

NACIONES UNIDAS

CONSEJO
ECONOMICO
Y SOCIAL



LIMITADO

E/CN.12/L.99
30 de julio de 1973

ORIGINAL: ESPAÑOL

SEMINARIO INTERNACIONAL SOBRE ESTADISTICAS
DE LAS RELACIONES ECONOMICAS INTERNACIONALES
Auspiciado conjuntamente por la Comisión
Económica para América Latina (CEPAL) y por la
la Fundación Alemana para el Desarrollo
Internacional (DSE)
Berlín, 10 al 28 de septiembre de 1973

RELACION DE PRECIOS DEL INTERCAMBIO DE AMERICA LATINA

Documento preparado por la secretaría de la
Comisión Económica para América Latina

INDICE

| | <u>Página</u> |
|--|---------------|
| I. INTRODUCCION | 1 |
| II. LOS INDICES POR PAISES | 4 |
| III. EL INDICE REGIONAL | 6 |
| IV. EL INDICE DE PRECIOS DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS DE EXPORTACION DE AMERICA LATINA, BASADO EN COTIZA- CIONES INTERNACIONALES | 8 |
| V. ALCANCES Y LIMITACIONES DEL INDICE REGIONAL DE LA RELACION DE PRECIOS DEL INTERCAMBIO | 16 |
| 1. Fronteras nacionales y frontera regional | 16 |
| 2. Composición del comercio intrazonal y con terceros países | 16 |
| 3. Productos primarios y manufacturas | 18 |
| VI. LA RELACION DE PRECIOS DEL INTERCAMBIO Y LA PRODUCTIVIDAD | 20 |
| VII. METODOLOGIA UTILIZADA PARA EL CALCULO DE LOS INDICES DE COMERCIO EXTERIOR | 21 |
| 1. Fuentes de información para obtener los datos básicos | 21 |
| 2. Selección de una muestra representativa, a base de la cual se efectúan los cálculos | 21 |
| 3. Clasificación de los productos en agrupaciones que permitan el análisis económico y la comparación internacional | 23 |
| 4. Metodología y elección de la fórmula para determinar los índices | 25 |
| 5. Elección del año base | 31 |
| 6. Método de ajuste de la muestra seleccionada al universo estadístico | 31 |
| 7. Valores constantes según varias clasificaciones | 33 |
| 8. Los problemas de los cambios de calidad | 35 |

I. INTRODUCCION

En este documento se pretende presentar las series históricas del comercio exterior de los países latinoamericanos y exponer los métodos de cálculo que se han venido utilizando en la CEPAL para determinar los índices de quantum y de valor unitario del comercio exterior y algunos conceptos derivados de estos índices, como la relación de precios del intercambio, el poder de compra de las exportaciones, la capacidad para importar y el efecto de la relación de intercambio.

La determinación de estas series en la CEPAL ha permitido acumular valiosas experiencias de orden práctico, las que constituyen un complemento importante de los principios teóricos conocidos respecto a los números índices en general. Es por ello que, junto con presentar en el anexo estadístico de este documento los índices de comercio exterior de los países latinoamericanos y de la región en su conjunto, se explican las tareas sucesivas que es necesario efectuar para determinarlos.

Al exponer la metodología que hasta ahora se ha venido empleando en las distintas etapas del cálculo de los índices, se plantean algunas sugerencias tendientes a perfeccionarlas, con el fin de que esa información no sólo pueda atender los requerimientos cada vez mayores de la investigación económica, sino que permita también eliminar en cierta medida algunas de las limitaciones estadísticas existentes.

Sin embargo, debe tenerse presente que, si bien en este documento se definen y analizan los conceptos relativos a la relación de precios del intercambio y se presentan las series históricas correspondientes, no se pretende en ningún caso interpretar los fenómenos cuya medición estadística se considera?

El cálculo de los índices se realiza en la CEPAL debido a que en muchos países no ha sido posible disponer esta información de fuentes nacionales. Por otra parte los índices que publican algunos países difieren en la metodología adoptada de modo que cuando se disponen índices por grupos, los criterios de clasificación utilizados varían de país a país; no se puede así obtener datos comparables ni tampoco integrarlos para determinar índices para América Latina en su conjunto. Para los estudios que realiza la CEPAL se ha considerado necesario determinar series para los bienes de consumo, las materias primas y los productos intermedios y los bienes de capital basados en la clasificación según uso o destino económico (CUODE) 1/.

1/ CEPAL, Clasificación del comercio exterior según uso o destino económico (CUODE) (E/CN.12/739).

Mediante esta clasificación se han determinado índices para las importaciones y se dispone además de series en valores constantes y corrientes, las que se obtienen mediante la aplicación de una metodología uniforme y la elección de un año base común.

Con relación al cálculo de los índices de comercio exterior en los países latinoamericanos la CEPAL ha prestado asistencia técnica y algunos países están empleando la metodología utilizada en la CEPAL. Ello ha permitido utilizar la información oficial del país correspondiente y se ha dejado de calcular en la CEPAL.

Para facilitar la interpretación de la terminología empleada en este documento se ha considerado conveniente no sólo definirla sino que además se ha identificado cada término con los que se usan comúnmente en los textos de habla inglesa. Los términos correspondientes en inglés se presentan entre paréntesis.

P o VU = Precio o valor unitario

X = Exportaciones, o referente a exportaciones

M = Importaciones, o referente a importaciones

Q = Cantidad o volumen

V o PQ = Valor en términos monetarios

Z = Productividad

Valor unitario (Unit value) = Valor promedio por unidad de cantidad obtenido dividiendo el valor en términos monetarios por las cantidades en términos físicos $\frac{PQ}{Q}$

Valores constantes (Constant values) = Las cantidades de cada año multiplicadas por los precios del año base ($P_0 Q_n$).

Relación de precios del intercambio o relación de intercambio (Terms of trade or Net barter terms of trade) = El valor unitario de las exportaciones de bienes dividido por el valor unitario de las importaciones de bienes: $\frac{P_x}{P_m}$. Esta relación procura medir de manera aproximada las transferencias implícitas de ingresos al exterior o del exterior, lo que representaría en el primer caso un empeoramiento y en el segundo un mejoramiento de la relación de intercambio.

/Relación de

Relación de intercambio bruto (Gross barter terms of trade) = El índice de quantum o volumen físico de las exportaciones de bienes dividido por el índice de quantum de las importaciones de bienes: $\frac{(Q_x)}{(Q_m)}$.

Relación de intercambio de la cuenta corriente (Current-account terms of trade) = La relación de intercambio de bienes y servicios, en la que se incluyen tanto el rubro mercaderías como el rubro invisibles de la cuenta corriente del balance de pagos.

Poder de compra de las exportaciones (Purchasing power of exports or income terms of trade) = El quantum de las exportaciones multiplicado por la relación de intercambio: $\left(\frac{P_x}{P_m} \cdot Q_x\right)$ o, lo que es lo mismo, el valor de las exportaciones dividido por el índice de valor unitario de las importaciones $\left(\frac{P_x Q_x}{P_m}\right)$. Esta relación representa una medida de las variaciones del poder adquisitivo de un país expresado en términos reales. Muestra por lo tanto las variaciones en el volumen o cantidad de bienes que un país puede comprar con los ingresos derivados de su comercio exterior. Estas variaciones del poder de compra son directamente proporcionales a las variaciones de las cantidades y los precios de los productos exportados e inversamente proporcionales a las variaciones de los precios de los productos importados. En consecuencia, el índice del poder de compra de las exportaciones varía en el mismo sentido en que varían el índice de volumen físico y el índice de precios de las exportaciones y en sentido inverso al índice de precios de importación.

Así:

Índice del poder de compra de las exportaciones = Índice de volumen físico de las exportaciones \times Índice de precios de exportación $\times \frac{1}{\text{Índice de precios de importación}}$

Capacidad para importar (Capacity of import) = El poder de compra de las exportaciones de bienes y servicios incluido el saldo neto del movimiento de capitales extranjeros expresados a precios constantes.

Relación factorial simple del intercambio (Single-factoral terms of trade) = La relación del intercambio multiplicada por un índice de productividad de las exportaciones: $\frac{P_x}{P_m} \cdot Z_x$.

/Relación factorial

Relación factorial doble del intercambio (Double-factoral terms of trade) = La relación del intercambio multiplicada por un índice de productividad de las exportaciones dividido por un índice de productividad de las importaciones: $\frac{P_x}{P_m} \cdot \frac{Z_x}{Z_m}$.

Efecto de la relación de intercambio (Terms of trade effect or Gains from trade) = La diferencia algebraica entre el poder de compra de las exportaciones de bienes y servicios y el quantum de las exportaciones de bienes y servicios: $(\frac{P_x}{P_m} - 1) Q_x$. Este concepto procura medir la ganancia o pérdida que representan para una economía las variaciones de los precios relativos de sus transacciones con el exterior. Si el poder de compra es mayor que el quantum de las exportaciones el saldo será positivo y habrá por lo tanto una ganancia. Si la diferencia es negativa habrá una pérdida motivada por las variaciones de los precios de su intercambio con el exterior.

Corresponde señalar que no es propósito de este informe profundizar en el examen de los distintos conceptos que se han venido considerando y de las fórmulas alternativas que se podrían utilizar para determinarlos. Se trata principalmente de exponer los conceptos y las fórmulas y metodología que se han venido utilizando en la secretaría de la CEPAL para determinar las series estadísticas correspondientes.

II. LOS INDICES POR PAISES

Uno de los campos de la estadística para el cual los países latinoamericanos desde hace bastante tiempo vienen efectuando regularmente compilaciones estadísticas es el de comercio exterior. Se dispone en la actualidad de datos más discriminados gracias a la acción de organismos regionales de integración como la ALALC. Esa información se refiere a clasificaciones de productos más detalladas y a datos por productos desagregados según medio de transporte y bandera, así como al registro de los valores del comercio intrazonal de importación en fob y cif.

Sin embargo en muy pocas oportunidades en los países se han utilizado esos datos básicos para construir índices que sirvan para un análisis económico más profundo. Para suplir esta falta, la CEPAL calcula los índices del comercio exterior de los países latinoamericanos con el inconveniente de que el acceso a las fuentes primarias de información se hace naturalmente mucho más difícil que para los organismos nacionales pertinentes. Las dificultades que comúnmente se encuentran se refieren a:

1. Cambios de las clasificaciones estadísticas nacionales ocurridos en los últimos años por la adopción de la Nomenclatura Arancelaria de Bruselas (NAB) en la mayoría de los países latinoamericanos. Ello ha creado dificultades para actualizar los índices cuya muestra fue elegida a base de clasificaciones anteriores.

2. Contenido de varios productos heterogéneos en una partida estadística nacional.

3. El registro estadístico de valores que no corresponden a valores efectivos de transacción, lo que afecta en especial a las exportaciones de productos básicos como el petróleo, los minerales, bananos y otros. Ello exige realizar ajustes a los valores nominales de los países en los que se presentan estos problemas, a fin de considerar los valores efectivos de transacción cuando se calculan los índices.

4. Estacionalidad de las exportaciones de productos agrícolas, las que se reflejan en el cálculo de índices trimestrales. Aunque los índices de exportaciones en la CEPAL se calculan trimestralmente, no se ha considerado el problema de la corrección de las variaciones estacionales ya que todos los datos para este documento se basan en valores anuales.

5. Cambios de calidad de los productos, en especial los manufacturados,

Las estadísticas oficiales registradas por las aduanas, dado que no incluyen índices de quantum o valor unitario, sólo permiten conocer las variaciones en el valor del conjunto de artículos importados o exportados, no obstante, que estas variaciones se deben a los cambios en las dos variables que determinan el valor: la cantidad y el precio de cada uno de los productos que se intercambian. Conocer la magnitud en que estos cambios ocurren en cada uno de estos elementos es de gran importancia. Si desea obtenerse una medida de los cambios de volumen de los bienes de capital importados, no servirán los respectivos valores de este grupo, sino que tal medida sólo puede proporcionarla un índice de quantum de las importaciones de esos bienes.

Del mismo modo es necesario también medir las variaciones medias de los precios de exportación e importación por medio de los índices de precios.

Las series correspondientes a los índices de quantum y de valor unitario de las exportaciones e importaciones, así como los respectivos valores a precios corrientes y constantes que ha venido calculando y utilizando la CEPAL, se presentan en el anexo estadístico de este documento. Asimismo se incluyen las series correspondientes a la relación de precios del intercambio y el poder de compra de las exportaciones. Estas series se presentan para el período más extenso posible en cada país, dependiendo en cada caso de las informaciones básicas que la CEPAL haya podido disponer, procediéndose a un empalme de las series originales a fin de mostrar una sola serie que

/comprenda el

comprenda el período 1928 a 1972. Las series originales se han obtenido sometiendo a revisión todo el método de cálculo cada vez que se adoptó una nueva base para el cálculo de los índices, procediéndose en cada oportunidad a seleccionar nuevas muestras de productos. Los años adoptados como base y de ponderación fueron sucesivamente 1937, 1948, 1953, 1955 y 1963. Se proyecta revisar el método de cálculo de los índices que actualmente se determinan a base del año 1963 y adoptar 1970 como año base y sistema de ponderaciones basado en la composición del comercio exterior de este último año.

El empalme de las series originales para el período 1928 a 1948 correspondientes a las importaciones se efectuó ligando los índices de valor unitario de las importaciones totales. Para el período 1948 a 1960 se empalmaron los índices al nivel de los 10 grupos de la calificación según uso o destino económico (CUODE). Con relación a las exportaciones, el empalme de las series originales se efectuó ligando los índices de valor unitario de las exportaciones totales en todo el período considerado.

Los índices de quantum de las exportaciones e importaciones por países se obtienen mediante la fórmula de Laspeyres: $\frac{\sum P_n Q_n}{\sum P_0 Q_0}$ en el que $\sum P_n Q_n$ corresponde a la suma de los valores a precios constantes en cada año y $\sum P_0 Q_0$ a la suma de los valores del año base.

Los índices de valor unitario a su vez se han obtenido mediante la fórmula de Paasche: $\frac{\sum P_n Q_n}{\sum P_0 Q_n}$ en el que $\sum P_n Q_n$ corresponde a la suma en cada año de los valores corrientes de las exportaciones o importaciones.

III. EL INDICE REGIONAL

El cálculo de los índices para cada país latinoamericano ha permitido determinar para América Latina en su conjunto las mismas series señaladas anteriormente, consolidando para ello los datos por países mediante el método agregativo. Así se han obtenido para el total de América Latina series en valores corrientes y a precios constantes de las importaciones y exportaciones y sus correspondientes índices de quantum y de valor unitario, relación de precios del intercambio y poder de compra de las exportaciones, las que se presentan en el anexo estadístico.

/Los índices

Los índices de quantum y de valor unitario se han calculado desde el año 1928 únicamente para algunos países, debido a que no se disponía de la información básica para todos. Sin embargo hay datos en valores corrientes a partir de 1930 para los 19 países que integran el total regional. Estos valores se han deflacionado por índices de valor unitario correspondientes al conjunto de países para los que se disponían estas series en cada período.

Así el índice regional de valor unitario incluye en cada período a los siguientes países.

Exportaciones

| <u>Período</u> | <u>Se incluyen los índices de:</u> |
|----------------|--|
| 1930 a 1934 | 12 países (Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, México, Perú, Venezuela, El Salvador, Haití y República Dominicana); |
| 1935 a 1936 | 13 países (a los países anteriores se agrega Uruguay); |
| 1937 | 18 países (Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, México, Perú, Uruguay, Venezuela, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Haití, Honduras, Nicaragua, Panamá y República Dominicana); |
| 1938 a 1972 | 19 países (a los países anteriores se agrega Paraguay). |

Importaciones

| <u>Período</u> | <u>Se incluyen los índices de:</u> |
|----------------|---|
| 1930 a 1934 | 10 países (Argentina, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, México, Perú, Venezuela, El Salvador y República Dominicana); |
| 1935 a 1936 | 11 países (a los países anteriores se agrega Uruguay); |
| 1937 a 1949 | 17 países (Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, México, Perú, Uruguay, Venezuela, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua, Panamá y República Dominicana); |
| 1950 a 1956 | 18 países (a los países anteriores se agrega Haití); |
| 1957 a 1972 | 19 países (a los países anteriores se agrega Paraguay). |

En la sección V se examinan algunos aspectos de importancia relacionados con la utilización regional de los índices de la relación de precios del intercambio.

IV. EL INDICE DE PRECIOS DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS DE EXPORTACION DE AMERICA LATINA, BASADO EN COTIZACIONES INTERNACIONALES

Es frecuente el uso de series de índice de precios al por mayor de productos básicos basados en cotizaciones internacionales como sustitutos de índices de valor unitario de las exportaciones totales de los países y áreas en desarrollo. Sin duda que las fluctuaciones de estas series pueden considerarse representativas de los índices de valor unitario de las exportaciones de regiones en las cuales los productos primarios tienen una alta participación, como ocurre en América Latina. Sin embargo, debe tenerse presente que si bien estos índices pueden ser representativos de las variaciones de los precios que América Latina exporta en su conjunto, pueden no ser igualmente significativos para cada país. Mientras por una parte los índices de valor unitario se calculan para cada país a base de una muestra representativa de sus exportaciones, el índice de cotizaciones internacionales se refiere a determinadas calidades y en algunos casos a varias calidades seleccionadas de un mismo producto, como el café, algodón y lana, entre los cuales pueden existir diferencias apreciables de precios. Asimismo las cotizaciones internacionales no guardan estricta correspondencia con los valores de exportación debido a que parte de las exportaciones se efectúa en cumplimiento de contratos a precios previamente fijados de modo que cuando se realiza una exportación ésta se valúa a los precios estipulados en los contratos, los que pueden diferir de las cotizaciones internacionales vigentes en ese momento. Así también, cotizaciones excepcionalmente altas - o bajas - en un período, pueden corresponder a cantidades pequeñas - o grandes - de exportación efectiva, de tal manera que los índices anuales basados en las cotizaciones internacionales pueden ser diferentes a los índices de valor unitario calculados para el mismo período.

Con el objeto de complementar los índices de valor unitario de las exportaciones que la CEPAL ha venido determinando, se calcula además un índice de precios basado en la cotización internacional de los principales productos de exportación de América Latina. Dicho índice ha venido publicándose regularmente en los Boletines Estadísticos de la CEPAL con datos a partir del año 1960.

2/ Se calcula un gran número de índices de precios basados en cotizaciones internacionales que se publican regularmente con gran oportunidad por organismos internacionales como el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento, la Oficina de Estadística de las Naciones Unidas, la FAO y el Fondo Monetario Internacional. Igualmente se publican otros índices compilados por organismos públicos y privados de países industrializados como los Estados Unidos, el Reino Unido, la República Federal de Alemania y otros países, que son ampliamente divulgados y utilizados. En Commodity Price Trends del Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento se presenta información comparativa de 26 índices de precios de este tipo.

La estructura del índice ha tenido por objeto medir las variaciones de los precios de los principales productos básicos que América Latina exporta. Con este fin se eligieron para su inclusión en el índice los productos que tienen una alta participación en las exportaciones de América Latina, la mayoría de los cuales tienen además una predominante importancia en el comercio mundial. Debido a ello, se cuenta para estos productos con cotizaciones de precios en los mercados mundiales muy actualizados en publicaciones tanto nacionales como internacionales.

a) Cobertura del índice

El índice total está formado por 25 cotizaciones de precios de mercado de 21 productos cuya participación en la exportación total de América Latina representó el 56 % en 1971. En estos 21 productos se incluye el petróleo y sus derivados que tienen una ponderación del 33,74 % del total. Debido a la alta participación de este producto, se ha calculado un índice excluido el petróleo y sus derivados, el que figura como subíndice. Se han calculado además índices por subgrupos para alimentos, bebidas y tabaco de zona tropical y de zona templada, materias primas agrícolas y minerales.

b) Período base y ponderaciones

El período de base corresponde a 1963. Las ponderaciones se basan en los valores de exportación de los productos seleccionados y se han determinado como porcentajes de cada producto dentro del total de los 21 incluidos en el índice. En los productos en los que se han considerado varias cotizaciones, las ponderaciones se han determinado proporcionalmente de modo que la ponderación total del producto sea igual a la suma de las ponderaciones de las distintas cotizaciones. Esto ocurre con el café, el algodón y la lana.

c) Mercados de cotización y valuación

Los precios considerados en el cálculo del índice corresponden a las cotizaciones en el mercado internacional. En general las cotizaciones en los mercados internacionales son más sensibles y confiables que las cotizaciones de precios internos y son además más fáciles de obtener que estas últimas.

Considerando que la evaluación fob es la que está más estrechamente relacionada con los valores de exportación, las cotizaciones de los precios de los productos seleccionados para el cálculo del índice deberían

/corresponder a

corresponder a esa valuación. Sin embargo, para algunos productos se han obtenido cotizaciones sobre base cif, que incluyen gastos de transporte y seguro que no son siempre percibidos por los países latinoamericanos exportadores. Las especificaciones correspondientes a los diversos productos son las siguientes:

Bananas: República Federal de Alemania, precio pagado por los mayoristas a los importadores de Hamburgo; bananas del Ecuador, en cajas.

Azúcar: Se usaron dos series:

- a) Precio de exportación fob para entrega inmediata en Nueva York, cotización para las exportaciones a todo el mundo, menos a los Estados Unidos; en bruto, centrífuga, 96°; anterior a 1961, f.a.s. Cuba; a comienzos de 1961, fob puesta en el barco del comprador o en almacén portuario en algunos de los 12 "países aceptados" (por ejemplo, la República Dominicana, el Perú, China (Taiwan), ajustado a los precios de la región del Caribe.
- b) Antes de 1961, precio de importación cif, Nueva York, entrega inmediata, cruda, centrífuga, 96° en sacos; a comienzos de 1961, precio interno incluido derecho de importación, Nueva York, entrega inmediata, cruda centrífuga 96° granel.

Café: Se usaron dos series:

- a) Estados Unidos, precio interno/importación ex muelle Nueva York, entrega inmediata, a granel, Santos N°4.
- b) Estados Unidos, precio interno/importación ex muelle Nueva York, entrega inmediata, a granel, Manizales colombiano.

Cacao: Estados Unidos, precio interno/importación ex bodega Nueva York, entrega inmediata cacao de Bahía.

Algodón: Se usaron tres series:

- a) Reino Unido, precio interno/importación cif Liverpool para entrega inmediata Matamoras mexicanos SM 1 1/16" (hasta agosto de 1962 SM 1/32").

/b) Reino

- b) Reino Unido, precio interno/importación cif Liverpool, para entrega inmediata, tipo S brasileño de São Paulo.
- c) Reino Unido, Pima Nº 1, Perú cif Liverpool, cotizaciones semanales para embarques dentro de los tres meses siguientes.

- Tabaco: Rodesia del Sur y Zambia, precio de remates.
- Carne: Reino Unido, precio interno/importación en Londres, cif cuartos traseros enfriados de la Argentina. A partir de 1969 cuartos traseros enfriados sin hueso.
- Trigo: Reino Unido, precio interno/importación cif, Argentina, La Plata.
- Maíz: Reino Unido, precio de importación cif, Londres, La Plata f.a.s.
- Extracto de quebracho: Argentina. Valor unitario de las exportaciones.
- Lana: Se usaron dos series:
- a) Precio de importación en bodega de aduana en Boston, base lana limpia, Montevideo, Super O's (56's - 50's).
 - b) Precio de importación en bodega de aduana en Boston, base lana limpia, Buenos Aires, 5/6' S (40/36's).
- Aceite de linaza: Reino Unido y Europa continental, precio cif de importación, puertos europeos, a granel, argentino y uruguayo.
- Cueros vacunos: Reino Unido, cueros tipo frigorífico, Argentina, C. y F. en puerto.
- Harina de pescado: Estados Unidos, en sacos de 100 libras, cotizaciones en Nueva York, fob, fábrica costa oriental.
- Cobre: Reino Unido, precio interno/importación, barras de alambre electrolítico estándar precio para entrega inmediata, ex bodega, Londres. Las cotizaciones del cobre corresponden a las de la Bolsa de Metales de Londres hasta 1963. En

1964 y en 1965 se calculó cotización media, asignando una ponderación de 80 % a los precios de los grandes productores americanos y 20 % a las cotizaciones de la Bolsa de Metales de Londres. En 1966 hasta mayo de 1968 precios fijados por el gobierno de Chile. Desde mayo de 1968, precio de los productores de Chile.

Estaño: Reino Unido, precio interno/importación, entregado al comprador, cotizaciones en efectivo Londres, estaño estándar.

Plomo: Reino Unido, precio interno/importación, ex bodega, Londres, para entrega inmediata 99,97 % de metal fino (antes de 1961, ex barco).

Mineral de hierro: Estados Unidos. Valor unitario de importación desde Venezuela. 64 % Fe., precios fob Venezuela.

Zinc: Reino Unido, precio interno/importación, ex bodega, para entrega inmediata, 98.75 % de metal fino (antes de 1961, ex barco).

Petróleo crudo y derivados: Venezuela, precio de realización del petróleo exportado.

d) Fórmula

La fórmula utilizada para el cálculo del índice corresponde a la de Laspeyres:

$$\frac{\sum \frac{P_n}{P_o} (V_o)}{\sum V_o}$$

donde P_n = precios corrientes

P_o = precios del año base

V_o = ponderaciones basadas en el valor en el año base

En el cuadro 1 se presentan las series correspondientes al índice de precios de exportación basado en las cotizaciones internacionales y en el gráfico 1 se muestran las tendencias de este índice comparadas con el índice de valor unitario de las exportaciones obtenido de los índices por países.

De la comparación de las variaciones de los índices que se presentan en el gráfico 1 puede concluirse que:

i) Ambas series muestran en general la misma tendencia aun cuando el índice de valor unitario de las exportaciones registra valores superiores en algunos años a los del índice de precios de los 21 productos. De ello puede inferirse que las variaciones que registran los 21 productos principales son determinantes del índice de valor unitario de las exportaciones de América Latina, aun cuando éste se ha obtenido por el método agregativo de los índices de valor unitario calculados para cada país, en los que están considerados además otros productos, muchos de ellos manufacturados.

En sentido contrario, puede afirmarse que aparte de los 21 productos seleccionados, los demás productos que América Latina exporta tienen relativamente poca influencia en las variaciones del índice de exportación regional. En consecuencia América Latina depende fundamentalmente de la exportación de algunos productos primarios y las variaciones en sus precios son determinantes de la posición relativa de su comercio exterior.

ii) Si bien estos 21 productos son representativos de las exportaciones de América Latina en su conjunto, obviamente no lo son para cada país latinoamericano separadamente. Por ello, entre otros motivos, se han determinado para cada país los índices de valor unitario de exportaciones a base de una muestra representativa de las exportaciones de cada uno.

Cuadro 1
AMERICA LATINA: INDICES DE PRECIOS DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS DE EXPORTACION EN EL MERCADO MUNDIAL
(1963 = 100)

| Producto | 1960 | 1961 | 1962 | 1964 | 1965 | 1966 | 1967 | 1968 | 1969 | 1970 | 1971 | 1972 |
|---------------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|---------------|---------------|
| I. Alimentos, bebidas y tabaco | <u>91.9</u> | <u>89.4</u> | <u>86.8</u> | <u>107.6</u> | <u>99.5</u> | <u>96.4</u> | <u>92.0</u> | <u>93.3</u> | <u>101.4</u> | <u>119.9</u> | <u>111.6</u> | <u>129.2*</u> |
| A. Zona tropical | <u>90.5</u> | <u>88.0</u> | <u>84.7</u> | <u>107.0</u> | <u>96.6</u> | <u>93.3</u> | <u>88.5</u> | <u>89.8</u> | <u>99.6</u> | <u>119.8</u> | <u>107.5</u> | <u>126.4</u> |
| Azúcar <i>a/</i> | 36.5 | 34.2 | 35.1 | 69.3 | 24.9 | 21.9 | 24.4 | 24.9 | 41.1 | 44.2 | 53.5 | 86.9 |
| Azúcar <i>b/</i> | 77.0 | 76.9 | 78.9 | 84.2 | 82.5 | 85.4 | 89.1 | 92.3 | 95.7 | 98.7 | 104.2 | 110.9 |
| Bananos | 94.6 | 94.7 | 94.7 | 90.2 | 96.4 | 92.0 | 93.2 | 88.6 | 89.5 | 105.9 | 102.7 | 106.1 |
| Cacao | 101.1 | 84.5 | 80.4 | 87.2 | 63.8 | 86.8 | 99.6 | 124.2 | 164.2 | 121.5 | 96.6 | 117.4 |
| Café <i>c/</i> | 107.3 | 105.6 | 99.7 | 137.0 | 131.1 | 119.6 | 110.9 | 109.7 | 119.6 | 160.1 | 131.4 | 149.6 |
| Café <i>d/</i> | 113.4 | 110.1 | 103.0 | 123.2 | 122.5 | 119.7 | 105.8 | 107.6 | 113.6 | 142.4 | 124.5 | 143.2 |
| Tabaco | 82.2 | 81.3 | 84.1 | 62.3 | 79.3 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... |
| B. Zona templada | <u>99.4</u> | <u>98.0</u> | <u>99.3</u> | <u>111.2</u> | <u>116.4</u> | <u>113.5</u> | <u>111.7</u> | <u>112.6</u> | <u>110.9</u> | <u>120.7</u> | <u>134.3</u> | <u>144.6*</u> |
| Carne | 107.0 | 101.4 | 105.6 | 121.5 | 133.3 | 124.8 | 121.1 | 133.4 | 125.6 | 140.9 | 171.4 | 187.9 |
| Maíz | 91.1 | 90.3 | 88.2 | 100.8 | 108.0 | 108.0 | 101.3 | 93.7 | 100.0 | 111.8 | 109.7 | 118.6* |
| Trigo | 95.7 | 100.0 | 100.0 | 105.0 | 98.1 | 101.2 | 107.0 | 98.4 | 98.4 | 97.7 | 100.0* | 102.1* |
| II. Materias primas agrícolas | <u>100.7</u> | <u>101.4</u> | <u>98.2</u> | <u>105.4</u> | <u>100.7</u> | <u>102.1</u> | <u>95.3</u> | <u>96.2</u> | <u>95.4</u> | <u>99.4</u> | <u>105.9</u> | <u>130.7*</u> |
| Aceite de linaza | 120.8 | 132.5 | 119.5 | 111.7 | 100.0 | 90.9 | 97.5 | 110.6 | 112.3 | 106.8 | 92.1 | 96.1 |
| Algodón <i>e/</i> | 100.3 | 103.1 | 100.3 | 100.7 | 98.3 | 96.2 | 104.8 | 106.1 | 96.9 | 104.8 | 120.8 | 128.0 |
| Algodón <i>f/</i> | 99.2 | 105.7 | 100.8 | 98.5 | 98.9 | 92.1 | 99.6 | 102.3 | 88.3 | 100.4 | 121.9 | 126.8 |
| Algodón <i>g/</i> | 118.8 | 109.8 | 102.1 | 117.0 | 105.4 | 109.0 | 118.0 | 126.7 | 116.8 | 123.1 | 123.5 | 128.0 |
| Cueros vacunos | 130.2 | 120.6 | 116.7 | 106.3 | 121.4 | 165.1 | 120.6 | 118.3 | 126.2 | 123.0 | 144.0* | 269.0* |
| Extracto de quebracho | 91.6 | 77.8 | 89.0 | 105.3 | 115.2 | 116.4 | 115.3 | 122.2 | 135.0 | 151.2 | 153.3 | 160.0* |
| Harina de pescado | 77.0 | 87.3 | 98.4 | 105.8 | 127.8 | 123.9 | 107.3 | 110.9 | 133.0 | 148.0 | 133.0 | 148.7* |
| Lana <i>h/</i> | 85.6 | 79.3 | 87.4 | 110.8 | 82.9 | 93.7 | 82.9 | 72.1 | 74.3 | 63.5 | 55.0 | 83.0* |
| Lana <i>i/</i> | 98.8 | 95.1 | 81.5 | 109.9 | 90.1 | 84.0 | 55.6 | 54.7 | 59.0 | 59.3 | 61.7 | 102.5 |
| III. Metales | <u>107.1</u> | <u>103.6</u> | <u>102.8</u> | <u>116.7</u> | <u>128.6</u> | <u>151.7</u> | <u>141.6</u> | <u>147.9</u> | <u>174.0</u> | <u>172.4</u> | <u>144.8</u> | <u>149.4</u> |
| Cobre | 105.1 | 98.3 | 100.0 | 117.8 | 136.0 | 185.6 | 169.9 | 182.7 | 226.5 | 219.9 | 168.7 | 166.3 |
| Estafío | 87.6 | 97.7 | 98.5 | 136.2 | 155.3 | 142.4 | 135.1 | 124.6 | 136.7 | 144.2 | 138.2 | 149.2 |
| Mineral de hierro | 110.8 | 114.6 | 113.7 | 96.2 | 96.7 | 98.3 | 98.2 | 97.9 | 97.7 | 101.1 | 105.1 | 110.9 |
| Plomo | 113.7 | 101.3 | 88.8 | 159.3 | 181.5 | 150.2 | 131.2 | 137.7 | 165.8 | 171.1 | 143.4 | 171.6 |
| Zinc | 116.3 | 101.3 | 87.9 | 153.5 | 147.1 | 132.8 | 130.6 | 124.1 | 135.2 | 137.5 | 144.5 | 177.4 |
| IV. Petróleos y derivados | <u>105.3</u> | <u>105.3</u> | <u>102.4</u> | <u>94.2</u> | <u>93.3</u> | <u>90.9</u> | <u>89.9</u> | <u>90.9</u> | <u>90.4</u> | <u>92.2</u> | <u>112.0*</u> | <u>121.5*</u> |
| Grudo | 103.9 | 104.4 | 101.5 | 94.1 | 93.6 | 91.6 | 90.1 | ... | ... | ... | ... | ... |
| Derivados | 108.0 | 107.1 | 102.7 | 93.3 | 91.5 | 90.2 | 91.7 | ... | ... | ... | ... | ... |
| Total sin petróleo y derivados | <u>96.4</u> | <u>94.3</u> | <u>95.0</u> | <u>108.9</u> | <u>105.2</u> | <u>108.1</u> | <u>102.1</u> | <u>104.3</u> | <u>114.1</u> | <u>126.1</u> | <u>116.9</u> | <u>133.3</u> |
| Total 21 productos | <u>99.4</u> | <u>98.0</u> | <u>97.4</u> | <u>104.0</u> | <u>101.2</u> | <u>102.2</u> | <u>98.0</u> | <u>99.7</u> | <u>106.1</u> | <u>114.6</u> | <u>115.</u> | <u>129.3*</u> |

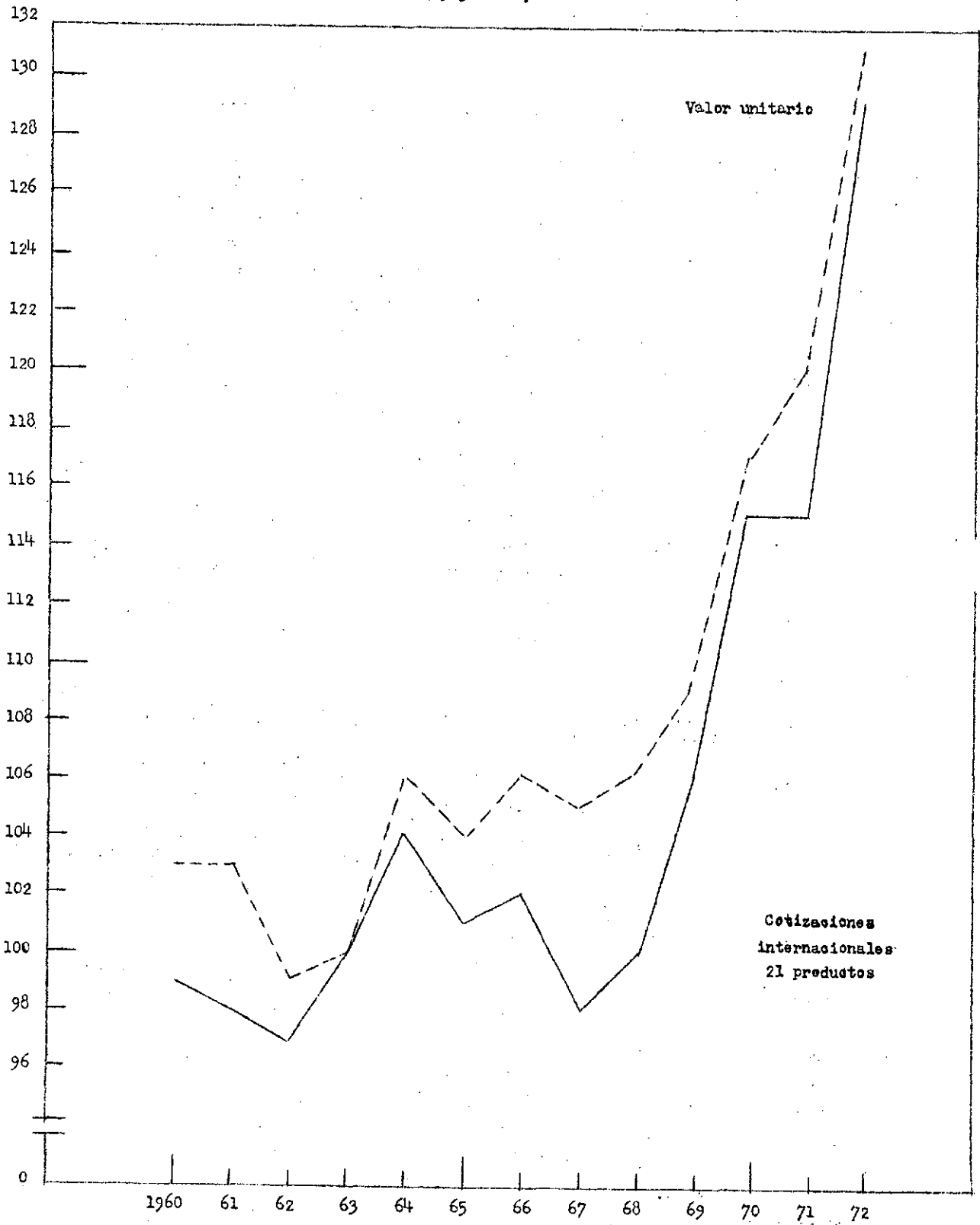
Fuente: CEPAL, a base de estadísticas oficiales.

Nota: Aunque este índice incluye cotizaciones en monedas distintas al dólar de los Estados Unidos, los productos cotizados en esas otras monedas han sido reajustados de acuerdo con las nuevas paridades monetarias. Esos productos son: Bananos; por revaluación del marco alemán a partir del 26 de octubre de 1969 y de acuerdo a la tasa fluctuante desde marzo de 1971; maíz, trigo, aceite de linaza, cueros, vacunos, estafío, plomo y zinc, que se cotizan en libras esterlinas, reajustadas por devaluación de la libra esterlina a partir de noviembre 18, 1967 y por las fluctuaciones ocurridas a partir de marzo de 1971.

a/ No incluye las exportaciones a los Estados Unidos; *b/* Exportaciones a los Estados Unidos; *c/* Santos (Brasil); *d/* Manizales (Colombia); *e/* Matamoros (México); *f/* São Paulo (Brasil); *g/* Pima (Perú); *h/* Montevideo (Uruguay); *i/* Buenos Aires (Argentina).

Gráfico 1

AMERICA LATINA. INDICES DE COTIZACIONES INTERNACIONALES DE 21 PRODUCTOS
PRINCIPALES Y DE VALOR UNITARIO DE EXPORTACIONES
(1963 = 100)



Cotizaciones
internacionales
21 productos

V. ALCANCES Y LIMITACIONES DEL INDICE REGIONAL DE LA RELACION DE PRECIOS DEL INTERCAMBIO

1. Fronteras nacionales y frontera regional

Las series por países (en valores corrientes y constantes) que la CEPAL ha calculado se basan en el comercio de exportación e importación registrado en cada país por las aduanas o los organismos nacionales correspondientes. Según las definiciones internacionales sobre la materia, el comercio que se registra en un país corresponde a los productos que entran o salen de sus fronteras aduaneras, dado que las administraciones de aduanas registran todos los movimientos internacionales de mercaderías que cruzan esta frontera ^{3/}. Por lo tanto el índice de la relación de precios del intercambio calculados para un país mide las transferencias implícitas de ingresos fuera o dentro de sus fronteras. Cuando este índice se utiliza para la región en su conjunto surge la interrogante de si debe o no considerarse como "frontera regional" al territorio comprendido por todos los territorios que lo integran. Así la relación de precios del intercambio exterior de América Latina debería corresponder al que se efectúa entre la región y terceros países, debiendo excluirse para ese efecto el comercio intrazonal por estar este comercio comprendido en el territorio de la propia región, aun cuando existan barreras aduaneras entre ellos y no hay libre circulación de productos.

2. Composición del comercio intrazonal y con terceros países

Además de lo expuesto en el punto precedente, debería tomarse en consideración que la estructura del comercio de América Latina con terceros países difiere de la estructura del comercio intrarregional de modo que los índices de América Latina en su conjunto deberían excluir el comercio intrarregional a fin de eliminar su influencia en los índices de precios, dada su diferente estructura (véase el cuadro 2).

En 1970, el 35 % del comercio intrarregional correspondió al intercambio de manufacturas mientras que en las exportaciones e importaciones al resto del mundo ese tipo de bienes representaron el 6 % y 81 % respectivamente. (Véase el cuadro 3.) Las diferencias que existen y puedan mantenerse respecto a la estructura del comercio entre los países de la región y el que se realiza entre América Latina con el resto del mundo indican la importancia de calcular índices para América Latina en su conjunto excluyendo el comercio intrazonal.

3/ Naciones Unidas: Estadísticas del Comercio Internacional. Conceptos y definiciones. Informes Estadísticos Serie M Nº 52.

Cuadro 2

AMERICA LATINA: ESTRUCTURA DEL COMERCIO INTRARREGIONAL Y TOTAL, 1970

(Valores fob en millones de dólares)

| Secciones de la CUCI | Comercio intrarregional | Total mundial | |
|---|-------------------------|---------------|---------------|
| | | Exportación | Importación |
| 0 + 1 Productos alimenticios y animales vivos; bebidas y tabaco | 485 | 6 570 | 1 480 |
| 2 + 4 Materiales crudos no comestibles, excepto los combustibles; aceites y mantecas de origen animal y vegetal | 225 | 2 490 | 870 |
| 3 Combustibles y lubricantes minerales y productos conexos | 295 | 3 250 | 940 |
| Capítulo 68. Metales no ferrosos | 110 | 1 280 | 345 |
| <u>Total productos primarios</u> | <u>1 115</u> | <u>13 590</u> | <u>3 635</u> |
| 5 Productos químicos | 130 | 340 | 1 730 |
| 6 + 8 (Excluido capítulo 68) artículos manufacturados, clasificados principalmente según el material; artículos manufacturados diversos | 345 | 780 | 3 455 |
| 7 Maquinaria y material de transporte | 140 | 305 | 5 890 |
| <u>Total productos manufacturados</u> | <u>615</u> | <u>1 425</u> | <u>11 075</u> |
| <u>Total general a/</u> | <u>1 740</u> | <u>15 290</u> | <u>14 710</u> |
| <u>Porcentaje sobre el total general</u> | | | |
| Productos primarios | 64.1 | 88.9 | 24.7 |
| Productos manufacturados | 35.3 | 9.3 | 75.3 |

Fuente: Statistical Office of the United Nations. Monthly Bulletin of Statistics. Special table: E. World Trade by commodity classes and regions.

a/ Incluye la Sección 9, Mercaderías y transacciones no clasificadas según su naturaleza.

Cuadro 3

AMERICA LATINA: COMERCIO DE PRODUCTOS PRIMARIOS Y MANUFACTURADOS
ENTRE LA REGION Y EL RESTO DEL MUNDO, 1970

(Valor fob en millones de dólares)

| Categorías | Comercio intrarregional | | Resto del mundo | | | |
|--------------------------|-------------------------|------|-----------------|------|-------------|------|
| | | | Exportación | | Importación | |
| | Valor | % | Valor | % | Valor | % |
| Productos primarios | 1 115 | 64.1 | 12 745 | 94.0 | 2 520 | 19.4 |
| Productos manufacturados | 615 | 35.3 | 610 | 6.0 | 10 460 | 80.6 |

Fuente: Véase el cuadro 2.

3. Productos primarios y manufacturas

Con frecuencia los índices de la relación de precios del intercambio de América Latina se interpretan como una relación entre los precios de las exportaciones de productos primarios y los precios de las importaciones de manufacturas. Si bien esta interpretación podría ajustarse en cierta medida a la estructura que tiene el comercio exterior de América Latina ya que el 89 % de sus exportaciones corresponden a productos primarios y el 75 % de sus importaciones a productos manufacturados (véase de nuevo el cuadro 2), los cambios de composición que han ido ocurriendo en dicho comercio no permiten suponer que dicha relación de intercambio corresponda estrictamente a una relación de precios entre materias primas y manufacturas.

Los índices que sirven de base para determinar la relación de precios del intercambio se han calculado para cada país considerando la estructura del comercio de exportación e importación de cada país. Consecuentemente son índices de valor unitario en cuyas variaciones tienen influencia los productos que integran dicho comercio y comprenden tanto en las exportaciones como en las importaciones, productos primarios y manufacturados.

/No obstante

No obstante que las manufacturas exportadas por América Latina han crecido en el período 1960-1970 a una tasa anual del 20 % y los productos primarios apenas a una tasa del 5 %, productos primarios como el petróleo han permitido a varios países incrementar apreciablemente sus exportaciones totales, sobre todo en los que han iniciado su exportación recientemente. Ello ha significado que el Ecuador, por ejemplo en el curso de dos años casi duplique sus exportaciones 4/. Bolivia también ha incrementado apreciablemente las exportaciones de este producto. En el Perú han aumentado las exportaciones de Cobre. En muchos casos se prevé un aumento apreciable en las exportaciones de algunos productos primarios; asimismo en un gran número de países se acentúa la participación de las exportaciones de semimanufacturas y de manufacturas a la región y a otras áreas. Los cambios que se pueden producir en esa composición de las exportaciones y que pueden diferir significativamente entre los países de la región influirán, como es natural, en la intensidad de las fluctuaciones a corto plazo de los ingresos de exportación.

