

NACIONES UNIDAS

CONSEJO  
ECONOMICO  
Y SOCIAL



LIMITADO

ST/ECLA/Conf.26/L.9/Add.1  
13 de febrero de 1967

ORIGINAL: ESPAÑOL

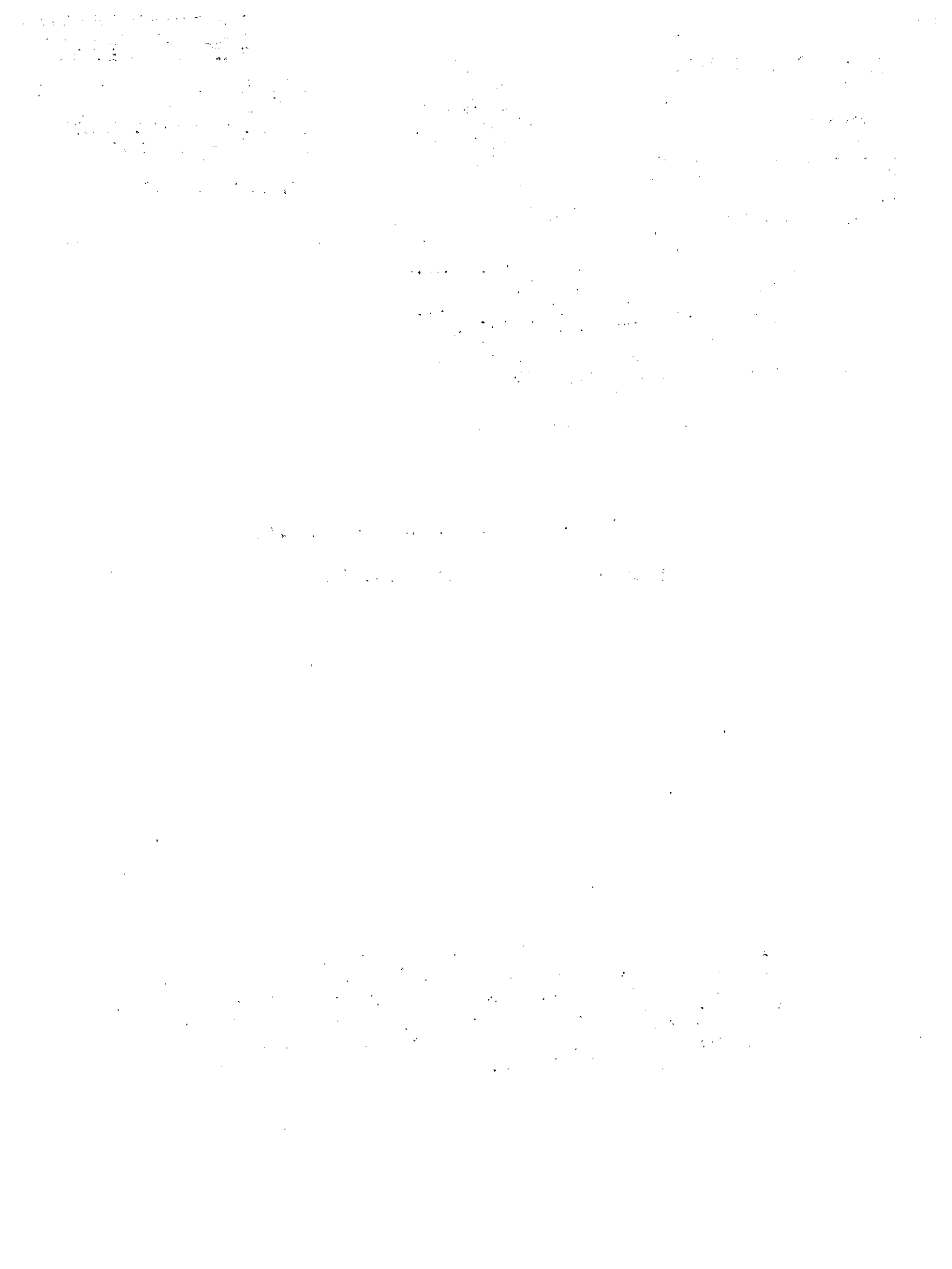
SEMINARIO SOBRE LA INDUSTRIA DEL PETROLEO  
EN AMERICA LATINA

Organizado conjuntamente por la Comisión  
Económica para América Latina, la División  
de Recursos y Transporte y la Dirección  
de Operaciones de Asistencia Técnica de  
las Naciones Unidas

Santiago, 15 al 24 de febrero de 1967

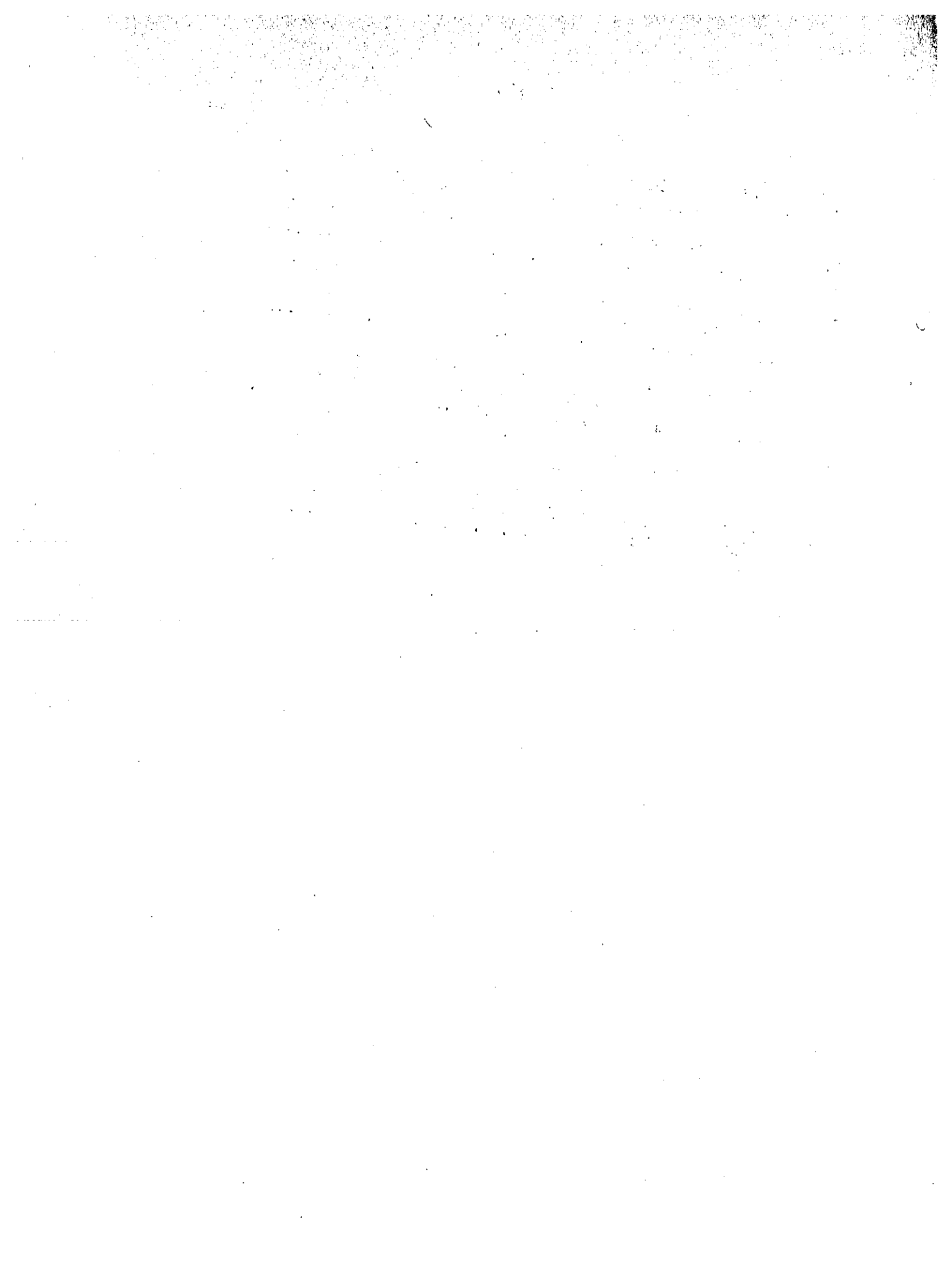
PRECIOS EN LOS MERCADOS INTERNACIONALES

Nota: Este es un texto preliminar sujeto a revisiones de fondo y forma,  
que se presenta sólo para discusión. En su versión definitiva  
se incorporará a un estudio general sobre la industria del  
petróleo en América Latina.



INDICE

	<u>Página</u>
I. LA EVOLUCION DE LOS PRECIOS DENTRO DE LA ACTUAL ESTRUCTURA DE LA INDUSTRIA PETROLERA MUNDIAL .....	1
II. DISTRIBUCION POR AREAS DE LA PRODUCCION, EL CONSUMO Y LOS PRECIOS PETROLEROS .....	8
III. EL DESARROLLO DE LOS SISTEMAS DE PRECIOS COTIZADOS DESDE LA PRE-GUERRA HASTA EL PRESENTE. SITUACION COMPETITIVA ACTUAL .....	20
IV. NOTAS SOBRE LA EVOLUCION DE LOS PRECIOS DE EXPORTACION E IMPORTACION EN PAISES PRODUCTORES Y CONSUMIDORES .....	40
V. ALGUNAS OBSERVACIONES FINALES SOBRE LOS PRECIOS DE EXPORTACION E IMPORTACION DE PETROLEO .....	50
VI. PRECIOS DE PETROLEO EN LOS MERCADOS INTERNACIONALES (APENDICE ESTADISTICO) .....	55



I

LA EVOLUCION DE LOS PRECIOS DENTRO DE LA ACTUAL  
ESTRUCTURA DE LA INDUSTRIA PETROLERA MUNDIAL

Compañías integradas

En los múltiples intentos de analizar la formación de precios de petróleo, ha habido gran insistencia en querer determinar la clase de oligopolio que caracteriza la estructura de la industria y señalar el grado de incidencia de las fuerzas de competencia (perfecta, semi-perfecta, altamente imperfecta) que han participado históricamente en la formación de dichos precios. En lo que se refiere a este tema, nuestro análisis no pretende profundizar sobre las características del régimen competitivo vigente, ni a su posible incidencia en la formación de los precios, sino que se harán breves referencias de tipo general a la evolución de los mismos, dentro del marco de la industria petrolera mundial.

Debe señalarse que la estructura de la citada industria, presenta definitivas características oligopolísticas, ya que unas siete u ocho compañías <sup>1/</sup> tenedoras de numerosas empresas filiales controlan - aun hoy en día - alrededor del 60 por ciento de las reservas, de la producción, de la capacidad de refinación y de los medios de transporte de petróleo en todo el mundo. En la práctica el alto índice de concentración de la industria, ha permitido a las empresas a mantener cierto grado de control sobre la oferta y los mercados de consumo, más que todo en las décadas de los 1930 y 1940, control que ha ido relajándose durante la década subsiguiente y en la actual, a medida que la producción y los mercados de consumo se expandieron y se diversificaron. El deterioro en los precios del crudo y derivados que se venden internacionalmente y que se perfila rápidamente después de solucionada la crisis de Suez en 1957, atestiguan ampliamente el hecho de que (frente a la situación de rápidos cambios en la disponibilidad de petróleo y en la distribución de los centros de

---

<sup>1/</sup> Las siete grandes empresas son: Standard Oil de New Jersey; Standard Oil de California; Socony Vacuum Oil; Gulf Oil Corporation; The Texas Company; Royal Dutch Shell; British Petroleum; a estas suele agregarse en años recientes una octava empresa, la Compañía Francesa de Petróleo.

producción y consumo), los instrumentos de control a disposición de las grandes empresas, ya no regulan tan eficazmente a la oferta y demanda, como lo regulaban en el decenio que siguió a la segunda guerra mundial.

Sin embargo, en el curso del tiempo las grandes empresas habían logrado distribuir gran parte de los mercados, evitando de esa manera la competencia activa de precios entre sí; ese hecho, combinado con un nivel de costos relativamente bajos, les había permitido percibir elevadas utilidades. En la práctica, al tratar de no recurrir a la competencia activa de precios entre ellas, se han valido de otros medios para el logro de ventajas competitivas, de manera de poder mejorar o ampliar su posición en los mercados. Esta finalidad se obtuvo principalmente por medio de la expansión y adquisición de nuevas fuentes de abastecimiento de crudo en diversas áreas del mundo, de mayores facilidades de refinación, de nuevos medios de transporte y distribución. Además por medio de mejoras en la calidad de los productos y de los servicios prestados, y la utilización del medio publicitario, las diferentes compañías procuran ampliar el radio de los mercados en que operan. No obstante, la rápida expansión de nuevas fuentes de abastecimiento de crudo, ha conducido a un notable aumento de su oferta, la cual a la larga, ha contribuido a desequilibrar las fuerzas de mercado, que anteriormente las empresas regulaban con bastante acierto, y sin recurrir a la competencia activa de precios.

Ya entrando a la década de 1950, las compañías han debido enfrentarse a una recrudescida competencia de sustitutos (otros combustibles de fuentes alternativas de energía particularmente el gas natural), y han debido ir cediendo ante presiones más o menos fuertes de los intereses de los países productores en el sentido de mejorar su participación en las ganancias generadas y de los consumidores en obtener el petróleo a los precios más bajos y en las condiciones más ventajosas a sus intereses particulares o nacionales. Se han visto además, obligadas a ceder una porción creciente de sus mercados a nuevas empresas independientes (denominadas así por no formar parte del citado grupo de siete u ocho empresas internacionales), y a empresas estatales de reciente creación. Dichas empresas que han surgido al margen de las grandes compañías integradas, han proliferado en los últimos diez o quince años, y extendido considerablemente su radio de actividad, valiéndose a menudo

del medio de competencia activa a través del manejo de precios para penetrar o mejorar su posición dentro de los mercados internacionales. Igualmente, y sobre todo después de Suez, crecientes cantidades de petróleo ruso se han ido colocando en los mercados internacionales (fuera de los de su propia órbita), a precios que suelen ser inferiores a los de mercado abierto, ya que se han utilizado los precios como arma política de penetración.

El resultado ha sido que, aun cuando persista una estructura predominantemente oligopolística de la industria petrolera internacional, en cuanto a la concentración de los medios productivos en manos de un grupo de empresas; la intensificación progresiva de la competencia estimulada por nuevas empresas y una notable ampliación de las fuentes de oferta además de consumidores más exigentes, ha promovido un deterioro progresivo en los precios de venta que por ende ha ido reduciendo el margen de utilidades percibidas por las grandes empresas petroleras.

El profesor M.A. Adelman <sup>2/</sup> resume la situación señalando las condiciones casi paradójicas en que se forman los precios en la actualidad: "... Los precios de mercado son resultado de la venta de un pequeño porcentaje de petróleo, que pasa a través del mercado libre, ya que, como todos sabemos, la mayor parte del petróleo se mueve dentro de una u otra compañía integrada. De hecho, los precios con que las grandes compañías venden y compran el crudo no son precios reales, sino "asientos contables". Estos asientos son indispensables para la elaboración de los estados financieros, que a su vez acusan particular importancia para los gobiernos de los países productores (quienes tienen el mayor interés en juzgar la veracidad de los estados financieros presentados a ellos por las compañías). Sin embargo, los citados precios no sirven para analizar la oferta y los precios de mercado, tal como nos hemos propuesto, sino que, es un pequeño sector del mercado, el que influye en la forma más determinante sobre la estructura actual de los precios petroleros."

---

2/ Oil Prices in the Long Run (1963-1975) M.A. Adelman. Traducción al inglés de Revue de L'Institute Français du Pétrole, Dic. 1963.

Lo paradójico es, que esto ocurra cuando la mayor parte del petróleo se sigue contabilizando a precios de transferencia entre empresas afiliadas en organización vertical. Debe agregarse sin embargo, que cuando las grandes compañías internacionales venden a terceros, ventas cuya importancia ha crecido considerablemente en años recientes, operan también en condiciones de competencia.

### Compañías independientes

En la actualidad, y como ya se ha mencionado, al lado de las compañías integradas con operaciones internacionales, han surgido nuevas empresas petroleras que se denominan comúnmente independientes, y que si bien desde hace muchos años han formado un grupo de cierto peso e influencia dentro de la industria petrolera de Estados Unidos, sólo han surgido con alguna fuerza en el plano mundial, en el curso de la década de 1950.

Dichas compañías, <sup>3/</sup> que han encontrado importantes reservas en diversas regiones, se han convertido en abastecedoras de crudo que a menudo influyen apreciablemente en los mercados, sobre todo por el hecho ya mencionado, de que sus ventas se someten a mayores presiones competitivas que las empresas integradas establecidas, y que para dar salida a sus crudos, a menudo se ven forzados a vender a precios más bajos que los llamados precios de transferencia acusados por las compañías integradas.

En el sector de la refinación existe un elevado número de compañías independientes que también suelen recurrir a la competencia activa para la colocación de sus productos en determinados mercados. Sin embargo, en lo que se refiere a las ventas internas de productos en los países donde están radicadas las empresas refinadoras, la competencia suele atenuarse por la política de los gobiernos, de favorecer o proteger las industrias nacionales.

---

<sup>3/</sup> Entre las más importantes compañías independientes que explotan crudo en diferentes áreas del mundo cabe mencionar: el grupo Aminoil (Phillips Signal, Ashland); el grupo Oasis (Ohio, Continental, Amerada); el grupo Lybia americano (Texas Gulf, W.R. Grace), y algunos que trabajan aislados como las Compañías Sun, Superior, Getty, etc.



Compañías estatales (o mixtas)

En años recientes algunos gobiernos, motivados por razones socio-políticas y económicas, han creado empresas petroleras con fondos públicos, o en algunos casos han participado con capitales privados, para fundar una o más empresas, dedicadas a la actividad petrolera. Con la creación de dichos organismos, el objetivo principal buscado, es de aumentar la participación y control estatal sobre una importante fuente productiva, que en algunos casos es explotado en gran parte, o totalmente, por empresas extranjeras.

En el mundo (excluyendo los del bloque comunista) actualmente existen más de cien empresas estatales, dedicadas al negocio petrolero en escala nacional y a veces internacional, las cuales junto con las empresas independientes han contribuido a restarle hegemonía a las grandes empresas internacionales ya establecidas.

Aun cuando es frecuente, la creación de empresas estatales en países con recursos petroleros propios, son también numerosas las empresas fundadas para manejar algunas o varias fases subsiguientes de esa actividad (utilizando crudos importados), tales como la refinación, el transporte, y la distribución de productos. En algunos casos, se han creado empresas estatales en países en que no producen petróleo ni acusan un apreciable consumo. En los casos de países productores y exportadores de crudo, las empresas nacionales suelen entrar en las fases de explotación bien sea directamente o a través de contratos con empresas privadas establecidas en el país. La finalidad suele ser, de ir extendiendo el radio de acción paulatinamente, sobre fases sucesivas de refinación, distribución, etc.

Actualmente el grado de control e intervención varía desde el de un Monopolio absoluto del Estado sobre todo los aspectos de actividad petrolera, como en el caso de la Compañía Petrolera Mexicana (PEMEX), a casos en que el Estado suele tener una participación en el capital de alguna fase de actividad. Más frecuentes son los casos en que el Estado posee una fuerte participación como varias empresas que operan en América del Sur, como las Compañías de Argentina (YPF), Bolivia (YPFB),

/Brasil (PETROBRAS),

Brasil (PETROBRAS), Chile (ENAP) y Uruguay (ANCAP). La Compañía Venezolana de Petróleo (CVP) es de reciente creación y aún no se ha podido encargar de una parte significativa de la explotación y el comercio petrolero venezolano, el cual queda aun en manos de las empresas internacionales que allí operan. El propósito de la CVP más inmediato sin embargo, es de ir aumentando su control sobre la distribución y las ventas petroleras locales, tal como se ha logrado en Irán, Irak y Kuwait por medio de acuerdos entre las empresas internacionales y las respectivas empresas estatales.

En Europa existen también diversas compañías con fuerte control estatal, aun cuando no exclusivo, en que podemos citar como una de las empresas de mayor relieve, que ha extendido sus actividades hacia el exterior y que influye en los mercados internacionales (especialmente de Europa) a la empresa Italiana (ENI). También existen empresas con dominante participación estatal en Austria (OMV), Finlandia (NESTE) y en España (CAMPSA; EN CALVO SOTERO; REPESA; PETROLIBER e HISPANOIL), y la de Portugal (SICOR). De recién formación en Francia está la ERAP con varias filiales. Alemania también tiene empresas estatales relativamente importantes (SCHACHTBAU, SAARBERGWERKE, etc.).<sup>4/</sup>

En el Medio Oriente, la empresa petrolera estatal más fuerte y con más extenso medio de acción, ya que efectúa operaciones en escala internacional, es la Compañía Iraniana (NIOC), Kuwait con la (KNPC), Irak con la (INOC) y Arabia Saudita con la (PETROMIN) han ido entrando en algunas fases del negocio petrolero con bastante rapidez. Además, en el Medio Oriente, Egipto (con varias entidades estatales), Siria, Turquía e Israel tienen sus compañías estatales.

En Africa, las compañías de Argelia tienen mucha importancia por el alcance de sus operaciones (SN REPAL; CREPS; y SONATPACH en particular). Como país productor de Africa, Nigeria también tiene su compañía

---

<sup>4/</sup> Aun cuando el gobierno británico y el francés tienen una participación considerable en las Compañías British Petroleum y Compagnie du Petrole Francais (respectivamente), no se consideran como empresas estatales por el hecho de que operan más bien como empresas privadas de gran alcance internacional.

estatal de participación mixta (N. PET. REF. Co.). Por lo demás existen unas quince compañías, con participación estatal, distribuidas entre doce países.

En el Lejano Oriente existen numerosas compañías estatales entre las cuales se destacan las de India (ONGC; INDIAN OIL CORP.; OIL REFINERIAS DE COCHIN y de MADRAS); y de Indonesia (PERMINA; PERMIGAN; y PERTAMIN). También poseen compañías estatales los siguientes países de esa área, Afghanistan, Birmania, Cambodia, Ceilán, Formosa, Corea, Pakistán y Thailandia.

