra una caída de la tasa de cobertura que se refuerza por el deterioro de la relación de intercambio que, en los últimos años, vienen teniendo los productos españoles en el comercio con América Latina.

En segundo término, del análisis de la distribución por áreas del comercio español se constata la existencia de un importante nivel de integración comercial entre España y la CEE. El Mercado Común se constituye en el preferente punto de destino de las exportaciones españolas y principal proveedor de sus importaciones. América Latina constituye la segunda área comercial de importancia para España.

Sin embargo, para analizar con más precisión el papel que juega Latinoamérica dentro del comercio exterior español es preciso - realizar un examen comparado de la relativa inclinación de los flujos comerciales de España y la CEE respecto de dicha área. En primer lugar, se constata la pérdida de peso de América Latina en el comercio de la CEE, mientras ha aumentado, sustancialmente, el comercio intracomunitario. Por el contrario, la región ha aumentado su cuota de participación en el comercio español. Paralelamente, - es diferente el peso relativo que tiene América Latina para el comercio español respecto del comercio comunitario. Así, en 1977 se destinaron a América Latina el 9,8 por 100 de las exportaciones - españolas, en tanto que sólo se dirigieron a la región el 5,5 por 100 de las exportaciones extracomunitarias de la CEE, y una situación similar se produjo con las importaciones.

Se puede concluir, por tanto, que el comercio español representa respecto del de la CEE, una especial y creciente inclinación hacia Iberoamérica.

b) Asimetría en el intercambio de productos

El comercio entre España y América Latina es asimétrico en su estructura por productos, lo que se ha acentuado en los últimos años. Actualmente, el 90 por 100 de las ventas españolas a la región son manufacturas, mientras que en el caso de las compras que efectúa España desde los países latinoamericanos, los productos básicos y primarios, incluyendo los combustibles, representan un porcentaje muy similar. (Véase Cuadro II.9.).

Entre 1960 y 1979 la composición de las exportaciones españolas

CUADRO II.9

ESTRUCTURA POR PRODUCTOS DEL INTERCAMBIO COMERCIAL ENTRE ESPAÑA Y AMÉRICA LATINA a/
(millones de dólares)

CUCI	Exportaciones de España a América Latina				Exportaciones de América Latina a España b/				Intercambio de España con el resto del mundo 1979	
	1960	1971	1974	1979	1960	1971	1974	1979	Exportaciones	Importaciones
<u>Primarios</u>	<u>25.0</u>	<u>39.0</u>	<u>70.0</u>	<u>144.0</u>	<u>41.0</u>	<u>341.0</u>	<u>718.0</u>	<u>1.310.0</u>	<u>4.170.0</u>	<u>6.613.0</u>
0 Alimentos	9.0	24.0	38.0	84.0	17.0	242.0	440.0	859.0	2.799.0	2.544.0
1 Bebidas y tabaco	2.0	4.0	11.0	28.0	13.0	24.0	36.0	69.0	484.0	325.0
2 Materias primas agrícolas	3.0	4.0	15.0	22.0	11.0	73.0	235.0	376.0	484.0	3.617.0
4 Aceites vegetales	11.0	7.0	6.0	10.0	-	2.0	7.0	6.0	403.0	127.0
3 Combustibles	-	0.5	11.0	16.0	17.0	32.0	106.0	540.0	346.0	7.660.0
<u>Manufacturas</u>	<u>32.0</u>	<u>257.0</u>	<u>398.0</u>	<u>1.605.0</u>	<u>0.7</u>	<u>36.0</u>	<u>85.0</u>	<u>206.0</u>	<u>13.656.0</u>	<u>11.048.0</u>
5 Productos químicos	2.0	11.0	67.0	165.0	0.4	12.0	30.0	70.0	1.389.0	2.544.0
6 Artículos manufacturados	11.0	42.0	69.0	357.0	0.3	20.0	39.0	106.0	5.343.0	2.379.0
7 Maquinaria y equipo de transporte	7.0	138.0	154.0	780.0	0.1	2.0	8.0	18.0	4.813.0	4.796.0
8 Artículos manufacturados diversos	12.0	66.0	108.0	303.0	0.0	2.0	8.0	12.0	2.111.0	1.329.0
<u>Total comercio</u>	<u>59.0</u>	<u>297.0</u>	<u>481.0</u>	<u>1.766.0</u>	<u>60.0</u>	<u>410.0</u>	<u>909.0</u>	<u>2.074.0</u>	<u>18.196.0</u>	<u>25.386.0</u>
	<u>Estructura porcentual</u>									
<u>Primarios</u>	<u>42.4</u>	<u>13.1</u>	<u>14.6</u>	<u>8.2</u>	<u>68.3</u>	<u>83.2</u>	<u>79.0</u>	<u>63.2</u>	<u>22.8</u>	<u>25.7</u>
0 Alimentos	15.3	8.1	7.9	4.8	28.3	59.0	48.4	41.4	15.4	10.2
1 Bebidas y tabaco	3.4	1.4	2.3	1.6	21.7	5.9	4.0	3.3	2.6	1.3
2 Materias primas agrícolas	5.1	1.4	3.1	1.3	18.3	17.8	25.7	18.1	2.6	14.2
4 Aceites vegetales	18.7	2.4	1.3	0.6	-	0.5	0.8	0.3	2.2	0.5
3 Combustibles	-	0.2	2.3	0.9	28.3	7.8	11.7	26.0	1.9	30.2
<u>Manufacturas</u>	<u>54.2</u>	<u>86.5</u>	<u>82.7</u>	<u>90.9</u>	<u>1.2</u>	<u>8.8</u>	<u>9.4</u>	<u>9.9</u>	<u>75.0</u>	<u>43.5</u>
5 Productos químicos	3.4	3.7	13.9	9.4	0.7	2.9	3.3	3.4	7.6	10.0
6 Artículos manufacturados	18.7	14.2	14.4	20.2	0.5	4.9	4.3	5.1	29.4	9.4
7 Maquinaria y equipo de transporte	11.9	46.7	32.0	44.2	0.2	0.5	0.9	0.9	26.4	18.9
8 Artículos manufacturados diversos	20.3	22.2	22.5	17.2	-	0.5	0.9	0.6	11.6	5.2
<u>Total comercio</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>

Fuente: Dirección General de Aduanas de España

a/ Incluye: Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana, Uruguay y Venezuela (18 países)

b/ Corresponde a datos obtenidos de fuentes españolas, es decir, a importaciones (cif) desde América Latina.

las a Iberoamérica registró cambios significativos: la participación de las manufacturas fué subiendo de valores inferiores a 60 por 100 al 90 por 100 ya comentado, sobresaliendo la expansión anotada por el rubro "maquinaria y equipo de transporte". Mientras -- tanto, para América Latina la proporción de las manufacturas en -- sus exportaciones a España se mantuvo por debajo del 10 por 100 - (en 1960 sólo suponía el 1,2 por 100 del total).

En las exportaciones españolas al resto del mundo una proporción más moderada, las tres cuartas partes, corresponde a manufacturas, siendo más notoria la diferencia en las importaciones españolas, ya que un 44 por 100 de ellas lo absorbe este capítulo.

En cuanto a los combustibles, la participación en las importaciones que realiza España desde América Latina y desde el resto del mundo alcanzaba en 1979 proporciones similares, en torno a un 30 por 100. Por ese motivo, destaca el hecho de que mientras en las importaciones españolas provenientes de América Latina un 63 por 100 consistía en productos básicos, excluyendo los combustibles, la proporción comparable para el resto del mundo representaba sólo 26 por 100.

Por otra parte, es baja la diversificación de los productos básicos que los países latinoamericanos exportan a España. Así, -- incluso para los países grandes de la región, en 1978-1979 sus exportaciones a España estaban concentradas en torno a unos pocos -- productos básicos: en Argentina, 4 productos (carne, semillas oleaginosas, maíz y pescado) cubrían el 62 por 100 del total exportado por ese país: en Brasil, también 4 productos (café, semillas oleaginosas, cacao y hierro), el 67 por 100 del total: y en México, -- tres productos (legumbres, petróleo y café) representaban el 70 -- por 100 del total. La situación descrita se presenta como aún más atípica para esos tres países, cuando se recuerda que en sus exportaciones a todo el mundo más de una tercera parte son manufacturas (2).

La heterogeneidad de las tasas de cobertura por ramas de producción confirman la naturaleza de las relaciones entre ambas -- áreas (Véase Cuadro II.10). Mientras las ramas de carácter industrial tienen tasas de cobertura favorables a España, superiores -- incluso al 1000 por 100, las ramas ligadas a la obtención de recursos naturales, energéticos, agrícolas y mineros presentan tasas -- de cobertura favorables a América Latina.

(2) Véase, CEPAL, "Las relaciones externas de América Latina en los años ochenta", E/CEPAL/G. 1160, Marzo de 1981, Cap. II.

CUADRO II.10

TASAS DE COBERTURA DEL COMERCIO DE ESPAÑA CON AMÉRICA LATINA SEGUN
RAMAS DE PRODUCCION

Ramas de Producción	1971	1979
1. Productos Alimenticios.....	12,2	9,8
2. Bebidas y Tabacos.....	16,0	43,7
3. Materias Primas Agrícolas.....	13,6	24,0
4. Materias Primas Minerales.....	0,3	0,7
5. Combustibles y Lubricantes.....	1,4	2,7
6. Química Intermedia.....	89,9	112,6
7. Química Final.....	87,4	397,3
8. Art. Manufacturados: Cuero, Caucho, Madera, Textil.....	619,8	261,1
9. Metales no ferrosos.....	4,4	7,4
10. Hierro y Acero.....	*	*
11. Bienes Equipos Mecánicos.....	*	*
12. Maq. Y Aparatos Eléctricos.....	*	*
13. Radio-Electrodomésticos.....	*	*
14. Mat. Transporte.....	*	*
15. Autos-Ciclos.....	*	*
16. Manufacturas Diversas.....	*	*
17. Aparatos de precisión.....	*	*
18. Otros.....	*	6,2

La tasa de cobertura superior a 1.000 se representa con un asterisco.

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana en base a la Dirección General de Aduanas.

c) Las exportaciones españolas a América Latina: destino por países y principales productos exportados

A nivel global, América Latina viene absorbiendo alrededor del 10 por 100 del total exportado por España. En particular, en 1979 cuatro países absorbían más del 60 por 100 del total exportado a América Latina (Argentina y Venezuela, más de 20 por 100 cada uno; México 12 por 100 y Brasil, 8,5 por 100). (Véase Cuadro II.11).

Desde la perspectiva de la composición de los productos exportados se aprecian algunos aspectos de interés. Casi la mitad de las importaciones latinoamericanas de manufacturas consiste en maquinaria y equipo de transporte. Sin embargo, entre 1965 y 1978 la exportación de ese rubro al resto del mundo creció más rápidamente que hacia América Latina, de suerte que ésta ha perdido significación relativa como mercado comprador, aunque a nivel absoluto ese rubro sigue siendo con mucho el más elevado. (Véase el Cuadro II.12).

El segundo grupo en importancia lo constituyen los productos clasificados bajo el capítulo 6 de la CUCI y que en este caso consisten principalmente en manufacturas de acero y de otros metales. Representaban en 1965 el 14 por 100 del total de las ventas españolas a la región y en 1978 habían pasado a ser el 20 por 100. Estas importaciones muestran una tendencia similar a la de maquinaria y equipo de transporte en el sentido que Iberoamérica pierde importancia frente a otros mercados. Esa tendencia se presenta acentuada para las manufacturas diversas (Capítulo 8 de la CUCI), particularmente confecciones y manufacturas de cuero, porque éstas registran una baja en su significación dentro del mercado de América Latina. Puede haber influido sobre la trayectoria comentada la circunstancia de que durante el período considerado, en los dos rubros (capítulo 6 y 8 de la CUCI) ha sido sustancial el crecimiento correspondiente de las exportaciones latinoamericanas.

CUADRO N° II. 11

EXPORTACIONES ESPAÑOLAS CON DESTINO A AMERICA LATINA, POR PAISES Y AREAS
PORCENTAJE SOBRE EL TOTAL

<u>1. Países</u>	<u>1970</u>	<u>1979</u>	<u>1980</u>
Argentina	16,01	20,7	16,81
Bolivia	1,6	0,5	0,39
Brasil	8,8	8,4	8,16
Colombia	10,2	6,5	7,18
Costa Rica	0,6	2,3	0,99
Cuba	11,9	10,08	8,50
Chile	12,2	5,6	6,75
Ecuador	3,6	2,8	2,11
El Salvador	0,8	0,6	0,43
Guatemala	0,7	0,8	0,78
Honduras	0,2	0,3	0,41
Jamaica	0,1	0,03	0,02
México	9,5	12,6	10,06
Nicaragua	0,5	0,2	0,22
Panamá	3,4	1,9	1,66
Paraguay	0,3	0,4	0,43
Perú	3,5	1,8	1,93
R. Dominicana	2,2	1,2	1,37
Uruguay	1,8	1,2	1,67
Venezuela	10,9	20,6	16,94
América Latina	100	100	100
2. Total América Latina/ <u>To</u> tal España	12,8	10,8	10,6

FUENTE: Instituto de Cooperación Iberoamericana en base a datos de la
Dirección General de Aduanas.

Cuadro II.12

ESPAÑA: EXPORTACIONES A AMÉRICA LATINA^{a/} Y AL MUNDO, SEGUN SECCIONES DE LA CUCI

CUCI	América Latina (millones de dólares)		Total mundial (millones de dólares)		América Latina (porcentajes)		Total Mundial (porcentajes)		Participación de América Latina en el total exportado por España (porcentajes)	
	1965	1978	1965	1978	1965	1978	1965	1978	1965	1978
	<u>Primarios</u>	<u>16</u>	<u>94</u>	<u>546</u>	<u>8 148</u>	<u>14.8</u>	<u>7.6</u>	<u>60.5</u>	<u>24.0</u>	<u>3.3</u>
0 Alimentos	11	49	390	1 975	9.0	4.0	40.4	15.1	2.8	2.5
1 Bebidas y tabaco	2	22	48	315	1.6	1.8	5.0	2.4	4.2	0.6
2 Materias agrícolas y minerales	3	14	60	377	2.5	1.1	7.0	2.9	4.4	3.7
4 Aceites vegetales y animales	2	6	18	284	1.6	0.5	1.9	2.2	11.1	2.1
68 Metales no ferrosos	-	3	24	197	-	0.2	2.5	1.5	-	1.5
3 <u>Combustibles</u>	-	<u>3</u>	<u>38</u>	<u>333</u>	-	<u>0.2</u>	<u>3.9</u>	<u>2.5</u>	-	<u>0.9</u>
<u>Manufacturas</u>	<u>104</u>	<u>1 136</u>	<u>382</u>	<u>9 633</u>	<u>85.3</u>	<u>92.1</u>	<u>39.6</u>	<u>73.5</u>	<u>27.2</u>	<u>11.8</u>
5 Productos químicos	5	123	60	858	4.1	10.0	8.3	6.5	6.3	14.3
6-69 Manuf. clasificadas según materia	17	243	110	3 741	13.9	20.1	11.4	28.5	15.5	6.6
7 Maquinaria y equipo de transporte	53	554	100	3 337	43.5	44.9	10.4	25.4	53.0	16.6
8 Manufacturas diversas	29	211	92	1 697	23.8	17.1	9.5	12.9	31.5	12.4
<u>Total exportaciones</u>	<u>122</u>	<u>1 233</u>	<u>966</u>	<u>13 114</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>12.6</u>	<u>9.4</u>

Fuente: CEPAL, sobre la base de estadísticas oficiales.

^{a/} Incluye los países indicados en el cuadro II.9.

El rubro más dinámico en el comercio de España con la región han sido los productos químicos, al contrario de lo que ocurre en su comercio mundial, así, pasaron del 4 por 100 del total exportado a América Latina en 1965 al 10 por 100 en 1978, año en que las compras latinoamericanas supusieron el 14 por 100 del total mundial de las exportaciones de productos químicos españoles.

Al desagregar las exportaciones españolas de manufacturas a América Latina en grupos de tres dígitos de la CUCI se observa -- que en 1977, 18 productos cubrían el 70 por 100 de dichas exportaciones. Aún más, solamente 6 productos representaban la mitad de las ventas a la región y eran los siguientes: maquinaria para metales; maquinaria para industria especializada; maquinaria no eléctrica y sus partes; automóviles; barcos; y material de imprenta, destacando la importancia de los últimos tres rubros. El porcentaje absorbido por América Latina sobre el total de lo exportado es muy elevado en algunos de estos grupos (Véase Cuadro II.13). Individualmente el rubro de mayor transcendencia son los impresos (52,3 por 100 del total exportado por España), siendo los principales compradores de estos materiales Venezuela y México (3). Por otra parte, están los barcos que representaron 14 por 100 del total de manufacturas españolas compradas por la región: y el 44,1 por 100 del total exportado por España de este concepto. Sin embargo, este rubro varía mucho de un año a otro, siendo Argentina el principal comprador. (Véase Cuadro II.14).

d) Las importaciones españolas desde América Latina: origen por países y principales productos importados

Este comercio considerado desde la posición de América Latina permite evaluar mejor la importancia y potencialidad del intercambio entre ambas áreas. Cabe recordar que en 1979 el peso relativo de España en las exportaciones latinoamericanas alcanzó el -- 2,9 por 100 (en 1980, el 3,4 por 100). Como una simple comparación de magnitudes, puede mencionarse que el Reino Unido absorbió en 1979 el 3,1 por 100 del total exportado por América Latina. Ello no obstante, era relativamente mayor el "grado de penetración" de las exportaciones latinoamericanas en España, porque las importaciones totales españolas eran aproximadamente iguales a una cuarta parte de las del Reino Unido (4).

(3) En concreto las partidas libros sumó un valor, en 1979, de - 13.329 millones de pesetas, el 10% del total exportado por España a América Latina y el 66% del total de exportación mundial de esta partida.

(4) Véase IMF, Direction of Trade 1980.

CUADRO II.13

PARTICIPACION DE AMERICA LATINA EN LOS PRINCIPALES GRUPOS DE EXPOR-
TACION DE ESPAÑA

Posición en la ex portación española al resto del mundo	Posición en la ex portación española a América Latina	Grupo CUCI	Descripción del Grupo	Porcentajes de ab- sorción de América Latina sobre el to tal de lo exporta- do de cada grupo	
				<u>1977</u>	<u>1979</u>
1	3	732	Vehículos automotores para carretera.....	8,54	4,04
4	7	673	Barras, varillas, an- gulos y secciones de hierro o acero.....	4,77	4,43
6	4	719	Maquinaria y aparatos no eléctricos y piezas de máquina.....	14,55	21,66
7	1	735	Barcos y botes.....	31,74	44,18
9	9	055	Legumbres y hortali- zas en conserva.....	7,80	-
10	11	661	Cal, cemento y mate- riales minerales.....	7,22	9,06
15	2	892	Impresos.....	48,27	52,33

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana, en base a datos de la Dirección General de Aduanas.

Cuadro II-14

ESPAÑA: PRINCIPALES PRODUCTOS MANUFACTURADOS EXPORTADOS A AMÉRICA EN DESARROLLO, 1977

CUCI	Productos manufacturados	Valor de las exportaciones (millones de dólares)	Porcentaje del total de manufacturas	Porcentaje que representa España en el total que exporta la CEED a América en desarrollo	Principales países importadores dentro de la región y porcentajes que representan en el total importado del producto por América en desarrollo
512	Productos químicos orgánicos	13.5	1.4	0.9	Brasil, 36.7; Argentina, 27.6
513	Productos químicos inorgánicos	22.2	2.3	7.1	Brasil, 95.9
541	Farmacéuticos	18.4	1.9	3.2	Panamá, 25.7
561	Fertilizantes	16.7	1.8	3.8	Brasil, 69.5
5	<u>Subtotal</u>	<u>109.7</u>	<u>11.5</u>	<u>2.1</u>	
661	Materiales de construcción de cemento	23.5	2.5	35.6	Venezuela, 57.2
662	Materiales de construcción refractarios, etc.	5.9	0.6	5.4	Cuba, 44.6
673	Barras de hierro y acero	22.6	2.4	7.8	Venezuela, 83.0
674	Placas de hierro y acero	12.2	1.3	1.4	Brasil, 68.4
678	Tubos, cañerías de hierro y acero	8.4	0.9	1.7	Cuba, 55.4
691	Productos finales para la construcción	22.1	2.3	7.1	Cuba, 38.5; Brasil, 21.9
693	Cables	7.4	0.8	11.4	Brasil, 81.2
699	Utensilios de trabajo	16.7	1.8	7.5	Venezuela, 43.1
6-65	<u>Subtotal</u>	<u>194.8</u>	<u>20.8</u>	<u>3.2</u>	
715	Maquinaria para metales	37.9	4.0	5.0	Venezuela, 36.3
716	Maquinaria para industria especializada	54.3	5.6	2.5	Cuba, 37.0; Venezuela, 27.0
719	Maquinaria no eléctrica y partes	84.4	8.9	2.5	Cuba, 32.0; Venezuela, 25.9
732	Automóviles	66.7	7.1	2.5	Chile, 28.8; Nicaragua, 23.1
735	Carros	136.1	14.4	5.1	Argentina, 60.7
7	<u>Subtotal</u>	<u>372.8</u>	<u>39.8</u>	<u>2.8</u>	
892	Materiales de imprenta	94.7	9.9	36.1	Venezuela, 23.0; México, 16.3
8	<u>Subtotal</u>	<u>149.5</u>	<u>15.1</u>	<u>5.5</u>	
	<u>Total productos seleccionados</u>	<u>633.5</u>	<u>69.5</u>	<u>3.5</u>	
	<u>Total manufacturas</u>	<u>911.5</u>	<u>100.0</u>	<u>2.8</u>	

Fuente: CEED, Serie C: E.M. 1977.

Varios países latinoamericanos destinaron en 1979 a España un porcentaje de sus exportaciones superior al promedio de la región. Tal es el caso de Argentina (7 por 100), Cuba (10 por 100) y México (5,5 por 100). En otros países de la región (Colombia, Paraguay y Uruguay), la menor importancia de España como mercado parece tener su explicación en el lento crecimiento del volumen importado de sus principales productos de exportación: café, carne y tabaco.

Por otra parte, en los primeros años de los setenta, Brasil llegó a ser para España el proveedor más importante de entre los de la región, alcanzando en 1975 el 31,1 por 100 del total importado (Véase Cuadro II-15). Las alzas extraordinarias en los precios internacionales del café y del cacao, productos que representan casi un tercio del total importado por España desde Brasil, fueron determinantes en esa tendencia. Al bajar esos precios, disminuyó a más de la mitad la participación de las importaciones provenientes de Brasil. Posteriormente, a partir de 1977, Argentina pasó a ser el principal proveedor latinoamericano de España, alcanzando su representación un 25 por 100. En los últimos años, México también refleja un gran dinamismo en sus ventas a España, particularmente de combustibles, de manera que en 1980 absorbió el 36,5 por 100 de las importaciones españolas, en comparación con el 5 por 100 en 1970.

Con respecto a la composición por productos de las importaciones españolas de Iberoamérica, solamente 17 productos cubren alrededor del 90% de las importaciones de productos básicos latinoamericanos y la importancia relativa de estos productos se mantuvo estable a lo largo de la década de 1970. En los años 1977-1978 tres productos (café, maíz y semillas oleaginosas) representaron alrededor del 45% del monto importado de productos básicos provenientes de la región, y a su vez, una cuarta parte del total importado desde América Latina. (Véase el cuadro II.16).

Entre 1970 y 1977 las semillas oleaginosas latinoamericanas subieron del 5% al 37% en las importaciones -

CUADRO N° II. 15.

IMPORTACIONES ESPAÑOLAS DE ORIGEN AMERICA LATINA, POR PAISES Y AREAS.
PORCENTAJES SOBRE EL TOTAL

<u>1. Países</u>	<u>1970</u>	<u>1979</u>	<u>1980</u>
Argentina	23,6	25,06	6,86
Bolivia	0,5	0,04	0,04
Brasil	28	16,1	17,03
Colombia	7,8	5,4	4,69
Costa Rica	0,2	0,3	0,12
Cuba	7,8	4,6	2,54
Chile	6,8	4,3	3,81
Ecuador	0,4	0,7	0,63
El Salvador	-	0,7	0,48
Guatemala	0,06	0,8	0,31
Honduras	0,3	0,8	0,50
Jamaica	0,1	1,8	1,69
México	4,9	18,6	36,56
Nicaragua	0,04	0,2	0,47
Panamá	0,6	1,8	0,94
Paraguay	0,9	1,01	0,92
Perú	6,1	1,7	0,62
R. Dominicana	2,2	1,9	0,77
Uruguay	2,2	0,8	0,35
Venezuela	6,5	12,2	17,17
América Latina	100	100	100
<u>2. Total América Latina/To</u> <u>tal España</u>	9,5	8,7	10,4

FUENTE: Instituto de Cooperación Iberoamericana en base a datos de la Dirección General de Aduanas.

CUADRO II.16

ESPAÑA: IMPORTACIONES DE PRODUCTOS BÁSICOS DESDE EL MUNDO Y DESDE AMÉRICA EN DESARROLLO

CUCI	Mundo (millones de US\$)			América en des- arrollo (millones de US\$)			Porcentaje de cada producto que pro- viene de América en desarrollo			Porcentaje que represente el principal abastecedor de la región en el total importado, 1978
	1970	1977	1978	1970	1977	1978	1970	1977	1978	
	011 Carne	66.0	96.7	165.2	61.4	70.7	53.7	93.0	73.1	
03 Pescado	-	149.2	238.5	-	23.1	76.7	-	15.5	32.8	Argentina, 14.3; Panamá, 9.5; Cuba, 4.9
041 Trigo	0.1	26.5	35.3	-	16.7	5.5	-	63.2	15.5	Panamá (Canal), 7.7; Argentina, 7.5
044 Maíz	127.8	450.6	495.2	79.0	233.0	129.7	61.8	51.7	26.2	Argentina, 25.7
054 Verduras	21.0	63.2	92.0	2.1	27.0	55.1	9.9	42.7	59.9	México, 45.7
061 Azúcar	21.0	81.4	35.1	18.5	72.6	26.5	88.1	89.2	75.6	Cuba, 75.6
071 Café	87.1	445.8	353.3	62.8	266.5	250.8	72.1	59.8	71.0	Brasil, 24.2; Colombia, 19.6; El Salvador, 15.0
072 Cacao	21.8	126.7	131.7	11.0	44.4	55.0	50.4	35.1	41.7	Brasil, 36.4
081 Alimentos para animales	31.9	133.2	133.7	22.9	84.0	43.0	72.0	63.0	32.2	Brasil, 23.5
121 Tabaco en bruto	40.6	128.4	157.4	27.5	71.0	81.3	67.7	55.3	51.7	República Dominicana, 19.4; Cuba, 13.6
122 Tabaco manufacturado	23.3	70.0	81.3	3.2	12.9	17.5	13.9	18.4	21.5	Cuba, 21.5
211 Cueros	30.9	162.5	190.6	8.7	17.8	16.7	28.0	11.0	8.8	Argentina, 5.7
221 Semillas oleaginosas	157.0	550.4	593.0	8.4	202.5	137.3	5.4	36.8	23.2	Argentina, 11.0; Brasil, 9.4
263 Algodón	31.2	129.0	91.3	12.3	35.7	26.9	39.4	27.7	29.5	Paraguay, 8.2
281 Hierro	33.2	114.0	96.7	16.8	44.6	47.8	44.0	37.1	49.5	Brasil, 31.6; Venezuela, 17.8
283 Cobre, plomo, zinc	65.5	215.3	229.2	15.8	50.5	64.5	24.2	23.5	28.2	Chile, 13.6; Perú, 4.4
682 Cobre	91.2	123.1	75.3	17.4	46.9	9.3	17.5	38.1	12.4	Chile, 12.3
<u>Total productos seleccionados</u>	<u>862.7</u>	<u>2 917.0</u>	<u>2 956.2</u>	<u>367.9</u>	<u>1 296.9</u>	<u>1 020.6</u>	<u>42.6</u>	<u>44.5</u>	<u>34.6</u>	
<u>Total productos básicos</u>	<u>1 535.6</u>	<u>4 999.9</u>	<u>5 404.0</u>	<u>403.0</u>	<u>1 449.2</u>	<u>1 260.2</u>	<u>26.3</u>	<u>29.0</u>	<u>23.4</u>	
Productos seleccionados: total (porcentaje)	56.2	55.3	54.6	91.1	89.6	81.0				

Fuente: OECD, Serie C: Imports, 1965, 1970, 1977, 1978.

españolas totales de dichos productos. En 1978, sin embargo, solamente el 23 por 100 de las semillas oleaginosas provenían de América Latina, debido a las bajas en la oferta brasileña. Así, Argentina pasó a ser el principal abastecedor con una participación en el total importado levemente superior a Brasil (11 por 100 comparado con 9 por 100). Por su parte en 1978 el 71 por 100 del café importado por España provenía de América Latina. En ese año, los principales abastecedores de café eran Brasil (24 por 100), Colombia (20 por 100) y El Salvador (15 por 100).

En cuanto al maíz, mientras España en 1970 importaba el 62 por 100 del total, desde América Latina, en 1977 esa proporción había bajado al 52 por 100 y en 1978 sólo al 26 por 100. Ello se explica por el hecho de que Brasil ya no tiene un saldo exportable importante de ese producto. Argentina es actualmente el principal abastecedor cubriendo una quinta parte del total importado por España.

En promedio, casi la mitad de las importaciones españolas desde Cuba han consistido en azúcar, las que a su vez han representado alrededor de un 80 por 100 del total importado por España. En los últimos años, España ha registrado una tendencia hacia un mayor autoabastecimiento del comercio Cuba-España. Así, ya en 1978 el azúcar sólo cubría una quinta parte del total importado desde Cuba, aunque lo proveniente desde este país representaba las tres cuartas partes de las importaciones españolas de azúcar.

Para los minerales de cobre, plomo y zinc, se aprecia que Iberoamérica provee más de una cuarta parte de las importaciones españolas totales. Los principales proveedores de la región son Chile y Perú, representando el 14 por 100 y el 5 por 100 del total importado, respectivamente. Por otra parte, conviene resaltar el peso creciente que el petróleo tiene, no sólo en el total de exportaciones de la región, sino también en el total del abastecimiento español de ese producto.

Otro producto que cabe destacar por el rápido - incremento en cuanto a las importaciones españolas de la - región, sobre todo en los últimos años, es el pescado y - sus preparados. En 1977 América Latina proveía el 15% del total y en 1978 cerca de un tercio. Argentina (14%) es el principal exportador a España, en buena medida a causa de la actividad desplegada por las empresas mixtas hispano-ar^ggentinas constituidas en este sector. Panamá (10% de lo ex^oportado) ha tenido una expansión sustancial en las exporta^ociones a España de este producto.

4. Algunas conclusiones

a) Hasta 1973 inclusive el comercio exterior de España se estaba dirigiendo en proporción cada vez mayor - hacia los países desarrollados, principalmente a la CEE. A partir de la denominada "crisis del petróleo", España ha - reforzado sus lazos con América Latina, lo que se refleja en crecientes flujos comerciales. Estos flujos comerciales, sin embargo, en términos comparativos, aún cuando siguen - una tendencia creciente, no han recuperado las proporciones que habían alcanzado en algunos años de la década de los - sesenta. Adicionalmente, el comercio español presenta una inclinación preferente hacia América Latina, lo que es es^opecialmente notorio al compararlo con la participación re^lativa que esta región tiene en el comercio de la CEE.

b) El comercio de bienes entre ambas áreas pre^opresenta un saldo tradicionalmente deficitario para España, - lo que en parte se compensa con saldo positivo en la balan^oza de servicios española.

c) El intercambio comercial de España con Améri^oca Latina evidencia una asimetría: España exporta principal^omente manufacturas a la región e importa preferentemente - productos básicos desde América Latina.

Además, las exportaciones españolas a Iberoamérica son más diversificadas que las importaciones provenientes de la región y, en general, evidencian un grado bastante alto de elaboración. Paralelamente, las ventas de América Latina a España se concentran en un número más bien reducido de productos básicos y este hecho es igualmente válido para los países más industrializados de la región.

d) El comercio España-América Latina ha tendido a concentrarse más allá de lo proporcional en muy pocos países, principalmente Argentina, Brasil, México y Venezuela, tanto para las exportaciones como para las importaciones de España.

e) Las posibilidades de una expansión dinámica de la economía española en los próximos años están claramente vinculadas al crecimiento de la producción y exportación de manufacturas tecnológicamente avanzadas y complejas. América Latina ya ha adquirido cierta importancia como mercado para España en estos productos y su potencialidad es aún mayor por cuanto este tipo de manufacturas se adapta a los requerimientos que impone el proceso de crecimiento de las economías latinoamericanas. Por otro lado, las necesidades de desarrollo de la región hacen que el crecimiento de las exportaciones de manufacturas latinoamericanas sea de vital importancia; de manera que es de esperar que España aumente paralelamente sus importaciones de las manufacturas que América Latina está en condiciones de exportar.

f) Los antecedentes expuestos en este documento dan una idea de los intereses mutuos que existen entre España y América Latina, los que no sólo se reflejan en la magnitud y el contenido de las corrientes de comercio, sino también en las inversiones, el financiamiento y otros aspectos que se examinan en otros capítulos. Además, el renovado impulso que se ha dado a las relaciones comerciales España-América Latina en años recientes, en conjunto con -

el incremento registrado por las inversiones directas españolas en la región, sugieren que las posibilidades de expansión del comercio recíproco son promisorias. El lento crecimiento del comercio mundial que está previsto para los próximos años hacen aún más aconsejable una mayor cooperación y relaciones económicas y comerciales más estrechas entre España y América Latina.

Esta colaboración adquiere una trascendencia adicional si se considera que alrededor de la mitad del comercio mundial se realiza al margen de la cláusula de la nación más favorecida (5), como resultado de los esquemas preferenciales que rigen el comercio exterior de los países de la CEE, así como del régimen acordado con los países Africa, Caribe y Pacífico bajo la Convención de Lomé II y de los acuerdos con los países de la Asociación -- Europea de Libre Intercambio y de la Cuenca del Mediterráneo.

(5) En adelante NMF.

CAPITULO III

LA INCORPORACION EVENTUAL DE ESPAÑA EN LA CEE: ALGUNOS
POSIBLES EFECTOS SOBRE EL COMERCIO ESPAÑA-AMERICA LATINA

1. Perspectivas del intercambio de América Latina y de España con la CEE
2. Cuantificación de efectos específicos para América Latina derivados del ingreso de España a la CEE
3. Algunas consideraciones finales
4. Anexo A

1. Perspectivas del intercambio de América Latina y de España con la CEE

Cabe examinar en primer lugar las perspectivas del comercio de América Latina y de España con la CEE, esclareciendo los posibles efectos del ingreso de España en la Comunidad. Para tal propósito en esta primera sección se recurrirá, por un lado, a un enfoque más global y dinámico, probablemente de carácter especulativo, y por otro lado, a uno más limitado y estático, poniendo énfasis en los cambios que tendrán lugar en el sistema arancelario español al ingresar en la CEE.

a) La incorporación de España a la CEE: algunos efectos globales sobre su economía y la de América Latina

Aún cuando España ya destina una proporción de sus exportaciones a la CEE parecida a la del conjunto de los países miembros (46 por 100 comparado con 51 por 100), el nivel de sus importaciones proveniente de esos países está por debajo del promedio de la CEE (35 por 100 contra 51 por 100). Las proporciones para la CEE obviamente varían según los distintos países miembros.

Teniendo en cuenta la trayectoria de los países actualmente miembros de la Comunidad, es posible prever que España, al ingresar en la Comunidad, aumentará sostenidamente sus coeficientes de exportación e importación y que una proporción creciente de su intercambio se hará con ella. Paralelamente a las mayores importaciones provenientes de la CEE deberá tener lugar un incremento de las exportaciones españolas a ese mercado, en los últimos años han financiado más del 90 por 100 de las importaciones respectivas.

En relación a las crecientes importaciones españolas desde la CEE, se puede esperar una expansión más rápida de aquellas manufacturas de avanzada tecnología --en buena medida, bienes de capital-- intensivas en capital, y en las que España no tiene ventajas comparativas o buenas posibilidades de alcanzarlas.

Por otra parte, la estructura actual de las exportaciones de España a la CEE es semejante a la que tenían otros países comunitarios en su comercio recíproco a principios de los años sesenta. Los productos primarios representaban en 1960 algo menos de 30 por 100 del total del comercio intracomunitario, las manufacturas, dos tercios, y los combustibles, el poco significativo resto. Los valores análogos para la exportación española a la Comunidad en 1979, fueron 27.6 por 100, 70.4 por 100 y 1.9 por 100 respectivamente. (Véase el cuadro III-1). La tendencia de las exportaciones españolas a la Comunidad confirma la importancia creciente que van teniendo las manufacturas en comparación con los productos alimenticios.

A fines del decenio de 1970 la estructura de las exportaciones de los países comunitarios a la CEE mostraba notorios cambios; la importancia proporcional de los productos primarios se había reducido fuertemente (a algo más de 10 por 100), mientras que la de las manufacturas había aumentado a aproximadamente 85 por 100. Para algunos países miembros de la CEE, de menor desarrollo relativo, fueron principalmente las manufacturas diversas las que crecieron sustancialmente, destacando entre ellas, calzado y confecciones; en los otros subgrupos los mayores aumentos correspondieron a maquinarias, aparatos y utensilios eléctricos (incluyendo la "línea blanca").

En el caso de España es probable que se manifieste una tendencia similar. Dados los problemas actuales de la CEE en relación con la política agrícola común, su alto grado de autoabastecimiento en ciertos productos agropecuarios, y el alto porcentaje del presupuesto comunitario que se destina al sector agrícola por los efectos de esa política agrícola común, es probable que los principales incrementos del intercambio de España con la CEE se produzcan en las exportaciones de manufacturas.

Dentro de las manufacturas los rubros donde España está en mejores condiciones para competir en el mercado comunitario, son principalmente productos intensivos en mano de obra y/o en recursos naturales, y de tecnología más avanzada a su estructura productiva. Tal es el caso de los textiles, confecciones, artícu

Cuadro III-2

CEE: IMPORTACIONES DE PRODUCTOS BÁSICOS DESDE ESPAÑA Y AMÉRICA EN DESARROLLO, 1978

(Millones de dólares)

	Total importe ciones	Intra- comuni- tarias	España	América en desa- rrollo	Proporciones provenientes de	
					España (en porcentajes con respecto a las importaciones extracomunitarias)	América en desa- rrollo
011 Carne	7 045.4	5 226.2	8.2	366.4	0.4	20.1
034-037 Pescados y mariscos	3 463.5	1 282.7	77.9	150.3	3.6	7.3
041 Trigo	2 148.3	1 331.0	-	35.5	-	4.1
044 Maíz	2 407.6	723.9	1.3	208.6	0.1	11.8
054 Verduras y legumbres	3 485.8	1 700.0	410.4	81.9	23.0	4.6
056 Verduras y legumbres (preservadas)	1 270.1	701.4	95.9	12.1	16.7	2.1
057 Frutas frescas	5 252.3	1 493.0	761.6	894.6	20.3	23.8
058 Frutas preservadas	1 709.2	681.5	107.6	137.4	10.5	14.4
061 Azúcar	1 598.2	547.6	4.8	403.2	0.5	24.4
071 Café	5 043.9	519.3	0.1	2 432.0	0.0	53.7
072 Cacao	2 732.3	436.2	16.1	241.7	0.7	10.5
081 Alimentos para animales	4 723.9	1 626.1	28.7	1 245.1	0.9	40.2
112 Bebidas alcohólicas	3 016.4	2 406.1	193.5	57.8	31.7	9.5
12 Tabaco	2 700.7	918.6	2.5	241.2	0.1	13.5
211 Cuero	1 255.3	561.7	3.5	31.8	0.3	4.6
24 Madera y corcho	5 837.4	633.4	13.3	105.2	0.3	2.0
263 Algodón	1 363.6	70.7	1.1	280.1	0.1	21.7
268 Lana	1 830.9	401.0	23.4	201.7	1.6	14.1
278 Minerales en bruto	1 436.8	558.9	54.4	12.3	6.2	1.4
281 Mineral de hierro	2 277.5	84.7	25.5	669.5	1.2	30.5
287 Minerales no ferrosos	2 614.7	319.2	5.0	534.7	0.2	23.3
42 Aceites vegetales	2 031.4	743.3	31.6	206.4	2.5	16.0
682 Cobre	4 510.1	1 771.6	84.6	609.3	3.1	22.3
<u>Total productos seleccionados</u>	<u>69 846.3</u>	<u>24 739.9</u>	<u>1 951.0</u>	<u>9 164.8</u>	<u>4.3</u>	<u>20.3</u>
<u>Total productos básicos</u>	<u>112 919.9</u>	<u>49 444.3</u>	<u>2 163.4</u>	<u>10 662.7</u>		
Porcentajes (productos seleccionados / total productos básicos)	61.9	51.1	90.2	66.0		

Fuente: OECD, Serie C1 Imports, 1978.

Cuadro III- 1

COMERCIO DE ESPAÑA Y AMÉRICA EN DESARROLLO CON LA CEE

	Exportaciones (fob) a la CEE						Importaciones (cif) de la CEE desde			Participación en las importaciones extracomunitarias (porcentajes)	
	España		América en desarrollo				España	América en desarrollo	Países no miembros de la CEE		
	1979		1978		1979					1978	
	Millones de dólares	Porcentaje	Millones de dólares	Porcentaje	Millones de dólares	Porcentaje	Millones de dólares			España	América Latina
0 Alimentos	1 759	29.2	6 465	51.2	7 012	44.0	1 552	6 635	27 500	5.6	24.1
1 Bebidas y tabaco	251	2.9	a/	a/	a/	a/	196	304	3 004	6.5	10.1
2 Materias primas agrícolas	296	3.4	2 221	17.8	2 923	18.3	268	2 713	24 149	1.1	11.2
4 Aceites y grasas	104	1.2	303	2.4	303	1.9	39	252	1 818	2.1	13.9
68 Metales no ferrosos	b/	b/	760	6.1	1 194	7.5	108	759	6 396	1.7	11.9
<u>Primarios</u>	<u>2 410</u>	<u>27.6</u>	<u>9 749</u>	<u>78.2</u>	<u>11 432</u>	<u>71.7</u>	<u>2 163</u>	<u>10 663</u>	<u>62 867</u>	<u>3.4</u>	<u>17.0</u>
3 Combustibles	168	1.9	890	7.1	2 004	12.6	104	1 168	59 004	0.2	2.0
5 Productos químicos	552	6.3	454	3.6	526	3.3	318	279	11 479	2.8	2.4
6-68 Manuf. clasificadas según materia	2 083	23.9	939	7.5	1 416	8.9	1 689	841	30 240	5.6	2.8
7 Maquinaria y equipo de transporte	2 526	29.0	414	3.3	529	3.3	1 984	521	37 587	5.3	1.4
8 Manufacturas diversas	984	11.3	b/	b/	b/	b/	795	262	19 644	4.1	1.3
<u>Manufacturas</u>	<u>6 145</u>	<u>70.4</u>	<u>1 307</u>	<u>14.5</u>	<u>2 471</u>	<u>15.5</u>	<u>4 786</u>	<u>1 903</u>	<u>98 950</u>	<u>4.8</u>	<u>1.9</u>
<u>Total comercio</u>	<u>8 723</u>	<u>100.0</u>	<u>12 462</u>	<u>100.0</u>	<u>15 941</u>	<u>100.0</u>	<u>7 083</u>	<u>13 796</u>	<u>225 650</u>	<u>3.2</u>	<u>6.1</u>

Fuente: CEPAL, sobre la base de información proporcionada por el Instituto de Cooperación Iberoamericana y de estadísticas oficiales; CECD, Imports, 1978.

a/ Incluido en sección 1.

b/ Incluido en sección 6.

los de cuero y calzado, productos de madera, productos de hierro y acero y maquinaria no eléctrica. 1) Todos estos productos son fundamentales para las posibilidades de expansión de las exportaciones de América Latina a la CEE y muchos de ellos se enfrentan a serias restricciones cuantitativas en el mercado comunitario.

Algunos datos adicionales permiten dimensionar más claramente esa perspectiva. En 1978 la CEE importó un monto de 13 800 millones de dólares desde América Latina y 7 100 millones desde España, representando esos valores 6.1 por 100 y 3.2 por 100, -- respectivamente, del total importado desde los países no integrantes de la CEE. América Latina, sin embargo, cubre una proporción significativa de estas importaciones en el caso de los productos básicos (17 por 100) y para los alimentos esa importancia es aún mayor (24 por 100). Para España las cifras comparables fueron 3.4 por 100 y 5.6 por 100 respectivamente. En cambio, de las manufacturas importadas por la CEE que no provienen de la propia Comunidad, España proporcionaba el 4.8 por 100 y América Latina el 1.9 por 100. El mayor peso relativo lo representan las manufacturas "tradicionales" (CUCI 6 y 8, excluyendo 68) de las cuales España cubre 9.7 por 100 y América Latina el 4.1 por 100 del total de las importaciones no comunitarias de la CEE. (Véase de nuevo el cuadro III-1).