4/ Las exportaciones totales del Ecuador en 1971 alcanzaron a 232 millones de dólares, en 1973 se estima una exportación de 420 millones de dólares.

VI. LA RELACION DE PRECIOS DEL INTERCAMBIO Y LA PRODUCTIVIDAD

Desde hace varios años se ha intentado medir los cambios de productividad de las industrias de exportación e importación, utilizando los conceptos de relación factorial simple del intercambio y relación factorial doble del intercambio 5/.

La relación factorial simple corrige la relación de precios del intercambio por los cambios en la productividad de las industrias de exportación, y puede expresarse como: $\frac{P_x}{P_m} \cdot Z_x$, donde Z_x es un índice de productividad de las exportaciones. Un aumento en la relación factorial simple es un movimiento favorable en el sentido de que una mayor cantidad de importaciones pueden ser obtenidas por unidad de factor-insumo utilizado en la producción de bienes exportables.

Si se corrige la relación de precios del intercambio por las variaciones en la productividad de las industrias de importación así como en las de exportación, el resultado es la relación factorial doble, expresada como:

$\frac{P_x}{P_m} \cdot \frac{Z_x}{Z_m}$, donde Z_m es un índice de productividad de las importaciones. Un aumento en la relación factorial doble muestra que una unidad de los factores internos incorporados en la exportación puede cambiarse por más unidades de los factores externos incorporados en la importación. La relación factorial doble será diferente de la relación factorial simple cuando hay un cambio en el factor costo de la producción para importación, lo que no tiene significación en el bienestar del país importador aun cuando esté indicando un cambio en la productividad del otro país, desde el cual se importan los productos. Lo que interesa al país importador es si recibe más bienes por unidad de su "insumo de factores de exportación" (un mejoramiento en la relación factorial simple) y no si esas importaciones contienen más o menos insumos externos que antes 6/.

Las dificultades que plantea el calcular índices en los que se consideren las variaciones de los factores productivos de las industrias de exportación e importación ha motivado que éstos se hayan determinado sólo circunstancialmente en algunos países avanzados. Esta dificultad subsiste cuando se trata de medir aumentos de las tasas de productividad de la agricultura y la industria, entre otras, por las siguientes razones 7/:

- 5/ Véase por ejemplo: R.E. Lipsey, "Price and Quantity Trends in the Foreign Trade of the United States", Princeton, 1963.
- 6/ Gerald M. Meier, The international economics of development, 1968, pág. 44
- 7/ Charles P. Kindleberger, The terms of trade. A European case study, pág. 223.

i) No se tienen en cuenta las diferencias entre productividad real y productividad por unidad de los factores separados.

ii) Es difícil medir la productividad real a través de períodos largos de tiempo cuando cambia la proporción de los factores.

iii) Es difícil encontrar interpretaciones significativas de los cambios de la productividad de la mano de obra en diferentes sectores de una economía individual, o de un sector individual en diferentes parte del mundo.

Las dificultades que se han expuesto han llevado en algunas oportunidades a sugerir el empleo de índices de productividad de la mano de obra en reemplazo de índices de la productividad total 8/. No obstante, aún no se han podido determinar satisfactoriamente ni la relación factorial simple ni la doble, ya que el índice de productividad continúa siendo difícil de expresar 9/.

VII. METODOLOGIA UTILIZADA PARA EL CALCULO DE LOS INDICES DE COMERCIO EXTERIOR

1. Fuentes de información para obtener los datos básicos

Se han utilizado como fuentes de información para calcular los índices los datos oficiales compilados por las aduanas y publicados en los anuarios de comercio exterior de los respectivos países. Sin embargo, uno de los problemas que plantea el utilizar estas fuentes es el retraso con que ellas se publican. Para evitar esta dificultad se están obteniendo datos grabados en cinta magnética o en tarjetas perforadas proporcionados por los propios países.

2. Selección de una muestra representativa, a base de la cual se efectúan los cálculos

Para determinar los índices de comercio exterior es necesario escoger un grupo reducido de productos representativos ya que no es posible incluirlos todos en el cálculos de los índices. Esta selección es de gran importancia y es determinante para la calidad de los índices que se desean obtener. No

8/ Gottfried Haberler, Terms of trade and economic development. Roundtable of the International Economic Association, Rio de Janeiro, 1957.

9/ Gerald M. Meier, op. cit., pág. 45; Charles P. Kindleberger, op. cit. pág. 240.

existen normas fijas para efectuar esta selección, la que requiere un cuidadoso examen. Sin embargo, en líneas generales puede indicarse que uno de los criterios básicos es la importación relativa de cada producto en el total; ello significa, en consecuencia, considerar en una primera etapa todos aquellos productos cuyo valor sea superior a un monto determinado, o alcance un porcentaje dado del total.

Efectuada esta primera selección, los productos de la muestra deberían cumplir con dos condiciones ideales: i) que cada producto seleccionado sea homogéneo en el período considerado, y ii) que las variaciones de la muestra sean representativas de las variaciones del conjunto.

i) Normalmente las partidas estadísticas de las clasificaciones nacionales incluyen diversos productos no homogéneos, aunque sean más o menos semejantes. Aun en productos primarios que pudieran considerarse homogéneos, como el café o el arroz, pueden distinguirse varias clases o calidades. Por esto es necesario tratar de limitar las diferencias, a fin de que no tengan influencia en la determinación de los índices. Sin embargo, en la práctica numerosos problemas derivados de las deficiencias estadísticas se han presentado al efectuar el cálculo de los índices de comercio exterior. Por lo general, el origen de estas deficiencias está en la nomenclatura arancelaria de los respectivos países. En varios países están en vigencia los nuevos aranceles basados en la NAB, y a este cambio tan importante se están incorporando gradualmente todos los países latinoamericanos. Los aranceles anteriores, si bien cumplían con la función de instrumentos para la percepción de los derechos aduaneros, eran inadecuados para satisfacer las necesidades estadísticas. Muchos productos, aparte de los nuevos que se iban incorporando en el comercio internacional, como los antibióticos, los plásticos, productos químicos, etc., se asimilaban a otras partidas estadísticas existentes, de modo que muchas de éstas se fueron convirtiendo en las llamadas "partidas bolsas", las que contenían una gran variedad de productos no especificados. Un ejemplo de este tipo de partida lo dan los anuarios de comercio exterior de la Argentina. Hasta el año 1959 en el grupo de maquinarias se incluían en sólo cuatro partidas todas las máquinas, motores y sus repuestos, clasificadas de acuerdo a su peso. Este era el único criterio de clasificación y se agrupaban las máquinas y motores con peso hasta de 100 kilos; entre 100 y 500 kg; entre 500 y 1 000 kg, y las de más de 1 000 kg. Estas cuatro partidas en un año representaron aproximadamente 150 millones de dólares en la importación de Argentina y, naturalmente, en ellas estaba incluido todo tipo de maquinarias.

Además de los problemas que plantean las deficiencias en las clasificaciones estadísticas, existen otras limitaciones motivadas por el mejoramiento que la tecnología industrial ha ido introduciendo en los productos

/manufacturados. Al

manufacturados. Al ser considerados como productos homogéneos en la construcción de los índices de precios éstos han motivado frecuentemente discusiones respecto a la validez de los índices, sobre todo para la determinación de la relación de precios del intercambio entre países exportadores de productos primarios y países exportadores de artículos manufacturados. Sin embargo, las perspectivas de realizar ajustes en los índices por variaciones de calidad está fuera por el momento de nuestras posibilidades.

ii) La segunda condición ideal que debe cumplir la muestra es que sea representativa del conjunto. Esta condición se puede cumplir tratándose de índices de comercio exterior, pues a diferencia de los índices de otra naturaleza, se conoce el "universo estadístico", tanto para las exportaciones como para las importaciones al disponerse de información estadística de todos los productos que han sido objeto de intercambio.

Una definición del grado de representatividad de la muestra es el porcentaje que ésta representa en el valor de las exportaciones o importaciones. La muestra será tanto más representativa cuanto mayor sea este porcentaje, siempre que cumpla además con la otra condición de homogeneidad mencionada en el punto precedente. Además es deseable que durante el período que abarca el índice el porcentaje de representatividad sea similar en todos los años, lo que naturalmente no siempre ocurre. Por ello es necesario efectuar un ajuste de la muestra al universo estadístico, es decir al total de las exportaciones e importaciones, ya que de lo contrario podría suceder por ejemplo que al comparar el índice de volumen físico de las exportaciones entre dos años dados sobre una muestra cuyo valor representativo es mucho mayor en el año base, la disminución del índice no corresponda realmente a un menor volumen exportado sino que al cambio en la composición de las exportaciones de modo que queden excluidos de la muestra nuevos productos.

3. Clasificación de los productos en agrupaciones que permitan el análisis económico y la comparación internacional

No es suficiente conocer por medio de los índices del comercio exterior en qué medida han variado los precios y el volumen físico de las importaciones y exportaciones totales, sino que interesa también conocer los cambios ocurridos en ciertos grupos de productos. De ahí la conveniencia de agrupar los productos en categorías económicas a fin de conocer los cambios de composición en el comercio exterior. Es útil además, porque facilita la selección de los productos que integrarán la muestra, efectuando dicha selección para cada grupo de la clasificación empleada.

La CEPAL ha utilizado dos clasificaciones básicas para determinar los índices de comercio exterior. Para las exportaciones se ha utilizado una clasificación en cinco categorías, de acuerdo al origen o naturaleza del producto, en la siguiente forma:

- i) Productos agrícolas;
- ii) Productos ganaderos y pesqueros;
- iii) Productos mineros;
- iv) Combustibles, y
- v) Productos manufacturados.

Respecto a las importaciones, la CEPAL ha venido empleando hace muchos años una clasificación según el uso o destino económico de los productos con el objeto de facilitar el análisis de sustitución de importaciones de los países latinoamericanos. Esta clasificación en 10 grandes grupos ha sido ampliada y la nueva estructura está contenida en el documento E/CN.12/739. Las 10 grandes categorías de esta clasificación son las siguientes:

1. Bienes de consumo no duradero;
2. Bienes de consumo duradero;
3. Combustibles;
4. Materias primas y productos intermedios para la agricultura;
5. Materias primas y productos intermedios para la industria;
6. Materiales de construcción;
7. Bienes de capital para la agricultura;
8. Bienes de capital para la industria;
9. Material y equipo de transporte y comunicaciones, y
10. Diversos.

El principal objeto que se persigue al calcular series por grupos es determinar los índices de quantum para conocer cuál es el movimiento en las cantidades respecto a un año dado en los distintos grupos. Así, por medio de los índices de quantum, o lo que es lo mismo, con los valores a precios constantes, se pueden conocer los grupos que tienen un mayor incremento en el quantum y con la serie de valores corrientes, los cambios de composición año a año entre los distintos grupos.

4. Metodología y elección de la fórmula para determinar los índices

Respecto a la metodología para la construcción de números índices en general, existen dos métodos optativos: el de cifras relativas o el agregativo.

En el primer caso, se trata de establecer la variación porcentual de cada uno de los rubros que se incluyen para el cálculo de los índices y luego se promedian esas variaciones para obtener el índice final. Así por ejemplo, si se trata de determinar un índice de precios para "m" artículos entre un período dado "n" y un período base de comparación "o", el índice conforme al método de cifras relativas, si se elige la media aritmética simple para promediar las variaciones individuales de los precios "p" tendrá la siguiente expresión:

$$1) \frac{\frac{p'_n}{p'_o} + \frac{p''_n}{p''_o} + \frac{p'''_n}{p'''_o} + \dots}{m}$$

Del mismo modo, si se trata de determinar un índice de quantum o volumen físico, éste se obtendrá estableciendo las relaciones porcentuales de las cantidades de cada uno de los rubros considerados en el cálculo del índice entre el período dado y el período base de comparación y luego promediando esas variaciones:

$$2) \frac{\frac{q'_n}{q'_o} + \frac{q''_n}{q''_o} + \frac{q'''_n}{q'''_o} + \dots}{m}$$

El otro método para calcular un índice es el "método agregativo" y consiste en comparar la suma de todos los rubros en un período dado con la suma de los mismos rubros en el período de base. Si se trata por ejemplo de determinar un índice de precios por el "método agregativo" la expresión sería:

$$3) \frac{p'_n + p''_n + p'''_n + \dots}{p'_o + p''_o + p'''_o + \dots}$$

o bien:

$$\frac{\sum P_n}{\sum P_o}$$

/Si se

Si se desea obtener un índice de quantum, estará dado por la expresión:

$$4) \frac{q'_n \neq q''_n \neq q'''_n \neq \dots \dots \dots}{q'_o \neq q''_o \neq q'''_o \neq \dots \dots \dots}$$

o bien:

$$\frac{\sum q_n}{\sum q_o}$$

En ambos métodos todos los rubros tienen la misma importancia y es necesario introducir factores que permitan discernir la influencia que cada rubro debe tener en el índice de acuerdo a su mayor o menor importancia real. Especialmente en comercio exterior, es obvio que tanto en las exportaciones como en las importaciones no puede asignarse a todos los productos la misma influencia, lo que implícitamente se estaría haciendo si se emplean las expresiones de índices simples señaladas anteriormente. De lo contrario la determinación de índices simples mediante el método de cifras relativas o mediante el método agregativo conduciría a resultados erráticos, cuyas distorsiones serían mayores si se calculan conforme al método agregativo. Así por ejemplo si se refiere a un índice de cantidad tendrán influencia elementos que no corresponden a la importancia de cada producto dentro del total, sino que a las características que éstos tienen respecto a su intercambio. El carbón y los minerales influirían enormemente dado el volumen en que normalmente se comercian mientras otros productos de mayor valor, como los productos farmacéuticos, tejidos, etc., tendrían menos influencia, dado su menor volumen.

De igual modo, si se trata de un índice de precios, los artículos influirán de acuerdo a la unidad de medida o según el peso al que se refiera el valor unitario. Equivaldría a comparar precios por tonelada con precios por kilos, por gramos o por otras unidades.

La necesidad de introducir factores de ponderación que permitan discernir la importancia que cada artículo debe tener en el total ha dado origen a un gran número de fórmulas para el cálculo de número índices.

La determinación de los factores de ponderación dependerá del método elegido para calcular los índices. Así, en el método de cifras relativas la determinación de esos factores deberá hacerse de acuerdo al valor de cada uno de los productos incluidos. Sin embargo, de acuerdo con este principio

/general pueden

general pueden adoptarse varios criterios: considerar los valores en el año base, los valores en el año o período de comparación, un promedio de ambos valores, o valores obtenidos como producto de las cantidades del año base por los precios del año dado, o viceversa, lo que correspondería según la expresión de Fischer a considerar valores "híbridos".

En el método de cifras relativas al introducir factores de ponderación basado en los valores, éstos podrían corresponder a los del año base, designado P_0, q_0 , o a los del período dado p_n, q_n . La expresión 1) puede entonces asumir, entre otras, las siguientes formas:

$$\frac{p'_n \cdot p'_0 q'_0}{p'_0} \neq \frac{p''_n \cdot p''_0 q''_0}{p''_0} \neq \frac{p'''_n \cdot p'''_0 q'''_0}{p'''_0} \neq \dots$$

$$p'_0 q'_0 \neq p''_0 q''_0 \neq p'''_0 q'''_0 \neq \dots$$

o bien:

$$\frac{p'_n}{p'_0} \cdot p'_n q'_n \neq \frac{p''_n}{p''_0} \cdot p''_n q''_n \neq \frac{p'''_n}{p'''_0} \cdot p'''_n q'''_n \neq \dots$$

$$p'_n q'_n \neq p''_n q''_n \neq p'''_n q'''_n \neq \dots$$

Si en el método agregativo se introducen los mismos factores de ponderación proporcionales al valor de cada producto no se eliminaría el problema que plantea la variedad de unidades en que se registran las cantidades de los productos que se importan o exportan. Por el contrario se provocaría una distorsión aún mayor. Por ello en vez del valor es más lógico utilizar como factores de ponderación uno de los factores componentes de éste, de modo que cuando se trate de determinar un índice de cantidad el factor de ponderación sean los precios; y si se trata de un índice de precios se utilicen las cantidades como factores de ponderación. De este modo las diferencias de unidades de medidas se compensan utilizando precios relacionados con dichas unidades. Así por ejemplo, si se considera un producto de un valor de 50 000 dólares y 10 000 kilos de peso, la influencia que este producto tendría en el índice está dada por su valor. Si como se señaló anteriormente se trata de mantener este principio general descomponiendo el valor del artículo en el precio y cantidad para establecer los factores de ponderación no importa que se tomen unidades de medida mayores (toneladas en vez de kilos, por ejemplo) porque entonces se obtendrá un

/precio mayor

precio mayor y la influencia del producto será siempre la misma dentro del total. Así, por ejemplo, en el caso señalado:

| | Cantidad | Precio unitario | Valor |
|-----------------------------------|----------|-----------------|----------|
| Si se toma la unidad en kilos | 10 000 x | 5 | = 50 000 |
| Si se toma la unidad en toneladas | 10 x | 5 000 | = 50 000 |

En ambos casos al emplearse como factores de ponderación las cantidades o los precios la importancia del producto estará dada por su valor 50 000 y se elimina así el problema planteado por las diferencias de unidades en que normalmente se registrarán los datos de comercio exterior.

No obstante este principio general caben también diversas alternativas respecto a la determinación de factores de ponderación, ya que pueden ponderarse por los precios o las cantidades, según el caso, del período de base, del año que se compara, de un promedio de ambos, etc.

Sin embargo, las fórmulas utilizadas con mayor frecuencia en el orden internacional están basadas en factores o del período de base o del período dado de comparación.

Tratándose de índices de precios y considerando como factores de ponderación las cantidades del año base "o" o del año de comparación "n" se obtienen las siguientes fórmulas:

Para índices de precios

$$\frac{\sum p_n q_o}{\sum p_o q_o}$$

Tomando las cantidades del período de base como factores de ponderación

$$\frac{\sum p_n q_n}{\sum p_o q_n}$$

Tomando las cantidades del período de comparación como factor de ponderación

Si las fórmulas se refieren a índices de cantidad, entonces los factores de ponderación serán los precios del año base "o"; o del año de comparación "n":

/Para índices

Para índices de volumen físico

$$\frac{\sum p_o q_n}{\sum p_o q_o}$$

Tomando los precios del período de base como factor de ponderación

$$\frac{\sum p_n q_n}{\sum p_n q_o}$$

Tomando los precios del período de comparación como factor de ponderación.

Si se eligen como factores de ponderación las cantidades o los precios del período base, se obtienen las llamadas fórmulas de "Laspeyres".

Por el contrario, si se toman como factores de ponderación las cantidades o los precios del período de comparación, se obtienen las fórmulas de "Paasche".

Estas cuatro fórmulas pueden por lo tanto presentarse para su mejor interpretación en forma consolidada:

Para índices de volumen físico

Para índices de precios

$$\frac{\sum p_o q_n}{\sum p_o q_o}$$

$$\frac{\sum p_n q_o}{\sum p_o q_o}$$

Fórmulas de "Laspeyres" con factores de ponderación del período de base

$$\frac{\sum p_n q_n}{\sum p_n q_o}$$

$$\frac{\sum p_n q_n}{\sum p_o q_n}$$

Fórmulas de "Paasche" con factores de ponderación de cada año.

Se han determinado también otras fórmulas utilizando como factores de ponderación la suma de las cantidades o los precios del año base y del año comparado (Fórmula de Marshall-Edgeworth) o bien estableciendo el medio geométrico de las fórmulas de Laspeyres y Paasche (Fórmula ideal de Fisher).

Como dicen Croxton y Cowden 10/: "La utilización simultánea de las fórmulas descritas, en la construcción de índices de comercio exterior, conduce generalmente a resultados distintos, cuyas diferencias son tanto mayores cuanto mayores sean los cambios ocurridos en la composición de las exportaciones o importaciones. Sin embargo, desde un punto de vista teórico, no puede afirmarse que unas sean más correctas que otras, ni que exista, por lo tanto, la posibilidad de calcular índices "verdaderas" en un sentido absolut

10/ General applied statistics.

/En tales

En tales condiciones, la decisión acerca de la fórmula que deba utilizarse puede fundarse principalmente en consideraciones de carácter práctico. El trabajo estadístico exigido por el cálculo de índices de comercio exterior alcanza magnitud tal, que es importante decidirse por fórmulas cuya aplicación demande el mínimo de trabajo. Debe tenerse en cuenta además que mientras más sencilla sea la fórmula utilizada para calcular los índices, más fácil será la interpretación de los fenómenos que se traten de medir y por el contrario será más difícil su interpretación si se utilizan fórmulas combinadas. Por ello, como ya se ha señalado, la CEPAL ha resuelto como norma general utilizar la fórmula de Laspeyres para el cálculo de índices de volumen físico y la de Paasche para índices de precios.

Respecto a la práctica seguida para calcular los índices, luego de una primera etapa en que se efectúa la recopilación de los datos básicos se obtienen la cantidad y el valor anual importados o exportados de cada producto, de los cuales bastará obtener el precio medio en el año base, multiplicarlo por las cantidades exportadas o importadas en cada uno de los demás años y obtener la suma de esos productos parciales, para aplicar así la fórmula de Laspeyres, si se trata de volúmenes, y la Paasche, si se trata de precios. Si se quiere utilizar también ésta para calcular índices de volumen, sería necesario obtener los precios medios de cada año y luego los productos de éstos por las cantidades del año base; la utilización de la fórmula de Fisher implica un cálculo previo de las otras dos fórmulas para luego promediarlas geométricamente. Por otra parte, es interesante notar que el producto de las fórmulas de Laspeyres para volumen físico y la de Paasche para precios reproduce el índice de valor.

En efecto,

$$\frac{\sum p_o q_n}{\sum p_o q_o} \cdot \frac{\sum p_n q_n}{\sum p_o q_n} = \frac{\sum p_n q_n}{\sum p_o q_o}$$

lo que permite deducir el índice de precios como cociente del índice de valor por el de cantidad, o éste como cociente de los índices de valor por los de precios, cuando exista imposibilidad de un cálculo directo.

Del mismo modo, el producto de las fórmulas de Paasche para volumen físico y Laspeyres para precios reproduce también el índice de valor:

$$\frac{\sum p_n q_n}{\sum p_n q_o} \cdot \frac{\sum p_n q_o}{\sum p_o q_o} = \frac{\sum p_n q_n}{\sum p_o q_o}$$

5. Elección del año base

No existen normas para determinar a priori el período de base más adecuado para calcular los índices de comercio exterior. Las decisiones respecto a la adopción de un año determinado están en la práctica influenciadas por la conveniencia de utilizar un año común con otros indicadores económicos (índices del producto bruto, índices de producción industrial, índices de producción agrícola, etc.). Debe tenerse en consideración además la conveniencia de uniformar las bases del cálculo de los índices siguiendo las recomendaciones internacionales al respecto, con el fin de lograr la comparabilidad internacional. Sobre este punto existe una recomendación de la Comisión de Estadística de las Naciones Unidas tendiente a propiciar el cambio de año base de los índices de comercio exterior cada cinco años. Por este motivo actualmente la CEPAL presenta sus índices sobre la base 1963 = 100 y se está preparando el cambio de base al año 1970, que ha sido recomendado por la Comisión de Estadística en su decimoséptimo período de sesiones 11/ para la presentación de los índices del sector externo.

Por otra parte, no conviene adoptar como período base un año anormal, en que haya habido restricciones o controles excepcionales para el comercio exterior, malas cosechas, u otros factores que pueden provocar distorsiones en los índices que se calculan a base de ese año.

6. Método de ajuste de la muestra seleccionada al universo estadístico

El ajuste que es necesario efectuar en las partidas seleccionadas para el cálculo de los índices con el fin de que éstos tengan una cobertura que corresponda al 100 % de las exportaciones e importaciones puede efectuarse por varios métodos. Cuando hay información completa para cada año es posible perfeccionar el método del ajuste al universo estadístico. Es por eso que ahora que la CEPAL dispone de datos de comercio exterior grabados en cinta magnética, ha logrado eliminar muchas de las limitaciones de los métodos utilizados anteriormente cuando se iniciaron estos cálculos. En términos generales los métodos empleados han sido:

i) Luego de seleccionar la muestra y calcular los valores a precios constantes del año base, según la fórmula de Laspeyres, el ajuste de los grupos se efectuaba distribuyendo los productos no incluidos de acuerdo a la estructura que tenían en cada año los productos de la muestra. Por

11/ Naciones Unidas, Comisión de Estadística, Informe sobre el decimoséptimo período de sesiones (13-24 de noviembre de 1972).

ejemplo, si las importaciones se clasificaban en bienes de consumo, materias primas y bienes de capital y los valores de la muestra distribuida en estos grupos era de:

| Grupos | Valor en millones de dólares | Participación de cada grupo en el total de la muestra % |
|-------------------|------------------------------|---|
| Bienes de consumo | 180 | 30 |
| Materias primas | 120 | 20 |
| Bienes de capital | 300 | 50 |
| | <u>600</u> | <u>100</u> |

los productos no incluidos para los cuales únicamente se conocía el valor total (éste se obtiene restando del valor total de las exportaciones o importaciones el valor total de los productos de la muestra) se distribuía en los grupos de la clasificación adoptada para el cálculo del índice según la participación que a cada grupo correspondía dentro de la muestra. Así suponiendo que el valor total de los productos no incluidos era de 150 millones de dólares, éstos se distribuían en un 30 % a los bienes de consumo, en un 20 % a las materias primas y en un 50 % a los bienes de capital:

| | <u>Millones de dólares</u> |
|--|----------------------------|
| Valor total de los productos no incluidos por distribuir | 150 |
| Bienes de consumo | 45 |
| Materias primas | 30 |
| Bienes de capital | 75 |

Estos valores se sumaban a los grupos de la muestra correspondiente y luego los valores corrientes ajustados de cada grupo se deflacionaban por los índices de valor unitario de cada grupo, obteniéndose así los valores a precios constantes ajustados al 100 %.

Este método puede naturalmente provocar distorsiones de consideración respecto a los valores distribuidos de los productos no incluidos ya que si éstos se clasificaran tendrían posiblemente una estructura distinta a

la de la muestra seleccionada sobre la que se basó la estimación de distribución, pero se optó por este método dada la imposibilidad material de clasificar en cada año los datos de los 20 países latinoamericanos.

ii) Posteriormente se adoptó como norma otro método tendiente a ajustar los índices de comercio exterior calculados con base en 1955. Este consistía en clasificar en dicho año todas las partidas de importación y exportación de modo que tanto las partidas de la muestra como las partidas del cálculo de los índices fueron clasificados según las clasificaciones adoptadas por la CEPAL. Así fue posible conocer para el año base 1955 la estructura efectiva del comercio exterior, tanto de las partidas de la muestra como las excluidas. A base de la estructura de estas últimas se efectuó la distribución de los productos no incluidos en los demás años.

El supuesto implícito de este método es suponer que en cada año las partidas no incluidas tienen la misma distribución que en el año base, lo que naturalmente no ocurre. Pero dada la dificultad de clasificar desde los anuarios todas las partidas en cada año, este método ofrece menos posibilidades de distorsión que el anterior.

iii) Finalmente la posibilidad de disponer de informaciones sobre comercio exterior en tarjetas perforadas enviadas por los países permite clasificar todos los productos, tanto los de la muestra como los excluidos, en cada año según las clasificaciones empleadas para el cálculo de los índices. Así se cuenta con la estructura efectiva en cada año en valores corrientes. Entonces el ajuste se limita a deflacionar los valores corrientes totales de cada grupo por el índice de precios, suponiendo que los precios de los productos no incluidos se mueven en el mismo sentido que los de los productos incluidos.

7. Valores constantes según varias clasificaciones

Los datos que se pueden obtener de las publicaciones oficiales de comercio exterior se han agrupado por distintas clasificaciones estadísticas. Los valores que pueden obtenerse directamente de esas publicaciones son valores corrientes de cada año; las series en valores constantes de los países latinoamericanos se basan en los cálculos efectuados en la CEPAL. Están agrupadas según la clasificación por origen o naturaleza del producto, en el caso de las exportaciones, y la clasificación por uso o destino económico (CUODE), en el caso de las importaciones. Ambas clasificaciones han sido utilizadas como clasificaciones básicas para calcular los índices y los valores constantes correspondientes.

/No obstante

No obstante, en la actualidad surge la necesidad de disponer de series en valores constantes según otras clasificaciones, como por ejemplo la CUCI Modificada a fin de conocer la evolución del volumen físico de algunos grupos más desagregados. Aun cuando el principal problema que esto plantea está relacionado con lo señalado en el punto 6 sobre ajustes de la muestra por cobertura incompleta, se ha considerado conveniente tratarlo separadamente debido a que en la CEPAL se está intentando en la actualidad resolver este problema metodológico.

Ya se ha explicado que los valores constantes se calculan únicamente para las partidas incluidas en la muestra. Para los productos excluidos de ese cálculo los valores constantes se obtienen deflacionando los valores corrientes por índices de valor unitario de los grupos correspondientes. En cada grupo los valores constantes que se obtienen con este método para las partidas no incluidas en la muestra se suman con los valores constantes de la muestra y se obtienen los valores constantes ajustados de cada grupo.

A su vez, sumando los valores constantes ajustados de todos los grupos se obtienen los valores constantes totales de la importación o la exportación.

Si el mismo método de ajuste se utiliza para obtener valores constantes según otra clasificación, como por ejemplo la CUCI Modificada, éstos pueden ser diferentes de los valores constantes totales obtenidos según la primera clasificación. La diferencia se debería a:

i) Las partidas no incluidas en la muestra se clasifican con dos criterios distintos y en consecuencia se distribuyen de manera distinta en una y otra clasificación.

ii) Cada uno de los grupos que resulta se deflaciona por los índices de valor unitario del grupo que les corresponde en cada clasificación y como éstos difieren, los valores constantes totales que se obtienen para cada clasificación son distintos.

Por consiguiente si se aplicara el método de ajuste mencionado y se utilizaran dos clasificaciones independientes, los índices de valor unitario correspondientes al total de importación o exportación, que se obtendrían mediante la fórmula de Paasche dividiendo los valores corrientes por los valores constantes, serían también distintos en ambas clasificaciones.

Para evitar que esto ocurra sería necesario disponer de valores constantes de las partidas no incluidas en la muestra al nivel más desagregado posible y que podría ser el de partida estadística. De este modo se tendrían datos en valores constantes para las partidas incluidas y no incluidas en

/la muestra

la muestra, es decir, el movimiento total de exportación o importación al nivel de ítems de la clasificación estadística. Sumando los valores constantes correspondientes de las partidas de la muestra con las no incluidas se pueden obtener los valores constantes según las diversas clasificaciones que interesen y los totales generales en todos los casos serán iguales.

La forma práctica de aplicar este método sería:

1. Elegir una clasificación para deflacionar las partidas no incluidas en la muestra. El ideal es que esta clasificación sea lo más desagregada posible a fin de que los índices de valor unitario que se utilicen como deflatores sean lo más representativos posible de las partidas que se van a deflacionar y que correspondan a los mismos grupos. Por otra parte interesa que la clasificación empleada sea de amplio uso internacional a fin de facilitar su comparabilidad. Como sugerencia podría utilizarse la CUCI, que cumple con las condiciones antes mencionadas.

2. Deflacionar una a una las partidas no incluidas en la muestra. Se utilizaría como deflactor el índice de valor unitario del grupo en el que esté clasificada la partida no incluida. Esta operación sería muy laboriosa si se efectuara sin la ayuda de una computadora, pero es muy simple mediante su empleo.

3. Con este método se dispondría de valores corrientes y constantes para todas las partidas (incluidas y no incluidas en la muestra). Agrupándolas con distintos criterios, se obtendrían los valores corrientes y constantes totales y consecuentemente los índices implícitos. Estos serían iguales con cualquier clasificación que se utilice.

8. Los problemas de los cambios de calidad

Son muy conocidos los problemas de orden práctico que se plantean al calcular índices de quantum (o de volumen físico) y de valor unitario para productos industriales en los que periódicamente se introducen modificaciones en cuanto a su empleo o productividad o que varían de un año a otro en tamaño o en capacidad de producción.

Al calcular índices de comercio exterior en los que se incluyen maquinarias se presenta el obstáculo que representan los cambios tecnológicos que éstas sufren y que influyen en su productividad, los que pueden reflejarse en forma errática tanto en el índice de quantum como en el índice de valor unitario. Así, por ejemplo:

/a) En

a) En un año se importa una máquina cuyo valor cif alcanza a 2 000 dólares y tiene una capacidad de producción de 5 unidades por hora de un producto X.

b) Al año siguiente se importa otra máquina de 6 000 dólares que produce el mismo artículo, pero debido a cambios tecnológicos, produce 20 unidades por hora.

Si se calculan los índices de quantum y de valor unitario de esta máquina basándose en la cantidad (columna 1) y el precio por unidad (columna 3) del cuadro 4, se obtendrá lo siguiente:

Cuadro 4

INDICES DE LA MAQUINA BASADOS EN LAS CANTIDADES

| Año | Cantidad <u>a/</u> (1) | Valor (2) | Precio por unidad (3) | (Indice: 1970 = 100) | |
|------|---------------------------|--------------|-----------------------------|----------------------|-----------------------|
| | | | | Quantum (4) | Valor unitario (5) |
| 1970 | 1 | 2 000 | 2 000 | 100 | 100 |
| 1971 | 1 | 6 000 | 6 000 | 100 | 300 |

a/ Se supone implícitamente en este ejemplo que el peso físico de la máquina en los dos años es el mismo.

Los índices indican que mientras el quantum o volumen físico de la máquina importada es igual en los dos años, el índice de valor unitario (o su precio) ha aumentado tres veces en 1971.

Sin embargo, la situación real, basándose en la capacidad de producción de la máquina y no en la cantidad o su peso físico, es distinta. Si en los dos años se comparan las máquinas con relación a su capacidad productiva y se toma como base de comparación el año 1970, el índice de quantum debería reflejar un aumento correspondiente al mejoramiento que la máquina del año 1971 tiene en su capacidad productiva por los cambios tecnológicos que ella posee (columna 3 del cuadro 5). Asimismo, el índice de valor unitario debería medir las variaciones en el precio de las máquinas en función de lo que ellas producen (columna 4) y no a base del valor unitario por unidad o por peso físico. Así, los índices serían los siguientes:

Cuadro 5

INDICES DE LA MAQUINA BASADOS EN LA CAPACIDAD DE PRODUCCION

| Año | Cantidad | Valor | Capacidad de producción-hora | Relación valor/capacidad de producción | (Indice: 1970 = 100) | |
|------|----------|-------|------------------------------|--|----------------------|----------------|
| | | | | | Quantum | Valor unitario |
| | (1) | (2) | (3) | (4) | (5) | (6) |
| 1970 | 1 | 2 000 | 5 | 400 | 100 | 100 |
| 1971 | 1 | 6 000 | 20 | 300 | 400 | 75 |

Con este ajuste a los datos básicos de la cantidad y el valor de importación, se reflejaría la situación real tanto en el índice de quantum como en el índice de valor unitario. El índice de quantum indicaría que en el año 1971 se ha importado el equivalente a 4 máquinas del año 1970, medidas en su capacidad de producción. A su vez, el índice de valor unitario mostraría que en el año 1971 el precio de una máquina equivalente en su capacidad de producción a la del año 1970 es menor en un 35 % con respecto a este año.

No se puede determinar la influencia que los cambios de productividad señalados en este ejemplo pueden tener en los índices de quantum y de valor unitario de las importaciones y las exportaciones y en consecuencia en la relación de precios del intercambio. En las maquinarias importadas se pueden incorporar todos los años avances tecnológicos y mejoramientos de su capacidad productiva o de otro orden; sin embargo, en general la sustitución de unos países por otros respecto a la procedencia de las maquinarias no implica necesariamente un mejoramiento de la calidad de las mismas. Debe considerarse además que los países latinoamericanos realizan con frecuencia importaciones tanto de vehículos usados como de otros equipos usados.

/Igualmente, con

Igualmente, con referencia a las exportaciones latinoamericanas, cabe señalar que, paulatinamente, en ellas se incluye cada vez mayor número de productos manufacturados de modo que no es posible predecir o estimar el efecto que estos cambios pueden producir en los índices de las importaciones y exportaciones ni en la relación de precios del intercambio.

De los ejemplos señalados se desprende que sería necesario ajustar los datos básicos de comercio exterior cuando se pretende calcular índices que incluyen productos industriales como las maquinarias. Dicho ajuste tendría por objeto reemplazar las cantidades o el peso físico por otros elementos que permitan medir la eficiencia o la productividad a fin de poder compararlas en los distintos años sin provocar, ni en el índice de quantum ni en el índice de valor unitario, distorsiones motivadas por los cambios de homogeneidad o calidad. Sin embargo, en las condiciones actuales no hay ninguna posibilidad, ni siquiera en los países con mayor avance en el campo estadístico, de introducir ajustes a los productos industriales por variaciones de calidad u homogeneidad, aun cuando ellos cuentan con mayores recursos y con otros elementos de información estadística que son indispensables para intentar abordar esta tarea. Así, por ejemplo, tanto en los Estados Unidos como en otros países altamente industrializados se podría estudiar la posibilidad de calcular para sus exportaciones los índices para el grupo de maquinarias, dado que esos países las producen y las exportan y disponen de la información sobre sus características y los cambios tecnológicos que ocurren. Ello permitiría estudiar la posibilidad de expresar cada máquina en términos comparables en los distintos años.

Ningún país latinoamericano dispone de los elementos de información que tienen los países avanzados. El problema se acentúa cuando se tratan las importaciones latinoamericanas, cuyos datos básicos no permiten efectuar ajustes por variaciones de calidad, puesto que no hay informaciones sobre la productividad o eficiencia de las máquinas en los distintos años, y no se conocen las diferencias que existen cuando proceden de distintos países productores. Debe considerarse que un país efectúa sus importaciones desde varios orígenes, de modo que aun las importaciones realizadas en un año pueden estar formadas por maquinarias de diferentes características. En consecuencia, la comparación con otros años será tanto más difícil cuanto más variaciones ocurran en los países desde los cuales se importan. Así, además del problema que plantean los cambios que ocurren de un año a otro en las maquinarias por las modificaciones tecnológicas incorporadas en ellas, surgen dificultades por las discrepancias que provoca la sustitución de unos países por otros respecto a su procedencia.

con fines ilustrativos se presentan en el cuadro 6 las importaciones de máquinas fresadoras efectuadas por el Brasil, especificando los países desde los cuales proceden las máquinas, en los años 1963, 1964 y 1965. Como puede observarse, proceden de 19 países en 1963 y 15 en 1965; si se comparan tanto los valores unitarios como los pesos medios de las máquinas, las variaciones son apreciables. Así, en 1963 las fresadoras importadas desde España tienen un valor unitario de 2 600 dólares mientras que las importadas desde Alemania Oriental valen 18 600 dólares. En los otros años las variaciones son también de gran magnitud para los distintos países de procedencia.

Existen también variaciones de consideración cuando se comparan los datos de los tres años para las máquinas procedentes de un mismo país. Así, por ejemplo, las importaciones procedentes de Alemania Occidental y Estados Unidos, los principales proveedores de estas máquinas, presentan variaciones en los valores unitarios de 197 % en el primero y 244 % el segundo, comparando 1963 y 1965.

Las importaciones desde todo origen presentan una variación de valores unitarios de 160 % entre 1963 y 1965, con tendencia a importar fresadoras más pesadas en relación con 1963.

Se presenta también el caso inverso, como ocurre con la importación de vehículos para transporte en el Brasil, en que a partir de 1957 se efectuaron importaciones de chasis con motores para ómnibus y camiones cuyos pesos por unidad disminuyen paulatinamente hasta el año 1960, en que prácticamente no se registran más importaciones. La relación de los precios por unidad comparados con los precios por tonelada, indicaría que por el desarrollo de la industria automotriz en el Brasil se importaron los vehículos cada vez con menor número de piezas y partes componentes, las que son fabricadas en el país para ser incorporadas en los chasis con motor importado.

Así, mientras los valores unitarios por unidad disminuyen (cada unidad tiene cada vez menor número de piezas) los valores unitarios por tonelada aumentan (se van excluyendo paulatinamente en los vehículos importados las partes menos costosas que son fabricadas en el país, de modo que el precio de cada tonelada importada es cada vez mayor).

Cuadro 6

BRASIL: IMPORTACIONES DE FRESADORAS

Partida nacional 66408

(Valores cif en miles de dólares)

| Países de origen | 1963 | | | | | 1964 | | | | | 1965 | | | | |
|------------------------|------------|--------------|--------------|----------------------|-------------------|------------|------------|--------------|----------------------|-------------------|------------|------------|--------------|----------------------|-------------------|
| | Unidades | Toneladas | Valor | Toneladas por unidad | Precio por unidad | Unidades | Toneladas | Valor | Toneladas por unidad | Precio por unidad | Unidades | Toneladas | Valor | Toneladas por unidad | Precio por unidad |
| 1. Alemania Occidental | 69 | 143 | 727 | 2.1 | 10.5 | 53 | 157 | 702 | 3.0 | 13.2 | 55 | 376 | 1 140 | 6.8 | 20.7 |
| 2. Alemania Oriental | 21 | 152 | 391 | 7.2 | 18.6 | 2 | 10 | 31 | 5.0 | 15.5 | 15 | 61 | 188 | 4.1 | 12.5 |
| 3. Argentina | 16 | 22 | 51 | 1.4 | 3.2 | 5 | 13 | 26 | 2.6 | 5.2 | 3 | 1 | 5 | 0.3 | 1.7 |
| 4. Austria | 5 | 15 | 31 | 3.0 | 6.2 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| 5. Estados Unidos | 56 | 377 | 944 | 6.7 | 16.9 | 35 | 220 | 680 | 6.3 | 19.4 | 12 | 122 | 495 | 10.2 | 41.3 |
| 6. Francia | 18 | 64 | 256 | 3.6 | 14.2 | 4 | 7 | 35 | 1.8 | 8.8 | 2 | 6 | 35 | 3.0 | 17.5 |
| 7. Hungría | 9 | 26 | 59 | 2.9 | 6.6 | 5 | 15 | 38 | 3.0 | 7.6 | 3 | 8 | 20 | 2.7 | 6.7 |
| 8. Italia | 26 | 45 | 124 | 1.7 | 4.8 | 16 | 40 | 105 | 2.5 | 6.6 | 26 | 47 | 172 | 1.8 | 6.6 |
| 9. Japón | 1 | 10 | 16 | 1.0 | 16.0 | 7 | 27 | 92 | 3.9 | 13.1 | 7 | 20 | 57 | 2.9 | 8.1 |
| 10. Noruega | 2 | 5 | 10 | 2.5 | 5.0 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| 11. Países Bajos | - | - | - | - | - | 3 | 5 | 20 | 1.7 | 6.7 | 2 | 2 | 16 | 1.0 | 8.0 |
| 12. Bélgica-Luxemburgo | 1 | 1 | 10 | 1.0 | 10.0 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| 13. Polonia | 6 | 21 | 37 | 3.5 | 6.2 | 9 | 33 | 61 | 3.7 | 6.8 | 13 | 26 | 56 | 2.0 | 4.3 |
| 14. Reino Unido | 6 | 33 | 109 | 5.5 | 18.1 | 20 | 83 | 271 | 4.2 | 13.6 | 7 | 15 | 58 | 2.1 | 8.3 |
| 15. Suecia | 6 | 14 | 46 | 2.3 | 7.7 | 4 | 7 | 23 | 1.8 | 5.8 | 6 | 18 | 51 | 3.0 | 8.5 |
| 16. Suiza | 13 | 16 | 114 | 1.2 | 8.8 | 4 | 14 | 76 | 3.5 | 19.0 | 4 | 121 | 407 | 3.0 | 101.7 |
| 17. Checoslovaquia | 81 | 224 | 510 | 2.8 | 6.3 | 53 | 229 | 517 | 4.3 | 9.8 | 27 | 92 | 183 | 3.4 | 6.8 |
| 18. Unión Soviética | 1 | 3 | 5 | 3.0 | 5.0 | 7 | 33 | 52 | 4.7 | 7.4 | 1 | 7 | 12 | 7.0 | 12.0 |
| 19. Dinamarca | - | - | - | - | - | 1 | 2 | 7 | 2.0 | 7.0 | - | - | - | - | - |
| 20. España | 8 | 10 | 21 | 1.3 | 2.6 | 3 | 7 | 17 | 2.3 | 5.7 | - | - | - | - | - |
| 21. Rumania | 6 | 14 | 26 | 2.3 | 4.3 | 4 | 12 | 21 | 3.0 | 5.3 | - | - | - | - | - |
| Total | 351 | 1 195 | 3 487 | 3.4 | 9.9 | 235 | 914 | 2 774 | 3.9 | 11.8 | 183 | 923 | 2 895 | 5.0 | 15.8 |

Fuente: Comercio Exterior do Brasil. Ministerio da Fazenda. Serviço de Estatística Econômica e Financeira.