Como problema común que tienen todas las compañías estatales, en distinto grado naturalmente, es el de elevadas exigencias de capital y recursos que requiere la operación de una o más fases de actividad petrolera. Sin embargo, con la política bastante difundida, de ir extendiendo paulatinamente el radio de acción del Estado a través de una ampliación gradual de las actividades de su empresa o empresas petroleras, permite que la gestión estatal se haga sobre bases posible-mente más eficientes, a la vez de proteger y velar por los intereses nacionales.

## II

### DISTRIBUCION POR AREAS DE LA PRODUCCION, EL CONSUMO Y LOS PRECIOS PETROLEROS

#### Producción

El petróleo que se consume en el mundo proviene principalmente de cinco áreas productoras que en conjunto casi explotan el 90 por ciento del total de crudo producido mundialmente, estas áreas son: Estados Unidos que produce unos ocho millones de b/d; URSS que explota unos cinco millones de b/d; Venezuela tres y medio millones de b/d; Medio Oriente donde unos seis países producen casi ocho millones de b/d (entre estos países del Medio Oriente se destacan Kuwait y Arabia Saudita de las que se extraen más de dos millones de b/d, seguidos por Irán e Irak con más de un millón de b/d). Por último se debe señalar el Continente Africano, que ha acusado un rápido desarrollo en su producción en años recientes; la producción de Libya ya pasa de un millón de b/d de crudo en 1965, habiéndose iniciado apenas hace unos cuatro años. Los últimos dos productores, Argelia y Nigeria explotan en conjunto unos ochocientos mil b/d.

A pesar de que Estados Unidos, ha cedido paulatinamente su preponderante posición como productor y consumidor mundial, ha seguido conservando el primer puesto. En 1965 este país producía 26 por ciento del total mundial y asimilaba el 36 por ciento de lo consumido en el mundo, que en el año citado representaba unos once millones de b/d, de lo cual un 73 por ciento proviene de producción interna y el 27 por ciento restante de la importación.

Los precios petroleros internos de este país se han sostenido a niveles artificialmente altos, desde hace más de veinte años bajo la política conservacionista de prorrateo de la producción y mediante la aplicación de limitaciones de otra índole a la explotación doméstica. Por otra parte, se han aplicado restricciones a la importación bajo el sistema de cuotas, que después de la Segunda Guerra Mundial eran voluntarias, y que en 1959 fueron convertidas por el gobierno americano en obligatorias.

/Desde esa

Desde esa fecha, el sistema de cuotas se ha ido poniendo más riguroso tanto en lo que se refiere a crudo como a derivados importados.

La Unión Soviética, intensificó su producción enormemente en la última década, habiendo desplazado a Venezuela en 1959, desde su posición de segundo productor. Actualmente produce, junto con los países de su esfera, más de 5 millones de b/d de crudo. La URSS también exporta medio millón de b/d dentro de su esfera y algo más de unos 600 millones de b/d a países fuera de su órbita. Del monto citado los países de Europa Occidental han recibido alrededor de 74 por ciento, los de Africa y Asia 20 por ciento y América Latina un 6 por ciento. En esta última área las compras de petróleo soviético han sido efectuadas principalmente por Brasil y en mucho menor escala por Argentina.

Los precios de venta del crudo suelen ser más bajos que los pautados normalmente en operaciones de mercado abierto, cuando Rusia vende a países fuera de su esfera, y son definitivamente más altos de los que caracterizan a las transacciones mundiales de petróleo, cuando dicha nación vende a países que se encuentran dentro de su órbita. En los mercados externos, la Unión Soviética ha manejado los precios, más que todo como medio de extender su prestigio y ampliar el radio de su influencia, sobre todo en países subdesarrollados donde suele colocar su crudo a precios comparativamente bajos, o mediante operaciones de trueque con la modalidad de contratos bilaterales a largo plazo, y en condiciones bastante favorables para el país importador. En los países desarrollados por otra parte, las ventas a bajos precios permiten al petróleo soviético, competir favorablemente tanto con las grandes empresas internacionales oferentes, como con las nuevas empresas independientes. En estas operaciones la URSS procura aquellas divisas que necesita para la importación de ciertos bienes indispensables.

Muy recientemente, en los países compradores de crudo comprendidos dentro de la esfera soviética, se ha observado una reacción en contra de los altos precios que han venido pagando por el crudo soviético, por lo que se cree que, dada la intensidad de la presión que existe, dichos precios tenderán a reducirse en el futuro. Por otra parte, se calcula que si bien la Unión Soviética podrá seguir incrementando su exportación

de crudo al resto del mundo a precios que aparentemente son subcompetitivos, la proporción que aportará dentro del total del comercio mundial de petróleo (que actualmente es de alrededor de 6 por ciento) no se podrá expandir mucho más, por la limitación natural que impone la elevada tasa de expansión de su demanda interna, en relación a su potencial productivo.

Venezuela, cuya producción se lleva a cabo en casi su totalidad por las grandes empresas internacionales allí radicadas, exporta 3.2 millones de b/d, lo cual representa el 94 por ciento de petróleo producido en su ámbito territorial. Dicha exportación se dirige mayormente a las empresas afiliadas en Estados Unidos, país que asimila el 43 por ciento de su exportación y otras empresas afiliadas en Europa área a que le corresponde el 23 por ciento de dicha exportación. A Canadá, Venezuela le destina el 11 por ciento, y a los demás países de América Latina el 20 por ciento de su exportación. En total el 75 por ciento de los envíos venezolanos se mueven dentro del Hemisferio Occidental.

A medida que otras regiones productoras han ido intensificando su exportación y mejorando su posición en los mercados, se aprecia una reducción en la participación relativa de Venezuela en el comercio mundial. Así en 1958, del monto total de petróleo que se movía internacionalmente, un 36 por ciento procedía de Venezuela; ya para 1965 dicho coeficiente baja a 22 por ciento; aun cuando el petróleo venezolano sigue disfrutando de ciertas ventajas de localización (por su ubicación en el Mar Caribe del Hemisferio Occidental). Sin embargo la baja acentuada de las tarifas de transporte por tanqueros verificada en el último decenio ha menguado el margen de esa ventaja, e intensificado las presiones competitivas que inciden sobre su petróleo, inclusive en los centros consumidores que por su cercanía se califican como mercados naturales para el petróleo venezolano.

En la región europea, Venezuela ha sentido la competencia bastante agresiva del Medio Oriente y más recientemente la del petróleo africano. En su principal mercado, Estados Unidos, las restricciones impuestas a la importación han afectado los envíos de petróleo venezolano, de manera apreciable, lo que es más, la proporción del crudo importado procedente de Venezuela, ha venido bajando de un 75 por ciento del total a comienzos

de la década de 1950, a 50 por ciento a comienzos de la década de 1960, y menos de 40 por ciento en 1965. Debe señalarse, que el valor unitario del crudo venezolano exportado a ese mercado es comparativamente más elevado que el que Venezuela exporta a otros países consumidores, situación que probablemente se debe al hecho de que la mayor parte de este crudo se mueve verticalmente entre empresas afiliadas, por lo que los precios correspondientes son de transferencia, y por consiguiente más elevados que los de mercado abierto.

Como la productividad por pozo en explotación en Venezuela es mucho menor que la de Medio Oriente, y considerablemente más elevada que en Estados Unidos, los costos de producción resultan más elevada que en el Medio Oriente y sensiblemente más bajos que los de Estados Unidos. También los precios de los crudos venezolanos suelen ser más altos que los del Golfo Pérsico y más bajos que los de Estados Unidos. Debe señalarse sin embargo, que Venezuela ha soportado un acelerado deterioro en los precios de venta o realización de su petróleo, lo cual en términos relativos es más pronunciado que el que ha caracterizado los petróleos procedentes de la región medio oriental que han concurrido en los mercados mundiales. Esto no ha representado una ventaja competitiva para el crudo venezolano debido a la baja pronunciada en las tarifas de transporte en el último decenio, que más bien ha favorecido los petróleos que se envían a mayores distancias, tales como los del Medio Oriente, cuyo precio C.I.F. en muchos mercados ha bajado (en términos absolutos) más que el precio C.I.F. del crudo venezolano.

Naturalmente esta situación ha venido afectando adversamente a los ingresos fiscales venezolanos provenientes del sector petróleo (que representan un 65 por ciento de sus recaudaciones totales) ya que, hasta 1965, inclusive, el Impuesto sobre la Renta se aplica a las ganancias

obtenidas en base a los precios efectivos de venta (y no de cotización, como es el caso de los productores de Medio Oriente).<sup>5/</sup>

Venezuela, no sólo ha visto su posición competitiva deteriorada con respecto a sus crudos, sino que también sus productos refinados, han concurrido en los mercados internacionales en condiciones progresivamente más difíciles. La industria de refinación venezolana, cuya capacidad es de 1.2 millones de b/d (alrededor de 3.5 por ciento de la actual capacidad mundial) es orientada en casi su totalidad hacia los mercados externos (apenas un 13 por ciento de los refinados se consume internamente). La gran expansión ocurrida en la capacidad de refinación de otras áreas en los últimos quince años, sobre todo en áreas consumidoras (que como el europeo expandió su capacidad en más de 600 por ciento en ese período), ha reducido la demanda por los productos venezolanos y presionado sobre los respectivos precios de venta, de tal manera que el descenso en los precios de los productos exportados desde Venezuela ha sido más pronunciado que el que ha caracterizado a los crudos.

Esta situación ha sido determinada en gran parte, por el hecho de que el principal derivado que Venezuela obtiene en el proceso de refinación de sus crudos, es el fuel Oil Residual, cuya exportación en años recientes se ha elevado más rápidamente que el de los demás productos (llegando a representar 73 por ciento del total de derivados exportados en 1965, frente a un 65 por ciento en 1958).

El problema radica en el hecho de que el fuel oil, que normalmente se cotiza a un nivel inferior al del crudo (de gravedad mediana), ha acusado

---

5/ Los bajos precios a que se ha venido vendiendo el petróleo venezolano ha dado origen a la formulación de reparos sobre dichos precios que el Fisco Venezolano sometió a las Compañías Petroleras a comienzos del año 1966, lo cual, después de varios meses de negociación, determinó un acuerdo entre ambas partes por el cual la Nación percibiría en un período de cinco años, una compensación que en total representaría unos Bs. 750 millones. Concomitantemente con el fin de lograr mayor estabilidad en los ingresos petroleros, para los años venideros, el gobierno y las empresas acordaron adoptar un sistema de precios de referencia mínimos para la liquidación del Impuesto sobre la Renta, con duración de cinco años, previéndose aumentos progresivos anuales en el nivel de dichos precios durante ese quinquenio.



un descenso muy apreciable en su precio en años recientes; en 1965, por ejemplo, el precio obtenido por Venezuela de las ventas externas de su fuel oil residual, fue inferior en unos \$ 0.46 por barril correspondiente al precio obtenido en el año 1958. Esto ha contribuido decisivamente a deprimir el valor medio de los productos derivados exportados desde Venezuela de manera muy acentuada.<sup>6/</sup> Basta señalar, que mientras el precio medio de derivados enviados al exterior desde Venezuela era más elevado que el de los crudos exportados, en unos \$ 0.26 por barril en 1958; ya para 1965, el margen de diferencia del precio de productos y el de crudo, se reduce a apenas unos \$ 0.08 por barril.

En el área del Medio Oriente, también las grandes compañías internacionales son las que explotan el petróleo y controlan más del 90 por ciento de la producción. En primer término está Kuwait cuya producción llega a unos 2.2 millones de b/d, seguida de Arabia Saudita con dos millones de b/d. Irán por su parte explota unos 1.8 millones de b/d e Irak sigue con 1.3 millones de b/d. De menor importancia como productores, pero en rápida fase de expansión productiva se encuentran la Zona Neutral con unos 350 mil b/d; Abu-Dhabi con 285 mil b/d y Katar con 220 mil b/d.

Ya se ha señalado que, con respecto a los precios de los crudos procedentes del Medio Oriente, existe un margen de diferencia con los de Venezuela, que favorece a los primeros, ya que la baja progresiva de las tarifas de transporte ha impartido una mayor ventaja competitiva a esos crudos, inclusive en mercados, que por su ubicación relativamente cercana a Venezuela, eran abastecidos más que todo con crudos venezolanos. A pesar de que la baja progresiva de precios, ha traído una disminución de las

---

<sup>6/</sup> Frente al referido deterioro en los precios de fuel oil, y con la finalidad de amortiguar el efecto depresivo sobre los ingresos fiscales, el gobierno venezolano estableció el 1º de enero de 1966 un precio de referencia para fines fiscales, que constaba del precio cotizado (de \$ 2.00), menos un descuento máximo de 10 por ciento. Dicho descuento máximo fue elevado en el mes de abril del mismo año a un 15 por ciento, lo que resulta en un precio de referencia de \$ 1.70 que es aproximadamente superior en unos \$ 0.13 al precio efectivo de venta del año 1965.

ganancias de las empresas que allí operan, dichas ganancias siguen siendo muy elevadas. La formación geológica tan positiva de la región, determina una productividad media por pozo extremadamente elevada (12.7 mil b/d en Irán, 10.8 mil b/d en Irak, 6.8 mil b/d en Arabia Saudita y 4.4 mil b/d en Kuwait), productividad muy superior a la de Venezuela que es de unos 313 b/d por pozo y de Estados Unidos que es de apenas unos 13 b/d. Además del elevadísimo índice de productividad, un alto índice de descubrimientos ha permitido expandir la producción del área muy aceleradamente. De manera que de apenas 700 mil b/d en 1946, la producción del Medio Oriente ya sobrepasa 8 millones de b/d en 1965. En ese mismo año, los crudos del Medio Oriente participan con un 52 por ciento del comercio neto mundial.

Africa emerge como región productora y exportadora de relieve en los últimos cuatro o cinco años. En 1961 la producción de ese Continente, (que era casi toda de Argelia), no llegaba a los 500 mil b/d, mientras que ya para 1965 dicha producción llega a 2.2 millones de b/d y en ese año Libia (que inició sus actividades productivas en 1961) produce 1.2 millones de b/d, seguida por Argelia con unos 350 mil b/d y de Nigeria con unos 270 mil b/d. Estos montos vienen a representar alrededor del 14 por ciento de la exportación neta del mundo. Libia suele colocar su petróleo en Europa; en mercados como Alemania Occidental, Reino Unido, etc. Prácticamente la totalidad de la producción de Argelia se destina a Francia.

Los precios de Argelia y de Libia no son tan bajos como los de Medio Oriente y algo más bajos que los de Venezuela, sin embargo, la mayor ventaja competitiva de que dispone, es su posición geográfica, cercana a los mercados localizados en Europa y otros tantos en el Continente Americano. Se estima que la distancia entre Venezuela y Brasil es aproximadamente igual a la de este país y Nigeria, por lo cual el petróleo africano comienza a hacer sus incursiones directas en los centros consumidores de Sur América.

La extracción de crudo en Indonesia, ubicada cerca del Continente Asiático, también es controlada por filiales de las grandes compañías productoras. Su producción es de unos 500 mil b/d, del cual se exporta aproximadamente el 75 por ciento.

Por último, debemos referirnos a dos productores-exportadores de menor relieve que los anteriormente señalados, Colombia y Trinidad, ambos situados

en la zona del Caribe. El primero produce unos 200 mil b/d, y exporta alrededor de 110 mil b/d (los principales países destinatarios de su petróleo son Trinidad y Estados Unidos), el segundo produce alrededor de 130 mil b/d, lo cual complementado con una importación de alrededor de 250 mil b/d, le permite exportar alrededor de unos 360 mil b/d de crudos y productos. Los precios medios de exportación, tanto en el caso de Colombia como el de Trinidad suelen ser más elevados que los de Venezuela. En años recientes el diferencial se sitúa en algo más de \$ 0.50 por barriles.

No obstante de ser importador neto, es conveniente señalar al Canadá, como país productor de relieve, explotando anualmente unos 950 mil b/d, de lo que exporta (a Estados Unidos) 300 mil b/d.

México, que es prácticamente autosuficiente, produce alrededor de 330 mil b/d, de lo cual apenas exporta unos 50 mil b/d, mientras que Argentina produce unos 260 mil b/d, no exporta sino apenas 10 mil b/d, siendo como en el caso de Canadá, importador neto. Brasil cuya producción es sensiblemente menor (produce alrededor de 95 mil b/d) y no efectúa exportación, teniendo que complementar su producción interna, con una importación considerable.

#### Consumo

Ya dirigiendo la atención hacia el consumo de petróleo, nos referiremos nuevamente a Estados Unidos, principal país consumidor del mundo que absorbe en promedio unos 11.5 millones de b/d de productos. En realidad, dado su muy elevado nivel de consumo per cápita, la tasa de expansión del consumo total de Estados Unidos, crece hoy en día moderadamente en alrededor de un 3 por ciento anual, mientras que la del resto del mundo expande a una tasa interanual de casi 10 por ciento.

Para cubrir el déficit entre la producción y el consumo, que representa alrededor del 35 por ciento de dicho consumo, recurre a la importación de alrededor de 2.5 millones de b/d de petróleo, del cual, aproximadamente la mitad entra en forma de crudo, y la otra mitad como derivados. La exportación de petróleo que ha disminuido considerablemente en los últimos quince años, apenas alcanza unos 200 mil b/d en 1965.

/Entre los

Entre los abastecedores de crudo al mercado norteamericano, Venezuela sigue ocupando el puesto de principal importancia, ya que cubre un 30 por ciento del total importado en 1965. Sin embargo, comparando con el año 1950 la posición de Venezuela como abastecedor ha desmejorado considerablemente ya que, en ese año, suplía más del 60 por ciento del crudo importado por ese país. En cambio, Canadá cuyos envíos representaban menos de 0.5 por ciento de la importación de crudos de Estados Unidos en 1950, cubre en 1965 el 22 por ciento del total importado. La sustitución progresiva del crudo venezolano por el canadiense en el mercado de Estados Unidos, se deriva del hecho de que toda importación de crudo que se efectúa por vía terrestre está exento de las restricciones obligatorias y el crudo que se traslada desde Canadá a ese mercado se mueve por dicho medio. Por su parte las remesas de crudo procedente del Medio Oriente (principalmente desde Kuwait y Arabia Saudita) suelen mantenerse en un 24 por ciento del total importado.

Con respecto a productos derivados, los envíos desde Venezuela (que son principalmente de Fuel Oil Residual) representan un 75 por ciento del total de productos importados por Estados Unidos en 1965.

En el Hemisferio Occidental, Canadá sigue a Estados Unidos como consumidor petrolero con una demanda del orden de un millón de b/d, del cual se provee de unos 600 mil b/d de crudo producido internamente, ya que como se ha visto exporta a Estados Unidos alrededor de 300 mil b/d. Para cubrir el déficit de consumo, importa (principalmente de Venezuela) algo más de 400 mil b/d.

El consumo de México que actualmente es de casi 350 mil b/d, es aproximadamente equivalente a su producción interna; como ya se ha señalado anteriormente, dicho país es autosuficiente en cuanto a la provisión de sus necesidades de petróleo.

En América del Sur los dos principales mercados son Brasil y Argentina, que producen crudo en insuficiente cantidad para cubrir sus necesidades y por consiguiente recurren a la importación para llevar el déficit. Brasil, consume algo menos de 400 mil b/d de los cuales alrededor de un 25 por ciento es representado por producción local y el 75 por ciento restante es importado; (en 1965 el 42 por ciento de la importación venía de

/Venezuela, el

Venezuela, el 34 por ciento del Medio Oriente y un 20 por ciento de URSS). Argentina, consume unos 350 mil b/d, de los cuales alrededor de las dos terceras partes proviene de producción local y lo restante es importado, (en 1965 el crudo de Venezuela representó 33 por ciento del total importado y el resto provenía principalmente del Medio Oriente y de la Unión Soviética).

Brasil, en años recientes, ha logrado adquirir crudo del exterior a precios bastante competitivos, mediante el sistema de abrir licitaciones para su importación; y Argentina ha seguido la misma política desde hace apenas unos dos años.

Venezuela y Colombia ambos autosuficientes en abastecer sus necesidades petroleras, siguen en orden de importación como consumidores del Continente Suramericano, con un consumo promedio de unos 200 mil b/d y 100 mil b/d respectivamente. Por su parte los centros refinadores de Aruba y Curazao que importan prácticamente todo el crudo de Venezuela, consumen alrededor de 100 mil b/d. Perú consume casi 80 mil b/d de productos petroleros; Chile unos 70 mil b/d; Trinidad y Tobago casi 60 mil b/d; Uruguay alrededor de 35 mil b/d; y, Ecuador unos 15 mil b/d. Perú es prácticamente autosuficiente en cuanto a sus necesidades internas de crudo y quedándole un remanente exportable; mientras que Aruba y Curazao, Chile, Trinidad y Tobago, Uruguay y Ecuador dependen en más o menos grado de la importación de crudo, derivados o ambos para cubrir sus respectivas demandas de petróleo.

En la actualidad el crecimiento del consumo en América Latina se sitúa en torno a un coeficiente de 8.5 por ciento anual. Esta elevada tasa de crecimiento ha sido acompañada y estimulada por una expansión muy acelerada de refinación del área que en 1965 alcanzó los 4.2 millones de b/d, frente a 1.4 millones en 1950.

Volviendo nuestra atención hacia el Hemisferio Oriental nos referimos nuevamente a la Esfera Soviética, que es autosuficiente en lo que respecta a sus necesidades de cubrir el consumo local de petróleo, (su consumo se sitúa en unos 4.5 millones de b/d en 1965) y acusa en la actualidad, una tasa de expansión de alrededor de un 7.5 por ciento anual.

En Europa Occidental la demanda petrolera es de unos ocho millones de b/d, de los cuales 4.5 millones de b/d corresponde al insumo petrolero

/de los

de los países miembros del Mercado Común. Del consumo total del continente europeo (excluyendo los países de la Esfera Soviética), apenas un 4 por ciento se cubre con crudos de origen local y el 96 por ciento restante, debe ser importado de fuentes externas; sin embargo, existen perspectivas de elevar en algo la proporción de producción interna de crudo a consumo total, al desarrollarse nuevas reservas que actualmente están en fase exploratoria. En años recientes la tasa de expansión del consumo de la zona mencionada ha sido del orden de 12 por ciento interanual.