-
- (1) Esta apreciación se ha visto indirectamente corroborada por un estudio reciente que examina los efectos probables sobre la industria manufacturera de la región sureste de Francia, que se presentarían a raíz del ingreso de España en la CEE (Véase, Bernard Yvars, "El impacto de la adhesión de España al Mercado Común sobre la industria del suroeste francés", Ministerio de Economía y Comercio de España, Información Comercial Española, N°566, octubre de 1980, páginas 89-101. - En el tal sentido, se determinan las principales industrias españolas que se tornarán más competitivas frente a las existentes en la CEE, sobresaliendo las industrias lácteas; las conservas vegetales; el calzado; las máquinas de oficina y los ordenadores; las conservas cárnicas; la aeronáutica (sobre todo en actividades de subcontratación), y el vestuario y los artículos textiles. No obstante, las posibilidades concretas de que España expanda la exportación de esas mercancías dependería de la ampliación de su capacidad productiva y de las repercusiones de la aplicación por parte de España de los regímenes preferenciales de la CEE con terceros países. Sobre estos aspectos en el trabajo citado se presentan algunas informaciones complementarias.

b) Exámen de otros aspectos

i) Las importaciones de productos básicos de la CEE

Aún cuando, como se observó anteriormente, al comparar las ventas que hacen España y América Latina a la CEE se perciben importantes diferencias en las estructuras, hay algunos productos - específicos que al mismo tiempo son significativos tanto para América Latina como para España y donde ambos tienen un peso considerable en el total de compras extra-comunitarias. Este es el caso de ciertos productos básicos excluidos en los rubros "alimentos" y "bebidas y tabaco". Para evaluar cuáles son esos productos en los que podría haber cierta competencia entre América Latina y España como proveedor del mercado comunitario se ha elegido una veintena de ellos, que en 1978 representaron en conjunto 62 por 100 de las compras comunitarias de productos primarios. Como se verá, la diferente composición por productos de los rubros considerados restringe considerablemente los casos de competitividad directa entre España y América Latina (Véase el Cuadro III.2).

En el caso de América Latina, se pueden distinguir 5 productos básicos que cubren más de la mitad de las importaciones comunitarias de esos productos desde la región: frutas frescas, café, alimentos para animales (principalmente, harinas y tortas de soya) mineral de hierro y cobre. El peso relativo de cada uno de estos productos importados desde América Latina en las compras extra-comunitarias de la CEE estuvo comprendido entre 22 por 100 y 54 por 100. La medida en que las exportaciones latinoamericanas serán afectadas por el ingreso de España en la Comunidad depende de los niveles de protección en ambos mercados para diferentes productos. En general, los aranceles de aduana existentes en España son más elevados que el arancel externo común de la Comunidad. Sin embargo, es necesario analizar los aranceles y otras barreras a nivel de productos específicos para poder apreciar el impacto que tendrá el ingreso de España. Así, es más baja la protección en la CEE que en España para aquellos productos agrícolas no producidos en la Comunidad como, por ejemplo, los productos tropicales; en cambio, otros productos agrícolas son más protegidos en la CEE que en España.

En el caso de cuatro de los cinco productos arriba mencionados, la protección en la Comunidad no es alta: 5 por 100 en el caso del café, aún cuando aumenta para los productos más -- elaborados; por su parte, el mineral de hierro y el cobre refi-- nado ingresan libres de derechos. En cuanto a los alimentos pa-- ra animales la situación es parecida a la del café, es decir -- la protección aumenta para los productos más elaborados. En -- conclusión podría darse la alternativa que el comercio de es-- tos productos visto desde la perspectiva de América Latina se viera favorecida por la aplicación por parte de España de los aranceles vigentes en la Comunidad.

Para las frutas frescas la situación es distinta por el -- hecho de que tanto España como América Latina exportan volúme-- nes parecidos a la Comunidad y con una participación importan-- te en sus importaciones provenientes de los países no miembros, 20 por 100 y 24 por 100, respectivamente, en 1978. Los niveles de protección para las frutas en la CEE son relativamente al-- tos, sobre todo durante los períodos de mayor cosecha en la Co-- munidad y, además, aumentan con el grado de elaboración, de ma-- nera que los jugos de frutas y las conservas tienen aranceles bastantes altos (15 por 100 a 40 por 100). Cabe señalar, sin -- embargo, que una gran parte de las frutas frescas provenientes desde América Latina son plátanos, mientras que en el caso de España predominan las frutas cítricas, de suerte que el grado de competitividad es menor del que aparece según la informa-- ción agregada disponible. En cualquier forma, algunos países -- latinoamericano podrían verse perjudicados, Argentina entre -- ellos, cuyas exportaciones de frutas cítricas a la Comunidad -- son de cierta importancia. Eso también ocurriría con las con-- servas y jugos de frutas, exportaciones que para Argentina y -- Brasil muestran cierto dinamismo en los últimos años.

Los pescados y mariscos son otros productos para los cua-- les existe una situación similar a la de las frutas frescas. -- España provee un 3,6 por 100 y América Latina un 7,3 por 100 de las compras extracomunitarias de la CEE. Para algunos de estos productos, los más elaborados, es relativamente elevada la pro-- tección arancelaria y no arancelaria en la CEE, por lo que algu

nos países exportadores de América Latina (especialmente, Argentina, Cuba y Panamá) deberán enfrentar nuevos obstáculos para mantener y expandir sus exportaciones de estos productos a la CEE, así como también a España.

Existen, adicionalmente, otros productos básicos en cuyo caso algunos países latinoamericanos podrían verse afectados -- por la ampliación de la CEE, aún cuando no hay competencia entre España y esos países en el mercado de la CEE. Estos son -- aquellos productos donde el grado de autoabastecimiento en la CEE es elevado, al mismo tiempo que España los importa desde la región. Es el caso del azúcar, donde cabe esperar un aumento de las importaciones españolas de este producto desde la CEE, dado su alto grado de autoabastecimiento. Una situación parecida se vislumbra para la carne, ya que el grado de autoabastecimiento en la CEE es cercano al 100 por 100 y superior al de España, -- sobre todo en cuanto a carne bovina y porcina. Los países perjudicados serían Cuba, en el primer caso, ya que provee el grueso de las importaciones de azúcar de España, y en el segundo, Argentina que proporciona algo más de la mitad de las importaciones españolas de carne. Otro rubro en el que América Latina podría verse perjudicada, lo constituyen los aceites vegetales. Para el aceite de oliva, el grado de autoabastecimiento en España alcanza a 169 por 100 y en la CEE a 103 por 100, de manera que podría producirse una sustitución por otros aceites vegetales que la CEE actualmente importa desde la región debido a la fuerte sobreproducción de aceite de oliva que existirá en la CEE ampliada (2).

Diferente es ña situación en los productos tropicales que tanto España como la CEE importan desde América Latina. La protección para el café, el tabaco en rama, el cacao y también para el algodón, es más alta en España que en la Comunidad, por lo que podría generarse un aumento del comercio de estos productos con España.

En suma, en cuanto a los productos básicos al parecer son más bien limitados los casos en que existe una competencia noto

(2) Fuente: Información Comercial Española, junio-julio 1979, p. 96.

ria en el mercado de la CEE entre España y América Latina, que -- llevara a que la región pudiera verse seriamente afectada por las ventajas arancelarias otorgadas a España con motivo de su ingreso; a la CEE. Sin embargo ciertos productos básicos y algunos países podrían resultar desfavorecidos, aunque la información disponible --no suficientemente pormenorizada-- impide una identificación -- más completa al respecto. Sobre la materia cabe tener presente el hecho de que las importaciones españolas desde la Comunidad tendrán que aumentar, como ya vimos, y que este aumento seguramente significará mayores importaciones por parte de España de los productos agrícolas donde la CEE ha incrementado notoriamente su producción, como sucede con la carne, el trigo y el maíz.

ii) Las importaciones de manufacturas de la CEE

En cuanto al comercio de manufacturas, la situación es distinta a la de los productos básicos. En primer lugar, la participación relativa tanto de América Latina como de España en las importaciones extra-comunitarias es baja, aún cuando son productos -- de gran interés desde el punto de vista de la exportación para España y para América Latina. Por otro lado, la mayoría de las manufacturas latinoamericanas ingresa a la CEE libre de derechos bajo SGP y los aranceles NMF son bajos. Al mismo tiempo, hay muchos --- productos en los que los niveles de importación desde España y América Latina son similares y otros que, si bien son comparativamente inferiores los volúmenes actualmente exportados a la CEE desde América Latina, algunos países de América Latina los exportan en -- cantidades interesantes y estarían en condiciones de intensificar el comercio respectivo con la CEE.

Para examinar este punto se han seleccionado 20 productos manufacturados, que en 1977 cubrían algo más del 80 por 100 de las importaciones de manufacturas de la CEE desde América Latina y España. Estos productos, a su vez, se pueden agrupar en dos categorías de análisis con respecto a las condiciones de acceso en la -- CEE que simultáneamente guardan cierta relación con el número de -- países latinoamericanos afectados a esas condiciones. En tal sentido, los productos químicos (CUCI 5) y la maquinaria y equipos de -- transporte (CUCI 7) constituyen un conjunto con condiciones de ac-

ceso relativamente favorables; así, aparte del hecho de que los aranceles son bajos y están cubiertos por el SGP, prácticamente no existen barreras cuantitativas o de otro tipo. Entre los productos químicos se destacan por un valor relativamente alto, los productos orgánicos (4.8 por 100 del total) --con un valor similar a los provenientes de España--, y los productos inorgánicos (8.0 por 100). En el grupo de los bienes de capital, los de mayor importancia son la maquinaria no eléctrica y equipo de transporte. Si bien estos dos rubros alcanzan valores muy inferiores a las importaciones de la CEE desde España, 140 millones de dólares contra 440 millones en el primer caso y 100 millones de dólares en contraste con 890 millones de dólares en el segundo, ambos son --- atractivos para América Latina y representaban 9 por 100 y 6.5 -- por 100, respectivamente, del total importado por la CEE de manufacturas desde la región. (Véase el cuadro III-3).

El resto de las manufacturas seleccionadas pertenece a los capítulos 6 y 8 de la CUCI, que constituyen las denominadas manufacturas "tradicionales". Estas son las que enfrentan los mayores obstáculos de acceso en la CEE y, al mismo tiempo, hay un gran número de países latinoamericanos que han alcanzado niveles considerables de exportación en este tipo de productos. Los principales productos de este grupo que la CEE importa desde América Latina --son: cuero y artículos de cuero (14.2 por 100 del total importado); hilados e hilos sintéticos (8.5 por 100); hierro y acero (7.7 por 100), y confecciones (4.3 por 100). Los volúmenes importados de -- estos productos desde España son también significativos, sobre todo en el caso de los últimos dos productos.

En definitiva, la situación en cuanto a las manufacturas -- es la siguiente. Por un lado, es más alta la protección para las -- manufacturas en España que en la CEE y España tampoco aplica un -- SGP, de manera que se facilitaría el acceso al mercado español para estos productos al ingresar a la CEE; cabe reiterar, no obstante, que actualmente España importa un monto reducido de productos manufacturados latinoamericanos. Por otro lado, las manufacturas -- tradicionales, para las cuales la protección en la CEE es más elevada, constituyen los principales rubros en los que España podría aumentar sus ventas a la CEE. De esta forma, América Latina se verá afectada tanto por la mayor competencia con España en la CEE, --

Cuadro III-3

CEE: IMPORTACIONES DE MANUFACTURAS DESDE ESPAÑA Y AMERICA EN DESARROLLO, 1977

(Millones de dólares)

CUCI	Productos manufacturados	España	América en desarrollo	Estructura porcentual	
				España	América en desarrollo
512	Productos químicos orgánicos	66.2	76.1	1.9	4.8
513	Productos químicos inorgánicos	12.6	127.9	0.4	8.0
541	Productos medicinales y farmacéuticos	24.9	44.7	0.7	2.8
61	Cuero y artículos de cuero	86.8	225.3	2.4	14.2
63	Productos de madera y corcho	64.2	38.1	1.8	2.4
651	Hilados e hilos sintéticos	75.3	134.6	2.1	8.5
652	Tejidos de algodón	8.6	61.5	0.2	3.9
653	Otros tejidos	43.0	12.3	1.2	0.8
66	Manufacturas de minerales metálicos	111.4	32.3	3.1	2.0
67	Hierro y acero	408.7	122.8	11.4	7.7
69	Otras manufacturas de metal	161.7	7.4	4.5	0.5
71	Maquinaria no eléctrica	441.6	144.2	12.3	9.1
72	Maquinaria eléctrica	220.6	64.8	6.2	4.1
73	Equipo de transporte	888.7	103.8	24.8	6.5
831	Artículos de viaje	18.4	14.1	0.5	0.9
841	Confecciones de pieles	124.5	68.5	3.5	4.3
851	Calzado	173.4	43.7	4.8	2.7
	<u>Total manufacturas seleccionadas</u>	<u>2 930.5</u>	<u>1 322.1</u>		
	<u>Total manufacturas</u>	<u>3 580.0</u>	<u>1 590.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
	Manufacturas seleccionadas: Total en porcentajes	81.8	83.2		

Fuente: CECD, Serie C: Imports, 1977

como por las barreras que afectarán a estos productos en el mercado español, al hacerse extensivas a él las restricciones arancelarias y no arancelarias de la CEE.

2. Cuantificación de efectos específicos para América Latina derivados del ingreso de España a la CEE (evaluados por el cotejo de sus relaciones comerciales con la CEE y España).

a) Antecedentes

A diferencia del análisis realizado en páginas anteriores, que se basaba en la consideración de las probables modificaciones principales en la estructura del comercio de España, en esta sección el enfoque se centra en los cambios pormenorizados que se -- producirán a nivel de políticas comerciales con motivo del ingreso de España a la CEE y las repercusiones que de allí pueden resultar para los flujos de intercambio entre América Latina, España y la CEE.

Al respecto es evidente que la incorporación de España a la Comunidad Económica Europea implicará una serie de cambios internacionales en materia económico-comercial que tendrá impactos y efectos sobre terceros países. Entre los principales cambios ca be mencionar los siguientes:

i) La adopción por España de la tarifa externa común de - la Comunidad dentro del plazo que se estipule entre las partes, - lo que significa que el país alzará sus tasas arancelarias sobre - algunos productos y los reducirá en otros. De acuerdo al articulo del GATT (organismo del que todos los miembros involucrados en la ampliación de la Comunidad son partes contratantes) debiera te ner lugar una serie de negociaciones entre la Comunidad ampliada y terceros países que, de acuerdo a dicho articulado, se vean --- afectados y tengan la calidad necesaria para participar en las -- mismas. (3).

(3) Esto es así, en tanto España haya negociado en el GATT concesio nes arancelarias con otros países y haya recibido por ellas las compensaciones o contribuciones equivalentes. Entrarían a jugar en este caso, debido a las desconsolidaciones que exige la acep tación del arancel comunitario, los artículos XXIV-5 y XXIV-6 del GATT (por las compensaciones que se deberían otorgar) y el artículo XXVIII referido a la calidad de negociar original, -- principal proveedor y proveedor con interés sustancial para en trar en la negociación, además de su calidad de miembro del GATT

ii) La supresión de todos los aranceles y restricciones -- cuantitativas para el comercio entre los países de la Comunidad ampliada. Con arreglo a la competencia entre los miembros comunitarios (con las excepciones o condiciones que presumiblemente se establecerán y en particular en el sector agrícola) se producirá un acercamiento de los precios entre los países miembros antiguos y nuevos, durante las distintas etapas que se fijen para lograrlos;

iii) La adopción por España de las preferencias arancelarias especiales que la actual Comunidad tiene establecidas para 60 países del Africa, Caribe y Pacífico, así como todas las disposiciones relativas a asistencia técnica, inversiones, etc., en favor de dichos países (Lomé II);

iv) La implantación por España de las mismas medidas no -- arancelarias y derechos variables que aplica la Comunidad, en particular las que hacen al sector agropecuario. Más aún, deberá adoptar la política agrícola común en toda su extensión así como sus reglamentos y organización de mercado para los distintos productos incluidos en esa política y, por lo tanto, aceptar sus sistemas limitativos en el mercado español;

v) La aceptación por España del S.G.P. de la Comunidad, que si bien es poco lo que representa para los productos agropecuarios, alguna ventaja puede otorgar a los productos incluidos en los capítulos 25-29 de la NAB, con excepción de los textiles, manufacturas de cuero, calzado, etc., prácticamente excluidos o tratados desfavorablemente en dicho sistema generalizado de preferencias.

En el Anexo A que se incluye al final de este capítulo se -- puede, aún cuando sea en forma un tanto aproximada, efectuar una -- evaluación cualitativa y cuantitativa de estas repercusiones antes reseñadas (4).

(4) El Anexo A contiene tres grupos de información: i) importaciones de la CEE procedentes de América Latina, con el arancel Nación más Favorecida post Ronda de Tokio; el arancel del sistema generalizado de preferencias comunitario; el valor de las importaciones de la Comunidad en 1977; las barreras no arancelarias que aplica la CEE; y los principales países exportadores latinoamericanos en 1977 para cada subpartida de la Nomenclatura del Consejo de Cooperación Aduanera (NCCA) que importó la CEE por valor superior a los 10 mil dólares desde América Latina; ii) el valor de las importaciones de la CEE procedentes de España, en 1977, para las subpartidas que registraron un monto de 10 mil dólares o más; iii) las importaciones españolas en 1979 procedentes de América Latina con indicación de las parti

Cuadro III-4

ESPAÑA: PARTIDAS DE LA NCCA QUE TENDRAN DETERIORO ARANCELARIO Y VALORES IMPORTADOS DESDE AMERICA LATINA

Número de la partida	Valor importado por España desde América Latina en 1979 (miles de dólares)	Principales proveedores latinoamericanos	
03.01	Pescado	2.150	Argentina, Uruguay, Chile
03.03	Mariscos	28.579	Cuba, Argentina, Panamá, Brasil
04.06	Miel natural	48	Cuba
06.03	Flores frescas	91	Brasil
07.01	Papas y cebollas	1.143	Chile
09.01	Café	130.836	Brasil
10.01	Trigo	123	México
10.07	Alforjón mijo	45.487	Argentina
15.16	Ceras vegetales	1.397	Brasil
17.01	Azúcar	25.006	Cuba, Paraguay
17.03	Melazas	328	Cuba
23.02	Salvado de cereales	115	Argentina
28.27	Oxidos de plomo	103	México
29.35	Compuestos heterociclicos	2.450	México, Rep. Dominicana
29.39	Hormonas	3.300	Bahamas, Panamá
24.04	Ceras artificiales	450	Brasil
84.55	Piezas y accesorios para máquinas de oficina	89.700	Brasil
TOTAL 17 partidas		331.306	

Fuente: La misma del Anexo A.

b) La adopción por España de la tarifa externa común y las barreras no arancelarias de la CEE

En relación a las partidas que registran un deterioro de las condiciones de acceso al mercado español a causa de que el actual arancel de España es más bajo que el arancel de la tarifa externa común de la CEE, recurriendo al mencionado Anexo se ha confeccionado la lista de las partidas en esas condiciones y el valor del comercio de importación de España procedente de América Latina, con indicación de los principales países proveedores latinoamericanos (Véase el Cuadro III.4).

Cabe efectuar algunas consideraciones acerca de las partidas que presentarían un deterioro arancelario en las condiciones de acceso en el mercado de España en virtud de que su arancel pasaría a ser más alto que el actualmente vigente. En primer término, entre las 17 partidas afectadas no todas son de exportaciones que pueda efectuar la Comunidad, por cuanto ésta o no es productora o no tiene normalmente saldos exportables. Sin embargo, el alza de precio en España se lleva implícito el aumento del arancel, en alguna medida afectará su demanda de importaciones en virtud del efecto de la elasticidad-precio de esa demanda. Cuanto más alta sea esa elasticidad y más suba el precio interno, mayor será la contracción de la demanda. En los otros casos en que la Comunidad pueda proveer los bienes correspondientes-- el deterioro es evidente; I) por la mayor altura del arancel español que regirá después del ingreso de España a la Comunidad, y II) debido a que la CEE podrá proveer dichos bienes al mercado español libre de derechos.

Por otra parte, interesa destacar el apreciable valor que las importaciones de las partidas afectadas registraron en 1979,

das (a 4 dígitos) según la NCCA: el valor total registrado por esas importaciones correspondientes a las subpartidas que tuvieron importaciones por 10.000 dólares o más; principales países exportadores latinoamericanos; la tasa arancelaria NMF (régimen general); y las barreras no arancelarias que afectan a cada partida.

con más de 330 millones de dólares, así como la diversidad de países latinoamericanos que afecta.

En lo que se refiere al deterioro de las condiciones de acceso al mercado de España debido a las medidas no arancelarias que el país adoptará y a que esas medidas son más desfavorables que las actuales vigentes en él, se han identificado las partidas afectadas y determinado el valor importado por España en 1979 desde América Latina, así como los principales países latinoamericanos involucrados en ese deterioro.

Vale la pena aclarar que la comparación de la efectividad de dos medidas no arancelarias distintas entraña un juicio en cierto modo subjetivo. En efecto: la cuantificación que se realiza en el Cuadro III.5 puede estar sobreestimando el comercio afectado, ya que el comercio de estado actualmente en vigor en España para ciertos productos, en teoría supone un obstáculo más importante que las restricciones no arancelarias de la CEE por los mismos productos. Ello no obstante, hay que considerar que las importaciones realizadas hasta ahora por España de los productos han procedido principalmente de países latinoamericanos por razones de política comercial. La adopción por España de la normativa comunitaria no garantiza que se siga manteniendo la misma fuente de abastecimiento.

Teniendo en cuenta que dos partidas, la 04.06 y la 06.03, ya figuraban en la lista anterior referente al deterioro absoluto de carácter arancelario y que otras tres partidas, la 02.02, la 20.07 y la 87.06 figuran en esta lista en forma repetida, en el total de partidas de este cuadro se han excluido esas repeticiones. En cuanto al valor del comercio cubierto sólo se han excluido las importaciones efectuadas en las partidas 04.06 y 06.03 que ya figuran en la lista del deterioro arancelario.

Como se puede observar, el valor del comercio afectado por la adopción de España de las barreras no arancelarias de la Comunidad es de bastante consideración, cercano a los 500 millones de dólares, y en conjunto con el comercio afectado por los aranceles alcanza a una suma superior a los 800 millo-

Cuadro III-5

ESPAÑA: PARTIDAS DE LAS NCCA QUE PRESENTARAN DETERIORO NO ARANCELARIO

Número de la partida	Valor importado en España desde América Latina en 1979 (miles de dólares)	Principales proveedores latinoamericanos	
02.01	Carne bovina	76.076	Argentina, Uruguay
02.01	Carne bovina	3.812	Brasil, Argentina
02.04	Otras carnes y despojos	1.702	Argentina, Uruguay
04.06	Miel natural	48	Cuba
05.04	Tripas y estómagos de animales	5.316	Argentina
06.03	Flores frescas	91	Brasil
08.01D	Nuez de Brasil	337	Brasil
10.05	Maíz	206.207	Argentina, Brasil
12.01	Oleaginosas	153.100	Brasil
16.03	Extractos de carne y pescado	1.792	Paraguay
20.07	Jugos de frutas	1.741	Brasil
20.07	Jugos de frutas	2.399	Brasil
23.04	Tortas y residuos de aceites vegetales	42.171	Brasil
53.05	Lana cardada	612	Uruguay
55.09	Tejidos de algodón	100	México
62.02	Ropa de mesa, oficinas, etc.	100	Salvador, Paraguay
73.01B	Fundiciones hematites	1.648	Brasil
87.06	Piezas para vehículos	170	Brasil
87.06	Piezas para automóviles	200	Brasil
TOTAL	14 partidas	497.483	

Fuente: La misma del Anexo A.

nes de dólares. Cabe reiterar que éstas son estimaciones máximas porque imponen que todo el comercio de los productos identificados va a experimentar los efectos negativos derivados de las barreras arancelarias y no arancelarias, cuando en la realidad, ello sólo ocurrió particularmente. A lo anterior se -- agrega que en todos los casos de productos latinoamericanos -- que soportan alguna barrera arancelaria o no arancelaria en la CEE y en los cuales ésta tiene capacidad de producción y exportación y --por el hecho que el acceso de España implica la -- adopción por ésta de dichas barreras de la CEE para terceros -- países y quedan éstos productos totalmente liberados para la -- Comunidad-- se abre una mayor competitividad en favor de la -- CEE que puede desalojar del mercado español a los productos la tinoamericanos.

Con el fin de dimensionar este mayor comercio potencial, se ha preparado el Cuadro III.6 que recoge todas aquellas partidas de la NCCA donde existen simultáneamente exportaciones a España desde la CEE y desde América Latina y en las que una o más barreras (tarifarias y no tarifarias) afectan a esas exportaciones. La idea implícita en este cuadro es la de considerar que al desaparecer en el futuro esas barreras para la CEE y regir para América Latina las que actualmente posee la Comunidad, la competitividad de ésta última en el mercado español se acrecentará con la ampliación comunitaria.

Se puede apreciar con datos para 1977 que si bien el número de partidas en que presumiblemente la CEE aumentará su competitividad es considerable (51), el valor exportado por América Latina a España era de poca monta (66,5 millones de dólares), en tanto que el valor actual de lo exportado por la CEE era considerable (más de 450 millones de dólares). Por lo tanto, descontando algunas partidas significativas por su valor de exportación y otras de promisorias perspectivas, la mayor parte de las exportaciones latinoamericanas pueden considerarse marginales y complementarias, de suerte que el deterioro mencionado no registrará en el corto plazo dimensiones significativas.

En cuanto a la mayor competitividad que se abre para España en partidas donde tiene capacidad de producir y exportar en

Cuadro III-6

ESPAÑA: IDENTIFICACION DEL PROBABLE DETERIORO PARA AMERICA LATINA
DEBIDO A LA MAYOR COMPETITIVIDAD QUE ADQUIRIRA LA CEE EN SU
MERCADO

(Miles de dólares)

NCCA	Descripción del Producto	Exportaciones de la CEE 1977	Exportaciones de América La- tina 1977
02.01	Carne de bovinos refrigerada	----	38 000
03.01	Merluza y pescadilla fresca y refrigerada	2 557	130
03.01	Anchoas frescas y refrigeradas	432	99
03.03	Langostas vivas para el consumo	118	32
03.03	Gambas, langostinos, camarones congelados	1 329	7 008
03.03	Calamares congelados	1 290	187
03.03	Potas congeladas	223	518
03.03	Jibias congeladas	1 132	32
03.03	Otros cefalopodos congelados	882	116
06.04	Follajes	107	48
07.01	Cebollas	370	1 586
08.05	Nueces	25	97
08.12	Ciruelas secas	625	21
16.05	Conservas de los demás moluscos y mariscos	1 234	290
20.05	Puré de frutas. Sin azúcar	142	292
20.06	Pulpa de melocotón. En lata	382	450
20.07	Jugos concentrados de naranja. Sin azúcar	15	3 496
22.08	Alcohol etílico. Novinico	38	1 520
22.09	Extractos concentrados alcohólicos	3 464	158
29.16	Los demás ácidos alcoholes	654	243
29.16	Otros ácidos carboxílicos	2 203	1 218
29.35	Otras lactamas	51 497	1 411
30.04	Guatas, gasas, vendas	2 761	36
32.05	Materias colorantes orgánicas	40 485	114
32.08	Las demás composiciones vitrificables	3 577	304

Cont. Cuadro III-6

41.02	Pieles enteras, cueros	695	3 436
42.03	Prendas de vestir de cuero	396	6
43.03	Desperdicios, y etc.	143	126
43.03	Cortes o desperdicios de pieles finas	46	81
43.03	Prendas, guarniciones, etc.	66	19
44.14	Las demás maderas aserradas	3 103	730
44.23	Obras de carpintería	2 796	188
51.01	Otros hilados de rayón	1 479	432
53.11	Tejidos de lana con más del 85% lana	3 522	28
53.11	Tejidos de lana con menos de 85% lana	312	94
55.09	Tejidos de algodón	199	98
56.02	Cables para discontinuis de fibras acrílicas	14 554	61
56.07	Tejidos de fibras sintéticas	667	190
60.05	Prendas exteriores de lanas	1 889	154
73.20	Accesorios de tubería de función modular	252	364
74.03	Alambres trefilados de cobre	1 122	221
74.03	Barras de cobre sin aliar	4 844	718
74.04	Chapas, planchas, etc. de cobre	271	261
74.07	Tubos y barras huecas de cobre	3 111	531
74.10	Cables, cordajes, etc. de alambre de cobre	219	259
85.08	Los demás motores de arranque	5 882	281
85.08	Bujías de encendido o calentamiento	9 794	74
85.21	Diodos, transistores, etc.	9 654	223
87.06	Accesorios para automóviles	241 432	215
90.17	Otros instrumentos y aparatos de medicina	31 956	55
91.06	Interruptores horarios, etc	6 234	159
	<u>TOTAL 51 partidas</u>	<u>450 184</u>	<u>66 510</u>

Fuente: Tabulados del Proyecto Interregional UNCTAD/PNUD sobre NCM, e informaciones del Instituto de Cooperación Iberoamericana.

cantidades adicionales, el hecho de que esos productos de posible exportación entren al mercado comunitario sin barrera alguna y mantenga la CEE sus actuales barreras para terceros países, permite desalojar o mejor dicho trocar importaciones procedentes de América Latina por importaciones procedentes de España.

Si se observan los datos contenidos en el Cuadro III.7, - en la columna referente a las importaciones (año 1977) efectuadas por la Comunidad desde España, se verá en muchos casos que éstas o son mayores que las procedentes de los países latinoamericanos o representan una proporción importante de ellas. -- Puede pues concebirse que en tales partidas, que tienen barreras apreciables en la Comunidad, bien pueda España sustituir - con sus exportaciones --total o parcialmente-- a las de América Latina. Este deterioro, además es evidente, puede ser importante para América Latina.

Se aprecia en dicho cuadro que en 30 subpartidas donde se registran importaciones apreciables de la CEE procedentes de América Latina y de España y en la que existe algún tipo de barrera arancelaria y no arancelaria, el valor importado desde América Latina alcanzaba a más de 750 millones de dólares. Al ingresar España a la Comunidad y desaparecer para ella todas estas barreras, no cabe duda que en alguna medida desplazará - importaciones comunitarias procedentes de la región. Quizá pueda ser éste uno de los principales deterioros que sufran las exportaciones de América Latina por cambios en las condiciones de acceso al mercado de la Comunidad ampliada, con respecto a las ventas exteriores españolas.

Cabe señalar, no obstante, que para 8 de las partidas correspondientes incluídas en dicha lista mejorarán las condiciones de acceso al mercado español por el hecho de que actualmente ellas están más protegidas en el mercado español que en el de la CEE. Esto podría aminorar, en alguna medida, los efectos negativos descritos, sobre todo en el caso de partes y piezas que se incorporarán en productos que posteriormente España exporta a la CEE.

Cuadro III-7

AMERICA LATINA: IDENTIFICACION DEL PROBABLE DETERIORO DEBIDO A LA MAYOR COMPETITIVIDAD QUE ADQUIRIRA ESPAÑA EN LA COMUNIDAD ECONOMICA EUROPEA

(Miles de dólares)

Nº de subpartidas		Valor de las importaciones de la CEE: España	América Latina	Principales proveedores latinoamericanos
03013100	Atún	13 711	5 847	PAN, VEN
06031500	Flores	3 482	11 900	COL, BRA, JAM
07011900	Papas	27 675	7 723	ARG, MEX, URY
07011600	Cebolla	33 297	22 652	CHL, ARG, MEX
08021100	Naranjas del 15/5-15/10	11 965	19 398	BRA, ARG, URY
15077000	Aceites concentrados a/	13 475	85 555	ARG, BRA
16059000	Crustáceos a/	6 807	16 865	CUB, CHL
18040000	Mantequilla de cacao	23 204	51 794	BRA, ECU, CUB
28100000	Acidos fosfóricos	3 839	6 054	MEX
29359800	Compuestos heterocíclicos a/	14 529	15 080	MEX, ARG
42029000	Art. de viaje, plásticos	16 001	13 285	BRA, URY, COL
42031000	Trajes de cuero a/	8 408	7 450	URY, ARG, BRA
43021000	Peletería curtida	47 698	35 835	ARG, BRA, URY
43039900	Peletería trabajada a/	14 597	48 506	URY, ARG, BRA
44150000	Madera chapada	9 076	7 047	BRA
55059000	Hilos de algodón	34 276	116 173	BRA, COL, ARG
60042000	Ropa interior de algodón	11 802	11 465	BRA, PER, COL
60056000	Ropa de sobretodo	14 477	6 263	BRA, PER, COL
61010000	Ropa de hombres	47 067	25 153	MEX, BRA, COL
61027000	Ropa de mujeres	8 349	7 250	BRA, MEX, COL
62029000	Ropa de mesa, etc.	5 388	25 248	BRA, SLV, PRY
64020500	Calzado de cuero	139 733	42 647	BRA, ARG, MEX
84064000	Motores a explosión	20 665	28 227	BRA, ARG
84069200	Partes y piezas	29 097	18 280	BRA, MEX, ARG
84559900	Piezas de maq. de oficina a/	27 756	8 004	BRA, ARG
85139000	Aparatos de telefonía	5 723	19 663	BRA, MEX
87061100	Piezas para vehículos a/	58 192	30 465	BRA, MEX
87069000	Piezas para automóviles a/	77 241	9 723	COL, BRA, MEX
89017000	Barcos	30 229	34 042	PAN, ARG
92113000	Aparatos de sonido	3 843	5 551	BRA
<u>TOTAL 30 subpartidas</u>		<u>761 602</u>	<u>753 145</u>	

Fuente: La misma del Anexo A.

a/ Para las partidas correspondientes mejorarán las condiciones de acceso al mercado español.

Para dilucidar ese eventual efecto compensatorio, en el cuadro III.8 se han reunido todas las partidas para las cuales se reducirán en más de 5 puntos porcentuales los aranceles actuales; (5). El monto total importado por España en 1979 de estos productos alcanzó a 436 millones de dólares. Sin embargo, nueve de estas partidas se verán afectadas por mayores barreras no arancelarias, como se vió en el cuadro III.5. Por ello, aún cuando es difícil prever cual será el efecto neto de estos cambios, se considera que las restricciones no arancelarias son más efectivas; de esta manera, al excluir esas partidas el monto del comercio que se beneficiará con el nuevo nivel de aranceles se reducirá a sólo 72 millones de dólares.

c) Efectos derivados de la extensión del SGP de la CEE a España

Adicionalmente, cabe hacer mención al sistema generalizado de preferencias (SGP) de la Comunidad como una fuente de posibles beneficios para América Latina, al hacerse éste extensivo al mercado español. En efecto, este sistema, cuyo margen preferencial está dado por la diferencia existente entre la tasa nación más favorecida que la CEE aplica a terceros países y la tasa que rige para la SGP, será válido para España desde el momento en que el país se incorpore a la Comunidad. De esta manera, las importaciones que realice España de los productos correspondientes a las partidas incluídas en el SGP pasarían a tener ese margen preferencial arancelario.

Examinando el Anexo A que se incluye al final de este Capítulo y cotejando las tasas NMF y SGP, se aprecia para cada producto o partida la importancia de la preferencia aludida. A partir de ahí, en el intento de cuantificar el monto del comercio que se beneficiará con la aplicación del SGP, se ha confec

(5) Entre las cuales están incluídas 5 partidas de las 8 identificadas en el Cuadro III.7; las 3 restantes, a causa de quedar incorporadas al SGP de España, se consideran en el Cuadro III.9.

Cuadro III-8

ESPAÑA: PARTIDAS DE LA NCCA EXPORTADAS POR AMERICA LATINA A ESE PAIS QUE PRESENTARAN BENEFICIOS ARANCELARIOS AL APLICARSE LAS TARIFAS DE LA CEE a/

No de partidas	Valor importado por España 1979 (Miles de US\$)	Principal proveedor latinoamericano	Tasa SGP de la CEE	
02.04	Carnes y despojos comestibles b/	1 702	Argentina, Uruguay	0.0
05.04	Tripas, vejigas y estómagos de animales	5 316	Argentina	-
09.03	Mate	25	Argentina	-
10.01	Trigo duro	8 398	Argentina	-
10.05	Maíz b/	206 207	Argentina, Brasil	-
12.01	Oleaginosas b/	153 100	Brasil	-
15.07	Aceite vegetal	2 098	Argentina, Brasil	2.5-7.0
23.06	Bellotas de encina	1 256	México	-
24.02A	Cigarros y cigarrillos	10 852	Cuba	47.0
28.20	Oxido de aluminio	6 572	Jamaica	-
41.01	Pieles en bruto (bovinos, equinos)	21 620	Argentina, Brasil	-
41.05	Otras pieles	3 223	Colombia	0.0
42.03	Trajes de cuero	130	Argentina	0.0
43.03	Peletería	66	Argentina	0.0
44.14	Madera aserrada	714	Brasil	0.0
53.01	Lana en masa	2 989	Argentina	-
53.05	Lana cardada b/	612	Uruguay	-
55.09	Tejidos de algodón b/	100	México	0.0
57.04	Fibras vegetales	1 268	Brasil	-
62.02	Ropa de mesa, oficina, etc. b/	100	El Salvador, Paraguay	0.0
71.02C	Piedras	1 232	Brasil	-
73.01B	Fundiciones hematites b/	1 648	Brasil	-
85.21	Dispositivos semi-conductores	190	Brasil	-
87.06	Piezas para vehiculos b/	170	Brasil	0.0
87.06	" p.automóviles b/	200	Brasil	0.0
28.06	Amoniaco	8 300	México, Venezuela	0.0
Total Partidas		435 788		
Total; excluidas las partidas del cuadro III-5		71 949		

Fuente: La misma del Anexo A.

a/ Sólo se incluyen aquellas partidas con una disminución del arancel superior a 5 puntos porcentuales.

b/ Partidas que enfrentarán mayores barreras no arancelarias, según se observa en el cuadro III-5.

cionado el Cuadro III.9 que resume solamente aquellas partidas que no se verán afectadas ni beneficiadas por otro tipo de medidas. En total, resultan nueve partidas con un valor de 126 millones de dólares importado por España en 1979, y los principales países latinoamericanos que se beneficiarían serían Argentina y Brasil.

Sin embargo, para apreciar este beneficio más cabalmente es preciso recordar las siguientes circunstancias: I) la naturaleza de los productos incluidos en ese SGP; II) que sólo merecen considerarse como de alguna importancia, en el sentido de promover exportaciones, preferencias superiores a 5 puntos porcentuales; III) las limitaciones que tienen este sistema (y otros similares) para que los productos o subpartidas permanezcan incluidos en él; IV) las complejas certificaciones de origen que los condicionan; y V) las dificultades para tomar conocimiento de parte de los posibles exportadores sobre la forma de utilizarlo.

Además, en la Ronda Tokio se aprobó la cláusula de habilitación ("enabling clause") como un escape a la rígida aplicación del artículo I del GATT (NMF y no discriminación) permitiendo, entre otras cosas, dos arbitrios simultáneos. Primero, que la vigencia de estos SGP ya no requerirán de un "waiver" según el artículo XXV:5 del GATT para subsistir; y segundo, la aplicación del principio de graduación, por el cual cada país otorgante de los beneficios de estas preferencias a los países en desarrollo los puede excluir de ellos si es que hacen un uso intensivo de los mismos, considerando que exceden la necesidad competitiva.

Por lo que antecede, se verá que los beneficios derivados de la extensión a España de este sistema deben ser considerados con suma cautela. Aquellos países de América Latina que más pueden aprovecharlos podrían ser excluidos en un plazo no lejano, y los otros, que aún permanezcan en él, no cuentan con una gran capacidad de aprovechamiento y utilización.

d) Trato diferencial a los países de la Convención de Lomé

Como se ha expresado anteriormente, los países en desarro-

Cuadro III-9

ESPAÑA: PARTIDAS EXPORTADAS POR AMERICA LATINA A ESE PAIS QUE SE BENEFICIARAN POR LA APLICACION DEL SGP DE LA CEE a/

Nº de Partidas	Tasa SGP (en%)	Valor importado desde A.Latina 1979 (Miles de US\$)	Principal proveedor latinoamericano	
03.03	Langostas y otras	8.0	28 579	Cuba, Argentina, Panamá Brasil
12.07	Plantas de perfumería	0.0	1 249	Argentina
16.05	Crustaceos	6.0	706	Chile
23.01	Harina de pescado	0.0	2 303	Argentina
41.02	Cueros y pieles bovinas	0.0	5 063	Brasil, Uruguay
29.35	Compuestos heterociclicos	0.0	2 450	México, R.Dominicana
33.01	Aceites esenciales	0.0	2 382	Brasil
84.55	Piezas para vehículos	0.0	89 700	Brasil
15.16	Ceras vegetales	0.0	1 397	Brasil
TOTAL	Partidas	9	126 384	

Fuente: La misma del Anexo A.

a/ Incluye sólo aquellas partidas que no están incluidas en los otros cuadros; su beneficio deriva de una diferencia entre la tasa NMF de España y el SGP de la CEE superior a 5 puntos porcentuales. Sin embargo, actualmente para algunas de estas partidas hay deterioros puramente arancelarios inferiores a 5 puntos.

llo firmantes de la Convención de Lomé II, reciben un trato preferencial mucho más favorable que el otorgado por la Comunidad en su sistema generalizado de preferencias, con menores salvaguardias y con una liberalidad mucho mayor en lo que atañe a la aplicación y uso de medidas no arancelarias y derechos y componentes variables. Además están favorecidos por mecanismos de asistencia y cooperación y por inversiones preferenciales, no sólo para infraestructura sino también para el desarrollo de actividades productivas, muchas de las cuales son competitivas de aquellas que América Latina produce para exportación, principalmente productos tropicales.

El trato preferencial en materia arancelaria y de medidas no tarifarias puede apreciarse claramente en el Cuadro III.10. El cuadro coteja, por una parte, el tratamiento que se da a aquellas partidas de la NCCA (a cuatro dígitos) en los cuales algún país latinoamericano es principal exportador, con el que reciben similares partidas bajo la Convención de Lomé.

En primer término, cabe observar que en los capítulos 02 al 24 (correspondientes a productos agrícolas y tropicales) las tasas NMF son en general considerablemente altas y que el margen preferencial dado por esta tasa y el arancel incluido en el SGP, es realmente bajo. Por otra parte, sobre estos capítulos es donde recaen con gran frecuencia las severas barreras no arancelarias y los derechos variables. En segundo lugar, en los restantes capítulos correspondientes a manufacturas, minerales y otras materias primas (31 al 62), el tratamiento arancelario y no arancelario es más favorable.

Frente a estas observaciones cabe oponer el trato que la Convención de Lomé ofrece a los países signatarios, con tasa 0.0 (franquicia) y poca severidad de las barreras no tarifarias en las escasas partidas sobre las que recaen. En efecto, de las seis partidas afectadas (con ocho subpartidas) en cinco se reduce el derecho variable aplicado a terceros países, en otra se exime del componente fijo y en otra se reduce un 50 por 100 el derecho aplicado a terceros países.

Como una mera indicación de la importancia para América La-

Cuadro III-10

CEE: TRATAMIENTO A PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE PAISES MIEMBROS DE LOME
Y DESDE PAISES DE AMERICA LATINA

Partidas	Tasas arancelarias			Importaciones desde América Latina e/ (Miles de dólares) 1977	Barreras no arancelarias y derechos variables en terceros países a/
	Lomé	América Latina			
		NMF	SGP		
0201 Carne	0.0	10.0-20.0	-	117 485	L, HS, PHS, VL
0206 Carne de caballo salada	0.0	13.0	-	672	HS, PHS
0301 Pescado	0.0	15.8	10.0	7 915	-
0303 Mariscos	0.0	25.0	8.0	7 397	L
0404 Quesos	0.0	f/	-	5 190	HS, OM/ADM, VL
1007 Alforjón, mijo	b/c/	f/	-	8 532	VL
1102 Avena, cebada	b/	f/	-	1 465	VL
1104 Harina de bananos	b/	17.0	6.0	344	-
1507 Aceite vegetal	0.0	0.0-8.0	0.0-6.0	71 197	-
1602 Preparados de carne	0.0	20.0-26.0	17.0-18.0	127 163	HS, PHS, OM/PRICE, OM/PACK
1701 Azúcar	0.0	f/	-	1 361	VL
1703 Melazas	0.0	f/	-	55 250	VL
2007 Jugos de fruta	0.0	19.0-21.0	13.0-17.5	59 235	DL, q, Gq, OM/ADM, LL, OM, VL, OM/PACK
2102 Extractos de café	d/	18.0	9.0	79 356	-
2107 Otros preparados alimenticios	b/	13.0	9.0	14 515	PHS
2209 Ron, arak	0.0	f/	-	14 400	Gq, R
2302 Salvado de cereales	b/	f/	-	117 547	VL
2402 Cigarros, cigarrillos	0.0	52.0	47.0	9 774	DL, Gq, Bq, ST
3105 Nitrato de sodio	0.0	0.0	-	295	-
4303 Peletería	0.0	7.0	0.0	231	-
5308 Hilos de pelos finos	0.0	4.0	0.0	706	L
5405 Hilos de lino	0.0	5.0-6.5	0.0	1 136	L
6201 Mantas	0.0	14.0	0.0	463	L, XR
TOTAL 23 partidas (con 39 subpartidas)				702 131	

Fuente: Proyecto Interregional PNUD/UNCTAD sobre N.M.C.; Consejo de las Comunidades Europeas, The second ACP-CEE Convention of Lome, Doc. 844 1/1/79 Rev.1 y CEPAL.