Cuadro 7

BRASIL: IMPORTACIONES DE CHASSIS CON MOTORES PARA OMNIBUS Y CAMIONES
PARTIDA NACIONAL: 68 155

(Valores cif en miles de dólares)

| Año | Unidades | Tone- ladas | Tonelada Por unidad | Valor | Valor unitario por: | |
|------|----------|----------------|---------------------------|--------|---------------------|----------|
| | | | | | Unidad | Tonelada |
| 1957 | 23 706 | 33 549 | 1.4 | 43 875 | 2.1 | 1.5 |
| 1958 | 40 813 | 47 637 | 1.2 | 75 588 | 1.9 | 1.6 |
| 1959 | 53 388 | 38 102 | 0.7 | 68 592 | 1.3 | 1.8 |
| 1960 | 12 768 | 6 772 | 0.5 | 15 054 | 1.2 | 2.2 |
| 1961 | - | - | - | - | - | - |
| 1962 | 1 | 1 | 1.0 | 1 | 1.0 | 1.0 |
| 1963 | - | - | - | - | - | - |

Fuente: Comercio Exterior do Brasil. Ministerio da Fazenda. Serviço de Estatística Econômica e Financeira.

Las importaciones por países de origen señalan la misma tendencia en los valores unitarios, como puede observarse en el cuadro 8, que muestra las importaciones desde Alemania occidental, Estados Unidos e Italia, principales proveedores.

Quadro 8

BRASIL: IMPORTACIONES DE CHASSIS CON MOTORES PARA OMNIBUS Y CAMIONES, SEGUN PAISES DE ORIGEN

Partida nacional 68 155

(Valores cif en miles de dólares)

| País de origen | Año | Unidades | Tone- ladas | Tonelada por unidad | Valor | Valor unitario por: | |
|----------------|------|----------|----------------|---------------------------|--------|---------------------|----------|
| | | | | | | Unidad | Tonelada |
| Alemania | | | | | | | |
| occidental | 1957 | 4 880 | 5 158 | 1.1 | 8 210 | 1.7 | 1.6 |
| | 1958 | 11 996 | 13 660 | 1.1 | 27 134 | 2.3 | 2.0 |
| | 1959 | 9 595 | 7 547 | 0.8 | 19 656 | 2.0 | 2.6 |
| | 1960 | 5 208 | 2 792 | 0.5 | 7 742 | 1.5 | 2.8 |
| Estados Unidos | | | | | | | |
| Unidos | 1957 | 14 393 | 21 310 | 1.5 | 25 718 | 1.8 | 1.2 |
| | 1958 | 24 899 | 28 149 | 1.1 | 35 488 | 1.4 | 1.3 |
| | 1959 | 39 937 | 26 536 | 0.7 | 37 852 | 0.9 | 1.4 |
| | 1960 | 6 410 | 3 062 | 0.5 | 4 476 | 0.7 | 1.5 |
| Italia | | | | | | | |
| | 1957 | 3 551 | 4 790 | 1.3 | 11 714 | 3.3 | 2.4 |
| | 1958 | 3 200 | 3 689 | 1.2 | 9 423 | 2.9 | 2.6 |
| | 1959 | 3 400 | 3 211 | 0.9 | 9 044 | 2.7 | 2.8 |
| | 1960 | 1 150 | 918 | 0.8 | 2 836 | 2.5 | 3.1 |

Fuente: Comercio Exterior do Brasil. Ministerio da Fazenda. Serviço de Estatística Econômica e Financeira.

Los dos ejemplos que se han presentado sirven para destacar los cambios que a corto plazo se producen en la composición de las importaciones, motivados por el proceso de industrialización de algunos países latinoamericanos, y por los avances tecnológicos que experimentan las maquinarias de un año a otro.

Si se calculan los índices de quantum y de valor unitario de las importaciones de fiveradoras, tomando como base la cantidad en unidades y el peso en toneladas, se obtendría lo siguiente:

Cuadro 9

BRASIL: IMPORTACIONES DE FRESADORAS

(Indices calculados a base del número de unidades)

| Año | Cantidad unidades | Valor cif en miles de dólares | (Indices: 1963 = 100) | |
|------|-------------------|-------------------------------|-----------------------|----------------|
| | | | Quantum | Valor unitario |
| 1963 | 351 | 3 487 | 100 | 100 |
| 1964 | 235 | 2 774 | 67 | 119 |
| 1965 | 183 | 2 895 | 52 | 159 |

Cuadro 10

BRASIL: IMPORTACIONES DE FRESADORAS

(Indices calculados a base del peso en toneladas)

| Año | Peso en toneladas | Valor cif en miles de dólares | (Indices: 1963 = 100) | |
|------|-------------------|-------------------------------|-----------------------|----------------|
| | | | Quantum | Valor unitario |
| 1963 | 1 195 | 3 487 | 100 | 100 |
| 1964 | 914 | 2 774 | 76 | 104 |
| 1965 | 922 | 2 895 | 77 | 108 |

La diferencia en los índices de los cuadros 9 y 10 son enormes, a tal punto que en el primer caso el índice de valor unitario en 1965 aumenta en 59 % respecto a 1963, mientras que el mismo índice basado en el peso en toneladas registra un aumento de sólo 8 %. A su vez mientras el índice de quantum basado en el número de unidades en el año 1965 es de 52, el más bajo de los tres años, el mismo índice del año 1965 a base del tonelaje es de 77, superior al año 1964. De estas comparaciones resulta que no sólo existen diferencias en las series, sino que éstas son divergentes.

Del análisis de esos cuadros parecen más representativos los índices basados en el peso en toneladas. En alguna medida debe existir cierta proporción entre el peso y el tamaño de una máquina, pudiendo estimarse

/que éstas

que éstas aumentan de precio cuando son más grandes. De ser así, los precios por tonelada medirían mejor las variaciones entre dos años que el precio por unidad. Esta apreciación se confirmaría por las variaciones del índice de valor unitario a base de toneladas que refleja un aumento similar en 1964 y 1965 en contraste con las grandes variaciones que refleja el mismo índice del cuadro 9. Pero en ningún caso podría afirmarse que existe una relación proporcional entre el tamaño de una máquina y su productividad, lo que significa que un índice basado en el peso físico de las maquinarias tampoco mide su productividad.

Lamentablemente no siempre se cuenta con datos de cantidad y respectivo peso físico para todas las maquinarias y equipo, lo que hace sumamente difícil comprobar si éstas son o no comparables en dos o más años. La mayoría de los países publica únicamente una unidad física (cantidad o peso) según lo exija la partida arancelaria, especialmente en aquellos países en que rige el derecho específico. Sin embargo, aun cuando se disponga de los datos de unidades y peso físico, como en los dos ejemplos anteriores, es muy difícil juzgar a base de las variaciones de los precios, sobre la homogeneidad de la maquinaria importada. Aún más, debe considerarse que si bien algunos elementos estadísticos de información disponibles, como el peso físico de cada unidad y el valor unitario de las máquinas permiten para algunas partidas deducir si a lo largo del período las máquinas son o no equivalentes, esos elementos no son suficientes para asegurar que se trate de maquinarias cuya productividad sea la misma en todos los años.

Así podría darse el caso de que en los años de la serie considerada las importaciones de un tipo de maquinaria registren aproximadamente pesos medios por unidad y valores unitarios similares y sin embargo se trate de máquinas cuyas características de producción sean diferentes. La equivalencia entre el peso físico y los valores unitarios no basta para comprobar si las maquinarias son estrictamente comparables en su capacidad de producción. Consecuentemente la objeción respecto a la validez de calcular índices con productos que pueden estar afectados por diferencias de calidad o tener diferente productividad alcanza a todos los productos industriales, aun cuando algunos tengan elementos estadísticos de comparación equivalentes.

No obstante, se insiste con frecuencia sobre la importancia de examinar las variaciones de los precios de las partidas para decidir si deben incluirse o no en la muestra para el cálculo de los índices, aunque como ya se ha señalado, ese examen no permita conocer si ha ocurrido o no un cambio en la calidad, eficiencia o productividad de las máquinas. Con ese examen puede advertirse únicamente cuáles partidas presentan grandes variaciones en sus valores unitarios y son por lo tanto "implícitamente" no homogéneas en los distintos años, y cuáles partidas tienen valores unitarios similares y son, en consecuencia, "presuntamente" homogéneas. Pero en ningún caso el examen de estos valores servirá para indicar si los productos difieren o no en su calidad.

ANEXO ESTADISTICO

73-7-1471

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

AMERICA LATINA

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100)/(Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | | | | | | | | | | |
| 1929 | | | | | | | | | | |
| 1930 | 3 115.1 | 4 649.4 | 67 | 52 | 2 782.3 | 4 215.6 | 66 | 54 | 102 | 53 |
| 1931 | 2 243.4 | 4 985.3 | 45 | 55 | 1 600.7 | 2 858.9 | 56 | 37 | 80 | 44 |
| 1932 | 1 621.1 | 4 156.7 | 39 | 46 | 974.4 | 2 117.4 | 46 | 27 | 85 | 39 |
| 1933 | 1 395.7 | 4 361.6 | 32 | 48 | 1 030.3 | 2 575.0 | 40 | 33 | 80 | 38 |
| 1934 | 1 510.8 | 4 873.5 | 31 | 54 | 987.1 | 2 902.9 | 34 | 37 | 91 | 49 |
| 1935 | 1 551.2 | 5 170.7 | 30 | 57 | 1 071.3 | 3 150.0 | 34 | 40 | 88 | 50 |
| 1936 | 1 674.6 | 5 282.6 | 32 | 59 | 1 161.7 | 3 377.0 | 34 | 43 | 94 | 55 |
| 1937 | 2 116.6 | 5 879.4 | 36 | 65 | 1 546.0 | 4 167.1 | 37 | 54 | 97 | 63 |
| 1938 | 1 565.0 | 4 677.1 | 33 | 52 | 1 405.4 | 3 914.8 | 36 | 50 | 92 | 48 |
| 1939 | 1 585.9 | 4 969.8 | 32 | 55 | 1 312.3 | 3 788.4 | 35 | 49 | 91 | 50 |
| 1940 | 1 485.8 | 4 407.2 | 34 | 49 | 1 236.8 | 3 307.0 | 37 | 42 | 92 | 45 |
| 1941 | 1 794.3 | 4 590.8 | 38 | 51 | 1 332.6 | 3 348.2 | 40 | 43 | 95 | 48 |
| 1942 | 1 839.9 | 4 024.9 | 46 | 45 | 1 199.7 | 2 552.6 | 47 | 33 | 98 | 44 |
| 1943 | 2 220.3 | 4 390.8 | 51 | 49 | 1 341.1 | 2 634.8 | 51 | 34 | 100 | 49 |
| 1944 | 2 549.2 | 4 653.8 | 55 | 52 | 1 671.2 | 3 246.4 | 51 | 42 | 108 | 56 |
| 1945 | 2 879.8 | 5 116.4 | 56 | 57 | 2 034.7 | 3 667.4 | 55 | 47 | 102 | 58 |
| 1946 | 4 051.4 | 5 537.9 | 73 | 61 | 3 148.9 | 4 952.9 | 64 | 62 | 114 | 70 |
| 1947 | 5 167.2 | 5 586.4 | 92 | 62 | 5 305.7 | 6 645.4 | 80 | 85 | 115 | 71 |
| 1948 | 5 716.7 | 5 624.0 | 102 | 62 | 5 502.7 | 6 435.9 | 86 | 83 | 119 | 74 |
| 1949 | 4 964.3 | 5 156.2 | 96 | 57 | 4 984.6 | 5 782.6 | 86 | 74 | 112 | 64 |

AMERICA LATINA (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio | Poder de compra de las exporta- ciones |
|-------------|-----------------------|---------------------------------|---------------------------|--------------------------------|-----------------------|---------------------------------|---------------------------|--------------------------------|--|--|
| | Corrientes At | A precios de 1963 At 1963 | Valor unitario Unit | Indices/ Indexes Quantum | Corrientes At | A precios de 1963 At 1963 | Valor unitario Unit | Indices/ Indexes Quantum | | |
| 1950 | 5 930.1 | 5 331.5 | 111 | 59 | 4 796.0 | 5 848.8 | 82 | 75 | 135 | 80 |
| 1951 | 6 991.4 | 5 348.6 | 131 | 59 | 7 043.3 | 7 223.9 | 98 | 93 | 134 | 79 |
| 1952 | 6 362.7 | 5 161.8 | 123 | 57 | 6 931.3 | 6 918.8 | 100 | 89 | 123 | 70 |
| 1953 | 6 995.3 | 5 863.2 | 123 | 63 | 5 941.5 | 6 409.4 | 93 | 82 | 132 | 83 |
| 1954 | 7 284.2 | 5 712.7 | 128 | 63 | 6 790.1 | 7 170.1 | 95 | 92 | 135 | 85 |
| 1955 | 7 378.0 | 6 080.2 | 121 | 67 | 6 872.1 | 7 107.1 | 97 | 92 | 125 | 84 |
| 1956 | 7 915.0 | 6 623.8 | 119 | 73 | 7 235.8 | 7 459.6 | 97 | 96 | 123 | 90 |
| 1957 | 8 212.3 | 6 753.4 | 122 | 75 | 8 483.6 | 8 651.9 | 98 | 111 | 124 | 93 |
| 1958 | 7 626.1 | 6 837.5 | 112 | 76 | 7 685.5 | 7 939.5 | 97 | 102 | 115 | 87 |
| 1959 | 7 607.4 | 7 502.9 | 101 | 83 | 7 219.8 | 7 689.8 | 94 | 99 | 107 | 89 |
| 1960 | 7 911.4 | 7 668.5 | 103 | 85 | 7 693.9 | 7 978.3 | 96 | 102 | 107 | 91 |
| 1961 | 8 127.2 | 7 891.5 | 103 | 88 | 7 961.2 | 8 134.9 | 98 | 104 | 105 | 92 |
| 1962 | 8 581.9 | 8 660.1 | 99 | 96 | 8 035.9 | 8 023.0 | 100 | 103 | 99 | 95 |
| 1963 | 9 016.5 | 9 016.5 | 100 | 100 | 7 787.4 | 7 787.4 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 9 636.3 | 9 089.3 | 106 | 101 | 8 570.4 | 8 274.3 | 104 | 106 | 102 | 103 |
| 1965 | 10 121.6 | 9 721.5 | 104 | 108 | 8 820.3 | 8 323.4 | 106 | 107 | 98 | 106 |
| 1966 | 10 734.5 | 10 085.1 | 106 | 112 | 9 730.2 | 9 174.4 | 106 | 118 | 100 | 112 |
| 1967 | 10 675.7 | 10 205.9 | 105 | 113 | 10 278.7 | 9 580.3 | 107 | 123 | 98 | 111 |
| 1968 | 11 241.2 | 10 641.0 | 106 | 118 | 11 193.0 | 10 509.9 | 106 | 135 | 100 | 118 |
| 1969 | 12 347.5 | 11 350.1 | 109 | 126 | 12 225.7 | 11 363.7 | 108 | 146 | 101 | 127 |
| 1970 | 13 790.0 | 11 739.1 | 117 | 130 | 14 047.2 | 12 646.4 | 111 | 162 | 105 | 137 |
| 1971 | 13 961.4 | 11 643.6 | 120 | 129 | 15 952.1 | 13 762.3 | 115 | 177 | 104 | 134 |
| 1972 | 16 019.5 | 12 215.6 | 131 | 135 | 18 445.5 | 14 981.7 | 123 | 192 | 107 | 144 |

AMERICA LATINA^a 1928-1972

Exportaciones — Exports

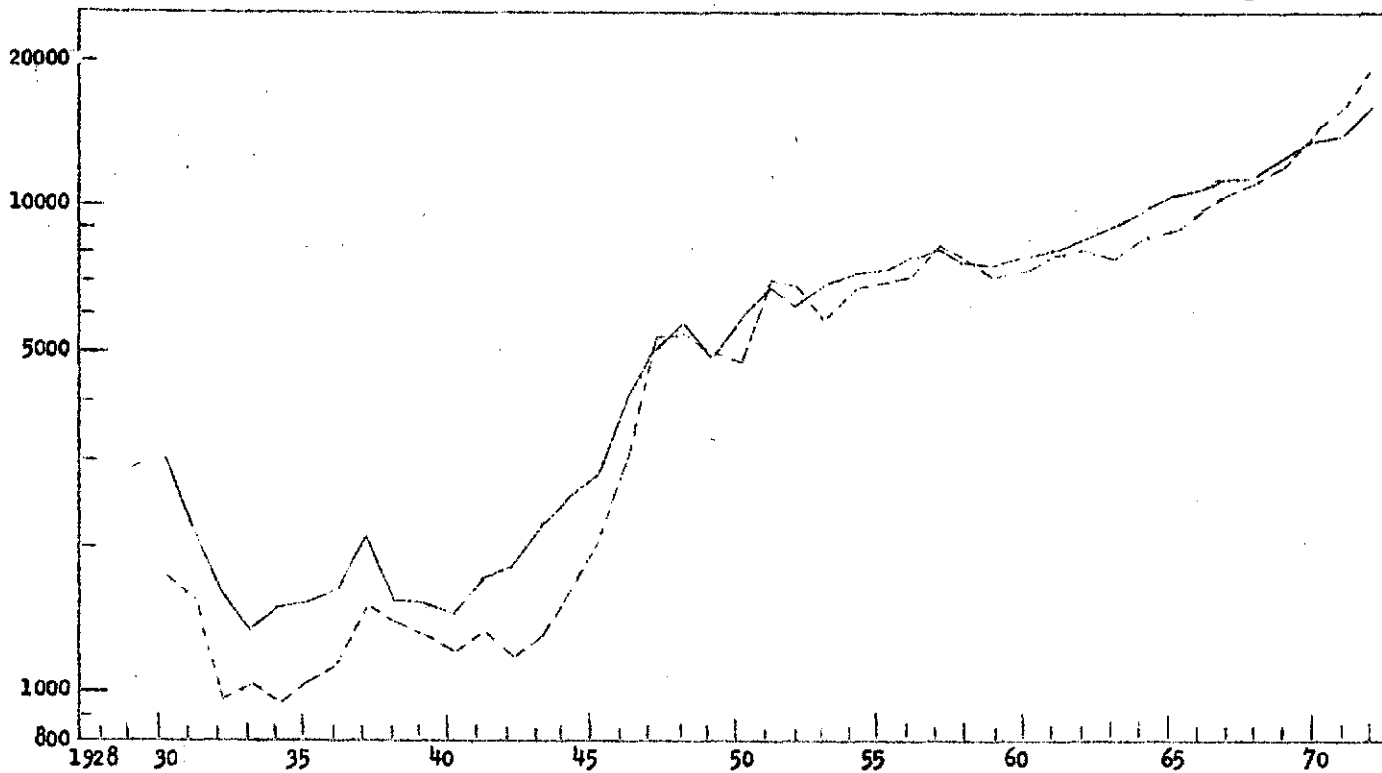
Relación de precios del intercambio (1) Terms of trade

Importaciones - - - Imports

Poder de compra de las exportaciones (2) Purchasing power of exports

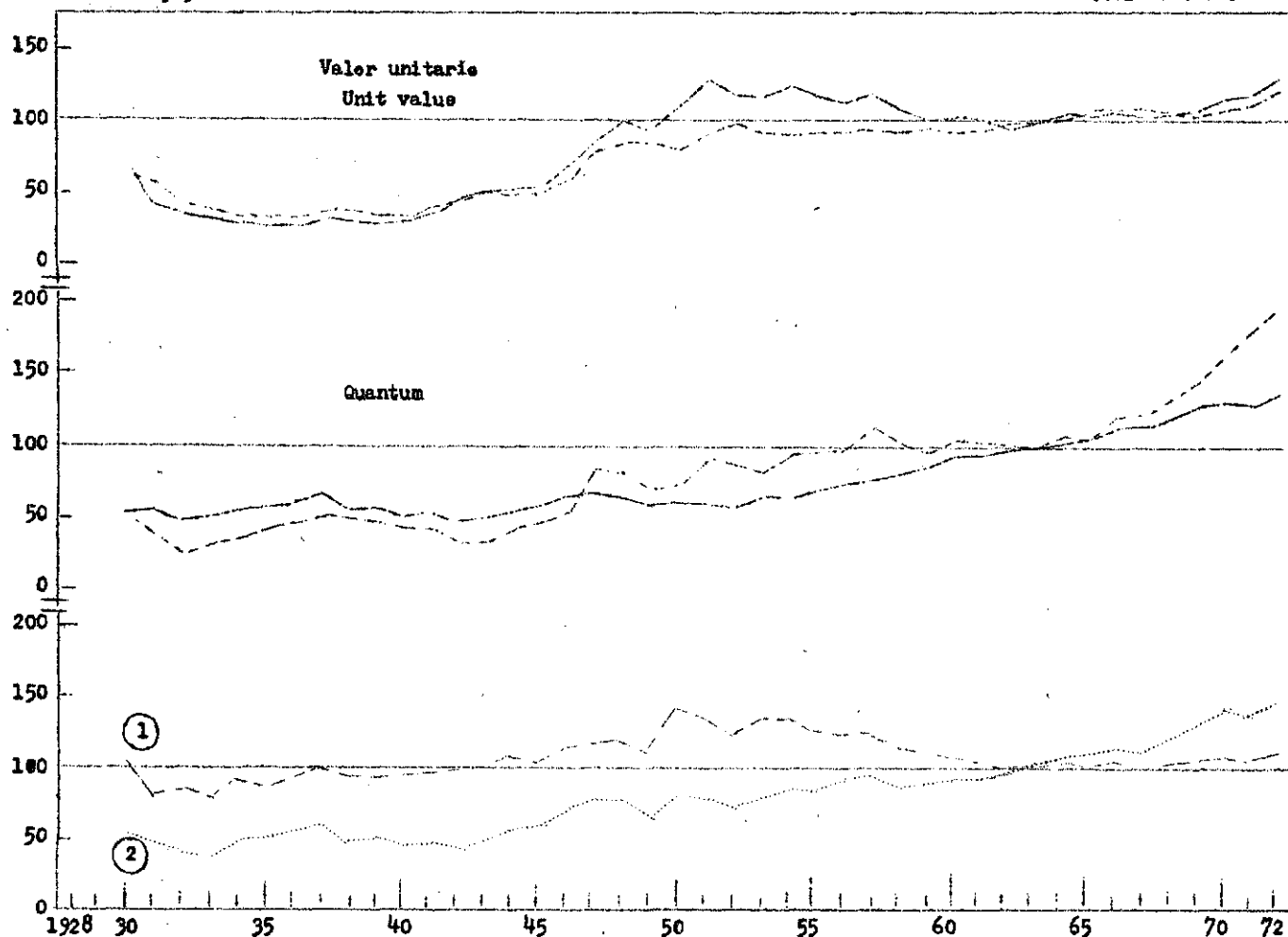
Millones de dólares

Escala semilogarítmica



Indices 1963 = 100

Escala natural



^a Excluye Cuba.

VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

ARGENTINA

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100)/(Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | 1 719.0 | 1 719.0 | 100 | 126 | 1 364.0 | 1 466.7 | 93 | 150 | 108 | 136 |
| 1929 | 1 537.0 | 1 726.9 | 89 | 127 | 1 388.0 | 1 525.3 | 91 | 156 | 98 | 124 |
| 1930 | 875.0 | 1 198.6 | 73 | 88 | 1 048.0 | 1 343.6 | 78 | 137 | 94 | 83 |
| 1931 | 724.0 | 1 645.5 | 44 | 121 | 591.0 | 938.1 | 63 | 96 | 70 | 85 |
| 1932 | 561.0 | 1 516.2 | 37 | 111 | 364.0 | 713.7 | 51 | 73 | 73 | 81 |
| 1933 | 470.0 | 1 424.2 | 33 | 104 | 378.0 | 787.5 | 48 | 80 | 69 | 72 |
| 1934 | 475.0 | 1 484.4 | 32 | 109 | 329.0 | 865.8 | 38 | 88 | 84 | 92 |
| 1935 | 501.0 | 1 565.6 | 32 | 115 | 340.0 | 894.7 | 38 | 91 | 84 | 97 |
| 1936 | 537.0 | 1 413.2 | 38 | 104 | 348.0 | 940.5 | 37 | 96 | 103 | 107 |
| 1937 | 758.0 | 1 647.8 | 46 | 121 | 482.0 | 1 235.9 | 39 | 126 | 118 | 143 |
| 1938 | 438.0 | 1 068.3 | 41 | 78 | 443.0 | 1 165.8 | 38 | 119 | 108 | 84 |
| 1939 | 466.0 | 1 370.6 | 34 | 100 | 353.0 | 980.6 | 36 | 100 | 94 | 94 |
| 1940 | 428.0 | 1 156.8 | 37 | 85 | 321.0 | 844.7 | 38 | 86 | 97 | 82 |
| 1941 | 455.0 | 1 034.1 | 44 | 76 | 272.0 | 663.4 | 41 | 68 | 107 | 81 |
| 1942 | 503.0 | 1 006.0 | 50 | 74 | 268.0 | 546.9 | 49 | 56 | 102 | 75 |
| 1943 | 610.0 | 1 033.9 | 59 | 76 | 204.0 | 364.3 | 56 | 37 | 105 | 80 |
| 1944 | 682.0 | 1 136.7 | 60 | 83 | 227.0 | 360.3 | 63 | 37 | 95 | 79 |
| 1945 | 739.0 | 1 154.7 | 64 | 85 | 300.0 | 400.0 | 75 | 41 | 85 | 72 |
| 1946 | 1 168.0 | 1 204.1 | 97 | 88 | 587.0 | 793.2 | 74 | 81 | 131 | 115 |
| 1947 | 1 612.0 | 1 310.6 | 123 | 96 | 1 342.0 | 1 443.0 | 93 | 147 | 132 | 127 |
| 1948 | 1 577.0 | 1 185.7 | 133 | 87 | 1 572.8 | 1 604.9 | 98 | 164 | 136 | 118 |
| 1949 | 1 011.1 | 789.9 | 128 | 58 | 1 171.1 | 1 094.5 | 107 | 112 | 120 | 70 |

ARGENTINA (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1950 | 1 144.9 | 978.5 | 117 | 72 | 964.2 | 994.0 | 97 | 101 | 121 | 87 |
| 1951 | 1 169.4 | 774.4 | 151 | 57 | 1 480.2 | 1 129.9 | 131 | 115 | 115 | 66 |
| 1952 | 677.6 | 537.6 | 126 | 33 | 1 179.3 | 848.4 | 139 | 87 | 91 | 95 |
| 1953 | 1 101.6 | 874.3 | 126 | 64 | 795.1 | 668.2 | 119 | 68 | 106 | 68 |
| 1954 | 1 026.6 | 944.8 | 109 | 69 | 979.0 | 815.8 | 120 | 83 | 91 | 63 |
| 1955 | 928.6 | 829.1 | 112 | 61 | 1 172.6 | 956.1 | 123 | 97 | 91 | 56 |
| 1956 | 943.8 | 925.3 | 102 | 68 | 1 127.6 | 924.3 | 122 | 94 | 84 | 57 |
| 1957 | 974.8 | 984.6 | 99 | 72 | 1 310.4 | 1 056.8 | 124 | 108 | 80 | 58 |
| 1958 | 993.9 | 1 068.7 | 93 | 78 | 1 232.6 | 1 071.8 | 115 | 109 | 81 | 63 |
| 1959 | 1 009.0 | 1 084.9 | 93 | 79 | 993.0 | 911.0 | 109 | 93 | 85 | 67 |
| 1960 | 1 079.2 | 1 090.1 | 99 | 80 | 1 249.3 | 1 167.6 | 107 | 119 | 93 | 74 |
| 1961 | 964.1 | 983.8 | 98 | 72 | 1 460.4 | 1 390.9 | 105 | 142 | 93 | 67 |
| 1962 | 1 216.0 | 1 366.3 | 89 | 88 | 1 356.5 | 1 304.3 | 104 | 133 | 86 | 76 |
| 1963 | 1 365.1 | 1 365.1 | 100 | 100 | 980.7 | 980.7 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 1 410.4 | 1 390.6 | 106 | 97 | 1 077.2 | 1 044.2 | 103 | 106 | 103 | 100 |
| 1965 | 1 492.8 | 1 463.5 | 102 | 107 | 1 198.6 | 1 137.6 | 105 | 116 | 97 | 104 |
| 1966 | 1 593.2 | 1 517.3 | 105 | 111 | 1 124.3 | 1 018.1 | 110 | 104 | 95 | 105 |
| 1967 | 1 464.5 | 1 421.8 | 103 | 104 | 1 095.5 | 1 003.6 | 109 | 102 | 94 | 98 |
| 1968 | 1 367.8 | 1 367.8 | 100 | 100 | 1 169.3 | 1 066.5 | 110 | 109 | 91 | 91 |
| 1969 | 1 612.1 | 1 539.7 | 105 | 113 | 1 576.0 | 1 399.0 | 113 | 143 | 93 | 105 |
| 1970 | 1 773.2 | 1 646.4 | 108 | 121 | 1 684.6 | 1 343.0 | 125 | 137 | 86 | 104 |
| 1971 | 1 740.4 | 1 423.0 | 122 | 104 | 1 090.0 | 1 492.6 | 127 | 152 | 96 | 100 |
| 1972 | 1 868.0 | 1 334.3 | 140 | 98 | 1 840.9 | 1 384.1 | 133 | 144 | 105 | 103 |

ARGENTINA: 1928-1972

Exportaciones — Exports

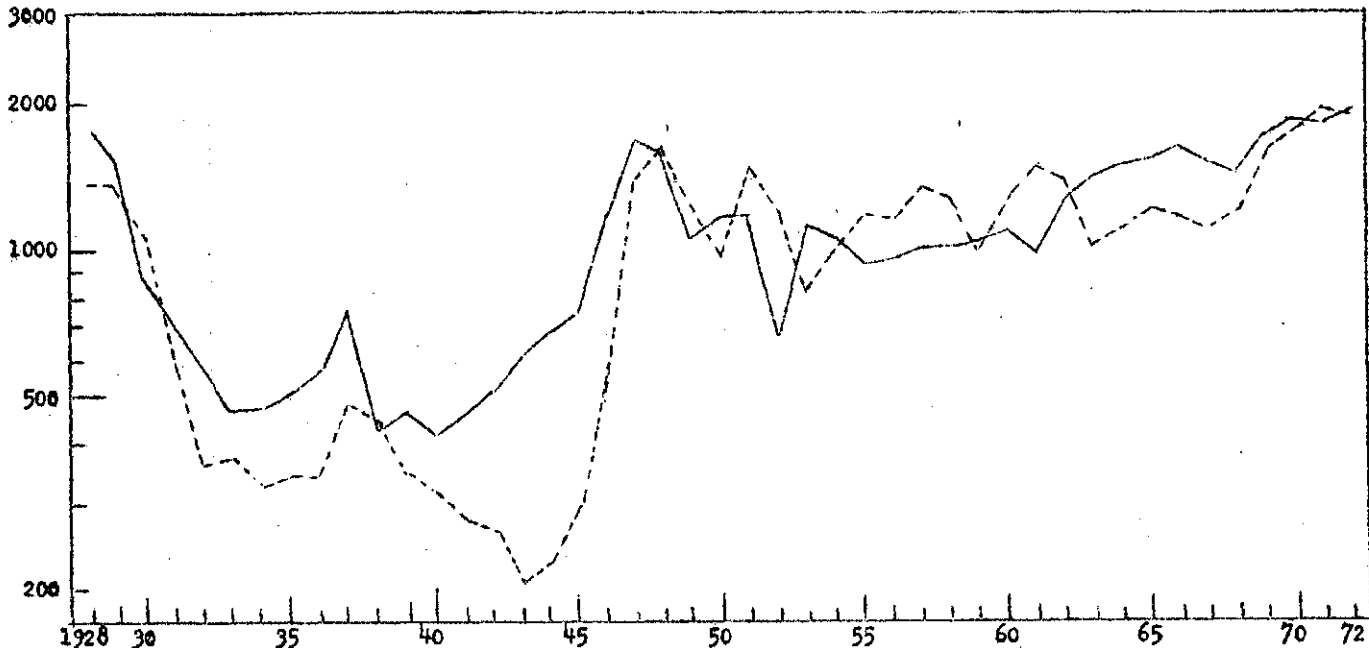
Relación de precios del intercambio (1) Terms of trade

Importaciones - - - Imports

Poder de compra de las exportaciones (2) Purchasing power of exports

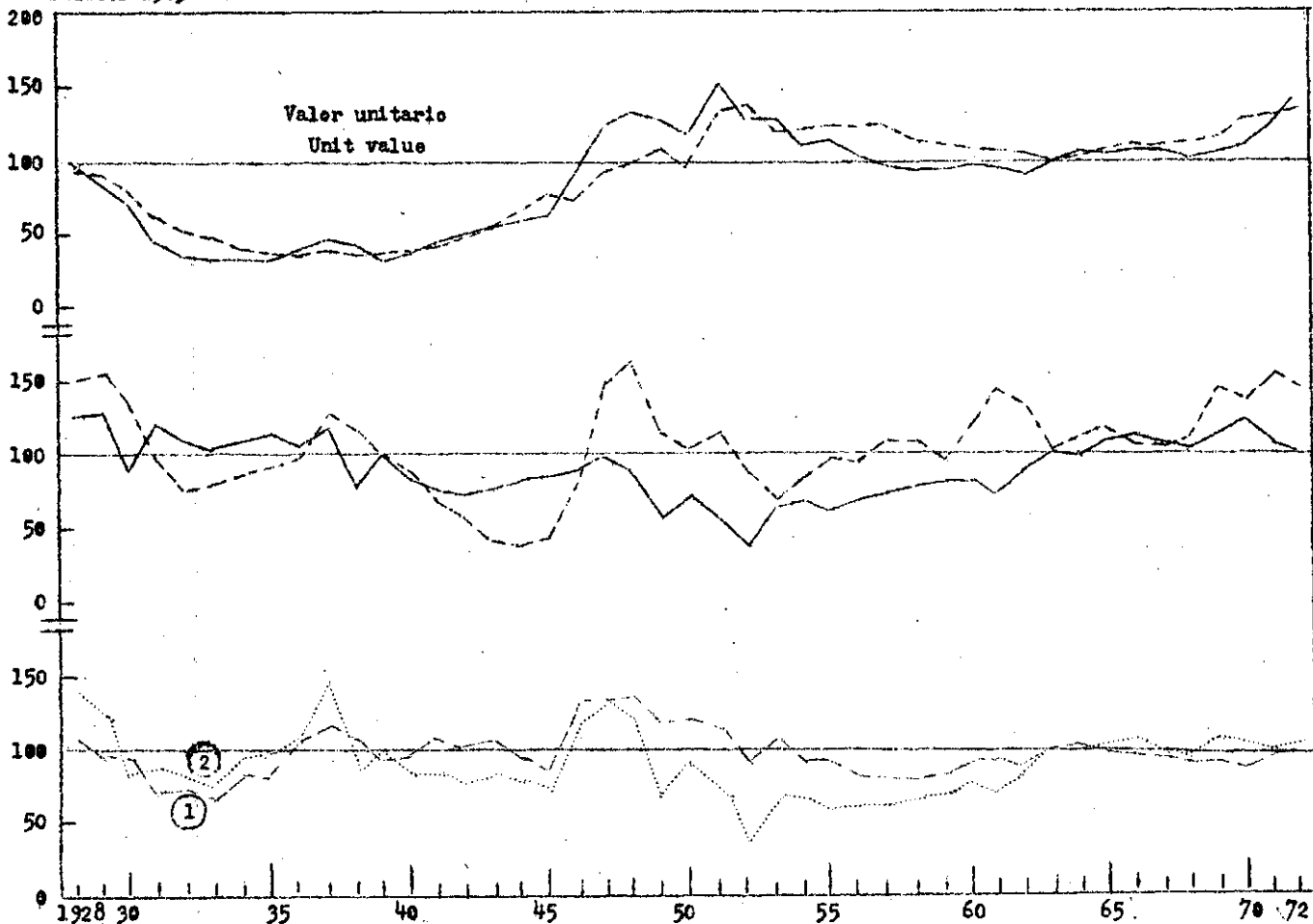
Millones de dólares

Escala semilogarítmica



Índices 1963 = 100

Escala natural



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

BOLIVIA

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100)/(Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Índices/Indexes | | Valores/Values | | Índices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | | | | | | | | | | |
| 1929 | 36.3 | 124.0 | 29 | 184 | | | | | | |
| 1930 | 26.3 | 103.1 | 26 | 153 | 18.0 | | | | | |
| 1931 | 17.0 | 84.3 | 20 | 125 | 9.0 | | | | | |
| 1932 | 13.8 | 59.3 | 23 | 88 | 7.0 | | | | | |
| 1933 | 21.5 | 49.9 | 43 | 74 | 13.0 | | | | | |
| 1934 | 36.8 | 66.1 | 56 | 98 | 21.0 | | | | | |
| 1935 | 35.9 | 71.4 | 50 | 106 | 23.0 | | | | | |
| 1936 | 28.9 | 78.9 | 37 | 117 | 17.0 | | | | | |
| 1937 | 35.0 | 30.9 | 43 | 120 | 18.0 | 47.5 | 38 | 46 | 113 | 136 |
| 1938 | 27.0 | 80.9 | 33 | 120 | 22.0 | 58.9 | 37 | 57 | 89 | 107 |
| 1939 | 33.5 | 87.6 | 38 | 130 | 20.0 | 55.8 | 36 | 54 | 106 | 138 |
| 1940 | 49.4 | 110.5 | 45 | 164 | 23.0 | 54.7 | 42 | 53 | 107 | 175 |
| 1941 | 60.3 | 123.3 | 49 | 183 | 32.0 | 73.3 | 44 | 71 | 111 | 203 |
| 1942 | 65.4 | 117.3 | 56 | 174 | 38.0 | 70.2 | 54 | 68 | 104 | 181 |
| 1943 | 81.4 | 125.4 | 65 | 186 | 45.0 | 75.4 | 60 | 73 | 108 | 201 |
| 1944 | 77.4 | 120.0 | 65 | 178 | 44.0 | 73.3 | 60 | 71 | 108 | 192 |
| 1945 | 80.3 | 124.0 | 65 | 184 | 46.0 | 63.0 | 73 | 61 | 89 | 164 |
| 1946 | 73.6 | 110.5 | 67 | 164 | 59.0 | 70.2 | 84 | 68 | 80 | 131 |
| 1947 | 81.1 | 98.4 | 82 | 146 | 69.0 | 70.2 | 98 | 68 | 84 | 123 |
| 1948 | 98.0 | 110.1 | 89 | 163 | 79.1 | 74.6 | 106 | 72 | 84 | 137 |
| 1949 | 87.8 | 102.1 | 86 | 151 | 90.1 | 81.2 | 111 | 79 | 77 | 116 |
| 1950 | 75.2 | 89.5 | 84 | 133 | 64.2 | 55.8 | 115 | 54 | 73 | 97 |

BOLIVIA (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---------------------------------|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | A precios de 1963 At 1963 | Indices/Indexes | Quantum | Valores/Values | A precios de 1963 At 1963 | Indices/Indexes | Quantum | | |
| | Corrientes At current prices | de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1951 | 120.9 | 97.5 | 124 | 145 | 98.7 | 79.6 | 124 | 77 | 100 | 145 |
| 1952 | 106.7 | 92.0 | 116 | 136 | 106.5 | 82.6 | 129 | 80 | 90 | 122 |
| 1953 | 83.8 | 91.1 | 92 | 135 | 78.2 | 62.1 | 126 | 60 | 73 | 99 |
| 1954 | 70.3 | 74.8 | 94 | 111 | 72.9 | 61.3 | 119 | 59 | 79 | 86 |
| 1955 | 76.0 | 78.4 | 97 | 116 | 82.4 | 75.6 | 109 | 73 | 89 | 103 |
| 1956 | 81.3 | 79.7 | 102 | 118 | 84.1 | 77.2 | 109 | 75 | 94 | 111 |
| 1957 | 73.8 | 82.9 | 89 | 123 | 92.2 | 96.0 | 96 | 93 | 93 | 114 |
| 1958 | 50.1 | 61.9 | 81 | 92 | 79.6 | 87.5 | 91 | 85 | 89 | 82 |
| 1959 | 59.0 | 69.4 | 85 | 103 | 65.0 | 69.1 | 94 | 67 | 90 | 93 |
| 1960 | 52.6 | 61.2 | 86 | 91 | 71.5 | 76.1 | 94 | 74 | 91 | 83 |
| 1961 | 61.5 | 64.1 | 96 | 95 | 77.7 | 80.1 | 97 | 78 | 99 | 94 |
| 1962 | 60.5 | 63.7 | 95 | 95 | 97.7 | 97.7 | 100 | 95 | 95 | 90 |
| 1963 | 67.4 | 67.4 | 100 | 100 | 103.3 | 103.3 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 95.6 | 71.3 | 134 | 106 | 102.7 | 99.7 | 103 | 97 | 130 | 138 |
| 1965 | 112.2 | 70.6 | 159 | 105 | 133.8 | 131.2 | 102 | 127 | 156 | 164 |
| 1966 | 130.5 | 89.9 | 145 | 133 | 138.2 | 141.0 | 98 | 137 | 148 | 197 |
| 1967 | 153.2 | 109.4 | 140 | 162 | 150.9 | 150.2 | 101 | 145 | 139 | 225 |
| 1968 | 155.5 | 113.0 | 138 | 168 | 152.8 | 147.4 | 104 | 143 | 133 | 223 |
| 1969 | 177.8 | 119.2 | 149 | 177 | 165.0 | 155.7 | 106 | 151 | 141 | 250 |
| 1970 | 192.5 | 123.4 | 156 | 183 | 189.0 | 171.8 | 110 | 166 | 142 | 260 |
| 1971 | 186.2 | 123.3 | 151 | 183 | 186.2 | 166.3 | 112 | 161 | 135 | 247 |
| 1972 | 207.4 | 122.7 | 169 | 182 | 220.1 | 185.0 | 119 | 179 | 142 | 258 |

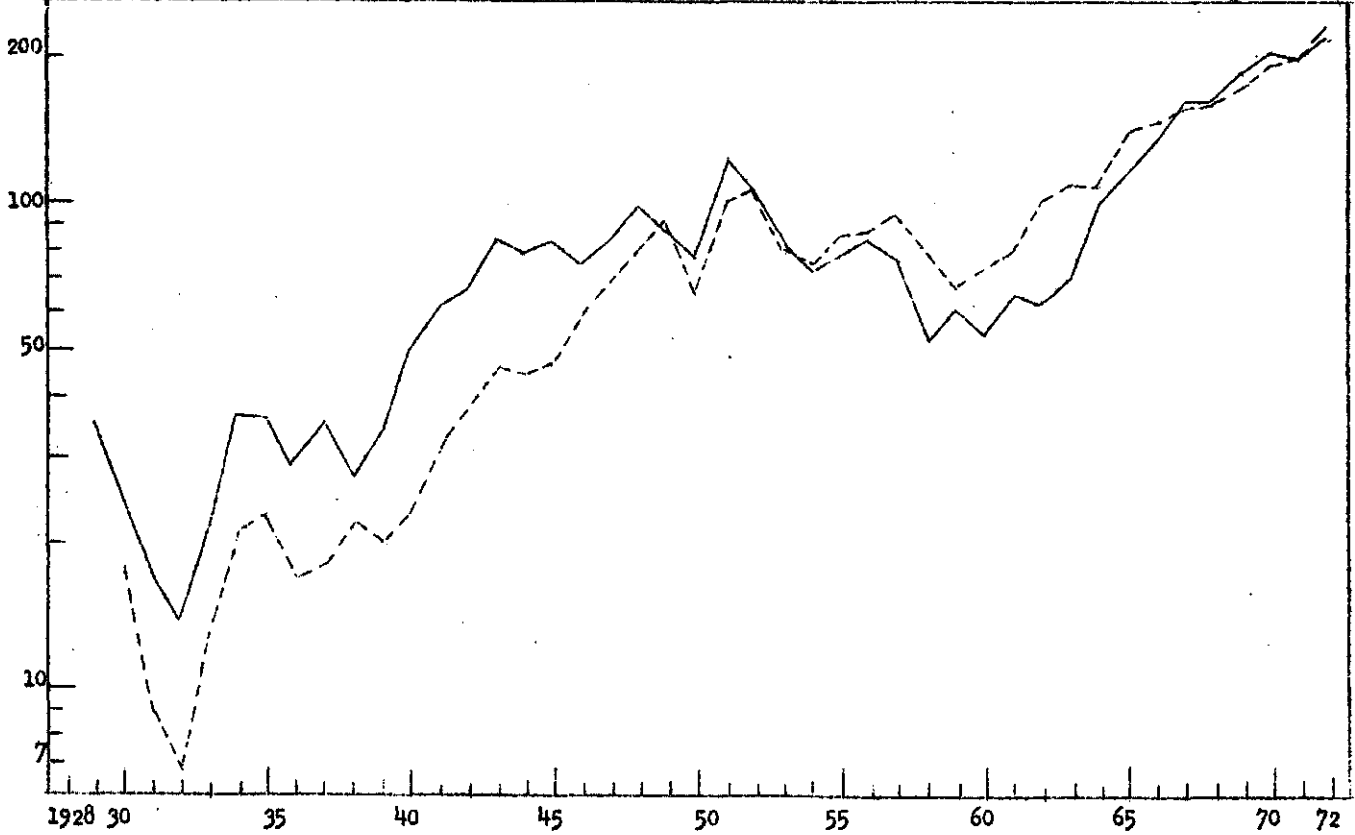
BOLIVIA : 1928-1972

Exportaciones — Exports
 Importaciones - - - Imports

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade
 Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports

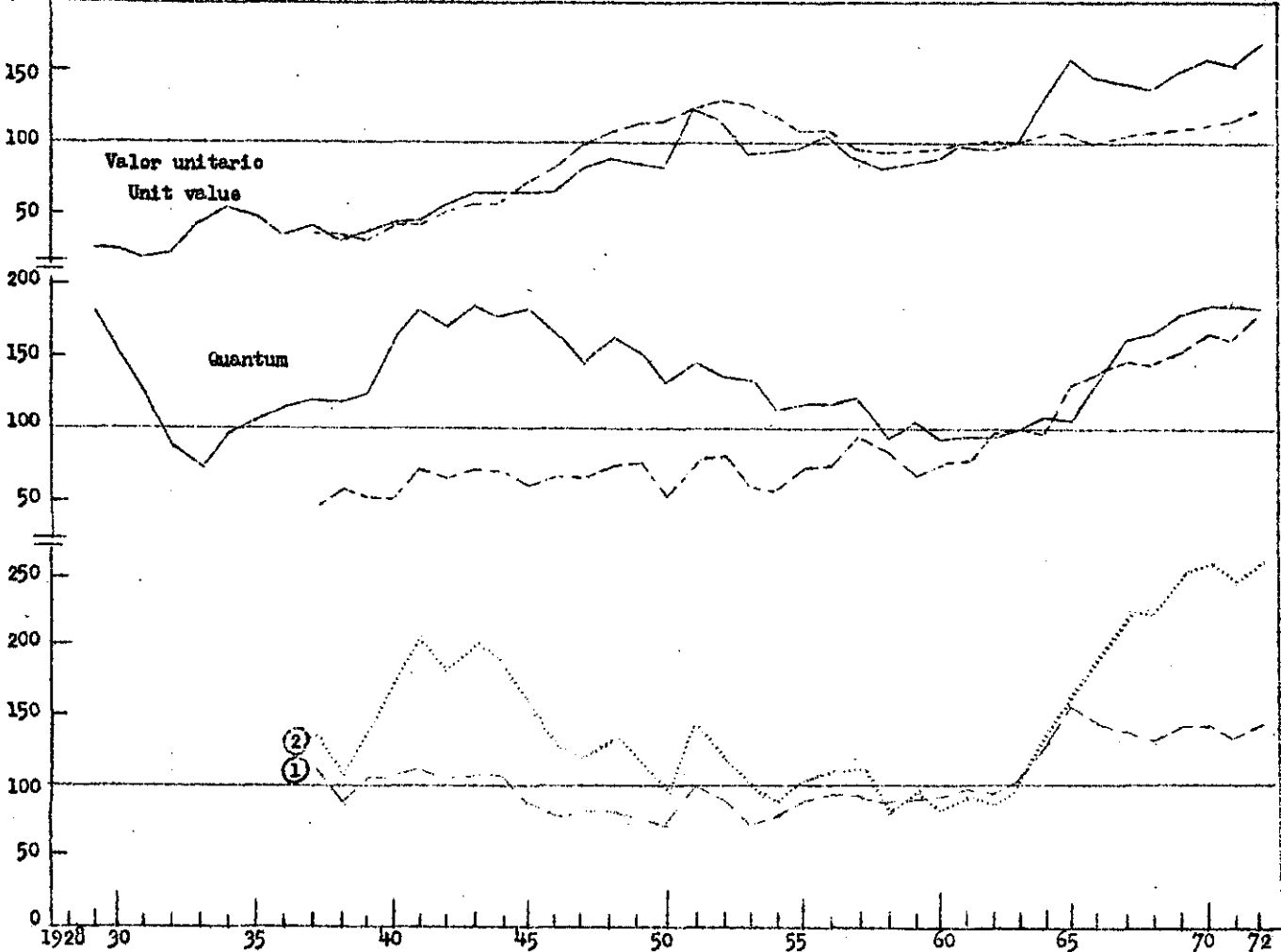
Millones de dólares

Escala semilogarítmica



200 Índices 1963=100

Escala natural



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

BRASIL

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | | Importaciones/Imports | | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|-------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|-------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Quantum | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Quantum | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Indice Unitario Unit value | | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Indice Unitario Unit value | | | |
| 1928 | 803.0 | 686.3 | 117 | 49 | 747.0 | 1 009.5 | 74 | 68 | 158 | 77 | | |
| 1929 | 761.0 | 736.8 | 106 | 52 | 714.0 | 1 020.0 | 70 | 69 | 151 | 79 | | |
| 1930 | 533.0 | 807.6 | 66 | 57 | 438.0 | 616.9 | 71 | 41 | 93 | 53 | | |
| 1931 | 403.0 | 857.4 | 47 | 61 | 236.0 | 406.9 | 58 | 27 | 81 | 49 | | |
| 1932 | 290.0 | 596.0 | 50 | 42 | 179.0 | 365.3 | 49 | 25 | 102 | 43 | | |
| 1933 | 290.0 | 725.0 | 40 | 52 | 232.0 | 527.3 | 44 | 35 | 91 | 47 | | |
| 1934 | 291.0 | 808.3 | 36 | 58 | 210.0 | 567.6 | 37 | 38 | 95 | 55 | | |
| 1935 | 272.0 | 937.9 | 29 | 67 | 226.0 | 645.7 | 35 | 43 | 83 | 56 | | |
| 1936 | 322.0 | 1 038.7 | 31 | 74 | 247.0 | 650.0 | 38 | 44 | 82 | 61 | | |
| 1937 | 350.0 | 945.9 | 37 | 67 | 335.0 | 797.6 | 42 | 54 | 88 | 59 | | |
| 1938 | 296.0 | 1 130.5 | 26 | 81 | 295.0 | 737.5 | 40 | 50 | 65 | 53 | | |
| 1939 | 305.0 | 1 173.1 | 26 | 83 | 261.0 | 686.8 | 38 | 46 | 68 | 56 | | |
| 1940 | 263.0 | 974.1 | 27 | 69 | 250.0 | 609.8 | 41 | 41 | 66 | 46 | | |
| 1941 | 350.0 | 1 052.9 | 34 | 75 | 278.0 | 604.3 | 46 | 41 | 74 | 56 | | |
| 1942 | 400.0 | 800.0 | 50 | 57 | 238.0 | 440.7 | 54 | 30 | 93 | 53 | | |
| 1943 | 466.0 | 817.5 | 57 | 58 | 317.0 | 576.4 | 55 | 39 | 104 | 60 | | |
| 1944 | 575.0 | 958.3 | 60 | 68 | 415.0 | 715.5 | 58 | 48 | 103 | 70 | | |
| 1945 | 655.0 | 1 039.7 | 63 | 74 | 446.0 | 696.9 | 64 | 47 | 98 | 73 | | |
| 1946 | 972.0 | 1 278.9 | 76 | 91 | 674.0 | 886.8 | 76 | 60 | 100 | 91 | | |
| 1947 | 1 131.0 | 1 203.2 | 94 | 86 | 1 217.0 | 1 281.1 | 95 | 86 | 99 | 85 | | |
| 1948 | 1 172.7 | 1 261.0 | 93 | 90 | 1 133.6 | 1 146.4 | 99 | 77 | 94 | 85 | | |
| 1949 | 1 089.3 | 1 223.9 | 89 | 87 | 1 115.1 | 1 117.6 | 100 | 75 | 89 | 77 | | |

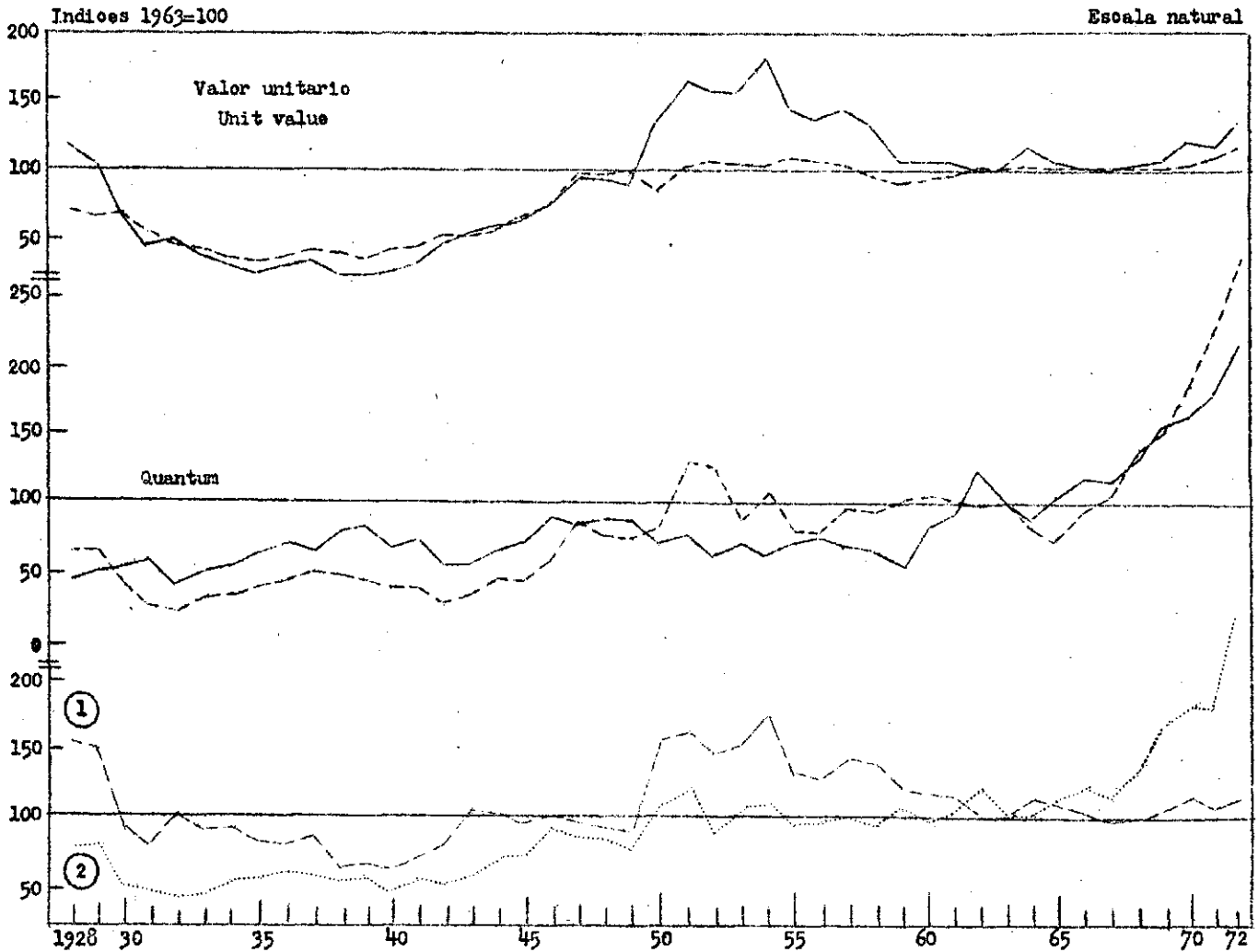
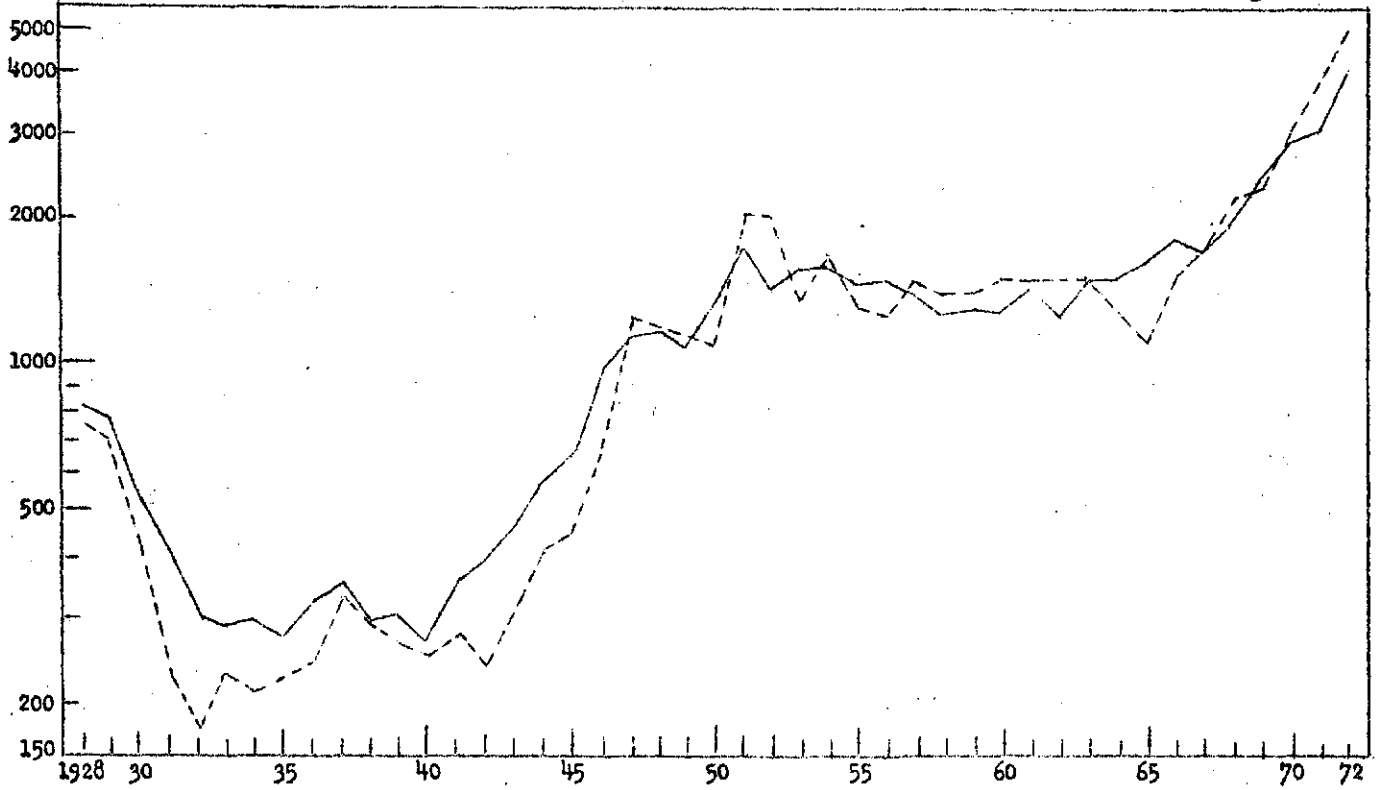
BRASIL (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1950 | 1 346.6 | 990.1 | 136 | 70 | 1 096.8 | 1 263.3 | 87 | 85 | 156 | 109 |
| 1951 | 1 757.4 | 1 071.6 | 164 | 76 | 2 008.7 | 1 968.8 | 102 | 132 | 161 | 122 |
| 1952 | 1 400.8 | 897.3 | 157 | 64 | 2 008.2 | 1 865.2 | 108 | 126 | 145 | 93 |
| 1953 | 1 539.3 | 980.4 | 157 | 70 | 1 317.5 | 1 283.6 | 103 | 86 | 152 | 106 |
| 1954 | 1 561.0 | 867.7 | 180 | 62 | 1 626.5 | 1 574.4 | 103 | 106 | 175 | 109 |
| 1955 | 1 423.2 | 995.2 | 143 | 71 | 1 303.8 | 1 188.4 | 110 | 80 | 130 | 92 |
| 1956 | 1 482.0 | 1 073.9 | 138 | 76 | 1 232.3 | 1 155.1 | 107 | 78 | 129 | 98 |
| 1957 | 1 391.6 | 980.0 | 142 | 70 | 1 485.8 | 1 465.4 | 101 | 99 | 141 | 99 |
| 1958 | 1 243.0 | 941.7 | 132 | 67 | 1 352.4 | 1 412.8 | 96 | 95 | 138 | 92 |
| 1959 | 1 282.0 | 1 198.1 | 107 | 85 | 1 374.2 | 1 521.8 | 90 | 102 | 119 | 101 |
| 1960 | 1 268.8 | 1 174.8 | 108 | 84 | 1 461.6 | 1 564.6 | 93 | 105 | 116 | 97 |
| 1961 | 1 403.0 | 1 299.1 | 108 | 92 | 1 459.1 | 1 514.4 | 96 | 102 | 119 | 104 |
| 1962 | 1 214.2 | 1 214.2 | 100 | 121 | 1 475.0 | 1 482.2 | 100 | 100 | 100 | 121 |
| 1963 | 1 406.5 | 1 406.5 | 100 | 100 | 1 486.8 | 1 486.8 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 1 429.8 | 1 222.1 | 117 | 87 | 1 263.5 | 1 236.4 | 102 | 83 | 115 | 100 |
| 1965 | 1 595.5 | 1 463.8 | 109 | 104 | 1 096.4 | 1 091.8 | 101 | 73 | 108 | 112 |
| 1966 | 1 741.4 | 1 674.4 | 104 | 119 | 1 496.2 | 1 457.0 | 103 | 98 | 101 | 120 |
| 1967 | 1 654.0 | 1 654.0 | 100 | 118 | 1 667.4 | 1 625.1 | 103 | 109 | 97 | 114 |
| 1968 | 1 881.3 | 1 844.4 | 102 | 131 | 2 131.9 | 2 069.1 | 103 | 139 | 99 | 130 |
| 1969 | 2 311.2 | 2 180.3 | 106 | 155 | 2 264.7 | 2 247.1 | 101 | 151 | 105 | 163 |
| 1970 | 2 738.9 | 2 288.2 | 120 | 163 | 2 849.2 | 2 739.4 | 104 | 184 | 115 | 178 |
| 1971 | 2 903.9 | 2 512.0 | 116 | 179 | 3 700.0 | 3 363.6 | 110 | 226 | 105 | 179 |
| 1972 | 3 980.0 | 2 970.1 | 134 | 211 | 4 800.0 | 4 067.8 | 118 | 274 | 114 | 241 |

BRASIL: 1928-1972

Exportaciones——Exports
 Importaciones-----Imports
 Millones de dólares

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade
 Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports
 Escala semilogarítmica



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

COLOMBIA

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100)/(Values in millions of dollars; indexes 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | 218.0 | 218.0 | 100 | 49 | 239.0 | 385.5 | 62 | 76 | 161 | 79 |
| 1929 | 201.0 | 228.4 | 88 | 51 | 208.0 | 330.2 | 63 | 65 | 140 | 71 |
| 1930 | 172.0 | 249.3 | 69 | 56 | 116.0 | 173.1 | 67 | 34 | 103 | 58 |
| 1931 | 132.0 | 216.4 | 61 | 49 | 76.0 | 146.2 | 52 | 29 | 117 | 57 |
| 1932 | 107.0 | 222.9 | 48 | 50 | 56.0 | 119.1 | 47 | 24 | 102 | 51 |
| 1933 | 74.0 | 224.2 | 33 | 50 | 62.0 | 167.6 | 37 | 33 | 89 | 45 |
| 1934 | 78.0 | 236.4 | 33 | 53 | 60.0 | 206.9 | 29 | 41 | 114 | 60 |
| 1935 | 70.0 | 259.3 | 27 | 58 | 68.0 | 226.7 | 30 | 45 | 90 | 52 |
| 1936 | 78.0 | 288.9 | 27 | 65 | 77.0 | 256.7 | 30 | 51 | 90 | 59 |
| 1937 | 86.0 | 286.7 | 30 | 64 | 96.0 | 300.0 | 32 | 59 | 94 | 60 |
| 1938 | 81.0 | 300.0 | 27 | 67 | 89.0 | 278.1 | 32 | 55 | 84 | 56 |
| 1939 | 78.0 | 288.9 | 27 | 65 | 105.0 | 338.7 | 31 | 67 | 87 | 57 |
| 1940 | 71.0 | 308.7 | 23 | 69 | 85.0 | 236.1 | 36 | 47 | 64 | 44 |
| 1941 | 76.0 | 237.5 | 32 | 53 | 97.0 | 248.7 | 39 | 49 | 82 | 43 |
| 1942 | 98.0 | 257.9 | 38 | 58 | 60.0 | 133.3 | 45 | 26 | 84 | 49 |
| 1943 | 125.0 | 328.9 | 38 | 74 | 84.0 | 158.5 | 53 | 31 | 72 | 53 |
| 1944 | 130.0 | 213.1 | 61 | 48 | 98.0 | 188.5 | 52 | 37 | 117 | 56 |
| 1945 | 141.0 | 352.5 | 40 | 79 | 161.0 | 298.1 | 54 | 59 | 74 | 58 |
| 1946 | 201.0 | 365.5 | 55 | 82 | 230.0 | 371.0 | 62 | 73 | 89 | 73 |
| 1947 | 255.0 | 354.2 | 72 | 79 | 365.0 | 500.0 | 73 | 99 | 99 | 78 |
| 1948 | 277.4 | 355.6 | 78 | 80 | 323.7 | 404.8 | 80 | 80 | 98 | 78 |
| 1949 | 321.0 | 356.7 | 90 | 80 | 264.6 | 324.7 | 81 | 64 | 111 | 89 |

COLOMBIA (continuación)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1950 | 395.6 | 314.0 | 126 | 70 | 364.7 | 433.5 | 84 | 86 | 150 | 105 |
| 1951 | 463.3 | 340.7 | 136 | 76 | 419.0 | 404.4 | 104 | 80 | 131 | 100 |
| 1952 | 473.3 | 348.0 | 136 | 78 | 415.4 | 422.9 | 98 | 84 | 139 | 108 |
| 1953 | 596.1 | 441.6 | 135 | 99 | 546.7 | 588.7 | 93 | 116 | 145 | 144 |
| 1954 | 657.1 | 388.8 | 169 | 87 | 671.8 | 668.6 | 100 | 132 | 169 | 147 |
| 1955 | 583.9 | 389.3 | 150 | 87 | 669.3 | 658.7 | 102 | 130 | 147 | 128 |
| 1956 | 597.0 | 355.6 | 151 | 80 | 657.2 | 612.2 | 107 | 121 | 144 | 113 |
| 1957 | 511.1 | 338.5 | 151 | 76 | 482.6 | 449.4 | 109 | 88 | 139 | 106 |
| 1958 | 460.7 | 368.6 | 125 | 83 | 399.9 | 369.5 | 108 | 73 | 116 | 96 |
| 1959 | 473.0 | 433.9 | 109 | 97 | 415.6 | 418.4 | 99 | 83 | 110 | 107 |
| 1960 | 464.6 | 422.4 | 110 | 95 | 518.6 | 535.0 | 97 | 106 | 113 | 107 |
| 1961 | 494.5 | 402.3 | 108 | 90 | 557.1 | 561.4 | 99 | 111 | 109 | 98 |
| 1962 | 463.3 | 458.7 | 101 | 103 | 540.4 | 542.6 | 100 | 107 | 101 | 104 |
| 1963 | 446.1 | 446.1 | 100 | 100 | 506.0 | 506.0 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 548.1 | 460.6 | 119 | 103 | 586.3 | 586.0 | 100 | 116 | 119 | 123 |
| 1965 | 539.1 | 477.1 | 113 | 107 | 453.5 | 449.0 | 101 | 89 | 112 | 120 |
| 1966 | 507.6 | 474.4 | 107 | 106 | 674.3 | 661.1 | 102 | 131 | 105 | 111 |
| 1967 | 509.9 | 509.9 | 100 | 114 | 496.9 | 487.2 | 102 | 96 | 98 | 112 |
| 1968 | 556.3 | 547.4 | 102 | 123 | 643.3 | 624.6 | 103 | 123 | 99 | 122 |
| 1969 | 607.5 | 599.1 | 101 | 134 | 686.0 | 659.3 | 105 | 129 | 96 | 129 |
| 1970 | 731.6 | 584.3 | 125 | 131 | 844.0 | 781.5 | 108 | 154 | 116 | 152 |
| 1971 | 644.8 | 590.9 | 113 | 133 | 800.0 | 714.3 | 112 | 144 | 101 | 134 |
| 1972 | 823.0 | 674.6 | 122 | 151 | 878.0 | 737.8 | 119 | 146 | 103 | 156 |

COLOMBIA: 1928-1972

Exportaciones — Exports

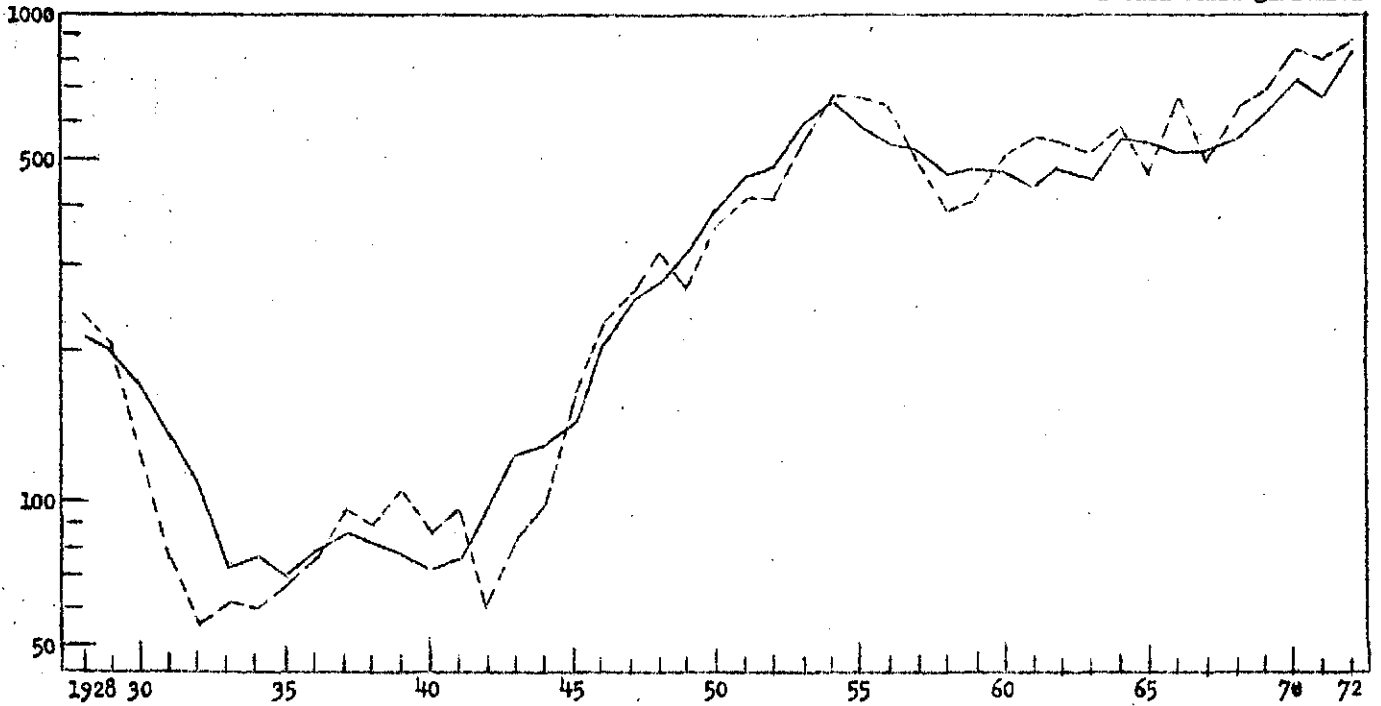
Importaciones - - - Imports

Millones de dólares

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade

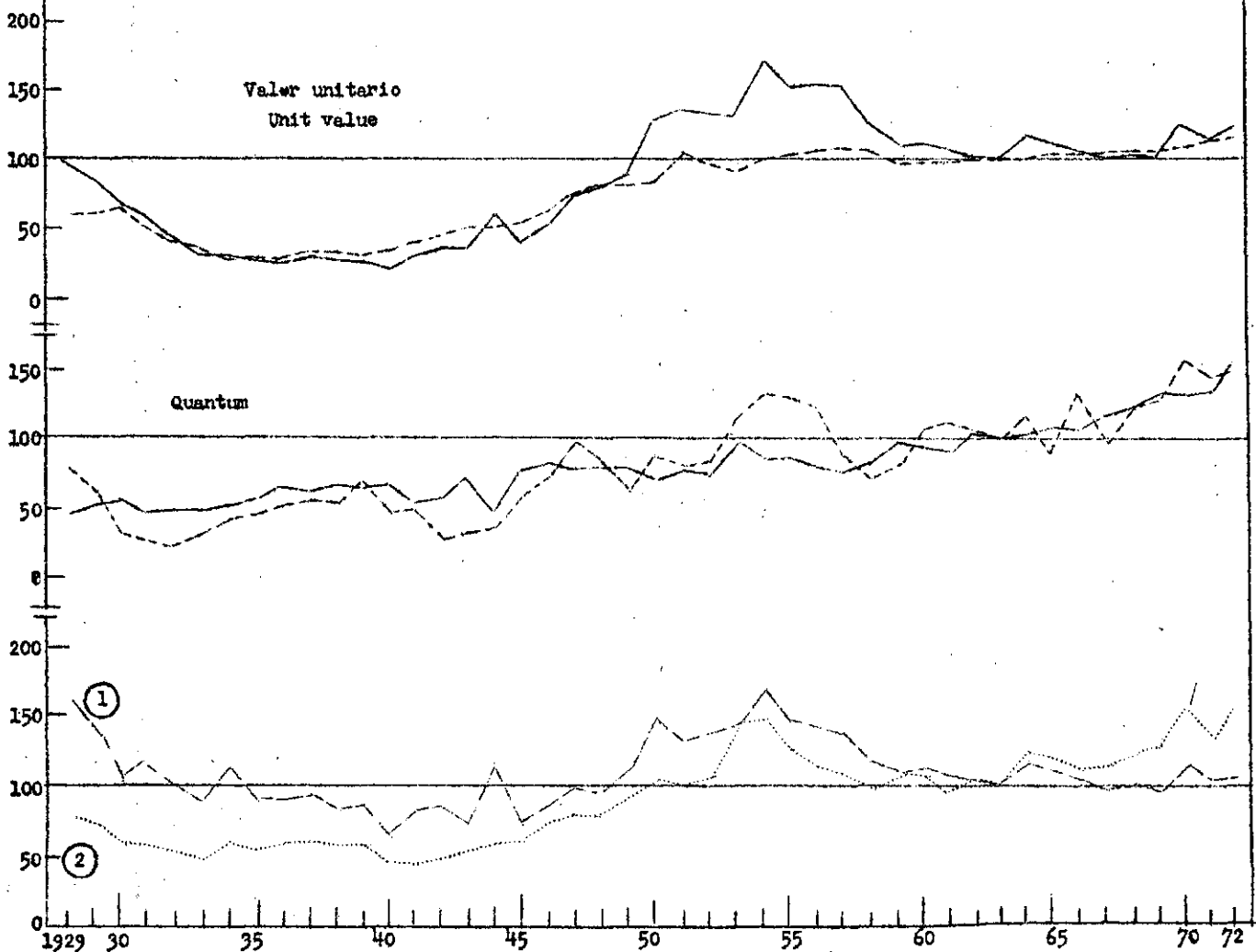
Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports

Escala semilogarítmica



Indices 1963=100

Escala natural



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

COSTA RICA

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100)/(Values in millions of dollars; indexes 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | | | | | | | | | | |
| 1929 | | | | | | | | | | |
| 1930 | 27.5 | | | | 11.0 | | | | | |
| 1931 | 24.1 | | | | 9.0 | | | | | |
| 1932 | 14.4 | | | | 5.0 | | | | | |
| 1933 | 14.0 | | | | 6.0 | | | | | |
| 1934 | 8.2 | | | | 9.0 | | | | | |
| 1935 | 7.3 | | | | 7.0 | | | | | |
| 1936 | 7.8 | | | | 8.0 | | | | | |
| 1937 | 10.8 | 48.4 | 22 | 51 | 12.0 | 31.0 | 39 | 25 | 56 | 29 |
| 1938 | 9.3 | 44.6 | 21 | 47 | 13.0 | 34.7 | 38 | 28 | 55 | 26 |
| 1939 | 8.3 | 39.9 | 22 | 42 | 17.0 | 44.6 | 38 | 36 | 58 | 24 |
| 1940 | 7.0 | 33.2 | 21 | 35 | 17.0 | 38.4 | 44 | 31 | 48 | 17 |
| 1941 | 9.8 | 40.8 | 24 | 43 | 18.0 | 37.1 | 48 | 30 | 50 | 22 |
| 1942 | 10.2 | 37.0 | 28 | 39 | 12.0 | 24.8 | 48 | 20 | 58 | 23 |
| 1943 | 12.2 | 39.9 | 31 | 42 | 20.0 | 32.2 | 62 | 26 | 50 | 21 |
| 1944 | 10.4 | 33.2 | 31 | 35 | 22.0 | 34.7 | 63 | 28 | 49 | 17 |
| 1945 | 11.5 | 35.1 | 33 | 37 | 27.0 | 38.4 | 70 | 31 | 47 | 17 |
| 1946 | 14.3 | 34.2 | 42 | 36 | 33.0 | 44.6 | 74 | 36 | 57 | 21 |
| 1947 | 31.0 | 45.6 | 68 | 48 | 48.0 | 54.5 | 88 | 44 | 77 | 37 |
| 1948 | 45.6 | 58.5 | 78 | 62 | 42.3 | 42.1 | 100 | 34 | 78 | 48 |
| 1949 | 46.5 | 55.4 | 84 | 58 | 43.4 | 45.5 | 95 | 37 | 88 | 51 |

COSTA RICA (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio | Poder de compra de las exporta- ciones |
|-------------|-----------------------|----------------------|-------------------|---------|-----------------------|----------------------|-------------------|---------|--|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At | A precios de 1963 | Valor unitario | Quantum | Corrientes At | A precios de 1963 | Valor unitario | Quantum | Terms of trade | ing power of exports |
| | current prices | At 1963 prices | Unit value | | current prices | At 1963 prices | Unit value | | | |
| 1950 | 53.7 | 52.6 | 102 | 55 | 46.0 | 51.4 | 89 | 42 | 115 | 63 |
| 1951 | 63.4 | 52.8 | 120 | 56 | 55.7 | 57.8 | 96 | 47 | 125 | 70 |
| 1952 | 73.3 | 64.9 | 113 | 68 | 67.9 | 67.4 | 101 | 54 | 112 | 76 |
| 1953 | 80.1 | 64.1 | 125 | 68 | 73.7 | 79.4 | 93 | 64 | 134 | 91 |
| 1954 | 84.1 | 58.8 | 143 | 62 | 80.6 | 83.1 | 97 | 67 | 147 | 91 |
| 1955 | 80.5 | 61.5 | 131 | 65 | 87.5 | 89.6 | 98 | 72 | 134 | 87 |
| 1956 | 66.7 | 47.0 | 142 | 50 | 91.2 | 91.8 | 99 | 74 | 143 | 72 |
| 1957 | 82.3 | 62.3 | 132 | 66 | 102.8 | 101.5 | 101 | 82 | 131 | 86 |
| 1958 | 90.8 | 81.1 | 112 | 85 | 93.3 | 101.2 | 98 | 82 | 114 | 97 |
| 1959 | 75.5 | 74.0 | 102 | 78 | 102.6 | 103.5 | 99 | 84 | 103 | 80 |
| 1960 | 81.9 | 85.3 | 96 | 91 | 110.4 | 113.6 | 97 | 92 | 99 | 90 |
| 1961 | 83.3 | 88.6 | 94 | 90 | 107.2 | 109.5 | 98 | 88 | 96 | 86 |
| 1962 | 92.0 | 95.8 | 96 | 101 | 113.3 | 114.9 | 99 | 93 | 97 | 98 |
| 1963 | 94.9 | 94.9 | 100 | 100 | 123.8 | 123.8 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 112.7 | 105.3 | 107 | 111 | 138.6 | 143.3 | 97 | 116 | 110 | 122 |
| 1965 | 110.7 | 107.5 | 103 | 113 | 178.2 | 184.3 | 97 | 149 | 106 | 120 |
| 1966 | 134.0 | 131.4 | 102 | 138 | 178.5 | 185.3 | 96 | 150 | 106 | 146 |
| 1967 | 142.6 | 145.5 | 98 | 153 | 190.7 | 190.6 | 100 | 154 | 98 | 150 |
| 1968 | 169.6 | 176.7 | 96 | 186 | 213.9 | 213.9 | 100 | 173 | 96 | 179 |
| 1969 | 188.4 | 192.2 | 98 | 203 | 245.1 | 239.6 | 102 | 194 | 96 | 195 |
| 1970 | 231.2 | 201.0 | 115 | 212 | 316.7 | 304.5 | 104 | 246 | 111 | 235 |
| 1971 | 225.4 | 218.8 | 103 | 231 | 349.7 | 325.6 | 107 | 263 | 96 | 222 |
| 1972 | 263.6 | 258.4 | 102 | 272 | 366.5 | 339.4 | 108 | 274 | 94 | 256 |

COSTA RICA: 1928-1972

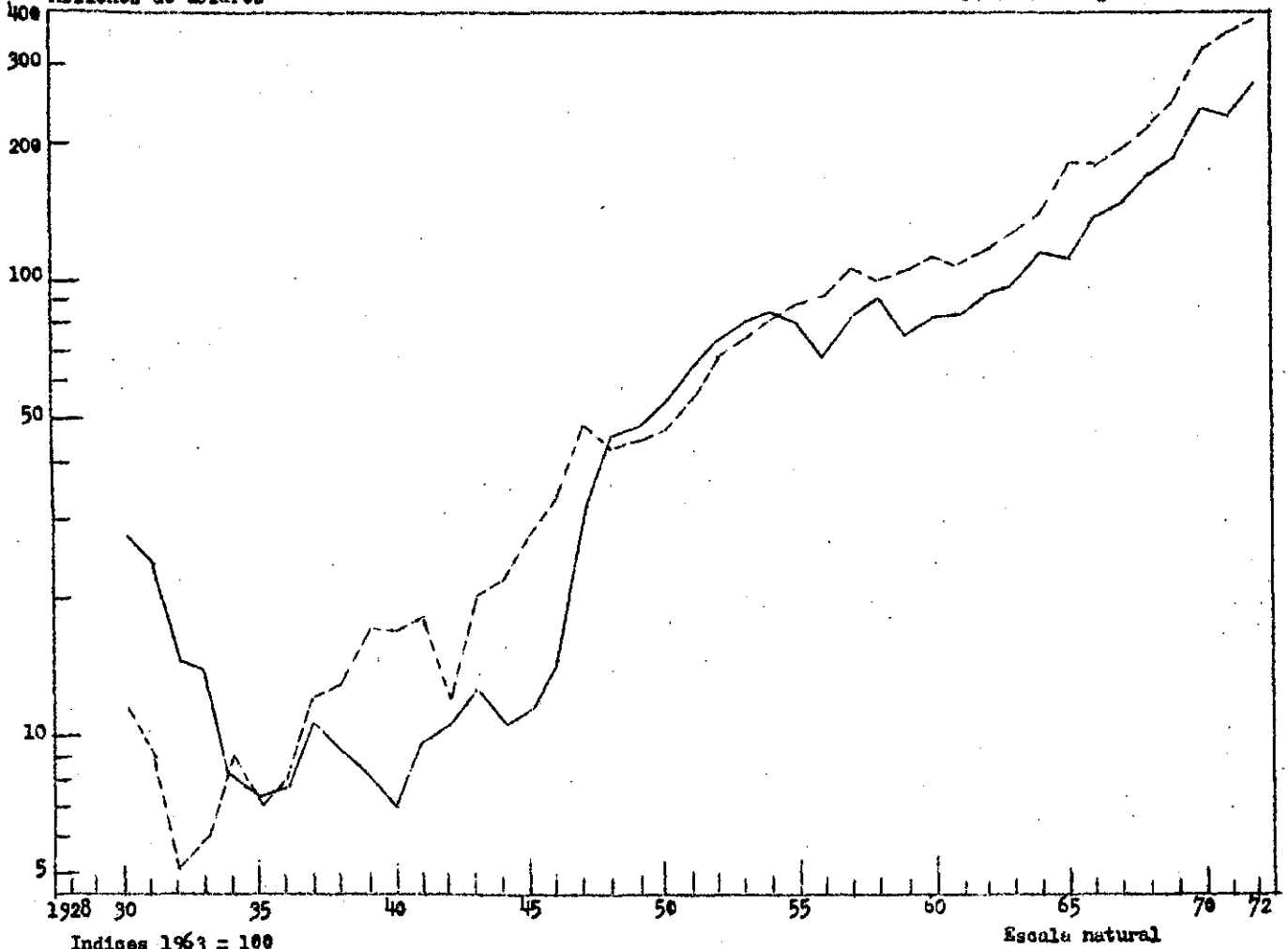
Exportaciones — Exports
 Importaciones - - - Imports

Relación de precios del intercambio
 Poder de compra de las exportaciones

① Terms of trade
 ② Purchasing power of exports

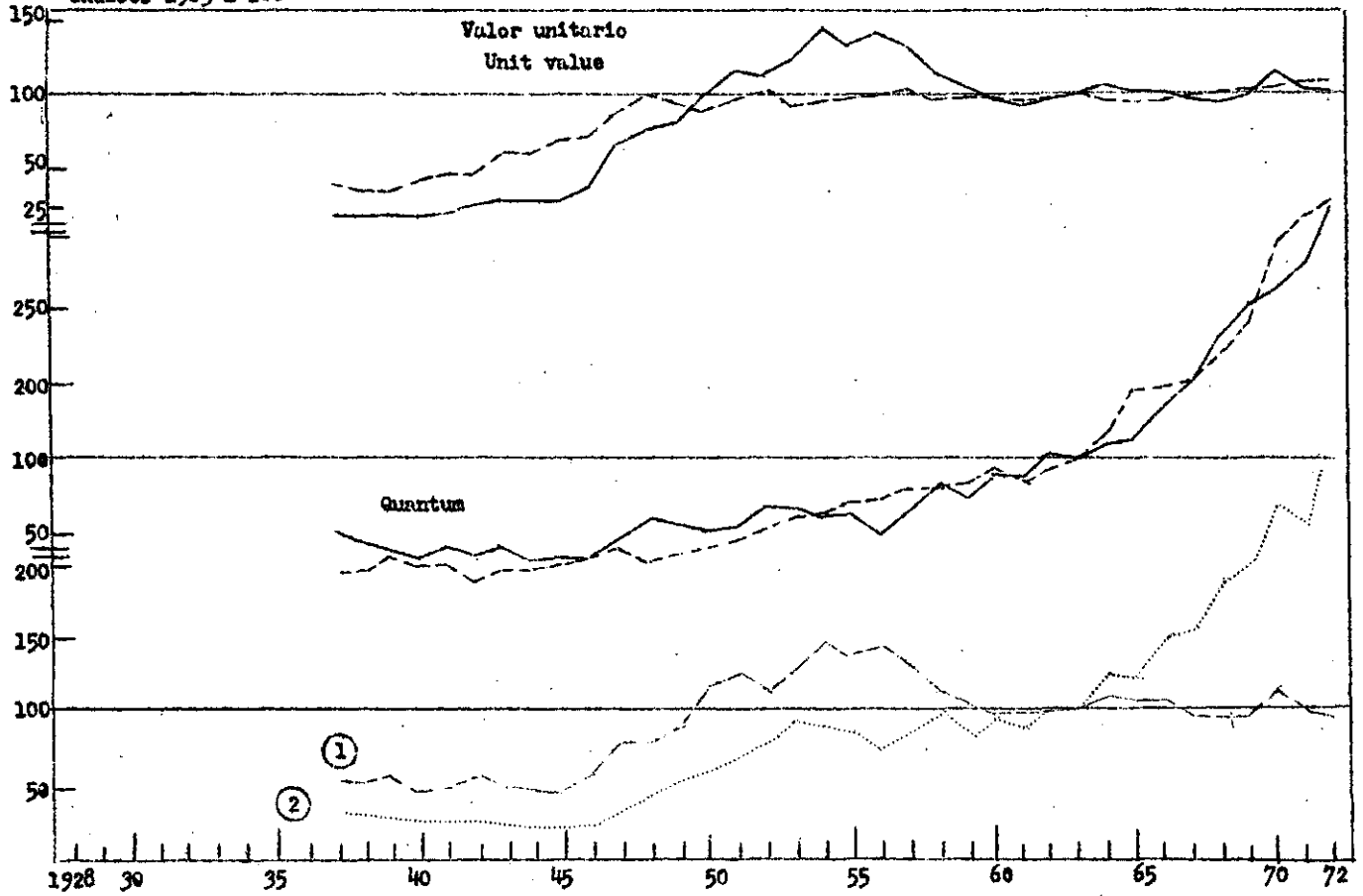
Millones de dólares

Escala semilogarítmica



Indices 1963 = 100

Escala natural



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDICES

CUBA

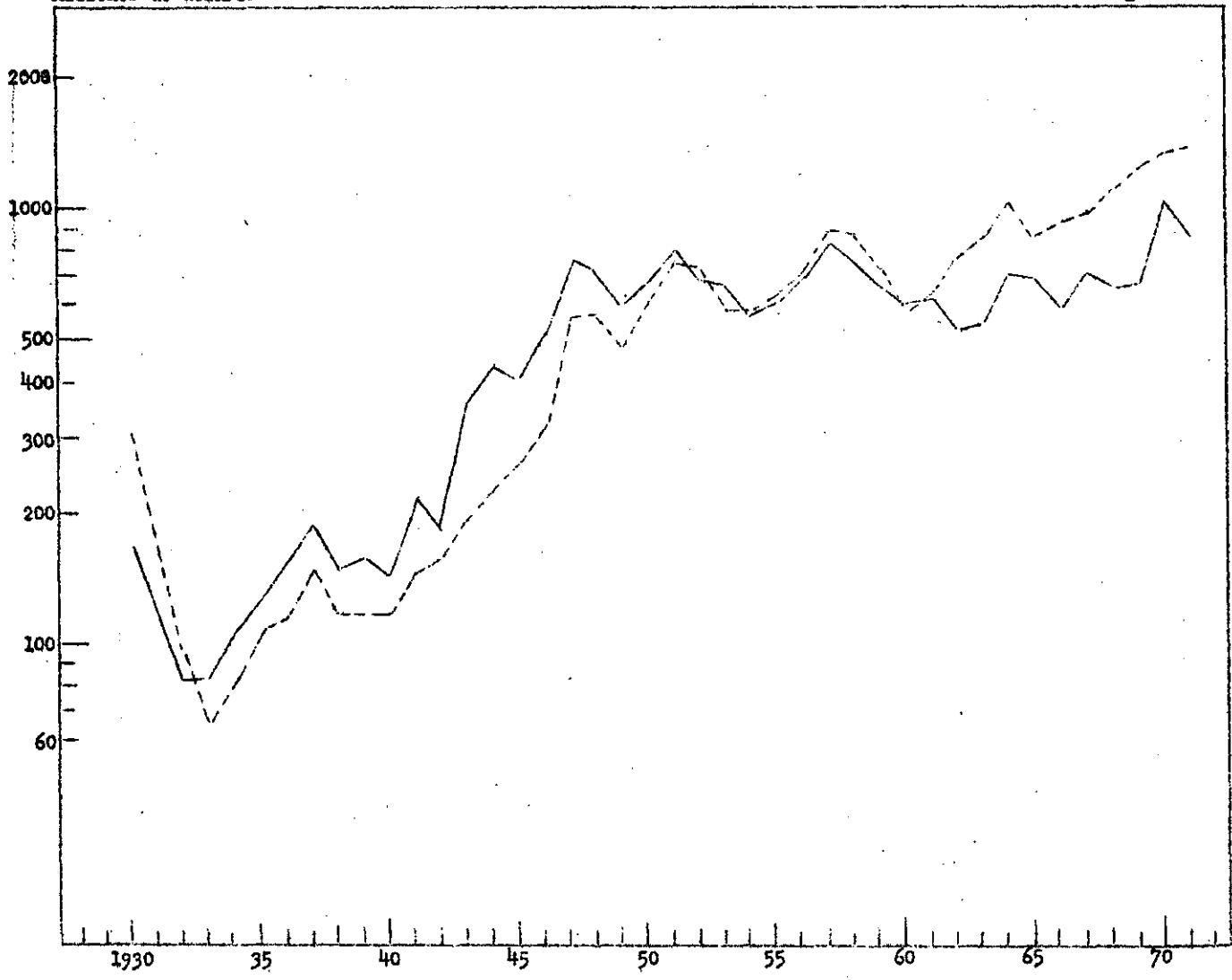
(Valores en millones de dólares; índices a base de 1953 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1953 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|-----------------------|---|------------------------------------|-----------------|-----------------------|---|-------------------------------------|-----------------|---|--|
| | Valores/Values | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Indices/Indexes | Valores/Values | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit prices | Indices/Indexes | | |
| 1928 | | | | | | | | | | |
| 1929 | | | | | | | | | | |
| 1930 | | | | | | | | | | |
| 1931 | | | | | | | | | | |
| 1932 | | | | | | | | | | |
| 1933 | | | | | | | | | | |
| 1934 | | | | | | | | | | |
| 1935 | | | | | | | | | | |
| 1936 | | | | | | | | | | |
| 1937 | | | | | | | | | | |
| 1938 | | | | | | | | | | |
| 1939 | | | | | | | | | | |
| 1940 | | | | | | | | | | |
| 1941 | | | | | | | | | | |
| 1942 | | | | | | | | | | |
| 1943 | | | | | | | | | | |
| 1944 | | | | | | | | | | |
| 1945 | | | | | | | | | | |
| 1946 | | | | | | | | | | |
| 1947 | | | | | | | | | | |
| 1948 | | | | | | | | | | |
| 1949 | | | | | | | | | | |