Estados Unidos y Europa Occidental, conjuntamente, consumen alrededor de 19 millones de b/d de petróleo, de los cuales el 75 por ciento proviene de fuentes externas a dichas áreas.

Como en líneas generales el mercado europeo es menos intervenido en lo que a importaciones petroleras se refiere, que el de Estados Unidos, y por el hecho de que en ella existe una mayor diversificación de empresas que ejercen las distintas fases de actividad petrolera, (principalmente de refinación, transporte y distribución), la competencia tiende a ser más activa y los precios a que suelen importar el crudo y los derivados, son considerablemente más bajos que los de Estados Unidos.

Por otra parte, su favorable posición geográfica y la baja progresiva en los costos de transporte por tanquero, ha permitido intensificar la concurrencia de los petróleos procedentes del Medio Oriente, Venezuela y África en ese mercado, lo que a su vez ha conducido a una baja (en los precios de adquisición de petróleo) más continua y pronunciada, de lo que ha caracterizado a otras regiones importadoras. En 1965 por ejemplo, la importación de crudo por parte de los países miembros del Mercado Común, junto con Reino Unido y España, provenía en un 60 por ciento del Medio Oriente, 29 por ciento desde África del Norte, 7 por ciento desde la Zona del Caribe (Venezuela, Aruba y Curazao), 3.5 por ciento de la Esfera Soviética. Apenas cinco años atrás, el crudo procedente de África representaba sólo un 5 por ciento del total importado, mientras que el del Medio Oriente, llegaba a casi 80 por ciento del total y el del Caribe 8 por ciento.

/La rápida

La rápida expansión de la capacidad de refinación (frente a un millón de b/d en 1950, ya sobrepasa el 8.5 millones de b/d en 1965), ha traído por otra parte un acelerado crecimiento en la importación de crudo y una disminución proporcional en la importación de derivados.

Debe señalarse sin embargo, que los bajos precios a que el petróleo suele importarse en Europa, no se transfieren al consumidor, que está sujeto en la mayoría de los casos a impuestos muy elevados que gravan el consumo interno de los productos petroleros. Entre los países europeos que han logrado los más bajos precios de importación de crudo, figuran Alemania Occidental e Italia. Por el contrario el Reino Unido suele pagar precios relativamente elevados para el crudo y los productos que importa.

Dentro del Hemisferio Oriental merece mencionarse el Japón que con un consumo de 1.7 millones de b/d, se coloca en tercer lugar después de Estados Unidos y URSS. El Japón ha incrementado su capacidad de refinación aun más violentamente que Europa: de menos de 50 mil b/d en 1950, tiene una capacidad de casi 2 millones de b/d en 1965. Este mercado suele importar crecientes cantidades de crudo, especialmente desde el Medio Oriente, y como Italia y Alemania Occidental, a precios siempre más competitivos.

### III

#### EL DESARROLLO DE LOS SISTEMAS DE PRECIOS COTIZADOS DESDE LA PRE-GUERRA HASTA EL PRESENTE. SITUACION COMPETITIVA ACTUAL

El sistema de fijación de precios del crudo y de los productos petroleros ha evolucionado como un sistema de basing Point (precios de referencia) pasando por varias etapas en las cuales el centro de gravedad de la estructura del precio internacional de petróleo ha ido cambiando.

#### Precios de crudo

En la primera etapa y durante la década de 1920, en que se adoptó internacionalmente el sistema de precios de referencia, los precios del crudo se fijaron en relación al petróleo producido en el Golfo de México, la escogencia de ese punto geográfico como referencia tuvo su fundamento en el hecho de que Estados Unidos además de ser principal consumidor, era, junto con México, uno de los mayores productores y exportadores de petróleo. Mediante el sistema adoptado, el precio pagado por los compradores, era equivalente al precio del Golfo de México más el costo de transporte desde allí hasta cualquier lugar de consumo. Este costo se aplicaba independientemente del origen del petróleo, de manera que en ciertas regiones o países (Europa o el mismo Medio Oriente) donde se importaba el petróleo desde fuentes más cercanas que la del Golfo de México, el consumidor pagaba más de lo que hubiera costado el transporte real del crudo comprado. Por esta razón dicha tarifa de transporte se denominó "fantasma". En otros casos la distancia real del lugar de exportación al centro de consumo, era en efecto más larga que la del Golfo al mismo punto de consumo, y la compañía exportadora debía "absorber" el diferencial como costo.

El hecho de surgir Venezuela, como importante productor y exportador en la década siguiente, no afectó el régimen existente, debido a que la distancia entre Venezuela y la costa oriental de Estados Unidos (a donde se dirige todavía la mayor parte de la producción venezolana), es aproximadamente igual a la distancia entre el Golfo y dicha costa.

/De tal



De tal forma, los precios de los crudos venezolanos se fijaban a los niveles de los crudos del Golfo, restándole luego el impuesto aduanal de Estados Unidos sobre el petróleo importado. El sistema descrito rigió sin cambios de mayor importancia hasta la segunda Guerra Mundial. Debe señalarse que aún cuando se estableció un nuevo precio de referencia en Constanza, Rumania, durante la década de 1930, este hecho apenas afectó un pequeñísimo sector del mercado localizado en el centro de Europa y en el Mediterráneo, ya que la exportación de Constanza representaba una mínima fracción del total del petróleo que se comerciaba mundialmente.

Durante la Segunda Guerra Mundial, al presentarse una disminución en las exportaciones desde el Hemisferio Occidental y una expansión bastante apreciable en la del Medio Oriente, se inicia una segunda etapa. En Europa ya se comienza a manifestar una creciente inconformidad por el pago de las elevadas tarifas "fantasmas" de transportes, ya que gran parte de los crudos importados provenían de lugares menos distantes que el Golfo de México.

Así en 1945, se estableció un nuevo punto de referencia en el Medio Oriente, con precios FOB Golfo Pérsico, prácticamente iguales a los del Golfo de México. Sin embargo, a dichas cotizaciones se le aplicaba la tarifa de transporte desde el lugar de envío más cercano (pudiendo ser o bien el Golfo de México o el Pérsico) al centro de consumo. De esta manera, el crudo procedente del Medio Oriente era competitivo con el del Hemisferio Occidental en todos los lugares donde la tarifa de transporte resultaba inferior a la tarifa desde el Golfo de México. En la práctica se constituyó una zona preferencial de consumo para crudos procedentes del Golfo Pérsico, que se extendía desde la Península Itálica y la Costa del Mediterráneo hasta Hawaii, pasando por el Medio Oriente y Oriente.

En el quinquenio que siguió se verificaron varios aumentos de desiguales proporciones en los precios de crudos procedentes de distintas regiones productoras. De esta forma, los precios del

Golfo Pérsico, que aumentaron menos que los del Golfo de México, fueron haciéndose más competitivos, y para 1948 el costo del crudo del Golfo Pérsico puesto en Londres se cotizaba CIF al nivel de los crudos procedentes del Golfo de México, fijándose a Londres como punto geográfico de igualación de precios.

Posteriormente en el mismo año, se verificó otra baja del precio de crudo del Medio Oriente que lo colocó en situación competitiva dentro del mercado Europeo, con el crudo procedente de Venezuela. Debe recordarse que previo a estas reducciones, el precio FOB cotizado de crudo venezolano equivalía al precio del Golfo, menos el impuesto aduanero de Estados Unidos, y por concepto de transporte el precio puesto en Europa, acusaba una diferencia de unos \$ 0.15 a su favor con respecto al crudo del Medio Oriente.

En 1949, se verifican nuevamente dos apreciables reducciones en los precios de crudo del Medio Oriente, que los coloca en situación perfectamente competitiva con el petróleo de Venezuela, en la misma costa oriental de Estados Unidos. Este alto grado de competitividad entre los crudos de Venezuela y los del Medio Oriente, se ha mantenido hasta el presente, por lo menos en lo que se refiere a la comparación de precios cotizados de una y otra región productora.

La tercera etapa se inicia en la década de 1950, con la publicación de los precios cotizados tanto de crudos de Medio Oriente como los de Venezuela. Se observa que la iniciativa en los cambios de precios, es tomada a menudo por el Medio Oriente y seguido por Venezuela. De manera que ya en esta etapa se puede considerar que hay prácticamente un traslado del centro de gravedad de la fijación de precios hacia el Medio Oriente. Entre los años 1950 y 1952 los precios se han fijado en un nivel relativamente bajo, verificándose un ascenso tanto en el año 1953 como en 1954. Posteriormente se presentan tres años de relativa estabilidad hasta la clausura del Canal de Suez, a finales de 1956 y principios de 1957, crisis que determina un alza muy apreciable en los

/precios en

precios en 1957. Sin embargo, en 1959 y 1960 se llevan a cabo reducciones de consideración en los precios cotizados, tanto en el caso de Medio Oriente como el de Venezuela (en 1959 los precios de crudo de Venezuela fueron reducidos dos veces, mientras que los crudos de Medio Oriente bajaron por segunda vez sólo en 1960).

Con respecto al margen de diferencia entre los precios de Medio Oriente, Venezuela y Estados Unidos, debe señalarse, que evoluciona de tal manera, que la relativa estabilidad en los precios cotizados de este último país, frente a los frecuentes cambios verificados en los precios de las principales zonas exportadoras entre 1950 y 1960, contribuye a acentuar la diferencia entre el elevado precio cotizado en Estados Unidos para sus crudos y los precios que se cotizan para el comercio internacional.

Entre otros precios de referencia que han surgido en los últimos quince años, deben señalarse los crudos de Medio Oriente que se trasladan por oleoductos al Mediterráneo, y para los cuales se fijaba un precio competitivo con los del Golfo Pérsico, más el transporte por tanquero (incluido la tarifa de peaje del Canal de Suez). La diferencia entre los precios cotizados en el Golfo Pérsico y los del Mediterráneo se ha ido reduciendo progresivamente, por la acelerada contracción de las tarifas de transporte de petróleo por tanquero, que ha aumentado el margen de competitividad del petróleo del Medio Oriente transportado por mar con respecto al que se transportaba por oleoductos. Otras cotizaciones que han surgido para los crudos de Indonesia, en el Oriente y más recientemente para los de Argelia y Libia, en Africa, se han fijado de acuerdo a los niveles del Golfo Pérsico, ajustados por los costos de transporte desde el Medio Oriente, hasta esos centros de producción.

La contracción pronunciada de los precios cotizados después de Suez afectó adversamente a las economías de los países productores-exportadores, y contribuyó a promover la creación de la OPEP (Organización de los Países Exportadores de Petróleo), en 1960,<sup>2/</sup> organismo cuya

<sup>2/</sup> Actualmente los países miembros de la OPEP son: Arabia Saudita, Irán, Iraq, Katar, Kuwait y Zona Neutral, Venezuela, Indonesia y Libia.

finalidad, es de obtener un grado de control, sobre el negocio petrolero en manos de intereses privados, que le permitiría actuar como una tercera fuerza en los mercados (entre las empresas y los consumidores), y así proteger los intereses de los países productores miembros, para los cuales los ingresos obtenidos en base a la venta de sus petróleos, es de primordial importancia. Desde su creación, el citado organismo ha dirigido sus esfuerzos hacia el aumento de la participación de los países productores y la estabilización de los precios de los petróleos que se comercian internacionalmente. En ese sentido se ha obtenido la estabilidad en los precios de cotización de crudos desde 1960, no pudiendo sin embargo detener el progresivo deterioro de los precios de realización (cotizado menos descuento) de años recientes.

La estabilidad de los precios cotizados en años recientes, no ha aportado mayores beneficios a Venezuela, ya que la trayectoria contractiva de los precios realizados ha afectado adversamente a sus ingresos fiscales. Al respecto debe recordarse que dicho país recauda el impuesto sobre la renta en base a los precios de realización y no los cotizados, como en el caso de la mayoría de los países del Mediano Oriente, quienes se beneficiaron mayormente de la estabilidad en los precios cotizados.

Llegados a este punto, es menester señalar dos factores que han afectado apreciablemente las relaciones competitivas reales de los crudos cotizados después de la crisis de Suez; una es la baja progresiva en las tarifas de transporte por tanquero; y la otra es el otorgamiento de descuentos siempre más grandes sobre los precios cotizados. El resultado ha sido una progresiva ampliación de los márgenes de diferencia entre los precios cotizados y los precios realizados, o sea los efectivos precios de transacción en los mercados. En lo que respecta a las dos principales áreas de productores-exportadores, Venezuela y Medio Oriente, la baja pronunciada de los costos de transporte verificado en años recientes ha favorecido particularmente al petróleo del Medio Oriente que suele transportarse a mayores distancias (en cifras absolutas el contravalor de las tarifas de transporte desde el Medio Oriente a los principales mercados ha bajado considerablemente más que el de Venezuela), lo cual ha incrementado la competitividad de crudo del Medio Oriente, especialmente en los mercados más lejanos.

/Actualmente en

Actualmente en el hemisferio oriental sólo el petróleo ruso es relativamente independiente de los precios vigentes en el Golfo Pérsico, ya que como se mencionó anteriormente, se vende o se ofrece en transacciones de trueque, a países fuera de su órbita, en función de intereses económicos o políticos. Como el mecanismo de los precios se maneja como arma competitiva, a la URSS le conviene vender a precios apreciablemente más bajos que lo que rige en los mercados internacionales, no sólo con respecto a los precios cotizados sino también en comparación con los precios realizados. Cabe recordar sin embargo, que en transacciones con países de su propia esfera, los precios son considerablemente superiores a los que rigen en los mercados internacionales.

En el cuadro L-1 se puede observar la evolución de los precios cotizados (promedios anuales), para principales crudos de exportación y lo producido en E.U.A. durante el período 1948-1966.

#### Precios de derivados

La evolución de los precios de los derivados ha sido similar a la de los crudos. Estados Unidos constituía el principal país exportador de productos refinados y los precios del Golfo de México publicados en el Platt's Oilgram se aceptaban como elemento FOB determinante de los precios de derivados producidos en otras áreas. El costo de transporte se cobraba desde el Golfo hasta el punto de destino, irrespectivamente, del verdadero origen de los productos. Esta situación persistió hasta después de la segunda guerra mundial.

Naturalmente, para comienzos de la década de 1950, la estructura del comercio internacional había variado considerablemente. La exportación de Estados Unidos por su parte, se había reducido enormemente a la par de que la capacidad de refinación y exportación de derivados, en el área del Caribe y en el Golfo Pérsico, se había expandido. Los precios del Caribe no publicados aún se fijaban en función del Golfo de México y a un nivel algo inferior para compensar gastos de transporte. Por su parte, los precios del Golfo Pérsico de gasolinas y de Fuel Oil solían ser menores del Golfo de México, mientras que los demás productos se

/cotizaban a

cotizaban a precios algo superiores. En 1956 las refinerías venezolanas comenzaron a publicar cotizaciones FOB de productos, y en el año siguiente las refinerías del Golfo Pérsico también iniciaron la publicación de sus cotizaciones FOB de derivados para la exportación.

En el cuadro L-2 se puede apreciar el movimiento de cotizaciones publicadas para principales productos en el Golfo de México, el Caribe y en el Golfo Pérsico.

#### Precios realizados versus cotizados

A comienzos de la década de 1950, aproximadamente la mitad del consumo mundial de derivados, provenía de centros de refinación localizados en importantes países productores-exportadores de crudo. En esta etapa los precios cotizados de productos derivados en esos Centros exportadores incidieron de manera determinante en el nivel de precios vigentes en los centros de consumo. Sin embargo, durante los últimos quince años en que la capacidad de refinación mundial se expandió en un 150 por ciento la distribución geográfica de dicha capacidad ha variado notablemente.

Por razones económicas, políticas y estratégicas, los países consumidores han ido creando su propia capacidad local de refinación, aun cuando, en una gran mayoría de los casos, tienen necesidad de importar todo o gran parte del crudo que someten a la refinación. Así, de una situación en que las refinerías solían localizarse en torno a los centros productores de crudo se ha pasado a una situación en que la capacidad refinadora suele ubicarse en torno a los mercados de consumo. Europa, como ya se ha visto, es la zona que ha evolucionado más rápidamente en acercarse a una posición de autosuficiencia para la obtención de derivados petroleros. En la actualidad produce más de 85 por ciento de sus requerimiento de productos petroleros, cuando unos diez años atrás, la proporción apenas llegaba a un tercio de sus necesidades. En 1950 por ejemplo, a Europa le correspondía alrededor de un 12 por ciento del total del consumo petrolero mundial, mientras que la capacidad de sus refinerías se cifraba en un 6 por ciento de la capacidad total mundial. Ya en 1965, en el Continente Europeo se concentra aproximadamente el 25 por ciento del consumo del mundo, a la vez que el coeficiente de capacidad de refinación ha subido a un 27 por ciento, con respecto al total mundial.

/Japón, un

Japón, un país de gran expansión económica en el período de post-guerra, también acusa un crecimiento muy pronunciado en su capacidad de refinación, ya que de menos de 0.5 por ciento del total mundial en 1950, pasa a un 7 por ciento de dicho total en 1965. Además de Japón, India y Paquistán, Australia y Canadá, etc. han acusado aumentos apreciables en su capacidad de refinación en el curso de años recientes.

En América Latina también ha habido un crecimiento muy intensivo de capacidad de refinación. Si se excluye Venezuela y las Antillas Holandesas, que constituyen el principal centro productor-exportador del área, nos encontramos frente a una expansión de casi 400 por ciento en la capacidad refinadora de la región en los últimos quince años, lo cual ha determinado un ascenso en la proporción de capacidad que aporta al total mundial (de un 4 por ciento en 1950, a un 6 por ciento en 1965). En el mismo período Venezuela junto con las Antillas Holandesas expande su capacidad en alrededor de 90 por ciento (expansión que corresponde a Venezuela en casi la totalidad ya que la capacidad de las Antillas Holandesas se mantiene prácticamente estacionaria), coeficiente que por ser inferior a la tasa de crecimiento de la capacidad mundial, significa un desmejoramiento (de un 8 por ciento a un 6 por ciento) con respecto a dicha capacidad mundial de refinación, entre los dos años citados.

Con la rápida expansión de la industria de refinación localizada en países consumidores, los precios se han visto afectados en grado siempre mayor por condiciones locales de esos países, tales como capacidad instalada y las características de las refinerías locales, la estructura impositiva del país, la calidad y otras características del consumo, la disponibilidad y el precio de competencia de los crudos. En este sentido debe señalarse que el costo del crudo importado para cubrir las necesidades de una industria de refinación en Europa o Japón, etc., juega un papel determinante en el margen de beneficios obtenidos de la operación, lo que en última instancia incide también en los precios de venta internos.

En resumidas cuentas, durante los últimos diez años la intensificación de la exploración y el descubrimiento de extensas reservas de crudo en diversas áreas del mundo (entre 1955 y 1965 el crecimiento relativo de reservas probadas ha sido de 87 por ciento), ha promovido una pronunciada

/expansión en

expansión en la oferta, que a su vez ha contribuido a activar la competencia y debilitar los precios de crudos y derivados. En el proceso de contracción de los precios, el margen de diferencia entre el precio medio cotizado y el de realización, se ha ido ampliando sobre todo en el caso del crudo (cuya cotización no varía desde 1960). Aun cuando también existe un margen de diferencia entre los precios cotizados para los derivados y los realizados, es de menor magnitud, por el hecho de que las cotizaciones de productos han seguido una trayectoria contractiva después de 1960. Según nuestra estimación para Venezuela, la comparación entre el precio medio FOB cotizado para crudo y el precio medio FOB realizado en 1965 arroja una diferencia de \$ 0.41. En el caso de los derivados, la correspondiente diferencia entre el precio cotizado y el realizado es del orden de \$ 0.29.

Sin embargo, en los mercados petroleros en la actualidad, existe una gran heterogeneidad en cuanto a los precios de realización de los petróleos, que se mueven internacionalmente. Ya se señaló, como el grado de integración de la industria, ha conducido a la coexistencia de dos tipos de precios, el que resulta de la transferencia entre empresas filiales y el que se origina de transacciones entre empresas o entidades disasociadas, en condiciones más o menos cercanas a las de mercado abierto. En el primer caso, a pesar de que se aprecia una reducción paulatina en los precios de transferencia, la intensidad de esa reducción ha sido menor de la que caracteriza operaciones efectuadas en condiciones de competencia. Por otra parte, la competencia tiende a ser más activa en centros en que el consumo per cápita y la capacidad de refinación está en fase de plena expansión y donde suele existir cierta flexibilidad en la selección de crudos y productos. Contrariamente, en el caso de centros de muy elevado consumo per cápita, se ha llegado a una etapa de relativa estabilización, tanto en el consumo como en la capacidad de refinación. En estos centros suele existir un alto grado de integración vertical de la industria en escala internacional, la cual reduce la flexibilidad de selección de crudos o productos. Como ejemplo de esta situación, citaremos tres importantes mercados consumidores de crudo



venezolano. En el principal mercado para dichos crudos, Estados Unidos, donde están localizadas un elevado número de las empresas matrices, de compañías que operan en Venezuela, el descuento promedio calculado para 1965, es de \$ 0.08 (diferencia entre el precio medio FOB cotizado para crudos exportados desde Venezuela y el precio medio FOB realizado para la exportación de crudos a Estados Unidos).

En el Reino Unido, el principal mercado importador europeo, (de crudos venezolanos) donde las operaciones de transferencia entre compañías filiales coexisten con operaciones sujetas a mayores presiones competitivas, el correspondiente descuento medio de \$ 0,36 es considerablemente mayor que el de Estados Unidos.

En el caso de Brasil, principal centro comprador de crudo venezolano en Sur América, cuyas importaciones suelen efectuarse en las condiciones altamente competitivas, ya que casi todas las operaciones de compra de petróleo se centralizan a través de una empresa estatal, el descuento medio de \$ 0.43, es el más alto de los tres descuentos mencionados.