- a/ Ver códigos en el Anexo A.
- b/ Reducción de derechos variables aplicable a terceros países
- c/ Reducción de derechos en 50% aplicable a terceros países
- d/ Exención del componente fijo
- e/ Para partidas en las que algún país latinoamericano es principal exportador.
- f/ Tasa variable

tina del comercio relacionado con esta Convención, interesa mencionar que el monto de la importación de la Comunidad efectuada desde la región en las partidas consideradas, en modo alguno es desdeñable (en 1977, 700 millones de dólares).

No se poseen datos estadísticos que permitan observar la tendencia del comercio efectuado bajo Lomé I, y compararla con la registrada en América Latina para estas partidas, a los efectos de derivar conclusiones acerca de la eficiencia del trato preferencial que beneficia a los signatarios de la Convención. En todo caso, si ese trato no dió los frutos esperados, en parte puede deberse a deficiencias de la oferta, ya que la apertura del mercado comunitario es, en las partidas analizadas, sumamente amplia. Cabe, por otra parte, presentar el interrogante de si los productos incluidos en la Convención responden, en todos los casos, a productos de verdadero interés de los países signatarios ACP.

e) Un intento de recapitulación de los perjuicios y beneficios comerciales

Para resumir el análisis realizado y obtener una visión global aproximada de los distintos efectos sobre el comercio de América Latina que provocaría el ingreso de España a la CEE, se ha preparado el Cuadro III.11. Sin embargo, cabe advertir que la consolidación de los diferentes montos afectados o beneficiados, por varias razones, no permite conocer el valor total neto del comercio perjudicado, ya que varias partidas aparecen en forma repetida en los respectivos rubros. Además, las conclusiones de este párrafo se basan exclusivamente en el examen de las actuales corrientes de comercio, sin considerar los cambios que en el futuro debería haber en las estructuras de producción y comercio de España, principalmente, a consecuencia de su ingreso a la CEE, aspecto que fue analizado en la sección anterior. Por ello, es necesario considerar con precaución los valores incluidos en el Cuadro III.11.

3. Algunas consideraciones finales

a) En los próximos años, a consecuencia de su ingreso a la

Cuadro III-11

ESPAÑA: RESUMEN DE LOS EFECTOS APROXIMADOS Y PROBABLES SOBRE EL COMERCIO DE AMERICA LATINA DERIVADOS DEL
INGRESO DE ESPAÑA A LA CEE

	Comercio perjudicado:				Comercio beneficiado:	
	Imp. de España desde A.Latina 1979 (Miles de dólares)	Nº de Partidas	Imp.de la CEE desde A.Latina 1977(miles de dólares)	Nº de Partidas	Imp.de España desde A.Latina 1979(miles de dólares)	Nº de Partidas
Comercio afectado por alzas en aranceles en España	381 306	17			Comercio favorecido por bajas arancelarias en España	71 949 17
Comercio afectado por mayores barreras no arancelarias en España	497 483	14			Comercio favorecido con la aplicación del SGP por España	126 384 9
Comercio afectado por mayor competitividad de la CEE en el mercado español	66 510	51				
Comercio afectado por mayor competitividad de España en el mercado de la CEE			753 145	30		

Fuente: Cuadros III-5 y III-9.

CEE, en líneas generales España probablemente aumentará sostenidamente sus coeficientes de exportación e importación, lo que se traducirá en gran parte en una mayor proporción de comercio con la propia CEE. Este incremento del comercio se reflejará, - por un lado, en mayores importaciones españolas, principalmente de manufacturas tecnológicamente complejas (incluyendo, bienes de capital) y, por otro, en mayores exportaciones de España de productos en los que el país tienen o adquirirá ventajas comparativas.

b) Los productos agrícolas más importantes que España exporta a la CEE (frutas, legumbres, vinos, aceites de oliva) se rigen todos por la política agrícola común (PAC) de la CEE, por lo cual, al nivelar progresivamente España sus precios con los vigentes en la CEE, la ventaja relativa que actualmente tiene - tenderá a atenuarse. Al mismo tiempo, en la CEE es alto el grado de autoabastecimiento de estos productos como también en el caso del trigo y del azúcar, de manera que no cabe esperar una expansión significativa de las exportaciones españolas hacia la CEE de este tipo de productos.

c) La mayor dificultad que deberá enfrentar América Latina en cuanto a los productos básicos no está vinculada con sus exportaciones a la CEE actual --debido a que hay relativamente pocos productos para los cuales existe una notoria competencia entre España y América Latina--, sino más bien a la aplicación -- por parte de España de todas las restricciones inherentes a la PAC que afectarán a las futuras exportaciones hacia España de - productos básicos como, por ejemplo, trigo, carne y maíz.

d) Una parte importante de las mejores posibilidades de expansión de las exportaciones españolas a la CEE se encuentra en el área de productos manufacturados intensivos en mano de obra o en recursos naturales y de tecnología menos avanzada o compleja, entre otros, textiles, calzados, confecciones, artefactos - eléctricos para el hogar y ciertas maquinarias. Aún cuando las barreras arancelarias y no arancelarias para los productos manufacturados en general son más bajas en la CEE que en España, -- los rubros mencionados tienen barreras elevadas en la CEE. Por

ello, en el futuro América Latina verá seriamente afectadas sus posibilidades de exportación tanto a la CEE actual como a la ampliada con España, sobre todo en los rubros mencionados y probablemente también en el caso de otras manufacturas diversas, en las que España se transformará en un importante proveedor de la CEE.

e) Los diversos deterioros en las condiciones de acceso de América Latina en el mercado español no significan ni que la región se resentirá totalmente de esos perjuicios potenciales, ni que ellos serán resarcidos por medio de compensaciones equivalentes que otorgue la Comunidad ampliada con la incorporación de España. Por ello, sólo en un intento de barajar hipótesis -- algunas genéricas y otras de relativa viabilidad práctica-- se mencionarán determinadas alternativas que pueden minimizar los deterioros o perjuicios.

f) Se ha insinuado en algunas oportunidades que América Latina podría celebrar con España convenios comerciales preferenciales con la doble finalidad de mantener condiciones de acceso preferenciales en el mercado español (después de su ingreso a la CEE) y, por esa vía, tener acceso preferencial al mercado comunitario. Desgraciadamente, esta alternativa no es viable. El Informe de la Comisión de la Comunidad del 29 de noviembre de 1978, elevado al Consejo de Ministros, establece claramente que España deberá denunciar los acuerdos concluidos con terceros países en temas que competen y son de resorte comunitario. Si esto es válido para los convenios celebrados por España antes del 28 de julio de 1977, fecha en que solicitó su accesión a la CEE, con más razón lo será para los acuerdos que España celebre con posterioridad a la fecha. Tal vez pudiera negociarse con la CEE, con la activa participación española, al establecer una -- graduación en el tiempo para que esa denuncia se haga totalmente efectiva, de modo que los países latinoamericanos puedan irse adecuando económica y comercialmente a las nuevas circunstancias, así como en los aspectos de su legislación y política económica. Esto impediría que los deterioros de acceso antes señalados operen con toda su crudeza en un tiempo muy breve.

g) Se ha argumentado también que los estrechos lazos históricos, raciales, idiomáticos y los vínculos tradicionales culturales y de otra naturaleza entre España y América Latina, de--

bieran ser elementos a tener en cuenta por la CEE para evitar - serios y súbitos perjuicios a los países latinoamericanos. Estas consideraciones "atenuantes" y otras muchas de similar naturaleza sólo podrían, en el mejor de los casos, con gran ayuda de España y con buena voluntad de la CEE, apoyar algunos cambios en las técnicas, modalidades y contenido a que dé lugar la incorporación de España. Por ejemplo, el otorgamiento de compensaciones sobre productos en los que América Latina tenga capacidad e interés exportador y el establecimiento de un escalonamiento temporal en los cambios tarifarios y no arancelarios que haya que efectuar, de modo que América Latina pueda ajustarse en plazo prudencial a esos cambios.

h) Puede España en el futuro minimizar o, mejor dicho, mitigar en parte deterioros y perjuicios, estableciendo empresas conjuntas, sobre todo para el desarrollo de industrias altamente dinámicas. Se trataría así de desarrollar esas actividades en América Latina, generando ingresos internos y externos y de aumentar las posibilidades de penetración de América Latina en el mercado de la Comunidad por la vía de la participación en productos nacionales españoles de acuerdo en el porcentaje permitido por las normas de origen de la Comunidad.

ANEXO ESTADISTICO DEL CAPITULO III

INDICE

Anexo III.A. Aranceles y barreras no arancelarias que afectan a las exportaciones latinoamericanas (CEE-España).

ANEXO III.A.

ARANCELES Y BARRERAS NO ARANCELARIAS QUE AFECTAN A LAS EXPORTACIONES LATINOAMERICANAS (CEE Y ESPAÑA)

NCCA	Descripción del producto	Importaciones de la CEE procedentes de América Latina a/				Principal exportador	Importaciones de la CEE desde España (1977) a/ Valor de comercio	Importaciones de España desde América Latina a/ y las barreras que las afectan					
		Tasa NMF Post Tokio Round	Tasa SGP	(1977) Valor de comercio	Barreras no arancelarias			NCCA b/	(1979) valor de comercio	Principal exportador de América Latina	NMF (régimen general) c/ porcentaje	Barreras no arancelarias d/	
		Porcentaje											
02010100	Carne de caballo, mulas, F.R.C.	6.0	-	43 595	-	Argentina, Brasil	2 581						
02011100	Carne de bovinos F.R.	20.0	-	5 560e/	L, HS, PHS, IQ, VL	Uruguay, Argentina	3e/						
02011500	Carne de bovinos F.R.	20.0	-	14 737	L, HS, PHS, IQ, VL	Argentina, Uruguay	10						
02011800	Carne de bovinos congelada	20.0	-	90	L, HS, PHS, IQ, VL	Argentina, Brasil Uruguay	-	02.01	76 076	Argentina, Uruguay	25.0	ST (t)	
02011900	Carne de bovinos congelada	20.0	-	886	L, HS, PHS, IQ, VL	Argentina, Uruguay, Brasil	-						
02012400	Carne de bovinos congelada, deshuesada	20.0	-	15 655	L, HS, PHS, IQ, VL	Argentina, Brasil, Uruguay	-						
02012700	Carne de bovinos congelada, trozada	20.0	-	43 283	IQ VL	Argentina, Brasil, Uruguay	-						
02014900	Carne de porcinos	20.0	-	6 678e/	HS, OM, PHS	Brasil, Argentina	38e/	02.01	3 812	Brasil, Argentina	25.0	ST (t)	
02015500	Carne de otros caballares, mulas	20.0	-	35 801	DL, L, Q, QG, OM	Argentina, Uruguay	785						
02017500	Despojos de bovinos	4.0	-	43 035e/	HS, PHS, VL	Argentina, Brasil, Uruguay	4e/						ST (t)
02043000	Carnes y despojos comestibles	3.0	0.0	17 117	HS, PHS	Argentina	1 247	02.04	1 702	Argentina, Uruguay	9.5	ST (t)	
02061000	Carne de caballo salada o en salmuera	10.0	-	129	HS, PHS	Argentina	-						
03013100	Atún entero	22.0	-	5 847	R	Panamá, Venezuela	13 711	03.01	2 150	Argentina, Uruguay, Chile	6.0 a 15.0	Bq	
03019700	Filetes de atún, maquetaro, etc.	15.0	10.0	21 134	-	Argentina, Perú	489						Bq
03031200	Langostas y otros	25.0	8.0	12 453	L	Cuba, BIS, Brasil	7	03.03	28 579	Cuba, Argentina, Panamá, Brasil	6.0 a 24.5	Bq	71
04045100	Huevos	Y	-	5 883	HS, OM, VL	Argentina	1						
04049100	Quesos	Y	-	212	HS, OM, VL	Argentina	-						
04060000	Miel natural	27.0	25.0	41 669	L, BQ, HS, PHS, OM	México, Argentina, Cuba	3 430	04.06	48	Cuba	25.0	L	
05040000	Tripas, vejigas y estómagos de animales	0.0	-	21 588	DL, HS, R	Brasil, Argentina Uruguay	3 600	05.04	5 316	Argentina	10.0		
05110000	Conchas de tortugas	0.0	-	131e/	-	Jamaica, Suriname, Venezuela	-e/	05.11	10	República Dominicana	4.5		
05150000	Productos de animales, no comestibles	0.0	-	7 391e/	HS, R	Perú, Argentina, Brasil	404e/						
06031500	Flores y botones de 1/11 al 31/5 frescas	17.0	15.0	11 900	DL, Q, BQ, SR, R	Colombia, Brasil, Jauaica	3 482	06.03	91	Brasil	4.9	L	
07011900	Papas	18.0	-	7 723	BQ, QG, HS, P, SR, OM	Argentina, México, Uruguay	27 675	07.01	1 143	Chile	3.5	L	
07016100	Cebolla	12.0	-	22 652	OM	Chile, Argentina, México	33 297						
07056000	Garbanzos, alubias	3.0	3.0	30 306	-	Argentina, Chile, México	2 066	07.05	16 703	Argentina	3.5		
07057000	Lentejas	2.0	-	11 598	-	Argentina, Chile.	4 446						

Anexo (continuación 1)

NCCA	Descripción del producto	Importaciones de la CEE procedentes de América Latina a/				Importaciones de la CEE desde España		Importaciones de España desde América Latina a/ y las barreras que las afectan				
		Tasa NPF Post Tokio Round	Tasa SGP	(1977) valor de comercio	Barreras no arancelarias	Principal exportador	(1977) a/ valor de comercio	MCCA b/	(1979) valor de comercio	Principal exportador de América Latina	NPF (régimen general) g/ porcentaje	Barreras no arancelarias d/
		Porcentaje										
08013000	Bananos	20.0	10.0	427 521	Q, OQ	Ecuador, Panamá, Costa Rica	5	08.01D	337	Brasil	5.0	
08018000	Huez de Brasil	0.0	-	15 830	R, OQ	Brasil, Bolivia, Perú	-					
08021100	Naranjas del 15/5 al 15/10	4.0	-	19 578	HS, PHS, OM	Brasil, Argentina, Uruguay	11,965					
08027000	Pomelos y pamplemusas	3.0	-	12 950	HS, PHS, OM	Argentina, Honduras, México	839					
08029000	Agrios, excepto naranjas	16.0	9.6	395	HS, PHS, OM	Brasil, México, Honduras	3					
08061500	Manzanas entre 1/1 y 51/3	9.0	-	6 455	HS, OM	Chile, Argentina, Uruguay	109					
08061700	Manzanas entre 1/4 y 51/7	9.0	-	51 040	HS, OM	Argentina, Chile, Brasil	404					
08063500	Peras, entre 1/4 y 15/7	9.0	-	7 845	HS, OM	Argentina, Chile	638					
09011100	Café, sin tostar ni descafeinar	5.0	-	2 578 717	R	Brasil, Colombia, El Salvador	-					
09011200	Café, sin tostar, descafeinado	10.0	10.0	2 026e/	R	Brasil, Colombia, Guatemala	-e/	09.01 A	130 836	Brasil	7.0	Bq
09011700	Café, tostado, descafeinado	15.0	15.0	156e/	R	México, Guatemala, Nicaragua	-e/					
09020000	Té	0.0	-	20 452	-	Argentina, Brasil	-					
09030000	Mate	0.0	-	141	-	Brasil, Argentina	-	09.03	25	Argentina	7.0	
09041100	Pimienta, sin moler ni triturar	5.0	5.0	7 264	-	Brasil, Argentina	44					
09041500	Pimientos, sin moler ni triturar	0.0	-	60	-	Jamaica, México	-					
10011000	Trigo blando	20.0	-	44 609	L, OM	Argentina	-	10.01	123	México	L	
10015000	Trigo duro	20.0	-	17 267	-	Argentina	-	10.01	8 328	Argentina	45.0	ST (t)
10040000	Avena	V	-	13 434	-	Argentina	-					
10059200	Maíz, excepto híbrido	9.0	-	280 850	NP, OM	Argentina, Brasil	351	10.05	206 207	Argentina, Brasil	20.0	
10062700	Arroz de grano largo	V	-	44 030	-	Argentina, Uruguay, Suriname	1					
10065000	Arroz partido	V	-	6 812e/	-	Argentina, Suriname, Uruguay	97e/					
10071000	Alforjón	V	-	1 518e/	VL	Argentina, Brasil	-e/	10.07	3 000	Argentina	5.0	
10073100	Mijo	8.0	-	5 915	VL	Argentina, Brasil	-					
10079500	Granos de sorgo	8.0	-	26 392	L	Argentina, Uruguay	42	10.07	45 487	Argentina	L	ST (t)
11022300	Granos de avena despuntado	V	-	1 454e/	VL	Argentina	-e/					
11023100	Granos de cebada	V	-	11e/	-	Uruguay	-e/					
11041000	Harina de bananos	17.0	0.0	337	-	Ecuador, Brasil	-					

Anexo (continuación 2)

NCCA	Descripción del producto	Importaciones de la CEE procedentes de América Latina a/				Importaciones de la CEE desde España		Importaciones de España desde América Latina e/ y las barreras que las afectan				
		Tasa NPF	Tasa SCP	(1977)	Barreras no arancelarias	Principal exportador	(1977) e/	NCCA b/	(1979)	Principal exportador de América Latina	NIF (régimen general)c/ porcentaje	Barreras no arancelarias d/
		Post fidejio Round	Porcentaje	valor de comercio			valor de comercio		valor de comercio			
12019000	Granos y frutas oleaginosas	0.0	-	457 899e/	HS, SR	Brasil, Paraguay, Argentina	801e/	12.01	153 100	Brasil	10.0	
12075000	Plantas y semillas para perfumes	3.0	0.0	139	-	Trinidad y Tabago, Brasil, Venezuela	-	12.07	1 249	Argentina	5.0	
12079000	Plantas gramíneas para perfumes	0.0	-	9 600	-	Argentina, Ecuador, México	1 151					
14030000	Materias vegetales para escobas	0.0	-	5 346	-	México, Brasil, Argentina	-	14.03	297	México	ND	
15031100	Estearina y oleoestearina para uso industrial	0.0	-	3 268	-	Argentina	87	-	-	-	-	
15031900	Estearina y oleoestearina para otros usos	8.0	3.0	991	PHS	Argentina	-	-	-	-	-	
15039900	Aceite de manteca	10.0	5.0	1 587	PHS	Argentina	132	-	-	-	-	
15045800	Grasas y aceites de pescado	0.0	-	13 354	-	Chile, Bermudas, Ecuador	903	-	-	-	-	
15071000	Aceite de madera China	3.0	0.0	7 601e/	-	Paraguay, Argentina, Brasil	-e/	15.07	2 098	Argentina, Brasil	14.0	L
15071500	Aceite de ricino para plásticos	0.0	-	18 637	-	Brasil, Ecuador	-					
15071700	Aceite de ricino para otros usos	8.0	6.0	18 870	-	Brasil, Ecuador	-					
15072200	Aceites de granos de tabacos	0.0	-	52e/	-	Argentina	-e/					
15073800	Aceites en bruto	5.0	2.5	33 588	-	Argentina, Brasil	314					
15077000	Aceites concentrados	10.0	7.0	85 555	-	Argentina, Brasil	13 475					
15161000	Ceras vegetales brutas	4.0	0.0	4 189	-	Brasil, México	-	15.16	1 997	Brasil	2.0	
15169000	Otras ceras vegetales	4.0	0.0	1 992	-	Brasil, México	-					
16025100	Preparados de carne de bovinos	26.0	17.0	125 824e/	GM	Argentina, Brasil Paraguay	60e/	-	-	-	-	
16025500	Preparados de carne de ovinos	20.0	18.0	1 339e/	DL, HS, CM	Brasil, Argentina	1e/	-	-	-	-	
16031000	Extractos de carne y pescado	0.0	-	28 113	L, HS, VL	Argentina, Brasil, Paraguay	15	16.03	1 792	Paraguay	L	
16059000	Crustáceos y moluscos preparados	20.0	6.0	16 865	-	Cuba, Chile	6 807	16.05	706	Chile	22.5	
17017100	Azúcar en bruto para refinar	80.0	-	198 068	-	Guyana, Jamaica Brasil	-	17.01	25 006	Cuba, Paraguay	1.0	L
17017900	Azúcar en bruto para otros usos	V	-	1 368e/	VL	Guyana, Suriname, Brasil	-e/					
17025100	Sucedáneos de miel	V	-	10e/	-	Guatemala	-e/	-	-	-	-	
17030000	Melazas	65.0	-	78 131	-	Brasil, Cuba, México	-	17.03	328	Cuba	10.0	ST (t)
18010000	Cacao, partido en bruto o tostado	3.0	-	167 015	-	Brasil, Ecuador, Venezuela	55	18.01	14 442	Brasil	5.0	

Anexo (continuación 3)

NCCA	Descripción del producto	Importaciones de la CEE procedentes de América Latina a/				Principal exportador	Importaciones de la CEE desde España		Importaciones de España desde América Latina a/ y las barreras que las afectan			
		Tasa MF/	Tasa SGP	(1977)	Barreras no arancelarias		(1977) a/	NCCA b/	(1979)	Principal exportador de América Latina	MF/ (régimen general) c/	Barreras no arancelarias d/
		Post Dúo	Porcentaje	valor de comercio								
18040000	Mantequilla de cacao	12.0	8.0	51 794	-	Brasil, Ecuador, Cuba	22 204	-	-	-	-	-
20073500	Jugo de Naranja	19.0°	-	55 336e/	DL, L, Q, Q, OH, VC	Brasil, Argentina	5 248e/	20.07	1 741	Brasil	19.5	L
20074300	Mezclas de jugos de agrios	21.0°	17.5°	325e/	OH, VC	Argentina, Jamaica	-e/	20.07	2 399	Brasil	19.5 a 24.0	L
20075700	Jugos de otros agrios	18.0°	14.0°	74e/	DL, LL, Q, OH	Trinidad y Tabago, Brasil	-e/					
20077100	Jugos de agrios y ananá	19.0°	-	25e/	Q, VC	Brasil	-e/					
21021000	Extractos de esencias de café	18.0	9.0	134 669	-	Brasil, Colombia, El Salvador	4 370	-	-	-	-	-
21078000	Otros preparados alimenticios	13.0°	9.0	14 515e/	-	Brasil, Venezuela, Paraguay	326e/	-	-	-	1.0	L
22095100	Amargos aromáticos	0.0	-	144	-	Trinidad y Tabago	-	-	-	-	-	-
22095200	Ron, arak de menos de 2 litros	...	-	4 368	Q, R	Bahamas, México, Jamaica	1 049	-	-	-	-	-
22095300	Ron, arak de más de 2 litros	...	-	24 975	Q	Bahamas, Guyana, Jamaica	1	-	-	-	-	-
23013000	Harina de pescado, crustáceos	2.0	0.0	89 481	VL	Perú, Chile, Bermudas	26	23.01	2 303	Argentina	6.0	-
23021300	Salvado de cereales	21.0	-	117 547e/	-	Argentina, Chile	-e/	23.02	115	Argentina	5.5	-
23051500	Residuos de almidón de maíz	0.0	-	12 566	-	Brasil, Argentina	-	-	-	-	-	-
23049000	Tortas y residuos de aceites vegetales	0.0	-	875 613	HS	Brasil, Argentina, Paraguay	2 901	23.04	42 171	Brasil	4.5	-
23053000	Tártaro en bruto	0.0	-	36e/	-	Argentina	-e/	23.05	199	Argentina	5.0	-
23065000	Bellotas de encina, etc.	0.0	-	31 850	-	Brasil, Argentina, México	1 059	23.06	1 256	México	12.0	-
24011000	Tabaco	23.0-70.0	...	45 920	ST	Brasil, Colombia, México	-	24.01	91 672	Cuba	Disp. a ²	-
24019000	Otros tabacos	23.0-70.0	...	119 751e/	ST	Brasil, Argentina, Paraguay	23e/					
24022000	Cigarros y cigarrillos	52.0	47.0	11 727	DL, Q, ST	Cuba, Brasil, Jamaica	653	24.02A	10 852	Cuba	72.9	ST
25021000	Azufre en bruto	0.0	-	8 715e/	-	México	-e/	-	-	-	-	-
26011900	Mineral de hierro	0.0	-	599 544	-	Brasil, Venezuela, Chile	17 651	26.01	109 425	Brasil, Chile, Perú, Bolivia	4.5	-
26012000	Mineral de manganeso	0.0	-	18 652	-	Brasil, México, Argentina	29					
26019800	Minerales metalúrgicos	0.0	-	336 343	-	Perú, Bolivia, Chile	4 522					
26030000	Cenizas, residuos, metálicos	0.0	-	6 526	-	Chile, Perú	12 670	-	-	-	-	-
26040000	Escoria y residuos de hierro, acero	0.0	-	653	-	Argentina	33	-	-	-	-	-
27111900	Propano y butano	1.4	0.0	9 923	ST	Venezuela, Antillas	635	-	-	-	-	-
27143000	Coke de petróleo	0.0	-	8 871	-	Argentina, Panamá	-	-	-	-	-	-

Anexo (continuación 4)

NCCA	Descripción del producto	Importaciones de la CEE procedentes de América Latina a/			Barreras no arancelarias	Principal exportador	Importaciones de la CEE desde España		Importaciones de España desde América Latina a/ y las barreras que las afectan			
		Tasa RPT Post Tokio Round	Tasa SCP	(1977) valor de comercio			(1977) a/ valor de comercio	RCCA b/	(1979) valor de comercio	Principal exportador de América Latina	RPT (régimen general)c/ porcentaje	Barreras arancelarias d/
28100000	Anhidrido y ácidos fosfóricos	17.2	0.0	6 054e/	-	México	3 879e/	-	-	-	-	-
28160000	Aconisco	6.6	0.0	6 491	-	Venezuela, Antillas	-	28.16	8 300	México, Venezuela	15.0	L
28201000	Oxido e hidróxido de aluminio	5.7	-	103 304	-	Suriname, Jamaica, Guyana	11	28.20	6 572	Jamaica	15.0	-
28203000	Zafiros artificiales	5.2	0.0	17 111e/	-	Suriname, Jamaica	152e/	-	-	-	-	-
28270000	Oxidos de plomo	6.9	0.0	1 269e/	-	México	5e/	28.27	103	México	1.0	-
28284000	Oxidos e hidróxidos de níquel	0.0	-	6 846	-	Cuba	-	-	-	-	-	-
28300000	Oxocloruro de cobre, plomo	3.2	0.0	175e/	-	Brasil, Perú	-e/	-	-	-	-	-
29013800	Hidrocarburo ciclánicos	0.0	-	6 544e/	-	Trinidad y Tabago Argentina	1 939e/	-	-	-	-	-
29016900	Benzeno tolueno	0.0	-	16 124	-	Trinidad y Tabago Colombia	8 015	-	-	-	-	-
29051300	Mentol	5.7	0.0	6 572	-	Brasil, Paraguay	341	-	-	-	-	-
29134100	Cetonas - alcoholes	6.6	0.0	4 900	-	México	233	-	-	-	-	-
29169000	Otros ácidos de función oxigenada	7.4	0.0	7 462	-	Brasil, Panamá	279	-	-	-	-	-
29359800	Otros compuestos heterocíclicos	6.3	0.0	25 080	-	México, Argentina	14 529	29.35	2 450	México, República Dominicana	4.5	L
29397900	Hormonas cortico - surrenales	6.6	0.0	8 489	-	México, Panamá	4	29.39	3 300	Bahamas, Panamá	L	L
29399100	Hormonas y esteroides	6.6	0.0	11 421	-	México, Argentina	758	29.39				
30011000	Glándulas y otros órganos	5.5	0.0	336	-	Argentina, Uruguay Cuba	-	-	-	-	-	-
30019000	Extracto de glándulas	5.7	0.0	8 746	-	Argentina, Nicaragua Brasil	2 040	-	-	-	-	-
31021000	Nitrato de sodio natural	0.0	-	6 532	-	Chile	-	-	-	-	-	-
3103 10	Super fosfatos	3.7	0.0	5 325e/	-	México, Chile	1 649e/	-	-	-	-	-
31052100	Nitrato sodio potásico natural	0.0	-	382	-	Chile	-	31.024	3 881	Chile	1.0	-
32013000	Extractos curtientes de quebracho	0.0	-	12 862	-	Argentina, Paraguay, Brasil	35	32.01	3 740	Argentina	1.0	-
33012800	Aceites esenciales	1.6	0.0	15 898	-	Brasil, Haití, Paraguay	4 926	33.01	2 382	Brasil	1.0	L
34040000	Ceras artificiales	5.3	0.0	9 456	-	Brasil, Venezuela	144	34.04	450	Brasil	L	L
38199000	Otros productos químicos	7.6	0.0	14 144e/	-	Guyana, Argentina	2 290e/	-	-	-	-	-
39069000	Otros polímeros, resinas, materias plásticas	8.0	0.0	7 095	-	Brasil, Argentina, Uruguay	377	-	-	-	-	-
41010000	Pieles en bruto	0.0	-	26 399	-	Argentina, Uruguay, Chile	586	41.01	21 620	Argentina, Brasil	6.5	-
41029900	Cueros y pieles de bovinos	5.3	0.0	100 372e/	-	Argentina, Brasil, Uruguay	3 062e/	41.02	5 063	Brasil, Uruguay	6.5	-

Anexo (continuación 5)

NCCA	Descripción del producto	Importaciones de la CEE procedentes de América Latina a/				Principal exportador	Importaciones de la CEE desde España (1977) a/ valor de comercio	Importaciones de España desde América Latina a/ y las barreras que las afectan						
		Tasa MF Post Tokio Round	Tasa SCP	(1977) valor de comercio	Barreras no arancelarias			NCCA b/	(1979) valor de comercio	Principal exportador de América Latina	MF (régimen general)c/ porcentaje	Barreras arancelar d/		
		Porcentaje												
41052000	Pieles de reptiles	0.0	-	8 648	-	Colombia, Argentina, Paraguay	41							
41058000	Pieles de animales, excepto bovinos, equinos	3.5	0.0	9 946	-	Brasil, Colombia, Bolivia	594	41.05	3 223	Colombia		6.5		
42029000	Artículos de viaje, plásticos	5.1	0.0	13 285	-	Brasil, Uruguay, Colombia	16 001	-	-	-				
42031000	Trajes de cuero natural o artificial	5.3	0.0	7 450		Uruguay, Argentina, Brasil	8 408	42.03	130	Argentina		17.0	L	
43010000	Peletería en bruto	0.0	-	22 995		Paraguay, Brasil, Argentina	336							
43021000	Peletería curtida	3.5	0.0	35 835		Argentina, Brasil, Uruguay	47 698							
43032000	Artículos de peletería	4.9	0.0	231e/		Argentina, Uruguay	11e/							
43039900	Peletería trabajada o confeccionada	6.0	0.0	48 506		Uruguay, Argentina, Brasil	14 597	43.03	66	Argentina		23.0	L	
44055000	Madera aserrada a lo largo	0.0	-	66 829		Brasil, Chile, Honduras	2 614							
44130000	Madera cepillada	3.8	0.0	21 383		Brasil, Honduras	150							
44149000	Madera aserrada	4.9	0.0	18 707		Brasil, Bolivia	4 672	44.14	714	Brasil		9.6	L	
44150000	Madera chapada	7.2	0.0	7 047		Brasil	9 076							
44259000	Artículos de madera	4.4	0.0	7 287		Brasil, Argentina	98							
47010000	Pasta de papel	0.0	-	33 633		Chile, Brasil	26 038							
48090000	Chapas de pasta de papel	6.5	0.0	13 738e/		Brasil, Argentina	1 045e/							
53010000	Lana en masa	0.0	-	136 276		Argentina, Uruguay, Chile	15 577	53.01	8 999	Argentina		10.0	L	
53029000	Pelos finos o en masa	0.0	-	15 690		Argentina, Perú, Bolivia	345							
53050000	Lana y pelos cardados o peinados	2.5	-	94 827	L	Uruguay, Argentina, Brasil	11 867	53.05	612	Uruguay		15.0		
53080000	Hilos de pelos finos, cardados o peinados	3.2	0.0	706e/	L	Perú	e/							
54035000	Hilos de lino o de ramio	3.8	0.0	114	L	Brasil	-							
55010000	Algodón en masa	0.0	-	203 753		Guatemala, México, Colombia	-	55.01	21 277	Colombia		5.0		
55020000	Linternas de algodón	0.0	-	7 707		Guatemala, Nicaragua, El Salvador	-							
55059000	Hilos de algodón	4.9	0.0	116 173	Q, XR	Brasil, Colombia, Argentina	34 276							
55094000	Tejidos de algodón	7.5	0.0	57 943	DL, Q	Brasil, Colombia,	5 772	55.04	102	México		34.0		

NCCA	Descripción del producto	Importaciones de la CEE procedentes de América Latina a/					Importaciones de la CEE desde España	Importaciones de España desde América Latina g/ y las barreras que las afectan				
		Tasa NIF Post Tokio Round	Tasa SIF	(1977) valor de comercio	Barreras arancelarias	Principal exportador	(1977) a/ valor de comercio	NCCA b/	(1979) valor de comercio	Principal exportador de América Latina	NIF (régimen general) c/ porcentaje	Barreras arancelarias d/
		Porcentaje										
57040000	Fibras vegetales	0.0	-	31 276		Brasil, Perú, Argentina	-	57.04	1 268	Brasil	10.0	
59040000	Cuerdas, cordajes, etc.	7.2	0.0	12 543	L, XR	Brasil, México	1 953					
60042000	Ropa interior de algodón	8.2	0.0	11 465	DL, Q, BQ, XR	Brasil, Perú, Colombia	11 802					
60056000	Ropa de sobretodo	8.5	0.0	5 283	DL, DL, L, BQ, XR	Brasil, Perú, Bolivia	14 477					
61010000	Ropa para hombres y jóvenes	3.2	0.0	25 153	L, DL, Q, BQ, XR	México, Brasil, Colombia	47 067					
61027000	Ropa para mujeres y niñas	3.2	0.0	7 250	DL, L, Q, BQ, XR	Brasil, México, Colombia	8 349					
62029000	Ropa de mesa, oficina, cocina, etc.	5.7	0.0	25 246	BQ, L, Q, BQ, XI	Brasil, El Salvador, Paraguay	5 388	62.02	100	El Salvador, Paraguay	37.5	G1
64020500	Calzado de cuero natural	5.3	0.0	42 647		Brasil, Argentina, México	139 733					
71021000	Piedras en bruto	0.0	-	28 467		Venezuela, Brasil, Guyana	12					
71029900	Piedras trabajadas	0.0	-	30 223		Brasil, Colombia, Panamá	1 565	71.02 C	1 232	Brasil	15.0	
71051000	Plata y aleaciones de plata en bruto	0.0	-	55 194		México, Chile, Perú	756					
71141000	Orfebrería en metales preciosos	5.1	0.0	2 344e/		Chile, México	44e/					
72010000	Monedas	0.0	-	10 508e/		México, Chile	37e/					
73012000	Fundiciones hematitas	3.2	-	57 902	DL, BQ, SV	Brasil	-	73.01 B	1 648	Brasil	23.0	
73025102	Hierro - cromo	5.3	-	5 912	DL	Brasil	1 161					
73025700	Hierro - níquel	0.0	-	36 134		República Dominicana	-					
73029000	Ferroviecerías	4.9	-	15 405	DL	Brasil	155					
73072000	Hierro y acero	3.2	0.0	12 840e/	SV	Brasil	-e/					
74010000	Cobre en bruto	0.0	-	578 460		Chile, Perú, México	57 491	74.01	45 822	Chile	4.5	
75010000	Níquel en bruto	0.0	-	8 204		Cuba	668					
76011000	Aluminio en bruto	4.9	-	27 472		Surinam	4 918					
78010900	Plomo en bruto	2.9	-	21 039		México, Perú	1 378					
79011000	Zinc en bruto	2.9	-	12 191		México, Perú, Chile	4 202					
80010000	Estañó en bruto	0.0	-	16 180		Bolivia, Chile	5 780					
81041100	Nisputo en bruto	0.0	-	6 189e/		Bolivia, México, Perú	-e/					

Anexo (conclusión)

NCCA	Descripción del producto	Importaciones de la CEE procedentes de América Latina ^{a/}				Principal exportador	Importaciones de la CEE desde España	Importaciones de España desde América Latina ^{a/} y las barreras que las afectan				
		Tasa NPF Post Tokio	Tasa SGP	(1977)	(1979) ^{a/}		(1979)	Principal exportador de América Latina	NPF (régimen general) ^{c/} porcentaje	Barreras no arancelarias ^{d/}		
		Porcentaje	valor de comercio	Barreras no arancelarias	valor de comercio		valor de comercio				NCCA ^{b/}	
84064000	Motores a explosión	6.9	0.0	28 227	BQ	Brasil, Argentina	20 665	-	-	-	-	-
84069200	Partes y piezas para motores	4.9	0.0	18 200	BQ	Brasil, México, Argentina	29 097	-	-	-	-	-
84530000	Máquinas para estadísticas	0.0	0.0	23 562		Brasil, Argentina	14 934	-	-	-	-	-
84559900	Otras piezas para partidas 8 451 a 8 454	4.0	0.0	8 004		Brasil, Argentina	27 756	84.55	89 700	Brasil	libre	L
85139000	Aparatos para telefonía y telegrafía	5.1	0.0	19 663		Brasil, México	5 723	-	-	-	-	-
85217900	Dispositivos semiconductores	17.0	0.0	9 640		El Salvador, Brasil	1 544	85.21	190	Brasil	26.0	
87061100	Piezas para vehículos	4.9	0.0	30 465	BQ	Brasil, México	58 192	87.06	170	Brasil	26.0	L
87069000	Piezas para automóviles	6.9	0.0	9 723	BQ	Colombia, Brasil, México	77 241	87.06	200	Brasil	29.0	L
89017000	Barcos distintos de los 8 902 a 8 905	L	-	34 042	EL	Panamá, Argentina	30 229	-	-	-	-	-
92113000	Aparatos reproductores de sonido	6.0	0.0	5 551		Brasil	3 843	-	-	-	-	-

Fuente: Para las importaciones de la CEE procedentes de América Latina, Proyecto Interregional UNCTAD/FNUC sobre NCM; Importaciones de la CEE procedentes de España, ídem; Importaciones de España procedentes de América Latina, ídem; Ministerio de Comercio Exterior de España y Arancel de Aduanas de España.

^{a/} Miles de dólares. La muestra incluye subpartidas cuyo valor de importación fue de 10 000 dólares o más.

^{b/} Sólo se contó con las partidas a 4 dígitos. Incluye importaciones superiores a los 10 000 dólares.

^{c/} Promedio ponderado.

^{d/} GQ = cuota global
 L = licencia
 BQ = Cuota bilateral
 R = Restricción cuantitativa
 ST = Comercio de Estado
 HS = Certificación sanitaria
 PHS = Prohibición por motivos sanitarios
 VC = Componente variable
 V = Tarifa variable

TQ = Cuota tarifaria
 VL = Derecho variable
 OM = Restricción detectada en formularios de GATT (Principalmente sobre normas de embalaje, etiquetado, etc.)
 DL = Licencia discrecional
 SR = Restricción estacional
 Q = Cuota

^{e/} Las cifras de comercio corresponden a 1976.

CAPITULO IV

LAS TRANSACCIONES DE SERVICIOS ENTRE ESPAÑA Y AMERICA

LATINA

1. Resultados globales
2. Análisis de las principales partidas
3. La balanza tecnológica
4. Los contratos registrados de transferencia de tecnología
 - a) Desde América Latina a España
 - b) Desde España a América Latina
5. Exportación de plantas industriales y obras de ingeniería
6. Las empresas de ingeniería
7. Posibilidades de exportación de tecnología por parte de -
países latinoamericanos
8. Evolución de la dependencia tecnológica de España y América
Latina
9. Algunas conclusiones

1. Resultados globales

Son varios los rasgos que confieren un carácter diferenciado al comercio invisible entre España y América Latina.

La primera característica sobresaliente es la escasa importancia relativa del comercio invisible dentro de las cifras -- globales de la balanza de pagos de ambas áreas. Así, en 1980 -- sólo el 3,2 por 100 de los ingresos brutos por servicios de España al resto del mundo se generaron en América Latina; a su vez, los pagos a América Latina fueron sólo el 2,5 por 100 de los pagos globales de España por importaciones de servicios. -- Con respecto a América Latina, las cifras análogas eran del -- 1,2 por 100 de sus ingresos brutos por servicios y del 1,5 por 100 de sus pagos.

En segundo lugar, a diferencia de la balanza comercial en la que España tradicionalmente presenta un déficit con América Latina, las transacciones invisibles son claramente favorables a España. La balanza de servicios con América Latina registró en 1980 un saldo positivo de 188,6 millones de dólares y ese -- saldo significó una cobertura del 57 por 100 del correspondien -- te déficit comercial. En valores absolutos, los ingresos generados por las transacciones invisibles con Iberoamérica pasaron de 177,4 millones de dólares en 1975 a 402,5 millones de -- dólares corrientes en 1980. Los pagos por servicios demandados a América Latina reflejan también una tendencia creciente: -- Mientras que en 1975 ascendían a 89,6 millones de dólares, en 1980 representaron un valor de 213,8 millones de dólares (Véase Cuadro IV.1).

Y, finalmente, hay que resaltar los superávits obtenidos -- por España en concepto de rentas de inversión y asistencia técnica y "royalties". Junto a ello se ha de mencionar el comportamiento excedentario para España en términos netos de la sub-balanza de fletes, seguros y transportes, así como la menor dimensión relativa que representan las relaciones turísticas entre España e Iberoamérica para el conjunto de la balanza turística española.

2. Análisis de las principales partidas

La sub-balanza de fletes, transportes y seguros contribuye

significativamente al superávit de España por transacciones invisibles con América Latina: no solamente existen ingresos netos por transporte de pasajeros y gastos de buques con escala en España, sino que también los fletes marítimos y los seguros reflejan una tendencia excedentaria en los años considerados. (Véase nuevamente el Cuadro IV.1)

La sub-balanza de turismo y viajes tiene tradicionalmente un comportamiento excedentario para la economía española. Dentro de la balanza de servicios con Iberoamérica destacan, sin embargo, varias particularidades. Ante todo, su escasa contribución al superávit por transacciones invisibles de España con América Latina (en 1980 generaron ingresos para España menores a los de las rentas de inversión). Asimismo, en 1980 los ingresos netos por turismo y viajes cubrieron sólo el 24 por 100 -- del déficit comercial con América Latina (a nivel general para la economía española dichos ingresos representaron una tasa de cobertura del 50 por 100 del correspondiente déficit comercial global). Ello obedece, entre otros factores, a la escasa importancia relativa alcanzada por el turismo latinoamericano en España (se estima en 1978 una cifra de 430.000 turistas, menos del 1,2 por 100 del total de turistas de ese año), que responde, fundamentalmente, a razones de lejanía geográfica.

Las rentas de inversión constituyen la partida más dinámica de las que integran la balanza de servicios entre España e Iberoamérica y muestran una clara tendencia excedentaria para España: en 1975 los ingresos netos generados por este concepto ascendían a 13,4 millones de dólares; y en 1980 sumaron 91,7 millones de dólares. Esta situación contrasta con el tradicional déficit que revela para España la balanza de pagos global en esta partida. Otra forma de apreciar la importancia de las rentas de inversión dentro de la balanza de invisibles entre España y América Latina es el hecho de que por sí solas explicaron el 48 por 100 del superávit de España por servicios con la región en 1980. Las rentas de inversión e intereses generadas por operaciones privadas predominan fuertemente sobre las públicas; así, en 1980, el 89 por 100 de los ingresos brutos para España por este concepto tenía origen privado.

En el rubro de asistencia técnica y "royalties", la economía española aparece a la vez como demandante neto de tecnolo-

CUADRO IV. 1.

RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS POR SERVICIOS DE ESPAÑA CON AMÉRICA LATINA. 1975 y 1980

	INGRESOS		PAGOS		SALDO	
	1975	1980	1975	1980	1975	1980
<u>Servicios</u>	177.445	402.515	89.576	213.855	87.869	188.660
1. <u>Fletes</u>	14.628	40.028	17.406	16.016	2.778	24.012
1.1. Fletes de importación.....	509	370	11.427	4.421	10.918	-4.051
1.2. Fletes de exportación.....	12.865	27.016	5.918	9.100	6.947	17.916
1.3. Otros fletes.....	1.254	12.642	61	2.495	1.193	10.147
2. <u>Seguros</u>	5.788	4.872	225	959	5.563	3.913
2.1. Primas seguros.....	5.648	3.327	53	330	5.595	2.997
2.2. Indemnizaciones.....	140	1.545	172	629	-32	916
3. <u>Pasajes</u>	7.676	15.275	150	8.711	7.526	6.564
3.1. Pasajes marítimos.....	1.872	41	-	1	1.872	40
3.2. Pasajes aéreos.....	5.757	13.839	149	8.709	5.608	5.130
3.3. Otros pasajes.....	47	1.395	1	1	46	1.394
4. <u>Gastos Conexos de Transporte</u>	20.595	30.191	3.136	14.333	17.459	5.858
4.1. Suministros y otros gastos buques	12.239	16.981	2.688	10.802	9.551	6.179
4.2. Gastos compañía aéreas.....	1.266	1.275	41	1.944	1.225	-669
4.3. Suministros y gastos transportes terrestres.....	34	22	-	126	34	-104
4.4. Reparación material de transporte	6.357	9.292	59	72	6.298	9.220
4.5. Otros gastos conexos.....	696	1.621	346	1.388	350	237
5. <u>Turismo y viajes</u>	45.346	95.468	3.926	13.941	41.420	81.527
5.1. Turismo.....	43.609	94.178	3.239	11.932	40.370	82.246
5.2. Viajes.....	1.737	1.290	687	2.009	1.050	-71
5.3. Venta de pesetas.....	-	-	-	-	-	-
6. <u>Rentas de inversión (utilidades e intereses)</u>	25.397	107.712	11.986	15.990	13.411	91.722
6.1. Privadas.....	21.727	95.903	11.934	13.524	9.793	82.379
6.2. Públicas.....	3.670	11.809	52	2.465	3.618	9.344
7. <u>Transacciones Gubernamentales</u>	3.335	4.931	12.696	24.112	-9.361	-19.182
Transacciones militares.....	-	91	6	90	-6	1
Transacciones no militares.....	3.335	4.840	12.690	24.022	-	19.182
8. <u>Importes menores 250 dólares</u>	-35	29	2	64	-37	-35
9. <u>Relaciones con op. mercantiles</u>	25.279	30.199	18.278	25.296	7.001	+4.903
10. <u>Relaciones Oper. industriales</u>	2.924	17.582	1.177	6.378	1.747	11.204
11. <u>Otros servicios</u>	26.512	56.225	20.594	88.054	5.918	-31.829
11.1. Seguros no ligados al comercio de mercancías.....	616	6.113	2.022	3.018	-1.406	3.097
11.2. Participación en los gastos generales.....	2.603	1.865	4.937	20.636	-2.334	-18.971
11.3. Asistencia técnica y royalties	6.117	27.327	2.047	7.512	4.070	19.815
11.4. Comisiones.....	4.161	8.807	7.887	33.664	-3.726	-24.857
11.5. Transacciones de carácter personal.....	13.015	12.110	3.701	23.023	9.314	-10.913

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana, en base al Registro de Caja del Banco de España.

gía en el mercado mundial y como oferente neto en el área latinoamericana. Así, en 1980 el déficit global de España en ese concepto fué de 465 millones de dólares (pagos por valor de 617 millones de dólares e ingresos de 152 millones) mientras con América Latina tuvo un superávit de 19,8 millones de dólares (ingresos por 27,3 millones de dólares y pagos por 7,5 millones).

La exportación contractual de tecnología a la región latinoamericana se basa predominantemente en la prestación de asistencia técnica. Este predominio de la venta de tecnología no patentada parece estar relacionado con su carácter intermedio --lo que justifica la poca importancia relativa de las licencias-- y con la fácil transmisión de conocimientos técnicos debido, entre otros factores, al idioma común.

Si se considera la distribución por áreas y países de los flujos invisibles con América Latina, se observa que cada una de las subáreas --Pacto Andino, MCCA y Resto de Latinoamérica-- muestra una posición demandante neta de servicios respecto de la economía española. Por países destaca el alto grado de concentración de las importaciones netas de servicios españoles efectuadas por algunos países tales como Argentina, Brasil, México y Venezuela, seguidos por Colombia, Ecuador, Chile y Cuba. Resulta excepcional el comportamiento de Panamá, país que en 1980 tuvo un superávit de 8,9 millones de dólares en concepto de servicios a España, manteniendo posiciones exportadoras netas en fletes, gastos conexos de transporte, rentas de inversión, transacciones gubernamentales y asistencia técnica y "royalties".

3. La balanza tecnológica (1)

Los resultados globales de la balanza tecnológica entre Es

(1) Como es sabido la transmisión internacional de tecnología es un fenómeno complejo que sólo parcialmente queda recogido por la llamada Balanza Tecnológica. Un análisis exhaustivo ha de tomar igualmente en consideración aspectos como la transferencia de tecnología incorporada al producto y/o a la inversión directa, etc.

paña e Iberoamérica durante el período 1970-1979 muestran un carácter neta y crecientemente favorable a España por transferencia tecnológica: en 1970 el saldo fué de algo más de 800.000 dólares, mientras que en 1979 superó con creces los 14 millones de dólares (Véase Cuadro IV.2). Contrasta esta evolución con la de los saldos totales de la balanza tecnológica global de España que fueron claramente deficitarios en el mismo período.

Por lo que se refiere a la evolución de los ingresos de España, el componente más dinámico ha sido la asistencia técnica, en tanto que los ingresos por patentes crecieron más lentamente. En 1979 (con base 1970=100) el índice correspondiente a asistencia técnica fue de 377,9. En términos absolutos, también corresponden a la asistencia técnica los resultados más relevantes.

Respecto a los ingresos percibidos por América Latina, su incremento fue más moderado y en 1979 no llegaron a quintuplicar los de 1970; asimismo, existe un mayor equilibrio entre los conceptos de asistencia técnica y patentes.

En los pagos a España, se observa un alto grado de concentración en un núcleo de países, que incluye a México, Brasil, Argentina, Colombia, Venezuela y Cuba. Por el contrario, Panamá tiene un alto saldo favorable, que parece obedecer a la acción de empresas transnacionales allí localizadas.

Si se consideran separadamente los conceptos de "asistencia técnica" y "patentes, diseños y marcas", se observa que durante el período 1970-79, España suele tener saldos deficitarios por concepto de patentes con respecto a la mayoría de los países de América Latina, si bien dada su pequeña cuantía son fácilmente compensados por los importantes superávits alcanzados por venta o cesión de patentes a países como México o Venezuela. Es de destacar, sin embargo, la posición deficitaria por concepto de Patentes que ocupó España frente al conjunto de América Latina en los años 1970, 1971 y 1979. En cambio, los saldos por asistencia técnica a América Latina ofrecen resultados favorables a España para la mayoría de países y años.

CUADRO IV.2

ESPAÑA: INGRESOS Y PAGOS POR TRANSFERENCIA DE TECNOLOGIA A AMERICA LATINA 1970 - 1979
(miles de dólares)

		ARGENTINA		BRASIL		MEXICO		PANAMA		VENEZUELA		AMERICA LATINA	
		Monto	%	Monto	%	Monto	%	Monto	%	Monto	%	Monto	%
<u>INGRESOS</u>													
Asistencia técnica	1970	411,2	21,9	-	-	83,2	4,4	129,0	6,7	117,1	6,2	1.879,4	100,00
	1975	3,2	0,1	1.002,0	22,2	261,2	5,8	15,3	0,3	294,2	6,5	4.510,0	100,00
	1979	12.196,0	61,7	1.387,4	7,0	2.072,4	10,5	380,3	1,9	1.772,9	9,0	19.755,5	100,00
Patentes y marcas	1970	11,3	3,9	2,9	1,0	176,4	61,5	-	-	84,6	29,5	287,0	100,00
	1975	15,7	1,0	-	-	931,0	57,8	-	-	642,5	39,9	1.612,0	100,00
	1979	60,0	5,5	34,3	3,2	247,5	22,9	11,7	1,1	615,4	56,9	1.081,5	100,00
<u>PAGOS</u>													
Asistencia técnica	1970	7,9	1,1	-	-	51,2	7,0	322,9	44,0	6,8	1,0	733,5	100,00
	1975	18,2	2,9	21,4	3,4	60,0	9,6	10,0	1,6	43,5	6,9	628,2	100,00
	1979	134,9	3,7	42,0	1,2	365,2	10,1	290,4	8,1	1.692,0	47,0	3.601,6	100,00
Patentes y marcas	1970	63,1	10,6	15,0	2,5	61,6	10,3	326,8	54,6	59,5	9,9	598,0	100,00
	1975	29,0	2,0	93,8	6,6	60,0	4,3	1.164,9	81,6	34,8	2,4	1.427,3	100,00
	1979	145,0	5,4	136,6	5,1	160,2	6,0	2.010,7	75,5	92,5	3,5	2.662,5	100,00
<u>TOTAL INGRESOS</u>													
	1970	422,5	19,5	2,9	0,1	259,6	11,9	129,0	5,9	201,7	9,3	2.166,4	100,00
	1975	18,9	0,3	1.002,0	16,3	1.192,2	19,4	15,3	0,2	936,7	15,3	6.122,0	100,00
	1979	12.256,0	58,8	1.421,7	6,8	2.319,9	11,1	392,0	1,8	2.388,3	11,4	20.837,0	100,00
<u>TOTAL PAGOS</u>													
	1970	71,0	5,3	15,0	1,1	112,8	18,4	649,7	48,7	66,3	4,9	1.331,5	100,00
	1975	47,2	2,3	115,2	5,6	120,0	15,8	1.174,9	57,1	78,3	3,8	2.055,5	100,00
	1979	279,9	4,4	178,6	2,8	525,4	18,3	2.301,1	36,7	1.784,5	28,4	6.264,1	100,00
<u>SALDO TOTAL</u>													
	1970	351,5		-12,1		146,8		-520,7		135,4		834,9	
	1975	-28,3		886,8		1.072,2		-1.159,6		858,4		4.066,5	
	1979	11.976,1		1.243,1		1.794,5		-1.909,1		603,8		14.572,9	

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana, en base a Registro de Caja, Banco de España.

Finalmente, otra característica a destacar es la creciente concentración en algunos países, de los flujos de ingresos y pagos por asistencia técnica y patentes entre España y América Latina. En 1979, Argentina, Brasil, México y Venezuela concentraron el 88,1 por 100 de los ingresos de España en su balanza tecnológica con América Latina y el 43,9 por 100 de los pagos españoles; mientras que en 1970 su participación fué sólo del 40,8 por 100 de los ingresos y del 19,7 por 100 en los pagos (Véase Cuadro IV.2).

4. Los contratos registrados de transferencia de tecnología

a) Desde América Latina a España

En el Registro de Contratos de Transferencia de Tecnología del Ministerio de Industria de España (2) para el período 1960-1980 solamente se han detectado 17 contratos de compra de tecnología a empresas radicadas en América Latina; de ellos, a fines de 1980, quedaban vigentes 8. Para dar una idea de su importancia en términos relativos, basta decir que el número de contratos registrados era a fines de 1980 cercano a los 7.000. Así pues, la primera conclusión obvia radica en la reducida dimensión que han alcanzado los flujos de transmisión contractual de conocimientos y asistencia técnica desde América Latina hacia España.

Dentro del conjunto de 17 contratos para el período 1960-1980 aparecen empresas cedentes radicadas en Panamá (10 contratos), Argentina(2), Brasil (2), México (2) y Venezuela (1).

A pesar del reducido número de contratos y de su concentración sectorial y por países parece existir un potencial de transmisión tecnológica insuficientemente aprovechado por países como Argentina, Brasil, México y Venezuela, que están alcanzando elevados niveles de competitividad productiva y técnica en ciertas ramas industriales.

(2) Hay que señalar que el registro no contiene todos los contratos anteriores al año 1974, ya que sólo desde esa fecha rige la obligatoriedad de la inscripción.

En cuanto a las prestaciones objeto de los contratos, predominan la asistencia técnica (aparece en 11 contratos) y la cesión de conocimiento técnico no patentado o "know-how" (aparece en 13 contratos).

Los sectores que concentran los pagos por tecnología a América Latina son el químico-farmacéutico y el agro-alimentario, seguidos por maquinaria-material de transporte y por manufacturas metálicas. Las empresas cedentes son, en su mayoría, firmas transnacionales y algunas se hallan vinculadas a las empresas receptoras mediante participaciones en el capital social.

b) Desde España a América Latina

Para el período 1970-1980 se detectaron 99 contratos de transferencia tecnológica con residentes en América Latina (3) que corresponden a 56 empresas españolas. Las empresas con mayor número de contratos pertenecen a los sectores siderúrgico, cemento, productos químicos y farmacéuticos, maquinaria y material eléctrico y minería (casi 70 por 100 del total registrado). Se observa que el grado de concentración es relativamente alto, ya que Argentina, Brasil, México y Venezuela reúnen el 61 por 100 del total y si se agregan Colombia, Costa Rica y Ecuador, tenemos que estos siete países representan casi el 88 por 100. Destaca también el hecho de que no se ha detectado ningún contrato de transferencia tecnológica a Panamá, país que, como se ha señalado, concentra la mayor parte de la transferencia contractual de tecnología desde Iberoamérica hacia España.

Otro aspecto a destacar es el escaso volumen alcanzado por los contratos de obra ejecutados por empresas españolas en Brasil y México, que contrasta con la gran dimensión de la exportación contractual de tecnología de estos países. Ello podría ob-

- (3) Sobre un total de 202 contratos de transferencia técnica (1970-80) registrados en el Ministerio de Economía y Comercio (Dirección General de Transacciones Exteriores). Se trata de un registro de carácter voluntario y que por tanto no recoge exhaustivamente la exportación contractual de tecnología que realiza España al resto del mundo.

decir a que a partir de un determinado nivel de desarrollo, una economía puede estar dotada para acometer con relativa autonomía la ejecución de ciertos proyectos, mientras que puede seguir requiriendo de la importación de conocimientos y servicios técnicos "puros" para proseguir su desarrollo. Por este motivo, el mapa de la ejecución de obras completas por parte de empresas españolas en América Latina tiene notables diferencias respecto de la distribución por países de la exportación contractual de tecnología.

La consideración por países de las prestaciones incluidas en los contratos muestran que sólo en un país --Argentina-- predominan las licencias sobre otras formas de transferencia de tecnología; por el contrario, el mayor número de países demanda ante todo asistencia técnica: Brasil, Colombia, Costa Rica, México y Venezuela. La elaboración de estudios y proyectos, por último, solo caracteriza a los contratos de Ecuador y en menor medida, de Paraguay.

Por grandes regiones económicas, América Latina destaca como adquirente de tecnología española, aventajando a otras áreas casi todos los años de la década 1970-80, (tanto por el número de contratos registrados como por las previsiones de pagos que contienen). Europa aparece en segundo lugar, si bien con una diferente demanda tecnológica; así, mientras que las licencias de explotación de patentes y marcas y la cesión de "Know-how" sólo aparecen en el 22 por 100 de los contratos con América Latina, las mencionadas prestaciones se recogen en el 50 por 100 de los contratos con Europa. Por el contrario el 71 por 100 de los contratos con Iberoamérica recogen prestaciones caracterizadas como "asistencia técnica" y "estudios y proyectos", situación que sólo se da en el 42 por 100 de los contratos con países europeos.

Otro hecho de notable interés (constatable tanto mediante el estudio de la Balanza tecnológica con América Latina como a través del examen de los contratos registrados) es la correspondencia de las cifras de concentración relativa por países de los flujos de capitales y de tecnología españoles hacia América Latina, relacionada con la fuerte conexión existente entre ambos procesos.

5. Exportación de plantas industriales y obras de ingeniería (4)

En el período 1970-1979 España tuvo saldos favorables con -- Iberoamérica por contratos de obra en todos los años, excepto en 1976 (Véase Cuadro IV.3). Es de destacar que el superávit más im-
portante de la década se alcanzó en 1979, con 4,3 millones de d^ólares. Por países, destacan México y Venezuela, que registran -- cantidades en todos los años, así como Panamá, Rep. Dominicana, Ecuador y Argentina; no se da, sin embargo, una concentración de - los resultados por contratos de obra en un grupo estable de paí-
ses, a diferencia de lo que ocurre con la balanza tecnológica an-
tes analizada.

Sobre un total de 132 contratos de obra registrados (5) en - Iberoamérica en el período 1970-80 destacan Venezuela (56 contra-
tos), Ecuador (13 contratos), República Dominicana (10 contra- -
tos) y Argentina (8 contratos) (Véase Cuadro IV.4).

El sector manufacturero, seguido por el de obras públicas y construcción en general, es el objeto primordial de las exporta-
ciones de plantas industriales y obras de ingeniería a América -
Latina. Venezuela, de forma destacada, Argentina y Panamá repre-
sentan cerca del 70 por 100 de los contratos en el sector manu--
facturas. En la construcción y obras públicas, Venezuela sigue -
siendo el mercado principal, por número de contratos, junto con
Ecuador, Chile, Paraguay y República Dominicana.

Con respecto a la participación de empresas con capital ex-

(4) En sentido estricto, dentro de la balanza de servicios se -
consideran como "contratos de obra" exclusivamente los re--
sultados del contrato --así como las aportaciones tecnológi-
cas "puras", en su caso-- , mientras que las entradas y salí-
das de divisas en concepto de bienes de equipo y/o materia-
les requeridos para la ejecución de la obra figurarán en la
balanza comercial.

(5) Se trata de un Registro de Contratos de Obra del Ministerio
de Economía y Comercio (Dirección General de Transacciones
Exteriores) de carácter no obligatorio, por lo que cuando -
ello ha sido posible se ha complementado con otras fuentes
(ASEINCO, TECNIBERIA, etc.)

CUADRO IV.3.

ESPAÑA: ENTRADAS Y SALIDAS ANUALES DE DIVISAS POR "CONTRATOS DE OBRA" CON AMERICA LATINA

	1970		1973		1975		1976		1977		1978		1979	
	Entrada	Salida	Entrada	Salida	Entrada	Salida	Entrada	Salida	Entrada	Salida	Entrada	Salida	Entrada	Salida
Argentina.....	65,0	6,2	-	-	750,0	-	1,3	-	3,5	-	-	79,8	885,0	79,8
Bolivia.....	-	-	-	-	-	-	-	-	5,5	-	-	-	1,0	-
Brasil.....	-	8,2	-	47,0	-	-	-	-	-	-	-	2,7	0,1	-
Colombia.....	13,3	45,0	-	21,6	-	-	23,0	-	-	-	-	-	65,7	58,1
Re. Dominicana...	-	-	-	164,0	-	-	13,5	-	68,3	-	1.954,0	11,2	2.081,5	-
Cuba.....	-	-	-	-	70,2	-	29,6	-	-21,6	-	-	-	85,7	-
Chile.....	3,6	1,0	-	-	-	-	-	100,0	-	100,0	-	-	-	5,0
Ecuador.....	1,0	-	-	-	-	-	-	-	4.145,7	500,0	1.577,3	108,3	-	7,9
México.....	21,7	-	1,5	-	16,0	-	3,0	-	183,2	-	2,3	22,0	1,0	21,7
Panamá.....	76,2	-	380,5	-	44,8	271,3	-	141,4	3,9	590,0	2,8	170,2	27,9	1,0
Venezuela.....	140,7	15,0	97,0	-	122,7	-	74,7	-	1.155,9	250,0	185,4	310,4	1.317,0	-
Otros.....	21,0	3,6	6,0	206,2	-	124,2	0,1	-	547,0	3.237,2	-	-	-	-
Total América Latina.....	342,5	79,0	485,0	438,8	1.003,7	395,5	145,2	241,4	6.091,7	4.677,2	3.721,8	704,6	4.435,0	129,6

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana en base a datos del Registro de Caja. Banco de España.

CUADRO IV.4.

NUMERO DE CONTRATOS DE OBRA (1) EN AMERICA LATINA (1970 - 1980)

	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	TOTAL
Argentina.....	-	-	-	-	-	-	1	1	2	4	8
Colombia.....	-	-	-	-	-	-	-	-	1	2	3
Costa Rica.....	-	-	-	-	-	-	1	-	-	-	1
Cuba.....	-	-	-	1	3	-	-	-	1	-	5
Chile.....	1	-	-	-	1	-	-	1	2	2	7
Ecuador.....	-	-	-	1	2	4	1	3	1	1	13
El Salvador.....	-	-	-	-	1	1	-	-	-	-	2
Guatemala.....	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3	3
Honduras.....	-	-	-	-	-	-	-	-	1	1	2
México.....	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2	2
Nicaragua.....	-	-	-	-	-	1	-	-	-	-	1
Panamá.....	-	-	1	2	3	1	-	-	-	-	7
Paraguay.....	-	-	-	1	1	2	-	-	1	2	5
Perú.....	-	-	-	-	1	2	-	-	1	1	5
Rep. Dominicana..	2	-	-	-	2	1	-	1	-	4	10
Uruguay.....	-	-	-	-	-	-	-	1	-	1	2
Venezuela.....	1	-	3	4	10	7	3	11	10	7	56
TOTAL.....	4	-	4	9	24	17	6	18	20	30	132

(1) Con Bolivia y Brasil no se halla registrado ningún contrato en el período 1970-80.

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana en base a Registro de la D.G.T.E. (Ministerio de Economía y Comercio).

trajero en la exportación de plantas industriales y obras de ingeniería a América Latina, de un total de 69 empresas con trabajos en América Latina en el período 1970-1980, 15 empresas cuentan con participación de capital extranjero. Respecto al número de contratos realizados por estas empresas y sus valores totales se aprecian porcentajes de participación inferiores: 24 contratos de un total de 132 y el 15,2 por 100 del valor total realizado en América Latina en el período considerado. En síntesis, las empresas españolas con capital extranjero parecen no haber tenido una importancia destacada en el proceso de exportación de tecnología a través de las plantas industriales y obras de ingeniería.

Del análisis realizado se desprende con claridad que España está presente en América Latina como exportadora neta de plantas "llave en mano" y obras civiles, posición que también ocupa en el caso de exportación de tecnología pura (asistencia técnica y patentes). En el período 1975-1979 España ingresó 15,4 millones de dólares por contratos de obra en la región latinoamericana, mientras que los pagos realizados a Iberoamérica por dicho concepto sólo fueron de 6,1 millones de dólares.

Otro aspecto importante en la caracterización de la exportación de plantas industriales y obras de ingeniería es su relación con las inversiones directas. En el caso de los contratos españoles ejecutados en América Latina, de una muestra de 69 empresas identificadas que realizaron obras y proyectos en el período 1970-1980, 24 de ellas apoyaron esos contratos con inversiones directas, creando nuevas empresas o participando en algunas de las ya existentes.

6. Las empresas de ingeniería

Las empresas españolas de ingeniería concentran significativamente su actividad exterior en los países de América Latina. En el período 1970-1980 el número de contratos realizados en la región representó el 53 por 100 del total de operaciones ejecutadas por dichas firmas españolas en todo el mundo (Véase Cuadro IV.5).

En la distribución por países, Venezuela, Brasil, Ecuador y Argentina concentran más de la mitad de los contratos.

CUADRO IV-5

ACTIVIDADES DE LAS EMPRESAS DE INGENIERIA ESPAÑOLA
EN AMERICA LATINA Y EN EL RESTO DEL MUNDO (1970-1980)

(número de contratos)

	Plantas Industriales "Llave en mano"	Obras de Ingeniería, Proyectos, Estudios, Asistencia Técnica -	TOTAL
Argentina.....	8	10	18
Bolivia.....	-	2	2
Brasil.....	3	20	23
Colombia.....	3	3	6
Costa Rica.....	2	2	4
Cuba.....	2	4	6
Chile.....	-	3	3
Ecuador.....	-	3	3
El Salvador.....	1	3	4
Guatemala.....	-	8	8
Honduras.....	1	4	5
México.....	3	4	7
Nicaragua.....	-	5	5
Panamá.....	-	6	6
Paraguay.....	1	5	6
Perú.....	2	11	13
Rep. Dominicana..	2	10	12
Uruguay.....	1	3	4
Venezuela.....	7	26	33
TOTAL AMERICA LATINA.....	38	156	194
TOTAL RESTO MUNDO	27	145	172
TOTAL.....	65	301	366

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana, a partir de ASEINCO, TECNIBERIA, D.G.T.E.. (Ministerio de Economía y Comercio) y S.E.N.S.

En lo que se refiere a la exportación de plantas industriales "llave en mano" sobresale la exportación de fábricas de cemento y de fertilizantes y refinerías (16 y 13 plantas respectivamente) (Véase Anexo IV.A), y se dirige en mayor medida a Argentina, Venezuela, Brasil, Colombia y México, totalizando los cinco países el 63 por 100. La tendencia apreciada, indica la proyección exportadora hacia los países de mayor desarrollo industrial dentro de América Latina; si bien, no parece que ésta vaya a ser la tónica dominante en los próximos años para países como México, Brasil y Argentina, por el progresivo desarrollo que están experimentando las empresas de ingeniería de estos países.

En lo que respecta a la distribución sectorial dentro de las obras de ingeniería, proyectos, estudios y asistencia técnica, sobresale la ingeniería industrial (38 por 100) seguido de la ingeniería civil (22 por 100) y la agronómica y forestal (10 por 100).

7. Posibilidades de exportación de tecnología por parte de países latinoamericanos

La exportación de tecnología desde España hacia América Latina es ya una realidad, como se ha señalado en los puntos anteriores. En cambio, la situación recíproca aún no se manifiesta, aunque parecen existir evidentes posibilidades para que -- así sea. La modernización industrial y madurez tecnológica de países como Argentina, Brasil y México, así como de Colombia, Chile, Perú y Venezuela está "dando origen a un conjunto de situaciones nuevas en el escenario latinoamericano, como son: - a) La exportación de manufacturas de significativa complejidad tecnológica (los ejemplos van desde vehículos y maquinarias -- hasta antibióticos, pasando por productos siderúrgicos, químicos y electrónicos); b) La venta de tecnología a través de licencias, plantas completas entregadas "llave en mano", etc.; - c) La inversión directa; d) La asistencia técnica en el desarrollo de áreas de la infraestructura básica, como puede ser - la industria atómica, la red vial y aero-portuaria, etc. En conjunto estas nuevas manifestaciones tecnológico-comerciales revelan una incipiente forma de "internacionalización" intraregional hasta hoy prácticamente desconocida en América Lati-

na" (6).

Originalmente, las empresas locales latinoamericanas procuraron adaptar los diseños tecnológicos importados a las condiciones locales. Pero el proceso no se detuvo allí. Como se ha señalado, "una vez solucionados --por vía de la innovación "menor" de origen local-- distintos tipos de inadecuaciones del diseño tecnológico importado, resulta intuitivamente claro que, el "paquete" tecnológico disponible ("blue-prints", reglas de ingeniería, etc.) debe necesariamente ser distinto del inicialmente obtenido del exterior (...). En otros términos, en tales circunstancias poco puede sorprender que el esfuerzo tecnológico de --adaptación dé lugar a la eventual aparición de un "nuevo" producto o proceso capaz de ganar rentas al ser comercializado en terceros mercados". (7).

Como ejemplos significativos de exportación de tecnología pueden citarse Brasil y Argentina. En el caso de Brasil entre 1958 y 1980 se concentraron o ejecutaron casi 200 contratos - de servicios bajo la responsabilidad de empresas brasileñas - (8), por un valor total de 5.100 millones de dólares. El 60 por 100 del valor corresponde a contratos radicados en - Irak, Venezuela y Nigeria. Entre las obras específicas terminadas o en ejecución sobresalen una línea ferroviaria de 550 Km. en Irak, dos autopistas en Mauritania, la ampliación del aeropuerto de Asunción y el diseño y construcción de la represa hidroeléctrica de Itaipú en Paraguay, la construcción de la central hidroeléctrica del Palmar en Uruguay, la ampliación del sistema de telecomunicaciones de Nigeria, dos autopistas y

(6) Cfr. Programa BID-CEPAL sobre investigaciones en temas de ciencia y tecnología. Monografía de trabajo núm. 30, Cambio tecnológico, desarrollo económico y las relaciones intra y extra regionales de la América Latina, por Jorge - Katz, Buenos Aires, 1978, pág. 4

(7) Véase, Programa BID-CEPAL, op. cit., pág. 25 y ss.

(8) Cabe destacar que de las 125 empresas brasileñas de ingeniería que actúan en el exterior, 90 son empresas privadas nacionales, 10 subsidiarias de empresas extranjeras y 25 empresas estatales, incluyendo una "Trading" (Interbras).

parte del subterráneo de Caracas y la ampliación de la represa del Guri, en Venezuela.

En el caso de Argentina se detectaron 72 contratos de exportaciones de plantas completas "llave en mano" u obras de ingeniería civil durante el período 1973-1977. El monto global de estos contratos fue de 416,5 millones de dólares; en particular sobresalen una planta de procesamiento de radio-isótopos y la construcción de oleoductos y estaciones de bombeo en Perú, de un hospital llave en mano en Costa de Marfil, de un aeropuerto y de una planta de procesamiento de pollos en Paraguay, de una planta de productos farmacéuticos y otra de pesticidas en Bolivia, de turbinas hidráulicas en Colombia y de diversos contratos para un combinado de carnes, una planta panificadora, silos, almacenaje portuario, procesamiento de frutas, miel y especies en Cuba.

Esta rápida enumeración ofrece una visión general del tipo de bienes y servicios que están exportando actualmente algunos países latinoamericanos. Existen además, algunas áreas especializadas cuya tecnología es altamente avanzada y que serían susceptibles de exportación, tales como los procedimientos de producción en gran escala de alcohol combustible desarrollados en Brasil y las tecnologías agrícolas y de energía atómica de Argentina.

8. Evolución de la dependencia tecnológica de España y América Latina

Para la formulación de las políticas tecnológicas de ambas áreas, será importante considerar sus condiciones de dependencia tecnológica. En tal sentido se aprecia que en América Latina y en España se presentan situaciones relativamente parecidas. La tecnología utilizada proviene principalmente de los países industrializados y, en menor medida, de los esfuerzos realizados internamente.

Con el propósito de intentar una cuantificación aproximada de las tendencias de la dependencia tecnológica externa que registran España y América Latina se ha elaborado el Cuadro IV. 6. En éste la dependencia se ha medido a través de la compara-

CUADRO IV.6

EVALUACION DEL CURSO DE LA DEPENDENCIA TECNOLOGICA (1)

Sectores	España (1974-65)	América Latina (2) (1974-65)
Manufacturas no metálicas.....	+ 29,7%	+ 98,7%
Maquinaria para industria alimenticia..	+ 18,5%	+ 6,4%
Maquinarias para papel y artículos grá- ficos.....	+ 18,2%	+ 1,8%
Maquinaria para textil y confecciones..	+ 21,0%	+ 1,1%
Máquinas herramientas para metales.....	+ 38,7%	+ 0,2%
Maquinaria de oficina.....	+ 30,5%	+ 35,5%
Material para energía eléctrica.....	+ 12,4%	+ 11,7%
Aparatos y maquinaria para navegación - aérea.....	+ 54,4	n.d.
Aparatos para registro y reproducción - de sonido.....	+ 24,0	+ 18,7%
Maquinaria para obtener metales.....	- 11,5%	n.d.
Hornos industriales no eléctricos.....	- 27,4%	n.d.
Generadores, motores y transformadores eléctricos.....	- 9,2%	- 5,3%
Astilleros.....	n.d.	6,8%

(1) Se ha medido esta dependencia según la fórmula $\frac{M_1}{M_1+P_1-X_1} - \frac{M_0}{M_0+P_0-X_0}$

donde:

M = Importaciones de bienes de capital;

P = Producción de bienes de capital.

X = Exportaciones de bienes de capital.

Los su fijos 1 y 0 corresponde a lapsos donde 1 es posterior de 0.

(Véase Carmen Martín González y Luis Rodríguez Romero, "Cambio téc-
nico y dependencia tecnológica. El caso de España", Publicado por
Fundación del Instituto Nacional de Industrias, Serie E, n° 11).

Se ha tomado este criterio de evaluación para hacer sus datos com-
parables con los que pudieron ser recojidos por la CEPAL para Amé-
rica Latina. Otro criterio igualmente válido es considerar el por-
centaje de la producción que se realiza con tecnología importada,
como lo ha aplicado la Dirección General de Promoción Industrial y
Tecnología y Sercobe, "Situación tecnológica de la industria de --
bienes de equipo", Madrid, 1978. Un análisis de ambos criterios pa-
rece no dar mayor diferencia en el caso de España.

(2) Siete países: Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México, Perú y -
Venezuela.

Fuente: CEPAL, en base de la información señalada.

ción en dos períodos, para un conjunto de diferentes agrupaciones industriales, entre los bienes de capital importados y la oferta de bienes en capital disponible internamente para cada una de esas agrupaciones.

Como resultado de la metodología propuesta, es posible -- distinguir las agrupaciones industriales en las que entre 1965 y 1974 se acentuó o disminuyó la dependencia tecnológica. En el caso de España, varias agrupaciones incrementaron su dependencia, tales como manufacturas no metálicas, maquinaria para industria alimenticia y las demás que figuran en el cuadro citado con signo positivo. Paralelamente algunas otras disminuyeron. En cambio, en América Latina la mayoría de las agrupaciones aumentó su dependencia tecnológica.

9. Algunas conclusiones

Los intercambios de servicios entre España y América Latina vienen jugando hasta la fecha una función parcialmente compensatoria del déficit comercial que España mantiene con la región. Como resultado de las exportaciones de capitales y tecnologías españolas hay dos partidas particularmente dinámicas: -- las rentas de inversiones y los servicios de asistencia técnica.

En síntesis, considerando específicamente las relaciones en materia de tecnología que se vienen desarrollando entre España y América Latina, puede concluirse:

a) España es oferente neto de tecnología con respecto a -- América Latina, mientras que presenta un fuerte déficit por -- transmisión contractual de tecnología frente al resto del mundo. Recíprocamente, ha sido escaso el aporte tecnológico de América Latina a España.

b) En las prestaciones tecnológicas de España hacia América Latina predomina la "asistencia técnica".

c) En la exportación de tecnología española a América Latina existe un alto grado de concentración en un reducido número de países y sectores, tanto en la forma contractual de licencias y asistencia técnica como en la forma "incorporada" al producto

(en particular, en la exportación de bienes de equipo). La exportación de tecnología incorporada en la inversión directa parece presentar similares características de concentración por países y sectores.

d) Existen procesos de sustitución y de adaptación de tecnologías importadas por parte de algunos países latinoamericanos --Brasil, México y Argentina-- en segmentos de relativa -- complejidad técnica.

e) La facilidad para ofrecer a la transmisión tecnológica la existencia de una comunidad idiomática y los menores costos de adaptación derivados son un importante factor de estímulo - de los flujos tecnológicos entre ambas áreas.

f) Otro factor a destacar es la similitud de requerimientos técnicos que, en términos relativos, es sin duda mayor entre España y América Latina que entre los países más desarrollados y América Latina.

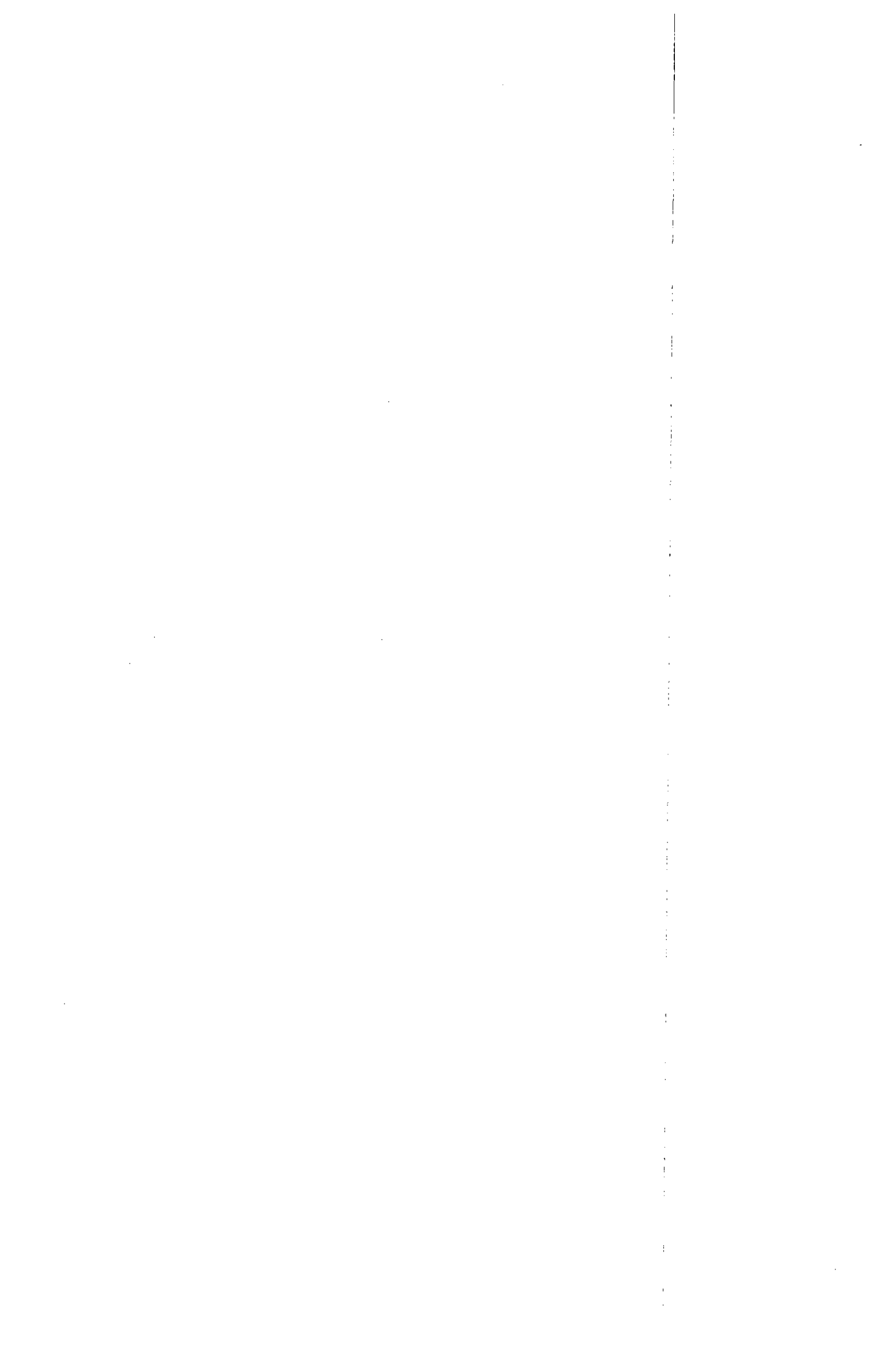
g) La transferencia tecnológica y la exportación de servicios de ingeniería han sido, hasta el momento, relativamente pequeñas y orientadas casi exclusivamente desde España hacia América Latina. En lo sucesivo, las crecientes demandas y la importante capacidad de oferta española y latinoamericana, ofrecen un extraordinario campo de acción, tanto en operaciones recíprocas como en acciones conjuntas a ejecutar en terceros países.

h) Por último, en lo que se refiere a la trayectoria de la dependencia tecnológica entre mediados de los decenios de 1960 y 1970 se verificó un aumento de la misma en numerosas agrupaciones industriales de España y América Latina, pero en ésta última de manera más acentuada.

ANEXO ESTADISTICO AL CAPITULO IV

INDICE

Anexo IV.A. Relación de plantas industriales exportadas por las empresas españolas de ingeniería por sectores.



ANEXO IV.A

RELACION DE PLANTAS INDUSTRIALES EXPORTADAS POR LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS DE INGENIERIA POR SECTORES

INITEC	COFIRENE	LINEAS 528KW.500KV/ 40WM.132KV	Santa Fé (Argentina)
TM/INITEC	CORP.DOMIN.ELEC	CENTRAL TERMICA	Itabo (R.Dominicana)
INITEC/DUXIESA	ADMON.GRAL.DE LAS USINAS	CENTRAL TERMICA 125 MW	Uruguay
IBERINSA	ICEL	CENTRAL 66MW "Permo baranca"	Colombia

INGENIERIA MECANICA

FEYMO	EMPR.FERROC. ESTADO	OLEODUCTO DURAN- QUITO (400Km)	Ecuador
-------	------------------------	-----------------------------------	---------

INGENIERIA QUIMICA

ESPINDESA (TECN. REUN.) SADE SERCOBE		ACIDONITRICO 130 Tm/día)	Río Tercero (Argentina)
ESPINDESA (TEC. REUN.) ERT-COPLASA		DAP.MAP.MAK (300.000 Tn/año)	Belem (Brasil)
ESPIN DESACTCN.REUN. ERT-COPLASA		SUPERFOSFATOS (300.000 Tn/año)	Belem (Brasil)
ESPIDESACTECN.REUN		FOSFATOS (20 Tn/día)	Gioidnia (Brasil)
ENCRO-INTECSA		SULFATO SOD. (11.000 Tm/año) CLORURO AMON (8.000 Tn/año)	Caputano (Vene-)
FOSTER WHEELER IBERIA	NOMOMEROS CO LOMB VENEZUELA	OXIDO NITROGENO	Colombia
TECPLANT-INGEST.	PETROPERU	REFINERIA 10 500 BPSD	Iquitos (Perú)
TECNICAS REUN.	ALCALES DE CO LOMBIA	TRATAM.CONTAMINA- CION	Colombia
TECNICAS REUN.	YACIM.PETROL FISCALES	AMPL.REFINERIA	Luján de Cuyo (Argentina)
FOSTER WHEELER IBERIA	LLANOVEN	EXPANSION REFINERIA	Venezuela
FOSTER WHEELER IBERIA	PEMEX	HORNOS DE PROCESO	México
INITEC	INS.VEN.PETROQ.	PLANTA FERTILIZANTES	Venezuela

MINERIA Y METALURGIA

INTECSA		MUELLE SIDERURGICO	Puerto Cabello (Venezuela)
---------	--	--------------------	-------------------------------

(Continuación)

E.N. ADARO S.A. (ENADIMSA)	MINERO PERU	FOSFATOS (800.000Tn/año)	Bayovan (Perú)
<u>INGENIERIA ALIMENTICIA</u>			
HEYMO/SENER		MATADERO-FRIGORIFICO	Paraguay
<u>INGENIERIA TEXTIL</u>			
MASTER S.A.	TELARES DE MARACAY	ACABADOS TEXTILES 4X10 ⁶ m/mes)	Palonegro (Venezuela)
<u>MATERIALES DE CONSTRUCCION</u>			
SERELAND S.A.	CEMENTOS NOA	700.000 Tn/año	Salta (Argentina)
SERELAND S.A.	PETROQUIM. RI VADAVIA	250.000 Tm/año	Cia. Rivadavia (Ar gentina)
SERELAND S.A.	I. GUAPAN	1.100 Tm/día	Azoques (Ecuador)
SERELAND S.A.	INCENSA	800 Tm/día	Honduras
SERELAND S.A.	CEM. CHIHUAHUA	1.700 Tm/día	México
SERELAND S.A.	CONSOLIDADA	2.700 Tm/día	San Sebastián (Venezuela)
SERELAND S.A.	CRUZ AZUL	5.000 Tm/día	Oaxaca (México)
CENTUNION S.A.	JUAN MINETTI SA	2.200 Tm/día	Juju (Argentina)
CENTUNION S.A.	JUAN MINETTI SA	1.600 Tm/día	Córdoba (Argentina)
CENTUNION S.A.	CONSTRUCCION INDUSTRIAL	4.400 Tm/día	Cuba
CENTUNION S.A.	CALERA AVELLANE DA S.A.	1.000 Tm/día	Argentina
HEYMO S.A.	CEMENTOS CALHI DRO	400 Tm/día	Costa Rica
HEYMO S.A.	CEMENTO MAYA	800 Tm/día	San Salvador
HEYMO S.A.	HISPANO DOMINIC. CEM. BLANCO	- -	R. Dominicana
INITEC S.A.	ECIQUIM	ARENAS SILICEAS 285.000 Tn/año	Guane (Cuba)
EICESA-ATEINSA	- - -	PLANTA CEMENTO 1.300 Tn/día	Costa Rica

CAPITULO V

LOS FLUJOS FINANCIEROS ENTRE ESPAÑA Y AMERICA LATINA

A.- Las inversiones directas en las relaciones económicas entre España y América Latina.

1. Introducción
2. Evolución de las inversiones españolas en el exterior
3. Las inversiones españolas en América Latina por sectores
4. Análisis de agentes y comportamientos de la inversión española en América Latina
5. La inversión directa de América Latina en España
6. Conclusiones

B.- El papel de los flujos financieros, particularmente de los créditos, en las relaciones económicas entre España y América Latina.

1. Introducción
2. Los flujos financieros de origen privado desde España hacia América Latina
3. Los flujos de capital privado desde América Latina hacia España
4. Los créditos a la exportación
5. Los flujos financieros de origen público
6. La balanza de capital a largo plazo España-América Latina
7. Conclusiones

ANEXO ESTADISTICO DEL CAPITULO V.