CUBA: 1930-1971

Exportaciones — Exports
Importaciones - - - Imports
Millones de dólares

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade
Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports
Escala semilogarítmica



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

CHILE

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100)/(Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indíces/Indexes | | Valores/Values | | Indíces/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | 405.0 | 405.0 | 100 | 75 | 247.0 | 441.1 | 56 | 79 | 179 | 134 |
| 1929 | 479.0 | 432.0 | 111 | 80 | 333.0 | 555.0 | 60 | 100 | 185 | 148 |
| 1930 | 277.0 | 280.0 | 99 | 52 | 288.0 | 514.3 | 56 | 92 | 177 | 92 |
| 1931 | 173.0 | 258.0 | 67 | 48 | 145.0 | 268.5 | 54 | 48 | 124 | 60 |
| 1932 | 58.0 | 123.0 | 47 | 23 | 44.0 | 95.7 | 46 | 17 | 102 | 23 |
| 1933 | 69.0 | 177.0 | 39 | 33 | 38.0 | 108.6 | 35 | 19 | 111 | 37 |
| 1934 | 95.0 | 288.0 | 33 | 53 | 44.0 | 141.9 | 31 | 25 | 106 | 56 |
| 1935 | 96.0 | 291.0 | 33 | 54 | 61.0 | 210.3 | 29 | 38 | 114 | 62 |
| 1936 | 113.0 | 290.0 | 39 | 54 | 72.0 | 240.0 | 30 | 43 | 130 | 70 |
| 1937 | 193.0 | 411.0 | 47 | 76 | 88.0 | 266.7 | 33 | 40 | 142 | 108 |
| 1938 | 139.0 | 386.0 | 36 | 71 | 89.0 | 247.2 | 36 | 44 | 100 | 71 |
| 1939 | 136.0 | 349.0 | 39 | 64 | 103.0 | 312.1 | 33 | 56 | 118 | 76 |
| 1940 | 140.0 | 378.0 | 37 | 70 | 85.0 | 236.1 | 36 | 42 | 103 | 72 |
| 1941 | 159.0 | 418.0 | 38 | 77 | 104.0 | 273.7 | 38 | 49 | 100 | 77 |
| 1942 | 178.0 | 445.0 | 40 | 82 | 108.0 | 229.8 | 47 | 41 | 85 | 70 |
| 1943 | 179.0 | 407.0 | 44 | 75 | 128.0 | 232.7 | 55 | 42 | 80 | 60 |
| 1944 | 195.0 | 424.0 | 46 | 78 | 131.0 | 233.9 | 56 | 42 | 82 | 64 |
| 1945 | 205.0 | 427.0 | 48 | 79 | 144.0 | 248.3 | 58 | 45 | 83 | 66 |
| 1946 | 217.0 | 388.0 | 56 | 72 | 156.0 | 251.6 | 62 | 45 | 90 | 65 |
| 1947 | 279.0 | 388.0 | 72 | 72 | 197.0 | 262.7 | 75 | 47 | 96 | 69 |
| 1948 | 328.8 | 427.0 | 77 | 79 | 269.1 | 344.1 | 78 | 62 | 99 | 78 |
| 1949 | 296.1 | 384.5 | 77 | 71 | 303.8 | 419.3 | 72 | 75 | 107 | 76 |

CHILE (conclusión)

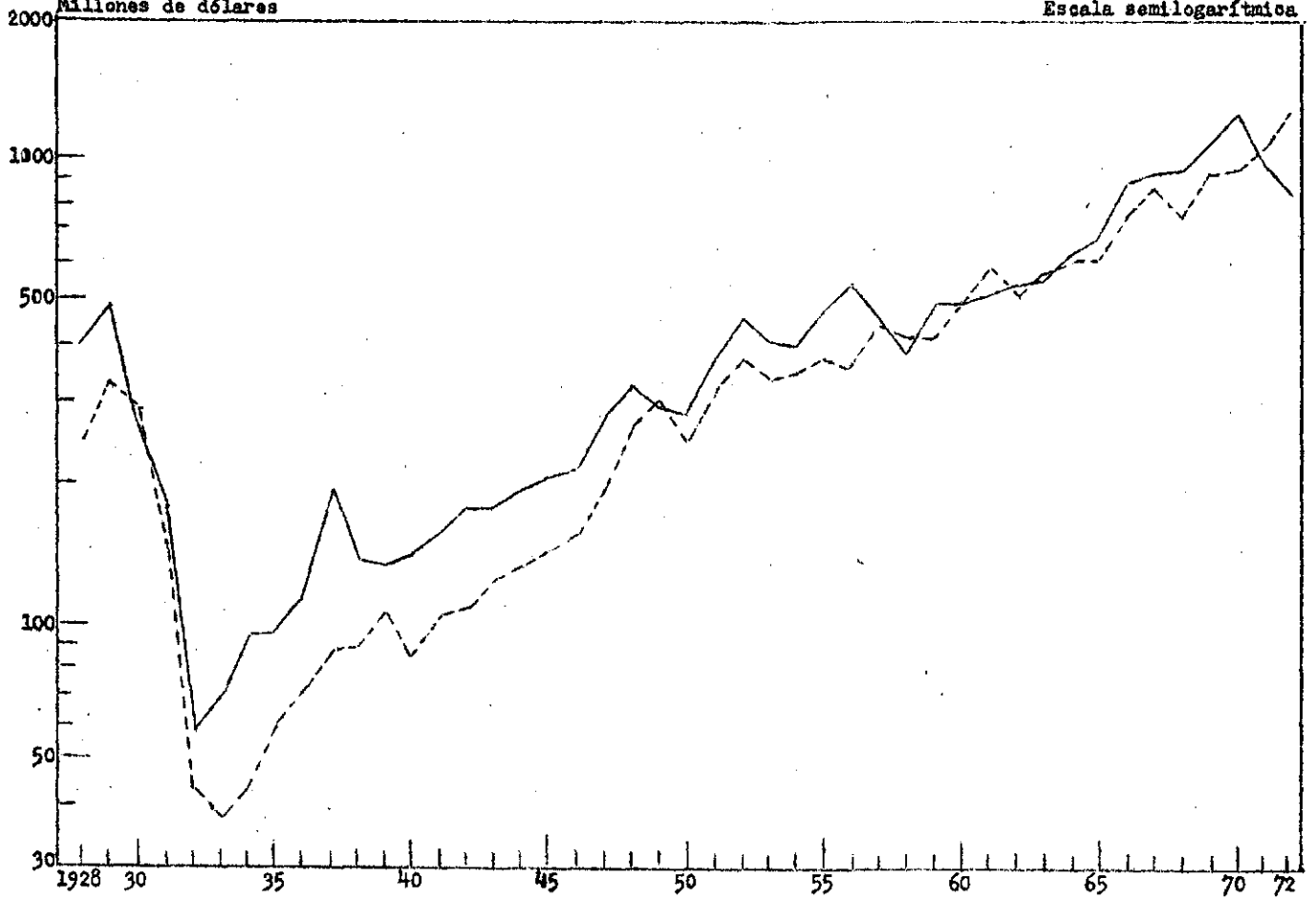
| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1950 | 283.2 | 372.6 | 76 | 69 | 247.3 | 306.5 | 81 | 55 | 94 | 65 |
| 1951 | 371.3 | 382.8 | 97 | 71 | 328.5 | 345.5 | 95 | 62 | 102 | 72 |
| 1952 | 454.7 | 398.9 | 114 | 74 | 369.8 | 350.9 | 105 | 63 | 109 | 81 |
| 1953 | 409.6 | 347.1 | 118 | 64 | 334.7 | 337.9 | 99 | 61 | 119 | 76 |
| 1954 | 400.2 | 388.5 | 103 | 72 | 343.1 | 331.0 | 104 | 59 | 99 | 71 |
| 1955 | 475.1 | 409.6 | 116 | 76 | 376.3 | 358.3 | 105 | 64 | 110 | 84 |
| 1956 | 544.4 | 450.7 | 128 | 83 | 353.5 | 345.2 | 102 | 62 | 125 | 104 |
| 1957 | 458.2 | 458.2 | 100 | 85 | 441.4 | 450.6 | 98 | 81 | 102 | 87 |
| 1958 | 388.5 | 441.5 | 88 | 81 | 414.5 | 416.8 | 99 | 75 | 89 | 72 |
| 1959 | 496.8 | 512.2 | 97 | 95 | 413.1 | 396.7 | 104 | 71 | 93 | 88 |
| 1960 | 490.0 | 471.2 | 104 | 87 | 499.7 | 513.0 | 97 | 92 | 107 | 93 |
| 1961 | 508.1 | 523.8 | 97 | 97 | 590.5 | 650.7 | 91 | 117 | 107 | 104 |
| 1962 | 532.1 | 532.1 | 100 | 98 | 511.6 | 523.7 | 98 | 94 | 102 | 100 |
| 1963 | 542.0 | 542.0 | 100 | 100 | 557.5 | 557.5 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 625.8 | 596.0 | 105 | 110 | 607.2 | 590.3 | 103 | 106 | 102 | 112 |
| 1965 | 687.9 | 587.9 | 117 | 108 | 603.7 | 594.2 | 102 | 107 | 115 | 124 |
| 1966 | 880.3 | 624.3 | 141 | 115 | 755.3 | 756.6 | 100 | 136 | 141 | 162 |
| 1967 | 913.1 | 629.7 | 145 | 116 | 868.3 | 801.6 | 108 | 144 | 134 | 155 |
| 1968 | 940.8 | 635.7 | 148 | 117 | 742.7 | 719.8 | 103 | 129 | 144 | 168 |
| 1969 | 1 075.4 | 620.6 | 173 | 115 | 906.9 | 888.7 | 102 | 159 | 170 | 196 |
| 1970 | 1 253.4 | 674.6 | 186 | 125 | 930.8 | 859.6 | 108 | 154 | 172 | 215 |
| 1971 | 962.3 | 655.5 | 147 | 121 | 1 026.0 | 916.1 | 112 | 164 | 131 | 159 |
| 1972 | 846.8 | 580.0 | 146 | 107 | 1 268.1 | 1 083.8 | 117 | 194 | 125 | 114 |

CHILE: 1928-1972

Exportaciones——Exports
Importaciones-----Imports
Millones de dólares

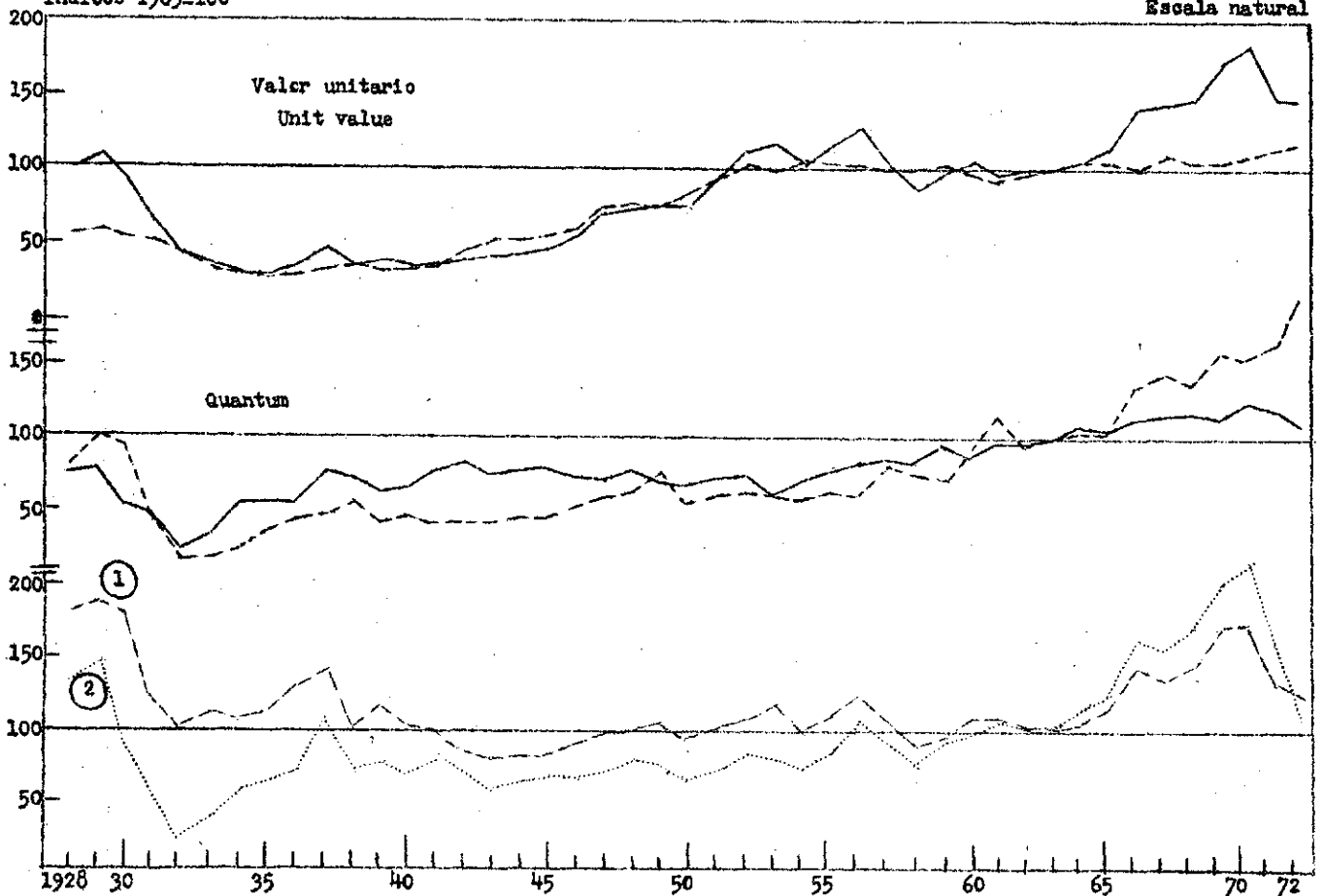
Relación de precios del intercambio ① Terms of trade
Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports

Escala semilogarítmica



Indices 1963=100

Escala natural



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

ECUADOR

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Índices/Indexes | | Valores/Values | | Índices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | 32.0 | 34.8 | 92 | 23 | 32.0 | 37.6 | 85 | 29 | 103 | 25 |
| 1929 | 29.0 | 34.5 | 84 | 23 | 33.0 | 37.5 | 88 | 29 | 95 | 22 |
| 1930 | 25.0 | 35.2 | 71 | 24 | 25.0 | 29.4 | 85 | 23 | 84 | 20 |
| 1931 | 17.0 | 27.4 | 62 | 18 | 17.0 | 20.5 | 83 | 16 | 75 | 14 |
| 1932 | 13.0 | 27.7 | 47 | 19 | 9.0 | 15.3 | 59 | 12 | 80 | 15 |
| 1933 | 9.0 | 25.7 | 35 | 17 | 9.0 | 17.3 | 52 | 13 | 67 | 11 |
| 1934 | 8.0 | 38.1 | 21 | 26 | 7.0 | 22.6 | 31 | 18 | 68 | 18 |
| 1935 | 8.0 | 42.1 | 19 | 28 | 11.0 | 29.7 | 37 | 23 | 51 | 14 |
| 1936 | 10.0 | 37.0 | 27 | 25 | 13.0 | 32.5 | 40 | 25 | 68 | 17 |
| 1937 | 12.0 | 38.7 | 31 | 26 | 14.0 | 27.5 | 51 | 21 | 61 | 16 |
| 1938 | 9.0 | 37.5 | 24 | 25 | 13.0 | 29.5 | 44 | 23 | 55 | 14 |
| 1939 | 9.0 | 37.5 | 24 | 25 | 12.0 | 29.3 | 41 | 23 | 59 | 15 |
| 1940 | 9.0 | 37.5 | 24 | 25 | 13.0 | 30.2 | 43 | 23 | 56 | 14 |
| 1941 | 11.0 | 35.5 | 31 | 24 | 11.0 | 23.9 | 46 | 19 | 67 | 16 |
| 1942 | 19.0 | 40.4 | 47 | 27 | 15.0 | 28.8 | 52 | 22 | 90 | 24 |
| 1943 | 26.0 | 50.0 | 52 | 34 | 18.0 | 25.7 | 70 | 20 | 74 | 25 |
| 1944 | 31.0 | 50.8 | 61 | 34 | 26.0 | 34.7 | 75 | 27 | 81 | 28 |
| 1945 | 27.0 | 43.5 | 62 | 29 | 28.0 | 35.4 | 79 | 27 | 78 | 23 |
| 1946 | 38.0 | 43.7 | 87 | 29 | 36.0 | 46.2 | 78 | 36 | 112 | 32 |
| 1947 | 44.0 | 42.9 | 105 | 28 | 51.0 | 54.3 | 94 | 42 | 112 | 31 |
| 1948 | 52.8 | 42.6 | 124 | 29 | 57.2 | 57.5 | 100 | 45 | 124 | 36 |
| 1949 | 41.7 | 38.6 | 108 | 26 | 53.0 | 62.0 | 85 | 48 | 127 | 33 |

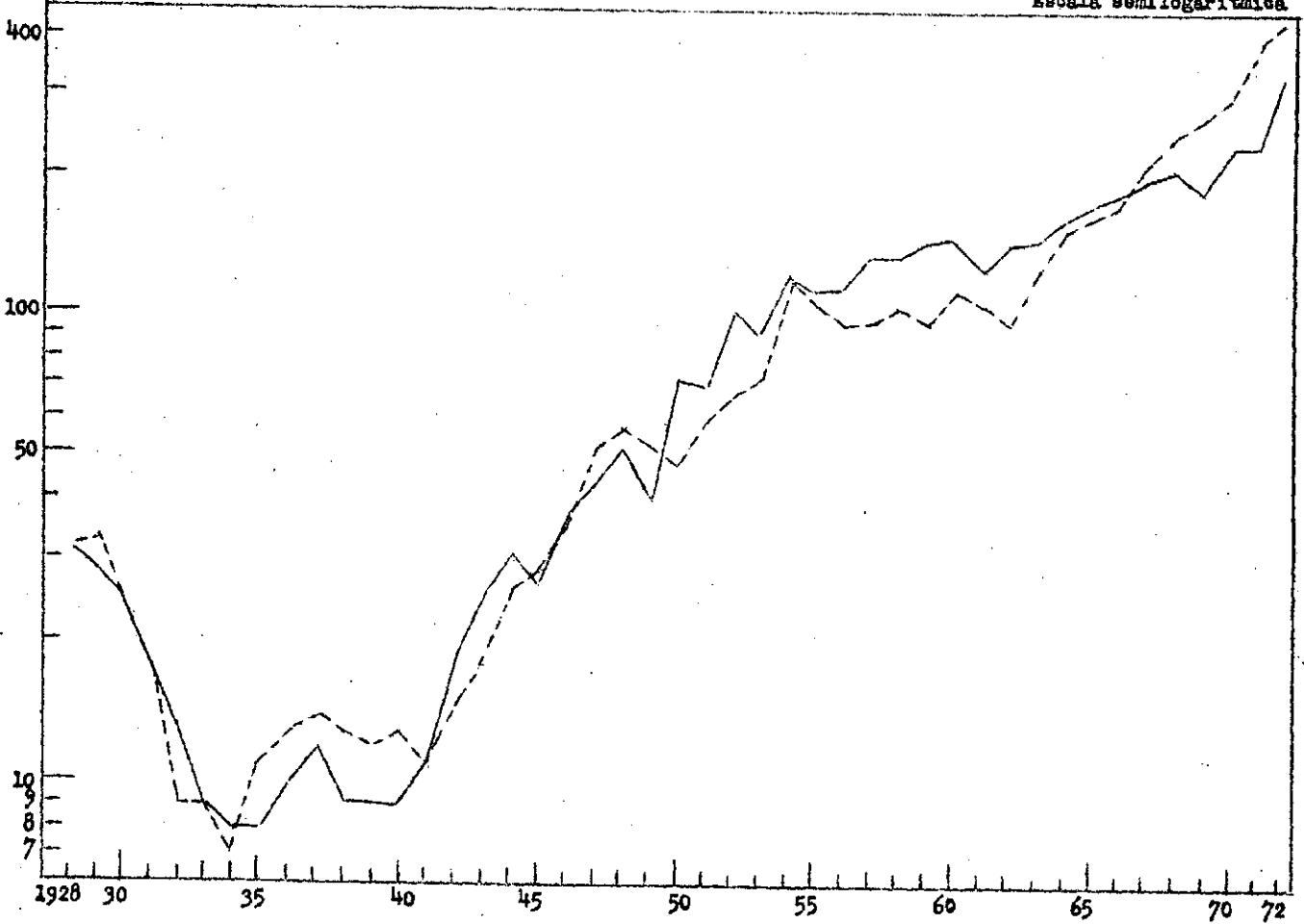
ECUADOR (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1950 | 74.0 | 54.4 | 136 | 37 | 48.1 | 52.0 | 82 | 46 | 166 | 61 |
| 1951 | 70.5 | 53.0 | 133 | 36 | 60.7 | 67.7 | 90 | 53 | 148 | 53 |
| 1952 | 101.7 | 73.7 | 138 | 50 | 68.5 | 73.2 | 94 | 57 | 147 | 74 |
| 1953 | 92.3 | 68.9 | 134 | 46 | 74.1 | 81.7 | 91 | 63 | 147 | 68 |
| 1954 | 124.5 | 78.3 | 159 | 53 | 120.7 | 131.8 | 92 | 102 | 173 | 92 |
| 1955 | 113.8 | 87.5 | 130 | 59 | 108.0 | 115.4 | 94 | 90 | 138 | 81 |
| 1956 | 115.6 | 86.9 | 133 | 58 | 96.3 | 99.4 | 97 | 77 | 137 | 79 |
| 1957 | 135.3 | 102.5 | 132 | 69 | 97.8 | 98.4 | 99 | 76 | 133 | 92 |
| 1958 | 135.3 | 102.5 | 132 | 69 | 103.5 | 105.0 | 99 | 81 | 133 | 92 |
| 1959 | 143.8 | 117.9 | 122 | 79 | 97.3 | 99.6 | 98 | 77 | 124 | 98 |
| 1960 | 147.6 | 126.2 | 117 | 85 | 115.0 | 113.6 | 101 | 88 | 116 | 99 |
| 1961 | 126.9 | 118.6 | 107 | 80 | 106.4 | 111.5 | 95 | 86 | 113 | 90 |
| 1962 | 142.8 | 128.6 | 111 | 86 | 96.2 | 99.9 | 96 | 77 | 116 | 100 |
| 1963 | 148.7 | 148.7 | 100 | 100 | 128.9 | 128.9 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 161.7 | 147.0 | 110 | 99 | 151.9 | 155.0 | 98 | 120 | 112 | 111 |
| 1965 | 178.2 | 176.4 | 101 | 119 | 164.5 | 161.2 | 102 | 125 | 99 | 118 |
| 1966 | 184.8 | 160.7 | 115 | 108 | 174.1 | 173.5 | 100 | 135 | 115 | 124 |
| 1967 | 200.1 | 182.4 | 110 | 123 | 214.2 | 205.5 | 104 | 160 | 106 | 130 |
| 1968 | 210.7 | 201.1 | 105 | 135 | 244.5 | 235.0 | 104 | 183 | 101 | 136 |
| 1969 | 188.1 | 174.2 | 108 | 117 | 267.0 | 248.6 | 107 | 193 | 101 | 118 |
| 1970 | 232.5 | 194.9 | 119 | 131 | 296.0 | 271.6 | 109 | 211 | 109 | 143 |
| 1971 | 232.1 | 215.9 | 108 | 145 | 399.0 | 353.1 | 113 | 274 | 96 | 139 |
| 1972 | 323.2 | 278.6 | 116 | 187 | 490.9 | 359.1 | 120 | 279 | 97 | 181 |

ECUADOR: 1928-1972

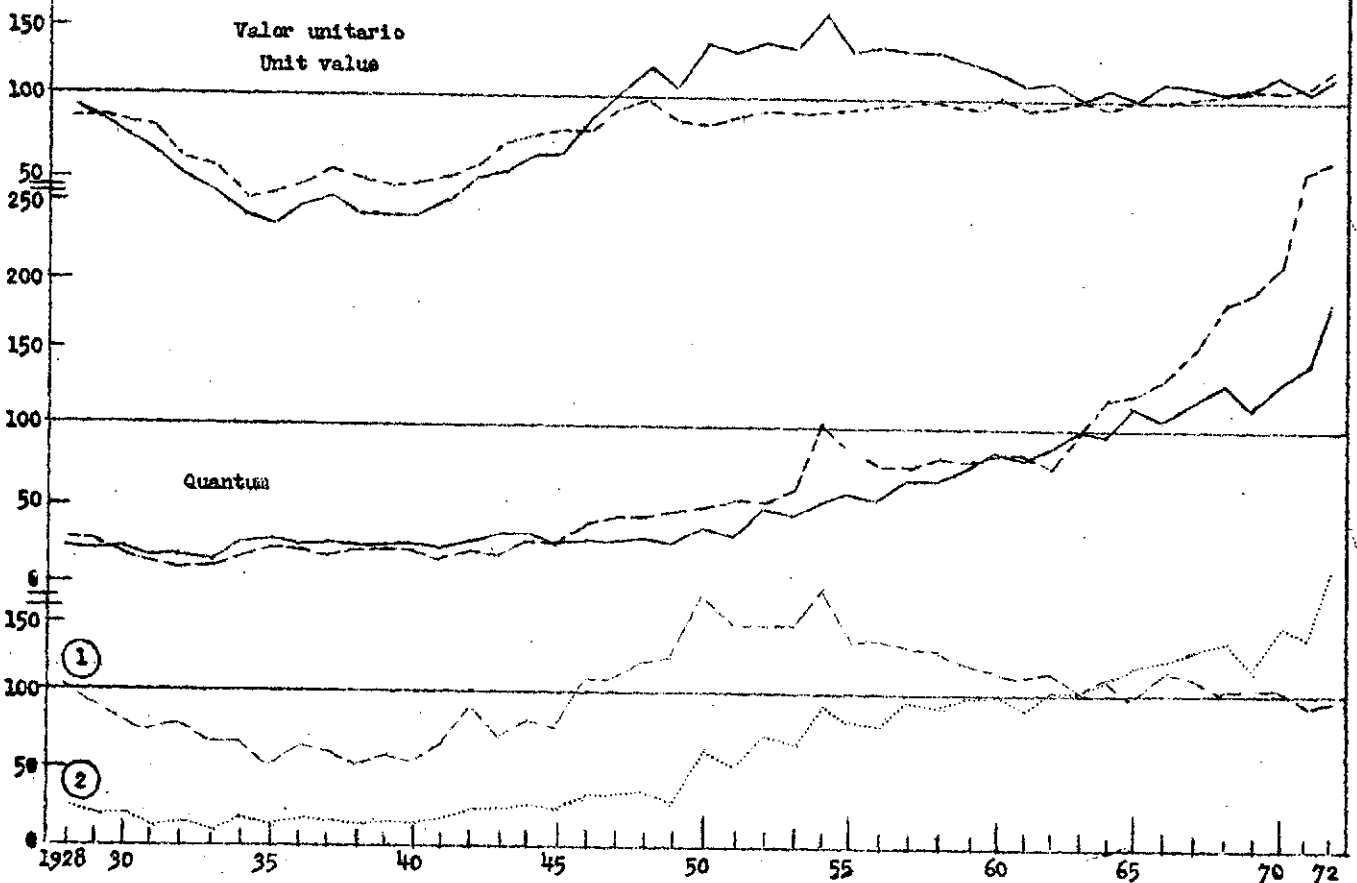
Exportaciones — Exports
 Importaciones - - - Imports
 Millones de dólares

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade
 Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports
 Escala semilogarítmica



Indices 1963=100

Escala natural



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

EL SALVADOR

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100)/(Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|-------------------------|----------------------|-------------------|---------|-------------------------|----------------------|-------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes | A precios de 1963 | Valor unitario | Quantum | Corrientes | A precios de 1963 | Valor unitario | Quantum | | |
| | At current prices | At 1963 prices | Unit value | | At current prices | At 1963 prices | Unit value | | | |
| 1928 | 41.0 | 43.1 | 95 | 28 | 32.0 | 39.5 | 81 | 26 | 117 | 33 |
| 1929 | 31.0 | 38.5 | 81 | 25 | 29.0 | 43.3 | 67 | 29 | 121 | 30 |
| 1930 | 22.0 | 47.7 | 46 | 31 | 20.0 | 24.7 | 81 | 16 | 57 | 18 |
| 1931 | 19.0 | 46.1 | 41 | 30 | 12.0 | 20.0 | 60 | 13 | 68 | 20 |
| 1932 | 9.0 | 32.3 | 28 | 21 | 9.0 | 17.6 | 51 | 12 | 55 | 12 |
| 1933 | 9.0 | 46.1 | 28 | 30 | 8.0 | 21.6 | 37 | 14 | 76 | 23 |
| 1934 | 9.0 | 38.5 | 23 | 25 | 8.0 | 27.6 | 29 | 18 | 79 | 20 |
| 1935 | 10.0 | 36.9 | 27 | 24 | 9.0 | 23.1 | 39 | 15 | 69 | 17 |
| 1936 | 10.0 | 43.1 | 23 | 28 | 8.0 | 22.2 | 36 | 15 | 64 | 18 |
| 1937 | 15.0 | 56.9 | 26 | 37 | 10.0 | 26.3 | 38 | 17 | 68 | 25 |
| 1938 | 10.0 | 43.1 | 23 | 28 | 9.0 | 22.0 | 41 | 14 | 56 | 16 |
| 1939 | 12.0 | 50.8 | 24 | 33 | 9.0 | 23.7 | 38 | 16 | 63 | 21 |
| 1940 | 10.0 | 23.1 | 43 | 15 | 8.0 | 21.6 | 37 | 14 | 116 | 17 |
| 1941 | 10.0 | 36.9 | 27 | 24 | 8.0 | 23.5 | 34 | 16 | 79 | 19 |
| 1942 | 17.0 | 46.1 | 37 | 30 | 9.0 | 22.5 | 40 | 15 | 93 | 28 |
| 1943 | 21.0 | 50.8 | 41 | 33 | 12.0 | 23.5 | 51 | 16 | 80 | 26 |
| 1944 | 22.0 | 53.8 | 41 | 35 | 12.0 | 25.0 | 48 | 16 | 85 | 30 |
| 1945 | 21.0 | 47.7 | 44 | 31 | 13.0 | 27.7 | 47 | 18 | 94 | 29 |
| 1946 | 25.0 | 41.5 | 60 | 27 | 21.0 | 29.6 | 71 | 19 | 85 | 23 |
| 1947 | 40.0 | 55.4 | 72 | 36 | 37.0 | 43.0 | 86 | 28 | 84 | 30 |
| 1948 | 45.0 | 56.2 | 80 | 37 | 41.4 | 43.8 | 95 | 29 | 84 | 31 |
| 1949 | 54.1 | 64.4 | 84 | 42 | 40.6 | 44.6 | 91 | 29 | 92 | 39 |

EL SALVADOR (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio | Poder de compra de las exporte- ciones |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|-----------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|-----------------|--|--|
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Indices/Indexes | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Indices/Indexes | | |
| 1950 | 68.4 | 61.6 | 111 | 40 | 48.3 | 57.6 | 84 | 38 | 132 | 53 |
| 1951 | 84.7 | 58.4 | 145 | 38 | 62.8 | 68.3 | 92 | 45 | 158 | 60 |
| 1952 | 87.3 | 61.0 | 143 | 40 | 69.1 | 72.8 | 95 | 48 | 151 | 60 |
| 1953 | 88.8 | 61.2 | 145 | 40 | 72.3 | 76.9 | 94 | 51 | 154 | 62 |
| 1954 | 105.0 | 58.7 | 179 | 38 | 86.7 | 94.3 | 92 | 62 | 195 | 74 |
| 1955 | 106.9 | 66.8 | 160 | 43 | 91.9 | 98.8 | 93 | 65 | 172 | 74 |
| 1956 | 112.7 | 68.3 | 165 | 44 | 104.7 | 110.2 | 95 | 73 | 174 | 77 |
| 1957 | 138.5 | 85.5 | 162 | 56 | 115.0 | 119.8 | 96 | 79 | 169 | 95 |
| 1958 | 116.0 | 86.6 | 134 | 56 | 108.1 | 112.6 | 96 | 74 | 140 | 78 |
| 1959 | 113.4 | 98.6 | 115 | 64 | 99.5 | 107.0 | 93 | 71 | 124 | 79 |
| 1960 | 116.8 | 103.7 | 113 | 67 | 122.4 | 132.4 | 92 | 87 | 123 | 82 |
| 1961 | 119.1 | 111.4 | 107 | 72 | 108.7 | 114.1 | 95 | 75 | 113 | 81 |
| 1962 | 136.3 | 134.2 | 102 | 87 | 124.8 | 130.2 | 96 | 86 | 106 | 92 |
| 1963 | 153.8 | 153.8 | 100 | 100 | 151.7 | 151.7 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 178.1 | 167.4 | 106 | 109 | 191.1 | 190.4 | 100 | 126 | 106 | 116 |
| 1965 | 188.7 | 168.6 | 112 | 110 | 200.6 | 209.2 | 96 | 138 | 117 | 129 |
| 1966 | 188.9 | 170.2 | 111 | 111 | 220.0 | 230.8 | 95 | 152 | 117 | 130 |
| 1967 | 207.2 | 191.9 | 108 | 125 | 223.9 | 229.5 | 98 | 151 | 110 | 138 |
| 1968 | 211.7 | 199.7 | 106 | 130 | 213.5 | 225.4 | 95 | 149 | 112 | 146 |
| 1969 | 202.1 | 192.5 | 105 | 125 | 209.3 | 220.7 | 95 | 145 | 111 | 139 |
| 1970 | 228.3 | 174.3 | 131 | 113 | 213.6 | 217.0 | 98 | 143 | 134 | 151 |
| 1971 | 228.3 | 175.6 | 130 | 114 | 249.4 | 251.9 | 99 | 166 | 131 | 149 |
| 1972 | 271.0 | 199.3 | 136 | 130 | 213.0 | 210.9 | 101 | 139 | 135 | 176 |

EL SALVADOR: 1928-1972

Exportaciones ——— Exports

Importaciones - - - Imports

Millones de dólares

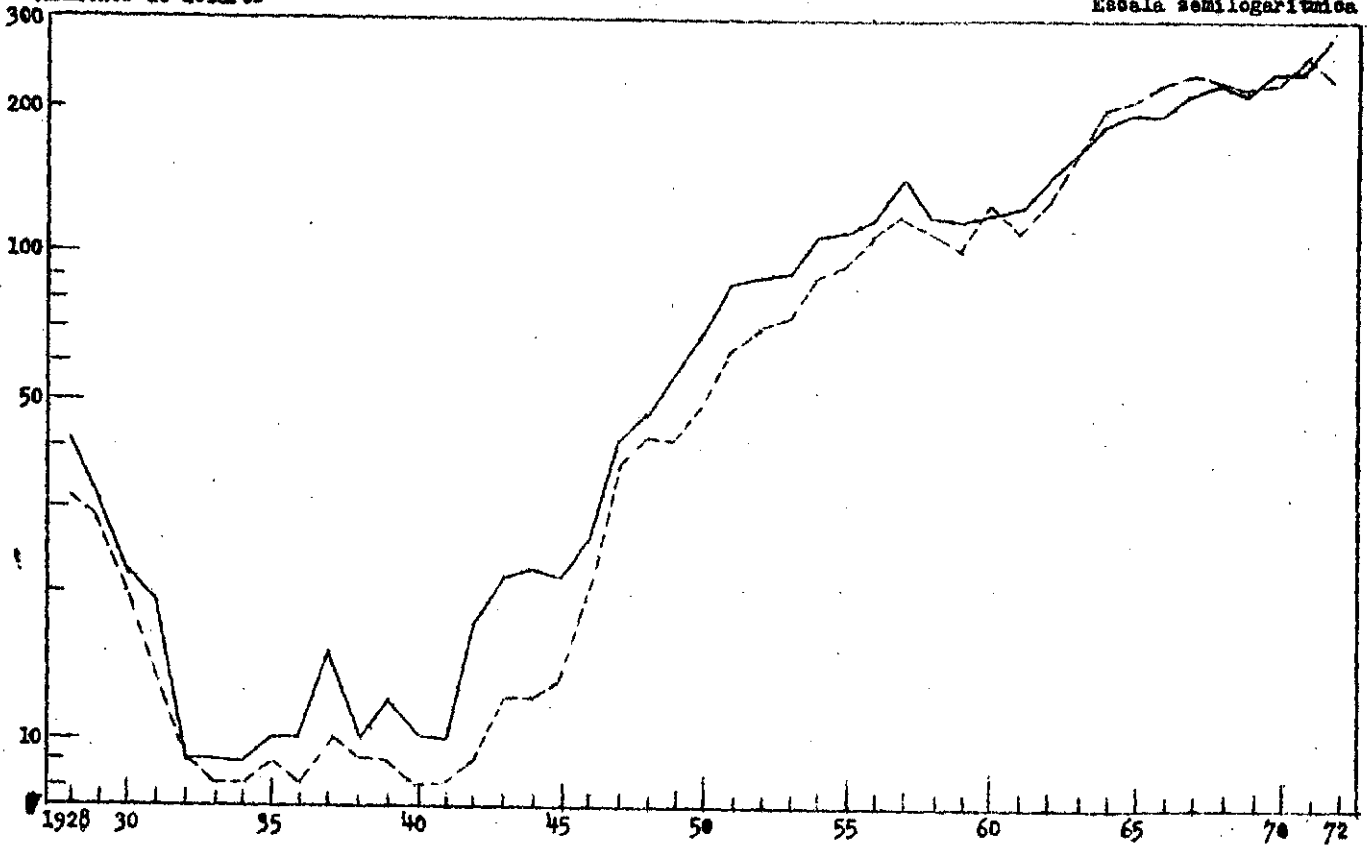
Relación de precios del intercambio

Poder de compra de las exportaciones

① Terms of trade

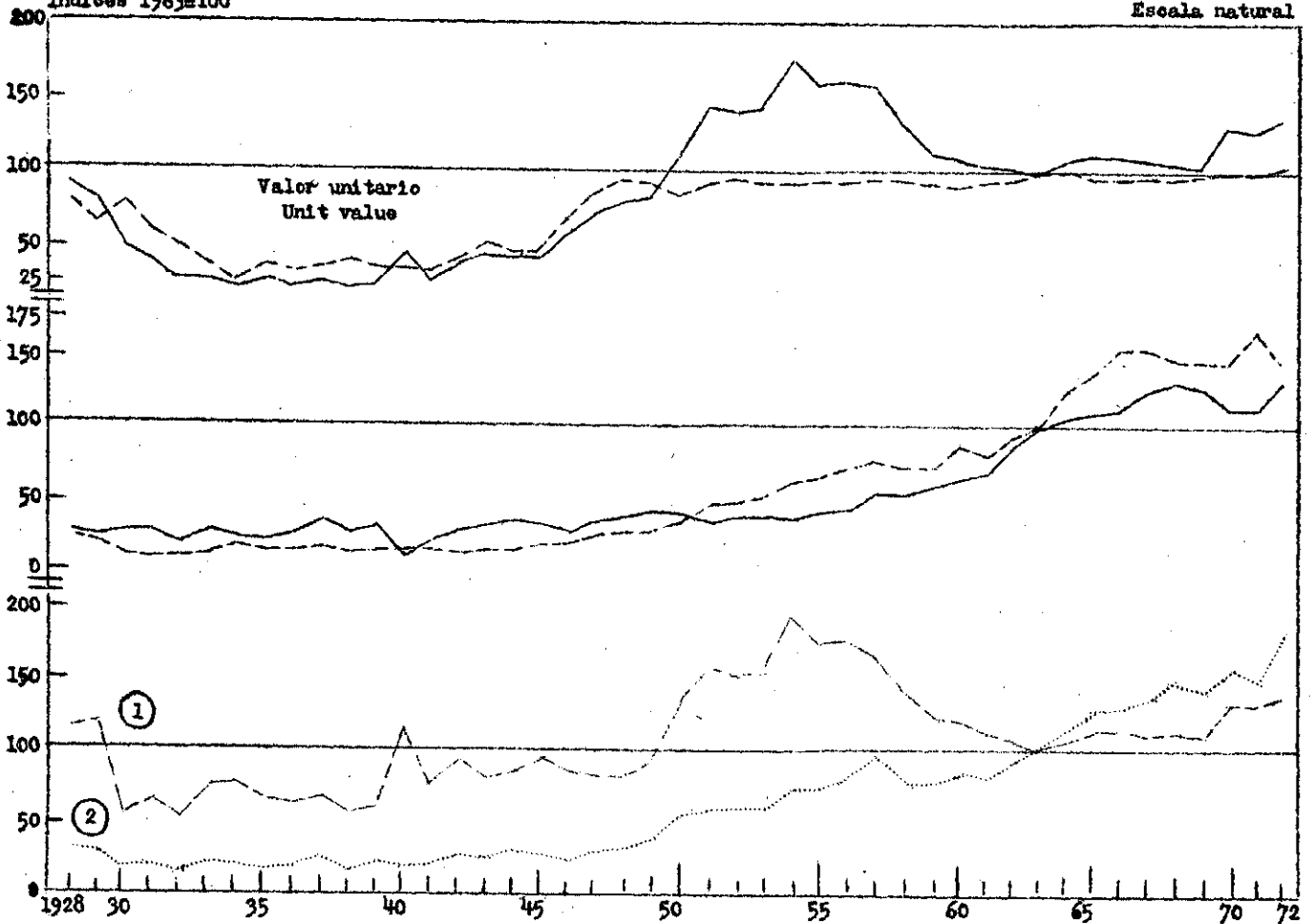
② Purchasing power of exports

Escala semilogarítmica



Índices 1963=100

Escala natural



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDICES

GUATEMALA

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio | Poder de compra de las exporta- ciones |
|-------------|---------------------------------------|---|----------------|-----------------|---------------------------------------|---|----------------|-----------------|--|--|
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valores/Values | Índices/Indexes | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valores/Values | Índices/Indexes | | |
| 1928 | | | | | | | | | | |
| 1929 | | | | | | | | | | |
| 1930 | 51.6 | 63.2 | 36 | 41 | 33.0 | 54.8 | 47 | 32 | 77 | 32 |
| 1931 | 33.2 | 66.3 | 35 | 43 | 26.0 | 51.3 | 51 | 30 | 69 | 30 |
| 1932 | 23.3 | 63.2 | 38 | 41 | 15.0 | 51.3 | 47 | 30 | 81 | 33 |
| 1933 | 16.5 | 57.0 | 27 | 37 | 12.0 | 41.1 | 49 | 24 | 55 | 20 |
| 1934 | 19.2 | 57.0 | 33 | 37 | 12.0 | 39.4 | 48 | 23 | 69 | 26 |
| 1935 | 16.1 | 64.7 | 41 | 42 | 15.0 | 30.8 | 45 | 18 | 91 | 38 |
| 1936 | 22.0 | 63.2 | 42 | 41 | 18.0 | 32.5 | 55 | 19 | 76 | 31 |
| 1937 | 23.0 | 63.2 | 49 | 41 | 26.0 | 39.4 | 53 | 23 | 92 | 38 |
| 1938 | 23.5 | 78.6 | 51 | 51 | 26.0 | 42.8 | 54 | 25 | 94 | 48 |
| 1939 | 24.3 | 72.4 | 66 | 47 | 24.0 | 56.5 | 64 | 33 | 103 | 48 |
| 1940 | 15.6 | 86.3 | 76 | 56 | 20.0 | 56.5 | 101 | 33 | 75 | 42 |
| 1941 | 18.8 | 78.3 | 86 | 51 | 19.0 | 81.8 | 84 | 48 | 102 | 52 |
| 1942 | 26.7 | 68.7 | 92 | 45 | 14.0 | 88.2 | 77 | 52 | 119 | 54 |
| 1943 | 26.3 | | | | 18.0 | | | | | |
| 1944 | 31.1 | | | | 26.0 | | | | | |
| 1945 | 39.7 | | | | 26.0 | | | | | |
| 1946 | 48.0 | | | | 24.0 | | | | | |
| 1947 | 65.6 | | | | 15.0 | | | | | |
| 1948 | 67.3 | | | | 18.0 | | | | | |
| 1949 | 63.2 | | | | 26.0 | | | | | |