El hecho de que no existe una bolsa de petróleo (como lo hay para otros bienes como el estaño, el café, el trigo), a pesar de que en peso y cantidad, el petróleo es el principal producto que se comercia internacionalmente, se debe en primer lugar al elevado grado de integración de la industria, y en segundo lugar a la heterogeneidad del producto. Existen gran variedad de crudos que se exportan en el mundo, cada uno con sus características particulares (gravedad, viscosidad, contenido azufre) que acomodan su uso y afectan los precios respectivos. El rendimiento del crudo pesado venezolano, sometido al proceso de refinación, por ejemplo, da una elevada proporción de fuel oil residual (alrededor de 70 por ciento), mientras que el crudo liviano de Kuwait suele dar principalmente gasolina, (que representa alrededor del 42 por ciento del rendimiento total de productos). Naturalmente la selección de uno u otro crudo, dependerá de la estructura de la refinación y el consumo, además del precio.

En tercer lugar debe señalarse, que las empresas que operan en el sector no-integrado, suelen realizar gran parte de las operaciones de compra-venta mediante contratos bilaterales. Además de fijar el precio

/de compra,

de compra, los contratos varían en cuanto a la cantidad y calidad del crudo, la duración del suministro, las condiciones o exigencias de pago (en algunos casos, se prevé la readquisición de productos acabados o alguna otra modalidad de trueque). Naturalmente, cada contrato es muy individual, y la obtención de condiciones liberales en algún aspecto, puede determinar condiciones menos liberales en otros. Por ejemplo, frecuentemente en un contrato en que se ofrecen condiciones de pago favorables a la empresa importadora, ésta acuerda pagar el crudo a un precio más elevado de aquel que estaría dispuesto a aceptar, en el caso de que las condiciones de pago fueran menos liberales.

Por último, debe recordarse que la sustituibilidad del petróleo por otras fuentes de energía, también afecta su precio y en algunos centros de consumo, un pequeño cambio en los precios relativos puede desviar el consumo de un derivado petrolero en favor de otra clase de combustible, tal como ha sucedido con el carbón, y está sucediendo siempre más con el gas natural. En algunos centros de consumo, con acceso al gas natural, éste ha ido sustituyendo el fuel oil, los combustibles destilados y el kerosen, no solo en sus usos domésticos sino también en algunos usos industriales.

Resumiendo lo antes dicho, con respecto a la gran diversidad de precios FOB de realización de petróleos que se mueven desde centros productores hacia centros consumidores (que determina un margen más o menos amplio de descuentos sobre los precios cotizados), es evidente que el precio de competencia en los mercados, no es atribuible al elevado número de transacciones entre empresas filiales, sino al menor número de transacciones efectuadas al margen del sector integrado, sobre los cuales inciden diversos factores competitivos que a su vez acondicionan los precios FOB contratados en cada caso.

La tendencia general de dichos precios desde 1958, ha sido fuertemente decreciente, tal como se puede constatar al examinar el cuadro L-3 y los Gráficos L-4 y L-5. En el citado cuadro, se observa como el precio medio FOB a que se vende el crudo venezolano suele ser apreciablemente superior al correspondiente precio del Medio Oriente. Por esta razón el precio del crudo venezolano en términos absolutos tiende a bajar más que el del Medio Oriente y el crudo del Golfo Pérsico suele registrar contracciones relativas

/más pronunciadas

más pronunciadas que las de Venezuela. Entre 1958 y 1965, la reducción del precio medio de crudo exportado desde este último país al Reino Unido fué de \$ 0.78; a Alemania Occidental \$ 0.97; a Estados Unidos \$ 0.32 y a Brasil (entre 1958 y 1964), de \$ 0.59. En el mismo período la contracción del precio medio FOB de crudo exportado desde el Golfo Pérsico al Reino Unido alcanza \$ 0.39; a Alemania Occidental \$ 0.96; a Estados Unidos \$ 0.37 y a Brasil de \$ 0.45.

#### Tarifas de transporte y precios C.I.F.

Los cambios operados en el sector transporte de petróleo inciden en los precios C.I.F. de crudos y derivados y provocan modificaciones en las relaciones competitivas entre petróleos que provienen de diversas áreas productoras y que concurren en los mercados de consumo.

En la actualidad los fletes suelen referirse a una tasa fija (como es la de Intascale, A.T.R.S. o U.S.M.C. a la que se le aplica un descuento o en casos muy excepcionales una prima), para ajustar dicho flete a las condiciones de oferta y demanda de transporte en los mercados.

Por otra parte, se publican con periodicidad, índices cuyo propósito es de reflejar el movimiento de los fletes a través de la medición de la magnitud de los descuentos (o primas) que se registran en el mercado en un período dado. Como todo índice de precios que debe depender de una muestra de operaciones típicas para su elaboración, los índices de fletes han sido severamente criticados en cuanto a su representatividad. Debe señalarse sin embargo, que aun cuando los índices no logran promediar con mucha precisión la intensidad de las alzas o bajas operadas en los fletes, sirven para calibrar la tendencia general de los mismos.

En realidad, la magnitud del descuento otorgado en una operación de flete determinado no depende únicamente de fuerzas de oferta y demanda que inciden en el mercado en un momento dado, sino que también depende de otras condiciones ajenas a las relaciones competitivas vigentes en el mercado de transporte.

En primer lugar, cuando el petróleo se mueve entre empresas filiales, que operan en zonas de producción y en áreas de consumo, suele transportarse por tanqueros propios o bajo administración de la empresa integrada, por lo

/que el

que el flete sería más bien un asiento contable (tal como se señaló en el caso de los precios FOB de realización), que se formula para la presentación de los informes financieros. En el caso de que una empresa integrada realiza operaciones con terceros y aún cuando el petróleo es transportado en unidades propias, el monto cobrado por concepto de flete suele ajustarse con mayor precisión a las condiciones de oferta y demanda imperantes en el mercado. Sin embargo dicho flete puede manejarse como factor compensador de un precio de venta FOB que no se ajusta a las condiciones competitivas del momento. Frente a una situación de relativa inelasticidad a corto o mediano plazo que frecuentemente existe para los precios FOB de exportación de las Compañías integradas que operan en zonas productoras, a veces se recurre a la reducción pronunciada del flete para poder penetrar en un mercado, donde concurren otras empresas oferentes con un precio CIF competitivo. En años recientes (después de 1960) esto ha significado frecuentemente, fletes descontados muy por encima de los que rigen en el mercado de transporte en un momento dado.

En segundo lugar, y bajo la suposición de que la propiedad del tanquero es ajena al vendedor y al comprador de petróleo, el flete cobrado suele ajustarse más a las relaciones de oferta y demanda existentes en el mercado de tanqueros. No obstante, siempre hay factores que condicionarán la magnitud del descuento otorgado en un determinado contrato de fletaje. A grandes rasgos estos son el tipo o tamaño de la unidad o unidades empleadas (pequeños, medianos o de gran calado), la duración del contrato (que puede implicar un viaje sencillo, o sucesivos viajes que se efectúan en un período determinado de tiempo) la cantidad de petróleo que será transportado, el tipo de petróleo (crudo, fuel oil o productos más limpios) que será transportado y la distancia a la cual será transportado (en la práctica a mayor distancia, suele haber mayor liberalidad en los descuentos).

A pesar de que a veces se contratan tanqueros para viajes únicos (o sencillos), las tarifas cobradas (spot rates), no son representativas de la generalidad de transacciones de fletajes ya que, hoy en día, menos de un 10 por ciento del petróleo es transportado por tanqueros contratados para viaje único. Por otra parte, los fletes de esta índole tienden a fluctuar

/de manera

de manera muy pronunciada, por el hecho de que dependen exageradamente de la situación de la oferta en un momento dado; los tanqueros aptos para viajes sencillos suelen ser unidades de tipo relativamente pequeños, que a menudo forman parte de la flota ociosa. A comienzos de la década de 1950, prácticamente la totalidad de los tanqueros utilizados para el transporte oceánico del petróleo eran del tipo T2 (con una capacidad máxima de unas 16 mil toneladas de peso muerto), mientras que a raíz de la Crisis de Suez, se intensificó la construcción de tanqueros de mayor calado. Naturalmente el cambio en la estructura de la capacidad media de los tanqueros, ha modificado la estructura de las tarifas, y ha hecho que los fletos por viajes únicos sean siempre menos representativos. Como los tanqueros de mayor tamaño tienen un costo mayor de ociosidad, suelen fletarse para contratos de duración más o menos prolongada, dejando a los tanqueros más obsoletos efectuar los viajes sencillos.

La serie que se inserta a continuación permite apreciar los cambios operados en la estructura de la capacidad de tanqueros que transportan el petróleo internacionalmente a partir del año en que se resolvió la crisis de Suez:

(En toneladas de peso muerto)

<u>Años</u>	<u>Nº de tanqueros en operación</u>	<u>Capacidad total de transporte</u>	<u>Capacidad media por tanquero en operación</u>
1957	2 952	47.0 millones	15.9 mil
1960	3 307	64.0 millones	19.4 mil
1965	3 482	90.1 millones	25.9 mil

/Debe señalarse

Debe señalarse que la capacidad media por tanquero en operación aún está en plena fase de expansión, las nuevas construcciones de tanqueros para el tráfico internacional de petróleo se orientan siempre más hacia el super-tanquero. En 1965 por ejemplo, se construían diez y seis tanqueros de gigantesca capacidad (150 mil toneladas de peso muerto o más). Como los super-tanqueros tienen costos unitarios de transporte muy bajos, es de suponerse que la incorporación de nuevas unidades de este tipo continuará presionando los fletes hacia abajo. Existen limitaciones, sin embargo, que probablemente frenarán la contracción de tarifas en el futuro, entre las cuales, se deben señalar los costos adicionales de construir facilidades portuarias especiales para trasbordar el petróleo de los super-tanqueros a los puertos de desembarque y la imposibilidad de algunas de estas unidades de transitar por el Canal de Suez o de Panamá. Ya en 1965 se comienza a palpar cierta escasez de unidades, con capacidad suficientemente pequeña para el transporte de cantidades relativamente reducidas de petróleo. Es por esto que el descuento promedio en el flete de tanqueros para usos generales en 1965 se reduce, mientras que los descuentos que corresponden al transporte en tanqueros de capacidad mediana y grande se amplían.

Para poder realizar este estudio pese a la heterogeneidad de las estadísticas utilizadas en el caso de los distintos países para los cuales se elaboraron precios promedios de exportación o importación, se hizo manifiesto la necesidad de disponer de una serie de fletes medios anuales, que facilitaría comparaciones tanto en el espacio como en el tiempo.

En el cuadro L-6 se describe la fuente escogida para elaborar un índice de tarifas de transporte por tanquero a partir de 1950, y en base al movimiento AFRA; y el Gráfico L-7, permite apreciar la trayectoria seguida por dichos índices a partir de 1950.

Para el cálculo de fletes, los índices fueron aplicados a las Tarifas Intascale vigentes, lo que permitió formular fletes medios anuales entre los puntos de producción y de importación seleccionados para el estudio. En la serie que de seguida se presenta, se compara el movimiento de los descuentos AFRA publicados en el Petroleum Press Service con el descuento medio utilizado en nuestra estimación (véase la nota al pie del cuadro I-6).

VALORIZACION A.F.R.A. DE FLETES DE TANQUEROS, 1950-1965

(Porcentaje por debajo o por encima de Intascale)

Años	Usos generales	Medianos	Grandes	Viaje sencillo	Estimación utilizada
1965	-29.8	-29.8	-39.5	-43.3	-33
1964	-30.6	-30.6	-35.7	-44.0	-32
1963	-13.9	-22.2 a/		-36.5	-23
1962	-9.3	-18.0 a/		-50.0	-20
1961	-5.5	-14.7 a/		-57.0	-17
1960	0.2	-10.6 a/		-54.0	-12

Fuente: Petroleum Press Service y Boletín de Estadística de las Naciones Unidas.

a/ Antes de 1964 no se discriminaba entre Tanqueros medianos y grandes sino que se clasificaban como "Petroleros de Gran Porte".

Se puede observar que el descuento medio de la estimación utilizada, se coloca entre el que corresponde a los Tanqueros Medianos y el de los Tanqueros Grandes. En 1965 por ejemplo el descuento de 33 por ciento utilizado por nosotros, es algo superior al 29.8 por ciento (de los medianos) e inferior al 39.5 por ciento (de los grandes). Creemos que la tarifa intermedia utilizada, puede considerarse representativa y acorde con la estructura actual de los tanqueros en operación.

/Conviene señalar

Conviene señalar al respecto, que de acuerdo a otras fuentes de información fidedignas, los fletes efectivos en años recientes, se encuentran considerablemente por debajo de la tarifa Intascale menos el descuento AFRA, cifrándose aproximadamente en Intascale menos 50 por ciento en 1965. Con toda probabilidad, el mencionado descuento se ajusta a la situación efectiva del mercado de tanqueros más que el Intascale -33 por ciento, utilizado por nosotros. Sin embargo, la continuidad de la serie de fletes promedios (que debería cubrir un lapso de unos quince años) era imperativo para este estudio y se consideró que no era por lo tanto recomendable, recurrir a otra fuente para calcular fletes medios en los años más recientes.<sup>8/</sup>

En el cuadro I-6 y en el Gráfico I-7, los índices presentados permiten observar el movimiento de los fletes a partir de 1950. La pronunciada expansión registrada en dichos fletes durante los años 1951-1952 se originó en gran parte de la guerra de Corea (que duró desde mediados de 1950 hasta mediados de 1953). La recuperación en los fletes durante 1956, ya era efecto de la crisis del Canal de Suez (clausurado entre finales de Julio de 1956 y finales de Marzo de 1957) el cual condujo a una marcada escasez de medios de transporte con relación a la demanda de petróleo, que se prolongara durante el resto de 1957, año en que los fletes se elevaron apreciablemente.

Ya nos referimos con anterioridad, al descenso verificado en las tarifas de transporte por tanquero a partir de la crisis de Suez (entre 1958 y 1965 la contracción fue del orden de 46 por ciento) y vale decir que dicho descenso ha sido tan continuado y progresivo como ha sido la expansión de la capacidad total y la capacidad media de los tanqueros en operación.

La medida en que una variación de fletes repercute en el precio C.I.F. depende de la distancia entre el centro exportador y el país que efectúa

---

<sup>8/</sup> Si se tuviera interés en convertir los fletes de 1965, estimados en base a Intascale menos 33 por ciento, a Intascale -50 por ciento puede realizarse dicha conversión rápidamente multiplicando un flete dado por 75 por ciento; o sea como ejemplo: El flete desde Venezuela al Reino Unido es de \$0.45 x 75 por ciento = \$0.34 (flete calculado en base a Intascale -50 por ciento).



la importación, y por consiguiente la contracción de tarifas ha favorecido los precios C.I.F. de crudos que se envían a mayores distancias, tales como los del Medio Oriente: por ejemplo, entre 1958 y 1965 el costo medio de transportar crudo entre Venezuela y el Reino Unido descendió en \$0.36 mientras que el correspondiente flete desde el Medio Oriente ha bajado en \$0.50. Con respecto a Estados Unidos la contracción del flete desde el Medio Oriente es aún más pronunciado -\$0.61 comparado con -\$0.19 desde Venezuela. En el caso de Brasil, que como Estados Unidos ha sido tradicionalmente un mercado natural para el petróleo venezolano, la baja del flete desde el Medio Oriente de unos \$0.62 frente a \$0.32 desde Venezuela, ha promovido la rápida penetración de crudos desde el Golfo Pérsico en ese mercado. También los países de Africa, se han visto favorecidos con la reducción de fletes. Centros productores como Libia, que comenzó a exportar crudo en 1961, y que está situado cercano a Europa, ha visto sus fletes hacia ese mercado, ya sensiblemente más bajos que los de Medio Oriente o de Venezuela, reducidos (entre 1961 y 1965 el flete desde Libia al Reino Unido ha bajado en \$0.10).

En el cuadro L-8 puede constatararse el cambio operado en las tarifas tanto desde Venezuela hacia Estados Unidos, Reino Unido y Brasil, como en las de Kuwait hacia los mismos mercados. En resumidas cuentas, como las distancias entre Venezuela y los mencionados mercados son relativamente menores que los que corresponden a Kuwait, existe un diferencial de fletes a favor de Venezuela, que se ha ido reduciendo progresivamente (entre 1957 y 1965 por ejemplo el diferencial de flete a favor de Venezuela en el mercado de Reino Unido bajó de \$0.59 a \$0.30; de Estados Unidos se redujo de \$1.44 a \$0.63; y de Brasil descendió de \$0.98 a \$0.38).

En Europa y América Latina, la rápida expansión de la capacidad interna de refinación, ha contribuido a intensificar la demanda de crudo del Golfo Pérsico, que por la baja tan pronunciada en los fletes entre el Medio Oriente y los mercados Europeos y los de América Latina, ha podido ir sustituyendo las importaciones de derivados que en gran parte procedían de la zona del Caribe. De esta manera, se ha observado que la progresiva expansión, de la capacidad de refinación en áreas de elevado consumo, no sólo, ha tenido como efecto la reducción de la demanda de derivados

/procedentes de

procedentes de la Zona del Caribe, sino que, la baja tan pronunciada de los fletes, y de los precios C.I.F. de crudos procedentes del Medio Oriente, no ha permitido reemplazar los mercados perdidos para sus derivados con cantidades proporcionales de crudo venezolano.

En el cuadro L-10 se registra el movimiento comparativo de algunos precios F.O.B. y C.I.F. de Venezuela y el Medio Oriente, que permite apreciar los cambios en las relativas posiciones competitivas de esos crudos en algunos mercados de importancia. Vale decir, que si bien en el mercado norteamericano el precio medio C.I.F. de importación de crudo desde Venezuela (\$2.55) es inferior al del Medio Oriente (\$2.92), en el Reino Unido sucede lo contrario, ya que los precios son de \$2.42 y \$2.28 respectivamente; e igualmente ocurre con Brasil cuyos precios son de \$2.23 y \$2.02 respectivamente.

Por último, debe señalarse que la contracción progresiva en los precios F.O.B. de exportación junto a la reducción prolongada de fletes, ha favorecido los países consumidores, ya que han podido importar el petróleo a precios que tienden a ser siempre más bajos,<sup>2/</sup> y ha resultado contrario a los intereses de los países productores.

Debe recordarse que, en la formación de los precios C.I.F. pagados para crudos o productos en distintos centros de consumo, influyen numerosos factores competitivos que determinan diferentes niveles de precios en cada mercado.

Deben citarse nuevamente a Alemania Occidental, Italia, Japón y Brasil como países importadores que más se han beneficiado de bajos precios C.I.F. de importación. Países como Estados Unidos, que por su estructura misma y la existencia de restricciones a la producción interna y a la importación, etc. y Reino Unido, no han participado igualmente de la reducción general en los precios C.I.F. de importación. En el cuadro L-11

---

<sup>2/</sup> Como en la gran mayoría de los países consumidores, los derivados petroleros se gravan con impuestos elevados, el beneficio de la contracción de los precios de importación, ha sido asimilado por el Fisco, y en muy poco grado ha llegado a beneficiar al consumidor final.

y el Gráfico L-12 aparecen los precios medios C.I.F. de importación de crudo, pagados anualmente (desde 1958) por el Reino Unido, Alemania Occidental, Brasil y los Estados Unidos, de donde se observan las siguientes variaciones en los precios.

CONTRACCION RELATIVA Y ABSOLUTA EN EL PRECIO MEDIO C.I.F.  
 DE IMPORTACION DE CRUDO ENTRE 1958 Y 1965

	Por ciento	\$ p/barril
Alemania Occidental	37.2	1.24
Brasil	34.3	1.06
Reino Unido	26.1	0.86
Estados Unidos	19.6	0.64

En 1965, Brasil y Alemania Occidental importaron crudo a los precios C.I.F. más bajos de la serie referida; \$2.03 y \$2.09 por barril respectivamente. En el mismo año, Reino Unido pagó \$2.44 en promedio, y Estados Unidos adquirió el crudo al precio más elevado comparativamente, de unos \$2.62 por barril. En licitaciones recientes de Argentina, Uruguay y Brasil, se han ofrecido crudos del Golfo Pérsico a precios C.I.F. inferiores a \$2.00, lo que hace pensar que posiblemente la contracción de dichos precios haya continuado en 1966.

Si bien el petróleo que se mueve internacionalmente también se transporta por oleoductos, tales como los que trasladan crudo desde Arabia Saudita e Iraq a puertos del Mediterráneo, y otros tantos que unen distintos países europeos, no nos hemos referido a los costos de este medio de transporte ni de su incidencia en los precios C.I.F. de importación, por el hecho de que la cantidad de petróleo que se mueve por oleoductos es relativamente reducida si se compara con el movimiento internacional de petróleo por tanqueros. Por otra parte, el gran ahorro, que en la década de 1950, presentaba el envío de crudo por oleoducto desde el Medio Oriente hasta el Mediterráneo, comparado con el transporte por tanqueros T-2 (que en 1950 arrojaba un diferencial de \$0.65 a favor del oleoducto), se ha ido reduciendo a medida que la capacidad media de los tanqueros ha aumentado. Hoy en día, con el advenimiento de tanqueros superiores a las 30 mil toneladas de peso muerto, el citado diferencial a favor del transporte por oleoducto, se ha eliminado de un todo, relegando el oleoducto a ser el medio más económico de transportar el crudo por vía terrestre.

IV

NOTAS SOBRE LA EVOLUCION DE LOS PRECIOS DE EXPORTACION  
E IMPORTACION EN PAISES PRODUCTORES Y CONSUMIDORES

Venezuela

Para este país, que desde hace muchos años ocupa el principal puesto como exportador de petróleo, a pesar de que en años recientes, la proporción aportada al Comercio Internacional de Petróleo haya descendido paulatinamente, se ha podido disponer de una información bastante copiosa. Clasificando a grandes rasgos la información recopilada y elaborada, se pueden señalar los siguientes grupos de información estadística sobre precios:

- a) Precios medios cotizados para la exportación.
- b) Precios medios realizados.
- c) Comparación de cotizados y realizados.
- d) Precios medios de realización de crudos por áreas

a) Precios medios cotizados para la exportación (Cuadros A-1 hasta A-8). A pesar de que desde 1959 los precios FOB cotizados para crudos exportados por Venezuela no varían, los promedios sí registran ligeras fluctuaciones en función de los cambios operados en las gravedades relativas de los crudos exportados. En 1964 y en 1965 en que se exporta mayor proporción de crudos pesados que en años anteriores, los precios medios cotizados bajan en dos centavos cada año. Es notable sin embargo, que son propiamente los precios medios cotizados para los crudos pesados, los que han bajado mayormente, y se observa que a pesar de la estabilidad relativa en las cotizaciones de crudo desde 1959, los precios correspondientes hayan bajado de \$2.34 en el año citado a \$2.27 en 1965.