A.- Las inversiones directas en las relaciones económicas entre España y América Latina

1. Introducción

La inversión directa española en el exterior ha experimentado un fuerte incremento en la década de los setenta y América Latina, en especial en la segunda mitad de la década, ha pasado a ser el principal destinatario de estas inversiones (1). A pesar de esta tendencia creciente, las inversiones españolas en América Latina representan todavía un peso relativo poco significativo en el total de inversiones directas en la región. El flujo neto de inversión directa privada proveniente de España aumentó casi seis veces entre 1975 y 1979, pasando de 12,8 millones de dólares en 1975 a 76 millones de dólares en 1979. Esta última cifra representa alrededor del 2 por 100 del total del flujo de inversiones directas -- privadas netas en América Latina (2).

Para analizar la distribución por sectores y países de la inversión y señalar las posibilidades y perspectivas de evolución se ha utilizado la información procedente del Ministerio de Comercio sobre las inversiones directas autorizadas.

2. Evaluación de las inversiones españolas en el exterior

Las inversiones españolas directas en el exterior, muy reducidas hasta el año 1970, comienzan a tener un cierto vigor a partir de dicho año y, en especial, a partir de 1973, al cubrirse entonces el vacío legal existente que obstaculizaba este tipo de operaciones con el Decreto de 1º de marzo de 1973 (3). Esta normativa

-
- (1) Antes de iniciar el análisis de la inversión directa es conveniente aclarar la forma en que ésta se ha medido. En este estudio se utiliza principalmente el concepto de inversión autorizada, para la cual se dispone de información más completa. Esta sin embargo, se diferencia de la inversión efectiva, bruta o neta, en el sentido de que los montos efectivos son generalmente menores y se realizan con cierto atraso con respecto a la autorización, como se podrá observar más adelante en las series examinadas.
 - (2) Información extraída en base a datos del Banco Interamericano de Desarrollo y del Banco de España.
 - (3) La normativa se refiere, en principio, solamente a las inversiones directas en el exterior --entendiéndose por tales "las que con carácter permanente se destinen a la creación o adquisición de empresas domiciliadas en el extranjero, o a la participación en ellas y que dan al inversor español la facultad de ejercer una influencia efectiva sobre la gestión de dichas empresas"--.

se amplia con el Decreto de 14 de abril de 1978 que traza un marco normativo más amplio y flexible y culmina con el Decreto de 14 de septiembre de 1979 que establece un régimen de liberalización para las inversiones directas y en cartera, al tiempo que simplifica su tramitación administrativa.

Las inversiones directas españolas en el exterior han experimentado, en este contexto legislativo notoria y crecientemente favorable, un fuerte crecimiento. Mientras que en el período comprendido entre 1963 y 1973 ascendieron a 15.863,9 millones de pesetas (247 millones de dólares) (Véase Cuadro V.1.), las autorizadas en el período 1974-1980 sumaron 89.394,9 millones de pesetas (1.287 millones de dólares). A esta inversión habría que añadir la destinada a la apertura de sucursales y delegaciones de empresas españolas en el exterior que solo están incluidas --a tenor de la nueva normativa de 1979-- en las cifras correspondientes a 1980, y que, sin embargo, en el caso de algunas actividades, como la banca, tienen cierta relevancia.

Paralelamente a esta eliminación de los obstáculos legales para facilitar las inversiones en el exterior, ha tenido lugar un cambio en las motivaciones para invertir que constituye el marco explicativo básico de la creciente importancia de América Latina como destino para el capital español. Tradicionalmente el motivo principal era el incremento de la exportación que se expresa en el establecimiento de redes comerciales en los países de destino. Actualmente, el objetivo fundamental es la expansión de la producción a través de la instalación de plantas industriales para superar el marco del mercado nacional y/o para obtener y asegurar el abastecimiento de materias primas. América Latina es un mercado en proceso de expansión y dispone de una reserva considerable de materias primas y energéticas, al mismo tiempo que España posee un cierto desarrollo de tecnología propia así como posibilidades de transferir tecnologías intermedias más cercanas a los requerimientos de desarrollo de la región; todos estos factores han contribuido a este cambio en las motivaciones, el monto y el destino de la inversión exterior española.

CUADRO V-1

EVOLUCION DE LAS INVERSIONES DIRECTAS AUTORIZADAS DE CAPITAL ESPAÑOL EN AMERICA LATINA 1963-80
(miles de dólares)

	1963-73	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1974-80	1963-73 (%)	1974-80 (%)
Argentina	10.683	2.146	36	103	6.594	35.094	26.280	63.802	134.055	15,3	20,28
Bolivia	142	-	-	-	-	41	-	-	41	0,2	0,0
Brasil	6.315	21.831	3.043	11.759	7.297	7.566	10.531	37.801	99.828	9,0	15,1
Colombia	8.222	2.478	147	1.384	60	421	5.373	1.364	11.227	11,7	1,69
Costa Rica	134	-	70	-	-	83	619	891	1.663	0,2	0,25
Chile	12.708	-	302	120	2.956	10.786	1.101	8.092	23.356	18,2	3,53
Ecuador	343	768	398	2.796	1.441	3.236	6.882	2.448	17.969	0,5	2,71
El Salvador	118	42	-	-	-	44	-	-	86	0,2	0,01
Guatemala	153	1.289	11	-	8.574	-	7.526	19.199	36.599	0,2	5,53
Honduras	-	-	-	-	-	2.120	10	-	2.130	-	0,32
México	16.485	1.767	566	5.123	2.111	8.334	68.123	36.352	122.376	23,5	18,51
Nicaragua	-	28	28	-	1.587	-	-	-	1.643	-	0,24
Panamá	4.225	4.067	152	39	2.539	2.009	11.093	9.782	29.581	6,0	4,49
Paraguay	1.215	1.239	-	118	4.130	2.847	1.321	7.260	16.915	1,7	2,55
Perú	834	80	-	-	7.310	-	11.313	379	19.062	1,2	2,88
Rep. Dominicana	2.173	229	-	-	1.867	4.590	1.235	2.444	10.365	3,1	1,56
Uruguay	521	1.605	-	972	-	12.904	1.850	-	17.331	0,7	2,62
Venezuela	5.764	1.325	1.502	3.081	61.034	13.911	24.959	10.658	116.470	8,2	17,62
Total A. Latina	<u>70.035</u>	<u>38.893</u>	<u>6.255</u>	<u>25.495</u>	<u>107.500</u>	<u>103.966</u>	<u>178.218</u>	<u>200.472</u>	<u>660.819</u>	100,0	100,0
Total Mundial	<u>246.958</u>	<u>150.297</u>	<u>34.663</u>	<u>63.565</u>	<u>177.603</u>	<u>168.235</u>	<u>332.975</u>	<u>359.944</u>	<u>1.287.282</u>		
% A. Latina sobre total mundial	28.4%	25.9%	18.1%	40.1%	60.5%	61.8%	53.5%	55.69%	51.33%		

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana, en base a la información de la Dirección General de Transacciones Exteriores del Ministerio de Economía y Comercio de España.

El peso latinoamericano en el total de las inversiones en el exterior supone para la primera etapa, 1963-73, el 28,4 por 100, alcanzando el máximo en los años 1966 y 1967. A partir de 1976 la inversión en América Latina aumenta notoriamente alcanzando su máximo relativo en 1978 con el 61,8 por 100 del total. Esta orientación preferente de los inversionistas españoles hacia Iberoamérica acentuada en los últimos años ha hecho que ya se localicen en la región algo más de la mitad (el 53,8 por 100) de las inversiones directas españolas acumuladas entre 1963 y 1980 en el mundo.

Junto a esta orientación crecientemente intensificada de las inversiones españolas hacia Iberoamérica, parece constatar-se también una tendencia inversa respecto de las inversiones en Europa en los últimos años. Dicha área representaba el 48,8 por 100 de las inversiones españolas en el período 1963-72; sin embargo, en el período 1977-80 la participación europea ha descendido fuertemente, oscilando entre el 27,1 por 100 (1979) y el 14,8 por 100 (1980). Por su parte, la inversión española a EE. UU. se afianza en los últimos años (1979 y 1980) en los que se muestra una tendencia creciente, representando el 14,6 y el 16,7 por 100 del total de las inversiones realizadas.

Dentro de Iberoamérica, Argentina (9,4 por 100), México (9,0 por 100), Venezuela (8 por 100), Brasil (6,8 por 100), alcanzaron porcentajes significativos del total de la inversión directa española en el exterior, superando como centro de atención para los inversionistas españoles a países, como Francia, Portugal y Reino Unido, tradicionalmente destinatarios de las inversiones españolas hasta principios de la década de los setenta. En cualquier caso, la inversión en cada país, responde a motivaciones y objetivos claramente diferenciables. Para estudiar más detenidamente cada caso se requiere que se proceda a un análisis de la inversión según los diferentes sectores en que ésta se puede clasificar.

3. Las inversiones españolas, por sectores, en América Latina

En primer lugar, cabe destacar la importancia adquirida por los sectores industriales en el total de las inversiones autori-

zadas (4), que suponen en su conjunto el 42 por 100 del total de las inversiones directas en América Latina en el período considerado. Esta concentración en el Sector Industrial, resulta más destacable si se pone en relación con las inversiones en el Sector Comercial (sector 6), que suponen sólo el 7,8 por 100; ello es tanto más sintomático, si se tiene en cuenta que las inversiones comerciales suelen ser las de mayor significación en el conjunto de las inversiones españolas dirigidas hacia los países desarrollados.

Por otra parte, las inversiones industriales se concentran en los países más grandes y de mayor ingreso global de Latinoamérica. En concreto las realizadas en Argentina, Brasil, México y Venezuela suponen el 70 por 100 del total; Venezuela concentra el 66,4 por 100 de las inversiones en la Industria Transformadora de Metales (sector 3) y México el 37,3 por 100 de Otras Industrias Manufactureras (sector 4).

De entre los tres sectores considerados como industriales, Extracción y Transformación de Minerales e Industria Química (sector 2), es la que concentra un mayor volumen de inversiones 18 por 100, frente a 15,3 por 100 en Industria Transformadora de Metales y Mecánica de Precisión y 8,5 por 100 en Otras Industrias (sector 4) (Veánse Cuadros V.2. y V.3.). El sector 2 que recoge el conjunto de las industrias extractivas, excluidas las energéticas, constituye un sector en el que las inversiones se han de expandir como consecuencia de la progresiva conciencia de la limitación de recursos y el papel estratégico que las mismas alcanzan en el seno de la actual situación económica. Igualmente parece lógico esperar un desarrollo en Energía y Agua (sector 1), hasta ahora muy tímidamente desarrollado, consecuencia de las necesidades de abastecimiento energético (petrolífero) que padece España y que, en la medida de lo posible, debe de ser satisfecha a través de una diversificación de las fuentes de provisión del mismo, de forma que disminuyan los riesgos.

(4) Se considera como sectores industriales: Extracción y Transformación de Minerales e Industria Química (sector 2); Industria Transformadora de Metales y Mecánica de Precisión (sector 3); y Otras Industrias Manufactureras (sector 4).

CUADRO V.2.

PARTICIPACION RELATIVA DE CADA PAIS EN EL TOTAL DE INVERSIONES AUTORIZADAS POR SECTORES DE APLICACION EN AMERICA LATINA (1974 - 1979) (%)

PAIS	SECTOR	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	TOTAL
Argentina.....		49,22	32,89	32,13	3,80	3,72	47,35	3,33	66,46	8,66	2,30	18,58
Bolivia.....		-	-	0,03	-	-	-	-	-	-	-	-
Brasil.....		13,48	45,26	23,08	6,35	5,70	0,30	7,30	7,57	15,99	15,10	13,03
Colombia.....		-	4,71	1,05	1,96	0,85	1,41	1,39	0,18	0,04	2,09	0,81
Costa Rica.....		0,30	-	-	-	1,00	0,18	1,62	-	0,09	-	0,28
Chile.....		1,97	-	0,49	4,85	2,67	0,26	8,00	-	6,20	0,69	3,88
Ecuador.....		3,00	-	3,59	1,46	2,88	1,58	0,39	5,53	2,40	0,98	2,37
El Salvador.....		-	-	-	0,07	-	-	-	-	-	-	0,01
Guatemala.....		0,29	-	0,15	0,07	29,64	1,03	0,89	0,84	7,11	-	5,01
Honduras.....		-	-	1,72	-	0,06	-	-	-	-	-	0,31
México.....		14,04	6,70	24,83	14,53	37,37	21,83	37,41	5,53	1,45	3,45	16,27
Nicaragua.....		-	-	-	-	-	-	-	-	0,75	-	0,24
Panamá.....		1,47	-	0,72	0,09	4,01	4,07	13,86	5,34	5,96	-	3,92
Paraguay.....		9,22	-	1,27	-	0,03	2,84	1,86	-	2,56	0,55	2,35
Perú.....		1,36	-	0,27	-	0,60	-	-	0,76	7,36	1,30	2,59
Puerto Rico.....		-	-	0,82	0,37	6,91	2,92	0,14	0,89	27,91	57,16	10,05
Rep. Dominicana..		-	-	5,37	-	0,15	0,51	1,09	0,21	1,17	1,11	1,47
Uruguay.....		3,14	-	-	-	-	-	-	0,03	6,66	-	2,45
Venezuela.....		2,51	10,44	4,48	66,45	4,41	15,72	22,72	6,66	5,69	15,27	16,38
TOTAL AMERICA LA- TINA.....		100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

109

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana en base a datos del Ministerio de Economía y Comercio.

Sectores: Sector (0): Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca. Sector (1): Energía y Agua. Sector (2): Extracción y transformación de minerales no energéticos y productos derivados. Industria química. Sector (3): Industrias transformadoras de los metales. Mecánica de precisión. Sector (4): -- Otras industrias manufactureras. Sector (5): Construcción. Sector (6): Comercio, restaurantes, hostelería. Reparaciones. Sector (7): Transportes y comunicaciones. Sector (8): Instituciones financieras. Seguros. Servicios prestados a las empresas y alquileres. Sector (9): Otros servicios.

CUADRO V.3.

INVERSIONES DIRECTAS DE CAPITAL ESPAÑOL POR SECTORES DE APLICACION EN AMERICA LATINA. RESTO DEL MUNDO Y TOTAL MUNDIAL (1974 - 1980) (en miles de pts.)

	AMERICA LATINA		RESTO DEL MUNDO		TOTAL		América Latina sobre Total
	Volumen	%	Volumen	%	Volumen	%	
Sector 0	5.444.926	10,48	2.106.195	5,62	7.551.121	8,45	72,11
Sector 1	283.394	0,55	2.285.865	6,10	2.569.259	2,87	11,03
Sector 2	9.338.175	17,98	1.462.072	3,90	10.800.247	12,08	86,46
Sector 3	7.951.219	15,31	2.709.006	7,23	10.660.225	11,92	74,59
Sector 4	4.453.330	8,57	5.071.637	13,54	9.524.967	10,65	46,75
Sector 5	3.443.672	6,63	478.847	1,28	3.922.519	4,39	87,79
Sector 6	4.049.558	7,79	7.721.651	20,63	11.771.209	13,17	34,40
Sector 7	314.145	0,60	796.979	2,13	1.111.124	1,24	28,27
Sector 8	16.524.486	31,81	14.687.408	39,23	31.211.894	34,92	52,94
Sector 9	144.342	0,28	128.998	0,34	273.340	0,31	52,81
TOTAL	51.947.247	100,00	37.447.658	100,00	89.394.905	100,00	58,11

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana en base a datos del Ministerio de Economía y Comercio

Sectores: Sector (0): Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca. Sector (1): Energía y Agua. Sector (2): Extracción y transformación de minerales no energéticos y productos derivados. Industria química. Sector (3): Industrias transformadoras de los metales. Mecánica de precisión. Sector (4): Otras industrias manufactureras. Sector (5): Construcción. Sector (6): Comercio, restaurantes, -- hostelería. Reparaciones. Sector (7): Transportes y comunicaciones. Sector (8): Instituciones financieras. Seguros. Servicios prestados a las empresas y alquileres. Sector(9): Otros servicios.

Resulta también destacable el desarrollo de las inversiones españolas en Instituciones Financieras, Seguros y Servicios a -- Empresas (sector 8) que suponen el 31,8 por 100 del total de -- las inversiones a Latinoamérica 1974-80. Las inversiones españolas en el sector bancario, han experimentado un fuerte creci--- miento en los últimos años si bien hay que señalar que en este sector ya existían, con anterioridad al período estudiado para -- este tipo de análisis, una relevante presencia bancaria españo-- la. En América Latina operan --además de una serie de Bancos me-- nores-- la totalidad de los grandes bancos españoles y algunos de ellos han hecho explícitamente de su presencia en la región centro de su política de expansión en el exterior.

En conjunto, la presencia de la banca española en América - Latina es ligeramente superior, en cuanto a número de entidades filiales, sucursales y oficinas de representación, a la que tie-- ne en el resto del mundo. Las oficinas de representación de la Banca española localizadas en Iberoamérica suman el 51,4 por -- 100 del total de las oficinas bancarias en el exterior, mientras las localizadas en Europa suponen el 32,4 por 100. En cuanto a las agencias y sucursales, la situación es aparentemente la in-- versa al sumar en Europa 48 (64,9 por 100 del total) y las loca-- lizadas en Iberoamérica solamente 4 (5,4 por 100). Ahora bien, si se considera que, en América Latina, la Banca española ope-- ra, en muchos casos, a través de bancos filiales que cuentan -- con 180 oficinas y sucursales, la situación resulta diferente -- pues, en este punto, la presencia bancaria española en Europa -- es considerablemente más reducida.

En la medida que la Banca realiza importantes servicios de intermediación y financiación, toda expansión bancaria en una -- región determinada posibilita un incremento de las actividades económicas relacionadas con los países donde tienen su centro -- los bancos inversores, al facilitar, anticipar y complementar -- en general la acción de las empresas inversoras y, en particu-- lar, las relativas al comercio exterior.

Es también de destacar, el peso adquirido por las inversio-- nes directas españolas en agricultura, ganadería, caza, silvi-- cultura y pesca (sector 0), que suponen el 10,5 por 100 del to-- tal invertido. No cabe duda que dentro del sector tienen un pe--

so considerable las inversiones realizadas en la actividad pesquera. Estas inversiones se han desarrollado prácticamente a -- partir del Decreto 2517/76 de 8 de octubre y alcanzan su expresión más significativa en la creación de "empresas pesqueras -- conjuntas", siendo Argentina el país que concentra el mayor volumen de este tipo de inversiones.

Por último, cabe destacar igualmente el creciente desarrollo de las inversiones españolas en el sector de la construcción (sector 5), que si bien mantiene unos volúmenes modestos, 6,6 -- por 100 del total de las inversiones, se ha destacado muy notoriamente en el caso de países como Venezuela, Argentina y Ecuador. En el caso español se trata de un sector con una capacidad productiva excedentaria y con una tecnología competitiva por lo que sus posibilidades de expansión pueden ser notables.

La distribución por sectores que caracteriza a la inversión española en Latinoamérica resulta bastante diferente de la que corresponde al "resto del mundo". Esta última en el período --- 1974-80 viene caracterizada por el predominio notorio del Comercio, Restaurantes, Hostelerías (sector 6), que supone el 20,6 por 100 de la inversión del período y de las Instituciones Financieras, Seguros, Servicios a Empresas (sector 8), que concentra el 39,2 por 100 del total. (Véase nuevamente Cuadro V.3.).

El principal factor explicativo para ese diferente comportamiento de las inversiones en una y otra área se relaciona con -- el hecho de que la inversión en el sector industrial requiere -- una cierta ventaja relativa en la tecnología exportada y en los métodos de organización. En el caso de Latinoamérica, factores como la menor disparidad de los respectivos procesos de desarrollo, la homogeneidad en las técnicas productivas y la mayor diversificación industrial y grado de desarrollo alcanzado por España respecto a la media de la Región, posibilitan una favorable posición para el desarrollo de las inversiones españolas en la industria latinoamericana.

4. Análisis de agentes y comportamientos de la inversión española en América Latina

Entre los agentes inversores destaca el grupo formado por el Sector Bancario cuyas inversiones suponen la cuarta parte -- del total en el período (Véase Cuadro V.4). Esta participación se acrecentaría si dentro del sector se considerara no sólo las inversiones realizadas por los bancos sino también aquellas realizadas por empresas directa o indirectamente vinculadas a los grupos bancarios (5).

Otro importante núcleo inversor lo constituyen las empresas pertenecientes al Sector Público, principalmente, al INI. - El número de inversiones realizadas por empresas públicas es similar a la mitad de las realizadas por el sector bancario; sin embargo, se trata de inversiones de gran cuantía, ya que su volumen global de las inversiones es el 18,7 por 100 en el período.

El peso de las empresas inversoras españolas que cuentan con capital extranjero --superior al 10 por 100 del capital social-- no es elevado: 78 inversiones realizadas por 41 empresas y con un monto que supone el 9 por 100 del total invertido en América Latina.

Por su parte, la presencia de empresas españolas de carácter familiar supone el 5 por 100 del volumen total del capital invertido en el período.

En general, el agente promotor fundamental de la inversión española en Iberoamérica es la pequeña y mediana empresa de capital nacional. En efecto, el 64 por 100 de las empresas inversoras tiene menos de 250 empleados y el 37 por 100 cuenta con un capital social inferior a los 50 millones de pesetas. Además, en los últimos años, se observa un incremento de las inversiones de las personas físicas, inversiones de dimensiones modestas individualmente pero significativas en su conjunto: en 1980, es--

(5) Dentro del Sector Bancario, los dos bancos que destacan por el volumen de sus inversiones en Latinoamérica, son el Banco de Santander, que ocupa el primer puesto y el Banco Exterior de España. A un menor nivel, aunque destacados respecto a los volúmenes de inversión de las otras firmas bancarias, se sitúan el Banco Central y el Banco Español de Crédito.

CUADRO V.4.

INVERSIONES DIRECTAS ESPAÑOLAS EN IBEROAMERICA: CUADRO RESUMEN
POR GRUPOS EMPRESARIALES (1975-1979)

	Número de inversiones	Volumen Inversión (millones de pts.)
Sector Bancario	57	8.975
Sector Público (INI y Patrimonio Nacional)	24	6.739
Empresa con cap. ext. (*)	78	3.513
Empresas familiares	92	2.004
Empresas no comprendidas en los anteriores grupos	--	19.839

(*) Con participación de capital extranjero superior al 10 por ciento del capital social de la empresa.

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana.

tos proyectos de inversión --que tienen una clara tendencia a una integración completa en los países de destino--, con una media por proyecto de 8,5 millones de pesetas, alcanzaron el 12 por 100 del total de la inversión realizada.

En cuanto al tipo de inversiones en función del grado de participación española, predominan las que se realizan en asociación con capitales autóctonos a través de la creación de empresas conjuntas. Dentro de estas empresas predominan aquellas en las que la participación de capital español es minoritaria. El 71,8 por 100 del número total de las empresas cuenta con una participación española inferior al 50 por 100 de su capital social (Véase Cuadro V.5.). Existe participación igualitaria en 41 casos (6,4 por 100 de las empresas constituidas con capital español).

El predominio de este tipo de inversión con participación minoritaria puede ser deseado en algún caso por el inversor español, pero en otras está condicionado por las limitaciones --institucionales de los países receptores.

En cuanto al comportamiento comercial de las inversiones españolas en el exterior, cabe recordar que se las han considerado como un instrumento importante "en el fomento directo de las exportaciones" (6). Sin embargo, no pueden todavía extraerse conclusiones definitivas en torno a ese comportamiento de las empresas españolas que han invertido en Iberoamérica por la excesiva limitación temporal de las inversiones realizadas y por las limitaciones informativas. En una primera aproximación, de las 496 empresas industriales autorizadas para invertir en Iberoamérica --algunas de las cuales no han llegado a realizar efectivamente la inversión-- solamente 93 de ellas están realizando una actividad exportadora relevante a Iberoamérica.

Por último, en relación al destino de los beneficios obtenidos por las empresas inversoras españolas, éstas tienden, en gene

(6) El Decreto de 27 de junio de 1974, establece un sistema de facilidades crediticias destinadas a fomentar las inversiones que tienen como objetivo la promoción de las exportaciones españolas.

CUADRO V.5.

ESPAÑA: DISTRIBUCION DE LAS INVERSIONES EN AMERICA LATINA SEGUN PARTICIPACION EN EL CAPITAL DE LA EMPRESA.

1975 - 1979

(Número de empresas y millones de pesetas)

	0 - 30,9%		31-45,9%		46 - 50%		50,1-75%		75-100%		TOTAL	
	Nº	Monto	Nº	Monto	Nº	Monto	Nº	Monto	Nº	Monto	Nº	Monto
Argentina.....	9	414	17	1.533	28	522	10	919	22	1.516	86	4.904
Brasil.....	28	746	9	297	21	431	7	152	28	1.043	93	2.669
Chile.....	7	67	2	61	10	216	7	89	21	771	47	1.204
Ecuador.....	17	255	4	28	14	202	3	463	7	96	45	1.944
Guatemala.....	4	433	1	6	2	638	1	14	1	16	9	1.107
México.....	23	298	37	1.182	46	2.047	7	372	6	211	119	4.110
Panamá.....	8	170	1	42	2	36	3	184	19	654	33	1.086
Paraguay.....	1	21	-	-	3	43	3	10	10	555	17	629
Perú.....	5	1.240	2	74	-	-	-	-	-	-	-	-
Rep. Dominicana..	6	134	2	2	4	388	-	-	2	52	14	576
Uruguay.....	2	13	1	45	-	-	2	996	2	224	7	1.278
Venezuela.....	39	981	21	4.414	41	2.495	-	-	5	28	106	7.918
Otros países a/..	8	16	5	94	12	117	1	43	7	152	33	428
Total América La- tina.....	157	4.788	102	7.778	183	7.135	44	3.242	130	5.318	616	28.261
% sobre el total.	25,5	17,0	16,6	27,5	29,7	25,3	7,2	11,5	21,1	18,9	100	100

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana en base a datos del Ministerio de Economía y Comercio.
a/: Incluye Bolivia, Colombia, Costa Rica, El Salvador, Honduras y Nicaragua.

ral, a la reinversión. En efecto, las utilidades recibidas por España procedentes de Iberoamérica sólo ascendieron, en 1979, a 6,1 millones de dólares cuando el saldo acumulado de inversiones directas españolas en Iberoamérica se estima aproximadamente, en unos 1.000 millones de dólares.

5. La inversión directa de América Latina en España

Como consecuencia de la liberalización de la normativa española en materia de inversiones extranjeras que se inicia en -- 1959 -- y de otros factores, tanto internos como externos-- el flujo global de inversiones directas efectivamente percibidas -- por la economía española durante el período 1960-1980 alcanza un volumen de 566.929 millones de pesetas, cifra 5,3 veces mayor -- que la alcanzada por las inversiones directas españolas en el exterior en el mismo período. En la evolución de este flujo de entradas también se refleja un fuerte crecimiento en los 5 últimos años en los que las inversiones directas llegan a representar el 64,5 por 100 del total acumulado en el período indicado.

Las inversiones directas procedentes de Iberoamérica sólo -- adquieren alguna significación en el caso de México que con --- 2.762,1 millones de pesetas representa el 0,7 por 100 del total de las inversiones recibidas por España en dicho período. Entre dichas inversiones mexicanas destacan especialmente las realizadas, en 1979, por PEMEX en el sector petrolífero que constituye, sin duda el proyecto más importante de los realizados hasta el momento. El resto de los países latinoamericanos tienen escasa -- significación (Venezuela con 532 millones de pesetas en todo el período, Uruguay con 120 millones de pesetas, Argentina con 96 millones de pesetas, Cuba con 51,4 millones de pesetas y cantidades menores procedentes de Colombia, Chile y Costa Rica).

6. Conclusiones

Las conclusiones que surgen del análisis en este capítulo son:

a) La inversión directa española en el exterior aumenta significativamente durante la segunda mitad de la década de los sententa al tiempo que América Latina pasa a ser el principal destinatario de esta inversión. El grueso de la inversión se concentra en pocos países, principalmente en Argentina, Brasil, México

y Venezuela.

b) La inversión directa española se dirige prioritariamente al sector industrial y, a su vez, se concentra en los países -- más grandes de la región. En segundo lugar, se destacan los montos destinados al sector de instituciones financieras, seguros y servicios a empresas (fundamentalmente el sector bancario), -- que se dirigen en gran medida a algunos países medianos y pequeños de la región.

c) La inversión española en América Latina se ha materializado sobre todo bajo la forma de empresas conjuntas con capitales latinoamericanos y, en general, con participación sustan- - cial pero minoritaria del capital español.

d) Los agentes principales de la inversión directa en Lati- noamérica son empresas españolas de tipo pequeño o medio. Junto a ellas destaca la actividad inversora de los sectores bancario y público.

e) La inversión directa latinoamericana en España muestra -- una tendencia creciente, aún cuando el monto todavía es poco -- significativo y sólo ha adquirido cierta relevancia en el caso de México.

B.- El papel de los flujos financieros, particularmente de los créditos, en las relaciones económicas entre España y América Latina

1. Introducción

A diferencia de las relaciones comerciales, en las cuales la importancia de América Latina para España y, hasta cierto punto, - también a la inversa, ha sido mayor que las existentes con unidades económicas de dimensión comparable, las relaciones financieras no han alcanzado, hasta ahora, una magnitud equivalente. Las únicas excepciones a esta regla están relacionadas, por un lado, con el aumento de la inversión directa proveniente de España que se ha registrado en la región en los últimos años y, por otra parte, con la creciente importancia que han ido asumiendo los créditos de exportación para la compra de manufacturas españolas.

2. Los flujos financieros de origen privado desde España hacia América Latina

Salvando las lógicas fluctuaciones coyunturales, la balanza de capital a largo plazo española se viene saldando tradicionalmente con superávit. La correspondiente a 1980 registró un saldo positivo cercano a 4.200 millones de dólares, siendo los ingresos relativos a inversiones directas y préstamos financieros los que más contribuyeron a dicha entrada neta de divisas.

Junto a esta tradicional configuración de la economía española como demandante neta de capitales, viene manifestándose, en los últimos años, una creciente complejidad en las relaciones financieras exteriores de España. A título de ejemplo citemos el aumento de la inversión extranjera en España (los ingresos netos por inversiones directas crecieron en 1980 un 22 por 100 sobre la cifra del año anterior) paralelo al crecimiento de la inversión y financiación española en el exterior (el pago neto por inversión directa en el extranjero aumentó un 45 por 100 respecto a 1979).

Estas transformaciones han sido acompañadas por cambios importantes en la orientación geográfica de los flujos financieros. Es muy significativo, y cabe destacarlo como un hecho positivo, que América Latina ha ido aumentando rápidamente su participación tanto en los movimientos totales de capitales --

privados procedentes de España, como en cada uno de los capítulos que componen ese total. Concretamente, se pasó de unas salidas brutas de capital a largo plazo hacia Iberoamérica de 225 millones de dólares en 1975 a los 939 millones de 1980 -- (Véase Cuadro V.6). Dichas cuantías representan porcentajes progresivamente crecientes sobre el total de los flujos de capital español destinados al exterior (Véanse a este propósito Anexos V. A al V. D.).

Una característica de las relaciones financieras entre España y América Latina que las distingue de las relaciones que la región mantiene con otros países europeos, es la ausencia casi total del rubro "créditos financieros", que representaron en 1980 poco más de 4 millones de dólares dentro de un total de flujos de capital privado español de 939 millones de dólares. En efecto, el elemento que más influye en el total de estos flujos, está constituido por los créditos de exportación que representaron en 1980 más del 84 por 100 del total de flujos privados, habiéndose más que cuadruplicado en términos corrientes, entre 1975 y 1980.

Los créditos de carácter comercial junto con la inversión directa cubren la casi totalidad --un 98 por 100 en el año 1980-- de las salidas de capital dirigidas hacia América Latina. Además, la región ha canalizado, en gran parte, el dinamismo de estos dos capítulos dentro de la balanza de capital a largo plazo de España: en 1975, Iberoamérica representaba el 49 por 100 sobre el total de salidas brutas al exterior y en 1980 alcanzó el 76 por 100.

Esta intensificación de los movimientos de capital entre España y América Latina ha ido acompañada de una creciente --concentración a favor de los seis países receptores más importantes: Argentina, Brasil, Chile, México, Panamá y Venezuela. Así es como en el plano mundial estos países aumentaron su --participación en el total de salidas de capital privado español a largo plazo desde un 7 por 100 en 1970 hasta 32 por 100 en 1979. En el ámbito latinoamericano, estos países concentraban en 1979 el 64 por 100 de las salidas brutas de capital español hacia América Latina.

CUADRO V.6

EVOLUCION DE LAS SALIDAS BRUTAS DE CAPITAL A LARGO PLAZO DE ESPAÑA A AMERICA LATINA

(En millones de dólares)

	1975	1977	1979	1980
<u>1. Capital Privado a largo plazo</u>				
a) De España en el exterior	644,5	912,0	1.205,1	1.727,2
b) De España en América Latina	224,9	379,7	591,5	938,9
b/a x 100	34,9%	41,6%	49,0%	54,3%
<u>2. Inversiones</u>				
a) De España en el exterior	195,1	281,8	502,8	756,2
b) De España en América Latina	25,9	25,7	94,2	147,5
b/a x 100	13,3%	9,1%	18,7%	19,5%
<u>3. Inversiones Directas</u>				
a) De España en el exterior	90,5	143,7	223,2	269,9
b) De España en América Latina	12,8	23,4	78,2	135,0
b/a x 100	14,0%	16,2%	35,0%	50,1%
<u>4. Créditos y Préstamos</u>				
a) De España en el exterior	449,4	631,1	702,3	970,9
b) De España en América Latina	198,9	354,0	497,3	791,4
b/a x 100	44,2%	56,0%	70,8%	81,5%
<u>5. Créditos Comerciales</u>				
a) De España en el exterior	327,5	566,6	662,5	931,4
b) De España en América Latina	195,0	338,6	490,6	787,1
b/a x 100	59,0%	59,7%	74,0%	84,5%

Fuente: Anexo VI.A al VI.D.

3. Flujos de capital privado desde América Latina hacia España

Los flujos financieros a largo plazo que ingresan a España provenientes de América Latina revisten una importancia menor que los de sentido contrario. Así y todo, estos flujos han seguido también una tendencia ascendente en los últimos años, pasando de 50 millones de dólares en 1975 y 158 millones de dólares en 1980.

Más desproporcionada todavía es la participación de América Latina en el total de flujos financieros que entran en España desde todo origen: entre 1 y 2 por 100 a lo largo de todo el período observado.

La composición de estos flujos es también distinta a la de los flujos de sentido inverso: prevalecen, en efecto las inversiones sobre los créditos, con un 85 y 91 por 100 del total en 1975 y 1980 respectivamente.

La estructura de estas inversiones es también muy particular, con una mayor importancia de las inversiones en inmuebles y de cartera en comparación con las inversiones directas. El volumen bruto total de las cifras de inversiones latinoamericanas en España en 1980 (143,2 millones de dólares) era similar al de inversiones en sentido inverso (147,5 millones de dólares). Sin embargo, en términos netos, descontando por consiguiente las importantes desinversiones sobre todo en los ramos de inmuebles y de cartera, la primera cifra disminuye notablemente, quedando en 111 millones de dólares, mientras que la segunda cifra sólo se sitúa en 141,5 millones de dólares.

4. Los créditos a la exportación

Como se ha podido observar, los créditos a la exportación representan una proporción muy preponderante del total de flujos financieros entre España y América Latina, por lo que se les da un tratamiento algo más pormenorizado (1).

(1) Es importante distinguir entre los créditos de exportación que implican una transferencia internacional de recursos - (créditos de proveedores) y los créditos de exportación de

Entre 1977 y 1979, la mayor parte de estos créditos de exportación (un 75 por 100 aproximadamente) se canalizó a través de operaciones efectuadas por el Banco Exterior de España y una gran proporción del total de créditos de exportación concedidos por este Banco (aproximadamente el 60 por 100 en dicho período) se destinó a América Latina. La proporción de Iberoamérica es particularmente alta en el caso de los créditos a la exportación destinados a la compra de buques: entre 78 y 85 por 100 entre 1977 y 1979 (Véase Cuadro V.7.). Los créditos destinados a la compra de buques representaron en 1979 un alto porcentaje del total de créditos concedidos tanto a América Latina (39 por 100) como a nivel mundial (26 por 100). El resto, está constituido por créditos destinados a la exportación de bienes de capital y de plantas industriales. Del total de estas últimas exportaciones a América Latina, se financiaron mediante créditos a la exportación entre el 20 y el 33 por 100 de su valor total entre 1977 y 1979.

Examinados desde el punto de vista de su distribución por países de destino, los créditos de exportación españoles a América Latina se desglosaron (1979) de la siguiente manera: Argentina (32 por 100), Cuba (29 por 100), Brasil (13 por 100), Nicaragua (6 por 100), Costa Rica (4 por 100), Perú (4 por 100), etc.

Comparados con el total de créditos brutos de proveedores recibidos por América Latina de todo origen, los procedentes de España representan valores apreciables, entre un 10 y un 15 por 100 del total entre 1975 y 1978 (2).

Por último, conviene recordar que los flujos derivados de los créditos de exportación, si bien es deseable que crezcan -

tipo interno, que se destinan a empresas exportadoras para financiar ventas a plazo y fabricación adelantada sobre pedidos emitidos desde el extranjero. Entre los primeros, además, cabe diferenciar entre los créditos específicos, que se conceden para compras determinadas, y las líneas de crédito, a las cuales pueden recurrir los importadores latinoamericanos, bajo ciertas condiciones, manteniendo así plena libertad de elección del proveedor. Por su importancia, se limita a estos dos últimos la reseña de sus características generales.

(2) Véase, BID, "Financiamiento externo de los países de América Latina", Washington, Diciembre de 1980.

por lo menos en forma paralela al desarrollo de las relaciones comerciales, son de carácter estrictamente comercial y generan, como es obvio, elevados pagos de amortización en los años sucesivos a su concesión. Así es como, por ejemplo, en 1980, el saldo neto favorable a América Latina en los créditos comerciales fué equivalente a sólo un 6,4 por 100 del total de créditos concedidos por España a Iberoamérica en el mismo año.

5. Los flujos financieros de origen público

Las salidas de capital público español hacia América Latina han manifestado una tendencia errática, tanto en su monto -- total, como en su proporción sobre el total de transferencias públicas hacia el resto del mundo. En 1977, por ejemplo, se registraron salidas brutas por este concepto de 28 millones de dólares (más del 75 por 100 del total), mientras que en 1979 éstas habían bajado a 3,5 millones de dólares (1,7 por 100 del total) para volver a subir en 1980 a los 18,8 millones de dólares. Los flujos en sentido inverso (de América Latina a España) son de escasa cuantía (Véanse Anexos V.A al V.D).

En cuanto a la Asistencia Oficial al Desarrollo (AOD) cabe señalar que España, por no ser miembro del Comité de Ayuda al Desarrollo (CAD) de la OCDE, no está sujeta a los objetivos de transferencia de recursos netos aprobados por los foros de las Naciones Unidas (0,7 del PIB para la Asistencia Oficial al Desarrollo, y, adicionalmente, 1 por 100 para las transferencias totales).

Por el contrario, España está considerada como país beneficiario y, a este título, recibió en 1978 un total neto de 9,9 millones de dólares por concepto de AOD por parte de los países miembros del CAD. Para el mismo año, el total neto recibido de toda fuente oficial, bilateral o multilateral, ascendió a 10,4 millones de dólares. Conviene señalar, sin embargo, que en 1979 ambas cifras se transformaron en negativas, lo cual indica que las transferencias desde España hacia otros países miembros del CAD u organismos de ayuda fueron superiores que las de sentido inverso (3).

(3) OCDE: "Cooperation pour le Développement", París, Diciembre 1980.

Con todo, es preciso señalar que España ha venido destinando cierta asistencia oficial a los países en desarrollo, tanto en el campo financiero como en la cooperación técnica y cultural. Esta ayuda se ha canalizado tanto a través de operaciones de carácter bilateral (donaciones y préstamos de financiamiento del desarrollo) como a través de instituciones multilaterales (donaciones y subscripción de capital, fundamentalmente -- para el Banco Interamericano de Desarrollo y para distintas -- agencias especializadas de las Naciones Unidas). Estos flujos ascendieron en 1979 a un monto de 164 millones de dólares, lo cual corresponde a un 0,08 por 100 del PIB de España. En cuanto a la cifra relativa a los "flujos totales" para ese mismo -- año ascendió a 1.090 millones de dólares, equivalente a poco -- más de 0,50 por 100 del PIB. Sobre ese total, el 80 por 100 -- estuvo destinado a los créditos de exportación, que constitu-- yen, por consiguiente, el rubro más importante en las transfe-- rencias financieras desde España hacia los países en desarro-- llo.

Es difícil determinar, por razones de comparabilidad de -- series distintas, el porcentaje referente a América Latina. Pa -- recerfa, sin embargo que las transferencias públicas hacia Amé -- rica Latina constituyen una proporción importante del total -- anteriormente señalado. En concreto, desde la constitución en 1977 del Fondo de Ayuda al Desarrollo (FAD) hasta Septiembre de 1981, de un total de 478,3 millones de dólares de préstamos concedidos con cargo a este Fondo, se ha canalizado hacia paí-- ses de Iberoamérica un monto de 202,2 millones de dólares, es decir, el 42,3 por 100 del total.

CUADRO VI.7

CREDITO AL COMPRADOR EXTRANJERO DEL B.E.E DESGLOSADO PARA AMERICA LATINA Y TIPO DE PRODUCTOS (1)

(En millones de pesetas)

	Total crédi to compra- dor (1)	Crédito com prador Amé- rica Latina (2)	En% 2/1	Total crédi to compra- dor	Crédito com prador Amé- rica Latina	En% 2/1	Total cré dito com- prador	Crédito En compra- 2/ dor Amé rica L.
Bienes de Equipo y Plantas Industriales	32.101	19.409	60%	60.383	32.347	53%	90.016	41.979 46
Buques y Aeronaves	9.343	7.311	78%	24.684	19.752	80%	31.531	26.842 85
TOTAL Crédito Comprador	41.444	26.720	63%	85.067	52.099	61%	121.547	68.821 57

(1) Incluidos los importes dispuestos de las líneas de Crédito en vigor a final de cada año.

Fuente: Banco Exterior de España, Informaciones y Estadísticas Complementarias a la Memoria 1979; datos suministrados por el propio BEE e I.C.I.

6. La Balanza de capital a largo plazo España-América Latina

La balanza de capital a largo plazo con el conjunto de -- América Latina tradicionalmente se ha saldado con una salida - neta de divisas favorables a América Latina. Entre 1975 y 1980, esta salida neta ha oscilado entre 10 millones de dólares --- (1977) y 198,7 millones de dólares anuales (en 1980).

Este resultado global, sin embargo, encubre situaciones - muy distintas para cada uno de los países receptores. Argenti- na, por ejemplo, recibió en 1979 una financiación neta de 76 - millones de dólares, mientras que de Cuba salieron capitales - hacia España por un total neto de 57 millones de dólares, co-- rrespondiente esta suma, en buena parte, a amortizaciones de - créditos comerciales previamente concedidos por España.

7. Conclusiones

a) Tanto España como América Latina constituyen demandan- tes netos de capital externo de forma que sus relaciones finan- cieras recíprocas se mantienen en niveles absolutos relativa-- mente bajos, aún cuando han experimentado en los últimos años un fuerte crecimiento.

b) América Latina ha ido absorbiendo una proporción cre-- ciente en el total y en cada uno de los capítulos de que se com- ponen los flujos de capital privado provenientes de España. No así en los capitales públicos cuya tendencia ha estado sometida a fuertes oscilaciones. Por otra parte, el conjunto de los flujos de capital español se concentra en poco países de la -- región.

c) La inversión directa junto con los créditos comercia-- les cubren la casi totalidad de las salidas de capital español dirigidas a Iberoamérica. Se constata que más de la mitad de - los créditos de exportación concedidos por España en los últi- mos años se destinaron a Latinoamérica, representando valores significativos en el total de los créditos brutos de proveedo- res percibidos por la región.

d) Los flujos financieros a largo plazo que ingresan en España provenientes de América Latina, revisten una importancia -- menor que los de sentido contrario, aún cuando muestran igualmente una tendencia creciente en los últimos años. Esta corriente -- se compone principalmente de inversiones, prevaleciendo las realizadas en inmuebles o de cartera.

e) España, aún cuando no es miembro del Comité de Ayuda al Desarrollo --por lo que no está sujeta a los objetivos de transferencias de recursos netos aprobados por las Naciones Unidas-- ha venido otorgando cierta asistencia oficial a los países en desarrollo, tanto a través de operaciones bilaterales (donaciones y préstamos) como mediante la transferencia de fondos a instituciones multilaterales (donaciones y suscripción de capital del BID y a agencias de las Naciones Unidas). Una notable proporción de estas asistencias oficiales se han canalizado hacia países iberoamericanos.

f) Por último, es necesario destacar que la balanza de capital a largo plazo de España con Iberoamérica se ha saldado -- tradicionalmente con una salida neta de divisas favorables a -- América Latina, aún cuando este resultado global encubre situaciones distintas para cada uno de los países receptores.