GUATEMALA (conclusión)

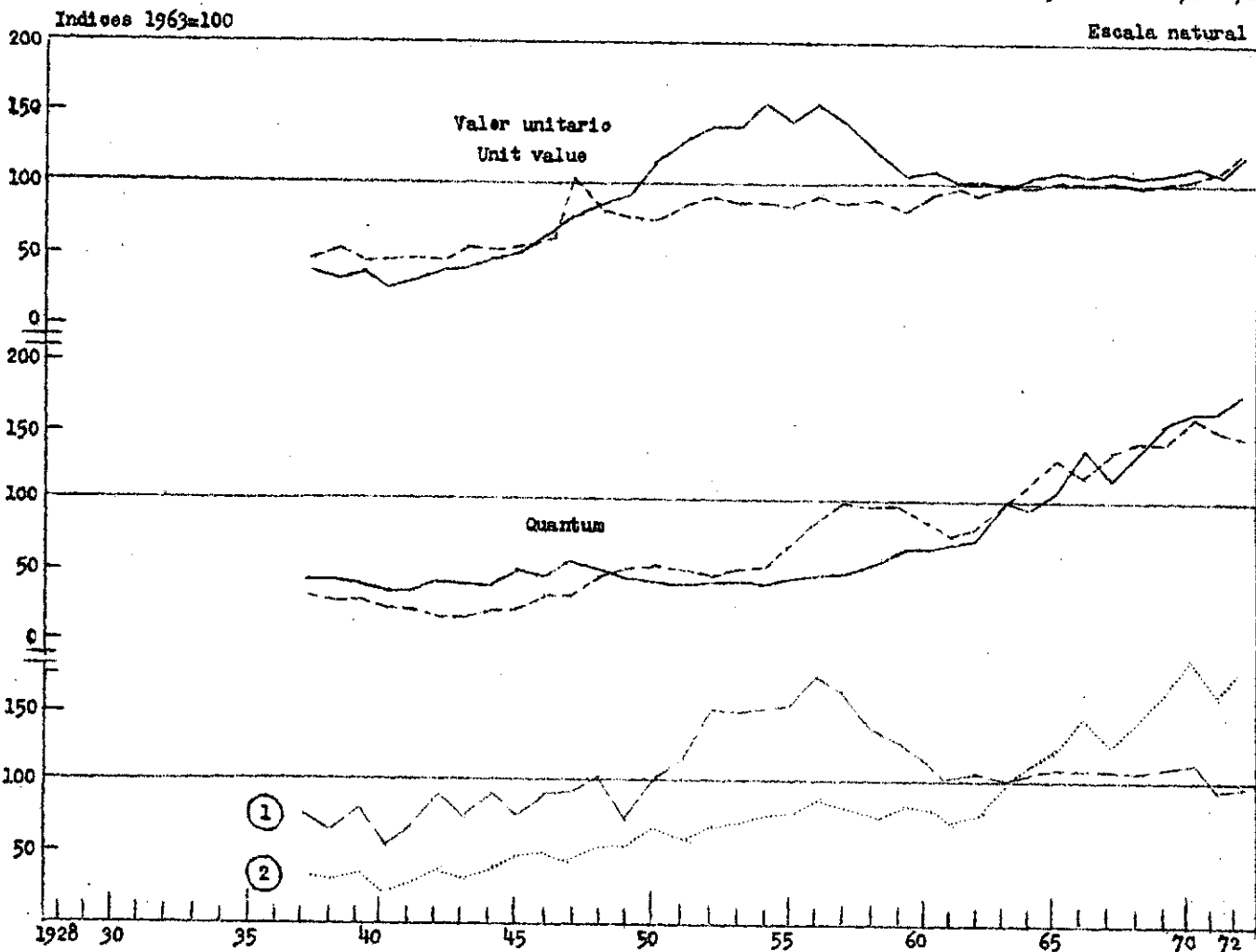
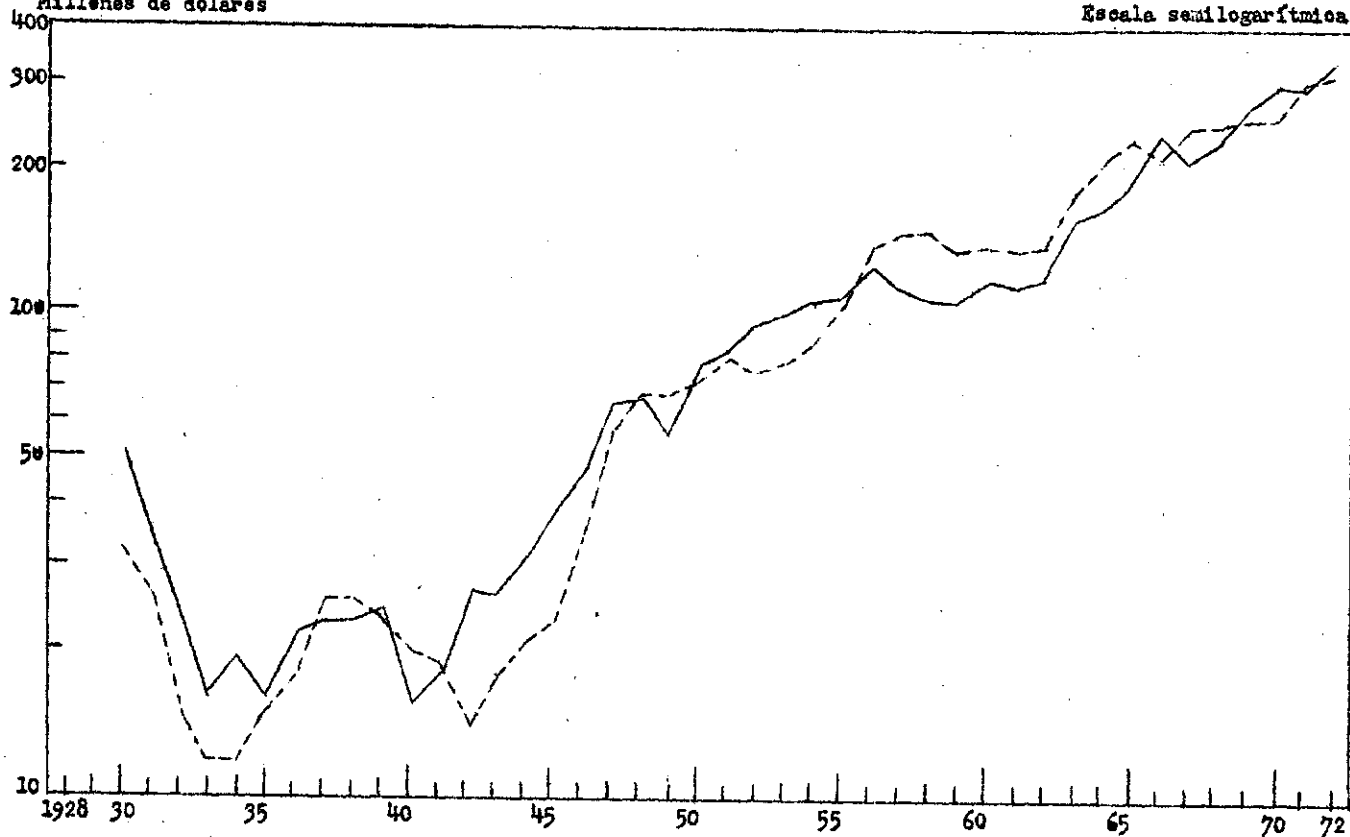
| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1950 | 78.9 | 68.0 | 116 | 44 | 71.2 | 93.9 | 76 | 55 | 153 | 67 |
| 1951 | 84.2 | 62.8 | 134 | 41 | 80.8 | 90.7 | 89 | 53 | 151 | 62 |
| 1952 | 94.5 | 67.5 | 140 | 44 | 75.6 | 83.4 | 91 | 49 | 154 | 68 |
| 1953 | 99.6 | 71.1 | 140 | 46 | 79.5 | 89.7 | 89 | 52 | 157 | 72 |
| 1954 | 104.9 | 66.4 | 158 | 43 | 86.3 | 97.0 | 89 | 57 | 178 | 77 |
| 1955 | 106.4 | 72.9 | 146 | 47 | 103.5 | 118.2 | 88 | 69 | 166 | 78 |
| 1956 | 122.1 | 77.3 | 158 | 50 | 137.7 | 150.7 | 92 | 88 | 174 | 87 |
| 1957 | 114.2 | 79.3 | 144 | 51 | 147.3 | 168.8 | 87 | 99 | 166 | 87 |
| 1958 | 107.4 | 85.9 | 125 | 56 | 149.6 | 166.5 | 90 | 97 | 139 | 73 |
| 1959 | 107.5 | 101.4 | 106 | 66 | 134.0 | 163.4 | 82 | 96 | 129 | 85 |
| 1960 | 116.6 | 105.1 | 111 | 68 | 137.9 | 144.8 | 95 | 85 | 117 | 80 |
| 1961 | 112.7 | 109.0 | 103 | 71 | 133.6 | 134.2 | 100 | 78 | 103 | 73 |
| 1962 | 117.7 | 115.6 | 102 | 75 | 136.0 | 138.4 | 98 | 81 | 104 | 78 |
| 1963 | 154.1 | 154.1 | 100 | 100 | 171.1 | 171.1 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 164.5 | 152.3 | 108 | 99 | 202.1 | 202.8 | 100 | 119 | 106 | 107 |
| 1965 | 187.8 | 169.2 | 111 | 110 | 228.3 | 224.0 | 102 | 131 | 109 | 120 |
| 1966 | 232.0 | 212.8 | 109 | 138 | 207.6 | 202.8 | 102 | 119 | 107 | 148 |
| 1967 | 202.2 | 183.8 | 110 | 119 | 247.1 | 236.7 | 104 | 138 | 106 | 126 |
| 1968 | 227.3 | 214.4 | 106 | 139 | 249.4 | 246.4 | 101 | 144 | 105 | 146 |
| 1969 | 262.0 | 240.4 | 109 | 156 | 250.2 | 245.5 | 102 | 143 | 107 | 167 |
| 1970 | 296.2 | 256.0 | 116 | 166 | 284.3 | 276.0 | 103 | 161 | 113 | 188 |
| 1971 | 290.1 | 260.6 | 111 | 169 | 296.5 | 257.8 | 115 | 151 | 97 | 163 |
| 1972 | 335.1 | 274.7 | 122 | 178 | 311.6 | 253.3 | 123 | 148 | 99 | 176 |

GUATEMALA: 1928-1972

Exportaciones — Exports
Importaciones - - - Imports
Millones de dólares

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade
Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports

Escala semilogarítmica



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

HAITI

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100)/(Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|-------------------------------------|-----------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit values | Indices/Indexes | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1929 | | | | | | | | | | |
| 1930 | 23.9 | 18.6 | 13 | | 22.0 | | 45 | | | |
| 1931 | 15.2 | 18.6 | 82 | | 16.0 | | 45 | | | |
| 1932 | 12.2 | 19.5 | 63 | | 13.0 | | 47 | | | |
| 1933 | 14.7 | 29.0 | 51 | | 12.0 | | 70 | | | |
| 1934 | 10.7 | 26.5 | 40 | | 9.0 | | 64 | | | |
| 1935 | 7.2 | 20.3 | 35 | | 8.0 | | 49 | | | |
| 1936 | 9.5 | 29.0 | 33 | | 9.0 | | 70 | | | |
| 1937 | 9.0 | 23.6 | 38 | | 9.0 | | 57 | | | |
| 1938 | 6.9 | 24.8 | 28 | | 8.0 | | 60 | | | |
| 1939 | 7.3 | 27.3 | 27 | | 8.0 | | 66 | | | |
| 1940 | 5.4 | 19.0 | 28 | | 8.0 | | 46 | | | |
| 1941 | 6.7 | 23.2 | 29 | | 7.0 | | 56 | | | |
| 1942 | 8.6 | 19.5 | 44 | | 8.0 | | 47 | | | |
| 1943 | 10.6 | 21.9 | 48 | | 10.0 | | 53 | | | |
| 1944 | 16.1 | 31.9 | 50 | | 16.0 | | 77 | | | |
| 1945 | 17.1 | 29.8 | 57 | | 13.0 | | 72 | | | |
| 1946 | 23.1 | 33.5 | 69 | | 16.0 | | 61 | | | |
| 1947 | 32.1 | 31.9 | 101 | | 27.0 | | 77 | | | |
| 1948 | 29.9 | 30.2 | 99 | | 30.9 | | 73 | | | |
| 1949 | 35.4 | 37.3 | 95 | | 34.2 | | 90 | | | |

HAITI (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio | Poder de compra de las exporta- ciones |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|-----------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|-----------------|--|--|
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Índices/Indexes | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Índices/Indexes | | |
| 1950 | 38.6 | 32.7 | 118 | 79 | 37.9 | 44.6 | 85 | 115 | 139 | 110 |
| 1951 | 51.0 | 32.3 | 158 | 78 | 44.0 | 45.8 | 96 | 118 | 165 | 129 |
| 1952 | 52.0 | 33.3 | 156 | 80 | 52.9 | 54.0 | 98 | 139 | 159 | 127 |
| 1953 | 38.2 | 26.9 | 142 | 65 | 43.9 | 46.2 | 95 | 119 | 149 | 97 |
| 1954 | 54.6 | 32.7 | 167 | 79 | 47.5 | 50.0 | 95 | 129 | 176 | 139 |
| 1955 | 36.0 | 26.5 | 136 | 64 | 39.6 | 42.1 | 94 | 108 | 145 | 93 |
| 1956 | 42.0 | 32.3 | 130 | 78 | 46.4 | 48.3 | 96 | 124 | 135 | 105 |
| 1957 | 34.3 | 25.8 | 133 | 62 | 39.5 | 40.7 | 97 | 105 | 137 | 85 |
| 1958 | 39.4 | 35.8 | 110 | 86 | 43.3 | 44.6 | 97 | 115 | 113 | 97 |
| 1959 | 28.0 | 27.2 | 103 | 66 | 30.3 | 30.9 | 98 | 79 | 105 | 69 |
| 1960 | 33.1 | 31.8 | 104 | 77 | 36.1 | 36.8 | 98 | 95 | 106 | 82 |
| 1961 | 32.2 | 31.0 | 104 | 75 | 41.9 | 43.2 | 97 | 111 | 107 | 80 |
| 1962 | 42.4 | 48.2 | 88 | 116 | 45.9 | 45.9 | 100 | 118 | 88 | 102 |
| 1963 | 41.4 | 41.4 | 100 | 100 | 38.9 | 38.9 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 40.4 | 34.8 | 116 | 84 | 41.4 | 40.6 | 102 | 104 | 114 | 96 |
| 1965 | 36.8 | 33.2 | 111 | 80 | 36.3 | 35.2 | 103 | 90 | 108 | 86 |
| 1966 | 35.5 | 32.6 | 109 | 79 | 37.6 | 35.8 | 105 | 92 | 104 | 82 |
| 1967 | 33.7 | 32.1 | 105 | 78 | 36.4 | 34.3 | 106 | 88 | 99 | 77 |
| 1968 | 35.6 | 34.6 | 103 | 84 | 37.6 | 35.5 | 106 | 91 | 97 | 81 |
| 1969 | 37.2 | 38.0 | 98 | 92 | 38.8 | 35.9 | 108 | 92 | 91 | 84 |
| 1970 | 40.3 | 32.5 | 124 | 79 | 53.4 | 49.0 | 109 | 126 | 114 | 90 |
| 1971 | 47.0 | 40.5 | 116 | 98 | 57.0 | 50.9 | 112 | 131 | 104 | 102 |
| 1972 | 46.3 | 38.9 | 119 | 94 | 58.0 | 49.2 | 118 | 126 | 101 | 95 |

HAITI: 1928-1972

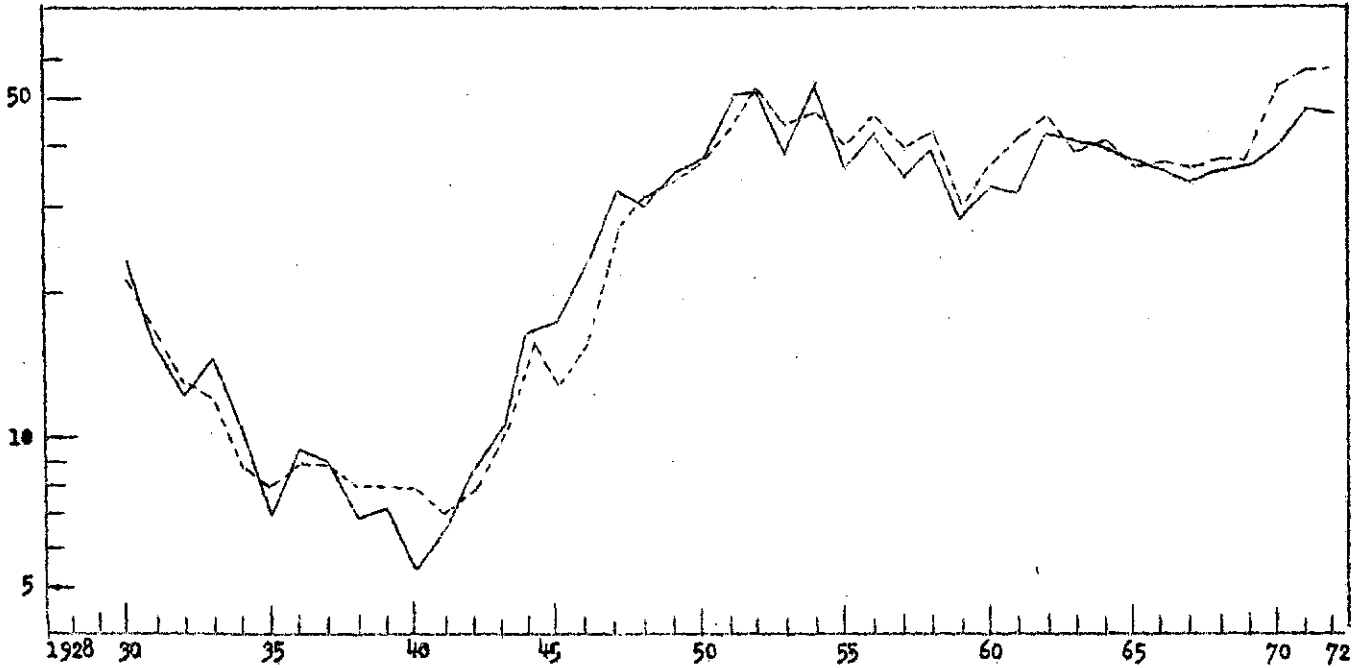
Exportaciones Exports
Importaciones Imports

Relación de precios del intercambio
Poder de compra de las exportaciones

① Terms of trade
② Purchasing power of exports

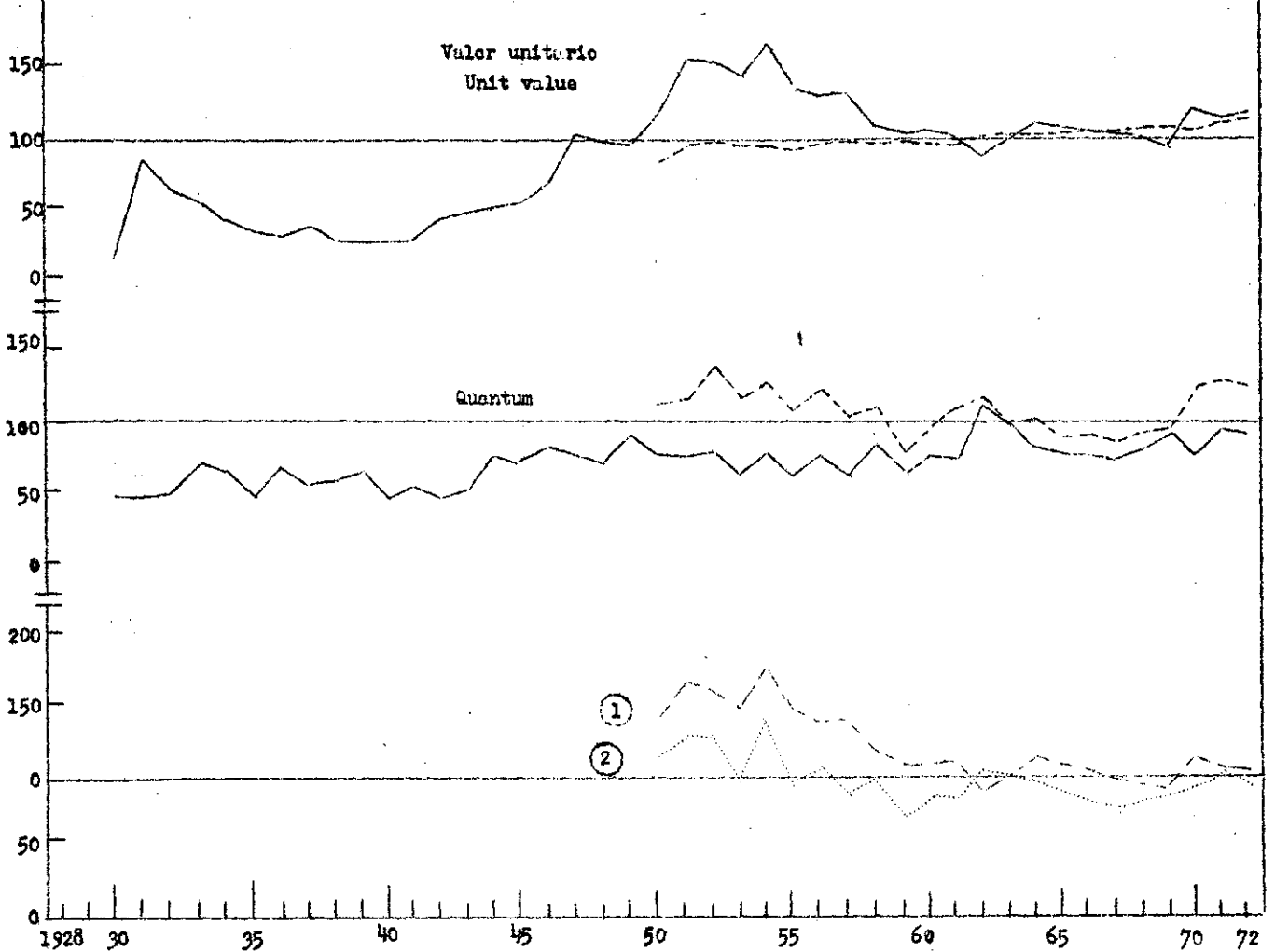
Millones de dólares

Escala semilogarítmica



200 Indices 1963 = 100

Escala natural



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

HONDURAS

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100)/(Values in millions of dollars; indexes; 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Índices/Indexes | | Valores/Values | | Índices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | | | | | | | | | | |
| 1929 | | | | | | | | | | |
| 1930 | 54.9 | | | | 26.0 | | | | | |
| 1931 | 55.8 | | | | 17.0 | | | | | |
| 1932 | 55.6 | | | | 12.0 | | | | | |
| 1933 | 60.0 | | | | 10.0 | | | | | |
| 1934 | 52.6 | | | | 12.0 | | | | | |
| 1935 | 17.1 | | | | 6.0 | | | | | |
| 1936 | 11.2 | | | | 5.0 | | | | | |
| 1937 | 12.2 | 43.4 | 28 | 53 | 6.0 | 28.5 | 21 | 30 | 133 | 70 |
| 1938 | 15.9 | 31.9 | 50 | 39 | 10.0 | 26.6 | 38 | 28 | 132 | 51 |
| 1939 | 22.5 | 44.2 | 51 | 54 | 11.0 | 28.2 | 39 | 30 | 131 | 71 |
| 1940 | 22.3 | 42.6 | 52 | 52 | 11.0 | 27.5 | 40 | 29 | 179 | 93 |
| 1941 | 21.3 | 43.4 | 49 | 53 | 11.0 | 27.5 | 40 | 29 | 123 | 65 |
| 1942 | 20.3 | 41.0 | 50 | 50 | 12.0 | 17.4 | 69 | 18 | 72 | 36 |
| 1943 | 9.0 | 20.5 | 44 | 25 | 10.0 | 22.2 | 45 | 23 | 98 | 25 |
| 1944 | 19.8 | 40.1 | 49 | 49 | 14.0 | 23.3 | 60 | 25 | 82 | 40 |
| 1945 | 27.6 | 50.0 | 55 | 61 | 15.0 | 28.3 | 53 | 30 | 104 | 63 |
| 1946 | 30.1 | 52.4 | 57 | 64 | 20.0 | 37.7 | 53 | 40 | 108 | 69 |
| 1947 | 42.5 | 64.7 | 66 | 79 | 31.0 | 46.3 | 67 | 49 | 99 | 78 |
| 1948 | 54.0 | 73.0 | 74 | 89 | 40.9 | 49.7 | 82 | 52 | 90 | 80 |
| 1949 | 55.0 | 68.7 | 80 | 84 | 38.9 | 46.4 | 84 | 49 | 95 | 80 |

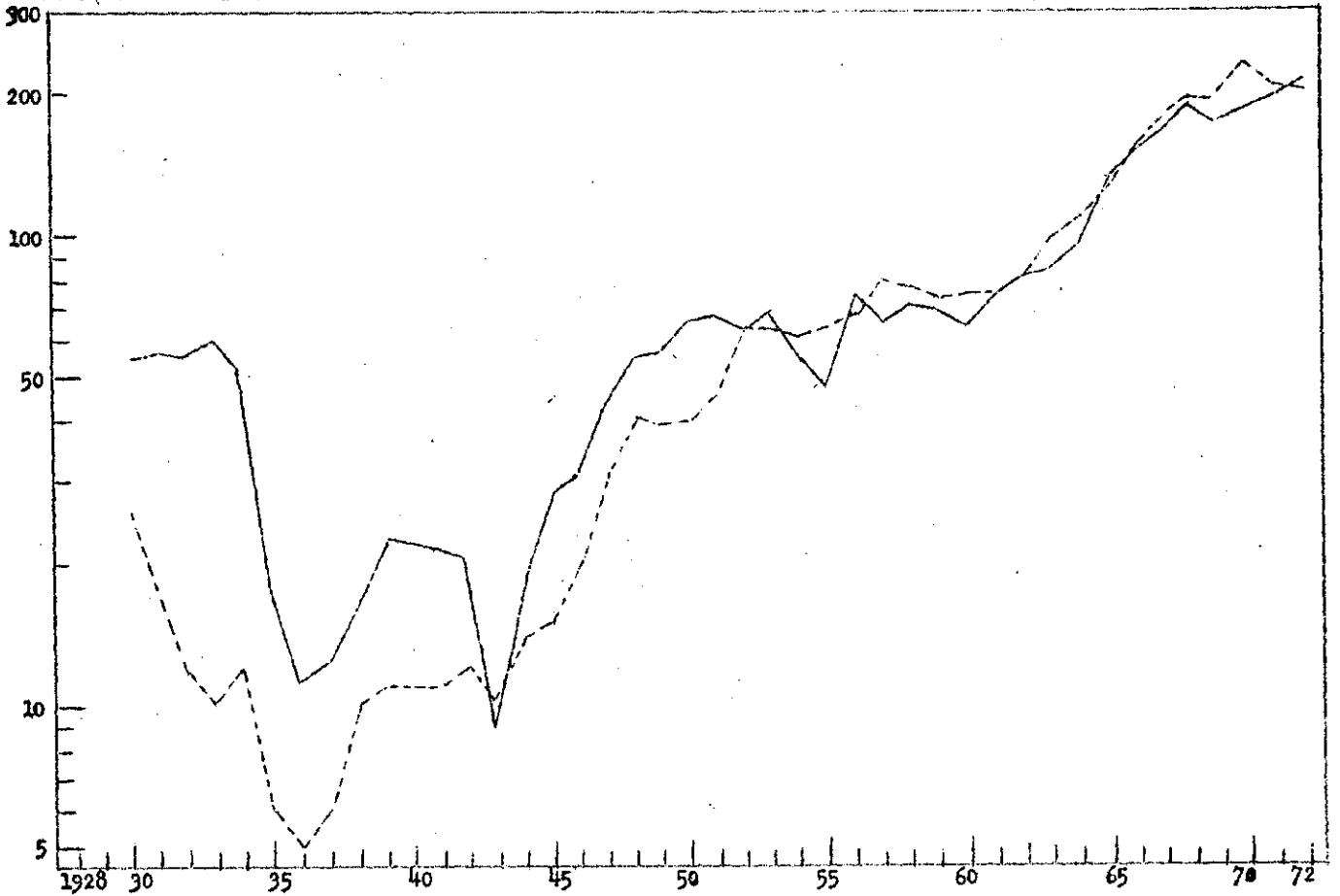
HONDURAS (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio | Poder de compra de las exporta- ciones |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|--|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1950 | 64.2 | 68.3 | 94 | 83 | 39.2 | 46.1 | 85 | 48 | 111 | 92 |
| 1951 | 65.8 | 67.8 | 97 | 83 | 45.3 | 52.1 | 87 | 55 | 111 | 92 |
| 1952 | 61.8 | 61.8 | 100 | 75 | 62.7 | 68.2 | 92 | 72 | 109 | 82 |
| 1953 | 67.2 | 62.8 | 107 | 77 | 62.0 | 67.4 | 92 | 71 | 116 | 89 |
| 1954 | 54.2 | 46.3 | 117 | 57 | 59.0 | 59.5 | 99 | 63 | 118 | 67 |
| 1955 | 46.4 | 42.6 | 109 | 52 | 62.0 | 62.6 | 99 | 66 | 110 | 57 |
| 1956 | 72.4 | 63.5 | 114 | 78 | 66.9 | 72.7 | 92 | 76 | 124 | 97 |
| 1957 | 63.9 | 59.7 | 107 | 73 | 79.0 | 80.6 | 98 | 85 | 109 | 80 |
| 1958 | 68.7 | 68.0 | 101 | 83 | 75.0 | 77.3 | 97 | 81 | 104 | 86 |
| 1959 | 67.2 | 71.5 | 94 | 87 | 71.2 | 75.0 | 95 | 79 | 99 | 86 |
| 1960 | 61.9 | 71.8 | 86 | 88 | 71.8 | 74.0 | 97 | 78 | 89 | 78 |
| 1961 | 72.3 | 77.9 | 93 | 95 | 72.0 | 75.2 | 96 | 79 | 97 | 92 |
| 1962 | 79.8 | 79.6 | 100 | 97 | 79.8 | 84.1 | 95 | 88 | 105 | 102 |
| 1963 | 81.9 | 81.9 | 100 | 100 | 95.1 | 95.1 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 91.8 | 86.7 | 106 | 106 | 101.6 | 106.1 | 96 | 112 | 110 | 117 |
| 1965 | 126.0 | 117.8 | 107 | 144 | 121.9 | 124.5 | 98 | 131 | 109 | 157 |
| 1966 | 141.5 | 138.7 | 102 | 169 | 149.1 | 152.3 | 98 | 160 | 104 | 176 |
| 1967 | 155.9 | 149.9 | 104 | 183 | 164.8 | 168.3 | 98 | 177 | 106 | 194 |
| 1968 | 175.2 | 166.9 | 105 | 204 | 184.7 | 196.5 | 94 | 207 | 112 | 228 |
| 1969 | 165.8 | 158.0 | 105 | 193 | 184.3 | 184.3 | 100 | 194 | 105 | 203 |
| 1970 | 173.8 | 161.4 | 108 | 197 | 220.7 | 210.2 | 105 | 221 | 103 | 203 |
| 1971 | 187.6 | 175.3 | 107 | 210 | 193.9 | 182.9 | 106 | 192 | 101 | 212 |
| 1972 | 200.2 | 188.9 | 106 | 231 | 193.0 | 178.7 | 108 | 188 | 98 | 226 |

HONDURAS: 1928-1972

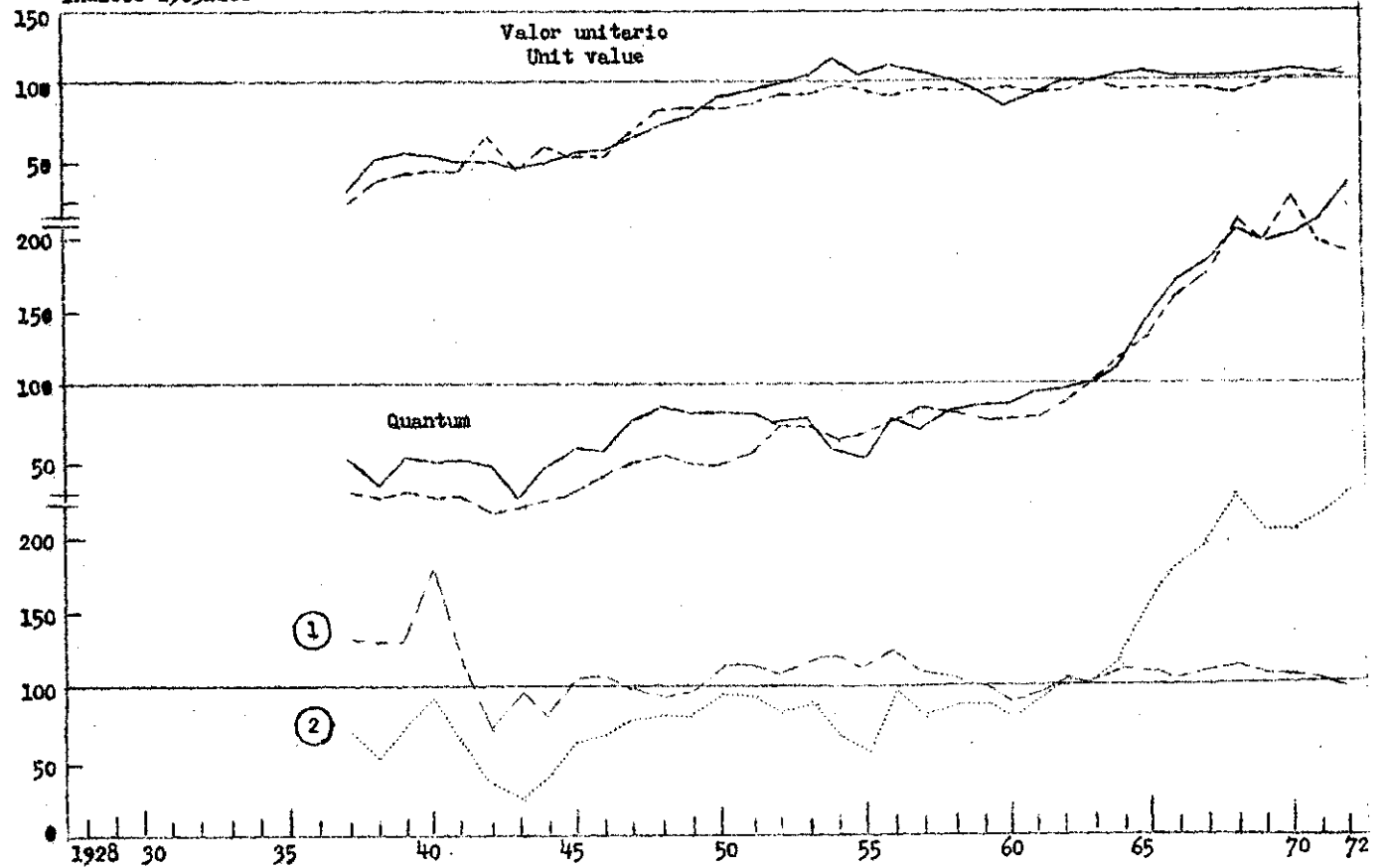
Exportaciones — Exports
 Importaciones - - - Imports
 Millones de dólares

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade
 Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports
 Escala semilogarítmica



Indice 1963=100

Escala natural



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR

EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

MEXICO

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) // (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las expor- taciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|------------------------------------|---|------------------------------------|---------|------------------------------------|---|------------------------------------|---------|--|---|
| | Valores/valores | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | 482.0 | 1 025.5 | 47 | 106 | 284.0 | 579.6 | 49 | 47 | 96 | 102 |
| 1929 | 482.0 | 1 025.5 | 47 | 106 | 306.0 | 665.2 | 46 | 54 | 102 | 108 |
| 1930 | 367.0 | 834.1 | 44 | 86 | 279.0 | 498.2 | 56 | 40 | 79 | 68 |
| 1931 | 236.0 | 842.9 | 28 | 87 | 150.0 | 326.1 | 46 | 26 | 61 | 53 |
| 1932 | 138.0 | 600.0 | 23 | 62 | 97.0 | 255.3 | 38 | 21 | 61 | 38 |
| 1933 | 121.0 | 636.8 | 19 | 66 | 89.0 | 296.7 | 30 | 24 | 63 | 42 |
| 1934 | 148.0 | 870.6 | 17 | 90 | 92.0 | 368.0 | 25 | 30 | 68 | 61 |
| 1935 | 205.0 | 891.3 | 23 | 92 | 113.0 | 389.7 | 29 | 31 | 79 | 73 |
| 1936 | 186.0 | 978.9 | 19 | 101 | 128.0 | 441.4 | 29 | 36 | 66 | 67 |
| 1937 | 219.0 | 1 152.6 | 19 | 119 | 170.0 | 566.7 | 30 | 46 | 63 | 75 |
| 1938 | 159.0 | 512.9 | 31 | 53 | 109.0 | 473.9 | 23 | 38 | 135 | 72 |
| 1939 | 149.0 | 480.6 | 31 | 50 | 121.0 | 432.1 | 28 | 35 | 111 | 56 |
| 1940 | 141.0 | 414.7 | 34 | 43 | 124.0 | 413.3 | 30 | 33 | 113 | 49 |
| 1941 | 137.0 | 456.7 | 30 | 47 | 181.0 | 606.5 | 31 | 49 | 97 | 46 |
| 1942 | 166.0 | 461.1 | 36 | 48 | 155.0 | 442.9 | 35 | 36 | 109 | 49 |
| 1943 | 229.0 | 545.2 | 42 | 56 | 177.0 | 536.4 | 33 | 43 | 127 | 71 |
| 1944 | 214.0 | 445.8 | 48 | 46 | 278.0 | 794.3 | 35 | 64 | 137 | 63 |
| 1945 | 255.0 | 520.4 | 49 | 54 | 330.0 | 942.9 | 35 | 76 | 140 | 76 |
| 1946 | 317.0 | 528.3 | 60 | 55 | 543.0 | 1 262.8 | 43 | 102 | 140 | 77 |
| 1947 | 410.0 | 546.7 | 75 | 56 | 661.0 | 1 271.2 | 52 | 103 | 144 | 81 |
| 1948 | 365.4 | 429.9 | 85 | 44 | 458.8 | 850.3 | 54 | 69 | 157 | 69 |
| 1949 | 377.1 | 483.5 | 78 | 50 | 440.2 | 746.8 | 59 | 60 | 132 | 66 |

MEXICO (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio | Poder de compra de las expor- taciones |
|-------------|------------------------------------|---|------------------------------------|---------|------------------------------------|---|------------------------------------|---------|--|---|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1950 | 519.3 | 552.4 | 94 | 57 | 556.2 | 877.6 | 63 | 71 | 149 | 85 |
| 1951 | 634.5 | 561.5 | 113 | 58 | 822.3 | 1 146.3 | 72 | 92 | 157 | 91 |
| 1952 | 657.9 | 582.2 | 113 | 60 | 809.3 | 1 121.9 | 72 | 90 | 157 | 94 |
| 1953 | 583.4 | 614.1 | 95 | 63 | 807.5 | 1 081.8 | 75 | 87 | 127 | 80 |
| 1954 | 629.4 | 623.2 | 101 | 64 | 787.2 | 1 062.6 | 74 | 86 | 136 | 87 |
| 1955 | 783.4 | 768.0 | 102 | 79 | 883.7 | 1 146.8 | 77 | 93 | 132 | 104 |
| 1956 | 801.1 | 785.4 | 102 | 81 | 1 071.6 | 1 354.8 | 79 | 109 | 129 | 104 |
| 1957 | 726.4 | 719.2 | 101 | 74 | 1 155.2 | 1 406.6 | 82 | 113 | 123 | 91 |
| 1958 | 732.4 | 779.1 | 94 | 80 | 1 128.6 | 1 339.2 | 84 | 108 | 112 | 90 |
| 1959 | 751.5 | 844.4 | 89 | 87 | 1 006.6 | 1 243.3 | 81 | 100 | 110 | 96 |
| 1960 | 762.6 | 828.9 | 92 | 86 | 1 186.5 | 1 316.8 | 90 | 106 | 102 | 88 |
| 1961 | 821.9 | 856.1 | 96 | 88 | 1 138.6 | 1 198.6 | 95 | 97 | 101 | 89 |
| 1962 | 912.2 | 960.2 | 95 | 99 | 1 143.0 | 1 143.0 | 100 | 92 | 95 | 94 |
| 1963 | 968.5 | 968.5 | 100 | 100 | 1 239.7 | 1 239.7 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 1 030.2 | 981.1 | 105 | 101 | 1 492.9 | 1 357.2 | 110 | 109 | 95 | 96 |
| 1965 | 1 120.0 | 1 087.4 | 103 | 112 | 1 559.7 | 1 417.9 | 110 | 114 | 94 | 105 |
| 1966 | 1 198.5 | 1 130.7 | 106 | 117 | 1 605.2 | 1 472.6 | 109 | 119 | 97 | 113 |
| 1967 | 1 145.1 | 1 070.2 | 107 | 116 | 1 745.9 | 1 558.8 | 112 | 126 | 96 | 106 |
| 1968 | 1 253.7 | 1 109.5 | 113 | 115 | 1 967.2 | 1 767.8 | 111 | 143 | 102 | 117 |
| 1969 | 1 427.6 | 1 263.4 | 113 | 130 | 2 078.0 | 1 838.9 | 113 | 148 | 100 | 130 |
| 1970 | 1 400.3 | 1 157.3 | 121 | 119 | 2 460.9 | 2 217.0 | 111 | 179 | 109 | 130 |
| 1971 | 1 456.0 | 1 213.3 | 120 | 125 | 2 428.0 | 2 111.3 | 115 | 170 | 104 | 130 |
| 1972 | 1 776.0 | 1 345.5 | 132 | 139 | 2 865.0 | 2 348.4 | 122 | 189 | 108 | 150 |

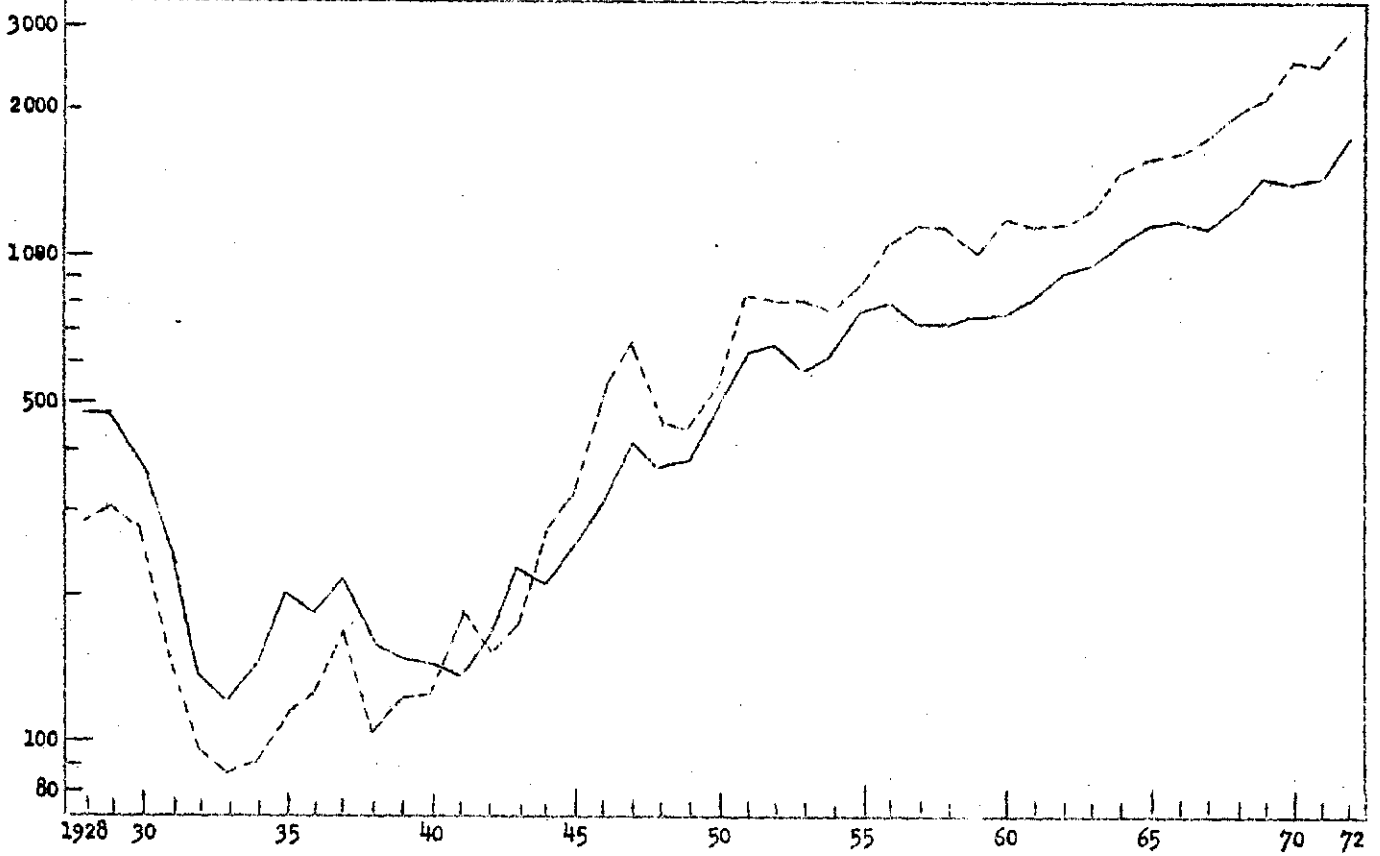
MEXICO: 1928-1972

Exportaciones — Exports
Importaciones - - - Imports

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade
Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports

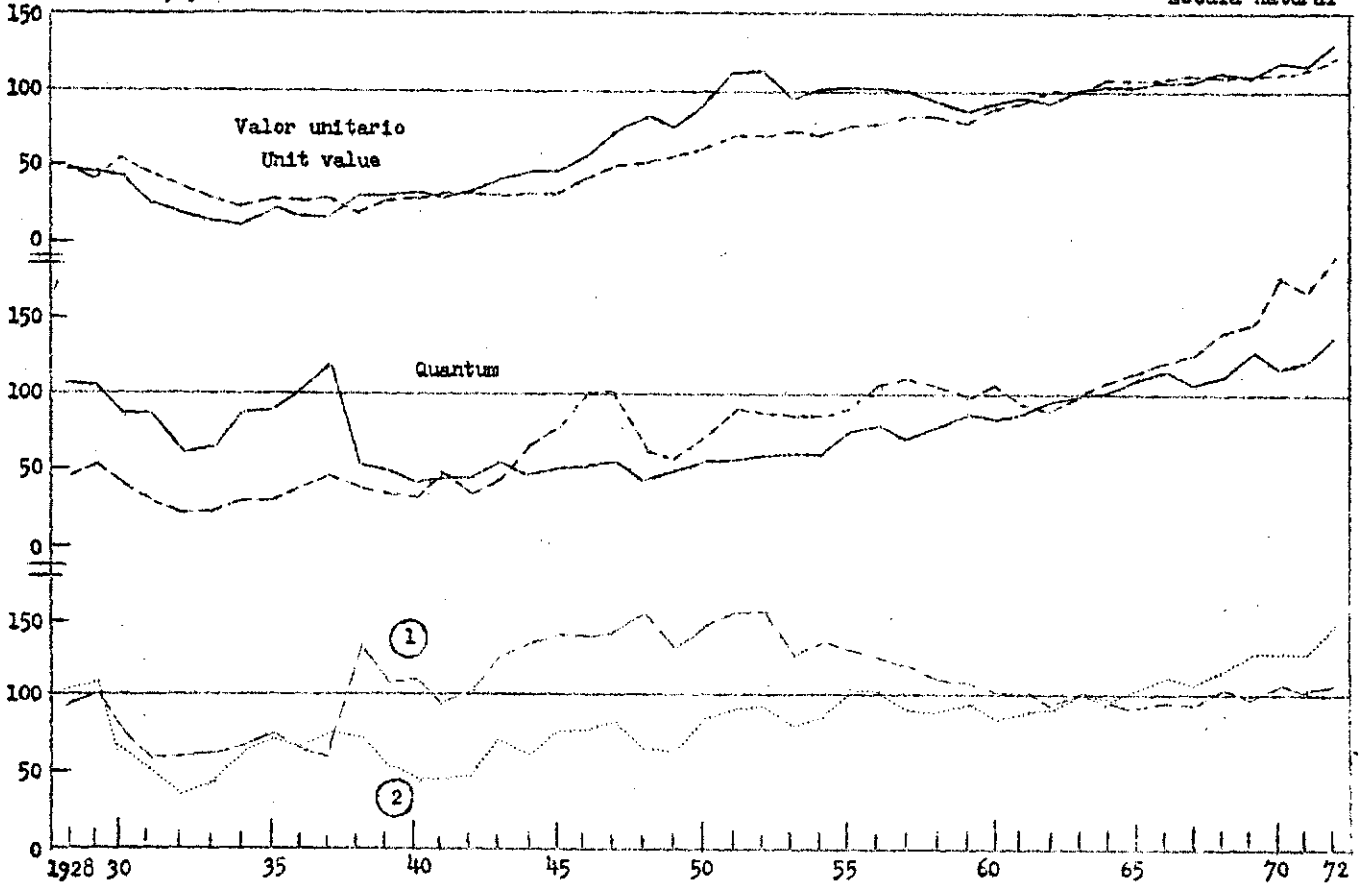
Millones de dólares

Escala semilogarítmica



Indices 1963=100

Escala natural



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

NICARAGUA

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las expor- taciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|--|---|--|---------|--|---|--|---------|--|---|
| | Valores/Values | | Indíces/Indexes | | Valores/Values | | Indíces/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | | | | | | | | | | |
| 1929 | | | | | | | | | | |
| 1930 | 13.4 | | | | 16.0 | | | | | |
| 1931 | 10.4 | | | | 12.0 | | | | | |
| 1932 | 7.0 | | | | 7.0 | | | | | |
| 1933 | 6.1 | | | | 6.0 | | | | | |
| 1934 | 4.6 | | | | 5.0 | | | | | |
| 1935 | 4.6 | | | | 5.0 | | | | | |
| 1936 | 3.5 | | | | 6.0 | | | | | |
| 1937 | 6.2 | 24.9 | 25 | 24 | 6.0 | 16.6 | 36 | 15 | 69 | 17 |
| 1938 | 4.3 | 19.9 | 22 | 19 | 6.0 | 16.6 | 36 | 15 | 61 | 12 |
| 1939 | 4.8 | 20.9 | 23 | 20 | 7.0 | 18.8 | 37 | 17 | 62 | 12 |
| 1940 | 3.7 | 16.8 | 22 | 16 | 8.0 | 17.7 | 45 | 16 | 49 | 8 |
| 1941 | 4.6 | 14.4 | 32 | 14 | 12.0 | 24.3 | 49 | 22 | 65 | 9 |
| 1942 | 5.6 | 14.7 | 38 | 14 | 8.0 | 14.4 | 56 | 13 | 68 | 10 |
| 1943 | 7.7 | 18.3 | 42 | 17 | 16.0 | 25.4 | 63 | 23 | 67 | 11 |
| 1944 | 7.8 | 18.6 | 42 | 18 | 12.0 | 17.7 | 68 | 16 | 62 | 11 |
| 1945 | 6.9 | 15.7 | 44 | 15 | 14.0 | 18.8 | 74 | 17 | 59 | 9 |
| 1946 | 11.0 | 18.6 | 59 | 18 | 17.0 | 21.0 | 81 | 19 | 73 | 13 |
| 1947 | 13.3 | 17.7 | 75 | 17 | 24.0 | 26.5 | 91 | 24 | 82 | 14 |
| 1948 | 26.2 | 34.0 | 77 | 32 | 28.0 | 27.8 | 101 | 25 | 76 | 24 |
| 1949 | 23.3 | 27.7 | 84 | 26 | 24.7 | 29.6 | 84 | 27 | 100 | 26 |

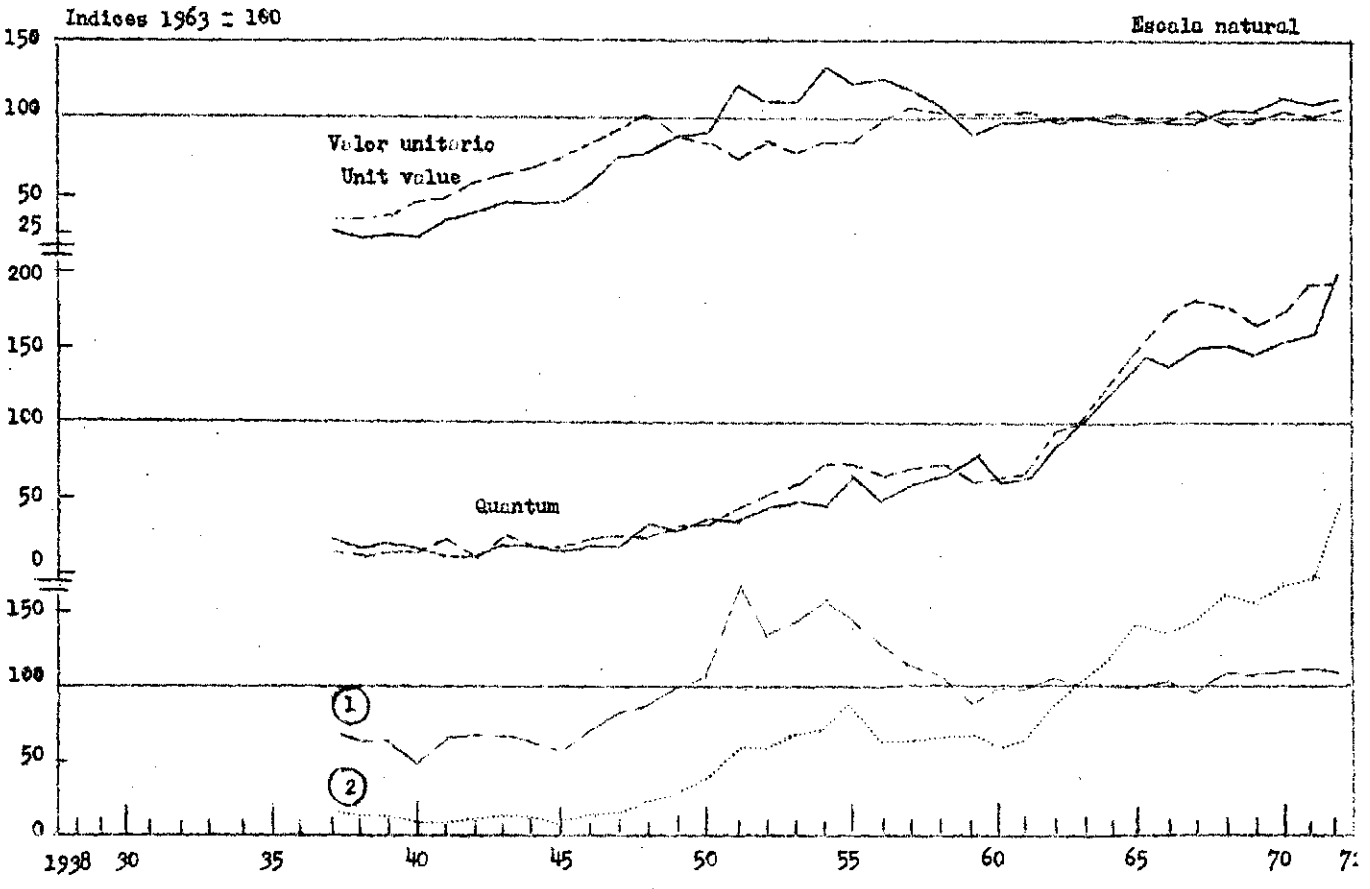
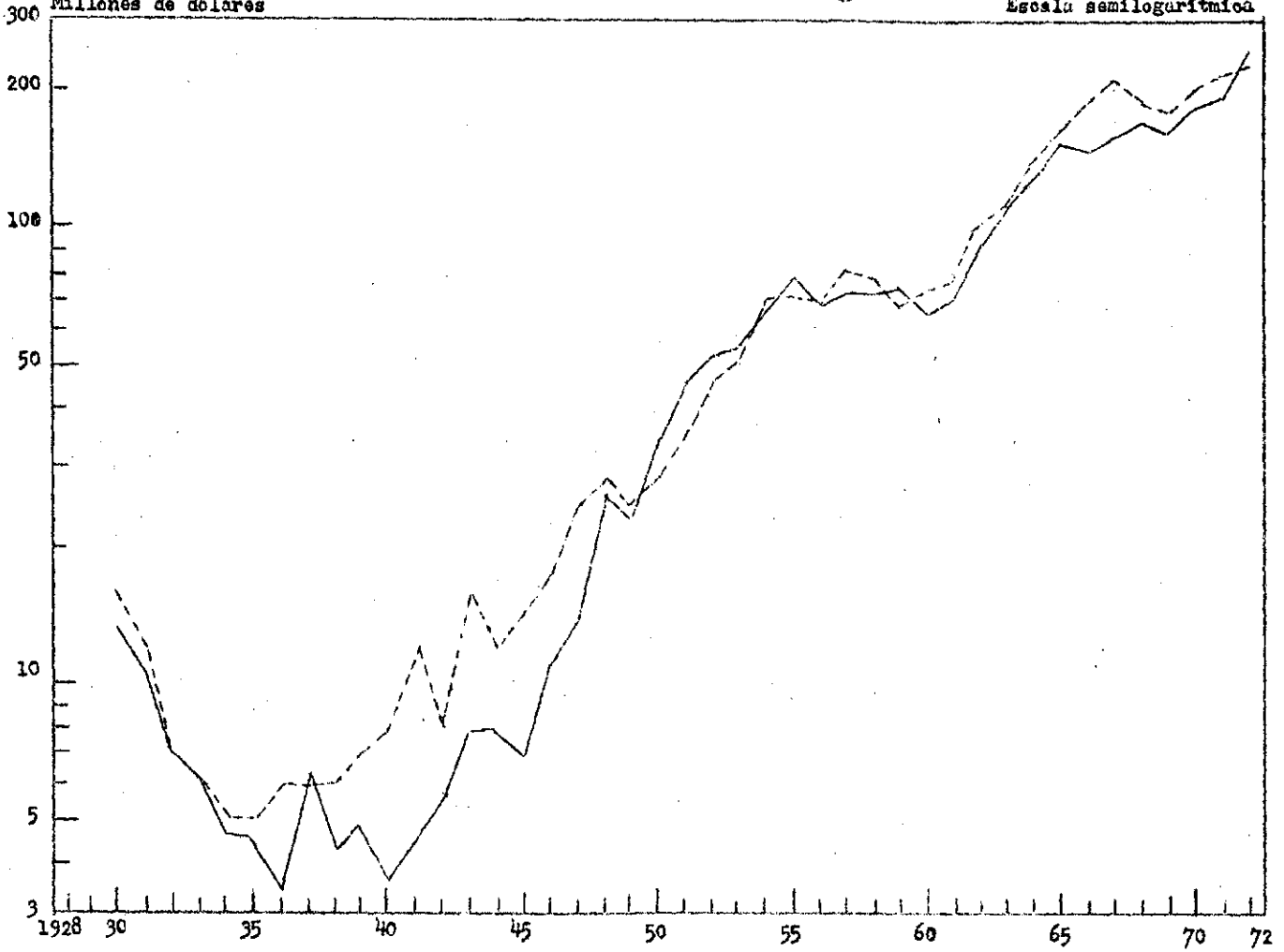
NICARAGUA (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio | Poder de compra de las expor- taciones |
|-------------|------------------------------------|---|------------------------------------|---------|------------------------------------|---|------------------------------------|---------|--|---|
| | Valores/Values | | Indices/Indexez | | Valores/Values | | Indices/Indexez | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Terms of trade | Purchas- ing power of exports |
| 1950 | 34.4 | 39.5 | 87 | 37 | 28.6 | 34.6 | 83 | 31 | 105 | 39 |
| 1951 | 45.3 | 37.1 | 122 | 35 | 35.1 | 47.3 | 74 | 43 | 165 | 58 |
| 1952 | 51.0 | 45.5 | 112 | 43 | 46.8 | 56.1 | 83 | 51 | 135 | 58 |
| 1953 | 54.4 | 49.9 | 109 | 47 | 50.5 | 66.5 | 76 | 60 | 143 | 67 |
| 1954 | 62.6 | 47.1 | 133 | 45 | 68.2 | 81.3 | 84 | 74 | 158 | 71 |
| 1955 | 79.8 | 65.4 | 122 | 62 | 69.6 | 82.2 | 85 | 74 | 144 | 89 |
| 1956 | 64.9 | 51.9 | 125 | 49 | 68.7 | 70.9 | 97 | 64 | 129 | 63 |
| 1957 | 70.6 | 59.8 | 118 | 57 | 80.8 | 76.4 | 106 | 69 | 111 | 63 |
| 1958 | 70.7 | 66.1 | 107 | 62 | 77.9 | 77.0 | 101 | 70 | 106 | 66 |
| 1959 | 71.7 | 81.5 | 88 | 77 | 66.8 | 66.2 | 101 | 60 | 87 | 67 |
| 1960 | 62.4 | 63.6 | 98 | 60 | 71.7 | 70.9 | 101 | 64 | 97 | 58 |
| 1961 | 68.0 | 68.7 | 99 | 65 | 74.4 | 72.6 | 102 | 66 | 97 | 63 |
| 1962 | 89.4 | 89.5 | 100 | 85 | 97.4 | 99.9 | 98 | 91 | 102 | 87 |
| 1963 | 105.8 | 105.8 | 100 | 100 | 110.4 | 110.4 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 124.7 | 127.3 | 98 | 120 | 135.8 | 134.6 | 101 | 122 | 97 | 116 |
| 1965 | 148.1 | 154.3 | 96 | 143 | 160.0 | 163.5 | 98 | 148 | 98 | 140 |
| 1966 | 141.2 | 147.1 | 96 | 137 | 181.9 | 190.9 | 95 | 173 | 101 | 138 |
| 1967 | 151.7 | 156.4 | 97 | 149 | 202.4 | 199.8 | 101 | 181 | 96 | 143 |
| 1968 | 162.3 | 154.6 | 105 | 150 | 105.3 | 189.2 | 97 | 171 | 108 | 162 |
| 1969 | 158.7 | 152.6 | 104 | 144 | 175.6 | 180.0 | 98 | 163 | 106 | 153 |
| 1970 | 178.6 | 160.9 | 111 | 152 | 197.9 | 192.2 | 103 | 174 | 108 | 164 |
| 1971 | 183.4 | 166.7 | 110 | 158 | 210.4 | 210.0 | 100 | 190 | 110 | 174 |
| 1972 | 236.0 | 210.7 | 112 | 199 | 220.1 | 213.7 | 103 | 194 | 109 | 217 |

NICARAGUA: 1928-1972

Exportaciones — Exports
Importaciones - - - Imports
Millones de dólares

Relación de precios del intercambio (1) Terms of trade
Poder de compra de las exportaciones (2) Purchasing power of exports
Escala semilogarítmica



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

PANAMA

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100)/(Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Índices/Indexes | | Valores/Values | | Índices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | | | | | | | | | | |
| 1929 | | | | | | | | | | |
| 1930 | 13.1 | | | | 36.0 | | | | | |
| 1931 | 10.3 | | | | 26.0 | | | | | |
| 1932 | 7.7 | | | | 17.0 | | | | | |
| 1933 | 7.2 | | | | 15.0 | | | | | |
| 1934 | 6.3 | | | | 16.0 | | | | | |
| 1935 | 8.4 | | | | 18.0 | | | | | |
| 1936 | 8.6 | | | | 22.0 | | | | | |
| 1937 | 9.1 | 19.8 | 46 | 33 | 25.0 | 80.7 | 31 | 42 | 148 | 49 |
| 1938 | 6.3 | 18.5 | 34 | 31 | 20.0 | 69.2 | 29 | 36 | 117 | 36 |
| 1939 | 6.0 | 18.8 | 32 | 32 | 24.0 | 78.8 | 30 | 41 | 107 | 34 |
| 1940 | 7.0 | 18.4 | 38 | 31 | 26.0 | 74.9 | 35 | 39 | 109 | 34 |
| 1941 | 7.4 | 14.5 | 51 | 24 | 38.0 | 99.9 | 38 | 52 | 134 | 32 |
| 1942 | 3.9 | 7.5 | 52 | 13 | 44.0 | 88.4 | 50 | 46 | 104 | 14 |
| 1943 | 3.3 | 7.5 | 44 | 13 | 46.0 | 82.6 | 56 | 43 | 79 | 10 |
| 1944 | 5.1 | 7.5 | 68 | 13 | 44.0 | 71.1 | 62 | 37 | 110 | 14 |
| 1945 | 7.9 | 11.0 | 72 | 19 | 53.0 | 82.6 | 64 | 43 | 113 | 21 |
| 1946 | 11.9 | 16.5 | 72 | 28 | 65.0 | 99.9 | 65 | 52 | 138 | 39 |
| 1947 | 15.6 | 20.0 | 78 | 34 | 87.0 | 111.4 | 78 | 58 | 100 | 34 |
| 1948 | 20.1 | 19.3 | 104 | 33 | 73.0 | 78.4 | 93 | 41 | 112 | 37 |
| 1949 | 21.0 | 19.1 | 110 | 32 | 70.1 | 77.9 | 90 | 41 | 122 | 39 |

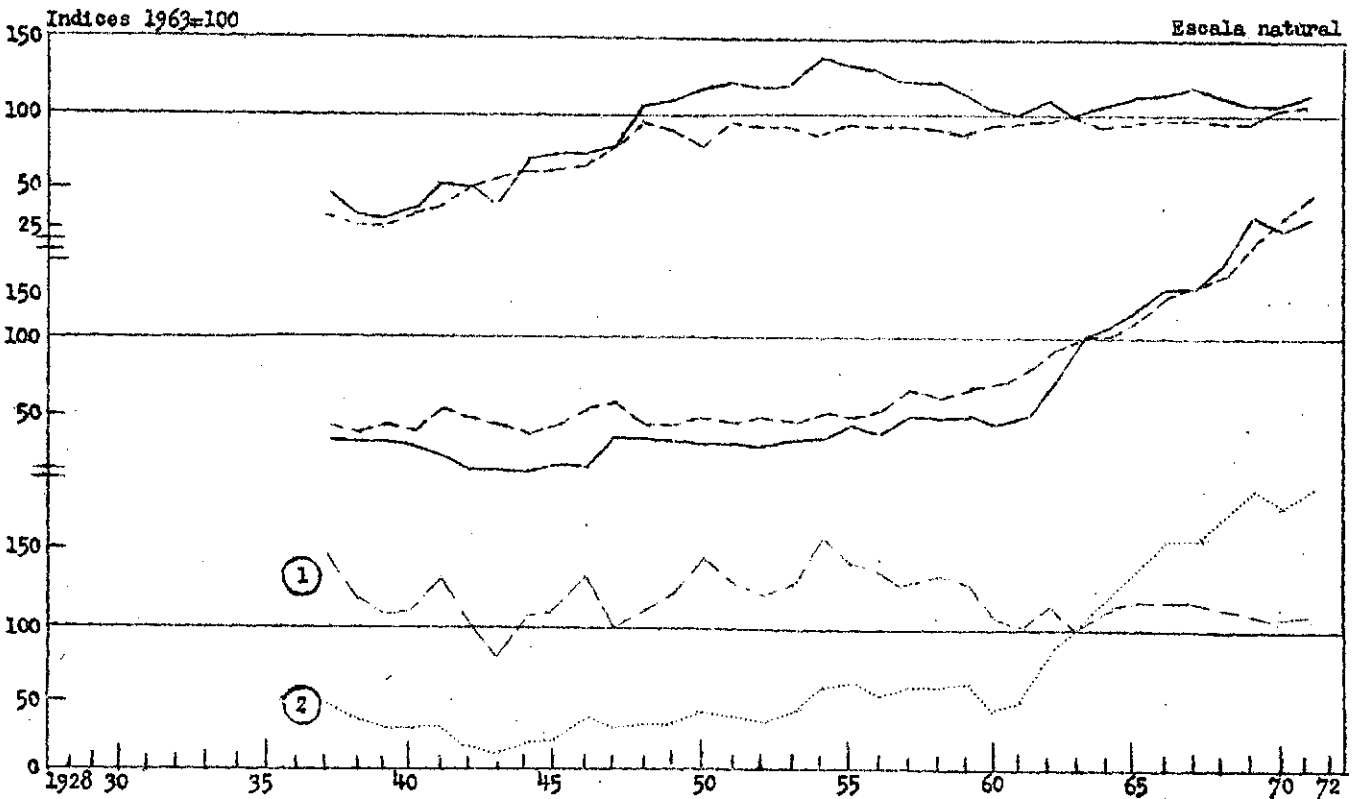
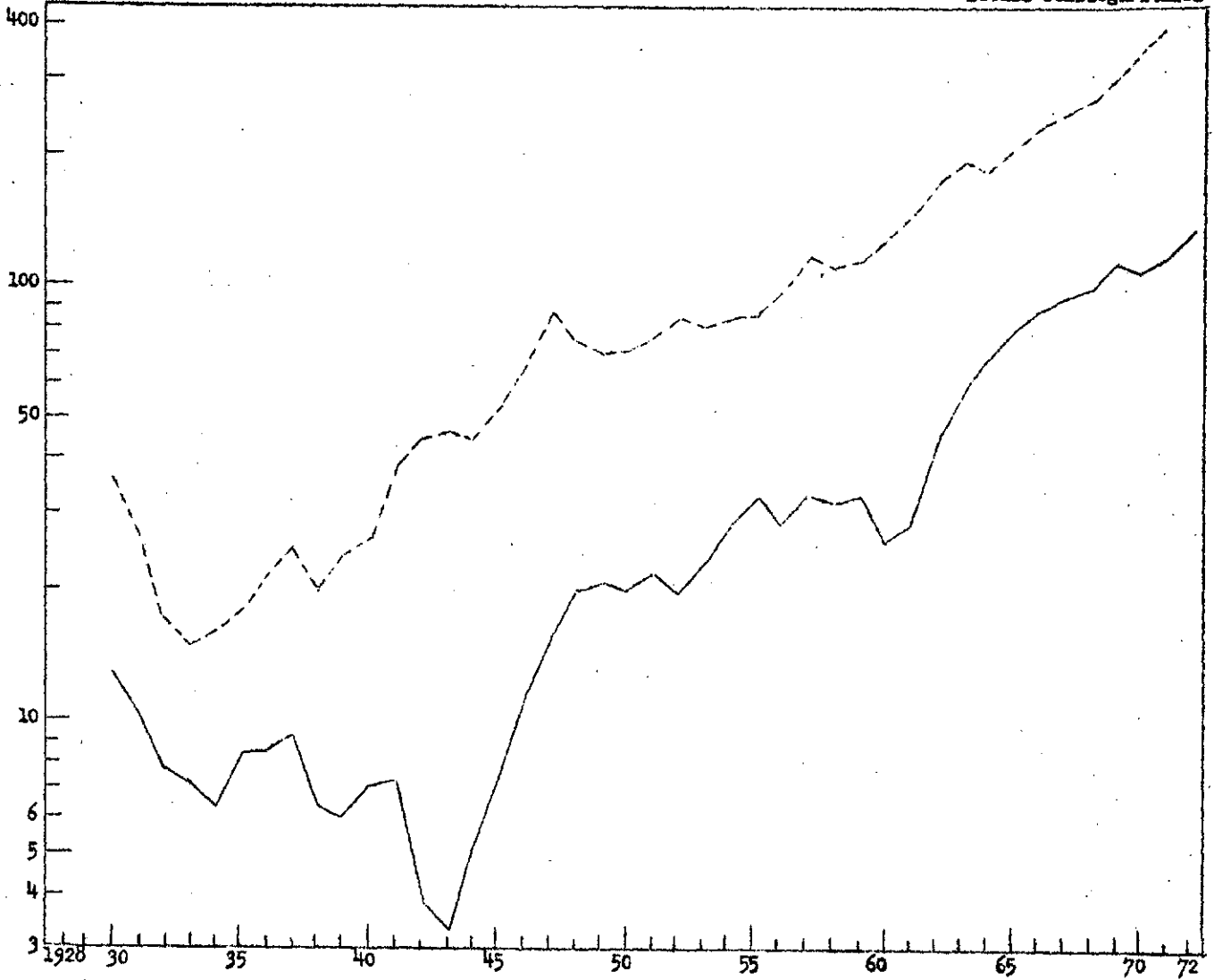
PANAMA (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Índices/Indexes | | Valores/Values | | Índices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1950 | 20.7 | 17.5 | 118 | 30 | 70.0 | 87.5 | 80 | 46 | 148 | 44 |
| 1951 | 22.1 | 18.0 | 123 | 30 | 74.9 | 78.8 | 95 | 41 | 129 | 39 |
| 1952 | 19.9 | 17.0 | 117 | 29 | 83.9 | 89.0 | 94 | 46 | 124 | 36 |
| 1953 | 23.3 | 19.6 | 119 | 33 | 80.9 | 85.8 | 94 | 45 | 127 | 42 |
| 1954 | 28.8 | 21.0 | 137 | 35 | 83.2 | 96.4 | 86 | 50 | 159 | 56 |
| 1955 | 33.2 | 24.8 | 134 | 42 | 86.1 | 94.1 | 91 | 49 | 147 | 62 |
| 1956 | 28.5 | 21.9 | 130 | 37 | 98.0 | 104.3 | 94 | 54 | 138 | 51 |
| 1957 | 33.2 | 27.7 | 120 | 47 | 116.7 | 124.1 | 94 | 65 | 128 | 60 |
| 1958 | 31.8 | 26.3 | 121 | 44 | 110.5 | 121.1 | 91 | 63 | 133 | 59 |
| 1959 | 32.8 | 29.0 | 113 | 49 | 114.6 | 129.1 | 89 | 67 | 127 | 62 |
| 1960 | 26.1 | 25.6 | 102 | 43 | 128.2 | 134.6 | 95 | 70 | 107 | 46 |
| 1961 | 28.4 | 28.5 | 100 | 48 | 146.3 | 152.6 | 96 | 80 | 104 | 50 |
| 1962 | 45.9 | 41.7 | 110 | 70 | 171.4 | 179.4 | 96 | 93 | 115 | 81 |
| 1963 | 59.2 | 59.2 | 100 | 100 | 192.1 | 192.1 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 69.0 | 64.5 | 107 | 109 | 181.4 | 192.1 | 94 | 100 | 114 | 124 |
| 1965 | 78.0 | 69.6 | 112 | 118 | 208.4 | 219.0 | 95 | 114 | 118 | 139 |
| 1966 | 88.8 | 77.9 | 114 | 132 | 234.8 | 243.0 | 97 | 127 | 118 | 156 |
| 1967 | 92.2 | 78.8 | 117 | 133 | 250.6 | 254.5 | 99 | 133 | 118 | 157 |
| 1968 | 98.4 | 88.6 | 111 | 150 | 266.3 | 274.9 | 97 | 143 | 114 | 171 |
| 1969 | 111.0 | 104.2 | 107 | 176 | 305.4 | 312.3 | 98 | 163 | 109 | 192 |
| 1970 | 107.2 | 100.5 | 107 | 170 | 352.8 | 343.2 | 103 | 179 | 104 | 177 |
| 1971 | 118.8 | 105.3 | 113 | 178 | 390.8 | 368.0 | 106 | 192 | 107 | 190 |
| 1972 | 134.0 | | | | | 424.0 | | | | |

PANAMA: 1928-1972

Exportaciones — Exports
 Importaciones - - - Imports
 Millones de dólares

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade
 Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports
 Escala semilogarítmica



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

PARAGUAY

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|----------------------|-----------------|-------------------|---------------------------------------|----------------------|-----------------|-------------------|---|--|
| | Valores/Values | A precios de 1963 | Indices/Indexes | Valor unitario | Valores/Values | A precios de 1963 | Indices/Indexes | Valor unitario | | |
| | Corrientes At current prices | At 1963 prices | Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | At 1963 prices | Unit value | Quantum | | |
| 1928 | | | | | 27.6 | | | | | |
| 1929 | | | | | 26.4 | | | | | |
| 1930 | 20.1 | | | | 25.3 | | | | | |
| 1931 | 14.6 | | | | 13.7 | | | | | |
| 1932 | 12.7 | | | | 7.4 | | | | | |
| 1933 | 9.2 | | | | 8.3 | | | | | |
| 1934 | 8.4 | | | | 9.1 | | | | | |
| 1935 | 8.5 | | | | 10.3 | | | | | |
| 1936 | 7.1 | | | | 8.7 | | | | | |
| 1937 | 8.2 | | | | 11.0 | | | | | |
| 1938 | 7.0 | | | | 11.4 | | | | | |
| 1939 | 6.9 | 22.9 | 31 | 57 | 9.3 | | | | | |
| 1940 | 6.0 | 24.1 | 29 | 60 | 9.8 | | | | | |
| 1941 | 8.0 | 19.4 | 31 | 48 | 7.6 | | | | | |
| 1942 | 8.6 | 25.8 | 31 | 64 | 10.7 | | | | | |
| 1943 | 10.6 | 26.1 | 33 | 65 | 13.1 | | | | | |
| 1944 | 13.7 | 27.2 | 39 | 68 | 14.2 | | | | | |
| 1945 | 22.3 | 26.5 | 52 | 66 | 20.7 | | | | | |
| 1946 | 26.8 | 38.2 | 58 | 95 | 24.9 | | | | | |
| 1947 | 21.3 | 41.0 | 65 | 102 | 25.7 | | | | | |
| 1948 | 28.2 | 22.9 | 93 | 57 | 28.2 | | | | | |
| 1949 | 32.9 | 25.2 | 112 | 63 | 33.0 | | | | | |
| | | 29.1 | 113 | 72 | | | | | | |

PARAGUAY (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio | Poder de compra de las exporta- ciones |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------------------|--|--|
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Indices/ Índices | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Indices/ Índices | | |
| 1950 | 33.1 | 30.4 | 109 | 76 | 21.8 | | | | | |
| 1951 | 37.7 | 25.8 | 146 | 64 | 29.4 | | | | | |
| 1952 | 31.3 | 21.4 | 146 | 53 | 35.6 | | | | | |
| 1953 | 30.7 | 25.0 | 123 | 62 | 27.0 | | | | | |
| 1954 | 34.0 | 22.7 | 150 | 56 | 36.5 | | | | | |
| 1955 | 35.1 | 22.4 | 157 | 56 | 32.1 | | | | | |
| 1956 | 36.7 | 28.4 | 129 | 71 | 27.3 | | | | | |
| 1957 | 32.9 | 26.7 | 123 | 66 | 30.8 | | | | | |
| 1958 | 34.1 | 28.7 | 119 | 71 | 37.2 | | | | | |
| 1959 | 31.2 | 26.7 | 117 | 66 | 30.9 | | | | | |
| 1960 | 27.0 | 27.6 | 98 | 69 | 38.2 | | | | | |
| 1961 | 30.7 | 31.3 | 98 | 78 | 40.9 | | | | | |
| 1962 | 33.5 | 35.3 | 95 | 88 | 41.2 | | | | | |
| 1963 | 40.2 | 40.2 | 100 | 100 | 38.7 | | | | | |
| 1964 | 49.8 | 44.5 | 112 | 111 | 39.8 | | | | | |
| 1965 | 57.3 | 49.8 | 115 | 124 | 55.4 | | | | | |
| 1966 | 49.4 | 43.3 | 114 | 108 | 58.8 | | | | | |
| 1967 | 48.3 | 48.8 | 99 | 121 | 70.8 | | | | | |
| 1968 | 47.6 | 46.9 | 102 | 117 | 72.8 | | | | | |
| 1969 | 51.0 | 49.4 | 103 | 123 | 82.0 | | | | | |
| 1970 | 64.1 | 55.7 | 115 | 139 | 76.2 | | | | | |
| 1971 | 65.2 | 56.4 | 115 | 140 | 83.0 | | | | | |
| 1972 | 87.5 | 67.3 | 130 | 167 | 83.0 | | | | | |
| | | | | | | 29.0 | 106 | 75 | 116 | 77 |
| | | | | | | 33.5 | 111 | 87 | 107 | 76 |
| | | | | | | 30.0 | 103 | 78 | 114 | 75 |
| | | | | | | 36.4 | 105 | 94 | 93 | 64 |
| | | | | | | 40.1 | 102 | 104 | 96 | 75 |
| | | | | | | 40.8 | 101 | 105 | 94 | 83 |
| | | | | | | 38.7 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| | | | | | | 36.2 | 110 | 94 | 102 | 113 |
| | | | | | | 49.9 | 111 | 129 | 104 | 129 |
| | | | | | | 53.4 | 110 | 138 | 104 | 112 |
| | | | | | | 61.6 | 115 | 159 | 86 | 104 |
| | | | | | | 61.7 | 118 | 159 | 86 | 101 |
| | | | | | | 68.9 | 119 | 178 | 87 | 107 |
| | | | | | | 61.0 | 125 | 158 | 92 | 128 |
| | | | | | | 63.8 | 130 | 165 | 88 | 123 |
| | | | | | | 60.6 | 137 | 157 | 95 | 159 |

PARAGUAY: 1928-1972

Exportaciones — Exports

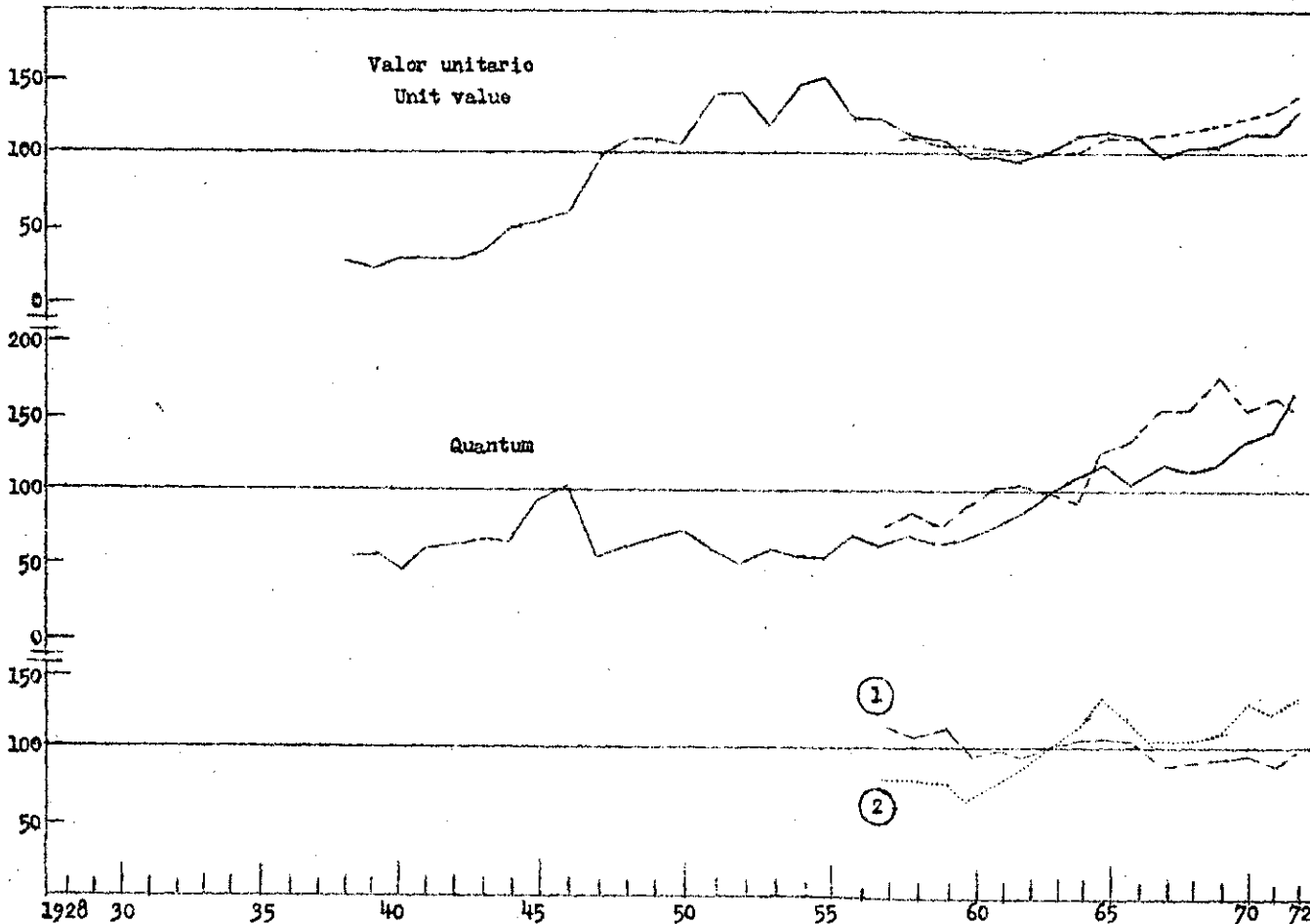
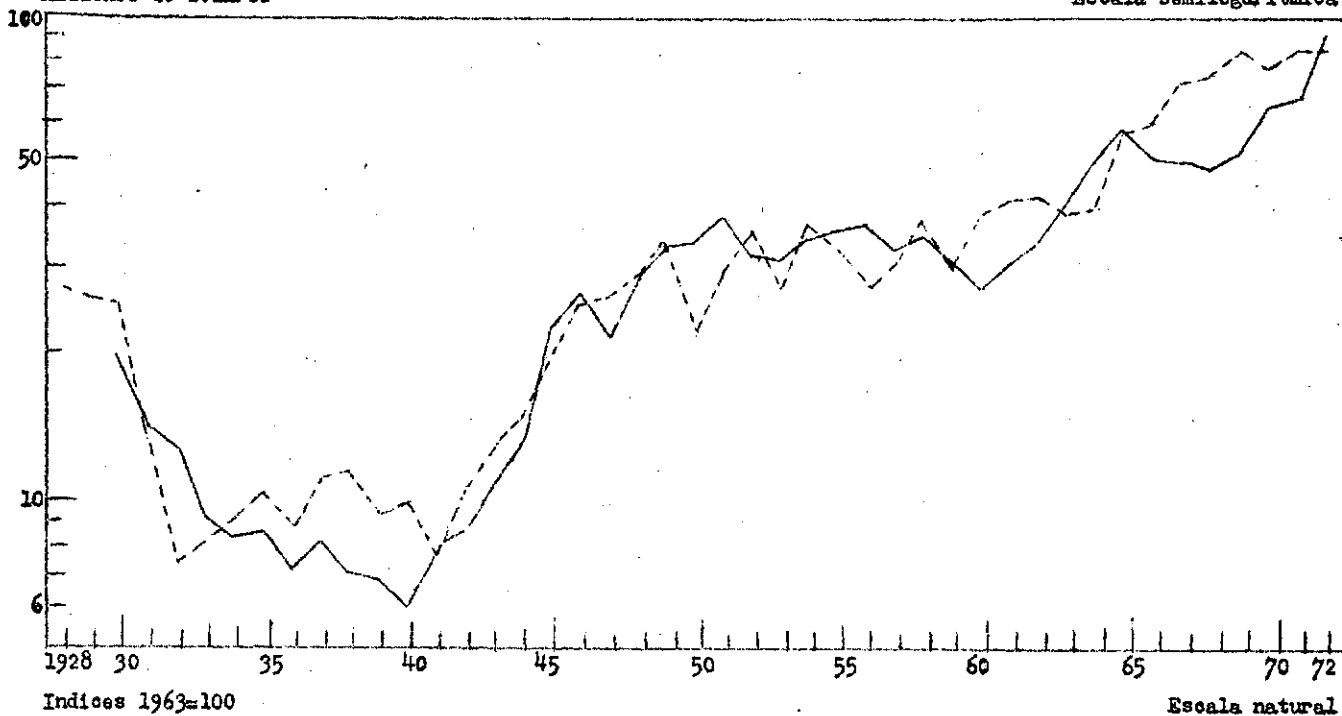
Importaciones - - - Imports

Millones de dólares

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade

Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports

Escala semilogarítmica



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

PERU

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|-----------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|-----------------|---|--|
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Índices/Indexes | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Índices/Indexes | | |
| | | | | Quantum | | | | Quantum | | |
| 1928 | 213.0 | 183.6 | 116 | 34 | 119.0 | | | | | |
| 1929 | 226.0 | 198.2 | 114 | 37 | 129.0 | 172.1 | 75 | 30 | 152 | 56 |
| 1930 | 139.0 | 185.3 | 75 | 34 | 86.0 | 126.2 | 68 | 22 | 110 | 37 |
| 1931 | 83.0 | 162.7 | 51 | 30 | 49.0 | 86.0 | 57 | 15 | 89 | 27 |
| 1932 | 63.0 | 140.0 | 45 | 26 | 30.0 | 63.1 | 48 | 11 | 94 | 24 |
| 1933 | 61.0 | 174.3 | 35 | 32 | 27.0 | 68.8 | 39 | 12 | 90 | 29 |
| 1934 | 71.0 | 202.9 | 35 | 38 | 40.0 | 120.5 | 33 | 21 | 106 | 40 |
| 1935 | 75.0 | 214.3 | 35 | 40 | 44.0 | 137.7 | 32 | 24 | 109 | 44 |
| 1936 | 89.0 | 224.3 | 37 | 42 | 50.0 | 143.4 | 35 | 25 | 106 | 45 |
| 1937 | 92.0 | 255.6 | 36 | 48 | 59.0 | 155.3 | 38 | 27 | 95 | 46 |
| 1938 | 75.0 | 208.3 | 36 | 39 | 58.0 | 156.8 | 37 | 27 | 97 | 38 |
| 1939 | 71.0 | 202.9 | 35 | 38 | 48.0 | 141.2 | 34 | 25 | 103 | 39 |
| 1940 | 65.0 | 175.7 | 37 | 33 | 52.0 | 136.8 | 38 | 24 | 97 | 32 |
| 1941 | 74.0 | 200.0 | 37 | 37 | 55.0 | 141.0 | 39 | 25 | 95 | 35 |
| 1942 | 75.0 | 163.0 | 46 | 30 | 51.0 | 108.5 | 47 | 19 | 98 | 29 |
| 1943 | 71.0 | 154.3 | 46 | 29 | 69.0 | 125.5 | 55 | 22 | 84 | 24 |
| 1944 | 84.0 | 161.5 | 52 | 30 | 79.0 | 149.1 | 53 | 26 | 98 | 29 |
| 1945 | 104.0 | 182.5 | 57 | 34 | 85.0 | 149.1 | 57 | 26 | 100 | 34 |
| 1946 | 150.0 | 214.3 | 70 | 40 | 124.0 | 182.4 | 68 | 32 | 103 | 41 |
| 1947 | 154.0 | 155.6 | 99 | 29 | 168.0 | 204.9 | 82 | 36 | 121 | 35 |
| 1948 | 159.1 | 154.5 | 103 | 29 | 167.8 | 180.4 | 93 | 33 | 111 | 32 |
| 1949 | 150.5 | 158.4 | 95 | 29 | 167.1 | 208.9 | 80 | 38 | 119 | 35 |