Los derivados por su parte han registrado un movimiento contractivo mucho más pronunciado que el crudo (de \$2.54 en promedio para 1959 han bajado a \$2.23 en 1965). Debe señalarse que el contravalor tan bajo de los derivados exportados desde Venezuela con respecto a los crudos que el

/país exporta,

país exporta, refleja la estructura de la refinación local. La producción y exportación de Fuel Oil Residual cuyo precio es inferior al del crudo, que normalmente ha representado alrededor de un 70 por ciento de la exportación total de derivados, se ha intensificado en años muy recientes, lo que ha servido de deprimir aún más el precio medio cotizado para la exportación de derivados desde Venezuela. Entre 1959 y 1965 la cotización media de gasolinas baja más (-\$0.82) que los otros grupos de derivados. Por su parte la baja correspondiente a los combustibles medianos y al kerosen (-\$0.61 y -\$0.30 respectivamente), también ha resultado pronunciada, sólo el Fuel Oil Residual y el Asfalto han variado en \$0.03 y menos.

b) Precios medios realizados (cuadros A-9 hasta A-20). Se observa lógicamente una reducción apreciable más pronunciada en los crudos realizados que en los cotizados ya que baja de \$2.19 en 1959 a \$1.86 en 1965, una reducción de \$0.33. En el caso de los derivados que bajan de \$2.46 en 1959 a \$1.94 en 1965 la reducción es mayor (-\$0.52). Se observa de esta manera una contracción de \$0.37 para el total de petróleo exportado desde Venezuela. Entre 1957 (año de Suez) y 1965 la contracción es aún más pronunciada de \$2.67 frente a \$1.88 respectivamente.

El Cuadro A-24 permite observar los cambios operados en los precios medios de realización de distintos tipos de derivados entre 1958 y 1962 (no se dispone de información más reciente).

c) Comparación de cotizados y realizados. Al confrontar los precios FOB cotizados para el crudo (véase Gráficos A-10, A-11, A-12 y A-16) con los realizados en años recientes encontramos un margen de descuento sobre crudos exportados que se amplía rápidamente a partir de 1961. Por otra parte, se observa que los descuentos sobre crudos pesados tienden a ser mayores que para los crudos medianos o livianos.

En el caso de los derivados, la tendencia se interrumpe en 1965 cuando los precios de realización de productos exportados registran una contracción más leve que la que corresponde a los cotizados.

Para el total de petróleo exportado se puede observar que el margen de descuento se amplía en unos \$0.25 entre 1959 y 1965, ya que la diferencia entre cotizados y realizados pasa de \$0.13 a \$0.38 en los años respectivamente señalados.

d) Precios medios de realización de crudos por áreas. En el cuadro A-17 y el Gráfico A-18 se compara el movimiento del precio medio de exportación de crudo desde Venezuela a tres importantes áreas consumidoras: Norte América, América Latina y Europa, entre 1958 y 1965. Se observa que para las exportaciones a Norte América el precio promedio es elevado mientras que el precio medio de exportación para América Latina es algo inferior (\$2.02) y el de Europa es el más bajo de todos (\$1.84). Por otra parte es relevante que la baja registrada entre 1958 y 1965 ha sido de \$0.49 en los precios FOB de crudos exportados dentro del Hemisferio: a Norte y Latino América, y de \$0.64 en los precios correspondientes al Mercado Europeo.

### Colombia

Para este país que es también exportador neto de petróleo se han obtenido estadísticas relativamente limitadas, pero los Cuadros y Gráficos B-1 a B-6 permiten observar los siguientes hechos:

1. Existe mayor estabilidad aparente en los precios de realización de crudo de Colombia que los que caracteriza a Venezuela, entre 1958 y 1965 los precios medios de exportación de crudo colombiano bajan en \$0.29 frente a \$0.62 para Venezuela. A partir de 1961 las fluctuaciones de los precios medios de exportación se han mantenido dentro de los límites de \$2.48 y \$2.44.
2. El precio medio de exportación de crudo es considerablemente superior (\$2.44 en 1965) al de Venezuela (\$1.86).
3. Para los principales países destinatarios del crudo colombiano: Estados Unidos y Trinidad y Tabago, el precio atribuido es relativamente elevado. También en el caso del crudo colombiano, los precios de exportación al Mercado Europeo tienden a ser sensiblemente inferiores a los de exportación dentro del Hemisferio Occidental (véase Gráfico B-3).
4. Con respecto a los precios de exportación de Colombia para el Fuel Oil, tienden a ser superiores a los de Venezuela (véase los Cuadros B-4 y B-5 y el Gráfico B-6).

### México

La información a nuestro alcance permite observar lo siguiente: (Cuadros C-1, C-2 y el Gráfico C-3).

1. Los precios de realización de crudo de México (que exporta una cantidad relativamente pequeña de su producción ya que destina la mayor parte al consumo interno), no siguen una trayectoria cónsona con el movimiento de precios FOB de otros centros exportadores, como Venezuela. Entre 1958 y 1960 se verifica una reducción muy pronunciada, que es seguida por cierta recuperación en 1961. En el año siguiente se produce nuevamente un descenso en el precio promedio que tiende a recuperarse a partir de 1964. En 1965 el precio medio de exportación de crudo es de \$2.01 por barril.

2. El movimiento del precio medio de exportación de Fuel Oil sigue aproximadamente la trayectoria del crudo. En 1965 el precio medio de exportación de Fuel Oil era de \$1.76 el barril.

#### Trinidad

Aún cuando hubiera sido de especial interés disponer de datos sobre el movimiento de los precios medios de exportación de crudo desde Trinidad, sólo se ha logrado la breve información resumida en el Cuadro D-1. De esta estadística que abarca los años 1961-1963 se observa que los precios son relativamente elevados para crudos y derivados exportados, si se comparan con los de Venezuela en los mismos años.

#### Argentina

Para este país productor de petróleo, que a la vez de exportar relativamente pequeñas cantidades de petróleo, es importador neto, se dispone de una limitada información sobre sus precios. Sin embargo los datos a nuestro alcance expuestos en los Cuadros y Gráfico E-1 hasta E-4 permite observar los siguientes hechos:

1. El precio medio CIF de importación de Argentina suele ser relativamente elevado hasta 1963. Como entre 1960 y 1963 se mantiene por encima de \$3.00 por barril es de suponerse que dichos valores se basan en precios FOB bastante cercanos a los niveles de precios cotizados. Sin embargo ya en 1964 el precio medio CIF es de \$2.73 por barril, es decir baja en \$0.48, y en el año 1965 registra otro descenso de \$0.24, que lo lleva a \$2.49 por barril. Es probable que las licitaciones presentadas en los años 1965 y 1966 para el envío de crudo a este país hayan repercutido favorablemente en los precios de compra CIF de este país, ya que entre las licitaciones hechas, hay ofrecimientos de crudos del Medio Oriente a precios CIF La Plata inferiores a \$2.00. En una licitación para importar 700 mil m<sup>3</sup> de crudo en los meses de Junio y Julio de 1966, se ofrecieron crudos de Arabia 34<sup>o</sup> y de Irán Liviano al precio CIF de \$1.95.

Debe señalarse sin embargo que la mayoría de las empresas oferentes de crudo del Medio Oriente, de Africa (Libia y Nigeria) y de Venezuela, fijaron precios CIF que fluctuaban entre \$2.00 y \$2.22 por barril.



2. Los precios medios CIF de importación de derivados (por grupos) indican que en líneas generales tienden a situarse próximos a los niveles de los precios cotizados para los distintos productos, más los fletes y por consiguiente no parecen incluir descuentos de consideración sobre los precios FOB de importación.
3. Para la exportación de crudos argentinos los precios medios FOB respectivos, son relativamente moderados sin llegar a ser tan bajos como los de Venezuela. En 1964 dicho precio fue \$2.01.
4. En el caso del Fuel Oil (principal derivado de exportación), los precios FOB de exportación suelen ser relativamente bajos. Se observa sin embargo que a partir de 1961 en que dicho precio era de \$1.26 por barril, se presenta un ascenso interanual, que lo lleva a \$1.57 en 1964.

#### Brasil

Para este principal consumidor de petróleo en América Latina, que depende de la importación para cubrir el 75 por ciento de su demanda interna de petróleo, se dispone de algunos datos de interés (reunidos en los Cuadros y Gráfico F1 - F4) con respecto a los precios medios de importación de crudo, dicha información demuestra:

1. Que los precios medios de importación CIF son muy bajos, no sólo con respecto a otros países de América Latina sino en comparación con otros importantes centros consumidores de Europa y Norte América. En apenas ocho años los precios CIF de importación se han reducido en aproximadamente \$1.00, llegando a cifrarse en \$2.03 en 1965.
2. De las cifras disponibles en cuanto al origen de las importaciones, se observa que a pesar de la distancia tan grande entre Brasil y el Medio Oriente, la importación de crudo de esta zona se realiza a un precio CIF más bajo que el de la importación procedente de la Unión Soviética y de Venezuela. En 1964 el precio CIF del crudo procedente del Medio Oriente se cifraba en \$2.02, la Unión Soviética en \$2.09 y la de Venezuela en \$2.23.

3. Al restar los fletes (que se estimaron de acuerdo al sistema ya referido) de los precios CIF de exportación desde las tres áreas mencionadas, se observa que los precios medios FOB de exportación resultantes tienden a ser muy bajos. Para el año 1964 el precio medio FOB calculado para crudos exportados por Brasil y procedentes del Medio Oriente es de apenas \$1.19.

#### Reino Unido

Para este importante Mercado Europeo se dispone de abundante material estadístico que cubre un período de unos diez y seis años. La información disponible puede agruparse de la siguiente manera:

1. Precios CIF de importación de crudo, total y por países consignatarios (Cuadros y Gráficos H-1 hasta H-3).

Permite observar que los precios de importación de crudo de Reino Unido suelen ser relativamente altos si se comparan con otras zonas importadoras.

Como los principales abastecedores a este mercado son Kuwait, Iraq y Venezuela, el precio medio total sigue su misma tendencia. El precio más bajo suele ser el de Kuwait, a partir de 1958 y el de Iraq es ligeramente superior. El precio de Venezuela que es el más elevado de los tres países mencionados desciende bruscamente en 1965 por debajo del precio medio total. En este último año el precio CIF de crudo de Kuwait se sitúa en \$2.28 por barril; el de Iraq en \$2.48 y el de Venezuela en \$2.42. Es interesante notar que Libia, acusa un precio bastante cónsono con los de Iraq y Venezuela, ya que éste se ubica en \$2.45, en el mismo año.

Con respecto a los cambios operados en los precios CIF entre 1950 y 1965 se observa una baja de 20 por ciento. Sin embargo comparando el año 1958 y 1965 la reducción relativa en los precios promedios es de un 26 por ciento.

2. Se han estimado las tarifas de transporte y calculados los precios FOB respectivos (Cuadros H-4 a H-6) y comparada la trayectoria de los precios CIF y FOB de Kuwait y de Venezuela (Gráfico H-7).

/Nuevamente se

Nuevamente se observa que la reducción de las tarifas de transporte desde 1958 inciden favorablemente en los precios CIF del Medio Oriente, ya que estos descienden en forma más pronunciada que la correspondiente baja de los precios FOB. En el caso de Kuwait por ejemplo el descenso de los precios FOB es del orden de \$0.39 por barril entre 1958 y 1965, mientras que en los precios CIF es \$0.89 por barril. En el caso de Venezuela se presenta una situación contraria, ya que los respectivos precios FOB bajan en \$0.78 por barril mientras que los precios CIF de importación bajan en \$0.46.

3. Las variaciones en los precios promedios CIF y FOB de importación de derivados, clasificados por grupos, se detalla en los Cuadros H-8 a H-29.

#### Alemania Occidental

La estadística obtenida para este país refleja una tendencia similar en los precios a la del Brasil.

Los cuadros y gráficos que presentan la información de precios CIF, tarifas de transporte y precios FOB van del I-1 a I-6 y demuestran los siguientes particulares:

1. Entre 1958 y 1966 el precio medio CIF de importación baja de \$3.33 a \$2.01, por barril, o sea una reducción de \$1.32.

El precio medio CIF de importación desde el principal abastecedor Irán, se reduce en \$1.67 entre 1958 y 1965 llegando a cifrarse en \$1.81 para este último año.

El precio medio de importación desde Venezuela que también baja considerablemente con respecto a 1958 (-\$1.42) es apenas de \$1.93 para 1965. En ese mismo año el precio de crudo de Kuwait es de \$1.87 y el de Libia \$2.04 por barril, el más bajo de la serie es el de la Unión Soviética (\$1.79).

2. Naturalmente partiendo de precios CIF tan bajos, al aplicar los fletes correspondientes a los años reseñados se aprecia una contracción menos acentuada en los precios FOB.

Sin embargo para los tres principales exportadores al Mercado Alemán, los precios FOB correspondientes al año 1965 son de \$1.25 en el caso de Irán, de \$1.33, Iraq y de \$1.52 Venezuela.

3. Con respecto a los precios medios CIF de importación de derivados (por clases) se, observa una contracción desde 1962 más acentuada que en el caso del crudo, ya que el precio se reduce de \$3.27 por barril en ese año a \$2.39 para 1965. Dicha reducción sería de \$0.88 comparada con \$0.35 en el caso del crudo.

Debe notarse también que el combustible pesado importado por Alemania Occidental en 1965 acusa un bajo nivel de precios, situado en menos de \$2.00 por barril.

#### Estados Unidos

Para este país principal consumidor de petróleo en el mundo, se han podido elaborar series estadísticas de precios bastantes completas que a su vez cubren un período de diez y seis años. La información presentada se clasifica por precios medios FOB de importación de crudo (Cuadros J-1 y J-2), tarifas de transporte entre Estados Unidos y principales abastecedores y precios medios CIF calculados (Cuadros y Gráfico J-3 a J-5).

En los cuadros restantes (J-6 a J-12) se discriminan los precios FOB y CIF por principales grupos de productos importados:

1. Para los precios FOB de importación de crudo por parte de Estados Unidos, se observa en primer término que el nivel de éstos suele ser relativamente elevado (inclusive más alto que el correspondiente precio FOB calculado para el Reino Unido). En 1965 el precio medio de importación FOB de Estados Unidos fue de \$2.23.

El precio medio del principal abastecedor, Venezuela, se sitúa en \$2.35 en el mismo año; mientras que el precio del crudo procedente de Arabia Saudita (principal abastecedor de Medio Oriente a Mercado de Estados Unidos) es de \$2.05.

Los precios más elevados son los de Canadá y Colombia que en 1965 fueron de \$2.51 y \$2.42 respectivamente.

2. En el caso de los precios CIF calculados aplicando las respectivas tarifas de transporte, nuevamente se observa una contracción muy pronunciada a los precios correspondientes a los abastecedores del Medio Oriente, por efecto de la baja en los fletes. Así mientras que el precio CIF de crudo venezolano desciende en \$0.51 entre 1958 y 1965 el de Arabia Saudita se contrae en \$0.96.

/Unión Soviética

### Unión Soviética

La serie estadística disponible para este país (Cuadro K-1 y Gráfico K-2) permite comparar el nivel de precios FOB de venta tanto a los países fuera de su esfera como a los que se encuentran dentro de ella.

Entre 1960 y 1965 el precio medio de exportación de la Unión Soviética al resto del mundo, no registra una trayectoria contractiva cónsona con la de otros países exportadores sometidos a presiones competitivas.

Sin embargo el precio medio total que tiende a subir después de 1962 (\$1.36), sigue siendo en 1965 un precio relativamente bajo (\$1.41).

Es de notarse que entre los diversos precios de exportación de crudo hacia distintos países existe gran variedad de precios. En Europa, Italia es el comprador que adquiere el crudo ruso a menos precio, \$1.21 en 1965. A pesar de que a otros países como Finlandia se le adjudica un precio FOB mucho más elevado (\$1.91). En Asia, el Japón también recibe el petróleo ruso a un precio promedio tan bajo como el de Italia.

En Latino América es interesante notar que el precio de venta a Argentina en 1965 (\$1.32) fue inferior al de Brasil (\$1.54).

Dentro de la esfera Soviética los precios FOB de exportación suelen ser considerablemente más elevados que los que corresponden a ventas fuera de dicha esfera. Se aprecia sin embargo, una tendencia de contracción en dichos precios FOB, ya que bajan de \$2.71 en 1960 a \$2.43 por barril en 1965.

V

**ALGUNAS OBSERVACIONES FINALES SOBRE LOS PRECIOS DE EXPORTACION E IMPORTACION DE PETROLEO**

A través del conjunto de material estadístico presentado, se observa una franca erosión en los precios de realización de petróleos que se comercian internacionalmente. Es menester señalar, sin embargo que, si bien la contracción ha afectado los precios FOB de exportación de prácticamente todos los países productores-exportadores (en grado diverso, de acuerdo a la incidencia en cada caso, de la estructura de la industria y los respectivos factores competitivos) ha sido apreciablemente más pronunciado en el caso de los precios CIF de importación, en los cuales ha repercutido la reducción progresiva en los fletes. En este sentido, es oportuno recordar que los precios CIF de crudos procedentes de los exportadores más lejanos de los mercados, se han contraído más que los crudos exportados desde fuentes más cercanas. El cuadro que de seguido se inserta, permite comparar la intensidad de la variación relativa en los precios FOB y CIF de crudos procedentes de Venezuela y el Medio Oriente (véase cuadro L-10) que se destinan a tres mercados importantes. La variación referida es entre el año 1957 y 1965, o sea el año de reapertura del Canal de Suez en que los precios alcanzaron niveles excepcionalmente elevados y el año más reciente para el cual disponemos de información.

**VARIACION DE LOS PRECIOS FOB Y CIF DE CRUDOS PROCEDENTES DE VENEZUELA Y EL MEDIO ORIENTE, EN ALGUNOS MERCADOS SELECCIONADOS**

(Variación porcentual entre 1957 y 1965)

Precios	Países de destino					
	Estados Unidos desde:		Reino Unido desde:		Brasil desde:	
	Venezuela	Medio Oriente	Venezuela	Medio Oriente	Venezuela	Medio Oriente
F.O.B.	-12	-27	-27	-18	-11	+13
C.I.F.	-22	-40	-38	-37	-28	-34

A pesar de que aún sólo se disponen de informaciones muy parciales con respecto a los precios de 1966, los datos preliminares al alcance, señalan una reducción menos intensa en los precios FOB de exportación de crudo que en 1965 y una nivelación de los precios de realización de derivados en muchos mercados. Para Venezuela, por ejemplo se aprecia una reducción de apenas unos \$ 0.02 en los crudos en 1966, (contra una baja de \$ 0.05 en 1965) y una ligera recuperación en los precios medios FOB de exportación de derivados, frente a la baja de unos \$ 0.03 registrada en 1965. Existen motivos de peso, para pensar que los precios de realización de crudos en los mercados más competidos han llegado, o se están acercando, a su límite inferior y que por consiguiente la erosión en los precios FOB de realización tiende a frenarse.

De las estadísticas a nuestro alcance en este estudio, señalaremos algunos datos que contribuyen a soportar esta afirmación. Primeramente, se ha podido apreciar que por la estructura de sus costos, el precio de realización FOB del crudo del Medio Oriente, haya podido bajar a niveles muy inferiores a los de crudos, exportados desde otras áreas.

En la serie de años analizados y calculando los precios FOB de Brasil (en base a los precios CIF menos el descuento AFRA aplicado a la tarifa Intascale), se ha observado, que el precio FOB más bajo de venta de crudo procedente de Medio Oriente se ha registrado en el mercado brasilero, que como se puede ver en el cuadro L-11 baja a \$1.11 en 1962,<sup>10/</sup> para luego subir a \$1.18 en 1963 y \$1.19 en 1964, a pesar de que la tendencia generalizada de los precios, haya sido contractiva, en esos dos años. En los mismos años los precios FOB de exportación de crudo desde Venezuela bajan de \$1.87 (en 1962) a \$1.83 (en 1963) y a \$1.80 (en 1964).

---

<sup>10/</sup> Posiblemente este precio, calculado en base al precio CIF menos el flete (Intascale menos descuento AFRA) haya sido afectado por el flete utilizado que con toda probabilidad fue más alto que en la realidad (véase último párrafo de la pág. 16 de la III parte) pero el hecho de que los fletes se estiman de manera uniforme en la serie de años tratados, permite apreciar el movimiento de los precios FOB.

De acuerdo a datos parciales a nuestro alcance, se cree que el precio medio FOB de exportación del Medio Oriente a Brasil no haya bajado en más de \$0.03 en 1965. En cambio en el mismo año, el crudo exportado desde la Unión Soviética baja en unos \$0.06 y el de Venezuela en unos \$0.05 (de acuerdo a informaciones procedentes de los mismos países exportadores).

Con toda probabilidad el nivel infimo a que llegara el precio FOB de crudo exportado desde el Medio Oriente al Brasil en 1962 no podrá repetirse, por el hecho de que un precio tan bajo determina un margen de ganancia demasiado estrecho, en relación a los costos.

Aplicando un costo promedio de producción de unos \$0.15 para el área del Medio Oriente (a sabiendas de que varía considerablemente dicho costo de país a país) más una participación promedio de unos \$0.80 que ingresa a los respectivos Fiscos, se llega a un costo global aproximado de \$0.95. No creemos que, por otra parte, las empresas explotadoras estén dispuestas a aceptar una ganancia, menor a los \$0.20 por barril, lo cual determinaría un precio medio FOB mínimo de \$1.15 para el crudo del Medio Oriente. Efectivamente el precio medio de venta FOB de ese crudo al mercado alemán en 1965 fue de \$1.25, y no sería factible que bajara mucho más de este nivel en los años próximos, en razón de la estructura de costos.

Debe señalarse, que los costos del crudo procedente del Medio Oriente y de Africa del Norte más bien subirán en unos \$0.05 a \$0.06 por barril, por la eliminación de los descuentos permisibles a la regalía. El efecto de esta medida comenzará a sentirse desde el año 1967 inclusive, por lo que los respectivos costos medios subirán del actual nivel a \$1.00 por barril.