ANEXO ESTADISTICO AL CAPITULO V

INDICE

- Anexo V .A Balanza de Capital a largo plazo: España-América Latina, 1975
- Anexo V .B Balanza de Capital a largo plazo: España-América Latina, 1977
- Anexo V .C Balanza de Capital a largo plazo: España-América Latina, 1979
- Anexo V .D Balanza de Capital a largo plazo: España-América Latina, 1980

ANEXO V .A

BALANZA DE CAPITAL A LARGO PLAZO: ESPAÑA-AMERICA LATINA (1) 1975

(En miles de dólares)

	<u>INGRESOS</u>	<u>PAGOS</u>	<u>SALDO</u>
A.- <u>PRIVADO</u>	169.794,4	252.199,9	-82.405
a) De América Latina en España	50.092,8	27.225,8	22.867
1. <u>Inversiones</u>	43.772	25.318,3	18.453
Directas	6.660	1.225	5.453
Cartera	23.176,4	22.867,9	308
Inmuebles	10.242,6	309	9.933
Otros	3.685	916,4	2.768
2. <u>Préstamos y Créditos</u>	6.320,8	1.907,5	4.413
Comerciales	6,8	487	-480
Financieros	1.560	4,3	1.555
Otras operaciones	4.754,5	1.417	3.337
b) De España en América Latina	191.701,6	224.974,1	-105.272
1. <u>Inversiones</u>	92	25.995,8	-25.903
Directas	43	12.830	-12.787
Cartera	49	604	-555
Inmuebles	-	32,1	-32
Otros	-	12.529,7	-12.529
2. <u>Préstamos y Créditos</u>	191.609,6	198.978,3	-79.368
Comerciales	116.881,6	195.007,3	-78.125
Financieros	1.590	2.213	-623
Otros	1.138	1.758	-620
B.- <u>PUBLICO</u>	-	-	-
a) De América Latina en España	-	-	-
b) De España en América Latina	-	-	-
Capital a largo plazo	169.794,4	252.199,9	82.405,5

(1) Países incluidos: Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Costa Rica, Cuba, Chile, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Haití, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana, Uruguay y Venezuela.

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana en base al Registro de Caja. Movimientos de divisas por conceptos financieros. Banco de España.

ANEXO V .B

BALANZA DE CAPITAL A LARGO PLAZO: ESPAÑA-AMERICA LATINA (1) 1977

(En miles de dólares)

	<u>INGRESOS</u>	<u>PAGOS</u>	<u>SALDO</u>
A.- PRIVADO	410.387	404.139	6.248
a) De América Latina en España	59.086	24.353	34.733
1. <u>Inversiones</u>	41.058	19.505	21.553
Directas	9.011	5.959	3.052
Cartera	15.115	10.422	4.693
Inmuebles	13.790	1.043	12.747
Otros	3.114	2.078	1.036
2. <u>Préstamos y Créditos</u>	18.028	4.849	13.179
Comerciales	8.871	267	8.604
Financieros	-1.036	267	-1.303
Otras operaciones	10.193	4.315	5.878
b) De España en América Latina	351.299	379.789	-28.490
1. <u>Inversiones</u>	1.464	25.769	-24.305
Directas	1.393	23.458	-22.065
Cartera	70	49	21
Inmuebles	-	19	-19
Otros	1	2.243	-2.242
2. <u>Préstamos y Créditos</u>	349.834	354.019	-4.185
Comerciales	346.846	338.655	8.191
Financieros	2.864	1.535	1.329
Otros	124	13.826	-13.702
B.- PUBLICO	11.717	28.222	-16.505
a) De América Latina en España	166	173	-7
b) De España en América Latina	11.551	28.049	-16.498
Capital a largo plazo	422.104	432.361	-10.257

(1) Incluye los mismos países del Anexo VI.A

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana en base al Registro de Caja. Movimientos de divisas por conceptos financieros. Banco de España.

ANEXO V .C

BALANZA DE CAPITAL A LARGO PLAZO: ESPAÑA AMERICA LATINA (1) 1979

(En miles de dólares)

	<u>INGRESOS</u>	<u>PAGOS</u>	<u>SALDO</u>
A.- PRIVADO	546.711	618.892	-72.181
a) De América Latina en España	73.338	27.358	45.980
1. <u>Inversiones</u>	72.604	25.129	47.475
Directas	25.168	6.721	18.447
Cartera	11.423	8.182	3.241
Inmuebles	29.409	1.689	27.720
Otros	6.604	8.537	-1.933
2. <u>Créditos</u>	734	2.229	-1.495
Comerciales	130	713	-583
Financieros	386	1.263	-877
Otros	218	253	-35
b) De España en América Latina	273.373	591.534	-118.161
1. <u>Inversiones</u>	13.930	94.205	-80.275
Directas	2.310	78.276	-75.966
Cartera	6.436	1.535	4.901
Inmuebles	-	459	-459
Otros	5.184	13.935	-8.751
2. <u>Créditos</u>	459.443	497.329	-37.886
Comerciales	459.135	490.629	-31.494
Financieros	137	4.036	-3.899
Otros	171	2.664	-2.493
B.- PUBLICO	23.670	7.085	16.585
a) De América Latina en España	22	3.503	-3.481
b) De España en América Latina	23.647	3.582	20.065
Capital a largo plazo	570.381	625.977	-55.596

(1) Países incluidos: Argentina, Bolivia Brasil, Colombia, Costa Rica, Cuba, Chile, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Haití, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, Rep. Dominicana, Uruguay y Venezuela.

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana en base a Registro de Caja. Movimientos de divisas por conceptos financieros. Banco de España.

ANEXO V.D

BALANZA DE CAPITAL A LARGO PLAZO: ESPAÑA AMERICA LATINA (1) 1980

(En miles de dólares)

	<u>INGRESOS</u>	<u>PAGOS</u>	<u>SALDO</u>
A.- <u>PRIVADO</u>	775.310	978.742	-203.432
a) De América Latina en España	157.985	39.749	118.236
1. <u>Inversiones</u>	143.241	31.996	111.245
Directas	78.799	6.694	72.105
Cartera	17.235	14.693	2.542
Inmuebles	28.444	2.437	26.007
Otros	18.763	8.172	10.591
2. <u>Préstamos y Créditos</u>	14.744	1.753	12.991
Comerciales	6.501	3.933	2.568
Financieros	6.313	181	6.132
Otras operaciones	1.930	3.639	-1.709
b) De España en América Latina	617.325	938.993	-321.668
1. <u>Inversiones</u>	6.126	147.557	-141.431
Directas	5.004	135.055	-130.051
Cartera	1.137	1.654	-517
Inmuebles	-25	1.161	-1.186
Otros	9	9.687	-9.678
2. <u>Préstamos y Créditos</u>	611.199	791.436	-180.237
Comerciales	610.315	787.107	-176.792
Financieros	125	3.717	-3.592
Otros	759	612	147
B.- <u>PUBLICO</u>	23.479	18.813	4.666
a) De América Latina en España	40	11	29
b) De España en América Latina	23.439	18.802	4.637
Capital total a largo plazo	798.789	997.555	-198.766

(1) Incluye los mismos países del Anexo V.A

Fuente: Instituto de Cooperación Iberoamericana en base a Registro de Caja. Movimientos de divisas por conceptos financieros. Banco de España.

CAPITULO VI

ALGUNAS SUGERENCIAS PARA LA ACCION

1. Antecedentes generales.
2. Comercio.
3. Tecnología.
4. Inversiones.
5. Financiamiento crediticio.
6. El marco de la cooperación.

1. Antecedentes generales

Las vinculaciones económicas de España con Iberoamérica son, en relación a otros países en situaciones similares, especialmente intensas.

Iberoamérica es la región donde residen y trabajan -en general para integrarse definitivamente- el mayor contingente de españoles en el extranjero y España es el país europeo en el que viven más latinoamericanos.

El porcentaje que supone para España el comercio con Iberoamérica es más de dos veces superior al porcentaje que supone el comercio extracomunitario para los países de la CEE y para América Latina el mercado español significa el 3 por 100 de su corriente comercial. Se trata de un comercio crónicamente deficitario para España, con un fuerte grado de dinamismo y asimétrico en su composición (en sus mayores proporciones, la exportación española está compuesta por productos manufacturados y la latinoamericana por productos primarios).

Las inversiones españolas en el exterior se dirigen preferentemente a los países iberoamericanos (53,7 por 100 de la inversión total autorizada entre 1963 y 1980). Las empresas inversoras que son, en general, de capital netamente español y de tipo pequeño y medio, están reinvertiendo sus beneficios en los países donde operan, siendo los beneficios remitidos a España poco significativos. Para América Latina, el mercado español ofrece un campo propicio para las futuras inversiones latinoamericanas en el exterior, en particular bajo la forma de empresas conjuntas con capitales españoles.

En síntesis, las relaciones económicas entre España e Iberoamérica que ofrecen, objetivamente, intensas posibilidades de acrecentamiento, presentan rasgos distintivos que, desde el punto de vista económico, encuentran su mayor justificación en la existencia de una herencia cultural común. De acuerdo con estos antecedentes, en las secciones siguientes se sugieren algunas orientaciones para la acción, enca-

minadas a fortalecer y ampliar la cooperación económica entre España y América Latina.

2. Comercio

a) Para favorecer el comercio entre España y América Latina, que ha experimentado una significativa expansión a partir de mediados del decenio de 1970, se requiere la adopción de medidas que tiendan a estimular los factores favorables y a eliminar o atenuar los obstáculos que están impidiendo su crecimiento más rápido, así como los cambios en su estructura. Entre esas medidas, cabe distinguir las que refuerzan los mecanismos existentes en la actualidad de las que significan la creación de nuevos instrumentos o condiciones. En cuanto a las primeras, sería conveniente la ampliación de las redes de información y comercialización existentes entre España y América Latina, tanto públicas como privadas, incluyendo los sistemas de comunicación, transporte, financieros y de seguros y distribución.

Con respecto a las innovaciones, sería aconsejable la implantación de incentivos que favorezcan ese intercambio, sea mediante la generación de factores vinculados a la desviación de corrientes comerciales reinantes en la actualidad o por la creación de otras nuevas. Por tal propósito es necesario estudiar, más detenidamente, por ejemplo, las actuales estructuras arancelarias y no arancelarias de España y América Latina; la incidencia que tiene la participación de ambas áreas en esquemas preferenciales de comercio; las influencias derivadas de desequilibrios en los saldos del comercio de mercancías y los efectos desfavorables originados por la actual asimetría del intercambio. De esos estudios deberían surgir las recomendaciones que tiendan a ir suprimiendo esos inconvenientes y por lo tanto, a establecer sobre bases más sólidas y equilibradas la expansión de las relaciones comerciales entre España y América Latina.

Por otra parte, varias consecuencias favorables para la intensificación de este comercio deberían surgir de medidas que se adopten en las áreas de servicios (incluyendo tecnología), inversión y financiamiento, aspectos que son considerados posteriormente en este capítulo.

b) Ante la perspectiva del futuro ingreso de España a la CEE podría proponerse el establecimiento de unos canales permanentes de comunicación entre España y los países iberoamericanos, que tiendan a asentar las bases de una cooperación mutua, en la que la Comunidad debiera considerar, en principio, un eventual suavizamiento del trato general que hoy otorga a América Latina. En tal sentido, la Comisión de la CEE ha expresado sus deseos de mejorar las relaciones con los países latinoamericanos.

Con referencia concreta a los productos de exportación tradicional de América Latina, no sólo podría considerarse un trato más liberal a dichos productos, sino también la no discriminación en relación con terceros países.

Asimismo, sería aconsejable la revisión del SGP comunitario, incluyendo los productos que constituyen las corrientes tradicionales de comercio entre España y América Latina, y considerando los intereses de la exportación latinoamericana a los mercados de la Comunidad ampliada. Deberían adoptarse, en definitiva, las medidas necesarias que impidan que la entrada de España en la CEE suponga una desviación que perjudique especialmente a las exportaciones tradicionales latinoamericanas.

Con el fin de facilitar el conocimiento de las regulaciones comunitarias por parte de los organismos públicos e instituciones privadas latinoamericanas interesadas en las relaciones con la Comunidad, podría pensarse en la creación de un Centro de Documentación e Información sobre estos temas, radicado en el Instituto de Cooperación Iberoamericana que respondería a las consultas planteadas desde América Latina.

3. Tecnología

a) La cooperación en materia tecnológica entre América Latina y España, tanto en lo referente a investigación y desarrollo tecnológico, como en el campo de la transferen

cia y asimilación del progreso técnico industrial en la comunidad de países iberoamericanos, constituye uno de los temas prioritarios para una acción conjunta.

Por una parte, se trata de países que deben aprove - char las posibilidades de una cooperación horizontal dado que el nivel de desarrollo técnico alcanzado por los paí - ses más adelantados de esta comunidad es, en muchas ocasiones, más adecuado a las necesidades y dotaciones de recur - sos existentes en todos esos países.

Por otro lado, el desarrollo tecnológico y su aplicación tiene expresión en el idioma común a la hora de apli - car estas técnicas al desarrollo industrial, lo que signi - fica un importante reto, dada la penetración de otros idiomas en el proceso de generación y transferencia de tecnología. Parece aconsejable, por tanto, una política de defen - sa idiomática, tanto en licitaciones y concursos interna - cionales, como en el desarrollo de un sistema de información adecuado a las necesidades del desarrollo industrial de los países iberoamericanos.

Junto a esa doble política de cooperación horizontal y de defensa del idioma en materia técnica, se impone un - principio de transparencia en la información, técnica disponible al interior de esta comunidad idiomática.

b) Las diferencias existentes en el nivel del desarrollo tecnológico y su distinta expresión sectorial, permite suponer importantes beneficios resultantes de una política de cooperación técnica.

La forma prioritaria que adaptaría esta cooperación pudiera reflejarse en programas de asistencia técnica reciproca en los distintos sectores industriales, mineros, energéticos, de construcción, agropecuarios, pesca, etc., así como el intercambio de servicios (particularmente contratos de obra e ingeniería), acompañados, o no, del respectivo comercio de bienes de capital.

Mención especial, dentro de esta asistencia técnica, merecen los programas de capacitación recíproca, de la fuerza de trabajo y el posible intercambio de mano de obra calificada.

c) Apreciándose que el número de sectores productivos donde tanto España como América Latina ofrecen una dependencia, a veces sumamente alta, de la tecnología importada y de la utilización de bienes de capital, todo esfuerzo cooperativo tendente a la investigación, desarrollo y difusión tecnológica en esos sectores redundaría en mutuos beneficios. En este punto sería deseable que se articulara entre España e Iberoamérica una política que haga posible, entre otros fines: 1) facilitar recíprocamente el conocimiento y difusión de las tecnologías existentes y su desarrollo; 2) instrumentar la realización de proyectos conjuntos de investigación en los sectores que se consideren prioritarios, y 3) impulsar la cooperación en materia de servicios de ingeniería y contratos de obra.

d) En materia de política de información, se plantea la necesidad de contar con una base de datos en la que se recoja la información tecnológica producida en castellano, muy especialmente todas las patentes originadas en los países de habla española, las traducciones de patentes extranjeras incorporadas a los Registros de la Propiedad Industrial de los países iberoamericanos y la elaboración de informes sobre el estado actual de la técnica en los distintos sectores y subsectores industriales.

La facilitación de esta información a través de las Oficinas responsables de la Propiedad Industrial de cada país, podría realizarse mediante el acceso a esta información a través de terminales instaladas en cada país, directamente conectadas a la base de datos central a través de la red de comunicación telefónica.

Dado el volumen de información generada y los avances realizados en esta materia por el Registro de la Propiedad Industrial de España, podría responsabilizarse a esta entidad

de la creación de la mencionada base de datos proyectada hacia todo el ámbito iberoamericano.

e) Convendría la elaboración de sendos catálogos -español e iberoamericano- de tecnología que recogieran la información sobre los procesos de sustitución y adaptación tecnológicos, y mostraran las posibilidades de su intercambio y exportación.

f) Sería oportuno iniciar los trabajos necesarios con vistas a la creación de un "contrato tipo" que pudiera amparar las operaciones de contratación de plantas industriales "llave en mano". Este acuerdo podría coadyuvar al logro de una cierta uniformidad en las normas que regulan esta materia en los países iberoamericanos y España.

4. Inversiones

a) La primera recomendación consiste en la adopción de medidas que conduzcan a un incremento sustancial de las inversiones españolas en América Latina y las de esta región en España. Esta orientación debería ser más intensa en aquellas actividades o sectores donde las respectivas áreas tengan mejores posibilidades de expansión, debido a ventajas de carácter tecnológico, de obtención de recursos naturales y de disponibilidad de mano de obra. Para su fomento, debería estimularse el establecimiento de empresas mixtas binacionales, públicas o privadas.

b) Sería aconsejable aprovechar al máximo las ventajas que pueden derivarse de la actividad de empresas conjuntas ubicadas en España o en países latinoamericanos, que elaboren bienes finales con destino al mercado de la CEE o subregionales latinoamericanos, utilizando partes y piezas suministradas por países latinoamericanos o España, según el caso. Ello se efectuaría dentro de los porcentajes establecidos por las normas de origen de la CEE o de los esquemas de integración latinoamericanos. Como ejemplo de sectores que podrían complementarse figuran los de agroindustria, industria pesquera, industria forestal y papelera, minería, incluyendo hidrocarburos- industrias del cuero y del calzado, farmoquímica, industrias siderúrgicas, astilleros, material fe-

rroviario, máquinas-herramientas, industrias electromecánicas y construcción civil.

c) Sería deseable la realización de programas y proyectos de coinversión para el desarrollo de sectores que sean de interés recíproco. Cabe destacar al respecto la posibilidad de este tipo de acciones en materia geológico-minera, - de hidroelectricidad y energía en general.

5. Financiamiento crediticio

Aún reconociendo las dificultades que tiene España para ampliar y mejorar el financiamiento crediticio neto que le proporciona a América Latina, es posible sugerir algunos lineamientos que permitirían reforzar las relaciones económicas entre ambas áreas. Recíprocamente, también pueden plantearse algunas indicaciones acerca del posible apoyo crediticio latinoamericano a sus operaciones con España.

En el caso del financiamiento español pueden distinguirse orientaciones como las siguientes:

a) Utilizar al máximo las posibilidades que ofrecen las normas "consenso" de la OCDE para créditos a la exportación, en cuanto a plazos de amortización y tipo de interés. Adicionalmente, interesa en especial que los créditos privados españoles operen en mayor proporción bajo la modalidad de los denominados "de compradores", que permiten evaluar mejor las distintas ofertas de venta de los proveedores.

b) Fortalecimiento de la financiación a las acciones de cooperación hispano-latinoamericanas que se ejecuten en los campos del comercio de bienes y servicios, y, sobre todo, a las que se vayan planteando en cuanto a inversiones conjuntas. El éxito que podrá tenerse en esas operaciones dependerá en gran medida del acceso al financiamiento crediticio oportuno y flexible. A tal efecto podría coadyuvar el financiamiento proveniente de fuentes oficiales, así como mecanismos de respaldo de otra índole (por ejemplo, garantías y seguros). Asimismo, con igual objetivo, sería deseable procurar fuentes de financiación provenientes de terceros países con exce

dente de liquidez; en particular, de los países árabes, dadas las relaciones especiales que mantiene España con los mismos.

c) Estudio de la ampliación de los recursos financieros netos, provenientes de fuentes oficiales, que España -- le proporciona a diferentes organismos multilaterales y - agencias especializadas de las Naciones Unidas que actúan - en América Latina, considerando de especial importancia el apoyo que le ha venido proporcionando al Banco Interamericano de Desarrollo.

d) Eventual participación de España en mecanismos - financieros latinoamericanos de carácter subregional, des- tinados a agilizar los pagos derivados del comercio recíproco entre los países miembros de esos acuerdos (el Sistema Multilateral de Pagos y Créditos Recíprocos de la ALADI, el Sistema Andino de Financiamiento del Comercio, y la Cámara de Compensación Centroamericana).

En lo que se refiere al financiamiento crediticio latinoamericano, tendría especial relevancia la participación de crecientes recursos financieros regionales en la movilización de inversiones conjuntas hispano-latinoamericanas, - que se efectúan tanto en América Latina como en España o - en terceros países. Para tal propósito, será conveniente - definir fórmulas que permitan hacer relativamente equilibrados los montos y las condiciones de los préstamos españoles y latinoamericanos que participen en los proyectos conjuntos de inversión.

6. El marco de la cooperación

A través del análisis realizado, se advierte la posibilidad no sólo de consolidar, sino de ampliar sustancialmente las áreas de cooperación entre España y América Latina. Los temas y las eventuales acciones señaladas a lo largo de este estudio dan una idea general de los progresos -

que podrían obtenerse y de las áreas concretas en las que - será necesario profundizar los estudios e instrumentar una colaboración más estrecha. Su análisis detallado y la elaboración de posibles pautas para la acción dependerá de la decisión de los gobiernos involucrados. A ellos corresponde rá, pues, determinar cuales serán las vías tradicionales de cooperación que preferentemente deberán consolidarse y ampliarse, y cuáles las nuevas actividades susceptibles de - dar a la cooperación hispano-latinoamericana un carácter y una magnitud acordes con el potencial existente.

ANEXO ESTADISTICO

BALANZAS DE PAGOS DE ESPAÑA CON LOS PAISES
DE AMERICA LATINA

Una visión complementaria de la situación actual y evolución de las relaciones económicas entre España y los países de América Latina puede observarse, en términos generales, a través de la desagregación por áreas de la Balanza de Pagos española y la consiguiente elaboración de la referida a las relaciones entre España e Iberoamérica. En nuestro caso, se ha acudido para su estimación a las estadísticas de comercio exterior de la Dirección General de Aduanas y al Registro de Caja del Banco de España --documento estadístico que registra los pagos e ingresos por transacciones exteriores-- por lo que no se trata de la Balanza de Pagos en sentido estricto, sino de un resumen de los ingresos y pagos realizado en base a dichas fuentes.

Los resultados obtenidos deben utilizarse principalmente como significativos de las tendencias seguidas en los distintos tipos de relaciones y no tanto como cifras exactas de medición de las mismas. Para determinados aspectos esta precisión es importante: por una parte, porque para algunas partidas como las incluidas en la sub-balanza de fletes o en la de seguros, la información del Registro de Caja es insuficiente para determinar el montante total de las mismas; y, por otra --y esto es lo más importante-- porque, en otros casos --tales como "turismo", "otros transportes", determinadas partidas incluidas en "otros servicios" e incluso algunas partidas de la balanza de capital--, la imputación de las transacciones al área elegida --en este caso América Latina-- resulta prácticamente imposible realizarla de forma correcta. Los criterios de imputación utilizados normalmente en estos casos infravaloran, sin duda, para el caso de América Latina el montante de dichas transacciones, lo que afecta especialmente a la balanza de servicios.

ESPAÑA-AMERICA LATINA RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

CONCEPTOS	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	699.067	866.466	-167.399	1.724.505	2.054.104	-329.599
II. <u>Servicios</u>	177.445	89.576	87.869	402.515	213.855	188.660
II.1. <u>Fletes</u>	14.628	17.406	-2.778	40.028	16.016	24.012
II.1.1. Fletes de Import.	509	11.427	-10.918	370	4.421	-4.051
II.1.2. Fletes de Export.	12.865	5.918	6.947	27.016	9.100	17.916
II.1.3. Otros fletes	1.254	61	1.193	12.642	12.495	10.147
II.2. <u>Seguros</u>	5.788	225	5.563	4.872	959	3.913
II.2.1. Primas seguros	5.648	53	5.595	3.327	330	2.997
II.2.2. Indemnizaciones	140	172	-32	1.545	629	916
II.3. <u>Pasajes</u>	7.676	150	7.526	15.275	8.711	6.564
II.3.1. Pasajes marítimos	1.872	-	1.872	41	1	40
II.3.2. Pasajes aéreos	5.757	149	5.608	13.839	8.709	5.130
II.3.3. Otros pasajes	47	1	46	1.395	1	1.394
II.4. <u>Gastos conexos transp.</u>	20.595	3.136	17.459	30.191	14.333	15.858
II.4.1. Sumint. y otros g. buques	12.239	2.688	9.551	16.981	10.802	6.179
II.4.2. Gastos y cías aéreas	1.266	41	1.225	1.275	1.944	-669
II.4.3. Sum. y g, trans. terre,	34	-	34	22	126	-104
II.4.4. Rep. material trans.	6.357	59	6.298	9.292	72	9.220
II.4.5. Otros gastos conexos	696	346	350	1.621	1.388	234
II.5. <u>Turismos y viajes</u>	45.346	3.926	41.420	95.468	13.941	81.527
II.5.1. Turismo	43.609	3.239	40.370	94.178	11.932	82.246
II.5.2. Viajes	1.737	687	1.050	1.290	2.009	-719
II.5.3. Ventas pesetas	-	-	-	-	-	-
II.6. <u>Rentas de inversión</u>	25.397	11.986	13.411	107.712	15.990	91.722
II.6.1. Privadas	21.727	11.934	9.793	95.903	13.524	62.379
II.6.2. Públicas	3.670	52	3.618	11.809	2.465	9.344
II.7. <u>Trans. gubernament.</u>	3.335	12.696	-9.361	4.931	24.112	-19.181
II.7.1. Trans. militares	-	6	-6	91	90	1
II.7.2. Trans. no militares	3.335	12.690	-	4.840	24.022	-19.182
II.8. <u>Imp. menores 20\$</u>	-35	2	-37	29	64	-35
II.9. <u>Rel. con op. mercant.</u>	25.279	18.278	7.001	30.199	25.296	4.903
II.10. <u>Rel. con op. indust.</u>	2.924	1.177	1.747	17.582	6.378	11.204
II.11. <u>Otros servicios</u>	26.512	20.594	5.918	56.225	88.054	-31.829
II.11.1. Seg. no de comer. mercan.	616	2.022	-1.406	6.115	3.018	3.097
II.11.2. Part. en g. grales.	2.603	4.937	-2.334	1.865	20.836	-18.971
II.11.3. Asis. tec. y royalt.	6.117	2.047	4.070	27.327	7.512	19.815
II.11.4. Comisiones	4.161	7.887	-3.726	8.807	33.664	-24.857
II.11.5. Trans. carac. pers.	13.015	3.701	9.314	12.110	23.023	-10.913
TOTAL I + II	876.512	956.042	-79.530	1.126.020	2.267.959	-140.939
III. <u>Transferencias</u>	57.766	8.725	49.041	145.681	22.681	123.000
III.1. Privadas	57.766	8.685	49.081	145.681	22.681	123.000
III.2. Públicas	-	40	-40	-	-	-
TOTAL I+II+III	934.278	964.767	-30.479	2.272.701	2.290.640	-17.939

V. <u>Capital a largo plazo</u>	169.794	252.299	-82.405	798.790	997.556	-198.766
IV.1. Privado	169.794	252.299	-82.405	775.310	978.742	-203.432
IV.1.1. Exterior a España	50.092	27.225	22.867	157.985	39.749	118.236
IV.1.1.1. Inversiones	43.772	25.318	18.457	143.241	31.996	111.245
IV.1.1.1.1. Directas	6.660	1.225	5.435	78.799	6.694	72.105
IV.1.1.1.2. Cartera	23.176	22.867	308	17.235	14.693	2.542
IV.1.1.1.3. Inmueble	10.242	309	9.933	28.444	2.437	26.007
IV.1.1.1.4. Otras f. inv.	3.685	916	2.768	18.763	8.172	10.591
IV.1.1.2. Prés. y créd.	6.320	1.907	4.413	14.744	1.733	12.991
IV.1.1.2.1. Comerciales	6	487	-480	6.501	3.933	2.568
IV.1.1.2.2. Financieros	1.560	4	1.555	6.613	181	6.132
IV.1.1.2.3. Otras op. c. crediticio	4.754	1.417	3.337	1.930	3.639	-1.709
IV.1.2. De España al ext.	191.701	224.974	-105.272	617.325	918.993	-321.678
IV.1.2.1. Inversiones	92	25.995	-25.903	6.126	147.557	-141.431
IV.1.2.1.1. Directas	43	12.830	-12.827	5.004	135.055	-130.051
IV.1.2.1.2. De cartera	49	604	-555	1.137	1.654	-517
IV.1.2.1.3. En inmuebles	-	32	-32	-25	1.161	-1.186
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.	-	12.529	-12.529	9	9.687	-9.678
IV.1.2.2. Préstamos y cred.	119.609	198.978	-79.368	611.199	791.436	-180.237
IV.1.2.2.1. Comerciales	116.081	195.007	-78.125	610.315	787.107	-176.792
IV.1.2.2.2. Financieros	1.590	2.213	- 623	125	3.717	-3.592
IV.1.2.2.3. Otras op. c. crediticio	1.138	1.758	- 620	759	612	147
IV.2. Público	-	-	-	23.479	18.813	4.666
IV.2.1. Del ext. a España	-	-	-	40	11	29
IV.2.1.1. Deuda púb. exter.	-	-	-	40	11	29
IV.2.1.2. Préstamos al G. esp.	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.3. Otros cr. públicos	-	-	-	-	-	-
IV.2.2. De España al exterior	-	-	-	23.439	18.802	4.637
IV.2.2.1. Prét. conv. por G. Es.	-	-	-	23.439	18.802	4.637
IV.2.2.2. Part.en port. inter.	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III+IV	1.104.072	1.216.966	-112.894	3.701.491	3.288.196	-216.705
V. <u>Capital a corto plazo</u>	74.387	37.073	37.313	135.062	71.900	63.162
V.1 Privado	74.387	37.073	37.313	133.760	69.761	63.999
V.1.1. Del ext. a España	74.028	34.406	37.313	132.613	67.614	64.999
V.1.1.1. Cred. Comercial.	74.010	34.406	37.313	132.511	67.614	64.897
V.1.1.2. Pres. financieros	18	-	18	101	-	101
V.1.1.3. Otra. op. cr. cred.	-	-	-	-	-	-
V.1.2. De Esp. al exterior	363	2.667	-2.304	1.147	2.147	-1.000
V.1.2.1. Cred. comerciales	363	2.667	-2.304	1.147	1.147	-
V.1.2.2. Prést. financieros	-	-	-	-	1.000	-1.000
V.1.2.3. Otras op.car. créd.	-	-	-	-	-	-
V.2. Público	-	-	-	1.302	2.139	- 837
V.2.1. Del Ext. a España	-	-	-	1.302	2.139	- 837
V.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
VI. D.G.G. asignados	-	-	-	-	-	-
VII. Variación saldos ctas.en pts.	-	-	-	-	-	-
VIII. Errores, omis. y dif. valor.	3.175	4.865	-1.689	33.295	25.004	- 891
TOTAL V+VI+VII+VIII	77.562	41.938	35.623	168.357	96.904	41.453
TOTAL GENERAL (I A VIII)	1.181.634	1.258.905	-77.270	3.239.848	3.385.100	-145.252

ESPAÑA- ARGENTINA

RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	73.614	95.362	-21.748	354.821	122.236	232.585
II. <u>Servicios</u>	18.825	9.374	9.451	95.116	42.034	53.082
11.1. Fletes	570	2.309	-1.739	10.179	1.010	9.169
11.1.1. Fletes de importación	89	2.239	-2.150	122	974	-852
11.1.2. Fletes de exportación	464	49	415	3.271	14	3.257
11.1.3. Otros fletes	16	20	-4	6.786	22	6.764
11.2. Seguros	183	2	180	656	6	650
11.2.1. Primas seguros	176	2	174	628	6	622
11.2.2. Indemnizaciones	6	-	6	28	-	28
11.3. Pasajes	1.565	2	1.562	682	-	682
11.3.1. Pasajes marítimos	1.502	-	1.502	1	-	1
11.3.2. Pasajes aéreos	15	2	13	55	-	55
11.3.3. Otros pasajes	47	-	47	626	-	626
11.4. Gastos conexos de transp.	387	664	-276	2.868	4.178	-1.310
11.4.1. Sumínist. y otros g. buques	299	600	-300	1.311	3.330	-2.019
11.4.2. Gastos cias. aéreas	86	-	86	150	7	143
11.4.3. Sum. y g. trans. terre.	-	-	-	2	99	-97
11.4.4. Rep. material transp.	1	8	-7	205	-	205
11.4.5. Otros gastos conexos	-	55	-54	1.200	742	458
11.5. Turismo y viajes	5.595	211	5.384	18.563	1.933	16.630
11.5.1. Turismo	5.569	145	5.423	18.440	1.532	16.908
11.5.2. Viajes	26	66	-39	123	401	-318
11.5.3. Venta de pesetas	-	-	-	-	-	-
11.6. Rentas de inversión	6.000	795	5.205	32.529	801	31.728
11.6.1. Privadas	5.681	795	4.886	28.554	801	27.753
11.6.2. Públicas	319	-	319	3.975	-	3.975
11.7. Transac. Gubernamentales	438	1.813	-1.475	1.491	7.352	-5.861
11.7.1. Transac. militares	-	1	-1	-	36	-36
11.7.2. Transac. no militares	438	1.912	-1.474	1.491	7.316	-5.825
11.8. Importes no sup. a 250\$	7	-	6	4	11	-7
11.9. Relac. con Oper. mercantiles	795	681	114	3.175	6.897	-3.722
11.10. Relac. con oper. industriales	1.335	243	1.091	7.061	526	6.535
11.11. Otros servicios	1.946	2.549	-602	17.908	19.320	-1.412
11.11.1. Seg. no de comer. mercan.	189	586	-396	122	899	-777
11.11.2. Part. en gastos grales.	1.807	583	723	387	3.223	-2.836
11.11.3. Asist. técn. y royalties	18	47	-28	12.686	2.126	10.560
11.11.4. Comisiones	198	466	-267	950	3.851	-2.901
11.11.5. Transac. caracter personal	231	865	-633	3.763	9.221	-5.458
TOTAL I + II	92.440	104.737	-12.297	449.937	164.270	285.667
III. <u>Transferencias</u>	3.218	880	2.338	20.403	2.945	17.458
III.1. Privadas	3.218	880	2.338	20.403	2.945	17.458
III.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III	95.659	105.617	-9.958	470.340	167.215	303.125

<u>IV. Capital a largo plazo</u>	23.722	31.080	-7.357	149.959	278.466	-128.507
IV.1. Privado	23.722	31.080	-7.357	144.647	272.115	-127.468
IV.1.1. del exterior a España	3.940	1.926	2.013	13.503	4.435	9.028
IV.1.1.1. Inversiones	3.263	1.625	1.638	6.967	508	6.459
IV.1.1.1.1. Directas	81		81	707	1	706
IV.1.1.1.2. De cartera	1.044	1.581	-537	105	288	-183
IV.1.1.1.3. En inmuebles	1.508	38	1.470	6.358	117	6.241
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	628	5	623	-203	102	-305
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	676	301	376	6.536	3.927	2.609
IV.1.1.2.1. Comerciales	433	269	164	6.501	3.738	2.763
IV.1.1.2.2. Financieros	228		228	-	116	-116
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. <u>Cre</u> <u>diticio</u>	15	32	-17	35	73	-38
IV.1.2. De España al exterior	19.782	29.153	-9.370	131.144	267.680	-136.536
IV.1.2.1. Inversiones	46	217	-171	3	56.536	-56.533
IV.1.2.1.1. Directas	4	201	-197	1	55.863	-55.862
IV.1.2.1.2. De cartera	42	16	26	2	2	-
IV.1.2.1.3. En inmuebles					671	-671
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.						
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	19.735	28.935	-9.199	131.141	211.144	-80.003
IV.1.2.2.1. Comerciales	18.797	27.418	-8.621	131.134	211.068	-79.934
IV.1.2.2.2. Financieros	896	1.516	-619	-	-	-
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. <u>Cre</u> <u>diticio</u>	41		41	7	76	-69
IV.2. Público				5.312	6.351	-1.039
IV.2.1. Del exterior a España				-	1	-1
IV.2.1.1. Deuda pública exterior				-	1	-1
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.						
IV.2.1.3. Otros créditos públic.						
IV.2.2. De España al exterior				5.312	6.350	-1.038
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español				5.312	6.350	-1.038
IV.2.2.2. Part. en org. intern.						
TOTAL I+II+III+IV	119.381	136.697	-17.316	620.297	445.681	174.616
<u>V. Capital a corto plazo</u>	2.117	4.200	-2.082	32.395	9.184	23.211
V.1. Privado	2.117	4.200	-2.082	31.383	8.320	23.063
V.1.1. Del exterior a España	1.760	4.133	-2.373	30.236	7.173	23.063
V.1.1.1. Créditos comerciales	1.760	4.133	-2.373	30.236	7.173	23.063
V.1.1.2. Préstamos financieros						
V.1.1.3. Otras op. car. credit.						
V.1.2. De España al exterior	357	66	290	1.147	1.147	
V.1.2.1. Créditos comerciales	357	66	290	1.147	1.147	
V.1.2.2. Préstamos financieros						
V.1.2.3. Otras op. car. credit.						
V.2. Público				1.012	864	148
V.2.1. Del exterior a España						
V.2.2. De España al exterior				1.012	864	148
<u>VI. D.E.G. asignados</u>						
<u>VII. Variación saldos ctas. en ptas.</u>						
<u>VIII. Errores, omis. y dif. valorac.</u>	144	150	-5	1.002	-2.232	-3.827
TOTAL V+VI+VII+VIII	2.262	4.350	-2.088	33.399	6.952	26.446
TOTAL GENERAL (I a VIII)	121.643	141.048	-19.404	653.696	452.633	201.062

ESPAÑA- BOLIVIA

RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	4.446	14.853	-10.407	9.195	54	9.141
II. <u>Servicios</u>	409	663	-253	793	2.593	-1.799
II.1. Fletes	104	-	103	347	5	341
II.1.1. Fletes de importación	2	-	2	-	-	-
II.1.2. Fletes de exportación	101	-	100	226	-	226
II.1.3. Otros fletes	-	-	-	121	5	115
II.2. Seguros	3	3	-	20	60	-40
II.2.1. Primas seguros	3	1	1	4	-	4
II.2.2. Indemnizaciones	-	2	-2	15	60	-45
II.3. Pasajes	-	-	-	-	-	-
II.3.1. Pasajes marítimos	-	-	-	-	-	-
II.3.2. Pasajes aéreos	-	-	-	-	-	-
II.3.3. Otros pasajes	-	-	-	-	-	-
II.4. Gastos conexos de transp.	-	81	-81	-	-	-
II.4.1. Suminist. y otros g. buques	-	-	-	-	-	-
II.4.2. Gastos cias. aéreas	-	-	-	-	-	-
II.4.3. Sum. y g. trans. tierra.	-	-	-	-	-	-
II.4.4. Rep. material transp.	-	-	-	-	-	-
II.4.5. Otros gastos conexos	-	81	-81	-	-	-
II.5. Turismo y viajes	24	7	16	119	26	93
II.5.1. Turismo	24	3	21	113	23	90
II.5.2. Viajes	-	4	-4	5	3	2
II.5.3. Venta de pesetas	-	-	-	-	-	-
II.6. Rentas de inversión	111	18	93	165	1	164
II.6.1. Privadas	111	18	93	129	1	127
II.6.2. Públicas	-	-	-	36	-	36
II.7. Transac. Gubernamentales	-	370	-369	1	2.050	-2.048
II.7.1. Transac. militares	-	-	-	-	-	-
II.7.2. Transac. no militares	-	370	-369	1	2.050	-2.048
II.8. Importes no sup. a 250\$	-	-	-	-	-	-
II.9. Relac. con Oper. mercantiles	36	12	23	64	32	31
II.10. Relac. con oper. industriales	7	41	-34	3	3	-
II.11. Otros servicios	121	126	-5	70	411	-341
II.11.1. Seg. no de comer. mercan.	1	-	1	1	-	-
II.11.2. Part. en gastos grales.	-	33	-33	14	63	-49
II.11.3. Asist. técn. y royalties	34	16	17	10	19	-9
II.11.4. Comisiones	83	66	17	42	159	-116
II.11.5. Transac. caracter personal	1	9	-8	1	167	-165
TOTAL I + II	4.856	15.517	-10.660	9.989	2.647	7.341
III. <u>Transferencias</u>	105	258	-153	29	518	-488
III.1. Privadas	105	258	-153	29	518	-488
III.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III	4.961	15.775	-10.814	10.018	3.165	6.852

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	453	5.994	-5.540	1.624	850	774
IV.1. Privado	453	5.994	-5.540	489	850	-360
IV.1.1. del exterior a España	103	-	103	48	-	48
IV.1.1.1. Inversiones	103	-	103	48	-	48
IV.1.1.1.1. Directas	-	-	-	1	-	1
IV.1.1.1.2. De cartera	9	-	9	-	-	-
IV.1.1.1.3. En inmuebles	94	-	94	46	-	46
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.1. Comerciales	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Cre díticio	-	-	-	-	-	-
IV.1.2. De España al exterior	349	5.994	-5.644	440	850	-409
IV.1.2.1. Inversiones	-	5.760	-5.760	-	-	-
IV.1.2.1.1. Directas	-	2.120	-2.120	-	-	-
IV.1.2.1.2. De cartera	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.3. En inmuebles	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.	-	3.640	-3.640	-	-	-
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	349	234	115	440	849	-408
IV.1.2.2.1. Comerciales	349	234	115	440	849	-408
IV.1.2.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Cre díticio	-	-	-	-	-	-
IV.2. Público	-	-	-	1.134	-	1.134
IV.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.1. Deuda pública exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.2. Préstamos al Go. españ.	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.3. Otros créditos públic.	-	-	-	-	-	-
IV.2.2. De España al exterior	-	-	-	1.134	-	1.134
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español	-	-	-	1.134	-	1.134
IV.2.2.2. Part. en org. intern.	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III+IV	5.415	21.770	-16.355	11.643	4.015	7.627
V. <u>Capital a corto plazo</u>	200	96	103	700	310	389
V.1. Privado	200	96	103	700	310	389
V.1.1. Del exterior a España	200	96	103	700	310	389
V.1.1.1. Créditos comerciales	200	96	103	700	310	389
V.1.1.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.1.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.1.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
V.1.2.1. Créditos comerciales	-	-	-	-	-	-
V.1.2.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.2.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.2. Público	-	-	-	-	-	-
V.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
V.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
VI. <u>D.E.G. asignados</u>	-	-	-	-	-	-
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>	-	-	-	-	-	-
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	11	30	-42	382	-	382
TOTAL V+VI+VII+VIII	189	127	61	317	310	7
TOTAL GENERAL (I a VIII)	5.604	21.897	-16.293	11.960	4.326	7.634

ESPAÑA- BRASIL

RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	83.068	177.632	-94.563	74.144	307.323	-233.179
II. <u>Servicios</u>	19.473	21.067	-1.594	22.591	24.080	-1.489
11.1. Fletes	2.170	3.283	-1.112	2.065	1.559	506
11.1.1. Fletes de importación	33	1.551	-1.518	1	771	-770
11.1.2. Fletes de exportación	2.130	1.731	398	990	730	260
11.1.3. Otros fletes	7		7	1.073	57	1.016
11.2. Seguros	793	5	788	72	12	60
11.2.1. Primas seguros	793	2	791	28	11	17
11.2.2. Indemnizaciones		3	-3	44		43
11.3. Pasajes	338	9	328	41	5.610	-5.568
11.3.1. Pasajes marítimos	338		338	40		40
11.3.2. Pasajes aéreos		9	-9	1	5.610	-5.608
11.3.3. Otros pasajes						
11.4. Gastos conexos de transp.	512	368	143	585	769	-184
11.4.1. Suminist. y otros g. buques	475	302	172	581	685	-103
11.4.2. Gastos cias. aéreas						
11.4.3. Sum. y g. trans. terre.				1		1
11.4.4. Rep. material transp.		43	-43		68	-66
11.4.5. Otros gastos conexos	37	22	14	3	15	-12
11.5. Turismo y viajes	1.314	888	426	3.222	1.672	1.550
11.5.1. Turismo	1.200	787	413	3.159	1.500	1.658
11.5.2. Viajes	113	101	12	63	172	-108
11.5.3. Venta de pesetas						
11.6. Rentas de inversión	2.549	1.784	764	9.146	2.140	7.005
11.6.1. Privadas	2.549	1.784	764	9.146	2.140	7.005
11.6.2. Públicas						
11.7. Transac. Gubernamentales	77	2.380	-2.803	320	2.862	-2.542
11.7.1. Transac. militares					3	-3
11.7.2. Transac. no militares	77	2.880	-2.803	320	2.859	-2.539
11.8. Importes no sup. a 250\$					2	-2
11.9. Relac. con Oper. mercantiles	9.622	8.556	1.066	5.058	3.303	1.755
11.10. Relac. con oper. industriales	37	64	27	200	418	-218
11.11. Otros servicios	2.057	3.226	-1.168	1.876	5.727	-3.851
11.11.1. Seg. no de comer. mercan.	1	139	-138	683	342	341
11.11.2. Part. en gastos grales.		682	-682	27	1.267	-1.229
11.11.3. Asist. técn. y royalties	1.001	115	886	502	339	162
11.11.4. Comisiones	1.016	847	167	427	1.579	-1.151
11.11.5. Transac. caracter personal	39	1.441	-1.401	225	2.198	-1.973
TOTAL I + II	102.542	198.700	-96.157	76.735	331.403	-234.668
III. <u>Transferencias</u>	1.981	288	1.692	4.586	1.038	3.547
III.1. Privadas	1.981	288	1.692	4.586	1.038	3.547
III.2. Públicas						
TOTAL I+II+III	104.523	198.988	-94.465	101.321	332.442	-231.120