PERU (conclusión)

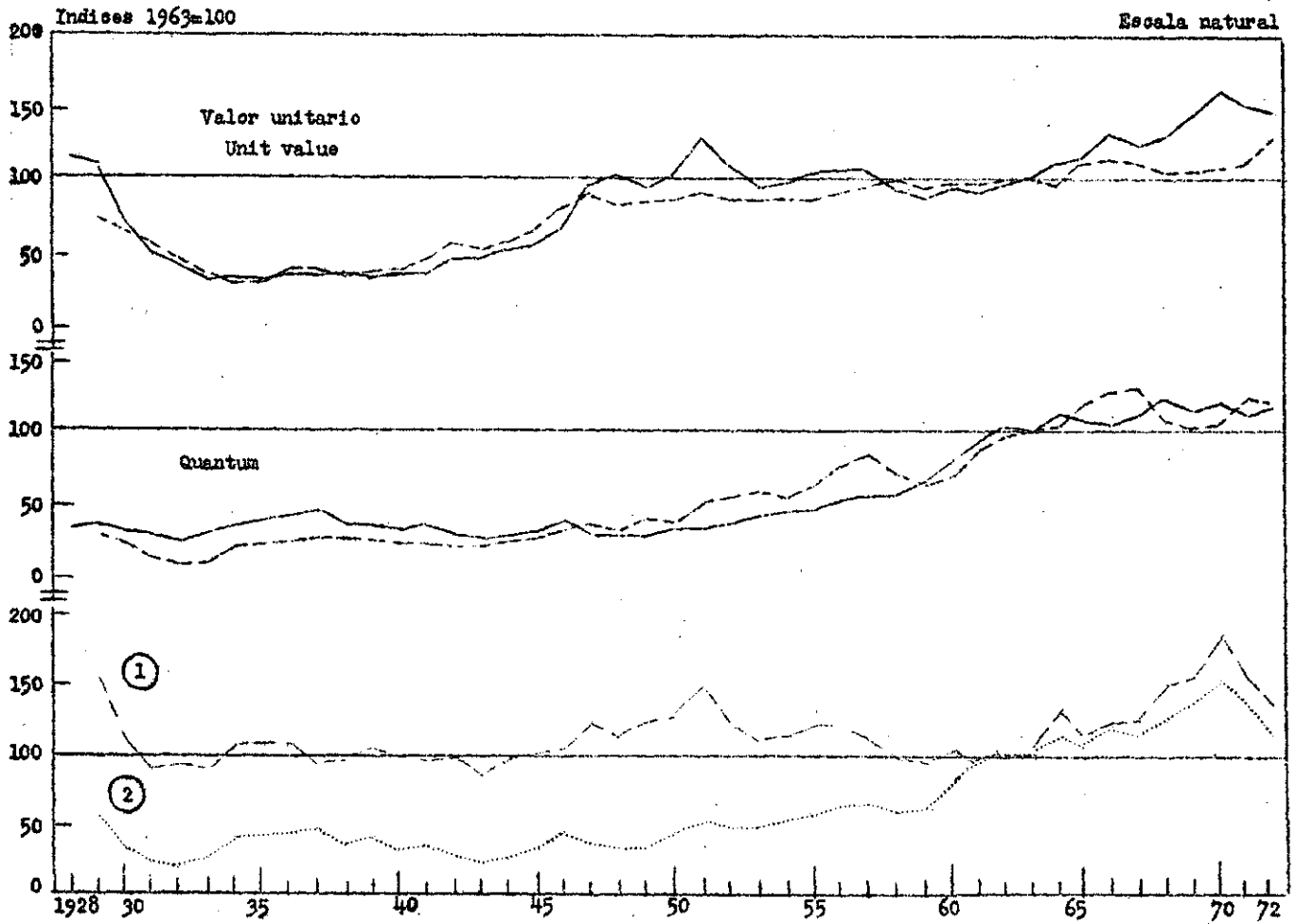
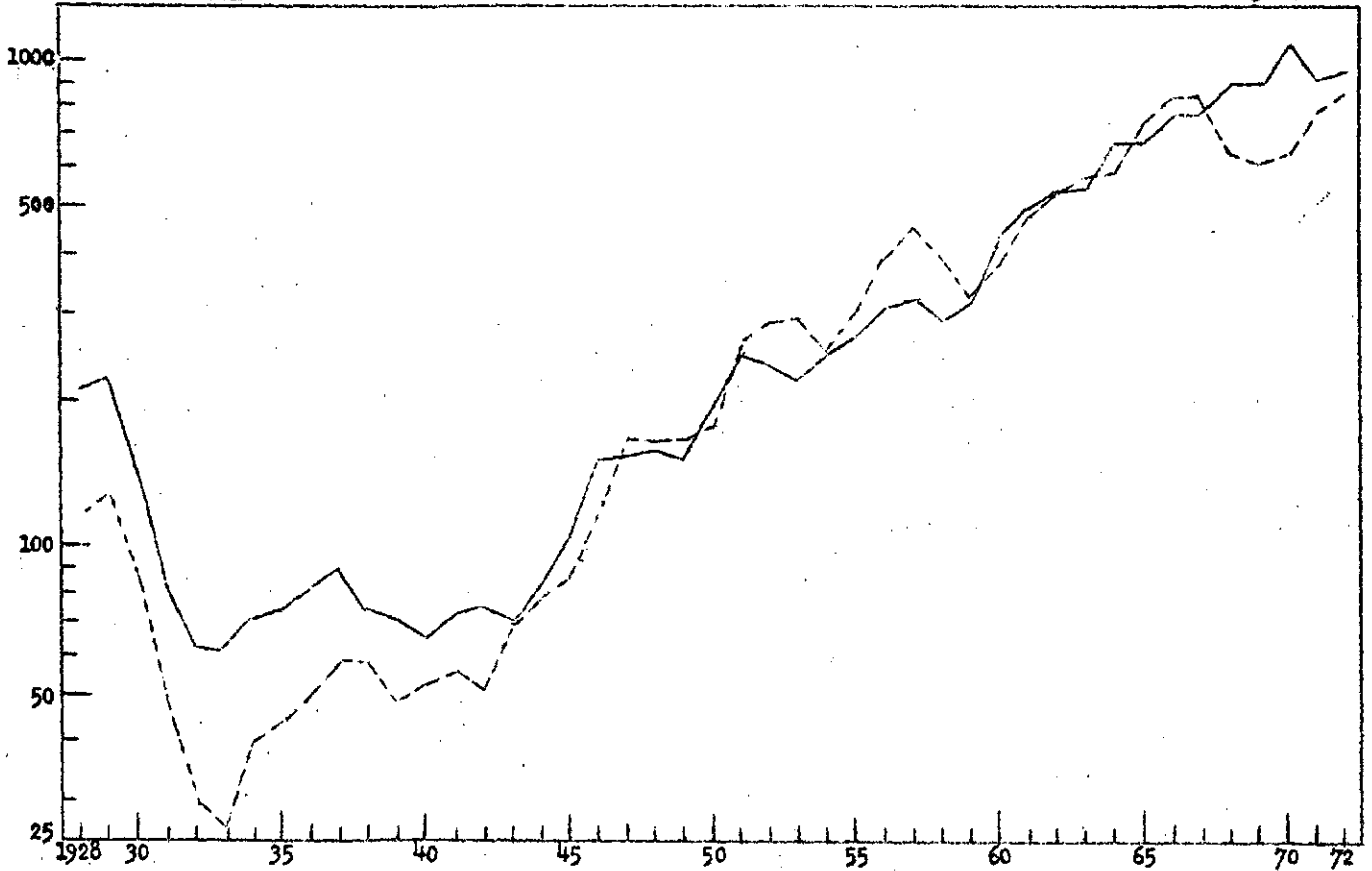
| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchasing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|---|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1950 | 193.3 | 187.7 | 103 | 35 | 175.6 | 214.1 | 82 | 39 | 126 | 44 |
| 1951 | 248.5 | 188.3 | 132 | 35 | 261.9 | 294.3 | 89 | 53 | 148 | 52 |
| 1952 | 294.8 | 211.5 | 111 | 39 | 287.5 | 309.1 | 93 | 56 | 119 | 46 |
| 1953 | 219.0 | 230.5 | 95 | 43 | 292.8 | 336.6 | 87 | 61 | 109 | 47 |
| 1954 | 245.7 | 253.3 | 97 | 47 | 249.7 | 290.3 | 86 | 53 | 113 | 53 |
| 1955 | 268.1 | 259.9 | 103 | 48 | 299.5 | 343.1 | 87 | 62 | 118 | 57 |
| 1956 | 309.1 | 291.5 | 106 | 54 | 304.2 | 425.9 | 90 | 77 | 118 | 64 |
| 1957 | 320.4 | 301.6 | 106 | 56 | 449.5 | 482.3 | 93 | 87 | 114 | 64 |
| 1958 | 282.4 | 306.5 | 92 | 57 | 382.7 | 407.9 | 94 | 74 | 98 | 56 |
| 1959 | 312.8 | 352.9 | 89 | 66 | 316.7 | 338.3 | 94 | 61 | 95 | 63 |
| 1960 | 427.2 | 450.5 | 95 | 84 | 371.6 | 391.4 | 95 | 71 | 100 | 84 |
| 1961 | 491.4 | 523.4 | 94 | 97 | 467.1 | 479.6 | 97 | 87 | 97 | 94 |
| 1962 | 534.6 | 553.5 | 97 | 103 | 532.7 | 533.7 | 100 | 97 | 97 | 100 |
| 1963 | 537.2 | 537.2 | 100 | 100 | 551.8 | 551.8 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 665.4 | 593.7 | 112 | 111 | 569.0 | 580.5 | 98 | 105 | 114 | 127 |
| 1965 | 663.8 | 574.8 | 116 | 107 | 716.6 | 643.2 | 111 | 117 | 105 | 112 |
| 1966 | 760.6 | 570.7 | 133 | 106 | 814.3 | 706.1 | 115 | 128 | 116 | 123 |
| 1967 | 754.1 | 592.2 | 127 | 110 | 817.7 | 732.1 | 112 | 133 | 113 | 124 |
| 1968 | 864.8 | 665.9 | 130 | 124 | 636.8 | 587.3 | 108 | 106 | 120 | 149 |
| 1969 | 864.3 | 602.1 | 144 | 112 | 599.1 | 559.5 | 107 | 101 | 135 | 151 |
| 1970 | 1 045.6 | 645.6 | 162 | 120 | 622.5 | 573.3 | 109 | 104 | 149 | 179 |
| 1971 | 892.2 | 592.1 | 151 | 110 | 752.2 | 683.4 | 110 | 124 | 137 | 151 |
| 1972 | 912.0 | 620.4 | 147 | 115 | 820.0 | 640.6 | 128 | 116 | 115 | 132 |

PERU: 1928-1972

Exportaciones——Exports
 Importaciones-----Imports
 Millones de dólares

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade
 Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports

Escala semilogarítmica



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

REPUBLICA DOMINICANA

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|------------------------------------|---|------------------------------------|---------|------------------------------------|---|------------------------------------|---------|--|--|
| | Valores/Values | | Índices/Indexes | | Valores/Values | | Índices/Values | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | | | | | | | | | | |
| 1929 | | | | | | | | | | |
| 1930 | 18.6 | 84.9 | 22 | 49 | 29.0 | 40.5 | 72 | 22 | 31 | 15 |
| 1931 | 13.1 | 77.9 | 17 | 45 | 19.0 | 33.1 | 57 | 18 | 30 | 14 |
| 1932 | 11.0 | 90.1 | 12 | 52 | 15.0 | 31.3 | 48 | 17 | 25 | 13 |
| 1933 | 9.4 | 79.7 | 12 | 46 | 14.0 | 36.8 | 38 | 20 | 32 | 15 |
| 1934 | 12.6 | 88.3 | 14 | 51 | 12.0 | 35.0 | 34 | 19 | 41 | 21 |
| 1935 | 15.2 | 102.2 | 15 | 59 | 11.0 | 35.0 | 31 | 19 | 48 | 28 |
| 1936 | 14.8 | 107.4 | 14 | 62 | 11.0 | 35.0 | 31 | 19 | 45 | 28 |
| 1937 | 17.9 | 100.5 | 18 | 58 | 13.0 | 36.8 | 35 | 20 | 51 | 30 |
| 1938 | 14.7 | 110.8 | 13 | 64 | 13.0 | 38.6 | 34 | 21 | 38 | 24 |
| 1939 | 18.4 | 110.8 | 17 | 64 | 13.0 | 42.3 | 31 | 23 | 55 | 35 |
| 1940 | 18.0 | 102.2 | 18 | 59 | 12.0 | 33.1 | 36 | 18 | 50 | 30 |
| 1941 | 16.6 | 126.0 | 14 | 67 | 13.0 | 33.1 | 39 | 18 | 36 | 24 |
| 1942 | 19.8 | 64.1 | 31 | 37 | 13.0 | 27.6 | 47 | 15 | 66 | 24 |
| 1943 | 36.2 | 107.4 | 34 | 62 | 16.0 | 29.4 | 54 | 16 | 63 | 39 |
| 1944 | 60.2 | 162.8 | 37 | 94 | 21.0 | 33.1 | 63 | 18 | 59 | 55 |
| 1945 | 43.5 | 102.2 | 43 | 59 | 20.0 | 31.3 | 64 | 17 | 67 | 40 |
| 1946 | 64.8 | 126.4 | 51 | 73 | 31.0 | 44.2 | 70 | 24 | 73 | 53 |
| 1947 | 83.2 | 123.0 | 68 | 71 | 60.0 | 68.1 | 88 | 37 | 77 | 55 |
| 1948 | 81.8 | 106.2 | 77 | 61 | 74.3 | 76.6 | 97 | 42 | 79 | 48 |
| 1949 | 73.0 | 90.1 | 81 | 52 | 51.0 | 55.4 | 92 | 30 | 88 | 46 |

105

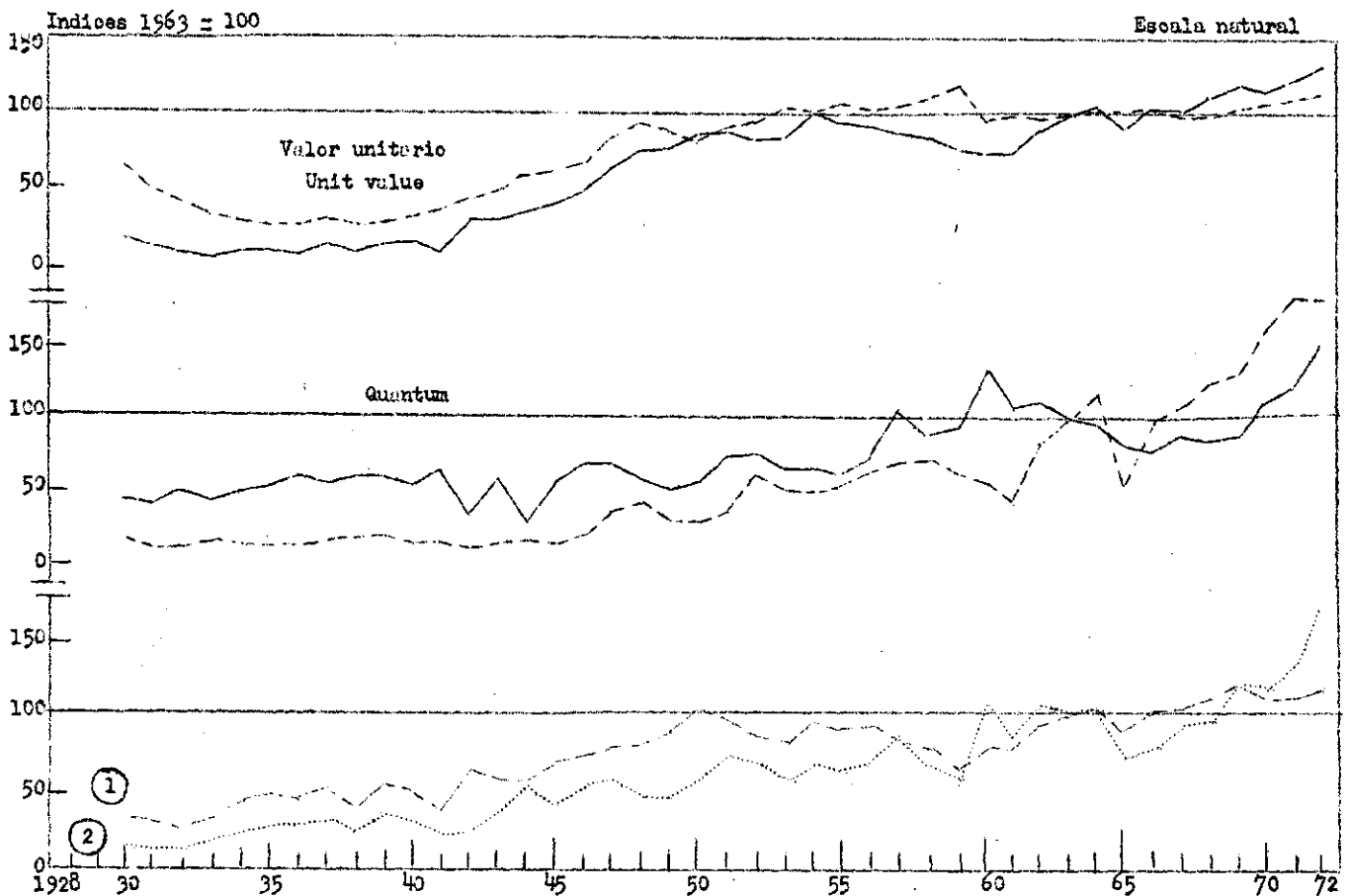
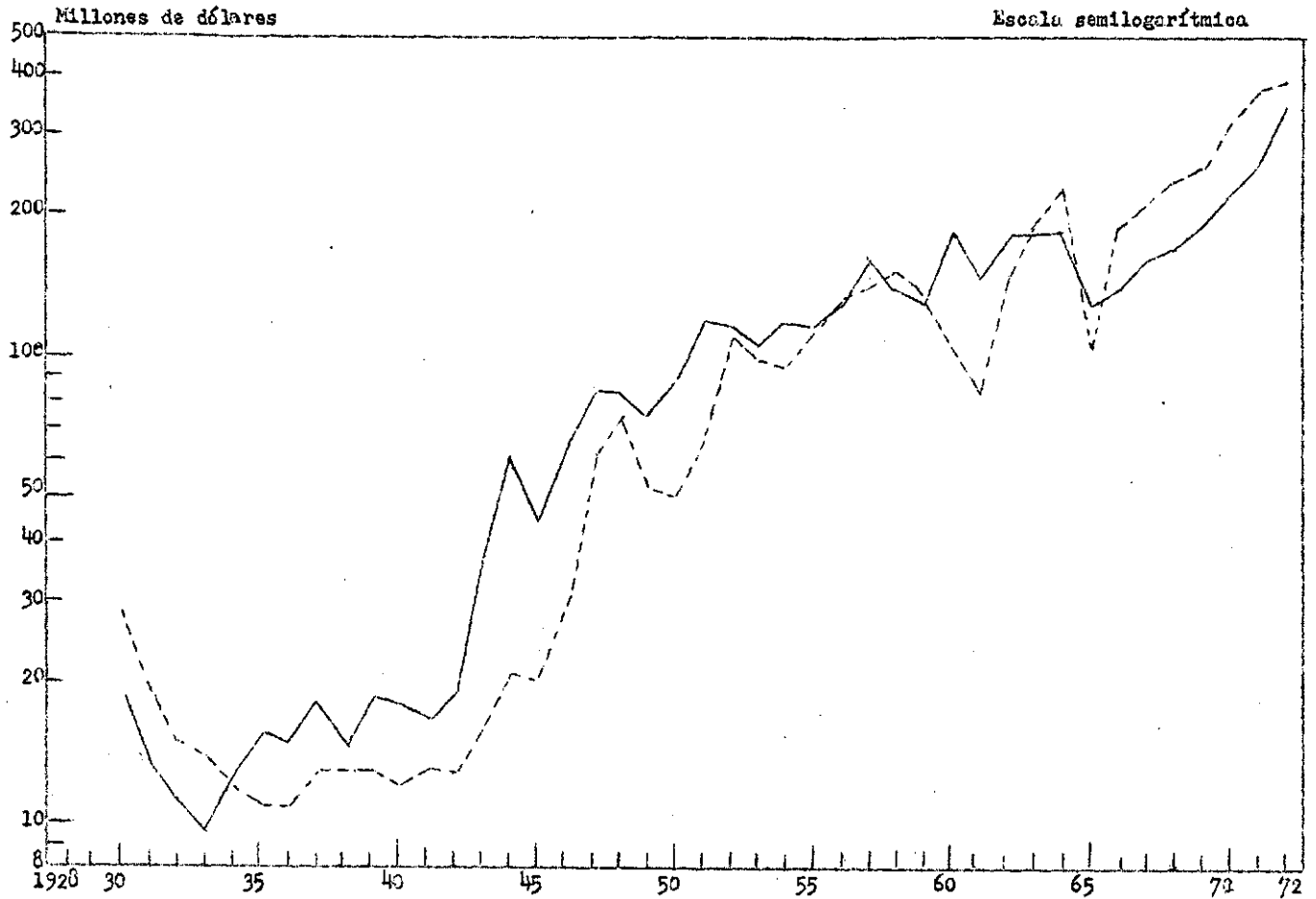
REPUBLICA DOMINICANA (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las expor- taciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|------------------------------------|---|------------------------------------|---------|------------------------------------|---|------------------------------------|---------|--|---|
| | Valores/Values | | Indíces/Indexes | | Valores/Values | | Indíces/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1950 | 86.5 | 98.3 | 88 | 57 | 49.6 | 57.7 | 86 | 31 | 102 | 58 |
| 1951 | 118.2 | 129.9 | 91 | 75 | 66.6 | 70.1 | 95 | 38 | 96 | 72 |
| 1952 | 115.0 | 132.2 | 87 | 76 | 110.9 | 112.0 | 99 | 61 | 88 | 67 |
| 1953 | 104.2 | 117.1 | 89 | 68 | 98.5 | 92.9 | 106 | 51 | 84 | 57 |
| 1954 | 118.8 | 117.6 | 101 | 68 | 94.0 | 91.3 | 103 | 50 | 98 | 67 |
| 1955 | 114.3 | 116.6 | 98 | 67 | 113.2 | 104.8 | 108 | 57 | 91 | 61 |
| 1956 | 123.2 | 127.0 | 97 | 73 | 125.7 | 119.7 | 105 | 65 | 92 | 67 |
| 1957 | 159.7 | 177.4 | 90 | 102 | 136.0 | 128.3 | 106 | 70 | 85 | 87 |
| 1958 | 134.5 | 154.6 | 87 | 89 | 148.7 | 131.6 | 113 | 72 | 77 | 69 |
| 1959 | 128.1 | 164.2 | 78 | 95 | 135.0 | 111.6 | 121 | 61 | 64 | 61 |
| 1960 | 179.7 | 233.4 | 77 | 135 | 100.0 | 104.2 | 96 | 57 | 80 | 108 |
| 1961 | 142.1 | 184.5 | 77 | 107 | 80.0 | 80.0 | 100 | 44 | 77 | 82 |
| 1962 | 172.4 | 191.6 | 90 | 111 | 148.0 | 150.7 | 98 | 82 | 92 | 102 |
| 1963 | 173.2 | 173.2 | 100 | 100 | 184.0 | 184.0 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 179.4 | 169.2 | 106 | 98 | 221.0 | 216.6 | 102 | 118 | 104 | 102 |
| 1965 | 125.5 | 137.9 | 91 | 80 | 100.0 | 99.5 | 101 | 54 | 90 | 72 |
| 1966 | 136.7 | 134.0 | 102 | 77 | 185.2 | 182.2 | 102 | 99 | 100 | 77 |
| 1967 | 156.2 | 154.7 | 101 | 89 | 201.0 | 200.6 | 100 | 109 | 101 | 90 |
| 1968 | 163.5 | 146.0 | 112 | 84 | 226.0 | 225.8 | 100 | 123 | 112 | 94 |
| 1969 | 184.0 | 153.3 | 120 | 89 | 243.0 | 238.2 | 102 | 129 | 118 | 120 |
| 1970 | 213.6 | 185.7 | 115 | 107 | 307.0 | 292.4 | 105 | 159 | 110 | 118 |
| 1971 | 247.0 | 205.8 | 120 | 119 | 358.0 | 328.4 | 109 | 178 | 110 | 131 |
| 1972 | 330.0 | 253.8 | 130 | 147 | 370.0 | 324.6 | 114 | 176 | 114 | 168 |

REPUBLICA DOMINICANA: 1928-1972

Exportaciones ——— Exports
 Importaciones - - - - Imports

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade
 Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

URUGUAY

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100) / (Values in millions of dollars; indexes: 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | | | | | | | | | | |
| 1929 | | | | | | | | | | |
| 1930 | 148.7 | | | | 137.0 | | | | | |
| 1931 | 75.7 | | | | 109.0 | | | | | |
| 1932 | 46.4 | | | | 44.0 | | | | | |
| 1933 | 53.1 | | | | 51.0 | | | | | |
| 1934 | 56.4 | | | | 50.3 | | | | | |
| 1935 | 76.9 | 201.5 | 38 | 122 | 48.0 | 141.2 | 34 | 80 | 112 | 137 |
| 1936 | 72.2 | 165.2 | 44 | 100 | 53.0 | 165.6 | 32 | 94 | 138 | 138 |
| 1937 | 78.2 | 185.0 | 42 | 112 | 65.0 | 194.6 | 33 | 110 | 127 | 142 |
| 1938 | 62.1 | 176.8 | 35 | 107 | 62.0 | 187.5 | 33 | 106 | 106 | 113 |
| 1939 | 62.9 | 186.7 | 34 | 113 | 52.0 | 171.6 | 30 | 97 | 113 | 128 |
| 1940 | 66.4 | 183.4 | 36 | 111 | 55.0 | 171.6 | 32 | 97 | 113 | 125 |
| 1941 | 70.8 | 181.7 | 39 | 110 | 63.0 | 178.7 | 35 | 101 | 111 | 122 |
| 1942 | 57.8 | 105.7 | 55 | 64 | 64.0 | 152.1 | 42 | 86 | 131 | 84 |
| 1943 | 100.0 | 194.9 | 51 | 118 | 64.0 | 120.3 | 53 | 68 | 96 | 113 |
| 1944 | 97.6 | 183.4 | 53 | 111 | 72.0 | 122.1 | 59 | 69 | 90 | 100 |
| 1945 | 122.0 | 208.2 | 59 | 126 | 94.0 | 148.6 | 63 | 84 | 94 | 118 |
| 1946 | 152.8 | 199.9 | 76 | 121 | 147.0 | 199.9 | 74 | 113 | 103 | 125 |
| 1947 | 162.5 | 163.5 | 99 | 99 | 215.0 | 253.0 | 85 | 143 | 116 | 115 |
| 1948 | 179.0 | 159.8 | 112 | 97 | 200.4 | 192.7 | 104 | 109 | 108 | 105 |
| 1949 | 191.7 | 174.3 | 110 | 106 | 181.2 | 169.3 | 107 | 96 | 103 | 109 |

URUGUAY (conclusión)

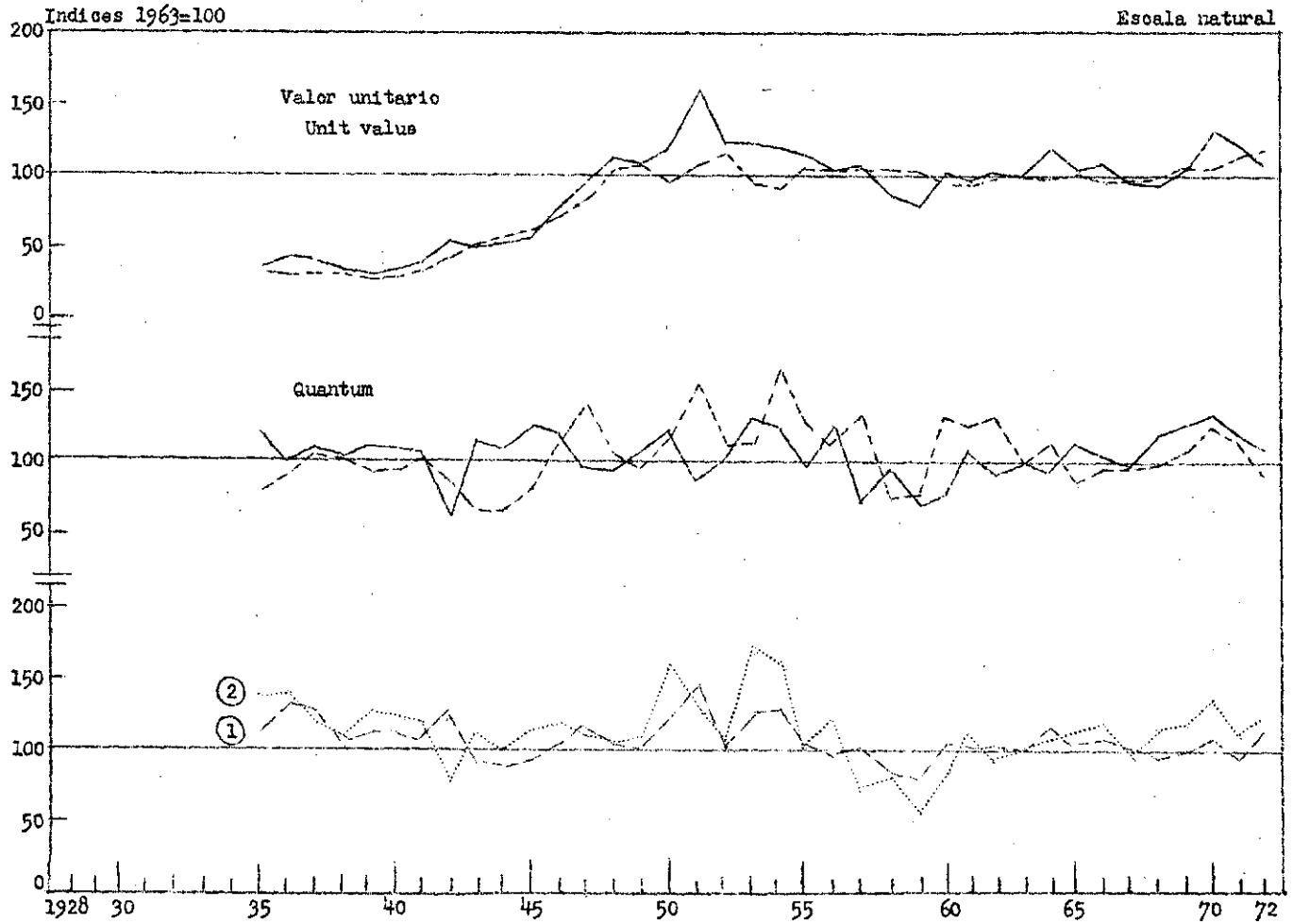
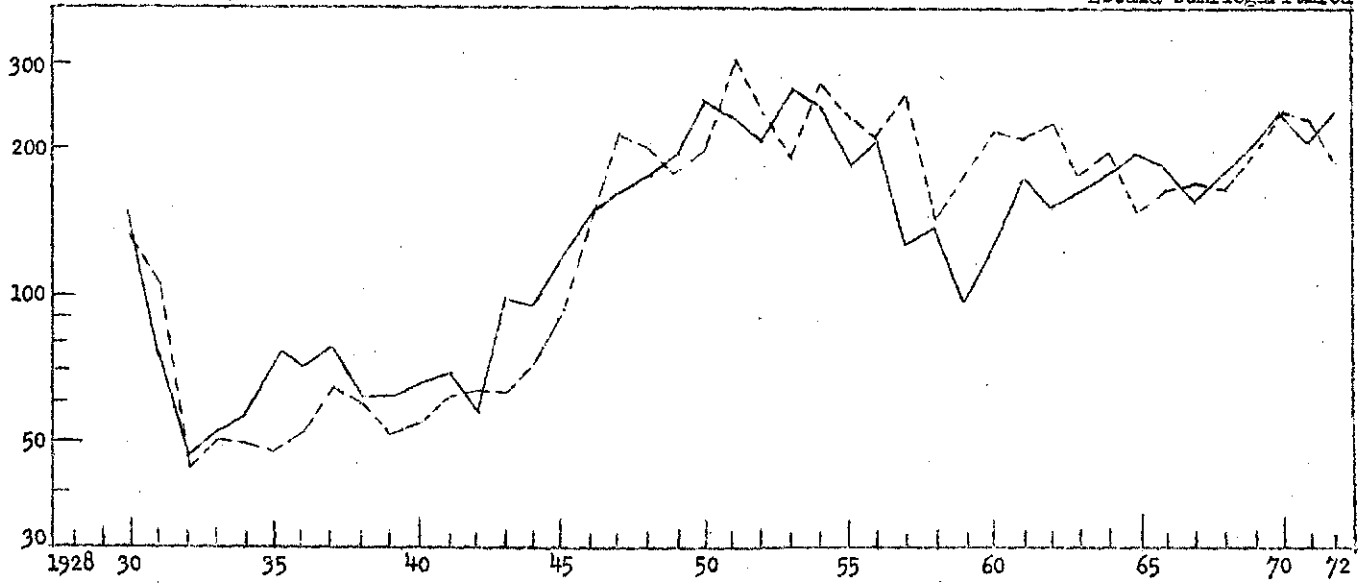
| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|--|---|--|---------|--|---|--|---------|---|--|
| | Valores/Value | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1950 | 254.3 | 213.7 | 119 | 129 | 200.8 | 209.2 | 96 | 118 | 124 | 160 |
| 1951 | 236.3 | 146.8 | 161 | 89 | 309.4 | 283.9 | 109 | 160 | 148 | 132 |
| 1952 | 208.9 | 171.2 | 122 | 104 | 236.2 | 200.2 | 118 | 113 | 103 | 107 |
| 1953 | 269.8 | 221.1 | 122 | 134 | 193.1 | 203.3 | 95 | 115 | 128 | 172 |
| 1954 | 249.0 | 207.5 | 120 | 126 | 273.2 | 297.0 | 92 | 168 | 130 | 164 |
| 1955 | 183.7 | 164.0 | 112 | 99 | 236.7 | 225.4 | 105 | 127 | 107 | 106 |
| 1956 | 211.1 | 206.9 | 102 | 125 | 209.1 | 201.1 | 104 | 114 | 98 | 123 |
| 1957 | 128.2 | 119.8 | 107 | 73 | 252.9 | 238.6 | 106 | 135 | 101 | 74 |
| 1958 | 138.6 | 159.3 | 87 | 96 | 143.1 | 136.3 | 105 | 77 | 83 | 80 |
| 1959 | 97.8 | 119.3 | 82 | 72 | 176.0 | 172.5 | 102 | 98 | 80 | 58 |
| 1960 | 129.4 | 128.1 | 101 | 78 | 215.9 | 232.2 | 93 | 131 | 109 | 85 |
| 1961 | 174.7 | 180.1 | 97 | 109 | 207.5 | 220.7 | 94 | 125 | 103 | 112 |
| 1962 | 153.4 | 151.9 | 101 | 92 | 228.6 | 230.9 | 99 | 131 | 102 | 94 |
| 1963 | 165.2 | 165.2 | 100 | 100 | 176.9 | 176.9 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 178.9 | 151.6 | 118 | 92 | 197.9 | 200.7 | 99 | 113 | 119 | 109 |
| 1965 | 191.2 | 185.6 | 103 | 112 | 150.4 | 148.9 | 101 | 84 | 102 | 114 |
| 1966 | 185.8 | 175.3 | 106 | 106 | 164.0 | 171.7 | 96 | 97 | 110 | 117 |
| 1967 | 158.7 | 161.9 | 98 | 98 | 170.2 | 171.3 | 99 | 97 | 99 | 97 |
| 1968 | 179.1 | 195.8 | 92 | 119 | 165.0 | 169.2 | 98 | 96 | 94 | 112 |
| 1969 | 200.3 | 198.4 | 101 | 120 | 197.3 | 189.6 | 104 | 107 | 97 | 116 |
| 1970 | 232.7 | 215.7 | 108 | 131 | 232.8 | 221.6 | 105 | 125 | 103 | 135 |
| 1971 | 205.7 | 199.9 | 103 | 121 | 222.0 | 200.0 | 111 | 113 | 93 | 113 |
| 1972 | 233.4 | 178.2 | 131 | 108 | 187.0 | 159.8 | 117 | 90 | 112 | 121 |

URUGUAY: 1928-1972

Exportaciones ——— Exports
Importaciones - - - - - Imports
Millones de dólares

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade
Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports

Escala semilogarítmica



VALORES E INDICES DEL COMERCIO EXTERIOR
EXTERNAL TRADE VALUES AND INDEXES

VENEZUELA

(Valores en millones de dólares; índices a base de 1963 = 100)/(Values in millions of dollars; indexes 1963 = 100)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---------------------------------------|---|------------------------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indíces/Indexes | | Valores/Values | | Indíces/Indexes | | | |
| | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | Corrientes At current prices | A precios de 1963 At 1963 prices | Valor unitario Unit value | Quantum | | |
| 1928 | 197.0 | 243.2 | 81 | 10 | 140.0 | 388.9 | 36 | 41 | 225 | 23 |
| 1929 | 253.0 | 301.2 | 84 | 12 | 162.0 | 490.9 | 33 | 52 | 255 | 31 |
| 1930 | 307.0 | 304.0 | 101 | 12 | 129.0 | 358.3 | 36 | 38 | 281 | 34 |
| 1931 | 187.0 | 252.7 | 74 | 10 | 68.0 | 200.0 | 34 | 21 | 218 | 22 |
| 1932 | 170.0 | 257.6 | 66 | 10 | 44.0 | 151.7 | 29 | 16 | 228 | 23 |
| 1933 | 81.0 | 253.1 | 32 | 10 | 40.0 | 190.5 | 21 | 20 | 152 | 15 |
| 1934 | 120.0 | 285.7 | 42 | 12 | 42.0 | 161.5 | 26 | 17 | 162 | 19 |
| 1935 | 117.0 | 300.0 | 39 | 12 | 48.0 | 120.0 | 40 | 13 | 98 | 12 |
| 1936 | 150.0 | 326.1 | 46 | 13 | 61.0 | 174.3 | 35 | 18 | 131 | 17 |
| 1937 | 182.0 | 371.4 | 49 | 15 | 101.0 | 246.3 | 41 | 26 | 120 | 18 |
| 1938 | 181.0 | 385.1 | 47 | 16 | 109.0 | 265.9 | 41 | 28 | 115 | 18 |
| 1939 | 165.0 | 392.9 | 42 | 16 | 115.0 | 302.6 | 38 | 32 | 111 | 18 |
| 1940 | 158.0 | 336.2 | 47 | 14 | 109.0 | 272.5 | 40 | 29 | 118 | 17 |
| 1941 | 230.0 | 479.2 | 48 | 19 | 99.0 | 210.6 | 47 | 22 | 102 | 19 |
| 1942 | 157.0 | 307.8 | 51 | 12 | 72.0 | 135.8 | 53 | 14 | 96 | 12 |
| 1943 | 196.0 | 376.9 | 52 | 15 | 74.0 | 127.6 | 58 | 13 | 90 | 14 |
| 1944 | 277.0 | 522.6 | 53 | 21 | 125.0 | 271.7 | 46 | 29 | 115 | 24 |
| 1945 | 354.0 | 655.6 | 54 | 27 | 202.0 | 354.4 | 57 | 37 | 95 | 26 |
| 1946 | 507.0 | 768.2 | 66 | 31 | 329.0 | 491.0 | 67 | 52 | 99 | 31 |
| 1947 | 694.0 | 856.8 | 81 | 35 | 624.0 | 832.0 | 75 | 88 | 92 | 32 |
| 1948 | 1 108.4 | 1 016.9 | 109 | 41 | 812.8 | 1 111.9 | 73 | 117 | 149 | 61 |
| 1949 | 993.6 | 983.8 | 101 | 40 | 794.5 | 1 093.9 | 73 | 115 | 138 | 55 |

VENEZUELA (conclusión)

| Año Year | Exportaciones/Exports | | | | Importaciones/Imports | | | | Relación de precios del inter- cambio Terms of trade | Poder de compra de las exporta- ciones Purchas- ing power of exports |
|-------------|-------------------------|----------------------|-------------------|---------|-------------------------|----------------------|-------------------|---------|---|--|
| | Valores/Values | | Indices/Indexes | | Valores/Values | | Indices/Indexes | | | |
| | Corrientes | A precios de 1963 | Valor unitario | Quantum | Corrientes | A precios de 1963 | Valor unitario | Quantum | | |
| | At current prices | At 1963 prices | Unit value | | At current prices | At 1963 prices | Unit value | | | |
| 1950 | 1 165.2 | 1 109.7 | 105 | 45 | 665.5 | 933.2 | 71 | 98 | 148 | 67 |
| 1951 | 1 346.9 | 1 247.1 | 108 | 51 | 759.3 | 960.7 | 79 | 101 | 137 | 70 |
| 1952 | 1 452.2 | 1 344.6 | 108 | 55 | 845.2 | 1 040.7 | 81 | 110 | 133 | 73 |
| 1953 | 1 513.9 | 1 316.4 | 115 | 53 | 913.5 | 1 131.0 | 81 | 119 | 142 | 75 |
| 1954 | 1 672.6 | 1 417.5 | 118 | 57 | 1 024.0 | 1 248.0 | 82 | 131 | 144 | 82 |
| 1955 | 1 903.6 | 1 559.7 | 119 | 65 | 1 054.8 | 1 312.9 | 80 | 138 | 149 | 97 |
| 1956 | 2 220.4 | 1 850.3 | 120 | 75 | 1 253.3 | 1 463.9 | 86 | 154 | 140 | 105 |
| 1957 | 2 762.9 | 2 061.9 | 134 | 84 | 1 867.9 | 2 044.5 | 91 | 215 | 147 | 123 |
| 1958 | 2 507.8 | 1 974.6 | 127 | 80 | 1 599.0 | 1 727.3 | 93 | 182 | 137 | 110 |
| 1959 | 2 326.3 | 2 045.8 | 111 | 85 | 1 577.4 | 1 702.0 | 93 | 179 | 119 | 101 |
| 1960 | 2 383.9 | 2 167.2 | 110 | 88 | 1 187.5 | 1 220.2 | 97 | 128 | 113 | 99 |
| 1961 | 2 452.3 | 2 209.3 | 111 | 90 | 1 091.8 | 1 105.5 | 99 | 116 | 112 | 101 |
| 1962 | 2 543.4 | 2 399.4 | 106 | 97 | 1 096.4 | 1 080.7 | 101 | 114 | 105 | 102 |
| 1963 | 2 465.3 | 2 465.3 | 100 | 100 | 950.0 | 950.0 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| 1964 | 2 480.0 | 2 583.3 | 96 | 105 | 1 269.0 | 1 161.6 | 109 | 122 | 88 | 92 |
| 1965 | 2 482.0 | 2 626.5 | 95 | 107 | 1 454.0 | 1 239.3 | 117 | 130 | 81 | 87 |
| 1966 | 2 404.0 | 2 579.4 | 93 | 105 | 1 331.0 | 1 140.2 | 117 | 120 | 80 | 84 |
| 1967 | 2 533.0 | 2 732.5 | 93 | 111 | 1 464.0 | 1 268.0 | 115 | 133 | 81 | 90 |
| 1968 | 2 538.0 | 2 732.0 | 93 | 111 | 1 697.0 | 1 453.0 | 117 | 153 | 80 | 89 |
| 1969 | 2 523.0 | 2 772.5 | 91 | 113 | 1 752.0 | 1 457.9 | 120 | 154 | 76 | 86 |
| 1970 | 2 656.0 | 2 880.7 | 92 | 117 | 1 914.8 | 1 522.1 | 126 | 160 | 73 | 85 |
| 1971 | 3 125.0 | 2 712.7 | 115 | 110 | 2 260.0 | 1 722.3 | 131 | 181 | 88 | 97 |
| 1972 | 3 146.0 | 2 516.8 | 125 | 102 | 2 836.3 | 2 040.5 | 139 | 215 | 90 | 92 |

VENEZUELA: 1928-1972

Exportaciones — Exports

Importaciones - - - Imports

Millones de dólares

Relación de precios del intercambio ① Terms of trade

Poder de compra de las exportaciones ② Purchasing power of exports

Escala semilogarítmica