Por otra parte es probable, que el precio mínimo de \$1.20 o \$1.25 se aplicará a todo el crudo del Medio Oriente, inclusive aquél de Kuwait que tiene los costos de operación más bajos de toda el área. De no ser así, la posición competitiva de otros crudos de la misma zona podría deteriorarse, lo cual en última instancia podría perjudicar a las compañías integradas que operan en varios países de la citada región.

Existiría entonces, un precio FOB mínimo de alrededor de \$1.25 para el crudo del Medio Oriente, que se exportará a los mercados más competidos de Europa (tal como en Alemania Occidental) del Oriente (tal como en el Japón) y de aproximadamente \$1.20 para los crudos que se destinan a mercados

/más lejanos



más lejanos e igualmente competidos tal como el de Brasil en el Hemisferio Occidental, lo que a su vez determinaría el descuento máximo otorgable sobre cualquier precio FOB cotizado para la exportación de crudo desde un país del Medio Oriente.

También es factible que los precios de crudos procedentes de otras áreas productoras podrán descender algo por debajo de sus actuales niveles, pero el hecho de que los costos respectivos sean más elevados, limitaría esa tendencia.

Por otra parte, la estabilización progresiva de los precios de realización de crudos del Medio Oriente, que por la posición de liderato asumido en función de sus bajos costos, tenderá a estabilizar los precios de realización de crudos procedentes de otras áreas, tal como los de Africa del Norte y de Venezuela.

En lo que se refiere a precios CIF, se puede prever que éstos continúen contrayéndose en la medida que los fletes sigan su camino descendente. Ya se ha señalado como la construcción de tranqueras de grandes proporciones incidirá en los fletes en años venideros, a pesar de que existen limitaciones (véase el último párrafo de la pág. 21, Parte III) que podrán frenar la intensidad de la contracción de dichos fletes en el futuro.

En lo que a países importadores de América Latina se refiere, con toda probabilidad mercados como el Brasil, pronto verán estabilizados los precios FOB pagados para crudos importados, aun cuando los precios CIF de importación podrán descender aún más en los próximos años venideros. Otros mercados del área, que como Argentina y Uruguay, pagaban precios FOB para crudos importados más elevados que el Brasil (aun cuando los niveles de dichos precios bajaron apreciablemente con la adopción del sistema de licitaciones para la importación) podrán ver cierto reajuste hacia abajo en los citados precios FOB, que combinado con la baja prevista en los fletes, significará un ahorro apreciable en el costo unitario del crudo importado durante los próximos dos o tres años.

/La gradual

La gradual estabilización de los precios de crudos también repercutirá en los precios FOB de exportación de derivados que se comercian internacionalmente. Por otra parte, los precios de derivados habían ya llegado a niveles tan bajos que los márgenes de refinación (diferencia entre el costo del crudo y el precio promedio de venta ex-refinería del conjunto de productos obtenidos de un barril de crudo) se reducía peligrosamente, razón por la cual ya era de esperarse un movimiento que conduciría a la estabilización de dichos precios.

Como en los diferentes tipos de derivados, inciden fuerzas competitivas distintas, de acuerdo a la estructura del mercado y el acceso a combustibles alternativos, etc., sólo un estudio muy especializado permitiría prever algunos hechos que podrían afectar el precio futuro de un determinado tipo de producto exportado a un mercado dado, no obstante que es factible prever una tendencia hacia la estabilización del precio medio FOB del conjunto de productos extraídos de un barril de petróleo, y exportado a distintos mercados.

## VI

## PRECIOS DE PETROLEO EN LOS MERCADOS INTERNACIONALES

## INDICE DEL MATERIAL ESTADISTICO

A. Venezuela

- A 1 Precios medios cotizados de crudo, derivados y ponderado de petróleo exportado desde Venezuela, 1952-1965 (US\$/bbl. e índices)
- A 2 Precios medios cotizados de crudo por tipo, 1956-1965 (US\$/bbl.)
- A 3 Distribución porcentual de la producción de crudo por tipo, 1956-1965
- A 4 Precios medios anuales de cotización de principales crudos exportados desde Venezuela, 1952-1965 (US\$/bbl.)
- A 5 Precios medios cotizados de los principales derivados exportados desde Venezuela, 1955-1965 (US\$/bbl.)
- A 6 Precios medios f.o.b. cotizados para gasolinas exportadas desde Venezuela, 1955-1965 (US\$/bbl.)
- A 7 Precio medio cotizado de los combustibles destilados, 1955-1965 (US\$/bbl.)
- A 8 Precio medio cotizado de los combustibles residuales, 1955-1965 (US\$/bbl.)
- A 9 Precios medios realizados de crudo, derivados y ponderado de petróleo exportado desde Venezuela, 1950-1965 (US\$/bbl.)
- A 10 Precios medios realizados y cotizados para exportación del total de petróleo, 1955-1965 (US\$/bbl.) (Gráfico)
- A 11 Precios medios cotizados y realizados de exportación de crudo, 1952-1965 (US\$/bbl.) (Gráfico)
- A 12 Precios medios realizados y cotizados para exportación de derivados 1955-1965 (US\$/bbl.) (Gráfico)
- A 13 Precio medio de exportación de crudo, desde Venezuela a Norteamérica, a América Latina y Antillas y a Europa, 1958-1965 (US\$/bbl.)
- A 14 Precio medio de exportación de crudo, desde Venezuela a Norteamérica, a América Latina y Antillas y a Europa, 1958-1965 (US\$/bbl.) (Gráfico)

Cuadro A-1

VENEZUELA: PRECIOS MEDIOS COTIZADOS DE CRUDO, DERIVADOS Y PONDERADO  
DE PETROLEO EXPORTADO DESDE VENEZUELA

	Crudo		Derivados		Total petróleo <sup>a/</sup>	
	US\$ por barril	Indice 1955=100	US\$ por barril	Indice 1955=100	US\$ por barril	Indice 1955=100
1965	2.27	97	2.23	89	2.26	96
1964	2.29	98	2.29	92	2.29	97
1963	2.31	99	2.39	96	2.33	99
1962	2.31	99	2.40	96	2.33	99
1961	2.31	99	2.41	96	2.34	99
1960	2.29	98	2.42	97	2.32	98
1959	2.34	100	2.54	102	2.38	101
1958	2.57	110	2.67	107	2.59	110
1957	2.59	111	2.98	119	2.67	113
1956	2.33	100	2.60	104	2.38	101
1955 <sup>b/</sup>	2.33 <sup>c/</sup>	100	2.50 <sup>c/</sup>	100	2.36	100
1954	2.33 <sup>c/</sup>	100	-	-	-	-
1953	2.24 <sup>c/</sup>	96	-	-	-	-
1952 <sup>d/</sup>	2.17 <sup>c/</sup>	93	-	-	-	-

Fuente: Datos elaborados en la Sección de Economía Petrolera y Minera, Departamento de Investigaciones Económicas y Estadística - Banco Central de Venezuela.

- <sup>a/</sup> Para la obtención del total petrolero los precios promedios de crudo y derivados cotizados fueron ponderados por los montos exportados respectivamente cada año.
- <sup>b/</sup> Se comenzó la publicación de precios cotizados para productos derivados exportados desde Venezuela en febrero de 1955.
- <sup>c/</sup> Calculado en base a datos parciales.
- <sup>d/</sup> Se comenzó la publicación de los precios cotizados para crudos exportados desde Venezuela en julio de 1952.

Cuadro A-2

VENEZUELA: PRECIOS MEDIOS COTIZADOS  
DE CRUDO POR TIPO

(Dólares por barril)

Año	Pesado	Mediano	Liviano	Total
1956	1.99	2.30	2.68	2.33
1957	2.20	2.54	2.96	2.59
1958	2.05	2.54	2.90	2.57
1959	1.91	2.34	2.66	2.34
1960	1.87	2.29	2.65	2.29
1961	1.87	2.29	2.65	2.31
1962	1.86	2.27	2.66	2.31
1963	1.86	2.27	2.65	2.31
1964	1.86	2.27	2.63	2.29
1965	1.86	2.27	2.63	2.27

Cuadro A-3

VENEZUELA: DISTRIBUCION PORCENTUAL DE LA  
PRODUCCION DE CRUDO POR TIPO

(Porcentaje)

Año	Pesado	Mediano	Liviano	Total
1956	36.1	26.4	37.5	100.0
1957	34.2	26.9	38.9	100.0
1958	23.8	35.9	40.3	100.0
1959	27.1	37.6	35.3	100.0
1960	28.6	36.9	34.5	100.0
1961	24.1	41.3	34.6	100.0
1962	23.6	41.6	34.8	100.0
1963	22.4	43.6	34.0	100.0
1964	26.8	38.1	35.1	100.0
1965	30.0	35.4	34.6	100.0

## Cuadro A-4

## PRECIOS MEDICOS ANUALES DE COTIZACION DE PRINCIPALES CRUDOS EXPORTADOS DESDE VENEZUELA a/

(US\$ por barril)

		1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965
<u>Gravedad media API</u>															
<u>Crudos pesados</u>	hasta 19.9°														
Bachaquero	Aprox. 16°	1.67	1.75	1.80	1.89	1.94	2.23	2.07	1.89	1.85	1.85	1.85	1.85	1.85	1.85
Boscán	" 10°	-	-	-	-	-	-	1.63	1.57	1.57	1.57	1.57	1.57	1.57	1.57
Merey	" 17°	-	-	-	-	-	-	2.03	1.90	1.88	1.88	1.88	1.88	1.88	1.88
Laguna	" 11°	-	-	-	-	-	2.02	1.79	1.59	1.65	1.62	1.62	1.62	1.62	1.62
Tía Juana-pesado	" 18°	1.81	2.04	2.09	2.00	2.08	2.20	2.08	1.91	1.90	1.90	1.90	1.90	1.90	1.90
Quiriquire	" 16°	2.22	2.16	2.21	2.18	2.20	2.45	2.29	2.12	2.10	2.10	2.10	2.10	2.10	2.10
Lagunillas	" 17-18°	-	-	-	1.88	2.09	2.38	2.24	2.10	2.07	2.07	2.07	2.07	2.07	2.07
<u>Crudos medianos</u>	entre 20.0°-29.9°														
Temblador	20.5-20.9°	2.30	2.15	2.30	2.04	2.07	2.59	2.47	2.20	2.15	2.15	2.15	2.15	2.15	2.15
Pedernales	21.0-21.4°	1.36	1.34	1.63	1.82	1.86	2.43	2.29	1.95	1.90	1.90	1.90	1.90	1.90	1.90
Cabimas	22.0-22.4°	-	-	-	-	2.16	2.43	2.30	2.06	2.07	2.07	2.07	2.10	2.10	2.10
Tía Juana-mediano	26.0-26.9°	2.20	2.25	2.30	2.30	2.30	2.54	2.55	2.35	2.30	2.30	2.27	2.27	2.27	2.27
La Rosa	26.0-26.9°	-	-	-	2.35	2.35	2.50	2.51	2.31	2.27	2.27	2.27	2.27	2.27	2.27
Leona	24.0-24.9°	-	-	-	-	2.27	2.49	2.49	2.25	2.21	2.21	2.21	2.21	2.21	2.21
Lagotreco	28.0-28.9°	-	-	-	-	-	2.52	2.52	2.32	2.31	2.31	2.31	2.31	2.31	2.31
Mara	29.0-29.9°	2.31	2.44	2.56	2.40	2.28	2.65	2.65	2.45	2.40	2.40	2.40	2.40	2.40	2.40
<u>Crudos livianos</u>	de 30° adelante														
Lagomar	31.0-31.9°	-	-	-	2.47	2.55	2.79	2.78	2.57	2.55	2.55	2.55	2.55	2.55	2.55
Tía Juana-liviano	31.0-31.9°	2.30	2.43	2.55	2.55	2.55	2.79	2.80	2.59	2.55	2.55	2.54	2.52	2.52	2.52
Jusepín	32.0-32.9°	2.57	2.69	2.82	2.82	2.74	2.98	2.99	2.78	2.74	2.74	2.74	2.74	2.74	2.74
Oficina	35.0-35.9°	2.63	2.76	2.88	2.85	2.80	3.04	3.05	2.84	2.80	2.80	2.80	2.80	2.80	2.80
Mulata	37.0-37.9°	2.67	2.80	2.82	2.82	2.82	3.06	3.09	2.89	2.84	2.84	2.84	2.84	2.84	2.84
San Joaquín	41.0-41.9°	2.82	2.92	3.04	3.04	3.04	3.32	3.33	3.15	3.10	3.10	3.10	3.10	3.10	3.10
Cumarebo	47.0-47.9°	3.00	3.25	3.40	3.40	3.40	3.74	3.74	3.40	3.34	3.34	3.34	3.34	3.34	3.34
Santa Rosa-condensado		-	-	-	-	3.10	3.38	3.41	3.20	3.15	3.15	3.15	3.15	3.15	3.15
	estabilizado aprox. 50-51														

Fuente: Datos elaborados en la Sección de Economía Petrolera y Minera, Departamento de Investigaciones Económicas y Estadística, Banco Central de Venezuela.

a/ Precios cotizados para crudos por las Cias. Creole Petroleum Corporation (que comenzó a publicar sus cotizaciones en julio de 1952) y Shell de Venezuela (que comenzó a publicar sus cotizaciones en febrero de 1955).

## Cuadro A-5

PRECIOS MEDIOS COTIZADOS DE LOS PRINCIPALES DERIVADOS EXPORTADOS DESDE VENEZUELA a/  
(US\$ por barriles)

	1955 b/	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965
Gasolina	4.18	4.33	4.38	4.19	4.20	4.09	3.59	3.57	3.55	3.43	3.38
Kerosén	3.73	3.96	4.11	3.84	3.96	3.92	4.05	4.03	3.97	3.71	3.66
Combustibles destilados	3.42	3.55	3.82	3.42	3.45	3.24	3.34	3.24	3.22	3.06	2.84
Combustibles pesados	2.09	2.13	2.56	2.23	2.03	2.02	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00
Asfalto	2.94	2.96	3.35	3.11	2.81	2.81	2.82	2.82	2.82	2.82	2.82
Cotización media de derivados	2.50	2.60	2.98	2.67	2.54	2.42	2.41	2.40	2.39	2.29	2.2

Fuente: Datos elaborados en la Sección de Economía Petrolera y Minera, Departamento de Investigaciones Económicas y Estadística - Banco Central de Venezuela.

a/ Para obtener los precios promedios por grupos de derivados, se ha utilizado una ponderación basada en la estructura de exportación de cada uno de los grupos; estructura que a su vez ha sido calculada de acuerdo a informaciones obtenidas de las principales empresas que operan en el país.

b/ El cálculo de 1955 fue hecho en base a datos parciales.



## Cuadro A-6

## PRECIOS MEDIOS F.O.B. COTIZADOS PARA GASOLINAS EXPORTADAS DESDE VENEZUELA a/

(US\$ por barril)

	1955 b/	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965
<u>Gasolina de aviación</u>											
115/145	-	-	7.61	7.30	7.04	6.72	6.59	6.51	6.51	6.51	6.51
100/130	-	-	7.03	6.79	6.51	6.20	6.06	5.97	5.97	5.97	5.97
Jet fuel	3.66	3.93	4.01	3.82	4.06	3.85	4.00	4.03	4.03	3.82	3.74
<u>Gasolinas de motor:</u>											
100 octanos	-	-	-	-	5.40	5.08	5.08	5.02	4.84	4.80	4.71
98 "	-	-	-	-	5.07	4.96	4.92	4.81	4.60	4.52	4.37
95 "	-	-	5.07	4.80	4.83	4.83	4.70	4.56	4.31	4.23	4.08
93 "	-	-	4.76	4.56	4.62	4.62	4.50	4.35	4.10	3.98	3.82
90 "	-	4.68	4.60	4.35	4.41	4.41	4.18	3.99	3.84	3.69	3.53
87 "	-	4.37	4.43	4.19	4.25	4.25	3.90	3.65	3.57	3.44	3.28
85 "	-	4.22	4.31	4.09	4.13	4.15	3.78	3.53	3.41	3.27	3.11
83 "	-	4.12	4.19	3.98	4.03	4.04	3.65	3.40	3.29	3.15	2.98
80 "	-	-	-	-	-	3.94	3.55	3.28	3.09	2.94	2.77
79 "	3.99	4.06	4.09	3.88	3.92	3.94	-	-	-	-	-
70/72 "	3.88	3.95	3.97	3.83	3.87	3.89	-	-	-	-	-
<u>Precio promedio de gasolinas c/</u>	<u>4.18</u>	<u>4.33</u>	<u>4.38</u>	<u>4.19</u>	<u>4.20</u>	<u>4.09</u>	<u>3.59</u>	<u>3.57</u>	<u>3.55</u>	<u>3.43</u>	<u>3.38</u>

Fuente: Datos elaborados en la Sección de Económica Petrolera y Minera, Departamento de Investigaciones Económicas y Estadística - Banco Central de Venezuela.

- a/ Los precios medios cotizados para las distintas gasolinas se han hecho en base a las cotizaciones publicadas por las principales compañías que operan en el país.
- b/ Calculado en base a datos parciales obtenidos.
- c/ El cálculo del precio promedio de las gasolinas se ha obtenido en base a la estructura de la exportación de los distintos tipos de gasolinas (según muestra obtenida). Se ha incluido además en dicho precio la exportación de la nafta que en los últimos años viene cobrando importancia dentro del volumen de gasolinas enviadas al exterior. Como ese producto no tiene cotización, se ha estimado su valor de acuerdo a informaciones obtenidas al respecto.

## Cuadro A-7

## VENEZUELA: PRECIO MEDIO COTIZADO DE LOS COMBUSTIBLES DESTILADOS 1955-1965 a/

(US\$ por barril)

	1955 b/	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965
Gas oil D.I. (53-57)	-	-	-	-	3.83	3.58	3.61	3.50	3.46	3.20	2.85
Gas oil D.I. (48-52)	3.59	3.78	4.07	3.66	3.73	3.55	3.57	3.45	3.42	3.16	2.81
Gas oil D.I. (43-47)	3.53	3.73	4.09	3.63	3.70	3.47	3.52	3.41	3.38	3.12	2.77
Combustible N° 2	3.57	3.70	3.98	3.56	3.65	3.41	3.47	3.37	3.34	3.08	2.73
Combustible industrial	-	-	-	-	-	3.28	3.29	3.17	3.16	3.15	3.15
Vacuum gas oil	2.98	3.00	3.16	2.83	2.67	2.42	2.43	2.39	2.48	2.48	2.48
Diesel marino	3.31	3.42	3.71	3.30	3.34	3.16	3.16	3.06	3.06	3.05	3.05
<u>Precio promedio combustible destilado c/</u>	<u>3.42</u>	<u>3.55</u>	<u>3.82</u>	<u>3.42</u>	<u>3.45</u>	<u>3.24</u>	<u>3.34</u>	<u>3.24</u>	<u>3.22</u>	<u>3.06</u>	<u>2.84</u>

Fuente: Datos elaborados en la Sección de Economía Petrolera y Minera, Departamento de Investigaciones Económicas y Estadística - Banco Central de Venezuela.

- a/ Los precios medios cotizados para los distintos productos se han hecho en base a las cotizaciones publicadas por las dos principales compañías que operan en el país.
- b/ Calculado en base a datos parciales obtenidos.
- c/ El precio promedio para el combustible destilado se ha calculado en base a la estructura de la exportación según muestra obtenida.

## Cuadro A-8

## VENEZUELA: PRECIO MEDIO COTIZADO DE LOS COMBUSTIBLES RESIDUALES

(US\$ por barril)

	1955 a/	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965
Combustible N° 4	2.88	2.97	3.32	2.95	2.90	2.75	2.80	2.75	2.66	2.49	2.30
Combustible viscosidad 25	2.49	2.57	2.94	2.59	2.47	2.40	2.45	2.42	2.37	2.28	2.16
Combustible viscosidad 100	2.15	2.22	2.63	2.29	2.10	2.09	2.10	2.10	2.09	2.07	2.04
Bunker C	2.07	2.10	2.54	2.21	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00
<u>Precio promedio combustibles residuales</u>	<u>2.09</u>	<u>2.13</u>	<u>2.56</u>	<u>2.23</u>	<u>2.03</u>	<u>2.00</u>	<u>2.00</u>	<u>2.00</u>	<u>2.00</u>	<u>2.00</u>	<u>2.00</u>

Fuente: Datos elaborados en la Sección de Económica Petrolera y Minera, Departamento de Investigaciones Económicas y Estadística - Banco Central de Venezuela.

a/ Calculado en base a datos parciales obtenidos.