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	5.864	21.490	-15.625	88.132	57.805	30.327
IV.1. Privado	5.864	21.490	-15.625	88.132	57.804	30.327
IV.1.1. del exterior a España	579	335	243	27.318	3.748	23.570
IV.1.1.1. Inversiones	576	271	304	27.297	3.748	23.548
IV.1.1.1.1. Directas	83		83	15.131	111	15.020
IV.1.1.1.2. De cartera	286	271	15	-2	57	-60
IV.1.1.1.3. En inmuebles	137		137	256		256
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	68		68	11.912	3.579	8.332
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	3	63	-60	21		21
IV.1.1.2.1. Comerciales	1	57	-56			
IV.1.1.2.2. Financieros						
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. <u>Cre</u> <u>diticio</u>	1	5	-4	21		21
IV.1.2. De España al exterior	5.285	21.154	-15.869	60.813	54.056	6.756
IV.1.2.1. Inversiones		7.792	-7.792	326	9.357	-9.030
IV.1.2.1.1. Directas		7.527	-7.527	11	8.547	-8.535
IV.1.2.1.2. De cartera		265	-265	314	50	264
IV.1.2.1.3. En inmuebles						
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.					758	-758
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	5.285	13.361	-8.076	60.486	44.699	15.787
IV.1.2.2.1. Comerciales	5.285	13.361	-8.076	60.485	44.699	15.786
IV.1.2.2.2. Financieros						
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. <u>Cre</u> <u>diticio</u>						
IV.2. Público						
IV.2.1. Del exterior a España						
IV.2.1.1. Deuda pública exterior						
IV.2.1.2. Préstamos al Go. españ.						
IV.2.1.3. Otros créditos públic.						
IV.2.2. De España al exterior						
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español						
IV.2.2.2. Part. en org. intern.						
TOTAL I+II+III+IV	110.388	220.478	-110.090	189.455	390.247	-200.793
V. <u>Capital a corto plazo</u>	5.962	5.941	21	10.500	3.877	6.622
V.1. Privado	5.962	5.941	21	10.500	3.877	6.622
V.1.1. Del exterior a España	5.961	5.904	57	10.500	3.877	6.622
V.1.1.1. Créditos comerciales	5.961	5.904	57	10.500	3.877	6.622
V.1.1.2. Préstamos financieros						
V.1.1.3. Otras op. car. credit.						
V.1.2. De España al exterior						
V.1.2.1. Créditos comerciales						
V.1.2.2. Préstamos financieros						
V.1.2.3. Otras op. car. credit.						
V.2. Público						
V.2.1. Del exterior a España						
V.2.2. De España al exterior						
VI. <u>D.E.G. asignados</u>						
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>						
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	106	25	81	477	24	453
TOTAL V+VI+VII+VIII	6.069	5.966	102	10.977	3.901	7.075
TOTAL GENERAL (I a VIII)	116.457	226.445	-109.987	200.431	394.149	-193.718

ESPAÑA-COLOMBIA

RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	34.805	46.879	-12.073	108.731	153.192	-44.461
II. <u>Servicios</u>	7.463	5.374	2.089	15.613	15.142	371
11.1. Fletes	1.009	2.279	-1.274	2.087	2.414	-327
11.1.1. Fletes de importación		278	-277	6	450	-444
11.1.2. Fletes de exportación	737	2.001	-1.264	2.063	1.925	138
11.1.3. Otros fletes	267		267	18	38	-20
11.2. Seguros	10		9	12	128	-116
11.2.1. Primas seguros	10		10	12	128	-116
11.2.2. Indemnizaciones						
11.3. Pasajes	1.873	37	1.836	4.871		4.870
11.3.1. Pasajes marítimos						
11.3.2. Pasajes aéreos	1.873	37	1.836	4.871		4.870
11.3.3. Otros pasajes						
11.4. Gastos conexos de transp.	609	6	603	921	168	752
11.4.1. Suminist. y otros g. buques	571	5	565	911	118	792
11.4.2. Gastos cías. aéreas						
11.4.3. Sum. y g. trans. terre.						
11.4.4. Rep. material transp.						
11.4.5. Otros gastos conexos	38		38	9	50	-40
11.5. Turismo y viajes	279	214	64	580	748	-167
11.5.1. Turismo						
11.5.2. Viajes	267	161	106	569	638	-69
11.5.3. Venta de pesetas	12	53	41	11	110	-98
11.6. Rentas de inversión	1.302	41	1.261	4.808	2.523	2.284
11.6.1. Privadas	1.302	41	1.261	3.217	64	3.152
11.6.2. Públicas				1.591	2.459	-867
11.7. Transac. Gubernamentales		509	-509	43	1.612	-1.568
11.7.1. Transac. militares						
11.7.2. Transac. no militares		509	-509	43	1.612	-1.568
11.8. Importes no sup. a 250\$		1			12	-11
11.9. Relac. con Oper. mercantiles	230	315	-84	1.238	2.988	-1.750
11.10. Relac. con oper. industriales	18	4	13	302	88	214
11.11. Otros servicios	2.135	1.963	169	645	4.455	-3.809
11.11.1. Seg. no de comer. mercan.		11	-11	54	33	21
11.11.2. Part. en gastos grales.	218	1.192	-973	95	2.624	-2.529
11.11.3. Asist. técn. y royalties	1.294	33	1.260	9	96	-106
11.11.4. Comisiones	386	677	-290	336	1.423	-1.087
11.11.5. Transac. caracter personal	232	49	183	167	276	-108
TOTAL I + II	42.269	52.253	-9.983	124.244	168.334	-44.090
III. <u>Transferencias</u>	120	231	-110	199	2.889	-2.690
111.1. Privadas	120	231	-110	199	2.889	-2.690
111.2. Públicas						
TOTAL I+II+III	42.390	52.484	-10.094	124.444	171.224	-46.780

IV. Capital a largo plazo	6.393	3.574	-2.819	36.195	22.463	13.731
IV.1. Privado	6.393	3.574	2.819	36.195	22.463	13.731
IV.1.1. del exterior a España	255	522	-267	584	152	481
IV.1.1.1. Inversiones	250	522	-271	573	152	420
IV.1.1.1.1. Directas	7	122	-114	39		39
IV.1.1.1.2. De cartera	105	392	-286	77	152	-74
IV.1.1.1.3. En inmuebles	127		127	456		456
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	9	7	1			
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	4		4	10		10
IV.1.1.2.1. Comerciales						
IV.1.1.2.2. Financieros						
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. <u>Cre</u> <u>diticio</u>	4		4	10		10
IV.1.2. De España al exterior	6.138	3.052	3.086	35.610	22.311	13.299
IV.1.2.1. Inversiones	15	855	-840	10	1.838	-1.827
IV.1.2.1.1. Directas	15	590	-575		1.337	-1.337
IV.1.2.1.2. De cartera				10		10
IV.1.2.1.3. En inmuebles						
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.		265	-265		500	-500
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	6.123	2.196	3.926	35.599	20.472	15.127
IV.1.2.2.1. Comerciales	5.823	1.506	4.317	35.472	20.472	15.000
IV.1.2.2.2. Financieros	300	690	-390	124		124
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. <u>Cre</u> <u>diticio</u>				2		2
IV.2. Público						
IV.2.1. Del exterior a España						
IV.2.1.1. Deuda pública exterior						
IV.2.1.2. Préstamos al Go. españ.						
IV.2.1.3. Otros créditos públic.						
IV.2.2. De España al exterior						
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español						
IV.2.2.2. Part. en org. intern.						
TOTAL I+II+III+IV	48.784	56.059	-7.274	160.639	193.688	-33.048
V. Capital a corto plazo	1.980	374	1.606	9.579	5.803	3.775
V.1. Privado	1.980	374	1.606	9.579	5.803	3.775
V.1.1. Del exterior a España	1.984	374	1.610	9.579	5.803	3.775
V.1.1.1. Créditos comerciales	1.984	374	1.610	9.579	5.803	3.775
V.1.1.2. Préstamos financieros						
V.1.1.3. Otras op. car. credit.						
V.1.2. De España al exterior	4		4			
V.1.2.1. Créditos comerciales	4		4			
V.1.2.2. Préstamos financieros						
V.1.2.3. Otras op. car. credit.						
V.2. Público						
V.2.1. Del exterior a España						
V.2.2. De España al exterior						
VI. D.E.G. asignados						
VII. Variación saldos ctas. en ptas.						
VIII. Errores, omis. y dif. valorac.	294		294	2.416		2.416
TOTAL V+VI+VII+VIII	2.274	374	1.900	7.162	5.803	1.358
TOTAL GENERAL (I a VIII)	51.058	56.433	-5.374	167.801	199.492	-31.690

ESPAÑA- COSTA RICA

RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	7.386	638	6.745	21.893	3.261	18.631
II. <u>Servicios</u>	1.141	1.533	- 392	12.783	3.463	9.319
II.1. Fletes	292	16	275	1.110		1.109
II.1.1. Fletes de importación	2		2			
II.1.2. Fletes de exportación	285	16	269	1.110		1.110
II.1.3. Otros fletes	4		4			
II.2. Seguros	17	15	2	98	39	59
II.2.1. Primas seguros	17		17	90	26	63
II.2.2. Indemnizaciones		14	-14	8	12	- 3
II.3. Pasajes						
II.3.1. Pasajes marítimos						
II.3.2. Pasajes aéreos						
II.3.3. Otros pasajes						
II.4. Gastos conexos de transp.	1	17	-16	482	254	228
II.4.1. Suminist. y otros g. buques		8	8		243	-243
II.4.2. Gastos cías. aéreas						
II.4.3. Sum. y g. trans. terre.						
II.4.4. Rep. material transp.						
II.4.5. Otros gastos conexos	1	9	- 8	482	10	471
II.5. Turismo y viajes	72	16	55	420	154	266
II.5.1. Turismo	65	6	59	346	111	234
II.5.2. Viajes	7	10	-3	74	42	32
II.5.3. Venta de pesetas						
II.6. Rentas de inversión	439	7	432	7.353	270	7.082
II.6.1. Privadas	439	7	432	7.353	270	7.082
II.6.2. Públicas						
II.7. Transac. Gubernamentales		313	-313		369	-369
II.7.1. Transac. militares						
II.7.2. Transac. no militares		313	-313		369	-369
II.8. Importes no sup. a 250\$						
II.9. Relac. con Oper. mercantiles	78	550	-472	424	994	-569
II.10. Relac. con oper. industriales	14	172	-158	39	64	- 25
II.11. Otros servicios	223	422	-195	2.853	1.316	1.537
II.11.1. Seg. no de comer. mercan.				54	2	51
II.11.2. Part. en gastos grales.		94	- 94		79	- 79
II.11.3. Asist. técn. y royalties	1	24	- 22	487	50	437
II.11.4. Comisiones	145	287	-142	2.283	1.062	1.220
II.11.5. Transac. caracter personal	76	15	61	28	121	- 93
TOTAL I + II	8.525	2.172	6.352	34.676	6.725	27.951
III. <u>Transferencias</u>	29	28	1	224	138	86
III.1. Privadas	29	28	1	224	138	86
III.2. Públicas						
TOTAL I+II+III	8.554	2.200	6.354	34.901	6.863	28.037

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	2.449	3.669	1.219	15.038	25.255	-10.216
IV.1. Privado	2.449	3.669	1.219	15.038	25.255	-10.216
IV.1.1. del exterior a España	31	178	-146	280	196	84
IV.1.1.1. Inversiones	30	79	-48	280	196	84
IV.1.1.1.1. Directas						
IV.1.1.1.2. De cartera	11	57	-45	159	196	-37
IV.1.1.1.3. En inmuebles	18	22	-3	121		121
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.						
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos		98	-98			
IV.1.1.2.1. Comerciales						
IV.1.1.2.2. Financieros						
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Crédito		98	-98			
IV.1.2. De España al exterior	2.418	3.491	-1.072	14.757	25.058	-10.301
IV.1.2.1. Inversiones		16	-16		286	-286
IV.1.2.1.1. Directas						
IV.1.2.1.2. De cartera					286	-286
IV.1.2.1.3. En inmuebles						
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.		16	-16			
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	2.418	3.474	-1.055	14.757	24.772	-10.014
IV.1.2.2.1. Comerciales	2.418	3.474	-1.055	14.757	24.772	-10.014
IV.1.2.2.2. Financieros						
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Crédito						
IV.2. Público						
IV.2.1. Del exterior a España						
IV.2.1.1. Deuda pública exterior						
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.						
IV.2.1.3. Otros créditos públic.						
IV.2.2. De España al exterior						
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español						
IV.2.2.2. Part. en org. intern.						
TOTAL I+II+III+IV	11.004	5.869	5.134	49.939	32.118	17.820
V. <u>Capital a corto plazo</u>	441	180	260	1.574	806	768
V.1. Privado	441	180	260	1.574	896	768
V.1.1. Del exterior a España	441	180	260	1.574	806	768
V.1.1.1. Créditos comerciales	441	180	260	1.574	806	768
V.1.1.2. Préstamos financieros						
V.1.1.3. Otras op. car. credit.						
V.1.2. De España al exterior						
V.1.2.1. Créditos comerciales						
V.1.2.2. Préstamos financieros						
V.1.2.3. Otras op. car. credit.						
V.2. Público						
V.2.1. Del exterior a España						
V.2.2. De España al exterior						
VI. <u>D.E.G. asignados</u>						
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>						
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	25		25	12		12
TOTAL V+VI+VII+VIII	467	180	286	1.587	806	780
TOTAL GENERAL (I a VIII)	11.471	6.050	5.423	51.526	32.925	18.601

ESPAÑA-CUBA

RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	167.987	287.475	-119.487	182.735	52.217	130.517
II. <u>Servicios</u>	43.707	8.500	35.206	69.487	3.637	65.850
11.1. Fletes	286	6.132	-5.846	518	2	516
11.1.1. Fletes de importación	6	6.130	-6.129		2	- 2
11.1.2. Fletes de exportación	159		158	66		66
11.1.3. Otros fletes	120	1	118	452		452
11.2. Seguros	4.460		4.460	601		601
11.2.1. Primas seguros	4.439		4.439	574		574
11.2.2. Indemnizaciones	20		20	27		27
11.3. Pasajes	3.085	101	2.984	7.010	684	6.315
11.3.1. Pasajes marítimos						
11.3.2. Pasajes aéreos	3.085	99	2.985	7.000	683	6.316
11.3.3. Otros pasajes		1	- 1		1	- 1
11.4. Gastos conexos de transp.	16.882	141	16.740	16.023	323	15.699
11.4.1. Suminist. y otros g. buques	9.573	125	9.448	8.777		8.777
11.4.2. Gastos cías. aéreas	1.180		1.180	97		97
11.4.3. Sum. y g. trans. terre.	5		5			
11.4.4. Rep. material transp.	5.913	5	5.908	7.026		7.026
11.4.5. Otros gastos conexos	209	11	198	123	323	- 200
11.5. Turismo y viajes	1.727	66	1.660	465	331	133
11.5.1. Turismo	658	53	604	440	273	166
11.5.2. Viajes	1.069	13	1.056	24	58	- 33
11.5.3. Venta de pesetas						
11.6. Rentas de inversión	4.325	123	4.202	23.385	31	23.354
11.6.1. Privadas	3.392	77	3.314	23.385	30	23.355
11.6.2. Públicas	932	45	887			
11.7. Transac. Gubernamentales	2.362	576	1.785	1.998	622	1.376
11.7.1. Transac. militares						
11.7.2. Transac. no militares	2.362	576	1.785	1.998	622	1.376
11.8. Importes no sup. a 250\$		1	- 1		17	- 16
11.9. Relac. con Oper. mercantiles	7.768	1.212	6.556	5.442	577	4.864
11.10. Relac. con oper. Industriales	492	3	489	6.279	77	6.201
11.11. Otros servicios	2.316	142	2.173	7.771	969	6.802
11.11.1. Seg. no de comer. mercan.	11	4	6	3.615	88	3.526
11.11.2. Part. en gastos grales.	786	45	741	842	121	721
11.11.3. Asist. técn. y royalties	1.073	69	1.004	2.975	525	2.449
11.11.4. Comisiones	384	3	381	261	58	203
11.11.5. Transac. caracter personal	59	19	39	75	174	- 99
TOTAL I + II	211.695	295.976	-84.281	252.222	55.855	196.367
III. <u>Transferencias</u>	481	35	445	658	48	610
III.1. Privadas	481	35	445	658	48	610
III.2. Públicas						
TOTAL I+II+III	212.176	296.012	-83.836	252.881	55.903	196.978

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	37.292	95.223	-57.931	206.538	241.855	-35.316
IV.1. Privado	37.292	95.223	-57.931	206.536	241.853	-35.316
IV.1.1. del exterior a España	122	51	70	152	3	148
IV.1.1.1. Inversiones	115	50	64	150	1	149
IV.1.1.1.1. Directas				6		6
IV.1.1.1.2. De cartera	109	50	58	16	1	14
IV.1.1.1.3. En inmuebles	5		5	128		128
IV.1.1.1.4. Otras formas Inv.						
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	6		6	1	2	-
IV.1.1.2.1. Comerciales						
IV.1.1.2.2. Financieros						
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Crediticio	6		6	1	2	-
IV.1.2. De España al exterior	37.170	95.172	-58.002	206.324	241.849	-35.465
IV.1.2.1. Inversiones				156		156
IV.1.2.1.1. Directas						
IV.1.2.1.2. De cartera						
IV.1.2.1.3. En inmuebles				156		156
IV.1.2.1.4. Otras formas Inv.						
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	37.170	95.172	-58.002	206.228	241.849	-35.621
IV.1.2.2.1. Comerciales	37.170	95.172	-58.002	206.228	241.849	-35.621
IV.1.2.2.2. Financieros						
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Crediticio						
IV.2. Público				2	2	
IV.2.1. Del exterior a España				2	2	
IV.2.1.1. Deuda pública exterior				2	2	
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.						
IV.2.1.3. Otros créditos públic.						
IV.2.2. De España al exterior						
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español						
IV.2.2.2. Part. en org. intern.						
TOTAL I+II+III+IV	249.469	391.236	-141.767	459.420	297.758	161.661
V. <u>Capital a corto plazo</u>	35.102	8.486	26.615	5.891	204	5.686
V.1. Privado	35.102	8.486	26.615	5.891	204	5.686
V.1.1. Del exterior a España	35.102	8.486	26.615	5.891	204	5.686
V.1.1.1. Créditos comerciales	35.102	8.486	26.615	5.891	204	5.686
V.1.1.2. Préstamos financieros						
V.1.1.3. Otras op. car. credit.						
V.1.2. De España al exterior						
V.1.2.1. Créditos comerciales						
V.1.2.2. Préstamos financieros						
V.1.2.3. Otras op. car. credit.						
V.2. Público						
V.2.1. Del exterior a España						
V.2.2. De España al exterior						
VI. <u>D.E.G. asignados</u>						
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>						
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	366	384	-17	30.928	25.696	5.232
TOTAL V+VI+VII+VIII	35.469	8.870	26.598	36.820	25.900	10.919
TOTAL GENERAL (I a VIII)	284.938	400.107	-115.168	496.240	323.659	172.580

ESPAÑA- CHILE

RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

CONCEPTOS	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	38.805	25.513	13.292	108.600	76.503	32.096
II. <u>Servicios</u>	5.923	3.382	2.541	19.420	11.649	7.780
II.1. Fletes	1.656	159	1.497	3.100	1.678	1.421
II.1.1. Fletes de importación		130	-130	23	192	-168
II.1.2. Fletes de exportación	1.639	29	1.609	2.688	732	1.956
II.1.3. Otros fletes	17		17	388	754	-365
II.2. Seguros	59	72	-13	185	196	-10
II.2.1. Primas seguros	50	33	16	180	36	143
II.2.2. Indemnizaciones	8	39	-30	5	159	-153
II.3. Pasajes	288		288	1.491	2	1.489
II.3.1. Pasajes marítimos	14		14			
II.3.2. Pasajes aéreos	274		274	867	2	864
II.3.3. Otros pasajes				624		624
II.4. Gastos conexos de transp.		227	-227	2.003	239	1.764
II.4.1. Suminist. y otros g. buques		189	-188	88	67	21
II.4.2. Gastos cías. aéreas				1.026	127	898
II.4.3. Sum. y g. trans. terre.					25	-25
II.4.4. Rep. material transp.				683		683
II.4.5. Otros gastos conexos		37	-38	205	18	186
II.5. Turismo y viajes	487	44	442	1.878	655	1.223
II.5.1. Turismo	482	7	476	1.861	540	1.321
II.5.2. Viajes	4	36	-31	17	115	-98
II.5.3. Venta de pesetas						
II.6. Rentas de inversión	2.952	439	2.513	8.449	340	8.109
II.6.1. Privadas	1.486	439	1.049	6.351	340	6.011
II.6.2. Públicas	1.464		1.464	2.098		2.098
II.7. Transac. Gubernamentales	27	583	-556	130	1.910	-1.779
II.7.1. Transac. militares				91	6	84
II.7.2. Transac. no militares	27	583	-556	39	1.903	-1.864
II.8. Importes no sup. a 250\$					3	-2
II.9. Relac. con Oper. mercantiles	316	775	-458	1.380	1.381	-1
II.10. Relac. con oper. industriales	6	7	-1	14	641	-626
II.11. Otros servicios	127	1.071	-943	794	4.601	-3.806
II.11.1. Seg. no de comer. mercan.	1	68	-67	7	63	-55
II.11.2. Part. en gastos grales.	14	216	-202	2	612	-610
II.11.3. Asist. técn. y royalties	4	151	-147	263	147	116
II.11.4. Comisiones	36	565	-531	377	2.738	-2.361
II.11.5. Transac. caracter personal	72	68	3	143	1.039	-895
TOTAL I + II	44.729	28.895	15.834	128.030	88.153	39.877
III. <u>Transferencias</u>	189	488	-298	1.427	1.122	304
III.1. Privadas	189	488	-298	1.427	1.122	304
III.2. Públicas						
TOTAL I+II+III	44.918	29.383	15.535	129.457	89.276	40.181

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	4.568	8.196	- 3.627	38.950	15.774	23.175
IV.1. Privado	4.568	8.196	- 3.627	30.045	15.774	14.270
IV.1.1. del exterior a España	1.221	1.661	- 439	2.315	978	1.336
IV.1.1.1. Inversiones	1.151	1.555	- 403	2.296	978	1.318
IV.1.1.1.1. Directas	286	60	226	567		567
IV.1.1.1.2. De cartera	450	1.475	- 824	37	241	- 204
IV.1.1.1.3. En inmuebles	189	19	169	1.993	725	1.267
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	24		24	- 302	10	- 312
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	69	105	- 36	18		18
IV.1.1.2.1. Comerciales						
IV.1.1.2.2. Financieros						
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	69	105	- 36	18		18
IV.1.2. De España al exterior	3.347	6.534	- 3.187	27.729	14.706	12.933
IV.1.2.1. Inversiones		51	- 51	237	5.735	- 5.498
IV.1.2.1.1. Directas		51	- 51	48	5.552	- 5.503
IV.1.2.1.2. De cartera				181	176	5
IV.1.2.1.3. En inmuebles						
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.				7	7	
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	3.347	6.489	- 3.316	27.492	9.060	18.431
IV.1.2.2.1. Comerciales	3.318	6.473	- 3.155	27.484	9.060	18.423
IV.1.2.2.2. Financieros						
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	28	9	18	7		7
IV.2. Público				8.905		8.905
IV.2.1. Del exterior a España						
IV.2.1.1. Deuda pública exterior						
IV.2.1.2. Préstamos al Go. españ.						
IV.2.1.3. Otros créditos públic.						
IV.2.2. De España al exterior				8.905		8.905
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español				8.905		8.905
IV.2.2.2. Part. en org. intern.						
TOTAL I+II+III+IV	49.487	37.579	11.907	168.408	105.051	63.357
V. <u>Capital a corto plazo</u>	195	251	- 55	8.875	1.729	7.146
V.1. Privado	195	251	- 55	8.875	1.321	7.553
V.1.1. Del exterior a España	195	251	- 55	8.875	1.321	7.553
V.1.1.1. Créditos comerciales	195	251	- 55	8.875	1.321	7.553
V.1.1.2. Préstamos financieros						
V.1.1.3. Otras op. car. credit.						
V.1.2. De España al exterior						
V.1.2.1. Créditos comerciales						
V.1.2.2. Préstamos financieros						
V.1.2.3. Otras op. car. credit.						
V.2. Público					407	- 407
V.2.1. Del exterior a España						
V.2.2. De España al exterior					407	- 407
VI. <u>D.E.G. asignados</u>						
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>						
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	- 4		- 4	- 2.098	217	2.316
TOTAL V+VI+VII+VIII	190	251	- 60	6.776	1.947	4.829
TOTAL GENERAL (I a VIII)	49.678	37.831	11.847	175.184	106.998	68.186

ESPAÑA-ECUADOR

RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	17.651	437	17.214	40.308	8.876	31.431
II. <u>Servicios</u>	2.874	3.365	-491	5.371	4.495	876
II.1. Fletes	1.104	2	1.102	1.995	709	1.285
II.1.1. Fletes de importación	50	1	49	20	-	20
II.1.2. Fletes de exportación	1.050	1	1.049	1.423	700	722
II.1.3. Otros fletes	3	-	3	551	9	541
II.2. Seguros	7	1	6	69	4	65
II.2.1. Primas seguros	7	-	7	69	2	67
II.2.2. Indemnizaciones	-	1	-1	-	1	-1
II.3. Pasajes	-	-	-	145	-	145
II.3.1. Pasajes marítimos	-	-	-	-	-	-
II.3.2. Pasajes aéreos	-	-	-	-	-	-
II.3.3. Otros pasajes	-	-	-	145	-	145
II.4. Gastos conexos de transp.	13	-	13	213	58	154
II.4.1. Suminist. y otros g. buques	12	-	12	11	58	-46
II.4.2. Gastos cías. aéreas	-	-	-	-	-	-
II.4.3. Sum. y g. trans. terre.	-	-	-	-	-	-
II.4.4. Rep. material transp.	-	-	-	199	-	199
II.4.5. Otros gastos conexos	1	-	1	1	-	1
II.5. Turismo y viajes	281	95	185	504	443	60
II.5.1. Turismo	265	48	217	500	393	106
II.5.2. Viajes	15	47	-31	3	50	-46
II.5.3. Venta de pesetas	-	-	-	-	-	-
II.6. Rentas de inversión	833	21	812	988	53	935
II.6.1. Privadas	421	21	399	988	53	935
II.6.2. Públicas	412	-	412	-	-	-
II.7. Transac. Gubernamentales	8	479	-470	-	1.166	-1.166
II.7.1. Transac. militares	-	-	-	-	5	-5
II.7.2. Transac. no militares	8	479	-470	-	1.161	-1.161
II.8. Importes no sup. a 250\$	-	-	-	-	-	-
II.9. Relac. con Oper. mercantiles	321	2.266	-1.944	326	69	256
II.10. Relac. con oper. industriales	-	22	-22	110	173	-62
II.11. Otros servicios	303	477	-173	1.017	1.815	-797
II.11.1. Seg. no de comer. mercan.	-	12	-12	50	-	49
II.11.2. Part. en gastos grales.	-	83	-83	1	322	-321
II.11.3. Asist. técn. y royalties	154	94	59	213	90	123
II.11.4. Comisiones	78	236	-158	659	1.230	-571
II.11.5. Transac. caracter personal	71	49	21	92	170	-78
TOTAL I + II	20.526	3.803	16.722	45.679	13.371	32.308
III. <u>Transferencias</u>	38	240	-201	161	296	-135
III.1. Privadas	38	199	-160	161	296	-135
III.2. Públicas	-	40	40	-	-	-
TOTAL I+II+III	20.565	4.044	16.521	45.840	13.667	32.172

<u>IV. Capital a largo plazo</u>	1.730	1.982	-252	6.910	8.274	-1.364
IV.1. Privado	1.730	1.982	-252	5.551	8.274	-2.723
IV.1.1. del exterior a España	189	103	86	330	184	145
IV.1.1.1. Inversiones	189	103	86	316	184	132
IV.1.1.1.1. Directas	-	-	-	102	50	52
IV.1.1.1.2. De cartera	115	103	15	9	49	-39
IV.1.1.1.3. En inmuebles	20	-	20	113	-	113
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	50	-	50	90	84	5
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	-	-	-	13	-	13
IV.1.1.2.1. Comerciales	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	-	-	-	13	-	13
IV.1.2. De España al exterior	1.540	1.879	-338	5.221	8.080	-2.869
IV.1.2.1. Inversiones	-	68	-68	-	3.069	-3.069
IV.1.2.1.1. Directas	-	68	-68	-	3.044	-3.044
IV.1.2.1.2. De cartera	-	-	-	-	25	-25
IV.1.2.1.3. En inmuebles	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	1.540	1.819	-269	5.221	5.020	200
IV.1.2.2.1. Comerciales	1.540	1.803	-262	5.221	5.020	200
IV.1.2.2.2. Financieros	-	7	-7	-	-	-
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	-	-	-	-	-	-
IV.2. Público	-	-	-	1.358	-	1.358
IV.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.1. Deuda pública exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.3. Otros créditos públic.	-	-	-	-	-	-
IV.2.2. De España al exterior	-	-	-	1.358	-	1.358
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español	-	-	-	1.358	-	1.358
IV.2.2.2. Part. en org. intern.	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III+IV	22.295	6.026	16.268	52.750	21.942	30.808
<u>V. Capital a corto plazo</u>	972	1.510	-537	3.033	1.562	1.470
V.1. Privado	972	1.510	-537	3.033	1.562	1.470
V.1.1. Del exterior a España	972	1.510	-537	3.033	1.562	1.470
V.1.1.1. Créditos comerciales	972	1.510	-537	3.033	1.562	1.470
V.1.1.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.1.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.1.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
V.1.2.1. Créditos comerciales	-	-	-	-	-	-
V.1.2.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.2.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.2. Público	-	-	-	-	-	-
V.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
V.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
<u>VI. D.E.G. asignados</u>	-	-	-	-	-	-
<u>VII. Variación saldos ctas. en ptas.</u>	-	-	-	-	-	-
<u>VIII. Errores, omis. y dif. valorac.</u>	16	16	-	1.318	37	1.355
TOTAL V+VI+VII+VIII	989	1.526	-536	1.715	1.600	144
TOTAL GENERAL (I a VIII)	23.284	7.552	15.732	54.466	23.542	30.923

ESPAÑA- EL SALVADOR RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

CONCEPTOS	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	18.420	3.090	15.330	5.979	4.107	1.871
II. <u>Servicios</u>	223	1.030	-807	1.197	838	358
II.1. Fletes	103	11	92	102	1	104
II.1.1. Fletes de importación	1	-	1	-	-	-
II.1.2. Fletes de exportación	101	11	90	102	2	105
II.1.3. Otros fletes	-	-	-	-	-	-
II.2. Seguros	8	5	2	9	10	-
II.2.1. Primas seguros	8	-	7	9	-	9
II.2.2. Indemnizaciones	-	4	-4	-	10	-10
II.3. Pasajes	-	-	-	-	-	-
II.3.1. Pasajes marítimos	-	-	-	-	-	-
II.3.2. Pasajes aéreos	-	-	-	-	-	-
II.3.3. Otros pasajes	-	-	-	-	-	-
II.4. Gastos conexos de transp.	-	41	-41	-	30	-29
II.4.1. Suminist. y otros g. buques	-	3	-3	-	30	-30
II.4.2. Gastos cías. aéreas	-	38	-38	-	-	-
II.4.3. Sum. y g. trans. terre.	-	-	-	-	-	-
II.4.4. Rep. material transp.	-	-	-	-	-	-
II.4.5. Otros gastos conexos	-	-	-	-	-	-
II.5. Turismo y viajes	8	13	5	46	15	31
II.5.1. Turismo	8	-	8	46	7	39
II.5.2. Viajes	-	13	-13	-	8	-8
II.5.3. Venta de pesetas	-	-	-	-	-	-
II.6. Rentas de inversión	32	-	32	464	-	464
II.6.1. Privadas	32	-	32	464	-	464
II.6.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
II.7. Transac. Gubernamentales	-	135	-135	-	69	-68
II.7.1. Transac. militares	-	-	-	-	-	-
II.7.2. Transac. no militares	-	135	-135	-	69	-68
II.8. Importes no sup. a 250\$	-	-	-	-	4	-4
II.9. Relac. con Oper. mercantiles	22	586	-564	485	191	293
II.10. Relac. con oper. industriales	-	29	-29	-	-	-
II.11. Otros servicios	48	207	-158	87	518	-431
II.11.1. Seg. no de comer. mercan.	-	-	-	-	-	-
II.11.2. Part. en gastos grales.	-	71	-71	-	234	-234
II.11.3. Asist. técn. y royalties	-	6	-6	8	11	-3
II.11.4. Comisiones	48	111	-63	65	194	-129
II.11.5. Transac. caracter personal	-	16	-16	13	78	-65
TOTAL I + II	18.643	4.120	14.523	7.176	4.946	2.230
III. <u>Transferencias</u>	40	77	-37	8	39	-31
III.1. Privadas	40	77	-37	8	39	-31
III.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III	18.684	4.197	14.486	7.185	4.986	2.199

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	331	11.555	-11.224	4.645	3.749	895
IV.1. Privado	331	11.555	-11.224	4.645	3.749	895
IV.1.1. del exterior a España	5	-	5	75	-	74
IV.1.1.1. Inversiones	5	-	5	75	-	74
IV.1.1.1.1. Directas	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.1.2. De cartera	-	-	-	12	-	12
IV.1.1.1.3. En inmuebles	4	-	4	63	-	63
IV.1.1.1.4. Otras formas Inv.	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.1. Comerciales	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	-	-	-	-	-	-
IV.1.2. De España al exterior	326	11.555	-11.229	4.570	3.749	820
IV.1.2.1. Inversiones	-	34	-34	-	-	-
IV.1.2.1.1. Directas	-	10	-10	-	-	-
IV.1.2.1.2. De cartera	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.3. En inmuebles	-	24	-24	-	-	-
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	326	11.521	-11.195	4.570	3.749	820
IV.1.2.2.1. Comerciales	326	11.521	-11.195	4.570	3.749	820
IV.1.2.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	-	-	-	-	-	-
IV.2. Público	-	-	-	-	-	-
IV.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.1. Deuda pública exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.3. Otros créditos públic.	-	-	-	-	-	-
IV.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español	-	-	-	-	-	-
IV.2.2.2. Part. en org. intern.	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III+IV	19.015	15.753	5.262	11.830	8.736	3.096
V. <u>Capital a corto plazo</u>	2.865	2.879	-14	573	61	512
V.1. Privado	2.865	2.879	-14	573	61	512
V.1.1. Del exterior a España	2.865	2.879	-14	573	61	512
V.1.1.1. Créditos comerciales	2.865	2.879	-14	573	61	512
V.1.1.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.1.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.1.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
V.1.2.1. Créditos comerciales	-	-	-	-	-	-
V.1.2.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.2.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.2. Público	-	-	-	-	-	-
V.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
V.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
VI. <u>D.E.G. asignados</u>	-	-	-	-	-	-
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>	-	-	-	-	-	-
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	7	-	7	-	-	-
TOTAL V+VI+VII+VIII	2.872	2.879	-6	573	61	512
TOTAL GENERAL (I a VIII)	21.888	18.632	3.255	12.404	8.797	3.607

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	7.410	4.744	2.665	14.153	4.762	9.390
II. <u>Servicios</u>	966	1.154	-188	2.505	2.752	-246
11.1. Fletes	138	7	130	306	5	301
11.1.1. Fletes de importación	5	6	-1	13	-	13
11.1.2. Fletes de exportación	131	-	131	288	1	287
11.1.3. Otros fletes	1	-	1	4	3	-
11.2. Seguros	12	33	-20	20	18	1
11.2.1. Primas seguros	12	1	10	20	6	13
11.2.2. Indemnizaciones	-	31	-31	-	12	-11
11.3. Pasajes	-	-	-	-	-	-
11.3.1. Pasajes marítimos	-	-	-	-	-	-
11.3.2. Pasajes aéreos	-	-	-	-	-	-
11.3.3. Otros pasajes	-	-	-	-	-	-
11.4. Gastos conexos de transp.	19	62	-42	-	7	-7
11.4.1. Suminist. y otros g. buques	19	59	-39	-	-	-
11.4.2. Gastos cías. aéreas	-	-	-	-	-	-
11.4.3. Sum. y g. trans. terre.	-	-	-	-	-	-
11.4.4. Rep. material transp.	-	1	-1	-	-	-
11.4.5. Otros gastos conexos	-	1	-1	-	7	-7
11.5. Turismo y viajes	274	52	222	360	132	222
11.5.1. Turismo	265	15	249	358	109	248
11.5.2. Viajes	9	36	-26	2	22	-20
11.5.3. Venta de pesetas	-	-	-	-	-	-
11.6. Rentas de inversión	230	12	217	1.072	28	1.044
11.6.1. Privadas	142	12	129	391	28	363
11.6.2. Públicas	87	-	87	681	-	681
11.7. Transac. Gubernamentales	-	385	-385	-	447	-447
11.7.1. Transac. militares	-	-	-	-	-	-
11.7.2. Transac. no militares	-	385	-385	-	447	-447
11.8. Importes no sup. a 250\$	-	-	-	-	-	1
11.9. Relac. con Oper. mercantiles	186	192	-6	492	609	-117
11.10. Relac. con oper. industriales	-	63	-63	76	42	34
11.11. Otros servicios	104	345	-241	176	1.460	-1.284
11.11.1. Seg. no de comer. mercan.	-	-	-	-	4	-4
11.11.2. Part. en gastos grales.	-	152	-152	1	926	-924
11.11.3. Asíst. técn. y royalties	16	14	1	74	6	67
11.11.4. Comisiones	85	140	-55	70	335	-265
11.11.5. Transac. caracter personal	1	37	-35	30	187	-157
TOTAL I + II	8.376	5.898	2.477	16.659	7.514	9.144
III. <u>Transferencias</u>	63	69	-5	498	355	142
III.1. Privadas	63	69	-5	498	355	142
III.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III	8.440	5.968	2.471	17.157	7.870	9.287

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	1.322	1.311	10	21.279	23.033	-1.754
IV.1. Privado	1.322	1.311	10	21.279	23.033	-1.754
IV.1.1. del exterior a España	354	62	292	156	1	154
IV.1.1.1. Inversiones	354	61	293	155	1	153
IV.1.1.1.1. Directas	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.1.2. De cartera	58	60	2	3	1	1
IV.1.1.1.3. En inmuebles	294	-	294	152	-	152
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	1	-	1	-	-	-
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	-	1	-1	1	-	1
IV.1.1.2.1. Comerciales	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	-	1	-1	1	-	1
IV.1.2. De España al exterior	967	1.249	-281	21.122	23.032	-1.909
IV.1.2.1. Inversiones	4	387	-383	-	10.757	-10.757
IV.1.2.1.1. Directas	4	387	-383	-	4.617	-4.617
IV.1.2.1.2. De cartera	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.3. En inmuebles	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.	-	-	-	-	6.140	-6.140
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	963	862	101	21.122	12.274	8.848
IV.1.2.2.1. Comerciales	963	862	101	21.122	12.274	8.848
IV.1.2.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	-	-	-	-	-	-
IV.2. Público	-	-	-	-	-	-
IV.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.1. Deuda pública exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.3. Otros créditos públic.	-	-	-	-	-	-
IV.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español	-	-	-	-	-	-
IV.2.2.2. Part. en org. intern.	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III+IV	9.763	7.280	2.482	38.436	30.904	7.532
V. <u>Capital a corto plazo</u>	378	241	137	1.585	558	1.027
V.1. Privado	378	241	137	1.585	558	1.027
V.1.1. Del exterior a España	378	241	137	1.585	558	1.027
V.1.1.1. Créditos comerciales	378	241	137	1.585	558	1.027
V.1.1.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.1.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.1.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
V.1.2.1. Créditos comerciales	-	-	-	-	-	-
V.1.2.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.2.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.2. Público	-	-	-	-	-	-
V.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
V.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
VI. <u>D.E.G. asignados</u>	-	-	-	-	-	-
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>	-	-	-	-	-	-
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	-	-	-	255	3	251
TOTAL V+VI+VII+VIII	378	241	137	1.840	561	1.279
TOTAL GENERAL (I a VIII)	10.142	7.521	2.620	40.277	31.465	8.811

ESPAÑA-HONDURAS

RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	2.144	1.494	649	7.756	8.162	-406
II. <u>Servicios</u>	225	405	180	1.006	1.088	-81
II.1. Fletes	87	124	-36	123	370	-247
II.1.1. Fletes de importación	-	119	-118	-	343	-343
II.1.2. Fletes de exportación	86	4	81	123	26	96
II.1.3. Otros fletes	-	-	-	-	-	-
II.2. Seguros	4	1	3	8	29	-20
II.2.1. Primas seguros	4	-	4	8	17	-8
II.2.2. Indemnizaciones	-	-	-	-	12	-12
II.3. Pasajes	-	-	-	-	-	-
II.3.1. Pasajes marítimos	-	-	-	-	-	-
II.3.2. Pasajes aéreos	-	-	-	-	-	-
II.3.3. Otros pasajes	-	-	-	-	-	-
II.4. Gastos conexos de transp.	-	-	-	-	8	-8
II.4.1. Suminist. y otros g. buques	-	-	-	-	2	-2
II.4.2. Gastos cias. aéreas	-	-	-	-	-	-
II.4.3. Sum. y g. trans. terre.	-	-	-	-	-	-
II.4.4. Rep. material transp.	-	-	-	-	-	-
II.4.5. Otros gastos conexos	-	-	-	-	11	-11
II.5. Turismo y viajes	40	13	26	42	26	16
II.5.1. Turismo	40	1	38	38	14	23
II.5.2. Viajes	-	12	-12	4	11	-7
II.5.3. Venta de pesetas	-	-	-	-	-	-
II.6. Rentas de inversión	60	-	60	707	-	707
II.6.1. Privadas	26	-	26	101	-	101
II.6.2. Públicas	34	-	34	606	-	606
II.7. Transac. Gubernamentales	-	144	-144	-	82	-82
II.7.1. Transac. militares	-	-	-	-	-	-
II.7.2. Transac. no militares	-	144	-144	-	82	-82
II.8. Importes no sup. a 250\$	-	-	-	-	-	-
II.9. Relac. con Oper. mercantiles	2	28	-26	32	135	-103
II.10. Relac. con oper. industriales	-	24	24	-	-	-
II.11. Otros servicios	29	69	-39	91	432	-341
II.11.1. Seg. no de comer. mercan.	-	1	-1	-	1	-1
II.11.2. Part. en gastos gales.	-	7	-7	-	71	-71
II.11.3. Asist. técn. y royalties	-	3	-2	16	71	-54
II.11.4. Comisiones	28	52	-23	71	133	-61
II.11.5. Transac. caracter personal	1	5	4	2	155	-152
TOTAL I + II	2.369	1.900	469	8.763	9.250	-487
III. <u>Transferencias</u>	78	154	-76	7	82	-75
III.1. Privadas	78	154	-76	7	82	-75
III.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III	2.446	2.054	393	8.770	9.333	-562

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	386	41	344	5.972	1.601	4.370
IV.1. Privado	386	41	344	922	1.601	-679
IV.1.1. del exterior a España	20	-	20	-	-	-
IV.1.1.1. Inversiones	20	-	20	-	-	-
IV.1.1.1.1. Directas	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.1.2. De cartera	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.1.3. En inmuebles	20	-	20	-	-	-
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.1. Comerciales	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	-	-	-	-	-	-
IV.1.2. De España al exterior	365	41	324	922	1.601	-679
IV.1.2.1. Inversiones	-	-	-	-	745	-745
IV.1.2.1.1. Directas	-	-	-	-	730	-730
IV.1.2.1.2. De cartera	-	-	-	-	15	-15
IV.1.2.1.3. En inmuebles	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	365	41	324	922	856	65
IV.1.2.2.1. Comerciales	365	41	324	922	856	65
IV.1.2.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	-	-	-	-	-	-
IV.2. Público	-	-	-	5.050	-	5.050
IV.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.1. Deuda pública exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.3. Otros créditos públic.	-	-	-	-	-	-
IV.2.2. De España al exterior	-	-	-	5.050	-	5.050
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español	-	-	-	5.050	-	5.050
IV.2.2.2. Part. en org. intern.	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III+IV	2.834	2.096	738	14.743	10.935	3.808
V. <u>Capital a corto plazo</u>	98	17	81	222	99	122
V.1. Privado	98	17	81	222	99	122
V.1.1. Del exterior a España	93	17	81	222	99	122
V.1.1.1. Créditos comerciales	98	17	81	222	99	122
V.1.1.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.1.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.1.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
V.1.2.1. Créditos comerciales	-	-	-	-	-	-
V.1.2.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.2.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.2. Público	-	-	-	-	-	-
V.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
V.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
VI. <u>D.E.G. asignados</u>	-	-	-	-	-	-
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>	-	-	-	-	-	-
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	-	-	-	11	11	-
TOTAL V+VI+VII+VIII	98	17	81	234	111	122
TOTAL GENERAL (I a VIII)	2.933	2.114	819	14.977	11.046	3.930