Cuadro A-9

VENEZUELA: PRECIOS MEDIOS REALIZADOS DE CRUDO, DERIVADOS Y PONDERADO  
DE PETROLEO EXPORTADO DESDE VENEZUELA a/

	Crudo		Derivados		Total petroleo b/	
	US\$ barril	Indice 1955=100	US\$ barril	Indice 1955=100	US\$ barril	Indice 1955=100
1965	1.86	80	1.94	75	1.88	79
1964	1.91	82	1.97	77	1.93	81
1963	2.02	87	2.10	82	2.04	86
1962	2.06	89	2.16	84	2.09	88
1961	2.12	91	2.25	88	2.15	91
1960	2.11	91	2.27	88	2.15	91
1959	2.19	94	2.46	96	2.25	95
1958	2.48	107	2.74	107	2.54	107
1957	2.59	112	3.00	117	2.67	113
1956	2.33	100	2.66	104	2.40	101
1955	2.32	100	2.57	100	2.37	100
1954	2.35	101	2.46	96	2.37	100
1953	2.32	100	2.45	95	2.35	99
1952	2.13	92	2.44	95	2.18	92
1951	2.03	88	2.41	94	2.09	88
1950	2.07	89	2.21	86	2.09	88

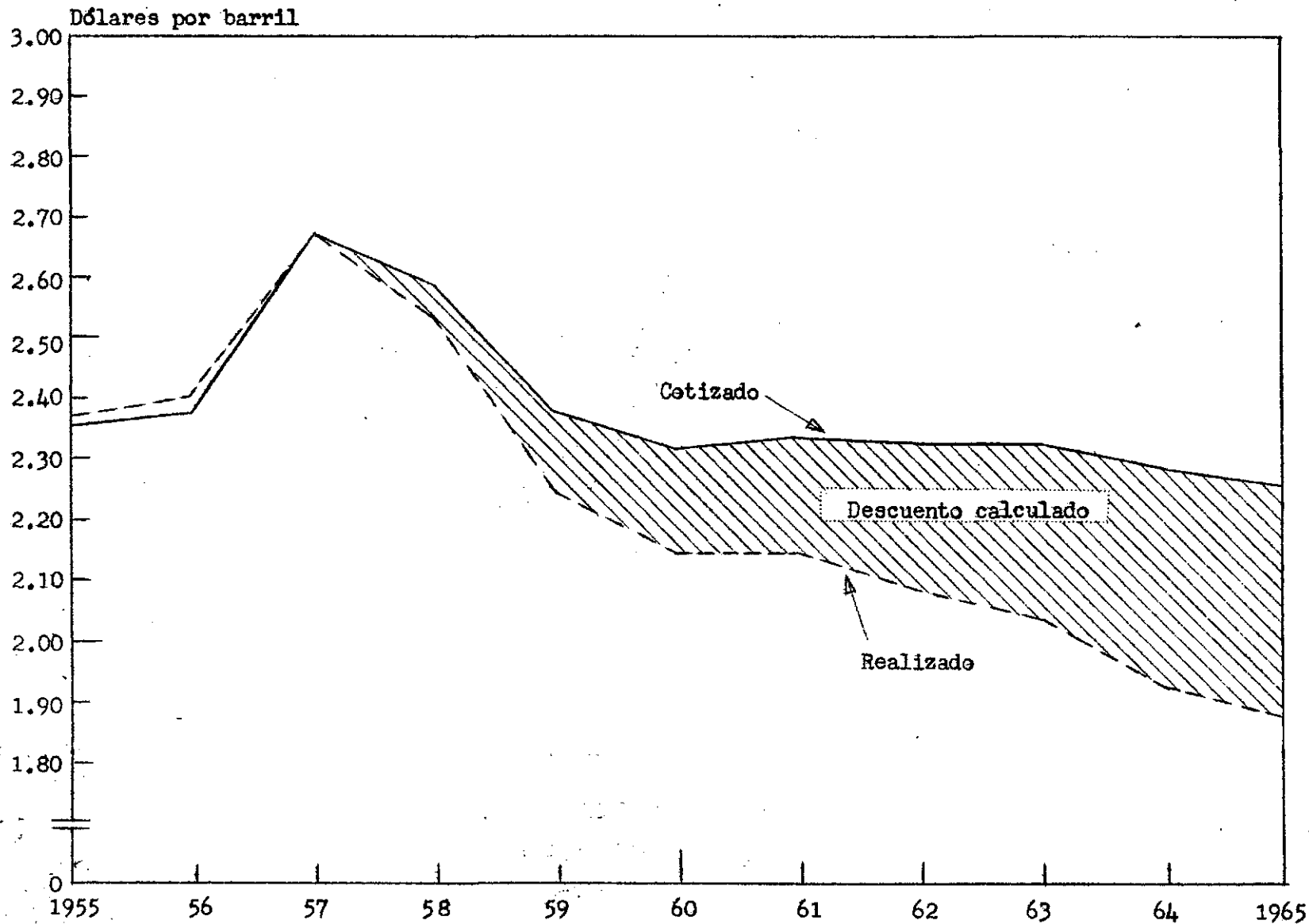
Fuente: Datos elaborados en la Sección de Economía Petrolera y Minera, Departamento de Investigaciones Económicas, Banco Central de Venezuela.

a/ El precio medio de crudo y derivados se ha calculado en base a cuadros de exportación global y total de ingresos, publicados por el Ministerio de Minas e Hidrocarburos. Con el fin de dar más representatividad a la serie promedio de derivados se han corregido los años 1955-1965 en base a la aplicación de índices de la anterior fuente del M.M.H. (1962=100) sobre el precio comprobado de la Comisión Coordinadora del año 1962 (precio más reciente disponible de esa fuente).

b/ Para la obtención del total petróleo, los precios promedios de crudo y derivados realizados fueron ponderados por los montos exportados respectivamente cada año.

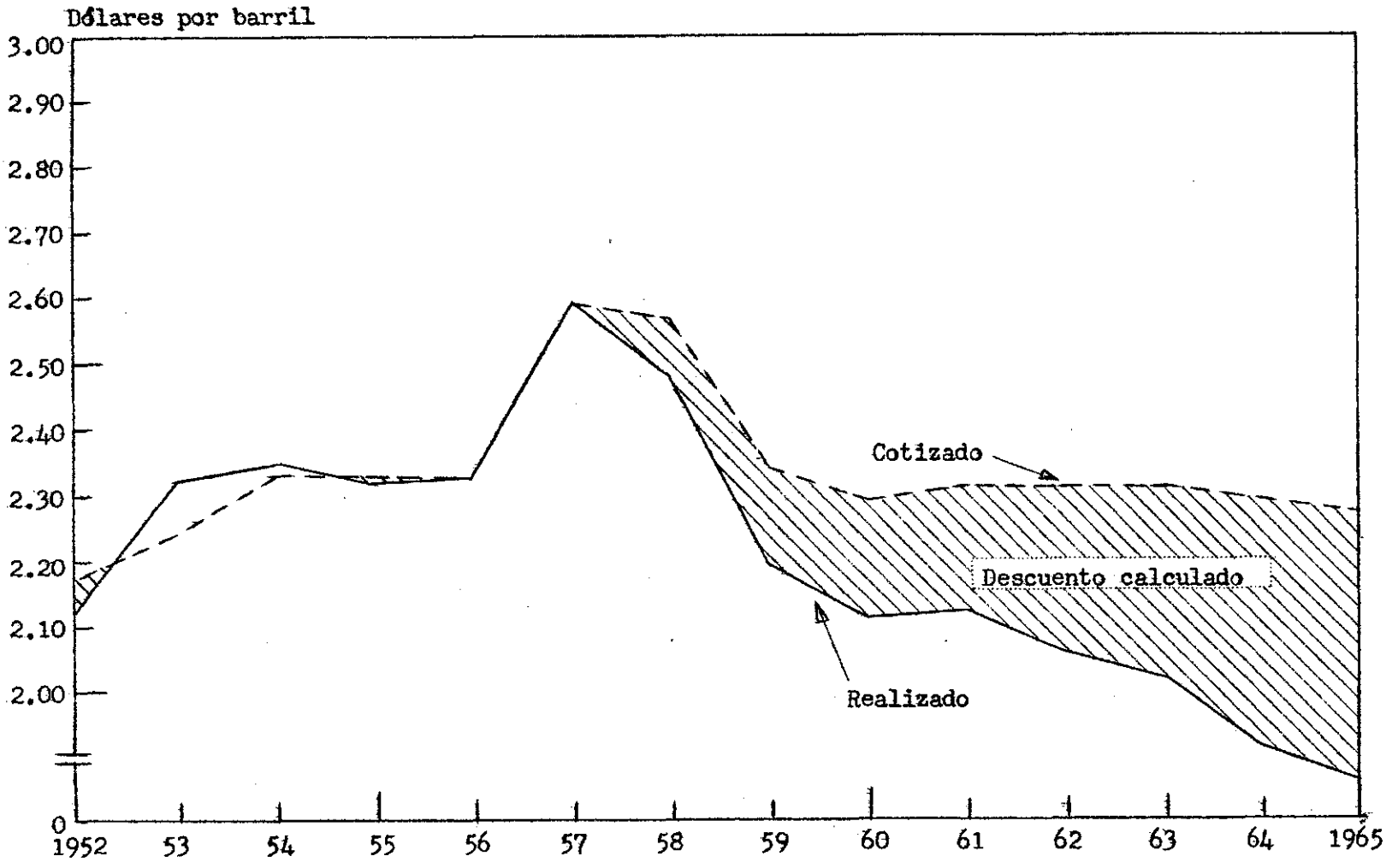
Gráfico A-10  
VENEZUELA

PRECIOS MEDIOS REALIZADOS Y COTIZADOS PARA EXPORTACION DEL TOTAL DE PETROLEO



/Gráfico A-11

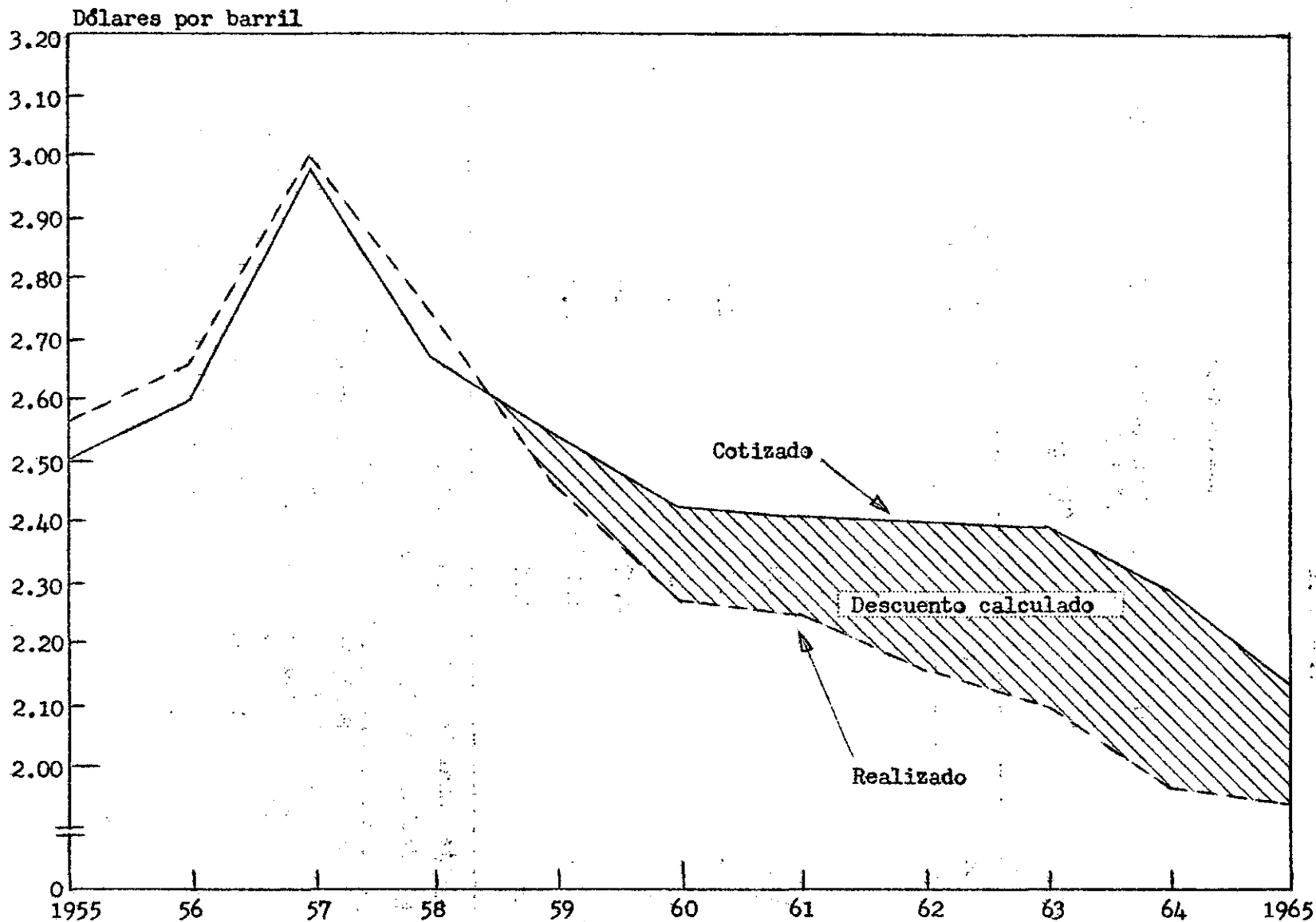
Gráfico A-11  
VENEZUELA  
PRECIOS MEDIOS COTIZADOS Y REALIZADOS DE EXPORTACION DE CRUDO



/Gráfico A-12

Gráfico A-12  
VENEZUELA

PRECIOS MEDIOS REALIZADOS Y COTIZADOS PARA EXPORTACION DE DERIVADOS



/Cuadro A-13

Cuadro A-13

PRECIO MEDIO DE EXPORTACION DE CRUDO DESDE VENEZUELA A NORTEAMERICA,  
A AMERICA LATINA Y ANTILLAS Y A EUROPA

(US\$ por barril)

Años	Norteamérica a/	América Latina y Antillas b/	Europa c/
1958	2.66	2.51	2.48
1959	2.37	2.22	2.24
1960	2.31	2.19	2.07
1961	2.32	2.17	2.03
1962	2.29	2.10	2.00
1963	2.23	2.04	1.95
1964	2.21	2.02	1.92
1965	2.17	2.02	1.84

Fuente: Ministerio de Minas e Hidrocarburos.

a/ Incluye Estados Unidos y Canadá.

b/ Comprende Brasil, Argentina, Chile, Puerto Rico, Uruguay, Ecuador, Colombia, Perú, México, Nicaragua, Guatemala, Panamá, Costa Rica, El Salvador y Trinidad. No se incluye Aruba y Curazao, centros refinadores de crudo venezolano, para los cuales el precio (net back) no guarda relación con los precios pagados para la importación de crudo por los demás países consumidores.

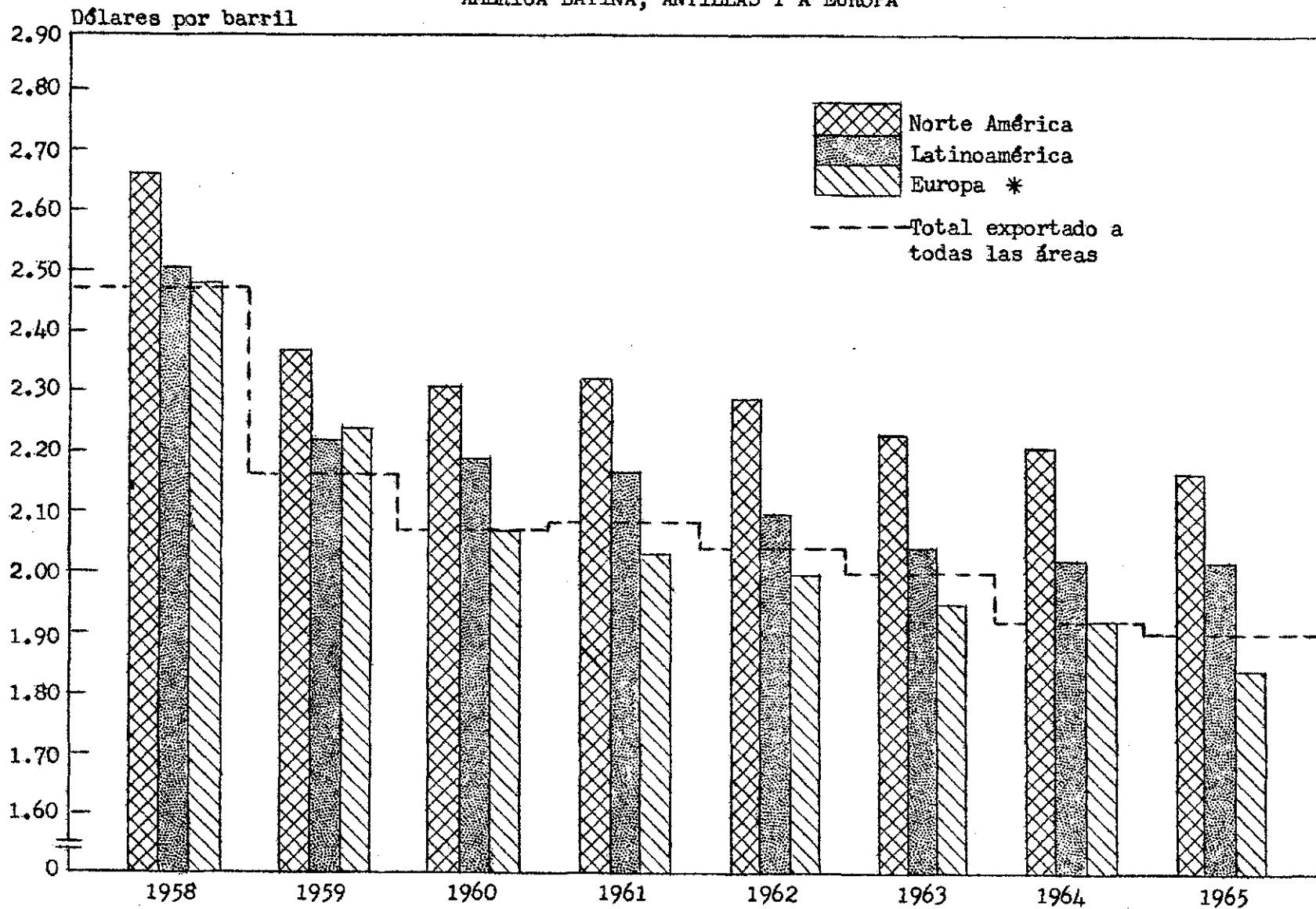
c/ Corresponde a los países miembros del mercado común junto con el Reino Unido.



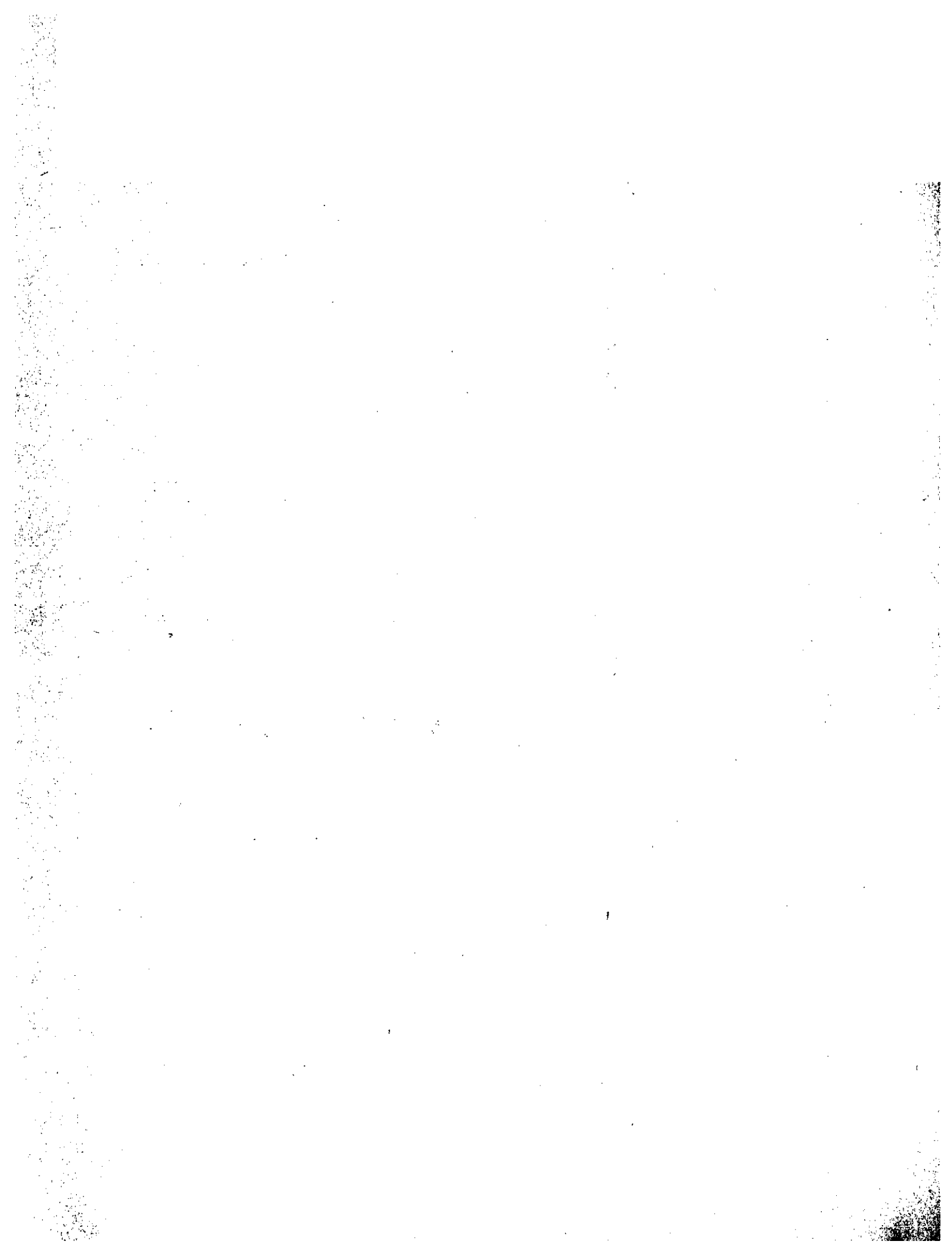
Gráfico A-14

VENEZUELA

PRECIO MEDIO DE EXPORTACION DE CRUDO DESDE VENEZUELA A NORTE AMERICA,  
AMERICA LATINA, ANTILLAS Y A EUROPA

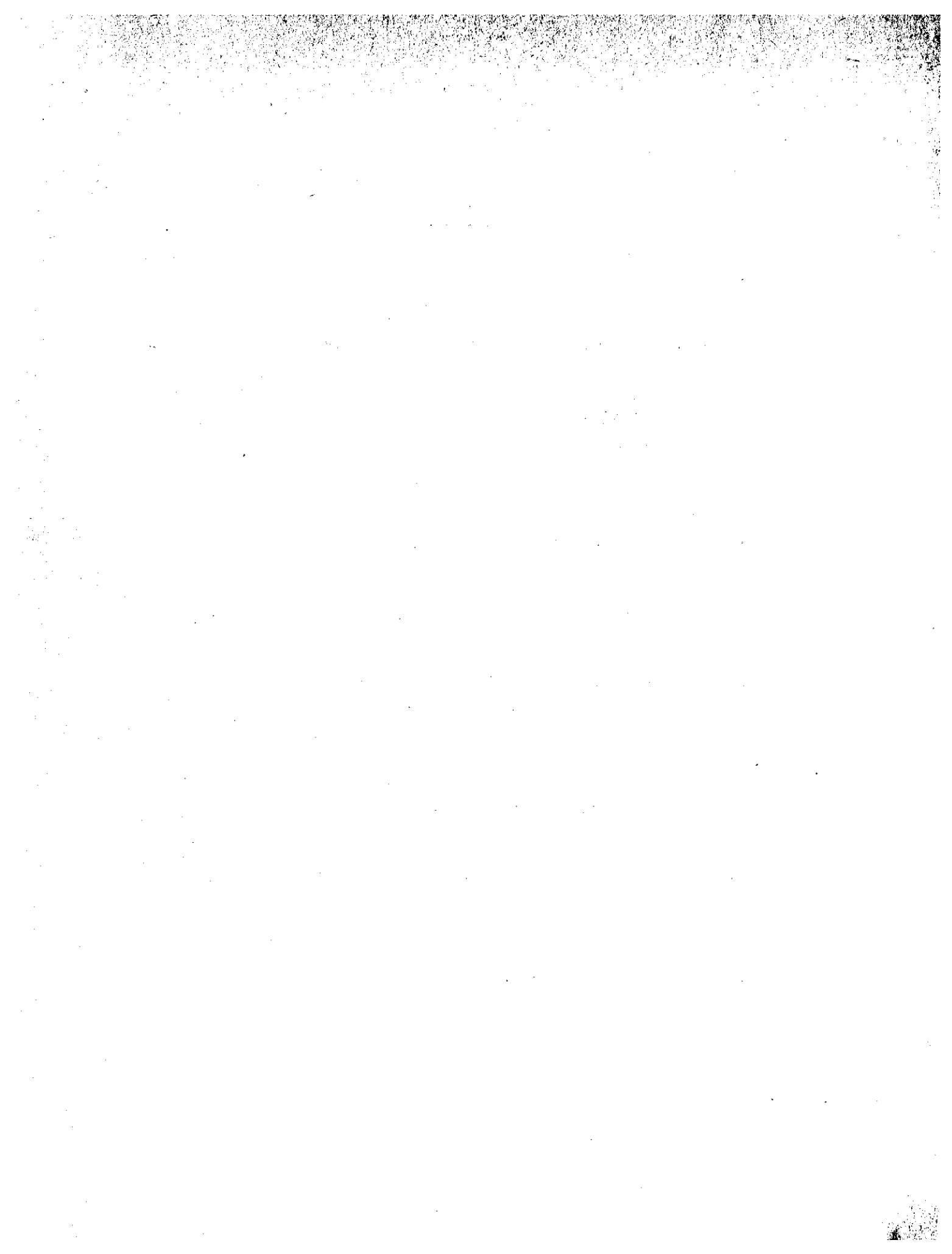


\* Mercado Común y Reino Unido



L.- GENERAL

- L-1.- Precios Promedios Anuales de Crudo Cotizados en Principales Puertos o Lugares de Embarque del Golfo Pérsico, Mediterráneo, Caribe y Estados Unidos, 1948-66 (US\$ / bbl.).
- L-2.- Precios Promedios Anuales f.o.b. de Productos Derivados Cotizados en el Golfo de México, Zona del Caribe y Golfo Pérsico, 1948-65 (US\$ / bbl.),
- L-3.- Comparación de Precios Medios f.o.b. de Crudos Exportados desde Venezuela y el Medio Oriente a Países Varios, 1958-65. (US\$ / bbl.),
- L-4.- Movimiento de Tarifas de Tanqueros entre 1950-65 (US\$ / bbl. e Indices).
- L-5.- Movimiento de Tarifas de Transporte de Crudo por Tanquero desde el Medio Oriente, y Venezuela hacia Reino Unido, Estados Unidos y Brasil, 1950-65 (US\$ / bbl.).
- L-6.- Disminución de las Tarifas de Transporte por Tanquero de Crudos Exportados a algunos Países Consignatarios desde el Golfo Pérsico y la Zona del Caribe entre 1958-65 (US\$ / bbl.), Indices.
- L-7.- Movimiento Comparativo de los Precios Medios f.o.b. y c.i.f. de Crudo Exportado desde el Medio Oriente y Venezuela a Estados Unidos, Reino Unido y Brasil, 1950-65 (US\$ / bbl.). Indices.
- L-8.- Comparación de Precios c.i.f. para Importación de Crudo en Países Varios. 1958-65 (US\$ / bbl.).



Cuadro L-1

PRECIOS PROMEDIOS ANUALES DE CRUDOS COTIZADOS EN PRINCIPALES PUERTOS O LUGARES DE EMBARQUE  
DEL GOLFO PERSICO, MEDITERRANEO, CARIBE Y ESTADOS UNIDOS <sup>a/</sup>

(Dólares por barril)

Zona de embarque	Golfo Pérsico					Mediterráneo				Caribe		Estados Unidos <sup>a/</sup>		
	País de origen del crudo	Kuwait	Arabia Saudita	Iran	Iraq	Zona Neutral	Por oleoducto desde:		Africa		Venezuela La Salina (Tía Juana Med.)	Venezuela Puerto La Cruz (Oficina)	(Cotizado en campo de producción)	
							Arabia Saudita	Iraq	Algeria	Libia			West Texas Sour	Refugio Light
	Puerto de Mena al salida	Almadi	Ras Tanura	Bandar Mashur	FAO	Mena Saud	Sidón	Tripoli y Banías	Hassi Messaoud	Marsa el Brega	26°	36°	34°	35°
	Gravedad API	31°	34°	34°	36°	24°	34°	36°	40° y más	39°				
1966	1.59	1.80	1.79	1.72	1.48	2.17	2.21	2.35	2.21	2.30	2.80	2.89	3.25	
1965	1.59	1.80	1.79	1.72	1.48	2.17	2.21	2.35	2.21	2.30	2.80	2.89	3.25	
1964	1.59	1.80	1.79	1.72	1.48	2.17	2.21	2.35	2.21	2.30	2.80	2.89	3.25	
1963	1.59	1.80	1.79	1.72	1.48	2.17	2.21	-	2.21	2.30	2.80	2.89	3.25	
1962	1.59	1.80	1.79	1.72	1.48	2.17	2.21	2.65	2.21	2.30	2.80	2.89	3.25	
1961	1.59	1.80	1.79	1.72	1.48	2.17	2.21	2.65	2.21	2.30	2.80	2.86	3.25	
1960	1.64	1.86	1.84	1.78	1.49	2.24	2.28	2.77	-	2.30	2.80	2.77	3.25	
1959	1.69	1.92	1.88	1.82	1.51	2.29	2.33	2.77	-	2.34	2.84	2.78	3.25	
1958	1.85	2.08	2.04	1.98	1.63	2.47	2.51	-	-	2.55	3.05	2.90	3.35	
1957	1.80	2.05 <sup>b/</sup>	1.97	1.93	1.58	2.63	2.67	-	-	2.54	3.04	2.90	3.50	
1956	1.72	1.93	1.91	1.85	1.50	2.46	2.41	-	-	2.30	2.80	2.65	3.10	
1955	1.72	1.93	1.91	1.90	1.50	2.37	2.41	-	-	2.30	2.87	2.65	3.10	
1954	1.72	1.93	1.91	1.90	1.50	2.37	2.41	-	-	2.30	2.88	2.65	3.10	
1953	1.67	1.81	-	1.80	-	2.37	2.41	-	-	2.25	2.76	2.54	2.96	
1952 <sup>c/</sup>	(1.50)	1.71	-	1.73	-	2.37	2.41	-	-	2.24	2.63	2.40	2.80	
1951 <sup>c/</sup>	(1.50)	1.71	(1.69)	1.73	-	2.37	2.41	-	-	(2.30)	(2.63)	2.40	2.80	
1950 <sup>c/</sup>	(1.50)	1.71	(1.69)	-	-	2.37	2.41	-	-	(2.30)	(2.63)	2.40	2.80	
1949 <sup>c/</sup>	(1.60)	(1.81)	(1.79)	-	-	-	(2.51)	-	-	(2.30)	(2.63)	2.40	2.80	
1948 <sup>c/</sup>	(1.85)	(2.06)	(2.04)	-	-	-	(2.76)	-	-	(2.40)	(2.63)	2.40	2.80	

Fuente: Petroleum Press Service, Platt's Oil Price Handbook and Oilmanac.

United Nations Monthly Bulletin of Statistics y estimaciones entre paréntesis tomados de the Economics y Middle Eastern Oil, pág. 68 - Issawi y Yeganeh.

<sup>a/</sup> En el caso de Estados Unidos el crudo es cotizado en el campo de producción.

<sup>b/</sup> Antes de 1957 la gravedad del crudo era de 36° y después de este año es de 34°.

<sup>c/</sup> Se comenzó a cotizar crudo de Arabia Saudita en 1950, de Venezuela en 1952 y de Kuwait en 1953. Los años estimados se encuentran entre paréntesis.

PRECIOS PROMEDIOS ANUALES F.O.B. DE PRODUCTOS DERIVADOS COTIZADOS EN EL GOLFO DE MEXICO <sup>a/</sup>,  
ZONA DEL CARIBE b/ Y GOLFO PERSICO g/

(Dólares por barril)

Año	Gasolina (90) octanos			Kerosene			Gasolina número 2			Diesel 40-52			Bunker "C"		
	Estados Unidos	Arabia Saudita	Estados Unidos	Estados Unidos	Arabia Saudita	Estados Unidos	Estados Unidos	Arabia Saudita	Estados Unidos	Estados Unidos	Arabia Saudita	Estados Unidos	Estados Unidos	Arabia Saudita	Estados Unidos
	zuela	zuela	zuela	zuela	zuela	zuela	zuela	zuela	zuela	zuela	zuela	zuela	zuela	zuela	zuela
1965	4.13	3.53	3.61	3.90	3.66	3.70	3.60	2.73	2.86	3.66	2.81	2.10	2.00	1.65	
1964	4.40	3.69	3.61	3.75	3.71	3.61	3.42	3.08	2.98	3.52	3.16	2.10	2.00	1.65	
1963	4.46	3.84	3.61	4.07	3.97	3.91	3.68	3.34	3.19	3.77	3.42	2.12	2.00	1.65	
1962	4.52	3.99	3.95	4.01	4.03	4.03	3.62	3.37	3.32	3.71	3.45	2.15	2.00	1.65	
1961	4.60	4.18	3.99	4.20	4.05	3.87	3.85	3.47	3.32	3.93	3.57	2.31	2.00	1.65	
1960	4.62	4.41	3.99	4.01	3.92	3.70	3.62	3.41	3.32	3.65	3.55	2.20	2.00	1.65	
1959	4.63	4.41	4.37	4.10	3.96	3.91	3.88	3.65	3.57	3.98	3.73	2.05	2.00	1.80	
1958	4.66	4.35	4.50	3.84	3.84	4.09	3.83	3.56	3.82	3.95	3.66	2.25	2.21	2.00	
1957	4.94	4.60	4.50	4.33	4.11	3.95	4.20	3.98	3.82	4.28	4.07	2.85	2.54	2.40	
1956	4.75	4.68	-	4.04	3.96	-	3.85	3.70	-	3.87	3.78	2.19	2.10	-	
1955	4.70	-	-	3.94	3.73	-	3.75	3.57	-	3.77	3.59	2.04	2.07	-	
1954	4.78	-	-	3.95	-	-	3.58	-	-	3.62	-	1.93	-	-	
1953	5.11	-	-	3.88	-	-	3.51	-	-	3.61	-	1.82	-	-	
1952	5.04	-	-	3.79	-	-	3.39	-	-	3.48	-	1.76	-	-	
1951	5.00	-	-	3.69	-	-	3.34	-	-	3.49	-	1.83	-	-	
1950	4.79	-	-	3.61	-	-	3.18	-	-	3.23	-	1.75	-	-	
1949	4.35	-	-	2.56	-	-	3.13	-	-	3.12	-	1.56	-	-	
1948	4.50	-	-	4.13	-	-	3.88	-	-	4.64	-	2.87	-	-	

Fuente: Platt's Oil Price Handbook and Oilman's.

a/ Precio de derivados producidos en Estados Unidos, f.o.b. Golfo de México (promedio anual de precios máximos y mínimos).

b/ Precio de derivados producidos en Venezuela, f.o.b. Gardón (promedio anual de precios cotizados). La cotización de derivados exportados desde Venezuela, se publica a partir de 1955-Febrero.

c/ Precio de derivados producidos en Arabia Saudita, f.o.b. Ras Tanura (última cotización vigente para cada año). La cotización de derivados exportados desde Medio Oriente, se publica a partir de 1957.

## Cuadro L-3

COMPARACION DE PRECIOS MEDICOS F.O.B. DE CRUDOS EXPORTADOS DESDE VENEZUELA  
Y MEDIO ORIENTE A PAISES VARIOS

(Dólares por barril)

Des- tino  Año	Origen	Reino Unido a/ desde		Alemania Occidental a/ desde		Estados Unidos desde		Brasil a/ desde	
		Vene- zuela	Medio Oriente b/	Vene- zuela	Medio Oriente c/	Vene- zuela	Medio Oriente d/	Vene- zuela	Medio Oriente e/
1958		2.75	1.92	2.49	2.21	2.63	2.42	2.39	1.64
1959		2.49	1.76	2.50	1.84	2.40	2.09	2.27	1.57
1960		2.32	1.67	2.18	1.72	2.37	2.11	2.19	1.32
1961		2.24	1.64	2.00	1.58	2.37	2.05	1.92	1.13
1962		2.23	1.64	1.79	1.53	2.38	1.90	1.87	1.11
1963		2.17	1.64	1.74	1.50	2.36	2.00	1.83	1.18
1964		2.17	1.67	1.67	1.46	2.35	1.99	1.80	1.19
1965		1.97	1.53	1.52	1.25	2.31	2.05	-	-
Disminución absoluta 1958-65		0.78	0.39	0.97	0.96	0.32	0.37	0.59	0.45 f/
Disminución relativa 1958-65 (Porcentajes)		28.4	20.3	39.05	43.4	12.2	15.3	24.7	24.4 f/

a/ Los precios medios f.o.b. calculados en base a precios medios c.i.f. menos fletes estimados (Tarifa Intascale menos descuento) véase cuadro L-6.

b/ Precio medio f.o.b. calculado desde Kuwait principal proveedor del Medio Oriente a Reino Unido.

c/ Precio medio f.o.b. calculado desde Irán, principal proveedor del Medio Oriente a Alemania Occidental.

d/ Precio medio f.o.b. desde Arabia Saudita principal proveedor del Medio Oriente a Estados Unidos.

e/ Precio medio f.o.b. calculado desde el Medio Oriente a Brasil (no se dispone de información correspondiente a la exportación desde el Medio Oriente por países de procedencia).

f/ Disminución entre 1958 y 1964.

## Cuadro L-4

## MOVIMIENTO DE TARIFAS DE TANQUEROS a/ ENTRE 1950-65 b/

Año	Dólares por barril		Costo medio de transporte c/ (dólares por barril)		Costo medio de transporte (índices)	
	Precio f.o.b. Kuwait	Precio c.i.f. Reino Unido	Con peaje	Sin peaje	1965=100	1950=100
1950	1.65	2.77	1.12	1.00	158.73	100.00
1951	1.65	3.43	1.78	1.66	263.49	166.00
1952	1.65	3.78	2.13	2.01	319.05	201.00
1953	1.64	3.29	1.65	1.53	242.86	153.00
1954	1.72	2.81	1.09	0.97	153.97	97.00
1955	1.72	2.86	1.14	1.02	161.90	102.00
1956	1.72	3.25	1.53	1.41	223.81	141.00
1957	1.80	3.56	1.76	1.64	260.32	164.00
1958	1.85	3.10	1.25	1.13	179.37	113.00
1959	1.69	2.80	1.11	0.99	157.14	99.00
1960	1.64	2.63	0.99	0.87	138.10	87.00
1961	1.59	2.53	0.94	0.82	130.16	82.00
1962	1.59	2.50	0.91	0.79	125.40	79.00
1963	1.59	2.47	0.88	0.76	120.63	76.00
1964	1.59	2.38	0.79	0.67	106.35	67.00
1965	1.59	2.34	0.75	0.63 d/	100.00	63.00

a/ Basado en la diferencia del precio f.o.b. optizado y c.i.f. Reino Unido, de crudo procedente de Kuwait.

b/ Tomado de informaciones de precios de crudos publicadas en el Monthly Bulletin of Statistics de las Naciones Unidas. Se ha utilizado esta fuente con el fin de elaborar una larga serie de índices de costos medios anuales de transporte por tanquero, que reflejara las variaciones de las tarifas AFRA.

c/ Peaje por Canal de Suez (US\$ 0.12 por barril).

d/ La comparación del costo medio de transporte por tanquero en 1965 Kuwait-Reino Unido (US\$ 0.63) con la correspondiente tarifa Intascale vigente desde 15-12-58 arrojó un descuento medio de un 33 por ciento. Tomando en cuenta el hecho de que la valorización trimestral de fletes por el Comité Londinense de Corredores (publicada en el Petroleum Press Service) señala un descuento AFRA de 27.8 por ciento para petroleros medianos y de 39.5 por ciento para petroleros de gran porte en 1965, consideramos factible utilizar Intascale a 33 por ciento para estimar las tarifas medias de transporte entre distintos centros de producción y consumos. Los índices de la penúltima columna (1965=100) se han aplicado a las correspondientes tarifas para el cálculo de los años precedentes.



## Cuadro L-5

MOVIMIENTO DE TARIFAS DE TRANSPORTE DE CRUDO POR TANQUERO DESDE EL MEDIO ORIENTE Y VENEZUELA  
HACIA REINO UNIDO, ESTADOS UNIDOS Y BRASIL

(Dólares por barril)

Destino	Reino Unido			Estados Unidos (costa este)			Brasil			
	Origen	Kuwait	Venezuela	Arabia Saudita	Venezuela	Diferencia A/F de Venezuela	Medio Oriente	Venezuela	Diferencia A/F de Venezuela	
1965		0.748	0.448	0.900	0.868	0.240	0.628	0.781	0.409	0.378
1960		0.987	0.619	0.368	1.153	0.331	0.822	1.079	0.557	0.522
1957		1.755	1.166	0.589	2.067	0.625	1.442	2.033	1.049	0.984
1955		1.137	0.725	0.412	1.374	0.989	0.985	1.264	0.652	0.612
1950		1.117	0.711	0.406	1.307	0.381	0.926	-	-	-

Cuadro L-6

DISMINUCION DE LAS TARIFAS DE TRANSPORTE POR TANQUERO <sup>a/</sup> DE CRUDOS  
EXPORTADOS A ALGUNOS PAISES CONSIGNATARIOS, DESDE EL GOLFO PERSICO  
Y LA ZONA DEL CARIBE ENTRE 1958 Y 1965

(Dólares por barril)

Países consignatarios	Golfo Persico b/	Zona del Caribe c/
Reino Unido	0.50	0.36
Alemania (República Federal)	0.52	0.38
Estados Unidos (costa este)	0.61	0.19
Brasil	0.62	0.32

a/ Estimado en base a Tarifas Intascale y Descuentos.

b/ Desde Kuwait.

c/ Desde Venezuela.

## Cuadro L-7

MOVIMIENTO COMPARATIVO DE LOS PRECIOS MEDIOS F.O.B. Y C.I.F. <sup>a/</sup> DE CRUDO EXPORTADO DESDE EL MEDIO ORIENTE Y VENEZUELA A ESTADOS UNIDOS, REINO UNIDO Y BRASIL

(Dólares por barril)

Destino	F.o.b.		C.i.f.		Indices (1957 = 100)				
	Ve-	Medio	Ve-	Medio	F.o.b.		C.i.f.		
	ne- zuela	Oriente b/	ne- zuela	Oriente b/	Ve- ne- zuela	Medio Oriente	Ve- ne- zuela	Medio Oriente	
<u>Estados Unidos (costa este)</u>									
1950	2.32	1.58	2.70	2.89	89	56	83	59	
1955	2.48	1.87	2.87	3.24	95	67	88	66	
1957	2.62	2.81	3.25	4.88	100	100	100	100	
1960	2.57	2.11	2.70	3.26	90	75	83	67	
1965	2.51	2.05	2.55	2.92	88	73	78	60	
<u>Reino Unido</u>									
1950	2.25	1.87	2.96	2.99	83	101	76	83	
1955	2.56	1.78	3.28	2.92	94	96	85	81	
1957	2.71	1.86	3.88	3.61	100	100	100	100	
1960	3.32	1.67	2.94	2.66	123	90	76	74	
1965	1.97	1.53	2.42	2.28	73	82	62	63	
<u>Brasil</u>									
1955	2.10	1.62	2.75	2.88	103	154	89	94	
1957	2.03	1.05	3.08	3.08	100	100	100	100	
1960	2.19	1.32	2.75	2.40	108	126	89	78	
1964	1.80	1.19	2.23	2.02	89	113	72	66	

a/ Estimado en base a tarifas Intascafe y Descuento.

b/ Para el precio medio de exportación del Medio Oriente hacia Estados Unidos se ha utilizado el que corresponde a Arabia Saudita, principal proveedor de la zona al mercado norteamericano. En el caso del Reino Unido se utiliza el precio medio de Kuwait (principal exportador del Golfo Pérsico hacia ese mercado). El precio medio de Brasil es representado por la exportación de la zona del Medio Oriente hacia ese país. (Irak, Kuwait y Arabia Saudita abastecen el mercado Brasileño).

## Cuadro L-8

## COMPARACION DE PRECIOS C.I.F. PARA IMPORTACION DE CRUDO A PAISES VARIOS

(Dólares por barril)

Año	Reino Unido	Alemania Occidental	Brasil	Argentina	Estados Unidos
1958	3.30	3.33	3.09	-	3.26
1959	3.02	2.95	2.87	2.92	2.99
1960	2.81	2.77	2.67	3.08	2.88
1961	2.71	2.52	2.51	3.19	2.80
1962	2.68	2.36	2.27	3.02	2.76
1963	2.64	2.34	2.26	3.21	2.71
1964	2.58	2.26	2.14	2.73	2.65
1965	2.44	2.09	2.03	2.49	2.62
Disminución absoluta 1958-1965	0.86	1.24	1.06	0.43 a/	0.64
Disminución relativa 1958-1965 (porcentajes)	26.1	37.2	34.3	14.7	19.6

a/ 1959-1965.