ESPAÑA-MEXICO

RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	58.010	23.580	34.430	285.613	691.426	-405.813
II. <u>Servicios</u>	24.817	8.316	16.500	39.507	32.680	6.826
11.1. Fletes	728	98	629	2.677	320	2.357
11.1.1. Fletes de importación	13	88	-75	53	286	-233
11.1.2. Fletes de exportación	450	8	441	1.475	17	1.457
11.1.3. Otros fletes	264	1	262	1.148	15	1.133
11.2. Seguros	19	9	10	1.252	57	1.195
11.2.1. Primas seguros	19	5	14	1.159	12	1.147
11.2.2. Indemnizaciones		4	-4	92	45	47
11.3. Pasajes	2		2	341	2.007	-1.665
11.3.1. Pasajes marítimos						
11.3.2. Pasajes aéreos	2		2	341	2.007	-1.665
11.3.3. Otros pasajes						
11.4. Gastos conexos de transp.	428	57	371	2.935	225	2.709
11.4.1. Suminist. y otros g. buques	410	29	381	2.599	180	2.418
11.4.2. Gastos cías. aéreas					2	-2
11.4.3. Sum. y g. trans. terre.				164	1	162
11.4.4. Rep. material transp.				171	40	131
11.4.5. Otros gastos conexos	18	28	-10			
11.5. Turismo y viajes	17.432	792	16.640	17.292	4.625	12.666
11.5.1. Turismo	17.368	735	16.632	17.075	4.303	12.772
11.5.2. Viajes	63	56	7	217	322	-105
11.5.3. Venta de pesetas						
11.6. Rentas de inversión	1.370	3.893	-2.523	2.959	4.397	-1.438
11.6.1. Privadas	1.370	3.885	-2.515	2.959	4.393	-1.434
11.6.2. Públicas		7	-7		4	-4
11.7. Transac. Gubernamentales	3	490	-487	387	1.545	-1.157
11.7.1. Transac. militares					7	-7
11.7.2. Transac. no militares	3	490	-487	387	1.538	-1.150
11.8. Importes no sup. a 250\$	1			3	2	
11.9. Relac. con Oper. mercantiles	1.996	1.086	909	2.321	4.105	-1.784
11.10. Relac. con oper. industriales	324	75	248	712	458	254
11.11. Otros servicios	2.509	1.811	697	8.622	14.933	-6.311
11.11.1. Seg. no de comer. mercan.	119	329	-210	60	414	-354
11.11.2. Part. en gastos grales.	163	580	-416	335	4.644	-4.308
11.11.3. Asist. técn. y royalties	1.192	119	1.072	4.255	1.089	3.165
11.11.4. Comisiones	238	569	-331	1.301	4.555	-3.253
11.11.5. Transac. caracter personal	795	211	583	2.669	4.229	-1.559
TOTAL I + II	82.828	31.897	50.930	325.120	724.107	-398.986
III. <u>Transferencias</u>	18.517	1.932	16.584	23.861	4.066	19.795
III.1. Privadas	18.517	1.932	16.584	23.861	4.066	19.795
III.2. Públicas						
TOTAL I+II+III	101.345	33.830	67.514	348.982	728.173	-379.191

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	26.574	17.323	9.250	95.134	108.154	13.019
IV.1. Privado	26.574	17.323	9.250	95.117	98.546	3.438
IV.1.1. del exterior a España	20.445	12.044	8.400	53.187	18.506	34.681
IV.1.1.1. Inversiones	20.336	11.907	8.428	53.004	18.340	34.663
IV.1.1.1.1. Directas	2.871	954	1.917	43.721	4.302	39.418
IV.1.1.1.2. De cartera	13.424	10.671	2.752	1.738	10.090	-8.351
IV.1.1.1.3. En inmuebles	3.457	60	3.397	3.411	1.183	2.227
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	582	221	361	4.133	2.764	1.368
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	109	137	-28	183	165	17
IV.1.1.2.1. Comerciales						
IV.1.1.2.2. Financieros					63	-63
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	109	137	-28	183	102	-80
IV.1.2. De España al exterior	6.129	5.278	850	41.820	80.040	-38.119
IV.1.2.1. Inversiones	11	501	-489	252	22.152	-21.899
IV.1.2.1.1. Directas	4	582	-577	213	21.930	-21.717
IV.1.2.1.2. De cartera	6		5	37	221	-184
IV.1.2.1.3. En inmuebles						
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.		82	-82	1		1
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	6.118	4.777	1.340	41.667	57.887	-16.220
IV.1.2.2.1. Comerciales	6.111	4.777	1.333	41.665	57.192	-15.527
IV.1.2.2.2. Financieros					694	-694
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	6		6	1		1
IV.2. Público				27	9.607	-9.580
IV.2.1. Del exterior a España				27	7	19
IV.2.1.1. Deuda pública exterior				27	7	19
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.						
IV.2.1.3. Otros créditos públic.						
IV.2.2. De España al exterior					9.600	-9.600
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español					9.600	-9.600
IV.2.2.2. Part. en org. intern.						
TOTAL I+II+III+IV	127.919	51.154	76.765	444.117	836.328	-392.210
V. <u>Capital a corto plazo</u>	3.860	2.540	1.319	25.248	13.356	11.892
V.1. Privado	3.860	2.540	1.319	25.248	13.356	11.892
V.1.1. Del exterior a España	3.860	2.540	1.319	25.248	13.356	11.892
V.1.1.1. Créditos comerciales	3.843	2.540	1.302	25.248	13.356	11.892
V.1.1.2. Préstamos financieros	17		17			
V.1.1.3. Otras op. car. credit.						
V.1.2. De España al exterior						
V.1.2.1. Créditos comerciales						
V.1.2.2. Préstamos financieros						
V.1.2.3. Otras op. car. credit.						
V.2. Público						
V.2.1. Del exterior a España						
V.2.2. De España al exterior						
VI. <u>D.E.G. asignados</u>						
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>						
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	29	35	6	670	327	343
TOTAL V+VI+VII+VIII	3.890	2.576	1.313	25.919	13.683	12.235
TOTAL GENERAL (I a VIII)	131.810	53.731	78.079	470.036	850.011	-379.974

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	3.902	3.907	-4	3.189	20.696	-17.507
II. <u>Servicios</u>	505	857	-352	507	492	95
11.1. Fletes	146	41	105	188	4	183
11.1.1. Fletes de importación	-	13	-13	-	9	-9
11.1.2. Fletes de exportación	146	27	118	187	8	196
11.1.3. Otros fletes	-	-	-	-	3	-3
11.2. Seguros	4	1	2	13	-	13
11.2.1. Primas seguros	3	-	3	13	-	13
11.2.2. Indemnizaciones	-	1	-	-	-	-
11.3. Pasajes	-	-	-	-	-	-
11.3.1. Pasajes marítimos	-	-	-	-	-	-
11.3.2. Pasajes aéreos	-	-	-	-	-	-
11.3.3. Otros pasajes	-	-	-	-	-	-
11.4. Gastos conexos de transp.	-	-	-	3	-	3
11.4.1. Suminist. y otros g. buques	-	-	-	-	-	-
11.4.2. Gastos cías. aéreas	-	-	-	-	-	-
11.4.3. Sum. y g. trans. terre.	-	-	-	-	-	-
11.4.4. Rep. material transp.	-	-	-	-	-	-
11.4.5. Otros gastos conexos	-	-	-	3	-	3
11.5. Turismo y viajes	16	10	6	14	61	-46
11.5.1. Turismo	16	1	15	14	4	10
11.5.2. Viajes	-	9	9	-	56	-56
11.5.3. Venta de pesetas	-	-	-	-	-	-
11.6. Rentas de inversión	229	-	229	171	4	166
11.6.1. Privadas	79	-	79	171	4	166
11.6.2. Públicas	149	-	149	-	-	-
11.7. Transac. Gubernamentales	-	565	-565	2	191	-189
11.7.1. Transac. militares	-	-	-	-	-	-
11.7.2. Transac. no militares	-	565	-565	2	191	-189
11.8. Importes no sup. a 250\$	-	-	-	-	-	-
11.9. Relac. con Oper. mercantiles	73	80	6	169	19	150
11.10. Relac. con oper. industriales	-	24	-24	1	11	-10
11.11. Otros servicios	33	132	-98	30	198	-167
11.11.1. Seg. no de comer. mercan.	-	-	-	-	-	-
11.11.2. Part. en gastos grales.	-	57	-57	-	100	-100
11.11.3. Asist. técn. y royalties	1	3	-2	-	18	-18
11.11.4. Comisiones	32	57	-26	30	44	-13
11.11.5. Transac. caracter personal	-	13	-13	-	35	-35
TOTAL I + II	4.407	4.764	-356	3.777	21.189	-17.411
III. <u>Transferencias</u>	-	52	-51	6	200	-193
111.1. Privadas	-	52	-51	6	200	-193
111.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III	4.408	4.816	-408	3.783	21.389	-17.605

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	257	220	36	497	12	510
IV.1. Privado	257	220	36	497	12	510
IV.1.1. del exterior a España	4	-	4	6	-	6
IV.1.1.1. Inversiones	4	-	4	6	-	6
IV.1.1.1.1. Directas	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.1.2. De cartera	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.1.3. En inmuebles	4	-	4	6	-	6
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.1. Comerciales	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. <u>Cre</u> <u>diticio</u>	-	-	-	-	-	-
IV.1.2. De España al exterior	252	220	31	481	12	504
IV.1.2.1. Inversiones	-	30	30	-	-	-
IV.1.2.1.1. Directas	-	30	30	-	-	-
IV.1.2.1.2. De cartera	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.3. En inmuebles	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	252	190	61	491	-12	504
IV.1.2.2.1. Comerciales	252	190	61	491	-12	504
IV.1.2.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. <u>Cre</u> <u>diticio</u>	-	-	-	-	-	-
IV.2. Público	-	-	-	-	-	-
IV.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.1. Deuda pública exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.3. Otros créditos públic.	-	-	-	-	-	-
IV.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español	-	-	-	-	-	-
IV.2.2.2. Part. en org. intern.	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III+IV	4.665	5.037	-372	4.281	21.376	-17.095
V. <u>Capital a corto plazo</u>	885	354	531	68	68	-
V.1. Privado	885	354	531	68	68	-
V.1.1. Del exterior a España	885	354	531	68	68	-
V.1.1.1. Créditos comerciales	885	354	531	68	68	-
V.1.1.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.1.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.1.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
V.1.2.1. Créditos comerciales	-	-	-	-	-	-
V.1.2.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.2.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.2. Público	-	-	-	-	-	-
V.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
V.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
VI. <u>D.E.G. asignados</u>	-	-	-	-	-	-
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>	-	-	-	-	-	-
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	100	189	-89	-	-	-
TOTAL V+VI+VII+VIII	985	543	442	68	68	-
TOTAL GENERAL (I a VIII)	5.631	5.581	70	4.349	21.445	-17.095

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	23.777	70.257	-47.479	46.334	84.853	-38.518
II. <u>Servicios</u>	14.013	6.974	7.938	11.285	20.854	-8.969
II.1. Fletes	414	507	- 92	1.651	2.128	-477
II.1.1. Fletes de importación	5	381	-375	-	912	- 912
II.1.2. Fletes de exportación	324	97	226	719	108	610
II.1.3. Otros fletes	84	27	56	931	1.107	-175
II.2. Seguros	26	-	26	21	9	12
II.2.1. Primas seguros	11	-	11	21	1	19
II.2.2. Indemnizaciones	15	-	15	-	8	- 7
II.3. Pasajes	108	-	108	571	-	571
II.3.1. Pasajes marítimos	-	-	-	-	-	-
II.3.2. Pasajes aéreos	108	-	108	571	-	571
II.3.3. Otros pasajes	-	-	-	-	-	-
II.4. Gastos conexos de transp.	701	875	-174	1.455	2.653	-1.197
II.4.1. Suminist. y otros g. buques	341	830	-488	769	2.625	-1.856
II.4.2. Gastos cías. aéreas	-	-	-	-	-	-
II.4.3. Sum. y g. trans. terre.	-	-	-	-	-	-
II.4.4. Rep. material transp.	35	-	35	681	1	680
II.4.5. Otros gastos conexos	324	45	278	4	26	- 21
II.5. Turismo y viajes	957	172	785	2.086	353	1.733
II.5.1. Turismo	-	-	-	-	-	-
II.5.2. Viajes	956	97	859	2.051	315	1.736
II.5.3. Venta de pesetas	1	75	-74	34	37	- 2
II.6. Rentas de inversión	1.778	1.873	-95	2.492	3.227	-735
II.6.1. Privadas	1.777	1.873	-95	2.492	3.227	-735
II.6.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
II.7. Transac. Gubernamentales	-	214	-214	7	319	- 311
II.7.1. Transac. militares	-	-	-	-	-	-
II.7.2. Transac. no militares	-	214	-214	7	319	- 311
II.8. Importes no sup. a 250\$	-	-	-	-	-	-
II.9. Relac. con Oper. mercantiles	456	503	-46	1.006	1.216	-209
II.10. Relac. con oper. industriales	110	286	-176	164	351	-186
II.11. Otros servicios	10.358	2.541	7.817	1.827	9.995	-8.167
II.11.1. Seg. no de comer. mercan.	18	387	-368	42	85	- 42
II.11.2. Part. en gastos grales.	30	222	-192	6	518	- 511
II.11.3. Asist. técn. y royalties	15	1.174	-1.159	719	870	- 150
II.11.4. Comisiones	52	739	-686	297	8.418	-8.121
II.11.5. Transac. caracter personal	10.242	17	10.224	761	101	659
TOTAL I + II	38.690	77.232	-38.541	57.619	105.107	-47.488
III. <u>Transferencias</u>	721	999	-278	1.161	967	194
III.1. Privadas	721	999	-278	1.161	967	194
III.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III	39.412	78.232	-38.819	58.781	106.075	-47.294

<u>IV. Capital a largo plazo</u>	13.238	7.982	5.256	53.485	21.357	32.127
IV.1. Privado	13.238	7.982	5.256	53.485	21.357	32.127
IV.1.1. del exterior a España	10.598	6.157	4.440	40.756	5.658	35.097
IV.1.1.1. Inversiones	9.740	5.980	3.759	34.477	5.392	29.084
IV.1.1.1.1. Directas	2.535	72	2.463	13.657	1.683	11.973
IV.1.1.1.2. De cartera	5.148	5.381	- 233	11.612	2.294	9.318
IV.1.1.1.3. En inmuebles	380	-	380	7.740	140	7.599
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	1.676	526	1.149	1.467	1.274	193
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	857	176	681	6.279	265	6.015
IV.1.1.2.1. Comerciales	-	150	-150	-	194	-194
IV.1.1.2.2. Financieros	848	-	848	5.412	-	5.412
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	8	26	-17	866	71	795
IV.1.2. De España al exterior	2.640	1.824	815	12.728	15.698	-2.970
IV.1.2.1. Inversiones	10	83	-73	5.111	10.968	-5.857
IV.1.2.1.1. Directas	10	-	10	4.677	8.369	-3.692
IV.1.2.1.2. De cartera	-	83	-83	434	328	105
IV.1.2.1.3. En inmuebles	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.	-	-	-	-	2.270	-2.270
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	2.630	1.740	889	7.617	4.730	2.887
IV.1.2.2.1. Comerciales	2.573	1.612	-960	6.917	4.723	2.193
IV.1.2.2.2. Financieros	57	-	57	-	-	-
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	-	128	-128	700	6	693
IV.2. Público	-	-	-	-	-	-
IV.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.1. Deuda pública exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.3. Otros créditos públic.	-	-	-	-	-	-
IV.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español	-	-	-	-	-	-
IV.2.2.2. Part. en org. intern.	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III+IV	52.650	86.214	-33.563	112.266	127.432	-15.165
<u>V. Capital a corto plazo</u>	903	741	162	2.263	1.795	468
V.1. Privado	903	741	162	2.263	1.795	468
V.1.1. Del exterior a España	903	741	162	2.263	1.989	274
V.1.1.1. Créditos comerciales	903	741	162	2.263	1.989	274
V.1.1.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.1.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.1.2. De España al exterior	-	-	-	-	194	-194
V.1.2.1. Créditos comerciales	-	-	-	-	194	-194
V.1.2.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.2.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.2. Público	-	-	-	-	-	-
V.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
V.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
<u>VI. D.E.G. asignados</u>	-	-	-	-	-	-
<u>VII. Variación saldos ctas. en ptas.</u>	-	-	-	-	-	-
<u>VIII. Errores, omis. y dif. valorac.</u>	1.665	12	1.653	-	-	-
TOTAL V+VI+VII+VIII	2.869	734	1.815	2.263	1.795	468
TOTAL GENERAL (I a VIII)	55.220	86.968	-31.748	114.529	129.227	-14.697

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	1.615	2.814	-1.199	6.468	9.804	-3.336
II. <u>Servicios</u>	226	815	-589	1.583	2.174	-600
II.1. Fletes	67	90	-23	295	7	288
II.1.1. Fletes de importación	-	90	-90	-	7	-6
II.1.2. Fletes de exportación	66	-	66	284	-	284
II.1.3. Otros fletes	-	-	-	10	-	10
II.2. Seguros	-	1	-	20	22	-1
II.2.1. Primas seguros	-	-	-	19	3	16
II.2.2. Indemnizaciones	-	1	-1	1	18	-17
II.3. Pasajes	6	-	6	-	-	-
II.3.1. Pasajes marítimos	6	-	6	-	-	-
II.3.2. Pasajes aéreos	-	-	-	-	-	-
II.3.3. Otros pasajes	-	-	-	-	-	-
II.4. Gastos conexos de transp.	-	-	-	6	-	6
II.4.1. Suminist. y otros g. buques	-	-	-	2	-	2
II.4.2. Gastos cías. aéreas	-	-	-	-	-	-
II.4.3. Sum. y g. trans. terre.	-	-	-	-	-	-
II.4.4. Rep. material transp.	-	-	-	-	-	-
II.4.5. Otros gastos conexos	-	-	-	3	-	3
II.5. Turismo y viajes	16	17	-1	77	23	54
II.5.1. Turismo	16	2	14	77	9	68
II.5.2. Viajes	-	15	-15	-	13	-13
II.5.3. Venta de pesetas	-	-	-	-	-	-
II.6. Rentas de inversión	100	3	96	551	11	539
II.6.1. Privadas	-	3	-3	82	11	70
II.6.2. Públicas	100	-	100	469	-	469
II.7. Transac. Gubernamentales	-	367	-367	4	356	-352
II.7.1. Transac. militares	-	-	-	-	-	-
II.7.2. Transac. no militares	-	367	-367	4	356	-352
II.8. Importes no sup. a 250\$	-	-	-	-	-	-
II.9. Relac. con Oper. mercantiles	6	16	-9	91	315	-224
II.10. Relac. con oper. industriales	-	65	-65	388	1.056	-668
II.11. Otros servicios	28	253	-225	137	380	-243
II.11.1. Seg. no de comer. mercan.	8	-	7	1	2	-
II.11.2. Part. en gastos grales.	-	10	-10	12	135	-122
II.11.3. Asist. técn. y royalties	-	29	-29	44	46	-1
II.11.4. Comisiones	13	21	-7	52	121	-68
II.11.5. Transac. caracter personal	6	191	-185	24	75	-50
TOTAL I + II	1.841	3.530	-1.788	8.042	11.979	-3.937
III. <u>Transferencias</u>	3	274	-271	189	448	-259
III.1. Privadas	3	274	-271	189	448	-259
III.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III	1.845	3.905	-2.059	8.231	12.428	-4.196

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	557	497	59	2.614	5.916	-3.301
IV.1. Privado	557	497	59	937	5.916	-4.978
IV.1.1. del exterior a España	556	202	353	136	42	94
IV.1.1.1. Inversiones	39	-	38	136	42	94
IV.1.1.1.1. Directas	16	-	16	8	-	8
IV.1.1.1.2. De cartera	2	-	2	-	42	-42
IV.1.1.1.3. En inmuebles	18	-	18	128	-	128
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	1	-	1	-	-	-
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	516	-	114	-	-	-
IV.1.1.2.1. Comerciales	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. <u>Cre</u> <u>diticio</u>	516	202	314	-	-	-
IV.1.2. De España al exterior	1	295	-294	801	5.873	-5.072
IV.1.2.1. Inversiones	-	295	-295	-	5.229	-5.229
IV.1.2.1.1. Directas	-	295	-295	-	4.440	-4.440
IV.1.2.1.2. De cartera	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.3. En inmuebles	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	1	-	1	801	644	157
IV.1.2.2.1. Comerciales	1	-	1	801	644	157
IV.1.2.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. <u>Cre</u> <u>diticio</u>	-	-	-	-	-	-
IV.2. Público	-	-	-	1.677	-	1.677
IV.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.1. Deuda pública exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.3. Otros créditos públic.	-	-	-	-	-	-
IV.2.2. De España al exterior	-	-	-	1.677	-	1.677
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español	-	-	-	1.677	-	1.677
IV.2.2.2. Part. en org. intern.	-	-	-	1.677	-	1.677
TOTAL I+II+III+IV	2.402	4.402	-2.000	10.846	18.344	-7.497
V. <u>Capital a corto plazo</u>	15	41	-26	1.212	794	418
V.1. Privado	15	41	-26	921	579	342
V.1.1. Del exterior a España	15	41	-26	921	579	342
V.1.1.1. Créditos comerciales	15	41	-26	921	579	342
V.1.1.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.1.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.1.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
V.1.2.1. Créditos comerciales	-	-	-	-	-	-
V.1.2.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.2.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.2. Público	-	-	-	290	214	75
V.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
V.2.2. De España al exterior	-	-	-	290	214	75
VI. <u>D.E.G. asignados</u>	-	-	-	-	-	-
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>	-	-	-	-	-	-
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	-	-	-	-	-	-
TOTAL V+VI+VII+VIII	15	41	-26	1.212	794	415
TOTAL GENERAL (I a VIII)	2.417	4.444	-2.027	12.059	19.138	-7.079

(en miles de dólares)

CONCEPTOS	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	27.002	11.486	15.515	28.526	11.475	17.051
II. <u>Servicios</u>	3.264	2.655	608	8.537	3.757	4.780
11.1. Fletes	990	4	986	1.845	50	1.794
11.1.1. Fletes de importación	1		1	7	13	-6
11.1.2. Fletes de exportación	931	2	928	1.605	29	1.576
11.1.3. Otros fletes	57	1	56	232	7	225
11.2. Seguros	20	4	15	241		241
11.2.1. Primas seguros	9	1	8	91		91
11.2.2. Indemnizaciones	10	3	6	150		150
11.3. Pasajes	1		1	5		4
11.3.1. Pasajes marítimos						
11.3.2. Pasajes aéreos	1		1	5		4
11.3.3. Otros pasajes						
11.4. Gastos conexos de transp.	51	284	-232	394	3	391
11.4.1. Suminist. y otros g. buques	49	284	-234	175	2	173
11.4.2. Gastos cías. aéreas					1	1
11.4.3. Sum. y g. trans. terre.						
11.4.4. Rep. material transp.				216		216
11.4.5. Otros gastos conexos	1		1	2		2
11.5. Turismo y viajes	550	140	410	483	558	-74
11.5.1. Turismo	531	121	410	468	480	-11
11.5.2. Viajes	18	18		14	77	-62
11.5.3. Venta de pesetas						
11.6. Rentas de inversión	1.080	6	1.073	3.805	9	3.795
11.6.1. Privadas	1.080	6	1.073	3.805	9	3.795
11.6.2. Públicas						
11.7. Transac. Gubernamentales	33	741	-707		814	-814
11.7.1. Transac. militares		5	-5		3	-3
11.7.2. Transac. no militares	33	736	-702		811	-811
11.8. Importes no sup. a 250\$					2	-2
11.9. Relac. con Oper. mercantiles	262	310	-47	752	394	358
11.10. Relac. con oper. industriales		19	-19	74	57	17
11.11. Otros servicios	272	1.143	-871	933	1.866	-932
11.11.1. Seg. no de comer. mercan.		11	-11	56	18	37
11.11.2. Part. en gastos grales.		173	-173		273	-273
11.11.3. Asist. técn. y royalties	40	16	23	220	317	-97
11.11.4. Comisiones	146	890	-744	315	980	-664
11.11.5. Transac. caracter personal	84	50	33	341	275	66
TOTAL I + II	30.266	14.142	16.124	37.063	15.232	21.831
III. <u>Transferencias</u>	175	57	117	365	767	-402
III.1. Privadas	175	57	117	365	767	-402
III.2. Públicas						
TOTAL I+II+III	30.442	14.199	16.242	37.428	16.000	21.429

<u>IV. Capital a largo plazo</u>	19.175	27.583	-8.407	9.205	16.201	-6.995
IV.1. Privado	19.175	27.583	-8.407	9.205	16.201	-6.995
IV.1.1. del exterior a España	204	45	159	445	3.336	-2.891
IV.1.1.1. Inversiones	198	45	152	427	6	420
IV.1.1.1.1. Directas	12		12	300		300
IV.1.1.1.2. De cartera	34	41	-6	18		18
IV.1.1.1.3. En inmuebles	150	4	145	108		108
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	1		1		6	-6
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	6		6	17	3.330	-3.312
IV.1.1.2.1. Comerciales						
IV.1.1.2.2. Financieros	6		6			
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Cre diticio				17	3.330	-3.312
IV.1.2. De España al exterior	18.970	27.537	-8.566	8.760	12.864	-4.104
IV.1.2.1. Inversiones		8.689	-8.689		9.242	-9.242
IV.1.2.1.1. Directas						
IV.1.2.1.2. De cartera					9.231	-9.231
IV.1.2.1.3. En inmuebles						
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.		8.689	-8.689		11	-11
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	18.970	18.848	122	8.760	3.622	5.138
IV.1.2.2.1. Comerciales	17.936	18.705	768	8.758	3.622	5.136
IV.1.2.2.2. Financieros	15		15			
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	1.018	142	875	2		2
IV.2. Público						
IV.2.1. Del exterior a España						
IV.2.1.1. Deuda pública exterior						
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.						
IV.2.1.3. Otros créditos públic.						
IV.2.2. De España al exterior						
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español						
IV.2.2.2. Part. en org. intern.						
TOTAL I+II+III+IV	49.617	41.783	7.834	46.635	32.201	14.433
<u>V. Capital a corto plazo</u>	5.814	2.093	3.720	5.084	1.278	3.805
V.1. Privado	5.814	2.093	3.720	5.084	1.278	3.805
V.1.1. Del exterior a España	5.814	2.093	3.720	4.084	1.278	3.805
V.1.1.1. Créditos comerciales	5.814	2.093	3.720	5.084	1.278	3.805
V.1.1.2. Préstamos financieros						
V.1.1.3. Otras op. car. credit.						
V.1.2. De España al exterior						
V.1.2.1. Créditos comerciales						
V.1.2.2. Préstamos financieros						
V.1.2.3. Otras op. car. credit.						
V.2. Público						
V.2.1. Del exterior a España						
V.2.2. De España al exterior						
<u>VI. D.E.G. asignados</u>						
<u>VII. Variación saldos ctas. en ptas.</u>						
<u>VIII. Errores, omis. y dif. valorac.</u>	22	22		43	10	32
TOTAL V+VI+VII+VIII	5.836	2.115	3.720	5.127	1.289	3.838
TOTAL GENERAL (I a VIII)	55.454	43.899	11.555	51.762	33.490	18.272

ESPAÑA-REP. DOMINICANA RESUMEN DE INGRESOS Y PAGOS 1975 Y 1980

(en miles de dólares)

CONCEPTOS	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	10.374	-11.744	1.370	24.841	16.000	7.961
II. <u>Servicios</u>	2.637	524	2.112	7.545	3.058	4.487
II.1. Fletes	915	3	911	351	33	318
II.1.1. Fletes de importación				1	28	-26
II.1.2. Fletes de exportación	872	3	868	350	2	348
II.1.3. Otros fletes	42		42		2	-2
II.2. Seguros	1			1.060	1	1.058
II.2.1. Primas seguros	1		1	4	1	2
II.2.2. Indemnizaciones				1.055		1.055
II.3. Pasajes	394		394	1		1
II.3.1. Pasajes marítimos						
II.3.2. Pasajes aéreos	394		394	1		1
II.3.3. Otros pasajes						
II.4. Gastos conexos de transp.		1	-1	1	94	-92
II.4.1. Suminist. y otros g. buques		1	-1	1	82	-81
II.4.2. Gastos cías. aéreas					7	-7
II.4.3. Sum. y g. trans. terre.						
II.4.4. Rep. material transp.						
II.4.5. Otros gastos conexos					4	-3
II.5. Turismo y viajes	379	34	344	175	57	117
II.5.1. Turismo	374	15	359	173	33	141
II.5.2. Viajes	4	19	-14		23	-23
II.5.3. Venta de pesetas						
II.6. Rentas de inversión	406	69	395	2.617	115	2.502
II.6.1. Privadas	294	69	225	267	115	151
II.6.2. Públicas	169		169	2.350		2.350
II.7. Transac. Gubernamentales		177	177	3	188	-185
II.7.1. Transac. militares						
II.7.2. Transac. no militares		177	-177	3	188	-185
II.8. Importes no sup. a 250\$						
II.9. Relac. con Oper. mercantiles	106	81	25	229	162	66
II.10. Relac. con oper. industriales		23	23	833	393	439
II.11. Otros servicios	374	131	247	2.271	2.010	260
II.11.1. Seg. no de comer. mercan.				433	374	59
II.11.2. Part. en gastos grales.	7	70	63		1.142	-1.142
II.11.3. Asíst. técn. y royalties	300		299	1.726	64	1.661
II.11.4. Comisiones	57	48	9	53	280	-227
II.11.5. Transac. caracter personal	9	11	-2	58	148	-90
TOTAL I + II	13.011	12.268	742	32.387	19.939	12.448
III. <u>Transferencias</u>	84	119	-35	151	497	-345
III.1. Privadas	84	119	35	151	497	-345
III.2. Públicas						
TOTAL I+II+III	13.095	12.388	707	32.539	20.436	12.102

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	6.103	1.082	5.021	8.133	11.420	-3.286
IV.1. Privado	6.103	1.082	5.021	8.133	8.568	-434
IV.1.1. del exterior a España	4.174	917	3.256	112	13	99
IV.1.1.1. Inversiones	203	275	-72	112	13	99
IV.1.1.1.1. Directas						
IV.1.1.1.2. De cartera	184	263	-79	17	13	4
IV.1.1.1.3. En inmuebles	18	12	6	95		95
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.						
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	3.971	641	3.329			
IV.1.1.2.1. Comerciales						
IV.1.1.2.2. Financieros	43		43			
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Crediticio	3.927	641	3.285			
IV.1.2. De España al exterior	1.929	164	1.765	8.021	8.555	534
IV.1.2.1. Inversiones					1.330	-1.330
IV.1.2.1.1. Directas					1.330	-1.330
IV.1.2.1.2. De cartera						
IV.1.2.1.3. En inmuebles						
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.						
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	1.929	164	1.765	8.021	7.225	795
IV.1.2.2.1. Comerciales	1.929	164	1.765	8.021	7.225	795
IV.1.2.2.2. Financieros						
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Crediticio						
IV.2. Público					2.851	-2.851
IV.2.1. Del exterior a España						
IV.2.1.1. Deuda pública exterior						
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.						
IV.2.1.3. Otros créditos públic.						
IV.2.2. De España al exterior					2.851	-2.851
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español					2.851	-2.851
IV.2.2.2. Part. en org. intern.						
TOTAL I+II+III+IV	19.199	13.470	5.728	40.672	31.856	8.816
V. <u>Capital a corto plazo</u>	1.413	217	1.195	988	1.402	-414
V.1. Privado	1.413	217	1.195	988	749	238
V.1.1. Del exterior a España	1.413	217	1.195	988	749	238
V.1.1.1. Créditos comerciales	1.419	217	1.195	988	749	238
V.1.1.2. Préstamos financieros						
V.1.1.3. Otras op. car. credit.						
V.1.2. De España al exterior						
V.1.2.1. Créditos comerciales						
V.1.2.2. Préstamos financieros						
V.1.2.3. Otras op. car. credit.						
V.2. Público					653	-653
V.2.1. Del exterior a España						
V.2.2. De España al exterior					653	-653
VI. <u>D.E.G. asignados</u>						
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>						
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	2	1	1	21	14	6
TOTAL V+VI+VII+VIII	1.615	215	1.196	1.009	1.417	408
TOTAL GENERAL (I a VIII)	20.615	13.689	6.925	41.681	33.274	8.407

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	8.865	9.566	-700	31.536	12.281	19.254
II. <u>Servicios</u>	2.866	1.681	1.185	6.001	5.897	104
II.1. Fletes	1.026	173	852	1.206	112	1.094
II.1.1. Fletes de importación	124	173	-49	5	79	-74
II.1.2. Fletes de exportación	901	-	901	1.061	33	1.027
II.1.3. Otros fletes	-	-	-	140	-	140
II.2. Seguros	6	5	-	44	11	32
II.2.1. Primas seguros	6	-	5	36	3	32
II.2.2. Indemnizaciones	-	5	-4	7	7	-
II.3. Pasajes	10	-	10	36	-	36
II.3.1. Pasajes marítimos	10	-	10	-	-	-
II.3.2. Pasajes aéreos	-	-	-	36	-	36
II.3.3. Otros pasajes	-	-	-	-	-	-
II.4. Gastos conexos de transp.	200	57	142	109	512	-403
II.4.1. Suminist. y otros g. buques	-	55	-55	63	471	-408
II.4.2. Gastos cías. aéreas	-	2	-2	-	29	-29
II.4.3. Sum. y g. trans. terre.	-	-	-	-	-	-
II.4.4. Rep. material transp.	200	-	200	44	-	44
II.4.5. Otros gastos conexos	-	-	-	-	12	-11
II.5. Turismo y viajes	223	25	197	1.386	271	1.115
II.5.1. Turismo	220	4	216	1.384	192	1.191
II.5.2. Viajes	2	21	-19	1	78	-76
II.5.3. Venta de pesetas	-	-	-	-	-	-
II.6. Rentas de inversión	1.128	75	1.053	1.195	211	983
II.6.1. Privadas	1.128	75	1.053	1.195	211	983
II.6.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
II.7. Transac. Gubernamentales	53	441	-388	37	498	-460
II.7.1. Transac. militares	-	-	-	-	-	-
II.7.2. Transac. no militares	53	441	-388	37	498	-460
II.8. Importes no sup. a 250\$	-	-	-	-	1	-1
II.9. Relac. con Oper. mercantiles	85	106	-20	447	239	207
II.10. Relac. con oper. industriales	8	1	6	741	192	548
II.11. Otros servicios	124	793	-668	796	3.844	-3.048
II.11.1. Seg. no de comer. mercan.	25	118	-93	79	134	-55
II.11.2. Part. en gastos grales.	3	103	-100	-	295	-295
II.11.3. Asist. técn. y royalties	35	53	-18	333	14	318
II.11.4. Comisiones	51	14	-66	209	1.700	-1.490
II.11.5. Transac. caracter personal	112	502	-390	173	1.699	-1.525
TOTAL I + II	11.732	11.247	484	37.538	18.178	19.359
III. <u>Transferencias</u>	259	562	-303	1.679	452	1.226
III.1. Privadas	259	562	-303	1.679	452	1.226
III.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III	11.991	11.809	181	39.217	18.631	20.585

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	4.255	2.367	1.888	4.409	3.183	1.226
IV.1. Privado	4.255	2.367	1.888	4.409	3.183	1.226
IV.1.1. del exterior a España	462	183	278	760	262	498
IV.1.1.1. Inversiones	462	183	279	760	258	501
IV.1.1.1.1. Directas	172	-	172	118	100	18
IV.1.1.1.2. De cartera	20	36	-15	65	59	6
IV.1.1.1.3. En inmuebles	42	-	42	666	-	666
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	226	146	79	90	98	-189
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	-	-	-	-	3	-3
IV.1.1.2.1. Comerciales	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	-	-	-	-	3	-3
IV.1.2. De España al exterior	3.793	2.183	1.609	3.649	2.921	727
IV.1.2.1. Inversiones	-	119	-119	-	572	-572
IV.1.2.1.1. Directas	-	117	-117	-	572	-572
IV.1.2.1.2. De cartera	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.1.3. En inmuebles	-	2	-2	-	-	-
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	3.793	2.063	1.729	3.649	2.348	1.300
IV.1.2.2.1. Comerciales	3.793	2.063	1.729	3.649	2.348	1.300
IV.1.2.2.2. Financieros	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	-	-	-	-	-	-
IV.2. Público	-	-	-	-	-	-
IV.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.1. Deuda pública exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.3. Otros créditos públic.	-	-	-	-	-	-
IV.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español	-	-	-	-	-	-
IV.2.2.2. Part. en org. intern.	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III+IV	16.246	14.177	2.069	43.626	21.815	21.811
V. <u>Capital a corto plazo</u>	2.431	20	2.411	4.436	2.178	2.258
V.1. Privado	2.431	20	2.411	4.436	2.178	2.258
V.1.1. Del exterior a España	2.431	20	2.411	4.436	2.178	2.258
V.1.1.1. Créditos comerciales	2.431	20	2.411	4.436	2.178	2.258
V.1.1.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.1.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.1.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
V.1.2.1. Créditos comerciales	-	-	-	-	-	-
V.1.2.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	-	-
V.1.2.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.2. Público	-	-	-	-	-	-
V.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
V.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
VI. <u>D.E.G. asignados</u>	-	-	-	-	-	-
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>	-	-	-	-	-	-
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	14	-	14	362	12	350
TOTAL V+VI+VII+VIII	2.445	20	2.425	4.799	2.190	2.608
TOTAL GENERAL (I a VIII)	18.692	14.197	4.494	48.425	24.005	24.420

(en miles de dólares)

C O N C E P T O S	1975			1980		
	INGRESOS	PAGOS	SALDO	INGRESOS	PAGOS	SALDO
I. <u>Mercancías y oro no monetario</u>	109.781	74.989	34.792	369.676	465.988	-96.312
II. <u>Servicios</u>	26.829	11.426	15.403	81.680	33.763	47.916
11.1. Fletes	2.832	1.627	1.204	9.874	5.603	4.270
11.1.1. Fletes de importación	174	224	-49	115	347	-232
11.1.2. Fletes de exportación	2.287	1.394	893	8.976	4.790	4.186
11.1.3. Otros fletes	369	9	360	781	465	316
11.2. Seguros	154	67	87	461	351	110
11.2.1. Primas seguros	75	4	70	354	73	280
11.2.2. Indemnizaciones	79	62	16	107	277	-170
11.3. Pasajes	2	-	2	84	404	-320
11.3.1. Pasajes marítimos	1	-	1	-	-	-
11.3.2. Pasajes aéreos	1	-	1	84	404	-319
11.3.3. Otros pasajes	-	-	-	-	-	-
11.4. Gastos conexos de transp.	788	252	536	2.193	4.804	-2.610
11.4.1. Suminist. y otros g. buques	486	197	288	1.687	2.908	-1.221
11.4.2. Gastos cías. aéreas	-	-	-	-	1.769	-1.769
11.4.3. Sum. y g. trans. terre.	29	-	29	18	2	16
11.4.4. Rep. material transp.	208	-	208	70	-	70
11.4.5. Otros gastos conexos	65	54	10	416	123	293
11.5. Turismo y viajes	15.670	1.115	14.555	47.746	1.850	45.896
11.5.1. Turismo	15.280	1.034	14.245	47.054	1.447	45.606
11.5.2. Viajes	389	80	309	692	402	289
11.5.3. Venta de pesetas	-	-	-	-	-	-
11.6. Rentas de inversión	413	2.826	-2.412	4.847	1.819	3.027
11.6.1. Privadas	413	2.826	-2.412	4.847	1.819	3.027
11.6.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
11.7. Transac. Gubernamentales	330	1.406	-1.075	502	1.652	-1.149
11.7.1. Transac. militares	-	-	-	-	27	-27
11.7.2. Transac. no militares	330	1.406	-1.075	502	1.624	-1.121
11.8. Importes no sup. a 250\$	3	-	3	19	1	17
11.9. Relac. con Oper. mercantiles	2.913	919	1.993	7.060	1.659	5.401
11.10. Relac. con oper. industriales	406	4	402	575	1.820	-1.244
11.11. Otros servicios	3.313	3.207	105	8.314	13.797	-5.488
11.11.1. Seg. no de comer. mercan.	135	350	-214	850	550	300
11.11.2. Part. en gastos grales.	73	558	-485	128	4.178	-4.049
11.11.3. Asist. técn. y royalties	936	78	858	2.798	1.603	1.195
11.11.4. Comisiones	1.188	2.094	-905	1.000	4.798	-3.797
11.11.5. Transac. caracter personal	978	125	853	3.535	2.666	868
TOTAL I + II	136.611	86.416	50.195	451.356	499.752	-48.395
III. <u>Transferencias</u>	31.661	1.979	29.682	90.063	5.806	84.256
III.1. Privadas	31.661	1.979	29.682	90.063	5.806	84.256
III.2. Públicas	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III	168.273	88.395	79.877	541.419	505.558	35.860

IV. <u>Capital a largo plazo</u>	15.121	11.026	4.094	50.062	152.205	-102.142
IV.1. Privado	15.121	11.026	4.094	50.051	152.205	-102.153
IV.1.1. del exterior a España	6.327	2.835	3.991	17.816	2.229	15.587
IV.1.1.1. Inversiones	6.729	2.660	4.068	16.155	2.170	13.984
IV.1.1.1.1. Directas	593	17	575	1.737	445	1.291
IV.1.1.1.2. De cartera	1.971	2.482	-510	558	1.204	-645
IV.1.1.1.3. En inmuebles	3.749	151	3.597	13.798	270	13.527
IV.1.1.1.4. Otras formas inv.	415	9	406	61	249	-188
IV.1.1.2. Préstamos y Créditos	97	174	-77	1.661	58	1.602
IV.1.1.2.1. Comerciales	-	10	-10	-	-	-
IV.1.1.2.2. Financieros	-	-	-	899	-	899
IV.1.1.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	97	163	-66	761	58	702
IV.1.2. De España al exterior	8.294	8.191	103	32.234	149.975	-117.740
IV.1.2.1. Inversiones	4	1.090	-1.085	27	9.734	-9.707
IV.1.2.1.1. Directas	3	850	-846	52	9.200	-9.148
IV.1.2.1.2. De cartera	1	239	-238	-	533	-533
IV.1.2.1.3. En inmuebles	-	-	-	24	-	24
IV.1.2.1.4. Otras formas inv.	-	-	-	-	-	-
IV.1.2.2. Préstamos y créditos	8.289	7.101	1.188	32.207	140.241	-108.033
IV.1.2.2.1. Comerciales	7.925	5.858	2.066	32.170	136.690	-104.519
IV.1.2.2.2. Financieros	320	-	320	-	3.022	-3.022
IV.1.2.2.3. Otras Op. C. Cre diticio	44	1.242	-1.198	36	529	-492
IV.2. Público	-	-	-	11	-	11
IV.2.1. Del exterior a España	-	-	-	11	-	11
IV.2.1.1. Deuda pública exterior	-	-	-	11	-	11
IV.2.1.2. Préstamos al Go. espñ.	-	-	-	-	-	-
IV.2.1.3. Otros créditos públic.	-	-	-	-	-	-
IV.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
IV.2.2.1. Prést. conc. por el Go. español	-	-	-	-	-	-
IV.2.2.2. Part. en org. intern.	-	-	-	-	-	-
TOTAL I+II+III+IV	183.394	99.422	83.972	591.482	657.763	66.281
V. <u>Capital a corto plazo</u>	8.749	6.889	1.860	20.827	26.828	-6.000
V.1. Privado	8.749	6.889	1.860	20.827	26.828	-6.000
V.1.1. Del exterior a España	8.749	4.325	4.424	20.827	25.828	-5.000
V.1.1.1. Créditos comerciales	8.749	4.325	4.424	20.727	25.828	-5.100
V.1.1.2. Préstamos financieros	-	-	-	100	-	100
V.1.1.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.1.2. De España al exterior	-	2.563	-2.563	-	1.000	-1.000
V.1.2.1. Créditos comerciales	-	2.563	-2.563	-	-	-
V.1.2.2. Préstamos financieros	-	-	-	-	1.000	-1.000
V.1.2.3. Otras op. car. credit.	-	-	-	-	-	-
V.2. Público	-	-	-	-	-	-
V.2.1. Del exterior a España	-	-	-	-	-	-
V.2.2. De España al exterior	-	-	-	-	-	-
VI. <u>D.E.G. asignados</u>	-	-	-	-	-	-
VII. <u>Variación saldos ctas. en ptas.</u>	-	-	-	-	-	-
VIII. <u>Errores, omis. y dif. valorac.</u>	376	2.198	-1.821	1.527	880	646
TOTAL V+VI+VII+VIII	9.126	9.087	38	22.355	27.709	-5.353
TOTAL GENERAL (I a VIII)	192.521	108.509	84.011	613.837	685.472	-71.635